

WWW.KURSIV.KZ

"Курсив" № 11 (640)



Подписные индексы:
15138 - для юр. лиц
65138 - для физ. лиц

КУРСИВ

всегда в курсе: новости, прогнозы, аналитика



РЕСПУБЛИКАНСКИЙ ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК | ИЗДАЕТСЯ С 2002 ГОДА

№ 11 (640), ЧЕТВЕРГ, 14 АПРЕЛЯ 2016 Г.

ВЛАСТЬ/БИЗНЕС:
ТЕНЬ ИГИЛ
В КАЗАХСТАНЕ

>>> [стр. 2]

БИЗНЕС/ВЛАСТЬ:
УБЫТОЧНЫЕ
РЕКОРДЫ

>>> [стр. 3]

ИНВЕСТИЦИИ:
ВАЛЮТНЫЙ
ОБЗОР

>>> [стр. 4]

ИНВЕСТИЦИИ:
ОБЗОР
СЫРЬЕВОГО РЫНКА

>>> [стр. 4]



* Бриф-новости

Минздрав предупредил

В этом году количество препаратов, цены на которые Минздрав рекомендует не поднимать до конца 2016 года, сократилось в 2 раза, до 105. В 2015 году эта цифра составляла 200 товарных знаков.

>>> [стр. 2]

Microsoft Corporation: курс на рост

Акции одной из крупнейших технологических компаний Microsoft Corporation недооценены, считают аналитики. Доходность компании за 9 месяцев превысила все прогнозы, достигнув \$93 млрд в год. Кроме того, компания входит в тройку корпораций, сохраняющих рейтинг «AAA».

>>> [стр. 4]

Добытый бюджет

В 2015 году ТОП-30 налогоплательщиков страны пополнили казну на 2,09 трлн тенге. Это на 45% меньше по сравнению с предыдущим годом (3,78 трлн тенге) и занимает 73,1% всех выплат 300 крупных налогоплательщиков, утвержденных правительством РК.

>>> [стр. 6]

Операторы готовы к отдыху

В российских СМИ появилось сообщение о том, что мобильный оператор «Вымпелком» намерен отказаться от скидок в роуминге, и его абоненты смогут говорить за границей минимум за 200 рублей (примерно 1000 тенге) в день. Накануне летнего сезона, когда спрос на услуги роуминга традиционно возрастает, с новыми предложениями выходят и казахстанские операторы.

>>> [стр. 7]

Банки меняют подходы к бизнесу

Аналитики согласны с оценками Standard & Poor's относительно ситуации в банковской сфере Казахстана. Специалисты сравнивают развитие сценария на казахстанском рынке с прошлогодней ситуацией в России и отмечают, что по-прежнему стабилизировать сможет рост цены на нефть. Однако в текущей ситуации банкам необходимо менять инструменты ведения бизнеса.

>>> [стр. 9]

Разделяй и властвуй

Казахстан нацелен на мирное урегулирование спора с консорциумом, осваивающим Каракаганакское месторождение. Разногласия связаны с нарушением соглашения по разделу продукции. Претензии РК составляют порядка \$1,6 млрд.

>>> [стр. 10]

Авторынок продолжил пике

По данным АКАБ, в феврале текущего года уровень продаж официального казахстанского авторыннка снизился на 62,2% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. А по итогам первых двух месяцев 2016 года реализация официальных представленных автомобилей в Казахстане составила 6991 единицу, что на 59% меньше продаж первых двух месяцев 2015 года (17 043 единицы).

>>> [стр. 11]

Рокировка на трубе

Тариф

АО «Интергаз Центральная Азия» намерено существенно повысить стоимость тарифа на перекачку газа по магистральным газопроводам для казахстанских потребителей, сообщили «Къ» два источника. В Комитете по регулированию естественных монополий и защите конкуренции (КРЕМиЗК) не подтвердили, но и не опровергли информацию об 11-кратном увеличении тарифа газотранспортной монополии.

Арман ДЖАКУБ

17 марта текущего года КРЕМиЗК на своем интернет-ресурсе опубликовал анонс о предстоящих на 20 апреля этого же года публичных слушаниях. На них, как следует из сообщения комитета, планируется рассмотреть заявку АО «Интергаз Центральная Азия» на утверждение предельных уровней тарифов и тарифных смет на услуги по транспортировке товарного газа по магистральным газопроводам для потребителей Республики Казахстан и по хранению газа на 2016–2020 годы. Как сообщили «Къ» два источника, знакомых с предложением газотранспортной монополии, ключевым вопросом слушаний станет 11-кратное увеличение тарифа на транспортировку для внутренних потребителей газа в Казахстане. Срок действия текущего тарифа истекает 31 июня 2016 года.

Символично, что заявление на утверждение новых тарифов направлено в КРЕМиЗК спустя несколько дней, после официального разрыва контракта между российским «Газпромом» и туркменским «Туркменгазом». Причина – стоимость закупаемого «Газпромом» туркменского газа.

Напомним, что по газовому соглашению между Москвой и Ашхабадом, подписанному в 2003 году на срок до 25 лет, в Россию должно было поставляться 70–80 млрд м³ газа ежегодно по газопроводу Средняя Азия – Центр. С 1 января 2016 года поставки туркменского газа в Россию были остановлены.

Экономист Олег Егоров отмечает, что объемы поставок туркменского газа ежегодно менялись. «Я не думаю, что речь идет о больших объемах (поставок газа). Были годы, когда в Россию шло по 30 млрд м³. По-видимому, сейчас речь идет о потере в транзите порядка 10 млрд м³



Рост тарифа в 11,5 раз может принести «Интергаз Центральная Азия» к 2020 году дополнительные \$2,5 млрд

газа», – комментирует он возможное влияние на Казахстан.

Ключевой причиной разрыва стало стремление Туркмении диверсифицировать экспортные маршруты поставок своего газа, – продолжает собеседник «Къ».

«Взаимоотношения Туркмении и России в части поставок газовых ресурсов уже давно носят неопределенный характер. Туркмения, если смотреть шире и глубже, пытается отстоять свои интересы и постоянно ведет переговоры с ключевыми игроками относительно диверсификации поставок газа», – поясняет он.

Однако не исключено, что на принципиальность позиций Ашхабада во взаимоотношениях с Москвой повлиял Пекин, – продолжает экономист.

«Газопровод, который идет из Туркмении в Китай, заполнен недостаточно, как было заложено в ТЭО проекта. Китайцам под эту трубу отдали целое месторождение. И, вероятно, ме-

сторождение по факту вышло переоцененным. На это не раз указывали зарубежные эксперты из газовой отрасли. Поэтому можно допустить, что вытекающие обязательства по поставкам газа в Китай привели к разрыву во взаимоотношениях с Газпромом», – добавляет Олег Егоров.

Если эта версия реальна, то те объемы по транзиту туркменского газа потеряны надолго, – констатирует эксперт.

Директор консалтинговой компании «Almagest» Айдархан Кусаинов не исключает наличие связи между остановкой транзита туркменского газа через Казахстан с возможным ростом тарифа на перекачку от АО «Интергаз Центральная Азия».

«С другой стороны, традиционно (во всяком случае, так было раньше) внутренние тарифы были занижены. Так что в таком возможном существенном повышении могли сыграть свою роль оба фактора», – заявил он «Къ».

Кому пойдут \$2,5 млрд

По данным АО «Интергаз Центральная Азия», в 2015 году общий объем транспортировки составил 83,9 млрд м³ газа, что на 8% меньше показателей годичной давности. Доход от транспортировки газа составил 120 млрд тенге.

Из них объем транспортировки для потребителей Казахстана составил 11,48 млрд м³ газа, что составляет лишь 13,7%. Тогда как доход от этого объема составил 15,66 млрд тенге или 13% от совокупного. По информации «Къ», тариф на транспортировку по магистральному газопроводу для потребителей Казахстана может вырасти с действующих 1346 тенге за 1 тыс м³ до 15458 тенге за 1 тыс м³. Другими словами, налицо рост в 11,5 раз.

Тариф на предстоящих слушаниях будет утверждаться на 5 лет, до 2020 года. Следовательно, объем дополнительной выручки, исходя из текущих объемов транспортировки, по грубым подсчетам может составить около 800 млрд тенге (около \$2,5 млрд).

В случае его утверждения с ростом в 11,5 раз для отечественных потребителей, ежегодная выручка газотранспортной монополии только по этой статье доходов, исходя из текущих объемов, вырастет с 15,6 млрд тенге до более 180 млрд тенге.

Причем, это доходы без учета поступлений от транзита узбекского и российского, а также экспорта казахского газа. К слову, выручка компании от основных услуг в 2015 году составила всего 129 млрд тенге.

Часть средств, вероятно, пойдет на рефинансирование финансовых обязательств компании и модернизацию крупнейшего газохранилища в Бозое. 11 апреля текущего года Европейский банк реконструкции и развития сообщил о получении соответствующей кредитной заявки от компании на общую сумму 245 млн евро, что эквивалентно 93 млрд тенге. Треть от этой суммы (около 37,3 млрд тенге) заявлена на модернизацию газохранилища в Бозое, и будет покрыта за счет роста тарифа на хранение, который также будет обсуждаться на предстоящих слушаниях.

Средства могут понадобиться и материнскому АО «КазТрансГаз» для реализации Генеральной схемы газификации Казахстана до 2030 года. По схеме к этому времени предполагается повысить уровень охвата населения газоснабжением на треть, с 7 млн до 10 млн человек. Рост будет идти за счет подключения к газу дополнительно 400 населенных пунктов.

Кроме того, в планах Национального оператора в сфере газа и газоснабжения до 2020 года – прокладка и модернизация более 7 тыс. км газопроводов. Реализация этих инве-

стиционных программ, как подчеркивают в АО «КазТрансГаз», идет по формуле «тариф в обмен на инвестиции».

Выйдет боком

В настоящее время основные потребители газа расположены неподалеку от магистральных газопроводов. Речь идет, в первую очередь, о жителях четырех западных областей Казахстана, а также потребителях Кызылординской, Костанайской, Южно-Казахстанской, Жамбылской и Алматинской областей.

В КРЕМиЗК на запрос «Къ» не подтвердили, но и не опровергли информацию о более чем 11-кратном повышении тарифа – «заявка компании находится на рассмотрении».

«Уровень отпускных цен на товарный газ для конечных потребителей рассматривается после обращения субъекта регулируемого рынка – АО «КазТрансГаз Аймак» (розничные продавцы газа) в уполномоченный орган с уведомлением о предстоящем повышении цен на товарный газ для потребителей», – говорится в ответе антимонопольного ведомства.

При этом, как отмечают в КРЕМиЗК, общество не обращалось в госорган с уведомлением о предстоящем повышении цен на газ. Не обращалось пока АО «КазТрансГаз Аймак» в КРЕМиЗК и с уведомлением о повышении предельной цены для тепло-снабжающих компаний.

«Согласно Правилам определения предельных цен оптовой реализации товарного и сжиженного нефтяного газа на внутреннем рынке, утвержденным приказом министра энергетики от 15 декабря 2014 года... предложения по уровню предельной цены товарного газа на планируемый период для области, города республиканского значения, столицы, не могут предусматривать увеличение предельной цены товарного газа по сравнению с текущим уровнем более, чем на 15% в течение одного календарного года», – подчеркнули в профильном комитете.

Более того, в антимонопольном ведомстве напомнили, что согласно законодательству, субъект естественной монополии обязан после опубликования информации о дате проведения публичных слушаний (17 марта текущего года) предоставить по требованию участников информацию о причинах повышения тарифа на регулируемые услуги или их предельных уровней с экономической обоснованными расчетами.

На сайте АО «Интергаз Центральная Азия» соответствующая информация отсутствует. На момент написания материала в компании не прокомментировали письменный запрос «Къ». Редакция будет отслеживать развитие событий и ход предстоящих публичных слушаний.

Резкое укрепление тенге становится большим из зол

Регулирование

Часть аналитиков считает, что объем мартовских покупок долларов явно выходит за рамки сдерживания колебаний. Сам Нацбанк сформулировал свои мотивы, связанные с покупками, назвав среди них «внутренний системный характер предложения долларов». Возможно, пока речь идет о лавировании в ожидании появления ясного фундаментального тренда, а не об отступлении от принципов.

Николай ДРОЗД

Нацбанк опубликовал в конце прошлой недели сумму своих мартовских валютных интервенций. Регулятор второй месяц подряд покупал доллары. Сумма приобретений составила за месяц \$1,2 млрд, что означает, что участие Нацбанка на валютном рынке выросло в марте до 48 против 20% в феврале, также оцениваемое многими аналитиками



Регулятор придерживается политики «укрепляться не даем, а вверх пусть плавает»

как достаточно высокое. В своих комментариях после этого Нацбанк впервые изложил мотивацию прерывания укрепления тенге.

В сообщении, в частности, отмечается: «Происходит изменение валютных предпочтений населения. На рынке наличной иностранной валюты в феврале впервые за 10 лет объем продаж населением долларов

США превысил объем покупок. Также на депозитном рынке тенговые вклады растут на фоне снижения валютных депозитов. Текущее предложение иностранной валюты носит внутренний системный характер и может привести к резкому укреплению тенге, не обусловленному влиянием фундаментальных факторов. Такое изменение обменного

курса тенге негативно отразится на платежном балансе и на экономике в целом, ухудшая конкурентные условия для национальных товаропроизводителей. Более того, значительное удорожание тенге может сформировать негативные ожидания относительно устойчивости тенденции в динамике обменного курса и прервать тренд на дедолларизацию активов населения».

Ранее позиция Нацбанка состояла в том, что он не хотел бы резких движений в паре доллар/тенге на небольших объемах рынка и в стремлении сглаживать такие колебания, не торгуя против фундаментальных трендов.

Одним из ярких моментов из скандального стало упоминание о текущем предложении валюты, «носящем внутренний системный характер». В виду, очевидно, не имеется начавшееся переворачивание розничных и корпоративных депозитов в тенге. В свежем рейтинговом отчете от агентства S&P отмечается, что очень высокий уровень долларизации депозитов вряд ли существенно снизится в 2016 году.

«Мы отмечаем, что настоятельные рекомендации правительства в адрес государственных компаний конвертировать депозиты в долла-

рах США во вклады в национальной валюте и повышение ставок по депозитам в тенге помогли лишь незначительно снизить уровень долларизации депозитов в банковском секторе Казахстана», – говорится в отчете S&P.

Маловероятно, что под внутренним системным предложением понимается перекачивание в тенге средств нацкомпаний. В интервью российскому «Ведомостям» председатель Нацбанка Данияр Акишев говорил о том, что не знает, насколько возможно внедрить в Казахстан график продажи валюты. Речь, правда, шла об экспортных в целом, а не о нацкомпаниях, поскольку: «У нас каждое предприятие вправе само решать, когда покупать валюту и когда продавать».

Наиболее логичным объяснением выглядит конвертация долларов из Нацфонда для осуществления трансфертов в бюджет и финансирования программы «Нурлы жол». (В периоды давления в сторону ослабления тенге конвертация средств Нацфонда может восприниматься как сжигание резервов, как в прошлом году, приводящее к удержанию искусственно завышенного курса тенге.)

Зачем министр энергетики США посещал Казахстан?



Министры энергетики США и РК на подписании соглашения о сотрудничестве

Визит

Под занавес ушедшей недели Казахстан посетил министр энергетики США Эрнест Мониз. В рамках визита состоялось заседание казахстанско-американской специальной комиссии по партнерству в области энергетики (СКЭП). По мнению опрошенных «КЪ» экспертов, визит мог быть связан с «заморозкой» проекта будущего расширения на Тенгизе, а также отсрочкой на Кашагане.

Арман ДЖАКУБ

Во время своего двухдневного визита министр энергетики США встретился с министром энергетики РК Канатом Бозумбаевым (6 апреля), премьер-министром Каримом Масимовым.

(7 апреля) и президентом Нурсултаном Назарбаевым (7 апреля). На встрече с Канатом Бозумбаевым министры торжественно подписали совместное заявление казахстанско-американской СКЭП, посвященной подведению итогов 11-го заседания комиссии в 2015 году. В частности, было подчеркнуто, что в рамках СКЭП были успешно выполнены задачи в области конверсии исследовательских реакторов РК и усиления физической ядерной безопасности.

Впрочем, приезд американской делегации в ранге министра невольно поставил вопрос об истинных целях его визита в Казахстан. В Министерстве энергетике Казахстана оставили без ответа вопрос «КЪ» относительно того, чем был вызван визит Эрнеста Мониза.

По информации «КЪ», наибольшее внимание высокопоставленного гостя из США было уделено нефтегазовым вопросам. Этому

отчасти способствовал и соответствующий новостной фон – неожиданно (из финточности Лукойла) выяснилось, что правительство Казахстана подало иск к участникам Карагаганского консорциума на \$1,6 млрд. В их числе, к слову, значится и американский Chevron (доля в проекте 18%).

В Министерстве энергетики Казахстана конкретный вопрос о возможной связи визита с этим иском оставили, по сути, без ответа. Вместо него были в очередной раз процитированы отдельные абзацы официального пресс-релиза, опубликованного по итогам встречи Эрнеста Мониза с Канатом Бозумбаевым.

При этом, комментируя версию о возможном выходе одного из участников из состава консорциума, а именно российского «Лукойла», в ведомстве подчеркнули – «обращения от компании Лукойл по вопросу выхода из проекта в адрес министерства не поступало».

Обозреватель Сергей Смирнов скептически отнесся к версии возможной смены участника в Карагаганском проекте.

«В новейшей истории были факты, когда смена участника в крупных нефтегазовых проектах происходила без прямого участия высокопоставленных представителей иностранных государств», – подчеркнул он.

Американские интересы представлены во всех крупных нефтегазовых проектах Казахстана, продолжает Сергей Смирнов. Однако наиболее проблемным из проектов, где представлены компании из США, сейчас видится лишь Кашаган.

«Стоимость нефти сейчас колеблется на уровне \$40 за баррель. При этом наши власти заявляли, что себестоимость нефти на этом месторождении равна \$100 за баррель. Другими словами, чем больше добудут, тем больше убытки. О какой добыче может идти речь в текущих условиях», – задается он вопросом.

По мнению собеседника «КЪ»,

речь могла идти об очередной отсрочке. С версией о возможной диверсификации экспортных маршрутов Сергей Смирнов также не согласился связи с текущей стоимостью на «черное золото».

«В 2014 году Казахстан добыл около 82 млн тонн. В 2016 году официальный прогноз на уровне 74 млн тонн. Налицо отсутствие избытка нефти, даже наоборот. При этом трубопровод в Китай загружен не в полную мощность. Так что действующих мощностей по транспортировке вполне достаточно», – констатировал он.

Экономист Олег Егоров также не связывает визит министра энергетики США с иском к участникам Карагаганского консорциума. По его мнению, наибольший интерес США в Казахстане представлены в Тенгизе, где разрабатывается одно из крупнейших месторождений страны – Тенгиз.

«Ключевой вопрос сейчас – стоимость нефти. И предстоящая встреча профильных министров Саудовской Аравии, Катар, России, Венесуэлы и, возможно, Ирана покажет вектор на мировом рынке нефти. Если страны единогласно решат вопрос о замораживании объемов добычи нефти, то баррель нефти начнет расти. При этом рост будет идти с оглядкой на себестоимость добычи в Америке», – поясняет экономист.

Американцы планировали в период высоких цен на нефть наращивать добычу на Тенгизе, в рамках проекта будущего расширения (ПБР) на 12 млн тонн, продолжает Олег Егоров. Поэтому, на его взгляд, наиболее вероятной повесткой визита министра энергетики явился вопрос о «заморозке» ПБР.

«Пока не будет приемлемой цены, проект будет заморожен. Поэтому, скорее всего, визит и был связан с урегулированием взаимоотношений в этом контексте, затрагивая вопрос инвестиций и финансирования», – резюмировал экономист.

Тень ИГИЛ в Казахстане

Нацбезопасность

ИГИЛ (запрещенная в Казахстане организация – прим. ред.) в последние годы нарастила свое влияние за пределами Ближнего Востока. Особенную опасность для Казахстана она представляет из-за поддержки развития радикализма среди населения, что уже не раз обсуждалось между представителями религиозных конфессий. Это может привести к рискам возникновения террористических организаций и бандформирований на территории Республики и Центрально-Азиатского региона в целом.

Ернар КАПАРОВ

Не так давно террористы заявили, что они не собираются останавливаться лишь на Ближнем Востоке, ими была опубликована карта, где отмечены территории стран, которые ИГИЛ собирается захватить и навязать свою власть. Так, на карте балканские государства обозначены названием «Орбл», Индия – «Хоросан», Испания – «Андалус», а значительная территория Центральной Азии, включая Казахстан, названа «Хурасан».

По мнению политолога, члена ЦК КНПК Султанбека Султаналиева, ИГИЛ представляет собой определенную опасность, прежде всего как хорошо военизированное и обученное бандформирование, «наподобие армии батьки Махно». Он считает, что военно-политический потенциал ИГ сильно раздут средствами массовой информации, и это именно тот случай, когда лучше преувеличить силу противника, чем недооценить. Теракты, ответственность за совершение которых руководство джихадистов берет на себя, по мнению политолога, носят характер запугивающего шантажа и обращены именно против стран ЕС в первую очередь. Казахстан не участвует даже в анти-террористических коалициях, проводит взвешенную многовекторную международную политику, не входя ни с кем из «сильных мира сего» в жесткое противостояние, поэтому теракты в нашей стране в текущий период крайне маловероятны.

Заявления ИГИЛ о желании захватить столь обширные территории может показаться бравадой, но часть военных экспертов указывают именно на то, что ИГИЛ из нескольких

разрозненных группировок практически стало квазигосударством со своими законами, вооруженными силами и даже экономикой.

Помимо технических средств, в любой войне немаловажную роль играют рядовые солдаты, с коими у экстремистов нет никаких проблем, благодаря мощной пропагандистской структуре, с помощью которой идет постоянная вербовка бойцов халифата. Согласно отчету директора ICSR Питера Р. Ноймана, существующее количество иностранных боевиков в рядах ИГИЛ делает конфликт в Сирии и Ираке самой большой мобилизацией иностранных боевиков в странах с мусульманским большинством с 1945 года. При этом люди с подобной «философией» способствуют распространению радикальных идей среди своих родных и близких, они вполне способны предпринять попытки вернуться на родину для подрыва стабильности, создания хаоса и возможности создания террористических ячеек, которые в дальнейшем могут разрастаться, в худшем случае, до уровня самой ИГИЛ.

стр. 10 >>>

Приблизительная территория, оккупированная ИГИЛ

Общая площадь контролируемой ИГ (запрещенная в Казахстане организация – прим. ред.) территории по состоянию на 2014 год оценивалась в 40–90 тыс. км², а численность проживающего на ней населения, преимущественно состоящего из суннитов, — в 8 млн человек.

ВВП отбился от прогноза

Оценка

Всемирный банк (ВБ) снизил ожидания по росту ВВП Казахстана в 2016 году с 1,2% до 0,1%. Одним из факторов, повлиявших на решение банка, стала денежно-кредитная политика. Однако мнения экспертов разошлись в том, как она отразится на развитии экономики.

Ольга КУДРЯШОВА

«Рост ВВП Казахстана снизится с 1,2% в 2015 году до 0,1% в 2016 году из-за низких цен на нефть, а также снижения внутреннего и внешнего спроса. Ожидается, что рост ускорится в 2017-2018 годах с повышением цен на нефть и ростом добычи нефти. Вместе с тем рост ВВП останется ниже своего долгосрочного потенциала», – отмечается в докладе Всемирного банка (ВБ).

По мнению генерального директора «BRB Invest» Галима Хусаинова, основная причина снижения прогноза по росту ВВП в Казахстане это существующая денежно-кредитная политика и те меры, которые государство использует для стимулирования экономики.

«С одной стороны, государство пытается сдержать инфляцию за счет сокращения ликвидности тенге, с другой – поддержать экономику за счет низкого обменного курса. Оба направления сказываются на экономическом росте. При отсутствии ликвидности, даже при низком курсе, стимулировать экономику достаточно сложно», – поясняет он.

По объективной оценке – низкий обменный курс защищает от дешевого импорта, но не стимулирует спрос на товары, тем самым стагнирует производство. «Наша обрабатывающая промышленность еще не готова конкурировать на внешних рынках», – подчеркнул он. Нынешний уровень инфляции сдерживается только за счет ответственных производителей.

«Если импорт подорожал на 60-70%, то, чтобы добиться хотя бы 15% инфляции, казахстанские товары должны либо дешеветь, либо хотя бы не дорожать», – заключил он.

Аналитик «ФИНАМ» Богдан Зварич, напротив, считает, что денежно-кредитная политика Нацбанка достаточно взвешенная, а покупка валюты все-таки позволит укрепить экономику.

«Сейчас, когда тенге укрепляется и может выйти за фундаментально обоснованные рамки, Нацбанк может пойти на покупки валюты для сдерживания роста национальной

валюты, это позволит казахстанским производителям не потерять конкурентных преимуществ, как на внутренних, так и на внешних рынках. Впоследствии это даст возможность для развития производств и поддержит национальную экономику», – пояснил аналитик.

Также ВБ ожидает, что инфляция потребительских цен достигнет пика в текущем году с последующим снижением – по мере ослабления влияния девальвации тенге на внутренние цены. Цены могут вырасти на 13,7% в течение года. Банк поясняет, что прогнозы рассчитывались при условии цены на нефть на уровне \$37.

Согласно обзору ВБ по Казахстану, рост реального ВВП в Казахстане сократился с 4,1% в годовом исчислении в 2014 году до 1,2% в 2015 году вследствие снижения цен на нефть и ослабления внутреннего и внешнего спроса. Предполагается, что при цене на нефть в \$48, рост ВВП в 2017-2018 годах может вырасти до 1,9% и 3,7% соответственно.

Ранее Азиатский банк развития снизил прогноз роста ВВП Казахстана в 2016 году с 3,3% до 0,7%. Согласно официальному прогнозу Министерства национальной экономики, в 2016 году рост ВВП в Казахстане может сложиться на уровне 0,5% при цене \$30 за баррель нефти.

\$1 млрд за дружбу с Ираном

Сделка

В Тегеране прошло заседание казахстанско-иранского делового совета, организатором которого выступил национальный управляющий холдинг «Байтерек». Заседание состоялось в рамках визита президента Казахстана Нурсултана Назарбаева в Исламскую Республику Иран. В работе делового совета приняли участие более 200 компаний из Казахстана и Ирана.

Марина ГРЕБЕНЮК

По итогам мероприятия бизнесмены двух стран подписали 50 соглашений о сотрудничестве на сумму порядка \$1 млрд. Из них 9 документов на сумму \$304 млн подписаны компаниями и партнерами холдинга «Байтерек».

По словам сопредседателя казахстанско-иранского делового совета, председателя правления холдинга «Байтерек» Куандыка Бишимбаева, «большую роль в процессе активного развития двусторонних отношений Казахстана и Ирана сыграли главы государств двух стран».

Среди достигнутых договоренностей – экспортные контракты на поставку сельскохозяйственной и машиностроительной продукции в Иран, совместная реализация проек-

тов в химической и нефтехимической отрасли и т.д. «Мы рады отметить, что подписанные сегодня соглашения предусматривают инвестиции иранских компаний в те сферы экономики Казахстана, где иранские компании достигли большого прогресса. На прошлом деловом совете стоял отдельный вопрос по авиасообщению. Мы донесли все вопросы, которые там озвучивались, до правительства Казахстана. Вопросы транспортного сообщения будут решены уже в ближайшее время. «Эйр Астана» открывает новые рейсы между Казахстаном и Ираном. Это позволит нам укрепить торгово-экономическое сотрудничество», – отметил Куандык Бишимбаев.

Одно из самых крупных соглашений по объему инвестиций – соглашение между дочерней структурой холдинга «Байтерек» – АО «Инвестиционный фонд Казахстана» и иранской «Каве Индустри Групп» по строительству завода по производству кальцинированной соды в Кызылординской области стоимостью \$200 млн. Предполагается, что данный казахстанско-иранский проект станет продолжением проекта по строительству стекольного завода в Кызылорде. В ближайшей перспективе стороны приступят к разработке ТЭО завода по производству кальцинированной соды.

Большой пакет соглашений заключен в области импорта и экспорта сельскохозяйственной продукции. В частности, ряд казахстанских компаний-партнеров Холдинга «Байтерек» договорились об экспортных поставках мясной и зерновой продукции.

Компания «Континент трейдинг» экспортирует в Иран мясо и замороженные полуфабрикаты на сумму \$30 млн.

Казахстанская компания «Национальный чемпион» – «Alageum electric» заключила соглашение с иранской компанией «Nigo Nransfo Co.» на поставку в Иран трансформаторов и трансформаторного масла. По словам главы Холдинга «Байтерек» К. Бишимбаева, казахстанские компании также проявили большой интерес в развитии железнодорожного сообщения.

Договоренностей об организации железнодорожных грузовых перевозок удалось достичь компании ТОО «Исткомтранс» с иранским партнером Railway transportation S.A. на сумму \$25 млн.

«Для нас Иран – это партнер, который позволяет получить нам выход на Персидский залив, на новые международные транспортные коридоры. Для Ирана Казахстан представляет интерес для выхода России, Китая, Средней Азии», – отметил К. Бишимбаев. Договоренностей об организации железнодорожных грузовых перевозок удалось достичь компании ТОО «Исткомтранс» с иранским партнером Railway transportation S.A. на сумму \$25 млн.

В ходе делового совета также было подписано соглашение между казахстанским ТОО «Топан» и иранской компанией «Электро Кавир» по созданию совместного предприятия на территории Ирана – с целью дальнейшей поставок систем технологического и коммерческого учета углеводородов на сумму \$70 млн.

подписные индексы:
15138 - для юридических лиц
65138 - для физических лиц
АО Казпочта 1499

Дауыс Периодика 2770483
Nomad Press 3311240
Агентство Евразия Пресс 3822511
Эврика-Пресс 2337850

ПОДПИСКА 2016

РЕСПУБЛИКАНСКИЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

КУРСИВЪ

Газета издается с июля 2002 г.

Собственник: ТОО «Altco Partners»

Адрес редакции: 050000, РК, г. Алматы,

ул. Шевченко, 90, оф. 41

(ул. ул. Наурызбай батыра)

Тел./факс: +7 (727) 232-45-55.

E-mail: kursiv@kursiv.kz

Главный редактор:
Марат КАИРБЕКОВ
Тел. +7 (727) 232-45-55,
m.kairbekov@kursiv.kz

Редактор:
Кристина БЕРШАДСКАЯ
Тел. +7 (727) 232-45-55,
kristina@kursiv.kz

Редактор сайта kursiv.kz:
Динара ШУМАЕВА
Тел. +7 (727) 232-45-55,
d.shumava@kursiv.kz

Коммерческий директор
департамента развития
интернет-проектов:
Руслан ИСМАИЛОВ
Тел. +7 707 117 12 24,
r.ismailov@kursiv.kz

Руководитель службы
по рекламе и PR:
Аино ТЕМЕРЖАНОВА
Тел. +7 707 333 14 11,
a.temerzhanova@kursiv.kz

Служба распространения:
Ертак МЕРЯМ,
e.meryam@kursiv.kz

Редакция:
«Власть и бизнес»
Арман ДЖАКУБ
«Компании и рынки»
Анна ШАТЕРНИКОВА
«Банки и финансы»
Николай ДРОЗД
«Инфраструктура»
Ольга ГРИНШТЕЙН
«Культура и стиль»
Ольга ЗНАМЕНСКАЯ

Технический редактор:
Олеся ТРИТЕНКО

Корректорское бюро:
Светлана ПЫЛЬНИЧЕНКО

Представительство в г. Астана:
г. Астана, пр. Кабанбай батыра, 2/2,
оф. 201 В, БЦ «Державан», по вопросам
размещения рекламы обращаться по
тел. +7 (7172) 22-82-72

Руководитель регионального
представительства:
Алино КОЖАХМЕТОВА
Тел. +7 702 112 34 56,
astana@kursiv.kz

Корреспонденты в г. Астана:
Арман ДЖАКУБ

Подписные индексы:
для юридических лиц – 15138,
для физических лиц – 65138

Газета зарегистрирована
в Министерстве культуры и информации
Республики Казахстан.

Свидетельство о постановке на учет
№ 13282-Г, выдано 15 января 2013 г.

Отмечено в типографии РПНК «Дзюль».

РК, г. Алматы, ул. Калдаякова, 17

Тираж 10 300 экз.

Минздрав предупредил



Дистрибьюторы лекарств пообещали сдерживать цены

Госпрограммы

В этом году количество препаратов, цены на которые Минздрав рекомендует не поднимать до конца 2016 года, сократилось в 2 раза, до 105. В 2015 году эта цифра составляла 200 товарных знаков.

Ербол КАЗИСТАЕВ

Министерство здравоохранения и социального развития (Минздрав) совместно с руководителями профессиональных ассоциаций Казахстана продирило меморандум по сдерживанию цен на лекарственные средства и изделия медицинского назначения. Стоит отметить, что количество товарных знаков в меморандуме было сокращено практически в 2 раза по сравнению с прошлым годом, с 200 до 105. Действует он до конца 2016 года.

«Целью подписания является поддержка социально уязвимых слоев населения», – говорится в официальном заявлении министерства.

Данный меморандум Минздрав подписывает уже второй год для фиксации цен на средства, вошедшие в гарантированный объем бесплатной медицинской помощи (ГОБМП). Однако это скорее рекомендации для дистрибьюторов и представителей розничных сетей, нежели какая-то законодательная ответственность.

В августе прошлого года вслед за обесцениванием тенге ассоциация «ФармМедИндустрия» (объединение отечественных произво-

дителей) заявила, что рост цен в аптеках страны достаточно заметен и многие аптеки подняли их почти на 50%. В том числе данный вопрос планировалось поднять на общем совещании. Но согласно ответному заявлению министерства со ссылкой на собственную проверку договор с дистрибьюторами и аптеками не нарушался.

«Дело в том, что меморандум – это добровольная мера. И, что самое главное, это инициатива самих ассоциаций. Мы, конечно, ведем мониторинг цен. В случае их повышения мы будем вести беседу, попытаемся повлиять на поставщика товара. Самое главное, что в сохранении нынешней стоимости лекарственных препаратов заинтересованы обе подписавшие меморандум стороны», – поясняет руководитель управления фармацевтического инспектора Ботагоз Смагулова.

Президент Ассоциации производителей фармацевтических производителей Вячеслав Локшин считает, что данная мера является паллиативным решением. В списке меморандума в этом году остались только самые востребованные лекарства от тяжелых заболеваний.

«Также сокращение списка в сравнении с предыдущим годом, – продолжает Вячеслав Локшин, – связано с девальвацией тенге. При этом фармацевтические компании продали за 2015 год товаров на \$500 млн по ценам 2014 года. На такие осознанные потери шли дистрибьюторы ради сохранения цен».

Говоря об иностранных компаниях, эксперт отметил, они все же шли навстречу казахстанским партнерам, сделав ряд скидок на закуп больших партий.

Согласно исследованию Aequitas на казахстанском фармацевтическом рынке всего 12% товаров – отечественные. Обусловлено это наличием большого количества дешевых аналогов оригинальных фармацевтических препаратов.

Исходя из данных Комитета по статистике РК объем импорта медикаментов в Казахстан составил \$50,2 млн. Из которых на долю стран СНГ приходится всего \$5 млн. Лидерами по поставкам являются Россия и Беларусь – \$3,8 и 1,1 млн соответственно.

Что касается импортных лекарств из остальных стран, то здесь верхние строчки занимают Индия (\$10,9 млн), Франция (\$5,5 млн) и Германия (\$6,4 млн).

По словам президента ассоциации «ФармМедИндустрия» Серика Султанова, цены на лекарственные препараты в среднем выросли на 70–80%, если расчеты вести только в тенге. Данную информацию подтвердил и Вячеслав Локшин: «Фактически цены выросли примерно на 30%, но из-за обвала тенге разница составила значительно большую сумму. При этом различные смеси для производства лекарств также закупаются за границей, естественно за доллары».

Ботагоз Смагулова отмечает, что рост цен на лекарственные товары

обусловлен не только девальвацией тенге, но и проведением проверки безопасности и качества лекарственных средств.

При этом в Национальном центре экспертизы лекарственных средств пояснили, что поставщик оплачивает проверку каждой партии поставки и за каждый ввозимый товарный знак. При этом цены за процедуру проверки поднялись именно в 2015 году, тогда как с 2007 года стоимость услуг была неизменной.

Что касается регистрации лекарственных средств, то, как утверждает Серик Султанов, стоимость данной услуги в Казахстане составляет \$4,5 тыс., длится данная процедура 270 дней. Для сравнения: в России зарегистрировать подобный товарный знак будет стоить \$100 тыс. Задачей уполномоченных органов стран ЕАЭС станет создание единой системы регистрации.

По словам Ботагоз Смагуловой, цены на препараты, представленные в списке меморандума, должны сохраняться до конца текущего года на всей территории Казахстана. В свою очередь фармацевты и аптекари имеют полное право повышать цены на данные 105 товарных знаков. Обусловлено это тем, что меморандум не предусматривает никаких санкций или наказаний.

То, что доктор прописал

Меморандум по сдерживанию цен на лекарственные средства и изделия медицинского назначения подписан 11 апреля 2015 года и действует до конца нынешнего года. Из 105 товарных знаков 90% составляют препараты отечественного производства. Импортные средства представлены товарами из Великобритании, Германии и Франции. Тогда как в прошлом году в список входило 200 препаратов, из них 30% – импортные. В список входят обезболивающие, противовоспалительные, сердечные, антигистаминные, желудочные, гипотензивные препараты, витамины и другие.

Под крышей зеленых технологий

Энергоэффективность МЖК «Зеленый квартал» позволит снизить электропотребление на 20%

В следующем году в столице Казахстана состоится знаковое для страны событие – Всемирная выставка ЭКСПО-2017. Ее тема «Энергия будущего» – самый актуальный тренд в мире инноваций, который включает в себя также и вопрос рационального энергопотребления. В этом контексте наиболее интересным «экспонатом» Астаны может стать построенный по стандартам «зеленых» технологий МЖК «Зеленый квартал». Впервые идею по созданию уникального для страны «зеленого» жилого комплекса высказал Президент Казахстана Нурсултан Назарбаев, поручивший реализацию проекта Фонду национального благосостояния «Самрук-Казына».

Арман ДЖАКУБ

Лейла Утегулова, руководитель проектного офиса ТОО «Самрук-Казына Девелопмент» убеждена, что строительство «Зеленого квартала» принесет весомый инновационный вклад в строительную отрасль в целом.

«Площадь всего комплекса занимает 20 гектаров, из которых 3/4 территории будет занято уникальным дизайнерским ландшафтом с зелеными насаждениями и искусственным озером. Причем в его создании будет использована специальная система фильтрации и обогащения кислородом, что



предотвратит застаивание воды и зарастание камышом. В Астане нет комплексов с обширной благоустроенной частью, которая бы включала в себя столько инженерных решений. И в этом главная уникальность «Зеленого квартала».

«МЖК «Зеленый квартал» сертифицируется по международной системе LEED, согласно которой жестко регламентируется использование материалов и применение стандартов, оказывающих минимальное влияние на окружающую среду. Это в первую очередь минимальное потребление таких ресурсов, как вода и энергия», – поясняет руководитель офиса девелопмента ТОО «Самрук-Казына Девелопмент» Санжар Нургазинов.

В качестве наглядного примера Санжар Нургазинов приводит технологию бережного использования воды. На территории объекта предусматривается система сбора

зданий. «Отопление, как вы знаете, не самое гуманное в отношении природы изобретение человека, но без него жизнедеятельность невозможна. В «Зеленом квартале», на мой взгляд, реализованы элементы будущих обязательных стандартов строительства в условиях суровых зим. К примеру, конструкции утеплены плитами толщиной 18 см, используются специальные витражи и другие решения, снижающие теплопотери здания. Для оценки эффекта мы привлекли консалтинговую компанию ЗАО «Бюро техники», которое провело для нас энергодемонстрацию. Одним из ярких достижений на этапе проектирования стала возможность снижения энергопотерь при эксплуатации здания на 18–20%. Это большое достижение», – говорит Санжар Нургазинов.

Немаловажен и тот факт, что казахстанское содержание на текущем этапе строительства уже составляет порядка 80–85%.

«Материалы, отвечающие стандартам LEED, на рынке Казахстана отсутствуют. Нужно понимать, подобных комплексов у нас до этого не строились и для достижения

нужных показателей энергоэффективности применялись зарубежные материалы. Например, в комплексе используются энергосберегающие витражи из Германии, являющейся общепризнанным мировым лидером в отрасли. Однако даже с учетом предстоящих работ по установке инженерного оборудования и отделочных работ доля казахстанского содержания снизится незначительно», – продолжает представитель «Самрук-Казына Девелопмент».

Несмотря на сжатые сроки, строительство идет по запланированному графику. Если учесть, что по проекту предусмотрено возведение 200 тыс. м² жилья и коммерческих площадей за 1,5 года, это тоже своего рода рекорд. Намеченные сроки поэтапной сдачи объектов МЖК в эксплуатацию застройщиком (BI Group) соблюдаются, так что объект планируют завершить к открытию EXPO-2017.

«Компания выиграла в результате международного конкурса по разработке концепции и ТЭО комплекса. В дальнейшем она, как владелец концепции, стала застройщиком. При этом хочется отметить жесткий контроль со стороны компании за качеством работ на всех участках. А четкий график работ говорит об отлаженности бизнес-процессов», – оценивает партнерство с BI Group Лейла Утегулова.

Успех проекта не в последнюю очередь обусловлен привлекательными условиями ипотечного кредитования: 7% годовых по данному МЖК. Так как проект знаковый и находится под личным контролем главы государства, есть вероятность, что «Зеленый квартал» станет эталоном новых стандартов строительства.

Нархоз: новое лицо со старым именем

Образование

За последние 10 лет группа компаний «Верный Капитал» инвестировала порядка \$40 млн в развитие Нового экономического университета им. Тура Рыскулова, администрация которого недавно объявила о смене названия вуза на «Нархоз Университет» («Университет Нархоз», Narхоз University). Такие данные озвучил известный предприниматель Булат Утемурастов в ходе презентации новой концепции развития одного из старейших экономических вузов страны и региона.

Анна ШАТЕРНИКОВА

По словам Булата Утемурастова, на протяжении всех этих лет доход от деятельности университета не изымался акционерами, а инвестировался в развитие учебного заведения. Дополнительно были инвестированы средства в техническое оснащение, развитие спортивной и социальной инфраструктуры, модернизацию учебного процесса, привлечение международных экспертов. «Преобразование университета было для нас одним из важнейших некоммерческих социальных проектов, потому что для развития экономики страны важно создание достойной образовательной системы, фундаментальной базы, опирающейся на лучшие мировые практики», – отметил Булат Утемурастов. В жизни вуза бывали и тяжелые времена, когда имел место дефицит финансирования и квалифицированных кадров, отсутствовал доступ к новейшим международным практикам высшего образования, и, что для кого не было секретом, в порядке вещей была коррупция, для борьбы с которой пришлось ввести даже должность «профильного» проректора.

Новый топ-менеджмент во главе с ректором Кшиштофом Рыбиньским рассказал о проведенных реформах. Объясняя причины, по которым было решено в качестве официального названия университета выбрать то, которое на протяжении нескольких десятилетий жило в народе, но не было обозначено на вывеске, ректор «Университета Нархоз» пояснил, что дело в бренде. Вуз существует с 1963 года, после обретения Казахстаном независимости его неоднократно переименовывали, но название «Нархоз» оказалось сильнее веяний времени.

«Над подготовкой студентов по каждой специальности мы работаем не менее чем с двумя партнерами, модернизировали учебные дисциплины. Так, вместо специальности «Организация и нормирование труда», которая существовала в советские годы, была разработана программа по HR-менеджменту. При университете на протяжении полугода совместно с клубом моло-

дых предпринимателей действует первый в Казахстане коммерческий бизнес-инкубатор. За это время разработано пять стартапов, два из которых студенческие, а три – городские», – рассказал Кшиштоф Рыбиньский.

Разработан проект внедрения в учебный процесс современных технологий в сфере IT. В будущем году предстоит внедрить информационные системы, которые позволят вести учет посещаемости и успеваемости студентов, обеспечат учащимся и преподавателям доступ через мобильное приложение ко всем необходимым системам.

По мнению генерального директора группы компаний «Верный Капитал» Ерлана Оспанова, подобные реформы позитивно воздействуют на уровень бизнес-образования в целом, хотя, признал спикер, в Казахстане по-прежнему не так много вузов, которые обеспечивают качественную подготовку специалистов в области бизнеса. В связи с этим определенные надежды представители бизнес-сообщества возлагают на предстоящий переход к международной аккредитации вузов. «Диплом государственного образца – это, по сути, гарантия государства за качество образования, которое было дано тому или иному студенту. Это значит, что вуз не должен предпринимать серьезных усилий, чтобы работать над качеством обучения, есть диплом – и этого достаточно. Отмена дипломов гособразца послужит серьезным толчком для развития конкуренции между вузами, каждый университет будет отвечать за себя лично, а не государство за вузы, и тогда станет понятно, чего стоит тот или иной диплом», – выразил мнение Ерлан Оспанов.

Между тем акционер «Университета Нархоз» объявил о намерении продолжить реализацию стипендиальной программы для лучших учащихся. Группа компаний «Верный Капитал» предлагает пять именных стипендий Булату Утемурастову «Будущие бизнес-лидеры», а также 100 стипендий для программы бакалавриата, которые будут спонсироваться группой компаний «Верный Капитал» совместно с АО ForteBank начиная с сентября 2016 года.

Также Булат Утемурастов объявил о создании эндаумент-фонда, в рамках деятельности которого выпускники, в разные годы вышедшие из стен Нархоза, смогут оказать помощь талантливым студентам, поддержать предпринимателей и авторов перспективных проектов. Эта поддержка актуальна в период кризиса, когда страна нуждается в собственных квалифицированных кадрах для успешного преодоления глобальных вызовов, но многие родители не в состоянии оплатить качественное обучение детей, добавил предприниматель. Булат Утемурастов выразил уверенность, что идея найдет поддержку среди успешных выпускников разных лет, и пообещал на каждый миллион тенге, вложенный в фонд выпускниками, добавить миллион тенге из собственных средств.

«Университет Нархоз»

Вуз был основан в 1963 году и являлся одним из ведущих в СССР по подготовке кадров в сфере экономики. Сегодня «Университет Нархоз» является частным учебным заведением, которое предлагает образование в области экономики и бизнеса на трех языках: казахском, русском и английском.

Убыточные рекорды

Сельское хозяйство

Из-за перенасыщения рынка в Павлодарской области крестьяне вынуждены продавать овощи себе в убыток, снизив цену на картофель почти в два раза. Но даже эти меры не помогают повысить спрос, есть риск, что рекордный урожай просто-напросто погубит на складах.

Элина ГРИНШТЕЙН

Ситуация с перенасыщением возникла по нескольким причинам. Одной из них является наплыв дешевой сельхозпродукции из Кыргызстана. Необходимо отметить, что ситуация с импортом картофеля в Казахстан остро стоит уже с начала уборки урожая 2015 года. А вся суть данной проблемы заключается в том, что в импорте страна вовсе не нуждается – в РК и так переизобилует «второго хлеба». «Если верить статданным, у нас двойное переизобилие картофеля. Мы производим 3,5 млн тонн, а нам надо в пределах 1,5 млн тонн картофеля», – сказал Кайрат Бисетаев, глава Союза картофелеводов и овощеводов Казахстана.

Отметим, что в Казахстане промышленным производством картофеля в основном занимаются два региона –

Павлодарский и Карагандинский. И именно в Павлодарской области был отмечен наибольший прирост производства в прошлом году – на 12,9% (128 438,7 млн тенге). Это на 8,5 пункта больше среднереспубликанского значения. Всего же объем производства сельского хозяйства по республике в 2015 году составил 2,7 трлн тенге. Об этом в начале марта в ходе совещания по вопросу развития агропромышленного комплекса региона говорил министр сельского хозяйства РК Асылжан Мамытбеков.

Министр особо отметил, что в 2015 году в Павлодарской области был собран рекордный урожай картофеля – 411,8 тыс. тонн, что на 17,3% больше урожая 2014 года. При этом урожайность составила 241,4 ц/га – самый высокий показатель по стране.

Дела соседские

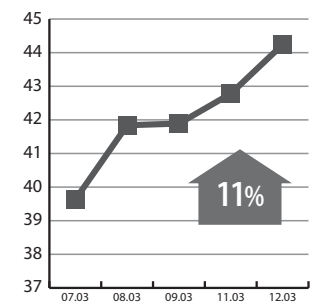
Рекордный урожай качественного картофеля гниет на складах и отпущается по ценам ниже себестоимости из-за дешевой альтернативы из Кыргызстана. «После того как Кыргызстан вошел в ЕАЭС, он закрыл наши основные рынки – Алматинскую область, Алматы, Южно-Казахстанскую, Жамбылскую области. У кыргызских производителей очень короткое плечо, плюс они очень сильно демпингуют», – сказал г-н Бисетаев.

ИНВЕСТИЦИИ

ОФИЦИАЛЬНЫЕ КУРСЫ ВАЛЮТ НА 13/04/16

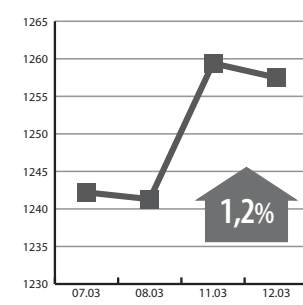
1 АВСТРАЛИЙСКИЙ ДОЛЛАР	AUD / KZT	257.07	1 ДИРХАМ ОАЭ	AED / KZT	91.4	1 ПОЛЬСКИЙ ЗЛОТЫЙ	PLN / KZT	89.41	1 ТАЙСКИЙ БАТ	THB / KZT	9.59	1 ШВЕДСКАЯ КРОНА	SEK / KZT	41.57
100 БЕЛОРУССКИХ РУБЛЕЙ	BYR / KZT	1.69	1 ДОЛЛАР США	USD / KZT	335.64	1 РИЯЛ САУДСКОЙ АРАВИИ	SAR / KZT	89.53	1 ТУРЕЦКАЯ ЛИРА	TRY / KZT	118.64	1 ШВЕЙЦАРСКИЙ ФРАНК	CHF / KZT	352.3
1 БРАЗИЛЬСКИЙ РЕАЛ	BRL / KZT	96.33	1 ЕВРО	EUR / KZT	383.37	1 РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ	RUB / KZT	4.8	100 УЗБЕКСКИХ СУМОВ	UZS / KZT	11.66	1 ЮЖНО-АФРИКАНСКИЙ РАНД	ZAR / KZT	22.85
10 ВЕНГЕРСКИХ ФОРИНТОВ	HUF / KZT	12.31	1 ИНДИЙСКАЯ РУПИЯ	INR / KZT	5.05	1 МОЛДАВСКИЙ ЛЕЙ	MDL / KZT	17.14	1 УКРАИНСКАЯ ГРИВНА	UAH / KZT	13.21	1 ЧЕХСКАЯ КРОНА	KRW / KZT	29.41
1 ДАТСКАЯ КРОНА	DKK / KZT	51.52	1 КИТАЙСКИЙ ЮАНЬ	CNY / KZT	51.96	1 НОРВЕЖСКАЯ КРОНА	NOK / KZT	41.15	1 СИНГАПУРСКИЙ ДОЛЛАР	SGD / KZT	249.71	1 ЯПОНСКАЯ ЙЕНА	JPY / KZT	3.1

BRENT (07.04 – 12.04)



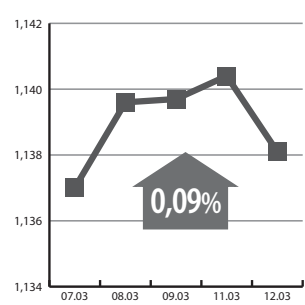
Нефть достигла максимумов с декабря прошлого года. Черное золото, по мнению аналитиков, дорожает из-за удешевления доллара, а также ожидания по сокращению запасов нефти в США.

GOLD (07.04 – 12.04)



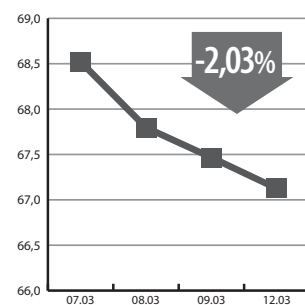
Золото дорожало на фоне снижения доллара.

EUR/USD (07.04 – 12.04)



Динамика движения пары EUR/USD формировалась на фоне новостей по стоимости нефти.

USD/Rub (07.04 – 12.04)



Российская валюта укрепилась по отношению к доллару за счет роста нефтяных цен.

Обзор сырьевого рынка

Трейдерам покупают нефть на фоне неожиданного сокращения запасов

Оле Слот ХАНСЕН, стратег и директор отдела биржевых продуктов инвестиционного банка Saxo Bank

Сильные колебания на валютных рынках оказали ограниченное влияние на сырьевой индекс Bloomberg, и по итогам прошлой недели его положение практически не изменилось. Несмотря на отрицательные процентные ставки, курс японской иены достиг максимальной с октября 2014 года отметки, и это вызвало снижение валют стран с высокими процентными ставками, а именно бразильского реала, южноафриканского рэнда и даже австралийского доллара.

В Европе волнения, связанные с возможным выходом Великобритании из ЕС, отрицательно влияют на британский фунт и евро, а в США осторожная позиция Федерального комитета по операциям на открытом рынке заставила игроков уменьшить шансы на повышение национальной процентной ставки.

Несмотря на то что в целом индекс практически не изменился, в отдельных секторах были зафиксированы довольно сильные колебания. Существенный рост цен на рынках нефти и природного газа помог энергетическому сектору выделиться в лидеры, в то время как отрасль промышленных металлов сдала позиции под влиянием волнений из-за недостаточного высокого спроса в Китае в тот момент, когда предложение растет. Согласно проведенному на отраслевой конференции в Чили опросу среди горнодобывающих и торговых компаний через год медь подешевеет на 14%.

Колебания на валютном рынке спровоцировали снижение фондовых рынков, что в свою очередь оказало поддержку драгоценным металлам. Золото обрело поддержку и устремилось вверх, к уровням сопротивления. Положительное влияние отрицательных процентных ставок на сектор драгоценных металлов было недавно отмечено в отчете Всемирного золотого совета.

Для рынков сахара и кофе это была неудачная неделя. Цены на оба товара понизились на фоне новостей, касающихся поставок и колебаний курса бразильского реала. Особенно сильно пострадал сегмент нерафинированного сахара, где по сравнению с максимумом 24 марта цены упали на 14% после того, как на рынке пошли слухи о том, что бразильская государственная нефтяная компания Petrobras может снизить цены на бензин. В этом случае спрос на этанол уменьшится, а это приведет к увеличению предложения сахара на мировом рынке.

Заседание в Дохе, запасы в США и сокращение контанго: какой фактор важнее?

Участники нефтяных рынков в замешательстве. Они никак не могут определить, какая тема наиболее важная, и поэтому цены продолжают колебаться. На фоне неожиданного сокращения запасов в США рынок в значительной мере отыграл понесенные за две недели потери. Это существенно уменьшило волнения о том, что на встрече в Дохе 17 апреля представители ОПЕК и государства, не входящие в эту организацию, не смогут договориться о долгожданном замораживании добычи.

В целом среди трейдеров растет уверенность в том, что минимум на рынке установлен и что наблюдаемое сейчас сокращение контанго нефти сорта Brent означает интерес к инвестициям в краткосрочные контракты на нефть, в то время как производители увеличили операции по хеджированию (продажам).

Снижение контанго, особенно нефти Brent, должно привлечь на рынок новых инвесторов, поскольку это уменьшает риски, связанные с владением длинными позициями. С другой стороны, это повышает вероятность роста предложения, в то время как нефтяные и торговые компании отказываются от сделок, предусматривающих хранение энергоносителя.

Миллионы баррелей нефти в рамках заключенных нефтяными и торговыми компаниями сделок в настоящий момент размещены в наземных и морских хранилищах. Контанго, отражающее разницу между ценой нефти на спотовом рынке и ценой нефти с поставкой в будущем, свидетельствует об избытке предложения на рынке. Это приносит значительные выгоды тем игрокам, которые могут купить сырую нефть по спотовой цене, придержать ее в хранилище, а затем продать на фьючерсном (форвардном) рынке по более высокой цене. Такие сделки выгодно проводить до тех пор, пока контанго достаточно высокое и покрывает стоимость хранения и страховку. Сейчас такое преимущество исчезло.

Помимо снижения контанго, которое подтолкнуло инвесторов к покупке сырой нефти, поддержку энергоносителям оказал еженедельный отчет Службы энергетической информации США о запасах. Вопреки ожидаемому росту запасы сократились, что было обусловлено следующими факторами: 1) существенное сокращение импорта, 2) увеличение спроса на НПЗ, 3) снижение производства в 10-й раз за последние 11 недель.

Осталось несколько недель до того момента, как запасы в США начнут сокращаться, потому что НПЗ увеличат спрос, чтобы произвести достаточно бензина к летнему сезону. Новость о снижении запасов на позапрошлой неделе стала неожиданностью, и, скорее всего, объемы продолжат расти в течение еще нескольких недель, прежде чем тенденция кардинально изменится.

Отчет о запасах в США – единственный статистический отчет, который на сегодняшний день обеспечивает мировой рынок актуальной информацией о соотношении спроса и предложения. Тот факт, что на протяжении последних трех недель рынок бурно реагировал на результаты этой публикации, которые дважды производили негативный эффект и один раз – положительный, подтверждает его значимость для сектора, где довольно сложно получить актуальные данные.

После нескольких дней непрерывных потерь нефти сорта Brent обрела поддержку в области 100-дневной скользящей средней на уровне \$37,3 (контракт с поставкой в ближайшем месяце), а опубликованный в США отчет о запасах способствовал росту выше отметки \$40. Инвесторы явно пытаются следовать за рынком, и снижение контанго служит дополнительным стимулом. Тем временем количество сделок на продажу на мировых рынках по-прежнему высокое, в связи с чем возникает вопрос о преждевременности такого движения.

На неделе все взгляды на рынке будут прикованы к заседанию в Дохе, которое состоится 17 апреля, а также к очередному выпуску отчета о запасах в США. Мы не исключаем возможности возвращения к недавно установленным максимумам, но в своем квартальном прогнозе, опубликованном на прошлой неделе, отметили следующее: «Наш предпочтительный диапазон на предстоящий квартал не изменился по сравнению с первым кварталом и равен \$35–40 за баррель, однако без риска дополнительного снижения».

Лидеры роста и падения (07.04 – 12.04)

KASE

рост	изм. %	падение	изм. %
АО "КазТрансОйл"	0,2	АО "Косма"	-4,9
АО "Банк ЦентрКредит"	0	АО "Козакмыс"	5,6
АО "Национальный банк Казахстана"	0,5	АО "КЕБООС"	-0,3
АО "Финанс Групп"	0	АО "Казкомбанк"	0
—	—	—	—
—	—	—	—
—	—	—	—
—	—	—	—
—	—	—	—
—	—	—	—

NASDAQ

рост	изм. %	падение	изм. %
Chesapeake Energy	1,55	Hormat Int. Industries	-1,07
Southwestern Energy	1,41	Peumont Mining	-0,48
Pluribus Oil	1,45	Gap	-0,4
Marathon Oil	2,51	Auroclad	-0,95
Range Resources	3,21	Passco	-1,13
Transocean	0,72	Skyworks Solutions	-1,43
ONEOK	2,3	FS Networx	-2,09
Freightliner (pub.)	0,67	Starbucks	-1,4
Apache	3,34	Allergan	-5,8
Devon Energy	1,91	Micron Technology	-0,28

MMBB

рост	изм. %	падение	изм. %
Боштер АНК	2,21	TRK	0,4
Норникель	1,99	АЛРОСА	0,35
Нубатэк	1,7	Сбербанк	0,25
АДК «Система»	1,66	ФосАгро	0,22
Транснефть (pub.)	1,61	PHK	0,12
—	—	—	—
—	—	—	—
—	—	—	—
—	—	—	—
—	—	—	—
—	—	—	—

PTC

рост	изм. %	падение	изм. %
Норникель	2,67	ФосАгро	0,22
Боштер АНК	2,13	TRK	0,2
Нубатэк	1,82	Роснефть	0,14
ВТБ	1,81	PHK	0,12
СОВМЕРС	3,60	НеоБанк	-0
АДК «Система»	1,77	Сбербанк (pub.)	-0,01
Боштер АНК (pub.)	1,71	Polymetal International	-0,46
Сургутнефтегаз	1,63	PHK	-0,69
Транснефть (pub.)	1,55	Н.Вурно	-0,63
АЛРОСА	1,46	Верхнекамский НПЗ	-1,03

DAX

рост	изм. %	падение	изм. %
Deutsche Bank AG	6,16%	Deutsche Wohnen AG	0,51%
ThyssenKrupp AG	5,54%	Pharmion Medical Care AG & Co KGaA	0,54%
Volkswagen AG	4,43%	ProSiebenSat.1 Media SE	0,58%
Commerzbank AG	4,16%	Yovovis SE	0,60%
Boyerische Postorden Werke AG	3,81%	Deutsche Lufthansa AG	0,97%
Daimler AG	3,60%	Henkel AG & Co KGaA	1,05%
Continental AG	3,15%	Beiersdorf AG	1,31%
BASF SE	2,94%	adidas AG	1,40%
Linde AG	2,88%	Freemove SE & Co KGaA	1,53%
Infineon Technologies AG	2,57%	Merck KGaA	1,80%

БИРЖЕВЫЕ ИНДЕКСЫ

индекс	изм. %
KASE	0,25%
Dow	0,94%
NASDAQ	-0,46%
Nikkei 225	0,66%
S&P500	0,97%
PTC	1,12%
Hang Seng	3,19%
MMBB	0,95%
IBOVESPA	3,66%

СЫРЬЕ

сырье	изм. %
Light	-1,40%
Natural Gas	1,20%
Алюминий	1,14%
Медь	0,56%
Никель	1%
Олово	0%
Палладий	0,98%
Платина	-0,28%
Серебро	0,4700%
Цинк	0%

FOREX

валюта	изм. %
Eur/Chf	0,11%
Eur/JPY	0,07%
Eur/Kzt	-0,15%
Eur/Rub	-0,20%
Eur/Usd	-0,30%
Usd/Chf	0,41%
Usd/JPY	0,37%
Usd/Kzt	0,00%
Usd/Rub	0,02%

Валютный обзор

Александр ГРИЧЕНКО, эксперт-аналитик MFХ Broker

В центре внимания мирового финансового рынка на прошлой неделе были протоколы заседаний ведущих центробанков – Федеральной резервной системы (ФРС) США и Европейского центрального банка (ЕЦБ). Протокол ФРС, опубликованный в среду, 6 апреля, в целом подтвердил мои ожидания: из его текста стало понятно, что в Комитете по операциям на открытом рынке (FOMC) образовался раскол: одни его члены, «ястребы», готовы голосовать за повышение ставки уже на апрельском заседании, в то время как другие, возглавляемые президентом центробанка Джанет Йеллен, «голуби», очень озабочены слабостью зарубежных экономик и предпочитают занимать выжидающую позицию. Впрочем, пока у оппонированных «ястребов» недостаточного голоса, чтобы повлиять на курс монетарной политики. А вот протокол заседания управляющего совета ЕЦБ, опубликованный в четверг, 7 апреля, преподнес сюрприз: оказалось, что в Европейском центробанке на прошлом заседании не только пошли на радикальное смягчение денежно-кредитной политики, но и обсуждали возможность дальнейшего понижения ставок. Таким образом, настрой руководства ЕЦБ оказался более мягким, чем я предполагал.

Доллар США

На этой неделе Соединенные Штаты публикуют ряд интересных макроэкономических отчетов: по объемам розничных продаж (среда – 13 апреля), потребительской инфляции (четверг – 14 апреля), промышленному производству (пятница – 15 апреля). В первой половине следующей недели выйдет несколько отчетов по сектору недвижимости и рынку жилья. Впрочем, сильного влияния на обменный курс доллара эти отчеты, скорее всего, не окажут, если только не продемонстрируют резкого отклонения от прогнозируемых значений. Дело в том, что шансы на повышение ставок ФРС в апреле практически равны нулю, а для прогнозирования решения, которое будет принято на июньском заседании FOMC, более важны отчеты, которые будут выходить в последние недели перед заседанием.

Евро

Примерно тот же набор отчетов, что и Соединенные Штаты, публикует на этой неделе и еврозона: промышленное производство (среда), инфляция (четверг), торговый баланс (пятница). И, как и в случае с долларом, фундаментальных оснований для сильных движений по евро не возникнет, если какой-либо из отчетов не преподнесет инвесторам позитивного или негативного сюрприза. Если отклонение отчетов от прогнозов будет минимальным, пара евро/доллар, скорее всего, останется в диапазоне \$1,1325–1,1475, то

опускаясь к его нижней границе, то поднимаясь к верхней.

Британский фунт
Прошлая неделя была неудачной для британского фунта – слабые отчеты по деловой активности опустили его к уровню \$1,4. Однако на этой неделе он получил шанс реабилитироваться. Во вторник, 12 апреля, были опубликованы данные по инфляции, которые отразили рост индекса потребительских цен до 0,5% г/г в марте, что превзошло прогнозы аналитиков. Главным же событием этой недели для фунта будет заседание Комитета по монетарной политике (MPC) Банка Англии, запланированное на четверг, 14 апреля. Хотя вероятность принятия каких-либо важных решений на этом заседании практически отсутствует, инвесторов будет интересовать, как оценивают руководители британского центробанка перспективы экономики и денежно-кредитной политики в Соединенном Королевстве, а потому протокол заседания и отчет по монетарной политике, которые будут опубликованы сразу после заседания, подвергнутся тщательному изучению. Если оценки будут оптимистичнее, чем ожидают на рынке, пара доллар/фунт может завершить неделю в районе \$1,4350.

Российский рубль

Фьючерсы на североморскую нефть сорта Brent на этой неделе уже достигли четырехмесячных максимумов в районе \$43,60 за баррель в преддверии запланированной на 17 апреля встречи стран – производителей нефти, которая должна состояться в столице Катара Дохе и будет посвящена выработке соглашения относительно заморозки добычи углеводородного сырья на уровнях января или февраля текущего года. Как ранее сообщалось, свое участие во встрече подтвердили 18 стран, на долю которых приходится порядка трех четвертей мировой добычи черного золота. Российский рубль, пользуясь благоприятной ситуацией, последние несколько дней демонстрирует решительное укрепление на фоне роста нефтяных котировок. Под натиском растущей российской валюты пара доллар/рубль отступила в район 66 рублей, обновив четырехмесячный минимум. Тем не менее резкое укрепление не заставило сомневаться в устойчивости такой динамики котировок энергоносителя. Велика вероятность, что на рынке быстро осознают, что даже в случае успешного заключения соглашения и реальной приверженности стран-подписантов его выполнению на устранение избытка предложения может уйти от одного до двух лет. Фиксация прибыли способна вызвать резкое снижение нефтяных фьючерсов и привести к ослаблению рубля. Таким образом, представляется весьма вероятным возвращение пары доллар/рубль в район 68 рублей за доллар США в конце текущей – начале следующей недели.

Инвестиция

Microsoft Corporation: курс на рост

Акции одной из крупнейших технологических компаний Microsoft Corporation недооценены, считают аналитики. Доходность компании за 9 месяцев превысила все прогнозы, достигнув \$93 млрд в год. Кроме того, компания входит в тройку корпораций, сохраняющих рейтинг «AAA».

Айвар БАЙКЕНОВ, директор департамента аналитики АО «Асыл-Инвест»

– **Какие факторы успеха позволяют акциям компании быть популярными?**

– Microsoft Corporation (MSFT) – мировой лидер в производстве программного обеспечения и предоставлении технологических решений для людей и бизнеса. Компания обязана своему взлету в первую очередь операционной системе Windows и офисному пакету приложений Microsoft Office. Линейка продукции достаточно обширная и включает в себя

настоящие и сетевые операционные системы, серверные приложения, настольные бизнес- и офисные приложения, интерактивные программы и игры, средства для работы в сети интернет и инструменты разработки, интерактивные онлайн-услуги, производство периферийного оборудования, исследования и разработку компьютерных технологий. Бизнес в целом представлен четырьмя сегментами: приложения и услуги, облако и корпорации, Windows и устройства, исследования.

– **Какие важные корпоративные события произошли в компании за последние несколько лет?**

– С момента назначения два года назад нового главы компании Сэти Наделлы стоимость ее акций выросла почти на 50%. Если ранее Microsoft воспринималась как технологический динозавр без перспектив роста, то сегодня отношение к IT-гиганту противоположное, что во многом произошло благодаря новой стратегии нового руководства, где акценту были сделаны на инновационном программном обеспечении и облачных услугах. При этом была проделана

огромная работа по оптимизации операций и расходов. Тем временем новая операционная система Windows 10 показывает самый успешный старт в истории Windows – более чем 270 млн установок, что на 145% больше, чем Windows 7 за аналогичное время. Долгое время политика компании была против сотрудничества с другими операционными системами, однако теперь софт доступен всем разработчикам, что позволило «подружить» программное обеспечение iOS Apple и Linux. С 30 марта начались поставки разработчикам очков дополнительной реальности HoloLens, которые позволяют проецировать голограммы на объекты реального мира и управлять ими с помощью жестов. Также корпорация активно продвигает технологии электронных помощников – так называются боты.

– **Расскажите о финансовых показателях компании.**

– На протяжении последних 9 кварталов ее доходы превышают прогнозы и перевалили за \$93 млрд в год, прибыль при этом составляет порядка \$22 млрд, а свободные денежные потоки – более \$23 млрд.

MSFT – одна из трех публичных компаний (Johnson, Exxon), которая сохраняет наивысший кредитный рейтинг «AAA» – выше суверенного рейтинга США. На балансе корпорации порядка \$100 млрд денежных средств, при этом она регулярно осуществляет возврат денег своим акционерами через программы обратного выкупа акций и увеличение дивидендных выплат (до \$0,36 за акцию). В последнем квартале выплаты составили \$6,5 млрд.

– **Как инвесторы рассматривают компанию?**

– Недоцененность компании заставляет инвесторов по новому оценивать ее акции. На текущий момент основные рыночные мультипликаторы MSFT существенно ниже средних показателей по отрасли, что указывает на хорошие перспективы роста. Большинство инвестиционных домов пересматривает свои прогнозы по финансам и стоимости бумаг в сторону повышения, рекомендуя их к покупке с потенциалом роста более 20%.

– **Ваши рекомендации по акциям MSFT.**

– Мы рекомендуем покупать акции компании. Целевая цена – \$67, потенциальный рост – 22%, дивидендная доходность – 3%.

Умут ШАЯХМЕТОВА

председатель правления АО «Народный банк Казахстана»

В 1993 году окончила Российский университет дружбы народов им. П. Лумумбы с присвоением квалификации «Бакалавр экономических наук». В 1996 году окончила Rutgers University, США, Нью-Джерси, с присвоением степени MBA. В 1997–1998 году работала специалистом структурного финансирования ЗАО ДБ «АБН АМРО Банк Казахстана». В 1998–2000 годы – председатель правления КУПА «АБН АМРО Asset Management».

В 2000–2004 годы – заместитель председателя правления ЗАО ДБ «АБН АМРО Банк Казахстана». В 2001 году вошла в состав Экспертного совета Национальной комиссии Республики Казахстан по ценным бумагам. С ноября 2004 года занимала должность заместителя председателя правления Народного Банка. 22 января 2009 года – решением совета директоров назначена на должность председателя правления АО «Народный сберегательный банк Казахстана», сменив на этом посту Марченко Григория.

В апреле 2009 года – избрана членом совета директоров АО «Народный банк Казахстана». С мая 2011 года является Президентом Федерации гимнастики Казахстана. В июне 2015 года была избрана Председателем регионального Совета деловых женщин при Палате предпринимателей г. Алматы. В 2006 году награждена медалью «Ерен еңбегі үшін». В 2011 году награждена Орденом «Парасат».

«Сегодня банкам невыгодно кредитовать»

Последние два года финансовая система страны и банковский сектор в частности, испытывают колоссальное давление в связи с девальвацией тенге и связанными с ней проблемами в экономике. Банки первыми столкнулись с кризисом ликвидности, долларизацией сознания населения, просрочкой по платежам, остановкой кредитования. О том, улучшилась ли сегодня ситуация в реальном и финансовом секторе экономики, какие проблемы остаются на рынке и что ждать от 2016 года в интервью «КЪ» рассказала председатель правления АО «Народный банк Казахстана» Умут Шаяхметова.

Динара ШУМАЕВА

– На прошедшей недавно пресс-конференции Вы говорили, что общий рост активов Народного банка по итогам 2015 года произошел в большинстве своем за счет девальвации тенге. Если рассматривать только тот рост, который не связан с ослаблением тенге, то за счет чего он произошел? Какие драйверы этому способствовали?

– Прирост по активам у нас произошел, в основном, за счет увеличения портфеля по кредитованию, также увеличились остатки на счетах и прирост по самому капиталу.

– В каком именно сегменте увеличились объемы кредитования?

– У нас наблюдался рост по всем направлениям – это кредитование и физических и юридических лиц. В рамках юридических лиц – в большинстве своем рост показал сектор МСБ. Халык банк активно работает по всем госпрограммам, то есть, мы лидеры в рамках освоения государственных средств, поскольку быстро их осваиваем – кредитую наших клиентов.

По корпоративным клиентам также произошел рост по портфелю в таких отраслях, как телекоммуникации, транспорт, торговля.

– Какой удельный вес по объему кредитования занимают те или иные отрасли в вашем кредитном портфеле юридических лиц? Например, раньше в судных портфелях банков значительную долю занимал строительный сектор...

– Строительству мы на самом деле кредитую в меньшей степени, у нас удельный вес всех кредитов, выданных этой отрасли, будет в пределах 8,3% максимум. Более того, мы завершаем те проекты, которые начали кредитовать еще в докризисный период в 2007–2008 годы и новых проектов по строительству не финансируем.

Пока мы придерживаемся достаточно консервативного видения развития этого рынка, поскольку наблюдается новый виток кризиса, что снова ведет к падению цен на недвижимость, сокращению потоков от аренды и так далее.

Большую часть в нашем портфеле занимает торговля (30%), предоставление услуг (21%), операции с недвижимостью (8%), сельское хозяйство (6,5%).

– Вы говорили, что уровень NPL вашего банка снизился до 10,3% по стандартам МСФО и до 9,16% по требованиям Нацбанка. Это сокращение произошло, в основном, за счет списания?

– Да, мы за последние два года очень активно пользовались налоговыми льготами, которые есть, и списывали проблемные кредиты. В общей сложности мы списали 116,6 млрд тенге за 2014–2015 годы, включая списание на внебаланс.

– Насколько я знаю, списание – это радикальный способ очистки баланса от NPL, поскольку означает немедленное признание убытка, а это оказывает давление на капитал. Сейчас такая же ситуация или что-то изменилось?

– Да, однозначно. Для того, чтобы списать кредит, вы должны сформировать 100% провизий на него. Но он должен быть проблемным, находиться 180 дней в дефолте, банк обязан на 100% сформировать провизии и только тогда он имеет возможность списать его за баланс. Соответственно, те банки, которые не могут так агрессивно списывать, не имеют достаточных провизий и капитала.

У Народного банка в этом плане комфорт есть, у нас уровень покрытия провизиями свыше 100% наших NPL, у некоторых банков этот показатель в районе 70–80%. Плюс мы активно передавали часть NPL в нашу компанию по работе со стрессовыми активами «Халык-стрекс».



Умут Шаяхметова: «Мы не нуждаемся в долларовых активах, потому что их некуда размещать»

всего передано около 40 млрд тенге. Кроме того, шли погашения по проблемным займам.

– То есть, списание на вашем капитале особо не отразилось?

– Конечно, в любом случае списание оказывает определенное давление на капитал, но у Народного банка в этом плане достаточно высокий запас прочности.

– Какие у вас отношения с фондом проблемных кредитов? Вы им что-то передаете?

– Нет. Мы не передали им ни один кредит. У нас была попытка сотрудничества с ними в 2012–2013 годах. Но они, во-первых, требовали независимую оценку, которая очень дорогая. Мы ее провели по тому проекту, который хотели передать. Затем они требовали уровень дисконта от проекта с твердыми залогами – чуть ли не 70%. Но нам это не интересно. Нам легче самим работать с таким активом.

Мы пытались два проекта передать в ФПК, но ни один не смогли. Я так понимаю, что такая же ситуация в других банках. Всего у ФПК, по моему, один кредит за всю историю.

– А почему ситуация не меняется? До регулятора не доходит эта информация?

– Нет, до них, конечно, все доходит (смеется). Вопрос – в принятии на себя ответственности. То есть, легче, вероятно, не принять решение и таким образом не нести ответственность, потому что у нас же за бездействие не наказывают, а за действие – наказывают. Поэтому некоторые люди, может быть, не хотят лишиться раз вообще какие-то решения принимать. И так проще. Вроде и спросить не за что.

– Кстати, Данияр Акишев в начале 2016 года говорил, что планируется вывод из-под контроля Нацбанка ФПК и передача его другому ведомству, пока неизвестно какому. Как вы считаете – это правильно или нет? Повысит ли это эффективность его работы?

– Я думаю, что от перестановки мест что-либо кардинально не поменяется (смеется).

Если его передадут в ведение Минфина или еще какое-то ведомство, то, наверное, будет еще хуже. Потому что Нацбанк все-таки понимает в большей степени, что такое проблемный заем, работает с банками, видит их отчетность, ближе к рынку. А передав это другому ведомству, Нацбанк снимает определенную ответственность с себя. А то, что это повисит эффективность работы ФПК, я сомневаюсь.

– В экспертной среде сейчас идет острая дискуссия о том – помогла ли девальвация в 2014–2015 годах бизнесу или нет. Вы один из тех финансистов, которые говорили, что девальвация необходима в силу того, что существует диспаритет курса рубля и тенге, и наши производители не выдерживают конкуренции с российскими производителями. Девальвация произошла. Скажите, по вашим ощущениям, по ситуации с вашими клиентами – это улучшило жизнь казахстанского бизнеса?

– Во-первых, я говорила, что девальвация нужна по двум причинам, как минимум. Первая – да, был дис-

паритет в конкурентоспособности наших товаропроизводителей по отношению к российским, когда при сильном тенге наши товары становились дорогими по сравнению с российскими. Мы видели просто-напросто большой наплыв российских продуктов, начиная с северных регионов, а затем – в центральной части Казахстана. Но когда мы увидели, что и юг встал – это уже говорило о том, что полностью казахстанские товаропроизводители стали неконкурентоспособны.

Вторая причина – тоже очень важная – это потеря золотовалютных резервов, поскольку на поддержание стабильности курса Нацбанк сжег большой объем золотовалютных резервов. Когда-нибудь эти резервы закончились бы, и все равно пришлось бы проводить ослабление нашей национальной валюты.

Поэтому да, я говорила об этом. Сегодня критика состоит в том, что девальвация тенге произошла в достаточно жестком и резком режиме. Я считаю, что это тоже следствие того, что ее затянули.

Если бы, тогда сразу, на паритете с рублем мы стали ослаблять наш тенге – мы не потратили бы, по данным Нацбанка, около 27 млрд в 2014 году и 17,7 млрд в 2015 году. Это уже свыше 40 млрд долларов за эти два года. Это первое.

Во-вторых, у нас было бы не настолько резкое и не такое глубокое падение нашей национальной валюты, и наша конкурентоспособность так сильно не пострадала.

Но могу сказать, что когда произошла девальвация в августе, то я уже видела по данным за сентябрь-ноябрь положительную динамику показателей наших клиентов – представителей малого и среднего бизнеса, которые снова откровенно, возвращали своих сотрудников на рабочие места и запускали свое мелкое и среднее производство.

– Это именно производители?

– Да, это именно они. А вот уже декабрьская девальвация, когда тенге резко упал до 360 примерно, была достаточно болезненной. Уровень девальвации произошел свыше 100% в течение одного года. Конечно, это уже отразилось на другом – на падении покупательской способности. Плюс у некоторых, тех же товаропроизводителей, вследствие нестабильности курса остро встал вопрос – по какому курсу заключать контракты на покупку техники, оборудования или сырья. Это тоже затормозило развитие бизнеса – компания просто-напросто заморозила свои контракты, перестали делать закуп, осуществлять инвестиции. Мы видели, что в этот период – с декабря по февраль – все просто стояло.

Поэтому сложно сказать однозначно, что сегодня предпринимателям стало легче. Да, мы стали конкурентоспособны, но есть другой эффект – потеря покупательской способности. Я считаю, что можно было обойтись меньшими потерями, если бы все шло вовремя и более взвешенно.

– А почему не было вовремя, потому что опять же – никто не хотел брать ответственность?

– Не знаю. Я этого не говорила (смеется)

– Вы читали интервью Григория Марченко, которое он недавно дал каналу «Россия 24»? Напомним,

что он критиковал современную банковскую систему и говорил, что «финансовый сектор играет с реальной экономикой, как со своей игрушкой», и сколько бы центральные банки ни печатали денег, они не доходят до реального сектора, а уходят на различные спекуляции. Можно ли обвинить в этом казахстанские банки?

– Мне кажется, он как раз в большей степени говорил про банковскую систему тех стран, которые сильно нефтезависимы, и подверглись всем этим нестабильным шокам и так далее.

– В частности, для решения этой проблемы он предлагает разделить банки на депозитные и инвестиционные. Как вы оцениваете эти заявления?

– Во-первых, человек 8 лет был главой Центрального банка из 24 лет нашей независимости, то есть 30% всего периода существования казахстанской финансовой системы. Причем, с самого ее формирования. Если какие-то правила сформировались, то он принимал в этом непосредственное участие и был главным человеком, который строил сегодняшнюю банковскую систему, рынок ценных бумаг.

У меня неоднозначное мнение по этому интервью, не хочу лично что-то критиковать, но считаю, что возможно в регулировании и надзоре были совершены определенные ошибки, особенно касающиеся нашей казахстанской банковской системы.

Да, возможно что-то не досмотрели или потом неправильно решали эти проблемы. Но сегодня ситуация такая, какая есть. Она сложилась, и я считаю, что есть пути выхода, безвыходных ситуаций не бывает.

На мой взгляд, нет острой необходимости реформировать и создавать отдельно депозитные и инвестиционные банки.

Например, мы сегодня, как коммерческий банк, практически не имеем возможности заниматься инвестиционной деятельностью, торговать деривативами или какими-либо другими финансовыми инструментами, брать на себя какие-то повышенные позиции – в этом плане мы очень строго зарегулированы. Очень строго. И по открытой валютной позиции тоже.

У нас есть отдельная брокерская компания – Халык Финанс, которая более активно занимается работой на рынке ценных бумаг, по выпуску и организации выпуска и так далее.

Говорят, что, якобы, банки – спекулянты – это тоже не так, потому что вся наша деятельность очень жестко регулируется. Любое наше участие на валютном рынке идет от клиента.

Вопрос внутреннего регулирования – как сформирован капитал, например, чистый или нечистый, какое качество активов в банке – правильно его отражает или нет, «закапывают» свои проблемные займы в реструктуризацию или нет, то есть все эти вещи в принципе достаточно хорошо и понятно видны надзору. Когда ему нужно – он может все это понять и разобраться.

То же самое и аудиторские компании, которые нас аудиторят, и рейтинговые агентства, поэтому я считаю, что сегодня мы настолько зарегулированы, что дальнейшие такие разделения – жестко на инвестиционный и депозитный банки – не нужны.

– Давайте поговорим о тенговой ликвидности. Глава Нацбанка недавно признал, что на рынке присутствует избыток ликвидности. Возникает вопрос – откуда она взялась?

– Очень высокие ставки. Сегодня банкам невыгодно кредитовать. Сегодня легче разместить в Нацбанке под 15% овернайт и ни о чем не думать. Доходы на ноты Нацбанка и репо-операции – tax free, не облагаются налогом.

– Но они же короткие...

– Да, они однодневные, но голова не болит сегодня у банкиров – я разместил под 15% безрисково, без налогов и зарабатываю. В принципе, банкиры – народ такой, достаточно циничный в том плане, что деньги есть – мне важно, чтобы они работали и с меньшим риском. Где лучше – дать кредит, и потом голова болит – оформляешь залоги, переживаешь за заемщика и т.д. или отдать Нацбанку и спать спокойно. Конечно, когда идут ставки на уровне кредитов, легче отдать Нацбанку.

Когда ставки Нацбанка намного ниже, чем банк может разместить в кредит, конечно, в этом случае он готов брать на себя дополнительные переживания и отработку по кредиту, но заработать больше. Поэтому сегодня ставки на денежном рынке такие, что невыгодно кредитовать, а выгодно просто отдать Нацбанку.

– А зачем это регулятору?

– Нацбанк пытается сдерживать тенговую ликвидность, которая появилась у банков, и таким образом влиять на уровень инфляции, чтобы эти деньги не пришли в экономику, люди не тратили и не разгоняли цены. Они пытаются снижать уровень инфляции в Казахстане, так как отвечая за ставку инфляции. Они не отвечают за рост экономики или рост кредитования – что тоже часто критикуют и говорят, что вероятно Нацбанк должен взять на себя и эту роль.

По мнению банковского сообщества, базовая ставка сегодня достаточно высокая, то есть ее можно было бы снизить, тогда бы эти деньги пошли в экономику, и мы бы больше кредитовали.

– Если банки покупают ноты, значит, у них есть ликвидности. Откуда источники этой ликвидности? Вот каковы ваши источники ликвидности сегодня?

– Это приход денег на счета юридических и физических лиц, то есть это и депозитные и текущие счета. С конца прошлого года люди, получив заработную плату, сразу пытались снять все деньги со счетов и сконвертировать их в доллары, потому что ожидали дальнейшего падения тенге. Сегодня уже существует определенная стабильность, и люди не бегут сразу конвертировать валюту, поэтому деньги остаются на счетах.

То же самое, но с большим эффектом, происходит с юридическими лицами.

Плюс к этому пошли бюджетные деньги – это госпрограммы в рамках развития ГПФИИР, 100 шагов, программы по недвижимости и т.д. Мы видим, что эти деньги тоже стали приходиться в систему.

– То есть стабилизация курса положительно повлияла почти на все?

– Да. Это всегда так. Про это мы и говорим. Главная проблема у банкиров уже несколько лет остается одна и та же – нам нужны длинные дешевые деньги, чтобы мы могли кредитовать экономику. Сегодня, к сожалению, единственный источник таких денег – это ЕНПФ.

Прежними источниками фондирования были внешние займы, когда мы могли привлекаться в долларах и также размещаться в долларах. Был какой-то рынок ценных бумаг, когда мы могли разместить облигации в тенге на казахстанской фондовой бирже, и кто-то нас покупал – пенсионные фонды или страховые компании – сейчас этого нет.

– Свнешними займами – уже все, дорога закрыта?

– Она закрыта по нескольким причинам. Во-первых, это снижение суверенного рейтинга Казахстана и соответствующее снижение рейтингов компаний. Сегодня не все казахстанские эмитенты могут выйти на внешние рынки и привлечь финансирование. Халык Банк может, и нам до сих пор предлагают это сделать, но понятно, что текущий суверенный и корпоративный рейтинги (рейтинг Народного банка снижен с «BB+» до «BB») повлияют на цену привлечения. В целом выросли ставки, кривая по USD трезжерис, поэтому вопрос в цене привлечения. Это первое.

А вторая самая большая причина – куда девать доллары?

У нас сегодня этих долларов и так очень много. Я могу долларские депозиты привлекать под 2%, у нас

основная база фондирования – долларовая.

– Нацбанк в 2014 году выпускал свопы для хеджирования валютных рисков. Сейчас такого нет?

– Они эту программу закрыли в конце 2015 года. У нас есть пока те свопы, которые были открыты в 2014 году.

Я не знаю как у других банков, у Халыка, например, был годовой своп, двухлетний и трехлетний. Годовой мы погасили в конце 2015 года, двухлетний своп мы погашаем осенью 2016 года, трехлетний закроется в 2017 году. У всех банков примерно такая же ситуация.

– А почему они закрыли эту программу?

– Да, свопы – это хороший инструмент для банков, но не очень хороший для Национального банка. На самом деле это очень дорого для них и, я думаю, тоже неправильно. Банки должны самостоятельно управлять своими коммерческими рисками.

– Вы говорили, что внешнее фондирование подорожало – какие сегодня ставки?

– Мы в свое время как Халык привлекались на 10 лет под 7,25% годовых по еврооблигациям. Наверное, сейчас это будет не ниже 8% для Халыка при нашем рейтинге. На внутреннем рынке по кривой доходности Нацбанка, для Народного банка – это примерно 14% в тенге. Это самая низкая ставка, по которой Халык банк сможет привлечь деньги у ЕНПФ. У других банков около 16,5%. Местные тенговые облигации в ЕНПФ мы раньше размещали по доходности 8,25%, но это было в прошлом году.

– Как вы оцениваете осуществление интервенций Нацбанка на рынке? Данияр Акишев заявил, что продолжат их осуществлять. С одной стороны – это может быть правильно, но с другой стороны – разве это не противоречит политике свободного плавания тенге?

– Вопрос, наверное, масштаба интервенций. Сегодняшние объемы интервенций – небольшие, опять-таки они находятся на нижнем уровне, не дают сильно укрепиться тенге. При этом Нацбанк достаточно свободно и открыто дал верхнюю границу, и тенге может ослабевать. То есть регулятор не тратит резервы на поддержание курса, они пополняют резервы за счет скупки долларов. Вот при тех объемах интервенций, которые сегодня осуществляются, на мой взгляд – да, все делается правильно.

Поскольку позволить тенге сильно укрепиться, не имея пока четкого понимания, что это долгосрочная тенденция, и цена на нефть будет только расти, это высокие риски.

В принципе, мы видим, что какая-то стабилизация курса есть.

– Какие цели вы ставите перед собой в 2016 году?

– Мы всегда ставим перед собой амбициозные цели. Я всегда говорю коллективу – это год не кризиса, а год возможностей. Потому что у Халык банка ситуация лучше, чем у многих, в плане определенной подушки безопасности, которая у нас уже сформирована, высокий капитал.

Мы готовимся к разным сценариям: проводим стресс-тесты не только по отношению к Халыку, но и к системе в целом.

В принципе, по тем целям и задачам, которые мы поставили перед собой, мы продолжаем активно продвигаться вперед. Перед фронтальными подразделениями все равно стоит задача – прирост 10% по направлениям кредитования, комиссионным доходам, привлечению клиентов, развитию продуктов.

У нас есть стратегия развития, которую мы приняли в конце 2014 года, и в 2015 году – IT-стратегия. В эти направления мы продолжаем инвестировать, развивать, внедрять новые продукты и сервисы. Например, в середине марта наш дочерний Altyn Bank запустил цифровой банк Altyn-i. Эти направления для нас очень важны, и мы продолжаем развивать инновации и технологии.

Те направления, которые могут работать в режиме экономики, мы собираем. Например, маркетинг, реклама, тренинги, бизнес-командировки, внутрикорпоративные мероприятия и так далее. Пытаемся снижать свои расходы, контролировать их, но опять-таки, все, что касается фронтальной части – инвестиций, стратегических направлений развития – мы продолжаем развивать в силу наличия ресурсов: денежных, человеческих, временных. Готовимся ко всем разным сценариям. Надо будет – будем работать 24 часа в сутки, в три смены встанем (смеется).

– Спасибо за интервью!

Полную версию интервью читайте на www.kursiv.kz

ТЕНДЕНЦИИ

Добытый бюджет

30 крупнейших налогоплательщиков РК по итогам 2015 года



Рейтинг

В 2015 году ТОП-30 налогоплательщиков страны пополнили казну на 2,09 трлн тенге. Это на 45% меньше по сравнению с предыдущим годом (3,78 трлн тенге) и занимает 73,1% всех выплат 300 крупных налогоплательщиков правительства РК.

Лидерство по пополнению бюджета по-прежнему удерживает нефтяной сектор. На его долю приходится 83,61% от всех выплат или 1,75 трлн тенге. Крупные игроки сферы телекоммуникации направили в бюджет 102 млрд тенге, лидеры по производству и продаже табачных изделий 98,4 млрд тенге. Финансовые институты в лице двух крупных банков и ЕНПФ внесли 2,83% налоговых выплат в размере 59,3 млрд тенге.

Kursiv Research составил рейтинг 30 крупнейших организаций РК по сумме выплаченных налогов и иных обязательных платежей в бюджет за 2015 год.

Лидером по объему выплаченных налогов является ТОО «Тенгизшевройл» (ТШО), которое в 2015 году пополнило казну на 725 млрд тенге, что на 53% меньше по сравнению с 2014 годом. Компания владеет концессией на добычу нефти в одном из самых крупных и глубоких в мире нефтяных месторождений – Тенгизе, общие разведанные запасы которого составляют примерно 26 млрд баррелей. По данным компании, в 2015 году добыча сырой нефти была увеличена до 27,16 млн тонн или 217 млн баррелей, достигнув новых рекордов.

В начале февраля 2016 года пресс-служба предприятия информировала, что с 1993 по 2015 год прямые финансовые выплаты ТШО стране составили \$112 млрд, включая заработную плату казахстанским сотрудникам, закупки товаров и услуг отечественных товаропроизводителей и поставщиков, платежи государственным предприятиям, выплаты дивидендов казахстанскому партнеру, а также в виде налогов и роялти, перечисляемых в государственный бюджет. В 2015 году прямые выплаты государству составили \$8,2 млрд. В 2014 году эта сумма достигала \$14,7 млрд.

На втором месте «Карачаганак Петролеум Оперейтинг Б.В.» (КПО), консорциум, разрабатывающий в стране самое крупное газоконденсатное месторождение.

Выплаты компании в бюджет по итогам 2015 года составили 263 млрд тенге, что на 31% меньше, чем в 2014 году. Деятельностью оператора является добыча газа и попутной нефти на Карачаганакском месторождении. Подводя итоги производственной деятельности за 2015 год, в пресс-службе КПО сообщили, что в 2015 году компания добыла 141,7 млн баррелей в нефтяном эквиваленте стабилизированных и нестабилизированных жидких углеводородов, неочищенного и топливного газа. При этом объем обратной закачки газа для поддержания пластового давления составил 8652 млрд кубометров, что примерно соответствует 47,4% от общего объема добытого газа.

Третье место в рейтинге занимает АО «Мангистаунайгаз», основными промышленными объектами которого являются Каламакс и Жетыбай. Суммарная величина налогов, выплаченных в 2015 году, демонстрирует снижение на 56% – до 103 млрд тенге. Согласно финансовой отчетности, прибыль компании «Мангистаунайгаз» по итогам 2015 года сократилась более чем в 2 раза и составила 62,202 млн тенге, за аналогичный период 2014 года она равнялась 135,20 млн тенге.

Доход от реализации продукции и оказания услуг также сократился и обозначился в размере 400,90 млн тенге, тогда как за такой же период 2014 года он составил 658,83 млн тенге.

На четвертое место поднялось АО «Разведка Добыча «КазМунайГаз» (РД КМГ), в прошлом году занимавшее 39 место. В 2015 году совокупная величина выплаченных налогов составила 87 млрд тенге, когда в 2014 году объем равнялся 13,15 млрд тенге. Объем консолидированных доказанных и вероятных запасов РД КМГ, с учетом долей в совместных предприятиях, по состоянию на конец 2014 года составил 177 млн тонн. В целом, в 2015 году компания заработала 244 млрд тенге, против 47 млрд тенге в 2014 году. По данным отчетности, увеличение прибыли связано, в основном, со снижением расходов компании на 37,02% и переоценкой валютных активов, что компенсировало падение выручки из-за снижения цены нефти.

Выручка в 2015 году составила 530 млрд тенге, что на 37,35% ниже, чем в 2014 году (845,77 млрд тенге). Сокращение выручки связано с удешевлением стоимости нефти Brent на 47% и снижением средней цены поставок на внутренний рынок.

«Единственной компанией, связанной с недропользованием, которая показала рост налоговых выплат, является РД КМГ», – отмечает директор ТОО «BRB Invest» Галим Хусаинов, – «Однако данное увеличение в большей степени связано с тем, что РД КМГ является холдинговой компанией и сама не занимается добычей нефти. Согласно финансовой отчетности, РД КМГ имело у себя на счетах большой объем наличности, который хранился в иностранной валюте, что позволило получить доход положительной курсовой разницы в размере 706 млрд тенге, естественно, это позволило нивелировать сокращение доходности за счет снижения цен на нефть. Если убрать из совокупной прибыли группы курсовой доход, то группа в целом получила убыток от деятельности», – прокомментировал он.

Пятерку замыкает АО «СНПС-Актобемунайгаз», что сохранило прошлогоднюю позицию, несмотря на сокращение выплат. Компания осуществляет операционную деятельность на нефтегазовых площадях, территориально расположенных в пределах границ Актыубинской области. Сумма выплаченных налогов и других платежей в бюджет за 2015 год определилась в размере 77 млрд тенге, что снизилась на 60,81%. Снижение налоговых выплат, прежде всего, связано с полученным в 2015 году убытком в размере 299 млрд тенге. В начале года на встрече руководства компании по вопросу выполнения производственной программы отмечалось, что из-за снижения мировых цен на нефть общая прибыль за 2015 год оказалась ниже планируемой.

«Объем добычи нефти в 2015 году составил 4,56 тыс. тонн, объем добычи газа – 5,27 млрд кубометров, производство сжиженного газа – 379 тыс. тонн», – сообщил тогда генеральный директор АО «СНПС-Актобемунайгаз» Ван Цюньжэн. Доход от реализации составил 311 млрд тенге, таким образом снижение этого показателя достигло 35%. «Отрицательный финансовый результат составил 299 млрд тенге, и за 18 лет существования компании мы впервые столкнулись с такой ситуацией», – подчеркнул гендиректор.

Далее расположились компании: «Совместное предприятие «Казгермунай», «Оземунайгаз» и «Эмбаунайгаз», деятельность которых также связана с добычей сырой нефти и попутного газа. Выплаты данных компаний в бюджет страны составили 69,94 млрд тенге,

69,53 млрд тенге и 61,22 млрд тенге соответственно, что заметно ниже объемов за 2014 год.

«Первые восемь компаний рейтинга относятся к нефтедобывающим или связанным с ними компаниям. Практически все компании показали значительное снижение выплат налогов, что в первую очередь связано со снижением цен на нефть. Снижение цен на нефть значительно сказалось на рентном налоге, НДС и КРН. Рентный налог на экспорт сокращается за счет снижения цены и ставки налога, так как в Казахстане действует дифференцированная ставка налогообложения по данному налогу. НДС снизился за счет цены реализации нефти. КРН также упал за счет снижения цен на нефть, однако многие компании получили прибыль за счет переоценки валюты, имевшейся на балансе каждой из компаний, что нивелировало потери КРН в тенговом эквиваленте. Основные нефтедобывающие компании показали снижение более чем на 50% в тенговом выражении, однако в долларовом выражении данное снижение еще больше, так как в 2015 году курс тенге упал с 180 до 350 тенге за доллар», – поясняет Галим Хусаинов.

В данном рейтинге можно выделить компании, которые не относятся к нефтяной отрасли, но вошли в топ-30 крупнейших налогоплательщиков страны. Следом за крупными игроками нефтяного сектора расположились гиганты по производству и продаже табачных изделий «Филип Моррис Казахстан» и «Джей Ти Ай Казахстан». Совокупная доля выплаченных ими налогов и других платежей среди топ-30 увеличилась с 2,36% по итогам 2014 года до 4,70% в 2015 году.

Один из самых первых иностранных инвесторов в стране «Филип Моррис Казахстан» по итогам 2015 года выплатил в казну 48,51 млрд тенге, что на 1,47 млрд тенге или 2,94% меньше по сравнению с выплатами предыдущего периода. Тем не менее, это не помешало компании улучшить свою позицию в данном рейтинге с 14 места по итогам 2014 года до 10 места в 2015 году.

Также в рейтинг попали телекоммуникационные компании ТОО «КаР-Тел» и АО «Кселл», занявшие 14 и 15 места, с суммой выплаченных налогов в размере 34,90 млрд тенге и 34,45 млрд тенге соответственно. На 17 месте расположилась компания «Казхателеком», сумма налогов которой увеличилась на 15% – до 33,01 млрд тенге.

Из банковского сектора в тридцатку попали АО «Народный сберегательный банк Казахстана» (20-е место) с выплаченными налогами в бюджет РК в размере 26,32 млрд тенге. Это на 4% больше показателя предыдущего года, к тому же банк в соответствующем рейтинге прошлого года занимал 29 позицию, в 2015 году он поднялся на 11 место. Самый крупный банк страны «Казкоммерцбанк» расположился на 27 месте, пополнив бюджет на 16,88 млрд тенге, что на 14% меньше по сравнению с 2014 годом.

Заметный рост продемонстрировало АО «Единый накопительный пенсионный фонд», улучшив свою позицию с 62 места в 2014 году, до 29 позиции по итогам 2015 года. Фонд выплатил в казну в виде налогов и других платежей 16 млрд тенге, что на 87,68% больше показателя предыдущего года. Согласно отчетности компании чистая прибыль компании по итогам 2015 года составила 27,63 млрд тенге, против 11,83 млрд тенге годом ранее. Компания заработала, в основном, на росте комиссионных вознаграждений, в том числе инвестиционных доходов от пенсионных активов и переоценки иностранной валюты. «Если анализировать уве-

Топ-30 налогоплательщиков РК по итогам 2015 года						
Рейтинг	Изм. место	Наименование налогоплательщика	Деятельность	2015 год	2014 год	изм(%)
1	0	ТОО «Тенгизшевройл»	Добыча сырой нефти и попутного газа	724,72	1 550,86	-53,27%
2	0	«Карачаганак Петролеум Оперейтинг Б.В.»	Добыча сырой нефти и попутного газа	263,49	381,82	-30,99%
3	0	АО «Мангистаунайгаз»	Добыча сырой нефти и попутного газа	103,53	236,76	-56,27%
4	35	АО «Разведка Добыча «КазМунайГаз»	Добыча сырой нефти и попутного газа	87,47	13,15	6,65 раз
5	0	АО «СНПС-Актобемунайгаз»	Добыча сырой нефти и попутного газа	76,96	196,56	-60,85%
6	1	АО «Казгермунай»	Добыча сырой нефти и попутного газа	69,94	130,33	-46,34%
7	-3	АО «Оземунайгаз»	Добыча сырой нефти и попутного газа	69,53	219,93	-68,38%
8	-2	АО «Эмбаунайгаз»	Добыча сырой нефти и попутного газа	61,22	155,56	-60,64%
9	11	ТОО «Филип Моррис Казахстан»	Производство табачных изделий	49,90	39,34	26,83%
10	4	ТОО «Народный сберегательный банк Казахстана»	Банковское дело	48,51	49,98	-2,94%
11	-2	Филиал «Би Джи Карачаганак Петролеум Оперейтинг Б.В.»	Добыча сырой нефти и попутного газа	40,60	89,45	-54,60%
12	-2	Финансовая компания с ограниченной ответственностью «Аджи Карачаганак Б.В.»	Финансовое посредничество	38,09	82,71	-53,94%
13	3	АО «Казкоммерцбанк»	Банковское дело	35,52	45,55	-22,01%
14	18	АО «Бейнеу»	Производство чугуна, стали и ферросплавов	34,90	21,50	62,29%
15	4	АО «Кселл»	Прочая беспроводная телекоммуникационная связь	34,45	39,66	-13,12%
16	-8	АО «Казхателеком»	Прочая беспроводная телекоммуникационная связь	34,45	110,59	-68,85%
17	9	АО «Казхателеком»	Прочая беспроводная телекоммуникационная связь	33,01	28,67	15,16%
18	5	АО «КаР-Тел»	Прочая беспроводная телекоммуникационная связь	29,20	31,99	-8,73%
19	-4	АО «Народный сберегательный банк Казахстана»	Банковское дело	28,67	47,26	-39,33%
20	9	АО «Халык Банк»	Банковское дело	26,32	25,27	4,18%
21	1	АО «Казкоммерцбанк»	Банковское дело	25,84	35,51	-27,24%
22	-5	АО «Единый накопительный пенсионный фонд»	Негосударственное пенсионное обеспечение	25,76	43,22	-40,40%
23	-10	АО «Казхателеком»	Прочая беспроводная телекоммуникационная связь	25,42	52,88	-51,93%
24	78	АО «ERSAI»	Производство табачных изделий	22,16	3,79	5,85 раз
25	-7	АО «СНПС-Актобемунайгаз»	Добыча сырой нефти и попутного газа	20,36	40,93	-50,25%
26	25	АО «Народный сберегательный банк Казахстана»	Банковское дело	19,74	9,88	99,82%
27	6	АО «Казкоммерцбанк»	Банковское дело	16,88	19,63	-14,01%
28	-16	АО «Казхателеком»	Прочая беспроводная телекоммуникационная связь	16,20	59,12	-72,60%
29	33	АО «Единственный пенсионный фонд»	Негосударственное пенсионное обеспечение	16,15	8,61	87,68%
30	13	АО «Казкоммерцбанк»	Банковское дело	15,44	12,82	20,38%

Kursiv Research

- Добыча сырой нефти и попутного газа
- Производство табачных изделий
- Прочая беспроводная телекоммуникационная связь
- Транспортирование по трубопроводу
- Производство чугуна, стали и ферросплавов
- Прочие строительные работы, требующие специальных профессий
- Добыча урановой и ториевой руды
- Деятельность банков, за исключением, банка, являющегося национальным институтом развития, и его дочерней организации-лизингодателя
- Консультирование по вопросам коммерческой деятельности и управления
- Негосударственное пенсионное обеспечение
- Прочая профессиональная, научная и техническая деятельность, не включенная в другие категории

личение налоговых отчислений, то можно увидеть значительный рост налоговых выплат компаний ТОО «Ерсай Каспиан Контрактор», СП «Катко», ЕНПФ и «Кар-Тел», указывает Галим Хусаинов.

«Для понимания, за счет чего было увеличение налоговых выплат по данным компаниям, нужно больше данных. «Ерсай Каспиан», скорее всего, увеличил прибыль за счет

Кашагана, где идут активные работы по замене трубопровода, «Катко» увеличило прибыль за счет роста добычи урана и увеличения цен на уран на мировых рынках, ЕНПФ – за счет переоценки валютных позиций, «Кар-Тел» – скорее всего, за счет увеличения продаж стационарного интернета», – предположил эксперт.

Kursiv RESEARCH



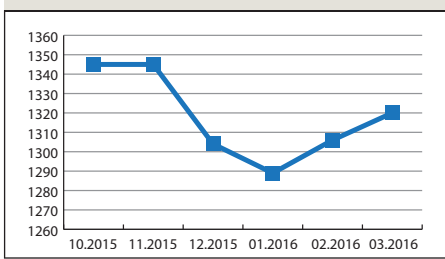
БАНКИ И ФИНАНСЫ:
СТРАХОВАНИЕ
НЕ ОПУСКАЕТ
РУКИ
»» [стр. 8]

БАНКИ И ФИНАНСЫ:
БЕЗНАЛИЧНОМУ БИЗНЕСУ
НУЖНА ИНФРА-
СТРУКТУРА
»» [стр. 9]

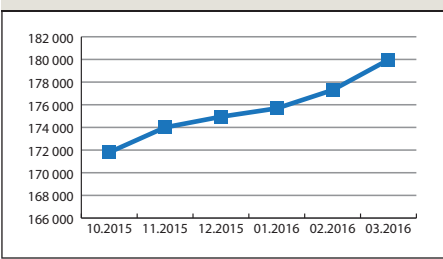
ИНДУСТРИЯ:
ПОСПЕШАЙ
МЕДЛЕННО
»» [стр. 10]

КУЛЬТУРА И СТИЛЬ:
КАК ВОЗВРАЩАЕТСЯ
ПРОШЛОЕ
»» [стр. 12]

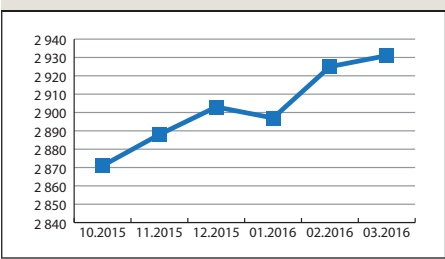
Количество действующих субъектов МСБ



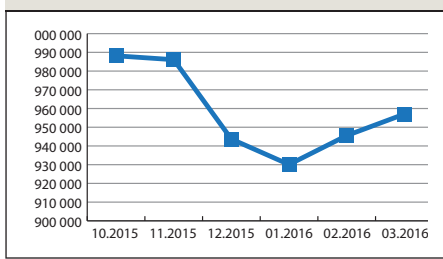
Юридические лица малого предпринимательства, ед.



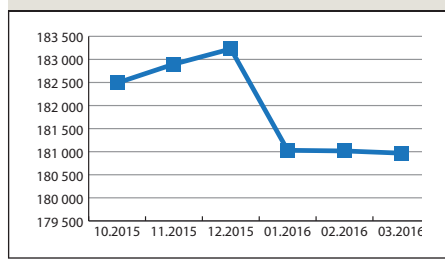
Юридические лица среднего предпринимательства, ед.



Индивидуальные предприниматели, ед.



Крестьянские или фермерские хозяйства, ед.



Операторы готовы к отдыху

Коммуникации

В российских СМИ появилось сообщение о том, что мобильный оператор «Вымпелком» намерен отказаться от скидок в роуминге, и его абоненты смогут говорить за границей минимум за 200 рублей (примерно 1000 тенге) в день. Накануне летнего сезона, когда спрос на услуги роуминга традиционно возрастает, с новыми предложениями выйдут и казахстанские операторы.

Анна ШАТЕРНИКОВА

Представители «Вымпелкома» сообщили, что с 13 апреля абоненты компании будут платить в международном роуминге 10 рублей за минуту разговора. Соответствующую информацию опубликовали «Ведомости». В момент первого входящего или исходящего звонка со счета абонента будет списываться в день 200 рублей (1000 тенге). Они составят плату за 20-минутный пакет голосовых вызовов, который можно в течение дня израсходовать на входящие или исходящие звонки.

Следующие минуты, начиная с 21-й, будут стоить 10 рублей (50 тенге). Этот принцип будет действовать в Европе и в наиболее популярных у туристов странах. Пакет звонков при поездках в страны СНГ будет меньше – 10 минут разговоров стоимостью 100 рублей (500 тенге), но минута в итоге обойдется в те же 10 рублей (50 тенге).

Российский «Вымпелком» сообщил, что новый тариф будет безальтернативным. Другие тарифные опции и пакеты минут в роуминге, включенные в некоторые тарифы, станут недоступны, а абоненты «Вымпелкома», отправившиеся за границу, будут подключаться к новому тарифу автоматически. Представители оператора объяснили российскому изданию, что несколько лет назад «Вымпелком» ввел пакетный принцип для роуминга мобильного интернета (40 Мб за 200 руб. (1000 тенге)), и он оказался востребованным: интернет-трафик в международном роуминге вырос на 65%, а абоненты стали скачивать на 53% больше данных.

Эксперты отмечают, что унификация услуги сделает роуминг более простым и прозрачным для абонентов. В то же время отсутствие альтернативных предложений свидетельствует о том, что оператор будет стремиться получить больше денег

с абонентов, которые много говорят за рубежом.

Что нового в Казахстане

В компании «Beeline Казахстан», которая также является частью международного холдинга VimpelCom Ltd, сообщили, что предложение, подобное российскому, действует и на казахстанском рынке. По словам **Александра Комарова**, который ранее занимал пост главного коммерческого директора, а с начала этого года стал главным исполнительным директором «Beeline Казахстан», в конце 2015 года оператор сообщил о снижении цен на звонки и SMS в роуминге по странам ЕАЭС, а также в Азербайджане, Молдове, Таджикистане, Узбекистане, Украине и Грузии за счет внедрения того же пакетного принципа. Если раньше в перечисленных выше регионах стоимость минуты входящего звонка в роуминге составляла 343 тенге, то после запуска нового предложения пакет из 10 минут разговора в роуминге в перечисленных направлениях будет стоить 350 тенге, то есть минута обойдется в 35 тенге. После первых 10 минут разговора каждая следующая также будет стоить 35 тенге до конца суток.

Ранее Beeline объявил о десятикратном снижении базовых тарифов на услуги интернета при между-

народном роуминге по странам Евразийского Союза, а также Азербайджане, Молдове, Таджикистане, Узбекистане, Украине и Грузии, прокомментировали в пресс-службе компании. Отмечено также, что благодаря нововведениям в политике роуминга, в прошлогодний летний сезон клиенты компании стали разговаривать на 27% дольше и скачивать в 4 раза больше данных.

На развитие доступности услуги роуминга работают и в «Кселл». Ранее действовавшая акция «Звонки в роуминге», когда для того, чтобы позвонить в Казахстан из более чем 100 стран мира по 50 тенге, требовалось каждый раз вводить специальную комбинацию, переведена в автоматический режим. Теперь только при первом подключении к данной акции необходимо набрать комбинацию *119# и после этого набирать номера можно в привычном режиме. «Мы сделали более удобной для абонентов Kcell саму механику подключения к роумингу. Упрощенная процедура действует только для тех номеров Kcell, которые не оформлены на юридические лица. Кроме того, абоненты Activ в 40 странах мира могут звонить, отправлять sms и выходить в интернет по 39 тенге за каждый сервис с акцией «Супер Роуминг». Это значит, что 39 тенге стоит минута звонка в Казахстан, 39 тенге стоит 1 SMS и 39 тенге стоит 1

Мб. Данная акция действует в популярных среди казахстанцев странах, в том числе, в Турции, Китае, России, ОАЭ, США, Японии, Таиланде, Германии и ряде других государств. Подключиться к ней можно всего за 200 тенге», – пояснила менеджер по корпоративным связям «Кселл» **Наталья Еськова**.

В шести странах – Грузии, Непале, Узбекистане, Таджикистане, Азербайджане и Кыргызстане – оператор предоставляет абонентам услуги по замене сим-карты. Часто путешествующим абонентам компания предлагает бонусную программу «Роуминг-клуб». Суть программы заключается в том, что за звонки и использование интернета в роуминге абоненты получают мили, которые можно затем обменять на авиабилеты или услуги в отеле. Схема начислений тоже простая – за каждую 1 000 тенге, потраченную в роуминге, абоненты Activ зарабатывают 10 миль. «Мы также проработали и сделали более удобной и доступной информацию по роумингу на наших корпоративных сайтах. Учитывая тот факт, что большинство путешественников – это пользователи смартфонов, мы создали специальный раздел, который поможет сократить расходы, активно пользуясь интернетом в роуминге», – отметила Наталья Еськова.

О планировании на летний сезон акций, связанных с роумингом, со-

общили и в «Tele2 Казахстан». Однако заместитель директора компании по продуктовым решениям **Жаныбек Артыкбаев** признает, что после девальвации из-за снижения платежеспособности населения объемы данной услуги сокращаются, поскольку достаточно большую долю в роуминге формировали именно туристы. «Мы продолжаем подписывать соглашения с зарубежными партнерами и увеличивать географию покрытия онлайн-роуминга и в целом количество стран, в которых можно пользоваться услугой роуминга. Для того чтобы предложить акции в роуминге, необходима определенная стабилизация курса национальной валюты по отношению к иностранным валютам, поскольку все взаиморасчеты с партнерами зачастую идут в евро и долларах», – пояснил Жаныбек Артыкбаев.

Он отметил, что с момента одномоментной девальвации компания не меняла тарифы, за исключением тарифов в некоторых сетях. Комментируя роуминговую политику в отношении Altel (напомним, что об объединении мобильного бизнеса обе компании объявили в конце прошлого года), представитель «Tele2 Казахстан» сообщил, что прилагаются все усилия для возможности увеличения как покрытия онлайн-роуминга, так и возможности.

Четыре причины, наглядно объясняющие выгоду оригинальных картриджей HP

Великолепное качество и высокие эксплуатационные характеристики оригинальных картриджей HP подтверждены авторитетными лабораториями. В отличие от совместимых картриджей, разговоры о преимуществе которых чаще всего голословны. Ниже представлены выводы большого исследования, охватывающего оригинальные и совместимые картриджи.

Качество печати совместимыми расходниками не выдерживают никакой критики

– При использовании лазерных картриджей сторонних производителей 47% пользователей сообщили о проблемах с качеством печати.
– Качество более чем 40% проверенных страниц, полученных при использовании картриджей сторонних производителей, было ограниченным или вовсе не пригодным для дальнейшего использования.

– Использование цветных лазерных картриджей сторонних производителей, как правило, характеризовалось неточными цветами по сравнению с отпечатками, которые были получены с использованием оригинальных картриджей HP.

– В основе оригинальных струйных картриджей и фотобумаги HP лежат технологии, которые обеспечивают высокую стойкость, которая более чем в 50 раз превышает стойкость отпечатков, достигаемой с использованием картриджей сторонних производителей.

Миф о надежности совместимых расходных материалов не имеет под собой никаких оснований – такие расходные материалы негативно влияют на срок службы печатающих устройств

– 28% картриджей сторонних производителей были неисправны уже при доставке или переставали нормально функционировать до истечения срока службы.

– 16% пользователей лазерных картриджей сторонних производителей столкнулись с неисправностями, протеканием, преждевременным израсходованием.

Попрощайтесь с подделками

С помощью смартфона можно легко проверить подлинность товаров HP

Наша трехуровневая система защиты от подделок.

Мобильная проверка подлинности позволяет мгновенно установить подлинность струйных и лазерных картриджей HP. Достаточно просканировать QR-код на защитной этикетке смартфоном. Не дайте подделкам испортить ваши документы – покупайте только оригинальные картриджи HP.

Подробнее на hp.kz

– По заявлениям 3 из 4 специалистов по сервису, использование картриджей сторонних производителей в принтерах HP сокращает срок их службы.

– Более 60% специалистов по сервису сообщили о том, что они ремонтируют принтеры HP намного чаще, если в них используются картриджи сторонних производителей.

– Техники также в три раза чаще обслуживают принтеры, вследствие использования лазерных картриджей сторонних производителей.

– При проведении испытаний у более чем 40% струйных картриджей сторонних производителей отмечались неисправности во время использования или даже при самом первом запуске печати. При этом, ни у одного оригинального струйного картриджа HP ничего подобного не замечено – они надежны на 100%.

Вы не задумывались о том, как влияют на окружающую среду совместимые расходные материалы?

– Использование оригинальных картриджей HP способствует снижению количества случаев необходимости перепечатки и, соответственно, снижению уровня неблагоприятного воздействия пользователей на экологию.

– Если вы возвращаете пустой картридж компании, занимающейся восстановительным ремонтом, нет никакой гарантии, что этот картридж не попадет на свалку, ведь 27% струйных картриджей и 18% лазерных картриджей, собранных такими организациями, непригодны для восстановления.

– Установлено, что восстановленные лазерные картриджи в равной или большей степени оказывали неблагоприятное влияние на окружающую среду

в сравнении с оригинальными картриджами HP.

Не все так просто, как кажется на первый взгляд

– Парадокс, но стоимость лазерных картриджей сторонних производителей может в итоге превысить стоимость оригинальных картриджей HP на 20%, если учитывать необходимость в перепечатке и надежность работы оборудования.

– Объем печати с использованием оригинальных расходных материалов HP, в среднем, на 50% превышает объем печати, обеспечиваемый картриджами сторонних производителей. Иными словами, у вас уйдет, в среднем, 6 струйных картриджей сторонних производителей для печати того же количества страниц, при этом, оригинальных – только 4.

– Схемы экономии HP позволяют еще больше снизить стоимость печати. Например, лазерные картриджи HP высокой емкости (X) позволяют сэкономить до 37% затрат на печать, а приобретение упаковок с двумя (dualpacks) или более (multipacks), как правило, позволяет сэкономить еще до 10% затрат. Кроме того, при использовании струйных картриджей XL можно сэкономить до 50% затрат, а при приобретении упаковок с несколькими (multipacks) – до 20%.

Как отличить оригинальный картридж HP

Существует несколько признаков, которые помогут отличить оригинальные картриджи HP от подделок. Ключевые признаки оригинальных картриджей HP – заметные защитные наклейки, стандартная цена, качественная упаковка и надежная работа.

Кстати, для удобства потребителей в HP разработано мобильное приложение, существующее в версиях для iOS и Android, которое позволяет сканировать QR-код и распознать контрафактную продукцию, а также сообщить об этом факте в HP.

Итак, за видимой экономией, которую дают совместимые картриджи, скрывается целый ряд вопросов, на которые у производителей подобных материалов просто нет ответа. Козьма Прутков изрек нетленное – «Зри в корень!». Не пора ли присмотреться к тому, что спрятано за «фасадом» дешевизны совместимого картриджа?

С любовью к АВТОВАЗу



На строящихся мощностях, как ожидается, будет локализовано 50% себестоимости автомобилей

Производство

ЕАБР может инвестировать средства в новый проект производства АВТОВАЗа в Казахстане. На первом этапе \$260 млн составят также кредитные средства, а на финансирование со стороны банка придется \$132 млн. Проект является первым в отрасли, реализуемым в партнерстве с этим финансовым институтом.

Анна ШАТЕРНИКОВА

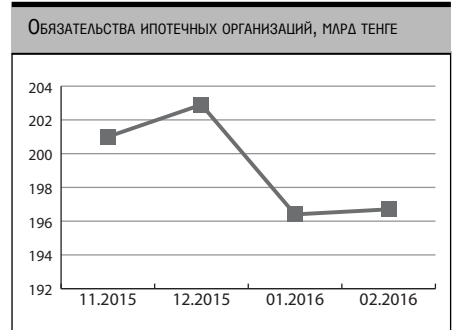
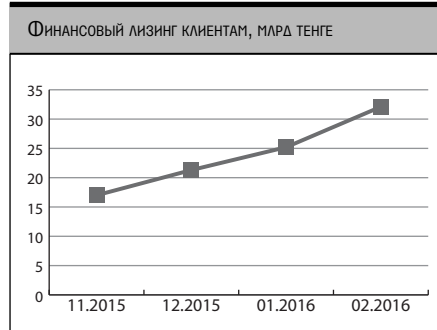
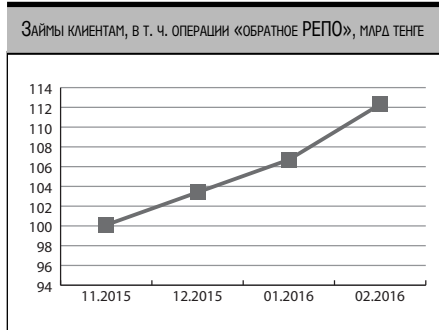
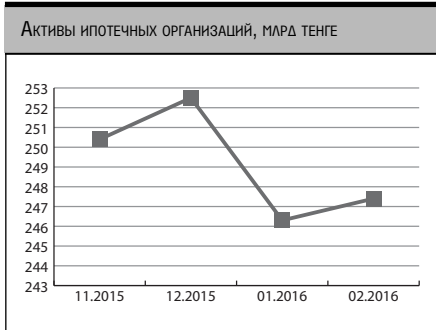
Строящийся в Усть-Каменогорске комплекс предприятий включает мощности сварки, окраски кузова и сборки автомобилей в объеме 120 тыс. единиц в год. Одним из звеньев будущего производства станет технопарк по выпуску автокомпонентов для поставки на основной конвейер и удовлетворения спроса на вторичном рынке.

«Мы обратились в ЕАБР прежде всего потому, что этот финансовый институт располагает ресурсами, необходимыми для работы с такими крупными проектами, как наш. Большинство банков стран ЕАЭС ограни-

чены в ликвидности, возможности привлекать средства на 10-15 лет у них нет. Такой горизонт финансирования как раз относится к профилю ЕАБР», – прокомментировал генеральный директор АО «АЗИЯ АВТО Казахстан» **Ержан Мандиев**. ЕАБР учрежден Казахстаном и Россией с целью финансирования проектов, способствующих экономической интеграции союзных государств. Никогда ранее, до начала строительства завода в Усть-Каменогорске, казахстанский и российский бизнес не замахивались на совместный промышленный проект с ежегодным объемом выпуска свыше \$1 млрд.

По мнению руководителя «АЗИЯ АВТО Казахстан», в результате реализации проекта в выигрыше окажутся обе стороны: АВТОВАЗ и его глобальные акционеры в лице Renault-Nissan получают гарантию долгосрочного партнерства и крепкие позиции на казахстанском рынке. В свою очередь, отечественный холдинг и автопром получат, с одной стороны, доступ отечественной продукции на рынок России и стран Центральной Азии, а с другой – тот объем сбыта и выпуска, который позволит Казахстану создать рентабельные производства автокомпонентов.

БАНКИ И ФИНАНСЫ



Дорогое удовольствие



Основная проблема заключается в источниках финансирования базового дохода

Бюджет

Большинство экономистов полагают, что Казахстан еще не готов к внедрению безусловного базового дохода (ББД), введение которого предполагает отмену всех социальных пособий и ежемесячную выплату абсолютно каждому гражданину Казахстана, независимо от его материального положения. На это у казахстанского правительства просто не хватит денег.

Динара ШУМАЕВА

Изучить возможность внедрения безусловного базового дохода (далее – ББД) поручил правительству президент **Нурсултан Назарбаев**. По задумке, при внедрении ББД необходимо будет отменить все социальные пособия. То есть студенты, многодетные и малоимущие семьи перестанут получать ежемесячные выплаты. Вместо этого на бюджетные деньги смогут рассчитывать все без исключения граждане республики по той лишь причине, что они граждане республики.

Размер ББД может быть равен текущему уровню прожиточного минимума в Казахстане – 22 859 тенге.

В теоретических дискуссиях сторонники этой концепции считают, что введение ББД решит проблему бедности и технологической безработицы, уменьшит проблему экономического неравенства, снизит затраты на администрирование социальных программ, так как не требует проверки пригодности, позволит людям заниматься тем, чем они хотят, а не тем, что требует рынок.

Так, как пишет на своей странице в Facebook председатель правления BRB Invest **Галим Хусаинов**, внедрение безусловного базового дохода увеличит внутренний спрос и будет стимулировать внутренних производителей.

«Действительно, часть населения получит дополнительный доход, который может быть направлен на потребление, однако в структуре нашей экономики есть два нюанса: во-первых, инфляция может нивелировать данный эффект, а во-вторых, высокая доля импорта в структуре потребления будет увеличивать импорт и эффект перенесется на страны-импортеры», – пишет он.

За счет безусловного базового дохода будет решен вопрос с бедностью, так как бедное население будет получать достаточный доход для своего существования, а это повлияет на преступность и социальное напряжение в обществе.

Противники такой меры считают, что это труднореализуемо в текущей политической ситуации, система требует больших расходов, безусловный основной доход уменьшает ценность труда, особенно низкооплачиваемых работ.

Кроме того, ББД может стать причиной притока мигрантов. Также такая система создаст условия, в которых инвалиды, хронически больные, пожилые и другие подобные группы остаются неадекватно со своими проблемами и обществу уже не нужно обращать на них внимание.

Мировой опыт

Несмотря на все положительные аргументы, практический опыт введения ББД небольшой. Так, с января 2008 по декабрь 2009 года жители Омитаре и Оччиверо в Намибии получили 100 намибийских долларов в месяц. Отмечается уменьшение бедности, повышение экономической активности, уменьшение уровня преступности, увеличение уровня посещаемости в школах.

На сегодняшний день вопрос введения ББД серьезно рассматривается в Финляндии, Нидерландах, Швейцарии и Канаде.

Так, Финляндия с 2017 года в течение двух лет будет выплачивать по 550 евро 10 тыс. трудоспособных финнов независимо от их занятости. Сумма примерно равна пособию по безработице и рассчитана исходя из минимальных потребностей жителя страны. Если эксперимент будет успешным, безусловный доход в размере 800 евро заменит собой систему социальных пособий Финляндии. Программу безусловного дохода запустили в одном из городов Нидерландов Утрехте в январе 2016 года. Там выплаты составили 900 евро на человека.

Голосование по введению безусловного дохода в Швейцарии пройдет в июне 2016 года. Предполагается, что выплата составит 2500 швейцарских франков (2250 евро), а детям – 625 франков.

Программу безусловного дохода планируют запустить в Онтарио (Канада) в рамках бюджета 2016 года.

В Казахстане пока официальная позиция государственных органов достаточно скептическая. По заявлению Министерства здравоохранения и социального развития РК, данная мера лишь приведет к дополнительным социальным обязательствам государства и иждивенческим настроениям в обществе.

Слишком дорого для Казахстана

По словам большинства казахстанских экспертов, при всех существующих плюсах и минусах основная проблема заключается в источниках финансирования данного проекта и для его финансирования Казахстан должен производить достаточно добавленной стоимости.

Как считает директор Центра макроэкономических исследований **Олжас Худайбергенов**, в таких странах, как Швейцария и Финляндия, введение ББД рассматривается как инструмент повышения производительности населения, которая дошла до своего пика.

«Теперь там пытаются людям создать условия, при которых они будут выбирать работу, которая нравится, что должно повысить производительность труда. У нас же до пика производительности еще далеко, поэтому у нас это больше инструмент борьбы с бедностью», – говорит экономист.

Он считает, что внедрить подобную концепцию в Казахстане практически невозможно, поскольку это очень дорого.

«Если возьмем среднюю зарплату, которая равна 120 тыс. тенге, умножив на 12 (месяцев), а потом на количество граждан, то получится 17,5 млн тенге. Итого выходит 25,2 трлн тенге, тогда как весь госбюджет равен 8 трлн тенге, в том числе на социальные обязательства около 2 трлн тенге. Надо сравнить 25,2 и 2 трлн тенге. Фактически введение базового до-

хода в швейцарской конструкции, на уровне средней зарплаты, предполагает увеличение социальных обязательств в 12 раз. Иначе говоря, это просто нереально», – полагает эксперт.

Такие же приблизительные расчеты привел на своей странице в Facebook **Галим Хусаинов**, комментируя введение ББД.

«Если безусловный базовый доход будет гарантирован каждому гражданину РК на уровне прожиточного минимума, то несложно посчитать общую годовую потребность: прожиточный минимум – 22 859 тенге, население страны – 17 693 500 человек, итоговая потребность – 22 859 x 17 693 500 x 12 = 4,8 трлн тенге.

Общая расходная часть бюджета на 2015 год составляла 8,227 трлн тенге, из них на социальное обеспечение – 1,713 трлн тенге. Другими словами, даже если отменить все льготы и социальные выплаты, то государственный бюджет должен вырасти на (4,853 – 1,713 = 3,14) 3,14 трлн тенге, или на 38%, что в текущих условиях просто невозможно!» – пишет Г. Хусаинов.

По его словам, общие налоговые поступления за 2015 год без учета нефтяных доходов (которые поступают в Национальный фонд) составили 4,883 трлн тенге. Соответственно, увеличение налоговой нагрузки должно быть как минимум на 64%.

«В текущих условиях повышение налоговой нагрузки на 64% маловероятно, а экономически нецелесообразно», – считает он.

По мнению экономистов, единственно возможным источником при текущем государственном бюджете может быть только увеличение налоговой базы за счет роста экономики. Соответственно, чтобы возможно было покрыть такой дефицит при текущих экономических показателях, нужно, чтобы экономика выросла как минимум на 65%.

«В этом году ожидается рост на уровне 0, соответственно расширение налоговой базы можно наблюдать только со следующего года. Предположим, что средний рост в ближайший 10 лет будет на уровне 3% годовых, это означает, что чтобы вырасти на 65%, нужно порядка 17 лет непрерывного роста по 3% в год, чтобы была возможность выплачивать минимальный уровень дохода», – комментирует **Галим Хусаинов**.

Таким образом, вопрос о возможности внедрения безусловного базового дохода является неактуальным и может быть рассмотрен в 2034 году, через 18 лет.

По мнению профессора КБТУ **Кайрата Мынбаева**, ББД на первый взгляд является упрощением, но на самом деле ввиду необходимости учета большого числа параметров будет усложнением.

«Найдутся желающие погреть на этом руки. Самое главное – подчитать, во сколько это обойдется бюджету. Подозреваю, что таких расчетов нет», – говорит К. Мынбаев.

На вопрос, почему вопрос о введении ББД встал в Казахстане именно сегодня, **Олжас Худайбергенов** считает, что просто эта тема была выведена на серьезный уровень в Швейцарии и Финляндии, из-за чего вопрос стал актуальным и в Казахстане.

По мнению **Кайрата Мынбаева**, может быть, кому-то захотелось поднять престиж правительства в условиях кризиса.

Страхование не опускает руки

Страхование

Аналитики международного агентства Standard & Poor's (S&P) прогнозируют ухудшение условий операционной деятельности страховых компаний в 2016 году. Однако страховые компании не согласны с таким прогнозом, по их мнению, на рынке могут появиться позитивные тенденции. Кроме этого уже наблюдается интерес к добровольному страхованию со стороны как бизнеса, так и населения.

Ольга КУДРЯШОВА

«По нашему мнению, условия операционной деятельности для страховых компаний в Казахстане продолжают ухудшаться в 2016 году, что отражает ограниченные перспективы развития казахстанской экономики, прекращение роста ВВП в результате значительного падения мировых цен на нефть и резкую девальвацию тенге, а также возросшие риски, связанные с банковским сектором Казахстана», – сообщает в отчете агентства.

В S&P прогнозируют, что рост рынка в 2016–2017 годах составит не более 3–5% в номинальном выражении и поддерживаться он будет главным образом за счет добровольных видов страхования. Однако темпы роста, скорее всего, будут отрицательными.

«В настоящее время мы негативно оцениваем рост страхового рынка (ранее мы давали нейтральную оценку рыночного роста этого сектора). Пересмотр нашей оценки отражает сокращение спроса на добровольные виды страхования. Этот факт отрицательно влияет на перспективы роста в реальном выражении. В 2015 году темпы роста казахстанского сектора страхования иного, чем страхование жизни, сократились до 6% по объему подписанной страховой премии-брутто по сравнению с тем же периодом 2014 года», – указано в сообщении.

На разных полюсах

Взгляды страховщиков на прогнозы агентства разошлись. Если одни согласны с ним, то другие считают их слишком радикальными.

По мнению заместителя председателя правления АО «СК «НОМАД Иншурэнс» **Ирины Роздиной**, прогноз довольно жесткий. «Standard & Poor's ожидает, что рост рынка в 2016–2017 годах составит не более 3–5%, и здесь нам не совсем понятен их негативный прогноз. Standard & Poor's консервативно смотрит на прогнозы по всему Казахстану, опустив его рейтинг на несколько ступеней ниже, чем иные рейтинговые агентства», – отмечает она.

Страховщики экономят

В S&P также ожидают, что казахстанские страховщики будут стараться оптимизировать затраты для улучшения показателей страховой деятельности. Политика многих страховых компаний уже давно направлена на оптимизацию, однако в ближайшее время страховщики не планируют радикально снижать расходы.

«Компания уже давно взяла курс на оптимизацию расходов и занимает умеренно консервативную политику в части инвестирования и перестрахования, а также снижает свои риски посредством автоматизации всех процессов. Мы не склонны оценивать ситуацию как негативную, поэтому не планируем кардинально снижать риски», – отметила г-жа Роздина.

В СК «Салем» рассказали, что уменьшаются аквизиционные расходы, неэффективные менеджеры, ужесточается политика андеррайтинга, повышаются тарифы на убыточные виды страхования и так далее.

«Мы постоянно мониторим убыточность по видам страхования, изменяем подходы к размерам агентских вознаграждений, оптимизируем наши административные расходы», – добавил председатель правления СК «Көммекс-Өмір» Ханин.

По оценке компании АО «Халык-Лайф», острой необходимости в сокращении операционных расходов нет. «Что касается рисков, то текущий уровень риска-аппетита компании является для нас вполне комфортным, и мы не планируем его изменений в ближайшей перспективе», – пояснил в АО «Халык-Лайф».

Прогнозы в будущее

По информации аналитиков S&P, в 2015 году рынок сократился на 7,6% в связи с высокой инфляцией (13,6%). Сокращение коснулось главным образом добровольных видов страхования в корпоративном секторе, в частности в сегменте

страхования грузов и страхования ответственности.

В компании по страхованию жизни АО «Халык-Лайф» отмечают, что макроэкономическая ситуация способствует снижению деловой активности отечественных предприятий, соответственно, предприятия сокращают расходы на добровольные виды страхования.

«Мы полагаем, что все же динамика страхового рынка будет положительной, учитывая, что инфляция в 2015 году достигла своего порогового значения в 13,6% и пойдет на спад в предстоящий период. По прогнозу Национального банка, она составит около 8%. Мы полагаем, что она будет все же находиться в районе 9–11%», – считает Ирина Роздина.

По мнению г-жи Роздиной, Казахстан не ожидает стрессовых ситуаций, которые произошли за 2015 год, поэтому в компании не предвидят сценариев для негативного развития в секторе.

Г-жа Роздина отметила, что бизнес стал активно проявлять интерес к страхованию имущества, что также способствует росту страховых премий по добровольному виду страхования. Кроме того, появился тренд по страхованию частных домов. «Люди, вложившие в свое жилье большие деньги, стали серьезнее задумываться о сохранности своего имущества и своих активов», – подчеркнула она.

В АО «Халык-Лайф» не ожидают роста рынка в сравнении с 2015 годом, равно как и снижения. «По нашим прогнозам, результаты 2016 года будут близки к результатам 2015 года», – подытожили в компании.

Спасительное решение

«Основной акцент должен быть сделан на развитии добровольного страхования. Для этого сегмента характерно недострахование, в том числе по таким классам, как страхование недвижимости и других видов имущества физических лиц, страхование ответственности, а также страхование различных рисков малого и среднего бизнеса», – считает Олег Ханин.

АО «Халык-Лайф» считает, что при нынешних макроэкономических условиях драйвером роста могли бы выступить новые обязательные виды страхования, а также стимулирующие страхование, в частности долгосрочного накопительного страхования жизни, со стороны государства.

Резкое укрепление тенге становится большим из зол

<<< стр. 1

Ревизия или лавирование?

Мартовская аномалия
Аналитики «Халык Финанс» **Аскар Ахмедов** и **Мурат Темирханов**, комментируя в своем обзоре беспрецедентные мартовские интервенции

пишут, что сейчас, «после объявления о начале интервенций на валютном рынке, сделанных НБК в марте, становится понятны причины таких аномалий». (Аномалиями выглядело существенное отставание тенге от динамики нефти и российского рубля.)

Авторы отчета считают, что такой объем интервенций, а также снижение зависимости от движения нефти и рубля «уже нельзя объяснить» недопущением значительных колебаний курса на небольших объемах торгов. По всей видимости, «все-таки регулятор придерживается политики «укрепляться не даем, а вверх пусть плавают», что идет вразрез с политической инфляционной таргетированием и свободным плаванием курса тенге. Снижение волатильности тенге является следствием такой политики».

Аналитики полагают, что такие действия Нацбанка подрывают доверие к денежно-кредитной политике. Также асимметричная курсовая политика, позволяющая тенге только слабеть, вновь усилит девальвационные ожидания, которые сильно ослабли после объективного укрепления тенге с начала года. Все это может повернуть вспять намечившиеся положительные тенденции по дедолларизации депозитов.

Г-да Ахмедов и Темирханов перечислили также возможные, по их мнению, мотивы регулятора в стремлении ограничить укрепление тенге в марте. Они могут состоять из явно не соответствующих мандату Нацбанка поддержки с помощью слабого тенге доходов госбюджета, а также повышения конкурентоспособности казахстанских производителей. Возможность пополнения валютных резервов страны находится в рамках мандата регулятора, однако такие покупки, если следовать политике инфляционного таргетирования, должны делаться по заранее объявленному плану.

В одном из своих последних интервью председатель Нацбанка призвал аналитические службы банков к более активному комментированию происходящего на финансовых рынках для полноты понимания ситуации.

Появившаяся не случайно транспарентность Нацбанка, публикующей ежемесячно сумму валютных интервенций и ежедневно сумму своих открытых позиций по операциям в тенге, и фиксация аналитиками расхождений практики с объявленной политикой инфляционного таргетирования выглядят институциональным изменением и на самом деле создают серьезные сложности для реализации в долгосрочном периоде политики типа «укрепляться не даем, а вниз пусть плавают», поскольку для этого, если возникнет долгосрочный фундаментальный тренд на укрепление, пришлось бы отменить режим свободного плавления, что в очередной раз подорвало бы доверие к денежно-кредитной политике и привлекательности тенге.

В ситуации неопределенности до объявления результатов встречи нефтесектортеров в Дохе 17 апреля пока действия Нацбанка выглядят все лавированием в ожидании формирования фундаментального тренда, а не решением поступиться принципами. К тому же Нацбанк предупредил, что речь идет о покупках в условиях предложения валюты, «носящего внутренний системный характер».

Главный экономист ЕАБР **Ярослав Лисовский**, комментировавший для «Курсив» участие Нацбанка на валютном рынке еще до объявления суммы интервенций, отметил: «Аргументы в пользу валютных интервенций могут быть связаны с необходимостью пополнения резервов на фоне меняющейся конъюнктуры сырьевых рынков и возможности возобновления падения цен на нефть. Можно также отметить, что и в российской практике обозначался некоторый отход от свободного плавления рубля при его укреплении, что было связано с не-

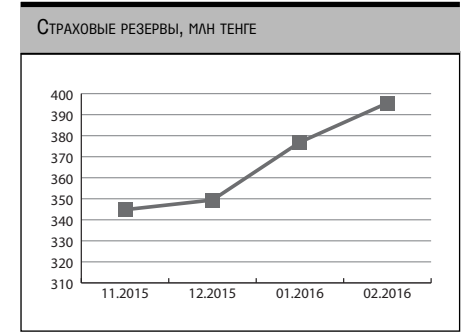
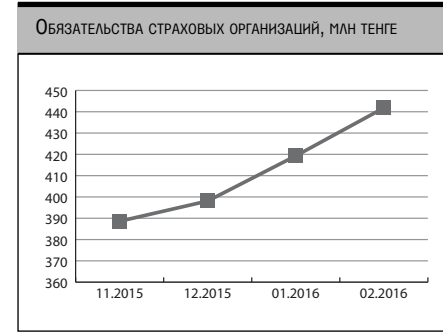
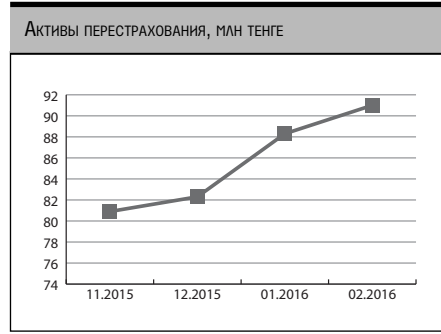
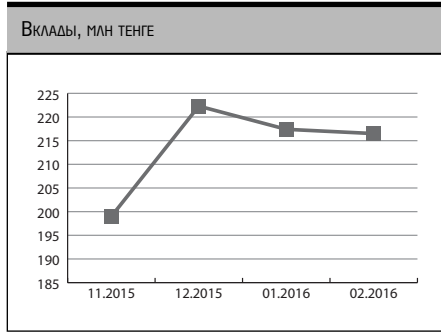
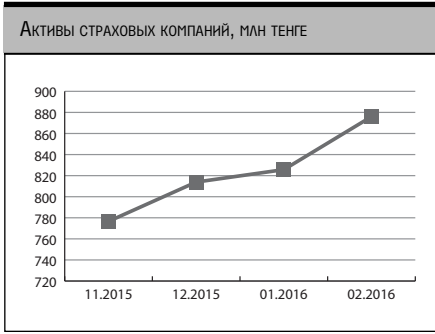
обходимостью пополнения резервов, а также, возможно, опасениями относительно воздействия укрепления рубля на рублевые доходы бюджета и ценную конкурентоспособность реального сектора экономики».

В нынешней ситуации волатильности рубля, который в гораздо большей степени коррелирует с ценами на нефть, чем тенге, многие российские аналитики считают, что при укреплении рубля до уровня выше 65 за доллар центральный банк выйдет на рынок и начнет пополнять свои резервы, покупая доллары.

Российский министр финансов **Антон Силуанов** предложил на этой неделе, правда в качестве средства от укрепления рубля, не покупку долларов центральный банком, а введение нового бюджетного правила, при котором в суверенный фонд изымаются все доходы от нефти при цене выше \$50 и таким образом не допускается укрепление рубля и создаются предпосылки для здорового экономического роста.

Подобные идеи, очевидно, носятся в воздухе. Например, **Ораз Жандосов**, бывший в прошлом первым вице-премьером и председателем Нацбанка, говорил в марте, что в случае восстановления нефтяных цен доходы от них не следует пускать на финансирование внутренних потребностей экономики. Предлагаемым им рецептом использования этих денег является оплата учебы казахстанцев в любых мировых университетах в случае поступления туда, а также закупка иностранного вооружения для повышения оборонного потенциала страны.

В начале недели на казахстанском валютном рынке тенге реагировал на появившиеся фундаментальные факторы в виде подорожания нефти, укрепившись на утренней сессии в понедельник на 3 тенге, до 337,17 за доллар, при объемах биржевого валютного рынка в тот день в \$155 млн. Во вторник произошло укрепление до 335,60, а объемы торгов в тот день превысили \$285 млн, что уже никак нельзя назвать маленькими объемами и может означать приближение точки разворота рынка.



Банки меняют подходы к бизнесу



Нацбанк будет вынужден поддерживать базовую ставку на высоком уровне

Рейтинги

Аналитики согласны с оценками Standard & Poor's относительно ситуации в банковской сфере Казахстана. Специалисты сравнивают развитие сценария на казахстанском рынке с прошлогодней ситуацией в России и отмечают, что по-прежнему стабилизировать рынок сможет рост цены на нефть. Однако в текущей ситуации банкам необходимо менять инструменты ведения бизнеса.

Ольга КУДРЯШОВА

По мнению службы кредитных рейтингов Standard & Poor's (S&P), в 2016 году в казахстанской экономике будет отмечаться стагнация или некоторый спад вследствие низких цен на нефть, а также сокращения объемов экспорта и потребления. Аналитики агентства прогнозируют снижение качества активов казахстанских банков на фоне снижения темпов роста ВВП, обесценения тенге и увеличения доли проблемных кредитов.

«Принимая во внимание высокие риски в казахстанском банковском секторе, мы ожидаем пересмотра рейтингов казахстанских банков в 2016 году», – отметили в агентстве.

Начальник аналитического департамента Schildershoven Finance Владимир Малиновский считает, что рынок действительно ожидает не самый простой год и его можно сравнить со сложностями, которые пережила в 2015 году российская банковская система. Специалист прогнозирует ухудшение качества заемщиков, а также ограничение банковской маржи в результате роста заемных средств.

«Негативные тенденции в банковской сфере Казахстана протекают с начала 2015 года. Фактически ситуация та же, что и в России, разница лишь в том, что в нашей стране помимо кризиса и падения стоимости сырья ситуацию усугубляют санкции», – сказала замдиректора аналитического департамента «Альпари» Анна Кокорева.

Аналитик инвестиционного холдинга «ФИНАМ» Богдан Зварич также отмечает, что ситуация в банковской сфере Казахстана немного похожа на ту, что наблюдалась в России, за одним исключением. «Большинство банков не потеряло возможности внешнего фондирования. Однако это не изменило негативного действия ослабления национальной валюты. Так, многие банки используют дешевое фондирование в евро и долларах, валютах с низкими ставками. А работают при этом в зоне тенге», – отметил специалист.

Член правления АО Halyk Finance Мурат Темирханов помимо указанных причин отмечает, что негативно на финансовом секторе отразится и высокая базовая ставка. «Из-за высокой инфляции Нацбанк будет вынужден поддерживать базовую ставку на высоком уровне, что неблагоприятно скажется на финансовых результатах всех банков. Также большая неопределенность в нашей экономике, скорее всего, не позволит существенно снизить высокую степень долларизации депозитов в этом году, что будет сильно затруднять работу банкам», – пояснил специалист. Таким образом, 2016 год будет сложным для банковской системы, что негативно повлияет на прибыльность, а некоторые банки и вовсе приведут к убыткам.

Г-н Зварич добавил, что банкам, которые вернут себе средства, выданные в качестве кредитов в тенге, придется переводить их в валюту и возвращать внешним кредиторам. Однако эти суммы будут разниться, и эту разницу банкам придется покрывать из собственных средств. «Плюсом здесь является то, что они могут просто рефинансировать свои долги, однако обслуживание долга также идет в иностранной валюте, что делает его более дорогим», – пояснил аналитик.

«Впрочем, постепенно восстанавливающаяся нефть, вероятно, позволит Центральному банку Казахстана раньше перейти к смягчению политики, что позволит банковской системе уже, возможно, во второй половине этого года вздохнуть свободнее», – добавил г-н Малиновский.

Спасение по-прежнему в нефти

Г-н Зварич также полагает, что спасение для банков по-прежнему

в нефти. «Безусловно, восстановление цен на нефть будет способствовать улучшению ситуации в банковском секторе. Это приведет к укреплению тенге, в результате чего банкам станет проще обслуживать взятые за рубежом кредиты. Также это позволит улучшить ситуацию с просроченными кредитами – улучшение покупательной способности населения приведет к снижению трат на повседневные нужды и позволит должникам находить средства на расчеты по своим долгам. Это будет способствовать высвобождению средств из резервов и улучшит банковские показатели», – отметил г-н Зварич.

В 2016 году ситуация будет зависеть от цен на сырье, стабильности тенге и положения дел у основных торговых партнеров, в частности у России. Пока ситуация на рынке неустойчивая, банки РФ и Казахстана переместили свой взгляд в сторону инвестиций и продуктов с наименьшим риском. Речь идет о вложениях в надежные долговые ценные бумаги. Сами же банки пересмотрели свою политику по выдаче кредитов, в основном отдавая предпочтение залоговому кредитованию. Также была изменена политика относительно валютных продуктов. Можно сказать, что банки стали меньше работать с валютой, отказались от валютной ипотеки, менее активно привлекают валютные вклады. В общем, делают все, чтобы снизить риски от валютных колебаний.

Сократить риски

«В текущих условиях одной из основных задач для банков является правильный выбор объектов инвестирования», – считает г-н Малиновский.

Г-н Темирханов отмечает, что инструментов, способных сократить риски, нет, однако меняются подходы банков к ведению бизнеса. «Сокращаются расходы, которые можно безболезненно сократить. То есть меняется цель: пусть банк меньше зарабатывает, но будет лучше подготовлен к значительному возросшим рискам», – поясняет он.

«Стабилизировать ситуацию в отрасли может более жесткий надзор со стороны Национального банка. Чистка сектора от слабых игроков и, как следствие, укрупнение банков могли бы дать положительный результат: на рынке остались бы только сильные игроки, которые проводят менее рискованную политику и отличаются стабильностью», – заключила г-жа Кокорева.

Основы головных болей

Основными проблемами банков остаются просроченная задолженность, качество кредитных портфелей и снижающаяся прибыль, говорят специалисты. «Большой проблемой для ряда банков является рост просроченной задолженности, которая в целом по сектору в Казахстане превышает 8% (норма 5%). В связи со снижением экономической активности населения и предпрятий, падением доходов и покупательной способности сократилась и прибыль банков», отмечает г-жа Кокорева. «Недавно банки имели большую проблему с ликвидностью тенге, однако в феврале Нацбанк решил эту проблему, предоставив реоливерированный доступ к своим средствам по базовой ставке. Курс нацвалюты уже стал прогнозируемым, поскольку теперь хорошо видна его связь с ценами на нефть и курсом рубля», – добавил г-н Темирханов.

Реанимация в агростраховании

Страхование

Недостаточная эффективность действующих механизмов обязательного страхования в растениеводстве в Казахстане заставляет Министерство сельского хозяйства вносить концептуальные изменения и предложить новый законопроект. По оценкам генерального директора ТОО Interconsult info Марины Шиповаловой, в настоящее время на рынке осталось всего две страховых компании, осуществляющих обязательное страхование в этом сегменте. Изначально игроков было немногим больше – шесть, но они отказались от соответствующих лицензий под влиянием очень высокого уровня убыточности, превышающего в последние годы 100%.

Денис КРАВЦОВ

Не ждать милостей от природы

Первым из изменений от министерства станет определение более адекватных тарифов страхования, которые будут утверждаться Минсельхозом на основе актуарных расчетов с более полным учетом региональных различий. По оценкам заместителя директора инвестиционной политики и финансовых инструментов министерства Азамата Хамиева, среди других важнейших вносимых новаций, например, ужесточение ответственности сельхозпользователей за отсутствие полиса обязательного страхования и пресечение демпинга со стороны взаимных страховых обществ (ВСО), оставивших мало места в сегменте для страховых компаний. Изменяется также принцип дотации страхования растениеводства со стороны государства, если ранее частично покрывались страховые выплаты, теперь планируется дотировать страховые премии. Для этого будет создан специализированный фонд агрострахования, собственником которого будет один из государственных сельскохозяйственных холдингов. При этом фонд будет выстраивать отношения со страховыми компаниями и ВСО в рамках простой и критической моделей. Простая модель будет предусматривать концентрацию большей части страховых премий, собранных компаниями и ВСО, получение субсидий и осуществление большей части выплат самим фондом. Критическая модель не предусматривает возможности участия ВСО, только страховых компаний. Причем в ее рамках они смогут аккумулировать большую часть премий и осуществлять выплаты самостоятельно,

вмешательство фонда будет происходить лишь тогда, когда компании не смогут выполнять обязательства из-за убытков, в этом случае осуществлять выплаты будет фонд.

Достаточна ли плотность метеостанций?

В ходе дискуссии некоторые опасения страховщиков вызвала возможность, что такая ситуация возникнет до того, как фонд накопит необходимый объем средств, что повлечет за собой необходимость привлечения кредитов и дальнейшего увеличения взносов со стороны участников рынка. Г-н Хамиев, однако, убежден в том, что в случае возникновения такой ситуации сроботает, во-первых, капитализация от государства, которая будет у создаваемого фонда, а во-вторых, дальнейшие субсидии премий со стороны государства. Еще одним изменяемым принципом станет компенсация затрат сельхозпроизводителей исходя из фактических, а не нормативных затрат. Представитель Минсельхоза также отметил, что в министерстве думают о введении страхования не только в растениеводстве, но и в животноводстве и проект соответствующего закона может начать разрабатываться в этом году, его концепция, однако, еще не определена.

Иностранные участники экспертного обсуждения в ходе конференции «Страхование в Центральной Азии» немного разошлись в оценках, насколько продвинуты формы агрострахования, и в частности использование индексного страхования с использованием удаленного зондирования, применимы в Казахстане. По оценкам Марианы Лемик-Сарамандик из Eurora Reinsurance Facility, в некоторых регионах Казахстана нет достаточной плотности метеорологических станций. Ханс Фейен из Swiss Re отметил, что, по их оценкам, плотность достаточна, по крайней мере в тех регионах, где основной культурой является пшеница. Г-н Фейен считает, что индексное страхование может стать удачным вариантом для пилотного проекта в Казахстане. Похожая система, хотя и с существенными различиями, применена Swiss Re в Румынии. Там, в частности, определены объемы осадков на гектары застрахованных площадей в весенний и летний период и суммы страховых выплат: \$8 весной и \$3 летом, которые составят страховые выплаты при недостатке влаги в размере миллиметр на гектар, определяемой на объективной основе. Российский эксперт Юрий Волоник отмечает, что в последние

пять лет стали крайне актуальными проблемы, связанные с мошенничеством в агростраховании, и независимые эксперты на деле не являются таковыми из-за конфликта интересов. Страховщики также сталкиваются с большим количеством фальшивых документов, в том числе метеорологической информации. Российские страховщики идут по пути использования западной системы оценки погодных аномалий с помощью анализа снимков со спутников, которая позволяет видеть развитие ситуации по каждому полю. Помимо объективности система оказывается и дешевле «ручной» экспертной оценки.

Эксперты не стали оценивать концепцию, предлагаемую Минсельхозом, отметив, что слишком многие вещи остаются неясными.

Субсидии государства несут и плюсы и минусы

Оценивая то, насколько позитивной является система субсидирования агрострахования со стороны государства, г-н Фейен отметил наличие и плюсов, и минусов. Плюсом является то, что полисы становятся дешевле для производителей, однако они могут быть непопулярны, если не относятся на налоговые вычеты. Одна из проблем состоит в том, что сложно определить, где эффективнее монополия, а где должен существовать рынок, с учетом того что конкуренция в этом случае практически исключена. По словам г-жи Лемик-Сарамандик, система, осуществляемая ее компанией, представляет собой формат в рамках государственно-частного партнерства. В Сербии, например, нет обязательного страхования, но добровольное, для того чтобы снизить влияние негативных природных условий на урожай, осуществляют во многих случаях муниципалитеты, которые затем распределяют полученные страховые выплаты в случае реализации страхового случая среди фермеров.

Возможно, какие-то схемы в духе ГЧП могут применяться в отношениях с международными страховщиками и в Казахстане, в том числе с участием вновь создаваемого фонда, с учетом обязательности страхования в растениеводстве в стране. Факторы, связанные с погодой, по оценкам экспертов, в Казахстане оказывают очень серьезное влияние на уровень урожайности. При этом пока с помощью страхования крестьяне получают компенсацию лишь в случае гибели посевов, а не низкой урожайности из-за экстремальных метеоусловий.

Статистика

По состоянию на 1 января этого года объем страховых премий в обязательном страховании в растениеводстве, собранных двумя страховыми компаниями, не отказавшимися от этого вида страхования, составил более 394 млн тенге. Объем страховых выплат – также небольшую сумму в 159 млн тенге. Значительная часть страхования в сегменте проходит не через страховые компании, а через взаимные страховые общества (ВСО).

Безналичному бизнесу нужна инфраструктура

Законопроект

Ограничение на использование наличных средств юрлицами может привести к негативному эффекту, считают специалисты. Несмотря на то что развитие безналичных платежей является мировым трендом, многие предприниматели производят закуп на рынках, зачастую не имеющих платежной инфраструктуры.

Богдан ЕЛАГИН

В мажорите представлен законопроект «О платежах и платежных системах», который может ограничить наличные операции в Казахстане. Законопроект будет распространяться только на юридических лиц, он предусматривает ограничения на использование наличных денег при осуществлении платежей. Основной целью законопроекта является регулирование платежного рынка, а также оптимизация расходов по операциям.

Также в проекте сохранена норма, предусматривающая проведение платежей между юридическими лицами по сделке свыше 1000 МРП исключительно в безналичной форме. Однако нынешний закон утратит силу после принятия нового законопроекта.

Цель и последствия

По мнению генерального директора ТОО BRB INVEST Галима Хусайнова, законопроект направлен на борьбу с теневой экономикой, основная цель – сократить наличный оборот. Основным плюсом законопроекта может стать сокращение транзакционных издержек и теневого оборота. Однако сложности могут возникнуть с тем, что в Казахстане еще достаточно много людей (в том числе и юрлиц) не имеет необходимых платежных инструментов. «Думаю, к этому вопросу нужно подходить лояльно, не запрещать, а стимулировать переход на безналичные расчеты», – отметил эксперт.

На вопрос, как повлияет данное решение на банки, директор департамента аналитики АО «Асыл-Инвест» Айвар Байкенов пояснил, что поскольку речь идет только о платежах юридическими лицами, при этом налоги и иные платежи в бюджет можно будет осуществлять наличным путем, сложно говорить о каком-либо существенном влиянии такого решения на банки. «Вполне вероятно, что может сократиться комиссионный доход. Однако во многом большая часть платежей со стороны предприятий уже происходит безналичным путем», – говорит он.

«Введение в действие закона, ограничивающего использование наличных денег юридическими лицами, на деятельность банка отразится положительно, так как при оплате всех расходов юридических лиц безналичным путем сократятся риски по нецелевому использованию кредитных средств», – поделились в Банке Астаны.

Реакция бизнеса

Г-н Байкенов полагает, что сильной негативной реакции со стороны предпринимателей это решение не повлечет. «Конечно, будут и те, кому не понравится дополнительный мониторинг и контроль его операций. Возможно, банкам стоит ограничить возможности по увеличению размера взимаемых комиссий», – полагает аналитик.

В Банке Астаны считают, что неприятные последствия на первом этапе для малого и среднего бизнеса (МСБ) и индивидуальных предпринимателей (ИП) все же будут.

«Обычно МСБ и ИП по сравнению с крупным бизнесом более широко используют наличность при расчетах с поставщиками товаров и услуг. В целях снижения себестоимости готовой продукции закуп указанных товаров и услуг производятся МСБ и ИП на рынках, в мелкооптовых магазинах посредством оплаты наличными средствами. Ограничение на использование наличных денег принесет определенный дискомфорт для МСБ и ИП, то есть они будут вынуждены закупать товары от крупных поставщиков по более высокой цене», – пояснили в банке.

Кроме этого доходы сегмента МСБ и ИП генерируются на рынке наличным путем, что также может повлечь недовольство со стороны предпринимателей.

«Так или иначе, за безналичными платежами будущее. Постепенно оборот наличности все-таки будет снижаться. Это в целом глобальный тренд. Причем речь идет и о платежах физическими лицами», – считает г-н Байкенов.

SCAT AIRLINES

Омай

АЛУАН ТУРЛІ, БІРАҚ ӨТКЕС АЖА ТІКЕЛІ РЕЙС

ТАКИЕ РАЗНЫЕ, НО ТАКИЕ ПОХОЖИЕ

ТАКИЕ РАЗНЫЕ, НО ТАКИЕ ПОХОЖИЕ

Алматы → Сиань

SCAT.KZ

Авторынок продолжил пике



Казахстанцы практически перестали покупать новые автомобили

Обзор

По данным АКАБ, в феврале текущего года уровень продаж официального казахстанского авторыннка снизился на 62,2% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. А по итогам первых двух месяцев 2016 года реализация официально представленных автомобилей в Казахстане составила 6991 единиц, что на 59% меньше продаж первых двух месяцев 2015 года (17 043 единиц).

Лина СОЛОВЬЕВА

Более 60% январских и февральских продаж приходится на автомобили 2015 года выпуска. Сегодня автосалоны реализуют автомобили по выгодной цене, уже включающей в себя расходы, связанные с расширенной ответственностью предпринимателей (РОП), которая с февраля 2016 года стала обязательной на территории РК для предприятий, занимающихся реализацией автомобилей.

Реализация казахстанских автомобилей в феврале увеличилась как в долевом соотношении (на 5,76% по сравнению с предыдущим месяцем, до 19,63%), так и в количественном выражении (на 41%, до 685 единиц). По официальным данным, АО «Банк Развития Казахстана» по состоянию

на 10 марта 2016 года согласовал 5917 заявок на сумму 19 млрд 873,5 млн тенге. Из них банками второго уровня выдано 4967 кредитов для приобретения автотранспорта отечественных автопроизводителей на общую сумму 16 192,5 млн тенге.

Средняя цена реализованных легковых автомобилей в феврале составила 4 млн тенге. Средняя же цена проданных внедорожников в феврале – 7,8 млн тенге.

Лидером по реализации автомобилей второй месяц подряд остается Toyota с показателем 623 единиц в феврале (-35% по сравнению с февралем 2015 года) и 1384 единиц с начала года. Второе место заняла Lada, чьи продажи выросли на 31,3% по сравнению с январем – до 600 машин, но на 78,3% снизились по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Третий результат показал Renault – 486 проданных машин в феврале и всего 1045 единиц продаж с начала года (-23% по сравнению с февралем 2015 года). Самой популярной в модельной линейке французского бренда остается Renault Duster (259 единиц продаж в феврале).

Hyundai в общем рейтинге брендов поднялся на одну строчку вверх и занимает четвертое место с результатом 383 единиц реализованных машин в феврале, показав количественный рост продаж на 41% по сравнению с январем.

Замыкают пятерку лидеров автомобили Kia, увеличившие свои месячные продажи втрое по сравнению с предыдущим месяцем (191 единицу против 59 единиц продаж в январе

2016 года). А вот по итогам двух месяцев корейский бренд занимает лишь седьмое место, пропустив вперед Volkswagen (478 единиц), который – единственный в рейтинге показал прирост в 51,7% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года и GAZ (307 единиц), по сравнению с прошлым годом потерявший 79%.

Кроме того, в десятку самых продаваемых автомобилей января-февраля 2016 года вошли Nissan (-76,6%), UAZ (-64,3%) и Daewoo (-74,5%).

Год назад тройка лидеров выглядела следующим образом: Lada (6251 единицу), Hyundai (2111 единицу) и Toyota (1658 единиц). Бренд Renault с результатом 734 единиц занимал лишь пятое место.

Если рассмотреть 10 самых продаваемых моделей за период январь-февраль 2016 года, в сравнении с аналогичным периодом прошлого года, то здесь рост показали несколько брендов. Причем, Renault и Toyota заняли по три позиции в рейтинге, а LADA – две.

На первом месте, как мы уже писали выше, находится Renault Duster (+27,9%). Вторую позицию с 414 проданными автомобилями занимает Hyundai Accent (-74%). Закрывает тройку лидеров Toyota Camry с результатом 409 единиц (+3,2%).

Следующие строчки занимают Volkswagen Polo (370 единиц, -17,7%), LADA Priora (365 единиц, -76,5%), Renault Sandero (333 единицы, +105,5%), LADA 4x4 (253 единицы, +41,3%), Toyota LC 200 (236 единиц, -3,6%), Toyota LC Prado (229 единиц, -31,6%), Renault Logan (213 единицы, +17,6%).

С любовью к АВТОВАЗу

<<< стр. 7

От бампера до бензобака

50% себестоимости автомобилей будет локализовано на строящихся мощностях за счет выпуска в Усть-Каменогорске бензобаков, систем выхлопа, пластиковых деталей, бамперов, зеркал, обивки и других комплектующих. Уже подписаны соглашения с 17 международными компаниями, занятыми в автокомпонентной индустрии. Основные процессы, связанные со сборкой и кузовными операциями, позволят создать 4 тыс. рабочих мест, выпуск комплектующих – 8 тыс. «С выходом на проектную мощность завод обеспечит ежегодный прирост республиканского ВВП на 0,4%. Это не наш прогноз. Это независимые расчеты Института экономических исследований при Министерстве национальной экономики. Они были сделаны до девальвации. В новых условиях эта цифра окажется выше», – поясняет Ержан Мандиев.

Холдинг уже инвестировал в реализацию проекта 33 млрд тенге. На следующем этапе предстоит приобрести технологическое оборудование первой очереди, и здесь, считает Ержан Мандиев, компании не обойтись без инструментов проектного финансирования, как и любому другому инвестору в машиностроительной отрасли.

ЕАБР финансирует более 70 проектов в различных областях, но автопроизводство – новая для банка отраслевая ниша. И поскольку речь идет о внушительной инвестемкости, процесс рассмотрения заявки потребует продолжительных предпринимательских процедур.

В настоящее время наряду со строительными работами на площадке идет формирование сытовой инфраструктуры будущего производства. В портфеле партнеров проекта – Renault-Nissan и АВТОВАЗ – четыре бренда, на которые суммарно приходится 32,3% российского рынка и 36,5% рынка Казахстана, причем львиную долю в этих продажах

занимает Lada. Даже в условиях рыночного кризиса АВТОВАЗ сумел реализовать свыше 305 тыс. автомобилей под собственной маркой, больше, чем любой другой автопроизводитель, представленный на российском рынке.

Экспертные перспективы

«При оценке инвестиционных перспектив будущего автопроизводства нет более важной цифры, нежели объемы сбыта. Только она покажет, выйдете вы на проектную мощность или нет. В этом смысле самая надежная ставка, которую можно сделать в условиях рынков Казахстана и России – это партнерство с Renault-Nissan и АВТОВАЗом. Ни одна другая группа не предложит потенциала в размере трети рынка. В любом другом союзе ваш риск окажется значительно выше», – отмечает Ержан Мандиев. Кроме того, уверен глава «АЗИЯ АВТО Казахстан», важно понимать еще один факт: масштабную локализацию выпуска компонентов и создание крупносерийного производства в условиях 17-миллионного Казахстана невозможно развивать, опираясь исключительно на внутренний рынок. Казахстанский рынок новых автомобилей вырос с 22 тыс. единиц в 2010 году до 165 тыс. в 2013, когда наши соотечественники потратили на обновление парка личного и корпоративного транспорта \$37 млрд. Объемы внутреннего производства к концу этого периода увеличились до 39,8 тыс. единиц, и с восстановлением экономики наш авторынок вернется на траекторию роста. «Но на текущем этапе убедительные объемы производства

и сбыта гарантированы только при опоре на экспорт. Ближайший к нам российский рынок – это 2,8 млн реализуемых авто до кризиса и 1,6 млн – в 2015 году», – прокомментировал Ержан Мандиев.

518 тыс. единиц в этом объеме по итогам прошлого года пришлось на долю альянса Renault-Nissan-АВТОВАЗ, и часть «пирог» партнеры передали казахстанскому холдингу. Осенью 2014 года «БИПЭК АВТО – АЗИЯ АВТО» получил право организации продаж и сервиса на территории Сибирского и Уральского федеральных округов РФ. С 2015 года холдинг приобрел и модернизировал 16 автосалонов в 12 городах Сибири, Урала и Приволжского федерального округа. По словам Ержана Мандиева, строящиеся в Усть-Каменогорске мощности включены в долгосрочную стратегию франко-японского альянса, а рынок России станет самым крупным, но не единственным экспортным направлением. В конце прошлого года «БИПЭК АВТО – АЗИЯ АВТО» получил право на реализацию и обслуживание автомобилей Lada в пяти странах Центральной Азии, и сегодня ведет разработку стратегии развития дилерской сети Lada на рынках Монголии, Кыргызстана, Узбекистана, Туркменистана и Таджикистана. Первые поставки уже стартовали.

«В сумме контрактная территория «БИПЭК АВТО – АЗИЯ АВТО» в 7 государствах, включая Казахстан и азиатскую часть России, охватывает рынок с населением более 84 млн жителей. И это без преувеличения наиболее ценный актив, которым располагает наша группа. Актив, опираясь на который, можно уверенно воплощать масштабные производственные планы», – подчеркнул г-н Мандиев.

Проект полного цикла

Объем капиталовложений в мощности по сварке, окраске и сборке составит порядка \$840 млн, ожидаемые вложения в создание технопарка по производству автокомпонентов потребуют дополнительных \$630 млн. Сегодня на площадке идет строительство фундаментов объектов первой очереди, том числе цехов сборки и окраски. Параллельно в рамках программы «ДКБ-2020» продолжается монтаж инженерных коммуникаций – электрических сетей, объектов водо- и теплоснабжения, строительство дорог.

В кресле Maserati покурить кальян Bugatti, слушая рояль Audi...

Аксессуары

Предметы интерьера, бытовая техника, музыкальные инструменты, часы, сумки, чемоданы, линейки одежды, парфюмерия, галстуки, украшения и даже пижамы и домашние тапочки... Производители люксовых автомобилей давно перестали производить только автомобили. Они готовы удовлетворить любые пожелания своих фанатов, никак не связанные с автомобилями. Порой, даже самые неожиданные. Kursiv.kz предлагает обзор самых любопытных аксессуаров от автомобильных брендов.

Анна ЭМИХ

Рождественский календарь Porsche

Цена \$1 млн. По большому счету, рождественский календарь от немецкого производителя Porsche – это шкаф высотой 1,75 м с датированными ячейками в количестве 24 штуки. И в полном соответствии с рождественскими традициями – в каждой ячейке спрятан подарок. Ручка с логотипом Porsche за \$8 тыс., солнечные очки из золота, ценной около \$100 тыс., часы Porsche Design P'6910 Indicator за \$225 тыс. В общем, все, что поможет создать правильное праздничное настроение. В этом лакированном шкафу можно обнаружить даже моторную лодку Porsche Design Studio. Само судно, конечно, не влезло в ячейку «календаря-шкафа», зато туда поместилось его фото, которое счаст-

ливый владелец может обменять на элитное плавсредство.

Кальян Bugatti

Цена \$100 тыс. Не секрет, что самый дорогой и быстрый автомобиль бренда – Veuron – очень популярен в арабских странах. А еще в арабских странах очень популярен кальян. Компания Bugatti решила порадовать своих восточных поклонников и создала для них роскошный кальян. Вместо обычного стекла и стали при производстве этого кальяна использовались самые что ни на есть автомобильные материалы: титан и углеродное волокно.

Рояль Audi

Цена \$100 тыс. Совместно с известным австрийским производителем фортепиано Bösendorfer автогигант из Ингольштадта решил отметить свой столетний юбилей созданием эксклюзивного музыкального инструмента. Изюминкой его дизайна стала сплошная, смещенная на бок, до самого низа, крышка. По мнению автопроизводителя, именно в таком исполнении рояль может, как никакой другой музыкальный инструмент, передать четкость и плавность линий, точность настроек автомобилей Audi.

Коктейльный набор Rolls-Royce

Цена \$46 тыс. Англичане из Rolls-Royce решили, что пикник – еще не повод отказываться от изысканных коктейлей. Посему, посоветовавшись с экспертами из лондонских отелей Dorchester, дизайнеры Rolls-Royce создали «походный» набор для смешивания коктейлей, корзины которого отделаны американским орехом и натуральной кожей – материалами, которые используются в дизайне са-

лона машин. В набор входят стаканы, поднос, фильтры и другие предметы.

Кресло Maserati

Цена 12 тыс. евро. Итальянский производитель автомобилей Maserati в честь выпуска очередного поколения своего флагманского седана Quattroporte совместно с дизайнерским домом Zanotta создал эксклюзивное кресло для отдыха. Роскошный предмет мебели был спроектирован дизайнером Марко Тенкоре из Maserati Style Center.

Ключки для гольфа Bentley

Цена от \$3,5 до 120 тыс. Дизайн ключек Bentley Golf, созданный совместно с ассоциацией Professional Golf Europe, повторяет силуэт заднего крыла Continental, а кожаная отделка ручек с простежкой вдохновлена обивкой салона. Производятся наборы, традиционные включения 8 ключек, в Японии – мастерами небольшой фабрики в городе Иси-кава. Умельцы владеют искусством изготовления самурайских мечей. Здесь ключки хромируют, полируют, покрывают краской.

Детская коляска Aston Martin

Цена \$3 тыс. Создатель «бондмобиля» Aston Martin решил, что к хорошему надо привыкать с детства, и выпустил серию детских колясок с пневмоподвеской, обеспечивающей плавность хода на любой поверхности и легкосплавными колесными дисками как, у суперкара Aston Martin One-77. В отделке люльки, как вы уже, наверное, догадались, была использована эксклюзивная кожа, применяемая в обшивке салонов автомобилей Aston Martin.

Renault Duster: быстрее, выше, сильнее

Тест-драйв

Обновленный Duster в новом фирменном цвете «Хакки» смотрится этаким бравым воякой. Про себя я его сразу назвала боевым черепаешком (видимо, цвет навел). При ближайшем знакомстве черепаешок оказался до безобразия бодр, невозмутим и непотопляем. А еще он, несомненно возмужал и, как и обещали инженеры Renault, избавился от многих «детских болячек».



Второй Duster стал «взрослее», серьезнее и brutальнее

Елена ШТРИТЕР

На первый взгляд, обновленный Duster не сильно отличается от предшественника. Однако стоит чуть-чуть присмотреться, и начинаешь замечать новый дизайн задних фонарей, другой рисунок решетки радиатора, измененную головную оптику, задний бампер с накладкой под алюминий, новые массивные рейлинги, более мускулистый рельеф колесных арок... А заодно замечается, что второй Duster стал как-то больше и серьезнее. Это уже не кроссовер, а скорее – внедорожник. Более собранный, мощный и, пожалуй, brutальный.

Разумеется, изменения коснулись не только экстерьера. Что касается интерьера, то визуально материалы стали дороже. Панель приборной и рулевой колоды переключалась в Duster нового Sandero (зачем «изобретать паровоз», если в арсенале компании уже есть удобное и функциональное решение). Центральная консоль обзавелась нарядной планшечной вставкой.

Но самое главное, на мой взгляд, Duster получил новые кресла. Более удобные. Причем, как в плане комфорта, так и по настройкам. Например, высота посадки теперь изменяется как у всех – рычагом.

Однако, не смотря на перемены к лучшему, особых изысков от салона ждать все так же не стоит. О том, что Duster – авто эконом-класса, напоминает жесткий пластик, регулировка зеркал, расположенная под «ручником», и отсутствие регулировки рулевой колонки по вылету. А также «ручная» регулировка сидений и многое-многое другое. Впрочем, дискомфорта это все не доставляет. А выглядит салон вполне современно и эстетично.

В самых «навороченных» вариантах комплектаций – такой, к примеру, как наш тестовый (Luxe Privilege) – на центральной консоли можно увидеть сенсорный 7-дюймовый дисплей, который, кстати, радует неплохой скоростью отклика, простым интерфейсом и GPS-навигацией. А заодно и камерой заднего вида. Правда, забегая немного вперед, скажу, что пользоваться дисплеем в пути, к сожалению, не очень удобно – он расположен так, что для того, чтобы посмотреть на него придется

оторваться от дороги. А вот при маневрах задним ходом – все вполне удобно. Но габариты автомобиля чувствуются настолько хорошо, что я его практически не пользовалась, ориентируясь по более чем удобным боковым зеркалам.

Порадовала крышка топливного бака. Ее больше не придется таскать с собой к кассе заправокной станции вместе с ключом зажигания – лючок теперь открывается из салона. Мелочь, а приятно.

Однако давайте вернемся к прочим техническим решениям. К счастью, в погоне за обновлениями французы не стали менять уже проверенные временем удачные технические решения. В частности, рестайлинг не затронул феноменально непробиваемую подвеску автомобиля. А это значит, что удовольствие от того, насколько флегматично он относится ко всевозможным дорожным «сюрпризам», обеспечено. Разрабатывая ее, французы, очевидно, руководствовались посылкой о том, что русские называют дорогой направлением, в котором собираются проехать. В результате, энергоемкость подвески позволяет не тормозить перед всевозможными ямками и «кустарными» дорожными полицейскими.

У всего вышеперечисленного есть единственный минус – пересаживаясь на другое авто, некоторое время привычки (а привыкаешь к этому в считанные часы) продолжаешь игнорировать все ямы-кочки, а далеко не все автомобили могут похвастаться настолько невозмутимой ходовой...

Кроме всего прочего, Duster научился подсказывать водителю, когда необходимо переключить передачу, чтобы двигатель работал в наиболее экономичном диапазоне. А также сможет «приглушить» педаль газа в режиме ECO. Впрочем, это все мы уже видели у Sandero.

Для любителей бездорожья переднеприводный городской автомобиль легким движением руки (и небольшим поворотом шайбы под центральной консолью) превращается в полноприводный. Но можно и проще. В режиме Auto автомобиль сам решит, когда подключить задний мост, а когда – хватит и переднего.

С другой стороны, суперкороткая первая передача при необходимости вполне сносно выполняет функции «пониженного» ряда, позволяя спокойно двигаться со скоростью около 5 км/ч. Кстати, на скользкой глиняной грунтовке (нам повезло попасть на такую в дождь) «механика» позволяет чувствовать себя очень уверенно, тормозя двигателем.

Первый Duster мне запомнился легкостью в управлении. Его потомок тоже унаследовал эту способность. Руть, правда, стал немного тяжелее (складывается ощущение, что управленье гораздо более массивным автомобилем), но педали и переключения передач остались такими же легкими и приятными. А на все действия водителя Duster отзывается с неизменным энтузиазмом (такое ощущение, что ему самому интересно, что там – за поворотом), что создает чувство какого-то единения с автомобилем – прямо хочется стать первооткрывателем. Тем более, что на бездорожье он чувствует себя очень уверенно. Разумеется, «посадить» можно любой автомобиль, но с Duster для этого придется постараться.

Подводя итоги, можно сказать, что рестайлинг пошел Duster на пользу. Это факт. Он стал симпатичнее, тише и современнее. Ему бы добавить опций, да комфорта... Однако с учетом ценного сегмента автомобиля, это, пожалуй, тот случай, когда цель вряд ли оправдывает средства. Посему просто признаю, что обновление удалось.

КУЛЬТУРА И СТИЛЬ

Как возвращается прошлое

Выставка

В алматинской Esentai Gallery открывается персональная выставка казахстанского художника Арыстанбека Шалбаева «Бумеранг».

Ольга МИЛЛЕР

За свою творческую жизнь **Арыстанбек Шалбаев** провел более 20 выставок в Германии, Италии, Франции, России, США, Чехии и, конечно же, в Казахстане. И многие из них отражали самые насущные и злободневные темы, волнующие не только его самого, но и все общество в целом. При этом сам художник называет себя трансавангардистом. Это течение постмодернистской живописи, чье эстетическое кредо заключается в противопоставлении неовангарду, в частности, концептуализму, новой живописности, фигуративности, экспрессивности, ярко выраженного личностного начала. Здесь идет установка на эстетическое наслаждение, свободное сочетание художественных стилей прошлого. Другой, отразившийся в названии течения, мотив — противостояние кризису «переходного общества» посредством выработки транзитной

кочевой художественной ментальности, носящей интернациональный характер.

В самом начале своей деятельности Арыстанбек творил не один, а в составе арт-группы «Кызыл трактор», которая была создана в далеком 1990 году преподавателями Шымкентского художественного училища имени А. Кастеева и его талантливыми студентами. Практически все члены этой группы отличались виртуозным владением всеми видами и техниками современного искусства. Перформанс, инсталляция, видео и фотоколлаж, графика — это лишь малая часть того, что творческая команда может предложить зрителю. Во многом этому способствовала солидная учебная подготовка, а в отношении **Виталия Симакова**, **Молдакула Нарымбетова** и Арыстана Шалбаева еще и многолетняя преподавательская деятельность. Вместе они выступали со знаменитыми перформансами «Зона искусства» (1998, Алматы), «Письмо к Тенгри» (1999, Вильнюс, 2001, Берлин), «Алтын Адам» (2003, Астана), «Долгий путь в Европу» (2003, Прага), «Пьяные дервиши» (2005, Вашингтон), «Переход через Каму» (2013, Пермь), совместные выставки «Артдала» (2012, Астана), «Кызыл Трактор-777» (2015, Алматы). Сейчас, спустя столько лет, каждый

художник все еще считает себя одним целым со своей легендарной командой, но при этом имеет свой, достаточно яркий и узнаваемый индивидуальный почерк.

Как становится понятно из новой экспозиции, «Бумерангом» для художника становится прошлое. Вот как комментирует ее казахстанский искусствовед **Валерия Ибраева**:

«Роль Средней Азии как сырьевого придатка и Российской, и советской империй играет и независимый Казахстан. Нефтяные вышки, бочки-баррели, тормозные колодки, трубы — модули сырьевой экономики — становятся героями пейзажей, натюрмортов и даже портретов в его живописном цикле. Иногда, при очень близком рассмотрении, предметы стилизуются, их границы размываются, но выявляется текстура, рассматриваемая как «хаос». Напротив, игра в крестико-нолики среди нефтяных бочек — довольно наглядная и структурированная метафора игры с мировыми рынками, ценами на нефть и прыжками валют. С другой стороны, противоречие общезвестному смыслу «закона бумеранга», предполагающего возвращение вреда, причиненного другому, художник формулирует его диаметрально противоположным образом: «сделал добро — оно к тебе и вернется».

Weekend с «Курсивъ»

Анонс

У жителей Астаны и Алматы есть удивительный шанс провести свои выходные с пользой для души. Все самые яркие и интересные мероприятия в подборке «КЪ».

Мероприятия в Алматы

Фотовыставка «Феномен Сергея Параджанова и Тбилиси», с 6 по 26 апреля,

По приглашению Kazarian Art Center в наш город приехал известный грузинский фотограф **Юрий Мечитов**. Его фотовыставка «Феномен Сергея Параджанова и Тбилиси» — это своеобразная хроника диалога двух близких по духу людей.

Место: Kazarian Art Center, ул. Станкевича, 59

Концерт The Magic of Nomads, 15 апреля в 20:00

The Magic of Nomads — казахстанская этно-фьюжн группа. Свой первый альбом ребята записали в 2008 году на легендарной студии Abbey Road в Лондоне. Музыкантов очень любят в Америке и Европе и, конечно же, на родине.

Место: Aurora space, пр. Абылай хана, 96

Выставка «Двойная линия», с 13 апреля по 4 мая

Выставка «Двойная линия» представляет живописные произведения двух художников **Гульнаны Аскаровой** и **Бакыта Карашева**, которые образуют творческий дуэт и семейный союз. Более 30 авторских полотен составляют основной круг творческих поисков двух художников, идущих вместе по жизни. Двух разных авторов, имеющих собственный узнаваемый стиль, объединяет

стремление отображать красоту и гармонию мира живописными средствами.

Место: Музей искусств Кастеева, мкр. Коктем-3, 22/1

Концерт «От музыки барокко до романтизма», 15 апреля

Концерт Заслуженного деятеля РК **Аиды Аюповой** (скрипка) и лауреата международных конкурсов **Гулжан Узенбаевой** (фортепиано). В программе прозвучит музыка Г.Ф.Телемана, Г.Ф.Генделя, В.А.Моцарта и Й.Брамса.

Место: Филармония им. Жамбыла, ул. Калдаякова, 35

Вечерний фестиваль искусств, 16 апреля в 19:00

Фестиваль посвящен теме изобразительного искусства и направлен на развитие творческой и культурной жизни города Алматы. Формат фестиваля запланирован в виде свободной выставки художественных экспонатов разных направлений от молодых художников и скульпторов КазНАИ им. Т.К.Жургенева. Каждый вид изобразительного искусства будет размещен в отдельной выставочной зоне, оформленной определенным световым и музыкальным сопровождением.

Место: Парк Первого Президента РК, ул. Дулати

Концерт «Шедевры Мировой Классики», 16 апреля

«Шедевры мировой классики» — это уникальный концерт, включающий в себя родные с детства звуки домбры и уникальные голоса контртеноров. В концерте примут участие **Владимир Востриков**, в репертуар которого входят зарубежные арии, народные песни, а также современная музыка, и **Олег Никитин**, которого в народе называют русским батыром.

Место: Дом учёных, ул. Курмангазы, 29

Концерт группы Motor-Roller, 16 апреля в 23:00

Группа Motor-Roller была основана в далеком 1993 году Ильясом Аутовым, и с тех пор горячо любима как в Казахстане, так и за его пределами. Последний большой концерт на Родине прошел в 2013 году в честь 20-летия группы, где музыканты презентовали новую программу. 16 апреля можно будет услышать новые песни и старые хиты.

Место: Рок-клуб «Жесть», ул. Розыбакиева, 236

Мероприятия в Астане

Пьеса «Примадонна», 15 апреля в 19:00

Это веселая история, которая будет показана на сцене впервые, перенесет зрителей в мир богатых людей, сделает их свидетелями невероятных интриг и в очередной раз убедит, что все тайное рано или поздно становится явным.

Место: Театр драмы им. М.Горького, ул. Желтоқсан, 11

Выставка кондитерских изделий, 17 апреля с 12:00 до 16:00

Очередная выставка кондитерских изделий «Tetifest» в этот раз будет посвящена казахстанскому празднику всех влюбленных.

Место: «Дастархан», пр. Победы, 79

Astana Designers Awards 2016, 17 апреля в 18:00

Настоящий «Оскар» для дизайнеров всех мастей пройдет уже во второй раз. Премия затрагивает такие сферы, как архитектура и дизайн интерьера, флористика и ландшафтный дизайн, дизайн одежды и украшений, графика и веб-дизайн. В числе почетных членов жюри премии **Никас Сафронов**, **Татьяна Школьник**, **Елдос Алтаев** и многие другие.

Место: Дворец мира и согласия.

Только «Хардкор»



Кино

Фильм-эксперимент дебютанта Ильи Найшуллера, снятый под бдительным продюсерским оком Тимура Бекмамбетова, смело можно назвать интересным опытом. Зрительский. Он вызывает весьма противоречивые эмоции, но равнодушным не оставляет точно.

Елена ШТРИТЕР

Действие фильма укладывается в один день. Правда, на съемки этого дня — дней потребовалось аж 124. А компьютерную графику делали 13 студий, девять из которых — американские. Монтажом фильма в Лос-Анджелесе занимались такие специалисты, как Стив Миркович («Страсти Христовы», «Воздушная тюрьма») и Уильям Йе («Эквилибриум»).

Картина начинается с того, что Генри, глазами которого нам предстоит посмотреть на мир ближайшие полчаса, приходит в себя в какой-то операционной. В голове — полнейшая пустота. Ни того, как он здесь оказался, ни того, почему отсутствуют одна рука и нога, ни того, кто присутствующая здесь блондинка, герой не помнит. Впрочем, блондинка (**Хейли Беннетт**), деловито прикручивая недостающую конечности, быстронохо объясняет, что Генри — еще вчера элитный военнослужащий, а она — Эстель, его жена. И вообще вчера Генри умер, а сегодня — стал биороботом. Все это Генри слушает молча. Возможно, у него просто нет слов,

но скорее всего, из-за полного отсутствия речевого аппарата. Этот трогательный момент (новоявленный киборг пытается сделать первые шаги), в операционной появляется Главный Злодей — некий Акан (сложно узнаваемый **Данила Козловский**), чьи мотивы не совсем понятны, а действия не всегда логичны (впрочем, для фильма это не особо важно), и похищает Эстель. На пути к спасению Эстель Генри ждут погони, перестрелки, встречи с разными интересными людьми (почти всех он убьет) и Москва. В общем, понеслось!

Этого момента и до конца фильма вас ждет непрекращающийся экшн от первого лица — со всевозможными прыжками, кувырками и падениями (вестибулярным аппаратам будет весело). Сцены перестрелок — это реально ожившая видеоигра. Оружие в «твоей» руке, взрывы, оторванные конечности, погони и драки, в разных локациях (очень хочется сказать — на разных уровнях), это просто какой-то игровой восторг! Любители «контры» и подобных ей стрелялок почувствуют себя в своей тарелке. Остальным просто будет... интересно.

Идея фильма у Тимура Бекмамбетова появилась после того, как он увидел в сети клип Bad Motherfucker, снятый Ильей Найшуллером для своей группы Biting Elbows. За месяц клип собрал более 23 миллионов просмотров на YouTube. Основной прием этого иронического экшн-видео — съемку от первого лица — Бекмамбетов и предложил перенести в полный метр. Найшуллер какое-то время сомневался (прежде всего, в готовности зрителя участвовать в этом эксперименте над вестибулярным аппаратом), но спустя какое-то время решился.

Мнение

Предприниматель Серикбай Бесикеев, известный казахстанцам не только своими успехами в бизнесе, но и наставничеством (он читает авторские лекции для студентов ВУЗов, проводит мастер-классы для молодых предпринимателей и выступает на профессиональных форумах и конференциях), презентовал книгу «Сделай себя сам», в которой поделился своим секретом успешности. Поддержать автора пришли народная артистка Казахстана Роза Рымбаева, продюсер Баян Есентаева, основатель и глава холдинга Raimbek Group Раимбек Баталов и бизнесмен Арманжан Байтасов. Постепенно с книги разговор переключился на обсуждение успешности и понятия «счастья» в целом. Каждый из гостей выразил свое мнение по этому поводу, а заодно поделился своим рецептом счастья.

Лиана СОЛОВЬЕВА

Говоря о счастье, собравшиеся согласились с тем, что счастье — это возможность быть свободным и заниматься любимым делом.

«Ощущение счастья приходит от твоего собственного суда. Нужно в себя верить и самореализовываться — заметил **Арманжан Байтасов**. Что касается успеха, то его все понимают по-разному. Соглашаясь разве что в том, что каждый из нас — сам кузнец своего... успеха. А происхождение и наличие «нужных» родственников большого значения для того, чтобы стать успешным, не имеет.

Более того, по мнению **Серикбая Бесикеева**, чем раньше и дальше ро-

И, как в случае с Нилом Бломкампом и его «Районом №9», дебют удался.

Осенью 2015 года картину представили на Международном кинофестивале в Торонто, где она была отмечена многими западными критиками, а также стала победителем зрительского голосования и получила главный приз программы «Полночный безумие».

Присутствие в фильме господина Бекмамбетова, разумеется, наложило отпечаток не только на построение экшн-сцен, но и на подбор актеров. Это уже привычный для мэтра микс из голливудских и российских знаменитостей. В картине засветились **Шарлотта Коппи**, Хейли Беннетт, **Тим Рот**, Данила Козловский, **Андрей Дементьев**, **Кирилл Серебренников**, **Сергей Шнуров**, **Константин Хабенский** (без него это был бы не Бекмамбетов), **Даша Чаруша**, **Равшана Куркова**, **Леонид Прафенов** и многие другие.

Кроме того, никто не умеет так снимать Москву так, как Бекмамбетов. Небоскребы «Москва-Сити», Старый Арбат и сталинские высотки — ни в одном российском (про западные вообще промолчим) блокбастере, за исключением бекмамбетовских же «Дозоров», Москва не выглядела круче.

В сущности «Хардкор» — это коктейль, в котором смешаны «Адреналин», игровое безумие, тарантиновская «кровища», отличный саундтрек и много юмора. На выходе это все дает легкую дезориентацию (все прыжки-кувырки от первого лица, да на большом экране — это вам не просто так...), как после аттракциона, коим, собственно фильм и является. Посему, это тот самый случай, когда лучше один раз увидеть...

Рецепты счастья от успешных людей



дители отправят своего ребенка, тем успешнее и счастливее он будет. «А чем больше вы им будете помогать, тем слабее вы их сделаете. Потому что вырастаете из них потребители», — считает бизнесмен. А одним из главных составляющих успеха господин Бесикеев считает дневник: «С 12 лет я вел дневник, куда записывал свои мечты. Зачем записывать? А чтобы видеть. Мечты надо заземлять — это уже 50% успеха».

Раимбек Баталов полностью согласился с этим утверждением: «Дневник — это хороший инструмент не только для того, чтобы формулировать и ставить перед собой цели, но и для того, чтобы выполнять эти цели. Потому что фантазируем и мечтаем мы очень много, но далеко не все мечты превращаем в жизнь. И это очень неприятная задача. Я тоже вел дневник, — признался бизнесмен. — Правда, он был спортивным».

А вот **Баян Есентаева** считает, что главная составляющая успеха — мозги: «Однажды меня уволили с работы, которая была мне очень дорога. И я тогда подумала: меня можно уволить с работы, но забрать мои мозги — нельзя! Вот и все».

«Мозги трудно отобрать, поэтому и надо вкладывать деньги в свое образование и развитие себя, — согласился с ней **Серикбай Бесикеев**. — У моей компании нет в собственности недвижимости — все в аренде. Оборудованием мы тоже часто берем в аутсорсинг. Главное — мозги. Поэтому мы с командой в любой момент можем сесть в самолет и спокойно отправиться работать в любую точку мира».

Роза Рымбаева придерживается мнения, что успех — это не расчеты, а профессионализм: «Мой успех не в расчетах, не в каких-то конкретных планах и правильной постановке задач. Я просто с детства занималась музыкой. И продолжала заниматься ею всю жизнь. Я не бизнесмен. Я не имею отношения к деловому миру. Что касается успешности, то, на мой взгляд, самое главное — это сделать правильный выбор. А потом учиться выбранной профессии. И очень здорово, когда родители помогают ребенку определиться и дальше развивать свой талант с раннего возраста. И тогда в будущем эти люди становятся самими настоящими профессионалами своего дела».

В САМОМ СЕРДЦЕ ЕВРАЗИИ

Планируйте летний отпуск с семьей в Анталье уже сейчас. Прямые регулярные рейсы из Астаны и Алматы будут выполняться с мая на комфортабельных судах «Боинг-767».

air astana

airastana.com