

WWW.KURSIV.KZ

"Курсив" № 31 (660)



Почтовые индексы:
15138 - для юр. лиц
65138 - для физ. лиц

КУРСИВ

всегда в курсе: новости, прогнозы, аналитика



РЕСПУБЛИКАНСКИЙ ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК | ИЗДАЕТСЯ С 2002 ГОДА

№ 31 (660), ЧЕТВЕРГ, 8 СЕНТЯБРЯ 2016 г.

ВЛАСТЬ/БИЗНЕС:
ШЕЛКОВЫЙ ПУТЬ
БЕЗ БАРЬЕРОВ
И ТЕРНИЙ

>>> [стр. 3]

ИНВЕСТИЦИИ:
ОТЧЕТ О ЗАНЯТОСТИ
ПОДДЕРЖАЛ
ЗОЛОТО

>>> [стр. 4]

ИНВЕСТИЦИИ:
МАССОВАЯ
ПОКУПКА
АКЦИЙ

>>> [стр. 4]

ТЕНДЕНЦИИ:
Я УЕДУ ЖИТЬ
В ЛОНДОН

>>> [стр. 6]



* Бриф-новости

Кто обеспечил налоговый переплан?

Налоговые поступления в государственный бюджет Казахстана за I полугодие 2016 года выросли на 40% (+806 млрд тенге) к аналогичному периоду прошлого года. По итогам I полугодия 2016 года, поступления от крупных налогоплательщиков страны сократились в валовом отношении на 10% или 240 млрд тенге. За счет кого перевыполняется план по доходам, попытался выяснить «Къ».

>>> [стр. 2]

Сладкий период

По данным Energy Prom, цены на конфеты, карамель, печенье увеличились на 26,3%, 22,4%, 21,5% соответственно. Помимо взлета цен производство продукции также увеличилось в среднем на 22,4%. Эксперты считают, что эта тенденция прежде всего обусловлена девальвацией тенге, сокращением украинской продукции в стране. При этом дефицит ключевого элемента кондитерских изделий сахара не повлиял остро на ценовую политику компаний кондитерской индустрии, отмечают эксперты.

>>> [стр. 3]

«I'm lovin' it» из Казахстана

Бизнесмен Кайрат Боранбаев, возможно, станет франчайзи «Макдоналдс» в России. Он находится на 15 позиции в рейтинге Forbes Kazakhstan «50 богатейших бизнесменов Казахстана-2016». Обе стороны не озвучивают деталей сделки до ее окончательного завершения. По мнению эксперта, предполагаемое соглашение связано с оптимизацией активов «Макдоналдс» в России.

>>> [стр. 7]

Иностранное финансирование под контролем

В октябре текущего года вступает в силу закон, согласно которому лица, заключившие сделки о получении денег или иного имущества от иностранных источников, будут обязаны уведомлять и предоставлять сведения об этом в органы государственных доходов. Правда, это новшество касается не всех лиц и в отношении только определенных услуг, оказываемых на территории Казахстана.

>>> [стр. 8]

Навстречу эмитентам

KASE открывает на своей площадке новый сектор для коммерческих облигаций. Данный сектор был создан для упрощения прохождения листинговых требований, снижения листинговых сборов и уменьшения требуемых документов. По мнению экспертов, это хороший шаг навстречу эмитентам.

>>> [стр. 9]

«Зеленые технологии» от серийного предпринимателя

24-летний Арман Тосканбаев из Казахстана, уже владеющий несколькими успешными проектами, выступил инициатором бизнеса по производству автоматизированных гидропонных установок для проращивания кормового ячменя. Новая разработка вполне может претендовать на звание уникального антикризисного решения для крестьянских хозяйств, работая на увеличение эффективности их работы, считает эмофод предприниматель.

>>> [стр. 11]

Казахстан в двадцатке

Казахстан договорился о переносе 51 производственной мощности из Китая

Саммит

В китайском Ханчжоу прошел очередной Саммит G-20. По приглашению председателя КНР Си Цзиньпина в нем принял участие Нурсултан Назарбаев. По официальным данным, в течение 5 лет в Казахстане будет построен 51 производственный объект общей стоимостью \$26 млрд. По мнению экспертов, казахстанскому правительству стоит быть осторожными в совместных проектах с Китаем.

Ербол КАЗИСТАЕВ

На днях завершился очередной Саммит G-20. Это 11 встреча «большой двадцатки» и первая, которая прошла в Китае.

«Участовать в столь крупной мероприятии, где собираются главы государств, представляющие 70% населения земли и половину экономики мира — очень большая честь для Казахстана. Здесь обсуждаются серьезные вопросы глобальной экономики и политики, вырабатывается общая позиция по крупным региональным и мировым вопросам, в том числе касающимся безопасности. Выступая на первой сессии, я также представил казахстанское видение по всем этим аспектам. На протяжении всей дискуссии саммита чувствуюсь дышащим планету, осознаешь проблемы, которые волнуют развитие и развивающиеся государства мира. Казахстану также необходимо учитывать поднимаемые здесь вопросы и заниматься ими заблаговременно», — заявил по итогам Саммита Нурсултан Назарбаев.

Официальный сайт Президента РК сообщил о том, что в рамках Саммита Нурсултан Назарбаев провел встречи с рядом глав государств и руководителей делегаций, таких как Владимир Путин, Барак Обама, Тереза Мэй, Синдзо Абэ, Франсуа Олланд и Ангела Меркель.

Помимо этого, параллельно с «большой двадцаткой» состоялся рабочий визит Президента Казахстана в КНР, где казахстанская и китайские стороны пришли к окончательному согласию о строительстве 51 производственного объекта.

Политолог Досым Сатпаев полагает, это и стало одной из причин приглашения Назарбаева на G20. «В 2013 на Саммит в Санкт-Петербурге



Казахстан по сравнению с другими центральноазиатскими странами достаточно инвестиционно привлекателен

президент страны также был приглашен, а буквально через год было объявлено о создании Евразийского союза. Поэтому участие Назарбаева на встрече «большой двадцатки» стоит связывать с проектом «Экономический пояс шелкового пути».

«Казахстан, по сравнению с другими центральноазиатскими странами, достаточно инвестиционно привлекателен», — продолжает спикер. — Поэтому помимо Китая наша страна может быть интересна и другим участникам Саммита».

«Однако стоит отметить, что Нурсултан Назарбаев не посетил похорон Ислама Каримова в Самарканде. К сожалению, это говорит о том, что Казахстан сегодня не заинтересован в партнерстве с Узбекистаном. Справедливости ради надо сказать, что руководство страны в свое время пыталось наладить отношения с южными соседями», — добавил политолог.

По официальным данным, в течение 5 лет в Казахстане будет построен 51 производственный объект общей стоимостью \$26 млрд.

«На сегодняшний день данный перечень включает 51 проект на общую сумму свыше \$26,2 млрд в химической промышленности, горно-металлургическом секторе, машиностроении, инфраструктуре, энергетике, агропромышленном комплексе, легкой промышленности, нефтепереработке, производстве

стройматериалов и информационных технологиях. Из них 2 проекта на сумму \$2,5 млрд уже запущены», — сообщил Нурсултан Назарбаев.

«Для поддержки данных проектов действуют совместные казахстанско-китайские фонды как между компаниями, так и между государствами. К примеру, Фонд развития Шелкового пути», — добавил Президент.

Политолог Айдоос Сарым считает, что все подробности работы данных предприятий должны быть освещены для общественности. Иначе стоит ожидать повторения земельных митингов и социальной напряженности. «Это очень серьезный вопрос. Никто из нас не против развития промышленности, создания новых рабочих мест, увеличения налоговой базы и так далее. Но и Китай не совсем обычный инвестор, не благодетель, не отец родной. Напротив, Китай достаточно жесткий партнер страны, который умеет торговаться, отстаивать свои интересы, навязывать их, выторговывать себе наилучшие условия. Пожалуй, в мире нет ни одной страны, которая гранича с Поднебесной, относилась бы к Китаю легкомысленно, рассчитывая на то, что в любой момент может контролировать ситуацию с китайскими контрактами и инвестициями. Напротив, большинство населения прилегающих к Китаю стран, относится к ним с разной долей настороженности и тревоги. Такова реальность», — написал в своей стра-

нице Facebook Айдоос Сарым.

Политик Амиржан Косанов заявил, что приглашение Нурсултана Назарбаева на Саммит G20 — факт отрядный, но освещение данной поездки отечественными СМИ оставляет желать лучшего. «Конечно, форумы такого уровня важны, и участие в них дает возможность любому лидеру не только встретиться с сильными мира сего, а если получится, то и поговорить тет-а-тет с теми, кто влияет на мировую политику».

«Мне не понравилось, как в официальных отечественных СМИ это все было преподнесено. Сложилось впечатление, будто этот Саммит был организован исключительно для нас. Думаю, ничего бы не было страшного в том, если бы наши СМИ не стали выпячивать факт участия Елбасы на этом форуме, там ведь есть и другие приглашенные лидеры», — заявил Амиржан Косанов.

«Думаю, нашей власти не стоит такие высокие форумы использовать ради оглашения очередных глобальных, но, к сожалению, не со-

гласованных с другими партнерами, инициатив», — продолжает собеседник «Къ». — Несерьезно все это для политиков мирового уровня. И не нужно Акорде заменять собой ту же ООН, а Астане — Нью-Йорк. Такое ощущение, что кто-то намеренно подставляет президента такими вот нереальными внешнеполитическими проектами».

Также стоит отметить, что на данном Саммите смогли провести двусторонние переговоры главы России и США Владимир Путин и Барак Обама. Как заявил пресс-секретарь президента РФ Дмитрий Песков, лидеры стран обсуждали вопросы урегулирования конфликтов в Сирии и Украине.

По словам Обамы, США и Россия пока не преодолели проблем при заключении соглашений, и недоверие между сторонами мешает завершить работу над ними.

По окончании встречи, Путин и Обама поручили главе МИД РФ Сергею Лаврову и госсекретарю США Джону Керри согласовать условия сделки по Сирии.

О саммите

Саммит «большой двадцатки» (G20) прошел с 4–5 сентября в Ханчжоу (Китай). Он собрал представителей 20 самых развитых и быстроразвивающихся стран и международных организаций. Помимо них на форум были приглашены делегации еще 20 стран, среди которых был Казахстан. Как сообщил председатель КНР Си Цзиньпин, на Саммите было организовано более 70 встреч. Итоговое коммюнике содержит 48 пунктов. Согласно нему участники приняли ряд документов, которые должны способствовать восстановлению и росту всемирной экономики.

Военное сближение

Зачем Казахстан сближается с Россией в плане вооружений?

ВПК

По мнению экспертов, активизация военно-технического сотрудничества Казахстана с Россией в последнее время не является неожиданным событием. Это скорее естественный процесс, поскольку исторически Казахстан имеет общую с РФ структуру и логистику войск. Но нужно иметь в виду, что процесс закупки вооружений — это, во-первых, политика, а уже во-вторых — экономика. О применении и эффективности военного оборудования речь заходит в последней очереди.

Ербол Казистаев, Динара Шумаева

Напомним, что в начале августа министры обороны Казахстана и России Имангали Тасмагамбетов и Сергей Шойгу подписали соглашение, расширяющее военно-техническое сотрудничество между двумя странами. Г-н Шойгу приехал в Казахстан второй раз за последние два месяца: перспективы поставок оружия обсуждались среди прочих вопросов 8 июня.

«Мы подписали соглашение, которое открывает новые рамки, новые границы нашей дальнейшей работы в сфере военно-технического сотрудничества», — сообщил Имангали Тасмагамбетов после переговоров с главой военного ведомства России.

Что покупаем?

Как отмечает Минобороны, в рамках военно-технического сотрудничества с Российской Федерацией на основе договоренностей глав двух государств Казахстану передано 5 зенитных ракетных комплексов С-300. Кроме того, российская сторона завершает внутригосударственную процедуру оформления по передаче более чем 170 зенитных ракет к этим комплексам.

«С прошлого года заработал казахстанско-российский договор о военно-техническом сотрудничестве, механизм которого позволил поставить в наши Вооруженные силы ряд современного вооружения по стоимости и комплектации как для российской армии. Это истребители Су-30СМ, военно-транспортные и боевые вертолеты Ми-171Ш и Ми-35, средства радиотехнической разведки и мониторинга, а также другое вооружение», — информирует ведомство.

Важным результатом переговоров Минобороны считает ратификацию Соглашения об определении новых условий передачи и использования узла «Балхаш» в системе предупреждения о ракетном нападении, которое предусматривает переход к совместной эксплуатации узла оборонными ведомствами РК и РФ, обучение казахстанских специалистов и сокращение границ земельного участка, ранее использовавшегося российской стороной.

Радиотехнический узел «Балхаш» является элементом российской системы предупреждения о ракетном

нападении (СПРН), расположен в Карагандинской области Казахстана и предназначен для ведения непрерывной разведки космического пространства в зоне своего действия, автоматического обнаружения и сопровождения баллистических ракет и космических объектов, а также определения параметров их движения и выдачи информации на командные пункты СПРН.

Кроме этого стало известно, что Москва и Астана приступили к переговорам по поставке учебных самолетов Як-152 и учебно-боевых Як-130. Продвинулось обсуждение и по военно-транспортным самолетам Ил-76МД-90А: если стороны быстро согласуют параметры контракта, то Казахстан станет первым иностранным заказчиком новых Илов, опередив Алжир, Иран и ЮАР.

Во время визита Шойгу министры рассмотрели вопрос о заключении в рамках ОДКБ межгосударственного соглашения, предусматривающего упрощение военных перевозок и транзита продукции военного назначения между странами-членами организации.

В целом российско-казахстанское военно-техническое сотрудничество (ВТС) достаточно стабильно. В 2015 году стороны заключили договор, позволяющий казахстанским вооруженным силам покупать военную технику по таким же ценам, по каким их приобретают российские военные. До этого передача оружия шла, как правило, на безвозмездной основе. Например, в конце 2015 года казахские военные получили пять зенитных ракетных комплексов С-300ПС из наличия Минобороны РФ (в скором времени должна состояться передача 170 ракет для них).

Казахстан первым из СНГ закупил у России четыре истребителя Су-30СМ, а в конце 2015-го заказал еще не менее семи таких машин (по данным «Коммерсантъ», в этом году они должны получить не менее трех Су-30СМ по последнему контракту). В данный момент реализуется соглашение на четыре военно-транспортных вертолета Ми-35М.

Шелковый путь без барьеров и терний

Сотрудничество

Вопросы развития экономического сотрудничества внутри Центральной Азии, а также стран региона с другими государствами, обсуждают в Алматы в рамках VI Центральноазиатского торгового форума более 400 его участников — представителей стран Центральной и Южной Азии, Восточной Европы.

Анна ШАТЕРНИКОВА

По мнению участников мероприятия, создание ассоциаций экспортеров, развитие бизнес-партнерства будет играть ключевую роль в том, чтобы Шелковый путь стал реальностью.

«Мы видим, что каждый год у местных производителей появляются новые возможности, они получают доступ к новым рынкам, они расширяют сотрудничество с новыми странами — в прошлом году в форуме участвовали делегации Латвии и Литвы, с которыми местные бизнесмены расширили деловые контакты, в этом году здесь присутствуют делегации Афганистана, Пакистана, а также — впервые в истории форума — делегация Индии», — отметил заместитель помощника госсекретаря США по Центральной Азии **Даниэль Розенблум**.

По словам Чрезвычайного и Полномочного Посла США в Республике Казахстан **Джорджа Крола**, за последние 10 лет Соединенные Штаты через свои компании инвестировали более \$51 млрд в казахстанскую экономику. «Мы видим потенциал Казахстана во многих отраслях — зеленая энергетика, транспорт, сельское хозяйство. Для защиты от глобального шока Казахстан работает над диверсификацией производства товаров, развивает экспорт зерна. В прошлом году на форуме несколько казахстанских предпринимателей подписали контракты на экспорт муки в Афганистан на \$15 млн», — отметил посол. В регионе развивается сеть автомобильных и железных дорог, логистических объектов.

Как отметил г-н Розенблум, Центральная Азия считается одним из наименее интегрированных регионов в мире, но сегодня есть все ресурсы для того, чтобы изменить ситуацию, и шаги в этом направлении уже предпринимаются, в частности, в сфере транспорта и логистики. Так продолжается строительство автомагистрали Западная Европа — Западный Китай, большие ожидания связаны со строительством железнодорожной линии, которая свяжет Туркменистан, Афганистан и Таджикистан. В рамках проекта нового



В рамках проекта нового Шелкового пути предоставляется возможность активно реализовывать совместные проекты

Шелкового пути предоставляется возможность активно реализовывать совместные проекты, и в этом заинтересованы все страны — участники форума.

Развитие транспортной системы, логистических объектов, внедрение современных технологий приведет к развитию партнерства в области сотрудничества между странами региона, отметили организаторы мероприятия. Представители стран Центральной Азии рассказали об инвестиционных возможностях своих государств. По словам Армана Абенова, генерального директора АО «Центр развития торговой политики» при МНЭ РК, сложности в мировой экономике, снижение цен на углеводороды ослабило международную торговлю, как следствие — снизился инвестиционный поток, товарооборот между странами. Казахстан не стал исключением.

«В связи с этим, — отметил **Арман Абенов**, — развитие и продвижение национального экспорта продукции с высокой добавленной стоимостью является единственным инструментом достижения глобальной конкурентоспособности».

«Продукция обрабатывающей промышленности, создающей высокую добавленную стоимость, может обеспечить место в списке конкурентоспособных стран мира, и в течение последних лет повышение доли обрабатывающей промышленности становится одной из ключевых задач. За последние годы Казахстан привлек в обрабатывающую промышленность порядка \$18 млрд или около 65% от всех прямых иностранных инвестиций за последнее время. При этом, если раньше в Казахстан приходили преимущественно компании добывающего сектора, то теперь — компании из обрабатывающего сектора», — сообщил Арман Абенов.

Казахстан будет развивать отношения с соседями по региону. Това-

рооборот со странами Центральной Азии в 2015 году составил порядка \$3,5 млрд, из них товарооборот с Узбекистаном составил \$1,7 млрд, с Кыргызстаном — \$726 млн, с Таджикистаном — \$672 млн с Туркменистаном — \$178 млн. В рейтинге благоприятного ведения бизнеса Doing business в 2016 году Казахстан занял 41 место среди 189 стран.

С прошлого года страна является полноправным членом ВТО, переговоры по условиям доступа на рынок услуг проведены с 15 странами — членами ВТО. При этом доля сектора услуг в Казахстане превышает 50%. Таким образом, членство в ВТО должно обеспечить предсказуемый бизнес-климат и торговый баланс в стране, считает руководитель Центра развития торговой политики.

Представивший Кыргызстан заместитель министра экономики **Эльдар Абакиров** отметил, что его страна предпринимает быстрые шаги по интеграции в торговле — это и система упрощения торговли по ВТО, и планируемое строительство железной дороги, связывающей Китай, Кыргызстан и Узбекистан. Кыргызстан заключил договор о зоне свободной торговли со странами СНГ, участвует в ВТО с 1998 года и в ЕАЭС — с прошлого года.

Вхождение в ЕАЭС и устранение таможенных барьеров в соседней стране рассматривают как один из факторов роста, однако, по словам представителя Кыргызстана, пока удастся решить не все вопросы, связанные с логистикой и таможей, возможно ввиду того, что ЕАЭС образовалось относительно недавно и процесс адаптации все еще происходит.

В числе наиболее перспективных отраслей для инвестирования и экспорта представители Кыргызстана назвали сельское хозяйство, которое обеспечивает порядка 14% ВВП страны, легкую промышленность, доля которой в ВВП составляет 5–15%

(90% продукции кыргызстанского легпрома идет на рынок Российской Федерации и Казахстана), а также горнорудную отрасль, инвестиции в которую составили около \$75 млн.

По словам начальника управления государственного комитета по приватизации, демополилизации и развитию конкуренции Узбекистана **Улугбека Камалетдинова**, низкие мировые цены на основные экспортные продукты этой страны оказали негативное влияние на местную экономику, но есть ресурсы, с которыми в руководстве страны связывают надежды.

В числе таких ресурсов — локализация производства промежуточной готовой продукции и диверсификация сельскохозяйственного производства. В частности, в этом году планируется сократить посевы хлопчатника на 150 тыс. га, в результате чего производство хлопка снизится на 350 тыс. тонн в пользу продовольственных культур.

Возможно, как отметили организаторы форума, Центральная Азия пока действительно не так сильно интегрирована в мировую экономику, как можно было бы рассчитывать, но если одна из стран региона начнет процесс интеграции, то следом за ней подтянутся другие. Все ресурсы и возможности для этого есть.

Кто обеспечил налоговый переплан?

<<< стр. 2

Однако, если раньше крупные налогоплательщики задавали тренды в государственных финансах, а именно в доходной его части, то по итогам I-го полугодия 2016 года эта корреляция показала обратный эффект. Исходя из данных за I полугодие 2016 года (см. Таб.2), можно обнаружить, что несмотря на падение поступлений от налогоплательщиков, администрируемых спецуправлением (СУ) КГД, на 10% или 240 млрд тенге, общие налоговые поступления в государственный бюджет выросли, как уже было отмечено выше, на 806 млрд тенге.

Таким образом, резонно предположить, что основным драйвером налоговых поступлений в 2016 году стал малый и средний бизнес Казахстана. И не исключено, что произошло это на фоне налоговых проверок и доначислений. Во всяком случае, этот вопрос требует дальнейшего исследования.

К слову, по итогам 2015 года в ходе таких проверок со стороны КГД было доначислено почти 600 млрд тенге. Только 12,5% от этой суммы (около 75 млрд тенге) пришлось на СУ КГД. На момент написания материала в КГД не прокомментировали запрос «Къ» относительно динамики доначислений налогов, начиная с 2010 года, включая объем поступлений по итогам таких проверок. Сам запрос был отправлен и получен ведомством еще 18 августа.

Однако объем перевыполнения плана по неналоговым поступлениям (по I полугодие 2016 года перевыполнен в 2,3 раза к уровню годичной давности), указывает на весьма вероятный и растущий фискальный пресс государства в отношении бизнеса. Причем по имеющимся пока цифрам идет он в отношении МСБ. «Къ» будет

продолжать освещать этот вопрос по мере поступления дополнительной информации со стороны КГД.

К слову

По данным компании Finprom, налоговые отчисления в транспортной сфере падают, так же как и во всем сегменте крупного и среднего бизнеса в Казахстане. По итогам I квартала текущего года предприятия отрасли транспорта и складирования показали самый худший результат по собираемости налогов за весь посткризисный период (первые 3 месяца года) — из численных 77,4 млрд тенге налогов и обязательных платежей, крупные и средние транспортные предприятия за январь-март 2016 года заплатили всего 63,1 млрд тенге, или 82% суммы.

По сравнению с объемом налоговых выплат, совершенных год назад по итогам I кв. 2015 года, транспортные предприятия заплатили в бюджет на 8,2 млрд тенге меньше, или на 11%. При этом сумма начисления выросла за год на 5 млрд тенге, или на 7%.

Как следствие сокращается и участие транспортных компаний в формировании доходной части бюджета Казахстана. За январь-март 2016 года налоговые поступления в госбюджет РК составили 1,4 млрд тенге, или на 39% выше объема за I кв. 2015 года. Однако доля налогов крупных и средних предприятий отрасли в этом объеме упала до 5% с 7%.

Наибольшее сокращение предприятия отрасли показали по выплате корпоративного подоходного налога — за I кв. 2016 года по КНП было выплачено 9 млрд тенге, что на 4,2 млрд тенге или 32% меньше суммы за январь-март прошлого года. В результате доля КНП в общем объеме налоговых выплат упала до 14% с 19% годом ранее.

Период	I полугодие 2015	I полугодие 2016
Общие налоговые поступления	3099,798	3665,656
Поступления от налогоплательщиков, администрируемых СУ	2405,02	2165,045
Доля налогоплательщиков, администрируемых СУ, в общих поступлениях (в %)	78%	59%

Источник: Комитет государственных доходов Министерства финансов РК, 2016 год

Зацветут в области сады

Меморандум

Новые горизонты открываются перед аграриями Алматинской области. В активное сотрудничество вступила АО «Аграрная кредитная корпорация». Разъяснить условия и методы взаимовыгодного сотрудничества регион сегодня посетила Председатель Правления акционерного общества — Гульназ Атамкулова. Подписанный с участием Акимом области Баталовым Амандыком Габбасовичем Меморандум укрепил оtnыне не только действующие соглашения, но и создал основу для новых перспективных проектов.

Арман БУРХАНОВ

Алматинская область одна из немногих, у которой с Аграрной кредитной корпорацией особые отношения. Область не только лидер по числу созданных кредитных товариществ, но и одна из трех регионов Казахстана, где корпорация внедряет пилотный проект по своему участию в госпрограмме «Дорожная карта занятости». Теперь возможностей создать свое дело и получить реальную поддержку от государства, у крестьян Алматинской области стало больше. Льготные кредиты доступны по всем направлениям. Большие перспективы открываются и по линии государственно-частного партнерства.

На сегодняшний день, по словам Управляющего директора АО «Аграрная кредитная корпорация» **Айжан Кенжебаевой**, в 13 областях Республики Казахстан создано 180 кредитных товариществ, которые объединили более 12 тысяч фермеров.

Для Аграрной Кредитной Корпорации развитие Кредитных товариществ является одной из приоритетных задач, так как благодаря такому финансированию институты фермеры могут получить кредиты у себя в районе. В 2014 году внедрена методика присвоения рейтинга Кредитного товарищества, в соответствии с которой значительно упрощается процесс выдачи кредита в зависимости от рейтинга кредитного товарищества.

В целях правильного понимания стратегии на местах и успешного внедрения новшеств Корпорацией на постоянной основе проводится



обучение в областных центрах всех специалистов кредитных товариществ по полному циклу кредитования, начиная от принятия заявок, заканчивая выдачей займа и его мониторинга, — сказала собравшимся в зале акимата Айжан Кенжебаева. — Во-вторых, оптимизирован процесс рассмотрения заявок через филиальную сеть. Кроме того, действуют приемлемые ставки кредитования, расширена целевая группа получателей. По программе через Кредитные товарищества получателями могут выступать как растениеводы, животноводы, садоводы, овощеводы, птицеводы, рыбоводы, переработчики сельхозпродукции. Внедрен новый кредитный продукт — приобретение сельскохозяйственной техники, под залог покупаемой техники, по которому в качестве первоначального взноса принимаются как денежные средства, так и любое залоговое имущество. В Кредитном товариществе также можно получить беззалоговый кредит, а также кредиты на развитие общепита, СТО и других видов услуг на селе.

В Алматинской области работают 22 кредитных товарищества. В текущем году по Республике запланировано профинансировать фермеров через сеть кредитных товариществ на 30 млрд тенге, из них в Алматинскую область — 2 млрд 800 тыс. тенге, а это порядка 1,5 тысячи человек. Впрочем, для такой области с развитым аграрным сектором, как Алматинская область, это сумма ничтожно мала. Амандык Баталов изучил ситуацию в разрезе каждого региона и предупредил, что теперь ряду акимов придется ответить за низкие показатели и поручил активно развивать кредитование через кредитные товарищества у себя в районе, постоянно доводить до каждого фермера на местах, что у них «под боком» существует

реальная возможность получить кредит в Кредитном товариществе на развитие своего бизнеса.

— За освоением кредитных ресурсов оtnыне контроль особый. Это не просто помощь государства. Это шанс привлечь в область больше инвестиций. И одним из самых приоритетных направлений станет развитие садоводства, — подчеркнул Амандык Баталов.

Сегодня площадь садов составляет около 20 тысяч гектаров, но лишь малая доля из них — интенсивные, где применяются новые технологии и собирают богатый урожай. В итоге импорт растет, тогда как казахстанский апорт на вес золота в Китае и России. Оtnыне развитие местного садоводства будет в ведомстве специально созданного «Алатау Агро парка», одним из главных партнеров которого станет Аграрная кредитная корпорация и социально-предпринимательская корпорация «Жетысу».

— Наша компания Alatau Fruits Engineering проектирует и возводит интенсивные сады «под ключ», а также ведет полное агрономическое сопровождение сельскохозяйственных проектов. Мы используем накопленный опыт специалистов мирового уровня для того, чтобы не просто раскрыть потенциал родной земли и возродить знаменитые сады Казахстана — мы создаем и продаем основательный бизнес, приносящий высокую и стабильную прибыль, — сказал директор Alatau Fruits Engineering **Темиржан Жалгасбаев**.

Еще ряд совместных и взаимовыгодных инвестиционных проектов стали итогом встречи. Впрочем, чтобы слова не остались в воздухе, все намерения закрепили в Меморандуме, согласно которому расширяется не только сотрудничество между Корпорацией и акиматом, но и доступ участников кредитных товариществ к финансированию.

Сладкий период

Промышленность

По данным Energy Prom, цены на конфеты, карамель, печенье увеличились на 26,3%, 22,4%, 21,5% соответственно. Помимо взлета цен производство продукции также увеличилось в среднем на 22,4%. Эксперты считают, что эта тенденция прежде всего обусловлена девальвацией тенге, сокращением украинской продукции в стране. При этом дефицит ключевого элемента кондитерских изделий из сахара не повлиял остро на ценовую политику компаний кондитерской индустрии, отмечают эксперты.

Айгерим УРДАБАЕВА

Согласно данным аналитического агентства Energy Prom, за первое полугодие 2016 года объем производства шоколада составил 56,8 тонн. За аналогичный период прошлого года объем кондитерских изделий из шоколада и сахара насчитывался в размере 42,1 тонны. Из этого следует, что показатели увеличились на 35%.

Также за 7 месяцев этого года изготовление сухарей, печенья, пирожных и других кондитерских изделий выросло на 9,8%, до 54,3 тыс. тонн по сравнению с аналогичным периодом 2015 года.

Президент Кондитерской ассоциации РК **Алихан Талгатбек** отметил, что на увеличение производства, как и цен кондитерских изделий, повлияло снижение курса тенге: «Низкая стоимость валюты стимулирует рост отечественного производства товаров».

Также национальная валюта снизилась на 100% в то время, как стоимость импортного сырья возросла. «Столь небольшое изменение цены удалось удержать за счет того, что порядка 50–60% себестоимости товаров — это казахстанское содер-



Плавающий тенге благоприятно влияет на кондитерскую индустрию

жания», — объясняет спикер.

В свою очередь увеличение объемов производства благоприятно повлияло на снижение доли постоянных расходов. Это позволило улучшить рентабельность и удержать стоимость продукции, добавляет Алихан Талгатбек.

На запрос «Къ» одна из ведущих компаний в кондитерской индустрии компания «Рахат» рассказала, что за первое полугодие этого года производство выросло на 9% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года: «Это связано с увеличением спроса на рынке кондитерских изделий, обусловленного сокращением присутствия на рынке Казахстана украинской продукции, в результате девальвации тенге — российской продукции, а также увеличения экспорта».

Также директор по экономике и финансам АО «Рахат» **З. Толеубаева** отметила, что изменение ценовой политики проходит систематично: «Последнее повышение цен было проведено в феврале текущего года на 10–13%». Для сохранения конкурентных позиций на рынке кондитерских изделий цены меняются только после скрупулезного анализа рыночных цен.

Как объяснили в компании, дефицит сахара, о котором ранее писал «Къ», не повлиял на повышение цен: «Предприятие не ощутило нехватки

сахара, так как имеет долгосрочные контракты с поставщиками, предусматривающие контрактацию объемов на определенный период».

В свою очередь Алихан Талгатбек считает, что существенного дефицита сахара не было: «Наблюдался дефицит дешевого сахара, а дорогого — нет».

«С начала года наблюдался рост цены на сахар и сахарный сырец. К сожалению, 98% сахара производимого в Казахстане, состоит из сахарного сырья, это говорит о низкой стоимости казахстанского содержания в этом продукте. В связи с этим произошел резкий рост стоимости сахара на 100%», — добавил спикер.

Следует отметить, что по итогам июля розничные цены на продукцию из фруктово-ягодной карамели возросли с 456 до 558 тенге (+ 22,4%). Неглазированные шоколадом конфеты также выросли в цене до 838 тенге, это на 26,3% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года.

«Существенное повышение цен импортной продукции стимулировало рост продаж отечественной продукции. Рост цен на отечественную продукцию ниже, чем на импортную, и это улучшает позиции отечественного производителя. Соответственно, продажи растут, и нас это радует», — подытожил Алихан Талгатбек.

Серик БУРКИТБАЕВ,

председатель ученого совета
института «Казгипроводхоз»

Родился 7 сентября 1957 года в селе Мерке, Джамбулской области. Казахский государственный деятель.

В 2006–2008 годах занимал должность помощника президента РК и работал президентом НК «Самгау» и «КазМунайГаз», министр транспорта и коммуникаций РК в 1998–2000 годах.

Президент НК Каззахтелеком в 1996–1998 гг. Стоял у истоков

новой цифровой информационной отрасли страны.

В сентябре 2008 года был арестован по целому ряду обвинений. Вышел на свободу 16 ноября 2012 года.

В последние годы занимает должность председателя ученого совета института «Казгипроводхоз».

Доктор физико-математических наук. В 1980 году окончил Московский инженерно-физический институт по специальности инженер-физик. По окончании аспирантуры с 1984 по 1993 годы работал в системе Академии наук Казахстана в Институте химии нефти. Затем в Институте математики. Руководил Казахским радиотехническим заводом.

Любой хороший проект в какой-то момент начинает жить своей жизнью

Порой говорят, человека всегда привлекают идеи, даже самые несоразмерные. О том, насколько бывает широк замысел, характеризующий веяние текущего времени, и чем интересны сегодняшние проекты рассказал в эксклюзивном интервью «КЪ» доктор физико-математических наук, экс-глава «Казмунайгаза», экс-министр транспорта и коммуникаций РК, ныне председатель ученого совета института «Казгипроводхоз» Серик Буркитбаев.

Мадия ТОРЕБАЕВА

— Серик Миноварович, интересно узнать, почему на нынешнем этапе Вы стали заниматься проблемами воды? Ведь Вы сделали много проектов в самых актуальных отраслях: в науке и технологиях, информационной отрасли, сотовой и спутниковой связи, цифровом ТВ, транспорте, наконец, работали в знаменитом Казахском институте нефти и газа (КИНГ).

— Каждый этап развития технологий в мировом масштабе, а другого масштаба сегодня не существует, и особенно, когда это применимо к нашей стране, критично воспринять и освоить сегодня и сейчас подобно фразе: «опоздание смерти подобно». Причем, в прямом смысле этого выражения. К примеру, ты можешь наладить производство продукта, который уже произведен другими и теперь стоит копейки. А ты уже вложил в это дело миллиарды! Хорошо, если это только свои деньги. А если народные или хуже того, собранные на пенсию или похороны?!

Позтому в 90-е — это IT, в начале 2000-х — проекты в нефтегазовой сфере, а текущее десятилетие — вода и связанная с ней географическая и ландшафтная особенности рельефа Казахстана. В новую индустриальную и новый hi-tech мы или опоздали или это не наше национальное. Образно говоря, наш шанс — это вода и связанная с ней особенности рельефа, данные нам Всевышним. К тому же, на мой взгляд, это чуть ли не последний наш природный ресурс и исторический шанс.

В «Казгипроводхозе» я нашел великолепных профессионалов и единомышленников, и мои концептуальные подходы обрели прочную инженерную основу и конструктивную критику.

Мы осознали, что в нашей природе, в нашем рельефе заложено колоссальное богатство и это богатство для нашего народа, возможно, последнее, после подземных минеральных ресурсов, которые так сильно упали в цене и, видимо, надолго. Главное — нужно внимательно смотреть, увидеть и осознать ответственность и суметь не разбазарить то последнее, что у нас осталось. Поэтому сегодня мы имеем масштабное и комплексное видение перспектив нашей страны. К тому же, что весьма важно, особенность нашего подхода заключается в том, что мы не просим никакого, в том числе бюджетного финансирования. Мы просто говорим: разрешите нам делать. Помощь государства заключается только в минимизации «мешания».

— Кстати, два года назад Вы рассказывали об одной интересной идее, позволяющей превратить Западный Казахстан в «Каспийскую Ривьеру». Хотелось бы узнать, что происходит с этим проектом сейчас.

— Вы знаете, любой большой проект, если он действительно хороший и правильный, после того, как о нем было заявлено, в какой-то момент начинает жить своей жизнью. И что удивительно, в современном мире, когда проектов гораздо меньше, чем денег, любой хороший проект становится сразу коммерчески прибыльным. Так и проект Карагие. Довольно сложно в кратком интервью объяснить всю сложность технологических проектов. Поэтому, как говорится, попробуем широкими мазками. Карагие — это гигантская котловина, опущившаяся на 130 м ниже уровня моря, глубже только Мертвое море, и является одной из глубочайших впадин на территории СНГ и пятой по величине в мире. Впадина Карагие, длиной с севера на юг около 150 км, шириной 30–50 км с востока на запад. Когда мы показали свой бизнес-план арабским бизнесменам, они говорят: «Дайте нам, мы сами все сделаем». Почему? Если вы помните, когда возводился Дубай, у него береговая линия была прямой, а где



«На мой взгляд, вода — это чуть ли не последний наш природный ресурс и исторический шанс»

то 100 км. Сейчас, конечно, больше 400 км, но это им стоило десятки миллиардов долларов. Что ценно на морских курортах? Длина береговой линии — frontline. Если мы заполним Карагие, то длина береговой линии будет до 500 км. Чувствуете разницу?

— Расскажите, как вообще родилась эта идея по созданию круглогодичной курортной зоны на базе Карагие.

— Идея родилась, когда шли большие споры об Актау-сити. Тогда все предложения звучали абсолютно по-детски: «Дайте нам 4 млрд долларов и мы сделаем конфетку». Дайте мне 4 млрд долларов и я тоже построю город. Вопрос лишь в том, кто там будет жить? И самый принципиальный вопрос — что будут делать жители этого города? Был ответ: «Они будут купаться в море, как в Дубае». Но, извините меня! Сколько длится купальный сезон в Актау?

— Может быть месяц или два?

— Понимаете, все дело в том, что на самом деле в Актау нет купального сезона. От силы две недели, три дня там, два дня там. И все. Потому что холодно. Северная половина Каспийского моря зимой замерзает. Я это хорошо знаю, потому что когда работал в Институте нефти и газа, мы проектировали Кашаган. С ноября по март толщина льда достигает 2 м. Море, от 3 до 7 м от береговой линии, буквально до дна промерзает. И пока вся эта масса замершей воды растает, лето проходит. Нет купального сезона, нет теплой воды, значит бесполезно там что-то строить.

Потом рассматривали район Кендерли. Там база отдыха «Казмунайгаз» и змеи в неограниченном количестве. Но здесь проблема в том, что до актауского аэропорта около 200 км. Хотели построить там еще один новый международный аэропорт. Опять загвоздка. Согласно опыту мировой гражданской авиации между большими международными аэропортами должно быть несколько сотен километров и в этой зоне должны жить 10–20 млн человек.

— Чем же так замечательна впадина Карагие?

— Я изучил историю образования этой впадины. Собрал литературу, карты за последние 500–600 лет и с удивлением обнаружил, что еще во время Октябрьской социалистической революции в Карагие была вода. Когда-то в котловине впадины было соленое озеро Батыр. Смотрим исторические карты, а там показано, что Карагие был глубоководным заливом Каспийского моря. Мы силами нашего института «Казгипроводхоз» провели небольшие бурения. Оказалось, что вся причина в песочной доне высотой 4 метра и длиной 400 метров. Убрать ее, и вода потечет обратно.

— Все же остается еще один серьезный вопрос. Как договориться с соседними государствами?

— Действительно, это важный вопрос. Можно ли что-либо делать, чтобы не нарушить природный баланс и межгосударственные интересы? Можно. С юридической точки зрения, нельзя ничего нового делать, не согласовав со всеми пятью странами. Так ведь мы ничего нового не делаем. Это существовавшая веками природная впадина. Мы ее можем пробурить или она сама как-нибудь ночью откроется. Если уж говорить по сути, то давайте оперировать цифрами. Взять хотя бы вопросы об

эффективности испарения и об объеме воды. На самом деле в Карагие испаряется в десятки раз меньше воды, чем, к примеру, на Карабогазголе, который условно в переводе с туркменского означает «черная глотка» или «черный пролив». Карабогазгол — это «сковородка» диаметром в несколько сотен километров и маленькой глубиной. Там вода быстро прогревается и буквально кипит. У нас же совсем другой режим. Я, как физик, когда эту идею анализировал, просто взял карту, данные по глубине, ширине и длине Карагие, рассчитал количество солнечной энергии, которая падает, потери... и пришел к интересному выводу. Дело в том, что температура воды в заливе будет выше Каспийской от 7 до 13° С в зависимости от сезона. Это намного выше, чем вода в море. Следовательно, курортный сезон будет 7–8 месяцев минимум.

— А как же наземная часть? Я имею в виду ветры и другие явления, влияющие на климат в этой части моря.

— Тут тоже все красиво. Мы не будем заполнять Карагие до самого верха. Это будет великолепный курорт. Мы будем ниже линии Каспия примерно метров на 100. Что касается климата, здесь все очень легко считается. В среднем за год Каспий испаряет около 1–2 м воды, из расчета метр на метр. При испарении воды на такой площади, как наш план по Карагие, в год будет испаряться около 10 кубокилометров, меньше одной сотой процента объема воды Каспия, где объем 79 тыс. кубокилометров. Ведь когда впадина заполнится, расход воды будет идти только на погашение испарения.

Скажем, что произойдет, если учитывать преобладающее направление ветров? Помните, что сама курортная зона будет на 100 м ниже берегов Каспия. Так вот, вся эта масса испаренной воды поднимается, а тут идут холодные ветра, происходит принцип конденсата. Вот пример: вы берете бутылку холодной минеральной воды и заходите в сауну. Вся бутылка запотеет. Так и здесь, механизм явления весьма прост. Вся испаренная вода при взаимодействии с ветрами будет снова возвращаться вниз, а это значит, что весь этот район будет зеленый. К тому же, это ведь будет пресная вода, поскольку по законам физики, вода, испаренная с поверхности соленого моря, становится пресной.

— Вы говорили, что собрали немало исторических документов. А в этих архивных материалах сохранилась какая-либо информация об этом месте?

— Как ни странно, сохранилась. Столицей империи Тамерлана, как известно, был Самарканд. При походах против внука Чингизхана Токтамыша, Тамерлан не раз ходил нашим побережьем Каспийского моря. Представьте себе многотысячную конницу. Ее ведь надо кормить. Поэтому, оказывается, он поздней зимой выходил из Самарканда, не спеша, чтобы лошади не уставали, двигался через места, где зимой были очень зеленые пастбища. И знает, где он шел? В архивных материалах описываются благодатные прерии Мангистау, где из-за высокой травы только головы лошадей были видны. Когда я это прочел, очень удивился. Здесь же пустыня! Потом уже, когда стал строить модель курортной зоны Карагие, все встало на свои места.

Это был исторически природный глубоководный залив моря.

— Удивительно. Но как все-таки мы будем решать вопрос с туристами и обслуживанием курортного места? Это те самые вопросы, которые мы уже затрагивали в самом начале нашего разговора.

— Перефразируем поговорку: «Если город не идет к морю, то море идет к городу». Ведь уже существует готовая сервисная инфраструктура. Город Актау находится всего в 20 км от Карагие и море будет прямо у города. Но не с севера или юга, а... с востока! Это первоклассный город с населением на конец 2015 года свыше 200 тыс. человек. Здесь есть и международный аэропорт. Надо только работать. Причем, заметьте, критичная ситуация с занятостью населения в регионе также элегантно решается.

— Не могу не спросить о финансовой составляющей данного проекта

— Меня часто спрашивают о том, сколько будет строить этот проект. Ответ прост, хотя, может быть, несколько вульгарен: бутылка водки и один тракторист. Утром вода потечет в залив. Надо ведь только убрать нанесенную ветром и песком дамбу. А дальше проект полностью самооплачивается. Тут не нужны какие-то большие инвестиции. От государства требуется только разрешение. Как только проект стартует, инвесторы выстроятся в очередь.

— Есть ли в этом проекте какие-то другие преимущества помимо туристического кластера?

— Вы знаете, к примеру, что порт Актау или порт в Баку, мелководные. Я разговаривал и с турками, и с иранцами, и с грузинами, и с азербайджанцами. Они говорят, что вся проблема Каспийского моря в мелководье портов. Это, в свою очередь, создает проблемы для транзита, потому что автоматически приводит к ограничению размера танкера. Помните, грузы из Урумчи идут по железной дороге через казахстанский Достык в порт Актау, оттуда на пароме через Каспий в азербайджанский порт Алят, затем снова по «железке» через Азербайджан в грузинский Батуми и уже оттуда до Стамбула. А здесь для порта мы закладываем глубину 20–30 метров, при этом не копая ничего.

У крупнейшего на Каспии супертанкера осадка с грузом 6–7 метров максимум. Это ограничения на тоннаж, по моему не более 20–30 тыс тонн. И потом, порт Актау до 40% времени в году не работает, потому что как только начинается волнение, все суда выводятся на рейд, чтобы их не разбило. А здесь полностью закрытая акватория. 360 дней в году, 24 часа в сутки может работать глубоководный порт. Желающих построить — уже очередь. Причем, порт будет построен в сухой впадине. Это удешевляет строительство элементов морских причалов в 10 раз.

— Понятно. Но возвращаясь к вопросу по развитию туризма, хотелось бы напомнить о еще одной идее. О ней тоже какое-то время говорили, но потом все как-то странно затихло. Я о Беласагуне.

— Одни считают и доказывают, что жизнь — это вечный процесс. Но, к сожалению, оно не так. В Казахстане есть большая национальная задача — найти какой-то исторический

символ, который был бы такой, как Тамерлан для узбеков или Чингизхан для монголов... Мы суетимся, стараемся к чему-то прижиться, прижаться. Кто-то вообще, ссылаясь на египетские и арабские источники, мамлюкского султана Байбарса подтягивает.

А с моей точки зрения далеко надо искать. Я сам из Чуйской долины. Когда я еще учился на начальных курсах в институте, сообщили, что между Мерке и Чу якобы нашли город Беласагун или как его еще иначе называют Беласагун. Мы были воодушевлены! Стали смотреть, что-то не очень похоже. Потом понеслось: казахи нашли этот город у себя, киргизы — давно у себя.

Знаете, как-то меня ударили по почкам. Удар, взрыв боли, я схватился за поясницу: «Белим-ай, белим-ай!» И вот что удивительно — в этот самый момент, несмотря на такую взрывную боль в пояснице, мозги работают на удивление четко. Так вот именно в этот момент, я неожиданно для самого себя подумал — поясница по-казахски это «бель», а в арабском языке просто нет «е», поэтому в их источниках везде «а». Получилось не Беласагун, а Баласагун. Отсюда и ошибка в интерпретации.

Есть устоявшееся, я бы сказал, псевдонаучное мнение: «бала» — это ребенок, «сагун» — сёгун, то есть, полукровка — молодой военачальник. Не вьется! Потому что турки всю жизнь сёгунов били. Не могли они свою столицу сёгуном назвать. Если слово Беласагун разделить на три слога, получается: «бел(ь)» — поясница, седловина-талиа; «ас/асу» — это перевал, а «агун/агын» — течение, речка. Выходит, что Беласагун — это город, который стоит на перевале, причем, на седловине и рядом с рекой, которая течет с перевала. Так я знаю это место! Там уже 350 лет стоит станция «бель», а под рекой, впадающей в реку Чу, стоит село Бельбасар. Оно еще сегодня называется Бельбасар. А я знаю семью Сауранбаевых. Дед этой семьи, дважды Герой Советского труда, основал колхоз Бельбасар. Я еду к ним, дед умер. Его дети мне говорят: «Не Бельбасар. Дед все время возмущался, потому что их родовое название Бельбасар, то есть село, которое стоит на седловине перевала». Конечно, у наших местных и киргизских ученых своя теория. Но есть ведь исторические записи.

Помните, был такой Гильом де Рубрук, автор книги «Путешествие в восточные страны». В 1253–1255 годах он по поручению французского короля Людовика IX совершил путешествие к монголам, которых он называет моалами. Все, что он писал про наши земли, мы заново перевели, систематизировали. Вот, например, он пишет (*прим.: вольная интерпретация*): «...Начало октября. Мы ехали с Северного Каспия. Пришли с ханским караваном. Местные казахи-киргизы, скотоводы ушли на юг, на неделю опоздали». Идет описание Центрального Казахстана и их путешествия. Дальше он пишет: «Мы повернули строго на юг и шли ровно неделю. Шли через какую-то пустынную гористую местность. Там бегали быстрые лошади, которые называются «колань». Мы не могли ни одну пойма...». Фактически они вышли через Бетпак-Далу от Сарыарки на юг и ровно через неделю строго на юге увидели вершины высоких снежных гор. «...Река там широко разлита. Там все ходили по льду. Мы еще день шли, там города, вьюны пили. Потом повернули на вос-

ток и шли еще две недели», — описывает исследователь. Получается, они дошли до Балхаша, вышли на реку Чу, прошли долину реки. Если бы, как утверждают местные ученые, они были в Джамбуле, точнее в Таразе, они видели бы не вершину горы, она вся перед ними стояла бы. В других исторических записях, к примеру Ибн Асир, путешественники зафиксировали, что в 30 км от того места, где они остановились на перевале, внизу видели полузасыпанные минареты, которые торчали из земли на 5–7 метров. Это высота примерно одноэтажного дома с крышей. Те, кто жил в степи знает, чтобы увидеть дом хотя бы на расстоянии одного километра надо стоять на возвышенности. Берем записи Рубрука и вычисляем. Кривизна земного шара известна, высота гор Тянь-Шаня — 4–4,5 м над уровнем моря. То есть Рубрук был на расстоянии 200 км на север от киргизского Алатау.

Мы построили компьютерную модель этого ущелья и стали выяснять, где город этот стоял. В записях исследователей есть момент, где говорится, что половина города работала на рудниках на горе Бакыртау, а бакыр — это медь. Не могли же они работать где-нибудь в 200 км от города на Балхаше. В Киргизии вообще нет меди. Южнее Балхаша есть только одно месторождение, и его сейчас Казахмыс разрабатывает. Называется Шатырколь. Потом, где предки хоронили своих? Жайсан — второе по размеру местонахождение тюркских балбалов. И мы вычислили город! Бел-ас-агун. Я поднял архивы, где уже европейские исследователи пишут — Беласагун. Думаю, что я и мои коллеги скоро закончим эту работу и вычислим локализацию этого города. Приглашаю энтузиастов присоединиться к работе.

— Спасибо. А в связи с этой историей Вы начали проект Алмасагун по очистке воздуха в Алматы?

— Вначале этот проект создавался независимо, но потом я осознал, что глубинная аналогия полная: Бель-ас-агын и Алм-ас-агын, как в названии, так и в логике и технологии проекта. «Алма» — это Алматы, «ас» — перевалит, агун — вода. Мы с коллегами из института «Казгипроводхоз», который является ведущим на территории бывшего Советского Союза предприятием в области изучения проблем водных ресурсов, разработали концепцию по кардинальному улучшению качества воздуха в Алматы. Очень интересный проект. Изучив природную циркуляцию воздушных потоков в Алматы, мы увидели, что они ежедневно перетекают по одному маршруту: от Капшагая до Шымбулака и обратно.

Наибольшая концентрация грязного воздуха формируется на высоте до полуметра. Это первый важный момент. Второй не менее важный момент — это рассмотрение высоты амплитуды плескания загрязненных воздушных масс. Она, в зависимости от района города, колеблется от 2–3 метров до высоты 9-этажного дома. Образно говоря, мы получаем своеобразное одеяло размером в 70 км на 15 км и толщиной в 30 метров.

Суть проекта такова — мы можем это «одеяло» просто-напросто промыть в буквальном смысле этого слова! В нескольких поперечных направлениях естественному потоку горнодолинной циркуляции ставятся арыки, что-то вроде римского акведука, откуда формируется вода-капельная завеса, каплями стекает (асагын) и вода распыляется в воздухе естественным способом. Преимущество в том, что, во-первых, увлажняется воздух, во-вторых, вода является естественным очистителем воздуха. Знаете, такой же принцип, только в значительно меньших масштабах, сейчас используют некоторые кафе и рестораны. Вокруг летней площадки создается водяная завеса, которая одновременно чистит воздух на территории площадки и в то же время является естественной преградой от загазованных дорог.

— Насколько я помню, об этой идее Вы тоже говорили года два назад. Но проект так и не начали реализовывать. Связано ли это с тем, что он не из дешевых и требует не менее 100 млн долларов?

— Это для полной системы. Первый этап кардинальной очистки стоит в десять раз дешевле. Но для начала, думаю, что город должен созреть для этого.

— Спасибо за беседу. Будем надеяться, что эти проекты будут когда-нибудь реализованы.

— Спасибо вам за беседу. Главное, что все эти проекты уже живут своей жизнью. И очень познавательно и по-человечески интересно, как они развиваются, помимо желания и воли их «родителей»!

ТЕНДЕНЦИИ

Сколько банки тратят на своих сотрудников

Кадры

В 2015 году фонд заработной платы 29 банков из функционирующих 35 в Казахстане составил 216,01 млрд тенге. Это на 19,43% больше, чем 180,86 млрд тенге по итогам 2014 года. Опрошенные «КЪ» эксперты считают данный процесс естественным и не видят в этом влияния девальвации. Так, из анализируемых банков лишь 6 показали снижение расходов на персонал.

Арайлым АУЛЬБЕКОВА

Ведущий аналитик S&P Ratings Аннет Эсс считает, что заработные платы в секторе в среднем лишь немного повысились, но не настолько, чтобы компенсировать девальвацию.

Наибольший фонд заработной платы среди банков зафиксирован в Народном банке Казахстана — в 2015 году он составил 28,70 млрд тенге. Это на 8,21% больше по сравнению с показателем 2014 года. Стоит отметить, что численность сотрудников банка, работающих на полной ставке, по состоянию на 31 декабря 2015 года составляла 8822 человека. В то время как на конец 2014 года их количество было 8557 человек.

Фонд оплаты труда и премии сотрудникам Kaspi Bank в 2015 году вырос на 27,50% по сравнению с 2014 годом и определен в размере 23,78 млрд тенге. В 2014 году его размер равнялся 18,66 млрд тенге. По увеличению абсолютного объема фонда заработных плат банк входит в тройку лидеров, с ростом на 5,13 млрд тенге. По данным представителей банка, численность сотрудников банка составляет около 10 тыс. человек и их количество за анализируемый период существенно не изменилось.

На третьем месте по расходам на персонал расположился Казкоммерцбанк. Банк инвестировал в своих сотрудников 20,62 млрд тенге, что на 40,05% больше по сравнению с предыдущим годом. В абсолютном



значении за год увеличение фонда заработной платы составило 5,9 млрд тенге, что является одним из высоких результатов в секторе. К слову, наибольший рост продемонстрировал ForteBank, у которого расходы на персонал увеличились на 9,95 млрд тенге, до 17,6 млрд тенге.

ДБ АО «Сбербанк» для поддержания работы сотрудников своих 16 филиалов и 101 структурного подразделения в 2015 году израсходовал 19,37 млрд тенге. Это на 6,86% больше по сравнению с 18,13 млрд тенге в 2014 году.

По словам директора департамента человеческих ресурсов Банка ЦентрКредит Марата Кенжеханова, девальвация на уровень фонда заработной платы в банке не повлияла. Но в банке проводились мероприятия по оптимизации расходов и увеличению доходности банка.

Согласно финансовой отчетности банка в 2015 году объем фонда заработной платы составил 12,69 млрд тенге, что на 13,42% больше, чем в 2014 году. А общая численность работников увеличилась с 3105 сотрудников в 2014 году до 3911 в 2015 году. «Премирование сотрудников банка привязано к финансовым результатам банка. Но есть показатели, которые являются важными для улучшения бизнеса банка: в течение года проводятся акции для сотрудников фронт-офиса, по итогам достижения целей выплачиваются премии согласно утвержденным критериям, возврат проблемных кредитов является одной из стратегических целей банка. Согласно этому банк по результатам работы выплачивает премии сотруд-

никам», — комментируют в банке. К примеру, в 2015 году чистая прибыль банка обозначилась в размере 1,00 млрд тенге, тогда как по итогам 2014 года составляла 3,67 млрд тенге.

По информации пресс-службы Банка ВТБ (Казахстан), девальвация также не повлияла на уровень заработных плат. «По сравнению с 2015 годом штатная численность незначительно сократилась, но это связано с тем, что ежегодно в банке проводится исследование эффективности бизнес-процессов и производственной необходимости каждого рабочего места. На основе этого анализа комплектуется штат сотрудников банка», — прокомментировали в банке.

В банке ВТБ (Казахстан) фонд заработной платы определен в размере 4,84 млрд тенге, что на 7,05% меньше по сравнению с предыдущим годом. В 2014 году расходы на персонал составляли 5,21 млрд тенге.

«Уровень заработной платы работников Банка ВТБ (Казахстан) формируется на основании анализа конкурентной среды, мониторинга структуры и уровня вознаграждения, сложившегося на рынке труда, а также исходя из функциональных обязанностей того или иного работника», — ответили представители банка. К тому же в банке работает система мотивации сотрудников,

которая напрямую завязана на финансовые результаты банка.

Подобная система позволяет мотивировать персонал на улучшение рабочих процессов и развивать командный дух в коллективе. На этом фоне можно предположить, что небольшое сокращение расходов на персонал в 2015 году связано с отрицательным финансовым результатом банка, в то время как по итогам 2014 года наблюдалась прибыль в размере 722 млн тенге.

Как сообщили в Альфа-Банке, с 1 апреля 2015 года всем работникам была пересмотрена заработная плата в зависимости от должности. В конце 2015 года общая численность работников банка составила 1690 человек. В связи с новой экономической реальностью в банке была проведена оптимизация расходов на персонал и сокращение численности штата. Согласно финансовой отчетности банка в 2015 году расходы на персонал обозначились в размере 4,60 млрд тенге. Это на 4,47% больше, чем 4,41 млрд тенге в 2014 году. «Размер общего пула премиального фонда определяется акционером банка, распределение премий осуществляется оценкой исполнения KPIs (key performance indicators) банка, подразделения и каждого работника», — прокомментировали в банке влияние финансовых результатов на вознаграждения работников.

Наибольшее снижение расходов на персонал наблюдается в Евразийском Банке — на 620 млн тенге в абсолютном значении. Если в 2014 году фонд оплаты труда составлял 15,93 млрд тенге, то в 2015 году его объем снизился на 3,91%, до 15,30 млрд тенге.

«Разные уровни и направления сотрудников имеют разные KPIs, например размер продаж, количество привлеченных клиентов, уровень проблемных кредитов, ROA, ROE», — поделилась методами управления эффективностью сотрудников Аннет Эсс.

ОГРАНИЧЕНИЕ ОТВЕТСТВЕННОСТИ

«КЪ» обращает внимание на то, что приведенный выше материал носит исключительно информационный характер и не является предложением или рекомендацией совершать какие-либо сделки с ценными бумагами и иными активами указанных организаций.



Расходы на персонал банков РК в 2015 году (в млрд тенге)

Банки РК	2015	2014
1 АО "Народный Банк Казахстана"	28,70	26,52
2 АО "KASPI BANK"	23,78	18,66
3 АО "КАЗКОММЕРЦБАНК"	20,62	14,72
4 ДБ АО "Сбербанк"	19,37	18,13
5 АО "ForteBank"	17,60	7,65
6 АО "Цеснабанк"	15,91	13,10
7 АО "Евразийский Банк"	15,30	15,93
8 АО "Банк ЦентрКредит"	12,69	11,19
9 ДБ АО "Банк Хоум Кредит"	8,26	7,97
10 АО "АТФБанк"	6,67	6,75
11 АО "Банк "Bank RBK"	5,73	3,83
12 АО "Жилстройсбербанк Казахстана"	5,31	4,45
13 ДБ АО Банк ВТБ (Казахстан)	4,84	5,21
14 АО "Нурбанк"	4,81	5,05
15 АО "ДБ "АЛЬФА-БАНК"	4,60	4,41
16 АО "AsiaCredit Bank (АзияКредит Банк)"	3,09	2,56
17 АО "Altyn Bank" (ДБ АО "Народный Банк Казахстана")	2,88	3,16
18 АО "Capital Bank Kazakhstan"	2,78	1,02
19 АО "Qazaq Bank"	2,57	1,28
20 АО "Ситибанк Казахстан"	1,73	1,28
21 АО "Банк "Астаны"	1,65	1,43
22 АО "Казинвестбанк"	1,54	1,41
23 АО "Delta Bank"	1,40	1,26
24 АО "ЭКСИМБАНК КАЗАХСТАН"	1,01	0,90
25 АО ДБ "RBS (Kazakhstan)"	0,89	0,99
26 АО "EU Bank (ДБ АО "Евразийский банк)"	0,70	0,69
27 АО "Исламский Банк "Al Hilal"	0,61	0,58
28 АО "Tengri Bank"	0,52	0,35
29 АО ДБ "БАНК КИТАЙ В КАЗАХСТАНЕ"	0,47	0,39

Kursiv Research

Я уеду жить в Лондон

Миграция

В Казахстане вновь набирает обороты проблема эмиграции населения. Количество покинувших страну в 2015 году почти вдвое превысило количество прибывших. Эксперты считают, что страна теряет высококвалифицированные кадры, что замедляет экономический рост РК.

Ербол КАЗИСТАЕВ

По данным комитета по статистике Министерства национальной экономики, в 2015 году количество казахстанцев, покинувших страну, почти вдвое превысило количество прибывших. При этом подобная картина наблюдается уже не первый год.

Эксперт Независимого исследовательского совета по миграции стран СНГ Елена Садовская заявила, что с 1991 по 2015 год из Казахстана эмигрировало более 2 млн жителей. «Особенно ощутимыми были потери в 90-е годы, когда численность населения сократилась за счет эмиграции и снижения рождаемости на 18%. Только в 2000-е годы за счет более высокой рождаемости и иммиграции оралманов Казахстану удалось восстановить численность населения», — говорит она.

Основной проблемой эксперт видит то, что в конце прошлого столетия из Казахстана эмигрировало большое количество квалифицированных кадров с высшим и неоконченным высшим образованием.

«В мире уже разработаны методы оценки ущерба от утечки умов», — продолжает Елена Садовская. — По одной из таких оценок, общий ущерб от этих процессов (эмиграция из Казахстана с 1991 по 2015 год) можно оценить в \$100–125 млрд».

Одна из эмигрантов из Казахстана, проживающая в США, Карина Ерназар, считает, что в Казахстане эта проблема стоит пока не так остро: «В основном страну покидают молодежь, это студенты или вчерашние выпускники отечественных вузов. Но на Западе они не работают по специальности, так как там наше высшее образование не котируется. Приезжая сюда, молодые люди работают в обслуживающем персонале».

«Из своих наблюдений могу сказать, что все-таки казахстанцев здесь меньше, чем таких же иммигрантов из стран СНГ. В этом плане казахстанская молодежь более консервативна. Кто-то не решаете на переезд, а кто-то и вовсе относится к этому отрицательно», — сказала собеседница «КЪ».

Казахстанец Темирхан, известный в социальной сети Facebook как Temir Khan, уехавший жить в США (Майами), часто пишет о причинах,



побудивших его покинуть Казахстан, и о том, почему так поступают другие молодые люди.

В своем посте от 22 июня он писал, что долгое время хотел остаться жить и работать в Казахстане, но «несправедливость, кумовство, отсутствие карьерной лестницы», низкие заработные платы, девальвация и другие причины спровоцировали его на переезд в США.

«В США пришлось заново учиться, вот тогда я и понял бессмысленность учебы в родном университете. Совет тем, кто еще студент и учится в Казахстане: стройте свою жизнь и свое будущее. Никому вы не нужны, кроме своих родителей, а нужны ли вы государству, спросите у родителей об их пенсионных фондах и сделайте выводы. Пока не поздно, отбросьте все сомнения и стройте свою жизнь там, где вы сможете построить себе безбедную жизнь», — написал он.

Пост набрал 11 тыс. комментариев, 3671 перепост и 1373 комментария, спровоцировав огромный поток дискуссий в сетях о том, почему молодежь покидает страну.

Однако, по словам Темирхана, он готов вернуться обратно в Казахстан и надеется, что также поступят другие. «Я уверен в том, что когда вернутся все эти талантливые и опытные специалисты домой, в Казахстан (а мы вернемся это — однозначно), эти специалисты будут знать все нормы и правила поведения в рабочем коллективе (см. пост sexual harassment), будут просить отчет о потраченных налогах, будут возмущаться подставными результатами, будут отстаивать свои права и права окружающих их менее защищенных граждан... Это будет новый век, новая формация Казахстана...» — написал он в своем блоге.

Однако, по словам другой представительницы мигрантов из Казахстана — Анары Давлетовой, которая более года живет в Чикаго (США), все не так просто в развитых странах. «Сейчас многие, кто уехал жить за границу, говорят о том, как плохо жить в Казахстане. Фактически они подталкивают население покидать родные края. Но нужно понимать, что в Казахстане, равно как и на Западе, есть свои проблемы и свои преимущества. Да, в США, где я проживаю, жизнь более развита, если можно так выразиться. Но там нет ни бесплатной медицинской помощи,

ни бесплатного образования», — рассказывает Анара Давлетова.

При этом она добавляет, что молодежь часто твердит о том, что у нас в стране все куплено, коррупция процветает. «Поэтому и возникают мысли в голове о том, что нужно покинуть страну и уехать туда, где все класно. Но при этом молодые люди не имеют достаточного жизненного опыта, чтобы заявлять о таком. Все-таки огромное количество людей добывается в Казахстане успеха. Взять даже наших родителей. Это ведь они отправляли своих чад за границу, а это недешево», — считает жительница США.

Как рассказал Канат Даирбек, почти пять лет живущий в Вене (Австрия), покинуть Казахстан его подвигло несколько причин: во-первых, получение опыта зарубежной жизни и, во-вторых, повышение своего материального благополучия. «Ну и конечно, настоящая проверка на возможность узнать — возможно ли чего-то добиться при честных условиях, без блата и подхалимства», — говорит Канат Даирбек.

На его взгляд, это уже вторая волна потока трудовой и интеллектуальной силы из Казахстана за рубеж. Первая была в середине 90-х.

«Сегодня в мире идет битва за молодые человеческие ресурсы. Потоки мигрантов, гранты на обучение студентов и другие программы трудоустройства как раз рассчитаны на пополнение людских ресурсов. Поэтому, в принципе, условия здесь (по крайней мере — в Центральной Европе, в немецкоязычных странах) создаются хорошие», — говорит он.

По его словам, причины отъезда (как и тогда) были, скорее всего, неизвестность в будущем на родине, ситуация с покупкой собственного жилья, низкие заработные платы, коррупция, кумовство.

«Понимаете, на то, чтобы решиться уехать, влияет целый комплекс как проблем, так и собственного инте-

реса узнать и постичь что-то новое. То поколение, которое уехало своим ходом, без госпрограмм, целенаправленно, я думаю, вернется. По крайней мере, я говорю о титульной нации части молодежи Казахстана», — считает он.

Директор Центра макроэкономических исследований Олжас Худайбергенов считает, что нынешний уровень миграции не является критичным для Казахстана.

«Большинство уезжает в страны СНГ, это вполне нормальный процесс. Те, кто эмигрировал в западные страны, скорее всего, не могут себя здесь найти. Их может не устраивать заработная плата или уровень жизни, а возможно, их специальность в Казахстане менее востребована», — добавил эксперт.

По мнению собеседника «КЪ», для Казахстана было бы лучше, если бы соотечественники, проживающие на Западе, оставались пока там, чтобы в будущем привезти опыт развитых стран: «Пока в Казахстане достаточно квалифицированных кадров, но они не используются в достаточной степени. Насколько я знаю, люди, эмигрировавшие из Казахстана, очень патриотичны, несмотря на все разговоры. И как только они поймут, что условия жизни и труда в Казахстане их удовлетворяют, они вернуться домой».

Директор Центра экономического анализа «Ракурс» Ораз Жандосов считает, что официальные цифры миграции не отображают реальную ситуацию. «Данные, которые дает комитет статистики, — это число тех, кто покинул страну, сменив гражданство. На самом деле количество эмигрантов значительно больше».

Эксперт добавил, что если взглянуть на развитие эмигрантов по национальностям, то можно обнаружить, что большое количество людей возвращается на историческую родину.

Директор Центра исследований прикладной экономики Жаныбек Айгазин считает, что говорить об утечке мозгов из Казахстана пока не приходится: «Во-первых, самоопределение brain drain (утечка мозгов) достаточно субъективно, а во-вторых, в первые несколько лет независимости мы потеряли в виде миграции более 3 млн человек, среди которых были высококвалифицированные специалисты».

«То, что страну покидают люди с высшим образованием, — это факт, — продолжает экономист. — Но мы ведь не знаем об уровне квалификации эмигрантов из Казахстана. Особенно учитывая уровень высшего образования в Казахстане. То есть говорить о том, что страну покидают самые передовые умы Казахстана, не приходится».

«Основной причиной эмиграции, скорее всего, является экономическая ситуация в стране. Результаты нынешней миграции мы ощутим не сегодня и не завтра. Это очень длительный процесс», — добавил Жаныбек Айгазин.

flyqazaq.com

Қолайлы рейстерді орындаңыз:
Совершайте удобные перелеты:

- Алматы – Семей
- Алматы – Қызылорда
- Алматы – Қостанай

(аптасына 2 мәрте / 2 раза в неделю)

Билеттерді flyqazaq.com сайтынан, әуекомпанияның сату орталығының телефоны +7 (727) 356 14 14, Otrar Travel қызмет көрсетуші агенттігі немесе қала агенттіктерінен брондауға болады.

Забронировать билеты можно на сайте flyqazaq.com, в офисе продаж по телефону +7 (727) 356 14 14, а также в обслуживающем агентстве Otrar Travel, либо в агентствах города.

QAZAQ AIR

Компании и Рынки

WWW.KURSIV.KZ

№ 31 (660), ЧЕТВЕРГ, 8 СЕНТЯБРЯ 2016 г.

БАНКИ И ФИНАНСЫ:
ПЕНСИОННЫЙ
ПЕРЕРАСЧЕТ

»» [стр. 8]

БАНКИ И ФИНАНСЫ:
ОЦЕНКА
ЗА ЧИСТКУ

»» [стр. 9]

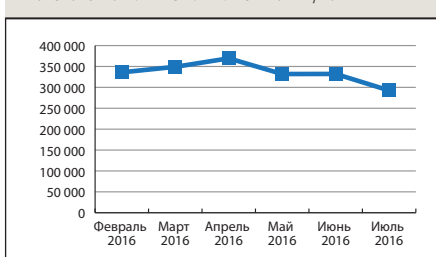
ИНДУСТРИЯ:
POLYMETAL
ВЕРНУЛСЯ В ИНДЕКС
FTSE-100

»» [стр. 10]

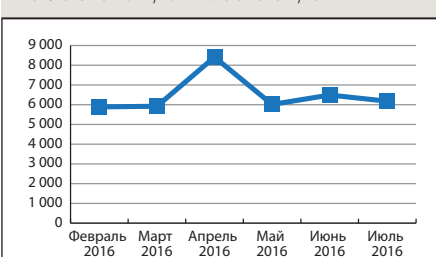
СВОЙ БИЗНЕС:
КАЗАХСТАНСКИЕ
ЯБЛОЧНИКИ
СДАЮТ ПОЗИЦИИ

»» [стр. 11]

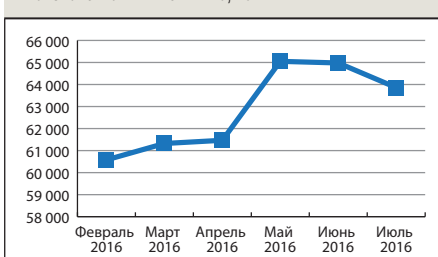
Производство муки из культур зерновых, тонн



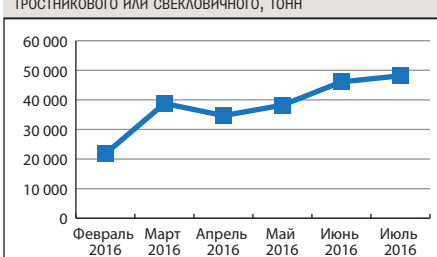
Производство крупы, муки грубого помола, тонн



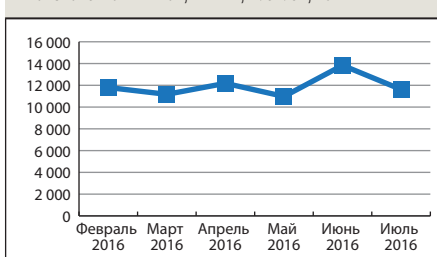
Производство хлеба свежего, тонн



Производство сахара-сырца, сахара рафинированного тростникового или свекловичного, тонн



Производство макарон, лапши, кускуса, тонн



Выбор в пользу цены и удобства

Технологии

Финансовые трудности последних лет заставили казахстанцев пересмотреть многие личные траты, но отказаться от покупки нового смартфона порой непросто даже в условиях режима экономии. После того, как в 2015 году рынок, по данным IDC, продемонстрировал снижение на 14,7%, сегмент мобильных телефонов по-прежнему начал отвоевывать позиции, хотя и возвращаясь на прежние позиции, пожалуй, говорить не приходится. Менее оптимистично выглядит ситуация на рынке планшетов.

Анна ШАТЕРНИКОВА

По данным IDC Quarterly Tablet Tracker, в I квартале 2016 года казахстанский рынок планшетов сократился по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 20,2% в натуральном выражении и на 23,3% — в долларах США.

Рынок смартфонов

В сегменте смартфонов каждая из сторон, заинтересованная в росте рынка, нашла выход из положения. Покупатели провели ревизию каналов продаж и переориентировались на самые привлекательные, а продавцы разнообразили линейку и форматы предложения.

Данные IDC свидетельствуют о том, что сегмент мобильных телефонов в I квартале, несмотря на сложную ситуацию на IT-рынке в целом, остается одним из самых активных.

По словам аналитика IDC по мобильным устройствам и планшетам **Алены Кизуб**, растут онлайн-продажи, одним из драйверов роста является покупка мобильных телефонов в кредит. Активно развивается сегмент Telco (продажи мобильных телефонов напрямую операторами мобильной связи), это видно по увеличению ассортимента моделей, которые предлагают операторы. Одним из преимуществ покупки смартфонов у операторов является предоставление включенных пакетов услуг. По оценкам аналитиков IDC, серый рынок в сегменте мобильных телефонов превышает 30%.

Говоря о статистике продаж, аналитики отмечают, что по итогам января — марта 2016 года сокращение рынка произошло как в количественном, так и в денежном выражении по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, но изменения не критичны. Рынок смартфонов составил \$203 млн, тогда как в соответствующем периоде прошлого года он оценивался в \$210 млн. За первые три месяца нынешнего года в Казахстан было поставлено 800 тыс. телефонов, это на 11,8% меньше, чем за первые три месяца 2015 года.

Некоторые сети заявили, что их продажи в денежном выражении в национальной валюте выросли на 50%. «Это последствие девальвации тенге, не более. В I квартале 2015 года средний курс тенге по отношению к доллару составлял 184,5, в нынешнем году — 355,1. В итоге: в I квартале прошлого года закупки составили более 38 млрд тенге, в этом году — около 72 млрд, то есть рост на 89%. Средняя цена на обычный мобильный телефон год назад составляла \$37, сейчас — \$26, а на смартфон соответственно \$277 и 291. В тенговом эквиваленте разница в цене за устройство колеблется в пределах 35–102%», — отмечает Алена Кизуб.

По данным IDC, смартфоны, в том числе фаблеты, заняли около 83% рынка мобильных устройств, это на 5,7% больше по сравнению с I кварталом 2015 года. Самые популярные бренды в этой категории Apple, LG



и Samsung. Доля данных брендов в денежном выражении составила 86,7%. Что касается моделей смартфонов, то самыми популярными стали Galaxy A7, Galaxy J5 от Samsung — модели J500F и J500H.

Среди обычных мобильных телефонов лидируют Nokia и Samsung, у них же и самые дорогие телефоны этой категории, а самыми популярными стали Nokia 105 Dual SIM и Samsung B350E. Индийский производитель Micromax занял более 1% рынка и показал хорошие продажи. Это первый официальный квартал бренда в Казахстане. Китайские бренды отличились в I квартале высокими средними ценами по рынку. Средняя цена на смартфоны ZTE, Meizu и XiaoMi составила \$247. В целом же китайские бренды отвоевали себе более 3% рынка.

В январе — марте 2016 года в розницу ушло почти 100% мобильных телефонов, в средней бизнес и другие сегменты — всего 0,4%. Значительно изменилось представительство каналов распространения: розничные продажи потеряли более 6%, тогда как в электронные продажи ушло 8,6% рынка. В I квартале в связи с большим количеством поставок китайских брендов на Android доля смартфонов, работающих на данной ОС, выросла до 75,5%, на долю iOS приходится 6,6%, а Windows занимает чуть менее 1%.

По словам Алены Кизуб, в текущем году IDC прогнозирует поставку 2,5–3 млн единиц мобильных устройств, но ситуация прояснится в сентябре, поскольку на этот месяц запланирован выход новых моделей. «Мы прогнозируем, что в скором времени Samsung и Nokia покинут сегмент мобильных телефонов, сосредоточившись полностью на смартфонах, оставив это место китайским и индийским брендам. С уверенностью можно сказать, что следующий квартал будет таким же стабильным, рынок не превысит 850 тыс. единиц. Однако средняя цена по рынку опустится ориентировочно на 12%», — прогнозирует Алена Кизуб.

Рынок планшетов

За первые три месяца текущего года на казахстанский рынок поставлено около 50 тыс. планшетов. По мнению аналитиков IDC, есть несколько причин, по которым потребители проявляют меньше интереса к планшетам. Ключевую роль играет сокращение доходов населения. На этом фоне покупка планшета многим представляется расточительной, особенно с учетом того, что универсальные смартфоны с успехом выполняют практически все те же функции, что и мобильные устройства.

Во-вторых, потребители отдадут предпочтение мобильным устройствам с поддержкой 4G/LTE, и этот тренд стал особенно актуальным

в свете того, что теперь связь четвертого поколения предоставляют все операторы — в начале июля о запуске 4G объявил Beeline, а в конце августа у жителей 13 городов появился доступ к сети LTE от «Кселл» (в том числе в 9 городах — в рамках договора с «Beeline Казахстан» о совместном использовании сетей).

По итогам I квартала 2016 года лидерами казахстанского рынка планшетов в абсолютном выражении стали Apple, Asus и Samsung, в денежном выражении — Apple, Lenovo и Samsung. Как отмечают аналитики IDC, в январе — марте казахстанцы чаще всего приобретали планшеты с диагональю 7, 8 и 10,1 дюйма. По сравнению с I кварталом прошлого года изменилось распределение по операционным системам.

Лидерами рынка остаются Android-устройства, доля которых составляет 86,1%. Доля устройств на iOS выросла на 66% до 12,3% от общего объема рынка, а вот доля устройств на базе Windows сократилась более чем на 86% и составила 1,6%. По сравнению с I кварталом 2015 года цены на традиционные планшеты снизились на 5% и составили в среднем \$198.

Средняя цена устройства 2-в-1, совмещающего функционал ноутбука и планшета, составила \$644, это на 59,5% выше, чем год назад. Неудивительно, что по итогам I квартала поставки устройств 2-в-1 показали рекордное падение в натуральном выражении по сравнению с I кварталом 2015 года — сокращение составило 56,5%. При этом в начале года представители корпорации Intel, например, фиксировали по итогам 2015 года значительный рост продаж устройств 2-в-1 как по региону EMEA (на 67%), так и по Казахстану (на 54%) на фоне общего снижения компьютерного рынка.

По мнению экспертов Intel, функционал устройств, которые можно в зависимости от ситуации использовать либо как планшет, либо как ноутбук с клавиатурой, удобной для набора текста, оценили прежде всего представители корпоративного сектора. Но судя по результатам I квартала, функциональность не стала тем самым козырем, который перевесит негативные факторы. В первые три месяца нынешнего года на казахстанском рынке в данном сегменте неоспоримым лидером стала компания Apple (по методологии IDC модельный ряд iPad Pro попадает под категорию устройств 2-в-1).

Как отметила аналитик IDC по мобильным устройствам и планшетам Алена Кизуб, прогноз IDC по рынку планшетов остается неизменным. «К концу 2016 года в Казахстан будет завезено примерно 200 тыс. планшетов, и устройства 2-в-1 будут набирать популярность для корпоративных целей. Однако следующий квартал покажет снижение до 35 тыс.

единиц. Большинство планшетов завозится в Казахстан по белому каналу, и так и будет в ближайшее время», — уверена Алена Кизуб.

А тем временем в мире...

Пока казахстанский рынок озвучивает итоги I квартала, на мировом рынке по итогам II квартала продажи смартфонов продолжают сокращаться, хотя в первой пятёрке отрицательную динамику продемонстрировал пока лишь Apple.

Во II квартале мировые продажи смартфонов конечным потребителям достигли 344 млн штук, это на 4,3% больше, чем за аналогичный период 2015 года. Однако в целом продажи мобильных телефонов, включая смартфоны, за указанный период снизились на 0,5%, сообщает Gartner.

Продолжает замедляться динамика продаж. Во II квартале 2015 года мировые продажи смартфонов выросли на 13,5%, а в аналогичный период 2013 года — на 46,5%. Продажи смартфонов Samsung во II квартале 2016 года увеличились на 6,5%, до 76,74 млн штук, Huawei — на 16%, до 30,67 млн штук. Продажи Xiaomi практически не выросли. Рост составил всего 0,5%, до 15,53 млн устройств против 15,46 млн годом ранее. Компания Apple снизила продажи на 7,7%, до 44,40 млн устройств против 48,09 млн годом ранее. Лучший же результат в первой пятёрке показала китайская компания Oppo. Ее продажи год к году выросли в 2,3 раза, с 8,07 до 18,49 млн устройств.

Данные недавно опубликованного отчета IDC по мировому рынку планшетов за II квартал свидетельствуют: казахстанский рынок движется в фарватере мировых трендов. Мировые поставки устройств, включая планшеты с клавиатурами, во II квартале сократились на 12,3% до 38,7 млн единиц. При этом 65% поставленных по итогам II квартала на мировой рынок планшетов базировалось на платформе Android, на долю iOS пришлось 26% мирового рынка.

Данная тенденция не нова, эксперты фиксируют ее не первый год. «В то же время мы можем наблюдать изменения в списке производителей Android-планшетов, он слегка поредел. Одновременно ведущие производители стали предлагать больше планшетов на Windows, что несколько негативно повлияло на позиции Android на этом рынке», — считают эксперты IDC. По мнению экспертов IDC, в настоящее время платформе Android в сегменте 2-в-1 трудно конкурировать с iOS и Windows. Но в течение года или полутора лет корпорация Google планирует добавить в Android улучшенную поддержку многозадачности, что усилит конкуренцию в этом сегменте.

«I'm lovin' it» из Казахстана

Покупка

Бизнесмен Кайрат Боранбаев, возможно, станет франчайзи «Макдоналдс» в России. Он находится на 15 позиции в рейтинге Forbes Kazakhstan «50 богатейших бизнесменов Казахстана-2016». Обе стороны не озвучивают детали сделки до ее окончательного завершения. По мнению эксперта, предполагаемое соглашение связано с оптимизацией активов «Макдоналдс» в России.

Айгерим УРДАБАЕВА

Накануне Федеральная антимонопольная служба (ФАС) утвердила сделку по продаже 99,99% Уставного капитала московской ООО «Региональная сеть предприятий питания» (ООО «СПП»). Об этом сообщил РБК со ссылкой на сообщение ведомства.

По данным СПАРК, компания СПП была зарегистрирована в феврале 2016 года и сейчас на 99,99% принадлежит ООО «Макдоналдс» (управляет бизнесом ресторанной сети в России). Оставшиеся 0,01% — в собственности ЗАО «Москва-Макдоналдс» (100-процентная «дочка» американской McDonald's). Уставный капитал компании составляет 6 млрд рублей.



Кайрат Боранбаев собирается купить франшизу «Макдоналдс» в России

По данным Единого государственного реестра юридических лиц (ЕГРЮЛ) по состоянию на 6 сентября 2016 года, генеральным директором компании ООО «СПП» является **Александр Калинин**. В свою очередь генеральным директором ЗАО «Москва-Макдоналдс» является **Алексей Семенов**. Уставной капитал компании составляет порядка 1 млрд 7 млн рублей. Учредителем компании является «Истерн Юроп Макд Холдинг Б.В.» с долей участия в 100%. Компания базируется в Нидерландах.

Генеральный директор компании ЗАО «Москва-Макдоналдс» — **Хамзат Хасбулатов**. По данным «Ведомостей», в 1988 году он стал директором первого ресторана американского фаст-фуда на Пушкинской площади в Москве. С 2014 года является президентом «Макдоналдс» в России и Центральной Европе. Уставной капитал ЗАО «Москва-Макдоналдс» составляет 65 тыс. рублей. Учредителем компании согласно документу являются государственное предприятие «Мосстройресторансервис» с номинальной стоимостью доли в 13 тыс. рублей. Председателем ликвидационной комиссии компании является **Андрей Юдкин**. Оставшимися 52 тыс. рублей владеет корпорация «Макдоналдс» ресторантс оф Канада Лимитед».

Как сообщили РБК источники, приближенные к компаниям, казахстанский бизнесмен Кайрат Боранбаев предположительно покупает долю ООО «Региональная сеть предприятий питания».

PR-директор «Макдоналдс» в России **Светлана Полякова** воздержалась

от комментариев до финализации сделки: «Мы считаем преждевременным давать дальнейшие комментарии до тех пор, пока процесс не будет полностью завершен. Вот, что я могу сказать по данной теме: между ЗАО «Москва-Макдоналдс» и ООО «Региональная сеть предприятий питания» или (ООО «СПП») подписан договор коммерческой концессии, в соответствии с которым ООО «Региональная сеть предприятий питания» получит право на развитие бизнеса под брендом «Макдоналдс» в следующих субъектах РФ: Свердловская область, Пермский край, Оренбургская область, Республика Башкортостан, Челябинская область, Курганская область, Тюменская область (вкл. ХМАО и ЯНАО), Республика Татарстан, Республика Коми, Кировская область, Республика Марий-Эл, Чувашия, Удмуртия».

Представитель Кайрата Боранбаева **Юлия Тимченко** в беседе с «К» также не подтвердила, но и не опровергла предполагаемую сделку о покупке 99,99% доли акций ООО «Региональная сеть предприятий питания».

К слову, о бизнесмене Кайрате Боранбаеве. Он занимает 15 строчку в рейтинге Forbes Kazakhstan «50 богатейших бизнесменов Казахстана-2016». Состояние бизнесмена оценивается в \$350 млн.

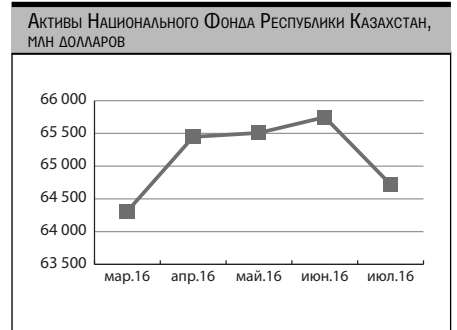
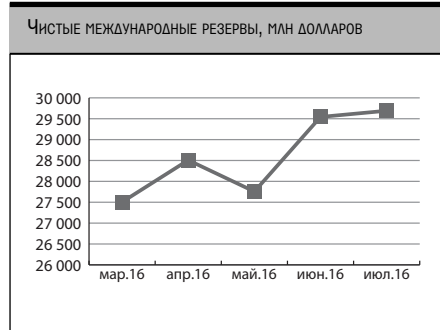
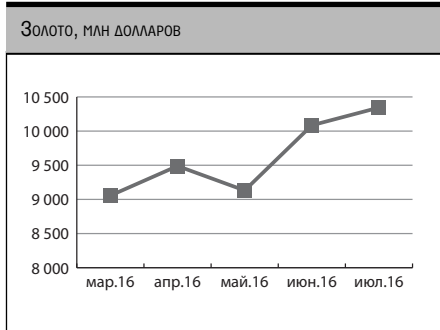
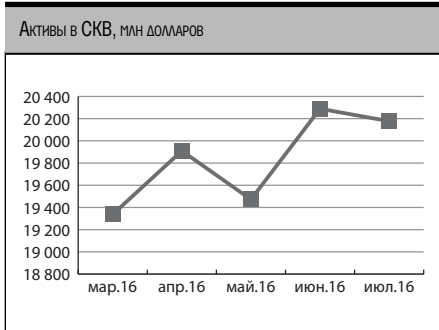
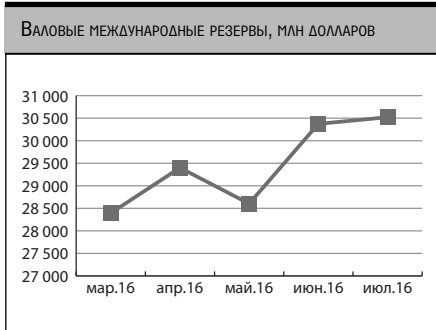
По данным Radiotochka.kz, Кайрат Боранбаев является генеральным директором холдинговой группы «Компания по управлению активами «Алматы». Холдингу дано право на

деятельность под товарным знаком «Макдоналдс» в Казахстане и Белоруссии. Помимо полномочий франчайзи, в активы компании входят «Бекмамбетов Синема», ФК «Кайрат», FitNation, «Казахстанская нефтехимическая компания «Кемикал», «КазТурбоРемонт», Comfort Hotel Astana, ТЦ «Алматы». Известно также и то, что Кайрат Боранбаев является зятем внука президента Казахстана **Айсултана Назарбаева**.

Финансовый аналитик Группы компаний «ФИНАМ» **Тимур Нигматуллин** считает, что данная сделка связана с улучшением состава активов «Макдоналдс»: «Скорее всего, сеть фаст-фуда просто проводит оптимизацию структуры своих активов в России на фоне изменения рыночной конъюнктуры, сопровождающейся падением реальных доходов населения. На мой взгляд, сделка не имеет никакого отношения к геополитическому противостоянию США и России и санкционному процессу в целом».

По мнению аналитика, сделка, возможно, связана с ухудшением ситуации на рынке общепита: «Согласно моим предварительным оценкам, совокупный объем рынка общественного питания в России в 2015 году составил около 0,9 трлн руб. На фоне снижения реальных зарплат населения (номинальные за вычетом потребительской инфляции) и изменения структуры потребления — в 2016 году можно ожидать сокращения общероссийского рынка общепита примерно на 5–10% в денежном выражении. Ожидается закрытия до 10% ресторанов, кафе, баров».

БАНКИ И ФИНАНСЫ



Иностранное финансирование под контролем



В связи с новым законом казахстанцы будут отчитываться об иностранных источниках поступления денег

Контроль

В октябре текущего года вступает в силу закон, согласно которому лица, заключившие сделки о получении денег или иного имущества от иностранных источников, будут обязаны уведомлять и предоставлять сведения об этом в органы государственных доходов. Правда, это новшество касается не всех лиц и в отношении только определенных услуг, оказываемых на территории Казахстана. По мнению юристов, данный закон не будет нарушать права физических лиц, но способен значительно усилить информационную безопасность страны.

Михаил ЦОЙ

В частности, отчитываться обязаны будут лица, которые будут использовать полученные из-за рубежа средства для оказания юридической помощи, проведения опросов общественного мнения и социологических опросов, а также занимающиеся сбором, анализом и распространением информации.

Речь идет о новом законе «О платежах и платежных системах» от 26 июля 2016 года, который пришел на замену закону «О платежах и переводах денег» от 29 июня 1998 года.

По словам партнера юридической фирмы «Саят Жолшы и Партнеры» **Кайрата Серикпаева**, для банковского мира этот закон привнес много нововведений, которые копилась, прорабатывались и ждали своего часа годами. Новым законом, в частности, внедряется системный подход к платежам и переводам денег с учетом международных стандартов и международной практики, определена компетенция Национального банка РК и закрепляются основы государственного контроля за платежными системами и поставщиками платежных услуг. Банки и другие финансовые организации в части оказания услуг по платежам и расчетам рассматриваются по новому закону как операторы платежных систем, что потребует от них регистрации, изменения внутренней политики и документов.

Но в данном случае этот закон рассматривается не только как изменения по осуществлению платежей, но и как часть изменений законодательства о противодействии отмыванию доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма, инициированных правительством РК и Национальным банком РК в последнее время и принятых парламентом РК. Изменения для бизнеса весьма ощутимые и могут претендовать на звание тихой революции в осуществлении платежей и денежных переводов.

Одним из существенных изменений, на которые нужно обратить внимание, является появление требования отчетности по международным переводам и расходованию полученных средств. С 11 октября 2016 года все физические лица и юридические

лица будут обязаны уведомлять налоговые органы о получении денег и (или) иного имущества от иностранных государств, международных и иностранных организаций и иностранных граждан в размере, превышающем установленный государственным органом, в случае если деньги или иное имущество получены:

- за оказание юридической помощи и консультирование;
- некоммерческое изучение и проведение опросов общественного мнения, социологических опросов, а также распространение и размещение их результатов;
- некоммерческий сбор, анализ и распространение информации.

Помимо сведений о получении денег и иного имущества все налогоплательщики будут обязаны представлять в налоговые органы данные о расходах полученных денег. Все собранные сведения будут храниться в специальной созданной базе данных Комитета государственных доходов РК.

Минимальные суммы, о которых следует сообщать в налоговые органы, а также порядок, сроки и формы отчетности будут определяться в ближайшее время — скорее всего, Министерством финансов РК. Следует упомянуть, что есть определенные категории лиц, которые не будут обязаны сообщать о получении и расходовании денег и иного имущества. Из частного сектора это банки, адвокаты, нотариусы, крупные налогоплательщики, частные судебные исполнители, оценщики, аудиторы и другие лица. Также не требуется представлять отчеты, например, по деньгам, полученным за лечение, по внешнеэкономическим и инвестиционным контрактам, услугам почтовой связи и некоторым другим услугам.

По словам управляющего партнера юридической фирмы Sunpergu Partners **Альжана Стамкулова**, этот закон обязывает некоммерческие организации предоставлять налоговым органам декларации и иные сведения об иностранных источниках доходов, а также отчеты о расходовании этих средств. Фактически бухгалтерии различных НПО и компаний, занимающихся социологическими опросами, будут сдавать дополнительную налоговую отчетность.

Беские причины

Так в чем же причины таких резких и бескомпромиссных поправок в новый закон? Как указывает в сообщении департамента государственных доходов, «из опыта других развитых стран были приведены примеры ограничения несанкционированного финансирования из-за рубежа на политическую и экономическую жизнь внутри страны». Таким образом, новые поправки призваны повысить прежде всего информационную безопасность страны — для того, чтобы контролировать всю поступающую информацию.

По мнению политологов, данные поправки не случайно были быстро внесены и утверждены сразу после недавних событий в Казахстане, а именно — проведения несанкционированных митингов против сдачи в аренду сельскохозяйственных земель иностранным гражданам и компаниям.

Например, в российских СМИ уже давно бескомпромиссно заявляют, что в организации государственных переворотов на Украине, в Кыргызстане и других странах СНГ и Ближнего Востока были задействованы финансовые средства американских и других зарубежных фондов (например, фонда **Джорджа Сороса** и других). Финансируемые ими различные неправительственные организации под видом построения «демократического общества» в странах могут вести различную пропагандистскую и идеологическую работу с населением или определенными группами влияния.

В данном контексте опасения власти вполне обоснованны. «Применительно к безопасности или защите информационного пространства и если речь идет об обеспечении государственной безопасности и народа, то по Конституции РК парламент РК вправе издавать законы, касающиеся обеспечения обороны и безопасности государства. У меня, как и у всех граждан Казахстана, есть понимание, что с международными и внутренними терроризмом в условиях современных реалий нужно бороться более активно. По причине недавних событий в стране народ вправе ожидать решительных действий со стороны правительства РК», — пишет Кайрат Серикпаев.

Однако юристов в этом законе смущает другое. По словам Кайрата Серикпаева, вызывает вопросы обоснованность принятия новых законов в части отчетности по международным переводам.

«В связи с этим хотелось бы также до принятия этих законов увидеть обоснования и статистику, подтверждающие причинно-следственную связь между международными платежами и имевшими место в Казахстане террористическими актами или распространением религиозно-экстремизма в республике. Согласно ст. 18 Конституции РК «государственные органы и должностные лица обязаны обеспечить каждому гражданину возможность ознакомиться с затрагивающими его права и интересы документами, решениями и источниками информации». В отсутствие источников информации и внятной обоснованности нет уверенности в том, что принятые меры направлены на борьбу с терроризмом, а не на какие-то иные цели», — говорит юрист.

По его словам, в дилемме между принимаемыми антитеррористическими мерами и ограничениями для бизнеса и людей государству следует в первую очередь учитывать конституционные права человека, не создавать риск для нарушения конституционных прав и свобод и обеспечивать, как это предусмотрено в Предпринимательском кодексе РК, «минимальную объективно необходимую нагрузку на субъектов предпринимательства».

«То есть прежде чем говорить об информационной безопасности в целях обеспечения государственной безопасности и народа, мы должны понимать, для каких целей принимаются те или иные ограничения», — считает представитель «Саят Жолшы и Партнеры».

По мнению Альжана Стамкулова, данный закон никак не нарушает права частных лиц.

Пенсионный перерасчет

Пенсия

Перерасчет базовой пенсии с привязкой к трудовому стажу обойдется государственному бюджету в дополнительные 270 млрд тенге с ежегодной индексацией этой суммы на 7% за счет увеличения размера прожиточного минимума, выяснил «Къ». Этот шаг позволит незначительно снизить уровень бедности среди пенсионеров, но не станет стимулом для выхода из серой зоны для самозанятых казахстанцев, уверены опрошенные «Къ» экономисты.

Арман ДЖАКУБ

4 августа текущего года президент **Нурсултан Назарбаев** подписал закон «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты Республики Казахстан по вопросам пенсионного обеспечения». Одной из первоочередных целей закона станет изменение порядка назначения базовой пенсионной выплаты.

Главная новелла государственного акта — назначение базовой пенсии только при достижении пенсионного возраста с привязкой ее размера к стажу участия в пенсионной системе. В стаж будет включаться трудовой стаж в солидарной системе (до 1 января 1998 года), а также периоды, за которые уплачивались пенсионные взносы (после 1 января 1998 года).

В случае если у гражданина трудовой стаж составляет менее 10 лет или вовсе отсутствует, то размер базовой пенсии будет равен 50% от величины прожиточного минимума. За каждый год сверх 10 лет стажа размер базовой пенсии будет увеличиваться на 2% и при 35 годах и более составит 100% от прожиточного минимума. К слову, с 1 января 2016 года размер базовой пенсии и прожиточного минимума в Казахстане составляет 11 965 и 22 859 тенге соответственно.

«Это позволит повысить размеры пенсионных выплат для пенсионеров, имеющих большой трудовой стаж, но получающих низкие размеры пенсий в связи с отсутствием сведений о доходах на момент выхода на пенсию, а также законодательно установленных ограничений», — говорится в ответе Министерства здравоохранения и социального развития на запрос «Къ».

С другой стороны, эти изменения позволят «стимулировать нынешнее и будущее поколения работников к формализации трудовых отношений», говорится в пресс-релизе к закону, опубликованному на сайте adilet.zan.kz.

Изменения вступают в силу с 1 июля 2016 года. Как уточнили в профильном министерстве, в результате перерасчета прогнозируется увеличение бюджетных расходов



Экономисты считают посыл слабым и неэффективным

в 2018–2019 годах на 135,3 млрд и 291,3 млрд тенге соответственно.

Бюджет обвешивают текущими расходами

По итогам 2015 года текущие расходы республиканского бюджета приблизились к 5,84 трлн тенге. Другими словами, доля таких трат составила 78,2%. Третью от этой суммы (или 1,64 трлн тенге) — трансферты физическим лицам. Подавляющую часть этих трансфертов составляют пенсии — 1,2 трлн тенге.

Новый метод начисления базовой пенсии начнет работать с середины 2018 года и в пересчете на год составит 270,6 млрд тенге. Таким образом, нагрузка на бюджет по выплате пенсий вырастет без малого на 23%, или почти на четверть. А поскольку размеры надбавки привязаны к величине прожиточного минимума, который ежегодно индексируется на 7%, примерно на сопоставимый размер будет ежегодно расти и размер «трудовой надбавки».

По итогам января — июля этого года доля текущих расходов в республиканском бюджете уже выросла до 82,5%, или 4,05 трлн тенге. Из этой суммы свыше 1,11 трлн тенге пришлось на трансферты физлицам, из которых почти 800 млрд тенге — пенсии.

На 1 сентября этого года налоговые поступления составили 3,82 трлн, что почти на 1 трлн тенге, или 35,1%, больше в сравнении с аналогичным периодом прошлого года. Однако, несмотря на рост фискальных сборов, доля налогов в доходах госбюджета продолжает оставаться невысокой — 66% против показателя годичной давности 57%.

Бюджетный прикич не для всех

По данным комитета по статистике Министерства национальной экономики, в стране насчитывается 8,9 млн экономически активного населения, из которых 2,3 млн и 0,4 млн человек соответственно самозаняты и безработны.

Ранее «Къ» со ссылкой на пресс-службу АО «Единый накопительный пенсионный фонд» сообщал, что по

итомам 2015 года пенсионные отчисления составили 688 млрд тенге. Примечательно, что половину этой суммы сформировали 1,59 млн вкладчиков, делающих регулярные отчисления в течение года. Всего осуществляли перечисления в 2015 году лишь 64% вкладчиков (или 6,04 млн человек). Другими словами, большую часть бюджетных средств получают в большей степени лишь те вкладчики, кто делает регулярные отчисления в фонд.

Экономист, глава «Улагат Бизнес Консалт» **Марат Каирленов** считает этот шаг малоэффективным.

«Получается, уже 2,7 млн человек экономически активного населения — будущих пенсионеров просто не получают эти бюджетные надбавки. Почему? Потому что у них пенсионные отчисления минимальны или вовсе отсутствуют. И в этой группе риска треть всего экономически активного населения. С нарастающим кризисом больше бизнесов в силу оптимизации расходов будут уходить в тень. И работники таких предприятий будут находиться в уязвимом положении. Формализация трудовых отношений для МСБ влечет много сопутствующих социальных обязательств. Поэтому я очень сильно сомневаюсь, что работники смогут как-то повлиять на работодателя работать вбелую», — отмечает собеседник «Къ».

«Другим немаловажным вопросом будет то, насколько это выполнимо в средне- и долгосрочной перспективе с точки зрения возможности бюджета», — продолжает Марат Каирленов.

Экономист **Магбат Спанов** также считает принятые меры по формализации трудовых отношений слабыми.

«Трудно говорить, что система работает, когда работодатель не желает платить. Вместо того чтобы создавать экономическую среду, которая включает в себя меры по активизации экономической деятельности, правительство старается ужесточить там, где не надо. Здесь я имею в виду и возможный переход на налог с продаж и рост налоговой нагрузки на МСБ. Это принесет пользы на 100 тенге, а проблем — на 1000», — подытожил он «Къ».

Взор на ФРС

Валюта

Вот уже несколько лет подряд денежно-кредитная политика Федеральной резервной системы США оказывает самое сильное влияние на стоимость американского доллара. Его стоимость меняется вместе с ожиданиями по изменению монетарной политики и отражается на стоимости валют, золота и нефтяных котировок. Как только речь заходит об ужесточении монетарной политики, доллар переходит к росту, и наоборот. Так и в сентябре — ожидается изменение стоимости американской валюты в связи с очередным заседанием ФРС, которое состоится 21 сентября.

Сергей КИМ

Пойдет ли ФРС на повышение в сентябре?

Сентябрь начался с того, что ожидания ужесточения монетарной политики изменились после публикации негативных данных по безработице в Штатах. Безработица осталась на уровне 4,9%, вопреки ожиданиям, что она снизится.



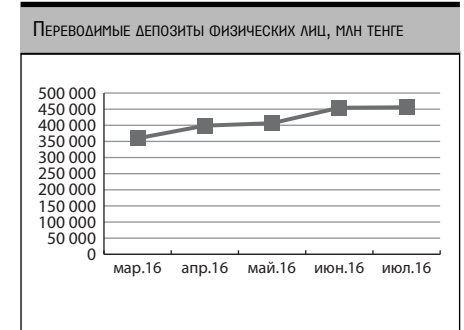
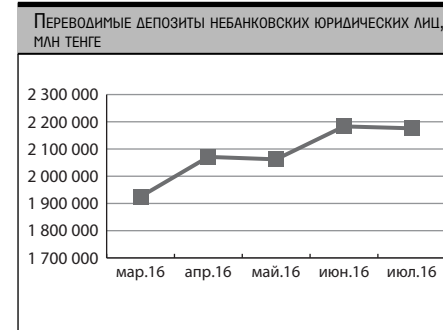
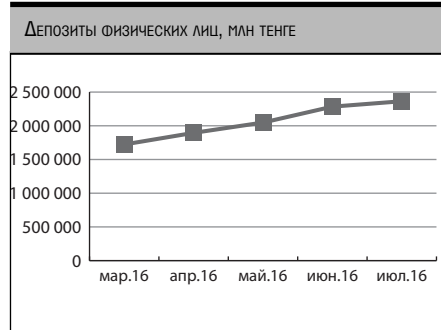
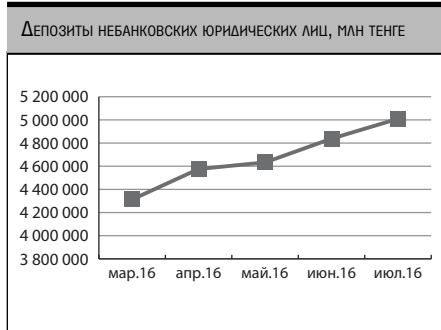
Политика ФРС оказывает самое сильное влияние на стоимость американского доллара

И количество созданных рабочих мест вне сельского хозяйства тоже оказалось на 30 тыс. меньше, чем ожидалось. Из-за этого, по мнению ведущего аналитика компании «АНАЛИТИКА Онлайн» **Владимира Чернова**, повышение ключевой процентной ставки на ближайшем сентябрьском заседании ФРС не случится, но вероятность повышения ставки возрастет на следующих заседаниях. А это означает, что американский доллар в ближайшее время подешевеет к большинству мировых валют. Ближе к декабрю рынки опять начнут закладывать в котировки ожидания повышения ставки, и доллар вновь начнет расти.

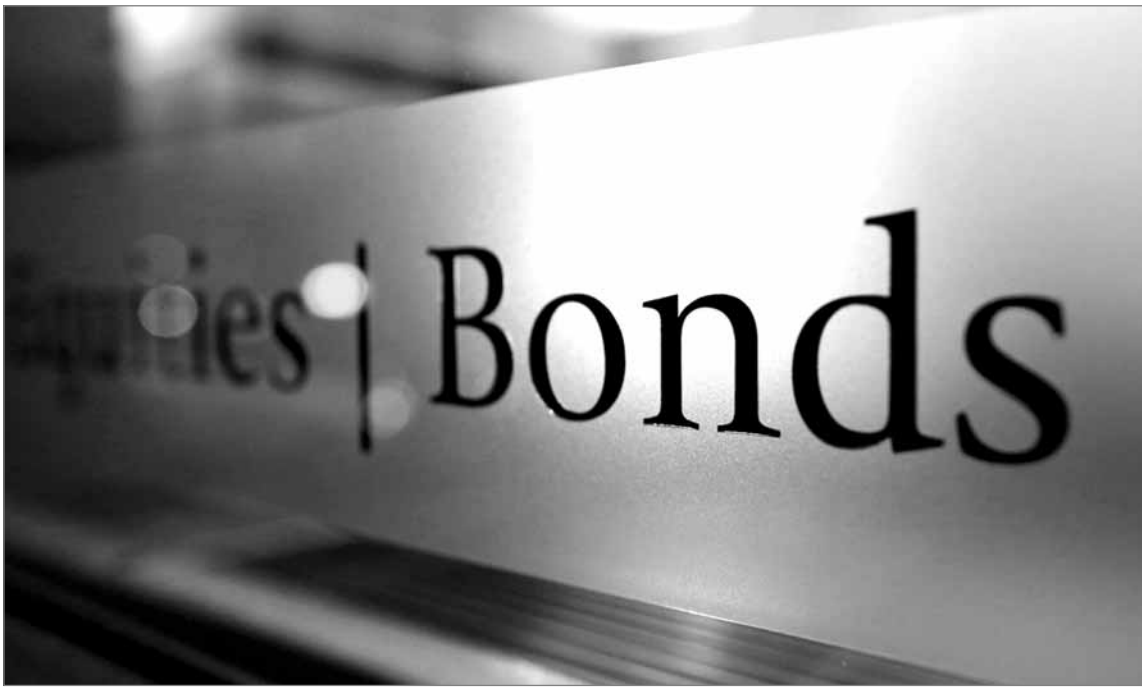
Такого же мнения придерживается аналитик ГК TeleTrade **Михаил Под-**

дубский, считая, что последние слабые данные по рынку труда США за август заставляют рынок оценивать вероятность повышения ставки на сентябрьском заседании примерно на уровне в 25%.

При этом вероятность увидеть повышение ставки на горизонте до конца года остается довольно высокой. «Соответственно, на ближайшем заседании, вероятно, увидим либо сохранение ставки без изменения при ужесточении текста сопроводительного заявления (базовый сценарий), либо повышение ставки и выпуклость текста итогового заявления в выгук ключ», — говорит аналитик.



Навстречу эмитентам



Биржа упрощает правила выпуска облигаций для эмитентов

Облигации

KASE открывает на своей площадке новый сектор для коммерческих облигаций. Данный сектор был создан для упрощения прохождения листинговых требований, снижения листинговых сборов и уменьшения требуемых документов. По мнению экспертов, это хороший шаг навстречу эмитентам.

Мадия ТОРЕБАЕВА

Решением совета директоров KASE от 31 августа 2016 года утверждены Правила включения ценных бумаг в сектор «Коммерческие облигации» официального списка, а также внесены поправки в другие документы KASE. В соответствии с названными правилами с 5 сентября текущего года в официальном списке KASE начал работу новый сектор — «Коммерческие облигации».

Новый сектор предназначен для краткосрочных облигаций компаний, которые уже имеют опыт листинга на KASE и ценные бумаги которых находятся в ее официальном списке. Поэтому листинговые требования к заемщикам упрощены до минимума.

Потенциальный эмитент должен соответствовать трем основным критериям: существовать не менее трех лет, не иметь случаев дефолта по ранее выпущенным облигациям в течение последних трех лет и отвечать статусу крупного бизнеса, то есть иметь среднегодовой доход за три последних года менее 3 млн МРП, или 6,36 млрд тенге.

Сектор «Коммерческие облигации» отличается от основного сектора долговых бумаг упрощенными листинговыми требованиями, сниженными размерами листинговых сборов, минимальным пакетом документов, требуемых на входе. Таким образом, листинг в данном секторе будет простым, быстрым и сравнительно недорогим. Решение о листинге будет принимать правление биржи. Срок выдачи предварительного заключения на выпуск ценных бумаг составит не более трех рабочих дней.

Помимо того что эмитент понесет меньше затраты на организацию листинга, ему не требуется финансовый консультант. Здесь компания может достичь значительной экономии. При этом для размещения ценных бумаг на бирже эмитенту необходи-

мо будет привлечь брокера, оплатить биржевую комиссию за размещение бумаг, которая зависит только от объема размещения и одинакова для всех видов ценных бумаг.

«Это один из самых интересных ходов биржи по поддержке развития рынка ценных бумаг в Казахстане. Упрощение процедур доступа для заимствования средств через выпуск корпоративных облигаций является большим подспорьем для крупного бизнеса, который сейчас нуждается в деньгах», — отметил в комментариях «КЪ» финансовый аналитик, глава фонда Financial Freedom Расул Рысмамбетов.

По мнению эксперта, данная инициатива поможет и брокерам, количество клиентов которых сократилось. Кроме того, при нехватке инвестиционных инструментов на рынке, с точки зрения аналитика, корпоративные облигации могли бы стать хорошим дополнением к скудному сейчас выбору ценных бумаг.

В то же время, по словам доцента кафедры гражданского и предпринимательского права НИУ ВШЭ **Антон Селивановский**, коммерческие облигации имеют некоторые особенности, которые отличают их от других биржевых инструментов, к примеру от биржевых облигаций.

«Главная особенность — это круг потенциальных инвесторов. Дело в том, что если у тех же биржевых облигаций круг потенциальных инвесторов широкий и размещение производится путем открытой подписки, то в коммерческие облигации, наоборот, имеют закрытый круг инвесторов и распространяются путем закрытой подписки среди заранее определенных инвесторов», — отмечает эксперт.

Вместе с тем, по словам представителя KASE, открытие нового сектора во многом обусловлено вводом в действие новых правил Национального банка, вступивших в силу в июле текущего года, которые регулируют общие правила выпуска, размещения и обращения казахстанских облигаций. В рамках этих правил оптимизирована и упрощена процедура регистрации выпусков облигаций сроком обращения до одного года для компаний, уже находящихся в списке KASE.

По новым правилам такие облигации могут быть зарегистрированы финрегулятором без проспекта выпуска — крупного корпоративного документа, содержащего детальное описание деятельности компании и планируемого к размещению выпуска облигаций. Выпуски краткосрочных корпоративных облигаций будут регистрироваться

на основании заявлений эмитентов и минимального пакета документов, срок регистрации выпуска составит всего три дня.

По словам заместителя председателя правления АО «Казахстанская фондовая биржа» **Натали Хорошевой**, в настоящее время казахстанские компании — эмитенты ценных бумаг, а также инвесторы, работающие на фондовом рынке, имеют все необходимые инструменты для оценки стоимости коротких займов или инвестиций. Следовательно, для них не возникнет проблем, чтобы попробовать новые инструменты.

Кстати, говоря о преимуществах коммерческих облигаций, нельзя не сказать и о существующих рисках. С одной стороны, при нынешнем волатильном рынке крупный бизнес, имеющий не менее 3 млн МРП, может показать сильное снижение выручки. Поэтому, как считает аналитик Расул Рысмамбетов, может быть, KASE следовало бы задуматься о допуске к листингу компаний среднего размера, но с хорошим потенциалом роста.

Впрочем, по словам г-жи Хорошевой, KASE рассматривает возможность создания отдельной площадки для средних компаний, где была бы возможность выпуска различных долговых инструментов. Но пока эти проекты, как говорится, в перспективе.

Возвращаясь к рискам, также стоит отметить и возможность возникновения проблемы прозрачной и адекватной рыночной оценки активов, право на которые будут иметь держатели облигаций в случае дефолта компании. В случае если экономика Казахстана будет испытывать штурм, то компаниям потребуется долгосрочное финансирование, а не краткосрочные облигации. И поскольку ситуация в экономике Казахстана далеко не самая стабильная, краткосрочное финансирование может усугубить ситуацию для компаний, основным источником выручки для которых является спрос казахстанцев.

«Главное, чтобы компании, выпускающие облигации, трезво оценивали перспективы своей платежеспособности, а не начали гонку за деньгами, повышая процент по купонным выплатам, тем самым дискредитируя данную инициативу. В целом существующие риски больше являются ситуационными, а не стратегическими. А так, инициатива KASE многообещающая и потенциально даст компаниям доступ к длинным деньгам и разнообразит источники корпоративного финансирования», — отмечает Расул Рысмамбетов.

Оценка за чистку

Рейтинг

6 сентября 2016 года Standard&Poor's сообщило о присвоении АО «АТФБанк» долгосрочного и краткосрочного кредитных рейтингов на уровне «В» с негативным прогнозом. По словам председателя правления банка Энтони Эспина, одним из факторов, повлиявших на положительное решение агентства, стала значительная работа нового менеджмента по возврату проблемной задолженности.

Арман БУРХАНОВ

В числе позитивных факторов, повлиявших на уровень рейтингов банка, S&P отмечает: новую команду управленцев и текущую модель развития бизнеса; диверсифицированную базу фондирования и значительный запас ликвидности; устойчивую бизнес-позицию АТФБанка на казахстанском рынке Казахстана и лидерство дочернего банка АТФБанка — ОАО «Оптима Банк» — в Кыргызской Республике.

S&P также отмечает отрицательное влияние неблагоприятных рыночных и экономических условий в Казахстане, которые привели к негативному прогнозу по рейтингам банка.

По состоянию на 1 августа 2016 года АТФБанк занимает 5-е место по размеру активов и депозитного портфеля (доля рынка 5,3 и 6,0% соответственно) и 8-е место по величине кредитного портфеля (доля рынка 4,4%).

При этом мнение рейтингового агентства о слабом капитале поддерживается низким коэффициентом RAC (risk-adjusted capital) и ожидаемом росте кредитных расходов, отсутствием запанированных вливания капитала в течение двух лет, несмотря на ожидания снижения активов, взвешенных с учетом риска. По оценкам S&P, показатель RAC не превысит 3,1% в последующие 18 месяцев. Слабая прибыльность банка подтверждается низким коэффициентом возврата на средние активы ROAA — менее 1% в 2014–2015 годах.

Банк смог снизить просроченные займы с 44,2 до 21,4% в течение двух лет, при этом реструктурированные займы составили менее 1% от всех займов на конец 2015 года. Тем не менее рейтинговое агентство ожидает сохранения существенных объемов просроченных займов на фоне слабой экономической ситуации в Казахстане.

Вероятное создание новых провизий по займам окажет давление на прибыльность банка и капитал.

«Во времена, когда собственником банка была итальянская компания UniCredit, банк потерял около 280 млрд тенге. Учитывая эти цифры, я согласен с рейтинговыми агентствами, что нужен был какой-то крупный европейский акционер, для того чтобы поддержать банк. Тогда UniCredit доквалифицировал банк и влил порядка 180 млрд тенге, а также прогарантировал определенную часть неработающего портфеля. То есть на момент перехода права владения банком казахстанскому акционеру эта гарантия составляла \$631 млн», — рассказывает председатель правления банка Энтони Эспина.

Согласно новому соглашению между UniCredit и новыми акционерами банка было решено, что у UniCredit будет два года для того, чтобы выплатить всю эту сумму по гарантии.

По словам председателя правления банка, в течение этого времени новому менеджменту необходимо было сделать три вещи: во-первых, собрать проблемные кредиты.

«В то время (на момент покупки банка — 1 мая 2013 года) NPL составляли более 50% от нашего кредитного портфеля.

Во-вторых, мы должны были ребалансировать наш баланс, потому что UniCredit управлял банком как филиалом — основная часть фондирования в банке была от UniCredit. Они занимали деньги в Европе в долларах и евро, конвертировали их здесь в тенге и кредитовали в тенге. В тот момент нам показалось, что у нас было слишком много этого долларового долга. В то время как активы были преимущественно в тенге.

Что мы сделали? Те деньги, которые были получены от UniCredit (в качестве депозита), мы использовали для того, чтобы погасить свой долларовый долг. Более того, эти обязательства были очень дорогие. Мы платили 10,5% за доллары! В то время как сегодня мы платим всего 2% (ставка по долларовым депозитам. — «КЪ»).

В-третьих, в то время когда UniCredit покупал банк в Казахстане, регулирование было повышенным. Любая заявка на заем свыше 50 млн евро утверждалась в головном офисе в Вене. Если вы находились в Европе и не знаете, что такое Казахстан, то вам проще сказать нет клиенту.

Статьи по теме: [«Аналитика»](#)

Если головной офис говорит казахстанскому менеджменту нет, то, естественно, он тоже отказывает клиенту. Это третье, что нам нужно было изменить.

Каковы результаты? Результат в том, что в первый же год до конца 2013 года мы сумели собрать \$350 млн проблемных кредитов и плюс \$100 млн мы получили в виде активов. С момента покупки банка и на сегодняшний день мы вернули более \$1 млрд проблемных кредитов. У нас лучший опыт возврата проблемной задолженности в Казахстане», — отметил глава АТФБанка.

По словам финансового аналитика Fitch **Романа Корнева**, рейтинг банка отражает слабое качество активов и низкую капитализацию. Прибыльность банка несколько улучшилась в последние годы, однако продолжает оставаться низкой. Кроме того, значительные объемы кредитов в иностранной валюте создают риски существенного ухудшения финансового положения банка на фоне девальвации. В то же время ликвидность банка значительно укрепились благодаря усилению доступа к крупным источникам фондирования с приходом нового акционера в 2013 году.

Аналитики инвестиционной компании Halyk Finance считают данную новость нейтральной для кредитного профиля банка, учитывая, что S&P присвоило наиболее высокий рейтинг в сравнении с Fitch (В-, прогноз: стабильный, 19 января 2016 г.) и Moody's (Саа2, негативный, 7 сентября 2015 г.).

«Мы сохраняем нашу рекомендацию держать облигации АТФБанка. У АТФБанка имеется 8 выпусков облигаций в тенге и выпуск бессрочных облигаций, деноминированных в долларах США, с текущей купонной ставкой 10%. Мы отмечаем слабую ликвидность облигаций АТФБанка, учитывая, что с начала года произошла только одна сделка с бессрочными облигациями с ценой 75,6 от номинала. Согласно Bloomberg, цена от номинала составила 62,0 по состоянию на 29 июня 2016 года», — пишут аналитики Halyk Finance.



Банк смог снизить просроченные займы с 44,2 до 21,4% в течение двух лет

Статьи по теме: [«Аналитика»](#)

Статьи по теме: [«Аналитика»](#)

Статьи по теме: [«Аналитика»](#)

Взор на ФРС

<<< стр. 8

Ответ на вопрос, когда ФРС повысит процентную ставку, на взгляд старшего инвестиционного консультанта компании Schildershoven Finance **Алексея Бизина**, не должен быть важным. По словам Алексея Бизина, принципиально в оставшихся заседаниях то, что FOMC готов поднимать ставку и рынок расценивает такие шансы как высокие относительно ситуации I-II кварталов 2016 года.

Также Алексей Бизин дополняет, что вероятность поднятия ставки ФРС, скорее всего, зависит от доходности двухлетних US Treasuries (UST), которая стабильно растет с начала июля с 0,58 до 0,78%. Причем подчеркивающий рост treasuries начался задолго до «Ястребиных» выступлений **Йеллен** по итогам форума в Jackson Hole. Как показывает практика, большая часть движения происходит в преддверии событий, а не по факту, что, собственно, и видно в динамике UST.

Статьи по теме: [«Аналитика»](#)

«Если говорить об ориентирах, когда ждать наиболее существенного роста доллара, здесь следует следить за публикациями макроэкономических показателей. Самое важное значение для ФРС в вопросе повышения ставки имеют три основных экономических показателя — безработица, ВВП и инфляция. Эти показатели публикуются ежемесячно, а значит, и курс доллара может менять свое направление каждый месяц от роста к падению и так далее», — говорит г-н Чернов.

Аналитики компании «АНАЛИТИКА Онлайн» ждут в ближайшей перспек-

тиве, на текущей неделе, продолжения падения доллара по причине плохой статистики по рынку труда в Штатах, давление на котировки американской валюты оказывает и дорожающая нефть. На графике Brent сейчас виден разворот тренда вверх благодаря совместным действиям российского правительства и Саудовской Аравии.

В понедельник после саммита G20 компания «АНАЛИТИКА Онлайн» получила официальное заявление о подписании меморандума между Россией и Саудовской Аравией. Они создали рабочую группу для стабилизации мировых цен на нефть. Они также заявили, что пока цены приемлемы, но при необходимости они готовы даже на заморозку уровня добычи черного золота. После этого тренд на нефтяном рынке развернулся вверх, а создание такой группы указывает на его долгосрочность. Соответственно, давление на стоимость американского доллара будет продолжаться вместе с растущими ценами на нефть.

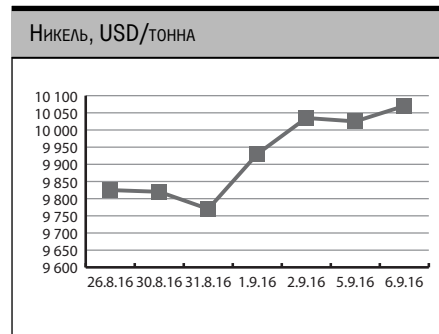
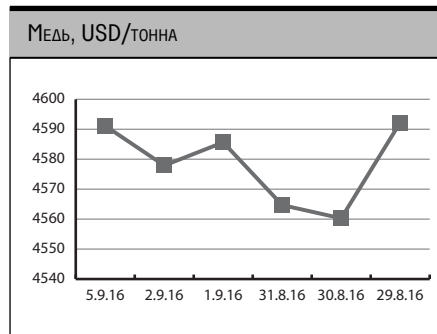
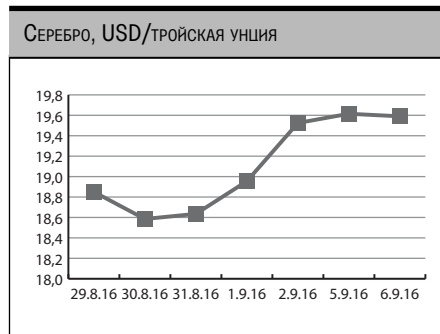
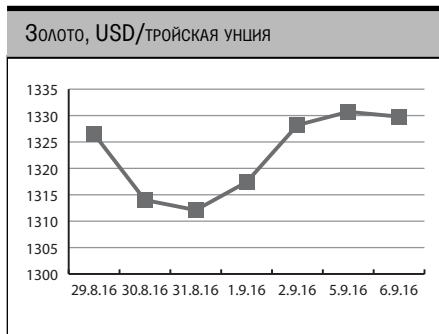
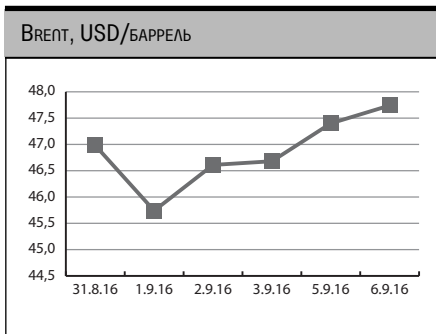
В сентябре, по мнению Владимира Чернова, очень много факторов повлияют на курс доллара. Заседание ФРС пройдет 21 сентября, а встреча крупнейших экспортёров нефти в Алжире состоится 26–28 сентября. Итоги этих заседаний обязательно изменят курс доллара, а вот дешевле он будет или дорожать, сейчас на 100% сказать сложно, можно лишь предполагать.

Относительно встречи в Алжире: по ее итогам нефть должна подешеветь на фоне разногласий участников в вопросе заморозки уровня добычи, так как рынки уже наблюдали это в начале года. Значит, в конце сентября можно ожидать роста доллара (после этой встречи). А вот что касается заседания ФРС, то ставку на нем, скорее всего, не поднимут, это негатив для курса доллара. Но на любой нарек на скорое ее повышение рынок отреагирует ростом доллара.

www.kursiv.kz

Успешные люди в курсе

ИНДУСТРИЯ



Зеленой энергетике – зеленый свет



Доля ВИЭ в общем объеме генерируемой электроэнергии в РК составляет не более 1%, но в ближайшие 5 лет этот показатель планируется увеличить до 2–3%

Инвестиции

На развитие зеленой энергетике Казахстан может привлечь порядка \$250 млн инвестиций от ООН. Вместе с тем, в этой отрасли еще остается много вопросов, требующих решения. По мнению Ассоциации горнодобывающих и горно-металлургических предприятий, зеленая энергетика в Казахстане активно развивается за счет искусственно созданных условий.

Элина ГРИНШТЕЙН

Казахстан собирается привлечь на развитие зеленой энергетике до \$250 млн инвестиций от Зеленого климатического фонда ООН — крупнейшего финансового механизма, созданного с целью помочь развивающимся странам предотвратить климатические изменения. Министерство энергетики, курирующее этот вопрос, уже готовит соответствующую заявку, в чем ему окажет помощь Программа развития ООН (ПРООН) в Казахстане.

Заместитель постоянного представителя ПРООН в РК Туя Алтангерел отметила, что финансирование Зеленого климатического фонда включает в себя льготные займы, гранты, а также другие механизмы. По ее словам, на сегодня ПРООН совместно с Правительством Казахстана, бизнесом и неправительственными организациями уже воплотило в жизнь порядка 190 проектов, которые, в целом, способствуют улучшению экологического, экономического, социально-культурного климата в стране. При этом общая сумма средств, инвестированных ПРООН в РК с 1993 года, составляет около \$200 млн.

«Сейчас мы заинтересованы в разработке одной единой казахстанской заявки в фонд и готовы оказывать финансовое сопровождение. Нужно проделать глубокий анализ. Мы опираемся на наш проект «Устойчивые города» (финансируется через глобальный экологический фонд) — у нас будут данные на 16 городов. Через этот анализ получится (составить. — «КЪ») инвестпроекты для каждого из них, включая промышленные секторы, которые работают вокруг городов или на их территории. Анализ будет по разным секторам экономики — промышленность, тепловая энергетика и другие. Наша задача подготовить заявку — это будет \$150–200–250 млн (инвестиций. — «КЪ»), — сказала Алтангерел.

Она также отметила, что эксперты ПРООН уже провели анализ источников экологических рисков. Он был сделан с использованием перекрестного подхода, который дает возможность выделить основные формы загрязнения воды, почвы и воздуха, а также источники загрязнения.

По словам Алтангерел, повышенному риску экологической деградации подвержено 75% территории Казахстана. Порядка 5 млн казахстанцев проживают в условиях загрязненного атмосферного воздуха, а еще 2 млн — это жители Алматы — в условиях крайне высокого загрязнения. При этом ежегодный объем атмосферных загрязнений в РК колеблется в пределах 3–4 млн тонн, а 85% промышленных выбросов приходится на 43 крупных предприятия. Алтангерел отметила, что по международным оценкам Казахстан является одной из наиболее углеродоемких экономик в мире.

70% электроэнергии в Казахстане вырабатывается на сегодняшний день за счет сжигания угля. А доля возобновляемых источников энергии (ВИЭ) в общем объеме генерируемой электроэнергии в стране, по словам вице-министра энергетики Гани Садибекова, составляет не более 1%. При этом в министерстве планируют увеличить этот показатель до 2–3% в ближайшие 5 лет, в то время как добыча угля в стране ежегодно падает почти на 5%.

Вместе с тем Садибеков отметил, что пока от угля все же отказаться никак не получится. «В ближайшее время за счет совершенствования очистных сооружений и модернизации генерирующих мощностей мы будем увеличивать выработку электроэнергии — развивается экономика, реализуется программа индустриального развития», — сказал вице-министр.

Возвращаясь к обсуждению перспектив увеличения доли ВИЭ в генерации, Садибеков уточнил: «На повестке дня поднимаются вопросы привлечения инвестиций для решения проблем, связанных с адаптацией к изменению климата, управлению рисками от неблагоприятных последствий и опасных природных явлений, вопросам трансферта технологий для развития чистой энергетике и улучшения экологической обстановки в стране. В контексте активного привлечения средств международных финансовых институтов мы видим Зеленый климатический фонд как один из основных партнеров».

Вице-министр также сообщил, что перед министерством энергетики поставили задачу провести с Зеленым климатическим фондом координированную работу и сформировать упоминанную выше единую комплексную заявку таким образом, чтобы она была способна дать реальный и устойчивый эффект. Программный аналитик департамента устойчивого развития и урбанизации ПРООН в РК Расул Рахимов пояснил, что эта заявка будет включать в себя такие компоненты, как энергоэффективность, улучшение транспортной системы, модернизация технологий — управление в области генерации тепла, ЖКХ, формирование зеленой экономики в моногородах, а также улучшение социально-экономического положения в Казахстане через развитие МСБ.

Вместе с тем, в Ассоциации горнодобывающих и горно-металлур-

гических предприятий Казахстана (АГМП) считают, что для активного привлечения в РК серьезных инвесторов, рынок возобновляемых источников энергии необходимо упорядочить. По словам исполнительного директора АГМП Николая Радостовца, зеленая энергетика в Казахстане активно развивается за счет искусственно созданных условий. В первую очередь, к ним можно отнести государственное обязательство по индексации тарифов на вырабатываемую ВИЭ электроэнергию с учетом изменения обменного курса национальной валюты к доллару. Несмотря на то, что это дает инвесторам в ВИЭ возможность прогнозировать свои доходы и окупаемость инвестиций, по словам Радостовца, валютная индексация также нарушает сложившийся межотраслевой баланс между отраслями.

«По нашим данным, в ближайшие годы в ВИЭ в Казахстане инвесторы планируют вложить 1,4 млрд долларов, подлежащие обязательному возврату через механизм субсидирования. Согласно подсчетам, валютная индексация тарифов ВИЭ может принести им в 2020 году дополнительно 69 млрд тенге из 174 млрд тенге выплат за чистую электроэнергию. В целом, страна за пять лет, начиная с 2015 года, заплатит 512 млрд тенге за производство «зеленой» электроэнергии, где валютная составляющая достигнет 193 млрд тенге», — делится Радостовцев.

«Получается, очередь из энтузиастов-инвесторов ВИЭ выстроилась не потому, что все хотят заниматься развитием зеленой экономики в Казахстане, а потому что созданы беспрецедентные сверхвыгодные условия. Это только доказывает, что нарушен экономический баланс в ущерб другим отраслям».

Глава АГМП отметил, что, как было сказано выше, пока доля ВИЭ в генерации страны не превышает 1%, но за угольными электростанциями остается почти 80% производства электроэнергии РК. В то же время, в прошлом году, по данным АО «Казахстанский оператор рынка электрической энергии и мощности», производство электричества на ветряных электростанциях выросло на 1284,7%, а на солнечных — на 3566% в годовом исчислении.

«Вся страна сейчас напрямую финансирует, по нашим подсчетам, строительство 400 Мвт ВИЭ, хотя есть профицит электроэнергии в объеме порядка 4–5 тыс. МВт. При этом угольная электроэнергия стоит в среднем 8 тенге за киловатт-час, а тарифы для ветровых станций составляют 22,68 тенге за кВт·ч, для солнечных электростанций — 34,61 тенге за кВт·ч, для малых ГЭС — 16,71 тенге за кВт·ч, для биогазовых установок — 32,23 тенге за кВт·ч. То есть выходит субсидируемая разница в 2–4 раза. В то время как потребление электричества в стране снизилось на 1% в прошлом году, а его производство за тот же период упало на 3,3%, до 90,5 млрд киловатт-часов», — говорит глава АГМП.

Биржа

В рамках квартальной ребалансировки индексы ценные бумаги российской горнодобывающей компании Polymetal вновь включены в индекс FTSE-100 Лондонской фондовой биржи. Акции Polymetal вернутся в индекс после закрытия торгов 16 сентября, то есть с 19 сентября.

Эрика НАРМОНОВА

Как следует из сообщения на сайте Лондонской фондовой биржи (LSE), Polymetal в индексе FTSE-100 заменит акции британской строительной организации Berkeley Group Holdings. Подобное решение было обусловлено тем, что акции Berkeley обвалились в результате принятого Великобританией решения выйти из состава Евросоюза, а акции Polymetal в то же время подскочили на фоне роста цен на золото, поднявшихся с начала года на 24%.

Это отметил главный исполнительный директор Polymetal Виталий Несис: «Положительная динамика цен на золото стала основной причиной роста рыночной капитализации Polymetal и в итоге возвращения в FTSE-100. Однако, помимо этого, разумеется, свою роль сыграли и показатели компании. С момента, когда Polymetal покинул индекс, мы увеличили число активов, показали хорошие производственные результаты и обеспечили акционерную доходность, обойдя при этом многих коллег по отрасли».

Отметим, что впервые акции Polymetal были включены в индекс FTSE-100 в декабре 2011 года, однако в июне 2013 компания выбыла из него в связи с падением капитализации — весной 2013 года Polymetal подешевел в 2 раза, до \$3,7 млрд, вслед за золотом, которое упало в цене на 27%.

Тогда Виталий Несис заявил, что в компании ожидают ее возвращения



в индекс с восстановлением цен на производимые ею металлы. С этого времени акции Polymetal прибавили около 36%, вернувшись на уровень 2012 года, когда они были в составе индекса, а именно исходя из рыночных цен акций и динамики их курса, компании и получают место в FTSE-100. Кстати говоря, отраслевой индекс FTSE Gold Mines с июня 2013 года прибавил в среднем всего 1%. Наглядно динамику курса акций Polymetal и индекса FTSE Gold Mines можно увидеть на графике.

В целом, в последние полтора года, благодаря росту цен на золото и снижению курса рубля Polymetal демонстрирует хорошие финансовые показатели. За 2015 год компания получила чистую прибыль в размере 221 млн долларов против чистого убытка на сопоставимую величину, получаемого предыдущие два года. Скорректированная EBITDA по итогам прошлого года достигла 685 млн долларов, рентабельность по EBITDA составила 46%. В первом полугодии 2016 года компания подтвердила положительную динамику: чистая прибыль составила 164 млн долларов по сравнению с 98 млн долларов годом ранее. А капитализация Polymetal с начала 2016 года увеличилась на 60%, до \$5,9 млрд.

«Входить в FTSE-100 престижно, однако мы не ожидаем немедленно эффекта от возвращения в индекс. Со временем мы заново познакомим

с компанией фонды, ориентирующиеся на FTSE-100, и ожидаем рост интереса со стороны инвесторов», — резюмировал Несис.

Но вот эксперт-аналитик АО «ФИНАМ» Алексей Калачев считает, что глава Polymetal несколько скромничает. «Поскольку появление вновь в списке FTSE-100 обусловлено ростом рыночной капитализации компании, то оно не может остаться незамеченным институциональными инвесторами, а значит должно вызвать рост покупок ее акций. Как минимум, на включение в индекс отреагируют индексные фонды с пассивным управлением, поскольку автоматически включают их в свои портфели», — сказал Калачев.

Аналитик «ВТБ Капитала» Илья Питерский в свою очередь рассчитал, что приток в акции компании именно со стороны пассивных фондов после возвращения в индекс может составить порядка \$20 млн.

О росте интереса к компании говорят и старший аналитик Альпари Роман Ткачук. Эксперт считает, что возвращение Polymetal в индекс было ожидаемым: «Это событие уже во многом учтено в рыночных котировках. В любом случае, включение в индекс повысит ликвидность бумаги и приведет к притоку средств со стороны индексных фондов в размере порядка \$25 млн. Напомним, индексные фонды при составлении своих портфелей ориентируются на состав индекса».

В «Самрук-Энерго» считают нужным изменить законодательство

Энергетика

АО «Самрук-Энерго» выступило с предложением внести в законодательство РК ряд изменений, которые позволят решить проблемы энергетической отрасли страны, сообщает ИА «Интерфакс-Казахстан» со ссылкой на пресс-службу компании.

Эстер ЛИВАНСКАЯ

Среди таких проблем, тормозящих развитие в Казахстане электроэнергетической отрасли в «Самрук-Энерго» обозначили законодательное ограничение для электростанций на применение разных цен либо разных условий к равнозначным соглашениям с субъектами рынка или потребителями.

В компании придерживаются мнения, что устранение этого ограничения, «в первую очередь, позволит потребителям обеспечивать гарантированность, надежность и долгосрочность поставок электроэнергии от энергоисточников, удовлетворять потребности в электроэнергии, согласно специфике деятельности с учетом предоставления со стороны поставщика возможности оперативной корректировки обязательств по покупке заявленных объемов и условий оплаты. В том числе, для промышленных потребителей с учетом изменения конъюнктуры рынков сбыта конечной продукции».

А вот поставщикам электроэнергии предлагаемое компанией законодательное изменение, по мнению специалистов «Самрук-Казына», позволит обеспечить стабильность выработки, гарантированность поставки на долгосрочный период, возможность долгосрочного планирования финансово-хозяйственной деятельности и получения доходов, а также клиентоориентированность электростанций.

Еще одной проблемой отрасли в «Самрук-Энерго» считают балансирующий рынок электроэнергии. Он функционирует в Казахстане в имитационном режиме с 2007 года, однако до сих пор не введен в реальный режим.

«Отсутствие реально действующего балансирующего рынка не позволяет устранять дисбалансы фактического почасового производства и потребления электроэнергии в энергосистеме Казахстана. Решение данной проблемы возможно при скорейшем вводе балансирующего рынка в реальный режим», — считают в «Самрук-Энерго». — Это обеспечит сглаживание пиковых нагрузок на суточном графике производства-потребления электроэнергии и балансирование производства и потребления электроэнергии в реальном времени».

В Министерстве энергетики РК уточнили, что введение балансирующего рынка в режиме реального времени планируется с 1 января 2019 года. Пока же он функционирует в имитационном режиме из-за отсутствия необходимых маневренных мощностей, а также отсутствия автоматизированной системы коммерческого учета электроэнергии на всех уровнях напряжения.

Насчет наличия дисбалансов фактического почасового производства и потребления электроэнергии в ведомстве отметили: «Потребление электроэнергии в часы максимума выше среднесуточного значения на порядка 1000 МВт, в ночные часы, наоборот, потребление ниже среднесуточного значения на величину также 1000 МВт. При этом указанная неравномерность покрывается за счет маневренных электростанций».

В «Самрук-Энерго» помимо вышеуказанных проблем обратили особое внимание на формирование общего электроэнергетического рынка в Евразийском экономическом союзе. Его планируется сформировать в 2019 году путем интеграции национальных рынков электроэнергии Армении, Беларуси,

Казахстана, Кыргызстана и России. В Минэнерго считают, что это позволит в полном объеме реализовать экспортный потенциал электроэнергетической отрасли РК. Специалисты «Самрук-Энерго» также говорят о том, что это приведет к увеличению взаимных поставок электроэнергии (импорт/экспорт), согласованному взаимодействию по предупреждению и ликвидации чрезвычайных ситуаций природного и техногенного характера на энергообъектах и обеспечению энергобезопасности государства-членов, а также созданию единого экономического пространства в сфере электроэнергетики входящих в ЕАЭС стран.

Отметим, что для функционирования общих электроэнергетических рынков ЕАЭС необходимо разработать программу их формирования. В Минэнерго уточнили, что проект этой программы на сегодня уже согласован Консультативным комитетом по электроэнергетике Союза и вынесен на дальнейшее согласование руководителям стран-участников. «После завершения мероприятий программы планируется, что государства-члены заключат международный договор о формировании общего электроэнергетического рынка Союза и обеспечат его вступление в силу не позднее 1 июля 2019 года», — сообщили «КЪ» в пресс-службе ведомства.

Кроме того, в «Самрук-Энерго» считают, что введение в 2019 году рынка мощности привлечет в строительство новых энергоисточников, а также модернизацию действующих мощностей, необходимые инвестиции.

«Главная цель заключается в повышении прозрачности и инвестиционной привлекательности капиталоемкого сектора энергетики, предоставлении инвесторам гарантий возвратности средств. Таким образом, скорейший ввод рынка электрической энергии и мощности положительно отразится на развитии электроэнергетического сектора», — заявили в компании.

«Зеленые технологии» от серийного предпринимателя



Компании, которые занимаются гидропоникой, обычно держат в строжайшем секрете свои технологии

Иновации

24-летний Арман Тосканбаев из Казахстана, уже владеющий несколькими успешными проектами, выступил инициатором бизнеса по производству автоматизированных гидропонных установок для проращивания кормового ячменя. Новая разработка вполне может претендовать на звание уникального антикризисного решения для крестьянских хозяйств, работая на увеличение эффективности их работы, считает молодой предприниматель.

Ольга ЗНАМЕНСКАЯ

Идею по открытию подобного бизнеса карагандинец Арман Тосканбаев вынашивал давно. Будучи еще студентом, он написал о своей задумке министру сельского хозяйства и был немного удивлен, когда ему все-таки ответили! Конечно, комментарий был чистой воды отпиской, но даже такой формальный интерес со стороны чиновников, послужил для него сильной мотивацией, с еще большим энтузиазмом он принялся изучать такое популярное в наши дни «зеленое направление».

Но осуществить задуманное Арман смог только несколько лет назад, получив Грант от «Фонда развития предпринимательства «Даму». По Дорожной карте бизнеса на его проект было выделено 3 млн тенге. Конечно, этой суммы оказалось недостаточно, и потребовались дополнительные инвестиции, большая часть которых была потрачена на разработку самой технологии производства. В первых шагах к намеченной цели ему помог отец, который взял все практические работы на себя, Арман же занимался исключительно изучением и разработкой теории. Помещение под разработку и исследования выделил карагандинский агроколледж.

По словам Армана Тосканбаева, технология установок достаточно проста: в лотки по специальной процедуре засева помещаются зерна, прошедшие дезинфекцию. После этого запускается полностью автоматизированный процесс освещения и полива. В течение

суток на одной установке из зерен прорастает до 20 килограмм живого и полезного подножного корма. А из одного килограмма любого семени получается 6–7 кг живого корма. В подобных условиях ячмень можно выращивать круглый год.

«Опытным путем мы добились практически 100%-ного прорастания», — рассказывает Арман. — Зерна в наших установках не плесневеют, не портятся, уже через сутки в лотках колосится зеленая трава, жизненно необходимая скоту, особенно в зимний и весенний периоды».

Вертикальные установки, включая лотки для зерен, на 99% состоят из казахстанских материалов. На данный момент их приобрели свыше 30 казахстанских хозяйств. При этом цены на оборудование в три раза ниже российских аналогов: установка на две коровы стоит 130 тыс. тенге, российская — 350 тыс. тенге. К тому же, покупая оборудование за рубежом, владельцу хозяйства придется заплатить за транспортировку и установку, что тоже стоит немалых денег. Арман отмечает, что клиент может приобрести как целую установку, так и комплектующие к ней.

«Конечно, многие представители небольших сельскохозяйственных компаний относятся к нашим идеям скептически, потому что не совсем понимают выгоду и преимущество таких установок. Не могут сразу рассчитать окупаемость. Но более крупные компании всегда смотрят далеко вперед, стараются прогнозировать. Для таких компаний мы можем предоставить исследования научных институтов», — объясняет Арман.

По наблюдениям предпринимателя, выгода в использовании гидропонных технологий кроется не только в экономии средств. Главным отличием такого корма является уменьшение падежа скота за счет отсутствия заболеваний, которые возникают при кормлении не всегда проверенными и натуральными кормами. При выращивании корма в автоматизированных установках в почву не добавляется ничего, кроме воды. Опыты показывают: благодаря такой еде живая масса скота увеличивается на 15%, а удой молока вырастает на 10%.

Арман отмечает, что технологии, по которым создаются подобные установки, постоянно совершенствуются. К примеру, в скором времени покупатели также смогут оценить и работу специальных модулей, благодаря которым за процессом полива и роста можно будет следить с телефона, скачав простое в использовании мобильное приложение. Но и на этом Арман и его команда, в которой на данный момент трудится 5 человек, не собираются останавливаться. В ближайших планах компании «Новые зеленые технологии» — поделиться с желающими всеми секретами сбора и создания подобных установок с помощью обучающих роликов.

«Компании, которые занимаются гидропоникой, обычно держат в строжайшем секрете свои технологии, открытия, наблюдения и прочие тонкости производства. В планах нашей компании не только высокие продажи уже готовых установок, но и возможность поделиться с народом своими ценными знаниями для дальнейшего развития казахстанской сельскохозяйственной отрасли», — отмечает Арман.

Гидропоника

Это способ выращивания растений на искусственных средах без почвы. При выращивании гидропонным методом растение питается корнями не в почве, более или менее обеспеченной минеральными веществами и поливаемой чистой водой, а во влажно-воздушной, сильно аэрируемой водной или твердой, но пористой, влаго- и воздухопроницаемой среде, способствующей дыханию корней, и требующей сравнительно частого (или постоянно-капельного) полива раствором минеральных солей, приготовленным по потребностям этого растения. В качестве таких заменителей могут использоваться гравий, щебень, а также некоторые пористые материалы — керамзит, вермикулит и др. Развитие гидропонники в странах СНГ связано с возрастающим интересом к так называемым «малым фермерским хозяйствам», где на небольшой площади можно выращивать зелень, овощи, цветочные и ягодные культуры. Все большей популярностью пользуются модульные системы капельного полива. Они позволяют создать за короткий срок и при небольших затратах оросительную систему как для традиционного земельного выращивания, так и для гидропонных установок типа капельного полива.

Ручной бизнес

Тренд

В наше время, когда можно получать выгоду с любимого занятия, люди научились реализовывать свои handmade товары разными способами. Зачастую сталкиваясь с различными видами проблем в реализации своих товаров, люди все равно стараются их продвигать. Но бывают случаи, когда мастера превращают свою творческую деятельность в серьезный бизнес.

Михаил ЦОЙ

Казахстан и его соседние страны всегда выделялись огромным количеством народных умельцев. Особенно эта тенденция увеличивается в последние годы. Ведь сейчас есть все условия, чтобы найти интересное хобби и получать от него неплохой доход (а иногда даже и сколотить на нем целый капитал).

Например, американская компания Etsy является сайтом, где представлены предметы ручной работы или старинные, а также уникальные заводские промышленные товары. Сайт следует традиции открытых ярмарок ремесла, предоставляя продавцам личные витрины магазинов, где они могут продавать свои товары.

По состоянию на 31 декабря 2014 года, в Etsy было зарегистрировано 54 млн пользователей в качестве членов онлайн рынка ручной работы винтажных товаров, из которых 1,4 млн были продавцами с 19,8 млн активных покупателей. В 2014 году оборот Etsy составил более \$1,93 млрд.

В Казахстане о таких оборотах пока можно только мечтать: бизнес находится только на начальной стадии своего развития. Однако похожие платформы уже существуют.

Например, мастерская творческих идей Handmade.kz, которая ориентирована на обучение людей рукодельному искусству. Компания организует мастер-классы по созданию предметов ручной работы, декоративных элементов, игрушек и других проявлений творчества.

Другим примером того что handmade бизнес в Казахстане начал развиваться можно судить по сайту hand-made.kz. Сайт объединяет ценителей авторских работ и насчитывает более 1 000 единомышленников. На сайте продаются товары для детей, игрушки, разные самодельные аксессуары, сувениры, посуда, одежда и многое другое.

Главным вопросом, которые задают продавцы специфического товара это — «где и кому продать». По мнению handmade предпринимателей наиболее простой вариант — это использование социальных сетей или интернет магазинов, где раз-



Handmade индустрия в Казахстане пока на начальной стадии своего развития

мещение своей ручной работы, как правило, осуществляется на безвозмездной основе. В отдельных случаях, при размещении изделий в количестве, превышающем установленные лимиты, приходится вносить небольшие суммы.

Одна из представительниц этого бизнеса — Cally Gibbs перед открытием магазина Forest & Sea рассказывает о своем хобби во всевозможных социальных сетях.

«Я хотела создать коллекцию дизайнов и товаров, основанных на том, что я люблю», — говорит мастерица. Келли пользуется Instagram, Pinterest, Twitter, Facebook и личным блогом, чтобы увидеть эволюцию роста других дизайнеров, искать идеи и получать обратную связь.

«Мне нравится использовать социальные сети в качестве «рупора». Этот способ дал мне знания, навыки и уверенность перед тем, как открыть свой магазин. Взаимодействие с другими продавцами — это тоже был бесценный опыт для меня», — признается Келли.

Также обратная связь в социальных сетях помогает определиться, какие товары пользуются спросом, а какие нет. Келли особенно часто публикует свои фотографии в Instagram, она говорит, что там много творческих людей, которые помогают ей советами. «Я обнаружила, что самые просматриваемые фотографии — это изображения процесса моей работы или моих инструментов», — говорит она.

Социальная сеть Instagram имеет много историй, где творцы, сделанные своими руками, приносили прибыль своим творцам. Так, тысячи людей по всему миру продвигают свои товары и услуги в «инста» и делают неплохой бизнес. Как сообщает Наталья на своей страничке в Instagram, рассылка приглашений, дружба с будущими покупателями, обязательное размещение красочных и качественные фотографий своих рукотворных шедевров является залогом успешной продажи.

Со слов предпринимательницы Александры Гончаровой, handmade является интересным тем, что люди могут оценивать свою творческую деятельность в матери-

альной форме и получать от этого дополнительный доход. Александра Гончарова специализируется на украшениях и вязаной детской одежде, зарабатывая на 30% накрутке от себестоимости товара.

«Мне как домохозяйке, любящей вязать детскую одежду, плести браслеты, создавать детские игрушки, хотелось бы еще на этом и зарабатывать. Сегодня нет ничего тяжелого в том, что бы поделиться своими рукотворными изделиями в социальных сетях или в Instagram, где любой человек может заинтересоваться и купить то, что я могу еще раз сделать. Но и бывают люди, их уже правильной назвать постоянными клиентами, которые заказывают товары в большом количестве», — говорит Александра Гончарова.

По мнению другой предпринимательницы — Евгении Анохиной, коммерческая деятельность хороша, если она еще и любима. «Я с детства любила создавать поделки, в будущем это стало еще моей работой, в школе я преподавала ИЗО, труд и черчение».

Сегодня Евгения Анохина является домохозяйкой и в свободное время создает handmade товары только в коммерческих целях. «Однажды я увидела на новогодней ярмарке товары, которые стоили довольно дорого, я могла сама сделать это же лучше и намного дешевле. Тогда я и попробовала арендовать стойку в торговом центре ADK, где первое время такой бизнес меня разочаровал. Со временем поняла, что именно из рукотворных товаров больше нравится покупателям, переориентировала свой товар».

Сегодня Евгения Анохина только создает тематические изделия и продает их на праздничных ярмарках. Основной продаваемый товар искусности — это самодельные искусственные цветы, расписные бутылки алкогольных напитков, праздничные открытки, детские игрушки. Евгения считает, что главными факторами успешного handmade предпринимательства являются качество товара, его эксклюзивность и главное — установление лояльных цен.

Казахстанские яблочники сдают позиции

Садоводство

Казахстан сдает позиции во фруктовой индустрии. За 5 месяцев яблочный импорт в розничных ценах превысил 15,2 млрд тенге. В 2015 объем яблочного рынка составил 76 млрд тенге с долей местной продукции — 36 млрд тенге. В том же году экспорт яблок составил лишь 813 тонн или 0,2 млрд тенге, — сообщает компания Finprom.

Марина ГРЕБЕНЮК

Проблема отрасли — крайний дефицит мощностей хранения. Общая емкость фруктохранилищ не превышает 10% от валового сбора.

В 2015 году казахстанские фермеры сняли 147 тысяч тонн яблок при общей емкости фруктохранилищ в 12,4 тысячи тонн. Основные участники рынка не в состоянии инвестировать в современную яблочную индустрию, особенно в ее логистическую составляющую. Доля сельхозпредприятий, задействованных на возделывании яблочных садов, составляет всего 2,3%. Остальную долю занимают крестьянские, фермерские хозяйства и население. Мелкие производители сидят на малых бизнес-оборотах, принципиально несопоставимых с необходимым объемом инвестиций в инфраструктуру хранения фруктов.

На местном рынке отечественные садоводы способны конкурировать с импортом только в первой половине сезона (осень-зима), а далее удерживать товарный вид продукции им попросту не в чем. Итого, за последние пять лет местные садоводы едва покрывали 50% потребностей Казахстана.

По итогам 2015 года в розничных ценах объем яблочного рынка составил 76 млрд тенге. Из них местная продукция — 36 млрд тенге. Место на перспективном рынке в приграничных районах России с ориентировочным



Основная проблема производителей — в отсутствии инфраструктуры и мощностей хранения

объемом 40–50 млрд тенге для казахстанских производителей составляет долю статистической погрешности. В прошлом году общий объем казахстанского экспорта яблок составил всего 813 тонн (около 220 млн тенге). Чтобы усилить позиции Казахстана в короткой инвестиционной лаге — в 3–5 лет, местные производители надеются на господдержку — строительство фруктохранилищ за счет средств.

Так, СПК Тараз в Жамбылской области предлагает запустить проекты по строительству социальных складов для фруктов и овощей, что позволит мелкотоварным предприятиям конкурировать с импортом круглый год. А в среднесрочной перспективе при освоении местного рынка и выходе за рубеж в сектор могут прийти крупные частные инвесторы для выхода на глобальные рынки яблочной индустрии.

Валовый сбор яблок. Всего (тонн)

	2010	2011	2012	2013	2014	2015
Всего	107 150,0	114 654,4	129 699,5	143 855,9	157 869,7	147 560,9
Акмолинская	1 050,0	1 155,2	1 313,0	1 096,3	1 141,6	1 131,1
Актобинская	810,0	792,1	906,7	1 122,8	1 095,4	1 063,3
Алматинская	41 520,0	47 204,5	50 624,3	54 240,0	65 337,5	66 794,0
Атырауская	130,0	136,4	185,9	239,5	303,9	299,0
ВКО	3 900,0	5 408,8	4 281,6	6 163,2	6 590,7	5 301,1
Жамбылская	9 250,0	9 225,1	10 965,3	15 224,2	14 897,5	15 132,1
ЗКО	640,0	824,0	992,4	1 077,0	1 029,1	755,8
Карагандинская	660,0	657,5	672,3	685,8	721,3	784,5
Костанайская	700,0	927,4	833,1	956,5	941,8	1 001,7
Кызылординская	670,0	682,9	535,0	532,3	493,3	870,1
Мангистауская	30,0	52,0	13,7	19,0	8,3	18,7
Павлодарская	1 310,0	1 133,9	775,4	1 114,0	809,4	784,5
СКО	3 200,0	4 692,1	4 445,2	4 816,8	4 916,0	4 987,9
ЮКО	41 920,0	40 059,4	51 655,4	55 132,3	58 277,1	47 405,8
Астана	630,0	961,9	755,5	690,7	546,7	449,3
Алматы	730,0	741,3	744,8	745,6	760,2	781,3

подписные индексы:
15138 - для юридических лиц
65138 - для физических лиц
АО Казпочта 1499

Дауыс Периодика 2770483
Nomad Press 3311240
Агенство Евразия Пресс 3822511
Эврика-Пресс 2337850

ПОДПИСКА 2016

КУЛЬТУРА И СТИЛЬ

Мальчик, который выжил



Кино

Луи Дракс – девятилетний мальчик с детским интеллектom и преогромной амбулаторной картой, фиксирующей множество всевозможных травм: он ломал конечности, на него падала люстра, его било током.... Это не считая менингита и прочих «прелестей». В общем, то, что перепало мальчишке всего за девять лет, нормальному человеку хватило бы на несколько жизней.

Елена ШТРИТЕР

Апофеозом становится пикник по случаю собственноручного девятого дня рождения, который заканчивается для Луи полетом на скалы, двухчасовой смертью и комой. Впрочем, для зрителя это только начало. Практически полтора часа экранного времени мы посвятим блужданию в потемках детской психики вместе с доктором Паскалем (Джейми Дорнан), а также вместе с полицейскими – поиском того, кто решил столь экстремно закончить именную вечеринку.

Причем, в том, что касается детективной составляющей этой истории, то факт, что «убийца – дворецкий», станет ясно практически в первые же 20 минут фильма. Ну а что касается глубин детской психики, то здесь будет гораздо интереснее. Прежде всего, из-за актерской игры **Эйдена Лонгворта**, исполнившего роль Луи Дракса. С одной стороны, этот ребенок порой безумно раздражает своими очень уж взрослыми рассуждениями и отнюдь не детской снисходительностью. С другой – все равно невольно попадаешь под его обаяние, восхищаясь тем, что он смотрит на жизнь с позитивом даже «после смерти». Кроме того, невольно задумываешься, а как бы ты вел себя на месте мальчика, который с детства знал, что должен был еще при рождении умереть вместе с мамой и быть похороненным в ней же в специальном гробу для двух трупов...

Да и в целом мистические порою выверты детского подсознания приковывают внимание. В этом есть немалая заслуга **Макса Мингеллы**, написавшего сценарий (это его первый опыт написания сценария) по бестселлеру начала нулевых английской писательницы **Лиз Дженсен**. Фильм очень удачно выстроен композиционно. В череду фактов успешно вплетается повествование

от лица самого Луи Дракса. При этом сюжет развивается ровно и динамично, но не позволяя заскучать. А кусочки пазла постепенно складываются в целую картинку. И, несмотря на некую неудачу с «неожиданным финалом», сама модель повествования определенно вызывает интерес.

Режиссерское кресло занял французский режиссер **Александр Ажа**, известный нам по совершенно безумному «ужастику» «У холмов есть глаза», а также хоррорам «Зеркала», «Пирания 3D», «По ту сторону двери». И надо сказать, «Девятая жизнь» открывает новую грань мсье Ажа. Прежде всего потому, что здесь не так много кровавых сцен, как в предыдущих его работах и основной акцент сделан не на «бу-эффекты», а на психологическую и мистическую составляющие. Эта история скорее не жесткая, а эксцентричная.

Отдельно хотелось бы отметить игру **Аарона Пола** («Во все тяжкие»), воплотившего образ заботливого отца. Пожалуй, даже жаль, что ему досталось не так много экранного времени. Приятно было посмотреть и на **Сару Гейдон** в роли мамы Луи и на **Джейми Дорнана** (доктор Паскаль).

В целом, фильм оставляет приятное впечатление. Несмотря на то, что шедевром его не назовешь при всем желании, интерес он вызывает.

Отражение эмоций. Отражение души

Выставка

Известный фотограф Карла Нур представила в Астане свою первую персональную выставку «Отражение», приуроченную к 25-летию Независимости Республики Казахстан. На ней зритель впервые сможет познакомиться не с фотографом, а с художницей Карлой Нур, представившей серию графических работ.

Елена ШТРИТЕР

С талантливыми, и порой заставляющими сердце сжиматься, работами Карлы многие казахстанцы знакомы по ее фоторепортажам (а их более 140) из самых отдаленных уголков страны на портале Voxhoru.kz. Она — один из немногих современных фотографов, которые сейчас открывают новый жанр социальной фотожурналистики в Казахстане. К этому направлению ее подтолкнула встреча с французским военным фотожурналистом Reza, специально приехавшим в Казахстан в поисках номинантов на World Press Photo Masterclasses 2009 года.

Однако, как оказалось, в творчестве Карлы Нур нашлось место не только фотографии, но и художественным полотнам. Причем графика — это не новое увлечение. Первая картина Карлы датирована 1997 годом, но искать себя в творчестве она начала несколько раньше, как и все подростки, задавая себе вопросы: «Кто я?», «Зачем я?» и «Что будет дальше?». Ответом на них стала графика.

«Я не выбирала это направление. Так само сложилось. Этот период был тяжелым для нашей семьи — в 1995 году мы потеряли отца. Мне тогда было 19, и эти два года стали для меня временем поиска. Поиска ответов на вопросы. И если кого-то поддерживают друзья, то мне помогла графика. Тогда я училась в архитектурном... Все началось с традиционного листка, потом я поняла, что



может получиться что-то интересное, купила тушь и перо и стала рисовать на бумаге. И графика стала тем ответом, который я искала. Я поняла, что создала свой мир. И это помогло мне найти себя. Стать более уверенной. Появилось желание и дальше работать в этом стиле. Я поняла, что могу что-то делать и что-то творить», — рассказала Карла.

Годы спустя увлечение сложилось в экспозицию, представленную оригинальной серией графических работ, выполненных нетрадиционным способом: «Я сразу хочу сказать, что такого стиля я еще не видела. Из этого можно сделать вывод, что рисовать может каждый. У меня были навыки — да, но пришла я к этому не сама. Когда была необходимость как-то себя проявить, я работала над этим. В итоге у меня сложился свой стиль, который мне очень понравился. На выставке была маленькая девочка, которой меня попросили пожелать что-нибудь, как будущему художнику, и я ей посоветовала, чтобы она искала свое. Да, можно копировать, но я уверена, что самое важное — найти свой стиль. Это наивысшая точка для каждого художника, когда он может показать миру что-то новое и научить чему-то других».

Живые и экспрессивные работы Карлы касаются самых разнообраз-

ных тем и подталкивают фантазию зрителя, позволяя увидеть в них что-то свое, ведь каждая картина художницы — отражение души, отражение эмоций: «Кто-то рисует портреты, а я — эмоции. Там есть и печаль, и что-то воздушное, как утренний сон, и сарказм, который на самом деле улыбающийся сатана. Мои картины — это отражение внутренних эмоций, которые человек чаще скрывает, и которые мы не видим».

В настоящее время Карла работает штатным фотографом в «Астана Опера», но это не мешает ей заниматься и графикой. Более того, художница не планирует останавливаться на первой выставке: «У меня уже есть мысли о выставке в Алматы. В комментариях часто об этом спрашивают. Но я на ней хочу представить новые работы. Я уже даже вижу, как это будет. Алматы я помню и люблю. У меня там очень много знакомых. Я там жила с восьми лет и переехала в Астану только в 2014 году. Выставка там обязательно будет, но не могу сказать, когда. Для того, чтобы сделать работы, которые я задумала, нужно время. Но если эта идея воплотится в реальность, обещаю, что это будет очень красиво. Потому что такого я еще никогда не делала. Буду готовиться».

ARTBAT FEST: City in motion

Фестиваль

В Алматы стартовал очередной — уже 7-й по счету — фестиваль современного искусства ARTBAT FEST. И уже второй год художники осваивают пространство, не ограничиваясь улицами города. В прошлом году «под прицел» творческой мысли попал железнодорожный вокзал, в этом году — трамвайное депо. Кроме того, ставшие традиционными public art инсталляции, в рамках фестиваля в этом году перестроились в land art, и искусство, объединенное темой «Симбиоз», шагнуло в Ботанический сад.

Анна ЭМИХ

А вот улицы города в этом году ярких инсталляций, к величайшему сожалению, высказанному многими горожанами на просторах Сети, не увидят. Отчасти это связано с тем, что седьмой ARTBAT FEST лишился поддержки акимата, а отчасти с тем, что в результате кризиса организаторам не удалось собрать достаточное количество денег. И хотя директор фестиваля **Ольга Веселова** уверена, что искусство бесценно и может существовать без денег, затрат хотя бы на дорогу и проживание приглашенных художников никто не отменял.

Впрочем, город получает в свое распоряжение арт-объекты, которые не только делают его особенным, ярким и неповторимым, но и способны привлечь туристов, как, к примеру, работы известного японского художника **Тацу Ниши** (в Алматы, его, правда разобрали). Кроме того, как заметил искусствовед и один из кураторов фестиваля **Владислав Слудский**, ARTBAT FEST воспитывает

зрителя: «Зритель должен научиться ценить и понимать искусство. И это потихоньку происходит. 6 лет назад наши инсталляции ломали, сейчас — нет. В Казахстане пока нет культуры траты денег. Но это временно — страна всего 25 лет».

Впрочем, не будем о грустном — вернемся к нынешней экспозиции. Надо сказать, что непривычные локации привнесли в фестиваль не только нотки новизны и свежести, но и сделали сами выставки гораздо интереснее. К примеру, то же депо — не просто место с необычной архитектурой, а уже часть городской легенды. Сама по себе возможность прийти в «домик трамваев» — уже вызывает интерес. А украсившие его работы молодых художников (правда, в данном случае понятие «молодые» относится скорее к состоянию души, чем к возрасту) Школы художественного жеста и вовсе создают неповторимую атмосферу.

В процесс была вовлечена каждая найденная вещь — оставленные рабочими личные вещи, пожарный кран, лампочки, инструменты, рельсы. Но главными объектами внимания стали сами трамваи — три из них превратились в инсталляции, четвертый — в диджейскую рубку. Художники, музыканты, артисты, зрители вернули жизнь в полуразрушенные стены депо. И разность тем не мешает их гармоничному существованию. А в целом — это удивительно похоже на наш сегодняшний мир...

Что касается художественно-исследовательского проекта «Симбиоз», разместившегося в Ботаническом саду, то он позволяет совместить прогулку на свежем воздухе с красивейшему парку с созерцанием работ казахстанских и иностранных художников.

«Симбиоз — это не слияние, но сотрудничество и уважительное взаимодействие противоположностей, нуждающихся друг в друге. Территория Ботанического сада — пространство, находящегося в длительных симбиоти-

ческих отношениях с городом — вдохновила нас на изучение этого проекта. Это площадка, где разнообразные формы симбиоза проявляются как в биологическом, так и в социальном аспекте», — представила свой проект куратор **Яна Малиновская**.

Художники, участвующие в этом проекте, выбрали формат исследовательской лаборатории и решили вернуться в исходную точку возникновения эволюционных теорий для того, чтобы показать ценность симбиоза и его для эволюции. При этом намеренно не стали сужать темы исследования, а скорее обозначили интересные их маршруты: симбиоз территорий — сада и города, симбиоз культур, симбиоз человека и природы, симбиоз — выбор отношений.

А представляя зрителю результаты исследований, художники в сущности создали еще один симбиоз — произведение искусства, художник, зритель, место начинают взаимодействовать, образуя пространство коллективного со-ощновения.

Традиционный выставочный марафон в рамках ARTBAT FEST 7 составил несколько выставок, в том числе персональные выставки **Оли Кройтор** в ГМИ им. Кастеева, **Владимира Потапова** в галерее «Тенгри Умай» (кстати, его работой «Юрта», созданной в прошлом году на стенах четырнадцатизатяжного дома в районе пересечения улиц Саина и Толе би горожане любят и по сей день), **Куаныша Базаралиева** в Esentai Galery, а также архитектурная выставка, посвященная одному из зданий Алматы.

К слову, ARTBAT FEST был основан в 2010 году и успел полюбиться не только алматинцам, но и многим гостям столицы. За эти годы в его работе приняли участие более 100 художников и кураторов из 15 стран мира, которые представили зрителям более 200 образцов современного искусства. И седьмой фестиваль не станет исключением. В течение целого месяца Алматы ждет погружение в мир современного искусства.

Путевки на Kazakhstan Open-2016 нашли своих обладателей

Стиль жизни

В Алматы завершился XIX чемпионат Казахстана по гольфу среди любителей. В течение трех дней на полях Гольф Клуба «NURTAU» шла азартная борьба не только за кубки и призы, но и за путевки для участия в Kazakhstan Open-2016.

Лиана СОЛОВЬЕВА

Среди мужчин чемпионом Казахстана с результатом 227 ударов стал узбекский гольфист **Канатбек Курбаналиев**, для которого эта победа не стала неожиданной: «Я знал, куда ехал. И зачем. Много тренировался, много работал. Ну и, конечно, удача улыбнулась», — рассказал он. Кроме того, гольфист отметил «шикарные поля и отличную организацию турнира» и выразил сожаление, что не сможет играть на Kazakhstan Open-2016: «Это не зависит от меня. Я гражданин Узбекистана, а на чемпионате Казахстана получить приглашение на Kazakhstan Open могут толь-

ко казахстанские гольфисты. Но в дальнейшем, думаю, я все же буду участвовать в этом турнире».

Таким образом, путевки для участия в Kazakhstan Open-2016 получили обладатели «серебра» и «бронзы» **Зиятбек Сеильбеков** и **Нуртай Салдаров**.

Зиятбек Сеильбеков сделал на шесть ударов больше (233) Канатбека Курбаналиева и стал серебряным призером первенства страны. Получив свою путевку на Kazakhstan Open-2016, обладатель второго места заверил всех собравшихся, что будет много тренироваться и готовиться к этому турниру.

Третье место занял Нуртай Салдаров, который за три раунда показал результат 239.

В абсолютном зачете (без учета гандикапа) у женщин с большим отрывом первенствовала **Альбина Агаева** (234). Второе место с результатом 263 у **Юлии Низалиевой**, и почетное третье место завоевала **Лаура Кадырова** (279).

Традиционно по итогам чемпионата Казахстана были определены призеры в номинации Net (с учетом гандикапа). Среди женщин места распределились следующим образом: 1 место — **Наталья Цай** (232); 2 ме-

сто — **Балхаш Сагидыкова** (233); 3 место — **Инна Хегай** (247).

У мужчин призерами турнира с учетом гандикапа стали: 1 место — **Дмитрий Тен** (201), 2 место — **Жантай Малатаев** (201) и 3 место — **Серимжан Досумов** (203).

Кроме того, этот чемпионат ознаменовался тем, что впервые за 19-летнее проведение был забит hole-in-one на 14 лунке с расстояния 200 ярдов, автор которого **Александр Цой** был награжден специальным призом.

Турнир был организован Федерацией гольфа Республики Казахстан и Гольф Клубом «NURTAU». Соревнования были проведены в личном зачете, в формате строук плей (stroke play). За три дня соревнований участники, разбитые в флайты (группы) по 3 человека, прошли 54 лунки (3 дня по 18 лунок). Личный результат игрока определялся по сумме ударов за 3 (три) раунда раздельно среди мужчин и женщин.

По итогам первого и второго раунда был произведен Cut (отсев), в третий раунд соревнований были допущены 60 игроков (51 мужчина и 9 женщин), набравших наименьшее количество ударов по сумме результатов за первый и второй раунды.

Weekend с «Курсивь»

Анонс

У жителей Астаны и Алматы есть удивительный шанс проведи свои выходные с пользой для души. Все самые яркие и интересные мероприятия в подборке «КЪ».

Мероприятия в Алматы

I Международная Арт Бизнес Конференция КЕРЕМЕТ «Искусство как актив»,
9 сентября, 8:00-18:00

На конференции соберется более 100 делегатов целевой аудитории из разных стран. В числе спикеров и делегатов конференции будут ведущие эксперты в своей отрасли — представители инвестиционных компаний, банков, музеев, крупных арт-галерей, художники, коллекционеры, аукционные дома, международные страховые и логистические организации, арт-кураторы, юридические и финансовые консультанты.
Место: InterContinental Almaty, ул. Желтоқсан, 181
Вход: 65000 - 87000 тенге

Спектакль «Я Гамлет»
9 сентября, 20:00; 10 сентября, 19:00; 11 сентября, 18:00

British Council в Казахстане представит в Алматы пьесу «Я Гамлет» (Iamhamlet) в постановке британского режиссера Джеффа Чёрча и Республиканского немецкого драматического театра г. Алматы.

Место: сцена Союза писателей Казахстана, проспект Абылай хана, 105.
Вход: 2000 тенге

VILLA Retro Car III,
10 сентября, 10:00

Автоколлекционеры из Казахстана и других стран покажут алматинской публике редкие экземпляры классических автомобилей и даже продемонстрируют, на что они способны. При этом, если для автоколлекционеров VILLA Retro Car стало единственной в Казахстане площадкой для общения и обмена опытом, то для всех остальных — уникальным шансом прикоснуться к живой истории мирового автопрома. Начинание многофункционального комплекса VILLABoutiques & Restaurants, воплотившего проект в жизнь, поддержал акимат города Алматы, а также Российская Автомобильная Федерация и Российский Ралли Клуб Классических автомобилей. Согласно регламенту, VILLA Retro Car III будет однодневным и включит 3 этапа — выставку, ралли и закрытое мероприятие для специально приглашенных гостей.
Место: Площадь Астана, ул. Толе би
Вход: бесплатный

Спектакль «Быть Леонардо да Винчи: Невозможное интервью»,
9 сентября, 19:00

Посольство Италии совместно с Академическим русским театром драмы им. М. Горького покажет спектакль «Быть Леонардо да Винчи:

Невозможное интервью», который пройдет на итальянском и русском языках.

Место: ГАРДТ им. М. Горького, ул. Желтоқсан, 11
Вход: бесплатный

Выставка «Свет и тень. Фотографии Льва Дашкевича»
9 сентября — 6 октября, 10:00-18:00

В Музее Первого Президента Республики Казахстан открывается выставка из фондов Национального исторического музея Республики Беларусь «Свет и тень. Фотографии Льва Дашкевича», организованная в рамках международного проекта Музея «Диалог посредством культуры» при содействии Посольства Республики Беларусь в Казахстане.
Место: Музей Первого Президента РК, ул. Бейбитшилик, 11
Вход: бесплатный

III Международный конкурс артистов балета
10-17 сентября, 18:00-20:30

Торжественное открытие III Международного конкурса артистов балета в Астане состоится 10 сентября. Сам конкурс будет продолжаться с 10 по 17 сентября. В это время в столицу Казахстана съедутся участники из стран дальнего и ближнего зарубежья.

Конкурс будет проходить на базе Государственного театра оперы и балета «Астана Опера».
Место: Театр «Астана Опера», ул. Кунаева, 1
Вход: от 500 тенге