

WWW.KURSIV.KZ

"Курсив" № 15 (644)



Подписные индексы:
15138 - для юр. лиц
65138 - для физ. лиц

КУРСИВ

всегда в курсе: новости, прогнозы, аналитика



РЕСПУБЛИКАНСКИЙ ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК | ИЗДАЕТСЯ С 2002 ГОДА

№ 15 (644), ПЯТНИЦА, 13 МАЯ 2016 г.

ВЛАСТЬ/БИЗНЕС:
ИНОСТРАНЦЫ-
АРЕНДАТОРЫ

»» [стр. 2]

ИНВЕСТИЦИИ:
ВАЛЮТНЫЙ
ОБЗОР

»» [стр. 4]

КОМПАНИЯ И РЫНКИ:
С ВЕРОЙ
В ОТЕЧЕСТВЕННОГО
ПРОИЗВОДИТЕЛЯ

»» [стр. 5]



БАНКИ И ФИНАНСЫ:
НАЦБАНК СОЗРЕЛ
ДЛЯ СНИЖЕНИЯ
СТАВКИ

»» [стр. 6]

Землетрясения Кабмина

Перестановки

Серия несанкционированных митингов против передачи земель сельхозназначения нерезидентам к концу минувшей недели привела к громким отставкам глав профильных министерств. Политологи видят в земельной реформе «ловушку» для власти, когда игнорировать протесты нельзя, долго молчать невозможно, а показывать слабость опасно.

Арман ДЖАКУБ

5 мая в Акорде состоялось совещание по актуальным вопросам «текущей» повестки дня под председательством президента. Поводом стали поправки в Земельный кодекс, вызвавшие волну несанкционированных митингов в ряде городов Казахстана. А спонтанность и расширенный состав политического руководства страны, присутствовавшего на совещании, продемонстрировали степень реакции властей на происходящие в стране протесты.

В ходе совещания в отставку подал министр национальной экономики (МНЭ) **Ерболат Досаев**, а чуть позже о своем уходе из правительства объявил и министр сельского хозяйства (МСХ) **Асылжан Мамытбеков**. Президент, в свою очередь, пообещал наложить мораторий на ряд норм Земельного кодекса до 2017 года.

Освободившиеся министерские кресла заняли соответственно **Куандык Бишимбаев** и **Аскар Мырзахметов**. Более того, из лона МНЭ в пользу МСХ были выведены функции и полномочия в области реализации госполитики в сфере управления земельными ресурсами.

Юридические решения были оформлены весьма оперативно — на следующий день, 6 мая. Причем, скорость их принятия привела к некоторым разночтениям в среде юристов. В частности, вызвали спор правоспособность президента своим указом вводить мораторий на отдельные нормы Земельного кодекса.

«Если смотреть по полномочиям президента в части приостановления действия законов, то указанная в нем ссылка на Конституцию [а именно пп. 3 ст. 44] касается актов правительства, премьер-министра,



Освободившиеся министерские кресла заняли Куандык Бишимбаев и Аскар Мырзахметов

министра, акима и так далее. На законодательные акты Парламента она не распространяется. Но в этом же пункте есть полномочия президента давать указания правительству по внесению изменений в закон. И если посмотреть внимательно на указ [см. пп. 1. пункта 2 указа], то там можно обнаружить поручение правительству для исполнения первого пункта», — поясняет действие механизма юрист **Сергей Уткин**.

Именно в поручении правитель-

ству внести поправки и провести их через парламент, и кроется юридическое решение вопроса о замораживании норм Земельного кодекса, подчеркивает собеседник «КЪ».

«Если мы возьмем поправки в кодекс, то они вступают в силу с 1 июля этого года. Де-юре они еще не работают. А поскольку эти нормы и так не действуют сейчас, президент никакой мораторий не объявлял, по сути. Просто дал поручение, чтобы кабинет внес соответствующие поправки в закон. И я уверен, сейчас правительство сделает такой законопроект, внесет его в парламент, и последний примет решение о приостановлении деятельности либо об отсрочке введения его в действие. Механизм будет такой, а не указом, как возможно было воспринято», — добавил юрист.

Как следует из указа президента, «мораторий» предполагается наложить не только на передачу земли в долгосрочную аренду нерезидентам, но и в целом на приватизацию сельскохозяйственных надделов резидентам Казахстана.

«Это вынужденная мера в текущей ситуации. Возможно, что запрет на приватизацию земли казахстанцами может быть снят раньше, чем на другую часть указа», — отмечает директор Центра актуальных исследований «Альтернатива» **Андрей Чеботарев**.

«Смена двух министров в текущей ситуации была незаплани-



рованным решением. Возникла нештатная ситуация и было предположение, что власть пойдет на определенные кадровые перестановки. Это давно обкатанный способ снять напряжение в обществе. И судя по первой реакции, так или иначе, он работает», — рассказывает «КЪ» политолог.

Политолог **Досым Сатпаев** в свою очередь добавил, что уход обоих министров был ожидаем.

«Безусловно, конфликты из-за земли лишь повод убрать их. Однако само правительство постепенно становится обезличенным, и любые перестановки, за исключением кресла премьер-министра, не вызывают больших дискуссий», — отмечает он.

По мнению Досыма Сатпаева, власть сейчас загнала себя в определенную ловушку, напоминая историю с принятием пенсионной реформы.

«После жанаозеньских событий пришло понимание, что игнорировать протесты снизу нельзя. Это идет во вред самой власти, поскольку ситуация выходит из-под контроля. Поэтому власть пытается реагировать через мораторий. Не исключено, что таким образом она хочет выиграть время и разрядить атмосферу. Как в случае с принятием пенсионной реформы, когда министра также сняли, реформу отсрочили, но приняли», — считает политолог.

Примечательно, продолжает собеседник, что параллельно с объявлением моратория пошла информационная волна поиска всевозможных провокаторов.

«Примерно по аналогичным лекалам освещались события в Жанаозене, когда власть пошла на уступки. Сейчас она не хочет показать свою слабость, и, возможно, после того как население успокоится, займется нейтрализацией самых активных», — отмечает Досым Сатпаев.

Что касается Комиссии по земельной реформе, то важно, чтобы в ее работе приняли участие представители общественности, продолжает политолог. К слову, во время написания материала премьер-министр подписал распоряжение о ее создании, утвердив персональный состав. Отметим, что в нее наравне с министрами вошли и участники самих митингов.

«Эти события оголили проблему с обеспечением информационной безопасности. Власть собственными руками губит отечественные информационные каналы. Именно поэтому один из главных противников государства на сегодня — слухократия, которой доверяют. Призыв ограничить работу социальных сетей лишь показывает, что в окружении президента сидят ястребы. Поэтому я сомневаюсь, что новое министерство сможет решить текущие проблемы старыми методами», — уверен Досым Сатпаев.

Власти признали, что упустили информационное поле

Регулирование

В Казахстане вновь восстановлено министерство информации и коммуникаций, которое возглавил экс-пресс-секретарь президента страны. В настоящее время всем сторонам стало понятно, что правительство просто не справилось с существовавшим информационным полем, тогда как ранее не сумело его грамотно организовать. Новое ведомство, в том числе, усилит контроль над СМИ и соцсетями, что уже вызвало опасение создания карательного органа. В свое время по этому пути пошла Россия, установив жесткий контроль над новостями для внутренней аудиторией.

Кристина БЕРШАДСКАЯ

В ходе расширенного совещания правительства в четверг 5 мая **Нурсултан Назарбаев** затронул вопрос информационной политики, отметив, что в настоящее время данные

функции находятся в непрофильных министерствах.

«В Правительстве никто не координирует эту отрасль, не контролирует средства, которые государство выделяет на информационную работу. Поэтому для преодоления текущих информационных вызовов, эффективного сопровождения реформ поручаю создать уполномоченный государственный орган — Министерство информации и коммуникаций», — сказал глава государства.

Предполагается, что ведомство возьмет на себя ряд задач, а именно — мониторинг информационного пространства, включая социальные сети. Будет изучать общественное мнение по наиболее актуальным проблемам и прогнозировать ожидания населения. Конечно же, формировать государственную информационную политику и координировать правильную активность всех государственных органов. К тому же новое министерство будет отслеживать эффективность государственного информационного заказа и выделенных на это средств.

Но главной задачей будет все же обеспечение информационной безопасности, как в электронном, так и печатном пространстве.

При этом поручено обеспечить новый орган необходимыми ресур-

сами, выделить средства и передать ему особые полномочия. Министром информации и коммуникаций РК назначили экс-пресс-секретаря президента **Даурена Абаева**.

В тот же день министр национальной экономики Казахстана **Ерболат Досаев** подал в отставку (на должности с 6 августа 2014 года). Получилось так, что именно его министерство не справилось с правильным разъяснением реформ сельского законодательства, к слову, также, как Министерство сельского хозяйства. Министр сельского хозяйства **Асылжан Мамытбеков** подал в отставку на день позже, 6 мая.

Митинги начались 24–25 апреля на Западе Казахстана и в течение двух недель прошли по нескольким регионам страны. Причиной являлась информация о намерении властей якобы продавать землю иностранцам, что специально будет узаконено в поправках Земельного кодекса.

К слову, о том, что Казахстан ждут земельные реформы, правительство публично пыталось говорить уже около года. Информация распространялась, в основном, через подконтрольные СМИ и, как оказалось, не привлекла большого внимания.

ЗЕЛЕННЫЙ КВАРТАЛ

...И ЧТО ТУТ ДУМАТЬ? НАДО БРАТЬ!

ИПОТЕКА 7% или рассрочка на 3 года

озеро 20 000м²
парк 14 га
умный паркинг
беговые и велосипедные дорожки
LEED сертификация

* Годовая эффективная ставка составляет от 7,48%
Ипотека выдается в тенге

www.green-quarter.kz
call centre в г. Астана: +7 (7172) 360-360
call centre в г. Алматы: +7 (727) 33-150-33

BI

ЗДЕСЬ СТРАНИЦА СЧАСТЬЯ

ВЛАСТЬ/БИЗНЕС

Иностранцы-арендаторы



АПК

С конца апреля Казахстан сотрясают конфликты вокруг передачи земель сельскохозяйственного назначения иностранцам в долгосрочную аренду. «Къ» решил выяснить имена нерезидентов, арендующих земельные наделы Казахстана.

Арман ДЖАКУБ

По данным Министерства национальной экономики, земельный фонд Казахстана насчитывает более 270 млн га. Из них основная часть приходится на земли сельскохозяйственного назначения (100,8 млн га), запаса (100,1 млн га), населенных пунктов (23,8 млн га), а также лесного фонда (22,9 млн га).

Из них доля сельскохозяйственных угодий, находящихся в аренде у иностранных землепользователей, составляет 65,3 тыс. га, или 0,023%. В разрезе регионов наибольший объем аренды земель нерезидентами наблюдается в Актобинской (29,8 тыс. га) и Жамбылской (13,5 тыс. га) областях.

Среди иностранных землепользователей наибольшую долю представляют наделы совместных предприятий — 44,94 тыс. га (из 65,3 тыс. га). Причем львиная доля площадей приходится на ТОО «Молочные истории» (27 тыс. га в Актобинской области) и ТОО Smart Agro Karkara (11,08 тыс. га в Жамбылской области, совместно с малайзийской National feedlot corporation Sdn. Bhd).

По данным Министерства юстиции, учредителями первой значатся **Гулзат Мамадалиева** и **Бауржан Аймухамедов**. Единственным участником Smart Agro Karkara значится **Гафур Ихсан**. Он более известен в качестве председателя совета директоров АО «Транко», а также является сопредседателем делового совета Казахстан — Малайзия.

Список иностранных землепользователей, включая предприятия с долей участия иностранных юрлиц

Государственная принадлежность	Площадь, в га
Россия	10236
Кипр	7959
США	432
Германия	294
КНР	282
ОАЭ	859
Польша	45
Турция	7
Беларусь	0,4
Украина	0,4
Австралия	0,2
Израиль	0,1
Иран	0,1
Армения	0,4
Узбекистан	0,2
ЮАР	0,2
Молдова	0,1
Бразилия	0,1
Латвия	0,1
АО «Коктас-Актобе» (СП Казахстан - Германия, Актобинская область)	2766,5
ТОО «Лад» (СП Казахстан - Россия, Актобинская область)	1,6
ТОО «Молочные продукты» (СП Казахстан - Кыргызстан, Актобинская область)	27000
ТОО «Монтаж и строительство» (СП Казахстан - КНР, Актобинская область)	0,4
ТОО «Smart Agro Karkara» (СП Казахстан - Малайзия, Жамбылская область)	11083,8
ТОО «KAZ-ir Agro» (СП Казахстан - Малайзия, Жамбылская область)	2482
ТОО «Аксункар-Аль-Сакр» (СП Казахстан - ОАЭ, Алматинская область)	1000
ТОО «Монтажники» (СП Казахстан - Корея, Алматинская область)	331,9
ТОО «Руби РОЗаГрикол» (СП Казахстан - Ливан, Алматинская область)	231,8
ТОО «Азиягрупп» (СП Казахстан - Германия, Алматинская область)	44
Итого	65058

Власти признали, что упустили информационное поле

«« стр. 1

Реакция властей на разъяснение принимаемых поправок в условиях уже вспыхнувшего недовольства в текущем году также выглядела запоздалой. Притом что сами СМИ, оперативно освещающие происходящие события, испытывали дефицит в компетентных спикерах со стороны соответствующих министерств.

В настоящее время всем сторонам стало понятно, что правительство просто не справилось с информационным полем, тогда как ранее не сумело его грамотно организовать.

«В правительстве никто не координирует эту отрасль, не контролирует средства, которые государство выделяет на информационную работу. Для преодоления текущих информационных вызовов, эффективного сопровождения пяти реформ поручаю восстановить и создать уполномоченный орган. Надо исправлять ошибки. Работаем, значит — ошибались», — сказал Нурсултан Назарбаев на прошедшем совещании (цитата из vlast.kz).

Таким образом, было решено опять восстановить ранее уже существовавшее Министерство информации и связи (с 2010 по 2012 г.).

«Я думаю, что создание министерства — это вполне логично, потому как определенные вопросы информационной политики фактически были распределены с 2014 года по разным ведомствам, и очень странно, что часть из них попала в Министерство инвестиций и развития. Получается, что за информационную политику никто и не отвечал», — прокомментировал «Къ» директор центра актуальных исследований «Альтернатива» **Андрей Чеботарев**. По его словам, конечно, у каждого министерства должна быть своя информационная деятельность, которую вновь создаваемое ведомство и будет координировать.

«Понятно, что вторым аспектом деятельности Министерства информации как раз и будет контроль над СМИ и социальными сетями с точки зрения того, что многие из них способствовали нагнетанию обстановки в связи с земельным вопросом. Именно по WhatsApp Messenger и некоторым соцплощадкам шло распространение информации о митингах и призывы к поддержке. Но тем не менее логичнее все же будет работать над совершенствованием собственной информационной политики с точки зрения подачи новостей, разъяснения ситуаций», — говорит

Андрей Чеботарев. Однако он считает, что акцент все же будет сделан на контроле и запрете.

По словам сотрудника одной из организаций, работающих на поддержку в области SMM-поддержки, пожелавшего остаться неизвестным, информационное зондирование в интернете властями, конечно, ведется. Как и поддержка нужного «баланса мнений» в комментариях и откликах читателей к материалам в СМИ. По его словам, соцсети больше пока рассматривались в качестве возможности оперативного отслеживания новостей и событий. В частности, именно такие SMM-специалисты в ночь на 29 апреля прошлого года первыми увидели сообщения в сетях о затоплении поселка Алгабас в Алматы и сообщили об этом.

В то же время известный PR-профессионал и соучредитель Клуба PRшы **Сулушаш Магзиева** считает, что конкретно в отношении ситуации вокруг Земельного кодекса сошлись воедино несколько не связанных между собой факторов — общее ухудшение экономики в силу снижения доходов населения, рост инфляции, две девальвации за два года и так далее.

По ее словам, население, не стремясь разобраться в тонкостях новшеств в кодексе, услышав слова «земля», «аренда», «продажа», «нерезидент» и увидев новости о подписании договоров с китайскими сельскохозяйственными компаниями, сделало вывод: «Ребята, они (власти) хотят продать нашу землю». И получилось то, что получилось.

«А поправки в целом правильные, но нужно все лазейки в законодательстве перепроверить и убрать, на них указывали профессионалы, в том числе и в соцсетях», — говорит она. Касательно создания нового министерства Сулушаш Магзиева считает, что это уже давно назревшая необходимость и она обострилась в связи с новой ситуацией, когда нефть перестала приносить сверхдоходы. К тому же население, возможно, утомилось от одностороннего общения с властями, когда власть только информировала о своих действиях, но не поясняла, почему и зачем это все делается.

«Поэтому, надеюсь, новое министерство станет гарантом равного двустороннего диалога и взаимопонимания между населением и властью, а не карательным органом. В новой реальности ни соцсети не запретить, ни население не заткнуть.

Необходимо выстраивать профессиональные коммуникации, а также создавать идеологию, способную объединить нашу нацию (население Казахстана), у нас должна быть внятная национальная идея. Кто мы, казахстанцы, и как мы идем к нашей общей цели. Мы в тридцатке ОЭСР — это критерий успеха, а не национальная идея. Национальная идея — это «Страна равных возможностей» — США, «Сохраняйте спокойствие и продолжайте работать» — Великобритания, «Нам будет сложно, нашим детям будет проще» — Сингапура», — поделилась Сулушаш Магзиева в разговоре с «Къ».

Логичнее все же будет работать над совершенствованием собственной информационной политики с точки зрения подачи новостей, разъяснения ситуаций

По ее словам, от правительства часто в прессу уходит выдержка из официальных документов, написанные, естественно, в высшей степени канцелярским, формальным языком. Но население в большинстве этот язык не понимает. А вот этот момент, за редким исключением, игнорируется.

Нужно отметить, что в век информации недооценивать силу распространения новостей и мнений для властей становится довольно опасно. Российский Кремль заметно усилил свое влияние на СМИ после информационной войны августа 2008 года, которая шла вокруг конфликта в Южной Осетии. Тогда на первом этапе новости иностранной прессы о том, что Москва инициировала вооруженный конфликт с Грузией, значительно доминировали, и российская пресса среагировала заметно позднее, отчитываясь, что нападение на Осетию было совершено грузинской стороной.

Активизация Кремля по жесткому контролю над новостями для внутренней аудитории позволяет в настоящее время в том числе манипулировать информационной картиной в некоторых стратегически значимых соседних странах, включая страны Центральной Азии.

«СК-Фармация»: медицина на мировом уровне

Председатель правления «СК-Фармация» Нуржан Алибаев подписал меморандумы с европейскими фармацевтическими компаниями. На 2016 год объем натурального выражения отечественной продукции составил 75%, а в денежном — 23%.

В рамках круглого стола 23-й Казахстанской международной выставки «Здравоохранение» — KINE 2016 на тему «Общий рынок обращения лекарственных средств и изделий медицинского назначения в рамках ЕАЭС. Стратегия развития системы Единой дистрибуции РК» был подписан ряд меморандумов между ТОО «СК-Фармация» и такими зарубежными компаниями, как «ГласкоСмитКляйн Экспорт Лтд» (Великобритания), «Октафарма АГ» (Австрия), «Ф. Хоффманн-Ля Рош Лтд» (Швейцария), «ТОО Сервье Казахстан» (Франция), «Берингер ИнгельхаймФармаГеселлшафтм.б.Х. в Казахстане» (Австрия) и «Новартис» (Швейцария).

В ходе круглого стола темами для обсуждения послужили принимаемые меры по поддержке отечественных производителей, привлечение инвестиций в фармацевтический сектор РК, будущее развитие информационных технологий, автоматизация учета медицинской продукции и ее внедрение, а также усовершенствование системы допуска лекарственных средств на рынок Казахстана.

Вице-министр здравоохранения Республики Казахстан **Алексей Цой** заявил, что подписание меморандумов между единым дистрибутором лекарственных средств «СК-Фармация» и иностранными



фармацевтическими компаниями предоставляет уникальную возможность уменьшения цены на лекарства, обеспечивает гарантиями по поводу прямых, а главное — своевременных поставок данных средств с зарубежных заводов. «В целом эта политика государства сейчас ведет на снижение стоимости лекарственных средств, доступности и обеспечения качественными лекарственными препаратами граждан», — добавляет Алексей Цой.

По мнению председателя правления «СК-Фармация» Нуржана Алибаева, важность подписания прямых контрактов заключается в том, что они открывают возможность более качественного закупа лекарственных средств, а именно зарубежных фармацевтических компаний-производителей. Также данные стратегические действия компании решают вопрос ценообразования и способствуют экономии бюджета. За период с 2011 по 2016 год доля закупа у ино-

странных производителей выросла с 0,4 до 17%. Также с 2011 по 2015 год основная доля экономии в запуске ЕД в среднем составила 51%. На данный показатель повлияли три ключевых фактора: увеличение объема закупа по прямым контрактам, исключение посредников из цепи закупок и внедрение в практику новых форм контрактов.

«СК-Фармация» всячески содействует развитию отечественных производителей лекарственных средств. На 2016 год объем натурального выражения составляет 75%, где остальные 25% распределены на импортные лекарственные средства. В денежном выражении на отечественных фармацевтических производителей приходится 23%. Следует добавить, что поддержка отечественной фармацевтической продукции является приоритетным направлением политики Президента Республики Казахстан **Нурсултана Назарбаева**. Пристальное внима-

ние уделяется увеличению доли казахстанских компаний в фармацевтическом секторе, оказывается колоссальная поддержка отечественных производителей лекарственными средствами. В денежном выражении это проявляется в поддержке законодательных норм.

Нуржан Алибаев поясняет, что заключено 18 договоров с 15 производителями, а это более 1000 наименований лекарственных средств. Данная работа по запуску, по прямым и долгосрочным договорам продолжается, она приведет к увеличению доли отечественного производителя. Более того, оказанная поддержка казахстанских производителей со стороны «СК-Фармации» заключена в рамках ценообразования и упрощения множественных процедур, которые включает в себя процесс государственного закупок. «На 2016 год в Казахстане работают 24 отечественных фармацевтических завода. Продукция данных компа-

ний включает в себя более 200 наименований: антибиотики и другие крупные препараты», — добавляет спикер.

В результате слаженной деятельности единого дистрибутора «СК-Фармация» в рамках ГОБМП были осуществлены поставки в 1063 медицинские организации страны. На период с 2009 по 2016 год общая экономия составила 41,9 млрд тенге. Важно отметить, что экономия достигнута за счет централизации закупа, проведения аукциона на снижение цены и прямого закупа у производителей.

Одно из преимуществ схемы закупа — это ее прозрачность. На первом этапе определяется соответствие технических характеристик закупаемой продукции. Поэтапно осуществляется прием заявок, учитываются замечания и их последующее исправление и допуск к аукциону на понижение цены. На втором этапе проводится аукцион, где принимаются ценовые предложения. Далее осуществляется выбор поставщиков с наименьшей ценой. После того как подводятся итоги аукциона, заключается договор на поставку.

Заместитель председателя правления НПП «Атамекен» **Юлия Якупова** подчеркнула, что ведется качественный диалог и плодотвор-

ное сотрудничество между бизнес-сообществом и уполномоченными органами, а именно посредством заключения долгосрочных договоров увеличивается локализация в Казахстане. «Долгосрочные договоры показали себя как одна из наиболее эффективных форм государственного партнерства. По результатам 2014 года заключено 13 долгосрочных договоров по поставке лекарственных средств и изделий медицинского назначения. В марте 2016 года — еще 7 договоров по 93 наименованиям. Также было заключено 4 долгосрочных договора по поставке медицинской техники по 99 наименованиям», — добавила спикер.

Юлия Якупова отметила, что благодаря практике локализации порядка 10 производственных площадок получили сертификат GnP. По ее прогнозам, в течение последующих пяти лет ожидается привлечение около 54 млрд тенге в отечественный фармацевтический сектор. «Совместно с НПП «Атамекен» и различными бизнес-ассоциациями удалось создать единые условия для тех компаний, которые получили GnP по казахстанскому стандарту. При Национальном палате продолжает работать комиссия по рассмотрению жалоб заказчиков», — заявила спикер.

ТОО «СК-Фармация»

Было создано в 2009 году Правительством Республики Казахстан. Компания является Единым дистрибутором фармацевтической продукции, которая обеспечивает лекарственными средствами население страны, снабжая гарантированным объемом бесплатной медицинской помощи. Деятельность компании делится на четыре ключевых сегмента: выбор поставщиков, заключение договоров поставки лекарственных средств, изделий медицинского назначения, заключение долгосрочных договоров поставки ЛС, ИМН и медицинской техники, услуг по хранению и транспортировке ЛС и ИМН, а также обеспечение медицинских организаций ЛС, ИМН, МТ.

РЕСПУБЛИКАНСКИЙ ДЕЛОВЫЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

КУРСИВЪ

Газета издается с июля 2002 г.

Собственник: ТОО «Alteco Partners»

Адрес редакции: 050000, РК, г. Алматы,

ул. Шевченко, 90, оф. 41

(ул. ул. Наурызбай батыра)

Тел./факс: +7 (727) 232-45-55.

E-mail: kursiv@kursiv.kz

Главный редактор:

Марат КАИРБЕКОВ

Тел. +7 (727) 232-45-55,

m.kairbekov@kursiv.kz

Редактор:

Кристина БЕРШАДСКАЯ

Тел. +7 (727) 232-45-55,

kristina@kursiv.kz

Редактор сайта kursiv.kz:

Динара ШУМАЕВА

Тел. +7 (727) 232-45-55,

d.shumava@kursiv.kz

Коммерческий директор

департамент развития

интернет-проект:

Руслан ИСМАИЛОВ

Тел. +7 707 171 12 24,

r.ismailov@kursiv.kz

Руководитель службы

по рекламе и PR:

Аино ТЕМЕРЖАНОВА

Тел. +7 707 333 14 11,

a.temerzhanova@kursiv.kz

Служба распространения:

Ертак МЕРЯМ,

e.meryam@kursiv.kz

Редакция:

«Власть и бизнес»

Арман ДЖАКУБ

«Компании и рынки»

Анна ШАТЕРНИКОВА

«Банки и финансы»

Николай ДРОЗД

«Инфраструктура»

Элина ГРИНШТЕЙН

«Культура и стиль»

Ольга ЗНАМЕНСКАЯ

Технический редактор:

Олеся ТРИТЕНКО

Корректорское бюро:

Светлана ПЫЛЫЧЕНКО,

Елена КАРЧЕВСКАЯ,

Евгения ТРЫШКОВА

Представительство в г. Астане:

г. Астана, пр. Косыбай Батыра, 2/2,

оф. 201 В. Б.И. «Держав», по вопросам

размещения рекламы обращаться по

тел. +7 (7172) 22-82-72

Руководитель регионального

представительства:

Рустем АЛИЕВ

Тел. +7 701 422 04 15,

astana@kursiv.kz

Корреспонденты в г. Астане:

Арман ДЖАКУБ

Подписные индексы:

для юридических лиц — 15138,

для физических лиц — 65138

Газета зарегистрирована

в Министерстве культуры и информации

Республики Казахстан.

Свидетельство о постановке на учет

№ 13282-Г, выдано 15 января 2013 г.

Отмечено в типографии РПНК «Дзюпр».

РК, г. Алматы, ул. Калдаякова, 17

Тираж 10 300 экз.

Айдын ИБРАГИМОВ

основатель компании
Big Sevens & Consulting

Родился 1 сентября 1979 года.

В 2000 году закончил Казахский аграрный университет по специальности «Бухгалтерский учет и аудит», в 2002 – Высшую школу профессиональных бухгалтеров, в 2003 – Институт профессиональных бухгалтеров и аудиторов при Палате аудиторов РК. В том же году одним из первых в Казахстане сдал экзамен на получение

сертификата Certified Accountant Practitioner, CAP (международный практикующий бухгалтер).

В 2008–2011 годах проходил обучение в Университете международного бизнеса (UIB), MBA.

Действительный член экспертного совета Ассоциации налогоплательщиков Казахстана (АНК), сертифицированный профессиональ-

ный бухгалтер (CAP), председатель экзаменационной комиссии по подготовке профессиональных бухгалтеров в компании Nurikon, налоговый консультант, аудитор, бизнес-тренер. В разное время являлся лектором Учебного центра нефтегазовой промышленности РИТС, Университета международного бизнеса UIB, UIB Consulting, Central Asia Personal Consulting, CEP (Global Education Provider). Учредитель компании Big Sevens & Consulting.

«Необходимо соблюдать баланс между интересами государства, общества и бизнеса»

Выплата налогов обязательна для всех — от наемных работников до крупных бизнес-структур. О том, на какие льготы по выплатам могут рассчитывать граждане и бизнес в рамках существующего налогового законодательства, о перспективах для казахстанского бизнеса в свете изменений в налоговой политике рассказывает специалист в области налогового консалтинга, основатель компании Big Sevens & Consulting Айдын Ибрагимов.

Анна ШАТЕРНИКОВА

— Айдын Алтаевич, компания Big Sevens & Consulting работает более 10 лет и за это время успела наработать репутацию профессионального эксперта на рынке консалтинговых услуг. Будучи экспертом в области налогового консалтинга, проанализируйте, какие, на ваш взгляд, изменения произошли в сотрудничестве государства и бизнеса в области налоговой политики?

— Самые позитивные изменения, на мой взгляд, заключаются в том, что в этой области появились каналы коммуникаций между бизнесом и государством, появилась обратная связь. Ассоциация налогоплательщиков Казахстана, совместно с НПП «Атамекен», активно сотрудничает с отраслевыми ассоциациями, и мнение представителей бизнес-сообщества относительно тех или иных изменений в области налоговой политики не остается неуслышанным госструктурами. Государство сегодня более активно, чем прежде, ведет работу среди бизнеса по популяризации и разъяснению налоговой политики, и эта работа ведется в правильном направлении.

— Можно ли говорить о росте налоговой культуры казахстанцев, о росте понимания того, что обязательства по выплате налогов являются неотъемлемыми для каждого из нас — от наемных работников до предпринимателей?

— Смотря по какой шкале оценивать и с чем сравнивать. В целом налоговая культура казахстанцев, конечно, повысилась, и свою роль в этом сыграло повышение уровня оказания налоговых услуг, происшедшее благодаря усилиям со стороны государства. Можно вспомнить, как 5–10 лет назад бухгалтерам приходилось тратить массу времени, выстаивать в очередях, чтобы сдать отчет. Сегодня, благодаря автоматизации многих процессов, ситуация изменилась, и это, безусловно, отразилось на общем уровне налоговой культуры. В данный момент среди казахстанцев выросло понимание того, что налоги нужно платить, что это неотъемлемая часть бизнеса, и без соблюдения правил сегодня не обойтись. Но если сравнивать ситуацию в нашей стране и в развитых странах Запада, например, то очевидно, что нам есть куда расти.

— Ситуация с бизнесом более или менее понятна. А что вы можете сказать о компетентности в области налоговой политики на уровне, как принято говорить, рядовых граждан? Знают ли казахстанцы, скажем, о своеобразных «налоговых лайфхаках», об инструментах, позволяющих, условно говоря, монетизировать налоги, извлечь материальные преимущества из налогового законодательства, действующего при этом в рамках закона?

— Не платить налоги и избегать их выплачивать действительно нельзя, но налогоплательщик должен максимально использовать возможности, которые государство ему предоставляет для уменьшения своих обязательств. Об этих возможностях казахстанцы зачастую не знают, и это понятно. В случае с физическими лицами, как наемными работниками, ответственность за правильность удержания, исчисления и перечисления налогов несет работодатель, и граждане напрямую не сталкиваются с обязательством уплаты налога, за них все необходимые действия предпринимает профессионалы.

Изучать же Налоговый кодекс не каждый посчитает нужным. Между тем, полезно знать, что налоговое законодательство предусматривает определенный порядок льгот. Гражданин может частично вернуть себе деньги, уплаченные государству в виде налогов, либо не выплачивать налог на определенную сумму. Для этого необходимо получить так называемый налоговый вычет, то есть сумму, уменьшающую размер дохода, с которого взимается налог.



Айдын Ибрагимов: «Налогоплательщик должен максимально использовать возможности, которые государство ему предоставляет для уменьшения своих обязательств»

— В каких же случаях казахстанцы имеют право получить назад часть выплаченных налогов или сэкономить на их выплате? Насколько и по каким статьям мы смогли бы сэкономить за счет налогов?

— Налогообложению не подлежит сумма в минимальном размере заработной платы, установленном законодательством о республиканском бюджете и действующим на дату, за которую начисляется доход. К числу вычетов могут быть отнесены расходы на оплату медицинских услуг (оговорюсь, что в их перечень не входят услуги косметолога). Если человек заболел и ему необходима медицинская помощь, стоимостью в пределах 8 минимальных зарплат, в течение года эту сумму тоже можно вычесть из своего дохода и не платить с нее налог. В Налоговом кодексе предусмотрены льготы и на тот случай, если гражданин Казахстана проходил обучение за счет компании. Если в будущем человек останется работать в компании на протяжении более чем трех лет после обучения, эти расходы не подлежат налогообложению. В результате выгода обоюдна: с одной стороны, гражданин получил возможность повысить собственную квалификацию, пусть даже у него появились обязательства перед работодателем, а с другой — компания гарантировала себе, что в ее штате останутся работать профессионально подготовленные кадры.

Отдельную категорию налогоплательщиков составляют социально уязвимые слои населения, категории граждан, приравненных к участникам Великой Отечественной войны — воины «афганцы», участники ликвидации последствий аварии на Чернобыльской АЭС, инвалиды I и II групп, инвалиды детства. Для этой категории граждан также предусмотрены налоговые преференции. Если они зарабатывают в годовом исчислении сумму, не превышающую 55 минимальных зарплатных плат, порядка 1 млн 300 тыс. тенге, эти средства также могут не облагаться налогом.

Налоговым кодексом предусмотрено освобождение от налогов имущества, которое передается по наследству или по праву дарения. Надо сказать, что эта норма вообще достаточно редкая в мировой практике. В развитых странах налог на наследство и право дарения может достигать до 60% от стоимости имущества. На мой взгляд, казахстанское законодательство здесь действует справедливо, ведь фактически налоги на имущество, передаваемое по договору дарения, уже оплачены.

Наверняка не все казахстанцы знают о существовании налоговых льгот, связанных с личным подсобным хозяйством. Если доходы с хозяйства не превышают размера 24 минимальных зарплатных плат, налог с реализации продуктов, выращенных в этом хозяйстве, можно не выплачивать. Этот лайфхак может оказаться полезным для пожилых граждан, которые в качестве дополнительного дохода к пенсии продают выращенные на даче яблоки и ягоды.

Отдельный пункт законодательства связан с налогообложением дивидендов. Если вы владеете долей в компании более трех лет, дивидендный доход тоже не подлежит налогообложению. Такой же подход существует применительно к государственным ценным бумагам, акциям, депозитам в банке. В свое время рассматривалась возможность отмены нормы, согласно которой банковские депозиты не подлежат налогообложению, но потом от этой идеи было решено отказаться, чтобы

стимулировать развитие банковского сектора. В настоящее время налоговые органы проводят, условно говоря, инвентаризацию налоговых льгот, чтобы убрать из их перечня неэффективные. Ну а перечисленные выше категории налогоплательщиков получают свои преференции по принципу справедливости.

— Оговаривает ли законодательство налоговые льготы, касающиеся транспорта, имущества, земельных участков, то есть всего, что принято связывать с понятием собственности?

— В этой области тоже есть отдельные категории граждан, которые освобождаются от уплаты налога — это инвалиды, многодетные матери; от уплаты налогов на собственность освобождены одинокие пенсионеры.

— Таким образом, очевидно, что налоговые инструменты играют разную роль, в том числе выступают в качестве механизма стимулирования. Какие шаги в связи с последними изменениями в сфере налогообложения предпринимает государство, чтобы акцентировать эту составляющую налоговой политики?

— В перспективе планируется пересмотреть земельный налог с точки зрения эффективности использования земли. Это актуальный момент. Если земля не используется эффективно, то необходимо установить налогообложение в десятикратном размере, чтобы таким образом, с одной стороны, стимулировать владельца к ее использованию, в принципе не допускать ситуации, при которой земля лежит мертвым грузом, и в этом случае увеличение налога является своего рода наказанием для нерадивых землевладельцев. С другой стороны, законодательство предусматривает многочисленные субсидии для аграрного сектора. Так, за счет субсидий компенсируется до 30% расходов на выращивание сельскохозяйств, строительство агрокомплексов.

— Понятно, какие пункты налогового законодательства может обратиться себе на выгоду налогоплательщик, как частное лицо. Какие механизмы подобного рода существуют для юридических лиц?

— К числу основных преференций для бизнеса можно отнести инвестиционные налоговые преференции. Эта льгота заключается в отнесении на вычеты стоимости объектов преференций и последующих расходов на реконструкцию и модернизацию. Уточню, что речь идет об оборудовании и объектах производственного назначения, но не о развлекательных центрах или объектах торговли. Это правильный подход, потому что предприниматель должен одновременно и инвестировать часть заработанных средств в развитие бизнеса, и платить налоги. То обстоятельство, что государство позволяет часть доходов относить на вычеты, будет стимулировать обновление основных производственных фондов.

Одним из механизмов стимулирования бизнеса является создание СЭЗ — безналоговых зон, созданных специально для развития экономики; работающий на их территории бизнес освобождается от корпоративного подоходного налога, налогов на землю и имущество. На сегодняшний день в Казахстане создано несколько СЭЗ различной отраслевой направленности — СЭЗ «Онтустик», СЭЗ «Химический парк Тараз», СЭЗ «Хоргоз — Восточные ворота». Насколько они эффективны — это другой вопрос.

— Но бизнес зачастую не очень охотно участвует в СЭЗ. В чем, на ваш взгляд, заключается причина — в недостаточности привлекательных налоговых преференций или сыграли роль другие факторы?

— Для бизнеса первостепенное значение имеет наличие инфраструктуры. Если предприниматель планирует развивать производство, первостепенное значение имеют наличие земельного участка, подведенных инженерных коммуникаций — света, газа, воды автомобильных и железных дорог. При наличии всего этого налоговое стимулирование востребовано. Да, многие компании, пытавшиеся заходить в СЭЗ, отказались от этой идеи, но есть те, кто основал там производство и успешно работает. Вспомним ту же СЭЗ «ПИТ» — там работают компании, которые производят программное обеспечение, инновационное оборудование. Хотя надо признать, что эффект от создания этой СЭЗ оказался не таким масштабным, как ожидалось, и повторить вариант Сингапура или Китая, где СЭЗ выступили в роли катализатора экономики, пока не удалось.

— Руководство страны связывает серьезные планы по развитию экономики с малым и средним бизнесом. Для стимулирования этой категории предпринимателей установлен специальный налоговый режим на основе упрощенной декларации со ставкой налогов в размере 3%. В последние годы периодически обсуждался вопрос об отмене упрощенного режима. Как к такой перспективе относятся эксперты?

— По поводу упрощенного режима налогообложения действительно звучало и звучит много замечаний, кто-то выступает за отмену этой льготы в пользу создания единой системы налогообложения доходов. К решению этого вопроса следует подходить осторожно. Доля субъектов МСБ в структуре экономики составляет 17% от ВВП, но в этом секторе занято 30% населения, в том числе самозанятые граждане, сотрудники семейных предприятий; за каждым таким бизнесом стоят несколько человек, и основная доля казахстанского МСБ, порядка 44%, связана с торговлей.

В налоговых органах существует мнение, что из-за «упрощенки» происходит дробление бизнеса, и предприниматели уходят от налогообложения. Возможно, такие факты действительно существуют, но, во-первых, нельзя всех причислять под одну гребенку. Во-вторых, необходимо оценить, насколько отмена «упрощенки» и введение тотального контроля доходов и расходов малого бизнеса будут способствовать удовлетворению платежеспособного спроса?

Возьмем систему государственных закупок. Если раньше индивидуальные предприниматели, малые и средние предприятия, участвовавшие в тендерах, могли предоставить более дешевую продукцию (качество которой при этом не страдало) и получить госзаказ, то необходимость документально подтверждать происхождение товара, его приобретение у официального поставщика не позволит устанавливать низкие цены. Участие малого бизнеса в госзакупках позволяет государству экономить огромные средства; в то же время предприниматели получают шанс выйти на рынок, возможность предоставить продукцию хорошего качества по доступной цене. В противном случае, скорее всего, окажутся и рядовые потребители услуг МСБ.

Перестанет быть выгодным ввозить товар по доступной цене, и дешевый спрос не будет удовлетворен. Не получится ли так, что в результате доля МСБ, которая и сейчас невелика, сократится еще больше?

Стремление «прижать» торговлю с целью развития производства понятно, но удастся ли в этом случае ввести необходимые налоговые преференции для малого бизнеса, организовать соответствующую инфраструктуру, в том числе решить болезненные для Казахстана вопросы логистики? Что касается аргументов, высказываемых теми, кто говорит об увеличении налоговых поступлений, то здесь тоже не все однозначно. Львиная часть налоговых поступлений, порядка 80%, так или иначе приходится на долю сырьевого сектора, недропользователей, и переносить акцент на малый и средний бизнес неосмотрительно. Возможно, унификация налогового режима увеличит налоговые поступления, но существует и риск того, что уменьшится налоговая активность, предпринимателям перестанет быть выгодным вкладывать средства в развитие бизнеса, обновлять производство, поднимать зарплаты сотрудникам. Наконец, прежде чем реформировать налоговую систему, следует проанализировать, готов ли к этому инфраструктура налоговых органов, ведь в базу данных придется вводить сотни тысяч товарных единиц, вводить электронные счета-фактуры.

Государство всегда стремилось наладить строгий контроль, и это естественно, но одним закручиванием гаек здесь не обойтись, необходимо соблюдать баланс между государственными интересами, с одной стороны, и интересами общества и бизнеса — с другой. Чрезмерно закручивать гайки нельзя, ведь известно, что действие всегда рождает противодействие. В частности, чрезмерно ужесточаются правила таможенного оформления товаров на границе, и этим уже пользуются коллеги по ЕАЭС. Мы долго строили коридор Западной Европа — Западный Китай, но россияне успешно конкурируют с нами по доставке грузов из Владивостока. Они до минимума снизили тарифы на транспортировку грузов железнодорожным транспортом из Владивостока до Москвы, и единственное преимущество, которое пока есть у казахстанской стороны — это более жесткие сроки доставки, но это преимущество в перспективе не будет иметь большого значения. Усиление налогового администрирования приведет к росту цен, и в конечном итоге за все будет платить потребитель.

— Каким образом изменения, происшедшие в налоговом законодательстве в минувшем и нынешнем годах, отразились на деятельности иностранных инвесторов, есть ли у них возможность использовать какие-либо преференции?

— В процессе разработки законодательства об иностранных инвестициях государство создавало привлекательные условия для компаний, решивших развивать бизнес в Казахстане. Если инвестор брался за реализацию стратегического проекта, крупного контракта, стоимостью свыше \$20 млн, то такой проект полностью освобождался от уплаты КПН, земельного налога. При этом акцент был сделан, главным образом, на отрасли переработки и производства в Казахстане товаров, ориентированных на экспорт. Казахстанцы получали от реализации подобных проектов преимуществ в виде новых предприятий, новых технологий, приходивших в страну. Однако действие названных выше преференций распространяется только на тех инвесторов, которые успели заключить контракт до 1 января 2015 года; компании, зашедшие на казахстанский рынок после этой даты, воспользоваться такой возможностью уже не смогут.

— В последние годы активно обсуждается возможность введения налога с розничных продаж вместо НДС. Какие перспективы решения этого вопроса вы видите?

— По этому вопросу нет однозначного мнения, у обоих налогов есть плюсы и минусы. В мировой практике НРП не получил широкого распространения, он действует только в США и в Японии, и устанавливая его на уровне более чем 3–5% не имеет смысла, в то время как НДС общераспространен. С одной стороны, НРП легче для исчисления, он более понятен с точки зрения рядового потребителя: заплатив налог с розничных продаж при покупке в магазине, человек точно понимает, сколько именно денег он заплатил в качестве налога. Вместе с тем, недропользователи не смогут полностью отказаться от НДС. К тому же, при введении НРП возникнет

риск каскадного эффекта, когда налог будет взиматься на каждом этапе реализации товара или оказания услуги, и потому следует точно установить, на каком именно этапе будет взиматься данный налог. Судя по предпринимаемым шагам, таким, например, как усиление администрирования, я не думаю, что будет вводиться НРП, хотя не исключаю, что в масштабах пилотной инициативы для оказания каких-то видов услуг, это произойдет, но не в масштабах полной замены.

— Как вы могли бы охарактеризовать состояние казахстанского рынка налоговых услуг в области консалтинга? Насколько эта сфера перспективна с точки зрения бизнеса, в том числе для субъектов МСБ?

— В настоящее время рынок услуг в области консалтинга представлен услугами налоговых консультантов, действует палата консультантов, бухгалтеров, аудиторов, ассоциация налоговых консультантов, работает «большая четверка», средние и малые аудиторские компании. Как вид бизнеса данное направление существует скорее в общих чертах: установлен порядок ведения бухгалтерского учета, есть налоговая учетная политика, исходя из этого и ведется планирование. Но каждый случай приходится рассматривать индивидуально.

Исходя из опыта работы над проектом, который наша компания реализовала совместно с НПП «Атамекен» в Алматинской области, очевидно, что спрос на услуги такого рода есть. В рамках проекта мы проводили консультации для предпринимателей во всех районных центрах области, для населения эти консультации были бесплатными, и наши слушатели получили возможность узнать обо всех интересующих их особенностях налогового законодательства, смогли оптимизировать расходы, благодаря нашим рекомендациям.

С другой стороны, надо понимать, что данное направление бизнеса специфично, ведь налоговый консультант, в любом случае, лишь дает рекомендацию, а решение остается за предпринимателем. Если есть возможность сэкономить на налогах, и закон такую возможность допускает, то почему бы не воспользоваться ею? Только надо понимать, что чем больше выгода, тем выше риск. Что касается потребности казахстанцев как физических лиц в услугах налоговых консультантов, то пока трудно говорить о наличии спроса. Возможно, когда будет введено всеобщее декларирование доходов, появится и потребность в таких услугах, и специалисты соответствующего профиля.

— К слову, о введении всеобщего декларирования доходов казахстанцев, которое планируется ввести с 2017 года. На ваш взгляд, велика ли будет эффективность такого шага, в какой мере он изменит, с одной стороны, сознание наших граждан, понимание принципов налоговой политики, а с другой — станет ли принципиально важным моментом в развитии налоговой системы?

— Про всеобщее декларирование доходов казахстанцев говорится давно, и оно нужно. К тому же, уже сейчас существует декларирование отдельных доходов граждан, так что принцип, в соответствии с которым должна проводиться процедура, нарабатан. Всеобщее декларирование доходов существует во всех цивилизованных странах, и в этом нет ничего необычного, к этому придет и Казахстан. Возможно, нам надо будет научиться более тщательно контролировать расходы, собирать чеки, чтобы потом получить льготы по налогам, раз в год оплачивать услуги бухгалтера. С введением всеобщего декларирования станет понятно, насколько велика доля теневой экономики, кто какой собственностью владеет, все тайное станет явным.

В то же время в процессе введения всеобщего декларирования доходов непременно встанет вопрос о том, как обеспечить безопасность информации о налогах? В условиях, когда будет известен каждый шаг любой компании, вопрос безопасности, конфиденциальности и защиты данных следует продумать очень хорошо, ведь теоретически завтра эта информация может стать достоянием конкурента, послужить инструментом шантажа или сведения счетов, ведь влияния человеческого фактора никто не отменял. В развитых странах информация о персональных налоговых данных защищена очень надежно, и для того, чтобы обеспечить достойный уровень защиты, требуются большие затраты. Но учитывая специфику казахстанского бизнеса, этот момент обязательно следует иметь в виду.

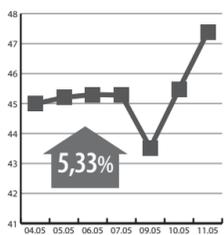
— Спасибо за беседу!

ИНВЕСТИЦИИ

ОФИЦИАЛЬНЫЕ КУРСЫ ВАЛЮТ НА 14/05/16

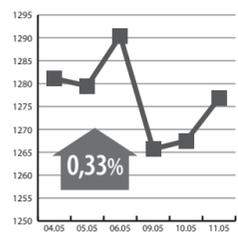
1 АВСТРАЛИЙСКИЙ ДОЛЛАР	AUD / KZT	245.02	1 ДИРХАМ ОАЭ	AED / KZT	90.73	1 ПОЛЬСКИЙ ЗЛОТЫЙ	PLN / KZT	85.9	1 ТАЙСКИЙ БАТ	THB / KZT	9.45	1 ШВЕДСКАЯ КРОНА	SEK / KZT	40.89			
100 БЕЛОРУССКИХ РУБЛЕЙ	BYR / KZT	6.99	1 ДОЛЛАР США	USD / KZT	333.23	1 РИЯЛ САУДОВСКОЙ АРАВИИ	SAR / KZT	88.86	1 ТУРЕЦКАЯ ЛИРА	TRY / KZT	112.25	1 ШВЕЙЦАРСКИЙ ФРАНК	CHF / KZT	342.51			
1 БРАЗИЛЬСКИЙ РЕАЛ	BRL / KZT	95.96	1 ЕВРО	EUR / KZT	379.62	1 МЕКСИКАНСКИЙ ПЕСО	MXN / KZT	18.42	100 УЗБЕКСКИХ СУМОВ	UZS / KZT	11.52	1 ЮЖНО-АФРИКАНСКИЙ РАНД	ZAR / KZT	21.91			
10 ВЕНГЕРСКИХ ФОРИНТОВ	HUF / KZT	12.06	1 ИНДИЙСКАЯ РУПИЯ	INR / KZT	5	1 МОЛДАВСКИЙ ЛЕЙ	MDL / KZT	16.96	1 УКРАИНСКАЯ ГРИВНА	UAH / KZT	13.16	1 КRW / KZT	KRW / KZT	28.5			
1 ДАТСКАЯ КРОНА	DKK / KZT	51.03	1 КИТАЙСКИЙ ЮАНЬ	CNY / KZT	51.21	1 НОРВЕЖСКАЯ КРОНА	NOK / KZT	40.55	1 СИНГАПУРСКИЙ ДОЛЛАР	SGD / KZT	243.46	1 ЧЕШСКАЯ КРОНА	CZK / KZT	14.06	1 JPY / KZT	JPY / KZT	3.07

BRENT (04.05 – 11.05)



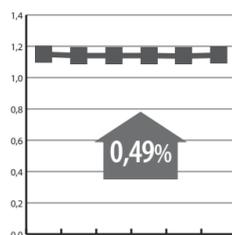
На повышение цены нефти повлияли повышение курса доллара и внушительные данные по запасам сырья в США.

GOLD (04.05 – 11.05)



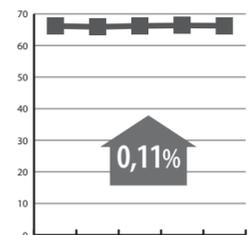
Цена на золото повышается в силу ослабления доллара и европейских акций.

EUR/USD (04.05 – 11.05)



Курс находится под давлением, продавцы валюты не могут восполнить потери.

USD/Rub (05.05 – 12.05)



Рубль укрепляется по отношению к доллару и евро.

ОБЗОР СЫРЬЕВОГО РЫНКА

Американская сессия

Разочаровывающие финансовые результаты американских корпораций привели к распродажам акций на биржах и, как следствие, к падению основных индексов на 1,0–1,2%. Примечательно, что инвесторы никак не отреагировали на заметный рост мировых цен на нефть. В ходе минувших торгов котировки энергоносителей подросли более чем на 3,5–4,5%.

Хуже рынка выглядели акции ритейлеров. Курс бумар Staples, Macy's, Michael Kors провалился на 18, 15 и 12% соответственно. Биржевой индексный фонд S&P Retail ETF оформил наибольшее с августа 2011 года дневное снижение (-4,4%).

Сырье

Неожиданное снижение объема запасов нефти в США, а также продолжился перебои с поставками нефти в Канаде и Нигерии вызвали бычий сентимент на рынке энергоносителей. По итогам торгов американская смесь WTI подорожала на 3,52%, до \$46,23 за баррель. Европейское топливо Brent увеличилось на 4,57%, до \$47,60 за баррель. Согласно данным Международного энергетического агентства (IEA), объем коммерческих запасов нефти в США на прошлой неделе неожиданно снизился на 3,4 млн баррелей при прогнозе роста на уровне 0,75 млн баррелей.

Объем дистиллятов также продемонстрировал снижение с 1,3 до 1,6 млн баррелей, в то время как эксперты ожидали сокращения дистиллятов лишь на 1,0 млн баррелей.

Корпоративные события

Выручка и чистая прибыль в I квартале ведущего производителя видеогигг Electronic Arts впечатлили рынок. Котировки EA в ходе торгов росли более чем на 16% и по итогам сессии закрылись в плюсе на 13,70%. Доходы корпорации выросли на 3,1%, с \$896 до 924 млн, и на \$35,2 млн превысили консенсус экспертов. Скорректированная чистая прибыль на акцию возросла с \$0,39 до 0,50 и оказалась выше прогноза аналитиков Thomson Reuters \$0,42. После обнародования слабых финансовых результатов за минувший квартал производитель модных аксессуаров Fossil Group снизил прогноз на прибыль на следующий квартал и текущий год. В ответ на разочаровывающие прогнозы конкурента производитель модной одежды Michael Kors по итогам торгов закрылся в минусе практически на 12%.

Азиатские индексы в настоящий момент торгуются в красной зоне. Японский Nikkei 225, гонконгский Hang Seng и китайский Shanghai теряют 0,41; 0,52 и 0,29% соответственно.

Источник: АО «Асыл-Инвест»

Нефть

Смещение аль-Наими — попытка реорганизовать нефтяную политику?

Было ли смещение аль-Наими попыткой реорганизовать нефтяную политику Саудовской Аравии? Вряд ли.

Отставка ветерана Али аль-Наими с поста министра нефти Саудовской Аравии, занимаемого им с 1995 года, в эти выходные породила немало количество спекуляций в СМИ. СМИ утверждали, что наследный принц Мухаммед бен Салман отстранил аль-Наими от должности, чтобы укрепить власть и очистить путь для реализации нового Национального плана трансформации Саудовской Аравии.

Кадровые перестановки будоражат рынок нефти, но не отражают реальную ситуацию в Саудовской Аравии. Этот шаг не предполагает изменений в нефтяной политике страны или скорых перемен.

И вот почему.

— Выход на пенсию — не конец

Али аль-Наими 81 год, и, несмотря на хорошее здоровье для своего возраста (видео о его ежедневных 10-километровых прогулках собрало немало просмотров в Twitter), усталость от текущих обязанностей стала очевидной в этом году. В январе прошлого года после смерти короля Абдаллы появились сообщения о том, что он хочет уйти в отставку, но король Салман убедил его остаться в переходный период. Возможно, резкое заявление короля Салмана менее дипломатично с точки зрения Запада, но саудовцев не смущали министерские перестановки.

— Агамсо руководит не один чиновник

Исторически сложилось так, что политика Саудовской Аравии зависит от соглашения между королем, его советниками и крупными чиновниками. Али аль-Наими был министром нефтяной промышленности в течение 21 года и поэтому обладал значительным влиянием. Тем не менее нефтяная политика никогда не определялась одним им. Он сотрудничал с президентом Агамсо, советом директоров Агамсо, разными чиновниками, королевскими советниками, членами королевской семьи и не в последнюю очередь с тремя монархами, которые были у власти во время длительного пребывания аль-Наими на посту министра нефти. Нефтяная политика и даже нынешний курс на высокий уровень производства и низкие цены никогда не зависели лишь от аль-Наими.

— Наиболее вероятный преемник

Новый министр нефтяной промышленности Халид аль-Фалих, 1960 года рождения, являлся в течение нескольких лет предполагаемым преемником аль-Наими. Его назначение на должность явно было запланировано монархией Саудовской Аравии. Он был генеральным директором Агамсо с 2008 до 2015 года, и поэтому ожидалось, что он заместит на посту аль-Наими, как и аль-Наими в свое время был генеральным директором Агамсо, прежде чем стать министром нефти.

Когда король Салман пришел к власти в прошлом году, он назначил аль-Фалиха на пост министра здравоохранения. Широко известно, что в Саудовской Аравии необходимо назначить руководителей Агамсо для получения результата, и поэтому аль-Фалих стал главой проблемного в области управления министерства, которое неэффективно отреагировало на вспышку ближневосточного респираторного синдрома (БВРС).

Тем не менее связь аль-Фалиха с нефтяной промышленностью оставалась сильной на протяжении всей его карьеры. Став министром здравоохранения, аль-Фалих ушел с поста председателя правления Агамсо, и аль-Наими занял его место. Аль-Фалих также продолжал давать интервью и комментарии по нефтяной политике Саудовской Аравии таким мировым СМИ, как Wall Street Journal и Financial Times.

— Непрерывность поколений

Усиление роли молодого наследного принца Мохаммеда бин Салмана спровоцировало спекуляции относительно того, был ли он ответствен за недавние перестановки. Пытается ли он очистить путь для новых министров, более лояльных к нему и курируемой им новой радикальной стратегии?

Маловероятно, учитывая то, как много старых и влиятельных чиновников и советников сохранило свои посты. Али аль-Наими останется в правительстве в качестве одного из доверенных советников короля Салмана. И, конечно же, аль-Фалих является членом политических кругов. Не замечено, чтобы старые руководители проявляли особенную лояльность к Мохаммаду бин Салману и его возможному новому курсу (так же как и не было указаний на то, что новый король готов к значительным изменениям в нефтяной политике страны).

Естественно, что рынок нефти боится непроверенного молодого и неопытного короля Салмана, впрочем как и многие саудовцы. Именно поэтому талантливые технократы, как Али аль-Наими, Халид аль-Фалих и Амин аль-Насер (нынешний гендиректор Saudi Aqamco), остаются одними из важнейших советников короля Салмана, кронпринца бин Наифа и младшего Мохаммеда бин Салмана. Последние два, которым уже 50, будут участвовать в определении будущего нефтяной политики королевства.

Источник: Эллен ВОЛД, investing.com

ЛИДЕРЫ РОСТА И ПАДЕНИЯ (04.05 – 11.05)

KASE

рост	изм. %	падение	изм. %
АО «Бенк ЦентрКредит»	0	АО «КЕБООС»	0,5
АО «Казкомбанк»	-7,3	АО «Казкомбанк»	3,7
АО «Народный инвестиционный банк Казахстана»	-3,2	АО «КазТрансОйл»	0,2
АО «Космет»	2,3	АО «Развитие Добыча «Каз-Нуриндустри»	3
—	—	—	—
—	—	—	—
—	—	—	—
—	—	—	—
—	—	—	—
—	—	—	—
—	—	—	—

NASDAQ

рост	изм. %	падение	изм. %
Electronic Arts	14,12	Biomarin Pharmaceutical	-1,8
Leaseco	2,54	O'Reilly Automotive	-1,87
Teaia	1,98	Monster Beverage	-1,89
Activision Blizzard	1,9	Cosco Wholesale	-1,91
Plator Technology	1,59	Baidu.com	-2,29
Amazon.com	1,27	Stamps.com	-2,38
Microsoft	0,94	Western Digital	-2,53
Whole Foods Market	0,89	Ultra Solon Cosmetics & Fragrance	-2,58
Northrup Grumman	0,87	Netflix	-2,62
Texas Instruments	0,68	Tractor Supply	-2,75

MMBB

рост	изм. %	падение	изм. %
Сбербанк	3,26	АТОН-гид	-4,18%
Нордбанк	3,15%	Трансфин	-2,83%
Суреневек	2,97%	Биофарм	-2,13%
Ростел-оо	2,73%	Сбербанк	-1,51%
ТНМК	2,72%	ТНМК	-1,28%
—	—	—	—
—	—	—	—
—	—	—	—
—	—	—	—
—	—	—	—
—	—	—	—
—	—	—	—

PTC

рост	изм. %	падение	изм. %
СОМЕРС	6,02	Фармстандарт	-0,31
Обербанк	3,26	ДНСИ	-0,45
Московский Биржа	3,15	Сбербанк	-0,5
Суреневек	2,97	Верхневек	-0,57
Ростел-оо	2,73	Э.ОН Россия	-0,61
ТНМК	2,72	Ростел	-0,86
Суреневек (проб.)	2,55	Тельер (проб.)	-1,13
Polymetal International	2,25	Аварот	-1,33
ЛУКОЙЛ	2,2	Мавит	-1,51
ВКБ	2,19	ТНМК	-2,13

DAX

рост	изм. %	падение	изм. %
thyssenkrupp AG	2,91%	E.ON SE	-5,85%
Deutsche Post AG	2,14%	RIUE AG	-3,94%
Fresenius SE & Co KGaA	0,57%	ProSiebenSat.1 Media SE	-3,68%
Deutsche Boerse AG	0,36%	IndustrieZentrum AG	-2,68%
Merck KGaA	0,26%	Allianz SE	-2,28%
Vonovia SE	-0,14%	Deutsche Bank AG	-2,18%
Deutsche Telekom AG	-0,40%	Evotec AG	-1,70%
Siemens AG	-0,43%	Deutsche Lufthansa AG	-1,40%
Boyer AG	-0,50%	Domtar AG	-1,35%
Volkswagen AG	-0,60%	Beiersdorf AG	-1,26%

БИРЖЕВЫЕ ИНДЕКСЫ

	изм. %
KASE	-0,19%
Dow	-1,16%
FTSE 100	0,09%
NASDAQ	-0,71%
Nikkei 225	0,08%
S&P500	-0,86%
PTC	3,13%
Hang Seng	-0,93%
ММББ	1,26%
IBOVESPA	-0,37%

СЫРЬЕ

	изм. %
Light	3,13%
Natural Gas	0,42%
Алюминий	0,71%
Медь	0,26%
Никель	1%
Олово	0%
Палладий	2,67%
Платина	1,80%
Серебро	1,60%
Цинк	3%

FOREX

	изм. %
Eur/Chf	0,00%
Eur/JPY	-0,32%
Eur/Kzt	0,27%
Eur/Rub	-1,19%
Eur/Usd	0,47%
Usd/Chf	-0,47%
Usd/JPY	-0,77%
Usd/Kzt	-0,19%
Usd/Rub	-1,57%

Dow Jones

рост	изм. %	падение	изм. %
Caterpillar Inc	0,99%	Walt Disney Co/The	-4,38%
Microsoft Corp	0,96%	Wal-Mart Stores Inc	-4,01%
JPMorgan Chase & Co	0,61%	NIKE Inc	-1,84%
Travelers Cos Inc/The	0,50%	Home Depot Inc/The	-1,84%
General Electric Co	0,48%	UnitedHealth Group Inc	-1,20%
Goldman Sachs Group Inc/The	0,35%	Pfizer Inc	-0,96%
International Business Machines Corp	0,25%	McDonald's Corp	-0,91%
3M Co	0,15%	Exxon Mobil Corp	-0,64%
United Technologies Corp	0,05%	Edouard de Nemours & Co	-0,48%
Procter & Gamble Co/The	-0,08%	Chevron Corp	0,08%

FTSE 100

рост	изм. %	падение	изм. %
Anglo American PLC	5,38%	Immosart PLC	-2,61%
Randgold Resources Ltd	3,48%	Land Securities Group PLC	-2,37%
London PLC	2,9%	British Land Co PLC/The	-1,97%
BHP Billiton PLC	2,6%	Provident Financial PLC	-1,70%
Glencore PLC	2,20%	Intu Properties PLC	-1,68%
Shire PLC	2,15%	asystel PLC	-1,59%
Imperial Group PLC	2,11%	Hammerson PLC	-1,53%
Fransilio PLC	1,99%	TUI AG	-1,50%
Carnival PLC	1,26%	Royal Mail PLC	-1,37%
Capita PLC	1,67%	Bankery Group Holdings PLC	-1,29%

Nikkei 225

рост	изм. %	падение	изм. %
Sanitron Heavy Industries Ltd	13,38%	Duoro Holdings Co Ltd	-7,68%
Furukawa Co Ltd	7,45%	Nishin Corp	-5,67%
Oni Electric Industry Co Ltd	7,10%	Tokai Pharmaceutical Co Ltd	-4,90%
SCREEN Holdings Co Ltd	4,89%	Iseben (Mitsubishi) Holdings Ltd	-4,43%
Yokogawa Electric Corp	4,2%	PH Foods Ltd	-4,15%
Tokai Denso Co Ltd	4,17%	Yamaichi Denry & Smelting Co Ltd	-3,66%
Suzuki Motor Corp	4,01%	NTT Data Corp	-3,48%
Kubota Corp	3,83%	Terumo Corp	-2,82%
Alps Electric Co Ltd	3,78%	Suumco Corp	-2,79%
Unitika Ltd	3,70%	Ptmo Denko Corp	-2,57%

S&P 500

рост	изм. %	падение	изм. %
Electronic Arts	13,39	Urban Outfitters	-6,66
Chesapeake Energy	11,4	Ross Stores	-6,67
Freight-PlayHorn	9,67	General Growth Properties	-6,89
Marathon Oil	5,95	Target	-6,92
Devon Energy	4,72	Coach	-5,17
Anadarko Petroleum	3,72	Ralph Lauren A	-5,45
Williams Companies	3,55	VF	-5,51
Endo International	3,17	Endo International	-5,54
Sanofi-Santofi	3,15	Kohl's	-5,97
Marathon Petroleum	2,91	Tiffany &	-6,21

EURO STOXX 50

рост	изм. %	падение	изм. %
Banco Santander Central Hispano	2,88	BIP Paribas	-1
Assicurazioni Generali	2,47	Engie SA	-1,05
Enel	2,42	Domtar	-1,2
Intesa Sanpaolo	2,41	Sonali	-1,29
Deutsche Post	2,23	Philips	-1,39
Telcelcelo	1,98	Sociedad Generala SA	-1,4
Banco Bilbao Vizcaya Argentaria	1,9	BTU	-1,42
Eci	1,42	Unibet	-1,47
Inditex	1,31	Unibet-Rodomatico	-1,51
Iberdrola	1,13	Unibet-Rodomatico/Unibet	-1,61



С верой в отечественного производителя



В Астане прошла выставка «Сделано в Казахстане»

Бизнес

Фонд «Даму» планирует снижение ставки кредитования с 14 до 8%. О ходе реализации программы «Дорожная карта бизнеса-2020» и о работе Фонда рассказали эксперты «Къ».

Ербол КАЗИСТАЕВ

С 2010 года фондом «Даму» была оказана финансовая поддержка 20604 предпринимателям на общую сумму 2,3 трлн тенге. Субсидирование ставки вознаграждения получили 7329 компаний на сумму 122 млрд тенге.

«В рамках реализации программы «Дорожная карта бизнеса-2020» планируется снизить ставку кредитования до 8%. Фондом «Даму» запускается пилотный проект по выдаче микрокредитов в сельской местности. На это выделено 24 млрд тенге. Мы всегда прислушиваемся к нашим предпринимателям, поэтому теперь срок рассмотрения заявок составляет от 3 до 7 дней, тогда как раньше он достигал 3-4 месяцев», — заявил председатель правления фонда «Даму» **Каныш Тулеушиев**.

По словам **Сагата Уалиева**, руководителя ТОО «Мир стекла», организации, которой была оказана помощь фондом «Даму», получить финансирование — не такая боль-

шая проблема, как им казалось на первый взгляд. «Мы работаем с 2004 года. Несколько лет назад появилась идея обработки стекловых отходов. Проработав эту идею, мы подали заявку в банк, то есть изначально работали не через «Даму». В этом банке мы уже брали кредиты, и сложностей с оформлением и одобрением не должно было быть. От Фонда мы получили гарантию выплат и начали работу над проектом».

Сагат Уалиев считает, что отсутствие сложности и бумажной волокиты обусловлено тем, что их компания предложила уникальную идею, которой «Даму» был готов пойти навстречу.

В то же время вице-президент Независимой ассоциации предпринимателей **Тимур Назханов** отмечает, что в работе Фонда не все так радужно. «В целом, конечно, «Даму» справляется со своей работой, но с оговоркой. Сегодня все нефинансовые задачи и услуги Фонда передаются Палате предпринимателей «Атамекен». Дело в том, что эти тренинги и семинары, проводимые «Даму», вели люди совсем не из бизнеса, зачастую преподаватели, то есть практических знаний они дать не могли. Мы подняли этот вопрос, предприниматели также выражали недовольство. Теперь эти услуги оказывает «Атамекен».

Собеседник «Къ» утверждает, что подобное упущение привело к тому, что предприниматели, особенно начинающие, просто не

могут вести бизнес, а самое главное — не могут доказать банку, как потенциальному кредитору, рентабельность своей идеи. «В Фонде «Даму» говорят, что они играют ключевую роль в кредитовании, и что именно они решают вопросы одобрения кредита. На практике, все же последнее слово остается за банком».

В ходе программы «Дорожная карта бизнеса-2020» с 2010 года было реализовано товаров на 5,1 трлн тенге, 115 млрд тенге выпущены налогов и 216 тыс. сохраненных рабочих мест, создано 67 тыс. новых рабочих мест.

Согласно данным фонда «Даму», лидирующей отраслью является обрабатывающая промышленность, составляющая 51% от общей суммы выданных кредитов. Также большую долю занимают торговля и транспорт и складирование, составляющие 15% и 11% соответственно.

Лидирующими регионами по количеству предпринимателей является Алматы (12%), Южно-Казахстанская область (10%) и Алматинская область (9%). За 2015 год фондом «Даму» привлечено около 10 млрд тенге от местных исполнительных органов. Акиматом Алматы выделено 2 млрд тенге, Астаны — 1,6 млрд тенге. В 2016 году планируется подписания меморандума о сотрудничестве с Акмолинской областью на сумму 200 млн тенге и Павлодарской областью — на 250 млн тенге.

Экономить стало модно

Ритейл

Потребители стали менее лояльны к брендам и ищут более дешевые альтернативы, выбирая продукты с промо-акциями и специальными выгодными предложениями. Такое наблюдение высказали аналитики на III Международном бизнес-саммите Retail Business Kazakhstan 2016, прошедшем в Алматы.

Айгерим УРДАБАЕВА

Как показывают исследования группы коммуникационных агентств Dentsu Aegis Network Kazakhstan, в условиях кризиса казахстанские потребители стараются экономить на различном рода затратах посредством участия в промо-акциях, путем поиска специальных выгодных предложений.

Покупать про запас в доступных по ценовому сегменту магазинах — один из новых трендов поведения покупателей. Потребителей, согласно с высказываниями «Я считаю, что продукты надо покупать про запас» и «Я всегда ищущу специальные предложения» увеличилось на 3,6% и 6,5% соответственно. Клиентов, не придающих значения стоимости продуктов, сократилось на 6,8%.

По мнению управляющего директора Dentsu Aegis Network Kazakhstan **Виктора Елисева**, казахстанцы «становятся менее лояльны к брен-

дам и ищут более дешевые альтернативы». Более того, потребители чаще выбирают продукты отечественных производителей.

Спикер отмечает, что за последнее десятилетие наблюдается спад в «потребительской уверенности», в то время как клиентская доходность стала значительно выше.

В 2006 году средний доход казахстанца составлял 19 152 тенге. За десять лет данный показатель увеличился на 48 766 тенге. При этом расходы на еду уменьшились на 6%. Если в 2006 году казахстанцы могли позволить тратить 45% от общего бюджета на продовольственные нужды, то в условиях нынешнего кризиса данные затраты составили 39%. Вдобавок, возможность осуществления сделок по приобретению недвижимости существенно снизилась — на 11,56%.

Управляющий директор компании Nielsen, Central Asia and Caucasus **Константин Локтев** утверждает, что покупательная способность денег потребителей снизилась и будет снижаться по причине высоких темпов инфляции. В таком случае, образованный дефицит бюджета из-за разницы потребностей и номинального дохода потребителей повлияет на покупательское поведение. Дефицит в бюджете в почти 560 млрд тенге в год скажется на закупке товаров в гипермаркетах. Казахстанцы будут посещать их на один визит меньше за период одного квартала. Более того, в степень риска попадут предметы домашнего обихода, одежда и обувь.

Виктор Елисева также подчеркивает двух-трехкратное увеличение

потребления замороженных мясных и овощных продуктов. На 50–60% ослаб интерес к концентрированной готовой продукции, на 25% — к растворимому кофе и на 47% — к кофе в зернах. Индекс потребительских цен с 2006 по 2015 год вырос на 7–8%. Цены на продовольственные товары поднялись на 11%, тогда как на непродовольственные товары взлетели на 22,5%. Повышение цен на платные услуги населения составило 8%.

Спикер обозначает и положительные изменения в потребительском поведении. За последнее десятилетие люди в Казахстане стали в свободное время больше посещать спортивные организации и пользоваться услугами индустрии красоты, что составляет 10% и 14% соответственно. Визиты в ресторан у соотечественников стали занимать 17% досуга. Равным образом походы в кинотеатры увеличились на 8%. Каждый третий казахстанец имеет автомобиль, это 34% населения страны. Уровень проникновения сотовой связи достиг почти абсолютного значения — 97%, а индекс удовлетворения потребителей мобильным оператором — 77%.

По расчетам компании Nielsen, покупатели стали больше покупать только необходимое, избегая излишеств. Сократилось почти в два раза количество клиентов, на которых не влияют никакие факторы в принятии решения о покупке. В плане миссии шопинга — казахстанцы посещают магазины из-за срочных покупок на 16% больше, чем ранее.

«Имсталькон» объявил дефолт

Вознаграждение

«Имсталькон» предложил реструктуризацию по своим облигациям. Случай с компанией стал первым объявленным дефолтом в 2016 году в рамках возможной новой волны.

Николай ДРОЗД

На сайте биржи опубликован план мероприятий по переводу в буферную категорию облигаций компании «Имсталькон», которая стала единственным эмитентом, допустившим открытый дефолт по своим облигациям в марте.

Недавно заместитель председателя «KASE» **Андрей Цалюк** упомянул о серии дефолтов, произошедших в последнее время. Все они, за исключением ситуации с АО «Имсталькон», носят закрытый характер — ограниченное число держателей бумаг договариваются с эмитентами о реструктуризации выплат.

Отметим, что еще в начале февраля рейтинг кредитоспособности «Имсталькона» и надежности трех выпусков его облигаций был понижен рейтинговым агентством «Эксперт РА Казахстан» (RAEX) до уровня С (Дефолт. Неисполнение обязательств). Ранее и у компании, и у выпусков ее облигаций действовал рейтинг В++ (удовлетворительный уровень надежности).

RAEX аргументировали понижения рейтингов тем, что «Специализированным межрайонным экономическим судом города Алматы 25.01.2016 года принято решение о применении реабилитационной процедуры к АО «Имсталькон», а также информацией о том, что «у компании возникли проблемы с обслуживанием своих финансовых обязательств на протяжении 4-го квартала 2015 года».

Нацбанк 11 мая опубликовал список эмитентов, допустивших дефолт по облигациям по состоянию на



1 апреля. В нем, помимо «Имсталькона», всего две компании — «Казахстан Кагазы», находящаяся в процессе реструктуризации долгов и дефолтов достаточно давно, которую вряд ли можно считать участником новой волны скрытых дефолтов, и АО «Тема Ко», бумаги которой не относятся к листинговой категории.

Круг держателей облигаций АО «Имсталькона» достаточно ограничен — это юридическое лицо, являющееся держателем большей части долга, и два физических лица. По состоянию на начало марта — 3 477 000 облигаций находились на балансе ЕНПФ, который и является тем самым юридическим лицом. Стоимость облигаций составила 0,06% от суммы инвестиционного портфеля ЕНПФ.

Предложения, содержащиеся в опубликованном плане мероприятий по переводу в буферную категорию, не предусматривают сокращения выплат по основному долгу, составляющих примерно 3,7 млрд тенге.

Эмитент хотел бы добиться от держателей облигаций согласования условий реструктуризации, с которыми планируется в мае-июне изменение купонной ставки, а также изменение продолжительности обращения трех выпусков 7-летних облигаций до 12–14 лет. При этом

ставки по бумагам привязаны к уровню инфляции и могут максимально достигать до 15% годовых в тенге.

При этом в плане перечисляются основные причины возникновения оснований для перевода ценных бумаг эмитента в буферную категорию. Ухудшение ситуации в мировой экономике, снижение мировых цен на основные экспортные продукты нашей страны нефть и металлы, повлекшее за собой снижение экспортных доходов, оказало негативное влияние на темп роста ВВП, параметры бюджета и платежный баланс страны.

Данное положение не могло не сказаться на положении бизнеса, и существенным образом затронуло строительную отрасль. Расходы на строительство-монтажные работы были снижены, в том числе, в наиболее высокорентабельных секторах, включая энергетику и нефтегазовую промышленность. Некоторые объекты «заморожены», а по другим перенесены сроки проведения тендеров.

Девальвация тенге привела к снижению рентабельности проектов, в том числе, с участием государства, где не происходит переоценка стоимости из-за курсовых изменений. Кроме того, отсутствие стабильности цен привело к дезориентации относительно понимания цены в заключаемых контрактах.

Технологии у станка: решения и противоречия

Продажи

Несмотря на наблюдаемое порой сопротивление со стороны «старой гвардии», рост конкуренции и необходимость повышать производительность труда заставляют производственный сектор обращать более пристальное внимание на IT-решения. Об этом в рамках состоявшейся в Алматы конференции Profit Industry Day говорили как представители компаний-вендоров, так и сами производственники.

Анна ШАТЕРНИКОВА

В отличие от банковского сектора роль IT в промышленности растет, и технологии должны превращаться в инструмент реализации бизнес-задач. За счет инноваций развиваются наукоемкие отрасли, автоматизация становится одним из самых действенных инструментов, способных повысить производительность труда и реорганизовать бизнес-процессы таким образом, чтобы опять же увеличить их эффективность.

По мнению представителей промышленности, IT на производстве выполняет разную роль в зависимости не только от отрасли, но и от компании. Многое зависит от первых руководителей, и если топ-менеджмент недостаточно зрел и не готов активно принимать нововведения, то и отношения строить сложно. «Можно сколько угодно объяснять, как хорош элементарный программный продукт, насколько он упрощит работу, но, если нет понима-

ния со стороны руководства, шансы на успех невелики. Индустрия — дело тяжелое, это работа в непростых условиях и большая ответственность инженеров на каждом участке. Внедрять IT-решения в таком режиме работы очень сложно», — прокомментировала **Жанара Аманжолова**, проектный менеджер АО «Алтыналмас».

Высокие технологии на производстве и в добывающем секторе — совсем не то же самое, что в телекоме и банковской отрасли, и специфика бизнеса не может не влиять на восприятие хайтека в отраслях промышленности. Если на металлургическом предприятии не работает корпоративная почта, но исправно функционирует производственная линия, это, по большому счету, не ЧП, утверждает **Аяш Бухарбаева**, директор по IT группы Kaz Minerals. Соответственно, спросом пользуются в первую очередь решения, которые помогают оптимизировать производственный процесс. По словам экспертов, довольно широко востребованы системы мониторинга, системы подзема связи в добывающих отраслях, видеоконференцсвязь, системы, позволяющие бизнесу получать оперативную информацию и принимать те или иные управленческие решения. Кроме того, при внедрении новых технологий необходимо гарантировать безопасность, поскольку любая атака киберзлоумышленников оборачивается потерей прибыли для предприятия.

Самое основное, что может делать производственный сектор с помощью информационных технологий — это снижение операционных расходов. В этом смысле IT-решения востребованы, поскольку они предоставляют информацию, на основании которой бизнес принимает управленческие и операционные решения. Так, в результате внедрения ERP-системы в компании «Алтыналмас» удалось обеспечить экономию рабочего времени у IT-персонала на 11%, у производственного персонала — на 40%, удалось добиться лучшей управляемости производственного процесса. Однако сам процесс внедрения занял несколько лет и потребовал координации финансовой, производственной и логистической составляющей.

По мнению экспертов, руководители IT-департаментов промышленных предприятий должны быть частью и производственниками, понимать

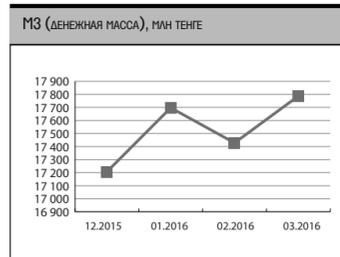
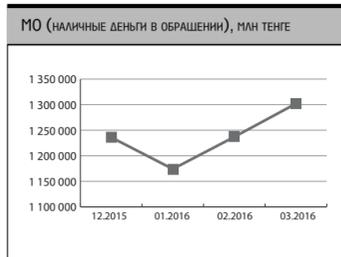
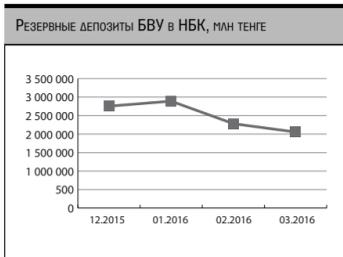
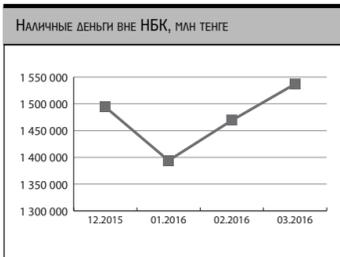
нюансы технологического процесса и уметь говорить на одном языке со специалистами. Только при таком раскладе они смогут аргументировать свои решения, просчитать выгоды, доказать жизнеспособность систем и показать, как с помощью минимальных вложений достичь максимального эффекта. Внедряют разработку люди, аналитики, понимающие производственный процесс, тогда как вендоры предоставляют инструменты.

«Облака» в теории и на практике

В таких инструментах недостатка нет, и многие из них связаны с актуальными сегодня облачными технологиями. Однако казахстанский производственный сектор к последним пока относится критически, отмечая, что «облака» хороши для западных рынков. В Казахстане же пока речь идет об элементарной модернизации производства, которая сегодня особенно актуальна на фоне давления со стороны конкурентов по международным объединениям и растущих запросов со стороны потребителей. Как отмечают представители производственного сектора, дело не только в технологическом разрыве, но и в проблемах логистики. Порой уходит не одна неделя на то, чтобы дождаться ответа вендора даже в офисах в Астане и Алматы, а производственные мощности тех же добывающих компаний расположены на отдаленных месторождениях, куда и добраться непросто. При таком раскладе не удивительно, что многие производственники-практики пока готовы рассматривать возможность внедрения облачных технологий на производстве лишь теоретически.

«Наша компания занимается решениями для промышленности несколько лет, и за это время мы поняли: приходить со своим уставом в чужой монастырь нельзя. Часть наших технологических решений изменения в соответствии с требованиями заказчиков, мы изучаем стандарты и требования, которые существуют в различных отраслях», — отмечает **Олег Саенко** из компании Cisco. По его словам, облачные технологии актуальны, за ними будущее для промышленных предприятий, но пока для Казахстана более актуален вопрос повышения прозрачности производства, модернизации технологических сетей, объединения технологической и корпоративной сети. Необходимость применения новых технологий в производстве есть, хотя осознать этот факт многим компаниям только предстоит.

БАНКИ И ФИНАНСЫ



Нацбанк созрел для снижения ставки

Регулирование

Решение Нацбанка о снижении базовой ставки на 2% и сужении процентного коридора вместе с оставшимися достаточно внушительными покупками долларов, в апреле составившими \$830 млн, оставляют вопросы о том, удастся ли в результате сохранить достижения последних месяцев, связанные со стабилизацией ставок на денежных рынках и возникающим интересом к тенговым активам. Крайне важным также выглядят то, насколько произойдет смягчение отражает эволюцию подходов самого Нацбанка под влиянием улучшения ситуации и в какой степени решения принимались под влиянием существующих внешних ожиданий.

Николай ДРОЗД

Нацбанк не был оригинален, приводя основные мотивации в пользу смягчения, акцентируя внимание на снижении инфляционных ожиданий. В апреле 2016 года инфляция в годовом выражении (к апрелю 2015 года) составила 16,3%. Годовая инфляция остается высокой, но основной вклад в ее прирост произошел за счет показателей трех месяцев 2015 года (с октября по декабрь) — суммарно 10,4%, когда перенос эффекта изменения обменного курса на внутренние цены был наиболее значительным. По оценке регулятора, сегодня эффект переноса практически исчерпан в отношении торгуемых товаров, но инерционные процессы подстройки регулируемых тарифов и цен на неторгуемые товары еще не завершились. (Таким образом, инфляция в последние месяцы этого года связана уже в большей степени не с импортном, дорожающим вследствие ослабления тенге, а с ценами на услуги и товары казахстанских производителей, которые с запаздыванием реагируют на прошлогоднее обесценение тенге.) Нацбанк отмечает, что последние три месяца уровень месячной инфляции с учетом сезонности находился в границах, соответствующих целевому коридору по годовой инфляции в размере 6–8%. По данным опроса Национального банка, в апреле 2016 года инфляционные ожидания населения также снижались. Доля респондентов, ожидающих ускорения темпа роста цен или его сохранения на существующем уровне в следующие 12 месяцев, снизилась с 61,6 в январе 2016 до 40,5% в апреле 2016 года.

Вторым выделяемым Нацбанком мотивом фактически остается низкий внутренний спрос под влиянием макроэкономических изменений и ужесточения фискальной политики. Причем это влияет не только на инфляцию, но и на потенциал покупок долларов населением, в марте и апреле продажи населением долларов превалили покупки достаточно значительно.

Нацбанк отмечает, что риски повышения инфляции со стороны совокупного спроса оцениваются как незначительные. Потребительский спрос снижается в результате уменьшения реальной заработной платы и адаптивной бюджетной политики. Уровень экономической активности остается низким вследствие слабого внешнего спроса в сырьевом секторе и неопределенности в отношении дальнейших сценариев по развитию ситуации на мировых финансовых и товарных рынках. Предложение кредита будет оставаться ограниченным в ближайшее время. Таким образом, сам Нацбанк не связывает со снижением ставки мгновенное увеличение кредитной активности. Председатель Нацбанка Данияр Акишев заметил, правда, что решения по ставкам оказывают влияние на ситуацию с длительным временным лагом и будет ощущаться скорее в конце 2016 года. Искусство при принятии таких решений состоит скорее в предвидении развития ситуации.

На инфляцию, возможно, могло бы влиять дополнительное ослабление тенге с нынешних уровней, для недопущения которого необходимо, чтобы ставки денежного рынка оставались высокими. Интересно, что о возможности существенного влияния на инфляцию ситуации на валютном рынке в случае чрезмер-



Решение по ставке — результат компромисса между помощью реальному сектору и привлекательностью тенговых активов

ного смягчения денежно-кредитной политики недавно на казахстанском облигационном рынке говорил директор департамента макроэкономической стабильности Нацбанка Сабит Хакимжанов. Но, видимо, снижение ставки до 15% при сужении процентного коридора до $\pm 1\%$ оценивается на этом этапе как не несущее чрезмерных рисков.

Потенциальные угрозы

Настрой рынка и аналитиков еще перед предыдущим заседанием по базовой ставке в марте состоял в большей степени в ожиданиях смягчения политики. В тот момент Нацбанк заявлял о том, что решение сохранить ставку на уровне в 17% было связано с приоритетом обеспечения стабильности цен и снижения инфляционных и девальвационных ожиданий, а также поддержанием интереса к тенговым активам. Жесткая денежно-кредитная политика оценивалась как один из факторов, способствующих переворачиванию долларовых депозитов в тенговые. Возможно, главным отличием в ситуации, какой она была накануне мартовского заседания и принятого на прошлой неделе решения о снижении ставки, стали как раз объемы интервенций Нацбанка на валютном рынке в марте и апреле, направленные на недопущение слишком значительного укрепления тенге. В марте регулятором было куплено \$1,230 млрд, а в апреле, несмотря на оценки аналитиков, что уровень интервенций снижается, покупки составили все же внушительные \$830 млн. Нацбанк, вынужденный, с одной стороны, поддерживать доверие к денежно-кредитной политике и показывать, что принципиальные основы, связанные с политикой инфляционного таргетирования, не подвергаются ревизии, опасается слишком высокой волатильности и вступления в силу спекулятивных факторов при слишком резком укреплении тенге. С другой стороны, регулятор в одном из своих заявлений, обосновывая мартовские валютные интервенции, отметил существование в экономике внутреннего предложения долларов, «насыщающего системный характер», не расшифровывая, о чем идет речь. Вероятно, в виду имелись все же значительные объемы конвертации средств Нацфонда, связанные с трансфертами в бюджет и осуществлением программы «Нурлы жол». Возможно, ставка на уровне 15 вместо 17% будет направлена как раз на снижение давления на сторону укрепления тенге, но не на его ослабление, что поставило бы крест на процессе дедолларизации. Тут, однако, крайне важным остается дозирование. Объемы открытой позиции Нацбанка остаются на крайне высоком уровне, это означает, что регулятор вынужден продолжать абсорбировать избыточную тенговую ликвидность, на объемы которой влияют в том числе и значительные объемы покупок долларов на валютном рынке. Перед последними длинными выходными открытая позиция Нацбанка выросла до 1,711 трлн тенге, из которых 1,69 трлн приходилось на размещенные ноты Нацбанка. При этом ставки размещаемых Нацбанком 28-дневных нот снизились после принятия решения по базовой ставке с уровня свыше 16 до 14,63% на последнем аукционе в прошлую пятницу. Индексы TONIA

и TWINA, отражающие ставки на рынке однодневного и недельного облигационного рынка, снизились до уровня 14%, на котором существует обязательство Нацбанка по изъятию ликвидности, до этого индексы несколько месяцев находились на уровне 15%. 11 мая произошло также существенное снижение индекса межбанковского кредитования KazPrime, определяемого на основе котировок спроса и предложения на тенговую ликвидность внутри клуба из пяти крупных казахстанских банков, индекс снизился до 16% годовых.

Ничего кардинального

Комментируя по просьбе «Къ» состоявшееся решение, управляющий партнер Tengri Partners Ануар Ушбаев отметил: «В существующих условиях данное решение оправданно и является реакцией Нацбанка на очевидную рецессию в экономике страны. Разумеется, это решение является результатом компромисса между помощью реальному сектору и обеспечением привлекательности тенговых активов, однако стоит понимать, что Национальный банк РК действует осторожно и изменение в сто базисных пунктов не способно кардинально изменить ситуацию».

Понижение ставки вряд ли способно дестимулировать увеличение интереса к тенговым активам. Экономист Олжас Худайбергенов, оценивавший ситуацию по просьбе «Къ», отметил: «Раннее ставка была 17% $\pm 2\%$. Но фактически Нацбанк предоставлял ликвидность под 15%, то есть по нижней границе коридора. Сейчас ставку выровняли с фактом, и теперь она равна 15% $\pm 1\%$, но опять же пош по нижней границе коридора — Нацбанк сейчас дает деньги под 14%. В целом оба действия верные».

Противоречивые прогнозы по инфляции

Аналитики «Халык Финанс» Борис Бойко и Нурафатима Джандарова в своем обзоре, посвященном снижению ставки, обратили внимание на некоторые разночтения в прогнозах по инфляции и ограниченное влияние снижения на стоимость банковского фондирования. В частности, спикеры отметили, что с учетом относительно высокой непродовольственной инфляции и низкого потребительского спроса они ожидают 12-месячную инфляцию на уровне 7% к концу 2016 года, что соответствует целевому ориентиру Нацбанка. Тем не менее отметим неоднозначный информационный фон в преддверии решения о базовой ставке. Судя по графику из обзора инфляции за IV квартал 2015 года, опубликованного 29 апреля, прогноз НБК по средней 12-месячной инфляции в IV квартале 2016 года вырос примерно до 15%. В обзоре отмечается, что основными предположениями для данного прогноза явились цена на нефть \$30 за баррель, просачивание ослабления курса в рост цен и высокая импортруемая инфляция. Различия между двумя прогнозами, озвученными Нацбанком в обзоре инфляции и решении о базовой ставке, остается для аналитиков непонятным. (Во введении того же обзора от Нацбанка, однако, прогнозируется и то, что к концу 2016 года годовая инфляция значительно замедлится и вплотную приблизится к верхней границе целевого ориентира по инфляции 6–8% в 2016 году. Речь,

очевидно, идет о самом конце года, когда из показателей годовой инфляцией могут быть исключены октябрь и ноябрь 2015 года, месяцы с весьма высоким уровнем инфляции.)

Что касается стоимости фондирования для банков, то аналитики «Халык Финанс» отмечают: «Учитывая динамику ставок однодневного валютного свопа в марте — начале мая, мы считаем, что ставки на рынке репо снова стабилизируются около нижней границы коридора — 14%. Это позволит снизить стоимость банковского фондирования, но незначительно. При такой ставке размещение средств в инструменты Нацбанка по изъятию ликвидности останется более привлекательным для банков, чем кредитование, на наш взгляд. Мы считаем, что данное решение будет иметь незначительное влияние на депозитные ставки. Ставки в розничном сегменте больше зависят от максимальных ставок, устанавливаемых Фондом гарантирования депозитов (14% в тенге и 2% в валюте с 1 февраля). Ставки по корпоративным депозитам гораздо более чувствительны к условиям денежного рынка, но уже находились на уровне 13,9%». (В декабре 2015 года средневзвешенная ставка по тенговым депозитам небанковских юридических лиц составляла 20,4%.)

Сторонников понижения больше, и они влиятельны

Банки тем не менее считаются одной из наиболее заинтересованных сторон в снижении банковской ставки, поскольку оно позволяет несколько уменьшить давление на стоимость фондирования и размер маржи, хотя аналитики и считают, что влияние первого снижения может быть ограниченным. В существенном снижении традиционно заинтересованы также представители реального сектора, о чем говорит НПП «Атамекен». В палате считают, что реалистичным уровнем, при котором кредитование могло бы быть эффективным, является ставка по оборотным средствам в 12% годовых и инвестиционное кредитование в 7%. Фактически давлением на сторону понижения обычно противостоят сам Нацбанк, но ситуация в экономике и с кредитованием такова, что, очевидно, они требовали подожать со ставкой еще до кардинального снижения уровня годовой инфляции.

Нацбанк объявил также, что решения по базовой ставке в 2016 году будут объявлены в 17:00 по времени Астаны в следующие даты: 6 июня, 11 июля, 15 августа, 3 октября, 14 ноября. Даты публикации «определяются сроками получения и обработки данных по макроэкономической статистике в рамках системы моделирования и прогнозирования в Национальном банке».

Таким образом, решения будут приниматься по скользящему расписанию, то раз в месяц, то раз в полтора месяца. В сентябре и декабре решения по ставке приниматься не будут. Можно предположить, что в эти месяцы возможны какие-то серьезные изменения внешней конъюнктуры под влиянием принятия или непринятия решений ФРС, и Нацбанк стремится принимать свои решения в условиях, когда может потребоваться и ужесточение денежно-кредитной политики, уже обладающей полной картиной происходящего.

Рефинансирование без ущерба для рейтингов

Рейтинг

В последние недели все международные рейтинговые агентства из «большой тройки» приняли решения по «Казахстан темир жолы». Накануне крупного погашения еврооблигаций на сумму в \$350 млн, которое произошло на 11 мая, рейтинги компании помещались в списки для пересмотра. В итоге ситуацию удалось разрешить без ущерба для КТЖ.

Денис КРАВЦОВ

Рейтинговое агентство S&P подтвердило рейтинги КТЖ на уровне «BB» с негативным прогнозом. При этом рейтинги компании больше не находятся в списке на пересмотр. Это решение стало следствием рефинансирования внешних долгов КТЖ на сумму в \$300 млн. Причем в сообщении агентства подтверждается, что покупателем тенговых облигаций компании на сумму около 50 млрд тенге, выпущенных в апреле, стал ЕНПФ. Подчеркивается, что «важную роль в заключении этой сделки сыграло правительство Казахстана». Кроме того, частью осуществленного рефинансирования стал кредит в размере \$100 млн, полученный от ЕБРР, а также получение кредита на \$100 млн от Народного банка, из которых лишь \$50 млн компания планирует использовать на рефинансирование. Как отмечается в рейтинговом отчете, примерно 60% привлеченных для рефинансирования средств было номинировано в тенге, что «несколько снижает подверженность КТЖ валютному риску». Обязательства компании начали оцениваться как избыточные после произошедшего ослабления тенге, притом что преобладающую часть доходов составляет тенговая выручка. S&P также отмечает, что для покрытия остающейся части долговых обязательств компания использует около \$50 млн собственных средств. Срок погашения облигаций на сумму \$350 млн было 11 мая этого года.

Другое рейтинговое агентство — Fitch отмечает, что рейтинг КТЖ на один уровень ниже суверенного рейтинга. Сохранение подхода на одну ступень ниже суверенных рейтингов к рейтингам КТЖ принято с учетом сильных стратегических и операционных связей с государством, но отсутствием значительных прямых гарантий или положений о кросс-дефолте. Fitch полагает, что государство готово предоставить достаточную материальную поддержку компании для погашения или обслуживания ее обязательств, несмотря на быстрое ухудшение кредитоспособности КТЖ на самостоятельной основе.

Стабильный прогноз отражает мнение аналитиков о продолжении государственной поддержки и ослаблении давления на ликвидность.

Согласно остальным комментариям от S&P привлечение рефинансирования, причем по большей части с внутреннего рынка, позволило найти замену исходному плану в виде предоставления кредита в \$300 млн. от ЕБРР. Соответствующее соглашение было подписано в июле 2015 года и затем аннулировано в феврале 2016-го. Агентство оценивает рейтинг собственной кредитоспособности компании на уровне «B», отмечая сильную рыночную позицию компании в Казахстане, уравновешиваемую влиянием на грузооборот

волатильности на рынках сырьевых товаров. Помимо рейтинга конкурентоспособности рейтинговые аналитики учитывают фактор очень высокой вероятности предоставления компании своевременной экстраординарной поддержки со стороны ее собственника в лице правительства, что, собственно, и проявилось в ситуации последних дней, связанной с рефинансированием внешнего долга.

Создание прецедентов

Ситуация с КТЖ интересна в плане оценки, какими могут быть действия государства в случае возникновения долговых проблем у других игроков из государственного сектора.

Интересно, что практически одновременно с рейтинговым решением по КТЖ опубликован отчет Moody's по КМГ, фактически аналогичный по смыслу, рейтинг сохранен на текущем уровне с негативным прогнозом, при этом рейтинги КМГ исключены из списка на пересмотр, куда они попали вместе с рядом нефтегазовых компаний с развивающихся рынков, правда, не под влиянием приближения каких-то долговых выплат, а в результате снижения цен на нефть. При этом сохранение рейтинга на прежнем уровне обусловливается главным образом значительной поддержкой со стороны государства, позволившей значительно снизить долговую нагрузку в 2015 году. Среди одних из менее значимых положительных факторов названо влияние ослабления тенге, позволившее снизить часть расходов в долларовой выражении. Одним из сдерживающих факторов остается крайне консервативный прогноз по цене на нефть.

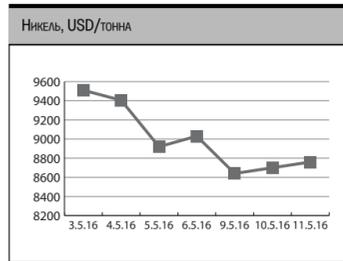
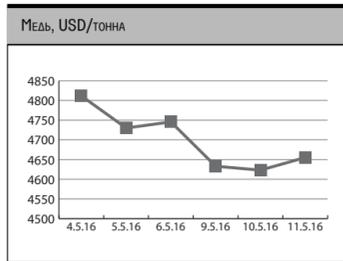
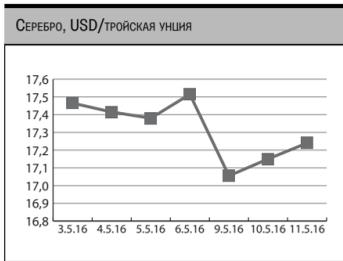
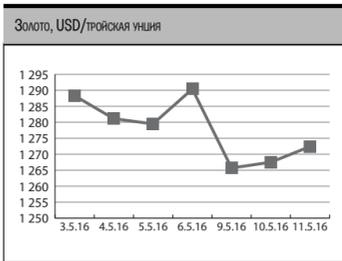
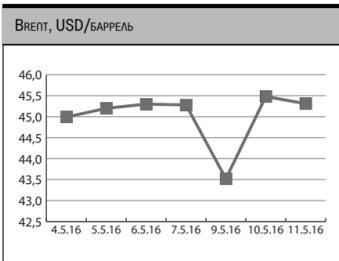
При этом инструментарий государственной поддержки, который использовался в прошлом году для решения проблем КМГ, предусматривал гораздо более непосредственное участие государства в решении этих проблем в виде выкупа «Самрук-Казыной» половины доли КМГ в Кашаганском проекте и даже крайне нехарактерное участие Нацбанка, участвовавшего в решении долговых проблем путем покупки облигаций.

Другой инструментарий

На сей раз для рефинансирования были использованы рыночные инструменты в виде кредитов ЕБРР, доля которого в рефинансировании, правда, существенно сократилась по сравнению с первоначальными планами, и кредита Народного банка. Тенговое фондирование было привлечено главным образом от ЕНПФ, причем в принятии этого решения влияние государства было определяющим. Государство, однако, готовит передачу соответствующих рычагов, связанных с ЕНПФ, частным управлениям, после чего такие решения могут приниматься на основе инвестиционного анализа профиля эмитента, его рейтингов и уровня долговой нагрузки и вероятности использования пенсионных средств для какого-либо чрезвычайного рефинансирования внешних долгов может быть сведена к нулю. В качестве альтернативы внешним рынкам публичных займов, по существу, выступает только внутренний рынок с ограниченной емкостью. На предыдущих этапах существовало, например, партнерство с российским Сбербанком, финансировавшим проекты развития компании. Потенциальными крупными кредиторами, наверное, могут быть и китайские госинституты и банки, заинтересованные в транзите, но наилучшим решением, учитывая структуру выручки компании, в настоящий момент является увеличение доли заимствований в тенге.

КТЖ привлекла \$300 млн для рефинансирования долгов





Золотая лихорадка



Отношения в сфере старательской добычи полезных ископаемых подлежат урегулированию в Кодексе о недрах и недропользовании

Правонарушения

В последние месяцы в Казахстане неоднократно поднималась тема старательской деятельности. К примеру, «Казахалтын» просили ужесточить наказание для «черных» старателей, а НПП — разграничить в новом Кодексе о недрах старателей «черных» и добросовестных.

Элина ГРИНШТЕЙН

В конце апреля 2016 года в рамках форума «Майнекс Центральная Азия» управляющий директор Национальной палаты предпринимателей **Евгений Болгер** в своем выступлении уже не в первый раз подчеркнул, что в согласовываемый в настоящее время проект Кодекса «О недрах и недропользовании» необходимо включить нормы, регулирующие старательскую деятельность в части сбыта сырья с драгоценными металлами.

«Мы считаем, что в рамках кодекса этот вопрос должен быть отрегулирован, так как он остался за рамками закона «Об обороте драгоценных металлов, драгоценных камней» — вопрос по сбыту добытого сырья, содержащего драгоценные металлы. Это отчасти создает предпосылки для развития незаконного промысла, связанного с добычей драгоценных металлов», — сказал Болгер.

Директор НПП также отметил, что неурегулированность старательской добычи в Казахстане заключает в себе определенные риски. Еще примечателен тот факт, что имеет место смешение понятий: «Очень популярно использование термина «черные старатели». Но это те нюансы, которые не относятся к добросовестному старательству, к легальному бизнесу, который есть, в том числе, и в Западной Австралии, когда ты можешь в упрощенном порядке получить лицензию и в течение определенного времени осуществлять доступными и разрешенными способами добычу россыпного золота», — пояснил Болгер. Добавим, что Австралия стабильно занимает одно из ведущих мест в мире по золотодобыче, а приобрести право на поиск и добычу полезных ископаемых в данной стране можно через интернет. Причем, это доступно не только австралийцам, но и гражданам других стран.

Необходимо сказать, что индивидуальное старательство в Казахстане традиционно было достаточно

развито, и в настоящее время имеет сезонный характер. Болгер уже говорил о том, что для многих населенных пунктов в РК старательская деятельность является практически единственным средством для получения дохода и занятости населения и, по мнению НПП, имеет неплохой потенциал для развития самозанятости людей в регионах.

В прошлом году директор департамента недропользования Министерства по инвестициям и развитию **Тимур Токтабаев** также говорил о том, что данный вопрос должен быть решен в рамках нового кодекса. По информации Токтабаева, в некоторых странах мира уровень индивидуальной старательской добычи может достигать 30%, поскольку данная деятельность выгодна государству. В противовес этому Токтабаев приводил в пример ситуацию в Казахстане, которая, по сути, является проблемной — старатели работают незаконно. «Например, все рассыпные месторождения у нас находятся в речках, а по Водному кодексу 150 метров — у нас санитарная зона, то есть они (старатели. — «КЪ») все незаконно (работают. — «КЪ»). Если мы сейчас реально посмотрим, то их всех нужно привлекать к ответственности, в том числе и уголовной. Этот вопрос вообще не проработан. Водный кодекс имеет высокую юридическую силу по отношению к нам в этой части. Поэтому проблема — они не могут пройти ОВОС (оценку воздействия на окружающую среду. — «КЪ»), они не могут получить контракт и т.д., они полностью вне закона, и осуществляется «черная» добыча повсеместно», — посетовал Токтабаев.

В качестве подтверждения слов Токтабаева о широком распространении старательской золотодобычи можно привести в пример случай, произошедший в Степногорске в начале прошлого года. Напомним, тогда было возбуждено уголовное дело по обвинению в незаконной добыче золота шести жителей поселков Заводского и Аксу.

Дело получило широкий общественный резонанс — на защиту «черных» старателей встали односельчане, обратившиеся с коллективным письмом к **Муратбеку Такамбаеву**, занимающему на тот момент пост акима Степногорска. В письме авторы оперировали тем, что «можно пересажать весь поселок», поскольку старательской добычей «занимаются практически все люди нашего и близлежащих поселков... Каждый из жителей в силу сложившихся обстоятельств

вынужден собирать камни, носить на переработку для того, чтобы накормить семью».

Примечательно, что было возбуждено уголовное дело, поскольку в январе в действие был введен новый Уголовный кодекс, которым предусматривается именно уголовная ответственность за незаконное пользование недрами (ранее старателей привлекали только к административной). Всего же, по данным Комитета по правовой статистике и специальным учетам Генпрокуратуры РК, за 2015 год по статье 334 УК РК (самовольное пользование недрами) в Едином реестре досудебных расследований было зарегистрировано 214 уголовных правонарушений, но в суд из них направили только 6.

И опять же в январе 2015 года на презентации законопроекта «О драгоценных металлах и драгоценных камнях» в Мажилисе Парламента РК вице-министр по инвестициям и развитию РК **Альберт Рау** заявил, что в Казахстане «черные» старатели могут беспрепятственно заниматься добычей золота из-за пробелов в законодательстве. «Так называемые «черные» старатели могут зайти на территорию предприятия, которое имеет лицензию на добычу. Но если его возмущ с этим граммом, то ответственности нет: пока считаешь ущерб, получается, там не за что наказывать. Поэтому здесь, конечно, норму не регулируют и проблема такая есть. Я по Акмолинской области, в частности, знаю и своими глазами это видел на рудниках. И в Жамбылской области у нас такие факты есть. В общем там, где есть золото, которое можно извлечь физическим способом, то есть вкрапления, там везде существует эта проблема», — отметил Рау.

Достаточно остро она стоит для золотодобывающих компаний, работающих в Казахстане. Например, по словам **Марата Койшибаева**, советника генерального директора АО «Горно-металлургический концерн «Казахалтын», только за последние три года в результате действий «черных» старателей предприятию был нанесен ущерб на 9,2 млрд тенге, а потери бюджета (по подсчетам компании) превысили 2 млрд.

По предоставленной концерном информации, в шахты «Казахалтына» только в Акмолинской области ежемесячно незаконно проникает до 80 человек, причем, одновременно, что сводит на нет усилия охраны предприятия сдерживать толпу нелегальных золотодобытчиков.

Еще одна сторона проблемы — тот факт, что золоторудные шахты, на которые проникают «черные» старатели, являющиеся опасными производственными объектами, а нелегальные золотодобытчики зачастую не соблюдают никаких мер безопасности. Причем, тем самым под угрозу они ставят не только себя, но и сотрудников предприятия, поскольку нарушают систему подземных коммуникаций и производят несанкционированные взрывы.

В итоге, «Казахалтын» обратился с данной проблемой в Национальную палату предпринимателей. В «Атамекене» сообщили, что иницируют предложения по внесению изменений в действующее законодательство, которые усилят уголовную и административную ответственность за проникновение на опасный производственный объект и незаконный оборот драгоценных металлов. Отметим, что в концепции Кодекса о недрах и недропользовании говорится о том, что отношения в сфере старательской добычи полезных ископаемых подлежат в нем урегулированию. В Министерстве по инвестициям и развитию **«КЪ»** уточнили, что в проекте кодекса предусмотрен раздел, регламентирующий лицензирование старательской добычи.

Румыния наложила секвестр на KazMunaiGaz

Расследования

Румынские прокуроры наложили секвестр на имущество компании KazMunaiGaz International N.V. («дочка» АО НК «КазМунайГаз», бывшая Rompetrol Group N.V.), а также компаний OilField Exploration Business Solutions S.A. и SC Rompetrol Rafinare S.A. Об этом 9 мая 2016 года сообщило Управление по расследованию криминальной преступности и терроризма Румынии (DIICOT). В КМГ и КМГИ заявлено, что данное событие может оказать негативное влияние на стратегические задачи и планы по дальнейшему развитию КМГ в Румынии.

Эрика НАРМОЛОВА

Как отмечается в пресс-релизе Управления, прокуроры DIICOT санкционировали проведение дополнительного расследования по факту формирования организованной преступной группировки, злоупотребления служебными полномочиями, мошенничества, растрат, хищения, уклонения от уплаты налогов, отмывания денег и манипулирования рынком.

«Существует обоснованное подозрение, что в 1998 году несколькими гражданами была организована

международная преступная группировка, созданная в целях введения в заблуждение властей Румынии, заключения и исполнения договоров о приватизации, использования и/или присвоения денежных средств, предназначенных для консолидированного государственного бюджета, отказа регистрировать бухгалтерские отчеты компаний, которые они контролировали; отмывания денег, полученных в результате преступной деятельности», — говорится в пресс-релизе DIICOT.

К числу гражданских ответчиков в рамках уголовного расследования о нанесении материального ущерба в отношении 14 физических лиц Управление относит компании KazMunaiGaz International, OilField Business Solutions (бывшая SC Rompetrol SA) и SC Rompetrol Rafinare.

При этом в пресс-службах НК «КазМунайГаз» и КМГИ отметили, что ни КМГ, ни сама КМГИ не были официально проинформированы об упомянутом в сообщении DIICOT расследовании (пришедшем на 1999–2003 гг.) на момент приобретения 75% акций Rompetrol Group N.V. «КазМунайГазом» в 2007 году.

«Данное событие может оказать негативное влияние на стратегические задачи и планы по дальнейшему развитию КМГ в Румынии», — отметили в пресс-службе материнской компании.

Представители КазМунайГаза также заверили, что в компании основательно изучат претензии DIICOT и осуществят все необходимые действия для защиты законных прав и интересов КМГ в рамках национального и международного права. «КМГ уверена, что благодаря сложив-

шемуся сотрудничеству компании с румынскими властями, расследование будет проведено в кратчайшие сроки и с максимальной прозрачностью», — говорится в официальном сообщении компании.

Что же касается деятельности принадлежащего КМГИ нефтеперерабатывающего завода «Petromidia» и сети автозаправочных станций «Rompetrol», то, по заверениям компании, они продолжают свою работу в нормальном режиме.

Однако, в компании пока никак не прокомментировали, могут ли вышеописанные события оказать

КМГ: «На момент приобретения компании КМГИ в 2007 году, КМГ или КМГИ не были официально проинформированы о вышеупомянутом расследовании».

влияние на продажу 51% акций КМГИ, пообещав лишь держать «КЪ» в курсе событий. Напомним, 29 апреля 2016 года состоялось подписание документов о создании на базе КМГИ совместного предприятия АО НК «КазМунайГаз» и китайской энергетической компании China CFC Energy Company Limited. Завершить сделку планируется к октябрю 2016 года после окончательного согласования со стороны европейских, китайских и иных разрешительных органов.

Долгосрочный уголь



МЭА: «К 2040 году из ископаемого топлива будет производиться 56% электроэнергии, а на уголь придется 31%»

Прогноз

В перспективе ожидается снижение уровня добычи и потребления угля в мире и в Казахстане. Вместе с тем, аналитики сходятся во мнении, что уголь все равно продолжит играть существенную роль в энергетике.

Эстер ЛИВАНСКАЯ

По итогам первого квартала 2016 года в угледобывающем секторе Казахстана выпуск угля увеличился на 6,8%, по мнению экспертов Energyum, это было продиктовано конъюнктурой цен. В денежном эквиваленте объем добычи угля и лигнита за январь–март 2016 года составил 51,4 млрд тн, против 48,1 млрд за аналогичный период прошлого года.

Вместе с тем, в натуральном выражении в отрасли наблюдается снижение объемов: за год на 7,6% — до 24,9 млн тонн. В первом квартале 2016 года добыча каменного угля сократилась год-к-году на 7,2% — до 22,9 млн тонн, а добыча лигнита — на 3,7%, до 1,1 млн тонн.

При этом, согласно прогнозам Ассоциации KAZENERGY, снижение добычи угля сохранится и в будущем. Генеральный директор ассоциации Болат Акчулаков говорил о том, что в ближайшие 25 лет в энергетическом секторе Казахстана доля угля будет постепенно уменьшаться

ся: «К 2020 году мы прогнозируем снижение уровня использования угля в электроэнергетике до 66%, а к 2040 — до 40%, с учетом развития газовой генерации, атомной энергетики и ВИЭ (возобновляемых источников энергии. — «КЪ»)».

Отметим, что с 2000 года темпы роста добычи угля в РК составляют в среднем 3% в год. Вместе с тем, по прогнозам KAZENERGY, в период 2015–2040 гг. добыча будет сокращаться медленными темпами — немногим менее 1% в год (с 108,7 млн тонн в 2014 году примерно до 86,9 млн тонн в 2040 году). Несмотря на это, уголь все равно сохранит свои лидирующие позиции в энергетическом балансе Казахстана (на сегодняшний день на долю угля приходится порядка 66% потребления первичных энергоресурсов).

Аналогичным образом будет обстоять и ситуация с потреблением. «В период с 2000 по 2020 год рост данного показателя составит в среднем 3,1% в год, после чего начнет падать с 82,7 млн тонн в 2014 году примерно до 70 млн тонн в 2040 году», — считают в KAZENERGY. Проанализировав потребление по отраслям экономики, эксперты ассоциации пришли к выводу, что будущее угля в Казахстане и дальше будет тесно связано с производством электроэнергии.

Примечательно, что большинство серьезных прогнозов в сфере мировой электроэнергетики также сходятся на том, что уголь останется важнейшим компонентом мирового энергетического баланса в долгосрочной

перспективе. По прогнозам Управления США (EIA), на долю ископаемого топлива будет приходиться почти 80% мирового энергопотребления вплоть до 2040 года. В Международном энергетическом агентстве (МЭА) считают, что к 2040 году из ископаемого топлива будет производиться 56% электроэнергии, а на уголь придется 31%. А по данным компании Exxon Mobil Corporation, к 2040 году доля угля в общем мировом энергопотреблении уменьшится примерно до 20% в пользу природного газа и возобновляемой энергии.

Отдельного внимания заслуживает прогноз в отношении экспорта казахстанского угля. Как правило, Казахстан поставляет на экспорт порядка 25–30% добываемого угля, преимущественно, в Россию. Но в настоящее время обстановка с наращиванием экспорта для РК складывается сложная. По мнению KAZENERGY, в основном, это обосновано снижением объемов закупки со стороны России, ограниченной конкурентоспособностью казахстанского угля на международных рынках и проводимой соседними странами (например, Россией и Китаем) политики в области энергетической независимости.

Помимо России и Китая, Казахстан также экспортирует уголь на Украину и в Кыргызстан, в небольшом объеме в Беларусь, Грузию, Узбекистан, Туркменистан и время от времени даже в страны ЕС (Латвия, Литва, Румыния).

SCAT AIRLINES

Oishi

АЛУАН ТУРЛІ, БІРАҚ ӨТЕ ҚАС ТАКИЕ РАЗНЫЕ, НО ТАКИЕ ПОХОЖИЕ
және тікелей рейс
новый прямой рейс

Алматы → Сиань

SCAT.KZ

КУЛЬТУРА И СТИЛЬ

Angry Birds о пользе гнева



Кино

Наверное, многие из нас хоть раз, но пытались обстрелять зеленых свинок из огромной рогатки разноцветными птичками. Ну а если не пытались, то уж точно об Angry Birds слышали. Несмотря на отсутствие особого смысла (а возможно, и благодаря этому) игрушка финской компании Rovio достаточно быстро завоевала популярность во всем мире. Но с чего птички так невзлюбили свинок? Ответ на этот вопрос можно найти в мульт-проекте Rovio Animation и Sony «Angry Birds в кино».

Елена ШТРИТЕР

Фильмы, продолжающие, повторяющие или развивающие сюжет компьютерных игр в последнее время появляются на больших экранах с завидным постоянством. Не избежала постановки и мегапопулярная в свое время (впрочем, у нее и сейчас достаточно поклонников) игра Angry Birds, в которой злые птички «мочили» зеленых свинок. И, откровенно говоря,

несмотря на веселый трейлер, мульт (ну не фильм же снимать про рисованных птичек, в самом-то деле!) все же вызвал определенные опасения: экранизировать в оригинальном материале, на первый взгляд, особенно нечего.

Тем не менее, дебютанты **Клэй Кэйтис** и **Фергал Рейли** решили перенести птичий мир с экранов всевозможных гаджетов на экраны кинотеатров. Для этого они заручились поддержкой «отца» Симпсонов сценариста **Джонна Витти** (помимо «Симпсонов», он написал сценарии к таким проектам, как «Элвин и бундуки» и «Симпсоны в кино»).

В результате этого сотрудничества получился пусть и не идеальный, но крепко стоящий на пернатых ногах проект, рассказывающий предысторию противостояния птиц и свинок. Привлек к игре, иначе говоря,

помимо сюжетной линии, создателям пришлось практически с чистого листа прописать характер каждого персонажа с учетом его игровых возможностей и добавить «массовку» — мир птичек оказался весьма разнообразным. И при этом угодить и взрослой аудитории, и самым маленьким зрителям, ведь современные мультфильмы чаще всего позиционируются как семейное кино. И надо сказать, что им это в полной мере удалось.

Сюжет мультфильма кардинально прост — даже самые маленькие зрители в нем не запутаются. Для них же предусмотрены несколько трогательных сцен с птичьей малышкой. При этом в угоду взрослой аудитории птички порой задаются совсем не детскими вопросами, да и шутят на не очень детские темы. Но без всяких скабрзностей, разумеется.

Кроме того, всем поколениям, несомненно, понравится картинка. Яркая, сочная, с детальной прорисовкой. От нее получаешь удовольствие даже тогда, когда на экране ничего толком не происходит.

Прибавьте сюда качественную озвучку — помимо хорошего перевода, птицы говорят голосами Тимура Родригеса (Чак), Александра Цекало (Рэд), Семена Слепакова (Бомб), Александра Реввы (Орел). И на удивление гармоничный саундтрек (композиция «Behind Blue Eyes» Limp Bizkit, к примеру, оказалась как никогда в тему).

В итоге у двух дебютантов и получился хороший мультфильм с качественной анимацией, многообразным персонажем и удачным переносом игровых элементов на внятный сюжет (что, повторюсь, в данном случае было не самой простой задачей). Детвора, кстати, была в восторге. Да и взрослым скучать не пришлось. А чего еще вы ожидаете от мультфильма?

Художественная геометрия

Выставка

6 мая в Государственном музее искусств им. А. Кастеева состоялось открытие выставки «Я — кочевник» художников двух поколений — **Вагифа Рахманова (Казахстан)** и **Наргис Рахмановой-Дресслер (Казахстан-Германия)**. Посетителям экспозиции предлагается возможность увидеть работы двух художников и проследить пересечение их индивидуальных взглядов и идей.

Ольга МИЛЛЕР

Оба художника, которые по совместительству — отец и дочь, рассматривают создание формы объектов с различных позиций, выделяя особое место звуку и пространству, и выдвигают иную концепцию человеческого воззрения на мир.

К примеру, для **Наргис Рахмановой-Дресслер** новые работы, представленные на выставке, продолжают серию ее произведений «Звуки кочевников», показанных в прошлом году в музее музыкальных инструментов и в галерее «Тенгри-Умай», а также работы из серии «По пути арабесок», выставленные в 2014 году в галерее «АртСамал».

Наргис родилась в Алматы, окончила КазНАИ им. Жургенева и десять лет своей творческой карьеры провела в Нью-Йорке. С 2004 года художница живет и работает в Берлине. Работы Наргис выполнены в широком техническом диапазоне, включая композиции в смешанной технике, рисунок и вышивку на холсте, а также инсталляции. И все же центральными работами в ее экспозиции являются арабески — сложные узорчатые орнаменты из геометрических фигур. В своих произведениях Наргис ломает геометрические структуры на две составные части: свет, который, оказывая давление на пространство, образует линии, исполненные золотыми нитями. И само пространство, которое акцентируется белым акрилом, приобретая явный вес и значимость.

Осознанный художником поиск источника геометрических



структур восточной орнаментики продолжается в работах, вдохновленных традиционными древними орнаментами и богатой древней культурой кочевников казахских степей. По мнению Наргис, с познанием мира геометрии арабески входят в непреодолимую фантастический мир, созданный самой природой.

Экспозиция «Я — кочевник» также представляет новые работы казахстанского скульптора сазербайджанскими корнями **Вагифа Рахманова**. Мастер известен ценителям изобразительного искусства как в Казахстане, так и за рубежом, где он выставляет свои работы на суд зрителя довольно часто. Много его выставок проходило в Канаде, в которой он в свое время жил и работал. Скульптор работает с такими материалами, как металл, витражное стекло, камень и



Канны 69

Анонс

Вчера в Каннах состоялась церемония открытия знаменитого кинофестиваля. По красной ковровой дорожке прошли **Джулианна Мур**, **Сюзан Сарандон**, **Наоми Уоттс**, **Виктория Бекхэм**, **Джастин Тимберлейк** и множество других звезд. Неувядающий **Вуди Аллен** появился в компании **Джеджи Айзенберга** и **Кристин Стюарт**, сыгравших в его новой работе «Светская жизнь», — именно она стала фильмом открытия 69-го Каннского кинофестиваля.

В этом году за «Золотую пальмовую ветвь» поборются новые работы **Педро Альмодовара**, **Джима Джар-**

муша, **Ксавье Долана**, **Шона Пенна**, **Пола Верховена** и **Никола Виндинга Рефна**, а вне конкурса покажут «Большого и доброго великана» **Стивена Спилберга** и «Славных парней» **Шейна Блэка**. Россию в программе «Особый взгляд» представит «(М)ученик» **Кирилла Серебренникова**.

В общей сложности, при отборе рассмотрели 1 869 картин, выбрав из них 20 для конкурсной программы. Как и ожидалось, в конкурс попали такие картины как «Лавинг», «Неоновый демон», «Джульетта» и «Это всего лишь конец света». **Джим Джармуш** возвращается на набережную Круазет сразу с двумя лентами — с драмой «Патерсон» с **Адамом Драйвером** и документальной картиной «Gimme



Danger» о группе The Stooges. Команду жюри возглавит режиссер «Безумного Макса» **Джордж Миллер**.

Итоги кинофестиваля будут подведены 22 мая.

В Казахстане стартовал проект «Голос»

Конкурс

Проект «Голос», получивший популярность в десятках стран по всему миру, стартует и в Казахстане. В этом году поборются за внимание маститых наставников смогут не только взрослые, но и дети. Для них стартует не менее популярный проект «Голос. Дети». Само шоу, снятое по оригинальной концепции проекта The voice с участием голландских продюсеров, казахстанский зритель увидит на Первом канале в сентябре, но заявку на участие в нем можно подать уже сегодня.

Лина СОЛОВЬЕВА

Победителей шоу традиционно определит зрительское смс-голосование, результаты которого станут известны к концу января 2017 года («Могу точно сказать, что победителей еще нет. Конкурс будет честным», — заверил руководитель шоу **Исмаил Игильманов**). Победитель собственно «Голоса» получит в качестве приза 7 млн. тенге, победителю проекта «Голос. Дети» достанется 3 млн. тенге. И, несомненно — внимание казахстанских продюсеров.

Впервые за всю историю проекта кастинг будет проходить не только очно, но и дистанционно. Чтобы принять в нем участие, достаточно записать песню в своем исполнении на видео (профессиональный клип снимать не надо — подойдет видео в любом качестве и формате) и выложить его на сайте проекта, заполнив заявку. Как сказал господин Игильманов, «если хотите, можете лицо хоть тряпочкой закрыть, главное — чтобы мы услышали ваш голос».

Впрочем, живые кастинги также никто не отменял. Они пройдут в Астане (21–22 мая) и Алматы (25–26 мая).

Кроме того, приветствуются авторские песни и владение каким-либо музыкальным инструментом. И опять же совершенно не важно, на чем именно участник сможет себе



саккомпанировать: на фортепиано, скрипке или стаканах с водой.

А вот фонограммы и минусовки окажутся «вне закона». На начальном этапе конкурсанты споют с небольшим бэндом, а в финальных концертах — с оркестром.

После первоначального отбора начнутся «слепые прослушивания». Все четыре тренера казахстанского проекта — популярные действующие исполнители. Одно из кресел займет мэтр казахстанской эстрады **Нурлан Абдуллин** (прозвучала шутка, что он займет место Градского, на что певец со смехом ответил, что Градский, несомненно, мэтр, но Градский — это Градский, а Абдуллин — это Абдуллин). Вторым тренером станет **Али Окапов**, третьим — **Ева Бехер**. Имя четвертого участника команды наставников организаторы шоу пока держат в секрете, но это тоже будет казахстанский исполнитель.

Для участия в шоу артистам придется на время отказаться от гастролей. Впрочем, к примеру, **Нурлана Абдуллина** это не расстраивает, несмотря на то, что прямые эфиры будут сниматься по субботам, в том числе и в декабре: «Я давно ждал, какой же проект меня позвет (смеется). И вот он нашелся и вырвал меня из плотного гастрольного графика. Но у нас появилась возможность открыть новых звезд, которые будут популярны не только на родине, но и станут представлять Казахстан на мировых концертных площадках».

Исмаил Игильманов считает, что гастролью гастролью, но настало время задуматься о и будущих поколениях исполнителей: «Будет здорово, когда двое-трое-четверо ребят потом с гордостью смогут сказать, что были в команде Абдуллина», — заметил он.

Назвать хотя бы предполагаемое количество участников пока сложно, однако, как показывает практика, подобные проекты привлекают огромное количество людей. Причем, как профессиональных исполнителей, так и любителей. Ведь это возможность как заявить о себе, так и реализовать свои возможности.

Разумеется, это далеко не первое вокальное телевизионное шоу в Казахстане. В 2003 году в эфир вышло шоу Pop Idol под локальным названием «Супрестар.кз», подарив казахстанской сцене **Алмаса Кишкенбаева**, **Макпал Исакиеву**, **Айкына Толепбергено** и многих других. На смену «Супрестар.кз» пришел британский X-Factor, открывший **Luina** и **Абдулкарима Каримова**. Еще были «Жұлдыздар фабрикасы», «Караоке киллер» и так далее.

«Голос» от прочих талант-шоу отличается тем, что это доброе шоу: здесь нет критики и насмешек, нет строгих членов жюри (только тренеры, набирающие свои команды) и совершенно не важно, как конкурсант выглядит, танцует и разговаривает. Главное — его голос. Создатели формата не ставят перед собой задачи «ломать» артиста и заставить его петь в определенном стиле.

В САМОМ СЕРДЦЕ ЕВРАЗИИ

КОМПАНИОНСКИЙ ТАРИФ В СТАМБУЛ

«Эйр Астана» рада предложить специальный компаньонский тариф из городов Казахстана в Стамбул начиная от 74 800 тенге*.

air astana

*Стоимость указана в обе стороны, включая аэропортовые сборы

airastana.com