

WWW.KURSIV.KZ

"Курсив" № 6 (682)



Подписные индексы:
15138 - для юр. лиц
65138 - для физ. лиц

КУРСИВ

всегда в курсе: новости, прогнозы, аналитика



РЕСПУБЛИКАНСКИЙ ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК | ИЗДАЕТСЯ С 2002 ГОДА

№ 6 (682), ЧЕТВЕРГ, 2 МАРТА 2017 Г.

ВЛАСТЬ/БИЗНЕС:
СОБРАНО
В КАЗАХСТАНЕ

02

ИНВЕСТИЦИИ:
СТРОИТЕЛЬНЫЙ
СЕКТОР ПО-ПРЕЖНЕМУ
НЕДООЦЕНЕН

04

ИНВЕСТИЦИИ:
РАЛЛИ НА РЫНКЕ
ДРАГОЦЕННЫХ МЕТАЛЛОВ
ПРОДОЛЖАЕТСЯ

04



ТЕНДЕНЦИИ:
ИНОСТРАННЫЙ
ВКЛАД

06

* Бриф-новости

Дорога в Иран

1 марта в Almaty Management University прошла первая торгово-экономическая конференция, посвященная ведению бизнеса с Ираном. Помимо будущих планов, участники обсудили преодоление нынешних трудностей: банковских операций, логистики и упрощение визового режима. Также было объявлено, что между двумя странами создадут зону свободной торговли.

>> 2

Сложности содержания

В Казахстане предложили реорганизовать работу Комитета уголовно-исполнительной системы (КУИС РК), что позволит значительно сократить количество заключенных в стране. Об этом в ходе очередного форума тюремной реформы заявила эксперт проекта ЕС «Совершенствование уголовного правосудия в Казахстане» Сауле Мектепбаева.

>> 3

Евгений Климов: Перспективы для производства эко-продукции у нас есть

Органическая продукция в последние годы является востребованным товаром на всех мировых рынках. Об уровне развития данной отрасли АПК, о проблемах и его перспективах рассказал «Къ» председатель Казахстанской федерации движений органического сельского хозяйства Евгений Климов.

>> 7

Hilton «забрасывает сеть» в Казахстан

Мировая гостиничная сеть Hilton приняла решение расширить свое присутствие в Казахстане открытием двух новых отелей. Уже к концу нынешнего года запланировано открытие отеля Double Tree by Hilton в Алматы. Ожидается, что отель будет открыт в рамках соглашения о франчайзинге с ТОО «Абли Курлылы» и станет дебютом бренда в Казахстане.

>> 7

Кто будет в ответе за пенсии?

По-прежнему актуальной и животрепещущей темой остаются два вопроса: о передаче пенсионных накоплений граждан страны в управление частным компаниям и оздоровление финансового сектора страны в целом. Эксперты «Къ» отмечают, что в любом случае для сохранения и пополнения пенсионных накоплений людей важны несколько принципов: надежность вложений, диверсификация и контроль над средствами.

>> 8

Почему укреплялся тенге?

Всю прошлую неделю участники фондового рынка Казахстана наблюдали стабильное укрепление национальной валюты. Однако не исключено, что до конца года курс тенге снова поднимется до уровня 340 тенге/\$. С начала текущей недели курс снова пошел на понижение. В чем причины, объясняют эксперты «Къ»...

>> 9

Ставка на Кашаган

Казахстан увеличит производство нефти на 145 тысяч баррелей в сутки в 2017 году. Такой подъем добычи не повлияет значительно на обязательства страны в рамках соглашения ОПЕК. Однако отдельные отраслевые эксперты не разделяют большого оптимизма в прогнозах по расширению мощностей Кашагана.

>> 10

Евразийское турне

Что стоит за визитом Путина в страны Центральной Азии?

Политика

На днях президент России Владимир Путин побывал в трех странах Центральной Азии, среди которых и Казахстан. Данный визит был приурочен к 25-летию установления дипломатических отношений России с Казахстаном, Таджикистаном и Киргизией. Главными вопросами на встречах Путина с коллегами были вопросы безопасности и развития Евразийского экономического союза.

Дарья МАКСИМОВА

«На территории Сирии скопилось огромное количество боевиков — выходцев из республик бывшего Советского Союза и из самой России. Счет идет на тысячи... По данным Генштаба, по данным наших специальных служб, ФСБ, например, примерно до 4 тыс. из России и тысяч 5 — из республик бывшего Советского Союза», — заявил президент РФ накануне поездки.

Он уточнил, что борясь с терроризмом на территории Сирии, военные напрямую способствовали безопасности России, так как у нее безвизовый режим с бывшими странами Советского Союза, — сообщает ng.ru.

Тема безвизового режима была продолжена на переговорах Владимира Путина с президентами Казахстана, Таджикистана, Киргизии — как поддержать уровень безопасности в условиях свободного перемещения людей по огромному пространству ЕАЭС? Сегодня в альянсе пять государств: Россия, Белоруссия, Казахстан, Киргизия и Армения.

ЕАЭС — достижение

Центральноазиатский вояж Владимира Путина начался с Казахстана. С одной стороны, это целесообразно географически, с другой — своеобразная дань тому, что именно президент Казахстана Нурсултан Назарбаев еще в 1994 году выступил с идеей создания Евразийского союза, а также трансформации этого государства в центр большой политики. В Астане решалась ядерная проблема Ирана. Именно в Астане за стол переговоров удалось посадить официальный Дамаск и вооруженную сирийскую оппозицию.

Владимир Путин считает, что межсирийские переговоры в Астане заложили главный фундамент для переговоров в Женеве — создан механизм контроля за режимом прекращения огня. «Казахстанская сторона сыграла очень положительную роль, и не только как хозяин, как организатор этого мероприятия, но и повлияла действительно на положительные результаты встречи в Астане», — сказал российский президент на встрече с Нурсултаном Назарбаевым, отметив, что исходящая из Сирии угроза все еще не ликвидирована.

С Нурсултаном Назарбаевым они встречаются регулярно — только в прошлом году виделись шесть раз. Казахстан занимает второе место среди стран СНГ по объемам торговли с Россией. Президенты согласились, что все же главный итог четвертьвекового тесного сотрудничества — это создание Евразийского экономического союза.

Владимир Путин высоко оценил личный вклад Назарбаева в успех переговоров по сирийскому урегулированию, которые проходили в Астане.

«Спасибо большое за приглашение. Действительно, у нас регулярные встречи проводятся



По мнению экспертов, данный визит в ЦА все же носил скрытые мотивы, и главные вопросы рассматривались главами государств за закрытыми дверями

в начале года, и в целом график работы и встреч у нас очень насыщенный.

Начать нашу встречу хотел бы с благодарности за организацию в Астане межсирийских переговоров.

Знаю, что Вы лично принимали в этом участие, работали с участниками делегаций, и благодаря Вашему участию эти переговоры завершились. Причём, завершились с таким результатом, которого до сих пор никогда не было, а именно — создан механизм контроля за прекращением огня, а это, собственно говоря, самое главное, это самый главный фундамент, который дал возможность продолжить женевские переговоры, о которых Вы сейчас упомянули».

«Все решим сообща»

В свою очередь Нурсултан Назарбаев напомнил, что сегодня у семи тысяч российских предприятий есть свои компании в Казахстане.

«Ваш осенний визит и проведение огромного бизнес-форума сначала в Санкт-Петербурге, потом у нас позволили подписать 41 контракт на \$3 млрд. Так что Россия остается партнером номер один для Казахстана как в политике, так и в экономике», — отметил президент Казахстана.

По словам Нурсултана Назарбаева, несмотря на то, что Казахстан не является постоянным членом Совета Безопасности ООН, Москва и Астана работают в одной международной повестке.

«Россия сейчас осуществляет большие международные дела, особенно это ваше участие в сирийском процессе и предложение провести в Астане несколько раундов переговоров», — сказал Назарбаев. — Сегодня в Женеве идут переговоры, вчера был выходной, сегодня всё еще будет обговариваться, то есть сам процесс запущен. Это имеет большое значение».

Кроме того, глава Казахстана напомнил, что в этом году лидерам двух стран предстоит серия встреч: на конференции «Один пояс — один путь», которая пройдет в Китае, затем на ШОС в Казахстане и на открытии всемирной выставки ЭКСПО-2017.

«Мы можем двигаться вперед, создавая совместные промышленные предприятия, обрабатывающие, в сельском хозяйстве, оборонном комплексе, на Байконуре.

Все эти вопросы будем решать, и самое главное — вопросы, возникающие в ЕАЭС», — отметил Назарбаев.

Как сообщили информагентства, ранее президенты двух стран пообщались в неформальной об-

становке и вместе покатались на лыжах на горнолыжном курорте Шымбулак.

Из Алматы президент РФ перелетел в Душанбе, где провел переговоры с главой Таджикистана Эмомали Рахмоном. Главы госу-

дарств договорились увеличить товарооборот между странами и обсудили возможность облегчить положение трудовых мигрантов из Таджикистана в России.

3 >>

TENGRI BANK
www.tengribank.kz

ДЕПОЗИТ
КАПИТАЛ
ЛЕГКО И НАДЕЖНО

- от 10 000 ТЕНГЕ
- до 36 МЕСЯЦЕВ
- СТАВКА ВОЗНАГРАЖДЕНИЯ до 13,2% (14%)*

An associate of Punjab National Bank
Лицензия №1.1.159 от 09.02.2017 НБ РК
*Подробная информация в филиалах Банка

тегін 3434 бесплатно

Дорога в Иран

Сотрудничество

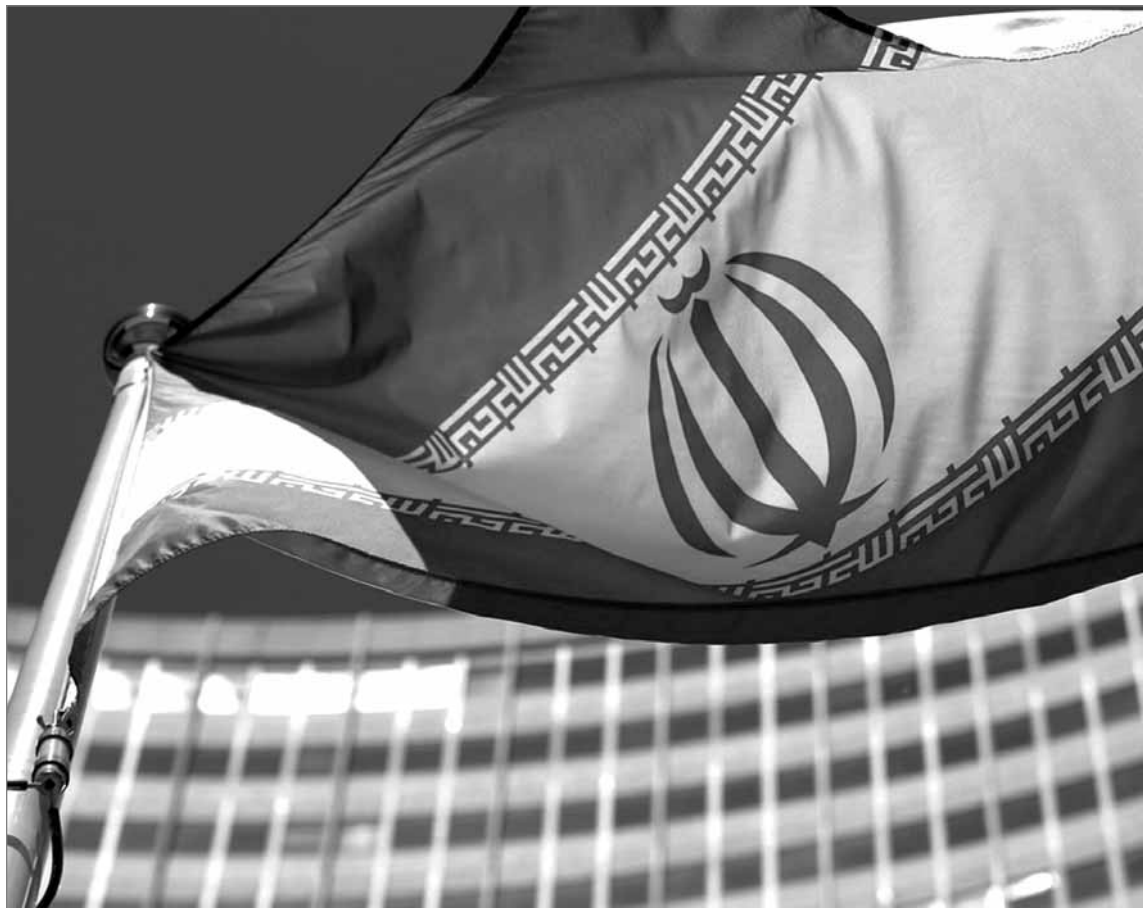
1 марта в «Almaty Management University» прошла первая торгово-экономическая конференция, посвященная ведению бизнеса с Ираном. Организаторами выступили Национальное агентство по экспорту и инвестициям «Kaznex Invest», торгово-промышленные палаты Казахстана и Ирана и онлайн-площадка B2B «Zoodel». Помимо будущих планов, участники обсудили преодоление нынешних трудностей: банковских операций, логистики и упрощение визового режима. Также было объявлено, что между двумя странами создадут зону свободной торговли.

Ади ТУРКАЕВ

Конференция в Алматы не только не случайна, но закономерна. Ведь уже чуть более года Иран не под прессингом: 16 января 2016 года, тогда еще президент США, Барак Обама подписал указ о снятии с Ирана экономических и финансовых санкций. ЕС поддержал решение Белого дома об отмене запрета, который был введен в 2005 году по причине разработки Ираном ядерной программы. В преддверии отмены санкций иранское руководство заявило об увеличении добычи нефти на 500 млн баррелей в сутки. На следующий же день после указа Обамы индекс TASI на суэвской бирже, крупнейшей торговой площадке в арабских странах, рухнул более чем на 5%.

Мир вашему дому

Со священного слова «бисмилля» начал свою речь посол Исламской Республики Иран в Казахстане г-н Маджад Таба Дамирчилю. Традиционно эта фраза произносится перед молитвой и новым важным делом. «Несмотря на спад во взаимном товарообороте последних двух лет, экономические отношения между Ираном и Казахстаном не угасли. Одной из главных проблем для иранских предпринимателей является получение виз в Казахстане. Мы надеемся, что в скором времени эта проблема решится. Со стороны Казахстана мы ожидаем увеличение объемов поставок металлов, пшеницы и продуктов до-



Казахстан станет хабом товаров из Ирана для стран Центральной Азии

бывающей отрасли. В свою очередь Иран готов увеличивать экспорт продуктов питания, строительных материалов, продуктов химической промышленности, товаров машиностроительной отрасли, автомобилей, нефтепродуктов. И это, не считая знаменитых иранских фишек», — заявил г-н посол. Иранские бизнесмены признались, что испытывают определенные трудности во время работы в Казахстане.

«Наша компания производит бытовую химию: стиральный порошок, шампуни, крема, поэтому нам нужен в Казахстане надежный партнер. Но есть проблемы с банковскими операциями и дорогими железнодорожными перевозками», — говорит директор холдинга «Хуман Тушпар» Хоссейн Мастеали.

«Я приехал в Казахстан еще в 1995 году», — сказал генеральный директор ТОО «Sogol» Али Мобини. — Наша компания производит и устанавливает спортивные тренажеры в парках и на детских площадках в Алматы. Для нас основная проблема — это трудности валютных операций между странами. Потому что расчеты

проходят в долларах, а это неудобно и дорого. Лучше в тенге и риалах».

Отечественные предприниматели также были активны и с охотой шли на контакт. «В прошлом году, когда мы были в Иране, то не смогли найти партнеров, — вспомнил директор по экспорту АО «Eurasian Foods» Талгат Егизек. Сейчас же онлайн-площадка «Zoodel» интересна тем, что, не выезжая в Иран, мы можем разместить свой интернет-магазин и найти клиентов. Лично для нас проблема заключается в том, что импорт рафинированного масла в Иран запрещен. Разрешен завод только сырья. Поэтому важно здесь найти иранского дистрибьюторскую сеть, которая сможет завозить масло в страну. Уже есть заинтересованные иранские предприниматели», — говорит бизнесмен.

Легкого пути не ожидается

Еще в 2016 году во время официального визита в Казахстан президента Исламской Республики Иран Хасана Рухани был определен список мероприятий, которые должны помочь укреплению торгово-промышленных отношений между двумя странами. Одно из

важнейших — это организация современных площадок для налаживания эффективных деловых связей в вопросах экспортно-импортного сотрудничества.

Встреча такого уровня прошла в Казахстане впервые. В составе иранской делегации представители Национального банка Ирана, Иранско-Казахстанского делового совета, Иранского государственного экспортно-кредитного агентства. С казахстанской стороны участвовали представители Министерства по инвестициям и развитию, Национального Банка, Министерства сельского хозяйства, Национальной палаты предпринимателей «Атамекен», АО НК «Продкорпорация», бизнес-сообщества и отраслевых ассоциаций.

Генеральный директор Иранско-Казахстанского делового совета г-н Амир Абеди сообщил о том, что ведутся переговоры о создании единого банка двух стран. «Сегодня основная проблема наших взаимоотношений — сложности в проведении банковских операций в Казахстане. Поэтому мы продолжим вести переговоры об открытии межгосударственного банка», — отметил г-н А. Абеди.

«Выслушав спикеров с двух сторон — Казахстана и Ирана, я вижу, что это высокопотенциальное и важное направление», — рассказал директор Департамента по работе с корпоративными клиентами АО «Банк ВТБ» (Казахстан) Илья Яковлев. Но есть ряд сложностей, которые необходимо решать не на уровне бизнеса и банков, а в государственном масштабе. Во-первых, прозрачность взаимоотношений в платежных системах, контрактование, таможня, субсидии. Логично предположить, что если государство хочет мотивировать казахстанских бизнесменов на поставки товаров в Иран, то оно скорее всего должно и субсидировать их. Несмотря на то, что Иран долгое время был в изоляции, рынок страны высококонкурентный и самодостаточный. Поэтому дорога на иранский рынок не будет устлана розами для казахстанских предпринимателей».

Что страны могут предложить друг другу

Внешнеторговый оборот между Казахстаном и Ираном по итогам 2016 года составил 596,4 млн долларов, что на 6,2% ниже чем в 2015 году. За счет снижения поставок металлопроката, урана, ячменя, пшеницы, металлических труб, семян рапса и других товаров экспорт из Казахстана в Иран снизился на 2,6%, составив 550,9 млн долларов.

Иранский импорт составил 45,6 млн долларов, что на 34,7% ниже показателя 2015 года. Снизились импорт порландцемента, полиэтилена, строительного камня, лаков, горнорудного оборудования, металлоконструкций и т.д. Но торговый баланс между РК и ИРИ положительный — 505,3 млн долларов.

В числе перспективной продукции для экспорта Казахстана на рынок Ирана: изделия из металлов, продукты питания, продукция машиностроительной отрасли, продукция химической промышленности и строительные материалы.

Не так давно был открыт железнодорожный маршрут Казахстан — Туркменистан — Иран. Это подтолкнуло наших соседей к строительству железнодорожных развязок внутри страны и других инфраструктурных объектов, что предоставляет Казахстану возможность получить выход к Персидскому заливу и Индийскому океану. На очереди — создание зоны свободной торговли.

«Сейчас активно идут переговоры о создании с Ираном зоны свободной торговли», — сказал

председатель правления Внешнеторговой палаты предпринимателей Казахстана Аян Еренов. Однако нужно понимать, что до полномасштабного договора пройдет еще несколько лет обсуждений, ведется разговор о подписании временного договора с ограниченным охватом преференций», — сказал г-н Еренов.

Специально для более тесного контакта и упрощения работы была создана торговая B2B онлайн-площадка — «Zoodel». Онлайн-сервис упрощает торговлю компаний Ирана с соседними странами (Афганистан, Ирак, Оман, Турция) и странами Шелкового пути (Армения, Азербайджан, Грузия, Казахстан, Киргизия, Пакистан, Российская федерация, Таджикистан и Туркменистан).

«Казахстан будет хабом иранских товаров для всех стран Центральной Азии», — объявил директор департамента по странам Шелкового пути компании «Zoodel» Сардор Мухамедалиев. Проект был создан полтора года назад в Иране. Только за один год мы сумели занять более 80% рынка торговых онлайн-площадок. В базе данных около 12 тысяч производителей Ирана. Основная же цель сегодняшней конференции — это поддержка малого и среднего бизнеса Казахстана. На данный момент к нам обратилось около 700 казахстанских фирм. На торги выставлены приблизительно 500 наименований казахстанских товаров. Вы можете зайти на наш сайт и увидите, какая продукция из Казахстана уже реализуется в Иране».

И, как сообщило иранское информационное агентство «Tasnimnews.com», Иран и Казахстан договорились о безвизовых поездках для граждан двух стран. Стороны договорились, что иранские и казахстанские туристы, путешествующие в группах от 5 до 50, не будут нуждаться в визах. Они также согласились предоставить торговым представителям двух стран расширенные визы, что позволит им дольше оставаться в стране без необходимости проходить через бюрократическую волокиту.

Сообщается, что стороны устранят необходимость визовых требований для деловых поездок до февраля 2017 года. Президент Ирана Хасан Рухани также обновил планы о создании прямых рейсов между Тегераном и Астаной, а также подготовку Ираном специальных таможенных служб для Казахстана на приграничных рынках.



Обязательное медстрахование для бизнеса: повинность или выгодные вложения?

В Казахстане с 1 июля 2017 года работодатели и самозанятые граждане начнут делать отчисления и взносы в Фонд медстрахования. Если ранее заявлялось, что платежи в систему медстрахования станут чрезмерной нагрузкой для бизнеса, то, как это выглядит сейчас, когда в новом законопроекте об ОСМС предлагается почти в 2 раза уменьшить размеры взносов и отчислений?

Кому и сколько платить в Фонд медстрахования?

В первую очередь, если следовать точной арифметике, сколько вообще придется платить работодателям и самозанятым? О каких суммах идет речь?

Итак, с 1 июля 2017 года ставка работодателей составит 1% от фонда оплаты труда с увеличением до 3% в 2022 году. Взносы самостоятельно занятого населения с 1 июля 2017 года и постоянно составят 5% от 2-ух минимальных заработных плат, установленных на соответствующий финансовый год законом о республиканском бюджете. К самостоятельно занятому населению законопроект относит индивидуальных предпринимателей, частных нотариусов, частных судебных исполнителей, адвокатов, профессиональных медиаторов и физических лиц, получающих доходы по дого-

ворам гражданско-правового характера.

Таким образом, работодатель за одного работника в среднем заплатит 27 379 тенге в 2018 году и 28 748 в 2019 году. Средний годовой взнос самих работников, которые начинают платить только с 2019 года, составит 19 165 тенге.

Для индивидуальных предпринимателей платежи составят 33 941 и 35 638 тенге в 2018 и 2019 году, а для неактивного населения — 16 970 и 17 819 тенге соответственно.

Государство начинает перечислять взносы за социально незащищенные слои населения с января 2018 года. По расчетам специалистов Фонда, в среднем за одного социально незащищенного казахстанца в 2018 году государство за 12 месяцев заплатит 60 349 тенге, а в 2019 — 68 878 тенге. Как видно по расчетам, государство остается главным плательщиком в Фонд медстрахования почти за 10,1 млн населения страны.

Что получаем взамен?

Самозанятые граждане тоже нуждаются в медицинской помощи. В системе ОСМС смогут участвовать только те, кто регулярно делает отчисления в Фонд социального медицинского страхования. Если, скажем, индивидуальный предприниматель будет игнорировать обязательное медстрахование, то за все расходы на медицинское обслуживание ему придется платить из своего кармана. К сожалению, частный

бизнес не задумывается о возможных рисках, предпочитая экономить сегодня, из-за чего в будущем возникнут проблемы.

Итак, чего лишается самозанятый гражданин, не оплачивающий взносы за медстрахование? Страховой пакет ОСМС включает в себя услуги поликлиник, обеспечение рецептурными лекарствами, оплату стационара, сестринского ухода и паллиативной помощи. Также участие в системе ОСМС дает право на высокоспециализированные дорогостоящие операции. Покрывать все эти расходы за свой счет очень накладно для небольшого бизнеса. Учитывая стоимость некоторых видов лечения, ежемесячные отчисления по сравнению с ними покажутся просто символической суммой.

Еще один аргумент «против» ОСМС, который вспоминают предприниматели, — частное медицинское страхование. С внедрением ОСМС оно нигде не исчезает, и если человек может себе позволить более высокий уровень обслуживания, у него будет возможность его получить. Однако частные медстраховки не покрывают многое из того, что предлагает ОСМС, ограничиваясь минимумом. В первую очередь, это касается стационарной медицинской помощи, лечения сложных заболеваний.

Выгодные инвестиции для бизнеса

Но если самозанятые платят за себя и сами получают услуги,

то зачем работодателям совершать взносы? Кроме социальной ответственности бизнеса, здесь есть вполне прагматичный момент.

По статистике каждый год в Казахстане более 2,6 млн наемных работников оформляют больничные листы, из-за чего работодатели ежегодно теряют 370 млрд тенге. Это происходит во многом из-за недостаточного уровня медицинского обслуживания. Люди предпочитают перенести болезнь «на ногах», обращаясь к врачам в крайнем случае — когда встает вопрос о стационаре или госпитализации. Таким образом, делая взносы ОСМС, бизнес вкладывается в качество и работоспособность своих трудовых ресурсов. Известно, что инвестиции в человеческий капитал — самые выгодные и окупаемые вложения средств. К примеру, если сегодня ваш работник тяжело заболел, он нуждается в дорогостоящем лечении и вынужден брать длительный больничный отпуск. Не имея достаточных личных средств для оплаты медицинских услуг, он обращается за материальной помощью к своему работодателю и коллективу предприятия, что несет за собой значительные материальные затраты всех сторон. В условиях социального медстрахования все расходы по лечению, уходу и реабилитации за больным работником берет на себя Фонд медстрахования.

Собрано в Казахстане

В Астане прошел Международный автомобильный форум KIAF-2017

Авто

В Астане, в рамках международных выставок KIAE supported by Automechanika и Commercial Transport Expo Central Asia, прошел Казахстанский международный автомобильный форум (KIAF) при поддержке Ассоциации казахстанского автобизнеса.

Ербол КАЗИСТАЕВ

Государственная опора

Форум собрал на своей площадке автопроизводителей, дилеров, представителей маркетинговых агентств из Казахстана, а также из других стран. Более 130 казахстанских и международных компаний представили свою продукцию в области комплектующих и запасных частей, шин, смазочных материалов, инструментов и ремонтного оборудования для легковых и коммерческих автомобилей. Обсуждались текущие тенденции на рынке авто, последние изменения в законодательстве и существующие проблемы.

Представители государства и структуры больше всего рассказывали о роли государственной поддержки автопрома. Так, по словам председателя Комитета индустриального развития и промышленной безопасности Министерства по инвестициям и развитию РК Аманжол Ержанова, на данный момент все предприятия казахстанского

автопроизводства получают равную государственную поддержку, независимо от уровня локализации. Однако в перспективе возможно рассмотрение вариантов, учитывающих уровень проделанной работы со стороны действующих компаний-автопроизводителей.

Заместитель председателя правления АО «БРК-Лизинг» Ринат Гапаров во время презентации доклада о результатах работы программы льготного лизинга озвучил данные по казахстанским производителям, участвующим в программе льготного лизинга (под 3% годовых). АО «КАМАЗ-Инжиниринг» (Кокшетау) реализовало 69 авто по программе льготного лизинга, ТОО «СарыаркаАвтоПром» (Костанай) — 75 грузовиков, ТОО «СемАЗ» — 127 грузовиков, ТОО Hyundai Trans Auto — 247 машин. Поскольку платежи от участников программы идут на финансирование новых кредитов (револьверный метод), то льготный лизинг от «БРК-Лизинг» будет работать постоянно.

Начальник отдела маркетинга и развития дилерской сети торговой компании КАМАЗ Ержан Садуадинов подтвердил, что компания с удовольствием пользуется финансовой поддержкой для стимулирования покупки автомобилей казахстанской сборки. «Есть различные программы. Это финансовая аренда от БРК, и ряд банков второго уровня финансируют клиентов для покупки техники под льготную ставку 3% со сроком платежа до трех лет», — сказал он.

3 >>

РЕСПУБЛИКАНСКИЙ ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

КУРСИВЪ

Газета издается с июля 2002 г.

Собственник: ТОО «Altaco Partners»

Адрес редакции: 050059, РК, г. Алматы, пр. Аль-Фараби, 17, б/д «Нурлы-Тай», блок 5А, оф. 119

Тел./факс: +7 (727) 232-45-55.

E-mail: kursiv@kursiv.kz

Главный редактор: Марат КАИРБЕКОВ
Тел. +7 (727) 232-45-55, m.kairbekov@kursiv.kz

Редактор: Динара ШУМАЕВА
Тел. +7 (727) 232-45-55, d.shumayeva@kursiv.kz

Руководитель службы по рекламе и PR: Аиша ТЕМЕРЖАНОВА
Тел. +7 707 333 14 11, a.temerzhanova@kursiv.kz

Реклама на сайте: Ахат КИТЕБАЕВ
Тел. +7 771 477 01 01, a.kitebaev@kursiv.kz

Редакция: «Власть и бизнес» Ербол КАЗИСТАЕВ «Компании и рынки» Анна ШАТЕРНИКОВА «Банки и финансы» Мария ГОРБАЕВА «Индустрия» Данияр СЕРИКОВ «Культура и стиль» Елена ШТРИТЕР

Служба распространения: Рамзан БАЙРАМОВ, r.baigamov@kursiv.kz

Технический редактор: Олеся ТРИТЕНКО

Корректорское бюро: Светлана ПЫЛЫПЧЕНКО, Евсения ТРЫШКОВА

Представительство в г. Астана: г. Астана, пр. Кабанбай батыра, 2/2, оф. 201 В, Б/д «Держав», по вопросам размещения рекламы обращаться по тел. +7 (7172) 22-82-72

Руководитель представительства в г. Астана: Рустем АЛИЕВ
Тел. +7 701 422 04 15, astana@kursiv.kz

Корреспонденты в г. Астана: Ербол КАЗИСТАЕВ

Подписные индексы: для юридических лиц — 15138, для физических лиц — 65138

Газета зарегистрирована в Министерстве культуры и информации Республики Казахстан.

Свидетельство о постановке на учет № 13282-Г, выдано 15 января 2013 г.

Отпечатано в типографии РПНК «Экспресс». РК, г. Алматы, ул. Калдаржова, 17
Тираж 10 300 экз.

Сложности содержания

Реформа

В Казахстане предложили реорганизовать работу Комитета уголовно-исполнительной системы (КУИС РК), что позволит значительно сократить количество заключенных в стране. Об этом в ходе очередного форума тюремной реформы заявила эксперт проекта ЕС «Совершенствование уголовного правосудия в Казахстане» Сауле Мектепбаева. Эксперты сошлись во мнении, что сейчас места лишения свободы больше похожи на военизированные учреждения, чем на социальные.

Ербол КАЗИСТАЕВ

В ходе IX Форума тюремной реформы эксперт проекта ЕС «Совершенствование уголовного правосудия в Казахстане» Сауле Мектепбаева предложила реформировать работу КУИС РК. Для этого спикер предлагает обратиться к международному опыту.

«Надо посмотреть на международный опыт, который говорит, что управление тюремной системой — это всегда не иерархичная схема. Она состоит из Национального агентства по управлению тюремной службой и самих тюрем. Нам тоже стоит обдумать этот вопрос и подумать над дальнейшей судьбой самих департаментов уголовно-исполнительной системы. Нужны ли они нам? Или мы можем все-таки управлять работой тюрем из Астаны? Наличие современных технологий, наверное, позволяет это сделать. Если мы сегодня перенесем работу внутри колонии, то сможем проводить больше аналитики и отвечать на те вызовы, которые существуют, как, например, радикализация заключенных», — заявила Сауле Мектепбаева.

По словам регионального директора Международной тюремной реформы в Центральной Азии Азамата Шамбилова, Казахстан достиг определенных результатов в реформировании уголовно-исполнительной системы. Однако есть ряд проблем, над которыми нужно работать.

«В 2016 году было зарегистрировано 1460 случаев пыток. Из них 7 — в отношении несовершеннолетних, 34 случая — по отношению к женщинам, и в 1419 случаях пытки были применены к мужчинам. Кроме того, в местах лишения свободы наблюдается рост смертности. За последние 12 лет в местах лишения свободы умерли 4062 человека. Это составляет в среднем 338 человек в год, что означает: рост тюремной смертности повышается ежегодно. Это очень сильно беспокоит нас, правозащитников, а также международное сообщество. Смертность в колониях является грубейшим



Правозащитники поднимают вопрос об условиях содержания заключенных

нарушением прав человека», — заявил эксперт.

Адвокат Светлана Ковлягина сообщила, что нужно решить проблему общественного контроля работы тюрем. В частности, не решен вопрос возможности внешнего посещения мест лишения свободы членами общественных наблюдательных комиссий (ОНК). «А это, в свою очередь, могло бы быть дополнительным источником объективной информации о работе тюрем», — сказала она.

«К сожалению, пытки имеют место. И не только в полицейских участках, но и в исправительных учреждениях. Пытки — это не просто тяжкий вред здоровью, это еще и уголовное преступление. Как правило, они совершаются без свидетелей. Эксперты неоднократно указывали уполномоченным органам на необходимость создания независимого органа для расследования подобных преступлений», — заявила Светлана Ковлягина.

Эксперт также привела примеры того, какие меры государства приняло для борьбы с пытками: «Казахстан объявил нулевой терпимость к пыткам, в 2010 году Генеральная прокуратура выпустила специальную инструкцию для расследования и проверки фактов пыток, в 2015 году вышла новая инструкция. К большому сожалению, данные меры не сильно исправили ситуацию в лучшую сторону».

«Помимо пыток хотелось бы отметить милитаризацию исправительных учреждений. Хотя они являются социальными учреждениями, осужденных заставляют жить по армейскому уставу: это маршировки, строевая подготовка, песни и пение гимна, всех, даже в следственном изоляторе, бредут наголо. Хотя в следственном изоляторе содержатся заключенные до суда», — добавила Светлана Ковлягина.

С ней согласен и председатель ОНК города Астаны Руслан Оздоев. По его мнению, тюрьмы на сегодняшний день являются собой

военизированные учреждения. Также собеседник «Къ» отметил, что до сих пор существуют сложности с доступом общественных комиссий в исправительные учреждения.

«На мой взгляд, для уполномоченных ведомств общественные наблюдательные комиссии — организации для какой-то галочки, чтобы показать это международному сообществу. На деле прокуратура и сами места лишения свободы воспрепятствуют нашей работе. И если за препятствие работе Национального превентивного механизма (НПМ) последует наказание, то за препятствие работе ОНК — нет. К примеру, мы посещаем места лишения свободы, и нас могут туда просто не пустить. Представители ОНК писали письма и в Генеральную прокуратуру, и в КУИС, и в МВД. Прокуратура требует письменного уведомления о планируемом посещении, однако в законодательстве нигде не прописано именно о письменном уведомлении», — заявил Руслан Оздоев.

Председатель ОНК города Алматы и Алматинской области Ардак Жанабиллова подняла вопрос содержания лиц с ограниченными возможностями в местах лишения свободы: «Да, в исправительных учреждениях есть люди с ограниченными возможностями, там немало инвалидов первой и второй групп, которые имеют право на социальный помощник. Ими могут быть те же осужденные, что рядом с ними, и эти осужденные могли бы получать заработную плату за свою работу. Казахстан в 2015 году ратифицировал Конвенцию по правам инвалидов. Но эта конвенция дорогостоящая, нужно много вложить финансовых средств, чтобы обеспечить права инвалидов».

Председатель ОНК Жамбылской области Габит Айтенов рассказал о материальном содержании осужденных: «В 2016 году был пересмотрен лимит наполнения учреждений в сторону снижения численности. Однако существенно

го снижения тюремного населения не произошло. При этом финансирование исправительных учреждений из бюджета происходит исходя из лимита наполняемости учреждения. Поэтому администрация тюрем вынуждена выходить из ситуации путем экономии средств, что негативно сказывается на условиях содержания заключенных».

«Деятельность ОНК в Казахстане очень важна. Однако сейчас законодательные поправки привели к тому, что адвокатов исключили из состава общественных наблюдательных комиссий. А для многих заключенных это была чуть ли не единственная возможность получить бесплатную юридическую консультацию», — добавил Габит Айтенов.

По словам генерального прокурора РК Жакипа Асанова, тюремные реформы смогли поменять мышление как заключенных, так и прокуроров с судьями в лучшую сторону: «Осужденные раньше считали: как себя ни веди, все равно ничего не зависит от их поведения. Потому что это все было на усмотрение органов следствия и судов. Мы должны признать, что зачастую даже при наличии оснований мы всегда любили говорить, что это наше право — дать ему досрочную свободу или нет».

«Поменялось мышление прокуроров, мышление судей, мы изменились в рамках реализации тюремной реформы. Я очень рад, что в Казахстане много правозащитников. Мы со многими из них познакомились, расширили свой кругозор, вышли за рамки своего вакуума правоохранительного. Раньше мы думали, что мы себя очень комфортно чувствуем в своей правоохранительной среде. Есть еще не менее важный эффект. Самое главное, что осужденные старались вести себя хорошо и, когда вышли на свободу, меньше стали совершать преступлений», — добавил генпрокурор в ходе своего выступления на IX Форуме тюремной реформы.

Собрано в Казахстане

<< 2

Начальник отдела маркетинга и рекламы компании «Эйкос» Станислав Сериков отметил роль государства в дистрибуторской деятельности организации. «Вообще, компании, подобные нашим, сейчас находятся в свободном плавании. И законодательно дистрибуторские компании защищены. С началом работы ЕАЭС мы приостановили поставки из сторонних государств, к примеру из Китая. Сейчас мы в основном занимаемся продажей шин из России. Дело в том, что существуют заградительные пошлины (пошлины за ввоз товара не из стран ЕАЭС). То есть, покупая шины, к примеру, из Китая, потребитель переплачивает именно стоимость этой пошлины. И фактически он покупает шины экономкласса все из того же Китая, когда за эти же деньги мог купить шины бизнес-класса из России», — добавил он.

Проблемы бизнеса

Представителей бизнеса больше всего интересовал вопрос экспортного потенциала автомобильной промышленности. Коммерческий директор холдинга «Вираз» Еркем Ескергенов в своем докладе о перспективах рынка коммерческой техники и экспортном потенциале предложил заключить договоры со странами СНГ о единой сертификации автотранспортных средств, чтобы казахстанские СТ-1 признавали на всем рынке СНГ. Он также отметил высокий экспортный потенциал казахстанской коммерческой техники, поскольку есть модели, которые не производятся на территории других стран ЕАЭС и СНГ в целом.

«Казахстан только начал выпускать коммерческий транспорт, поэтому экспортный потенциал отечественного автопрома только начинает зарождаться. На сегодняшний день в Казахстане действует четыре площадки, где выпускается коммерческий транспорт. Это Костанай, Кокшетау, Семипалатинск и Алматы. Все четыре площадки выполнили требование правительства, они довели локализацию до 30% и выше», — заявил спикер.

По словам Еркема Ескергенова, в Казахстане выпускаются не только грузовые автомобили, но и автобусы. «Если в 2015 году четыре площадки выпустили 227 автобусов, то уже в 2016 году — 350. Что касается грузовых автомобилей и различной техники, то в 2015 году было собрано 1880 автомашин, а в 2016 году — 1513. Если брать тенденцию, что общий рынок упал на 54%, нас радует, что количество собранных в Казахстане автомашин упало всего на 12%», — сказал он.

Обсуждались и новые тенденции на рынке. По мнению директора по маркетингу и развитию компании «Астана Моторс» Анар Макашевой, в Казахстане наблюдается тренд на обновление парка коммерческой техники. «В 2016 году общее количество зарегистрированных автомобилей коммерческой техники составило более 100 тыс. единиц. Это примерно 13% от общего количества регистраций

в 2016 году. Следует отметить, что объем перерегистраций на юридических лиц составляет около 30%, на физических лиц — порядка 70%. То есть мы учитываем, что бывшие в употреблении автомобили также присутствуют в статистике. Интересно, что более 54% зарегистрированных автомобилей были старше 10 лет. Но радует, что доля автомобилей до трех лет составляет уже 15%. Это говорит о том, что парк обновляется. И мы будем надеяться, что в ближайшие 10 лет стратегия, которая направлена на обновление парка, будет реализована», — рассказала она.

Директор агентства Russian Automotive Market Research Татьяна Арабджи отметила, что в Российской Федерации маржинальность дилерских центров неуклонно снижается, приближаясь к европейской бизнес-модели. «Стоит ожидать, что подобный тренд будет развиваться и в Казахстане, поскольку правила ЕАЭС влияют и на тенденции развития рынка в целом. До кризиса наибольшей популярностью пользовались японские марки, а во время кризиса предпочтения изменились в сторону корейских марок авто. До кризиса преимущественно торговались авто сегмента SUV, во время кризиса — В-класс, а сейчас российский покупатель постепенно возвращается к спросу на SUV и заметно растет спрос на С-класс», — добавила спикер.

Лоренцо Бернардели, представляющий CNH Industrial (IVECO), рассказал о новой стратегии бренда и различных концептах коммерческой техники весьма футуристичного дизайна, работающей на альтернативных источниках (гибриды и электромобили). Первые презентации коммерческой техники на гибридных двигателях состоялись в Ганновере в 2014 и 2016 годах.

По словам Лоренцо Бернардели, модельный ряд Iveco специально был адаптирован для Казахстана, чтобы отвечать всем потребностям клиентов на этом рынке. Автомобили адаптированы к местному климату, где условия работы и климат могут быть экстремальными: от жары и песка южных регионов до суровой зимы Центрального Казахстана.

Участники форума не могли обойти тему утилизации автомобилей. Так, управляющий директор ТОО «Оператор РОИ» Рустам Темирбек представил результаты запуска пилотной программы утилизации автомобилей: «По итогам 2016 года активнее всего в утиль сдаются ВА3-2101, ВА3-2107, самое старое авто, принятое в утиль, было выпущено в 1948 году, средний возраст утилизируемых авто составляет 25–30 лет».

Спикер сообщил, что всего в утилизацию было принято 5700 легковых автомобилей и выплачено 850 млн тенге. В третьем квартале 2017 года будет запущена программа по утилизации коммерческой техники. Детали еще разрабатываются, но также предполагается выдача сертификатов для первоначального взноса. Пока планируется принять в утиль 3000 единиц грузовой техники.

Что за год больше всего подорожало в Казахстане?

Рост инфляции и цен на продовольственные товары, а также увеличение прожиточного минимума зафиксированы казахстанским комитетом по статистике. Как показывают статданные, цены на товары и услуги по сравнению с этим же периодом прошлого года существенно подросли.

По отношению к январю прошлого года цены на продовольственные товары увеличились на 9,7%, непродовольственные — на 9,5%. Также зафиксирован рост цен на топливо, в целом за год наиболее популярный бензин АИ-92 прибавил 11,2%, дизельное топливо

подорожало на 38,2%. Повысились услуги железнодорожного транспорта на 10,5%, воздушные перевозки выросли на 19,1%. Услуги здравоохранения выросли на 14%, при этом лекарственные препараты поднимались в цене на 17,3%, амбулаторные услуги выросли на 10,1%.

Что касается сферы жилищно-коммунальных услуг, то здесь тоже наблюдается чувствительный для кошельков казахстанцев рост. Давайте рассмотрим перечень услуг отдельно. Из всего списка максимально выросли тарифы за использование канализации — на 25,2%. Выросла стоимость воды, жидкостная влага теперь обходится на 12,2% дороже, чем в прошлом году. При этом в центральных городах Казахстана утвержден один тариф с 2016 по 2020 год, который

не будет изменяться в течение этого периода.

Сбор мусора казахстанцам теперь обойдется на 11% выше по стоимости, чем в прошлом году. Услуги центрального отопления по сравнению с отопительным сезоном прошлого года выросли на 8%. Правда, есть обязательное правило не менять тарифы до окончания сезона, а летом снова начнется поэтапное повышение цен за отопление — на 2–3% ежегодно. Что касается тарифов на горячую воду, стоимость этой услуги возросла на 7,8%.

Что подорожало меньше всего?

Еще один социальный продукт, существенно влияющий на жизнь граждан, — природный газ. Цены на голубое топливо для казахстан-

цев выросли на 7% за год. Связан этот рост с увеличением предельной оптовой цены на розничную реализацию товарного газа, а также с увеличением тарифа на транспортировку газа по распределительным трубопроводам. Об этом сообщает на своем сайте Комитет по регулированию естественных монополий и защите конкуренции Министерства национальной экономики. Согласно официальной информации, основной оператор по газу «КазТрансГаз» ежегодно несет убытки от реализации газа на внутреннем рынке, поставляя его казахстанцам по цене ниже себестоимости. То есть дотирует потребителей страны.

Менее всего для населения выросла стоимость электроэнергии, тариф поднялся за год на 6,7%. Хотя в разных регионах по-разному.

Евразийское турне

<< 1

«У нас есть и реализованы крупные проекты и есть желание работать дальше. Причем не только по масштабным проектам подобного рода, но и по всем направлениям, включая малый, средний бизнес, развитие межгосударственных связей (на таком частном, человеческом уровне)», — сказал в ходе переговоров Владимир Путин.

«За кадром»...

В целом за время турне российского президента не было подписано ни одного документа. Это значит, что данный визит в ЦА все же носил скрытые мотивы и главные вопросы рассматривались главами государств за закрытыми дверями.

По словам политолога Султанбека Султангалиева, двадцать третий визит российского президента в Казахстан (также Путин трижды посещал нашу страну в качестве премьер-министра) проходит в непростой для России экономической и международной политической обстановке.

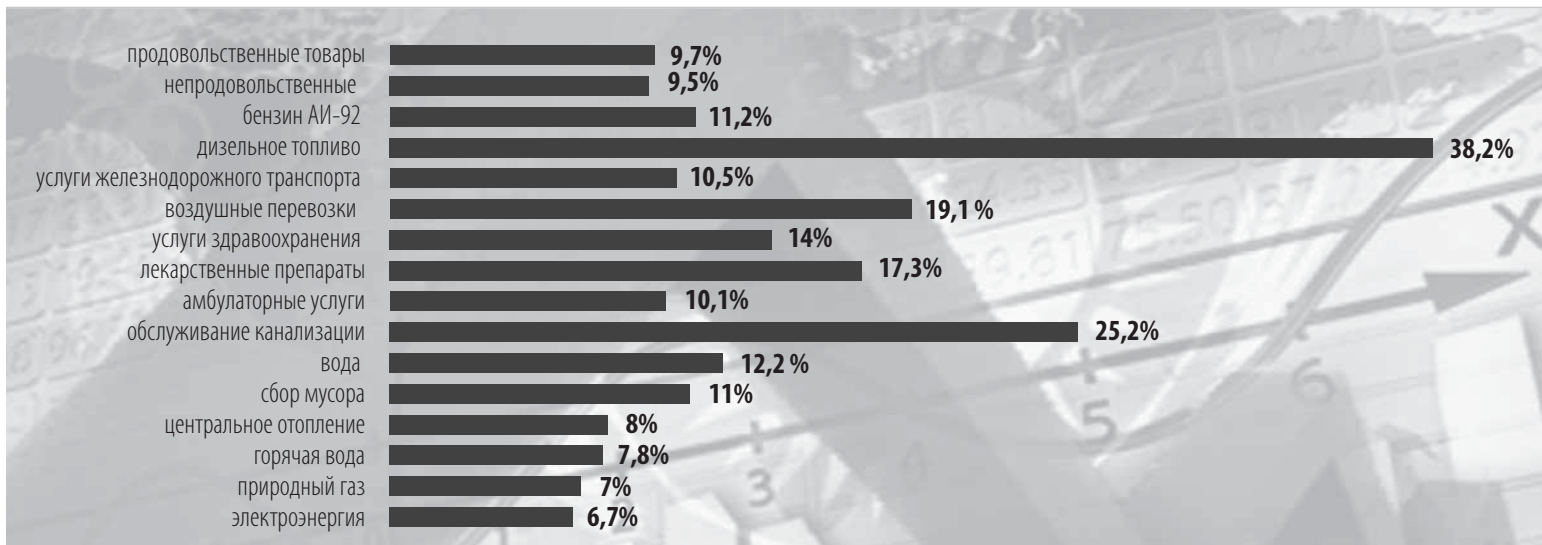
«Существуют и проблемы внутри Евразийского союза, которые требуют взвешенного подхода, и в этом вопросе без содействия Нурсултана Назарбаева обойтись будет невозможно. Я имею в виду в первую очередь возникшую напряженность в российско-белорусских отношениях», — отмечает политолог. — Казахстанско-российский товарооборот по итогам 2016 года сократился более чем на 16%, и это тоже является предметом серьезного разговора между двумя лидерами».

По мнению Султангалиева, миротворческая роль Казахстана в урегулировании сирийского кризиса будет только возрастать, особенно если учитывать неуспешность женевских переговоров. «Не исключаю того, что особую важность имели переговоры по

поводу возможного участия Казахстана в разрешении головной боли Кремля — конфликта на Донбассе, о чем в официальной прессе не было сказано ни слова. Однако просто невозможно, чтобы такой важный вопрос не затрагивался в ходе беседы двух президентов, — считает он. — Особых конспирологических версий относительно среднеазиатского рабочего турне Путина кажется не существует, тем более в отношении Казахстана. Интерес представляет встреча глав России и Кыргызстана в Бишкеке, так как в этом году у наших соседей состоятся президентские выборы, которые являются самыми непредсказуемыми в истории».

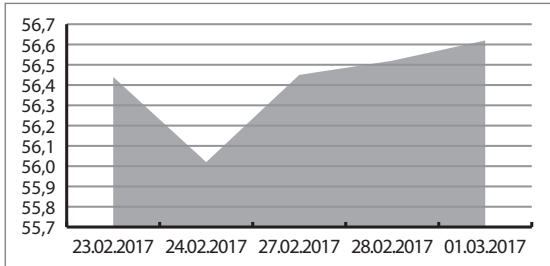
Как считает политик Амиржан Косанов, можно эту поездку воспринимать как рядовой визит главы соседнего государства. Но в то же время такая поездка, где можно с глазу на глаз (тем более в неформальной обстановке) обсудить актуальные вопросы межгосударственных отношений, заслуживает отдельного обсуждения.

«Тем более в такой период, когда и Казахстан, и Россия переживают не самые лучшие времена. ЕАЭС трещит по всем швам, тот же их коллега Лукашенко занял достаточно жесткую позицию в отношении будущего общего союза, — поясняет политик. — Есть тема западных санкций, которая отражается не только на экономике аннексировавшей Крым России, но и на ситуации в странах постсоветского пространства, где Кремль хотел бы сохранить свое былое, советское влияние. Думаю, что одной из главных тем для двустороннего разговора между Назарбаевым и Путиным может стать проблема реализации в Казахстане так называемой операции «Тремники». Все мы понимаем, что Россия не будет стоять в стороне от решения этой проблемы».



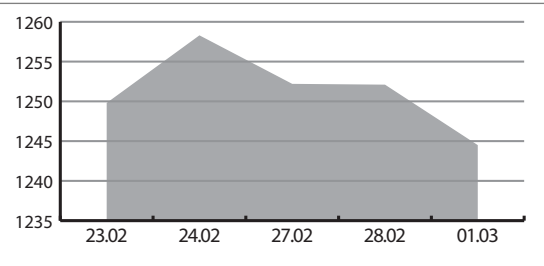
ИНВЕСТИЦИИ

BRENT (23.02 – 01.03)



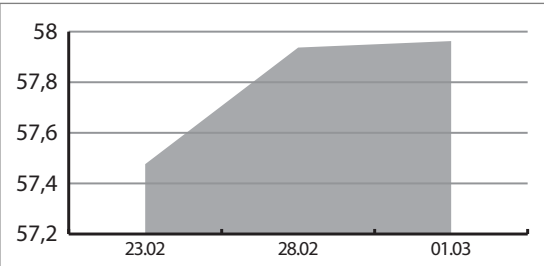
Цена на нефть увеличивается на фоне оптимизма по поводу действий ОПЕК.

GOLD (23.02 – 01.03)



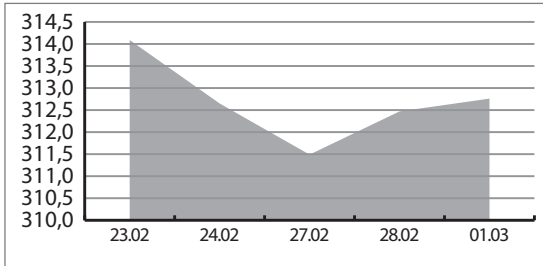
Политическая неопределенность в еврозоне оказывает влияние на стоимость золота.

USD/KZT (23.02 – 01.03)



Тенге ослаб на фоне повышения объема торгов на рынке.

USD/Rub (23.02 – 01.03)



Завершение февральского налогового периода ослабило спрос на рублевую ликвидность.

ВАЛЮТНЫЙ ОБЗОР

Петр ПУШКАРЕВ, шеф-аналитик ГК TeleTrade

Событие недели — речь Дональда Трампа в конгрессе США. Отголоски будут заметны на рынках еще как минимум пару недель, несмотря на то что в речи так и не проявились цифры и детали по интригующему инвесторов вопросу налоговой реформы.

Несмотря на это досадное недоразумение, Трампа рынки восприняли сдержанно-позитивно. Возможно, потому, что он не только подтвердил: реформе быть, но и заострил внимание на аргументах. На примере Harley-Davidson обрисовал сложности ведения бизнеса со странами, где налоговые условия лучше, рассказал об «эмиграции» рабочей силы и о потерянных 60 тыс. предпрятий, локализованных в Китае. Был убедителен, склоняя конгрессменов в пользу сильного срезания налогов для бизнеса и среднего класса, после чего обозначил масштаб цифр по расходам на инфраструктуру.

На Ближний Восток выброшено \$6 трлн, тогда как за эти деньги можно было перестроить всю страну дважды, а то и трижды, если поторговаться с подрядчиками, сказал Трамп. И заявил, что внесет в конгресс закон на \$1 трлн,

сравнив масштаб строительства мостов, дорог, коммуникаций с временами Эйзенхауэра. Не весь триллион будет выделен из бюджета: в эту сумму входит и вовлеченный частный капитал, что также хорошо и вносит ясность. Появится много рабочих мест — актуально, учитывая названную в той же речи цифру в 43 млн условно бедных — во всяком случае, получающих в США продуктовые карточки. Также Трамп удачно показал ряд сложных проблем на примерах простых и трогательных людей, приглашенных им в конгресс, — их тепло приветствовали аплодисментами республиканцы и демократы, что внесло объединяющую нотку.

Рубль и тенге

Нашим валютам их расклады не слишком интересны. С победы Трампа и до Нового года индекс доллара к международной корзине резервных валют рос как на дрожжах, от 96 до 103,8, потом частично вернулся и просел до 99 единиц. В России за этот же период доллар укрепился на 2 рубля, упал на 8 рублей. Казахстанская валюта с середины января тоже активно укрепляется. Рост процентных ставок в США на 0,25%, случившийся в декабре, нам тоже ни о чем. Да пусть они хоть на обещанные

0,75% еще поднимут процентные ставки до конца 2017 года, во что не верю не только лично я, но и большинство рынка. Но ведь и после этого их ставки станут равны максимум 1,5% годовых, доходность казначейских бумаг США не превышает 2,5%, немецкие дают и вовсе 0,5% годовых, тогда как ставки Банка России — 10%, а доходность российских облигаций выше 8%. Разница 5–7% однозначно в нашу пользу, и даже с учетом курсовых рисков финансовые потоки в сторону России и ЕАЭС сохранятся, если не приумножатся — капитал ищет выгоду!

Америка нам интересна сейчас экономически только как источник и мотор мирового спроса на нефть и другие ресурсы, а с этой ролью в период правления Трампа она почти наверняка справится, как и лезть в наши дела, скорее всего, не будет. Работающих американских буровых установок, по последним данным Baker Hughes, сейчас чуть больше 600, что почти в 2 раза больше, чем было полтора года назад на дне, но... по-прежнему в 2,5 раза меньше, чем на пиковых мощностях. И темпы роста медленные, а издержки сланцевого бизнеса выросли.

Если даже добыча из классических скважин прирастет, то это

будет максимум 0,5 млн баррелей в день — меньше, чем, по прогнозам, вырастет к концу 2017 года мировой спрос. А с учетом почти идеального соблюдения соглашений ОПЕК по сокращению на 1,8 млн баррелей можно констатировать: баланс спроса и предложения на нефтяном рынке и дальше будет двигаться в сторону нормализации. Значит, цена на нефть с большей вероятностью постепенно перейдет в коридор выше \$60 за баррель, а не опустится ниже \$50. В сочетании с фактором разницы процентных ставок это благоприятно для рубля и всей «рублевой зоны». И пока рубль взял паузу, обозначив локальное дно на отметке 56,50 за доллар, но вряд ли это надолго.

Максимально возможные технические откаты в нынешних условиях не превысят 59,50–60,50 по паре USD/RUR и 65 по паре EUR/RUR, откуда рубль, а с ним рублевые активы, а значит и активы Казахстана, будут с наслаждением покупать и внутренние, и международные инвесторы. Все, что нам потребуются сейчас от Трампа и европейских лидеров, это не слишком вмешиваться в наши дела, что, очевидно, так и будет — в ближайшие год-два им точно не до нас: своих забот хватает...

ОБЗОР СЫРЬЕВОГО РЫНКА

Ралли на рынке драгоценных металлов продолжается

Оле Слот ХАНСЕН, глава отдела стратегий Saxo Bank на товарно-сырьевом рынке

Сырьевой индекс Bloomberg снижался вторую неделю подряд. Потери понесли все сектора, кроме драгоценных металлов. Индекс, отслеживающий динамику корзины основных сырьевых товаров в энергетическом секторе, секторе металлов и секторе сельского хозяйства, вернулся к нулевому результату за период с начала года.

Драгоценные металлы продолжают с начала 2017 года показывать впечатляющие результаты, а цены на серебро выросли девятую неделю подряд. Вернуться на рынок драгоценных металлов инвесторы заставили политические риски в Европе, связанные с предстоящими выборами в Нидерландах 15 марта, во Франции — в конце апреля и в Германии — в октябре, а также неопределенность вокруг дальнейшей экономической политики в США. Дополнительную поддержку спросу, возобновившемуся после сильной распродажи, которая продолжалась до середины декабря, оказало закрытие торговых сделок, открытых после победы Дональда Трампа, что привело к снижению курса доллара и ставок доходности по ГКО США.

Энергетический сектор снизился по итогам недели, так как на рынке природного газа в очередной раз всю неделю шла ликвидация длинных позиций: текущая зима в США выдалась теплой и, как следствие, спрос на отопление упал.

Рынок промышленных металлов упал под влиянием продаж меди после комментариев министра Мунчина, который уменьшил надежды, разоженные обещаниями Дональда Трампа в отношении расходов на

инфраструктуру. Теперь даже ходят слухи, что они будут отложены до 2018 года и вместо этого новая администрация сосредоточится на реформах в сферах здравоохранения и налогообложения.

Сектор металлов, включающий драгоценные и промышленные металлы, составил всего 10%, а оставшиеся 30% экспозиции были распределены среди товаров сельскохозяйственного сектора, где большую часть спроса обеспечили рынки соевых бобов, сахара и хлопка. Золото и серебро продолжили свое впечатляющее восхождение. Золото вернуло более половины потерь, понесенных в ходе спада, длившегося с июля по декабрь, а цена серебра повысилась девятую неделю подряд, показав лучший результат роста более чем за 10 лет.

Поддержкой послужило закрытие торговых сделок, открытых после победы на выборах Дональда Трампа, что привело к снижению ставок доходности по облигациям и курса доллара США. Доллар все же установил шестинедельный максимум в паре с евро, но общая ситуация на валютном рынке говорит нам о том, что такое движение вызвано скорее слабостью евро из-за предстоящих выборов во Франции и связанных с этим волнений, а не силой доллара. Поэтому золото и серебро проявляют устойчивость. Расхождения между золотом и евро привели к тому, что контракт XAU/EUR поднялся до максимального за пять месяцев значения 1187 евро за унцию.

Проведя последние несколько недель в диапазоне между уровнями \$1220 и 1245 за унцию, в четверг золото вырвалось вверх, подгоняемое вышеупомянутыми комментариями нового министра финансов США.

К настоящему моменту желтый металл отыграл более половины позиций, потерянных в период с июля по декабрь, и с начала года его цена выросла почти на 10%.

Мы сохраняем «бычий» прогноз и ставим следующую цель по золоту на уровне \$1278 за унцию. Только прорыв выше \$1220 за унцию заставит нас изменить прогноз на нейтральный. Между тем серебро с начала года подорожало на 15%, и это, а также недавние агрессивные покупки со стороны хедж-фондов делает его во многом зависимым от золота в плане дальнейшего роста.

Цены на сырую нефть выросли под влиянием ежегодной встречи представителей нефтегазовой промышленности на IP Week в Лондоне. В своем докладе генеральный секретарь ОПЕК Баркиндо сказал, что допустимо только стопроцентное соблюдение обещаний производителями ОПЕК. Также он заявил о возможности сокращения добычи другими странами. Он подчеркнул необходимость такого сокращения, потому что большие запасы нефти негативно влияют на рынок.

На конференции делегациям был задан вопрос о том, сколько, по их мнению, будет стоить нефть через год. Около 45% сказали, что видят нефть сорта Brent в диапазоне \$50–59 за баррель, при этом 33% проявили большой оптимизм, заявив, что цена будет колебаться в промежутке между \$60 и 69. Наш собственный прогноз подпадает под вторую категорию. Однако прежде чем мы там окажемся, рынку нефти нужно преодолеть достаточно трудностей, которые на данный момент не дают ему совершить прорыв вверх.

Однако еженедельный отчет о запасах в США в очередной раз спровоцировал фиксацию прибыли. Вследствие непрекращающегося

восстановления производства американскими сланцевыми компаниями объем добычи впервые с конца апреля превысил 9 млн баррелей в сутки. Для цен положительным фактором стало значительное сокращение импорта, в частности поставок из стран Ближнего Востока. В то же время данные показали, что за отчетную неделю экспорт из США вырос и достиг рекордного значения 1,21 млн баррелей в сутки. Увеличение американского нефтепроизводства в сочетании с тем фактом, что НПЗ США сейчас перерабатывают минимальный объем сырой нефти с октября 2015 года и теперь также наращивают экспорт, вряд ли поможет странам внутри и вне ОПЕК ускорить процесс восстановления равновесия на мировом рынке нефти.

На данном этапе потенциал роста цен будет ограничен, так как страны, не участвующие в договоре о сокращении добычи, продолжают увеличивать предложение этого энергоносителя. Страны внутри и вне ОПЕК пока что показывают довольно высокий уровень исполнения взятых на себя обязательств, и им нужно поддерживать его хотя бы еще в течение пяти месяцев.

На текущий момент хедж-фонды владеют длинной позицией общим объемом свыше 1 млрд баррелей. Такая ситуация стала ответом на то, что ОПЕК не только с успехом объявила о сокращении добычи, но и начала приводить свои обещания в исполнение. Сокращение добычи в итоге заложит основу для повышения цен, но в краткосрочной перспективе малейшие признаки неисполнения или другие новости, замедляющие процесс, могут стать причиной для ликвидации длинных позиций.

ЛИДЕРЫ РОСТА И ПАДЕНИЯ (23.02 – 01.03)

KASE

рост	узн.	падение	узн.
AO "Kaspi"	2,34%	KAZ Minerals PLC	-8,20%
AO "Pozhivno Dobrota "Kazynoi"as"	1,12%	Банк БТБ (ПАО)	-3,16%
AO "KEGOC"	0,15%	АО "Народный сберегательный банк Казахстана"	-0,25%
AO "KazTransOil"	0,59%	АО "Казакстелеком"	-0,13%
—	—	—	—
—	—	—	—
—	—	—	—
—	—	—	—

NASDAQ

рост	узн.	падение	узн.
NBI (Mikrotik) Design	110,00%	Cyclosool	-37,34%
La Jolla Pharma	97,41%	Qumata	-33,00%
Professional Diversity	38,16%	Ramtech	-32,17%
ImmunoGen	37,65%	Fusionact	-31,91%
Crispr Therapeutics	33,99%	Ocean Riq (UDJ) Inc	-29,63%
Kite Pharma	31,84%	Neve	-28,21%
Darigama	29,77%	Delcath	-26,98%
Kura Oncology Inc	28,42%	Essendant Inc	-26,76%
Galmed Pharma	27,11%	DryShips	-23,70%
LumSystem	24,00%	Ply Size	-22,61%

MMББ

рост	узн. %	падение	узн. %
Аэропорт	2,08%	Менча	-10,76%
Интер PAO EOC OAO	1,87%	Мосэнерго	-9,97%
M Buroo	1,05%	Сургутнефтегаз (проб.)	-6,80%
Neofon OAO	0,65%	ФСК EOC OAO	-6,43%
POC APO PAC	0,62%	Татнефть	-5,75%
Помос Золото	0,16%	РурГидро	-5,26%
Ростелеком	0,09%	ННП OAO	-4,96%
Группа Компаний ГКК	0,00%	НАМК OAO	-4,82%
МКК	-0,09%	Яндекc	-4,82%
Mozur	-0,14%	ОбсАро	-4,62%

PTC

рост	узн. %	падение	узн. %
Аэропорт	1,99%	Менча	-10,47%
Интер PAO EOC OAO	1,77%	Мосэнерго	-9,95%
M Buroo	1,05%	Сургутнефтегаз (проб.)	-6,86%
Neofon OAO	0,77%	ФСК EOC OAO	-6,55%
POC APO PAC	0,62%	Татнефть	-5,89%
Ростелеком	0,09%	ННП OAO	-5,09%
Группа Компаний ГКК	0,00%	Яндекc	-5,15%
Система	-0,07%	РурГидро	-5,06%
МКК	-0,09%	ОбсАро	-4,81%
Помос Золото	-0,11%	НАМК OAO	-4,80%

DAX

рост	узн. %	падение	узн. %
Deutsche Boerse ZUMIT	-3,08%	Deutsche Bank	3,87%
Fresenius SE	-2,42%	Adidas	3,80%
BAYER	-2,39%	E.ON	3,00%
Haniel	-2,12%	Heldelbergener	1,87%
Pro Sieben	-1,88%	Fluck	1,43%
Influen Tech.	-1,50%	Liftrhansa	1,27%
ThyssenKrupp	-1,42%	RUE	1,19%
BITUJ	-1,31%	Linde	1,01%
BASF	-1,08%	Deutsche Post	0,91%
Vonovia	-1,08%	Commerzbank	0,88%

BVSP

рост	узн. %	падение	узн. %
SMILES ON PM	3,12%	ECOROWAS ON PM	-6,70%
Centros Eletricas Brasile	1,22%	USIMPRESA PPA P1	-6,63%
BRF-Brazil Foods SA	0,32%	VALE ON P1	-5,68%
CPFL ENERGIA ON PM	0,12%	Braskem SA	-5,19%
KABIN SA LMT P2	0,00%	BTFSOVESPA ON PM	-5,04%
HYPERMARCAS ON PM	-0,07%	Brodeur SA	-4,87%
MW ON PM	-0,14%	VALE PPA ON P1	-4,57%
CEPE ON EU PM	-0,15%	CCR SA ON PM	-4,44%
Metallurgico Gerdau SA	-0,51%	FIBRIA ON PM	-4,35%
UEG ON EU PM	-0,70%	CYRELA REALT ON PM	-4,27%

БИРЖЕВЫЕ ИНДЕКСЫ

	узн. %
KASE	0,44%
Dow Jones	0,01%
FTSE 100	0,55%
NASDAQ	-0,17%
Nikkei 225	0,11%
S&P500	-0,01%
PTC	-3,02%
Hong Seng	-1,40%
MMББ	-2,87%
IBOVESPA	-1,18%

СЫРЬЕ

	узн. %
Light	0,43%
Natural Gas	-0,83%
Алюминий	0,91%
Медь	1,84%
Никель	0,87%
Олово	0,00%
Паладий	1,00%
Платина	-0,14%
Серебро	-0,37%
Цинк	0,00%

FOREX

	узн. %
Eur/Chf	0,02%
Eur/JPY	0,35%
Eur/Kzt	-0,01%
Eur/Rub	-0,58%
Eur/Usd	-0,31%
Usd/Chf	0,37%
Usd/JPY	0,63%
Usd/Kzt	0,33%
Usd/Rub	-0,27%

ИНВЕСТИДЕА

Строительный сектор по-прежнему недооценен

Строительные компании США продолжают стремиться к уровням 2007 года, однако все еще их не достигли. С начала 2017-го ETF сектора подорожал 5,85%, и мы ждем увеличения темпов роста в течение года.

Аналитики АО «Фридом Финанс»

— Что именно вы предлагаете покупать?

— Мы предлагаем покупать акции американского ETF (фонда) недвижимости — SPDR S&P Homebuilders ETF, торгуется на бирже NYSE, тиккер: XHB. Текущая цена составляет \$35,83, целевая цена — \$45, потенциал роста — 25%. По состоянию на 21 февраля котировки фонда за месяц выросли

на 4,74%, за квартал — на 5,95%. За полгода рост составил плюс 0,50%, за год — плюс 18,39%, с начала года — плюс 5,85%.

— Какие факторы роста вы видите?

— В декабре число готовых для продажи домов равнялось 1,65 млн — минимальному значению с 1999 года, с которого отслеживается этот показатель. При текущем уровне продаж запаса домов хватит лишь на 3,5 месяца. В прошлом году жилищное строительство наконец начало набирать обороты. Повышенная активность ожидается и в 2017-м. На текущий момент спрос превышает предложение, что почти гарантирует рост цен на недвижимость.

Согласно недавнему опросу сайта Bankrate.com, около 59 млн американцев (каждый четвертый)

рассматривают покупку дома в этом году. Это число включает приблизительно 16 млн тех, кто говорит, что «очень вероятно» купит дом. Текущие ипотечные ставки, несмотря на их увеличение в последнее время, все еще в 2 раза ниже исторической нормы, и у потребителя есть деньги, чтобы потратить их на новые дома. Таким образом, благодаря по-прежнему низким ставкам по ипотеке и росту арендных ставок 2017 год может стать звездным для сектора.

Статистика начала года свидетельствует о том, что компании в январе начали строить больше домов, чем прогнозировалось. И это хороший признак. Число разрешений на строительство растет самыми быстрыми темпами с ноября 2015 года.

Снижение объемов нового строительства в январе пришло на волатильный сектор многоквартирных

домов, в то время как показатель для односемейных домов вырос на 1,9%, а на юге страны — на целых 9,6%. На сегодня строители жилья планируют продать чуть больше 500 тыс. новых домов в этом году, что немного ниже, чем в прошлом (536 тыс.). Мы ждем улучшения данного прогноза в течение года на фоне постепенного повышения ставок, которое будет стимулировать спрос покупателей.

— Акции каких компаний входят в SPDR S&P Homebuilders ETF?

— Могут называть топ-10 компаний, которые входят в состав ETF строительного сектора (XHB). Это Mohawk Industries Inc. (рост на 5,02%), PulteGroup Inc. (+4,93%), Home Depot Inc. (+4,86%), D.R. Horton Inc. (+4,79%), Lennar Corporation Class A (+4,69%), Masco Corporation (+4,67%), Lowe's Companies Inc. (+4,62%),



Whirlpool Corporation (+4,62%), Fortune Brands Home & Security Inc.

(+4,55%), Toll Brothers Inc. (+4,45%).

Аскар Бурибаев,

Генеральный директор
Казахского государственного
академического театра оперы
и балета имени Абая

Дата рождения: 17.04.1956
Место рождения: КазССР, Южно-Казахстанская область,
г. Чардара.
Образование:
Республиканская музыкальная школа имени К. Байсеу-
тобай;
Алматинская государственная консерватория им. Курман-
газы (1979), Концертный исполнитель, педагог;
Аспирантура Московской государственной консервато-
рии им. Чайковского (1979-1981)

Трудовой стаж:
1979-1988 гг. — Старший преподаватель, доцент Алма-
тинской государственной консерватории им. Курмангазы.
1988-1991 гг. — Сололист Государственной филармонии
им. Джамбула.
1991-2002 гг. — Сололист оркестра «Соллисты Патры»,
профессор Афинской консерватории (Греция)
2002-2005 гг. — Художественный руководитель и дирижер
камерного оркестра «Кончертоне».

2005-2006 гг. — Директор департамента культуры г. Астаны
2006-2007 гг. — Начальник управления культуры Южно-
Казахстанской области.
2007-2008 гг. — Вице-министр культуры и информации РК
2010-2012 гг. — Вице-министр культуры РК.
С 2012-2014 гг. — Вице-министр культуры и спорта РК.
С 2014 г. по настоящее время — Генеральный директор и
художественный руководитель Казахского Государствен-
ного академического театра оперы и балета имени Абая.

Когда в кассе нет билетов — это счастье директора театра

Казахский государственный академический театр оперы и балета имени Абая впервые открыл свои двери в 1934 году музыкальным спектаклем «Айман-Шолпан» на либретто М. Ауэзова. Правда тогда театр назывался Казахский театр оперы и балета им. Л. И. Мирзояна. Лишь в 1945 году после постановки казахской оперы «Абай» А. Жубанова и Л. Хамиди, либретто М. Ауэзова театру было присвоено имя Абая. С тех пор сцена театра видела множество выдающихся артистов, хореографов и постановок. О том, чем живет старейший из театров Казахстана, мы поговорили с директором ГАТОБ им. Абая Аскаром Бурибаевым.

Елена ШТРИТЕР

— Аскар Исмаилович, 83-й театральный сезон близится к завершению. Можно ли уже подвести какие-то итоги?

— Конечно. 83-й сезон был достаточно успешным. Прежде всего, у нас увеличилось количество зрителей, и в зрительном зале стало меньше свободных мест, что очень радует. С начала 2017 года уже прошло две премьеры, до конца текущего сезона мы поставим еще один оперный и один балетный спектакль. Кроме того, наш театр участвует в культурной программе Экспо-2017, мы уже получили приглашение из Астаны. В августе мы переедем наше межсезонье и неделю будем выступать в театре «Астана Опера». Также у нас запланированы гастроли в Караганду на Наурыз.

— Это что касается 83-го театрального сезона. Если же говорить о календарном годе, то осенью мы откроем 84-й сезон, на который у нас тоже очень большие планы. И до конца 2017 года мы планируем поставить балет Бориса Астафьева «Бахчисарайский фонтан». Он у нас шел когда-то, но сценография и костюмы уже сильно устарели, и пришло время его обновить. Так что балет выйдет в новой редакции. Также до конца года мы хотим успеть поставить новый совершенно спектакль — «Золушку», Джоаккино Россини.

— «Бахчисарайский фонтан», насколько я знаю, за последнее время не первый балет, который выходит у вас в новой редакции.

— Да. Недавно обновили триаду Чайковского: «Щелкунчик», «Спящая красавица», «Лебединое озеро» — аншлаги! Билеты спрашивают. Когда в кассе нет билетов — это счастье директора театра. Еще «Кармен», «Травиата» и «Абай» — тоже аншлаги. За последние два сезона мы восстановили оперу Еркегалы Рахмадиева «Аблай Хан». В этом году успешно возобновили оперу «Энлик-Кебек», Газизы Жубановой.

Кстати, все шедевры, когда-либо написанные казахскими композиторами, у нас идут. Мы же главный казахский театр оперы на планете Земля! Так что популяризация казахской оперы — наша основная задача. Несмотря на то, что мы ставим и мировой репертуар.

— Кстати, о популяризации. Вы не так давно возили в Грецию новый балет «Легенды великой степи». Как его приняли?

— Мы получили восторженные отзывы. И это неудивительно: в балете великолепная музыка, а над сценографией и костюмами с нами работали потрясающие художники Софья Тасмагамбетова и Павел Драгунов. Вообще этот балет в какой-то степени тоже повод для гордости. Мы его, в сущности, создали из ничего по поручению Министерства культуры и спорта Казахстана в честь празднования 550-летия Казахского ханства.

В январе нам дали поручение к февралю поставить новый балет. Но поставить балет в короткий срок — это очень сложно. Нет музыки, нет либретто. А ведь найти музыку и написать либретто — это не всё. Еще надо сделать декорации, сшить костюмы, отрепетировать. В общем, я взял на себя смелость объяснить, что нам понадобится 3-4 месяца.

И вот с Гульжан Туткбаевой мы написали либретто. За три месяца с Ерболотом Ахмедьяровым подо-



За последнее время в театре продажа билетов выросла примерно на 30%

брали музыку. Хорошо, что у нас есть золотая плеяда композиторов, которая оставила нам гениальную симфоническую музыку, которую можно использовать в балете. Это наши корифеи: Газиза Жубанова, Нургиса Тлендиев, Мансур Сагаатов, Адиль Бестыбаев, Тлес Кажгалиев.

— А как складывается гастрольная жизнь труппы ГАТОБ им. Абая в целом? Что хочет видеть европейский зритель?

— Как мы уже говорили, перед открытием этого театрального сезона театр с успехом гастролировал в Греции. На следующий год у нас есть приглашение из нескольких театров. Если нас поддержит бюджет, то нас ждут в Римской опере. Вообще у нашего театра очень хорошая репутация в Европе. Ее основу мы заложили, когда привезли национальный спектакль «Абай» в Париж, где он получил и хорошую прессу, и высокую оценку профессионалов. Сейчас у многих импресарио ГАТОБ им. Абая в коротком списке. Конечно же, в первую очередь европейцев интересует наша национальная опера: «Абай» Ахмета Жубанова и Латифа Хамиди, «Биржан и Сара» Мукана Толебаева.

— Какая постановка больше всего заинтересовала западного зрителя?

— Одним из самых грандиозных опытов была постановка оперы «Абай» в Германии в старейшем немецком театре в городе Майнинген, где работали Иоганнес Брамс, Ханс фон Бюлов и другие известные музыканты мирового уровня. Я занимался переводом оперы на немецкий язык, а руководителем и постановщиком был мой сын Алан. Тогда казахская опера впервые была поставлена на немецком языке. И на немецкие деньги. И эта была потрясающая постановка, в которой участвовал международный состав исполнителей. За год было дано 19 спектаклей. Я был на первом и последнем. Так вот, на последний еле попал. Мне нашли один стул. Аншлаги. То есть эта опера настолько полюбилась зрителю... Что такое Майнинген? Это город-театр. В нем чуть больше 40 тысяч жителей. Но чтобы послушать оперу туда приезжают со всей Германии. И каждый день люди снимали номера в гостиницах и этот город жил оперой «Абай». А немецкая пресса писала о казахской опере «Абай». Писала в восторженных тонах.

— Но ведь не только театры выезжают на гастроли. Насколько я знаю, вы достаточно активно сотрудничаете с иностранными исполнителями и хореографами.

— Мы очень тесно сотрудничаем с оперными театрами Астаны, Большим и Мариинским театрами. Прежде всего, на тот случай, если вдруг кто-то из наших исполнителей, к примеру, заболел. Всякое бывает. И мы всегда можем при необходимости заменить его другим артистом.

Кроме этого, мы работаем с зарубежными постановщиками, дирижерами, хореографами. Да вот, к примеру, для постановки оперы «Риголетто», Верди, премьера которой состоится до конца сезона, мы пригласили из миланской консерватории им. Джузеппе Верди — в ней, к слову, учился Джакомо Пуччини — профессор

Витторио Паризи. Он большой знаток творчества Верди и я думаю, он нам даст новый толчок в понимании итальянской музыки в целом и Джузеппе Верди в частности.

А уже на главные роли у нас есть замечательный баритон Талгат Кузембаев и сопрано Джамия Баспакова — это наши корифеи. Есть и новые сопрано — Настя Кожухарова, Наташа Мейзина. Вы, наверное, их уже слышали. Возможно, на какую-то из ролей мы кого-то пригласим, но все исполнители у нас есть.

— Недавно вы упомянули о совместной работе с Аланом. Ваш сын — очень талантливый дирижер, известный далеко за пределами Казахстана. Он участвует в жизни ГАТОБа?

— Он был у нас постановщиком опер «Кармен» и «Абай». Но за них он получил... ноль тенге. Понимаете, я — Аскар Бурибаев. И я не могу ничего делать для Алана Бурибаева. Я не могу ему платить гонорар. Не могу подписывать ведомость, где будет написано, что Аскар Бурибаев выплатил некую сумму Алану Бурибаеву. Это достаточно щепетильный вопрос.

Когда он, будучи лауреатом международного конкурса, поступил в Венский университет прикладных искусств, даже тогда многие сказали, что это папа устроил. Но знаете, даже если я привезу в Вену сорок баранов, это не сработает! Невозможно туда устроить. Там серьезнейший отбор на вступительных экзаменах. Но тем не менее...

— А вы сами принимаете участие в спектаклях, как музыкант или ограничиваетесь административной деятельностью?

— Я дирижирую несколько спектаклей. В последней постановке «Лебединого озера» я был музыкальным руководителем. А сейчас очень серьезно готовлюсь к «Золушке» Россини, запланированной, как я уже говорил, на конец этого года. Мне очень хочется взять какой-нибудь спектакль с самого начала, а те спектакли, которые я дирижирую, уже шли. То есть туда уже невозможно внести что-то свое. В «Золушке» я буду и музыкальным руководителем, и дирижером.

— Аскар Исмаилович, в чем особенность ГАТОБ им. Абая?

— Мы уникальны театре прежде всего потому, что мы репертуарный театр. И это повод для гордости. Таких в мире сейчас практически не существует. Ведь что такое репертуарный театр? — мы можем поставить от 16 до 20 разных оперно-балетных спектаклей в месяц. А это сложно. Например, вчера у нас была «Турандот», сегодня «Иоланта», а завтра «Щелкунчик». Соответственно ночные смены декораций, а коллектив постоянно на репетициях. Причем, сегодня вечером танцуют «Иоланту», а днем репетировали «Щелкунчика» на завтра. И так далее.

Мировые театры, такие как «Метрополитен Опера», «Ла скала», «Опера Гарнье», Венская Штаатс-опер не могут себе этого позволить. Хотя получают серьезные дотации от государства. Та же Венская опера получает 220 млн евро в год дотаций. Но там, к примеру, неделю идет «Тоска». И всё. И это нормально, потому что в Вене ежегодно 4 млн туристов. Из Японии,

Кореи, Китая... Отовсюду. Они, может, даже не знают, что такое «Тоска». Кстати, мы специально пишем «Флория Тоска», потому что однажды у нас ее перевели как «Сагынш». Так вот, в Вене туристы покупают билет за 200 евро, заходят, фотографируются на фоне кого-то поющего, пьют кофе или шампанское в буфете и всё — я был в Венской опере. Но при этом они оставляют 200 евро за билет и 50 евро в буфете.

В Алматы же у нас такой возможности нет. Сколько у нас туристов? Вот и остается только узкий круг зрителей. И мы, как хороший ресторан, стараемся «накормить» разнообразно: вот рыба, вот мясо, а завтра приходите — будет вегетарианское меню... Хотя нет... Мы же казахский театр — какое вегетарианское меню?

Но если серьезно, я горжусь нашими артистами. Они все как натанутые струны. Они постоянно работают в очень сложном режиме. Знаете, когда не видишь никакого напряжения на сцене, кажется, что это все легко: рот открыл и звучишь... На деле же для того, чтобы сохранить на сцене «Турандот» или «Щелкунчик», нужен труд огромного коллектива.

— Но ведь для них это очень большая нагрузка?

— Да. Но это способствует росту профессионализма.

— Мы достаточно подробно обсудили предпочтения европейского зрителя. А насколько опера и балет востребованы казахстанским зрителем?

— Я позитивно оцениваю состояние оперного и балетного искусства в Казахстане. Когда только открылся театр «Астана Опера», я, честно говоря, очень сомневался, что залы будут заполнены. Однако сейчас там очень хорошая наполняемость. То есть народу это нужно. И я даже догадываюсь почему. Знаете, что важно на самом деле? Зритель любит талантливых красивых исполнителей в шикарных мировых постановках. Это всегда будет востребовано. И это позволяет смотреть в будущее с уверенностью.

Кроме того, сейчас мы активно работаем с соцсетями и сайтом (правда, пока он далек от идеала, но мы продолжаем его совершенствовать). В результате за последнее время в театре примерно на 30% выросла продажа билетов. Это серьезно. У нас были спектакли, когда на сцене и в оркестровой яме находилось одновременно 150 человек, а в зале — 40. С этим нужно бороться. Есть спектакли, на которые — мы знаем — будет аншлаги. Есть спектакли, на которых — и мы тоже это знаем — будет только треть зала, но мы не можем их снять, потому что это хорошие спектакли, просто их надо лучше рекламировать, раскручивать. А есть спектакли довольно слабые. Вот они потихонечку уходят. Если на предыдущий спектакль пришло 40 человек, а на этот 39 — это повод задуматься.

— А какие спектакли можно назвать самыми кассовыми?

— Из балетов это триада Чайковского («Щелкунчик», «Спящая красавица», «Лебединое озеро» — «Къ»), из опер — «Кармен», «Травиата», «Турандот», «Абай», «Богема», «Трубадур».

— Когда речь заходит об обновлении репертуара, какие спектакли пора убрать, вроде понятно: тут индикатор — интерес зрителя. А по каким критериям выбираются новые постановки?

— Эти критерии едины для всех театров: наличие тех или иных голосов. У нас в театре полная палитра голосов. Есть замечательные сопрано, тенора, басы. В этом году мы приняли несколько стажеров, которые, я уверен, станут мастерами со временем. Смена поколений в театре — это постоянный процесс, но он должен быть постепенным.

— С оперными постановками понятно. А как с балетом?

— А вот в артистах балета мы сейчас испытываем недостаток. Это не секрет, я думаю. В Астане открылись «Астана Опера» и «Астана Балет» — два театра. Один из них чисто балетный. А поставляет кадры только Алматинское хореографическое училище им. Александра Селезнева. Птенцы новой академии еще не выросли и «селезневка» работает минимум на три лучших театра.

Нам нужно 100 артистов балета, а у нас только 50. Наши артисты — это герои. Серьезно! Вышла в первом акте станцевала па-де-труа, во втором она же — маленький лебедь, потом еще вышла в массу... Три-четыре переодевания за спектакль. Раньше станцевала маленького лебедя — молодец. Получила галочку, отработала. А сегодня приходится за троих танцевать. Зато форма какая! И за те же деньги! (смеется)

— Ну раз уж мы заговорили о деньгах, скажите, сопоставили ли зарплата артистов с такими нагрузками?

— Вопрос зарплата — это самый щепетильный вопрос в моей жизни. Зарплаты не обсуждаются. Обсуждать зарплату артиста, так же как и зарплату своего соседа, я считаю некорректным. Могу сказать, что зарплата у нас невысокие. Мы бюджетники, и единственное, что я могу сказать, что когда у нас есть доход от продажи билетов, мы стараемся делать доплаты нашим артистам. Но я бы хотел, чтобы у артистов нашего театра были более высокие зарплаты. По меньшей мере на 100%.

— Получается, что в какой-то степени артисты работают именно из любви к искусству?

— Да, в большинстве своем это фанатики своего дела. И знаете, без фанатизма трудно добиться успеха. Грубо говоря, если ты не спишь с виолончелью, ты не будешь на ней хорошо играть. Классической музыкой занимаются только те, кто ее полюбил серьезно и с детства. И они не думают, что они получат на 10 тыс. тенге больше или меньше. Здесь работают те, кто по-настоящему любит петь, любит классический балет. Хотя, возможно, где-то они бы и смогли заработать больше денег.

Впрочем, кто-то достигает больших успехов и соответственно больших гонораров. У нас есть музыканты, востребованные за рубежом. И они не просто едут на дни культуры, а их приглашают на более чем выгодных условиях. Но таких единицы.

— Продажа билетов — возможность увеличить зарплату артистов. Но при этом не секрет, что в сравнении с теми же российскими театрами, у вас очень демократичные (я бы даже сказала — низкие) цены на билеты. В чем причина?

— У нас дешевые билеты стоят 1000 тенге. Видите ли, есть любители оперы и балета, которые хотят прийти на спектакль всей семьей. А если билеты на балет стоят 4 тысячи тенге, то, к примеру, бабушка говорит, что сегодня пришла одна, а дедушку дома оставила. Потому что 8 тысяч для них тяжело, а 4 — нормально. А в следующем месяце бабушка останется дома, а дедушка пойдет на балет. Поэтому мы держим такие цены, чтобы люди могли прийти с семьями.

Потом, кто хорошо знаком с нашим театром, покупает самые недорогие билеты на балкон, а потом, если внизу есть свободное место, пересаживается туда. И никто его не будет ловить за руку и выводить из зала. Наши контролеры предупреждены: если человек с балкона пойдет на балет, а другой зритель с билета освободит место не просит, пусть сидит. Мы идём навстречу нашим зрителям. Чтобы бабушка

с бабушкой могли на 4 тысячи не только сами прийти, но и двоих внуков с собою взять. А мы их при возможности еще и посадим хорошо.

Ведь вот что интересно, слушает классическую музыку тоже довольно узкий круг. Это, как и артисты, тоже фанаты, которые ее понимают. У нас зрители, которых я знаю в лицо. Я с ними здороваюсь. Если в Вене 4 млн за месяц проходит, директор вряд ли знает кого-то в лицо. Я же прохожу и вижу: знакомые все лица, одни и те же люди. Нам нужно расширять аудиторию, и сейчас очень многое зависит от сайта и нашей работы с соцсетями.

— Аскар Исмаилович, возвращаясь к разговору о нехватке артистов балета, вас не смущает, что многие артисты ГАТОБ им. Абая перебрались в Астану?

— У нас очень хороший театр, талантливые исполнители, великолепные звезды балета и замечательные певцы. Когда кто-то уезжал в Астану, мы брали молодежь. И эта молодежь уже о себе заявила. И на нее уже обращают внимание. Другое дело, что мы не отпускаем артистов, пока не подготовим их полностью. Когда исполнитель достигает необходимого уровня — отпускаем. А себе набираем новых исполнителей. Воспитание молодежи — это, на мой взгляд, хорошее дело.

— А что вы можете сказать о современном балете?

— В современном балете можно сделать очень много, но не всегда делается. Я был недавно на одном спектакле. Московская труппа. Билеты в 4 раза дороже наших. Так вот, то, что было на сцене — это не балет. Это мошеничество. Там работают те, кто не прошел по конкурсу к нам. Они там премьеры. Наш бывший артист кордебалета там танцует Зигфрда. И таких артистов там много — со всего бывшего Союза.

Это называется популизм. Знаете, это как раньше было: приезжала бродячая труппа, выступала, им кидали монеты. И они ехали в другой город. А кого-то вместо монет били. Так вот, иногда мы сдаем некоторым театрам в аренду сцену, и я думаю, что публика их точно побьет. Рядом лучше не находиться. Но наша публика при слове «Москва» аллодирует! Еще и браво кричит!

Я оперой и балетом занимаюсь более 50 лет. И с полным основанием могу сказать, когда это мошеничество. Я не навязываю свою точку зрения. Я просто за честность на сцене. За настоящее искусство, которое требует большого труда и профессиональной подготовки с детских лет. Артисты балета учатся с 10 до 18 лет! А если ты был экспедитором, работником почты, водителем и вдруг начал танцевать — душа требует, так это художественная самодельность. И вот эту художественную самодельность я видел у нас на сцене.

Для того, чтобы оценивать, ценить искусство, зритель тоже должен быть готов. Хорошо нам помогают гаджеты. Обычно первые 20 минут спектакля у всех включены телефоны: все в Google читают либретто. А в опере у нас двуязычные титры (кстати, после их появления значительно увеличилось число поклонников оперы «Абай»).

— К вопросу о воспитании публики: может стоит ввести уроки театрального этикета?

— Было бы здорово, но приходиться будет 15 человек. Мы уже давно ничего не можем сделать с закрытием дверей во время спектакля. Есть мировые театры, в которых дверь после звонка закрывается. Опоздал — смотри в монитор, а в перерыве зайдешь. У нас начинают стучать. Там на сцене Ленский умирает, а кто-то требует дверь открыть. Поэтому наши контролеры пропускают — только не стучите. Или на сцене умирает Лео из «Турандот», а кому-то из середины третьего ряда срочно надо выйти... Ну вы же деньги заплатили — отбивайте их! Дождитесь перерыва! Ну а если серьезно, то зритель должен с уважением относиться ко всем в зале. И к артистам, и к другим зрителям.

Только не подумайте, что я не люблю свою публику. Публика — это мой Бог! Это человек, который приносит мне деньги. Оскар Уайльд сказал: «Я отвечаю за то, что сказал я. А за то, что вы услышали я не отвечаю».

ТЕНДЕНЦИИ

Иностраннный вклад

Объем иностранных инвестиций в экономику РК снова стал расти

Инвестиции

Валовый приток прямых инвестиций в Казахстан, который демонстрировал тенденцию снижения последние несколько лет, в 2016 году показал некоторое увеличение. При этом чистый приток прямых инвестиций в Казахстан, по данным НБРК, стал основным источником притока капитала в страну в 2016 году. Эксперты прогнозируют рост влияния на экономику Казахстана инвестиций Китая и России.

Айгуль ИБРАЕВА

Иностранные инвестиции играют особую роль в экономике Казахстана, являясь не только источником капитализации, но и новых технологий и методов администрирования. Привлечение и эффективное использование иностранных инвестиций в экономику РК является объективно необходимым процессом.

Председатель СМУ при ФПП РК, к.э.н. Махмут Томанов отметил важную роль иностранных инвестиций для Казахстана: «Прямые иностранные инвестиции очень важны в этот период, поскольку в мире происходят процессы трансформации, которые затронули все отрасли экономики, а без прямых инвестиций Казахстана, как и другие развитые государства, не сможет достойно конкурировать в числе 30 развитых стран мира и полноценно развивать свою инфраструктуру. Иностранные инвестиции создают прямо или косвенно новые рабочие места и новые инновационные предприятия с высокой добавленной стоимостью. Глава государства отметил важность привлечения инвестиций в Казахстан в своем послании народу Казахстана».

Валовый приток прямых инвестиций в Казахстан, который сократился последние несколько лет, в 2016 году показал некоторое увеличение. В 2015 году показатель сократился на 38% по сравнению с 2014 годом. Наибольший валовый приток иностранных инвестиций за последние десять лет пришелся на 2012 год, тогда в экономику Казахстана было влило \$28,29 млрд иностранного капитала. За три года валовый приток иностранных инвестиций уменьшился почти наполовину. В 2016 году показатель несколько оживился, за 3 квартала 2016 года приток валовых инвестиций в страну составил \$14,5 млрд против \$11,4 млрд аналогичного периода 2015 года.

На 38% сократились прямые иностранные инвестиции в экономику РК в 2015 году по сравнению с 2014 годом.

Доходы к выплате казахстанскими предприятиями прямого инвестирования иностранным прямым инвесторам с 2011 года по 2015 год демонстрировали тренд на снижение. Причем в 2015 году доходы иностранных инвесторов сократились более чем наполовину по сравнению с предыдущим годом. Однако в 2016 году доходы к выплате иностранным прямым инвесторам снова показали рост.

Председатель Национального банка РК Данияр Акишев в интервью в рамках спецпроекта «Национальный Банк информирует, комментирует, разъясняет» отметил рост доходов по прямым иностранным инвестициям, где сообщил, что в 2016 году показатель вырос и составил \$11 миллиардов. «Статистически это привело к ухудшению текущего счета. Однако более 60% доходов, подлежащих выплате иностранным инвесторам, остались в стране и были направлены на финансирование своих предприятий в Казахстане, в первую очередь в нефтегазовой сфере. При росте цен на нефть интерес инвесторов к проектам в нефтегазовой отрасли резко возрастает. Такая же ситуация наблюдалась в 2007 году, когда резко увеличилось инвестирование в нефтегазовую отрасль», — отметил глава Нацбанка.

Приток капитала по финансовому счету в первую очередь за счет притока прямых инвестиций обеспечивает приемлемый баланс по всем внешнеэкономическим операциям, отметил Данияр Акишев.

При этом доходность прямых инвестиций в Казахстан снижается. К концу 2015 года состояние прямых инвестиций в казахстанскую экономику насчитывало \$120,19 млрд, тогда как доходы по прямым инвестициям составляли \$8,47 млрд или 7%. По сравнению с 2014 годом в 2015 году доходность с прямых инвестиций в Казахстан



Основными инвесторами в экономику Казахстана остаются страны Европы и США

сократилась в 2, а с 2010 года — в 3 раза. Сокращению доходов в долларовом выражении способствовала и девальвация тенге, и свободно плавающий обменный курс национальной валюты.

Валовый отток прямых инвестиций за границу от казахстанских прямых инвесторов за 9 месяцев 2016 года составил \$3,24 млрд. По сравнению с аналогичным периодом 2015 года показатель вырос на 40%, однако в 4 квартале 2015 года был значительный отток прямых инвестиций из Казахстана. По итогам 2015 года валовый отток прямых инвестиций за границу составил \$7 млрд.

При этом чистый отток прямых инвестиций из Казахстана за 3 квартала 2016 года показал отрицательное значение. Отрицательное значение было получено за счет обязательств казахстанских прямых инвесторов перед иностранными предприятиями прямого инвестирования (обратное инвестирование). В итоге баланс прямых инвестиций составил \$12,26 млрд в пользу прямых инвестиций в Казахстан.

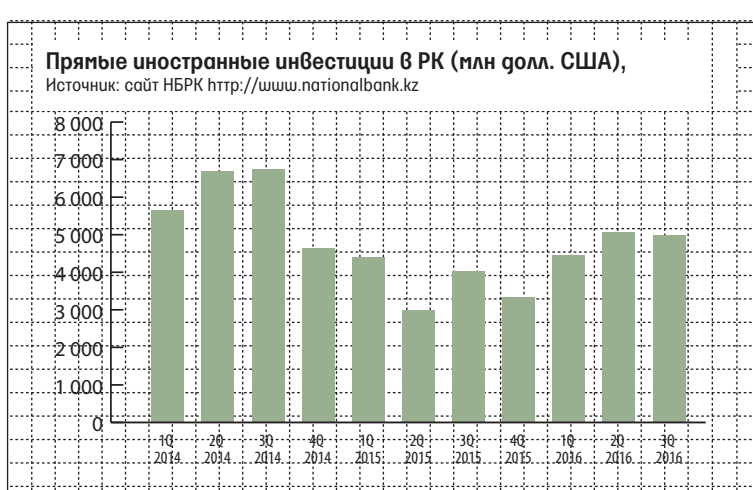
Основными инвесторами в экономику Казахстана остаются страны Европы и США. При этом эксперты прогнозируют возможный рост влияния на экономику страны Российской Федерации и КНР.

«Мы привлекаем для двух наших соседей: России и Китая. Россия участвует в программе газификации страны. Недавно в Астане открылась газораспределительная станция с участием российских компаний. Китай инвестирует в сельское хозяйство и переработку сельхозпродукции, о чем заявил глава государства в прошлом году на расширенном заседании правительства. О совместных казахстанско-китайских проектах также было сказано во время недавнего расширенного заседания правительства», — отметил экс-сотрудник МИД РК Казбек Бейсебаев.

По итогам 9 месяцев 2016 года прямые инвестиции Китая в Казахстан составили \$623,9 млн. По сравнению с аналогичным периодом 2015 года показатель вырос на \$535,4 млн. О потенциале китайских инвестиций отметил глава государства в своем Послании народу Казахстана: «Необходимо эффективно реализовать совместную с Китаем инвестиционную программу по созданию производств в Казахстане. Договоренности с китайской стороной достигнуты. Это будут современные производства с созданием порядка 20 тысяч новых рабочих мест для казахстанцев. На сегодня начата реализация шести проектов, а два проекта уже запущены. Один из них — завод по крупноузловой сборке гибридных и полностью электрических автомобилей JAC».

Нидерланды остаются лидером по прямым инвестициям в Казахстан. Доля притока инвестиций из Королевства Нидерландов в валовом притоке за 9 месяцев 2016 года составила 39,5%. Основное направление инвестирования Нидерландов — нефтегазовый сектор, куда вливается большинство голландских инвестиций. На сегодняшний день в Казахстане свою деятельность осуществляет ряд таких крупных голландских предприятий, как концерн «Шелл», инженеринговые компании CB&I, «Виттеveen + Бос» и «Ван Оорд» и мировой лидер в разработке и производстве медицинского оборудования и потребительских товаров Philips.

Вторым лидером по инвестициям в Казахстан является США. Доля американских инвестиций в экономику Казахстана по итогам 9 месяцев 2016 года составила 15,4%. Большая часть инвестиций из США сегодня поступает от нефтяных компаний, которых привле-



кают в Казахстане перспективы высоких прибылей. Активное проникновение американского капитала в Казахстан началось в апреле 1993 года, когда правительством республики и компанией Chevron на равнодолевой основе было создано совместное предприятие «Тенгизшевройл» с целью разработки Тенгизского нефтяного месторождения. На сегодня нефтяные компании США заняты в крупнейших на территории Казахстана проектах по нефтедобыче.

Поток прямых инвестиций из Швейцарии за три квартала 2016 года составил \$1,74 млрд или 12% от совокупного притока прямых иностранных инвестиций. Крупнейшие швейцарские инвесторы в Казахстан — Glencore International AG (учредитель TOO Kazzinc Holdings), Philip Morris, ABB, Rieter. Также крупнейшими инвесторами в казахстанскую экономику являются Франция и Бельгия.

С момента обретения Казахстаном независимости, правительство республики проводит целенаправленную и последовательную политику поощрения участия иностранного капитала в реализации совместных экономических проектов. В то же время нефтегазовая отрасль Казахстана, занимающего 14 место в мире по размерам разведанных запасов углеводородного сырья, стала для многих крупнейших международных компаний желанным объектом капиталовложений на долгосрочной основе.

По итогам 9 месяцев 2016 года треть всех прямых иностранных инвестиций была направлена на профессиональную, научную и техническую деятельность, а именно на деятельность по проведению геологической разведки и изысканий. Данное направление инвестирования традиционно занимает наибольшую долю в валовом притоке прямых инвестиций. Сумма инвестиций в сектор составила \$4,74 млрд, по сравнению с аналогичным периодом 2015 года приток инвестиций вырос на \$0,97 млрд.

Инвестиции в горнодобывающую промышленность и разработку карьеров занимают второе место по привлечению иностранных инвестиций. Валовые инвестиции за 9 месяцев 2016 года в сектор составили \$3,79 млрд или 26% всех инвестиций. В 2015 году по сравнению с итогами 2014 года инвестиции в сектор сократились на 58%, однако по сравнению с итогом трех кварталов 2015 года в 2016 году показатель вырос на \$0,88 млрд.

Валовый приток инвестиций в обрабатывающую промышленность составил \$2,64 млрд. В основном это инвестиции в металлургическую промышленность и производство готовых металлических изделий, кроме машин и оборудования (85,53%). Уровень прямых иностранных инвестиций в такие приоритетные направления экономики, как сельское хозяйство, транспорт и информационная связь остается низким. Но эксперты отмечают потенциальную

станский рынок со своими технологиями и инвестициями в борьбе за конечного клиента», — считает Махмут Томанов.

Эксперт отметил, что иностранные инвесторы инвестируют также в стартапы, как правило, это в сфере информационных технологий, которые требуют минимальные инвестиции и короткий период окупаемости, что очень прибыльно для инвестора. Яркий тому пример — компания Шеврон, которая поддержала мобильное приложение для изучения ПДД и основ безопасного поведения на дорогах «Тумар».

Инвестиционная привлекательность страны формируется под воздействием разнообразных внутренних и внешних факторов, на которую, в том числе, влияет международный рейтинг, присваиваемый рейтинговыми агентствами. Международное рейтинговое агентство Standard & Poors 17 февраля 2016 года понизило долгосрочные кредитные рейтинги Казахстана по обязательствам в иностранной национальной валютах с «BBB» до «BBB-», рейтинги были подтверждены 9 сентября 2016 года. Агентство считает, что экономика Республики Казахстан, зависящая от сырьевого сектора, по-прежнему подвергается негативному влиянию низких и волатильных цен на нефть. В то же время S&P полагает, что позитивное влияние на кредитоспособность Казахстана, как и прежде, оказывают сильные фискальные показатели, поддерживаемые значительными средствами Национального фонда Республики Казахстан, активы которого составляют около 50% ВВП.

Индекс глобальной конкурентоспособности Казахстана находится на 42 месте из 140 стран. Согласно The World Economic Forum, в 2016 году показатели макроэкономического состояния страны ухудшились за счет показателей баланса государственного бюджета. В то же время наблюдается улучшение таких пунктов, как государственный долг, права собственности, этика и коррупция в государственных учреждениях, отмечается сокращение импорта к ВВП. По уровню поддержки инвесторов Казахстан занимает 25 место согласно индексу. По мнению экспертов, суверенные индексы страны несколько подтянуты и не отражают всю ситуацию в целом.

Профессор Международной школы экономики Казахского-Британского технического университета Кайрат Мынбаев

Нидерланды остаются лидером по прямым инвестициям в Казахстан. На втором месте находится США, на третьем — Швейцария.

считает, что с исторической точки зрения ситуация с иностранными инвестициями не так уж и плоха. По мнению профессора, следует отличать иностранные инвестиции в нефтегазовую промышленность от инвестиций во всё остальное. В нефтегазовой промышленности производства и капиталовложения огромные, технологии дорогостоящие, и без транснациональных компаний мы не обошлись бы. Поэтому наше законодательство по нефтегазовой промышленности наиболее приближено к международному. В остальных областях требуются 4 компонента: капитал, технологии, знание международных рынков и менеджерский опыт, и из этих компонент у нас имеется капитал. При правильной политике правительства можно было бы вполне освоить многие производства самим, считает Кайрат Мынбаев:

«Посмотрите описание некоторых инвестиционных проектов. Турецкая компания Akren Plastik производит металлические окна и двери, потребление в которых оценивается в 3 тыс. тонны в год. Ketchen Plus собирает производить полипропиленовые трубы. И так далее, и тому подобное. Перечисленные вложения нацелены на казахстанский рынок, так что знание международных рынков значения не имеет. Особенно большой потенциал в Казахстане у строительной промышленности».

Приветствуя иностранные инвестиции, нужно заботиться о росте национального бизнеса. С нашими сбережениями в виде Нацфонда и ЕНПФ, при правильной индустриальной политике правительства, можно было бы повторить успех стран Юго-Восточной Азии, считает эксперт: «Национальные сбережения достигли 30% ВВП, а общие инвестиции всего лишь 25%, причем 3% из них — иностранные. В нормальной экономике имеется равенство «национальные сбережения = национальные инвестиции», так где же недостающие 8%?».

* Данные для расчетов были взяты из Национального Банка РК.

ВАЛОВЫЙ ПРИТОК ПРЯМЫХ ИНВЕСТИЦИЙ В КАЗАХСТАН ОТ ИНОСТРАННЫХ ПРЯМЫХ ИНВЕСТИТОРОВ

(за период, в млн долларов США)

По видам экономической деятельности резидентов

9 месяцев 2016



По странам

9 месяцев 2016



Доходы к выплате казахстанскими предприятиями прямого инвестирования иностранным прямым инвесторам



Валовый приток прямых инвестиций в Казахстан от иностранных прямых инвесторов



БАНКИ И ФИНАНСЫ:
ПРОЧНАЯ
ПОЗИЦИЯ БИЗНЕС-
КРЕДИТОВАНИЯ

08

БАНКИ И ФИНАНСЫ:
ИНОСТРАННЫЙ
АГЕНТ

09

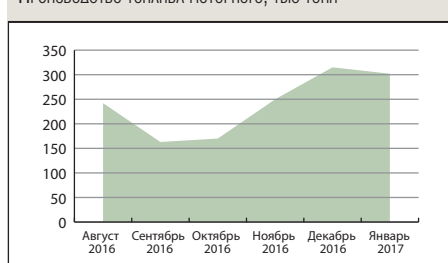
ИНДУСТРИЯ:
WORK MUST
GO ON

10

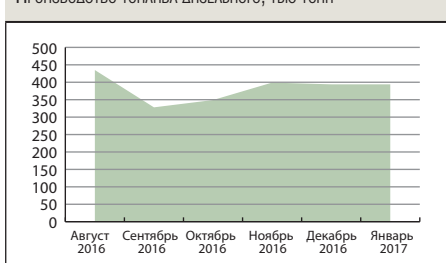
КАРЬЕРА/МЕНЕДЖМЕНТ:
НАВЕРСТАТЬ
ОТСТАВАНИЕ

11

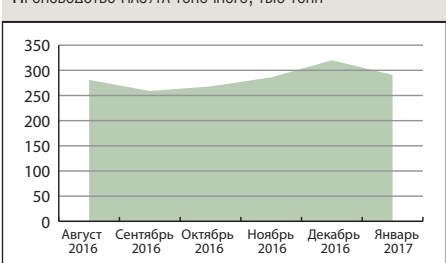
Производство топлива моторного, тыс тонн



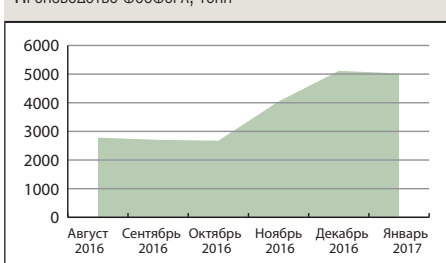
Производство топлива дизельного, тыс тонн



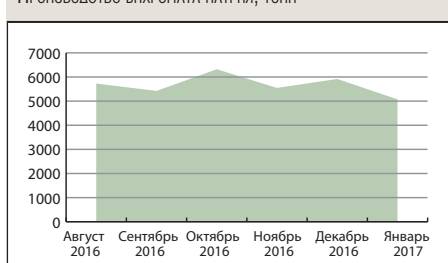
Производство мазута топочного, тыс тонн



Производство фосфора, тонн



Производство бихромата натрия, тонн



Евгений Климов: Перспективы для производства экопродукции у нас есть

АПК

Органическая продукция в последние годы является востребованным товаром на всех мировых рынках. Увеличивающийся спрос на органику открывает большие перспективы для Казахстана, поскольку мы имеем все предпосылки для производства данной продукции: большие площади земель с низким уровнем химизации и платежеспособность близлежащих рынков. Об уровне развития данной отрасли АПК, о проблемах и его перспективах рассказал «Къ» председатель Казахстанской федерации движений органического сельского хозяйства Евгений Климов.



Мировой рынок органических продуктов растет ежегодно минимум на 10–15% и сегодня оценивается в более \$80 млрд

Интерес к нашей продукции проявляет США, где объем рынка оценивается в 47% от мирового. Большой интерес к органическим продуктам Казахстана проявляет Китай, который увеличивает объемы импорта и готов закупать нашу продукцию.

— **Насколько хлопотно вести органическое хозяйство?**

— Здесь нужно исходить из того, что такое органическое производство. Это не только полный отказ от применения химических синтетических препаратов в процессе выращивания, это комплексная система производства, которая начинается с почвы и заканчивается потребителем и на всех этапах контролируется независимым органом по сертификации.

Основным из принципов органики является принцип здоровья. И поэтому органик-фермеры инвестируют достаточно много времени в плодородие и «здоровье» почв. Сегодня стало проще и удобнее работать, потому что существует большой спектр биопрепаратов или органических препаратов, которые помогают не только сохранить урожайность культур, а еще и повысить его при органическом производстве. Кроме того, улучшается и качество продукции.

В большей степени развитие органического сельского хозяйства основывается на интересе фермеров заниматься благоприятной для природы системой ведения хозяйства и поддержке со стороны потребителей, которые покупают органические продукты по более высокой цене. Это базовые предпосылки, без которых даже самая сильная господдержка не будет эффективной.

— **Кто является потенциальным потребителем казахстанской органической продукции?**

— Казахстанская продукция, сертифицированная как органическая, пользуется большим спросом во многих странах Европейского Союза, где за качеством и натуральностью люди готовы переплачивать, и цены на нее значительно отличаются от цен внутри страны. На внутреннем рынке нашими потребителями являются семьи с детьми, в которых родители пытаются обеспечить детей качественной продукцией, а посему стремятся покупать для них экологически безопасные продукты.

— **Но органическая продукция, как правило, дороже неорганической. На Ваш взгляд, потянут ли кошельки казахстанцев дополнительные расходы?**

— Здесь все зависит от выбора самих казахстанцев: можно потреблять относительно дешевые, но

сомнительного качества продукты, и вкладывать потом свои деньги на восстановление собственного здоровья или же выбрать «здоровые» продукты, что в итоге снизит расходы на здравоохранение.

Органической продукции при этом более высокое качество, чем традиционной продукции, и в этом плане логично, что экопродукция дороже традиционной.

— **А какова экономическая выгода? Получается, если органическая продукция дороже неорганической в два-шесть раз, как говорят эксперты, то и прибыльность бизнеса выше на 2–6%?**

— В структуре расходов органической продукции в сравнении с традиционной будут отсутствовать такие элементы затрат, как: стоимость химических минеральных удобрений, пестицидов, других химических средств защиты растений, использование которых в органическом земледелии не допускается; антибиотиков в животноводстве и так далее.

Но при этом наблюдается высшая трудоемкость производства, часто ниже урожайность и производительность, существуют риски уничтожения урожая вредителями и болезнями, увеличение расходов на упаковку, хранение и транспортировку продукции. Все это должно учитываться, и дополнительные затраты и риски должны покрываться органической надбавкой к цене. Мы изучали несколько хозяйств Костаная в прошлом году и пришли к высоким показателям экономической рентабельности: им удалось продать органический лен на экспорт в Германию в 2–2,5 раза дороже, чем на внутреннем рынке.

Каждому хозяйству необходимо индивидуально просчитывать возможные экономические выгоды. А также необходимо отслеживать ситуацию на рынке и уметь быстро ориентироваться на востребованные культуры.

— **Что мешает развитию органик-рынка?**

— Это в первую очередь отсутствие национальной системы аккредитации, сертификации, контроля и учета в сфере органического производства, а также отсутствие необходимых лабораторий.

Нужно создать собственную лабораторию для определения качества органической продукции, а также оказывать государственную поддержку органик-фермерам. Процесс производства органической продукции постоянно контролируется инспектором, который делает отбор проб зеленой массы и зерна с полей. Анализ делается в лабораториях Германии. На это требуется от двух

недель до месяца. При этом дорожные и командировочные расходы инспекторов и анализ проб несут хозяйства, а стоимость каждого анализа составляет 500–600 евро.

Это отсутствие кадров, технологической выработки экопродукции, адаптированных к местным условиям, низкий уровень информированности населения.

Мы также говорим о необходимости выработки системы стимулирования производителей органической продукции, включая административную поддержку со стороны государства путем создания в Минсельхозе и на местах подразделений по органике, введения субсидирования и льготного кредитования, экспортных субсидий. Нужно также поддерживать молодых фермеров для начала органического производства, ввести выдачу на конкурсной основе грантов молодым фермерам-органикам.

Hilton «забрасывает сеть» в Казахстан

Недвижимость

Мировая гостиничная сеть Hilton приняла решение расширить свое присутствие в Казахстане открытием двух новых отелей. Уже к концу нынешнего года запланировано открытие отеля Double Tree by Hilton в Алматы. Ожидается, что отель будет открыт в рамках соглашения о франчайзинге с ТОО «Абли Курьлыс» и станет дебютом бренда в Казахстане.

Анна ШАТЕРНИКОВА

Управление отелем Hampton by Hilton Astana Triumphal Arch в столице Казахстана будет осуществляться международной сетью в рамках соглашения с ТОО Hotel Stroi Invest. Открытие отеля в Астане запланировано на январь будущего года. Это будет второй отель данного бренда в Астане после Hilton Garden Inn.

Первый столичный отель сети Hilton, рассчитанный на 248 номеров, открылся в казахстанской столице весной 2014 года и стал первым объектом сети не только в Казахстане, но и во всем Центральноазиатском регионе. «После открытия нашего первого отеля в Казахстане мы продолжили поиск новых возможностей для развития здесь и в других странах СНГ. Бренды Hilton демонстрируют невероятную динамику в этой части мира, и мы рады сообщить об открытии новых отелей в Астане и Алматы», — отметил старший вице-президент Hilton по развитию в Европе, Африке и на Ближнем Востоке Патрик Фицджеральд. Например, отметил он, недавно объявлено об открытии первого отеля Hilton в столице Грузии Тбилиси.

В пресс-службе одной из ведущих международных компаний в сфере гостеприимства напомнили, что в ее активе на

сегодня значится 4 900 объектов недвижимости в 104 странах и регионах, с номерным фондом свыше 800 000 комнат. Портфолио Hilton включает следующие бренды: Hilton Hotels & Resorts, Waldorf Astoria Hotels & Resorts, Conrad Hotels & Resorts, Canopy by Hilton, Curio — A Collection by Hilton, Double Tree by Hilton, Embassy Suites by Hilton, Hilton Garden Inn, Hampton by Hilton, Tru by Hilton, Homewood Suites by Hilton, Home2 Suites by Hilton, Hilton Grand Vacations.

4 900 объектов

недвижимости в 104 странах и регионах находятся в активе сети Hilton

Интерес к развитию бизнеса в бывшей столице представители Hilton объяснили тем, что в Алматы сохраняется самая высокая численность населения среди казахстанских городов, при этом казахстанский мегаполис остается торговым и культурным центром страны, центром развития бизнеса. В городе насчитывается свыше 130 объектов размещения, в преддверии недавно завершившейся Универсиады о намерении освоить гостиничный рынок наряду с Hilton заявляли сети Novotel и Kempinski.

По прогнозам экспертов Ranking.kz, Алматинская область, где активно развивается горнолыжный и кемпинговый туризм, является одним из перспективных с точки зрения развития туристской отрасли регионов, а сам город, вне зависимости от того, проводятся ли здесь масштабные мероприятия, подобные Универсиаде (относительно числа посетивших соревнования иностранных гостей, к слову, были опубликованы различные данные), остается центром делового туризма.

10 >>

Открытие нового рейса

АТЫРАУ → ОРАЛ

жаңа рейсінің ашылуы

Үшулар 29 наурыздан бастап әр сәрсенбі сайын

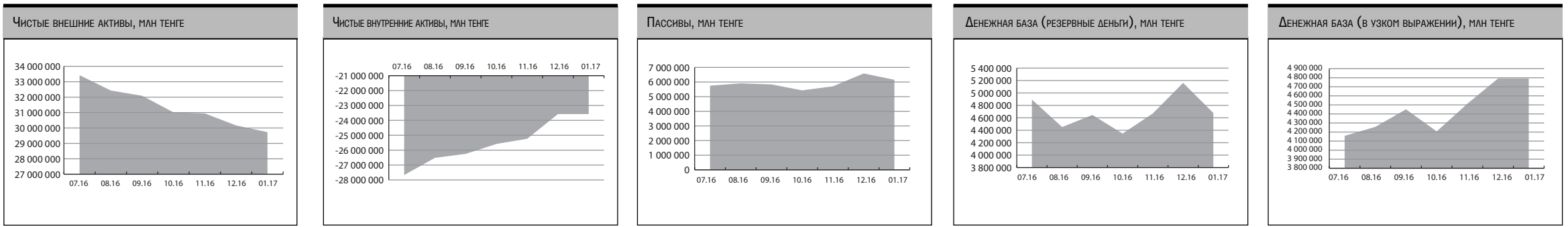
Вылеты с 29 марта каждую среду

Билеттерді www.scat.kz сайтынан сатып алыңыз
Приобретайте билеты на сайте www.scat.kz
Колл-орталық / Кол-центр 8 7252 99 88 80

БИЛЕТТІҢ БАҒАСЫ 10 000 ТЕНГЕДЕН БАСТАП

СТОИМОСТЬ БИЛЕТА ОТ 10 000 ТЕНГЕ

БАНКИ И ФИНАНСЫ



Кто будет в ответе за пенсии?

Управление

По-прежнему актуальной и животрепещущей темой остаются два вопроса: о передаче пенсионных накоплений граждан страны в управление частным компаниям и оздоровление финансового сектора страны в целом. Эксперты «Къ» отмечают, что в любом случае для сохранения и пополнения пенсионных накоплений людей важны несколько принципов: надежность вложений, диверсификация и контроль над средствами.

Мадия ТОРЕБАЕВА

Вопрос о передаче пенсионных накоплений казахстанцев частным управляющим компаниям муссируется уже не первый год. Еще пару лет назад аналитики ратовали за то, чтобы управляющие компании покрывали убытки ЕНПФ за свой счет. В целом мнений было немало. Эксперты ломали копы на дискуссионных площадках и в социальных сетях. Но, как обычно, воз и ныне там. Ни тогда, ни сейчас регулятор не торопится и тщательно изучает возможности передачи пенсионных активов ЕНПФ в доверительное управление.

Чиьи руки «чище», тому и управление

Тем не менее несколько дней назад глава Нацбанка РК Данияр Акишев в интервью «Казахстанской правде» высказал мысль о необходимости восстановить принципы конкуренции при выборе как модели инвестирования, так и институтов управления пенсионными активами. «Сейчас у вкладчиков отсутствует выбор. Перечисление пенсионных накоплений осуществляется в ЕНПФ, нет возможности выбрать организацию для управления пенсионными деньгами, нет возможности выбрать инвестиционную стратегию. Именно поэтому



Нацбанк снова поднял вопрос о передаче пенсионных активов в управление частным компаниям

мы активно работаем по реализации поручения главы государства по передаче функций управления пенсионными активами частным и зарубежным компаниям», — пояснил, в частности, г-н Акишев.

Между тем, по словам финансового эксперта компании «Аналитика Онлайн Казахстан» Михаила Цоя, требования к управляющим компаниям были утверждены еще в 2013 году и назывались «Правила выбора управляющих инвестиционных портфелем, включая требования к ним, при поручении ими совершать действия, необходимые для управления пенсионными активами ЕНПФ». В тот момент главой Нацбанка РК только стал Кайрат Келимбетов.

«При всем огромном списке требований к управляющей компании я считаю, что Нацбанк первостепенно обратит внимание на результаты управления активами за последние годы, размер собственного капитала компании, а также на опыт и профессионализм команды», — отмечает в комментариях «Къ» эксперт.

В то же время, по его мнению, нет принципиальной разницы, кому именно вверять в управление пенсионные накопления казахстанцев. «На мой взгляд, риски что с казахстанскими управляющими компаниями, что с иностранными одинаковы. Но если управляющих будет несколько и даже более, я уверен: результаты будут куда лучше нынешних. Это подтверждает мировая практика», — резюмирует Михаил Цой.

В свою очередь аналитик ГК TeleTrade Марк Гойхман в комментарии «Къ» подчеркивает, что основными принципами работы для управляющих компаний ЕНПФ являются: надежность вложений, диверсификация и контроль за ними. В этом плане, считает эксперт, может быть использован опыт России, где во многом схожая с казахстанской финансовая система.

«Для управляющих компаний (УК) необходим значимый объем активов под управлением и объем собственных средств. В России последний

момент составляет порядка 15 млн рублей с 1 марта 2017 года. Кроме того, необходима высокая квалификация ведущих сотрудников, которая подтверждается профессиональными сертификатами ФСФР. Отделение от УК функции хранения ценных бумаг, которую выполняют спецдепозитарии, контролируемые и все операции УК.

УК имеют ограничения в направлениях инвестирования. Приоритет отдается надежным активам с фиксированной доходностью. Это, например, облигации государства, субъектов федерации в России, высокорейтинговых компаний, банковские депозиты, ипотечные ценные бумаги. Вложения в более доходные, но рискованные инструменты (акции, валюта) должны быть сбалансированы по доле и объемам таким образом, чтобы риски покрывались доходами от надежных инструментов. Закон устанавливает максимальную долю того или иного вида активов в портфеле УК. Диверсификация инвестиций между различными

видами ценных бумаг, отраслями и эмитентами помогает управляющим компаниям обеспечить приемлемую доходность при ограниченном риске», — рассказал Марк Гойхман.

По его мнению, при соблюдении таких законодательных требований, единых для казахстанских и иностранных компаний, и постоянном контроле за их выполнением и финансовым состоянием УК и фондов риски передачи пенсионных средств им от ЕНПФ минимизируются.

Оздоровление финансового сектора на пике реформ

Вместе с тем до сих пор на слуху вопрос передачи АО «Фонд проблемных активов» от Национального банка РК правительству страны. Вкратце напомним, соответствующую законодательную норму еще неделю назад утвердил сенат на очередном пленарном заседании. По словам заместителя председателя Нацбанка Олега Смолякова, во-первых, такой подход соответствует мировой практике, во-вторых, связан с одной из задач самого фонда — вовлечением активов в реальный оборот.

«...Если посмотреть всю международную практику, подобные фонды все финансируются в основном государством. Потому что это ближе к функциям государства, это фискальные расходы. Мы, как Национальный банк, только эмитент денег, и это правильно, чтобы правительство было акционером», — отметил г-н Смоляков, при этом особо подчеркнул, что главная задача фонда остается неизменной — это оздоровление банковского сектора.

Аналитик ГК TeleTrade Марк Гойхман уверен, что передача Фонда проблемных кредитов (ФПК) от Нацбанка в ведение правительства все же имеет определенную логику, хотя бы в том, что касается источников пополнения фонда. «Основным поставщиком средств для него становится бюджет. И если финансирование бюджетное, то с организационной точки зрения



Мы активно работаем по реализации поручения главы государства по передаче функций управления пенсионными активами частным и зарубежным компаниям.

Данияр Акишев,
председатель
Национального банка РК

есть смысл в том, чтобы фонд и контролировался правительством», — пояснил «Къ» эксперт. Однако при этом он подчеркивает, что в данном вопросе есть свой потенциальный управленческий риск. Ведь фонд предназначен для докапитализации банков, санирования кредитных учреждений.

«Нацбанк находится в самой банковской системе, выступает ее регулятором, владеет нюансами оперативной информации. Поэтому он лучше приспособлен для принятия решений о выборе конкретных направлений для эффективного использования средств фонда, дальнейшего сопровождения данных процедур. Может возникнуть некоторое административное противоречие между стратегическим контролем со стороны правительства и текущей деятельностью по рефинансированию кредитов. Компромиссным вариантом могло бы стать следующее. Стратегические решения принимаются правительством по представлению Нацбанка. Правительство как «хозяин» ФПК делегирует Нацбанку полномочия по текущей работе со средствами фонда», — отмечает аналитик Марк Гойхман.

Прочная позиция бизнес-кредитования

Кредиты

Чаще всего представители бизнеса берут кредиты в БВУ на пополнение оборотных средств, рассказали участники рынка. Несмотря на то что кредитование юридических лиц показало некоторый рост по итогам года, в 2017-м участники рынка и эксперты ожидают сохранения ситуации на уровне 2016 года. Популярным останется кредитование по краткосрочным предложениям и госпрограммам.

Богдан ЕЛАГИН

По данным Первого кредитного бюро (ПКБ), индекс кредитной активности по итогам 2016 года составил 25 пунктов. По информации бюро, портфель бизнес-кредитов увеличился на 1,2 трлн тенге, до 15,4 трлн тенге, по итогам 2016 года. «Прирост бизнес-кредитов связан с тем, что банки в первом полугодии 2016 года не очень активно занимались розницей. Для многих банков бизнес-кредитование остается основным источником процентных доходов. Так, по итогам 2016 года данный сегмент прирос на 11 тыс. контрактов. NPL по бизнес-кредитованию снизился на 2%, с 15 до 12,4%», — рассказал в ходе отчетной пресс-конференции директор ПКБ Руслан Омаров.

Банки о рынке

Не во всех секторах по данному сегменту ситуация оказалась одинаковой. Так, в Альфа-Банке не только не отметили роста по бизнес-кредитам, но даже подчеркнули, что, напротив, в результате некоторых факторов по данному сегменту произошло значительное снижение кредитного портфеля.

«На высокие ставки на ресурсы в национальной валюте банк был вынужден отреагировать повышением стоимости кредитования, что резко снижало спрос на кредиты

Кроме того, ввиду ужесточения рыночных условий банк поднял требования к качеству и финансовому состоянию заемщиков», — рассказали в пресс-службе банка.

По информации заместителя председателя правления АО «Народный банк Казахстана» Аслана Талпакова, в банке увеличились объемы кредитования малого и среднего бизнеса (МСБ). «Прирост объема кредитов, выданных клиентам МСБ в 2016 году, в сравнении с прошлым годом увеличился на 9%. Банк продолжает вести работу по улучшению качества кредитного портфеля, что отразилось на значительном увеличении стандартного (непроблемного) портфеля кредитов МСБ на 12% в сравнении с фактом на начало года», — поделился г-н Талпаков.

Кроме этого по итогам 2016 года объем выпущенных банком гарантий и аккредитивов увеличился на 12%, а среднегодовой портфель непокрытых (обеспеченных залогом) банковских гарантий, выпущенных банком, увеличился примерно на 25% в сравнении с 2015 годом.

Активного роста по кредитам для юрлиц не наблюдалось в Банке ВТБ Казахстан, а также работа направлена на привлечение новых клиентов на все продукты банка.

Аналитик Standard & Poor's Аннет Эсс сообщила, что за 11 месяцев 2016 года займы юрлицам снизились на 8%, в то время как займы МСБ возросли на 18%. «Возможно, более крупные предприятия отложили инвестиции, а более мелкие больше кредитовались по госпрограммам», — полагает она.

Кредитные инструменты

По мнению Аннет Эсс, рост бизнес-кредитования в 2016 году происходил за счет госпрограмм, так как они менее рискованны для банков и имеют более выгодные условия для заемщиков.

С этим согласны и участники рынка. За счет внешних факторов кредитование не стало главным направлением для банков в ушедшем году.

«В первом квартале 2016 года банковский сектор все еще испытывал серьезную нехватку ликвидности, последствия этой не-



В целом ситуация с кредитованием в 2017 году останется прежней

хватки сказывались на действиях большинства банков до середины 2016 года, а для некоторых банков — и до конца года», — сообщили в Альфа-Банке.

В результате в первой половине года кредитование поддерживалось в основном за счет госпрограмм. По мере улучшения ситуации с ликвидностью банки возобновили кредитование, но только на короткие сроки, так как долгосрочной ликвидности в национальной валюте не было.

Банк ВТБ работал во всех направлениях, включая финансирование использованием государственных программ. При этом акцент был сделан на индивидуальных и сложных проектах.

Специалист Народного банка рассказал, что основной рост кредитного портфеля происходил за счет собственных финансовых инструментов банка, которые составляют около 76% от общего объема кредитов, выданных в 2016 году. Остальную часть составили кредиты в рамках государственных программ поддержки развития предпринимательства,

таких как «Программа поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства, занятых в сфере обрабатывающей промышленности и сфере услуг, относящихся к обслуживанию обрабатывающей промышленности», «Программа регионального финансирования субъектов малого и среднего предпринимательства», субсидирование и гарантирование по единой программе «ДКБ-2020».

Цели кредитования в 2016 году

Наиболее популярным видом кредитования среди клиентов банков стало пополнение оборотного капитала. Основной пул кредитов по юридическим лицам в Банке ВТБ составил финансирование рабочего капитала. «Этот вид кредитования исторически является самым востребованным, и в краткосрочной перспективе мы также считаем его драйвером роста кредитного портфеля», — отметили в пресс-службе банка.

«В ситуации отсутствия долгосрочного фондирования банки могли предложить только кратко-

срочные кредиты, поэтому основным продуктом стали кредиты на пополнение оборотных средств. Альфа-Банк в данном случае не стал исключением», — отметили в Альфа-Банке. Помимо этого популярностью в банке пользуются факторинг и торговое финансирование.

В Народном банке процентное соотношение кредитов, выданных банком сегменту МСБ, в разрезе целей кредитования по итогам 2016 года выглядит следующим образом: пополнение оборотных средств — 77%, инвестиции — 15%, рефинансирование/прочие — 8%. Соответственно, самыми популярными целями кредитования в 2016 году являлись пополнение оборотных средств и кредиты на инвестиционные цели.

Прогнозы на 2017 год

В целом ситуация с кредитованием в 2017 году останется прежней. Такого мнения придерживаются как сами банки, так и аналитик Standard & Poor's Аннет Эсс. «Мы ожидаем, что в 2017 году будут такие же тренды, как и в 2016-м», — сказала она.

В планах Банка ВТБ на 2017 год расширение клиентской базы в сегменте «средний бизнес» является стратегической задачей. Для достижения этой цели будет усовершенствована бизнес-модель банка.

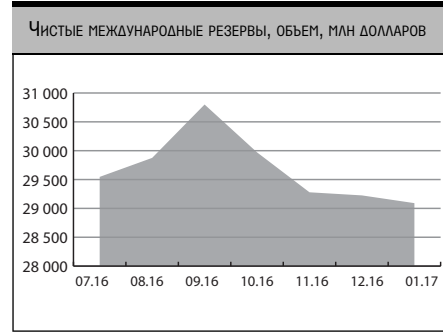
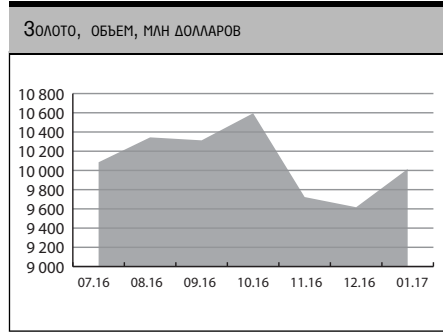
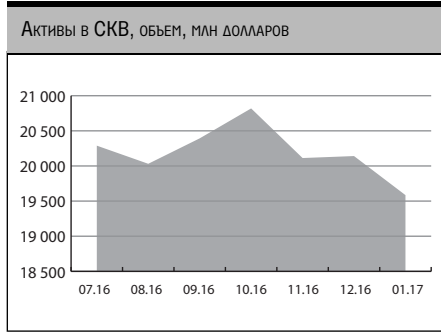
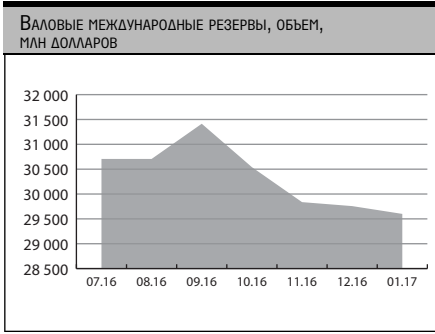
В Альфа-Банке основу будут составлять краткосрочные программы кредитования. «По мере формирования кривой доходности по тенге, появления долгосрочного фондирования банки будут предоставлять кредиты на инвестиционные цели, но их доля будет незначительной. В целом после «кредитного голода» первой половины 2016 года мы ожидаем активного восстановления рынка кредитования и роста кредитов банковского сектора на 10–15% по результатам 2017 года», — рассказали в банке.



Мы ожидаем, что в 2017 году (в кредитовании) «Къ» будут такие же тренды, как и в 2016-м.

Аннет Эсс,
аналитик
Standard & Poor's

«Согласно прогнозам МНЭ РК, в 2017 году ожидается увеличение темпов прироста ВВП страны, а именно 1,9 против 1% по итогам 2016 года. Соответственно, банком ожидается определенное оживление в секторе МСБ в 2017 году по сравнению с 2016-м. Тем не менее имеется ряд внешних и внутренних факторов, которые могут повлиять на данные прогнозы», — предполагает г-н Талпаков.



Почему укреплялся тенге?

За месяц обменный курс тенге к доллару США укрепился на 3,5%

Валюта

Всю прошлую неделю участники фондового рынка Казахстана наблюдали стабильное укрепление национальной валюты. Однако не исключено, что до конца года курс тенге снова поднимется до уровня 340 тенге/\$. С начала текущей недели курс снова пошел на понижение. В чем причины, объясняют эксперты «КЪ».

Мадия ТОРЕБАЕВА

За месяц обменный курс тенге к доллару США укрепился на 3,5%, а с начала года — на 6,2%. Сложившийся на конец февраля курс 312,76 тенге за доллар США является максимальным значением начиная со второй половины декабря 2015 года.

По результатам утренней сессии валютных торгов на Казахстанской фондовой бирже 1 марта средневзвешенный курс тенге составил 313,39 тенге/\$ (+0,63). Объем торгов — \$43 тыс. В торгах приняли участие 22 члена валютного рынка KASE. Двумя днями ранее национальная валюта РК торговалась на уровне 312,49 тенге/\$ при объеме торгов \$101 100 тыс.

Укрепление тенге на прошлой неделе — очевидно?

Наблюдавшееся в течение прошлой недели укрепление казахстанской валюты, с точки зрения генерального директора ТОО BRB INVEST Галима Хусайнова, объясняется периодом налоговой отчетности компаний и связанными с этими платежами. «На прошлой неделе компании, в том числе и нефтяные, осуществляли платежи по налогам и, естественно, конвертировали иностранную валюту в тенге. Уже сегодня курс навалоты ослаб до 313,39. Спрос на тенге упал», — отмечает аналитик.



По мнению экспертов, на курс тенге влияли цены на нефть и так называемая налоговая неделя в компаниях

Стоит отметить, что с начала года на валютном рынке России курс рубля укрепился по отношению к доллару. Этому, с точки зрения экспертов, способствовали высокие цены на нефть. В это время курс тенге по отношению и к американской валюте, и к российскому рублю незначительно ослаб. Теперь, когда стало понятно, что рубль опустился до уровня 60 рублей/\$, на казахстанском рынке началась новая корректировка тенге к российской валюте, что, соответственно, ведет тенге к укреплению против доллара. Однако наиболее взвешенная позиция пары тенге/рубль колеблется в коридоре 5,00–5,20 тенге/рубль. Соответственно, как считают аналитики, как только данная практика будет достигнута, укрепление тенге к доллару, возможно, прекратится.

Интересное мнение озвучил доктор экономических наук, рек-

тор университета «Туран» Рахман Алшанов, с точки зрения которого сегодня нет фундаментальных причин для резкого колебания валют. «На рынок оказывают влияние спекулянты, скупившие валюту в момент ее понижения. Если не ошибаюсь, было скуплено \$41 млрд. Понятно, что в сниженном курсе заинтересованы импортеры. Для нефтедобывающих компаний эта цена комфортна. Поэтому, я считаю, надо внимательно следить за спекулянтами, играющими на бирже. Вообще, сегодня всем надо умерить аппетиты и не создавать ажиотажа», — говорит г-н Алшанов.

Несколько иного мнения придерживается главный научный сотрудник Казахстанского института стратегических исследований при Президенте РК Вячеслав Додонов, который, впрочем, также отмечает неожиданное падение и снова взлет тенге. «Очевидно,

что прежний курс, колебавшийся в районе 340 тенге/\$, был занижен. Другой вопрос, почему так резко и как будто по команде произошло его снижение», — говорит эксперт. Сейчас, по его мнению, курс тенге по отношению к доллару ближе к объективному. Но как дальше будет развиваться ситуация, сказать действительно сложно. Хотя, как считает Вячеслав Додонов, не исключено, что до уровня 340 тенге за доллар и выше тенге не вернется и, скорее всего, будет колебаться в коридоре 300–310 тенге/\$.

Нефтяной заслон для региональных валют

Эксперты «КЪ» сошлись во мнении, что ослабление тенге по вполне понятным причинам будет по-прежнему связано с ценами на нефть и курсом рубля. «Если российский рубль укрепляется, соответственно укрепляется и тенге. Не думаю, что Нацбанк РК позволит

нашей валюте отставать», — заметил Галим Хусайнов.

«Цены на нефть растут, и, естественно, это отражается на курсе валют. Но, на мой взгляд, рынок нормализуется. Стабилизуются цены на нефть и металлы. А у нас сырьевые товары формируют 90% внешнего дохода, и, соответственно, от этого зависит устойчивость экономики. Полагаю, нижняя фаза, формирующая цену на нефть, прошла, и страны, входящие и не входящие в ОПЕК, пришли к вынужденной согласованной политике. Возможно, в перспективе добыча сланцевой нефти увеличится, но США и Китай, являющиеся основными потребителями энергоресурсов, заняты их накоплением, и тогда цена на нефть поднимется. Соответственно, это отражается и на региональных валютах», — пояснил Рахман Алшанов.

Впрочем, по мнению экспертов, укрепление тенге — процесс недолговременный, что, собственно, и подтверждается прошедшими на днях валютными торгами на KASE. «Цены на нефть пока стабилизируются, и неплохо. Но думаю, что уже во втором полугодии тенге снова поползет вниз. Свою роль сыграют сланцевая добыча в Америке и, вполне вероятно, решение ФРС, которая обещает повышение базовой процентной ставки. Думаю, даже одного повышения достаточно, чтобы надавить все рынки, в том числе и нефтяной», — говорит Вячеслав Додонов. По мнению аналитика, на конец года тенге вновь поднимется до уровня 340 тенге/\$.

Пока верстался номер, 1 марта, Национальный банк прокомментировал укрепление тенге, объяснив это динамикой фундаментальных факторов. Так, по словам председателя Национального банка Данияра Акишева, в пользу укрепления тенге свидетельствует динамика фундаментальных факторов, и в первую очередь мировых цен на нефть. Их уровень стабилизировался выше \$55 за баррель, чему способствовало, как известно, ограничение добычи нефти в результате заклю-



До уровня 340 тенге за доллар и выше тенге вряд ли вернется. Скорее всего, он будет колебаться в коридоре 300–310 за доллар.

Вячеслав Додонов, главный научный сотрудник Казахстанского института стратегических исследований при Президенте РК

ченных договоренностей стран ОПЕК и других нефтедобывающих стран. Он привел данные Нацбанка, согласно которым российский рубль на этом же фоне за февраль укрепился на 3,7%, с 60,2 до 57,9 рубля за доллар США.

Глава Нацбанка также добавил, что на соотношение спроса и предложения иностранной валюты на валютном рынке со второй половины февраля повлиял сезонный фактор — так называемая налоговая неделя.

«Предприятия-экспортеры продавали часть валютной выручки для уплаты налоговых платежей, что отразилось на предложении иностранной валюты и на фоне умеренного спроса способствовало в конечном итоге дополнительному укреплению тенге», — сказал Данияр Акишев.

«Как видно по последним дням февраля, по завершении налоговой недели курс тенге несколько скорректировался. Определенная коррекция возможна и в марте, однако существующий уровень мировых цен на нефть будет поддерживать сильный тенге, а резкие изменения курса в одну или другую сторону маловероятны», — добавил он.

Иностраннный агент

Биржа

По сообщению прес-службы KASE, в ряды членов Казахстанской фондовой биржи вновь вошла иностранная компания. На этот раз членом KASE стало ООО «УНИВЕР капитал». По мнению аналитиков «КЪ», появление новых иностранных игроков на инвестиционном рынке Казахстана является безусловно положительной тенденцией и благоприятно отразится на работе KASE.

Мадия ТОРЕБАЕВА

По словам председателя правления KASE Алины Алдамберген, первым в истории KASE иностранным членом, получившим членство по категории «валютная», в ноябре 2010 года было ОАО «Промсвязьбанк». Однако в январе 2015 года банк неожиданно добровольно отказывается от членства. В официальном письме объясняется, что причиной этого послужило снижение потребности клиентов банка в осуществлении расчетов в тенге. Затем в ноябре 2016 года членство на KASE по категории «валютная» также получил Межгосударственный банк, являющийся международным банковским расчетным и кредитным институтом со 100%-м участием государственных капиталов стран — членов СНГ.

Но сегодня первым иностранным брокером на KASE стала инвестиционная компания «УНИВЕР капитал», которая входит в группу «УНИВЕР» и осуществляет деятельность на фондовом рынке с 1995 года. «Биржа заинтересована в привлечении иностранных брокеров и расширении инвесторской базы казахстанского рынка. Данное событие способствует расширению присутствия казахстанских инструментов в рамках ЕАЭС», — говорится в прес-релизе



биржи. Членство по категории «фондовая» дает право участия в биржевых торгах ценными бумагами, допущенными к обращению (торговле) на KASE, категория «деривативы» предоставляет право участия в биржевых торгах производными финансовыми инструментами.

Известно, что компания имеет индивидуальный рейтинг надежности «AA-», прогноз — «стабильный», присвоенные Национальным рейтинговым агентством в сентябре 2016 года. Рейтинг кредитоспособности «УНИВЕР» — «А». По данным «Эксперт РА», в 2016 году прогноз относительно «новичков» тоже был стабильный. Компания входит в топ-10 ренкинга ведущих операторов валютного рынка в январе 2017 года.

Кроме того, как отмечено в прес-релизе, распространенном KASE, компания является участником торгов ПАО «Московская биржа», ПАО «Санкт-Петербургская биржа» и АО «Национальная товарная биржа». По данным ПАО «Московская биржа», ИК «УНИВЕР капитал» заняла 9-е место по объему клиентских операций и 16-е место по количеству активных клиентов.

Особое внимание компания уделяет образовательной сфере, активно работая в соцсетях и размещая на своих страницах и в микроблогах инвестиционные идеи и аналитические прогнозы по российскому

и зарубежным рынкам. Объясняя стратегию работы через соцсети, эксперты «УНИВЕР капитал» отмечают, что прогнозы, подготовленные командой профессиональных управляющих и аналитиков, позволяют инвесторам-пользователям эффективно торговать на фондовом рынке, грамотно распределять свой капитал по различным активам на российских и зарубежных торговых площадках.

Между тем, с точки зрения экспертов «КЪ», расширение членов биржи и увеличение количества потенциальных участников торгов — безусловно, позитивное событие для KASE. «С учетом того, что на казахстанский фондовый рынок приходит один из лидеров российского фондового рынка, можно ожидать увеличения оборота и по количеству, и по объему сделок. Если при этом первые инвесторы увидят выгоду от участия на казахстанском рынке, то следом придут и другие. Рост фондового рынка Казахстана повысит его экономический статус в рамках ЕАЭС. Совершенствование инвестиционного климата и привлечение иностранного капитала придаст в будущем импульс дальнейшему экономическому развитию страны», — отмечает ведущий аналитик ГК TeleTrade Александр Егоров.

Аналогичной точки зрения придерживается и эксперт Fogex Optimum Иван Капустянский:

«В первую очередь, это благоприятно отразится на бирже KASE. По факту появится новый поставщик ликвидности и, соответственно, произойдет увеличение объемов торгов. Кроме этого в случае удачного сотрудничества в перспективе такой союз может привлечь новых агентов на рынки Казахстана. Во-вторых, это явление может позитивно отразиться на национальном бизнесе. Компании получат дополнительный приток более дешевых длинных денег, которые займут путем выпуска облигаций. Единственное, что необходимо будет сделать, это заинтересовать иностранного инвестора».

При этом эксперты рынка все же полагают, что деятельность «УНИВЕР капитал» может быть расширена. В частности, они не исключают, что компания может попробовать свои силы и в качестве управляющего пенсионными средствами ЕНПФ. «Появление

компания «УНИВЕР капитал» — однозначно только хорошее событие, по причине хотя бы того, что они смогут увеличить ликвидность на KASE. Также считаю положительным фактором то, что Нацбанк РК, возможно, возьмет их на примету как управляющую компанию, которая сможет управлять частью пенсионных активов ЕНПФ, ведь «УНИВЕР капитал» соответствует всем требованиям, предъявляемым к управляющим компаниям», — отметил главный финансовый эксперт компании «Аналитика Онлайн Казахстан» Михаил Цой.

В то же время, по мнению экспертов, не менее интригующими являются и вопросы, будет ли компания продавать фондовые инструменты Казахстанской фондовой биржи своим клиентам в других странах и какую конкуренцию они составят уже действующим брокерским и инвестиционным компаниям.



С учетом того, что на казахстанский фондовый рынок приходит один из лидеров российского фондового рынка, можно ожидать увеличения оборота и по количеству, и по объему сделок.

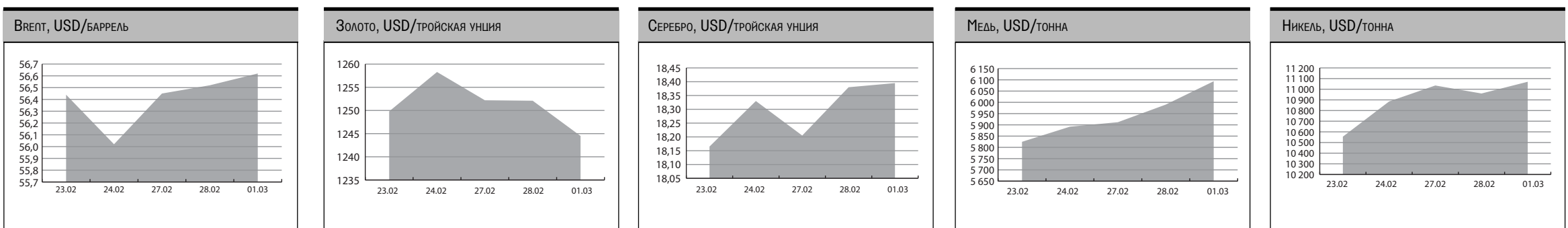
Александр Егоров, ведущий аналитик ГК TeleTrade

подписные индексы:
 15138 - для юридических лиц
 65138 - для физических лиц
 АО Казпочта 1499

Дауыс Периодика 2770483
 Nomad Press 3311240
 Агентство Евразия Пресс 3822511
 Эврика-Пресс 2337850

И-ПОЛУГОДИЕ 2017

ИНДУСТРИЯ



Ставка на Кашаган



По мнению МЭА, рост добычи нефти на Кашагане не будет идти вразрез с соглашением ОПЕК о сокращении производства

Нефть

Казахстан увеличит производство нефти на 145 тысяч баррелей в сутки в 2017 году. Такой подъем добычи не повлияет значительно на обязательства страны в рамках соглашения ОПЕК. Однако отдельные отраслевые эксперты не разделяют большого оптимизма в прогнозах по расширению мощностей Кашагана.

Данияр СЕРИКОВ

Казахстан увеличит производство нефти на 145 тысяч баррелей в сутки в 2017 году, говорится в электронном комментарии старшего аналитика по рынку нефти Международного энергетического агентства (МЭА) Торил Босони изданию «ЖЪ».

«Международное энергетическое агентство ожидает, что производство нефти в Казахстане увеличится примерно на 145 тысяч баррелей в сутки — до 1,78 млн баррелей в сутки в 2017 году в сравнении со средними показателями добычи в 2016 году. Рост будет обеспечен за счет новых объемов на Кашагане, который перевесит падение производства на зрелых месторождениях», — сообщила эксперт по поставкам нефти из стран-экспортеров, не входящих в ОПЕК, в ответе на запрос «ЖЪ».

По мнению специалиста, рост добычи нефти на Кашагане не будет идти вразрез с соглашением ОПЕК о сокращении производства, где Казахстан ранее заявлял об обязательстве снизить добычу на 20 тысяч баррелей в сутки.

«После заключения соглашения между ОПЕК и некоторыми производителями, не являющимися членами этой организации, о сокращении производства с 1 января 2017 года, глобальный рынок нефти движется по направлению к балансу и ожидается, что глобальные нефтяные запасы будут сокращаться на приблизительно

0,6 миллиона баррелей в сутки в течение первой половины 2017 года, если уровни соблюдения требований соглашения сохраняются на всем протяжении первых шести месяцев этого года. Складские запасы нефти будут сокращаться, даже если Казахстан увеличит производство согласно ориентирам «НКОК» (международный консорциум-оператор Кашагана «Норт Каспиан Оперейтинг Компани Б. В.» — авт.), — считает Босони.

Как известно, двумя неделями ранее НКОК заявил о том, что получил разрешение от правительства Казахстана на расширение производства на морском месторождении Кашаган. Проект расширения производства в рамках Этапа 1, который называется «ЦКО1», предусматривает капиталовложения, направленные на увеличение объема добычи на 80 тысяч баррелей в сутки в результате ввода дополнительных мощностей по компримированию и закачке сырого газа на морском комплексе в Каспийском море. Одобрение Правительства позволяет НКОК начать подготовительные инженерно-технические работы в 2017 году и разработку планов дальнейших инженерно-технических работ на 2018 год. После завершения данного проекта объем добычи на Этапе 1 может достигнуть целевого уровня 450 тысяч баррелей в сутки, полагают в НКОК.

Однако некоторые эксперты, опрошенные «ЖЪ», не разделяют слишком оптимистичных прогнозов по Кашагану. Так, эксперт консалтинговой компании Rystad Energy Жайдары Борамбаева считает, что «несмотря на то, что правительство Казахстана одобрило увеличение добычи нефти в рамках первой фазы разработки месторождения Кашаган, в конечном счете заключительное решение будет приниматься оператором «Норт Каспиан Оперейтинг Компани Б. В.», который должен санкционировать соответствующую инвестицию для выведения добычи на уровень 450 тыс. баррелей в сутки».

«Учитывая сложность проекта и текущие цены на нефть, не следует ожидать от оператора

На 145 тысяч баррелей в сутки Казахстан увеличит производство нефти в 2017 году

быстро санкционирования проекта расширения. Ристад Энерджи ожидает, что утверждение проекта оператором НКОК может произойти до конца 2017 года, означая, что ожидаемое увеличение на 80 тыс. баррелей в сутки не произойдет в ближайшее время. Следовательно в краткосрочной перспективе мы не предвидим влияния проекта расширения Кашаган на мировые рынки», — утверждает она.

Директор консалтинговой фирмы Crystol Energy Кэрл Нахле тоже считает, что ожидания по добыче кашаганской нефти не должны быть завышенными, а также должны учитывать обязательства страны перед ОПЕК.

«На протяжении длительного периода времени нефтяное месторождение Кашаган было известно под именем «проект из ада». То, чему следовало стать большим успехом обернулось очень проблематичной затеей с основательными превышениями стоимости и постоянными задержками запуска, а также обеспечения промышленной добычи. Последние прогнозы по производству со стороны партнеров и казахстанского правительства на уровне 450 тысяч баррелей в день могут показаться оптимистичными не потому, что на это нет производственных мощностей, наоборот — месторождение является одним из самых больших в мире, а из-за трудностей, с которыми столкнулись партнеры со времени открытия месторождения и его разработки в начале 2000-х. Кроме того, любое расширение производства должно учитывать с точки зрения обязательств Казахстана в рамках соглашения ОПЕК и ценовой конъюнктуры нефти», — полагает она.

По данным www.abctv.kz, в 2017 году добыча нефти в Казахстане прогнозируется на уровне 81 млн тонн, из них 5 млн может прийти с Кашаган.

Work must go on

Уран

Канадская урановая компания Cameco опубликовала в феврале свою отчетность по результатам деятельности в 2016 году. В нем говорится о том, что партнер «Казатомпром» по разработке крупного месторождения «Инкай» в Южном Казахстане ожидает утверждения изменения контракта по этому источнику добычи урана.

Данияр СЕРИКОВ

Напомним, что канадская компания Cameco обеспечивает фондирование для дальнейшего развития крупного уранового месторождения в Южном Казахстане.

«В 2017 году мы продолжим работать с «Казатомпром» и СП «Инкай» в подготовке документов для закрытия соглашения по реструктуризации СП «Инкай». Мы собираемся подать запрос для получения необходимых правительственных разрешений во второй половине этого года», — уточняется в годовом отчете компании.

По данным www.agmpportal.kz, после подписания нового соглашения с «Казатомпром» в мае прошлого года акционерный пакет Cameco в «Инкай» на данный момент составляет 60%, а производственная доля достигает 57,5%. Доворенности в рамках обновленного контракта позволят СП «Инкай» ежегодно производить более 4,7 тысячи тонн закиси-окси урана.

В связи с изменениями формата сотрудничества с «Казатомпром» из-за планов строительства завода по переработке урана, позже доля Cameco в «Инкай» снизится до 40%, а доля «Казатомпром» в ней повысится до 60%. Однако обновленное соглашение предусматривает, что в ходе повышения уровней производства ежегодная доля добычи канадской компании будет оставаться на уровне 57,5%,

исходя из первоначального объема в примерно 2358 тонн. Напомним, ранее Cameco сообщило о планах уменьшения добычи урана на «Инкай» почти на 10% в 2017 году в связи с необходимостью уменьшения затрат.

Между тем, согласно годовой отчетности канадской компании, уровни производства в 2016 году не отличались от предыдущего сравнительного периода.

«Общий объем производства на «Инкай» составил 6 млн фунтов (примерно 2721 тонна. — Ред.), наша доля была 3,4 млн фунтов (приблизительно 1542 тонны. — Ред.), такие же показатели были в 2015 году. Закон о недропользовании в Казахстане позволяет производителям добывать в год выше или ниже 20% их лицензированной мощности и в результате производство достигло уровня на 13% больше установленного лицензией объема», — указывается в отчетном сообщении Cameco.

Также в годовой отчетности канадской публичной компании говорится о том, что на ее казахстанском проекте продолжается геологическое изучение недр.

«В 2016 году «Инкай» продолжил работать с испытательной выщелачивающей установкой и тестовыми геотехнологическими полями на блоке 3, что привело к показательному производству 380 тысяч фунтов, не включенных в годовой объем производства «Инкай». Изменение в контракте на недропользование было подписано в ноябре 2016 года, продлив разведку блока 3 на период до 13 июля 2018 года. СП «Инкай» продолжил работать над окончательной оценкой минерального потенциала блока 3 согласно казахстанским стандартам», — отмечается в коммуникационной компании.

По данным годового отчета, компания потратила \$2 млн на разведку действующих месторождений «Инкай» и проекты в США.

В целом в Cameco отмечают увеличение доказанных и возможных запасов закиси-окси урана с 410 млн фунтов в конце 2015 года до 415 млн фунтов по окончании 2016 года. На это в том числе по-

влиял пересмотр классификации запасов и ресурсов в Казахстане, что в итоге вылилось в увеличение доказанных запасов на 27 млн фунтов и снижение возможных запасов на 20 млн фунтов. Кроме того, изменения в классификации увеличили на 32 миллиона фунтов и 19 млн фунтов измеренные и предполагаемые ресурсы соответственно, а также снизили на 58 млн фунтов прогнозные ресурсы компании в Казахстане.

В то же время, в канадской компании продолжают поддерживать фондирование развития проектов «Инкай», указывается в годовом отчете Cameco.

«Мы сейчас предоставляем денежные средства для работы на 3-м блоке «Инкай», и на 31 декабря 2016 года объем основной части долга и процентов достиг 168 миллионов долларов США. Согласно соглашению о займе, «Инкай» должен выплатить нам долг из средств, вырученных от продажи своей продукции. 20 января 2017 года была получена выплата на сумму 30 миллионов долларов», — отмечается в отчете компании.

В отчетности также указывается, что Cameco подвержен риску изменения процентной ставки по кредитной линии «Инкай» из-за плавающей структуры процентной ставки, установленной в условиях заемного соглашения.

Согласно отчетной информации, доля «Инкай» в общем объеме производства Cameco составляет 13%, а предполагаемый срок эксплуатации уранового рудника со стороны компании в рамках срока лицензии рассчитан до 2030 года.

\$2 млн

Cameco потратила на разведку действующих месторождений «Инкай» и проекты в США



Казцинк растет

Отчетность

Выручка (revenue) «Казцинк» выросла на 16% в годовом исчислении — с \$2,244 млрд в 2015 году до \$2,602 млрд в 2016, говорится в предварительной годовой отчетности корпорации Glencore, контролирующей до 69,5% в казахстанском цинковом гиганте. При этом прибыль до вычета процентов и налогов (ЕБИТ) в 2016 году составила, согласно отчету, \$539 млн что значительно больше уровня 2015 года в \$44 млн.

Нурлан РЫСКУЛОВ

Напомним, по данным «Интерфакс-Казахстан» в 2016 году ТОО «Казцинк» произвело в 2016 году 305,5 тыс. тонн цинка, что на 0,3% больше, чем в 2015 году. Согласно информации ТОО Kazinc Holdings на сегодняшний день на долю ТОО «Казцинк» приходится порядка 80% казахстанского производства цинка.

Интересно отметить, что Glencore принял в прошлом году решение закрыть некоторые рудники в странах своего присутствия и несколько сократить производство цинка ради глобального роста цены, но не стал уменьшать объемы его выпуска в Казахстане. По мнению аналитиков отрасли, это связано с предельно низкой себестоимостью производства цинка в нашей стране.

Всего по миру производство цинка из собственного сырья у Glencore снизилось с 1,4 миллиона до 1 миллиона тонн, то есть на 24%. Доля его производства из собственного сырья внутри «Казцинк» в 2016 году составила 187,6 тысячи тонн, что меньше уровня 2015 года в 193,4 тысячи тонн.

В других металлах, которые сопровождают цинковое производство «Казцинк», доля Glencore в единицах собственного сырья в прошлом году составила 44 тысячи тонн свинца, 15,2 тысячи тонн свинцового концентрата, 53,9 тысячи тонн меди, включая концентрат, 521 тысячу унций золота, 4,5 миллиона унций серебра и 469 тысяч унций серебряного концентрата, уточняется в пред-

варительном отчете корпорации.

По данным предварительного годового отчета в 2016 году Glencore вложила 127 миллионов долларов капитальных инвестиций для поддержания производства «Казцинк» и 26 миллионов долларов для его расширения.

В отчетности также упоминается, что корпорация провела стратегическое исследование золотого месторождения Комаровское, которое ранее принадлежало «Казцинк», после чего было принято решение приостановить разработку этого рудника и уменьшить балансовую стоимость активов компании на 70 миллионов долларов США. Как известно, в прошлом году «Казцинк» продал Комаровское российской компании Polymetal за 100 миллионов долларов США.

По данным www.forbes.kz, «Казцинк» получит отложенное вознаграждение (роялти) от будущего производства на Комаровском, привязанное к ценам на золото. Роялти будет рассчитываться ежеквартально и выплачиваться при ценах выше \$1250 за унцию, при этом сумма роялти не превысит \$80 млн.

Hilton «забрасывает сеть» в Казахстан

<< 7

«Город Алматы давно зарекомендовал себя в качестве успешного туристического направления и важнейшего коммерческого центра. Для нас большая честь работать с Hilton над нашим первым гостиничным проектом, который станет необходимым городу в качестве места проживания как корпоративных гостей, так и гостей, приезжающих посетить спортивные мероприятия», — сообщил владелец и основной акционер ТОО «Абли Курьлыс» Ансар Каранев.

Отель Double Tree by Hilton с номерным фондом в 112 комнат расположится в центре, по ул. Досмухамедова, 115. В пресс-службе компании сообщили, что DoubleTree by Hilton — это быстрорастущая сеть из 500 отелей высокого клас-

са, предлагающих свыше 117 000 номеров в крупнейших городах, регионах и направлениях на шести континентах.

Что касается перспектив развития гостиничной сети Hilton в столице, то отель Hampton by Hilton Astana Triumphal Arch с номерным фондом в 114 комнат будет расположен по проспекту Мәңгілік Ел, 43, вдоль одной из главных транспортных артерий, связывающей аэропорт с центром города. На сегодня Hampton by Hilton (включая Hampton Inn by Hilton и Hampton Inn & Suites by Hilton) включает номерной фонд из более чем 223 000 комнат в почти 2 200 отелях, расположенных в 19 странах и регионах.

«Астана — это город с быстро растущим гостиничным бизнесом. По мере развития региона и проведе-

ния здесь крупных событий, таких, как ЭКСПО-2017, узнаваемость города как туристического и делового направления будет расти. Мы рады работать с Hilton над проектом, который будет представлять собой необходимую казахстанскому рынку современную модель отеля эконом-класса и восполнит дефицит такого предложения для потребителей», — отметил главный учредитель ТОО Hotel Stroi Invest Сериккали Мухаметжанов.

По данным Ranking.kz, Экспо-2017 должна стать ключевым фактором для развития туризма как в столице, так и в курортных зонах в непосредственной близости от Астаны. Ожидается, что выставку посетят не менее миллиона туристов, наиболее оптимистичные ожидания организатор связывают с Китаем и Россией.

Наверстать отставание



Эксперты утверждают, что сегодня назрела необходимость принципиально менять сам подход к образованию

Образование

Государства Центральной Азии и Казахстан не смогли в полном объеме воспользоваться возможностями Всемирной программы «Образование-2030». В качестве барьеров на пути применения рекомендаций, озвученных в данной программе, эксперты ЮНЕСКО назвали языковой барьер и недостаточный уровень присутствия на всемирных и региональных встречах, посвященных проблемам трансформации образования в современном мире.

Анна ШАТЕРНИКОВА

Об этом говорили участники прошедшего в Алматы семинара «Образование-2030: реализация Цели устойчивого развития № 4 в Центральной Азии». Обращаясь к предистории вопроса, организаторы семинара пояснили, что в мае 2015 года на Всемирном форуме по образованию в Корее была сформулирована общая цель: обеспечить всестороннее, равноправное и качественное образование и поощрение возможности обучения на протяжении всей жизни для всех. Эта установка заняла четвертое место в списке озвученных Генеральной ассамблеей ООН Целей устойчивого развития, сразу вслед за такими задачами, как ликвидация нищеты и голода и обеспечение хорошего здоровья и благополучия.

70% детей в странах с низким уровнем дохода будут иметь законченное начальное образование к 2030 году

Международные эксперты утверждают, что сегодня назрела необходимость принципиально менять сам подход к образованию. При сохранении нынешних тенденций к 2030 году только 70% детей в странах с низким уровнем дохода будут иметь законченное

начальное образование, обеспечить достижение этого целевого показателя планировалось еще в 2015 году. Для изменения этой тенденции необходимы политическая воля, инновации, ресурсы. Об этом говорят авторы представленного в рамках встречи Всемирного доклада по мониторингу образования «Образование для людей планеты: создание устойчивого будущего для всех».

В докладе изучены комплексные связи между образованием и ключевыми секторами развития, влияющими на образовательную политику.

Человечество, говорится в отчете, должно радикальным образом изменить представление об образовании и его роли в обеспечении благополучия человека. Современное образование должно быть нацелено на приобретение нужного типа навыков, жизненных установок и моделей поведения, которые обеспечат устойчивый и инклюзивный экономический рост. Кроме того, авторы доклада отмечают, что образование является важнейшим исходным ресурсом для каждого направления устойчивого развития. Повышение уровня образования способствует росту благосостояния, улучшению здоровья, развитию экономики и сельского хозяйства, сокращению масштаба насилия и повышению качества окружающей среды.

«Сегодня мировая общественность фокусируется на образовании как на важном аспекте достижения других целей устойчивого развития. Поэтому мы решили объединить усилия всех партнеров, которые работают по разным направлениям в области качественного образования, чтобы решить, что конкретно мы можем сделать в Центральной Азии для выполнения цели устойчивого развития № 4. Мы вместе сможем оценить вызовы, стоящие перед нами и определить шаги, которые необходимо предпринять в будущем», — прокомментировала глава представительства ЮНЕСКО в Центральной Азии Криста Пиккат.

Эксперты отметили, что в свое время Казахстан с успехом выполнил цели развития тысячелетия, касающиеся обеспечения образования для всех; теперь пришло время переходить на другой уровень работы в сфере образования, а для этого необходимо систематизиро-

40 млн человек

составит дефицит специалистов с высшим образованием и необходимой квалификацией во всем мире к 2020 году, со средним уровнем образования — порядка 95 млн

вать опыт, наработанный внутри страны, и взять на вооружение знания, которыми готовы поделиться представители других государств. «Вызовы, на которые мы хотели бы обратить внимание, актуальны не только для Казахстана, но и для всех стран региона. Раньше цели развития тысячелетия были сфокусированы на базовом образовании, нынешние цели устойчивого развития более амбициозные, они охватывают образование на протяжении всей жизни, а у нас нет традиции смотреть на образование как на процесс, который не ограничивается временными рамками», — считает программный специалист по образованию Кластерного бюро ЮНЕСКО в Алматы Лина Бенге. Еще один вызов, отмечают представители ЮНЕСКО, связан с отсутствием навыков сбора данных, которые помогут обеспечить образование для всех на протяжении всей жизни.

Внедрение новых технологий приводит к росту спроса на высококвалифицированных специалистов и к снижению потребности в работниках со средним уровнем квалификации, но большинство действующих систем образования не в состоянии удовлетворить растущий спрос. Ожидается, что к 2020 году дефицит специалистов с высшим образованием и необходимой квалификацией во всем мире составит 40 млн человек, а со средним уровнем образования — порядка 95 млн.

Также предполагается, что развиваемые в рамках общего полного образования компетенции и навыки, такие как критическое мышление, способность решать задачи, навыки работы в команде и опыт осуществления проектов, наряду с устойчивыми навыками грамотности, коммуникации и представления информации, будут и впрямь востребованы на рынке труда.

Реакция на кризис

Исследование

В феврале компания EY выпустила очередной отчет по результатам опроса работодателей о влиянии изменения экономической ситуации на рынок труда Казахстана. Так, в результате исследования выяснилось, что большинство компаний увеличили или планируют увеличить заработные платы, работодатели также более активно вносят изменения в систему премирования.

Компания EY в Казахстане с 2007 года проводит ежегодный обзор заработных плат, а также экспресс-опросы работодателей по мерам, которые они предпринимают в течение года в связи с изменениями экономической ситуации.

В декабре 2016 года EY провела очередной экспресс-опрос работодателей. В отчете, выпущенном по результатам экспресс-опроса, представлена актуальная информация о мерах в отношении персонала, которые компании, осуществляющие деятельность в Казахстане, планируют или уже реализовали в ответ на изменение экономической ситуации. В опросе приняли участие 41 компания из 16 отраслей, представляющие крупный, средний и малый бизнес. Большинство респондентов (61%) являются компаниями с иностранным участием. Основные отрасли компаний-респондентов: банковская, нефтегазовая и горнодобывающая.

Ниже приведен краткий обзор результатов экспресс-опроса, ключевые тенденции, выявленные в результате исследования. Более детальные данные содержатся в полной версии отчета.

Уменьшение числа компаний, предпринимающих меры

По сравнению с результатами, полученными в ходе предыдущего экспресс-опроса в марте 2016 года, число компаний, предпринимающих меры в отношении персонала в ответ на изменение экономической ситуации, несколько уменьшилось. Уменьшение наблюдается как по количеству компаний, которые уже реализовали те или иные меры к моменту проведения экспресс-опроса (с 64% до 44%), так и по количеству компаний, которые планируют что-либо предпринять (с 69% до 49%).



44% респондентов применили или планируют применить внеочередной пересмотр заработных плат для всех работников

Внеочередной пересмотр заработных плат (как увеличение, так и снижение)

По результатам экспресс-опроса декабря 2016 года, более половины компаний, которые осуществили или планируют осуществить меры в отношении персонала, используют внеочередной пересмотр заработных плат. Большинство респондентов увеличили или планируют увеличить заработные платы. В сравнении с результатами экспресс-опроса марта 2016 года внеочередной пересмотр заработных плат становится более распространенным: возросло количество компаний, осуществивших внеочередной пересмотр заработных плат (с 17% до 61%), также возросло количество компаний, которые запланировали данную меру (с 20% до 55%).

Категории сотрудников, к которым применяется внеочередной пересмотр заработных плат. 44% респондентов применили или планируют применить внеочередной пересмотр заработных плат для всех работников. Оставшиеся 56% компаний-респондентов применили или планируют применить данную меру только для определенных категорий сотрудников (для работников определенных должностей, для работников с высокими результатами оценки деятельности, для работников, у которых уровень заработной платы ниже рыночных показателей).

Премирование. Работодатели более активно вносят изменения в систему премирования по сравнению с результатами экспресс-опроса марта 2016 года. Количество респондентов, которые уже осуществили изменения условий премирования, возросло с 8% до 22%, количество респондентов, которые запланировали данные

изменения, возросло с 13% до 40%. Компании, осуществляющие изменение системы премирования, в большей степени ориентированы на корректировку параметров премий (критериев и периодичности премирования), но также прибегают к изменению целевых размеров премий. Половина респондентов применяют изменение условий премирования для всех категорий сотрудников.

Специальные выплаты. 33% из компаний, которые уже приняли меры в связи с изменением экономической ситуации, и 5% из компаний, которые их запланировали, осуществили или планируют осуществить специальные выплаты сотрудникам. Большинство респондентов осуществили или планируют специальные выплаты в размере одного месячного оклада.

«Итоги опроса говорят о том, что компании приспособились к новым реалиям рынка. Действия, принимаемые в ответ на изменение экономической ситуации, перешли из разряда реактивных мер в оперативные задачи. Часть работодателей, предпринявших меры в марте 2016 года, ожидают от них соответствующего эффекта и не планируют новых действий», — отмечает менеджер отдела консультационных услуг по управлению персоналом компании EY Октябрина Мурзагалиева.

По ее словам, работодатели, предпринявшие или планирующие предпринимать меры в отношении работников по результатам опроса декабря 2016 года, более активно используют в качестве такой меры внеочередной пересмотр заработных плат. При этом работодатели зачастую осуществляют оптимизацию расходов и бизнес-процессов, устанавливают ограничения по найму новых работников или по открытию вакансий.

Инвестиции в будущее

Бюджет

Государство заполняет пробелы в образовании. По данным Ranking.kz, в 2016 году расходы госбюджета на образование увеличились сразу на 22% против обычных 4% среднегодового роста.

За 2016 год расходы государственного бюджета на образование составили 1,6 трлн тенге, увеличившись на 22% по сравнению с 2015. Напомним, что за последние три года среднегодовое увеличение составляло лишь 4%. Резкий рост обусловлен стартом работы государственной программы развития образования и науки, рассчитанной на 2016–2019 годы.

В структуре госбюджета расходы на образование составляют ежегодно 17–18% от всех затрат и находятся на 2-м месте после расходов на социальную помощь и социальное обеспечение.

Сфера образования на 80% финансируется средствами местных бюджетов, и только высшее образование и программы республиканского уровня финансируются за счет средств республиканского бюджета.

Средства Нацфонда идут на строительство и реконструкцию объектов образования. За 2016 год расходы местного бюджета на образование выросли на 22% (до 1,3 трлн тенге), республиканского бюджета — на 24% (до 357 млрд тенге).

В 2016 году была введена «Государственная программа развития образования и науки 2016–2019» (ГПРОН), задачами которой являются увеличение доступности и качества образования путем модернизации содержания и улучшения качества педагогического состава с учетом потребностей приоритетных направлений и предприятий ГПИИР.

За 2016 год по программе было выделено 433 млрд тенге, что составляет 25% всех выделяемых средств на образование. Из республиканского бюджета было выделено 320 млрд тенге, из Национального фонда по программе



«Нурлы Жол» на строительство и реконструкцию объектов образования 58,7 млрд тенге (+64% за год) и из местных бюджетов — 55 млрд тенге.

По плану на 2017 год будет выделено по программе 319,6 млрд тенге. Также с 2017 года планируется подключить 3,4 млрд тенге внебюджетные средства за счет механизмов ГЧП и лизинга. Отметим также, что совместно с Всемирным Банком за последние несколько лет разработаны три программы в сфере образования, которые интегрированы в ГПРОН: «Развитие трудовых навыков, соответствующих требованиям рынка труда», «Модернизация среднего образования» и «Стимулирование продуктивных инноваций» на \$376 млн.

С 2017 года в Казахстане запущен проект «Бесплатное профессиональное и техническое образование для всех». Он направлен на увеличение подготовки квалифицированных рабочих кадров на 40% и охват всех желающих получить бесплатное образование. Также в этом году предусмотрено начало работ по созданию Венчурного фонда раннего финансирования двух офисов технологического ускорения за пределами Казахстана по совместной программе с ВБ «Стимулирование продуктивных инноваций».

С 2018 года в рамках займа Всемирного банка начнется реализация проекта «Модернизация среднего образования Республики Казахстан» по поддержке повы-

шения качества и снижения неравенства в школьном образовании. Проект предполагает поддержку перехода на 12-летнее образование, в том числе улучшение материально-технической базы школ.

На ЮКО и Алматинскую области приходится 30% расходов местного бюджета на образование, а также 24% всех учебных заведений (в основном дошкольные и школьные учреждения). Поэтому данные области являются основными потребителями трансфертов из РБ.

Расходы ЮКО на образование составили 238,6 млрд тенге, Алматинской — 149 млрд тенге, при том, что расходы остальных регионов составляют в среднем 66 млрд тенге.

Наибольшее увеличение расходов на образование за 2016 год наблюдается в Атырауской, Алматинской областях и СКО. Атырауская область увеличила расходы на 39%, Алматинская на 33% и СКО на 27%. За прошедший год Атырауская область увеличила бюджетное финансирование на 14,1 млрд тенге с 36,2 млрд за 2015 год и 50,3 млрд за 2016 год. Удельный вес региона в общем количестве расходов МБ на образование 3,8%.

В Алматинской области увеличение в тенговом выражении составляет 37 млрд тенге со 112 млрд до 149 млрд тенге, а удельный вес 11,4%.

В СКО увеличение расходов в денежном выражении составило 10,5 млрд тенге с 39 млрд до 49,5 млрд тенге, удельный вес 3,7%.



Қолайлы рейстерді орындаңыз:
Совершайте удобные перелеты:

- ➔ Алматы – Семей
- ➔ Алматы – Қызылорда
- ➔ Алматы – Қостанай

(аптасына 2 мәрте/ 2 раза в неделю)

Билеттерді flyqazaq.com сайтынан, әуекомпанияның сату орталығының телефоны +7 (727) 356 14 14, Otrav Travel қызмет көрсетуші агенттігі немесе қала агенттіктерінен брондауға болады.

Забронировать билеты можно на сайте flyqazaq.com, в офисе продаж по телефону +7 (727) 356 14 14, а также в обслуживающем агентстве Otrav Travel, либо в агентствах города.



КУЛЬТУРА И СТИЛЬ

«Защитники»: интернациональная четверка



Кино

В последнее время супергеройская тема стремительно набирает обороты. Блокбастеры с участием всевозможных людей, наделенных суперсилой, выпускаются с завидным постоянством, а билеты на них разлетаются как горячие пирожки. Marvel и DC — пожалуй, самые известные комикс-компании — уже даже не заморачиваются на франшизах, а кропотливо строят свои киновселенные. Российский кинематограф тоже решил отхватить себе кусочек супергеройского пирога.

Елена ШТРИТЕР

Итак, в середине прошлого века, где-то в далеких союзных республиках жили-были ученые, которые в секретных лабораториях вливали геном. В соответствии с проектом «Патриот» каждый супергерой должен был впитать в себя сильнейшие качества своего народа, а все вместе — составить сильнейшую команду. Советскому Союзу были необходимы воины с суперспособностями. Однако что-то не сложилось, и о проекте благополучно забыли. Впрочем, если о проекте забыли, это не значит, что он закончился.

Так на сцене появляется выдающийся ученый и инженер, когда-то работавший над проектом «Патриот» Август Куратов (Станислав Ширин). Правда, ныне это не скромный парень в очках и белом халате, а всемогущий монстр, способный управлять любой техникой. Почему монстр, а не супергерой? Так потому что с претензией на мировое господство. И, конечно

же, остановить его смогут только суперлюди, получившиеся в результате давних экспериментов. Кстати, время им не помеха. Вместе с суперспособностями герои получили вечную молодость (в этот момент многие женщины, глядя на героиню Алину Ланиной, подавали тихий завистливый вздох).

В общем, нынешним воикам не остается ничего, кроме как напрячь извилины, поскрести по секретным архивам и найти великолепную четверку, эксперименты над которой завершились, безусловно, успешно. В ее составе оказался быстрый как пуля казах Хан (Санжар Мади), украинская женщина-невидимка Ксения (Алина Ланина), монументальный парень Лер (Себастьян Сисак Григорян) из Армении и русский ученый-оборотень Арсус (Антон Пампушный).

Ну и дальше все идет в полном соответствии с жанром: познание себя, временами непонятная рефлексия (почему я не такой, как все, и зачем все это нужно) и драки, погони, перестрелки. Для разнообразия — в знакомом антураже. То есть, в этот раз суперзлодей не окапывается в Empire State Building, а украшает Останкинской телебашней Москву-Сити.

Разумеется, «защитникам» вряд ли удастся избежать сравнения с картинами Marvel и DC. А кто-то всенеприменно заметит, что в фильмах Marvel картинка ярче и сочнее, но, господа, давайте будем реалистами: в сравнении с бюджетами марвеловских фильмов, \$5,5-миллионный бюджет «Защитников» сложно воспринимать всерьез.

Что касается сценария, то тут порой явно не хватает логики. К примеру, меня на протяжении практически всего фильма мучил вопрос: как можно управлять техникой, у которой «мозгов» нет? И отродясь не было. То есть, если, к примеру, в автомобиле есть компьютер, то все понятно — злодей

отдает приказы через него. А если компьютера нет? Даже самого простенького? Непонятно.

Или как Останкинская башня, положенная на колонну бронетехники (да, ее перевозят горизонтально), в поворотах вписывается?

Кроме того, не совсем понятно зачем военные, прекрасно осведомленные о способностях Августа, бросали на бой с ним все новые и новые единицы техники? Если с целью пополнить его армию, то все логично. В противном случае — тоже непонятно.

Ну и вопрос, который озадачил всех... Штаны Арсуса. Почему после полного оборота (возможен еще частичный), когда пардон за подробности, штаны на мишке разлетаются из ключа, в человеческой ипостаси они на месте? Да еще и вместе с ботинками и оружием в карманах?

Впрочем, логика никогда не была сильной стороной комиксного кино. Главное здесь — это сами супергерои. А они получились в полном соответствии со всеми канонами: первое — это яркая форма, второе — персонаж комиксов должен запоминаться на уровне силуэта, легко превращаясь в графический образ. Единственное, чего им не хватало, — истории. Полноценной истории. Которая была у их заокеанских коллег.

Кроме того, в качестве основных зрителей картины все-таки предполагались не диничные взрослые, а подростки 12–14 лет. Эта картина призвана, так сказать, познакомиться и завязать отношения. А уже в продолжении мы увидим других героев, философию и глубину. Так, во всяком случае, пообещали создатели фильма. Что ж, если все будет именно так, и «Защитники» станут франшизой, а потом, возможно, и новой киновселенной, — это будет, по меньшей мере, неплохо. В конце концов, у наших детей появятся свои супергерои.

Ответ Капитану Америке

Мнение

«Почему есть Капитан Америка, но нет Капитана Армения?» — задумались как-то Сарик и Гевонд Андреасян и решили снять свое супергеройское кино. Сказано — сделано. На экраны вышел первый российский кинокомикс, который имеет все шансы вырасти в полноценную франшизу. Итак, о тонкостях съемочного процесса, нам рассказали продюсер фильма Гевонд Андреасян и исполнительница главных ролей Антон Пампушный (Арсис), Санжар Мади (Хан), Алина Ланина (Ксения) и Себастьян Сисак Григорян (Лер).

Елена ШТРИТЕР

Про идею и интернациональную дружбу

Гевонд Андреасян: «Этот фильм сделан сердцем. Объясню, почему. В прошлом году я пошел с сыном в церковь, — мы каждое воскресенье зажигаем свечи за всех близких. Так вот, когда осталась последняя свеча, сын попросил ее просто поставить и не спрашивать, за кого. Я, конечно же, заинтересовался и в конце концов, сын признался, что хочет поставить свечу за Капитана Америку. Я это к чему рассказываю: я не против американского кино, которое возродило наш кинотеатральный бизнес, но пришло время создавать своих



героев. Пришло время говорить на том языке, который понятен молодежи. Мы долго думали, с чего начать, и решили взять за основу национальности. Я учился в городе Кустанае, и в моем классе было 14 национальностей. И был «мир-дружба-жвачка». Потому что в первую очередь мы были хорошими людьми, а уже потом все остальное. Это кино как раз об этом. О том, что мы все — друзья, братья, односельчане. Знаете, это особенно чувствуется, когда мы приезжаем за границу и сразу выделяем тех, кто говорит по-русски. И мы специально сделали это кино простым, для того чтобы оно было интересно и понятно молодому поколению — 8–12 лет, а потом мы будем вместе с ними расти. И тогда уже будет больше философии, каких-то сложных перипетий».

Про стремления и планы

Гевонд Андреасян: «У нас уже пишется вторая часть. Сейчас мы ждем фидбэк от первой части и учтем все наши ошибки, без которых не бывает. В конце концов, мы практически на ощупь делали то, чего в нашей стране до сих пор никто никогда не делал. И получилось то, что получилось. По мне — неплохо. Есть куда расти и к чему стремиться. Опять же у нас был ограниченный бюджет: на кино мы потратили меньше в \$6,5 млн. Поверьте, когда мы об этом говорим в Америке, они удивляются, как же мы справились. Они не понимают, как такое за \$30 млн можно снять. Так вот, во второй части, я надеюсь, мы сможем себе позволить на \$2 млн больше, а значит, на \$2 млн будет лучше кино. Дай Бог, в дальнейшем у нас все сложится, и мы будем дальше развиваться».

О том, что тяжело в учении

Санжар Мади: «Я увлеклся только рукопашными боями: боксом, муай тай. А вот холодным оружием до фильма не интересовался. Но в течение полутора месяцев с нами занимались отличные мастера, ребята, профессионалы своего дела, и мы научились пользоваться своим оружием. Алина вот научилась использовать шест...».

Алина Ланина: «Все-таки каскадеры готовили меня к тому, чтобы исполнять все трюки самостоятельно. И я их выполняла на 90%, а на 10 — моя дублерша. В принципе, я знала все, что необходимо делать, но во время съемок продюсеры и режиссер решили не рисковать. Не могу сказать, что теперь могу побить кого угодно, но все-таки сценический бой и кинобой — это другая история. Но во время репетиций парням нормально до-



ставалось, потому что получалось не все и не сразу. Бить получалось хорошо, но не очень красиво. По отношению к ребятам».

Санжар Мади: «Я немного доверяю. До репетиций Алина совершенно не владела навыками боя и поэтому считала, что чем сильнее она ударит нас, тем это будет правдоподобнее. И мы с Сисаком уходили с тренировок действительно побитые девчонкой. Как бы мы не просили Алину быть немножко осторожнее, хотя бы не целиться в глаз, но она это почему-то воспринимала с точностью до наоборот».

О финансировании и моральных ценностях

Гевонд Андреасян: «На Западе все писали, что это заказ Путина. У The Guardian был такой заголовок. Но в целом вообще никаких заказов не было. Мы даже с Министерством обороны не смогли напрямую договориться. Оружие нам выдали после 9 мая. Просто за определенную плату задержали



несколько единиц военной техники. Никакой поддержки, никакого лобби».

Я был бы рад, если бы это был чей-то заказ. Не пришлось бы искать деньги. Но нет. Нам помог фонд кино — 30% суммы, а все остальное — частные инвестиции. Если вы обратили внима-



ние, в фильме практически нет никакого продакт-плейсмента. Предлагали и спиртные напитки, и энергетики. Но этим фильмом начинали франшизу, и я решил, что не буду ее портить. Сейчас фильм продан в 80 стран мира. Премьера пройдет в 14 странах одновременно. Никогда за всю историю русского кино не было такого. Эта наша победа, потому что мы сделали то, что нужно всем. Поговорили с миром на его языке. Сняли кино о себе, которое интересно не только нам, но и им.

Для нас принципиальным был вопрос, что герой Пампушного — Медведь — не играет на балалайке, не бухает, а что он ученый. Мы показали то, как мы себя ощущаем, а не то, как нас хотят видеть. Я не хочу вспоминать гадости, связанные с «Боратом». Но наш фильм — это ответ каждому фильму, где нас показывают неправильно».

О языковых сложностях

Себастьян Сисак Григорян: «Я актер французского театра, хотя над своим героем я работал по английской технике. У меня был коуч, который помогал мне подготавливаться к этой роли. Ведь мне приходилось взаимодействовать с предметами, которые на самом деле не существуют. Кроме того, мне пришлось поработать над русским языком, потому что мой рабочий язык — французский. Для кастинга я три недели работал над монологом на русском языке с русским коучем...».

Гевонд Андреасян: «Знаете, когда он первый раз прошел

пробы, мы ничего не поняли. И решили отпустить Сисака еще на месяц, чтобы он еще язык подучил, потому что он произносил слова, но не понимал, что говорит. А так играть очень тяжело. Он нанял учителей, и через какое-то время начал понимать, что говорит. Но... Первое, что человек делает автоматически, это учит мат. Русский язык в этом уникален. Первые слова — хлеб, соль и дальше обязательно что-нибудь такое. Я знаю одного француза, который первое, что выучил — это ненормативная лексика. На вопрос зачем, рассказал, что когда над ним издеваются, ругается по-русски и — перестают. Так вот самое страшное, когда Себастьян в первое время пытался с девушкой познакомиться и предлагал ей совершенно не то. И мы просили то, что он хочет сказать девушке, говорить сначала нам. А то так репутация быстро испортится».

Санжар Мади: «Себастьян — это тот уникальный человек, который просто придумывает слова. И мы порой не успеваем за ним записывать. А иногда просто просим сказать какие-то вещи новые. А потом объяснить, что это означает».

Про национальный вопрос

Гевонд Андреасян: «Почему такой выбор национальностей? Вообще мы со временем хотим копнуть глубже, чтобы в команде появились все 15 национальностей. Сейчас же взялись за то, что знаем. Мы армяне, которые выросли в Казахстане и уже 15 лет живем в России. Соответственно, уже как минимум три национальности нам понятны. То есть, мы понимаем, что кино не обидим. Поймите, поднимать национальную тему всегда опасно. Что касается Украины, то нам предлагали поменять героиню на белоруску, но мы решили, что в этой жизни все еще поменяется, а кино останется. И не надо играть в политику. Мы все как были друзьями, так и останемся. Это была наша принципиальная позиция. Поэтому мы ничего не стали менять, и дай Бог, к нам присоединятся остальные национальности».

Weekend с «Курсивъ»

Анонс

У жителей Астаны и Алматы есть удивительный шанс провести свои выходные с пользой для души. Все самые яркие и интересные мероприятия — в подборке «Къ».

Мероприятия в Алматы

Персональная выставка Аршына Кабылбека «?»

3 марта, 16:00
3 марта в ГМИ им. А. Кастеева состоится открытие персональной выставки «?» молодого талантливого художника Аршына Кабылбека. В экспозиции представлены около 40 его работ, в которых в поисках истины он затрагивает такие вопросы, как смысл человеческой сущности, место человека в жизни, внутренняя свобода души, изменения в обществе, обесценивание жизни сегодня и другие.

Место: музей искусств Кастеева, мкр. Коктем-3, 22/1
Вход: 200–500 тенге

Спектакль «Мой маленький Оскар»

3 марта, 19:00
В основе спектакля «Мой маленький Оскар» лежит роман французского писателя и драматурга Эрика-Эммануэля Шмитта «Оскар и Розовая дама», написанный в 2002 году. Книга обрела колоссальную популярность во Франции и стала известной далеко за её пределами.

Место: театр «Жас сахна», пр. Абая, 117
Вход: 2500 тенге

Вторая Международная выставка «Regard de France 2017»

4–5 марта
Вторая Международная выставка «Regard de France» проводится Генеральным Консульством Франции в Алматы и Казахстанской Ассоциацией компаний — деловых партнеров Франции «Аmitiй» в рамках Дней Франции в Казахстане 2017.

Место: The Ritz-Carlton, Аль-Фараби 77/77, 30-этаж
Вход: 50000 тенге

Концерт «Симфоническое Кино»

4 марта, 19:00
Музыка Виктора Цоя и группы «Кино» прозвучит в Алматы в сопровождении Государственного Академического Симфонического оркестра РК.

Место: Дворец Республики, пр. Достык, 56
Вход: 5000–30000 тенге

Спектакль «Пижамы на шестерых»

5 марта, 18:00
Есть пьесы, которые подобно цунами прокатываются по театральным подмосткам мира, вызывая зависть драматургов и режиссеров, срывая бурные аплодисменты зрителей. Одна из них — «Пижамы на шестерых» Марка Камолетти, которая вошла в Книгу рекордов Гиннеса как одна из долгожительниц на французской сцене.

Место: театр им. Лермонтова, пр. Абая, 43
Вход: 500–3000 тенге

Мероприятия в Астане

Мастер-класс по йоге и ОМ-чантинг с Сати Казановой

4 марта, 15:00
Практика с Сати направлена на: контроль ума, устранение стресса, забота о своём теле и душе; увеличение ресурсов организма; избавление от внутренних блоков; и ваше хорошее настроение.

Место: ул. Желтоқсан, 1
Вход: 2000–25000 тенге

Спектакль «Томирис — царица сакская»

4 марта, 18:00
Спектакль-рассуждение, рассуждение о том, как на плечи смелой сакской женщины легло тяжкое бремя войны. Судьба народа, годы упорной борьбы за единство закалили ее. И началось перерождение Томирис — от молодой женщины до великой царицы. Перерождение народа с кочевых племен в государство.

Место: театр драмы им. М. Горького
Вход: от 1000 тенге

Музыкальный спектакль «Счастливые поют»

4 марта, 19:00
Проект, посвященный 100-летию двух гениев — Фрэнка Синатры и Эдит Пиаф — стал одним из главных культурных событий 2016 года в Казахстане.

Место: КазМедиа Центр, ул. Кунаева, 4
Вход: 5500 тенге