

WWW.KURSIV.KZ

«Курсивъ» №46 (722)

Подписные индексы:
15138 - для юр. лиц
65138 - для физ. лиц

КУРСИВ

всегда в курсе: новости, прогнозы, аналитика



РЕСПУБЛИКАНСКИЙ ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК | ИЗДАЕТСЯ С 2002 ГОДА

№ 46 (722), ЧЕТВЕРГ, 14 ДЕКАБРЯ 2017 г.

ВЛАСТЬ/БИЗНЕС:
НЕФТЬ В ПОМОЩЬ

02

БИЗНЕС/ВЛАСТЬ:
ВОДОЙ ДОЛЖЕН
УПРАВЛЯТЬ ЕДИНЫЙ
ОПЕРАТОР

03

ПРОЦЕСС:
КОНКУРЕНТНОЕ
ПРЕИМУЩЕСТВО

07

КОМПАНИИ И РЫНКИ:
АВИАКОМПАНИИ ДОЛЖНЫ
БУДУТ ПОКАЗЫВАТЬ
ТОВАР ЛИЦОМ

09



* Бриф-новости

Сирийский вопрос: окруженные неопределенностью

В минувший понедельник Владимир Путин объявил о начале вывода российской группировки войск из Сирии. Мировое сообщество президенту РФ поверило мало. Есть мнение, что Россия будет присутствовать в этой стране еще долго. С чем это связано и какая роль отводится Казахстану – в материале «КЪ».

>> 2

Мандат на лидерство в регионе

На прошлой неделе президент Казахстана Нурсултан Назарбаев поручил правительству вернуть финансовые средства отечественных компаний из-за рубежа. Есть ли реальные возможности это сделать? Вызывает сомнение и необходимость этих денег в стране, потому что нет реальных инвестиционных проектов. Своим мнением по всем этим вопросам поделился с «КЪ» российский эксперт по центральноазиатскому региону Александр Собынин.

>> 6

С комфортом в новый дом

Год подходит к завершению, соответственно пришло время подводить итоги, в том числе и по результатам реализации государственной жилищно-строительной программы «Нурлы жер», которая, как отметил президент РК Нурсултан Назарбаев в ходе Общенационального телемоста «Новая индустриализация страны: прыжок казахстанского барса», является важным фактором в развитии инфраструктурного потенциала страны и «позволит в течение 15 лет обеспечить жильем 1,5 млн казахстанских семей».

>> 8

Эффект Черной Королевы: борьба за жизнь

С января 2018 года начнет свою работу Международный финансовый центр «Астана». Острый вопрос возможного противостояния двух фондовых площадок до сих пор остается без ответа. Одни игроки фондового рынка полагают, что в стране, в принципе, не нужна вторая биржа. Другие уверены, что главе KASE придется уподобиться королеве из книги Льюиса Кэрролла «Алиса в Зазеркалье», которой надо бежать со всех ног, чтобы только остаться на том же месте.

>> 10

Женщины в регионах РК предпочитают онлайн-займы

Острая потребность в «займе до зарплаты» в регионах обуславливается несколькими факторами. Эксперты, анализируя рынок, отмечают его преимущества: скорость и надежность, гибкость и возможность исправить кредитную историю, а также комфортная система погашения.

>> 11

Конфликт со странной ответственностью

С началом забастовки шахтеров Караганды на предприятиях корпорации «АрселорМиттал Темиртау» сложилась конфликтная ситуация, разрешить которую можно только на правительственном уровне. В противном случае проблема получит общереспубликанский масштаб.

>> 12

Чьи интересы защищают казахстанские суды?

Вопрос о привлечении к ответственности тех, кому выгодно уйти от долговых обязательств, – пока без ответа

Конфликт

Несмотря на то, что с момента объединения пенсионных фондов Казахстана под крылом АО «ЕНПФ» прошло порядка 4 лет, госфонд продолжает расхлебывать кашу провальных инвестиционных решений частных ПФ. Так, если в январе проблемные эмитенты были должны казахстанцам 40 млрд тенге, то уже в декабре эта сумма выросла до 44,86 млрд тенге.

Ирина ЛЕДОВСКИХ

В настоящее время в списке должников ЕНПФ числится 21 организация.

«В сентябре появилось еще 2 эмитента. Это корпорация «АПК-Инвест» и «Атамекен-агро». Сразу после объявления ими технического дефолта мы начали с ними претензионную работу. Отмечу, что корпорация «АПК-Инвест» 6 сентября погасила перед фондом только вознаграждение и пеню, поэтому сумму основного долга ЕНПФ взыскал с компании в судебном порядке. В «Атамекен-агро» также допустили просрочку по выплате дивидендов по привилегированным акциям за 2016 год в размере 584 млн тенге. 13 октября ЕНПФ предъявил эмитенту досудебную претензию с требованием выплаты дивидендов, мы провели с ними переговоры, предупредили, что подадим иск», – объяснил ситуацию управляющий директор ЕНПФ Маулен Утегулов.

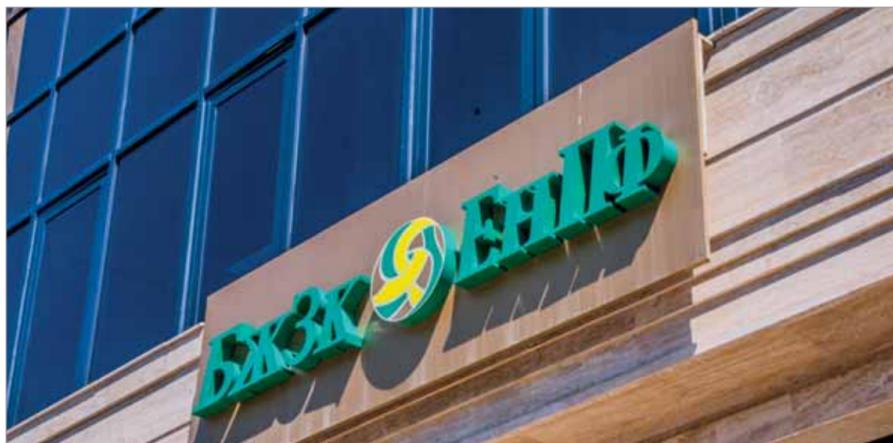
Общая сумма погашенной перед фондом задолженности в этом году составила 1,24 млрд тенге.

Но возвращение денег всегда сложный процесс. На данный момент юристы ЕНПФ направили обращения в правоохранительные органы в отношении 20 эмитентов (АО VITA, АО «Трансстроймост», АО GLOTUR, АО «Карагандинский завод асбестоцементных изделий», АО «Казювелирпром», АО PT Холдинг, АО «РОСА»; АО Mineral Resources of Central Asia, АО «ТЕМА Ко.», АО «РЭМИКС-Р», АО «Техно-Life», АО «Альтернативные финансы», ТОО «Охранная корпорация «Сары-Арка Сарбазы», АО «Астана-Недвижимость», АО «Казнефтехим», АО «ГОК «Торт Кудык», ТОО «ExELT/ЭксЕЛТ», АО НОМЕВРОКЕР, АО «Орнек XXI»; ТОО «Комбинат строительных материалов и конструкций-2»).

«Возбуждено уголовное производство в отношении 5 компаний – АО «Астана-Недвижимость», АО «Имсталькон», АО «РОСА», ТОО «Комбинат строительных материалов и конструкций-2». В настоящее время проводятся следственные мероприятия. Но, к сожалению, остальные заявления были отклонены, – сообщил управляющий директор ЕНПФ. – Впрочем, нами осуществляется дальнейшее взаимодействие с правоохранительными органами. Помимо этого, обращение фонда по факту правонарушений руководства АО «Астана-Недвижимость» приобщено к материалам уголовного дела, возбужденного в отношении АО «Астана-финанс».

Также представители фонда рассказали, что даже при положительном решении судов и частные, и государственные судебные исполнители не всегда должным образом выполняют свои обязанности.

«Мы столкнулись с проблемой обжалования действий или бездействия судебных исполнителей. В том числе по незаконным отказам в возбуждении исполнительного



Юристы ЕНПФ направили обращения в правоохранительные органы в отношении 20 эмитентов, но уголовное производство возбуждено лишь в отношении 5 компаний. Фото: Дарья ПОЗДЕНКО

производства, прекращении по надуманным основаниям и даже по банальной утрате исполнительных документов. Такие случаи были в

Карагандинской области и в Алматы. Кроме того, судисполнители плохо ищут имущество должников», – отметил Маулен Утегулов.

А что суды...?

Однако настоящую тревогу вкладчиков могут вызвать два процесса по делу АО «Казахстан

Кагазы» и АО «Имсталькон».

Когда-то крупнейший производитель бумаги и гофроупаковки Центральной Азии – компания «Казахстан Кагазы» теперь должна фонду свыше 12,5 млрд тенге. Стоит отметить, что эта структура продавала свои ценные бумаги не только на Казахстанской фондовой бирже, но и на Лондонской торговой площадке.

В ближайшее время в Высоком Суде Лондона должно быть вынесено решение в отношении некоторых бывших директоров АО «Казахстан Кагазы». «А пока они получили международную заморозку активов на сумму до 72 млн фунтов стерлингов. Кроме того, в Лондоне арестован особняк бывших владельцев АО «Казахстан Кагазы». Данная мера остается в силе до окончания судебного процесса и вынесения судом окончательного решения. Но ответчики отрицают все обвинения и оспаривают иски», – подчеркнул Маулен Утегулов.

11 >>

Altyn Bank
Рейтинг говорит сам за себя
“Ba2” “BB”
Moody’s Fitch Ratings

STATUS
Ваша персональная уверенность

status@altynbank.kz
+7 (727) 259 69 99
+7 (727) 244 06 00

Нефть в помощь

По словам министра, диверсификация экономики обеспечила положительный результат

Акценты

Уверенные темпы роста, согласно данным статистики, демонстрирует экономика Казахстана, вышедшая по итогам 11 месяцев 2017 года на рост ВВП на 3,9%. В сравнении с прошлогодними показателями, когда по итогам года ВВП едва достиг 1%, нынешний темп просто рекордный. И потому сегодня министр национальной экономики Тимур Сулейменов уверенно заявляет, что этот стабильный темп роста позволяет по итогам года ждать 4%-ный рост ВВП – при запланированном в прогнозе 3,4%.

Салим САКЕНОВ

Если же посмотреть на составляющие роста, понятно, что «вытащил» экономику в очередной раз добывающий сектор. Хотя, выступая на заседании правительства, министр Тимур Сулейменов отметил, что положительная динамика во всех секторах экономики наблюдается «в результате реализации программ по диверсификации экономики, развитию АПК, предпринимательства и инфраструктуры, а также по обеспечению занятости».

Но в реальном секторе из шести базовых отраслей наибольший рост наблюдается в промышленности – на уровне 7,3%, транспорте – 4,8% и связи – 3,2%. Причем, как отметил сам глава минэкономики, в горнодобывающей промышленности отмечается рост на 9,6% – за счет двузначного роста добычи нефти (на 10,9%) и природного газа (на 10,0%).

Рост обрабатывающей промышленности составил 5,2%. Драйверами, обеспечивающими рост обработки, стали фармацевтическая продукция (рост на 42,1%), производство мебели (на 9,8%), легкая (на 8,1%) и металлургическая (на 6,0%) промышленности, продукты нефтепереработки (на 5,5%), пита-



Т. Сулейменов: «За 11 месяцев текущего года добыто 7,3 млн тонн, что опережает первоначальный годовой план на 46,0%». Фото: Аскар АХМЕТУЛЛИН

ния (на 4,3%) и напитков (на 4,1%), а также машиностроение (на 5,9%).

В сельском хозяйстве рост ускорился до 2,3% (по итогам 9 месяцев он составлял 1,9%). При этом рост выпуска продукции в животноводстве (3,6%) опережает в 2,6 раза рост в растениеводстве (1,4%).

Из всех областей страны самый бурный промышленный рост демонстрирует Атырауская область – на 21,4%. Но опять же – за счет стабильной добычи нефти на Кашагане. «За 11 месяцев текущего года добыто 7,3 млн тонн, что опережает первоначальный годовой план (5 млн тонн) на 46,0%», – пояснил Сулейменов.

В отрицательной зоне продолжают находиться Кызылординская (снижение на 3,9%) и Мангистауская (на 0,4%) области на фоне сокращения добычи нефти в результате истощения запасов.

Активно растут и инвестиции в основной капитал – на 5,7% до 7,5 трлн тенге.

Основной прирост инвестиций направляется в сельское хозяйство, где рост составил 27,0%, торговлю – 21,2%, строительство – 6,6% и

промышленность – 3,9%. Главным источником финансирования инвестиций являлись собственные средства предприятий, где рост составил 20,5%. Активизировался банковский сектор – по состоянию на 1 ноября кредиты возросли на 3,2% по сравнению с началом года, в основном за счет роста долгосрочных кредитов на 5,0% – до 11,0 трлн тенге. Объем краткосрочного кредитования снизился на 5,4% – до 2,1 трлн тенге. Но новые кредиты в основном направлялись в непроизводственные секторы экономики, такие как строительство (на 2,5%), торговля (рост на 4,4%) и транспорт (на 24,3%). В производственные секторы экономики приток кредитов снизился почти на треть – в промышленности зафиксировано снижение кредитов на 26,4%, в сельском хозяйстве – на 42,6%.

Тимур Сулейменов также подчеркнул, что восстановление внешнего спроса и рост мировых цен на нефть и металлы способствовали улучшению показателей внешнего сектора. Так, за 10 месяцев 2017 года в результате более двукратного преобладания роста экс-

порта (32,5%) над ростом импорта (15,8%) сальдо торгового баланса выросло на 71,7%.

Улучшению торгового баланса также способствовали рост экспорта обработанной продукции. Так, в пищевой промышленности увеличен экспорт жиров и масел, готовых пищевых жиров (на 86,2%), сахара и кондитерских изделий (на 55,4%), готовых продуктов из зерна злаков, муки, крахмала и молока, мучных кондитерских изделий (на 19,7%). В легкой промышленности экспорт текстильных материалов и текстильных изделий вырос на 66,1%, шерсти – в 1,2 раза, хлопкового волокна – на 28,1%. В целом внешнеторговый оборот страны увеличился на 25,6% – до \$62,1 млрд.

Сирийский вопрос: окруженные неопределенностью

Астана может стать главной площадкой в переговорном процессе по Сирии

Геополитика

В минувший понедельник Владимир Путин объявил о начале вывода российской группировки войск из Сирии. Мировое сообщество президенту РФ поверило мало. Есть мнение, что Россия будет присутствовать в этой стране еще долго. С чем это связано и какая роль отводится Казахстану – в материале «Къ».

Анатолий ИВАНОВ-ВАЙСКОП

Нельзя отрицать, что неожиданный визит Владимира Путина на расположенную в сирийской провинции Латакия авиабазу Хмеймим и его приказ о начале вывода из Сирии российской группировки войск в пункты их постоянной дислокации заметили все ведущие мировые издания. Не оказалось вне поля внимания СМИ и предупреждение президента России всевозможным террористическим организациям, которые могут попытаться нарушить мир в Сирийской Арабской Республике. «Если террористы вновь поднимут голову, то мы нанесем по ним такие удары, которых они пока не видели», – цитируют слова Путина и The Washington Post, и Aljazeera, и Der Spiegel, и множество других изданий. При этом все они обращают внимание своих читателей,

что решение президента России во время его «непредсказуемого», «стремительного», «удивительного» визита на базу российских военно-космических сил Хмеймим носит больше пропагандистский характер, поскольку речь идет о частичном сокращении российской военной группировки в Сирии, которая в действительности пришла в эту страну всерьез и надолго.

Подводные камни доклада Сурувико

Надо заметить, что основания для подобных утверждений имеются. Это и недавнее согласие нынешнего хозяина Кремля в очередной раз баллотироваться на президентский пост. Ради этого жутко нравящаяся ядовитым россиянам демонстрация возрождения России как великой мировой державы даже полезна. Важным выглядит и прозвучавший вслед за решением Путина доклад командующего группировкой Российской Федерации в Сирии генерала-полковника Сергея Сурувико. «Получил задачу и приступил к выводу войск в составе 23 летательных аппаратов, из них 23 самолета различной модификации, 2 вертолета К-52, а также воинского контингента в составе отряда военной полиции Российской Федерации, отряда специального назначения, военно-полевого госпиталя, отряда центра разминирования», – под прицелом видеокамер российских телеканалов отпарировал генерал Сурувико Владимиру Путину.

6 >>

ЕНПФ проводит оптимизацию расходов

Анализ финансовой отчетности АО «ЕНПФ»

Отчетность

Управление финансовыми потоками накопительной пенсионной системы страны является основной деятельностью АО «ЕНПФ». Пенсионные накопления вкладчиков фонда по состоянию на 1 ноября 2017 года составили 7,58 трлн тенге, увеличившись с начала года на 897 млрд тенге или 13,4%. При этом, согласно финансовому отчету фонда, в текущем году можно было наблюдать сокращение комиссионных вознаграждений института и оптимизации ряда расходов компании.

Айгуль ИБРАЕВА

Сумма чистого инвестиционного дохода, начисленного на индивидуальные пенсионные счета вкладчиков с начала 2017 года, превысила 457,7 млрд тенге. Доходность пенсионных активов ЕНПФ, распределенная на счета вкладчиков, за 10 месяцев составила 6,6%. Отметим, что уровень инфляции за рассматриваемый период составил 5,4%.

На сайте ЕНПФ (enpf.kz) ежеквартально предоставляется отчетность фонда по собственным активам. Согласно данным на 1 октября 2017 года, чистая прибыль пенсионного фонда за январь-сентябрь текущего года составила 18,60 млрд тенге. По сравнению с аналогичным периодом предыдущего года показатель сократился на 49,0% (36,44 млрд тенге). Основанием для сокращения прибыли послужило сокращение суммы комиссионных вознаграждений фонда от инвестиционного дохода по пенсионным активам.

Так, за девять месяцев текущего года объем комиссионных вознаграждений института составил 32,28 млрд тенге. В том числе – 13,66 млрд тенге от пенсионных активов и 18,62 млрд тенге – от инвестиционного

дохода по пенсионным активам. Для сравнения: за аналогичный период предыдущего года показатель был на уровне 49,32 млрд тенге. За год комиссионные вознаграждения фонда сократились на 34,5% или 17,04 млрд тенге.

В 2018 году Единый накопительный пенсионный фонд снизит величину комиссионного вознаграждения от пенсионных активов на треть – с 0,0225% до 0,015% в месяц. Это стало возможным в результате проведённой фондом работы по оптимизации бизнес-процессов, сокращению неэффективных расходов, внедрению новых электронных услуг и увеличению их доли в общем объеме оказанных услуг.

Ко всему прочему, в сентябре 2017 года доходы ЕНПФ по собственным активам от переоценки иностранной валюты составили 60,54 млн тенге, тогда как за аналогичный период предыдущего года фонд понес убытки по данной статье в размере 147,76 млн тенге.

Во все время, согласно отчету о прибылях и убытках фонда по состоянию на 1 октября 2017 года, наблюдается сокращение ряда издержек финансового института. Так, общие административные расходы акционерного общества сократились на 8,4% – с 9,68 млрд тенге за январь-сентябрь 2016 года до 8,87 млрд тенге за тот же период текущего года.

За три квартала 2017 года расходы на оплату труда и командировочные работников института по сравнению с тем же периодом прошлого года сократились на 18,4%. Расходы по текущей аренде сократились на 15,5% – с 783,73 млн тенге за девять месяцев предыдущего года до 662,00 млн тенге за рассматриваемый период. Некоторая оптимизация расходов наблюдается и по прочим статьям административных расходов.

Надо отметить, что снижение комиссионного вознаграждения ЕНПФ, а значит и расходов вкладчиков по администрированию счетов, по сравнению с действовавшими ранее пенсионными фондами, началось со времени объединения пенсионных активов в одном фонде.

На законодательном уровне оно было снижено вдвое. Так, комиссионное вознаграждение от инвестиционного дохода уже в 2014-2015 годах снизилось с 15 до 7,5%, а комиссионное вознаграждение от пенсионных активов – с 0,05 до 0,025% в месяц. В ноябре 2015 года было принято решение о снижении размера комиссионного вознаграждения от инвестиционного дохода на 30% и от пенсионных активов – на 10%. На 2016 год установленная величина комиссионного вознаграждения составляла чуть более 5 процентов от суммы инвестиционного дохода и 0,0225 процента в месяц от пенсионных активов.

Проанализировав текущие расходы на осуществление деятельности и на развитие, следуя по пути снижения затрат, ЕНПФ внес предложения в Национальный Банк Республики Казахстан по снижению комиссионного вознаграждения, исчисляемого от пенсионных активов.

Эта инициатива была поддержана и Постановлением Правительства Национального Банка Республики Казахстан. Комиссионное вознаграждение АО «ЕНПФ» на 2018 год установлено в следующем размере:

- 5,25 процента от суммы инвестиционного дохода;
- 0,015 процента в месяц от пенсионных активов.

Информация к сведению:

ЕНПФ создан 22 августа 2013 года на базе АО «НПФ «ГНПФ». Учредителем и акционером ЕНПФ является Правительство Республики Казахстан в лице ГУ «Комитет государственного имущества и приватизации» Министерства финансов Республики Казахстан. Доверительное управление пенсионными активами ЕНПФ осуществляет Национальный Банк Республики Казахстан. С 1 января 2016 года функции по выработке предложений по повышению эффективности управления пенсионными активами переданы Совету по управлению Национальным фондом, который возглавляет Президент Республики Казахстан.

Мойнакская ГЭС планирует увеличить мощность

За пять лет гидроэлектростанция на реке Чарын выработала 5,2 млрд киловатт-часов

В декабре 2011 года президент Казахстана Нурсултан Назарбаев дал старт новому энергоблоку Мойнакской ГЭС. В свое время этот проект называли «историческим долгоостроем». И это редкий пример введения совершенно новых генерирующих мощностей в независимом Казахстане.

Арман БУРХАНОВ

«Основная задача и цель Мойнакской ГЭС – это покрытие пиковых нагрузок Алматинского региона. – Поясняет заместитель председателя правления по производству АО «Мойнакская ГЭС» Галымжан Айдарбеков. – В базовом режиме станция вырабатывает порядка 100 МВт, а в утренние и вечерние максимумы она работает на полную мощность, вырабатывая 300 МВт».

Алматинский регион считается энергодефицитным – практически треть потребления обеспечивается за счет внешних поставок с северных источников. Кроме того, работа гидроэлектростанции обеспечивает ирригацию сельскохозяйственных земель, находящихся ниже по течению. Это особенно помогло фермерам Уйгурского района в 2013-2014 годы.

При этом, по словам председателя правления АО «Мойнакская ГЭС» Абая Асыллова, уже планируется перенос реки Кенсу в Бестюбинское водохранилище. Для предприятия это даст прирост выработки электроэнергии на 100 млн кВт·ч в год, до 1,127 млрд кВт·ч. Проект по переброске реки



Кенсу будет реализовываться за счет собственных средств.

Строительство ГЭС стартовало в 1985 году. В 1992 году, в связи с ухудшением экономического положения в стране, строительство было прекращено при готовности сооружений гидроузла около 70%. В 2005 году при поддержке Главы Государства работы по строительству возобновились. В апреле 2008 года был подписан контракт о строительстве между АО «Мойнакская ГЭС» и «Китайской Международной Корпорацией Водного хозяйства и Энергетики» КНР. Оператором проекта выступило АО «Самрук-Энерго», которое обеспечило запуск ГЭС.

По свидетельству многих экспертов, Мойнакская ГЭС уникальна не только как один из инновационно-индустриальных проектов суверенного Казахстана, но также и в технологическом плане. Расстояние между водохранилищем и зданием ГЭС составляет 9,2 километра, перепад высоты достигает 500 метров. В скальной породе фактически прорубили линию метрополитена – высота свода достигает 5 метров. За счет перепада высоты мощность напора воды колоссальная, и, соответственно, низкий удельный расход. По этому показателю Мойнакская

ГЭС считается самой энергоэффективной. Управление здесь полностью автоматизировано.

Рассказывая о промышленном предприятии, необходимо также отметить и социальные условия, созданные для людей, которые здесь работают.

Для них был построен небольшой городок, строительство которого входило в инвестпроект Мойнакской ГЭС. Есть своя столовая, медицинский пункт, детский сад, мечеть, спортплощадка. В поселке из 80 домов вместе с семьями живут работники станции. За коммунальные услуги работники не платят. Несмотря на то, что средняя заработная плата здесь на уровне 150 тыс. тнг, а возраст персонала 30-35 лет, текущие кадры практически нет. Более того, основной костяк работников – местное население, прошедшее обучение.

Здесь с особой теплотой вспоминают первого генерального директора – Уразали Кантаева. Благодаря его организаторскому таланту было обеспечено строительство уникального объекта. К сожалению, болезнь прервала его яркий путь и ему не удалось увидеть запуск Мойнакской ГЭС. В память о коллеге его имя сегодня предлагают присвоить станции.

Водой должен управлять единый оператор

Регионы

В ноябре в мажилисе парламента РК состоялись слушания на тему «Актуальные вопросы обеспечения качественной питьевой водой населенных пунктов Республики Казахстан» с участием министра по инвестициям и развитию РК Жениса Касымбека. На слушаниях обсуждались вопросы проектирования систем водоснабжения, осуществления проектов ГЧП в сфере водоснабжения, реализации ряда госпрограмм, в том числе и Программы развития регионов до 2020 года. В частности, глава МИР РК сообщил о процессе реализации программ обеспечения водой населения Казахстана. Отметим, что важным разделом Программы развития регионов до 2020 года является эффективное и рациональное обеспечение населения питьевой водой и услугами водоотведения.

Вячеслав ЩЕКУНСКИХ

По словам Жениса Касымбека, с 2011 по 2016 год на развитие систем водоснабжения из республиканского бюджета выделено 438,1 млрд тенге на реализацию 1520 проектов. «За этот же период было построено и реконструировано более 18 тыс. км сетей. В целом по стране доступ к централизованному водоснабжению с 2011 по 2017 год по сельским населенным пунктам увеличился с 42,5 до 55,6% и в городах – с 82 до 92,9%. Средний прирост составляет 1,8 и 1,5% в год соответственно», – отметил министр. Примитивная арифметика показывает, что при нынешних темпах полного обеспечения питьевой водой в сельской местности Казахстан достигнет где-то через 24 года. Хотя у заместителя премьер-министра – министра сельского хозяйства Аскара Мырзахметова есть на этот счет свои расчеты. По данным Министерства сельского хозяйства, сегодня из 6601 сельского населенного пункта 4034 не охвачены централизованным водоснабжением, в этих населенных пунктах проживают 2,7 млн человек. Из них 1462 требуют нового строительства, 1104 – реконструкции, так как в них вода подается менее 12 часов в сутки. Как сообщает министр, для полного обеспечения 2,7 млн человек питьевой водой даже при сохранении ежегодного объема финансирования проблему можно решить только к 2027 году. А при увеличении ежегодного финансирования до 100 млрд тенге – к 2025 году, при этом общая потребность составляет 717 млрд тенге.

Исходные данные

Когда два года назад разрабатывалась программа развития регионов, в нее закладывались следующие данные. Доступ к централизованным системам водоснабжения в городах – 87%, в сельской местности – 51,5%. Доступ к системам водоотведения (стоки и канализация) в городах – 82%, в сельской местности – 11%. По сути, целевой индикатор, обозначенный в программе, достигнут и перевыполнен. На 2017 год предполагалось довести уровень доступа к системам водоснабжения в городах до 90%, а в сельской местности – до 55%. При этом отметим, что темпы достигнуты даже на фоне запланированного на 2017 и 2018 годы значительного снижения финансирования программы.

По итогам мониторинга социально-экономического развития в 2015 году насчитывалось 6672 СНП, в которых проживали 7,7 млн человек. Из общего количества СНП 1229 соответствуют высокому, 4938 – среднему, а 478 – низкому потенциалу развития. При этом более половины СНП являются малочисленными, и в них проживает всего 8,9% сельских жителей. Доступ к централизованному водоснабжению имели 79% сельских жителей.

Одним из основных факторов развития регионов в программе обозначена обеспеченность населения качественной питьевой водой и услугами водоотведения. Несмотря на определенные улучшения, на сегодняшний день значительная часть населения республики все еще не обеспечена водой соответствующего качества и в полном объеме. Многие очистные сооружения выработали свои эксплуатационные ресурсы и требуют ремонта, другие работают с перегрузкой, что приводит к несоответствию технологии очистки



С 2011 по 2016 год на развитие систем водоснабжения из республиканского бюджета выделено 438,1 млрд тенге на реализацию 1520 проектов. Фото: Shutterstock.com

сточных вод проектным данным.

Сектор водоснабжения и водоотведения в сельских населенных пунктах характеризуется комплексом проблем.

В этой связи в секторе водоснабжения и водоотведения будет рассмотрен вопрос о создании единого оператора по эксплуатации, проектированию, строительству и реконструкции систем водоснабжения и водоотведения в населенных пунктах.

Как планируется водообеспечение?

Разработчиками программы развития регионов была обозначена задача: «Эффективное и рациональное обеспечение населения питьевой водой и услугами водоотведения». При этом основным маркером для ее решения поставлен показатель, который, видимо, будет отслеживаться в будущем, уже по окончании самой программы. Показатель этот – снижение аварийности на городских сетях водоснабжения и водоотведения.

Также в качестве одного из приоритетов государственной поддержки мероприятий по развитию центров экономического роста обозначено «развитие инженерно-коммуникационной инфраструктуры», в том числе водоснабжение и водоотведение.

Финансированию в рамках программы подлежат БИП (бюджетные инвестиционные проекты) по строительству и реконструкции объектов инженерной инфраструктуры, прошедших отбор на приоритетность финансирования в полномочном органе.

Для снижения риска потенциального дефицита водных ресурсов планируется разработать и внедрить меры по водосбережению в коммунальном секторе. Для этого предполагается внедрить водосберегающие технологии, модернизировать коммунальные сети подачи воды, а также водоотведения. Кроме того, будут реконструированы системы водоочистки и обработки сточных вод, в промышленности будут увеличены доля водосберегающих технологий, мощности по вторичной водоочистке, а также оборотному водоснабжению.

Большие надежды возлагаются на мероприятия по реконструкции крупных объектов водной инфраструктуры – магистральных каналов, водных резервуаров, плотин, что должно снизить потери. Для реализации этого предполагается провести многофакторное обследование всех водохозяйственных и гидромелиоративных инфраструктурных объектов.

Для повышения водосбережения и эффективного использования воды в жилищно-коммунальном секторе будут установлены приборы учета воды для конечных потребителей, также будет снижен уровень потерь в городских сетях.

Механизмы развития сетей водоснабжения и водоотведения по приоритету развития водоснабжения и водоотведения следующие. Для максимального использования потенциала подземных вод в рамках программы будет активизирована работа по вовлечению в хозяйственный оборот месторождений пресных подземных вод как наиболее защищенного и надежного источника питьевой воды высокого качества.

Требуемый объем геолого-разведочных работ будет ежегодно определяться уполномоченным органом в области государственного управления недропользованием в части подземных вод совместно с уполномоченным органом в сфере коммунального хозяйства и уполномоченным органом в сфере управления водными ресурсами, исходя из необходимого объема работ по развитию и модернизации систем водоснабжения и водоотведения.

Уполномоченный орган в области государственного управления недропользованием в части подземных вод будет выдавать временные заключения о наличии запасов подземных вод по действующим

водозаборам, срок эксплуатации которых истек.

Поверхностные источники водоснабжения будут использоваться там, где отсутствуют подземные источники водоснабжения.

В сфере управления водными ресурсами также будут проводиться мероприятия по строительству и реконструкции групповых водоводов. В секторе сельского водоснабжения поставлена цель максимально использовать локальные источники водоснабжения, разработать и широко применить типовые проекты в населенных пунктах с малым количеством населения с применением блочных очистных сооружений.

Управление эффективностью

С целью недопущения фактов неэффективного и нерационального использования бюджетных средств, расширения поиска альтернативных и экономичных решений по обеспечению населения питьевой водой и водоотведением на предстоящий период до 2020 года развитие сектора водоснабжения и водоотведения будет осуществляться по ряду направлений. В частности, идет речь о повышении инвестиционной привлекательности водохозяйственного сектора водоснабжения и водоотведения и максимальном вовлечении частного капитала в финансирование объектов водоснабжения и водоотведения. При этом предполагается поэтапный перевод предприятий водоснабжения и водоотведения в городской и сельской местности на модели государственно-частного партнерства.

Важно и то, что делается акцент на внедрении системного подхода при строительстве новых объектов водоснабжения и водоотведения и реконструкции действующих. Для этого необходимо совершенствование нормативно-правовой и нормативно-технической базы в сфере водоснабжения и водоотведения, разработка типовых проектов и типовых проектных решений, внедрение единой технической политики создания и эксплуатации систем водоснабжения и водоотведения. При этом ставится цель по повышению качества проектирования системы водоснабжения и водоотведения и развития казахстанского содержания в отрасли водоснабжения и водоотведения.

12 >>

Прямые фондовые инвестиции для МСБ – возможно ли?

С амбициозной идеей по созданию торговой площадки для отечественного МСБ с участием фонда прямых инвестиций выступило АО «Казына Капитал Менеджмент». Такой инструмент необходим сразу нескольким сторонам: инвестиционные фонды смогут снизить риски и найти интересные проекты, сектор МСБ получит альтернативу банковскому кредитованию.

Анна ШАПОВАЛОВА

«Предыстория очень проста, началась она летом текущего года после разговора с рядом наших фронт-менеджеров, которые озвучили вопрос: почему у нас в стране нет альтернативного exit, стратегии выхода через фондовый рынок? Мы задались этим вопросом и, изучив международный опыт, пришли к выводу, что рынок private equity в значительной степени зависит от развитости фондового рынка как на этапе привлечения инвестиций, так и на этапе выхода из проекта. Фонды прямых инвестиций могли бы использовать площадки фондовой биржи для того, чтобы заходить, смотреть, формировать pipeline своих потенциальных проектов и совершать своевременно выходы. Необходимость в данной торговой площадке назрела, существует определенная актуальность.

«Казына Капитал Менеджмент» является оператором фондов прямых инвестиций, 10 лет уже существует на рынке: 13 фондов прямых инвестиций, оперирующих в Казахстане с участием ККМ, – это свыше \$1 млрд инвестиционной ликвидности, доступной для того, чтобы инвестировать капитал казахстанских компаний, порядка 60 портфельных компаний, из которых большая часть находится на территории нашей страны, и свыше 120 млрд тенге активов ККМ, которые представлены либо уже в виде сделанных инвестиций в портфельные компании, либо свободная инвестиционная ликвидность, которая через фонды прямых инвестиций может направляться на финансирование реального сектора экономики казахстанских предприятий», – сообщил председатель правления АО «Казына Капитал Менеджмент» Аскар Достиров во время круглого стола на тему «Инициатива АО «Казына Капитал Менеджмент». Развитие рынка Private equity».

ККМ подготовил анализ отрасли и три концепции.

«Мы подготовили определенный анализ. Речь нужно вести о трех концепциях, альтернативах: отдельная торговая площадка на базе Казахстанской фондовой биржи, пример использования опыта внебиржевого рынка (так называемый over the counter – OTC) и использование специальных паевых фондов», – пояснил директор фонда CITIC Kazyna Investment Fund I (фонд прямых инвестиций, входящий в семейство «Казына Капитал Менеджмент») Даурен Опаев.

Вместе с тем следует пересмотреть валюту активов и обязательств.



«То, что существует структура private equity, – нереально большое преимущество нашей экономики. При этом есть несколько диссонансных факторов: компании и их акционерный капитал зафиксирован в долларах, а большей частью фонды ростовые, стрессовые активы, то они не очень-то и растут и не могут справиться со стрессом в связи с валютными обязательствами и 25% ежегодной нормой возвратности прибыли, опять же в долларах. Фактически это невозможно, и решение я вижу в том, что ККМ и международные институты развития должны пересмотреть свою валюту активов и обязательств (компаний)», – считает председатель совета директоров RG Brands Кайрат Мажибаев.

Кроме того, он отметил, что KASE обладает всей необходимой инфраструктурой, включая и налоговые льготы, для того чтобы структурировать инвестиции в местные компании на местные биржи. Тогда разговор, каким образом входить потенциальным инвесторам и выходить, будет гораздо легче.

Подобный круглый стол, в рамках которого встречаются представители фондовых рынков, брокеры, инвесторы, предприниматели и фондовая биржа, – новинка для Казахстана.

«Мы в первый раз обсуждаем взаимодействие публичного сектора с закрытым или как сектором и договариваемся о неких правилах игры, в которых мы будем для конечного инвестора осуществлять переток капитала из частных фондов в публичные, открытые. Такая синергия фондов прямых инвестиций и фондов и фондового рынка могла бы существенно расширить инструментарий для частных инвесторов. Для инвесторов это будет интересной альтернативой. Рынок сейчас задыхается без инструментов», – сказала председатель правления SkyBridge Invest Шолпан Айнабаева.

«МСБ сейчас задыхается в недостатке кредитных средств, и дело тут не в том, что нет ликвидности у банков, а зачастую это просто бездействие банковских управленцев. МСБ хочет получить доступ к капиталу акционерному – фонды прямых инвестиций ограничены, собственно, размерами фондов, и мы зачастую видим, что для компаний, в которые мы инвестировали, как воздух необходим дополнительный капитал для роста», – отметил представитель фонда прямых инвестиций, партнер инвестиционного фонда ADM Capital Орынбасар Куатов.

По итогам дискуссии стало понятно, что к созданию подобной площадки интерес есть и со стороны фондов прямых инвестиций, и со стороны МСБ.

«Есть «голод» на инструменты и спрос на проекты – именно эти два сегмента необходимо объединить. Мы подведем итоги, будем совместно с Казахстанской фондовой биржей, брокерскими компаниями, с управляющими фондами компаниями обсуждать и попытаемся в следующем году сделать выход. Если это будет реализовано, в Казахстане появится альтернативная площадка. В случае если она реализуется и на эту площадку придут фонды прямых инвестиций, то со стороны ККМ придет порядка 120 млрд тенге – это проекты плюс инвестиционная ликвидность. По сути, мы будем создавать необходимую ликвидность как со стороны проектов, так и со стороны инвестиционных фондов. Я думаю, что это должно дать скачок, стимул для дальнейшего развития фондового рынка», – отметил председатель правления АО «Казына Капитал Менеджмент».

«Казахстанская фондовая биржа – это в целом инфраструктура, которая обладает возможностью создавать отдельные площадки для крупного бизнеса, для малого и среднего бизнеса. Мы рассматриваем возможность для того, чтобы максимально использовать существующую инфраструктуру Казахстанской фондовой биржи, а также их компетенцию, для того чтобы реализовать те инициативы, которые мы обсуждали прежде всего на площадке KASE.

В идеале хотелось бы, чтобы эта площадка в дальнейшем стала родным домом для МСБ. Сегодня представители фонда «Даму» подтвердили, что на рынке есть огромное количество представителей МСБ, которые растут и нуждаются в инвестициях для дальнейшего роста. На самом деле, МСБ является драйвером любого экономического развития в мировой практике. Если мы сумеем создать платформу, на которой будут встречаться инвесторы, которые хотят выгодно вкладывать в проекты, с одной стороны, и, с другой, проекты, которые нуждаются в ликвидности, для того чтобы поддерживать свой дальнейший рост и развитие, то, я считаю, мы свою миссию выполним», – резюмировал он.




HP ELITEBOOK 1040 G4

НЕВЕРОЯТНАЯ МОЩНОСТЬ.

ТОНКИЙ. ЛЕГКИЙ. СОЗДАННЫЙ ДЛЯ ОБЩЕНИЯ

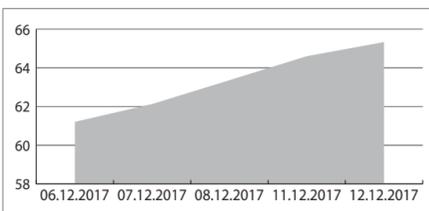


НА БАЗЕ ПРОЦЕССОРА
INTEL® CORE™ I7

INTEL, THE INTEL LOGO, INTEL INSIDE, INTEL CORE, AND CORE INSIDE ARE TRADEMARKS OF INTEL CORPORATION OR ITS SUBSIDIARIES IN THE U.S. AND/OR OTHER COUNTRIES

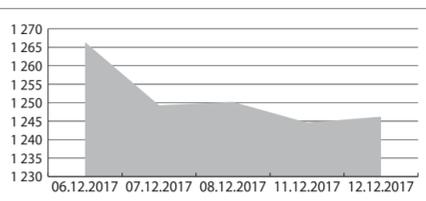
ИНВЕСТИЦИИ

BRENT (06.12 – 12.12)



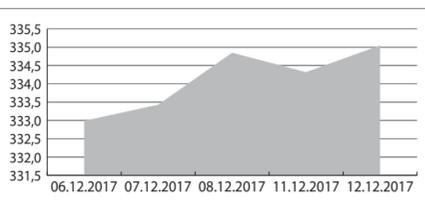
Цены на нефть перешли к росту из-за увеличения геополитических рисков после взрыва в Нью-Йорке.

GOLD (06.12 – 12.12)



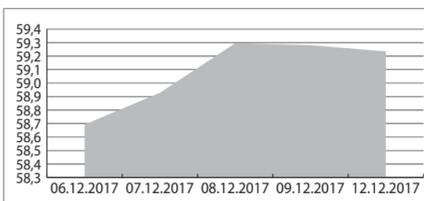
Аналитики связывают падение цены на золото с ростом цены на Bitcoin.

USD/KZT (06.12 – 12.12)



Ослабление тенге отражает недоверие населения к нацвалюте, считают эксперты.

USD/Rub (06.12 – 12.12)



Рубль в небольшом минусе из-за возросших покупок валюты Минфином РФ и значительного объема погашений внешнего долга.

ВАЛЮТНЫЙ ОБЗОР

Петр ПУШКАРЕВ, шеф-аналитик ГК TeleTrade

Все волнующие валютный рынок события случатся еще до конца текущей недели. Ключевые заседания пяти мировых центробанков пройдут в течение трех дней, с 13 по 15 декабря. Именно они и задают четко тренды – скорее всего, вплоть до католического Рождества или как минимум до следующей среды. Какие сформируются настроения по каждой конкретной валюте к вечеру 14 декабря, такими же они, вероятно, останутся и далее.

ФРС и доллар

Первой поздно вечером «отстрелялась» ФРС США. Но надо помнить, что рынок не важно само решение по ставке именно на данном заседании – оно давным-давно и полностью заложено в котировки, а потому прямого действия не имеет. Зато всем интересен взгляд американского финрегулятора на будущий, 2018 год. Так называемые «экономические проекции», то есть прогнозы Комитета по открытым рынкам ФРС. А также хоть какая-то реакция на факт почти заупокойной конгрессом налоговой реформы Трампа – самой масштабной со времен Рейгана. Ведь раньше «Джанет Йеллен и компания» утверждали, что оценить заранее эффекты от реформы сложно, и по-настоящему экономические последствия от срезания налогов они в свою политику еще не закладывали. Но даже зная официально озвученную точку зрения комитета

на сей счет и досконально ознакомившись с «экономическими проекциями», где члены комитета прописали свое видение по темпам роста и траектории процентных ставок, доллар все равно продолжит «мучиться» вопросом: так все-таки 2 или 3 раза будут подняты в 2018 году ставки? Дело в том, что, по данным с Чикагской фьючерсной биржи, около 75% верит: реальный подъем ставок будет идти намного медленнее, нежели пытаются внушить финансовые власти США. Работа ФРС – демонстрировать уверенность, забота инвесторов – сомневаться. А значит, чтобы первая реакция доллара после ночи со среды на четверг пролилась дольше, участники рынка не будут «под микроскопом» оценивать уже заготовленные братией из ФРС слова, а перед каждым шагом цен дальше станут пристальнее наблюдать за реакцией друг друга. То есть анализировать, смотреть готовность (или не вполне готовность?) доллара продвигаться в выбранном направлении – не из «высоких» соображений, а банально технических, по графикам. Такую оглядку на пройденный путь рекомендуется проделывать до конца недели минимум 3–4 раза и практикующим на рынке частным трейдерам, и крупным игрокам.

Евро, фунт и франк: каждый своим путем

Наиболее последовательного непрерывного движения по доллару можно ждать в паре доллар/японская иена, так как японский банк, в отличие от европейских,

заседать не будет. Что же касается взаимоотношений доллара и европейских валют, все может оказаться не так просто. Пары евро/доллар, фунт/доллар и доллар/франк способны показать совершенно разный характер поведения на двух временных отрезках: с ночи среды до середины дня четверга и затем уже после заседаний своих центральных банков.

Сюрпризы от Нацбанка Швейцарии 14 декабря не слишком вероятны – памятные события января 2015 года, когда банк Швейцарии убрал «подпорку» и позволил франку в одночасье резко укрепиться, все-таки были обусловлены экстраординарным на тот момент ослаблением евро, с чем швейцарцы были вынуждены смириться.

А вот со стороны евро подвохи в тот же день возможны, ведь в новом году Европейский центральный банк уменьшает покупку активов с 60 млрд до 30 млрд евро в месяц, что само по себе дает причины для сильного евро начиная с лета. Европейскому ЦБ укрепление евро явно не по душе, и Марио Драги по итогам прошлого заседания в конце октября сделал все, чтобы поставить акцент на сохранении мягкой политики. Тогда Драги сумел заострить всеобщее внимание на отсутствии у программы смягчения QE конечных сроков и сохранении стимулирующей политики, возможно, дольше девяти месяцев. За счет этого он смог отвлечь внимание от уменьшения объема стимулов – и вызвал снижение EUR/USD с 1,18 до 1,1575. Но

этого хватило на два дня, и ниже котировки толком так и не пошли, а после евро возвратился к росту – вопреки проблемам с формированием немецкого правительства и несмотря на многие положительные для доллара моменты. Удастся ли Марио Драги вновь загипнотизировать евро тем же способом, сыграв на понижение, несмотря на то, что рынки уже знают, насколько ограниченным может в итоге оказаться движение вниз? Если мантры ЕЦБ сработают, то пара EUR/USD продолжит играть на стороне более крепкого доллара еще как минимум несколько дней. Но если нет, то в едва наметившейся тенденции может быстро случиться перелом и евро может потеснить доллар с пьедестала.

Не будем забывать, что и британская валюта намного более уверена в себе на волне договоренностей Терезы Мэй и ЕС по Брекзиту. А потому и Банк Англии может взять теперь более звонкую ноту, чем 2 ноября. Тогда прогнозом про всего лишь два подыема ставки к 2020 году они заставили фунт буквально обвалиться с 1,33 до 1,3050. За полтора месяца утелко много воды, инфляция на уровне пике 3,1%, и на сей раз Банк Англии вполне может распорядиться судьбой фунта иначе.

Последним заседает в пятницу, 15 декабря, Банк России. Он может понизить ставку до 8%, но вряд ли до конца года рубль пожелает покинуть полюбившийся ему коридор 57–60 рублей за доллар.

ОБЗОР СЫРЬЕВОГО РЫНКА

Оле Слот ХАНСЕН, глава отдела стратегий Saxo Bank на товарно-сырьевом рынке

На прошлой неделе сырьевой индекс Bloomberg продемонстрировал самое существенное падение с марта, поскольку продажи ударили по всем секторам, в особенности по лидирующим отраслям: энергетике и промышленным металлам. Промышленные металлы, особенно алюминий и никель, продемонстрировали самое значительное с марта снижение за неделю. В дополнение к этому объем продаж меди за один день оказался самым высоким за два года – в сочетании с сильным долларом, закрытием позиций по итогам года, а также с обеспокоенностью по поводу перехода Китая на новый экономический путь, предполагающий сокращение использования металлов.

А вот золото, серебро и платина прорвали основные уровни поддержки под влиянием резкого роста курса биткойна, по мере роста доллара в ответ на повышение вероятности принятия компромиссного решения по налоговому законодательству в США и в преддверии резкого повышения ставки Комитетом по операциям на открытом рынке ФРС, которое практически однозначно произойдет на следующей неделе. Особенно активно продавались серебро и платина.

Серебро является довольно популярным среди трейдеров металлом благодаря его относительно высокой волатильности. При этом, однако, в течение всего года оно продемонстрировало не очень впечатляющие

показатели. Подобное снижение интереса может сигнализировать о том, что в поисках волатильности трейдеры переключились на биткойн или другие криптовалюты. Кроме того, это указывает на то, что основным источником поддержки для серебра на протяжении всего года, помимо слабости доллара в первом полугодии, были инвесторы, стремящиеся защитить себя от рыночных рисков в других сферах.

Золото стало продаваться по более низкому курсу после того, как пробило 200-дневное скользящее среднее и трендовую линию поддержки по отношению к самому низкому уровню декабря (\$1267 за унцию). Спекулянты, пригоровившиеся к тому, что цены превысят \$1300 за унцию, оказались застигнутыми врасплох сочетанием сильного доллара и приближения компромисса по налоговому законодательству в США. Ослабление и длительная ликвидация, которые последовали за этим, сильнее всего ударили по металлу, цены на которое уже начали падать пару недель назад, когда был пробит уровень в \$17 за унцию.

За последние четыре года средняя цена на золото составляла \$1240 за унцию, и к данному уровню она вернулась на этой неделе, после того как пробила уровень технической поддержки. С технической точки зрения следующим важным уровнем поддержки может стать цена в \$1200 за унцию. При этом недавнее ослабление привело к тому, что интерес к золотым фьючерсам на бирже Comex упал до самого низкого уровня за четыре месяца. Это говорит о том, что, несмотря на сокращение длинных

позиций, на рынке не наблюдалось и аппетита к добавлению новых коротких позиций. По нашему мнению, это сигнализирует о том, что трейдеры ждут достижения дна, для того чтобы восстановить длинные позиции, вместо того чтобы добавлять короткие, поскольку ожидают дальнейшего падения на рынке.

Несмотря на определенное повышение цен в конце недели, на бирже начало наблюдаться определенное утомление от покупок сырой нефти – после недавней договоренности между ОПЕК и Россией о продлении сокращения объемов добычи нефти на девять месяцев. Рассматриваемая ситуация может являться естественным следствием того, что упомянутое решение было заранее заложено в цены, особенно с учетом повышения цен на сырую нефть в течение недель, предшествовавших встрече между представителями ОПЕК и России.

Падение волатильности рынка до самого низкого уровня за три года – в сочетании с рекордно длинными позициями, распространяющимися на рождественские и новогодние недели, которые обычно отличаются низкой ликвидностью, – еще может привести к довольно существенным сдвигам. Поскольку трейдеры обычно стараются снижать подверженность риску, а не повышать ее, мы полагаем, что в течение рассматриваемого периода рыночный риск может развернуться в сторону снижения.

После продления сокращения добычи нефти в странах ОПЕК и некоторых других государствах центр внимания на рынке будет все больше смещаться в сторону

США, поскольку многих будет интересовать, смогут ли американские компании увеличить добычу сланцевой нефти в соответствии с ожиданиями. В ответ на повышение цен на сырую нефть и невизира на воздействие урагана в сентябре и октябре, добыча нефти в США в течение последних 13 месяцев неуклонно росла. На прошлой неделе она побила новый рекорд (9,7 млн баррелей в день).

Ежемесячные отчеты о состоянии рынка нефти, составляемые ОПЕК и Международным энергетическим агентством, опубликованы 13 декабря. При этом на рынке будет осуществляться постоянное отслеживание сигналов о сокращении расхождения между прогнозами спроса и предложения. В ноябрьском отчете ОПЕК на 2018 год прогнозировался дефицит в 630 тыс. баррелей в день, тогда как эксперты МЭА ожидали избытка в 100 тыс. баррелей в день. Вне зависимости от того, в какую сторону в конечном итоге качнется маятник, это окажет существенное воздействие на настроения участников рынка.

Продемонстрировав тенденцию к резкому повышению начиная с октября, после срыва поставок из Северного Ирака, цены на сырую нефть сорта WTI постепенно стабилизируются в диапазоне от \$55 до 60 за баррель. Если исключить возможность новых срывов поставок или каких-либо геополитических событий, мы по-прежнему полагаем, что риск развернулся в сторону снижения и на этапе игрока на повышение могут ожидать максимум определенного укрепления.

ЛИДЕРЫ РОСТА И ПАДЕНИЯ (06.12 – 12.12)

KASE

рост	узн.	падение	узн.
Kozmin Telekom	1,26%	Halyk Bank	-1,23%
KozTransOil	0,02%	Kcell	-0,53%
KozThruwayGas	0,00%	KEGOC	-0,42%
–	–	–	–
–	–	–	–
–	–	–	–
–	–	–	–
–	–	–	–
–	–	–	–
–	–	–	–

NASDAQ

рост	узн.	падение	узн.
Yield BioScience	165,74%	Pharxer	-49,07%
argem ADR	83,03%	Utra Finance Holdings	-42,11%
Sage Therapeutics	81,90%	Erytech Pharma ADR	-39,64%
Madrigal Pharma	77,15%	Biogen Inc	-39,13%
Riot Blockchain	63,22%	Neurostream	-37,54%
Global Brokerage A	57,58%	Acacia Metals Inc	-37,12%
US Global	55,85%	Syros Pharma	-36,94%
Wicacis Temark	51,05%	Fibrocell Science	-36,29%
Emulux Medical Inc	48,09%	Spark Therapeutics Inc	-32,76%
Wing Therapeutics Inc	44,89%	Cherokee	-32,20%

MCX

рост	узн.	падение	узн.
Рынок Нефть	10,66%	Детский мир	-10,27%
HNK OAO	7,15%	Суслоно	-8,34%
Tolmash (publ)	5,76%	POC APPO PAC	-6,29%
Lenta Ltd	5,73%	HNTP OAO	-5,73%
Мазак	5,37%	Гринус ACP	-3,78%
Сургутнефтегаз	4,85%	МТС	-3,56%
Ангис	4,32%	Аэропорт	-3,48%
Носковская бурма	4,15%	Интер PAO EOC OAO	-2,90%
Sberbank (publ)	4,15%	Юнипро	-1,76%
TRK OAO	3,94%	M Bupac	-1,56%

Euro Stoxx 50

рост	узн.	падение	узн.
Freemove SE	5,70%	Nokia Oyj	-4,43%
Wendt	3,17%	Anheuser Busch Inbev	-3,01%
Orange	3,09%	Aifus Group	-2,54%
Deutsche Bank	3,04%	Deutsche Post	-1,61%
ING Group	2,93%	Telefonica	-1,59%
Siemens	2,69%	Safran	-1,30%
Imseo	2,57%	Saint Gobain	-0,93%
SocGen	2,50%	Unibail Rodamco	-0,93%
Indorex	1,96%	E.ON	-0,78%
Sommander	1,76%	Adidas	-0,73%

DAX

рост	узн.	падение	узн.
ProSiebenSat	6,12%	Deutsche Post	-1,61%
RUE	5,76%	Comptel	-0,79%
Freemove SE	5,70%	E.ON	-0,78%
ThyssenKrupp	3,78%	Adidas	-0,73%
Deutsche Bank	3,04%	Bayer	-0,73%
Siemens	2,69%	Flunicher Ruck	-0,50%
Freemove Medical	2,41%	Beiersdorf	-0,47%
Commerzbank	2,22%	Alfaro	-0,40%
Deutsche Borse	2,15%	BTHU	-0,36%
SAP	1,97%	BASF	-0,28%

BVSP

рост	узн.	падение	узн.
Embraer SA	7,53%	IBRTOX ON FM	-6,51%
GERDAU PFI FI	6,38%	Centros Peribos Brasile	-3,17%
SANTANDER BR UTT ED R2	5,18%	ELETRONAS PFB FI	-3,14%
USIMINAS PFI FI	3,95%	KABRI SA UTT R2	-3,11%
FBRRA ON FM	3,73%	OCRA ON FM	-3,00%
Suzano Papel Celulose	3,70%	HYPERMARCAS ON FM	-2,82%
Azucar	3,21%	WEG ON FM	-2,82%
Companhia Siderurgica Brasi	3,17%	BRF Bovespa ON FM	-2,78%
LOCALIZA ON FI FM	3,17%	TAESA UTT R2	-2,41%
LOAS REFINER ON FM	3,17%	QUALICORP ON FM	-2,33%

БИРЖЕВЫЕ ИНДЕКСЫ

	узн. %
KASE	-0,82%
Dow Jones	0,85%
FTSE 100	1,95%
NASDAQ	1,67%
Nikkei 225	1,08%
S&P 500	1,16%
Euro Stoxx 50	0,47%
Hang Seng	-0,17%
MCX	1,99%
IBOVESPA	0,35%

СЫРЬЕ

	узн. %
Light	0,69%
Natural Gas	0,28%
Алюминий	-0,32%
Медь	0,02%
Никель	-0,76%
Олово	0,00%
Паладий	-0,32%
Платина	-0,29%
Серебро	0,13%
Цинк	0,00%

FOREX

	узн. %
Eur/Chf	-0,09%
Eur/JPY	0,03%
Eur/Kzt	-0,07%
Eur/Rub	0,06%
Eur/USD	0,13%
Usd/Chf	-0,24%
Usd/JPY	-0,09%
Usd/Kzt	-0,20%
Usd/Rub	-0,15%

ИНВЕСТИДЕЯ

Philip Morris International: дело табак? Как бы не так!

Аналитики инвестиционной компании «Фридом Финанс» предлагают покупать акции компании Philip Morris International – табачной компании, которая владеет шестью из 15 ведущих брендов табачной продукции и продает 10% всех изделий из табака в мире.

– Расскажите, пожалуйста, об эмитенте и его продуктах.

– Главный бренд Philip Morris – это Marlboro, самый продаваемый сорт сигарет в мире. Также корпорация принадлежит марки L&M, Bond Street, Philip Morris, Chesterfield и Parliament. Компания производит и продает сигареты премиального и среднего ценового уровня, а также дешевые сорта. Хотя Philip Morris – это американ-

ская фирма, у нее нет офиса в США, поскольку материнская компания Altria отделила РМ фокуса на локальном рынке. Таким образом, табачная корпорация генерирует выручку в четырех географических направлениях: Евросоюз, Азия, ЕЕМЕА (Восточная Европа, Ближний Восток и Африка) и Америка (Латинская Америка и Канада). Крупнейшие фабрики Philip Morris работают в России (Санкт-Петербург и Краснодар), Польше, Индонезии, Турции, Украине, Филиппинах и Германии.

– Какие факторы могут способствовать росту акций Philip Morris?

– Старая стратегия Philip Morris заключалась в распространении табачной продукции и поиске новых клиентов. При создании качественного продукта проблем с возвратом клиентов не было ввиду формирования зависимости

от табака. Однако популяризация идей здорового образа жизни повлекла РМ за собой запрет на курение в общественных местах. Сначала это произошло в развитых западных странах, потом – в Восточной Европе, России и в нескольких государствах Азии. Чтобы разрешить эту проблему, табачная корпорация изменила бизнес-стратегию еще 10 лет назад.

Именно тогда начались разработки новых продуктов – IQOS и TEEPS. Новинки представляют собой разновидности электронных сигарет. Их особенность в том, что табак при курении не горит, а нагревается до 340 градусов, что исключает выделение из него некоторых вредных для здоровья веществ. Стик IQOS и TEEPS стоит столько же, сколько обычная пачка сигарет, но для их применения необходимо купить устройство за \$89. IQOS выглядит солидно, воз-



вращая курильщикам прежний шарм. Возможно, это стало причиной высокого спроса на данный продукт в Японии. IQOS удалось заполучить порядка 10% японского табачного рынка.

В первые полгода в стране отменялся большой дефицит нового продукта. Более того, 72% курящих перешли с традиционных сигарет на IQOS. Распространение и популяризация нового продукта Philip Morris отмечается и в других реги-

онах, но там она не столь заметна. РМ хочет получить 10% рынка ЕС, Восточной Европы и Америки за счет IQOS.

Покорять американский рынок Philip Morris поможет материнская Altria: компания уже заключила договор о взаимовыгодном маркетинге. Altria рекламирует новый тип сигарет на территории США, а РМ продвигает электронные сигареты материнской компании на международной арене.

– Каковы финансовые показатели компании?

– Финансовая стабильность РМ находится под небольшим вопросом. С 2013-го ее выручка падала, и в последние два квартала текущего года продемонстрировала средний рост на 5,5%. Это достаточно высокий показатель для табачного рынка и объема в \$26,6 млрд. Высокая (25%) маржинальность бизнеса позволяет компании развивать несколько перспективных проектов. За последние 12 месяцев капитраты РМ достигли \$1,4 млрд – максимума с момента отделения от Altria. Расчетный капитал РМ отрицательный, что связано в основном с программой buy back. В связи с этим нельзя определить отношение долга к капиталу, но долг на активы составляет 78%, и это не самый критично высокий показатель в мире.

Ижи УРБАНЕЦ,генеральный директор
АО «Химфарм»Дата рождения: 6 марта 1959 года, Чехия.
Образование: Окончил Технический университет в г. Острава (Чехия), факультет металлургии и материаловедения, департамент экономики. Имеет степень магистра делового администрирования (MBA) Ливерпульского Университета им. Джона Мура.

Также окончил аспирантуру по международному двустороннему управлению Технического Университета в г. Брно (Чехия) и Университета им. М. Коперника в г. Торунь (Польша).

Опыт работы:
Свою профессиональную карьеру Ижи Урбанец начал в 1980 году в компании

BRANO (Чехия), где проработал 14 лет (до 1994 года). Здесь он начинал как закупщик и вырос до вице-председателя совета компании и был также коммерческим и техническим директором.

1995–1998 годы – был вице-президентом по управлению материальными ресурсами в компании GALENA (Чехия) и отвечал за закупки, складирование, управление капитальными затратами, транспорт и работу с клиентами.

1998–2003 годы – работал директором по восточным рынкам в компании Ivax Pharmaceuticals и отвечал за Россию, Украину, Белоруссию, Молдову, Казахстан, Узбекистан, Румынию, Болгарию, Хорватию, Албанию, Армению, Азербайджан и Грузию.

2003–2006 годы – занял должность генерального директора в компании Ivax Pharmaceuticals (Чехия).

2006–2013 годы – исполнительный и генеральный директор компании Teva Pharmaceuticals.

2014–2015 – стал работать в компании ŠKODA TRANSPORTATION GROUP, ŠKODA VAGONKA в городе Острава (Чехия) и занимал должности вице-председателя совета и генерального директора.

В компании АО «Химфарм» (торговая марка SANTO Member of Polpharma Group) в должности генерального директора начал работать с 2015 года.

Гарантия государства создать рынок – лучшее лобби для инвестора

В 2011 года завод «Химфарма» вошел в группу Polpharma, и с этого момента началась активная модернизация производства в соответствии с международными стандартами качества GMP. О том, как изменился за прошедшее время Шымкентский фармацевтический завод и какие перед ним открываются перспективы, нашему корреспонденту рассказал генеральный директор компании SANTO Ижи Урбанец.

Вячеслав ЩЕКУНСКИХ

– Скажите, какова доля импорта, какую долю занимает АО «Химфарм» с торговой маркой SANTO Member of Polpharma Group? Каков импорт продукции Polpharma Group? Какова динамика рынка за последние пять лет?

– Доля импорта лекарств в Казахстане, по данным компании IMS, на сегодняшний день составляет 88,6%. Доля, занимаемая компанией SANTO – 33% внутри отечественного производства и 5,3% – на общем рынке. Импорт продукции Polpharma составляет 27% от общего оборота компании в Казахстане. Хочу отметить, что за последние 5 лет рынок показал рост +15,2% в показателе CAGR (среднегодовой темп роста в сложных процентах. – «Къ») в денежном выражении.

– Когда вы начали работать по стандарту GMP, доля компании на рынке изменилась?

– Во время модернизации нашего предприятия мы приостановили производство некоторых наименований продукции, потому что на нее не было сертификатов GMP. Поэтому в первые три года мы росли в пределах 5%. В том числе речь идет и о тех препаратах, которые были в категории государственных закупок. С 2015 по 2017 год рост был уже в пределах 20%, потому что наше производство уже было частично модернизировано и портфель компании был расширен за счет введения новых продуктов. Но до 2022 года мы ожидаем рост в пределах 10%. То есть если сейчас у нас продажи на 26 млрд тенге, то через пять лет рост ожидается до 50 млрд тенге за счет новых продуктов, которые мы хотим привезти. И только для государственных закупок мы планируем ввести 50 наименований дополнительно.

– Если вы говорите о таком росте, то, следовательно, это наращиваются мощности завода, или в большей степени здесь речь идет об импорте?

– Это наш завод. В 2015 году мы производили 58,7 млн упаковок, 51,3 млн – в 2016 году, 78,2 млн – в 2017 году. В нашей компании трудятся более 1100 человек. Начиная с 2011 года мы инвестировали уже около \$90 млн, при том что инвестиционный проект предусматривает сумму инвестиций более \$108 млн. У нас было обязательство инвестировать в новое производство по стандартам качества GMP. Кроме того, отмечу, что в рамках программы форсированного индустриально-инновационного развития было задано направление по развитию фармацевтической промышленности по международным стандартам. И с января 2018 года в Казахстане будет запрещено производить и продавать препараты, которые не произведены по стандартам GMP. Под это направление и были сделаны инвестиции.

– Можно ли говорить о том, что общие инвестиции в фармрынок Казахстана увеличиваются, несмотря на кризис ликвидности?

– Если посмотреть на статистику, то мы видим, что отечественная фармпромышленность развивается, несмотря на кризис. Все компании продолжают инвестировать, строить свои заводы и вводить новые продукты. Однако отмечу, что из-за девальвации стало больше продаваться более доступных по цене лекарств, тогда как снизились продажи дорогих. Поэтому мы и видим рост казахстанских производителей, продукция которых дешевле импортной, но при этом она обеспечивает такую же эффек-



Фармкомпания в Шымкенте создавалась в соответствии с международным стандартом качества GMP

тивность и безопасность лечения. Также есть рост российских производителей. Можно сказать, что рынок растет больше в упаковках, чем в деньгах, потому что люди переключались на более доступную продукцию.

– Еще в январе текущего года президент Назарбаев говорил о регулировании цен на все лекарства. Можем ли мы полагаться только на стихийную девальвацию или все-таки должны сами регулировать цены на лекарства?

– Стремление снизить стоимость лекарственных препаратов и регулировать их становится очевидной задачей любого государства. И Казахстан, и Россия приняли систему reference price system, т.е. когда они проверяют цены на определенные виды лекарственных средств в других странах. Это происходит во всех странах. Так, к примеру, в Чехии есть правило, когда нельзя продавать импортные препараты выше, чем где-то еще. То есть существует давление на производителя для понижения цен. Но об этом можно говорить только в плане государственных закупок – там может быть применена reference price system.

В рознице это сделать тяжело. Да, возможно они должны идти в этом направлении – попробовать понизить цену для того, чтобы пациенты покупали за меньшую цену. Но вопрос – как это сделать? Возможно нужно регулировать не цену на импортный препарат, а наценку. Например, в той же Чехии установлена максимальная наценка в 18%. Значит, к примеру, дистрибьютор может накрутить 5%, а аптека – 10%. То есть аптека и дистрибьютор не могут дать цену в два раза выше, чем покупают. Впрочем, как регулировать импортные цены, я думаю, никто еще не придумал. Регулировать свободный рынок невозможно.

– Вы говорите о том, что компания наращивает свои продажи. Об этом же говорят и другие производители. Почему же доля импорта по всему рынку по-прежнему велика?

– Если раньше импорт занимал 90%, то теперь 88%. То есть процесс сдвинулся чуть-чуть. Однако это только в денежном выражении. А в упаковках доля импорта ниже – думаю, где-то 72%. Но радует, что доля отечественных производителей все же увеличивается. Для государства мы поставляем порядка 50% в денежном и натуральном выражении продукции в рамках ГОБМП.

– С 2009 года был введен этот самый единый дистрибьютор. Изменилась ли структура рынка после этого?

– Я думаю, что это самое хорошее, что было сделано. Потому что в каждой стране есть такая структура, которая курирует го-

сударственные закупки, проводит тендеры, мониторит стоимость и качество закупаемой продукции. А это означает, что он может регулировать поток лекарств, которые идут в страну. В России, например, нет такого единого дистрибьютора. В каждом регионе проводится свой тендер. Тогда как в Германии есть орган, который определяет, какой, к примеру, статин будет приобретаться, по какой цене, и проводит тендеры. В России компания вынуждена идти на тендеры во всем множестве регионов. При этом цены, стандарты, условия могут отличаться от региона к региону. Для Казахстана хорошо, что есть единый дистрибьютор, потому что это единый стандарт.

– Даже при постоянных скандалах с СКФ?

– Все что происходит в какой-либо компании – это всегда ответственность людей, которые там работают. Если ты хочешь работать для страны и делать для нее благо – это одно. Но если ты имеешь в этом деле личный интерес, то, соответственно, возникнут вопросы к подбору таких людей, к их ценностям и целям. Наша компания положительно относится к таким расследованиям, поскольку, возможно, это позволит очистить ряды чиновников от недобросовестных. Расследование относительно возможного случая коррупции в СКФ не повлияло на нашу работу. SANTO является лидером, крупнейшим игроком в сфере государственных закупок. Мы полностью выполняем наши обязательства по поставкам нашей продукции в полном объеме для казахстанских пациентов, так как многие наши лекарства входят в список жизненно важных лекарств. Мы относимся к ней, как к нашей социальной ответственности – не только к бизнес-обязательствам.

Являясь частью крупной международной компании, мы не только внедрили стандарты GMP в наших производственных помещениях в Шымкенте, чтобы обеспечить высокое качество наших продуктов, но также внедрили прозрачные стандарты ведения бизнеса, которым теперь строго следуем, полностью в соответствии с законами Республики Казахстан.

– А падение курса тенге как-то повлияло на фармрынок?

– В целом можно сказать, что на рынок девальвация повлияла отрицательно. У нас в долларовом выражении был спад, а в тенге – рост. Если в национальной валюте рынок вырос в 2016 году на 24%, то в долларовом эквиваленте снизился на 23%. Существенного падения в потребительском спросе не произошло, однако изменилась структура потребления. Потребители стали переключаться с европейских препаратов на де-

шевые российские, белорусские, индийские аналоги.

Доходы фармкомпаний резко снизились; так как рынок практически на 90% состоит из импортных лекарственных средств, то и все контракты – также в иностранной валюте. И полностью возместить 100%-ный эффект девальвации в повышении цены в краткосрочной перспективе никому так и не удалось, в самом лучшем сценарии только 50%. Данная разница полностью отразилась на контрибуции зарубежных производителей в конечном итоге.

Что касается казахстанских компаний, то им также пришлось повысить цену, так как все субстанции и вспомогательные средства для производства лекарств также закупаются за рубежом по валютным контрактам, однако повышение цен было намного меньше, чем у импортеров и в данной ситуации отечественные производители оказались в более выигрышной ситуации.

– Не так давно поднимался вопрос о включении в перечень и поставки лекарственных препаратов с недоказанной клинической эффективностью. Как вы к этому относитесь? Это проблема мирового рынка фармпрепаратов или отсутствия отечественных лабораторных мощностей?

– Если речь идет о доказанной клинической эффективности – это не вопрос лабораторной аналитики, а вопрос о том, что считается доказанной эффективностью препарата, так как подход к этому отличается в разных странах.

Если на лекарственное средство получено регистрационное удостоверение после прохож-

дения всех этапов экспертизы в уполномоченном органе, то разрешается использование данного лекарственного средства в медицинской практике на территории Казахстана, и тут можно задать вопросом – разве этого недостаточно в подтверждение эффективности лекарственного средства? Отдельным вопросом будет стоимость препарата, чтобы на основе фармакоэкономического анализа принять решение о включении в перечень закупок лекарственного средства в системе здравоохранения.

Но если кроме указанных выше факторов за основу классификации препаратов по принципу доказанной и недоказанной клинической эффективности брать подобный лимитирующий список иной страны, например, Британский Национальный Формуляр, то в силу естественных различий в эпидемиологии, системы организации медицинской помощи, стандартов лечения при экстраполяции для Казахстана возникнут перекосы. Лекарственный препарат может отсутствовать в БНФ, так как для Великобритании он не актуален, не применяется в рутинной клинической практике, а для нашей страны – этот препарат жизненно необходим, например, для лечения туберкулеза. Так вот – отсутствие лекарственного средства в БНФ еще вовсе не означает, что препарат клинически не эффективен. Можно несколько таких примеров привести, когда на Западе, допустим, препарат не входит в Формуляры просто в связи с тем, что никогда в этих странах не регистрировался, а у нас препарат исторически эффективно использовался. Назвать такой препарат клинически

не доказанным просто потому что ни одна западная мультинациональная фармкомпания не инвестировала в исследования миллионы долларов, а у отечественных производителей таких ресурсов не было? Я считаю, что к этому вопросу нужно подходить очень продуманно.

– В фармацевтической индустрии страны в последнее время происходят значительные изменения в связи с интеграционными процессами в рамках ЕАЭС и гармонизацией законодательной базы. Как отразилось это на деятельности компании?

– Сейчас ранняя фаза, и пока сложно ощутить, что хорошо, а что – плохо. Но процедуры разрабатываются, и, возможно, через короткое время мы уже увидим результаты. В Евросоюзе тоже было сначала тяжело. Первое, что мы увидели, это то, что российские и казахстанские GMP-сертификаты взаимно признаются. Теперь возможен импорт-экспорт между этими странами безо всяких проблем. Следующим шагом будет взаимная регистрация препаратов. И я думаю, это будет один рынок со всеми плюсами и минусами.

– Какие глобальные тренды можно выделить сегодня на мировом фармацевтическом рынке?

– Я бы сказал так, что сегодня есть три направления. Первое направление – это генерические препараты. Далее – есть оригинальные препараты, которые находятся под патентной защитой. И третье, новое направление – это биосимиляры или биоаналоги. Это продукция биотехнологий, препараты, работающие на клеточном уровне, на уровне ДНК. Мы рады, что мы первыми запустили препарат из серии биосимиляров – он производится в Испании. Первые закупки этого препарата будут уже в следующем году. Это препараты, которые применяются при онкологии, почечной недостаточности, анемии и так далее. Биосимиляры были супердорогими препаратами, но теперь они становятся более доступными.

– Какие основные планы и стратегические цели ставит перед собой компания на ближайшую перспективу, в том числе в контексте продуктового портфеля?

– Во-первых, мы будем реализовывать поручение президента по увеличению отечественных препаратов. Планируется подготовить 50 наименований, которые мы должны начать производить через 4 года в Шымкенте и поставлять для госзакупок. В рознице мы разработали ряд направлений для того, чтобы достичь лидерства во всех терапевтических группах. Если мы работали только по двум направлениям – антибиотикам и педиатрии, то теперь у нас разработана стратегия дальнейшего выхода на гастроэнтерологию, кардиологию, гинекологию, дерматологию и так далее. Это будут импортные продукты. Это большая задача, поскольку для этого нужна диверсификация компании. И выход на новые терапевтические категории мы планируем в следующем году.



www.kursiv.kz

Успешные
люди в курсе

ПОЛИТИКА

Мандат на лидерство в регионе

Эксперт: силового ресурса Казахстана недостаточно, чтобы вернуть деньги в страну

Точка зрения

На прошлой неделе президент Казахстана Нурсултан Назарбаев поручил правительству вернуть финансовые средства отечественных компаний из-за рубежа. Риторика ли это или есть к этому предпосылки? И есть ли реальные возможности это сделать? Также вызывает сомнения необходимость этих денег в стране, потому что нет реальных инвестиционных проектов. Своим мнением на все эти вопросы поделился с «Къ» эксперт по центральноазиатскому региону, директор по культурным, научным и образовательным проектам Центра традиционных культур (Россия), Александр Соболянин.

Вячеслав ЩЕКУНСКИХ

— Александр Дмитриевич, есть ли необходимость говорить о возврате этих денег и есть ли такие возможности?

— Как раз 3-4 года назад я размещал на Facebook подобную же новость о том, что Назарбаев грозно потребовал вернуть деньги в страну. Цикл совпадает даже по дням, потому что «напоминалка» соседи напомнили о публикации тогда же, когда была опубликована новость на прошлой неделе.

И это не риторика. Деньги нужны сейчас всем. Я уже говорил в своих интервью, что спокойное, благоприятное время для Казахстана закончилось. Почти 20 лет в независимом и благополучном Казахстане по разным причинам были заинтересованы такие силы, как Россия, США и Китай. В силу изменения геополитической ситуации на Ближнем Востоке и в других регионах, США потеряли интерес к тому, чтобы поддерживать Казахстан. Штаты вполне устраивает то, что американские компании контролируют казахстанскую нефтедобычу и стратегический финансовый курс — этого достаточно.

В чем уникальность положения Казахстана в отличие от всех пятнадцати бывших советских республик? Те условия, на которых казахстанским организациям и компаниям предоставляют кредиты, больше никому не предоставляются. В результате этого «плюса» появился и «минус» — большой долг государственный и вдвое больше — корпоративный. Если ранее худо-бедно справлялись, экспроприруя банки или меняя в них структуру собственности, то сейчас эти ресурсы исчерпаны. Но деньги платит надо, государство привыкло развиваться на заемные средства, а их больше нет. Поэтому попытки ужесточения неизбежны. И если ранее это носило моральный оттенок, — нехорошо утаивать от государства, то сейчас мера вынужденная. Сейчас Казахстану деньги нужны для того, чтобы жить так же спокойно, как он жил последние 15 лет. Но, согласитесь, это не очень красивое обоснование: «Нужны деньги, чтобы продолжать сытно жить».

Государство держит курс, который Россия уважает, — ни в коем случае не переходит от евразийской интеграции к политической. Но этот курс требует продолжения на большие деньги, которых нет. А где их взять? Программы развития Казахстана работают «не очень». Я



А.Соболянин: «Если сейчас Казахстан возьмет на себя роль лидера, это поддержат Узбекистан и Россия, если увидят, что Казахстан взял на себя ответственность «сшить» Евразийский союз среднеазиатских стран, включая «неправильную» Туркмению»

не буду критиковать деятельность «Самрук-Казыны» и программы ФИИР, но убежден, что они и не предполагали реального развития. Это красиво написанные обоснования для того, чтобы получить государственное финансирование. Потому что, если ты хочешь, чтобы было реальное развитие, ты должен заботиться об индустрии, а не о финансовой системе.

А если деньги будут отобраны и пущены на то, чтобы справиться с проблемами в экономике, они просто обогреют воздух.

— Да, возникает такое впечатление, что выхлоп от запущенных программ минимален.

— У Казахстана есть желание проводить индустриализацию, но нет таких команд: 25 лет пестовались команды, которые работают с «виртуальными» стратегическими концепциями и стратегиями, которые пишутся совместно с малайзийцами, британцами и другими англосаксами. А за ними всегда есть кто-то из четверки консалтеров или еще кто-то подобный. То есть это те стратегии и концепции, которые направлены на то, чтобы внешним игрокам было понятно, как вкладывать деньги в Казахстан. Но это же не реальная индустриализация. Приведу пример Киргизии, который касается и Казахстана. Побывав там, мы увидели, что сейчас там накачивают экономику нельзя, потому что помощь населению или МСБ будет означать дальнейшее опускание уровня образованности и уровня сложности, поскольку интерес самостоятельного активных субъектов ограничивается кулей-продажей и сервисом. Как результат все эти неприятности отражаются и на уровне Евразийского союза.

Когда была очередная девальвация тенге к доллару, меня спрашивали: что это даст. Я ответил, что не хотел бы гадать на курсах валют. Экономика и стратегия ее развития — это моя тема. Так вот, отпуская курс тенге имеет смысл для государства только в одном случае — если эти деньги будут сконцентрированы направлены не на экономику, а на провальные проекты. В России это реализуется, хоть и не совсем прозрачно, потому что много уходит по карманам. Но это проблема нашего капитализма. И он закончился не потому,

что воровать плохо, а потому что придется с ним расстаться ради выживания. Но там, где государство хочет — оно спокойно концентрирует деньги и никого не спрашивает. Заводы не только получают деньги, но и на какое-то время становятся сверхвыгодными хозяйственными субъектами — для банков, для контрагентов, то есть, покупателей или поставщиков.

С учетом всего этого встает несколько вопросов. И один из них, это отсутствие в Казахстане того самого ресурса, который бы принудил отдать взятое.

— Кроме агентства по коррупции...

— Это агентство хорошо тем, что там есть какая-то концентрация честных расследователей. Но это не дубинка. У них же нет права проводить спецоперации.

Приведу в пример вот такую историю: когда арестовывали главу Республики Коми Вячеслава Гайзера. Он отличался от предыдущих арестов, которые были внешним выражением борьбы одних силовых структур с другими, где жертвы падали губернаторы и даже олигархи. А в случае с Гайзером была отработка нового силового инструментария, потому что это — чрезвычайно умный человек и он мог «отрубить хвосты», ведущие к деньгам. Спецоперация проводилась в нескольких государствах, включая Украину. Цель была локализовать тех людей, которые участвуют в цепочках «отрубания хвостов».

Казахстану тоже обязательно нужен такой инструмент. Но готовы ли силовые структуры так скоординировано проводить операции, причем одновременно на территории разных стран?

— Почему нет? Может, мы как раз находимся на пороге создания новой версии Следственного комитета? Напомним, в Казахстане с 1995 по 1998 годы существовал государственный следственный комитет, подчиненный непосредственно президенту страны.

— Да, возможно, это ускорит процесс. Но попытки отобрать деньги у казахских финансово-промышленных групп, не связанных с семьей президента, скорее всего, провалятся, потому что они хоро-

шо защищены. А у государства на сегодня нет силового ресурса отобрать эти деньги. Силовой ресурс Казахстана достаточно только для того, чтобы держать политическую ситуацию под полным контролем. Но его недостаточно, чтобы можно было бы судиться в международных, европейских и прочих арбитражах. Богатые казахи, имеющие активы и деньги в Европе, России, Штатах, не собираются их возвращать.

И тут обязательно где-то проявится заинтересованность использовать ситуацию с большим долгом Казахстана. А корпоративный долг, на мой взгляд, более опасен. Те силы, которые представляют антиназарбаевскую оппозицию, как мне кажется, никакой угрозы для власти страны не представляют после смерти Рахата Алиева. Но они будут поднимать этот вопрос. То есть, за финансовой стороной спрятана возможная политическая проблема.

При этом у Казахстана нет угроз, таких как потеря суверенности в Евразийском союзе. Также у Казахстана нет причин опасаться общественной дестабилизации. Революция в республике невозможна, кроме дворцового переворота. А его, как раз, купировали.

Другое дело, что после того, как будут пытаться сначала отобрать деньги у бизнеса, потом пойдут по российскому пути, который, на мой взгляд, для Казахстана чреват. В России государство забирает деньги у населения. Наша экономика чуть-чуть падает, но быстро растет отток капитала из страны, рухнет рубль, падают в рублевом отношении зарплата и гонорары. Население «затягивает пояса», но, поскольку оно очень патристически настроено — терпит. Ненавидя олигархов, люди доверяют Путину. Но у меня есть большие сомнения в отношении того, что в Казахстане этот механизм работает. Бесконечно играть в девальвации — тоже опасно. Населению это не понравится. В связи с этим надо отметить: невозможно проводить отъем денег, если у тебя нет морального обоснования это делать.

Можно предположить, что есть некий отрыв политического класса, который убежден, что народ Казахстана патристичен, от реальности. А реальная ситуация такова, что весь народ Казахстана доверяет На-

зарбаеву, но совершенно не готов «затягивать пояса».

— Если это неизбежно, то нужна новая идеология?

— В Казахстане есть свои «плюсы» — это спокойная общественная ситуация, нет даже близко маломальских претендентов на взятие власти. В стране очень здоровый политический класс — патристичный, дисциплинированный. Он, может быть, малоэффективный, зато четкий и послушный. Также есть очень хороший интеллектуальный класс — наука, эксперты, аналитики. На мой взгляд, после наших москвичей, казахи-эксперты даже сильнее белорусов. И в Казахстане очень высокое доверие к Назарбаеву. Если он даст понять, что времена начались суровые, все его послушают.

Но эти все «плюсы» надо использовать на развитие, которое планируется в условиях гарантированно ухудшающегося финансово-экономического и конъюнктурного положения. Если положительные качества Казахстана будут направлены на постановку сложных задач, это воодушевит людей, это покажет, что вернулся «драйв». У Назарбаева же, помимо прочего, он всегда был, его энергия людям нравилась.

Но кто решится на решение этих задач? У политологов нет веса. Также мы видим полную безответственность всего управляющего класса. За все отвечает только глава государства. Он дал указание делать реформу — она делается. А то, что она не получилась — это не проблема тех, кто этим занимается.

— А у элит нет консенсуса. Может, я и ошибаюсь, но после смерти Владимира Ни в среде приближенных не оказалось человека, который бы примирял элиты.

— Абсолютно верно. С 2010 года, после того как Владимир Васильевич скончался, нет ни одного. Потому что у Ни были достоинства, которые есть потенциально у других, но они не хотят что-то предпринимать. Он умел убеждать даже враждующих между собой людей, и он имел личное мужество упорствовать, если даже считал, что «ноль-первый» не прав. А у нынешних сильных политиков нет такого желания упорствовать. У них и так все хорошо — они находятся в неприкасаемом пуле, и из него они не выйдут.

Насколько я знаю, в астанинских кругах есть такое желание — мобилизовать страну. Но я пока нигде не слышал — для чего бы они хотели это сделать. Мне кажется, что Казахстан, который всегда хотел быть лидером среднеазиатского региона, и у которого никогда это не получалось, именно сейчас он мог бы стать таковым. И если сейчас Казахстан возьмет на себя роль лидера, это поддержат Узбекистан и Россия, если увидят, что Казахстан взял на себя ответственность «сшить» Евразийский союз среднеазиатских стран, включая «неправильную» Туркмению, для того, чтобы экономика развивалась, ради благополучия здоровой Средней Азии. Тогда ситуация с финансами сама собой рассосется.

— Мне кажется, Узбекистан, взяв новый курс после смерти Ислама Каримова, сам будет стремиться на эту роль.

— Нет, две республики радикально отпилаются, потому что Узбекистан как был на «госплановском» развитии, так и продолжит на нем оставаться, чего нет в Казахстане.

Узбекистан сейчас будет жестко взлетать, но он не будет составлять конкуренцию — экономики не совпадают. И хотя Узбекистан мыслит регионом, ему не позволят быть его лидером, потому что он будет стремиться поднять под себя соседей. Поэтому для казахской экономики среднеазиатское пространство вместе с российским, евразийским пространством лучшая цель — выстраивать такое экономическое развитие, которое имеет расширяющееся потребление, расширяющийся рынок, который сам себя формирует. И здесь Казахстан может быть главным. Узбеки хотят более ответственной командирской роли казахов; казахи способны творить будущее не только за себя, но «за себя и за тех, кто вместе».

— Фактически вы предлагаете новый проект?

— Сейчас очень важно, чтобы энергия уходила не на дипломатические телодвижения, не на PR, где она теряется, а воодушевила бы народ, элиту. Это понравится самому Назарбаеву. Я вижу, что у него здоровье ухудшается, но, когда появляется большая проблема, он становится энергичным, принимает очень правильные решения. Я неоднократно говорил, что мне известен преерник Назарбаева — это сам Назарбаев. Смысл в этом глубочайший. В то суровое время, которое уже подошло, провести страну может только он сам. Только он может провести страну, сделать Казахстан другим, более собранным, более мобилизованным. Народ не интересуется вопросы финансово-экономической устойчивости. Ему нужны сложные задачи, ему нужна работа. Работа будет тогда, когда будет расширяющийся рынок в сторону индустрии. А для создания этих условий нужна макрорегиональность — Средняя Азия плюс Сибирь. Не надо ускорять евразийскую интеграцию, пусть она идет своими темпами, тем более, что идет хорошо. Нужно, чтобы Средняя Азия была все благополучной, чтобы двусторонние отношения у любых стран региона имели взаимный интерес, но под лидерством Казахстана.

Назарбаев еще не исполнил свою миссию. И только он сможет сделать так, чтобы Казахстан всегда имел в будущем союзе исключительную роль, исключительное уважение, исключительные позиции. Этого нельзя сделать на PR, только великим делом, о котором все говорят.

А если интеллектуальный класс страны будет отоблагоденствован на решение этого, политический класс справится с задачей. Пока же у людей апатия в отношении управленцев, в которых не верят, считают, что в Казахстане так и будет все двигаться «по накатанной»: много слов, много обещаний, много ярких программ, конспекций — и ничего более. А грандиозные проведенные мероприятия ни в чем не убеждают. Но сам политический управленческий класс есть. Можно ли, оперевшись на него, делать дела? Нет, нельзя. У него нет энергии, у него нет потенциала. С этим может справиться интеллектуальный класс, они сами об этом пишут.

Поэтому задача — стать не лидером региона, а лидером совместного среднеазиатского пространства с евразийским блоком. Никто, кроме Казахстана этого сделать сейчас не может. А это обещает создание новых производств, большую загрузку существующих мощностей.

Сирийский вопрос: окруженные неопределенностью

<< 2

Спросите, какое отношение к пропаганде имеют цифры от Сурувикина? Поясним. Дело в элементарной арифметике. Согласно информации российских СМИ, с начала использования Россией авиабазы Хмеймим, которая до сентября 2015 года являлась международным аэропортом имени Басила Асада (старшего брата президента Сирии Башара Асада. — «Къ»), на ней были дислоцированы 34 боевых самолета. В ноябре того же года (после инцидента с Су-24, сбитого турецким F-16. — «Къ») их число было увеличено еще на 12 самолетов — 8 фронтовых бомбардировщиков и 4 истребителя. Весной 2016 года авиационная группа ВКС России привлекла к военным действиям в Сирии не только многоцелевые вертолеты типа Ми-8, но и ударные вертолеты Ми-24, Ми-28 и Ка-52, общим числом 35 машин. В ноябре 2016 года на базе Хмеймим появились и 3 сверхзвуковых истребителя-перехватчика МиГ-31. Сюда же надо добавить и 70 беспилотников (БПЛА). Получается, что до последнего времени на территории бывшего международного аэропорта в Латакии было размещено свыше полсотни сотен различного рода боевых

летательных аппаратов. Из них после приказа Путина выводятся только 25. Даже без учета БПЛА самолетов и вертолетов на базе Хмеймим остается куда больше, чем в сентябре 2015 года, когда Россия официально начала военную операцию в Сирийской Арабской Республике. Неудивительно, что не только в США, но и в Турции, а также в ряде арабских стран несколько скептически отнеслись к инициативе действующего президента Российской Федерации, заметив, что это больше похоже на некоторое сокращение российской военной группировки, нежели на уход России из Сирии.

Когда коврижки роли не играют

Впрочем, понять желание России оставаться в Сирии на более длительный период вполне можно. Во-первых, очевидно, что отданная официальным Дамаском в безвозмездное пользование Российской Федерации авиабаза Хмеймим, как и расположенная в 62 км от нее российская военно-морская база в Тартусе, имеет стратегическое значение для Москвы значение. Использование обоих военных объектов позволяет России контролировать ситуацию не только на большей части Средиземномо-

рья, с возможным подключением к вероятной операции арабских государств во главе с Египтом по наведению порядка в Ливии, но и регион Персидского залива, где до сих пор наблюдается противостояние Катара с соседними странами.

Во-вторых, несмотря на победу над террористической организацией «Исламское государство» (запрещена в Казахстане. — «Къ»), о чем сообщил и президент США Дональд Трамп, ситуация в Сирии все еще остается достаточно напряженной. Судя по информации онлайн-сервиса syria.liveuamap.com, некогда единая страна сегодня разделена на несколько частей. Западную, южную, центральную и юго-восточную части территории Сирии в настоящий момент в основном контролируют поддерживаемые Россией правительственные войска Башара Асада. При этом они продолжают вести бои не только с остатками банд террористов из запрещенного в Казахстане ИГ на востоке страны в провинциях Дейр-эз-Зор и Хомс, а также южнее Дамаска в районе аль-Хаджар, но и с непримиримой исламской оппозицией в провинциях Хама, Идлиб, Дарья и эс-Сувейда.

В то же время значительная территория севера и северо-востока Сирии находится под контролем

союзной США коалиции «Сирийские демократические силы», костяк которых составляют отряды курдской народной самообороны, мечтающих о создании собственного независимого государства с идеологией социализма. Как и правительственные войска Башара Асада, коалиция ведет боевые действия как против ИГ, так и против исламистов из непримиримой оппозиции, с которыми курдские боевые подразделения периодически сталкиваются на стыке провинций Идлиб и Халеб. При этом коалиция «Сирийские демократические силы» не признает над собой власть режима Башара Асада и находится в жестком противостоянии с Турцией, обещающей начать широкомасштабную военную операцию против курдов, в случае если они объявят о создании государства Курдистан.

Наконец, нельзя забывать и об особой позиции Израиля, которому категорически не нравится наблюдение сближение официального Дамаска с непримиримыми врагами еврейского государства — Ираном и военизированной шиитской организацией из Ливана «Хезболла». В случае если пока еще остающийся у власти в Сирии не без помощи России и с согласия США режим Башара Асада позволит Ирану и шиитам из «Хезболла»

создать на контролируемой его войсками территории военные базы, можно не сомневаться, что Израиль нанесет и по ним, и по Дамаску массированный ракетно-бомбовый удар.

Очевидно, что при наличии такого невероятного клубка проблем Россия ни за какие коврижки из Сирии не уйдет. Даже несмотря на громкие заявления Владимира Путина. Не для того Кремль вмешался в сирийский конфликт, чтобы, одержав победу над оплавшимися в этой стране террористами, в одночасье потерять все те геополитические преимущества, прежде всего перед США и странами НАТО, которые он получил за минувшие два года. Поэтому далеко не случайно Москва инициировала проведение в начале 2018 года конгресса национального диалога Сирии, который анонсировал помощник президента России Юрий Ушаков. Предполагается, что во время встречи представителей всех участников сирийского конфликта будет создана конституционная комиссия, а также принят ряд важных документов, определяющих судьбу Сирийской Арабской Республики.

Особая роль Астаны

Как раз здесь свою важную роль в очередной раз и должен сыграть

Казахстан. Ожидается, что впервые вопрос о создании конгресса национального диалога будет поднят участниками переговорного процесса по Сирии в Астане, очередное заседание которого намечено на 21–22 декабря текущего года. И вовсе не исключено, что уже на начальном этапе все оставшиеся в сирийском конфликте стороны принципиально согласятся на проведение президентских и парламентских выборов в обновленной Сирии уже в 2021 году. Во всяком случае, по информации известной американской публицистки Робин Райт, опубликованной в еженедельнике The New Yorker, администрации президента Соединенных Штатов не только считает, что Сирия должна остаться единой и неделимой, но и допускает правление Башара Асада до того же 2021 года. В свою очередь арабские СМИ все чаще отмечают особую роль Астаны, которая становится главной площадкой в переговорном процессе по Сирии, отодвигая на второй план Женеву. Это значит, что мяч в большом геополитическом футболе ныне у России и ее союзников. Соответственно, хотим мы того или нет, ее руководство может делать заявления, которые не всегда соответствуют реальному положению дел.

Конкурентное преимущество

В ближайшие годы производство продуктов питания сможет выйти на лидирующие позиции

Перспектива

Казахстан активно наращивает производство продуктов питания. Отрасль, вынесенная в число приоритетных направлений в рамках Государственной программы индустриально-инновационного развития, сегодня набирает обороты, демонстрируя как рост, собственно, производства и, соответственно, импортозамещения, так и хорошую динамику экспорта.

Салим САКЕНОВ

Развитие собственного производства продуктов питания – вопрос приоритетный для любого государства. Это и обеспечение населения продуктами питания, и развитие отрасли экономики, и вопрос национальной безопасности – продовольственной. Казахстану, богатому земельными ресурсами, просто предназначено развивать эту отрасль. Поэтому тот факт, что производство продуктов питания включено в число приоритетов индустриально-инновационного развития, вполне логичен. Более того – именно эта отрасль может и должна стать одной из лидирующих в стране и сделать Казахстан узнаваемым на мировых рынках – как одного из ведущих производителей органически чистых продуктов питания.

Конечно, нельзя сказать, что до начала реализации ГПИИР переработка сельхозпродукции и пищевая промышленность в стране никак не развивались. Но именно старт индустриализации придал новый импульс отрасли. А параллельная с ГПИИР реализация программы развития агропромышленного комплекса страны дает ощутимый результат.

Так, согласно данным министерства сельского хозяйства, объем валовой продукции сельского хозяйства за январь-сентябрь 2017 года по сравнению с аналогичным периодом прошлого года увеличился на 1,9%. При этом производство продуктов питания за данный



Страны-покупатели неоднократно заявляли, что готовы приобретать и большие объемы продукции, вопрос в готовности казахстанских производителей обеспечить эти поставки. Фото: Shutterstock.com

период выросло на 5,3%, продукции животноводства – на 3,3% по сравнению с прошлым годом.

Государство оказывает отрасли значительную поддержку. И в результате принятых мер и новых механизмов субсидирования только за январь-апрель 2017 года по сравнению с соответствующим периодом прошлого года увеличилось производство сливочного масла на 8,9%, твердого сыра – на 10,3%, мясных и мясорастительных консервов – на 6,7%, молока обработанного – на 6,4%, растительного масла – на 10,6%, комбинированных кормов – на 18,2%.

Эти показатели – далеко не предел возможностей отрасли. Поэтому правительством продолжает реализацию целого комплекса мер в рамках нескольких государственных программ. Если ГПИИР нацелена непосредственно на развитие новых производств, то программа поддержки АПК предусматривает усиление помощи другим направлениям, без которых производство продуктов питания невозможно.

Цепочка взаимосвязи прослеживается легко. К примеру, для увеличения производства мясных изделий необходимо мясо. Значит, нужно увеличивать поголовье ско-

та мясных пород, соответственно наращивать объемы производства кормов, развивать сеть убойно-заготовительных цехов. По сути, это несколько секторов сельского хозяйства, неразрывно связанных между собой. И на каждое направление предусмотрен свой план развития.

Так, сегодня сельское хозяйство Казахстана – преимущественно мелкотоварное. Порядка двух третей мяса и молока производится в так называемых личных подсобных хозяйствах, проще говоря – литрами молока и килограммами мяса. Для перерабатывающих предприятий закуп сырья такими мелкими партиями затруднителен – во-первых, всю продукцию необходимо проверять, проводить дополнительную очистку, формировать партии для загрузки перерабатывающих мощностей. И тем самым – увеличивать себестоимость продукции. Поэтому одна из приоритетных задач – это сельхозкооперация, объединение мелких фермеров в единый кооператив. Стоит отметить, что кооперация – это международная практика, успешно используемая не одним десятилетием в развитых странах. При развитой кооперации, как, например, в Голландии, сельхозкооперативы

владеют крупными перерабатывающими предприятиями. Казахстан пока лишь на первом этапе этой работы, поэтому пока основная ставка делается на системную заготовку качественного сырья. На сегодняшний день в стране буквально за два года (2016-2017) уже создано 745 кооперативов с охватом более 56 тыс. ЛПХ и мелких крестьянских хозяйств, самозанятыми и безработными создано 5 968 семейных откормплощадок, все эти лица преобразованы в индивидуальных предпринимателей. Мощность откормплощадок составляет 102,5 тыс. голов, ими заготовлено более 44 тыс. тонн молока и 13 тыс. тонн мяса. Это позволило только в текущем году увеличить загрузку предприятий по переработке молока с 60 до 65%, мяса с 55 до 60%.

В минсельхозе провели анализ перерабатывающего сектора АПК, и, учитывая высокую долю импорта, недозагруженные мощности и сырьевой потенциал, определили 9 приоритетных видов переработки, которые представлены 435 предприятиями. Это – переработка молока; мяса; шкур и шерсти, масличных и зерновых культур; плодов и овощей, сахарной свеклы и картофеля. По ним разработана

детальная Карта размещения предприятий агропереработки, в том числе по каждой области, в разрезе районов, и закреплено, что необходимо построить 79 новых и провести модернизацию 80 заводов.

В частности, строительство новых молокоперерабатывающих заводов планируется, в основном, в Южно-Казахстанской, Алматинской, Павлодарской, Западно-Казахстанской и в Актобинской областях. Именно в этих регионах имеется сырьевой потенциал, а существующие заводы с учетом их загрузки, не в состоянии обеспечить необходимый уровень переработки.

Это позволит увеличить переработку молочных продуктов на 49% (в том числе за счет дозагрузки на 33%, на 5% за счет модернизации и на 11% за счет новых заводов). Доля импорта по сырам снизится с 70% до 51%, масла сливочного с 37% до 17%, творога с 35% до 23%. По аналогичной схеме рассчитаны планы переработки и по другим видам продукции – мясу, масличным и зерновым, плодовоовощным культурам и так далее. При этом учитываются и региональные особенности – для выращивания фруктов идеален юг Казахстана, а климатические особенности северных регионов делают именно эти области главной зерновой житницей страны.

Развиваются и, так называемые, смежные отрасли: в регионах, где ставка делается на животноводство, фермерам, работающим в растениеводстве, экономически выгодней переориентировать свою работу на производство кормов. Тем более, что рынок сбыта у них под рукой – скот нужно кормить. В зерносеющих регионах – мукомольные предприятия, там, где увеличиваются площади посевов масличных культур – маслоперерабатывающие заводы. И все это предполагает создание новых рабочих мест, и конечно, увеличение налоговых поступлений в бюджет страны.

Принципиально важно, что все эти направления ориентированы не только на заполнение внутреннего рынка страны, но и на внешние. Уже сейчас можно говорить о правильности принимаемых мер, поскольку экспорт казахстанской сельхозпродукции и ее переработки только увеличивается. Так, за 9 ме-

сяцев 2017 года он составил 1,5 млрд долларов, что на 13% превышает уровень прошлого года. При этом рост переработанной продукции сельского хозяйства составил 10%.

Так, в два раза увеличился экспорт замороженной говядины – за счет увеличения поставок в Россию на 83%, а также первого экспорта в Объединенные Арабские Эмираты. Экспорт мяса баранины вырос сразу в 8 раз – благодаря открытию новых рынков Ирана, Бахрейна и ОАЭ. Поставки на внешние рынки яиц выросли в 1,4 раза (увеличение экспорта в Афганистан и Таджикистан), экспорт шерсти вырос в 1,8 раза (за счет увеличения поставок в Китай).

Если посмотреть на структуру экспорта переработанной продукции, то продажи за рубежом молока и кисломолочной продукции выросли в 1,5 раза. Казахстан начал больше поставлять в Россию вдвое больше сыра и творога, молока и сливок, и в 2,4 раза кисломолочной продукции. Поставки кисломолочной продукции в Монголию выросли в 32 раза, в Таджикистан – в 1,2 раза, а молока и сливок в Таджикистан наша страна стала продавать в 9,3 раза больше.

Кроме того, в 2 раза увеличился экспорт растительного масла в Афганистан, Китай, Россию, и Таджикистан, растет экспорт маргарина в 2 раза, сахара в 2,5 раза в Таджикистан, кондитерских изделий в 1,5 раза в страны СНГ, шоколада в 1,2 раза, макаронных изделий в 1,6 раза. За счет увеличения поставок в Россию и Киргизию наблюдается рост экспорта консервированных овощей, фруктов, орехов в 1,4 раза, дрожжи в 10 раз. Увеличился экспорт хлопкового волокна в Беларусь, Латвию, Молдову, Турцию и Китай в 1,7 раз.

При этом страны-покупатели уже неоднократно заявляли: они готовы приобретать и большие объемы продукции, вопрос в готовности казахстанских производителей обеспечить эти поставки. Поэтому при сохранении нынешних темпов роста, уже в ближайшие годы производство продуктов питания сможет выйти на лидирующие позиции, заняв достойное место в структуре диверсифицированной экономики страны.



TENGRI BANK

AN ASSOCIATE OF PUNJAB NATIONAL BANK, INDIA

Тандаулы тәсіл

САҚТАУ ЖӘНЕ КӨБЕЙТУ

СОХРАНИТЬ И ПРИУМНОЖИТЬ

Лучший способ

ЖЕКЕ ТҰЛҒАЛАРҒА АРНАЛҒАН ДЕПОЗИТТЕР
ДЕПОЗИТЫ ДЛЯ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ

www.tengribank.kz

3434
ТЕГІН · БЕСПЛАТНО

09.02.2017 жылғы № 1. 1. 159 Қазақстан Республикасы Ұлттық Банкінің лицензиясы
Лицензия Национального Банка Республики Казахстан № 1. 1. 159 от 09.02.2017 года

СТРОИТЕЛЬСТВО

С комфортом в новый дом

По итогам 10 месяцев 2017 года введено в эксплуатацию около 77 тысяч жилищ

► Итоги

Год подходит к завершению, соответственно пришло время подводить итоги, в том числе и по результатам реализации государственной жилищно-строительной программы «Нурлы жер», которая, как отметил президент РК Нурсултан Назарбаев в ходе Общенационального телемоста «Новая индустриализация страны: прыжок казахстанского барса», является важным фактором в развитии инфраструктурного потенциала страны и «позволит в течение 15 лет обеспечить жильем 1,5 млн казахстанских семей».

Зарина ЮЗЫБАЕВА

«Только в текущем году улучшить свои жилищные условия смогли 100 тысяч наших граждан», – сказал, в частности, Нурсултан Назарбаев в ходе Общенационального телемоста. При этом он задался вопросом о том, почему СМИ не публикуют истории счастливых обладателей новых квартир по госпрограмме. «Вот эти 100 тысяч семей, каждая из которых войдет в новые квартиры, интересно, что они думают? – продолжил он. – Почему не слышим их голос и наши СМИ не говорят о них? Я думаю, что они чувствуют счастье».

Президент оказался прав, поскольку на деле люди, получившие жилье в рамках госпрограммы «Нурлы жер», действительно испытывают это чувство полного и высшего удовлетворения. К примеру, жительница Аксайского района Западно-Казахстанской области Анна Садыкова в канун Дня первого президента получившая ключи, вместе с другими 179 клиентами Жилстройсбербанка в Уральске, копил на свое жилье на протяжении 21 года. Анна сообщила, что она открыла в 2010 году и со stipендии ежемесячно перечисляла по 10 000 тенге. Когда усталось работать, то суммы взносы увеличились. В итоге, с учетом премии государства, вознаграждения банку и выплаты процентов, Анна собрала необходимую сумму и стала хозяйкой однокомнатной квартиры.

По итогам 10 месяцев 2017 года за счет всех источников финансирования введено в эксплуатацию жилья общей площадью 8,8 млн. кв. метров, то есть около 77 тысяч жилищ. Это составило 87% от одобренного плана госпрограммы «Нурлы жер» и на 9,5% превысило показатели аналогичного периода 2016 года.

«Далеко делая небольшие отклонения, я верила в то, что смогу все-таки приобрести свое жилье. Сейчас, убедившись в результате, я дополнительно открыла депозит на свою маму. Теперь мы копим союба для того, чтобы в будущем купить еще более просторную квартиру», – делится планами счастливая девушка.

Осмотреть квартиры и поздравить вкладчиков ЖСССБ с приобретением жилья приехал аким Западно-Казахстанской области Алтай Кульшинов и директор Западно-Казахстанского областного филиала АО «Жилстройсбербанк Казахстана» Айгүль Наурузалиева. «В этом году в нашем регионе в рамках государственной программы «Нурлы жер» свое жилье смогут приобрести около тысячи вкладчиков Жилстройсбербанка. Это горожане и те, кто живет в районах и селах. С заработной платой в 50 000 – 80 000 тенге им сложно купить квартиру по рыночным ценам. Поэтому им помогает и государство, и Жилстройсбербанк. По линии местных властей для них строится доступное жилье. Банк, в свою очередь, содействует в эффективном накоплении средств для первоначального взноса и выдает займы на льготных условиях», – пояснила Айгүль Наурузалиева.

Своей радостью об СММ поделился и новост из Эквистаза, сотрудник правоохранительных органов Олжас Жужасаров. «Мой платеж по кредиту будет меньше, чем я платил ежемесячно за чужое арендное жилье», – говорит молодой человек, получивший квартиру в новом жилом комплексе в Астане. Ежемесячный платеж по кредиту за однокомнатную квартиру у Олжаса Жужасарова составит 28 тыс. тенге. В среднем однокомнатная квартира обойдется ему в 4 млн тенге. Сегодня по данным Жилстройсбербанка, каждый 15-й житель Эквистаза копит деньги в банке. В 2018 году по госпрограмме для них построят еще три дома.

Для новоселов в Костаная в ноябре текущего года сдали сразу два дома. Объекты построены в рамках программы «Нурлы жер» по направлению местных исполнительных органов. 50% квартир распределены среди вкладчиков Жилстройсбербанка (дочерняя организация Холдинга «Байтерек»), остальные 50% – среди тех, кто стоит в очереди на жилье в акимате. «Вкладчик банка я стала в прошлом году. Сразу внесла на депозит крупную сумму денег, которую удалось накопить прежде. По возможности участвовала в пулах покупателей квартир, параллельно стояла в очереди на получение жилья в местном акимате. И вот сегодня готовлюсь к новоселью. Я стала хозяйкой однокомнатной квартиры! Конечно, впереди еще 10 лет выплат по займу. Мой ежемесячный платеж по нему составит 37 000 тенге, но это меньше, чем я сейчас плачу за съемное жилье», – делится радостной новостью вкладчица Жилстройсбербанка Айнур Таусогарова. Ей 32 года, она работает в бюджетной организации и одна воспитывает 6-летнего доча.

В Алматы, до конца 2017 года, предположительно, будет введено 92 дома общей площадью 266,3 тыс. кв. м (4 696 квартир). Всего в рамках программы в городе строится 193 дома общей площадью 531,7 тыс. кв. м, или 10 247 квартир. В акимате особенно подчеркивают, что благодаря программе было создано 5 тыс. рабочих мест. Объем налоговых отчислений за весь период строительства предварительно оценен в 2,5 млрд тенге.

Условия по ипотеке

Стоит отметить, что, идя навстречу заемщикам, власти страны в октябре текущего года внесли изменения в программу «Нурлы жер». В частности, как рассказал в тот момент заместитель председателя правления АО «Ю» «Казахстанская Ипотечная Компания» Руслан Кәкім были внесены три ключевых изменения, которые одобрены постановлением этого мая предельно подыскать трехсторонний договор. Согласно данному договору вам составят график платежей банку и график платежей КИКК банку.

Конечно, прежде чем выдать займ финансово структуры предлагают свои требования заемщику. Его возраст должен быть не меньше 21 года. Максимальный возраст заемщика – до достижения на момент окончания срока кредита 58 лет для женщин и 63 лет для мужчин. Заемщик должен иметь стаж работы — не менее 4 месяцев на последнем месте работы до даты подачи заявления на получение кредита, при этом общий непрерывный стаж работы



если ваша заявка соответствует условиям программы «Нурлы жер», то в КИКК подтверждает, что готовы субсидировать вас. После этого вам предлагается подписать трехсторонний договор. Согласно данному договору вам составят график платежей банку и график платежей КИКК банку.

Кроме того, государство стимулирует строительство жилья частными застройщиками; – строительство кредитного жилья через систему застройщиков; – развитие индивидуального жилищного строительства. В рамках программы «Нурлы жер» вкладчику банка достаточно

финансирования введено в эксплуатацию жилых домов общей площадью 8,8 млн кв. метров, то есть около 77 тыс. жилищ. «Это составило 87% от годового плана госпрограммы «Нурлы жер» и на 9,5% превысило показатели аналогичного периода 2016 года», – говорит председатель Комитета по делам строительства и жилищно-коммунального хозяйства МНР РК Мархабат Жайымбетов.

В рамках госпрограммы «Нурлы жер» в течение 1,8 лет планируется построить 15 трн тенге на строительство 1,5 млн жилых объектов. Из них, 1 трн 200 млрд отводится на погашение инфраструктурных затрат, из них половина на ИЖС, половина — на многоэтажное жилье.

На реализацию программы в 2017 году из бюджета было выделено 120,1 млрд тенге. По плану финансирования регионам перечислены 88,3 млрд тенге. За 10 месяцев 2017 года освоено 79,2 млрд тенге или 89,7%. Кроме того, текущем году для реализации госпрограммы акиматам было выделено 25 млрд тенге. Было начато строительство почти 6 тыс. квартир, половина из которых будет построена до конца 2017 года. Из республиканского бюджета деньги выделены на следующие мероприятия:

83,4 млрд тенге на ИЖИ; 25 млрд тенге на арендное жилье без выкупа; 21 млрд тенге на субсидирование ипотеки и кредитов застройщиков; 8 млрд тенге на кредитование вкладчиков ЖСССБ;

1,7 млрд тенге на завершение объектов по ПРР и пр.

По информации г-на Жайымбетова, в 15 регионах страны наблюдается темп роста ввода жилья. «Из них в Магистратской (464,2 тыс. кв. м), Алматинской (387,3 тыс. кв. м), Кызылординской (381,3 тыс. кв. м) и Атырауской (373,6 тыс. кв. м) областях преобладает ввод индивидуального жилья», – пояснил председатель Комитета по делам строительства и жилищно-коммунального хозяйства МНР РК.

По его словам, для развития индивидуального жилищного строительства проводятся работы по подведению инженерных коммуникаций к более 60 тыс. земельным участкам.

Реализация программы идет по плану

В целом, по итогам 10 месяцев 2017 года за счет всех источников

12 >>

Компании и Рынки

WWW.KURSIV.KZ

№ 46 (722), ЧЕТВЕРГ, 14 ДЕКАБРЯ 2017 г.

БАНКИ И ФИНАНСЫ:
УПРОЩЕНИЕ
ОТЧЕТНОСТИ

ТЕНДЕНЦИИ:
ЛЕКАРСТВО
С КАЗАХСТАНСКОЙ
«ПРОПИСКОЙ»

HI-TECH:
В ТРЕНДЕ – РЫНОК
ДЕТСКИХ SMART-
УСТРОЙСТВ

КУЛЬТУРА/СТИЛЬ:
«ЗОЛУШКА»:
СКАЗОЧНЫЙ ПОДАРОК
НА НОВЫЙ ГОД

IATA: авиакомпании должны будут показывать товар лицом

► Авиарынок

Региональный представитель Международной ассоциации воздушного транспорта (IATA) по Центральной Азии Джордан Карамалаков сообщил о создании нового программного продукта, который в ответ на запрос потенциального пассажира по покупке одного билета будет автоматически формировать пакет предложений сразу от нескольких авиаперевозчиков.

Иван ВАСИЛЬЕВ

«Идея в том, что мы хотим, чтобы любой запрос любого пассажира, сделанный в определенной системе, распространялся по нескольким авиакомпаниям и каждая из них имела возможность сделать ему индивидуальное предложение», – сказал Джордан Карамалаков на пресс-конференции в Астане 4 декабря. «Чтогия? Нет, не утопия, уже есть такая возможность, когда человек или представляющее его интересы агентство сами создают запрос и авиакомпаниями предлагают ему свои предложения. Это есть человек просматривает сайты нескольких авиакомпаний, а авиакомпания по его запросу, оставленному на определенном сайте, скрывают его информацию. Эта система действует с октября этого года, и все больше туроператоров об этой системе знают, так что это вопрос уже сегодняшнего дня, это не очень далеко будущее», – заметил он.

Казахстан, правда, это явление пока не задело – речь идет об



Эксперты полагают, что со следующего года участие в новой системе будет считаться абсолютным стандартом для всех ведущих авиаперевозчиков. Фото: Офелия ЖАКАЕВА

обработке такой системы на зарубежных рынках, причем на них систему обкатывают в пилотном режиме далеко не все авиакомпании, а только ведущие, поскольку участие в ней того или иного игрока рынка – дело сугубо добровольное. И представитель IATA в этой связи считает, что вопрос, когда эта система появится в Казахстане, надо задавать авиакомпаниям. «Эйр Астана» как лидера казахстанского авиарынка.

«Это совершенно другая технология обработки заявки и ответа

на запрос пассажира, ее нужно просто внедрить. Это увеличение конкуренции, речь идет об информированном выборе клиентом нужного ему продукта: если ему хочется получить еду на борту самолета, он выбирает соответствующую авиакомпанию, если хочется сэкономить, он выберет компанию без еды. Так что говорить о том, что эта система отправит все в одну компанию, нельзя, у всех клиентов ведь разные возможности и, соответственно, запросы. Просто сейчас, когда вы покупаете билет,

вы ничего не знаете об уровне сервиса, если не имеете опыта полетов с этим перевозчиком», – пояснил Джордан Карамалаков. При этом он заметил, что на европейских авиарынках внедрение такой системы – вопрос уже решенный, и со следующего года участие в ней будет считаться абсолютным стандартом для всех ведущих авиаперевозчиков.

Но если внедрение такой системы для Казахстана – факультатив, то во обеспечение рынка предказахскими правилами игры в части авиаконформности – подчеркнул региональный представитель международной ассоциации.

Но если внедрение такой системы для Казахстана – факультатив, то во обеспечение рынка предказахскими правилами игры в части авиаконформности – подчеркнул региональный представитель международной ассоциации.

И подчеркнул, что для решения этой задачи подходит механизм так называемой политики «открытого неба», которая открывала направление Астаны для всех зарубежных авиакомпаний на период ЭКСПО-2017.

«Мы будем предлагать, чтобы этот эксперимент был, во-первых, продолжен (в Астане. – «К»), во-вторых, мы сейчас ведем переговоры с правительством, чтобы режим «открытого неба» ввести и в аэропорты городов Алматы, сказал зампред правления Kazakh Tourism. – То есть, говоря о том, что мы хотим развивать туризм в Казахстане, в первую очередь надо понимать, что есть так называемые точки роста, которые будут служить как бы опорными точками, которые станут местом старта для путешествия в Казахстан. Вот на сегодняшний день у нас есть две точки старта – это Алматы и Астана».

Представитель Kazakh Tourism признал, что для оценки воледей этой системы на внутреннем рынке его, возможно, следует вводить «не одновременно, а поэтапно». «И поэтому я еще раз подчеркиваю, что мы сейчас планируем отработать вместе с IATA программу до 2030 года: в каком году открыть транспорт не поддерживает развитие туризма – и въездного, и внутреннего, этот огромный потенциал станет развитым. И нет другого сектора в экономике, кроме туризма, когда с таким малыми капиталовложениями можно получить такую хорошую отдачу и открыть такое количество рабочих мест. Но надо

понимать при этом, что туризм в Казахстане без безопасного, дешевого и качественного авиатранспорта практически невозможен. И, соответственно, заботиться о том, чтобы авиатранспорт хорошо работал. Тогда пойдет и туризм, двинется, тогда пойдет открыты и новые рабочие места, и будет увеличение национального дохода – без особых капитальных вложений. Это и ограниченная импортом: от того, что туристы не будут выезжать на отдых за рубеж, и прямой экспорт от обслуживания иностранцев, которые будут посещать страну. В этой сфере огромные возможности и их надо равнять», – добавил он.

Для решения проблем со стоимостью авиационера в стране г-н Карамалаков предложил ввести со стороны Министерства энергетик механизм референтных цен, когда стоимость авиатоплива на определенный период времени закладывается и мы не видим реальной ценовой коридор. Повышение же стоимости услуг аэропортов он предложил производить обосновано, согласовывая (предупреждая) о нем авиакомпаниям.

«Проблема состоит не в том, что цены повышаются, а проблема состоит в том, что отсутствуют порядок, прозрачность и консультации с перевозчиками насчет этих цен. Авиакомпания не заинтересована, чтобы аэропорты были бедными и недоразвитыми», – добавил он.

«Итак Казахстан открывает небо»

Между тем в Казахстане сейчас обсуждается вопрос о введении режима «открытого неба» в аэропорты Астаны и Алматы, сообщил на этой же пресс-конференции заместитель председателя правления АО «HK «Kazakh Tourism» Тимур Дулеяев.

«Сегодня мы, например, имеем ВВП, в котором только 1% занимает туризм, и ставим перед собой достаточно амбициозные цели, чтобы к 2023 году получить уже 8% ю долю от туризма в ВВП. А это говорит в немаловажной степени о том, что мы будем делать ставку на развитие авиасообщения», – напомнил г-н Дулеяев.

И подчеркнул, что для решения этой задачи подходит механизм так называемой политики «открытого неба», которая открывала направление Астаны для всех зарубежных авиакомпаний на период ЭКСПО-2017.

«Мы будем предлагать, чтобы этот эксперимент был, во-первых, продолжен (в Астане. – «К»), во-вторых, мы сейчас ведем переговоры с правительством, чтобы режим «открытого неба» ввести и в аэропорты городов Алматы, сказал зампред правления Kazakh Tourism. – То есть, говоря о том, что мы хотим развивать туризм в Казахстане, в первую очередь надо понимать, что есть так называемые точки роста, которые будут служить как бы опорными точками, которые станут местом старта для путешествия в Казахстан. Вот на сегодняшний день у нас есть две точки старта – это Алматы и Астана».

Представитель Kazakh Tourism признал, что для оценки воледей этой системы на внутреннем рынке его, возможно, следует вводить «не одновременно, а поэтапно». «И поэтому я еще раз подчеркиваю, что мы сейчас планируем отработать вместе с IATA программу до 2030 года: в каком году открыть транспорт не поддерживает развитие туризма – и въездного, и внутреннего, этот огромный потенциал станет развитым. И нет другого сектора в экономике, кроме туризма, когда с таким малыми капиталовложениями можно получить такую хорошую отдачу и открыть такое количество рабочих мест. Но надо



«Шеврон» – спонсор выставки Экспо 2017 в Астане.

Казахстан быстро развивается. И мы помогаем поддерживать его развитие. «Шеврон» и наши партнеры потратили здесь более ста миллионов долларов. И это далеко не предел.

Больше рабочих мест. Больше контрактов с местными подрядчиками. Больше возможностей. Энергетика помогает нашей стране сегодня. И будет помогать завтра. Узнайте больше на сайте www.ChevronKazakhstan.com

CHEVRON, CHEVRON Холмарк и HUMAN ENERGY являются зарегистрированными торговыми знаками Chevron Intellectual Property LLC © 2017 Chevron U.S.A. Inc. Все права защищены.

ОБЕСПЕЧИМ

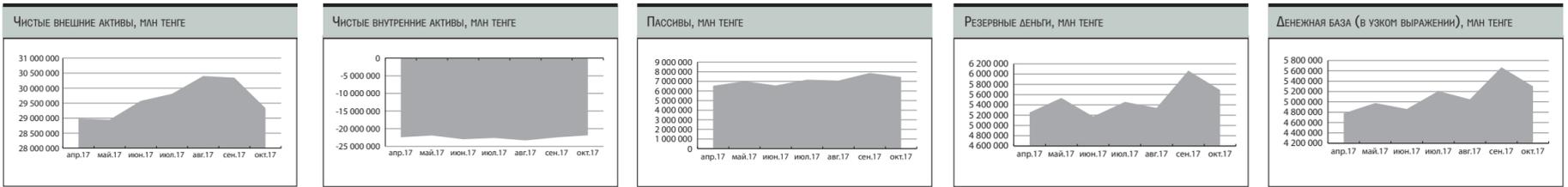
ВЫГОДЫ

ЭНЕРГОРЕСУРСОВ

НА МНОГИЕ ГОДЫ.

МЫ СОГЛАСНЫ.

БАНКИ И ФИНАНСЫ



Эффект Черной Королевы: борьба за жизнь

После запуска МФЦА расстановка сил на фондовом рынке может поменяться

Биржа

С января 2018 года начнет свою работу Международный финансовый центр «Астана». Острый вопрос возможного противостояния двух фондовых площадок до сих пор остается без ответа. Одни игроки фондового рынка полагают, что в стране, в принципе, не нужна вторая биржа. Другие уверены, что главе KASE придется уподобиться королеве из книги Льюиса Кэрролла «Алиса в Зазеркалье», которой надо бежать со всех ног, чтобы только остаться на том же месте.

Мадия ТОРЕБАЕВА

В ходе заседания правительства глава МФЦА Кайрат Келимбетов сообщил следующее: «МФЦА должен стать центром локальной экспертизы, а публичное размещение акций национальных компаний позволит развить местный рынок капитала, что откроет возможности для продвижения площадки Астаны на региональных рынках. Создание гибкого регулирования и экспертизы в новых отраслях, таких как «зеленое» финансирование, исламские финансы, новые финансовые технологии, позволит МФЦА занять нишу на глобальном рынке. В 2018 году мы планируем обеспечить выпуск акций и долговых инструментов... В июле 2018 года планируется проведение официальной международной церемонии открытия МФЦА». По его словам, все подготовительные работы уже завершены, разработаны правила для профессиональных участников рынка капитала на бирже, отвечающие международным стандартам, проведены последние тесты программного обеспечения, а биржа зарегистрирована как участник МФЦА.

Предполагается, что первое размещение на бирже МФЦА будет государственное. Как сообщил министр финансов Бахыт Султанов, «в целях содействия развитию фондового рынка Казахстана через площадку МФЦА планируется осуществление, выпуск и размещение государственных ценных бумаг на бирже МФЦА в I квартале 2018 года». Кроме того, «рассматривается возможность выпуска государственных исламских ценных бумаг». «У нас есть поручение главы государства по выпуску в первом полугодии следующего года сукук. Мы отработаем с МФЦА размещение на этой площадке», – пояснил г-н Султанов. Планируется, что на площадке МФЦА будут действовать принципы, нормы и прецеденты права Англии и Уэльса и стандарты ведущих мировых финансовых центров, а международный арбитражный центр будет рассматривать споры в случае наличия между сторонами арбитражного соглашения.

Дуализм на рынке был всегда

Еще в сентябре 2017 года на встрече с журналистами заместитель председателя Казахской фондовой биржи (KASE) Андрей Цалюк, комментируя вопрос о том,



Останутся ли эмитенты на KASE или уйдут на площадку МФЦА? Фото: Shutterstock.com

как работа МФЦА в Астане может отразиться на KASE в Алматы, заметил, что KASE в любом случае продолжит развиваться в рамках утвержденной стратегии. «Наша площадка действует давно, и на данный момент KASE обладает огромными возможностями по проведению разного рода торгов, в том числе золотом и долговыми обязательствами. Биржа обслуживает приватизацию, «Народное IPO», мы оказывали содействие в разработке механизмов их проведения. После запуска биржи МФЦА расстановка сил может поменяться, но пока о чем-то конкретном говорить рано. Выбор за правительством и участниками торгов», – отметил Андрей Цалюк.

Аналогичного мнения придерживается и заместитель председателя правления KASE Наталья Хорошевская. «На самом деле, сейчас очень трудно сказать, как будет осуществляться взаимодействие с проектом, который еще фактически не существует, только начинает обретать очертания. Начинает поступать информация о том, какие будут правила, условия, как этот проект будет работать. Поэтому все будет решаться последовательно», – заметила она в комментариях «КЪ». Однако, по словам эксперта, всегда существовала практика выхода эмитентов на внешние рынки, и самым популярным был британский рынок. Следовательно, «дуализм существовал всегда и всегда у казахстанских компаний был выбор – привлекать или инвестировать средства на внешнем или на внутреннем рынке». «Вполне возможно, что мы (МФЦА и KASE. – «КЪ») будем конкурентами. Я пока не могу сказать, как сложится наше сосуществование даже в среднесрочной перспективе. Посмотрим, – говорит г-жа Хорошевская. – Очень хотелось бы, чтобы МФЦА составил конкуренцию именно внешним рынкам, чтобы казахстанские компании, особенно крупные, которые имеют потребность в привлечении значительного финансирования, могли привлекать это финансирование внутри страны. Для любой казахстанской компании это более комфортно, менее затратно. Поэтому, я думаю, если будет больше размещений внутри страны за счет привлечения МФЦА иностранных

инвесторов, от этого выиграет и МФЦА, и KASE».

Кого выберут эмитенты?

На самом деле вопрос о том, какую площадку выберут участники фондового рынка, задается уже не первый год. Сейчас, по словам инвесторов, пока ясно лишь то, что в любом случае нужна какая-то инфраструктура и понятные процедуры работы. Если все эти инструкции приведут к лучшему результату, большим успехам, естественно, и эмитенты, и профучастники пойдут работать на ту площадку, где они смогут реализовать свои цели.

Впрочем, пока последние лишь осторожно пробуют почву. «В целом мы готовы работать с МФЦА, готовы рассматривать новые возможности с точки зрения инвестиций, с точки зрения выхода из проектов. Но в любом случае, чтобы предметно говорить на эту тему, мне кажется, надо вначале дождаться открытия МФЦА, начала его работы, и потом уже – о том, какую долю рынка кто у кого будет забирать», – заметил «КЪ» менеджер по инвестициям компании VTB Capital IZBF Анвар Сейфуллин.

Аналогичного мнения придерживается и представитель АО «Фридом Финанс». «На мой субъективный взгляд, нашему рынку достаточно одной биржи на сегодня. Будет ли эффективность в создании двух площадок? Тоже вполне возможно, потому что МФЦА с другим контекстом, работает с другим направлением, с другим законодательством. И поэтому я не отрицаю, что, создав площадку с другими правилами, мы в итоге получим плюс. На самом деле, сейчас трудно судить. Давайте запустим, поработаем, а там уже можно будет сделать какие-то выводы», – пояснил в комментариях «КЪ» председатель правления АО «Фридом Финанс» Роман Минниев. – На МФЦА вообще предполагается торговля не только нашими, казахстанскими инструментами, понятными нашим инвесторам, но и зарубежными ценными бумагами. Предполагается, что они будут активно привлекаться и торговаться. Мы считаем, что в этом случае нам будет интересно участвовать там. Но, опять же, у нас есть Казахстанская фондовая

биржа, мы ее тоже поддерживаем, мы на ней работаем. На сегодняшний день это наша единственная площадка. Но что будет дальше, там посмотрим. Инвестору ведь на самом деле не важно, где покупать, где инвестировать. Для него важна технологичность, чтобы все работало правильно и можно было бы получать хороший доход. Где это будет реализовано, туда инвестор и пойдет».

С такой трактовкой согласен и экс-председатель совета директоров АО «Асыл-Инвест», ныне позиционирующий себя как предприниматель и инвестор, Габиден Балгинбеков. Впрочем, он не замедлил напомнить, что в отличие от KASE за спиной МФЦА стоит Акorda. «МФЦА – это скорее административный ресурс, и у них есть все шансы, чтобы выйти с серьезными предложениями на рынок. Если они исполнят то, что заявили, а у них очень большие шансы, и инвестиционные компании пойдут туда, потому что будут хорошие инвестиционные идеи. На мой взгляд, эмитенты «Казаотмпром» или «Эйр Астана» очень привлекательны. Здесь вопрос лишь в цене. Будет хорошая и привлекательная цена, поверьте, там будут толпиться инвесторы. Ведь на самом деле инвестору нет разницы, где и на какой площадке крутиться. Там, где будут подходящие инструменты, там, где будет доходность, там и будут инвесторы. Кто предложит лучшее, туда и пойдут. Это рынок, конкуренция. Если МФЦА сделает все, что они заявляют, поверьте, там будут находиться многие, и я в том числе, потому что не хочу упускать возможность заработать. Конечно, я согласен, что у нас не стихийный, а регулируемый рынок. Но объективно все же МФЦА пользуется большей поддержкой», – резюмировал Габиден Балгинбеков.

Что остается KASE?

Впрочем, размышляя над вопросом выбора – KASE или МФЦА, отдельные участники отечественного фондового рынка сходятся во мнении, что, по всей видимости, Казахстанской фондовой бирже придется искать новые инструменты и механизмы, чтобы привлечь новых эмитентов и удержать старых. «Деталей я не знаю, но полагаю, в любом случае у них (МФЦА. –



С приходом Алины Алдамбергенов площадка серьезно активизировалась. Но, к сожалению, этого мало. Ей в наследство достался такой нисходящий тренд площадки, что нужно бежать в десять раз быстрее, для того чтобы сохранить эту площадку и оставить этот центр в Алматы, а не в Астане.

Рахим ОШАКБАЕВ,
экономист

«КЪ») есть мандат, есть доверие, есть все инструменты. Не скажу, что мы с запуском МФЦА сразу получим какой-то мгновенный эффект, но пытаться и пробовать надо. Здесь важно, чтобы люди несли ответственность – персональную и моральную, – заметил «КЪ» экономист, директор Центра прикладных исследований «ТАЛАП» Рахим Ошакбаев. – Хотя, конечно, если МФЦА проявит реальную активность, оттянет на себя каких-то интересных эмитентов, особенно квазисектор, то, безусловно, он с KASE будут прямыми конкурентами. Условно, такие компании, как КТЖ или КМГ, где они будут размещаться? Все очевидно. Если они выбирают МФЦА, понятно, что это сильно снижает перспективы KASE».

Вместе с тем экономист не сомневается, что в этом случае KASE необходимо будет максимально активизировать свои силы и попробовать воспользоваться так называемым «эффектом Черной Королевы», суть которого сводится к относительности эволюционной

системы, когда для поддержки своего существования необходимо постоянно изменяться и адаптироваться к существующей среде.

«С приходом Алины Алдамбергенов (председателя правления KASE. – «КЪ») площадка серьезно активизировалась. Но, к сожалению, этого мало. Ей в наследство достался такой нисходящий тренд площадки, что нужно бежать в десять раз быстрее, для того чтобы сохранить эту площадку и оставить этот центр в Алматы, а не в Астане», – говорит Рахим Ошакбаев.

В свою очередь глава АО «Капына Капитал Менеджмент» Аскар Достияров уверен, что KASE надо сделать ставку на малый и средний бизнес. «Мы планируем работать с МФЦА. Более того, мы уже общаемся с МФЦА, потому что мы видим, что объективно есть большие и явные преимущества от создания такой инфраструктуры, в частности для наших фондов прямых инвестиций», – подчеркнул он в комментариях «КЪ». А на вопрос о Казахстанской фондовой бирже инвестор пояснил: «Если сравнивать МФЦА, который расположен в Астане, и KASE, находящуюся в Алматы, то Алматы – это центр предпринимательства, которое базируется на МСБ, сфере услуг и прочем. Мне кажется, что KASE должна стать биржей для МСБ. На днях мы обсуждали концепцию развития рынка Private equity, где инвесторам предоставляется дополнительная возможность для инвестирования, проведения свободных торгов долями участия в проектах МСБ на фондовом рынке, и если эта концепция будет успешно реализована, то я ожидаю, что объем торгов и объем активности на этой площадке должны быть гораздо выше, чем на тех, которые существуют давно на базе KASE».

По мнению эксперта МФЦА, создается большой хаб, для того чтобы приходили огромные институциональные и международные инвесторы. И, в принципе, если есть возможность получить большую капитализацию для отечественных игроков от повышенного инвестиционного потока, который будет создавать МФЦА, то в совокупности это будет положительным моментом для всей страны в целом.

Впрочем, надо признать, что участники фондового рынка все же не преминули заметить, что попытка создать хаб международного уровня – далеко не первая. Здесь вкратце напомним, что 5 июня 2006 года президентом РК был подписан закон «О региональном финансовом центре города Алматы», согласно которому МФЦА должен был представлять собой особый правовой режим, регулирующий взаимоотношения участников финансового центра и заинтересованных лиц, направленный на развитие финансового рынка Республики Казахстан. Значительно позже, объясняя застой отечественного фондового рынка, руководитель Public Policy Research Center Меруерт Махмутова отмечала: «В 2008 году мы с коллегами подготовили план развития МФЦА до 2015 года. Тогда мы писали, что одним из показателей достижения высокого уровня конкурентоспособности фондового рынка Казахстана и становления Международного финансового центра в Алматы следует считать обеспечение роста доли ценных бумаг иностранных эмитентов, торгуемых на внутреннем рынке, сопоставимой с уровнем ведущих бирж Азии и приближенной к уровню развитых стран (5–10%). К сожалению, фондовый рынок ни на шаг не приблизился к этим показателям. И причин тому много».

Сегодня одной из причин эксперты называют разницу между планами и реальностью. Одно дело, говорят они, когда все идет по запланированному сценарию. В этом случае, по их мнению, неизбежна профессиональная конкуренция двух площадок. И совсем другое, когда свое веское слово вносит реальность. Ведь, как правило, реализация планов всегда отличается от намеченного. Но тогда в силу вступают уже совсем другие вопросы.

Впрочем, пока очевидно лишь одно, и на этом мнении сходятся все эксперты, – выживает тот, кто способен меняться. И формула успеха здесь крайне проста: будет доходность – будет инвестор, не будет доходности – не будет инвесторов.

Обновленный «Халык Предприниматель» от 9,5% годовых*!

Не останавливайтесь на достигнутом, развивайте и улучшайте свой бизнес! Предлагаем новые улучшенные условия кредитования!

При подаче заявки на сумму до 35 млн. тенге:

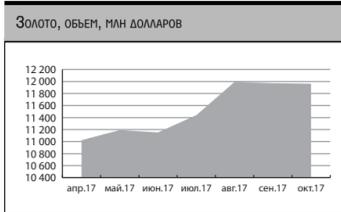
- упрощенная процедура рассмотрения заявки;
- сокращенный срок принятия решения по заявке.

Основные условия:

- срок кредитования до 7 лет;
- сумма кредитования до 200 млн. тенге;
- бизнес-план не требуется;
- страхование заемщика - в подарок!

*ГЭСВ от 16,6% годовых

www.halykbank.kz damu.kz



Упрощение отчетности

Нацбанк планирует совершенствование фондового рынка



В НБ РК прорабатывается вопрос предоставления стимулов для эмитентов. Один из них – снижение ставки корпоративного подоходного налога с 20 до 18% для эмитентов, осуществивших IPO KASE

Нововведения

На недавнем казахстанском форуме корпоративных юристов были озвучены планы по изменению законодательства в отношении системы корпоративного управления, а также либерализации и регулирования деятельности на рынке ценных бумаг.

Вячеслав ЩЕКУНСКИХ

По словам управляющего директора Ассоциации финансистов Казахстана **Ерлана Бурабаева**, с начала 2017 года на площадке АФК было проведено более 25 заседаний рабочих групп, где поданы предложения и поправки в 5 кодексов и 8 законов. Некоторые предложения уже вошли в существующие законы, которые рассматриваются в мажоритисе. Это законы «Об административных правонарушениях», «О предпринимательстве» и другие. Законопроект, который уже разработан и в АФК ожидают его внесения в мажоритис, разделен на пять основных блоков. Первый – совершенствование инфраструктуры рынка ценных бумаг (РЦБ). Второй – совершенствование системы защиты прав инвесторов, повышение прозрачности, совершенствование системы корпоративного управления и так далее. Третий – либерализация и регулирование деятельности на рынке ценных бумаг.

Лакомый институционал

«Самое важное, на наш взгляд, – это еще два блока, – отметил представитель АФК. – Это стимулирование эмитентов. В частности, речь идет о субсидировании ставки купонного вознаграждения. Это предложение заложено в поправки в законодательство по предпринимательству. Еще один блок – это развитие коллективной формы инвестирования и институциональных инвесторов. Здесь у нас и с Национальным банком, и с профессиональными участниками рынка ценных бумаг основной вопрос касался либерализации процессов создания и функционирования инвестиционных фондов. Отмечу, что существующая система сложна для исполнения в плане организации инвестфонда – требуется выполнить определенные условия. Мы обратились в Нацбанк с просьбой снизить эти требования. И мы нашли консенсус. Регулятор нас поддержал, и мы включили эти моменты в законопроект. Другой вопрос, который сейчас мы обсуждаем с Национальным банком, – это подходы в системе управления пенсионными активами. В 2015 году президент **Нурсултан Назарбаев** сказал о необходимости передачи пенсионных активов в конкурентную среду. Об этом же говорил председатель Нацбанка. У нас есть в этом вопросе разное видение».

Как говорит **Ерлан Бурабаев**, цель нововведений, касающихся РЦБ, – стимулирование эмитентов. По его словам, налоговые льготы для эмитентов желательны, но это обсуждается. Но при этом такая мера, как субсидирование

купонной ставки вознаграждения, дала бы равные условия для РЦБ в сравнении с банковскими займами по государственному программному. Ссылаясь на коллег из Нацбанка, спикер отметил неуверенность эмитентов в новых размещениях. Однако статистика довольно позитивная: сейчас количество розничных инвесторов – более 110 тыс. счетов. Причем до проведения определенных IPO («КазТрансГаз», «Казахтелеком» и др.) их было всего 10 тыс.

Другой вопрос касается инвестиционных фондов. Изначально и на старте таких фондов было немало. Но после того как убрали налоговую льготу для пайщиков по доходам от прироста стоимости пая при их выкупе УК фонда, многие фонды закрылись. При этом финансисты полагают, что именно решение вопроса привлечения розничного инвестора через систему коллективного инвестирования было бы самым правильным.

Но наиболее лакомым куском, естественно, является потенциальный институциональный инвестор, который сейчас находится в ведении Нацбанка. Сегодня, кроме страховых компаний, институциональных инвесторов нет. При этом есть понимание, что иностранный инвестор не придет на наш фондовый рынок, если не будет активного внутреннего инвестора. Поэтому в АФК очень рассчитывают на решение вопроса об институциональных инвесторах, то есть о передаче пенсионных активов в конкурентную среду и о том, чтобы перезапустить систему коллективных форм инвестирования.

Консервативный подход

В свою очередь начальник управления развития ценных бумаг департамента регулирования небанковских финансовых организаций Нацбанка **Едиль Медеу** рассказал о мерах совершенствования законодательства по вопросам фондового рынка, которые готовил регулятор. На сегодняшний день в Казахстане есть налоговые льготы для инвесторов, которые осуществляют свою деятельность на рынке ценных бумаг. И в НБ РК прорабатывается вопрос предоставления стимулов для эмитентов. Один из них – снижение ставки корпоративного подоходного налога с 20 до 18% для эмитентов, осуществивших IPO на Казахстанской фондовой бирже (KASE) в календарном году, следующем за годом IPO.

Также рассматривается предложение по субсидированию затрат эмитентов на андеррайтера либо возмещение затрат эмитентов на аудит. По мнению разработчиков, определенную долю подлежащих компенсации затрат целесообразно возмещать эмитенту до выпуска, а оставшуюся часть – при условии успешного размещения.

Того же порядка мера по сокращению затрат эмитента на представителей держателя облигаций. В этом случае предполагается использование услуг представителя только при выпуске и обращении обеспеченных облигаций.

Отдельный блок поправок будет направлен на стимулирование региональных эмитентов на рынке ценных бумаг. НБ планирует внедрить дополнительные меры

финансового стимулирования эмитентов – это расширение перечня ценных бумаг, являющихся предметом РЕПО на KASE, в том числе, возможно, это будут акции первого и второго класса ликвидности. Будет рассмотрена не только возможность субсидирования купонного вознаграждения, но и гарантирование основного долга по облигациям. То есть НБ планирует вывести на фондовый рынок методы, подобные поддержке реального сектора через банки второго уровня.

Еще одно новшество – упрощение условий торговли ценными бумагами путем внедрения новых технологий, развития электронной торговли, систем дистанционного доступа инвесторов к торгам и создание системы электронного голосования.

Далее – разработка комплексной программы развития фондового рынка с конкретными мерами, сроками и ожидаемыми результатами. Эта программа будет направлена на стимулирование спроса со стороны как розничных, так и институциональных инвесторов. А также стимулирование выхода эмитентов корпоративного сектора на IPO, активизация развития национальной рейтинговой системы, усиление ответственности первых руководителей и акционеров эмитента за невыполнение обязательств перед инвесторами, повышение эффективности фондового рынка, снижение спредов на нем.

В рамках поправок по оптимизации фондового рынка рассматриваются также вопросы по совершенствованию корпоративного управления, оптимизации инфраструктуры фондового рынка путем реорганизации центрального депозитария и единого регистратора, что позволит консолидировать информацию обо всех держателях ценных бумаг в единой базе данных, достигнув повышения прозрачности небиржевого рынка ценных бумаг, стимулирования спроса на финансовые инструменты путем создания на базе объединенной организации интегрированной информационной системы небиржевого рынка. Она позволит участникам рынка обмениваться котировками ценных бумаг и заключать сделки.

Что касается небиржевого рынка ценных бумаг, то НБ РК создает для него интегрированную информационную систему на базе центрального депозитария. На сегодняшний день одна из основных проблем – это отсутствие у инвесторов информации о потенциальных покупателях и продавцах на небиржевом рынке. Цель проекта – повысить прозрачность небиржевого рынка, обеспечить участников информацией о совершенных сделках, а также о сложившихся ценах, стимулировать спрос на финансовые инструменты, которые обращаются вне биржи, и упростить процедуру расчета и регистрации сделок.

Помимо этого для листингуемых и нелистингуемых компаний озвучена хорошая новость о процессе интегрирования баз данных ДФО и KASE, благодаря чему участники рынка могли бы предоставлять информацию в один источник.

Женщины в регионах РК предпочитают онлайн-займы

За 2017 год средняя сумма выданных потребителям займов увеличилась почти на 30%

Fintech

Острая потребность в «займе до зарплаты» в регионах обуславливается несколькими факторами. Эксперты, анализируя рынок, отмечают его преимущества: скорость и надежность, гибкость и возможность исправить кредитную историю, а также комфортная система погашения.

Зарина КОЗЫБАЕВА

За 9 месяцев текущего года в Казахстане было выдано более 540 тыс. онлайн-займов на общую сумму 22 млрд тенге. Исследование, проведенное компанией Moneyman.kz в регионах Казахстана, подтверждает, что жители регионов с каждым годом все активнее пользуются услугами сервисов альтернативного кредитования. За 10 месяцев 2017 года совокупный количественный рост составил 71,1% по сравнению с аналогичным периодом в 2016 году. За это время сервисом онлайн-кредитования в Казахстане только компанией MoneyMap было выдано 95 тыс. займов на сумму 4,6 млрд тенге, в 2017 году – более 168 тыс. займов на сумму 9,3 млрд тенге. Также следует учесть, что за 2017 год средняя сумма выданных потребителям займов увеличилась почти на 30% по сравнению с 2016 годом.

Согласно исследованиям в 2017 году в регионах увеличилось количество женщин, которые оформили онлайн-займ, по сравнению с 2016 годом. Наблюдается количественный перевес с 48,7% в 2016 году до 54% в 2017-м. Соответственно, мужская активность снизилась с 51,3% в 2016 году до 46% в 2017-м. Наиболее активный прирост оформления онлайн-займов женщинами наблюдается в Алматы и Алматинской области, Астане и Акмолинской области, а также в Карагандинской и Южно-Казахстанской областях. Самая востребованная сумма займов – от 40 000 до 60 000 тенге на срок 21 день.

«У каждого свои причины обратиться за деньгами в онлайн-компанию. Например, 45,2% пользователей выбирают онлайн-займы потому, что получение денежных средств в этом случае быстрее и удобнее, чем у офлайн-компаний. Когда деньги нужны срочно, здесь и сейчас, то сервисы онлайн-кредитования являются единственным инструментом для решения таких проблем. Не менее важна и географическая

удаленность традиционных финансовых компаний. 7,3% опрошенных взяли онлайн-займ только потому, что им не пришлось тратить время на поход в офис, чтобы подать заявку и получить денежные средства. Около 5,6% клиентов обратились в онлайн-компанию, потому что те предлагают множество вариантов для оплаты действующих займов», – поясняет генеральный директор Moneyman.kz **Андрей Игнатенко**.

Прогнозы по рынку

По словам эксперта, прогнозы по рынку определяются тремя моментами: кто является клиентом, каковы общие тренды развития в стране (социально-экономические, демографические и технологические) и, наконец, регулированием. Клиенты рынка онлайн-кредитования – это в основном молодые люди с доходами ниже среднего уровня, которые относятся к внебанковской аудитории. Лидеры – это, конечно, Алматы и Астана, но в регионах также существует спрос, и это показывают цифры указанного исследования. Кроме того, мы приближаться можем подсчитать, что клиентами данного рынка за 9 месяцев этого года стали свыше 100 тыс. человек. Только самозанятых в стране несколько миллионов, а еще есть неформально занятые. Это также клиенты онлайн-компаний.

По словам экспертов рынка, проникновение интернета, в том числе мобильного, практически снимает вопрос географической удаленности. Казахстан – лидер на постсоветском пространстве по количеству пользователей смартфонов, это 65% населения. Среди пользователей смартфонов доля молодежи (до 25 лет) составляет 91%, людей старше 35 лет – 85%. А возраст усредненного потребителя – от 21 года до 35 лет.

Регулирование и статистика

Сегодня компании альтернативного онлайн-кредитования легально работают в рамках Гражданского кодекса, но, как отмечает исполнительный директор Казахстанской ассоциации финтех **Ерлан Смайлов**, ассоциация сама инициирует введение регулирования для достижения дополнительной легитимизации и институционализации рынка, что в конечном итоге даст его устойчивость. «Сегодня аналитический и взвешенный подход Нацбанка вынуждает в этом плане определенный оптимизм, поскольку Нацбанк ведет с нами диалог и дает возможность рынку развиваться без резких негативных действий. Есть понимание и профессионализм. Таковы общие тренды, которые позволяют наде-

Чьи интересы защищают казахстанские суды?

<< 1

Здесь есть один интересный момент. Действие самого сурового экономического суда может быть заблокировано, а активы благополучно разморожены. Дело в том, что по заявлению АО Forte Bank в отношении АО «Казахстан Кагазы» отменена процедура реабилитации и возбуждена процедура банкротства. При этом компания своевременно выполняет план реабилитации предприятия. Но специальный межрайонный экономический суд Алматинской области встал на сторону банка. Это может привести к тому, что около тысячи человек – сотрудников АО «Казахстан Кагазы» лишится работы, а заемщики этой компании, в том числе и ЕНПФ, погасаются с деньгами. Ведь банкрот получает защиту от кредиторов. Пока решение СМЭС не вступило в законную силу.

«Фондом осуществляется обжалование данного судебного решения в целях сохранения процедуры реабилитации. Стоит отметить, что все обязательства по плану реабилитации компании АО «Казахстан Кагазы» выполнят своевременно. На самом деле это предприятие можно спасти, и у них полностью расплан план не только реабилитации, но и возврата нам долгов. А после определения специализированного межрайонного экономического суда Алматинской области Лондонский суд стоит под вопросом», – пояснила глава ЕНПФ **Нурбиби Наурызбаева**.

Новое руководство этой компании находится в постоянном взаимодействии со всеми креди-

торами и утверждает, что деньги, полученные от размещения ценных бумаг на Лондонской и Казахстанской фондовых биржах, не вкладывались в производство, а сразу переводились на счета в зарубежных банках. Теперь бывшие акционеры АО «Казахстан Кагазы» живут в Европе.

Кстати, облигации производителя бумаги покупали менеджеры пенсионных фондов «Астана», «ГРАНТУМ», «ГНПФ», «Капитал», «Отан», «НефтеГазДем», «УларУмит».

Но настоящее удивление вызывает решение Верховного суда РК в отношении еще одного должника казахстанцев – АО «Имсталькон». До недавнего времени компания, специализирующаяся на изготовлении и монтаже металлоконструкций, тоже успешно проходила процедуру реабилитации.

«Но по заявлению миноритарного акционера эмитента была прекращена процедура реабилитации и начато банкротство. Подчеркну, что акционеру принадлежит лишь 1% портфеля. И жалоба была в том, что компания с опережением выполняет процедуры реабилитации. К сожалению, ходатайство ЕНПФ Верховным судом было отклонено, то есть Верховный суд Казахстана занял позицию только одного человека», – проинформировала председатель правления АО «ЕНПФ».

яться на дальнейшее развитие и рост рынка в целом и в регионах в частности», – отмечает **Ерлан Смайлов**.

В свою очередь Первое кредитное бюро (ПКБ) тоже ведет статистику по рынку онлайн-кредитования. Несмотря на то что интернет-кредитование не имеет географических границ, аналитики ПКБ приводят региональный разрез портфеля. 61,4% займов совокупного портфеля онлайн-кредитов приходится на Алматы, Астану, Алматинскую, Восточно-Казахстанскую, Карагандинскую и Павлодарскую области.

Впрочем, как отмечают аналитики ПКБ, в последнее время доля новых заемщиков, тех людей, которые впервые обращаются за кредитом, все-таки снижается. Если в октябре 2015 года доля новых заемщиков в общем пуле выданных составила 31%, то в октябре 2017 года этот показатель составил около 25%. По мнению экспертов ПКБ, это связано с рядом факторов. Во-первых, порядка 90% экономически активного населения Казахстана уже имеют кредитные истории и являются клиентами финансовых организаций. Во-вторых, банки охотнее кредитуют вторичных заемщиков, с которыми у них был определенный финансовый опыт. В-третьих, при отсутствии кредитной истории выдать кредит банки не рискуют, так как в большей степени на кредитное решение фининституты влияют информация из кредитной истории.

Тем не менее в августе 2017 года портфель розничных кредитов перевалил за 5 трлн тенге, увеличившись на 2,8% относительно предыдущего месяца. Растущую активность на рынке показывает и индекс кредитной активности, который составил уже 31 пункт (+3 пункта за месяц). За счет активности в выдаче кредитов на розничном рынке отмечается улучшение качества кредитов. Так, доля NPL (без учета списанных за баланс кредитов) снизилась с 17,2% в июле до 16,8% – в августе.

В бизнес-кредитовании также отмечено увеличение ссудной задолженности, однако здесь это больше связано с ослаблением курса тенге в августе (за счет влияния доли валютных кредитов). Бизнес-портфель достиг 16,1 трлн тенге, при этом качество кредитов продолжило ухудшаться. Так, по итогам августа 2017 года доля NPL (без учета списанных за баланс кредитов) в совокупной сумме ссудной задолженности бизнес-кредитов составила 20,8%, увеличившись за месяц на 0,5%.

фонда удалось добиться открытия уголовного дела.

«Однако нам удалось добиться возбуждения уголовного дела в отношении АО «Имсталькон», ведется следствие. Но поскольку реабилитация прекращена, возврат денег под большим вопросом», – заключил управляющий директор ЕНПФ.

Облигации АО «Имсталькон» покупали менеджеры АО «НПФ «УларУмит», АО «НПФ «Астана», АО «НПФ «ГНПФ».

Сложно понять логику казахстанских судей, признающих банкротами предприятия, которые решают свои проблемы и своевременно погашают долги перед кредиторами. Мотив миноритарного акционера – «опережение плана реабилитации» – выглядит надуманным, но только не для Верховного суда страны.

Вместе с тем складывается впечатление, что кому-то очень выгодно уйти от долговых обязательств и получить защиту от кредиторов. Напомним, в 2015 году в результате реорганизации казахстанской пенсионной системы и объединения фондов в Единый накопительный пенсионный фонд вкладчики уже потеряли 90 млрд тенге. Каждый работающий гражданин страны простил в среднем 2% от суммы своих накоплений крупным компаниям. Тогда никто из представителей бизнес-сообщества, как и из представителей пенсионных фондов, не понес наказания. Похоже, этот прецедент входит в практику в нашей стране, казахстанцы будут из года в год терять свои деньги и прощать долги и без того состоятельным людям.

В ФОКУСЕ

Конфликт со странной ответственностью

В чем истинные цели иностранных владельцев компаний?

Ситуация

С началом забастовки шахтеров Караганды на предприятиях корпорации «АрселорМиттал Темиртау» сложилась конфликтная ситуация, разрешить которую можно только на правительственном уровне. В противном случае проблема получит общереспубликанский масштаб.

Анатолий
ИВАНОВ-ВАЙСКОПО

Первая информация о начавшейся забастовке горняков в городе Шахтинске Карагандинской области появилась в социальных сетях в первой половине дня 11 декабря. Выяснилось, что ремонтная бригада и ночная смена шахты имени Ленина отказались подниматься на поверхность. Ближе к обеду стало известно, что работа остановлена на 4 шахтах из 8 принадлежащих корпорации «АрселорМиттал Темиртау». Помимо шахты имени Ленина с утра о забастовке объявили и на шахтах «Тентекская», «Шахтинская» и «Карахстанская». В общей сложности 11 декабря выходить из забоев отказались более 800 горняков.

Требования шахтеров

В тот же день появились и основные требования бастующих шахтеров. В частности горняки шахты «Шахтинской» потребовали:

- Увеличить заработную плату на 100% подземным и поверхностным рабочим.
- Выплатить 13-ю зарплату за 2017 год.
- Убрать службу главного технического руководителя (ГТР).
- Отменить ежесменные экзамены по технике безопасности.
- Принять работников на шахту.
- Увеличить число путевок в дом отдыха «Шахтер» и санаторий «Жаргас».
- Перевести подрядчиков в штат шахты.
- Убрать магнитно-резонансную томографию (МРТ) с медосмотра при трудоустройстве.
- Вернуть квитки (с указанием ежемесячной заработной платы.
- «КЪ»).
- Вернуть льготную пенсию шахтерам.
- Выплачивать 100%-ную индексацию заработной платы с начала года.

Схожие условия для продолжения работы выдвинули и горняки шахты имени Ленина, добавив к ним требования. Среди них – ликвидация группы тарифных ставок в пределах одного разряда, отказ ставить на руководящие должности иностранных граждан, ввод коэффициента трудового участия (КТУ) на вспомогательных участках, а также повышение тарифных ставок при работе на выработанных пластах. К вечеру бастующие шахтеры добавили требования о 100%-ной оплате больничных листов и выходе на пенсию в 50 лет.

Два лагеря

Общественность страны на забастовку шахтеров отреагировала только на следующий день, когда стало известно, что от работы отказались все восемь шахт корпорации «АрселорМиттал Темиртау», а требования горняков поддержали



11 декабря 2017 года выходить из забоев отказались более 800 горняков. Шахтеры поддержали и металлурги. Фото: Shutterstock.com

и металлурги КарМета. В социальных сетях люди разделились на два непримиримых лагеря. Одни считают справедливыми выдвинутые шахтерами условия для выхода на работу, требуя вмешательства государства в их спор с руководством корпорации. Другие же уверены, что учитывая отказ шахтеров от предложенного корпорацией «АрселорМиттал Темиртау» повышения зарплаты на 50%, выполнение основных требований шахтеров могут нанести непоправимый ущерб государству, спровоцировав рост протестных настроений с выдвинутым аналогичных условий со стороны работников других отраслей экономики страны.

Так, к условному первому лагерю можно отнести политолога Досыма Сатпаева. В своей хронике социальной сети Facebook он выразил недовольство действиями властей Карагандинской области и руководств корпорации «АрселорМиттал», которые забыли об уроках Жанаозена, где, по его мнению, все так же начиналось мирно с забастовок и в итоге справедливых требований. «Вроде декабрь каждого года должен об этом постоянно напоминать. А целенаправленное ослабление казахстанского профсоюзного движения за все годы независимости привело к тому, что у людей не осталось надежной защиты в трудовых спорах. Зато власти в последнее время с высоких трибун любят твердить о создании «общества всеобщего труда». Как они его собираются создавать, если сами же игнорируют необходимость повышения уровня жизни настоящих людей труда: шахтеров, учителей, врачей и других? Зато депутаты не забывают иногда напоминать о необходимости повысить им зарплату. Но что-то не видно их праведного гнева в поддержку шахтеров», – заметил Досым Сатпаев, при этом подчеркнул, что казахстанские чиновники должны задуматься об истинных целях иностранных владельцев компаний, которые пришли в Казахстан лишь для того, чтобы заработать деньги.

Несколько иной точки зрения придерживается коллега Сатпаева по цеху – Талгат Калиев. По мнению Калиева, вмешательство государства в спор между работниками и частными работодателями должно быть максимально осторожным, потому что бастующие шахтеры работают в корпоративном секторе, где всегда должны применяться рыночные подходы. «Сам принцип добавочной стоимости заключается в том, чтобы платить работнику меньше, чем стоит реально его труд. И чем меньше платят, тем большую прибыль извлекает работодатель. Потому размеры зарплат и объемы социаль-

ных пакетов являются продуктом компромисса. Уровень доходов Миттала зависит не от состояния национальной экономики, а от конъюнктуры цен на внешних рынках. Прибыль он получает, продавая конечные продукты за рубежом. Следовательно, и к своим рабочим он должен применять общемировые стандарты, а не внутренние. С этой позиции претензии шахтеров вполне обоснованы, и вопрос лишь в готовности работодателя к компромиссу...», – заметил Талгат Калиев в своем посте в Facebook.

Вместе с тем, политолог отметил, что шахтеры, как и нефтяники, сродни революционному пролетариату, так как они способны к организованным выступлениям, обладают отлаженными механизмами коммуникаций, осознают силу протеста. «Недаром Ленин свою ставку сделал именно на пролетариев как класс. И с тех пор никто модернизацией этого классового сознания не только не занимался, но и усугублял противоречия, причуя добиваясь соблюдения своих интересов лишь в ультимативном формате», – подчеркнул Талгат Калиев, заметив, что мы привыкли действовать ситуативно, исключительно в пожарном режиме, явно не понимая, что огонь – стихия, трудно поддающаяся контролю. «Пожарные тоже иногда бывают беспомощны перед масштабом. Особенно, если профессионализм они не отличают», – заключил политолог.

Между тем в комментариях СМИ новый заместитель председателя Федерации профсоюзов РК Мухтар Тиникеев посоветовал на то, что руководству «АрселорМиттал Темиртау» не обратило раньше внимания на ситуацию. «Я думаю, что инвестору необходимо повернуться уже лицом к тем проблемам, которые есть у шахтеров», – отметил Тиникеев. По его словам, шахтеров возмущает и требование работодателя при устройстве на работу предоставить МРТ, которое стоит очень дорого. «Шахтеры мне жаловались, что врачи требуют взятку за хороший анализ, который стоит чуть ли не 200 тысяч. В общем, проблемы есть, и сейчас необходимо их решать», – считает г-н Тиникеев.

Между тем руководство Казахстана призывает общественность страны не поддаваться излишним эмоциям. В частности, спикер Мажилиса Нурлан Нигматулин в своем коротком комментарии журналистам в связи с забастовкой на шахтах корпорации «АрселорМиттал Темиртау» заметил: «Самое главное – идет диалог между работодателем, профсоюзами, горняками. Поэтому эмоции сейчас здесь не нужны, давайте дождемся какого-то результата».

Как купить квартиру по программе «Нурлы жер»

Госпрограмма

«Нурлы жер» – государственная программа с одной из самых низких ставок на рынке – всего 10% на весь срок кредитования, то есть 15 лет. Программа доступна для всех слоев населения, а жилье можно приобрести в любом регионе страны. Первоначальный взнос – 30% от стоимости жилья. И это при полном отсутствии дополнительных комиссий.

Зарина КОЗЫБАЕВА

Приобрести новое жилье в рамках госпрограммы «Нурлы жер» можно через АО «Жилстройсбербанк» – государственный, социально-ориентированный финансовый институт. Он единственный в стране реализует систему жилищных строительных сбережений. Госпрограмма позволяет казахстанцам приобрести жилье без больших нагрузок на семейный бюджет. Преимущество покупки жилья через госпрограмму немало. Во-первых, заемщик приобретает новое жилье в новом доме. Это обязательное условие программы. Во-вторых, в Жилстройсбербанке ставки кредитования уже находятся на уровне ниже 10% годовых в отличие от многих других банков. Одним из направлений программы «Нурлы жер» является субсидирование процентной ставки по кредитам, полученным вкладчиками ЖССБ на приобретение жилых домов. Ставка после субсидирования будет составлять 5%, уверяют в компании. Наконец, в-четвертых, программа предусматривает как полный выкуп жилья за счет жилстройсбережений, так и оформление займа на покупку жилья.

Для того чтобы приобрести новое жилье, нужно сделать лишь несколько шагов.

Кто может принять участие в Программе?

В данной программе могут принять участие вкладчики Жилстройсбербанка, а также граждане, стоящие в очереди на приобретение жилья в местных исполнительных органах (далее – очередники).

Что необходимо для участия в Программе?

Для участия в Программе заявителю-участнику, в том числе – очереднику местных исполнительных органов, необходимо открыть или иметь действующий договор о жилищных строительных сбережениях.

Вкладчики Жилстройсбербанка в рамках Программы «Нурлы жер» могут приобрести жилье по трем направлениям:

- Кредитное жилье через областные акиматы;
- Заключение договора о жилищных сбережениях в ЖССБ;
- Подача заявления на участие в Программе на сайте ЖССБ;
- Наличие на счете в ЖССБ не менее 30% от стоимости жилья для возможности оформления займа на покупку жилья;
- Проверка ЖССБ платежеспособности вкладчика;
- Заключение вкладчиком договора купли-продажи с акиматом;
- Получение займа в ЖССБ для покупки жилья.

Условия программы:

Цена за 1 кв. м. без стоимости инженерных сетей в чистой отделе в Астане, Алматы, Атырау, Актау – до 180 тыс. тенге, в осталь-



Госпрограмма «Нурлы жер» позволяет казахстанцам приобрести жилье без больших нагрузок на семейный бюджет. Фото: Shutterstock.com

ных регионах – до 140 тыс. тенге. При этом ставка по кредиту – 5% годовых (ГЭСВ – 5,2% годовых). Площадь жилья – не более 80 кв. метров. Распределение не менее 50% жилья – среди очередников акимата.

Впрочем, участники программы должны соответствовать некоторым требованиям. Во-первых, они должны иметь гражданство РК или статус оралмана. Во-вторых, иметь подтверждение платежеспособности в порядке, предусмотренном внутренними документами Жилстройсбербанка. В-третьих, ни заявитель, ни ближайшие члены его семьи не должны иметь своего жилья. В-четвертых, заявитель должен убедить банк в отсутствии фактов предумышленного ухудшения жилищных условий. Вариант, что кто-то купил квартиру в новостройке, а потом ее перепродает, исключается.

Кстати, если у вас нет депозитного счета в Жилстройсбербанке, то его можно открыть в любом отделении банка или пригласить внештатного агента-консультанта домой и в офис. Для этого потребуется только удостоверение личности/паспорт. Для открытия вклада на ребенка дополнительно предоставляется свидетельство о рождении ребенка, а если на третье лицо – нотариально оформленная доверенность. Комиссии отсутствуют. Сейчас в Жилстройсбербанке нет строго установленного срока накопления денег на жилье, как это было ранее. Теперь вкладчик банка сам может решить, сколько лет он будет копить, и по какой процентной ставке хочет оформить жилищный заем. Все ранее действующие тарифные программы объединены в одну. Теперь четыре программы: «Бастау», «Оркен», «Кемел» и «Болашақ» – заменила единая тарифная программа «Баспана». С августа 2017 года все договоры о жилищных сбережениях будут обслуживаться только в рамках этой программы. Депозиты, открытые до 1 августа 2017 года, будут обслуживаться банком до полного исполнения обязательств сторонами.

До конца года ЖССБ планирует сдать порядка 5000 квартир и 200 частных домов. По данным на 1 ноября 2017 года, в банке на жилье копят около миллиона человек. С начала года новые депозиты открыли 279 812 казахстанцев. Улучшить свои жилищные условия в общей сложности смогли 33 219 человек.

По словам экспертов жилищно-строительного рынка, при покупке жилья по госпрограмме государство изначально вкладывает деньги в строительство, клиенты должны становиться в очередь, они подают заявки, и там накладывается ограничение на самих покупателей.

Можно приобрести жилье и по ипотечной программе, реализуе-

мой в рамках «Нурлы жер». Каждый год государство будет выделять до 10 млрд тенге Казахской ипотечной компании (КИК) на субсидирование ипотечных займов. Благодаря этому граждане смогут получить ипотеку не по средней на рынке ставке 16-20% годовых, а всего лишь под 10%.

У претендента должно быть наличие первоначального взноса в размере 30% от стоимости квартиры. Эта сумма должна быть на счету заемщика в банке. Максимальная сумма кредита в Алматы и Астане – 20 млн тенге, в областях – 15 млн тенге.

Кстати, с июня текущего года в рамках «Нурлы жер» КИК одобрено субсидирование 805 ипотечных займов БВУ на сумму 8 млрд тенге. При этом подано в общей сложности 847 заявок на участие на сумму 8,4 млрд тенге.

Цена за 1 кв. м без стоимости инженерных сетей в чистой отделе в Астане, Алматы, Атырау, Актау – до 180 тыс. тенге, в остальных регионах – до 140 тыс. тенге. Ставка по кредиту – 5% годовых. Площадь жилья – не более 80 кв. метров.

«В настоящее время банки второго уровня выдают займы по ставке 15,25% годовых, из которых наша компания субсидирует 5,25% годовых. Отдельные банки предложили дополнительные условия по снижению платежной нагрузки для своих заемщиков. Так, например, «Банк ЦентрКредит» после истечения срока субсидирования сохраняет для заемщика ставку на уровне 10% годовых, а «Сбербанк» повышает ставку лишь на 0,5% – до 10,5% годовых», – пояснил, отвечая на вопросы СМИ, заместитель председателя правления АО «ИО «Казахстанская ипотечная компания» Руслан Каким.

По его словам, КИК особое внимание уделяет госпрограмме «Нурлы жер». В этой связи по инициативе КИК, по итогам обсуждения вопросов программы с банками второго уровня, в программу и были внесены изменения. В результате – сегодня заемщик в качестве 30% первоначального взноса может предоставить равноценный дополнительный залог в виде жилой недвижимости, принадлежащей заемщику или третьим лицам; также в качестве первоначального взноса засчитывается предоплата заемщика в адрес застройщика при предоставлении подтверждающих документов; и было расширено понятие первичного жилья для случаев, когда реализация жилья от застройщика осуществляется иными юридическими лицами.

Водой должен управлять единый оператор

<< 3

Системный подход в городской и сельской местности предполагает такие мероприятия, как формирование уполномоченным органом в сфере коммунального хозяйства предварительного перечня населенных пунктов, требующих строительства и реконструкции сетей водоснабжения и водоотведения.

Основой для разработки обоснований инвестиционных систем водоснабжения и водоотведения являются перспективные показатели развития городов, такие как численность населения, промышленность и так далее, на основе которых формируется общий объем водопотребления и водоотведения, прогнозируются качественные и количественные характеристики стоков.

Утверждение местными исполнительными органами обоснований инвестиций по городам, не имеющим генеральных планов, должно производиться на основании перспективных показателей развития городов на срок минимум до 2020 года.

Формирование предварительного перечня проектов водоснабжения и водоотведения будет осуществлено уполномоченным органом в сфере коммунального хозяйства на основе бюджетных заявок местными исполнительными органами. При этом должно быть учтено обязательное софинансирование со стороны акиматов в установленном законодательством Республики Казахстан порядке. Уровень софинансирования со стороны местными исполнительными органами будет рассматриваться ежегодно на межведомственной комиссии по вопросам региональной политики (МВК) индивидуально по каждому региону, в том числе по капиталоемким объектам на предстоящий планируемый бюджетный период.

Для отбора приоритетных бюджетных инвестиционных проектов (БИП) разработан ряд критериев. Так, в первую очередь будут рассматриваться проекты, в которых предусмотрено применение современных материалов, оборудования и технологий, отвечающих требованиям надежности, ремонтнопригодности, технической и экономической

эффективности в период эксплуатации. Кроме того, наиболее важными будут считаться незавершенные (переходящие) проекты водоснабжения и водоотведения. Также это проекты, вошедшие в комплексные планы развития городов и населенных пунктов, по которым имеются поручения главы государства и правительства. Кроме того, приоритет будет отдаваться проектам, направленным на строительство новых систем водоснабжения; проектам по реконструкции и модернизации наиболее аварийных участков городских систем водоснабжения и водоотведения, а также локальным проектам, стоимость которых ниже 100 млн тенге.

Помимо этого в сельской местности приоритетными будут проекты, направленные на обеспечение централизованным водоснабжением и водоотведением сельских населенных пунктов, преимущественно населенных пунктов с привозной водой. Особое значение придается потенциалу социально-экономического развития населенных пунктов с высоким, средним уровнем и численности населения.

flyqazaq.com

Қолайлы рейстерді орындаңыз: Совершайте удобные перелеты:

АЛМАТЫ → ТАРАЗ

Три раза в неделю по ВТОРНИКАМ, ПЯТНИЦАМ и ВОСКРЕСЕНЬЯМ Аптасына үш рет, СЕЙСЕНБІ, ЖУМА мен ЖЕКСЕНБІ күндері

QAZAQ AIR рейстеріне билеттерді flyqazaq.com сайты, +7 (727) 356 14 14 нөміріне қоңырау шалу немесе қала агенттіктері арқылы брондап, сатып алыңыздар. Забронировать и приобрести билеты на рейсы QAZAQ AIR можно на сайте flyqazaq.com, в офисе продаж +7 (727) 356 14 14 и в агентствах вашего города.

Драйвер экономики

Черное золото вышло на двухлетний максимум

Нефть

На этой неделе январские фьючерсы на североморскую смесь подорожали до \$65,19 за баррель. На пике за баррель предлагали \$65,25. Но новость, надо сказать, и впрямь позитивная.

Александра ХЕ

Для Казахстана нефтянка остается флагманом экономики страны. По данным министерства энергетики РК в январе-сентябре добыто 63,99 млн тонн (итоговые данные по 2016 году – 78,04 млн тонн) при суточной добыче нефти и газового конденсата, 256,3 тыс. тонн. Однако показатель экспорта нефти и конденсата дает надежду, что компании выжидали: в январе-сентябре 2017 года экспортировано 51,8 млн тонн, при итогах 2016 года 62 млн тонн.

В начале 2016 года, ввиду негативных тенденций, вызванных резким падением цен на нефть, и в целях недопущения снижения уровня добычи нефти и стабилизации работы нефтедобывающих компаний правительством страны был предпринят ряд мер. Так, была утверждена плавающая ставка экспортной таможенной пошлины с учетом мировой цены на нефть. При этом 11 компаний получили льготы по налогу на добычу полезных ископаемых. Министерства и ведомства индивидуально работали с предприятиями и максимально решали их наиболее проблемные вопросы (штрафы, отчисления, разрешения). Благодаря этому по компаниям был превышен план на 2,5 млн тонн. Наибольшие объемы добычи были обеспечены на месторождениях Атырауской, Мангистауской и Западно-Казахстанской областей.

Также в прошлом году после 3-х лет ремонтно-восстановительных работ запущен Кашаган. Буквально за 2 месяца – ноябрь-декабрь, на нем было добыто около 1 млн тонн нефти. Сегодня технологическое оборудование на месторождении работает в стабильном режиме и в этом году планируется добыть более 5 млн тонн нефти и 3,1 млрд куб. м газа.

Таким образом, если в 2016 году был достигнут объем добычи в 78 млн тонн при плане 75,5 млн тонн, то в 2017 году планировалось добыть более 81 млн тонн. Тем самым, был задан тренд по стабилизации уровня добычи нефти с дальнейшим увеличением. Международные же новости прогнозируют, что планируемые к добыче в 2017 году 81 млн тонн дадут большую выгоду, чем в прошлые пару лет.

Текучая ситуация

Так, агентство Reuters увязало рост цены на нефть с новостями о временном отключении трубопровода Forties в Северном море, по которому ежедневно перекачивается около 450 тыс. баррелей нефти в сутки с 85 месторождений. Однако надо учитывать не только этот фактор. На сегодня нефтерынок более-менее подвержен цивилизованному регулированию. Так, страны ОПЕК и не-ОПЕК 30 ноября в Вене договорились продлить действие соглашения об ограничении добычи еще на девять месяцев – до конца 2018 года. Условия соглашения остаются прежними: страны сохраняют добычу нефти на уровне октября 2016 года, экспорт нефти и нефтепродуктов мониторятся, но не ограничиваются. Нигерия и Ливия берут на себя обязательства по сохранению добычи нефти на уровне 1,8 млн б/с и 1 млн б/с соответственно в течение всего 2018 года. Как пишет агентство Interfax, соглашение о сокращении добычи нефти до уровня октября 2016 года было принято 24 странами ОПЕК и не-ОПЕК в декабре 2016 года в условиях, когда цена на нефть упала до \$35-40 за баррель и перспективы на улучшение ситуации не прослеживались. «Перед заключением соглашения министры стран ОПЕК и не-ОПЕК сходились во мнении, что если в течение нескольких месяцев не увеличивать производство нефти, то мировые запасы быстро просядут, на рынке начнется паника, и цены в момент подскочат до заветных \$60-70 за баррель. Главным риском для соглашения ОПЕК считал свою собственную недисциплинированность, а главной задачей, соответственно, обеспечить 100%-ное выполнение. В декабре 2016 года министр нефти Саудовской Аравии Халид аль-Фалих, объявленный президентом ОПЕК на 2017 год, заявил, что будет лично следить за тем, как каждый участник выполняет соглашение», – сообщает информгентство.

Более того, помимо регулирования посредством организации экспортеров нефти, на конъюнктуру влияют и политические процессы. Когда в конце октября нефть марки Brent пробила исторический максимум в \$60, аналитики это связали с политическими про-



По данным министерства энергетики РК в январе-сентябре было добыто 63,99 млн тонн Фото: Shutterstock.com

цессами и антикоррупционными процессами в Саудовской Аравии. Тем более, что саудиты сильно заинтересованы в резком подъеме цены на сырье, поскольку выводят нацкомпанию Saudi Aramco на IPO.

Интересы Казахстана в этом процессе очевидны – реализация инициатив по выходу из сырьевой зависимости и разворачиванию индустриально-инновационных программ. Именно сейчас необходимы деньги на индустриализацию и инфраструктурные проекты, которые бы предотвратили депрессию, связанную со снижением деловой активности в стране и дали рабочие места и контракты.

78 млн тонн при плане 75,5 млн тонн – был достигнут объем добычи в 2016 году, в 2017 году планировалось добыть более 81 млн тонн. Тем самым, был задан тренд по стабилизации уровня добычи нефти с дальнейшим увеличением

По данным аналитиков Евразийского банка развития, в конце года в стране наблюдалось замедление темпов роста краткосрочного экономического индикатора до 1,4% г/г (6,0% г/г в сентябре 2017 г.). Годом ранее ввод в эксплуатацию месторождения Кашаган вывел нефтедобывающую отрасль на траекторию устойчивого положительного роста со среднегодовым темпом в 11,0%. В октябре 2017 г. объем добытой нефти вырос на 1,7% (год к году).

Недра – фундамент экономики

Всего на территории Казахстана расположено около 200 месторождений нефти и газа, общий запас которых оценивается в 11-12 млрд тонн. Почти 70% этих ресурсов сосредоточено в западных областях Казахстана, основными нефтеносными жилами являются Кашаган, Тенгиз и Карачаганак.

Кашаган занимает 9-е место в мире по объемам нефти и стал одним из крупнейших нефтяных месторождений, открытых за последние 40 лет (в 2000 году). На долю кашаганской нефти приходится около 25% запасов сырья на Каспии. По данным отечественных геологов, резервы казахстанского месторождения составляют 4,8 млрд тонн, по информации оператора проекта – 6 млрд тонн, или 38 млрд баррелей. Из них коммерческие ресурсы – от 9 млрд до 13 млрд баррелей нефти.

На подрядном участке Кашагана площадью 5 600 кв. километров помимо самого месторождения гиганта находятся месторождения Каламкас, Юго-Западный Кашаган, Актоты и Кайран. Техническая добыча началась в конце сентября 2016 года и проект пока не вышел на полную мощность. До конца срока действия соглашения о разделе продукции планируется добыть 308 млн тонн нефти и 211 млрд кубометров газа. По данным Nalyk-Finance, при долгосрочной цене на нефть в \$60 за баррель номинальная окупаемость инвестиций займет около 14 лет, так что участники Кашагана должны быть заинтересованы в действенности соглашения ОПЕК+, которое подтягивает мировую цену к заложной цене в \$60.

Месторождение Тенгиз было открыто еще в 1979 году. Относится к Прикаспийской нефтегазосной

провинции, по информации компании «Тенгизшевройл», общий разведанный запас в разбуренных и неразбуренных участках коллектора прогнозируется в объеме 3,1 млрд тонн, или 26 млрд баррелей.

Извлекаемые запасы оцениваются от 750 млн до 1,1 млрд тонн. Месторождение обеспечивает порядка 30% нефтедобычи от общереспубликанского уровня, а в 2015 году ТШО достиг рекордного показателя по добыче черного золота в 27,158 млн тонн. Сейчас добыча достигает 600 тыс. баррелей в сутки, или 75 тыс. тонн в день, а производство природного газа – 22 млн куб. метров в сутки. К настоящему времени ТШО инвестировало в расширение проекта \$37 млрд и планирует существенно нарастить добычу.

Нефтегазоконденсатное месторождение Карачаганак находится в Западно-Казахстанской области, вблизи города Аксай. Открыто также в 1979 году, запасы проекта оцениваются в 1,2 млрд тонн нефти и 1,35 трлн кубометров газа. По данным «Карачаганак Петролиум Оперейтинг», объемы добычи на месторождении составляют 45% всего газа и 16% всех жидких углеводородов в стране. В 2015 году КПО добыла 141,7 млн баррелей в нефтяном эквиваленте стабилизированных и нестабилизированных жидких углеводородов, газа и топливного газа. В этом году планируется увеличение производства и, как следствие, рост добычи.

По данным КПО, к 2016 году с момента подписания соглашения о разделе продукции в 1997 году было инвестировано \$20,6 млрд. При этом на окупаемость компания вышла в 2012 году. В январе того же года от продаж нефти и газа поступило порядка \$38 млрд, из которых подрядчику возмещены инвестиции в размере \$17,3 млрд. Чистый доход проекта составил \$20,7 млрд в год. При этом республика должна была получать \$13 млрд: \$9,1 млрд виде налогов, \$4,1 млрд в виде доли прибыльного углеводородного сырья.

Остальные известные в Казахстане месторождения лишь оттеняют трех вышеупомянутых гигантов: есть Узень в Мангистауской области, на полуострове Мангышлак, открытый еще в 1961 году. Залежи находятся на глубине 0,9 – 2,4 км. Дебит нефти 10 – 81 тонн в сутки, газа – от 8 до 230 тыс. куб. метров в сутки. Прогнозируемый объем черного золота составляет около 1,1 млрд тонн. Центр добычи – город Жанаозен. В сырьевую базу входят нефтегазовые месторождения Узень и Карамандыбас, газоконденсатные Тасболат, Западный Тенге, Актас, Южный Жетыбай и одно газовое месторождение Восточный Узень. Общие извлекаемые запасы оцениваются в 191,6 млн тонн нефти.

На свой рекордный уровень добычи нефти – 16,3 млн тонн – Узень вышел еще в 1975 году, в 2005 году за 35 лет разработки месторождения на нем в общей сложности произведено около 275,8 млн тонн нефти. Остаточные извлекаемые запасы составляют более 212,8 млн тонн, в 2015 году Оземунайгаз добыл более 5,5 млн тонн нефти (из месторождений Узень и Карамандыбас), что на 182 тыс. тонн, или на 3% больше по сравнению с 2014 годом. В первой половине 2016 года ОМГ произвел 2,8 млн тонн (112 тыс. баррелей в сутки). Показатели на 2% больше по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, что доказывает: Казахстан способен выжимать максимум и из старых месторождений.

Месторождение Каламкас в Мангистауской области Казахстана расположено на полуострове Бузачи. Открыто в 1976 году. Освоение началось в 1979 году. В структуре месторождения Каламкас имеются 13 продуктивных горизонтов с общими балансовыми запасами нефти более 638 млн тонн. Общие геологические запасы – 1 млрд тонн. Извлекаемые запасы нефти – 67,6 млн тонн.

Проект «Евразия» бюджет подкрепляется масштабной разведочной программой «КазМунайГаз» стоимостью \$5 млрд, которая также предусматривает разведочное бурение в подсоловом слое на глубинах в 5–7 тыс. метров. В случае успешной реализации проекта «Евразия» казахстанские запасы углеводородов могут быть удвоены

Жетыбай – крупное нефтегазоконденсатное месторождение в Мангистауской области Казахстана, на полуострове Мангышлак. Открыто 5 июля 1961 года. Геологические запасы нефти в Жетыбае составляют 330 млн тонн, остаточные запасы – 68 млн тонн.

Согласно оценке запасов по месторождениям Каламкас, Жетыбай и сопутствующим месторождениям, по состоянию на 31 декабря 2015 года суммарные доказанные валовые извлекаемые запасы нефти составили 58,48 млн тонн. Оператором обоих месторождений является дочерняя структура национальной компании «КазМунайГаз» – «Мангистаумунайгаз». В настоящее время в собственности компании находятся 15 нефтегазовых месторождений в Мангистауской области, а также в других регионах страны. При этом 90% добычи осуществляют из Каламкаса и Жетыбая. Разработку также ведет Северо-Каспийский проект. Общий объем добычи черного золота здесь в 2015 году составил 6,273 млн тонн, в том числе на Каламкасе – 4,162 млн тонн и на Жетыбае – 2,111 млн тонн. Также

на месторождении Каламкас в 2015 году добыто природного газа 396,593 млн кубометров.

«Евразия» даст прирост запасов

Между тем в прессе появляются заявления об окончании эры нефти. Их авторы предлагают готовиться к тому, что сырье заканчивается и надо искать новые энергоресурсы, такие как водород. Они правы, но не на перспективу нескольких десятилетий. Теоретики и практики геологии по сей день не могут прийти к однозначному выводу, что такое нефть и какой ее происхождение. Либо это продукт распада органики при определенных температурно-барических условиях, либо она все же имеет неорганическое происхождение. В последнем случае говорить о предельности ее запасов пока рано. Об этом говорят и нефтяники-практики. Координатор проекта сверхглубокой скважины «Евразия» Балтабек Куандыков заявляет: «Я придерживаюсь версии, что там происхождение нефти – это комбинация органического и неорганического. Для примера можно вспомнить месторождение «Белый тигр» во Вьетнаме, которое открыли 20-25 лет назад. И если на каких-то месторождениях по мере добычи запасы и уменьшаются, соответственно, давление падает, и падает уровень добычи, а на «Белом тигре» скважина как работала, так и работает. Если бы нефть там была органического происхождения, она должна была бы когда-то кончиться. Тем более, что там проходит линия тектонического нарушения, что позволяет сторонникам неорганической теории происхождения нефти говорить о том, что углеводороды в этом районе проникают из-под глубоких горизонтов через крупные разломы. И таких примеров по миру множество. В Мангистауской области есть месторождение Оймаша, где мы добываем около тридцати лет нефть из гранита. А гранит – это не осадочная порода, а застывшая лава».

Между тем, подстраховка все же нужна. Поэтому и появился амбициозный проект сверхглубокой скважины в Прикаспийской впа-

не. В ситуации, когда общемировой объем доказанного углеводородного сырья снижается, и все эксперты в один голос говорят о том, что на поверхности и близко к ней искать новую нефть бесполезно, Казахстан решил идти вглубь, инициировав международный проект сверхглубокой разведки.

Весной 2012 года один из первооткрывателей Кашагана Юрий Волж в ходе конференции «Атырау-Geo» выступил с докладом, из которого следовало, что в центральной части Прикаспийской впадины (между Атырау и Уральском) может находиться шесть-семь подсоловых структур с извлекаемыми запасами более 200 млн т нефти и себестоимостью более \$20 за баррель. По мнению г-на Волжа, сейчас нет смысла искать большие запасы на глубине до 5 тыс. метров, поскольку они уже исчерпаны. Это значит, что надо бурить глубже.

Будущих участников рискованного проекта планируется привлечь льготами, главная из которых – после его реализации они будут иметь преимущества в тендерах, объявляемых национальными компаниями. Управление проектом останется прерогативой казахстанской стороны, а обработка и интерпретация геофизических данных будет вестись в Алматы на базе имеющихся лабораторных комплексов и будущего центра компетенции по геологии Прикаспийской впадины.

Проект «Евразия» будет подкрепляться масштабной разведочной программой «КазМунайГаз» стоимостью \$5 млрд, которая также предусматривает разведочное бурение в подсоловом слое на глубинах в 5–7 тыс. метров. В случае успешной реализации проекта «Евразия» казахстанские запасы углеводородов могут быть удвоены, при этом КМГ намерен в основном сфокусироваться на прибортовых участках Прикаспийской впадины, а проект «Евразия» нацелен на центральную часть бассейна, то есть исследуемая территория будет изучена полностью. В сентябре этого года Узакбай Карабалин – уже в должности заместителя председателя ассоциации Kazenergy – обозначил основные задачи, которые необходимо решить до конца года потенциальным участникам консорциума «Евразия».

По его словам, до конца года потенциальные участники консорциума «Евразия» согласуют график ведения переговоров, выработают принципы сотрудничества и управления проектом, гарантии и обязательства для участников, рабочую программу и бюджет проекта, которые лягут в основу соглашения о консорциуме и соглашения о совместной деятельности и контракты на геологическое изучение. Уже сейчас известно, что намерение участвовать в проекте проявили такие компании, как Eni (Италия), «КазМунайГаз – Евразия» (Казахстан), Роснефть (Россия), CNPC (Китай), SOCAR (Азербайджан), NEOS Geosolutions (США).

«На сегодня работа по проекту «Евразия» вышла на финишную прямую. Около 25-30% Каспийской впадины находится на территории соседней страны. Поэтому планируется использовать российские разработки в области обороны и космоса. Между заинтересованными госорганами уже подписан ряд соглашений о сотрудничестве, особенно по части передачи геологических материалов России в Казахстан. Также достигнута договоренность о привлечении ведущих геологов из соседней страны. В России будет создана операционная компания, аналогичная «КазМунайГаз – Евразия». Мы надеемся на дальнейшее тесное сотрудничество с Россией по реализации этого проекта», – говорит г-н Карабалин.

подписные индексы:
15138 - для юридических лиц
65138 - для физических лиц

Даусыс Периодика 2774168
Агентство Евразия Пресс 3822511
Эврика-Пресс 2337850

ПОДПИСКА • 2018

ТЕНДЕНЦИИ

Газовые магистрали Казахстана – важная составляющая транспортного хаба на евразийском континенте



Ко Дню Независимости страны Национальная компания «КазМунайГаз» завершила строительство и ввела в эксплуатацию еще один современный объект газотранспортной инфраструктуры. Заработавшая новая компрессорная станция №3 на нитке «С» магистрального газопровода Казахстан – Китай, это совместный с китайской нефтегазовой корпорацией CNPC проект, который позволит увеличить объемы транспортировки газа до 25 млрд кубометров в год.

Мадина МАМЫРХАНОВА

Станция построена недалеко от поселка «Айша биби» в Жамбылской области и является одной из 8 запланированных на нитке «С» газовой магистрали Казахстан – Китай. Кстати, совсем недавно, ко Дню Первого Президента Казахстана, был дан старт работе компрессорной станции №1, еще две станции газопровода обещают подключить к газопроводу уже в следующем году.

Компрессорная станция №3, как и все работающие и строящиеся объекты газовой инфраструктуры, оснащена самым современным оборудованием от ведущих мировых производителей. Здесь установлены газоперекачивающие агрегаты от всемирно известной компании Rolls Royce, каждый из которых способен обеспечить прокачку 2,4 млн кубометров газа в час.

Установленное на станции инновационное оборудование, а также комплекс вспомогательных систем, смогут обеспечить безопасную и технологически бесперебойную транспортировку газа в течение всего периода эксплуатации магистрального газопровода.

Строительство объекта было поручено ТОО «Азиатский Газопровод», совместному дочернему предприятию АО «КазТрансГаз» и Trans-Asia Gas Pipeline Co. Ltd. Эта же компания будет осуществлять и его дальнейшую эксплуатацию.

Старт работе компрессорной станции в режиме онлайн был дан из Единого диспетчерского пункта АО «КазТрансГаз», расположенного в Астане. Как отметил во время торжественной церемонии председатель правления АО НК «КазМунайГаз» Сауат Мынбаев, за 9 лет на магистральном газопроводе Казахстан – Китай построено 11 компрессорных станций, две предполагается запустить в следующем году. «Построенные объекты позволят нам выйти на полную мощность в 55 млрд кубометров газа в год», – сказал Сауат Мынбаев. – За эти 9 лет полной мощности не было, тем не менее было транспортировано по этому газопроводу 200 млрд кубометров центрально-азиатского газа. В этот зимний период мы планируем экспортировать 2-2,5 млрд кубометров казахстанского газа в Китай. В целом в Китай будет экспортировано 5 млрд кубометров».

Работу по обслуживанию компрессорной станции будут осуществлять 115 специалистов. Для них здесь же построены современный вахтовый поселок, который соответствует всем требованиям и нормам полноценного труда и проживания работников.

Строительство таких объектов газовой инфраструктуры не только обеспечивает энергетическую безопасность страны, но и решает еще одну важную задачу – трудоустройство. По состоянию на декабрь 2017 года, только по проектам ниток «А, В, и С» магистрального газопровода Казахстан – Китай было создано 1113 рабочих мест. При этом 90% трудоустроенных составили местные жители, проживающие в районах пролегания маги-

стрального газопровода. Всего на строительстве 3-х ниток газопровода в подрядных организациях было задействовано 15 774 человек, из них 11 906 – местного населения.

По словам акима Жамбылской области Карима Кокрекбаева, введенная в строй компрессорная станция, как и другие газотранспортные объекты, играют важную роль в социально-экономическом развитии региона. «Сегодня в области из 377 населенных пунктов 181 газифицированы», – отметил Карим Кокрекбаев. – За счет реализации таких крупных газотранспортных проектов до 2020 года планируется газифицировать еще 147 населенных пунктов, что составляет по региону 87 процентов. Но это еще и дополнительные поступления, налоги в местный бюджет. Только наша область получает в виде налога более 500 млн тенге. Поэтому мы очень благодарны газовикам, работающим на благо Казахстана».

В целом проделанная Национальной компанией КазМунайГаз работа позволила не только усовершенствовать, многократно увеличить мощности и создать единую газотранспортную систему магистральных газопроводов, она дала возможность диверсификации экспортных поставок казахстанского газа. Но самое главное, это позволило решить важнейшую задачу, поставленную Главой государства, обеспечить бесперебойные поставки газа в южные регионы страны.

Газовые магистрали Казахстана с каждым годом наращивают свои мощности, становясь важной составляющей всей транспортно-логистической системы страны. Во время телесмотра, посвященного Дню индустриализации Республики Казахстан, прошедшего 6 декабря, Глава государства отметил, что на сегодняшний день республика стала полноценным логистическим хабом на евразийском континенте.

Лекарство с казахстанской «пропиской»

Медицина

На рынке появился первый оригинальный отечественный противогрибковый препарат

Ирина ТРОФИМОВА

Перечень лекарственных средств, представленных на казахстанском рынке, пополнился оригинальным отечественным препаратом широкого спектра действия, предназначенным для лечения грибковых заболеваний кожи. «Розеофунгин-АС» – такое название получила разработка ученых из Института микробиологии и вирусологии Комитета науки МОН РК – уже зарегистрирован в Казахстане в 2017 году и включен в Государственный реестр лекарственных средств Республики Казахстан приказом Министерства здравоохранения РК.

Как пояснил генеральный директор Института микробиологии и вирусологии, доктор биологических наук, профессор, академик Аманкелди Саданов, это новое природное соединение полиенового ряда. Ученые установили, что розеофунгин активен в отношении 39 видов патогенных грибов, в том числе наиболее опасных возбудителей поверхностных и глубоких микозов. Последующие углубленные исследования показали, что наряду с антигрибковой активностью он обладает выраженным противовирусным действием и способен блокировать размножение многих вирусов гриппа, парамиксовирусов, вируса осповакцины и вируса саркомы Пауса.

«Примерно три недели назад мы бесплатно отравили первые партии препарата в лечебные учреждения во все регионы Казахстана, чтобы узнать, насколько на практике эффективен «Розеофунгин-АС». Буквально на прошлой неделе получили согласие на приобретение препарата практически от всех специалистов, которые пробовали его в действии и сравнивали с импортными аналогами. Интерес к закупкам «Розеофунгина-АС» проявило и Министерство обороны, оно согласилось включить мазь в госзаказ», – констатировал г-н Саданов. По его словам, одним из преимуществ казахстанского препарата является отсутствие устойчивости к нему у возбудителей грибковых инфекций. Причина этого – новизна препарата и структура антибиотика. По словам разработчиков, выгодно отличается и цена: тюбик «Розеофунгина-АС» стоит 2 тыс. тенге, тогда как цена

на некоторые импортные аналоги может доходить до 6 тыс.

Враг не дремлет

Грибковые инфекции, утверждают медики, представляют серьезную проблему для всех стран мира. Наиболее им подвержены те, кто находится в местах большого скопления людей, в том числе солдаты срочной службы, а также жители стран с жарким климатом. «Степень поражения грибковыми заболеваниями различной локализации в целом по миру доходит до 23%. В конце 1990-х Министерство обороны США даже выделяло грант в размере \$200 млн на разработку препарата против грибов. Число страдающих грибковыми поражениями растет вследствие ухудшения экологии, на фоне чего нарушается активность защитных сил организма, часто определяющую роль играет фактор сопутствующих заболеваний – онкологии или диабета», – рассказывает доктор медицинских наук, профессор, академик НАН РК Ильяс Кулмагамбетов. По его словам, одна из главных трудностей в их лечении связана с появлением устойчивых форм возбудителей.

Казахстан не является исключением из общей статистики. Почти четверть взрослых жителей страны в той или иной степени страдают от поверхностных микозов. Учитывая, что часть больных не обращается к врачам, а предпочитают лечиться самостоятельно, получить точные данные о распространенности грибковых заболеваний практически невозможно. По данным маркетинговых исследований, проведенных компанией Vi-ORTIS, объем рынка продаж противогрибковых препаратов в Казахстане в 2016 году составил 1 384 823 упаковок, или 2,113 млрд тенге, с января по май 2017 года – 617 776 упаковок, или 925,3 млн тенге. На долю препаратов для наружного применения приходится более 90% продаж всех противогрибковых средств. При этом на долю отечественных препаратов приходится лишь 3% продаж в стоимостном выражении.

Доминирующий импорт

Создатели «Розеофунгина-АС» отмечают, что разработка противогрибкового препарата имеет большое значение не только с точки зрения борьбы с грибковыми инфекциями. Новый препарат – полностью казахстанский. «Согласно рекомендациям Всемирной организации здравоохранения (ВОЗ), для обеспечения стратегической безопасности страны собственное производство фармацевтической продукции должно составлять не менее 20% от общего объема

фармрынка. В развитых странах в рамках программ лекарственного возмещения потребляется 70–90% своей продукции, то есть государственные средства тратятся на поддержку собственной фармпромышленности. В Испании доля отечественных медпрепаратов составляет 62%, во Франции – 53%, в Израиле – 42%. У нас этот показатель находится на уровне 10–12%, при этом основные казахстанские фармпроизводители выпускают простые лекарственные средства либо дженерики на основе импортных субстанций. Наш препарат на 100% отечественный, включая субстанцию», – отмечает академик.

В Казахстане на сегодняшний день действуют 79 производителей фармацевтической продукции. При этом на долю шести наиболее крупных предприятий полного цикла приходится свыше 90% всех выпускаемых в стране лекарств.

В нашей стране на сегодняшний день действуют 79 производителей фармацевтической продукции, включая мелкие компании, выпускающие изделия медицинского назначения. На долю шести наиболее крупных предприятий полного цикла – «Химфарм», «ГлобалФарм», «Нобел АФФ», «Ромат», «Нур-Май Фарм», «Карагандинский фармацевтический комплекс» – приходится свыше 90% всех выпускаемых в стране лекарств.

Создание лекарственного препарата – длительный и трудоемкий процесс, связанный с большими финансовыми затратами и многолетними экспериментальными исследованиями и испытаниями. На создание одного нового оригинального препарата уходит не менее 15–20 лет и сотни миллионов, а то и миллиарды долларов. По словам Аманкелди Саданова, именно этим объясняется относительно небольшое количество новых оригинальных лекарственных средств на рынке. А обширный ассортимент фармпрепаратов обеспечивается дальнейшими модификациями оригинальных соединений или выпуском одних и тех же препаратов под разными торговыми марками. Выпуск дженериков, отмечают специалисты, обходится гораздо дешевле, потому что компаниям нет необходимости разрабатывать технологию производства, вкладывать большие суммы в рекламу и продвижение товара на рынке.

С комфортом в новый дом

<< 8

Ежегодно на подведение сетей предусматривается выделение 80 млрд тенге, из них до 50% планируется направлять на подведение инженерных сетей в районы застройки индивидуального жилья. В настоящее время, как отметил Мархабат Жайымбетов, в 6 областных центрах начата реализация пилотного проекта строительства индивидуальных домов в едином архитектурном стиле. К примеру, только в Кокшетау в 2017 году впервые было выделено 218 участков по 10 соток жителям, которые долго стояли в очереди.

В целом по стране, по информации Мархабата Жайымбетова, ведется строительство 1 975 домов, из них в текущем году будут сданы 362 индивидуальных дома (Актюбинская, Костанайская, Алматинская, СКО). Согласно госпрограмме, запланировано сдать 15 тысяч кредитных квартир, из которых на сегодняшний день построено 8770.

«По четвертому направлению также динамично проводится работа по поддержке строительства жилья частными застройщиками. В настоящее время для получения субсидированных займов в банки обратились застройщики с 35 проектами с общей стоимостью 57,2 млрд тенге, из них одобрены к субсидированию 18 проектов на сумму 23,9 млрд тенге. В целом в рамках Программы планируется выдать субсидированные кредиты на 152 млрд тенге и обеспечить строительство 600 тыс. кв. м жилья в 2018–2019 годах», – отметил Мархабат Жайымбетов.

Планы на 2018 год

В общей сложности в рамках госпрограммы «Нурлы жер» в те-

ние 15 лет планируется направить 1,8 трлн тенге на строительство 1,5 млн жилых объектов. Из них, по словам г-на Жайымбетова, «1 трлн 200 млрд отводится на подведение инфраструктуры к районам жилищной застройки, из них половина на ИЖС, половина – на многоэтажное жилье».

Например, в следующем году в Северном Казахстане по госпрограмме «Нурлы жер» планируется построить 1 470 квартир и 211 одноквартирных жилых домов. «Надо больше домов строить в Петропавловске. Нереально строить многоквартирные дома в селе. Там нужно строить индивидуальное жилье», – отмечает аким СКО Курмар Аксакалов.

На следующий год власти Акмолинской области запланировали выделить жителям г. Кокшетау 2 тыс. участков под индивидуальное жилищное строительство. Кроме того, планируется, что в следующем году в рамках госпрограммы «Нурлы жер» по направлению – арендное и кредитное жилье, построит еще 20 домов и запустит механизм строительства удешевленного жилья за счет льготного кредитования застройщиков и субсидирования ипотечных займов (под 7%).

Власти Уралыска планируют выдавать в рамках «Нурлы жер» земельные участки не раньше 2018 года. Хотя в последний раз положенные государством 10 соток земли выдавались в 2011 году. После этого был объявлен мораторий. Это было связано с отсутствием бюджетных средств для проведения необходимых коммуникаций.

В 2018 году, по словам директора Костанайского областного филиала Жилстройбанка Даурена Сауджабаева, в рамках реализации государственной программы «Нурлы

жер» Жилстройбанк планирует построить и сдать более тысячи квартир общей площадью 70 000 квадратных метров.

«Строительство кредитного жилья ведется ускоренными темпами. Так, если с 2015 по 2016 год было сдано 302 квартиры, то только по итогам 11 месяцев текущего года введено в эксплуатацию 15 домов общей площадью 89 тысяч кв. м жилья или 1 110 квартир», – сообщил казахстанским СМИ заместитель руководителя областного управления строительства, архитектуры и градостроительства Серик Бейсимбаев.

Строительство жилья по госпрограмме идет ударными темпами по всем регионам РК. Согласно исследованиям рэнкинговых агентств, в результате всплеска активности строительного сектора расширился и жилищный фонд Казахстана. На одного казахстанца к началу текущего года приходилось в среднем 21,4 квадрата жилья, против 21 кв. м годом ранее и всего 18,7 кв. м – пятью годами ранее. Напомним, программа жилищного строительства «Нурлы жер» была утверждена постановлением правительства от 31 декабря 2016 года № 922. Цель программы – сделать новое жилье более доступным для граждан Казахстана. Стоит отметить, что преимущество и необходимость развития данной программы глава государства подчеркивает постоянно. Так, в ходе рабочей поездки в Актюбе он также отметил, что программа «Нурлы жер» «имеет большое значение в повышении благосостояния населения». «Главная наша цель – создать необходимую инфраструктуру для комфортного проживания граждан и обеспечить их трудоустройство», – отметил президент страны.

Ко Дню Независимости Республики Казахстан

16 декабря казахстанцы празднуют главный национальный праздник страны – День Независимости Республики Казахстан. В этот день Верховный Совет принял закон о независимости и государственном суверенитете Казахстана.

За этот период Казахстан прошел непростой путь фундаментальных структурных преобразований и кардинальных перемен. Тем не менее, удачно выбранная модель политических, экономических и социальных реформ показала лидерство казахстанского пути развития национальной государственной системы.

Казахстану за годы независимости удалось достичь ощутимого прогресса в сферах макроэкономической стабилизации, создать реальные предпосылки для развития производственного и финансового секторов экономики, укрепить социальную стабильность и благополучие населения. Существенно увеличился показатель ВВП на душу населения, выросли денежные доходы населения и среднемесячный размер пенсии. К примеру, доля населения, имеющего доходы ниже величины прожиточного минимума, сократилась в 13 раз. Среднемесячная номинальная заработная плата выросла с \$24,3 до \$418. Уровень безработицы снизился с пиковых



значений 1997 г. в 13,5% до 5%. Более того, создание благоприятных социально-экономических условий жизни общества позволило обеспечить положительные тенденции демографических показателей. Улучшаются показатели рождаемости и ожидаемой продолжительности жизни населения, понижается общая смертность. Так, в 2016 г. естественный прирост в целом по стране составил 278 тыс. чел., тогда как в 1999 г. он составлял 70 тыс. чел.

2017 год был ознаменован началом больших политических и экономических перемен, модернизации общественной и духовной жизни. Были презентованы программные документы стратегического значения – Модер-

низация 3.0., проекты «Рухани жаңғыру», проведены конституционные реформы. Казахстан на нынешнем этапе вступил в новый период своего развития, который является чрезвычайно важной частью исторического становления общества, нации и государства.

Государственный суверенитет и национальная независимость являются гарантом дальнейшего процветания страны, построения динамично развивающегося и сильного государства, светлого будущего для грядущих поколений.

*Анна Альшианская,
научный сотрудник Отдела
социально-экономических
исследований КИСИ (KAZISS)
при Президенте РК*

В тренде – рынок детских смарт-устройств



Казахстанские производители решили подойти к безопасности детей, не ограничиваясь только лишь слежением за ребенком через носимое устройство. Фото: Shutterstock.com

Новинки

Смарт-часы с GPS-трекером и телефоном, разработанные специально для детей, с недавних пор стали настоящим хитом продаж сразу в нескольких странах мира. И Казахстан также не стал исключением, однако в РК решили усовершенствовать подход к безопасности детей.

Санжар АМЕРХАНОВ

В китайской рознице эти простые и полезные устройства по уровню популярности давно опередили «взрослые» смарт-часы от Samsung и других не менее именитых брендов. И это несмотря на кратную разницу в объемах рекламных затрат. Об этом сообщается в отчете WorldWide Quarterly Wearable Device Tracker, ежегодно публикуемом известной аналитической компанией IDC.

По данным IDC, к началу текущего года одним из наиболее динамично развивающихся производителей смарт-часов стала компания BVK. Всего за год успешно реализовав более 700 тысяч детских моделей TC Y01, BVK стремительно вышла на 5-е место по объемам продаж носимых электронных устройств в мире.

К слову, невероятная популярность сравнительно простого и недорого трекера Mi Band (продано 3,7 миллиона единиц) позволила еще одному китайскому бренду – Xiaomi – обогнать ближайшего конкурента, компанию Garmin (900 тыс. единиц) и войти в первую тройку лидеров рынка, уступая лишь двум известным производителям Fitbit (4,7 млн – 1 место) и Apple (3,9 млн – 2 место).

С учетом темпов развития рынка, TC Y01 в настоящее время уже, скажем так, несколько устарели. Тем не менее, обозначенный BVK тренд за этот год лишь укрепился. Спрос на детские умные часы продолжает расти, производители крайне активно расширяют свои модельные линейки и создают новые.

Кроме того, как отмечается в отчете IDC, достижение BVK наилучшим образом иллюстрирует тот факт, что для таких компаний как Apple и Fitbit, китайский рынок уже стал не менее значимым, чем рынок стран Европы. С другой стороны – он также требует к себе особого подхода, в том числе и по причине очень сильных позиций китайских компаний. Примеров более чем достаточно: Xiaomi уже продает свои недорогие фитнес-трекеры в невероятных количествах, более дорогие смарт-часы Ticwatch и Ticwatch-2 также пользуются большим спросом, а довольно необычный трекер Misfit Shine-2 только в первый день продаж и только в Китае купили более 250 тыс. человек.

Давайте рассмотрим несколько наиболее популярных моделей детских смарт-часов. К примеру, Q100S – это легкое (вес всего 50 г) и удобное устройство выполнено в прочном и влагозащищенном корпусе, работает с Android-, и iOS-девайсами, оснащено сенсорным экраном, GPS- и ГЛОНАСС-

трекером, встроенными модулями GSM-связи (nanoSIM-карта), BT и сигнализацией Anti-Lost, шагомером, пульсометром и целым комплектом других вполне взрослых функций. Плюс – умный софт SeTracker-2, с помощью которого родители могут как программировать и настраивать Q100, так и осуществлять онлайн-мониторинг местонахождения ребенка просто через свой смартфон, планшет, ноутбук или компьютер. Сегодня цена таких часов в Казахстане около 14 000 тенге.

Свое видение детских умных GPS часов представил и корейский технологический гигант LG. Компания сделала ставку на внешний вид и, кажется, не прогадала. LG GizmoPal-2 – часы детские, но выглядят как взрослые, сохраняя при этом яркий привлекательный для малышей дизайн. Девайс получил сенсорный цветной дисплей, все настройки осуществляются с помощью приложения, разобраться во всех деталях несложно. Поддерживаются стандартные функции, типа звонков, записи истории передвижения и отправки сообщения в случае, если ребенок покинет границы обозначенной зоны. Цена около \$80.

Абсолютным лидером продаж можно смело назвать часы SMART BABY WATCH Q50, причем, их даже начали массово подделывать в Китае, поэтому покупать их лучше в официальном магазине. Выпускается модель в массе цветовых вариантов, выполнена из пластика, весит всего 40 г, оснащена функцией телефона. Родители смогут позвонить на часы малышу (хоть это и странно звучит), а он – принять вызов и поговорить по громкой связи. Сбоку на часах расположено несколько кнопок. Одна из них SOS, позволяет экстренно набрать внесенный заранее номер (вносится целая группа номеров, обзвон идет поочередно). На другой стороне расположена кнопка приема входящего вызова и две кнопки для осуществления набора внесенных заранее номеров. Есть возможность незаметно звонить ребенку и слушать, что с ним происходит.

Часы оснащены датчиком снятия их с руки и обязательно уведомят об этом родителей. Кроме того, модель оснащена шагомером, будильником, отслеживает фазы сна, записывает историю перемещений и уведомит, если ребенок пересек границы разрешенных зон.

Экран в часах монохромный, с подсветкой и диагональю 0,96 дюйма, аккумулятор емкостью 400 мАч позволяет работать в режиме ожидания 100 часов. Управление осуществляется посредством приложения на смартфоне у родителей или с помощью SMS-команд. Цена около 30\$. Родители жалуются на не очень емкую батарею, отмечают трудности в настройке, но хвалят часы за хороший дизайн. Главный минус – наличие массы некачественных подделок.

Что касается Казахстана, то у нас решили подойти к безопасности детей, не ограничиваясь только лишь слежением за ребенком через носимое устройство. Ведь, к примеру, если родитель находится в другом от ребенка конце города и получает сигнал тревоги, отправленный через смарт-часы, дорога

родителя до ребенка может занять как минимум около часа. И есть риск не успеть предотвратить беду. Есть конечно варианты звонить в полицию, но, как правило, полиция приступает к своей работе только после свершившегося преступления, да и общение с полицией также займет некоторое время, и не факт, что это драгоценное время не будет просто потеряно. Звонить знакомым и родственникам тоже может не принести нужного результата.

Казахстанский вариант смарт-часов позволяет не только отслеживать положение ребенка, но в случае тревожной ситуации избежать опасности за счет более продуманного функционала коммуникаций и возможностей быстрого реагирования подготовленных групп охранной компании.

Придя к такому выводу, представители охранной компании – ТОО «ГРУПП Четыре», оператор «Veeline Kazakhstan» и сеть магазинов электроники «Технодом» – предложили свой вариант защиты детей. Компании предлагают родителям пакет своих услуг – приобретение смарт-часов для ребенка с установленным казахстанским ПО и казахстанское приложение для родителей для отслеживания местонахождения ребенка и связи с ним, а также услуги колл-центра и выезда бригады охранников от компании «ГРУПП Четыре».

Управляющий директор охранной компании ТОО «ГРУПП Четыре» Дэннел Репасси так пояснил уникальность проекта защиты детей Bala Kuzet: «До сегодняшнего дня на рынке было представлено большое количество GPS-трекеров, завезенных из Китая, и абсолютно не локализованных для казахстанского пользователя. Подобные часы позволяли только отслеживать положение, но в случае тревожной ситуации они практически бесполезны: трекер могут снять до того, как ребенок успеет подать сигнал на часах, сигнал может не пройти, а в крайнем случае – родителям нужно максимально быстро прийти на помощь, что может быть довольно рискованно. Мы увидели этот недостаток и решили закрыть возникшую потребность, разработав новые часы. Bala Kuzet позволяет избежать опасности за счет более продуманного функционала коммуникаций и возможностей быстрого реагирования подготовленных групп нашей охранной компании. «Bala Kuzet» – это не просто часы с GPS-трекером, позволяющие отслеживать местоположение ребенка, а полноценное средство коммуникации с ним и возможность мгновенного реагирования».

Как пояснила «Къ» представительница компании «Технодом», часы, поставляемые под проект Bala Kuzet, произведены в Китае и называются Smart Baby Watch в двух различных моделях. К ним прилагается симкарта Veeline, а также приложение для родителей казахстанского производителя на двух языках, адаптированное под iOS и Android. Ориентировочная стоимость часов будет от 16 до 18 тыс. тенге.

«Предлагается два тарифа: первый тариф с ежемесячной платой 1299 тенге, куда будут входить услуги колл-центра и второй тариф, куда входит вызов спасателей (стоимость вызова бригады 10 000 тенге), ежемесячная плата при втором тарифе будет 2799 тенге», – отметил Дэннел Репасси.

Планировалось, что продажи смарт-часов с пакетом услуг охраны Bala Kuzet поступят в торговые точки в декабре текущего года.

Что смотрели на YouTube в 2017 году в Казахстане и мире

» Vugeo

YouTube Rewind-2017 представил список самых популярных видео года на YouTube в мире и в Казахстане.

Санжар АМЕРХАНОВ

В этом году в список вошли международные феноменальные открытия, образовательные видеоролики, а также захватывающие моменты – как от традиционных медиа, так и от популярных персон. Список лучших видео в этом году представляет собой удивительное разнообразие творчества, которое каждый день появляется на YouTube.

Отметим, что самые популярные видео и музыкальные клипы 2017 года были отобраны на основе количества и времени просмотра, числа пересылок, комментариев, лайков и т. д. В сумме 10 самых популярных трендовых видео года набрали более 633 миллионов просмотров.

Шоу талантов на YouTube популярны уже не первый год – America's Got Talent, Britain's Got Talent, The Voice – в 2017 году клипы из этих шоу посмотрели более 2,8 миллиарда раз. А видео из шоу-дебютанта в нашем списке The Mask Singer (Певец в маске) стало номером один в Top-10 трендовых видео года. Это шоу вышло в 2016 году в Корее, его уже адаптировали в Тайланде, Вьетнаме, Китае, и сегодня видео выступлений участников шоу в сумме уже посмотрели более 3 миллиардов раз, что делает его самым популярным талант-шоу 2017 года на YouTube.

Top-10 видео 2017 года в мире:

- Until We Will Become Dust – Oyster Masked The Mask Singer-2;
- Ed Sheeran – Shape Of You. Kyle Hanagami Choreography;
- Ping Pong Trick Shots 3. Dude Perfect;
- Darci Lynne: 12-Year-Old Singing Ventriloquist Gets Golden Buzzer – America's Got Talent-2017;
- Ed Sheeran Carpool Karaoke;
- Lady Gaga's Full Pepsi Zero Sugar Super Bowl LI Halftime Show. NFL;
- «Inauguration Day» – A Bad Lip Reading of Donald Trump's Inauguration;
- History of the entire world, i guess;
- In a Heartbeat – Animated Short Film;
- Children Interrupt BBC News Interview – BBC News.

Что касается музыкальных видео, то в 2017 году был побит рекорд по числу просмотров клипа Psy – Gangnam Style, который держался 5 лет. Теперь лидером с 4,4 миллиарда просмотров является Luis Fonsi – Despacito. В десятку самых популярных музыкальных видео в этом году вошли песни от артистов из Пуэрто-Рико, Колумбии, Франции, Испании, Кубы, США и Великобритании.

Top-10 музыкальных видео 2017 года в мире:

- Luis Fonsi – Despacito. Daddy Yankee;
- Ed Sheeran – Shape of You (Official Video);
- J Balvin, Willy William – Mi Gente (Official Video);
- Maluma – Felices Los 4 (Official Video);
- Bruno Mars – That's What I Like (Official Video);
- Chris Jeday – Ahora Dice (Official Video) ft. J. Balvin, Ozuna, Arcngel;
- El Amante – NickyJam (Video Oficial) (Blbum Fñnix);

- Jason Derulo – Swalla (feat. Nicki Minaj & Ty Dolla \$ign) (Official Music Video);
- DJ Khaled – I'm the One ft. Justin Bieber, Quavo, Chance the Rapper, Lil Wayne;
- Enrique Iglesias – Sube me La Radio (Official Video) ft. Descemer Bueno, Zion & Lennox.

А что чаще всего смотрели в Казахстане в 2017 году?

Среди музыкальных видео самым популярным в Казахстане в 2017 году стала песня «Кайда?» певцы **Ерке Есмахан**, а вся десятка выглядит так:

Top-10 музыкальных видео 2017 года в Казахстане:

- Ерке Есмахан – «Кайда?»;
- Ернар Айдар – «Күнім, сен сөнбеші»;
- Luis Fonsi – Despacito. Daddy Yankee;
- «Грибы – Тает лед»;
- Руслан Сатенов – «Апа»;
- Ed Sheeran – Shape of You (Official Video);
- Куандык Рахым & Альбина Шардарова – «Болайық Бирге»;
- «Время и Стекло – На стиле»;
- Miyagi, Эндшпишл Ft. Рем Дигга – I Got Love (Official video);
- Mot feat. Ани Лорак – «Сопрано» (премьера клипа, 2017).

Что касается самых популярных немусикальных видео года на YouTube, то тут среди казахстанских пользователей популярны детский и комедийный контент, а также телевизионные шоу.

Top-10 самых популярных видео в Казахстане в 2017 году:

- «Маши и Медведь» – «Спи, моя радость, усни!» (Серия 62);
- Zhontifeat. NN-Beka – «ЗынЗын» (Полная версия by JKS);
- КВН-2017. Летний кубок в Астане (10.09.2017);
- Фильм «Келинка тоже человек»;
- Животные, которые спасли жизнь людям (Собака спасла человека в воде);
- «Пусть говорят» – «В разгар вечеринки». Часть 1. Выпуск от 31.01.2017;
- Фильм «Бизнес по-казахстански»;
- Фиксики, новые серии – «Шоколад», «Витаминь», «Утог» (Сборник мультфильмов для детей);
- «Орел и решка» – «Перезагрузка – Астана»;
- Фильм «Тараз», 2016.

Напомним, что Google впервые в Казахстане представил YouTube Rewind в прошлом году. В 2016 году более 200 звезд YouTube из 18 стран приняли участие в Ultimate 2016 Rewind Challenge и отдали дань самым популярным видео, мемам, каналам, песням и самым важным моментам года в поп-культуре.

Как отмечает директор Genesis YouTube Qazaqstan **Самсон Безмятежный**: «На самом деле, Казахстан, можно сказать, впереди планеты всей. У нас Казахстан входит в тройку стран по удержанию аудитории в Youtube. Благодаря дешево и доступно Интернету в нашей стране наши пользователи больше и дольше смотрят Youtube, проводя в нем 50 минут в день».

Он также напомнил, что в Казахстане есть свои, отмеченные наградами Youtube, видеоблогеры. К примеру, **Антон** из Караганды за 1 миллион подписчиков на канале стал обладателем Золотой кнопки Youtube, а **Нуртас Адамбай** получил серебряную кнопку Youtube, также звездой Казнета стала **Аминка-Витаминка**, имеющая более

100 тысяч подписчиков на своем Youtube-канале.

К концу этого года Digital-рынок Казахстана, по прогнозам экспертов, ожидает \$5 млн доходов от видеорекламы. На казахстанскую аудиторию уже приходится 550 млн YouTube-просмотров ежемесячно, на это у каждого уходит почти час в день. Причем, полтора миллиона просмотров в сутки – ролики на казахском языке.

Самсон Безмятежный добавил: «В Казахстане миллион просмотров на канале может принести от 300 до 500 долларов максимум. В западных странах – от 3 до 5 тысяч долларов может быть. Поэтому нам есть куда расти. И на самом деле – рынок рекламодателей на Youtube только-только зарождается. Мы находимся в самом начале».

Напомним, в 2015 году Google объявила о запуске YouTube Казахстан – локализованной версии популярной видеоплатформы, которая позволила казахстанским пользователям Интернета общаться, создавать и делиться видео на домене youtube.kz. В локальной версии YouTube представлены самые популярные казахстанские видео, кроме того, она обеспечит платформу для талантливых казахстанских создателей видеоконтента, телекомпаний, рекламодателей и брендов.

Ежедневное количество пользователей YouTube ежегодно увеличивается на 40%, а количество часов, проведенных за просмотром видео на YouTube, растет ежегодно на 60%. Число ежедневных просмотров видео на YouTube по всему миру составляет около 6 млрд, а каждую минуту на сайт загружается 300 часов видеоконтента. Согласно исследованию TNS, в Казахстане аудиторией YouTube является 79% пользователей всего казахстанского сегмента Интернет в возрасте старше 18 лет, при этом 35% пользователей заходят на YouTube ежедневно.

По данным текущего года, более 80% казахстанского контента представлено в HD формате. Более 500 тысяч просмотров в сутки – это просмотр с приложений в Smart TV. Женская аудитория видеосервиса в Казахстане превышает мужскую – 53% женщин, 47% мужчин. Ядро аудитории составляют пользователи в возрасте 25-34 года (39%).

«Трафик с мобильных устройств уже обогнал трафик с ПК. Людям насучил телевизор (ТВ-смотрение падает во всем мире, медленно, но верно) и они идут в Youtube или в онлайн-сервисы видео по запросу, чтобы посмотреть то, что им действительно нравится и когда им этого хочется. Рынок насытился всевозможными Smart TV, OTT сервисами и TV BOXами – это позволяет смотреть огромное количество каналов за меньшие деньги через интернет. Тенденция такова, что самые популярные аккаунты так или иначе связаны с детьми: игровые, семейные и в целом «эксплуатация детей. Поколение Z уже давно не смотрит ТВ, а родители, чтобы занять ребенка, дают ему планшет с открытым Youtube», – отметил специалист по интернет-маркетингу **Данил Иванов**.

Вместе с тем отмечается, что на казахскоязычный контент приходится более 1,5 млн просмотров в сутки, а активность видеоблогеров пока недостаточная.

«Эту нишу занимают в основном телеканалы, для видеоблогеров на казахском ниша абсолютно свободная. Да и вообще, блогеров в казахстанском Youtube можно посчитать по пальцам. Сейчас мы активно наращиваем пул партнеров в Казахстане и Кыргызстане, поэтому, если у вас есть Youtube-канал, вы делаете 100% авторский контент, полны идей, креатива и вас ничто уже не остановит – добро пожаловать», – говорит Самсон Безмятежный.

ТОО «ГРУПП Четыре», как субъект охранной деятельности, на рынке охранных услуг Республики Казахстан функционирует с 1996 года и обеспечивает комплексную безопасность охраняемых объектов.

На сегодняшний день ТОО «ГРУПП Четыре» является крупнейшей частной охранной компанией в Казахстане с заслуженной репутацией, подтвержденной оценками независимых аудиторов и заказчиков. Численность охранного персонала составляет более 3000 человек.

ТОО «ГРУПП Четыре» представлена в 24 городах Республики Казахстан, обеспечивает охрану офисов, банков, посольств, объектов нефтегазовой, горнодобывающей отраслей и других промышленных объектов, а также граждан и их личного имущества.

SCAT AIRLINES

БІРГЕ 20 ЛЕТ
ВМЕСТЕ ЖЫЛ

Жаңа тұрақты бағыт!
Новое регулярное направление!

Ақтау → Шарджа

Астана, Алматы, Шымкент
және Ақтөбе қалаларынан ауысып отыруға ыңғайлы
(бейсенбі мен жексенбі сайын)

Ашылуы 29 қазан күні!

С удобной стыковкой
для Астаны, Алматы, Шымкента и Актобе
(по четвергам и воскресеньям)
Открытие 29 октября!

8 (7252) 99 88 80

scat.kz

КУЛЬТУРА И СТИЛЬ

«Золушка»: сказочный подарок на Новый год

Театр

Государственный академический театр оперы и балета им. Абая в эти предновогодние дни сделал воистину царский подарок своим зрителям – впервые в Казахстане поклонники оперного искусства смогут насладиться одной из лучших опер Джоаккино Россини «Золушка». О постановке можно сказать очень много. А можно все впечатления выразить одним словом: великолепно!

Елена ШТРИТЕР

Это тот самый случай, когда в одной точке сошлось несколько факторов. Во-первых, потрясающая легкая музыка Джоаккино Россини. Во-вторых, интересная интерпретация знакомой сказки. В-третьих, замечательное исполнение (а как вы понимаете, легкая для восприятия музыка чаще всего невероятно сложна в исполнении) и блестящая актерская игра. И, наконец, в-четвертых, потрясающая сценография.

Ровно двести лет назад «Золушка» была написана Россини на волне успеха «Севильского цирюльника» в рекордно короткий срок – за 24 дня. Спешка была обоснована тем, что композитор хотел представить свою оперу к Рождеству 1817 года в театре Балле в Риме. Посему он воспользовался, как часто это делал, несколькими уже готовыми номерами из других своих опер. В частности, увертюру для «Золушки» позаимствовал из своей же оперы «Газета, или Брак по контракту», которая к тому времени была уже популярна и исполнялась как самостоятельное произведение. Кроме того, взял некоторые материалы из «Севильского цирюльника». Часть речитативов и три арии были написаны Лукой Аголини. Впрочем, в 1818–1820 годах при издании партитуры Россини внес поправки (заменял одну из арий Аголини собственной и добавил еще один номер).

Возможно, именно из-за этой спешки опера на премьере провалилась. Но второе исполнение прошло с огромным успехом, и в течение многих лет эта опера была одним из самых популярных произведений Россини после «Севильского цирюльника» и «Вильгельма Телля».

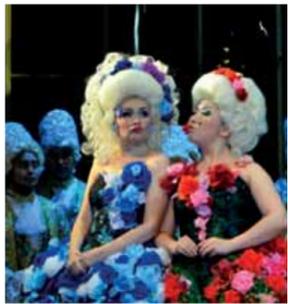
В алматинской постановке использована версия партитуры известного музыкального издательства Dover (первая партитура была написана композитором для старинных инструментов начала XIX века). По мнению дирижера Ерболат Ахмедьярова, музыка в этой редакции звучит актуально для нашего времени, но с приемами барокко. И это очень близко к тому, что написал Россини.

Немалую часть успеха «Золушки» можно объяснить либретто, написанным Якопо Ферретти, который вместе с самим Россини серьезно переосмыслил историю, рассказанную Матушкой Гусыней, а потом и Шарлем Перро. Вместо злой мачехи Россини дал Золушке отчима – самодовольного старого дурака дна Маньифико, который мечтает о еще большем богатстве и почете. И, конечно же, нежно любит двух своих глупых



и сварливых дочерей, считая их невестами, достойными любого короля. Фею-крестную заменил наставник принца философ Алидиро. Ну и наконец, не будет никакого панического бегства с бала и, соответственно, потерянной туфельки. Вместо нее Золушка подарит принцу свой браслет, заметив, что если он ее найдет и, увидев то, как она живет, все еще захочет на ней жениться, то тогда и она даст свое согласие.

В общем, сюжет получился свежим, ярким и комичным. Что, разумеется, не могло оставить публику равнодушной.



Тем не менее последние лет пятьдесят «Золушка» ставится достаточно редко. Трудно сказать почему. Быть может, дело в сложнейшей партитуре оперы, с техническим уровнем которой может справиться не каждая труппа. Для ее постановки требуются певцы, способные петь в еще более быстрых темпах и еще точнее, чем в «Севильском цирюльнике». А таких найдется не много.

Однако оперный режиссер Ляйлим Имангазина традиционно решила рискнуть (мы все помним, как она два года назад посадила тореадора Эскамильо на мотоцикл, вывела танцовщицу Кармен на подиум, а из солдата Хозе сделала «секьюрити»): «Мы хотим преподнести новогодний подарок нашему зрителю. А заодно – возможность раскрыться нашим молодым исполнителям. Два-три года назад у нас обновился исполнительский состав, пришло новое поколение певцов. Мы готовили этих исполнителей на маленьких и средних партиях, и они успели заслужить внимание публики. Я рада, что именно в нашем театре у них есть возможность роста на интересных больших партиях».

И вот на сцену вышли Оксана Давыденко, Елена Никонова, Дамир Садуахасов, Артур Габдиев, Андрей Трегубенко, Олег Татамиров, Зарина Алтынбаева, Болат Жомартов и другие молодые солисты оперной труппы театра. И надо сказать, что со своими партиями ребята справились просто великолепно. Продолжительные

овации и крики «Браво!» были более чем заслуженными.

И, разумеется, сказки – именно такой волшебной – не получилось бы без Вячеслава Окунева. «В нашем спектакле используются самые современные технологии. Мы обратились к мультимедийной выразительности. У нас всего три картины, а нам хотелось, чтобы видеоряд соответствовал эмоциональному состоянию оперы», – отметил художник.

Мы уже привыкли к тому, что многие спектакли ГАТОБ им. Абая заиграли новыми красками именно благодаря его сценографии с использованием самых современных технологий (вспомните великолепные декорации «Щелкунчика», «Бахчисарайского фонтана», «Риголетто» и многих других). Однако на этот раз художник просто превзошел сам себя. Во время спектакля зрителя ждет несколько смешных, красивых и трогательных сюрпризов. В целом же то, что творится на сцене, – это самое настоящее волшебство.

К слову, даже весьма продолжительное время спектакля не стало проблемой – смотрится он на одном дыхании. А в конце очень хочется сказать: «Моловато! Дайте еще!» Как, впрочем, не смутило и исполнение на итальянском языке. Во-первых, перевод можно традиционно прочитать на дисплеях на русском и казахском языках. Но это если вы не знаете либретто. Если же вы уже освежили его в памяти, то перевод и не понадобится. Артисты настолько выразительны, что эмоции их героев понятны и без перевода.

Премьерные спектакли «Золушки» прошли 9 и 10 декабря при полном аншлаге (билеты на них были выкуплены еще в ноябре). Сразу после премьеры артисты театра отправятся в гастрольное турне по городам Италии. Тур начнется в Риме гала-концертом мастеров искусства Казахстана. Затем в городах Фермо и Ези искусственная итальянская публика увидит балет Петра Чайковского «Лебединое озеро» и оперу Жоржа Бизе «Искатели жемчуга».

Впрочем, ближе к Новому году, 28 декабря, «Золушка» вернется на сцену. Правда, билеты на этот спектакль уже тоже давным-давно распроданы. Но если очень хочется побывать в сказке, получить удовольствие от bel canto солистов театра и просто как минимум на несколько дней зарядиться отличным настроением, то можно еще успеть купить билеты на январские спектакли.

Я же еще раз хочу искренне поблагодарить Ляйлим Имангазину, Вячеслава Окунева и артистов ГАТОБ им. Абая за подаренную сказку и праздничное настроение. Bravissimo!

«Винни Пух»: добрая сказка с недобрыми истоками



Кино

На экраны вышел очередной байопик Саймона Кертиса («7 дней и ночей с Мэрилин», «Королева-девственница», «Дэвид Копперфильд»), главными героями которого стали известные всему миру писатель Алан Александр Милн и его сын Кристофер Робин.

Елена ШТРИТЕР

Винни Пух, пожалуй, самый известный медвежонок во всем мире. Истории о нем, не важно, напечатанные или нарисованные, обожают миллионы взрослых и детей по всему миру. Но мало кто знает историю его возникновения. «Прощай, Кристофер Робин» британского режиссера Саймона Кертиса – трогательный рассказ о том, как Винни Пух изменил жизнь своего творца Алана Милна и его родных.

Надо сказать, что эта добрейшая сказка оказалась семье писателя воистину медвежьей услугой. Да, если вы рассчитываете на мимимишный байопик, который всенепременно надо посмотреть в компании детей, вам не сюда. «Винни Пух», который подарил радость миллионному читателю, не принес счастья ни тому, кто его написал, ни тому, для кого он был написан.

Итак, 20-е годы XX столетия. Только отгремела Первая мировая война. Впрочем, тогда ее еще так не называли. Напротив, люди, уставшие от кровопролитных сражений, живут надеждой, что теперь-то уж точно все будет хорошо и все войны остались по-

зади. Среди вернувшихся с войны и лондонский драматург Алан Александр Милн (Доналд Глисон). Он смог оправиться от ранения, но не от душевной травмы. Любый громкий звук кажется ему выстрелом. Его до сих пор преследуют приступы паники. И, конечно же, он хочет написать философско-публицистический антивоенный трактат. Для того чтобы ничто не отвлекало его от книги, Алан увозит семью из Лондона в усадьбу в Восточном Суссексе и там пытается справиться с творческим кризисом.

По утрам он чопорно здоровается с маленьким сыном Кристофером Робин (Уилл Тилстон), которого воспитывает няня. К слову, кроме нее, мальчик никому и не нужен, поскольку родители вечно заняты своими делами. Мальчик вежлив и тих, его главная задача – не мешать отцу работать. К слову, очень хочется отметить дебютную актерскую работу Уилла Тилстона, который заставил зрителей всецело сопереживать его персонажу.

Но вернемся к сюжету. Великолепная природа и сельская идиллия не решают проблем с творческим застоєм. Писать Алан по-прежнему не может. Жена, устав от его бесконечного нытья, возвращается в Лондон. Покидает семью и няня, поняв, что Алан Милн больше не знаменитый писатель. И Блу (так называют Алана Александра Милна в семье) впервые остается наедине с маленьким сыном.

И его игрушками: медвежонком Винни, поросенком Пятачком, осликом Иа и Тигрой. Именно из их игр возникает книга о Винни Пухе. И из их игр (а писатель с сыном лазали за медом, ходили в гости к Сове, ловили Слонопотама) – книга, принесшая Милну всемирную

популярность. И, казалось бы, все хорошо. «Винни Пух» вселил надежду и радость в депрессивный климат послевоенного английского общества. Стал, как сказали бы сейчас, самым настоящим бестселлером.

Но лишил маленького Кристофера Робина детства – Алан и Дафна превратили своего сына в экспонат. Они возили его по всему свету, фотографировали в умильных позах, заставляли выступать на людях и рассказывать, как он придумал имя своему плюшевому медведю. Дети всего западного мира завидовали Кристоферу Робину, а он ненавидел, когда его так называют...

К слову, всю оставшуюся жизнь он представлялся исключительно Кристофером Милном, без всяких «Робин», будто желая отмахнуться, отделиться от прошлого, но так и остался в глазах общества «маленьким Кристофером Робин».

Такая вот совсем не сказочная история.

Возвращаясь к фильму, скажу, что Кертису удалось снять интересную и грустную историю о несчастном ребенке, об отношениях между детьми и родителями, о непонимании. Историю из записей самого Алана Александра Милна и из сокрытой от посторонних биографии его сына. Историю, наполненную красивыми природными пейзажами и музыкой Картера Беруэлла, очень точно отражающей настроение картины. По сути, получить удовольствие от просмотра не помешало даже отсутствие дубляжа – на экраны фильм вышел на английском языке с русскими субтитрами.

Так что если вы готовы увидеть очень пронзительную и трогательную историю, то вам сюда.

МИР ПРИВИЛЕГИЙ

Благодарим за лояльность и поддержку на протяжении 10 лет.

airastana.com

nomad club

RIXOS PRESIDENT ASTANA

31 ДЕКАБРЯ

Затмевает ЗВЕЗДЫ

ЛУЧШЕ ВСЕХ!

Специальная детская программа от агентства "Korolevstvo"

Килиманджаро Групп

Иван Эрнст

Art-Балет NAELLE

Stand Up Comedy

ARHIVE Live Band

+7 7172 24 50 50 presidentastana.rixos.com astana@rixos.com