РАШИД НУГМАНОВ, КИНОРЕЖИССЕР: «У НАС ФАНТАСТИЧЕСКИЕ ЛОКАЦИИ, НО ЭТОГО НЕДОСТАТОЧНО» » СТР. 5

WWW.KURSIV.KZ
«Курсивъ» №41 (717)

Подписные индексы:
15138 - для юр. лиц
65138 - для физ. лиц

КУРСИВъ

всегда в курсе: новости, прогнозы, аналитика

РЕСПУБЛИКАНСКИЙ ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК | ИЗДАЕТСЯ С 2002 ГОДА

№ 41 (717), ПЯТНИЦА, 10 НОЯБРЯ 2017 г.

ВЛАСТЬ/БИЗНЕС: ГОРОД БУДУЩЕГО СКВОЗЬ ПРИЗМУ НАСТОЯЩЕГО 02

ИНВЕСТИЦИИ: ОБЗОР СЫРЬЕВОГО РЫНКА 04

ИНВЕСТИЦИИ: ВАЛЮТНЫЙ ОБЗОР 04

КОМПАНИИ И РЫНКИ: КАЗАХСТАН: ВЫШЕ ИТАЛИИ — НИЖЕ РОССИИ 09

* Бриф-новости

Инновации под овации

В рамках прошедшего в Астане Startup Weekend эксперты обсудили будущее современных блокчейн-технологий, а также дали возможность молодым разработчикам продемонстрировать свои бизнес-идеи.

>> 2

Ноль оборудования

Правительство больше не будет выделять денежные средства на закуп дорогостоящего оборудования. Теперь закуп будет осуществляться либо по линии ГЧП, либо в лизинг.

>> 3

Банки по осени считают

Рэнкинг банков РК за III квартал 2017 года. Банковский сектор Казахстана переживает тяжелые времена. Убыток БВУ за девять месяцев текущего года обозначился в размере 122,75 млрд тенге. Эксперты связывают это с признанием некоторыми банками токсичных кредитов, которые ранее не учитывались как NPL.

>> 8

С надеждой на «золотую рыбку»

Рыбоводческая отрасль Казахстана остро нуждается в поддержке со стороны государства, во внедрении современных решений и технологий, позволяющих увеличить производство рыбы, вернуть культуру ее потребления, наладить сбыт и переработку.

>> 9

Крах Delta Bank

За год в Казахстане рухнули два банка – АО «Казинвестбанк» и АО «Delta Bank». Крупным держателем акций в этих организациях был Нурлан Тлеубаев – глава Зернового союза Казахстана. Кстати, ему же принадлежит ТОО «Корпорация «АПК-Инвест».

>> 10

Уолл-стрит по-казахски

«Къ» удалось побывать на съемочной площадке фильма «Финансист. Игра на вылет». Это первый казахстанский фильм, где затрагивается тема фондового рынка. Создатели и главные герои рассказали об особенностях картины и отечественном рынке ценных бумаг.

>> 11

Из миллионов в миллиарды

В рамках единой программы поддержки и развития бизнеса «Дорожная карта бизнеса-2020» просубсидировано более 11 тысяч проектов по трем основным направлениям. При этом наименьшую долю занимают проекты по «снижению валютных рисков предпринимателей», а наибольшее количество субсидируемых проектов сформировано в обрабатывающей промышленности.

>> 12

Приоритетное право государства в проекте нового Кодекса о недрах

В проекте нового Кодекса о недрах сохранилось приоритетное право государства, что, вероятно, снижает инвестиционную привлекательность недропользования в Казахстане и отпугивает инвесторов. Почему инвесторы уходят и не приходят в недропользование?

>> 14

Стресс-тест по-казахстански

Регулятор

Национальный банк отказался от проведения «классического» стресс-тестирования отечественных банков – во избежание одномоментного шока. Впрочем, оценка качества портфелей банков второго уровня все-таки будет проведена, но для этого регулятор решил прибегнуть к привычным административным мерам.

Салим САКЕНОВ

Как пояснил «Къ» заместитель председателя НБ Олег Смоляков, от классического формата стресс-тестирования решено отказаться. Фото: Олег СПИВАК

Напомним, о необходимости стресс-тестирования банков второго уровня заявил президент Казахстана Нурсултан Назарбаев. Еще 30 ноября 2015 года, выступая с очередным посланием народу Казахстана, он поручил Национальному банку провести стресс-тест до конца 2016 и дать оценку реальному объему неработающих кредитов. Посыл президента был предельно ясен: «Банки, не сумевшие решить проблему капитализации, должны уходить из финансовой системы».

Однако в декабре 2016 года Нацбанк сообщил о переносе сроков стресс-тестирования на 2017 год. Главным аргументом тогда стала необходимость всесторонней оценки состояния активов банков с привлечением международных консультантов для разработки методологии и проведения проверки качества активов для повышения достоверности стресс-тестирования.

Сегодня регулятор вновь меняет тактику. Как пояснил «Къ» заместитель председателя Национального банка **Олег Смоляков**, от классического формата стресс-тестирования решено отказаться.

«Классическая схема, которая реализована в Европе и Америке, у нас не работает. Потому что при классической схеме мы должны иметь мандат, чтобы заставить банк провести количественную оценку качества активов, мы должны привести независимого оценщика, который по универсальной методологии оценит банк. Потом эти цифры мы должны, имея наш собственный мандат, прописанный в законодательстве, сказать банку, что вы должны иметь такой капитал, который показывает разницу между результатами стресс-теста и фактическим капиталом. И банк должен выйти на рынок и найти инвестора для того, чтобы увеличить капитал», – рассуждает Смоляков.

В Казахстане же, по словам г-на Смолякова, для проведения стресс-тестирования по такой схеме попросту нет условий, и в первую очередь – законодательных. «Независимый оценщик – мы придем к банку, банк откажется. Мандата заставить банк иметь капитал выше, чем минимальный пруденциальный норматив – у нас тоже нет», – объяснил зампред Нацбанка.

Тем не менее, полностью от оценки качества активов регулятор отказываться все же не намерен. Поэтому традиционное стресс-тестирование решено заменить административной мерой – внедрением регуляторного вычета.

«В течение пяти лет мы будем требовать от банков довести капитал до этого регуляторного стандарта. И, соответственно, у нас есть и полномочия, и мандат их заставить, потому что это уже будет работать как пруденциальный норматив – по унифицированной методике в соответствии с общепринятой практикой. То есть, мы немножко пошли по регуляторно-административному пути», – признается Смоляков.

Несмотря на не самый популярный в рыночных условиях подход в виде административных мер, в Нацбанке убеждены в правильности выбранной тактики. Тем более, что итоговым результатом должна стать та самая, давно ожидаемая, оценка качества портфеля банков. При этом для банков этот процесс должен пройти менее болезненно, поскольку они фактически получают временной лаг для поиска недостающих объемов капитала.

«Это тоже объективная картина рынка. На рынке нет возможности одномоментно сформировать капитал. Поэтому мы создаем график, в течение которого они должны пополнить свой запас по капиталу. То есть, мы достигаем тех же задач, которые мы ставили изначально, но уже с учетом тех реалий, в которых мы живем», – объяснил Смоляков.

Такой подход, по мнению Нацбанка, станет более щадящим для самих банков, и позволит финансовой системе страны обойтись без резких шоков. «Мы считаем, что система способна выполнить эти требования в течение того периода, который был обозначен. Мы достигнем этих задач, но без шоков для системы», – убежден зампред Нацбанка.

Навстречу выборам президента…Путина?

Геополитика

Накануне декабря российский истеблишмент стал все чаще говорить о шансах Владимира Путина в очередной раз стать президентом РФ.

Анатолий ИВАНОВ-ВАЙСКОПФ

В первый день ноября текущего года в мире большого спорта произошло событие, которое заинтересовало не только ведущие мировые СМИ, но и политиков из разных стран. Возмутителем спокойствия стал капитан клуба Washington Capitals североамериканской Национальной хоккейной лиги (NHL) **Александр Овечкин**, объявивший на своей официальной странице в Instagram о создании общественного движения Putin Team. «Я уверен, что нас, поддерживающих **Владимира Путина**, много! Так давайте объединимся и покажем всем сильную и сплоченную Россию», – заметил Александр Овечкин, подчеркнув, что быть частью такой команды для него является гордостью, схожую с ощущением, «когда ты надеваешь майку сборной России, зная, что за тебя болеет вся страна».

От Овечкина к Усмановой

Поскольку уже через 2 дня после заявления Александра Овечкина Кремль в лице пресс-секретаря Владимира Путина **Дмитрия Пескова** положительно оценил инициативу хоккеистов, как-то не очень удивительно, что очень скоро о своем присоединении к Putin Team объявили и другие известные спортсмены. Среди них – еще недавно блиставшие в NHL **Илья Ковальчук** и **Павел Буре**, а также легенды советского хоккея **Вячеслав Фетисов** и **Борис Майоров**. О своем решении вступить в общественное движение Александра Овечкина объявила и сборная России по художественной гимнастике во главе с главным тренером команды **Ириной Винер-Усмановой**, являющейся супругой российско-узбекского миллиардера **Алишера Усманова**.

Случись подобная инициатива года два назад, никто в мире политики на нее особого внимания и не обратил бы. В конце концов, мало ли что может прийти в голову одному из лучших снайперов NHL Александру Овечкину, который уже давно славится своими непредсказуемыми поступками? Но ныне в России время особое – предвыборное: 18 марта 2018 года гражданам этой страны предстоит выбирать президента, который будет возглавлять государство в течение последующих 6 лет. Для большинства россиян вроде все понятно – им в очередной, уже четвертый раз должен стать Владимир Путин. Вот и проведенные в конце октября социологические опросы «Фондом общественное мнение» и «Левада-Центром» показали: случись президентские выборы в начале ноября 2017 года – убедительную победу, набрав свыше 60 процентов голосов избирателей, одержал бы действующий президент Российской Федерации. Другое дело, что сам Путин пока упорно отказывается говорить о своих президентских притязаниях на предстоящие годы, подчеркивая несвоевременность разговоров на эту тему. И это учитывая, что о своем желании побороться за президентское кресло объявили уже 14 известных всей России политиков, общественных деятелей и бизнесменов, а непосредственно до дня выборов осталось немногим больше 4 месяцев.

Стечение обстоятельств или…?

Несмотря на то, что затянувшаяся пауза Путина может быть объяснена используемыми его командой политическими технологиями, направленными на получение дополнительной популярности действующего президента среди россиян, судя по публикациям в российской прессе, она все же заставляет нервничать немалое число людей, с 2000 года уже привыкших к особым преференциям от путинского Кремля. Тем более что некоторый повод для беспокойства у них таки имеется.

Во-первых, возможно случайно, а может и нет, но еще в мае текущего года, объявляя о своем желании в шестой раз баллотироваться на пост президента, абсолютно не умеющий держать язык за зубами и давно прописавшийся во властных коридорах России лидер ЛДПР **Жириновский** заявил, что на очередные президентские выборы Путин не пойдет. Во-вторых, по странному стечению обстоятельств, за несколько дней до появления инициативы хоккеиста Овечкина, в относительно «свободных» российских СМИ вновь появились исчезнувшие было к началу лета рассуждения о проекте «Медведев 2.0», да о возможных преемниках действующего президента.

Безусловно, мало верится, что 65-летний Владимир Путин откажется править Россией в течение последующих шести лет. К тому же и Конституция Российской Федерации позволяет ему баллотироваться на пост президента на второй срок после выигранных им выборов в мае 2012 года. Тем не менее, полностью исключать возможность услышать от него слова, вроде «коллеги, я решил уйти на заслуженный отдых», все же нельзя. Хотим мы того или нет, но Владимир Путин относится к числу тех политиков, которые способны делать неординарные шаги.

3 >>

Город будущего сквозь призму настоящего

О том, что ждет Алматы, говорили участники Smart City Forum-2017

Smart city

Летом нынешнего года администрация южной столицы объявила о запуске концепции Smart Almaty, что в целом идет в канве государственной Программы развития регионов до 2020 года. О том, каких перемен в связи с этим следует ждать самому крупному городу Казахстана, говорили участники прошедшего в Алматы IDC Smart City Forum-2017.

Ирина ТРОФИМОВА

Промышленная революция в IT-индустрии должна найти применение в концепции умных городов
Источник фото: Shutterstock

Тему smart city в последнее время активно обсуждают в разных странах, и этот интерес понятен. Доля городского населения во всем мире стремительно увеличивается, и все мы заинтересованы в том, чтобы мегаполисы, в которых живем мы, были комфортными, безопасными, максимально «дружелюбными» к своим обитателям. Процесс вывода городской среды на новый интеллектуальный уровень требует времени и усилий, предполагает долгосрочную комплексную трансформацию. Как отмечает вице-президент компании IDC, директор программы «Умный город» **Рутби Кларк**, современные мегаполисы необходимо рассматривать в глобальном контексте, потому что они ведут глобальную конкуренцию за таланты, промышленность, рабочие места.

Технологии и не только

Принимая во внимание взаимосвязь этих и подобных факторов, важно понять, какие технологии можно поставить на службу городу. В IDC называют такой подход цифровизацией, или третьей платформой, которая предполагает уход в мобильную сферу, в использование облачных технологий и больших данных, констатировала Рутби Кларк. По мнению эксперта, промышленная революция в IT-индустрии должна найти применение в концепции умных городов. Такие достижения прогресса, как 3D-печать, виртуальная реальность, интернет вещей должны стать частью современной городской реальности. «Мы двигаемся в направлении всеобъемлющих систем, которые помогут городу осуществить трансформацию. Результаты наших исследований – а мы анализировали информацию по 500 проектам – показывают, что в тех городах, где внедрены такие системы, удалось достичь 60% экономии средств», – рассказывает г-жа Кларк.

Приступая к реализации проектов smart city, администрации разных городов могут преследовать разные задачи, но цель таких проектов, как правило, одна: создать принципиально новый опыт, повысить степень удовлетворенности горожан, бизнеса и туристов.

Еще один важный аспект предполагает сбор данных о том, какие технологии и каким образом можно поставить на службу конкретно взятому городу. **Андрей Беклемишев**, региональный директор IDC в Центральной Азии, Азербайджане и Монголии, уверен, что хотя тема smart city ассоциируется в первую очередь с технологиями, применять их надо с умом. «Для решения некоторых вопросов применение технологий совсем не обязательно. Многие города погнались за технологиями, внедрили их в огромном количестве, а сейчас вынуждены решать вопросы взаимодействия этих технологий», – отметил эксперт.

Проекты для Smart Almaty

Согласно Программе развития регионов до 2020 года, цели по созданию высокоурбанистической среды для людей и комфортных условий для бизнеса, являются важными в реализации стратегии Smart City. По мнению председателя правления Центра развития Алматы **Жанны Тулегеновой**, практика показывает, что наиболее устойчивыми являются проекты, в равной мере востребованные жителями города и получившие поддержку городской администрации. В приоритетах концепции Smart Almaty определены вопросы городской безопасности, комфортности для горожан, открытости и подотчетности работы власти, улучшения государственного управления. «Эти задачи легли в основу программы «Цифровой Казахстан», и для успешных системных реформ необходима открытость государственного аппарата к адаптации лучших глобальных практик, прагматизм в принятии решений», – считает руководитель Центра развития Алматы.

В качестве примера г-жа Тулегенова привела транспортную реформу, которая проводится в Алматы с 2012 года. Внедрение системы видеомониторинга безопасности на дорогах тогда стало одним из первых шагов по переходу на «умные» системы; в результате капитальные затраты проекта через штрафы окупились вдвое уже через год. Введение транспортной платежной карты «Онай», а позже – запуск дифференцированного тарифа – способствовали росту безналичного оборота пассажирских перевозок на 60% спустя всего две недели после введения дифференцированной оплаты. Автоматизированные парковки охватили 10% территории города, которая раньше была занята другими парковками, но уже за несколько месяцев с платных парковок собрано в 5 раз больше налогов, чем со всей территории парковок за весь предыдущий год. Когда инвестор получит капитализацию, он, согласно договору, за свой счет будет строить многоярусные паркинги. На рынок Алматы, а также других городов Казахстана, зашли онлайн-сервисы такси. В начале следующего года совместно с ЕБРР будет объявлен конкурс на строительство сети легкорельсового транспорта и управление ею.

Пилотное внедрение проходит проект сервиса электронного КСК, в него инвестировали время и ресурсы несколько частных компаний. Именно деятельность КСК является предметом 80% жалоб, поступающих в администрацию Алматы от горожан, и для того, чтобы снизить градус негатива, город намерен улучшить контроль за качеством услуг, повысить прозрачность ведения общедомовых расходов. Управление жилья выработало новые правила утверждения и планирования бюджета КСК на общедомовые расходы, механизм утверждения тарифов с участием жильцов и единые требования к электронным сервисам. Теперь запускается проект по интеграции этих порталов к единой платформе. Все решения, соответствующие техническим требованиям, будут допущены к единой базе данных на равных условиях, чтобы исключить монополизацию. Какой из сервисов лучше и какой выживет на рынке, в итоге определят сами жители.

В рамках Open Almaty действует портал, на котором опубликованы планы городской администрации по ремонту дорог, теплосетей, дворовых площадок, на портале также размещено более 200 алгоритмов решения жизненных ситуаций, по которым не предусмотрены стандарты госуслуг. «Примерно по 700 услугам, включенным в госреестр, у нас разработаны стандарты и регламенты. Но мы, как жители, сталкиваемся с огромным количеством проблем, по которым нет стандартного решения, мы не всегда знаем, например, правильно ли ведет себя директор школы, отказываясь перевести ребенка из одного класса в другой. Когда накапливается критическая масса таких проблем, аналитики разрабатывают алгоритм решения бизнес-процессов, на основе которого утверждается регламент и стандарт. Процедуры оптимизации бизнес-процессов необходимы, иначе бумажный хаос легко перевести в электронный», – считает председатель правления Центра развития Алматы.

Ключевыми критериями для выбора проектов Smart Almaty наряду с «умной» технологической составляющей станут рентабельность для городского бюджета, справедливое распределение рисков между государством и частным партнером, а также равные условия для частных инициатив. На фоне сокращения государственных инвестиций частные вложения в Алматы за последние два года выросли на четверть, и на каждый тенге государственных денег в экономике города приходится три тенге частных инвестиций.

> Введение транспортной платежной карты «Онай», а позже – запуск дифференцированного тарифа – способствовали росту безналичного оборота пассажирских перевозок на 60% спустя всего две недели после введения дифференцированной оплаты. Автоматизированные парковки охватили 10% территории города

По факту пока реализация концепции «умного города» в Алматы проходит не так гладко, как хотелось бы, и на это есть ряд объективных и субъективных причин. Проект электронного КСК, например, встретил сопротивление со стороны нескольких КСК и управляющих компаний; зачастую внедрить нововведения не позволяет устаревшая система учета расходов. Как правило, отмечает Рутби Кларк, разные города в процессе внедрения проектов smart city сталкиваются с общими проблемами, которые зачастую определяются особенностями менталитета.

И все же главное качество «умного города», считает генеральный директор City transformation agency, один из идеологов проекта Smart City для Барселоны, заключается в возможности удовлетворять потребности жителей.

Инвестиционный портфель АО «ЕНПФ». Анализ данных

Чистый инвестиционный доход по пенсионным активам превысил 462 млрд тенге

ЕНПФ на сегодняшний день является крупнейшим институциональным инвестором страны, аккумулировавшим в себе внушительный объем финансовых ресурсов. По данным фонда, к концу сентября текущего года пенсионные активы ЕНПФ, находящиеся в управлении Национального банка Республики Казахстан, обозначились в размере 7 544,70 млрд тенге. Средневзвешенная доходность к погашению долговых финансовых инструментов, находящихся в инвестиционном портфеле пенсионных активов ЕНПФ, по состоянию на 1 октября текущего года составила 7,8% годовых.

Айгуль ИБРАЕВА

Относительно аналогичного периода 2016 года объем активов фонда увеличился на 16,02%. Тогда показатель составлял 6 503,16 млрд тенге. С начала текущего года пенсионные активы подросли на 12,94%.

Инвестиционный портфель ЕНПФ состоит из различных финансовых инструментов в целях обеспечения стабильного уровня доходности в долгосрочной перспективе. В *структуре инвестиционного портфеля* финансовых инструментов ЕНПФ, сформированного за счет пенсионных активов, 43,27% занимают активы с минимальным уровнем риска – **государственные ценные бумаги** Республики Казахстан. К концу сентября текущего года их стоимость достигла 3 264,72 млрд тенге, из них 83,08% являются долговыми ценными бумагами Министерства финансов РК, 16,92% – дисконтные ноты НБРК. С начала года прирост ГЦБ в структуре фонда составил 12,16%. Средневзвешенная доходность к погашению ГЦБ РК в портфеле ПА ЕНПФ к концу сентября составила 8,6% годовых.

2 348,45 млрд тенге пенсионных денег вложены в **ценные бумаги отечественных компаний**, что соответствует 31,13% от всего инвестиционного портфеля ЕНПФ. Из них большую часть составляют **облигации отечественных банков**, которые занимают 16,77% от совокупного объема пенсионных активов.

11,30% пенсионных активов вложены **в ценные бумаги квазигосударственных компаний** Республики Казахстан. По состоянию на 1 октября 2017 года стоимость инвестиций здесь составила 852,85 млрд тенге. С начала года объем активов уменьшился на 5,26%. Средневзвешенная доходность к погашению корпоративных облигаций эмитентов РК в портфеле фонда составила 11,4% годовых.

На долю **иностранных ценных бумаг**, с учетом активов международных финансовых организаций, приходится 14,04% от совокупного объема инвестиций ЕНПФ, среди них большую часть занимают ценные бумаги иностранных государств – 11,01% (830,99 млрд тенге), свыше 70% из которых приходится на облигации США. Средневзвешенная доходность к погашению ГЦБ иностранных государств составила 2,3% годовых. Стоимость **корпоративных облигаций иностранных эмитентов** в сентябре уменьшилась по сравнению с началом года на 53,62% и составила 63,97 млрд тенге. Их доля в портфеле составила 0,85%. Средневзвешенная доходность данных инструментов составила 5,8% годовых. Стоимость облигаций МФО с начала года увеличилась на 27,85% с начала года и составила 110,76 млрд тенге. Их доля в портфеле составила 1,47%, доходность 7,2% годовых.

10,71% от пенсионных денег вложены в **депозиты** иностранных (6,35%) и отечественных банков (4,36%). Вклады в БВУ РК являются наиболее прибыльными активами на сегодняшний день – средневзвешенная доходность к погашению данного инструмента на 1 октября составила 10,7% годовых, доходность вкладов в иностранных банках при этом составила 1,3%.

Чистый ***инвестиционный доход*** с начала текущего года превысил 462 млрд тенге. Для сравнения, за аналогичный период предыдущего года показатель составил 432,57 млрд тенге. Доходность пенсионных активов ЕНПФ, распределенная на счета вкладчиков за период с 1 января по 30 сентября 2017 года, составила 6,68%. Стоить отметить, что уровень инфляции с начала 2017 года – по данным Комитета по статистике МНЭ РК – определился на уровне 4,28%.

Инвестиционный доход по пенсионным активам зависит от ситуации на финансовых рынках и стоимости финансовых инструментов, в которые были инвестированы пенсионные активы. Так 380,65 млрд тенге или 76,98% от всего дохода фонда в течение 9 месяцев текущего года были получены за счет вознаграждения по ценным бумагам, 16,03% или 79,27 млрд тенге составили доходы от переоценки иностранной валюты, 6,16% дохода или 30,44 млрд тенге обеспечено за счет рыночной переоценки ценных бумаг.

Инновации под овации

В Астане прошел Startup Weekend, где молодые разработчики представили свои идеи

Блокчейн

В рамках прошедшего в Астане Startup Weekend эксперты обсудили будущее современных блокчейн-технологий, а также дали возможность молодым разработчикам продемонстрировать свои бизнес-идеи.

Ербол КАЗИСТАЕВ

На днях в Астане прошел Startup Weekend, темой стали технологии блокчейн и умные контракты. Данное мероприятие стало завершающим в этом году для Innovations Challenge. Здесь молодые разработчики могли представить свои инновационные идеи. Призовой фонд составил 1 млн тенге.

«Много проектов в сфере ЖКХ: это снегоочистка, видение того, как это делать более удобно и качественно, это сфера энергоэффективного освещения. Город нуждается в разработках, город ищет таланты, и именно так мы хотим найти их и поддержать. Это серия таких встреч, которые проходят на выходных. Мы нацелены на то, чтобы собрать с рынка какие есть предложения, все их разработки, чтобы улучшить качество оказываемых услуг в городе», – заявила заместитель акима Астаны **Малика Бектурова**.

«Мы определяли технологическую задачу: что именно, в каком направлении нам найти решения. Сегодня здесь участвуют 28 команд, это более 300 человек, среди которых немало программистов. И мы поставили перед ними задачи по четырем вопросам – блокчейн, умные контракты, а также решения для улучшения качества услуг в сфере медицины и образования. Мы расцениваем это как отличную возможность для того, чтобы послать месседж рынку о том, что город нуждается в разработках, город ищет таланты, и именно так мы их хотим найти, а также поддержать», – добавила замакима.

Директор бизнес-инкубатора MOST **Павел Коктышев** сообщил, что в данном Startup Weekend приняли участие более 200 человек, а в общем в Innovations Challenge – порядка 1,5 тыс. человек.

«150 команд приняли участие, 60 команд презентовали свои проекты экспертам-жюри. На каждое мероприятие мы получали 70% новых участников. Я считаю, это хороший показатель. Во-первых, это высокая заинтересованность и активность граждан всей страны, ведь участвовали не только жители Астаны, но и других городов. Во-вторых, 30% участников продолжают работать над своими проектами, и позже создают свой бизнес», – говорит Павел Коктышев.

Заместитель главы представительства UNICEF в Казахстане **Фиакра Макаси** считает, что проведение подобных мероприятий – это отличная возможность для молодых разработчиков. «Более 70 лет Детский фонд ООН (UNICEF) защищает права детей во всем мире. В достижении своей миссии организация все больше обращается к новым технологиям и активно инвестирует в стартапы, готовые разрабатывать решения для детей. У казахстанских разработчиков появится возможность помочь UNICEF в продвижении прав детей в стране, регионе и мире посредством технологий блокчейн и финтех, а также выстроить работу эффективнее и прозрачнее за счет умных контрактов».

По мнению chief digital officer МФЦА **Асель Жиенбаевой**, проведение подобных встреч позволяет обсудить поставленные задачи и найти для них потенциальные решения. «Одной из основных задач МФЦА является продвижение финансовых технологий и создание экосистемы, позволяющей им развиваться. Astana Innovations Challenge является хорошей возможностью собрать вместе стартаперов, разработчиков, студентов и представителей экосистемы в одном месте для решения ключевых задач посредством цифровых технологий. По результатам серии хакатонов и мероприятий мы планируем отобрать интересные решения и проекты для FinTech Acceleration program в рамках МФЦА, которая запустится в 2018 году».

Первое место занял проект EFF Med Control, предлагающий автоматизированное прогнозирование болезней. Программа хранит данные о пациентах и диагностику болезней. Второе место – DOC-Chain. Проект позволяет экономить время при документообороте. И третье место у IChain, предлагающей упрощенный процесс обмена документами, а также прозрачность и безопасность производимых транзакций.

Директор лаборатории по блокчейну **Роман Громов** полагает, что сегодня о блокчейне говорят везде, однако в некоторых местах этот термин просто не актуален. «Блокчейн это код. То есть это все, что позволит избежать участия человека в принятии тех или иных решений».

Эксперт посоветовал больше читать ведущие технологические издания, которые часто публикуют материалы о блокчейн. «То, где хорошо работают технологии блокчейн, – это страхование и финансовые транзакции».

СМО блокчейн-стартапа Confideal **Алексей Семенов** считает, что благодаря технологии блокчейн можно подтвердить правильность данных. «То есть данная технология «становится» сразу на несколько компьютеров, и если создается какой-либо документ, то он остается в системе уже навсегда».

Startup Weekend Astana – это мероприятие в рамках Astana Innovations Challenge, проводимое акиматом города Астаны, АО «Астана Innovations» и Бизнес-инкубатором MOST. Проект стартовал в июле 2017 года. За полгода было проведено 5 мероприятий, привлечено более 1000 человек, сформировано 150 команд, отобрано 50 финалистов и 15 победителей. На сегодня 5 проектов уже запустили пилотную версию в городе.

РЕСПУБЛИКАНСКИЙ ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК
КУРСИВЪ
Газета издается с июля 2002 г.
Собственник: ТОО «Alteco Partners»
Адрес редакции: 050059, РК, г. Алматы, пр. Аль-Фараби, 7, б/ц «Нурлы-Тау», блок 5А, оф. 119
Тел./факс: +7 (727) 344-04-07.
E-mail: kursiv@kursiv.kz

Генеральный директор: Марат КАИРБЕКОВ Тел. +7 (727) 344-04-07, m.kairbekov@kursiv.kz
Главный редактор: Динара ШУМАЕВА Тел. +7 (727) 344-04-07, d.shumayeva@kursiv.kz
Выпускающий редактор: Мадия ТОРЕБАЕВА Тел. +7 (727) 344-04-07, m.torebaeva@kursiv.kz
Руководитель службы по рекламе и PR: Аина ТЕМЕРЖАНОВА Тел. +7 707 333 14 11, a.temerzhanova@kursiv.kz
Редакция: «Власть и бизнес» Ербол КАЗИСТАЕВ «Компании и рынки» Вячеслав ШЕКУНСКИХ «Тенденции» Айгуль ИБРАЕВА «Культура и стиль» Елена ШТРИТЕР
Фотограф: Олег СПИВАК Аскар АХМЕТУЛЛИН
Служба распространения: Рамазан БАЙРАМОВ, r.bairamov@kursiv.kz
Технический редактор: Олеся ТРИТЕНКО
Дизайнер: Александр ИГИЗБАЕВ
Корректорское бюро: Светлана ПЫЛЫПЧЕНКО Елена ГРИБАНОВСКАЯ Елена ШУМСКИХ
Представительство в г. Астане: г. Астана, пр. Кабанбай батыра, 2/2, оф. 201 В, БЦ «Держава», по вопросам размещения рекламы обращаться по тел. +7 (7172) 22-82-72
Руководитель представительства в г. Астане: Рустем АЛИЕВ Тел. +7 701 422 04 15, astana@kursiv.kz
Корреспонденты в г. Астане: Ербол КАЗИСТАЕВ
Подписные индексы: для юридических лиц – 15138, для физических лиц – 65138
Газета зарегистрирована в Министерстве культуры и информации Республики Казахстан.
Свидетельство о постановке на учет № 13282-Г, выдано 15 января 2013 г.
Отпечатано в типографии РПИК «Дәуір». РК, г. Алматы, ул. Калдаякова, 17
Тираж 10 300 экз.

Ноль оборудования

С 2018 года из республиканского и местного бюджетов не будут выделяться денежные средства на закуп медицинского оборудования

Медтехника

На днях в рамках пленарного заседания мажилиса парламента РК заместитель премьер-министра Ерболат Досаев сообщил, что правительство больше не будет выделять денежные средства на закуп дорогостоящего оборудования. Теперь закуп будет осуществляться либо по линии ГЧП, либо в лизинг.

Ербол КАЗИСТАЕВ

Создание национальной базы медицинской техники поможет избежать закупа по завышенным ценам. Фото: Аскар АХМЕТУЛЛИН

Заместитель премьер-министра РК Ерболат Досаев заявил, что теперь не будут выделяться денежные средства на закупку дорогостоящего оборудования. Отныне, по словам спикера, техника стоимостью менее 50 млн тенге будет приобретаться в лизинг или по линии государственно-частного партнерства (ГЧП).

«В прежние годы были потрачены достаточно большие суммы именно на дорогостоящее оборудование, которое сегодня по тем или иным причинам либо не полностью используется, либо простаивает. По всем регионам такая информация у нас есть. Поэтому в бюджете на предстоящие три года на материальную закупку дорогостоящего оборудования предусмотрена сумма ноль тенге», – заявил Ерболат Досаев.

В ходе международной конференции «Медицинская техника: стратегия и развитие» вице-министр здравоохранения РК **Лязат Актаева** сообщила, что в Казахстане будет создана национальная база медицинской техники. По словам спикера, база будет содержать техническую характеристику, цену, комплектацию и информацию о стране-производителе. Участники конференции сошлись во мнении, что реализация данного проекта поможет избежать закупа медтехники по завышенным ценам.

«Для достоверного учета использования медицинской техники необходима эффективная информационная система. У нас действуют информационные системы, так называемые системы управления медицинской техникой, но сегодня также будет изучен международный опыт, для того чтобы еще оптимизировать данную информационную систему», – заявила Лязат Актаева.

Председатель правления АО «КазМедТех» **Руслан Нурмуханов** рассказал **«Къ»**, что по итогам инвентаризации, проведенной Министерством здравоохранения РК, было выявлено, что 30% медицинской техники изношено. Помимо этого большая доля техники также не новая. В целом потребность Казахстана в обновлении медицинской техники измерялась в 90 млрд тенге в 2015 году.

«По линии государственно-частного партнерства (ГЧП) мы проводим экспертизу рентабельности покупки той или иной техники. До нынешнего года часто происходило такое, что из республиканского бюджета закладываются деньги на покупку медицинской техники, данные финансовые средства полностью выплачиваются по договорам, а дальше эффективность использования никто не мониторит. Сегодня наша компания находится на особом контроле у президента РК **Нурсултана Назарбаева** и министра здравоохранения РК **Елжана Биртанова**. Наша задача – следить за эффективностью использования закупаемой медицинской техники», – заявил Руслан Нурмуханов.

Собеседник **«Къ»** отметил, что техника, приобретенная в лизинг, имеет несколько преимуществ перед оборудованием, приобретенным в кредит или за счет собственных средств: «Наша техника более эффективно используется, так как мы обеспечиваем ее сервисным обслуживанием, помимо этого перед закупом техники мы проводим экспертизу на целесообразность данной покупки».

Ранее в ходе специальной пресс-конференции председатель Комитета фармации Министерства здравоохранения РК **Людмила Бюрабекова** сообщила, что по итогам аудита комитетом выявлены факты закупа медицинского оборудования с нарушением законодательства: «В настоящее время министерством проводится работа по поручению главы государства. Мы проводим анализ техники, приобретенной медицинскими организациями в период с 2012 по 2016 год. В 2017 году закупа медицинской техники за счет республиканского бюджета не производилось, так как министерством принято решение в большей степени медтехнику приобретать за счет лизинга и государственно-частного партнерства. По результатам данной работы мы будем информировать главу государства».

Источник из Министерства здравоохранения РК, пожелавший остаться неизвестным, сообщил **«Къ»**, что отказ от финансирования дорогостоящего оборудования – это еще не окончательное решение.

«Да, скорее всего, так и будет – республиканский и местный бюджеты перестанут финансировать закуп дорогого медицинского оборудования. Проблема в том, что в этой отрасли Казахстан сегодня импортоориентирован, а за многие годы национальная валюта сильно девальвировалась. Соответственно, то, что 5–7 лет назад можно было купить в пределах 50 млн тенге, сегодня уже не взять. Поэтому сейчас всерьез рассматривается вопрос о повышении данного лимита в 50 млн тенге либо о его снятии совсем», – заявил собеседник **«Къ»**.

Источник добавил, что для Министерства здравоохранения РК и правительства в целом лизинг гораздо более удобный инструмент, нежели если медицинские учреждения будут закупать технику сами либо в кредит: «Тот же «КазМедТех» перед покупкой проводит экспертизу целесообразности закупа того или иного оборудования. Потом после приобретения следит за его состоянием и организует сервисную поддержку. А для Министерства здравоохранения такой контроль просто необходим».

Из республиканского бюджета закладываются деньги на покупку медицинской техники, данные финансовые средства полностью выплачиваются по договорам, а дальше эффективность использования никто не мониторит.

Руслан НУРМУХАНОВ, председатель правления «КазМедТех»

По данным ТОО «СК-Фармация», в 2015 году уже было резко сокращено количество финансовых средств, выделенных на закуп медицинского оборудования. Если в 2011 году было выделено 12,5 млрд тенге на покупку 792 единиц техники, то в 2015 году – 455,6 млн тенге на покупку 5 единиц техники. Пик пришелся на 2014 год, когда было выделено 22,3 млрд тенге на закуп 510 единиц оборудования.

Навстречу выборам президента… Путина?

<< 1

Соответственно, если такое случится, то борьба за президентское кресло в России получит новые краски, а итоги голосования наверняка отразятся на всех соседствующих с ней странах, включая и Республику Казахстан. А вот положительно или отрицательно – зависит от того, кто станет четвертым президентом Российской Федерации.

Шансы есть, но их нет

Очевидно, что вряд ли кто-нибудь из старожилов российской политики вроде вечно второго **Геннадия Зюганова** (КПРФ), **Григория Явлинского** (ныне профессор Высшей школы экономики) или **Владимира Жириновского** (ЛДПР) станет президентом Российской Федерации. Да, у них есть свой устойчивый электорат, но даже если объединить всех их сторонников, они вряд ли наберут необходимое для победы на выборах число голосов избирателей. Это значит, что все их рассуждения, скажем, о взаимоотношениях с соседними странами всерьез воспринимать не стоит – разве что как занимательные рассказы из серии «Хочу все знать».

Нет никаких шансов стать президентом России ни у оппозиционного политика **Алексея Навального** – его попросту не допустят к выборному процессу, ни у светской львицы **Ксении Собчак**, которой уже напомнили ее же фразу, что Россия – это страна генетического отребья. Ни у популярной исполнительницы, журналистки и общественного деятеля, активно борющейся с различного рода экстрасенсами, **Кати Гордон**. Наконец, мало что светит, кроме дополнительной рекламы, бизнесмену **Сергею Полонскому**, общественнице **Алине Витухновской**, заслуженному изобретателю **Владимиру Михайлову**, родившейся в Казахстане вице-президенту крупной агропромышленной компании **Эльвире Агурбаш** и даже великому магистру масонской ложи России **Андрею Богданову**. Ведь, несмотря на наличие у некоторых из них значительных финансовых средств, позволяющих вытянуть особо дорогостоящую в условиях России предвыборную борьбу, за ними не стоит многочисленная армия чиновников, обладающих мощью административного ресурса. К тому же, за исключением Навального и Собчак, значительному числу рядовых граждан Российской Федерации имена большинства претендентов на «трон» в Кремле практически неизвестны.

Медведев 2.0, Шойгу, Голикова и другие

Иное дело – претенденты от главной партии РФ «Единая Россия». Особенно если ту или иную кандидатуру поддержит (а вдруг!) сам Владимир Путин. Здесь все очень серьезно. Тем более что ряд имен, которые российская пресса упорно причисляет к преемникам действующего президента, известен не только в России, но и за ее пределами. Речь идет о нынешнем премьер-министре **Дмитрии Медведеве**, который уже был президентом РФ с 2008 по 2012 год (тот самый проект «Медведев 2.0»), министре иностранных дел **Сергее Лаврове**, министре обороны **Сергее Шойгу**, председателе российского Центробанка **Эльвире Набиуллиной**, председателе Счетной палаты РФ **Татьяне Голиковой**, а также губернаторе Тульской области **Алексее Дюмине**.

Если верить российским общественно-политическим изданиям, к последним двум стоит присмотреться особенно внимательно. Хотя бы потому, что их шансы прийти на замену Владимиру Путину ныне смотрятся предпочтительнее даже по сравнению с Дмитрием Медведевым. Так, главным плюсом Татьяны Голиковой является ее блестящая образованность, великолепная память и невероятная трудоспособность (нередко ее называют Трудоголикова). К тому же ее появление в кресле президента положительно скажется на международном имидже Российской Федерации. Тогда как потомственный военный генерал-лейтенант, Герой России Алексей Дюмин, сыгравший в качестве командующего Силами специальных операций России ключевую роль в крымских событиях 2014 года, явно придется по душе сторонникам «сильной руки». Естественно, вероятное президентство и Татьяны Голиковой, и Алексея Дюмина наверняка отразится и на внешней политике Российской Федерации. В случае с Голиковой Россия, скорее всего, станет проводить более прагматичную политику, в том числе и по отношению к своим ближайшим соседям. В случае же с Дюминым вообще сказать что-либо очень сложно. Возможно, потому немало россиян, среди которых и хоккеист **Александр Овечкин**, и тренер сборной России по художественной гимнастике **Ирина Винер-Усманова**, и знаменитый боец ММА **Александр Емельяненко**, чуть ли не настаивают на том, чтобы Владимир Путин пошел на свой четвертый срок в качестве президента Российской Федерации. Хотя бы потому, что его политика более-менее предсказуема.

Впрочем, осталось не так много времени, чтобы фактически узнать имя главного претендента на пост главы России. Ожидается, что в начале декабря текущего года в Москве состоится съезд правящей партии «Единая Россия», где наконец и будут расставлены все точки над «i».

В ногу со временем: КазТрансОйл внедряет зеленые технологии

Энергосбережение, контроль утечек нефти и другие масштабные задачи национальный оператор магистральных нефтепроводов намерен решить при помощи новых технологий. В том числе и тех, что были представлены на ЭКСПО-2017 в Астане.

Арман БУРХАНОВ

Почти 6000 км магистральных нефтепроводов и водоводов, десятки насосных станций и других вспомогательных объектов – предприятия АО «КазТрансОйл» расположены по всей территории страны и требуют постоянного контроля. Мониторинг работы всех нефтепроводов ведется в круглосуточном режиме из главного диспетчерского управления компании в Астане. Однако чтобы сделать систему контроля и управления еще более надежной, в компании готовы пойти дальше.

По словам первого заместителя генерального директора АО «КазТрансОйл» **Алексея Пирогова**, в скором будущем весь дистанционный контроль и управление объектами магистральных нефтепроводов КазТрансОйла и его дочерних организаций будет осуществляться не из диспетчерских пунктов в Атырау и Павлодаре, а из этого единого центра – главного диспетчерского управления в Астане.

«Как одно из ведущих нефтетранспортных предприятий АО «КазТрансОйл» ставит перед собой долгосрочные цели развития с учетом лучших мировых практик. В этом плане применение централизованного диспетчерского управления, обеспечивающего контроль над безопасностью транспортировки нефти из единого центра, полностью оправданно. Кроме того, оно позволит перейти к «малолюдным» технологиям и повысит эффективность труда», – говорит А. Пирогов.

Учитывая специфику и масштаб нефтепроводного бизнеса, вопросам эффективности и надежности в КазТранОйл уделяют серьезное внимание, а потому модернизация в компании – процесс непрерывный.

В частности, с 2001 года на магистральных насосных агрегатах и вентиляторах печей подогрева нефти внедряются современные частотно-регулируемые приводы. По опыту эксплуатации этих устройств в КТО экономия электроэнергии достигает 30% наряду с возросшей надежностью оборудования и увеличившимся сроком его службы.

Также в рамках модернизации в июле 2016 года на базе Мангистауского нефтепроводного управления Западного филиала АО «КазТрансОйл» в эксплуатацию была введена система измерений количества и качества нефти – СИКН. Она в автоматическом режиме замеряет массу, плотность, вязкость, влагосодержание и другие параметры нефти при ее поставках с месторождения АО «Каражанбасмунай» на Актауский битумный завод. В Казахстане такая технология по учету высоковязких нефтей применяется впервые.

Кроме того, на нефтеперекачивающей станции им. Н. Шманова магистрального нефтепровода Узень – Атырау – Самара специалисты КазТрансОйл установили систему рекуперации паров. Процесс возврата паров основан на современной технологии абсорбции угольными фильтрами и позволяет исключить потери легких углеводородов, сохраняя свойства нефти и блокируя вредные выбросы в атмосферу. Подобный метод очистки применяется во всем мире, поэтому внедрение его на объектах КТО – это своевременный шаг.

Также по плану осуществляется физическое обновление насосного парка компании. Из 284 единиц насосного оборудования компания намерена сократить количество оборудования сроком службы старше 30 лет с сегодняшних 30 до 8% к 2020 году.

Еще ряд новшеств, внедренных в КТО, затрагивает диагностику трубопроводов. Запуская специальные диагностические снаряды и используя собственную геоинформационную систему, в КТО умеют с максимальной точностью выявлять даже небольшие дефекты труб за счет использования современного программного обеспечения.

Все эти усилия позволили компании наладить безаварийную работу. По словам Алексея Пирогова, с 2007 по 2017 год не было зафиксировано ни одного случая аварий по причине технического состояния трубопроводов. При этом уровень аварийности является основным показателем эффективности мер в области промышленной безопасности, отмечает эксперт.

Впрочем, помимо коррозии серьезной угрозой для компании были и многочисленные преступные группы, промышляющие кражей нефти из нефтепроводов. С 2009 по 2016 год специалисты КазТрансОйл смонтировали системы охраны и обнаружения утечек на участках нефтепроводов протяженностью свыше 3000 км. В итоге уже в 2013 году удалось добиться снижения количества несанкционированных врезок до 17 фактов. По итогам 2014 года было выявлено 12 несанкционированных врезок, в 2015 году совершено 14 врезок, в 2016 году – 3 несанкционированных подключения, в 2017 году выявлено 4 незаконных врезки. Для сравнения: в начале 2000-х годов счет незаконных врезок шел на сотни.

Активный поиск и применение новых технических решений, превративший КТО в одну из самых высокотехнологичных компаний в стране, не остался не замеченным. Во время проведения ЭКСПО-2017 в Астане Министерство энергетики создало специальную рабочую группу по отбору и внедрению в экономику страны зарубежных технологий, представленных на выставке. В состав этой группы помимо других участников вошли сразу три представителя АО «КазТрансОйл»: директор департамента эксплуатации **Арман Асатов**, замдиректора департамента эксплуатации **Сергей Костин** и замдиректора департамента технической политики **Кадырбек Латифов**.

Как рассказал Сергей Костин, в результате мониторинга всех павильонов выставки министерством были отобраны 105 проектов. Из них специалистов КТО заинтересовали три.

«В качестве экспертов рабочей группы мы посетили все павильоны стран – участниц ЭКСПО-2017. В частности, интерес вызвали технологии австрийской компании Solid, мирового лидера в области гелиосистем для отопления и кондиционирования. Для КазТрансОйл эта технология интересна в плане возможного применения в отдаленных местах, где нет источников электроснабжения», – рассказывает Сергей Костин.

Еще одним европейским продуктом, заинтересовавшим нефтепроводчиков, стало технологическое решение от словацкой компании EcoCapsule. Речь идет о мобильном жилом модуле, оснащенном ветрогенератором и фотоэлектрическими панелями. Такой модуль может эксплуатироваться при температурах окружающего воздуха от -50 до +50 по Цельсию и прекрасно подходит для применения в условиях резко континентального климата Казахстана.

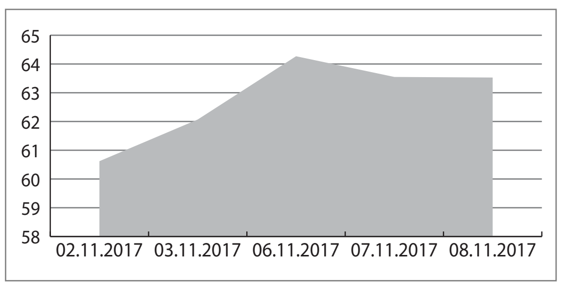
Третьим инновационным решением, представленным на ЭКСПО-2017 в Астане и выбранным КазТрансОйл для рассмотрения, стала технология Sundrops. Это решение австрийской компании 1stLevelSolar, которая занимается производством мобильных солнечных электростанций. Так, Sundrops можно использовать для зарядки оборудования и проведения полевых работ на отдаленных объектах, где полностью отсутствуют какие-либо коммуникации. При этом станция не производит шума и вредных выбросов.

«Мы связались с представителями всех этих компаний и в будущем намерены провести встречи, испытания предложенных технических решений на объектах КазТрансОйл, но прежде чем внедрять новые технологии в производство, мы должны просчитать их экономическую целесообразность и только после этого принимать какие-то решения», – комментирует С. Костин.

Впрочем, в КТО заинтересовались и другими технологиями, не показанными на ЭКСПО, но о которых рассказывали представители иностранных компаний. «В павильоне США мы взяли контакты компании, специализирующейся на изготовлении установок рекуперации нефтяных паров. У нас большой резервуарный парк, и мы заинтересованы во внедрении технологий, позволяющих снизить выбросы в атмосферу», – рассказывает г-н Костин, отметив также интерес компании к технологии по очистке сточных вод для промышленных нужд, представленной в российском павильоне.

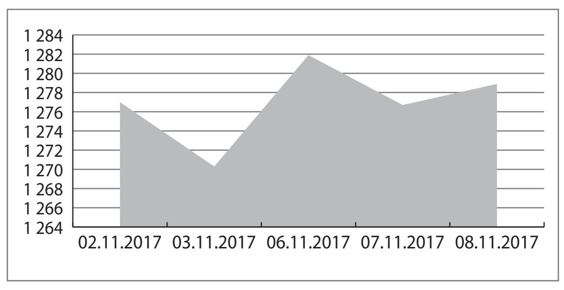
ИНВЕСТИЦИИ

BRENT (02.11 – 08.11)



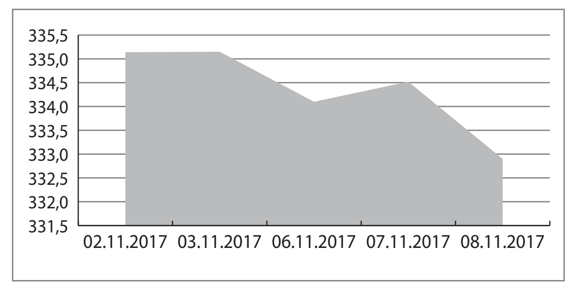
Нефтяные котировки на этой неделе продолжают укрепляться, поскольку страны ОПЕК продолжают обсуждение в отношении продления сделки по сокращению добычи.

GOLD (02.11 – 08.11)



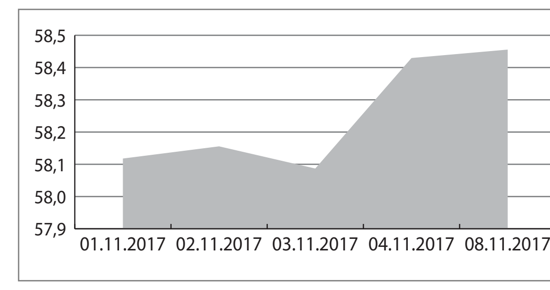
В понедельник спрос на защитные активы, в том числе на золото, резко вырос после антикоррупционных арестов в Саудовской Аравии.

USD/KZT (02.11 – 08.11)



Тенге укрепился за прошлую неделю за счет дорожающей нефти и ослабевшего доллара в преддверии рассмотрения налогового законопроекта США.

USD/Rub (02.11 – 08.11)



Курс доллара к рублю взлетел из-за спекулянтов, которые продавали рубль перед праздниками.

Валютный обзор

Сергей ПОЛЫГАЛОВ, руководитель аналитической группы TeleTrade Central Asia

Доллар

Доллар США провел неделю волатильно. Причины были: 1 ноября закончилось очередное заседание ФРС, а 3 ноября были опубликованы данные по рынку труда в США.

По итогам заседания Федрезерв оставил кредитно-денежную политику без изменений, без возражений. За такое решение проголосовали все 9 участников FOMC. В общем-то ничего сверхъестественного не произошло. Федеральная резервная система указала на дальнейшее улучшение ситуации на рынке труда и рост экономической активности высокими темпами, несмотря на влияние ураганов. При этом ФРС намекнула на еще одно повышение ставки до конца года. Согласно рынку фьючерсов вероятность повышения ставки на заседании 12–13 декабря на четверть процентного пункта составляет 87,5%.

Оценку рынка труда подтвердили и данные, опубликованные в минувшую пятницу, по новым открытым рабочим местам в несельскохозяйственном секторе. Новых мест в октябре было открыто 252 тыс., что оказалось ниже ожиданий аналитиков, но все-таки достаточно для того, чтобы участники рынка уверились в том, что экономика Соединенных Штатов чувствует себя вполне уверенно. Порадовал уровень безработицы, который в очередной раз снизился на 0,1%, до 4,1%, что гораздо ниже прогноза ФРС и уровня естественной безработицы, которая составляет 4,6%. Первоначальная негативная реакция рынка быстро перешла в покупки доллара, так как оценка инвесторами данных по рынку труда, тем более на фоне ранее опубликованных данных о темпах экономического роста, который за III квартал составил 3%, дополнительно указала на возможность ужесточения кредитно-денежной политики американским Центробанком.

Также в пользу доллара играли ситуация с выбором будущего главы ФРС и налоговая реформа.

В конце недели Дональд Трамп официально предложил для голосования в сенате кандидатуру Джерома Пауэлла на пост главы ФРС. Рынок расценил эту новость как позитивную, хотя бы с той точки зрения, что конкретный кандидат появился, так как спекуляции на эту тему длились почти месяц. Вторым моментом стало то, что позиция Пауэлла в вопросе денежно-кредитной политики полностью совпадает с видением Джанет Йеллен и, вероятнее всего, если Пауэлл все-таки станет главой ФРС, то Центробанк продолжит плавное ужесточение кредитно-денежной политики, что полностью совпадает с прогнозами аналитиков.

Остается открытым вопрос по инфляционному росту, но исходя из уже полученных данных, можно говорить, что повышение ставки продолжится. Тем более что некоторые представители ФРС говорили о том, что уровень инфляции может являться второстепенным фактором для принятия решения по ставке и не обязательно может быть на уровне 2%.

Что касается налоговой реформы, то здесь мнения аналитиков разделились. На мой взгляд, снижение ставки корпоративного налога с 35 до 20%, конечно же, позитивно отразится на росте прибыли компаний, что, в свою очередь, в среднесрочной перспективе благоприятно скажется и на общем экономическом росте. Но некоторые аналитики опасаются того, что принятие реформы негативно скажется на госдолге США и бюджете, так как предполагается, что в итоге приток налогов сократится на $1,4 трлн за 10 лет, что ляжет бременем на бюджет и госдолг.

Вопросов по реформе пока больше, чем ответов, и легким решение не будет, так что этот вопрос попортит еще немало крови как участникам рынка, так и парламентариям.

Евро

Евро по итогам недели остался «при своих». Попытки роста ни к чему не привели, и в итоге единая валюта оказалась под давлением. Первопричина отсутствия роста евро – это неуверенность ЕЦБ в силе европейской экономики, что выразилось в решении регулятора на более долгий срок продлить программу количественного смягчения и в неопределенности в сроках начала повышения процентной ставки.

Макроэкономические показатели также не вселяли уверенности в участников рынка. Если еще месяц назад я говорил, что исходя из показателей, можно говорить о том, что экономика еврозоны чувствует себя уверенно, то прошлая неделя преподнесла ряд сюрпризов.

В первую очередь разочаровали данные по инфляции. В октябре инфляция в годовом исчислении снизилась на 0,1%, до 1,4%, а базовый индекс потребительских цен составил 0,9%, потеряв 0,2%.

Индекс деловой активности в производственном секторе в еврозоне также снизился, до 58,5. И хотя ряд данных показал положительную динамику, например ВВП, который вырос на 0,4%, до 2,5% в годовом исчислении, у инвесторов все-таки появились сомнения в том, что экономика еврозоны чувствует себя хорошо. Если ранее данные не показывали положительной динамики, то на прошлой неделе такой стабильности не было. Макростатистика публиковалась разнонаправленная, и большинство значений оказалось в красной зоне. На фоне «голубиных» настроений ЕЦБ ухудшение показателей не могло не сказаться негативно на настроении «евробыков», а данные из США начали корректировать спрос на единую валюту не в пользу последней.

Российский рубль

Российский рубль провел неделю в состоянии почти свободного падения, потеряв к доллару США 2,74%.

Сдержать падение рубля не смогла даже нефть, которая на прошлой неделе решила вспомнить лучшие времена и показала стремительный рост к $62 за баррель, прибавив за неделю более $3.

Причинами падения российской валюты стали ожидание ряда уточняющих документов по санкциям в отношении российских компаний со стороны США, возможность введения валютного контроля со стороны ЦБР, а также заявление Минфина об увеличении объема выкупа иностранной валюты.

Кроме того, появившиеся разговоры о возможном введении валютного контроля насторожили иностранных инвесторов, которые вкладывали деньги в ОФС, что привело к продаже российских долгов и продаже рублей. Это привело к падению спроса на ОФЗ в 3 раза.

Минфин РФ с 8 ноября по 6 декабря направит на приобретение валюты на внутреннем рынке 122,8 млрд рублей, а размер ежедневных операций составит 5,8 млрд рублей. Это почти в 2 раза больше объемов, которые закупало министерство в октябре, когда покупки составили 76 млрд рублей при объеме ежедневных операций в 3,5 млрд рублей. Хотя были уверения в том, что на курсе рубля это особо не отразится, в итоге российская валюта упала к доллару США.

В дополнение к внутреннему влиянию на рубль оказал давление и рост американского доллара на мировом рынке.

Лидеры роста и падения (02.11 – 08.11)

KASE

рост	изм.	падение	изм.
Kcell	1,11%	Kazakhtelekom	-4,17%
KazTransOil	0,90%	KEGOC	-2,52%
KazMunayGaz	-0,05%	Halyk Bank	-2,00%
–	–	–	–
–	–	–	–
–	–	–	–
–	–	–	–
–	–	–	–

Dow Jones

рост	изм. %	падение	изм. %
Apple	4,75%	Verizon	-4,73%
Boeing	2,95%	DuPont	-2,97%
McDonald's	2,64%	JPMorgan	-2,15%
Walt Disney	2,61%	Goldman Sachs	-1,82%
Caterpillar	1,85%	IBM	-1,74%
UnitedHealth	1,51%	Home Depot	-1,04%
Microsoft	1,31%	Cisco	-0,64%
Chevron	1,16%	American Express	-0,44%
Wal-Mart Stores	1,15%	Exxon Mobil	-0,35%
General Electric	0,95%	J&J	-0,15%

NASDAQ

рост	изм. %	падение	изм. %
Diana Containerships	579,52%	Selecta Bio	-50,76%
Rand Logistics	447,55%	Cartesian I	-46,81%
Top Ships	439,53%	Teligent	-46,47%
Globus Maritime	104,35%	GenMark	-43,84%
EV Energy	69,84%	Five Prime Therapeutics	-40,30%
Ocera Therapeutics	69,50%	NanoVibronix	-35,25%
China Internet Financial	57,95%	Nuvectra	-35,07%
Seanergy Maritime	50,37%	Voyager Therapeutics Inc	-34,64%
Cirius Pharma	49,20%	Truecar Inc	-34,24%
Electro Scientific	45,74%	Pacific Biosciences	-33,89%

FTSE 100

рост	изм. %	падение	изм. %
Severn Trent	5,26%	Hikma Pharmaceuticals	-7,86%
Burberry Group	4,56%	Randgold Resources	-7,36%
DCC	3,87%	Dixons Carphone	-7,34%
Royal Dutch Shell A	3,81%	RSA Insurance	-4,66%
Paddy Power	3,79%	BT Group	-4,61%
Travis Perkins	3,69%	Direct Line Insurance	-4,22%
BHP Billiton PLC	3,48%	Morrison Supermarkets	-4,02%
SSE	3,37%	IAG	-3,93%
Johnson Matthey	2,98%	EasyJet	-3,26%
Mediclinic Int	2,95%	CRH	-2,95%

ММВБ

рост	изм. %	падение	изм. %
Татнефть (прив.)	12,87%	НМТП ОАО	-5,53%
Татнефть	10,70%	ДИКСИ Групп	-4,57%
Сбербанк (прив.)	7,33%	Аэрофлот	-3,91%
Детский мир	7,12%	Европлан ПАО	-3,77%
Сбербанк	6,14%	Магнит	-3,02%
ЛУКОЙЛ	5,74%	Яндекс	-2,06%
Московская биржа	5,62%	Россети	-1,57%
ФосАгро	5,55%	НЛМК ОАО	-1,42%
РУСАЛ	5,36%	Мосэнерго	-1,27%
Норильский никель	5,07%	АК АЛРОСА	-1,21%

Nikkei 225

рост	изм. %	падение	изм. %
Chiyoda Corp.	16,67%	Furukawa Electric	-15,77%
Nippon Yusen K.K	16,09%	Nippon Meat Packers, Inc.	-12,23%
Nippon Sheet Glass	16,06%	Nippon Suisan Kaisha	-10,44%
The Japan Steel Works	15,53%	Maruha Nichiro Corp	-9,52%
Toho Zinc	13,59%	Yamaha Corp.	-9,38%
Takara Holdings Inc.	11,77%	Shinsei Bank	-6,71%
Dainippon Screen Mfg.	10,90%	Sapporo Holdings	-6,43%
Sony	10,33%	Yokogawa Electric Corp.	-5,97%
Mitsui O.S.K. Lines	9,29%	Shimizu Corp.	-5,91%
Yaskawa Electric Corp.	8,97%	Fuji Heavy Industries	-5,70%

Euro Stoxx 50

рост	изм. %	падение	изм. %
ENI	3,52%	SocGen	-7,45%
Unibail Rodamco	2,67%	Inditex	-4,80%
Deutsche Bank	2,54%	Santander	-3,62%
Nokia Oyj	1,54%	BBVA	-3,57%
E.ON	1,49%	Axa	-3,54%
Engie	1,45%	CRH	-3,31%
ASML Holding	1,28%	Telefonica	-2,90%
Total	1,26%	Saint Gobain	-2,48%
Ahold Delhaize	1,19%	Anheuser Busch Inbev	-2,32%
Munchener Ruck	1,18%	Sanofi	-2,31%

S&P 500

рост	изм. %	падение	изм. %
Qualcomm	19,90%	TripAdvisor	-19,86%
NRG	14,41%	Priceline.com	-13,97%
GGP	14,20%	Hanesbrands	-13,31%
Michael Kors	12,71%	Symantec	-10,82%
ANSYS	12,04%	Discovery Communications C	-10,39%
AMD	11,57%	Flowserve	-10,12%
Fluor	9,42%	Discovery	-9,55%
Yum! Brands	9,02%	Mettler-Toledo	-9,36%
Marathon Oil	8,68%	CenturyLink	-9,13%
SBA Communications	8,57%	Envision Healthcare	-8,24%

DAX

рост	изм. %	падение	изм. %
RWE	3,71%	Prosiebensat	-4,41%
Deutsche Bank	2,54%	Adidas	-2,29%
Vonovia	2,23%	Heidelbergcement	-2,27%
E.ON	1,49%	BMW	-2,15%
Fresenius Medical	1,41%	SAP	-1,85%
Munchener Ruck	1,18%	Lufthansa	-1,63%
BASF	0,61%	Siemens	-1,56%
Linde	0,58%	Fresenius SE	-1,54%
Deutsche Borse	-0,14%	Deutsche Tel.	-1,34%
Bayer	-0,17%	Beiersdorf	-1,19%

SSEC

рост	изм. %	падение	изм. %
Aurora Optoelectronics	59,94%	Tianjin Benefo Tejing	-14,02%
Shanghai Yuyuan Tourist	52,89%	Shanghai Lingang A	-13,45%
SIEC Corp	21,05%	Hunan Baili	-10,85%
ZhongTongGuoMai Communicat.	18,24%	Shanghai AJ	-10,36%
Joincare Pharm	18,12%	Xinke Material	-9,98%
Dawning Information Indust.	16,91%	Jiangquan Ind	-9,88%
Xinjiang Ba Yi Iron & Stee.	16,14%	Hunan New Wellful	-9,76%
Shanghai Haixin A	15,45%	JiangXi ChangJiu Bio	-9,39%
Grinm Materials	15,01%	Ningbo Bird	-8,89%
Shanghai Zhixin Electric	13,62%	Harbin Air Conditioning	-8,69%

BVSP

рост	изм. %	падение	изм. %
Embraer SA	5,49%	Lojas Americanas SA	-10,13%
LOCALIZA ON EJ NM	4,40%	NATURA ON NM	-8,39%
RAIADROGASIL ON NM	2,64%	BRASIL ON EJ NM	-7,47%
Centrais Eletricas Brasile.	2,27%	FIBRIA ON NM	-6,75%
ELETROBRAS PNB N1	2,14%	Smiles Fidelidade	-6,55%
VALE ON N1	2,13%	Energetica de Minas Gerais.	-6,21%
CIELO ON NM	1,26%	SABESP	-6,20%
LOJAS RENNER ON NM	1,19%	HYPERMARCAS ON NM	-6,16%
Bradespar SA	1,11%	CCR SA ON NM	-5,86%
ENGIE BRASILON NM	0,25%	CYRELA REALT ON NM	-5,55%

HSI

рост	изм. %	падение	изм. %
AAC Technologies	11,63%	Cathay Airways	-5,91%
Tencent Holdings	10,08%	China Mer	-2,81%
Geely Automobile	9,69%	China Life Insurance	-2,60%
PetroChina H	9,39%	Hang Lung Prop	-2,28%
Want Want China	8,10%	China Res. Land	-2,19%
China Resources Power	4,98%	China Construction Bank	-1,87%
HKEx	4,20%	China Overseas	-1,69%
China Unicom Hong Kong	4,10%	Bank of E Asia	-1,66%
CNOOC	4,06%	WH Group Ltd	-1,52%
Wharf	4,01%	HSBC	-1,50%

Обзор сырьевого рынка

Алиби НУРБАЕВ, главный аналитик компании «Казахстанский финансовый центр»

Сырьевой рынок все больше и больше притягивает к себе внимание. Саудовская Аравия решила убить двух зайцев одним выстрелом, спекулянты на рынке золота не знают, что делать, и на всякий случай закрывают позиции, а медь за последний год подорожала более чем на 50%.

Рынок нефти

Страны ОПЕК приложили максимальные усилия для стабилизации цен на энергоносители. Так, по последним данным, добыча черного золота в странах ОПЕК в октябре снизилась на 80 тыс. баррелей, до 32,78 млн. Таким образом, уровень выполнения соглашения по сокращению добычи достиг 92% по сравнению с показателями за сентябрь (86%). Кроме того, наследный принц Саудовской Аравии и президент России Владимир Путин высказались в пользу продления действующего соглашения по сокращению добычи нефти на 1,8 млн баррелей в сутки. Указанные заявления двух руководителей развеяли сомнения по поводу того, к каким договоренностям будут стремиться участники на следующем заседании ОПЕК, которое состоится 30 ноября в Вене. Далее Россия сообщила, что в прошлом месяце снизила добычу на 300 тыс. баррелей в сутки. Это был первый убитый кролик.

В рамках беспрецедентной в современной истории страны борьбы с коррупцией саудовские власти планируют заморозить и конфисковать банковские счета и активы десятков принцев и министров, включая принца аль-Фалида, на счетах у которого различного рода активы на сумму $19 млрд, в том числе драгоценности, самолеты, яхты и наличность. Эта процедура может послужить эффективным способом внушительного пополнения золотовалютных резервов страны, а также может способствовать росту цен на нефть.

С технической точки зрения нефть марки Brent коснулась линии сопротивления, которая будет решающей. 200-недельное скользящее среднее значение проходит на уровне $62,90 и, скорее всего, будет служить серьезной проблемой для развития «бычьего» тренда. Закрепление цены выше данного уровня может послужить дальнейшему развитию «бычьего» тренда. В противном случае «быки» должны быть осторожными на текущих уровнях, ложный пробой данного уровня может привлечь внимание «медведей», ведь соотношение риска и вознаграждения становится привлекательным для открытия шорт-позиций. Следующая сильная зона сопротивления находится на отметке $69,60–71,40.

Рынок золота

Цены на золото в значительной степени зависят от курса доллара. Повышение курса доллара делает золото менее доступным для держателей других валют. Инвесторов интересует, как представителям Республиканской партии удастся преодолеть разногласия относительно предложенного законопроекта по налоговой реформе. Реализация налоговой реформы также станет первым принятым важным законопроектом с тех пор, как республиканцы получили контроль в Белом доме. Реализация налоговой реформы позволит доллару США укрепить позиции по отношению к другим валютам, к тому же ФРС дала ясно понять, что ставка будет еще раз повышена до конца года, и в планах – повысить ее 3 раза в 2018 году. Также геополитика отходит на второй план, КНДР перестала пугать мир ядерным арсеналом, Дональд Трамп ищет всевозможные мирные способы, пытаясь урегулировать корейский кризис. На фоне ожидания повышения ставки и возможного принятия законопроекта о налоговой реформе цены на золото могут продолжить снижение вплоть до отметки $1200 за унцию.

Рынок меди

За последний год медь подорожала более чем на 50%, превысив отметку $7000 за тонну. Я думаю, данный рост металла оправдан. Медь широко используется в производстве многочисленных товаров, динамику цен меди следует расценивать как неплохой барометр спроса в строительном и промышленном секторах. Также медь считается основным товаром в производстве электромобилей. К примеру, предложение лития, по прогнозам аналитиков, может увеличиться в следующие 10 лет в 4 раза, чтобы удовлетворить спрос со стороны производителей электромобилей. Наравне с медью также будет повышаться спрос на алюминий и никель, хотя, скорее всего, высокий спрос будет четко прослеживаться не раньше 2020 года. Стремительные темпы роста мирового ВВП могут повысить цены на медь до $8000 в ближайшие годы.

Биржевые индексы

	изм.%
KASE	-0,85%
Dow Jones	0,52%
FTSE 100	0,34%
NASDAQ	0,76%
Nikkei 225	2,08%
S&P 500	0,44%
Euro Stoxx 50	-0,96%
Hang Seng	1,52%
ММВБ	3,50%
IBOVESPA	-1,91%

Сырье

	изм.%
Light	-0,42%
Natural Gas	-0,82%
Алюминий	0,14%
Медь	-0,39%
Никель	-0,43%
Олово	0,00%
Палладий	0,24%
Платина	0,28%
Серебро	0,41%
Цинк	0,00%

Forex

	изм.%
Eur/Chf	-0,03%
Eur/Jpy	-0,05%
Eur/Kzt	0,14%
Eur/Rub	-0,15%
Eur/Usd	0,10%
Usd/Chf	-0,06%
Usd/Jpy	-0,18%
Usd/Kzt	0,07%
Usd/Rub	-0,28%

Инвестидея

Abbott Lab.: фокус на диверсификации и росте

Аналитики инвестиционной компании «Фридом Финанс» предлагают покупать акции американской химико-фармацевтической корпорации Abbott Lab., которая производит и продает лекарства и сервисы здравоохранения. На сегодняшний день акции торгуются на уровне $55,16, целевая цена – $71,34, потенциал роста – 28%.

– Расскажите, пожалуйста, об эмитенте.

– Abbott Lab. разрабатывает, производит и продает диверсифицированный портфель лекарств и сервисов здравоохранения. Основной продукт компании – это пищевые добавки, но Abbott уверенно развивает и другие части своего бизнеса: дженерики, диагностические устройства и медицинские продукты.

США являются основным рынком сбыта для Abbott, где корпорация заработала $6,5 млрд за 2016 год. Следующими большими рынками являются Китай и Индия, которые принесли $1,73 млрд и $1,11 млрд соответственно. Другие страны составляют 55% от выручки корпорации, или $11,53 млрд.

– В чем преимущества компании Abbott Lab.?

– Стратегия Abbott заключается в диверсификации своей продукции: пищевые добавки, медицинское оборудование, диагностика и дженерики практически в равных долях зарабатывают выручку корпорации от 18,5 до 33,1%. При этом каждый из элементов бизнеса имеет особенность.

Например, гастрономические добавки, которые пользуются большой популярностью среди населения, приносят более 33% выручки фирмы, имеют 24% операционной маржинальности и не требуют больших вложений для расширения продукции или создания будущих денежных потоков.

Медицинское оборудование – второй по доле продаж сегмент бизнеса (25,1%), который является высокомаржинальным – с операционной маржинальностью в 35%, но требует 50% капитальных затрат фирмы. Диагностические сервисы составляют 23,1% всего оборота с операционной маржинальностью в 24%. Они требуют много вложений в R&D, но на этот сервис всегда есть большой спрос, потому как качественных решений на рынке здравоохранения не так много, а Abbott входит в топ-3 по объему выручки и качеству предоставляемых услуг.

Остальные 18,5% занимают дженерики, которые создают аналоги дорогих лекарств, но намного дешевле. Такой тип продуктов пользуется популярностью в развивающихся регионах, таких как Китай, Индия, Россия и другие. Именно поэтому этот сегмент самый быстрорастущий у Abbott и за последние три года увеличился на 10,5%.

– Каковы финансовые показатели компании?

– Финансовые показатели тоже в хорошем состоянии. За 2016 год компания заработала $20,85 млрд, а в 2017 году за три квартала средний рост продаж составил 27,6%, а общий объем выручки достиг $19,8 млрд. Маржинальность улучшилась в этом году, достигнув отметки в 13%, однако к концу года эта цифра увеличится до 15%. Расходы на исследования и разработки увеличились до $1,4 млрд, а в этом году превысят отметку в $1,8 млрд, показывая рост за три года в 46%. Уровень долговой нагрузки 75% при возврате на капитал 4,48%.

Также краткосрочные обязательства Abbott сможет покрыть без каких-либо проблем для своего бизнеса.

У Abbott несколько крупных рисков: жесткая конкуренция, каждый вид бизнеса имеет особенности, которые могут навредить, и возможный судебный иск Alere. Жесткая конкуренция за рынок здравоохранения не новость, поэтому, снизив риски благодаря диверсификации, Abbott специализируется исключительно на четырех сферах, в которых у нее есть экспертиза и конкурентное преимущество.

ДЕЙСТВУЮШИЕ ЛИЦА

Рашид НУГМАНОВ,

Кинорежиссер, сценарист, продюсер

Образование: В 1977 году окончил Алма-Атинский архитектурный факультет Казанского политехнического института. В 1987 году закончил учебу на режиссерском факультете ВГИКа (мастерская С. Соловьева).

Творчество:

При этом он не оставлял своей работы в кинематографе. Его фильм «Йа-хха!» (1986) называют портретом советского андеграунда, «Иглу» (1987) — олицетворением перестроечной неоромантики, а «Дикий Восток» — кинофеноменом, в котором соединились Восток и Запад. В 1993 году Рашид Нугманов уехал во Францию. Изучая международную теорию и практику кинопроизводства и финансирования, он участвовал в разработке таких проектов, как: «Citadel of Death», «Spirit Break»; написал четыре оригинальных сценария на английском языке: «Русский свинг», «Золотой идол», «Innervision» и «Spell»; запустил в производство многосерийный мультфильм «Эхо веков» по мотивам сказок и легенд тюркоязычных народов на студии «Рашид и Б» в Алматы.

Дополнительная информация:

В 1989–1992 гг. — первый секретарь Союза кинематографистов Казахстана, пробыл на посту до 1992 г. В последнее время Рашид Нугманов много занимается политикой у себя на родине.

С 2015 по 2017 год – Генеральный директор Международного кинофестиваля Евразия.

Необходимо сделать инвестиции в кино привлекательными для частного капитала

Почти 30 лет назад Рашид Нугманов снял культовый фильм «Игла» с рок-идолом 80-х Виктором Цоем. Фильм, который до сих пор объединяет судьбы. Сейчас известный режиссер руководит международным кинофестивалем «Евразия» и недавно созданной Национальной академией кинематографических искусств. В интервью «Къ» он рассказал, чего не хватает отечественному кинематографу.

Елена ШТРИТЕР

Р. Нугманов: «Кинокомиссии – это квазигосударственный сектор при органах власти». Фото: Олег СПИВАК

– Рашид Мусаевич, поскольку основная тема нашего разговора – казахстанский кинематограф, давайте начнем с его проблем.

– Ключевые проблемы казахстанского кинематографа на сегодняшний день – ограниченный местный кинорынок и, соответственно, ограниченное финансирование кинопроизводства. Все остальные проблемы – недостаток квалифицированных кадров, конкурентоспособных услуг, технической базы – так или иначе связаны с недостатком вложений. Привычное еще с советских времен государственное финансирование держит наш кинематограф на плаву, но в нынешней форме малоэффективно для его развития, поскольку нацелено не на возврат средств, а на их освоение. Если не появятся дополнительные источники инвестиций, то при снижении государственного финансирования количество фильмов тоже будет сокращаться, и отечественное кино постепенно зачахнет. Необходимо сделать инвестиции в кино привлекательными для частного капитала, значительно повысить его долю в нашей кинопродукции. Надеюсь, находящийся сейчас в разработке проект Закона РК «О кинематографии» достигнет этой цели. Чтобы развивать кинопроизводство, следует начать рассматривать кино как частный бизнес, при этом особое внимание уделяя копродукции. Совместное производство – не просто источник средств на расходы, это расширение возможности заработать, поскольку к местному рынку добавляется рынок сопродюсера.

Например, для фильма, снятого в копродукции с Китаем, открывается огромный китайский рынок. Причем, я даже не говорю о всём Китае – его западная часть, где живут этнически и культурно близкие нам группы: этнические казахи, уйгуры, вся внутренняя Монголия – это уже аудитория в десятки миллионов человек. Другой исторически близкий нам рынок – Россия, где сегодня мы успехами, увы, похвастать не можем, чего не скажешь о российских фильмах в наших кинотеатрах. Разумеется, это разные рынки с разными аудиториями, языками и предпочтениями, но этническая диверсификация Казахстана тут нам в помощь. Мы вполне могли бы начать осваивать столь разные рынки, темы и жанры в силу своей многонациональности и мультикультурности, что послужило бы хорошим стимулом для развития нашего кино.

– Как вы думаете, почему этого не происходит?

– Это опять же вопрос целевой аудитории. Большинство наших фильмов изначально рассчитаны лишь на казахстанскую аудиторию. Они больше нигде не пойдут. Нигде не будут восприняты. Те же самые комедии, которые очень популярны здесь и привлекают частные инвестиции, за пределами Республики оказываются никому не интересны. Авторское кино привлекает внимание, но ограничено фестивалями.

– Может быть тогда имеет смысл сосредоточиться только на авторском кино?

– Нет, нельзя ни в коем случае складывать все яйца в одну корзину. И давайте сразу определимся с терминами. Вот мы часто слышим, как кино делят на две большие категории: коммерческое и артхаус. Это определение – постфактум, и говорит оно только о масштабах проката той или иной картины. Но имеет ли оно смысл для профессионала при создании фильма? Представьте себе продюсера, который говорит инвестору: давай-ка снимем коммерческое «кинцо», которое принесет нам миллионы прибыли? Или замутим «артхаус», чтобы получить Золотую пальмовую ветвь и Оскара? Разумеется, это дилетантский разговор, и никакой практической пользы он не несет. Так называемое «коммерческое» кино, на котором собирались заработать деньги, может вполне оказаться провальным и пройти ограниченным прокатом. А какой-нибудь якобы «артхаусный» фильм (вспомните «Криминальное чтиво» или «Иглу», например), может стать массовым, выйти в широкий коммерческий прокат и принести большую прибыль. С точки зрения профессионалов, правильнее рассматривать кино как жанровое и как авторское. Эти категории имеют смысл, поскольку при создании фильмов они напрямую апеллируют к конкретной целевой аудитории, на которую рассчитаны.

У жанрового кино существуют свои более или менее устойчивые аудитории по интересам: экшн, хоррор, историческое кино, триллеры, драмы, комедии – со своими текущими стандартами, специфическими требованиями времени к качеству, к тематике, к бюджету. Соответственно, по сравнению с расплывчатым термином «коммерческое», здесь уже можно реалистичнее определиться с вилкой сборов в прокате, точнее просчитать бюджет и обозначить риски для инвесторов. Разумеется, и здесь нет абсолютной формулы успеха, но в жанровом кино легче спланировать прецедент ожидания, выработать эффективную рекламную стратегию на первые пару уикендов – а дальше уже будет работать «сарафанное радио», во многом зависящее от качества сценария и его воплощения по всем департаментам. Авторское же кино я понимаю либо как отсутствие жанра, либо как их вольное смешение вопреки любым канонам. Здесь на первый план выходят не законы жанра, а творческая личность. Успех авторского кино в прокате (я не говорю о фестивалях, это отдельный разговор) строится на именах создателей – главным образом, режиссера, или актера, или их комбинации. Зрители идут «на кого-то». Творец создает свой мир, он изгибает как угодно жанровые рамки, он открывает новые грани кино, обладает своеобразным киноязыком. Но это не означает автоматом, что режиссеры, работающие в жанровых рамках, хуже режиссеров-авторов. Отнюдь! Есть очень известные и всеми любимые режиссеры с громкими именами, которые снимают боевики и блокбастеры. Их знает и любит весь мир, потому что они поднимают законы жанра на новый уровень, не ломая его.

– А у нас есть высококлассные специалисты? Как пробиться талантливым ребятам, которые учатся на режиссеров, на сценаристов?

– Как во всем мире – шаг за шагом. Снять хорошую короткометражку, привлечь к себе внимание… Если есть талант и упорство – всего добьешься. Тебя заметят, поверят, в твой проект вложат средства, пусть для начала крохотные. Впрочем, если говорить о молодых талантах, то проблема не в их отсутствии. У нас проблема в том, что при обучении их зачастую ориентируют больше на «авторское» кино, на самовыражение, на кино как искусство, а не как бизнес. И тем самым в принципе губят будущее. И свое, и кинематографа, как развитой индустрии. Чтобы попасть на широкие экраны, нужно неустанно учиться – со съемочной площадки и студенческой скамьи – как овладеть жанром, ремеслом, профессией, не теряя «божьей искры». В этом мире существует не только потребность в самовыражении. Есть потребность в выражении коллективных ожиданий, потребность дать высококачественную продукцию широкой аудитории, которая ее примет.

– Тем не менее, наши студенты довольно презрительно относятся к «ремесленным поделкам»…

– Вот это как раз та беда, с которой нужно бороться на уровне киношкол. Пренебрежительное отношение к кино, которое они по-дилетантски называют «коммерческим», в корне неправильный термин. Коммерческое – это просто обозначение фильма, который принес прибыль. И ничего плохого в этом нет. И при этом, говоря, что коммерческое кино не для нас, мечтают получить широкую аудиторию!

– То есть, нужно менять принципы кинообразования?

– Да. Вот вроде у нас есть несколько киношкол: «Жургеновка», «Туран», КазНУИ. При этом само кинообразование не стандартизировано под международные требования. То есть киношколы эти провинциальные, «местечковые». И выпускают переизбыток режиссеров, которые видят в себе Тарковского. В юношеских мечтах нет ничего плохого. Но проблема в том, что для местной киноиндустрии не нужно столько Тарковских каждый год. Дай бог, чтобы один родился в 100 лет… Зато нам нужны высококлассные специалисты разных профессий, а следовательно – специализированная высшая киношкола, которая бы обучала студентов по международным стандартам, где по истечении пары лет можно выбрать специализацию в соответствии с проявленными способностями. Обучение – это не слепой выбор. Опытные педагоги видят, на что ты годен, открывают твои сильные стороны и ведут тебя к правильному выбору не на вступительных экзаменах, а в процессе учебы. Возьмем, к примеру, профессию режиссера – что это такое? Режиссер, грубо говоря, умеет всего понемногу, но ничего в частности. Профессия не требует от него писать лучше сценариста, снимать лучше оператора, играть лучше актера, рисовать лучше художника, монтировать лучше монтажера, сочинять музыку лучше композитора и руководить производством лучше продюсера. Как правило, режиссер делает все это хуже любого из них, а порой и вообще не умеет. Но он собирает всё воедино! А это совершенно особый талант.

– Итак, как мы говорили раньше, для того, чтобы получить рынок, а соответственно и рабочие места, нам нужен копродакшн. Что нам надо сделать, чтобы его получить?

– Это многосторонняя задача. Во-первых, для привлечения копродукции Казахстан должен восприниматься в мире, как страна с достаточно развитой киноиндустрией, которая отвечает минимальным международным стандартам производства. Это означает не просто закуп современного оборудования, это, в первую очередь, человеческий потенциал. Это уровень кадров, который обеспечивает обслуживание этой техники. Сильные съемочные группы и постпродакшн. То есть, отправляясь сюда на съемки, продюсер должен быть уверен, что найдет профессионалов на месте. Можно привезти актеров, оператора, художника, но не всю же съемочную группу? К примеру, супервайзера для спецэффектов можно прихватить с собой. Но чтобы он работал, ему нужна база, услуги по спецэффектам. Хорошее оборудование. И – кадры, кадры! Здесь, на месте. Это только одно из условий.

Второе – наличие развитой инфраструктуры. У нас фантастические локации, но этого недостаточно. Съемочный процесс требует большого количества людей. А этим людям жить надо где-то. К примеру, Чарын. Великолепные каньоны, не хуже Аризоны – приезжайте, снимайте. Приехали. А где жить? В палатках? Далеко не все согласятся. Каждый день вертолетом летать? Так это банкротство сразу. Соответственно, нужны гостиничные комплексы хотя бы с минимально приемлемым уровнем комфорта, не обязательно 5 звезд. Иначе мест в мире, где можно жить и снимать с комфортом, много. Да хотя бы в той же Аризоне. А Казахстан теряет все преимущества.

– Но, как я понимаю, помимо инфраструктуры нужны еще гарантии, что все условия будут соблюдены на должном уровне. Кинокомиссия может стать таким гарантом?

– Не просто может – обязана. Региональные кинокомиссии во всем мире максимально облегчают продюсерам съемки. Именно кинокомиссии предоставляют всю необходимую информацию: куда поехать, где снимать, с кем снимать, проживание, разрешение на съемки, их сопровождение, кто обслуживает, как машину взять, сколько все это стоит… И при этом услуги кинокомиссии бесплатны. Кинокомиссии – это квазигосударственный сектор при органах власти. Если кинокомиссия проявляет какую-либо аффилированность к тем или иным обслуживающим организациям, получая за их счет прибыль, она лишается международной аккредитации. Более того – кинокомиссии предоставляют не только бесплатные услуги, но еще и обеспечивают возврат потраченных денег. Съемочная группа приезжает, продюсер оплачивает проживание и логистику, создает новые рабочие места. Потом сдает отчет в мэрию, налоговая комиссия проверяет, и при определенных условиях возвращает часть потраченных денег. В зависимости от страны и региона эти возвраты могут составлять от 20 до 40%. Франция возвращает 25%, Канада 30–35% процентов, Австралия – 40%. И это еще одно необходимое условие для развития копродукции.

– Это выгодно для государства?

– Да, привлечение зарубежных кинопроизводителей означает привлечение денежных потоков в страну, создание новых рабочих мест, повышение квалификации местных кадров, развитие киноиндустрии и, что немаловажно, туризма.

– Чего на данный момент нам не хватает для создания кинокомиссии?

– Политической воли. От правительства требуется закон о кино, регулирующий налоговые возвраты для национальных фильмов, копродукции и привлеченных съемочных групп. Но местным органам власти вполне по силам сделать первый шаг уже сейчас. В Алматы и Алматинской области, где сосредоточены 22% ВВП страны и 28% всех налоговых поступлений в госбюджет, есть для этого все стартовые возможности. Акимат уже сейчас может создать региональную кинокомиссию, которая, как минимум, вступит в Международную ассоциацию кинокомиссий и использует ее возможности для обмена опытом, внедрения образовательных программ, развития местной киноиндустрии и ее позиционирования на зарубежных кинорынках.

– А не похоронит ли копродакшн национальное кино?

– Не обязательно. У отечественных кинематографистов расширится выбор: создавать фильмы, которые будут интересны за рубежом, и тогда они получат больше дополнительных средств на производство, либо работать исключительно на местную аудиторию, которая в любом случае никуда не денется.

– Национальные проекты могут быть интересны зарубежному зрителю?

– Почему нет? Возьмите, к примеру, «Тотем волка». Китайский фильм со 100%-ным китайским финансированием. Китайские актеры, съемочная группа и т. д. Режиссер – француз, Жан-Жак Анно. Молодой пекинский студент отправляется жить у чабанов во Внутренней Монголии и приручает волчонка. Казалось бы, сними фильм в Жезказгане – будет чисто казахская тема. В широкий прокат фильм вышел только в Китае и во Франции, в других странах очень скромненько. Так вот, в китайских кинотеатрах он собрал более $100 млн. О чем это говорит? О том, что картина такого плана может иметь успех в Китае. Вопрос не в теме, вопрос в качестве материала.

– То есть, применимо к национальному кино, мы можем снимать фильмы с национальными особенностями, но под определенный рынок?

– Да, это реально. Речь не идет о том, что такое кино выйдет где-нибудь в Техасе. Конечно нет. Но это и не нужно. А вот шансы на то, что такое кино будет показано в Китае, в Монголии – вполне реальны. Китай в этом плане очень интересен. При этом по покрытию Китай еще далек от Америки, где более двенадцати экранов на 100 тыс. человек. А в Китае – два. Значит, есть колоссальная возможность развития, и это растущий рынок, которому требуется новый контент.

– То есть, сейчас самое время занять нишу на китайском рынке?

– Думаю, потенциально такая ниша есть. Когда рынок расширяется в геометрической прогрессии – это означает, что ваши шансы туда попасть повышаются. Рынок растет – увеличивается потребность в содержании. Нужно же что-то показывать. В Китае существует квота на зарубежное кино. Лишь строго определенное количество фильмов иностранного производства может пройти цензуру и попасть на экраны. Это значит, что нужно увеличивать собственную продукцию и официальную копродукцию, чтобы насытить рынок. И тут у Казахстана появляются возможности. Будут они использованы или нет – это уже другой вопрос.

– Рашид Мусаевич, а давайте немного отвлечемся от проблем нынешнего кинематографа. И немного поговорим о вашем кино. Точнее, об «Игле». Эта картина стала действительно культовой. В чем ее успех?

– В нужное время вышел фильм. Появись он на пять лет раньше, его бы положили на полку, и картину ожидала бы лишь богатая фестивальная судьба. Пятью годами позже – попал бы в эпоху безвременья, когда государственный кинопрокат был уже разрушен, а частные киносети еще не появились. «Игла» выстрелила, когда широкая публика была подогрета процессом слома старой системы, перестройкой, но еще ожидала чего-то нового, неизведанного. Хотя, откровенно говоря, и в 1987 году не было уверенности, что фильм выпустят в прокат. Однако он все-таки вышел в 1989-м по первой прокатной категории, с огромным количеством копий на территории от Прибалтики до Владивостока. В самый раз. Через пару лет Советского Союза уже не станет…

– То есть, в 1987 году вы думали, что фильм не выйдет, но все равно его снимали?

– Да. Тема – наркотики. Витя Цой, Петя Мамонов, люди из рок-подполья… Для них, как и для меня, студента ВГИКа, первая большая картина. В общем, мы решили, что раз уж все равно фильм вряд ли выйдет, то будем снимать так, как хотим. Что нам под кого-то ложиться, раз шансов все равно нет? Просто сделаем кино, максимально независимое от любого мнения, в том числе и от авторов сценария. И сделали. Без рамок.

– Вы говорите с ностальгией по тому времени…

– Отнюдь не с ностальгией, а со знанием того времени. Я не хочу, чтобы это время вернулось. Я ни за какие коврижки туда бы не вернулся. Возможно, я говорю эмоционально, потому что многое пережил, и есть чем гордиться. Мы выступили против идеологической системы и выиграли. Мне приятно, что у нас это получилось, но вовсе не потому, что «тогда было лучше». Вот говорят: советских художников многое угнетало, зато у них была сильная школа. Происходила, мол, некая сублимация – когда у тебя много препятствий, то ты, как режиссер, повышаешь уровень мастерства. Но ведь и сейчас препятствий предостаточно. Если ты видишь свое счастье в борьбе – расти!

ИНИЦИАТИВА

Строительство БАКАД начнется в марте 2018 года

На реализацию автодороги инвесторы готовы потратить 150 млрд тенге

Дороги

В конце октября состоялось расширенное заседание комитета по экономической политике, инновационному развитию и предпринимательству Сената, где рассматривался вопрос о значительном прогрессе в реализации планов по строительству Большой Алматинской кольцевой автомобильной дороги. Данный проект имеет большой приоритет для Южного региона. В Программе развития регионов до 2020 года говорится о повышении логистического потенциала городов «первого уровня», таких как Алматы. БАКАД не только свяжет города-спутники Южной столицы прямым сообщением, но и позволит увеличить транзитный потенциал через мегаполис.

Вячеслав ЩЕКУНСКИХ

Изначально строительство БАКАД оценивалось в 350 млрд тенге, но в Министерстве по инвестициям и развитию РК пересчитали стоимость строительства Большой Алматинской кольцевой автомобильной дороги. Однако сегодня стоимость составляет 150 млрд тенге.

«Строительство Большой Алматинской кольцевой автомобильной дороги будет осуществлено на основе государственно-частного партнерства. На сегодня найдены инвесторы из Турции и Кореи. Они готовы вложить в строительство этой дороги более 150 млрд тенге. Уже завершается подписание соглашения. В марте начнется строительство», – заявил заместитель председателя Комитета автомобильных дорог МИР РК **Сатжан Аблалиев**.

Отметим, что БАКАД свяжет город Капшагай прямым транспортным сообщением с другими городами-спутниками: Каскелен, Талгар, Есик.

Данная новость важна еще и потому, что при разработке Долгосрочного плана развития Алматинской агломерации предполагалось, что данный проект будет разрабатываться в период с 2018 по 2021 годы за счет республиканского бюджета. В том же документе на период с 2021 по 2022 годы предполагается Строительство шести радиальных дорог к БАКАД на 50 млрд тенге за счет республиканского и местного бюджетов.

В июне 2017 года министр по инвестициям и развитию РК **Женис Касымбек** на пленарном заседании Сената ответил на вопросы депутатов касательно строительства БАКАД. Так, он сообщил, что БАКАД «планировали реализовать как первый пилотный проект ГЧП, как концессионный проект». Однако стоимость земли в 2009-2010 годы была очень высокой, и проект был заморожен. После того, как стоимость земли упала, мы смогли договориться с собственниками, и акимат выкупил эту землю в 8 раз дешевле первоначальной цены.

Глава МИР отметил, что после этого были внесены изменения в закон о концессиях, и в конце 2015 и начале 2016 годов начаты конкурсные процедуры по определению концессионера.

«То есть концессионер должен был сам построить дорогу и за счет платности в течение 20 лет вернуть стоимость проекта и содержания. Сегодня идет седьмой раунд переговоров – первоначально было порядка 10 консорциумов, осталось 3. Мы как раз попали на тот период, когда было изменение курса тенге, и в связи с этим были определенные сложности по пересчету стоимости проекта. Правительство не устроила первоначальная заявленная стоимость со стороны всех концессионеров. Сейчас, в ходе переговоров, смогли совместно с консультантами добиться значительного снижения», – пояснил Женис Касымбек. Министр добавил, что планируется до конца текущего года определиться с консорциумом, который будет строить эту дорогу. «Предполагается, что это будет большой международный консорциум, который привлекает свои средства и заемные средства на строительство дороги», – заявил Женис Касымбек.

Отметим, что первый генплан БАКАД, который был принят ещё в 2002 году. Протяженность будущей трассы – 66 км, она пройдёт по территории трёх районов Алматинской области: Карасайского, Илийского и Талгарского. Предполагалось, что это будет шестиполосный автобан с разрешенной скоростью 140 км/ч, его маршрут пересечёт 19 автомобильных и 2 железные дороги. На всем протяжении БАКАД планируется построить 7 транспортных развязок, 13 мостов-путепроводов.

По оценкам экспертов, ввод дороги в эксплуатацию значительно улучшит экологическую ситуацию в Алматы, избавив город от многокилометровых пробок. Предполагается, что весь транзитный грузовой и пассажирский транспорт, заезжающий в мегаполис будет обходить город по этой кольцевой. В 2006 году Правительство включило БАКАД в список проектов, предлагаемых к реализации в рамках механизма концессии. С тех пор состоялось несколько тендеров, не выявивших компанию-концессионера.

Деловой совет для Алматы

Общество

Министерство национальной экономики Казахстана в октябре 2017 года подготовило проект постановления «Об утверждении Долгосрочного плана формирования Алматинской агломерации до 2030 года». В документе, в частности, определены органы управления реализацией планов развития алматинского региона.

Александра ХЕ

Основной задачей Совета является эффективная реализация «Долгосрочного плана» и решение текущих вопросов агломерации

Документ разработан в соответствии с постановлением правительства Республики Казахстан «Об утверждении Программы развития регионов до 2020 года». Параллельно в правительстве разработаны межрегиональные схемы территориального развития РК, где страна разбита на три региона. Исходя из схожих экономических и ресурсных потенциалов, а также с учетом наличия Алматинской и развивающейся Шымкентской агломерации к Южному региону отнесены Алматинская, Жамбылская, Кызылординская, Южно-Казахстанская области и город Алматы.

Для контроля реализации Межрегиональной схемы и «Долгосрочного плана» будет создан специальный Совет по управлению Алматинской агломерацией с предоставлением полномочий по решению общеагломерационных вопросов, при сохранении существующего административно-территориального деления в республике и функций местных исполнительных органов.

Предполагается, что в состав Совета, помимо акимов города и области, могли бы войти заместители акимов, руководители территориальных подразделений всех центральных государственных органов, представители секретариата маслихатов, аппарата акимов и иных заинтересованных организаций. Кроме того, в состав Совета могли бы войти на постоянной или временной основе руководители отраслевых управлений акиматов, акимы районов и малых городов. Предполагается, что заседания Совета должны носить систематический характер (например, не менее 2 раз в месяц). Основной задачей Совета является эффективная реализация «Долгосрочного плана», Межрегиональной схемы территориального развития, решение текущих вопросов агломерации, координация деятельности местных исполнительных органов города и области. Любые вопросы развития агломерации (градостроительные, земельные, транспортно-логистические, др.) должны согласовываться с Советом, т.е. решения Совета должны предшествовать и быть основой для принятия решения акимами города и области. При этом внутри Совета, в случае необходимости, могут функционировать комитеты по отраслевым направлениям (транспорт, ЖКХ, социальные вопросы и др.).

Решения Совета принимаются консенсусом. В случае недостижения консенсуса, вопрос выносится на рассмотрение Комиссии по вопросам развития Астанинской и Алматинской агломераций под председательством первого заместителя премьер-министра Республики Казахстан.

При этом разработчики проекта указывают, что для реализации данных предложений необходимо внесение изменений и дополнений в законы о местном государственном управлении и самоуправлении, административно-территориальном устройстве, архитектурной, градостроительной и строительной деятельности, в регламенты работы маслихатов и др.

Одновременно с Советом предлагается создать Деловой Совет Алматинской агломерации, в состав которого могли бы войти руководители региональных палат предпринимателей, Фонда «Даму», отраслевых союзов предпринимателей и т.п.

Предполагается, что в результате реализации «Долгосрочного плана» будут созданы условия для привлечения прямых инвестиций и индустриально-инновационного развития, создан единый комплекс транспортно-коммуникационной, торгово-логистической, инженерно-коммунальной и социальной инфраструктуры, опорный каркас (градостроительный, транспортный и эколого-природный, с соблюдением подходов по переходу к «зеленой экономике» по секторам) агломерации, сформированы системы обеспечения безопасности и в целом управления развитием Алматинской агломерации.

На ближайшую перспективу в «Долгосрочном плане» намечены мероприятия, ориентированные как на частные инвестиции, так и на средства из республиканского и местного бюджетов. Так, на 2018 год намечены такие проекты, как разработка ТЭО и ПСД индустриальных зон «Арна»; создание инновационного института в Илийском районе по внедрению научно-технических и инновационных разработок в области транспортного машиностроения, приборостроения, отраслей перерабатывающей промышленности и производства строительных материалов; строительство и передислокация предприятий по добыче и переработке строительного камня, производству стройматериалов; закладка садов и виноградников, в том числе пресловутое возрождение апорта; капитальный ремонт гидротехнических сооружений в периферийной зоне агломерации; строительство дорог в зонах наибольшей туристской привлекательности; строительство теплиц и восстановление пастбищ; начало строительства второго железнодорожного пути на участке «Алматы1 – Алматы2», газификация населенных пунктов Енбекшиказахского и Панфиловского районов и многое другое.

Особое внимание следует уделить организации общественных советов, которым в программе не уделили внимания. Можно предположить, что их отнесли к категории «иных заинтересованных организаций». Этот вопрос важен именно потому, что общественные советы – важный инструмент обеспечения прозрачности и либерализации бюджетных процессов. Правда, на данный момент по республике потенциал его практически не реализован. Наибольшую активность развил только Общественный совет Алматы. Так, член этого совета **Марат Шибутов** отмечает: «У нас есть три инструмента влияния. Это закон об общественных советах, бюджетный кодекс и закон о правовых актах. Полномочия общественного совета – в основном это заслушивание и обсуждение бюджетных программ, отчетов акимов и так далее. Это мягкая форма общественного контроля – принятие информации. Согласно бюджетному кодексу, отчеты администраторов бюджетных программ обязательно должны быть рассмотрены на общественном совете. Также к нам на экспертизу приходят все постановления маслихата, все приказы акимов, которые касаются прав граждан. Таким образом, у нас проходит где-то около сотни документов за год. Так, одно из последних резонансных постановлений – это правила парковки. Это была эпическая битва, было очень жесткое противостояние. Мы внесли достаточно большое количество замечаний в эти правила».

Необходимость введения общества в бюджетные процессы, связанные с Алматинской агломерацией, подтверждает и директор Zertteu Research institute **Шолпан Айтенова**. По ее данным, Алматы является самым крупным налогоплательщиком не только в городской, но и в республиканский бюджет.

В Казахстане могут взять на вооружение передовой опыт дорожного строительства

Инфраструктура

В октябре 2017 года Министерство по инвестициям и развитию Казахстана подготовило проект постановления, которое должно значительно изменить стратегию развития национальной компании «ҚазАвтоЖол». В соответствии с Госпрограммой развития регионов до 2020 года и «Стратегией 2050» перед правительством и госорганами поставлена задача развития инфраструктуры для увеличения потенциала экономического роста регионов. В частности, значительную роль в этом должно играть дорожное строительство и сопутствующей инфраструктуры.

Вячеслав ЩЕКУНСКИХ

В постановлении правительства «Об утверждении Программы развития регионов до 2020 года» говорится, что «уровень урбанизации в Казахстане составляет около 56,7 %, что является самым большим коэффициентом для стран Центральной Азии, но сильно отстает от развитых стран». Поэтому есть необходимость наращивать логистический потенциал, что означает удобное географическое расположение, прохождение международных транспортных коридоров, наличие транспортного узла и инфраструктуры.

В «Стратегии 2050» обозначен принципиально новый подход к развитию инфраструктуры. Инфраструктура должна расширять возможности экономического роста, интегрировать национальную экономику в глобальную среду, а также двигаться в регионы внутри страны (связать между собой крупные города и населенные пункты Казахстана). Создание инфраструктуры также должно быть подчинено закону рентабельности. Необходимо строить только там, где строительство приведет к развитию новых бизнесов и созданию рабочих мест.

В документе Министерства по инвестициям и развитию Казахстана «О внесении изменения в постановление Правительства Республики Казахстан от 26 декабря 2013 года № 1409 «Об утверждении Стратегии развития акционерного общества «Национальная компания «ҚазАвтоЖол» на 2013 – 2022 годы» приведены основные направления, развитие которых позволит Казахстану развить инфраструктуру для дальнейшей интеграции экономики регионов республики, а также увеличить транзитные перевозки.

При этом разработчики документа приводят важные для отечественного дорожного строительства примеры передового опыта в дорожном строительстве. Так, за последние два года в ряде стран были опубликованы новые стратегии по развитию транспортной системы, обеспечение которых приходятся на государственный бюджет. Поэтому предполагается, что новые проекты в дорожном строительстве и их внедрение требуют целенаправленной государственной поддержки.

А как там – у них

В Великобритании в ноябре 2014 года был обнародован правительственный план «Стратегия инвестиций в развитие дорог», по которому на дорожное строительство было выделено около 23 млрд долл. В Китае в декабре 2014 года было анонсировано ускоренное строительство единой сети автомобильных и железных дорог, на которые выделили $16,3 млрд. Эта сеть станет частью масштабного проекта «Экономический пояс Шелкового пути», предусматривающего, в частности, развитие в ближайшие годы единой транспортной инфраструктуры более 20 азиатских стран, включая Казахстан.

В целях стабилизации ситуации с дорожной инфраструктурой, привлечения притока финансовых средств в Германии на обсуждение Бундестага министром транспорта в 2015 году был вынесен проект по передаче автомобильных дорог частным организациям (в частности, таким крупнейшим страховым компаниям, как Ergo). По данным проектам предприятия приобретут до 49,9% акций (контрольный пакет будет находится у правительства). Государство готово выделить $ 15,6 млрд налоговых льгот данным предприятиям на постройку новых дорог, развязок и мостов – 10. Ускорение строительства автодорог зависит от ряда процессов, самыми значительными из которых являются инновации в контрактах.

Отдел инновационных контрактов в Министерстве транспорта Миннесоты уже на протяжении нескольких лет успешно применяет усовершенствованные процедуры в конкурсном отборе подрядных организаций, которые включают: ежедневную аренду автодорожных линий, применение формул для расчета бонусов и штрафов за раннюю и позднюю сдачу проекта среди прочего. Статистический анализ контрактов показывает позитивный эффект на скорость и качество строительства дорог.

Новые изменения и нововведения в эксплуатации автодорог позволят сэкономить большое количество средств, затрачиваемых на ремонт и поддержание дорог. Голландский производитель лакокрасочных материалов AkzoNobel в октябре 2014 года предложил состав Ecosel Asphalt Protection для обработки поверхности дорог в зимнее время с целью предотвращения их оледенения. Ecosel значительно замедляет скорость замерзания воды в пористой асфальтовой поверхности. Состав не допускает повторяющегося процесса замораживания-размораживания, который способствует разрушению дорожного покрытия. По расчетам исследователей компании, замерзая в асфальте, вода расширяется до 9% своего объема. Использование нового состава на 50% сокращает ущерб дорогам от мороза. К тому же Ecosel, естественно, способствует уменьшению пробок, сокращает время и расходы на чистку дорог и повышает их безопасность. Помимо местных дорожных служб, к эксплуатации нового состава приступят в Дании, Швеции и и Австрии.

Также две британские компании Carbon Trust и Lafarge Tarmac в начале 2014 года провели успешное тестирование своего изобретения — энергосберегающего дорожного покрытия, которое в течение ближайших 10 лет, после завершения трехлетнего испытательного срока, даст экономию в дорожном строительстве свыше $70 млн. Новый проект основан на использовании при строительстве дорог низкотемпературного асфальта. Он снизит расход энергии и примерно на 40%, сократит вредные выбросы в атмосферу — такой эффект можно сравнить с уменьшением выбросов, которые производят порядка 345 тыс. автомобилей. Сейчас главная задача — широко внедрить новую технологию, которую уже поддержали Департамент энергетики и климатических изменений, а также Департамент инноваций бизнеса.

Кроме структурных объектов автомагистрали, являющихся неотъемлемой инженерной и технологической частью автодороги и определяющих ее эксплуатационные возможности, элементов обеспечения оптимального и безопасного пользования трассой, все больше внимания уделяется использованию придорожной территории и формированию современной придорожной инфраструктуры.

Придорожный сервис

Согласно Госпрограмме развития регионов до 2020 года, к придорожной инфраструктуре можно отнести объекты, не имеющие прямого отношения к эксплуатационным особенностям автодороги, но обладающие прямым и косвенным влиянием на такой важный показатель, как безопасность и комфортность поездки для водителей автотранспортных средств. К ним относятся, прежде всего, объекты придорожного сервиса.

За рубежом придорожный сервис в отличие от стран СНГ развивался десятилетиями и является серьезным участником национальных экономик. В мировой практике область придорожного сервиса реализуется совместно с крупными сетевыми нефтяными операторами автозаправочными станциями, которые и выступают стратегическими инвесторами. Как отмечают эксперты, нахождение автозаправочных станций рядом с гостиницей в придорожной зоне приносит до 30% прибыли.

Сейчас основными направлениями отрасли являются: организация безопасной стоянки и разъезды для транспортных средств, точек питания, зоной отдыха для водителей, магазинов, аптек, душевых и прочего.

Каирбек Ускенбаев: «Нұрлы жер» дает надежду многим казахстанцам

Мнение

В конце октября Правительство Казахстана рассмотрело исполнение программы жилищного строительства «Нұрлы жер» за 9 месяцев 2017 года. Как сообщил министр по инвестициям и развитию РК Женис Касымбек, по итогам 9 месяцев текущего года сданы в эксплуатацию 7,9 млн кв. м жилья, всего построено 69,9 тысяч жилищ. В жилищное строительство инвестировано 591,3 млрд тенге, в том числе 108,4 млрд тенге государственных инвестиций. По прогнозам Министерства по инвестициям и развитию РК, в текущем году по программе «Нұрлы жер» будет построено свыше 10 млн кв. м жилья. О том, кто и как может участвовать в народной программе, рассказал в интервью «Къ» представитель основного оператора «Нұрлы жер», управляющий директор – член правления Холдинга «Байтерек» Каирбек Ускенбаев.

Арман БУРХАНОВ

По итогам 9 месяцев текущего года группа компаний Холдинга достигла все основные индикаторы, установленные программой

– Каирбек Айтбаевич, расскажите, пожалуйста, какую роль играет холдинг «Байтерек» в реализации программы «Нұрлы жер»?

– Холдинг «Байтерек» играет системную роль и является единым оператором в реализации Программы жилищного строительства «Нұрлы жер». Ведь мы реализуем четыре из пяти основных направлений программы. Это повышение доступности ипотеки, стимулирование строительства частными застройщиками, строительства кредитного жилья через систему жилстройсбережений, завершение строительства жилья в рамках ранее начатых программ и поддержка долевого жилищного строительства.

В целом, у каждой дочерней организации Холдинга есть свое направление в рамках «Нұрлы жер» и все работы ведутся согласно плану. По итогам 9 месяцев текущего года группа компаний Холдинга достигла все основные индикаторы, установленные программой.

– По ранним государственным программам, взять то же «Доступное жилье-2020», у населения были нарекания по поводу качества жилья. Не постигнет ли такая же участь и программу «Нұрлы жер»? Проверяет ли холдинг «Байтерек» ход строительства?

– Вы знаете, что законодательно ответственность за качество строительно-монтажных работ закреплена за строительной компанией, авторским и техническим надзорами. Каждая из инстанций, исходя из своих функций, направлений работ и ответственности, обеспечивает порядок на строительном объекте.

При этом, в качестве инвестора строительства жилых объектов холдинг через свою дочернюю компанию АО «Байтерек девелопмент» отслеживает график производственных работ, их соответствие СНиП, ПСД, а также качество используемых материалов и возводимого жилья. В регионах есть представители компании – специалисты, имеющие аттестаты технадзора, которые постоянно посещают стройплощадки и отчитываются по ситуации на каждом объекте.

На возведение многоквартирного дома в среднем уходит около 12 месяцев, в зависимости от сроков подведения инженерных коммуникаций и ряда других факторов. На протяжении этого времени представители авторского и технического надзора контролируют проведение работ на объекте. В случае обнаружения нарушений или дефектов при строительстве жилья региональные представители совместно со специалистами технического и авторского надзора составляют акт с требованием их устранить. В противном случае застройщику грозит серьезный штраф.

Учитывая социальную значимость жилищной программы, АО «Байтерек девелопмент» проводит постоянный мониторинг и контроль процесса строительства объектов и при необходимости принимает оперативные меры, работает с уполномоченным государственным органом в сфере архитектуры и градостроительства. Для приема построенного жилья в эксплуатацию создается специальная комиссия с участием представителей авторского и технического надзора, заказчика и подрядчика.

И самое главное, после ввода жилого дома в эксплуатацию застройщик в течение двух лет осуществляет гарантийное обслуживание объекта по заключенному договору. Это значит, что в рамках программы «Нұрлы жер» права граждан защищены даже после приобретения квартиры.

Кроме того, в рамках программы «Нұрлы жер» холдинг «Байтерек» начиная с 2017 года полностью перешел на рыночные механизмы от прямого финансирования строительства жилья на финансирование исключительно путем выкупа облигаций местных исполнительных органов.

Все финансовые средства, а также функции по отбору проектов, определению застройщиков, освоению и мониторингу хода строительства переданы местным исполнительным органам.

Жилстройсбербанк, в свою очередь, стимулирует спрос населения и реализацию построенного жилья для своих вкладчиков путем предоставления льготных жилищных займов.

Данный механизм позволяет оборачивать средства по «револьверному» принципу каждые 2 года и повторно направлять полученные средства от реализации жилья на новое строительство без дополнительного выделения ресурсов.

За счет оборачиваемости средств местными исполнительными органами ежегодно будет строиться 15 тыс. квартир для вкладчиков Жилстройсбербанка.

– «Нұрлы жер» еще примечателен тем, что впервые государство обратило внимание на частное строительство индивидуального дома в рамках реализации «пилотного проекта». Хотя за данное направление больше ответственны акиматы и министерство по инвестициям и развитию, на строительство частного дома можно получить кредит от Жилстройсбербанка. Кто и на каких условиях может получить этот кредит?

– На индивидуальные дома могут претендовать те граждане, которые стоят в очереди на получение земельного участка под индивидуальное жилищное строительство в местных исполнительных органах. Важно учесть, что землю от государства претендент получит бесплатно, когда подойдет его очередь, а вот за построенный на ней дом необходимо будет заплатить. Сделать это можно за счет собственных средств или взять льготный заём в Жилстройсбербанке. Для этого нужно будет открыть счет в ЖССБК и накопить не менее 30% от стоимости жилья. Тогда можно смело рассчитывать на льготный кредит под 5% годовых.

По условиям программы «Нұрлы жер», стоимость строительства 1 кв.м жилья не должна превышать 120 тысяч тенге (без учета стоимости ИКИ). Доступную цену обеспечат за счёт привлечения домостроительных комбинатов и использования казахстанских строительных материалов.

Все расходы по строительству берет на себя застройщик, он возводит определенное количество индивидуальных домов в едином архитектурном стиле.

Например, дом площадью в 80 кв.м будет стоить 10 млн тенге. Изначально очередник-участник программы, решил покупать данное жилье через Жилстройсбербанк. Тогда он должен накопить на счете в ЖССБК или внести единовременно 30% от этой суммы, то есть 3 млн тенге. Это и будет первоначальный взнос. На погашение оставшейся суммы Жилстройсбербанк выдает льготный заём на 13 лет. Из них: предварительный жилищный заем (5% годовых) нужно будет выплачивать 5 лет по 66 000 тенге. Жилищный заем (4,5% годовых) – 8 лет. Ежемесячный платеж по нему составит 62 000 тенге. Кредит можно полностью погасить в любой момент, как только появится такая возможность — здесь нет никаких ограничений.

– Вы сказали о том, что государство в рамках программы «Нұрлы жер» внедряет и принцип защиты дольщиков. При этом Вы учитываете прошлый негативный опыт?

– Негативное прошлое как раз и появилось из-за того, что не уделялось достаточное внимание рыночным сделкам по долевому строительству.

Сейчас мы также занимаемся гарантированием жилищного строительства. Прежде всего, оно направлено на защиту граждан от потери собственных средств. Это направление реализует наша дочерняя компания АО «Фонд гарантирования жилищного строительства» (ФГЖС).

Если строительная компания получила гарантию ФГЖС, эта информация будет выложена на сайте Фонда www.hgf.kz. Если такой гарантии нет, то у застройщика должно быть разрешение акимата на привлечение средств дольщиков, данную информацию можно уточнить в соответствующем акимате. Это нужно сделать обязательно, в противном случае вся ответственность и все риски ложатся на дольщика.

Кстати, по закону получить у акимата разрешение на привлечение средств дольщиков застройщик может только в двух случаях: если он за свой счет возвел каркас здания, а это 40–60% от общей стоимости проекта или если получил банковское финансирование. Если же застройщик не показывает гарантию фонда, а акимат заявляет, что по данному объекту не выдано соответствующее разрешение, советуем не идти на риск, вкладывая деньги. Правильнее будет обратиться в правоохранительные органы.

– А как строительные компании могут получить гарантию по программе «Нұрлы жер»?

– Механизм очень простой. Застройщики, которые хотят в период строительства привлекать средства дольщиков, подают заявку в ФГЖС. Фонд, в свою очередь, оценивает надежность компании, ее финансовую стабильность, учитывают прошлые проекты и дают гарантию, которая подразумевает обеспечение завершения строительства. То есть, если наступает гарантийный случай, а это может случиться при несоблюдении сроков строительства, выявлении нецелевого использования средств, при банкротстве застройщика, то Фонд становится управляющим по проекту и обеспечивает дофинансирование строительства жилого дома в установленном порядке. Здесь интересы и права дольщика защищены государством. Раньше этого не было, что и привело к возникновению проблемных объектов.

– Благодарим за интервью!

«Нурлы Жол» к 2018 году полностью ликвидирует аварийность школ

Госпрограмма

В 2017 году на реализацию госпрограммы «Нурлы Жол» предусмотрено 484 млрд тенге. По состоянию на 1 августа уже освоено порядка 190 млрд тенге – это примерно 40% от выделенной суммы.

Санжар АМЕРХАНОВ

Как отмечает директор департамента развития отраслей экономики Министерства Национальной экономики РК **Ержан Казанбаев**, в текущем году на госпрограмму «Нурлы жол» предусмотрено 484 млрд тенге. «Я хотел бы отметить итоги реализации госпрограммы «Нурлы Жол» за 7 месяцев 2017 года. По состоянию на 1 августа мы освоили порядка 190 млрд тенге – это примерно 40% от выделенной суммы. Если идти по направлениям, то первое направление – развитие транспортно-логистической инфраструктуры. Оно делится на 2 блока. Первый блок – развитие автодорожных проектов. В этом году мы начнём реализации 22 автодорожных проектов, на что мы предусмотрели порядка 260 млрд тенге. Кроме того, мы дополнительно привлекли на 96 млрд тенге займов международных организаций. В целом, работами реконструкции будет охвачено порядком 4 000 км автодорог», – отметил Ержан Казанбаев.

Также, по его словам, до конца года планируется ввести в эксплуатацию порядка 600 км. Кроме этого реализуются проекты по развитию логистической инфраструктуры, входящие во вторую фазу реализации порта Курык. На неё предусмотрено в этом году 50 млрд тенге, а освоено порядка 25 млрд тенге.

«Второй проект – это международный аэропорт Астаны. На сегодня он введен в эксплуатацию, осуществляет приём пассажиров, но остались инфраструктуры, которые надо достроить. На эти цели в этом году тоже предусмотрели деньги. Следующее направление – это модернизация систем тепло-, водоснабжения. На это направление в этом году мы предусмотрели 53 млрд тенге. Оно предусматривает местными исполнительными органами предоставление бюджетного кредита субъектам естественных монополий, чтобы они производили модернизацию своих систем тепло-, водоснабжения. На сегодня мы порядка 34 млн тенге уже передали субъектам естественных монополий, и они эти деньги начинают осваивать», – продолжает эксперт.

Отметим, что по словам спикера, в этом году планируется модернизировать 700 км сетей, на сегодня уже готовы порядка 500 км. Следующее направление – это развитие социальной инфраструктуры. Здесь планируется построить объекты образования – школы и детские сады. На это направление в этом году предусмотрено 71,7 млрд тенге. По итогам 7 месяцев регионами освоено порядка 42 млрд тенге.

«Уже введено в эксплуатацию 7 школ. По информации Министерства образования РК до сентября будет дополнительно введено ещё 48 школ. В целом, в этом году мы должны ввести в эксплуатацию порядка 70 школ. Такой план стоит на этот год. Следующее направление – подведение инфраструктуры к субъектам малого и среднего бизнеса. В этом году на это направление мы предусмотрели 10 млрд тенге. По итогам 7 месяцев регионами освоено порядка 1,3 млрд тенге. Идут строительные работы, но я думаю, до конца года вся сумма будет освоена. Следующее направление последнее и очень важное в этой программе – это софинансирование проектов с МФО (Международные финансовые организации). На это направление предусмотрено 27 млрд тенге. Мы уже распределили 15,4 млрд тенге. Это направление предусматривает привлечение займов МФО в реализации местных инвестиционных проектов. 50% от суммы проекта даёт МФО и 50% – республиканский бюджет, что значительно снижает нагрузку на бюджет. На сегодня 15 млрд тенге уже привлекли 22 млрд тенге инвестиций со стороны МФО. Это основные итоги реализации программы за 7 месяцев», – отмечает Ержан Казанбаев.

Отметим также, что есть поручение к 2018 году полностью ликвидировать аварийность школ и трёхсменное обучение. По мнению Ержана Казанбаева, те объекты образования, которые сейчас строятся, должны быть направлены на снижение этого показателя. В этом году дополнительно будет построено 70 школ по всей стране.

«Немаловажным является создание рабочих мест. Мы прогнозируем, что за всю реализацию программы будет создано порядка 400 тысяч рабочих мест по всем направлениям госпрограммы», – добавляет эксперт.

Напомним, что с 2015 года было 2 программы – «Нурлы жол», направленная на развитие транспортно-логистической инфраструктуры и своя транспортная программа у Министерства по инвестициям и развитию РК. Потом в рамках Плана Нации:100 шагов было поручение по оптимизации всех государственных программ. Поэтому программу, которую реализовывал МИР РК, интегрировали в «Нурлы жол». Следующие изменения были в 2015-16 годах в рамках «Нурлы жол» реализовывалось строительство жилья. С 2017 года реализуется новая программа «Нурлы жер». Поэтому, все, что было связано со строительством, из программы «Нурлы Жол» забрали и передали в «Нурлы жер». Были также и технические изменения, где пересматривали те или иные показатели. Как отмечает эксперт, в этом году тоже будут вносить соответствующие изменения в программу.

Что касается ремонта и строительства дорог в стране, то в этом году, как отмечает эксперт, уже реализуется 22 автодорожных проекта. Завершён полностью участок Алматы-Капшагай, Астана-Темиртау, Кокшетау-Петропавловск и завершили Западная Европа-Западный Китай. Планируется охватить 4 000-4 400 км дорог ремонтными работами и 600 км в этом году будут введены в эксплуатацию.

Также эксперт объяснил основную цель внедрения платности автодорог – это, по его мнению, снижение нагрузки на бюджет и обеспечение самоокупаемости содержания дорог.

«На сегодняшний день один участок дороги так реализуется – это Астана-Щучинск. С момента внедрения этой системы платности порядка 4,7 млрд тенге произведён сбор денег. В целом, мы планируем к 2020 году порядка 6 500 км автодорог внедрить систему платности. В этом году уже установлена система взывания платности на 3 участках автодорог – это Астана-Темиртау, Алматы-Капшагай, Алматы-Хоргос. Мы ожидаем, что планируемый сбор средств, с учётом Астана-Щучинск, составит порядка 4 млрд тенге. В 2018 году планируется внедрить платность на 10 участках автодорог и в 2019 году ещё 3 участка, протяженностью 1 000 км. И, в целом, мы к 2020 году обеспечим 6,5 тысяч км автодорог и планируем, что ежегодный сбор со всех участков составит порядка 30 млрд тенге, которые будут направлены на содержание автодорог. Этой суммы будет достаточно, чтобы проводить ремонтные работы», – объяснил Ержан Казанбаев.

Напомним, что президент Нурсултан Назарбаев пояснил, почему крайне важно вкладывать деньги в ремонт и строительство автодорог: «Если в стране нет хороших дорог – не будут развиваться торговля и экономика в целом. Поэтому мы сейчас строим транспортные сети во всех регионах республики, благодаря этому создаются тысячи новых рабочих мест».

Статистические данные свидетельствуют о росте безработицы, несмотря на то, что совсем недавно в Казахстане было возведено немало новых предприятий. Как оказалось, созданных рабочих мест недостаточно. Эта проблема берет начало с системы подготовки кадров, а также рентабельности вакансий рынка. Тем не менее, инфраструктурное строительство способно обеспечить трудовой рынок Казахстана новым большим притоком вакансий.

Таким образом, в Казахстане сегодня оптимизируют экономическую политику под новые требования. Стоит отметить, что институциональная и отраслевая «перестройка» страны проходит без жертв. Проблемные сектора заменяются новыми перспективными, а удавшиеся проекты находят продолжение. Иными словами, правительство даже в режиме экономии продолжит субсидировать транспортно-логистические проекты, а также малый и средний бизнес.

Согласно данным за I квартал 2017 года, объемы строительных работ увеличились на 7,1%, темпы ввода в эксплуатацию жилых домов возросли на 25,3%. В разрезе регионов лидерами в этой сфере являются три области – Павлодарская (рост в 1,7 раза), Восточно-Казахстанская (рост на 23,7%) и Актюбинская (рост на 21,2%).

Реализация инфраструктурных проектов в рамках «Нурлы жол» и «Нурлы жер» благоприятно влияет на инвестиционную активность и динамику строительства как в регионах, так и в целом по стране. Только в I квартале инвестиции в основной капитал компаний возросли на 3,1%.

Благодаря деловой активности в рамках «Нурлы жол» производство услуг за этот период увеличилось на 1,9%. Заметный рост отмечается также в сфере торговли (2,4%), информатизации и связи (2%). Между тем новые сети дорог, построенные по программе, способствуют росту объемов грузовых и пассажирских перевозок в транспортной отрасли, показатели которой выросли в I квартале на 5,4% и 3,1% соответственно.

Создание логистической инфраструктуры также имеет свою степень влияния на рост показателей в этой сфере. В частности, за четыре месяца текущего года услуги транспорта и складирования возросли на 3,5%.

Таким образом, программа «Нурлы жол» по-прежнему остается драйвером роста экономики. Она не только придает импульс ускорения многим секторам производства товаров и услуг, но и существенно влияет на сохранение социальной стабильности, поскольку вышеуказанные секторы концентрируют в себе значительную долю трудоспособного населения страны.

В заключение отметим, что из привлеченных средств на реализацию госпрограммы «Нурлы Жол» порядка 260 млрд тенге – это Национальный фонд и республиканский бюджет. Помимо этого, 96 млрд тенге привлекли с МФО.

Новый импульс для жилья

Жилье

О новой Государственной программе жилищного строительства «Нурлы жер» стало известно сразу после расширенного заседания правительства РК, прошедшего 9 сентября 2016 года. Именно тогда Кабмину было поручено разработать единую программу, интегрировав в нее все вопросы жилья из действующих программ – «Нурлы жол» и «Программы развития регионов до 2020 года».

Зарина КОЗЫБАЕВА

Текущий 2017 год стал первым годом масштабной реализации программы «Нурлы жер». По данным Министерства национальной экономики РК (МНЭ РК), программа направлена на выработку новых подходов стимулирования жилищного строительства для повышения доступности жилья широким слоям населения, и, как уже было отмечено выше, интеграции в нее вопросов жилья из действующих программ.

Жилье для каждого

Согласно планам МНЭ, всего в рамках программ «Нурлы жер» и «Нурлы жол» в 2017 году планируется сдать 1 662 тыс. кв. м жилья, в том числе:

– кредитное жилье по линии МИЛ – 521 тыс. кв. м;

– арендное и кредитное жилье АО «Байтерек девелопмент» — 567 тыс. кв. м;

– арендное жилье с выкупом АО «ИО «КИК» — 190 тыс. кв.м;

– арендное жилье для социально уязвимых слоев населения — 150 тыс. кв. м;

– завершение строительства арендного жилья для очередников МИО и для молодых семей — 23,1 тыс. кв. м;

– коммерческое и арендное жилье с выкупом Фонда недвижимости «Самрук-Казына» — 210,4 тыс. кв. м.

По информации Министерства по инвестициям и развитию РК, в текущем году по программе «Нурлы жер» будет введено в эксплуатацию «порядка 99 тыс. квартир и частных домов, что на 10% больше показателей прошлого года». Кроме того, по словам председателя Комитета по делам строительства и жилищно-коммунального хозяйства МИР РК **Мархабата Жайымбетова**, в рамках программы «Нурлы жер» предусмотрено пять направлений.

Первое из них – арендное жилье. В 2017 году акиматам выделено 25 млрд тенге, начато строительство почти 6 000 квартир. Половина из них будет введена в эксплуатацию до конца этого года. «Арендным жильем будут обеспечены наиболее социально уязвимые слои населения, которые не имеют возможности купить жильё. Им государство будет давать арендные квартиры, бесплатное жильё, но без права выкупа. Арендная плата за один кв. м социального жилья составляет порядка 100 тенге за кв. м», – рассказал глава комитета.

12 >>

ТЕНДЕНЦИИ

Банки по осени считают

Рэнкинг банков РК за III квартал 2017 года

Отчетность

Банковский сектор Казахстана переживает тяжелые времена. Убыток БВУ за девять месяцев текущего года обозначился в размере 122,75 млрд тенге, заметно сократился кредитный портфель банков, значительно ухудшилось качество совокупного ссудного портфеля. Эксперты связывают это с признанием некоторыми банками токсичных кредитов, которые ранее не учитывались как NPL.

Айгуль ИБРАЕВА

Баланс

Согласно данным Национального банка РК, по итогам III квартала 2017 года активы банковского сектора Казахстана составили 24,44 трлн тенге, что на 2,8% меньше по сравнению с итогами II квартала. За август-сентябрь 2017 года у девяти БВУ из 33 наблюдалось сокращение активов. Банковский сектор за это время сжался на 698,09 млрд тенге из-за сокращения нетто ссудного портфеля Казкоммерцбанка, который по условиям сделки с Народным банком создал резервы по проблемным кредитам, отмечает кредитный аналитик S&P Global Ratings **Аннетт Эсс**.

Так, на 1 октября 2017 года активы банка составили 3,43 трлн тенге, за три месяца показатель уменьшился на 25,3%, или 1,16 трлн тенге, доля ККБ в совокупном объеме активов сектора сократилась с 18,3 до 14,1%. Несмотря на это Казкоммерцбанк остается вторым по счету крупнейшим банком в Казахстане.

«В июле 2017 года Народный банк приобрел 96,81% простых акций Казкоммерцбанка. Этой сделке предшествовало подписание Рамочного соглашения между ККБ, регулятором и заинтересованными сторонами. Выполняя условия этого соглашения, ККБ скорректировал балансовую стоимость определенных активов в сторону уменьшения — на 550 млрд тенге вследствие пересмотра сумм и сроков ожидаемых денежных потоков по указанным активам, а также своих инвестиционных планов по действующим и незавершенным проектам», — пояснили в Казкоме.

Лидерство по объему активов среди БВУ сохранилось за Народным банком Казахстана. По итогам III квартала активы банка составили 4,81 трлн тенге, в течение года показатель оставался относительно стабильным — по сравнению с итогами за II квартал активы выросли на 2,2% (102,11 млрд тенге), а с начала года сократились на 1,5%. Значительное влияние на изменение баланса банка в III квартале 2017 года оказал рост курса доллара США на 18,92 тенге (с 322,27 на 30 июня 2017 года до 341,19 на 30 сентября 2017 года), пояснили в Народном банке.

Тройку замыкает Цеснабанк, по состоянию на 1 октября 2017 года активы компании достигли 2,24 трлн тенге (9,2% от совокупного объема активов БВУ). С начала года показатель увеличился на 7,6%, за III квартал рост составил 68,85 млрд тенге, или 3,2% относительно II квартала.

За июль-сентябрь текущего года, кроме Народного банка, объем активов удалось нарастить АО «Ситибанк Казахстан» (на 94,41 млрд тенге, до 711,22 млрд тенге) и Банку ЦентрКредит (на 93,46 млрд тенге относительно итогов II квартала, до 1,32 трлн тенге). В последнем рост активов произошел в основном за счет увеличения ликвидных активов на 69 млрд тенге и роста ссудного портфеля на 17 млрд тенге.

В то же время за III квартал текущего года активы АТФБанка полегчали на 84,52 млрд тенге, до 1,22 трлн тенге, Евразийского Банка — на 76,27 млрд тенге, до 958,38 млрд тенге.

Почти у половины банков с начала года наблюдается сокращение баланса. Среди тех, кому удалось нарастить объем активов, можно отметить ForteBank — рост 176,83 млрд тенге, или 14,5% за девять месяцев, KaspiBank —175,12 млрд тенге, или 14,6%. Высокий темп роста активов с начала года наблюдается у АО «ТПБ Китая в г. Алматы» — 72%, АО «TengriBank» – 57,9% и ДБ АО «Банк Хоум Кредит» — 29,8%.

За девять месяцев с начала года совокупный убыток участников банковской системы составил 122,75 млрд тенге. Для сравнения: за аналогичный период 2016 года прибыль сектора равнялась 318,35 млрд тенге. Согласно аналитикам S&P Global Ratings, это связано с созданием больших резервов Казкоммецбанком, в результате чего убыток организации по итогам трех кварталов составил 397,11 млрд тенге. По сообщениям пресс-службы банка, Казком признал финансовый убыток за рассматриваемый период в результате обесценения ряда активов, включая процентные, предназначенные для продажи и активы, включающие изъятое залоговое имущество.

Доходность

Наибольший объем прибыли за три квартала текущего года показал Народный банк Казахстана — 111,60 млрд тенге, за тот же период предыдущего года прибыль банка равнялась 90,70 млрд тенге, рост составил 23%.

KaspiBank заработал 39,27 млрд тенге, в прошлом году — 17,49 млрд тенге, по сравнению с предыдущим годом показатель вырос в 2,2 раза. В Kaspi за данный период отмечают рост спроса на кредитные продукты, и, соответственно, рост процентного дохода. На положительную динамику по прибыли также повлияло и улучшение качества кредитного портфеля и, как результат, снижение затрат на кредитный риск, считают аналитики банка. Основная доля в приросте кредитного портфеля приходится на повторных клиентов с проверенной и хорошей репутацией, что находит отражение в качестве кредитного портфеля. Увеличение количества транзакций и рост активности клиентов банка в использовании разных продуктов экосистемы Kaspi стали причиной роста комиссионных доходов, отметили в пресс-службе.

Третьим банком по прибыльности стал Жилстройсбербанк Казахстана, который заработал 19,47 млрд тенге, в соответствующем периоде 2016 года прибыль банка была определена в размере 18,27 млрд тенге — рост 6,6%, при этом темп роста показателя, который в предыдущие три года был в среднем на уровне на 61,9%, несколько замедлился в текущем году.

Эффективность использования активов (ROA) сектора по итогам трех кварталов составила -0,65% против 1,74% за тот же период предыдущего года. Два из первой тройки наиболее эффективных компаний сектора — исламские банки.

Коэффициент эффективности использования активов АО «ИБ «Заман-Банк» за девять месяцев составил 16,8%. Банк при среднем объеме активов в размере 15,39 млрд тенге (32 место) сумел заработать 1,94 млрд тенге. Год назад ROA финансового института равнялся 10%. Рост показателя в банке связывают с возвратом провизий по займам.

ДБ АО «Банк Хоум Кредит» за три квартала текущего года показал эффективность использования активов в 13,3% . Средний объем активов за анализируемый период составил всего 166,07 млрд тенге (19-е место), при этом банк заработал 16,55 млрд тенге за девять месяцев.

На третьем месте с показателем ROA в 4,2% находится АО «Исламский Банк «AlHilal». Являясь небольшим банком со средними активами (за три квартала текущего года в размере 21,96 млрд тенге, 30-е место), банк сгенерировал прибыль в 691,32 млн тенге. Специалисты банка отмечают, что на протяжении 2017 года уровень прибыльности и доходности банка, как и в прошлом году, показывает положительную динамику, однако большого роста не ожидается ввиду крупных инвестиций в связи с выходом на розничный рынок. Напомним, что в августе текущего года здесь были запущены депозитные, карточные продукты.

«В начале 2018 года планируется запуск продуктов по финансированию — кредитные карты, ипотека, автофинансирование. В перспективе ожидается, что розничный сектор составит значительную долю бизнеса в портфеле банка», — поделились в ИБ «AlHilal».

Кредитование

Уровень кредитования за три месяца сократился на 10,5%. По итогам III квартала совокупный объем ссудного портфеля сектора составил 13,90 трлн тенге против 15,53 трлн в конце II квартала.

Среди участников рынка, больше остальных нарастивших объем кредитования, выделились Народный Банк Казахстана, Сбербанк и Цеснабанк. В первом за июль-сентябрь 2017 года наблюдается прирост в 117,83 млрд тенге, в том числе за счет изменения курсов валют на 1,6%, или на 37,1 млрд тенге, без учета влияния изменения курсов валют ссудный портфель вырос на 3,9%, или 80,7 млрд тенге. Во втором и третьем рост показателя за три месяца составил 87,30 млрд тенге и 57,42 млрд тенге соответственно.

Рост объема кредитования относительно II квартала текущего года наблюдался у банков среднего звена, таких как АО «TengriBank» (46,7%), АО «Исламский Банк «AlHilal» (43,4%) и ДБ АО «Банк Хоум Кредит» (18,8%). Основным фактором, обусловившим рост показателей за этот период, стало увеличение активности финансирования нефтегазового, транспортного и сельскохозяйственного секторов, указывают специалисты ИБ «AlHilal».

В Казкоммерцбанке кредитный портфель за три месяца уменьшился на рекордную сумму — 2,07 трлн тенге, что соответствует 59,5% от объема портфеля к концу предыдущего квартала. В итоге по состоянию на 1 октября 2017 года объем кредитования в банке сократился до 1,42 трлн тенге. Напомним, что в июле текущего года в АО «Казкоммерцбанк» заявили о полном погашении долга в 2,4 трлн тенге со стороны «БТА банка». По остатку задолженности в размере 64,8 млрд тенге банком было произведено списание за счет сформированных провизий.

Некоторое сокращение ссудного портфеля наблюдается и у Евразийского Банка — на 32,89 млрд тенге (4,9%), до 636,28 млрд тенге и Банка «Bank RBK» — на 19,49 млрд тенге, или 2,6%, до 717,79 млрд тенге.

Доля токсичных кредитов (кредитов с просрочкой более 90 дней) в банках за девять месяцев текущего года увеличилась в два раза — в январе 2017 года NPL сектора равнялся 6,72%, а по состоянию на 1 октября показатель достиг уже 12,75%. Причину этого Аннетт Эсс видит в том, что некоторые банки, в особенности Казком, признали кредиты, которые раньше не учитывались как NPL, однако не обслуживались банком.

У трех казахстанских банков токсичные кредиты занимают более трети всех выданных. Наибольшая доля NPL у ныне печально известного АО «DeltaBank» — 99,73%, или 314,83 млрд тенге при совокупном ссудном портфеле 315,69 млрд тенге. В начале 2017 года показатель составлял лишь 0,31%.

На втором месте по доле неработающих кредитов оказался Казкоммерцбанк. За III квартал уровень NPL в банке вырос с 14 до 40,3%, за три месяца объем кредитов с просрочкой более 90 дней увеличился на 81,73 млрд тенге, до 570,87 млрд тенге.

Согласно аналитикам банка, в Казкоме за рассматриваемый период объем кредитов с просрочкой остался практически неизменным, однако прирост доли NPL сложился в результате снижения общего размера кредитного портфеля за счет погашения займа БТА Банком. Как было сказано выше, это произошло вследствие выполнения банком условий сделки по продаже простых акций банка новому акционеру.

В АО ДБ «НБ Пакистана» в Казахстане доля токсичных кредитов по состоянию на 1 октября 2017 года составила 33,4%, или 1,41 млрд тенге. В течение года уровень плохих кредитов в банке остается неизменным. К примеру, в начале года показатель составлял 32,84%, к концу II квартала — 33,19%.

Тем не менее некоторые банки за последний квартал провели работу по улучшению кредитного портфеля. К примеру, в Цеснабанке за III квартал текущего года объем кредитов с просрочкой более 90 дней сократился на 9,8%, с 77,82 млрд тенге (4,7% от общего объема кредитов) до 70,17 млрд тенге (4,1%). В Сбербанке объем токсичных кредитов к концу сентября текущего года составил 112,20 млрд тенге, что соответствует 9,8% от общего объема кредитов против 118,15 млрд тенге, или 11,1% в конце II квартала.

Существенное сокращение неработающих кредитов наблюдается и в АО «Capital Bank Kazakhstan». В III квартале уровень NPL в банке сократился до 6,38% при максимально допустимом объеме НБ РК в 10%. Объем токсичных кредитов за три месяца уменьшился с 6,61 млрд тенге до 4,15 млрд тенге.

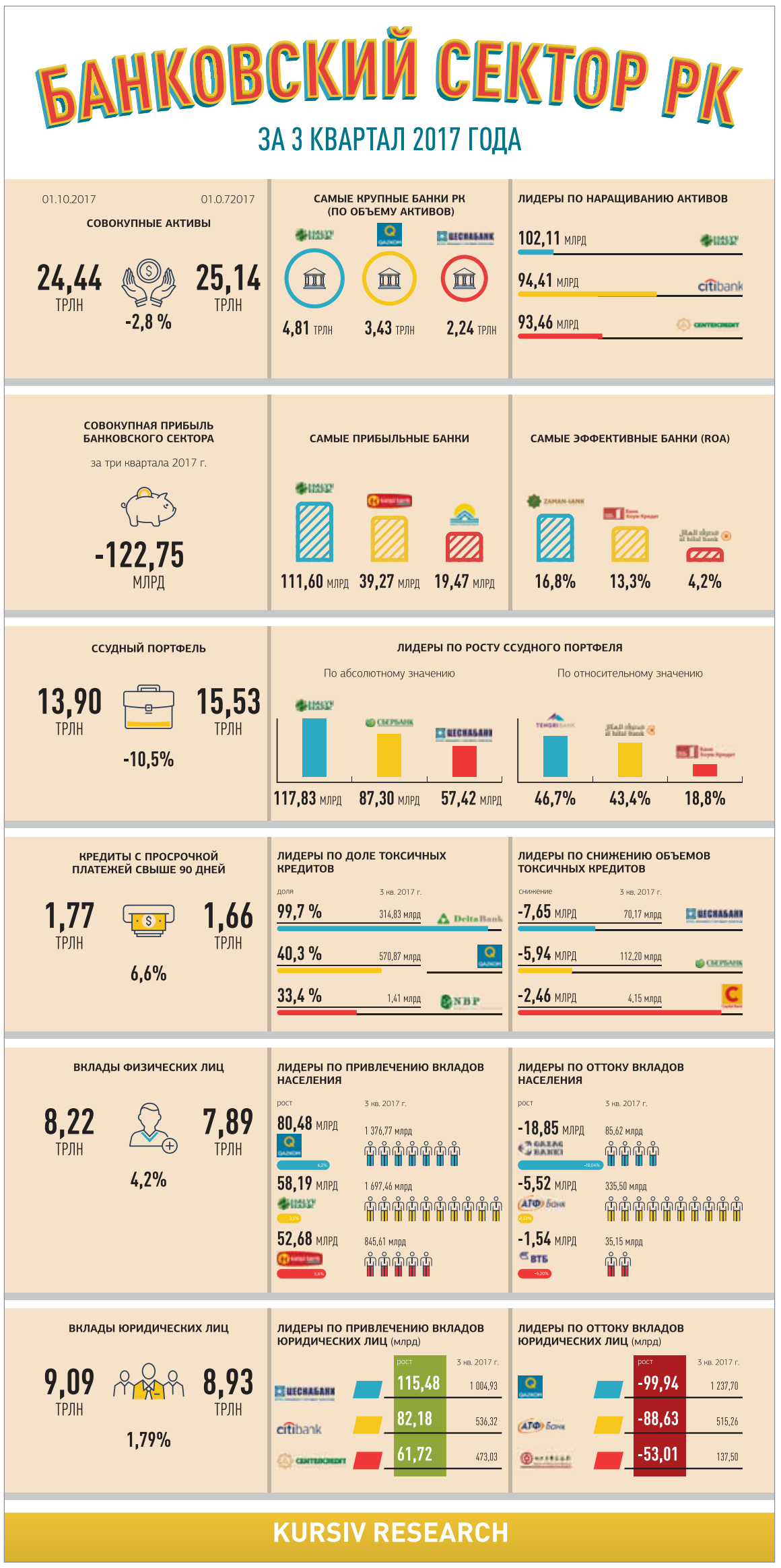
Несмотря на спад в кредитовании, вклады физических и юридических лиц в банках второго уровня за III квартал выросли. По словам аналитиков S&P, это связано как с физическим ростом депозитов, так и с ростом курса доллара к тенге. Так, за рассматриваемый период около 50% валютных депозитов были переоценены по более высокому курсу.

Вклады

Депозиты физических лиц в БВУ за три месяца подросли на 4,2% и определились в размере 8,22 трлн тенге. Со второго квартала текущего года уровень депозитов физических лиц демонстрирует стабильный рост.

Наибольший прирост вкладов населения за III квартал наблюдается, как ни странно, в Казкоммерцбанке — за три месяца показатель вырос на 6,2%, или 80,48 млрд тенге, до 1,38 трлн тенге. В Народном банке Казахстана вклады за III квартал увеличились на 3,5%, или 58,19 млрд тенге, до 1,70 трлн тенге. Третьим по наращиванию вкладов населения оказался KaspiBank — рост показателя составил 52,68 млрд тенге. По состоянию на 1 октября депозиты в финансовом учреждении достигли 845,61 млрд тенге, с начала года их объем увеличился на 14,5%.

11 >>



Компании и Рынки

WWW.KURSIV.KZ

№ 41 (717), ПЯТНИЦА, 10 НОЯБРЯ 2017 г.

БАНКИ И ФИНАНСЫ: БИТКОЙН: ЗАПРЕТИТЬ НЕЛЬЗЯ ОСТАВИТЬ 10

БАНКИ И ФИНАНСЫ: УДАРИМ ИНТЕГРАЦИЕЙ ПО «БЕЗДОРОЖЬЮ» 11

ПРОМЫШЛЕННОСТЬ: ОБРАБАТЫВАЮЩИЙ СЕКТОР НАГОНЯЕТ НЕФТЯНКУ 13

ЗЕЛЕНАЯ ЭНЕРГЕТИКА: НАСЛЕДИЕ «ЭКСПО»: ИЗВЛЕЧЬ ЭЛЕКТРИЧЕСТВО ИЗ ТБО 15

С надеждой на «золотую рыбку»

Почему в Казахстане необходимо поддерживать рыбоводство

Казахстан импортирует около 75% от общего объема потребляемой рыбы, а отечественное рыбоводство финансируется по остаточному принципу. Источник фото: Shutterstock

Отрасли

Рыбоводческая отрасль Казахстана остро нуждается в поддержке со стороны государства, во внедрении современных решений и технологий, позволяющих увеличить производство рыбы, вернуть культуру ее потребления, наладить сбыт и переработку.

Ирина ТРОФИМОВА

Ситуацию, сложившуюся в отрасли сегодня, в ходе недавно прошедшего в Алматы III Международного рыбоводного форума «Каз-Аква-2017» достаточно жестко охарактеризовал депутат мажилиса Парламента РК, председатель правления ОЮЛ «Республиканская ассоциация общественных объединений рыболовов и субъектов рыбного хозяйства «Казахрыбхоз» **Павел Казанцев**. По его выражению, рыбоводческая отрасль находится на задворках экономики. «В депутатском корпусе зреет понимание того, что государство недорабатывает в плане институциональных действий, не хватает нормативных документов, которые могли бы обеспечить приоритет развития данной индустрии, а также специалистов, способных разобраться с проблемами сектора. Нужно сделать так, чтобы в государстве появились более внятные институты развития отрасли. Сегодня в качестве уполномоченного органа выступает Комитет лесного хозяйства, но там недостаточно специалистов, которые с пониманием отнеслись бы к проблемам рыбного хозяйства», — заявил спикер.

С мнением депутата согласился и представитель НПП РК «Атамекен» **Мырзахмет Усикбаев**, отметивший, что Казахстан импортирует около 75% от общего объема потребляемой рыбы, а отечественное рыбоводство финансируется по остаточному принципу.

Между тем, и АПК в целом, и рыбоводческая отрасль в частности, способны стать драйверами развития несырьевой экономики. Рыба становится все более популярной даже среди жителей тех стран, где этот продукт никогда не составлял основу рациона. Ценный источник белка, жирных кислот Омега-3 находит своих поклонников по всему миру. Численность населения планеты постоянно растет, и по подсчетам экспертов, для того, чтобы поддержать мировое потребление продовольствия хотя бы на нынешнем уровне, к 2030 году потребуется производить дополнительно 23 млн тонн рыбы и рыбопродуктов. Обеспечить такой объем производства за счет естественных ресурсов непросто, поэтому и традиционно рыбные государства, и страны, прежде не специализировавшиеся на рыбном промысле, занялись развитием аквакультуры.

Аквакультура становится трендом

По словам заместителя председателя правления ассоциации «Казрыбхоз» **Серика Тимирханова**, рост спроса на рыбу в последние годы стал мировым трендом. В то время как численность населения планеты за последние годы выросла на 3,2%, потребление рыбы увеличилось в разы. Главным трендом последних десятилетий становится стабилизация вылова в промысловых водоемах и резкий рост аквакультуры, то есть разведения и содержания рыбы и других обитателей глубин в искусственно созданных водоемах или в естественной среде.

> 25 лет назад вылов рыбы доходил до100 тыс. тонн, в казахстанских водоемах водились осетровые. Сегодня, по официальным данным, в Казахстане вылавливают 35–40 тыс. тонн рыбы, основу улова составляет лещ. Производство рыбной продукции колеблется от 700 тонн до 2 тыс. тонн

Отмечаемый в последние годы быстрый рост аквакультуры, использующей искусственные корма, привел к росту цен на рыбную муку и рыбий жир — основные компоненты для изготовления кормов, используемых в производстве рыбы, и цены на корма начали расти. В результате мелкие игроки — а в Казахстане большинство рыбоводческих предприятий производят менее 100 тонн продукции в год — не могут позволить себе покупку сбалансированных кормов, приобретают более бюджетные варианты, что зачастую негативно сказывается на качестве мяса рыбы. Рыбная мука стоит вдвое дороже соевого концентрата, рыбий жир — дороже соевого масла. Производители кормов покупают более дешевую замену дорогостоящим ингредиентам, но проблема в том, что идентичную замену найти невозможно. В связи с этим представители «Казахрыбхоза» видят одну из главных задач в том, чтобы заставить рыбоводов понять: для того, чтобы получить качественный продукт, который возьмут сети и заведения общественного питания, нужно использовать сбалансированные корма хорошего качества, даже если это будут корма собственного производства.

Проблемная реальность

Данные по производству рыбы в Казахстане на сегодняшний день выглядят не очень впечатляюще. На пике производства удавалось выращивать более 10 тыс. тонн рыбы в год, но пока такие показатели недостижимы — в 2016 году казахстанские рыбоводы произвели 2 тыс. тонн продукции, представленной 12 видами рыб и несколькими видами беспозвоночных.

Довольно много проблем существует и в сфере переработки. Сегодня переработка рыбы в Казахстане базируется на промысле в естественных водоемах и на ввозе рыбного сырья, в современных реалиях основную роль в поставке сырья для рыбоперерабатывающих предприятий должна играть аквакультура, считает Серик Тимирханов. Промысел зависим от сезонных перепадов, природных катаклизмов, государственного регулирования. Риски применения санкций несет и зависимость от импортного сырья. При таком раскладе, отмечают эксперты, единственным логичным решением представляется взаимодействие аквакультуры и перерабатывающих предприятий.

«Даже в небольших масштабах такой подход снимает сезонные колебания, зависимость от природных факторов. Немаловажно и то, что объем производства аквакультуры не регулируется государством, и при достаточном количестве водных ресурсов можно организовать масштабное производство рыбы», — уверен Серик Тимирханов.

Конечно, отмечают эксперты, можно говорить о том, что природные условия не располагают к тому, чтобы рыбоводство стало самой сильной отраслью центральноазиатского агропрома, но в том же Узбекистане, по словам Серика Тимирханова, за прошлый год смогли вырастить 75 тыс. тонн рыбы, возместив отсутствие естественного ресурса развитием аквакультуры.

Своим опытом развития рыбного производства поделился **Олег Досаев**, президент группы компаний «Аква Сервис» из Кыргызстана. Поначалу, рассказывает г-н Досаев, предприниматели ограничивались сбором и инкубацией икры сига и пеляди в акватории горного озера Иссык-Куль, в 2004 году начали реанимировать эффективный и экономичный способ для выращивания радужной форели. «В 2008 году мы организовали собственное садковое хозяйство, а спустя год получили около 50 тонн радужной форели. Когда в 2012 году был введен запрет на выращивание радужной форели на Иссык-Куле, мы стали развивать другие направления — проводили консультации, строили хозяйства в России, Казахстане, занимались инкубацией сига и пеляди, потом сконцентрировались на выращивании осетровых и организовали собственное хозяйство на базе теплых вод Бишкекской ТЭЦ, а затем нашли водоемы, подходящие для разведения форели», — рассказывает г-н Досаев.

Поддержку рыбоводческой отрасли оказывают не только национальные правительства, но и международные организации. В частности, та же ФАО реализует программу глобального партнерства для развития аквакультуры, но Казахстан пока не подписал протокол о присоединении к программе регионального офиса по рыбному хозяйству, так что во всех встречах мы пока участвуем в качестве наблюдателей, отметил Серик Тимирханов. Между тем более активное участие в международных инициативах могло бы пойти на пользу отрасли, развитие которой поспособствовало бы созданию новых рабочих мест и появлению на прилавках ценного продукта, произведенного за счет местных ресурсов.

Казахстан: выше Италии — ниже России

РК снизилась на одну строчку в рейтинге Всемирного банка

Doing Business 2018

Эксперты объясняют снижение позиций республики в рейтинге комфортности ведения бизнеса Всемирного банка на одну строку техническими особенностями нынешнего исчисления рейтинга и «высоким стартом» Казахстана. И при этом сходятся в одном — в потере одной строки в рейтинге нет ничего критичного, поскольку даже самые благополучные с точки зрения ведения бизнеса государства могут попасть в ту фазу «качелей», которая ведет резко вниз.

Иван ВАСИЛЬЕВ

Напомним, согласно опубликованному 1 ноября рейтингу Всемирного банка Doing Business 2018 Казахстан занял 36-ю позицию против 35-й в аналогичном рейтинге годом ранее. Всего в нынешнем рейтинге было 10 позиций, в четырех из них положение РК ухудшилось, по шести направлениям эксперты Всемирного банка констатировали продвижение страны вверх. При этом ключевую роль в «откате» сыграла позиция «Получение разрешений на строительство»: по ней Казахстан «ушел» вниз сразу на 30 позиций — с 22-го на 52-е место.

Другие «минусы» такого критического характера не носили: по направлению «Получение кредитов» Казахстан занял в нынешнем рейтинге 77 место против 75-го годом ранее, в строке «Международная торговля» Астана потеряла четыре строки (123-е против 119-го места соответственно), а по показателю «Разрешение неплатежеспособности» мы теперь 39-е в мире (годом ранее были 37-ми). Но падение на 20 строк в «строительном» направлении в итоге перевесило «плюсы» по таким направлениям, как «Регистрация предприятий» (41 место против 45-го в Doing Business 2017), «Подключение к системе электроснабжения» (70-е против 75-го), «Регистрация собственности» (17-е и 18-е соответственно), «Защита миноритарных инвесторов» (1-е и 3-е), «Налогообложение» (50-е и 60-е место), а также «Обеспечение исполнения контрактов» (6-е и 9-е).

Потеря одной строки в итоге могла восприниматься болезненно по двум причинам: во-первых, в прошлогоднем рейтинге Казахстан смог улучшить свое положение сразу на 16 строчек, «прыгнув» с 51-го места на 35-е. Во-вторых, региональный сосед, основной торговый партнер и союзник по ЕАЭС Казахстана — Россия, поднялась с 40-го на 35 место текущего рейтинга. И этот прорыв соседей вызывает неизбежный вопрос — не отстаем ли мы от них в структурных реформах при том, что Россия зачастую и так проводит протекционистскую (с точки зрения казахстанского бизнеса) политику к «своим» хозсубъектам, ревностно относясь к «пришлым». Даже если эти «пришлые» — из ЕАЭС.

Иными словами, беспокойство может вызывать то обстоятельство, что российский бизнес, которому государство «помогает» негласными барьерами на пути продукции из других стран, может получить дополнительное преимущество в виде вполне законных лучших условий своего ведения. Однако воспринимать Doing Business настолько буквально не стоит по целому ряду причин: во-первых, если принимать за константу то утверждение, что чем выше позиция той или иной страны в текущей табели о рангах, тем действительно лучше в ней живется бизнесменам, то тогда бизнесу целого ряда стран ОЭСР следует в срочном порядке сниматься с насиженных мест — и откочевывать в Казахстан. Речь идет о таких экономиках, как Италия (46 место в нынешнем рейтинге), Бельгия (52), Израиль (54), Турция (60) и Греция (67).

Во-вторых, эксперты — как казахстанские, так и зарубежные — призывают не абсолютизировать небольшие взлеты и падения в данном рейтинге, напоминая, что они в Doing Business зависят не только от местных администраций, но и от динамики продвижения реформ в других странах. Как выразился по этому поводу специалист по развитию частного сектора Всемирного банка в Казахстане **Ералы Бексултан**, даже для того, чтобы просто оставаться в этом рейтинге примерно на одном месте каждый год, нужно «бежать изо всех сил». И с этой точки зрения потеря всего одной строки для Казахстана, который проводит реформы по облегчению ведения бизнеса достаточно давно — и потому уже просто исчерпал свои количественные возможности в этой сфере (Казахстан и Македония делят второе-третье места по количеству реформ в рамках направлений Doing Business — по 41 реформе против 47-ми у лидера — Грузии), является скорее успехом, чем неудачей.

При этом в Министерстве национальной экономики РК отмечают, что снижение обусловлено и некоторыми техническими особенностями процедуры подсчета «успешности» стран в этом году.

«В основном снижение позиции на один пункт связано с понижением индикатора «Получение разрешения на строительство»: сегодня мы занимаем по этому индикатору 52 место, в прошлом году занимали 22 место, — заметила директор департамента развития предпринимательства Министерства национальной экономики РК **Галия Джолдыбаева**.

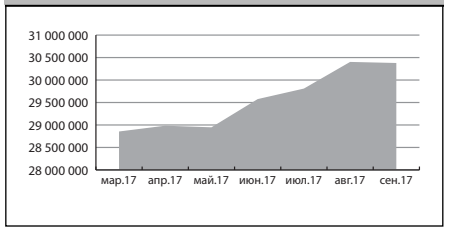
«Снижение произошло в связи с тем, что в отчете засчитано по итогам верификации 123 рабочих дня вместо 68 дней прошлого года и 19 процедур вместо 13 процедур прошлого года», — заявила эксперт, выступая 1 ноября на пресс-конференции в Службе центральных коммуникаций.

Впрочем, по ее словам, Казахстан настроен на проведение кардинальной и агрессивной работы по проведению реформ, чтобы улучшить позиции в Doing Business в будущем.

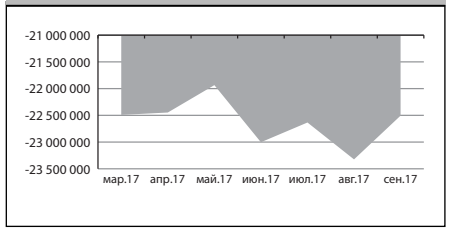
«Нам необходимо, конечно, в первую очередь проводить работу по автоматизации всех процедур и внедрению информационной системы «Астана-1», что сегодня делает Минфин и что будет представлено в полном объеме с 1 ноября 2018 года. Думаю, что эта работа положительно отразится в целом на рейтинге Doing Business следующего года», — пообещала г-жа Джолдыбаева.

БАНКИ И ФИНАНСЫ

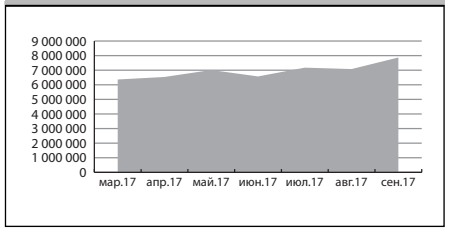
Чистые внешние активы, млн тенге



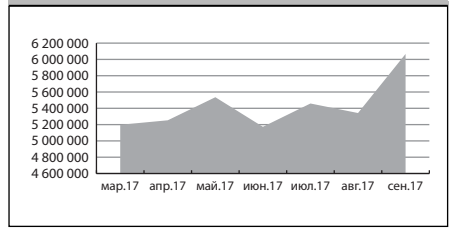
Чистые внутренние активы, млн тенге



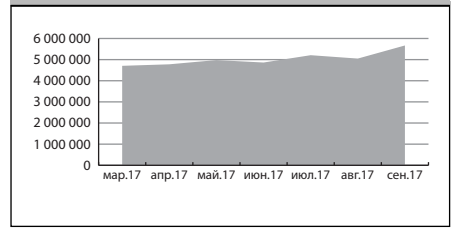
Пассивы, млн тенге



Резервные деньги, млн тенге



Денежная база (в узком выражении), млн тенге



Крах Delta Bank

Новый сигнал рынку от НБ РК

Ситуация

За год в Казахстане рухнули два банка – АО «Казинвестбанк» и АО «Delta Bank». Крупным держателем акций в этих организациях был Нурлан Тлеубаев – глава Зернового союза Казахстана. Кстати, ему же принадлежит ТОО «Корпорация «АПК-Инвест», которое владеет в России Азовским портовым элеватором и в Латвии – Вентспилским зерновым терминалом. Кроме того, у бизнесмена 87% акций сельскохозяйственной корпорации «Холдинг «Алиби», 50% акций «Зерновой страховой компании».

Ирина ЛЕДОВСКИХ

НБ РК обратился в суд с заявлением о принудительном прекращении деятельности АО «Delta Bank»

Если бы Национальный Банк публиковал рейтинг штрафников, то АО «Delta Bank», безусловно, заняло бы одно из первых мест в топе – свыше 50 штрафов, предупреждений и предписаний от регулятора получила эта финансовая организация за 10 месяцев.

История пике

7 ноября 2016 года прозвенел «первый звонок» для клиентов Delta Bank и рынка в целом. Тогда Нацбанк приостановил лицензию финансовой организации на открытие счетов и депозитов физических лиц. Позже в банке произошла смена акционера, коим стал Нурлан Тлеубаев.

«Delta – небольшой банк, который принадлежит Нурлану Тлеубаеву. Стоит отметить, что его сельскохозяйственный холдинг является крупным должником ряда казахстанских банков, – сообщил в эксклюзивном интервью эксперт **Расул Рысмамбетов**. – Именно потому что банки закрыли кредитные линии для его холдинга, Н. Тлеубаев был вынужден купить доли в АО «Казинвестбанк» и АО «Delta Bank».

В течение 2017 года регулятор то вводил, то снимал санкции с проблемного БВУ, поэтому решение Национального Банка от 2 ноября о лишении АО «Delta Bank» лицензии на проведение банковских и иных операций и осуществление деятельности на рынке ценных бумаг не вызвало удивления у аналитиков рынка.

Согласно официальным данным, на 1 октября размер обязательств банка составлял 205,4 млрд тенге. Большая часть из них – корпоративные вклады (свыше 92 млрд тенге), депозиты физических лиц составляли всего 126,4 млн тенге.

«Количество вкладчиков банка – физических лиц с положительными остатками на счетах составляет 2242 человека. Сумма обязательств Казахстанского фонда гарантирования депозитов перед вкладчиками – 120,1 млн тенге», – сообщили 2 ноября в пресс-службе КФГД и пообещали начать выплаты «физикам» в течение 14 рабочих дней с даты вступления в законную силу решения суда о принудительной ликвидации банка.

Мотивы Нацбанка

В Национальном Банке не стали собирать брифинг по этому поводу – пресс-служба регулятора сухо информировала рынок несколькими релизами. В одном из них заместитель председателя НБ РК **Олег Смоляков** объяснил жесткое решение банка первого уровня: «В первую очередь, недостатки во внутренних процедурах по управлению кредитными рисками, которые позволяли кредитовать заемщиков, имеющих неустойчивое финансовое состояние, а также выдавать займы, не обеспеченные качественными («твердыми») залогами, привели к значительному росту просроченной задолженности по кредитам. Так, на 1 октября 2017 года займы с просроченной задолженностью составили 99,7% от ссудного портфеля банка (314,8 млрд тенге).

Во-вторых, на момент принятия решения о лишении лицензии остатки денег на корреспондентских счетах и в кассе банка составили 215,1 млн тенге. В то время как сумма просроченных обязательств перед депозиторами и кредиторами составила порядка 79,8 млрд тенге.

Национальный Банк в рамках надзора за деятельностью данного банка на протяжении длительного периода времени вел открытый диалог с менеджментом АО «Delta Bank» и его акционерами, обозначая острую необходимость в обеспечении финансовой поддержки банка в условиях неадекватности капитала банка принятым рискам и низких показателей ликвидности. Тем не менее адекватная финансовая поддержка банка со стороны крупного акционера банка не была осуществлена».

Кроме того, представитель регулятора подчеркнул, что ввиду низкой доли активов и обязательств банка «лишение лицензии не несет рисков для других финансовых организаций».

Расул Рысмамбетов предположил, что клиенты Delta так или иначе, но были в курсе проблем этого БВУ. «Вероятно, в основном клиенты банка – это лица, так или иначе связанные с АО «Delta Bank». Закрытие этого финансового учреждения окажет негативное влияние на кредитный профиль холдинга Нурлана Тлеубаева. Надежность ТОО «Корпорация «АПК-Инвест» снизится. Потенциально кредиты холдинга в других банках могут превратиться в NPL (просроченные ссуды). Посмотрим на прибыль корпорации «Алиби» и других структур, которые принадлежат Н. Тлеубаеву, после урожая, но ситуация с закрытием АО «Delta Bank» неприятна для других банков именно по описанной причине», – подчеркнул Расул Рысмамбетов.

Главный банкир страны **Данияр Акишев** уже назначил временную администрацию, к которой перешли полномочия всех органов управления Delta. Согласно законодательству РК временная администрация будет действовать до назначения ликвидационной комиссии судом.

А пока НБ обратился в суд с заявлением о принудительном прекращении деятельности АО «Delta Bank».

«С даты возбуждения судом дела о принудительной ликвидации требования кредиторов к банку могут быть предъявлены только в ликвидационном производстве, за исключением требований, связанных с текущими расходами на содержание БВУ», – заключил Олег Смоляков.

Кто на самом деле может пострадать?

И представители Национального Банка, и аналитики скромно умалчивают, что в числе пострадавших от краха небольшого банка будут компании квазигосударственного сектора. Так, в сентябре в интервью **«Къ»** г-н Смоляков сообщал следующее: «Порядка 85% обязательств банка и депозитов – это квазигосударственные компании».

Так как банк специализировался на работе в секторе АПК, самые крупные долги у этого БВУ перед государственным холдингом «КазАгро» и его дочерними компаниями. В госкомпании сообщили, что сумма задолженности банка образовалась в рамках программы финансового оздоровления субъектов АПК.

«Всего требования холдинга к указанному банку составляли 61,3 млрд тенге, из них в виде целевых вкладов и кредитов – 49,9 млрд тенге, на текущих счетах – 11,4 млрд тенге», – сообщили в пресс-службе АО «НУХ «КазАгро» и пояснили, что еще до отзыва лицензии государственная компания провела процедуру «переуступки прав требования по текущим счетам, вкладам и кредитам в АО «Delta Bank» третьим лицам». Для этого были заключены договоры между АО «НУХ «КазАгро», АО «Delta Bank» и АО «НК «Продкорпорация». Таким образом, государственной компании проблемный банк ничего не должен. Долги фермеров будет истребовать и передавать в материнскую компанию Продовольственная контрактная корпорация – ключевой игрок и оптовый покупатель и продавец зернового рынка страны.

Кроме того, из открытых источников известно, что в феврале Национальный Банк для поддержания ликвидности выдал АО «Delta Bank» заем на сумму 45,6 млрд тенге. Также здесь на межбанковском депозите хранятся 11,24 млрд тенге и без того проблемного АО «Bank RBK». В Delta размещали счета АО «КазМунайГаз – переработка и маркетинг» и АО «НУХ «Байтерек».

Сигнал рынку

В сентябре президент РК **Нурсултан Назарбаев** потребовал от Нацбанка проявлять жесткость по отношению к участникам рынка и перестать помогать проблемным финорганизациям. По-видимому, Данияр Акишев взялся четко исполнять поручение главы государства. Ведь сектор АПК негласно входит в касту неприкасаемых, государство несколько десятилетий кредитует через разные каналы сельчан и смотрит сквозь пальцы на убытки госкомпаний и невозвращенные кредиты. А процессы, в результате которых банки добились возврата средств от крупных землевладельцев, можно пересчитать по пальцам.

«Не могу сказать, что Нацбанк ужесточает регулирование, скорее регулятор перестает давать поблажки из лучших побуждений. Рынок и конкретно АО «Delta Bank», вероятно, сейчас не в том состоянии, чтобы можно было дать время выправлять ситуацию самостоятельно», – заключил финансовый консультант Расул Рысмамбетов.

Понесут ли потери государственные и частные компании после краха АО «Delta Bank», рынок, скорее всего, узнает из отчетов госструктур в феврале следующего года. Но к тому времени произойдет много событий. Ведь теперь все поняли, что Нацбанк больше не закрывает глаза на мелкие и крупные грехи владельцев БВУ, и на жесткие действия у НБ есть одобрение президента страны.

Биткоин: запретить нельзя оставить

Эксперты советуют казахстанцам помнить о рисках

Криптовалюта

В начале этого года курс биткоина составлял $1 тыс., но сегодня его стоимость достигла $6 тыс. Однако эксперты прогнозируют, что курс биткоина достигнет $30 тыс., так как спрос на него растет. Такой прогноз делает криптовалюту в глазах казахстанцев, да и не только, привлекательной с точки зрения инвестиций.

Мадина МАМЫРХАНОВА

Главным преимуществом цифровых активов, по мнению экспертов, является их децентрализованность, то есть их курс не может диктовать ни правительство, ни центральный банк. Цена определяется исключительно спросом и предложением на рынке.

Еще одно преимущество – возможность быстро и дешево перечислить деньги в любую точку мира.

Стать владельцем биткоина достаточно легко: открыл биткоин-кошелек и приобрел электронные деньги на бирже. Но прежде чем приобретать криптовалюты, необходимо четко осознать риски такого рода инвестирования.

Правила пяти рисков

Во-первых, казахстанцы, которые покупают биткоины и другие криптовалюты для того, чтобы быстро заработать, не смогут рассчитывать на защиту в случае потери своих денег. Так как в нашей стране отсутствует законодательство, регулирующее криптовалютные транзакции, блокчейн-технологии, криптовалюты, то, соответственно, заключенные сделки никак не регулируются, что, собственно, и делает очень опасными инвестиции.

Деятельность компаний, осуществляющих прием денег у населения с использованием криптовалют, не подпадает под регулирование со стороны Национального Банка.

«Обеспечить дальнейшую сохранность средств, которые люди инвестируют в криптовалюты, сейчас не берется никто. Если вдруг произойдет сдувание этого пузыря, то я догадываюсь, что будет происходить с людьми, которые инвестировали. Они могут прийти к государству и сказать: почему вы вовремя не предупредили нас об этом? Операции с криптовалютами несут риск, поэтому мы направили предложения в правительство, где предлагаем ряд ужесточений, в том числе запретить рассчитываться за криптовалюту в тенге, запретить деятельность каких-то компаний, которые генерируют эту валюту», – сказал глава Национального Банка **Данияр Акишев** на пресс-конференции в Астане в конце октября текущего года.

В свою очередь руководитель аналитической группы TeleTrade Central Asia **Сергей Полыгалов** считает, что лучше вкладывать в золотые депозиты либо покупать ценные бумаги, облигации или акции казахстанских компаний.

Вторым существенным риском может оказаться высокая волатильность курса, которая сильно зависит от новостного фона.

«Как только начинают негативно отзываться о криптовалютах, соответственно, это тут же сказывается на курсе. Криптовалюта начинает падать. И наоборот, если новости положительные», – пояснил Сергей Полыгалов.

Главный аналитик «Телетрейд Групп» **Олег Богданов** также категорически не рекомендует населению инвестировать в криптовалюты.

«Собственно, это даже инвестированием нельзя назвать, только спекуляцией. Ценообразование любой криптовалюты построено по принципу пирамиды. За криптовалютами нет бизнеса, там нет прибавочной стоимости или купона, как в облигациях. Цена растет только потому, что кто-то следующий покупает криптовалюту. Угаснет пыл криптовалютного энтузиазма – цена упадет, и есть вероятность, что упасть она может до нуля», – уверен эксперт.

Третий риск – непонятно, что в перспективе. «Непонятно, что в перспективе с криптовалютами произойдет. Будут они существовать или нет. Информация противоречивая: то говорят, что возьмут под контроль, то, наоборот, запрещают. Нестабильность вызывает дополнительно мандраж на рынке. Если человек принимает решение покупать, ему очень осторожно к этому нужно относиться», – предупреждает Сергей Полыгалов.

Четвертый риск можно назвать «бомба замедленного действия». Этот инструмент, по мнению Олега Богданова, дает возможность отмывать деньги, рассчитываться по различным незаконным операциям, совершать трансграничные нелегальные операции. Понятно, что для любого государства криптовалюты потенциально несут существенную угрозу.

Наконец, с точки зрения экспертов **«Къ»**, пятый риск заключается в профессионализме, а точнее в отсутствии такового, и назвать его можно так: «чайникам» здесь не место».

Эксперт по инвестициям в криптовалюты **Марина Пак** в качестве минуса криптовалют назвала тот факт, что не все ими могут воспользоваться. Нужно быть продвинутым пользователем интернета, потому что нужно знать, как открыть биткоин-кошелек, как его защитить, чтобы не стать жертвой хакерской атаки.

Оптимизм на похоронах

Регулирование

Меры спасения Bank RBK выработаны, на Delta Bank, по сути, окончательно поставлен крест. Глава Национального Банка Данияр Акишев при этом демонстрирует полное спокойствие и даже оптимизм. На брифинге в правительстве он коротко отчитался перед журналистами о ситуации в банковском секторе.

Салим САКЕНОВ

В отношении Delta Bank вопрос решен окончательно. Тон главы Нацбанка, хоть и сдержанно-спокойный, не оставлял сомнений.

Прощай, Delta

«Delta Bank был лишен лицензии после целого года работы с этим банком. Мы вели открытый диалог с менеджментом, с акционерами банка, у которых по этому банку были обязательства по докапитализации института, по заведению средств в этот институт. К сожалению, банк эти обязательства не выполнил», – констатировал г-н Акишев.

Более того, свыше 300 млрд тенге кредитного портфеля – это проблемные кредиты. Причем выданные «под нетвердые залоги, как правило, под деньги, поступающие в будущем, которые не имеют никакой ликвидности». Поэтому у Нацбанка попросту не оставалось выбора.

«В этих условиях Национальный Банк, неоднократно проведя переговоры с акционерами в течение всего года, в попытке найти решение данной ситуации столкнулся с тем, что акционер не участвовал в оздоровлении данного финансового института. Поэтому в этих условиях правление Нацбанка приняло решение об отзыве лицензии банка», – объяснил Данияр Акишев.

При этом глава Нацбанка поспешил успокоить вкладчиков этого банка: их деньги под защитой Казахстанского фонда гарантирования депозитов. «Вклады граждан защищены, и как только начнется процедура ликвидации, Фонд гарантирования депозитов в утвержденные регламентом сроки все средства через банк-агент переведет, и граждане получат свои средства», – сказал он.

Bank RBK: «Казахмыс» спешит на помощь

В отношении этого фининститута глава Нацбанка полон оптимизма. Он сообщил, что вариант оздоровления банка выработан. План действий будет таким: «Проблемный портфель банка, который оценивается в 600 млрд тенге, будет передан в специализированную компанию, которая не будет иметь прямого отношения к банку. Соответственно, банк проведет очищение от проблемного портфеля. Это будет происходить за счет средств Национального Банка, которые были ранее им выданы в виде кредита, и средств квазигосударственных компаний. Затем инвестор докапитализирует Bank RBK на сумму 160 млрд тенге».

> Свыше 300 млрд тенге кредитного портфеля – это проблемные кредиты. Причем выданные «под нетвердые залоги, как правило, под деньги, поступающие в будущем, которые не имеют никакой ликвидности

В качестве инвестора, как отмечалось в пресс-релизе Нацбанка, выступит корпорация «Казахмыс».

Данияр Акишев акцентировал внимание на том, что в Bank RBK открыто порядка 28 тыс. счетов граждан страны – физических лиц. А сумма средств граждан составляет почти 188 млрд тенге. Поэтому «в этих условиях было принято решение о необходимости оздоровления банка и защиты сбережений наших граждан».

«После реализации всех мер, которые вытекают из рамочного соглашения, мы получим абсолютно здоровый банк без плохого портфеля, который будет обладать значительным размером ликвидности, выполнять все нормативы Национального Банка и иметь значительную достаточность капитала. Никаких проблем с этим банком больше не будет», – оптимистично подытожил г-н Акишев.

ККБ как образец стабильности

Поспешил глава Нацбанка развеять слухи и в отношении действующего участника программы оздоровления банков – Казкоммерцбанка. И твердо заявил, что все распространяемые слухи о скором банкротстве банка совершенно лишены оснований.

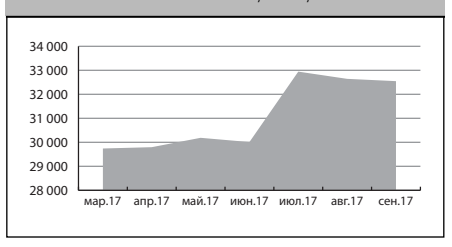
«Была проведена большая сделка по оздоровлению банка летом этого года. Банк сейчас полностью выполняет все пруденциальные нормативы, обеспечивает весь необходимый запас ликвидности. Тот проблемный портфель, который в банке присутствует, он признан акционерами и менеджментом банка, и под него существуют реальные денежные потоки. Поэтому в этих условиях Казкоммерцбанк является устойчивым институтом и достаточно привлекательным. И никаких оснований для беспокойства в отношении его стабильности и платежеспособности нет», – уверен он.

Тенге: ждем укрепления

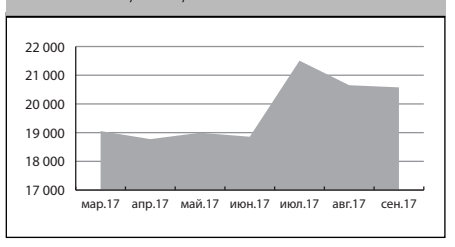
Не меньше оптимизма продемонстрировал глава Нацбанка и в отношении ситуации на валютном рынке. Правда, на этот раз он не стал ссылаться на девальвационные ожидания населения, а просто изложил позицию Нацбанка.

«Сейчас ситуация на валютном рынке полностью стабильна, обменный курс колеблется в тех пределах, которые исторически сложились с учетом цен на нефть и курсов валют стран – торговых партнеров. Мы не видим никаких предпосылок для значительных корректировок обменного курса. Более того, к концу года возрастает предложение иностранной валюты со стороны экспортеров в рамках выплаты их налоговых платежей, что делает высокой вероятность укрепление курса тенге», – заявил Данияр Акишев.

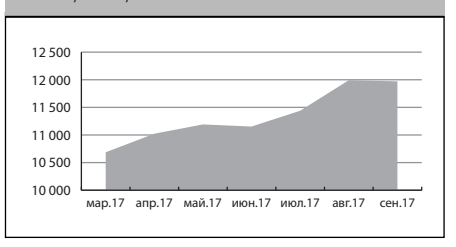
Валовые международные резервы, объем, млн долларов



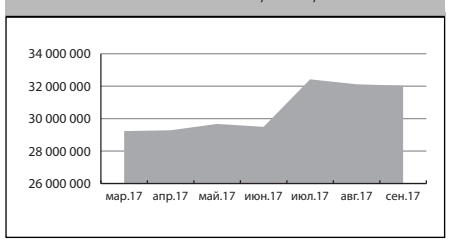
Активы в СКВ, объем, млн долларов



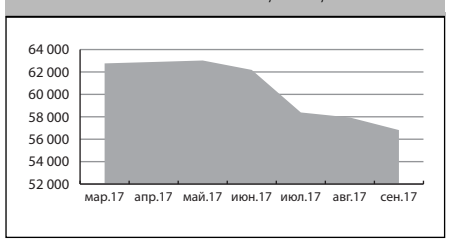
Золото, объем, млн долларов



Чистые международные резервы, объем, млн долларов



Активы Национального фонда РК, объем, млн долларов



Ударим интеграцией по «бездорожью»

ЕАЭС

Прошедшая на минувшей неделе в Москве XII Международная конференция по вопросам евразийской интеграции стала своего рода подведением итогов деятельности нынешнего руководителя Дмитрия Панкина. А все потому, что неделей ранее премьер-министр России Дмитрий Медведев распорядился о назначении на пост председателя Евразийского Банка Андрея Бельянинова. В этой связи Дмитрию Панкину пришлось выдержать шквал журналистских вопросов.

Мадия ТОРЕБАЕВА

Д. Панкин: «Если мы серьезно смотрим на наш интеграционный проект, тогда надо думать о том, чтобы дать больше полномочий наднациональному органу»

– Каково ваше мнение относительно проблемы, возникшей на границе Казахстана с Кыргызстаном?

– Вообще, я полагаю, без проблем, без противоречий никакого развития быть не может. Вопрос с серым импортом, который раньше шел через Кыргызстан, был одним из моментов, который обсуждался при присоединении Кыргызстана к Евразийскому экономическому союзу. Сейчас это просто выплыло на поверхность. Но я считаю, что было бы гораздо хуже, если бы эта проблема не обсуждалась, но при этом все понимали, что весь китайский импорт идет по нелегальным схемам, и пытались в закрытом режиме как-то ей противодействовать. Я думаю, сейчас весь эмоциональный накал спадет и проблему начнут решать. Все равно базовые экономические интересы есть, и все наши опросы показывают, что народ в Кыргызстане заинтересован в том, чтобы КР оставалась в ЕАЭС. Конечно, есть некие теневые кланы, которые живут за счет нелегального серого импорта и сейчас начинают терять свой бизнес, позволявший им зарабатывать на этом большие деньги.

– Армения сегодня довольно болезненно реагирует на возможность присоединения Азербайджана к ЕАЭС. Насколько последнее вообще возможно?

– Я ездил в Азербайджан, встречался с министром финансов. Мы остановились на том, что сейчас наша задача – посмотреть, какие можно запустить совместные проекты, где пересекались бы интересы наших стран. Это могут быть паромные перевозки через Каспий, мост на границе РФ с Азербайджаном. И я не вижу ничего страшного в том, что Азербайджан будет участвовать в Евразийском Банке. Во-первых, Евразийский Банк не тождествен евразийскому экономическому объединению. У нас, к примеру, участвуют Таджикистан, который в то же время не является участником ЕАЭС. Во-вторых, на мой взгляд, нет ничего страшного в участии и Армении и Азербайджана в одном финансовом институте. Жизнь продолжается, и надо искать точки соприкосновения. Кроме того, Армения и Азербайджан уже участвуют в международной финансовой организации – Черноморском банке торговли и развития. Так что, я думаю, переговоры между Евразийским Банком и Азербайджаном будут продолжены.

– Каково, на ваш взгляд, качество активов организации? Не могли бы вы подвести итог по ее портфелю?

– У нас неплохие результаты работы по прибыли, в последние годы удалось переломить тренд по новым проектам. Прошлый год мы начали с суммы порядка $700 млн, в этом году эта цифра будет перекрыта. Мы надеемся, что до конца года будут заключены кредитные соглашения на сумму более $1 млрд. Мы динамично развиваемся, есть много интересных новых проектов. А портфель, который мы сейчас рассматриваем, – порядка $5 млрд, в том числе такие знаковые крупные проекты, как питерский водоканал (60 млрд рублей), крупные дорожные проекты и под Москвой, в Татарстане, в Казахстане – вокруг Алматы. Сейчас мы выходим на подписание нового проекта на $200 млн. Это «Богатырь» в Казахстане.

То есть я могу сказать, что результаты работы хорошие, они получили высокую оценку и **Нурсултана Назарбаева**, и **Владимира Путина**.

Раньше у нас был казначейский портфель в районе $1,8 млрд, большая часть которого была вложена в казначейские бумаги США. Доходность – 0,5–1% годовых. Инструмент ликвидный. Но финансовая модель банка была абсолютно непонятна, то есть банк выпускал свои облигации, по которым платил 5–6%, и деньги вкладывались в американские казначейские облигации с доходностью 0,5%. Когда я пришел, то решил, что это абсолютно нелогично и неправильна такая структура активов. И мы ее реально изменили. И существенную часть из казначейского портфеля облигаций США переложили в облигации российских, казахстанских эмитентов. С точки зрения ликвидности мы чрезвычайно стабильны и надежны, у нас все нормативны перекрываются со значительным запасом. По ликвидности банк очень хорошо себя чувствует.

> **$ 7** млрд – уставный капитал ЕАБР. Банк планирует закончить 2017 год с прибылью, как и 2016-й. При этом ожидаемый объем инвестиционного портфеля на конец 2017 года составляет $3,2 млрд, что на 30% больше уровня 2016-го – $2,47 млрд. По итогам 2016 года чистая прибыль составила $163,5 млн

За два года, то есть за 2016-й и 2017-й, мы суммарно заработали уже более $200 млн прибыли. А за предыдущие 10 лет работы банк по итогам прибыли так и не заработал. Собственно, такие результаты работы. Мы не стали держать деньги на беспроцентных счетах вложенными в американские облигации, а использовали их для работы на наших внутренних рынках.

Могу лишь сказать, что за проведенную работу можно не стыдиться. У нас очень неплохие результаты по прибыли.

– Чем же вы займетесь, когда покинете свой пост?

– Мы с Минфином России ведем обсуждение, что будем делать дальше, конкретнее скажу, когда будет принято решение. Интересные предложения есть, но о них я говорить не могу.

– Нужна ли ЕАЭС перезагрузка и какие основные пути вы видите в развитии интеграции?

– Многие спикеры на первой сессии конференции говорили, что ключевой вопрос заключается в том, что Евразийская комиссия не имеет ключевых полномочий по контролю за имплементацией всех норм. А для того чтобы получить эти полномочия, нужно забрать их от национальных правительств. Готовы ли они передать эти полномочия наднациональному органу? Это очень серьезный вопрос. И как раз в этом я вижу определенную перезагрузку – в том, что если мы все-таки хотим более эффективного движения вперед и серьезно смотрим на наш интеграционный проект, тогда надо думать о том, чтобы дать больше полномочий наднациональному органу, может быть, пересмотреть функции. Еще раз повторюсь, это очень непростая задача.

– 80% проектов приходятся на Казахстан и РФ. Другим участниками нечего предложить или очень высоки риски?

– Не совсем верно, что в портфеле очень низка доля других стран. Просто с ними мы больше работаем через Евразийский фонд стабилизации и развития, потому что там процентная ставка составляет 1%. Например, в Кыргызстане мы столкнулись с тем, что просто невозможно найти проект. Кыргызстан перенасыщен международными финансовыми институтами, которые готовы кредитовать под 1%. Но проектов нет.

Отсюда вытекает другой момент – риски велики и проектов недостаточно. Их сложнее найти в Кыргызстане и Таджикистане. А вот в Армении сейчас уже много интересных проектов.

Уолл-стрит по-казахски

Романтика финансового рынка в отечественном кино

Инвестиции

«Къ» удалось побывать на съемочной площадке фильма «Финансист. Игра на вылет». Это первый казахстанский фильм, где затрагивается тема фондового рынка. В основу картины легла современная казахстанская история, где главным героям предстоит испытание деньгами. Создатели и главные герои рассказали об особенностях картины и отечественном рынке ценных бумаг.

Айгуль ИБРАЕВА

«Благодаря поддержке компании Partners Finance мы готовы выйти на IPO в рекордно короткие сроки. Дата публичных торгов назначена на 1 ноября» – это не очередное роуд-шоу на KASE, а кадр из нового полнометражного казахстанского фильма.

В ходе создания картины команда консультировалась с различными специалистами по ценным бумагам. Фото: Олег СПИВАК

Алдабек Шалбаев, известный любителям кино по фильмам «Кочевник», «Месть» и многим другим, в данной картине играет директора завода Болата Темировича – человека советской закалки, преданного своему делу и предприятию. По сценарию предприниматель оказывается в трудном положении, однако судьба сводит его с «нужными» людьми, которые берутся ему помочь, с чего все и начинается.

Актер считает, что в отличие от большинства отечественных фильмов, выходящих сегодня в прокат, данная картина заставит зрителя задуматься. Это интеллектуальное кино с воспитательным посылом.

Главные роли в фильме играют молодые, но уже достаточно известные казахстанской аудитории актеры **Асылхан Толепов** (Руслан) и **Чингиз Капин** (Таир). Производством картины занимается кинокомпания «Караван».

Итак, брокеры, котировки, фондовая биржа… Манящий и пугающий мир легких денег, где на кон поставлены собственность, а то и жизнь героев. Одаренный Руслан с подачи друга детства Таира входит в избранную общину финансистов. Внезапно биржевые спекуляции выходят из-под контроля, и они вступают в схватку с людьми, для которых человеческие жизни не дороже акций…

Чингиз Капин рассказал, что в ходе подготовки к данной роли ему пришлось посещать курсы по финансовой грамотности в различных компаниях и изучать финансы самостоятельно. Актер театра и кино начинал карьеру со всем известного в Казахстане сериала «Саранча» в 2001 году. С тех пор Чингиз Капин успел сняться в нескольких полнометражных фильмах и даже поработать режиссером в сериале «Асель, друзья и подруги».

«Для меня как для артиста каждая роль уникальна. Снимаясь в данном фильме, я получил новый опыт. Я, как человек творческий, к финансам отношусь просто, однако Таир меня научил тому, что деньги любят счет. Более того, я понял, что с ростом суммы растет и риск. Перед человеком встает вопрос: что выбрать, человеческие отношения или карьеру? Таир человек быстрый, умный, в каком-то смысле резкий и уверенный в себе. Человек, которому я завидую. Однако благодаря роли Таира я понял, что все-таки останусь Чингизом», – признался актер.

По словам режиссера картины **Елены Лисасиной**, в ходе создания картины команда консультировалась с различными специалистами по ценным бумагам, так как история так или иначе затрагивает проблемы фондового рынка.

«У нас есть представители брокерских компаний, Казахстанской фондовой биржи. Это те люди, которые помогают нам оставаться в рамках правды», – отметила она.

Елена Лисасина призналась, что несколько лет назад интересовалась фондовым рынком. «Мне было интересно, что же там все-таки происходит. И так получилось, что жизнь столкнула меня вот с таким проектом», – рассказывает она.

По мнению режиссера, несмотря на то, что картина касается таких серьезных тем, как финансы и биржа, фильм будет интересен широкой аудитории. Это не документальное кино или научно-популярный фильм, это история людей, убеждена режиссер.

Для Елены Лисасиной данный проект стал дебютным полнометражным фильмом. Ранее она работала вторым режиссером фильмов «Рэкетир», «Подарок Сталину», «Заблудившийся», «Ликвидатор», режиссером в короткометражках, в сериалах «Одноклассники. Невозможное – возможно», «Кара шанырак», а также сценаристом во многих картинах.

Генеральным продюсером картины выступает **Ерболат Байганин**, который по совместительству играет одну из ролей в фильме. К тому же сюжет фильма основан на его личном опыте.

«Фабулу истории написал я. На его основе профессионалами был написан уже сценарий. Сказать, что это байопик, будет не совсем правильно, однако некоторые события в фильме были взяты из реальной жизни», – признался продюсер.

Ерболат Байганин уже снимался в эпизодах в разных проектах, однако профессиональным актером себя не считает. Ранее он владел финансовой организацией, функционировавшей на рынке много лет, что позволило ему максимально четко передать дух фондового рынка и казахстанских реалий. Несомненно, это является сильной стороной фильма, что сделает его интересным не только для широкой аудитории, но и для профессионалов сектора.

В мир финансов Ерболат Байганин сам пришел благодаря классическим произведениям литературы и кино, таким как «Финансист» Теодора Драйзера и «Уолл-стрит» с **Майклом Дугласом** в главной роли. И в какой-то момент ему захотелось не просто рассказать свою историю, а показать романтику финансового рынка. При этом в фильме постарались объяснить достаточно сложные финансовые термины просто и доступно.

«Конечно, совершенству нет предела, но тем не менее отечественный фондовый рынок развивается достаточно динамично. Казахстанский рынок достаточно хорошо отрегулирован, и у нас есть интересные и привлекательные бумаги, которые котируются не только на нашем рынке, но и на других площадках. Поэтому ликвидность у нас есть», – считает Ерболат Байганин. Именно развитие Казахстанской фондовой биржи позволило сегодня представить широкой общественности фильм такого формата.

По словам продюсера, проект был на 100% профинансирован за счет частных инвестиций. Все съемки проходили в Алматы и области, в предгорьях Ушконыра и на Капшагайском водохранилище. В целом в ходе съемок было использовано около 200 локаций. Съемки команда планирует закончить в ближайшие дни, а сам фильм казахстанцы смогут увидеть уже весной 2018 года.

Банки по осени считают

<< 8

Среди тех банков, у кого наблюдается снижение вкладов физических лиц, в III квартале отметились АО «Qazaq Banki» (-18%, или 18,85 млрд тенге), АО «АТФБанк» (-1,5%, или 5,52 млрд тенге) и ДО АО «Банк ВТБ» (Казахстан) (-4,2%, или 1,54 млрд тенге).

В Qazaq Banki рассказали, что на уменьшение депозитного портфеля физических лиц в этот период повлияло несколько факторов: сезонность некоторых работ, к примеру самозанятое население (в том числе предприниматели) использует собственные средства для бизнес-целей, не прибегая к банковским займам; привлекательная стоимость жилых и коммерческих объектов на текущем рынке недвижимости, а также успешная реализация государственных ипотечных программ (частичное использование сбережений на приобретение активов и/или в качестве первоначальных взносов на приобретение недвижимости). Также нельзя отрицать и определенное влияние ситуации, сложившейся вокруг некоторых банков РК, отмечают аналитики банка.

Здесь стоит отметить ИБ «Заман-Банк», где к концу III квартала объем учитываемых НБ РК вкладов сократился на 98,8%, до 17,25 млн тенге. В текущем году Заман-Банк был переименован в Исламский Банк «Заман-Банк» в связи с получением лицензии Исламского банка, и, по данным пресс-службы банка, фактического оттока вкладов за рассматриваемый период не было, так как депозиты в банке являются инвестиционными.

> **24,44** трлн тенге составили активы банковского сектора Казахстана к концу III квартала 2017 года

Согласно методологии учета исламских инвестиционных депозитов НБ РК, счета инвестиционных депозитов и операции инвестирования по ним ведутся на внебалансовом учете. Кредиты в Исламском банке выдаются не за счет собственных средств банка, а за счет инвестиционных депозитов, а сами депозиты находятся вне баланса банка, пояснили в АО «ИБ «Заман-Банк».

По состоянию на 1 октября 2017 года объем вкладов юридических лиц по сектору составил 9,09 трлн тенге. Нисходящий тренд динамики объема депозитов компаний, наблюдавшийся с начала года, развернулся в III квартале. За три месяца депозиты в банках подросли на 1,8%, или 159,97 млрд тенге.

Больше всех нарастить объем депозитов удалось Цеснабанку – на 18,3%, или 155,48 млрд тенге, за три месяца. Причем основной рост за 2017 год пришелся как раз на III квартал. В АО «Ситибанк Казахстан» объем вкладов юридических лиц за этот же период увеличился на 82,18 млрд тенге, что больше чем во II квартале на 18,1%.

Отличился также Банк ЦентрКредит, здесь за июль – сентябрь 2017 года показатель подрос на 15%, или 61,72 млрд тенге. На взгляд специалистов банка, рост вкладов произошел вследствие гибкой тарифной политики, а также высокой степени доверия вкладчиков ввиду стабильности и финансовой устойчивости банка.

Среди аутсайдеров по наращиванию объема вкладов юридических лиц оказались Казкоммерцбанк, АТФБанк и АО ДБ «Банк Китая в Казахстане». В Казкоме за III квартал объем депозитов сократился на 99,94 млрд тенге, или 7,5%, до 1,24 трлн тенге. В АТФБанке отток депозитов составил 88,63 млрд тенге (14,7%), в Банке Китая в Казахстане за три месяца объем вкладов уменьшился на 27,8%, или 53,01 млрд тенге.

Знаменательной новостью для банковского сектора в III квартале текущего года стало принятие правлением Национального Банка Программы повышения финансовой устойчивости банковского сектора РК. Уже в октябре в Нацбанке одобрили заявки четырех банков (АТФ, Евразийский банк, Цеснабанк и Банк ЦентрКредит) на участие в программе на сумму 410 млрд тенге. А недавно и Delta Bank заявил о желании присоединиться к ним.

«Реализация программы позволит повысить устойчивость банковской системы Казахстана и даст мощный толчок развитию национальной экономики в долгосрочной перспективе. Результатом станет увеличение кредитования реального сектора экономики, создание новых рабочих мест, рост объемов производства и налоговых поступлений в госбюджет», – считают в Цеснабанке.

Ограничение ответственности

Kursiv Research обращает внимание на то, что приведенный выше материал носит исключительно информационный характер и не является предложением или рекомендацией совершать какие-либо сделки с ценными бумагами и иными активами указанных организаций.

ПРОЦЕСС

Из миллионов в миллиарды

Субсидии

В рамках единой программы поддержки и развития бизнеса «Дорожная карта бизнеса 2020» просубсидировано более 11 тысяч проектов по трем основным направлениям. При этом наименьшую долю занимают проекты по «снижению валютных рисков предпринимателей», а наибольшее количество субсидируемых проектов сформировано в обрабатывающей промышленности. С 2010 года объем выплаченных субсидий вырос с 263,3 млн до более чем 27 млрд тенге.

Богдан ЕЛАГИН

По данным фонда «Даму» количество проектов по трем направлениям субсидирования период с 2010 года по 30 октября 2017 составило более 11 тысяч проектов, на общую сумму 1 828,99 млрд тенге. Всего сумма выплаченных субсидий по трем направлениям составляет порядка 156,25 млрд тенге. В 2010 году объем выплаченных субсидий составлял 263,3 млн тенге, на 30 октября текущего года эта цифра составляла 27,98 млрд тенге.

В период с 1 января по 30 октября 2017 года по инструменту субсидирование подписано 1 736 проектов на сумму 170,76 из них объем выплаченных субсидий составил 27,9 млрд тенге. По первому направлению (поддержка новых бизнес-инициатив предпринимателей моногородов, малых городов и сельских населенных пунктов) – 997 проектов, по второму направлению (отраслевая поддержка предпринимателей) – 716 проектов и по третьему направлению (снижение валютных рисков предпринимателей) – 23 проекта. Самые активные регионы — это Восточно-Казахстанская область, Северо-Казахстанская область, Жамбылская область, Атырауская область и Костанайская область.

Ранее главный менеджер по программам повышения компетенций регионального филиала АО "Фонд "Даму" **Гульмира Жакупова** сообщала, что за 9 месяцев 2017 года в Северо-Казахстанской области в рамках программы «ДКБ-2020» по программе субсидирования подписано 140 проектов на общую сумму 17,6 млрд тенге, при этом общая сумма субсидий, выплаченная в области с начала года, составляла на тот момент 1 млрд тенге.

Цифры и результаты

Всего по 1-му направлению с 2010 года по 30 октября 2017 года одобрено 3 565 проектов на сумму 236, 24 млрд тенге, сумма выплаченных субсидий 17,9 млрд тенге. Наиболее активные регионы: Костанайская область, Северо-Казахстанская область, Карагандинская область, Жамбылская область и Восточно-Казахстанская область.

Одним из последних проектов по финансированию предпринимательства в моногородах стала презентация проекта «Нур-Капитал», направленного на финансирование предпринимательства в городе Жанаозен, сообщает пресс-служба акимата Мангистауской области. Подчеркивается, что подобный проект реализуется в Казахстане впервые. Меморандум о сотрудничестве по совместной реализации данной программы подписан между акиматом Мангистауской области, АО «Фонд развития предпринимательства «Даму» и АО «ОзенМунайГаз».

Финансирование программы будет осуществляться за счет средств, предоставленных фондом и АО «ОзенМунайГаз». Общая сумма планируемых расходов на реализацию программы финансирования предпринимателей города Жанаозен составляет – 1 млрд 50 млн тенге.

«Эта программа – применение мер государственной поддержки в рамках единой Программы поддержки и развития бизнеса «Дорожная карта бизнеса 2020». Каждый человек, который захочет заняться бизнесом, сможет воспользоваться новой программой. Этот проект будет осуществляться с участием трех сторон. Средства в размере 350 млн тенге перечислены АО «ОзенМунайГаз». В свою очередь, Фонд «Даму» выделяет еще 700 млн тенге. В результате на проекты местных предпринимателей будет выделено свыше 1 млрд тенге. Эти средства будут размещены в банках второго уровня для последующего финансирования проектов в Жанаозене на льготных условиях. Фактически средства из местного бюджета задействованы не будут», – прокомментировал событие аким Мангистауской области Ералы Тугжанов.

Он также добавил, что Жанаозен является моногородом, в связи с этим важно диверсифицировать экономику города, финансируя новые объекты в сфере производства и услуг.

«Путем применения мер в рамках единой Программы поддержки и развития бизнеса «Дорожная карта бизнеса 2020» для предпринимателей будет обеспечена доступность кредитов путем предоставления гарантий и удешевления кредитов за счет субсидирования. Если процентная ставка для заемщика составляет 11 процентов, то 10 процентов будут субсидированы. Предпринимателю останется выплатить только один процент», – отметил директор филиала Фонда «Даму» Берик Нургалиев.

Наибольшее количество проектов одобрено в направлении отраслевая поддержка предпринимателей – 7 411, сумма кредита по ним – 1 169,18 млрд тенге, выплаченные субсидии – 113, 73 млрд тенге. Наиболее активные регионы: г. Алматы, Павлодарская область, Актюбинская область, Восточно-Казахстанская область и г. Астана.

По данным «Хабар 24» с начала реализации ДКБ 2020 в алматинской области субъектам бизнеса оказана поддержка на сумму 26,3 млрд тенге. По объему кредитного портфеля область занимает 3-е место после таких городов как Алматы и Астана, об этом сообщал аким Алматинской области **Амандык Баталов**. Он отметил, что в текущем году планируется собрать 350 тысяч тонн урожая сахарной свеклы, из которых можно произвести 35 тысяч тонн продукта. По его словам, этим объемом можно закрыть потребности региона. Помимо этого, положительная динамика наблюдается в животноводстве: область занимает одно из ведущих мест по поголовью крупного рогатого скота, овец и коз. Создано свыше 200 сельхозкооперативов с привлечением личных подсобных хозяйств.

> **19** млрд тенге в 2017 году выделено из республиканского бюджета на реализацию утвержденной Единой программы поддержки и развития бизнеса "Дорожная карта бизнеса 2020". Более 60,5 млрд тенге было выделено в 2015 году, 56,7 млрд в 2016 году. Объем финансирования на 2018 и 2019 годы по 8,9 млрд тенге.

«Разработана детальная карта размещения перерабатывающих производств, в рамках которой мы планируем открыть и модернизировать 37 предприятий, что позволит значительно увеличить долю переработки сельхозпродукции», – цитирует спикера «Хабар 24».

Наименьшее количество по 3-му направлению – снижение валютных рисков предпринимателей, одобрено всего 356 проектов, сумма кредита по одобренным проектам – 245,88 млрд тенге, выплачено субсидий на сумму – 24,61 млрд. Наиболее активные регионы: Костанайская область, Южно-Казахстанская область, Северо-Казахстанская область, Восточно-Казахстанская область и Акмолинская область.

К слову, наиболее низкий интерес к данному продукту обусловлен тем, что он направлен на получение части выручки в валюте, однако доля таких предпринимателей невелика.

В разрезе БВУ подписано ДС – 9 919 проектам, сумма кредита по подписанным проектам – 1 742,39 млрд тенге. Лидируют по количеству проектов Народный банк Казахстана – 1 818 проектов, ДБ АО «Сбербанк» – 1 492, Банк Центр Кредит – 1 457 проектов. По сумме кредитов первым стал ДБ АО «Сбербанк» – 414,9 млрд тенге, за ним следует Народный банк Казахстана – 245,8 млрд тенге и закрывает тройку лидеров – Qazkom с объемом в 184,1 млрд тенге.

К примеру, в сентябре Сбербанком было выделено 945 млн тенге на строительство торгово-развлекательного центра в Шымкенте. Сделка предусматривает субсидирование ставки вознаграждение по кредиту в рамках единой программы поддержки и развития «Дорожная карта бизнеса 2020» – АО «ФРП «Даму», сообщала пресс-служба банка.

В структуре субсидируемых проектов в разрезе отраслей преобладает обрабатывающая промышленность – 3 087 проектов, сектор транспорта и складирования – 2 445, оптовая и розничная торговля – 1 310, сельское лесное и рыбное хозяйство – 822 проекта.

Статистика и бюджет

По данным портала energyprom.kz, портфель кредитов, направленных банками на поддержку малого бизнеса, достиг 3,15 трлн что на 12,9% больше аналогичного периода прошлого года. Это уже более 24% от всего кредитного портфеля банков.

Отмечается, что надежную кредитную поддержку малому бизнесу стимулируют различные государственные программы – например, субсидирование займов, а также гарантии по кредитам от Фонда развития предпринимательства «Даму» – формации национального холдинга «Байтерек», в рамках «Дорожной карты бизнеса», ГПИИР и т.д.

Также с текущего года запущена «Программа развития продуктивной занятости и массового предпринимательства». Здесь оператором по субсидированию кредитования малого бизнеса выступает не только «Даму», но и «Аграрная кредитная корпорация».

Кредитная активность в секторе разгоняет, в свою очередь, и бизнес-активность малых компаний. Так, по итогам сентября 2017 число работающих малых предприятий достигло 136,1 тысячи – это на 0,5% больше, чем в августе и на 10,9% больше, чем год назад.

Корреляция роста кредитной поддержки и активности малого бизнеса наглядна: так, кредитование в секторе активизировалось в начале 2014 года, и уже во второй половине того же года наблюдался и всплеск активности малого бизнеса.

Согласно утвержденной Единой программе поддержки и развития бизнеса "Дорожная карта бизнеса 2020" на 2015-2019 годы, из средств республиканского бюджета выделено более 60,5 млрд тенге в 2015 году, 56,7 млрд в 2016 году, более 19 млрд тенге в 2017. Объем финансирования на 2018 и 2019 годы по 8,9 млрд тенге согласно документу.

При этом, из средств Национального фонда Республики Казахстан на субсидирование ставки вознаграждения по кредитам, направленным на пополнение оборотных средств действующим предприятиям, в 2015 году – 7,2 млрд тенге, подведение недостающей инфраструктуры в 2015 году – 9, 78 млрд тенге, в 2016 году – 14, 56 млрд тенге.

По данным Министерства Национальной экономики РК на реализацию ДКБ 2020 с 2010 года выделено 341,4 млрд тенге. Из них на 1 октября 2017 года просубсидировано 1 611 проектов (с момента реализации 10 510 проектов) на общую сумму кредитов 153,61 млрд тенге (с момента реализации – 1 949,70 млрд тенге), а сумма выплаченных субсидий составила 26,49 млрд тенге (с момента реализации – 172,10 млрд тенге). В 2017 году предусмотрены средства в размере 49,1 млрд тенге (включая средства из местного бюджета).

Новый импульс для жилья

<< 7

Второе направление – поддержка развития индивидуального жилищного строительства. Государство обеспечит подведение инфраструктуры к земельным участкам, выделяемым гражданам для дальнейшего строительства. Для этих целей ежегодно на подведение сетей выделяется 80 млрд тенге. «Это позволит в течение 15 лет ежегодно обеспечивать сетями около 40 000 земельных участков. В этом году запланировано 60 000 земельных участков, уже обеспечено сетями 23 500 участков», – отметил г-н Жайымбетов.

Третье направление предусматривает строительство кредитного жилья для вкладчиков ЖССБК и очередников акиматов. «Наши бюджетники: учителя, врачи, госслужащие, имеющие стабильные доходы, через систему жилстройсбережений получат возможность иметь собственное жилье. Это достаточно доступно: низкий порог первоначального взноса, минимальные ставки 4,5%. На сегодня построено уже 7 157 кредитных квартир из запланированных 15 000», – говорит **Мархабат Жайымбетов**.

Четвёртое направление предусматривает меры поддержки строительства жилья частным застройщикам. Как отметила в комментариях «Кь» глава АО «Жилстройсбербанк Казахстан» (ЖССБ) **Ляззат Ибрагимова**, строительным компаниям возмещаются затраты по кредитам путём предоставления субсидий в размере 7%. Субсидии предоставляются после одобрения банками второго уровня проектов. Вкладчикам ЖССБ жилье будет реализовано по фиксированной стоимости: в Алматы и Астане – до 260 000 тенге за кв. м, в регионах – до 220 000 тенге.

Пятое направление касается снижения рыночной ставки по ипотечным займам населению. В этих целях государство через КИК возмещает затраты по ипотеке БВУ при внесении 30% изначального взноса. «С учётом субсидий ставка для потребителей составляет 10%. Субсидируются займы на приобретение жилья в новостройках – первичное жильё. В городах Астане и Алматы кредиты выдаются до 20 млн тенге. В остальных регионах – до 15 млн тенге. В 13 регионах республики начато кредитование населения по льготной ставке. На сегодня уже шесть банков активно реализуют ипотеку. Ими принято 433 заявления от граждан на получение ипотеки на 4,3 млрд тенге», – отметил Мархабат Жайымбетов.

Когда цены ниже

Государственная программа жилищного строительства «Нурлы жер» рассчитана на 15 лет. По словам вице-министра по инвестициям и развитию РК Романа Скляра, его ведомством при разработке программы проводились активные консультации с ассоциацией застройщиков, финансистов, профессиональным сообществом строителей. «Мы изучали цены на рынке жилья. Хотелось бы особо отметить, из 10,5 млн кв. метров жилья, которые ввели в прошлом году лишь 1,5 млн кв. метров жилья – это жилье, которое построено за счет средств бюджета, на револьверной основе, возвратной основе. То есть кредитное жилье, которое предоставляется через систему Жилстройсбережений. Эти деньги возвращаются и обратно реинвестируются», – уточнил г-н Скляр.

По его словам, реализация госпрограммы эффективно сказалась и на стоимости квартир. Действительно цены на жилье существенно снизились. «В регионах у нас строится жилье до 140 тысяч тенге кв. метр, а Астана и Алматы и западные регионы до 180 тысяч тенге кв. метр. Безусловно, это побудило рынок к тенденции снижения. Поэтому мы полагаем, что этот косвенный эффект мы получили», – пояснил вице-министр.

Всего на программу «Нурлы жер» за 15 лет планируется потратить 1 трлн 800 млрд тенге. По данным рэнкингового агентства Ranking.kz с начала года в Казахстане совершено 177 тысяч сделок по приобретению недвижимости. Наиболее показательный рост спроса населения с невысоким уровнем доходов по рынку жилья демонстрируют Мангистауская и Северо-Казахстанская области, где за год количество сделок по купле-продаже жилья увеличилось на 56% и 44% соответственно.

Главный фактор активизации рынка, отмечают аналитики агентства, расширяющаяся линейка моделей приобретения жилья на долгосрочный период. При простейшей модели накоплений на приобретение стандартной однокомнатной квартиры в новостройке в 35 квадратов среднестатистическому работнику в Казахстане потребуется 122 месяца. При следующих входящих параметрах: ежемесячные отчисления на банковский депозит 25% от заработной платы при эффективной ставке долгосрочного вклада в 12,7%. Годом ранее при тех же параметрах потребовалось бы 127 месяцев.

Стандартный банковский ипотечный продукт для населения с ежемесячными доходами на уровне средних зарплат доступен слабо, поскольку чтобы накопить первоначальный взнос в 30%, среднестатистический наемный работник должен откладывать 25% от зарплаты в течение 55 месяцев. Но при действующей ставке по ипотечному кредиту в 16,9% и сроке оплаты в течение 180 месяцев отчисления от заработной платы составят 64%.

Альтернативным ипотечным инструментом стало запущенное через КИК субсидирование ипотечных займов коммерческих банков. Конечная ставка для заемщика по субсидируемому займу составляет 10%, оставшуюся часть ставки погашает Казахстанская Ипотечная Компания. При тех же условиях среднестатистическому работнику придется копить так же, как и по стандартной ипотеке, 55 месяцев (первоначальный взнос 30%), но вес ежемесячных выплат по этому продукту составит 47% от заработной платы.

Самый доступный инструмент долгосрочного приобретения жилья для казахстанцев с невысоким уровнем доходов сформирован оператором национальной системы жилстройсбережений. К примеру, в рамках Программы «Нұрлы жер» для тех, у кого нет собственного жилья, предлагается модель приобретения кредитного жилья через областные акиматы по льготным ценам. В Астане, Алматы, Атырау, Актау цена за квадрат в 180 тыс. тенге. Общая стоимость однокомнатной квартиры в 35 кв. м составит 6,3 млн тенге. В других регионах цена — 140 тенге 1 кв. м, цена квартиры — 4,9 млн. Годовая эффективная ставка вознаграждения по такому кредиту 5,2%.

Чтобы оформить такой заем, необходимо накопить сумму в размере 30% от стоимости жилья. При отчислении от зарплаты 25% ежемесячно (32,4 тыс. тенге) работник со среднемесячной зарплатой будет копить средства в ЖССБ в течение 6 лет. Далее вкладчик оформляет договор о купле-продаже жилья с акиматом и получает кредит в ЖССБ. При вышеуказанных параметрах кредита срок погашения составит 7 лет. Среднемесячный расход по погашению кредита составит 23% от среднемесячной заработной платы.

В такой ситуации единственной альтернативой для казахстанцев, желающих улучшить свои жилищные условия, является система жилстройсбережений. Участнику системы предлагается возможность накапливать средства на депозите в течение 3,5 лет, после чего вкладчик Жилстройсбербанка может рассчитывать на заем по льготным ставкам (эффективная ставка 3,6% годовых). На обслуживание такого кредита у заемщика будет уходить не более 29% от заработной платы в месяц: сумма аннуитетного платежа по ипотеке ЖССБ (на стандартную 1-комнатную квартиру с первоначальным взносом 30%) на сумму 6,1 млн тенге у клиента банка будет уходить порядка 44 тыс. тенге в месяц.

Жилье под ипотеку

По словам главы Жилстройсбербанка Ляззат Ибрагимовой, за 5 месяцев текущего года банком было профинансировано 76% объемов выдачи ипотеки. «Это уникальный момент, чтобы в рамках программы воспользоваться инструментами. Это очень большая комплексная программа «Нурлы жер». У нас есть еще субсидирование застройщиков, 24 проекта находится в БВУ. Они строят уже более дорогое жилье, классом выше, и оно тоже находится у покупателя», – подчеркнула глава банка.

Кстати, по данным МНЭ РК, в выдаче ипотечного кредитования участвуют все БВУ без ограничений. В рамках программы предусматривается субсидировать ипотечные займы банков второго уровня, ставка которых не превышает 17% годовых. Предусматривается субсидирование до 7% ставки вознаграждения. Как уточняют в пресс-службе Жилстройсбербанка, после субсидирования ставка вознаграждения для конечного заемщика должна составлять 10% годовых. При снижении базовой ставки Национального банка РК, размер субсидий будет сокращаться по вновь выдаваемым займам.

Субсидирование

По данным Казахстанской ипотечной компании РК (КИК) субсидирование осуществляется только по ипотечным жилищным займам, выданным БВУ по ставке вознаграждения, не превышающей уровень базовой ставки Национального Банка РК более чем на 5%, действующей на момент принятия решения о субсидировании.

Потенциальным собственникам жилья необходимо обратить внимание на важную информацию: займы выдаются на приобретение первичного жилья от застройщика. После субсидирования конечная ставка вознаграждения для заемщика должна составлять 10% годовых. При снижении базовой ставки Национального банка РК, размер субсидий будет сокращаться по вновь выдаваемым займам.

На сегодняшний день участие в программе подтвердили банки: АО «Банк ЦентрКредит», АО «АТФБанк», ДБ АО «Сбербанк», АО «Банк ВТБ», АО «Bank RBK», АО «Нурбанк», АО «Жилстройсбербанк Казахстана», АО «Цеснабанк», АО «KASSA NOVA BANK» и АО «Tengri Bank».

Однако заявки принимают далеко не все БВУ, заявившие о своем участии, а лишь некоторые з них: ДБ АО «Сбербанк», АО «Банк ЦентрКредит» , АО «АТФБанк», ДО АО «Банк ВТБ».

Кроме того, заемщики должны знать, что субсидирование рассчитывается следующим образом:

– 10% – конечная ставка для заемщика по ипотеке;

– 0% – комиссии;

– целевое назначение – покупка первичного жилья;

– от 30% – первоначальный взнос;

– до 15 лет – срок ипотеки, 10 лет – максимальный срок субсидирования;

– 20 млн тенге – максимальная субсидируемая сумма займа для Алматы, Астаны;

– 15 млн тенге – максимальная субсидируемая сумма займа для регионов.

Преимуществом данной программы является:

– Ежемесячный платеж для заемщика снижается на 30-40%;

– Займы выдаются в тенге;

– Состоять в какой-либо очереди не требуется;

– Количество имеющегося жилья в собственности не имеет значения;

– Любой гражданин РК может подать заявку;

– Отсутствуют дополнительные комиссии.

В рамках Программы БВУ не взимают какие-либо комиссии, сборы и/или иные платежи, связанные с получением/обслуживанием займов/заключением договора субсидирования, за исключением случаев, предусмотренных порядком предоставления субсидии для возмещения части ставки вознаграждения по ипотечным жилищным займам, выданным банками населению.

Не допускается субсидирование ставки вознаграждения по ипотечным займам, направленным на потребительские цели, рефинансирование займа, приобретение нежилой недвижимости, земельного участка.

Расчеты довольно просты

Если стоимость приобретаемой заемщиком квартиры составляет 15 млн тенге, то необходимо выплатить первоначальный взнос – 30% – 4 млн 500 тыс. тенге. Общая сумма займа составляет – 10 млн 500 тыс. тенге. Максимальный срок займа – 180 месяцев. Ставка вознаграждения – 15,5%, из которых 10% платит заемщик, 5,5% – КИК. Максимальный срок субсидирования – 120 месяцев.

При данных условиях ежемесячный платеж под 15,5% составил бы 150 569 тенге. При условии субсидирования, платеж для заемщика составит 102 513 тенге (КИК возмещает 48 056 тенге). Таким образом нагрузка на заемщика уменьшается на 32%.

При стоимости квартиры в новых жилых комплексах – 28 570 000 тенге первоначальный взнос (30%) составляет – 8 570 000 тенге. Сумма займа – 20 000 000 тенге. Максимальный срок займа – 180 месяцев. Ставка вознаграждения – 15,5%, из которых 10% – платит заемщик, 5,5% – КИК.

Максимальный срок субсидирования – 120 месяцев. При данных условиях ежемесячный платеж под 15,5% составил бы 286 798 тенге. При условии субсидирования, платеж для заемщика составит 195 262 тенге (КИК возмещает 91 536 тенге). Таким образом нагрузка на заемщика уменьшается на 32%.

По информации Мархабата Жайымбетова в очереди на квартиры в акиматах стоит 450 тыс. человек, на участки в 10 соток – 1 млн 300 тыс. человек. «С одной стороны, государство начало массово строить, и у нас очереди везде выросли. Из 450 тысяч человек примерно 25-30% – это бюджетники, государственные служащие, 25-30% – это социально уязвимые слои населения. Программа комплексная, долгосрочная. За 15 лет планируется выделить 1 трлн 800 млрд тенге», – отметил председатель Комитета по делам строительства и жилищно-коммунального хозяйства МИР РК.

Как попасть под программу для получения потеки

Стоит отметить, получение ипотеки через программу «Нурлы жер» довольно выгоден для заемщиков. По словам председателя правления КИК **Адиля Мухамеджанова**, если раньше заемщик платил за ипотечное кредитование 16%, то теперь 6% за него будет платить КИК.

Чтобы попасть под субсидирование, необходимо соответствовать трем критериям: подготовить первоначальный взнос в 30%, субсидируемая сумма в Алматы и Астане не должна превышать 20 млн, в регионах – 15 млн, и жилье должно быть первичным.

Когда банк подтверждает платежеспособность клиента и одобряет выдачу кредита, документы отправляются в КИК, где еще раз проверяют соответствие заемщика по определенным критериям. Через автоматизированный канал связи с банками КИК подтверждает, что готов субсидировать данный заем.

Затем клиент и банк подписывают договор займа и график, который распределен на две части: график клиента и график КИК. Его подписывают уже три стороны: клиент, банк и КИК.

Банкам запретили зарабатывать на дополнительных комиссиях при выдаче кредитов по госпрограмме. Под субсидию будут попадать кредиты с максимальной ставкой 15,5% годовых.

Строительные компании должны успевать за темпами кредитования, которое, по ожиданиям КИК, приобретёт массовый характер и возродит ипотечный рынок. В стране много новостроек, которые до сих пор не заселены.

Государство на протяжении 10 лет будет ежегодно выделять 10 млрд тенге на субсидирование ипотеки по программе «Нурлы жер». Это позволит обеспечить ипотечными кредитами около 8 тыс. заемщиков в год.

Обрабатывающий сектор нагоняет нефтянку

Диверсификация

Государственные вложения в развитие недобывающих отраслей экономики, наконец, приносят очевидные результаты. За последние два года активные темпы набрала обрабатывающая промышленность, уже перегнав по объемам производства самый доходный сектор казахстанской экономики – нефтегазовый.

Салим САКЕНОВ

На развитие обрабатывающего сектора экономики в Казахстане всегда делалась особая ставка. Острая сырьевая зависимость страны не могла не беспокоить даже в годы рекордно высоких цен на нефть. Тем не менее, на протяжении почти двадцати лет именно нефтяной сектор оставался ключевым драйвером отечественной экономики и главным источником доходов бюджета. Изменение произошло с началом реализации государственной программы индустриально-инновационного развития (ГПИИР).

Справедливости ради отметим, что развитие это произошло не вдруг. Начиная с 2010 года в Казахстане обрабатывающий сектор устойчиво остается в положительной зоне, демонстрируя, хоть и не всегда значительный, но рост. В последние же два года обрабатывающая отрасль отбирает лидерство у нефтяного сектора, постепенно занимая позицию основного драйвера роста в промышленности республики.

В 2010 году в республике стартовала госпрограмма форсированного индустриально-инновационного развития РК на 2010–2014 годы. За этот период обрабатывающая отрасль вышла в лидеры промышленности. С началом второго этапа индустриализации – ГПИИР на 2015-2019 годы, тенденция устойчивого роста лишь укрепилась. В целом, за семь лет реальный прирост отрасли составил 29% и стал опережать горнодобывающий сектор (6,2%).

По данным министерства по инвестициям и развитию, за семь лет валовый приток прямых иностранных инвестиций в обрабатывающий сектор увеличился в 1,4 раза. Объем экспорта продукции обрабатывающей промышленности достаточно сильно варьировался за эти годы, но с прошлого года вышел на тенденцию роста – по сравнению с 2009 годом экспорт продукции обрабатывающего сектора по итогам 2016 года вырос на 7,5%, несмотря на падение цен на основные экспортные позиции.

Если же взглянуть на динамику производства продукции, то здесь идет устойчивая тенденция роста. Даже последние два года, ставшие непростыми для сырьевых стран, не смогли изменить эту тенденцию. Так, если в 2010 году в нефтегазовом секторе было произведено продукции на 6,2 трлн тенге, а в обрабатывающем — только на 3,8 трлн тенге, то уже по итогам 2015 и 2016 годов в обрабатывающих отраслях объемы производства составили 6 и 7,7 трлн тенге соответственно. Для сравнения – в нефтегазовом секторе объем производства продукции составил в 2015 году 5,8 трлн тенге и в 2016 году – 7,3 трлн тенге.

Впрочем, неправильно было бы полностью отделять обрабатывающий сектор от добывающего. Если взглянуть на ситуацию в отрасли «в разрезе», мы увидим такую картину: в 2016 году производство продукции цветной металлургии выросло на 8,5%, черной металлургии на 3,3%, продуктов питания на 3,9%, агрохимии на 9,9%, сельскохозяйственной техники на 5,6%, нефтепродуктов на 0,4%. Именно на это и была нацелена ГПИИР – увеличить производство и экспорт продукции, а не только сырья, как это было в прошлые годы.

Основной целью программы, напомним, является стимулирование конкурентоспособности обрабатывающей промышленности, повышение производительности труда и увеличение объемов экспорта обработанных товаров. В ГПИИР определены четыре целевых индикатора для обрабатывающей промышленности, достичь которых Казахстан должен до 2019 года: рост стоимостного объема экспорта продукции обрабатывающей промышленности, реальный рост производительности труда, увеличение объема инвестиций в основной капитал и снижение ее энергоемкости.

Судя по промежуточным результатам программы, достижение поставленных задач вполне реально. Так, с 2010 года в рамках Карты индустриализации было введено 1 060 проектов на сумму 5,1 трлн тенге, создано 100,2 тыс. постоянных рабочих мест. Введены в эксплуатацию такие крупные проекты, как Актюбинский рельсобалочный завод, производство пассажирских вагонов «Talgo» и другие. Появились 26 новых секторов обрабатывающей отрасли — автопром, железнодорожное машиностроение, титановая промышленность, производство медтехники и оборудования, солнечная и ветряная энергетика и пр.

Согласно анализу Всемирного банка, в среднесрочной перспективе прогнозируется, что темпы роста казахстанской экономики постепенно восстановятся, но останутся ниже уровней, отмеченных до 2014 года (когда по экономике ударило резкое снижение цен на нефть). Реальный уровень роста ВВП будет колебаться в районе 3% в 2017-2019 годах.

В тоже время, как отмечают отечественные эксперты, на основе макроэкономического прогноза и основных приоритетов экономической политики разработаны параметры бюджета на 2015– 2017 годы. «С учетом прогнозируемого роста ВВП и объемов импорта доходы республиканского бюджета (без учета трансфертов) прогнозируются на уровне 4,338 трлн тенге в 2015 году, 4,754 трлн тенге в 2016 году и 5,148 трлн тенге в 2017 году. Прогноз роста экономики Казахстана на 2014 год составляет 6% и 6,4% на 2015 год. Отраслевая структура Казахстанской экономики в 2016 году представлена производством с удельным весом 44%, из них на добывающую промышленность приходится 16%, обрабатывающей – 11,6%, сельское хозяйство – 5,5%. Анализ динамики удельного веса отраслей промышленности показывает плавное снижение доли обрабатывающей в пользу роста добывающей отрасли в 2014-2015», – пишет в своих исследованиях ст.преподаватель Казахского гуманитарно-юридического инновационного университета (г.Семей) Бакыт Закимов.

По его мнению, существует два основных подхода к совершенствованию структуры экономики. Первый предусматривает создание устойчивых институтов для функционирования экономических агентов, формирования благоприятного инвестиционного климата, сокращение вмешательства государства в экономику, поддержание конкуренции на рынках. Второй подход предполагает проведение активной государственной политики по изменению структуры экономики, ее совершенствованию на основе стимулирования, в том числе финансового, отдельных отраслей и предприятий. Указанные меры ставят одни группы экономических агентов в более благоприятные условия по сравнению с другими. Хотя в чистом виде ни один из указанных подходов не решает задачу диверсификации структуры экономики. Горизонтальные меры в первом подходе сами по себе не позволяют в среднесрочной перспективе изменить относительные доли секторов в ВВП: они одинаково воздействуют и на несырьевые и на сырьевые сектора. И только при высоком уровне изъятия природной ренты сырьевые отрасли в долгосрочной перспективе становятся менее привлекательными. «Постановка задачи ускоренной диверсификации требует более активного вмешательства государства. Только адекватное применение механизмов такого вмешательства в рамках рыночной экономики способно, не нарушая конкурентную среду, диверсифицировать экономику путем ускоренного развития не сырьевых секторов. Именно здесь сосредоточено большинство рисков политики активной диверсификации», – отмечает эксперт.

По его мнению, к первоочередным мерам по поддержке экспорта необходимо отнести в первую очередь создание системы страхования экспортных контрактов на поставку продукции перерабатывающей промышленности. Это позволит избавить экспортеров от страховых рисков и будет гарантировать покупателю казахстанской продукции надежные поставки.

Между тем, по итогам первого квартала 2017 года, производительность труда по средним и крупным предприятиям в сравнении с аналогичным периодом 2016 года выросла с 8,6 тысяч долларов до 11,8 тысяч долларов. Реальный рост составил 5,3%. Объем инвестиций в основной капитал обрабатывающей промышленности за январь–август 2017 года вырос по сравнению с январем–августом 2016 года на 36,8 млрд тенге и составил 526 млрд тенге.

Только за первое полугодие 2017 года в стране введено 32 новых проекта с созданием 3,9 тыс. постоянных рабочих мест. Реализованы современные проекты по производству металлоконструкций с использованием методов роботосварки («Жигермунайсервис» в Атырауской области), комплекс заводов по производству сухих строительных смесей, тонкомолотых наполнителей и гипса («Alina Holding» в Жамбылской области), стекольный завод («Алматы Стекло» в Алматинской области) и другие.

Фактически это означает серьезное изменение самой структуры экономики страны. По данным министерства по инвестициям и развитию, вклад обрабатывающего сектора в ВВП увеличился с 11,3% в 2010 году до 11,7% по итогам первого полугодия 2017 года. Кардинально изменилась структура экспорта: с 2010 по 2016 годы доля экспорта обрабатывающей промышленности в общем объеме экспорта Казахстана увеличилась с 28% до 35%. За 9 месяцев 2017 года объем промышленного производства за 9 месяцев текущего года составил 6,5 трлн тенге, увеличившись в сравнении с аналогичным периодом прошлого года на 5,7%. (рост отмечается в фармацевтике (+36,1%), легкой промышленности (+9,6%), металлургии (+7%), машиностроении (+6%), нефтепереработке (+5,8), производстве продуктов питания (+5,3) и в химической промышленности (+4,2%)). Экспорт обрабатывающей промышленности по итогам 8 месяцев 2017 года увеличился на 23,1% к аналогичному периоду прошлого года и составил $9,9 млрд.

География экспорта обработанных товаров включает порядка 110 стран. Несырьевой экспорт Казахстана за данный период увеличился на 114 товарных позиций (с 899 до 1013 товарных позиций). Новые товары – локомотивы, моторное масло, предметы одежды, изделия из стекла, сельхозоборудование, картриджи и другие, как оказалось, пользуются немалым спросом на внешних рынках.

Более того – по некоторым товарным позициям были открыты новые рынки сбыта. К примеру, впервые казахстанские легковые автомобили Lada Niva были экспортированы в КНР и ОАЭ (672 единицы за 6 месяцев), JAC в Таджикистан (76 единицы за 6 месяцев). Продукция сельхозмашиностроения – жатки, производимые компанией «ДонМар», впервые были экспортированы в Россию (22 единицы за 2016 год). Уже налажено производство и экспорт локомотивов в Азербайджан и Таджикистан (40 локомотивов на $90 млн), частей паровых котлов в Россию и Узбекистан ($34,4 млн), алюминиевых профилей в Узбекистан (2145 тонн, $4,4 млн), трубопроводной арматуры в Россию ($11,6 млн).

На достигнутом останавливаться никто не планирует. По официальным данным, до конца 2017 года планируется завершить порядка 100 проектов на сумму около триллиона тенге с созданием 10 тыс. постоянных рабочих мест. В списке новых предприятий – производство железнодорожных колес («Проммашкомплект», Павлодарская область), нефтегазового оборудования и труб («Казахстанский завод нефтяного оборудования», Актюбинская область), продуктов питания («Мареван Фуд», Капшагай), техническое перевооружение машиностроительного производства («Мэйкер», Карагандинская область), легированного алюминия («Giessenhaus» на СЭЗ «Павлодар»). Так, только 6 декабря, в рамках Дня индустриализации запланирован запуск 18 проектов на общую сумму 399 млрд тенге.

Таким образом, резюмируя, можно с уверенностью заявить, что выбранный курс по диверсификации экономики и ухода от сырьевой зависимости успешно реализуется. О кардинальном изменении структуры экономики говорить пока преждевременно, но уже очевидно, что эти изменения происходят и приносят свой мультипликативный эффект: создание новых предприятий дает новые стабильные рабочие места, обеспечивая занятость и работая на рост благосостояния граждан, экспорт продукции обеспечивает поступление выручки в бюджет, позволяя тем самым обеспечивать социальные обязательства государства. Полную же эффективность от вложенных средств и долгосрочность социально-экономического результата мы сумеем оценить по окончанию реализации ГПИИР в 2019 году.

Трудовые отношения подвергнут модернизации

Соцполитика

Министерство труда и социальной защиты презентовало в мажилисе проект закона «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты Республики Казахстан по вопросам занятости и миграции населения». Документ предусматривает модернизацию отечественного рынка труда, совершенствование инструментов государственной поддержки занятости и мониторинга создания рабочих мест, в том числе в рамках реализации «Программы развития продуктивной занятости и массового предпринимательства на 2017-2021 годы» и проекта «Өрлеу».

Мадина МАМЫРХАНОВА

Как отметил вице-министр труда и социальной защиты населения **Биржан Нурымбетов**, представленным проектом закона предусматривается, во-первых, модернизация службы занятости путем их перевода из государственных учреждений в коммунальные предприятия на праве хозяйственного ведения. Изменение формы собственности изменить схему их финансирования: они будут содержаться не за счет бюджета, а государство будет размещать государственный заказ на конкурсной основе среди центров занятости населения и частных агентств занятости.

В настоящее время в Казахстане функционируют 199 Центров занятости в форме госучреждений, которые финансируется государством, и сотрудники которых получают зарплату независимо от результатов своей работы. При этом они работают на основании заявления, которое подается безработными, то есть пришел человек, написал заявление, они начинают работать.

«Мы хотим пересмотреть работу государственных Центров занятости. Они теперь не будут финансироваться с госбюджета. Они будут выполнять госзаказ. То есть результат их работы теперь будет иметь значение для их оплаты труда. Конечно, мы будет устанавливать для них определенные тарифы, индикаторы. Будут в связи с этим разработаны новые стандарты», – сказал Биржан Нурымбетов.

Параллельно будет расширена деятельность функционирующих в стране 46 частных агентств по трудоустройству. В частности, разработчик планирует передать им от Центров занятости три вида услуг – трудоустройство, профобучение и профориентация. Эти услуги будут предоставляться ими пакетом, то есть «обучение плюс трудоустройство» или «профориентация, обучение плюс трудоустройство».

Для более эффективной реализации данной задачи минсоцтруда намерено классифицировать всех безработных на три категории: легкотрудоустраиваемые, среднетрудоустраиваемые и тяжелотрудоустраиваемые. «Человека, имеющего востребованную на рынке труда специальность, с хорошим опытом работы, который находится в хорошем, активном возрасте легко трудоустроить. А человека, который много лет не работал, не имеет, соответственно, опыта работы, вчерашнего студента или завтрашнего пенсионера трудно трудоустроить. Мы будем делать градацию «город-село», и от категории безработного мы будем устанавливать цену, которую мы будем платить частным агентствам занятости», – пояснил Биржан Нурымбетов и добавил: «Это будет конкурс, с победителем будет заключен договор, и его исполнение будем проверять через обязательные пенсионные отчисления».

По его данным, сегодня частные агентства занятости за свои услуги берут от 10 до 50% от будущей зарплаты трудоустроенного человека, то есть от 15 до 77 тысяч тенге, тогда как в государственных Центрах занятости эти же услуги стоят 6 тысяч тенге. Он предлагает оплачивать от 15 до 60 тысяч тенге за одного легкотрудоустраиваемого человека.

«После принятия закона мы будем утверждать эти тарифы, мы их еще будем согласовывать», – пообещал чиновник мажилисменам.

Кроме того, проектом закона предлагается консолидировать всю информацию о вакансиях и соискателях абсолютно со всех источников, включая частные агентства занятости в единый интернет-ресурс – «Биржу труда». Создание электронной биржи освобождает работодателей от обязательного личного посещения ими центров занятости населения.

«Ежегодно работодатели предоставляют более 544 тысяч вакансий. Но все эти данные остаются служебной информацией центров занятости. И они доступны только тем, кто непосредственно обращается к ним. В центры занятости обратились 518 тысяч человек. Это означает, что не все обращаются в центры занятости и не по всем вакансиям люди были трудоустроены. Теперь мы хотим эти сведения вывести на новый информационный портал – электронную биржу труда, где будет аккумулирована вся информация касательно рынка труда. Электронная биржа труда будет доступна для всех в любое время суток», – пояснил вице-министр. «Мы надеемся, что с 2018 года он полноценно заработает. Мы его сейчас запустили в пилотном режиме. Небольшую сумму мы предусмотрели. У нас есть огромная информационная система «Еңбек». Мы ее расширяем. На эти цели единоразово предусмотрели 150 млн тенге».

Доступность данной информации для всех, вкупе с нацеленностью Центров занятости и частных агентств занятости на трудоустройство всех категорий граждан, а не только востребованных на рынке труда специалистов, по мнению разработчиков, улучшить в целом ситуацию с занятостью населения и будет способствовать достижению целевых индикаторов «Программы развития продуктивной занятости и массового предпринимательства до 2021 года».

Не останутся в стороне и малообеспеченные семьи, в которой доходы на каждого члена не превышают половины прожиточного минимума. Их будут вовлекать в Программу занятости опосредованно, через проект «Өрлеу».

«В проекте «Өрлеу» есть обусловленные и безусловные выплаты. Обусловленные выплаты осуществляются тогда, когда в этой малообеспеченной семье есть трудоспособного возраста люди и они участвуют в государственных мерах содействия занятости и начинают работать. Их будут вовлекать в программу занятости. Если раньше, когда человек начинал работать, выплата адресной социальной помощи прекращалась, то теперь это в качестве стимулирующей меры мы ввели: человек может работать, получать заработную плату и продолжать получать адресную социальную помощь. Это такое большое новшество в рамках проекта «Өрлеу», – сказал вице-министр «Къ».

Корректировки в рамках представленного им проекта закона также коснулись нормы Трудового кодекса. Предлагается уведомлять работника о прекращении трудовых отношений после достижения им пенсионного возраста. Кроме того, предлагается снять запрет на работу по совместительству работникам сферы здравоохранения, занятых на работах с вредными условиями труда. Такое предложение возникло в ходе совместной работы с депутатами по правоприменительной практике нового Трудового кодекса и связана с низкой заработной платой медиков. Например, сегодня если средняя зарплата по стране составляет 150 тысяч, то у медиков она равна 113 тысячам.

«Мы решили их поддержать и разрешить им работать по совместительству. Хотя правильнее, наверное, было бы поднять им оклад. И тогда бы эта проблема не стояла. Но на сегодняшнем этапе мы долго обсуждали с депутатами и такую поправку вам сейчас вносим. Если вы одобрите, она пройдёт ...», – сказал вице-министр.

Но депутат мажилиса **Зауреш Аманжолова**, говоря о данной норме, сообщила **«Къ»**, что необходимо дифференцированно снимать это ограничение, чтобы не было злоупотребления. «1,5 ставки – это реально. Любой медик выдержит это. Потому что зарплата очень маленькая. Например, «дежурант» (врач, дежурящий по больнице, дежурный медицинский работник в лечебном учреждении – **«Къ»**) при ставке 1,5 – сутки работает, двое отдыхает. На ставку – сутки работает, трое отдыхать. Вот им можно разрешить совмещать. Заведующая отделением: при ставке она должна работать до 14.30, а при ставке 1,5 – до 17.00, то есть можно работать. 1,5 ставки можно разрешить, но не больше. Здесь надо дифференцированно подойти. Чтобы не злоупотребляли, потому что в последующем ведь это может отразиться на принятии решения по отношению к жизни человека. То, что ограничение снято это правильно, но тут норму труда руководители на местах, думаю, также должны контролировать», – пояснила она свою позицию **«Къ»**.

При этом, отвечая на соответствующий вопрос, она сообщила, что начинающий врач получает сегодня 60-70 тысяч тенге, тогда как в норме должен получать не менее 150 тысяч тенге, а врач с опытом – около 300 тысяч тенге.

Еще одна норма, вызвавшая массу вопросов как депутатов, так и общественности – норма, позволяющая старшеклассникам и студентам работать круглый год в свободное от обучения время, а не только летом, в общественных работах: благоустройство, опрос, перепись населения и так далее.

«С гражданами, которые участвуют в общественных работах, заключается договор. В Трудовом кодексе все эти вопросы установлены. Больше чем установлено законом время они не могут работать. Они могут получать заработную плату до 60 МРП. Детям из неблагополучных семьей, детям, оказавшимся в трудной жизненной ситуации будет дан приоритет при трудоустройстве. На 1 октября 74 тысячи человек были трудоустроены на общественные работы, среди них есть и молодежь», – пояснил разработчик.

Депутат мажилиса Ирина Смирнова поддержала данную норму. «Я работала в школе директором, и я знаю такие ситуации, когда ученики хотят работать. Если такая возможность есть, это неплохо. Я это поддерживаю. За полдня, где бы он ни работал, он получит фиксировано 56 тысяч тенге. Единственное, должны соблюдаться полностью все требования закона о том, что это должен быть неполный рабочий день, о том, что они не должны работать в ночную смену. Все требования, которые касаются работы несовершеннолетних и молодых людей должны соблюдаться. До 18 лет родители должны быть поставлены в известность о том, что ребенок работает», – сказала она «Къ».

Инвесторы идут в промышленность

ГПИИР

Привлечение инвестиций в отрасли экономики – приоритетная задача для любого государства, выстраивающего рыночную экономику. Казахстан в этом процессе не исключение. Но до недавнего времени самым притягательным сектором для инвесторов оставалась нефтедобыча. Сейчас ситуация изменилась – все больше инвестиций приходит в промышленность, вкладывая средства в развитие предприятий.

Салим САКЕНОВ

Развитию обрабатывающего сектора промышленности власти республики уделяют особое внимание. Президент Нурсултан Назарбаев неоднократно акцентировал внимание на необходимости диверсификации экономики и ухода от сырьевой зависимости. Экспортировать готовые товары с высокой добавленной стоимостью гораздо выгоднее, нежели просто сырье в виде нефти или руды.

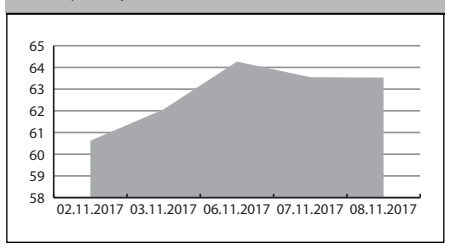
Принципиально новое развитие промышленность получила в 2010 году, с началом реализации государственной программы форсированного индустриально-инновационного развития (ГПФИИР), или первой пятилеткой индустриализации. Индекс физического объема производства по отношению к 2008 году вырос на 24,2%, опередив горнодобывающий сектор (20%). Производительность труда в реальном выражении увеличилась в 1,9 раза, а разрыв от среднего уровня стран ОЭСР сократился с 69% до 55%. Привлечено в обрабатывающую промышленность почти в 3 раза больше прямых иностранных инвестиций, чем за предыдущие 5 лет, а их доля в общем объеме выросла в 1,5 раза – с 10% до 15,5% (в 2012 году – 12%, в 2013 году – 10,6%). Появилось более 20 новых значимых секторов, а дополнительно 50 товаров стали экспортироваться со сравнительным преимуществом (индекс RCA).

С завершением первой пятилетки индустриализация не закончилась. Логическим продолжением стала программа индустриально-инновационного развития (ГПИИР) на 2015-2019 годы, где именно обрабатывающий сектор определен в качестве целевого индикатора.

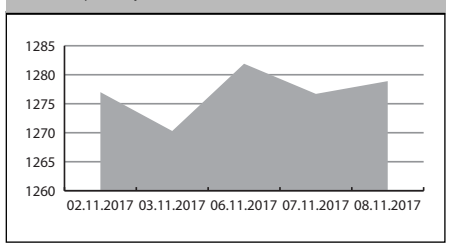
14 >>

ИНДУСТРИЯ

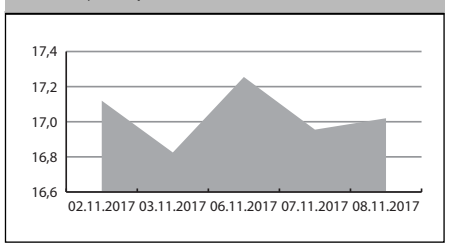
Brent, USD/баррель



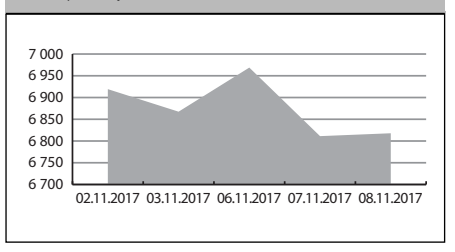
Золото, USD/тройская унция



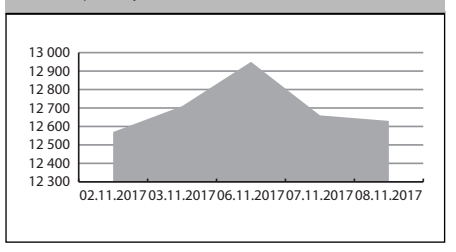
Серебро, USD/тройская унция



Медь, USD/тонна



Никель, USD/тонна



Приоритетное право государства в проекте нового Кодекса о недрах

Сложный бюрократический механизм сильно влияет на аппетиты инвесторов. Источник фото: Shutterstock

Мнение

В проекте нового Кодекса о недрах сохранилось приоритетное право государства, что, вероятно, снижает инвестиционную привлекательность недропользования в Казахстане и отпугивает инвесторов. Почему инвесторы уходят и не приходят в недропользование? Мы предлагаем разобраться в этом неоднозначном вопросе.

Альжан СТАМКУЛОВ, партнер, Юридическая Фирма Synergy Partners

В целом проект нового Кодекса о недрах делает некоторые косметические улучшения, возвращаясь к законодательству 2001-2005 годов. Однако, на наш взгляд, вопрос о приоритетном праве государства так и не был решен.

В ментальной ловушке 2005 года

1 декабря 2004 года в Закон РК 1996 года о недрах и недропользовании было внесено небольшое уточнение, что дополнительно к праву государства на приоритетное приобретение минеральных ресурсов Казахстан получил, в рамках статьи 71 этого Закона, право приоритетного приобретения нефтегазовых и горнорудных компаний у продавцов на таких же условиях, что при их продаже третьим лицам. Основной мотив был в том, чтобы сохранить и укрепить ресурсно-энергетическую основу экономики страны.

После 2004 года Казахстан понял, что ему нужно бороться за компании-недропользователи, чтобы была возможность в приоритетном порядке выкупать у продавцов горнорудные и нефтегазовые компании.

Действующее законодательство в виде Закона РК 2010 года о недрах и недропользовании содержит приоритетное право государства и на минералы, и на акции и доли участия, которые связаны с компаниями-недропользователями в рамках статьей 12 и 36.

Разработчики проекта нового Кодекса о недрах утверждают, что смягчили эти нормы для бизнеса. По мнению ННП, новый проект Кодекса, который попал в Парламент, сохраняет приоритетное право государства в отношении только нефтегазовых проектов, но не в отношении горнорудных проектов. Однако, по нашему мнению, в новом проекте Кодекса по сути ничего не поменялось.

Забюрократизировались

В Казахстане, при покупке акций или долей участия в горнорудных или нефтегазовых компаниях, продавцу необходимо обратиться в профильное министерство и сообщить, что оно продает покупателю акции или доли участия по такой-то цене и нет ли интереса у государства купить по такой же цене в приоритетном порядке? Разумеется, для получения отказа от приоритетного права государства продавцу необходимо подать пакет документов, согласно требованиям статьи 37 Закона РК 2010 года о недрах и недропользовании. Профильное министерство направляет заявление на рассмотрение в межведомственную комиссию (МВК). Но как правило, в МВК никто особо не хочет ничего подписывать, да и зачем? Поэтому такие заявления остаются чаще без рассмотрения, если нет административной поддержки со стороны продавца или покупателя. Но если все подписи собраны, то заявление передается на рассмотрение Экспертной Комиссии. После того как собраны протоколы от МВК и ЭК, запускается финальное письмо от профильного министерства о том, что государство не возражает о продаже горнорудной компании покупателю. Но и в такой ситуации тоже бывают случаи, когда министр долго не подписывает письмо. Если же письмо было дано продавцу, то такое письмо действует в течение 6 месяцев. Если продавец не успел закрыть сделку с покупателем, то приходиться заново подавать весь пакет документов.

Опасения инвесторов

Понятно, что такой сложный бюрократический механизм сильно поубавил аппетиты инвесторов. Мы опрашивали некоторых инвесторов. Они откровенно заявляли, что стало очень трудно работать, ужасная бюрократия.

Многие горнорудные и нефтегазовые проекты требуют не менее $100 млн инвестиций, возвратность которых может быть под сомнением. Для начала разведка месторождения составляет около $1-2 млн, если, конечно, запасы ранее были обнаружены и поставлены по категории С1. Отчет по JORC (для горнорудных) стоит около $2 млн. Опытная горно-обогатительная фабрика стоит около $10 млн. Горнорудная фабрика полного цикла стоит около $100 млн.

Такие вложения и инвестиции обычно делают первые венчурные инвесторы, которые развивают проект до определенной стадии, а потом перепродают другому инвестору после JORC. Последующий инвестор вкладывает дополнительные инвестиции и затем перепродает горнорудный проект уже более крупному инвестору либо выпускает свои акции.

В нефтегазовых проектах проводятся сейсмические исследования, строятся скоростные модели. Затем проводится разведочное бурение подсолевых месторождений (в основном в Казахстане остались только такие), что составляет от $15 млн до $20 млн. Дальнейшая разработка скважины с необходимой инфраструктурой будет достигать около $100-200 млн.

Фактически размеры и циклы инвестиций в обоих секторах условно похожи, хотя все месторождения уникальны, а также условия их обнаружения и освоения. Но в этой цепочке у инвестора нет никакой гарантии, что он сможет продать компанию, в которую вложил свои средства.

Если продавец нашел покупателя, то продавец становится сильно зависимым от желания чиновников. На практике покупатели ставят условие продавцу, чтобы тот сам получил все необходимые разрешения на продажу в течение 9 месяцев. Было так, что продавец не успевал получить все разрешения. Сделка срывалась, продавец нес убытки.

Вероятно, что процедуры получения разрешения на продажу через МВК и ЭК, по сути, коррупционные механизмы. Эти процедуры отвлекают самых весовых чиновников от их прямых обязанностей. На наш взгляд, необходимо убрать эти процедуры, так как они не создают никакой пользы обществу и стране.

Конфиденциальность и приватность

При подаче документов на получение отказа государства от приоритетного права не нужно раскрывать все до последнего уровня в цепочке конечных бенефициаров, как это принято в рамках экономической концентрации. Однако на практике вашу заявку могут не рассматривать или специально «тормозить», пока не раскроются окончательные владельцы компании-недропользователя. Конечно, такая практика нарушает нормы статьи 18 Конституции РК на приватность, ведь, в конечном счете, компаниями владеют люди, а иностранцы пользуются теми же правами, что и граждане Казахстана. Когда нарушается приватность, то возникает угроза для владельцев. Конечно, можно привести контраргумент, что практически многие нефтегазовые месторождения в Казахстане принадлежат китайским компаниям и, якобы, это возможно угрожает экономической безопасности страны. Мы бы хотели отметить, что все вопросы по экономической концентрации нефтегазовых активов – «в одних руках» и вопросы доминирующих компаний разрешаются через антимонопольное законодательство, нормы которого имеются в Предпринимательском Кодексе РК и имеется способствующая институциональная база. Нужно усилить контроль антимонопольных властей за экономической концентрацией и доминирующими компаниями, на примере работы западноевропейских стран.

Человеческий капитал

Как мы понимаем, разработчики проекта Кодекса РК о недрах считают, что для Казахстана важно обеспечить ресурсно-энергетическую безопасность. На наш взгляд, проблема рассматривается с позиций прошлого века. Сейчас очевидно, что нет смысла делать ставки на нефть, газ или уголь. Проблема в том, что настоящие ресурсы Казахстана – это человеческий капитал, качество и количество которого пока недостаточное для страны. Тем не менее, инвесторов, которые будут развивать горнорудные или нефтегазовые активы, все равно будут заставлять на стадии добычи нести обязательные расходы на обучение персонала, НИОКР, социальные отчисления в бюджет региона.

Если иностранные инвесторы приезжают в Казахстан, начинают развивать свои проекты, набирают людей на работу, вкладывают инвестиции, то инвесторы, по сути, это тот самый человеческий капитал, который сейчас нужен стране. Они могут стать драйвером экономических преобразований в стране. Нам нужны иностранные предприниматели и специалисты высокой квалификации.

В заключение хотелось бы сказать, что Казахстану, кроме природных ресурсов, предложить пока еще ничего, поэтому необходимо привлекать иностранных инвесторов в сектор природных ресурсов, но не отпугивать их такими несуразными требованиями и законами.

Инвесторы идут в промышленность

<< 13

Цель Программы: акцентированное стимулирование конкурентоспособности обрабатывающей промышленности, направленное на повышение производительности труда и увеличение объемов экспорта обработанных товаров.

Достижение цели Программы будет измеряться следующими целевыми индикаторами:

1) рост стоимостного объема экспорта продукции обрабатывающей промышленности на 19% к уровню 2015 года;

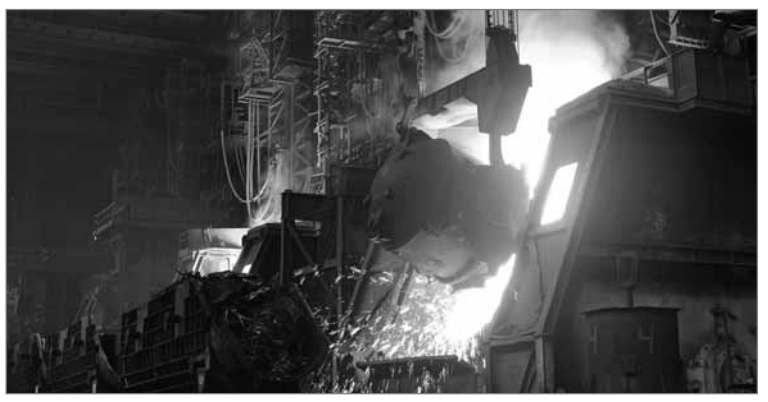
2) рост производительности труда в обрабатывающей промышленности на 22% в реальном выражении к уровню 2015 года;

3) объем инвестиций в основной капитал обрабатывающей промышленности в сумме 4,5 трлн тенге;

4) снижение энергоемкости в обрабатывающей промышленности не менее чем на 7% к уровню 2014 года.

По сути, ГПФИИР стала отчасти антикризисной программой и позволила сохранить занятость и экономический рост на фоне значительного сокращения производства на крупных добывающих предприятиях. Главной целью первой пятилетки стало обеспечение устойчивого и сбалансированного роста экономики через диверсификацию и повышение ее конкурентоспособности. Но с запуском ГПФИИР произошли и качественные сдвиги в развитии промышленности. По валовой добавленной стоимости темпы реального прироста в несырьевом секторе опережают темпы в сырьевом. Первая пятилетка позволила диверсифицировать структуру обрабатывающей промышленности. Больше всего увеличилась доля производства продуктов нефтепереработки, машиностроения и легкой промышленности. Благодаря этому к двум прежним лидерам по удельному весу в обрабатывающей промышленности (металлургия и производство продуктов питания) добавились такие технологичные отрасли как машиностроение и производство продуктов нефтепереработки.

В рамках программы ГПИИР (второй пятилетки) определены 14 приоритетных секторов по 6 отраслям обрабатывающей промышленности – металлургия, химия, нефтехимия, машиностроение, строительство материалов, пищевая промышленность, а также инновационные сектора – отрасли мобильных и мультимедийных технологий, нано- и космических технологий, робототехники, генной инженерии, поиска и открытия энергии будущего. Немаловажно и то, что ГПИИР является программой прямого действия. Проще говоря, нет никаких дополнительных программ, принимаемых в реализацию «главной программы». Это позволяет более эффективно сосредоточить ограниченные доступные ресурсы на диверсификации экономики и оперативно реагировать на возникающие проблемные аспекты индустриальной политики. Такой подход более понятен и для бизнеса – не надо искать по различным документам те или иные приоритеты по отраслям, детализировать направления по всевозможным подзаконным актам.



За первую пятилетку индустриализации только в обрабатывающую промышленность привлечено около $17 млрд инвестиций. Фото: Shutterstock

Помимо госпрограммы, для инвесторов в стране создаются благоприятные условия – вводятся налоговые льготы для новых предприятий, гарантируется стабильность налогового режима. Для государств-членов ОЭСР введен в одностороннем порядке безвизовый режим – специально для инвесторов. И в новом налоговом кодексе, который сейчас находится на рассмотрении парламента и должен вступить в действие с января 2018 года, предусмотрен дополнительный пакет мер именно для инвесторов. В частности, сейчас инвестиционные преференции предоставляются только для новых проектов и новым предприятиям. Для существующих предприятий при модернизации и реконструкции действующих мощностей льготы не предусмотрены. Поэтому для стимулирования таких предприятий предлагается предоставить им льготы по корпоративному подоходному налогу при реализации проектов по модернизации и реконструкции. Льготы будут действовать на срок не более трех лет с момента завершения модернизации и реконструкции и при условии, если инвестиции не менее пяти миллионов месячных расчетных показателей.

Эта работа дает свои результаты. Благодаря государственным программам индустриализации удалось сделать обрабатывающую отрасль привлекательной для инвестиций. Это подтверждают и данные статистики. За первую пятилетку индустриализации только в обрабатывающую промышленность привлечено около $17 миллиардов инвестиций А за семь лет, начиная с 2010 года, суммарно в обрабатывающий сектор привлечено более $26 миллиардов прямых иностранных инвестиций. Доля обрабатывающей промышленности в структуре инвестиций по итогам 2016 года увеличилась до 19,5%. Тенденция роста сохраняется и в 2017 году, так, только за первое полугодие доля обрабатывающей промышленности в прямых иностранных инвестициях увеличилась до 22,8%.

Эти данные – не только цифры. Фактически прямые иностранные инвестиции являются ни чем иным, как показателем интереса коммерческих бизнес-структур к тем или иным секторам экономики. До недавнего времени этот интерес иностранный бизнес демонстрировал преимущественно к сырьевому сектору, но на сегодняшний день очевиден их интерес к обрабатывающим секторам. Как заявлял первый заместитель председателя правления Казахстанского Института развития индустрии (КИРИ) **Марат Идрисов** в ходе онлайн-конференции на портале BNews, такой рост иностранных инвестиций в обрабатывающий сектор говорит о том, что работа в рамках программы индустриализации популяризирует Казахстан в свете выгодности вложения.

При этом государство рассчитывает не только на средства инвесторов, но и вкладывает свои средства. Так, на реализацию второго этапа государственной программы индустриально-инновационного развития в 2018 году предусмотрено 76,1 млрд тенге. Как сообщалось министерством финансов, реализация задач по созданию новой модели экономического роста в трехлетнем периоде будет осуществляться посредством технологической модернизации и цифровизации экономики, поддержки массового предпринимательства, а также развития традиционных базовых отраслей – аграрного сектора, транспортной и логистической инфраструктуры. Выделяемые средства будут направлены на долгосрочное лизинговое финансирование, реализацию новых проектов ГПИИР и поддержку несырьевого экспорта, а также на привлечение инвестиций, обеспечение технического регулирования и метрологии, развитие инноваций в приоритетных отраслях обрабатывающей промышленности. В целом же предполагается, что общие расходы, предусмотренные в республиканском бюджете на реализацию Программы в 2015–2019 годах, составят почти 644 млрд тенге.

Масштабность вложений и беспрецедентные меры поддержки инвесторов сегодня свидетельствуют о серьезности всех заявленных планов. Сырьевая зависимость, к которой казахстанская экономика, можно сказать, привыкла за годы независимости, стала существенной проблемой. И если до 2010 года в правительстве только говорили о необходимости диверсификации, то последние семь лет ярко демонстрируют – в стране перешли от слов к делу и занялись построением серьезной экономики, способной сохранить эффективность не только в период высоких цен на нефть. Результат этого – сегодня продукцию казахстанских предприятий уже хорошо знают и покупают в 110 странах мира.

Наследие «ЭКСПО»: извлечь электричество из ТБО и пересесть на электромобиль

Прогресс

Казахстанские власти различных уровней и частный капитал менее чем через месяц после окончания международной специализированной выставки «ЭКСПО-2017. Энергия будущего» в Астане продемонстрировали готовность взять на вооружение и реализовать на практике представленные в столице Казахстана новые энергетические наработки. Причем некоторые из них уже сейчас перекликаются между собой и позволяют говорить о возможности выстраивания своеобразных энергетических межрегиональных хабов.

Иван ВАСИЛЬЕВ

Новшества, представленные на «ЭКСПО», берут на вооружение не только акиматы, но и непосредственные участники казахстанского энергетического рынка. Фото: Айгуль ИБРАЕВА

На XI Евразийском форуме KAZENERGY, который в этом году прошел в рамках международной специализированной выставки «ЭКСПО» в Астане 8 сентября, премьер-министр Казахстана **Бакытжан Сагинтаев** заявил о готовности страны внести свой вклад в гармонизацию мирового рынка. В том числе и за счет новых технологических разработок, позволяющих как использовать новые, нетрадиционные источники энергии, так и максимально «зачистить» действующую углеводородную мировую энергосистему.

«На наших глазах разворачивается уникальный процесс к новой модели глобального энергетического рынка. Мы поддерживаем идею и важность устойчивого энергетического развития на основе баланса между экономическим развитием и сохранением экосистемы планеты. Здесь ключевой вопрос — как будут меняться энергетические стратегии стран в части использования всего спектра источников энергии, прежде всего, в сфере альтернативных и возобновляемых источников», — подчеркнул премьер-министр Казахстана.

Тогда же он отметил важность практического использования новых технологий с точки зрения равномерного обеспечения всех уголков земного шара энергоносителями и устранения существующего в ряде стран и регионов энергодефицита. Заметив при этом, что новые разработки позволят, помимо собственно энергетических проблем, решать еще и проблемы экологического характера. Тем более, что вопрос безопасности при использовании новых рынков энергетики, связанных с водородом, ядерным синтезом и биотопливом, остается по сей день открытым.

«Мы вносим свой вклад в гармонизацию мирового энергорынка, однако для нас важна не только добыча энергоресурсов: мы хотим сделать углеродную энергетику чистой, эффективной и экологически ответственной. Поэтому мы внедряем высокие технологии в нефтегазовую сферу, боремся с изменением климата, — заявил г-н Сагинтаев. — Представленные на «ЭКСПО-2017» странами-участницами новые технологии, стратегии уже сегодня формируют новые рынки, трансформируют индустрию. Уверен, наследие «ЭКСПО-2017» придаст импульс развитию мировой энергосистемы и формированию новых моделей устойчивого развития глобальной энергетики».

Уральск — маленькая Финляндия в 3D

То, что Казахстан действительно намерен сделать наследие «ЭКСПО» реальной практикой стало ясно вскоре после ее окончания. В середине октября на брифинге в правительстве директор департамента по возобновляемым источникам энергии министерства энергетики **Айнур Соспанова** сообщила журналистам, что над внедрением иностранных технологий, представленных на «ЭКСПО», в Казахстане сейчас работают порядка 170 частных компаний и государственных структур.

«Акиматы также вовлечены в эту работу, им наиболее интересны технологии, которые позволят использовать принципы «умных городов», информационно-коммуникационные технологии, которые позволили бы улучшить городскую инфраструктуру, жилищно-коммунальное хозяйство», — пояснила г-жа Соспанова. Тогда же она уточнила, что возглавляемое ею структурное подразделение минэнерго планирует уже в текущем году получить от компаний и акиматов, заинтересовавшихся «наследием EXPO», исчерпывающий перечень проектов, которые они намерены реализовать на основе разработок, представленных в Астане летом 2017 года.

Из тех наработок «ЭКСПО», которые готовятся взять на вооружение казахстанские регионы, стоит отметить план по управлению полигоном твердых бытовых отходов, который разработали финские инвесторы для Уральска. Как пояснил директор финского бизнес-хаба **Мухтар Манкеев**, речь идет о реализации проекта по выработке тепловой и электрической энергии из бытового мусора, который время от времени стихийно самовозгорается на казахстанских свалках из-за скопления в нем метана. Правда, проект начнет реализовываться не сразу: по результатам трех месяцев изыскательских работ, в которые финский бизнес-хаб вложил около $170 тыс., метан в нужном объеме на уральских свалках не нашли.

В результате финские инноваторы предложили начать проект с налаживания правильного хранения мусора, что позволит собрать выделяющийся метан в промышленных объемах. Над начинающим «бродить» в результате длительного хранения мусором закладываются геомембраны, метан скапливается под землей — его извлекают и отправляют в качестве топлива на биогазовую станцию, на которой он перерабатывается в тепловую и электроэнергию. По расчетам специалистов финского бизнес-хаба, с помощью этой технологии один полигон твердых бытовых отходов может обеспечивать теплом и электричеством круглогодично целый городской микрорайон. На помощь финским инвесторам весьма вовремя пришло казахстанское законодательство: в 2018 году вступает в силу новый Экологический кодекс Казахстана, который вводит прямой запрет на хранение неотсортированного мусора на полигонах.

Это должно изменить существующий порядок вещей. Сейчас в Казахстане 96% мусора вывозят на полигоны, но только 4% из него в итоге перерабатывается. В Финляндии же лишь 2% твердых бытовых отходов в итоге «сгнивает» на полигонах, а 98% отходов идет на переработку — если эксперимент с биогазовой теплоэлектростанцией приживется в западноказахстанском регионе, Уральск может стать маленькой казахстанской Финляндией. Помимо этого, в этом же регионе намереваются реализовать проект по внедрению новых технологий по 3D-моделированию, предполагающий гарантирование высокой экономической эффективности на этапе проектирования всех бюджетных зданий.

По словам г-на Манкеева, в Финляндии несколько лет назад на законодательном уровне регионы полностью перешли именно на такое проектирование, и любой объект, строящийся за государственные деньги, должен перед реализацией быть «нарисован» в 3D-модели. Эта модель снижает строительные издержки, риски и дает правильную визуализацию здания, возможность избавиться на этапе проектирования от каких-то ненужных частей и деталей будущего здания, снизив его стоимость. Эксперты поясняют, что люди, выделяющие средства на строительные проекты, далеко не всегда обладают инженерным мышлением — и зачастую просто не могут визуализировать модель будущего здания у себя в голове: трехмерная же модель позволяет увидеть архитектурные «излишки» и ошибки всем и сразу, до утверждения проекта.

По данным представителя финского бизнес-хаба, за счет этой технологии в Финляндии достигли экономии в строительстве до 20% от первоначальных заявленных сумм на бюджетные здания. Г-н Манкеев отметил, что, скорее всего, в Казахстане для выстраивания этой системы будет использоваться готовая платформа, запатентованная в Финляндии. «Мы должны обеспечить трансферт этой технологии в Казахстан и обучить наших специалистов, — поясняет он. — Сейчас стандартно используют AutoCAD, в котором тоже можно рисовать 3D-модели. Но инструмент визуализации, который предлагает финская программа, состоит из четырех больших проекторов-дисплеев, создающих своеобразную комнату. И когда заходишь в эту комнату, полностью погружаешься в 3D-модель. Можно спроектировать не только здания, но и ландшафтный дизайн. При необходимости делается лазерное сканирование местности, вплоть до целых микрорайонов», — уточняет он.

Ecocapsule в степи

Новшества, представленные на «ЭКСПО», берут на вооружение не только акиматы, но и непосредственные участники казахстанского энергетического рынка. Причем далеко не все потенциальные объекты трансферта технологий при этом связаны с извлечением или транспортировкой энергии. Так, казахстанский оператор нефтетрубопроводов — компания «КазТрансОйл», намерена внедрить в свое повседневное производство представленные на EXPO 2017 разработки Австрии и Словакии.

В середине октября на брифинге в правительстве заместитель директора департамента эксплуатации КТО **Сергей Костин** сообщил о том, что специалисты этой компании в ходе выставки «ЭКСПО» выделили для себя три технологические разработки, которые намерены апробировать на практике. Все три новинки привлекли внимание КТО, по словам его представителя, большими возможностями по энергосбережению, что для «КазТрансОйла», деятельность которого регулируется антимонопольным ведомством, является жизненно важным вопросом.

Так, КТО хочет взять на вооружение «экокапсулы» словацкой компании Ecocapsule — жилые модули, позволяющие в буквальном смысле жить в степи и летом, и зимой. Эти модули оснащены ветрогенератором и фотоэлектрическими панелями, то есть «питаются» ветром и солнцем и не требуют подключения к сети постоянного электроснабжения, что позволяет использовать их в самых отдаленных уголках страны. Модули могут эксплуатироваться при температурах окружающего воздуха от «минус 50 до плюс 50 градусов Цельсия», и КТО предполагает использовать их при монтаже временных или постоянных постов охраны, которая ведет мониторинг безопасности на объектах нефтедобычи и на магистральных нефтегазопроводах.

Таким образом, «экокапсулы», исходя из их назначения, могут быть востребованы не только КТО, но и другими дочерними компаниями как «КазМунайГаза», так и других крупных казахстанских компаний, имеющих производственные активы в удаленных уголках страны. Также для работы «в поле» КТО заприметила для себя австрийские мобильные солнечные установки, которые также можно использовать при выполнении работ в отдаленных объектах, где нет коммуникаций энергоснабжения. Речь идет о мобильной солнечной электростанции Sundrops, которая, по словам представителя нефтетранспортной компании, удобна тем, что ее можно развернуть в любой местности за короткое время и использовать ее энергию для ремонтного инструмента, сварочных работ, освещения, подготовки воды, охлаждения либо отопления помещений. Помимо этого, «КазТрансОйл» исследует возможности использования австрийских же гелиосистем компании Solid для обогрева и охлаждения офисных и производственных помещений.

Все три эти технологии являются производимыми в промышленных масштабах, то есть после их апробации на казахстанской почве они могут быть поставлены КТО в необходимом количестве. А другое структурное подразделение «КазМунайГаза» — Павлодарский нефтехимический завод — намерено реализовать совместный с французской компанией Air Liquide проект по выведению на аутсорсинг производства технических газов (водород, азот) на двух нефтеперерабатывающих заводах КМГ — Павлодарском и Атырауском.

До конца текущего года планируется завершить выкуп активов действующей установки с объемом инвестиций ориентировочно 5 млрд тенге, а в январе 2018 года эта установка должна начать свою производственную деятельность — и увеличить объемы имеющегося производства водорода. Новая установка предназначена для получения технического водорода, необходимого для процессов гидроочистки и депарафинизации дизельного топлива, а также гидроочистки сырья каталитического крекинга.

Светофоры в Павлодаре подзарядят пешеходы

В Павлодаре также намерены внедрить проект, представленный на «ЭКСПО» и связанный с преобразованием кинетической энергии пешеходов в электричество: такую «плитку» для покрытия тротуаров презентовал летом этого года в столице Казахстана павильон Великобритании. Как поясняет проректор по научной работе Павлодарского государственного университета **Нурлан Ержанов**, специальная пешеходная дорожка будет состоять из элементов, при нажатии на которые вырабатывается электричество, которое пойдет на электропитание светофоров и освещение. Свою долю в выработку энергии внесут и автомобили, когда будут пересекать пешеходный переход. Озвучивать стоимость проекта в Павлодаре пока не берутся, поскольку говорить о реальных разработках в этой сфере будут готовы только в первом полугодии 2018 года.

В Костанае, по словам депутата областного маслихата, ректора Костанайского государственного пединститута **Еркина Абиля**, также нацелились на внедрение в практику энергетических наработок «ЭКСПО». В частности, коммунальное предприятие города «Костанай Су» запланировало к реализации проект по модернизации накопителя сточных вод в Костанае площадью 7 тыс. гектаров, объемом до 50 млн кубических метров. Применение новой технологии позволит очистить накопитель до экологических требований, и это, соответственно, улучшит качество экологии города и области. В Лисаковске же, по сведениям Еркина Абиля, уже используются для освещения городских улиц фонари на солнечных батареях: количество таких энергосберегающих фонарей составляет 20 единиц. Также власти Лисаковска планируют сотрудничать с немецкими разработчиками с целью апробации на практике газовой установки для подогрева воды и отопления на местной ТЭЦ. По расчетам спикера из Костанайской области, это оборудование позволит ежемесячно экономить 3,5 млн тенге.

«Также будет вестись учет вредных веществ в атмосферу с помощью системы сбора и обработки данных, — говорит Еркин Абиль. — В костанайской теплоэнергокомпании намерены установить на насосных станциях солнечные батареи, а сэкономленную выработанную энергию продавать. Все проекты области, после уточнения стоимости и конкретного плана внедрения, будут собраны в единую дорожную карту», — заверил представитель этого региона. При этом электроэнергию, высвобожденную за счет перевода насосов на «солнце», власти намерены продавать, в числе прочего, для обеспечения еще одного инновационного проекта: депутат облмаслихата сообщил о планах по реализации большого проекта по созданию инфраструктуры для электромобилей в Костанае и в Астане, а затем уже — по всему Казахстану.

«Развитие данного проекта тормозится тем, что в Казахстане нет соответствующей инфраструктуры, то есть зарядных станций, но сейчас в Костанае рассматривается этот вопрос», — пояснил Еркин Абиль. Попутно в самом Костанае решили экономить электроэнергию и за счет небольших проектов, дающих серьезный экономический эффект: например, стимулирование населения в вопросах замены старых ламп накаливания на LED-лампы.

В свою очередь ректор Карагандинского государственного индустриального университета **Бахыт Жаутиков** сообщил, что в этом регионе намерены работать над внедрением ряда энергоэффективных решений в партнерстве с разработчиками из России, Польши, Беларуси и Германии. Речь идет о внедрении на производстве энергосберегающего отопительного оборудования, «умных» сетей электроснабжения, позволяющих автоматически при помощи реле включать и выключать свет при потребности. Помимо этого, в Караганде обещают наладить изготовление индивидуальных солнечных зарядных модулей на сумках и рюкзаках, с помощью которых можно будет подзарядить сотовый телефон или портативный компьютер, не рыская в поисках розеток.

В Актау же, по словам ректора Каспийского государственного университета технологий и инжиниринга **Берика Ахметова**, уже подготовлен проект по созданию зеленой рекреационной зоны на территории университета и обеспечению собственного энергоснабжения этого учреждения с использованием солнечной и ветровой энергии. Помимо этого, ректор КГУТИ заявил, что это высшее учебное заведение собирается сделать упор на дистанционное сотрудничество с ведущими институтами мира для того, чтобы студенты Каспийского университета приобщались к их программам, в том числе и тем, которые направлены на дальнейшее развитие «зеленых» технологий.

МИР: «зажигалку» сделают примером энергосбережения

Между тем в одном из ведомств, ответственных за энергосбережение — Министерстве по инвестициям и развитию РК — решили вдохновить регионы на работу в области энергосбережения и энергоэффективности на примере собственного здания. Еще в начале сентября на заседании правительства глава этого ведомства **Женис Касымбек** признал работу акимов 6 из 14 регионов республики в области внедрения энергосберегающих технологий неудовлетворительной. «Хорошо» и «отлично» как за внедрение энергосберегающих технологий в казенных предприятиях и учреждениях, так и за выстраивание системы, стимулирующей к их использованию частный бизнес, не получил от министра ни один регион страны.

«Нами на ежегодной основе проводится оценка регионов по реализуемой ими деятельности в области энергосбережения: к сожалению, в регионах данная работа проводится на низком уровне, — заявил Женис Касымбек. — Только 8 регионов по итогам 2016 года показали средний результат, остальные регионы имеют низкую оценку», — добавил он. В число восьми «троечников» попали Астана и Алматы, а также Алматинская, Актюбинская, Атырауская, Жамбылская, Карагандинская и Северо-Казахстанская области. Для того, чтобы простимулировать акимов и их подчиненных к более активному внедрению энергосберегающих технологий, глава МИР предложил включить соответствующий показатель в систему ежегодной оценки эффективности деятельности центральных государственных и местных исполнительных органов. И попросил обязать Министерство национальной экономики РК внести необходимые дополнения в соответствующий документ.

Ну а чтобы регионы поняли, как надо внедрять соответствующие технологии, ответственный за энергосбережение центральный орган решил на примере своего собственного здания продемонстрировать эффективность нововведения. В высотном здании министерства на левобережье Астаны, в народе именуемом «зажигалкой», будет полностью заменена система освещения: по словам министра, соответствующий договор уже оформляется с отечественной энергосервисной компанией ТОО «LED system media». По расчетам МИР, замена более 13 тыс. ламп и светильников, «разбросанных» по зданию, на светодиодные энергосберегающие аналоги обойдется министерству в сумму порядка 72 млн тенге — и будет давать экономию порядка 11 млн тенге на потреблении электроэнергии ежегодно. Таким образом, проект, реализуемый на принципах государственно-частного партнерства, позволит вернуть вложения менее чем за семь лет.

Если Рагнарек неизбежен...

Значит устройте его сами

Кино

В казахстанский прокат вышел самый, пожалуй, ожидаемый блокбастер осени «Тор: Рагнарек» — третья серия приключений скандинавского бога, поставленная режиссером «Реальных упырей» новозеландцем Тайки Вайтити.

Елена ШТРИТЕР

Начинается сия история с того, что Один (**Энтони Хопкинс**) сообщает своим сыновьям что-то вроде «я устал, я ухожу» и отбывает в Вальгаллу, напоследок предупредив о скором появлении в Асгарде их старшей сестрицы Хелы (**Кейт Бланшетт**). Причем с далеко не родственным и совсем уж не дружественным визитом. В общем, ждут вас, детки, проблемы большие с Рагнареком в финале. Детки, разумеется, дружно ухмыляются — уж с какой-то там сестрой, пусть и старшей, они справятся. И нет у них под рукой психолога, который объяснил бы, чем чреваты обиды недолюбленных детей и на что способны обиженные женщины.

Посему познавать это Тору (**Крис Хемсворт**) и Локи (**Том Хиддлстон**) придется на собственной шкуре на Богом (ну да, боги сюда обычно не заглядывают, ибо зачем им эта свалка сдалась) забытой планете в рабстве у эпатажного дельца от шоу-бизнеса Грандмастера (**Джефф Голдблюм**), которому плевать на происхождение братьев. К слову, Грандмастер и его планета Сакаар будто «сошли с полотна» **Люка Бессона**. И это смотрится невероятно круто.

Впрочем, хитрый Локи быстро втирается тирану в доверие, а вот прямолинейному Тору придется поучаствовать в гладиаторских боях. Причем в роли мальчика для битья для… Халка.

Хела же в это время благополучно обосновывается на троне Асгарда, с каждым днем набирая силу. И всем становится ясно, что Рагнарек — то есть гибель богов — неизбежен. Осталось только провести его максимально весело. Проще говоря, если безобразие не предотвратить, его нужно возглавить. Или если уж попал в сумасшедший дом, надо стать главным врачом. В общем, выяснив, что Хела Тору и Локи вместе взятым не по зубам, братцы решают разобраться с проблемой кардинально: нет Асгарда — нет Хелы. Нет Хелы — нет проблем. Посему, собрав население Асгарда в космический корабль и устроив таки предначертанный Рагнарек (да-да, Асгарда больше нет, хвала Тору), братцы отправляются скитаться в космос.

Вообще, по структуре и духу новый «Тор» более близок к «Стражам Галактики» или «Железному человеку», нежели к собственным первым двум фильмам. Больше никакого пафоса. Ни божественного, ни супергеройского. В топку драму. Студия Marvel, кажется, дала приглашенному автору беспрецедентную свободу действий (риск, конечно, но в данном случае я бы назвала это озарением), чем он с удовольствием и воспользовался — градус иронии авторов и самоиронии персонажей достигает максимальной отметки. История **Тайки Вайтити** искрит шутками и гэгами. Если раньше ответственным за юмор был в основном Локи, которому шутить полагается по званию (в конце концов, он бог плутовства), то в «Рагнареке» буквально каждый способен составить ему конкуренцию.

А абсурд настолько талантливо возведен в Абсолют, что впервые абсолютное (простите уж за тавтологию) несоответствие героев, да и самой истории скандинавской мифологии не вызывает раздражения. Фиг с ними, с этими «Эдами»!

Кроме того, Вайтити не стремится вызвать сочувствие к своим героям. Напротив — предлагает наслаждаться их нелепой (в самом хорошем смысле этого слова) крутостью и тем, что происходит на экране. А заодно «заземляет» персонажей, наделяя богов и супергероев правом быть небезупречными: визжать от страха, напиваться, тупить и совершать глупости.

А эпическая финальная битва на радужном мосту не вызывает ничего, кроме восторга. Еще бы: герои радостно крошат друг друга в капусту под забойную рок-композицию Immigrant Song группы Led Zeppelin. И это просто потрясающе.

К слову, саундтрек заслуживает отдельного внимания. Как, впрочем, и кастинг (Энтони Хопкинс, Крис Хемсворт, Том Хиддлстон, Кейт Бланшетт, **Идрис Эльба**, Джефф Голдблюм, **Тесса Томпсон**, **Карл Урбан**, **Марк Руффало**, **Бенедикт Камбербэтч**), и спецэффекты, и операторская работа, и сценарий…

И конечно же, если есть возможность, фильм нужно смотреть «в объеме», к примеру в RealD — картина полноценно использует возможности объемного изображения.

Не хочется говорить громких слов про «лучший фильм франшизы» (все же «Железный человек» никуда не делся), но однозначно — новые приключения Тора теперь хочется ждать куда больше.

Ирина Чернова: «Опера – элитарный жанр»

Концерт

Культурная столица Казахстана Алматы принимала у себя в гостях авторский проект Культурного центра Елены Образцовой (Санкт-Петербург) «Посвящение Елене Образцовой». Помимо гала-концерта, во время которого на сцену вышли друзья, ученики, лауреаты и дипломанты конкурса певицы, зрители смогли увидеть фотовыставку «Образцовая жизнь» и короткометражный фильм о Елене Образцовой. Об этом удивительном проекте, современной опере и казахстанских голосах мы поговорили с директором Культурного центра Елены Образцовой Ириной Черновой.

Анна ЭМИХ

— Ирина, скажите, как появилась идея этого проекта?

— Прошло уже два года с тех пор, как с нами нет Елены Васильевны. Она великая русская певица, которую любили и почитали многие люди из разных городов и стран, включая Казахстан. К слову, в 2013 году именно она открывала театр «Астана Опера» вместе со своими молодыми коллегами. А ведь Елена Васильевна была не только певицей, но и общественным деятелем и преподавателем, а также замечательной подругой, красивой женщиной.

И у меня возникла мысль, что ее творчество настолько многогранно — у нее было подготовлено более 80 камерных программ и более 30 главных ролей в операх, что его нельзя предавать забвению. Так в ноябре 2016 года родился этот проект. И надо сказать, складывался он очень долго и тяжело. Тем не менее «Посвящение Елене Образцовой» увидело свет.

— Были желающие помочь с организацией?

— На эту идею сразу же откликнулись друзья Елены Васильевны. Попечитель Культурного центра Елены Образцовой Валентин Айбек и Фонд исторической фотографии имени Карла Буллы. Фонд подготовил выставку «Образцовая жизнь». Здесь, конечно, далеко не все фотографии Елены Образцовой — когда Елена Васильевна собирала свой фотографический архив, выяснилось, что он весит около 800 кг. Здесь же всего лишь маленькая крупиночка того, чем она жила, начиная с первых лет жизни, заканчивая самыми яркими ролями и педагогической деятельностью. Выставка нужна, чтобы зритель через фотографии мог познакомиться и почувствовать ауру и харизму певицы. Фильм-концерт «Елена Образцова. Жизнь на сцене» подготовил киновед и искусствовед Виктор Бочаров, который много снимал Елену Васильевну, начиная с 1996 года, а с 2001 по 2013 год возглавлял культурный центр. В нем мы хотели показать силу ее таланта и харизмы. Когда Елена Образцова начинала петь, у каждого зрителя появлялось ощущение окрыленности, и люди, до этого не увлекавшиеся оперой и классической музыкой, становились ее преданными поклонниками.

Гала-концерт подготовили ее коллеги и друзья, дипломанты конкурсов. В первую очередь это наша — вернее, ваша, но я говорю наша, потому что в музыке нет границ — молодая надежда Мадина Оразбай. Эта девочка делает первые шаги на оперный олимп, но мы очень надеемся, что она будет демонстрировать честь и славу своей страны не только в Казахстане, но и в России. На сцену вышла профессор Алматинской государственной консерватории Гульнар Нургалиева и ее бывшая ученица, лауреат нашего конкурса Айгуль Шамшитденова, которая уже сейчас успешно выступает на европейских сценах. Порадовал своим вокалом Айдос Жабагин. С ним я познакомилась на конкурсе молодых оперных певцов, и он мне очень понравился. Оксана Давыденко — дипломант XIV Международного конкурса им. П. И. Чайковского. Диплом ей вручала сама Елена Васильевна. И, конечно же, коллега Елены Васильевны, солистка Большого театра и профессор московской консерватории Лариса Рудакова.

— Я знаю, что этот концерт-посвящение уже видели во многих российских городах. Теперь вы приехали в Алматы. Какие планы дальше?

— Да. Проект начал свою историю с городов России. Это Челябинск, Улан-Удэ, Петрозаводск, Тула, и вот мы, наконец, приехали в красивый город Алматы, благодаря нашей главной помощнице Анархан Оразбай, которая здесь взяла на себя много организационных вопросов.

Из Алматы мы поедем в Салехард, завершит этот год проект в Таллине на рождественские праздники. А весной 2018 года нас ждут в Лондоне.

— К слову, насколько я знаю, основными проектами Культурного центра Елены Образцовой можно назвать, прежде всего, вокальные конкурсы. В них участвуют казахстанские вокалисты?

— Да. К нам приезжали Малик Азамат, Мадина Оразбай, Айгуль Шамшитденова, Айдос Жабагин. У нас очень много ребят из Казахстана. У них удивительно яркие голоса. Как будто согретые солнцем степей. Вообще монголы, казахи, буряты обладают невероятно яркими и красивыми голосами. В последнее время они обгоняют российских певцов. Это очень яркие конкуренты, на которых российским исполнителям надо обратить серьезное внимание.

— Но, к сожалению, не все из них готовы связать свою судьбу с классикой.

— И напрасно. Я считаю, что за классической музыкой большое будущее. Ведь именно оперное пение дает человеку силы и ощущение полного дыхания. После того, как проживешь с исполнителем жизнь его героя, из зала выходишь, забыв свои маленькие трудности. Обратите внимание, на многих больших корпоративных мероприятиях сейчас звучит классическая музыка. Да и многие эстрадные исполнители все чаще обращаются к классике. «Би2» и Валерия выступают с симфоническим оркестром, Игорь Крутой пишет песни для Хворостовского и Нетребко…

— Но среди молодежи опера — не самое популярное нынче искусство. Кстати, как вы относитесь к осовремененным оперным постановкам?

— Многие оперные режиссеры для того, чтобы привлечь публику, привлечь молодежь, переносят действие оперы в наше время. Особенно я это в Москве наблюдаю. Такие постановки, конечно же, имеют право на существование. Но при этом классику из репертуара убирать нельзя. Классические спектакли надо сохранять. Ведь если музыка написана в стиле барокко, хай-тек не всегда уместен. Опера — элитарный жанр. И это останется неизменным.

— Но как же тогда привлечь молодых зрителей?

— Это задача прежде всего родителей. Ни учителей, ни учебных заведений. Все закладывается в семье. Кроме того, знакомство с оперой нельзя начинать, к примеру, с «Евгения Онегина» Чайковского, который является одним из величайших композиторов мира, ярким представителем музыкального романтизма и одним из выдающихся лириков и драматургов-психологов в музыке, и неподготовленному зрителю, тем более совсем молодым людям, воспринимать его сложно. Знакомство с оперой лучше начинать с барочной музыки, может быть балетных спектаклей – добрых сказок, таких как «Щелкунчик», «Спящая красавица», есть уже детские оперы — «История Кая и Герды», « Маленький принц». Многое зависит от вокалиста. Если у него есть артистизм, свое я, которое он донесет до зрителя, даже человек, ничего не понимающий в музыке, откликнется. Елене Образцовой это в полной мере удавалось.

Weekend с «Курсивъ»

Анонс

У жителей Астаны и Алматы есть удивительный шанс провести свои выходные с пользой для души. Все самые яркие и интересные мероприятия — в подборке «Къ».

Мероприятия в Алматы

Спектакль «Коппелия»

10 ноября, 18:30; 11 ноября, 17:00

«Коппелия, или Красавица с голубыми глазами» — балет французского композитора Лео Делиба, входящий в число легенд мирового балетного репертуара. Балет повествует о том, как молодой человек влюбляется в куклу, которая дарит ему великолепную любовь. О страданиях и ревности брошенной им невесты, о таинственном эксперименте великого профессора алхимии доктора Коппелиуса, манипулирующего человеческими душами…

Место: ГАТОБ им. Абая, ул. Кабанбай Батыра, 110

Вход: 1000 – 5000 тенге

«Шедевры классической музыки: И. С. Бах. В. А. Моцарт»

11 ноября, 19:00

Концерт пройдет в рамках VIII Международного конкурса пианистов в Алматы, посвященного Международной специализированной выставке «ЭКСПО-2017». В программе прозвучат Дивертисмент ре мажор, К. 136 и Концерт №7 фа мажор для трех фортепиано с оркестром, KV 242 Вольфганга Амадея Моцарта, Концерт для двух клавиров и струнных (до минор) и Концерт для четырех клавиров и струнных (ля минор), BWV 1065 Иоганна Себастьяна Баха.

Место: КНК им. Курмангазы, пр. Абылай хана, 90

Вход: 2000 – 3000 тенге

Концерт «Осенний Калейдоскоп»

12 ноября, 18:00

На концерте в исполнении заслуженного артиста Республики Казахстан, кавалера ордена «Құрмет» Габита Несипбаева прозвучат произведения для органа И. Пахельбеля, С. Франка, Ф. Мендельсона-Бартольди, Б. Алишерова.

Место: Филармония им. Жамбыла, ул. Калдаякова, 35

Вход: 1200 – 1500 тенге

Мероприятия в Астане

Спектакль «Валентинов день»

10 ноября, 19:00

«Валентинов день» Ивана Вырыпаева — это современное продолжение знаменитой пьесы Михаила Рощина «Валентин и Валентина», которая в семидесятые годы прошлого века имела необычайный успех. Валентине Ивана Вырыпаева — уже шестьдесят, а она по-прежнему любит своего Валентина и пытается вернуть время. Вернуть во что бы то ни стало и в свой день рождения, который 20 лет назад стал днем смерти ее любимого. Так возможно ли вернуть время?..

Место: ГАРТД им. М. Горького, ул. Желтоксан, 11

Вход: от 1000 тенге

Спектакль «Здесь все свои…»

11 ноября, 18:00

«Здесь все свои…» — талантливое авторское прочтение бессмертной комедии Н. В. Гоголя. Режиссер-постановщик — заслуженный деятель искусств Республики Казахстан Юрий Ханинга-Бекназар — представил гоголевский текст в новом амплуа. Злободневное звучание и ситуация, знакомая всем со школьной скамьи, воспринимается как сегодняшняя реальность. Весь антураж спектакля достаточно произволен, главные герои в современных костюмах.

Место: ГАРТД им. М. Горького, ул. Желтоксан, 11

Вход: от 1000 тенге

Комедия «Борись за свою жену»

11 ноября, 19:00

Однажды утром на двух разных улицах Лондона две разные женщины ждут одного мужа домой. Джон Смит готов на все, чтобы его жены не узнали друг о друге, его сосед Стэнли готов на все, чтобы помочь ему в этом, а зрители должны быть готовы вытирать слезы от смеха. «Борись за свою жену» — самая жаркая комедия Астаны, согрейтесь этой холодной осенью смехом.

Место: Актовый зал корпуса ФСН ЕНУ, ул. Янушкевича, 6

Вход: 2000 тенге