

WWW.KURSIV.KZ

"Курсив" № 4 (680)



Подписные индексы:  
15138 - для юр. лиц  
65138 - для физ. лиц

# КУРСИВ

всегда в курсе: новости, прогнозы, аналитика



РЕСПУБЛИКАНСКИЙ ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК | ИЗДАЕТСЯ С 2002 ГОДА

№ 4 (680), ЧЕТВЕРГ, 16 ФЕВРАЛЯ 2017 Г.

**БИЗНЕС/ВЛАСТЬ:**  
КАК ПОЛИТИКА  
ТРАМПА ПОВЛИЯЕТ  
НА КАЗАХСТАН?

03

**ИНВЕСТИЦИИ:**  
ВАЛЮТНЫЙ  
ОБЗОР

04

**ИНВЕСТИЦИИ:**  
СЕКТОР ЗДРАВООХРАНЕНИЯ:  
ЗАВЕРШЕНИЕ  
КОРРЕКЦИИ

04



**ТЕНДЕНЦИИ:**  
РЭНКИНГ БАНКОВ  
ПО ИТОГАМ  
2016 ГОДА

06

## \* Бриф-новости

### «Послание 2017» – верный вектор развития Казахстана

В конце января Назарбаев объявил старт третьей модернизации Казахстана. И это стало главной темой Послания-2017. Первый и основной приоритет – ускоренное технологическое обновление экономики. Стратегия вызвала различные отклики со всех сторон света.

>> 2

### Нужная поддержка

Алматинские предприятия пищевой промышленности получат финансовую поддержку в рамках программы «Алматы Оним», разработанной акиматом Алматы и АО «Фонд развития предпринимательства «Даму». Целью программы является поддержка и развитие субъектов МСБ путем кредитования на сумму до 100 000 000 тенге сроком до 7 лет. При этом эффективная ставка не должна превышать 8,5%.

>> 2

### Новые технологии в агробизнесе

На базе агротехнологического хаба, который был образован в прошлом году при Казахском национальном аграрном университете (КазНАУ), начинается реализация проекта по прогнозированию урожайности. Партнерами казахстанской стороны станут НАСА, а также Колумбийский и Мичиганский университеты США. Детали будущего проекта и технологии, которые найдут применение в ходе его реализации, обсудили участники семинара в Алматы.

>> 7

### Грядущая сделка

Во второй половине 2017 года ожидается окончательное завершение процесса смены акционеров АО «Банк ЦентрКредит» и, соответственно, продажи доли 41,93% акций Kukmin Bank, являющимся одним из крупнейших банков Южной Кореи. А пока аналитики размышляют о причинах и сумме упомянутой сделки.

>> 8

### Береги честь смолоду

Министерство финансов РК подготовило законопроект о реабилитации физических лиц-банкротов. Законопроект «О восстановлении платежеспособности граждан Республики Казахстан» предоставит банкротам возможность заработать «новый старт».

>> 8

### Месторождения три года ждут

В геологоразведочной компании Auriga Minerals Group полагают, что в ближайшие три года в Казахстане возможно открытие крупного месторождения благородных и цветных металлов. Вместе с тем ее эксперты считают, что отрасль не должна ограничиваться излишним участием квазигосударственного сектора и разделяют опасения по поводу принятия Кодекса о недрах.

>> 10

### Я уеду жить в город

За последний год в Казахстане резко увеличилось число ничем не занятой молодежи, а также молодых людей, трудоустроенных неформально. Проблема неформальной занятости сегодня особенно актуальна для моногородов и малых населенных пунктов, но вскоре ее масштабы могут оказаться куда более значительными, отмечают участники дискуссии, организованной аналитической группой «Кипр».

>> 11

## Спасение утопающих

Кто же получит средства от Фонда проблемных кредитов?

### Банки

Государство рассматривает план по выделению в текущем году 2 трлн тенге на оздоровление банковской системы Казахстана. Эксперты казахстанского финансового и инвестиционного рынка предполагают, что данные средства преимущественно будут направлены на выкуп проблемных активов «Казкоммерцбанка».

Мадия ТОРЕБАЕВА

Министерство финансов РК ратует за включение в бюджет страны дополнительных расходов на оздоровление банков страны. 13 февраля министр финансов Бахыт Султанов на заседании мажлиса парламента презентовал уточнения в Республиканский бюджет на 2017 год. Как отмечают аналитики Halyk Finance, изменения, внесенные в оперативном порядке, в значительной мере определяются необходимостью оздоровления банковской системы. Из 2,6 трлн тенге увеличения расходов бюджета на оздоровление банков выделяется 2,1 трлн (\$6 млрд по курсу 330 за доллар США) или 80%.

Выделение средств предполагается за счет увеличения дефицита бюджета и трансфера средств из Национального фонда проблемных кредитов. Государство планирует утроить специальный трансфер из Нацфонда до 1,5 трлн тенге, одновременно увеличив дефицит бюджета на эту же сумму.

Вместе с тем, также выступая на презентации поправок в Закон «О Республиканском бюджете на 2017–2019 годы» заместитель председателя НБ РК Олег Смоляков сообщил о планах регулятора по докапитализации Фонда проблемных кредитов на сумму в размере 2 трлн тенге (\$6,2 млрд для последующего выкупа проблемных активов банков.



Государство планирует утроить специальный трансфер из Нацфонда до 1,5 трлн тенге, одновременно увеличив дефицит бюджета на эту же сумму.

«Предусмотрена капитализация Фонда проблемных кредитов, деление денежных средств фонда проблемных кредитов в рамках поручений по оздоровлению банковского сектора для последующего выкупа проблемных активов. Объем капитализации — 2 трлн тенге», — сказал в частности Олег Смоляков, отвечая на вопросы депутатов Мажлиса на презентации поправок в бюджет 2017 года.

По его словам, одним из направлений сотрудничества фонда с банками является предоставление банкам второго уровня долгосрочного финансирования. Это будет сделано для эффективности мероприятий по работе с проблемными активами. Акционером фонда проблемных кредитов является Национальный банк Казахстана, владельцем при-

вилегированных акций является Комитет государственного имущества и приватизации Министерства финансов. Основными видами деятельности фонда будут: выкуп проблемных кредитов банков второго уровня, управление выкупленными активами банков второго уровня и эмиссия долговых ценных бумаг для финансирования своей деятельности.

По данным финрегулятора, по состоянию на 1 января 2017 года совокупная сумма кредитов БВУ с просрочкой свыше 90 дней составила 1,04 трлн тенге или 6,72% от общей суммы выданных кредитов.

Стоит отметить, что аналитический мир неоднозначно воспринял новость по оздоровлению банковской системы страны. К примеру, по мнению председателя правления BRB Invest Галима Хусаинова

решение о 2 трлн тенге выглядит несколько странно. На своей страничке в социальных сетях финансист задает вопрос: «не проще ли неработающие финансовые институты ликвидировать, так как они просто нахлебники в государстве, создающие экономические проблемы в стране?»

«Правительство планирует направить на оздоровление финансового сектора 2 трлн тенге за период с 2017 по 2019 год. Открываю отчет Национального банка по БВУ. Кредиты, с просрочкой более 90 дней — 1 трлн тенге. Сумма сформированных провизий по всей банковской системе — 1,6 трлн тенге. Обычно Фонд стрессовых активов выкупает проблемные активы с дисконтом. Думаю, по нашей системе этот дисконт должен быть на уровне

50% и выше. А это говорит о том, что реально неработающих кредитов должно быть около 4 трлн тенге. В этой связи возникает вопрос — зачем Национальный Банк с одной стороны показывает всего 1 трлн тенге проблемных кредитов, а с другой стороны просит у государства на помощь 2 трлн тенге?», — недоумевает эксперт.

В свою очередь эксперты Halyk Finance подчеркивают, что данная мера оздоровления банковского сектора, выработанная совместно Национальным Банком и Правительством Казахстана, в целом должна оказать позитивное влияние на оздоровление портфеля банков, учитывая существенный объем проблемных займов в банковской системе.

9 >>>

## Особые корректировки

### Бюджет

В понедельник в Парламенте были презентованы уточнения в республиканский бюджет на текущий год. Правительство планирует на треть нарастить расходы из республиканской казны, где порядка 75% средств пойдет на поддержку финансового сектора страны. По мнению экспертов, объем поддержки и схема доставки денег будут прямо влиять на глубину инфляционных рисков.

Султан БИМАНОВ

Проект поправок содержит в себе новые базовые параметры главного финансового документа страны. В частности, теперь республиканский бюджет сверстан из \$50/барр, что на 42% больше заложенных параметров ныне действующего закона. Другим параметром стал обменный курс тенге к доллару США, который теперь укрепился на 8,3%, до 330. Объем добычи планируется зафиксировать на уровне 81 млн тонн, против 78 млн тонн по итогам 2016 года.

Эффект таких перемен достаточно скромнен на госфинансах. Налоговые поступления без учета трансфертов увеличатся лишь на

11,3% (или 553,7 млрд тенге), до 5,44 трлн тенге. Прогнозные поступления в Нацфонд на презентации не обсуждались, но поддаются оценке.

В 2016 году нефтегазовые и другие поступления в фонд, по данным Министерства финансов, составили 1,14 трлн тенге. Это на 10,1% меньше прогнозного значения на уровне 1,26 трлн. Примечательно и то, что прогноз поступлений опирался на среднегодовую цену в \$35/барр, тогда как по факту в 2016 году она была на 40% выше (\$42,8/барр — Нацбанк РК).

Таким образом, если провести грубую арифметическую аналогию между ценами на «черное золото» и объемом поступлений в Нацфонд, то доходы последнего могут вырасти примерно на 18%, до 1,34 трлн тенге. Как сообщил «Къ» источник, располагающий проектом поправок в бюджет, поступления в Нацфонд с учетом новых базовых параметров не превысят 1,6 трлн тенге. В министерстве национальной экономики на момент написания материала не прокомментировали размер пересмотра данного показателя.

В сухом остатке можно констатировать, что новые параметры привели к увеличению прогнозов по доходам до примерно 1 трлн тенге. Примечательно, что прирост расходной части обгоняет доходную в 2,6 раза.

Если верить материалам Министерства финансов, ее размер вырастет на 24% (или 2,6 трлн тенге), до 11,17 трлн тенге. 75% прироста

(или 2 трлн тенге) пойдет на поддержку БВУ через выкуп неработающих займов посредством АО «Фонд проблемных кредитов» (ФПК).

Основная часть средств придет через целевой трансферт из Нацфонда и эмиссию госдолга (каждый по 1 трлн тенге). При этом основной объем нового госдолга вероятнее всего купит АО «ЕНПФ», и, возможно, банки, считают в Halyk Finance.

Двумя днями ранее было опубликовано заключительное заявление миссии МВФ, в котором рекомендовали правительству Казахстана избегать в использовании пенсионные средства на санацию банков.

«Средства на поддержку капитала должны выделяться из госбюджета, из средств Нацфонда или путем выпуска внутренних или внешних долговых обязательств, но не из средств Нацбанка РК (или ЕНПФ). Министерство финансов следует рассмотреть вопрос о предоставлении капитала в форме обычных выпусков рыночных ликвидных государственных ценных бумаг», — говорится в тексте заявления.

Круг участников господдержки и условия дисконтирования приобретаемых активов со стороны государства пока не определены. Эту работу в ближайшее время возьмет на себя правительство при содействии Национального банка.

Тем не менее, свой вердикт уже вынес рынок, подбросив акции АО «Народный банк» вверх, как на Казахстанской, так и Лондонской

фондовых биржах. В Sberbank CIB и Асыл-Инвест считают, что весь объем господдержки пойдет на выкуп проблемных активов Казкоммерцбанка (подробно см. в материале «Спасение утопающих»).

Повышение базовой цены на нефть в текущем бюджете отражает текущие реалии, рассказывает «Къ» экономист Марат Каирленов. «При прогнозе в \$40/барр, прогноз правительства можно было бы назвать консервативным, а при \$55/барр и выше — оптимистичным», — поясняет он.

Ключевое в наращивании расходов — низкое качество государственной инвестиций, продолжает экономист. По данным МНЭ, номинальный ВВП после уточнения вырастет на 2,8%, до 49,74 трлн тенге. При этом прогноз по экспорту увеличен на \$4,9 млрд, до \$45,1 млрд, импорт на \$3,6 млрд, до \$32,7 млрд. Торговый баланс планируется на уровне \$12,4 млрд, что на 30% больше уровня 2016 года.

«Как заявлено, большая часть расходов пойдет на поддержку банков. Если это будет какой-то разовый транш, то в случае накладки по времени с внешним фондом это может принести нестабильность на денежном рынке и привести к волатильности обменного курса. Пока детали остаются неясными, но риск попадания этих средств при стечении определенных обстоятельств на валютный рынок сохраняется. В любом случае объем дополнительных госрасходов

сопоставим с 5% ВВП страны, что создает инфляционные риски в текущих условиях», — пояснил свои опасения Марат Каирленов.

Резкое увеличение расходной части бюджета сильно ухудшило параметры бюджета на текущий год, солидарны аналитики Halyk Finance Асан Курманбеков и Мурат Темирханов.

«Остается неизвестной общая сумма облигационных займов из Нацфонда госкомпаниям на этот год. В 2016 году из средств Нацфонда были приобретены облигации нацхолдингов ФНБ «Самрук-Казына» на 97 млрд тенге и облигации НУХ «Байтерек» на сумму 255 млрд. Инвестиции Нацфонда в такие облигации увеличивают дефицит консолидированного государственного бюджета, рассчитанного по международным стандартам», — поясняют они.

Вливание дополнительного целевого трансферта на 1 трлн тенге, что составляет 2% ВВП Казахстана, продолжат, они, несет потенциальные инфляционные риски для экономики, которая и без того испытывает повышенное инфляционное давление.

«В связи с этим Нацбанк может принять более консервативную политику по снижению базовой ставки», — резюмировали в Инвестбанке. Напомним, в предстоящий понедельник состоится второе в этом году заседание Технического комитета Нацбанка по денежно-кредитной политике, на котором будет решаться вопрос по изменению базовой ставки.



# «Послание 2017» – верный вектор развития Казахстана

## Стратегия

В конце января Назарбаев объявил старт третьей модернизации Казахстана. И это стало главной темой Послания 2017. Первый и основной приоритет — ускоренное технологическое обновление экономики. Стратегия вызвала различные отклики со всех сторон света.

## Дарья МАКСИМОВА

Среди приоритетов Нурсултан Назарбаев в том числе обозначил борьбу с коррупцией и экстремизмом, а также стимулирование предпринимательства и снижение роли государства в экономике.

Напомним, что впервые в этом году Послание увидело свет в текстовом варианте. Пока депутаты разъехались по регионам, чтобы донести до населения страны всю суть Послания главы государства, документ уже изучили не только в Казахстане, но и за его пределами.

## МСБ надо стимулировать

В частности, откликами на сайте НПП отреагировали бизнесмены, представители Палаты предпринимателей.

Актуальной является задача по фронтальному снижению всех видов издержек для бизнеса, говорит директор Палаты предпринимателей Г. Астана Гани Тасмаганбетов.

«Первым важным приоритетом Послания стоит отметить снижение роли государства в экономике. На сегодняшний день доля участия государства в экономике составляет не менее 50%, за счет национальных компаний, квазигосударственного сектора. Правительству поставлена задача — снизить долю государства до 15% в ВВП — уровня стран-участниц ОЭСР. Это, конечно, будет большой шаг по стимулированию предпринимательства, т.е., освободившиеся ниши будут занимать бизнес», — сказал Гани Тасмаганбетов.

Он также отметил, что «расширение государственно-частного партнерства дает большой потенциал для развития предпринимательства в Казахстане».

«Здесь речь идет о передаче ряда госуслуг бизнесу. Хороший пример привел президент о количестве детских садов, построенных государством и частным сектором. Если за предыдущие три года государство построило 189 детских садов на 40 тыс. мест, то частный сектор открыл их более 1 300 на 100 тыс. мест. Стоит отметить, что у нас в Астане пока нет большого



Важнейшим приоритетом Послания является курс на снижение роли государства в экономике

объема открытых частных дошкольных учреждений. Возможно, это связано с размером субсидий в этом сегменте, но в текущем году, надеемся, ситуация улучшится. Размер государственных дотаций планируется увеличить до 30 тыс. на одного ребенка», — отметил директор столичной Палаты.

Третьим важнейшим моментом Послания, является, по его мнению, стимулирование предпринимательства.

«Правительству совместно с Национальной палатой предпринимателей «Атамекен» поставлена задача по фронтальному снижению всех видов издержек для бизнеса. А это значит, что открыть свое дело будет проще, дешевле, а значит, и прибыльнее. Здесь уже важна работа непосредственно НПП «Атамекен» во всех регионах — продолжать мотивировать граждан к предпринимательской деятельности, обучать их азам и тонкостям своего бизнеса в «Школе предпринимательства». И, конечно, защищать интересы собственников бизнеса во всех сферах деятельности», — заключил Гани Тасмаганбетов.

## Потенциал развивать!

АО «Костанайские минералы» готово наращивать объемы производства, увеличивать экспорт продукции и производительность труда. Все эти меры станут конкретной реализацией задач, отраженных в Послании президента страны «Третья модернизация Казахстана: глобальная конкурентоспособ-

ность». Об этом заявил председатель правления предприятия, член регионального совета Палаты предпринимателей Костанайской области Ербол Нурхожаев.

«Наращивание объемов производства асбеста позволит не просто увеличить экспортные поставки, но и поднять зарплату работникам, увеличить отчисления в бюджет. Поможет решить ряд социальных вопросов предприятия. Поставленные президентом задачи по увеличению производительности труда мы выполняем путем внедрения инновационных технологических проектов, в частности, по модернизации схемы обогащения хризотила, внедрения автоматизированных систем управления производственных процессов и проведения других мероприятий. Объемы инвестиций в данные проекты составят более одного миллиарда тенге ежегодно», — отметил Нурхожаев.

Развиваться и идти в ногу со временем. Именно эта мысль красной нитью проходит через все Послание, говорит генеральный директор «Smart Group Kazakhstan» Улькпан Есенгулов.

«Благодаря экономической политике «Нұрлы жол» и Плану нации «100 конкретных шагов» мы достойно проходим первоначальный этап сложной глобальной трансформации. Ситуация в мире динамично меняется. Это новая глобальная реальность, и мы должны ее принять. В мире началась очередная, уже четвертая промышленная революция. Мы также должны развивать

свой научный и инновационный потенциал на базе вузов, колледжей и школ, — продолжает свою мысль актюбинский предприниматель. — Хочется сказать, что, действительно, в строительном секторе сейчас недостаточно применяется инноваций, до сих пор возводятся дома и здания, которые строили когда-то наши деды и отцы. Как сказал президент, мы должны строить так, чтобы эти здания соответствовали мировым стандартам».

## Цифровые технологии в приоритете

Послание президента вызвало положительный отклик и у зарубежных экспертов. В частности, профессор Иерусалимского колледжа «Хадасса» Кеннет Сегаль отметил, что с большим интересом ознакомился с Посланием президента РК.

«Учитывая мое знакомство с системой высшего образования страны, состоянием промышленности и высокотехнологичного производства в Казахстане, порадовало то, что одной из приоритетных целей развития страны станет цифровая технология, — отмечает профессор. — Учитывая стратегическую цель Казахстана войти в состав самых развитых стран мира — это, безусловно, наиболее важный и наиболее верный вектор развития в данном направлении. Принимая во внимание собственный профессиональный опыт и опыт моего государства, а Израиль по праву считается пионером высоких технологий, я уверен, что у нас най-

дуться множество точек соприкосновения, и мы сможем продуктивно и взаимовыгодно сотрудничать с Казахстаном в данном направлении и делиться уже имеющимися у нас опытом и знаниями».

Изучили исторический документ и представители общественно-политических и экономических кругов Германии.

Так, бывший вице-президент Европейской комиссии и Европейский комиссар по вопросам предпринимательства и промышленности Гюнтер Ферхойген отметил, что цели Послания амбициозны и реализуемы.

«Имплементация его положений, безусловно, будет способствовать росту иностранных инвестиций в казахстанскую экономику. Особую мою симпатию вызвали меры поддержки малого и среднего бизнеса. На примере Германии видно, что, чем больше субъектов МСБ в экономике, тем стабильнее политическая, экономическая и социальная обстановка в стране», — пояснил он.

Эксперт Центра стратегических и внешнеполитических исследований Республики Беларусь Арсений Сивицкий подчеркивает, что Назарбаев вполне справедливо отмечает, что для полного раскрытия транспортного и транзитного потенциала страны нужна координация с соседними странами.



«Особую мою симпатию вызвали меры поддержки малого и среднего бизнеса. На примере Германии видно, что, чем больше субъектов МСБ в экономике, тем стабильнее политическая, экономическая и социальная обстановка в стране»

Гюнтер Ферхойген, бывший вице-президент Европейской комиссии

«Необходимо обеспечить свободу транзита грузов, создание и модернизацию транспортных коридоров. Особое внимание нужно уделить управлению транспортной инфраструктурой, повышению уровня сервиса и устранению административных барьеров», — считает он.

# Бакытжан Сагинтаев: Не просите деньги, если не можете осваивать их

## Управление

Глава Минфина и акимы нескольких областей снова попали «под раздачу» за неосвоение госсредств. Бакытжан Сагинтаев не скупился на критику, последние оправдывались. Однако тон заседания в итоге все же получил позитивный оттенок благодаря итогам Универсиады и плану госпрограммы «Нурлы жол» на 2017–2019 годы.

## Олеся БАССАРОВА

14 февраля под председательством премьер-министра РК Бакытжана Сагинтаева состоялось очередное заседание правительства Казахстана в селекторном режиме.

На повестке — ход реализации государственной программы инфраструктурного развития «Нурлы жол» на 2015–2019 годы и итоги проведения 28-й Всемирной зимней Универсиады — 2017 в городе Алматы.

## Надо осваивать!

Началось заседание с жесткой критики премьер-министра. Сна-



Премьер-министр раскритиковал акимов за неосвоение бюджетных средств

чала Бакытжан Сагинтаев отчитал акима Акмолинской области Сергея Кулагина.

«Населению неважно, финконтроль проверяет, или какие-то управления Акмолинской области тендеры вовремя не проводят. Неважно. Самое главное, деньги выделены, и они не освоены, соответствующую услугу население качественно не получает. Поэтому, может, нужно взять прак-

тику, если в конце года регионы просят больше деньги, лучше не выделять их? Зачем выделять миллиард тенге в конце года, когда заранее знаем, что тендер не пройдет, туда включатся еще проверяющие, еще кто-то. Лучше отложить, пусть будет в резерве, в начале следующего года получат и пройдут все процедуры», — сказал Сагинтаев на заседании правительства.

Однако, по словам акима Акмолинской области, проблема была в том, что средства долго выделялись. То есть, просили в начале года, а получили намного позже. «Я просил в начале года и, вы помните, вы мне и помогли выделить, но получилось так, что мы получили их только в конце сентября», — объяснил Кулагин.

«Я об этом и говорю. Если это октябрь, ноябрь, лучше такие деньги не выдавать. Хорошо, спасибо, Сергей Витальевич!» — резюмировал премьер, однако Кулагин снова попытался оправдаться.

Кроме того, премьер-министр раскритиковал отчет и акима Костанайской области.

«Исходя из двух отчетов акимов, я так понимаю, что в этом, оказывается, я виноват. Меня об этом информировали, зачем вы об этом сейчас говорите? Вот так я понимаю это. Тогда не просите деньги, если не можете осваивать их, не просите! И не надо будет ко мне ходить заранее, предварительно меня уведомлять, что вы деньги не осваиваете, это не только к вам относится, я в целом говорю», — возмутился Сагинтаев.

## Исполнение под жестким контролем

«Под раздачу» попал и министр финансов Бахыт Султанов. К нему премьер обратился после доклада акима Карагандинской области.

«Как возможно отставание по строительству инженерной коммуникации в связи с корректировкой технических обоснований, финансово-экономических обоснований, проектно-сметной документации? Как можно было, Бахыт Турлыханович, деньги выделять на такие проекты? Деньги получают, а потом начинают все подряд корректировать. Вы же получили замечание от главы

43,6 млрд тенге

составил объем налогов в бюджет от плательщиков, участвовавших в госпрограмме «Нурлы Жол» за 2016 год, что в 1,4 раза больше, чем за 2015 год

государства. Жестко действуйте!» — рекомендовал Сагинтаев главе Минфина.

«Бюджетом на 2017 год на реализацию госпрограммы «Нурлы жол» предусмотрены средства в сумме 387,4 млрд тенге», — в свою очередь сообщил министр финансов Бахыт Султанов. Он призвал все государственные и местные исполнительные органы уже сейчас принять необходимые меры и взять

## Фокус на людей...

Генеральный директор компании «МЕТРО Кэш энд Керри» Антон Ван Горп в свою очередь отметил, что с началом третьей модернизации в условиях глобальной конкурентоспособности Казахстан ищет ответы на будущие вызовы мировой экономики. «Мы, как международный инвестор в Вашей стране, ценим цель ускорения развития несырьевых секторов экономики, инвестирующих в технологическую модернизацию и инфраструктуру, поскольку это приведет к долгосрочной стабилизации».

Более того, как компания, торгующая главным образом продуктами питания, мы высоко поддерживаем идею сделать аграрный сектор новым драйвером экономики, — заметил он. — Действительно, потенциал сельскохозяйственного сектора Казахстана далек от того, чтобы быть охваченным».

Суть третьей экономической модернизации Казахстана, по мнению Антона Ван Горпа, заключается в фокусе на людей, их потенциальных возможностях, их вкладе в страну и способах, позволяющих им совместно участвовать в экономическом развитии Казахстана. Потому это продвигается совершенно правильно вместе с решением об участии народа в оптимизации политической системы страны.

Председатель Общества друзей «Таджикистан — Казахстан», профессор Абдусаттор Нуралиев отмечает, что в Послании Назарбаева ставятся крупнейшие конкретные задачи, созвучные вызовам новой глобальной реальности в динамично меняющемся мире. «Президент отметил, что в мире началась очередная, уже четвертая промышленная революция. Президент ставит задачу «Обеспечить реализацию третьей модернизации Казахстана. Претворение грандиозные задачи ставятся перед дошкольным образованием. Для этого расширяется государственно-частное партнерство (ГЧП)».

ГЧП показывает как государство и бизнес совместно решают одну из главных общенациональных задач — стопроцентный охват детей 3–6 лет дошкольным образованием к 2020 году, — говорит он. — В своем Послании глава государства по вопросу улучшения качества человеческого капитала особое внимание обращает на изменение роли системы образования. Также отмечается, что без овладения английским языком Казахстан не достигнет общенационального прогресса. Мы, верные друзья Казахстана, уверены, что страна и ее многонациональный народ динамично развивающегося государства достигнет еще более высоких рубежей под руководством своего лидера».

# Как политика Трампа повлияет на Казахстан?

## Экономика

Протекционизм США приведет к углублению региональной торговли и интеграции, что благоприятно скажется на существующих союзах, таких как ЕС или ЕАЭС. Такое мнение высказал глава отдела макроэкономического анализа Saxo Bank Кристофер Дембик. Аналитики банка ожидают улучшения ситуации в экономике РК в 2017 году и укрепления курса тенге.

### Марина ГРЕБЕНЮК

— Как политика Дональда Трампа может повлиять на Евразийский экономический союз?

### Кристофер ДЕМБИК:



— Дональд Трамп придерживается политики протекционизма, которая обострит замедление мировой торговли, особенно если он решит взяться за Китай (Китай и страны, занимающиеся экспортом в Китай, составляют почти 40% мирового ВВП). Тем не менее это может благоприятно сказаться на региональном уровне. Я на самом деле думаю, что протекционизм США приведет к углублению региональной торговли и интеграции, что благоприятно скажется на существующих союзах, таких как еврозона или Евразийский союз.



Решающим фактором роста экономики РК станут крупные инвестиционные проекты, в частности в рамках китайского «Нового шелкового пути»

Таким образом, нам следует ожидать роста интенсивности торговли внутри Евразийского союза, что хорошо для экономики и рынка труда.

— Как, по-вашему, будет развиваться экономика Казахстана в 2017 году?

### Кристофер ДЕМБИК:

— Экономический прогноз для экономики Казахстана на 2017 год, несомненно, лучше, чем в 2016 и 2015 годах. Самый благоприятный фактор — рост цен на нефть, который недавно дал возможность возобновить добычу на Кашагане. И хотя цены на нефть пока далеки от их пика в 2014 году, они достаточно высоки, чтобы существенно подстегнуть экономику и реализовывать более интенсивную экономическую и денежно-кредитную политику. В результате замедления инфляции Национальный банк РК снизил ставку в 2016 году и, скорее всего, продолжит снижать ее в 2017-м, что даст стимул кредитованию, внутреннему спросу и уверенности в экономике. Ожидаемая

стабилизация курса тенге после его резкого падения по отношению к доллару в 2015 году также будет благоприятным фактором для казахстанской экономики.

Тем не менее мы считаем, что решающим фактором роста станут крупные инвестиционные проекты, в частности в области транспорта в рамках китайского «Нового шелкового пути», что превратит страну в стратегический коммерческий хаб. Это лучшее доказательство того, что свободная торговля еще жива. Просто сейчас вместо США этому больше способствует Китай.

— Как будет вести себя тенге в 2017 году и что будет влиять на курс национальной валюты?

### Джон ХАРДИ, главный валютный стратег SAXO BANK:

— Тенге усиливается в соответствии с его потенциалом. Любое дальнейшее укрепление тенге, которое не всегда связано напрямую с повышением цен на нефть, скорее всего, вызовет Национальному банку наращивать валютные ре-

зервы и снизить процентные ставки для поддержки экономики. Все это в совокупности может облегчить укрепление обменного курса.

Главными факторами, помимо политики процентных ставок, станут курс цен на нефть (самая важная статья экспорта для Казахстана) и направление российского рубля из-за довольно сильной интеграции Казахстана с российской экономикой.

Если цены на нефть в этом году будут относительно стабильными, чего мы и ожидаем, то до конца года обменный курс тенге может колебаться от 330 до 350 тенге за доллар США.



# Нужная поддержка



## Кредитование

Алматинские предприятия пищевой промышленности получат финансовую поддержку в рамках программы «Алматы Оним», разработанной акимом Алматы и АО «Фонд развития предпринимательства «Даму». Целью программы является поддержка и развитие субъектов МСБ путем кредитования на сумму до 100 000 000 тенге сроком до 7 лет. При этом эффективная ставка не должна превышать 8,5%.

### Анна ШАТЕРНИКОВА

Основное требование к потенциальным участникам программы заключается в том, что субъект малого и среднего бизнеса должен быть зарегистрирован в Алматы и реализация проекта также должна осуществляться в бывшей столице. Как сообщила главный менеджер регионального филиала фонда «Даму» Зарина Карменова, общая сумма, выделенная на реализацию программы, составляет 1 млрд тенге. Деньги выделены на паритетной основе: по 500 млн от акимата Алматы и от фонда «Даму». Реализация программы будет осуществляться через банки второго уровня, в частности 900 млн тенге направлено в Казкоммерцбанк, а 100 млн тенге — в Народный Банк. Деньги могут быть направлены как на пополнение оборотных средств, так и на расширение бизнеса.

По словам представителя фонда «Даму», одна из компаний, производитель хлеба и кондитерских изделий «Рузи нан», уже получила 24 млн тенге через Народный Банк на приобретение дополнительного оборудования для выпечки. «По программе «Дорожная карта бизнеса» предприниматель берет кредит

под 19% годовых, из которых мы субсидируем 7%, то есть предприниматель фактически выплачивает 12%. По условиям программы «Алматы Оним» ставка не превышает 8,5%, то есть для производителя это более выгодно. В компании «Рузи нан» таким образом смогли сэкономить 8 млн тенге», — пояснила Зарина Карменова.

На участие в программе могут рассчитывать как начинающие предприниматели, так и владельцы действующего бизнеса. При этом фонд «Даму» может предоставить гарантии, если банк откажет в кредите на основании того, что у предпринимателя не хватает залогового обеспечения. Начинающим предпринимателям, работающим менее трех лет, фонд может прогарантировать до 85%, действующим — до 50%. Фонд оставляет за собой право мониторинга целевого использования выделенных средств. Нельзя направлять заемные средства на рефинансирование действующих займов, участие в уставном капитале юридических лиц, возмещение ранее выданных займов.

Как сообщил заместитель руководителя управления предпринимательства и индустриально-инновационного развития Алматы Ганибет Аубакиров, Алматы производит 20% ВВП всего Казахстана и дает 25% доходов в госбюджет. При этом на долю промышленности приходится лишь 5% ВВП Алматы, и большую часть представляют предприятия пищевого сектора.

В 2016 году промышленные предприятия самого крупного города страны произвели продукции на 893 млрд тенге, объем обрабатываемой промышленностью составил 128 млрд тенге, ее удельный вес в общем объеме промышленного производства — 3,2%. При этом Алматы ежегодно импортирует продовольственных товаров на \$11 млрд. По мнению представителя акимата, необходимо развивать импортозамещение в данном направлении.

# Оживление неправительственного сектора

## Общество

Премьер-министр РК Бакытжан Сагинтаев поручил министру по делам религий и гражданского общества РК Нурлану Ермакбаеву выстроить эффективное сотрудничество между государством и неправительственным сектором. В свою очередь министр выдвинул ряд предложений по повышению уровня работы НПО. Эксперты возлагают большие надежды на работу нового министерства.

### Ербол КАЗИСТАЕВ

Министр по делам религий и гражданского общества РК Нурлан Ермакбаев сделал ряд заявлений, которые непосредственно скажутся на работе неправительственных организаций (НПО). В частности, то, что бездействующие НПО должны быть закрыты. «Перед нами стоит задача привести базу данных в порядок. Для этого нужно, чтобы все граждане, которые принимали участие в создании неправительственных организаций, приняли решение об их закрытии либо должны начать работать. Сейчас мы ведем активную разъяснительную работу с гражданами и НПО. Но для тех, кто не видит смысла в своей дальнейшей деятельности, мы совместно с министерствами финансов и юстиции проводим работу, чтобы они без какой-либо ответственности могли закрыться», — сообщил Нурлан Ермакбаев.

Также министр призвал бизнесменов к активному сотрудничеству с неправительственными организациями: «Сегодня в РК есть новая площадка для такого взаимодействия — это Центр поддержки гражданских инициатив. В рамках деятельности центра бизнес мог бы предоставлять различные гранты для НПО, для этого важно организовать на местах систему мониторинга участия бизнеса в социальном партнерстве с НПО». «К примеру, для увеличения эффективности совместных проектов центральным и местным госорганам необходимо работать над повышением качества услуг



Теперь НПО сами смогут формировать темы для исследований в рамках ГСЗ

госсоцзаказа, активнее вовлекать НПО в процесс формирования тематики проектов, а также расширять отраслевую направленность социальных проектов. Министерством проводится ревизия действующей нормативной базы по вопросам гражданского сектора. С учетом выявленных пробелов планируется разработать четкие правовые механизмы формирования, мониторинга и оценки результатов госсоцзаказа, стандартизации услуг НПО», — добавил Нурлан Ермакбаев.

42,8 млрд тенге

Выделено на госсоцзаказ с 2003 по 2016 год. Из них 31,2 млрд тенге — на местном уровне

Исполнительный директор ОФ «КАМЕДА» Махаббат Еспенова считает, что оператор новой грантовой системы Центр поддержки гражданских инициатив (ЦГПИ) может стать эффективным механизмом взаимодействия государства и неправительственного сектора.

«В настоящее время правительством Казахстана предпринимаются попытки придать новый импульс процессу общественно-политического развития страны. Так, например, пересмотрены системы взаимодействия НПО

и государственных структур, введены новые формы финансовой поддержки НПО, планируется передача в некоммерческий сектор некоторых государственных услуг, расширился спектр вопросов и проблем, которые могут решать НПО, вводится система мониторинга и оценки государственного социального заказа (ГСЗ)», — говорит Махаббат Еспенова.

«На госсоцзаказ с 2003 по 2016 год выделено 42,8 млрд тенге, из них 31,2 млрд тенге — на местном уровне, — продолжает собеседница «Къ». — Однако на данный момент пока никто не делал оценку воздействия проектов в рамках ГСЗ. А для того чтобы в дальнейшем деньги в рамках ГСЗ расходовались эффективнее, необходимо знать и понимать, какие направления и какие регионы требуют больше ресурсов, какой успешный опыт можно реплицировать по всей стране и так далее. Вместе с тем процедура ГСЗ переведена в электронный портал. Данный шаг снизил случаи коррупции. В ноябре прошлого года была одобрена концепция законопроекта «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты РК по вопросам деятельности некоммерческих организаций», где будет введена система мониторинга и оценки ГСЗ. Мы надеемся, что этот закон минимизирует уровень коррупции».

«Выдача государственных грантов практикуется у нас в стране второй год, и механизм выдачи

государственного гранта отличается от ГСЗ. К примеру, победителей конкурса на получение гранта отбирает независимая экспертная комиссия, оператор грантов (НАО «Центр поддержки гражданских инициатив») определяет направления грантов без объявления технической спецификации. Направления грантов основываются на анализе потребностей НПО. При этом важно отметить, что НПО необходимо в письменном виде предоставить описание существующих на данный момент проблем. Кроме того, в рамках гранта грантополучатель имеет право потратить на развитие своей организации до 10%», — заявила спикер.

Политолог Каримжан Нуржанов считает, что новая грантовая система сможет сделать взаимодействие государственных органов и неправительственного сектора более эффективным: «Дело в том, что в случае государственного социального заказа НПО не регулируют темы исследований и формат их проведения. При этом, работая каждый день над теми или иными проблемами и вопросами, они не меньше госорганов знают, что именно нужно для улучшения ситуации».

«Тут, как и во многих процессах в Казахстане, в первую очередь стоит вопрос реализации. Получится ли избежать коррупции в распределении государственных денег? Еще одно нововведение — это то, что теперь получатель гранта может использовать 10% от суммы гранта на развитие организации. Здесь тоже стоит продумать процесс контроля за расходованием этих денег. Надеюсь, оператор грантов сможет наладить систему распределения денег и мониторинга их использования», — говорит собеседник «Къ».

«Конечно, все бездействующие НПО должны быть закрыты. К сожалению, их сейчас в стране очень много. Это дезинформирует как государственные органы, так и население. Думаю, что на какой-то период времени нужно даже упростить процесс закрытия организации без последствий для учредителей. При этом работы Министерства юстиции предстоит немало. Ведь, как я уже говорил, бездействующих НПО в стране слишком много», — добавил Каримжан Нуржанов.

# Бакытжан Сагинтаев: Не просите деньги, если не можете осваивать их

<<< 2

## Прогнозы и планы...

О планах на ближайшие годы в своем докладе поделился министр по инвестициям и развитию РК Женис Касымбек. По его словам, в 2017–2019 годах предусмотрена реализация 23 проектов в автомобильной сфере протяженностью 4,4 тыс. км на сумму 1,7 трлн тенге.

Так, за счет выделенных средств будут продолжены работы на семи переходящих проектах: Астана — Караганда, Центр — Восток, Бейнеу — Актау, Центр — Запад, Капшагай — Талдыкорган, Астана — Петропавловск и Уральск — Каменка, где по итогам года планируется завершить работы на 602 км дорог.

За счет средств из республиканского бюджета планируется начать восемь новых проектов общей протяженностью свыше 1 тыс. км. Финансирование еще восьми проектов протяженностью 2184 км предусмотрено за счет займов международных финансовых институтов.

В целом в текущем году, по словам министра, планируется охватить строительством и реконструкцией 4,4 тыс. км и задействовать порядка 100 тыс. человек.

Кроме того, в текущем году рост промышленности ожидается на уровне 3%. Об этом на заседании правительства РК сообщил министр национальной экономики РК Тимур Сулейменов, представляя Прогноз социально-экономического развития страны на 2017–2021 годы.

По его словам, прогноз уточнен с учетом предварительных отчетных данных по росту ВВП и развития отраслей экономики за 2016 год, изменения расчетного курса доллара США с 360 до 330 тенге, а также текущих тенденций на мировых товарных рынках.

Так, номинальный ВВП в 2017 году прогнозируется в объеме 49 740,6 млрд тенге, ВВП на душу населения увеличится до \$8391,5.

Рост промышленности пересмотрен в сторону увеличения до 3%

за счет ожидаемого более высокого роста в обрабатывающей промышленности на уровне 2,6%.

Прогноз объема добычи нефти увеличен до 81 млн тонн в основном за счет увеличения добычи на месторождении Кашаган. Среднегодовой прирост объема валовой продукции сельского хозяйства составит 2,5%, коридор инфляции сохранен на ранее утвержденном уровне 6–8%.

## Квартиры очередникам!

Также на мажорный лад прошла тема результатов Универсиады-2017. Премьер-министр Бакытжан Сагинтаев выразил признательность всем организаторам этого масштабного мероприятия и поблагодарил спортсменов, которые добились высоких результатов. «В связи с этим поручаю Министерству культуры и спорта своевременно осуществить выплаты победителям и призерам Универсиады, а также их тренерам. Подготовьте соответствующее постановление, не затягивая, внесите в канцелярию премьер-министра», — сказал Бакытжан Сагинтаев на заседании правительства.

Вместе с тем премьер-министр подчеркнул, что Министерству культуры и спорта совместно с акиматом Алматы необходимо четко решить вопрос дальнейшего использования построенных спортивных сооружений.

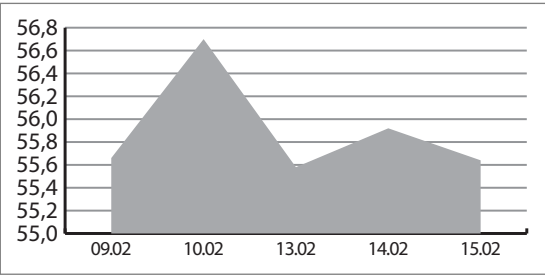
Кроме того, Сагинтаев поручил до конца марта распределить квартиры, оставшиеся после Универсиады.

«Важный вопрос — это распределение квартир очередникам. Отработайте вместе с акиматами и соответствующими государственными органами, чтобы на самом деле, если сможем, то до Наурыз давая завершим и сделаем подарок. Ведь эти квартиры — это не просто квартиры, это бесценные квартиры, потому что использовались во время Универсиады. Там дух Универсиады, другую ценность эти квартиры приобрели», — добавил Бакытжан Сагинтаев.



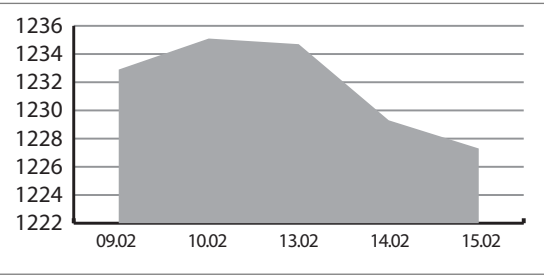
# ИНВЕСТИЦИИ

BRENT (09.02 – 15.02)



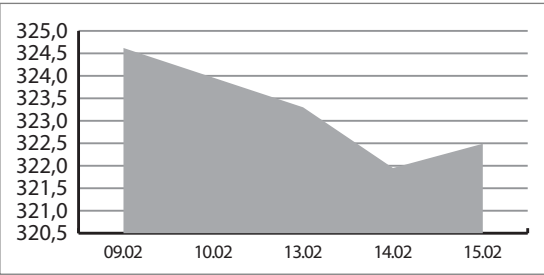
Цены на нефть незначительно снизились из-за роста курса доллара.

GOLD (09.02 – 15.02)



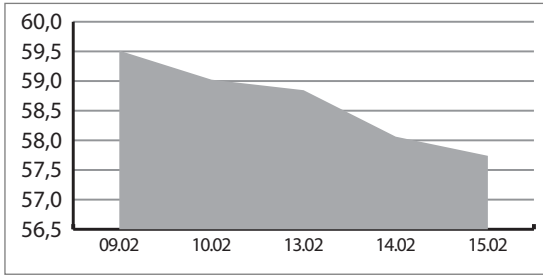
Brent демонстрирует незначительный рост на ожиданиях официальной оценки от Министерства энергетики США.

USD/KZT (09.02 – 15.02)



Тенге укрепляется по причине улучшения внешних экономических условий.

USD/Rub (09.02 – 15.02)



Рубль продолжает получать поддержку от нефтяного рынка, а также от интереса зарубежных инвесторов к российским активам.

## ВАЛЮТНЫЙ ОБЗОР

**Владимир ЧЕРНОВ,**  
ведущий аналитик компании  
«АНАЛИТИКА Онлайн»

Финансовые рынки, а в особенности валютный, по-прежнему очень пристально следят за словами новоизбранного президента США Дональда Трампа. Любые новые высказывания или действия встречаются рынком повышенной волатильностью. А ведь, по сути, ничего нового он не придумывает, а просто действует согласно своим же предвыборным обещаниям. Хотя и это уже, наверное, можно назвать неожиданностью, ведь ранее предвыборные обещания забывались очень быстро. На фоне экономической неопределенности политики Трампа, а также его высказываний относительно чрезмерно укрепившегося доллара больше всех выигрывает в цене золото, традиционно считавшееся защитным активом-убежищем. Именно с золота и хотелось бы начать сегодняшний обзор.

### Индекс доллара

Еще две недели назад мы обозначили дальнейший пик как рост котировок в район отметки 102,00. На данный момент этот план себя це-

лик и полностью отрабатывает, сейчас (14 февраля) индекс доллара находится в районе 101,30, и наша цель не за горами. А вот от отметки 102 ровно направляется обратное снижение котировок в район 100 ровно. Если так и произойдет, то после обратного снижения к 100,00 на дневном графике образуется разворотная фигура технического анализа «голова и плечи». И в случае пробития уровня 100,00 дальнейшее падение доллара будет уже очень существенным. Следующими целями в таком случае станут отметки 98,80 и 97 ровно. Соответственно, можно будет делать выводы и относительно движения доллара против шести основных валют, входящих в этот индекс.

### EUR

Что касается единой европейской валюты, то сейчас все основные движения на паре EUR/USD вызваны именно изменениями стоимости доллара. Основные изменения в стоимости евро произойдут ближе к апрелю, когда ЕЦБ обещал начать сокращать программу выкупа активов. Обычно рынок растет на ожиданиях, поэтому могу предположить рост евро еще за неделю до самого заседания. А как

гласит старая трейдерская поговорка, покупай на ожиданиях — продавай на фактах. После заседания, даже в случае его положительного исхода, единая европейская валюта может все-таки заметно подешеветь. Но если намерения ЕЦБ о сокращении программы количественного смягчения экономики не подтвердятся на апрельском заседании ЕЦБ, то падение евро обещает быть очень стремительным. Мы не исключаем даже обновления 14-летних минимумов против доллара в районе отметки 1,0340. Но этому, конечно же, должен также способствовать и слабый доллар, за который, похоже, не на шутку взялся сам Трамп. В случае же преодоления отметки 1,03 далее откроется дорога к паритету, о котором уже пару лет кричат во всеуслышание аналитики-пессимисты.

### Brent

Ну и конечно же, нельзя обойти вниманием рынок энергоресурсов, так как они тоже во многом задают тон. В частности, от стоимости нефти очень сильно зависят цены на российский рубль и канадский доллар, а также немного и на американский доллар. Здесь ситуация выглядит куда более интересной. Благодаря

договоренностям крупнейших экспортеров нефти ОПЕК+ о заморозке среднесуточного уровня добычи цены на черное золото выросли до полуторагодовых максимумов в районе \$57–58 за баррель эталонной смеси Brent. Но вместе с ростом цен наращивают свою добычу и американские нефтяники, так как уровень рентабельности добычи сланцевой нефти пройден, он располагается в районе \$45 за баррель. Об этом свидетельствуют данные от Baker Hughes, которые показали только с начала этого года прирост в 66 буровых установок. А ведь эта тенденция вполне может продолжаться и на протяжении всего года, о чем свидетельствуют данные Bloomberg о расширении бюджета американских нефтяных компаний на 60% (!) в текущем году. Куда же пойдут эти средства? Вероятно, они будут направлены на открытие новых месторождений, скважин и на ввод в эксплуатацию новых буровых установок. В таком случае у договоренностей ОПЕК появляется очень серьезный противник — конкурент в борьбе за стабилизацию мировых цен на нефть. Но здесь есть все-таки один плюс — перевес в сторону ОПЕК+, это рост спроса со стороны крупнейшего импортера черного золота — Китая.

## ОБЗОР СЫРЬЕВОГО РЫНКА

# Золото сделало пируэт, после того как Трамп взялся за «Твиттер»

**Оле Слот ХАНСЕН,** глава отдела стратегий Saxo Bank на товарно-сырьевом рынке

Товарный сектор приготовился завершить прошлую неделю на самой высокой точке с июля. Сырьевой индекс Bloomberg, отслеживающий динамику 22 основных сырьевых товаров и в равной мере представляющий энергетический, сельскохозяйственный сектора и сектор металлов, повысился после двух недель диапазонной торговли.

Сейчас прирост по индексу составляет всего 1,6%, потому что повсеместный рост на рынке металлов, как промышленных, так и драгоценных, был сбалансирован потерями в энергетическом секторе. Все шесть основных фьючерсных контрактов, от нефти и нефтепродуктов до природного газа, расположились в нижней части таблицы результатов.

Президент Дональд Трамп продолжает влиять на рынки своими комментариями, и прошедшая неделя не стала исключением. Не углубляясь в подробности, он пообещал в ближайшие недели «сделать феноменальное объявление о налогах», что вызвало рост курса доллара, котировок акций и ставок доходности по облигациям.

Ранее лидером роста стал рынок промышленных металлов, где было отмечено повышение цены меди на фоне забастовки в Чили. Кроме того, контракт на пшеницу на СВБТ достиг максимального за семь месяцев значения после публикации ежемесячного отчета о спросе и предложении по ключевым сельскохозяйственным культурам. Золото почти достигло краткосрочной цели на отметке \$1250 за унцию, но затем откатилось вниз, после того как Трамп пообещал

снизить налоги. Нефть получила поддержку с некоторым опозданием, когда подтвердился информация о высоком проценте выполнения странами ОПЕК условий сделки.

На прошедшей неделе совершенно неожиданно в верхние строчки таблицы результатов вышел контракт на пшеницу, торгующийся на СВБТ. Отчет о состоянии спроса и предложения от Министерства сельского хозяйства США заставил фонды сократить короткие позиции по фьючерсным контрактам, доминирующее количество которых сохранялось с июля 2015 года. Перспектива роста экспорта из США, сокращения производства в Индии и высокого спроса в Китае заставила министерство пересмотреть свои прогнозы мировых запасов на конец сезона-2016/2017.

Поддержку контракту на высококачественную медь оказала забастовка на руднике Escondida в Чили, принадлежащем компании BHP Billiton. Когда за прошлый год цена меди выросла на 30%, рабочие крупнейшего в мире рудника по добыче меди потребовали увеличения своих доходов.

За конфликтом следят профсоюзы и владельцы других рудников во всем мире, и некоторые контракты в этом году уже находятся на пересмотре. Риск сокращения поставок меди с этого и, возможно, других рудников означает, что предложение может не соответствовать спросу.

Контракт на высококачественную медь торговался в диапазоне после стремительного роста в ноябре. Фонды владеют рекордно длинной позицией по фьючерсам, эквивалентной 1,1 млн тонн, так как уверены в том, что восходящее движение окажется путем наименьшего сопротивления. Линия сопротивления проходит по

уровню \$2,74 за фунт, что соответствует \$6 тыс. за тонну по контракту на медь на Лондонской бирже металлов, в то время как область поддержки находится в промежутке между \$2,61 и 2,58 за фунт.

Цена золота достигла трехмесячного максимума, так как политическая неопределенность распространилась из США на Европу. В Греции вновь обострились проблемы, а в Германии, Франции и Нидерландах идет подготовка к выборам, которые пройдут в этом году и могут изменить политическую картину. Когда металл уже почти достиг нашей краткосрочной цели на отметке \$1250 за унцию, Трамп снова выступил с заявлениями о сокращении налогов, и золото начало искать поддержку.

«Феноменальное объявление о налогах», как назвал его президент, спровоцировало рост котировок акций, курса доллара и ставок доходности по облигациям, тем самым лишив золото поддержки, которая ранее на неделе помогла ему улучшить результат роста с начала года более чем на 8%.

Коррекция пришла с опозданием, когда золото вернуло почти половину потерь, понесенных во время распродажи, длившейся с июля по декабрь. Общий спрос восстановился, и хедж-фонды потихоньку начали возвращаться на рынок. И это после того, как в период с июля прошлого года, когда был зафиксирован рекордный результат, до начала января они сократили чистую длинную позицию на 88%.

Мы рассчитываем, что поддержкой послужит область между \$1220 и 1205 за унцию.

Сырая нефть продолжает торговаться в диапазоне, но 10 февраля она получила поддержку в виде еже-

## ЛИДЕРЫ РОСТА И ПАДЕНИЯ (09.02 – 15.02)

### KASE

рост	изм.	падение	изм.
AO «Башнефтегаз»	18,00%	AO «КСБС»	-1,28%
KAZ Minerals PLC	9,90%	AO «Казантенол»	6,70%
AO «Национальный сервисный банк Казахстана»	5,60%	AO «КазТрансОйл»	1,80%
AO «Самал»	0,30%	AO «Разведка Добыча «КазМунайГаз»	3,67%
—	—	—	—
—	—	—	—
—	—	—	—
—	—	—	—
—	—	—	—
—	—	—	—

### NASDAQ

рост	изм.	падение	изм.
Chesapeake Energy	0,50%	Hartman Int. Industries	7,29%
Southwestern Energy	-1,10%	Lyttleton Mining	0,88%
Marathon Oil	10,22%	Gap	-1,15%
Murphy Oil	-0,22%	Auroresk	-0,80%
Range Resources	7,29%	Nasdaq	-1,48%
Transocean	0,88%	Skyworks Solutions	-1,09%
ONEOK	7,29%	FS Networks	-0,80%
Freight-TRIPstar	6,98%	Starbucks	6,80%
Apache	5,75%	Allergan	0,50%
Devon Energy	5,14%	Micron Technology	0,50%

### MМББ

рост	изм. %	падение	изм. %
Транснефть (руб.)	+3,30	Мечел	-5,88
Юлмар	0,02	Татнефть	-10,25
РВСА	0,2	Роснефть	-9,15
Сургутнефтегаз	0,165	Интер РАО ЕЭС ОАД	-0,0875
Мосэнерго	0,009	АК АНПОСА	-2,2
—	—	—	—
—	—	—	—
—	—	—	—
—	—	—	—
—	—	—	—

### PTC

рост	изм. %	падение	изм. %
Норникел	-0,79%	ФосАгро	2,82%
Башнефть АНК	-0,08%	ТНК	-1,15%
Нойлэк	-2,18%	Роснефть	-1,10%
БШ	0,11%	РСК	-4,47%
СОМЕРС	-0,21%	Металлургия	3,09%
АНК «Сургутнефтегаз»	-0,41%	Объединенная компания «Сургутнефтегаз»	-0,80%
Башнефть АНК (руб.)	-2,17%	Polymetal International	0,29%
Сургутнефтегаз	-0,18%	МРСК	3,10%
Транснефть (руб.)	0,73%	М.Векко	0,45%
ММКРА	-1,10%	Вереско-Сургутнефтегаз ПАО	-3,47%

### DAX

рост	изм. %	падение	изм. %
Deutsche Bank AG	7,37	Deutsche Boerse AG	1,99%
ThyssenKrupp AG	7,12	Fresenius Medical Care AG & Co. AG	0,68%
Wolfsklopp AG	18,035	ProSiebenSat.1 Media AG	1,60%
Commerzbank AG	15,78	Novartis SE	0,89%
BMW AG	13,04	Deutsche Lufthansa AG	0,44%
Daimler AG	16,885	Henkel AG & Co. KGaA	0,12%
Continental AG	67,55	Biersdorf AG	-0,38%
BASF SE	12,7	Adidas AG	0,27%
Linde AG	31,685	Fresenius SE & Co. KGaA	0,47%
Infineon Technologies AG	23,2	Merck KGaA	-1,00%

### BVSP

рост	изм. %	падение	изм. %
VALE PVA P1	1,28%	TAM Airlines	-1,10%
Petroleo Brasileiro	-3,36%	Bancoor SA	-4,47%
Metalurgica Gerdau	-0,41%	Banco do Brasil	-1,48%
CCR SA ON P1	-1,05%	Get Transporemas A.sas	-1,09%
USIMINAS PVA P1	0,18%	LATAM Airlines Group	-1,09%
GERDAU PVA P1	0,33%	MVR ON P1	0,50%
Iusos	1,51%	CYRELA REALT ON P1	-1,10%
VALE ON P1	0,75%	BR MALLS PAR ON P1	3,09%
ALL AMER LAT ON	-1,20%	RAIADROGASIL ON P1	1,48%
KROTON ON P1	3,10%	BRF -Brasil Foods SA	0,43%

### БИРЖЕВЫЕ ИНДЕКСЫ

	изм. %
KASE	3,30%
Dow Jones	1,64%
FTSE 100	0,31%
NASDAQ	1,16%
Nikkei 225	-0,12%
S&P500	2,80%
PTC	0,79%
Hong Seng	2,19%
MМББ	1,68%
IBOVESPA	2,65%

### СЫРЬЕ

	изм. %
Light	-0,39%
Natural Gas	1,31%
Алюминий	2,50%
Медь	3,60%
Никель	2,81%
Олово	1,49%
Палладий	1,36%
Платина	1,68%
Серебро	-0,55%
Цинк	2,56%

### FOREX

	изм. %
Eur/Chf	-3,30%
Eur/JPY	-3,39%
Eur/Kzt	-2,31%
Eur/Rub	-2,39%
Eur/Usd	-0,75%
Usd/Chf	-0,23%
Usd/JPY	0,98%
Usd/Kzt	-0,65%
Usd/Rub	-2,98%

## ИНВЕСТИДЕЯ

# Сектор здравоохранения: завершение коррекции

Аналитики АО «Фридом Финанс» предлагают инвесторам обратить внимание на котировки акций фармацевтических компаний, которые после победы Дональда Трампа значительно корректировались. Теперь, по их мнению, наступает самое подходящее время покупать.

### — Что было до выборов?

— Будучи кандидатами в президенты, и Хиллари Клинтон, и Дональд Трамп критиковали фармацевтические компании за высокие цены на лекарства. Клинтон даже грозила решительными действиями, чтобы не допустить этого в дальнейшем. Опасения по поводу возможного вмешательства государства в политику формирования цен сдерживали покупки акций компаний сектора здравоохранения. Ситуация изменилась, и хотя Трамп по-

прежнему считает лекарства дорогими, при этом он не собирается заставлять компании снижать цены, а предлагает пути их удешевления.

### — Какова ситуация сегодня?

— После встречи Трампа с представителями фармацевтических компаний инвесторы поняли, что ситуация изменилась. Критика высоких цен сменилась конструктивным стремлением изменить регулирование отрасли. Благодаря этому ушла неопределенность в вопросе стратегии руководства страны и появилось понимание по поводу его дальнейших шагов. Подобные изменения станут одним из драйверов роста акций сектора в ближайшее время.

Одной из главных тем, прозвучавших на встрече президента с представителями компаний, стало обещание снизить барьеры для разработки препаратов, что позволит увеличить рентабельность отрасли. Рост доходности фармацевтических компаний находится на уровне

среднего по индексу S&P500 и в IV квартале прошлого года составил 4,3%. Преимуществом сектора является то, что доходы увеличиваются около 80% его представителей. Согласно промежуточным итогам сезона отчетностей сектор лидирует по данному показателю. Обойти его могут только финансисты и высокотехнологичные компании.

Столь высокий процент активно развивающихся игроков сектора позволит соответствующему ETF двигаться стабильно, без резких всплесков волатильности. Тот факт, что около 20% данного фонда представляют компании биотехнологического направления, положительно скажется на росте доходности. Именно биотехники сильнее всего пострадали от нападков Хиллари Клинтон. После ее первого твита осенью 2015 года сектор просел на 25% и с тех пор оставался под постоянным давлением. Его восстановление будет толкать вверх и ETF здравоохранения в целом.

### — Какие акции вы предлагаете?

— Мы предлагаем покупать акции отдельных фармацевтических компаний или паи ETF-фонда The Health Care Select, Sector SPDR Fund, тиккер: XLV, торгуется на бирже NYSE. Сегодня его текущая цена составляет около \$71,72. Целевая цена: \$83, потенциал роста: 15%.

По состоянию на 9 февраля 2017 года прирост за месяц составил +0,31%, за квартал — +5,36%, за полгода — +2,99%, за год — +12,86%. С начала текущего года — +4,03%. В фонд ETF входят акции топ-10 компаний сектора здравоохранения: Johnson & Johnson (рост акции 11,32%), Pfizer Inc. (7,16%), Merck & Co. Inc. (6,51%), UnitedHealth Group (5,64%), Amgen Inc. (4,59%), Medtronic plc (3,83%), AbbVie Inc. (3,61%), Allergan plc (3,50%), Celgene Corporation (3,28%), Gilead Sciences Inc. (3,23%).





**Энтони Эспина,**

председатель правления АО «АТФ Банк»

Г-н Эспина окончил Университет Южного Квинсленда в 1972 году.

Является учредителем и директором брокерских фирм Goldride Securities Limited (Гонконг) и акционером Tri-State Securities Inc. (Филиппины).

До основания компании Goldride Securities в 1990 году, г-н Эспина был партнером консалтингового подразделения в Deloitte, Ross, Tohmatsu, начиная с 1986 года.

С 1982 по 1986 год он был партнером в Arthur Andersen &amp; Co.

Свою карьеру г-н Эспина начал в качестве компьютерного программиста в 1969 году.

Состоит в следующих деловых и профессиональных объединениях:

Гонконгская Ассоциация участников рынка ценных бумаг (Hong Kong Securities Association):

- Член Совета Директоров (2001–2013);
- Председатель Совета Директоров (2005–2007);
- Постоянный Почетный Президент (с 2007).

Комиссия по ценным бумагам и фьючерсам (Securities and Futures Commission):

- Председатель индустриальной рабочей группы по страхованию держателей лицензий (с 2003);
- Член Комитета по аккредитации.

Гонконгский институт ценных бумаг (Hong Kong Securities Institute):

– Член Комитета по профессиональному образованию.

Гонконгский Институт сертифицированных бухгалтеров (Hong Institute of Certified Public Accountants):

– Член дисциплинарного комитета (с 2001).

Академия банковского дела, Алматы:

– Почетный профессор (2008).

АО «ЕНПО»:

– Независимый директор.

# У нас есть финансовые инструменты, которые требуют корректировки

Помимо сокращения количества банков, казахстанской банковской системе нужно «равномерное» регуляторное поле и правильные законы о банкротстве. Председатель Правления АО «АТФ Банк» Энтони Эспина также считает необходимым провести корректировку ряда финансовых инструментов. Об этом и многом другом топ-менеджер банка рассказал в интервью «КЪ».

Динара ШУМАЕВА

**О геополитике**

– Самое обсуждаемое на сегодняшний день политическое событие во всем мире – это, конечно же, последние выборы в США и победа Дональда Трампа. Для вас его победа была неожиданностью? Как в целом вы его оцениваете? Какие риски могут быть для всего мира с его приходом в большую политику?

– Никто не думал, что Трамп победит. И сам Трамп так не думал. Все опросы показывали, что Клинтон опережала Трампа. В действительности Клинтон получила более трех миллионов голосов. Однако благодаря электоральной системе США, Трамп победил по нескольким ключевым штатам и теперь он – президент.

Трамп – предприниматель. Но управление компанией и управление страной – это разные вещи. Есть большая разница между тем, управляете ли вы пятью людьми или пятью тысячами людей. Когда вы руководите своим бизнесом, то переживаете только за себя. Вы можете принимать любое решение, потому что в конечном итоге рискуете только своими собственными деньгами.

Но если вы ведете бизнес компании, акции которой котируются на бирже, тут вы не являетесь владельцем этой компании, и тогда вы несете ответственность перед акционерами. Если вы управляете страной – вы несете ответственность перед ее гражданами. Поэтому необходимо ставить интересы народа выше своих интересов. Думаю, что Трампу нужно начинать это понимать.

– Как вы оцениваете его последнее решение по миграционной политике, по выводу из Трансатлантического сообщества, строительные стены на границе с Мексикой?

– Сейчас в США существует большое количество вопросов относительно незаконной иммиграции. У многих присутствует беспокойство относительно того, что иммигранты отбирают рабочие места у американцев. Однако, Америка – это страна иммигрантов. Нельзя говорить, что все иммигранты – плохие люди.

По поводу строительства стены: на некоторых участках такой большой страны как Америка – это невозможно. Во время предвыборной кампании Трамп говорил, что он построит стену, а за ее строительство заплатят мексиканцы, но Мексика, конечно, отказалась это делать.

Теперь он говорит, что строительство стены будет оплачено за счет обложения налогом товаров, импортируемых из Мексики. Но в конечном итоге за строительство этой стены заплатят граждане Америки посредством увеличенных цен.

Трамп хочет вернуть производство в США, но если посмотреть на то, что он носит – вся эта одежда производится в Китае. Проблема в том, что многие люди не понимают ценообразование товаров. Например, они смотрят на iPhone, который стоит 1 000 долларов и думают, что все 1 000 долларов забирают себе китайцы, но это не так.

Если Трамп хочет вернуть производство в США, то он должен понимать, что расходы на производство товаров увеличатся. Кто будет платить эту разницу в расходах? Граждане США.

Допустим, вы вернете эти рабочие места в Штаты, будет ли американец работать за зарплату в \$300 в месяц? Если вы готовите бургеры в Макдональдсе – вы получаете \$5 в час, это \$40 в день, итого – \$200 в неделю при 5-дневном графике, а в большинстве случаев они работают 7 дней в неделю. Захотите ли вы в таком случае вообще работать



Мы ориентированы на стабильный и эффективный бизнес

на сборке iPhone? Лучше пойти готовить бургеры и зарабатывать больше. Кто будет заниматься этой работой? Придется платить людям больше. И чем больше вы будете платить, тем больше будет увеличиваться стоимость товара.

– А что будет с Китаем? – Китай выиграет.

– Почему?

– Он усилит свое влияние в регионе. Филиппины все время спорят с китайцами по поводу моря. Споры идут не только между Филиппинами и Китаем, но также и Малайзией, Вьетнамом, Индонезией, потому что вопрос стоит о нефти. Президент Филиппин заявил, что не думает, что Америка ввяжется в войну с Китаем, отстаивая интересы Филиппин. А Филиппины не такая сильная страна, чтобы противостоять Китаю, таким образом, лучше всего будет подружиться с Китаем. Возможно, он рассуждает так: «У меня есть нефть на этих островах, все хотят получить этот участок, и лучше мы поделим его с Китаем. Даже если мне достанется 20% – это лучше, чем ничего».

По сути это позволит Китаю расширить свое влияние в регионе. Изначально влияние будет экономическое. Например, Австралия продает все свои минералы Китаю, Таиланд экспортирует рис в Китай, а если страны в Азиатском регионе поддержат Китай, в итоге они смогут вместе построить так называемый азиатский блок.

– Что будет с экономикой Китая, если американские корпорации уйдут из Китая?

– Китайская экономика сегодня не зависит так сильно от экспорта как раньше. В течение уже более 10 лет Китай движется по направлению к внутреннему потреблению, а он может себе это позволить с населением более одного миллиарда человек. Что случится? Если Америка увеличит налог на экспортные товары Китаю, а потребители из США. Кто лишится дешевых импортных товаров? Прожиточный минимум в Америке увеличится, а уровень жизни упадет. Сейчас американцы пользуются всеми преимуществами дешевой китайской рабочей силы.

Со своей стороны Китай может увеличить налог на импорт американской продукции. И кто же в таком случае пострадает? Американские производители, в частности, американские крестьянские хозяйства.

– Почему США изолируются?

– Америка высказывает мнение, что она не может быть «политическим» для всего мира, и что весь остальной мир пользуется щедростью Америки. Мы говорим о безопасности, не экономике. Од-

нако если Америка прекратит свое присутствие в остальном мире, она потеряет своих союзников, от чего выиграют Китай и Россия. Некоторые американцы думают, что стена их защитит. Проблема – это не граница с Мексикой. У Америки большая граница с Канадой и еще больше по протяженности границы со стороны Атлантического и Тихого океанов.

Борьба с въездом потенциальных террористов в страну – только одна проблема. Еще одна проблема – это местные террористы, те, которые живут внутри страны. Кроме того, в результате политики, которой сейчас Трамп пытается придерживаться, большое количество людей будет недоволено и они будут это высказывать.

– Какие риски существуют для экономики Казахстана?

– Экономика Казахстана зависит от нефти и минералов. Мы не экспортируем товары в Америку. Если Америка вернет себе свое производство, освободившееся пространство займет Россия и Китай, а они граничат с Казахстаном.

Китайская инициатива «Один пояс – одна дорога» поставит Казахстан в центре огромного экономического блока от Китая до Европы, от России до Индии и Юго-Восточной Азии. И здесь будущее Казахстана.

**О банковской системе**

– Какие важные события вы ожидаете в банковской системе Казахстана в 2017 году?

– Кто знает? (смеется). Два месяца назад нельзя было предсказать возможность объединения Халыка и КСБ или продажи контрольного пакета акций БЦК. Также ходят слухи о многих других слияниях среди банков второго уровня.

– Имеется в виду – какие прогнозируемые события вы ожидаете в законодательной сфере, регуляторной среде?

– Мы ожидаем, что будет внедрен Базель 3, МСФО 9. Мы знаем, что это произойдет, и готовимся к таким изменениям. Однако вопрос не в том, о чем мы знаем или с уверенностью ожидаем, а в том – что не знаем. К прогнозируемым процессам всегда можно правильно подготовиться. Проблемы же возникают, когда мы чего-то не знаем.

– Черные лебеди?

– Вот именно. Честно говоря, я не знаю, что будет в банковской системе РК в ближайшее время. Я думаю, и большинство людей согласится, что банков слишком много в Казахстане. Таким образом консолидация – хорошая идея.

– Существует ли какая-то методика, определяющая оптимальное количество банков в стране,

исходя из количества населения или других параметров?

– Нет, не существует. Например, в Гонконге количество банков 350 и лишь половина численности населения Казахстана. Гонконг является торговым финансовым центром и банки там учреждаются для того, чтобы обслуживать какие-то узкие направления. Например, итальянский банк открывают для того, чтобы работать с итальянскими клиентами в Гонконге. Банк из Германии в Гонконге будет обслуживать немецкие компании. По мере роста в целом экономики Казахстана сюда будет приезжать больше инвесторов, больше иностранных компаний. Допустим, если большое количество казахов уедет в Гонконг для того, чтобы инвестировать, то за этими людьми последуют и казахстанские банки. Точно так же за инвесторами сюда могут прийти банки из других стран. Это должно поддерживаться ростом экономики.

– Какие еще проблемы существуют в казахстанской банковской системе, на ваш взгляд?

– Одной из очень больших проблем является то, что потребитель и заемщик очень защищены. Я лично наблюдал, как уходит десятки лет на то, чтобы произвести окончательное взыскание и получить контроль над заложенным имуществом. Это влечет риски и, таким образом, расходную часть банков. В конечном итоге эти расходы садятся в увеличенные процентные ставки для заемщиков.

Нам также необходимы уточнения в банковские инструменты. Например, многие фиксированные депозиты на самом деле таковыми не являются. Вкладчики могут снимать деньги до несняемого остатка или пополнять до максимальной суммы. И это очень выгодно для вкладчиков, которые «крутят» деньги, охотясь за более высокими ставками. А банкам эта ситуация усложняет управление ликвидностью.

– Разве Национальный банк не запрещает банкам предлагать ставки выше 14%?

– Национальный Банк не запрещает банкам принимать деньги по ставкам выше 14% в тенге. Но в таком случае депозит уже не будет попадать под гарантию Фонда гарантирования депозитов. По долларовым депозитам гарантированная ставка – 2%. Разрыв между ставками на депозиты в тенге и депозиты в долларах США должен способствовать перевороту населения с целью получения большей прибыли на процентах. Это делается для поддержания курса тенге. Однако здесь происходит эффект увеличения стоимости средств для банков, что в конечном итоге может отразиться на заемщиках и

привести к замедлению развития и инвестиций в экономику.

– Над какими проблемами еще предстоит работать?

– Нам нужны правильные законы о банкротстве. Какое-то время Казахстан был на первом месте по объему NPL, потому что банкам очень сложно взыскать залоги в случае непогашения кредита. Во многих странах на то, чтобы добиться получения залога от клиента, уходит в среднем 1 год, у нас – 10 и более лет, причем с каждым годом сумма растет.

Также у нас есть вопросы по налогам. Допустим, заемщик берет в банке кредит на сумму 100 млн тенге и не может вернуть эти деньги. Он может вернуть только половину суммы в 50 млн тенге. Остальную сумму банк может ему простить. Однако в Казахстане за прощение долга нужно выплачивать налог. Согласно казахстанскому законодательству, эти налоги платит банк. Поэтому прощать займы мы не можем. Нужно попытаться решить эти системные проблемы.

– Дискуссии на эту тему идут?

– Мы на протяжении долгого времени ведем диалоги с Нацбанком, с правительством, налоговым департаментом. Эти диалоги велись еще до того, как я пришел в банк и они продолжаются.

– Ожидаете ли вы дальнейшего снижения базовой ставки НБРК в 2017 году?

– Нацбанк постепенно сокращает базовую ставку. Однако до тех пор, пока максимальная гарантированная ставка также не будет снижена, я буду продолжать платить 14% своим розничным клиентам. Фондирование все равно остается дорогим.

– Что вы скажете о развитии финтеха? Какие тенденции наблюдаются?

– Все сейчас говорят о финтехе. И все считают, что финтех заменит банки. Я так не считаю. Люди не понимают, что финтех – это всего лишь платформа, а традиционный банк – это финансовый посредник. Например, если вы одалживаете деньги через так называемый «кредитный клуб» на базе финтех, вы несете кредитный риск. Платформа финтех предоставляет только список заемщиков и некоторую информацию о них. Ответственность за качество и достоверность информации никто не несет. Платформа будет получать взносы и передавать их за вычетом расходов и прибыли.

Разница в том, что когда вы размещаете свой депозит в банке – эти деньги выдаются в кредит другим клиентам, и если в итоге заемщики не погасят кредиты, то это убыток банка, вкладчики все равно получают свои деньги. Банк берет на себя

роль финансового медиатора, заемщик и вкладчик взаимодействуют напрямую.

– То есть главный риск в том, что финтех не подпадает под регулирование?

– Даже если регулирование будет, что можно регулировать? Ведь ответственность на себя эти P2P платформы не берут. Банк берет на себя ответственность, потому что ему еще нужно расплачиваться с вкладчиком. Банк может совершить ошибку, выдать кредит не той компании или не тому человеку, но это будет его проблема. В этом разница банка и финтеха.

Некоторые финтехи представляют из себя платежные системы. Возможно они заменят собой небольшое количество наличных транзакций и транзакций по кредитным картам. Например, PayPal, ApplePay, SamsungPay, но посмотрите на размер их транзакций!

В Китае есть своя служба такси. Я пользуюсь их услугами и плачу за поездку по телефону примерно 30 юаней (4 доллара США). Или я расплачиваюсь за кофе в Starbucks. Последний раз я покупал что-то в интернет-магазине Amazon и заплатил 12 долларов. То есть в любом случае вы не размещаете все свои деньги на PayPal или ApplePay или SamsungPay, вы закидываете туда немного денег, чтобы покрыть какие-то небольшие покупки.

Если вы захотите купить машину или квартиру, вы же не будете оплачивать ее через PayPal?

– То есть в любом случае они не заменят банки?

– Да, я так думаю. Они заменят какие-то небольшие наличные транзакции, потому что люди, как правило, не носят много наличных денег в кармане.

Вы знаете, почему подобные сервисы очень популярны в Китае? Потому что самый большой номинал в Китае равен 100 юаням и это примерно 13 долларов США. У меня был ювелирный бизнес в Китае и магазины были в нескольких городах. Мы продавали ювелирные изделия на сумму 100–200 тыс. юаней и люди приходили с чедами денег. Поэтому онлайн-платежи так популярны в Китае.

– Сегодня почти у всех банков одинаковые IT-технологии. В чем вы планируете конкурировать между собой? Скоростью?

– В настоящее время все банки компьютеризированы. Таким образом скорость услуг действительно зависит от ручного интерфейса. А ручной интерфейс будет развивать скорость до пределов, допустимых внутренними правилами. В АТФ Банке мы применяем идеи обслуживания клиентов посредством обучения нашего фронт-офиса.

Все сейчас говорят о цифровых банках. Банки по сути уже цифровые. Вы можете осуществлять платежи, снимать деньги из банкоматов, оплачивать покупки или квитанции онлайн, переводить деньги в интернете и т. д. Банкинг уже цифровой.

– Какие драйверы роста вы видите для вашего банка в 2017 году?

– Прогнозируемая динамика роста экономики в этом году будет лучше, чем в прошлом, соответственно мы ожидаем активизации бизнес-сегмента. Поэтому мы видим одним из драйверов дальнейшего развития кредитование с большей для себя уверенностью. В прошлом году мы изменили нашу модель продаж, улучшили внутренние бизнес-процессы и продолжим работать в этом направлении дальше. При этом рост не будет скачкообразным, это будет постепенная стабильная динамика.

В целом мы ориентированы на универсальный профиль и гибкий качественный сервис. При этом Банк не будет расти только ради роста. Мы понимаем, что важно расти качественно, сохраняя стабильность, продвигаться вперед по мере развития нашей инфраструктуры и кадров. Мы ориентированы на стабильный и эффективный бизнес.



## ТЕНДЕНЦИИ

## Рэнкинг банков по итогам 2016 года

## Финансы

**Макроэкономический риск в результате роста уровня инфляции и сокращения экспортных доходов и кредитный риск ввиду снижения кредитоспособности экономических агентов оказали значительное влияние на банковский сектор в 2016 году. При этом в 2016 году банки показали рост доходности при незначительном увеличении совокупных активов и сокращении ссудного портфеля, что повлияло на рост рентабельности банков.**

## Айгуль ИБРАЕВА

По мнению экспертов, текущий тренд повышения цены на нефть и, соответственно, укрепления курса тенге в купе с постепенным снижением базовой ставки НБ РК формирует определенные рыночные перспективы в части увеличения ликвидности финансового сектора и оживления процесса кредитования экономики. Однако неопределенность по глобальным рискам, по мнению экспертов, затрудняет возможность спрогнозировать тренды на более длительный срок, что тормозит инвестиционную активность корпоративного сектора и кредитование со стороны банков.

Объем совокупных активов банков второго уровня в Казахстане по состоянию на 1 января 2017 года составил 25,56 трлн тенге. По сравнению с аналогичным периодом прошлого года, когда совокупные активы были на уровне 23,78 трлн тенге, показатель вырос всего на 7,47%, тогда как рост совокупных активов банков в конце 2015 года по сравнению с итогами 2014 года составил 30,4%.

Состав тройки крупнейших банков Казахстана остался неизменным по сравнению с предыдущим периодом, но изменилась очередность банков. Самым крупным банком по итогам 2016 года стал Народный Банк Казахстана, совокупные активы которого составили 4,89 трлн тенге. За год активы банка с 4,05 трлн тенге выросли на 20,63%. При этом доля банка в совокупном активе сектора составила 19,13%. С незначительным отрывом от лидера вторым крупным банком Казахстана стал Казкоммерцбанк, совокупными активами в 4,87 трлн тенге. Показатель банка за год сократился на 3,61%. Доля банка в совокупном активе сектора в 2016 году показала 19,05%. Третьим по счету оказался Цеснабанк, с объемом активов 2,08 трлн тенге, которые показали за прошлый год рост в 7,36%. В совокупном объеме активов сектора доля банка 8,14%.

Начальник PR-службы АО «Народный Банк Казахстана» **Асель Тынышбекова** прокомментировала рост совокупных активов: «Рост валюты баланса связан с увеличением обязательств перед клиентами». Пресс-служба банка объяснила рост вкладов финансовой устойчивостью банка: «Вансовой привлекательности депозитов ключевым критерием при выборе банка является его надежность и финансовая устойчивость. У Народного банка один из самых высоких показателей по достаточности капитала среди казахстанских БВУ и один из самых высоких рейтингов от международных рейтинговых агентств».

По относительноному росту активов на первом месте стоит АО «Банк Астаны», совокупные активы которого за 2016 год выросли на 62,26%. На втором месте по темпу наращивания активов — АО «Банк Китая в Казахстане», совокупные активы банка за год выросли на 52,09%. Следующим по росту активов идет АО Qazaq Banki, показатель которого увеличился за год на 35,91%.

Совокупная рентабельность сектора в 2016 году составила 1,63%, показав некоторое улучшение против 1,08% в предыдущем году. Наиболее эффективное использование активов в 2016 году показал Банк Хоум Кредит, сгенерировав доход, который составил 13,22% от совокупных среднегодовых активов. На втором и третьем месте по рентабельности активов идут Исламский Банк Al Hilal и Ситибанк Казахстан с показателями 6,14% и 5,63% соответственно.

Процентная маржа по итогам 2016 года показала в среднем 4,79%. Лидером по использованию доходных активов остается «Банк Хоум Кредит», процентная маржа которого составила 24,37%, что в 5 раз выше среднего рыночного. В прошлом году данный показатель был на уровне 26,91%. За ним следуют АО «Заман-Банк» с показателем 11,53%, и АО «Нурбанк» с уровнем процентной маржи в 10,96%.

Чистый доход, связанный с получением вознаграждения Нурбанка за 2016 год, увеличился более чем в шесть раз, процентная маржа, соответственно, в 2016 году выросла в пять раз по сравнению с 2015 годом. По словам пресс-секретаря АО «Нурбанк» **Айгуль Касеновой**, в 2016 году рост процентных доходов обусловлен несколькими факторами, такими как рост кредитного портфеля, увеличение стоимости рыночных ставок по

выдаваемым кредитам, активное участие банка в размещении ликвидных активов в высокодоходные финансовые инструменты и привлечение банком учета займов в соответствии с требованиями МСФО.

Прибыльность банковского сектора показала значительный рост. В 2016 году совокупная прибыль банков второго уровня составила 401,85 млрд тенге против 227,02 млрд тенге в 2015 году, показав рост на 77,01%. Отметим, что в по сравнению с 2014 годом совокупная прибыль банковского сектора в 2015 году упала на 18,93%. При этом чистый доход, связанный с получением вознаграждения за год, вырос на 13,84% — с 861,97 млрд тенге в 2015 году до 981,26 млрд тенге в 2016 году.

Самым прибыльным банком 2016 года стал Народный Банк Казахстана, который за 2016 год сгенерировал чистый доход в 123,52 млрд тенге. Казкоммерцбанк, убыток которого в 2015 году составил 53 млрд тенге, реабилитировался в прошлом году по показателю прибыли. Чистый доход банка за 2016 год составил 107,61 млрд тенге. На третьем месте по прибыльности оказался «Ситибанк Казахстан», с чистым доходом 28,83 млрд тенге. Прибыль банка по сравнению с предыдущим периодом снизилась на 29,3%.

Первым по темпу роста прибыли банков оказался АО «Банк Bank RBK», прибыль которого за год выросла в 28,5 раза — с 191,2 млн тенге в 2015 году до 5,45 млрд тенге в 2016 году. Рост прибыли можно объяснить значительным ростом ссудного портфеля банка за прошедший год. Следующими в рэнкинге стали АО «Банк ЦентрКредит» с темпом роста прибыли в 3,1 раза и ДБ АО «Сбербанк», прибыль которого за год выросла в 3,07 раза. Рост прибыли данных банков можно связать с качественным изменением ссудного портфеля, где наблюдалось снижение объемов токсичных кредитов. Совокупный темп роста доходов банковского сектора за 2016 год составил 7,95%.

Главный специалист отдела по рекламе и PR АО «Банк ЦентрКредит» **Ирина Василец** подтвердила, что увеличение чистой прибыли в 2016 году произошло за счет проведения мероприятий по снижению объема неработающих кредитов. В части неработающего портфеля займов проведена работа по возврату, оздоровлению, а также списанию. Также менеджментом банка проведен комплекс мер и усилий по сдерживанию роста расходов и затрат, обеспечению приемлемой доходности активов.

Ссудный портфель банковского сектора в конце 2016 года в совокупности составил 15,51 трлн тенге или 60,68% совокупных активов. По сравнению с данными 2015 года показатель незначительно уменьшился — на 42,9 млрд тенге или на 0,28%. Тогда итоговый ссудный портфель показал 15,55 трлн тенге. Наибольший рост ссудного портфеля в абсолютном значении показал Цеснабанк, ссудный портфель которого вырос на 105,72 млрд тенге, за ним идет Народный банк с ростом ссудного портфеля на 89,74 млрд и Банк Bank RBK, показатель которого за 2016 год вырос на 89,73 млрд.

Лидером роста в относительном значении ссудного портфеля стали АО Tengri Bank, ссудный портфель которого увеличился на 131,68%. Банк сменил название в прошлом году с АО «ДБ РНВ» в связи с уменьшением доли участия Punjab National Bank (Индия), который не является более держателем контрольного пакета акций, а также с целью создания узнаваемого на рынке названия. Можно сказать, новая стратегия, принятая банком в 2016 году по созданию универсального банка, ориентированного на средний класс в розничном сегменте, дала свои результаты. Также в 2016 году отличился по увеличению ссудного капитала по сравнению с показателями 2015 года Qazaq Banki (36,74%) и Банк Астаны (31,69%).

Пресс-секретарь АО Qazaq Banki **Игорь Бушмелев** объяснил рост ссудного и депозитного портфеля банка расширением клиентской базы и мероприятий по увеличению капитала. Разработка новых продуктов с расширенными условиями способствовали росту вкладов за отчетный период. «Всесторонняя поддержка со стороны акционеров позволила нам расширить возможности для развития бизнеса, помогла в усовершенствовании текущих программ по продуктам и услугам. В совокупности эти факторы способствовали увеличению клиентской базы по вкладам и займам», — пояснил пресс-секретарь банка. При этом рост вкладов банка был в основном за счет привлечения вкладов юридических лиц. По словам пресс-службы банка, рост ссудного портфеля в минувшем году был обеспечен предоставлением заемщикам ссуд, как за счет собственных средств банка, так и путем участия Qazaq Banki в государственных программах, направленных на финансирование и поддержку субъектов крупного бизнеса и МСБ.

Объем токсичных кредитов банков второго уровня продолжал сокращаться, за 2016 год проблемные кредиты уменьшились на 16%, хотя темп снижения объемов проблемных кредитов значительно пони-

зился по сравнению с предыдущим периодом, когда проблемные кредиты сократились на 63%. Совокупный объем кредитов с просрочкой платежей свыше 90 дней по итогам 2016 года составил 1,04 трлн тенге или 6,72% от совокупных кредитов против 1,24 трлн тенге в 2015 году.

Наибольшая доля токсичных кредитов оказалась у дочерних организаций иностранных банков. Объем кредитов с просрочкой платежей свыше 90 дней АО «ДБ НБ Пакистана» в Казахстане составил 1,49 млрд тенге или 32,84% от объема кредитов. Вторым в списке оказался ДБ АО «Банк ВТБ» (Казахстан), доля токсичных кредитов которых превышает 16% и составляет 12,54 млрд тенге. АО «АТФ Банк» стал третьим по доле просроченных кредитов более 90 дней, сумма которых достигла 72,29 млрд тенге или 12,11%. Проблемные кредиты банка сокращаются динамически за последние несколько лет.

Банки продолжают работу над сокращением токсичных кредитов. Так, лидером по снижению объемов проблемных кредитов стал Казкоммерцбанк, снизивший объем проблемных кредитов на 119,62 млрд тенге — до 234,17 млрд тенге. Вторым в списке оказался Банк ЦентрКредит, который снизил объем токсичных кредитов на 60,59 млрд тенге, в 2015 году показатель составил 79,39 млрд тенге. Отличился в этой категории и ДБ АО «Сбербанк», который показал снижение проблемных кредитов на 10,96 млрд до уровня 89,36 млрд тенге в 2016 году.

Рост объема вкладов клиентов банков несколько снизился. В 2016 году вклады увеличились на 10,66% против 37,5% в 2015 году. В 2015 году вклады увеличились в основном из-за переоценки вкладов в инвалюте, в 2016 году таких резких скачков в курсе валют не наблюдалось. Совокупный объем вкладов физических и юридических лиц составил 17,27 трлн тенге.

Абсолютным лидером по объему вкладов стал Народный Банк Казахстана, с показателем в 3,45 трлн тенге. За 2016 год вклады банка выросли на 27,22%. Следующим в списке оказался лидер прошлого года Казкоммерцбанк, совокупные вклады которого сократились на 12,28% и составили 2,86 трлн тенге. Цеснабанк оказался в тройке лидеров по объему вкладов, которые составили 1,54 трлн тенге и выросли на 14,84%.

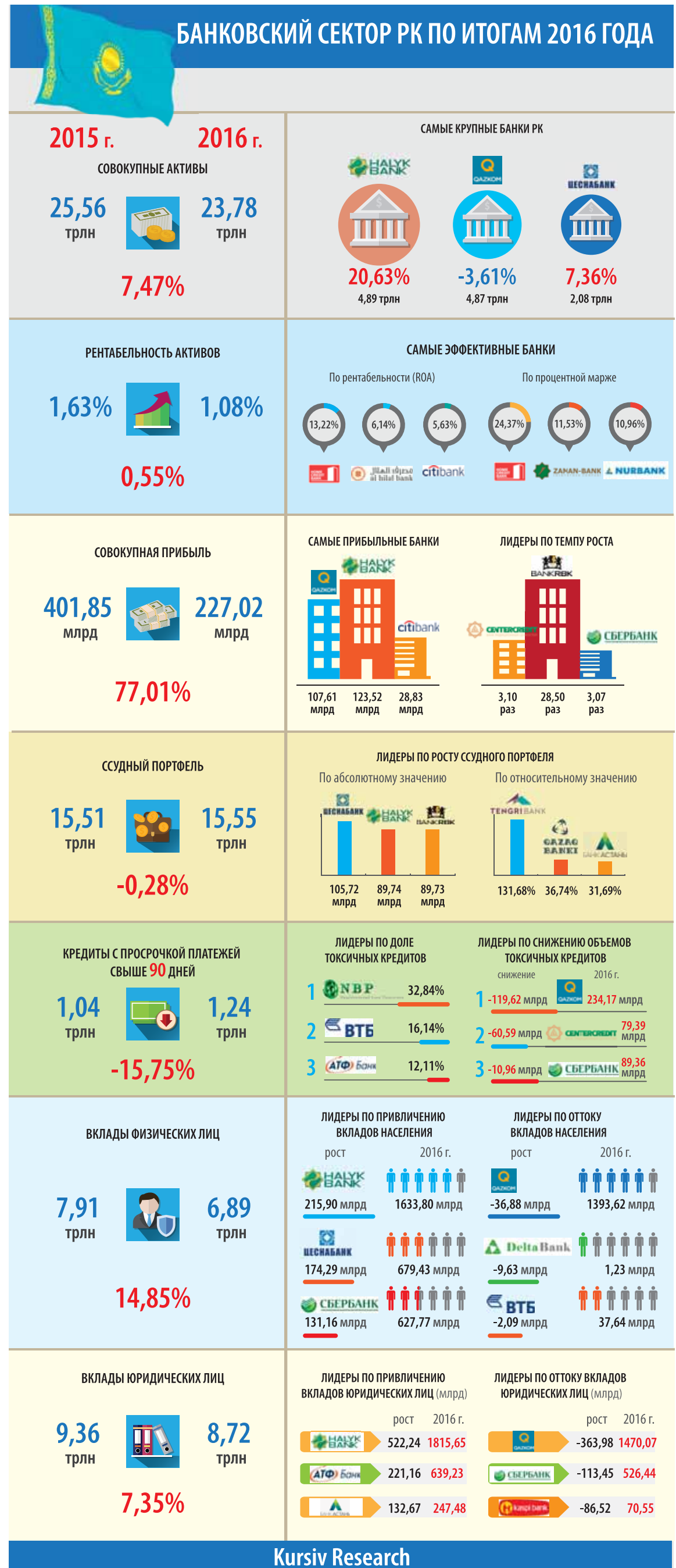
Вклады физических лиц за 2016 год увеличились на 14,85% и составили 7,91 трлн тенге. Любимцем населения в прошлом году стал Народный Банк Казахстана, абсолютный рост вкладов физических лиц банка достиг 215,9 млрд тенге, вклады населения по состоянию на конец 2016 года составили 1,63 трлн тенге. Следом по росту привлечения вкладов физических лиц идет Цеснабанк, рост показателя которого составил 174,29 млрд тенге и достиг 679,43 млрд тенге. ДБ АО «Сбербанк» также входит в тройку лидеров по привлечению вкладов населения. Банк увеличил вклады физических лиц на 131,16 млрд тенге. В итоге, объем вкладов составил 627,77 млрд тенге. Наибольший рост вкладов населения в относительном понимании наблюдался у ДБ АО «Банк Хоум Кредит» (258,92%), АО Tengri Bank (179,47%) и ДБ АО «АЛЬФА-БАНК» (62,32%).

В это же время наблюдалось сокращение вкладов населения в некоторых банках. Наибольший отток вкладов физических лиц по абсолютному значению показал Казкоммерцбанк, вклады которого сократились на 36,88 млрд тенге, хотя на уровне банка это небольшая сумма (2,58% от вкладов физических лиц в 2015 году). Вторым по оттоку вкладов населения оказался Delta Bank, вклады которого сократились на 9,63 млрд тенге или на 88,67%.

Вклады физических лиц банка в конце 2016 года оказались на уровне 1,23 млрд тенге. Также значительный отток вкладов населения наблюдался у Банка ВТБ (Казахстан), который составил 31,0 млрд тенге, вклады населения в банк в конце 2016 года составили 37,64 млрд тенге. Наибольшее относительное уменьшение депозитов населения наблюдалось у таких банков, как Delta Bank (88,67%), Эксимбанк Казахстан (69,58%) и ДБ «НБ Пакистана» в Казахстане (48,68%).

Вклады юридических лиц БВУ в 2016 году показали небольшой рост в 7,35% и оказались на уровне 9,36 трлн тенге. Лидером по притоку вкладов юридических лиц также оказался Народный Банк Казахстана. Банк нарастил объем вкладов на 522,24 млрд тенге (40,38%), который в итоге составил 1,82 трлн тенге. Вторым по притоку вкладов юридических лиц стал АТФ Банк, показав рост показателя на 52,9% или на 221,16 млрд тенге. Вклады юридических лиц банка в 2016 году составили 639,23 млрд тенге. Замыкает тройку лидеров Банк Астаны, приток вкладов юридических лиц банка составил 132,67 млрд тенге, причем вклады юридических лиц банка превышают уровень вкладов населения более чем в 5 раз.

Начальник отдела по рекламе и PR АО «Банк Астаны» **Айгерим Шакирова** прокомментировала разнородность структуры вкладов банка: «В целом по банковской системе размер вкладов и текущих



## Kursiv Research

счетов юридических лиц в денежном выражении превышает розничные вклады и счета, поэтому вполне логично, что это находит отражение в структуре обязательств многих банков. Также стоит отметить, что банк вышел на рынок розничных депозитов совсем недавно — в начале 2014 года (апрель), и тем не менее, на настоящий момент объемы привлечения розничного сектора уже составили порядка 15% от общего объема депозитного портфеля. При этом доля розничных вкладов в общей массе обязательств продолжает расти в соответствии со стратегией банка».

По относительноному росту вкладов юридических лиц лидирует Tengri Bank (245,24%), Банк Астаны (115,55%) и Шинхан Банк Казахстан (105,63%).

Казкоммерцбанк показал наибольший отток в денежном выражении и во вкладах юридических лиц, который составил 363,98 млрд тенге. Вклады юридических лиц банка по итогам 2016 года составили 1,47 трлн тенге. Следующим наибольшее потери вкладов юридических лиц понес ДБ АО «Сбербанк», депозиты юридических лиц банка сократились на 113,45 млрд тенге и составили по итогам 2016 года 526,44 млрд тенге. На третьем месте по сокращению вкладов юридических лиц оказался Kaspi Bank, объем сократился на 86,52 млрд тенге и за 2016 год составил 70,55

млрд тенге. По относительноному значению наибольшее сокращение депозитов наблюдалось у АО «ТПБ Китая в г. Алматы» (79,73%), АО «Банк ЭкспоКредит» (64,64%) и АО «Заман-Банк» (56,91%). По сообщению пресс-службы Казкоммерцбанка, снижение активов банка было вызвано определенным сокращением объема депозитной базы во второй половине декабря, в основном за счет корпоративных депозитов. В силу размера банка и его системообразующей роли, в банке хранятся наиболее крупные корпоративные вклады. Один из таких вкладов был планомерно снят крупным депозитором в декабре для проведения его платежей и соответственно повлиял на статистику. В январе вклады юридических лиц в долларовом выражении выросли на \$38 млн (12 млрд тенге).

«В 2016 году банк частично согласно графику вернул государству вклады по государственным программам с начисленным вознаграждением. В декабре снижение вкладов физических лиц происходило на общем фоне негативных новостей в банковском секторе: отзыв лицензии у Казинвестбанка, приостановление лицензии Delta Bank, аресты в ГНПФ, и т.д. Позитивным моментом является рост доли розничных вкладов в общем объеме депозитной базы с 43,8% до 48,7%. Также на снижение активов повлияло снижение обязательств банка по долговым бумагам

к началу года на 158 млрд тенге, что связано с выкупом субординированных облигаций на 17 млрд тенге и погашением номинальной стоимости ранее выкупленных ценных бумаг на 70 млрд тенге, частичное аннулирование выкупленных облигаций на 117 млрд тенге.

\* Все данные для расчетов были взяты из Национального Банка РК.

\* Постановлением Правления Национального Банка Республики Казахстан от 26 декабря 2016 года № 291 принято решение о лишении АО «Казинвестбанк» лицензии на проведение банковских и иных операций и деятельности на рынке ценных бумаг, данные банка не включены в расчеты итогов 2016 года.

\* АО «ДБ РНВ» Казахстан переименован в 2016 году в АО Tengri Bank.

\* Все данные по показателям АО «Евразийский банк» на 2016 год считались как совокупность показателей АО «Евразийский банк» и АО «Банк Позитив Казахстан» (АО «Евразийский банк» стал владельцем 100% акций АО «Банк Позитив Казахстан» 30 декабря 2015 года).

\* АО ДБ RBS (Kazakhstan) переименован в 2016 году в АО «Банк ЭкспоКредит».

**Ограничение ответственности**  
Kursiv Research обращает внимание на то, что приведенный выше материал носит исключительно информационный характер и не является предложением или рекомендацией совершать какие-либо сделки с ценными бумагами и иными активами указанных организаций.

Полная версия на [www.kursiv.kz](http://www.kursiv.kz)



**БАНКИ И ФИНАНСЫ:**  
УГРОЗА  
ДЛЯ FACEBOOK  
И INSTAGRAM

09

**БАНКИ И ФИНАНСЫ:**  
ФИНТЕХ  
ШАГАЕТ  
ПО СТРАНЕ

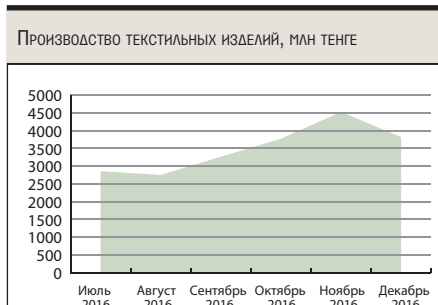
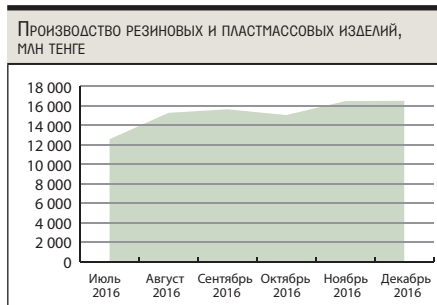
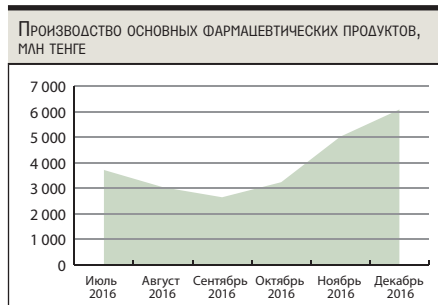
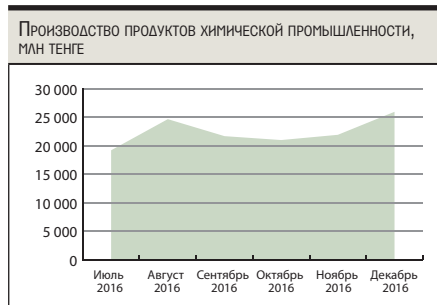
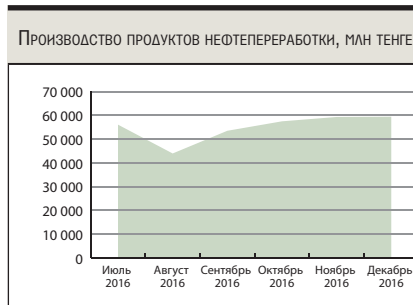
09

**КАРЬЕРА/МЕНЕДЖМЕНТ:**  
В БОРЬБЕ  
С БЕЗРАБОТИЦЕЙ

11

**КУЛЬТУРА И СТИЛЬ:**  
А БАБА ЯГА  
ПРОТИВ!  
ОПЯТЬ...

12



## Новые технологии в агробизнесе

АПК

На базе агротехнологического хаба, который был образован в прошлом году при Казахском национальном аграрном университете (КазНАУ), начинается реализация проекта по прогнозированию урожайности. Партнерами казахстанской стороны станут НАСА, а также Колумбийский и Мичиганский университеты США. Детали будущего проекта и технологии, которые найдут применение в ходе его реализации, обсуждали участники семинара в Алматы.

Анна ШАТЕРНИКОВА

Президент КазНАУ Тлектес Есполов, представлявший агротехнологический хаб, сообщил, что он был создан с целью привлечения и разработки новых технологий для аграрного сектора РК, создания новых рабочих мест, стимулирования научно-исследовательской работы, импортозамещения в аграрном секторе. Подобные структуры, пояснил руководитель крупнейшего аграрного вуза страны, успешно действуют в США, Европе, Израиле, Индии и Бразилии.

«Бразилия, например, вплоть до 1960-х годов получала продукты питания из-за рубежа в виде экономической помощи, а до 1980-х являлась их крупным импортером. Но благодаря деятельности научно-исследовательского хаба EMBRAPA страна за двадцать с небольшим лет вошла в тройку крупнейших мировых производителей сель-



Одной из первых совместных инициатив обещает стать проект по повышению эффективности отрасли растениеводства

хозпродукции», — рассказал г-н Есполов.

Работа хаба, отмечают в КазНАУ, построена на основе методики коммерциализации технологий, разработанной доктором Томасом Селуччи, советником Белого дома по технологиям. В дополнение к теории, основанной на зарубежном опыте, КазНАУ обеспечивает научно-техническую базу, включающую уникальные для РК Казахстанско-Японский, Казахстанско-Корейский инновационные центры, Водный центр, Научно-образовательный центр.

### Виды на урожай

Одной из первых совместных инициатив, реализуемых на базе агрохаба, обещает стать проект по применению геопространственного анализа для повышения эффективности отрасли растениеводства. В не столь отдаленной перспективе,

отмечают эксперты, человечество столкнется с проблемой дефицита земельных ресурсов, подходящих для возделывания сельхозкультур, а значит, для того, чтобы обеспечить продовольствием растущее население планеты, понадобится увеличить отдачу от имеющихся в распоряжении земельных ресурсов.

По данным Продовольственной сельскохозяйственной организации ООН, урожайность всех основных культур, возделываемых в Казахстане, сегодня не достигает мировых показателей. Доля Казахстана по площади посевов составляет 5,4% от мировых площадей, а доля произведенной продукции при этом не превышает 1,8% мирового объема.

«Предлагаемую модель повышения урожайности мы уже опробовали в Италии, где на некоторых участках поля урожайность пшеницы удалось повысить на 20–30%,

и в США, где помогли фермерам спрогнозировать будущую урожайность кукурузы на засеваемых площадях. В Казахстане применение данной модели при использовании новых технологий и новых подходов к обработке почвы позволит увеличить урожайность в четыре раза», — рассказал автор методики профессор Университета штата Мичиган (США) Бруно Бассо. Предложенная модель повышения урожайности ориентирована на использование данных дистанционного зондирования, включая климатические данные, а также данных, полученных с помощью дронов.

Ученые объяснили, что дифференцированный подход позволяет определить наиболее продуктивные участки поля и участки непродуктивные. В этом случае фермер получает прибыль не только за счет повышения урожайности на продуктивных участках, но и за счет снижения затрат на обработку тех участков, которые в принципе не будут урожайными.

«Предлагаемая модель состоит из двух компонентов. Первый связан со стратегическим подходом, который заключается в том, чтобы понять ресурсную базу, с которой предстоит работать — погодные данные, данные о почвах и другие условия, в которых предстоит работать. Для этих данных рассматриваются различные сценарии. Например, оценив использование азотных удобрений на поле за последние 30 лет, мы можем понять, как удобрения влияют на урожайность и выявить наиболее эффективные и уязвимые точки, и таких факторов много. Следующий этап — тактический, связан с разработкой отдельного «рецепта» для каждого поля», — пояснил ученый из США.

В рамках проекта планируется провести работу над составлением почвенных карт. Многие почвенные карты, используемые в Казахстане сегодня, были разработаны еще во времена СССР, в связи с чем инициаторы проекта намерены произвести унификацию и обновление почвенных карт, привязку их к геопространственной системе. «Проект является новым витком в развитии сельского хозяйства. Институты развития считают Казахстан перспективным с точки зрения развития аграрного сектора регионом, видят в нем большой потенциал и готовы вкладывать средства», — сообщил независимый научный консультант по вопросам развития международных научных проектов Марат Бексултанов.

По его словам, программа рассчитана на три года, первый из которых должен стать экспериментальным; в течение двух лет будет осуществляться практическая реализация в масштабах страны. Инициаторы проекта открыты к любому сотрудничеству, в том числе с космическими службами РК, проводящими исследования для аграрной отрасли страны.

### На других посмотреть и себя показать

Марат Бексултанов отметил, что в рамках агротехнологического хаба предстоит провести работу по созданию производства по переработке сельхозпродукции и цепочки поставки выращенного урожая на зарубежные рынки, с этой целью хаб расширяет сотрудничество с зарубежными производителями, в частности, с голландской компанией «Стай Фуд Групп».

«Сегодня казахстанские фермеры зарабатывают всего 25% от продажной стоимости овощей, тогда как американские —

65–70%. Мы хотим поменять ситуацию, чтобы фермеры могли зарабатывать достойно. Только в этом случае они будут заинтересованы в инвестициях в новые технологии, во внедрении новых методов управления и маркетинга. Кроме того, мы хотим создать цепочку, в которой наши производители получат возможность выхода на зарубежные рынки, ведь продукция местных фермеров пока ориентирована лишь на внутренний рынок, который объективно очень мал. Но для построения цепочки нужно решить базовые задачи. Чтобы фермер мог производить качественную продукцию, ему нужна информация о качестве земли, минеральном насыщении, водных ресурсах, а впоследствии — знания о том, каким стандартам должен соответствовать урожай, чтобы попасть на зарубежный рынок», — считает г-н Бексултанов.

Над процессом создания цепочки от фермерских полей до переработки и реализации сельхозпродукции в агрохабе намерены работать не только с зарубежными, но и с местными партнерами. В первую очередь будет развиваться направление плодовоовощной продукции, вскоре предстоит подписание меморандума о сотрудничестве с Мясным союзом Казахстана по вопросам развития производства элитных сортов говядины.

Наряду с перечисленными проектами агротехнологический хаб КазНАУ совместно с Корнельским университетом США реализуют проект по сохранению и развитию генофонда яблоки Сиверса, а с голландскими университетами Вагиненга и Дронтона и компанией «Стай Фуд Групп» — проект по внедрению инновационных тепличных технологий.

## Пришло время меняться

Электроэнергетика

Специалисты считают, что зеленые источники энергии становятся всё более конкурентоспособными, и вскоре в энергетической отрасли наступит переломный момент. Существующие электрогенерирующие мощности — ГРЭС, ТЭЦ — физически и морально устарели. Придет время, когда их нужно будет менять.

Нурлан РЫСКУЛОВ

На прошлой неделе Geneva Business School Kazakhstan провела бизнес-сессию в Астане, на которой были обсуждены глобальные тенденции в энергетике Казахстана. В ходе семинара прозвучали выступления по вопросам нефтяного сектора, возобновляемых источников энергии (ВИЭ), экологии и энергетике.

В своем спиче «Маркетинговые исследования и анализ нефтегазовой отрасли» генеральный директор АО «Информационно-аналитический центр нефти и газа» Аскар Мунара рассказал о видении этого подведомственного учреждения Министерства энергетики относительно энергетических перспектив Казахстана.

«Первый, наверное, ключевой момент — это законодательные изменения. Деятельность недропользователей в Казахстане регулируется законом «О недрах и недропользовании». На сегодняшний день закон о недрах и недропользовании собираются менять, начиная с этого года, теперь будет у нас Кодекс о недрах и недропользовании. Основные моменты здесь это то, что государство не будет, скажем так,



К 2050 году более 40% электроэнергии будет генерироваться за счет солнечной и ветряной энергии

очень сильно диктовать те или иные условия недропользователя. То есть, скажем, нефтяная компания — это такой же объект как, условно, продуктовый магазин. Инвесторы должны сами решать — сколько им добывать, когда им добывать», — отметил он.

Вторым важным изменением в государственной политике в нефтяном секторе будут множественные послабления для привлечения инвестиций.

«Геологическая информация будет бесплатной, раньше всё это покупали. Геологическая информация также конфиденциальной считается у нас по сей день. Раньше недропользователям приходилось 2–3 года собирать очень много документов, чтобы получить права недропользования, теперь этот процесс будет намного проще», — сказал спикер.

Кроме этого, в аналитическом центре Минэнерго ожидают, что будут внедрены новые методы подсчета запасов. Сейчас же организация, возглавляемая Аскаром

Мунара, занимается разработкой стратегического исследования под названием «Форсайт-2050: новый мир энергии и место Казахстана в нем». Аналитический документ позволит спрогнозировать ценообразование нефти и энергии до условного 2050 года.

«Вроде бы кажется, что нефтяники — это самые богатые люди, много денег зарабатывают, но уже не так, поверьте. В прошлом году, допустим, баррель нефти стоил на уровне 50 долларов, а у нас есть более 30 месторождений, где себестоимость добычи составляет 50 долларов, получается, эти предприятия работают в убыток себе», — привел пример эксперт.

«Мы понимаем, что нефтяники обеспечивают более 40% поступлений в бюджет, но на самом деле сейчас уже тренды поменялись полностью. Мы следим за этими трендами и думаем, потому что через 5–7 лет у нас будет в стране переломный момент. Переломный в плане того, что все эти электрогенерирующие мощности — ГРЭС, ТЭЦ, допустим, — физически и мо-

рально устарели. Придет время, когда их нужно будет менять. На сегодняшний день, если говорить, то киловатт энергии, может быть, самый дешевый мире считается, потому что мы вот эти объекты получили по наследству», — констатировал он.

С учетом этого в информационно-аналитическом центре считают, что ВИЭ становятся более конкурентоспособными по сравнению с углем и по некоторым параметрам даже с нефтью. Поэтому, если тренд на увеличение эффективности возобновляемых источников энергии сохранится, то в Министерстве энергетики необходимо менять подход, считает Мунара.

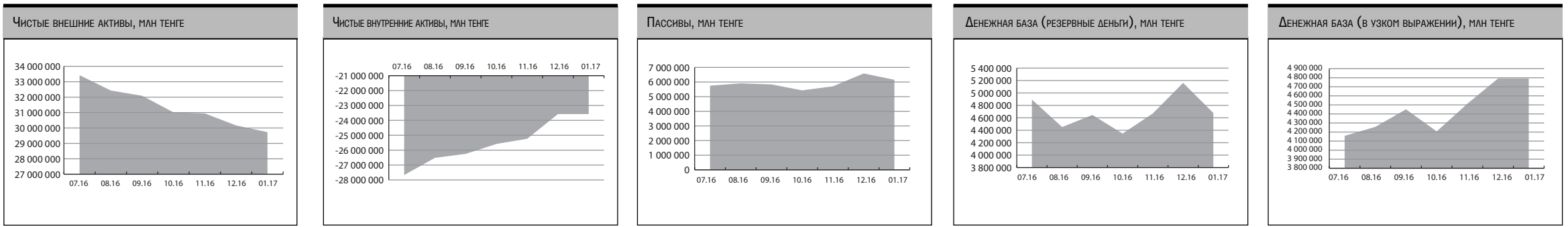
«Мы ожидаем, что где-то к 2025–2026 годам цены на нефть тоже будут меняться. В целом структура топливно-энергетического баланса будет кардинально меняться. Мы ожидаем, что к этому времени стоимость электроэнергии от солнца будет конкурентоспособной по всему миру», — полагает эксперт.

Кроме того, в прогнозируемом исследовании информационно-аналитического центра нефти и газа планируется ответить на вопрос о том, нужно ли в Казахстане строить четвертый НПЗ, сообщил его директор.

Отвечая на вопрос «Къ» о возможности направления 15% тенгизской нефти на внутренний рынок Казахстана, о чем недавно заявило Минэнерго, и стоимости одного барреля на месторождении «Тенгизшевройл», Аскар Мунара ответил, что сейчас преждевременно говорить о перераспределении потоков гигантского месторождения, которому предстоит большое расширение в добыче.



# БАНКИ И ФИНАНСЫ



## Грядущая сделка

### M&A

Во второй половине 2017 года ожидается окончательное завершение процесса смены акционеров АО «Банк ЦентрКредит» и, соответственно, продажи доли 41,93% акций Kookmin Bank, являющимся одним из крупнейших банков Южной Кореи. А пока аналитики размышляют о причинах и сумме упомянутой сделки.

#### Мадия ТОРЕБАЕВА

Вкратце напомним, что 1 февраля Kookmin Bank, являющийся акционером АО «Банк ЦентрКредит» (БЦК) и владеющий его акциями в количестве 41,93% от общего числа акций, выбрал консорциум, в который входят АО «Цеснабанк», АО «Финансовый холдинг «Цесна» и Бахытбек Рымбекович Байсеитов, в качестве предпочтительных покупателей всех принадлежащих ему акций БЦК. Правда, пока нет никакой информации относительно распределения акций между участниками консорциума.

Между тем одни аналитики финансового сектора обращают внимание на укрупнение игроков в банковском секторе.

Акционерами Банка ЦентрКредит по состоянию на 1 января 2017 года являются: Бахытбек Байсеитов (31,46% акций), Kookmin Bank CO LTD (29,56%), ЮА INTERNATIONAL FINANCE CORPORATION (12,42%). Kookmin Bank — один из крупнейших банков Южной Кореи по размеру активов и рыночной капитализации



По мнению экспертов, Kookmin Bank, сливая активы в Казахстане, минимизирует убытки

В этой связи они обращаются к комментарию Нацбанка РК, поддержавшего инициативы по консолидации банковского сектора. В частности, в сообщении регулятора говорится, что данные шаги «будут способствовать увеличению капитализации банков и улучшению действующих бизнес-процессов по обслуживанию клиентов». В связи с чем, как уточняется в комментарии Нацбанка РК, «регулятор готов оказать необходимую поддержку банкам по скорейшему завершению интеграционных процессов, направленных на повышение эффективности банковского бизнеса».

Но в целом, по мнению главы ОФ Financial Freedom Расула Рысмамбетова, уход Kookmin Bank из БЦК

не является неожиданным. «Еще в 2010 году покупку БЦК вменяли в вину руководству головного банка Kookmin в Сеуле, в связи с чем произошла крупномасштабная смена менеджерских команд. Можно сказать, что корейская сторона терпеливо ждала выгодного предложения, не забывая зарабатывать на своей доле в казахстанском банке. А так как «Цесна» стал планировать расширение в крупный холдинг, активы БЦК ему показали интересными. Поскольку желание корейской стороны продать свою долю не было секретом на рынке, то вполне логично, что «Цесна» первым начал рассматривать БЦК», — комментирует эксперт.

«Кроме того, Бахытбек Байсеитов является старожилом банковского

рынка Казахстана, а сам БЦК — один из старейших банков страны. Хорошие партнеры и хороший банк. Я не исключаю, что после покупки корейской доли в БЦК и внимательного изучения ситуации изнутри, «Цесна» делает предложение выкупить все 100% банка у оставшихся акционеров. Цеснабанк можно рассматривать как отдельный бизнес, но это прежде всего и часть крупного холдинга, который планирует расширение, в том числе и за пределы Казахстана», — добавил Расул Рысмамбетов.

В свою очередь шеф-аналитик ГК TeleTrade Петр Пушкарев напомнил, что Kookmin Bank заходил на казахстанский рынок в рамках стратегии, направленной на глобализацию, желая создать здесь базу для расширения

бизнеса. «Казахстан не являлся для них приоритетным рынком, но, покупая в 2008 году долю 41,9% в Банке ЦентрКредит, конечно, корейцы рассчитывали на позитивную перспективу. Финансовый кризис фактически не начался, во всяком случае тогда еще не пошла цепная реакция, акции ЦентрКредита котировались по \$13, сейчас — по \$0,5. Чтобы удержать ЦентрКредит на плаву и развивать его, требуется вложить дополнительный капитал, и, видимо, на этот шаг корейские акционеры не готовы. Также обращу ваше внимание на тот факт, что в 2010 году обсуждение казахстанского проекта в Корею стало одной из причин отставки руководства банка, и, очевидно, на этот раз на фоне девальвации тенге топ-менеджмент Kookmin принял решение действовать иначе — минимизировать убытки. Момент выбран еще и потому, что через месяц истекает срок купленного ими опциона на выкуп 10%-й доли, принадлежащей IFC — международной финансовой корпорации, входящей в структуру Всемирного банка. Она тоже участвовала в сделке как соинвестор и тоже продает свою долю, а Kookmin решил ее не выкупать», — подчеркнул Петр Пушкарев.

По словам эксперта ГК TeleTrade, Kookmin несколько раз переоценивал реальную стоимость своей доли ЦентрКредита в бухгалтерских книгах: с первоначальных 939,2 млрд вон в 2008 году до 185,8 млрд вон в 2012-м.

«Очевидно, они решили остановиться. Активы Банка ЦентрКредит составили 1,3 трлн тенге, судный портфель — 889,6 млрд тенге, обязательства — 1,2 трлн тенге, все это суммы порядка \$2,5–4 млрд, а прибыль на 1 января 2017 года всего 3,1 млрд тенге, то есть \$10 млн. Конечно, банк вполне может при этих показателях развиваться, но у корейцев много

АО «Цеснабанк» входит в первую десятку банков РК по размеру активов. По состоянию на 1 января 2017 года крупным акционером банка является АО «Финансовый холдинг «Цесна» (63,28% пакета акций). Другие акционеры: ТОО «АППАРАТКЗ» (5,69%), ТОО «KIPESIOKZ» (5,52%), АО «ЕНПФ» (4,96%)

других планов, особенно когда менее года остается до зимней Олимпиады. Поэтому они и продают свою долю, которую когда-то купили за \$823,92 млн, а вместо них в ЦентрКредит вложится консорциум из местного капитала, возглавляемый Цеснабанком. Кстати, представитель Kookmin Bank озвучил, что банк продолжит оказывать финансовые услуги, связанные с ЦентрКредитом, своим корейским клиентам и после продажи своей доли (а клиенты Kookmin — это более 50% населения Южной Кореи) и сохранит партнерские отношения в автобизнесе и IT-секторе», — говорит Петр Пушкарев.

Финансовый холдинг «Цесна» входит в состав группы АО «Корпорация «Цесна», является правопреемником ТОО «Шапагат-Цесна» по всем его правам и обязательствам. Занимается выпуском акций, размещением денег в ценные бумаги, приобретением услуг банка и т. д. Крупными акционерами корпорации «Цесна» являются Д. А. Жаксыбек (39,20%), А. Р. Джаксыбеков (35,0%)

## Береги честь смолоду

### Кредиты

Министерство финансов РК подготовило законопроект о реабилитации физических лиц — банкротов. Законопроект «О восстановлении платежеспособности граждан Республики Казахстан» предоставит банкротам возможность заработать «новый старт». Структурными элементами являются внесудебная процедура восстановления платежеспособности на основе плана и судебная процедура реализации имущества должника.

#### Вячеслав ЩЕКУНСКИХ

По данным Национального банка РК, на 1 января 2016 года просроченная задолженность физических лиц составила 538,5 млрд тенге, или 13,9%. По состоянию на 1 апреля 2016 года более 5 млн физлиц являлись заемщиками банков второго уровня, сумма полученных ими кредитов превышала 4 трлн тенге.

При этом более 1 млн человек имеют просрочку по кредитам более 90 дней. Объем займов, выданных физическим лицам на потребительские цели, составляет 49%, или 2 709 232 человека с общим объемом задолженности 1 960,4 млрд тенге, из которых 661 778 лиц имеют задолженность более 90 дней по исполнению своих обязательств. У 227 622 заемщиков, имеющих просроченную задолженность более 90 дней, ежемесячный платеж по займам превышает 50% среднемесячной заработной платы. 1 700 756 заемщиков имеют два и более договора банковского займа, из которых с просроченной задолженностью более 90 дней — 352 634 человека.

#### Операция «Реабилитация»

В мажоритетном парламенте РК между тем рассматривается законопроект «О коллекторской деятельности». Он, естественно, связан с проектом по восстановлению платежеспособности граждан



Минфин подготовил законопроект о реабилитации физлиц-банкротов

дан, и, наверное, эти документы должны идти единым пакетом. И если коллекторский законопроект регламентирует деятельность организаций, взывающих задолженность, то в реабилитационном расписаны механизмы вывода честных граждан из разряда должников, в том числе путем описи активов и имущества и их последующей реализации.

В законопроекте «О восстановлении платежеспособности граждан Республики Казахстан» расписаны механизмы вывода честных граждан из разряда должников, в том числе путем описи активов и имущества и их последующей реализации

О честности говорится неспроста. По результатам проведения судебной процедуры реализации имущества должника суд вправе вынести решение об освобождении гражданина от долговых обязательств, оставшихся неисполненными. Однако если гражданин предоставил ложную информацию о своем финансовом положении, скрыл имущество, или препятствовал получению сведений, или тем или иным образом ухудшил свое финансовое положение, его не реабилитируют.

Скрытие имущества в процессе восстановления платежеспособности может наказываться штрафом в размере до 100 МРП (месячный

расчетный показатель) (в 2017 году 1 МРП равен 2269 тенге), либо исполнительными работами в том же размере, либо ограничением свободы на срок до двух лет, либо лишением свободы на тот же срок с лишением права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью на срок до трех лет. Фиктивное банкротство может наказываться штрафом в размере до 1000 МРП, либо исправительными работами в том же размере, либо ограничением свободы на срок до двух лет.

Что характерно, все нарушения финансовым администратором законодательства о восстановлении платежеспособности граждан влекут штраф в размере 10–15 МРП.

По мнению генерального директора компании Altagest Айдархана Кусанова, рассматриваемый законопроект о реабилитации может цивилизованно разрешать проблемы, возникающие между банком и заемщиками.

«Когда некое физическое лицо оказывается в ситуации, когда не может платить по кредиту или долгу, понятно, что никто его убивать не хочет. Да, человек не рассчитал свои возможности, но у него должны быть какие-то юридически обоснованные действия. Пример — те же самые ипотечники, которые продали квартиру, а на них еще висит подолга. То есть, грубо говоря, каждый человек может попасть в такую ситуацию. Нам нужны какие-то юридические основания для дальнейших взаимоотношений должника и кредитора. Я думаю, что такой закон будет

поддерживать обе стороны», — прокомментировал эксперт.

По его словам, также нужен закон о коллекторской деятельности. «Не надо думать, что коллекторы хотят заниматься рэкетом — они хотят действовать в правовом поле, цивилизованно. У нормального бизнеса нет целей кого-то дожать, убить, есть только цель вернуть долг. Сегодня у кредитора нет никаких средств, кроме паяльника в виде коллекторской компании. Кредитору на слово верить тоже сложно. Поэтому нужно законодательное поле, в рамках которого можно обеим сторонам смотреть на ситуацию спокойно, адекватно. Обе стороны будут защищены законом», — считает Айдархан Кусанов.

#### А как у них?

Разработчики пакета документов по восстановлению платежеспособ-

ности физических лиц приводят примеры из международной практики. В США ложного банкрота считают федеральным преступником. А в Финляндии и Франции обратиться в суд о признании своей несостоятельности может только должник, у кредитора же такого права нет. В Великобритании главное условие признания несостоятельным должником — невозможность оплачивать долги по мере срока их наступления. В США, Эстонии, Великобритании, Армении, Беларуси, Украине, Кыргызстане установлены условия для кредитора, который намерен инициировать банкротство должника. Это или нижний предел размера долга, или наличие нескольких кредиторов.

В Великобритании должник не может без разрешения суда быть директором компании или при-

нимать участие в формировании и управлении такой компанией. Должник не может быть полицейским, военнослужащим, судьей, членом местного совета самоуправления и т. п. Это объясняется тем, что лицо, не способное эффективно управлять финансами, находящимися в личном распоряжении, не сможет эффективно управлять вверенным ему имуществом.

И если в Австралии должник обязан получать специальные разрешительные документы на выезд за пределы страны, в предлагаемом пакете законопроектов гражданам Республики Казахстан отказывается в выезде на постоянное место жительства за пределы РК в случае наличия у него налоговой задолженности либо открытия в отношении его процесса восстановления платежеспособности.

**flyqazaq.com**

**Қолайлы рейстерді орындаңыз:**  
**Совершайте удобные перелеты:**

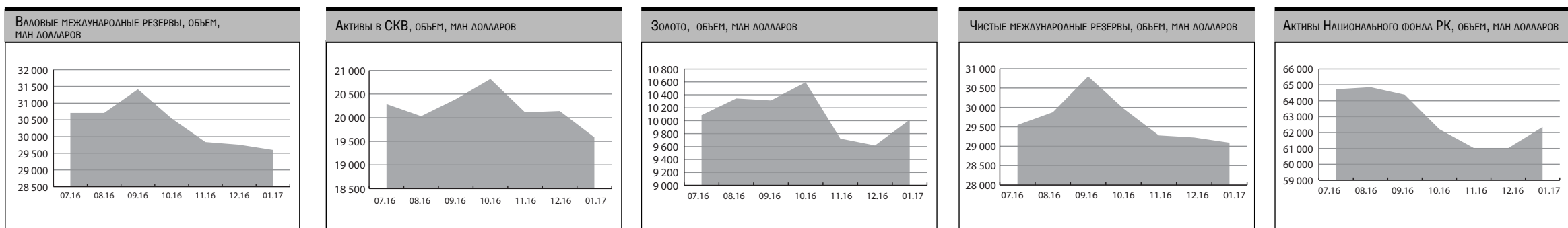
➔ Алматы – Семей  
➔ Алматы – Қызылорда  
➔ Алматы – Қостанай  
(аптасына 2 мәрте / 2 раза в неделю)

Билеттерді flyqazaq.com сайтынан, әуекомпанияның сату орталығының телефоны +7 (727) 356 14 14, Otrar Travel қызмет көрсетуші агенттігі немесе қала агенттіктерінен брондауға болады.

Забронировать билеты можно на сайте flyqazaq.com, в офисе продаж по телефону +7 (727) 356 14 14, а также в обслуживающем агентстве Otrar Travel, либо в агентствах города.

**QAZAQ AIR**





# Угроза для Facebook и Instagram

## Фондовый рынок

В феврале текущего года на IPO выходит Snap Inc — компания, развивающая одно из самых быстро растущих мобильных приложений — Snapchat. Аналитики инвестиционных компаний уже называют это IPO одним из самых значимых на рынке в 2017 году. Однако потенциал роста акций этой социальной сети необязательно может быть высоким.

Арман БУРХАНОВ

По данным инвестиционной компании «Фридом Финанс», предварительная капитализация компании оценивается в \$25 млрд, объем акций к размещению планируется на уровне \$3 млрд. Другие детали IPO (дата IPO, дата торгов, количество акций к размещению, диапазон цен акций и т. д.) пока неизвестны.

Snapchat (от англ. snap — моментальный снимок) — это мобильное приложение для обмена сообщениями с прикрепленными фото и видео. Создано Эваном Шпигелем, Бобби Мерфи и Френком Брауном во время обучения в Стэнфордском университете.

С помощью приложения пользователь может снимать фото, записывать видео, добавлять текст и рисунки и отправлять их управляемому списку получателей. Для такой отправляемой фотографии или видео, называемых snap, пользователи задают лимит времени, обозначающий, как долго получатели смогут просматривать материал (на март 2015 он варьировался от 1 до 10 секунд), после которого он скрывается с устройства получателя, но не удаляется с сервера Snapchat. Повторно посмотреть можно только последний snap и только раз в 24 часа.

«Snap Inc — компания с армией из 165 млн активных молодых пользователей и реальная угроза для господства Facebook/Instagram. Мы выделяем целый ряд сильных сторон компании и считаем, что оценка Snap вполне может достигать уровня \$30 млрд. Это возможно при сценарии, когда компания сможет стать «новым Facebook» и расширить свое присутствие на глобальном рынке. Драйвером этого процесса выступают демографические изменения и новые тренды на рынке», — пишут аналитики АО «Фридом Финанс».

Они выделяют несколько ключевых факторов о Snapchat: 158 млн пользователей размещают 2,5 млрд «снэпов» в день; средний пользователь ежедневно проводит в сервисе 25–30 минут; в день насчитывается около 10 млрд просмотров видео; 30% миллениалов используют Snapchat регулярно; размещается 9 тыс. фотографий в секунду;



Аналитики полагают, что Snapchat может повторить историю Groupon, Zynga и Twitter

35% пользователей используют Snapchat, так как контент исчезает; 30% используют Snapchat, так как в нем нет их родителей.

Что касается финансовых показателей компании, то известно, что выручка за 2016 год составила \$404 млн, что на 590% больше, чем в предыдущем году (\$59 млн). Чистая прибыль выросла на 37%, расходы на продажи и маркетинг — на 357%.

Аналитики АО «Фридом Финанс» считают, что предстоящее IPO будет успешным, и ожидают роста акций после IPO на 23–44%. По их мнению, этому могут способствовать несколько факторов. Во-первых, феноменальный рост и уникальность проекта.

«За год Snap нарастила доходы с \$50 до 404 млн, причем, по прогнозам eMarketer, выручка в 2017 году достигнет уже \$1 млрд. Компания отличается самым глубоким проникновением в среде молодежи — 65% аудитории США в возрасте 18–24 года использует Snapchat», — пишет директор департамента аналитики АО «Фридом Финанс» Ерлан Абдикаримов.

Вторая причина роста — в растущей нише. «Snapchat открыл свою нишу и начал очень быстро расти благодаря функции уничтожения сообщений, что привлекло наиболее активную аудиторию по мере того, как средний возраст пользователей Facebook приближается к 40 годам. Как следствие, интенсивность использования Snap оказывается намного выше, чем Facebook: Snapchat-юзеры просматривают в общей сложности

10 млрд видеопостов в день, что сопоставимо с цифрами Facebook, несмотря на огромную разницу в размере базы», — говорит аналитик.

В-третьих, по его словам, молодая аудитория — будущее интернета. К 2020 году люди, родившиеся в 1980–2000 годах, будут тратить \$1,4 трлн ежегодно, что составит 30% розничных продаж в США. Это одна из ключевых демографических групп, и она уже достигает возраста покупательской активности. Именно здесь кроются будущие перспективы Snap.

Однако аналитики других инвестиционных компаний не так оптимистичны. Так, по словам аналитика Группы компаний «Финанс» Леонида Делицына, эта компания могла бы быть хорошим приобретением для стратега. На его взгляд, курс акций этой компании будет напоминать скорее историю Groupon, Zynga и Twitter, чем Facebook, а размещение уместно сравнить с Facebook, поскольку оно будет вторым по величине публичным размещением американской хай-тек-компании в истории.

«В момент IPO компании Facebook мы прогнозировали существенно падение акций в течение первого полугодия, но восстановление и удвоение по итогам двух лет. В реальности движения были сильнее, в первые полгода акции упали с \$38 до 20, однако через два года стоили почти втрое больше, а сейчас — \$133.

Однако в трех других названных мной случаях акции только падали. Стоимости акции крупнейшего

онлайн-оператора Groupon упала в 7 раз, Twitter — в 2,5 раза, а практически забытой сегодня Zynga — в 3,7 раза. В принципе, все они переживали и подъемы, так что спекулянты вполне могли с ними успешно работать. Однако если бы перед IPO кто-нибудь последовал рекомендации вложиться в портфель из этих компаний на пять лет, то сейчас довольствовались бы 15–25% своих первоначальных вложений. Если акции Snapchat через пять лет в итоге тоже упадут в 7 раз, то компания будет стоить около \$4 млрд, сколько и предлагала Google», — комментирует собеседник «КЪ».

По мнению Леонида Делицына, в первый день торгов цена акций Snapchat вполне может вырасти на 25–30%. Для роста в течение трех месяцев фундаментальных причин нет: «Snap, недавно переименовавшаяся из Snapchat и завывшая, что станет выпускать гаджеты вместо исчезающих видеосообщений, явно находится в поисках бизнес-модели. Лучше бы Snap рассказала, как будет отбирать рынок у Facebook, YouTube и мессенджеров. Видимо, плана действия нет. Ничего такого, что возбудил бы алчность в инвесторах, компания сочинить за три месяца не успеет».

По его словам, это IPO очень нужно андеррайтерам и венчурной индустрии, и они будут за него бороться, сколько хватит сил, так как для успеха последующих IPO — потенциально не менее крупных — нужно, чтобы акции Snap не падали. Поэтому их постараются поддержать до конца этого года.

# Финтех шагает по стране

## Кредиты

В Алматы состоялась встреча представителей финтеха, где были озвучены результаты первого исследования рынка онлайн-микрокредитования Казахстана, проведенного рейтинговым агентством RAEX («Эксперт РА Казахстан») при поддержке ОЮЛ «Казахстанская ассоциация ФинТех».

Мадия ТОРЕБАЕВА

К концу 2016 года на казахстанском рынке в онлайн-микрокредитовании насчитывалось 16 компаний. 10 из них находятся в активном режиме. Но в исследованиях приняли участие лишь 5 организаций. По оценкам Первого кредитного бюро, проведенное исследование охватило около 70% рынка микрораймов. Согласно проведенному анализу казахстанский рынок онлайн-займов растет стремительными темпами. За три года с момента запуска первого сервиса оборот в секторе достиг 12,5 млрд тенге (что составляет 0,3% от общего рынка потребительского кредитования), с охватом более чем 350 тыс. человек.

Суммарный объем выданных микрораймов «до зарплаты» в 2016 году составил 8,9 млрд тенге. Для сравнения: в 2015 году объем составлял 2,5 млрд тенге. В то же время в 2016 году количество выданных займов составило 239 тыс. тенге (67 тыс. — 2015 г.), а совокупный портфель участников исследования на начало 2017 года — 3,1 млрд тенге против 914 млн тенге на начало 2016-го.

По словам генерального директора RAEX Адия Мамажанова, динамику рынка в первую очередь задает эффект так называемой низкой базы, позволяющий компаниям в разы увеличивать ссудные портфели. «Налицо весьма впечатляющая динамика — более чем в 3 раза! Совокупный портфель всех участников данного рынка по состоянию на начало 2017 года составил более 3 млрд тенге против чуть менее 1 млрд на начало 2016 года. Технологии, которые позволяют оценивать кредитоспособность клиента, — это скоринговые системы. Также процесс связан с развитием интернета и технологическими изменениями поведения потребителей. Потребитель все больше уходит в интернет. Все больше товаров, услуг и сервисов ведутся дистанционно через сайты», — говорит Адиль Мамажанов.

При этом системным драйвером, по его словам, выступает ряд факторов, благоприятно сложившихся для компаний рынка микрораймов: сформированный и неудовлетворенный спрос на микрораймовый и практически незанятая ниша этого типа кредитования, ухудшение экономической ситуации (девальвация тенге), снижение реальных доходов населения и серьезное ужесточение условий кредитования банками. Свою положительную роль для сектора микрораймов сыграло и широкое проникновение интернета, а также достаточный уровень технологической грамотности населения и бурное развитие e-commerce.

Любопытное исследование провела компания «Займер». По словам ее генерального директора Индиры Кенесариной, наиболее высокую долю заемщиков (37,6%) составляют люди в возрасте от 25 до 34 лет. При этом 70% женщин в Казахстане регулируют семейный бюджет, и как только у них возникают кассовые разрывы, они обращаются в микрокредитные организации, перехватывая деньги «до зарплаты». Данная ситуация является весьма серьезным вопросом для экономики страны в целом и одновременно положительным аспектом для компаний рынка микрокредитования.

Согласно исследованиям компании MoneyMan.kz, большая часть респондентов (41,7%) берет денежные средства на неотложные нужды. В их числе срочный ремонт бытовой техники, транспортные расходы. Чуть менее популярными являются издержки на ремонт недвижимости (14,7%). Около 6,7% клиентов компании обращаются за средствами на развитие бизнеса. Практически равное количество респондентов выбрали в качестве цели займа приобретение бытовой техники

(7,2%), а также погашение других кредитов и займов (6,8%).

«Эти исследования говорят о том, что достаточно большая часть аудитории кредитуются в онлайн-компаниях для того, чтобы погасить банковские кредиты. С 25–27-го числа люди начинают активно перезанимать в компаниях нашего сектора, потому что в семьях возникают кассовые разрывы: нужно платить за квартиру, погасить банковские кредиты и другие неотложные нужды. Но для нас, участников рынка финтех, на самом деле важен качественный рост, поскольку, защищая потребителя, идя ему навстречу, мы, по сути, защищаем инвестиции», — отмечает в свою очередь исполнительный директор «Казахстанской ассоциации ФинТех» Ерлан Смайлов.

В этой связи, конечно, возникает вопрос о законодательной базе, регулирующей рынок. Однако, по словам Ерлана Смайлова, отдельного закона в стране еще нет, да, в принципе, он пока и не нужен. Тем не менее есть регулятивные нормы в Гражданском кодексе, и поэтому программа работает полностью в правовом поле.

12,5 млрд тенге

достиг оборот в финтехе за три года с момента запуска первого сервиса в Казахстане

«Вообще, члены нашей ассоциации и те, кто находится в фазе вступления в ассоциацию, понимают, что один из ключевых вопросов, который закладывает фундамент долгосрочного развития, — это отношения с клиентом. Мы понимаем, что нужно защищать клиента. Причем не только потому, что это хорошо или правильно. В этом есть прямой экономический смысл, который в свою очередь заключается в том, чтобы воспроизводился потребитель. Если посмотреть по данным компаний, становится видно, что это клиенты, которые приходят далеко не первый раз, а третий или даже шестой. И вот мы разработали правила игры, которые позволяют защищать потребителя от хищнических процентов, от больших начислений. Мы также приняли определенные стандарты, чтобы компании разработали свои политики по сохранению кредитной истории потребителя — максимально дружелюбное отношение к клиенту, предоставление разного рода каникул для клиента, который вышел на просрочку, досудебное урегулирование. То есть мы стараемся беречь потребителя», — отмечает г-н Смайлов.

Такая позиция приводит к тому, что на казахстанском рынке появляются и игроки из других стран. Присутствовавший на встрече участник рынка микрораймов из Грузии Давид Тедиашвили рассказал: «Основная причина, почему мы пришли в Казахстан, заключается в том, что здесь индустрия финтеха находится на раннем этапе развития. К примеру, в Грузии у нас не смогли урегулировать основные проблемы, которые появились на раннем этапе. У нас никто, в отличие от того, как происходит здесь, не договаривался играть по общим правилам. Не было консолидации. В самом начале у нас пустили рынок на саморазвитие, и в конце дошло до того, что для исправления ситуации регулятор был вынужден вводить жесткое регулирование. В Казахстане все развивается по-другому, и мы думаем, что все идет в правильном направлении».

Понятно, что со временем может возникнуть угроза перенасыщенности рынка, но пока, по словам Индиры Кенесариной, конкуренция между компаниями находится в активной фазе. «Мы уже подходим к тому, что есть такая конкуренция. Но на данный момент мы только собираемся проводить исследования», — отметила в комментариях «КЪ» представительница компании «Займер».

Вместе с тем игроки рынка полагают, что последний еще большее развитие. «По нашим оценкам, по итогам текущего года компании онлайн-кредитования выдадут займов на сумму не менее 16–18 млрд тенге», — отметил «КЪ» генеральный директор сервиса онлайн-кредитования MoneyMan.kz Андрей Игнатенко.

# Спасение утопающих

<<< 1

Однако аналитики других компаний предполагают, что в данном случае львиная доля выделяемых средств пойдет на оздоровление крупнейшего по активам банка страны — Казкоммерцбанка — в рамках сделки по присоединению его к Народному Банку Казахстана. С точки зрения экспертов Sberbank Investment Research — аналитического подразделения Sberbank CIB, не-

смотря на то что «информация о конкретных покупателях Фонда проблемных кредитов пока не раскрыта, было бы логично предположить, что по большей части эти средства будут направлены

на минимизацию рисков ККБ, связанных с активами БТА Банка, что на данный момент составляет около 2,5 трлн тенге».

По заключению аналитиков, правительство Казахстана таким образом намерено вмешаться и устранить основное препятствие для слияния ККБ и Народного Банка. В результате чего последний сможет без каких-либо проблем заключить сделку в отношении оставшихся активов Казкома.

Кстати, напомним: о том, что господдержка не помешала бы, не так давно говорила и председатель правления Народного Банка Казахстана Умут Шаяхметова. В связи с чем аналитики АО «Асыл-Инвест» полагают, что принятые меры могут быть оправданы тем, что на балансе Казкоммерцбанка в настоящее время находятся активы, связанные с проблемным БТА Банком, без списания которых объединение двух банков может негативно сказаться на финансовой устойчивости объединенного банка и стабильности сектора в целом.

По информации экспертов, на долю проблемных активов, остав-

Из сопоставительных 2,6 трлн тенге расходов бюджета на оздоровление банков выделяется 2,1 трлн (\$6 млрд по курсу 330 за доллар США), или 80%

шихся от наследства БТА Банка, приходится более 70% ссудного портфеля, размер которого составляет 3862 млрд тенге. Проблемы с качеством активов отражаются на показателях денежных поступлений по ссудному портфелю ККБ. По данным отчетности Казкоммерцбанка по итогам 9 месяцев 2016 года, разница между начисленными и фактически полученными процентными доходами по ссудному портфелю составляет 62,5%. Для сравнения: у Халык Банка этот показатель составляет всего 13%.

Впрочем, в целом эксперты рынка видят в новости позитивный характер для долевых инструментов Народного Банка Казахстана. К слову, уже 14 февраля событие вызвало рост ко-

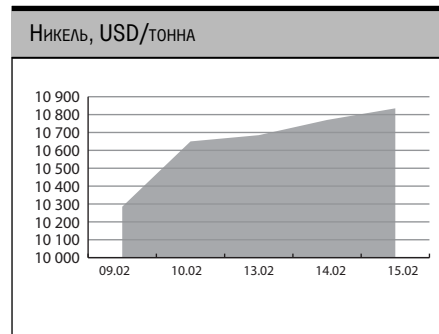
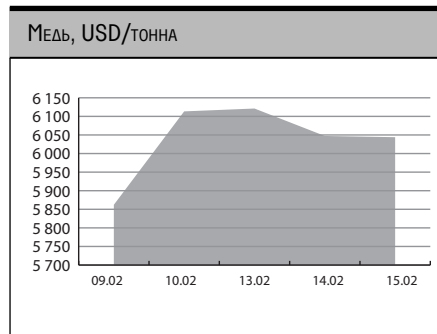
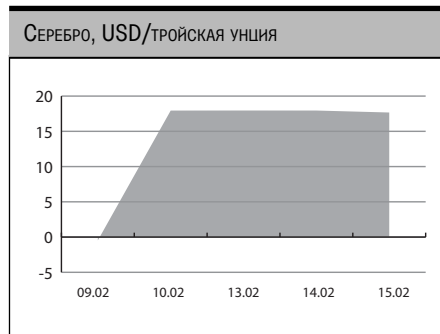
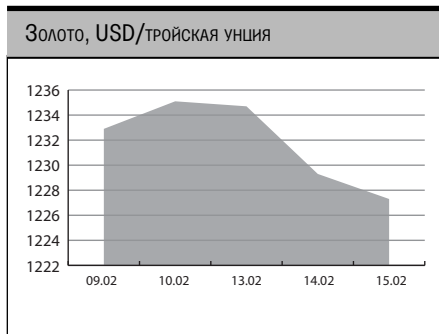
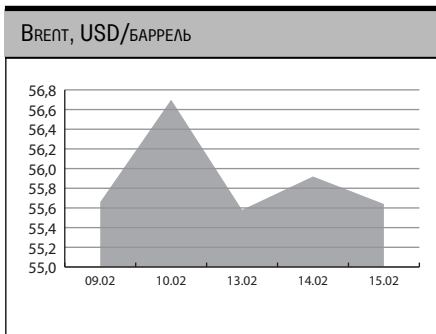
тировок депозитарных расписок банка на 8%, до \$6,2. Аналитики инвестиционной компании полагают, что менеджмент Халык Банка подойдет к вопросу достаточно взвешенно, чтобы избежать потенциальных рисков, и дают рекомендацию «покупать» по акциям банка.

«Рекомендация также подкрепляется привлекательной рыночной оценкой акций, ожидаемыми сильными финансовыми результатами за 2016 год и вполне реальными перспективами выплат дивидендов. В 2016 году банк воздержался от выплат дивидендов ввиду негативной макроэкономической ситуации. В настоящее время ситуация в экономике страны и на финансовом рынке, на наш взгляд, не препятствует выплатам. Потенциальная сделка с ККБ также вряд ли выступит сдерживающим фактором, так как, скорее всего, произойдет в форме присоединения ККБ к НСБК, что не предполагает финансовых затрат со стороны последнего», — отмечено в обзоре «Асыл-Инвест».

Аналитики предполагают, что львиная доля выделяемых средств пойдет на оздоровление Казкоммерцбанка в рамках сделки по присоединению его к Народному Банку Казахстана



## ИНДУСТРИЯ



## Месторождения три года ждут

## Металлы

В геологоразведочной компании Aurora Minerals Group полагают, что в ближайшие три года в Казахстане возможно открытие крупного месторождения благородных и цветных металлов. Вместе с тем ее эксперты считают, что отрасль не должна ограничиваться излишним участием квазигосударственного сектора и разделяют опасения по поводу принятия Кодекса о недрах.

Данияр СЕРИКОВ

В геологоразведочной компании Aurora Minerals Group предполагают открытие крупного месторождения благородных и цветных металлов в Казахстане в течение ближайших трех лет.

«Исходя из due diligence проектов недропользователей, ищущих инвесторов или со-инвесторов, а также работ, которые мы провели в 2015–2016 годах, мы предполагаем, что в течение трех лет в Казахстане возможно открытие крупного месторождения благородных и цветных металлов. Учитывая интенсивность разведки и активность геологоразведочных компаний, такая возможность возрастает. Вместе с тем, несмотря на то, что в Казахстане уже более пяти лет функционирует национальная геологоразведочная компания, и из бюджета ежегодно выделяется госзаказ на геологоразведку, за последние годы у нас практически не было открыто крупных месторождений. Хотя, судя по перспективам отрасли, мы можем каждые несколько лет открывать коммерчески значимое месторождение», — отметил в комментарии «КЪ» председатель наблюдательного совета Aurora Minerals Group Саид Султанов.

## Разведка свыше

«Итоги 2016 года превзошли наши ожидания, особенно в части аэрогеофизики, где мы заняли более 60% рынка. Мы выполнили около 37 тысяч линейных километров самолетной аэромагнитной съемки. Работы были проведены в Карагандинской области и в Северо-Казахстанской области. Мы также выполнили около 1 200 линейных километров вертолетной электромагнитной съемки. Для первого года — это достаточно хороший результат, при этом у нас уже имеются контракты на 2017 год с объемами не менее, чем в прошлом году. Недавно мы заключили контракт со средней компанией-юниором, работы будут проводиться на западе Казахстана на поиски благородных металлов», — делится генеральный директор Aurora Minerals Кайсар Кожамуратов.



В Казахстане каждые несколько лет можно открывать коммерчески значимое месторождение

«На сегодняшний день мы примерно в несколько раз превосходим по объемам работ нашего ближайшего конкурента, который в прошлом году выполнил приблизительно 5 тысяч километров по аэромагнитной съемке в сравнении с нашими 37 тысячами. То есть конкурентный рынок

Конкурентный рынок существует, и геологоразведкой должны заниматься частные сервисные компании, которые более эффективны и мобильны в принятии решений.

существует, и нужно отметить, что геологоразведкой должны заниматься частные сервисные компании, которые более эффективны и мобильны в принятии решений», — утверждают в Aurora Minerals.

«Между тем есть национальная компания по геологоразведке, заключившая множество контрактов, меморандумов с транснациональными компаниями, которые по закону о недропользовании заказывают услуги у геологоразведочных компаний на рынке, таких как наша. При этом национальная компания также предлагает свои услуги, то есть выступает как недропользователь со всеми административными государственными мускулами с одной стороны, а с другой — действует как сервисная геологоразведочная компания, вместе с тем имея долю в СП по аэрогеофизике в отрасли, где уже имеется частный бизнес. Это конфликт интересов и недобросовестная конкуренция», — считают управленцы Aurora.

«Государственные и сервисные представители отрасли не раз говорили, что национальная компания должна заниматься анализом фондовых материалов. В этом году Комитет геологии и недропользования объявил тендер на данные работы, так национальная компания даже не участвовала, то ли потому что специалистов нет, то ли потому что «проспали». В целом, мое личное мнение: пришло время признать, что создание национальной геологоразведочной компании по твердым полезным ископаемым, учитывая сложившийся за годы независимости свободный конкурентный рынок в сфере услуг по всем видам геологоразведочных работ, было неудачной идеей», — отметил Султанов.

## Мода на квази

Именно инвесторы, крупные транснациональные и иностранные компании, юниоры-недропользователи могут создать вокруг себя реальный рынок геологоразведки в Казахстане и потянуть за собой отрасль, считают в Авроре. Но сейчас их участие ограничено трудностями получения прав недропользования.

«Сейчас существует несколько вариантов получения права недропользования. Первый — в партнерстве с квазигосударственными структурами, которые имеют право прямых переговоров, где совместные проекты финансируются инвестором. Так работают «Казгеология» и «Тау-Кен Самрук», но они работают с крупными инвесторами. Ранее право прямых переговоров было и у региональных СПК, которые работали с небольшими инвесторами, но как показывает практика, часть из них были сырьевые туристы, которые сейчас обращаются к та-

ким компаниям как Aurora для поиска со-инвесторов. Второй вариант — это открытие аукционы, но они проводятся очень редко, за много лет последний был в 2015 году и вызвал большой интерес у инвесторов. Когда будет следующий — остается вопросом. Ну и третий вариант — это упрощенный порядок или так называемый австралийский метод, который сейчас реализуется в пилотном режиме», — отметил Кайсар Кожамуратов.

В основном Казахстан сейчас продолжает пользоваться советским наследием в геологоразведке, отмечают в Aurora.

«Насколько я помню, недавно Комитет геологии и недропользования проинформировал об увеличении запасов по ряду полезных ископаемых. В основном это произошло из-за доразведки действующих месторождений и переосвиднения запасов. Но значительное увеличение запасов будет происходить только при увеличении объемов геологоразведки. Потому что частный инвестор в этом кровно заинтересован, а когда этим занимается государство на плечах нацкомпаний, тогда мы имеем то, что имеем сегодня», — считает Саид Султанов.

Для привлечения инвесторов в отрасль необходим более высокий уровень раскрытия геологических данных, полагают в геологоразведочной компании.

«Государство на протяжении нескольких лет ведет работу по созданию Национальной базы данных. Национальная база данных — это один из ключевых факторов, она должна быть в работе. Пусть она будет создана на базе интерактивной карты полезных ископаемых Министерства по инвестициям и развитию или другой платформы. Инвестору нужна хотя бы базовая геологическая информация, чтобы было понятно, как принимать решения, идти на участок. По модели ГЧП наша компания может провести аэрогеофизические исследования за свой счет для наполнения банка данных новыми сведениями, но мы тогда должны иметь право продавать такую информацию в течение определенного периода. В проекте Кодекса данный механизм прописан и надеемся, что он будет в окончательном варианте», — высказывается Кожамуратов.

По словам генерального директора Aurora Minerals Group Кайсара Кожамуратова, с принятием Кодекса о недрах у любого, даже малого, предприятия будет возможность получения небольшого участка для проведения геологоразведочных работ, где на каждый блок определен минимальный уровень ежегодных инвестиций. Процедура получения будет намного упрощена и сроки сокращены. К примеру, сейчас заключение разведочного контракта в среднем составляет 12–18 месяцев.

## Кодекс-недоросль

«В части Кодекса мы надеемся на лучшее, потому что с его принятием, во-первых, мы увидим рост лицензий на недропользование, а также рост геологоразведочных работ. Во-вторых, появятся четкие правила и предсказуемость в отрасли, в-третьих, будет отменено право прямых переговоров для национальной компании, что в итоге приведет к ее приватизации. Тем самым в итоге мы получим рынок, где будет больше игроков, больше конкуренции и, соответственно, больше открытий. Вместе с тем, иллюзий насчет Кодекса мы тоже не питаем, так как видели, что было с Земельным и Налоговым Кодексами».

«Иллюзий насчет Кодекса мы тоже не питаем, так как видели, что было с Земельным и Налоговым Кодексами».

Кодексами», — говорит Саид Султанов.

В Aurora Minerals считают, что в предлагаемом компетентным органом варианте Кодекса о недрах, реализовать свое право на получение двухминутного блока контрактной территории для геологического исследования можно будет лишь в границах отведенных для этого участков, определенных министерством.

«По большому счету — это мало чем отличается от тендерного или аукционного распределения заранее определенных территорий, за исключением разве что процедурных нюансов, которые действительно планируется упростить, что реально сократит время оформления лицензии. Для действительного широкого развития движения юниорских компаний требуется предоставить им свободный выбор самим определять контур поисковой площади, разумеется, исключив особо охраняемые территории, полигоны различного назначения и прочее», — полагают в геологоразведочной компании.

«Считаем, что только тесный, дружественный тандем наличия Национальной базы данных, открытости геологической информации, права свободного выбора



«Иллюзий насчет Кодекса мы тоже не питаем, так как видели, что было с Земельным и Налоговым Кодексами».

Саид Султанов,  
Председатель  
наблюдательного совета  
Aurora Minerals Group

геологической территории по принципу «первый пришел, первый получил», обеспечат создание большого числа юниорских геологоразведочных компаний и многократное увеличение инвестиций в геологическое изучение и поиск новых месторождений полезных ископаемых. Отсутствие либо ограничение какого-нибудь из трех составляющих обозначенного тандема приведет к тому, что декларируемые новаторские идеи нового Кодекса могут не получить планируемого результата», — констатируют в Aurora Minerals.

## Пришло время меняться

&lt;&lt;&lt; 7

«Касательно себестоимости добычи нефти на месторождении Тенгиз — это же зависит от бизнес-модели. То есть, если, допустим, «Тенгизшевройл», они собираются там какие-то мощности строить или еще что-то, соответственно бизнес-модель меняется, и себестоимость нефти тоже поменяется», — отметил нефтегазовый эксперт.

Говоря об ожиданиях доли ВИЭ в энергетике Казахстана к 2050 году, аналитик сообщил, что в центре построили глобальную предварительную модель по 139 странам мира на основе собранной информации в разрезе отраслей и разных государств по видам топлива.

«С учетом этой модели мы сделали прогноз. Скажем так, по нашему прогнозу предварительному к 2050 году более 40% электроэнергии будет генерироваться за счет солнечной и ветряной энергии», — уточнил он, комментируя вопрос «КЪ».

Следующий выступающий, эксперт по подсчетам запасов по международным стандартам SPE PRMS Абзал Нарымбетов рассказал о том, что с годами прогнозирование ежегодной добычи нефти в Казахстане становится все более консервативным.



«Мы ожидаем, что с 2025–2026 гг. цены на нефть будут меняться... к этому времени стоимость электроэнергии от солнца будет конкурентоспособной по всему миру».

Аскар Мунара,  
директор  
АО «Информационно-аналитический центр нефти и газа»

«У нас в прогнозе в 2003 году думали, что в 2009 году будет 92 млн тонн, потом 100 млн и так увеличивается. Потом в 2004 году делали прогноз, опять 80, 94, потом 150 даже, в 2015 году 150 млн тонн должно было быть. На самом деле в 2015 году было 75 млн тонн, в два раза меньше. Потом смотрим отчет 2005 года, опять постепенно

до 180 млн тонн намечали, это в 2,5 раза больше, опять же. В отчете 2009 года мы уже начинаем более консервативно прогнозировать, но опять же долгосрочно мы попадаем на 164 млн тонн в 2030 году. Но сейчас это фактически невозможно. В 2012 году опять же у нас на 130 варьируется максимальная добыча, в 2014 году уменьшаем, и вот последний прогноз Министерства энергетики показывает, что у нас будет в 2017 году 80 млн тонн и в 2030 году достигнет 102 млн тонн, ну 100 млн тонн», — отметил он.

По информации специалиста, Казахстан сейчас получает примерно 40% бюджетных доходов от добычи нефти, в то время как в начале 2000-х годов эта цифра была значительно, почти вдвое больше. При этом правильное прогнозирование уровней добычи важно для государства с точки зрения планирования масштабных или социальных проектов, считает Нарымбетов.

В Англии и Норвегии, по словам Абзала, профильные аналитические организации дают четкие прогнозы по добыче нефти в этих странах с учетом истощения их запасов. Сама система SPE PRMS (международный стандарт оценки и управления запасами углеводородов в недрах — авт.), которую будет

внедрять Казахстан, обеспечивает методологию подсчета запасов, что является суммарной добычей, распределенной в разрезе лет. Международная оценка показывает, что запасы нефти в Казахстане составляют 3 млрд тонн, при том, что официальные данные дают 17 млрд тонн. Источник расхождения кроется в том, что в Казахстане сейчас указываются ресурсы, а не запасы, которые еще полностью не доказаны или извлекаемы, пояснил эксперт.

В таких странах как Норвегия вся геологическая информация по нефтяным месторождениям общедоступна, поэтому ее раскрытие в Казахстане в связи с принятием Кодекса о недрах в целом является правильным, отметил Нарымбетов. Сейчас в Казахстане планируется переход на систему подсчета запасов SPE PRMS и большинство компаний, работающих в нефтяном секторе Казахстана, к этому готовы. Главным вопросом остается воля государственных органов и комиссии по запасам к этому переходу, полагают в экспертном сообществе.

Руководитель проекта по выработке биогаза финского бизнеса Хабла Нурлан Исмуринов поделился с аудиторией своим опытом строительства биогазовой станции в Казахстане. По его информации

в стране сейчас насчитывается порядка 4 тысяч свалок, из которых только 10% являются легальными для размещения бытовых отходов, и только один полигон в Астане соответствует экологическим нормам. Согласно расчетам эксперта, за годы независимости на свалках Казахстана скопилось примерно 100 млн тонн отходов, каждый год эта цифра увеличивается на 3–5 млн тонн. На долю макулатуры и пищевых отходов приходится 80% объема, 15% занимают пластик и стекло, оставшиеся 5% приходится на прочие материалы. При этом 70% отходов являются биотходами, что объясняет неприятный запах метана вокруг свалок. По имеющимся подсчетам запасы этого газа на свалках страны составляют 28 млрд кубометров, это почти половина годового объема добычи природного газа в республике.

В прошлом году был инициирован первый проект по утилизации газа в Западно-Казахстанской области на полигоне города Уральск. На объекте было пробурено 4 скважины и взято 42 пробы по всей поверхности.

«Вместо ожидаемого потенциала мощности в 1 мегаватт мы получили очень скромную цифру всего в 80 киловатт. Получается, что полигон, который действует

## Статистика

Согласно расчетам экспертов, за годы независимости на свалках Казахстана скопилось примерно 100 млн тонн отходов, каждый год эта цифра увеличивается на 3–5 млн тонн.



# В борьбе с безработицей



Онлайн платформа всех вакансий страны будет запущена во второй половине нынешнего года

## Кадр

**В Послании народу Казахстана президент страны Нурсултан Назарбаев поручил правительству РК реформировать Центры занятости населения и создать единую онлайн-платформу, где были бы размещены все вакансии в стране. Эксперты считают, что подобная инициатива не решит проблем безработицы в Казахстане.**

### Ербол КАЗИСТАЕВ

В очередном Послании президента народу Казахстана Нурсултан Назарбаев сделал особый акцент на занятости населения. По словам главы государства, в скором времени новые технологии будут вытеснять человеческий труд. Поэтому правительство должно создать все условия для управляемого перетока работников в новые сферы деятельности.

«Нашим крупным предприятиям нужно совместно с акиматами разработать соответствующие «дорожные карты». В них необходимо предусмотреть совместное инвестирование в переподготовку сокращаемых работников и их дальнейшее трудоустройство. Нужно обеспечить поддержку процессов мобильности рабочей силы из трудоизбыточных регионов, а также из сел в города. Правительству следует реформировать центры занятости и создать единую онлайн-платформу по всем вакантным рабочим местам и всем населенным пунктам», — заявил Нурсултан Назарбаев.

Президент Центра развития трудовых ресурсов Даулет Аргандыков сообщил, что запуск электронной биржи труда запланирован на вторую половину нынешнего года. Сама онлайн платформа будет работать на основе сайта enbek.kz. В основном там будут размещены рабочие специальности.

«Услуги трудоустройства через данный портал будут оказываться

бесплатно, в свободном доступе. Сегодня этот сайт имеет более миллиона просмотров. Сегодня мы среди сайтов такого уровня находимся на 1 месте, поэтому, пожалуйста, просим», — заявил Даулет Аргандыков.

Экономист Жарас Ахметов считает, что создание такой онлайн-биржи труда не влияет напрямую на уровень занятости в стране. «Уровень занятости зависит от уровня экономической активности в стране. Онлайн-платформа это инструмент, помогающий в поиске работы. Такая мера может быть эффективной для трудоустройства конкретного человека».

С ним солидарен политолог Жаксылык Сабитов. «Создать одну онлайн-платформу, где были бы размещены все вакансии в стране, возможно, но это не избавит нас от такой проблемы как безработица. Онлайн-платформа — это всего лишь механизм, который сделает процессы поиска работы более быстрым и комфортным, в лучшем случае, но не сможет ликвидировать причины безработицы».

Собеседник «Къ» считает, что для снижения уровня безработицы необходимо хорошо связать рынок труда с рынком образования. «Если бы в нашей стране сделали такую же систему образования, как в США, это очень сильно бы связало рынок труда и рынок образования. Американские студенты на первом курсе выбирают общее направление образования и только в конце второго и в начале третьего курса выбирают конкретную специализацию, плюс ко всему иногда могут выбрать дополнительную специальность».

«Как итог, это становится выбором взрослого человека, который думает, куда он пойдет после окончания университета, — продолжает политолог. — Тем самым студент делает осознанный выбор, ориентированный на потребности рынка труда. В нашей же системе выпускник должен выбрать себе профессию, ничего не зная о ней, после 11 класса. Часто этот выбор идет под влиянием друзей, родителей, родственников или под влиянием вообще случайных

факторов. Таким образом, при выборе специальности рынок труда не учитывается никак, и поэтому у нас сейчас большое количество людей, по разным оценкам, от 60 до 90%, окончивших университеты, работают не по специальности. Это бьет как по рынку труда, так как на рынке есть спрос на одних специалистов и переизбыток других. В то время, как система образования поддерживает статус-кво на рынке труда. Поэтому создание онлайн-платформы не изменит существенно ситуацию на рынке труда. Для ее изменения нужно реформировать рынок образования».

Создатель группы по поиску работы в социальной сети «ВКонтакте» Мырза Ахметбек считает, что пока сайт enbek.kz уступает своим конкурентам именно в части наполнения. По словам эксперта, на государственной платформе, в отличие от сайтов hh.kz (HeadHunter) и НУРО, популярные и влиятельные бренды не станут размещать свои вакансии.

«То есть, если в рамках Послания создавать онлайн-платформу, никто не будет создавать велосипед. Тут стоит вопрос о том, как улучшить сайт enbek.kz. В данном вопросе, как и во многих наших сферах государственной политики, хромает поддача. Согласитесь, ведь в плане рекрутинга HeadHunter и НУРО работают гораздо лучше. Думаю, отток как брендов, так и потенциальных работников на enbek.kz пойдет только в том случае, если туда пригласить действительно качественные команды маркетологов и IT-специалистов», — добавил собеседник «Къ».

«Преимущество центров занятости перед онлайн-платформами в том, что первые могут мониторить дальнейшее продвижение работников», — продолжает Мырза Ахметбек. — Работая над нашим проектом, выкладывая информацию о вакантных должностях, мы столкнулись с такой проблемой. То есть, потенциальный работник обращается к онлайн-бирже труда, находит вакансию, проходит собеседование и, в итоге, вступает в должность. А дальнейший мониторинг очень сложно проводить».

# Я уеду жить в город

## Рынок труда

**За последний год в Казахстане резко увеличилось число ничем не занятой молодежи, а также молодых людей, трудоустроенных неформально. Проблема неформальной занятости сегодня особенно актуальна для моногородов и малых населенных пунктов, но вскоре ее масштабы могут оказаться куда более значительными, отметили участники дискуссии, организованной аналитической группой «Кипр».**

### Анна ШАТЕРНИКОВА

Согласно данным, озвученным председателем попечительского совета центра прикладных исследований «Талап» Рахимом Ошакбаевым, за счет так называемых «непродуктивно samozанятых» и «неактивных» казахстанцев фактический уровень безработицы может быть недооценен в три раза, до 15% от реально экономически активного населения.

За последний год доля молодых людей, которые нигде не работают и нигде не учатся, выросла до 9,5% от общего количества населения в возрасте 15–28 лет. Особенно высок этот показатель в Мангыстауской и Карагандинской областях, где ничем не занят каждый шестой. В ближайшие пять лет, полагает эксперт, ситуация только ухудшится, поскольку в результате более высокой рождаемости на рынок труда выйдут более 1 млн молодых людей, а сальдо (за минусом выбытия в результате достижения пенсионного возраста, инвалидности и смерти) превысит 100 тыс. человек.

По мнению социолога Серика Бейсембаева, говоря о ситуации на казахстанском рынке труда, необходимо определиться с понятиями. «У нас много говорят про samozанятость, а про неформальную занятость практически не говорят. Если главный вопрос заключается в том, что люди работают, но не делают никаких налоговых и социальных отчислений, никак не оформляют отношения с работодателем, то логично скорее говорить о неформальной занятости», — считает он. В свою очередь, отмечает эксперт, неформальная занятость — тоже явление неоднородное. Некоторые сознательно делают свой выбор в пользу неформальной занятости. Как правило, это специалисты высокой квалификации, занятые, например, в сфере IT, в индустрии красоты, в образовании, той-бизнесе, и неформальная занятость не мешает им развиваться, профессионально расти и обеспечивать хороший заработок.

По-настоящему в тяжелой ситуации находятся люди, которые берутся за любую работу на любых условиях от безысходности (чаще всего — строители, разнорабочие, работники торговли и общепита), и из-за низкой квалификации и случайного характера занятости имеют нестабильный и зачастую невысокий доход. Тот факт, что их трудовые отношения никак не оформляются, автоматически исключает их из систем социальной, правовой защиты и страхования, они не могут получить доступ к банковским услугам. И выбраться из замкнутого круга собственной ненужности представителям «нижнего слоя» неформально занятым казахстанцам нелегко: эти люди привыкли рассчитывать на собственные силы, не доверяют государственным программам и гос-



Проблема неформальной занятости наиболее остро ощущается в моногородах

структурам и как следствие — обращаются в центры занятости. «Неформальная занятость является результатом системных проблем в нашей экономике и в системе образования. Среди неформально занятых есть люди, имеющие откровенно плохое среднее, специальное или высшее образование, и в результате дипломированные юристы и экономисты, не имеющие навыков работы по специальности, трудятся официантами в кафе или таксистами.

Вторая проблема связана с качеством человеческого капитала. Самые амбициозные молодые люди уезжают из моногородов в столицы или крупные города. Остаются пассивные, те, чей уровень ожиданий низок, а место уехавших занимают жители близлежащих сел», — комментирует г-н Бейсембаев. Исследования, проведенные социологами в таких моногородах, как Джезказган, Аркалык, Аксай, наряду с безработицей и узостью рынка труда выявили такие «больные точки», как неразвитость сферы услуг, низкий уровень заработка, коррупционный барьер для формального трудоустройства.

Руководитель центра бизнес-информации, социологических и маркетинговых исследований BISAM Central Asia Леонид Гуревич считает неслучайным тот факт, что проблема неформальной занятости наиболее остро ощущается в моногородах. Дело в том, считает он, что политика государства в отношении моногородов не учитывает многообразия их специфики — историко-культурной составляющей, последствий экономических реформ 1990-х. «Позитивными эти последствия не были в любом случае, но если для таких городов, как Риддер или Зыряновск, они оказались серьезными, то для Курчатов или Серебрянска — катастрофическими. Курчатов рухнул, и восстановили его чудом, а Серебрянск сливается с сельской средой, и основное его население — это неработающие samozанятые», — отмечает эксперт. Эту классификацию, по мнению г-на Гуревича, учитывать очень важно, поскольку она сказывается на социальных настроениях жителей моногородов.

Поколение современных 20–40 летних, отмечает руководитель Центра прикладной урбанистики (Россия, Москва) Святослав Мурунов, предъявляет к городской среде совсем другие требования, чем их родители. Молодым людям нужен город с современными пешеходными зонами, современной инфраструктурой потребления, а не населенный пункт советского образца, какими до сих пор остаются многие моногорода. Вместе с тем в моногородах не слишком активно развивается средний бизнес, который во многом формирует спрос на современные услуги, например, в сфере IT или организации мероприятий.

Государство предлагает варианты решения проблемы неформальной занятости. Одна из последних

инициатив в этой области связана с принятием Программы развития продуктивной занятости и малого предпринимательства, но эксперты считают, что она, возможно, не решит проблему через стандартные инструменты обучения и кредитования для открытия собственного дела. Опросы показали, что лишь 15% безработных готовы переобучиться, и менее 1% искали ресурсы для открытия бизнеса. Точно так же проблема неформальной занятости молодежи стоит шире тематики моногородов, поскольку данный слой населения мобилен и готов к переезду в крупные города, в которых, как потом выясняется, также нет спроса на их труд.

По мнению Рахима Ошакбаева,



«Самые амбициозные молодые люди уезжают из моногородов в столицы или крупные города. Остаются пассивные, те, чей уровень ожиданий низок, а место уехавших занимают жители близлежащих сел»  
Серик Бейсембаев, социолог

в такой ситуации государственная политика должна быть направлена на создание рабочих мест — по расчетам, примерно 1,5 млн до 2030 года. Через централизованные каналы обеспечить такой объем не под силу, поэтому большое значение принимает развитие предпринимательства в целом. Однако, отмечает эксперт, в последнее время налицо снижение предпринимательской активности. На фоне роста нагрузки на фонд оплаты труда малый средний бизнес уходит «в тень», что в свою очередь опять-таки спровоцирует рост неформальной занятости.

В связи с этим, полагают эксперты, действия госорганов по сокращению неформального трудоустройства должны быть направлены на создание наиболее благоприятного бизнес-климата, включая снижение налоговых, коррупционных и регулятивных издержек. Только в этом случае креативные предприниматели увидят целесообразность перехода в частный сектор и начнут создавать официальные рабочие места, в том числе и для молодежи, вне зависимости от места проживания.

# Поколение Y выбирает стабильность

## Исследования

**Представители так называемого поколения Y, студенты и профессионалы, рожденные в середине 1980-х — середине 1990-х, сегодня все чаще задумываются о своем будущем, начинают ценить стабильность своей работы и чаще, чем прежде, проявляют беспокойство в связи с военно-политической неопределенностью. К такому выводу пришли аналитики Deloitte, оценив результаты проведенного в 30 странах «Опроса поколения третьего тысячелетия».**

### Ирина ТРОФИМОВА

В опросе приняли участие 8000 представителей поколения Y. Как показали полученные результаты, респонденты, проживающие в странах с развивающейся экономикой, в целом считают себя благополучнее своих родителей как в финансовом (71%), так и в пси-

хологическом (62%) отношении. В странах с развитой экономикой результаты менее оптимистичны — там аналогичные показатели составили лишь 36% и 31% соответственно. Единственной развитой страной, в которой представители поколения Y выразили уверенность, что они будут жить лучше своих родителей, оказались США, а в целом представители лишь 11 из 30 стран оптимистично оценили перспективы собственного благополучия по сравнению с поколением родителей.

«Выявленная пессимистичность в оценках указывает, что представители поколения Y стали волновать совсем иные вопросы. Четыре года назад они переживали по поводу изменения климата и истощения природных ресурсов. Сейчас молодых специалистов больше всего беспокоят проблемы преступности, коррупции, военных конфликтов и политической напряженности. С решением именно этих задач поколение Y и связывает свое личное и профессиональное будущее», — прокомментировал главный исполнительный директор международной сети «Делойт» Пунит Ренжен.

По мнению большинства респондентов, работа дает им возможность повлиять на жизнь общества, принимая участие в конкретных делах и принося пользу конкретным людям. Казалось бы, незначительные добрые дела заставляют молодых людей гордиться своей работой и своим коллективом. Более половины респондентов отметили, что рабо-

**53%** респондентов считают, что их труд становится обезличенным

водители позволяют им участвовать в благотворительной и общественно полезной деятельности. Сотрудники, имеющие такую возможность, более преданы компании.

Работники, у которых есть возможность внести личный вклад в общее дело, позитивнее относятся к социальной и политической ситуации в стране и оптимистичнее смотрят на деятельность компании. Представители поколения Y готовы дольше сохранять лояль-

ность по отношению к компании, которая участвует в решении социальных проблем. В свою очередь, сотрудники, которым перспективны своей страны представляются более положительными, гораздо чаще заявляют, что их компания принимает участие в решении важных социальных и экономических проблем.

Отношение представителей поколения Y к бизнесу в целом также продолжает улучшаться. На протяжении третьего года подряд наблюдается рост респондентов, считающих, что компания, в которой они работают, придерживаются этических норм, а руководство старается добиться повышения уровня жизни общества.

Наряду с возможностью участия в общественной и благотворительной деятельности представители поколения Y сегодня высоко ценят стабильные трудовые отношения. Еще год назад разница между теми, кто планирует поменять работу в течение двух лет и теми, кто не намерен делать этого в течение пяти лет, составляла 17%; на сегодняшний день разница сократилась до 7%. Стремление к стабильности у представителей поколения Y

проявляется и в том, что почти две трети опрошенных предпочитают полную занятость, хотя и осознают такие преимущества работы фрилансера, как возможность получения новых знаний и опыта.

Подобные установки характерны и для отечественного рынка труда. Судя по данным опубликованного в конце прошлого года исследования компании Universum, главной целью казахстанских профессионалов является стабильная и надежная занятость. Наличие такой сотрудник сегодня ценят гораздо выше, чем, например, баланс между свободой и личной жизнью или самостоятельность и независимость.

Среди 18 вопросов, наиболее сильно волнующих представителей поколения Y, безработица оказалась на третьем месте. Поводом для беспокойства за свое профессиональное будущее становится автоматизация. 40% принимавших участие в опросе представителей поколения Y видят в ней угрозу своей работе, а 44% считают, что спрос на их профессиональные навыки может упасть. Половина опрошенных говорит о необходимости профессиональной пере-

подготовки, а 53% считают, что их труд становится обезличенным. В то же время многие респонденты, в первую очередь активные интернет-пользователи, рассматривают автоматизацию как возможность проявить творческий подход или получить новые навыки и как итог — дополнительные выгоды.

В целом участники опроса не склонны поддерживать лидеров, занимающих спорную или провокационную позицию, а также тех, кто вместо постепенного внедрения изменений ратует за радикальные преобразования. Что касается оценки сотрудничества государства и бизнеса, то в этом вопросе мнения респондентов из числа представителей поколения Y разделились практически поровну: 49% считают, что государство и бизнес сотрудничают успешно, а 48% респондентов придерживаются прямо противоположного мнения. При этом в большинстве своем молодые люди не испытывают иллюзий относительно эффективности такого сотрудничества. Лишь 27% опрошенных полагают, что конечную пользу от работы tandem «бизнес — государство» получают граждане и общество.



## КУЛЬТУРА И СТИЛЬ

А Баба Яга против!  
Опять...

## Кино

На экраны вышло продолжение брутальной мясорубки «Джон Уик 2» с Киану Ривзом в главной роли. На этот раз: больше патронов, больше ножей, больше крови. Вместо русской итальянской мафия. И та же атмосфера, за которую мы полюбили фильм первый.

Елена ШТРИТЕР

Франшиза определенно вызывает уважение. В сущности, Чаду Стахелски удалось не просто снять кино в стиле «бей — беги» (сюжет не важен, логики никакой, боевые сцены — наше все), но и продлить его в лучших традициях того же «Терминатора» (это когда вторая часть по меньшей мере не хуже первой).

И немалую роль в этом играет некоторая одскудность. Проще говоря, Чад и Ко решили вспомнить старые добрые времена и снять фильм безо всяких «это мы дорисуем», а нормально, как положено — ручками. На совесть. Сняли. Первый фильм. Затосковавшая по качественным боевикам публика ожидаемо пришла в восторг (и не

только публика: для 52-летнего Киану Ривза немногословный убийца с драматическим прошлым — достойная роль). При скромном для боевика бюджете в \$20 млн «Джон Уик» собрал \$86 млн). Это привело в восторг голливудских боссов, и спустя два года появился фильм второй (кстати, история про Джона Уика задумывалась как трилогия, так что это еще не конец).

Итак, во второй главе похождения киллера с «милой» кликухой Баба Яга (Киану Ривз) главный герой предпринимает решительную попытку выйти на пенсию. Дела с русской мафией закончены, орудия производства зацементированы в подвале, и можно вновь вернуться к жизни одинокого собачника. Но в его жизни появляется грозная пальчиковая длань: «Должок!». Длань приходит в виде донна Сантино Д'Антонио (Риккардо Скамарчо), который когда-то оказал Джону услугу, а теперь требует разобраться с шустрой сестричкой. Отказ, понятное дело, не принимается. Киллерские долги, они почти как карточные — святое. Не заплатишь, сообщество не поймет. А это чревато.

В общем, мистру Уику приходится отправиться в Рим и выплотить работу. И снова оказаться одному против сотни коллег по ремеслу. Впрочем, это их пробле-

ма: Баба Яга — персонаж не самый добродушный, а клички, между прочим, просто так не дают...

Фильм радует не просто красивой, но эстетически выверенной (до миллиметра) картинкой. О да, это не просто перестрелки, когда главный герой поднял ствол — бабах! — и все лежат. Здесь получаешь колоссальное удовольствие от того, как все эти «ба-бах» сняты. Правильный ракурс, продуманное освещение, где нужно — замедленные кадры... Красота, в общем. И не забывайте про горы трупов и реки крови! Если за дело берется Мастер, то даже самая кровавая мясорубка может поразить своей эстетикой (невольно вспоминается тарантиновский «Kill Bill»). Бывшему каскадеру «Матрицы» Чаду Стахелски удалось создать абсолютное насилие, которое воспринимается абстрактно, а потому позволяет получить абсолютный кайф от происходящего на экране.

Но самое главное в этой картинке — Николас Кейдж, который косит, крошит, разносит в хлам все и вся, сохраняя на лице благородную меланхоличность, порой разбавляемую легким аристократичным недоумением по поводу несовершенства этого брэнного мира. И это незабываемое зрелище. Ради которого мы все здесь и собрались. А прочее — суета.

Есть ли жизнь  
за разбитым сердцем?

## Выставка

Босоножка со сломанным каблучком, плюшевый мишка, тибетейка, милицейская фуражка, чашкапельменей... На первый взгляд, экспозиция открывшейся в Алматы выставки «Музей разбитых сердец» вызывает некое недоумение. Однако все не так просто.

Лина СОЛОВЬЕВА

Если присмотреться, то за каждым экспонатом можно увидеть историю. Причем не воображаемую, самую что ни на есть реальную историю из жизни. Какие-то истории рассказаны легко и с юмором, от каких-то до сих пор веет тоской. Кто-то рассказывает их открыто, кто-то под псевдонимом. И в каждой — чье-то разбитое сердце.

И вот в сочетании с этими историями экспонаты обретают если не художественную ценность (тут уже ничего не поделаешь), то смысл так уж точно.

К примеру, чашкапельменей, стоящая на стопке орфографических словарей рассказывает о том, что порой «убить» любовь может такая мелочь, как неправильное произношение. Впрочем, кому мелочь, а кого слово «пелемени» из уст любимого просто убивает. Вместе с этим светлым чувством.

Несколько инсталляций иллюстрируют женскую месть неверным возлюбленным.

Говорят, разбитое сердце можно склеить, но оно не будет биться, а так и будет недвижно стоять памятником боли и печали. Однако герои некоторых историй не только нашли силы жить дальше, но и свое счастье.

Кстати, экспонатов в небольшом помещении не так много. Однако это вовсе не говорит о том, что организаторы выставки не сумели «скопить» много историй. На самом деле коллекция историй все время пополняется, а экспозиция будет меняться каждые две недели. Причем к выходу готовятся парочка «звездных историй», рассказан-



ных от своего имени. Так что, те, кому формат придется по душе, смело смогут приходить в музей пару раз в месяц.

Впрочем, организаторы приняли решение оставить побольше свободного пространства не только по этой причине. Дело в том, что «Музей разбитых сердец» — проект не только и не столько творческий, сколько социальный. Его основная задача не только показать, как выглядит любовь в прошедшем времени, но и научить людей беречь и ценить сердца друг друга.

По большому счету, это место, где люди могут поделиться своими личными проблемами и найти их решение. Молодежь, которая в первую очередь сталкивается с обсуждаемыми проблемами, может получить ответы на свои вопросы и предупредить возможные тяжелые последствия. Семейные пары разных возрастов могут не только получить для себя помощь, но и дать полезные советы из собственной жизни. Взрослые одинокие люди — активные участники проекта, выступают не только как носители полезного опыта, но и получают возможность новых контактов и поводов для интересного и полезного общения.

В этом им помогут мастер-классы известных алматинских тренеров, которые будут проводиться на площадке «Музея». К примеру, будут семинары о разрушительной

и созидательной силе комплексов или о бережном отношении к собственному личному пространству и личному пространству близкого человека.

Организаторы считают, что «Музей» вполне может стать еще одной достопримечательностью Алматы. И если все в этом пространстве сложится, как и планируется, у «Музея» действительно есть все шансы стать must visit не только для алматинцев, но и для гостей города. Ведь тема непостоянных расставаний необычайно популярна у людей разных возрастов и национальностей. К примеру, одноименный музей в Загребе пользуется огромной популярностью как у местных жителей, так и у туристов.



## «Созвездия»: квантовая физика, любовь и тайна бессмертия

## Театр

Театр ARTиШОК представил пьесу молодого английского драматурга Ника Пэйна «Созвездия» в постановке российского режиссера Бориса Павловича. «Созвездия» — это старая как мир история о любви, в квантовом мире — относительно, пронизанном струнами и стремительно расширяющимся.

Анна ЭМИХ

«Знаете, почему невозможно лизнуть свой локоть? Там секрет бессмертия, поэтому, если бы вы лизнули его, то жили бы вечно. Но если бы каждый мог это сделать, каждый смог бы лизнуть свой локоть, то возник бы хаос. Потому что нельзя все время продолжать жить и жить». Так начинается одна из, пожалуй, самых неоднозначных пьес за последнее время «Созвездия», которую можно назвать маст-хэв для всех любителей современного театра.

Ее премьера прошла в начале 2013 года в лондонском театре Ройал-Корт, а в конце 2014 — на Бродвее. Ошеломительный успех принес постановке несколько наград — Британских и Американских театральных премий.

Издания разразились хвалебными отзывами.

«Кто бы мог ожидать, что прикладная физика может быть такой чувственной, ясной... и настолько волнующей. «Созвездия» Ника Пэйна — великолепная пьеса для двух актеров... возможно, лучшая из всех любовных историй, которые видел Бродвей. Пэйна — мудрый и человечный молодой драматург. И хотя пьеса «Созвездия» написана в высшей степени внятно, мы понимаем, что слова подчас бессмысленны, их всегда не хватает, чтобы связать двух людей навечно. Время — наш самый грозный судья. История о параллельных мирах — вселенская во всех смыслах», — написала The New York Times.

Критик The Guardian (UK) отметил, что это «умная, нежная



и довольно эффектная пьеса об обычной жизни человека, которая сначала сулит ему бесконечные варианты и возможности, а затем все более сужается, пока, наконец, смерть не положит конец его поискам. Не один я хлопал носом в зале на спектакле».

Откровенно говоря, в самом начале пьеса озадачивает. В попытке разобраться, что же происходит, мозги буквально закипают. Но с развитием действия непостоянные отношения пчеловода Роланда и ученого космолога Эриона захватывают, утягивая уже не сопротивляющийся разум в черную дыру бесконечной поливариантности.

Спектакль Бориса Павловича организован как открытая структура, пространство для психологического эксперимента, а зрители видят происходящее с разных точек зрения. «С разных точек зрения» — это не образное выражение, а буквальное описание пространства спектакля, сконструированного художником Антоном Болкуновым также по законам квантового мира. Поразительно, что без каких-либо спецэффектов (за исключением игры света) создателям спектакля блестяще удалось создать иллюзию множественной вселенной.

Чувства и эмоции, как говорится выше, обрамлены физикой.

Квантовой. Которая гласит, что «в квантовой мультивселенной, все, каждый твой выбор, каждое решение, которое ты принимаешь или не принимаешь, уже существует в бесконечно огромной системе параллельных миров». Иначе говоря, как гласит (реально существующая, кстати) теория «многомировой интерпретации квантовых миров», каждый раз, когда объект переходит из неопределенного состояния в определенное, — происходит расщепление этого объекта на количество вероятных состояний. Приводя в пример кота Шредингера, когда мы открываем коробок, появляется Вселенная со сценарием, где кот мертв, и появляется Вселенная, где он остается жив. Таким образом, он находится в двух состояниях, но уже в параллельных мирах.

Впрочем, какой бы поливариантной ни была жизнь, завершается она одинаково. Во всех множественных Вселенных. А знаете, почему? Потому что невозможно лизнуть свой локоть. Ведь там секрет бессмертия, поэтому «если бы вы лизнули его, то жили бы вечно. Но если бы каждый мог это сделать, каждый смог бы лизнуть свой локоть, то возник бы хаос. Потому что нельзя все время продолжать жить и жить».

## Weekend с «Курсивъ»

## Анонс

У жителей Астаны и Алматы есть удивительный шанс провести свои выходные с пользой для души. Все самые яркие и интересные мероприятия — в подборке «КЪ».

## Мероприятия в Алматы

## Фольклорно-этнографический ансамбль «Туран»

17 февраля, 19:00

И вновь всемирно известный фольклорно-этнографический ансамбль «Туран» подарит гостям и жителям города Алматы свое невероятное творчество, позволит услышать голос великих степей и окунуться в мир чочевников. Оригинальность, самобытность коллектива становятся очевидны с первых звуков композиции в исполнении ансамбля: формы их произведений приближены к образцам старинных инструментальных и вокальных сочинений, звучание ансамбля необычно и завораживающе, особенно в силу того, что музыкантами используются, наряду с широко распространенными народными инструментами, инструменты редко звучащие даже в профессиональных коллективах.

Место: театр «Жас сахна», пр. Абая, 117

Вход: от 2500 тенге

## Спектакль «Джут»

17 февраля, 19:00

Авторы спектакля не берут на себя смелость давать историческую оценку одной из самых горестных страниц в летописи казахского народа. В условиях камерной сцены жизнь и судьба одной молодой семьи порой свидетельствуют о масштабах национальной трагедии куда нагляднее, нежели эпические блокбастеры. Герои постановки

Рубена Андриасяна — мужественные люди, переживающие как собственное горе, так и несчастье своих соплеменников, судившихся своим достоинством.

Место: театр им. Лермонтова, пр. Абая, 43

Вход: от 1000 тенге

## Перформанс «Метанойя»

19 февраля, 19:00

Метанойя — это сожаление, раскаяние, перемена сознания и мысли. А любовь... Мало кто сможет дать ей четкое определение. Ведь она всегда такая разная: сквозная, воодушевляющая, навязчивая или даже вселяющая ужас. Актеры в своем перформансе ищут тонкие нити, соединяющие то, что обычно находится в параллельных вселенных.

Место: Арт-убежище «Бункер», ул. Досмухамедова, 78

Вход: 1000 тенге

## Благотворительный гараж sale

19 февраля, 11:00–16:00

Гараж sale — это распродажа хороших ненужных вещей, которая пройдет в стенах ART-убежища Bunker.

Все финансы, вырученные на Гараж sale, мы передаем: Марине Кутелевой (маме, которая борется с меланомой) и волонтерам Общества помощи бездомным животным.

Место: Арт-убежище «Бункер», ул. Досмухамедова, 78

Вход: бесплатный

## Мероприятия в Астане

## Спектакль «Смешные деньги»

17 февраля, 19:00

«Смешные деньги» — блистательная комедия положений. По пьесе одного из самых популярных современных комедиографов Рэя Куни. Эта экстравагантная история ставит вполне обыкновенных, узнаваемых людей в чрезвычайную

ситуацию... Вихрь, каскад меняющихся обстоятельств, растущих, как снежный ком, и предельно обостряющихся к финалу, заставляет героев мгновенно реагировать на них, приспосабливаться, меняться и, в конце концов, по-новому взглянуть на свою жизнь.

Место: театр драмы им. М. Горького, ул. Желтоқсан, 11

Вход: 1500 тенге

## Опера «Мадам Баттерфляй»

17 февраля, 19:00

В основе оперы «Мадам Баттерфляй» («Чио-Чио-сан») лежит новелла американского писателя Джона Л. Лонга, переработанная Д. Беласко в драму. Увидев пьесу во время своего пребывания в Лондоне, Пуччини был взволнован ее жизненной правдивостью. По его предложению либреттисты Л. Иллика и Д. Джакоза написали на основе драмы оперное либретто.

Место: театр «Астана Опера», ул. Кунаева, 1

Вход: от 500 тенге

## Балет «Спартак»

19 февраля, 18:00

Монументальный балет «Спартак» А. Хачатуряна — это поистине поэма о борьбе с гнетущими силами, о трагической необратимости зла, о бессмертии героического подвига. Вот уже многие десятилетия он является украшением репертуара многих театров мира.

Место: театр «Астана Опера», ул. Кунаева, 1

Вход: от 500 тенге

## Выставка «Точка зрения»

19 февраля, 10:00–18:00

«Точка зрения» — персональная выставка казахстанского художника Оралбека Кабоке, которая откроет двери в Центр современного искусства «Куланши» во Дворце Мира и Согласия.

Место: Дворец Мира и Согласия, пр. Тауелсыздық, 57

Вход: 200 тенге