

WWW.KURSIV.KZ

"Курсив" № 3 (679)



Подписные индексы:
15138 - для юр. лиц
65138 - для физ. лиц

КУРСИВ

всегда в курсе: новости, прогнозы, аналитика



РЕСПУБЛИКАНСКИЙ ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК | ИЗДАЕТСЯ С 2002 ГОДА

№ 3 (679), ЧЕТВЕРГ, 9 ФЕВРАЛЯ 2017 г.

ИНВЕСТИЦИИ:
ОБЗОР
СЫРЬЕВОГО
РЫНКА

»»» [стр. 4]

ИНВЕСТИЦИИ:
СТАВКА
НА MASTERCARD

»»» [стр. 4]

ИНДУСТРИЯ:
ПОЛНЫЙ
КОНТРОЛЬ

»»» [стр. 7]



КУЛЬТУРА И СТИЛЬ:
ЧТО У ТЕБЯ САМОЕ
ЛЮБИМОЕ
НА ЗЕМЛЕ?

»»» [стр. 8]

* Бриф-новости

Посол в РФ: почетная ссылка или выверенная стратегия?

Указом главы государства Имангали Тасмагамбетов назначен послом Казахстана в Российской Федерации. Данное назначение оказалось довольно неожиданным. Место посла в РФ прочили кому угодно, но только не Тасмагамбетову. И если обычно подобное назначение эксперты считают ссылкой политика, то в данном случае все не так просто.

»»» [стр. 2]

Стартапы с прицелом на «Сколково»

Отечественные стартапы вновь принимают участие в евразийском этапе Open Innovations Startup Tour — самом масштабном в России и СНГ мероприятии по поиску перспективных инновационных технологий и решений. В этом году мероприятие собрало 400 участников — казахстанских предпринимателей, молодых ученых, разработчиков и другие стороны, заинтересованные в развитии инновационного предпринимательства.

»»» [стр. 5]

ТРЦ с социальным акцентом

В последние месяцы минувшего года на рынке ритейла намечилось оживление. Таким наблюдением поделился финансовый директор ТРЦ «Достык Плаза» Алексей Хейга во время пресс-брана с представителями СМИ. По наблюдениям эксперта, рынок ритейла начал оживать в середине прошлого года, тогда как самый провальный период пришелся на сентябрь 2015 года.

»»» [стр. 5]

Павел САЛАС: Трейдеры переходят в социальные сети

Понятие «социальный трейдинг» только начинает покорять финансовые рынки России и СНГ, тогда как в мире миллионы трейдеров уже используют специальные социальные платформы при принятии торговых решений. А между тем современный мир финансов диктует новые правила управления капиталом, и совсем скоро трейдеры перейдут в социальные сети, считает региональный директор eToro в России и СНГ Павел Салас. В интервью «Къ» он поделился своим мнением о текущих трендах в мире трейдинга и рассказал о перспективах рынка Казахстана и национальной валюты.

»»» [стр. 6]

Выйдет ли на рынок казахстанский Минфин?

Российский рубль продолжает укрепляться на фоне жесткости денежно-кредитной политики Центробанка и ожидания покупок валюты со стороны Минфина. В Казахстане, как отмечают аналитики «Къ», ситуация схожая. Однако каких-либо неожиданностей эксперты не прогнозируют.

»»» [стр. 6]

Японцы опередили

Японские компании Japan Nuclear Fuel Limited (JNFL) и Mitsubishi Heavy Industries (MHI) вошли, как и ожидалось, в капитал реструктурированной Ageva. Ранее сообщалось, что переговоры о возможном вхождении в состав акционеров вели «Казатомпром» и CNNC.

»»» [стр. 7]

Правительственный разнос

Глава государства выступил с резкой критикой работы многих министров

Управление

В конце прошлой недели в Астане состоялось расширенное заседание правительства с участием президента РК Нурсултана Назарбаева. Сказать, что там было «жарко», значит, ничего не сказать, поскольку во время заседания критики представителей действующего кабинета министров было много. Глава государства встал на защиту председателя Нацбанка РК, поручил уволить сотрудников органов, оказывающих давление на бизнес, и сделал последнее предупреждение министру финансов.

Олеся БАССАРОВА

Госинвестиции — не панацея

На заседании были рассмотрены итоги социально-экономического развития Казахстана за 2016 год. «Несмотря на сложную ситуацию в мировой экономике, прошлый год мы завершили с положительными результатами», — сказал премьер-министр **Бакытжан Сагитаев**, открывая заседание.

По его словам, рост ВВП составил 1%. «Этого удалось добиться благодаря вашим поручениям по принятию соответствующих программ с антикризисными мерами. В целом правительством реализованы все ваши поручения, направленные на обеспечение экономического роста и улучшения благосостояния населения», — уточнил глава Кабинета.

Если 2016 год, по заверениям Кабинета, завершился с так называемой положительной динамикой, то в этом году есть о чем призадуматься и над чем поработать.

«2017 год обещает быть сложным для экономики нашей страны. Глобальную экономику ждут вызовы, связанные с волатильностью цен на ключевые ресурсы, новой торгово-экономической политикой администрации США, нестабильностью валютных курсов, продолжающимися военными конфликтами и политической неопределенностью в ряде стран», — сказал министр национальной экономики РК **Тимур Сулейменов**.

Он отметил, что помимо точечных мер по повышению конкурентоспо-



Глава государства поручил правительству провести масштабную ревизию количества контрольно-надзорных функций

собности отдельных отраслей в виде субсидий и льгот, крайне важна общая регулятивная среда. «В этой связи по вашему поручению будет обеспечено принятие пятого пакета и подготовлен шестой пакет законодательных поправок, направленных на системное улучшение бизнес-среды, в том числе оптимизацию дублирующих контрольных процедур, снижение издержек для бизнеса», — сказал министр.

Выслушав Тимура Сулейменова, глава государства высказал свою точку зрения.

«Одни работают хорошо, другие не работают. Хороший источник — привлечение частных инвестиций для решения социальных задач. В некоторых областях и регионах сотнями ввели мини-детские сады и школы, а в других ничего не делается. <...> Здесь все акимы сидят, им лень в соседнюю область пойти, посмотреть, что там делается, а сами ничего не делают, опираясь только на государственные инвестиции, то есть внутренние резервы», — сказал Назарбаев.

Вместе с тем глава государства напомнил об условиях, при которых Казахстан входит в ОЭСР.

«Мы договорились о перспективных планах — выйти на 5% рост (экономики) иначе нам не видать этого. Поэтому, какая отрасль, какая часть экономики дает рост, вот это ты обязан считать. Министр экономи-

ки — это штаб, который разрабатывает креативные планы и предложения для государства, для правительства, понял? Ты молодой министр, думаю, знаний и опыта хватает», — сказал Назарбаев, обращаясь к главе МНЭ Сулейменову.

«Исхода из наших прогнозов, рассчитываем на рост экономики на уровне не менее 2% по итогам текущего года», — ответил министр.

Последнее предупреждение

В ходе выступления министр финансов **Бахыт Султанов** сообщил, что общий объем госдолга Казахстана в 2016 году составил 26% к ВВП страны, отметил тем самым, что размер госдолга остается в безопасных пределах. Султанов заявил, что операции нацкомпаний и холдингов будут строго контролироваться. Однако все равно подвергся критике главы государства, после того как озвучил цифру в 36 млрд тенге неосвоенных средств в 2016 году.

Нурсултан Назарбаев заявил о необходимости изымать государственные деньги у тех, кто их вовремя не освоил.

«Это такой термин — «освоение». В течение года операторы госпрограмм не берут средства. И в конце года начинают эти суммы раскидывать, лишь бы освоить. Дело в том, что во время защиты бюджета каж-

дое министерство приходит, просит: «Давай», доказывает: «Дайте сюда». Значит, это все были необоснованные требования. А раз необоснованные — изъять эти деньги и отдать тем, кто осваивает», — заявил Назарбаев.

Глава государства пояснил, что при распределении бюджета необходимо сокращать средства тем, кто их полностью не осваивает.

«Им лишь бы набрать денег. А ты всем раздаешь. Тебе поручен карман государства, казна. Ты защитник денег государства, который экономит их», — напомнил президент министру финансов.

«Я один раз говорил, искать пути рационального использования средств. Вот теперь даю второе предупреждение. Смотри, третье для тебя будет плачевным», — предупредил Нурсултан Назарбаев, обращаясь к Бахыту Султанову.

«Поручаю правительству создать специальную комиссию для рассмотрения фактов преступного, халатного отношения к государственным средствам. Аппарату президента подключиться, кого надо, туда подключить», — продолжил Нурсултан Назарбаев.

По словам президента, сначала следует проверить пару министерств — здравоохранения и образования. И потребовал заставить нарушителей возмещать ущерб, привлекать к ответственности.

Никого не бойся!

По словам главы Нацбанка **Данияра Акишева**, после перехода на режим плавающего обменного курса и адаптации субъектов экономики к новым условиям, обменный курс тенге стабилизировался. Он соответствует объективным факторам и обеспечивает конкурентоспособность производителей.

«Все это происходит на фоне отсутствия вмешательства Нацбанка на валютном рынке. Мы не проводим интервенции с сентября 2016 года. Эта политика позволяет сохранить золотовалютные резервы. На конец января этого года золотовалютные резервы страны, включая валютные активы Нацфонда, достигли почти \$92 млрд. Это выше уровня конца 2015 года, когда было \$91,3 млрд. По сути это означает, что мы прекращаем проедать свои золотовалютные резервы», — сообщил Акишев.

После доклада главы Нацбанка президент заявил, что Нацбанк работал грамотно в тяжелой ситуации прошлого года.

«Сейчас я поставил задачу, чтобы возможности банка по контролю и регулированию усилить законодательно. Дать право такое надо, внести проект. И вмешательство в дела Нацбанка надо считать вмешательством в дела финансовой системы страны и наказывать», — сказал глава государства.

стр. 2 >>>

Экономический бонус Универсиады

Спорт

Спорт в массы

Помнению экспертов, проведение Универсиады укрепило позиции Алматы в качестве регионального центра зимних видов спорта. Расположение в горной местности обеспечивает Алматы естественными природными условиями для занятий традиционными зимними видами спорта — это неоспоримый факт. Однако благодаря проведению таких мультиспортивных международных мероприятий как Азиатские игры и Универсиада, а также инвестициям в спортивную инфраструктуру города, теперь мегаполис располагает спортивными объектами, соответствующими требованиям международных федераций и готов принимать соревнования любого уровня, вплоть до Олимпийских игр.

Начнем с того, что большинство спортивных объектов в стране морально устарели. Годы постройки спортивных школ варьируются от 1950 до 90-х годов и не соответствуют современным стандартам. Новый виток развития спортивной инфраструктуры совпал с проведением Зимних Азиатских игр 2011 года и Универсиады-2017. Появление новых спортивных площадок сделало спорт более доступным для алматинцев.

Все объекты, участвующие в Универсиаде, приведены в соответствие стандартам FISU, таким образом формируя в Алматинской агломерации современный горнолыжный кластер. «Проведенные реконструкция и модернизация таких спортивных объектов как спортивно-развлекательный комплекс «Табаган» и горнолыжный курорт «Шымбулак» значительно улучшили качество и безопасность катания, а также позволили продлить сезон катания

на месяц, повысив тем самым пропускную способность курортов», — отмечают в дирекции по подготовке и проведению Универсиады.

Универсиада в Алматы демонстрирует также высокий уровень зрительского интереса к соревнованиям, что немаловажно для проведения в городе спортивных событий. Практически все мероприятия в рамках Универсиады-2017 проходят при полных трибунах, а за дополнительно поступившими в продажу билетами мгновенно выстраиваются очереди.

Спортивная инфраструктура Алматы полноценно функционирует и между соревнованиями. Интерес населения, в особенности молодежи, к активным занятиям спортом и здоровому образу жизни неуклонно растет. По оценкам городских властей, по сравнению с предыдущим зимним сезоном посещаемость высокогорных курортов «Медеу» и «Шымбулак» возросла вдвое, число катающихся на коньках увеличилось на 60%, а количество любителей лыж и сноуборда — на 30%.

С появлением в инфраструктуре города новых спортивных площадок активный досуг стал более доступным не только для алматинцев, но и для жителей области. Теперь между

соревнованиями массовые катания проводятся на стадионах «Алматы Арена» и «Халык Арена».

Экономический «выхлоп» есть

Мировым опытом доказано, что эффективно организованные мероприятия международного масштаба имеют долгосрочный инвестиционный эффект. Для Алматы и Казахстана это актуальный вопрос, поскольку мегаполис бурно растет и развивается, а страна активно реализует амбициозные проекты.

По данным пресс-службы акима г. Алматы, за счет строительства объектов Универсиады в активную экономическую деятельность было вовлечено более 31 тыс. человек. Заказами на различные виды работ было обеспечено более 1,5 тыс. компаний сектора МСБ. В итоге доля казахстанского содержания при строительстве спортивных объектов составила 53,5% («Алматы Арена» — 57,5%, «Халык Арена» — 51%, «Атлетическая деревня» — 52%), а городская казна пополнилась на 9,2 млрд тенге прямыми налогами.

Непосредственно в операционной подготовке Универсиады участвуют более 220 компаний с общей численностью сотрудников в 5 тыс.

человек, 80% из них — алматинские. Таким образом, на вложенные 13,8 млрд тенге порядка 1,7 млрд тенге вернутся в бюджет в виде НДС, не считая других налогов.

Что же касается нашумевшей информации о том, что в Алматы прибыло всего 2 тысячи туристов, то, как оказалось, в информации Пограничной службы КНБ РК говорилось о прибытии порядка 2100 именно участников Универсиады. По данным же МВД РК, за время Универсиады в Алматы прибыло 32 тыс. иностранных граждан. Кроме того, с начала Игр в Алматы прибыло более 100 тысяч казахстанцев.

Благодаря Универсиаде дальнейшее развитие получил Алатауский район мегаполиса, который уже стал новым центром притяжения для жителей и гостей Алматы. Здесь построены главные объекты Универсиады — «Алматы Арена» и Атлетическая деревня. Уже сейчас «Алматы Арена» используется для проведения крупных концертов (Гала-концерт «25 вершин Алматы», концерты **Кайрата Нуртаса**, **Филиппа Киркорова** и других артистов). 24 апреля текущего года планируется провести «Финал Четырех» Кубка УЕФА по футболу.

стр. 2 >>>

Посол в РФ: почетная ссылка или выверенная стратегия?



По мнению политологов, стратегически Имангали Тасмагамбетов выигрывает от своего нового назначения

Кадры

Указом главы государства Имангали Тасмагамбетов назначен послом Казахстана в Российской Федерации. Данное назначение оказалось довольно неожиданным. Место посла в РФ прочили кому угодно, но только не Тасмагамбетову. И если обычно подобное назначение эксперты считают ссылкой политика, то в данном случае все не так просто.

Олеся БАССАРОВА

Нежданно-негадано

Указом главы государства **Тасмагамбетов Имангали Нургулиевич** был освобожден от должности заместителя премьер-министра Республики Казахстан в связи с переходом на другую работу.

Сообщается, что Имангали Тасмагамбетов назначен Чрезвычайным и Полномочным Послом Казахстана в Российской Федерации.

Отметим, что ранее должность посла Казахстана в России занимал **Марат Тажин**. Он был назначен первым заместителем руководителя Администрации президента Казахстана.

Назвать эту новость неожиданной, значит, ничего не сказать, ведь в должности заместителя премьер-министра Тасмагамбетов проработал совсем недолго. Кроме того, в одном из прошлых номеров «КЪ», политолог, директор по международным проектам Института национальной стратегии РФ **Юрий Солозобов** выделил нескольких казахстанских политиков, которые, по его мнению, могли получить данный пост. Среди них **Самат Ордабаев, Касымжолдас Токаев и Даниял Ахметов**. Однако назначение получил Тасмагамбетов. И, как оказалось, он сам просил об этом главу государства.

Президент Казахстана **Нурсултан Назарбаев** объяснил назначение Имангали Тасмагамбетова.

«Произведены некоторые кадровые изменения. Марат Тажин перешел в Аппарат Президента. В связи с этим я назначил послом Казахстана в Москве Имангали Тасмагамбетова, который многие годы работал рядом со мной, при этом было учтено его личное желание именно поработать на этой позиции, и именно в Москве. Я думаю, это хорошее решение, потому что Москва — наш основной партнер, близкий сосед и союзник, там должен быть человек солидный, знающий обстановку, как в Казахстане, так и в России. Думаю, что все это будет во благо наших дел, во благо страны», — сказал президент в своем заявлении.

Главное — вернуться, как Тажин

«В кадровом *royal flush* И. Тасмагамбетова дипломатического опыта

еще не было, — написал на своей странице в Facebook политолог **Досым Сатпаев**. — Очередной дебат, как с должностью министра обороны несколько лет назад. А так в принципе уже все протестировал. И если сравнивать его нынешнее назначение с той позицией вице-премьера (даже не первого) которую он оставляет, то эта кадровая рокировка, возможно, ему на пользу. Хотя, с точки зрения бюрократической иерархии, является понижением. Но вместо мальчика для битья в роли вице-премьера (тем более после решения президента перевести всю ответственность за социально-экономическую политику на правительство), лучше быть глазами и ушами 01 у северного соседа».

К тому же, по мнению Сатпаева, это хорошая возможность переждать очередную бурю внутри элиты. Судя по всему, последние аресты внутри нее были еще цветочками. «Нервозность нарастает. Многих чиновников, наверное, напрягло желание президента найти «пятую колонну» в структурах государственной власти, а также решение создать специальную комиссию для расследования фактов преступного и халатного отношения к государственным средствам, — пишет политолог. — Другой вопрос, как и когда он вернется? Как **Н. Абыкаев** или **М. Тажин** ближе к трону прямиком из Москвы. Или как **А. Мусин** — с посольской должности на покой. У И. Тасмагамбетова противников внутри элиты немало. Но и в союзниках его также хотели бы видеть многие. Пока неясно, какой из этих лагерей поддерживает 01».

Как отмечает Досым Сатпаев, единственным серьезным минусом любой посольской должности является то, что она временно отдаляет влиятельного игрока от участия в определении внутренней политики страны. Сейчас же в условиях подготовки к транзиту власти это больше минус, чем плюс.

Тасмагамбетов в выигрыше

Мнение по поводу назначения Тасмагамбетова высказал на своей странице и политолог **Казбек Бейсебаев**. «Россия для нас важная во всех отношениях страна. Туда посламы назначают весомых политиков и близких к президенту людей. Бывший премьер-министр, бывший государственный секретарь, бывший руководитель Администрации президента, бывший аким Алматы, бывший аким Астаны, бывший министр обороны и бывший заместитель премьер-министра Имангали Тасмагамбетов как раз является таким человеком, — считает Бейсебаев. — Назначение послом Казахстана в Москву можно считать очередной рокировкой, но в реальности его отдаляют от политической жизни в стране, и это похоже на почетную ссылку».

Политолог **Султанбек Султаналиев** также написал на своей странице в Facebook о том, что власть не устает удивлять казахстанцев решениями в кадровой политике.

«...если сенсацией января стало возвращение Марата Тажина в Ак Орду, то сенсацией февраля стала новая должность Имангали Тасмагамбетова, — отмечает он. — Есть три общеизвестных факта, из которых необходимо исходить при осмыслении данной новости: 1) текущая реализация транзита власти, 2) обострение клановых войн, 3) популярность Тасмагамбетова среди населения. В сущности, противникам Тасмагамбетова удалось устранить его из Ак Орды и это можно расценивать как победу, но только лишь тактическую.

Стратегически Тасмагамбетов выигрывает от своего нового назначения: 1) своевременный уход с расстрельной должности вице-премьера, курировавшего социальный сектор в правительстве политических кампаниях **Б. Сагинтаева**, 2) вероятность прекращения информационных атак со стороны конкурентов или по крайней мере снижение их активности, 3) возможность обновления личных связей с влиятельным российским истеблишментом».

Как считает координатор проектов по внешней политике ИМЭП **Аскар Нурша**, назначение Тасмагамбетова послом в Россию — это знак доверия со стороны президента и свидетельство возросшего значения России во внешней политике Казахстана.

«Он заменит Марата Тажина, который, кстати, также не был карьерным дипломатом. Их объединяет общая черта — оба являются политическими тяжеловесами и входят в круг близких соратников президента, обладая, что немаловажно, большим политическим и административным опытом. Поэтому факту, кого руководство страны отправляет в качестве посла, в стране пребывания оценивают степень приоритетности двусторонних отношений. Таким образом, кого Казахстан отправляет в Москву, предвещает интересы страны и ведет доверительный диалог от имени руководства страны, имеет большое политическое значение», — комментирует собеседник «КЪ».

Эксперт отмечает, что назначение главами дипломатических представительств государственных и политических деятелей, наряду с кадровыми дипломатами, — широко распространенная общемировая практика. Высокий процент политических назначенцев наблюдается и в США, где на дипломатические посты могут получить назначения соратники избранного президента по политической партии или его советники. Возьмем, например, фигуру нового госсекретаря США, который долгие годы проработал в крупной нефтяной компании. В Казахстане, например, посламы побывали **Мухтар Шаханов** (Кыргызстан) и **Мурат Ауэзов** (Китай).

«Еще один принципиальный момент — многие государственные деятели в нашей республике прошли практически все ступени карьерного роста внутри страны, занимая посты министров, в президентской администрации, руководстве областей и городов республиканского значения. Но не многие из них обладают внешнеполитическим опытом и могут себе в копилку записать общение с зарубежными лидерами. Поэтому опыт посла, думаю, ценен и с этой стороны», — заключил Аскар Нурша.

Правительственный разнос

<<< стр. 1

Затем президент выступил в поддержку Акишева: «Чем больше Нацбанк начинает наводить порядок, тем больше нападки на его председателя, которого я стопроцентно поддерживаю. Это делают акционеры и спонсоры, которые вот здесь сидят, в этом зале. Никого не бойся, никого! Не газеты и журналисты виноваты, а хозяева. Мы к хозяевам примем меры, которые препятствуют наведению порядка.

Банки слабые. Всего четыре банка держат 80% активов, остальные — 26, у некоторых нет и 1%. В мире, когда наступил кризис, объединяются крупные компании. Пусть объединяются или пусть акционеры ставят собственные деньги, если хотят сохранить банк. Другого способа сохранения банков нет. Они не нужны экономике, значит, не имеют права на жизнь. Правильно? Вот действуйте смело! Никого не бойся! Честно, по закону, как положено! Если кто будет вмешиваться, скажи мне фамилию».

В поддержку МСБ

Кроме того, выступил президент и в поддержку бизнеса. Назарбаев распорядился увольнять сотрудников правоохранительных органов, которые возбуждают дела против бизнесменов.

«Только за последние два года органами госдоходов возбуждено 17 тысяч уголовных дел. Ладно, 17 тысяч возбудили, но по 9 тысячам из них производство прекращено ввиду отсутствия состава преступления. Кто это сделал?», — спросил Нурсултан Назарбаев.

В свою очередь, Бахыт Султанов отметил, что в прошлом году ведомство эту проблему очень детально с Генпрокуратурой обсудило.

«По результатам четвертого квартала, вы правильно ставите вопрос, 30% до этого возбужденных уголовных дел по реабилитирующим основаниям отменялось, это означает, что было давление, но мы до 10% сократили, работу продолжаем», — заверил Султанов.

Глава государства отметил и увеличение регуляторной нагрузки на казахстанский бизнес.

«За последние десять лет количество ежегодно принимаемых нормативно-правовых актов возросло в четыре раза. Кто их создает? В целом по республике контрольно-надзорные функции осуществляет 61 ведомство. Невозможно открыть частный бизнес. Где сидит «пятая колонна»

внутри правительства? Мы говорим одно, принимаем решение, делается по-другому», — сказал Назарбаев.

«Правительство рапортует, что отменены плановые проверки, введены новые системы управления рисками, госуслуги переводятся в электронный формат, однако фактического сокращения численности сотрудников и проверяющих органов не происходит. Мы же сократили, почему чиновники сидят там же, где мы сократили? Это просто удивительное саморазмножение. Проведящих сокращаем, количество чиновников остается. Чудо какое-то вообще!» — возмутился президент.

Глава государства поручил правительству совместно с генеральной прокуратурой, НПП «Атамекен» провести масштабную ревизию количества контрольно-надзорных функций.

Затронул президент и тему субсидий в АПК, отметив, что государственные деньги расходуются нерационально.

«Унификация должна быть в распределении субсидий. Не знаю, как вы используете субсидии. До меня доходят сведения, что субсидии стали кормушкой для местных органов и тех компаний, которые берут эти деньги. Не используются рационально. Кто следит за этими деньгами? Это государственные деньги. Козы-Корпеш, может, ты разберешься, куда они уходят? — обратился президент к главе Счетного комитета **Козы-Корпешу Джанбурчину**.

«Мы следим за этим», — только и смог сказать глава Счетного комитета.

Видимо не удовлетворившись ответом последнего, глава государства поручил генеральной прокуратуре, Счетному комитету досконально проверить, как используются деньги. «Все это говорит о том, что отразь до сих пор управляется как минимум неэффективно. Поручаю **Аскар Мұразахметову** переломить ситуацию, обеспечить выполнение поставленных задач. Основные направления развития АПК мы определили вместе. Так ведь? Закрепили их, говорили о них», — подчеркнул Назарбаев.

Биртанову придется бороться с мафией

Досталось на заседании и руководству ТОО «СК-Фармация». Президент назвал коррумпированной деятельностью Единого дистрибьютора по закупке лекарственных средств и изделий медицинского назначения.

Экономический бонус Универсиады

<<< стр. 1

Говоря о значении спорта, Полетаев напомнил о его объединяющей и созидающей роли. «Когда большевики переживают за успехи своих спортсменов, они болеют и за страну в целом, и в какой-то степени за идею, которая стоит за государством. Не секрет, что казахстанские спортсмены на Олимпиаде очень сильно объединяющее начало вносили вне зависимости от национальности, социального положения, идеологических предпочтений. Наши спортсмены реально объединяли казахстанское общество. Да и вообще — спорт носит очень мощные идеологические конструкции», — подчеркнул политолог.

Вопрос о затратах на Универсиаду и окупаемости проекта затронул представитель Ассоциации пригласительного сотрудничества в РК **Марат Шибубов**:

«Универсиада обошлась городу в 18 млрд тенге. Сравнить ее с сочинской Олимпиадой, которая стоила 50 млрд долларов, нельзя, разница чуть ли не в тысячу раз. Бюджет Алматы — 450 млрд тенге. На этом фоне 18 млрд тенге — крупница, даже меньше бюджетов большинства управлений акиматов», — констатировал политолог.

Главный бонус от проведения мероприятия, по мнению эксперта, это культурная и спортивная инфраструктура, возведенная к Универсиаде.

«Городу остаются в наследие две группы объектов. То, что они расположены в разных местах на карте, это даже хорошо — город расширяется именно по векторам. На окраинах построены огромные микрорайоны, а культурно-спортивных сооружений нет. Благодаря Универсиаде, в районах созданы новые точки культурно-спортивного и экономического роста», — пояснил Шибубов.

Эксперт также отметил, что во время подготовки к Универсиаде город преобразился, что уже стало приятным бонусом для горожан. «Привели в порядок аэропорт Алматы. По городу навели визуальный порядок, убрали билборды, кучу киосков, по процедурам общеправленческий подъем образовался. Не стоит забывать и о тысячах волонтеров — это воспитание молодежи, приобщение их к спортивной культуре. Еще до начала Универсиады более половины билетов было продано — цены при этом были бюджетные. На открытие и закрытие билеты для казахстанцев оказались относительно дорогие, но при этом раскуплены. Интерес очень большой. У жителей окраинных районов появились рядом спортивные сооружения, можно будет в них открыть кружки, создать какие-то культурные пространства и спортивный кластер. И этим всем алматинцы смогут воспользоваться», — отметил эксперт.

Директор Центра аналитических исследований «Евразийский мониторинг» **Алибек Тажибаев** предложил инициировать исследование, чтобы оценить социальный эффект от проведения студенческих игр в Алматы. «Я уверен, что эффект будет значимым. Появится больше людей, лояльных к спорту, возможность им заниматься есть. Логично предположить, что откроются новые имена казахстанских спортсменов, которые на мировом уровне будут продвигать Казахстан, сделают его более известным в мировом спортивном сообществе» — обобщил Тажибаев.

«Универсиада обошлась городу в 18 млрд тенге. Сравнить ее с сочинской Олимпиадой, которая стоила 50 млрд долларов, нельзя, разница чуть ли не в тысячу раз. Бюджет Алматы — 450 млрд тенге. На этом фоне 18 млрд тенге — крупница, даже меньше бюджетов большинства управлений акиматов», — констатировал политолог.

Главный бонус от проведения мероприятия, по мнению эксперта, это культурная и спортивная инфраструктура, возведенная к Универсиаде.

«Городу остаются в наследие две группы объектов. То, что они расположены в разных местах на карте, это даже хорошо — город расширяется именно по векторам. На окраинах построены огромные микрорайоны, а культурно-спортивных сооружений нет. Благодаря Универсиаде, в районах созданы новые точки культурно-спортивного и экономического роста», — пояснил Шибубов.

Эксперт также отметил, что во время подготовки к Универсиаде город преобразился, что уже стало приятным бонусом для горожан. «Привели в порядок аэропорт Алматы. По городу навели визуальный порядок, убрали билборды, кучу киосков, по процедурам общеправленческий подъем образовался. Не стоит забывать и о тысячах волонтеров — это воспитание молодежи, приобщение их к спортивной культуре. Еще до начала Универсиады более половины билетов было продано — цены при этом были бюджетные. На открытие и закрытие билеты для казахстанцев оказались относительно дорогие, но при этом раскуплены. Интерес очень большой. У жителей окраинных районов появились рядом спортивные сооружения, можно будет в них открыть кружки, создать какие-то культурные пространства и спортивный кластер. И этим всем алматинцы смогут воспользоваться», — отметил эксперт.

Директор Центра аналитических исследований «Евразийский мониторинг» **Алибек Тажибаев** предложил инициировать исследование, чтобы оценить социальный эффект от проведения студенческих игр в Алматы. «Я уверен, что эффект будет значимым. Появится больше людей, лояльных к спорту, возможность им заниматься есть. Логично предположить, что откроются новые имена казахстанских спортсменов, которые на мировом уровне будут продвигать Казахстан, сделают его более известным в мировом спортивном сообществе» — обобщил Тажибаев.

«Универсиада обошлась городу в 18 млрд тенге. Сравнить ее с сочинской Олимпиадой, которая стоила 50 млрд долларов, нельзя, разница чуть ли не в тысячу раз. Бюджет Алматы — 450 млрд тенге. На этом фоне 18 млрд тенге — крупница, даже меньше бюджетов большинства управлений акиматов», — констатировал политолог.

Главный бонус от проведения мероприятия, по мнению эксперта, это культурная и спортивная инфраструктура, возведенная к Универсиаде.

«Городу остаются в наследие две группы объектов. То, что они расположены в разных местах на карте, это даже хорошо — город расширяется именно по векторам. На окраинах построены огромные микрорайоны, а культурно-спортивных сооружений нет. Благодаря Универсиаде, в районах созданы новые точки культурно-спортивного и экономического роста», — пояснил Шибубов.

Эксперт также отметил, что во время подготовки к Универсиаде город преобразился, что уже стало приятным бонусом для горожан. «Привели в порядок аэропорт Алматы. По городу навели визуальный порядок, убрали билборды, кучу киосков, по процедурам общеправленческий подъем образовался. Не стоит забывать и о тысячах волонтеров — это воспитание молодежи, приобщение их к спортивной культуре. Еще до начала Универсиады более половины билетов было продано — цены при этом были бюджетные. На открытие и закрытие билеты для казахстанцев оказались относительно дорогие, но при этом раскуплены. Интерес очень большой. У жителей окраинных районов появились рядом спортивные сооружения, можно будет в них открыть кружки, создать какие-то культурные пространства и спортивный кластер. И этим всем алматинцы смогут воспользоваться», — отметил эксперт.

Директор Центра аналитических исследований «Евразийский мониторинг» **Алибек Тажибаев** предложил инициировать исследование, чтобы оценить социальный эффект от проведения студенческих игр в Алматы. «Я уверен, что эффект будет значимым. Появится больше людей, лояльных к спорту, возможность им заниматься есть. Логично предположить, что откроются новые имена казахстанских спортсменов, которые на мировом уровне будут продвигать Казахстан, сделают его более известным в мировом спортивном сообществе» — обобщил Тажибаев.

История

Всего с начала независимости в Казахстане посламы в России работали 10 человек.

Январь 1994 — февраль 2002 — **Таир Мансуров**
 Март 2002 — ноябрь 2003 — **Алтынбек Сарсенбайұлы**
 Ноябрь 2003 — 24 января 2006 — **Крымбек Кушербаев**
 1 февраля 2006 — 19 января 2007 — **Жансет Түймебаев**
 12 февраля 2007 — 14 октября 2008 — **Нуртай Абыкаев**
 11 ноября 2008 — 24 июня 2009 — **Адилбек Джаксыбеков**
 14 августа 2009 — 25 апреля 2012 — **Заурбек Турусбеков**
 25 апреля 2012 — 22 января 2014 — **Галым Оразбаков**
 11 февраля 2014 — 12 января 2017 — **Марат Тажин**
 3 февраля 2017 — **настоящее время — Имангали Тасмагамбетов**

РЕСПУБЛИКАНСКИЙ БЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

КУРСИВЪ

Газета издается с июля 2002 г.

Собственник: ТОО «Айтеко Partners»

Адрес редакции: 050059, РК, г. Алматы, пр. Аль-Фараби, 17, б/д «Нурлы-Тай», блок 5А, оф. 119
 Тел./факс: +7 (727) 232-45-55.
 E-mail: kursiv@kursiv.kz

Главный редактор: Марат КАИРБЕКОВ
 Тел. +7 (727) 232-45-55, m.kairbekov@kursiv.kz

Редактор: Динара ШУМАЕВА
 Тел. +7 (727) 232-45-55, d.shumayeva@kursiv.kz

Коммерческий директор департамента развития интернет-проектов: Руслан ИСМАИЛОВ
 Тел. +7 707 171 12 24, r.ismailov@kursiv.kz

Руководитель службы по рекламе и PR: Аиша ТЕМЕРЖАНОВА
 Тел. +7 707 333 14 11, a.temerzhanova@kursiv.kz

Редакция: «Власть и бизнес» Ербола КАЗИСТАЕВ «Компании и рынки» Анна ШАТЕРНИКОВА «Банки и финансы» Мария ГОРБАЕВА «Индустрия» Даниял СЕРИКОВ «Культура и стиль» Елена ШТРИТЕР

Служба распространения: Рамзан БАЙРАМОВ, r.bairamov@kursiv.kz

Технический редактор: Ольга ТРИТЕНКО

Корректорское бюро: Светлана ПЫЛЫПЧЕНКО, Евсения ТРЫШКОВА

Представительство в г. Астана: в. Астана, пр. Кабанбай батыра, 2/2, оф. 201 В, БЦ «Держава», по вопросам размещения рекламы обращаться по тел. +7 (7172) 22-82-72

Руководитель регионального представительства: Рустем АЛИЕВ
 Тел. +7 701 422 04 15, astana@kursiv.kz

Корреспонденты в г. Астана: Ербола КАЗИСТАЕВ

Подписные индексы: для юридических лиц — 15138, для физических лиц — 65138

Газета зарегистрирована в Министерстве культуры и информации Республики Казахстан.

Свидетельство о постановке на учет № 13282-Г, выдано 15 января 2013 г. Отмечено в типографии РПНК «Экспресс», РК, г. Алматы, ул. Калдаякова, 17
 Тираж 10 300 экз.

Копилка медалей

По состоянию на 8 февраля сборная Казахстана завоевала 35 медалей. Всего в копилке команды на тот момент было 11 золотых, 7 серебряных и 17 бронзовых наград. В общем зачете Казахстан занимает 2-е место. На первом месте — Россия, на третьем — Южная Корея, на четвертом — Япония. Казахстанские спортсмены сильны в лыжах, биатлоне, фигурном катании.

Панаёт Саулиди,
директор TOO Global Gas Regazification

Родился в 1972 году в Алма-Ате.
В 1995 году окончил Казахскую Государственную архитектурно-строительную академию по специальности «Теплоснабжение и вентиляция», в 2008 году – по специальности «Экономика».

Начал свою трудовую деятельность в газовой отрасли в 1995 году слесарем.

В разное время работал главным инженером, начальником службы эксплуатации, заместителем генерального директора по производству.

В 2011 году назначен директором капитального строительства АО «КазТрансГаз-Алматы».

С 2016 года является директором TOO Global Gas Regazification.

Мы можем газифицировать Астану за пять лет

В начале января в СМИ сообщалось о том, что TOO Global Gas Regazification (партнер «Газпром Экспорт» в Казахстане) планирует ввести в Астане в строй шесть регазификационных станций, которые будут восстанавливать природный газ из СПГ, поставляемый с производства ООО «Газпром Трансгаз-Екатеринбург» автомобильным транспортом. Директор TOO Global Gas Regazification Панаёт Саулиди поделился в интервью «КЪ» своими амбициозными планами по газификации столицы.

Данияр СЕРИКОВ

— Расскажите, пожалуйста, о вашем проекте газификации столицы

— Астана — это столица, особый город, для экономики, комфортного проживания и экологии которого необходимы передовые технологии, развитая инфраструктура и, конечно, газ. Если технологии и инфраструктура в этом городе успешно развиваются, то с газом все сложнее. Сейчас в Астане природного газа нет: в Казахстане между двумя точками могут быть очень большие расстояния и магистральный газопровод доступен на сегодняшний день не во всех регионах страны.

Если быть откровенным, все то, что мы задумали, правительство Казахстана продумало намного раньше: в 2014 году было издано постановление, по которому город Астана и северные регионы Казахстана должны быть газифицированы, на первых порах — с применением технологии сжиженного природного газа (СПГ). Именно тогда мы и начали поиск партнеров, обладающих возможностью производства СПГ, так как в Казахстане подобных технологий пока нет.

На сегодняшний день у нас в планах построить всего шесть станций регазификации на площадках, определенных для этих целей акиматом Астаны. На эти станции будет поставляться сжиженный природный газ, который путем применения проверенных технологий будет превращаться в привычный для всех потребителей газ метан.

Хочу объяснить, почему выбор был сделан в пользу технологии использования сжиженного природного газа: среди прочих вариантов, процесс газификации СПГ реализуется намного быстрее и дешевле, чем если бы мы строили магистральный трубопровод. Для того чтобы газифицировать Астану привычным всем способом требуется около полутора миллиардов долларов, в то время как реализация нашей программы требует не более двухсот миллионов долларов. Согласитесь, это очень большая разница.

Что касается сроков реализации: мы начали строительные-монтажные работы летом, а сегодня мы уже завершаем пуско-наладочные работы и готовы подавать товарный газ. Эти сроки несоизмеримы с колоссальными сроками, которые потребуются для строительства магистрального газопровода, включающего многочисленные процедуры обоснований, согласований и самого строительства.

Конечно, когда-нибудь к Астане подведут всем привычный магистральный газопровод. Тогда наши газовые сети будут подключены к магистральной системе газоснабжения, а наши станции регазификации будут сглаживать суточные и сезонные пики потребления. Кроме всего прочего, оборудование станции достаточно мобильное — его несложно демонтировать и перевезти на другую площадку.

— Какие характеристики существуют у СПГ как у продукта, топлива?

— СПГ — это обычный природный газ метан, каким снабжен юг нашей республики. Только в нашем случае этот газ предельно охлаждается до -163° . При этом процессе он очищается от ненужных для горения примесей, улучшаются его показатели по содержанию серы, примесей азота, благодаря чему газ становится несколько лучше, чем обычный трубный. В специальных криоёмкостях он может быть перевезен на значительные расстояния. В нашем случае перевозки осуществляются автомобильным транспортом.

Кроме всего прочего, могу сказать, что не так много предприятий, где производят СПГ — в России это только наши партнеры «Газпром Трансгаз-Екатеринбург». У них есть разработки, чертежи, конструкторы и собственный опыт: они построили установку на базе ГРС-4 в Екатеринбурге, которая оживляет природный газ.

— Какую нишу вы рассчитываете занять на рынке Астаны?



К 2021 году мы планируем выйти на объем реализации 300 тысяч тонн сжиженного природного газа в год

— В настоящий момент у нас есть три группы потенциальных потребителей. Во-первых, это коммунально-бытовые и промышленные предприятия. Во-вторых, это автогаз — перевод на газовое топливо транспорта, в основном спецтехники и пассажирского транспорта. Третье направление — это газификация районов индивидуальной застройки Астаны.

Если первые две группы в большей степени представляют для нас коммерческий интерес, после экологической составляющей, конечно, то газификация частного сектора предусматривает высокую степень государственного участия — от инициирования до дотации. Мы рассчитываем на завершение программы газификации до 2021 года, в результате реализации которой планируются поставки до 300 тысяч тонн сжиженного природного газа в год. Это достаточно амбициозные цели, и для того, чтобы это сделать, нужно потрудиться. На первом этапе у нас подписан годовой контракт с организацией «Газпром Экспорт», имеющей эксклюзивное право продажи СПГ за пределы Российской Федерации. Планируется, что первый этап проекта покажет достойные результаты, и мы подпишем в следующем году долгосрочный контракт, который позволит нам реализовать все планы, заняв на теплоэнергетическом рынке Астаны крепкую позицию.

— Какой объем поставок предполагает контракт между «Газпром Экспорт» и Global Gas Regazification?

— На 2017 год контракт подписан на пять тысяч тонн. В каждом следующем году предполагается увеличение объема реализации и, соответственно, поставок. Уже в 2017 мы будем расширять действующие газопроводные сети, пока только для коммунально-бытовых и промышленных предприятий. В 2017 году мы также планируем начать сотрудничество с ТОО «Астана ЛРТ», предоставляя СПГ для ее транспорта в качестве газомоторного топлива. Уже существуют подписанные меморандумы между нашей компанией и акиматом, есть обоюдное понимание сегодняшней ситуации и перспективы сотрудничества. Вероятно, в ближайшее время мы запустим экспериментальный опытный автобус. Далее, при непосредственном участии государства мы планируем, что к зиме 2018–2019 проведут с газом уже первые 500 частных домов. К 2021 году мы планируем выйти на объем реализации 300 тысяч тонн сжиженного природного газа в год.

— Вы постоянно говорите о том, что рассчитываете на государственную поддержку. В каком формате вы ее видите?

— Да, я бы хотел остановиться на этом вопросе поподробнее. Участие государства не всегда предполагает финансовые вложения — у государства есть административный ресурс, поддержкой которого мы бы хотели заручиться. Государственная и муниципальная власть задает вектор развития многих предприятий, институтов и экологических органи-

заций, указывая на приоритетные направления, например, снижение вредных выбросов в атмосферу. А мы, в свою очередь, обладаем инструментом, который позволит решить сразу несколько насущных, в том числе экологических, проблем городов Северного Казахстана.

— Поделитесь, пожалуйста, вашими планами по газификации Астаны.

— Методично в этом году у нас будут подключены предприятия, которые подали заявку на разработку технических условий: Университет обороны, «Казахстан Гарыш Сапары», Назарбаев Интеллектуальные школы, а также те учреждения, которые находятся на пути следования газопровода от станции регазификации «Туран» до Назарбаев Университета на данный момент.

В этом году мы также планируем подвести газ к спортивным сооружениям, которые находятся немного южнее самого ЭКСПО — велотрек, «Алау», «Астана Арена».

Безусловно, у нас запланирована и вторая, и третья очередь строительства. Есть потребители, которые уже заявили о себе, есть группа потенциальных потребителей. К сожалению, мы не можем газифицировать всех желающих сразу — на первом этапе строительства у нас пока недостаточно инфраструктуры и производственных мощностей.

На сегодняшний день мы купили двенадцать цистерн для перевозки СПГ. Нами построен комплекс на пересечении проектируемых улиц E-56, E-65 в районе Astana Solar. На комплексе «Туран» сейчас завершаются пуско-наладочные работы. Построен распределительный газопровод длиной пять километров до Назарбаев Университета.

В 2017 году мы построим и запустим вторую станцию регазификации «Тельман», на которой будут располагаться стационарные емкости для хранения двухсот тонн СПГ. Мы планируем, что она будет снабжать Центральную клинику больницы и ряд других объектов. Ввод второй станции в эксплуатацию увеличит производительность нашей системы до двадцати двух тысяч кубических метров в час. Каждая следующая из построенных станций будет обладать мощностью до пятнадцати тысяч кубометров в час.

— За счет каких средств финансируется программа газификации Астаны?

— Как вы могли предположить, финансовый вопрос в рамках нашего проекта, который находится на начальной стадии развития, стоит остро. Сложность заключается в том, что сегодня институты развития и банки выделяют средства только при условии внужительного финансового участия основателей проекта. В настоящий момент мы находимся на этапе подписания соглашения с БРК на первые два этапа реализации проекта.

Могут сказать, что идет все не так гладко, как хотелось бы. Но мы и не рассчитывали, что это может быть просто, ведь это уникальный в своем роде проект. Тем более в Астане и в северных регионах

Казахстана с этим продуктом никто пока не знаком. Сегодня Global Gas Regazification — молодая компания с амбициозными целями, выходящая на монополю рынка с инновационным продуктом. Совершенно очевидно, что зачастую потенциальные инвесторы не воспринимают нас как серьезную газоснабжающую организацию. Между тем, мы ведем речь о системе распределительных газопроводов, а это постоянное бесперебойное снабжение природным газом города, объектов, в перспективе — региона. Это система газопроводов, которая может быть использована национальным газовым оператором или каким-либо другим оператором, который будет в будущем осуществлять поставки газа через магистральный трубопровод.

30 января в Екатеринбурге состоялся торжественный отпуск первой партии газа в РК и открытие проекта в РФ. 8 февраля мы официально открываем станцию «Туран» здесь, в Астане. Надеемся, что после этого статус нашего проекта изменится не только на бумаге, но и в сознании потенциальных партнеров.

Астана — это первый проект. Далее у нас в планах газифицировать весь север Казахстана, где существуют аналогичные нашим проблемы экологией. Важно отметить, что ближе наш объект находится к границе с Российской Федерацией, тем ниже может быть цена СПГ, поскольку изменяются условия и затраты на логистику. Мы планируем удерживать цены в рамках, предоставляющих от 30 до 50% экономической выгоды по сравнению с дизельным топливом. Но, безусловно, это зависит от позиций «Газпром Экспорт». Мы провели

немалую работу с партнером, чтобы иметь возможность доставлять в Астану газ по цене, сравнимой с ценами на поставку СПГ по территории России. Также вероятно, что наши конечные цены на газ для потребителя будут зависеть от объемов городских и государственных инвестиций. Например, дорогу к нашему комплексу и газопровод мы построили за счет собственных средств, и, естественно, эти затраты будут учитываться при расчете экономической модели, себестоимости и нашего рыночного предложения.

— Вы не боитесь валютных рисков? Оборудование, наверное, в долларах закупается, да и рубль сейчас дорожает.

— Валютные риски просчитаны, на сегодняшний день мы от курса доллара не зависим. Поэтому паритет, который существует между тенге и рублем и выступает в качестве основного критерия, думаю, будет сохраняться в диапазоне 5–5,5 тенге. Наши российские партнеры формируют свои цены без учета валютного курса.

Оборудование частично мы приобретаем в Китае — это цистерны для перевозки СПГ. Остальное оборудование — российское, поэтому риски в данном вопросе минимизированы. Кроме того, оборудование, которое мы поставляем из России, в будущем мы сможем сделать сами на базе предприятий Казахстана — наши заводы имеют возможность произвести большинство из того оборудования, которое будет работать на наших станциях в текущем году. Это может быть, например, завод «Белкамит» в городе Алматы.

— В чем интерес российской стороны в поставках газа в Казахстан?

— С российской стороны вопросов, касательно торговли и извлечению прибыли как таковой, нет. В их интересах начать и развивать это направление. На сегодняшний день в России СПГ как продукт и как система газоснабжения слабо развит. А ведь в России расстояния между городами сопоставимы с нашим и даже больше, а система магистральных газопроводов покрывает только 45% всей территории, как и в Казахстане. Соответственно, все отработанные в РК технологии в будущем смогут использоваться на территории России. Многие волнуют риски, связанные с вопросом бесперебойной поставки СПГ, часто задают такие вопросы: «А что, если завтра «Газпром» перестанет вам продавать газ?» Отвечаю: политическая сторона вопроса присутствует всегда и везде. Однако в рамках международных отношений существует глобальная взаимосвязь между поставщиками теплоэнергетического комплекса. Более того, мы же связаны контрактом, в котором, конечно, предусмотрены определенные санкции, которые могут быть применимы как к той, так и к другой стороне.

— Вернемся к вопросу экологии: как скоро вы планируете перевести частный сектор с угля на газ?

— На данный момент мы не форсируем наше партнерство с индивидуальными потребителями. По закону мы обязаны обеспечить бесперебойность газоснабжения, но сегодня мы не можем давать никаких гарантий, ввиду начальной стадии проекта — наши бизнес-процессы пока не отлажены. Все предприятия по закону обязаны иметь резервы любого другого топлива, но к частному сектору эта норма не применяется. До 2018 года мы планируем отрегулировать все процессы и наладить бесперебойные поставки в достаточных для покрытия частного потребления объемах.

— Будете ли вы работать с тремя ТЭЦ Астаны?

— Мы не планируем работать с ТЭЦ, но мы планируем работать в индустриальной зоне Астаны. У нас уже есть площадка для строительства станции «Индустриальная».

ТЭЦ финансово затратно проводить с угольного топлива на газ, в отличие от дизельных котельных, для этого необходимо строить новую ТЭЦ, а также комплекс сооружений, позволяющих использовать газовое топливо уже в существующей инфраструктуре. Далее, для ТЭЦ нужен магистральный газопровод, а это уже государственная программа. Поэтому ТЭЦ — не наш потребитель. Вот небольшие котельные, которые используют сегодня дизель — наши клиенты. Мы собираемся применить к таким котельным программу, предусматривающую отказ от угля, — экологические фонды на это выделяют средства.

В заключении хочу сказать, что экология — это первое и главное, о чем мы думаем и на что мы настроены в реализации нашей программы в целом и каждого из проектов в частности. Последний смог над городом еще раз продемонстрировал, что в безветренную погоду нам грозит экологическая катастрофа, если мы не изменим наше отношение к продуктам горения и выбросам в окружающую среду.

flyqazaq.com

Қолайлы рейстерді орындаңыз:
Совершайте удобные перелеты:

➔ Алматы – Семей
➔ Алматы – Қызылорда
➔ Алматы – Қостанай
(аптасына 2 мәрте / 2 раза в неделю)

Билеттерді flyqazaq.com сайтынан, әуекомпанияның сату орталығының телефоны +7 (727) 356 14 14, Otrar Travel қызмет көрсетуші агенттігі немесе қала агенттіктерінен брондауға болады.

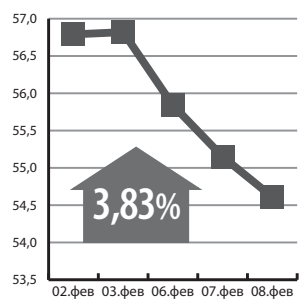
Забронировать билеты можно на сайте flyqazaq.com, в офисе продаж по телефону +7 (727) 356 14 14, а также в обслуживающем агентстве Otrar Travel, либо в агентствах города.

ИНВЕСТИЦИИ

ОФИЦИАЛЬНЫЕ КУРСЫ ВАЛЮТ НА 08/02/17

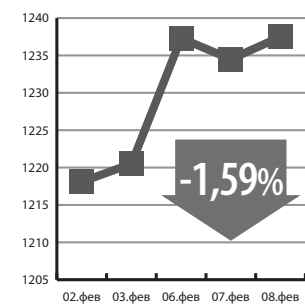
1 АВСТРАЛИЙСКИЙ ДОЛЛАР AUD / KZT 246	1 ДИРХАМ ОАЭ AED / KZT 87,96	1 КУВЕЙТСКИЙ ДИНАР KWD / KZT 1059,53	1 ПОЛЬСКИЙ ЗЛОТЫЙ PLN / KZT 80,26	1 ТАЙСКИЙ БАТ THB / KZT 9,22	1 ШВЕДСКАЯ КРОНА SEK / KZT 36,37
100 БЕЛОРУССКИХ РУБЛЕЙ BYN / KZT 168,52	1 ДОЛЛАР США USD / KZT 323,05	1 КЫРГЫЗСКИЙ СОМ KGS / KZT 4,66	1 РИЯЛ САУДСКОЙ АРАВИИ SAR / KZT 86,17	1 ТУРЕЦКАЯ ЛИРА TRY / KZT 87	1 ШВЕЙЦАРСКИЙ ФРАНК CHF / KZT 323,02
1 БРАЗИЛЬСКИЙ РЕАЛ BRL / KZT 103,71	1 ЕВРО EUR / KZT 344,34	1 МЕКСИКАНСКИЙ ПЕСО MXN / KZT 15,59	1 РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ RUB / KZT 5,44	100 УЗБЕКСКИХ СУМОВ UZS / KZT 9,82	1 ЮЖНО-АФРИКАНСКИЙ РАНД ZAR / KZT 24,05
10 ВЕНГЕРСКИХ ФОРИНТОВ HUF / KZT 11,13	1 ИНДИЙСКАЯ РУПИЯ INR / KZT 47,9	1 МОЛДАВСКИЙ ЛЕЙ MDL / KZT 16,32	1 СДР XDR / KZT 439,41	1 УКРАИНСКАЯ ГРИВНА UAH / KZT 11,97	100 ЮЖНО-КОРЕЙСКИХ ВОН KRW / KZT 28,19
1 ДАТСКАЯ КРОНА DKK / KZT 46,32	1 КИТАЙСКИЙ ЮАНЬ CNY / KZT 46,94	1 НОРВЕЖСКАЯ КРОНА NOK / KZT 38,8	1 СИНГАПУРСКИЙ ДОЛЛАР SGD / KZT 227,56	1 ЧЕШСКАЯ КРОНА CZK / KZT 12,76	1 ЯПОНСКАЯ ЙЕНА JPY / KZT 2,88

BRENT (02.02 – 08.02)



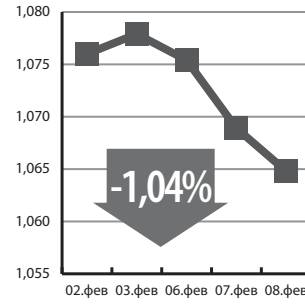
Цены на нефть существенно снизились на фоне усиления ожиданий роста добычи в США и ослабления спроса на сырье из-за роста курса доллара.

GOLD (02.02 – 08.02)



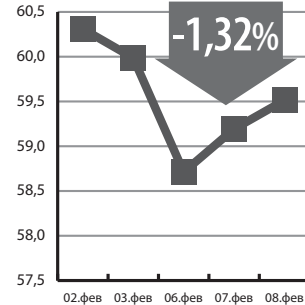
Золото на протяжении месяца показывает «бычье» настроение.

EUR/USD (02.02 – 08.02)



Евро существенно ослабляет доллар США.

USD/Rub (02.02 – 08.02)



Рубль продолжает торговаться в диапазоне 59–60 за доллар.

ОБЗОР СЫРЬЕВОГО РЫНКА

Золото дорожает, а доллар уступает перед силой слова

Цены на драгоценные металлы резко выросли в ответ на заявления Белого дома, вызвавшие снижение курса доллара. Одновременно повысились цены на нефть на фоне возросшего геополитического напряжения, так как США, по всей видимости, готовы ввести новые санкции в отношении Ирана. Спрос на сырьевые товары со стороны фондов остается высоким, однако в целом ценовая динамика с трудом оправдывает такой подъем.

Оле Слот ХАНСЕН, глава отдела стратегий Saxo Bank на товарно-сырьевом рынке

В сырьевом секторе продолжает увеличиваться разрыв между высоким инвестиционным спросом и относительно слабой ценовой динамикой. Сырьевой индекс Bloomberg, который отслеживает результаты торговли корзины основных сырьевых товаров, с начала года почти не сдвинулся с места. За это время чистая длинная позиция по 22 ведущим товарам достигла почти рекордного уровня.

Основным фактором подъема на рынке стала твердая вера его участников в способность ОПЕК действительно сократить объемы добычи нефти и восстановить баланс на рынке, и поэтому сорта нефти WTI и Brent пользовались высоким спросом. Драгоценные металлы вернули понесенные в конце 2016 года потери под влиянием растущей неуверенности в геополитических и экономических последствиях нового политического курса президента США Дональда Трампа. Промышленным металлам, в частности меди, поддержку оказала угроза нарушения поставок в связи с забастовкой.

В настоящее время чистая длинная позиция хедж-фондов по фьючерсным и опционным контрактам в 22 основных классах сырьевых товаров равна 2,3 млн. Большую часть этой позиции занимает энергетический сектор (57%), в втором месте сектор сельского хозяйства с 32%, и лишь 11% принадлежит драгоценным металлам.

Будущее направление курса доллара США сыграло в сложившейся ситуации значительную роль. Всеобщее мнение о том, что курс доллара должен повыситься в 2017 году, которое было распространено в начале года, теперь находится под вопросом. Особенно после того, как новая администрация США пошла в наступление и обвинила Китай, Европу и Японию в следовании стратегии ослабления валютных курсов. В результате такой вербальной интервенции курс доллара понизился приблизительно на 2% относительно корзины основных валют по сравнению с началом года.

Цены на сырую нефть продолжают колебаться в диапазоне. Ожидания действий ОПЕК по сокращению добычи и геополитические риски, связанные с ужесточением позиции США в отношении Ирана, сглаживаются растущим производством в США и Ливии. Цены на природный газ понизились в результате непрерывной ликвидации длинных позиций, так как зима подходит к концу и, следовательно, спрос на газ в отопительных целях снижается.

Цены на драгоценные металлы повысились в ответ на снижение курса доллара и частичное перераспределение инвестиций в надежные активы на фоне неопределенной политики Дональда Трампа. Установив максимальное за 11 недель ценовое значение, золото вернуло часть полученных достижений перед пятничной публикацией ежемесячного отчета о занятости в США, который в итоге существенно не прояснил картину на ближайшее будущее.

На протяжении последних нескольких месяцев цены на сорта нефти WTI и Brent колебались в довольно узком диапазоне. Росту стоимости способствовал подъем спекулятивного спроса в ответ на ожидаемую успешную реализацию планов по сокращению добычи в странах ОПЕК и других добывающих странах. В то же время перспектива стремительного восстановления производства в США и увеличения добычи в беспокойной Ливии сдерживала рост цен.

Недавно вышел неблагоприятный для роста цен третий раз подряд отчет о запасах в США, однако произведенный им эффект был компенсирован новостью о возможном возобновлении санкций США в отношении Ирана, после того как эта страна провела испытание баллистической ракеты. Несмотря на то что это обстоятельство вряд ли повлияет на способность Ирана добывать и экспортировать сырую нефть, оно может добавить к цене нефти небольшую премию за геополитический риск. Все это может оказать дополнительную поддержку американской сланцевой отрасли и ее попыткам нарастить объемы производства.

Мы по-прежнему отмечаем ограниченный потенциал роста цены сырой нефти на данном этапе, а риск снижения цены главным образом обусловлен возможным беспорядочным закрытием ставок на рост стоимости нефти, номинальный размер которых приблизился к одному миллиарду баррелей. В феврале доминирующими темами на рынке останутся еженедельные данные о количестве действующих буровых вышек и запасах в США, а также поступающие из Белого дома новости и ход реализации плана по сокращению добычи нефти.

В связи с возросшей угрозой нарушения поставок с двух крупнейших в мире шахт по добыче меди цена металла на прошедшей неделе вернулась к ноябрьским максимумам. Дополнительную поддержку ценам оказали данные, свидетельствующие об увеличении инфляции, и доллар США, курс которого понизился после очередной попытки Белого дома повлиять на динамику доллара с помощью устных заявлений. Однако после того как контракт на высококачественную медь не смог преодолеть отметку в \$2,74 за фунт, а контракт на медь на Лондонской бирже металлов — отметку в \$6 тыс. за метрическую тонну, ближе к выходным участники рынка начали фиксировать прибыль. Снижению цены также способствовало ужесточение денежно-кредитной политики и более низкие, чем ожидалось, производственные данные в Китае.

Если только забастовка на руднике «Эскондида» в Чили не продолжится и не обострит проблему сокращения поставок, рынок рискует скорректироваться вниз, особенно учитывая рекордные длинные позиции фондов по высококачественной меди.

Золото удалось вернуть 50% потерь, понесенных в период разочарования в обещаниях Трампа, который наступил после ноябрьских выборов президента в США. Недостаточно убедительные результаты заседания Федерального комитета по операциям на открытом рынке, снижение курса доллара и общее беспокойство на рынке в связи с поступающими из Белого дома новостями — все это оказало рынку поддержку.

Отсутствие китайских трейдеров на рынке в связи с празднованием Нового года по лунному календарю и их слабый отклик на повышение цен на золото по возвращении спровоцировало частичную фиксацию прибыли. Опубликованный в пятницу еженедельный отчет о занятости в США существенно не прояснил картину касательно дальнейшего направления движения на рынке. Значительный прирост занятости был компенсирован ослаблением требований о повышении заработной платы, что в свою очередь должно удержать FOMC от резкого повышения процентных ставок.

Направление курса доллара с середины декабря остается одним из важнейших факторов восстановления рынка. Среди ключевых факторов, которые рекомендуется отслеживать, — способствующая росту разница процентных ставок по отношению к ключевым валютам евро и иены, с одной стороны, и противостоящая ей вербальная интервенция Белого дома, направленная против высокого курса доллара, с другой.

ЛИДЕРЫ РОСТА И ПАДЕНИЯ (02.02 – 08.02)

KASE

рост	изм. %	падение	изм. %
АО «Банк ЦентрКредит»	17,70%	АО «КЕБООС»	0,29%
KAZ Minerals PLC	15,00%	АО «Казатрансхолдинг»	7,01%
АО «Народный сберегательный банк Казахстана»	-6,06%	АО «КазТрансОйл»	0,96%
АО «Космет»	0,97%	АО «Развиваем Добычу Казахстана»	-4,61%

NASDAQ

рост	изм. %	падение	изм. %
Chesapeake Energy	10,50%	Hormen Int. Industries	7,29%
Southwestern Energy	0,22%	Deumont Mining	0,88%
Platoron Oil	1,18%	Gap	8,99%
Murphy Oil	-0,04%	Autodesk	5,59%
Range Resources	7,29%	Passcoq	-0,80%
Transocean	0,88%	Skyworks Solutions	10,50%
QIEKQ	8,29%	FS Networks	0,22%
Freemont-MultiPlan	1,18%	Starbucks	-3,47%
Apache	-0,04%	Allergan	3,80%
Devon Energy	5,07%	Micron Technology	0,50%

MMVB

рост	изм. %	падение	изм. %
Бошнелль АНК	-1,80%	TRK	-7,15%
Норвель	7,82%	АРОСА	-3,21%
Новатэк	3,40%	Сбербанк	1,29%
АДК «Система»	3,09%	ФосАгро	-2,71%
Трансэнерджи (руб.)	-0,50%	PHK	6,80%

PTC

рост	изм. %	падение	изм. %
Норвель	0,50%	ФосАгро	2,82%
Бошнелль АНК	2,17%	TRK	-1,15%
Новатэк	3,09%	Роснефть	-1,10%
ВТБ	7,18%	PHK	-4,47%
СОВЕРС	-3,47%	НефтеОйл	3,09%
АДК «Система»	-0,80%	Сбербанк (руб.)	-0,80%
Бошнелль АНК (руб.)	1,82%	Polymer International	0,29%
Сургутнефтегаз	0,63%	PHK	3,10%
Трансэнерджи (руб.)	1,38%	PL Вудко	0,45%
ЛУКОЙЛ	-1,10%	Верхневолжское ППО	-3,47%

DAX

рост	изм. %	падение	изм. %
Deutsche Bank AG	0,21%	Deutsche Börse AG	7,50%
ThyssenKrupp AG	-0,80%	Freemont Medical Care AG & Co KGaA	0,22%
Volkswagen AG	3,10%	ProSiebenSat.1 Media AG	1,18%
Commerzbank AG	0,50%	Yonovo SE	3,09%
WUW AG	-1,10%	Deutsche Lufthansa AG	0,50%
Daimler AG	0,50%	Henkel AG & Co KGaA	6,80%
Continental AG	3,09%	Bayer AG	0,50%
BASF SE	4,88%	Aldas AG	10,22%
Linde AG	-1,48%	Freemont SE & Co KGaA	-0,93%
Infineon Technologies AG	-0,54%	Merck KGaA	0,63%

БИРЖЕВЫЕ ИНДЕКСЫ

	изм. %
KASE	1,09%
Dow Jones	-0,71%
FTSE 100	1,54%
NASDAQ	1,51%
Nikkei 225	-0,12%
SEP500	-0,77%
PTC	1,52%
Hong Kong	2,10%
MMVB	2,93%
IBOVESPA	1,27%

СЫРЬЕ

	изм. %
Light	-3,92%
Natural Gas	-1,20%
Алюминий	0,61%
Медь	-1,40%
Никель	2,81%
Олово	1,49%
Палладий	0,12%
Платина	2,21%
Серебро	3,24%
Цинк	1,51%

FOREX

	изм. %
Eur/Chf	2,10%
Eur/JPY	-1,84%
Eur/Kzt	-1,51%
Eur/Rub	-2,76%
Eur/Usd	-1,04%
Usd/Chf	-0,30%
Usd/JPY	0,45%
Usd/Kzt	0,07%
Usd/Rub	-1,32%

ВАЛЮТНЫЙ ОБЗОР

Александр ЕГОРОВ, ведущий аналитик ГК TeleTrade

Новости и события прошедшей недели привели к активным движениям на мировых финансовых рынках. Состоялись заседания по монетарной политике нескольких центральных банков: ФРС США, Банка Англии и Банка России; были опубликованы отчеты по занятости в США, и, наконец, новый президент США Дональд Трамп подписал несколько указов, в том числе и указ об эмигрантах, и сделал ряд важных геополитических заявлений. При этом стоит отметить, что активность главы Белого дома была неоднозначно воспринята как внутри страны, так и в мире в целом. Его план пересмотреть Североамериканское соглашение о свободной торговле (NAFTA), а перед этим отказ от реализации Транстихоокеанского партнерства и иные протекционистские планы создают предпосылки для новых «торговых войн». Заявления членов его команды о чрезмерной силе доллара закладывают основы «валютных войн». А решение о введении очередной порции санкций против Ирана, под действие которых попали физические и юридические лица не только Ирана, но и ОАЭ, Китая, Кувейта и Ливана, может привести в целом к обострению геополитической обстановки на Ближнем Востоке.

Наступившая неделя, с 6 по 12 февраля, не будет такой обильной на макроэкономические отчеты. Участники финансовых рынков сосредоточатся на геополитических событиях и новых инициативах президента США, которые могут оказать заметное влияние на экономические процессы не только в Штатах, но и во всем мире.

Индекс доллара DXY ICE

Индекс DXY (взвешенная стоимость американской валюты против корзины валют стран — основных торговых партнеров США) корректируется от минимальных значений года — 99,22. Первой целью движения выступает отметка 100,50, затем американская валюта может подорожать до уровня 101,25 и далее к 101,80. Поводом могут стать возросшие разговоры о скором повышении ставок в США. Сдерживающим фактором для американской валюты являются заявления из Белого дома о чрезвычайной силе доллара и его негативном влиянии на экономику страны.

Евро

Судьба евро будет решаться в диапазоне 1,07–1,08. Пробой вниз создаст технические предпосылки для снижения к отметке 1,06. Политические риски в Европе время от времени обостряются на фоне выступлений и заявлений политических деятелей различных стран

еврозоны. Предстоящие выборы во Франции и Германии — экономических и политических лидерах ЕС — держат в напряжении весь регион. Глава «Национального фронта» Франции Марин Ле Пен заявила о выходе страны из еврозоны в случае ее победы. Дополнительным фактором давления на евро будет очень слабый отчет по промпроизводству в Германии. Индикатор показал максимальный месячный спад почти за 8 лет, чему способствовали слабые показатели производства в обрабатывающей промышленности и строительном секторе. Объем промпроизводства снизился на 3% в месячном выражении.

Фунт

Фунт является аутсайдером текущей недели. Обострившаяся ситуация с выходом Великобритании из ЕС послужила поводом для снижения курса британской валюты. Правительство ведет активные консультации с парламентом относительно активизации процедуры выхода, и датой начала процесса может стать 7 марта. А уже 9 марта можно будет начать обсуждение условий Brexit с Брюсселем во время двухдневного саммита на Мальте. Пробой уровня 1,2400 даст повод для активного снижения к 1,2250.

Иена

Спрос на японскую иену как валюту-убежище в моменты отказа от риска привел курс пары USD/JPY к отметке 112,00. Но на фоне восстановления доллара пара отскочила к отметке 112,50. Но для перелома нисходящей тенденции USD/JPY необходимо преодолеть вверх зону 112,50–112,70. Запланированная на предстоящую пятницу встреча Трампа и премьер-министра Японии Синдзо Абэ может спровоцировать повышенную активность в паре доллар/японская иена.

Российский рубль

Начало покупок валюты на внутреннем рынке для формирования резервов на фоне избыточных нефтегазовых доходов, согласно плану Минфина, может немного скорректировать динамику российского рубля. Но в целом рубль сохраняет привлекательность при относительно жесткой монетарной политике Банка России и позитивной динамике по инфляции. При ставке 10% инфляция ниже 6% создает отличный повод для вложений в российские активы. На ближайшее время диапазон торгов по доллару на внутреннем российском рынке может составить 58–60 рублей.

ИНВЕСТИДЕЯ

Ставка на MasterCard

Аналитики инвестиционной компании BCC Invest предлагают инвесторам покупать акции компании MasterCard Inc. По их мнению, росту акций способствуют положительные прогнозы по развиту компании в 2017 году и отмена закона Додда — Франка.

— Расскажите, пожалуйста, о компании-эмитенте.

— MasterCard Inc. — международная платежная система, транснациональная финансовая корпорация, объединяющая 22 тыс. финансовых учреждений в 210 странах мира. Главная штаб-квартира компании находится в Нью-Йорке, округ Уэстчестер, США. Во всем мире основным бизнесом является обработка платежей между банками-эквайерами, обслуживающими торговые точки, банками-эмитентами или кредитными кооперативами, использующими для оплат дебетовые и кредитные карты бренда MasterCard.

— Какие рекомендации вы дадите по их акциям?

— Мы рекомендуем покупать акции MasterCard Inc. (тиккер — MA US) в ценовом диапазоне \$102–105. Stop-loss: \$95, take-profit: \$120. Мы видим потенциал роста в долгосрочном периоде — 12%.

— Почему вы думаете, что акции компании вырастут?

— Факторы, которые говорят за покупку акций, — это прогноз по росту выручки в 2017 году и эффект от отмены закона Додда — Франка. Факторы против — выручка оказалась хуже ожиданий, при этом наблюдается рост расходов компании. Однако, судя по рейтингу Bloomberg, большинство аналитиков голосуют за покупку акций (31 голос против 1). Нейтральную позицию заняли 7 аналитиков.

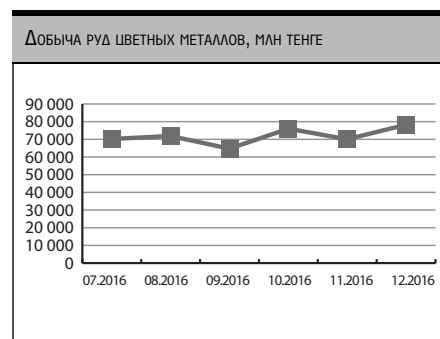
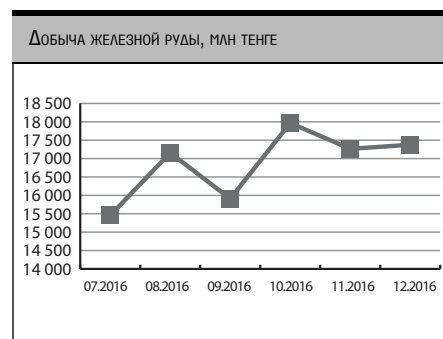
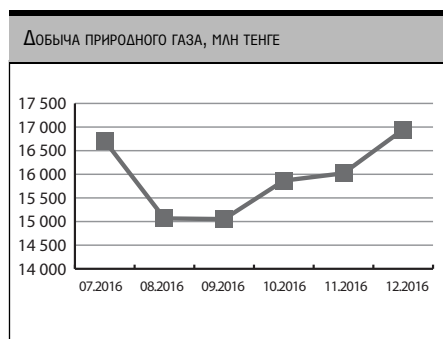
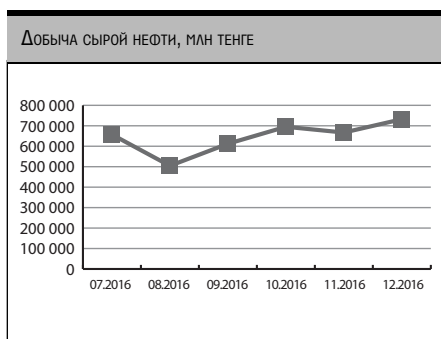
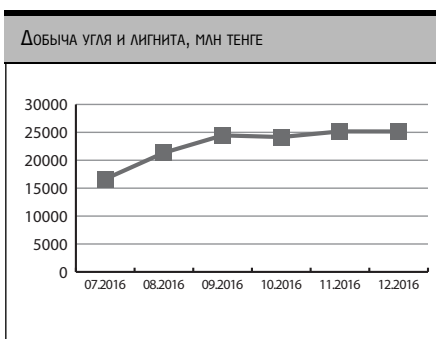
31 января компания отчиталась за IV квартал 2016 года. По итогам IV квартала выручка компании составила \$2,76 млрд, что на 30 млн меньше, чем ожидали эксперты, доход на акцию составил \$0,86 против 0,94 прогнозных.



Однако данные оказались лучше по отношению к IV кварталу 2015 года. Так, чистая выручка за IV квартал 2015 года составила \$2,52 млрд, что на 9,52% меньше текущей, доход на акцию — \$0,85 против 0,86.

По прогнозам компании, выручка в 2017 году составит 11,81 млрд, что на 9,5% выше, чем в 2016 году. Чистая прибыль может составить \$4,54 млрд, что на 11,82% выше текущих данных. Осуществлению данных прогнозов может помочь отмена или частичное

изменение закона Додда — Франка, введенного в 2010 году для минимизации рисков, связанных с финансовыми рисками в банковской деятельности. Однако в связи с этим снизились процентные доходы банков-конгломератов и финансовых институтов, так как в первую очередь из-за данного закона снизились объемы кредитования. Отмена закона в итоге способствует росту ипотечного, потребительского и других видов кредитования.



Стартапы с прицелом на «Сколково»



Almaty Tech Garden совместно с Фондом «Сколково» разрабатывают программу по вхождению казахстанских стартапов на российский рынок

Инновации

Отечественные стартапы вновь принимают участие в евразийском этапе Open Innovations Startup Tour — самом масштабном в России и СНГ мероприятии по поиску перспективных инновационных технологий и решений. В этом году мероприятия собрало 400 участников — казахстанских предпринимателей, молодых ученых, разработчиков и другие стороны, заинтересованные в развитии инновационного предпринимательства.

Ирина ТРОФИМОВА

По словам советника президента Фонда «Сколково» **Пекки Вильякайна**, основная задача мероприятия заключается в том, чтобы сплотить и организовать стартап-сообщество. Потенциально успешный стартап не может рассчитывать на масштабы одной страны, и в связи с этим очень важно сотрудничать с коллегами по рынку, не замыкаясь на собственной истории. О том, сколь продуктивным может стать такое сотрудничество для экономики, г-н Вильякайнен рассказал на примере своей родной страны.

«Когда несколько лет назад серьезные проблемы начались у мобильного подразделения Nokia, нужно было срочно решать, что делать, в том числе искать рабочие места для тысяч квалифицированных инженеров. Как принято в Финляндии, 15 бизнес-лидеров решили обсудить этот вопрос в сауне и вместе с крупнейшим университетом Хельсинки создали неформальную ассоциацию под названием «Стартап-сауна». Сегодня в рамках этого мероприятия собираются свыше 60 тыс. человек, а «Стартап-сауна» родила компании, которые стоят \$5 млрд», — рассказал Пекка Вильякайнен.

Open Innovations Startup Tour уже во многом способствовал изменению экосистемы Алматы, уверен генеральный директор автономного кластерного фонда «Парк инновационных технологий» (Almaty Tech Garden) **Санжар Кеттебеков**.

Молодые предприниматели, считает он, должны понимать новые тренды и технологии, знать, какой бизнес востребован, разбираться в нюансах привлечения инвестиций. «Экономические реалии таковы, что только малый бизнес сможет оперативно реагировать на изменения, которые происходят в экономике, на изменения цен и конъюнктуру рынка», — прокомментировал Санжар Кеттебеков. Именно поэтому сегодня гораздо в большей степени, чем прежде, актуальна модель аутсорсинга, сервисной экономики, которая позволяет оперативно адаптировать производство. Впрочем, большие корпорации тоже перестраиваются, в особенности в горно-металлургической отрасли.

В качестве примера руководитель АКФ «ПИТ» привел пример Евразийской Группы (ERG), которая в этом году выступает партнером Open Innovations Startup Tour и учредила премию для лучших промышленных стартапов с призовым фондом 3 млн тенге. «Совместно с Евразийской Группой мы начали проект по индустрии 4.0 — это полная цифровизация предприятий от карьера до порта, интернета вещей, к которому предъявляются специфические требования. Такие компании начали по-другому смотреть на стартапы, спонсировать их, потому что они видят в стартапах источник инноваций. И мы видим свою задачу в том, чтобы привлечь такие корпорации, познакомиться их с авторами интересных проектов», — отметил Санжар Кеттебеков.

Он также сообщил, что Almaty Tech Garden совместно с Фондом «Сколково» разрабатывают программу по вхождению российских стартапов на казахстанский рынок и казахстанских стартапов — на российский, основываясь на использовании инфраструктуры обеих площадок.

В последнее время стартапы в индустриальной сфере оцениваются экспертами как очень перспективные. Директор по науке, технологиям и образованию Фонда «Сколково» **Александр Фертман** отмечает хорошие перспективы отрасли аддитивных технологий, на протяжении последних пяти лет растущей более чем на 30% в год.

«Самой перспективной, по оценкам китайских и американских инвесторов, является тема пред-

ктивной аналитики. Сегодня только в «Сколково» более десятка таких стартапов, и мы уделяем внимание тому, чтобы они фокусировались на индустриальной сфере, на предприятиях, давая им возможность менять бизнес-модели. Еще одно направление будущего — это химия, новые материалы. Именно химические производства дают самую большую выгоду в валюте на квадратный метр производства, и в ближайшее время развитие химических технологий и материалов будет расти», — считает эксперт.

Евразийский этап Open Innovations Startup Tour — часть первого звена в годовом цикле отбора команд. По итогам двух дней мероприятия лучшие участники получат возможность привлечь инвесторов и пройти в полуфинал конкурса самой крупной стартап-конференции России Startup Village. В прошлом году в полуфинал конкурса в Москве прошли две казахстанские команды.

Стартап-проекты, представленные в рамках Open Innovations Startup Tour, также будут рассматриваться для участия в международной программе акселерации Startup Kazakhstan. Участники данной программы получат первоначальные инвестиции в размере до \$100 тыс. и возможность пройти акселерацию. Данная инициатива реализуется Almaty Tech Garden при поддержке Министерства по инвестициям и развитию РК. В результате реализации программы Startup Kazakhstan к 2020 году планируется создать 500 инновационных субъектов МСБ, 50 из которых должны стать экспортными высокотехнологичной продукции. Данные инновационные компании получат возможность развивать свои проекты на базе СЭЗ «ПИТ».

Важной составляющей Open Innovations Startup Tour 2017 станет конкурс инновационных проектов Tech Garden Startup Day. Участники данного конкурса должны представить решения технологические задач недропользователей. Инновационные проекты выберут в таких отраслях, как умная индустрия, умная среда/умный дом, новая энергетика и чистые технологии, финансовые технологии. Авторы лучших идей получат денежный приз в размере до 150 тыс. тенге и возможность стать резидентами акселерации Almaty Tech Garden.

ТРЦ с социальным акцентом

Ритейл

В последние месяцы минувшего года на рынке ритейла наметилось оживление. Таким наблюдением поделился финансовый директор ТРЦ «Достык Плаза» Алексей Хегай во время пресс-бригажа с представителями СМИ. По наблюдениям эксперта, рынок ритейла начал оживать в середине прошлого года, тогда как самый провальный период пришелся на сентябрь 2015 года.

Анна ШАТЕРНИКОВА

Тратить, не откладывая

«Российские компании, проводившие исследование казахстанского рынка, выяснили, что казахстанцы реагируют на девальвацию иначе, чем россияне: они стали меньше откладывать деньги, но не сократили траты. Казахские потребители экономят на поездках за рубеж, на еде вне дома и на откладывании денег на будущее. Траты на одежду и продукты не только не уменьшились, но и выросли, по итогам октября можно говорить о росте на уровне 37%», — утверждает Алексей Хегай.

В последние месяцы прошлого года рынок ритейла увидел, что люди продолжают жить и тратить деньги, несмотря на то, что большая часть товара, поступающего в казахстанские магазины и ТРЦ, завозится из-за рубежа, а цены на импортную продукцию в любом случае выросли. Позитивный тренд прослеживается и в январе, ведь продажи в последние месяцы года традиционно возрастают, особенно

Торговые центры и арендаторы

Комментируя вопрос «Къ» о том, как руководство ТРЦ выстраивает отношения с арендаторами, Алексей Хегай сообщил, что стороны пытаются путем переговоров найти ту самую золотую середину, которая устроит всех. С одной стороны, арендаторы и ритейлеры — бизнесмены, и их бизнес должен приносить деньги либо замирать во время кризиса и не давать огромных убытков, которые не переварит компания. Соответственно, цель ритейлеров заключается в том, чтобы уменьшить расходы и увеличить доходы, и они заинтересованы в том, чтобы получить минимальную арендную плату. «Продажи последних месяцев ритейлеров радуют. Мы еще не перешли на процент с продаж, но готовим почву, и если в Казахстане возникнет удобный момент для такого перехода, мы будем готовы к нему, а не провалимся в прорубь, как было при девальвации», — считает г-н Хегай.

В настоящее время среди всех арендаторов ТРЦ внедрена система автоматического сбора продаж, позволяющая видеть все обороты по чекам. Совместно с российским партнером, разработавшим данную систему, а также систему подсчета посетителей, планируется усовершенствовать программу лояльности. «Та программа, которая в течение восьми месяцев находится в спящем режиме, нас не устраивает, поскольку не решает вопросы якорных арендаторов, формирующих трафик, не предлагает оптимальный вариант бонусирования, который учитывал бы интересы как крупных, так и мелких арендаторов», — констатировал Алексей Хегай.

Впрочем, отмечают аналитики российской компании SAS, использование автоматизированных аналитических решений, в том числе программ лояльности, пока не получило широкого распространения даже в рос-

красного похода в торговый центр нечто большее, чем покупки и просмотр фильма.

«Понятно, что посещение ТРЦ — это прежде всего шопинг и развлечения, времяпровождение, которое не несет никакой культурной ценности. Но в последнее время прослеживается стремление к созданию дополнительной ценности: торговые центры запускают на своей территории театральные площадки, проводят выставки фотографов и художников, представляют детские спектакли во время новогодних праздников. Не у каждого родителя есть возможность повести ребенка перед

В настоящее время среди всех арендаторов ТРЦ внедрена система автоматического сбора продаж, позволяющая видеть все обороты по чекам

Новым годом в театр, но время на поход в ТРЦ находят все. В прошлом году накануне 9 Мая мы выставили макеты памятников, посвященных Великой Отечественной войне. Это еще и образовательный проект: многие современные дети ничего не знают ни об этих памятниках, ни об истории их создания», — поясняет Нурай Айтимов.

Развитие социальных активностей, направленных на организацию качественного познавательного досуга, эксперты считают внемлем времени, не связанным с тем, что в период кризиса снизилась покупательная способность и ТРЦ оказались вынуждены искать новые механизмы привлечения посетителей.



ТРЦ все чаще проводят мероприятия, имеющие социальную окраску

во время декабрьских праздников и накануне Нового года, а в конце января и феврале следует сезонный спад.

«Снижение продаж после новогодних праздников ожидаемо, это естественный процесс. Обычно спад начинается с 15 января, но в этом году даже в 20-х числах сокращения посещаемости не наблюдается, и установленную планку в 35 тыс. посетителей в выходные дни удается удерживать. Сезонного спада не избежать, но это будет не провал, а плавное снижение, все кривые посещаемости сегодня вообще достаточно плавные», — отмечает директор департамента маркетинга и рекламы компании TS Development **Нурай Айтимов**.

Оживление отмечается и в региональном ритейле, но эксперты признают, что в масштабах областей сегодня сектор торговли переживает ту стадию, что наблюдалась в Алматы несколько лет назад, когда посетители переходили с рынков и магазинов формата стрит-ритейла в новую для себя среду ТРЦ, осознавая, что шопинг может быть удобным и комфортным, а воскресный поход за покупками можно сочетать с просмотром фильма.

Во многом такой временной разрыв объясняется тем, что в регионах доля торговых площадей современного формата до сих пор значительно меньше, чем в Алматы и Астане и рынок пока еще не готов меняться, но игроки отрасли уверены: надо самим делать первый шаг, задавать тренды, которым будут следовать горожане.

В ситуации, когда потребителю важно сэкономить, а продавцу — увеличить продажи, очень важно просчитать маркетинговые кампании таким образом, чтобы они приносили максимум отдачи, то есть быть предельно точными, считает руководитель направления ритейл-аналитики SAS Россия/СНГ **Дмитрий Ларин**. Практика показывает, что грамотное использование маркетинговых активностей позволяет увеличить выручку и повысить лояльность покупателей.

Пицца для ума

По мнению экспертов, сегодня не менее важно ориентироваться и на эмоциональную составляющую бизнеса. Те же ночи скидок, регулярно проводимые ТРЦ и ритейлерами, не делают погоды с точки зрения бизнеса, но в эмоциональном плане покупатель активно реагирует на такие мероприятия.

На эмоциональное воздействие, создание настроения и дополнительной культурной ценности нацелен еще один тренд, который сегодня прослеживается в казахстанском ритейле: ТРЦ все чаще проводят мероприятия, имеющие социальную окраску. По словам экспертов, социальная ответственность бизнеса сегодня чаще воспринимается как реализация благотворительных проектов для определенных слоев населения. При этом за бортом остается вклад в развитие культуры, создание социальных инициатив, рассчитанных не на «особенных» людей, а на самых обычных горожан, которые хотели бы получить от вос-

В последнее время прослеживается стремление к созданию дополнительной ценности: торговые центры запускают на своей территории театральные площадки, проводят выставки фотографов и художников, представляют детские спектакли во время новогодних праздников

С коммерческой точки зрения, поясняет Алексей Хегай, эти мероприятия затратны для ТРЦ, они не оказывают большого влияния и на трафик посетителей, но это культурный эмоциональный шаг. Люди, живущие в режиме цейтнота, приходи с семьей в ТРЦ, пытаются получить все — от шопинга до похода в кино и посещения выставки. «В странах Европы и в США бизнес во многом взял на себя роль продвижения социально-культурных проектов. Эту систему надо развивать и у нас, но чтобы привносить в жизнь горожан что-то новое, бизнес должен зарабатывать деньги», — считает эксперт.

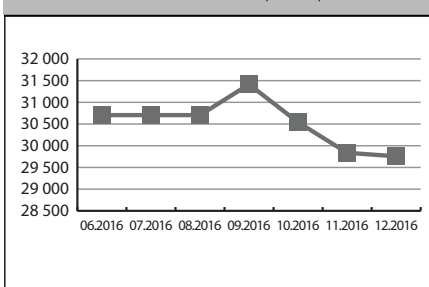
подписные индексы:
15138 - для юридических лиц
65138 - для физических лиц
АО Казпочта 1499

Даусыс Периодика 2770483
Nomad Press 3311240
Агентство Евразия Пресс 3822511
Эврика-Пресс 2337850

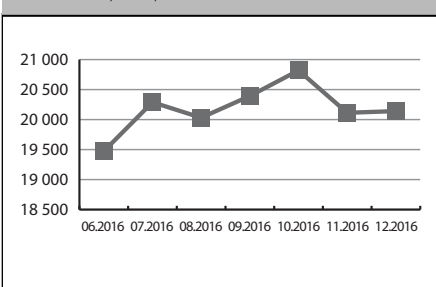
I-ПОЛУГОДИЕ 2017

БАНКИ И ФИНАНСЫ

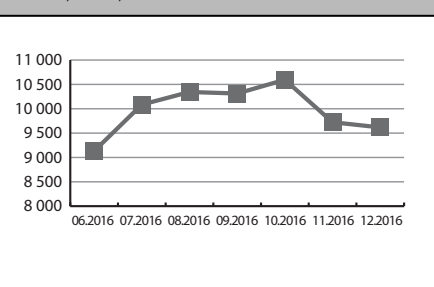
ВАЛОВЫЕ МЕЖДУНАРОДНЫЕ РЕЗЕРВЫ, ОБЪЕМ, МЛН ДОЛЛАРОВ



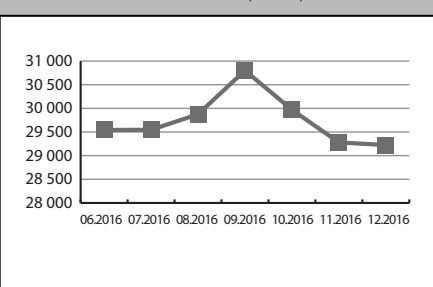
АКТИВЫ В СКВ, ОБЪЕМ, МЛН ДОЛЛАРОВ



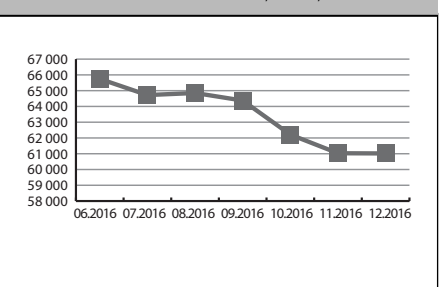
ЗОЛОТО, ОБЪЕМ, МЛН ДОЛЛАРОВ



ЧИСТЫЕ МЕЖДУНАРОДНЫЕ РЕЗЕРВЫ, ОБЪЕМ, МЛН ДОЛЛАРОВ



АКТИВЫ НАЦИОНАЛЬНОГО ФОНДА РК, ОБЪЕМ, МЛН ДОЛЛАРОВ



Павел САЛАС: Трейдеры переходят в социальные сети



Через пять лет использовать социальный трейдинг при планировании торговых стратегий станет каждый четвертый инвестор

Фондовый рынок

Понятие «социальный трейдинг» только начинает покрывать финансовые рынки России и СНГ, тогда как в мире миллионы трейдеров уже используют специальные социальные платформы при принятии торговых решений. А между тем современный мир финансов диктует новые правила управления капиталом, и совсем скоро трейдеры перейдут в социальные сети, считает региональный директор eToro в России и СНГ Павел Салас. В интервью «Къ» он поделился своим мнением о текущих трендах в мире трейдинга и рассказал о перспективах рынка Казахстана и национальной валюты.

Зарина КОЗЫБАЕВА

— Расскажите, что же такое «социальный трейдинг»?

— В двух словах социальный трейдинг — это общение и инвестирование. eToro первой разработала идею социального инвестирования и является мировым лидером в этой сфере, в ней зарегистрировано более 5 млн пользователей из 100 стран мира. Пользователи могут управлять своим инвестиционным портфелем, открывать и закрывать позиции, размещать торговые заявки, а также инвестировать в портфели других трейдеров, копируя понравившиеся сделки непосредственно у себя на трейдинговом счете нажатием одной кнопки. При этом они могут обсуждать сделки на своей стене или стене другого трейдера, посмотреть, из чего состоит портфель любого пользователя, и задать ему вопрос, почему он, например, купил те или иные акции или валютные пары.

— То есть это некий симбиоз торговой платформы и той же социальной сети?

— Можно сказать и так. Это сеть, где люди обсуждают свои инвестиционные решения, смотрят, как ведут себя инвестиции того или иного трейдера. В глобальном плане это коллективный разум, мудрость толпы. Более того, согласно исследованию известного консалтингового агентства Roubini ThoughtLab, социальный трейдинг все больше теснит традиционный. Если верить прогнозам, через пять лет использовать его сервисы при планировании торговых стратегий станет каждый четвертый (26%) инвестор.

— Другими словами, текущая тенденция такова: современные трейдеры и инвесторы уходят в сеть?

— Да. Появляются новые правила управления капиталом — MoneyManagement 2.0. Полагаю, это будущее управления капиталом, финансовый мир становится прозрачным: необходимо уметь следить за трендами, анализировать новости, управлять и диверсифицировать риски. Это новые каналы коммуникации, которые должны быть понятны новому поколению инвесторов — социальные сети, email, сайты и возможность совместной работы в сети; веб- и мобильные приложения, позволяющие инвесторам получать доступ к своим инвестициям в любой точке мира в любое время.

— И на рынке стран Содружества это уже имеет место?

— Да. К примеру, мы даже запустили совместно со Сбербанком РФ образовательную программу «MoneyManagement 2.0. Перезагрузка». Новое поколение инвесторов — каким оно будет к 2021 году?», где рассказываем об этих новых правилах и на практике показываем, как ориентироваться трейдеру в современном мире новостей.

— Как именно ориентироваться новичку на рынке? Вебинары, лекции, учебные центры — это все понятно. Что вы еще порекомендуете?

— Повышение финансовой грамотности населения — это приоритетная задача любого прогрессивного правительства. Президент Казахстана четко озвучил дальнейшую стратегию развития — к 2050 году МСБ должен будет производить не менее 50% всего объема ВВП. Если это так, то в ближайшие годы финансовый рынок республики ждет большой бум и рост образовательных программ. Кроме классических лекций практически каждый брокер предлагает вебинары и тестовые доступы. Наша платформа дает возможность открыть виртуальный счет на виртуальные \$100 тыс., и любой инвестор может наблюдать за другими игроками и автоматически копировать их действия в режиме реального времени.

— При этом действительно можно посмотреть любую сделку любого трейдера?

— Конечно. Платформа дает абсолютно всем пользователям равный доступ к мировым финансовым рынкам и использованию различных инструментов трейдинга. Например, в нашей платформе зарегистрировано 273 трейдера из Казахстана. Используя специальные фильтры, можно посмотреть наиболее прибыльного трейдера или менее рискованного — чем он торгует, кого копирует, какие сделки он совершал. Причем статистика дает возможность посмотреть уровень доходности по каждому месяцу.

— Каков же, с вашей точки зрения, уровень финансовой грамотности по управлению своим капиталом нашего населения?

— Вы знаете, на самом деле в Казахстане дела обстоят немного лучше, чем в России. Например, обвал тенге ударил по небольшому классу людей, по тем, у кого вообще не было сбережений. Большая часть населения Казахстана все же хранили и хранят свои сбережения в иностранной валюте — например, в Алматы 82–83% — это депозиты в долларах США или евро, и девальвация, наоборот, сыграла на руку казахстанцам. На фоне этого многие поняли, что благодаря валютной разнице можно заработать. И это очень хорошая тенденция на фоне других стран СНГ.

— Вы знаете, приятно слышать. А вот насколько перспективен рынок Казахстана по сравнению с той же Россией?

— Последние несколько лет для Казахстана были непростыми. Спад мировой экономики, обвал нефтяных котировок, вынужденная девальвация тенге. Но экономика страны достойно отреагировала на происходящее. Возьмем рейтинг Doing Business, составленный в IV квартале 2016 года, который показал скачок страны сразу на 16 пунктов от уровня 2015 года, до 35-го места. При этом по определенным критериям Казахстан получил первые места. Например, как лучший реформатор — 22 реформы в семи из десяти направлений или по индикатору «защита миноритарных инвесторов».

— Можно сказать, что девальвация тенге способствовала финансовому образованию населения Казахстана?

— По сути, да. Если смотреть по региону, то есть определенная статистика финансовой активности населения по географическому признаку. Конечно, жители крупных городов больше открыты для инвестирования — это в первую очередь население Алматы и Астаны. Затем идут такие города, как Актау, Атырау и Шымкент. Именно из этих городов в основном записываются слушатели на наши бесплатные вебинары, проводимые в режиме онлайн.

— Если говорить о тенге, каковы, на ваш взгляд, перспективы национальной валюты?

— Тенге укрепился практически на 20% в 2016 году. Основную поддержку котировкам оказал рынок сырья, который закрепился на уровне \$55–57 за баррель. В новом году в тенге новые стимулы для роста: инициатива по сокращению расходов средств из Национального фонда и грядущая масштабная приватизация будут способствовать укреплению валюты и снижению инфляции. Кроме того, новая реформа государственного управления была хорошо воспринята международными игроками, что может привести к росту объемов иностранных инвестиций в страну и притоку новых инвесторов на финансовом рынке.

Выйдет ли на рынок казахстанский Минфин?

Валюта

Российский рубль продолжает укрепляться на фоне жесткости денежно-кредитной политики Центробанка и ожидания покупок валюты со стороны Минфина. В Казахстане, как отмечают аналитики «Къ», ситуация схожая. Однако каких-либо неожиданностей эксперты не прогнозируют.

Мадия ТОРЕБАЕВА

Вкратце напомним, еще 25 января текущего года российский Минфин объявил о намерении начать покупку иностранной валюты на внутреннем рынке. В частности, по информации РБК, говорилось, что интервенции будут проводиться с целью повышения предсказуемости внутренних экономических условий и снижения влияния цены на нефть на экономику и бюджет РФ. Предполагалось, что объем скупаемой валюты будет равен сумме части нефтегазовых доходов, полученных в результате повышения цены на нефть — \$40 за баррель.

Сразу после заявления Минфина РФ курс рубля ослаб на 1,54%, превысив отметку 60 рублей за доллар. Как отмечает российский эксперт компании «АНАЛИТИКА Онлайн» Глеб Задоя, уже в понедельник, 6 февраля, на Московской бирже курс доллара находился на отметке 58 рублей 75 копеек, упав до минимальных значений с июля 2015 года.

При этом аналитик обратил внимание, что из-за «пугалок» о выходе Минфина на рынок реакция спекулянтов, которые вместо того чтобы покупать доллары, бросились покупать рубли, выгладит несколько странной. «Нужно отдавать себе отчет в том, что без дополнительной поддержки со стороны нефтяного рынка у рубля практически нет шансов на дополнительный рост. И, скорее всего, нисходящий тренд валютной пары доллар/рубль скоро должен остановиться. Об этом свидетельствуют и фундаментальные факторы, и техническая картина, хотя, вполне вероятно, перед разворотом мы еще увидим снижение до отметки 57 рублей 60 копеек. Может быть, даже будут попытки прорыва валютной пары доллар/рубль в район 56,40», — отмечает эксперт. А пока специалисты «АНАЛИТИКИ Онлайн» рекомендуют игрокам валютного рынка ловить новое дно в районе отметок 57,60 либо 56,40 рубля за доллар. Однако делать это надо с особой осторожностью, учитывая, что при пробое данных значений возможны закрытия сделок с отрицательным результатом.

Между тем, анализируя решение о выходе российского Минфина на валютный рынок, эксперты в большинстве своем сразу же исключили возможность обрушения валюты. Правда, при этом они отметили возможность небольшого сдерживания по укреплению рубля. «Покупка валюты на внутреннем рынке, которая начнется в феврале текущего года, с точки зрения Минфина, призвана стабилизировать динамику рубля, снизить волатильность и пополнить резервный фонд».

Механизм, предложенный Минфином, действительно способен удержать рубль от запределных колебаний. Прежде всего он позволяет сдерживать чрезмерное укрепление рубля в случае бурного роста цен на нефть, в противной ситуации — падение цен ниже \$40 за баррель — кулпенная валюта будет продаваться и сдерживать ослабление рубля», — пояснил в комментарии «Къ» главный аналитик «Телетрейд Групп» Олег Богданов.

Между тем в минувшую пятницу российский Центральный банк сохранил ключевую ставку на уровне 10%. Это решение совпало с мнением большинства участников рынка. С одной стороны, как отмечают эксперты «Къ», низкая инфляция, слабое ценовое давление и стабильность на нефтяном и валютном рынках России могли стать поводом для снижения процентной ставки. Однако регулятор остановился на инициативе Минфина по покупке валюты, которая будет реализовываться уже в текущем месяце.

«На наш взгляд, Минфин пошел на этот шаг по двум основным причинам. Во-первых, как и заявлялось, чтобы пополнить резервы путем сохранения дополнительных нефтегазовых доходов от превышения уровня в \$40 за баррель по марке Urals. Во-вторых, попытаться притормозить рост рубля по от-



По мнению экспертов, у правительства Казахстана есть все основания рассмотреть меры, аналогичные принятым в России

ношению к доллару. Об этом также неоднократно заявляли представители власти, мотивируя это адаптацией бизнеса к текущему курсу, а также опасениями снижения экспорта», — отметил в комментариях «Къ» аналитик Forex Optimum Иван Капустянский.

При этом эксперт обратил внимание и на тот факт, что цели российского финансового ведомства четко совпали с целями Центробанка РФ. «В условиях, когда ключевую ставку неопределенности, в частности относительно дальнейшей политики Дональда Трампа и снятия санкций с России, текущее решение Минфина было очень кстати», — резюмирует Иван Капустянский.

Коллегу поддерживает и эксперт GLOBAL FX Сергей Мельников, полагающий, что решение, принятое ЦБ РФ и Минфином, выгладит в целом оправданным, поскольку укрепление рубля сильно ударило по конкурентоспособности российских экспортеров. Как следствие, их доходы (а главное — налоговые поступления в бюджет) сократились. «В итоге от роста рубля выиграло в первую очередь население: импортные товары стали чуть доступнее. При этом правительство продолжает оперировать бюджетом с дефицитом в 1,7 трлн рублей, который нужно чем-то покрывать. Таким образом, власти истребуют двух зайцев: восполнить резервы ЦБ РФ и выравняют колебания рубля на валютном рынке», — отметил Сергей Мельников.

По словам аналитика АО «Цесна Капитал» Дархана Лукпанова, на-

курсу и отказались от валютного коридора, что позволило в целом несколько стабилизировать ситуацию в экономике. Хотя аналитик Forex Optimum Иван Капустянский все же не исключает, что российский сценарий может повториться в Казахстане. «Текущие цены на нефть превышают уровень, который заложен в бюджет. В условиях, когда национальная валюта будет укрепляться по отношению к доллару, евро и рублю, у властей может появиться соблазн выйти на открытый рынок, чтобы сдержать рост и защитить экспорт», — предположил эксперт.

В свою очередь Сергей Мельников также подчеркнул, что ситуация в Казахстане во многом схожа с российской. «Тенге продолжает обновлять максимумы к доллару США, сейчас за единицу американской валюты дают лишь немногим более 322 тенге. От этого также в первую очередь страдают экспортеры. У правительства Казахстана есть все основания рассмотреть меры, аналогичные принятым в России», — считает аналитик Сергей Мельников.

Между тем глава аналитического департамента Halyk Finance Мурат Теммирханов, анализируя возможные влияния решения российского Минфина на казахстанскую национальную валюту, в комментариях «Къ» подчеркнул, что в глобальном выражении для тенге в первую очередь гораздо важнее позиция американского доллара.

«Достаточно посмотреть показатели внешней торговли. Все торгуется в долларах. С Россией тоже ведется торговля, и здесь 70–80% идет, конеч-

Таблица по изменению индексов реальных обменных курсов валют основных торговых партнеров Казахстана. Источник: Национальный банк РК

	Январь – декабрь 2016 г.	Январь 2014 – декабрь 2016 г.
к российскому рублю	ослабление на 8,3%	ослабление на 10,1%
к китайскому юаню	укрепление на 10,8%	ослабление на 33,6%
к евро	укрепление на 5,3%	ослабление на 22,7%
к доллару США	укрепление на 2,6%	ослабление на 41,1%
к белорусскому рублю	укрепление на 1,7%	ослабление на 11,8%
к кыргызскому сому	укрепление на 2,8%	ослабление на 24,6%

циональный банк Республики Казахстан уже 5 месяцев не применял валютные интервенции. Однако, учитывая наметившуюся синхронизацию с Россией в части монетарной и валютной политики Казахстана, возможность появления похожих мер у нас исключать нельзя.

«С другой стороны, укрепление рубля с опережающими темпами с начала года объясняется возросшим интересом к российскому рынку со стороны зарубежных спекулятивных инвесторов в связи со стабилизацией цены на нефть и наметившимся восстановлением отношений с Западом».

Для Казахстана данный фактор гораздо менее значим, так как РК по глубине и инфраструктуре рынка представляет меньшую привлекательность для спекулятивных инвесторов из-за рубежа. Следовательно, в моменте в отсутствие дополнительных факторов для укрепления тенге меры сдерживания выгладят маловероятными», — комментирует собеседник «Къ».

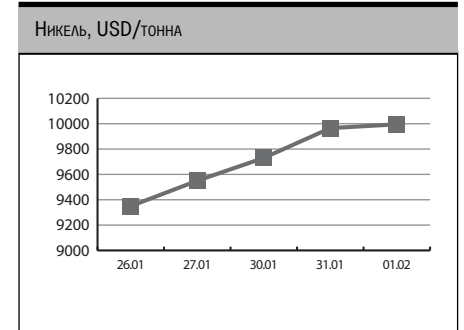
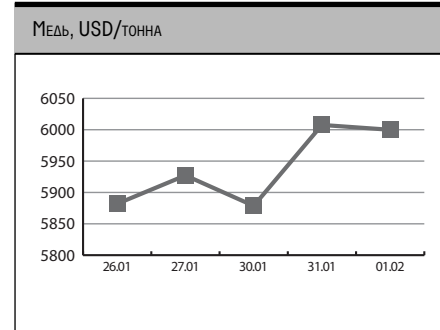
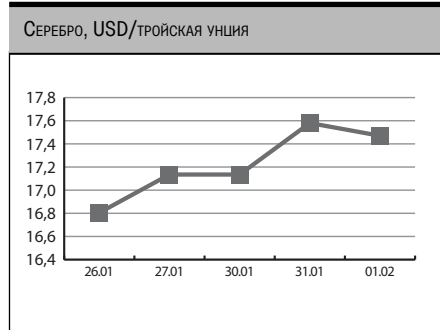
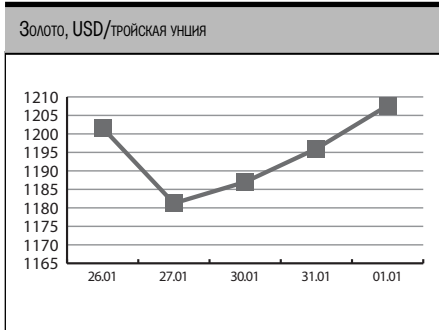
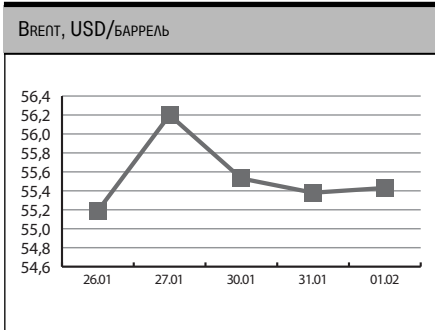
«Так или иначе стремление сдержать укрепление рубля — сам по себе прецедент, требующий внимания. Возможно, в скором будущем этот вопрос встанет на повестке и у нас. Особенно если нефть поднимется, перешагнув за отметку \$60», — добавил он.

При этом, проводя аналогии российского финансового рынка с казахстанским, аналитики напоминают, что у нас тоже перешли к плавающему

но, в рублях. Но считаю, что для нас российский рубль все же находится во вторых рядах. Разумеется, в отношении валют мы должны учитывать курс рубля к тенге. Но, по нашим оценкам, сегодня скупка валюты Минфином РФ может обесценить курс рубля на 5–10%. А в целом, полагаю, курс будет также колебаться, реагировать на портфельные инвестиции», — отметил Мурат Теммирханов.

Эксперт уверен, что вряд ли ожидающаяся ситуация на российском рынке повлияет на курс тенге. «Обе валюты достаточно синхронно реагируют на ценовые колебания нефти. Вполне возможно, рубль несколько ослабнет, укрепится тенге. Но и все. Мы тоже поступаем так же, как и российский Минфин. Думаю, больших неожиданностей или резких поворотов в виде девальвации не будет», — говорит аналитик Halyk Finance.

Между тем Национальный банк РК сообщил данные, согласно которым в прошлом году тенге в реальном выражении укрепился на 6,1% (изменение индекса реального эффективного обменного курса к валютам 37 стран), а с начала 2014 по декабрь 2016 года ослабление составило 21,0%. Ослабление тенге к российскому рублю за 2016 год в реальном выражении (скорректированное на изменение относительных цен) составило 8,3%. Для сравнения: с начала 2014 года реальное ослабление тенге составило 10,1%.



Японцы опередили

Японские компании вошли в капитал обновленной Areva

M&A

Японские компании Japan Nuclear Fuel Limited (JNFL) и Mitsubishi Heavy Industries (MHI) вошли, как и ожидалось, в капитал реструктурированной Areva. Ранее сообщалось, что переговоры о возможном вхождении в состав акционеров вели «Казатомпром» и CNNC.

Данияр СЕРИКОВ

«Areva сообщает, что было достигнуто соглашение с обеими компаниями Japan Nuclear Fuel Limited (JNFL) и Mitsubishi Heavy Industries (MHI) по основным условиям их соответствующего приобретения миноритарного пакета в 5% в NewCo (обновленной и реструктурированной Areva — авт.). Продолжаются переговоры с этими двумя стратегическими инвесторами, чтобы окончательно согласовать документацию», — говорится в сообщении, размещенном на корпоративном веб-сайте французской атомной компании.

Вхождение будет стоить японским компаниям 500 млн евро, согласно оценке активов обновленной компании, осуществленной в ноябре прошлого года. До этого Areva оказывала JNFL техническую поддержку в запуске завода по переработке использованного топлива в местечке Роккасе-мура и проводила обучение ее персонала. С MHI французскую атомную компанию связывало сотрудничество в переработке отходов, выводе из эксплуатации старых реакторов, консультациях по техническому обслуживанию, уточняют в Areva.

Соглашения с японскими компаниями были утверждены на общем собрании акционеров 3 февраля. После этого Areva сможет получить пополнение капитала на 2–2,5 млрд евро со стороны государства через покупку дополнительной эмиссии акций компании. Это станет возможным после выполнения условий утверждения реструктуризации со стороны Еврокомиссии, указывается в сообщении атомной корпорации.

Как известно, ранее СМИ сообщали, что переговоры о возможном вхождении в состав акционеров французской атомной компании вели «Казатомпром» и Китайская государственная корпорация ядерной промышленности (CNNC). Однако на прошлой неделе агентство Reuters сообщило, что китайцы передумали заходить в капитал обновленной Areva. При этом на



Вхождение будет стоить японским компаниям 500 млн евро

веб-сайте Areva говорится, что капитал реструктурированной компании остается открытым для вхождения других стратегических инвесторов по той же схеме, что и соглашения, которые сейчас проходят окончательное утверждение. По данным Asian Times, это служит сигналом CNNC, с которой переговоры застопорились из-за желания китайской компании иметь представителя в совете директоров реструктурированной Areva.

Между тем на глобальном урановом рынке начинают возникать разломы. Так, на прошлой неделе канадская урановая компания Cameco сообщила о том, что она отвергает уведомление о расторжении договора по поставке урана от японской компании TERCO (Токийская энергетическая компания), управляющей АЭС «Фукусима-1», где недавно был зафиксирован смертельный уровень радиации. Извещении от японской компании было получено в конце января. В нем TERCO ссылается на форс-мажорные обстоятельства в виде невозможности управлять своими ядерными реакторами 18 месяцев подряд из-за государственного регулирования после аварии на Фукусиме в марте 2011 года. Две стороны в течение шести лет работали вместе, чтобы реструктурировать

договор, сообщается на веб-сайте Cameco.

В результате разрыва контракта могут быть затронуты объемы урана примерно в 2418 тонны до 2028 года, подсчитали в канадской компании. Это может стоить \$1,3 миллиарда прибыли Cameco, учитывая, что в рамках контракта с японской компанией с 2017 по 2019 год было намечено поставлять ежегодно 387 тонн урана стоимостью примерно \$126 миллионов. В компании планируют продолжать переговоры с TERCO и при необходимости обратиться в международный арбитраж, указывается в пресс-релизе урановой корпорации Канады.

Известно, что TERCO входит в консорциум японских компаний, который в рамках совместного с «Казатомпромом» предприятия добывает уран на юге Казахстана. В сложившейся ситуации неясно,

будет ли в целом TERCO отказываться от поставок урана из Казахстана после разрыва контракта с Cameco, и как это может повлиять на производственные уровни национальной атомной компании и ее партнеров.

В то же время наряду с разломами в отдельных глобальных каналах поставки урана налаживаются другие пути сбыта этой стратегической продукции. Так, на прошлой неделе, компания Uranium One, входящая в «Росатом», сообщила о победе на открытом международном тендере на поставку в 2017 году около 400 т урана в Бразилию. По данным РБК, согласно заявлению, природный уран будет поставляться бразильской топливной компании Industrias Nucleares do Brasil (INB), которая занимается производством топлива для АЭС. Участвовала ли в данном тендере трейдерская структура «Казатомпром» из Швейцарии — в сообщении не уточняется.

О компании

AREVA S.A. — французская компания, занимающаяся разработкой и производством оборудования для атомной энергетики и производства электроэнергии из альтернативных источников. Единственная компания, представленная во всех видах деятельности, связанной только с производством ядерной энергии. Штаб-квартира компании находится в Курбевуа, Париж. Работает в Казахстане в сфере добычи урана и топливной сборки.

Крупная сделка

Транспорт

Локомотивосборочный завод Астаны (ЛКЗ) будет поставлять тепловозы АО «КТЖ — Грузовые перевозки», говорится в сообщении, опубликованном на веб-сайте машиностроительного предприятия.

Нурлан РЫСКУЛОВ

«Общим собранием акционеров было принято решение о заключении крупной сделки, в совершении которой имеется заинтересованность, в связи с подписанием долгосрочного договора на покупку пассажирских и грузовых тепловозов между АО «Локомотив курастыру зауыты» и АО «КТЖ — Грузовые перевозки», — сообщает на интернет-ресурсе ЛКЗ.

По информации предприятия, АО «КТЖ — Грузовые перевозки» планировало приобрести пассажирские тепловозы серии ТЭП33А и грузовые тепловозы серии ТЭЗ3А, производимые в АО «Локомотив курастыру зауыты» на локомотивосборочном заводе в г. Астане по лицензии компании General Electric (GE) на базе технологии Evolution. 26 января пресс-служба КТЖ сообщила о том, что АО НК «Қазақстан темір жолы» (КТЖ) продала 50% акций АО «Локомотив курастыру зауыты» компании General Electric Transportation. Сумма сделки не была озвучена сторонами. До этого в 2014 году СМИ сообщили, что GE может купить 25% локомотивосборочного завода.

В пресс-службе GE в России и странах СНГ стоимость транзакции пока не комментируют. Для сравнения, в 2012 году российская группа «Трансмашхолдинг» (ТМХ) приобрела другой пакет в 50% акций ЛКЗ за \$60 млн. Хотя представитель ЛКЗ Виктор Перминов в интервью «К» сообщил в 2012 году, что активы завода оценивались в \$141 млн.

Кроме того, за трансферт технологии американского локомотива «Эволюшн» КТЖ заплатил \$14 млн. По данным www.tengrinews.kz, стоимость тепловоза, выпускаемого в Астане для внутреннего рынка, составляла в 2011 году \$3,9 млн а для внешнего — \$4,8 млн. Первые локомотивы на ЛКЗ были выпущены в 2009 году. За первые пять лет работы завод выпустил более 280 локомотивов. Кроме грузовых и пассажирских локомотивов на производстве планировалось собирать маневровые тепловозы с 2017 года в партнерстве с ТМХ.

В 2014 году после серии технических испытаний была получена сертификация соответствия требованиям отраслевого регистра российских норм безопасности на тепловозы ТЭЗЗАС серии Evolution, что формально открыло им доступ на рынок стран

СНГ и Балтии. В 2015 году компания проинформировала о 35%-ной локализации в материале журнала «Эксперт-Казахстан».

При этом ранее в КТЖ намеревались довести уровень местного содержания в собираемых в Казахстане тепловозах General Electric до 50–70%. Последние два года завод работал с неполной загрузкой и сокращенным рабочим днем. В июле 2015 года КазТАГ сообщал, что потребность в грузовых тепловозах в Казахстане полностью удовлетворена, а потребность в пассажирских — составляла 108 тепловозов до 2019 года. Но в связи со снижением грузооборота и увеличением количества оставленных тепловозов в резерв, а также снижения доходности, АО «Локомотив» отказался от покупки 25 пассажирских тепловозов.

В 2015 году радио «Азаттык» сообщило о кризисе на предприятии и сокращении зарплат. В компании на производственные сложности ответили диверсификацией производства и повышением объемов металлообработки на современных станках. В 2016 году ЛКЗ начал сотрудничать со сборочным производством комбайнов СП «Казтехмаш» в Петропавловске в изготовлении деталей. По данным источника в отрасли, изначально ожидалось, что General Electric зайдет в качестве главного участника в проект ЛКЗ в 2008–2009 годах. Однако тогда американская компания сочла проект рискованным. В целом он был ориентирован на многолетний заказ КТЖ и российский рынок, но сертификация в России затянулась. Даже участие ТМХ в качестве стратегического акционера не помогло с крупными заказами в РЖД, на что рассчитывали инициаторы проекта.

Несмотря на возможные финансовые риски на старте проекта по строительству и эксплуатации локомотивосборочного завода в Астане, General Electric и КТЖ подписали сервисное соглашение на \$500 млн. Эксимбанк США выделил в 2011 году прямой кредит на сумму \$425 млн для покупки 196 локомотивов серии Evolution, собранных на заводе «Локомотив курастыру зауыты» в Астане из комплектующих компании General Electric, сообщило новостное агентство КазТАГ. По данным представителя офиса по коммуникациям Эксимбанка США Линды Формеллы, выплаты КТЖ в банк на конец 2016 года проходили согласно графику.

Известно, что нынешний глава КТЖ Канат Алпысбаев работал директором по развитию бизнеса GE Transportation с 2005 по 2008 год. По информации пресс-службы КТЖ, недавно президент национальной железнодорожной компании посетил Украину, где провел встречу с министром инфраструктуры Украины и председателем правления ПАО «Укрзалізниця» с участием представителя американской компании GE Transportation.

Полный контроль

Polymetal увеличил свою долю в Тарутинском медном месторождении до 100%

M&A

Polymetal International plc (совместно с дочерними компаниями, далее именуемое «Полиметалл», «Компания» или «Группа») объявила о полной консолидации своей доли в ООО «Восточный Базис», которое владеет лицензией на разработку Тарутинского медного месторождения («Тарутинское»), с 75% до 100%.

Арман БУРХАНОВ

Полиметалл приобрел дополнительные 25% у Gerosena Trading Ltd, владельца оставшейся доли в ООО «Восточный Базис», увеличив долю в Тарутинском до 100%. Вознаграждение составляет \$10 млн, которые подлежат выплате акциями Компании в количестве 893 575 новых акций («Акции вознаграждения», 0,2% от увеличенного акционерного капитала в форме обыкновенных акций). Количество Акции вознаграждения было определено путем деления суммы вознаграждения на цену закрытия акций Полиметалла за один день до завершения сделки.

Тарутинское является типичным золотомедным сквартовым месторождением и прекрасно соответствует стратегии Полиметалла по созданию перерабатывающих хабов



Сумма сделки составила \$10 млн

Месторождение обеспечит легкодоступным сырьем, пригодным для отработки открытым способом, флотационную фабрику Варваринское, расположенную в Казахстане в 150 км от места добычи.

Напомним, что Варваринское месторождение — это быстро развивающийся самостоятельный проект по добыче золота и меди — первый актив компании Полиметалл в Казахстане, приобретенный в 2009 году. Находится на северо-западе Казахстана в 130 км к юго-западу от областного центра Кустанай, в 35 км

от районного центра Тарановка (с населением примерно 29 тыс. человек) и в 4 км от границы с Россией. Варваринское включает в себя карьер и современную перерабатывающую фабрику производительностью 4,2 млн тонн в год.

«Оценка запасов месторождения будет готова в III квартале 2017 года, начало добычи запланировано на 2018 год. Полиметалл планирует в течение 2018–2020 годов ежегодно доставлять и перерабатывать на Варваринском до 300 тыс. тонн руды и производить 4–5 тыс. тонн меди

в год. Первоначальные инвестиции в Тарутинское не превысят \$5 млн, так как в карьере планируется использовать горную технику с других предприятий Полиметалла», — сообщает пресс-служба Polymetal.

Площадь Тарутинского лицензионного участка составляет 1,8 км², он расположен в 28 километрах от города Чесма (население около 7 тысяч человек) в Челябинской области России. Инфраструктура региона хорошо развита, в 20 километрах от месторождения находится железнодорожная станция. Результаты оцен-

ки рудных запасов в соответствии с Кодексом JORC (2012).

«Мы решили консолидировать долю владения в Тарутинском до 100%, так как оно является естественным месторождением-спутником для Варваринского хаба и увеличивает его ресурсную базу по меди. Ожидаем, что в уже ближайшей перспективе Тарутинское начнет генерировать денежный поток», — заявил главный исполнительный директор Группы Полиметалл Виталий Несис.

Заявка о включении в официальный перечень ценных бумаг была отправлена на Лондонскую фондовую биржу и в Управление Великобритании по листингу (UKLA), и ожидается, что Акции вознаграждения будут допущены к торгам на Лондонской фондовой бирже 2 февраля 2017 года. После размещения общей выпущенный акционерный капитал Компании составит 429 155 913 акций без номинала, каждая из которых представляет право одного голоса.

Как прокомментировал изданию «Коммерсант» заместитель главного редактора журнала «Металлоснабжение и сбыт» Леонид Хазанов,

Polymetal после подсчета запасов Тарутинского месторождения и оценки экономической эффективности его освоения мог бы пойти тремя путями. Во-первых, компания могла бы построить не только рудник, но и обогатительную фабрику непосредственно на самом Тарутинском месторождении, но, как указывает господин Хазанов, «это было бы довольно дорогой проект».

«Во-вторых, Polymetal мог бы договориться с Русской медной компанией об обогащении руды на ее Михеевском ГОКе, но это не так уж просто, хотя бы потому, что ГОК полностью занят переработкой руд с одноименного месторождения. И в-третьих, он мог бы наладить переработку руды с Тарутинского месторождения на своей обогатительной фабрике, даже если кажется, что расстояние между ними оказалось бы немалое. Polymetal выбрал третий путь — предполагает перерабатывать руду на базе обогатительной фабрики на Варваринском месторождении, поскольку развитая транспортная инфраструктура в районе между двумя месторождениями позволяет упростить решение этой задачи», — пояснил он.

О компании

Polymetal International — одна из ведущих компаний по добыче золота и серебра в России, Казахстане и Армении. Штаб-квартира — в Санкт-Петербурге. Была основана в 1998 году. Акции компании котируются на Лондонской и Московской биржах. Polymetal International включена в индексы FTSE 250 и FTSE Gold mines. В Казахстане работает с 2009 года.

КУЛЬТУРА И СТИЛЬ

Что у тебя самое любимое на Земле?



Кино

«Что у тебя самое любимое на Земле?» — этот вопрос рефреном звучит в научно-фантастической драме Питера Челсома «Космос между нами». Эта наивная и безумно трогательная история первой любви напомнит о том, в каком же прекрасном мире мы живем.

Елена ШТРИТЕР

Космический челнок отправляется на первую миссию по колонизации Марса. После взлета неожиданно (!) обнаруживается, что одна из астронавтов беременна. Она умирает вскоре после приземления (вернее, примарсенсия) из-за осложненной во время родов. Так на Красной планете родился первый человек Гарднер Эллиот (Эйса Баттерфилд). В его жизни есть всего 14 человек — ученые, исследующие Марс, а по совместительству — воспитатели.

Но однажды в соцсетях (действие происходит в недалеком будущем, и сообщение Земля — Марс не вызывает никаких сложностей) Гарднер познакомился с Талсой (Бритт Робертсон), девчонкой, которая сменила несколько приемных семей и никому уже не верит («Тебя я просто ненавижу меньше, чем других»). Со временем два одиночки, в сущности, подростка становятся дороги друг другу. Вот только между такими близкими в виртуальном пространстве людьми в реальности лежат миллионы километров космического холода.

Впрочем, юность не знает преград. Перенеся несколько операций (марсианская гравитация составляет 38% от земной, и кости «марсианина» не выдержат земной силы тяжести), влюбленный мальчишка-марсианин отправился на Землю, чтобы найти своего отца и лично познакомиться с девушкой своей мечты. А заодно и с суровой земной реальностью. Правда, времени у него не так много, как ему кажется.

Я не просто так начала рассказ о фильме с вопроса, который Гарднер задает всем, кого встречает: «Что у тебя самое любимое на Земле?». Из этих ответов строится его представление о нашем мире. А мы можем взглянуть на окружающий нас мир глазами человека, выросшего в «спузыре» на лишенном красок Марсе.

«Это вода! Много воды! Какое все яркое! И ветер...» И вслед за главным героем мы тоже смотрим на Землю, на бесконечный океан, на Гранд-Каньон, на бездонное синее небо и солнце, на дорогу, выходящую сквозь вековой лес. А еще режиссер предлагает вспомнить, как чудесно, когда идет дождь, и что вся красота творения есть даже в маленькой гусеничке. И нелегко перехватывает дыхание от того, насколько действительно прекрасна наша планета, о чем мы забываем в смоге городов и суете будней.

Впрочем, помимо картинка львиная доля успеха фильма принадлежит исполнителю главной мужской роли Эйсе Баттерфилду. «В нем есть какая-то нездешность, потусторонность, которые сразу приковывают взгляд», — считает продюсер Ричард Бартон Льюис. И это абсолютно верно. Высокий худенький юноша с прозрачными серыми глазами, которые

смотрят на мир с восторженным удивлением, вполне мог родиться в космосе.

Кстати, Эйсе всего лишь девятнадцать, но его фильмография уже внушает уважение. Роль немецкого мальчика, которую он сыграл в одиннадцать лет в пронзительной военной драме «Мальчик в полосатой пижаме», прочно закрепила за ним статус подающего надежды актера. В следующие годы Эйса успел сыграть в Тима Бертона и поработать на одной съемочной площадке с Гэри Олдманом. А «Космос между нами» — это уже второй фильм на космическую тему, главную роль в котором исполнил Эйса Баттерфилд (в 2013 году на экраны вышел фантастический фильм Гэвина Худа «Игра Эндера»).

Для партнерши Эйсы по фильму Бритт Робертсон это тоже не первая фантастическая картина. Пару лет назад мы видели ее в фильме «Земля будущего» Брэда Бёрда. И в какой-то степени в «Космосе» мы увидим немного повзрослевшую Кейси.

Впрочем, не все так гладко. Если вдруг после просмотра фильма останется желание поворчать, то вот вам прекрасный повод: неожиданная беременность астронавта Эллиот — это, скажем так, большие «уши». Согласитесь, скрыть от всех (включая медкомиссию, которая особенно тщательно следит за состоянием здоровья астронавтов перед полетом) сей факт собственной биографии просто нереально. Но тогда не было бы этой истории. Именно в таком виде. Так что, я думаю, некую вольность съемочной бригаде все же можно простить. Хотя бы даже за прекрасные пейзажи. И вопрос «Что у тебя самое любимое на Земле?»...

«Волшебная флейта» на фоне фландрийской живописи

Вернисаж

«Волшебная флейта». Это имя получил очередной музыкальный вернисаж в Государственном музее искусств им. А. Кастеева. На этот раз здесь звучали шедевры мировой флейтовой музыки в исполнении Меруерт Туленовой.

Лина СОЛОВЬЕВА

Музыкальные вернисажи за без малого два года стали в Музее им. Кастеева доброй традицией. Классика, джазовые композиции, народные мелодии в исполнении именитых музыкантов неизменно вызывают интерес ценителей прекрасного. Особенность этого формата в том, что исполняются произведения в музейных залах, наиболее соответствующих выбранному музыкальному направлению. И, к примеру, легкие и воздушные произведения Вольфганга Амадея Моцарта или застывшая в музыке высшая математика Иоганна Себастьяна Баха в Европейском зале музея обретают совершенно иное звучание, нежели в концертном зале. Ведь здесь совершенно другая обстановка. Иная акустика, но главное — картины, передающие дух эпохи. И легкий флер неформальности происходящего.

А вернисаж «Казахский вальс» с блестящей оперной певицей, ученицей Бибигуль Тулегеновой — Акалтын Бекболатовой прошел в зале Казахстана, где выдающиеся мастера казахского изобразительного искусства увековечили проникновенные образы блистательных певцов Великой степи Куляш Байсейитовой, Бибигуль Тулегеновой, Розы Баглановой, Шолпан Джандарбековой и других. Певец, воспевший легендарных дочерей казахского народа — Кыз Жибек, Актоткы, Сару, Айсулу и других великих героинь казахского фольклора и опер, оставивших глубокий след в душе казахского народа.

Вернисаж «Волшебная флейта» прошел в обрамлении картин французских, немецких и фландрийских художников XVI–XVII века. Четкая геометрия, присущая классицизму, гармонично оттеняла «Флейтовый квартет» Моцарта, «Фантазию Кармен» Бизе, сюиту «Карнавал



животных» Сен-Санса, Libertango Пьяццоллы и «Шутку» Баха.

Шедевры мировой флейтовой музыки исполнила Меруерт Туленова — выпускница школы для одаренных детей им. А. Жубанова и Национальной консерватории им. Курмангазы. Меруерт является лауреатом многих республиканских и международных конкурсов, проходивших в Латвии, Венгрии, Румынии, России, Казахстане. Выступала на лучших сценах Германии, США, Австрии, Словении, Франции, Венгрии, Латвии, Румынии, России, Турции, Азербайджана, Кыргызстана и Казахстана.

Как отметила исполнительница, в музейных залах несколько иная акустика, но это вовсе не становится проблемой: «Здесь приятнее играть, и атмосфера помогает окунуться в ту эпоху. Главная концепция музыкального вернисажа — объединить музыку с живописью, объединить эпохи».

Однако музыкальный вернисаж — это не только музыка, вписанная в живопись. Это еще и интереснейшие истории о картинах, окружающих слушателей. К примеру, оказалось, что картина Артуро Риччи «За шахматным столом» —

одно из самых любимых полотен алматинцев. Очень часто любители живописи приходят полюбоваться именно ею. А племянница кардинала Мазарини красавица Гортензия Манчини, чей портрет украшает зал, была столь разборчива, что отказала двум королям и... вышла замуж за сына маршала.

А полотно «Битва израильтян с амалекитянами» Франса Франкена, которую музей получил из Павловского дворца, привело в восторг соотечественников художника.

«У голландцев есть организация, представители которой ездят по всему миру и отмечают, как в разных музеях выставлено их наследие. Когда они увидели наше Франкена, сказали, что это просто шедевр. Он был очень известным и уважаемым при жизни, что считается редкостью. Для нас честь иметь работу такого уровня в Алматы», — рассказала куратор вернисажа Клара Исабаева.

В общем, формат музыкальных вернисажей позволяет насладиться великолепной музыкой и живописью в приятнейшей неформальной обстановке, что делает подобные вечера в музее незабываемыми.

Звезды мирового балета зажгли в Алматы

Театр

Универсиада — это не только спорт. В ее рамках в Алматы происходило и множество культурных событий. И одним из самых значимых можно назвать международный балетный фестиваль BalletGlobe, во время которого на сцене ГАТОБ им. Абая главные партии в любимых многими спектаклях танцевали звезды мирового балета.

Анна ЭМИХ

Фестиваль открыл спектакль Адана «Жизель», ведущие партии в котором исполнили этуаль Парижской оперы Джошуа Хоффальт и прима-балерина московского Большого театра Евгения Образцова. На второй день фестиваля на сцену в «Лебедином озере» П.И. Чайковского вышли ярчайшие звезды Американского театра балета (Нью-Йорк) Девон Туше и Кори Стернз. А завершился фестиваль балетом С.С. Прокофьева «Ромео и Джульетта» с участием прима-балерины Большого театра Нины Капцовой и премьеров Михаила Лобухина и Артема Овчаренко.

Кстати, как отметил генеральный директор компании ArtClassic Ерлан Андагулов, высочайший класс исполнительского мастерства звезд Американского театра балета алматинские поклонники классического танца увидели впервые, до этого артисты балета из США к нам не приезжали.

«Наряду с популяризацией балета фестиваль ставит целью повышение мастерства казахстанских артистов благодаря совместным репетициям балетной труппы ГАТОБ имени Абая с приглашенными звездами. Не менее значимыми являются творческие встречи с гостями фестиваля, которые будут организованы для учащихся Алматинского хореографического училища имени А.В. Селезнева», — считает исполнительный директор данного проекта Данияр Шманов.



Ну а сами звезды поделились своими впечатлениями от участия в фестивале. Для Джошуа Хоффальта это уже не первый визит в Алматы: «Я уже приезжал в Алматы три года назад. Тогда я встретился с Ерланом Андагуловым. Это было приятное знакомство. И после того как он пригласил меня еще раз в Алматы, я с радостью согласился. Для меня большая честь принять участие в этом фестивале. Тем более что представилась возможность танцевать с Евгенией Образцовой. Мы знакомы уже давно, но вместе еще не работали».

Евгения Образцова призналась, что гастроли в другие города для нее всегда новый опыт и большая ответственность: «Мне очень приятно приезжать туда, где меня ждут, и показывать то, что я умею, то, чем я живу, и то, что меня интересует. И если мне удастся заинтересовать этим же зрителя, для меня это самая большая награда. Кроме того, мне очень приятно танцевать в паре с Джошуа. Я люблю парижский балет, они мои большие друзья, и мы вместе уже танцевали в Японии в балете «Три мукетера». После этого тем более интересно станцевать с Джошуа в «Жизели».

Кори Стернз заинтересовала сама постановка, которая отличается от принятой в Нью-Йорке: «Она не легче или сложнее, а просто другая. Другое время, другое пространство...

В вашей версии все заканчивается хорошо, а в американской — самоубийством. И американская, и другие версии основаны на оригинальном сюжете, в центре которого молодой принц. Его мать хочет, чтобы он женился, но он бежит от этой ответственности и встречает прекрасную Лебедь и влюбляется в нее. История везде одна и та же. И не зря балета, пожалуй, не заметит нюансов».

Ну а Девон Туше рассказала об интересе к балету в целом: «В последние четыре-пять лет мы наблюдаем повышение интереса к балету. Современный балет становится все более популярным среди молодежи. К тому же недавно вышел фильм о Черном Лебеде, что тоже привлекло внимание к этому виду искусства».

Помимо спектаклей в дни фестиваля в стенах ГАТОБ прошла выставка работ немецкого балетного фотографа Клауса Вэгеля.

«По окончании фестиваля эти работы будут выставлены в галерее Esentai Mall и затем с подписью автора переданы Алматинскому хореографическому училищу», — рассказал продюсер компании ArtClassic Мансур Смагамбетов.

Кроме того, организаторы отметили, что это первая ласточка балетного фестиваля и в будущем они приложат все силы, чтобы для Алматы это мероприятие стало традиционным.

2017 TRAVELLERS CHOICE
tripadvisor

Специальная цена на свадьбу Вашей мечты с понедельника по четверг, и в воскресенье!

УЗНАЙТЕ БОЛЬШЕ ПО ТЕЛ: +7 7172 24 50 50

ул. Д. Конаева, 7
Астана, 010000
Казахстан
Тел: +7 7172 24 50 50

RIXOS
PRESIDENT ASTANA

rixos.com