

WWW.KURSIV.KZ

"Курсив" № 33 (709)

Подписные индексы:
15138 - для юр. лиц
65138 - для физ. лиц

КУРСИВ

всегда в курсе: новости, прогнозы, аналитика



РЕСПУБЛИКАНСКИЙ ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК | ИЗДАЕТСЯ С 2002 ГОДА

№ 33 (709), ЧЕТВЕРГ, 14 СЕНТЯБРЯ 2017 Г.

ВЛАСТЬ/БИЗНЕС:

ЭКСПО-2017:
ИТОГИ

02

БИЗНЕС/ВЛАСТЬ:

РЫНОК ЛЕКАРСТВ
БУДУТ РЕГУЛИРОВАТЬ
ЗАКОНОМ

03

ТЕНДЕНЦИИ:

В ПОИСКАХ
БАЛАНСА

06



КОМПАНИИ И РЫНКИ:

СОЛНЕЧНАЯ ЭНЕРГИЯ
ОТ «БРАВОГО
ШВЕЙКА»

07

* Бриф-новости

Ислам и политика

В связи с ростом популярности ислама среди населения, страны Центральной Азии могут измениться до неузнаваемости.

>> 2

Страсти по ОСМС

Вот уже на протяжении трех лет в Казахстане активно обсуждается вопрос введения страховой медицины. Когда 1 июля система была запущена и в Фонд социального медицинского страхования начали поступать первые отчисления и взносы работодателей и индивидуальных предпринимателей, объем которых на 7 сентября 2017 года составил около 7,2 млрд тенге, казалось, что вопрос решен. Но когда глава государства на открытии сессии парламента призвал не торопиться с внедрением ОСМС, в обществе вновь заговорили о целесообразности введения медицинского страхования.

>> 3

Новая реальность рынка — олигополии

В Алматы состоялась международная конференция «Антимонопольное регулирование деятельности субъектов рынка: виды, механизмы и эффективность», в ходе которой представители ряда стран делились опытом регулирования рынков и обеспечения конкурентной среды. В частности, речь шла о декартелизации, ценовых спорах и новых реалиях цифровой среды.

>> 6

Новая эра для брендинга

Согласно прогнозам экспертов дизайнерского рынка, многие бренды-долгожители оказываются заложниками разбирающихся в цифровых технологиях конкурентов, поэтому традиционные подходы к брендингу себя изжили. Подробно о том, что ожидает казахстанский рынок маркетинга, в эксклюзивном интервью «Къ» рассказал директор по стратегии московского офиса Landor Олег Кузьмин.

>> 7

Почему слабеет тенге?

С 21 августа по 6 сентября курс тенге по отношению к доллару США ослабел на 2,6%. В Национальном банке это движение рынка объяснили превышением спроса на иностранную валюту над ее предложением со стороны банков, компаний и населения. В конце августа и начале сентября регулятор начал проводить нетто-интервенции на рынке общим объемом \$70 млн.

>> 9

Пристальная защита Windows

Компания Microsoft усовершенствовала систему безопасности. Руководитель по развитию направления Windows, эксперт по безопасности Улан Каражигитов рассказал о новых методах защиты от кибератак для пользователей Windows.

>> 10

Бизнес нараспашку

История проекта stavni.kz интересна, как минимум, по двум причинам. Первая — это резкая смена деятельности для его инициатора. Юрий Дорохов известен коллегам как директор пиар-агентства «Инсайт Медиа», журналист и блогер. Для него — это первый опыт организации реального производства. Вторая причина — это запуск стартапа в незнакомом для потребителя сегменте рынка: оконные ставни с жалюзи.

>> 11

Политика

Президент Казахстана Нурсултан Назарбаев в ходе первого Саммита Организации Исламского сотрудничества в Астане, прошедшем 10 сентября, сделал ряд предложений, касающихся создания структуры дальнейшего технологического развития стран Исламского мира. Связывающей эту структуру организаций, по мнению казахстанского лидера, мог бы стать аналог мировой «Большой двадцатки» — неформальная группа ОИС-15, по числу наиболее развитых государств мусульманского мира, которые могли бы стать драйверами развития всех исламских государств.

Иван ВАСИЛЬЕВ

«Я думаю, что надо создать форум, как G20, неофициальную группу для развития науки и экономики в исламском мире, — сказал Нурсултан Назарбаев, открывая пленарное заседание Саммита 10 сентября. — Из передовых 15 государств Организации исламского сотрудничества можно было создать организацию ОИС-15, потому что развитие науки и технологий очень важно для нас», — подчеркнул он. Такая структура, по оценке казахстанского лидера, могла бы способствовать экономическому и технологическому развитию всей мусульманской уммы, координируя деятельность других возможных исламских объединений в этой сфере.

Прежде всего, неформальная группа могла бы помочь более органично вписаться в финансирование науки и инноваций системе исламского финансирования, которая, как известно, основана на извлечении прибыли путем участия в финансируемых проектах, а не на взимании с заемщиков процентов. Нурсултан Назарбаев напомнил, что в настоящее время Астана ведет активную работу по созданию в столице Казахстана международ-



Нурсултан Назарбаев: «Исламская G20 необходима для развития науки и экономики». Фото: Аскар Ахметуллин

ного финансового центра, который мог бы стать одним из основных центров продвижения исламского финансирования в регионе. Кроме того, по мнению президента Казахстана, не до конца использован потенциал в финансировании науки и технологий и Исламского Банка Развития.

Сама идея объединения усилий исламского мира в научном, технологическом и экономическом развитии получила одобрение участников форума, которые в итоговой декларации Саммита дали согласие «индивидуально и коллективно содействовать сотрудничеству между странами в целях устойчивого развития наших народов и противостояния общественным вызовам 21-го века». Президенты стран, входящих в ОИС, также обратили

внимание на необходимость акцента на развитии науки и образования в исламском мире, согласившись с тем, что финансирование этих сегментов в настоящее время на порядок отстает от Запада.

Вопрос в финансировании

Так, президент Турции Реджеп Эрдоган отметил, что финансирование науки в странах Организации Экономического Сотрудничества и Развития в среднем превышает 5% от уровня ВВП этих стран, в то время как в мусульманском мире аналогичный показатель не дотягивает в среднем и до одного процента от внутреннего валового продукта. «В период, когда мусульмане направляли мировую политику, они были центром знаний, науки и

инноваций, а когда в жизни мусульман на второй план отошли наука и чтение, а также исследования, тогда начался период отставания и упадка, — констатировал президент Турции. — Самые наши успешные дети, самые блестящие мозги уходят в западные страны, работают в западных организациях. Также мы, к сожалению, потребляем, а не производим в сфере информационных технологий — это делает нас уязвимыми с точки зрения нашей национальной безопасности», — добавил он.

Его поддержал президент Узбекистана Шавкат Мирзиёев, заявивший о необходимости признания того факта, что в настоящее время многие государства мусульманского мира существенно отстают от развитых стран в сфере

науки и технологий. «Например, в рейтинг 500 лучших университетов мира входят только 11 вузов стран-участниц нашей организации. В 2015 году доля заявок на получение патентов в мире у стран ОИС составила всего лишь 1,9%, в 2016 году в странах ОИС около 80% научных публикаций приходилось только на семь государств-членов организации, — констатировал Шавкат Мирзиёев. — Необходимо с сожалением отметить, что, несмотря на богатые природные ресурсы и значительный финансовый потенциал, большинство мусульманских стран не проявляют активности во внедрении инновационных идей и технологий в экономику», — добавил президент Узбекистана.

3 >>

Как разделили госказну

Бюджет

Парламент приступил к рассмотрению главного финансового документа страны — проекта республиканского бюджета на 2018–2020 годы. «Къ» предлагает узнать, на какие статьи расходов будут направлены бюджетные деньги.

Салим САКЕНОВ

В основу бюджетных планов легли такие прогнозы: рост ВВП в 2018 году ожидается на уровне 3,1%, обрабатывающая промышленность увеличится на 4,2%, сельское хозяйство — на 5,7%, строительная отрасль — на 4,0%, транспорт — на 5,1%, торговля — на 3,5%.

Объем добычи нефти в 2018 году прогнозируется в размере 86 млн тонн. При этом среднегодовая мировая цена на нефть заложена на уровне \$45 за баррель. Экспорт составит \$47,5 млрд в 2018 году, импорт — \$34,0 млрд. Коридор годовой инфляции прогнозируется в пределах 5–7%,

уровень безработицы — 4,9%.

Дефицит бюджета в 2018 году предлагается снизить до 1,1% к ВВП. Доходы республиканского бюджета (без учета трансфертов) прогнозируются в 2018 году в сумме 5,5 трлн тенге (с увеличением на 636,5 млрд тенге по сравнению с 2017 годом).

Размер гарантированного трансферта из Национального фонда в республиканский бюджет определен со снижением в объемах — 2,6 трлн тенге. Прогноз расходов республиканского бюджета определен в 2018 году в объеме 9,2 трлн тенге.

За счет чего растут доходы

Поскольку правительство перешло на трехлетнее бюджетное планирование, прогнозы и оценки, соответственно, делаются на три года вперед. Однако ежегодно эти прогнозы меняются. Так, только прогноз по доходам бюджета в 2018 году превысил прежние оценки на 738,1 млрд тенге.

Как отмечается в проекте республиканского бюджета, дополнительные 276,4 млрд тенге бюджет получат за счет изменения макроэкономических показателей (темпа роста номинального ВВП, ВДС нефтяного сектора, роста экспорта и импорта). Еще 82,3

млрд даст улучшение налогового администрирования, 335,4 млрд тенге получат дополнительно от модернизации экономики страны. 13,8 млрд добавит увеличение ставок акцизов на табачные изделия и алкогольную продукцию, 17,7 млрд — изменение курса тенге к доллару с 331,5 тенге до 340 тенге за доллар.

Источники дохода

Это по-прежнему налоги. 97,6% доходов бюджета составляют налоговые поступления, где 39,8% приходится на поступления налога на добавленную стоимость, 33,7% — на корпоративный подоходный налог. Так, прогноз по КПН от нефтяного сектора рассчитан в сумме 1,8 трлн, прогноз по НДС — в сумме 2,1 трлн тенге. Акцизы должны принести в казну 99,1 млрд, поступления за использование природных и других ресурсов — 240,5 млрд тенге. Сборы за ведение предпринимательской и профессиональной деятельности добавят 4,5 млрд тенге, налог на игорный бизнес — 12,8 млрд тенге.

Поступления от налогов на международную торговлю и внешнеэкономические операции составят 1,05 трлн тенге, причем, основная сумма здесь — 1,02 трлн — это таможенные платежи.

Неналоговые поступления прогнозируются в сумме 126,7 млрд тенге. В их числе — доходы от государственной собственности — 96,09 млрд, причем, максимальный доход — 47,2 млрд — приходится на доходы от аренды имущества, находящегося в госсобственности. Почти наполовину меньше дохода приносят дивиденды на госпакеты акций, находящиеся в госсобственности, — 26,8 млрд.

4,5 млрд тенге — это штрафы, пени, санкции и взыскания, налагаемые госучреждениями.

На что потратят госказну

Общая сумма затрат бюджета определена в размере 8,9 трлн тенге. Из этой суммы на большее направление под общим названием «Государственные услуги общего характера» будет направлено 384,5 млрд тенге. Такие услуги оказывают все государственные органы. Например, администрация президента в 2018 году окажет услуг суммарно на 7,05 млрд тенге, из которых 4,9 млрд пойдут на услуги обеспечения деятельности президента; 211,7 млн — на услуги по прогнозно-аналитическому обеспечению стратегических аспектов внутренней и внешней политики государства; 496,4 млн — на услуги по обеспечению сохранности ар-

хивного фонда, печатных изданий и их специальному использованию; 931,8 млн — услуги по обеспечению деятельности Библиотеки первого президента; 502,3 млн — услуги по обеспечению деятельности Ассамблеи народа Казахстана; 15,7 млн — расширение прав и возможностей женщин в Республике Казахстан.

Канцелярия премьер-министра в рамках этого направления окажет услуг на 2,1 млрд тенге, из которых 2,08 млрд — это услуги по обеспечению деятельности премьер-министра и 87,4 млн — услуги по организации и обеспечению защиты информации в государственных органах и учреждениях.

82,6 млн тенге выделяется Национальному центру по правам человека — на оказание услуг по наблюдению за соблюдением прав и свобод человека и гражданина. 70,2 млрд выделяется Министерству внутренних дел на услуги по определению и организации реализации госполитики в области охраны общественного порядка и обеспечения общественной безопасности, уголовно-исполнительной системы, предупреждения и ликвидации чрезвычайных ситуаций природного и техногенного характера.

8 >>

ЭКСПО-2017: ИТОГИ



Выставку ЭКСПО посетили более 3,8 млн человек. Фото: Аскар АХМЕТУЛЛИН

Событие

За 3 месяца проведения ЭКСПО-2017 в Астане выставку посетили почти 4 млн человек. В самой компании отмечают, что в предпоследний день число гостей составило 100 тыс. человек. Впрочем, как отмечали участники мероприятия, международная выставка дала толчок к выполнению пунктов государственной программы индустриально-инновационного развития РК на 2015–2019 годы. Президентом страны было дано поручение изучить все технологические наработки, представленные на выставке, для возможного применения их в Казахстане.

Ербол КАЗИСТАЕВ

10 сентября в Астане состоялось торжественное закрытие международной выставки ЭКСПО-2017. Как сообщают в пресс-службе НК «Астана ЭКСПО-2017», за 3 месяца проведения международной выставки ее посетили 3,8 млн человек.

«В предпоследний выставочный день, 9 сентября, международную специализированную выставку ЭКСПО-2017 посетили 100 514 человек. Для сравнения отметим, что за первые дни работы выставки в среднем было зафиксировано 22 840 посещений. С 10 июня по 9 сентября международную специализированную выставку ЭКСПО-2017 посетили более 3 860 000 человек», — сообщает в пресс-службе НК «Астана ЭКСПО-2017».

«Столице в следующем году исполнится всего 20 лет. Мы провели много мероприятий, прошли много кризисов и вот среди 160 государств смогли выиграть проведение ЭКСПО-2017. Выставка дала положительный мультипликативный эффект и дала толчок к дальнейшему развитию экономики нашей страны. Более 1400 предприятий малого и среднего бизнеса получили заказы на поставку товаров и услуг на сумму 640 миллиардов тенге. Количество субъектов предпринимательства в Астане увеличилось более чем на 10%. Налоги в бюджет столицы от сферы услуг возросли в 1,2 раза. Десятки тысяч людей получили работу, достойную зарплату», — подчеркнул президент РК Нурсултан Назарбаев в ходе торжественной церемонии закрытия выставки.

Глава государства поблагодарил всех участников церемонии, особенно отметил глав исламских государств. Нурсултан Назарбаев добавил, что тема выставки «Энергия будущего» — это насущная проблема человечества как на сегодняшний день, так и в будущем. Заместитель генерального секретаря Международного бюро выставок Димитрий Керкентиз отметил, что минувшее ЭКСПО в Астане станет образцом при подготовке к последующим выставкам.

«Это очень знаменательное событие. Я думаю, что при поддержке президента Казахстана и Правительства страны все цели достигнуты. Цели — это больше, чем количество посетителей, а они

превышали все ожидания. Люди на ЭКСПО получили интересное культурное воспитание. Астана и Казахстан показали всему миру, что способны на большее. Эта выставка ЭКСПО стала для нас образцом, и ее наработки будут использоваться при проведении выставок в других странах», — сообщил спикер.

«Выставка ЭКСПО-2017 подтвердила важность возобновляемой энергии, развития «зеленой» экономики и еще раз подчеркнула необходимость внедрения новых технологий по данному направлению. Это нашло отражение в стратегии ОАЭ по диверсификации энергетических ресурсов, где внимание акцентируется на альтернативных источниках энергии. Она направлена на создание благоприятного баланса различных источников энергии: солнца, воды и ветра. Как результат работы, была создана глобальная штаб-квартира Международного агентства по возобновляемым источникам энергии в столице ОАЭ Абу-Даби», — заявил генеральный директор национального совета по СМИ ОАЭ Мансур аль Мансури.

Технологии впрок

В свою очередь заместитель председателя Правления НК «Астана ЭКСПО-2017» Алишер Пирметов напомнил, что президентом страны было дано поручение изучить все технологические наработки, представленные на выставке, для возможного применения их в Казахстане.

Стоит отметить, что это отмечено и в государственной программе индустриального инновационного развития РК на 2015–2019 годы, в частности в ней сказано, что «усилия бизнеса и государства сконцентрируются на формировании и закреплении за Казахстаном специализации в нескольких направлениях, по которым будет обеспечено вхождение в число индустриально-технологических лидеров, а также на завершении формирования благоприятной инновационной среды, позволяющей генерировать новые востребованные технологии». Тем самым будет исполнена задача, поставленная в стратегии «Казахстан-2050», по достижению Казахстаном уровня технологического развития развитых стран в течение 15–20 лет.

«Я хочу отметить, что странами-участниками было представлено более 150 проектов альтернативной энергии. Все разработчики выжили у общественности большой интерес. Специальная комиссия уже оценивает предварительные возможности в регионах страны. На сегодняшний день рассматривается более 40 проектов. Кроме того, разработана концепция пост-выставочного периода: национальный павильон Нур-Алем по-прежнему будет радовать казахстанцев и останется в качестве Музея будущего, часть павильонов по-прежнему будет функционировать, некоторые из них отдадут под образовательные центры, также будет создан Международный финансовый центр», — рассказал Алишер Пирметов.

Награда за ...

Также Международное бюро выставок (МБВ) наградило золотыми медалями участников выставки за внесенный вклад в организацию и проведение мероприятия. В знак

признания личного участия первой золотой медали удостоился Нурсултан Назарбаев.

«Медаль чести МБВ» получил председатель НК «Астана ЭКСПО-2017» Ахметжан Есимов за непрерывную поддержку всем участникам выставки. А вторую медаль чести вручили городу Астане за успешную интеграцию выставки в повседневную жизнь жителей столицы.

Среди совместных павильонов в категории «Дизайн выставки» бронзу присудили Плазе Латинской Америки, серебро — Плазе Тихого океана и золото — Плазе Карибского сообщества. В категории «Раскрытие темы выставки» бронза присуждена Украине, серебро — Республике Гана и золото — Республике Таджикистан.

Среди павильонов с площадью менее 400 кв. м в категории «Дизайн выставки» бронзовую награду присудили Латвии, серебряную — Республике Словакия, а золото взяла Республика Польша. Раскрыть тематику лучше всего получилось у Финляндии. Серебро присудили Сингапуру и бронзу Республике Чехия.

В категории участников павильонов с площадью между 400 кв. м и 700 кв. м в номинации «Выставочный дизайн» бронзу присудили Княжеству Монако, серебро — Азербайджану и золото — Катару. За глубокое раскрытие темы ЭКСПО-2017 золото присудили Швейцарской Конфедерации, серебро — Венгрии и бронзу — Индии.

Среди участников павильонов с площадью свыше 700 кв. м в номинации «Дизайн выставки» бронзой наградили Республику Корея, серебром — Великобританию, золотом — Российскую Федерацию. В категории «Раскрытие тематики» бронзу присудили Франции, серебро — Китайской Народной Республике и золото — Федеративной Республике Германия.

Интересные факты

Помимо этого в ходе церемонии закрытия выставки были озвучены самые интересные факты о мероприятии. Как заявили ведущие, за 3 месяца проведения ЭКСПО было сделано более 100 млн фотографий, сделано 88 предложений руки и сердца и представлено 153 изобретения в сфере «зеленых» технологий.

Работы выставки обеспечили 4,5 тыс. волонтеров, которые также были отмечены сертификатами от МБВ. А для строительства всех объектов ЭКСПО было использовано 56 тыс. тонн металла и 500 тыс. тонн бетона, что хватило бы на строительство двух самых высоких башен в мире.

За время проведения выставки Астану посетили туристы из 150 стран мира. Казахской стороной было организовано порядка 3 тыс. культурно-развлекательных мероприятий в рамках ЭКСПО, тогда как иностранными участниками — более 300. Также за 3 месяца на территории проведения выставки выступило порядка 33 тыс. артистов.

Кстати, как сообщил Нурсултан Назарбаев, спрос на услуги туроператоров увеличился почти в 2 раза. Пассажиры по внутренним маршрутам вырос на 88%, по международным — на 30%. Аэропорт Астаны за три месяца обслужил 1,5 млн человек.

Ислам и политика

Изменится ли политический ландшафт Центральной Азии?

Геополитика

В связи с ростом популярности ислама среди населения страны Центральной Азии могут измениться до неузнаваемости.

Анатолий ИВАНОВ-ВАЙСКОПФ

В Алматы 7 сентября при поддержке немецкого фонда имени Фридриха Эберта в рамках цикла «Центральная Азия: пространство «шелковой» демократии» состоялась презентация аналитической работы «Ислам и политика». По наблюдению экспертов из Central Asia Policy Group (CAPG), несмотря на старания властей центрально-азиатских государств контролировать деятельность мусульманских общин, последние все чаще оказывают влияние на властные структуры и проводимую ими политику.

Мечеть как центр социализации

Особенно эти тенденции заметны в Кыргызстане, где при значительном увеличении числа мечетей — с 1 973 в 2009 году до 2 669 в 2017 году, все больше политиков стараются заручиться поддержкой местных имамов, пытаются найти общий язык с резко возросшим числом людей, придерживающихся законов шариата. «У нас есть такой политик — Турсунбай Бакир уулу, он, давая присягу в Жогорку Кенеше, в нашем парламенте, в нашем официально светском государстве, в последний момент убрал Конституцию и положил руку на Коран», — заметила во время презентации своей части аналитической работы «Ислам и политика» эксперт из Бишкека Эльмира Ногойбаева. Особо отметив факт вольнения все большего числа религиозных деятелей в политические процессы, происходящие в Кыргызской Республике.

Интересно, что возросшая религиозность населения Кыргызстана уже входит и в противоречие с объявленным ранее на официальном уровне курсом на строительство светского государства. Например, на улицах не только Оша, Джалалабада или Нарына, но и Бишкека, и Чолпон-Аты нередко можно встретить группы молодых людей, которые, порой открыто и в достаточно агрессивной форме, требуют от проходящих мимо них женщин

отказаться от европейских одежд в пользу хиджабов и манто. Правда, пока такие требования встречаются в виде различных акций, во время которых решительно настроенные феминистки в коротких юбках и шортах организованно появляются возле мечетей и мекдесе, тем самым подчёркивая, что Кыргызстан все еще остается светской страной. Однако если их ряды постепенно сокращаются, то количество людей, желающих жить по мусульманским законам, напротив — увеличивается. Вот и Эльмира Ногойбаева отметила, что эти тенденции практически повсеместно: «Это становится сразу заметно, когда выезжаешь за пределы столицы, скажем в Иссык-Кульскую область или Баткенскую область, где мы видим, что основным местом социализации не только молодежи, но и всех живущих там людей, стала мечеть».

Была такая партия

Иная ситуация наблюдается в Таджикистане, где ислам является неотъемлемой частью культуры на протяжении уже более 1300 лет. Во многом именно этим объясняется как безуспешность проводимой Кремлем в этой республике религиозной политики, так и наличие 3930 мечетей, что намного больше, чем где-либо в Центральной Азии. К тому же, Таджикистан является единственной страной в регионе, где официально действовало оппозиционное политическое объединение религиозной направленности — партия исламского возрождения Таджикистана, на протяжении многих лет открыто выступавшая за построение в республике исламского государства. Однако после последних парламентских выборов 2015 года Таджикистан взял курс на построение светского общества. Решением Верховного суда страны Партия исламского возрождения была закрыта, а сам Эмомали Рахмон вместе с членами своей семьи стал все чаще примерять на себя и роль религиозного лидера страны. «Он и его семья совершили малый хадж. Рахмон участвовал в традиционной исламской молитве и в церемонии поднятия гроба на похоронах первого президента Узбекистана Ислама Каримова. Он публично прочитал молитву перед перекрестием реки Вахш на плотине Рогуна», — отметил в своем докладе эксперт из Таджикистана Абдугани Мамадазимов. Более того, по информации Мамадазимо-

ва, Рахмон стал инициатором создания полугосударственной общественной организации «Совет ученых», которая стала выплачивать заработную плату имам-хатибам пятничных мечетей, фактически приравняв их к государственным служащим. Другое дело, нельзя сказать, что властям Таджикистана удалось установить полный контроль над местной уммой. «В 2015–2017 годах на правом берегу Пянджа-Амударьи новые участники не очень хорошего «каравана» под названием ИГИЛ (организация запрещена в Казахстане. — «Къ»). Потому многие жители Таджикистана задались вопросом: а что будет, если родственники наших родственников перейдут Амударью с оружием в руках, и какую тогда позицию займут сторонники закрытой партии исламского возрождения Таджикистана?», — заметил таджикский эксперт.

В ожидании

«критической массы»

Медленно, но верно, считают эксперты, меняются взаимоотношения между властью и духовенством в Узбекистане и Казахстане. И если в Казахстане эти процессы пока имеют вялотекущий характер, то в Узбекистане после смерти Каримова наблюдается некоторый ренессанс исламских ценностей. Несмотря на то, что пока в узбекских городах еще трудно встретить людей в традиционных мусульманских одеждах, тем не менее, все больше узбекских граждан посещают мечети. По прогнозам эксперта из Узбекистана Сардора Салимова, начавшаяся реисламизация в итоге может привести к появлению «критической массы» образованных зрелых мусульман, которые могут потребовать проведения государственных политики в соответствии с исламскими ценностями.

Кстати, уже во время дискуссий эксперты CAPG не только отметили связь между собой духовных управлений мусульман стран Центральной Азии, но и допустили возрождение регионального центра ислама на базе высшего медресе Мири Араб в Ташкенте. Более того, учитывая рост популярности ислама у населения Центральной Азии, они не исключили появления лидеров новой формации, которые, опираясь на традиционные исламские ценности, способны изменить политический ландшафт не только в своих странах, но и во всем регионе.

Рынок должен дать хорошую цену

Урожай

В Казахстане подходит к завершению уборка урожая. На 12 сентября по республике убрано 76,7% посевных площадей. При этом в профильном ведомстве уверены, что отечественные сельхозпроизводители могут рассчитывать на хорошие цены.

Салим САКЕНОВ

На заседании правительства первый вице-министр сельского хозяйства Кайрат Айтуганов сообщил, что уже убран урожай с 11,6 млн га. При средней урожайности 12,6 центнеров с гектара намолочено 14,7 млн тонн. В основных зерносеющих регионах на 12 сентября собрано более 10 млн тонн зерна: в Акмолинской области — 3,5 млн тонн зерна, Северо-Казахстанской — 3,3 млн тонн зерна, в Костанайской области — 3,8 млн тонн зерна.

Завершается уборка ячменя, уже убрано 1,8 млн га или 86% площадей, собрано 2,7 млн тонн. По масличным культурам: убрано порядка 24% уборочных площадей, что превышает уровень прошлого года на 10%, намолочено 1,2 млн тонн. Продолжается уборка овощебахчевых культур в Алматинской, Жамбылской и Южно-Казахстанской областях, собрано 76% или 3,1 млн тонн овощебахчевых культур, что на 13% больше аналогичного уровня прошлого года. Также планируется собрать сахарной свеклы в 1,5 раза больше, чем в 2016 году.

В целом, по оценке минсельхоза, валовый сбор зерна в бункерном



По оценке минсельхоза, валовый сбор зерна в бункерном весе может составить более 19,5 млн тонн. Фото: Офелия ЖАКАЕВА

весе прогнозируется более 19,5 млн тонн, в том числе по трем основным зерносеющим регионам планируется собрать порядка 15 млн тонн. Экспортный потенциал казахстанского зерна минсельхоз оценил в 8 млн тонн.

При этом в минсельхозе убеждены, что невостребованным полученный урожай не останется. В первую очередь востребованы будут масличные и бобовые. «Товаропроизводители почувствовали выгоду производства более рентабельных культур, потому что уже началась контрактация по закупке масличных и бобовых культур с поля. И при относительно равных затратах, доход от выращивания бобовых и масличных культур в 3–4 раза выше, чем при производстве зерновых культур», — подчеркнул Айтуганов.

Впрочем, цены на пшеницу также будут сбалансированными и удовлетворяющими сельхозпроизводителей. Вице-министр напомнил, что закупочная цена на пшеницу продкорпорацией была объявлена в начале уборочной кампании — 31 августа. При этом цена заявлена

высокая: «В текущем году расширен ценовой коридор на закупку продкорпорацией пшеницы, в зависимости от ее качества и места поставки. С 33 тыс. тенге за пшеницу 5-го класса до 60 тыс. тенге за пшеницу 3-го класса с клейковиной 32%», — сказал он. Тем самым установлен определенный ценовой индикатор, ниже которого традиционные цены не опускаются. Журналистам вице-министр уверенно заявил, что уже сегодня ниже установленных цен зерно «никто не продает». «Даже россиянам сегодня перекидывать зерно невыгодно, потому что и у них в этих пределах идет — 8 тыс. рублей (за тонну)», — сказал он.

Как ожидается, уборочная кампания завершится в третьей декаде сентября. Напомним, неделю назад ФАО повысила свой прогноз по мировому производству зерновых до 2 611 млн тонн, что является рекордно высоким показателем. Мировые запасы зерновых, по прогнозам ФАО, также достигнут своего исторического максимума в 2018 году — 719 млн тонн.

Страсти по ОСМС



Минздрав предлагает фонду стать оператором бюджетных денег. Фото: Олег СПИВАК

Страхование

Вот уже на протяжении трех лет в Казахстане активно обсуждается вопрос введения страховой медицины. Когда 1 июля система была запущена и в Фонд социального медицинского страхования начали поступать первые отчисления и взносы работодателей и индивидуальных предпринимателей, объем которых на 7 сентября 2017 года составил около 7,2 млрд тенге, казалось, что вопрос решен. Но когда глава государства на открытии сессии парламента призвал не торопиться с внедрением ОСМС, в обществе вновь заговорили о целесообразности введения медстрахования.

Мадина МАМЫРХАНОВА

Главными оппонентами в этом вопросе выступают НПП «Атамекен» и Министерство здравоохранения. Первые предлагают отложить введение ОСМС до 2020 года, мотивируя это неготовностью системы здравоохранения в целом и медицинской электронной платформы в частности.

«Система должна нести в себе серьезные элементы качества, прежде всего для населения и для работодателей, для тех, кто будет за нее дополнительно платить. Сегодня государство уже платит за нас всех, и не все используют эти возможности из-за низкого качества, которое предоставляют государственные поликлиники и больницы. Многие выбирают частников. Это накладывает серьезный груз на карманы наших граждан», — пояснила позицию Палаты предпринимателей заместитель председателя правления НПП «Атамекен» Юлия Якупбаева, выступая на круглом столе по вопросам внедрения обязательного социального медицинского страхования в Центре материнства и детства в Астане.

Между тем, по ее словам, охват медицинскими системами составляет всего лишь 54%, охват медицинской техникой в регионах — на уровне 45–70%.

Эксперт считает, что за эти два года нужно провести проверку эффективности затрат на здравоохранение, определить, сколько средств идет на лекарства, технику. С тем чтобы все эти пакеты были максимально прозрачными и было видно, что деньги действительно следуют за пациентом.

Еще одним аргументом за перенос сроков введения ОСМС стал вопрос обеспечения медуслугами самозанятого населения, численность которого на сегодня составляет более 2,7 млн человек.

Однако Минздрав не совсем согласен с позицией НПП. Министр здравоохранения Елжан Биртанов считает, что с точки зрения медицинских услуг система ОСМС находится в высокой степени готовности и «с ней можно заходить».

«Реформа уже началась, и мы за то, чтобы ее не откладывать. Но с учетом поручений президента нам надо еще раз изучить все проблемные вопросы, общественное мнение, международный опыт. Но вопрос в том, что если каждый пятый гражданин не будет ею пользоваться (речь идет более чем о 2,7 млн самозанятых. — «Къ»), это неправильно. Лучше взять паузу, но быть уверенными, что все меры по вовлечению самозанятых приняты. Период, который предложил НПП «Атамекен», достаточно разумный. Но при этом мы предлагаем не откладывать взносы, чтобы фонд продолжал работать и начал предоставлять услуги», — пояснил г-н Биртанов.

В этой связи он предлагает, во-первых, выработать дополнительные стимулы для самозанятого населения в ОСМС.

Во-вторых, чтобы не создавать дополнительную нагрузку для работодателей, снизить другие налоги, чтобы «средства продолжали поступать, но конкретно для каждого бизнесмена это не было нагрузкой». Так, если в 2017 году Минздрав собирает по 1% от зарплат сотрудников, то в 2018 году планирует собирать уже 1,5%. На эти же суммы Елжан Биртанов предлагает снизить социальный налог. В проекте Налогового кодекса это предусмотрено.

Кроме того, ведомством ведется работа над перечнем медпомощи в рамках гарантированного объема бесплатной медпомощи и ОСМС и по совершенствованию тарифной политики.

Вице-министр здравоохранения Лязат Актаева считает, что Казахстан и далее будет неизбежно сталкиваться с проблемой финансового обеспечения постоянно растущей потребности в медицинской помощи, которая обусловлена ростом численности населения, особенно детей и граждан старше 60 лет, которые являются наиболее активными потребителями медицинских услуг. В этой ситуации внедрение ОСМС, по ее мнению, позволит привлечь дополнительные ресурсы на развитие здравоохранения, сдерживать рост бюджетных расходов, а также снизить «карманные» платежи населения через механизм страхования финансовых рисков в связи с болезнями.

При этом она напомнила, что основной причиной внедрения ОСМС явилось увеличение затрат на здравоохранение из-за роста рождаемости на 10%, снижения смертности на 27%, увеличения продолжительности жизни до 72 лет, роста неинфекционных заболеваний, а также инфляции и, как следствие, удорожания стоимости нового оборудования и лекарств.

Также, по словам спикера, на 61 млрд тенге недофинансирована стационарная медицинская помощь, на 51 млрд тенге — консультативно-диагностические услуги, на 41,9 млрд тенге — амбулаторное лекарственное обеспечение, на 37 млрд тенге — онкологическая служба. При этом для качественных изменений необходимо дополнительно 316 млрд тенге на цели обновления основных средств и повышения социального уровня медицинских работников.

В результате население вынуждено платить за медицинские услуги, декларируемые как бесплатные. При этом доля «карманных» платежей населения в структуре общих затрат на здравоохранение увеличилась с 31% в 2011 году до 39% в 2015 году. Тогда как этот же показатель в странах Европы составляет 16,3%, а в странах ОЭСР — 19,6%.

Поддерживает позицию Минздрава депутат мажилиса Зауреш Аманжолова. «Внедрение ОСМС — это нужно. Президент сказал изучить и внести свои предложения. Система здравоохранения сегодня готова перейти на соцмедстрахование», — сказала она.

Рынок лекарств будут регулировать законом

Собственников аптек в скором времени ждут новые правила игры

Медицина

Министерство здравоохранения намерено законодательно закрепить предельные оптовые и розничные наценки на лекарства, установив таким образом пороговые цены. В ближайшее время законопроект планируется представить в правительстве и далее — на рассмотрение парламента.

Салим САКЕНОВ



По оценке Минздрава, вопрос не решен только с ценообразованием, поскольку сегодня он фактически отдан на откуп самим продавцам

до 10% соответственно в зависимости от стоимости лекарства», — объясняет г-н Нуртаев.

Внедрение этого механизма планируется начать поэтапно, в первую очередь с рецептурных препаратов. Как поясняет генеральный директор Республиканского центра развития здравоохранения Айнура Айыпханова, рецептурные лекарства легче регулировать. Однако в дальнейшем этот механизм должен распространиться на все без исключения препараты. При этом в отрасли здравоохранения понимают: излишняя зарегулированность даст отрицательный эффект.

«С одной стороны, мы не хотим потерять жизненно важные лекарства, которые мы пока только импортируем, из-за жесткого регулирования цен. Но в то же время мы видим, что именно в Казахстане из-за отсутствия какого-либо регулирования цен лекарств, которые закупаются вне госзаказа, из-за этого у нас страдает конечный потребитель, пациент. Даже несмотря на разницу в курсе, все равно иногда завышение цен происходит необоснованное», — говорит г-жа Айыпханова.

С этим подходом согласны и врачи. Врач-гематолог Центра гематологии Ирина Пивоварова говорит, что ценовой коридор лекарств-

ных средств в Казахстане несравнимо выше не только с дальними странами, но и с ближайшими соседями. Непосредственно для гематологии приоритетными являются химиопрепараты и факторы свертывания, которые на сегодняшний день внутри страны одни из самых дорогих. «Это ограничивает доступ к своевременной и качественной помощи», — говорит г-жа Пивоварова. — Экономический кризис затронул не только нашу страну, но и страны по всему миру. Но, к примеру, в Индии лекарственные средства при лейкозах стоят на порядок дешевле. Поэтому государство должно регулировать ценовую политику».

При этом Ирина Пивоварова уверена, что на бизнесе медицинских услуг такой подход отразится только позитивно. Что же касается фармдистрибуции, то рынок, по сути, очистится. «Это позволит снизить количество игроков, нацеленных на получение мегаприбылей в короткие сроки, и даст возможность выйти на рынок поставщикам с нормальной, этичной бизнес-стратегией. Отсутствие мегаприбыли поубавит тех, кому рынок достается через административное влияние, так как, чтобы получить прибыль, придется увеличивать оборот и много работать», — уверена она.

Когда наука объединит исламский мир

<< 1

Научный фонд для всех

В связи с этим он выразил надежду на налаживание в мусульманском мире сотрудничества, нацеленного на поиск научных решений и важнейших проблем современности, что, по его мнению, создаст прочную основу для научно-технологического потенциала исламского мира. Конкретные предложения по такому сотрудничеству на саммите опять-таки исходили от президента Казахстана: в частности, Нурсултан Назарбаев предложил 57 странам — участникам ОИС создать общий научно-информационный фонд, который позволит им пользоваться научными и технологическими достижениями друг друга. А также совершенствовать научные и технологические разработки каждого из участников общими усилиями.

Помимо этого казахстанский лидер отметил необходимость развития инновационных кластеров на базе вузов исламских государств как основы их устойчивого экономического развития (президент Казахстана напомнил, что такой кластер создан на базе Назарбаев Университета в Астане). Также Нурсултан Назарбаев призвал собравшихся в рамках научно-технологического саммита ОИС глав государств разработать конкретный план действий в области развития науки, создав для этого специальный совет Организации исламского сотрудничества по вопросам взаимодействия и развития. Все эти предложения получили свое подтверждение в Астанинской декларации.

«Мы соглашаемся принять все необходимые меры для практической реализации рекомендаций программы ОИС по развитию науки, технологий и инноваций до 2026 года, в этой связи мы призываем все государства устойчивого членства ОИС представить на рассмотрение совместные программы и предложения, разработанные посредством проведения активных консультаций с ведущими исследователями, учеными и тех-

нологами», — говорится в тексте итогового документа саммита. Поясним, что упомянутая программа ОИС включает в себя фундаментальные приоритеты, разработанные по 12 конкретным направлениям развития исламского мира. Каждый приоритет содержит обоснование, цели и пути их достижения: улучшение качества высшего образования и научно-исследовательской деятельности, обеспечение доступного здравоохранения для всех граждан, а также решение проблем, связанных с изменением климата и обеспечением экологической устойчивости.

Кроме того, участники мероприятия подтвердили и приверженность увеличению финансирования на развитие образования, науки, здравоохранения и водных ресурсов для достижения целей, изложенных в Планах действий ОИС до 2025 года и в Целях устойчивого развития ООН до 2030 года.

Премии лучшим ученым

Свою приверженность финансированию науки участники ОИС подтвердили не только на бумаге, но и на практике, вручив в ходе первого саммита по науке и технологиям специальные премии лучшим ученым из разных стран исламского мира. Ее обладателями стали ген. директор Национального центра Казахстана по биотехнологиям Ерлан Раманкулов (за труды в области биотехнологии), профессор Стамбульского технического университета Юсуф Якчы (за труды в области химии), профессор Университета имени короля Абдаллы Мохаммед Слим Алоуни (за труды в области электротехники). Помимо этого за изыскания в области вирусной иммунологии и за подготовку медицинских специалистов премию получил руководитель отдела Гамбийского медицинского центра Ассан Жайе, а профессор Университета имени Мухаммеда V Райя Черкауни аль Мурсли стала обладательницей премии за труды в области ядерной физики. Нурсултан Назарбаев выразил надежду на то, что эти премии ста-

нут не единственными наградами ученых исламского мира.

«Всего два представителя исламского мира становились лауреатами Нобелевской премии — пакистанский физик Мухаммад Абдус Салам в 1979 году и египетский химик Ахмед Хасан Зевейл в 1999 году. Мы должны менять ситуацию», — заявил казахстанский лидер. Помимо этого участники астанинского саммита приняли итоговый отчет по ситуации в Мьянме, где власти в конце августа 2017 года проводят спецоперацию против исламских боевиков: в этой стране с начала конфликта погибли около 400 человек, а в результате спецоперации, начавшейся в штате Ракхайн в конце августа, в соседний Бангладеш бежали от 146 до 300 тыс. мусульман.

Ситуация в Мьянме

Участовавший в астанинском саммите ОИС президент Бангладеш Абдул Хамид попросил у международного сообщества помощи в разрешении ситуации в соседней Мьянме, поскольку официальная Дакка не в состоянии в одиночку решить проблемы массово мигрирующих на территорию Бангладеш мусульман-рохинджа. «Я хочу обратиться с призывом к международному сообществу, в частности к Организации исламского сотрудничества, помочь нам решить проблему и обеспечить возвращение этих мусульманских сообществ на свои родные земли, чтобы им было предоставлено право и возможность жить в безопасности и стабильности», — сказал Абдул Хамид. Президент Казахстана Нурсултан Назарбаев же в конце пленарного заседания сообщил, что по инициативе турецкой стороны на эту тему был разработан итоговый отчет председателя заседания глав государств и правительств по вопросам мусульман-рохинджа Мьянмы в рамках саммита ОИС по науке и технологиям. Документ был принят участниками астанинского форума и может стать основой консолидированной позиции мусульманского мира по ситуации в Мьянме.

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ПАРТНЕР **FREEDOM** finance

КОНСТАНТИН ХАБЕНСКИЙ
ЮРИЙ БАШМЕТ
АНСАМБЛЬ «СОЛИСТЫ МОСКВЫ»

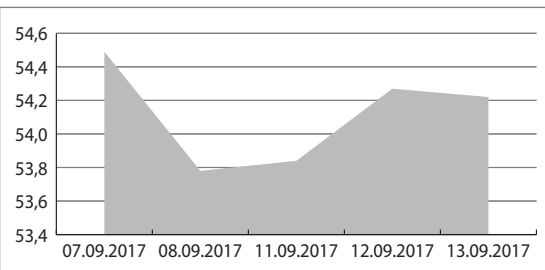
21 ОКТЯБРЯ АСТАНА 18:00 ДВОРЕЦ МИРА И СОЛНЦА
22 ОКТЯБРЯ АЛМАТЫ 19:00 ДВОРЕЦ РЕСПУБЛИКИ

Silk Music CLASSIC FOLK JAZZ Fest 21+

ИНФОРМАЦИОННЫЕ ПАРТНЕРЫ: КУРСИВ.kz, BI GROUP, MEGA, Forbes, L'OFFICIEL, radioNS, @silkmusicfest, ТИКЕТОН +7 777 839 21 21

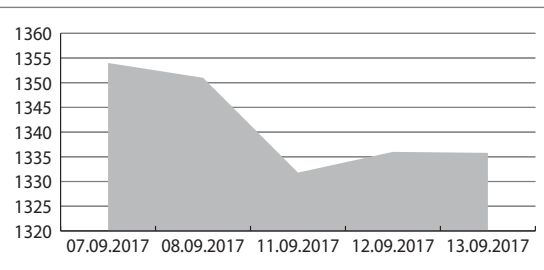
ИНВЕСТИЦИИ

BRENT (07.09 – 13.09)



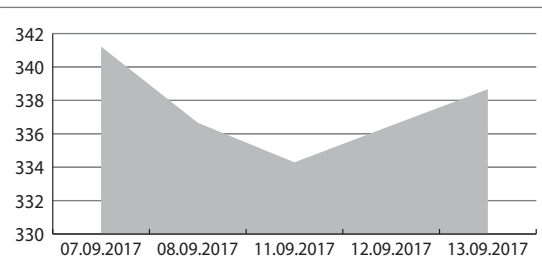
Цены на нефть перешли от снижения к росту по мере ослабления урагана «Ирма» и на фоне новостей об ОПЕК.

GOLD (07.09 – 13.09)



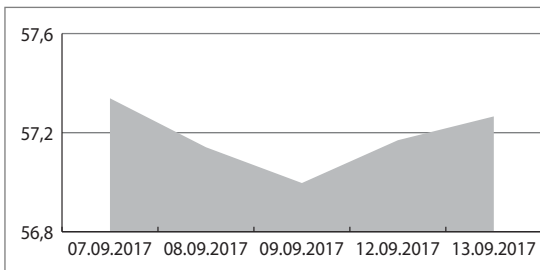
Стоимость золота демонстрирует коррекционный рост после снижения из-за падения спроса на безопасные активы.

USD/KZT (07.09 – 13.09)



Нестабильная ситуация на рынке нефти и снижение процентной ставки НБ РК сказались негативно на курсе тенге.

USD/Rub (07.09 – 13.09)



Укрепление американского доллара, снижение нефтяных цен, опасения по поводу новых запусков баллистических ракет КНДР повлияли на курс рубля.

ВАЛЮТНЫЙ ОБЗОР

Сергей ПОЛЫГАЛОВ,
руководитель аналитической группы TeleTrade Central Asia

Доллар США

Сегодня можно говорить уверенно: Дональд Трамп добился одного — как он и хотел — доллар США дешевеет. Что послужило причиной снижения курса гринбэка на прошлой неделе?

Первое — неблагоприятные погодные условия. Не успели американцы прийти в себя после «Харви», как поступило предупреждение о том, что в сторону штата Флорида начал двигаться еще один ураган — «Ирма», который получил самую высокую категорию по 5-балльной шкале.

Влияние последствий природных катаклизмов несет дестабилизацию экономических процессов. Исходя из этого определился второй фактор — снижение вероятности повышения процентной ставки ФРС в текущем году. В минувший четверг были опубликованы данные по первичным заявкам на пособия по безработице, которые показали рекордно низкое значение в 298 тыс. На фоне последних негативных данных по рынку труда, которые были опубликованы в начале месяца, данные по заявкам на пособие могут значительно повлиять на сентябрьские показатели далеко не в лучшую сторону. На сегодня еще не получены цифры

по заявкам на текущей неделе, но на фоне последствий «Ирмы», вероятно все же, количество снова увеличится (прогноз — 300 тыс.).

И хотя представители ФРС в своих выступлениях выражали надежду на то, что ФРС все же удержится до конца года еще раз повысить процентную ставку, инвесторы с большим опасением относились к покупке доллара, так как на основании того, что ФРС все-таки не повысит ставку, доходность по 10-летним казначейским обязательствам (одному из основных инструментов инвестирования) упала до минимумов за последние 10 месяцев.

Третий фактор — Северная Корея. Пхеньян, несмотря ни на что, провел очередные ядерные испытания. Естественно, что со стороны США незамедлительно последовала реакция в виде заявления Дональда Трампа о том, что Штаты намерены ужесточить экономические санкции и прекратить торговлю со странами, ведущими дела с КНДР, а министр обороны США Джеймс Мэттис заявил журналистам, что у США есть «множество военных вариантов» ответа на действия Северной Кореи.

Четвертый фактор — результаты заседания ЕЦБ.

Евро

Евро прошлую неделю в очередной раз показал рост до новых значений. Основной причиной стало заседание европейского регулятора.

По итогам заседания ЕЦБ оставили кредитно-денежную политику без изменений, но для участников рынка более важным стало выступление главы ЕЦБ Марио Драги.

Основным оказалось то, что супер-Марио не только не стал занимать «голубиную» позицию в своем выступлении, но и вселил определенную уверенность в участниках рынка высокой оценкой экономики еврозоны и пересмотром в сторону повышения темпов экономического роста.

Еще одним важным моментом в выступлении главы ЕЦБ стало то, что не была озвучена негативная позиция в вопросе роста курса евро, что больше всего беспокоило участников рынка. Отвечая на вопрос о недавнем укреплении евро, Драги подчеркнул, что обменный курс «очень важен» для экономического роста и инфляции, однако не является целевым показателем Центробанка.

В итоге все, что получилось у ЕЦБ, — это сдержать более сильный рост евро на рынке. Но настроение участников рынка осталось сугубо «бычьим» по отношению к единой европейской валюте.

Российский рубль

Рубль провел прошлую неделю уверенно. Российская валюта смогла достичь давно не виданных значений в 56,58 рубля за доллар США. Основными факторами роста рубля стали неимоверно позитив-

ные макроэкономические данные и дорогая нефть.

Укрепление российской валюты произошло на фоне публикации данных по инфляции, которая показала исторические значения. За январь — август 2017 года цены выросли на 1,8%, а в годовом выражении инфляция в августе значимо удалась от таргета ЦБ (4%), снизившись с 3,9% по итогам июля до 3,3%. Причиной стало то, что дефляция в России в августе 2017 года составила 0,5%, превзойдя прогноз аналитиков (0,4%), что оказалось лучшим показателем за все постсоветское время.

Вторым фактором высокого курса рубля стала цена нефти на мировом рынке, которая выросла к концу недели до \$54,30 за баррель. Ожидание скорого возвращения американских нефтеперерабатывающих заводов к нормальному режиму работы стало драйвером роста цен на нефть и стимулировало укрепление рубля.

Третьим фактором (гипотетически) можно назвать политический — в РФ 10 сентября прошли выборы в региональные законодательные собрания и губернаторские выборы. Это также могло повлиять на укрепление рубля, так как для того чтобы правящей партии «Единая Россия» получить большинство голосов, в виде пиара нужно было показать устойчивость экономики и курса национальной валюты. Что и было предьявлено избирателям.

ОБЗОР СЫРЬЕВОГО РЫНКА

Сырьевой рынок: падение доллара стало источником роста индекса

Оле Слот ХАНСЕН, глава отдела стратегий Saxo Bank на товарно-сырьевом рынке

Сырьевой индекс Bloomberg вторую неделю торговался с восходящей динамикой в основном благодаря усилившимся продажам на рынке американского доллара. Курс американской валюты опустился до минимального значения с января 2015 года против корзины основных валют. Причиной падения стал очередной скачок курса евро, который с начала года подорожал относительно доллара на 15%.

Подъем наблюдался сразу в нескольких секторах, в том числе на рынках энергоресурсов и зерновых культур. В предыдущие несколько недель за рост были ответственны драгоценные и промышленные металлы.

Контракт на высококачественную медь достиг трехлетнего максимума, после чего интерес к новым покупкам иссяк. На наш взгляд, характер торговли все меньше соответствует фундаментальным факторам и трейдеры больше концентрируются на восходящем моменте, нежели на конкретных движущих факторах, что не оправдывает повышение цены на 27% от установленного в мае минимума. Ставки фондов на рост цены достигли рекордно высокого значения и в процессе потеряли связь с производственным индексом PMI в Китае. Ведущие индикаторы этой страны (составляемые Nomura) еще с апреля указывают на снижение, но в течение всего этого времени медь продолжала дорожать.

Золото также продолжает дорожать. Спросом пользуется как металл в физической форме, так и фьючерсы и биржевые индексные продукты, и все благодаря подходу к техническим, макроэкономическим и геополитическим условиям. Одним из важнейших факторов является падающий курс доллара. Также фактором роста цены в этом году является спрос на золото со стороны инвесторов с реальными деньгами в целях диверсификации и защиты своих инвестиций от рисков, связанных с геополитической обстановкой и неспособностью Дональда Трампа провести в жизнь данные им обещания.

Самым серьезным риском для золота на данном этапе является уменьшение напряженности на Корейском полуострове и/или усиление вербальной интервенции ЕЦБ с целью предотвращения роста курса евро. Такие изменения могут спровоцировать фиксацию прибыли со стороны фондов, которые непрерывно покупали золото на протяжении последних шести недель.

Восходящее движение 2016 года превралось на уровне \$1375 за унцию, недалеко от первой важной линии коррекции в рамках нисходящего канала 2011–2015 годов на отметке \$1380. Эта область значительная снова окажется в фокусе, а так-

же именно здесь может произойти фиксация прибыли, наподобие той, что мы трижды наблюдали в этом году в области \$1300 за унцию.

Мы сохраняем свой прогноз на конец года на уровне \$1325 за унцию, хотя уже сейчас он кажется заниженным. Прорыв выше \$1380 создаст почву для дальнейшего роста к \$1484 и станет для нас сигналом, что нужно изменить прогноз.

Сильно подорожали контракты на хлопок и апельсиновый сок, так как на США надвигается вторая, возможно, не менее разрушительный ураган «Ирма», который в течение двух недель может обрушиться на сельскохозяйственные регионы Флориды и соседних штатов.

На рынке зерновых культур игроки уменьшили короткие позиции перед выходом ежемесячного отчета Министерства сельского хозяйства США о балансе спроса и предложения. В прошлом месяце результаты отчета спровоцировали падение цен на фьючерсы на зерновые культуры, так как оценки урожайности и производства были пересмотрены в большую сторону более существенно, чем ожидалось.

Цены на сырую нефть повысились благодаря возобновившемуся спросу на нефтеперерабатывающих заводах Техаса. Нефть сорта Brent извлекла выгоду из роста доходности нефтеперерабатывающих заводов по всему миру в ответ на перебои в производстве в США.

ЛИДЕРЫ РОСТА И ПАДЕНИЯ (07.09 – 13.09)

KASE

рост	изм.	падение	изм.
Kcell	8,75%	Halyk Bank	-3,42%
Kazakhtelecom	2,20%	Bank TsmirKredit	-1,27%
KazTransOil	0,33%	KEGOC	-0,52%
—	—	—	—
—	—	—	—
—	—	—	—
—	—	—	—
—	—	—	—
—	—	—	—
—	—	—	—

NASDAQ

рост	изм.	падение	изм.
Amgen	92,68%	Forward Pharma A S	-75,04%
OnoPharma	86,32%	UTI Funding America Inc	-47,69%
S&P Exploration Holdings	70,41%	Health Insurance	-39,32%
Astos Genetics	69,93%	Tenet	-34,32%
Aerion Medical Inc	68,75%	Pulse Biocarences	-28,59%
Veritone	66,86%	The Bon-Ton	-24,62%
Alkerm Therapeutics	62,05%	Cherokee	-24,47%
Falcor	61,02%	CI International	-22,98%
Kura Oncology Inc	59,71%	Achillion	-22,77%
Forma	47,77%	Lifeway	-21,31%

MMББ

рост	изм.	падение	изм.
Роснефть	6,55%	Мосэнерго	-4,05%
РОС АТРО ПАК	6,12%	Мечел	-1,86%
Банк ВТБ	5,81%	Polymetal International	-1,77%
Одноклассоры	5,76%	ТНК ОАО	-1,74%
МРСК ОАО	5,18%	Система	-1,60%
МТС	4,64%	Группа Компаний ПИК	-1,11%
Газпром	4,14%	Аэропорт	-0,90%
Роснефть	3,83%	Сургутнефтегаз (руб.)	-0,86%
Сбербанк	3,39%	МБК	-0,84%
Яндекс	3,28%	Ростелеком	-0,56%

Euro Stoxx 50

рост	изм.	падение	изм.
Philips	5,91%	Ahold Delhaize	-1,32%
Deutsche Bank	5,85%	Fresenius SE	-1,32%
SaoPaulo	5,20%	Nelko Oyj	-1,16%
BHP Billiton	5,19%	Alstom Group	-0,50%
Santander	5,07%	Santof	-0,41%
Saint Gobain	4,76%	Vinci	-0,20%
Louis Vuitton	4,70%	Unilever NV	0,12%
Munichener Ruck	4,25%	Orange	0,36%
Air Liquide	3,98%	E.ON	0,50%
ING Group	3,66%	ENI	0,26%

DAX

рост	изм.	падение	изм.
ThyssenKrupp	6,52%	Fresenius SE	-1,32%
Commerzbank	6,04%	ProSiebenSat.1	-0,73%
Deutsche Bank	5,85%	E.ON	0,50%
Lufthansa	5,29%	Deutsche Tel.	0,73%
Munchener Ruck	4,25%	Deutsche Borse	0,87%
Infinion Tech.	3,76%	Henkel	0,95%
SAP	3,61%	Pfizer	1,06%
Adidas	3,48%	Deer	1,34%
BASF	3,45%	Roche	1,55%
Continental	3,43%	Linde	1,62%

BVSP

рост	изм.	падение	изм.
Centrais Electricas Brasile	12,59%	GERDAU PA1 P1	-5,50%
ELETROBRAS PVB P1	12,23%	Metalurgico Gerdau SA	-4,01%
NUROL ON P1	9,43%	Budapar SA	-2,27%
Companhia Siderurgica Nacional	8,14%	VALE ON P1	-2,26%
Energimex de Minas Gerais	6,81%	—	-1,51%
IBRAB SA UNT P2	4,87%	BRF-Brazil Foods SA	-1,18%
COBR SA ON P1	4,65%	Petrobras Brasileira SA Per.	-1,00%
ENRGE BRASIL ON P1	4,42%	SANTANDER BR UNT DF P2	-0,93%
AMBEV S/A ON	4,37%	PARFRIG ON P1	-0,69%
LOJAS RENNER ON P1	4,28%	PETROBRAS ON	-0,65%

БИРЖЕВЫЕ ИНДЕКСЫ

	изм. %
KASE	1,50%
Dow Jones	1,43%
FTSE 100	0,63%
NASDAQ	0,95%
Nikkei 225	2,61%
S&P500	1,25%
Euro Stoxx 50	2,29%
Hang Seng	0,99%
MMББ	2,19%
IBOVESPA	1,53%

СЫРЬЕ

	изм. %
Light	-0,06%
Natural Gas	0,40%
Алюминий	-0,19%
Медь	-0,43%
Никель	-1,83%
Олово	0,00%
Паладий	0,46%
Платина	0,10%
Серебро	0,22%
Цинк	0,00%

FOREX

	изм. %
Eur/Chf	0,07%
Eur/JPY	0,03%
Eur/Kzt	-0,32%
Eur/Rub	0,08%
Eur/Usd	0,11%
Usd/Chf	-0,02%
Usd/JPY	-0,08%
Usd/Kzt	-0,37%
Usd/Rub	0,05%

ИНВЕСТИДЕЯ

Fortinet: спрос на кибербезопасность только растет

Аналитики инвестиционной компании «Фридом Финанс» рекомендуют покупать акции американской компании Fortinet, которая специализируется на сетевой безопасности. Текущая цена акций сегодня колеблется в районе \$37,10, целевая цена — \$50,12, ожидаемая прибыльность — 35,09%.

— Расскажите, пожалуйста, об эмитенте.

— Компания Fortinet (тиккер — FTNT) предоставляет услуги в сфере кибербезопасности для предприятий, интернет-провайдеров и правительственных организаций по всему миру. Продуктовая линия включает в себя антивирус, контент-фильтрацию, брендмауэр, защиту от спама, аналитику сети

в реальном времени и технические устройства для обеспечения большей безопасности.

42% выручки компания зарабатывает в Северной и Южной Америке, 35% — в странах ЕМЕА (Европа, Средний Восток и Африка), из Азиатского региона идут остальные 23%. Среди клиентов компании восемь из топ-10 корпораций по версии Fortune.

— Почему акции этой компании будут расти?

— Стоит отметить, что на фоне хакерских атак, утечек и взломов сфера кибербезопасности будет развиваться и к 2020 году расходы на защиту от взломов будут составлять порядка \$200 млрд. В последнее время самыми популярными примерами атак хакеров стали взлом электронной почты Демократической партии США, вирус Petya, взлом канала НВО, который выпускает один из самых



популярных сериалов «Игра престолов», и ряд других.

Всего взломами компьютерных систем за последний год был нанесен ущерб на сумму около \$10 млрд. Стратегия Fortinet заключается в развитии абонентного обслуживания, когда клиент совершает месячные платежи, чтобы получить своевременную защиту. Сервисные подписки приносят Fortinet 60,7% от продаж, и менеджменту корпорации проще оценивать свои будущие денежные потоки. Подписка позволяет получать как комплексное обслуживание, так и таргетированное

решение для защиты одной из частей бизнеса.

Более того, 14% оборота тратится на исследования и разработки в сфере кибербезопасности, что является ключевым фактором не просто конкуренции, а всего бизнеса. В этой связи выручка компании будет продолжать прибавлять по ряду 20–30% в год на протяжении двух-трех ближайших лет. Кроме этого бизнес-процессы Fortinet позволяют компании зарабатывать прибыль, проводить выкуп акций и сохранять свободный денежный поток на уровне от двух до пяти раз больше прибыли.

Если смотреть на бизнес кибербезопасности более глобально, то многие корпорации отказываются от отделов по ее обеспечению и не нанимают высокооплачиваемый персонал, а предпочитают отдавать эту деятельность на аутсорсинг. Глобальная трансформация мы оцениваем как дополнительный драйвер роста индустрии в 15% CAGR. Это положительно скажется на деятельности Fortinet.

— Каковы финансовые показатели компании?

— Финансовые показатели отражают стабильный рост выручки. За последние восемь лет показатель в среднем прибавлял 25%. Маржинальность составляет 3,4%, или \$43 млн, при общем объеме продаж в \$1,3 млрд. Это происходит из-за больших бонусов продавцам и трат на исследования, составляющих 55,5 и 14% оборота компании соответственно. Долг

у Fortinet отсутствует, поэтому пока фирма развивается за счет органического роста.

Риски у компании высоки, поскольку всегда нужно уметь быстро реагировать на новые атаки. Высокая конкуренция может лишить фирму части клиентов. Fortinet постоянно увеличивает инвестиции в исследования, поэтому сотрудники компании всегда в курсе самых последних тенденций и знают, где искать потенциальные уязвимости — таким образом, эти риски снижены. Кибербезопасность — высококонкурентная среда, но Fortinet — одна из немногих компаний, которая показывает стабильный рост выручки более 20%. Таким образом, хотя сейчас Fortinet не является лидером индустрии, она показывает одну из самых стабильных и высоких динамик роста оборота. Следовательно, лидерство лишь вопрос времени.

Ляззат ИБРАГИМОВА,

председатель правления АО «ЖССБ»

Родилась 07.11.1972 года в Акмолинской области, в Ерейментауском районе, селе Ленинском, в семье служащих. Семейное положение: замужем, трое детей. Образование: в 1994 году окончила Акмолинский сельскохозяйственный институт с отличием, по специальности «Экономика и управление в отраслях АПК». В 2003 году – Евразийский гуманитарный институт с отличием, по специальности «Юриспруденция». Кандидат экономических наук.

Опыт работы: 1995–2001 годы – преподаватель экономического факультета Евразийского государственного университета им. Л. Гумилева; В 2004 году работала национальным экспертом по экономическому развитию проекта ПРООН РК; 2004–2009 годы – Возглавляла департаменты анализа и стратегии развития, обучения и консалтинга, корпоративного развития АО «Фонд развития предпринимательства «Даму»;

2009–2016 годы – и. о. председателя Правления АО «Фонд развития предпринимательства «Даму»; председатель правления АО ФРП «Даму».

С 2016 года по январь 2017 года – заместитель председателя правления АО «НУХ «Байтерек»;

С 23 января 2017 года – председатель правления АО «Жилстройсбербанк Казахстана».

Рост сбережений в Жилстройсбербанке показывает, как меняется ментальность казахстанского общества

АО «Жилстройсбербанк» стабильно в лидерах по депозитному и кредитному портфелю. С подробностями о том, какие новые проекты ожидают банк в ближайшей перспективе, в том числе и в рамках государственных программ «Нурлы жол» и «Нурлы жер», в эксклюзивном интервью «Къ» рассказала председатель правления АО «Жилстройсбербанк Казахстана» Ляззат Ибрагимова.

Мадия ТОРЕБАЕВА

— Ляззат Еркеновна, вот уже полгода, как вы возглавляете один из крупнейших банков Казахстана. Что за этот период изменилось в работе банка?

— С Жилстройсбербанком у меня очень долгие отношения. Еще в 2004 году я стала одним из первых вкладчиков банка, спустя пять лет, в 2009 году, работая в «Самрук-Казына», была членом совета директоров Жилстройсбербанка. В прошлом году, будучи заместителем председателя правления холдинга «Байтерек», курировала работу ЖССБ, полгода возглавляла совет директоров и в январе 2017 стала председателем правления банка.

Жилстройсбербанк — единственный банк, работающий не только согласно закону «О банках и банковской деятельности РК», но и руководствуясь собственным законом «О жилищных строительных сбережениях», что является уникальным конкурентным преимуществом и позволяет нам предлагать клиентам жилищные займы по самой доступной ставке.

Особенность нашей модели накопления средств заключается в том, что прежде чем получить заем, клиент должен вместе с нами копить деньги на депозите. Вначале клиент становится нашим вкладчиком и только потом — заемщиком. Проанализировав процесс открытия клиентом депозита в банке, мы поняли, что когда вкладчик обращается к нам, то сталкивается с необходимостью заплатить комиссию за открытие счета в размере 0,55% от договорной суммы, что, безусловно, отталкивает его и вызывает сомнения. Платить банку за то, чтобы в последующем вкладывать еще свои деньги, весьма нелогично и не способствует выстраиванию долгосрочных отношений с клиентом. Комиссия была психологической и финансовой преградой для клиентов, которые хотели открыть счет в ЖССБ. Для решения этого вопроса мы проанализировали среднюю договорную сумму, которая необходима клиенту для улучшения жилищных условий. Этот показатель не достигал 2 млн тенге. По сути человек изначально открывал в банке депозит на небольшую сумму, чтобы не платить большую комиссию. На деле же получалось, что клиент сам себя обманывал, потому что открывая вклад на 2 млн невозможно скопить необходимые средства на приобретение квартиры. Поэтому мы провели собственные расчеты и приняли решение обнулить комиссию за открытие счета. Спустя уже 4 месяца мы заметили позитивную динамику — клиентская база стала увеличиваться до 1,5–2 тысяч клиентов в день за I полугодие текущего года. По темпам роста мы стали самым быстрорастущим банком в Казахстане. Сейчас мы ежедневно выдаем кредитов на 1–1,5 млрд тенге. Клиенты открывают депозиты в ЖССБ на большие суммы. Таким образом растет депозитный и кредитный портфель банка, а самое главное — это позволяет нам выстраивать долгосрочные отношения с клиентом, основанные на честности и доверии.

— Недавно в ЖССБ произошли организационные изменения. С чем это было связано?

— На самом деле серьезных изменений не было. Мы расширили правление. Это связано с тем, что за последние 3 года наблюдается большой рост объемов кредитного и депозитного портфелей. Кроме того, появляются новые направления, которые необходимо курировать и развивать: online-банкинг, участие в государственной программе «Нурлы жер» в качестве основного финансового оператора, а также пересмотр модели взаимо-



Л. Ибрагимова: «Многие представляют ЖССБ как некий совковый государственный банк. Мы работаем над тем, чтобы сломать сложившийся стереотип». Фото: Олег Спивак

действия ЖССБ с другими банками. Все изменения в нашей работе в основном касаются отношений банка с клиентами. Мы хотим стать более клиентоориентированным банком. Многие представляют ЖССБ как некий совковый государственный банк, в котором априори должны быть большие очереди, неприветливый персонал, неудобное расположение отделений и прочее. Мы работаем над тем, чтобы сломать сложившийся стереотип.

— Известно, что ЖССБ намерен привлечь инвестора, и часть пакета акций будет передана в частные руки. На каком этапе находится этот процесс? Ведутся ли переговоры с потенциальными инвесторами?

— Единственным акционером банка АО «НУХ «Байтерек» был привлечен финансовый консультант по планируемой приватизации ЖССБ. Роль консультанта — помочь выбрать инвестора или стратегического партнера, с которым банку действительно будет выгодно сотрудничать. В настоящее время совместно с консультантом проводятся подготовительные работы, в том числе по определению стоимости и размера доли в капитале банка, подлежащей реализации, а также способа и этапов проведения приватизации.

Банк заинтересован в привлечении специализированного и стабильного финансового института или группы с аналогичным международным опытом, которые обеспечат его дальнейшее качественное развитие в соответствии с принятой стратегией и приверженностью лучшей практике и принципам системы жилстройсбережений.

— Каков на сегодняшний день кредитный портфель банка?

— В 2016 году мы выдали 148 млрд тенге, а за последние 7 месяцев текущего года выдали уже 140 млрд. Ежегодно мы растем примерно на 30%. Мы автоматизировали основные банковские процедуры по выдаче кредитов и открытию депозитов. В этом году мы планируем полностью автоматизировать постдепозитные и посткредитные операции.

— Какова же ситуация с депозитным портфелем?

— По состоянию на 1 августа текущего года депозитный портфель банка составляет 470 млрд тенге. Следует отметить, что люди стали больше верить в систему жилищно-строительных сбережений. За 14 лет очень многое изменилось на рынке недвижимости, при этом всегда наблюдался рост цен на недвижимость, который превышал темпы роста доходов населения. За последние три года мы наблюдаем стагнацию на рынке недвижимости, которая оказалась для нашего вкладчика самой благоприятной ситуацией.

— Какие новые инструменты разработаны в рамках программы «Нурлы жол» и «Нурлы жер»?

— Программа жилищного строительства «Нурлы жер» объединила в себе новые механизмы под-

держки жилищного строительства и действовавшие по ранее принятым государственным и отраслевым программам «Нурлы жол» и Программе развития регионов до 2020 года. Акиматы финансируют строительство жилья в соответствии с условиями государственных программ по ценам до 140 тыс. тенге за 1 кв. м в регионах Казахстана, в Астане и Алматы — до 180 тыс. Так как земля и вся инфраструктура принадлежит акимату, то жилье по такой программе всегда ниже рыночной стоимости. До конца года мы ожидаем ввода порядка 12 тыс. квартир для передачи нашим вкладчикам. Кроме этого, в рамках программы «Нурлы жер» есть еще несколько направлений: стимулирование частных застройщиков, развитие индивидуального жилищного строительства.

В рамках направления стимулирования строительства жилья частными застройщиками 7% годовых от ставки вознаграждения по кредитам частных застройщиков будет погашаться за счет субсидий государства через фонд «Даму». При этом не менее 50% построенных квартир частный застройщик передает вкладчикам ЖССБ по ценам до 220 тыс. тенге за 1 кв. м в регионах Казахстана, в Астане и Алматы — до 260 тыс. тенге за 1 кв. м. Сейчас мы уже подписали несколько соглашений в Актобе и Астане. Таким образом у нашего вкладчика будет выбор не только эконом-жилья по госпрограмме, но и жилья более высокого класса.

Пилотные проекты строительства индивидуальных жилых домов реализуются в областных центрах, малых и моногородах. Цена реализации составляет не более 120 тыс. тенге за 1 кв. м (без стоимости инженерных сетей). В данном направлении Программы участвуют только очередники акиматов на получение земельного участка. При этом у очередников на земельные участки появилась возможность получить не только землю, но и готовый жилой дом по доступной цене, построенный на этом земельном участке. Этот дом он может выкупить как за счет собственных средств, так и за счет кредита в ЖССБ по ставке вознаграждения 5% годовых и с первоначальным взносом от 30% от стоимости приобретаемого жилья

— Любопыт казахстанец может поучаствовать в этой системе по программе «Нурлы жер»?

— В системе ИЖС будут участвовать только те, кто встали в очередь на землю, на земельные участки. Они будут получать направления из акимата (при наличии первоначального взноса 30%), где ставились в очередь. Потом проходит оценку платежеспособности. Сейчас по всем регионам началось активное строительство городков, где на 10 сотках возводятся индивидуальные дома. Мы начали получать документы из Костанайской области. Это поселок Заречный, пригород. Сейчас отрабатываем получение документов именно на жилые дома в Северо-Казахстанской области, Семей, и сейчас во многих регионах будет развиваться это направление.

— Насколько я знаю, вы ведете работу с Казпочтой, которая обслуживает большое количество населения, особенно в удаленных регионах. Для чего это нужно банку?

— Как уже было отмечено, мы в течение последних трех лет существенно расширили депозитный и кредитный портфели, не увеличивая при этом количество персонала. Это сделано за счет автоматизации бизнес-процессов. В прошлом году мы запустили онлайн-банкинг, в котором уже зарегистрировалось более 200 тысяч пользователей. 70 тысяч из них пользуются мобильной версией. Приложение позволяет не только отслеживать свои накопления, но еще и просматривать размер начисленного вознаграждения, следить за своим оценочным показателем, пополнять депозит и погашать кредит.

С мая 2017 года мы запустили новый способ оплаты — с помощью QR-кода. Это дает возможность клиентам пополнять депозиты просто нажатием кнопки мобильного телефона. Все оплаты происходят без комиссии для клиента, то есть если клиент платит 20 тысяч, до банка дойдет 20 тысяч. Но при этом мы выстраиваем партнерские отношения, оплачиваем другому банку понесенные им затраты. А для клиентов нужно только ввести номер карточки и сумму пополнения счета. Зачисление денег происходит в течение 2–3 минут. Это очень удобная функция. В ближайшее время мы с помощью QR-кода будем внедрять функцию погашения займов.

Мы активно развиваем и альтернативные каналы приема платежей. В том числе при помощи таких наших партнеров, как «Казпочта». Мы заключили соглашение о сотрудничестве, и теперь клиенты ЖССБ могут оформить депозиты в более 800 автоматизированных отделений Казпочты по всей стране, из которых 38% — это сельские отделения и 62% находятся в районах и селах.

На сегодня партнерами банка также являются Халык Банк, Казкоммерцбанк, Kaspi bank, Евразийский банк, банк Centercredit. Кроме этого, мы пользуемся терминалами Qiwi, Paypoint.

Сейчас по альтернативным каналам проходит около 30% платежей банка. Если за 2016 год мы провели 621 тысячу онлайн-платежей, то уже по состоянию на август 2017–737 тысяч платежей. Здесь очень много работы. Можно и нужно использовать возможности банковского сектора Казахстана. Они достаточно хорошо подготовлены. Мы понесли бы гораздо большие расходы, если бы стали развивать собственную сеть терминалов и отделений. Мы готовы работать со всеми коммерческими банками, пользоваться их инфраструктурой, поскольку мы не преследуем цели создать банк с огромной филиальной сетью. Технологии Fintech последних лет показывают, как банки превращаются в сервисный институт, где есть много интересных вещей, которые можно реализовать.

— Что могло бы помочь вкладчикам платить меньше, а получать больше?

— Мы постоянно ищем возможности снизить финансовую нагрузку на клиента. За последние три года, во-первых, мы снизили до нуля комиссию за выдачу сумм, внесенных сверх графика накоплений. Мы также снизили до нуля комиссию за начисление на транзитный счет, за оформление депозитов, безналичный перевод внутри системы банка и выдачу справок.

При этом мы смотрим со стратегической точки зрения, чтобы вместе с вкладчиком пройти трудный путь накопления. С 1 июля мы, наоборот, ввели комиссию за снятие денег, если срок депозита составляет меньше 12-ти месяцев. Сумма комиссии — 1%. Стоит отметить, что количество расторжений договоров снизилось в 2 раза. Таким образом эта комиссия стоит на страже личных сбережений клиента, а через год он получит государственную премию в размере 20% от суммы поощряемого вклада (поощряемая сумма вклада не может превышать 200 МРП) и, естественно, будет более заинтересован коптить дальше.

Поэтому все комиссии банка направлены на то, что когда человек пришел в банк, он смог максимально понятно и удобно выстроить жилищный план и накопить на свою квартиру. Сейчас, к примеру, у нас есть переступка прав по депозиту среди родственников. Мы планируем возобновить ее среди третьих лиц и сделать этот процесс абсолютно прозрачным. К концу года весь механизм будет разработан. Он позволит все делать максимально быстро, в то же время не создавая никаких препятствий для клиента.

— Некоторые аналитики прогнозируют, что к концу года курс тенге упадет и это естественно скажется на вкладах населения. Как в данном случае будут защищены вкладчики вашего банка?

— Наверное, Жилстройсбербанк — единственный банк в Казахстане, который не боится девальвации. В прошлом году мы также были единственным банком, который в течение 2015–2016 годов платил компенсацию по девальвации, которая составила 35%. У нас нет ни одного валютного обязательства и нет ни одного валютного актива. Мы работаем только в тенге. Вместе с казахстанцами верим и планируем, что инфляционное таргетирование приведет к тому, что резких девальвационных скачков не будет. Но с другой стороны хотим успокоить наше население, сказав, что впервые за 25-летнюю историю цены на недвижимость перестали зависеть от курса, а стали зависеть от потребительского спроса населения. Поэтому опасаться нечего. Нужно копить. Самый главный бонус ожидается в конце, когда выполнены все условия тарифного плана. Это жилищный заем в тенге по низкой ставке — от 3,5% до 5% годовых.

— Сегодня БВУ стали активно выходить на KASE. Планирует ли ЖССБ двигаться в данном направлении?

— Планируем выпустить облигационный займ. У нас весьма привлекательное финансовое состояние. Средства облигационного займа мы хотим использовать, во-первых, для развития кредитования индивидуального жилищного строительства и во-вторых, для увеличения объема выдачи кредитов для военнослужащих. В рамках «Нурлы жер» мы поддерживаем также и ИЖС. Наши вкладчики могут получать займы на те деньги, которые мы привлечем с ЕНПФ. Разумеется, фонд потребует рыночную ставку. Сейчас это на уровне котировки, 10,5% годовых. По условиям программы «Нурлы жер» эти займы будут субсидироваться государством, и вкладчик в конечном итоге будет платить 5% годовых. Этот облигационный заем в настоящее время находится на стадии подготовки

— Какие планы у ЖССБ в перспективе нескольких лет?

— Планов много. Во-первых, это запуск новых продуктов — доступных и понятных. С 1 августа мы запустили единую тарифную программу и назвали ее «Баспана», что в переводе с казахского означает «кровь», «крыша над головой»,

олицетворяющая безопасность, куда у человека есть свой кров, куда он всегда может вернуться. При этом ничего революционного мы не делали — просто объединили все ранее действовавшие тарифные программы и выстроили в так называемую «линейку». Если раньше у нас было 4 тарифных плана, которые строго делили на периоды с возможностью накопления: три года, пять с половиной лет, восемь с половиной лет или 15 лет, то сейчас это гибкая система, позволяющая в зависимости от планов клиента выбрать свой срок накопления, от которого, соответственно, будет зависеть срок погашения кредита. Клиент сам решает, сколько лет он будет копить, под какой процент он хочет получить жилищный заем. Это достаточно интересная возможность, которая позволит вкладчику более ответственно относиться к своим деньгам. При этом все параметры системы жилищного сбережения остаются, то есть ему необходимо будет достигнуть минимального значения оценочного показателя — 16. Это размер вознаграждения по депозиту, поделенный на договорную сумму и умноженный на 1000. Мы планируем, что вместе с введением единой тарифной программы и с отменой комиссии за открытие и увеличением договорной суммы по депозиту, мы получим хорошие результаты.

Если до 1 апреля у нас средняя договорная сумма была 2 млн тенге, — а фактически на эту сумму невозможно купить квартиру, — то сейчас средняя договорная сумма поднялась вместе с новым депозитом до 6 млн тенге. Теперь люди открывают реальные депозиты и понимают, сколько еще надо вложить, чтобы накопить на жилье. С единой тарифной программой «Баспана» у нашего вкладчика появляется четкий финансовый план. Конечно, он будет достаточно жестким, потому что если человек хочет накопить нужную сумму за 3–4 года, придется вкладывать достаточно большие суммы. Так, чтобы накопить 20 млн тенге придется откладывать на депозит до 200 тыс. тенге в месяц.

Рост сбережений в ЖССБ показывает, как меняется ментальность и психология казахстанского общества. Люди понимают, чтобы получить квартиру, необходимо приложить определенные усилия, чем-то жертвовать и очень внимательно планировать, но в конечном итоге можно решить проблему — приобрести свой кров, свою крышу и собственную безопасность. Наши ставки от 3,5% до 5% годовых фиксированы и не привязаны ни к каким макроэкономическим показателям, ни к ставкам рефинансирования, ни к курсу валюты, поэтому вкладчики защищены от возможной девальвации и от большого роста процентных ставок.

Хотелось бы еще отметить один интересный проект. Мы планируем запустить жилищную программу для молодежи г. Алматы в III квартале 2017 года. Инициатором этой идеи выступил акимат Алматы. Они планируют выделить кредит только для вкладчиков города Алматы, для молодых людей, чтобы дать им возможность получить кредит на покупку жилья на самых выгодных условиях в части первоначального взноса. Эти условия будут отличаться от классических тарифных программ.

Кроме того, мы ведем разработку продукта для казахстанских военных, который планируем запустить в 2018 году. Сейчас в Мажилисе находится закон «Об обеспечении жильем военнослужащих». В соответствии с которым ежегодно порядка 60 тыс. военнослужащих будут иметь право на получение жилищных выплат. Если раньше жилищную выплату разрешалось использовать только на арендные платежи, то сейчас законом предусмотрено 8 направлений использования данных средств: погашение жилищного кредита, жилищные сбережения, улучшение жилищных условий и т.д. И мы специально для военных разработаем продукт в рамках наших тарифных программ, которые вместе с жилищными выплатами помогут населению в приобретении своего жилья. Наша цель — это еще и экономия бюджетных расходов. То есть, чем быстрее военный станет владельцем своего жилья, тем понятнее будет, какую сумму жилищных выплат государство предоставит.

ТЕНДЕНЦИИ

Новая реальность рынка — олигополии

Антимонопольщики столкнулись с нерыночным фактором — цифровыми гигантами

➤ Регулирование

В Алматы состоялась международная конференция «Антимонопольное регулирование деятельности субъектов рынка: виды, механизмы и эффективность», в ходе которой представители ряда стран делились опытом регулирования рынков и обеспечения конкурентной среды. В частности, речь шла о декартелизации, ценовых сговорах и новых реалиях цифровой среды.

Вячеслав ЩЕКУНСКИХ

Одним из важных аспектов новой реальности для работы антимонопольных служб стало применение гибких механизмов регулирования конкурентной среды. Так, по словам председателя Комитета по регулированию естественных монополий, защите конкуренции и прав потребителей Министерства национальной экономики РК Азамата Майтеева, с января по август текущего года в адрес субъектов рынка и госорганов было направлено более 150 предписаний, уведомлений, предостережений и рекомендаций по признакам нарушения антимонопольного законодательства и устранения нарушений. По его мнению, «применение данных инструментов стало возможно в результате либерализации законодательства о защите конкуренции».

Такие инструменты дают субъекту рынка право самостоятельно и добровольно устранить нарушения антимонопольного законодательства. Ранее антимонопольный орган имел право сразу начинать антимонопольное расследование.

Также он рассказал о создании такого инструмента, как согласительные комиссии: «Это открытое обсуждение результатов расследования перед вынесением решения и наказанием субъекта расследования. Субъект имеет право ознакомиться с результатами расследования, внести свои пояснения. Участие в работе комиссий представителей бизнеса, Национальной палаты предпринимателей «Атамекен» обеспечивает публичность и прозрачность процесса. В этом году состоялось уже 30 заседаний согласительной комиссии».

Либерализация законодательства, по словам чиновника, — это шаг Казахстана по вступлению в комитет по конкуренции Организации экономического сотрудничества и развития.

В свою очередь его российский коллега, заместитель руководителя Федеральной антимонопольной

службы России Анатолий Голомолзин углубился в тему внешних изменений рыночной среды, которую сегодня, по его словам, формируют цифровые технологии и олигопольные игроки.

«Лидеры мировой экономики — это те самые цифровые гиганты, которые научились работать в новых условиях. Они формируют наши предпочтения и могут влиять на экономическую ситуацию, и, к сожалению, влияют. И, конечно, необходимо повышение ответственности крупных транснациональных компаний в масштабах всего человечества. И антимонопольные органы по отдельности на национальном уровне и в сотрудничестве в разных объединениях должны реагировать на имеющуюся ситуацию адекватно. У нас есть инструменты, которые мы традиционно используем. Это рассмотрение дел о нарушении антимонопольного законодательства, это предписания, которые мы выдаем по результатам нашего рассмотрения дел. Мы обязаны совершать соответствующие действия, которые направлены на восстановление условий конкуренции. Мы налагаем огромные штрафы, которые исчисляются миллиардами не только рублей, но и долларов. Крупные суммы дисциплинируют компании и заставляют их работать по-другому. Но мир меняется, и мы не можем только применять «дубины» антимонопольного регулирования. Ситуация меняется, и мы обязаны менять свои инструменты», — говорит российский эксперт.

С января по август 2017 года в адрес субъектов рынка и госорганов было направлено более 150 предписаний, уведомлений, предостережений и рекомендаций по признакам нарушения антимонопольного законодательства и устранения нарушений

В Казахстане же, по его словам, используется институт предупреждения и институт compliance (Кодекс деловой этики, бизнес-практика, который позволит создать прецеденты допустимых соглашений, аналогичных допустимым соглашениям в странах Европейского союза — «Кью»). В РФ также вводятся инструменты предостережений, предупреждений, используется compliance. В ближайших планах антимонопольных служб развитие этих инструментов.

Между тем рассмотрение дел в отношении цифровых гигантов показывает, что надо изменять

многие подходы. В частности, речь идет о методологическом аппарате по проведению анализа товарного рынка. К примеру, монетизация дохода таких компаний, как Google, возникает не в рамках обычной купли-продажи, а в сопряженных сферах. Например, основной доход этой компании получает за счет продажи рекламы. То есть, монетизация происходит совершенно в другом месте. Поэтому анализ должен касаться как антимонопольного характера сделок, так и экономической концентрации. Так, недавно в Германии и Австрии были приняты поправки в антимонопольное законодательство по контролю сделок слияний-приобретений. Раньше они контролировались по двум пороговым значениям — размер оборота и размер активов компании, а сейчас добавили еще один параметр — размер сделки. Ранее антимонопольные органы не могли понять ни размеры сделок таких компаний, ни почему одна компания платит за другую десятки миллионов долларов. Ведь, если посмотреть размеры активов, то они — никакие.

Еще одна характерная особенность современных рынков — то, что большинство из них являются олигопольными. Несколько игроков определяют ситуацию на национальных рынках, причем это происходит в любой стране мира.

Представитель ФАС РФ пояснил: «Экономисты говорят, что в условиях олигопольных рынков важно, чтобы появилась сдерживающая сила не только со стороны антимонопольных органов, но и со стороны потребителей. Когда мы рассматривали дела нефтяных компаний, мы не только выдали им предписание, но и обязали их организовать биржевую торговлю. Мы сделали так, чтобы не небольшое количество олигопольных игроков имели возможность формировать рынок, а чтобы потребители платили за поставляемый продукт столько, сколько они могут заплатить. Раньше, во времена бензинового кризиса, мы рассматривали сотни дел. Сейчас мы практически не рассматриваем дела по рынкам нефтепродуктов и газа, потому что на регулярной основе происходит организованная торговля. Ежедневно публикуются индикаторы цен на этих рынках. Регистрируются «живые» сделки, и по ним также публикуются индикаторы цен внебиржевого рынка. Мы также регулярно публикуем индикаторы цен сопоставимых зарубежных рынков. Так что у нас три индикатора цен на оптовом рынке. И когда фактическая цена находится в пределах этих индикаторов, ситуация нормальная, и нам нет необходимости беспокоиться и применять меры антимонопольного воздействия».

В поисках баланса

Альтернативная энергетика в Казахстане переживает «болезни роста»



Сегодня в Казахстане доля ВИЭ составляет менее 1% к общей выработке

➤ ВИЭ

Возобновляемые источники энергии в Казахстане динамично развиваются. Однако их стоимость по-прежнему остается высокой. Традиционная же генерация обеспечивает отечественной экономике весомое конкурентное преимущество — одну из самых низких стоимостей электроэнергии в Евразии, поэтому ее потенциал нельзя сбрасывать со счетов. Это отмечено и в Концепции РК по переходу к «зеленой экономике» до 2020 года, и на сессиях не так давно завершившего свою работу форума KAZENERGY.

Роза АМАНОВА

Как было заявлено на сессии «Возобновляемая энергетика: глобальные тренды развития», состоявшейся в рамках XI Евразийского энергетического форума KAZENERGY, возобновляемые источники энергии (ВИЭ) начали свой динамичный рост всего 15 лет назад, и уже играют существенную роль в производстве электроэнергии многих стран.

Доля ВИЭ в Германии составила свыше 30%, в скандинавских странах — свыше 50%, наблюдается уверенный рост в Китае, Бразилии, Южной Корее, Дании и других государствах. Ожидается, что реализация всех вариантов международной Дорожной карты возобновляемых источников энергии будущего — REmap — в большинстве стран мира приведет к увеличению доли возобновляемых источников энергии с 20% до 70% к 2030 году.

Серьезные цели поставил перед собой и Казахстан, занимающий девятое место в мире по территории и имеющий огромный потенциал солнечной и ветровой энергии. Согласно Концепции по переходу РК к «зеленой экономике», в республике до 2020 года планируется довести до 3% к 2020 году, до 10% — к 2030 году и до 50% — к 2050 году.

Представляя глобальную ситуацию в отрасли, генеральный директор Ассоциации возобновляемой энергетики Казахстана Арман Кашкинбеков подчеркнул, что инвестиции в ВИЭ по всему миру бурно растут. Согласно статистике, за последние годы сумма превысила триллион долларов по всему миру, что значительно опережает инвестиции даже в нефтегазовом секторе.

«Сейчас в Казахстане доля ВИЭ составляет менее 1% к общей выработке, мы отстали от других стран», — отметил он. — Это, с одной стороны, плохо, с другой стороны, ничего страшного не произошло, мы — молодая страна, и, избежав ошибок других стран, — а негативный опыт тоже был выработан, — приняв госпрограмму и определив шаги развития, мы сможем двигаться вперед».

Для того чтобы с завершением международной выставки «ЭКСПО» бум вокруг будущей энергетики не сошел на нет, а представленные на ней идеи и предложения были востребованы, Ассоциация возобновляемой энергетики Казахстана внесла предложение о воссоздании в Казахстане независимого органа по «зеленой энергетике».

Тем более, и проблем в этой сфере предостаточно. Как признался в ходе сессии руководитель ветровой и солнечной электростанций, в первую очередь их волнует частое изменение законодательства, регулирующего отрасль. К примеру, несколько лет назад были введены фиксированные тарифы на электроэнергию, не успевшая эта система встать на ноги, как в те-

кущем году объявлен переход на аукционы. К тому же долгосрочное финансирование в тенге для многих девелоперов ограничено, в основном проекты реализуются при поддержке международных финансовых институтов. К сожалению, ни один из коммерческих банков пока не воспринимает ВИЭ в качестве приоритетных инвестиций из-за высоких рисков.

Между тем государственная Концепция по переходу РК к «зеленой экономике» рассматривает различные сценарии развития электроэнергетики в нашей стране. Согласно базовому сценарию, доля ВИЭ и альтернативных источников к 2050 году должна составлять порядка 30%, а выработка электроэнергии — 50% от общей выработки электроэнергии.

Вкратце напомним, во-первых, ожидается, что средняя стоимость производства электроэнергии возрастет примерно вдвое к 2030 году и втрое к 2050 году по сравнению с уровнем 2012 года (в реальном выражении), достигнув 7–9 тенге за кВт/ч в 2030 году и 10–14 тенге за кВт/ч в 2050 году.

Во-вторых, общие инвестиции, в том числе в повышение энергоэффективности, модернизацию, пылегазоочистное оборудование, строительство новых мощностей и создание инфраструктуры, составят \$40–55 млрд к 2030 году и \$90–130 млрд к 2050 году, в зависимости от сценария и эволюции технологий производства электроэнергии.

В-третьих, объем электроэнергии, производимой угольными станциями, останется примерно на сегодняшнем уровне до 2030 года во всех сценариях: 60–75 ТВт/ч в 2030 году по сравнению с 70 ТВт/ч в 2012 году.

В-четвертых, использование газа для производства электроэнергии вырастет вдвое по сравнению с текущими объемами потребления и достигнет 8 млрд кубометров в год в 2030 году (10 млрд кубометров в год в «зеленом» газовом сценарии) по сравнению с примерно 4 млрд кубометров в год в 2012 году.

В-пятых, доля атомной энергетики во всех сценариях составит примерно 7–8% от общего объема производимой электроэнергии как в 2030 году, так и в 2050 году.

В-шестых, несмотря на двукратный рост производства электроэнергии, объем выбросов CO₂ незначительно сократится с сегодняшних 90 млн тонн в год до 75–85 млн тонн в год к 2030 году, в основном из-за развития атомной, альтернативной энергетики и увеличения доли газа в структуре производства электроэнергии.

Впрочем, пока это все в планах. А сейчас альтернативная энергетика переживает «болезни роста». Традиционные источники энергии обеспечивают экономику доступными и дешевыми энергоресурсами. При этом в нашей стране доля угольной генерации составляет 66%.

Как отметил исполнительный директор Ассоциации горнодобывающих и горно-металлургических предприятий Николай Радостовец, представляя видение развития электроэнергетики Казахстана до 2050 года, электроэнергетическая отрасль не может рассматриваться в отрыве от реального производства.

Следует признать, что Казахстан после проведения девальвации национальной валюты оказался страной с низкими ценами на продаваемые в стране товары, и существенную роль в этом занимает электроэнергия. Если в угольном секторе цена на электроэнергию составляет 7–8 тенге, то стоимость солнечной электроэнергии достигает 34 тенге, ветровой — 22 тенге за кВт/ч. Причем это гарантированный закуп, без конкуренции. То есть цена производимой сейчас электроэнергии в 4–5 раз дешевле альтернативной. И если потребитель не видит дорожку электроэнергию солнца и ветра, то только

потому, что она нивелируется низкой ценой на угольную электроэнергию.

Учитывая такие парадоксы в энергетике, а самое главное — отсутствие конкуренции на оптовом рынке, с искажением цены традиционной генерации стоимостью электроэнергии возобновляемых источников энергии, г-н Радостовец предложил всем экспертам объединить усилия и разработать стратегию развития Казахстана в энергетической отрасли.

«На сегодня перед электроэнергетической отраслью Казахстана остро стоит проблема выбора пути ее дальнейшего развития. Несмотря на то, что некоторые ориентиры развития электроэнергетики были установлены в Концепции перехода РК к «зеленой экономике» и Концепции развития топливно-энергетического комплекса до 2030 года, следует признать, что у участников сектора сегодня отсутствует комплексное представление о целевых параметрах электроэнергетики Казахстана. Такое состояние дел означает, что политика в области регулирования отрасли становится фрагментированной и несогласованной», — констатировал руководитель АГМП.

В документе, по его мнению, должно быть принято во внимание корректное прогнозирование спроса на электроэнергию. Поскольку в мире существует много примеров, когда завышенные прогнозы и несогласованная политика приводили к вводу избыточных мощностей, за пределы которых распахивались потребители. Как свидетельствуют результаты исследований, проведенных компанией SEERX Energy, к 2030 году в Казахстане потребление электроэнергии составит порядка 108 млрд кВт/ч, в то время как возможности по выработке электроэнергии (без Балхашской ТЭС и третьего блока ЭРЭС-2) будут составлять 136,3 млрд кВт/ч. Иными словами, в обозримой перспективе не ожидается возникновения дефицита мощностей.

На первый взгляд, развитие возобновляемых источников энергии позволяет достигнуть требуемого результата, то есть переход к «зеленой» энергетике — это и есть развитие ВИЭ. И тенденции, наблюдаемые в ряде развитых стран, это подтверждают. Но Казахстан — не Австрия и не Германия, у нас совсем другая структура и особенности экономики. Помимо развития ВИЭ, у нас есть множество более дешевых «зеленых» проектов, дающих схожий экологический результат.

Исполнительный директор АГМП акцентировал внимание на потенциале снижения выбросов парниковых газов, которого можно достичь за счет модернизации угольных станций, перевода их на газ, развития газовой генерации, снижения потребления электроэнергии, утилизации метана при дегазации, снижения эмиссии метана на ГТС, факельного сжигания, потребления природного газа.

К слову, схожее мнение высказал, выкупая на пленарном заседании форума KAZENERGY, заместитель председателя правительства Российской Федерации Аркадий Дворкович. «Несмотря на то, что мы разделяем цели развития возобновляемой энергетики, мы все должны понимать, что без ископаемого топлива глобальная экономика не сможет существовать», — подчеркнул он. — Возобновляемые ресурсы представляют собой хороший, но дорогой источник энергообеспечения. Поэтому переход к его повсеместному использованию не может быть быстрым и легким».

По словам г-на Дворковича, несмотря на существующие международные декларации и инициативы в области устойчивого развития энергетики, остается неопределенным вопрос, связанный с конкретными шагами, и степень неопределенности еще высока.

ITF DAVIS CUP BNP PARIBAS THE WORLD CUP OF TENNIS

Плей-офф
Мировая группа
15-17 сентября 2017 г.
КАЗАХСТАН
АРГЕНТИНА
Астана, Национальный теннисный центр

WWW.DAVISCUP.COM WWW.KTF.KZ DAVISCUP @DAVISCUP #DAVISCUP

Продажа билетов: **BiletiAstana.kz** + 7 (778) 347 88 01
продажа билетов с доставкой

БАНКИ И ФИНАНСЫ:
БАНКИ НЕ КРЕДИТУЮТ
IT-КОМПАНИИ

09

БАНКИ И ФИНАНСЫ:
КАК ТОРГОВАТЬ
С ПОМОЩЬЮ
СМАРТФОНА

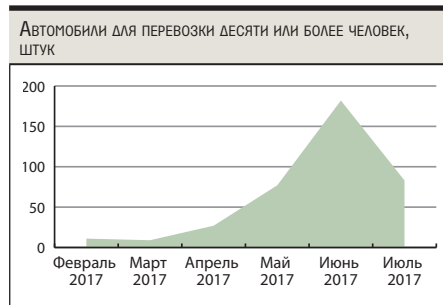
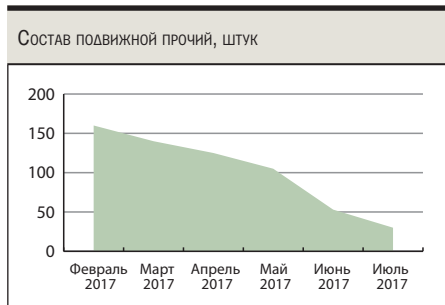
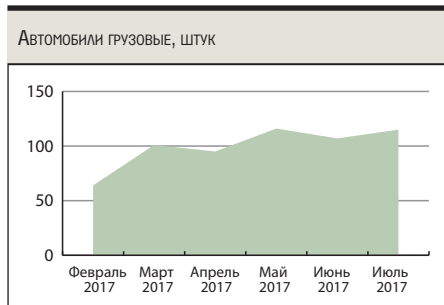
09

ИНДУСТРИЯ:
БРАСЛЕТЫ
ДЛЯ ЗЭКОВ

10

СВОЙ БИЗНЕС:
СФЕРА УСЛУГ
МНОГОГРАННА
И БЕСКОНЕЧНА

11



Новая эра для брендинга

Маркетинг

Согласно прогнозам экспертов дизайнерского рынка, многие бренды-должители оказываются заложниками разбирающихся в цифровых технологиях конкурентов, поэтому традиционные подходы к брендингу себя изжили. Подробно о том, что ожидает казахстанский рынок маркетинга, в эксклюзивном интервью «Къ» рассказал директор по стратегии московского офиса Landor Олег Кузьмин.

Мадия ТОРЕБАЕВА

— Что, с точки зрения экспертов Landor, стоило бы взять на вооружение казахстанским производителям в части строительства брендов? Что это может быть: системность подхода к развитию товарного знака до торговой марки, что следует принять, а от чего, наоборот, отказаться?

— Безусловно, системность подхода влияет на результат, в том числе и в брендинге. Это значит, что необходимо задаваться не только вопросом, как бренд выглядит визуально, но и рядом других не менее важных вопросов. Например: насколько обещания бренда соответствуют нуждам покупателей или клиентов или как бренд помогает выделиться на фоне конкурентов; какие ощущения создает бренд в точках контакта с потребителем; куда бренд стремится в будущем?

Эти вопросы тесно связаны с бизнес-стратегией компании, поэтому мы бы рекомендовали казахстан-



Олег Кузьмин: «Казахстанским компаниям лучше оценивать бренд не только как инструмент»

ским компаниям оценивать бренд не только как инструмент для коммуникации, но и как один из ключевых критериев при разработке бизнес-стратегии.

— На какой стадии, с точки зрения экспертов, находится казахстанский рынок брендинга?

— В развитии брендинга мы выделяем три фазы: во-первых, когда бренд играет слабую роль в организации (у бренда нет четкого позиционирования, его восприятие размыто и часто образ сливается с конкурентами); во-вторых, когда бренд играет роль коммуникационного инструмента; в-третьих, когда бренд является ключевым активом и определяет стратегию организации.

Если оценивать рынок по количеству организаций, находящихся на третьей стадии, то Казахстан уступает рынкам развитых стран. Однако это показывает и возможность роста. Наша команда

Landor работала над несколькими проектами в Казахстане, и сейчас мы определенно наблюдаем рост интереса к брендингу со стороны бизнеса. Многие компании ищут возможности для развития бренда, в том числе приглашая партнеров из-за рубежа. Что можно расценивать как позитивный сигнал на рынке брендинг-услуг в стране.

— Как экономический кризис влияет на рынок?

— Кризис дисциплинирует и заставляет более точно и гибко распоряжаться ресурсами, актуализирует вопросы взаимодействия с потребителями. Наш опыт, в том числе и на соседнем российском рынке, показывает, что те компании, которые «не бросают» поддержку своего бренда, а стараются глубже и точнее понимать своих потребителей, быстрее отвечают на новые тренды и вызовы, в результате оказываются в выигрышном положении.

Солнечная энергия от «бравого Швейка»

Энергетика

Чешские производители smart-технологий ищут в Казахстане заводы для сборки своей продукции. Предложенные ноу-хау заинтересовали отечественные компании, перед которыми, согласно Концепции по переходу РК к «зеленой экономике», тоже стоят задачи по внедрению в свое производство современных технологий на основе возобновляемых источников энергии.

Алексей НИКИТИН

Чешское пиво и бравый солдат Швейк — не единственное, чем может похвалиться Чехия. Эта восточноевропейская страна давно снискала себе славу центра инновационных технологий. Но в Казахстане австрийские и немецкие предприниматели обходят чехов из-за более активного и напористого маркетинга.

Выставка EXPO 2017 дала чешским промышленникам возможность напрямую, без посредничества чиновников обеих стран, найти новых партнеров среди казахстанских бизнесменов. Чешское ноу-хау — мобильная энергетиче-

ская система Smart HPS500 — все-речь заинтересовало Союз машиностроителей Казахстана.

Гибрид ветровой установки, солнечной панели и дизельного генератора дает устойчивое питание для аппаратуры автоматизации и телемеханики, телеметрии, ретрансляторов мобильной связи, артезианских скважин, передвижных госпиталей, установок по опреснению и очистке воды, удаленных объектов военной инфраструктуры (в частности, пограничной службы). Smart-станцию можно применять там, где из-за небольшого объема потребления электроэнергии невыгодно прокладывать дорогостоящие линии электропередач. А низкие эксплуатационные затраты делают станцию почти незаменимой в отдаленных районах нефтедобычи.

Заинтересовались чешским ноу-хау и в казахстанских газотранспортных компаниях, где использование гибридной станции как источника питания для аппаратуры слежения газопроводов сулит большую экономию. Учитывая, что экономическое развитие Казахстана сосредоточено вокруг городов и добывающих производств, данный интерес вполне оправдан. По крайней мере, согласно Государственной концепции по переходу РК к «зеленой экономике» до 2020 года, применение современных технологий существенно повысит производительность отраслей, а энергоснабжение отдаленных

районов за счет возобновляемых источников при обеспечении низких цен на электроэнергию позволит создать новые производства.

В целом, преимущества, предлагаемые чешскими ноу-хау, быстро «просекли» казахстанские предприниматели, ознакомившиеся с возможностями станции на выставке EXPO 2017. Представитель Союза машиностроителей Казахстана Есиркеп Абдрахманов заявил о заинтересованности ряда отечественных предприятий в приобретении технологии. Чешская сторона готова пойти навстречу и взять на себя поставку основных узлов smart-станций для последующей сборки на казахстанских заводах.

«Сейчас мы ведем переговоры с казахстанскими производителями, подбираем предприятия, которые обладали бы опытом подобной работы, обученным персоналом и промышленной площадкой. Мы согласны с требованием казахстанского законодательства о локализации производства. Если это выгодно чешскому производителю, почему бы нам не поддержать казахстанское содержание?» — заявил представитель CzechTrade, чешского государственного агентства по поддержке торговли, и казахстанско-чешской миссии сотрудничества Виктор Иванов.

Известно, что неподдельный интерес к идее создания совместного предприятия проявил руководитель довольно крупного машиностроительного предприятия Алматы. Здесь полагают, что внимание к ноу-хау со стороны квазигосударственных нефтегазовых компаний рано или поздно выразится в гарантированном заказе на поставку smart-станций.

Большие запасы Максута

Ресурсы

27 августа компания Mineral Exploration Consultants Ltd. (MEC) выпустила отчет о минеральных ресурсах месторождения меди Максут. Данный подсчет ресурсов полезных ископаемых был составлен в соответствии с требованиями Кодекса JORC версии 2012 года (Австрало-Азиатский кодекс отчетности о результатах геологоразведочных работ, ресурсах твердых полезных ископаемых и запасах руды — JORC Code, 2012 Edition).

Вячеслав ЩЕКУНСКИХ

Отметим, что «БАСТ» — одна из немногих компаний, развитие которых финансируется розничными инвесторами на фондовом рынке. Тогда как в новых дополнениях в указ президента Республики Казахстан от 19 марта 2010 года № 957 «Об утверждении Перечня государственных программ» отмечается: «Остается слабой частная инициатива, на которую влияет несколько факторов: высокое присутствие государства в экономике, высокая монополизация ряда отраслей, высокая доля неработающих залоговых активов, ограниченный доступ к финансированию, неразвитость фондового рынка и высокие валютные риски».

Исходя из опубликованного анализа, размер исчисленных ресурсов на месторождении — 26,8 млн тонн при среднем содержании меди 0,44%, а никеля — 0,35%. После проведенных расчетов были определены предполагаемые ре-

сурсы Максута — 16,7 млн тонн. В результате общий размер ресурсов — 43,5 млн тонн при среднем содержании меди 0,41%, а никеля — 0,33%.

«Количество в 43,5 млн тонн ресурсов руды, из которых 26,6 млн тонн вошло в категорию «исчисленные ресурсы» по международному Кодексу JORC, значительно превзошло наши ожидания. Данный объем ресурсов однозначно подчеркивает целесообразность дальнейшего расширения перерабатывающих мощностей предприятия для полного раскрытия экономического потенциала объекта», — заявил первый вице-президент АО «БАСТ» Рустем Оспанов.

Согласно отчету о минеральных ресурсах, NPV (чистая приведенная стоимость) проекта отработки месторождения на данный момент, с учетом планов расширения перерабатывающей мощности, составляет \$82 млн при ставке дисконтирования 12,5%.

В отчете отмечается, что после достижения перерабатывающих мощностей предприятия в 1,4 млн тонн руды в год данный показатель возрастет до \$121,8 млн.

В 2013 году компанией проводился подсчет запасов месторождения Максут в соответствии с казахстанским стандартом ГКЗ в рамках ТЭО оценочных кондиций сульфидных руд, согласно которому количество запасов сульфидных руд составило 25 млн тонн при бортовом содержании условной меди 0,5%. Ранее «Къ» писал, что, если компания сможет увеличить свою емкость до фабрики-миллионника, сделает JORC, покажет операционно-прибыльный год, то, соответственно, upside у нее превысит текущую капитализацию вдвое.

Вместе с тем, по словам начальника отдела инвестиционного анализа АО «Инвестиционный Дом

«Астана-Инвест» Серика Козыбаева: «АО «БАСТ» опубликовало неаудированную отчетность за первое полугодие 2017 года. Убыток за период оказался в пять раз больше убытка за первое полугодие 2016 года. Сам по себе данный показатель, разумеется, негативный. Однако убыток объясняется большими расходами, связанными с вторичным размещением на бирже и увеличением перерабатывающей мощности. То есть мы не ожидаем, что у компании будут большие расходы в ближайшее время, так как «БАСТ» в краткосрочном периоде решил свою проблему с фондированием».

По заявлению руководства компании в III, IV кварталах ожидается прибыль, связанная с увеличением перерабатывающей мощности, и, как следствие, увеличение объемов добычи.

Другая позитивная новость заключается в том, что запасы месторождения компании переведены в международный стандарт. Отчет от Mineral Exploration Consultants Ltd. подтвердил запасы в 43,5 млн тонн руды.

Последняя новость компании — размещение пресс-релиза, в котором указано, что АО провело ряд улучшений в производственной инфраструктуре, что позволило увеличить добычу в два раза, до 400 тыс. тонн руды в год. Новость, несомненно, позитивная. Согласно последней финансовой отчетности, компания все еще не вышла в прибыль. Однако оптимистичные заверения руководства компании, а также тот факт, что АО «БАСТ» идет строго по плану улучшения показателей производственной деятельности, позволяют допустить наличие у компании потенциала. Как всегда, мы рекомендуем инвесторам одно: инвестируйте с адекватным соотношением риск/доходность».

09.02.2017 жылғы № 1. 159 Қазақстан Республикасының Банкінің лицензиясы. Лицензиясы Национального Банка Республики Казахстан № 1. 1. 159 от 09.02.2017 года

www.tengribank.kz

3434 ТЕНГРИ - БЕСПЛАТНО

БАНКИ И ФИНАНСЫ

Как разделили госказну

<< 1

70,1 млрд тенге направляется в Министерство иностранных дел. Распределяется эта сумма так: 47,7 млрд — на услуги по координации внешнеполитической деятельности; 15,5 млрд — на участие Казахстана в международных организациях; 3,04 млрд — на обеспечение реализации информационно-имиджевой политики; 2,9 млрд — на заграничные командировки.

75,2 млрд тенге получит Министерство финансов. В том числе 66,5 млрд — на услуги по обеспечению бюджетного планирования, исполнения и контроля за исполнением государственного бюджета и противодействию экономическим и финансовым преступлениям и правонарушениям; 6,1 млрд — финансирование политических партий, 1,2 млрд — реформирование системы налогового администрирования, 1,1 млрд — управление государственными активами. Самая небольшая статья расходов Минфина по этому направлению — это выплата курсовой разницы по льготным жилищным кредитам — 9,4 млн тенге.

Министерство образования и науки получит на оказание госуслуг общего характера 31,1 млрд, в том числе 26,5 млрд — на развитие науки и 4,5 млрд — базовое финансирование субъектов научной и научно-технической деятельности.

Министерству по инвестициям и развитию выделяется 28,2 млрд, в том числе 10 млрд — на формирование и реализацию политики государства в сфере стандартизации, метрологии, промышленности, привлечения инвестиций, геологии, формирования индустриальной политики, развития инфраструктуры и конкурентного рынка, транспорта и коммуникаций, строительства, жилищно-коммунального хозяйства. 17,8 млрд — на выплату премий по вкладам в жилищно-строительные сбережения.

Министерство национальной экономики получит 24,3 млрд тенге. Основная статья расходов с общей суммой 17,3 млрд — это услуги по формированию и развитию экономической, торговой политики, политики в области защиты прав потребителей, регулированию деятельности субъектов естественных монополий и в области статистической деятельности, обеспечению защиты конкуренции, координации деятельности в области регионального развития и развития предпринимательства.

Министерству по делам религий и гражданского общества выделяется 1,7 млрд, из которых 1,06 млрд пойдет на формирование государственной политики в сфере религий и гражданского общества, 708,2 млн — на реализацию госполитики в сфере религиозной деятельности.

Министерство оборонной и аэрокосмической промышленности получит 3,07 млрд тенге, в том числе 2,8 млрд — на формирование и реализацию политики государства в сфере оборонной, аэрокосмической и электронной промышленности, информационной безопасности в сегменте информатизации и связи (кибербезопасности), мобилизационной подготовки и мобилизации, формирование и развитие госматрешерва. И 263,7 млн — на создание информационной системы экстренного вызова при авариях и катастрофах.

Расходы бюджета на оборону в целом составят 517,1 млрд тенге. Из этой суммы МВД получит 43,8 млрд на организацию деятельности в области предупреждения и ликвидации ЧС. Основной же объем уходит в Министерство обороны — 473,3 млрд, из которых 470,9 млрд — на обеспечение боевой, мобилизационной готовности Вооруженных сил.

На направление «Общественный порядок и безопасность, правовая судебная уголовно-исполнительная деятельность» общая сумма затрат республиканского бюджета составит 536,3 млрд тенге.

По этому блоку МВД выделяется 176,3 млрд тенге, где самая большая сумма расходов — 117,9 млрд — на охрану общественного порядка и обеспечение обще-

ственной безопасности. 12,2 млрд — на обеспечение населения документами, удостоверяющими личность, водительскими удостоверениями, документами и номерными знаками для госрегистрации транспортных средств. Еще 32,9 млрд пойдут на организацию деятельности уголовно-исполнительной системы, 13,2 млрд — на осуществление оперативно-розыскной деятельности.

8,9 трлн тенге — это общая сумма затрат бюджета. Самые большие расходы заложены в социальный блок. На образование — 375,3 млрд тенге, на здравоохранение — 1,06 трлн тенге, на социальное обеспечение — 2,6 трлн тенге.

На оперативно-розыскную деятельность получит деньги и Министерство финансов — 6,2 млрд тенге.

Министерству юстиции в рамках этого направления выделяется 42,4 млрд тенге. Из них 11,9 млрд — на правовое обеспечение деятельности государства, 14,6 млрд — на представление и защиту интересов государства, оценку перспектив судебных или арбитражных раз-

бирательств и юридическую экспертизу проектов контрактов на недропользование и инвестиционных договоров. 7,3 млрд — на реализацию проекта институционального укрепления сектора правосудия, 5,6 млрд — на услуги по судебным экспертизам, 1,8 млрд — на оказание юридической помощи адвокатами.

И 210,4 млрд тенге получит Комитет национальной безопасности — бюджет этой структуры традиционно обсуждается в парламенте в закрытом режиме.

Социальный блок

Это направление расходов бюджета традиционно самое большое. Так, на образование в 2018 году запланировано выделение 375,3 млрд тенге. В эту сумму входит не только собственное обеспечение доступности образования — школьного, дошкольного и пр., но и переподготовка и повышение квалификации кадров практически во всех сферах.

На здравоохранение предусмотрено 1,06 трлн, из которых максимальная сумма — 954,8 млрд — это обеспечение гарантированного объема бесплатной медицинской помощи.

На социальную помощь и социальное обеспечение государство планирует потратить 2,6 трлн тенге, и практически вся эта сумма уходит в Минтруда. Максимальный

объем — 2,5 трлн — это социальное обеспечение отдельных категорий граждан и их сопровождение по выплатам, то есть непосредственно пенсии и различные социальные пособия.

Разное важное

На жилищно-коммунальное хозяйство в 2018 году в целом запланировано выделение 168,5 млрд тенге. 117,3 млрд государство планирует потратить на направление «Культура, спорт, туризм и информационное пространство». На топливно-энергетический комплекс и недропользование будет выделено 62,3 млрд тенге.

Есть в «расходном блоке» проекта бюджета и раздел «Прочие расходы». К ним отнесены представительские затраты МИД, на которые в 2018 году планируется направить 1,4 млрд тенге. В этом же разделе и резерв правительства в сумме 117,4 млрд тенге. И 600,2 млрд тенге в прочих расходах Минфина — на обслуживание правительственного долга.

В прочих затратах для Минфина предусмотрено и выделение 20 млрд тенге в качестве целевого перечисления в АО «Международный финансовый центр «Астана». Еще один целевой платеж в сумме 13,5 млрд тенге осуществит Министерство национальной экономики — в АО «Национальная компания «Астана ЭКСПО-2017».

Отчуждение 100% доли участия в уставном капитале ТОО «Шокпар-Гагаринское»

Объект отчуждения: 100% доли участия в уставном капитале ТОО «Шокпар-Гагаринское».

Вид недропользования: разведка

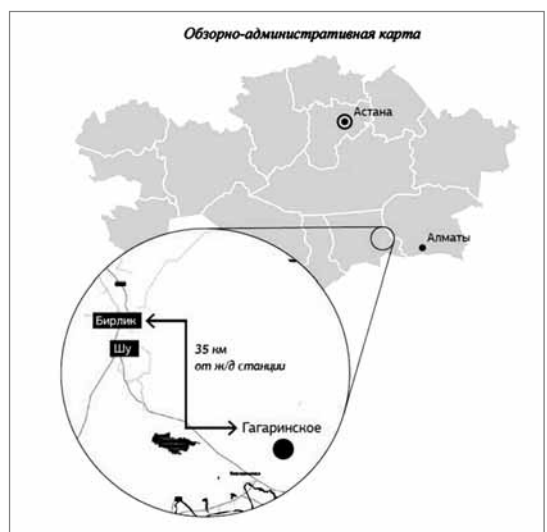
Вид полезного ископаемого: золото, серебро

Гагаринское: Контракт № 4323-ТПИ от 27 декабря 2013 года на разведку золотосодержащих руд на месторождении Гагаринское в Жамбылской области Республики Казахстан (далее — Контракт Гагаринское). Срок действия Контракта — 4 года.

Шокпар: Контракт № 4333-ТПИ от 14 января 2014 года на разведку золотосодержащих руд на месторождении Шокпар в Жамбылской области Республики Казахстан (далее — Контракт Шокпар). Срок действия Контракта — 4 года.

Обладатель права недропользования: ТОО «Шокпар-Гагаринское».

Краткая информация по ТОО «Шокпар-Гагаринское»: ТОО «Шокпар-Гагаринское» было зарегистрировано в Министерстве юстиции Республики Казахстан 28.03.2014 года по адресу: Республика Казахстан, 010000, город Астана, улица Д. Кунаева, 8, блок «Б». ТОО «Шокпар-Гагаринское» является 100% дочерней организацией АО «НГК «Тау-Кен Самрук».



Краткая информация об объектах недропользования.

Месторождение Гагаринское. Месторождение Гагаринское находится в Кордайском районе Жамбылской области, в 200 км западнее г. Алматы, в 60 км от ж/д станции Отар, на участке геологического отвода, площадью 5 (пять) кв. км. Расстояние от участка до автодороги Алматы — Бишкек по дороге с твердым покрытием 17 км; по полевой — 8 км. Ближайшая ж/д ст. Бишкек расположена в 35 км от месторождения. Значительная часть площади сложена гранитоидами Актасского интрузива курдай-шатаркульского интрузивного комплекса, которые на участке месторождения прорывают, по мнению предшественников, туфогенные породы андезитового состава ргайтинской свиты, превращенные в амфиболиты.

Запасы месторождения Гагаринское. На балансе ГКЗ РК по рудным телам 1, 2, 3 находятся по категории С2 следующие запасы (ЦКЗ, Протокол № 16, 1992 г.):

- руда — 1 659,6 тыс. т
- золото — 9 430,3 кг
- серебро — 85,4 т
- содержание золота — 5,7 г/т
- содержание серебра — 51,5 г/т

Объемы выполненных работ на месторождении Гагаринское за 2014–2016 годы:

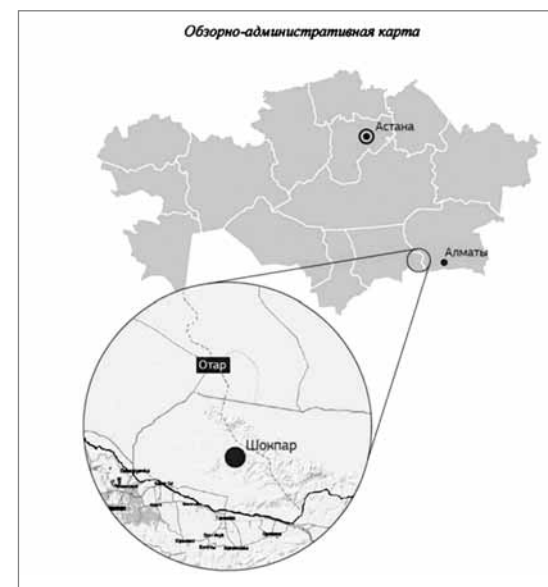
- Сеть бурения 40х60.
- Буровые работы предшественников — 68 скважин (17 000 п. м.).
- Буровые работы Общества — 64 скважины (20 000 п. м.).
- Профильная электроразведка ДЭЗ-ВП — 33 п. км.
- Магниторазведка — 50 п. км.
- Понсовые маршруты — 12 п. км.
- Проходка канав — 5 256,7 м³
- Оценочное бурение — 20 806,1 п. м.
- ICP-AES анализ геологических проб на 35 эл. — 13153.

Пробирный анализ на золото с атомно-абсорбционным окончанием — 3023.

Месторождение Шокпар. Месторождение Шокпар, расположенное в горах Кендыктас на территории Кордайского района Жамбылской области, имеет благоприятные географоэкономические условия. Площадь участка геологического отвода месторождения 4,2 км². Расстояние от месторождения до г. Алматы составляет 227 км, в том числе 210 км по шоссе Алматы — Бишкек, 12 км по асфальтированной дороге до села Ногайбай и далее 5 км по бездорожью. Алматинская железная дорога проходит севернее месторождения, расстояние до ближайшей станции Отар составляет 50 км.

Месторождение относится к гидротермальному умеренно-сульфидному кварцево-жильному типу и типу минерализованных зон дробления в углито-глинистых и углеродисто-кремнистых отложениях щербатинской свиты нижнего-среднего ордовика. Оруденение локализуется в южном экзоконтакте крупного позднеордовикского массива гранодиоритов. Внутреннее строение рудных тел определяется комбинацией минерализованных зон брекчирования, расланцевания, кварцевых жил и прожилков. Основное количество золота связано с кварц-полиметаллическими жилами и прожилками, протяженность отдельных жил от 1–1,5 до 50 м, мощность от 0,1 до 2,5 м. Промышленные руды локализованы в семи рудных зонах. Подсчет запасов по вышеуказанным блокам выполнен методом геологических блоков с проекцией рудных тел на вертикальную плоскость. Запасы категории С2 подсчитаны до глубины 280 м, прогнозные ресурсы Р1 — до 450 м. Небольшие блоки рудных тел 12, 9 и 6, прослеженные штольнями по простиранию в 40–60 м от поверхности, могут быть отнесены к категории С1.

Запасы месторождения оценены с применением кондиций, утвержденных в ЦКЗ МинГео СССР (1989 г.): бортовое содержание золота в пробе — 1,0 г/т; содержание золота в выработках для оконтуривания подсчетных блоков по простиранию и падению — 3,0 г/т; минимальное промышленное содержание золота в подсчетном блоке — 4,0 г/т; минимальная мощность рудного тела — 1,0 м, при меньшей мощности и высоком содержании золота использовать соответствующий метрограмм; мощность безрудных прослоев, включаемых в промышленный контур рудного тела, — 3,0 м.



Запасы месторождения Шокпар. Оцененные, но не прошедшие апробацию в ГКЗ РК суммарные запасы по семи рудным зонам до глубины 280 м по категории С1+С2 составили:

- руда — 2 105,6 тыс. т
- золото — 15 151,8 кг
- серебро — 89,7 т
- содержание золота — 7,2 г/т
- содержание серебра — 42,6 г/т

По геологическим особенностям рудных тел месторождение относится к третьей группе сложности для геологоразведочных работ. Прогнозные ресурсы от 280 до 450 м — 15 000 кг золота.

Объемы выполненных работ на месторождении Шокпар за 2014–2016 годы:

Схема 1. Этапы процесса продажи 100% доли участия в уставном капитале ТОО «Шокпар-Гагаринское».



Сеть бурения — 40х60.
Буровые работы предшественников — 102 скважины (~18 000 п. м.).
Буровые работы Общества — 122 скважины (19 800 п. м.).
Профильная электроразведка ДЭЗ-ВП — 40,44 п. км.
Магниторазведка — 60 п. км.
Понсовые маршруты — 30 п. км.
Проходка канав — 320,5 м³.
Оценочное бурение — 19 820,5 п. м.
ICP-AES анализ геологических проб на 35 эл. — 14 198.
Пробирный анализ на золото с атомно-абсорбционным окончанием — 3958.

На 2017–2018 годы по проекту Шокпар-Гагаринское запланирован следующий объем работ:

- Технологические исследования.
 - Промежуточный аудит и подсчет запасов в соответствии с требованиями JORC2012.
 - Гидрогеологическое изучение.
 - Постановка запасов на государственный баланс.
- В настоящее время по итогам проведенных работ в 2014–2017 годах на месторождениях Шокпар и Гагаринское проводится камеральная обработка полевых материалов. В камеральную обработку входит интерпретация и обработка всех первичных материалов (в том числе и исторических), составление базы данных, построение каркасной и блочной моделей по месторождениям Шокпар и Гагаринское.
- На основании полученных результатов по блочным моделям для представительности технологической пробы планируется провести отбор пробы для проведения технологических исследований руд, по итогам которого будет подготовлен технологический отчет для разработки ТЭО кондиции и отчет с подсчетом запасов.
- Постановка запасов по результатам ТЭО кондиции и отчета с подсчетом запасов планируется в I квартале 2018 года.

Запасы. По завершении оценочного этапа разведки (I квартал 2018 года) по месторождениям ожидается постановка запасов на гос. баланс по категориям С1+С2 (80%/20%) в следующем количестве:

– заключение Соглашений о конфиденциальности с потенциальными партнерами, проявившими заинтересованность;
– предоставление Потенциальному партнеру доступа к малой базе данных об объекте;
– Потенциальный партнер (покупатель) направляет письмо-заявление о заинтересованности в приобретении объекта (без ценового предложения) с приложением следующей информации:
1) копии учредительных и иных документов Потенциального партнера (устав, учредительный договор, свидетельство/справка о государственной регистрации/перерегистрации, документ, предоставляющий право подписи);
2) финансовая отчетность Потенциального партнера (баланс, отчет о прибылях и убытках, движение денежных средств, изменение собственного капитала) за предыдущие 3 года;
3) информация об обязательствах Потенциального партнера перед банками и иными финансовыми организациями на дату обращения;
4) документы, подтверждающие платежеспособность Потенциального партнера.
Срок предоставления письма с необходимой документацией определяет Инвестиционный Комитет Общества после получения Потенциальным партнером доступа к малой базе данных;
– предварительный квалификационный отбор Потенциальных партнеров, предоставивших необходимую информацию, на предмет соответствия требованиям для участия в следующем этапе (аукцион). Итоги предквалификационного отбора объявляются через 15 рабочих дней после одновременного вскрытия полученных заявлений.

Дата завершения приема документов на участие в предквалификационном отборе: 30 октября 2017 года.

– Потенциальным партнерам, прошедшим предквалификационный отбор, направляется уведомление и открывается доступ к большой базе данных об объекте.
– Через 60 календарных дней после предоставления доступа к большой базе данных проводится аукцион в соответствии с внутренними нормативными документами АО «НГК «Тау-Кен Самрук».
– Победитель аукциона проходит процедуру внутреннего корпоративного одобрения.
– В случае прохождения корпоративного одобрения подписываются транзакционные документы с отобранной стороной по данной сделке.

Предварительно подсчитанные запасы*:
– руда — 4 695,7 тыс. т
– золото — 12 431 кг
– содержание — 2,65 г/т
– руда — 2 306 тыс. т
– золото — 8 453 кг
– содержание — 3,67 г/т
* — предварительные запасы подсчитаны на основе имеющихся каркасных моделей.

Процесс продажи.

Продажа доли участия в уставном капитале ТОО «Шокпар-Гагаринское» осуществляется в соответствии с законодательством Республики Казахстан и внутренними правилами АО «НГК «Тау-Кен Самрук».

Обязательными требованиями к Покупателю являются:

- Предоставление учредительных и иных документов.
- Документы, подтверждающие платежеспособность покупателя.

Минимальная цена объекта: 5 206 294 000 (пять миллиардов двести шесть миллионов двести девяносто четыре тысячи) тенге или 15 345 000 (пятнадцать миллионов триста сорок пять тысяч) долларов США.

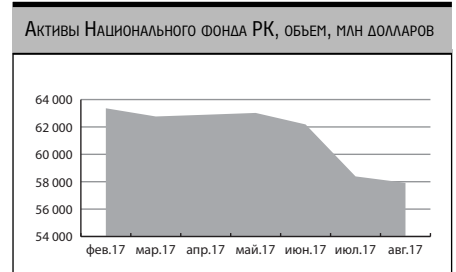
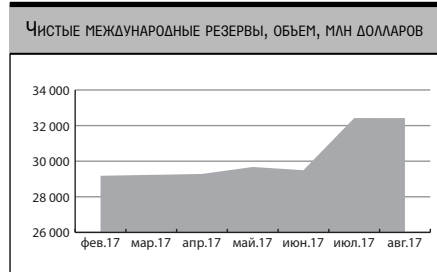
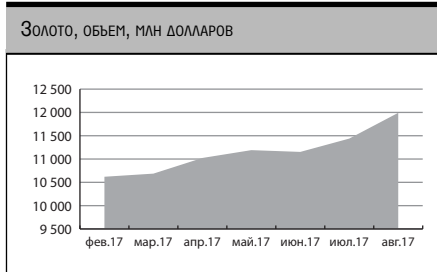
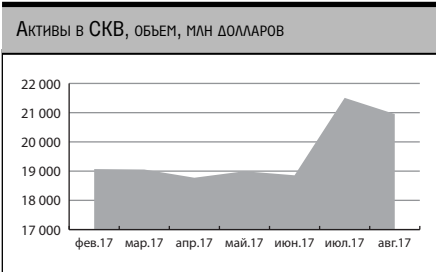
Ссылка на основные законодательные-правовые акты Республики Казахстан: <http://tks.kz/page/zakonodatelstvo> (www.tks.kz/Инвесторам/Законодательство)

Почтовый адрес АО «НГК «Тау-Кен Самрук»: Астана, 010000, Республика Казахстан, район Есиль, ул. Д. Кунаева, 8, административное здание «Изумрудный квартал», блок «Б», 13-й этаж.

Канцелярия: тел.: +7 (7172) 55-95-72, факс: +7 (7172) 55-27-80, e-mail: info@tks.kz

Контакты в случае возникновения вопросов: Калиев Арман, и. о. директора инвестиционного департамента
+7 (7172) 55-95-10, a.kaliyev@tks.kz

Максимова Айвана, менеджер инвестиционного департамента
+7 (7172) 55-27-85, a.maksutova@tks.kz



Почему слабеет тенге?

Прогноз

С 21 августа по 6 сентября курс тенге по отношению к доллару США ослабел на 2,6%. В Национальном банке это движение рынка объяснили превышением спроса на иностранную валюту над ее предложением со стороны банков, компаний и населения. В конце августа и начале сентября регулятор начал проводить нетто-интервенции на рынке общим объемом \$70 млн.

Ирина ЛЕДОВСКИХ

Сергей Полягалов, руководитель аналитической группы TeleTrade Central Asia, считает, что курс тенге впал в некую зависимость от рубля и слабеет именно из-за российской валюты. «Складывается впечатление, что курс тенге на сегодняшний день полностью зависит от курса рубля. А это сказывается и на курсовой стоимости доллара».

Сначала — почему укрепляется рубль? Наиболее вероятным фактором в укреплении рубля на сегодняшний день являются парламентские выборы в России, которые прошли 10 сентября. Происходит вполне закономерное поведение национальной валюты. Для того чтобы правящая партия — «Единая Россия» — смогла получить парламентское большинство, ей нужно продемонстрировать стабильность в экономике и сильную национальную валюту. Если проследить поведение курса рубля в предвыборные периоды, то динамика укрепления российской валюты прослеживается в большинстве случаев», — сообщил эксперт.

С ним согласен Талгат Камаров, председатель правления «Сентрас Секьюритиз».

«Во-первых, цены на нефть выросли и стабилизировались выше \$54 за баррель. Это самый главный фактор, который поддерживает рубль. Второе — инфляция в РФ снижается и игроки на российском рынке рубля ожидают снижения ставки Центробанка. Это означает, что если покупать российские рублевые облигации, то после снижения ставки начнется рост цен. И спекулянты заработают дополнительные деньги».

Кроме того, есть и политическая составляющая. Укрепление рубля придает лоск политическому истеблишменту, укрепление национальной валюты соседней страны



«Отсутствие стратегии в нефтянке — главная беда»

говорит рынку, что они умело управляют экономикой и уверены, что экономика держится в непростых условиях», — отметил глава «Сентрас Секьюритиз».

Стабильность российской экономики заметили все. Так, согласно данным, опубликованным Центробанком РФ, российский рубль даже испытывает дефляционное напряжение.

«Дефляция в России в августе 2017 года составила 0,5%, превысив прогноз аналитиков (0,4%). За январь — август 2017 года цены выросли на 1,8%, а в годовом выражении инфляция в августе значительно удалась от таргета ЦБ (4%), снизившись с 3,9% по итогам июля до 3,3%. Существенной дефляции в августе способствовал фактор урожая, в частности резкое удешевление плодовоовощной продукции», — объяснил Сергей Полягалов.

В связи с этим эксперт полагает, что для консенсуса рубля и доллара Казахстану придется ослабить тенге.

«Логическое объяснение этому есть. Так как рубль к тенге укрепляется, то для того чтобы оставить консенсус с курсом пары USDRUR, нам нужно удешевить национальную валюту к доллару США. Естественно, что получить полное совпадение до последнего знака в значениях не получится», — высказал свое мнение руководитель аналитической группы TeleTrade Central Asia.

С ним категорически не согласен представитель отечественного рынка Талгат Камаров.

«Колесание рубля мы замечаем отложено по времени, через несколько месяцев, через торговлю с Россией. У нас свободная тамо-

женная зона, открытые границы, свободное движение капитала и товаров — соответственно, нынешнее движение на валютном рынке России мы можем увидеть ближе к концу года. Здесь только спекулятивная и психологическая составляющая. Но Национальный банк расставил все точки над «и», и тенге вернулся к прежним показателям».

Влияние рубля на курс тенге мы сможем заметить только через экономику. Фундаментальных предпосылок к тому, что тенге должен ослабеть или укрепиться, пока нет. Колебания на нашем рынке — это реакция на спекуляции и слухи», — подчеркнул эксперт.

Между тем на прошлой неделе Евразийский банк развития, куда входят Армения, Беларусь, Казахстан, Кыргызстан, Россия и Таджикистан, опубликовал ежемесячный макроэкономический обзор. Помимо позитивных ожиданий эксперты поделились своим мнением, составленным на основе данных регуляторов, относительно курсов валют в странах-участницах до конца 2017 года. И согласно этому документу средний курс доллара в стране в 2017 году составит 325 тенге.

«В паре с евро все гораздо проще. Курс будет зависеть от решения ЕЦБ по кредитно-денежной политике в четверг. Вполне вероятно, что курс пары EURKZT может попробовать дотянуться до 410 тенге за один евро».

Оань сохраняет свои позиции на фоне положительной экономической ситуации в Китае, что удерживало курс валюты Поднебесной в стабильном состоянии в казахстанском тенге в течение августа. Вероятнее всего, общее ослабление тенге против основных валют может



Влияние рубля на курс тенге мы сможем заметить только через экономику. Фундаментальных предпосылок к тому, что тенге должен ослабеть или укрепиться, пока нет. Колебания на нашем рынке — это реакция на спекуляции и слухи.

Талгат КАМАРОВ, председатель правления «Сентрас Секьюритиз»

также вызвать и рост курса юаня. До конца недели мы предполагаем, что пара CNYKZT может торговаться в диапазоне 51,50–54,00 тенге за единицу валюты Поднебесной.

По прогнозам Национального банка, курс тенге к доллару США будет сохраняться на текущих уровнях, если цены на нефть не снизятся ниже \$50 за баррель, а курс российского рубля не превысит 59–60 рублей за доллар США. Более того, текущий уровень обменного курса является недооцененным по отношению к рублю, что создает предпосылки для его коррекции», — заключил Сергей Полягалов.

Банки не кредитуют ИТ-компании

Вопрос

По данным finprom.kz, казахстанские банки не замечают бурного роста ИТ-сектора в Казахстане. Число жизнеспособных малых технологических компаний за 2 года выросло на 35%, однако кредитование отрасли продолжает сокращаться.

Санжар АМЕРХАНОВ

Сумма кредитов отрасли за год уменьшилась на 24%, за 3 года — вдвое.

Высокотехнологичные компании — один из основных драйверов Модернизации 3.0 по созданию новой экономики Казахстана. Однако, как считают в finprom.kz, пока решать столь амбициозные задачи у отечественного ИТ-сектора нет возможности — малым технологичным предприятиям (основа глобального рынка высоких технологий) остаются недоступными инструменты для финансирования своего качественного развития.

Недостаточное внимание к бурно растущей отрасли со стороны местных финансовых агентов лежит вне глобального тренда — инвесторы будут увеличивать вложения в развитие новых технологий, включая производство девайсов, программного обеспечения и сервисных услуг.

А казахстанские банки предпочитают вкладывать деньги в развитие собственных ИТ-мощностей. Айгуль Касенова, пресс-секретарь АО «Нурбанк», отмечает: «Мы понимаем, что многие переходят на электронное обслуживание. Что касается АО «Нурбанк», то мы ежедневно проводим работы по автоматизации банковских процессов. В 2016 году мы провели огромную работу по автоматизации процесса выдачи беззалоговых займов, до этого была проведена работа по товарным кредитам. На сегодня проводится работа по автоматизации залоговых кредитов. Это означает, что если раньше беззалоговый кредит мы могли выдавать до трех дней, то теперь это можно сделать за один час. Соответственно, многие клиенты очень довольными, а это очень важный фактор в нашей работе».

Согласно прогнозу Gartner, в 2017 году объем затрат на ИТ в мире увеличится на 2,4% по сравнению с 2016-м. В 2018 году объем вырастет еще на 3,5%. В прогнозе отмечается, что digital-сектор по-

рождает новые категории, например конвергенцию программного обеспечения с услугами и интеллектуальной собственностью. Эта конвергенция создает новые площадки, которые также в свою очередь станут новыми драйверами роста расходов на ИТ.

Спрос есть и на казахстанском рынке. Число жизнеспособных участников рынка резко расширяется — за последние 2 года количество активных ИТ-компаний малых форм выросло на 35%. Для сравнения: за период с 2012 по 2014 год число малых предприятий информации и связи увеличилось всего на 4,9%.

В настоящий момент порядка 66,5% всех зарегистрированных малых телеком-предприятий в РК являются активными. Это высокий показатель, если сравнить с ситуацией 5 лет назад, когда жизнеспособными были признаны всего 32,2% всех предприятий отрасли.

Отношение местных финансовых институтов к поддержке малых технологических компаний отражает динамика объемов кредитов, предоставленных таким предприятиям.

В настоящий момент общий объем портфеля займов банков малым предприятиям информации и связи составляет 10,9 млрд тенге. Это всего 0,3% от объема кредитов БВУ, предоставленных малому предпринимательству в Казахстане.

При этом сумма кредитов отрасли сокращается на протяжении последних 3 лет, за этот период объем портфеля уменьшился в 2 раза. За последний год сумма кредитов сократилась на 24%.

Андрей Беклемишев, глава IDC Kazakhstan, отмечает: «Сокращение кредитования, несомненно, влияет на ИТ-сектор: у компаний меньше возможностей инвестировать в ИТ. Более того, большая часть компаний в первую очередь сокращает именно инвестиции в ИТ. В случае существенного сокращения кредитования мы ожидаем сокращения ИТ-рынка в стране».

Что касается общего прогноза по развитию казахстанского ИТ-рынка, то старший аналитик IDC Kazakhstan Даурен Курмангалев ожидает восстановления роста ИТ-рынка в районе 13% по сравнению с 2016 годом в случае отсутствия значительных колебаний обменного курса, что прежде всего связано со стабильностью цен на нефть, экономической ситуацией в странах ЕАЭС и основных торговых партнеров. При этом, по его мнению, рост будет отмечен по всем продуктам и сегментам рынка.

Как торговать с помощью смартфона

Фондовый рынок

Брокерская компания «Фридом Финанс» выпустила мобильное приложение специально для казахстанского рынка ценных бумаг. С помощью него пользователи могут просматривать котировки на Казахстанской фондовой бирже, покупать и продавать акции/облигации, следить за своим портфелем.

Арман БУРХАНОВ

В ногу со временем

Создание мобильного приложения стало очевидным и логичным шагом компании, стремящейся любыми способами оптимизировать и упростить взаимоотношения клиента и брокера.

Согласно последним данным ведущих исследовательских компаний в области информационных технологий, мобильная экономика в мире растет бурными темпами.

Так, по данным отчета, опубликованного исследовательской компанией The International Data Corporation, в 2016 году около 2 млрд человек использовали мобильные устройства для выхода в интернет. Общее количество мобильных онлайн-пользователей интернета будет увеличиваться примерно на 2% до 2020 года.

С чего все начиналось

До 2016 года НПА в области регулирования рынка ценных бумаг предусматривали, что все взаимоотношения между брокером и клиентом, включая основные операции — подачу заявки на



покупку/продажу бумаг, могут осуществляться только через бумажный документ или документ, подписанный ЭЦП. Это затрудняло развитие каких-либо информационных технологий в этом отношении, так как установить ЭЦП на мобильный для рядового пользователя нетривиальная задача.

Но в прошлом году были внедрены новые правила оказания электронных услуг, в которых допускается динамическая идентификация клиентов посредством одноразовых или многоразовых паролей. Это означает, что заказ клиента может быть передан брокеру в электронном виде при условии, что компания приняла надлежащие меры идентификации.

Компания «Фридом Финанс» решила остановиться на этом и начала развивать свою мобильную платформу, исходя из того, что эта идентификация клиентов будет производиться посредством SMS.

В марте 2016 года компания запустила торговый терминал tradenet.kz, в котором клиенты компании могут просматривать котировки

акций, торгуемых на разных площадках России, Казахстана, Европы, США и Украины. С помощью этой платформы можно подавать заявки на покупку/продажу бумаг на Казахстанской фондовой бирже, а также обучаться трейдингу, используя демосчет, который автоматически появляется у клиента после регистрации в платформе. Необходимо отметить и такой фактор, как обмен данными — терминал tradenet.kz взаимодействует с KASE по FIX-протоколу, который используют крупнейшие в мире биржи и брокерские компании.

Казалось бы, брокер стал еще ближе: не нужно звонить ему по телефону, писать письма или высылать сканированный документ со своей подписью. Торговать стало проще и удобнее. Но есть один минус — нужно все время находиться рядом с компьютером. А что если у человека много дел и все время нужно перемещаться из одного места в другое?

В современном мире у каждого человека мобильный телефон всегда с собой. Он заменяет записную

книжку, телефонный справочник, карту города и так далее. Поэтому стало очевидно, что нужно дать возможность клиенту торговать на бирже в режиме non-stop, не отрывая его от других дел и не вынуждая искать компьютер.

В Казахстане уже существовали подобные мобильные приложения, которые позволяли торговать на KASE, однако для их использования нужна электронная цифровая подпись (ЭЦП), получение и установка которой в мобильный телефон требует времени и сил.

Что интересно в приложении?

Авторизация

Для начала нужно скачать приложение в магазине App Store. Все это совершенно бесплатно и занимает всего пару минут. Приложение называется FFIN Broker.

После того как его вы запустите, на экране выйдет традиционная страница авторизации, где будет строка для введения логина и пароля для текущих клиентов «Фридом Финанс» и ссылка «Стать клиентом» для тех, кто еще не является клиентом компании.

Если вы клиент, то достаточно ввести тот же логин и пароль, который вы используете для входа в терминал tradenet.kz.

Дело в том, что мобильное приложение тесно интегрировано и является частью торгового терминала и все, что вы видите там по фондовому рынку Казахстана, вы также можете увидеть в приложении, и наоборот. С точки зрения реализации ИТ-проектов это самый правильный и логичный подход.

Если же вы не являетесь клиентом компании, то нужно нажать на кнопку вызова «Стать клиентом», вам ответит специалист, который по-

может открыть брокерский счет посредством платформы tradenet.kz.

Котировки акций

Как только процесс авторизации пройден, вы попадаете на главную страницу. Ключевое отличие от других приложений в том, что у FFIN Broker нет стандартного меню навигации, к какому все привыкли. Все происходит посредством перехода между экранами.

На экране котировок вы увидите котировки самых ликвидных акций и облигаций на KASE на текущий момент. Если прикоснуться к каждой из них, то всплывут текущие графики торгов по ним — можно посмотреть как линейные графики, так и свечные. Сроки можно устанавливать самостоятельно: за год, месяц, час, весь период и так далее. Появляется и вся необходимая информация по бумагам: объем торгов, цены открытия, текущая рыночная цена и так далее.

Подобную информацию можно найти по любой другой акции или облигации, торгующейся на KASE, набрав название компании или тикер в строке поиска. Любой незарегистрированный пользователь, который скачает приложение, сможет смотреть котировки, но с задержкой в 15 минут.

Раньше, чтобы посмотреть котировки казахстанских бумаг, нужно было заходить на сайт KASE или на любой другой сайт, который был привязан к бирже. Сегодня это можно сделать с помощью FFIN Broker.

Портфель клиента

Если вы клиент компании, то в приложении можно посмотреть свой текущий портфель: какое количество денег у вас на счете, сколько бумаг, какие позиции сейчас по ним, какова стоимость всего портфеля и так далее, то есть всю необходимую информацию.

Самый важный момент — в приложении можно покупать и продавать ценные бумаги. То есть не нужно звонить брокеру или искать стационарный компьютер. Купить или продать акции можно с помощью телефона!

Если вы хотите сделать заявку, просто нажимаете «Купить», и для вас выводится информация о том, что нужно открыть сессию безопасности, чтобы торговать. К клиенту на телефон приходит SMS для подтверждения идентификации — это стандартная двухфакторная идентификация, такая же, как в банках. Таким образом брокер убеждается, что приложением хочет воспользоваться именно клиент компании.

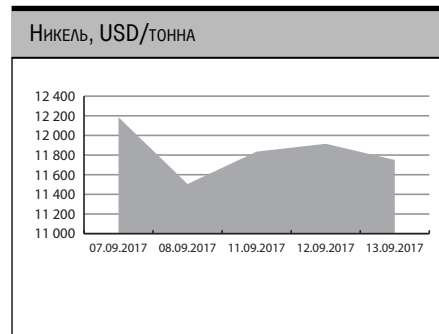
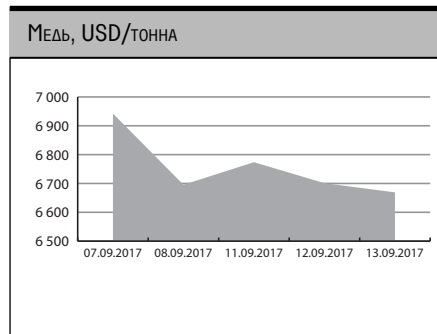
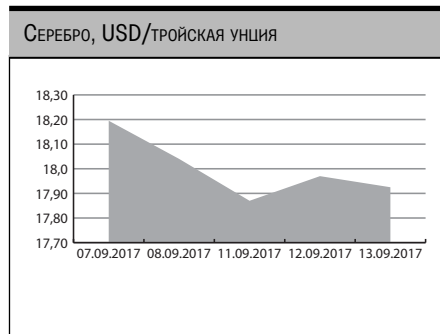
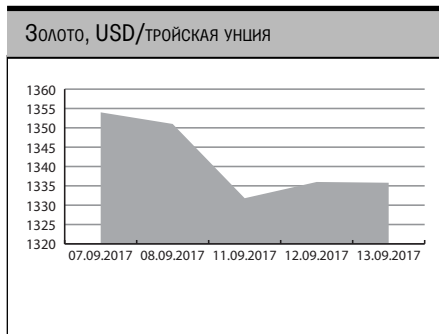
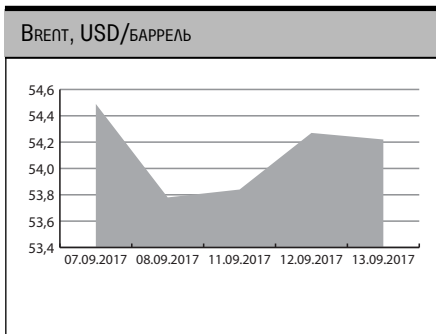
После идентификации, в случае наличия спроса/предложения, сделка сразу же осуществляется, и вы в своем портфеле можете просматривать результаты совершенной сделки. Точно так же можно продать бумаги. Причем как по рыночной цене, так и по любой другой, в соответствии с правилами торгов KASE.

Торговый стакан

В мобильном приложении доступен также и торговый, или биржевой, стакан финансового инструмента, где отображена история всех сделок по данному инструменту, включая сделки клиента.

По словам разработчиков проекта, при реализации FFIN Broker были проанализированы и учтены лучшие мировые аналоги. Текущая версия — это только начало развития продукта. Предоставлен базовый функционал для клиента: просмотр портфеля, котировки бумаг, купля/продажа бумаг, просмотр торгов на бирже. Ставка была сделана на максимальное упрощение интерфейса, понятность, доступность и скорость функций.

ИНДУСТРИЯ



Браслеты для ЗЭКОВ

Процесс введения электронных браслетов слежения в РК затянулся



В РК уже давно существует законодательная база для внедрения электронных браслетов слежения. Вопрос лишь в финансах. Дизайн: Александр ИГИЗБАЕВ

Безопасность

Тему применения электронных браслетов слежения активно обсуждали в 2014 году. На тот момент планировалось, что их использование начнется в 2015 году, и Республиканская бюджетная комиссия, по данным МВД, даже одобрила выделение почти 2,5 млрд тенге на указанные цели. Однако процесс затянулся.

Санжар АМЕРХАНОВ

Отметим, что в республике за последние два года были закрыты семь исправительных учреждений. Число заключенных в казахстанских исправительных учреждениях за последние пять лет снизилось на 30 процентов и составляет сейчас 36 тысяч человек.

Кроме того, за последние два года в РК были закрыты семь исправительных учреждений, что позволило сэкономить 12 млрд бюджетных тенге.

Также планируются изменения в законодательстве, направленные на повышение эффективности институтов предотвращения пыток, а также приведение правовой базы в соответствие с международными стандартами. План мер включает в себя три основных направления: предотвращение пыток, их расследование и реабилитацию пострадавших.

Что касается введения электронных браслетов слежения, то старший прокурор отдела по надзору за законностью исполнения наказаний Департамента по надзору за соблюдением правил, задержанных, заключенных под стражу и отбывающих уголовное наказание Генеральной прокуратуры Республики Казахстан Даулет Рамазанов отметил: «Законодательная база для внедрения электронных браслетов слежения уже давно в Казахстане существует. Есть соответствующее постановление правительства, были внесены соответствующие изменения в уголовное-исполнительный кодекс. В настоящее время вопрос упирается в финансы, то есть каким образом необходимо реализовывать. В мире существует множество моделей. Мы предложили один из вариантов. Кстати, вопросами внедрения электронных браслетов для осужденных занимается у нас МВД РК. Мы же предлагаем к этому вопросу привлечь еще ГЧП.

По его мнению, один из интересных опытов внедрения и использования электронных средств слежения имеет Польша.

«Министерство юстиции Польши передало использование, внедрение и мониторинг таких средств слежения на аутсорсинг корпорациям: одна большая корпорация занимается изготовлением, заменой, слежением и прочими делами, связанными

с электронными средствами слежения. Таким образом государство не тратит свои ресурсы на содержание, использование, замену этих средств слежения. Я считаю, что такая модель ускорит в Казахстане внедрение электронных браслетов», — уверен Даулет Рамазанов.

Генеральный директор компании-разработчика электронных браслетов слежения TOO KazTechInnovations Таиржан Балбаев рассказал о разработках своей компании: «В марте 2016 года нашей компанией было принято решение разработать систему электронных браслетов, внедрение которых является одним из этапов государственной программы гуманизации уголовных наказаний. Мы получили техническое задание на проектирование этого устройства, которое было составлено сотрудниками МВД на основе анализа зарубежных аналогов, и начали разработку собственного устройства. Ранее в этом же году наша компания начала строительство завода в СЭЗ ПИТ Алатау, стала осуществлять закуп оборудования для производства электроники полного цикла. Это означает, что процессы производства корпусов изделий, пресс-форм для производства корпусов, пайки и сборки радиоэлектронных плат будут

Система электронных средств слежения должна быть надежной, работать без отказов и противостоять попыткам взлома и обмана. Безупречное функционирование системы напрямую относится к государственной безопасности

осуществляться на заводе. Кроме этого, производство включает цеха композитных материалов, 3D-моделирования и точной обработки металла».

Кроме того, по его словам, понимая необходимость развития инженерного потенциала, компания организовала конструкторское бюро, первой задачей которого и являлось конструирование системы электронных браслетов.

«Эта система должна контролировать местонахождение лиц в каждый момент времени. Она предназначена для лиц, получивших ограничение свободы в виде альтернативного наказания (в противном случае человек был бы изолирован от общества). В этом и состоит принцип гуманизации: человек живет в привычной социальной среде, не криминализируется в преступной среде колонии, на его содержание не тратятся деньги общества, он продолжает приносить пользу обществу, работая и платя налоги», — отмечает Таиржан Балбаев.

По мнению эксперта, система электронных средств слежения должна быть надежной, работать без отказов и противостоять попыткам взлома и обмана.

Россия имеет негативный опыт внедрения электронных браслетов слежения. В 2013 году Счетная палата РФ установила, что электронные браслеты не используются. Более 60% их так и осталось лежать на складах, остальные утеряны или сломаны

Безупречное функционирование системы напрямую относится к государственной безопасности, поэтому желательно, чтобы сами устройства и программное обеспечение не были приобретены на стороне, а являлись отечественной разработкой, так как работа над совершенствованием системы не может быть прекращена, ведь средства взлома тоже развиваются, а потеря контроля над тысячами поднадзорных лиц является серьезной угрозой.

«Наш браслет задуман так, что его снять без ведома служб МВД невозможно, есть также возможные ограничения по той территории, в границах которой может передвигаться подконтрольное лицо, например, он не имеет права выезжать из области, либо приближаться к школьным и детским учреждениям или к увеселительным заведениям. Все это может выставляться индивидуально, вплоть до времени суток: днем человек может работать в городе или селе, а вечером он должен быть дома. В случае, если человеку что-то угрожает — он может вызвать скорую помощь либо обратиться к сотруднику МВД. Сам браслет сделан из прочного и гипоаллергенного пластика. Удобен и незаметен в ношении», — добавляет Таиржан Балбаев.

Однако, как сообщало МВД РК, конкурс на выбор лучшего электронного браслета слежения, соответствующего всем выставленным требованиям, еще только предстоит.

Наш ближайший сосед Россия, к сожалению, имеет негативный опыт внедрения электронных браслетов слежения. Напомним, что в 2013 году Счетная палата РФ установила, что электронные браслеты не используются. Более 60% их так и осталось лежать на складах, остальные утеряны или сломаны. Позднее правоохранителям удалось раскрыть махинацию. Организовал ее Александр Реймер, бывший в то время главой ФСИН.

Реймер был признан виновным по делу о хищении 1,3 млрд рублей при закупке электронных браслетов. По версии следствия, в 2010–2012 годах Реймер и его сообщники похитили средства, выделенные ФСИН из бюджета для закупки электронных браслетов для людей, содержащихся под домашним арестом. При цене в 19 тысяч рублей контрольное устройство закупалось за 108 тысяч.

Будем надеяться, что в Казахстане подобного не произойдет.

Пристальная защита Windows

Операционная система

Компания Microsoft усовершенствовала систему безопасности. Руководитель по развитию направления Windows, эксперт по безопасности Улан Каражигитов рассказал о новых методах защиты от кибератак для пользователей Windows. Среди которых идентификация пользователя по сетчатке глаза и самый безопасный браузер.

Ольга КУДРЯШОВА

По словам Улана Каражигитова, сегодняшние киберпреступники значительно отличаются от хакеров, которые совершали взломы чуть более 10 лет назад. Если раньше атака заключалась в удалении файлов или публикации лишней информации на рабочем столе, то сейчас киберпреступники сформировались в организованные группы и сообщества, которые наносят значительный финансовый ущерб компаниям.

Например, в прошлом году в результате кибератаки был остановлен один из конвейеров завода Sony. «Это приводит нас к мысли о том, что киберугрозы становятся не очень этичными конкурентными тактиками», — отметил спикер.

Проблема в том, что от подобных угроз не защищена ни одна организация. Тот ущерб, который наносят киберпреступники, можно обнаружить только спустя долгое время.

Невидимая угроза

По данным г-на Каражигитова, обнаружить зараженный компьютер в среднем удается лишь через 200 дней после атаки, в течение этого времени злоумышленники могут действовать в сети незамеченными. После чего для полного восстановления потребуется около 80 дней. «Поэтому во многих случаях, когда компьютер заражен, пользователь может даже не знать об этом», — поясняет г-н Каражигитов.

Ущерб от потери производительности и роста в компаниях, подвергшихся атакам, составил порядка \$3 млн, средний ущерб от утечки данных — \$3,5 млн.

«Microsoft — это более 90% всех людей в мире. Естественно, атакующий выбирает эту платформу, потому что она самая распространенная. Linux, MacOS тоже уязвимы, но на них работает гораздо меньшее количество пользователей», — поясняет спикер.

При этом 46% взломанных систем не содержали вредоносного ПО, 23% открывали сообщения, которые являлись фишинговыми, 99,9% уязвимостей использовались злоумышленниками более года — после публикации перечня уязвимостей.

Он отметил, что пользователи, которые используют лицензионное ПО и регулярно обновляют его, более защищены, чем те, кто работает на неофициальных версиях Windows, поскольку лицензионный софт не получает обновлений. Обновления на лицензионных версиях будут приходить пользо-



Обнаружить зараженный компьютер в среднем удается лишь через 200 дней после атаки. Дизайн: Александр ИГИЗБАЕВ

вателям примерно раз в полгода.

Спикер подчеркнул, что высокий уровень пиратства в СНГ провоцирует рост проникновения угроз через нелегальные операционные системы. При сборке таких систем, не требующих ключа, остаются дефекты, которые в дальнейшем проникнут в ОС.

«Чтобы защититься от этого, уже недостаточно только антивируса, есть ряд решений для того, чтобы идентифицировать человека — это он или не он работает за компьютером — отдельно для защиты, обнаружения, реагирования. Это уже действительно довольно большой класс устройств», — поделился г-н Каражигитов.

Методы новой безопасности

С этой целью появилась версия Windows 10, на которой работают порядка 500 млн устройств с усовершенствованными системами защиты данных, которая вобрала в себя также технологии других версий.

Например, модуль безопасности BitLocker из Windows 7, который синхронизирует диск на компьютере с личными данными. Раньше можно было вставить украденный жесткий диск в новый ПК и таким образом получить доступ к данным. Функции защиты Windows 10 зашифровывают жесткий диск, он привязывается только к конкретному компьютеру и не откроется на другом устройстве. Таким образом становится бессмысленной кража корпоративных устройств. По статистике, около 30% времени IT-служб уходило на то, чтобы восстановить пароли и имена пользователей в организации.

Новшество Windows 10 — функция Windows Hello — биометрическая аутентификация пользователя, которая позволяет разблокировать компьютер без пароля.

Распознавание происходит несколькими способами, в том числе по отпечаткам пальцев и путем сканирования сетчатки глаза, в некоторых организациях также используются смарт-карты. При этом, если на имеющемся ПК не имеется инфракрасной камеры, аутентификация по отпечаткам пальца или чипа для смарт-карты, такие устройства можно приобрести отдельно.

Также, согласно исследованию Google, разработанный для Windows браузер Microsoft Edge стал наиболее безопасным и даже

менее уязвимым, чем Google Chrome. Г-н Каражигитов полагает, что лучшая безопасность обеспечивается технология SmartScreen, которая блокирует порядка 98% плохих ссылок. Она также использовалась в Windows 7.

Если пользователь правильно пользуется Windows 10, в том числе и Microsoft Edge, то он находится в большей степени в безопасности, чем при использовании другого браузера.

Еще один метод — безопасность на основе виртуализации, который представляет собой буфер для проверки информации. Перед запуском приложения происходит его тестирование в виртуальной среде, после чего начинается работа в памяти. Причем этот процесс происходит без заметной задержки для пользователя.

Г-н Каражигитов отметил, что функции безопасности, которые доступны в Windows 10, увеличились в 3–4 раза. Их внедрение было невозможным на других платформах, именно поэтому возникла необходимость выпуска новой версии.

Windows и бизнес

Windows 10 набирает популярность и у бизнеса. Наиболее интересны такие решения для компаний, работающих с большим количеством персональных данных, в том числе для банков, сотовых операторов, отчасти государственных органов и пр.

Г-н Каражигитов рассказал, что с целью защиты компаний от убытков от преступников в Европе в следующем году вводится GDPR (General Data Protection Regulatory). О каждом инциденте в стране европейского союза необходимо будет сообщать в уполномоченный орган.

Кроме этого, любое обновление, которое будет предлагаться для бизнеса, имеет несколько этапов тестирования. От момента инженерной сборки — через тестирование внутри Microsoft, через ветку Microsoft Insider Preview — к обновлениям для пользователя. После чего продукт поступает в ветку для бизнеса. То есть перед тем, как бизнес получает то или иное обновление Windows 10, оно проходит сотни миллионов людей. В среднем время тестирования занимает от трех до шести месяцев.

Таким образом бизнесу предлагается самая усовершенствованная, стабильная версия, которая может быть в компании.

ЖАҢА РЕЙСТЕРДІҢ АШЫЛУЫНА ОРАЙ ПАЙДАЛЫ ҰСЫНЫСТАР!

ВЫГОДНОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ В ЧЕСТЬ ОТКРЫТИЯ НОВЫХ РЕЙСОВ!

АСТАНА – ЕРЕВАН
АСТАНА – МИНЕРАЛДЫ СУЛАР
АҚТАУ – КУТАИСИ

22 300
ТЕНГЕДЕН БАСТАП
ТЕК 28 МАМЫРҒА ДЕЙІН!
ТОЛЬКО ДО 28 МАЯ!

Жайлы ұшыңыз, көбірек үнемдеңіз!

Летайте удобнее, экономьте больше!

SCAT AIRLINES
+7 7252 99 88 80
SKAT.KZ

Бизнес нарастает

Для защиты окон бизнес предлагает вернуться к ставням



На безубыточную работу проект выйдет через два года

Инициатива

История проекта stavni.kz интересна как минимум по двум причинам. Первая — это резкая смена деятельности для его инициатора. Юрий Дорохов известен коллегам как директор пиар-агентства «Инсайт Медиа», журналист и блогер. Для него это первый опыт организации реального производства. Вторая причина — это запуск стартапа в незнакомом для потребителя сегменте рынка: оконные ставни с жалюзи.

Анна КАРАГУТА

Началась вся эта история с самого настоящего детектива: у господина Дорохова в прошлом году обворовали сначала офис, а через несколько месяцев — квартиру. После чего он задумался о том, как можно обезопасить свое жилье самостоятельно — и заодно заработать на этом. Во время обдумывания проекта он и его друг, ставший соучредителем компании, вспомнили свои путешествия по Италии, где принято защищать окна стальными ставнями с жалюзи. Идея показалась интересной — рынок стальных дверей в Казахстане заполнен плотно и многообразно, а вот стальные жалюзи как защитное средство не используются.

Защищать окна в Алматы (именно здесь стартовал проект) надо не только от злоумышленников, но и от яркого южного солнца (Алматы находится на тех же широтах, что и север Италии). «Для защиты окон местный рынок предлагает только решетки. Но они не могут защитить ни от преступников, ни от света. Решетку легко распилить, сбить замок (по пожарным нормативам, решетка должна открываться), наконец, выдернуть. С жалюзи проделать такое гораздо труднее», — объяснил Юрий Дорохов.

Дело в том, что пластины ставней — ламели — загнуты вниз, из-за чего руку между ними не просунуть — даже палец проходит с трудом. Пластины делают толщиной до 1,8 мм, шириной около 4 см, поэтому их крайне сложно перекусить кусачками. Крепления для окон устанавливаются не перпендикулярно стене, как решетки, а внутри стены параллельно ей,

поэтому выдернуть конструкцию можно только с куском стены. Эти особенности стальных ставней делают работу воров долгой, трудной и опасной и, тем самым, сберегают имущество, жизни и здоровье жителей.

С другой стороны, ставни с ламелями позволяют видеть, что происходит на улице, но спрятать происходящее в доме от посторонних взглядов. Их можно оставлять закрытыми при открытых окнах — так доступ к свежему воздуху сохраняется, но прямые солнечные лучи в дом не попадают. Створки закрываются на засов, поэтому их сложно открыть снаружи, но легко изнутри. Благодаря засовам, жители дома без проблем покинут помещение, если вдруг надо будет срочно спастись от пожара, землетрясения или недобрых людей.

То, что рынок ставней в Казахстане пуст, стало понятно без маркетинговых исследований: запросы в поисковиках не дали ни одного положительного результата. Лишь отдельные столярные цеха предлагали деревянные ставни. Но пустой рынок — это не столько конкурентное преимущество первопроходцев, сколько тяжелый труд по привлечению потребителя к новому продукту. «Считается, что для того, чтобы потребитель «распробовал» новый продукт, который он не знает и который ему никто не посоветовал, необходимы либо несколько лет «лежания на полке», либо массивная реклама», — объяснил Юрий Дорохов. В настоящее время ставни начали предлагать и другие компании, но лишь как один из компонентов продуктовой линейки. Но сам бизнесмен считает, что конкуренты помогают формировать рынок.

Импорт ставней не рассматривался с самого начала: окна отличаются по размерам, так что заказывать индивидуальный комплект ставней из-за рубежа нерационально. Организаторы проекта изначально рассчитывали заниматься только маркетингом, заказывая ставни действующим игрокам рынка, работающим с металлом. Однако уже в течение первых трех месяцев после запуска проекта стало понятно, что крупные производители срывают сроки, сдвигая мелкие заказы ради больших, а небольшие металлоцеха не всегда могут сами обеспечить контроль качества.

Как следствие, следующим этапом развития проекта стала собственная материальная база. Компания нашла помещение для металлообрабатывающего цеха,

сделала там капитальный ремонт, установила оборудование (сварочные аппараты, труборезный станок), в ближайшее время будет установлена покрасочная камера. Мастера для металлообработки и решения многочисленных технических вопросов нашлись среди бывших работников одного из ныне закрытых машиностроительных предприятий Алматы. Правда, резать и гнуть металлические пластины (сырье для ламелей) по-прежнему будет более крупные производители: оборудование для этих процессов дорогое. Общий объем инвестиций в стартап уже составил около 4 млн тенге. Источники инвестиций — средства учредителей.

Обороты компании пока нестабильные, оценивать их рано. Сейчас проект планомерно убыточен, на безубыточную работу он выйдет, предположительно, в течение полутора-двух лет после начала работы. «Рынок относится к ставням с интересом. Иногда даже приходится отговаривать клиентов, если ставни нельзя устанавливать в стены их домов — это бывает, если они представляют собой «сэндвич» с наполнителем внутри. Такую стену иногда можно просто пробить молотом и она не выдержит веса конструкции. Но некоторые так хотят ставни, что уговаривают продать, обещая поставить на свой страх и риск. Мы пока отказываемся», — припомнил предприниматель.

Спрос на ставни растет примерно на 10–15% ежемесячно — прежде всего за счет клиентов из тех жилых комплексов, где кто-то их уже установил. Останавливает потенциальных покупателей, главным образом, цена: по себестоимости ставни примерно втрое дороже обычных решеток.

Исходя из того, что в Алматы и его окрестностях более 120 тыс. домов индивидуального жилищного строительства, то даже 10% этого объема дают емкость рынка в 3,3 млрд тенге. Если к индивидуальным покупателям добавится госзаказ (например, детские сады или иные учреждения, где важна безопасность), емкость рынка может вырасти. Но в госзаказ проект может попасть лишь через несколько лет, когда продукт станет более узнаваемым.

«Для меня проект stavni.kz — это личный и профессиональный вызов: сформировать спрос на продукт на рынке и построить на нем стартап», — подытожил Юрий Дорохов.

Сфера услуг многогранна и бесконечна

Как одна идея помогает находить работу тысячам людей

IT-стартап

Запустившийся недавно в Украине сервис услуг специалистов постепенно меняет картину рынка труда — люди, полагавшие, что это будет просто возможность подзаработать, остаются в проекте надолго и даже объединяются в бригады и небольшие фирмы.

Вячеслав ЩЕКУНСКИХ

Как говорит сооснователь проекта Роман Киригетов, поначалу это была классическая стартаперская история: «Два парня нашли проект, который хорошо развивался в США. Посмотрели на рынок, и увидели, что в СНГ с услугами все плохо. На старте нам понадобилось всего \$11, чтобы купить домен, а весь сайт мы сделали сами, инвестировали немного в маркетинг. В Украине эта модель очень хорошо зашла. Мы выбрали броское название — это очень помогло нам на старте. Площадка объединяет как частных специалистов, так и компании, которые занимаются сервисом.

Поначалу мы ставили себе план на месяц — привлечь хотя бы двадцать специалистов. Но когда мы запустили в Facebook сообщение о запуске площадки, у нас в первый же день зарегистрировалось 80 человек. Мы поняли, что проект нужный, востребованный и что он будет пользоваться популярностью среди людей.

Поскольку мы хорошо развивались в Киеве, то решили продвигаться дальше, хотели запуститься в других городах Украины. Для этого нужны были деньги, и мы их привлекли от отечественных бизнес-ангелов. Мы еще не успели потратить их, как в 2015 году встретились с Николаем Полиенко, генеральным директором EVO Company. Оказалось, что у него давно была идея создать портал для самозанятых, и он предложил нас купить. Мы принялись переделывать платформу, потому что это изначально был стартап, который мы лепили из того, что было. А с использованием технологий Prom. у нас смогли построить классную площадку, которую запустили в других странах. В Казахстане это MegaMaster. Изначально проект, запущенный на Украине, носил название «Кабанчик», но потом мы подумали, что в РК оно могло оказаться некорректным. В целом, когда мы запускались, то предполагали сервис для подработок в свободное время или для людей, потерявших работу. Но позже оказалось, что люди начинают

у нас зарабатывать нормальные деньги и им уже не надо что-то искать. Поменялась сама структура работы. Человек понимает: у него хорошие рейтинги, много заказов, потом организуются бригады, а затем — регистрируются маленькие компании. Так и развивается предпринимательство. 70% наших топовых специалистов уже не ищут работу — они обеспечивают себя самостоятельно. У нас миссия — трудоустроить миллион специалистов по всем трем рынкам (Украина, Казахстан, Беларусь)».

Казахстанская площадка сейчас находится на этапе поиска и привлечения специалистов во многих категориях. Следующим этапом будет привлечение заказчиков услуг. Самые активные города — Алматы (44,1%), Астана (12,6%), Актау (9,8%), Шымкент (7,1%). Самые популярные категории услуг: клининг (17,2%), раздача листовок (14,2%), домашние мастера (13,4%), строительные работы (11,1%). На Украине не сколько другая ситуация: домашние мастера (19,4%), строительные работы (14,2%), курьерские услуги (13,5%). В Беларуси на первом месте распространение рекламы (14,8%), затем идут домашние мастера (14,3%), курьеры (14,1%) и строительные работы (13,3%).

В Казахстане более 40% самозанятых от 30 лет. 60% из них имеют высшее или среднее специальное образование. На данный момент 20% самозанятых имеют доход выше 80 тыс. тенге, и это не так уж и много. К примеру, в Украине казахстанские профессионалы зарабатывают порядка 150 тыс. тенге.

«Поиск специалиста осуществляется очень быстро», — рассказывает Роман Киригетов. — В Украине минимальная реакция на задание — 8 секунд, в среднем — 3–5 минут, при этом специалист готов к вам выехать. Мы немного перевернули саму сферу услуг. Раньше человек шел на форум или доску объявлений, затем прозванивал специалистов. И это затягивалось по времени. У нас заказчик платит деньги и «заказывает музыку». Достаточно просто оставить четкую информацию о том, что нужно сделать, когда, где и сколько он готов за это заплатить. Если специалисты согласны на эти условия — они реагируют. Чаще всего с момента размещения заявки на площадке до выполнения задания проходит два часа. То есть, не нужно ждать того же сантехника два дня».

Организаторы проекта понимают, что краеугольным камнем в услуге является доверие, и, следовательно, важна безопасность. «Как это, к примеру,пустить чужого человека в квартиру? Поэтому мы разработали несколько уровней безопасности. Все специалисты,

которые приходят на нашу площадку, проходят начальную верификацию, вплоть до паспортных данных. Причем, на наш взгляд, это эволюционный путь. Изначально мы приглашали людей в офис на личные собеседования, проверяли заполненные анкеты и документы. Потом поток специалистов возрос, и мы перешли на скайп, на видеоконференции. Таким образом, мы увеличили объемы нашей мощности в пять раз. Сейчас мы перешли на верификацию по selfie. Человек присылает нам свое фото с документами, мы сверяем его фотографии. Это обеспечивает нам надежность сервиса и отменяет всех системных мошенников. А дальше уже — органическая проверка», — рассказал Роман Киригетов.

Чтобы заказать услугу, надо разместить на площадке заявку. После выполнения работы специалисты получают оценку и отзывы от заказчика по трем критериям: пунктуальность, вежливость, компетентность. Таким образом специалисты со временем начинают понимать, что от оценок и отзывов зависит их успех на сервисе. «И исполнители начали настолько стараться, что удивляют даже нас. Сантехники приезжают, надевают бахилы, затем прибирают за собой, они вежливые и «пушистые». Иногда делают больше и бесплатно: «У вас розетка болтается, давайте я почищу». Они стараются превзойти ожидания клиента, чтобы получить хорошую оценку и отзывы, поскольку они поднимаются в рейтинг».

Также мы понимаем, что нужно обеспечить и безопасный специалист. Особенно это касается фрилансеров. Для этого была разработана так называемая безопасная сделка. Заказчик отправляет деньги в систему компании, где они и находятся все время выполнения заказа. Исполнитель может не переживать, что заказчик с ним не рассчитается, а заказчик может не переживать, что он оплатит аванс в никуда.

«Помимо этого, у нас есть некий бюджет для компенсации заказчику, если у него что-то повредили или украли. Еще одной особенностью нашего сервиса является гибкость. Просто надо описать, что вам нужно сделать, и назначить гонорар. Заказчики не перестают удивлять нас заданиями. Мы сделали небольшую подборку казахстанских заданий. И вот что получились: «подготовить малину к зиме», «сделать торт в виде Спанч Боба», «ремонт советской радиолы», «найти 87-й номер журнала «Робот-шпион», «написать реферат на тему: «Причины победы Дональда Трампа на выборах» и еще много чего интересного», — говорит Роман Киригетов.

Языковой вопрос

Обращение

Общенациональная коалиция демократических сил «Казахстан-2050» призывает народ поддержать инициативы Лидера нации по переходу казахского языка на латиницу.

Марина ГРЕБЕНЮК

В частности, в обращении ОҚДС отмечено: «Мы, члены Общенациональной коалиции демократических сил «Казахстан-2050», представители ведущих политических партий страны, Ассамблеи народа Казахстана, крупнейших общественных объединений, неправительственных организаций, выражающих интересы всех социальных групп и регионов, призываем всех граждан Казахстана к активному участию в обсуждении вопроса о переходе казахского языка на латинскую графику».

По мнению общественных деятелей, предлагаемая Елбасы модернизация письменности государственного языка имеет глубокую историческую логику. «В современном мире абсолютное большинство инноваций, научных открытий и образовательной литературы публикуется на английском языке. Переход на латиницу на основе английского алфавита является новым эволюционным этапом для казахского языка и решает триединую задачу. Во-первых, это создает благоприятные условия для массового овладения английским языком, интегрируя нас в глобальный англоязычный мир. Во-вторых, открывает новые возможности для доступа к самым современным достижениям науки и техники. В-третьих, объединяет всех казахов, проживающих в более чем

сорока странах мира. Перейдя на латиницу, современный казахский язык станет более конкурентоспособным, получит новый импульс в своем развитии и популярности. Как подчеркивает Глава государства, «латиница нам нужна для того, чтобы открыто общаться с народами всего мира, мировой наукой и образованием», — отмечено в документе. Предполагается, что новый алфавит государственного языка должен послужить мощным инструментом сплочения и единства казахстанцев. «Латиница — это осознанный цивилизационный выбор Казахстана в стремлении войти в 30-ку ведущих стран мира. Лидер нации особо отметил, что переход на латиницу не означает отказ от русского языка

и от кириллицы. Наше уникальное богатство — билингвизм — мы должны укреплять и дополнять владением английским языком, обеспечив триединство языков всех граждан Казахстана. Переход на латинскую графику — принципиальный для нашей страны вопрос и требует участия каждого гражданина Казахстана. Мы твердо убеждены, что уникальный исторический путь, пройденный Казахстаном за годы Независимости, общенациональное единство и общественное согласие, сила духа народа, его способность принять вызовы времени и идти только вперед были и будут определяющим фактором успеха нашего государства», — говорится в обращении.

Құрметті кәсіпкерлер!

«Атамеке» ҚР ҰКП сіздерді екі сатыдан тұратын «Іскерлік байланыстар» жобасына қатысуға шақырады. Оқыту екі сатыдан тұрады:
1 саты: бизнес жүргізуді заманауи әдістері мен білім дағдыларын оқыту, бизнес серіктестермен іскерлік қарым-қатынас орнату бойынша 3 апталық бизнес-тренинг;
2 саты: шетелдік кәсіпорындарда іскерлік қарым-қатынасты жақсарту мәселелері бойынша шетелде 4 апталық тақырыптық бизнес-тағымдама.
Бизнес-тренингке және шетелдік тағымдамаға қатысу өтеусіз түрде өтеді.
Оқу мерзімі: Қазанның 9 мен 27 аралығы
Өтетін жері: Қостанай қаласы
 Барлық сұрақтар бойынша Өңірлік кәсіпкерлер палатасына және Кәсіпкерлерді қолдау орталығына хабарласуға болады.

Уважаемые предприниматели!

НПП РК «Атамеке» приглашает вас принять участие в проекте «Деловые связи». Обучение в проекте состоит из двух этапов:
1 этап: 3-недельные бизнес-тренинги по повышению квалификации и обучение современным методам ведения предпринимательства, установлению деловых контактов с бизнес-партнерами.
2 этап: 4-недельная тематическая бизнес-стажировка за рубежом на предприятиях аналогичного профиля и установление деловых связей с иностранными партнерами.
Участие в бизнес-тренингах и зарубежной стажировке осуществляется на безвозмездной основе.
Даты тренингов: с 9 по 27 октября 2017 г.
Место проведения: г. Костанай.
 За дополнительной информацией обращайтесь в Региональные палаты предпринимателей либо в Центры поддержки предпринимателей.

flyqazaq.com

Қолайлы рейстерді орындаңыз:
Совершайте удобные перелеты:
АЛМАТЫ → ТАРАЗ

Два раза в неделю по ПЯТНИЦАМ и ВОСКРЕСЕНЬЯМ
Аптасына екі рет, ЖҰМА мен ЖЕКСЕНБІ күндері

QAZAQ AIR рейстеріне билеттерді flyqazaq.com сайты,
+7 (727) 356 14 14 нөміріне қоңырау шалу немесе қала
агенттіктері арқылы брондап, сатып алыңыздар.
Забронировать и приобрести билеты на рейсы
QAZAQ AIR можно на сайте flyqazaq.com,
в офисе продаж +7 (727) 356 14 14 и в агентствах
вашего города.

«Оно»!



Кино

Произведениям Стивена Кинга в последнее время не очень везет с экранизацией, что вызывает немалое огорчение у их поклонников. Однако очередное киновоплощение, на этот раз романа «Оно», предсказуемо привлекло много внимания. И это действительно оно — лейтмотивом отзвон на картину Андреаса Мускетти стало слово «страшный».

Елена ШТРИТЕР

Откровенно говоря, после не слишком удачной экранизации «Темной Башни» на премьеру следующего фильма по роману Стивена Кинга я шла с некоторыми опасениями. Трейлер обещал, что кино будет стоящим, но мы-то знаем, что хороший трейлер далеко не всегда предвестник столь же хорошей картины. Кроме того, за экранизацию одного из известных романов и по-настоящему жутких романов мастера ужасов (а это априори дело благодарное, ибо фильм неизбежно разберут «по косточкам») взялся по сути никому не известный аргентинец Андреас Мускетти — до сих пор на его режиссерском счету были только пара короткометражек и фильм ужасов канадско-испанского производства «Мама».

Однако вопреки всем опасениям это оказалось именно оно — стопроцентное попадание. И сейчас я могу с уверенностью сказать, что «Оно» Андреаса Мускетти соответствует не только букве, но и духу «Оно» Стивена Кинга. Более того, фильм просто пропитан некоей мрачной эстетикой. Да-да! Некоторые кадры завораживающе красивы, несмотря на жуткое, в общем-то, содержание.

Думаю, детально пересказывать сюжет будет лишним. Достаточно того, что в заштатном американском городишке Дерри появилось нечто. Раз в 27 лет оно — древнее и могущественное зло, которое

воплощает худшие кошмары своих жертв и обитает в водостоках под городом — просыпается и собирает кровавую жатву — в городе начинают бесследно исчезать дети. На этот раз под ударом оказывается компания местных неудачников (местные ботаны, вся школьная жизнь которых — непрерывающиеся насмешки).

Кстати, любимый многими трехчасовой сериал по роману вышел на экраны в 1990 году, изрядно подмочив репутацию веселым труженикам цирка (о коулробии, иначе говоря, страхе перед клоунами — это реальное психическое заболевание — тогда многие знали не понаслышке). Очередной ремейк увидел свет 27 лет спустя — клоунам вновь не повезло...

Вообще, надо сказать, у фильма достаточно непростая судьба. Предсъемочный период занял семь лет. За это время практически полностью сменился актерский состав. В частности, на роль Беверли расматривалась Хлоя Грейс Морец, однако к моменту подбора актеров ей исполнилось 19 лет. Актриса больше не подходила по возрасту, и Беверли сыграла София Лилис. Изначально предполагалось, что режиссером станет Кэри Фукунага, но он покинул проект из-за несогласия с бюджетными ограничениями и творческими разногласиями. Сюжет, с которым собирался работать Кэри Фукунага, содержал откровенные сцены с участием детей, что родители нескольких юных актеров не разрешили им сниматься. Руководство студии попросило режиссера переписать сценарий, на что он ответил категорическим отказом.

Так на режиссерском кресле оказался Андрес Мускетти, который переписал сценарий, добавив к нему наиболее известные эпизоды из романа Стивена Кинга. Кроме того, к работе над сценарием приложил руку и Гари Доберман (сценарист обеих частей «Проклятия Анабель»).

Итогом этой работы стал блестящий фильм ужасов с серьезной заявкой на культовость. В полном соответствии всем канонам жанра он захватывает с первых кадров и не отпускает до самых финальных

титров, которые мрачно сообщают, что это была только первая часть. Впрочем, поклонники Кинга и собственно жанра по этому поводу лишь радостно потирают ручки в предвкушении...

Дело в том, что, как и все лучшие фильмы (вот чувствуется тут школа Джеймса Вана и его «Астралов» с «Заклятиями»), «Оно» синьора Мускетти работает сразу на нескольких уровнях. Помимо серии бу-эффектов, которые, к слову, не повторяются, создателям картины удалось выдержать постоянно нагнетаемую атмосферу. На протяжении двух часов (да, на хронометраж, в отличие от бюджета, решили не скупиться) ты каждую минуту ждешь, что произойдет что-то страшное. И стоит только немного расслабиться — герои иногда изволят шутить, причем весьма остроумно — тебя тут же недогнувшей рукой возвращают в атмосферу ужаса.

А еще Мускетти удалось передать невыразимую хрупкость и уязвимость детства. Эти пока еще чистые эмоции, искренность и максимализм. Взрослые персонажи, коих тут не так много, вызывают скорее неприязнь, оставляя детей наедине не только с их страхами, но и со всем миром... И от этого контраста творящееся на экране становится только страшнее.

По логике следовало бы еще рассказать об актерской работе (кастинг, к стати, изумителен), саундтреке (собратьям по жанру есть чему поучиться) и спецэффектах (их здесь немного, зато они на месте), но... «Оно» — не тот фильм, который хочется разбирать. Его надо просто смотреть.

PS. О сиквеле на данный момент известно, что его сценарий будет закончен к следующему году и в сюжете примут участие не только повзрослевшие персонажи — время от времени действие будет перескакивать во флешбэки из их детства.

PPS. Если рассмотреть фильм в цифрах, то при бюджете в скромные по голливудским меркам \$35 млн в первую же неделю проката он собрал почти \$180 млн. А это, согласитесь, самая лучшая рецензия...

Weekend с «Курсивъ»

Анонс

У жителей Астаны и Алматы есть удивительный шанс провести свои выходные с пользой для души. Все самые яркие и интересные мероприятия — в подборке «Къ».

Мероприятия в Алматы

Выставка «Притяжение. Алматы глазами петербургских художников»

15 сентября, 11:00

На выставке представлено более 20 работ, в их числе картины уроженцев Казахстана, петербургских алматинцев — Азата Мамединова, Латифа Казбекова, Петра Кривенко, написанные в разные годы, также вы сможете увидеть первыми работы, специально написанные к выставке. Выставка включает в себя живопись, станковую и монументальную графику, а также живописные объекты-баннеры художников разных поколений и стилиевой принадлежности. Но преобладает эстетика петербургского романтического экспрессионизма.

Место: Музей истории Алматы, ул. Кабанбай батыра, 132
Вход: бесплатный

II Республиканский фестиваль короткометражного кино «Байконур»

15–16 сентября

Республиканский фестиваль короткометражного кино «Байконур» — уникальное культурное мероприятие, которому нет аналогов в Казахстане. «Байконур» — это знакомство с работами молодых кинематографистов нашей страны, он призван стать стартовой площадкой для творческого «взлета» участников фестиваля и открытия новых имен в казахстанском кино. Задача фестиваля — популяризировать молодое короткометражное кино среди казахстанцев.

Место: парк «Кок-Тобе», пр. Достык, 104 Б
Вход: бесплатный

Выставка Султана Ильяева «Притяжение»

15 сентября, 16:00

Султан Ильяев родился в 1954 году в семье известного казахстанского художника Гани Ильяева. Стоит отметить, что художник создает произведения инноказательного плана. Это не элементарные формулы с заранее понятным ответом, а некоторые сложные или простые смысловые системы, со своей внутренней противоречивостью. Компоненты казахского декоративно-прикладного искусства, обладающие этнокультурными характеристиками, постоянно прослеживаются в предметном мире его произведений. Основная концепция произведений художника — это стремление выйти за пределы обыденного, трансформация в новые состояния. Живо-

пись Ильяева Султана — царство чистого цвета, светотень не нужна.
Место: Ular art-agency and gallery, ул. Панфилова, 92
Вход: бесплатный

«Гала Этуалей»: Диана Вишнева и иконы мирового балета

15–16 сентября, 19:00

Балетные вечера «Гала Этуалей» вошли в программу праздничных мероприятий ко Дню города. На них выступят 10 всемирно известных этуалей лучших зарубежных театров. В программу войдут яркие образцы классической хореографии и современных балетных постановок в исполнении выдающихся артистов XXI века, обладающих безупречной техникой, чистотой линий и признанной во всем мире манерой исполнения.

Место: ГАТОБ им. Абая, ул. Кабанбай батыра, 110
Вход: 4000–38000 тенге

День рождения группы Lampy Orchestra

16 сентября, 21:00

В свой день рождения группа Lampy Orchestra выступит с эстрадно-симфоническим оркестром под управлением Александра Белякова. Зрителей ждут новый звук, аранжировки, свет, флэ-шоу.

Место: ЦПКО им. Горького, амфитеатр «Шабит», ул. Гоголя, 1
Вход: 3000 тенге

Фестиваль яблок «АЛМАFest-2017»

17 сентября, 10:00–18:00

Городской Фестиваль яблок «АЛМАFest-2017» проводится в рамках празднования Дня города Алматы. Каждый год фестиваль собирает от 150 до 200 тыс. горожан и гостей города. «АЛМАFest-2017» — это масштабное культурно-развлекательное мероприятие, ставшее уже традицией Дня города Алматы.

Место: Парк им. Первого президента, ул. Мухаммеда Хайдары Дулати
Вход: бесплатный

Концерт «Органные литургии Баха»

17 сентября, 18:00

В исполнении заслуженного артиста РК, кавалера ордена «Курмет» Гасипа Несипбаева прозвучат Токката и fuga фа-мажор BWV 540, Токката и fuga ре-минор («Дорийская») DWV 538, Прелюдия (Токката) и fuga ми-мажор BWV 566, Токката до-мажор (Токката, адажио и fuga) BWV 564, Токката ре-минор BWV 565.

Место: Филармония им. Жамбыла, ул. Калдаякова, 35
Вход: от 1200 тенге

Мероприятия в Астане

Выставка Анри де Тулуз-Лотрека «Paris, Paris...»

14 сентября–22 ноября, 10:00–20:00

Анри Мари Раймон де Тулуз-Ло-

трек (1864–1901) — французский живописец, один из ярчайших представителей постимпрессионизма. Для современников художник был прежде всего мастером психологического портрета и создателем театральных афиш. Все его портреты можно условно разделить на две группы: в первой модель как бы противопоставлена зрителю и смотрит ему в прямо в глаза, во второй она представлена в привычной для себя обстановке, отражающей ее повседневные занятия, профессию или привычки. Для того чтобы все внимание зрителя было сконцентрировано на внутреннем мире его модели, он делает ее внешние черты менее резкими, расплывчатыми, использует абстрактный фон, а в более поздних картинах — пейзаж или некоторые предметы быта и обстановки, раскрывающие истинную сущность своих персонажей.

Место: Kulanshi ArtCenter, ул. Достык, 8/1
Вход: бесплатный

Davis Cup «Плей-офф»

15 сентября, 12:00;

16–17 сентября, 14:00

На Кубке Дэвиса Казахстан сыграет с Аргентиной за выход в Мировую группу. 15–17 сентября 2017 года в Национальном теннисном центре Астаны состоится матч плей-офф, где мужская сборная Казахстана поборется за выход в Мировую группу с действующим чемпионом Кубка Дэвиса сборной Аргентины.

Место: СК «Даулет», пр. Туран, 4/2
Вход: 1000–5000 тенге

VII международный фестиваль искусств «Японская осень»

15 сентября, 19:00

Фестиваль «Японская осень» в Казахстане проходит ежегодно с 2011 года. В нем принимают участие известные исполнители фольклора, джаза, классической музыки из Страны восходящего солнца, а также мастера искусств Казахстана. В этом году фестиваль расширяет свои границы — теперь его мероприятия состоятся не только в Астане и Алматы, но и в Бишкеке. 15 сентября в рамках фестиваля пройдет концерт Которо Фукума (фортепиано). Для фестиваля музыкант подготовил программу из произведений европейской, японской, русской и казахской классики.

Место: Органный зал КазНУИ, пр. Женис, 33
Вход: бесплатный

Выставка «Душа Художника»

15 сентября, 17:00

«Душа Художника» — персональная выставка автора Натальи Лигай.

Место: Российский центр науки и культуры, ул. Кенесары, 39
Вход: бесплатный



ВТОРАЯ ВОЛНА РАСПРОДАЖИ

СКОРО

air astana

Вам по душе тишина, уют и покой?
Если ответ – Да, приглашаем стать членами
экслюзивного клуба Anjana Spa!
от 49000 тенге в месяц

УЗНАЙТЕ БОЛЬШЕ ПО ТЕЛ: +7 7172 24 50 50

ул. А. Кунаева, 7
Астана, 010000
Казахстан
Тел: +7 7172 24 50 50

RIXOS
PRESIDENT ASTANA

rixos.com