

WWW.KURSIV.KZ

«Курсивъ» №37 (713)



Подписные индексы:
15138 - для юр. лиц
65138 - для физ. лиц

КУРСИВЪ

всегда в курсе: новости, прогнозы, аналитика



РЕСПУБЛИКАНСКИЙ ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК | ИЗДАЕТСЯ С 2002 ГОДА

№ 37 (713), ЧЕТВЕРГ, 12 ОКТЯБРЯ 2017 г.

ВЛАСТЬ/БИЗНЕС:
ПРОФИОРИЕНТАЦИЯ
ПО ЗАКАЗУ

02

БИЗНЕС/ВЛАСТЬ:
ИГРНЫЙ БИЗНЕС
НУЖДАЕТСЯ
В РАСШИРЕНИИ?

03

ТЕНДЕНЦИИ:
ДОБЫЧА ЧЕРНОГО
ЗОЛОТА НАБИРАЕТ
ОБОРОТЫ

03



КОМПАНИИ И РЫНКИ:
ОКОЛОАГРАРНЫЕ
БЕСЕДЫ

07

* Бриф-новости

Когда игра не стоит свеч

Премьер-министр Казахстана Бакытжан Сагынтаев уволил вице-министра энергетики Асета Магауова и поручил главе фонда «Самрук-Казына» отстранить от занимаемой должности заместителя председателя правления АО «Национальная компания «КазМунайГаз» Данияра Берлибаева.

>> 2

Сирия и Иран глазами дипломатов

Глава внешнеполитического ведомства России встретился со своим коллегой из Казахстана Кайратом Абдрахмановым. Министры обсудили ряд вопросов, в том числе и будущие переговоры по Сирии в Астане.

>> 3

С глаз долой — и надежды нет?

В Казахстане наметилась тенденция на увеличение стоимости занятий в музыкальных школах и спортивных секциях. Не исключено, что дополнительное образование станет недоступным для значительной части населения страны.

>> 6

В Казахстане идет период бурной экспансии сервиса

В середине июля два крупных игрока на рынке онлайн-сервиса заказов такси — Uber и Яндекс.Такси договорились об объединении и создании новой компании. О перспективах развития новой компании в интервью «Къ» рассказал руководитель пресс-службы Яндекс.Такси Владимир Исаев.

>> 7

Аналитики прогнозируют подъем биткоина

Государства, ранее с опаской относившиеся к этому виртуальному явлению, пытаются выстроить «отношения» с коинами в правовом поле. Эксперты «Къ» предположили, что отметка \$3 тыс. — это дно, ниже которого цена за биткоин не пойдет.

>> 8

Крутые виражи курса тенге

За последнюю неделю курс тенге продемонстрировал одно из самых крутых пики в этом году, сначала резко ослабев с 340 до 345 тенге, потом буквально за три дня так же резко укрепившись с 345 до почти 335 тенге. Если объяснение ослаблению тенге эксперты могли дать, то обосновать его резкое укрепление они затруднились.

>> 9

Сладкий бизнес

Рынок кондитерской продукции в Казахстане пестрит зарубежными брендами, отечественные производители занимают в нем лишь половину. Однако в последние годы наблюдается тенденция роста удельного веса казахстанской продукции на внутреннем рынке.

>> 11

Вопрос дня

Старики говорят: «Если сыграть свадьбу в мае — всю жизнь будешь маяться». Казахстанским банкирам приметы не указ, поэтому о возможном объединении АО Bank RBK и АО Qazaq Banki было объявлено 31 мая. Тогда на пресс-конференции под щелчки фоторепортеров и улыбки подчиненных председатели правления двух фининститутов с гордостью сообщили о завершении переговоров, связанных с подготовкой к объединению банков, и подписали меморандум о взаимопонимании — документ, который является отправной точкой процесса объединения.

Ирина ЛЕДОВСКИХ

Дорожная карта поэтапного слияния двух организаций предполагала, что крупным контролирующим участником новой структуры станет Владимир Ким, которому принадлежит 70% в ТОО «Корпорация Казахстан». Тогда же были объявлены претензионные планы о вхождении нового «слитого» банка в пятерку крупнейших БВУ Казахстана. Для такого успеха Bank RBK и Qazaq Banki оставалось всего ничего — пройти due diligence или, проще говоря, оценку активов и рисков.

И здесь, видимо, сразу что-то пошло не так — уже 8 июня Национальный Банк вынес письменное предупреждение АО Bank RBK о нарушении «Правил формирования системы управления рисками и внутреннего контроля для банков второго уровня». Всего с начала года RBK получил от регулятора 11 письменных предписаний о нарушении правил и пруденциальных нормативов и два административных штрафа.

В настоящее время акционерами банка, по данным Казахстанской фондовой биржи, являются: ТОО «Дирекция по управлению имуществом «Фонд-инвест» (эта структура входит в «Фонд Первого Президента Казахстана — лидера нации») — 19,04%, Фарид Люхудязев (руководитель группы казахстанских производственных предприятий и горнодобывающих компаний SBS Group) — 9,53%, Темир Джумаев (9,25%), Динмухамет Идрисов (владелец контрольного пакета УК «Ордабасы») — 7,52%, ТОО «Нур-Экспорт НС» (6,97%), Владимир Ким (6,75%), Уалихан Нурмухамедов (6,74%), Бахаридин Аблазимов (5,5%) и Игорь Мажинов (5,51%).

Все лето банки хранили тишину, но в середине августа в Bank RBK сообщили, что известный казахстанский миллиардер Владимир Ким до конца года вложит в уставный капитал организации 20 млрд тенге. Докапитализацию планировалось осуществить путем дополнительной эмиссии простых акций банка. А спустя всего восемь дней Standard & Poor's Ratings понизило долгосрочный и краткосрочный кредитные рейтинги АО Bank RBK с «В-/В» до «ССС+/С» и рейтинг банка по национальной шкале с «kzB+» до «kzB».

«В последние три месяца показатели ликвидности казахстанского АО Bank RBK ухудшились в связи со значительным оттоком депозитов клиентов. Как следствие, банк в очередной раз нарушил регулятивные требования к ликвидности. Мы отмечаем узкую ситуацию и полагаем, что его способность исполнять финансовые обязательства зависит



Standard & Poor's Ratings понизило долгосрочный и краткосрочный кредитные рейтинги АО Bank RBK с «В-/В» до «ССС+/С» и рейтинг банка по национальной шкале с «kzB+» до «kzB». Фото: Олег СПИВАК

от того, насколько благоприятной будет бизнес-среда, а также финансовая и экономическая ситуация, учитывая очень низкую долю ликвидных активов и тот факт, что банк пока не получил государственной поддержки», — говорилось в сообщении агентства.

Совсем недавно в АО Bank RBK изменился состав совета директоров. Решением внеочередного собрания акционеров СД покинули Фарид Люхудязев (председатель), Игорь Мажинов, Данияр Туганбай, Николай Радостовец и Нургуль Ертаева, Нурхан Нурланов. На их место пришли председатель правления банка Марпа Жакубаева и Бопатбек Жайназаров.

Если верить отчетности, то на начало сентября активы АО Bank RBK составили 1 017,3 трлн тенге (в мае — 945 млрд тенге), ссудный портфель — 723 млрд тенге, из них средства клиентов — 594,5 млрд тенге, в том числе вклады физических лиц — 206,7 млрд тенге. Собственный капитал банка пока равен 96,9 млрд тенге, уставный капитал — 64,4 млрд тенге, а прибыль структуры за 8 месяцев составила 2,5 млрд тенге.

Но это если верить официальному отчету финансовой организации. На деле ситуация обстоит иначе. Так, во вторник стало известно, что в банкоматах RBK снятие наличных возможно лишь до 50 тысяч тенге. При этом сотрудники call-центра рекомендовали разделить эту сумму на два транша. В то же время в отделениях банка в долларах было можно снять около \$300 — в эквиваленте около 100 тысяч тенге. А если клиенту необходима более крупная сумма, то он может подать заявку, которая будет рассмотрена в течение пяти рабочих дней. Точную дату устранения проблемы пока ни в пресс-службе банка, ни в call-центре не сообщили. На официальный запрос редакции «Къ», банк тоже пока не ответил.

Однако после шумихи в прессе, которая длилась практически сутки, журналистам был разослан релиз. В нем не было объяснения ситуации, лишь содержались очередные заверения, а также скомканная информация об «иницированных Владимиром Кимом переговорах».

«АО Bank RBK (...) сообщает, что банком вырабатывается комплекс мер, направленных на укрепление финансового положения. Данный комплекс мер включает повышение капитализации финансового института, обеспечение дополнительной ликвидности, совершенствование бизнес-модели и работы с проблемными займами. Одним из акционеров банка — Владимиром Кимом — инициированы переговоры с другими акционерами, Националь-

ным Банком РК и правительством Казахстана для выработки комплекса мероприятий. В том числе в рамках сотрудничества государства и частного бизнеса Владимир Ким

обсуждает условия докапитализации банка», — сообщили в коротком пресс-релизе представители RBK. Любопытно, но при этом ряд казахстанских изданий, в том числе

и новостных, сохранили на своих страницах баннеры, сообщающие о преимуществах депозитных программ и обслуживании в АО Bank RBK. Надо думать, что такая рекламная кампания быстро принесет плоды и очередное слияние банков будет успешным.

Впрочем, некоторые вопросы в данной истории все же вызывают сомнение. Однако сейчас можно лишь предположить, что ограниченные выдачи наличных в RBK говорит лишь о том, что банк отчаянно нуждается в ликвидности. Иначе почему успешная финансовая организация ставит под угрозу свою репутацию? Какие обстоятельства вынудили финансовую организацию ограничить операции по карточкам при 8-месячной прибыли в 2,5 млрд тенге?!

Между тем, еще раз отметим, что в пресс-службах Национального Банка Казахстана и Bank RBK с сентября не могут ответить на запрос «Къ» о финансовом состоянии упомянутой организации. В этой связи можно предположить и то, что и регулятору, и самому банку не хочется отвечать на неудобные вопросы, а также и то, что им есть что скрывать от потребителей финансовых услуг.

В любом случае редакция намерена и дальше отслеживать ситуацию с Bank RBK.

БІЗ ТҰТЫНУ КРЕДИТІНІҢ МӨЛШЕРЛЕМЕЛЕРІН ТӨМЕНДЕТТІК!

Енді оп-ондай!
Теперь легче лёгкого!

МЫ СНИЗИЛИ СТАВКИ
ПО ПОТРЕБИТЕЛЬСКОМУ КРЕДИТОВАНИЮ!

TENGRIBANK

AN ASSOCIATE OF PUNJAB NATIONAL BANK

www.tengribank.kz 3434 ТЕНГІ - БЕСПЛАТНО

ВЛАСТЬ/БИЗНЕС

Профориентация по заказу

Минтруда предлагает поправки в закон «О занятости»



Минтруда предлагает привлекать частные агентства к процессу решения проблем безработицы. Фото: Аскар АХМЕТУЛЛИН

Соцзащита

Правительство решило пересмотреть подходы к решению проблем безработицы и трудоустройства населения, объединив для этого усилия с частным сектором. Предлагается на условиях аутсорсинга привлекать частные агентства занятости для профориентации, обучения и трудоустройства безработных.

Салим САКЕНОВ

На заседании правительства во вторник министр труда и социальной защиты населения Тамара Дуйсенова представила пакет поправок в закон «О занятости населения». В первую очередь предлагается законодательно закрепить работу электронной биржи труда. Она уже запущена в пилотном режиме и, как отметила министр, есть результат – буквально за неделю работы электронной биржи к ней присоединились и разместили вакансии 11 частных агентств занятости.

В эффективности электронной биржи министр не сомневается. А по расчетам минтруда, внедрение такой единой электронной площадки позволит увеличить охват мерами содействия занятости самозанятых и безработных граждан от 10% прошлого года до 25% уже в следующем году.

Впрочем, частным агентствам решено открыть доступ не только к электронной бирже. Минтруда предлагает привлекать их в целом

к процессу решения проблем безработицы. Так, планируется передача в аутсорсинг функций по профориентации безработных и самозанятых граждан, организации их обучения и трудоустройства. Кроме того, частным агентствам занятости предложена возможность оказания отдельных видов услуг либо пакетных услуг, включающих, к примеру, обучение с трудоустройством либо профориентацию, обучение с трудоустройством. Для этого будут выделены средства – 1,5 млрд тенге на 2018 год. Предложено 1,2 млрд тенге переориентировать непосредственно на реализации программы продуктивной занятости – за счет средств, предусмотренных на молодежную практику и социальные рабочие места, и еще 300 млн тенге – за счет перераспределения трансфертов общего характера, выделяемых из республиканского бюджета местным исполнительным органам.

Правда, на первом этапе кое-где частным агентствам придется конкурировать с центрами занятости. Минтруда планирует провести полную трансформацию этих центров, переведя их из государственной в предпринимательскую форму ведения. И, как пояснила Дуйсенова, с учетом ограниченного количества частных агентств занятости, а также для увеличения доступности услуг населению, особенно в сельской местности, право на участие в конкурсах на получение госзаказа на первом этапе предоставят и трансформированным центрам занятости. Как долго продлится этот этап, министр не уточнила.

Частные агентства к работе с государством готовы. Как заявила директор ассоциации частных

агентств занятости Гульнар Шагамбаева, и единая электронная площадка, и схема госзаказа их полностью устраивает. Более того, государству привлекать частный сектор экономически выгоднее, поскольку «можно за меньшие деньги устроить людей на постоянную работу вместо траты на временные рабочие места».

Однако спорные вопросы тоже есть, причем финансовые. Глава минтруда, говоря о новых поправках, отметила, что предусматривается внедрение «экономически оправданных, привлекательных для частного сектора, тарифов услуг». Однако частные агентства тарифы не устраивают. «Тарифы, которые предлагает минтруда, не выглядят привлекательными, и это снижает стимул для нас. В связи с чем нам нужно очень внимательно рассмотреть тарифную политику, чтобы это было выгодно и государству, и бизнесу, и конечно соискателю», – заметила Шагамбаева. Но какие конкретно суммы готовы предложить государство, и в какую сумму оценивают свои услуги частные агентства, пока осталось «за кадром».

Обсуждать эти вопросы теперь будут на другой площадке. Проект закона правительством был одобрен, это означает, что в скором времени он будет направлен на рассмотрение парламента, где изучение всех нюансов займутся уже депутаты. Но вряд ли они смогут существенно повлиять на изменение предложенной тарифной сетки, хотя бы потому, что большинство «финансовых инициатив» правительство отвергает с неизменной в последние годы формулировкой «из-за ограниченных возможностей бюджета».

В Астане обсудили концепцию «Умного города»

Технологии

В ходе конференции «Путь к цифровой трансформации», прошедшей в Астане, компания Huawei поделилась опытом и рассказала о необходимости и преимуществах перехода к цифровой трансформации предприятий государственного, нефтегазового, электроэнергетического, финансового, транспортного и других секторов. Что в целом, надо признать, соответствует Государственной программе развития регионов до 2020 года.

Санжар АМЕРХАНОВ

Конференция, ориентированная на руководителей компаний, работников департаментов телекоммуникаций, информатизации, автоматизации, информационной безопасности, диспетчерских и ситуационных центров, а также специалистов в области цифровой трансформации и внедрения новых ИКТ-решений, собрала более 200 экспертов и представителей отрасли.

Генеральный директор департамента корпоративных продаж компании Huawei в Казахстане Менг Чинбо отметил: «Позиция компании Huawei – стать промотором цифрового общества, инструментом преобразования цифровых технологий и лучшим партнером, для чего нами была разработана стратегия «Платформа + Экосистема». Компания Huawei надеется создать открытую цифровую экосистему, расширить отрасли, сформировать симбиотическое, альтернативное и возобновляемое сотрудничество, и в конечном итоге продолжать предоставлять лучшие условия и решения для своих клиентов».

В свою очередь директор представительства Huawei в Астане Закир Умаров считает, что на пути к цифровому прогрессу участники всех секторов экономики страны должны понимать важность и необходимость трансформации их бизнеса через переход на новые цифровые технологии и использование передовых инфокоммуникационных решений.

Между тем в Государственной Программе развития регионов до 2020 года отмечено, что скоординированное развитие инфраструктуры городских агломераций будет предусматривать несколько пунктов, в том числе и инфокоммуникации, путем обеспечения высокой степени проникновения широкополосного доступа (цифровое равенство) и обеспечения возможности быстрого развертывания и перемещения сети (беспроводные технологии). По словам участников мероприятия,



З. Умаров: «Процесс цифровизации необратим, за ним – настоящее и будущее мира»

Компании, которые уже сегодня понимают всю важность перехода к новым «умным» технологиям, обеспечивают своему бизнесу своевременное развитие и оптимизацию множества рабочих процессов

прописанные в программе пункты свидетельствуют, что Казахстан заинтересован в развитии новых технологий и нового подхода к решению вопросов.

«Процесс цифровизации не обратим, за ним – настоящее и будущее мира. Компании, которые уже сегодня понимают всю важность перехода к новым «умным» технологиям, обеспечивают своему бизнесу своевременное развитие и оптимизацию множества рабочих процессов, что, безусловно, окажет благоприятное влияние на эффективность ведения бизнеса. Стоит признать, что путь к цифровой трансформации нелегок, но наша компания уже сегодня готова поделиться своим опытом и практическими решениями, которые позволят компаниям быть на одной волне с цифровым прогрессом», – отметил Закир Умаров.

В рамках мероприятия был подписан меморандум о сотрудничестве по открытию Академии информационных и сетевых технологий компании Huawei между Евразийским национальным университетом, Казахской Академией Инфокоммуникации и компанией Huawei.

Также спикеры компании рассказали подробнее о концепции «Умный город», которая представляет собой комплексную систему, отличающуюся высокоуровневой архитектурой, превосходными возможностями интеграции и эксплуатации, разнообразными сервисными приложениями, а также новой инфраструктурой ИКТ. Ключевым элементом в создании инфраструктуры развитых современных городов является быстрый и открытый обмен данными. Это означает, что поставщики уровня Huawei направляют все силы на разработку открытых, клиенто-

ориентированных решений для создания устойчивой экосистемы «умного города», акцент которого направлен на поиск инновационных ИКТ-технологий и совместную работу с партнерами компании.

Благодаря городской системе видеонаблюдения «Безопасный город» пользователи получают возможность оперативно реагировать на происходящие события. Камеры системы «Безопасный город» предоставляют для анализа видеоматериалы высокого качества, отснятые в дневное и ночное время. Высокая четкость картинки позволяет фиксировать данные даже быстро движущихся объектов.

Концепция «умного города» представляет собой комплексную систему, отличающуюся высокоуровневой архитектурой, превосходными возможностями интеграции и эксплуатации, разнообразными сервисными приложениями, а также новой инфраструктурой ИКТ

Полнофункциональные системы интеллектуальных сетей Smart Energy Smart Grid организованы в системе распределения электроэнергии, которая предназначена для оптимизации подачи питания, предотвращения потерь на линиях и наладке бесперебойной работы связи. Телекоммуникационное решение для сетей электроснабжения объединяет TDM с двумя методами организации сети на базе IP: гибридный MSTP + IP и OTN/WDM + IP. Решение автоматизации учета, биллинга и контроля энергопотребления позволяет перевести вашу энергетическую компанию в режим полностью автоматизированных приложений smart grid, а также расширить сферу охвата существующих услуг и развивать новые услуги в сфере газоснабжения, водоснабжения и интеллектуальных бытовых приборов.

Ипотека «военная»

Законодательство

Проблему обеспечения военнослужащих жильем хотят решить через выдачу специальных займов и пособий. В среду мажилис одобрил в первом чтении поправки в жилищное законодательство, направленные на решение квартирного вопроса военных страны. Вместе с тем отметим, согласно Государственной программе «Нурлы жол» на 2015-2019 годы, одним из ее ключевых направлений является строительство жилья. Государство намерено к 2020 году ввести 1,4 млн кв. метров жилья, что соответствует 29 тыс. новых квартир.

Салим САКЕНОВ

Заместитель министра обороны Тагарт Мухтаров, представляя поправки депутатам, пояснил, что суть законопроекта заключается «в обеспечении собственным жильем всех категорий нуждающихся в жилье военнослужащих за счет государства». Механизм этого обеспечения таков: на личные счета

военнослужащих БВУ ежемесячно будут перечисляться жилищные выплаты, размеры которых будут складываться из стоимости одного квадратного метра жилья в соответствующем регионе, умноженного на «нормы положенности по составу семьи», то есть из расчета 18 кв. м на одного человека.

Будет определено и целевое назначение таких выплат – приобретение жилища и использованием ипотечного кредита; оплату аренды жилища, в том числе с последующим выкупом; уплату взносов в долевым строительстве жилья в жилищном и жилищно-строительном кооперативе, накопление жилищно-строительных сбережений и улучшение жилищных условий. Проще говоря, потратит накопленные жилищные пособия на покупку машины военные не смогут. Представители Жилстройсбербанка Казахстана, присутствовавшие на пленарном заседании, подтвердили, что уже с января 2018 года специально для военнослужащих будет представлен новый кредитный продукт. Ставка по таким кредитам планируется на уровне 6,8-7,8%, срок займа – порядка 5 лет.

Отметим, что и затраты бюджета на такую схему обеспечения жильем будут немалые – порядка 41 млрд тенге. Но республиканская бюджетная комиссия предложен-

ный механизм поддержала и, по словам вице-министра обороны, на 2018 год затраты одобрены правительством в полном объеме. Объясняется это просто – в правительстве рассчитывают на мультипликативный эффект, когда за счет увеличения спроса будет развиваться и целая отрасль, в данном случае – строительная.

«Статистика ввода жилья в последние годы показывает неуклонный рост. За последние 10 лет – 6,2 млн кв. м жилья было введено в 2006 году, а в 2016 году, спустя 10 лет, это составило уже 10,5 млн кв. м, – заявил вице-министр по инвестициям и развитию Роман Скляр. – На сегодняшний день за 9 месяцев у нас ввод жилья составляет уже 8 млн кв. м, что выше на 10% по сравнению с уровнем прошлого года».

К слову заметим, программа экономического развития «Нурлы жол», презентованная в послании президента Казахстана Нурсултана Назарбаева в ноябре 2014 года, определяет одним из ключевых направлений строительство жилья и инженерно-коммуникационной инфраструктуры для него. Как заявил глава государства, строительство новой инфраструктуры в рамках программы «Нурлы жол» поможет консолидировать все регионы страны и создать общий экономический рынок.

Когда игра не стоит свеч

Правительство нашло крайних в дефиците АИ-92

ГСМ

Во вторник, 10 октября, премьер-министр Казахстана Бакытжан Сагинтаев уволил вице-министра энергетики Асета Магауова и поручил главе фонда «Самрук-Казына» Умирзаку Шукееву отстранить от занимаемой должности заместителя председателя правления АО «Национальная компания «КазМунайГаз» Данияра Берлибаева. Оба уволенных курировали рынок ГСМ в республике и были признаны ответственными за ситуацию с дефицитом бензина марки АИ-92 в сентябре-октябре этого года.

Иван ВАСИЛЬЕВ

Между тем, из объяснений руководителей отстраненных от занимаемых должностей чиновников – министра энергетики Каната Бозумбаева и председателя правления АО «НК КМГ» Сауата Мынбаева – на заседании правительства 10 октября следовало, что и Асет Магауов, и Данияр Берлибаев если и должны нести

какую-то ответственность за ситуацию с АИ-92, то солидарную с рядом других ведомств и субъектов рынка, а не персональную. Премьер-министр «уговором» обоих руководителей начет солидарной ответственности взял и пообещал министру энергетики, что будет ходатайствовать об объявлении выговора Канату Бозумбаеву перед президентом. А выговором Сауату Мынбаеву займется всё тому же Умирзаку Шукееву.

«Я сегодня вношу на имя главы государства представление об объявлении выговора министру энергетики Канату Бозумбаеву, – сказал Бакытжан Сагинтаев. – По вице-министрам – это моя prerogative, поэтому я относительно вице-министра энергетики Асета Магауова принимаю решение: освободить от занимаемой должности. По «КазМунайГазу» – как премьер-министр и как председатель совета директоров АО «Самрук-Казына», Умирзаку Естаевичу (Шукеев. – «КЪ»), я даю вам поручение принять меры по наложению дисциплинарного взыскания в виде выговора председателю правления КМГ за ненадлежащее исполнение обязанностей. А также принять меры по прекращению полномочий заместителя председателя правления нацкомпании Данияра Берлибаева за ненадлежащее исполнение возложенных обязанностей», – отрезал премьер.

Поставщики подвели ПНХЗ, ПНХЗ подвел Магауова

То, что премьер-министр на заседании правительства, скорее всего, уже шел с созрелым решением уволить людей, курирующих ситуацию на рынке ГСМ, было очевидно. Как очевидно и то, что его в этом мнении укрепил министр энергетики Канат Бозумбаев, вступивший с главой правительства во время заседания в следующую дискуссию:

– Я сразу хочу сказать, слово «дефицит» использовать не совсем правильно. Дефицита в стране нет, – сказал Канат Бозумбаев в ответ на требование премьера разъяснить ситуацию с 92-м в Казахстане.

Премьер удивился такому ответу: – Канат Алдабергенович, если в стране дефицита нет, откуда очереди тогда на заправках?

– Попробуем разъяснить сейчас, – попытался продолжить министр. Но глава правительства сам попытался ему кое-что разъяснить.

– Народ же не поймет – если нет дефицита, а очереди тогда откуда? – заявил Бакытжан Сагинтаев.

– Я попытаюсь, если разрешите, – встал глава минэнерго.

– Пожалуйста, – ответил премьер, похуже, принявший для себя решение не только относительно увольнений, но и насчет выговоров.

10 >>

РЕСПУБЛИКАНСКИЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

КУРСИВЪ

Газета издается с июля 2002 г.

Собственник: ТОО «Altos Partners»

Адрес редакции: 050059, РК, г. Алматы, пр. Аль-Фараби, 7, б/д «Нурлы-Тай», блок 5А, оф. 119

Тел./факс: +7 (727) 344-04-07.

E-mail: kursiv@kursiv.kz

Генеральный редактор: Марат КАИРБЕКОВ Тел. +7 (727) 344-04-07, m.kairbekov@kursiv.kz

Главный редактор: Динара ШУМАЕВА Тел. +7 (727) 344-04-07, d.shumayeva@kursiv.kz

Выпускающий редактор: Магия ТОРЕБАЕВА Тел. +7 (727) 344-04-07, m.torebaeva@kursiv.kz

Руководитель службы по рекламе и PR: Аиша ТЕМЕРЖАНОВА Тел. +7 707 333 14 11, a.temerzhanova@kursiv.kz

Редакция: «Власть и бизнес» Ербол КАЗИСТАЕВ «Компании и рынки» Вячеслав ШЕКУНСКИХ «Тенденции» Айгуль ИБРАЕВА «Культура и стиль» Елена ШТРИТЕР

Фотограф: Олег СТИВАК Аскар АХМЕТУЛЛИН

Служба распространения: Рамзан БАЙРАМОВ, r.bairamov@kursiv.kz

Технический редактор: Оксана ТРИТЕНКО

Дизайнер: Александр ИГИЗБАЕВ

Корректорское бюро: Светлана ПЫЛЫПЧЕНКО Елена ТРИБАНОВСКАЯ Елена ШУМСКИХ

Представительство в г. Астана: г. Астана, пр. Кабанбай батыра, 2/2, оф. 201 В, Б/Д «Держав», по вопросам размещения рекламы обращаться по тел. +7 (7172) 22-82-72

Руководитель представительства в г. Астана: Рустем АЛИЕВ Тел. +7 701 422 04 15, astana@kursiv.kz

Корреспонденты в г. Астана: Ербол КАЗИСТАЕВ

Подписные индексы: для юридических лиц – 15138, для физических лиц – 65138

Газета зарегистрирована в Министерстве культуры и информации Республики Казахстан.

Свидетельство о постановке на учет № 13282-Г, выдано 15 января 2013 г.

Отмечено в типографии РПНК «Дэуір».

РК, г. Алматы, ул. Калдаякова, 17

Тираж 10 300 экз.

Сирия и Иран глазами дипломатов



Ожидается расширение списка стран – участников переговоров по Сирии в Астане. Фото: Аскар АХМЕТУЛЛИН

Геополитика

На днях Астану посетил министр иностранных дел РФ Сергей Лавров. Глава внешнеполитического ведомства России встретился со своим коллегой из Казахстана Кайратом Абдрахмановым. Министры обсудили ряд вопросов, в том числе и будущие переговоры по Сирии в Астане.

Ербол КАЗИСТАЕВ

«На последней встрече были конкретизированы параметры зон деэскалации. Кроме того, был принят ряд документов, нацеленных на конкретные шаги между странами-гарантами, сирийским правительством и оппозицией. Очередная встреча в Астане, как и предыдущие встречи, будет с помощью казахстанских хозяев также продуктивной», – заявил Сергей Лавров.

В свою очередь министр иностранных дел РК Кайрат Абдрахманов рассказал: «Были переговоры об освобождении пленных и заложников с обеих сторон. Дана оценка эффективности действия зон деэскалации. И обсуждался вопрос гуманитарного разминирования».

Политолог Ислам Кураев полагает, что предстоящие переговоры по Сирии должны стать ключевыми. «Сейчас начинается этап формирования новых союзных сил в Сирии, – отмечает собеседник «Къ». – Тем более там появились турецкие войска, которые не выйдут из провинции Идлиб фактически до окончания конфликта. США заявляли, что покинут Ат-Танф на юге страны. Фактически происходит перестановка сил, США стараются укрепиться там, где есть курдские силы, и координировать их действия именно там. Турция постарается укрепиться в регионе и остановить продвижение курдов к морю, поэтому в данном вопросе нужна лояльность всех участников конфликта».

Эксперт полагает, что расширение списка участников переговоров возможно, но сама вероятность этого крайне низка: «Если только примкнет оппозиция, поддерживаемая США и Саудовской Аравией, что маловероятно, а курдов пока принципиально не допускают, прежде всего их попытаются ослабить,

чтобы в итоге выжать максимум и дать им минимум».

Политолог Асан Кайгиев считает, что очередные переговоры по Сирии в Астане закончатся ничем. По мнению эксперта, для Сирии было бы лучшим решением разделение страны на два-три государства, которые могут быть гораздо успешнее, чем объединенная Сирия.

«В каждом будет своя доминирующая этноконфессиональная группа либо пять частей: сунниты, шииты, курды, алавиты, христиане, либо две части: сунниты и остальные. Такая «ближневосточная Югославия» экономически лучше будет жить и существовать, если Сирию разделить на две-три новые страны. В противном случае эта война продлится еще долгие годы», – делится своим мнением с «Къ» политолог.

Асан Кайгиев добавил, что не питает больших надежд от расширения списка участников переговоров в Астане: «Вполне возможно, участников станет больше, но это будет всего лишь навсего «дипломатическим туризмом», который ничем существенным не закончится».

Эксперт по международным вопросам Аликей Маргулан считает: «Астанинская площадка очень ценна как экспертная. В связи с этим я думаю, что она будет далее играть роль центра переговоров по точечным вопросам, таким как обеспечение гуманитарных грузов, усиление контрольных пунктов под гарантии региональных игроков». Также он отметил, что ожидается расширение списка стран-участниц на переговорах по Сирии в Астане.

Иранский вопрос

Ранее президент США Дональд Трамп заявил о готовности Штатов выйти из иранского ядерного соглашения: «Иранский режим поддерживает терроризм и экспортирует насилие, кровопролитие и хаос на Ближнем Востоке. Вот почему мы должны положить конец продолжающейся агрессии Ирана и его ядерным амбициям. Их действия не соответствовали духу этого соглашения».

В ходе официального визита в Казахстан министр иностранных дел РФ Сергей Лавров прокомментировал информацию о том, что США могут выйти из ядерного соглашения с Ираном или же отказаться от сделки в ее нынешнем виде.

«Скоро президент США Дональд Трамп примет окончательное реше-

ние о том, сохраняется ли решение о договоренности с Ираном о ядерной программе. Мы же считаем, что данная программа явилась настоящим достижением международного сообщества, эта программа вносит реальный вклад в режим нераспространения ядерного оружия. И очень важно ее в полном объеме сохранить. И, конечно же, участие США будет весьма значимым фактором», – заявил Сергей Лавров.

Глава МИД России добавил, что надеется на те переговоры, которые сегодня проходят по этому вопросу: «Надеюсь, окончательное решение, которое будет приниматься президентом США, будет взвешенным и будет исходить из реалистичности сегодняшнего дня».

Аликей Маргулан в беседе с «Къ» заявил, что выход США из иранской ядерной программы – это дефакто реализация предвыборной программы Дональда Трампа по внешней политике: «Но сам выход Америки из данного соглашения имеет колоссальный эффект для международной безопасности и расклада сил на Ближнем Востоке».

«С приходом Дональда Трампа мы видим, что политика в отношении Ближнего Востока строится на стратегических отношениях с Израилем и монархиями Персидского залива. А Россия в ближневосточной политике поддерживает Иран и Сирию, которые, по сути, являются конкурентами союзников США», – поясняет эксперт.

Ислам Кураев отметил, что в данной ситуации есть заинтересованные игроки, но их действия не будут проявляться открыто, поэтому поддержка Ирану будет колоссальная: «Сейчас же, по крайней мере, проявляется дипломатичность Тегерана и сдержанная политика, которую они ведут».

«Прежде всего стоит отметить, что Иран входит в интересы Китая как его энергетический союзник, между странами имеются различные соглашения, в которых Пекин очень заинтересован. Для Кремля это дешевая нефть, добычу которой в основном ведут российские компании. США при выходе из соглашения хотят ввести санкции против Ирана, а также элитное военное подразделение КСИР внести в список террористических организаций. Вдобавок Дональд Трамп и Тереза Мэй вели переговоры по ограничению продажи Тегерану оружия. Все эти события удручают и говорят о новой напряженности в регионе», – считает собеседник «Къ».

Игорный бизнес нуждается в расширении?

Инициатива

Как стало известно «Къ», Министрство культуры и спорта Казахстана рассматривает возможность расширения территории для игорного бизнеса.

Мадина МАМЫРХАНОВА

Уполномоченным органом разработан проект закона, предусматривающий размещение игорных заведений также в Мангистауской области и МЦПС «Хоргос».

В настоящее время игорные заведения, согласно закону «Об игорном бизнесе», принимаются в 2007 году, размещаются только в Алматинской области на побережье Кашагайского водохранилища и в Щучинском районе Акмолинской области.

«В части предложения НПП «Атамекен» по расширению территории для игорного бизнеса уполномоченным органом разработан проект закона, предусматривающий размещение игорных заведений также в Мангистауской области и МЦПС «Хоргос». При этом МКС, разработчиком, предлагается запретить все игровые автоматы в городах,

оставив только тотализаторы. Поэтому что игровые автоматы наносят серьезный социальный урон (играют дети, мужья). Там огромные деньги остаются, а подвести их под налогообложение очень сложно», – сказала заместитель председателя Комитета государственных доходов Министерства финансов Тлеу Жангарашев на заседании Совета по защите прав предпринимателей и противодействию коррупции НПП «Атамекен».

В НПП «Атамекен», куда мы обратились с просьбой прояснить позицию Нацпалаты по данному вопросу, «Къ» сообщили о неготовности предоставить какую-либо информацию по нему. Более того, было отмечено, что инициатива по расширению территории для игорного бизнеса не принадлежала палате.

Между тем о необходимости развития игорного бизнеса весной этого года говорил министр культуры и спорта Арыстанбек Мухамедулы. «Я считаю, что спортивные мероприятия, как и культурные программы, должны иметь привязку к индустрии развлечений, как этот бизнес развивается, к примеру, в Монако или Лас-Вегасе. Есть определенная категория людей, которые специально приезжают туда посмотреть бой или какое-то шоу, потом идут в хороший

ресторан, а после этого – в казино, это тоже своего рода культура отдыха», – сказал он в интервью телеканалу Atameken Business Channel в мае текущего года.

Однако лидер фракции «Народные коммунисты» Владислав Косарев категорически против расширения территории для игорного бизнеса: «Правительству и его ведомствам надо больше заниматься тем, как живут простые люди. Стоимость угля дошла до 20 тыс. за тонну, а когда продают мешками, то тонна обходится в 35–40 тыс. тенге. Бензин подорожал, и его нет на заправках. Люди без работы. 2,5 млн самозанятых в стране! Эти люди живут на средства, полученные от случайного заработка. А мы занимаемся услугами для богатых людей. Решаем, где им потратить деньги. Я в этих проектах участвовать и рассматривать их не хочу. Я за приверженность интересам простых людей».

Владислав Косарев также отрицает возможность развития данных регионов в случае расширения территории для игорного бизнеса. «Почему мы должны через игру в карты улучшать социально-экономические условия граждан, проживающих в этих регионах? Как это можно сделать игрой в карты? – спрашивает он.

Наш ответ Кыргберлену

Политика

В пылу предвыборных баталий в соседнем Кыргызстане можно услышать заявления, что ныне в этой стране жить стало лучше, жить стало веселее. «Къ» решил проверить, насколько заявления отдельных господ-товарищей соответствуют истине.

Алексей АНДРЕЕВ

В соседнем Кыргызстане предвыборная гонка за президентское кресло вышла на финишную прямую. Уже в ближайшее воскресенье, 15 октября, миллионы кыргызстанцев отправятся к избирательным урнам, дабы отдать свой голос за одного из 11 оставшихся претендентов. Другое дело, что реально рассчитывать на победу в президентских выборах 2017 года могут только три кандидата, которые ранее занимали пост премьер-министра этой страны.

Речь идет о долларовой миллиардере Омурбеке Бабанове, представителе влиятельнейшего клана с юга Кыргызстана Сооронбае Жээнбекове, за которого упорно призывает голосовать пока еще действующий президент Кыргызской Республики Алмазбек Атамбаев, а также о прошедшем все ступени карьерного роста со времен Советского Союза Темпир Сариеве. Что касается других претендентов на роль главы кыргызского государства, то им остается лишь надеяться на госпожу удачу да рассчитывать на получение минимум 5% голосов избирателей, дабы вернуть свой 1 млн сомов, отданный в Центризбирком в качестве обязательного избирательного залога.

Впрочем, неважно, кто в итоге станет пятым по счету президентом Кыргызской Республики: Врумевский скотлотить состояние на торговле нефтепродуктами и хлопком Бабанов либо оспаривающее между собой право называться «отцами кыргызского экономического чуда» Сооронбай Жээнбеков и Темпир Сариев. Любому из них придется решить целую джомолунгу проблем, характерных для кыргызской экономики. Тут уж, извините, никакие заклания в стиле «абрашвабра-кадабра», что периодически слышны по ходу всевозможных предвыборных выступлений перед большой и не очень аудиторией, никак не помогут. А все потому, что есть такая противная вещь под названием статистика, которая то

и дело отмечает неважную социально-экономическую ситуацию в этой горной стране.

Начнем с самого актуального для жителя любой страны – со средней заработной платы. Сложно сказать, как это удалось сделать официальному Бишкеку, но среднестатистический гражданин Кыргызстана в 2016 году получал \$216 в месяц, обогнав по этому показателю только раздираемую войной Украину (\$203 в месяц) и постепенно оправляющийся после бед 90-х годов Таджикистан (\$123 в месяц). Для сравнения: в такой же горной Армении она, эта самая средняя зарплата, составляла \$363, в Казахстане – \$418, а в России – \$549.

Можно, конечно, заметить, что в первую очередь надо сравнивать покупательную способность населения. И мы с этим, безусловно, соглашаемся, а потому попросту позвонили друзьям в Бишкек и узнали, что, например, литр ультрапастеризованного молока местного производства 3,2%-ной жирности в тетрапакете там стоит минимум 75 сомов (приблизительно \$1,1). То есть столько же, сколько стоит аналогичный продукт и в Алматы – 369 тенге, или \$1,1 по текущему курсу. Это значит, что за свою среднюю заработную плату житель Бишкека может купить 196,3 литра молока, а среднестатистический житель Алматы – 380 литров. Почему решили сравнить цены на молоко? Все просто: Кыргызстан уделяет большое внимание развитию своей молочной промышленности, активно экспортируя молочные продукты местного производства в соседние страны, включая и Казахстан.

Про цены на хлеб, хлебобулочные и макаронные изделия мы говорить не станем. Во-первых, потому что Кыргызстан не является экспортером зерновых, а его главная житница находится на ограниченных участках курортной Иссык-Кульской области. Во-вторых, тарифы на перевозку той же муки в Кыргызской Республике в 4,5 раза выше по сравнению с Казахстаном. Надо полагать, не стоит сравнивать и цены на мясо и колбасные изделия, на овощи и фрукты. Даже несмотря на то, что стоят они дешевле, нежели, скажем в Алматы, в любом случае получается, что на свою среднюю зарплату житель Бишкека их сможет купить намного меньше.

Кстати, не совсем в пользу рядовых граждан Кыргызстана и стоимости коммунальных услуг. Да, при потреблении до 700 кВт в месяц жители соседней страны пока еще платят 0,77 тыйына, или 3,84 тенге,

за киловатт-час. Для сравнения: в Алматы один киловатт-час стоит 16,65 тенге, а в Астане – 9,32. Дешевле в Кыргызстане и питьевая вода, кубометр которой там стоит 5,38 сома, или 26,9 тенге (в Алматы – 55,56 тенге, а в Астане – 41,26). Получается, что на свою среднюю зарплату житель Бишкека может приобрести 2700 кубометров воды, а среднестатистический алматинец – почти 2565 кубов. Вот только на этом преимуществе соседей заканчиваются, поскольку и отопление у них дороже по сравнению со столькими городами Казахстана в среднем на 50%, и с горячей водой проблемы имеются. Для тех, кто не в курсе: как только случается лето, в городах Кыргызстана из водопроводных кранов до осени исчезает горячая вода. Наступает пора бесконечной работы различных бойлеров и газовых колонок, которые имеются практически в каждой квартире. Ситуацию спасает дешевая электроэнергия.

Такая вот веселая жизнь, которая, возможно, все же изменится к лучшему, если к руководству Кыргызстаном придут адекватные люди, которые не станут лишней раз рассказывать фантастические истории о том, что их страна чуть ли не впереди планеты всей. Кто это будет? Сложно сказать, ведь не исключено, что после 15 октября Кыргызская Республика начнет активно готовиться ко второму туру. Уж больно пока неопределенно все в этой соседней с нами стране.

А пока мы оказываем ей посильную гуманитарную помощь. По данным правительства РК, в 2010 году Казахстан поставил в Кыргызстан 3699 тонн дизельного топлива. В 2011 году – 500 тонн семян кукурузы на сумму 152 млн тенге, также были выделены средства в размере \$6,5 млн на строительство двух общеобразовательных школ в Бишкеке и Оше. В 2015 году оказана помощь в виде 400 тонн пшеничной муки и 84 тыс. литров растительного масла.

Кроме того, в 2014 году было принято решение о заключении Соглашения о развитии экономического сотрудничества в условиях евразийской экономической интеграции, предусматривающее оказание помощи Кыргызстану в эквиваленте \$100 млн. Сумма первого транша составляет \$41 038 096. Только по линии МИР РК за последние 12 лет казахстанские инвестиции в экономику Кыргызстана составили \$623 млн. И это лишь маленькая часть от той помощи, которую оказал Казахстан своим соседям. Вот только реакция на нее со стороны отдельных лиц, мягко говоря, вызывает недоумение.

Добыча черного золота набирает обороты

Нефть

Ожидается, что добыча нефти к 2025 году увеличится до 100 млн тонн. В рамках международной конференции «Нефть и газ» КЮГЕ 2017 первый вице-министр энергетики РК Махамбет Досмухамбетов рассказал об объемах добычи на трех крупнейших нефтяных месторождениях Казахстана – Тенгизе, Кашагане и Карачагане, а также о планах по развитию отрасли.

Ольга КУДРЯШОВА

По данным вице-министра Махамбета Досмухамбетова, объем капиталовложений в проект Тенгиз с 1993 года составил \$34 млрд. За 8 месяцев 2017 года – \$4,3 млрд. Объем налоговых и обязательных платежей со дня образования по август 2017 года составил около \$83 млрд.

За этот период добыто около 380 млн тонн нефти. В 2016 году добыча составила рекордные 27,6 млн тонн. За 8 месяцев текущего года объем добычи нефти составил более 19 млн тонн, что на 5% выше планового показателя. По итогам года планируется добыть 28 млн тонн нефти и 15 млрд кубических метров газа.

На месторождении Кашаган с момента перезапуска, который был осуществлен осенью прошлого года, добыто порядка 6,8 млн тонн нефти и около 4 млрд кубических метров газа. За 9 месяцев текущего года добыто 5,9 млн тонн нефти 3,5 млрд кубических метров газа. При этом текущий уровень добычи превышает 200 тыс. баррелей в сутки. Ожидается, что после оптимизации процесса обратной закачки сырого газа объем нефти планируется увеличить до 370 тыс. баррелей в сутки. При этом на период 2024–2030 годов планируется нарастить добычу до 450 тыс. баррелей за счет строительства дополнительного компрессора обратной закачки газа и модер-

низации существующих компрессоров. Численность рабочих мест планируется увеличить до 2 тыс. на период строительства.

Объем добычи в текущем году ожидается на уровне 8 млн тонн нефти и 4,5 млрд кубических метров газа. «Проект Кашаган предоставляет отличную возможность для раскрытия потенциала отечественных компаний и увеличения их проектов», – отметил вице-министр.

Он добавил, что на сегодняшний день создано порядка 70 предприятий и партнерств между казахстанскими и международными компаниями. Работники 180 казахстанских компаний прошли обучение, а сами компании успешно сертифицированы по стандартам ISO. За период с 2004 по 2016 год общий объем выплат местным поставщикам товаров, работ и услуг составил более \$13,3 млрд, из них в 2016 году сумма была на уровне \$757 млн.

Сначала действия окончательного соглашения о разделе продукции на месторождении Карачаганак было добыто 182 млн тонн жидких углеводородов и 237 млрд кубических метров газа. За 9 месяцев текущего года объем добычи на Карачагане составил 9,3 млн тонн нефти и 14 млрд кубических метров газа, объем добычи до конца года должен составить 12 млн тонн нефти и 18,5 млрд кубометров газа. Для поддержания уровня добычи планируется модернизация газовых мощностей на КПК, ввод четвертого компрессора. Реализация проектов запланирована на 2016–2020 годы с объемом инвестиций порядка \$1,4 млрд.

Г-н Досмухамбетов рассказал, что в 2016 году было принято решение по финансированию проекта будущего расширения Тенгиз, который должен обеспечить увеличение добычи нефти на 12 млн тонн в год. Ожидается, что в ближайшие 3–5 лет в проект будет инвестировано порядка \$37 млрд. При этом не менее 32% от общей стоимости проекта будет потрачено на казахстанские товары, работы и услуги. По словам вице-министра, работы по проекту идут согласно графику, в нем задействовано порядка 20

тыс. казахстанских рабочих. Он добавил, что более 900 казахстанских сервисных компаний прошли предварительную квалификационную проверку и претендуют на участие в проекте.

В августе 2016 года министерством была создана рабочая группа, в рамках которой проводится работа по привлечению отечественных сервисных компаний на вышеперечисленные проекты.

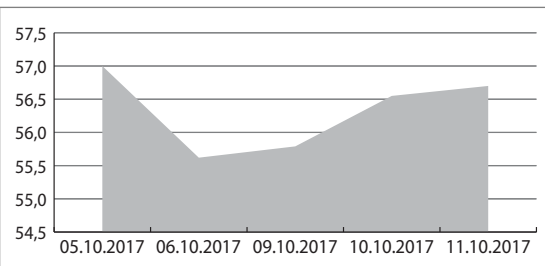
Дополнительно он рассказал о прогнозе-2050, ранее представленном в рамках ЕХРО. Анализ проводился по 139 странам. Согласно прогнозу, общий спрос на энергию в мире снизится на 3% к 2050 году благодаря повышению энергоэффективности производства и потребления, также снизится потребление энергии от традиционных источников. При этом спрос на нефть достигнет пиковых показателей к 2030 году, в связи с чем, по мнению спикера, необходимо наращивать добычу в ближайшие десятилетия.

Ожидается, что в рамках новой модели экономического роста к 2025 году объем добычи нефти достигнет 100 млн тонн, а добыча газа вырастет до 60 млрд кубических метров.

Еще одним актуальным направлением для всех месторождений является проведение комплексных мер по идентификации добычи нефти и газа, увеличению коэффициента извлечения, ускоренному освоению уже открытых месторождений, в том числе принятие решений по реализации проектов синергии Каламакс-море и Хазар, которые обсуждаются с партнерами. Еще один проект – «Евразия», по которому в июне текущего года подписан меморандум. Рядом компаний рассматривается создание консорциума, который займется изучением глубоководных залежей в Прикаспийской впадине. «Значительный ресурсный потенциал Прикаспийской нефтегазовой провинции, где имеется высокая вероятность обнаружения крупных месторождений углеводородов, обуславливает высокую перспективность проекта», – разъяснил вице-министр.

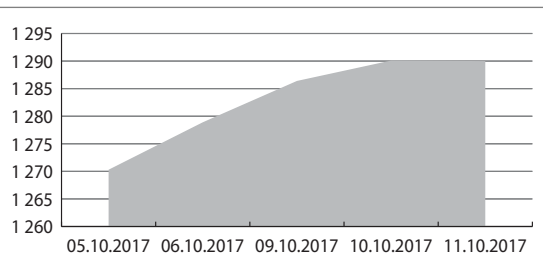
ИНВЕСТИЦИИ

BRENT (05.10 – 11.10)



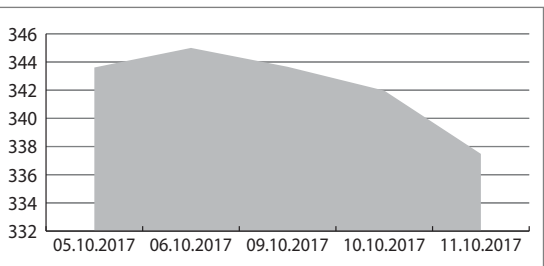
Нефть дорожает на заявления Саудовской Аравии о намерении сократить экспорт нефти в следующем месяце.

GOLD (05.10 – 11.10)



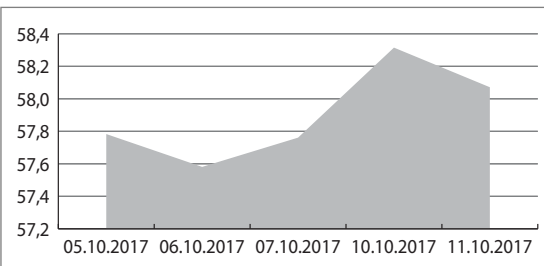
Цены на золото остаются на максимуме из-за повышенного спроса на защитные активы на фоне опасений по поводу геополитической нестабильности.

USD/KZT (05.10 – 11.10)



Эксперты связывают резкое укрепление тенге с вмешательством Нацбанка РК и ростом цен на топливо.

USD/Rub (05.10 – 11.10)



Рубль развернулся вверх и растет к доллару на фоне улучшения динамики цен на нефть.

ВАЛЮТНЫЙ ОБЗОР

Сергей ПОЛЫГАЛОВ, руководитель аналитической группы TeleTrade Central Asia

Доллар США

Доллар на торговой неделе с 2 по 6 октября продолжил укрепление и по итогам недели вырос на 1,2%. Позитивные настроения участников рынка в основном были связаны с ожиданиями того, что ФРС все-таки продолжит повышение процентной ставки в декабре. По итогам недели аналитики оценивали вероятность повышения более чем на 90 против 73% неделей ранее.

В течение недели доллар США рос и на ожиданиях данных по рынку труда в США, которые были опубликованы в пятницу. Статистика, мягко говоря, вышла неоднозначная. При снижении уровня безработицы на 0,2%, до 4,2%, и значительном росте заработных плат на 0,5% количество новых рабочих мест сократилось на 33 тыс. Разнонаправленность показателей вызвала достаточно бурную реакцию рынка. На фоне опубликованных данных доллар показал резко восходящую динамику, но позже начал снижаться относительно основных валют, не сумев удержаться на достигнутых максимумах, скорее всего, из-за фиксации недельной прибыли по долларым лонгам.

Дополнительную поддержку доллару оказала единая европейская валюта, которая на прошлой неделе находилась под давлением на фоне проведенного в Каталонии референдума о независимости. Однозначно позитивный настрой долларовых «быков» несколько приземлила информация о том, что президент США Дональд Трамп до конца месяца назовет

имя кандидата на должность председателя ФРС. В случае если полномочия Джанет Йеллен не будут продлены, то смена руководства Фрезерва может повлиять на перспективы денежно-кредитной политики. С учетом желания Трампа «видеть доллар слабым», вполне вероятно, что на пост главы ФРС могут быть предложены кандидаты с более мягкими взглядами на кредитно-денежную политику. Дополнительным фактором риска может послужить то, что конгресс и сенат за все время правления нынешнего президента безоговорочно не согласались с предлагаемыми им проектами, что может произойти и с выбором нового председателя ФРС, а это снова политическая нестабильность и недоверие к американской валюте.

Евро

Политические предвзятости продолжали будоражить Европу и на прошлой неделе. Не успевшая единая валюта прийти в себя после германских выборов, как на нее обрушились испанские проблемы. Каталония провела референдум о независимости, видимо, набравшись смелости после Великобритании и Иракского Курдистана.

Также на евро негативно сказалась статистика, опубликованная в течение недели. Ниже ожиданий вышли индекс деловой активности PMI, который потерял 0,1 до 58,1, и уровень безработицы, который остался на прежнем уровне в 9,1%, хотя аналитики прогнозировали снижение до 9%. Розничные продажи также показали негативную динамику и составили -0,5%, снизившись на 0,2% к прошлому показателю.

На этом фоне протокол прошлого заседания ЕЦБ тоже не привнес никакого позитива. В протоколе

отмечалось, что «изменение параметров денежно-кредитной политики должно быть постепенным и осторожным, а члены управляющего совета согласились с тем, что экономике по-прежнему требуется существенное стимулирование». Кроме того, негативное впечатление на «быков» произвели заявления о том, что совет директоров ЕЦБ обеспокоен волатильностью и скоростью роста евро. Это самое опасное место в протоколе, так как участники рынка как раз больше всего опасались именно этой оценки.

Но надо отдать должное евро, он смог удержаться на плаву и даже закрыть неделю ростом в последнюю торговую сессию на фоне публикации статистики из США и опасений новой эскалации конфликта между США и КНДР, которые заявили о возможности новых ракетных и ядерных испытаний.

Российский рубль

Такое ощущение, что курс рубля стал фиксированным с узким коридором колебания. Как в старые добрые времена. Итог недели – ноль. Колебания составили коридор 57,15–57,97, как и несколько недель подряд ранее. На мой взгляд, такая ситуация может остаться вплоть до марта 2018 года, когда пройдут президентские выборы в России.

Но есть и макроэкономические обоснования для текущей ситуации. Сразу оговорюсь, что оперирование будет официальной статистикой. 5 октября был опубликован отчет по инфляции в России. Ее темпы в сентябре снизились до 3% в годовом исчислении при ожиданиях в 3,1%. Таргет ЦБ РФ составляет 4%, что выше сентябрьского показателя на 1%. О достижении целевого уровня Минэкономразвития РФ

отрапортовало еще в мае. Основной причиной дефляционных процессов был назван высокий курс российской валюты. А также низкий рост инфляции – за 9 месяцев с начала текущего года потребительские цены в стране повысились на 1,7%.

Текущая тенденция начала беспокоить Минфин, глава которого Антон Силуанов даже обратился к ЦБ с просьбой подумать о рассмотрении возможности более сильного смягчения денежно-кредитной политики на ближайшем заседании совета директоров российского регулятора.

Вторым фактором стабильности рубля можно назвать высокий спрос на ОФЗ. 4 октября Министерство финансов России в полном объеме разместило два выпуска облигаций федерального займа. ОФЗ-ПД 26221 (с постоянным купоном, погашение 03/2033) были размещены на сумму в 20 млрд рублей при спросе в 68,5 млрд и при средней доходности 7,90%, а ОФЗ-ПД 26220 (с постоянным купоном, погашение 12/2022) были размещены на сумму в 8,95 млрд рублей при спросе в 48,1 млрд рублей и средневзвешенной доходности в 7,59%.

Третий фактор – дорогая нефть. Рынок нефти на прошлой неделе продолжал вполне уверенно удерживаться выше \$56 за баррель по эталону Brent.

В последнее время рынки показывают высокую активность на фоне огромного количества событий, которые не успевают сменять друг друга. На момент написания статьи набралось еще много интересного материала, о котором я постараюсь рассказать вам, уважаемые читатели, на следующей неделе.

ЛИДЕРЫ РОСТА И ПАДЕНИЯ (05.10 – 11.10)

KASE

рост	изм.	падение	изм.
KazTransOil	9,37%	Bank TsemfKredit	-2,51%
KazFluoroGas	1,05%	KazFluoroGas	-1,46%
Halyk Bank	0,91%	Kcell	-0,27%
–	–	–	–
–	–	–	–
–	–	–	–
–	–	–	–
–	–	–	–
–	–	–	–
–	–	–	–

NASDAQ

рост	изм.	падение	изм.
Alkermes	150,20%	Fidelity D&D	-100,00%
Helix/Petroleum	124,56%	Renach	-43,93%
Regis	122,58%	Streamline	-40,15%
LifeX Tech	104,43%	Inson	-29,09%
Anaprybio	99,97%	Real Goods Solar	-28,27%
Onvia	96,15%	Tandem Diabetes Care	-27,89%
PlanckKind	89,55%	baz Inc	-27,63%
Biophix	51,47%	POC AFPO PAC	-26,67%
UTM Funding America Inc	48,50%	Corobasis Pharma	-25,74%
Kokoro Pharma	46,83%	Everspin Tech	-25,11%

MMББ

рост	изм. %	падение	изм. %
Россель	5,95%	РВСА	-5,66%
PyroGuro	5,43%	Яндек	-5,28%
Европлан ПАО	3,04%	ДНКН Групп	-3,81%
Мосэнерго	2,95%	POC AFPO PAC	-3,02%
НТК ОБК	2,80%	Lenta Ltd	-1,42%
Телепорт (групп.)	2,70%	MSK	-1,42%
Телепорт	2,30%	Московская биржа	-1,39%
ТМК OAO	2,21%	Аэропорт	-1,28%
Газпром	2,20%	Мозыль	-1,11%
Группа АСР	2,04%	МегаФон OAO	-0,74%

Euro Stoxx 50

рост	изм. %	падение	изм. %
Iberdrola	5,45%	Airbus Group	-4,02%
Telefonica	2,86%	DRH	-3,91%
Enel	2,80%	Freesiun SE	-3,81%
Ashurst Busch Inbeu	1,80%	Philips	-1,90%
E.ON	1,74%	Essilor International	-1,87%
L'Oréal	1,74%	Insead	-1,57%
Axa	1,49%	Abold Deloitte	-1,44%
SAP	1,32%	Saint Gobain	-1,30%
Indorex	1,13%	Siemens	-1,03%
Louis Vuitton	1,09%	SoGen	-0,80%

DAX

рост	изм. %	падение	изм. %
RWE	2,22%	Freemove Medical	-4,94%
E.ON	1,78%	ThyssenKrupp	-3,98%
Commerzbank	1,67%	Freemove SE	-3,24%
ProSiebenSat.1	1,45%	Infinion Tech.	-2,24%
Deutsche Bank	1,22%	Linde	-1,21%
SAP	1,22%	Vonovia	-1,17%
Munchener Ruck	1,05%	Plerac	-1,13%
Haniel	0,85%	Siemens	-1,03%
Allianz	0,70%	Domtar	-0,67%
BASF	0,48%	Boyer	-0,55%

BVSP

рост	изм. %	падение	изм. %
SANTANDER BR UNIT ED I2	9,08%	Companhia Siderurgica Pass	-7,06%
FEBIA ON FM	7,95%	Bradespao SA	-5,11%
SULZARO PAPER PPA E1	5,47%	MAFFRGO ON FM	-4,17%
USIMINAS PPA 01	4,77%	WALE ON FM	-3,96%
Petroleo Brasileiro SA Pet.	3,38%	IBS ON FM	-3,30%
BRASIL ON E1 FM	3,23%	NATURA ON FM	-3,26%
RUMO ON FM	2,53%	ESTACAO PART ON FM	-2,94%
PETROBRAS ON	2,51%	Centrais Eletricas Brasile.	-2,52%
Braskem SA	2,49%	BR MALLS PAR ON FM	-2,31%
HYPERMARCAS ON FM	2,33%	BRF -Brasil Foods SA	-2,23%

БИРЖЕВЫЕ ИНДЕКСЫ

	изм. %
KASE	-0,17%
Dow Jones	0,75%
FTSE 100	0,95%
NASDAQ	0,81%
MIB30	0,21%
Nikkei 225	1,21%
S&P 500	0,51%
Euro Stoxx 50	0,08%
Hang Seng	0,40%
MMББ	0,47%
IBOVESPA	0,40%

СЫРЬЕ

	изм. %
Light	0,31%
Natural Gas	0,35%
Алюминий	-0,53%
Медь	-0,20%
Никель	-0,86%
Олово	0,00%
Палладий	0,41%
Платина	-0,19%
Серебро	-0,42%
Цинк	0,00%

FOREX

	изм. %
Eur/Chf	0,13%
Eur/JPY	0,08%
Eur/Kzt	-0,65%
Eur/Rub	0,04%
Eur/Usd	0,04%
Usd/Chf	0,10%
Usd/JPY	0,04%
Usd/Kzt	-0,68%
Usd/Rub	-0,03%

ОБЗОР СЫРЬЕВОГО РЫНКА

Оле Слот ХАНСЕН, глава отдела стратегий Saxo Bank на товарно-сырьевом рынке

В преддверии последнего квартала 2017 года сырьевой сектор гораздо крепче стоит на ногах благодаря улучшившимся показателям в третьем квартале. Доллар продолжил падать, что в целом благоприятно сказалось на динамике сырьевого сектора, в особенности сектора металлов.

Цены на драгоценные металлы выросли благодаря спросу на них с целью защиты инвестиций и диверсификации в условиях нарастающего напряжения на мировой арене. Но, как и раньше, игроки делают два шага вперед, один назад. После того как цена поднялась на \$150, что вызвало резкий подъем интереса у спекулянтов, на рынке снова началась фиксация прибыли.

Серебро по динамике отстает от золота, и соотношение золота и серебра показывает, что на протяжении большей части года второй металл подчинялся влиянию первого. Учитывая, что серебро является полудрагоценным металлом и почти половину спроса на него обеспечивают пользователи промышленной отрасли, текущая

картина вызывает особое беспокойство.

В то же время она подчеркивает тот факт, что значительная доля спроса на золото исходила от инвесторов, стремящихся защитить свой капитал от риска маловероятных, но влиятельных событий. В таких обстоятельствах серебро обычно проигрывает золоту, потому что его высокая чувствительность и более низкая ликвидность не самые лучшие характеристики для тех, кто ищет тихую гавань. Мы прогнозируем, что серебро завершит год на отметке \$17,35 за унцию.

Рынок нефти может завершить 2017 год с лучшим результатом с тех пор, как на фоне избытка предложения в 2014 году произошел спад на этом рынке. Предпринятые в этом году усилия ОПЕК и других добывающих стран по ограничению добычи наконец возымели действие, и избыток мирового предложения сырой нефти начал снижаться. Во время бушевавшего на побережье Мексиканского залива в штате Техас урагана «Харви» запасы топлива в США существенно сократились, и это обстоятельство способствует росту доходов нефтеперерабатывающих предприятий и будет поддерживать спрос на нефть в тот период, когда обычно наблюдается сезонный спад.

В первом полугодии подъем производства в Ливии и Нигерии, а также среди американских компаний, разрабатывающих сланцевые месторождения, отрицательно сказался на стоимости нефти. Упавшие цены, вероятно, отразились на предложении энергоносителя в США сильнее, чем ожидалось, а Ливии и Нигерии вряд ли удастся в ближайшее время существенно нарастить объемы добычи.

НПЗ отложили профилактические и ремонтные работы, чтобы воспользоваться спросом, резко увеличившимся после урагана «Харви». В течение месяца после стихийного бедствия запасы бензина и дизельного топлива в США сократились на 24 млн баррелей. По среднему за пять лет показателю обычно в этот период наблюдались прирост на 2,5 млн баррелей.

ОПЕК и другие добывающие страны будут рады тому, что ценовая разница между сортами нефти WTI и Brent увеличилась и на момент написания этой статьи составляет около \$6 за баррель. Возвращение рынка Brent в состояние бэквардейш не только повышает доходность тех производителей, которые используют для расчета спотовую цену, но и привлекает на рынок финансовых инвесторов, желающих заработать на пролонгации позиций. Отста-

вание цены сорта WTI почти на \$6 также дает некоторую гарантию, что американские сланцевые компании пока не будут увеличивать производство.

Тем не менее перспективы спроса на сырую нефть в 2018 году не оставляют шансов ОПЕК и другим добывающим странам на наращивание производства, и чтобы обеспечить нефтяному рынку дальнейшую поддержку, им придется продлить срок действия программы, который истекает в марте следующего года.

Принимая во внимание некоторое снижение повышенного спроса со стороны НПЗ, мы прогнозируем, что по состоянию на конец года нефть Brent будет стоить приблизительно \$55 за баррель. Нефть WTI вряд ли поднимется выше \$51 за баррель, так как ее цена подталкивает американские добывающие компании увеличивать объемы добычи.

В 2018 году многое зависит от того, удастся ли сохранить темпы роста спроса. Принимая во внимание наши опасения, связанные с развитием экономики в США и Китае, подъем спроса может оказаться недостаточно существенным, и на этом основании мы пока не готовы объявить об окончании диапазонной торговли, которая преобладала в течение 2017 года.

ИНВЕСТИДЕЯ

IPO CarGurus: растущий и уже прибыльный бизнес

Аналитики инвестиционной компании «Фридом Финанс» предлагают участвовать в IPO американского онлайн-сервиса по продаже автомобилей CarGurus. Размещение состоится 11 октября на NASDAQ, целевая цена – \$18,5, потенциал размещения – 23%.

– Расскажите, пожалуйста, об эмитенте.
– CarGurus – это глобальный онлайн-сервис по продаже автомобилей, объединяющий покупателей и автодилеров новых и поддержанных автомобилей. Компания зарабатывает от двух источников: это плата от дилеров за доступ к платформе и плата от рекламодателей, среди которых, как правило, автопроизводители и связанные с

автопромом компании, рекламирующие свои продукты и услуги.

По сути, компания создает двусторонний канал эффективного взаимодействия для покупателей и автодилеров, обеспечивая прозрачное и единое ценообразование, аккумулируя данные о ценах более чем на 5 млн автомобилей в США. Компания сумела агрегировать и создать аналитическое ПО для обработки разрозненной и уникальной информации о ценообразовании на различных локальных рынках, рейтинги дилеров, исходя из оценок, поставленных пользователями, то есть фактически компания создала инструмент для упрощения процесса продажи автомобилей.

По данным на конец июня 2017 года, на платформе CarGurus было представлено 40 тыс. автодилеров из США, при этом количество платящих дилеров было равно 25 тыс. В

дополнение к Соединенным Штатам CarGurus уже представлена в Канаде, Великобритании и Германии. В месяц сервисом CarGurus пользуется 25 млн уникальных пользователей, при этом регистрируется 66 млн сессий, то есть в среднем по 2,6 сессии на человека в месяц.

– Каковы финансовые показатели компании?

– В 2016 году выручка CarGurus выросла на 100%, с \$99 до \$198 млн, при этом компания показала чистую прибыль в \$6 млн против убытка в \$2 млн годом ранее. Как показало первое полугодие 2017 года, этот тренд выхода в прибыль имеет твердую основу – за полгода CarGurus уже получила прибыль в размере \$9 млн.

– Какие факторы, на ваш взгляд, будут способствовать росту акций компании?



– Компания растет внушительными темпами благодаря переходу в онлайн значительной части торговой активности на рынке продаж автомобилей. Рынок розничной торговли автомобилями в США составляет \$1,3 трлн, где 85% продаж приходится на автодиле-

ров, значительная часть которых сейчас представлена на платформе CarGurus.

CarGurus занимает лидерские позиции на рынке: более 40 тыс. автодилеров и 25 млн месячных посещений мобильного приложения. С момента основания в 2008 году

компания смогла занять лидерские позиции как по числу автодилеров на платформе, так и по количеству пользователей.

У компании большой целевой рынок и хорошие конкурентные позиции. JD Power & Associates прогнозируют рост маркетинговых расходов на продажу автомобилей через онлайн-каналы с 57% в 2016 году до 70% в 2021 году от общих расходов на маркетинговые услуги.

– Какие ожидания от этого IPO?

– Мы заложили умеренные ожидания (потенциал роста в 25%) в рамках текущих трендов роста, прибыльности и рентабельности бизнеса CarGurus. В рамках оценки по DCF мы видим целевую цену в \$18,5. В ходе IPO компания планирует привлечь \$131,6 млн.

Рональд БИНКОВСКИ,

генеральный директор Microsoft в Казахстане, руководитель регионального офиса в СНГ

Начал свою карьеру в ИТ-индустрии с Software AG в Германии. В течение почти 10 лет он занимал различные должности, в том числе с ответственностью за продажи и маркетинг в Центральной и Восточной Европе, как ведущий руководитель представительства в России.

С октября 2010 по декабрь 2012 года Рональд был генеральным менеджером Microsoft в Румынии, где он, несмотря на сложные ситуации на рынке, добился существенного роста бизнеса и операционной эффективности.

С 1 января 2013 года по 31 марта 2017 года работал в своей собственной консалтинговой компании, специализирующейся на страховом рынке. Он поддерживал ряд ведущих системных интеграторов, работавших на центральные ИТ-системы в Польше и за рубежом, а также был задействован в ряде зарубежных проектов поглощения на рынке страхования в Польше.

1 апреля 2017 года был назначен генеральным директором Microsoft в СНГ. Он также является членом правления центра Майкрософт в Восточной Европе. Как генеральный менеджер в СНГ, Рональд курирует работу со старшими

должностными лицами правительства и руководителями предприятий. Он также посвящает значительную часть своего времени развитию талантов для Microsoft во всем мире.

Образование:

Имеет ученую степень в области математики из Ягеллонского университета в Кракове и является выпускником бизнес-школы Insead по продвинутой программе управления с почти 25-летним опытом.

Рональд Бинковски: «...Тенденции, которые мы наблюдаем сейчас, – это начало новой эры»

В своем эксклюзивном интервью «Къ» генеральный директор Microsoft в Казахстане, руководитель регионального офиса в СНГ Рональд Бинковски рассказал о тенденциях развития современных цифровых технологий в мире, поделился планами компании в Казахстане, а также дал свои рекомендации по развитию цифрового будущего в нашей стране.

Санжар АМЕРХАНОВ

– Какие технологии, на ваш взгляд, станут основополагающими в цифровой модернизации будущего?

– На мой взгляд, все достаточно просто. Технологии развиваются очень быстро и интенсивно, но мне хотелось бы выделить несколько основных моментов. Во-первых, это искусственный интеллект (AI, artificial intelligence). Особенно это касается систем machine learning, которые могут обучаться самостоятельно в процессе работы. Это очень мощная тенденция, и она будет реализована во многих сферах нашей профессиональной и частной жизни. Эта технология становится все более и более зрелой, и я ожидаю повышения роли искусственного интеллекта в аналитических системах и экономике, основанной на знаниях.

Во-вторых, наиболее важным аспектом технологий будущего я бы назвал их адаптивность. Технология должна быть открытой для всех новых изменений. Я думаю, что тенденции, которые мы наблюдаем сейчас, – это начало новой эры, в которой с помощью технологий создается своего рода параллельный и очень устойчивый мир. И как вы видите, Microsoft играет большую роль в развитии этой эры, потому что находится на передовой линии.

– Каково видение цифрового будущего в мире по версии Microsoft?

– Это именно то, чем мы занимаемся – выстраиваем и формируем цифровое будущее. С одной стороны – Microsoft улучшает существующие технологии, совершенствуя их функциональность и перемещая их в облачную модель. Голосовой помощник Cortana – один из примеров того, как благодаря искусственному интеллекту пользователь может общаться с компьютером «на человеческом языке». Другой пример – реализация аналитических функций и искусственного интеллекта в облачных системах Azure. Еще один пример – Skype Translator, переводчик речи в режиме реального времени – результат наших многолетних исследований, с которыми языковые барьеры во всем мире могут полностью исчезнуть.

Представьте себе мир, в котором авиарейсы никогда не задерживаются из-за механических неполадок. Мир, в котором умные бизнес-центры автоматически выбирают для вашей встречи подходящий конференц-зал. Мир, в котором методы лечения заболеваний выбираются персонально на основе ДНК пациента, что помогает улучшить его здоровье и существенно повысить качество жизни. И, наконец, мир, в котором каждый человек может быть более креативным, быстрее принимать решения, внедрять новые технологии и воплощать в жизнь свои идеи. Это то, что Microsoft называет цифровой трансформацией.

– Сейчас мы наблюдаем многочисленные угрозы со стороны киберпространства. Каковы основные угрозы и как им противостоять?

– Для меня киберпространство – это мир, который начинает существовать параллельно с физическим. И этот мир превращается в обычную социальную среду со своими преимуществами и недостатками. Конечно же, очевидный недостаток этой среды – киберугрозы и проблемы безопасности. Эти угрозы полностью отличаются от тех, к которым мы привыкли в физическом мире. Я думаю, что эти технологии оказывают сильнейшее влияние на общество, бизнес, политику и обычных людей, и нам нужно сделать так, чтобы это влияние не было негативным. Для этого



Р. Бинковски: «Если вы хотите, чтобы в Казахстане развивались инновации, то нужно защитить их как интеллектуальную собственность»

нам потребуются новые средства.

Давайте признаем, что в нашем, опутанном вычислительными сетями мире эффективных поисковиков, мощных вычислительных ресурсов и огромных хранилищ данных каждый, у кого есть большое желание, сможет собрать данные о вашей жизни. Как потребитель вы должны соблюдать базовые меры предосторожности, использовать надежные пароли и регулярно обновлять программное обеспечение. На организации ложится дополнительная обязанность. Им нужно обучить своих сотрудников правилам безопасности, использовать все доступные средства управления доступом и развернуть доказавшие свою эффективность решения для обнаружения угроз.

Одна из самых эффективных мер защиты от киберугроз, например, от вирусов, которые блокируют компьютер с требованием выкупа, – регулярное обновление ПО на устройствах, независимо от того, какую именно операционную систему Windows вы используете. Команда разработки Windows прилагает все усилия для того, чтобы вы регулярно получали обновления высокого качества, которым доверяют сотни миллионов пользователей. Они проводят несколько тысяч ручных и автоматических тестов, чтобы создать обновления, защищающие вашу систему от множества различных угроз. Например, пользователей последней версии Windows 10 не затронула атака вируса Wanna Crypt.

Защитите свое устройство от угроз из нежелательных электронных писем. Это особенно важно, так как более 90% кибератак начинаются с перехода по ссылке в фишинговом письме. Уменьшите количество спама и вредоносных ссылок, включив фильтрацию почты (эта функция встроена в такие службы как Outlook.com), и всегда используйте антивирусное программное обеспечение, например, Защитник Windows.

Реализуйте резервное копирование с защитой данных (службу защиты данных) в облаке и на локальных устройствах. Наличие нескольких версий ваших данных с резервным копированием и защитой (например, с помощью двухфакторной проверки подлинности) – важнейший уровень защиты, который поможет уберечь ваши данные от воздействия вредоносных программ. Облачные системы – отличное решение в данном случае.

– Что делается со стороны компании в области интернета вещей?

– Достаточно много. Платформа Azure является стартовой точкой для нескольких тысяч приложений,

разрабатываемых Microsoft и ее партнерами. Каждый день появляются новые реализации интернета вещей. В Загребе, например, работает решение для работы с открытыми данными на основе Microsoft Azure, с помощью которого городские службы и простые жители могут совместно улучшить свой город. Жители города могут сообщить о недостатках, отслеживать ход их устранения и просматривать фотоотчеты о результатах с помощью приложения MyZagreb. Кроме того, данные доступны в открытом формате, что позволяет предпринимателям разрабатывать соответствующие приложения, предоставлять необходимые услуги и развивать новые виды бизнеса на основе этих данных.

– Как бы вы описали ситуацию с пиратством программного обеспечения в Казахстане?

– Это важная тема. Так как программное обеспечение это не материальная вещь, его легко использовать не по назначению и очень легко украсть. Здесь не может быть никаких сомнений – это не правильно и противозаконно. Это настоящее воровство и преступление. Но это только одна сторона проблемы. Вторая сторона касается защиты прав и интеллектуальной собственности. Это очень важный аспект для экономики и для общества в каждой конкретной стране. Если вы хотите, чтобы в Казахстане развивались инновации, то нужно защитить эти инновации и соответствующие материальные ресурсы как интеллектуальную собственность. Поэтому я думаю, что дело не в том, что тот или иной пользователь установил пиратское программное обеспечение, а в культуре и в будущем страны в целом. К счастью, в наших обсуждениях с правительством, различными учреждениями и государственными предприятиями мы пришли к выводу, что все они хотят использовать легально приобретенное программное обеспечение и понимают, что защита интеллектуальной собственности – важный шаг в создании экономики на основе знаний.

– Какие советы вы могли бы дать казахстанским компаниям в вопросе успешной модернизации бизнеса к постоянно меняющимся условиям цифрового развития?

– Прежде всего тщательно проанализируйте, что у вас есть и что вы хотите получить в ближайшем будущем. Поймите, дают ли текущие системы возможности для роста и конкурентные преимущества. Или ваши системы, напротив, имеют четкую модель и не обладают гибкостью. Я бы начал с этого и разработал бы план действий для перехода на цифровые

технологии, чтобы вы получили все преимущества этих технологий. После я начал бы изменять этот план действий в соответствии со своими потребностями. Этот процесс займет некоторое время, но в результате вы получите сценарий, который наиболее точно соответствует вашим потребностям. Обращайтесь за помощью к специалистам, которые могут вам помочь. Microsoft с удовольствием окажет необходимое содействие. И еще одна вещь – не инвестируйте средства в технологии, которые перестанут использоваться в течение короткого времени. Будьте гибкими, открытыми и правильно оценивайте ситуацию на рынке.

– Если говорить о полном переводе всей экономики Казахстана на цифровые технологии, то какой совет вы могли бы дать?

– Здесь есть два аспекта: доступность технологий и то, как она используется. Я не думаю, что в Казахстане есть проблемы с доступностью технологий. Но если взглянуть на стоимость использования технологий и на качество систем, банковских систем и т. д., то ситуация требует очень быстрых изменений для приведения этих технологий и систем в соответствие с мировыми стандартами. В конце концов, если Казахстан хочет быть на том же уровне развития технологий, что и страны со средним уровнем развития, то у него есть все шансы не только достичь этого уровня, но и превзойти его. Поэтому если бы я отвечал за принятие решений в Казахстане, то стремился бы не к тому, чтобы «выйти на один уровень с западным миром или с современным миром», а поднял бы планку намного выше по сравнению с другими странами. Для этого нет никаких препятствий.

– Как, на ваш взгляд, повлияет цифровая модернизация на взаимоотношения сотрудников компаний с работодателями и вообще на процессы работы компаний?

– Эти изменения уже происходят в последние годы. Технологии позволяют сотрудникам быть ближе к своим компаниям. Иногда это хорошо, иногда плохо. Но самое большое преимущество заключается в том, что сегодня сотрудники вовлечены в развитие и ежедневное улучшение бизнеса и тесно связаны с теми людьми, которые управляют им.

Это позволяет существенно улучшить процедуру ведения бизнеса. Раньше в компаниях с жесткой иерархией и большим объемом бумажной работы у вас, как у генерального директора, было довольно слабое представление о том, что происходит среди обычных сотрудников. Получаемые вами сведения проходили через такое количество

уровней иерархии, что обычно сильно искажались. Но сегодня, если вы грамотный руководитель, правильно управляете компанией и хотите получать всю информацию о том, что происходит, вы можете включить в этот процесс своих сотрудников, так как они играют очень большую роль в улучшении бизнеса, в том, чтобы определить, что идет правильно и куда необходимо инвестировать средства.

Это также повысит лояльность сотрудников. Они почувствуют, что являются частью бизнеса, связаны с компанией и что компания является частью их жизни. Они поймут, что не просто зарабатывают деньги, но и сами могут создавать среду, в которой работают. Поэтому я думаю, что если правильно реализовать эту концепцию, это позволит получить огромные преимущества как для работодателя, так и для сотрудников, и вывести бизнес на новый уровень.

– Как, на ваш взгляд, может повлиять на бизнес развитие дополненной и виртуальной реальности?

– Как и любые другие инновации. Сначала бизнес попытается использовать эти модели. Будет допущено множество ошибок и открыто множество новых возможностей. Также будут созданы новые бизнес-модели и появятся новые возможности для людей. Например, в HoloLens реализована новая голографическая технология, и она может применяться не только в играх. Например, с ее помощью мы можем предложить качественно новые инструменты для обучения в медицине, так как она позволяет создать проекцию человеческого тела в полном размере. Эта технология может помочь хирургам в проведении операций на спинном мозге и снизить риски. Технология HoloLens стала ключевым инструментом для специалистов по обслуживанию лифтов компании ThyssenKrupp, которые используют интерактивные диаграммы для диагностики и ремонта сложных механических систем. И на этом возможности применения HoloLens не заканчиваются.

– Как видит себя Microsoft в наступающем цифровом будущем?

– Я думаю, что именно сегодня будущее для Microsoft выглядит наиболее впечатляющим. Компания находится на рынке уже 40 лет, и за это время разработала огромную базу знаний, технологий и ноу-хау. Но дело не только в этом. Мы также используем эффективную модель управления компаний и бизнесом, благодаря которой мы знаем, как реагировать на новые тенденции и как адаптировать компанию для соответствия этим тенденциям.

Если посмотреть на стратегию, которой мы пользуемся почти три последних года, то мне очень при-

ятно приходиться на работу и знать, что я работаю в компании, которая следит за всеми последними новинками и сама формирует новые тенденции. Microsoft не следует за другими компаниями, а сама разрабатывает новые продукты и влияет на новые тенденции и идеи на рынке.

– Вы можете рассказать об успехах в области искусственного интеллекта?

– Я думаю, наше главное достижение в том, что мы внедряем искусственный интеллект быстро. Объем и качество такого внедрения позволяют миру быстро воспользоваться нашими средствами, и мы получаем обратную связь от участников рынка. Немногие компании могут выступать на таком высоком уровне. Мы занимаем ведущие позиции не только из-за объема инвестиций, но и благодаря способности к эффективной реализации решений. Мы не просто занимаемся искусственным интеллектом в течение короткого времени, чтобы реализовать небольшую продукт, в котором он используется. Мы переводим всю сферу ИТ на качественно новый уровень.

– Каковы планы компании в Казахстане на конец 2017 года?

– Очень большие. Если посмотреть, чего мы достигли и что нам предстоит, мы видим огромные возможности. Конечно, экономический кризис из-за падения цен на нефть оказал негативное влияние на страну с финансовой точки зрения, но в то же время это огромное преимущество. С пониманием большого значения технологий на основе знаний, качества внутреннего рынка и уровня развития систем, Казахстан может стать полноправной частью мировой экономики. И главная задача для Казахстана – построить максимально эффективную и мощную локальную экономику. Именно здесь Microsoft играет огромную роль. Когда я смотрю, как наши технологии использовались в прошлом, то вижу, что они не всегда использовались с максимальной эффективностью. Поэтому я думаю, что ближайший год в Казахстане и соседних странах, за которые я отвечаю, будет очень плодотворным. Я уверен, что мы сможем поднять на новый уровень использование технологий Microsoft в различных областях.

– Каковы планы компании по продвижению облачных служб в Казахстане?

– Это готовая бизнес-модель, которая получила серьезное развитие за последние 3-4 года. Конечно, существует множество вопросов, которые нужно продумать при развитии этой модели. Мне кажется, что сейчас необходимо подготовиться к использованию облачных служб в самых разнообразных сферах. Потому что за этим будущее.

И будущее не только в самой модели облачных вычислений, но и в том, какие операционные и технологические возможности по ведению бизнеса и управлению обществом и государством предоставляет эта модель. Поэтому тот, кто сегодня говорит: «Я закрою свой бизнес из-за всех этих угроз безопасности», на самом деле прячет голову в песок вместо того, чтобы взяться за проблему и справиться с ней, получив в ходе ее решения весь негативный и позитивный опыт.

Я настоятельно рекомендую вам изменить свой взгляд на облачные технологии. Те, кто сегодня пользуются ИТ-технологиями во всем мире, считают, что локальные системы намного безопаснее глобальных облачных систем. Это большая ошибка – на самом деле все наоборот! Если посмотреть на то, как эффективно устроено взаимодействие с облачными системами, как быстро они реагируют на угрозы, вирусы и любые негативные события, то вы увидите, что самые большие проблемы возникают как раз в локальных системах. Ни одна из компаний не сможет обеспечить тот уровень безопасности, который сможет предоставить поставщик облачных услуг, так как для него это самая главная задача. Сейчас в этом направлении проводятся огромные инвестиции. Будущее – за облачными технологиями, и это со временем станет очевидным как в мире ИТ, так и в мире бизнеса.

ТЕНДЕНЦИИ

Панацея от смертности

Здоровье

Директор по научной деятельности и здравоохранению компании Glaxo Smith Kline Vaccines Отавио Синтра в интервью «Къ» рассказал о том, как влияет вакцинация против пневмококковой инфекции на показатели младенческой смертности, разнице между пневмококковыми вакцинами ПКВ-10 и ПКВ-13, а также о том, как внедряются эти вакцины в мире.

Ольга КУДРЯШОВА

В сентябре между компаниями Glaxo Smith Kline (GSK) и Pfizer прошли дебаты «Рациональный выбор пневмококковых вакцин для программ вакцинопрофилактики в Казахстане». В рамках дебатов они представили аргументы об эффективности вакцин ПКВ-10 от компании GSK и ПКВ-13 от Pfizer. С 2010 года в Казахстане поэтапно внедрена вакцина ПКВ-13. Главная цель дебатов, по мнению г-на Синтра, добиться открытого тендера для выбора вакцины от пневмококковой инфекции.

— В рамках дебатов обсуждались вопросы о рисках при покупке вакцины только от одного производителя. Справедливы ли эти мнения и какой производственный цикл имеет вакцина?

— Риски зависимости от одного поставщика вполне очевидны. Всего лишь несколько компаний в мире способны наладить производство современных вакцин в глобальном масштабе. Производство вакцин — в отличие от производства химических препаратов — чрезвычайно сложный процесс. На всех этапах производства выполняются сотни тестов, гарантирующих качество вакцин. К примеру, процесс производства 10-валентной конъюгированной вакцины против пневмококковой инфекции «Синфлорикс» от момента размещения заявки до выхода препарата с предприятия занимает 24 месяца.

— Поскольку мы говорим о детской вакцинации, на какой период действует вакцина, то есть до какого возраста защищен привитый ребенок?

— В настоящее время мы располагаем данными клинических исследований, что иммунитет против возбудителя сохраняется в течение пяти лет. Возможно, что защита и более продолжительна. Чрезвычайно важно защитить ребенка в первые пять лет жизни, когда пневмококковая инфекция смертельно опасна для малыша. В старших возрастных группах пневмококковая инфекция также

представляет угрозу, но эти риски ниже. О том, что защита продлится до старости после прививок, полученных на первом году жизни, говорить не приходится. По этой причине наши уважаемые оппоненты рекомендуют вакцинацию лиц старшего возраста.

— Если говорить о количестве серотипов, то будет ли происходить их дальнейшее наращивание и повлияет ли это на эффективность действия вакцин против пневмококковой инфекции?

— В целом производители вакцин, а именно GSK и Pfizer, идут не по пути наращивания серотипов, которых насчитывается порядка 92. Совершенно очевидно, что мы не сможем закрыть все, кроме того, появляются и новые серотипы. Мы ищем альтернативные пути профилактики пневмококковой инфекции. Очень важно понимать, что 92 серотипа пневмококков различаются по своей клинической значимости, способности персистировать, вызывать различные формы инфекции. Что касается вакцины «Синфлорикс», она официально показана для предотвращения пневмококковых инфекций, обусловленных серотипом 19А. Не вызывает сомнений, что она способна обеспечить защиту против инфекций, которые вызывает серотип 6А. Конкурентный препарат содержит серотип 3, но защита против 3-го серотипа не обеспечивается в той же мере, как и против других серотипов. Это связано с биологическими особенностями возбудителя.

— Насколько актуальны инфекции, вызванные названными серотипами для Казахстана, то есть как оценить эффективность вакцин?

— Мы пропагандируем подход, который был положен в основу обзора IVAC, подготовленного Университетом Джона Хопкинса и Школой общественного здравоохранения Блумберга в США, в подготовке которого приняли участие эксперты CDC, ВОЗ, Университетского колледжа в Лондоне. Необходима интегральная оценка того, как вакцинация повлияет на показатели госпитализации пациентов с пневмонией, менингитами и другими формами инвазивной пневмококковой инфекции, смертности от этих форм инфекции.

— Внедрение вакцины против пневмококковой инфекции в Казахстане началось в 2010 году. Почему решение прийти на казахстанский рынок к GSK пришло именно сейчас, а не семь лет назад, когда вакцина против пневмококковой инфекции закупалась у Pfizer?

— Прежде всего, полномасштабная вакцинация против пневмококковой инфекции в масштабах республики начата в

Казахстане несколько лет назад. Исторически разрабатывать вакцины начали примерно одновременно. Компания Wyeth, которая впоследствии стала Pfizer, имела 7-валентную пневмококковую вакцину, потом они разработали 13-валентную, а мы создали 10-валентную вакцину. Многие страны проделали путь от 7-валентной вакцины к 10-ти и к 13-валентной. За последние годы накоплено много новых данных, которые позволяют сделать вывод о том, что 10-ти и 13-валентная вакцины демонстрируют сходный профиль эффективности и безопасности. Поэтому выбор вакцины может быть осуществлен в рамках открытого, прозрачного и справедливого тендера, что позволит существенно снизить стоимость вакцины. Кстати, эти средства могут быть реинвестированы в здравоохранение республики, например, позволят защитить малышей от еще одной инфекции — например, ротавирусной.

— Каких результатов вы ожидаете от прошедших дебатов?

— По результатам дебатов была принята взвешенная резолюция, отражающая прозвучавшие точки зрения. Сейчас в Казахстане происходит то, что происходило во многих странах мира. Когда эксперты представляют данные об эффективности, безопасности и принимается решение, главное — чтобы было принято решение об открытом тендере. Например, в Бельгии была выбрана 10-валентная вакцина «Синфлорикс», в Люксембурге — 13-валентная вакцина производства компании Pfizer. Основная задача — добиться решения о проведении тендера, чтобы руководство государственных агентств и ведомств пошло на равноправную, открытую и прозрачную процедуру.

— Во многих странах также остается актуальной проблема недоверия населения к вакцинации. Так, в августе министр здравоохранения РК говорил о возможном введении штрафов для лиц, отказывающихся от вакцинации. Какие меры в мире применяются для того, чтобы население прививалось?

— Что касается мер воздействия, в разных странах применяются разные способы. В Австралии это штрафы, в Бразилии и Калифорнии ограничивают посещение школы непривитыми детьми. В Бразилии также есть другие системы контроля. Например, когда человек устраивается на работу, он должен иметь определенные прививки. В России есть список профессий, где нужна обязательная вакцинация. Но репрессии дают ограниченный эффект. Более сложный, но и более действенный путь — это равноправный уважительный диалог, который ведет к добровольной, осознанной вакцинации.

С глаз долой — и надежды нет?

Дополнительное образование может стать недоступным



Через тендер музыкальная школа была продана за 3 млн 378 тыс. тенге

Скандал

В Казахстане наметилась тенденция на увеличение стоимости занятий в музыкальных школах и спортивных секциях. Не исключено, что дополнительное образование станет недоступным для значительной части населения страны.

Анатолий ИВАНОВ-ВАЙСКОПФ

Эпизод первый. Больше часа по коридорам Дворца школьников Алматы ходила в поисках свободного помещения группа юных спортсменов-единоборцев во главе со своим тренером. По уже заведенной традиции — нашли с трудом. Пусть зал оказался и холодным, но в итоге тренировка сорвана не была. Недовольные такими обстоятельствами родители юных спортсменов в администрации Дворца заверили: в течение текущего октября вопрос с помещением будет решен.

Эпизод второй. Месяц назад родителям учащихся алматинской музыкальной школы №2 имени Рейнгольда Глиэра сообщили неприятное известие: отныне они должны платить за обучение своих детей в несколько раз больше прежнего. При этом прозвучавшая на родительском собрании новость о повышении стоимости учебы для них стала полной неожиданностью, поскольку ни накануне, ни в первые дни нового учебного года разговор по эту тему не наблюдалось.

Новый подход

Казалось бы, что общего между этими двумя эпизодами, имеющими прямое отношение к дополнительному школьному образованию, число которых при желании можно и увеличить в несколько раз? Ведь, по идее, проблемы юных музыкантов или художников лежат в несколько иной плоскости, нежели у начинающих спортсменов. Но все же некоторая общность имеется. Дело в явно наблюдаемом ныне новом подходе к дополнительному образованию детей, который, похоже, сводит к минимуму бюджетную нагрузку государства на финансирование деятельности специализированных учреждений этого профиля, передав их в так называемую конкурентную среду.

В принципе, учитывая далеко не идеальную финансово-экономическую ситуацию в стране, передача музыкальных и художественных школ, а также спортивных секций в частные руки — далеко не самая плохая идея. Ведь за счет снятия с себя бремени содержания зданий и помещений, как и оплаты труда преподавателей и тренеров, местные исполнительные органы получают дополнительные средства, которые можно направить, скажем, на благоустройство или развитие общественного транспорта. Выглядит вполне прагматично. Однако у этого подхода есть обратная сторона медали, о которой власти на местах либо забывают, либо стараются лишний раз не думать.

Ошеломляющая новость

В частности, история, которую «Къ» поведали родители учащихся детской музыкальной школы №2 имени Глиэра в Алматы, является тому определенным подтверждением. По их словам, все началось 14 сентября, когда им сообщили, что поскольку школа перешла в частые руки, за обучение их детей отныне надо ежемесячно платить не прежние 7–8 тыс. тенге, а 25 тыс. тенге в месяц.

«Для нас эта новость оказалась шокирующей. Если бы мы знали, что цены за учебу так вырастут, то

заранее подумали бы о переходе в другую школу. Даже несмотря на то, что мои дети здесь учатся уже не первый год. Здесь очень хороший преподавательский состав. Я не знаю, что теперь делать. Платить по 50 тыс. тенге в месяц для моей семьи очень трудно, а перевести детей в другую музыкальную школу, где еще сохраняются старые цены, уже невозможно. Там все группы по наиболее популярным классам фортепиано, добры или гитары сформированы еще в середине августа», — рассказал отец двух учениц школы имени Глиэра, предпринявший Болатом Каиргелиновичем.

Со схожей проблемой столкнулись и другие родители, заметив в беседе с «Къ», что вынуждены всерьез задуматься об отказе своим детям в обучении музыкальной грамоте. Далеко не все из них в состоянии выкроить из своих достаточно скромных семейных бюджетов дополнительные 17–18 тыс. тенге, поскольку их заработная плата не растет на протяжении последних пяти лет. К тому же некоторые родители в силу различных обстоятельств не готовы к переходу в другие музыкальные школы, даже если там есть места в группах. «Нам очень удобно, что школа имени Глиэра находится недалеко от нашего дома. Сын сам на занятия ходит. В другую школу я его не отпущу. Не хочу рисковать. Ближайшая музыкальная школа находится в нескольких остановках на автобусе. Это далеко. Во сколько он тогда возвращаться домой будет? А ведь времена сегодня неспокойные. Сама же я его возить не могу. Меня же с работой никто не отпустит», — посетовала родительница по имени Карлыгаш, заметив, что, вероятно всего, ее сыну теперь придется сидеть дома.

Продано официально

Между тем из разговора с преподавателями выяснилось: сами они узнали о том, что школа была продана на торгах частному лицу, еще в конце июня. Однако шум поднимать никто не стал, да и не захотел. Дело в том, что им было объявлено: несмотря на смену формы собственности, профиль их обучающего 320 учеников предприятия на основании условий продажи меняться не будет, никого из 73 преподавателей не уволят, да и заработная плата останется на прежнем уровне, а то даже и поднимется.

Подтверждает слова преподавателей и официальная информация на портале ГосРеестра Республики Казахстан, где раскрыты некоторые подробности итогов электронных торгов на право приобретения имущественного комплекса школы имени Глиэра. В частности, указано, что состоялись они 6 июня текущего года, соответственно при стартовой цене в 1 млн 573 тыс. тенге в результате проведенного электронного тендера школа была продана за 3 млн 378 тыс. тенге. Интересно, что по данным Управления финансов города Алматы, которое подготовило краткую характеристику государственному казенному коммунальному предприятию «Детская музыкальная школа №2 им. Р. Глиэра», в ее имущественный комплекс входят музыкальные инструменты, мебель и инвентарь общей стоимостью в 100 тыс. тенге.

Здесь, кстати, стоит отметить две любопытные детали, о которых удалось узнать лишь после разговора с родителями учеников и преподавателями. Первая — несмотря на то, что музыкальная школа имени Глиэра с 1976 года расположена в здании бывшей средней школы №16, где с 1937-го по 1939 год преподавал русский язык и литературу известный писатель Юрий Домбровский, номинальным владельцем всех ее помещений яв-

лялся и является Дом школьников (в прошлом Дом пионеров) №4. То есть, какого-либо недвижимого имущества за школой имени Глиэра не значится, а сама она, хоть и безвозмездно, но арендует помещения у Дома школьников, находящегося на балансе коммунального госучреждения «Аппарат акима Алматы» и подчиняющегося городскому Управлению образования. Вторая деталь — в рамках государственного заказа на дополнительное образование в 2017 году этой школе было выделено 82 млн 465 тыс. тенге, которые должны были поступать долями вплоть до 31 декабря текущего года. Если верить словам, прежде всего учителей, на этот госзаказ, якобы, и надеялась новая хозяйка школы Айнура Урукпаевна (фамилию никто так и не назвал — прим. авт.), рассчитывая оставить цены за обучение на прежнем уровне: по 7 тыс. тенге в месяц за занятия в классах национальных инструментов, по 8 тыс. — во всех остальных.

Вынужденная мера

Но, вероятно, что-то пошло не так, поскольку, по словам учителей, в июле и августе новой владелице музыкальной школы пришлось самостоятельно искать деньги на выплату зарплат преподавательскому составу. По этой причине, заметили они, другого выхода, как поднять стоимость обучения до 25 тыс. тенге простору не было. Да, в школе имени Глиэра понимают, что такой шаг вызовет отток учащихся, а значит, и вероятное сокращение штата сотрудников (некоторые учителя уже начали поиск нового места работы), но предложить какую-либо альтернативу не могут. «Сейчас нам остается только надеяться, что письма, которые направили родители наших учащихся в адрес Управления образования Алматы, хоть как-то позволят урегулировать возникшую ситуацию. В противном случае нельзя исключать, что наша старейшая в городе музыкальная школа простору прекратит свое существование. Это будет очень печально. Ведь наши дети участвовали и в международных конкурсах, и в большинстве концертов, организуемых акиматом города, а в прошлом году, в знак признания, к нам даже приехала внучка Рейнгольда Глиэра и осталась очень нами довольной», — рассказала «Къ» одна из учителей школы, не желавшая публично называть свое имя.

Между тем опасения предстоящего резкого повышения цены за обучение восточным единоборствам и родители юных спортсменов из секции в алматинском Дворце школьников. По их наблюдениям, нехватка помещений напрямую связана с появлением частных заведений дополнительного образования, которые арендуют во Дворце школьников целые корпуса. «Они смотрятся, конечно, очень шикарно. Но и стоимость обучения в них немаленькая. Где 25 тыс., а где и 30 тыс. тенге в месяц. Вполне допускаю, что они в приоритете, поскольку я за занятия своего сына в нашей секции плачу всего 5 тыс. тенге», — заметила в беседе с «Къ» молодая женщина, назвавшаяся Светланой Филимоновой. По ее мнению, если тенденция на увеличение стоимости дополнительного образования получит свое дальнейшее распространение, то очень скоро занятия в спортивных секциях и музыкальных школах станут недоступны для рядовых граждан страны. «Это значит, что нас может ждать рост детской преступности, а спортивные клубы, как и всевозможные оркестры, будут еще чаще, чем сейчас, приглашать спортсменов и музыкантов из-за рубежа. А это, между прочим, еще больше деньги», — подчеркнула Светлана Филимонова.

КАЗАХСТАНСКАЯ ИПОТЕЧНАЯ КОМПАНИЯ
НУРЫЛ ЖЕР

10%
СНИЖЕНИЕ СТАВКИ ДО 10% ГОДОВЫХ

Условия приобретения недвижимости по Программе жилищного строительства Нурлы жер:

- Покупка первичного жилья
- Контенная ставка для заемщика - 10% годовых
- 0% банковский комиссион
- Первоначальный взнос - 30%
- Максимальный срок субсидирования - до 10 лет
- Максимальная субсидируемая сумма займа
- 20 млн. тг. - Астана, Алматы, 15 млн. тг. - другие регионы
- Участником программы может стать любой гражданин Казахстана

КАК ПОЛУЧИТЬ ИПОТЕКУ С СУБСИДИРОВАНИЕМ?

1. Заемщик предоставляет в банк документы для ипотечного займа и заявление на получение субсидии
2. Банк оценивает платежеспособность и залоговое обеспечение
3. При одобрении займа банк отправляет ходатайство в КИК о предоставлении субсидии заемщику
4. КИК принимает решение о выдаче субсидии
5. При положительном решении КИК отправляет уведомление в банк, и банк выдает заем

344 12 22 для Алматы | 8 800 080 44 48 по Казахстану | www.kmc.kz
Банки, работающие по программе: АО «Банк ЦентрКредит», ДБ АО «Сбербанк», АО «АТББанк», и АО АО «Банк ВТБ» (Казахстан)

BAITEREK | КАЗАХСТАНСКАЯ ИПОТЕЧНАЯ КОМПАНИЯ

БАНКИ И ФИНАНСЫ:
ПОЧЕМУ ПАДАЕТ КУРС
ТЕНГЕ И ЧТО БУДЕТ
ДАЛЬШЕ? 08

БАНКИ И ФИНАНСЫ:
ОСОБЕННОСТИ
ПЕРСОНАЛЬНОГО
ДЕКЛАРИРОВАНИЯ 09

ИНДУСТРИЯ:
НОВЫЙ ШЕЛКОВЫЙ
ПУТЬ ДЛЯ БИЗНЕСА ИЛИ
ПОГРАНИЧНИКОВ? 10

КУЛЬТУРА И СТИЛЬ:
«ТО ЛИ ЛЮДИ,
ТО ЛИ КУКЛЫ» 12

В Казахстане идет период бурной экспансии сервиса

► Перевозки

В середине июля два крупных игрока на рынке онлайн-сервиса заказов такси — Uber и Яндекс.Такси договорились об объединении и создании новой компании. О том, что изменится в объединенном бизнесе и каковы перспективы развития новой компании, в интервью «Къ» рассказал руководитель пресс-службы Яндекс.Такси Владимир Исаев.

Динара ШУМАЕВА

— Расскажите, что принципиально изменилось после объединения с Uber? Вы теперь позиционируете как единая компания или по отдельности?

— На самом деле, как такового объединения еще нет. В середине июля мы объявили о подписании соглашения, согласно которому хотим объединить бизнес, но до того, как объединение состоится, нам нужно получить разрешение от антимонопольных органов тех стран, где мы с Uber работаем вместе — это РФ, Беларусь и РК. Трудно сказать, когда это произойдет. Например, в России по законодательству ФАС сделка рассматривается до трех месяцев. Мы подали документы 20 августа, соответственно, где-то в IV квартале текущего года очень рассчитываем получить разрешение и начать объединение.

— А есть какие-то факторы, которые могли бы препятствовать одобрению сделки?

— Рынок такси очень сложный для оценки. На нем множество игроков, поскольку есть онлайн-сервисы и диспетчерские центры — «Лидер», Maxim и т. д. И еще в каждом городе свои службы такси, по меркам города достаточно крупные, но работающие только в конкретной локации. Поэтому конкуренция в целом довольно жесткая.

— После одобрения сделки вы станете монополистом на рынке?

— Нет, потому что у всех служб такси, которые сейчас существуют, есть онлайн-сервисы — даже у тех, кто изначально работал только по телефону.

— Если сделка будет одобрена, вы станете одной общей компанией — Яндекс.Такси или Uber?

— Мы станем одним общим холдингом, который объединит компании в нескольких странах. Название новой компании пока неизвестно. У Яндекс.Такси есть бизнес в шести странах СНГ и на Кавказе, Uber присутствует в трех странах из них — мы эти бизнесы объединяем на территории СНГ. 59,3% компании будет принадлежать Яндексу, 36,6% — Uber, 4,1% — сотрудникам, нынешним и будущим. Сотрудники Uber и Яндекс.Такси в этих странах переходят в новую компанию.

Материнские компании еще дополнительно вкладывают в нее средства: Яндекс — \$100 млн, Uber — \$225 млн. Таким образом post money valuation новой компании оценивается в \$3,725 млрд.

— Что радикально поменяется?

— Для пользователей визуально ничего не изменится, потому что мы сохраним приложения Uber и Яндекс.Такси, а водителей, скорее всего, переведем на единую технологическую платформу.

Плюс у нас еще будет роуминговое соглашение — условно говоря, если вы пользуетесь Яндекс.Такси в Алматы и приезжаете, например, в Париж или Лондон, где Яндекс.Такси нет, вы сможете вызвать автомобиль Uber через приложение Яндекс.Такси. И наоборот. Житель Франции или Великобритании может приехать в Москву со своим приложением Uber и через него вызвать такси, которое подключено к объединенной платформе. Возглавит объединенную компанию генеральный директор Яндекс.Такси Тигран Худавердян. В совет директоров войдут четыре человека от Яндекса и три — от Uber.

— Объединенная компания, вероятно, выработает определенную стратегию развития.



В первой половине этого года общая выручка компании Яндекс.Такси составила около 1,55 млрд рублей, это на 59% больше, чем за тот же период 2016 года

Какой она будет: общей или в разных странах специфической?

— Вы знаете, трудно создать единую стратегию для всех стран. Я не берусь сейчас говорить про стратегию новой компании, потому что еще не время для этого, но даже если брать отдельно Яндекс.Такси, то она у нас в каждой стране, конечно, разная. Потому что везде ситуация на рынке отличаются. Спрос, автомобили, водители, количество смартфонов на руках — все эти факторы влияют на развитие бизнеса.

Например, Казахстан — территориально довольно разряжен с точки зрения крупных городов, а Армения или Грузия достаточно компактные. Для себя мы просто делим рынки условно по типам в зависимости от населения, которое там проживает, и от множества других факторов.

С одной стороны, трудно выработать какую-то единую стратегию, с другой стороны — понятно, что если у тебя 126 городов в разных странах, то ты не можешь каждым городом управлять вручную. Поэтому есть факторы, на которые мы обращаем внимание при выходе на рынок, но вряд ли они могут быть единими.

— Какое количество водителей на сегодняшний день зарегистрировано в системе Яндекс.Такси в Казахстане?

— Активный период географической экспансии начался где-то с прошлого года. До этого мы недооценивали потенциал регионов. В декабре прошлого года у нас было примерно 69 городов, и вот за чуть больше чем полгода мы выросли до 126 городов. При этом в Казахстане открыто восемь новых городов с начала года, из них пять мы подключили к сервису за последние два месяца.

Сейчас в Казахстане идет период бурного развития сервиса. Конечно, мы сначала смотрим на численность населения, уровень проникновения смартфонов и доступности мобильного интернета, потом анализируем развитие общественного транспорта, поскольку это влияет на количество поездок, насколько люди готовы работать в такси и насколько быстро мы можем найти партнеров среди местных таксопарков, чтобы подключить их к системе и т. д.

Думаю, до конца года мы выйдем еще в 3–4 областных центра Казахстана.

— Сколько водителей вы планируете подключить до конца этого года?

— Это зависит от экспансии и некой оптимизации, поскольку часть

водителей уходит, часть приходит. Сейчас практически нет такого понятия, как профессиональный таксист. Большинство людей рассматривают эту работу как временную, из-за этого у таксопарков высокая текучка, а у многих из них раз в полгода штат водителей меняется полностью. Поэтому трудно делать какие-то прогнозы. Но по количеству водителей мы постоянно растем, так же, как по партнерам-таксопаркам. По количеству поездок мы за год выросли на 480% — это почти в шесть раз.

— Какие рынки в мире являются приоритетными для вашей компании?

— Сейчас — это определенно страны СНГ и Кавказа. Здесь интереснее, понятие менталитет, сюда выходить проще, но мы не исключаем, что будем пробовать выходить на те рынки, в которых русский язык не является распространенным или им не пользуются совсем. Если мы будем выходить, то уже как новая компания.

— Как выглядит форма взаимодействия с таксопарками?

— В тех регионах, где наш бизнес монетизируется, мы берем комиссию с каждого заказа. То есть в цепочке прибыли три участника: водители, таксопарк и мы. Водители выполняют заказ и платят проценты таксопарку (в Москве это примерно 20% от заказа). Таксопарк распределяет этот процент между собой и нами. По сути, мы избавляем таксопарк от всех рекламных-маркетинговых затрат, просто передавая ему заказы. Таксопарк всегда знает, что получить заказы и их будет много. По большому счету, им остается выполнять только свою основную функцию — перевозчика.

— Какие доходы у Яндекс.Такси сегодня?

— В первой половине этого года общая выручка компании Яндекс.Такси составила около 1,55 млрд рублей, это на 59% больше, чем за тот же период 2016 года.

Отдельно по рынкам присутствия мы цифры не раскрываем. Могу сказать, что многие рынки сейчас находятся в инвестиционной стадии — мы много вкладываем, чтобы развивать здесь бизнес — практически каждый город, в который мы выходим, требует значительных затрат. Поэтому на сегодняшний день во многих странах мы не получаем прибыль, поскольку вкладываемся в развитие. Но в тех городах, где работаем давно, мы зарабатываем и прибыльны.

Околоаграрные беседы

Что творится с сельским хозяйством?

► Тенденции

Казахстан — страна с огромным потенциалом в сельскохозяйственной сфере. К тому же, эта отрасль интересна как казахстанским, так и зарубежным инвесторам. Что происходит в ней, рассказали спикеры сессии «Алматы соединяет: производство и потребление» на форуме Almaty Invest-2017.

Анна ШАПОВАЛОВА

Официальная версия

Сессию открыл ответственный секретарь Министерства сельского хозяйства РК Ермек Кошербаев, напомнив, что традиционно аграрный сектор в Казахстане входит в число приоритетных отраслей, и за последние годы удалось коренным образом реформировать его и сделать привлекательным для бизнеса и привлечения инвестиций.

«За последние пять лет объемы прямой государственной поддержки АПК возросли почти в три раза и в текущем году достигли более 259 млрд тенге (в 2013 году было 89 млрд тенге). В результате производства сельскохозяйственной продукции за последние пять лет увеличилось в 1,5 раза (с 2393,6 млрд тенге до 3684,4 млрд тенге), продукции переработки — в 1,7 раза (с 865,6 млрд тенге до 1448,4 млрд тенге). При этом среднегодовые темпы роста производительности труда в АПК составили 26%», — бодро отчитался г-н Кошербаев.

По его словам, в прошлом году экспорт продукции достиг \$2,1 млрд, увеличившись по сравнению с 2015 годом на 5%. Экспорт зерна и вовсе вырос на 28%, составив 8,8 млн тонн. За последние пять лет в отрасль привлечено 865 млрд тенге инвестиций, в том числе 664 млрд тенге из частного сектора.

В свою очередь руководитель Управления сельского хозяйства РК Айдын Керимбек отметил, что необходимо развивать производство молочной и мясной продукции в Алматы. «Емкость города 1,7 млн человек, согласно статистике. За 2016 год мы импортировали товаров на сумму \$6,1 млрд, из них продуктов питания на \$700 млн. На 35% Алматы обеспечивает себя продуктами, остальные приходят из регионов, а импорт составляет более 37%. Есть свободный доступ к рынку мясной продукции и продукции молочного направления. Сейчас, в основном, продукция завозится из регионов, но этого недостаточно. Сырную продукцию вообще импортируем из дальнего зарубежья. Так что, есть свободные ниши для инвесторов. Что касается государственной поддержки, то 19 алматинских компаний получили субсидии на сумму свыше \$15 млн», — рассказал г-н Керимбек.

Качество или количество?

И действительно. Первым из иностранных гостей высказался основатель компании Newby Teas Нирмал Кумар Setia, отметив, что у Казахстана большой потенциал в органическом сельском хозяйстве. «В Казахстане сам процесс производства органической сельскохозяйственной продукции развит хорошо. Мы можем видеть такие примеры в выращивании натуральных овощей, натуральных продуктов. Немало



За последние пять лет объемы прямой государственной поддержки АПК возросли почти в три раза и в текущем году достигли более 259 млрд тенге

важны и климатические условия. У Казахстана есть хорошая возможность развития и продвижения органического сельского хозяйства с использованием всех возможностей природы, чем страна успешно занимается», — отметил спикер.

Потенциал есть, но вот с определением, что есть «органическая продукция», пока дела обстоят сложно. На это обратил внимание и г-н Кошербаев. «Не всегда вывески в магазинах несут достоверную информацию о качестве органической, экологичной продукции. Все должно быть отрегулировано на законодательном уровне, и отрегулировано техническими регламентами. В прошлом году был принят закон об органическом сельском хозяйстве, и теперь вопрос в сертификации продукции. Нужно принимать соответствующие подзаконные акты, которые дадут Министерству сельского хозяйства или соответствующим госструктурам аттестовать те компании, которые будут сертифицировать процесс производства, выращивания, переработки, хранения и транспортировки органической продукции. В Казахстане есть порядка 30 сертифицированных зарубежных компаниями производителей органической продукции, в основном, это растениеводство, и почти вся их продукция идет на экспорт, преимущественно в Германию», — пояснил г-н Кошербаев.

С качеством тоже не всегда все понятно. Как отметила одна из гостей форума из зала — далеко не на всех продуктах казахстанского производства можно найти состав продукта. «Конечный потребитель стал очень грамотным. Прошли те годы, когда потребители мало разбирались в составе и качестве продукции. Важно сейчас качество, а не количество продукции, и можно ли местным производителям на законодательном уровне обязать делать упор на качество и указывать состав. Кроме того, нередко в Казахстан завозят продукцию категории «B», но продают ее по цене категории «A». Может, пора создать народную комиссию?», — спросила девушка из зала, чем вызвала праведное негодование со стороны отечественных производителей.

«Наша продукция востребована во всем мире и ее ценят за качество, экологичность и чистоту. Да, она немного дороже, чем у производителей, которые выращивают продукцию с использованием концентратов», — тут же парировал модератор сессии и руководитель ТОО «SC Food» Максат Бактибаев.

Представитель Минсельхоза же посоветовал покупать продукцию, соответствующую ГОСТам, а в



«В Казахстане есть порядка 30 сертифицированных зарубежными компаниями производителей органической продукции. В основном это растениеводство, и почти вся их продукция идет на экспорт, преимущественно в Германию»

Ермек КОШЕРБАЕВ,
ответственный секретарь
Минсельхоза РК

случае несоответствия — сообщать «куда надо».

«Меня как потребителя этот вопрос тоже волнует. Если на товаре нет информации о доступном содержании, то вы вправе обратиться в общество по защите прав потребителей. Производителя либо «снимут с полки», либо применят к нему штрафные санкции. В любом случае, закон регулирует. За качество продукции вы голосуете своим кошельком, — подытожил г-н Кошербаев. Что касается народной комиссии, то, возможно, стоит об этом подумать», — отметил также чиновник.

Меры поддержки

«Для создания мер поддержки инвестора есть «Казинвест», мы как министерство отработаем механизмы государственной поддержки. Если придет крупный инвестор, транснациональная компания, то естественно, они должны приходить по специальному инвестконтракту. В данном случае вносить изменения и разрабатывать программу для отдельных предприятий смысла нет», — считает г-н Кошербаев.

Еще одно пожелание было отвергнуто. Из зала прозвучало предложение частичного субсидирования валютных затрат, например на оборудование, из-за существующей высокой волатильности курса тенге, из-за чего валютная и тенговая окупаемость проектов очень разнятся. На что предпринимателям посоветовали выбирать оборудование по своему кошельку.

РЕФИНАНСИРОВАНИЕ БЕЗЗАЛОГОВЫХ ЗАЙМОВ ОТ 10% (ГЭСВ ОТ 10,4%)!

- до 5 000 000 тенге
- до 4-х лет
- объедините займы
- получите дополнительные деньги
- 1 документ

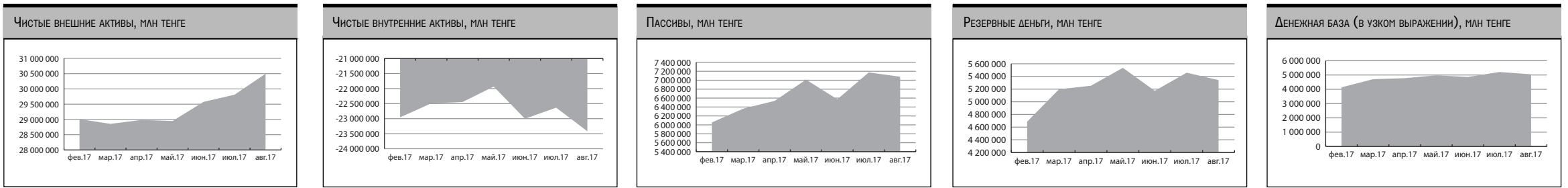
ПЛАТИТЕ МЕНЬШЕ!
ЖИВИТЕ ЛЕГЧЕ!

8 7727 2 590 777 (для г. Алматы)
8 8000 8000 59 (по Казахстану)

www.halykbank.kz

Лицензия от 12 ноября 2016 года № 1.2.47230351, выдана Национальным Банком РК

БАНКИ И ФИНАНСЫ



Аналитики прогнозируют подъем биткоина

Блокчейн

В последнее время интерес к криптовалютам растет в геометрической прогрессии. Государства, ранее с опаской относившиеся к этому виртуальному явлению, пытаются выстроить «отношения» с коинами в правовом поле. Анализируют ситуацию, эксперты «Къ» предположили, что отметка \$3 тыс. – это дно, ниже которого цена за биткоин не пойдет.

Мадия ТОРЕБАЕВА

Сегодня СМИ буквально пестрят сообщениями о том, как мир реагирует на криптовалютное нашествие. Так, украинские издания сообщили, что в конце сентября в Киеве впервые купили квартиру за криптовалюту. Сделка прошла на платформе Proгу. Она состоялась спустя месяц после активных дискуссий о том, законна ли криптовалюта и стоит ли государству выдавать лицензию на майнинг.

А вот платформа онлайн-банкинга Wirex подписала соглашение о партнерстве с компанией Dash Core, целью которого является интеграция криптовалюты Dash в платежные карты Wirex. Благодаря этому пользователи смогут расплачиваться криптовалютой Dash более чем в 40 млн магазинов, работающих с системой Visa, и обналчивать ее в 210 странах по всему миру.

Между тем японская группа компаний в области финансовых услуг планирует выпустить собственную криптовалюту, которая будет использоваться для совершения обычных и P2P-платежей. Предполагается, что цифровая валюта позволит потребителям совершать мгновенные платежи в магазинах и может также использоваться для совершения одноранговых транзакций (P2P).

В свою очередь правительство Дубая объявило о запуске в обращение собственной криптовалюты под названием emCash, которой можно оплачивать разного рода государственные и негосударственные услуги. Первая государственная криптовалюта получила название emCash и будет использоваться в кошелеке emPay, запускаемом Emscredit с целью поддержки бесконтактных платежей. Расплачиваться новым токеном можно будет со смартфонов, поставщики будут получать платежи в режиме онлайн без посредников. Власти Дубая уверены, что официальная криптовалюта полностью изменит бизнес и весь образ жизни в эмирате.



Цифровые деньги начинают использоваться как платежное средство во все большем количестве сервисов

Криптовалюта Monaco, создатель которой пообещали инвесторам обеспечить ее привязку к картам платежной системы Visa, резко выросла с момента ICO (Initial Coin Offering, первичное размещение токенов), в какой-то момент повышение ее курса достигало 695%. После ICO авторы проекта выпустили пресс-релиз, в котором описывались преимущества криптовалютной карты Visa. Однако, как сообщает агентство Bloomberg, ни на тот момент, ни сейчас каково-либо соглашения между Monaco и Visa не существует.

Есть те, кто против

Интерес к цифровым деньгам очевиден. Однако новинка в мире финансов нашла и своих противников. Так, еще в июле Центробанк Таиланда запретил хождение Bitcoin на территории страны. Финансовый регулятор Сиам пришел к выводу, что обращение криптовалюты нарушает законы о контроле над перемещением капитала.

В мае Агентство внутренней безопасности США запретило американцам пользоваться услугами крупнейшей в мире биткоин-биржи, принадлежащей японской компании Mt Gox. Аналитики предположили, что правительство Штатов намерено вначале приручить биткоины, но пока не может к ним подступиться, поскольку в системе нет управляющего и эмиссионного центра, а сами транзакции очень

сложно отследить с практической точки зрения.

В сентябре Китай обвалил курс биткоина почти на \$2 тыс., и все это всего лишь за две недели. Еще 1 сентября биткоин стоил \$5 тыс., а затем стал резко снижаться. Кстати, на момент публикации номера стоимость биткоина составляла \$4810,4. Сначала Народный банк Поднебесной запретил ICO, а в конце прошлого месяца биржи предупредили о прекращении торгов криптовалютами. Владельцы биткоинов моментально начали переводить чаты из контролируемого WeChat в нелегальный Telegram.

Тем временем в Зимбабве

Анализируя ситуацию с криптовалютами, главный аналитик компании «Казахстанский финансовый центр» Алиби Нурбаев недомывает: «А кто от них отказывается? Пока только Китай установил запрет на ICO и торговлю биткоинами. По мнению Центробанка Китая, краудфандинговая модель ICO считается опасной, поскольку она может использоваться для мошеннических операций и создания финансовых пирамид. Глава ЕЦБ Марио Драги отмечает, что у Центробанка ЕС нет полномочий запрещать и регулировать биткоин и другие криптовалюты. Глава МВФ Кристин Лагард сообщила, что биткоин и другие криптовалюты не несут в себе угрозы. Алексей

Кудрин поддерживает инициативу легализации блокчейна. Да и компания Evolve Funds подала заявку на открытие первого в Канаде биржевого фонда ETE, который будет привязан к цене биткоина. А тем временем в Зимбабве биткоин на местной криптовалютной бирже уже достиг отметки \$7200».

Как отмечает эксперт, африканская страна страдает от серьезных экономических трудностей, национальная валюта практически бесполезна, правительство уже приостановило платежи по кредитным картам и ввело ограничения на отток и приток капиталов. Эти события привели граждан к поиску альтернативных способов взаиморасчета, и тут биткоин подошел как нельзя лучше – никаких регуляторов, все прозрачно, криптозащита. «Я думаю, резкий обвал стоимости биткоина до \$3 тыс. – это был идеальный шанс купить дешево с прицелом на \$5 тыс. и даже выше, а также стать счастливым владельцем криптовалюты по такой низкой цене в свете всех событий. Что касается остальных коинов, то они ориентированы на основного гиганта (биткоин). Сам биткоин – это показатель стабильности, как индекс DOW (Dow Jones Industrial Average), то есть остальные коины следуют тренду биткоина», – анализирует Алиби Нурбаев.

Он также напомнил, что глава гонконгской майнинг-фирмы заявил о желании создать 25 октября

новую валюту на основе биткоина – Bitcoin Gold. Цель проекта – значительно упростить добычу монет и сделать ее доступной для всех желающих. «Трудно спрогнозировать, как поведут себя котировки и будет ли вообще хардфок, однако мы знаем, как в прошлый раз вел себя биткоин во время хардфорка 1 августа и каких максимумов он достиг. Если хайп вокруг Bitcoin Gold будет таким же, как и Bitcoin Cash, то нас ожидает достаточно волатильное движение. В целом полагаю, что отметка \$3 тыс. – это дно, ниже которого цена не пойдет», – считает эксперт.

Извечный принцип: разделий и властвуй

Почему же одни страны мира отказываются от криптовалют, запрещают их на законодательном уровне, другие, напротив, стремятся легализовать их и обеспечить чем-то более существенным? С точки зрения экспертов «Къ», тому есть ряд причин. «Во-первых, большинство государств в мире узаконивают свою валюту как единственную валюту обмена внутри страны. Во-вторых, не следует забывать о рисках финансирования преступности и терроризма. Благодаря высоким технологиям блокчейна криптовалютой практически невозможно отследить. В-третьих, бизнесу легко уйти в тень, то есть многие финансовые операции могут проводиться в тени налоговых органов», – отмечает главный финансовый эксперт компании «АНАЛИТИКА Онлайн Казахстан» Михаил Цой.

В то же время, по мнению эксперта, коины, по сути, являются все теми же финансовыми инструментами наравне с простыми валютами или фондовыми инструментами. По этой причине перечисленные им «негативные факторы» будут отрицательно сказываться на их цене, они будут подвержены своим кризисам». «Но тотального разрушения всей системы все же не произойдет, так как они окончательно укрепились на мировом финансовом рынке. Но думаю, рано или поздно все страны мира будут придумывать законопроекты и способы регулирования коинов, вопрос только во времени», – считает Михаил Цой.

В свою очередь руководитель аналитической группы TeleTrade Central Asia Сергей Польшгалов отмечает, что сегодня существует, и вполне успешно, исторический аналог криптовалюты – доллар США, который эмитируется ФРС – коммерческой структурой – и точно так же, по сути, ничем не обеспечен. «Начнем с того, что закона о запрете криптовалюты не принято ни в одной стране. Другое дело, что государства пытаются ввести «отношения» с крипто-

валютами в правовое поле, как, например, это сделали в Китае, где с 1 октября 2017 года введены в действие «Общие принципы гражданского права КНР», в которых среди прочего введены нормы для регулирования криптовалют, которые получили статус виртуальной собственности. Другие государства также разрабатывают законопроекты, которые смогут регулировать использование криптовалют. Здесь преследуются несколько целей. Первая – исключение возможности использовать криптовалюты для противоправных, криминальных действий. Это основная причина недоверия к виртуальным деньгам. Второе – это моя точка зрения – центральные банки готовятся к тому, чтобы начать использовать криптовалюты как альтернативные платежные средства, и начинают скупать криптовалюты для пополнения собственных резервов, чтобы в будущем на фоне готового законодательства начать их обращение и регулирование. Конечно, сейчас это может выглядеть фантастично, но, скорее всего, в ближайшем будущем криптовалюты попадут под владение мировых ЦБ», – отмечает эксперт.

Что касается зашкаливающей волатильности криптовалют, то, по мнению Сергея Польшгалова, этому есть простое объяснение – ограниченное предложение и высокий спрос.

«Предложение ограничено количеством фактически сгенерированных «монет», а спрос резко меняется в зависимости от фундаментальных факторов – информационного потока, который то посылает негативные сигналы, то вновь возвращает веру в криптовалюты. На самом деле при всем том, что пока остается непонятным будущее криптовалют, они начинают использоваться как платежное средство во все большем количестве сервисов», – говорит эксперт. При этом, исходя из его теории, можно предположить, что негативная информация подается специально для того, чтобы, во-первых, снизить стоимость коинов для более выгодной скупки по низким ценам, а во-вторых, чтобы частники продавали криптовалюту. В результате, по мнению эксперта, это постепенно может привести к тому, что основная масса «монет» окажется во владении центробанков. «Для того чтобы глобально обрушить стоимость криптовалют, нужно ввести полный запрет на их хождение и использование. В противном случае сильная волатильность будет присутствовать, но любой откат цены будет создавать очередное, еще большее повышение спроса, что будет приводить к новым ценовым вершинам», – резюмирует Сергей Польшгалов.

Почему падает курс тенге и что будет дальше?

Прогноз

Среднемесячная цена на нефть марки Brent в июле этого года была в районе \$49 за баррель, при этом среднемесячный курс тенге к доллару – в районе 225 тенге за доллар. В настоящее время, начиная примерно с середины сентября, цена на нефть стабильно держится на уровне выше \$55 за баррель, а курс к доллару в этот же период перевалил отметку 340 и по всем признакам не собирается останавливаться на этом. На вопрос о том, почему так происходит и чего ожидать дальше, в интервью «Къ» ответил член правления АО Hanuk Finance Мурат Темирханов.

Ернар КАПАРОВ

– Мурат Рахжанович, как вы можете объяснить такую ситуацию? Казалось бы, при росте цены на нефть тенге должен укрепляться, а происходит наоборот...

– Я считаю, что это происходит по двум причинам. Во-первых, из-за резко возросших девальвационных ожиданий. Во-вторых, из-за отказа Нацбанка бороться с ними.



М. Темирханов: «При цене на нефть марки Brent в \$55 за баррель курс тенге сейчас должен быть в районе 335 KZT/USD»

Что касается ожиданий, то напомню, что в начале августа наша пресса подхватила заявления российских «аналитиков» – представителей форекс-дилера, что после Expo 2017 курс тенге к доллару очень сильно ослабнет. Естественно, такие заявления привели к тому, что население и бизнес перестали продавать и начали активно скупать валюту. Из-за этого возникло давление на тенге в сторону его ослабления, несмотря на то что цены на нефть росли и рубль укреплялся.

То есть на волне ничем не обоснованных заявлений тенге начал быстро слабеть вопреки изменениям в фундаментальных факторах. Именно здесь Нацбанку надо было

вмешаться и остановить этот негативный тренд. К сожалению, он не приложил к этому должных усилий. По моим расчетам, в конце августа на это надо было потратить не \$70 млн, как это сделал Нацбанк, а в районе \$200 млн. Если бы тенге в конце августа и в начале сентября укрепился вслед за ростом цены на нефть, то это резко сбило бы девальвационные ожидания и давление на тенге.

Сейчас можно увидеть, что спираль девальвационных ожиданий продолжает раскручиваться, но Нацбанк продолжает занимать пассивную позицию.

– По вашему мнению, что должен делать Нацбанк?

– Как я уже говорил в интервью вашему изданию, из-за того что валютный рынок в Казахстане очень небольшой и неразвитый, у нас вместо «свободного» должно быть «управляемое» плавание тенге.

Я считаю, что на данном этапе «управляемое» плавание тенге вполне приемлемо. При этом регулятор должен вмешиваться только в случаях, когда курс начинается резко изменяться в противовес фундаментальным факторам. Ориентиром для Нацбанка должна быть цена на нефть, а не курс рубля. Рубль живет своей жизнью, и на него влияют ряд очень серьезных факторов, которые не имеют никакого отношения к Казахстану.

– Недавно в интервью одному из изданий советник главы Нацбанка Айдархан Кусанов сказал, что любое участие Нацбанка на рынке рождает недоверие и поэтому Нацбанк не стал вмешиваться.

– Откровенно говоря, я не всегда понимаю, в какой роли находится Айдархан, когда делает то или иное заявление. Недавно он также писал в соцсетях, что, по его мнению, оптимальным курсом тенге к рублю должен быть курс 6. Если это было его мнение как представителя Нацбанка, то становится ясно, почему регулятор не вмешивался и дал тенге ослабеть с уровня 5,5 до уровня 6,0.

Что касается интервенций Нацбанка на валютной бирже,

то я считаю, что для развития рыночных отношений на валютной бирже очень важна реальная прозрачность Нацбанка. Нет ничего страшного в том, что по результатам месяца регулятор детально расскажет, как и в каких случаях он сглаживал резкие скачки курса на бирже и какие существенные обменные операции он проводил вне ее. В таких условиях игрокам на бирже будут понятны правила игры и восстановится доверие к действиям регулятора.

В настоящее время до сих пор не известны валовые объемы интервенций Нацбанка, а также то, какие суммы Нацфонда конвертируются через валютную биржу, а какие – напрямую с регулятором.

– Как вы считаете, как долго продолжится падение тенге?

– На сегодня это зависит только от Нацбанка. Создается впечатление, что монетарный регулятор просто ждет, когда рынок сам перестанет скупать валюту и начнет ее продавать. Я считаю это очень опасным заблуждением.

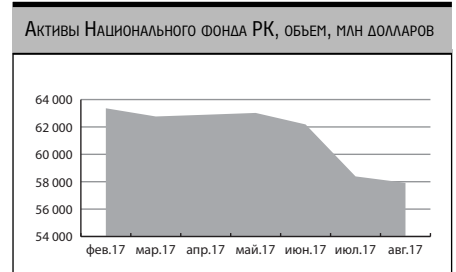
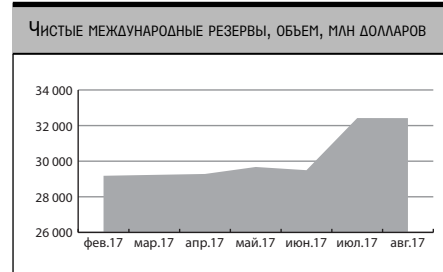
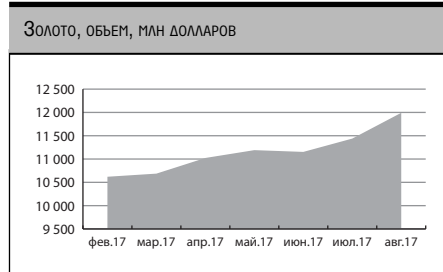
На конец августа мы уже видели усиление долларизации депозитов юридических и физических лиц. То есть вкладчики банков снова стали переводить деньги из тенге в валюту. За последние два года долларизация депозитов значительно снизилась. Если уровень валютных вкладов начнет возвращаться к старым высоким уровням, то рыночный потенциал скупки валюты

и, соответственно, девальвации тенге просто огромны.

Сейчас из-за невнятной коммуникационной политики доверие к Нацбанку снова снизилось. В таких условиях словесные интервенции недостаточны, поскольку они приводят скорее к обратному эффекту. Необходимы денежные интервенции.

Другая проблема заключается в том, что для перелома девальвационных ожиданий сейчас Нацбанку понадобится гораздо большая сумма, чем \$200 млн, которые он мог потратить в конце августа. При этом с июля качество валютных резервов Нацбанка ухудшилось, что может быть другой причиной нежелания регулятора тратить их.

– По вашим ожиданиям, каким будет курс тенге к доллару и рублю в конце 2017 и 2018? – По нашим расчетам, при цене на нефть марки Brent в \$55 за баррель курс тенге сейчас должен быть в районе 335 KZT/USD. Если такая цена на нефть сохранится до конца 2018 года, то с учетом инфляции и других факторов курс должен быть примерно в районе 345. Что касается курса тенге к рублю, то равновесным курсом на сегодня мы считаем 5,6–5,7, а на конец 2018 года – 5,8–5,9 тенге за рубль. Здесь, правда, стоит учитывать, что на курс рубля к доллару влияют другие значительные факторы, которые не применимы к тенге. Поэтому курс тенге к рублю может значительно отклоняться от этих прогнозных курсов.



Крутые виражи курса тенге

Почему курс тенге сначала резко падал, а потом так же резко укрепился?



Аналитики не исключают вмешательства Нацбанка в курсообразование тенге

Валюта

За последнюю неделю курс тенге продемонстрировал одно из самых крутых пике в этом году, сначала резко ослабев с 340 до 345 тенге, потом буквально за три дня так же резко укрепившись с 345 до почти 335 тенге. Если объяснение ослаблению тенге эксперты могли дать, то обосновать его резкое укрепление они затруднились. Однако факторов может быть несколько.

Динара ШУМАЕВА

Итак, разберемся, что было вначале. Примерно с 2 октября текущего года курс национальной валюты стал резко слабеть по отношению к доллару, буквально за три дня упав до 345 тенге за доллар. Напомним, что только в начале сентября доллар стоил 335 тенге, в течение месяца подорожав до 340 тенге. При этом цены на нефть оставались достаточно стабильными. Рубль по отношению к тенге за этот период торговался в районе 5,8-6, также демонстрируя динамику к небольшому укреплению.

То есть ключевые факторы, от которых, как правило, зависит поведение тенге, изменялись незначительно, однако тенге вел себя достаточно непредсказуемо.

Почему тенге падал?

Мнения экспертов о причинах подобного поведения валюты разнятся. Так, директор аналитического департамента «Golden

Hills – КапиталЪ АМ» Михаил Крылов считает, что цена нефти не единственный фактор, который воздействует на курс тенге. Для некоторых валют особенно важна динамика топливной энергетики. В сырьевых экономиках, когда у нефтяных компаний страдает прибыль, включаются исключительно экономические механизмы, удерживающие государственные валюты от чрезмерного укрепления. По его словам, только создание благоприятных условий для улучшения финансовых результатов нефтяной отрасли, для стабилизации и балансировки рынка топлива может гарантировать стабильность валютного курса.

«В то же время в РК сейчас складывается необычная ситуация, когда можно успешно сдерживать инфляцию, в том числе с помощью таргетирования курса тенге. В этой ситуации серьезные прогнозы по валютному курсу достаточно сложная штука, но состоятельным клиентам бы рекомендовали готовиться к переменчивости макроэкономических параметров. Это почти всегда означает, что на макроуровне придется искать компромисс между замедлением инфляции и прибылью сырьевой отрасли. А вот на микроуровне движения курса могут быть такими же непривычными, как в последнем квартале, когда 20%-ное подорожание Brent не привело к росту тенге», – добавил эксперт.

По мнению аналитика ГК «Финнам» Сергея Дроздова, тенге, как и многие валюты развивающихся стран, в последнее время находилась под давлением из-за укрепления американского доллара к мировым резервным валютам на фоне ожиданий ужесточения монетарной политики Федеральной

резервной системой США. В частности, рынки склоняются к тому, что уже на декабрьском заседании регулятор объявит о ее очередном повышении.

Шеф-аналитик TeleTrade Петр Пушкарев полагает, что есть три группы причин, по которым курс тенге продолжает медленно, но верно слабеть, причем и по отношению к доллару, и по отношению к российскому рублю. Субъективная и давящая с лета, важная, но не единственная конечно же, причина – широкое распространение инфляционных, девальвационных ожиданий в самом обществе и в бизнес-среде.

Вторая группа причин уже вполне объективная. Торговля с соседями, главным образом со странами СНГ, стала расширяться в объемах, но обороты росли в эти месяцы в пользу той же России, а не Казахстана: импорт ускоряется намного быстрее, чем экспорт. По приросту – казахстанских товаров продано в РФ примерно в 2,4 раза меньше, чем российских в Казахстане. Аналогично и с Китаем, и со многими торговыми партнерами.

Третья группа причин заключается в разнице между спекулятивной активностью, интересом международных и наших инвесторов к так называемой кэри-трейд-торговле, то есть к игре с получением дохода на разнице процентных ставок в США, Европе, где они низкие, и в Казахстане, России, где ставки высокие.

Почему тенге укрепляется?

Таким образом, первая половина крутого пике тенге (его резкое ослабление против доллара) более-

менее понятна. Однако начиная с 6 октября тенге вдруг стал резко укрепляться, и 11 октября (по итогам утренней сессии на KASE) средневзвешенный курс тенге составил уже 335,87.

Главный аналитик компании «Казахстанский финансовый центр» Алиби Нурбаев видит причину непредсказуемого поведения тенге прежде всего в спекуляциях казахстанских банков.

«Нацбанк разработал программу по оздоровлению банковского сектора, выделив на это 500 млрд тенге на возвратной основе сроком на 15 лет. Я полагаю, выделенные средства БВУ на самом деле направлены на валютный рынок. Спекулируя валютным курсом, банки стремятся получить выгоду, к тому же программа оздоровления подразумевает возврат средств.

Казахстанский финансовый рынок на самом деле сильно отстает по объемам торгов от зарубежных коллег. У нас очень мало участников рынка, большее количество – это крупные игроки. Как таковой конкуренции и вовсе нет, поэтому наш рынок легко контролируем, и так называемые спекуляции на валютном рынке становятся уже нормой», – утверждает эксперт.

По его мнению, скорее всего, крупные игроки делают ставку против тенге, закрывая глаза на такие внешние факторы, как стабильно высокие цены на нефть и слабый доллар на мировом рынке, затем фиксируют позиции после достижения максимума в 345 тенге за доллар, вызывая укрепление тенге.

Другие аналитики высказывают предположение, что, вероятнее всего, в ход валютных торгов вмешался Национальный банк, который ранее заявлял, что будет проводить интервенции на валютном рынке, если этого требует ситуация.

«Курс тенге должен формироваться самостоятельно, но при стрессовых ситуациях на валютном рынке Национальный банк оставляет за собой право вмешиваться (в курсообразование тенге. – «КЪ»», – заявил Данияр Акишев во время встречи с журналистами в сентябре.

В июне объем интервенций составил \$101 млн, в августе – \$70 млн, в сентябре Нацбанк продал еще \$69,7 млн. Как сообщил глава Нацбанка, интервенции в июне и августе были сделаны в целях стабилизации курса в результате резкого ослабления нацвалюты. Учитывая, что в сентябре тенденция ослабления продолжилась, можно предположить, что вмешательство регулятора в указанном месяце имело те же цели.

Эксперты предполагают, что резкое укрепление тенге (с 6 по 11 октября) также было обусловлено интервенциями регулятора. Но каким именно был объем покупок доллара, пока невозможно узнать – официальная статистика публикуется 5-го числа каждого месяца после окончания соответствующего периода.

Таким образом, возможно, Нацбанк смог немного стабилизировать курс тенге к доллару, однако как долго регулятор сможет контролировать ситуацию, пока неизвестно.

Особенности персонального декларирования

Налоги

Всеобщее декларирование доходов и расходов отложено до 2020 года. Но казахстанское налоговое законодательство претерпевает серьезные изменения. В связи с этим возникает немало вопросов по декларированию доходов физических лиц. О нюансах рассказал «КЪ» руководитель практики ЕУ по оказанию услуг частным клиентам в Казахстане Владимир Фесенко.

Мадия ТОРЕБАЕВА

– Владимир, расскажите, как вообще подается декларация?

– Срок подачи декларации – до 30 марта года, следующего за отчетным периодом (календарным годом). Если у вас есть электронный ключ налогоплательщика, этот срок можно продлить на 30 дней. Срок уплаты налога (если в вашей декларации есть налог к доплате) – до 10 апреля года, следующего за отчетным. В случае если налог заплачен позже указанной даты, пени в размере около 26,25% годовых начисляются за каждый день просрочки. Таким образом, срок подачи декларации по ИПН за 2017 год – 31 марта 2018 года.

– Есть ли какое-то принципиальное отличие в вопросе декларирования доходов и расходов для резидентов и нерезидентов в РК?

– Налогообложение физических лиц в Казахстане зависит от их статуса резидента в соответствии с отчетным годом. Граждане Казахстана, а также иностранцы, имеющие вид на жительство в Казахстане, признаются резидентами в случае, если центр их жизненных интересов находится в Казахстане, то есть здесь находится их семья и/или близкие родственники, а также есть доступное жилье. Таким образом, практически все казахстанские граждане остаются налоговыми резидентами в Казахстане, вне зависимости от количества дней, проведенных в стране.

Основное отличие резидентов от нерезидентов состоит в том, что резиденты облагаются ИПН в Казахстане на свой общемировой доход, в то время как нерезиденты – только на доход из источников в Казахстане. При этом надо понимать, что если речь идет о доходе от работы по найму, доход от источников в Казахстане означает доход, полученный за работу в Казахстане (даже если его платили из-за рубежа).

Вместе с тем важно отметить, что физические лица, которые являются налоговыми резидентами Казахстана, наряду с доходами, не подлежащими налогообложению у источника выплаты в Казахстане, должны также отражать в декларации по ИПН средства в иностранных счетах в банках.

– А что изменилось в декларации по ИПН?

– Напомним, до 2017 года одним из оснований подачи декларации по ИПН для резидентов было наличие у них средств на банковских счетах за рубежом. Но с этого года, помимо средств на своих банковских счетах за рубежом, казахстанцы должны уведомлять налоговые органы о наличии у них в собственности недвижимости за рубежом, а также о

ценных бумагах, эмитенты которых находятся за пределами Казахстана, и о долях участия в уставном капитале юридических лиц, зарегистрированных за пределами Казахстана.

Стоит также отметить, что в данный момент на рассмотрении находится проект нового Налогового кодекса, в том числе президентом РК было предложено пересмотреть размеры налоговых ставок и приспособить их к нынешней экономической ситуации.

– А если человек не хочет подавать декларацию. Чем это ему грозит?

– Нарушение срока подачи декларации ведет к вынесению предупреждения, что влечет необходимость оформления протокола об административном правонарушении в налоговых органах. Повторное нарушение в течение года после наложения административных взысканий влечет штраф в размере 15 МРП.

Еще одним крайне важным изменением законодательства с 2017 года стало введение административной ответственности за сокрытие имущества, подлежащего отражению в декларации по ИПН, в размере 250 МРП. Неустранение нарушения в течение года грозит штрафом в размере 500 МРП.

Необходимо отметить, что ответственность возникает по каждому банковскому счету и объекту имущества. Таким образом, в случае обнаружения налоговыми органами нарушений по нескольким счетам или объектам имущества налогоплательщики могут столкнуться с серьезными штрафными санкциями.

– В последние годы во многих странах мира наблюдается тренд к усилению контроля над активами граждан, в том числе и зарубежных. Действительно ли реально узнать, кто и сколько скрывает за рубежом?

– Совершенно с вами согласен по вопросу усиления контроля над зарубежными активами своих граждан для предотвращения уклонения от уплаты налогов. Казахстан тоже ведет подготовку к введению всеобщего декларирования, запланированного на 2020 год. Могу сказать, что в преддверии введения всеобщего декларирования в Казахстане была проведена программа по легализации имущества. По данным Комитета государственных доходов Министерства финансов РК, за 2 года были легализованы объекты, находящиеся за пределами РК, на общую сумму 70,2 млрд тенге, в том числе 408 объектов имущества на сумму 62,2 млрд тенге, доли участия в уставном капитале юридических лиц на сумму 5,1 млрд тенге и ценные бумаги на сумму 2,9 млрд тенге. Кроме того, Казахстан является членом Конвенции о взаимной административной помощи по налоговым делам (Страсбургская конвенция), а также нескольких двусторонних соглашений об обмене информацией по налоговым вопросам, а также о сотрудничестве и взаимной помощи по вопросам соблюдения налогового законодательства (с Российской Федерацией, Азербайджаном, Беларусью, Кыргызстаном и Италией). Поэтому ответить на вопрос «А как они узнают?» с каждым годом становится все легче. И чтобы избежать неожиданных проблем, обратит внимание на корректное раскрытие информации перед налоговыми органами необходимо уже сейчас.

Құрметті кәсіпкерлер, «Іскерлік байланыстар» құралының қатысушылары!

«Атамекен» ҚР ҰКП сіздерді «Іскерлік байланыстар» жобасының екінші сатысына іріктеуден өту үшін конкурса шақырады.

Құжаттарды 2014-2017 жылдары аралығындағы, сонымен қатар «Топ-менеджмент» бағдарламасының қатысушылары тапсыра алады.

Құжаттар 2017 жылдың 3 қарашасына дейін қабылданады. Конкурс қарашаның 4 мен 10 аралығында Алматы және Астана қалаларында өтеді.

Барлық сұрақтар бойынша Өңірлік кәсіпкерлер палатасына және Кәсіпкерлерді қолдау орталығына хабарласуға болады.

Уважаемые предприниматели, участники инструмента «Деловые связи»!

НПП РК «Атамекен» приглашает вас принять участие в конкурсном отборе проекта «Деловые связи» на второй этап обучения.

Документы на участие могут подать участники первого этапа 2014-2017 гг., также участники программы «Топ-менеджмент».

Документы принимаются до 3 ноября 2017 года. Конкурсный отбор пройдет с 4 по 10 декабря в городах Алматы и Астана.

За дополнительной информацией обращайтесь в Региональные палаты предпринимателей либо в Центры поддержки предпринимателей.

flyqazaq.com



Қолайлы рейстерді орындаңыз:
Совершайте удобные перелеты:

АЛМАТЫ → ТАРАЗ

Два раза в неделю по ПЯТНИЦАМ и ВОСКРЕСЕНЬЯМ
Аптасына екі рет, ЖҰМА мен ЖЕКСЕНБІ күндері

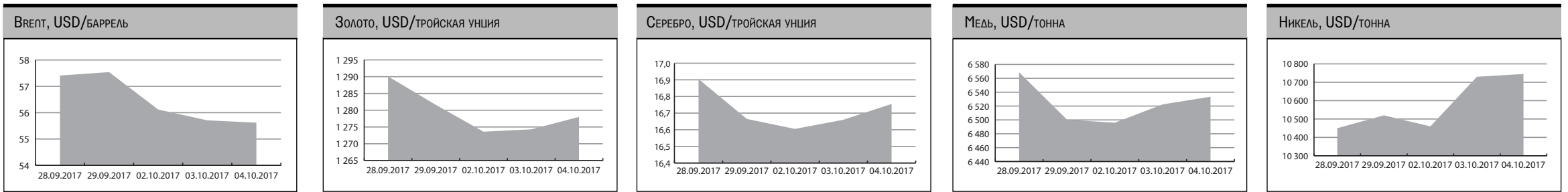
QAZAQ AIR рейстеріне билеттерді flyqazaq.com сайты,
+7 (727) 356 14 14 нөміріне қонырау шалу немесе қала
агенттіктері арқылы брондап, сатып алыңыздар.
Забронировать и приобрести билеты на рейсы
QAZAQ AIR можно на сайте flyqazaq.com,
в офисе продаж +7 (727) 356 14 14 и в агентствах
вашего города.

ЖАҢА БАҒЫТ

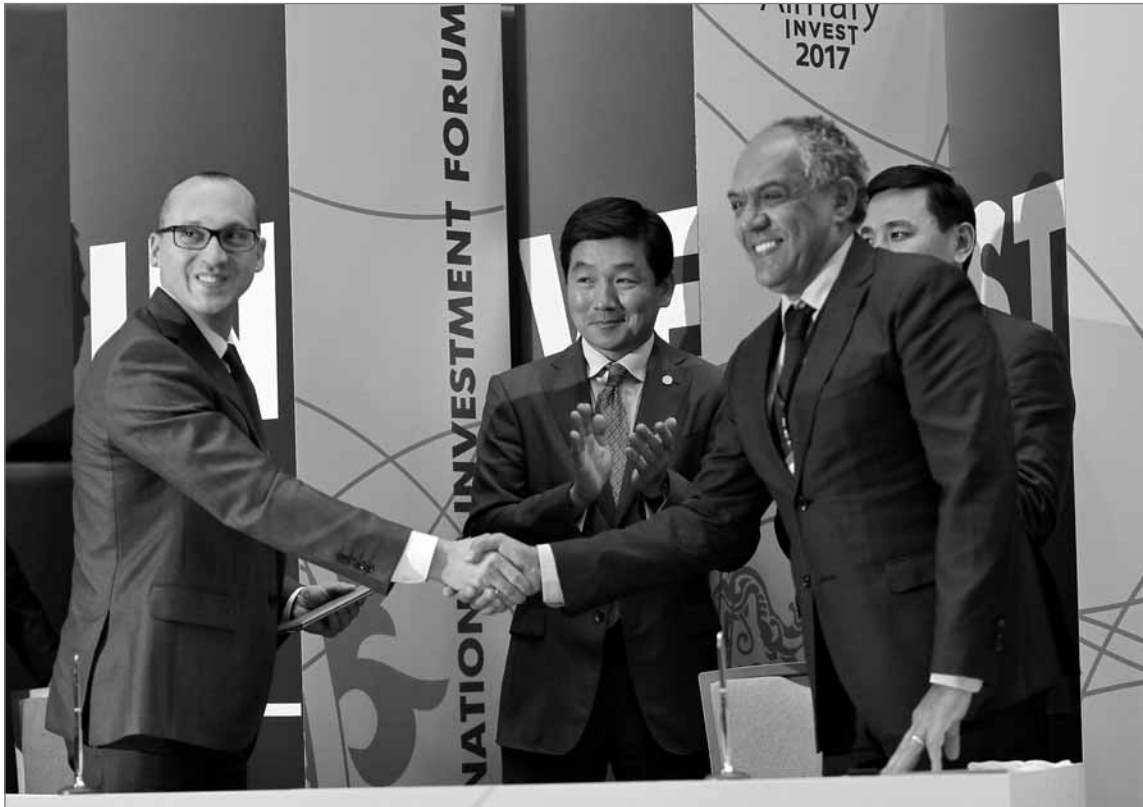
НОВЫЙ РЕЙС



ИНДУСТРИЯ



Новый Шелковый путь для бизнеса или пограничников?



Эксперты, участвовавшие в форуме Almaty Invest-2017, отмечают проблемы с «мягкой инфраструктурой». Фото: Олег СПИВАК

Логистика

В Алматы прошел форум Almaty Invest-2017, на котором эксперты обсуждали вопросы экономического потенциала южной столицы, в том числе и те, которые проходят непосредственно в Государственной программе инфраструктурного развития «Нурлы жол» на 2015–2019 годы. По мнению представителей логистических компаний, Казахстана, несмотря на немалые средства, вложенные в дорожную инфраструктуру, нужно решать еще многие вопросы, иначе инициативу по транзиту Китай – Европа могут перехватить.

Вячеслав ЩЕКУНСКИХ

В Государственной программе инфраструктурного развития «Нурлы жол» на 2015–2019 годы говорится о реализации приоритетных автодорожных проектов, что позволит сформировать целостную и эффективную инфраструктуру автомобильных дорог РК, дополнить мероприятия действующей Государственной программы развития и интеграции инфраструктуры транспортной системы до 2020 года. Более того, в плане мероприятий по реализации данной программы речь идет о сокращении на треть среднего времени в пути между городами-хабами в одном направлении в результате реализации автодорожных проектов.

К слову, в госпрограмме «Нурлы жол» на реализацию проектов в автодорожной отрасли из Нацплана планировалось выделить средства на сумму 296,7 млрд тенге, в том числе:

на строительство и реконструкцию автомобильной магистрали Центр – Юг (Астана – Караганда – Балхаш – Курты – Капшагай – Алматы) – 92 млрд тенге; строительство и реконструкцию автомобильной магистрали Центр – Восток (Астана – Павлодар – Калбатау – Усть-Каменогорск) – 120 млрд тенге; строительство и реконструкцию автомобильной магистрали Центр – Запад – 8,4 млрд тенге; реконструкция других дорог республиканского значения – 76,3 млрд тенге.

Основные факторы, влияющие на экономику нашей страны, – ее удаленность от морских путей и большая территория. Поэтому важной отраслью является логистика. Вернее, обеспечение сухопутных путей современными автодорогами, железнодорожными путями и аэропортами. Немаловажную роль играет и административная составляющая, которую назвали «мягкой инфраструктурой». Это и обеспечение приграничных переходов, складов, таможен, и снижение времени и стоимости очистки грузов.

Одна из сессий форума Almaty Invest-2017 была посвящена логистике, причем организаторы

использовали метод дедукции для обсуждения проблем и задач в отрасли. Поэтому было решено оттолкнуться от региональной инициативы с глобальным размахом – китайского проекта «Один пояс, один путь», в котором Казахстану выделено свое место. А Алматы – один из хабов.

По словам регионального директора по инфраструктуре Европейского банка реконструкции и развития (ЕБРР) Екатерины Мирошник, данная инициатива является одним из ключевых факторов развития инфраструктуры как в Алматы и в Казахстане, так и во всем регионе. Она обещает принести многомиллиардные инвестиции в инфраструктуру в Казахстане и в соседних странах в рамках этого Шелкового пути. А это, безусловно, будет способствовать развитию коммерческих взаимоотношений, связей между странами, развитию торговли.

В свою очередь экс-министр иностранных инвестиций Республики Македония Глигор Ташкович высказал предположение, что эта инициатива является геополитическим гамбитом для развития региональной экономики Китая на фоне новой политики президента США Дональда Трампа. Именно поэтому такие страны, как Индия, опасаются стать экономическим соседом Китая, что снизит их суверенитет. А Китай финансирует много проектов в регионе. Одновременно Пекин также надеется, что инициатива может увеличить рост экономики в наименее развитых регионах, таких как Синьцзянский район, и соединит их с соседними странами. Алматы же является привлекательным по месторасположению, потому что тут экономический пояс Шелкового пути разделяет трафик на север – в Астану и дальше в Москву с остальной частью, идущей через Узбекистан и Иран.

Несмотря на то, что проект находится в стадии реализации, логистические компании, работающие в Казахстане, уже стараются использовать инфраструктуру Нового Шелкового пути. Так, генеральный директор GEFCO Казахстан Эмиль Ашуралиев рассказал: «Мы уже используем активно этот маршрут, у нас достаточно мощная база клиентов в Европе, и мы работаем на маршруте из Китая в Европу и обратно. Помимо этого мы видим большой потенциал с выходом на международную арену Узбекистана. Соответственно, в этой связи на сегодняшний день у нас достаточно много проектов. Однако данная система хорошо работает в области железнодорожных перевозок и не очень хорошо – в области автомобильных перевозок. К сожалению, сегодня достаточно сложно осуществлять перегруз при вывозе грузов с китайской стороны в Казахстан и дальше в Россию. Например, стоимость перевозки от Хоргоса до Алматы такая же, как из Алматы в Европу. Ставка перевозки из Хоргоса в Алматы на автотранспорте почти три тысячи долларов. Это убивает все логистические транзитные потенциалы. Надо что-то делать.

Надо, чтобы такая перевозка была хотя бы в рамках \$500–600. За \$3 тыс. можно отвезти груз из Алматы в Европу. Очевидно, что за этим стоят какие-то административные барьеры, с которыми надо работать. Это занимает очень много времени и увеличивает расходы наших подрядчиков. Если рассматривать Казахстан как транзитную страну, нужно очень активно работать в этом направлении. Большая работа сделана в области железнодорожных перевозок. И нужны авто- и, возможно, авиаперевозки. Алматы – очень хорошее географическое место, в том числе и для авиатранзита. Я был на «Хоргос Gateway». Мне очень понравилось то, что там построили, но я не могу понять, почему это используется только в рамках железнодорожных перевозок. Там есть большие склады, есть глубокая заморозка. Но почему-то все пользуются старым путем. Год назад была проблема в том, что там не было таможенников. И сегодня я не знаю, в чем проблема...»

Операционный директор «Даму-Логистикс» Михаил Шамаков отметил проблемы с партнерами: «На сегодня есть определенные барьеры. Многие перевозчики отказываются работать, многие компании не хотят выходить на наш рынок из-за плохой инфраструктуры». Генеральный менеджер отдела автоперевозок компании Globalink Logistic Жанна Сихварт при этом привела пример из практики: «Мы делим понятие инфраструктуры на два типа. Первый – это что-то физическое. Конкретно по проекту Шелкового пути – это новые дороги, мы видим колоссальные инвестиции. И здорово, что на этапе мирового экономического спада мы взяли на себя такие обязательства и воплощаем их. Но тем не менее, помимо физической инфраструктуры есть еще сопутствующие факторы. Мы их называем «мягкой инфраструктурой». Она сильно влияет на успешное использование физической инфраструктуры. Приведу пример. Есть дорога Алматы – Уральск. Она асфальтированная, шестиполосная, мы по ней быстро едем за счет того, что она новая, сокращаем транзитное время. Все это благо дело у нас заканчивается пограничным переходом, который имеет пропускную способность в одну полосу с каждой стороны. Мы сократили транзитное время, но простояли на границе в ожидании очереди».

Между тем Эмиль Ашуралиев сетует на то, что в Европе и США мало знают о Казахстане. Еще одним моментом, по его словам, является достаточно слабо развитая бизнес-структура и административные барьеры, которые понемногу снимаются, но все еще имеют место. «Но все логистические цепочки сейчас преобразуются так, что все большее внимание уделяется кастомизации продукции, скорости ее доставки к рынкам сбыта. Поэтому мы с оптимизмом смотрим на маршрут Новый Шелковый путь и надеемся, что он и дальше будет активно развиваться, и поэтому мы здесь», – говорит эксперт.

Когда игра не стоит свеч

<< 2

При всей неловкости ситуации, министр энергетики достаточно внятно изложил суть слагаемых нынешней ситуации. Вкратце она была такова: в мае руководство Павлодарского нефтехимического завода попросило перенести сроки остановки ПНХЗ с июня на октябрь, в примерно одни сроки с Атырауским заводом. Оставив осенью страну на довольствие одного Шымкентского НПЗ было делом рискованным, но в минэнерго решили, что игра стоит свеч: ремонт ПНХЗ нужен был, помимо текущей, еще и для запуска новых мощностей в рамках модернизации. Для этого заводу все равно пришлось бы приостановить свою работу, вот руководство производства и решило совместить эти мероприятия для того, чтобы не останавливать завод дважды.

Проблема в том, что ПНХЗ подвели поставщики, не поставившие ему вовремя необходимое оборудование, в связи с чем Павлодар и предложил сдвинуть сроки ремонта. В итоге же мощностей Павлодарского завода в октябре катастрофически не хватает для того, чтобы если не решить проблему дефицита, то хотя бы сгладить.

«Проведение ремонта ПНХЗ и его модернизация в ранее намеченные сроки позволили бы сгладить сентябрьскую динамику снижения запасов бензина, кроме того, эффект модернизации обеспечил бы дополнительную выработку 92-го бензина по 35 тысяч тонн в месяц или 100 тысяч тонн за июль-сентябрь», – признал глава минэнерго. То есть, вместо нынешних остатков, которые, по словам Каната Бозумбаева, «на нефтебазах или в пути» составляли по состоянию на 9 октября 138 тысяч тонн, в распоряжении Казахстана было бы на 100 тысяч тонн выработанного еще в июле-сентябре в Павлодаре топлива. И продолжающий наращаться октябрьским производством этот объем ПНХЗ.

Антимонопольщики наконечники сломали

Тут возникает резонный вопрос – а чем минэнерго собиралось заполнять неизбежно возникающую осенью брешь в балансе ввиду остановки на ремонт сразу двух заводов – Атырауского и Павлодарского? Импорт российских ГСМ – по сведениям Каната Бозумбаева, совокупные запасы по 92-му бензину по состоянию на 1 июня 2017 года составляли 292 тысячи тонн, то есть что-то около месячного объема, потребляемого в Казахстане. В минэнерго рассчитывали, что примерно тот же объем остатков «доживет» до сентября-октября, и с его помощью можно будет благополучно пережить ремонт АНПЗ и ПНХЗ.

Но действительность оказалась куда заковыристей: во-первых, летом потребление Аи-92 в Казахстане оказалось больше обычного. ЭКСПО тому причиной или что другое – не суть важно, потому что одновременно с увеличением внутреннего спроса начал пересыхать импортный ручеек. Нет, россияне нам в продажах не отказывали – они просто увеличили цену девяносто второго с \$517 до \$573 за тонну. Теперь наложите на это изменение курса доллара с 314 до 340 тенге – и получите нынешний ценовой



Совокупные запасы по 92-му бензину по состоянию на 1 июня 2017 года составляли 292 тысячи тонн, то есть около месячного объема, потребляемого в стране. Дизайн: Александр ИГИЗБАЕВ

коридор Аи-92 на пистолете АЗС, по 150–155 тенге за литр.

Проблема в том, что продавать иссякающий в стране девяносто второй сети АЗС по такой цене летом не могли: антимонопольная структура министерства национальной экономики предписывала сетям реализовывать имеющиеся у них остатки по прежней (147–148 тенге за литр) цене. И хозяйева АЗС импортировать бензин по новой цене не торопились: во-первых, это гарантированные проблемы со сбытом – кто у тебя купит литр за 155 тенге, если твой сосед торгует его остатками по 148 тенге? Во-вторых, у сетей имелись вполне обоснованные опасения в том, что продажа ГСМ по его новой цене приведет к возбуждению в отношении их административных дел со стороны антимонопольщиков.

«Касательно импорта – у нас были вполне согласованные планы, но в сентябре нас Комитет по регулированию естественных монополий, защите конкуренции и прав потребителей оштрафовал на 500 миллионов тенге, – говорит глава правления КМТ Сауат Мынбаев. – Нас обвинили в том, что мы находимся в сговоре с крупными участниками, занимая всего 15% рынка, при этом мы полагали, что нужно принимать во внимание не только себестоимость на заводах, но и по какой цене импортируется бензин из России. Но в России бензин в пересчете стоит 220 тенге, у нас – 150. Будет кто-нибудь завозить этот бензин? Мы, понятно, остановились. Не только мы, все крупные сети остановились. Вот и дефицит», – заявил он на заседании правительства.

Лед тронулся, но увольнений это не отменило

В начале октября, по его словам, министерству энергетики и антимонопольщикам удалось найти договоренность о том, что сети АЗС теперь могут «в цене учитывать российскую составляющую».

«С этого момента импорт пошел, чтобы быть конкретным, в Астане у нас без ограничения отпускается бензин по талонам и по карточкам, и 20 литров на одного потребителя. Импорт подходит, 15 октября по Астане на своих заправках ограничением снимем», – утверждает Сауат Мынбаев.

А министр энергетики заявил, что ситуация стабилизирована не только в Астане.

«По состоянию на вчерашний день, благодаря отгрузкам с НПЗ была нормализована ситуация в



«Я сразу хочу сказать, слово «дефицит» использовать не совсем правильно. Дефицита в стране нет».

Канат БОЗУМБАЕВ
министр энергетики РК

Атырау, Алматы и в Кызылординской области, – сказал Канат Бозумбаев 10 октября. – По Актюбинской, Мангистауской и Жамбылской областям еще низкий остаток, данные вопросы будут урегулированы путем отгрузок нефтепродуктов до конца текущей недели. Заводам рекомендовано производить приоритетную отгрузку в адрес АЗС с низким уровнем запасов. Таким образом при ожидаемом потреблении 92-го по республике в октябре на уровне 280–288 тысяч тонн и производстве 160 тысяч тонн внутри объем импорта будет где-то от 100 до 120 тысяч тонн. Производство 92-го в ноябре и в декабре составит соответственно 236 и 266 тысяч тонн, с понижением доли импорта до 20%», – заключил он.

Россияне нам в продажах не отказывали – они просто увеличили цену девяносто второго с \$517 до \$573 за тонну.

Но премьер свое решение относительно увольнений уже принял и, озвучивая его, дал понять, что это делается в назидание всему составу казахстанского кабинета.

«Обращаю внимание всех министров – вы несете полную персональную ответственность за состояние дел во вверенных вам отраслях, вам даны все необходимые полномочия и возможности, перекладывание ответственности на других не принимается – отвечаете персонально», – закрыл этот вопрос Бакытжан Сагинтаев.

SCAT AIRLINES

БІРГЕ 20 ЛЕТ
ВМЕСТЕ 20 ЖЫЛ

Жаңа тұрақты бағыт!
Новое регулярное направление!

Ақтау → Шарджа

Астана, Алматы, Шымкент және Ақтөбе қалаларынан ауысып отыруға ыңғайлы (бейсенбі мен жексенбі сайын)
Ашылуы 29 қазан күні!

С удобной стыковкой для Астаны, Алматы, Шымкента и Актобе (по четвергам и воскресеньям)
Открытие 29 октября!

8 (7252) 99 88 80
scat.kz

Сладкий бизнес

Какую долю в казахстанском рынке занимают отечественные кондитеры?



Казахстанские производители кондитерских изделий загружены лишь на 60%

Анализ рынка

Рынок кондитерской продукции в Казахстане перестит зарубежными брендами, отечественные производители занимают в нем лишь половину. При этом местные кондитеры треть продукции экспортируют за рубеж. Однако в последние годы наблюдается тенденция роста удельного веса казахстанской продукции на внутреннем рынке. Этому способствует Государственная программа индустриально-инновационного развития РК на 2015–2019 годы.

Айгуль ИБРАЕВА

В 2016 году рынок кондитерских изделий Казахстана характеризовался следующими основными параметрами: емкость рынка — 227 тыс. тонн, из них: внутреннее производство — 183 тыс. тонн, импорт — 112,8 тыс. тонн и экспорт — 68,8 тыс. тонн.

Производство

По данным Комитета по статистике МНЭ РК, за 2016 год в Казахстане было произведено 106,04 тыс. тонн шоколада, изделий кондитерских из шоколада и сахара. Для отечественной кондитерской отрасли это рекордное значение с 1993 года. По сравнению с 2015 годом объем производства вырос на 38,7%. За восемь месяцев 2017 года показатель достиг уже 79,06 тыс. тонн продукции.

Однако до «советских» показателей казахстанским компаниям еще далеко. К примеру, в 1990 году на территории Казахстана было произведено 258,85 тыс. тонн кондитерских изделий из шоколада и сахара (в каждой области страны имелись производственные мощности), что превышает нынешний объем производства в 2,4 раза.

На 41% импортные кондитерские изделия дороже экспортных из страны

Председатель правления кондитерской фабрики «Баян Сулу» Тимур Садыков отмечает большой потенциал кондитерской промышленности в Казахстане. «Сейчас практически более половины продаваемой продукции на территории Казахстана — импорт, соответственно, мы — отечественные кондитерские фабрики — можем удвоить производство. Это создаст новые рабочие места, новые поступления налогов. И, что очень важно, кондитерская отрасль имеет огромный мультипликативный потенциал», — уверен бизнесмен. По его словам, кондитерская промышленность — это глубокая переработка сырья, развитие которой обеспечивает рост смежных отраслей экономики и сельского хозяйства.

В свою очередь, аналитики АО «Рахат» отмечают, что рынок кондитерских изделий в Республике Казахстан сформирован и близок к насыщению, в связи с чем наблюдается стабильная тенденция снижения темпов прироста. Кроме того, значительное ослабление курса на-

циональной валюты, сокращение доходов и снижение покупательной способности населения привели к перемещению концентрации продаж в более дешевый сегмент рынка, то есть потребители стали предпочитать более дешевую кондитерскую продукцию (печенье, вафли, карамель).

Импорт

Согласно статистике КС МНЭ РК, объем импорта шоколада, изделий кондитерских из шоколада и сахара в 2016 году составил 83,32 тыс. тонн, доля импортной продукции за данный период достигла 43,6%. За последние пять лет наблюдается положительная тенденция сокращения удельного веса импорта на рынке относительно отечественного производства с 51,8% в 2013 году до 40,5% за первое полугодие 2017 года.

При этом объем импорта не сокращается, а напротив, растет. За январь-июль 2017 года импорт кондитерских изделий в Казахстан составил 47,60 тыс. тонн продукции стоимостью \$119,06 млн. По сравнению с аналогичным периодом предыдущего года импорт кондитерских изделий увеличился на 13%.

В 2016 году в общем объеме ввезенной кондитерской продукции доминировала, как и в предыдущие годы, шоколадная продукция, пишут аналитики АО «Рахат». Наибольшее количество импортных кондитерских изделий было поставлено (суммарно порядка 80% от общего объема) в город Алматы, Карагандинскую, Южно-Казахстанскую, Акмолинскую и Восточно-Казахстанскую области.

По данным КС МНЭ РК, 60,7% всего «сладкого» импорта обеспечивает Российская Федерация. За семь месяцев 2017 года из России поступило 28,88 тыс. тонн шоколада и кондитерских изделий из сахара на \$74,66 млн. Из Украины за данный период было импортировано 11,10 тыс. тонн кондитерских изделий стоимостью \$22,82 млн (23,3% от совокупного импорта). Тимур Садыков отмечает, что конфликтная ситуация между Россией и Украиной повлияла на промышленность Украины, в том числе и на кондитерскую отрасль (Российская Федерация запретила ввоз и транзит продукции из Украины по своей территории). Это повлечет за собой не только удорожание, но и потерю качества украинской продукции, уверен эксперт. На третьем месте по объему импорта оказалась Турция, которая обеспечила 6% всего импорта за рассматриваемый период — 2,87 тыс. тонн на \$5,34 млн.

На казахстанском рынке кондитерских изделий также можно встретить продукцию из Узбекистана (3,1%), Германии (2,7%) и Китая (1,2%). При этом импортная продукция значительно отличается по ценам в зависимости от географии производства. Самые дорогие импортные сладости из Словакии — \$34,2 за кило. Продукция из Дании и Болгарии — по \$23,4 и \$20,4 за кг соответственно. Самый дешевый импорт из Таджикистана — по \$0,3 за кило. Дешевые лакомства поставляют также Иран — \$0,3, Эстония — \$0,9 и Кыргызстан — \$1,3 за кг.

Эксперты отрасли указывают, что кондитерский рынок имеет особую специфику — помимо влияния на развитие отрасли общеэкономических факторов — тарифы на перевозки, электроэнергия, изменения в налоговой

85,2% всего казахстанского производства кондитерских изделий обеспечивают четыре крупнейших производителя

системе, производители кондитерских изделий также находятся в зависимости от мировых цен на какао-бобы, сахар, орехи и прочие ингредиенты, не производимые ни в Казахстане, ни в странах Таможенного союза. К примеру, какао-бобы традиционно поставляют Гана — за январь-июль 2017 года 3,48 тыс. тонн сырья. Сахар, как биржевой продукт, импортируется в зависимости от ценового предложения, к примеру, в 2017 году основными поставщиками сахара стали Бразилия — 94 тыс. тонн за январь-июль и Россия — 85,94 тыс. тонн, а в 2016 году 90% поставок сахара обеспечивала Бразилия.

Экспорт

Ко всему прочему, кондитерская промышленность остается одной из наиболее экспортных в Казахстане. За семь месяцев 2017 года казахстанский экспорт шоколада и кондитерских изделий из сахара составил 23,20 тыс. тонн (\$41,18 млн) при объеме производства 70,28 тыс. тонн. То есть, треть всей произведенной в Казахстане продукции экспортируется. По сравнению с аналогичным периодом 2016 года объем экспорта увеличился на 35,1%.

72,5% экспорта кондитерских изделий из Казахстана поступает в Россию

Основная доля (72,5%) экспорта кондитерских изделий из Казахстана поступает в Россию. За январь-июль 2017 года в РФ экспортировано 16,82 тыс. тонн продукции казахстанского производства стоимостью \$28,86 млн. 10,4% экспорта, или 2,42 тыс. тонн продукции, идет в Кыргызстан. В Узбекистан и Таджикистан экспортируется по 4% от всего казахстанского экспорта кондитерских изделий. Некоторый объем экспорта поступает также в Китай (2,8%, или 648,3 тонн), Азербайджан (2,7%, или 616 тонн) и Монголию (1,3%, или 308,5 тонн). Тимур Садыков рассказал, что в Германию, где проживает много уроженцев Советского Союза, каждый месяц отправляются по две фуры с кондитерской продукцией фабрики «Баян Сулу».

Цена экспортных из Казахстана кондитерских изделий варьируется в зависимости от географии от \$0,7 до \$2,4 за кило. Исключение составляет ОАЭ, куда в 2017 году были экспортированы сладости по цене \$25,5 за кг. В среднем, казахстанская продукция экспортируется по \$1,77 за кг. При этом Казахстан покупает дорогие конфеты и продает дешевые. Импортные кондитерские изделия дороже экспортных из страны на 41%.

Отечественные кондитеры

Кондитерская отрасль в Казахстане представлена в основном крупными компаниями. На самом

деле, в кондитерском бизнесе очень сложно вырасти МСБ, отмечает президент ОЮЛ «Ассоциация кондитеров Казахстана» Алихан Талгатбек: во-первых, это большие первоначальные затраты — одна линия производства стоит порядка 2 млн евро, а для того, чтобы вывести компанию на полную загрузку, необходимо 3–5 лет; во-вторых, малые компании не могут конкурировать с крупными мировыми игроками, располагающими неограниченным маркетинговым бюджетом. К тому же, отрасль имеет умеренную доходность. Однако эксперт отмечает рост рентабельности кондитерской промышленности за последние пять лет с 3% до 8–10%.

Четыре крупные компании на сегодня обеспечивают порядка 85% всего отечественного производства в кондитерской отрасли. «В среднем, объемы внутреннего производства составляют 183 тыс. тонн, из них порядка 156 тыс. тонн производят четыре крупных производителя, — рассказывает Алихан Талгатбек. — Это «Рахат», «Баян Сулу», которые вместе производят порядка 120 тыс. тонн, «Алматинский продукт» и «Хамле». Еще один крупный игрок, «Конфеты Караганды», приостановил производство в целях модернизации и находится на стадии поиска финансирования, в том же положении и Актыбинская кондитерская фабрика.

Крупнейший игрок — «Рахат». Согласно данным Ассоциации кондитеров Казахстана, фабрика обеспечивает 43,7% производства кондитерских изделий в стране. Компания состоит из головного предприятия и группы дочерних организаций разного профиля. По состоянию на 10 сентября 2017 года 92,4% от общего количества размещенных акций АО «Рахат» принадлежит корейскому концерну Lotte Confectionery Co., LTD.

В 2016 году, как и на протяжении ряда лет, компания сохранила лидерские позиции на казахстанском рынке кондитерских изделий. По данным консолидированного отчета о совокупном доходе АО «Рахат» за период, закончившийся 31 декабря 2016 года, выручка от реализации кондитерских изделий составила 49,77 млрд тенге, что на 46,2% больше, чем в предыдущем году. Чистая прибыль компании за 2016 год достигла 4,91 млрд тенге, что превышает прошлогодний итог на 45,7%.

Следом идет Костанайская кондитерская фабрика «Баян Сулу». Доля компании во внутреннем производстве — 25,7%. На предприятии выпускается около 300 наименований продукции. Выручка компании за 2016 год — 31,67 млрд тенге, прирост по сравнению с предыдущим годом — 65,3%. При этом прибыль компании обозначилась в размере 1,56 млрд тенге против 1,75 млрд тенге годом ранее. По данным Казахстанской фондовой биржи, основная доля компании принадлежит ТОО «KazFoodProducts».

Сравнительно молодое предприятие ТОО «Алматинский продукт» сегодня обеспечивает 8,7% всего внутреннего производства кондитерских изделий в стране. Компания существует с 2002 года, начала с производства халвы, в настоящий момент ассортимент продукции насчитывает 102 наименования. Доля ТОО «Хамле» Ком. ЛТД в казахстанском производстве кондитерских изделий на сегодня составляет 7,1%.

Господдержка

Как отмечает Алихан Талгатбек, в Казахстане нет и не было абсолютно никаких протекционистских мер защиты внутреннего рынка, отечественные компании всегда работали в конкурентной среде. Хотя кондитеры не раз запрашивали такую поддержку. По словам эксперта, за три года с такой помощью государства местные компании могли бы занять свою долю во внутреннем рынке Казахстана.

Эксперт негодует, что отечественный рынок кондитерской продукции переполнен импортной продукцией, особенно российской, доля которой достигает порядка 35%, тогда как в России доля импорта в «кондитерке» всего 5%. По словам эксперта, наша продукция по качеству лучше привозной, к примеру, начинка вафель отечественного производства на 60% состоит из ореха, тогда как импортные вафли в основном содержат жировую начинку. При этом загрузка отечественных компаний-произво-

дителей в среднем находится на уровне 60%.

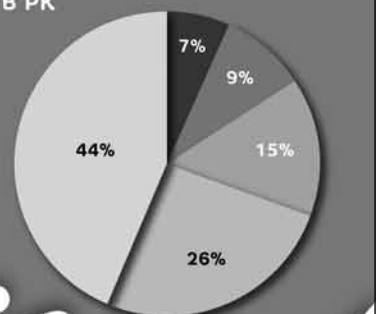
Однако кондитеры, как представители сегмента перерабатывающей отрасли и сельского хозяйства, имеют доступ к широкому спектру программ государственной поддержки, в частности, к Государственной программе индустриально-инновационного развития Республики Казахстан на 2015–2019 годы.

«Есть программы индустриализации страны, в рамках которых существуют программы субсидирования и инвестирования, которые распространяются на производителей и переработчиков сельхозпродукции. Есть программа развития экспорта, это страховые экспортные контракты и предэкспортное финансирование. Помимо этого, существует компания KazakhInvest, которая занимается продвижением продукции, имеющей экспортный потенциал. Есть такие программы, их всех не перечислить, просто надо грамотно ими пользоваться», — подчеркнул Тимур Садыков.

ПРОИЗВОДСТВО КОНДИТЕРСКИХ ИЗДЕЛИЙ В КАЗАХСТАНЕ

КРУПНЕЙШИЕ ПРОИЗВОДИТЕЛИ КОНДИТЕРСКИХ ИЗДЕЛИЙ В РК (доля компаний на рынке)

- АО «Рахат»
- АО «Баян-Сулу»
- ТОО «Алматинский продукт»
- ТОО «Хамле» Ком. ЛТД
- Другие



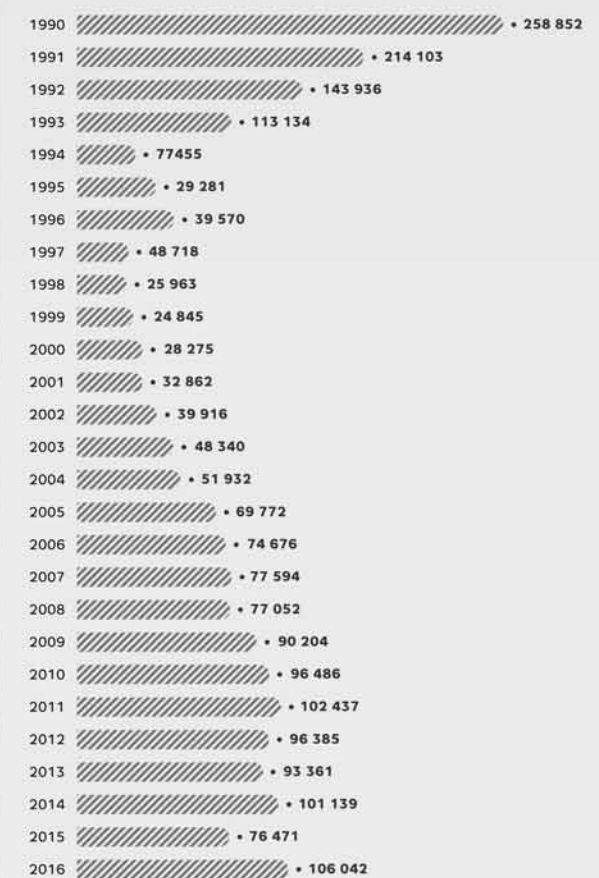
МАТРИЦА РЫНКА КОНДИТЕРСКИХ ИЗДЕЛИЙ

РЕСУРСЫ:	Производство	48,2%	52,3%	46,0%	56,0%	59,5%
Импорт	51,8%	47,7%	54,0%	44,0%	40,5%	
ИСПОЛЬЗОВАНИЕ:	Экспорт	13,1%	15,3%	15,3%	17,5%	19,7%
Реализация на внутреннем рынке	86,9%	84,7%	84,7%	82,5%	80,3%	

Производство шоколада, изделий кондитерских из шоколада и сахара ПО РЕГИОНАМ РК В 2016 ГОДУ



ДИНАМИКА ПРОИЗВОДСТВА ШОКОЛАДА, ИЗДЕЛИЙ КОНДИТЕРСКИХ ИЗ ШОКОЛАДА И САХАРА В РК, ТОНН



«То ли люди, то ли куклы»



Кино

В 1982 году «Бегущий по лезвию» Ридли Скотта раздвинул границы научной фантастики и, по сути, положил начало киберпанку с флером нуара. И откровенно говоря, фильм совершенно не нуждался в продолжении. В нем было сказано все, лишь бы было желание осмыслить и понять. Однако спустя 35 лет на экраны вышел сиквел — «Бегущий по лезвию 2049», режиссером которого стал канадец Дени Вильнев.

Елена ШТРИТЕР

Надо сказать, на ранних стадиях проекта предполагалось, что режиссерское кресло все же займет Ридли Скотт. Однако незадолго до начала съемок Скотт объявил, что режиссурой заниматься не станет, а останется в проекте только в должности продюсера. О причинах такого решения ничего сказано не было. И на съемочную площадку пригласили Дени Вильнева, для которого этот проект стал серьезным вызовом (еще бы: в данном случае речь не шла о том, чтобы снять лучше, тут бы приблизиться к первоначальному уровню).

Культурность собственно «Бегущего» основывалась на том, что фильм открывал огромное, просто космических масштабов, поле для размышлений. Самая известная загадка: был ли сам Декарт репликантом? О его истинной сущности в свое время спорили исполнитель роли Декарда Харрисон Форд и Ридли Скотт (!). Сама же загадка тогда так и осталась без ответа. Впрочем, если вспомнить однофамильца главного героя, известного философа Рене Декарта, то он

как-то сказал: «Я мыслю, следовательно, я существую». Возможно, разгадка как раз в этом?

Однако давайте вернемся к Дени Вильневу. Следует признать, что он выдержал трудное испытание более чем достойно. Впрочем, если вспомнить его потрясающе философское «Прибытие», в этом нет ничего удивительного.

Итак, в мире «далекого» (на самом деле, действие картины-оригинала разворачивалось всего лишь в 2019 году, а продолжения — в таком уж теперь и далеко 2049...) будущего прошло 30 лет. За эти годы человечество окончательно «добило» планету: солнце навсегда закрыто тучами, ливни стали постоянным явлением, природа уничтожена, еда исключительно генетически модифицированная. Зато репликанты перешли на следующий уровень развития. Их новому поколению люди доверяют настолько, что некоторые из них служат в полиции и истребляют беглых биороботов предыдущих поколений.

Однажды полицейский из новых репликантов Кей (Райан Гослинг) находит некую информацию, которая может значительно изменить существующий баланс сил. Причем, расследование с каждым шагом приносит больше вопросов, чем ответов, и Кей решает найти бывшего офицера специального подразделения полиции Лос-Анджелеса Рика Декарда (Харрисон Форд), бесследно исчезнувшего 30 лет назад.

И если вы ждете сумасшедшего экшена, то вам явно не сюда: почти три часа экранного времени вас ждет неторопливое (в какой-то степени слишком медленное по нынешним временам) повествование — Вильнев бережно сохранил тональность и стилистику приквела, сняв по большому счету не блокбастер (хотя при бюджете в \$185 млн многие ожидали именно этого), а скорее фантастический артхаус для эстетов.

Так же не стоит ждать и продолжения приключений Рика Декарда (герой Харрисона Форда появится лишь в заключительной части ленты). Эта история не про него. В центре повествования новый герой. И надо сказать, что Кей в исполнении Райана Гослинга получился необыкновенно трогательным — эдаким взрослым ребенком с ранимой душой, настаивающим на том, что у репликантов нет души.

Но вот основной конфликт остается прежним — игра человека в Бога. Только если в первой части репликанты были бессловесными тварями, просто пытающимися выжить, то здесь они осознали себя и задались вопросами о смысле своего существования, а также размышлениями о своем месте в этом мире. К слову, местами невольно вспоминался Дэвид из вышедшей в этом году картины Скотта «Чужой: Завет».

И стоит ли говорить, что фильм просто нереально, фантастически красив? Пожалуй, если вас не впечатляет история, диалоги и темпоритм повествования, то уж визуальный ряд не оставит равнодушным однозначно. Темные закоулки Лос-Анджелеса, свалки мусора, пустыни — это все пропитано мрачной эстетикой. Картинка просто завораживает, погружая в фантастический мир антиутопии. И уже ради нее фильм смотреть стоит, ибо такое визуальное пришествие на долю современного зрителя перепадает, к сожалению, нечасто.

Пожалуй, единственный недостаток фильма в том, что Дени Вильнев сильно лукавил, когда говорил в своих интервью о необязательности знания оригинала для понимания сиквела. На самом деле, на нем, что не удивительно, завязано очень многое, и неподготовленный зритель рискует упустить все самое главное. Впрочем, этот недостаток легко решаем: перед походом в кино достаточно просто посмотреть «Бегущего» Ридли Скотта. Поверьте, у этого фильма нет срока годности...

«Туған жер»: через знания — к осознанию

Регионы

В рамках программы «Туған жер», являющейся составным элементом программы модернизации общественного сознания «Рухани жаңғыру», в ряде областей РК прошли мероприятия, направленные на формирование патриотического духа, воспитание у молодого поколения бережного отношения к природе, уважительного отношения к истории, любви к родному краю, а также стремления к духовной самореализации.

Марина ГРЕБЕНЮК

Программа «Туған жер» направлена на формирование общенационального патриотизма, любви к своей земле, к своему аулу, городу, региону. Она реализуется в сферах образования, экологии и благоустройства, изучения региональной истории, восстановления культурно-исторических памятников и объектов местного масштаба.

«Азамат. Курескер. Дипломат»

В Южно-Казахстанской областной универсальной научной библиотеке им. А. С. Пушкина в Шымкенте прошел вечер памяти Назира Торекулова под названием «Азамат. Курескер. Дипломат». В этом году советскому партийному, государственному, общественному деятелю, полпреду СССР в Королевстве Саудовская Аравия, публицисту и филологу Назиру Торекулову исполнилось бы 125 лет. Видный дипломат, оставивший след в истории и повлиявший на становление Казахстана начала прошлого века, прожил всего 45 лет, был обвинен в пантюризме, репрессирован и расстрелян.

Известный южноказахстанский тюрколог Сарсенбек Сахабат, много лет посвятивший изучению жизни Назира Торекулова, выступая перед молодежью, сказал, что деятельность этого выдающегося сына казахского народа изучена не до конца. По его словам, значимость так называемого туркестанского периода жизни Торекулова несколько преуменьшена.

«Мы его рассматриваем только как дипломата, а то, что он делал в советском Туркестане, нет. У нас бытует мнение, что якобы Рыскулов, Торекулов работали на коммунистов, а зачем им это надо было? Но люди не понимают, что время было другое, и, не вступив в компартию, нельзя было осуществить задуманное. Мы о многом забыли — и Торекулов, и Мустафа Шокай, и Рыскулов боролись за народ, за идеи. Были у них стычки с руководством компартии, и за это они полатились своими жизнями», — отметил г-н Сахабат.

Историк Гаухарбек Тилеукулов немало лет провел в государственных архивах в Ташкенте, где также изучал жизнь Назира Торекулова. Учредитель уверен: на становление личности государственного деятеля оказали влияние и возможность учиться в Москве, и общение с Алиханом Букейхановым, и сложные исторические периоды — революционный, революционный, становление нового государства, когда у молодого Торекулова появилась возможность проявить себя. Назир Торекулов великолепно



владел несколькими языками, выступал и как историк, и как экономист, и как публицист, потому что был редактором нескольких газет и журналов и активно публиковался. Мало того, только благодаря Торекулову, который работал в Москве в Центральном издательстве народов Востока, представители тюркских народов имели возможность публиковаться там.

Помимо этого преподаватель СШ №62 им. Н. Торекулова Болат Бихан расказал, как школа получила имя в честь известного тюрколога, а ученики школы прочитали стихи, посвященные великому общественному деятелю, показали художественное выступление «Назир деп жыраймыз». Кроме того, был представлен видеоролик о жизни и деятельности Н. Торекулова «Өмір жолы». Библиотекари провели обзор книжной выставки, посвященной этой знаменательной дате.

«Добру и пониманию путь открыт»

В рамках программы «Рухани жаңғыру» в Петропавловске прошел фестиваль «Добру и пониманию путь открыт». Предпосылками к его проведению стали открывающиеся перспективы личностного роста и интеграции в общее культурно-творческое пространство людей с ограниченными возможностями. Кроме того, фестиваль преследовал цель стимулировать развитие их творчества как средства реабилитации и социальной адаптации, а также привлечь общественное внимание к жизни и культуре людей с ограниченными возможностями и способствовать формированию понимающего отношения общества к их проблемам.

5 октября во Дворце молодежи участники фестиваля показали свои таланты в вокале, хореографии, инструментальном творчестве, художественном слове, декоративно-прикладном искусстве, оригинальном жанре. В фестивале приняли участие инвалиды из 11 районов и социальных учреждений Петропавловска и области. Среди участников были Смирновский дом-интернат для престарелых и инвалидов общего типа; Тайыншинский центр социального обслуживания; Филиал общественного объединения «Казахское общество слепых» СКО; Петропавловский детский центр социального обслуживания; Петропавловский центр социального обслуживания; Общественное объединение «АДОН-Север», г. Петропавловск; Дом-интернат для детей-инвалидов с поражением опорно-двигательного аппарата; КГУ «Областная специальная коррекционная школа-интернат для детей с нарушением слуха»; Общественное объединение «Вектор милосердия».

Все участники фестиваля были награждены дипломами и памятными призами. Стоит отметить, что на мероприятии присутствовало более 800 человек.

«XXI век. Северо-Казахстанская область»

В музейном комплексе «Резиденция Абылай хана» в Северо-Казахстанской области прошел IV областной конкурс экскурсоводов музеев «XXI век. Северо-Казахстанская область».

«Конкурс экскурсоводов мы проводим в четвертый раз. Его мы приурочили к программе «Рухани жаңғыру». Ведь именно экскурсоводы, по долгу службы, все знают об истории, о жизни предков и культуре. Хочу сказать, что такие состязания в будущем году мы хотим сделать международными», — отметила Асемгуль Кадбекова, заместитель директора комплекса «Резиденция Абылай хана».

В конкурсе, который состоял из трех туров и практического занятия, приняли участие 11 экскурсоводов. Участники конкурса должны были не только знать фактический материал, но и владеть тремя языками.

«Экскурсовод должен быть разносторонним, соответствовать требованиям. Сейчас идет трехязычие, и мы стремимся к этому. На сегодняшний день я провожу экскурсии на казахском и русском языках. В дальнейшем буду проводить и на английском», — отметила одна из участниц конкурса, экскурсовод Музея района Шал акына Маржан Таушарова.

Великолепное знание истории родного края и отличное владение казахским, русским и английским языками продемонстрировали Назгуль Бейсембина, экскурсовод музея «Резиденция Абылай хана», которая заняла в конкурсе первое место. Второе место досталось Елене Коровиной, экскурсоводу Сырымбетского историко-этнографического музея имени Шокана Уалиханова. Третье место заняла Жансулу Бекенова, экскурсовод Северо-Казахстанского областного историко-краеведческого музея.

Помимо трех призовых мест для участниц конкурса были учреждены специальные номинации. В номинации «За верность профессии» дипломом была награждена экскурсовод музея Северо-Казахстанского государственного университета Лаура Амрина. А экскурсовод историко-краеведческого музея Есильского района Инна Кутейникова получила грамоту от профсоюзной организации работников культуры Северо-Казахстанской области.

Кроме того, победительницам, а в конкурсе принимали участие одни женщины, были вручены денежные сертификаты на покупки в магазине бытовой техники.

Weekend с «Курсивъ»

Анонс

У жителей Астаны и Алматы есть удивительный шанс провести свои выходные с пользой для души. Все самые яркие и интересные мероприятия — в подборке «Къ».

Мероприятия в Алматы

Концерт к юбилею Г. Есимова

13 октября, 18:30

В концерте, посвященном юбилею народного артиста Казахстана, профессора Гафиза Есимова, принимают участие солисты оперы — ученики Гафиза Есимова, а также симфонический оркестр и хор Казахского государственного академического театра оперы и балета имени Абая.

Место: ГАТОБ им. Абая, ул. Кабанбай батыра, 110
Вход: 600–2500 тенге

Спектакль «Продавец дождя»

13 октября, 19:00

Самая известная пьеса американского драматурга Ричарда Нэнси заставит миллионы людей плакать и смеяться от счастья. Ведь она о

вере в обыкновенное чудо, которой почти не осталось в прагматичный век торжества высоких технологий над высокими же истинами.

Режиссер Владимир Молчанов, как и герой пьесы Билл Старбак, убежден: «Мир принадлежит тем, кто его видит».

Место: ГАРДТ им. Лермонтова, пр. Абая, 43
Вход: 500–3000 тенге

Вечер итальянской музыки

14 октября, 18:00

Филармония им. Жамбыла организовала цикл концертов классической музыки, состоящий из вокальных и инструментальных произведений европейских, русских и казахских композиторов XIX–XX вв. Первый концерт из этого цикла посвящен итальянской оперной музыке. В концерте представлены арии, дуэты, ансамбли из опер итальянских композиторов XIX–XX вв.

Место: Филармония им. Жамбыла, ул. Калдаякова, 35
Вход: 2000 тенге

Спектакль «Новые Времена»

14–15 октября, 19:00

Спектакль Галины Пьяновой поставлен по киносценарию Чарли Чаплина. «Повесть об индустрии, личной предприимчивости и о человечестве, мечущемся в погоне за счастьем».

Место: Театр «АРТШОК», ул. Кунаева, 49/68
Вход: 4000 тенге

Мероприятия в Астане

Хоккей: ХК «Барыс» — ХК «Ред Стар»

14 октября, 19:00

Матч пройдет в рамках континентальной хоккейной лиги. Сезон 2017/2018.

Место: ЛД «Барыс Арена», пр. Тура, 75
Вход: от 500 тенге

Концерт «От барокко до рока»

15 октября, 18:00

В концерте прозвучит музыка разных стилей — от барокко XVIII в. до рока XX в. Зрители побывают в музыкальной Европе вместе с А. Вивальди и В.-А. Моцартом, совершат путешествие на Восток с Н. Римским-Корсаковым, не пропустят страстное латиноамериканское танго А. Пьяцоллы и К. Гарделя, а также послушают в исполнении симфонического оркестра композиции популярных рок-групп.

Место: Театр «Астана Опера», ул. Кунаева, 1
Вход: от 500 тенге

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ПАРТНЕР **FREEDOM** finance

КОНСТАНТИН ХАБЕНСКИЙ
ЮРИЙ БАШМЕТ
АНСАМБЛЬ «СОЛИСТЫ МОСКВЫ»

21 ОКТЯБРЯ АСТАНА 18:00
22 ОКТЯБРЯ АЛМАТЫ 19:00

ИНФОРМАЦИОННЫЕ ПАРТНЕРЫ: **КУРСИВЪ.kz**, **BI**, **MEGA**, **Forbes**, **L'OFFICIEL**, **radioNS**, **@silkmusicfest**, **ТИКЕТОН**, +7 777 839 21 21