

WWW.KURSIV.KZ

"Курсив" № 30 (659)



Почтовые индексы:
15138 - для юр. лиц
65138 - для физ. лиц

КУРСИВ

всегда в курсе: новости, прогнозы, аналитика



РЕСПУБЛИКАНСКИЙ ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК | ИЗДАЕТСЯ С 2002 ГОДА

№ 30 (659), ЧЕТВЕРГ, 1 СЕНТЯБРЯ 2016 г.

ИНВЕСТИЦИИ:
ОБЗОР СЫРЬЕВОГО
РЫНКА

»»» [стр. 4]

ИНВЕСТИЦИИ:
ВАЛЮТНЫЙ
ОБЗОР

»»» [стр. 4]

КОМПАНИИ И РЫНКИ:
ИГРОВАЯ
ЗАВИСИМОСТЬ

»»» [стр. 5]

ИНДУСТРИЯ:
СПАСИТЕЛЬНОЕ
СОКРАЩЕНИЕ

»»» [стр. 7]



* Бриф-новости

Сколько молока в молоке?

По информации Министерства сельского хозяйства большинство молокоперерабатывающих компаний не указывает информацию об использовании сухого вещества в продуктах. По мнению эксперта, наличие сухого молока в количестве более чем 5% обявляет компании переименовывать молочные изделия со ссылкой на нормы Технического регламента. Однако молокопроизводители уверяют, что полностью соблюдают требования закона.

»»» [стр. 2]

Жертвы пожара

В апреле прошлого года произошел пожар в ТЦ «Адем-1» общей площадью 25 тыс. квадратных метров. Официальные потери 45 пострадавших бизнесменов составили 1 млрд 100 млн тенге. При этом следствие по данному делу затянулось на два года, а суд ходатайство пострадавших о соединении двух уголовных дел не удовлетворяет.

»»» [стр. 2]

Рост на волне кризиса

Увеличение государственных закупок и обеспечение гарантированно-го объема бесплатной медицинской помощи послужили основными факторами роста фармацевтической промышленности по итогам января — июня нынешнего года. К такому выводу пришли эксперты АО «Казахстанский институт индустриального развития» (KID), проанализировав ситуацию в отрасли.

»»» [стр. 5]

Банкротство — дело времени

В последние годы вопрос по банкротству физических лиц становится все более актуальным. Еще до недавнего времени считавшиеся финансово стабильными и занимавшие высокое положение в обществе лица вдруг оказываются на грани банкротства. Причина банальна — кризис.

»»» [стр. 6]

Бал хищников

28 августа завершился трехдневный симпозиум в Джексон-хоуле, где представители центральных банков мира комментировали свои кредитно-монетарные политики и обсуждали, как они могут повести себя во время следующих экономических кризисов, какие возможные меры в будущем могут принимать. Главным событием для участников финансового рынка было выступление главы ФРС Джанет Йеллен.

»»» [стр. 6]

Слабый Лукойл

Финансовые результаты ПАО «ЛУКОЙЛ» снизились в первом полугодии 2016 года по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. В компании отметили, что в основном снижение связано с падением средних мировых цен на углеводороды, ростом базовой ставки НДПИ на нефть, снижением величины компенсации по проекту Западная Курна-2 в Ираке, а также снижением маржи переработки.

»»» [стр. 7]

This is «Спарта»...

Если вы когда-нибудь видели фильм про боксера, борца, каратиста (нужное подчеркнуть), который за праведную драку отсидел срок, выйдя оказался не у дел, но не сдался, а начал все с начала, и в финальном поединке восстановил поруганную честь, значит сюжет фильма Николая Кудряшова «Спарта» вам уже знаком. Впрочем, эти фильмы ведь смотрят не ради сюжета...

»»» [стр. 8]

Школьная пора

Средние учебные заведения ждут масштабные преобразования

Образование

Старт нового учебного года ознаменовался началом реформы среднего образования. Так, с 1 сентября текущего года школьники с 1 по 4 классы будут обучаться по обновленному содержанию, в первых классах внедрена пятидневная учебная неделя. В скором времени школу ожидают еще более существенные перемены. Однако эксперты опасаются, что реформа не оправдает возложенные на нее ожидания. Больше всего профессиональное сообщество и родителей волнует переход на трехязычие, который предполагается уже в ближайших 2–3 года.

Ербол КАЗИСТАЕВ

С 1 сентября текущего года начальные классы будут обучаться по обновленному содержанию школьной программы. Она подразумевает единую программу для всех школ страны и преподавание английского языка с первого класса. Помимо этого, в первых классах внедрена 5-дневная учебная неделя.

«Школьники должны обучаться по одному учебнику, по единой программе. Английский язык будет преподаваться с первого класса. Но предметы — также на языке обучения. То есть, в русских школах — на русском языке, в казахских — на казахском языке. В новом учебном году обновленное содержание будет касаться только начальных классов. В 2017 по новой программе будут обучаться 5–7 классы», — заявила директор департамента дошкольного и среднего образования, информационных технологий Министерства образования и науки РК **Жаныл Жонтаева**.

По словам спикера, все предметы будут преподаваться на языке обучения, кроме истории Казахстана (на казахском языке) и Всемирной истории (на русском языке). Также в течение 4 лет МОН планирует переход на 12-летнее образование. Как считают в ведомстве, это снизит нагрузку на дошкольные учреждения и даст академическую свободу высшим учебным заведениям.

В 2019 году для учеников 10–11 классов предметы химия, физика, биология и информатика будут преподаваться на английском языке.

«Сегодня в стране насчитывается более 350 тыс. учителей. Из них для успешного преподавания в старших классах на английском языке требуется 32 тыс. При этом, ежегодно из университетов выпускается порядка 15 тыс. учителей. Из них 3500 выпуск-



Эксперты опасаются, что реформа не оправдает возложенные на нее ожидания

ников этого года обучались по специальной программе с углубленным изучением английского языка», — заявил ранее министр образования и науки РК **Ерлан Сагадиев**.

Однако учителя одной из школ в Северо-Казахстанской области считают, что нынешний преподавательский состав отечественных школ не готов к внедрению трехязычного образования.

«Для того, чтобы преподавать на английском языке, учитель должен знать его в совершенстве. Да, сейчас в рамках данных реформ проводятся языковые курсы и курсы повышения квалификации. Но разве можно выучить английский за несколько занятий или месяцев? В итоге школьники не будут знать ни английского языка, ни самого предмета. А им ведь нужно готовиться к выпускному экзамену», — считает один из учителей.

«Чтобы выучить английский язык, — продолжает собеседник «Къ», — нужно будет посещать языковые курсы, помимо тех, что предусмотрены реформами. И здесь есть две загвоздки, не позволяющие это сделать. Первое — это зарплата, а вторая касается сельских учителей. Где вы видели частные образовательные центры в деревнях? Единственный выход — обратиться к местному учителю английского. Но он не может уделить время всем, да и зачастую квалификация не позволяет обучать людей настолько хорошо».

С таким мнением солидарна учительница одной из школ Алматинской области, пожелавшая остаться неназванной. «Для того, чтобы переходить на трехязычное образование, нужны соответствующие кадры. А их сейчас итак не хватает. Особенно это чувствуется в сельских регионах, а с введением трехязычного обра-

зования «разрыв» между городской и сельской школами увеличится».

При этом преподаватель одобряет введение пятидневной учебной недели. «Это однозначно хорошо. Учителя и школьники смогут лучше подготовиться к занятиям. К примеру, у преподавателей вечером рабочий день начинается заново, ведь нам нужно проверять домашние работы, контрольные, озвучивать родителям и делать еще много чего. А так у нас появляется еще один свободный день», — заявил собеседник «Къ».

Политолог **Елена Нечаева** считает, что подобные реформы должны обсуждаться в научном, академическом и экспертном сообществе. «Реформа сферы образования должна обеспечить формирование интеллектуальной нации, представители которой обладают не только конкурентоспособными знаниями, креативным мышлением, но и высокими гражданскими и нравственными принципами, чувством патриотизма и социальной ответственности. Достичь этой цели возможно только на основе баланса лучших достижений отечественной системы образования и принятых мировых стандартов. Главное, что не следует забывать при реформировании сферы образования, что это одна из наиболее социально чувствительных сфер, затрагивающей интересы каждой семьи».

Президент фонда «Аспандау» **Канат Нуров** считает, что три года для перехода к трехязычному образованию — это недостаточно. «Если все будет именно так, как говорят в министерстве, то это уже неплохо. Нам нельзя терять казахский язык, который только начал возрождаться как государственного языка, а также ронять

общий уровень образования из-за изучения естественного с начальной школы не на языках обучения. Быть трингвами — это однозначный плюс, но не стать ими и при этом потерять государственный и русский языки — это явный минус».

Также собеседник «Къ» заявил, что положительно относится к 12-летнему образованию. «Это будет чисто формальным привнесением нашей фактической двенадцатилетки с нулевым классом в соответствие со стандартами международного бакалавриата в среднем образовании».

По мнению экономиста **Жараса Ахметова**, отца двоих детей-школьников, нововведения не приведут ни к чему хорошему. «Знание языков это, конечно, плюс, но у нас до сих пор архаичные УМК (учебно-методические комплексы) и плохо отработанные учебные пособия. Плюс ко всему — дефицит педагогов высокой квалификации. Как результат: школьники не будут знать ни английского языка, ни собственно предметов».

Политолог **Жаксылык Сабитов** заявил, что для улучшения качества преподавания в школах в первую

очередь нужно сделать работу школьного учителя престижной. «На мой взгляд, данная реформа мало что даст. Мне кажется, нужно не бесконечно изменять систему среднего образования, а сделать работу школьного учителя социально и материально престижной».

«Сейчас школьный учитель получает маленькую зарплату и социально считается аутсайдером — продолжает собеседник «Къ», — По моему мнению, школьным учителям нужно сделать зарплату, которая должна быть четко «привязана» к зарплате наших министров. Например, зарплата министра не должна превышать зарплату учителя более чем в два раза. Тогда профессия школьного учителя станет престижной, и туда пойдут преподавать люди, имеющие в среднем гораздо лучшую квалификацию по сравнению с современными учителями».

Того же мнения придерживается и академик Национальной академии наук РК **Ережел Мамбетказиев**. «Конечно, на бумаге все это выглядит эффективно и эффективно, но есть проблема с преподавателями. Их не только мало, так и конкуренция на эту позицию крайне низка. И в первую очередь нужно повысить привлекательность профессии учителя».

Жарас Ахметов считает, что у современного среднего образования в Казахстане несколько проблем, и среди них также есть и уровень преподавательского состава, и уровень их заработных плат.

«Главные проблемы школьного образования в Казахстане — это качество учебно-методических комплексов и учителей, низкий уровень преподавательского состава и позорно низкие зарплаты, наличие малокомплектных школ и наличие второй и третьей смен», — заявил эксперт.

По мнению Елены Нечаевой, современная система образования отстает от реальных потребностей общества. «Система высшего образования слабо интегрирована с программой общеобразовательной школы, а также чересчур теоретизирована. Формирование государственного социального заказа не в полной мере учитывает тенденции социально-экономического развития страны и показатели трудоемкости выпускаемых специалистов», — считает эксперт.

Статистика

Согласно данным Комитета по статистике Министерства национальной экономики РК, всего в Казахстане насчитывается 7511 школ, 267 из которых находятся в Алматы и 99 — в Астане. В учебном 2015–2016 году насчитывалось 325 тыс. учителей, тогда как число учащихся в дневных учебных заведениях составило 2,8 млн человек.

Среднемесячная номинальная заработная плата учителей начальных классов составляет 82 тыс. тенге, а преподавателей среднего и высшего звена (с 5 по 11 классы) — 109 тыс. тенге. Однако, как заявляют учителя, с которыми беседовала редакция «Къ», такие выплаты получают преподаватели высшей категории и с многолетним стажем работы. А средняя зарплата у не имеющих подобных регалий составляет порядка 60–70 тыс. тенге.

Кто сменит короля?

Геополитика

В связи с болезнью президента Узбекистана Ислама Каримова в информационном пространстве разгорелись споры относительно того, кто сменит его на посту. Большинство политологов сходятся во мнении, что наиболее вероятным преемником Ислама Каримова станет нынешний премьер-министр Узбекистана Шавкат Мирзи-яев.

Динара ШУМАЕВА

В воскресенье, 28 августа, многие российские и узбекские СМИ сообщили, ссылаясь на пресс-службу пре-

зидента Узбекистана, что 78-летний президент страны **Ислам Каримов**, бесценно возглавлявший страну с 1991 года, госпитализирован и «находится на стационарном лечении». Пресс-служба президента подчеркнула, что лечение главы государства «требует определенного времени».

Что конкретно случилось — в официальных источниках не сообщалось, однако в понедельник, 29 августа, дочь президента **Лола Тилляева-Каримова** рассказала в социальной сети, что ее отец вчера был госпитализирован в реанимацию с диагнозом инсульт, но в настоящий момент состояние Каримова оценивается как «стабильное». Из этого следует, что на время достаточно длительного отсутствия президента Узбекистана у власти ему неизбежно потребуются временно исполняющий обязанности либо даже, не исключено, что Каримов может уйти в отставку по состоянию здоровья (конституция Узбекистана

не ограничивает ни срок пребывания на посту президента одного и того же лица, ни возраст президента), а также просто умереть.

Как сообщает американская частная разведывательно-аналитическая компания Stratfor, наиболее вероятным кандидатом на место главы Узбекистана является премьер-министр **Шавкат Мирзи-яев**. Он возглавляет Самаркандский клан — одну из трех самых влиятельных групп страны.

Возможно, однако, что конкурирующий Ташкентский клан попытается провести свою игру за президентство. Лидер этого клана — руководитель служб безопасности **Рустам Иноятов** — многими воспринимается вторым по влиянию человеком в Узбекистане после Каримова. Поскольку Иноятов уверенно выступил против повышения Мирзи-яева, возможно, им придется сойтись на компромиссной фигуре. Таковой считают заместителя премьер-министра **Рустам Азимова**.

Изданию пишет, что либо главам кланов надо постараться достичь соглашения о разделе власти: допустим, Мирзи-яеву — президентство, а Иноятову — способность сохранять возможность влиять на власть негласно.

Кроме того, борьба за власть может вызвать более глубокие изменения в регионе. Каримов старательно работал в направлении снижения угрозы, вызванной нестабильностью на афганской границе и напряженностью отношений с соседним Кыргызстаном. Утрата способности контролировать эти вопросы может вновь заставить всплыть старые проблемы.

«Давняя внешняя политика нейтралитета Узбекистана может претерпеть изменения. Каримов успешно уравнивал отношения с соседней страной с Россией, Китаем и Соединенными Штатами, сопротивляясь давлению Кремля, направленному на участие страны в различных союзах,

инициированных Россией, включая Евразийский экономический союз и Организацию договора коллективной безопасности».

Хотя у Мирзи-яева, как известно по слухам, имеются глубокие связи с Москвой, ему, чтобы прийти к власти, придется уладить отношения с силами в Узбекистане, которые требуют сохранения длительного нейтралитета страны», — указывается в Stratfor.

Что изменится в Казахстане?

По мнению политолога **Айдоса Сарыма**, наиболее вероятным преемником Ислама Каримова является нынешний премьер-министр Узбекистана Шавкат Мирзи-яев. С точки зрения биографии, возраста, иных параметров он является наиболее вероятным претендентом на высший пост.

Сколько молока в молоке?



Почти все алматинские компании используют сухое молоко

Регулирование

По информации Министерства сельского хозяйства, большинство молокоперерабатывающих компаний не указывает информацию об использовании сухого вещества в продуктах. По мнению эксперта, наличие сухого молока в количестве более чем 5% обязывает компании переименовывать молочные изделия со ссылкой на нормы технического регламента. Однако молокопроизводители уверяют, что полностью соблюдают требования закона.

Айгерим УРДАБАЕВА

Министерство сельского хозяйства подняло вопрос о нарушении технического регламента (ТР ТС № 033-2013) компаниями по производству молочной продукции: «59 предприятий не заинтересованы в приобретении натурального сырья, поскольку их производство основано на использовании сухого молока». В то время как 93 предприятия из 152 согласны приобретать молочную продукцию от личного подсобного хозяйства (ЛПХ) в объеме 380 тыс. тонн», — говорится в сообщении министерства.

«Многие молокоперерабатывающие предприятия на упаковке готовой продукции не указывают информацию об использовании сухого молока, и она реализуется по цене натурального молока. В этой связи Комитету по защите прав потребителей рекомендовано усилить контроль над соблюдением требований технического регламента производства молочной продукции», — сообщила пресс-служба МСХ РК.

Президент Ассоциации торговых предприятий Казахстана **Нурсадик Абишев** считает, что в практике западных стран компании всегда следуют техническому регламенту и поэтому отечественные компании обязаны придерживаться существующих правил.

Согласно данным Комитета по статистике МНЭ РК, с начала текущего года производство молочной продукции составляет более 284,6 тонны. По сравнению с показателями прошлого года объем продукции вырос на 9,5%. Следует отметить, что за первое полугодие 2016 года объем производства сливочного масла и молочных спредов составил 8,5 тонны, это на 11,8% меньше, чем за аналогичный период 2015 года. Также за первый квартал 2016 года объем производства коровьего молока составил около 3,3 тыс. тонн.

Как утверждает технолог, эксперт по молочной продукции **Михаил Гринштейн**, почти все алматинские компании используют сухое молоко. Спикер отметил, что пользы от такой продукции нет. Сначала используемый для расфасовки молока ламинированный картон моется в пергидроле (дезинфицирующее вещество. — «КЪ»). Далее картон сушится термоэлементами, и это обеспечивает сохранность молока.

«Если молоко ненатуральное, то зачем покупать такое молоко, когда можно взять воду, пищевой белый краситель, кукурузный крахмал, ароматическую эссенцию сливочного вкуса, получится такой же напиток», — добавляет г-н Гринштейн.

Важно отметить, что для исключения вредных микроорганизмов многие компании прибегают к ультрапастеризации молока (это процесс нагревания молока до 141 градуса. — «КЪ»). Она обеспечивает срок хранения молочной продукции до одного года. По словам г-на Гринштейна, при такой температуре уничтожаются все полезные вещества.

Спикер отметил, что на данный момент только «Агропродукт» соблюдает технический регламент, указывая наличие сухого молока: «С первого дня компания не приняла ни одного литра цельного молока, не закупила ни у фермеров, ни у населения».

По словам собеседника, согласно техническому регламенту при содержании более 5% сухого вещества в молочных изделиях любая молокоперерабатывающая компания обязана поменять название с «молоко» на «продукт молочный».

Также компании не указывают, что используют восстановленное молоко. При этом при помощи оборудования для ультрапастеризации цельное молоко предположительно упаковывается только в Кыргызстане и Северном Казахстане, считает спикер.

Директор по корпоративным коммуникациям Raimbek Group **Татьяна Бендзь** отметила, что продукция их компании соответствует техническому регламенту и везде, где используется сухое молоко, указывается его наличие: «Сухое молоко используется в строгом соответствии с требованиями «Технического регламента Таможенного союза № 033» при изготовлении восстановленного молока торговой марки «Милоко». В восстановленное молоко можно добавлять сухое молоко, но нельзя добавлять заменитель молочного жира».

Спикер добавила, что сухое молоко не используется при изготовлении питьевого молока «Айналайын». Также в компании отметили, что департамент контроля качества достаточно строг в соблюдении стандартов.

PR-директор Завода Казахской академии питания «Амиран» **Наталья Цой** заявила, что в продукции компании сухое молоко не используется. Более того, главный технолог **Раушан Олжаева** на запрос «КЪ» ответила, что завод работает только на натуральном коровьем молоке: «У компании есть своя молочно-товарная ферма и необходимое количество натурального коровьего молока».

Жертвы пожара

Спор

В апреле прошлого года произошел пожар в ТЦ «Адем-1» общей площадью 25 тыс. квадратных метров. Официальные потери 45 пострадавших бизнесменов составили 1 млрд 100 млн тенге. При этом следствие по данному делу затянулось на два года, а суд ходатайство пострадавших о соединении двух уголовных дел не удовлетворяет.

Сапар КОНОПЯ

Пострадавшие предприниматели ТЦ «Адем-1» подали жалобу на следственную группу ДВД города Алматы из-за затягивания следствия, а также неудовлетворения ходатайства об объединении двух уголовных дел против ТОО «Алматы XXI век» и подознаваемой предпринимательницы **Надежды Тырковой**. По официальной версии, выданной в январе этого года, г-жа Тыркова оставила включенным электрический фонарик — это и послужило причиной пожара в торговом центре.

Напомним, что 26–27 апреля прошлого года произошел пожар в ТЦ «Адем-1» общей площадью порядка 25 тыс. квадратных метров. Против застройщиков торгового центра ТОО «Алматы XXI век» было возбуждено уголовное дело по статьям 292 ч. 2 Уголовного кодекса РК (нарушение требований пожарной безопасности) и 204 УК РК (неосторожное уничтожение или повреждение чужого имущества). Это 133 и 124 тома по каждому делу. Каждый том состоит из 280–300 страниц. На момент пожара генеральным директором ТОО «Алматы XXI век» был **Ербол Тымбаев**. Сегодня генеральным директором компании является **Светлана Пяк**.

Стоит отметить, что на запрос «КЪ» о деле пострадавших предпринимателей администрация ТЦ «Адем» пока не дала ответа.

Председатель ОО «Союз защиты предпринимателей и собственников» **Шахадат Бахиева** в беседе с «КЪ» рассказала, что в следственной группе состояли подполковник **Р. Абдрахманов**, **Э. Султанкулов**, старший лейтенант **Алия Хайрулина**, подполковник **Салтанат Хишамло**. Также инициативная группа в количестве 45 человек подала жалобу на прокурора Жетысуского района **Наримана Бенназарова**. При этом, по словам г-жи Бахиевой, на данный момент Абдрахманов переведен в Алмалинский РУВД, а Э. Султанкулов — в ДЧС города Алматы.

Ранее «КЪ» писал о том, что в целом от пожара в ТЦ «Адем-1» в 2015 году пострададо 1700 предпринимателей, потерпевшими признали 680 человек, письмо-обращение к президенту подписали 300 человек. В письме бизнесмены просят президента взять дело под личный контроль. Однако, по словам предпринимателей, письмо перехватывают — соответственно, оно не доходит до адресата.



Пострадавшие от пожара предприниматели добиваются возмещения материального ущерба

Официальные потери 45 пострадавших бизнесменов составляют 1 млрд 100 млн тенге. Стоит отметить, что из порядка 700 пострадавших только 48 предпринимателей, имеющих нотариальную доверенность, создали ОО «Объединение физических и юридических лиц пострадавших при пожаре в «Адем-1». Однако, по словам г-жи Бахиевой, на данный момент инициативную группу покинули трое предпринимателей из-за «вантажистских» дел Ербола Тымбаева.

В распоряжении редакции имеется постановление Алмалинского районного суда Алматы от 29 августа 2016 года, где говорится о том, что жалоба об объединении двух уголовных дел является необоснованной. Судья **А. Абухаликова** аргументирует это тем, что связи между ТОО «Алматы XXI век» и подознаваемой Тырковой нет: «Два уголовных дела расследуются в отношении разных лиц и по разным составам уголовного правонарушения».

Тем не менее согласно документу в середине июля этого года генеральная прокуратура РК дала указание ДВД Алматы о соединении двух уголовных дел.

По словам юриста **Сергея Уткина**, который представлял интересы предпринимателей до **Сергея Резвана**, дело по ТЦ «Адем-1» не принесет никакого результата: «С самого начала, работая с инициативной группой, я говорил об объединении усилий всех пострадавших и о выборе стратегии. Дело в том, что главным вопросом для пострадавших является возмещение ущерба. Ответственными за возмещение ущерба фактически могут быть только три субъекта: 1) Собственник ТЦ «Адем» ТОО «Алматы XXI век», которое согласно статье 921 ГК несет имущественную ответственность за действия своих должностных лиц, учредителей и работников; 2) государство, которое согласно статье 922 ГК несет имущественную ответственность за действия госслужащих; 3) назначенное крайним любое лицо, у которого совершенно нет имущества, за счет которого можно возместить ущерб».

Как отмечает юрист, главным кредитором ТОО «Алматы XXI век» является АТФБанк. Это означает, что у банка преимущество перед другими кредиторами: «Если собрать

всю сумму страховки, полученную за пожар, а также иные активы ТОО «Алматы XXI век», то едва ли хватит погасить задолженность перед банком, а погорельцам все равно ничего не достанется, и ТОО будет объявлено банкротом». Юрист заявил, что предлагал пострадавшим сфокусироваться только на привлечении к ответственности государства.

Более того, как минимум 70% ущерба произошло именно по вине пожарных. «По утверждению самих пожарных, огонь начался на цокольном этаже. Цокольный этаж спасти было практически бесполезно. Однако локализовать пожар и не допустить его распространения на верхние этажи через шахты для электропроводки, вентиляционные шахты и через лестничные марши было совершенно реально. Следовательно, пожарные должны были заливать водой эти отверстия, и торговый центр был бы спасен — сгорел бы только цокольный этаж. Тем не менее пожарные допустили преступную халатность, в результате которой во время пожара работала вентиляция, и по вентиляционным шахтам огонь распространился на верхние этажи», — считает Сергей Уткин.

«Пострадавшие от пожара предприниматели уже заведомо проиграли, причем исключительно из-за своего нежелания объединиться с целью привлечения к ответственности пожарных за допущенную халатность. Получается все именно так, как я и предупреждал с самого начала», — добавляет юрист.

Адвокат **Болат Кунакбаев** считает, что соединение уголовных дел, которого сейчас добиваются инициативная группа пострадавших предпринимателей, в юридической практике происходит для «эффективного расследования дела»: «Нужно исходить из того, насколько соединить дел позволит полно, всесторонне, объективно исследовать все обстоятельства объединенных дел».

При этом спикер предполагает, что следствие и прокурор не удовлетворят ходатайство о соединении дел из-за потенциального препятствия объективному расследованию дела: «Возможно, что имеет место различная степень вины возможных виновных лиц».

Кому достанется счастливый билет

Едва ли будет преувеличением сказать, что лотерейная индустрия стара как мир. В Китае во времена правления династии Хань была организована лотерея, вырученные от проведения которой средства пошли на строительство Великой Китайской стены. А одним из первых упоминаний о проведении своеобразной лотереи являются древнегреческие мифы, в которых рассказывается, как воины по очереди тянули из золотого шлема камушки, один из которых давал право на поединок с Зевсом.

Арман БУРХАНОВ

С тех пор лотерейные технологии ушли вперед, хотя сущность лотерей как вида бизнеса, вероятно, не претерпела столь радикальных изменений. Распределение выгод и убытков при проведении лотереи по-прежнему зависит от случайного извлечения того или иного билета или номера, часть внесенных игроками средств идет организаторам, а часть выплачивается государству в виде налогов. Лотереи пользуются популярностью во все времена. «В период экономических трудностей индустрии лотерей приходится

нелегко, поскольку не каждый может позволить себе потратить деньги, чтобы принять участие в розыгрыше. С другой стороны, людям свойственно надеяться на счастливый шанс. Появляются новые виды лотерей, в которые переходят те, кто десятилетия назад начинал играть в традиционные, да и многие молодые люди хотят испытать удачу», — отмечают эксперты Ассоциации представителей лотерейной и букмекерского бизнеса РК.

Вспомогательные формирования лотерейной отрасли в независимом Казахстане, участники рынка говорят, что нашей стране досталась в наследство практически в неизменном виде вся структурная схема организации розыгрышей, в свое время находившаяся в компетенции ДОСААФ СССР. Представители старшего поколения и те, чье детство пришлось на 70–80-е, наверняка помнят еженедельные розыгрыши «Спортлото» и билетки моментальной лотереи «Спринт», которые можно было приобрести в специальных киосках. После обретения республикой независимости 70–80% лотерейного рынка занимал исполнительный комитет по организации и проведению национальной лотереи, остальное приходилось на долю частных лотерейных компаний.

Примерно шесть лет назад на рынке РК появились терминалы организованной одной из южнокопейских компаний лотереи «Бинго».

По сути, отмечают специалисты, тогда едва ли можно было говорить о значительном прорыве в технологиях лотерейного бизнеса. Тиражи, как и прежде, проводились еженедельно, но билеты продавались не в традиционном формате, а через терминалы, которые тут же регистрировали выбранную участником лотерейную ставку или предлагали в автоматическом режиме сделать прогноз на то, какие номера выпадут в тираже. Немногим позже на смену старым добрым киоскам пришли электронные лотерейные терминалы. «По сути, принцип данных лотерей аналогичен бумажной моментальной лотерее, а такой терминал благодаря наличию средств автоматизации заменяет продавца в киоске. Участник лотереи может купить билет в терминале и, что называется, не отходя от кассы, узнать, стали ли выигрышным», — говорят эксперты. По словам представителя профильной ассоциации, в последние годы в РК продажи классических лотерей не упали, но число пользователей лотерей электронных растет достаточно высокими темпами, и на это есть ряд причин.

Во-первых, использование современных технологий позволяет в разы увеличить продажи. Если обычный киоск может реализовать от силы 200–300 билетов в день, то продажи через терминал могут достигать 2000–3000 единиц, и это не предел, а розыгрыши тиражных

лотерей проводятся не раз в неделю, а буквально через каждые 3–5 минут, за счет чего достигается разнообразие проведения лотерей.

Во-вторых, уверены эксперты, шанс выиграть в электронной лотерее выше, хотя, честно говоря, речь идет не о выигрыше мечты. Люди, как правило, клюют на обещанные организаторами гигантские выигрыши, но в случае с традиционными лотереями шанс сорвать куш, например, в 10 млн тенге ничтожно мал, утверждают эксперты. За счет издержек призовой фонд традиционных лотерей не превышает 50–60% от общего объема денежных средств, полученных в результате реализации билетов. «Получается, что организаторы, заложив крупный выигрыш в один билет, оставляют массу других «пустыми». В случае с электронными лотереями делать призовой фонд на уровне ниже 75–80%, при этом неравномерно распределять выигрыши по билетам, нет смысла, игроки просто-напросто перестанут пользоваться терминалами. Электронные лотереи не ориентированы на выдачу грандиозного выигрыша, но они дают более реальный шанс выиграть 2–5 тыс. тенге, потратив всего лишь 100 тенге», — утверждают в Ассоциации представителей лотерейной и букмекерского бизнеса.

Впрочем, внедрение новых технологий в лотерейную отрасль имеет и свои минусы, главный из которых заключается в том, что се-

годня на рынке работает множество псевдолотерейных компаний, пользующихся решениями для онлайн-казино и выдающих технологии игорного бизнеса за лотерейные. «Игорные технологии дешевле лотерейных, и добросовестные игроки вынуждены работать в неравных условиях с псевдолотерейщиками. Кроме того, добросовестные компании подтверждают свою юридическую и финансовую деятельность с помощью документов, которые получают в соответствии с законодательством и квалификационными требованиями. Мошенникам лицензии не нужны, они обходятся без постановки на налоговый учет», — утверждают специалисты.

Существует несколько критериев, по которым можно судить о добросовестности участников лотерейного рынка. Первый и главный критерий в том случае, если речь идет о моментальной лотерее, — это наличие лотерейного билета и возможности для его проверки. В случае с тиражными лотереями тираж должен быть один для всех, а его ход и результаты — демонстрироваться и сохраняться на соответствующем сайте. К сожалению, большинство участников рынка и поставщиков программных решений для лотереи пока не в состоянии дать ответ на ключевой вопрос: как проверяются итоги лотерей? Исключение составляет поставщик решений для моментальных и тиражных лотерей

IB Exquisite Technologies. Решение от данной компании интегрировано в систему центрального процессинга Налогового комитета и на сайте ассоциации, где каждый участник может узнать итоги розыгрыша. На сегодняшний день, отмечают специалисты, IB Exquisite Technologies — единственный в отрасли поставщик ПО, чья деятельность соответствует недавно вступившему в силу закону о лотерейном бизнесе.

Впрочем, это не означает, что все игроки лотерейной отрасли работают с нарушением закона — на рынке много честных компаний, но требованиям нового закона, вступающего в силу с 01.11.16, соответствуют только решения от IB Exquisite Technologies. К сожалению, представители индустрии все чаще говорят о предвзятости отношении со стороны контролирующих органов, которые на волне неразберихи на порядок увеличили число проверок всех участников лотерейного рынка, расширяя поле для коррупции. «Нам не совсем понятно, почему лотерейная индустрия по умолчанию рассматривается сквозь призму негативного отношения. Мы заинтересованы в том, чтобы новые законодательные инициативы очистили рынок от мошенников и случайных людей, сохранив суть этого честного и весьма прибыльного для государства бизнеса», — отмечают эксперты.

РЕСПУБЛИКАНСКИЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

КУРСИВЪ

Газета издается с июля 2002 г.

Собственник: ТОО «Altaco Partners»

Адрес редакции: 050059, РК, г. Алматы, пр. Аль-Фараби, 17, б/д

«Нурлы-Тай», блок 5А, оф. 119

Тел./факс: +7 (727) 232-45-55.

E-mail: kursiv@kursiv.kz

Главный редактор: Марат КАИРБЕКОВ
Тел. +7 (727) 232-45-55, m.kairbekov@kursiv.kz

Редактор сайта kursiv.kz: Динара ШУМАЕВА
Тел. +7 (727) 232-45-55, d.shumayeva@kursiv.kz

Коммерческий директор департамента развития интернет-проект: Руслан ИСМАИЛОВ
Тел. +7 707 171 12 24, r.ismailov@kursiv.kz

Руководитель службы по рекламе и PR: Аиша ТЕМЕРЖАНОВА
Тел. +7 707 333 14 11, a.temerzhanova@kursiv.kz

Редакция: «Власть и бизнес» Арман ДЖАКУБ «Компании и рынки» Анна ШАТЕРНИКОВА «Банки и финансы» Михаил ЦОЙ «Индустрия» Эльмира ГРИНШТЕЙН «Культура и стиль» Елена ШТРИТЕР

Служба распространения: Рамзан БАЙРАМОВ, r.bairamov@kursiv.kz

Технический редактор: Ольга ТРИТЕНКО

Корректорское бюро: Светлана ПЫЛЫПЧЕНКО, Евсения ТРЫШКОВА

Представительство в г. Астана: г. Астана, пр. Кабанбай батыра, 2/2, оф. 201 В, БЦ «Держав», по вопросам размещения рекламы обращаться по тел. +7 (7172) 22-82-72

Руководитель регионального представительства: Рустем АЛИЕВ
Тел. +7 701 422 04 15, astana@kursiv.kz

Корреспонденты в г. Астана: Ербол КАЗИСТАЕВ

Подписные индексы: для юридических лиц — 15138, для физических лиц — 65138

Газета зарегистрирована в Министерстве культуры и информации Республики Казахстан.

Свидетельство о постановке на учет № 13282-Г, выдано 15 января 2013 г.

Отпечатано в типографии РПНК «Азур». РК, г. Алматы, ул. Калдаякова, 17

Тираж 10 300 экз.

Гани УЗБЕКОВ,

Председатель правления АО Capital Bank Kazakhstan

Родился 21 июня 1974 года в Карагандинской области Республики Казахстан. Окончил Лондонскую школу экономики и политических наук и JFK Школу государственного управления Гарвардского университета. Более чем пятнадцатилетний опыт работы в области финансов и международного развития. В 2003 году был назначен заместителем министра финансов, став самым молодым обладателем государственной должности в правительстве. Победитель программы Всемирного банка молодых специалистов (2003 г.) и Глобальной программы лидерства Всемирного экономического форума (2005 г.).

С 2003 по 2006 год курировал международные финансовые вопросы, наряду с фискальными, в том числе, занимался вопросами налоговой и таможенной политики. Под его руководством была введена новая структура в Национальном Нефтяном Фонде. С 2003 по 2009 год входил в состав Совета директоров Банка развития Казахстана, а также Инвестиционного фонда Казахстана. Занимал председательство в Совете директоров Жилстройсбербанка Казахстана, в Фонде Реабилитации (Казахстан); Страховой фонд гарантирования (Казахстан); Государственная аннуитетная компания (Казахстан) и Инвестиционный

фонд Казахстана, заместитель генерального директора в Фонде устойчивого развития «Казына». В 2006–2008 гг. отвечал за регулирование финансовых рынков в качестве заместителя председателя Агентства РК по регулированию и надзору финансового рынка и финансовых организаций (АФН). В 2009–2011 гг. – заместитель Председателя Правления АО «HSBC Bank Kazakhstan». В 2011–2014 гг. – первый заместитель Председателя Правления АО «KazInvestBank».

«Развитие технологий каждый день меняет мышление людей»

Экономическая грамотность населения потихоньку, но растет. Поэтому банкам, чтобы быть в тренде веяний времени, приходится работать буквально не покладая рук над тем, чтобы удерживать своих избалованных клиентов и привлечь новых. О том, какие идеи внедряются сегодня и чем живет банковский сектор, рассказал в эксклюзивном интервью «КЪ» Председатель правления АО Capital Bank Kazakhstan Гани Узбеков.

Мадия ТОРЕБАЕВА

— Гани Нурмаханбетович, как пришла идея запустить продукт B1NK, с помощью которого клиенты банка могут управлять своими средствами как через мобильное приложение, так и через мессенджер-банкинг?

— Вопрос дальнейшего упрощения банковских операций и улучшения удобства для людей, которые проводят эти банковские операции, всегда был и будет актуальным не только у нас, но и во всем мире. В принципе, что и как сделать для этого, мы знаем. И недостатка в идеях у нас точно нет. У нас идеи прописаны на ближайших три года. Вопрос стоит просто в приоритетности наших идей и в наличии той необходимой технической инфраструктуры, или, я бы сказал, адекватного уровня для внедрения и сопровождения наших идей.

Когда мы запускали мобильное приложение, то увидели, что наибольший удельный вес банковских операций, помимо просмотра баланса, составляет перевод средств как внутри счетов, так и друг другу. Поэтому, на первоначальном этапе, этот момент мы и взяли на вооружение.

Можно сказать, что B1NK с новыми для рынка стандартами удобства и качества сервиса, а также доступа к управлению своими финансами, родился в процессе изучения и анализа современных трендов на развитых рынках (что выстрелило, а что нет), а также встреч с авторитетными консультантами банковского сектора Европы, Великобритании и США.

Если клиент часто переводит деньги одному и тому же человеку, например, вы постоянно в связи в плане своих банковских переводов, скажем, с Ивановом, то у вас в меню это имя уже будет зафиксировано в качестве шаблона. И вам не нужно будет набирать вручную все его банковские реквизиты, включая телефонный номер, а можно будет взять его просто из телефонной книжки. Нашли, нажали, отправили. Плюс заключается в том, что затраченные усилия клиента минимальны. И весь прогресс, а также вся конкурентная борьба будет вокруг этого, как сделать так, чтобы клиент все меньше и меньше делал какие-то физические усилия для проведения тех или иных банковских операций и не только.

Развитие технологий меняет мышление людей, в том числе их ожидания и от финансового сервиса. Поэтому мы создали проект B1NK и предложили его людям, как альтернативу традиционному банкингу, чтобы клиенты банка в своей повседневной жизни все меньше и меньше чувствовали сам банк во время осуществления своих банковских операций.

— По данным России 75% населения пользуется такими мобильными приложениями, а проводили ли Вы исследования на территории Казахстана?

— Исследования проводятся. И мы, можно сказать, движемся в ногу с соседними странами. А некоторых даже и обгоняем. Однако одно дело, когда сам банкинг у некоторых уже или в What's up или Facebook. И вы должны понимать, что мир не стоит на месте. Он все время предлагает какие-либо решения.

Другое дело, что, может быть, у нас сам процесс перехода на новые решения не так быстр, как хотелось бы. Но думаю, что это вопрос времени. Просто надо «застолбить» идею, предлагать что-то новое, расширять линейку инструментов. Раньше, когда только предложили наше мобильное приложение, мы предлагали стандартный набор услуг: пополнить счет, снять, перевести себе или перевести кому-то другому деньги, оплатить счета.

Мы предложили эти банковские операции проводить в удобном, понятном и простом приложении. Вам не надо теперь бежать в банк или запоминать все ваши банковские детали или детали ваших партнеров и так далее. Мы постарались минимизировать, как я сказал ранее, все возможные физические усилия



Все вокруг говорят о финтехе и революциях в этом направлении. Вопрос лишь в том, кто первый это сделает...

клиентов в процессе проведения тех или иных банковских операций. По сути, мы ничего ведь не изменили и не открыли вам что-то сверхновое. Мы сделали сам банкинг удобным и приятным. И будем постоянно в этом направлении работать.

Все вокруг говорят о финтехе и революциях в этом направлении. Все это прекрасно понимают и знают, что нужно сделать. Вопрос лишь в том, кто первый это сделал и предложит рынку. В результате тот и будет потом успешным.

— В последние несколько месяцев сразу ряд БВУ заявили о внедрении на рынок услуг новых продуктов с использованием мобильных приложений. Что происходит?

— Мобильные приложения — это не новый продукт, это новый, и пока сейчас взаимодополняющий к существующему набору инструментов, как осуществлять банкинг клиенту, такому как: поход в сам филиал, колл-центр, интернет-банкинг и так далее. Но в скором времени это будет уже самостоятельный инструмент в плане осуществления всех возможных банковских операций.

Пока из-за существующего уровня технической инфраструктуры, которая есть у нас в банковском секторе, и определенных неясностей в законодательстве, мобильные приложения будут пока неполноценным инструментом, только дополняющим традиционный банкинг. В этом плане показателем пример Эстонии, я уже не говорю о Японии или Финляндии. Эстонский пример, как близкий нам стране по прошлому, очень для нас показателен и хорош в плане копирования.

Мобильные приложения, или банкинг через мобильный — уже не роскошь, это тот самый необходимый продукт, который любой банк, да и не только банк, должен иметь в своих предложениях. Другое дело, что в силу размера большие банки могут потерпеть, быть медлительными, позже предложить этот инструмент рынку. Потому что большая часть населения, которая по старинке ходила в филиалы, так и будет ходить пока в филиалы, чтобы получить желаемые услуги.

У банка есть филиальная сеть, и банк должен ее каким-то образом отрабатывать. В этот филиал должны идти клиенты банка, верно? Потому что в филиале есть люди, которые там работают, и они должны получать эту зарплату за что-то. Соответственно, в какой-то степени на бессознательном уровне банк, где есть широкая сеть филиалов, в которую были вложены большие средства, в целом не сильно обеспокоен, чтобы люди, где-нибудь в аулах или отдаленных районах, получали мобильные услуги. Я не утверждаю, что это основная политика таких банков.

Они понимают необходимость мобильных разработок, но с точки зрения внедрения новинок они могут подождать, скажем, год, два, три, так как потери от медленного внедрения мобильных приложений и его продуктов не так очевидны и видны с высоты их полета.

Скорее уж это наша основная платформа, на базе которой мы — большие банки, будем зарабатывать и увеличивать свою клиентскую базу. Но отмечу, что B1NK включает уже достаточно хорошо зарекомендовавшие себя на развитых рынках современные банковские технологии и стандарты обслуживания. Мы не открыли Америку. Мы же, просто переносим все самое актуальное из опыта мирового банкинга, уверены, что B1NK со временем станет незаменимым, надежным и прозрачным помощником наших клиентов.

Что касается тех банков, которые сегодня пытаются внедрить продукты, основанные на мобильных приложениях, то не скажу, что это действительно новые продукты. Это те же самые продукты. Просто у этих банков до сих пор их не было и сейчас они пошли в этом направлении. Дело в том, что абсолютно новый продукт — это когда вы делаете что-то новое. Но в данный момент в плане мобильного приложения другие банки уже это делают. Это просто необходимая на сегодняшний момент вещь, которую должны иметь банки. Вот и все.

— Получается, что предлагая клиентам продукт B1NK, Вы делаете ставку на розничного клиента, а как же юридические организации?

— Нет, мы классический традиционный банк. У нас есть крупный бизнес, малый и средний, а также розничный. Когда мы сказали о намерениях зайти на рынок розничных услуг, это значит, что мы видим потенциал в этом секторе финансовых услуг. Просто на это нужно смотреть под другим углом зрения и предлагать те продукты, которые, мы считаем, могут быть конкурентоспособными, и на которых мы будем зарабатывать завтра.

— Значит, все остальные инструменты остаются, как они есть?

— Смотрите, сейчас все элементарно забыли про малый и средний бизнес, да? Малому и среднему, хотя, конечно, больше малому, не уделяется должного внимания, хотя этот сегмент очень важен и прибылен. У них есть стандартный набор продуктов, интернет-банкинг, куда нужно писать, ходить, звонить. Конечно, это также связано с действующей законодательной базой, поскольку на совершение операций там требуется живая подпись. Но есть часть услуг, которые интересны малому и среднему бизнесу и которые можно легко предоставлять удаленно. Завтра это будут те же самые мессенджеры, которые мы сегодня представили на всеобщее обозрение. Здесь вопрос — кто быстро это понял и быстро использовал. Причем, не просто быстро, главное — качественно.

— Что ж, с внедрением новых продуктов все более или менее понятно. Однако также хотелось бы узнать Ваше мнение относительно менее важных вопросов для финансового рынка. Совсем недавно Нацбанк объявил, что он оставит базовую ставку на прежнем

уровне. Как Вы считаете, каким образом это будет отражаться на дальнейшей работе банковской системы?

— Я не могу прогнозировать и комментировать это. В то же время, сравнивая то, что было раньше, с тем, что происходит сейчас, я бы сказал, есть некий элемент определенности. Впрочем, нельзя сказать, что эта определенность абсолютно устойчива. Я не люблю комментировать уже принятые решения, потому что считаю, что принято — то принято. Понятно, что нужно смотреть в комплексе на те факторы, которые влияют на принимаемые решения. И уже после этого делать вывод, нормальное оно было или не нормальное.

— В настоящее время многие БВУ сталкиваются с так называемыми проблемными кредитами. При кризисе некоторые люди не могут выплачивать взятый кредит, соответственно это не может не затрагивать банки.

— Думаю, что только с течением времени можно сказать, станет история плохой или хорошей. В плане нашего банка, по крайней мере, сейчас нам в какой-то степени легче, потому что у нас не было этого в прошлом. Мы не отягощены проблемными кредитами. Но нам уже известны уроки и поэтому мы пытаемся построить риск-модель, чтобы этих «плохих» кредитов было завтра меньше. Это все, что я могу вам сказать. Это не значит, что мы крутые и т.д. Но, по крайней мере, нам легче, потому что мы знаем, что было вчера, через что прошли некоторые банки, что нужно делать и чего не нужно делать. Но время не стоит на месте, способности человека тоже не стоят на месте. То есть то, что мы приобрели сегодня, завтра уже может оказаться не актуальным. По крайней мере, мы пытаемся сделать риск-модель адекватной.

— А как Вы оцениваете вынужденный шаг правительства и Нацбанка по рефинансированию кредитов?

— Нужно понимать, что чем меньше всяких негативных социальных моментов, тем стабильнее государство. Если мы видим, что большая часть населения закредитована, и это вопрос времени, когда кто-то может что-то сделать, то я прекрасно понимаю, почему государство это делает. В конце концов, нельзя просто давать цену этому вопросу, поскольку на кону стоит стабильность государства. Потому что как только государство становится нестабильным, в какой-то момент возникает так называемая точка невозврата. Поэтому возникшую проблему лучше погасить на данном этапе, чтобы завтра не было никаких проблем. Но необходимо бороться с первопричинами, а не с последствиями. Стабильность — основа основ любого ведения бизнеса.

— Мы затронули вопрос о безопасности. Произошедшая в июле Алматы история, в результате которой погибли полицейские, буквально всколыхнула общество. Не могла она не затронуть и бизнес-среду.

— Могу сказать лишь одно: чем меньше таких случаев будет, тем лучше. Одно дело, когда вы боретесь с последствием, другое дело, когда вы боретесь с первопричиной. Вот и все! Скажем так, нельзя закрывать кипящую кастрюлю крышкой, нужно дать выход этой энергии. То есть, вы должны убавить огонь. Чтобы убавить огонь, надо работать с первопричиной. Больше и глубже работать с молодым поколением, чтобы у них все-таки был решен во-

прос перспектив, включая вопросы социального лифта и социальных перекосов. Если хотя бы часть этих вопросов будет решена, остальное тоже пойдет на убыль.

— Еще совсем недавно очень много и охотно говорили об исламском банкинге. Первые шаги в этом направлении делали где-то в 2009 году. Сегодня как-то все утихло. Вы не отслеживаете ситуацию в этом направлении?

— Шаги были гораздо раньше, с 2006–2007 годов. Тогда все решалось на уровне правительства. Нужно понять, насколько категория людей, для которых ислам имеет очень важное значение в повседневной жизни, у нас большая. Все-таки люди пойдут туда, где банковский продукт дешевле в плане денег и всех других транзакционных издержек. Потому что большей массе людей сегодня важно то, что дешево и доступно. А пока этого не будет, я не думаю, что у нас исламский банкинг будет пользоваться большим вниманием, за исключением, может быть, фондирования, получаемого из-за исламского ружбе. Но и здесь вы должны понимать, что такое фондирование очень ограничено в плане использования этих денег.

— Не могу не задать вопрос, который на данный момент волнует абсолютно всех, — вопрос о девальвации. При этом не прошу Вас делать прогноз. Просто хотелось бы знать Ваше видение относительно дальнейшего развития национальной валюты.

— Очевидно, что это зависит от цены на нефть, а также от нашего ближайшего соседа и его экономики в целом. Самый главный вопрос, если будут какие-то негативные сценарии, насколько политическое руководство страны и Нацбанк окажутся к ним готовы, насколько хватит им ресурсов, воли и бесстрашия держать все на одном уровне или, по крайней мере, держать на контроле. Насколько политика будет проактивной, а не реактивной. Здесь однозначный ответ дать очень сложно.

— Какие с Вашей точки зрения проблемы мешают развитию банковской системы в РК?

— Я бы сказал, что проблемы есть. У крупных банков большие проблемы, у мелких — мелкие. На мой взгляд, большим банкам нужно как можно скорее и успешнее решать вопросы, связанные с тем последствием, которое они получили за последние 7–10 лет. От этого зависит то, как быстро и прогрессивно наш банковский сектор будет идти вперед. Потому что они — флагманы, они задают тон. Но для нас, маленьких банков, это тоже хорошее время, потому что пока большие банки заняты своими внутренними проблемами, мы можем захватить некоторую часть рынка и дальше расширяться и углубляться. У нас есть свой сегмент, у нас есть свой среднестатистический гражданин Казахстана, на которого ориентированы наши продукты и наш сервис. Для них мы работаем.

Если рассматривать вопрос в более глобальном масштабе, я думаю, что рынок не будет стоять на месте, прогресс будет дальше идти.

Хотя вы должны понимать, что наследие той технической инфраструктуры, которое у нас осталось в банковском секторе, не позволяет быстро реагировать на те изменения, которые происходят в мире.

— А вот как можно еще привлечь клиентов и внимание к банку, когда вокруг жесткая конкуренция? Почему клиент должен идти к Вам, только ли потому, что был предложен новый продукт?

— В феврале, когда мы вышли с новым предложением B1NK и презентовали этот продукт, на рынке не многие банки предлагали абсолютно бесплатную карту в течение трех лет, и возможность снимать наличные с банкомата везде абсолютно бесплатно. И самое главное, мы постоянно работаем над улучшением нашего сервиса. Мы в шесть раз быстрее, чем другие, в плане привлечения новых клиентов. Наша клиентская база растет с каждым днем. И скорость эта достаточно высокая. И это и есть показатель того, что наш продукт привлекателен на рынке.

— Вы уже затрагивали вопрос об МСБ. Можно ли предположить, что это одно из направлений, которое в ближайшем времени вы реализуете?

— Да, я бы сказал, что это даже уже не сегодняшнее, а вчерашнее. Многие уже предлагают свои продукты и решения этому сегменту рынка. До конца года мы предложим решение для малого и среднего бизнеса. Главное, чтобы и законодательная база была соответствующей.

— Что Вы имеете в виду?

— Понимаете, в целом законодательная база — это все-таки независимая переменная. Все принимаемые нами решения — это фактически следствия и ответ на существующую законодательную базу. Понятно, что можно долго дискутировать по данным вопросам. Есть моменты, которые затрагивают не только банковский сектор, но и все сферы жизни общества. И есть законодательная база, исходя из которой, мы придумываем те или иные продукты и решения. Они, может быть, и не first best solution (прим. — сначала лучшее решение) или second best solution (прим. — почти лучшее решение). Но это та инфраструктура, которая позволяет делать максимально удобные продукты для клиента, исходя из того наследия, которое у нас есть.

— Понятно. Кстати, Вы долгое время были на руководящих постах на государственной службе, почему же ушли в частный сектор?

— Я считаю, что нужно было всегда независимым. Не в плане того, что от тебя ничего не зависит, а в том плане, чтобы иметь возможность высказывать свое мнение, которое ты можешь делать в любой момент и не бояться последствий.

— Достаточно либералистический взгляд, основанный на самодостаточной ценности свободы индивида в любой из сфер жизни нашего общества.

— Да нет, просто я считаю, что у каждого должны быть внутренние ценности. Если есть решение, которое идет против твоих внутренних ценностей, можно либо идти на компромисс, либо просто уйти, либо предпринять какие-то другие шаги. Я понял, что если я не буду двигаться дальше, то вопрос выражения независимого мнения будет уходить все дальше и дальше. Поэтому, когда была возможность выйти, я со всеми нормально пообщался и вышел. На самом деле для меня сейчас не составило большой проблемы работать либо там, либо здесь. Мой опыт позволит работать как в частном секторе, так и на госслужбе.

— Помогает ли этот опыт в развитии банка?

— Чем больше людей вы знаете, тем больше информации получаете. А там уже от вашего фильтра и интеллектуальных способностей зависит, какую информацию и как вы захотите использовать.

— Спасибо за беседу!



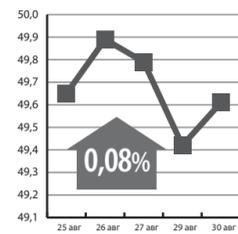
Успешные люди в курсе

ИНВЕСТИЦИИ

ОФИЦИАЛЬНЫЕ КУРСЫ ВАЛЮТ НА 31/08/16

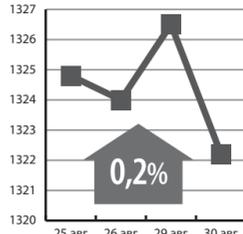
1 АВСТРАЛИЙСКИЙ ДОЛЛАР	AUD / KZT	256.2	1 ДИРХАМ ОАЭ	AED / KZT	92.29	1 ПОЛЬСКИЙ ЗЛОТЫЙ	PLN / KZT	87.44	1 ТАЙСКИЙ БАТ	THB / KZT	9.8	1 ШВЕДСКАЯ КРОНА	SEK / KZT	39.96
100 БЕЛОРУССКИХ РУБЛЕЙ	BYR / KZT	208.22	1 ДОЛЛАР США	USD / KZT	338.98	1 РИЯЛ САУДСКОЙ АРАВИИ	SAR / KZT	90.39	1 ТУРЕЦКАЯ ЛИРА	TRY / KZT	114.64	1 ШВЕЙЦАРСКИЙ ФРАНК	CHF / KZT	346.89
1 БРАЗИЛЬСКИЙ РЕАЛ	BRL / KZT	103.92	1 ЕВРО	EUR / KZT	379.01	1 РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ	RUB / KZT	5.21	100 УЗБЕКСКИХ СУМОВ	UZS / KZT	11.34	1 ЮЖНО-АФРИКАНСКИЙ РАНД	ZAR / KZT	23.42
10 ВЕНГЕРСКИХ ФОРИНТОВ	HUF / KZT	12.28	1 ИНДИЙСКАЯ РУПИЯ	INR / KZT	5.05	1 МОЛДАВСКИЙ ЛЕЙ	MDL / KZT	17.24	1 УКРАИНСКАЯ ГРИВНА	UAH / KZT	13.29	100 ЮЖНО-КОРЕЙСКИХ ВОН	KRW / KZT	30.23
1 ДАТСКАЯ КРОНА	DKK / KZT	50.91	1 КИТАЙСКИЙ ЮАНЬ	CNY / KZT	50.76	1 НОРВЕЖСКАЯ КРОНА	NOK / KZT	40.84	1 ЧЕШСКАЯ КРОНА	CZK / KZT	14.03	1 ЯПОНСКАЯ ЙЕНА	JPY / KZT	3.32

BRENT (25.08 – 30.08)



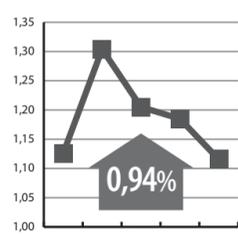
По данным Интерфакс, причина динамики — ослабление доллара.

GOLD (25.08 – 30.08)



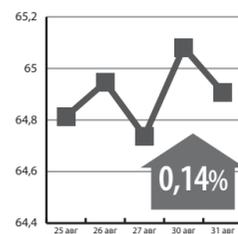
По данным Росбалт, динамика обусловлена подорожанием доллара.

EUR/USD (25.08 – 31.08)



По данным Форекс, на динамику повлияла конференция в Джексон-хоуле.

USD/Rub (25.08 – 31.08)



По данным Форекс, курс снизился из-за закрытия американских торгов.

ОБОЗОР СЫРЬЕВОГО РЫНКА

Джанет Йеллен вызвала замешательство на рынках

Оле Слот ХАНСЕН, глава отдела стратегий Saxo Bank на товарно-сырьевом рынке

В ходе долгожданного выступления в пятницу Джанет Йеллен начала вела себя как «ястреб», но потом превратилась в «голубя». В результате цены на нефть и золото повысились, в то время как курс доллара существенным образом не изменился.

Всю неделю сырьевые рынки снижались в ожидании выступления председателя ФРС Джанет Йеллен, запланированного на 26 августа. В прошлом ежегодный экономический симпозиум в Джексон-хоуле — своеобразным Давосе для представителей центральных банков — использовался для того, чтобы сигнализировать о важных инициативах Федеральной резервной системы США.

Сначала рынок негативно отреагировал на выступление, но вскоре восстановился, так как в речи не было ничего о новых инициативах и дальнейшем направлении действий банка. Доллар с июня занимает оборонительную позицию, потому что поток ликвидности, который центральные банки обрушили на финансовые рынки, вызвал скачок спроса на рискованные валюты, а также на акции и облигации.

В итоге г-жа Йеллен произнесла речь, в которой хотела своими словами увеличить шансы на очередное повышение ставки. Она заявила, что американская экономика приблизилась к целям по инфляции и занятости, что укрепляет основание для изменения ставки. Однако с точки зрения долгосрочных перспектив заявления г-жи Йеллен были в меньшей степени сигналами «ястреба» и в большей — сигналами «голубя». Она сказала, что возможности ФРС прогнозировать траекторию повышения ставки ограничены. Участники рынка отреагировали покупками драгоценных металлов и акций, в то время как курс доллара почти не изменился.

Драгоценные и промышленные металлы торгуются разнонаправленно

Неделю перед этим выступлением драгоценные металлы провели в обороне. Хедж-фонды продолжили умеренные продажи шестую неделю подряд. С другой стороны, инвесторы, использующие биржевые индексные продукты, обеспеченные золотом, выступили в роли умеренных покупателей. После речи Джанет Йеллен золото вернулось в нейтральное состояние по итогам недели, а серебро отыграло понесенные ранее потери.

На рынке промышленных металлов картина была смешанная. Рост цинка в этом году достиг 48% на фоне непроходящей угрозы дефицита предложения в условиях сокращения добычи и одновременно высокого спроса. На рынке меди ситуация прямо противоположная. Здесь рост производства и запасов в сочетании с продолжающимся замедлением импорта в Китае стал причиной того, что цены почти дошли до критически низких уровней.

Цены на природный газ продолжают расти, так как теплая погода в США обусловила рекордно высокий спрос со стороны электростанций. На фоне возросшего потребления еженедельный приток запасов в подземные хранилища уменьшился, а вместе с ним уменьшилась угроза достижения предела мощности хранилищ в октябре. В этом месяце завершается сезон пополнения запасов, и вскоре начинается период потребления до и во время зимнего сезона.

Золото движется по узкой дорожке

Цена золота понизилась, а серебро и платина резко подешевели перед выступлением Джанет Йеллен. За последнюю пару недель стало совсем очевидно, что рынок драгоценных металлов выдохся. Однако в случае с золотом потери до сих пор были ограниченными. Как и в мае (самая последняя коррекция золота), на протяжении последних недель хедж-фонды выступили чистыми продавцами, а инвесторы, использующие биржевые индексные продукты, покупали во время снижения цен. После подъема, вызванного решением Великобритании выйти из состава ЕС, золото стабилизировалось в относительно узком диапазоне и цена колебалась в районе отметки \$1340 за унцию. Несмотря на то что фундаментальная поддержка, которую оказывают падающие мировые процентные ставки, сохраняется, участники рынка все настойчивее ищут подтверждение тому, что уверенный рост, который мы наблюдали в этом году, продолжится.

Что касается направления движения доллара — важного движущего фактора золота, — трейдеры все отчетливее демонстрируют свою неуверенность в дальнейших действиях. Это привело к тому, что в течение десяти дней курс EUR/USD колебался в промежутке между 1,1250 и 1,1350. В это время золото в основном больше падало под влиянием укрепления доллара, нежели росло на фоне снижения курса, и это стало главным признаком, демонстрирующим отсутствие интереса к покупкам металла.

После выступления Джанет Йеллен в Джексон-хоуле золото вернулось к значениям в области \$1340, сохранив поддержку на линии тренда \$1320 и ключевую область поддержки в промежутке между \$1315 и \$1300.

Нефть успокоилась после периода колебаний

На рынке нефти установилось спокойствие после пары драматичных недель, когда стоимость барреля нефти сначала понизилась более чем на 20% на фоне коротких продаж, а потом еще быстрее выросла на 24% под влиянием еще более агрессивного закрытия коротких позиций. Вдохновением для торговли в течение дня служила борьба краткосрочных фундаментальных факторов с попытками членов ОПЕК поддержать рынок.

Некоторые члены ОПЕК, включая Саудовскую Аравию, заявили о своей заинтересованности встретиться в рамках Международного энергетического форума в Алжире, который пройдет с 26 по 28 сентября. Этот форум соберет министров, генеральных директоров компаний, международных организации, такие как ОПЕК и МЭА, и экспертов из 73 стран.

Важный вопрос заключается в том, возможно ли заключение сделки, учитывая тот факт, что некоторые ключевые игроки сохраняют за собой право продолжать наращивать производство. Если получатся договориться, то первоначально это может быть воспринято как первый признак того, что члены ОПЕК действительно способны поддержать цены с помощью не только слов, но и действий.

Рост цены нефти сорта Brent к \$50 за баррель спровоцировал подъем активности по хеджированию среди нефтепроизводителей, особенно производителей сланцевой нефти в США. Это в сочетании с непрерывным ростом количества работающих нефтяных платформ в США на протяжении последних трех месяцев и увеличением избытка предложения, вероятно, ограничит потенциал роста цены значениями в районе \$50 в ближайшем месяце.

Рынок сырой нефти стабилизировался после волны закрытия коротких позиций, вызванной комментариями Саудовской Аравии по поводу замораживания добычи. Дальнейший рост выше \$50, скорее всего, будет ограничен, так как наступает сентябрь, а этот месяц всегда был тяжелым на протяжении последних пяти лет.

ЛИДЕРЫ РОСТА И ПАДЕНИЯ (25.08 – 30.08)

KASE

рост	изм. %	падение	изм. %
АО «Бек ЦентрКредит»	0	АО «КЕБОС»	1,2
KAZ Minerals PLC	0	АО «Казакстемекон»	0
АО «Народный сберегательный банк Казахстана»	-1,1	АО «КазТрансОйл»	1,8
АО «Космет»	-2,7	АО «Резерва Добыча «Каз-Нур»/«Гол»	0
—	—	—	—
—	—	—	—
—	—	—	—
—	—	—	—
—	—	—	—
—	—	—	—

NASDAQ

рост	изм. %	падение	изм. %
Alcatel Technology	2,42	JDcom	-0,7
Dish Network	2,09	Polaris Beverage	-0,7
Symantec	1,73	Colgate	-0,77
T-Mobile US	1,68	Portugian Cruise Line	-0,78
Footlock	1,26	Aurobindo	-0,8
StancityLife	1,23	Starbucks	-0,86
United Therapeutics Alliance	1,21	Regeneron Pharmaceuticals	-0,89
Seagate Technology	1,2	Payfit	-0,96
Espress Scripts	1,12	Humana	-1,04
Vacuum	0,85	Alexion Pharmaceuticals	-1,27

MMBB

рост	изм. %	падение	изм. %
Aeroflot	5,80	Suzuki-n	-0,75%
Лента sp	3,75%	TRK oo	-0,75%
АИРОСА oo	2,49%	ФСК ЕЭС oo	-0,74%
Polymeral	2,16%	АДР oo	-0,62%
ИнтерРАОoo	1,22%	Мособлэнерго	-0,60%
—	—	—	—
—	—	—	—
—	—	—	—
—	—	—	—
—	—	—	—

PTC

рост	изм. %	падение	изм. %
Aeroflot - Russian Airlines PISC	5,58	Uralcl PISC	-0,16
AIROSA	2,49	JSC Sberbank	-0,19
Polymetal International	2,05	SOLERS PISC	-0,22
NOVATEK OAO	0,92	Infogroup	-0,22
Mtechel	0,88	Bank for Foreign Trade Vnesheconombank JSC VTB Bank	-0,22
VSPMP-AVISTA	0,85	Banknet	-0,23
Mobile TeleSystems	0,74	Group IIR	-0,23
Loobipack Steel	0,73	CharKizovo Group	-0,24
Sberbank of Russia PISC	0,7	Novok PISC	-0,46

DAX

рост	изм. %	падение	изм. %
Deutsche Bank	2,54	Deutsche Lufthansa	0,91
SAP	1,99	Deutsche Post	0,7
Commerzbank	1,74	Deutsche Telekom	0,7
Allianz	1,7	Fresenius	0,69
E.ON	1,65	Continental	0,59
RWE	1,43	Fresenius Medical Care	0,58
HeidelbergCement	1,31	Beiersdorf	0,42
Volkswagen vz	1,21	Henkel vz	0,34
BMW	1,29	adidas	0,29
BASF	1,24	Bayer	0,26

БИРЖЕВЫЕ ИНДЕКСЫ

	изм. %
KASE	0,16%
Dow	0,30%
MFIB-10	0,78%
NASDAQ	0,37%
Nikkei 225	1,02%
S&P500	0,36%
PTC	0,15%
Hong Seng	0,83%
MFIB	0,47%
IBOVESPA	1,54%

СЫРЬЕ

	изм. %
Light	0,62%
Natural Gas	0,55%
Алюминий	-0,06%
Медь	-0,19%
Никель	0%
Олово	0%
Палладий	-0,35%
Платина	-0,19%
Серебро	-0,28%
Цинк	0%

FOREX

	изм. %
Eur/Chf	-0,04%
Eur/JPY	0,28%
Eur/Kzt	-0,15%
Eur/Rub	0,36%
Eur/Usd	-0,16%
Usd/Chf	0,15%
Usd/JPY	0,43%
Usd/Kzt	0,00%
Usd/Rub	0,78%

ИНВЕСТИДЕЯ

Покупка НОВАТЭКа

Аналитики предлагают покупать акции компании «НОВАТЭК», крупнейшего независимого и второго по объемам добычи производителя природного газа в России. За шесть месяцев выручка НОВАТЭКа по сравнению с аналогичным периодом прошлого года увеличилась на 18%.

Аналитики ИХ «Финам»

— **Расскажите, почему акции компании выгодно покупать?**
— ОАО «НОВАТЭК» — крупнейший независимый и второй по объемам добычи производитель природного газа в России. Компания занимается разведкой, добычей и переработкой газа и жидких углеводородов. Месторождения и лицензионные участки компании расположены в Ямало-Ненецком автономном округе.

— **Каковы производственные показатели НОВАТЭКа?**

— НОВАТЭК продолжает демонстрировать высокие производственные показатели: в первом полугодии 2016 года товарная добыча составила 33,76 млрд куб. м природного газа и 6327 тыс. т жидких углеводородов (газовый конденсат и нефть). По сравнению с аналогичным периодом 2015 года добыча природного газа выросла на 2,2%, добыча жидких углеводородов увеличилась на 51,0%. По сравнению с первым полугодием 2015 года объем реализации природного газа вырос на 4,5%, что в основном связано с развитием биржевой торговли и увеличением реализации трейдерам, и составил 31,8 млрд куб. м. Объем реализации жидких углеводородов составил в первом полугодии 2016 года 8781 тыс. т, что на 52,8% больше по сравнению с первым полугодием 2015 года.

— **Как это повлияло на финансовые показатели компании?**

— Это обеспечило рост финансовых показателей компании. Согласно опубликованным данным (финансовые результаты деятельности по МСФО за второй квартал и первое полугодие 2016 года), за

ВАЛЮТНЫЙ ОБЗОР

Джон ХАРДИ, главный валютный стратег инвестиционного банка Saxo Bank

Внешний день на графике процентных ставок в США и в долларовых парах сигнализируют о том, что американская валюта будет расти в ближайшее время на фоне решительных комментариев со стороны ФРС. Ключевые данные, публикуемые на этой неделе, могут усугубить или свести на нет пятничный разворот.

Председатель Федеральной резервной системы США Джанет Йеллен в пятницу сильно удивила рынки, чем спровоцировала мощную реакцию в долларовых парах. Дело в том, что Йеллен во вступительном слове кратце описала политические планы ФРС на ближайшее время, а также дала оценку экономической ситуации, чего в принципе не предполагает формат симпозиума в Джексон-хоуле.

Хотя при более внимательном рассмотрении в ее комментариях не было никакой конкретики, в целом выступление было выдержано в типичном для Йеллен ключе, с осторожными пояснениями, чего добился Фредерик и в каком направлении он, вероятно, будет двигаться в будущем, если экономика снова даст сбой. По последнему пункту она обещала «все то же самое, только больше», поскольку уверена, что количественные стимулы дают нужный результат.

Она также предположила, что стоит подумать о расширении программы ФРС по покупке активов, и косвенно намекнула на то, что эти меры предпочтительнее отрицательных процентных ставок. Кроме того, она повторила некоторые комментарии ее коллег о необходимости проводить более активную фискальную политику, направленную на стимулирование роста, обсудила загадки низкой производительности и возможность повышения инфляционных целей; однако никаких четких обещаний в этом отношении не дала.

На самом деле реальным катализатором рыночных движений стали «пояснительные» комментарии заместителя Фишера о том, что же на самом деле имела в виду Йеллен: он предположил, что при соответствующих данных в этом году ставка будет повышена дважды (в сентябре и в декабре).

Между тем глава Банка Японии Харухико Курода пообещал предпринять дополнительные шаги, чтобы помочь экономике достичь инфляционных целей, намекнув на дальнейшее снижение ставок и не только. Какая ирония, если снижение ставки 21 сентября поможет ослабить иену (сейчас USD/JPY торгуется ниже 105), притом что оно не справилось с этой задачей, когда US/DJPY была выше 118,00.

Такое вполне возможно, если интерес к высокой доходности среди инвесторов будет падать.

Обзор валют Б10

USD — доллар получил мощную поддержку в пятницу (26 августа) — совпадающими индикаторами, указывающими на укрепление доллара, скорее всего, станут снижение интере-

са к риску и рост процентных ставок, поскольку рост доллара несовместим с «охотой на высокодоходные активы», которой увлекались инвесторы последние несколько недель.

EUR — EUR/USD держится в районе ключевой области 1,1200/50. Для подтверждения пятничной динамики нам нужен масштабный прорыв вниз на этой неделе, хотя если сравнивать с иеной и высокодоходными валютами, евро, судя по всему, обладает низкой бетой относительно движений доллара.

JPY — USD/JPY — это эпицентр динамики доллара, при этом инвесторы тревожно ждут заседания Банка Японии и FOMC 21 сентября. Это важнейший совпадающий индикатор для дальнейшего роста пары от текущих уровней и увеличения доходности по американским облигациям.

GBP — Брекзит и активация статьи 50 снова в центре внимания, однако процесс в любом случае обещает быть длительным, поэтому мы устеем как следует устать от него, прежде чем что-то на самом деле произойдет. Фунт может нащупать сопротивление после падения ниже области 1,3250 и продолжить двигаться в южном направлении до тех пор, пока доллар укрепляется. В паре EUR/GBP ключевой поддержкой служит уровень 0,8500.

CHF — USD/CHF неожиданно ожилился из-за роста процентных ставок в США — ключевого катализатора, который, по нашему мнению, должен был вывести трейдеров CHF из состояния дремоты. Это интересный сигнал, особенно с учетом того, что EUR/CHF устремился к верхней границе диапазона. Слабый франк может оказаться разбуженным гигантом валютного рынка, если американские ставки продолжат стремительно расти от текущих уровней.

AUD — AUD уязвим в случае дальнейшего бегства от риска в рамках отказа от высокодоходных активов, «медведи» рассчитывают на прорыв области 0,7600/0,7575.

CAD — USD/CAD снова взглянул за 1,300, хотя «канадец» менее чувствителен к укреплению USD, нежели AUD и NZD.

NZD — киви остро реагирует на рост ставок в США и слабый интерес к риску, поскольку до этого он стремительно рос на теме интереса к высокодоходным активам.

SEK — шведская крона под давлением, как и все небольшие валюты в условиях слабого интереса к риску. Мы полагаем, что SEK продолжит коррелировать с интересом к риску. Следите за областью 9,50 в паре EUR/SEK, который обусловит тестирование новых максимумов.

NOK — NOK вряд ли проявит себя с лучшей стороны в условиях бегства от риска и снижения цен на нефть — надежды «медведи» в паре EUR/NOK будут окончательно разрушены, если пара сумеет прорваться выше 9,35.

шесть месяцев выручка НОВАТЭКа по сравнению с аналогичным периодом прошлого года увеличилась на 18%. Нормализованный показатель EBITDA составил 121,6 млрд рублей, увеличившись на 16,6% год к году.

Прибыль, относящаяся к акционеру ОАО «НОВАТЭК», за первое полугодие 2016 года составила 161,9 млрд рублей, или 53,61 рубля на акцию, что на 121,7% больше по сравнению с аналогичным периодом 2015 года. Существенное положительное влияние на величину прибыли оказало закрытие в первом квартале 2016 года сделки по продаже 9,9%-ной доли владения в «Амал СПГ» китайскому инвестиционному Фонду Шелкового пути.

— **Согласно техническому анализу, какие можно сделать выводы об акциях компании?**

— Техническая картина выглядит не менее оптимистично. Бумаги компании продолжают долгосрочный восходящий тренд. После преодоления очередного уровня на отметке 685 рублей котировки обозначили новый исторический максимум на уровне 710 рублей за акцию.

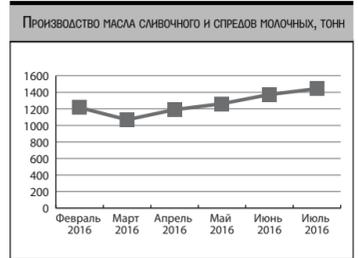
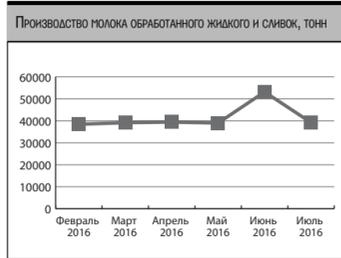
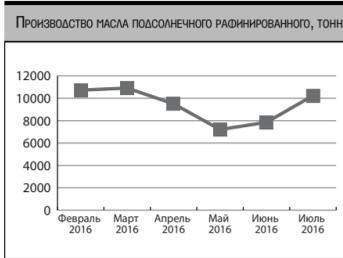
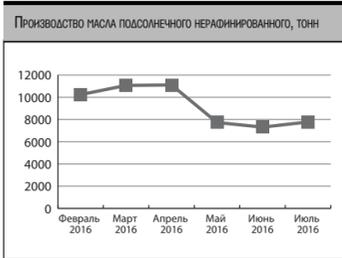
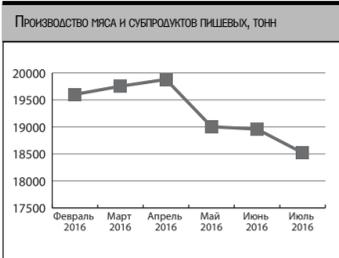
При такой картине любое возвращение движения можно использовать для открытия длинных позиций. Ближайшая цель для фиксации краткосрочной прибыли находится на

уровне предыдущих максимальных значений в области 710 рублей. Преодоление его вверх будет означать продолжение движения далее до 750 рублей за бумагу. Защитный стоп-приказ целесообразно разместить на уровне 675 рублей за акцию.

— **На какой период можно прогнозировать выплату дивидендов?**

— Совет директоров НОВАТЭКа в минувшую пятницу рекомендовал к выплате промежуточные дивиденды за 1П16 в размере 21 млрд рублей, или 6,9 рубля на акцию, что соответствует доходности на уровне 1%. Реестр акционеров на получение дивидендов закрывается 11 октября. Промежуточные дивиденды выше уровня годичной давности на 4,5% и соответствуют 30%-ной доле выплат. Хотя компания традиционно не балует инвесторов высокой дивидендной доходностью, сам факт выплаты промежуточных дивидендов обычно воспринимается благоприятно.

Ключевой вопрос для инвесторов — это планы НОВАТЭКа по использованию денежных средств. Будет ориентир на выплату дивидендов или на новые проекты, который компания в день инвестора, притом что до конца года. Мы считаем, что акции НОВАТЭКа сохранят потенциал роста в среднесрочной перспективе.



Рост на волне кризиса

Исследования

Увеличение государственных закупок и обеспечение гарантированного объема бесплатной медицинской помощи послужили основными факторами роста фармацевтической промышленности по итогам января — июня нынешнего года. К такому выводу пришли эксперты АО «Казхстанский институт индустриального развития» (KIDI), проанализировав ситуацию в отрасли.

Анна ШАТЕРНИКОВА

Госзакупки как фактор роста

В последние годы доля продукции отечественных производителей в закупке, производимой единым дистрибутором, выросла до 75% в натуральном и до 23% в денежном выражении, хотя еще несколько лет назад этот показатель находился в пределах 6%, и укрепление позиций казахстанских компаний напрямую повлияло на увеличение объемов производства. Кроме того, одним из трендов последнего времени стало заключение прямых контрактов с зарубежными производителями с целью устранения звена посредников и экономии государственных средств. Если в 2011 году объемы поставок на фармрынок РК по прямым контрактам оценивались в 0,2 млрд тенге, то в 2016-м — в 18 млрд тенге, а в прогнозах на 2017–2019 годы заложена сумма в 40 млрд тенге.

Что касается работы отечественных предприятий, то по итогам I полугодия объем производства фармацевтической продукции в РК в денежном выражении составил 18,7 млрд тенге, тогда как за соответствующий период прошлого



По итогам I полугодия объем производства фармацевтической продукции в РК в денежном выражении составил 18,7 млрд тенге

года предприятия фарминдустрии произвели продукции на 13,6 млрд тенге. При этом эксперты уже не раз отмечали, что как в нынешнем, так и в предшествующем году на фоне девальваций казахстанская фармацевтика чувствовала себя далеко не так благополучно, как в 2012–2014 годах, когда на фоне выхода на отечественный рынок иностранных инвесторов и расширения номенклатуры производимой продукции рынок рос на 12% ежегодно.

Не до излишеств

Казахстан не остался в стороне от глобального тренда корректировки потребительских предпочтений. Девальвация, снижение покупательной способности и заметный рост цен на лекарства, больно ударивший по кошелькам казахстанцев, заставил пересмотреть структуру

покупок, отказаться в первую очередь от витаминных комплексов, поддерживающих препаратов, покупка которых в условиях жесткой экономики для многих семей становится непосильной роскошью — соответственно, производство витаминов сократилось. А вот сэкономить на покупке антибиотиков и лекарственных средств других групп удается не всегда. Эти препараты направлены не на профилактику, а на лечение, и без подключения «тяжелой артиллерии» многие болезни не одолеть. Статистика зафиксировала рост производства антибиотиков казахстанскими предприятиями с 2544 кг в I полугодии 2015 года до 3297 в соответствующем периоде 2016-го, а производство лекарств и прочих препаратов выросло с 4401,4 т в январе — мае 2015 года до 6211,7 т в аналогичном периоде нынешнего

года. Отечественные компании заметно увеличили выпуск изделий медицинского назначения, например шприцев, применяемых в медицине, хирургии, стоматологии и ветеринарии. Если в I полугодии 2015 года объем производства составлял 50,1 млн штук, то в нынешнем году — 61,6 млн штук.

Основные производственные ресурсы отечественной фармацевтической отрасли сосредоточены в Южно-Казахстанской, Алматинской областях и в Алматы, и эти регионы обеспечивают самую значительную часть казахстанского лекарственного производства. В частности, за I полугодие предприятия Южного Казахстана произвели продукции на 7374,7 млн тенге. Следует отметить, что именно в ЮКО работает один из лидеров отечественной фарминдустрии АО «Химфарм» с торговой маркой SANTO Member of Polpharma

Group, обеспечивающее порядка 70% локального рынка препаратов среди отечественных фармпроизводителей.

Объем производства фармацевтической продукции предприятиями Алматы составил 5255,4 млн тенге, а предприятия Алматинской области произвели продукции на 3575,0 млн тенге. На четвертом месте по объемам производства оказались фармпредприятия Карагандинской области, выпустившие продукции на 843,2 млн тенге, а на пятом — фармпроизводители ВКО, которые произвели препаратов и изделий медицинского назначения на 631,1 млн тенге.

Ставка на инвестиции

Одним из факторов роста отрасли оказалось привлечение иностранных инвестиций, многие из которых хотя и пришли на казахстанский рынок несколькими годами ранее, но выстрелили в последние пару лет. По мнению Асета Адахаева из KIDI, привлечение иностранных инвесторов в фармацевтическую отрасль — это жизненная необходимость.

«Приток инвестиций позволяет ускорить развитие фармпредприятий, повысить качество человеческого капитала, создавать новые рабочие места, привлекать новые технологии и стимулировать их распространение, а кроме того, реализовывать политику по импортозамещению», — считает эксперт. В последние годы велась работа по привлечению на рынок таких гигантов мировой индустрии, как Pfizer с проектом по производству вакцин в Алматинской области, Sanofi с проектом выпуска таблетированной формы лекарств в Карагандинской области, турецкий инвестор вложил средства в Алматинскую фармацевтическую фабрику, и ТОО «Нобель АФ» вошло в число ведущих фармпредприятий, а в Карагандинский фармацевтический комплекс вложила порядка \$15 млн российская компания «Фармстандарт».

На этой неделе один из крупных инвесторов в отечественную фарминдустрию группа компаний Polpharma и компания «Гербапол Варшава» подписали соглашение с Южно-Казахстанской государственной фармацевтической академией о развитии галенового производства. Предполагается, что партнеры будут сотрудничать в области инновационных разработок, в том числе изучать лекарственные растения Южного Казахстана для разработки инновационных лекарственных средств.

На сегодняшний день в республике действует 24 завода по производству лекарственных средств, и в Министерстве здравоохранения и социального развития планируют дальнейшее расширение производства, чтобы увеличить выпуск лекарственных средств отечественными компаниями. Экспорт фармацевтической продукции по итогам января — мая снизился по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 42%, до \$7 млн. При этом, по данным KIDI, практически треть от общего объема экспорта (29,5%) приходится на долю сывороток иммунных, 25,9% — на долю лекарственных средств из отдельных веществ или смесей веществ, 11,7% — на долю вакцин. Импорт также снизился на 26%, до \$383,4 млн. При этом структура импорта лекарственных средств выглядит более однородной.

Более половины фармацевтического импорта, 53,6%, приходится на долю лекарственных средств из отдельных веществ или смесей веществ, 12,7% — на долю иммунных сывороток, доля каждой из других категорий в общем объеме импорта не превышает 10%. При этом в МЗСР считают необходимым избежать перекоса. «Мы стремимся поддержать отечественных производителей, но должно быть окно для современных инновационных лекарственных средств, на разработку и клинические испытания которых международные компании тратят огромные суммы», — отмечал вице-министр здравоохранения и социального развития Александр Цой.

Абоненты «Кселл» получили доступ к сети 4G

Телеком

Компания «Кселл» сообщила о коммерческом запуске сети 4G/LTE в Казахстане. Проект реализуется в партнерстве с одним из ведущих мировых поставщиков LTE-технологий и услуг компанией Ericsson. Первыми оценить преимущества сети четвертого поколения могут абоненты Алматы, Атырау, Актау, Шымкента, а также 9 городов, в которых сеть 4G запущена в рамках договора с Beeline Казахстан на совместное использование сети 4G/LTE. В число таких городов вошли Астана, Караганда, Жезказган, Костанай, Оскемен, Боровое, Павлодар, Семей, Сатпаев.

Анна ШАТЕРНИКОВА

Как отметил в ходе посвященной данному событию пресс-конференции вице-министр информации и коммуникаций РК Сакен Сарсенов, запуск сети 4G от «Кселл» — это важное событие для отечественного телекоммуникационного рынка, поскольку клиентами компании на сегодняшний день являются более трети казахстанцев. В декабре прошлого года регулятор принял решение выделить частоты для развертывания LTE, и этот шаг оказался выгодным как с технологической, так и с финансовой точки зрения, подчеркнул вице-министр. «Мы всегда реализовали эти частоты. До этого года сотовые операторы должны были внести в бюджет 78 млрд тенге, из которых 32 млрд они уже заплатили. Кроме того, операторы до 2020 года должны охватить сотовой связью все населенные пункты с численностью населения более 500 жителей. В конце текущего года будет утверждена программа «Цифровой Казахстан», и инфраструктурная и технологи-



ческая составляющие стандарта LTE, который представляет «Кселл», станут важной частью внедрения этой программы», — констатировал Сакен Сарсенов.

По словам главного исполнительного директора АО «Кселл» Арти Отса, важно, что вопрос с выделением частот для развертывания 4G регулятор решил до начала 2016 года. Это позволило компании развернуть сеть в частотных диапазонах 800 МГц и 1800 МГц, что обеспечивает стабильный и качественный прием сигнала как внутри помещений, так и на улице. При этом жителям Алматы будет доступна сеть LTE Advanced, которая способна развить скорость передачи данных до 100 Мбит/сек. «Кселл» запускает 4G позже конкурентов, но мы склонны воспринимать этот факт скорее как преимущество, чем как недостаток. Мы построили хорошую сеть 3G, что имеет большое значение для развития как голосовых услуг, так и мобильного интернета. А с момента открытия наших пилотных зон LTE в торговых центрах наш 4G-интернет протестировали более 200 тыс. уникальных пользователей. Сейчас более 25% абонентов нашей компании пользуются смартфонами с поддержкой 4G/LTE, поэтому в первую очередь мы запускаем сеть четвертого поколения в регионах с наиболее высоким проникновением LTE-устройств, порядка 20–25% от общего количества используемых нашими абонентами гаджетов. Запуск сети 4G/LTE позволит нашим

абонентам максимально быстро обмениваться большими объемами информации с минимальной затратой времени», — сообщил Арти Отс.

В планах компании до конца текущего года обеспечить покрытие объединенной сетью 3G для более чем 30% населения Казахстана, в том числе благодаря покрытию тех городов, которые развиваются в рамках совместного договора двух операторов на развитие сети LTE. В следующем году «Кселл» планирует увеличить покрытие сети LTE до 45% населения.

Глава Ericsson в регионе Северная Европа и Центральная Азия Питер Лорин охарактеризовал запуск сети четвертого поколения «Кселл» как важнейшее событие в истории долгосрочного, начавшегося еще в 1999 году, сотрудничества двух ведущих игроков телекоммуникационного рынка. К 2021 году число мобильных подписок во всем мире достигнет 9 млрд, в настоящее время компания Ericsson подписала свыше 200 контрактов на поставку телекоммуникационного оборудования на рынке более чем 100 стран мира. «Мы оптимистично смотрим на перспективы развития LTE в Казахстане, поскольку видим большую потребность в новых технологиях и новых услугах. Уровень проникновения смартфонов на местном рынке превышает 40%, это хороший показатель. Запуск сети LTE расширяет покрытие страны мобильным широкополосным доступом и даст возможность поль-

зоваться быстрым и надежным интернетом больше, чем прежде, количеству абонентов, получать государственные услуги, не выходя из дома или офиса. Кроме того, исследования, проведенные нашей компанией, свидетельствуют, что увеличение проникновения широкополосного доступа на 10% способствует росту ВВП страны на 1%», — прокомментировал представитель Ericsson.

Теперь, когда наличие сети 4G уже не является привилегией того или иного мобильного оператора, конкурентные преимущества будут определяться качеством и многообразием сервисов. В связи с этим «Кселл» одновременно с запуском LTE выводит на рынок предложение, «заточенное» под 4G. В частности, для абонентов Kcell доступна новая линейка тарифов «Престиж», которая предлагает наряду с привычным набором услуг — бесплатными звонками внутри сети, большим количеством звонков на сети других операторов, SMS, большие объемы трафика от 15 до 35 Гб. «Компания учла просьбы абонентов и предоставляет трафик независимо от времени суток, без деления на дневной и ночной, без ограничения по скорости и других скрытых лимитов, которые устанавливаются для высвобождения ресурсов сети», — прокомментировала Ирина Савина, директор по развитию массового рынка АО «Кселл». Кроме того, все абоненты тарифов «Престиж» будут иметь доступ к развлекательным сервисам — электронной библиотеке, музыкальному и телевизионному контенту, онлайн-радио. Все сервисы, включенные в тариф, предоставляются в виде мобильных приложений с дополнительным трафиком, который не расходует основной трафик пакета.

Определиться с выбором тарифа и устройства, поддерживающего 4G/LTE, помогут специалисты специализированных точек Kcell Store и Kcell Center. Для того чтобы проверить поддержку смартфоном и sim-картой сети 4G, абоненту достаточно набрать USSD-команду *256#. Соответствующая информация придет в ответном сообщении.

Игровая зависимость



Технологии

Компания SurveyMonkey Intelligence выпустила исследование, раскрывающее интересные данные о мобильном игровом рынке США. По данным аналитиков, 62% американских пользователей смартфонов устанавливают ту или иную игру в течение недели после покупки устройства — это самый высокий процент среди всех категорий приложений.

Анна РЕЗНИК

Большинство фанатов видеоигр, которые пренебрежительно относятся к мобильным играм, уверены, что успех рецепта в этой индустрии прост: чем проще и примитивнее игра, тем более популярной и выгодной она будет. Однако доклад от SurveyMonkey Intelligence продемонстрировал, что это совершенно не так. Самыми выгодными с финансовой точки зрения оказались стратегии и мобильные RPG. На рынке США эти два жанра вместе генерируют более 30% совокупного дохода, и это несмотря на то, что по количеству скачиваний и проводимого в них времени игры этих жанров не являются лидерами.

Если говорить о конкретных цифрах, то стратегии приносят создателям \$194 млн дохода в месяц, ролевые мобильные игры (RPG) собирают по \$162 млн ежемесячно.

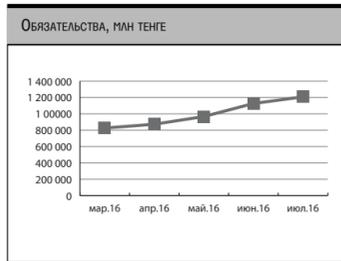
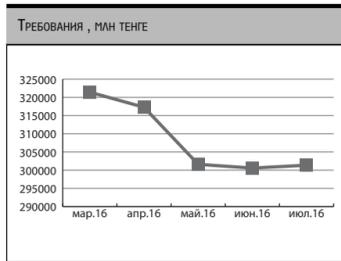
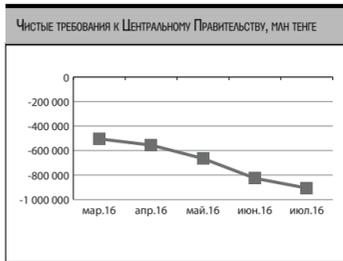
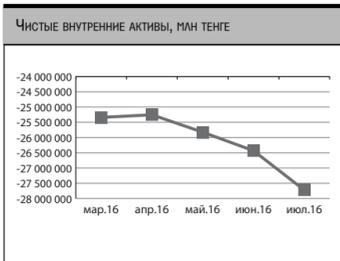
При этом ближайшим конкурентом этих игр являются игровые приложения в жанре adventure, на которые каждый месяц тратят всего \$114 млн.

Аналитик из SurveyMonkey Intelligence Майк Сондерс предполагает, что такой успех стратегий или RPG-игр кроется в их способности очень хорошо монетизироваться при использовании активными игроками. При этом если сравнивать стратегии и RPG по средней прибыли на каждого активного пользователя в день, то окажется, что в ролевые игры фанаты вкладываются еще охотнее, чем в стратегии.

В итоге такие топовые мобильные стратегии и RPG, как Clash of Clans, Mobile Strike и Game of War, суммарно приносят индустрии более \$10 млн в день. Однако, несмотря на то что это самые выгодные ниши, Майк Сондерс не советует разработчикам пытаться начать свой путь к успеху именно с них, так как в этих категориях еще и наибольшая конкуренция. По его мнению, молодым разработчикам лучше приглядеться к жанрам приключенческих игр, action и пазлов, которые входят в топ-5 самых популярных по количеству скачиваний и активных пользователей жанров.

В целом же аналитики отмечают, что скачивание не означает активных пользователей, а значит, не гарантируют вовлечения пользователей и, соответственно, прибыли. Следует ориентироваться на быстрых и долгих игроков — давать короткие игровые сессии для первых и в то же время много контента для вторых.

БАНКИ И ФИНАНСЫ



Банкротство – дело времени



Сегодня большое количество людей не в состоянии погасить взятые кредиты

Долг

В последние годы вопрос по банкротству физических лиц становится все более актуальным. Еще до недавнего времени считавшиеся финансово стабильными и занимавшие высокое положение в обществе лица вдруг оказываются на грани банкротства. Причина банальна — кризис.

Мадия ТОРЕБАЕВА

Минувшая неделя ознаменовалась очередным скандалом. Вновь в поле зрения общественности попала история с противостоянием известного в стране модельера Куралай Нуркадиловой и не менее известного БВУ — Казкоммерцбанка (ККБ). 25 августа дом Куралай Нуркадиловой выставлен на аукцион из-за долга перед ККБ. Речь идет о недвижимости общей площадью 283,8 кв. м с земельным участком общей площадью 0,1366 га в мкр. «Дубок».

По словам Куралай Нуркадиловой, она действительно в 2006 году взяла кредит в ККБ в размере \$640 тыс. на приобретение жилья и исправно выплачивала его, пока не наступил кризис. «Свои обязательства я выполняла, пока кризис не коснулся всех. От своих обязательств я не отказываюсь. Но банк несколько раз терял мои платежи. После этого я перестала выплачивать кредит, и начались судебные тяжбы», — рассказывает модельер. Судебные тяжбы длились около двух лет. По словам Куралай Нуркадиловой, она сама предложила банку покрыть кредит за счет реализации дома. Спор идет о 106 млн тенге, а дом, как подчеркивает модельер, оценивается в 109,5 млн тенге.

В свою очередь пресс-служба ККБ подтвердила факт обращения Куралай Нуркадиловой в банк за кредитом и пояснила, что банк выиграл суд по иску к своей заемщице. В результате принятого судом решения взысканию подлежало около 106 млн тенге и возврат госпошлины.

«Однако заемщица не исполнила решение суда, за что была привлечена к административной ответственности. По решению суда в рамках исполнительного производства имущество Нуркадиловой было описано, оценено и выставлено на торги государственного судебного исполнителя», — сообщает пресс-служба ККБ.

Согласно утверждению банка финансовая организация выполнила свои обязательства по договору и предоставила кредит в 2006 году. Сумма займа составила \$641,9 тыс., которые г-жа Нуркадилова обязывалась выплачивать в течение 20 лет. «Спустя три года после получения денег она исполнение своих обязательств прекратила, ссылаясь на личные финансовые затруднения. После ее обращения с просьбой об отсрочке банк пошел навстречу и предоставил льготный период в погашении кредита. Начиная с 2010 года между банком и заемщиком было подписано 7 дополнительных соглашений к договору банковского займа, в которых банк неизменно входил в сложное положение заемщика и четыре года шел на уступки, отсрочивая выплату кредита», — отмечает ККБ.

Чем закончится данная история,

пока говорить еще рано. Торги по аукциону должны состояться 7 сентября текущего года. Здесь скорее интересен сам прецедент банкротства физического лица.

Вообще, как рассказывают эксперты финансового рынка, институт банкротства имеет довольно длительную историю. А его нынешние процедуры, по мнению известного российского экономиста доктора экономических наук **Евгения Ясина**, во многом схожи. Еще во времена Древнего Рима невозврат долгов был чреват опасностью для жизни и свободы должника и захватом его имущества. Но дальнейшее расширение торговых связей и усложнение соответствующего правового регулирования постепенно привели к более умеренному взгляду на банкротство, которое становилось обычным фактом, неотъемлемой частью экономической жизни.

Вместе с тем, с точки зрения казахстанского эксперта, основателя и ректора Международной академии бизнеса **Асылбека Кожакметова**, регулирование рынка законодательными нормами крайне важно для общества в целом. «По мере развития цивилизованной рыночной экономики мы обретаем формы, которые регулируют деятельность рынка и общества. Все это важно для развития предпринимательства. В этом направлении мы можем много чего делать, но проблема в том, что люди боятся. Боятся попасть в долговую яму, бояться за семью, дома, за себя... А нормы, регулирующие банкротство физических лиц в законном порядке, на самом деле это положительный момент для развития. В зиндан, как это было в средневековье, нас не посадят. Напротив, это своего рода защита человека. Нам важен цивилизованный подход к данному вопросу», — отметил в комментариях «Къ» Асылбек Кожакметов.

По мнению эксперта, у нас и так достаточно произвола и переклест в сторону дикой рыночной экономики нам уж точно не нужен. Впрочем, по его словам, у нас бывает и так, когда в разработке законопроекта участвуют эксперты, которые буквально ломают копыта в долгих спорах, тратят силы, нервы и время для того, чтобы разработать наиболее эффективный документ, а в результате на подпись ложится совсем другой законопроект, в котором просто не учитываются наработки экспертной группы.

Примером того могут служить попытки депутатов фракции предпринимателей «Ак жол», которые уже не раз поднимали вопрос о законопроекте по банкротству физических лиц, чьей главной целью являлась бы защита социальных прав граждан, оказавшихся неспособными погасить взятые в банках кредиты. Еще три года назад правительство страны отказалось включить подготовленный депутатами раздел о банкротстве физических лиц в одноименный законопроект.

В результате чего партийцы заявили о своем намерении самостоятельно разработать отдельный закон «О банкротстве физических лиц и индивидуальных предпринимателей». Как пояснил тогда лидер партии **Азат Перуашев**, «введение этой процедуры позволило бы не превращать в бомжей тех, кто в результате кризиса, лишившись работы или не рассчитав свои возможности, не может оплачивать долги перед банками». Быть может, депутаты и правы. Понятно, что заемщик должен возвращать долги. Но если не-

выплата кредита произошла не по его вине, нельзя же у него отбирать последнее. «Нужно оставить ему хоть какую-то крышу над головой, хоть комнату в общежитии вместо изымаемой квартиры. Нужно оставить ему хоть какие-то средства на жизнь», — считает политик.

Законопроект был разработан, и, по данным пресс-службы «Ак жол», практически весь кабинет министров и члены парламента видят актуальность данной проблемы. Поддерживают необходимость принятия законопроекта «О банкротстве физических лиц» и правозащитники. По словам руководителя ИА «Защита прав потребителей» **Болат Мухамбетов**, отсутствие правовой защиты граждан, чьи проблемы связаны с финансовыми затруднениями, внезапно возникшими при неблагоприятных обстоятельствах, требует решительного подхода, потому что это уже веяние времени. «Сегодня слишком большое количество людей не в состоянии погасить взятые кредиты. Под угрозой остаться без жилья люди пытаются получить все новые и новые займы, рефинансируются в других банках, чтобы закрыть предыдущие долги и, следовательно, еще больше запутываются в долгах. Получается, что долги нарастают как снежный ком, и решения вопроса не предвидится. Разрубить эти проблемы как гордиев узел одним махом нельзя, поэтому я считаю, что нам нужен четко регламентированный документ, который бы постепенно, на условиях добровольности решал проблему в законодательном порядке», — отметил в комментариях «Къ» эксперт.

По данным аналитического центра Первого кредитного бюро, около 25% (а это 5,1 млн) активных заемщиков в Казахстане имеют по 2 кредита; 6,3% (325 тыс.) имеют по 3 кредита и около 2% — свыше 4 активных кредитных контрактов. В общей сложности получается довольно-таки угрожающая цифра.

Между тем по резолюции межведомственной комиссии было принято решение доработать данный законопроект. Вот только то, когда и каким он выйдет из-под пера разработчиков, все еще остается под большим вопросом. По крайней мере, пока правительство аргументирует тем, что законопроект может быть принят лишь после введения всеобщего декларирования доходов, которое планируется с 2017 года.

А пока все остается без изменений, юрист компании «Договор 24» **Айман Омарова** советует заемщикам не опускать руки, и, какова бы ни была позиция кредитора, все равно стоит добиваться начала переговорного процесса. Стороны могут сделать акты сверки, в результате чего могут быть выявлены причины несоответствия в документах. Лишь только если кредитор посчитает ваш отказ выплачивать кредит безответственным, доводите дело до суда. Но для начала, по мнению Айман Омаровой, необходимо попытаться добиться реструктуризации долга. Ведь по сути это и есть предоставление должнику по соглашению с кредитором желаемой отсрочки или рассрочки. Иначе говоря, это один из способов добровольного погашения долга, и применяется он, когда должник не может обслуживать свой долг. При этом кредитор может отказаться или от применения штрафных санкций, изменить сроки и размер платежа, согласиться обменять долг на долю собственности или попросту списать часть долга.

Бал хищников

Регулирование

В воскресенье, 28 августа, завершился трехдневный симпозиум в Джексон-хоуле, где представители центральных банков мира комментировали свои кредитно-монетарные политики и обсуждали, как они могут повести себя во время следующих экономических кризисов, какие возможные меры в будущем могут принимать. Главным событием для участников финансового рынка было выступление главы ФРС Джанет Йеллен.

Сергей КИМ

Закончившаяся конференция в Джексон-хоуле не дала главного ответа на вопрос, когда ФРС поднимет свою ключевую ставку. Однако комментарии Джанет Йеллен не обнадеживают участников рынков, ждущих ужесточения монетарной политики ФРС в этом году.

«Думается, что пространство для снижения ставок будет более ограниченным, чем ранее; прогнозы предполагают, что в долгосрочной перспективе ключевая процентная ставка приблизится к 3%, а комитет считает постепенное увеличение ставок уместным», — заявила она.

Также глава ФРС отметила, что перспективы экономики неоднозначны, курс денежно-кредитной политики нельзя определить заранее; темпы роста экономики достаточны для дальнейшего улучшения ситуации на рынке труда, и в случае ослабления роста экономики ФРС может смягчить монетарную политику в краткосрочной перспективе.

По словам финансового аналитика FMCA Company **Владимира Лаузина**, рынки готовились к жестким заявлениям представителей ФРС на заседании в Джексон-хоуле, принимая во внимание улучшение ситуации в экономике. Несмотря на свою неоднозначность, глава ФРС дала возможность надеяться на повышение учетной ставки ФРС до конца года.

«Наверняка повышения ставки мы не увидим на сентябрьском заседании, но если 2 сентября американские статистические данные покажут понижение уровня безработицы и создание новых рабочих мест по программе non-farm payrolls свыше 250 тыс., то, возможно, ФРС примет решение поднять ключевую ставку и на ближайшем заседании», — комментирует аналитик.

В свою очередь глава ФРБ Атланты **Деннис Локхарт** рассуждает, что делать с накопленными облигациями: «Центральный банк США должен решить, что делать с накопленными облигациями в условиях медленного экономического роста. Вы видите, как идет изучение того, как мы со-



В США состоялась встреча глав центральных банков мира

бираемся работать в мире, который существенно отличается от докризисного».

По словам Локхарта, в ФРС портфель облигаций будет сокращен, но некоторые представители американского ЦБ близки к признанию того, что нужно научиться жить с существующим портфелем.

Выступая на симпозиуме Федеральной резервной системы в Джексон-хоуле в минувшие выходные, глава ЦБ Японии **Харухико Курода** заявил, что Банк Японии без колебаний примет дополнительные стимулирующие меры, чтобы достичь целевого показателя инфляции: «Банк Японии продолжит внимательно изучать риски и примет дополнительные меры смягчения монетарной политики без колебаний».

Ранее Харухико Курода заявил, что политика отрицательных ставок Банка Японии еще не достигла своих пределов. Банк Японии не исключает возможности еще большего снижения процентных ставок. В начале этого года регулятор ввел отрицательные ставки, но даже эта мера не помогла стимулировать инфляцию и экономический рост.

По словам Куроды, Банк Японии также рассмотрит вопрос об изменении программы покупки активов, после того как в сентябре получит более детальный анализ результатов монетарной политики. В рамках действующей программы регулятор увеличит денежную базу на 80 трлн иен (\$784 млрд) в год.

По мнению аналитиков компании FOREX CLUB, Банк Японии сделает следующие шаги для смягчения денежно-кредитной политики уже на сентябрьском заседании, так как Банк Японии в последнее время показывает агрессивное вмешательство в смягчение монетарной политики. В свою очередь глава банка Харухико Курода дает понять, что дальнейшие смягчительные меры сегодня являются главным инструментом для достижения основных экономических показателей.

В этом году глава ЕЦБ **Марио Драги** не присутствовал на симпозиуме Федеральной резервной системы в Джексон-хоуле. О дальнейшем видении в монетарной политике ЕЦБ рассказал на симпозиуме член

исполнительного совета ЕЦБ **Бенуа Кере**. По его словам, ЕЦБ может сохранить низкие ставки, пока свой вклад в дело экономического роста и стабильности не будут вносить другие факторы.

«Меры стимулирования были приняты при том допущении, что они будут временными. Но если другие виды экономической политики не в состоянии сыграть свою роль, мы не можем исключить того, что реальная равновесная ставка останется низкой», — заявил Кере.

При этом он добавил, что при существующих условиях эффект от монетарного стимулирования может ослабнуть и его, возможно, будет сопровождать растущие побочные эффекты.

Участники конференции в Джексон-хоуле задавались вопросом, что будут делать ФРС и другие центробанки во время следующего экономического кризиса. Из речи Йеллен следует, что основными инструментами останутся те, что активно использовались в последние годы (снижение ставок, покупки активов, заявления о намерениях), но потенциал их будет более ограниченным.

Например, в среднем во время рецессии ФРС исторически сокращала ключевую ставку на 5,5 п.п. — при новом спаде это может оказаться недостижимо, если, конечно, не решиться на использование отрицательных номинальных ставок. Но Джанет Йеллен не включила отрицательные ставки в список потенциальных инструментов борьбы с будущим кризисом, и другие чиновники ФРС, которые выступали в Джексон-хоуле, дали понять, что не обсуждают отрицательные ставки в практическом ключе.

С ними поспорил **Марвин Гудфренд** из Университета Карнеги — Меллон, в 1990-х и начале 2000-х руководивший департаментом исследований Федерального резервного банка Ричмонда.

«Следующий циклический спад — это только вопрос времени, и когда это произойдет, встанет вопрос об агрессивных действиях в области отрицательных ставок», — пишет экономист в работе, тоже представленной в Джексон-хоуле.

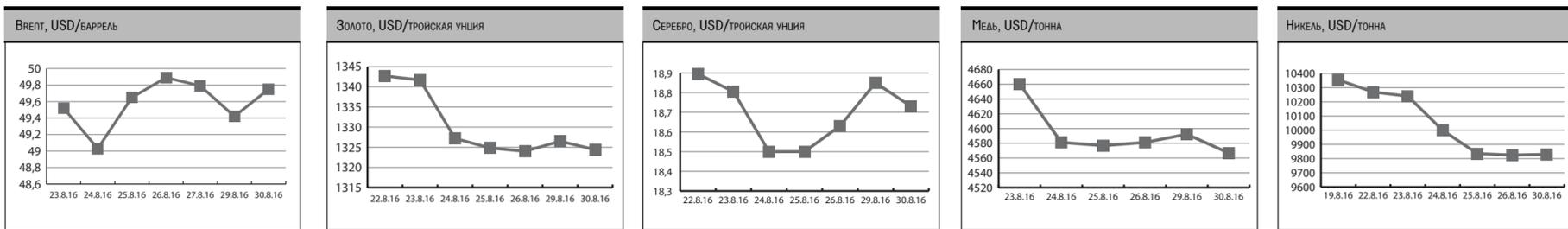
SCAT AIRLINES

АЛУАН ТҮРЛІ, БІРАҚ ӨТЕ ҰҚСАС жаңа тікелей рейсі

ТАКИЕ РАЗНЫЕ, НО ТАКИЕ ПОХОЖИЕ новый прямой рейс

Алматы → Сиань

SCAT.KZ



Слабый Лукойл

Итоги

Финансовые результаты ПАО «ЛУКОЙЛ» снизились в первом полугодии 2016 года по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. В компании отметили, что в основном снижении связано с падением средних мировых цен на углеводороды, ростом базовой ставки НДПИ на нефть, снижением величин компенсации по проекту Западная Курна-2 в Ираке, а также снижением маржи переработки.

Элина ГРИНШТЕЙН

В первой половине 2016 года на 4,3% по сравнению с первым полугодием прошлого года снизился уровень добычи компании углеводородов, составивший 411,1 млн баррелей нефтяного эквивалента. В ЛУКОЙЛе снижение объяснили в основном сокращением объемов компенсационной нефти по проекту Западная Курна-2, продаж в 2015 году доли компании в Каспиан Инвестмент Ресорсез, а также с естественным снижением добычи на зрелых месторождениях в Западной Сибири. Вместе с тем, компания достигла роста добычи нефти в Тимано-Печоре и Поволжье на 3,9% и 1,7% соответственно. Увеличился и объем добычи товарного газа — на 3,3% — в основном за счет международных проектов в Узбекистане и Азербайджане, а также за счет начала добычи товарного газа на месторождении им. Ю. Корчагина в Каспийском море.

Компания увеличила по сравнению с итогами первого полугодия прошлого года производство нефтепродуктов на собственных НПЗ — на 5,3%. «Благодаря запуску в 2015 году и первом полугодии 2016 года новых установок, существенно улучшилась структура выпуска продукции. В частности, глубина переработки по российским НПЗ выросла на 8 процентных пунктов, до 86%. Росту эффективности российских заводов также способствовали мероприятия по оптимизации загрузки мощностей, в том числе за счет увеличения кросс-поставок вакуумного газойля», — отметили в компании.

А вот финансовые итоги компании, несмотря на увеличение производства, аналитики сочли весьма слабыми. «Выручка компании за полгода в годовом исчислении снизилась



Итоги работы ЛУКОЙЛа в первом полугодии оказались слабыми

на 13,7%, до 2,157 трлн руб. ЕBITDA упала на 8,6%, до 318,6 млрд руб. Чистая прибыль сократилась на 37%, до 105,7 млрд руб. Таким образом, рентабельность по ЕBITDA компании снизилась до 15%, а рентабельность по чистой прибыли упала с 6% в первом полугодии 2015 года до 4%. При этом свободный денежный поток у ЛУКОЙЛа за первое полугодие вырос в годовом исчислении на 17%, до 93 млрд руб., — говорит замдиректора аналитического департамента «Альпари» Наталья Мильчакова.

Аналитик объясняет слабые результаты компании как падением цен на нефть, так и снижением уровня добычи углеводородов, который, как уже было сказано выше, упал на 4,3% по сравнению с итогами первого полугодия 2015 года.

Кстати говоря, в ЛУКОЙЛе отметили, что указанные выше факторы, повлиявшие на падение добычи углеводородов, были частично компенсированы положительным эффектом обесценения рубля относительно доллара США и евро. «Кроме того, положительное влияние на динамику финансовых результатов оказали увеличение объемов переработки, существенное улучшение структуры выпуска продукции на НПЗ компа-

нии, рост объемов реализации через высокомаржинальные каналы сбыта, а также эффективный контроль над расходами», — заявили в пресс-службе «ЛУКОЙЛ».

Вместе с тем, в «Альпари» считают, что достаточно слабые результаты, которые показал ЛУКОЙЛ, были предсказуемы. «Из-за снижения цены на нефть, которое началось только во втором полугодии 2015 года, практически у всех крупных российских нефтяных компаний выручка за первое полугодие 2016 года в годовом исчислении упала на примерно одинаковую величину», — сказала Мильчакова.

Необходимо отметить, что по итогам первого полугодия ЛУКОЙЛ на 20,8% по сравнению с аналогичным периодом 2015 года снизил капитальные затраты. «Снижение достигнуто, в основном, за счет завершения основной программы модернизации российских НПЗ, перехода на стадию поддержания добычи по проекту Западная Курна-2, сокращения расходов на разведочное бурение по международным шельфовым проектам и общей оптимизации расходов. При этом были увеличены инвестиции в проекты роста в Тимано-Печоре и на Каспии», — заявили в «ЛУКОЙЛ».

ЛУКОЙЛ в Казахстане

В Казахстане ПАО «ЛУКОЙЛ» работает с 1995 года, с начала разработки месторождения Кумколь в Кызылординской области, оператором которого является СП «Тургай Петролеум» с 50% долей ЛУКОЙЛа. Компания участвует в Казахстане в нескольких добывающих проектах на суше, а также в Каспийском Трубопроводном Консорциуме (КТК). За весь период работы компании в Республике Казахстан, ЛУКОЙЛ стал одним из крупнейших российских инвесторов в РК. Накопленные инвестиции в экономику страны в проектах с участием ЛУКОЙЛа превысили 7 млрд долларов, социальные инвестиции составили более 300 млн долларов. Согласно предоставленной компанией информации, доля добываемого ЛУКОЙЛом углеводородного сырья составляет около 10% от общего объема добычи в Казахстане.

Кто сменит короля?

<<< стр. 1

«Мирзияева нельзя назвать новатором или революционером. Он представитель консервативного крыла узбекской элиты. Скорее всего, на первых порах он будет позиционировать себя, как верный продолжатель курса Ислама Каримова. Если не будет каких-либо экстраординарных событий, кардинальных изменений, то он будет продолжать прежний вектор внешней и внутренней политики», — полагает эксперт.

По словам политолога **Еркина Иргалиева**, Казахстану в принципе без разницы, кто будет, «если что» — Иноятов, Мирзияев, Азимов или какая-нибудь «ферганская темная лошадка». А вот у России интересы персонализированы.

«Насчет текущих и существующих двусторонних процессов — они претерпят определенный период неразберихи. Потому что, во-первых, новая/старая власть в Ташкенте будет больше занята внутренними проблемами, чем внешними; во-вторых, на первых порах по инерции сохранится прежнее негласное соперничество между ведущими игроками ЦА региона; в-третьих, преемник подсознательно будет воспринимать руководство РК как отражение своего предшественника (со всеми комплексами и фобиями)», — считает политолог.

По словам аналитика ИК «Финам» **Владислава Исаева**, предсказать, как сложится взаимодействие привластных группировок в случае смерти Каримова — занятие неблагоприятное. Истинный баланс сил там известен очень мало, и по источникам, не вполне заслуживающим доверия.

«По Конституции исполняющим обязанности Президента на первые три месяца станет председатель Сената Юлдашев, но вряд ли его можно считать фигурой, достаточно влиятельной, чтобы претендовать на консолидацию элит и руководство страной после выборов. Впрочем, если выборы по какой-то причине не смогут состояться, его временное исполнение обязанностей может затянуться. Этим могут воспользоваться какие-то недовольные группировки в случае, если в верхах не будет найден консенсус. Также эта карта может быть разыграна, например, США, которые имеют в Узбекистане довольно сильное влияние и для которых Каримов был одним из важнейших, хотя и не безоговорочно-подконтрольных столпов в регионе», — говорит аналитик.

По словам Владислава Исаева, вряд ли можно ожидать, что какая-то из привластных группировок сейчас перейдет в решительное наступление — Каримов не допускал излишнего усиления кого-то из своих приближенных и превращения его в фигуру, которую легко примет народ. Вероятно, будет найден некий консенсус, который на первое время устроит всех, позволив ничего не менять. Например, в качестве декоративной «носовой фигуры» партии власти на выборы может пойти дочь Каримова Лола. Во всяком случае именно она сделала заявление об инсульте отца, что в данной ситуации отражает некий официальный, а не семейный статус. Удается ли выбранной элите временной фигуре превратить свою власть в постоянную — будет зависеть от множества факторов.

Как считает аналитик, один из рисков, связанных с предстоящими выборами и последующим периодом — опасность усиления исламистов. Несмотря на то, что при нынешней власти любые попытки пропаганды радикального ислама в республике очень жестко пресекались, нельзя исключать, что некое подполье, связанное с ваххабитами, все-таки может поднять голову. Тем более, что оно может довольно быстро получить поддержку извне финансами, кадрами и оружием.

Определенное недовольство жестким экономическим регулированием, коррупцией и общей экономической ситуацией в Узбекистане есть, и на нем исламисты могут сыграть. Поводом для выступления могут стать, например, злоупотребления на выборах, если таковые будут иметь место.

Также существует риск взлета националистических настроений — для них политика Каримова тоже дала определенную пищу и внутри страны, и в отношениях с соседями. На этом факторе могут попытаться погреть руки внешние игроки, хотя это и рискованно — борьба с экстремистами может толкнуть новую узбекскую власть на более тесное взаимодействие с одной из мировых держав (США, Китай, Россия), и не факт, что бенефициаром окажется тот, кто попытается разыграть эти карты.

«Однако, пожалуй, эти риски все-таки не успеют реализоваться в ближайшие три месяца. А вот если новый президент не будет своевременно избран, или его политика окажется не очень успешной, для них появится пространство», — заключил г-н Исаев.



Досым Сатпаев, кандидат политических наук

Та модель, по которой будет происходить смена власти у нашего соседа, интересна и для Казахстана. Все понимают, что мы следующие в очереди на транзит власти. И станет ли реализовываться в Узбекистане мирный транзит власти или же возникнет конфликтная ситуация, это станет хорошим уроком и для нас. Можно сравнить это с хорошим case study, чтобы мы избежали ошибок во время своей «сумеречной зоны», связанной со сменой власти.

Хотя в отличие от Казахстана, список потенциальных преемников в Узбекистане намного короче. Узбекские аналитики туда традиционно включали несколько персон: председателя Службы Национальной Безопасности **Рустама Иноятова**, премьер-министра **Шавката Мирзияева**, вице-премьера, а также министра финансов **Рустама Азимова**, которого, по неофициальной информации уже якобы арестовали.

При этом слабым местом Рустама Иноятова является то, что ему уже больше 70 лет, и он также имеет проблемы со здоровьем. Кстати, к «темным лошадкам» можно отнести также председателя сената Узбекистана, бывшего министра юстиции **Нигматилла Юлдашева**, который по конституции должен быть временным и.о.президента. Также в этом списке была старшая дочь президента Гульнара Каримова, но ее нейтрализовали два года назад, обвинив в коррупционных преступлениях. И за этим могли стоять конкурирующие группы.

Кстати, это уже говорило о том, что внутриэлитные группы в Узбекистане уже начали готовиться к транзиту власти и то, что произошло с Исламом Каримовым, для них не было сюрпризом. Тем более что еще в начале прошлого года, оппозиционное «Народное движение Узбекистана» распространило информацию о том, что Ислам Каримов потерял сознание из-за инфаркта. И вроде это был уже второй случай за последние два года. Таким образом, президентское окружение могло быть готовым к форс-мажору. Вообще возникло такое ощущение, что в последние годы Ислам Каримов больше напоминал **Леонида Ильича Брежнева**, который уже терял контроль над властью, и свита стала играть короля.

Что касается младшей дочери президента, **Лолы Каримовой — Тилляевой**, то она больше связана с Рустамом Иноятовым. В то же время, младшая дочь президента

никогда не демонстрировала своих политических амбиций. Она не имеет никакого опыта управленческой и политической деятельности. И даже если у нее есть незначительный шанс получить президентскую власть, то гораздо сложнее будет эту власть удержать.

В этом случае, младшей дочери президента придется искать поддержку у тех самых элитных групп, с которыми она сотрудничала. Но тогда есть риск того, что она либо превратится в марионетку в их руках, либо, рано или поздно, вступит с ними в конфронтацию, которая вызовет дестабилизацию во всей стране.

В любом случае, большую роль в борьбе за власть будут играть силовики. Это значит, что серьезные козыри в руках могут быть у Рустама Иноятова, создавшего в стране влиятельную Службу Национальной Безопасности, которая контролирует не только общество, но также элиту. Это значит, что в Узбекистане вполне возможен некий аналог туркменского сценария транзита власти, когда все вопросы о президентском троне решались узким кругом. Такой вариант в краткосрочной перспективе гарантирует определенную стабильность в Узбекистане. Хотя в том же Туркменистане после прихода к власти в 2006 году, **Г. Бердымухамедов** последовательно избавлялся от людей, входивших в так называемую «группу 29», которая подписала некролог по поводу смерти первого президента **Сапармурата Ниязова**.

Спасительное сокращение

Кадры

Аналитики отмечают, что предприятия горнодобывающей промышленности Казахстана увеличивают объемы производства в надежде на рост цен на товарных рынках, однако при этом проводят массовые сокращения персонала.

Элина ГРИНШТЕЙН

Согласно данным Комитета по статистике Министерства национальной экономики РК, за январь-июнь 2016 года общая стоимость произведенной продукции в горнодобывающем секторе выросла на 20% по сравнению с уровнем за аналогичный период 2015 года и составила 4,3 трлн тенге. «Сырьевой сектор в текущем году пытается вернуть производство на докризисный уровень. Напомним, что в прошлом году производство в сырьевых отраслях экономики впервые за последние 5 лет (после кризиса 2009–2010 годов) показало снижение, и сразу на 34%. Уменьшение производства происходило под давлением падения цен на основное экспортное сырье — углеводороды и металлы», — отмечают эксперты аналитического портала fiprom.kz.

По словам аналитиков, в этом году ситуация резко изменилась: «Увеличение выпуска в горнодобывающей промышленности наблюдается ежемесячно. В среднем, в течение полугодия месячный выпуск продукции в отрасли на 118 млрд тенге выше, чем был в 2015 году».

Эксперты считают, что такой рост производства в секторе обусловлен стабилизацией ситуации

на мировых товарных рынках, а в частности — на рынке нефти. Исполнительный директор Ассоциации горнодобывающих и горно-металлургических предприятий **Николай Радостовец** к факторам, повлиявшим на недавний отскок в ценах на металлы, причисляет «скоординированное сдерживание доллара, Vrexит, действия спекулянтов на сырьевых рынках и очередные попытки центробанков оживить экономический рост».

Аналитики fiprom.kz отметили, что цены на энергоресурсы после некоторой волатильности в начале года уже замедлили падение, цены предприятий-производителей в горнодобывающей промышленности на этом фоне показывают рост в среднем на 6,1% в месяц с марта этого года. The Wall Street Journal в начале августа писал о том, что железная руда с начала 2016 года выросла в цене на 40%, энергетический уголь — на треть.

Но, несмотря на рост цен на сырье, предприятия горнодобывающей отрасли Казахстана продолжают оптимизировать свои расходы путем проведения массовых сокращений персонала. «За год фактическая численность работников в отрасли сократилась сразу на 13 тыс. человек, или на 6%. Это самое значительное сокращение на протяжении последних трех лет», — отметили в fiprom.kz.

Аналитики напомнили, что уменьшение числа работников в сырьевом секторе началось в 2014 году. Тогда по итогам первого полугодия численность персонала снизилась в сравнении с аналогичным периодом 2013 года на 4,4 тыс. человек, а в последующие годы, согласно данным Комитета по статистике, отрицательная динамика не только сохранилась, но и усилилась.

И это при том, что в прошлом году не было массовых сокраще-

ний. Однако, по мнению АГМП, возможно, что этого не удастся избежать в 2016 году. Еще весной Н. Радостовец отмечал, что предприятия отрасли наладили сотрудничество с профсоюзами, с которыми совместно выработали антикризисные меры. «Мы не наблюдали массовые сокращения в отрасли за исключением отдельных компаний, где часть персонала была переведена в аутсорсинг и часть сотрудников высвобождалась по программе добровольного увольнения. Мы прогнозируем, что в отрасли есть очень небольшой риск массовых сокращений при дальнейшем снижении цен на металлы в 2016 году. При самых пессимистических вариантах такие возможности на предприятиях рассматриваются», — отмечал Радостовец.

И, необходимо сказать, что наблюдаемое восстановление цен на сырье глава АГМП считает временным. По его словам, высока вероятность того, что осенью коррекция на рынках закончится, и мы вновь столкнемся с новым ценовым дном. «Поэтому компаниям нужно искать источники контроля затрат и расходов предприятий, ревизий административных надстроек, так как цены будут оставаться низкими в течение трех-четырёх лет».

Примечательно, что на сегодня, на фоне уже несколько поредевшей численности персонала в горнодобывающей отрасли и увеличения объемов производства, естественно, выросла фактическая производительность труда. «За январь-июнь 2016 года реальная производительность труда (с учетом действия инфляции) повысилась до 19,3 млн тенге на человека, с 17 млн тенге в январе-июне 2015 года», — отметили в fiprom.kz.

Японская ассоциация по торговле с Россией и ННГ (РОТОБО) Приглашает Вас принять участие в деловом совещании по японским водным технологиям!!

РОТОБО и ряд японских компаний представят японские технологии по водоснабжению, канализации и другим вопросам на стенде и семинаре в ходе выставки «AquaTherm 2016» в Алматы в КЦДС «Атакент».

Выставка

Дата 5–8 сентября, 2016
Место стенд 11–589, 11 Павильон, КЦДС «Атакент»

Участники:

РОТОБО

Информационные буклеты разных японских производителей по водной сфере, в том числе METAWATER Co. Ltd., Kankyo Electronics co., LTD

Yokogawa Electric Company

Водоочистные сооружения, Водопровод, Управление потерями воды и пр.

Yokogawa Meters & Instruments Corporation

Измерительные инструменты для водоочистных сооружений

Семинар

Дата и время 6-го сентября, 2016, 15.00–17.00
Место 11–572 11 Павильон КЦДС «Атакент»

Презентация:

РОТОБО

«Возможность о сотрудничестве между Японией и Казахстаном в водной сфере»

Yokogawa Electric Company

«Обзор решений по управлению для водного хозяйства»

Приходите на «Атакент». Ждем Вас!

КУЛЬТУРА И СТИЛЬ

This is «Спарта»...

Кино

Если вы когда-нибудь видели фильм про боксера, борца, каратиста (нужное подчеркнуть), который за праведную драку отсидел срок, выйдя оказался не у дел, но не сдался, а начал все с начала, и в финальном поединке восстановил поруганную честь, значит сюжет фильма Николая Кудряшова «Спарта» вам уже знаком. Впрочем, эти фильмы ведь смотрят не ради сюжета...



Елена ШТРИТЕР

«Спарта» — режиссерский дебют Николая Кудряшова, который в 2000 году стал чемпионом мира по боям без правил. Но поскольку вечно удерживать титул невозможно, Николай, как, впрочем, и многие до него, решил перекалцифицироваться в актеры. А сыграв несколько ролей, решил, что и сам может снять кино. К тому же, тема-то близкая. Знакомая до мельчайших нюансов.

И, возможно, в качестве консультанта он был бы неocenим. Но вот в качестве режиссера... Как оказалось, для того, чтобы снять хорошее кино про бои без правил, знать их атмосферу недостаточно.

Итак, главный герой фильма Николай (в исполнении собственно Николая Кудряшова) получив чемпионский титул по боям без правил ввязывается в драку, после которой отправляется на три года в места не столь отдаленные. Отсидев положенное, Николай возвращается домой и обнаруживает, что у него больше нет ни жены (она предпочла нового чемпиона), ни любимой работы (он не в той форме, чтобы выходить на арену). И он начинает строить жизнь заново.

И вот здесь обычно начинается драматическое восшествие, когда

главный герой, стиснув зубы, преодолевает препятствия, а зрители вовсю наслаждаются хорошо поставленными драками, по накалу страстей обычно способными поспорить с реальными боями.

В принципе, все поединки в «Спарте» поставлены зрелищно, грамотно и реалистично. И, возможно, поклонников боев без правил они приведут в восторг. Но поскольку фильм все-таки не документальный, а художественный, — этого мало. А вот той самой эмоциональной составляющей, заставляющей сопереживать герою, здесь нет.

Потому что у Николая в принципе все хорошо. У него есть большой дом, большая машина, предоставленная другом работа и восторженные ученики. Очень быстро он находит новую девушку (певицу **Натاليю Власову**) и возможно даже вновь выйти на ринг, причем, по большому счету, ему этого не больно-то и хотелось, но почему бы не тряхнуть стариной, а заодно подзаработать. Правда, не одному, а с командой единомышленников. «Спарта» — новое шоу (кстати, вполне реальное), в котором на ринге сходятся команды из четырех человек.

Ну и, разумеется, на ринге (сюрприз!) он встретится со своим про-

тивником, который там появится в нарушение всех правил, чтобы наказать покатиться с Николаем. У кого-нибудь есть сомнения в исходе поединка? Правильно, а откуда им взяться, если герой всем все доказал еще в самом начале фильма!

Что касается актерской игры, то команда, состоящая из самого Николая Кудряшова, **Дениса Никифорова** («Бой с тенью»), **Владимира Епифанцева** и **Максима Коновалова** (кстати, как и самого Николая Кудряшова, остальных героев зовут так же, как и актеров, сыгравших их) смотрится. И весьма недурно. Их постоянные совместные тренировки — лучше, чем есть в фильме.

А романтическая составляющая — увы! — не впечатляет. Так же, как и обе (бывшая и настоящая) девушки главного героя. Честно говоря, даже не совсем понятно, зачем они здесь. В сущности, «Спарта» — это скорее зарисовка из жизни спортсмена. Снятая спортсменом. Для спортсменов. Или любителей боев без правил и поклонников самого Николая Кудряшова. А все остальное — от лукавого.

В общем, как в свое время сказал незабываемый **Иван Крылов**, «беда, коль сапоги начнет тачать пирожник».

«В Казахстане сейчас нет традиции коллекционирования»

Арт-рынок

Совсем скоро — 9 сентября — в Алматы откроет двери I Международная Арт Бизнес Конференция KPEMET «Искусство как актив», в числе спикеров и делегатов которой будут ведущие эксперты в своей отрасли, включая руководителей аукционного дома Christie's, Sotheby's Institute of Art, Вице-Президента АО «Газпромбанк» (Россия), куратора самой большой в мире корпоративной коллекции Deutsche Bank, основателей всемирного рейтинга художников и галерей и многих других. В преддверии этого события «КЪ» решил задать несколько вопросов о состоянии современного казахстанского арт-рынка организатору конференции юристу и предпринимателю Жибек Карамановой.

Анна ЭМИХ

— Жибек, последние годы инвестиции в искусство становятся все более популярными на Западе. Как с этим обстоит в Казахстане? Как можно охарактеризовать казахстанский арт-рынок сегодня?

— Действительно, искусство уже давно считается одной из самых стабильных, перспективных альтернативных инвестиций для тех, кто хочет диверсифицировать свое инвестиционное портфолио наряду с инвестициями в недвижимость, драгоценные металлы, депозиты, акции. Арт-рынок в мире — это бизнес с четкими правилами и требованиями, где можно успешно работать, только имея опыт, профессионализм, компетенцию, вкус и некое чутье на успех. Музеи, художники, галереи, арт-дилеры, арт-консультанты, аукционные дома, коллекционеры, юристы, инвестбанкиры и даже страховые компании — составляют сегодняшний арт-рынок в мире.

В Казахстане очень сложно охарактеризовать арт-рынок однозначно. Не все его участники активно работают в целях его развития, нет единого рейтинга художников и галерей, не прозрачна деятельность многих организаций в сфере арт-рынка, нет конкретных цифр по ежегодному обороту, несистемное ценнообразование, а у талантливой молодежи — мало мотивации развиваться и продолжать творить. Каждый из сегментов и участников нашего арт-рынка варится в собственном соку, нет активных ассоциаций или галерейного движения, которое бы поднимало острые вопросы на государственном уровне. Зато есть художники, которые стихийно продают работы на Арбате, есть арт-салоны, у которых задача — просто любым образом продать любую работу в подарок, есть галереи — в чистом виде которых практически нет в Казахстане — целью которых должно быть продвижение и раскрутка художников, практически продюсирование молодых талантов, и наконец, мало кто из коллекционеров, которые и являются одним из конечных звеньев в цепи рынка, раскрывает информацию о своих покупках или вложениях. Так вот, если многие говорят о том, что арт-рынка в Казахстане нет, потому что практически нет галерей, я считаю, что развитие арт-рынка напрямую зависит от спроса. Как бы ни старались галереи, если нет по любым причинам (инвестиционная привлекательность или эстетическое удовольствие) увлеченных искусством, то сложно говорить о развитии арт-рынка в стране. В Казахстане сейчас мало коллекционеров, которые бы активно и открыто вкладывали в казахстанских художников. Их нужно возвращать. Коллекционеров нужно образовывать. Коллекционеров нужно поощрять. Нет традиции коллекционирования. Есть одиночные эмоциональные покупатели, и есть корпоративные клиенты, которые не видят за картиной ничего большего, чем временное украшение интерьера гостиницы, например.

— Скажите, работы казахстанских мастеров покупают преимущественно казахстанские инвесторы или же они интересуют и иностранных инвесторов? Вообще, насколько казахстанское искусство известно за пределами государства? Какие существуют инициативы по его популяризации?

— В связи с непрозрачностью рынка, сложно ответить на этот вопрос. К сожалению, в Казахстане мало кто успешно работает над продвижением имен казахстанских мастеров за рубежом, поэтому работы казахстанских художников пока больше интересуют казахстанских покупателей и крупных коллекционеров, которые приобретают пусть и недорогие работы из чувства патриотизма или может даже желания оставить после себя музей искусств, по примеру таких легендарных музеев, открытых на базе коллекций коллекционеров, как Третьяковская галерея, например.

А чтобы превратить работы казахстанских мастеров в именно инвестиционно привлекательные активы,



необходимо проделать большую работу. Одной из таких инициатив по налаживанию системного диалога между участниками арт-рынка, являясь проведение Международной Арт Бизнес Конференции KPEMET. Нехватка опыта ведения арт-бизнеса за рубежом, компетентной квалифицированной помощи в области арт-инвестиций, четкой информации для инвесторов — куда вкладывать, зачем и почему, как оценить актив — тормозит активное вовлечение казахстанцев в процесс инвестиций в арт-объекты. А на такой площадке делегаты смогут не только познакомиться с интересными спикерами, другими участниками арт-рынка, но и, в первую очередь, получить ценную информацию из первых уст.

— А возвращаясь к теме казахстанских художников...

— Однозначно, что никто не сможет продать работу за большую сумму денег, или работа не сможет стать инвестиционно-привлекательным активом, пока о работе, художнике или в целом о Казахстане, как стране, богатой талантами, не будут говорить. Говорить много и везде. Если говорить об инициативах популяризации казахстанского искусства, то можно отметить лишь несколько инициатив, и в основном они только внутри страны. Музей искусств им. А. Кастеева регулярно проводит выставки, организует даже народную акцию «Ночь в Музее», в Алматы и Астане проводятся фестивали современного искусства, где простые горожане могут наблюдать за трансформацией общественных пространств. Каждая казахстанская галерея варится в собственном соку, и не часто слышишь, когда галереи участвовали бы в международных выставках или фестивалях за рубежом, а ведь именно частные галереи должны быть двигателем развития современного казахстанского арт-рынка.

Несмотря на то, что галерея — это прежде всего частный бизнес, необходимо развитие государственно-частного партнерства в области искусства и наличие проработанных законов, которые бы позволили успешнее стимулировать казахстанский арт-рынок и позиционировать государство, как развитую страну с пониманием перспективных и ценных направлений развития. Например, необходима доработка законов и включение льгот и поощрения меценатам, большего финансирования и более понятной и четкой процедуры государственных закупок услуг в области искусства, доработки Концепции о культурной политике РК и многое другое. Все это возможно, ведь буквально 15–20 лет назад Китай и Индии не было среди активных участников мирового арт-рынка, а сейчас китайские художники лидируют в рейтингах по стоимости и продажам работ. Необходимо популяризировать современное искусство у народа внутри страны, поощрять коллекционирование, привлекать поддержку государства и избежать некой изоляции Казахстана от мирового арт рынка.

— Какое влияние оказал финансовый кризис на казахстанский арт-рынок? Кризис как-то сказался на предпочтениях покупателей? Какие сейчас тренды на казахстанском арт-рынке в целом?

— Несмотря на периодические мировые кризисы, международные аукционные дома США, Европы и Азии каждый год публикуют отчеты о многомиллионных продажах картин легендарных художников, несмотря на то, что искусство — это не всегда та сфера, которая приносит быстрые деньги. Говорят, арт-рынок слабо зависит от колебаний фондового рынка, тем не менее, как и на любом рынке, кризис может влиять на покупательскую способность и на арт-рынке. Ведь часто арт-рынок развивается при наличии таких факторов, как слаженная работа всех участников арт-рынка, огромные усилия по продвижению новых имен на рынке, а также наличие так называемых лишних денег у покупа-

теля или коллекционера, который бы хотел диверсифицировать свои вложения.

В Казахстане сейчас, конечно, предложения больше, чем спроса. У нас еще не сформировался большой процент покупателей, который не просто делает разовые покупки в подарок или в целях украшения интерьера, а стабильно следит за предложениями объектов классического или современного искусства галеристов, художников или аукционных домов. Ведь в искусстве для сохранения денег нужно еще разбираться или грамотно выбрать арт-консультанта.

Предпочтения можно отследить по продажам единственного пока в Казахстане аукционного дома. Так, например, летом этого года работа русского художника **Степана Колесникова** не была продана, зато были проданы работы художников 19–20 веков **Рихарда Зоммера** и **Николая Каразина** «Туркестанский мотив» и «Казахское семейство в пути». Если вы посмотрите на работы, то четко отслеживается, что были куплены работы с восточным колоритом, на тему казахской истории. Работы современных казахстанских художников тоже очень популярны среди коллекционеров, однако, мало кто из них продается за рубежом.

— На Ваш взгляд, какая доля казахстанского арт-рынка находится в «серой» зоне? Как Вы считаете, возможно ли, что казахстанский арт-рынок станет более прозрачным в обозримом будущем? Что для этого надо?

— Пока в Казахстане у объектов искусства не будет такого же статуса актива, как у недвижимости, где получить сертификат у специализированных органов можно четко отследить список предыдущих владельцев и историю ценнообразования, арт-рынок будет практически полностью непрозрачным или находиться в так называемой «серой» зоне. В основном покупка-продажа арт-объектов или картин в Казахстане происходит в диапазоне максимум до 15 000 долларов. Для мирового арт-рынка — это копейки, а для государства непрозрачность рынка, отсутствие у аукционных домов прозрачных отчетов о стоимости и количестве проданных работ — неоплаченные налоги, что тормозит развитие цивилизованного арт-рынка, в связи с отсутствием интереса у государства поддерживать этот вид инвестиций.

— Как Вы думаете, какими будут итоги конференции?

— Международная Арт Бизнес Конференция KPEMET станет первой в Казахстане и СНГ площадкой для обмена мнениями, опытом налаживания контактов и сотрудничества между участниками арт-рынка. Как организатор я надеюсь, что предоставлю актуальную информацию о последних тенденциях развития международного арт-рынка, законодательных инициатив из уст компетентных спикеров, это поможет осветить необходимые законодательные реформы в Казахстане в целях создания отрегулированного арт-рынка в стране, основываясь на положительных примерах признанных лидеров индустрии. И самое главное — как результат такие инициативы будут способствовать усилению роли и ценности объектов искусства в качестве инвестиционно привлекательных активов. Интерес к Конференции поддержали Министерство культуры и спорта РК, акимат города Алматы и наши партнеры, которые хотят идти в ногу со временем и разбираться в реалиях еще пока недостаточно развитого в Казахстане международного арт-рынка. В связи с этим, любой участник Конференции вынесет для себя полезную информацию и познакомится с международно-признанными экспертами в данной области, а мероприятие станет одним из первых шагов, популяризирующих и четко позиционирующих Казахстан, как перспективно развивающийся арт-рынок и площадку для сотрудничества и ведения бизнеса.

Велопробег собрал 100 млн тенге

Благотворительность

В Щучинско-Боровской курортной зоне состоялся Четвертый благотворительный велопробег, который обрел в этом году свой уникальный бренд CHARITY TOUR DE BURABAY—2016. По сложившейся традиции акцию возглавил олимпийский чемпион, заслуженный мастер спорта РК, генеральный менеджер команды ASTANA PRO TEAM Александр Винокуров.

Лина СОЛОВЬЕВА

Организаторы Charity Tour de Burabay—2016 ставили перед собой цель собрать 20 млн тенге для приобретения медицинского оборудования, необходимого для оснащения Акмолинской областной детской больницы в Кокшетау. Однако реаль-

ные цифры значительно превзошли все ожидания. Всего в рамках мероприятия было собрано 100 млн тенге.

Значительный вклад в сбор денег (49 млн 850 тыс. тенге) был сделан в ходе благотворительного аукциона, на котором были выставлены лоты от Благотворительного фонда **Булата Утемуратова** «Асыл Мирас», Федерации тенниса Казахстана, а также от известных спортсменов, казахстанских и международных компаний.

Так, одним из самых популярных лотов, за который боролись несколько участников, стали перчатки казахстанского боксера, чемпиона мира в среднем весе **Геннадия Головкина**, которые ушли с аукциона за 8 млн тенге. Еще одним дорогостоящим лотом стали перчатки Олимпийского чемпиона по боксу 2012 года, двукратного чемпиона **Серика Сапиева**. Перчатки стоимостью 1 млн 950 тыс. чемпион лично вручил счастливому покупателю.

Самым дорогим лотом стали рисунки детей с особенностями в раз-

витии. Три рисунка были проданы за 11 млн тенге.

«По результатам благотворительного велопробега 2015 года была оказана помощь Щучинскому Дому Ребенка, Акмолинскому областному интернату для детей с инвалидностью, Кызылординской областной инфекционной больнице и Кызылординскому областному реабилитационному центру для детей с инвалидностью № 2. Общая сумма оказанной помощи составила рекордную сумму — более 105 млн тенге», — отметил директор благотворительного фонда «Асыл Мирас» **М. Айтмагамбетов**. В 2014 году организаторам удалось собрать 87 млн тенге, в 2013–11,5 млн тенге.

Благотворительный велопробег четвертый год подряд проводится отелем Rixos Boroovo совместно с Благотворительным фондом Булата Утемуратова «Асыл Мирас» при поддержке акимата Акмолинской области. Велопробег проходит по живописной трассе курорта, общая протяженность которой составляет около 30 километров.

В САМОМ СЕРДЦЕ ЕВРАЗИИ
ЗА НОВЫМИ ВПЕЧАТЛЕНИЯМИ
В ЗАГАДОЧНЫЙ ИРАН

Всего четыре часа полета перенесут Вас в удивительную страну со сказочно-красивой многовековой архитектурой и восточным гостеприимством. Бронируйте прямые рейсы из Алматы в Тегеран по сниженной стоимости от 72 500 тенге в обе стороны, включая сборы.

air astana