

# КУРСИВ



ВЛАСТЬ И БИЗНЕС:  
СЧИТАТЬ НЕ ВРЕДНО

стр. 2

ТЕЛЕКОМ:  
ОТ ИНДУСТРИИ РОСКОШКИ К  
ИНДУСТРИИ ПОВСЕДНЕВНОСТИ

стр. 4

ТЕНДЕНЦИИ:  
СЧАСТЛИВАЯ ПОЗИЦИЯ

стр. 6

LIFESTYLE:  
ЗА ВАМИ ХВОСТ

стр. 8

kursiv.kz | kursiv.kz | kursivkz | kursivkz | kursivkz

## Антитело красит человека

**К концу апреля Карагандинский фармацевтический комплекс должен произвести 70% запланированного объема вакцины от коронавируса.**

**Ксения БЕЗКОРОВАЙНАЯ**

Карагандинский фармацевтический комплекс (КФК) так выстроил процессы, что производит вакцину от коронавируса без сокращения объемов основного производства. Но и прибыль компании «Спутник V» не приносит: заказчик покрывает КФК только себестоимость.

### Площадка для доводки

«Спутник V» стал первой зарегистрированной вакциной против коронавируса. Его разработали в российском исследовательском центре эпидемиологии и микробиологии имени Гамалеи.

«Спутник V» создан на основе аденовируса человека (AstraZeneca применяет для своей вакцины аденовирус шимпанзе). Оболочку аденовируса используют как «контейнер» для доставки белка коронавируса в клетки человека. Вакцина «знакомит» иммунную систему с вирусом, и организм учится бороться с болезнью. Вакцина состоит из двух компонентов. Прививка ставится дважды с промежутком в три недели, чтобы усилить иммунный ответ.

О том, что российский «Спутник V» будут производить в Казахстане, стало известно 11 ноября 2020 года, после разговора президентов Касым-Жомарта Токаева и Владимира Путина.

Российские предприятия могли произвести достаточное количество субстанции (основы для вакцины), но у них не хватало мощностей для производства готового продукта. Поэтому в Казахстане не нужно было налаживать полный цикл производства. Нужна была площадка, где могли бы доводить вакцину до готовности.

Этой площадкой стал КФК, так как у комплекса есть современное оборудование, которое позволяет максимально быстро производить трансфер технологий.

«Мы сотрудничаем с зарубежными фармацевтическими компаниями и, как в случае со «Спутником V», не изобретаем новые препараты, а проводим трансфер технологий. Готовим производственную площадку и персонал, нарабатываем опытные серии, направляем их на контроль качества, регистрируем в Казахстане», – поясняет директор КФК Сергей Барон.

> стр. 5



**K** Курсив Research Ratings

## Большие накачали больше

**В год снижения добычи крупные проекты продолжали увеличивать свой вклад в нефтяной пирог Казахстана: на топ-10 предприятий приходится 88% добычи в стране, фиксирует Kursiv Research.**

**Сергей ДОМНИН**

Нефтедобывающий сектор Казахстана, в последние десятилетия обеспечивавший рост национальной экономики, в минувшем году показал спад. В 2021 году добыча нефти в лучшем случае останется на уровне 2020-го.

Несмотря на негативные результаты минувшего года и осторожные планы на этот, 2021 год для нефтяной промышленности РК будет крайне важным: должны завершиться несколько крупных проектов развития, продолжатся проекты, замороженные или частично свернутые из-за пандемии в минувшем году.

При этом основной риск для отрасли, как и в 2020 году, – не волатильность цен, а эпидемиологическая ситуация на месторождениях: на западе страны это основные очаги заражения.

### Чувствительный минус

В 2020 году объем добычи нефти и газоконденсата в РК сократился на 5,4%, до 85,7 млн т. Факторов сокращения было несколько.

Во-первых, в начале года на фоне развивающейся пандемии COVID-19 и конфликта между ключевыми игроками – Россией и Саудовской Аравией – произошло падение спроса и рост предложения. После непродолжительного периода переговоров сделка ОПЕК+ была восстановлена, и Казахстан наряду с другими членами организации принял на себя обязательства по сокращению добычи: по условиям сделки участников расширенного нефтяного картеля для РК была установлена квота в размере 1 427 тыс. баррелей, которая в начале 2021 года была увеличена до 1 437 тыс.

> стр. 3



## Всем по кошельку

*Зачем государство запускает проект «Социальный кошелек»*

**Со следующего года у казахстанцев появится альтернатива банковским картам – социальный кошелек. Что это за инструмент и как он будет работать – в материале «Курсива».**

**Динара БЕКМАГАМБЕТОВА**

### Что за социальный кошелек?

Внедрить цифровой социальный кошелек гражданина президент Токаев поручил кабмину в прошлогоднем сентябрьском послании, где заявил о необходимости принятия мер по цифровизации социальных платежей. Одна из основных причин

для такого шага заключается в том, что во время режима ЧП весной 2020 года часть казахстанцев столкнулась с трудностями при получении соцвыплат от государства. Деньги выплачивались на банковские счета, и тем людям, у кого их не было, пришлось идти в банки и открывать счета. В результате в банках и отделениях «Казпочты» выстроились огромные очереди.

Разработку «социального кошелька» взяла на себя министерства торговли и интеграции, цифрового развития, инноваций и аэрокосмической промышленности, труда и социальной защиты населения, а также Национальный банк. Основная цель проекта – предоставить населению целевую социальную

помощь, минуя банковские счета. Таким образом, у постоянных получателей соцвыплат отпадет необходимость посещать банки второго уровня для открытия счета или обновления банковской карты. Возможность выбора, как получить выплату: через соцкошелек или как прежде – через банковскую карту, у получателей соцпомощи сохранится.

Социальный кошелек будет открыт на базе ИИН каждому казахстанцу. Он будет представлять собой полноценный банковский платежный инструмент, доступ к которому пользователи смогут получить через специальное мобильное приложение.

> стр. 7



# КУРСИВ в Instagram



Наведи камеру телефона на QR-код и перейди на Instagram-страницу



Фото: Depositphotos/LyazaTretyakova

## ПЦР-inclusive

**Власти Казахстана решили включить стоимость обязательного ПЦР-тестирования туристов, возвращающихся из-за рубежа, в стоимость пакета туроператоров.**

**Канат БАПИЕВ**

Среди тех, кто приезжает в Казахстан без справки о ПЦР-тестировании на коронавирус, 80% – это туристы, которые возвращаются домой из Египта, Турции, Объединенных Арабских Эмиратов и с Мальдивских островов.

не доводить до этого, мы были инициаторами данной меры», – объясняет позицию игроков туристической отрасли глава Selfie Travel **Виктория Ульянова**. «Большинство казахстанцев, не сдавших тест, ссылались на то, что не успели этого сделать. Где-то – что не нашлись лаборатории. Кто-то говорит, что не рассчитал бюджет. В принципе, решение, предложенное туроператорами, все эти риски покрывает», – комментирует заместитель председателя правления НПП «Атамекен» **Юлия Якумбаева**. В «Атамекен» предложение АТОК обсуждали вместе с туроператорами и Межведомственной комиссией по недопущению распространения коронавирусной инфекции на территории РК еще с прошлого года.

Рей объясняет, что туристам теперь не придется искать, где сделать ПЦР-тест перед отлетом – это забота туроператора.

«Людей предложат выехать в медцентр, где можно пройти тест, или врачи приедут в отель за биоматериалом. В каждой конкретной стране будет отдельный расписанный механизм», – отметила глава АТОК.

Отрицательный ПЦР-тест позволит казахстанскому туристу спокойно вернуться на родину и сразу из аэропорта отправиться

домой. В случае положительного ПЦР-теста турист останется в стране пребывания, а расходы по его лечению и перелету возьмет на себя страховая компания. Кроме того, туркомпания предлагают дополнительную страховку для клиентов, у которых выявили бессимптомное течение коронавирусной инфекции.

### Цена вынужденной необходимости

На сколько из-за включенного ПЦР-тестирования подорожает путевка, будет зависеть от страны, выбранной для путешествия. Стоимость турпакета с включенным ПЦР-тестированием вырастет ровно на стоимость самой медуслуги, утверждают представители отрасли. «В Египте это может быть \$50, в Дубае чуть подороже, Мальдивы – еще дороже. Также цена зависит от отеля. Мы будем стараться подходить к этому индивидуально. Сделать так, чтобы повышение цен на турпутевку было незначительным», – пообещал гендиректор Kazunip **Куаныш Байтурсунов**.

По информации туроператоров, пока никто из их клиентов не отказался от поездки из-за включения в стоимость пакетного тура еще и ПЦР-исследования.

Поэтому с 18 марта 2021 года стоимость обязательного ПЦР-тестирования отдыхающих за рубежом туристов сразу включается в стоимость пакета туроператоров.

### За все уплачено

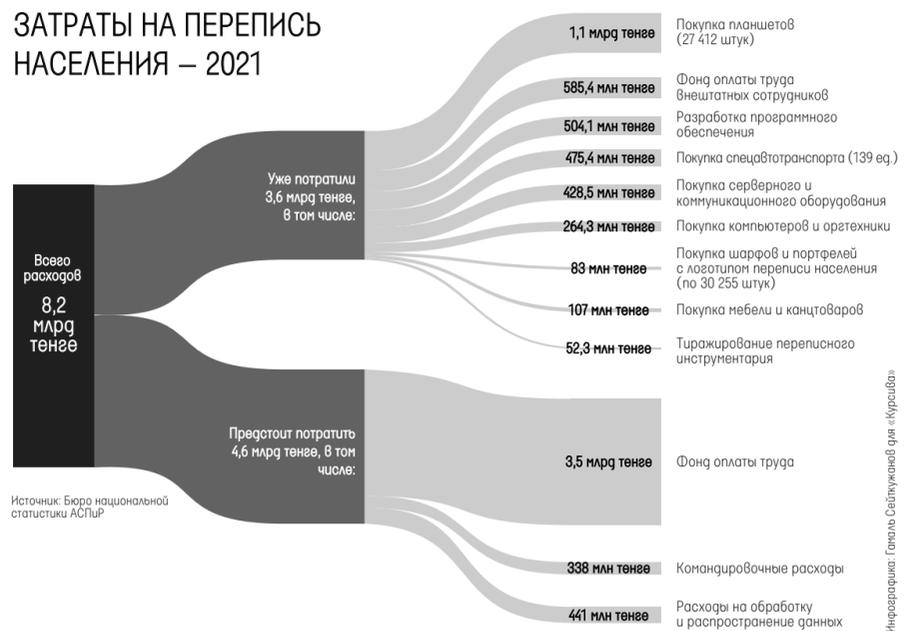
Предложение включить ПЦР-тестирование в стоимость турпутевки и не пускать на обратный рейс туристов без результатов ПЦР поступило от Ассоциации туроператоров Казахстана (АТОК).

«Аналитика показала: несмотря на требование сдавать тест перед отлетом, в Казахстан возвращаются люди с коронавирусной инфекцией, что делает перелеты опасными. Поэтому мы предложили включить услугу ПЦР-тестирования в стоимость турпакета. Думаю, что мера своевременная. ПЦР-тестирование станет еще одной сервисной услугой, которая только повысит конкуренцию между туроператорами, так как на сегодня есть отели, которые за свой счет делают ПЦР-тесты туристам», – говорит глава АТОК **Инна Рей**.

«Мы очень четко понимаем, что это единственная мера, которая позволит сохранить выездной туризм за пределы Казахстана. Если мы не сделаем этого сами, то правительству придется перекрыть все международные туристические авиарейсы. Чтобы

## Считать не вредно

### ЗАТРАТЫ НА ПЕРЕПИСЬ НАСЕЛЕНИЯ – 2021



Источник: Бюро национальной статистики АСПИР

Инфографика: Тамара Сейтжанова для «Курсива»

**Сколько денег уже потратили на перепись населения, которую должны провести осенью 2021 года.**

**Юрий МАСАНОВ, Татьяна ТРУБАЧЕВА**

Очередную, третью, перепись населения в Казахстане планируют провести с 1 сентября по 30 октября 2021 года. Эта перепись уже «отличилась» тем, что ее дважды переносили – с 2019-го на 2020-й, а затем с пандемического года на нынешний. Но на этом ее особенности не закончатся – пересчитывать граждан будут по-новому.

Как пройдет национальная перепись, сколько денег выделили на подсчет казахстанцев и сколько уже потратили – в материале «Курсива».

### Двойной подход

**Кайрат Келимбетов**, председатель Агентства по стратегическому планированию и реформам (АСПИР), в которое входит Бюро нацстатистики, обратил внимание, что в отличие от двух прошлых переписей предстоящая будет «максимально цифровизована». Теперь процесс сбора данных о населении будет проводиться двумя способами. Первый способ – через специализированный ресурс [sanaq.gov.kz](http://sanaq.gov.kz). На сайте респонденты вне зависимости от места их нахождения самостоятельно смогут заполнить переписные листы на себя и членов семьи. Портал будет доступен 24 часа в сутки с 1 сентября по 15 октября 2021 года.

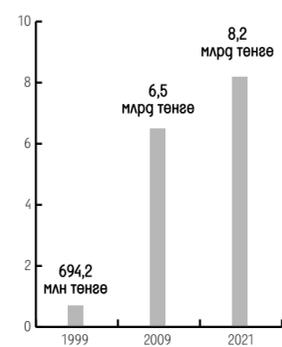
Второй способ – это традиционный подомовой обход. Обходить будут граждан, которые не прошли перепись в онлайн-режиме в установленные сроки. Интервьюеры-переписчики впервые будут использовать электронные планшеты вместо бумажных листов. Подомовой обход запланирован с 1 по 30 октября.

После завершения электронного опроса и подомового об-

хода интервьюеры проведут контрольный обход 10% респондентов на своих участках – для проверки охвата и достоверности данных.

Первые результаты, по словам **Кайрата Келимбетова**, будут получены уже к концу 2021 года.

### Расходы на проведение переписи населения в Казахстане



Источник: Комитет по статистике МНЭ РК (данные на 2020 год)  
Инфографика: Тамара Сейтжанова для «Курсива»

Общие траты на предстоящую перепись составят около 8,2 млрд тенге. Освоены уже 3,6 млрд тенге (подробности см. на инфографике). Еще предстоит освоить 4,6 млрд тенге. Из них 400 млн тенге заложены в бюджете Бюро нацстатистики на 2021–2023 годы. Еще 4,2 млрд тенге, как ожидается, выделит из республиканского бюджета в рамках предстоящего уточнения.

Для проведения всех переписных мероприятий временно трудоустроят около 32,5 тыс. человек. Требования к ним довольно простые: нужно быть гражданином Казахстана, старше 18 лет, инициативным, ответственным, коммуникабельным, а также уметь пользоваться планшетом. Требования к стажу и образованию нет. Платить им будут в зависимости от вида работ. Интервьюер

подготовительного этапа (регистратор) за 30 дней получит 75 743 тенге, интервьюер основного этапа (переписчик) – 94 678 тенге. Инструктору-контролеру подготовительного и основного этапов за 45 дней выдадут 113 614 тенге.

### Полоса с препятствиями

В Казахстане перепись населения проходит каждые 10 лет – именно с такой частотой ООН рекомендует пересчитывать граждан. Перепись позволяет видеть, как меняется численность населения, какими темпами происходит внутренняя и внешняя миграция, куда именно переезжают люди, какова доля мужчин и женщин в общей численности населения, сколько детей и пожилых, каков уровень доходов семей и т. д. Эта информация помогает в государственном планировании: где и сколько строить школ, больниц, домов и другую инфраструктуру.

За годы независимости прошли две переписи – в 1999-м (насчитали 14,98 млн казахстанцев) и в 2009 году (16 млн).

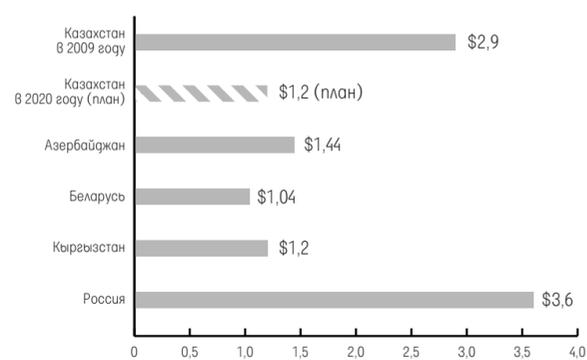
Перепись 2009 года запомнилась коррупционным скандалом. Как сообщали в Агентстве по борьбе с экономической и коррупционной преступностью, на первом этапе переписи фактически потратили 379 млн тенге, а 764,8 млн тенге похитили.

В хищении обвинили на то время главу статгосагента **Анар Мешимбаеву**. Она бежала из страны и была объявлена в розыск. В 2013 году Мешимбаеву экстрадировали из России. Она получила семь лет лишения свободы, но отсидела только четыре. Кроме Мешимбаевой были арестованы и обвинены в хищениях, выделенных на перепись, ее заместители – **Нурман Байнов** и **Бирлик Мендибаев**, а также предприниматель, вице-президент торгового-промышленной палаты РК, нештатный советник премьер-министра по вопросам развития предпринимательства **Серик Туржанов**. Он владел типографией, где печатались переписные листы. Именно через махинации со стоимостью листов были похищены деньги.

Третья перепись населения сначала была запланирована на 2019 год, но ее не провели. «Мы не успели подготовить информационную систему. Также возникли вопросы с госзакупками», – объяснял причины председатель Комитета по статистике Министерства национальной экономики РК **Нурболат Айданкелов**.

Мероприятие сдвинули на 2020-й. Однако вмешалась пандемия коронавируса – из-за карантинных ограничений перепись в прошлом году не смогла провести и снова сдвинули, теперь на 2021 год.

### Расходы на перепись в расчете на одного гражданина



Источник: Комитет по статистике МНЭ РК (данные на 2020 год)

РЕСПУБЛИКАНСКИЙ ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

**КУРСИВ**

Газета издается с 24 июля 2002 г.  
Собственник: ТОО «Altco Partners»  
Адрес редакции: А15Р1М9, РК,  
г. Алматы, ул. Розыбакиева, 127.  
Тел./факс: +7 (727) 339 84 41  
E-mail: kursiv@kursiv.kz

Генеральный директор/  
Главный редактор:  
Марат КАИРБЕКОВ  
m.kairbekov@kursiv.kz

Редакционный директор:  
Александр ВОРОТИЛОВ  
a.vorotilov@kursiv.kz

Выпускающий редактор:  
Татьяна НИКОЛАЕВА  
t.nikolaeva@kursiv.kz

Редактор спецпроектов:  
Татьяна ТРУБАЧЕВА  
t.trubacheva@kursiv.kz

Редактор отдела «Финансы»:  
Виктор АХРЕМУШКИН  
v.akhremushkin@kursiv.kz

Редактор отдела «Недвижимость»:  
Наталья КАЧАЛОВА  
n.kachalova@kursiv.kz

Редактор отдела «Фондовый рынок»:  
Динара БЕКМАГАМБЕТОВА  
d.bekmagambetova@kursiv.kz

Специальный корреспондент  
по международным рынкам:  
Павел НОСАЧЕВ  
p.nosachev@kursiv.kz

Редакция:  
Ксения БЕЖОРОВАЙНА  
Ирина ОСИПОВА  
Ульяна ФАТЬЯНОВА  
Жанболат МАМЫШЕВ  
Анастасия МАРКОВА  
Юрий МАСАНОВ

Корректурщик:  
Светлана ПЫЛЫПЧЕНКО  
Татьяна ТРОЦЕНКО  
Елена ШУМСКИХ

Бильд-редактор:  
Илья КИМ

Верстка:  
Мадина НИЯЗБАЕВА  
Елена ТАРАСЕНКО

Дизайнер:  
Тамар Сейтжанов

Фотограф:  
Аскар АХМЕДУЛЛИН

Коммерческий директор:  
Анастасия БУНИНА  
Тел.: +7 (701) 989 85 25  
a.bunina@kursiv.kz

Руководитель по рекламе и PR:  
Сабир АГАБЕК-ЗАДЕ  
Тел.: +7 (707) 950 88 88  
s.agabek-zade@kursiv.kz

Нач. отдела распространения:  
Ренат ГИММДИНОВ  
Тел.: +7 (707) 766 91 99  
r.gimmadinov@kursiv.kz

Представительство  
в Нур-Султане:  
РК, г. Нур-Султан, пр. Кунаева, д. 12/1,  
БЦ «На Водно-зеленом  
бульваре», ВП-80, 2-й этаж, оф. 203  
Тел.: +7 (7172) 28 00 42  
E-mail: astana@kursiv.kz

Зам. главного редактора в Нур-Султане:  
Дмитрий ПОКИДАЕВ  
d.pokidaev@kursiv.kz

Руководитель представительства  
в Нур-Султане:  
Азамат СЕРИКБАЕВ  
Тел.: +7 (701) 588 91 97  
a.serikbaev@kursiv.kz

Подписные индексы:  
для юридических лиц – 15138,  
для физических лиц – 65138

Газета зарегистрирована  
в Министерстве информации и  
коммуникаций Республики Казахстан

Свидетельство о постановке на учет  
№ 17442-Г, выдано 9 января 2019 г.

Отпечатано в типографии РПИК «Дюйир»  
РК, г. Алматы, ул. Калдаякова, д. 17

Тираж 10 000 экз.

Информационная продукция данного  
печатного издания предназначена  
для лиц, достигших 18 лет и старше

# Большие накачали больше

> стр. 1

Во-вторых, из-за спада цен на нефть, а также карантинных мероприятий были оптимизированы капитальные затраты в поддержке добычи и перенесены отдельные мероприятия по реализации проектов развития. Бюро национальной статистики Агентства по стратегическому планированию и реформам РК сообщает о сокращении объема инвестиций в основной капитал предприятий по добыче нефти и газа на 30,2% за 2020 год. Доля нефтегазодобычи в общем по экономике за год сократилась с 37,8 до 27,1%. Это в значительной степени повлияло на сокращение инвестиций по всем крупным предприятиям Казахстана (-24,9%) и экономике в целом (-3,4%).

Поскольку основные инвесторы в казахстанскую нефтянку – нерезиденты, прямые иностранные инвестиции (ПИИ) также сократились. Валовый приток ПИИ в добычу нефти и газа за год упал на 59,2%, до \$5,0 млрд. Это самый низкий объем с 2015 года (\$2,7 млрд).

По данным ассоциации Kaz Service, в 2020 году впервые за последние пять лет было зафиксировано снижение динамики строительства нефтегазовых скважин: если в 2019 году при средних ценах на нефть в \$64 за баррель было построено 1107 скважин, то в 2020 году при \$43 – 807.

Экспорт нефти, по данным Минэнерго РК, составил 68,5 млн т (-6,6%). Доля экспорта устойчиво находится на уровне около 80% от производства.

## Мейджор минус, мейджор плюс

В структуре топ-10 нефтедобывающих компаний в 2020 году не произошло существенных изменений. Лидерами в последние несколько лет остаются три предприятия – «Тенгизшевройл» (ТШО; месторождения Тенгиз и Королевское), NCOS (месторождение Кашаган; также Каламкас-море, Актоты, Кайран и Юго-Западный Кашаган), а также Karachaganak Petroleum Operating (KPO; месторождение Карачаганак).

ТШО остается лидером отрасли, даже несмотря на сокращение добычи: в 2020 году на Тенгизе было произведено 26,5 млн т (-11,2%). На месторождение приходится около 31% всей казахстанской сырой нефти. Тенгиз стал одним из первых крупных промышленных объектов в стране, где пришлось сворачивать работы из-за коронавируса. По данным компании, из-за вспышки COVID-19 с месторождения пришлось эвакуировать в общей сложности 27 тыс. работников компании и подрядных организаций, которые были заняты на Проекте будущего расширения и Проекте управления устьевым давлением (ПБР-ПУУД; завершение ожидается в 2023 году; стоимость – \$45,2 млрд). Большую часть года на ПБР-ПУУД велись лишь критически важные работы, прогресс выполнения по проекту продвинулся с 74 до 80%. Специалистам и подрядчикам ТШО удалось завершить доставку на месторождение крупногабаритных модульных грузов; оставшиеся строительные-монтажные работы будут идти на территории РК.

По-видимому, под финансирование ПБР-ПУУД в июле 2020 года ТШО (через SPV – Tengizchevroil Finance Company International Ltd) провел размещение двух выпусков евробондов общим объемом в \$1,2 млрд с погашением в 2025 и 2030 годах.

В декабре было заявлено о смене гендиректора ТШО (пе-

рестановка была произведена в феврале): на место **Имэр Боннер**, которая ушла на повышение (возглавила технический центр и направление по технологиям Chevron), пришел бывший управляющий директор Chevron Indo Asia Business Unit **Кевин Лайон**, специалист с большим опытом реализации технологически сложных проектов.

Проводя отчетную пресс-конференцию по итогам 2020 года, в феврале 2021-го в ТШО заявили о том, что прямые выплаты в бюджет за минувший год составили \$6,6 млрд (-38% к аналогичному показателю 2019 года). Финансовая отчетность компании за 2020 год пока не размещена в открытом доступе.

На Кашагане добыча росла: по итогам 2020 года здесь произведено 15,1 млн т нефти (+7,2%), а вес проекта в добыче по стране приблизился к 18%. В минувшем году на месторождении отметили четырехлетие со старта промышленного освоения; общий объем извлеченной за этот период нефти превысил 50 млн т, газа – 13 млрд куб. м. На этом проекте тоже ожидается смена руководства: на смену одному представителю Shell (один из крупных акционеров консорциума) **Ричарду Хоуву** в июле придет другой – глава Shell Kazakhstan (с 2017 года) **Оливье Лазар**. Поскольку впереди у Кашагана серия важнейших проектов, по которым потребуются плотное взаимодействие с казахстанскими властями, консорциуму не помешает CEO с хорошей локальной экспертизой.

Карачганак, где добыто 12,2 млн т, прибавил 7,8% относительно 2019-го. По данным KPO, общий объем добычи стабильных жидких углеводородов в минувшем году является историческим

до завершения действующего соглашения с консорциумом (2037 год).

В Минэнерго РК также согласовали условия Проекта Расширения Карачаганак-1А (ПРК1А). Проект стоимостью в \$1 млрд призван поддержать уровень добычи жидких углеводородов на текущем уровне (10–11 млн т) до 2037 года. В компании его называют логическим продолжением уже реализуемых Проекта снятия производственных ограничений по газу КПК (ПСПОГ) и Проекта 4-го компрессора обратной закачки газа, которые завершаются в нынешнем году; стоимость обоих проектов – около \$1,7 млрд.

В группе предприятий, расположившихся в топ-10 с 4-го по 10-е место, фиксируется снижение добычи: «Мангистаунайгаз» сократил добычу на 7,1%, «Озенмунайгаз» и «Эмбаунайгаз» – на 4,3 и 10,3%, «Каражанбасмунайгаз» – на 7,5%. Наиболее глубокое падение добычи в 2020 году произошло у «Казгермунайгаз» – на 30,2%.

Отдельно следует сказать о результатах нацкомпании «КазМунайГаз» (КМГ), которая владеет долями в восьми из десяти крупнейших нефтедобывающих компаний. По итогам 2020 года подконтрольный нацкомпании объем добычи упал на 7,9% (до 21,8 млн т). Таким образом, доля КМГ в совокупной добыче нефти в РК за год снизилась незначительно, с 26,1 до 25,4%. Политика выстраивания такой структуры активов, при которой в каждом крупном проекте на территории страны у нацкомпании есть доля от >10%, пока оправдывает себя. Но доказанные запасы (1Р по PRMS) в распоряжении компании продолжают сокращаться: в 2020 году они упали на 8,0%.

вель концентрации растет. Если в 2019 году на топ-10 компаний приходилось 87,8% добычи, то в 2020-м концентрация увеличилась до 88,0%, для топ-5 концентрация возросла с 74,2 до 76,0%, а три крупнейших проекта дают 62,8% добычи нефти в республике (в 2019 году – 60,9%). В долгосрочной перспективе вес проектов вырастет и к 2030 году достигнет не менее 75%.

## Год стабилизации

Краткосрочный прогноз по добыче был обновлен в начале марта 2021 года. Первоначально Минэнерго планировало добычу на уровне 86,0 млн т, однако после неудачного января 2021-го (на западе страны фиксировались перебои энергоснабжения) и спада добычи на ключевых проектах прогноз пересматривали в сторону снижения (до 83,4 млн т), но к марту опять вернулись к раннему прогнозу. Экспорт планируется с сокращением на 1,5%, до 67,5 млн т.

На Тенгизе добыча нефти ожидается на уровне 25,3 млн т, то есть на 4,5% меньше, чем в минувшем году. Компании предстоит капитальный ремонт Завода второго поколения и объектов закачки сырого газа. Компания также продолжит реализацию ПБР-ПУУД, уровень прогресса по которому на конец года должен составлять 90% (+10 п.п. за год). Пандемия существенным образом не замедлила реализацию проекта: как и планировалось, новую мощность введут в 2023 году.

На Кашагане добыча также скорректируется: в планах – извлечь 14,5 млн т (-4,0%). Начнется строительство ГПЗ (проект мощностью в 1,15 млрд куб. м стоимостью \$860 млн), которое завершится к концу 2023 года. Капремонт на проекте запланирован на 2022 год, и в нынешнем году пройдут подготовительные работы. По состоянию на март 2021 года находится в стадии согласования концепция развития месторождения (ее согласуют до конца года). В нынешнем виде предусматривается поэтапная реализация второй фазы развития проекта, которая предполагает увеличение мощности с 400 до 450 тыс. баррелей в сутки (около 21 млн т) до 2030 года, к 2036 году – 900 тыс., а к 2042 году – 1,1 млн баррелей.

На Карачаганаке ожидается добыча на уровне прошлого года (12,1 млн т). KPO завершит проекты ПСПОГ и строительства 4-го компрессора. Начнется реализация ПРК-1А, который планируется завершить к 2025 году.

Общая динамика укладывается в план добычи, опубликованный в обновленной (в 2020 году) концепции развития топливно-энергетического комплекса до 2030 года, в которой предполагается, что в 2021 году произойдет стабилизация объемов производства, а существенное увеличение планируется на 2023 год (завершение ПБР-ПУУД). Пик нефти запланирован на 2026 год.

После продления сделки ОПЕК+ и позитивного ралли нефтяных цен в I квартале этого года ключевым краткосрочным риском является ухудшение эпидемиологической ситуации на нефтедобывающих предприятиях. В феврале 2021 года правительственная межведомственная комиссия по борьбе с COVID-19 называла в числе крупных очагов заболеваемости ТШО, отмечая большое количество заболевших среди сотрудников NCOS, «Эмбаунайгаза» и «Каспийнефти».

Один из важных новых проектов нынешнего – внедрение информсистемы учета нефти и газоконденсата (ИСУН), которая позволит автоматизировать учет оборота сырой нефти на всех уровнях: подготовки, транспортировки, хранения, отгрузки (в том числе экспорта) и реализации. Внедрение таких систем приводит к сокращению сверхнормативных потерь, а также оптимизации документооборота. До конца года к системе подключат предприятия, обеспечивающие 60% добычи нефти. До 2022-го ИСУН распространится на три крупных и 16 мини-НПЗ, четыре основных нефтепровода, 100 добывающих предприятий.

В подготовке материала принимал участие **Юрий Масанов**.

## Спад нефтедобычи в 2020 году оказался самым глубоким за 10 лет

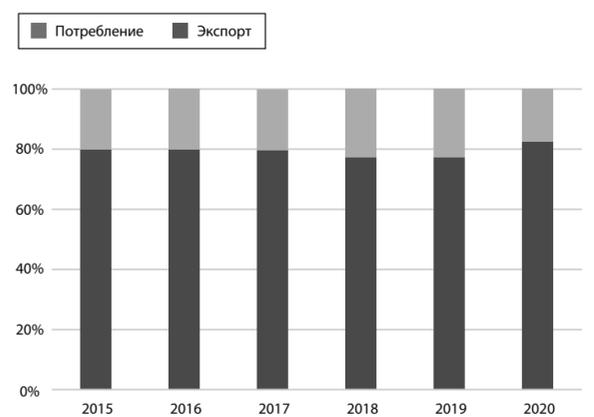
Объем и динамика добычи нефти и газоконденсата в РК, %



Источник: расчеты по данным БНС АСПР РК, ВР

## Доля экспорта нефти в РК стабильна

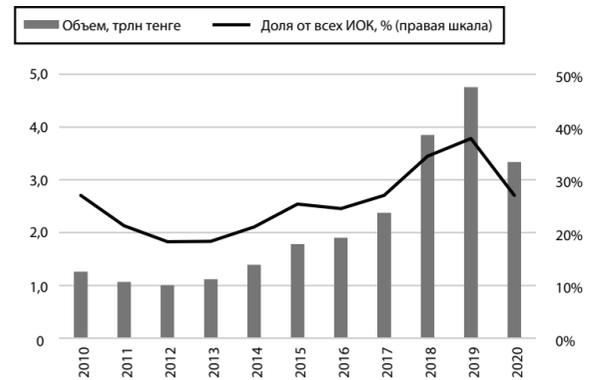
Структура распределения добытой нефти и газоконденсата в РК, %



Источник: расчеты по данным БНС АСПР РК, ИТС

## Спад инвестиций нефтяников в 2020 году составил 30,2%

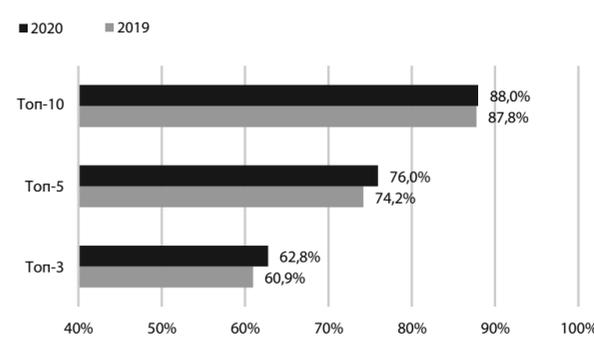
Инвестиции в основной капитал предприятий по добыче нефти и газа в РК



Источник: БНС АСПР РК

## Большая тройка в 2020 году нарастила вес

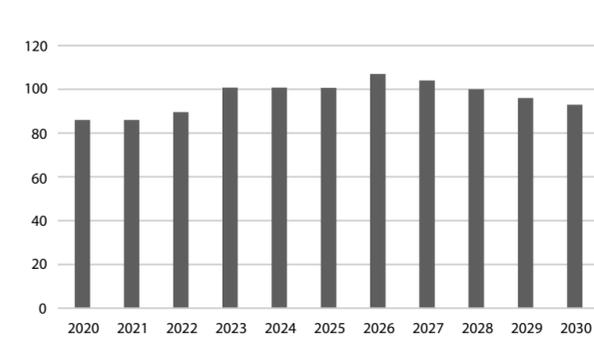
Концентрация добычи на крупнейших месторождениях РК в 2019–2020 гг., % от всей добычи в стране



Источник: расчеты по данным компаний, БНС АСПР РК, Energy Monitor

## Пик нефти Казахстан пройдет в 2026 году

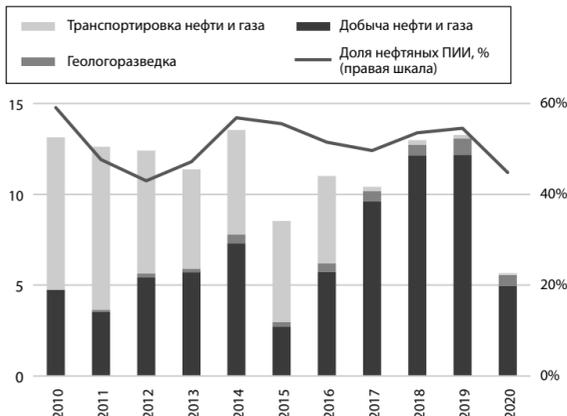
План добычи нефти в РК до 2030 года, млн тонн



Источник: МНЭ РК (октябрь 2020 года)

## Инвестиции в нефтянку составляют около 50% всех ПИИ

Валовый приток ПИИ в сектора РК, связанные с добычей нефти и газа, \$ млрд



\* За 9 месяцев 2020 года.

Источник: НБ РК

рекордом для месторождения. В KPO смогли избежать негативного влияния карантинных и перевыполнили производственный план по всем трем основным направлениям – добыче газа, нефти и обратной закачке газа в пласт.

В декабре 2020 года консорциум достиг соглашения с властями РК по спору о методологии разделения продукции в рамках договора с инвесторами. Участники KPO признали обязательство на \$1,3 млрд (которые были в тот же месяц выплачены правительству), а также утвердили окончательную методику разделения продукции: казахстанские чиновники сообщили, что пересмотр методологии позволит правительству получить дополнительно до \$600 млн при ценах \$40–50 за баррель Brent

Финансовые результаты КМГ хуже прошлогодних, но положение компании устойчиво. Выручка за год упала на 33,6% (4,6 трлн тенге), EBITDA – на 41,3% (1,1 трлн тенге), чистая прибыль сократилась в семь раз – до 172 млрд тенге. При этом компания получила положительный свободный денежный поток (88 млрд тенге; –85%), а показатели общего и чистого долга снизились (на 3,4 и 0,2% соответственно). Напомним, к кризису 2015–2016 годов КМГ подошла с растущими обязательствами, и нацкомпании пришлось спасать, привлекая в том числе средства Национального банка РК.

Производственные мощности нефтедобывающего сектора Казахстана сконцентрированы вокруг крупных проектов, и уро-

## Рейтинг крупнейших предприятий РК по уровню добычи нефти по итогам 2020 года

№	Предприятие	Объем добычи в 2020 году, тыс. тонн	Динамика к 2019 году	Доля от добычи в РК в 2020 году, %
1	«Тенгизшевройл»	26 458	-11,2%	30,9%
2	NCOS (Кашаган)	15 142	7,2%	17,7%
3	Karachaganak Petroleum Operating	12 157	7,8%	14,2%
4	«Мангистаунайгаз»	5 954	-7,1%	7,0%
5	«Озенмунайгаз»	5 347	-4,3%	6,2%
6	«СНПС-Актобемунайгаз»	3 046	-18,7%	3,6%
7	«Эмбаунайгаз»	2 601	-10,3%	3,0%
8	«Каражанбасмунай»	2 002	-7,5%	2,3%
9	«Казгермунай»	1 555	-30,2%	1,8%
10	Buzachi Operating	1 090	-12,6%	1,3%

Источник: расчеты по данным компаний, БНС АСПР РК, Energy Monitor

# От индустрии роскоши к индустрии повседневности



30 ЛЕТ НЕЗАВИСИМОСТИ  
КАЗАХСТАН

**Рынок мобильной связи за 30 лет вырос до объема \$1,2 млрд, диверсифицировался и превратился в один из элементов базовой инфраструктуры Казахстана.**

**Асылбек АМАЛБАЕВ**

В нынешнем году Казахстан отмечает 30-летие независимости. За этот период национальная экономика претерпела серьезнейшую трансформацию, возникли десятки новых ниш и отраслей, запущено производство тысяч новых товаров и услуг. «Курсив» решил проанализировать развитие ключевых рынков, изменивших экономику страны, в серии публикаций.

В этом номере речь пойдет о рынке мобильной связи. Несмотря на небольшое количество игроков, этот рынок оказался пространством высокой конкуренции и ожесточенной технологической борьбы, крупных сделок и скандалов. К 2021 году отрасль превратилась в одну из неотъемлемых систем инфраструктуры страны: мобильный интернет и «голос» проникли даже в самые отдаленные уголки страны и стали каркасом для серии новых индустрий.

Распространение элементов Индустрии 4.0 в реальном секторе экономики, новых образовательных и социальных услуг в долгосрочной перспективе связано с качеством работы мобильных операторов. Это делает отрасль одной из важнейших в стране.

**Начать с аналога**

Первая компания, предоставляющая услуги мобильной связи, появилась в 1994 году. Сеть называлась «Алтел», ее учредителями выступили контролирующий национальную сеть фиксированной телефонной связи «Казактелеком» и британская Wireless Technology Corporation Ltd. Их совместная компания получила от правительства РК пятилетнюю монополию на деятельность. Технологией была избрана аналоговая AMPS, поставщиком оборудования выступила Motorola. Однако получить существенную отдачу от монополии мешало низкое проникновение мобильной связи: количество абонентов не превышало несколько десятков тысяч человек. Мобильная связь оставалась дорогой до конца 1990-х: средние расходы абонента на использование услуг сотовой связи в месяц находились на уровне \$500–700, не считая стоимости приобретения телефона и депозита, который требовал оператор.

В 1998 году в ожидании открытия частот под GSM-стандарт на рынок начали выходить другие игроки – GSM Kazakhstan (впоследствии превратившаяся в АО

**РК растет в международных рейтингах**

Позиции Казахстана в рейтингах развития интернета, место



Источник: World Economic Forum



Фото: Depositphotos/freedler

ных телефонов в 1999–2003 годах приводит к волнообразному росту количества абонентов – с 80 тыс. до 1,3 млн. Большую часть рынка в тот период контролируют бренды GSM Kazakhstan Kcell и Activ.

В 2004 году в «Кар-Тел» входит российский «ВымпелКом», он заводит в РК бренд Beeline, который будет главным конкурентом (а в некоторые периоды и партнером) «Кселл» на протяжении всей последующей истории рынка.

Середина 2000-х – время активного вывода на рынок новых форматов и различных экспериментов: сначала операторы договариваются поддерживать связь между своими абонентами через SMS, затем GSM Kazakhstan, а вслед за ним и конкурент, начинает предоставлять услуги GRPS, MMS, WAP; оператор сетей фиксированного доступа «Нурсат» предлагал абонентам городские мобильные номера.

Технологические изменения в это время происходят настолько стремительно, что период между запуском сетей 3G и 4G/LTE (пять лет, 2011–2016 годы) кажется огромным.

дом, когда мобильная связь в Казахстане стала одной из самых дешевых в мире (6-е место по дешевизне в рейтинге Cable.co.uk), прошло меньше 10 лет.

Но изменили ситуацию не штрафы и нормы антимонопольщиков, а – как и пишут в учебниках по организации отраслевых рынков – приход нового игрока. В 2007 году в борьбу грандов вступает Mobile Telecom Service с брендом NeoTelecom; впоследствии компания сменила акционера и переименовалась в Tele2. Третий оператор начинает то, что эксперты рынка впоследствии будут называть «играми на спуск»: Tele2 радикально снижает цены, отбирая клиентов преимущественно у «Кселл». Компании даже обмениваются саркастичными рекламными баннерами, что становится событием для неагрессивного казахстанского рынка в целом.

Дорогой интерконнект влечет комфортными тарифными планами для звонков внутри сети, а также то, что решение сменить оператора долгое время (до 2016 года) означало потерю номера, создали условия для избыточной «сотовизации» населения: у многих было по два или даже три телефона разных операторов; еще не так давно пользовались спросом аппараты с двумя SIM-картами. Впервые количество абонентов мобильных сетей превысило численность населения РК в 2008 году. К 2013 году в стране с населением 17 млн человек было 30,4 млн абонентов. Этот показатель остается высоким даже спустя пять лет после начала действия правила о беспрепятственной смене оператора без потери номера.

В 2012 году на рынок вернулся «Алтел» – дочка «Казактелекома» вновь получила монополию на запуск стандарта связи 4G/LTE, которая продлилась до 2016 года. Впоследствии «Алтел» объединил сети, а затем и бизнес с Tele2.

**Две большие сделки и один мезальянс**

Несмотря на богатство событий в бурной истории казахстанского рынка мобильных операторов, знаем мы о них довольно мало. Рынок является достаточно закрытым: лишь один из трех операторов является публичной компанией.

Из крупных и достаточно хорошо освещенных событий можно отметить лишь сделки по продаже и выкупу «Казактелекомом» доли в «Кселл». Первая сделка состоялась в 2011 году. Казахстанская нацкомпания продала 49% акций «Кселл» за

\$1,5 млрд, обязав скандинавов после сделки выставить на биржу пакет «Кселл» из 25% минус одна акция.

В 2012 году, в соответствии с условиями сделки, «Кселл» вышел с акциями на Казахстанскую фондовую биржу и вошел в пул из восьми бумаг списка «Премиум». Глобальные депозитарные расписки «Кселл» начали торговаться на Лондонской фондовой бирже. За первые 15 месяцев рыночная капитализация компании выросла в 1,6 раза. Казалось, что компания своим примером показывает, насколько трезвым, прагматичным и полезным может быть казахстанский госкапитализм.

ставил 232 млрд тенге, что почти на 4% больше, чем в 2019-м, но примерно на 10% меньше, чем в 2015 году, – и это в тенговом выражении.

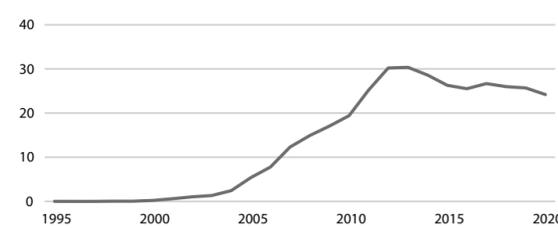
Объем рынка мобильной связи, представленный как совокупная выручка игроков, в 2020 году оценивался в 500 млрд тенге, или \$1,2 млрд. Конечно, это не лучший показатель рынка за всю его историю: по итогам 2013 года только «Кселл» показывал выручку в пересчете по тогдашнему обменному курсу тенге на уровне \$1,2 млрд. Обороты индустрии подкосили несколько девальваций национальной валюты и жесткая конкуренция по цене.

бизнес которых уже сложнее, чем оказание услуг связи. В течение ближайших трех-пяти лет объем выручки от передачи данных превысит доход от голосовой связи. Операторы активны в продажах мобильных телефонов – например, «Кселл» в 2020 году сделал на этом около 20% выручки.

Мобильные финансовые услуги уже стали точкой роста для операторов сотовой связи, однако большую часть маржи от нового направления бизнеса пока забирают финтех-компании, с которыми сотовики сотрудничают, выпуская кобрендинговые продукты (например, платежные карты). Продолжает расти сегмент OTT-услуг, расширение ли-

**Бурный рост мобильной связи пришелся на 2004–2012 годы**

Количество абонентов мобильной связи в Казахстане, млн ед.



Источник: Всемирный банк, БНС АСПР РК

Но не прошло и пары лет, как ситуация кардинально изменилась. После серии коррупционных скандалов акционер «Кселл» TeliaSonera решил уйти из региона. Рассматривались различные покупатели, в том числе и партнер скандинавов по Fintur – Turkcell. Однако выкупить актив в результате решил «Казактелеком». После завершения нескольких месяцев изучения сделки со стороны антимонопольного ведомства нацкомпания выкупила 75% «Кселл» у TeliaSonera и Fintur за \$615 млн (данные «Казактелекома»).

Смена мажоритарного акционера привела к расторжению сделки между Beeline и «Кселл» по совместному развитию сети 4G; «Кселл» пришлось заплатить партнеру 14,5 млрд тенге в качестве штрафных санкций. Примерно в тот же период нацкомпания выводила на рынок и продавала компанию «Мобайл Телеком Сервис» с брендом Neo. Впоследствии «Казактелеком» выкупит обратно и эту компанию, но уже с другим брендом – Tele2. Нынешняя рыночная ситуация сложилась к 2019 году и остается стабильной до сих пор: единственный игрок с доминирующим частным капиталом – Beeline – занимает, по разным оценкам, от 35 до 40% рынка, а остальную его часть делят между собой подконтрольные «Казактелекому» «Кселл» и «Алтел»/Tele2.

По данным Бюро национальной статистики Агентства по стратегическому планированию и реформам РК (БНС АСПР РК) на конец 2020 года, эти компании работают на рынок, состоящий из 24,2 млн абонентов, в том числе 15,9 млн абонентов с доступом к интернету (66%), из которых 15,7 млн могут пользоваться широкополосной высокоскоростной передачей данных.

По тем же данным, в 2020 году объем услуг мобильной связи со-

**Мобильная экосистема**

Однако качественные изменения, несмотря на невзгоды последних лет, идут достаточно быстро. В рейтинге к Глобальному докладу по информационным технологиям, который подготовил Всемирный экономический форум, с 2010 по 2016 год Казахстан поднялся на 29 позиций – с 68-го места на 29-е. Сменивший его Индекс готовности стран к сетевому обществу (Network Readiness Index) показывает улучшение позиций за два года (2019–2020) – подъем с 60-го на 56-е место.

После массового распространения 4G в Казахстане готовятся внедрять связь 5G: пилотные проекты были реализованы «Кселл» и Beeline еще в конце 2019 года. Сейчас наиболее оптимистичный горизонт ввода в эксплуатацию сетей 5G – 2023 год, когда связью этого стандарта будут покрыты значительные площади крупнейших городов РК и областных центров.

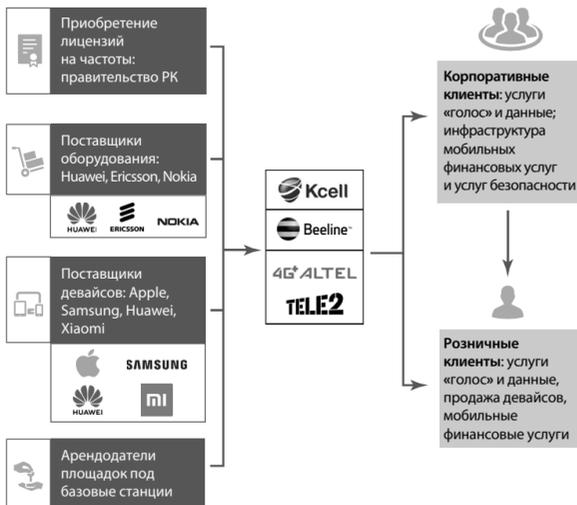
Пока ключевой задачей является обеспечение массового покрытия территории страны связью 3G, а затем и 4G. Эту задачу выполняет проект «250+», в котором с подачи правительства РК участвуют все мобильные операторы; цель – обеспечить мобильной связью и интернетом села с населением более 250 человек, в которые не дошли волоконно-оптические линии связи. Таких населенных пунктов в РК около 1600, и их жители по итогам реализации проекта получат доступ к онлайн-госуслугам, финансовым услугам, образовательным проектам и телемедицине. Проект приурочен к 30-летию независимости РК и должен завершиться к декабрю 2021 года.

За 30 лет мобильные операторы превратились в диверсифицированные компании,

**Ключевые события рынка мобильной связи**

1994	Создание компании «Алтел». Компания предоставляла услуги в стандарте AMPS.
1998	Создание компании «Кар-Тел» (бренды K-Mobile и Excess) и GSM Kazakhstan (бренды Activ, Kcell)
1999	Запуск в эксплуатацию сетей GSM
2003	«Алтел» выходит в стандарт CDMA с брендом Dalacom
2004	Российский «ВымпелКом» становится акционером «Кар-Тела»; GSM Kazakhstan первой запускает пакет услуг WAP, GPRS, MMS – старт мобильного интернета
2005	Запуск бренда Beeline («Кар-Тел»); открытие обмена SMS между абонентами разных брендов
2006	Договор между компаниями «Кар-Тел» и GSM Kazakhstan о взаимоподключении сетей
2007	Запуск третьего оператора стандарта GSM – Mobile Telecom Service (бренд NeoTelecom)
2008	Количество абонентов сотовой связи превысило 100% населения
2009	«Кар-Тел» выходит на рынок фиксированного интернета с продуктом «Интернет дома»
2010	Мобильные операторы начали предоставлять услуги по стандарту 3G. «Кселл» запустил первую рабочую базовую станцию по стандарту LTE в Астане
2011	«Казактелеком» продал 49% «Кселл» TeliaSonera
2012	Начало торгов акциями «Кселл» на Казахстанской фондовой бирже и ГДР – на Лондонской фондовой бирже
2013	Количество абонентов Beeline превысило 9 млн человек, «Кселл» – 14 млн
2014	Запуск в эксплуатацию первой в РК сети 4G/LTE дочкой «Казактелекома» Altel
2015	Начало объединения Tele2 и Altel
2016	Соглашение между компаниями «Кселл» и Beeline о взаимном использовании сетей для совместного запуска услуг 4G/LTE
2018	Продажа Telia Company и Fintur Holdings B.V. 75%-ной доли в «Кселл» «Казактелекому». Разрыв соглашения о совместном использовании сетей 4G/LTE между «Кселл» и Beeline
2019	Завершение сделки по приобретению «Казактелекомом» Tele2. «Казактелеком» запустил первую коммерческую сеть 5G на базе инфраструктуры Altel на территории Astana Hub, Beeline – в Шымкенте
2020	Реализация проекта «250+» – интернетом планируется обеспечить все населенные пункты РК с населением свыше 250 человек

**Цепочка поставок на рынке мобильной связи**



«Кселл») и «Кар-Тел». Соинвесторами в первом случае стали «Казактелеком» и Fintur, совместное предприятие шведско-финской TeliaSonera и турецкой Turkcell, во втором партнером казахстанской стороны выступили турецкие Rumeli Telecom и Telsim. «Алтел» в этот период уходит на второй план и концентрируется на другом стандарте – CDMA.

Внедрение стандарта GSM и повышение доступности мобиль-

В этот же период начинает нарастать давление антимонопольного ведомства: в отношении операторов ведутся регулярные расследования – их подозревают в картельном сговоре. Сначала их заставляют снизить стоимость стандартных услуг, затем услуг интерконнекта (соединения между абонентами разных операторов).

Между битвами регулятора с дороговизной тарифов и перио-

нейки услуг в будущем позволит операторам получить большую устойчивость.

В горизонте 5–10 лет важным направлением роста будет интернет вещей (IoT). Для экономики Казахстана с его крупными промышленными предприятиями актуальнейшим направлением будет промышленный интернет вещей (IIoT), объем услуг которого будет расти по мере цифровизации объектов инфраструктуры, крупных заводов и горнодобывающих предприятий.

Нераскрытым направлением остается потенциал мобильных операторов в мобильном маркетинге, анализе больших данных и предоставлении услуг на этой базе.

За 2020 год фармацевтическая промышленность Казахстана показала рекордные за последние пять лет темпы развития. Объем произведенной продукции вырос в 1,5 раза, до 138 млрд тенге. Повышенный спрос на лекарства в условиях пандемии не только обеспечил отечественные предприятия новыми заказами, но и повлиял на рост импорта медикаментов.

Ирина ОСИПОВА

**Рост на таблетках**

С 2015 года фармацевтическое производство в Казахстане демонстрирует только положительную динамику. Общий объем фармпродукции в стоимостном выражении в 2020 году составил 138,2 млрд тенге\*. Это почти в 4 раза больше, чем было пять лет назад (37,2 млрд тенге).

Резкий рост в этом секторе пришелся на 2017 год (+46%). Динамика в 2020 году была чуть выше (+47% к 2019 году). Однако причины роста были разными. Успех трехлетней давности напрямую связан с приходом крупных зарубежных инвесторов и ростом производственных мощностей. А взлет показателей 2020 года – это следствие высокого спроса на медикаменты, нарушения цепочек международных поставок и притока госинвестиций.

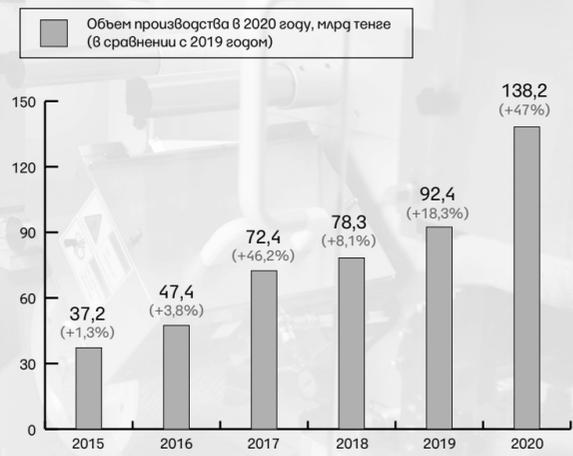
В 2020 году в основной капитал фармпрома РК было вложено 15,3 млрд тенге. Это на 88% больше, чем в 2019 году. Одна треть из общей суммы (4,9 млрд тенге) – средства, выделенные из республиканского бюджета, две трети (9,9 млрд тенге) – собственные инвестиции фармкомпаний. Ситуация нетипична для последних пяти лет: с 2015 по 2019 год инвестирование шло только за счет денег частного сектора.

В стоимостном выражении рекордный для последних лет



Фото: Depositphotos/kalinovsky

**Фармацевтическая промышленность Казахстана**



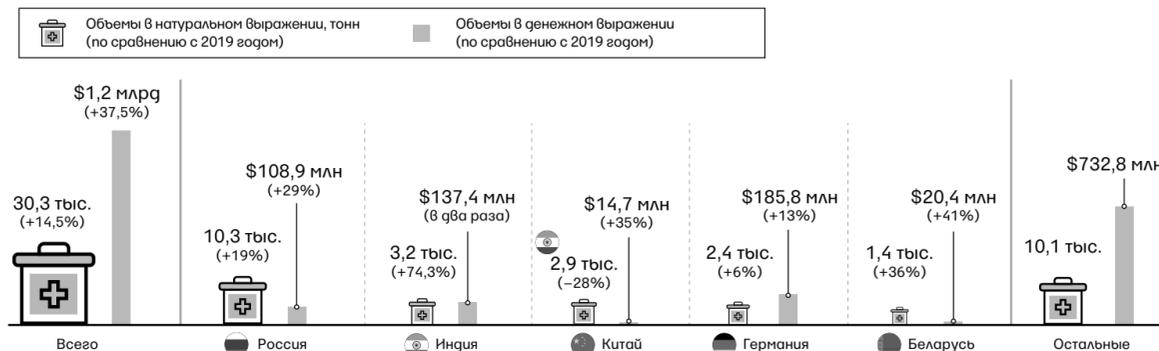
Источник: данные БНС РК. Инфографика: Гамаль Сейткужанов для «Курсива»

**COVID как катализатор**

Казахстанские фармкомпании увеличили объем производства почти на 50%

объем отечественной продукции (138,2 млрд тенге) занимает лишь 17% рынка Казахстана (данные Минздрава РК). В физическом выражении 39% всей потребляемой фармпродукции (или 151 млн упаковок) производится на территории республики, 61% завозится из-за рубежа. В 2020 году Казахстан импортировал 30,4 тыс. тонн лекарственных

**Импорт медикаментов в Казахстан**

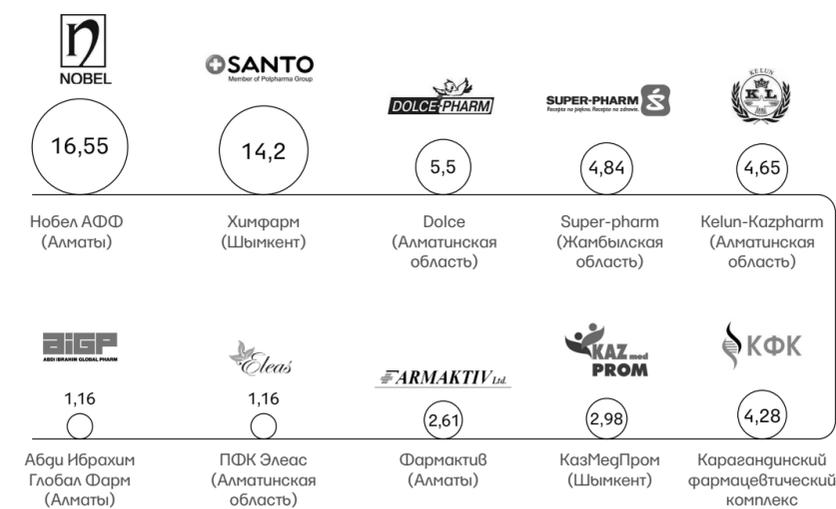


Источник: данные БНС РК

Инфографика: Гамаль Сейткужанов для «Курсива»

**Казахстанские фармпроизводители – крупнейшие участники госзакупок**

Объем госзакупок в 2020 году, млрд тенге



Источник: данные «СК-Фармация»

Инфографика: Гамаль Сейткужанов для «Курсива»

средств на сумму \$1,2 млрд (около 545 млрд тенге). В денежном выражении рост по сравнению с 2019 годом составил 37%, в физическом – 14%.

Главным импортером медикаментов для Казахстана является Россия, поставляющая треть всего объема лекарств на сумму \$108,9 млн. Наибольшую долю в денежном выражении занимают Германия (\$185,8 млн) и Индия (\$137,4 млн). Каждый из первой пятерки импортеров в прошлом году увеличил доходы от продажи фармпродукции Казахстану.

**Фактор вируса**

Появление новых лекарственных препаратов стало одной из причин роста местного производства и импорта. Такого мнения придерживается председатель правления Единого дистрибьютора «СК-Фармация» Эрхат Искалиев.

«Для профилактики и борьбы с коронавирусом на рынке появилось множество новых препаратов. В обычное время ранее не зарегистрированные лекарства выходят на рынок в течение длительного времени, однако в условиях пандемии сроки значительно сократились. Это повлияло на себестоимость лекарственных средств», – говорит в аналитическом обзоре Эрхата Искалиева, опубликованном на сайте «СК-Фармация».

Искалиев, со ссылкой на консалтинговую компанию IQVIA, приводит данные о том, что в рознице на 18% выросла доля продукции казахстанских фармкомпаний.

Кроме того, в прошлом году отечественные производители увеличили свою долю в государственных закупках. Если в 2019 году 26% всех медикаментов, покупаемых за счет бюджета, приходилось на казахстанский

фармпром, то в прошлом году этот показатель вырос до 30%. Из общей суммы госзакупок (248 млрд тенге) около 81 млрд тенге было выплачено производителям Казахстана. То есть фактически две трети всей производимой в РК продукции выкупается государством.

По данным Министерства индустрии и инфраструктурного развития (МИИР), в фармацевтической промышленности Казахстана работают 96 предприятий. Больше половины объема госзакупок (а именно 66%) закрывают десять самых крупных производителей (см. инфографику).

Шымкентский завод АО «Химфарм» (с торговой маркой Santo) в 2020 году увеличил свое производство на 7% (при расчете в количестве упаковок). По данным компании, рост был обусловлен повышением спроса в период пандемии: на заводе выпускают именно те препараты, которые применяются при лечении коронавирусной инфекции.

«Предприятие работало на максимуме своей мощности, чтобы обеспечить возросшую потребность системы здравоохранения в лекарственных средствах. Руководство компании пересмотрело производственные планы и расставило приоритеты. В частности, приходилось отказываться от производства некоторых лекарств, имеющих большой потенциал на розничном рынке, но не покрывающих терапию КВИ», – сообщили представители АО «Химфарм».

Другой крупный производитель – компания Dolce – в прошлом году, по данным МИИР РК,

увеличил выпуск медицинских изделий в 5 раз. Причина та же – возросший спрос на продукцию. На этом предприятии выпускают средства индивидуальной защиты – медицинские перчатки, одноразовые маски, хирургические халаты. Чтобы удовлетворить увеличившийся спрос, в октябре 2020 компания открыла новый завод Dolce-Pharma.

МИИР собирается и дальше развивать этот сектор. В планах министерства довести до 2025 года выпуск фармпродукции до 230 млрд тенге, а долю отечественных производителей в госзакупках увеличить до 50% (в натуральном выражении). За пять лет объем инвестиций в отрасль должен составить около \$180 млн (около 76 млрд тенге).

\* Данные Бюро национальной статистики Агентства по стратегическому планированию и реформам РК, если не указано иное.

**Антитело красит человека**

> стр. 1

КФК производит готовую форму препарата из сырья, которое поставляет Российский фонд прямых инвестиций (РФПИ). Фонд является владельцем регистрационного удостоверения и донором технологии по производству «Спутника V».

Именно РФПИ в декабре 2020-го Минздрав РК заключил соглашение о сотрудничестве. По этому соглашению РФПИ должен поставить Минздраву 2 млн доз вакцины в течение пяти месяцев. При этом под одной дозой подразумевался один компонент вакцины. На покупку вакцины Минздрав предусмотрел около 16,8 млн тенге из расчета, что два компонента будут стоить от \$20 (8462 тенге) до \$26 (11 001 тенге).

15 февраля 2021 года «Спутник V» зарегистрировали в Казахстане, началось его производство.

**Счет на часы и градусы**

Чтобы «доводить до кондиции» «Спутник V», Карагандинскому фармацевтическому комплексу не пришлось покупать новое оборудование. В процессе заливки линия асептического наполнения флаконов Bosch производительность 7,2 тыс. флаконов в час, которая уже находилась в собственности предприятия.

Сырье с завода-изготовителя доставляют в КФК самолетами. Так на транспортировку уходит меньше времени, которое играет в изготовлении вакцины особую роль. С момента выпуска субстанции до производства из нее готовой формы вакцины должно пройти не более 14 дней.

Субстанция может находиться при комнатной температуре всего семь часов. За это время ее нужно заморозить, добавить технологический рас-

твор, провести стерилизующую фильтрацию, разлить в асептические флаконы, промаркировать их, осуществить ряд манипуляций с охлаждением. Для этого препарат сначала заносит в специальное помещение с температурой –5 °С. На протяжении 40–50 минут охлаждают до 0 °С. Затем перемещают в помещение с температурой –35 °С, где вакцина охлаждается до –20 °С.

«Отличные вакцины «Спутник V» от классических препаратов в том, что она хранится при температуре не выше –18 °С. КФК применяет экстренную заморозку для того, чтобы вспомогательные вещества не растворили белок коронавируса в вакцине. Весь биотехнологический процесс автоматизирован и ведется в особочистых условиях с минимальным вмешательством человека», – отмечает Барон.

После этапа охлаждения начинается отбор образцов для анализа. Часть проверяют на базе КФК, остальные отправляют в институт имени Гамалея. Со склада вакцину транспортируют в больших 180-литровых термомониторных. Нужная температура в них сохраняется до 32 часов. В медучреждения вакцину доставляют в специальных термосумках.

Если хоть на одном этапе холодная цепочка будет нарушена, то вакцину уничтожат, так как повторная заморозка запрещена. Использовать ее нужно в течение двух часов после размораживания.

**Без прибыли**

Изначально планировалось, что КФК будет поставлять готовую форму вакцины по следующему графику: в феврале – 90 тыс. доз, в марте – 150 тыс. доз,

далее по 600 тыс. доз ежемесячно.

«С момента получения регистрации вакцины «Спутник V» на территории Республики Казахстан КФК произведено и поставлено 208 тыс. доз вакцины, из них первого компонента – 115 тыс. доз, второго компонента – 93 тыс. доз. На сегодняшний день КФК наработано 150 тыс. доз вакцины, поставка данной партии ожидается до 7 апреля 2021 года. Таким образом, производство вакцины на КФК осуществляется своевременно в соответствии с утвержденным планом», – комментирует Сергей Барон.

Он также сказал, что в апреле производство вакцины будет доведено до 1 млн доз, что на 400 тыс. доз больше запланированного. Чтобы выполнить эту задачу, компания не только перейдет на двухсменную работу, но и примет в штат еще 19 человек.

«Производство вакцины – это стратегически важный социальный проект для населения Казахстана. Именно поэтому было принято решение о выпуске вакцины на особых условиях, то есть без извлечения прибыли. Цена реализации покрывает только производственные затраты на коммунальные услуги и расходные материалы (флаконы, одноразовые реакторы, иглы дозирования, термомониторы, логгеры и другое)», – добавил он.

По словам Сергея Барона, план разработан так, что КФК может выпускать вакцину без ущерба для собственной продукции (КФК специализируется на выпуске препаратов для лечения рака, гепатита, гемофилии, рассеянного склероза). То есть изготовление «Спутника V» не отразилось на объемах производства других препаратов, впрочем, как и на выкупе предприятия.

# ТЕНДЕНЦИИ



**Рейтинг счастья на основе опросов, проведенных в 2020 году (средние показатели), в сравнении со средними показателями за 2017–2019 годы.**

Страна	Рейтинг 2020 года	Средняя оценка нац. участия, 2020 г.	Рейтинг 2017–19 гг.	Средняя оценка нац. участия, 2017–19 гг.
Финляндия	1	7,889	1	7,809
Исландия	2	7,575	4	7,504
Дания	3	7,515	2	7,646
Швейцария	4	7,508	3	7,560
Нидерланды	5	7,504	6	7,449
Швеция	6	7,314	7	7,354
Германия	7	7,312	15	7,076
Норвегия	8	7,290	5	7,488
Новая Зеландия	9	7,257	8	7,300
Австрия	10	7,213	9	7,294
Израиль*	11	7,195	12	7,200
Австралия	12	7,137	11	7,223
Ирландия	13	7,035	14	7,094
США	14	7,028	16	6,940
Канада	15	7,025	10	7,232
Чехия*	16	6,897	17	6,911
Бельгия	17	6,839	18	6,864
Великобритания	18	6,798	13	7,165
Тайвань (провинция Китая)	19	6,751	24	6,455
Франция	20	6,714	21	6,664
Саудовская Аравия	21	6,560	26	6,406
Словакия*	22	6,519	33	6,281
Хорватия*	23	6,508	61	5,505
Испания	24	6,502	27	6,401
Италия	25	6,488	28	6,387
Словения	26	6,462	30	6,363
ОАЭ	27	6,458	19	6,791
Эстония*	28	6,453	41	6,022
Литва*	29	6,391	35	6,215
Уругвай*	30	6,310	25	6,440
Косово*	31	6,294	32	6,325
Кипр	32	6,260	38	6,159
Кыргызстан*	33	6,250	58	5,542
Латвия*	34	6,229	46	5,950
Бахрейн	35	6,173	22	6,657
Казахстан*	36	6,168	40	6,058
Мальта	37	6,157	20	6,773
Чили*	38	6,151	34	6,228
Польша*	39	6,139	36	6,186
Япония	40	6,118	50	5,871
Бразилия*	41	6,110	29	6,376
Сербия*	42	6,042	51	5,778
Венгрия*	43	6,038	43	6,000
о. Маврикий	44	6,015	39	6,101
Монголия*	45	6,011	63	5,456
Мексика*	46	5,964	23	6,465
Аргентина*	47	5,901	45	5,975
Таиланд*	48	5,885	44	5,999
Молдова*	49	5,812	55	5,607
Южная Корея	50	5,793	49	5,872
Греция*	51	5,788	59	5,515
Китай*	52	5,771	69	5,124
Португалия	53	5,768	48	5,911
Черногория*	54	5,722	57	5,546
Колумбия*	55	5,709	37	6,163
Болгария*	56	5,598	70	5,102
Боливия*	57	5,559	52	5,747
Босния и Герцеговина*	58	5,516	54	5,674
Нигерия*	59	5,503	80	4,724
Россия*	60	5,495	62	5,501
Сальвадор*	61	5,462	31	6,348
Таджикистан*	62	5,373	56	5,556
Албания*	63	5,365	75	4,883
Эквадор*	64	5,354	47	5,925
Гана*	65	5,319	67	5,148
Гонконг	66	5,295	60	5,510
Лаос*	67	5,284	74	4,889
Бангладеш*	68	5,280	77	4,833
Украина*	69	5,270	86	4,561
Кот-д'Ивуар*	70	5,257	64	5,233
Камерун*	71	5,241	72	5,085
Доминиканская Республика*	72	5,168	53	5,689
Грузия*	73	5,123	81	4,673
Филиппины*	74	5,080	42	6,006
Северная Македония*	75	5,054	66	5,160
Южная Африка*	76	4,947	78	4,814
Иран	77	4,865	82	4,672
Турция*	78	4,862	68	5,132
Замбия*	79	4,838	92	3,759
Марокко*	80	4,803	71	5,095
Ирак*	81	4,785	79	4,752
Тунис*	82	4,731	88	4,392
Уганда*	83	4,641	87	4,432
Венесуэла*	84	4,574	73	5,053
Эфиопия*	85	4,549	90	4,186
Кения*	86	4,547	84	4,583
Египет*	87	4,472	91	4,151
Намибия*	88	4,451	85	4,571
Мьянма*	89	4,431	89	4,308
Бенин*	90	4,408	65	5,216
Камбоджа*	91	4,377	76	4,848
Индия**	92	4,225	93	3,573
Иордания*	93	4,094	83	4,633
Танзания*	94	3,786	94	3,476
Зимбабве*	95	3,160	95	3,299

\* В этих странах личные интервью в 2020 году были заменены на телефонные  
\*\* Индия увеличила долю телефонных интервью в 2020 году

Источник: World Happiness Report 2021

## Счастливая позиция Главные выводы World Happiness Report

**Опубликован World Happiness Report – 2021, «Отчет о мировом счастье». Какое место в рейтинге счастья занял Казахстан и другие центральноазиатские страны – в материале «Курсива».**

**Полина ВИКТОРОВА**

Хорошая новость: судя по World Happiness Report – 2021, в большинстве стран мира средняя оценка удовлетворенности связанные с пандемией COVID-19. В числе стран, которые «стали счастливее», то есть улучшили свою позицию в рейтинге счастья, – Казахстан, который переместился на 36-ю позицию с 40-й.

### Самые счастливые и другие

Четвертый год подряд Финляндия – самая счастливая страна в мире, ее «средняя оценка жизни» – 7,889 балла из 10 максимальных. В первой десятке стран, граждане которых особенно довольны своей жизнью, – Исландия, Дания, Швейцария, Нидерланды, Швеция, Германия, Норвегия, Новая Зеландия и Австрия. Германия перебралась на 7-ю позицию с 15-й. И как раз на 15-е место скатилась Канада, ранее попадавшая в топ-10 самых счастливых стран.

Среди стран, которые значительно улучшили свои позиции в рейтинге счастья, Хорватия – эта республика перепрыгнула с 61-й сразу на 23-ю позицию; Замбия, переместившаяся с 92-го на 79-е место; Нигерия – с 80-й на 59-ю; Украина – с 86-й на 69-ю позицию. Кыргызстан, который тоже

сделал рывок вперед и с 58-й позиции перебрался на 33-ю, обогнал в рейтинге счастья нашу республику – даже несмотря на то, что Казахстан тоже улучшил свою позицию на четыре пункта – с 40-й до 36-й.

В Узбекистане и Туркменистане в 2020 году исследования не проводились, поэтому для этих стран рейтинга 2020 года нет. Таджикистан в рейтинге счастья опустился с 56-й на 62-ю позицию. А Россия, наоборот, с 62-го места двинулась на 60-е.

Среди стран, которые показали в 2020 году «спад счастья», – Филиппины (сразу 32 позиции вниз), Сальвадор (минус 31 позиция), Бенин (минус 25), Мальта (минус 13 позиций) и Эквадор (минус 17). Стоит отметить Великобританию, жители которой стали заметно меньше удовлетворены своей жизнью – в рейтинге счастья страна опустилась с 13-го на 18-е место. Объединенные Арабские Эмираты скатились с 19-го на 27-е место, приблизившись по «средней оценке жизни» к Уругваю.

### Как измерить уровень счастья

«Отчет о мировом счастье» ежегодно составляет пул независимых экспертов. В этом году среди организаций, которые оказывали поддержку авторам, были ооновская сеть организаций для выработки решений в области устойчивого развития, Центр устойчивого развития Колумбийского университета, Центр изучения экономических показателей при Лондонской школе экономики, Ванкуверская школа экономики при Университете Британской Колумбии и Центр исследования благополучия в Оксфорде. «Отчет о мировом счастье» строится на данных опроса Gallup World Poll.

Для оценки национального счастья используют шесть параметров: ВВП на душу населения, уровень социальной поддержки, ожидаемую продолжительность жизни, свободу граждан делать жизненный выбор, щедрость и отношение к коррупции. Каждый фактор оценивается по 10-балльной шкале.

Обычно авторы отчета делают рейтинг счастья в среднем за три года, чтобы увеличить размер выборки и дать точные оценки. В 2020-м, дабы сосредоточить внимание на последствиях COVID-19, они сравнили оценки 2020 года со средними показателями тех же стран за 2017–2019 годы. Авторы отчета акцентируют внимание на том, что сравнение этих рейтингов показывает: COVID-19 привел лишь к незначительным изменениям в рейтинге, и в большинстве стран мира средняя оценка удовлетворенности жизнью осталась почти на том же уровне. И это, по их мнению, свидетельствует как о глобальном характере пандемии, так и об общей устойчивости к ней.

Исследователи также отслеживают положительные и отрицательные эмоции, среди последних – беспокойство, грусть и гнев. Данные опроса Gallup World Poll показали: в 2020 году примерно на 10% увеличилось количество людей, которые чувствовали беспокойство и грусть. Среди десяти стран, демонстрирующих наибольший рост негативных эмоций, – Польша, Таджикистан, Зимбабве, Таиланд, Египет, Мальта, Турция, Чехия, Португалия и Эквадор.

И тем не менее, отмечают авторы отчета, положительные эмоции люди во всем мире в 2020 году испытывали почти в три раза чаще, чем отрицательные.



### Объявления

• ТОО «Аль-Профит» сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: Республика Казахстан, г. Алматы, пр. Достык, д. 46, кв. 29, тел. 2917060.

• ТОО «Техсталь», БИН 061140000948, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в те-

чение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Семей, п. Восточный, 17 линия, д. 33.

• ТОО «Темиртауская Железнодорожная компания», БИН 170940000789, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Темиртау, ул. Калинина, 20 б, тел. 8 702 962 09 50.

> стр. 1

В приложении можно будет следить за балансом кошелька и приобретать товары и услуги с помощью QR-кода без каких-либо комиссий. При желании кошелек можно будет привязать к банковской карте или другому электронному кошельку. Средства также можно будет обналичивать, кроме того, они будут защищены от взъисканий со стороны банков, коллекторов и налоговых органов.

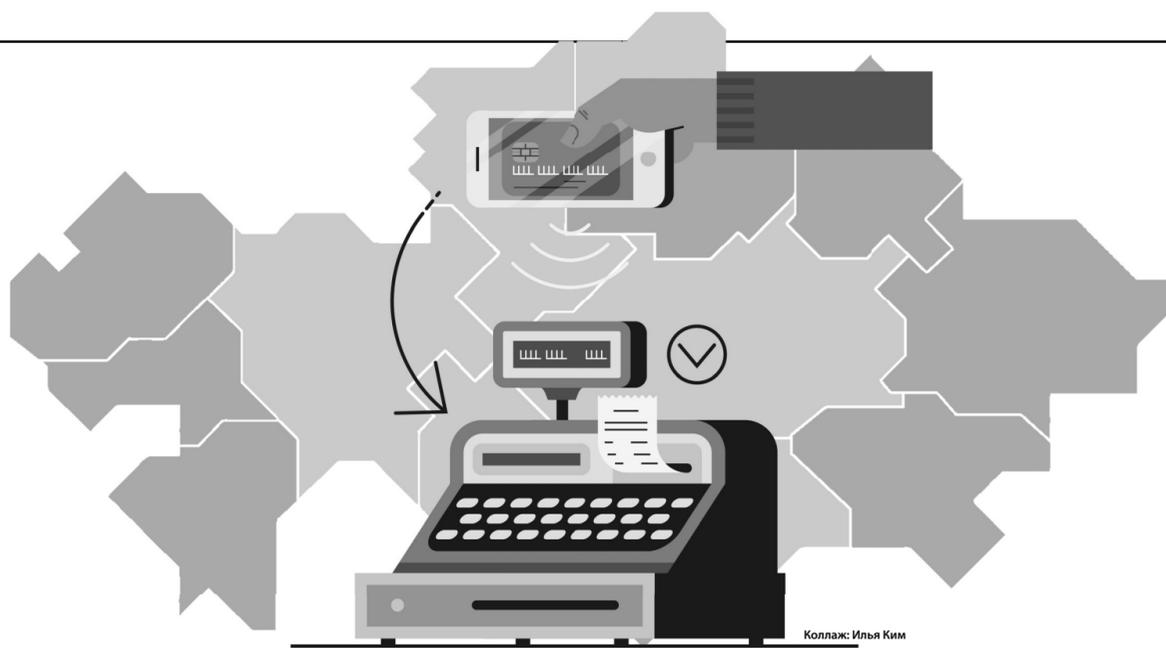
Соцкошелек, обещающий разработчики проекта, будет соответствовать всем требованиям безопасности, предъявляемым к банкам и электронным платежным системам. В частности, доступ к приложению будет предоставляться посредством двухфакторной аутентификации.

**Когда запустят?**

В этом году проект планируется протестировать в пилотном режиме, полноценный запуск социального кошелька назначен на 2022 год. Законодательная база для этого уже есть: 11 января текущего года президент подписал поправку в законодательство, предусматривающую возможность создания цифрового социального кошелька, а также создания и функционирования товаропроводящей системы. Необходимые для реализации законов правовые акты планируется подписать до 21 мая.

Как ранее сообщали в Минтруда, на первом этапе на социальный кошелек переведут адресную социальную помощь (АСП), затем все остальные соцвыплаты. Отметим, на данный момент существует 39 видов социальных выплат на общую сумму свыше 3,4 трлн тенге в год. Все эти пособия выплачиваются из республиканского бюджета через банки второго уровня.

В текущем году в Казахстане также появится единый национальный стандарт QR-кода, сообщила вице-министр торговли и интеграции Асель Жанасова.

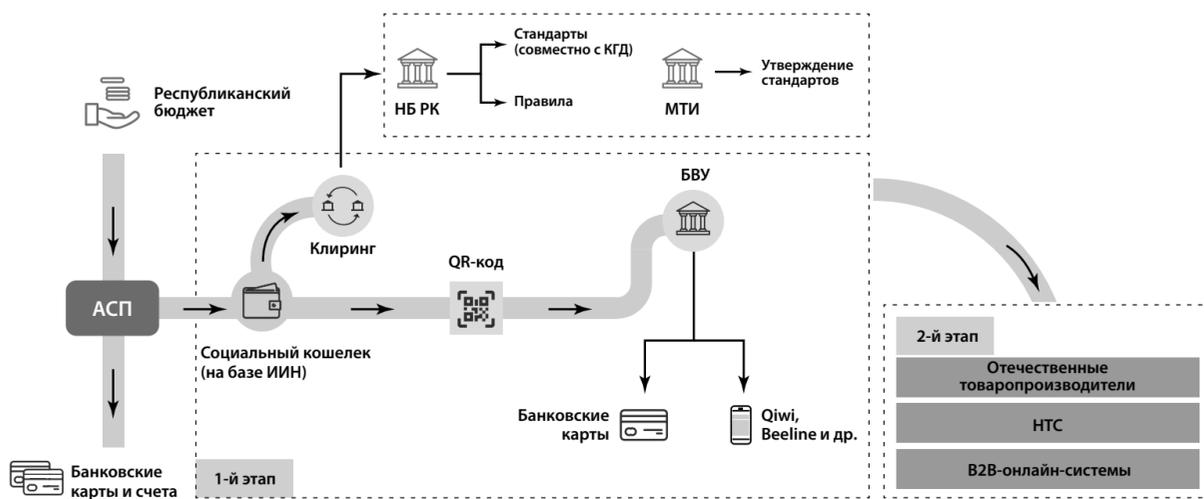


Коллаж: Илья Ким

# Всем по кошельку

## Зачем государство запускает проект «Социальный кошелек»

**Социальный кошелек: схема взаимодействия**

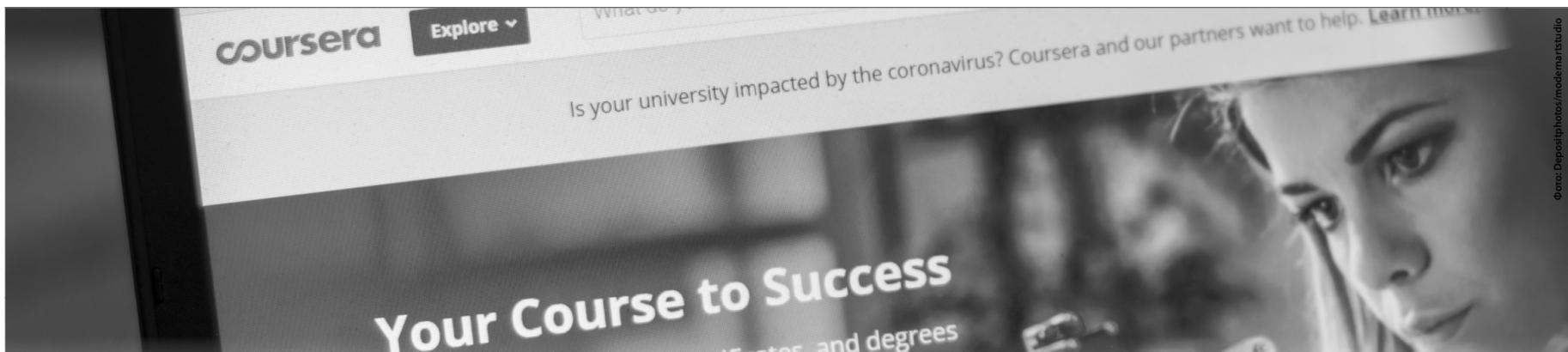


«Сейчас в магазинах разные терминалы для разных банков. Мы не хотим, чтобы также были разные QR-коды для оплаты. Мы хотим стандартизировать, создать один QR на базе БИНа торговой точки. Граждане смогут электронно осуществлять свои платежи», – отметила она, выступая на коллегии Минторговли 8 февраля.

**Товаропроводящая система**

На втором этапе реализации проекта планируется интегрировать социальный кошелек с создаваемой в стране национальной товаропроводящей системой (НТС). НТС будет состоять из оптово-распределительных центров – складов для хранения, обработки и распределения агропродукции. Создание такой инфраструктуры, как считают в Минторговли, поможет устранить диспропорции в обеспечении продовольственной безопасности и снизить конечную цену на продукты.

Социальный кошелек, в свою очередь, планируется связать с торговыми платформами, через которые пользователи смогут покупать товары напрямую у сельхозпроизводителей. Глава Минторговли Бахыт Султанов, комментируя внедрение социального кошелька, ранее отмечал, что этот инструмент позволит «проследить целевое использование бюджетных ресурсов, выделяемых гражданам на социальную помощь, с одной стороны, и их «возврат» в виде скрытой поддержки отечественным товаропроизводителям, с другой стороны». На вопрос «Курсива» о контроле за тратами соцпособий в Минторговли сообщили, что в рамках пилотного режима внедрения социального кошелька в 2021 году планируется тестирование зачисления адресной социальной помощи на электронные кошельки без каких-либо ограничений на обналичивание и приобретение товаров или услуг.



**Топ-10 популярных у казахстанцев курсов**

Ранжирование произведено специалистами АО «ЦРТР» по количеству участников из РК, завершивших обучение.

- 1 Programming for Everybody (Программирование для всех)
- 2 Теория лжи. Профайлинг
- 3 Agile и Scrum в работе над проектами и продуктами (Создание программных продуктов)
- 4 Teach English Now! Foundational Principles (Языковые курсы + методология преподавания)
- 5 Initiating and Planning Projects (Проектный менеджмент)
- 6 Основы фотографии
- 7 First Step Korean (Изучение корейского языка)
- 8 Python Data Structures (Курс программирования на языке Python)
- 9 Excel Skills for Business: Essentials (Изучение программы Excel)
- 10 Write Professional Emails in English (Обучение навыкам деловой переписки на английском языке)

# Курс на Coursera

**Казахстанцы приняли участие в международной программе переобучения.**

**Ирина ОСИПОВА**

Завершился проект по обучению казахстанцев на самой крупной международной онлайн-платформе Coursera. Более 15 тыс. человек смогли пройти бесплатные курсы и получить новые профессиональные навыки. Число тех, у кого будет шанс повысить свою квалификацию, может вырасти: этим летом Казахстан запустит собственный онлайн-портал для профессионального обучения.

Coursera – это образовательная онлайн-платформа, созданная почти десять лет назад двумя профессорами Стэнфордского университета. О популярности этого виртуального университета говорит число его студентов – 77 млн человек. В настоящее время на сайте можно найти свыше 6,6 тыс. курсов и академических программ, авторами которых являются эксперты 200 ведущих университетов и компаний мира (Google, Intel, Facebook, Yandex и т. д.). Большая часть курсов – бесплатные. Онлайн-специализации, курсы с получением профессиональных сертификатов, высшее и послевузовское онлайн-образование – платные.

«В год пандемии руководство Coursera в рамках собственного проекта выделило 50 тыс. мест

для бесплатного обучения казахстанцев на курсах с получением сертификата, – сообщили в АО «Центр развития трудовых ресурсов», которое занимается проектом с Coursera. – Заявки подали 74 тыс. граждан РК. Из них 37 тыс. участников начали проходить обучение. За период действия проекта – с 15 сентября 2020 года по 14 февраля 2021 года – завершили обучение и получили сертификаты более 15 тыс. казахстанцев».

Около трех тысяч человек выбрали по несколько программ. Среди них оказалась **Жанна Байтелова**, SMM-менеджер в СМИ, которая записалась на три вида курсов.

«Мне хотелось, чтобы называлась, прокачать свои профессиональные навыки, поэтому я выбрала два курса по графическому дизайну и один лично для себя – по детской психологии. Каждый из курсов был рассчитан на 48 академических часов и состоял из теории и практических заданий. Нашла ли в них полезные для меня вещи? Однозначно. Считаю, что каждый человек должен регулярно повышать свою квалификацию, чтобы соответствовать рыночным требованиям. Работодатель никогда не упустит специалиста, который постоянно растет профессионально и может заменить несколько работников», – говорит Байтелова.

Она считает, что такие актуальные на сегодняшний день специальности, как, например,

social media manager, через пять лет трансформируются или вовсе перестанут существовать. Ускоренная цифровизация принесет новые в эту сферу, и, возможно, чтобы быть востребованным, необходимо будет обладать знаниями и журналиста, и маркетолога, и таргетолога, и дизайнера.

Самыми распространенными направлениями среди тех, кто завершил обучение, стали такие сферы, как программирование, лингвистика, бизнес-менеджмент и анализ, гуманитарные, социальные науки, личностное развитие.

Наибольший интерес к курсам на Coursera проявили не студенты университетов, а молодые специалисты в возрасте от 26 до 30 лет. Наименьшая возрастная группа – учащиеся до 20 лет.

Сейчас специалисты АО «Центр развития трудовых ресурсов» на базе электронной биржи труда enbek.kz разрабатывают портал, аналогичный Coursera. Портал станет маркетплейсом краткосрочных курсов обучения в онлайн-режиме, где авторы и разработчики учебных программ будут размещать собственный контент.

Возможность получить навыки по востребованным профессиям получают как безработные, так и те, кто уже трудоустроен, но хотел бы повысить квалификацию. Официальный запуск казахстанской обучающей онлайн-платформы намечен на 1 июля 2021 года.



Инфографика: Ганала Сейткужанов для «Курсива»



Фото: Depositphotos/Flydragonfly

# ЗА ВАМИ ХВОСТ

## Как отечественные отели встречают гостей с питомцами

В Казахстане можно найти и хостелы, и пятизвездочные отели, где туриста примут вместе с четвероногим другом. Однако требования к путешественникам с животными варьируются в зависимости от ценового сегмента отеля.

**Анастасия ЯДУН**

Из всех запросов на заселение в казахстанские отели менее 5% приходят от тех, кто передвигается по миру с домашними питомцами. Рашида Шайкенова, президент Казахстанской ассоциации гостиниц и ресторанов (КАГиР), делает из этого вывод, что как такового тренда pet friendly hotels в стране пока нет. «Это связано с тем, что, с одной стороны, отельеры не приветствуют проживание с питомцами по ряду причин. С другой стороны, нет желания на размещение хозяев с питомцами», — объясняет Шайкенова.

Как только появится спрос, тренд станет актуальным — и все больше гостиниц будут предлагать условия pet friendly. «Сейчас в Алматы 16 отелей, которые заселяют клиентов с животными. Но каждый случай рассматривают индивидуально. Чаще всего гостиницы отказываются от размещения с питомцами. Разрешаются только собакам-поводырям. Они обучены, воспитаны и помогают своим хозяевам передвигаться», — говорит Рашида Шайкенова. «Курсив» связалась с отелями, которые уже встроились в мировой тренд pet friendly, и узнал, что нужно, чтобы заселиться с четвероногим другом.

### Хостел протягивает лапу помощи

В мегаполисах Казахстана — Алматы, Нур-Султане и Шымкенте — согласно сервису по поиску и бронированию номеров в гостиницах, 72 хостела. Из них 10 готовы принять гостей с питомцами. Доплату за проживание с ними не берут, но просят выполнить несколько условий при заселении.

К примеру, в хостел Almaty backpackers необходимо взять с собой переноску и лежак. По правилам хостела, животное не может спать с хозяином на одной кровати. Проживание с четвероногими друзьями в общей комнате запрещено — нужно брать отдельный номер за 7 тыс. тенге в сутки.

В алматинском Family hostel тоже придется бронировать отдельный номер стоимостью 5 тыс. тенге. Также для питомца нужно будет взять лоток.

В «MiniГостиницу» Нур-Султана «походный туалет» питомца возить не придется. Но отдельный номер для проживания с животным все-таки нужно взять. Стоимость номера варьируется от 6,8 до 8 тыс. тенге.

В Шымкенте pet friendly хостел найти труднее. Почти все мини-отели отказываются заселять гостей с четвероногими друзьями. Один из таких — City Hostel Shymkent. «Был случай, когда к нам заселилась женщина. Она незаметно принесла собаку в номер. Узнали об этом только на следующие сутки. Политика нашего хостела не позволяет размещать гостей с питомцами. Поэтому

пришлось отправить животное на передержку», — сказала ресепшенист City Hostel Shymkent. Она отметила, что если гостям не с кем оставить своих питомцев, сотрудники хостела помогают найти им временный дом.

### Номер с подселением

Трехзвездочные гостиницы Алматы, Нур-Султана и Шымкента менее охотно заселяют гостей с питомцами — владельцы гостиниц боятся, что животные повредят мебель.

Ресепшенист в алматинской гостинице Namaste Shalle рассказал «Курсиву», что раньше отель был pet friendly, но потом отменил «зверскую» услугу. «Потому что начались проблемы с мебелью, — объяснил сотрудник Namaste Shalle. — При отъезде и у нас, и у постояльцев возникало разочарование. Но у нас помимо номеров есть домики, туда с питомцами можно: там кафельное покрытие».

Дом с кафелем рассчитан на 5–6 человек, в нем три спальни. Стоимость составит 60 тыс. тенге в сутки. Гостиница «Ибис» в Нур-Султане принимает гостей с животными, только если за питомцев доплатят. Взнос за четвероногую составит 3 тыс. тенге. Причем по самому отелю находится в специальной переноске. Номер в этом отеле обойдется в 13,5 тыс. тенге.

Судя по сервису для бронирования номеров, в Шымкенте только один трехзвездочный отель принимает клиентов с животными — Sapar Standart Hotel. Но, когда мы позвонили в отель, нам сказали, что это не так. «Правила отеля не позволяют размещать гостей с пи-



Фото: Depositphotos/bezznika

### Пес с президентскими амбициями

В бостонском отеле Marlowe есть спецпредложение Presidential Pooch для путешественника с собакой. В номере обязательно будет отдельная кровать для питомца, а также натуральные лакомства ручной работы из местной пекарни Polkadog.

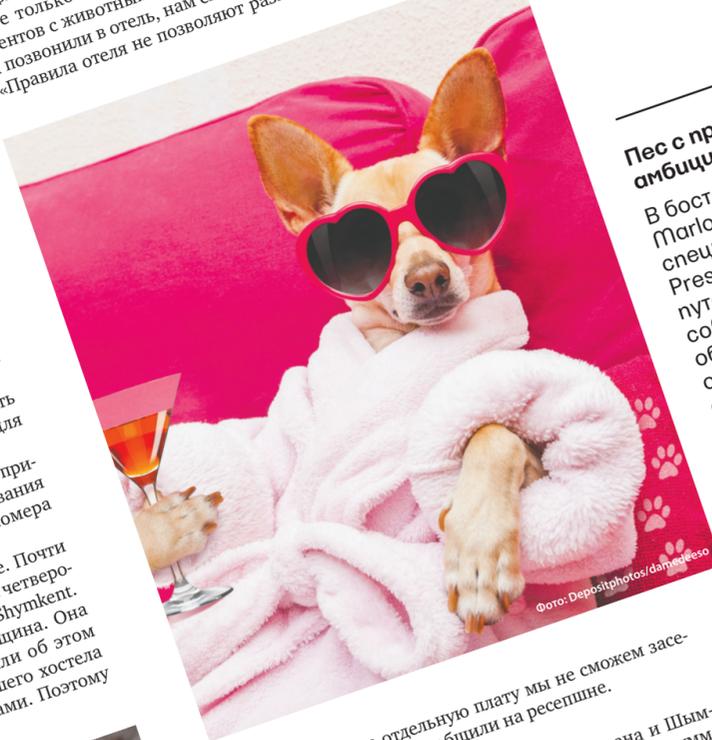


Фото: Depositphotos/danieldesio

### Халатное отношение

Нью-Йоркский отель Venjatin предлагает собакам даже плюшевый халат для использования во время пребывания.

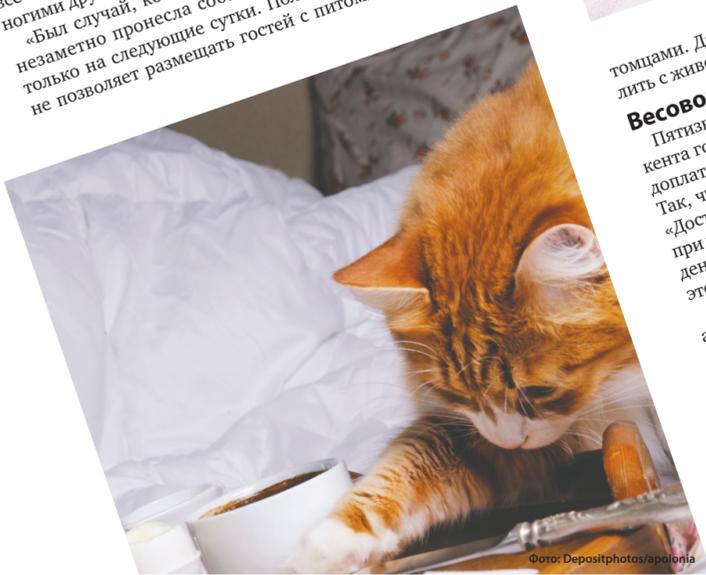


Фото: Depositphotos/apollonia

### Весовой ценз

Пятизвездочные отели Алматы, Нур-Султана и Шымкента готовы заселять клиентов с животными, но сумма доплаты будет выше, чем в трехзвездочных гостиницах. Так, чтобы заселиться с питомцем в алматинский отель «Достык», придется внести депозит в 20 тыс. тенге. Если при выселении сотрудники гостиницы не выявят повреждений на мебели, депозит вернут. Цены на проживание в этом отеле начинаются от 48 тыс. тенге.

Гостей с четвероногими друзьями также готов принять алматинский отель Ritz Carlton. Доплата за питомца — 44,8 тыс. тенге. Это больше половины от стоимости номера — 80 тыс. тенге. Также по отелю животное обойдется двигаться в переноске.

В столичном Ritz Carlton проживание питомца обойдется в 30 тыс. тенге за весь период («человеческий» номер стоит около 110 тыс. тенге). Однако заезд сюда разрешен только с животными, вес которых не больше 10 кг. А вот в Rixos Khadisha в Шымкенте доплата за животных не требуется. Главное условие — использовать внутри отеля переноску. Номер в этой гостинице обойдется в 43 тыс. тенге.