

WWW.KURSIV.KZ

«Курсивъ» №4 (728)



Подписные индексы:
15138 - для юр. лиц
65138 - для физ. лиц

КУРСИВ

всегда в курсе: новости, прогнозы, аналитика



РЕСПУБЛИКАНСКИЙ ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК | ИЗДАЕТСЯ С 2002 ГОДА

№ 4 (728), ЧЕТВЕРГ, 1 ФЕВРАЛЯ 2018 г.

ВЛАСТЬ/БИЗНЕС:
ГАЗ ПОЙДЕТ
НА ОНЛАЙН-
БИРЖУ

02

БИЗНЕС/ВЛАСТЬ:
ЗАКОН ДЛЯ ВСЕХ,
КРОМЕ ИЗБРАННЫХ

03

ИНВЕСТИЦИИ:
ЦЕНЫ НА СЫРЬЕВЫЕ
ТОВАРЫ
РАСТУТ

04



КОМПАНИИ И РЫНКИ:
КАЗАХСТАНСКАЯ
КОНИНА НЕИНТЕРЕСНА
ИМПОРТЕРАМ

07

* Бриф-новости

Изменение климата негативно влияет на экономику стран ЦА

Начиная с 2001 года средняя температура в Казахстане ежегодно увеличивается. 40% земель сельскохозяйственного назначения уже в той или иной мере подверглось деградации, из-за засухи 2012–2013 годов почти 1,5 млн га земель превратились в пустыню. Такие данные озвучили участники состоявшейся в Алматы Центрально-Азиатской конференции по вопросам изменения климата.

>> 2

Наш ответ Чемберлену

Вице-министр энергетики Казахстана Бакытжан Джаксалиев публично прокомментировал «обвинительный» запрос депутата мажилиса Шахира Хахазова премьер-министру республики Бакытжану Сагинтаеву относительно отмены дифференцированных тарифов на электроэнергию по зонам суток и последовавшего за ним ее удорожания.

>> 3

Какие активы стали самыми прибыльными за 2017 год в Казахстане?

Kursiv Research рассмотрел доходность частных инвесторов в прошедшем году. Аналитики выяснили, какие из десяти способов вложений принесли больше всего прибыли казахстанцам в 2017-м, какие стали убыточными и на что стоит обратить внимание в 2018 году.

>> 6

В KASE ждут банки из стран ЕАЭС

Казахстанская фондовая биржа намерена в этом году открыть валютную торговую площадку для банков. Возможно, эта новость осталась бы незамеченной для широкого круга читателей, если бы на пресс-конференции главного банкира страны не был поднят вопрос о валютных операциях. В ответ на запрос «Къ» KASE подтвердила возможность привлечения иностранных банков.

>> 8

Обменное лобби

Мнения региональных и алматинских предпринимателей разошлись по вопросу повышения уставного капитала в обменных пунктах. Если в Алматы позитивно относятся к принятым изменениям, то для регионов размеры уставного капитала слишком жесткие. В Казахстанской ассоциации предпринимателей не исключают, что нововведение – это не что иное, как лоббирование интересов банковских обменных пунктов.

>> 9

Кому продадут НПЗ?

Три отечественных НПЗ будут проданы в рамках IPO для повышения стоимости НК «КазМунай-Газ». Об этом в ходе заседания правительства заявил министр национальной экономики РК Тимур Сулейменов.

>> 11

Борода и платки теперь под запретом

Казахстан может попасть в список стран, в которых женщинам запрещено носить хиджаб

Законодательство

В понедельник, 29 января, министерство по делам религий и гражданского общества внесло на рассмотрение мажилиса проект закона по вопросам религиозной деятельности и религиозных объединений, направленный на совершенствование действующего законодательства в сфере религии. 53 изменения были внесены в три кодекса и девять законов.

Мадина МАМЫРХАНОВА

Больше всего поправок (27. – «Къ») вносится в закон «О религиозной деятельности и религиозных объединениях». Вводятся и новые понятия, такие как «деструктивное религиозное течение» и «религиозный радикализм».

Еще одно новшество – запрет на использование и публичную демонстрацию атрибутов и внешних признаков деструктивных религиозных течений. Все эти признаки предлагается закрепить совместным приказом сразу трех ведомств: МВД, КНБ и министерством по делам религий.

«Основные признаки разработаны и будут включать внешние признаки в комплексе с идеологическими, психологическими, конструктивными (признаками. – «Къ») и ритуальными обрядами» – отметил министр по делам религий и гражданского общества Нурлан Ермекбаев. – «Например, к внешним признакам деструктивных религиозных течений могут быть отнесены такие вещи, как проповедование нетерпимости, одежда, закрывающая лицо, характерная борода, укороченные штаны».

К слову, запрет на ношение в общественных местах предметов одежды, препятствующих распознаванию лица, действует в Китае, Бельгии, Болгарии, Нидерландах, Франции, Германии и Узбекистане. И если казахстанский парламент примет поправки, то эта норма



Власти Казахстана намерены запретить ношение в общественных местах одежду, препятствующую распознаванию лица. Фото: Олег СПИВАК

будет распространяться на всех граждан Казахстана, иностранцев и лиц без гражданства, за исключением лиц с дипломатическим иммунитетом.

Нарушение данной нормы влечет предупреждение либо штраф на физлиц в размере 50 МРП (1 МРП = 2 405 тнг. – «Къ»). При повторном нарушении – в размере 100 МРП. Такая норма вносится в КоАП РК.

По мнению директора международного центра культуры и религий Айдара Абуова, нововведения направлены на защиту общества и обеспечение общественной безопасности. И если раньше, по его словам, рядовые граждане могли попросту проигнорировать требование правоохранительных органов предъявить документы, то теперь стражи порядка наделяются правом проверять любого человека.

Эксперты уверены, что предлагаемые ограничения для верующих соответствуют всем международным пактам о правах человека. «Законопроект в целом соответствует всем международным пактам в области прав человека, Европейской конвенции о защите прав человека и основных свобод, Конституции РК. Все ограничения, которые есть в законопроекте, указаны в статье 39 Конституции, в которой прямо

написано, что правовая свобода человека и гражданина может быть ограничена. Мы все знаем, почему это распознавание нужно. Потому что это напрямую связано с международным терроризмом, террористическими актами», – отметил директор Экспертного института Европейского права и прав человека Марат Башимов.

2 >>

Семь «камней преткновения» судебной системы РК

Реформы

Назначенный в декабре председателем Верховного суда Жакып Асанов провел первое в новой должности публичное мероприятие – совещание по итогам отправления правосудия за 2017 год. И сразу же представил свое видение судебной системы страны. Список проблем сгруппирован в семь пунктов, которые сам Асанов назвал «семью камнями».

Салим САКЕНОВ

Первый камень – справедливость. По мнению Асанова, сегодня люди не понимают, почему «за одно и то же одному дали пять лет, другому два года условно, и тот из зала суда пошел домой». «У многих



Судебную систему ждут реформы Фото: Аскар АХМЕТУЛЛИН

логичный вопрос – почему одного посадили, другого нет? Почему суд допускает такой произвол. Могут ли говорить о справедливости люди, когда ничего не ясно, никто ничего не объясняет», – задавал

он вопросы залу. Зал, естественно, молчал. Ответы, впрочем, нашлись у самого Асанова: «Суд считают справедливым, когда стороны имеют равные шансы на выигрыш, когда судья одинаково требователен

и внимателен к обеим сторонам. Когда участники видят вежливость и уважение и получают убедительное объяснение решения судьи. Так даже проигравший примет решение суда с пониманием, без гнева, раздражения и агрессии. Потому что с ним обошлись по-людски».

Сегодня же в уголовном процессе преобладает позиция обвинения, считает глава ВС РК. Причина этому такая, что сам следователь и собирает материалы дела, и сам признает их доказательствыми. Кроме того, сами тексты обвинительных актов построены «на категорических, на однозначных глаголах – «совершил», «украл», и так далее». Асанов рассказал судьям об эффекте прайминга, когда «первоначальная установка влияет на подсознание и последующее поведение человека». Собственно, по его мнению, судьи как раз и поддаются под этот эффект, знакомясь с материалами дела, собранными стороной обвинения.

«В голове у судьи уже создается парадигма, и автор этой парадиг-

мы – сторона обвинения. Не это ли причина мизерных оправданий – 0,2%? Я говорю только о делах, где сторона обвинения – прокуратура. Это означает, что 99,8% приговоров – обвинительные. Поэтому эксперты предлагают передавать судье не всё уголовное дело, а лишь обвинительный акт», – сказал Асанов.

Второй камень – ответственность и независимость. Сегодня судьи по-прежнему зависимы – от председателей судов. Поскольку именно они и решают, кого поощрять, кого наказывать.

«В их власти проверять любого судью, отменять их акты и так далее. Мы все это хорошо знаем», – отметил глава ВС РК.

Третий камень – эффективность правосудия. Сегодня любой может вынести спор в суд, и это говорит о доступности правосудия. Но с другой стороны, суд – это большие расходы, которые не всегда оправданы.

2 >>

Газ пойдет на онлайн-биржу

Регулирование

Отказаться от регулирования оптовых цен на сжиженный газ предлагают депутаты парламента. Они разработали поправки в законодательство, предлагая перевести оптовые продажи газа на онлайн-площадки. В противном случае, убеждены в парламенте, уже в ближайшие годы Казахстан столкнется с дефицитом газа и вынужден будет его импортировать – причем по более высоким ценам.

Салим САКЕНОВ

Потребление газа в стране растет, причем весьма активно. За последние четыре года спрос на сжиженный газ вырос вдвое. Доля газа, поставляемого на внутренний рынок отечественными производителями (за исключением газа ТШО) выросла с 41% до 72%. Такой рост спроса значительно превышает общую тенденцию потребления энергосистем в стране. По мнению мажилиссена Бактыжожи Измухамбетова (в прошлом – министра энергетики), сохранение данной тенденции приведет к дефициту сжиженного газа уже в 2019 году. Это, в свою очередь, приведет к необходимости импортировать сжиженный нефтяной газ по рыночным ценам, что может привести к значительному росту розничных цен.

Потребление сжиженного газа за 2017 год составило 953,4 тыс. тонн, из них автогазопроводные станции – 570,6 тыс. тонн, бытовые баллоны – 186,5 тыс. тонн, промышленные предприятия – 175,3 тыс. тонн, ГРУ – 21 тыс. тонн.

При этом сегодня предприятиям невыгодно продавать газ оптовым покупателям – в стране установлена предельная оптовая цена на сжиженный газ в размере 43 345 тенге за тонну с учетом НДС. Тогда как в соседних странах цена выше – в приграничных областях России – 135 709 тенге за тонну, в Таджикистане – 157 625 тенге за тонну, в Афганистане – 175 500 тенге за тонну. А вот если взглянуть



В минэнерго предложения поддерживают и не опасаются возможного роста цен на газ для конечного потребителя

на розничные цены, они вполне рыночные.

«Возьмем пример, у нас сегодня сжиженный газ используется автолюбителями. Если мы посмотрим розничную цену, например, в Астане – 73 тенге за литр, если мы переведем в тоннаж, это получается 120-130 тысяч тенге за тонну. При оптовой цене 38 тысяч тенге», – говорит вице-министр энергетики Мағзум Мирзағалиев.

Вместе с тем, по словам Бактыжожи Измухамбетова, только за год общий убыток казахстанских производителей сжиженного газа составил более 48 млрд тенге.

«Но самое важное, что регулируется государством цены на сжиженный газ ведут к усилению ценового перекося на рынке энергетических продуктов с последующим искусственным ростом спроса. Политика по регулированию цен на сжиженный нефтяной газ не решает главную задачу по созданию должного социального эффекта в виде низких цен для конечных потребителей. Конечный потребитель всё равно платит за сжиженный газ цену, сопоставимую с розничными ценами в соседних странах, а весь ожидаемый социальный эффект политики регулируемого ценообразования вместо населения достается посредникам – в виде завышенной



Мы полагаем, что заводы будут продавать газ по аукционной цене, автогазопроводные станции и вообще любые желающие будут напрямую заходить и покупать газ с завода. Поэтому мы считаем, что негативного влияния на цену здесь ожидать не стоит.

Мағзум МИРЗАҒАЛИЕВ,
Вице-министр энергетики

торговой марки», – подчеркивает депутат.

Мажилиссены предлагают законодательно закрепить реализацию сжиженного газа через электронные торговые площадки уже с 1 января 2019 года, не закрепляя

него предельные цены. На первом этапе планируется продавать порядка 20% от общего объема поставляемого на внутренний рынок сжиженного газа. Покупателями же должны стать на первом этапе только газосетевые предприятия, а на втором этапе – уже промышленные предприятия, владельцы сетей газопроводных станций. Результатом должно стать сохранение госрегулирования оптовых цен ко второму полугодью 2021 года только на сжиженный газ, реализуемый населению через групповые резервуарные установки, а также для предприятий нефтехимии, производящих продукцию с высокой добавленной стоимостью.

В минэнерго предложения поддерживают и не опасаются возможного роста цен на газ для конечного потребителя. «Мы полагаем, что заводы будут продавать газ по аукционной цене, автогазопроводные станции и вообще любые желающие, когда мы перейдем к этому этапу, будут напрямую заходить и покупать газ с завода. Поэтому мы считаем, что негативного влияния на цену здесь ожидать не стоит. Возможны краткосрочные повышения, но при этом рынок будет сбалансирован благодаря спросу и предложению», – уверен Мирзағалиев.

Борода и платки теперь под запретом

<< 1

Проектом закона также устанавливается обязанность руководителя религиозного объединения принять меры к недопущению участия несовершеннолетних, не достигших 16 лет, в богослужениях и религиозных обрядах без сопровождения одного из родителей, совершеннолетних близких родственников или иных законных представителей, а также при возращении одного из родителей. Данная норма направлена на защиту прав детей. Ее нарушение влечет предупреждение либо штраф в размере 50 МРП с приостановлением деятельности сроком на три месяца.

В то же время в целях защиты прав женщин проектом закона в Кодекс «О браке (супружестве) и семье» вносится поправка, согласно которой не допускается совершение религиозных обрядов и церемоний по заключению или прекращению брака вне культовых зданий. Нарушение данной статьи влечет штраф на физлиц в размере 50, на юрлиц – в размере 200 МРП.

«Такие брачные союзы у приверженцев деструктивных религиозных течений исламского толка расторгаются простым устным заявлением мужчины. В результате молодые женщины остаются с малолетними детьми без средств к существованию. Кроме того, есть случаи, когда женщины передаются от одного мужчины другому», – пояснил министр.

К слову, в сравнительной таблице к законопроекту приводятся статданные министерства юстиции, согласно которым за последние 10 лет в стране было зафиксировано более 30 тыс. браков, заключенных по религиозным обрядам и церемониям.

Законопроектом вносится также поправка по ограничению получения гражданами Казахстана религиозного образования за рубежом. По словам министра, данная норма вводится для того, чтобы оградить казахстанцев от

негативных последствий учебы в сомнительных зарубежных религиозных учреждениях. С ним солидарен и депутат мажилиса, председатель комитета по международным делам, обороне и безопасности мажилиса Маулен Ашимбаев.



К внешним признакам деструктивных религиозных течений могут быть отнесены такие вещи, как проповедование нетерпимости, одежда, закрывающая лицо, характерная борода, укороченные штаны.

Маулен АШИМБАЕВ,
министр по делам религий и гражданского общества РК

«В свое время многие казахстанцы нелегально выезжали в разные страны и учились в религиозных учебных заведениях, в которых насаждалась идеология радикальных религиозных организаций. В дальнейшем эти казахстанцы становились проводниками деструктивных религиозных течений в Казахстане. Теперь, с принятием новых поправок в законодательство, выезд для казахстанцев на обучение в религиозные учебные заведения будет возможен только в случае, если у них уже есть высшее базовое религиозное образование, полученное в Казахстане», – сказал он в ходе презентации проекта закона в мажилисе.

Градус угрозы повышается

Изменение климата негативно влияет на экономику стран Центральной Азии

Экосистема

Начиная с 2001 года средняя температура в Казахстане ежегодно увеличивается. 40% земель сельскохозяйственного назначения уже в той или иной мере подверглось деградации, из-за засухи 2012–2013 годов почти 1,5 млн га земель превратились в пустыню. Такие данные озвучили участники состоявшейся в Алматы Центрально-Азиатской конференции по вопросам изменения климата.



Эксперты отмечают, что в южных регионах нехватка воды ощущается уже сегодня. Фото: Shutterstock.com

питающей озеро реки Или находится на территории Китая, где с каждым годом увеличивается забор воды для нужд аграрной отрасли. В свою очередь в Казахстане и других странах региона именно сельское хозяйство при любых сценариях изменения климата пострадает сильнее других секторов. По расчетам специалистов, если не принять мер для противодействия изменению климата, то уже к 2050 году зоны влажности сместятся к северу, что приведет к снижению продуктивности отрасли, а это постепенно поставит под угрозу продовольственную безопасность государств Центральной Азии.

«Воздействие климатических изменений на водообеспеченность уже отражается в экосистемах, в сельском хозяйстве, в энергетике. При повышении температуры на 4 градуса Цельсия в глобальном масштабе сокращение объемов обеспеченности водными ресурсами повысит спрос на оросительную воду примерно на 30%. Площадь ледников в регионе уже сократилась на одну треть от своего объ-

Площадь ледников в регионе уже сократилась на одну треть от своего объема с начала XX века и, согласно прогнозам, может потерять до 50% при глобальном повышении температуры на 2 градуса

ема с начала XX века и, согласно прогнозам, может потерять до 50% при глобальном повышении температуры на 2 градуса, и, возможно, до 78% – при потеплении в мире на 4 градуса», – информировал исполнительный директор Регионального экологического центра Центральной Азии (РЭЦЦА) доктор Исқандар Абдуллаев. Эксперты отмечают, что в южных регионах нехватка воды ощущается уже сегодня, из-за сокращения количества осадков растет нагрузка на ирригационную систему. Ситуация усугубляет одна из главных проблем казахстанского водного сектора – зависимость от соседних государств.

>> 7

Семь «камней преткновения» судебной системы РК

<< 1

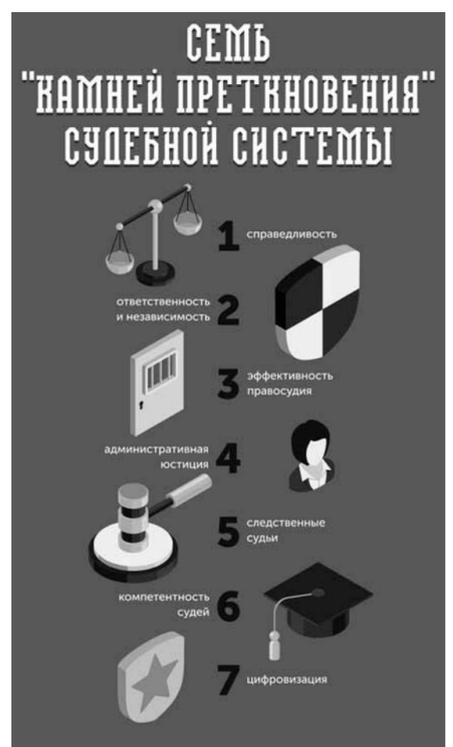
«Развитые страны знают – суд это дорого и долго. Для семейных, трудовых, жилищных и других мелких споров. Там поощряют внесудебное их разрешение. Принцип простой: меньше споров в суде – значит, качество судебного акта будет гораздо выше», – предложил Асанов.

Четвертый камень – административная юстиция, которая рассматривает споры между гражданами и госорганами. В условиях казахстанского правосудия, по мнению главы Верховного суда, человек не может противостоять госоргану «со штатом юристов и мощным адресурсом». «Это особенно видно, когда дело касается неимущих, престарелых. Они не могут себя защитить, не говоря уже о споре с чиновниками. А что суд? Суд дает лишь оценку тому, что дали стороны. Судья не имеет права быть активным и выходить за рамки иска. Мы не можем докапываться до истины, мы только оцениваем то, что дали, не дали – всё, мы не имеем дальше права с него спрашивать. Как можно сравнить шансы 70-летнего старика и госоргана, с чьим решением он вынужден тягаться», – сказал он. И предложил рассмотреть мировую практику, например, в странах Европы, где в административных судах «судья сам активно докапывается до истины и противостоят машине госоргана, во-вторых, такой суд ведет жесткий контроль над исполнением своих решений, и за неисполнение он налагает санкции на чиновника и госорган».

Пятый камень – следственные судьи, которые сейчас выдают все санкции. Асанов заметил: раньше судья, когда давал санкцию, не имел права оценить и проверить обоснованность подозрения. «Сегодня он обязан проверить и, если подозрения недостаточны, он должен отказать в даче санкции на содержание под стражей, – подчеркнул он, и посетовал: следственные судьи часто идут на поводу у следствия. Следствие понятно, они себе облегчают работу. Им всегда хорошо, когда подогреваемый под рукой. Так легко получить признание».

Шестой камень – компетентность судей, отсутствие случайных людей. Но сегодня избежать этого не удастся. Асанов привел такие данные: за 3,5 года в Астану набрали 39 судей. Сегодня семеро освобождены за провалы, пять не прошли аттестацию, трое наказаны, четверо ушли с работы, потому что их собрались уволить и двое подали заявления.

«То есть 54% не справились с работой. Они прошли конкурс, мы все умные лица сделали и все пропустили этих людей», – констатировал Асанов. Вывод прост: систему надо изменить, требования ужесточить. «Принцип такой – лучше вакансия, пусть достойный придет», – твердо заявил он.



Седьмой камень – это цифровизация. Здесь ключевые задачи – обеспечить беспрепятственный и удобный доступ к правосудию через IT-сервис, автоматизировать судопроизводство и сделать его экономным, начать работать с большими данными.

«На эти два-три года ставим задачу – создать виртуальные суды. Где не надо будет собирать всех участников процесса в зале суда. Как в Англии – по телефону. Вот судебный кабинет, нужно туда зайти и пройти, как обычный человек. Не как судья, не как профессионал, а как простой человек. Любой может, находясь в офисе, дома, за рубежом, участвовать на процессе. Мы оказываем судебные услуги, мы должны делать все по-человечески», – заявил Асанов.

РЕСПУБЛИКАНСКИЙ ДЕЛОВЫЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

КУРСИВЪ

Газета издается с июля 2002 г.

Собственник: ТОО «Altosco Partners»

Адрес редакции: 050059, РК, г. Алматы, пр. Аль-Фараби, 7,

б/ц «Нурлы-Тоғыз», блок 5А, оф. 119

Тел./факс: +7 (727) 346-84-41.

E-mail: kursiv@kursiv.kz

Генеральный директор:
Марат КАИРБЕКОВ
Тел. +7 (727) 346-84-41,
m.kairbekov@kursiv.kz

Главный редактор:
Динара ШУМАЕВА
Тел. +7 (727) 346-84-41,
d.shumayeva@kursiv.kz

Выпускающий редактор:
Мария ТОРЕБАЕВА
Тел. +7 (727) 346-84-41,
m.torebaeva@kursiv.kz

Руководитель службы
по рекламе и PR:
Аиша ТЕМЕРЖАНОВА
Тел. +7 707 333 14 11,
a.temerzhanova@kursiv.kz

Редакция:
«Власть и бизнес»
Ербол КАЗИСТАЕВ
«Компании и рынки»
Вячеслав ШЕКУНСКИЙ
«Тенденция»
Айгуль ИБРАЕВА
«Культура и стиль»
Елена ШТРИТЕР

Фотограф:
Олег СТИВАНК
Аскар АХМЕТУЛЛИН

Служба распространения:
Рамзан БАЙРАМОВ,
r.bairamov@kursiv.kz

Технический редактор:
Олеся ТРИТЕНКО
«Тенденция»
Александр ИГИЗБАЕВ

Корректорское бюро:
Светлана ПЫЛЫПЧЕНКО
Елена ГРИБАНОВСКАЯ
Елена ШУМКИНА

Представительство
в г. Астане:
г. Астана, пр. Кабанбай батыра,
2/2, оф. 201 В. Б.И. «Державиа»,
по вопросам размещения
рекламы обращаться
по тел. +7 (7172) 22-82-72

Руководитель
представительства в г. Астане:
Рустем АЛИЕВ
Тел. +7 701 422 04 15,
astana@kursiv.kz

Корреспонденты в г. Астане:
Ербол КАЗИСТАЕВ

Подписные индексы:
для юридических лиц – 15138,
для физических лиц – 65138

Газета зарегистрирована
в Министерстве культуры и информации
Республики Казахстан.

Свидетельство о постановке на учет
№ 13282-Г, выдано 15 января 2013 г.

Отпечатано в типографии РПНК «Аэур».
РК, г. Алматы, ул. Калдаякова, 17
Тираж 10 300 экз.

Наш ответ Чемберлену Закон для всех, кроме избранных



Б. Джаксалиев: «Запрос носит определенный обвинительный характер. Я категорически не могу с этим согласиться»

Дифтарифы

Вице-министр энергетики Казахстана Бакытжан Джаксалиев публично прокомментировал «обвинительный» запрос депутата мажилиса Шахира Хахазова премьер-министру республике Бакытжану Сагинтаеву относительно отмены дифференцированных тарифов на электроэнергию по зонам суток и последовавшего за этим ее удорожания.

Иван ВАСИЛЬЕВ

Соответствующий запрос прозвучал на пленарном заседании мажилиса 24 января и относился к нормам, которые начали действовать в Казахстане еще в июле прошлого года: тогда вступил в силу закон «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты РК по вопросам электроэнергетики». Данный документ отменял дифференциацию тарифов на электроэнергию по времени суток, согласно которой ночной тариф на электроэнергию в некоторых регионах был в 1,5 раза дешевле дневной и почти в 2 раза дешевле вечерней стоимости киловатт-часа.

Депутат: Минэнерго обещало обратный эффект

На первый взгляд депутат Хахазов со своим запросом сильно опоздал – как минимум на полгода. На самом деле логика депутатского запроса мажилиса как раз и строилась на доводах, полученных на практике: по его утверждению, во время рассмотрения означенного законопроекта в нижней палате в прошлом году представители Минэнерго убеждали, что действие норм законопроекта приведет к удорожанию электроэнергии для потребителей. «Первостепенной задачей данного законопроекта было снижение стоимости электроэнергии для потребителей за счет повышения надежности электроснабжения и укрупнения региональных электросетевых компаний», – утверждает г-н Хахазов в своем запросе. – Однако на деле все произошло с точностью до наоборот: с 1 августа 2017 года Министерство энергетики отменило дифференцированный тариф, что привело к резкому удорожанию электроэнергии. Населению, представителям малого и среднего бизнеса пришлось оплачивать за электроэнергию уже совершенно другие счета – намного больше, чем ранее».

Таким образом, считает депутат, уполномоченные органы исказили главную задачу этого законопроекта, допустив рост тарифов на электроэнергию с 1 января 2018 года повторно (к тому, что последовал за отменой дифтарифов) по всей стране в среднем на 10%.

«На днях в средствах массовой информации прозвучали сведения о том, что Министерство энергетики прогнозирует снижение тарифов на электроэнергию в 2019 году, также было заверено, что уже в 2017 году будут упразднены 15 энергопередающих организаций, а перевод бесхозных сетей на баланс РЭКов должен быть начат еще в прошлом году, – говорится в запросе депутата. – Возникает резонный вопрос: почему население должно ждать снижения тарифов аж до следующего года, когда все объективные предпосылки для этого есть уже сегодня? Не найдет ли Министерство энергетики и в следующем году отговорки, чтобы не снижать тарифы? Такие действия вызывают обоснованное возмущение представителей бизнеса и простых граждан. Это однозначно приведет к увеличению цен на продукты питания, товары первой необходимости, коммунальные и транспортные услуги».

Минэнерго: Дифтарифы отменяли не мы, но мы за отмену

Ответ представителей Минэнерго на депутатскую критику неожиданно последовал публично: проводивший пресс-конференцию в Службе центральных коммуникаций вице-министр энергетики Бакытжан Джаксалиев дал достаточно пространственный комментарий, основными посылами которого были два пункта.

Пункт первый: тарифы в стране на услуги субъектов естественных монополий, коими являются производители электроэнергии, регулирует Министерство национальной экономики, так что вопрос об удорожании электроэнергии, в принципе, по мнению г-на Джаксалиева, направлен не по адресу.



Министерство энергетики отменило дифтариф, что привело к резкому удорожанию электроэнергии. Населению, представителям малого и среднего бизнеса пришлось оплачивать за электроэнергию уже совершенно другие счета – намного больше, чем ранее.

Шахир ХАХАЗОВ, мажилисен

Пункт второй: дифференцированные по зонам суток тарифы действительно себя не оправдали, так что Минэнерго, хоть и не было инициатором их отмены, полностью поддержало это предложение. «Достаточно для нас неприятная информация», – сказал вице-министр. – Там запрос носит определенный обвинительный характер. Я категорически не могу с этим согласиться. У нас вызывает недоумение такого рода заявление в силу того, что мы с парламентом совместно работали над проектом закона о внесении изменений и дополнений в законы, регулирующие электроэнергетику отрасли. Сразу Минэнерго не регулирует тарифы естественных монополий, не устанавливает дифференцированные тарифы, это выходит за рамки компетенции нашего министерства, этими вопросами занимаются наши коллеги из Министерства национальной экономики».

В Казахстане дифференцированные тарифы были введены в 2009 году, ночные тарифы при этом были значительно ниже и для физических, и для юридических лиц. Такое распределение стоимости вводилось для того, чтобы снизить пиковые – вечерние – нагрузки на энергосистемы: предполагалось, что часть потребителей электроэнергии, привлеченная низким тарифом, будет активно работать именно ночью, снижая потребление в вечернее, утреннее и дневное время. Кроме того, введение дифференцированных тарифов рассматривалось как первый шаг к тому, чтобы приучить потребителей к экономии электроэнергии.

Параллельно вводился дифференцированный тариф по объемам потребления электроэнергии, когда каждый киловатт-час, потребленный по определенному объему, оплачивался по меньшему тарифу. И эта норма, как заявлялось летом прошлого года, дала гораздо больший эффект, нежели дифференциация по зонам суток: не случайно дифференциацию по объемам в итоге решили сохранить.

«Что такое дифтариф по зонам суток? У нас получалось, что за определенные льготы кому-то в ночное время нагрузка ложилась вся на другую часть населения.

Большая нагрузка в Алматы ложилась, к примеру, на метрополитен, он, естественно, повышал плату на проезд – и увеличивались определенные дотации на организацию пассажирского движения. Но теперь, когда выравниваем тариф, эта группа потребителей проявляет недовольство. А кто входит в эту группу потребителей? Это хлебопекарные производства, кондитерские производства, увеселительный бизнес – сауны, игорный бизнес. Но это не тот бизнес, который приносит высокий валовой продукт. Более того, то, что они идут по датированной стоимости, не совсем справедливо. Поэтому когда депутаты поднимают вопрос на предмет отмены такого рода тарифов, надо быть справедливым: мы же снижаем тариф для той категории, которая получала по дорогой стоимости его в вечернее и в дневное время», – сказал Бакытжан Джаксалиев.

Миннацэкономики: То ли еще будет с тарифами

Министерство национальной экономики пока в возникшую перепалку не ввязалось, но рано или поздно ему тоже придется отвечать на аналогичные вопросы депутатского корпуса по стоимости электроэнергии. Дело в том, что в декабре прошлого года на заседании правительства был одобрен новый законопроект «О естественных монополиях», основной новеллой которого является смена с 2019 года метода утверждения тарифа предприятий-монополистов с затратного на стимулирующий.

Стимулирующий метод предусматривает утверждение тарифов на услуги субъектов естественной монополии в зависимости от повышения эффективности их деятельности и соблюдения стандартов качества и надежности услуг. Под стандартами качества и надежности понимаются технологические и иные параметры процесса оказания услуг, такие как, например, температура горячей воды, давление воды, частота отключения, нормативные технические потери. От достижения заданных регулятором показателей качества и надежности будет зависеть прибыль монополиста, которая при затратном методе практически исключалась.

По оценке министра национальной экономики Тимура Сулейменова, в результате смены тарифообразующей политики, захватывающей и производство электроэнергии, рост тарифов в первый год применения новой методики составит 25–30%, а в пятилетнем периоде его увеличение по сравнению с отправной точкой за счет экономии и снижения потерь хотя и снизит темпы, но все равно будет равняться 12–17%.

В рамках этой методологии антимонопольщики заложили сдерживающий механизм – индекс эффективности контролируемых затрат, который позволит регулятору ограничивать уровень индексации затрат монополиста. Но это приведет к замедлению роста стоимости его продукции, а не к отмене этого роста.

Кроме того, в целях безболезненного перехода на новое тарифное регулирование параллельно разрабатывается совместный проект ЕБРР и Минтруда и соизащиты по разработке единой системы адресной социальной поддержки граждан при оплате ЖКУ. Его задачей является повышение адресности социальной поддержки путем пересмотра правил назначения помощи и контроля их выполнения, предотвращение социальной нагрузки, а также обеспечение доступности жилищно-коммунальных платежей для семей с низкими доходами. Все это предполагается внедрить в сферах передачи электрической энергии, тепло- и водоснабжения после 2019 года – по истечении действующих предельных тарифов, которые утверждены на 5 лет (по сведениям МНЭ, более 90% субъектов естественных монополий перешли на них в Казахстане).

Поправки

Министерство финансов презентовало депутатам мажилиса пакет поправок в законодательство по вопросам государственных закупок и закупок субъектов квазигосударственного сектора. Предусматриваются централизация госзакупок, регламентация проведения закупок субъектами квазигосударственного сектора, но при этом исключается самый крупный закупщик – фонд «Самрук-Казына».

Салим САКЕНОВ

Решения по закупкам квазигосударственного сектора давно ждал бизнес. Предприниматели неоднократно обращали внимание, что именно на долю квазигоссектора приходится самый большой объем закупок, в которых отечественному бизнесу места практически нет. И даже требование о казахстанском содержании выполняется нацкомпаниями зачастую формально. Правительство обещало урегулировать этот вопрос, однако в представленном законопроекте окончательного решения по-прежнему нет.

Презентуя законопроект, вице-министр финансов Руслан Бекетаев отметил, что закупки квазигосударственного сектора выделены отдельным блоком. Минфин делает акцент на трех ключевых вопросах.

«Первое – это установление административной ответственности работников квазигоссектора за нарушения правил закупок. При этом ответственность предлагается установить только по шести чувствительным составам адмправонарушений со смягченными санкциями. Такой подход обусловлен попыткой минимального вмешательства государства в корпоративное управление. Второе – перевод всех закупок квазигоссектора на электронный формат. Третье – утверждение единых норм закупок субъектов квазигоссектора, за исключением фонда «Самрук-Казына», для которого правила будут утверждаться решением совета директоров фонда по согласованию с Министерством финансов», – сказал вице-министр.

При этом он пояснил, что исключение «Самрук-Казыны» обусловлено предстоящим выведением компаний фонда на IPO. «По мнению фонда «Самрук-Казына» и некоторых международных экспертов, чрезмерное государственное регулирование корпоративного сектора может негативно повлиять на инвестиционный климат, что ставит под угрозу выведение крупнейших компаний фонда на IPO. При этом законодательное закрепление нормы по обязательному согласованию правил закупок фонда «Самрук-Казына» с Министерством финансов позволит максимально гармонизировать правила закупок всех субъектов квазигосударственного сектора», – уточнил он.

При этом, по данным Минфина, в среднем общий объем государственных закупок составляет 3,2–3,5 трлн тенге, закупки фонда «Самрук-Казына» оцениваются в коридоре 4–5 трлн тенге, остальных национальных компаний – порядка 2 трлн тенге.

В Минфине, впрочем, явно не считают такую ситуацию странной. Вице-министр в своей презентации лишь абзацем отметил вопрос по квазигоссектору, но подчеркнул, что принятый два года назад новый закон о государственных закупках принес свои плоды: вся система государственных закупок, начиная



Минфин делает акцент на трех ключевых вопросах: адмответственности, переходе на электронный формат и утверждении единых норм закупок субъектов квазигоссектора

спланирования и заканчивая оплатой, переведена на электронный формат. Все документы, включая электронные банковские гарантии, электронные договоры, счета-фактуры, акты об исполнении договоров, оформляются посредством веб-портала. При этом договоры на регистрацию в органы казначейства отправляются веб-порталом автоматически. Благодаря автоматизации системы государственных закупок внедрен камеральный контроль, то есть контроль без посещения объекта, в онлайн-режиме посредством веб-портала.

С начала 2018 года запущен функционал «Электронное обжалование» и введен реестр жалоб, который содержит не только жалобы, но и результаты их рассмотрения. И поскольку реестр является открытым и доступным для всех, это «позволяет общественности оценивать обоснованность принятых решений по жалобам».

Акцент Минфин делает на других новшествах законопроекта. Во-первых, это централизация госзакупок. Централизованные закупочные органы предлагается создать на базе действующих единых организаторов. На республиканском уровне это Комитет по государственным закупкам Министерства финансов, на областном уровне – действующие управления госзакупок при акима-

Исключение «Самрук-Казыны» обусловлено предстоящим выведением компаний фонда на IPO. Эксперты полагают, что чрезмерное государственное регулирование корпоративного сектора может негативно повлиять на инвестиционный климат

тах областей, на районном уровне это будут вновь созданные отделы госзакупок при акиматах районов либо эти функции будут возложены на существующие отделы райакиматов.

Перечни товаров, работ и услуг для всех вышеперечисленных уровней будут определяться Минфином на основе результатов анализа закупок. Тем самым будут четко разграничены полномочия между уровнями централизованных служб.

Предполагается регламентировать и закупки из одного источника, доля которых сегодня превышает 60%. А по строительным видам работ стоимостью свыше 1 млрд тенге практически все 100% закупок признаются несостоявшимися и осуществляются из одного источника (их общий объем составляет 850 млрд тенге).

«Несмотря на конкурентную среду в указанных закупках, в среднем 7–8 компаний (максимально до 30 компаний), закупки признаются несостоявшимися ввиду того, что

к закупке допускается только один поставщик, остальные заявки участников закупок отклоняются. После чего заказчик заключает договор с допущенным участником, который, как правило, представляет заявку с максимальной ценой (ценой, соответствующей выделенной сумме). Причины

По данным Минфина, в среднем общий объем государственных закупок составляет 3,2–3,5 трлн тенге, закупки фонда «Самрук-Казына» оцениваются в коридоре 4–5 трлн тенге, остальных национальных компаний – порядка 2 трлн тенге.

массовых отклонений заявок по закупкам строительства связаны с проектно-сметной документацией», – констатировал вице-министр.

Минфин видит решение проблемы в упрощении требований к участникам закупок. При этом упор предлагается сместить «не на количественные, а на качественные критерии выбора поставщика, такие как коэффициент налоговой нагрузки, финансовая состоятельность, положительный опыт (репутация)». Чтобы избежать демпинга, законопроектом устанавливаются пределы, ниже которых уменьшение цены не допускается. Особенно это будет касаться строительно-монтажных работ, работ по проектированию и услуг технического надзора.

Кроме того, имеется проблема низкой квалификации участников госзакупок, что негативно влияет на качество приобретаемых товаров, работ и услуг. Поэтому для повышения уровня квалификации потенциальных поставщиков законопроектом предусматривается широкое применение закупок способом конкурса с предварительным квалификационным отбором. Это, по мнению Минфина, позволит участвовать в госзакупках только квалифицированным поставщикам.

«В целях упрощения и повышения качества приобретаемых товаров, работ и услуг законопроектом предлагается: увеличить пороговую сумму одного источника с 100 МРП до 500 МРП (с 240 500 тенге до 1 202 500 тенге). Для сельских акимов порог одного источника увеличивается до 3 тыс. МРП (7 215 000 тенге). Это обусловлено введением четвертого уровня бюджета. Заказчикам по госзакупкам способом запроса ценовых предложений – предоставить право указывать в технической спецификации на фирменные наименования и модели товаров, широко представленных и доступных на рынке, стоимость которых не превышает 1000 МРП», – объяснил г-н Бекетаев.

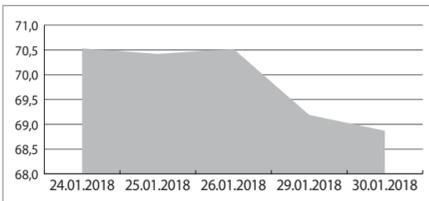
подписные индексы:
15138 - для юридических лиц
65138 - для физических лиц

Даусыс Периодика 2774168
Агентство Евразия Пресс-3822511
Эврика-Пресс 2337850

ПОДПИСКА • 2018

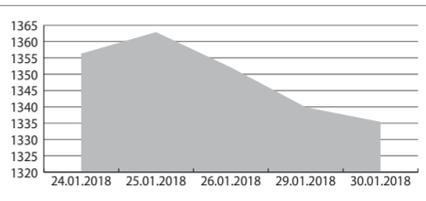
ИНВЕСТИЦИИ

BRENT (24.01 – 30.01)



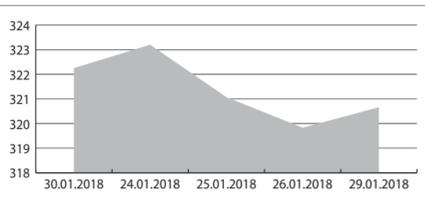
Нефть дорожает, прогноз МВФ и сделка ОПЕК+ поддержали рынок.

GOLD (24.01 – 30.01)



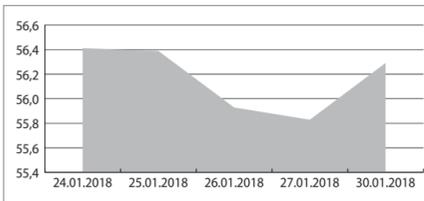
Золото в ходе торгов незначительно дешевеет в рамках коррекции после роста на слабом долларе на прошлой неделе.

USD/KZT (24.01 – 30.01)



Доллар укрепился к тенге, проигнорировав слабые данные по ВВП США за IV квартал прошлого года.

USD/Rub (24.01 – 30.01)



Рубль показывает минимальные изменения в ожидании новых ограничительных мер США против России.

ВАЛЮТНЫЙ ОБЗОР

Доллар США восстановил позиции. А что дальше?

Александр ЕГОРОВ,
валютный стратег
ГК TeleTrade

После затяжного периода снижения против всего спектра мировых валют на прошлой неделе доллар США попробовал реализовать попытку коррекционного восстановления. Интегральный показатель силы американской валюты – индекс доллара DXY ICE, достигнув минимального значения 88,15, вернулся к уровню 90,00. Противоречивые заявления министра финансов США Стивена Мнучина и президента Дональда Трампа относительно слабости доллара США, прозвучавшие в Давосе, спровоцировали сначала резкое снижение доллара на фоне слов о том, что слабый доллар выгоден для экономики США, а затем его активное восстановление и начало более выраженного коррекционного роста. При этом по большинству валютных пар начали зарождаться краткосрочные, с недельным временным горизонтом, нисходящие тенденции.

Последнее для уходящего председателя Джанет Йеллен заседание ФРС США состоялось на прошлой неделе. Доклад президента США Дональда Трампа перед конгрессом о перспективах американской экономики также прошел под лозунгом выдающегося роста основных показателей. Влияние на отношение к доллару США оказали также данные по рынку труда. Но учитывая сложившийся консенсус о стратегии ФРС на 2018 год относительно денежно-кредитной политики,

реакция на опубликованные данные была скорее инерционной. Даже несмотря на возможные краткосрочные отклонения, рынок труда США демонстрирует стабильный рост и укрепление по усредненным параметрам. Согласно мандату ФРС США несет ответственность за полную занятость, экономический рост и финансовую стабильность. С первыми двумя пунктами – уровнем безработицы и значениями ВВП – все хорошо. Третья составляющая – низкий уровень инфляции – является слабым местом в отношении принятия решений по дальнейшей нормализации монетарных условий в экономике США. Поэтому именно данные по CPI, Core CPI (индексы потребительских цен), а также по Core PCE (базовый индекс цен на личное потребление) являются более важными для оценки дальнейших действий ФРС США и в целом для перспектив американской валюты.

EUR/USD

Активный рост основной валютной пары до значения выше 1,2500 закончился откатом в торговый диапазон с границами 1,2200–1,2470. Идея «продавать доллар», которая главенствовала на валютном рынке на протяжении большей части 2017 и в самом начале 2018 года, вероятно, приближается к своему апогею. «Не растут деревья до небес», а потому рост евро, доля которого в индексе доллара DXY составляет 60%, в ближайшей перспективе может смениться консолидацией. Рубежи этой консолидации могут

оказаться достаточно широкими. Рынку еще предстоит определиться с диапазонами, но можно предположить, что уровень 1,2500 останется целью притяжения. Хорошо зарекомендовавший себя расчетный метод, выявляющий торговые диапазоны по наиболее выраженным зонам консолидации цен, – метод TRT (Trade Range Tracing) показывает следующие вероятные границы этих торговых диапазонов. Нижний – уже упомянутый выше 1,2200–1,2470, верхний – 1,2470–1,2735. Третий, менее вероятный, вариант развития ситуации – это консолидация между серединами этих диапазонов: 1,2336–1,2600.

GBP/USD

Драйверы динамики британской валюты достаточно прозрачны. Период общей слабости американской валюты и положительные новости относительно мягкого сценария реализации процесса Brexit с поэтапным достижением определенных договоренностей способствуют росту фунта. Коррекция по доллару или появление новостей о разногласиях в переговорах приводит к фиксации прибыли и снижению пары GBP/USD. С точки зрения ближайших торговых диапазонов расчетные по TRT границы распределились следующим образом: 1,3840–1,4100–1,4375. В каком конкретном диапазоне будет встречать конец недели британский фунт, сказать сложно. С одной стороны, более глубокая техническая коррекция была бы более обоснованна, но многое будет зависеть от общего отношения к доллару США на валютном рынке.

USD/JPY

Снижение доллара против японской иены носит более стабильный, хотя и менее выраженный характер. То есть в каждый отдельно взятый момент динамика более сдержанная, но более однонаправленная. Границы двух ближайших торговых диапазонов, в которых, скорее всего, будет развиваться динамика валютной пары USD/JPY, следующие: 105,75–108,25–110,75. Японская иена очень чувствительна к доходности десятилетних американских облигаций. А в последнее время доходность по десятилетним трежерис достигала очень высоких значений, выше 2,7%. В общем контексте отношения к доллару на валютном рынке у иены есть еще некоторый запас для укрепления, но показательным будет «отработка» на уровне 108,25. По сути, каждый из расчетных уровней может демонстрировать как стабильность и устойчивость к пробую, так и прозрачность, то есть оказаться прозрачным в данных конкретных условиях.

USD/RUB

В целом рубль остается привлекательной валютой для вхождения в российский долл, приносящий международным инвесторам прибыль значительно выше, чем аналогичные инструменты в развитых странах. На этом фоне важным водоразделом относительно дальнейшей динамики является ценовой уровень 56,75. Пока цены остаются ниже этой отметки, вероятность снижения будет преувеличена.

ОБЗОР СЫРЬЕВОГО РЫНКА

Цены на сырьевые товары растут

Оле Слот ХАНСЕН, глава
отдела стратегий Saxo Bank
на товарно-сырьевом рынке

Распродажа доллара на протяжении семи недель подряд поддержала позитивную динамику на сырьевом рынке, особенно в энергетическом секторе и на рынке драгоценных металлов. Она достигла кульминационной точки на этой неделе, когда спотовый индекс доллара Bloomberg, который отражает поведение доллара по сравнению с десятью ведущими валютами, включая китайский юань, достиг нового трехлетнего минимума.

Цены на природный газ выросли и пробили торговый диапазон, который преобладал на рынке более года. Значительный расход запасов на протяжении нескольких недель подряд и прогноз, согласно которому в феврале сохранится холодная погода, склонили чашу весов в пользу «быков», несмотря на текущие рекордные показатели производства.

Ослабление доллара также благоприятно повлияло на зерновой сектор, в котором были отмечены столь редкие для него признаки оживления. Это произошло при одновременном росте конкурентоспособности экспорта по долларовой

контрактам и потребности в средствах на сокращение того, что до недавнего времени было рекордно короткой позицией в трех основных культурах – кукурузе, пшенице и сое. Это благоприятно сказалось на контрактах на зерновые, торгуемые на Чикагской бирже, но контрактам на продовольственную пшеницу, номинированным в евро и торгуемым на Парижской бирже, пришлось нелегко. С учетом негативных показателей, обусловленных текущим избытком предложения, которые не изменились существенным образом, еще не ясно, будет ли торговля в секторе идти по более высоким ценам только из-за соотношения курсов валют.

Золото продолжило свой рост, двинувшись на протяжении недели, и, несмотря на необходимость консолидации, ему удалось подняться до основной зоны сопротивления, находящейся между \$1357 и 1380 за унцию. Различные факторы, как правило, определяющие направление движения цен на золото и драгоценные металлы в целом, в настоящее время создают благоприятную для металлов ситуацию.

Золото достигло точки сопротивления на уровне \$1366 за унцию, прежде чем нашло продавцов и после того, как цены на него выросли

на \$130 с 12 декабря, все больше складывается впечатление, что желтому металлу требуется консолидация. Базовый спрос остается высоким, и только значительное изменение нынешнего негативного прогноза по доллару может отрицательно повлиять на это настроение. Но на данном этапе не следует исключать здоровую коррекцию в обратном направлении, к уровню \$1316.

Сырая нефть продолжила рост, найдя поддержку в слабости доллара, благоприятных комментариев Саудовской Аравии и России и продолжающемся сокращении запасов сырой нефти в США. Рост цен приостановился только после того, как сырая нефть и марки WTI, и марки Brent восстановила половину от потери в цене, произошедшей в период активной распродажи с 2014 по 2016 год.

Сочетание сезонного замедления темпов роста спроса на переработку и рост запасов бензина, вызванный снижением спроса в зимние месяцы и продолжающимся ростом производства, вероятно, скоро поставит на паузу рекордный период еженедельных сокращений запасов сырой нефти.

Когда это произойдет, рынок, вероятно, обратит свое внимание

на безудержный рост производства в США, объемы которого могут превысить отметку 10 млн баррелей в день. В сочетании с рекордно длинной позицией, близкой к 1,1 млрд баррелей, удерживаемой на спекулятивных счетах, вероятно, это как минимум приведет к остановке и, возможно, к корректировке.

Учитывая влияние на цену нефти изменения предложения или спроса на несколько сотен тысяч баррелей в день, мы предполагаем, что цены на нефть марки Brent будут снижаться и, скорее всего, окажутся в диапазоне от \$60 до 70, вместо того чтобы продолжать свой рост.

Ослабление доллара и все еще сочетающиеся с ним возобновившиеся геополитические риски (которые мы наблюдали в большом количестве во второй половине 2017 года), вероятно, могут стать основными источниками поддержки, из-за которых может не реализоваться наш прогноз снижения цен в I квартале 2018 года.

В краткосрочной перспективе недавние рекордно высокие цены на сырую нефть – \$65 за WTI и \$70 за Brent – будут обеспечивать поддержку, в то время как падение цен может стать сигналом возможного начала фазы корректировки.

ЛИДЕРЫ РОСТА И ПАДЕНИЯ (24.01 – 30.01)

KASE

рост	изм.	падение	изм.
Kozmin Telekom	4,11%	KazTunayOz	-2,19%
KazTransOil	1,92%	Kcell	0,10%
Halyk Bank	1,81%	KEGOC	0,43%
–	–	–	–
–	–	–	–
–	–	–	–
–	–	–	–
–	–	–	–
–	–	–	–
–	–	–	–

NASDAQ

рост	изм.	падение	изм.
Alkerm Genetics	78,79%	Bioscept Inc	-42,03%
Key Technology	48,36%	Colortris Inc	-36,21%
Asterand Biosci	39,81%	Stain Ther	-35,71%
Immersion Corp	35,50%	Zassara Pharma	-28,19%
One Horizon	35,29%	Aerodigm Cor	-25,70%
Ossent Innovation	33,12%	Seura Holdings	-24,63%
Pulmatrix	33,10%	Puma Biotech	-24,20%
Ozamo Pharmaceuticals AB	33,04%	Long Blockchain	-23,83%
Restoration Robotics	31,11%	Biokase	-22,69%
QbitExo	29,91%	Rior Blockchain	-22,30%

MCX

рост	изм. %	падение	изм. %
TRK OAO	4,63%	Mazak	-18,95%
Sberbank (pub.)	3,55%	RyUGroup	-6,61%
Интер РАО ЕЭС OAO	3,50%	Solmar Fin	-6,11%
Роснефть	3,39%	Mexxa	-5,90%
Lenta Ltd	3,11%	AK AMPOCA	-4,17%
Норникель никель	3,05%	POC AFPO PAC	-4,00%
Норникель барма	2,78%	Росатом	-3,46%
Татнефть	2,52%	Yunpro	-3,41%
Sberbank	2,49%	Леткоул руп	-3,02%
Ангика	2,45%	Custrina	-2,93%

Euro Stoxx 50

рост	изм. %	падение	изм. %
Novi Wulfram	3,27%	E.ON	-5,32%
Sanofi	2,42%	Deutsche Post	-5,50%
SapCon	2,36%	Siemens	-3,26%
BBVA	2,34%	Ardal Dohzaa	-3,21%
Inessa	1,82%	Volkswagen VZO	-2,77%
Freemove SE	1,24%	Enjole	-2,64%
Philips	1,17%	Danone	-2,59%
BNP Paribas	1,14%	Deutsche Bank	-2,47%
Indrex	0,62%	Boyer	-2,44%
Sommander	0,62%	Deutsche Tel.	-2,39%

DAX

рост	изм. %	падение	изм. %
Deutsche Borse	1,87%	E.ON	-5,32%
Linde	1,29%	RWE	-4,76%
Freemove SE	1,24%	Heidelbergceme	-4,29%
ThyssenKrupp	0,46%	Infineon	-4,13%
Freemove Medical	0,29%	Arvino	-3,51%
Munchner Ruck	-0,52%	Deutsche Post	-3,50%
Adidas	-0,65%	Siemens	-3,26%
Allianz	-0,66%	Volkswagen VZO	-2,77%
Continental	-0,69%	Henkel	-2,58%
ProSieben	-0,70%	Bolanderdorf	-2,49%

BVSP

рост	изм. %	падение	изм. %
VAWAREID UNIT P2	14,92%	DELO ON (M)	-4,62%
Energencia de Minas Gerais	14,83%	Suzano Papel Celulose	-2,94%
ELETROBRAS PNB B1	14,53%	UBEO ON (M)	-2,92%
IMAGAZ LUZA ON (M)	12,95%	KRTOPI ON (M)	-2,13%
PETROBRAS ON	11,96%	AMBEV SA ON	-0,27%
Cemibra Eletrica Brasileira	11,53%	ULTRAPAR ON (M)	-0,05%
BRASIL ON (M)	10,65%	Braskem SA	0,16%
RUMO ON (M)	10,48%	CCR SA ON (M)	0,32%
LOCALIZA ON (M)	9,59%	HYPERMARCAS ON (M)	0,39%
Petroleo Brasileiro SA Pet.	8,53%	FIBRA ON (M)	0,42%

БИРЖЕВЫЕ ИНДЕКСЫ

	изм. %
KASE	0,31%
Dow Jones	0,87%
FTSE 100	-0,78%
NASDAQ	0,08%
MCX	0,27%
Nikkei 225	-3,27%
S&P 500	0,51%
Euro Stoxx 50	-0,84%
Hang Seng	-0,72%
MCX	-0,64%
IBOVESPA	4,98%

СЫРЬЕ

	изм. %
Light	-0,81%
Natural Gas	0,13%
Алюминий	-0,04%
Медь	-0,63%
Никель	-0,87%
Олово	0,00%
Паладий	-0,37%
Платина	-0,89%
Серебро	0,05%
Цинк	0,00%

FOREX

	изм. %
Eur/Chf	-0,02%
Eur/JPY	-0,14%
Eur/Kzt	0,08%
Eur/Rub	-0,19%
Eur/Usd	-0,03%
Usd/Chf	0,01%
Usd/JPY	-0,12%
Usd/Kzt	0,11%
Usd/Rub	0,06%

ИНВЕСТИДЕЯ

Walmart: «Динозавры» еще не вымерли

Аналитики инвестиционной компании «Фридом Финанс» рекомендуют покупать акции компании Walmart – старейшего ритейлера США. В этом году корпорация решила инвестировать в развитие онлайн-торговли. В прошлом году на эти цели было потрачено более \$5,5 млрд, и компания не собирается на этом останавливаться, поскольку результаты налицо. Текущая цена составляет около \$104,59, целевая цена – \$131,91. Потенциал роста может составить 26%.

– Расскажите, пожалуйста, об эмитенте.

– Walmart (тикер – WMT) – одна из самых известных и старейших розничных сетей. Она занимает

первое место в мире по выручке, зарабатывая больше \$490 млрд в год. Ритейлер продает продукты питания и самые разные товары, в том числе бытовую технику, через 11,8 тыс. магазинов по всему миру, из которых 5300 находятся в США. Численность покупателей Walmart как в традиционных, так и в онлайн-магазинах составляет порядка 260 млн. Штаб сотрудников – около 2,3 млн. На территории США работает около 660 магазинов сети Sam's Club, доступ в которые открыт только членам клуба (Россия имеет свой аналог такого формата – METRO). Магазины приносят порядка 10% выручки, несмотря на непропорциональное количество розничных точек Sam's Club к общему числу магазинов.

Проблемой Walmart на определенном этапе ее развития стал размер. После того как в 2012-м выручка сети достигла \$446 млрд,



темпы ее роста пошел на убыль. В результате в 2016 году показатель упал на 0,7%, до \$482 млрд. Это произошло из-за конкуренции со стороны онлайн-гиганта Amazon и более мелких интернет-магазинов. Уже в 2015 году акции Walmart упали до \$53.

– Какие факторы могут способствовать росту котировок компании?

– Именно в этом году корпорация решила инвестировать в развитие

онлайн-торговли. В прошлом году на эти цели было потрачено более \$5,5 млрд, и компания не собирается на этом останавливаться, поскольку результаты налицо. За год был зафиксирован рост оборота интернет-магазина на 53%. В III квартале 2017 года онлайн-продажи принесли Walmart \$740 млн выручки, и мы ожидаем, что по итогам IV квартала показатель превысит \$1 млрд, причем набранные темпы роста сохранятся в ближайший год.

Однако онлайн-розница не единственное инновационное направление бизнеса Walmart. Компания внедряет новые технологии, разрабатывая цифровую платформу для управления логистикой, развивает партнерство с Google и JD.com. Использование голосового помощника Google Assistant дает возможность конкурировать с Whole Foods, у которой есть функция покупки товаров через Amazon Alexa. Сотрудничество с JD.com открывает Walmart доступ к китайскому рынку и позволяет снизить расходы за счет использования общей платформы по логистике товаров. Цифровая платформа для управления цепью поставок может способствовать улучшению маржинальности компании, которая с 1990-го держится около 3%, до 4–5%.

Повышение рентабельности может привести к увеличению дивидендов Walmart. Онлайн-сегмент обеспечил компании новые точки роста, хотя его доля в общей выручке компании пока невелика. Полагаем, что с течением времени онлайн-торговля будет выделена

в отдельное направление продаж, причем за счет этого сегмента возможно снижение расходов примерно на 10%.

– Каковы финансовые показатели компании?

– Финансово Walmart совершенно стабильна. Это обеспечивается спецификой бизнеса в сфере розничной торговли, который позволяет зарабатывать более \$490 млрд в год, располагая свободными денежными средствами в объеме \$7 млрд и складскими запасами на сумму \$50 млрд. На этом фоне объем долговых бумаг компании, равный \$45 млрд, играет роль налогового щита, а не выступает как способ привлечения денег. Рентабельность капитала Walmart чуть ниже, чем у конкурентов: 17 против 22%, но при этом соотношение EV/Sales составляет 0,61, что ниже среднего значения этого мультипликатора по рынку. Учитывая стоимость компании, вышеперечисленные коэффициенты находятся на феноменально высоких уровнях.

Булат СУЛТАНОВ,

директор Исследовательского института международного и регионального сотрудничества

Дата рождения: 06.09.1951, КазССР, г. Алма-Ата.
Трудовой стаж: начал свою трудовую деятельность в 1974 году. Вначале просто ассистентом, затем старшим преподавателем, потом возглавил деканат заочного исторического факультета Казахского государственного университета им. С. М. Кирова.
1993–2000 – первый секретарь, заведующий Отделом Европы Министерства иностранных дел РК, советник-руководитель политической группы посольства РК в ФРГ.

2001–2004 – директор ЗАО «Центр внешней политики и анализа» Министерства иностранных дел Республики Казахстан, советник-посланник – руководитель экономической группы посольства РК в ФРГ.
2005 – директор Казахстанского института стратегических исследований при президенте РК.
2007 – член совета Общественной палаты при мажилисе парламента РК.
Научные звания, степени:
Дипломатический ранг: советник I класса.

Доктор исторических наук, автор ряда публикаций в прессе: 9 книг (в соавторстве) по проблемам международных отношений и безопасности: «Первый Президент Республики Казахстан Нурсултан Назарбаев: Хроника деятельности (1 декабря 1991 – 31 мая 1993)» (1993), «Современный терроризм: взгляд из Центральной Азии» (2002), «Политика и интересы мировых держав в Казахстане» (2002), «Становление внешней политики Казахстана: история, достижения и взгляд в будущее» (2005), «Современная политическая история Казахстана (1986–2006)» (2006) и др. и более 100 статей по этой же проблематике.

Булат Султанов: нашим чиновникам следует поучиться у Трампа

Геополитика

Завершившийся визит Нурсултана Назарбаева в США отечественные СМИ уже успели назвать эпохальным и историческим. Однако вопросы все же остались. Взять, к примеру, договоренности Казахстана и США активнее использовать формат «С5+1» по урегулированию ситуации в Афганистане. Об особенностях игры на внешнеполитической арене рассказал в интервью «Къ» еще в недавнем прошлом главный политолог страны, ныне директор Исследовательского института международного и регионального сотрудничества Булат Султанов.

Анатолий ИВАНОВ-ВАЙСКОПО

– Булат Клычбаевич, судя по выступлению главы МИДа РФ Сергея Лаврова на заседании СБ ООН, Москва явно не разделяет оптимизма Астаны по этому вопросу. На ваш взгляд, почему Россия столь холодно отнеслась к проекту «С5+1»?

– Мне кажется, что в первую очередь это объясняется теми процессами, которые мы сегодня наблюдаем во всем мире. Соединенные Штаты пытаются сохранить однополярный мир, тогда как Россия и Китай выступают с концепцией многополярного мира. И если раньше мы говорили о расколе между Севером и Югом или Западом и Востоком, то в настоящий момент разногласия наблюдаются по водоразделу однополярный или многополярный мир. А поскольку вектор экономического развития сегодня смещается в сторону Азии, то эти противоречия начинают все более выпукло обозначаться в политической и военно-политической сферах. Вспомните о создании торгово-экономической ассоциации BRICS (Бразилия, Россия, Индия, Китай, Южная Африка. – «Къ»), в рамках которой Россия выступает за восстановление своего экономического, политического и военного веса. А теперь давайте посмотрим, какую позицию занимает в этих условиях Казахстан? Первым приоритетом внешней политики нашей страны является сотрудничество с приграничными государствами: Россией, Китаем и странами Центральной Азии. Во втором приоритете у нас Европа и США. Дальше идет исламский мир и страны Азиатско-Тихоокеанского региона. Все эти приоритеты являются следствием дипломатического искусства руководства нашей страны, которые определяют многовекторность, прагматизм и защитой национальных интересов.

– Это очевидно.
– Но во многом это и объясняет причину настороженного отношения России к формату «С5+1». Тем более что Казахстан – это единственное государство, которое в нашем регионе граничит и с Россией, и с Китаем. А теперь, как говорил старик Мюллер в известном фильме, информация к размышлению: кто из стран бывшего Советского Союза стал первым непостоянным членом Совета Безопасности ООН?

– Первым стала Украина. Да и с Трампом первым встретился Петр Порошенко, а уж затем Нурсултан Назарбаев.
– Эти факты наталкивают на определенные размышления по поводу стратегии Соединенных Штатов. Возьмем, к примеру, новую стратегию США по вопросам национальной безопасности, которую приняли 17 декабря 2017 года. Читаю из американского источника: «мы сталкиваемся со странами, которые соперничают с нами – Россией и Китаем, стремящимся бросить вызов американским интересам, ценностям и благосостоянию». Там же и о трех группах сил, угрожающих – с американской точки зрения – стабильности современного порядка в мире, который установился, обратите внимание, после окончания Второй мировой и Холодной войны.

– Они учли и 1991 год?
– Да, учли и 1991 год. Так вот, первая группа – это Россия и Китай, которые стремятся к созданию нового мирового порядка, как в



Б.Султанов: «Государства западного мира ослабевают. И единственным для них средством сдерживания агрессии со стороны стран «не Запада», является наличие оружия массового поражения». Фото: Олег СПИВАК

военном, так и в экономическом плане. Россия – в военном, а Китай – в экономическом. Здесь стоит обратить внимание и на заявление Трампа о том, что для США в рамках защиты своих национальных интересов важнейшей становится экономическая безопасность. Идем дальше. Вторая группа. Это режимы-изгои – Северная Корея и Иран. Мы с Ираном не только граничим по Каспию, но и сотрудничаем. Что касается проблемы Северной Кореи, то у нас есть значительная по своим размерам корейская диаспора.

45-й президент США является очень жестким, прагматичным полтиком, которому на фоне борьбы с его внутренними оппонентами нужны глобальные успехи. Поэтому Казахстан и нужен США, как пример лидером КНДР

– Да, но они считают себя в большей степени выходцами из Южной Кореи. Разве не так?
– Они считают, но это не совсем так. Поэтому для Казахстана вопрос о судьбе Северной Кореи тоже немаловажен. Наконец, третья группа вызовов – это террористические организации и преступные синдикаты. Если спроецировать все эти три группы угроз на нашу страну, сам собой и возникает вопрос: зачем Америке нужен Казахстан?

– Хорошо, и зачем?
– Смотрим сообщения информ-агентств: 19 января министр обороны США Джеймс Мэттис представил Концепцию стратегии национальной обороны. В своем выступлении он назвал Россию и Китай «державами-ревизионистами, которые стремятся создать мир, соответствующий их авторитарным моделям». Также он заметил, что, например, Китай «проводит разбойничью экономическую политику, а также политику запугивания соседних государств, одновременно занимаясь милитаризацией Южно-Китайского моря». А теперь вспоминаем, что Казахстан придерживается концепции многополярной внешней политики, где многополярность не является равноудаленной политикой.

– В нашем случае первый план – это Россия и Китай, а Европа и США уже второй план?
– Все верно. И чтобы мы логически замкнули цепь о территориальной приоритетности, при этом нас не упрекали в крене в сторону России и Китая, мы напомним о наших соседях по Центральной Азии. Для нас они тоже очень важны. И это главная суть казахстанской многополярной политики, которая плавно перетекает в прагматизм. США суть эту уловили, и в ходе визита Назарбаева использовали

ее в своих интересах. Вот наши придворные журналисты сообщили о теплом приеме Трампом Назарбаева, о том, сколько секунд он держал его руку, что он встретил нашего президента у входа, что переговоры шли на равных. Только все это некорректно, поскольку есть дипломатический протокол. По нему Трамп всех встречает у входа в Белый дом, всем пожимает руку и всем улыбается. И если отбросить всю эту шелуху, мы видим, что 45-й президент США является очень жестким, прагматичным политиком, которому на фоне борьбы с его внутренними оппонентами нужны глобальные успехи. В частности, ему крайне важно решить проблему Северной Кореи. Здесь и нужен пример Казахстана – одного из лидеров движения по нераспространению ядерного оружия, чтобы показать «товарищу Ыну», как могут измениться отношения между странами, в случае принятия условий США. Хотя очевидно, что ни одна из стран-обладательниц ядерного оружия даже в среднесрочной перспективе не откажется от своих арсеналов. Сейчас мы наблюдаем общемировой переток экономической, а значит и политической активности с Запада на Восток. Государства западного мира ослабевают. И единственным для них средством сдерживания, как они считают, агрессии со стороны стран «не Запада», является наличие оружия массового поражения. Это, кстати, касается и России, которая также имеет подобные проблемы.

– Вероятно, по этой причине Лавров на заседании СБ ООН и заявил, что Россия в нынешних условиях не готова отказаться от ядерного оружия?
– Да. Но здесь и надо отдать должное Нурсултану Назарбаеву, который в начале 90-х годов, несмотря на жесткую критику внутри страны, сделал все, чтобы Казахстан навсегда отказался от ядерного оружия.

– Можно ли предположить, что Назарбаев подошел к этому вопросу с точки зрения прагматики? Ведь содержит ядерное оружие – очень дорогое удовольствие.

– Вот! Поэтому Казахстан и нужен Соединенным Штатам, как пример лидером КНДР для подражания. Сейчас, кстати, нередко проводятся параллели, что если бы Казахстан не отказался от ядерного оружия, то он оказался бы в положении страны-изгоя, как Северная Корея и Иран. Идем дальше. Для Соединенных Штатов Америки важной является борьба с международным терроризмом. Вот здесь мы и выходим на проблемы Афганистана и стран Центральной Азии. Сейчас мы наблюдаем отток боевиков из Сирии и Ирака в Афганистан, где они уже вступили в состояние борьбы с талибами. Если исходить из существующих версий, эти боевики будут стремиться выйти на территории Таджикистана, Узбекистана и Туркмении. Дальнейший их путь явно лежит через

Казахстан в Россию, с ее стремительно растущим мусульманским населением. Ожидается попытка прорыва боевиков «Исламского государства» (запрещено в РК – «Къ») и в Синьцзян-Уйгурский автономный район Китая. Насколько это серьезно, приведу такой пример: по информации наших источников, принято решение о строительстве на китайско-афганской границе второй китайской стены, цель которой – не допустить боевиков из Афганистана в Китай.

– Вместе с тем, учитывая, что по информации наших коллег из Афганистана, костяк боевиков ИГ составляют члены поддерживаемых отдельными кругами из стран Запада исламских движений Узбекистана и Туркестана, спрашивается, а какова здесь роль Казахстана?

– Здесь все достаточно сложно. Для Запада в целом выгодно, чтобы в нашем регионе больше прислушивались к мнению Вашингтона и Брюсселя. Во многом этим и объясняется выдвигнутая в 2015 году инициатива бывшего Госсекретаря США Джона Керри по созданию формата «С5+1». Несмотря на то, что этот формат, прежде всего, должен помочь решить проблемы Афганистана, главная его цель – создание территориального объединения, которое можно использовать для оказания давления на Россию и Китай. Другое дело, какое финансовое обеспечение вкладывают те же США в этот проект?

– Помнится, администрация Трампа значительно сократила помощь странам Центральной Азии.

– Все верно. Вначале они выделяли \$15 млн, теперь же, после сокращения, – где-то я читал такое выражение – при современных ценах этих денег хватит для приобретения разве что канцтоваров. Есть еще и позиция Европейского Союза. Она основывается на недоверии к энергетической стратегии России. По ней страны Центральной Азии рассматриваются как энергетический партнер. Но, на мой взгляд, поставка энергоносителей из нашего региона в Европу в настоящий момент невозможна. Все потому, что между Центральной Азией и Европейским Союзом находится Россия.

– Да, но есть путь через Кавказ, есть через Иран.

– Есть. Можно провести трубопровод по дну Каспийского моря, но Россия и Иран наверняка этот путь заблокируют.

– Иран уже заявил, что не допустит подобного строительства, поскольку он отдает предпочтение разведению осетровых.

– Значит, по Каспию не пойдём. Остается северный путь – через Россию и южный – через Иран. Но Иран, несмотря на настроения общества внутри страны, пока занимает явно антиамериканскую позицию. Зато через создание различного рода интеграций и

коопераций стран Центральной Азии подергать за усы русского медведя Европейский Союз может. Но это давление лишь психологического характера, поскольку мы наблюдаем увеличение поставок энергоносителей из Центральной Азии в восточном направлении.

– В Китай?

– В Китай. Потому что Китай сам строит трубопроводы, тогда как Европа не способна в финансовом отношении на подобные капиталоинвестиции. Но Европе важно, в особенности чиновники из Брюсселя, показать свою деятельность в направлении ухода от энергетической зависимости от России. Соответственно в отличие от США Европейский союз увеличивает и финансирование различных про-

Сейчас мы наблюдаем отток боевиков из Сирии и Ирака в Афганистан, где они уже вступили в состояние борьбы с талибами. Если исходить из существующих версий, эти боевики будут стремиться выйти на территории Таджикистана, Узбекистана и Туркмении. Дальнейший их путь явно лежит через Казахстан в Россию.

ектов в Центрально-Азиатском регионе. Приведу такие цифры: в 2007–2013 гг. Европа выделила странам Центральной Азии 750 млн евро, а на период 2014–2020 годов предполагается оказание помощи уже в пределах 1 млрд евро. Для сравнения: помощь России странам нашего региона за последние 10 лет составила более \$6 млрд. Хотя, я считаю, что странам нашего региона было бы выгодно создать какую-то общую площадку для обсуждения проблем внутренней и экономической политики. За основу можно взять опыт Чехии, Словакии, Венгрии и Польши в организации Вышеградской четверки. Другого рода интеграция у нас вряд ли возможна, поскольку у каждой страны есть свои приоритеты: Казахстан граничит с Россией и Китаем, а Узбекистан и Таджикистан – с Афганистаном. Вместе с тем нашим странам необходимо выработать общую платформу, поскольку Россия и Китай являются ключевыми партнерами для Центральной Азии, а США не хотят выходить из Афганистана и добровольно оттуда не уйдут.

– Видимо потому в Госдепартаменте США и создан отдел Центральной и Южной Азии?

– Несомненно, так как Штаты добровольно никогда не уходят. И в этой связи я специально рассматривал ситуацию по поводу того, что мы можем получить от Афганистана, население которого стремительно увеличивается. Это мрамор, сухощукты, коврово-ткацкие изделия и...поток мигрантов.

– Вот так?!

– Приведу еще один пример. В Мажилисе на первое полугодие запланирована ратификация соглашения с США о поставке военных грузов через Казахстан в Афганистан. Сам договор уже подписан, такие поставки будут осуществляться.

– Но как они будут осуществляться? Через Каспий разве что? Ведь с Россией у США ныне сложные отношения, да и с Пакистаном после заявления Трампа все очень непросто.

– Я думаю, что через Грузию и Азербайджан по Каспию. Хотя не исключаю, что США могут договориться и с Россией. Но здесь главное – подход Соединенных Штатов и ответ на вопрос – для чего нужен Казахстан Америке? Кстати, еще один показательный пример. Назарбаев говорил, что США являются одним из крупнейших инвесторов Казахстана, называя цифру в \$30 млрд за 25 лет. Но главным инвестором и кредитором нашей страны является Китай. Председатель КНР Си Цзиньпин накануне своего последнего визита в Казахстан заявил, что объем китайских инвестиций в казахстанскую экономику превысил \$42,8 млрд, а кредитование – \$50 млрд. Это при том, что общий объем прямых инвестиций в Казахстан составляет \$260 млрд. Здесь надо учесть, что Китай инвестирует свои деньги не только в нефть и газ, но и – по словам Си Цзиньпина – сотрудничает с Казахстаном в области атомной энергетики, ветроэнергетики, фотоэлектричества, цифровой экономики, строительства больших данных, облачного вычисления и умных городов.

– Тогда как США и Европа инвестируют только в нефть и газ?

– Все верно. Такая же история с Россией. Последние переговоры с Владимиром Путиным состоялись 27 декабря прошлого года. И на них он сказал, что Россия заинтересована в развитии отношений с Казахстаном по Байконуру, новым компетенциям и высокотехнологическим отраслям. Соответственно Россия является стратегическим партнером Казахстана в прорывных сферах экономики. Изучая же итоги визита Назарбаева в США, ничего подобного я не встретил. Более того, обратил внимание, что идет разбойной в цифрах по заключенным соглашениям. По данным Deutsche Welle, сославшейся на сайт американского Белого дома, Казахстан с США заключил сделку на \$2,5 млрд. А по информации наших СМИ, Назарбаев сообщил, что Казахстан подпишет соглашение на общую сумму в \$7,5 млрд. Сухой остаток \$5 млрд. Еще цитата на память: Трамп отметил, что Соединенные Штаты очень заинтересованы в сотрудничестве с Казахстаном, поскольку только договор о поставке локомотивов из США на сумму более \$900 млн позволит создать новые рабочие места.

– Это было! Говорилось о создании для американцев 3,5 тысячи новых рабочих мест.

– Это то, что называется прагматизмом! В этой связи я задаюсь вопросом: а сколько тысяч рабочих мест будет создано в Казахстане по итогам визита Назарбаева в США?

– Это сложно сказать. Подобной информации нигде не было.

– Я это к тому, что нашим чиновникам надо поучиться у Трампа, как делать деньги. Ведь он поехал в Японию – заключил контракт на поставку авиационной техники, поехал в Саудовскую Аравию – договорился о продаже вооружений. Даже из Казахстана только выбыл локомотивом создание новых рабочих мест. Понимаете, любой зарубежный визит не должен заключаться в том, чтобы что-то закупить там. Это уже прошедший день. Нам надо привлекать инвестиции для создания новых рабочих мест у нас. Причем в тех областях, о которых говорили Си Цзиньпин и Путин. Вместе с тем, когда мы говорим о визите, следует учитывать события в мире, которые накладывают свой отпечаток на отечественную элиту, потому что президент Назарбаев сказал, что Казахстан высоко ценит политическую поддержку США по независимости и целостности территории нашей страны. Соответственно для Казахстана, учитывая переход от однополярного к многополярному миру, необходимо развивать отношения, прежде всего, с территориальными соседями, поскольку именно соседи несут основную проблему для независимости любого государства.

ТЕКУЩИЙ СЧЕТ

Частный вклад

Какие активы стали самыми прибыльными за 2017 год в Казахстане?

Kursiv Research рассмотрел доходность частных инвесторов в прошедшем году. Аналитики выяснили, какие из десяти способов вложений принесли больше всего прибыли казахстанцам в 2017-м, какие стали убыточными и на что стоит обратить внимание в 2018 году.

Айгуль ИБРАЕВА

Аналитики Kursiv Research рассматривали доходность десяти способов инвестирования, включая депозиты, криптовалюту, сырье и недвижимость. Для наглядности мы условно взяли 1 млн тенге и рассмотрели, сколько бы мы заработали к концу года, инвестируя в разные активы. 9 из 10 инструментов показали положительную доходность. Наибольшую прибыль в 2017 году получили инвесторы, которые успели вложиться в цифровую валюту, недвижимость, напротив, с начала года несколько подешевела.

Биткоин

Настоящий фурор в прошедшем году произвели криптовалюты. В конце 2016 года Saxo Bank поделился с «КЪ» своими прогнозами на 2017 год, где указал, что стоимость набирающей обороты цифровой валюты биткоин вырастет в три раза – от текущего уровня \$700 до \$2100. Действительность опередила смелые предсказания аналитиков – стоимость криптовалюты, по данным Investing.com, взлетела с \$999 на начало года почти до \$20 тыс. в середине декабря 2017 года.

Однако в последующие две недели тренд биткоина неожиданно развернулся, стоимость актива понизилась до \$13 800 на 31 декабря 2017 года после того, как Южная Корея объявила о подготовке законопроекта о полном запрете торговли криптовалютами, а китайские власти заявили об ужесточении контроля за торговлей цифровыми валютами. Несмотря на это, рентабельность актива за 12 месяцев оказалась колоссальной – 1 281,4% или 1 277,4% в пересчете на тенге (с учетом изменения курса доллара США к тенге). То есть, купив в начале года биткоин на 1 млн тенге, в конце года можно было получить 13 774 024,86 тенге с учетом вложений.

Единственная проблема в том, что купить биткоин у инвестиционных компаний или каких-либо иных финансовых организаций в Казахстане не представляется возможным. Приобрести актив можно было лишь у частных лиц, выявивших желание его реализовать, найти каковых весьма проблематично.

Прогноз аналитиков насчет биткоина далеко не однозначен. 22 декабря 2017 года Citibank опубликовал отчет, в котором выразил свои опасения о влиянии биткоина на мировую экономику. По мнению аналитиков банка, это «пузырь», который может в любой момент лопнуть и нанести существенный вред мировой экономике. В то же время российские аналитики уверены, что 2018 год будет успешным для всей криптоиндустрии, аналитики прогнозируют рост биткоина до \$50 тыс., а то и до \$100 тыс. в течение текущего года.

17 января 2018 года курс биткоина достиг минимума с конца ноября – \$9 231. Однако уже через день криптовалюта подорожала на 17%, до \$11 628. Сегодня стоимость биткоина составляет около \$11 500.

Акции

Среди внутренних источников вложений наиболее прибыльным оказался отечественный фондовый рынок. Так, индекс KASE за 12 месяцев вырос на 59,4% – с 1 356,86 тенге на начало января до 2 162,69 тенге на конец декабря 2017 года. То есть, за 2017 год с инвестициями в 1 млн тенге на Казахстанской фондовой бирже можно было получить в среднем 593,89 тыс. тенге чистого дохода, или 1,59 млн тенге с учетом вложений.

Согласно аналитикам АО «Halyk Finance», из наиболее ликвидных акций, входящих в индекс KASE, самый большой прирост стоимости за 2017 год продемонстрировали акции KAZ Minerals PLC, цена которых выросла в 2,5 раза. Второе место занимают акции АО «Разведка добыча «КазМунайГаз», их стоимость увеличилась на 69%. Акции АО «Народный банк Казахстана» подорожали на 64,1%, АО «Кселл» – на 62,2%, АО «Казателеком» – на 42,2%. Держатели акций АО «KEGOC» и АО «КазТрансОйл» смогли получить более скромную доходность – 18,4% и 9%, соответственно.

По информации Казахстанской фондовой биржи, в 2017 году доходность облигаций, торгуемых на основной площадке, достигла в индексном выражении 10,35% годовых, доходность долговых ценных бумаг на альтернативной площадке составила 11,15%, отметили в АО «Halyk Finance».



Среди внутренних источников вложений наиболее прибыльным в прошлом году оказался отечественный фондовый рынок. Фото: Shutterstock.com

«Фактически, индекс KASE за 2016–2017 годы вырос в три раза. На мой взгляд, подобная переоценка произошла прежде всего из-за определенного девальвационного эффекта и роста денежных агрегатов, и уже во вторую очередь – из-за улучшения экономической конъюнктуры», – говорит директор аналитического центра Ассоциации финансистов Казахстана Павел Афанасьев.

Почти **\$20** тыс. стоил биткоин в середине декабря 2017 года

В текущем году эксперт прогнозирует некоторое замедление роста индекса KASE. «В отношении акций и облигаций нужно смотреть каждую, так скажем, историю в отдельности», – заметил аналитик.

Депозиты

Доходность депозитов БВУ в валюте зависит от курсовой разницы. Наиболее доходными в 2017 году стали вклады в евро. Несмотря на самую низкую ставку среди валютных депозитов в 1% на начало 2017 года, прибыль по вкладам в евро за прошлый год составила 14,1%. С 1 января по 31 декабря 2017 года валюта ЕС выросла с 352,42 тенге до 398,23 тенге.

Вторыми по доходности стали вклады в национальной валюте. С 1 января 2017 года КФД РК ограничил максимальные ставки по тенговым депозитам до 14%. БВУ предлагали депозиты в рублях в начале 2017 года по максимальной ставке вознаграждения в 2%. Учитывая изменения курса рубля в течение года (с 5,43 тенге до 5,77 тенге), доходность таких вкладов в пересчете на тенге к концу года достигла 8,4%.

Наименее выгодными в прошлом году стали депозиты в долларах США. В среднем, ставка банков по долларовым депозитам на начало 2017 года равнялась 1,5%. Курс доллара США за год уменьшился с 333,29 тенге до 332,33 тенге, в итоге доходность вкладов в валюте за 12 месяцев составила 1,2%.

Ставки вознаграждения в разрезе БВУ в 2017 году были примерно на одном уровне. С 1 января 2017 года максимальные рекомендованные ставки по вкладам физических лиц стали относиться к эффективным ставкам вознаграждения, а не к номинальным, как было раньше, отмечает менеджер управления банковских продуктов «Банка Хоум Кредит» Гизат Заиров. В связи с этим многие банки в прошлом году пересмотрели свою продуктивную линейку.

«Таким образом, мы видим, что до прошлого года разработчики финансовых продуктов в БВУ в основном таргетировали сегмент прайс-хантеров, в 2017-м же больший упор был сделан на сегмент потребителей, который предпочитает дополнительные привилегии в виде бесплатных дебетных карт с повышенным кэшбэком или бонусов при открытии вклада и т.д.», – рассказывает банкир.

В последние несколько лет ставки по депозитам в тенге в коммерческих банках являются двузачными. Конкретно в 2017 году средневзвешенная ставка по привлекаемым банками депозитам для физических лиц за год снизилась с 12 до 10,5% годовых по мере снижения ключевой (базовой) ставки, рассказывает Павел Афанасьев. Средневзвешенная ставка по депозитам в ино-

странной валюте снизилась с 2,6 до 2,1% годовых для «физиков», т.е. валютные депозиты по-прежнему являются абсолютно неконкурентоспособными. Более того, с 1 декабря 2017 года рекомендуемая КФД максимальная ставка вознаграждения по вновь привлекаемым депозитам физических лиц в иностранной валюте была снижена до 1% годовых.

Гизат Заиров также указывает на сокращение ставки депозитов в иностранной валюте за последние 10 лет: «Если взять, к примеру, 2008 год, то тогда разница между максимальными ставками по вкладам в иностранной и национальной валюте была 3,5, а сейчас она составляет 13%. Сокращение ставки происходит на фоне всеобщей политики девальвации, что, конечно же, стимулирует потенциальных вкладчиков на переход к тенговым депозитам».

1,2% годовых

принесли вклады в долларах США в отечественных банках в прошлом году

В какой валюте хранить средства в 2018 году? По словам банкира, все зависит от конечных потребностей потребителя. Если вы, например, хотите накопить на квартиру, то лучше всего большую часть средств хранить в валюте, тем самым вы обезопасите себя от валютных колебаний, но если вы преследуете более краткосрочную цель, то депозиты в национальной валюте позволят вам заработать до 14% в год. В 2017 году депозитная база «Банка Хоум Кредит» увеличилась на 44%, а количество вкладчиков превысило 260 тыс., что показывает наглядный интерес граждан к вкладам в национальной валюте. Не меньший интерес на рынке наблюдается в отношении депозитного сертификата, который позволяет вкладчику получить максимальную доходность.

Банковские депозиты будут и дальше давать доходность выше уровня инфляции, однако ставки, скорее всего, продолжат падение по мере соответствующего снижения базовой ставки, считают в АФК. Вероятность существенной девальвации тенге против доллара США в Ассоциации финансистов оценивают как достаточно низкую.

ПИФы

Паевые инвестиционные фонды обеспечивают средний прирост капитала и умеренную степень риска вложений. В 2017 году, по данным Investfunds.kz, доходность казахстанских ПИФов в среднем составила 10,8%. При этом разброс рентабельности отечественных инвестфондов в прошлом году был значительным.

Успешность того или иного ПИФа зависит прежде всего от опыта и профессионализма управляющей компании и выбранной стратегии, поэтому сложно судить, насколько выгодно инвестировать в ПИФы, представленные в Казахстане, говорят аналитики АО «Halyk Finance». К примеру, пайщики интервального ПИФа «Halyk-Валютный» по итогам 2017 года получили чистый доход в долларах США в размере 7,6% годовых плюс дивиденд по паям в размере 5% годовых.

ПИФы пока еще не очень популярные инструменты для инвестирования в Казахстане, они не так

понятны среднестатистическому инвестору, как депозиты. Однако по мере развития фондового рынка финансовая грамотность населения растет и все больше людей интересуются альтернативными способами приумножить свое состояние, отмечают в Halyk Finance.

Недвижимость

Единственным активом из нашего списка, показавшим отрицательную доходность, оказалась недвижимость. Для расчета мы взяли среднюю стоимость квадратного метра жилья в городах Астана и Алматы, по данным Krishna.kz. Так, один «квадрат» в Алматы в начале января 2017 года стоил 358,4 тыс. тенге, в Астане – 340,7 тыс. тенге. К концу года стоимость квадратного метра в Алматы упала до 343,6 тыс. тенге (-4,1%), в Астане – до 316 тыс. тенге (-7,2%). В среднем, за 2017 год стоимость жилья в двух крупнейших городах страны сократилась на 5,7%. То есть, вложив 1 млн тенге в недвижимость в начале года, можно было остаться с 943,1 тыс. тенге в конце года.

В прошлом году рынок недвижимости показывал разнонаправленные тренды по ценам в различных сегментах – на вторичном и на первичном рынках, рассказывает управляющий партнер онлайн-сервиса для покупателей недвижимости Homsters.kz Мария Рен: «Цены на вторичном рынке были в нисходящем тренде. В крупнейших городах (Астана и Алматы) снизились в среднем на 5–8%, в то время как в некоторых регионах снижение цен достигало 10–11%, что мы связываем с более низким уровнем платежеспособного спроса на квадратные метры».

В то же время цены на первич-

ном рынке в течение года были достаточно стабильны и лишь незначительно колебались в пределах узкого коридора, подмечают аналитики Homsters.kz. Так, в Астане цена в течение прошлого года практически не изменилась и к концу года составила около 314 тыс. тенге (коридор колебаний – 308–318 тыс. тенге за «квадрат»). В Алматы первичный рынок был более волатильным – средние цены колебались здесь в коридоре 430–450 тыс. тенге, а средняя цена «квадрата» в алматинских новостройках на конец прошлого года составила около 435 тыс. тенге.

До **943,1** тыс. тенге в конце года сократились бы инвестиции в 1 млн тенге, вложенные в 2017 году в недвижимость

Аналогичные разнонаправленные тенденции зафиксировал и КС МНЭ РК: средняя цена перепродажи благоустроенного жилья в 2017 году снизилась на 1,5%, с 188,6 до 185,7 тыс. тенге за кв. м; средняя цена продажи нового жилья выросла на 2,3%, с 247,4 до 253,1 тыс. тенге за кв. м.

Снижение цен на вторичном рынке связано с целым рядом факторов, которые лишают покупателей интереса к старому жилому фонду, считают аналитики. Во-первых, это нежелание части продавцов устанавливать ценники в тенге, а значит и неготовность их снижать реальные цены. Во-вторых, качество старого жилого фонда постоянно снижа-

ется. В-третьих, все больше покупателей обращают внимание на новостройки.

При этом одним из ключевых факторов стабильности (а иногда и роста) цен на новостройки является поддержка государством строительной отрасли и реализация государственных программ по доступному жилью. Стартовавшая в 2017 году программа «Нурлы жер» является, пожалуй, самой комплексной и эффективной программой, поскольку затрагивает все аспекты работы первичного рынка – от финансирования застройщиков до кредитования покупателей жилья в новостройках.

Аналитики ожидают, что в 2018 году динамика цен на первичном и вторичном рынке будет сглаживаться. Цены на новостройки останутся стабильными благодаря дальнейшему развитию госпрограмм по доступному жилью. А вот цены на вторичном рынке продолжат снижение, но оно будет минимальным, поскольку его темпы замедляются.

«Хотелось бы напомнить, что в 2015 году цены на вторичном рынке в долларом эквиваленте снизились на 30–33% (цены в тенге из-за второго витка девальвации выросли на 15–20%). В 2016 году снижение цен составило порядка 13–15%, в 2017 году – на уровне 6–7%. Мы ожидаем, что в 2018 году продолжится тенденция снижения темпов удешевления жилья. Наш прогноз снижения цен на вторичном рынке – в пределах 3–4%. То есть рынок нацеливается дно и, скорее всего, к концу 2018-го или в 2019 году выйдет на стабильность цен на старый жилой фонд», – говорит Мария Рен.

В таких условиях инвестиционная привлекательность жилой недвижимости возрастает, считает эксперт. Наиболее привлекательными вариантами инвестиций по-прежнему будут: раннее инвестирование в покупку квартиры в строящемся доме от надежного застройщика с хорошей репутацией (это позволит зафиксировать выгодную цену покупки, которая впоследствии будет расти по мере завершения строительства и сдачи дома в эксплуатацию); покупка на выгодных условиях (с существенной скидкой) квартиры на вторичном рынке для дальнейшей сдачи в аренду. Этот вариант покажет эффективность на длинном горизонте на фоне дальнейшего снижения доходности банковских депозитов.

«Отдельно необходимо напомнить, что наиболее прибыльные инвестиции являются и наиболее рискованными, поэтому взвешенный подход с правильной оценкой всех возможных рисков – наилучшая гарантия сохранности и приумножения вложенных средств. Неоценимую помощь при этом в первую очередь может оказать консультация профессиональных участников рынка», – отмечают в АО «Halyk Finance».

Ограничение ответственности

Kursiv Research обращает внимание на то, что приведенный выше материал носит исключительно информационный характер и не является предложением или рекомендацией совершить какие-либо сделки с ценными бумагами и иными активами указанных организаций.

Частные инвестиции в Казахстане в 2017 году

Сколько можно было заработать, вложив 1 000 000 тенге в начале года

	Доходность в тенге, %	Итоговая сумма в пересчете на тенге к концу года
Биткоин	1277,4%	13 774 024,86
Акции (индекс KASE)	59,4%	1 593 893,25
Нефть	19,8%	1 198 354,80
Депозит в евро	14,1%	1 141 286,82
Депозит в тенге	14,0%	1 139 705,00
Золото	13,1%	1 130 725,64
ПИФы	10,8%	1 107 940,00
Депозит в рублях	8,4%	1 083 867,40
Депозит в долларах США	1,2%	1 012 076,42
Недвижимость	-5,7%	943 103,78

Источники: Investing.com, Kase, Investfunds.kz, Krishna.kz, КФД РК

kursiv research

БАНКИ И ФИНАНСЫ:
КОПЕЙКА РУБЛЬ
БЕРЕЖЕТ

08

БАНКИ И ФИНАНСЫ:
РЕАЛИИ РЫНКА:
ОТ МОШЕННИЧЕСТВА
К ЦИФРОВИЗАЦИИ

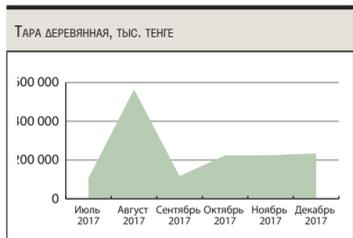
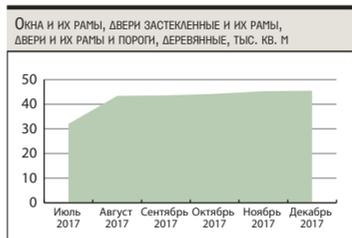
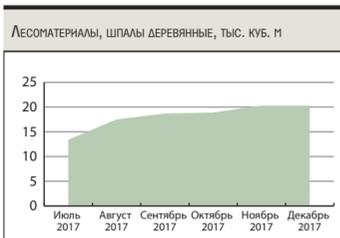
09

ИНДУСТРИЯ:
НОВЫЕ ПРАВИЛА
ИГРЫ

10

КУЛЬТУРА И СТИЛЬ:
COMEDY CLUB
ПРОВЕРЯЕТ ЗРИТЕЛЯ
НА ПРОЧНОСТЬ

12



Казахстанская конина неинтересна импортерам



В РК неоднократно пытались наладить экспорт конины и сделать ее национальным брендом

Экспорт

В 2017 году поголовье лошадей в Казахстане достигло 25-летнего максимума. Вместе с тем регион поставок казахстанской конины все еще ограничен лишь одной страной – Россией. В дополнение к этому импорт конины в республику превысил за неполный 2017 год 2,3 тыс. тонн, увеличившись по сравнению с данными 2016 года в 2,4 раза.

Элина ГРИНШТЕЙН

В середине января Федеральная служба по ветеринарному и фитосанитарному надзору России дала разрешение на поставку на территорию Таможенного союза азербайджанской конины. Соответствующую лицензию получила компания AZMEAT777, занимающаяся разделкой и хранением конины, производством субпродуктов и конских жиров. А вот казахстанские компании данного профиля в больших масштабах зарубежные рынки все еще не покинули.

Сегодня казахстанская конина экспортируется только в Россию. Но статистика не выглядит позитивно. По данным АО «Национальная компания «Продовольственная контрактная корпорация», за январь-ноябрь 2017 года Казахстан экспортировал всего 2,7 тонны конины на общую сумму \$10,8 тыс. В то время как импортировано было 2 307,4 тонны более чем на \$4,42 млн. То есть объем импорта в Казахстан конины за неполный 2017 год превышает объем экспорта в 854,6 раза! Для сравнения, в 2016 году из Казахстана было

экспортировано 2,4 тонны конины на \$17,3 тыс., а импортировано в республику 947,5 тонн на \$1,704 млн. Поставляют конину в Казахстан из таких стран, как Уругвай, Аргентина, Болгария, Монголия, Исландия и Мексика.

По словам бывшего вице-министра сельского хозяйства Толеуга Рахимбекова, прокомментировавшего ранее подобную статистику, данная ситуация обусловлена ценами на мясо.

«Импорт конины – это, во-первых, маркетинговый ход коммерсантов. В странах, откуда завезли, конину вообще не потребляют, за исключением Монголии. Поэтому она там стоит очень дешево – раза в 3–4 ниже, чем у нас! Почему бы не заработать?», – написал г-н Рахимбеков на своей странице в Facebook.

При этом поголовье лошадей в Казахстане увеличивается уже на протяжении нескольких лет. А по итогам прошлого года оно вообще достигло 25-летнего максимума. В 2017 году, по данным Комитета по статистике Министерства национальной экономики РК, поголовье лошадей выросло на 6% – с 2,26 млн голов лошадей, находящихся на содержании на 1 января 2017 года, до 2,395 млн голов на 1 января 2018 года (+135,8 тыс. особей).

Интересно, что в разные годы в Казахстане неоднократно пы-

тались наладить экспорт конины и даже сделать лошадиное мясо и блюда из него национальным брендом. Например, в 2011 году компания «Астана Агропродукт» договорилась с итальянской компанией Naba Carni S.p.a. о создании в РК предприятия по разведению, забое лошадей и первичной переработке конины. Сообщалось даже, что Центральная ветеринарная служба Италии предоставит все документы, необходимые для сертификации казахстанской конины. Это открыло бы ей путь на зарубежные прилавки.

Однако, как «Къ» сообщили в ТОО «Астана Агропродукт», сегодня компания свою продукцию нигде не экспортирует. Развернутый комментарий на момент написания статьи получить не удалось.

В 2015 году поставками казахстанской конины заинтересовались во Франции, но и в данном случае дальше риторика дело не пошло.

Как пояснил «Къ» эксперт по инвестициям Центра исследования и освоения новых рынков «Авалман» Михаил Гандрабура, проблема может состоять в высоких требованиях у стран – потенциальных импортеров казахстанской конины.

«Есть масса вопросов, связанных с сертификатами, с качеством переработки, с санитарными ограничениями. Но если мы обеспечим казахстанскому мясу статус органической продукции – это будет уже совсем другой разговор. Сейчас акцент на все меры господдержки в аграрном секторе делается на экспорториентированную продукцию. Но эта поддержка пока очень слабая», – поделился своим мнением эксперт.

В настоящее время в РК действует программа кредитования на развитие коневодства «Құлан». Ее цель – обеспечить увеличение численности лошадей мясного и мясомолочного направления.

Напомним, в своем ежегодном послании народу Казахстана 10 января 2018 года Нурсултан Назарбаев поручил в течение пяти лет увеличить экспорт переработанной сельхозпродукции как минимум в 2,5 раза.

«Интенсификация сельского хозяйства должна происходить с сохранением качества и экологичности продукции. Это позволит создать и продвигать бренд натуральных продуктов питания «Сделано в Казахстане», который должен стать узнаваемым в мире», – сказал президент РК.

Градус угрозы повышается

<< 2

Последние аргументы

Пожалуй, главный глобальный фактор риска, который сильно влияет на климатическую ситуацию как во всем мире, так и на уровне Центрально-Азиатского региона, связан с выбросами парниковых газов. Реализация Парижского соглашения, подписанного в декабре 2015 года, в соответствии с которым страны-участницы обязались принять меры по предотвращению изменения климата, пока пробуксовывает. Это признали и участники состоявшегося в конце прошлого года в столице Франции климатического саммита. Выход из положения эксперты видят в создании экономических предпосылок для защиты климата. Так, представители Всемирного Банка объявили о том, что более не намерены инвестировать в углеродную промышленность, в добычу нефти и газа. «Банк будет направлять 8% инвестиций на различные климатические мероприятия. Мы с самого начала работы по климатической тематике и с момента подписания Парижского соглашения объявили о приверженности работе в данной сфере, обеспечению необходимого уровня инвестиций и активной позиции стран в данной работе. Всемирный Банк уже получил около \$90 млн от Глобального экологического фонда на

финансирование климатических программ», – рассказал участник конференции в Алматы менеджер странового офиса Всемирного Банка в Казахстане Ато Браун.

Исполняющий обязанности директора департамента по изменению климата Министерства энергетики РК Олжас Агабеков отметил, что Казахстан, являясь стороной международных климатических договоров, ратифицировал Парижское соглашение по сокращению выбросов парниковых газов на 15% от уровня 1990 года к 2030 году. Достигнуть данных целей правительство предполагает за счет стимулирования наилучших доступных технологий в промышленности, увеличения баланса возобновляемых источников энергии, системы квотирования и торговли квотами на выброс парниковых газов.

По словам представителя Министерства энергетики, с 1 января 2018-го на три года перезапущена система торговли квотами, которая была приостановлена с целью совершенствования. Прделана работа по изменению законодательства, методов распределения квот. Большая роль отведена сотрудничеству с Зеленым климатическим фондом, достигнуто соглашение с ЕБРР о выделении 200 млн евро со стороны банка с привлечением дополнительных средств на инвестирование в

проекты по возобновляемым источникам энергии. С участием международных институтов и экологических организаций уже реализованы и выполняются проекты по поддержке сельского хозяйства в пустынных регионах, внедрению энергосберегающих технологий в городском хозяйстве.

Заместитель постоянного представителя Программы развития ООН в Казахстане Мунхтуя Алтангерел, отмечая значимость отдельных инициатив, все же опасается, что на реализации глобальных планов может негативно сказаться сама структура экономики страны. «Казахстан полагается на добывающие отрасли, а ведь именно они генерируют более 80% выбросов. Результаты проведенного нами сравнительного анализа глобальных и локальных программ показали, что некоторые из глобальных целей либо упущены в местных программах развития, либо присутствуют, но нет четких индикаторов их выполнения. Это серьезная проблема. Если Казахстан хочет выполнить свои обязательства по Парижскому соглашению, нужно интегрировать программы в области изменения климата в политические программы и программы развития. Национальная цель амбициозна, но нам необходим четкий план действий по ее достижению», – считает представитель ПРООН.

Казахстанское рекламное агентство GForce/Grey стало лучшим в Центральной Азии

По итогам 2017 года агентство из Казахстана заняло 1-е место в «Рейтинге Креативности и Мастерства», который ежегодно публикует профессиональный ресурс AdAsia, определяя самые награждаемые креативные рекламные агентства, брендинг и дизайн-бюро, Digital и SMM-агентства Центрально-Азиатского региона (Казахстан, Узбекистан, Кыргызстан, Таджикистан, Туркменистан) и Азербайджана. В рейтинг учитываются результаты участия агентств в международных фестивалях рекламы, где оценивается креативность, качество и мастерство рекламных работ. Чем больше работ высокого уровня создано, тем больше наград в течение года получает агентство, и тем выше оно поднимается в рейтинге. Только 26 агентств со всего региона смогли попасть в рейтинг 2017 года.

«В Казахстане не самый высокий уровень креатива и рекламы. В среднем, наш рынок и сфера коммуникаций значительно отстают не только от Европы и США, но и от наших соседей, России и Украины, – говорит Управляющий директор GForce/Grey Юлия Тушина. – Именно поэтому в нашей работе мы ориентируемся не на местный, а на зарубежный уровень. Только если вы ставите перед собой более высокую планку, нацелены на соперничество не со слабыми, а с более сильными конкурентами, – можно добиться хороших результатов».

«А показателем того, что уровень работ нашего агентства, как минимум, не хуже российских или украинских агентств, являются награды на фестивалях. Только так можно получить независимую и объективную оценку качества вашей работы, которую тебе дает междуна-

CREATIVITY AND CRAFT RANKING 2017					
Most awarded agencies in Central Asia					
ADASIA 2017					
www.worldofad.asia					
РЕЙТИНГ КРЕАТИВНОСТИ И МАСТЕРСТВА 2017					
Самые награждаемые агентства в Центральной Азии					
МЕСТО В РЕЙТИНГЕ	АГЕНТСТВО	СТРАНА	ФЕСТИВАЛИ	БАЛЛЫ	ИТОГОВЫЕ БАЛЛЫ
TOP-5					
1	GForceGrey	KZ	White Square KM&P Silver Mercury AdBlackSea AdStars Red Jobbers Red Apple	5 64 21 12 45 232 64	443
2	Cheil Kazakhstan	KZ	Red Apple KM&P Golden Hammer AdBlackSea Golden Drum Epica	60 64 21 36 7 120	288
3	FCB Almaty	KZ	Red Jobbers	224	224
4	Movators idea farm	KZ	Red Jobbers Red Apple	96 80	176
5	Strana media team	KZ	Red Jobbers Red Apple	96 80	176
6	Green Penguin Media	KZ	KM&P Red Jobbers	4 92	96
TOP-10					

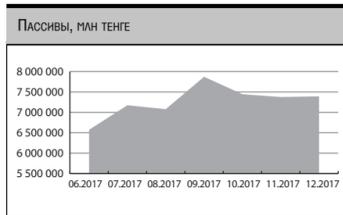
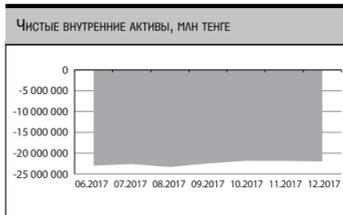
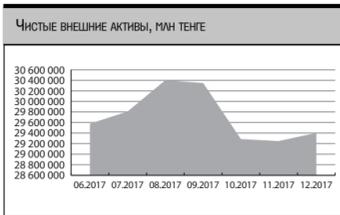
родное жюри, авторитетные эксперты в области маркетинга и рекламы из разных уголков планеты, – сказал в свою очередь Евгений Костылев, Креативный директор агентства GForce/Grey. – Когда работа агентства получает более высокую награду, чем работы лучших агентств России и Украины – значит, ее качество соответствует более сильным рынкам, чем наш. И эта уверенность в том, что ты делаешь, важна не только нам, как агентству, но и нашим клиентам, которым нужна эффективная реклама высокого, не местного, а международного уровня».

Так случилось в 2017 году с вирусной рекламной кампанией «Енот-посудомойка», созданной агентством для бренда Kaspi.kz. Кроме роста продаж

на 41%, результатом кампании стали десятки наград на международных фестивалях рекламы как на территории СНГ, так и в Европе, включая золото на фестивале маркетинговой эффективности Silver Mercury в Москве. Агентство также известно казахстанцам кампанией для Kaspi bank, в рамках которой Антонио Бандерас работал менеджером банка и принимал клиентов в Алматы. И сотнями других рекламных проектов, которые были созданы за 12 лет работы в Казахстане. GForce/Grey является единственным агентством региона, которому удалось трижды становиться Лучшим агентством Международного Центрально-Азиатского фестиваля рекламы Red Jobbers.

Страны ЕАЭС	Экспорт		Импорт	
	тонн (вес нетто)	стоимость, тыс. долл. США	тонн (вес нетто)	стоимость, тыс. долл. США
Россия	2,7	10,8		
Остальные страны мира			2307,4	4420,4
Аргентина			905	1388
Болгария			438	1014,2
Исландия			52,4	100,3
Мексика			20	20
Монголия			276	496,4
Уругвай			616	1401,5

БАНКИ И ФИНАНСЫ



В KASE ждут банки из стран ЕАЭС

Биржа

Казахстанская фондовая биржа намерена в этом году открыть валютную торговую площадку для банков. Возможно, эта новость осталась бы незамеченной, если бы на пресс-конференции главного банкира страны не был поднят вопрос о валютных операциях. В ответ на запрос «КЪ» KASE подтвердила возможность привлечения иностранных банков.

Ирина ЛЕДОВСКИХ

Валютные операции на Казахстанской фондовой бирже пока могут совершать только 32 БВУ и Национальный банк РК. Топ-менеджеры KASE уже подготовили изменения в законодательство, согласно которым на первом этапе на торговую площадку будут допущены иностранные банки.

«Биржа рассматривает возможность привлечения банков из стран ЕАЭС на валютный рынок KASE. С появлением таких банков на биржевой площадке в первую очередь ожидается активизация торгов российским рублем и китайским юанем с учетом региональной локации банков и мер по стимулированию расчетов в национальных валютах», – говорится в ответе на запрос «КЪ» KASE.

Иностранные аналитики считают, что у этого проекта есть перспективы. По мнению шеф-аналитика ГК TeleTrade Петра Пушкарева, в Казахстане начали стабилизироваться финансовые условия: самый низ по курсу тенге уже был, очевидно, пройден, и инфляция медленно начала снижаться. «И здесь будет постепенно бизнес активизироваться, банковская система признаки покажет улучшения. Поэтому и компаниям брокерским, и вообще инвесторам будет спокойнее и заходить в целом на казахстанский рынок, они уже не будут чувствовать рисков девальвации, курсовых рисков и будут спокойно участвовать в биржевых операциях с бумагами, с валютой», – говорит эксперт.

По его мнению, если курс тенге будет стабилен, то участникам рынка будет интереснее играть и зарабатывать на нем, поскольку движения тенге будут предсказуемы и, соответственно, лучше видны границы коридоров в ценах.

Аналогичной точки зрения придерживаются и казахстанские участники рынка. Так, управляющий директор Ассоциации финансистов Казахстана Ерлан Бурабаев заявил, что на площадке АФК никто из отечественных финансистов не высказывался против игроков-нерезидентов.

«Считаю, что приход иностранных брокерских компаний или банков даст дополнительный импульс развитию фондового рынка. Тем более упрощение законодатель-



Эксперты считают, что приход иностранных брокерских компаний или банков даст дополнительный импульс развитию фондового рынка

ства не первый год обсуждается на разных уровнях. Могут называть сразу три фактора, которые позитивно повлияют на экономику страны. Первое – иностранные брокеры придут со своими клиентами. Это будут либо физические лица, либо портфельные инвесторы. Напомним, что только после относительно небольших инвесторов на рынок заходят более крупные. Второе – новые брокерские компании принесут нам новые технологии. И последнее – мы живем в цифровой век, в век, когда стираются границы, и противостоять глобальным тенденциям просто глупо», – подчеркнул представитель АФК.

Интересно, что практически ту же мысль на пресс-конференции выразил и Данияр Акишев. «Расширение количества участников валютного рынка KASE прописано в Стратегии развития Казахстанской фондовой биржи на 2016–2018 годы, которая была принята еще в 2016 году. Как может развиваться МФЦА и KASE, если при этом мы не будем пускать на рынок нерезидентов? Может быть, в КНДР присутствуют только свои игроки, но все мировые биржи работают иначе. Когда на рынке есть нерезиденты, это говорит о том, что казахстанский финансовый рынок понятен не только для внутренних, но и для внешних игроков. И большинство рынков в мире функционирует именно таким образом», – отметил глава Национального банка Казахстана.

Впрочем, как отмечает заместитель председателя правления АО BCC Invest Александр Дронин, казахстанский рынок не отличается высокой ликвидностью и ждать наплыва иностранных игроков в

ближайшее время не стоит.

«Если к иностранным брокерам будут предъявляться те же требования, что и к казахстанским, нам нечего переживать. Наоборот, приход больших игроков положительно отразится на рынке, так как они придут со своими клиентами и со своими технологиями. Но я не думаю, что нам стоит ожидать большого наплыва конкурентов – у нас не очень большой рынок», – заключил топ-менеджер АО BCC Invest.

Ерлан Бурабаев считает, что валютная торговая площадка станет пробным шаром для иностранных брокеров. Кстати, в прошлом году совокупный объем торгов здесь составил 12,321 трлн тенге, увеличившись на 17,6% по сравнению с 2016 годом. При этом наиболее торгуемой стала пара доллар/тенге с объемом торгов 12,1 трлн тенге. Российских рублей за 12 месяцев было продано на 215,3 млрд тенге, евро – на 20,6 млрд, юаней – на 5,3 млрд тенге.

«Валютная площадка – это дверь, через которую приходят инвесторы на иностранный рынок. Если здесь им будут понятны все инструменты, то вполне возможно, что брокеры начнут предлагать своим клиентам другие финансовые инструменты. Еще одно – развитие валютного рынка приведет к разнообразию инструментов хеджирования. Думаю, есть вариант развития событий, когда мы на какое-то время можем почувствовать давление на тенге, но для этого и нужно развивать инструменты хеджирования валютных рисков. Кроме того, давайте признаем, что и сейчас мы иногда чувствуем давление на националь-

ную валюту», – признался Ерлан Бурабаев.

Иностранные же эксперты уверены, что негативные процессы с курсом тенге и ожидания девальвации ушли в прошлое.

«В самую первую очередь иностранцев может заинтересовать не фондовый и даже



не валютный рынок, а облигации, потому что это гарантированные годовые или полугодовые выплаты по купонам с фиксированным процентом и они не зависят от состояния экономики: растет она быстрее или медленнее или не растет. В облигациях фактически нет риска, когда общая финансовая ситуация в стране налаживается. Облигации и корпоративные тоже, но особенно государственные. И если Нацбанк

будет готов размещать новые выпуски, то здесь максимально может пригодиться и опыт России, где иностранцы так активно начали скупать у нас государственные бумаги Минфина, что на конец 2017 года им принадлежало уже этих бумаг на сумму более 2 трлн рублей, то есть более \$30 млрд. В Казахстане сейчас ситуация с тенге очень похожа на то, что было с рублем в России в 2016 году. Тогда тоже, когда цены на нефть только-только стабилизировались, стали расти, многие в России не верили, что доллара по 75 и по 85 рублей они больше не увидят. А теперь уже полтора года как курс рубля в России достаточно стабильный. Но у нас же и девальвация с резким падением курса рубля произошла на два года раньше, считайте, чем такая же девальвация в Казахстане. Поэтому с таким сдвигом во времени тенге и будет, скорее всего, повторять путь рубля на укрепление, будет выходить на все более нормальную траекторию. Что мы уже сейчас и наблюдаем», – заявил шеф-аналитик ГК TeleTrade.

Стоит отметить, что по мере того как тенге стабилизировался, стало меньше разговоров о проблемах в банковской сфере.

«Действительно, мы ждем сейчас, что иностранные брокерские, инвестиционные компании подтянутся и на фондовый, и на валютный рынок Казахстана», – говорит Петр Пушкарев. По его словам, к концу 2017 года стало видно, что отток капитала из Казахстана практически прекратился: в III квартале из страны отток прямых инвестиций составил лишь \$155 млн, что выглядит каплей в море, если сравнивать с оттоком в первые полгода, когда из страны ушло почти \$3 млрд. «Это означает разворот тенденции. Полагаю, наверняка смелости иностранным компаниям добавит и заработавшее масштабнейшее месторождение Кашаган, о котором не далее как в 2015 году британская Times писала как о нерентабельной финансовой «черной дыре», когда все вдруг перевернулось, и там к декабрю уже добыто 7,3 млн тонн, то есть на 46% больше ожидавшихся объемов», – подытожил Петр Пушкарев.

В заключение отметим, что, с точки зрения экспертов «КЪ», пока экономическая ситуация в стране благовоит топ-менеджерам Казахстанской фондовой биржи и регулятору. Если на отечественный рынок придет хотя бы несколько иностранных компаний, это уже станет маленькой победой в копилке KASE. Ведь никто не отменял негласное соперничество последней с МФЦА. Кстати, руководство Международного финансового центра пообещало до конца февраля провести тестирование торговой системы в интенсивном режиме. Правда, об участниках торгов здесь пока скромно умалчивают.

Копейка рубль бережет

Свыше 12 млрд тенге сэкономит бюджет на пенсионных выплатах женщинам

ЕНПФ

Регулярная пресс-конференция топ-менеджеров АО «ЕНПФ» не обещала сенсаций. Мероприятие шло своим чередом. Руководство госфонда привычно отчиталось о работе с должниками, сообщило о доходности, которая немного превышает инфляцию. Однако если учесть принятые с 1 января новшества и заняться несложными подсчетами, вырисовывается совсем другая картина.

Ирина ЛЕДОВСКИХ

С 1 января в Казахстане был увеличен пенсионный возраст женщин. Теперь дамы будут уходить на заслуженный отдых с 58,5 лет. В следующем году – с 59 лет и так далее до 2027 года, пока пенсионный возраст женщин не достигнет 63 лет.

«По нашим расчетам, в этом году пенсионного возраста достигнут порядка 50 тыс. женщин и 63 тыс. мужчин. Если бы закон не вступил в силу, то на пенсию вышло бы свыше 100 тыс. женщин. Отмечу, что те женщины, кому на 1 января 2018 года исполнилось 58 лет, имеют право обратиться к нам во второй половине 2018 года», – сообщила управляющий директор АО «ЕНПФ» Жанара Тулегенова.

Скромные выплаты

Небольшой отсрочкой на 6 месяцев государство вдвое сократило расходы на новых пенсионеров. Если верить официальной информации Министерства труда и социальной защиты населения РК,



Будущим пенсионеркам остается надеяться, что сэкономленные на них деньги будут использованы на благо дело, а «не утонут» в очередном проекте кабинета министров. Фото: Офелия ЖАКАЕВА

то минимальная пенсия в нашей стране составляет 41 тыс. тенге. Теперь умножаем количество потенциальных пенсионерок на деньги и количество месяцев. Выходит сумма, немного превышающая 12 млрд тенге. Эти цифры не стали комментировать топ-менеджеры ЕНПФ, сославшись на профильное министерство, но в МТСЗН открылись от всякой экономии.

«Повышение пенсионного возраста женщин не имеет целью экономии бюджетных средств. Цель его – увеличение стажа участия женщин в накопительной пенсионной системе, что приведет к увеличению объема пенсионных накоплений, что, в свою очередь,

позволит повысить размеры получаемых из накопительной пенсионной системы пенсионных выплат. Если сегодня не проводить эту реформу, то завтра женщины окажутся с низкими размерами солидарной пенсии и без достаточных пенсионных накоплений, а значит, без адекватной пенсии», – ответили в пресс-службе Министерства труда и социальной защиты населения на запрос «КЪ».

К слову, в прошлом году на реализацию программы «Нурлы жер» из бюджета было выделено 139,1 млрд тенге. Мудрые люди говорят, что копейка рубль бережет. Видимо, этой поговоркой и руководствуется наше правительство.

Будущим пенсионеркам остается надеяться, что эти небольшие для страны деньги будут использованы на благо дело, а «не утонут» в очередном проекте кабинета министров.

Ну а пока и мужчины, и женщины получают достаточно скромные выплаты из ЕНПФ. Так, по словам управляющего директора АО «ЕНПФ» Жанары Тулегеновой, самая высокая ежемесячная пенсионная выплата в этом году составит всего 70 тыс. тенге.

«Такая пенсия будет зафиксирована в Алматы. В других регионах меньше, но в среднем на одного человека годовая выплата в 2017 году составляла 576,5 тыс. тенге», – отметила управляющий директор. Напомним, согласно законодательству РК, размер ежемесячной пенсионной выплаты из ЕНПФ определяется как 1/12 годовой суммы пенсионных выплат, исчисляемой в соответствии с методикой, утвержденной постановлением правительства в 2012 году.

«Минимальная сумма, которая будет ежемесячно выплачиваться вкладчикам из ЕНПФ в этом году, составит 15 274 тенге. Эта цифра исходит из установленной законом нормы о том, что размер выплаты не должен быть ниже 54% от прожиточного минимума. Такие деньги будут получать основная часть казахстанцев, имеющих право на получение выплат из ЕНПФ», – поделилась Жанара Тулегенова.

Выплаты пенсий в Казахстане осуществляются на трех уровнях пенсионной системы: базовом, солидарном и накопительном. Как сообщалось ранее официальными профильными ведомствами, с 1 января 2018 года казахстанцы, вышедшие на пенсию по возрасту, смогут забрать деньги, накопленные в ЕНПФ в рамках обязательных пенсионных взносов и профессиональных пенсионных взносов, только в виде ежемесячных выплат.

Сразу всю сумму по достижении пенсионного возраста могут забрать лишь те, чьи накопления не превышают 12 минимальных пенсий – это 404 940 тенге.

«За период с 1998 по 2017 год исключительно из накопительного компонента были осуществлены пенсионные выплаты на общую сумму 1,1 трлн тенге, в том числе из ЕНПФ с сентября 2013 по 2017 год включительно – на сумму 621,7 млрд тенге. За весь период функционирования накопительной пенсионной системы фактов потери пенсионных накоплений, задержек при получении пенсионных выплат либо выплат пенсий не в полном объеме зафиксировано не было. Жалобы вкладчиков в адрес Национального банка либо ЕНПФ на несвоевременное осуществление пенсионных выплат не поступали», – пояснил председатель правления Национального банка РК Данияр Акишев.

Долг платежей красен

«37 млрд тенге в настоящее время нам должны эмитенты. За 2017 год было возвращено 1,248 млн тенге. К примеру, за 2016 год нам удалось вернуть только 104 млн тенге, то есть в прошлом году существенная сумма проблемных активов была возвращена в фонд», – отметила заместитель председателя правления АО «ЕНПФ» Сауле Егеубаева.

Кроме того, спикер сообщила, что пролонгация обязательств Международного банка Азербайджана положительно скажется на инвестиционном портфеле ЕНПФ. «Там незначительное влияние на общий инвестиционный портфель – менее 0,5%. Но за счет того, что срок погашения пролонгирован на 15 лет, есть небольшое увеличение», – объяснила Сауле Егеубаева.

Напомним, в прошлом году юристы ЕНПФ направили обращения в правоохранительные органы в отношении 20 эмитентов: АО VITA, АО «Трансстроймост», АО GLOTUR,

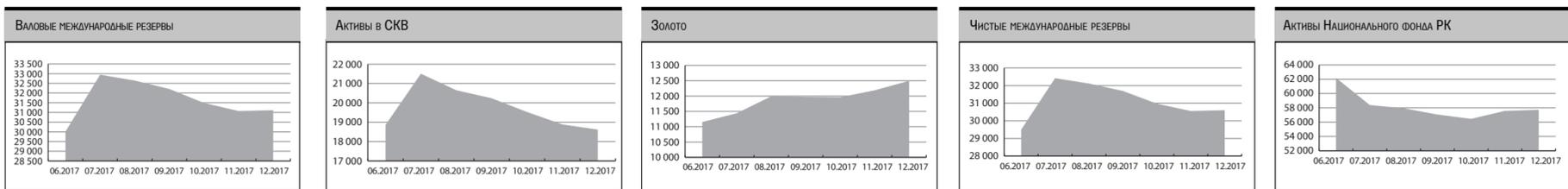
АО «Карагандинский завод абестоцементных изделий», АО «Казювелирпром», АО «РТ Холдинг», АО «РОСА», АО Mineral Resources of Central Asia, АО «TEMA Co.», АО «РЭМИКС-Р», АО «Техно-Life», АО «Альтернативные финансы», ТОО «Охранная корпорация «Сары-Арка Сарбазы», АО «Астана-Недвижимость», АО «Казнефтехим», АО «ГОК «Турткуль», ТОО «ЕХЕЛТ/ЭКЕЛТ», АО HOMEBROKER, АО «Орнек XXI»; ТОО «Комбинат строительных материалов и конструкций – 2».



70 тыс. тенге – такая пенсия зафиксирована в Алматы. В других регионах меньше, но в среднем на одного человека годовая выплата составляла 576,5 тыс. тенге

Жанара ТУЛЕГЕНОВА, управляющий директор АО «ЕНПФ»

Ценные бумаги этих компаний были приобретены частными ПФ. В настоящий момент большая часть выходящих на пенсию имеют накопления от 900 тыс. до 2 млн тенге. К 2040 году ситуация изменится, полагают в ЕНПФ. В это время на пенсию начнут выходить казахстанцы, которые уже не будут получать солидарную и базовую пенсии. Те, кому сейчас «немного за 30», должны будут иметь солидный материальный багаж, но учитывая страсть властей к экономии, никого не удивит ситуация, если в 2027 году реформа по увеличению пенсионного возраста не завершится.



Обменное лобби



У каждого государственного органа должна быть не только карательная функция, он также должен вести разъяснительную работу

Спорный вопрос

Мнения региональных и алматинских предпринимателей разошлись по вопросу повышения уставного капитала в обменных пунктах. Если в Алматы позитивно относятся к принятым изменениям, то для регионов размеры уставного капитала слишком жесткие. В Казахстанской ассоциации предпринимателей не исключают, что нововведение – это не что иное, как лоббирование интересов банковских обменных пунктов.

Ольга КУДРЯШОВА

Напомним, размер уставного капитала для каждого обменного пункта был установлен в этом году Национальным банком РК на уровне 30 млн тенге для городов Астаны и Алматы, 20 млн – для административных центров областей и 10 млн тенге – для обменников с иным местом нахождения. С 2010 года уставный капитал находился на уровне 5 млн тенге.

Карагандинских предпринимателей не устраивает такая норма, поскольку для некоторых обменных пунктов сумма даже в 10 млн превышает ежедневный оборот и такие деньги будут лежать мертвым грузом.

Председатель Ассоциации обменных пунктов, куда входят часть обменных пунктов Алматы и Алматинской области, Арчин Галимбаев рассказал, что все изменения были согласованы с участниками рынка, вопрос по размеру уставного капитала не был новостью и обсуждался с регулятором в течение года, сам законопроект был размещен на сайте регулятора также год назад. «Насколько я знаю, обменные пункты в Караганде подписали жалобу

о том, что их «выдавывают», но, наверное, это нужно было делать в процессе обсуждения в течение года», – отметил он. По его словам, при беседе с карагандинскими коллегами выяснилось, что они вовсе не знали о таких поправках и в известность их никто не ставил. По словам президента Казахстанской ассоциации предпринимателей Ермека Абильдина, ощутимой работы по информированию областных обменных пунктов со стороны Нацбанка не было. Как отмечает эксперт, у каждого государственного органа должна быть не только карательная функция, он также должен вести разъяснительную работу.

При этом эксперты подчеркивают, что все изменения были согласованы с участниками рынка. «Никакой паники или давления со стороны Нацбанка нет, все это было согласовано. Ни о каком выдавливании с рынка речи нет», – считает он.

Г-н Абильдин говорит, что областные предприниматели узнали о появлении этого постановления Нацбанка буквально в конце прошлого года и, кроме владельцев обменников Алматы, Астаны и Алматинской области, в обсуждении никто не участвовал.

Также владельцы обменников недоумевают, каким образом были произведены расчеты и почему пороговое значение увеличилось в 6 раз. «Почему не в 3 раза, почему не в 8 раз, к примеру? Кто эти методики расчета провел – непонятно», – отмечает г-н Абильдин.

«Национальный банк мотивирует это тем, что они решили вопрос в Алматы, Астане между собой. Но ведь это неправильно, надо регионы привлекать и обсуждать совместно», – считает г-н Абильдин.

Он полагает, что надо учесть интересы и сельских регионов, а не только Алматы и Астаны. «Для регионов минимальный уставный капитал – не менее 10 млн. Откуда в ауле такие суммы? Это вообще же уму непостижимо, откуда они эти расчеты взяли – непонятно. Нель-

зя опираться только на Алматы и Астану», – считает спикер.

Теперь владельцы обменных пунктов интересуются, для чего необходимы такие большие размеры уставного капитала. «Это не ломбард, это не микрофинансовая организация, это не банк», – отметил г-н Абильдин, добавив, что обменники в отличие от названных организаций осуществляют разовые операции. По его мнению, принятые размеры капитала могут быть выгодны только для крупных сетей обменных пунктов, а также для банковских обменных пунктов, для обратившихся карагандинских предпринимателей это не так. Он не исключает, что таким образом происходит лоббирование интересов БВУ.

«Здесь прослеживается лоббирование интересов банков второго уровня, чтобы мелких убрать с рынка», – считает президент ассоциации.

Г-н Абильдин добавил, что еще не определено, где должны храниться эти суммы: в кассе, в оборотном капитале либо другим способом. Он предполагает, что эта мера может спровоцировать рост преступности.

«Преступники могут об этом услышать и завтра будут грабить обменные пункты под предлогом того, что там, может быть, 2 млн или 20 млн находятся. Они однозначно туда в первую очередь пойдут», – считает он.

Сейчас 49 карагандинских обменных пунктов находятся в некоторой неопределенности. Часть предпринимателей сокращают сети, два обменных пункта уже сдали свои лицензии. Представители Казахстанской ассоциации предпринимателей и сервисных услуг подготовили обращение к главе государства, суть обращения заключается в том, чтобы регулятор пересмотрел пороговое значение для обменных пунктов, а кроме того, предоставил отсрочку, перед тем как вводить данное постановление в законную силу.

Реалии рынка: от мошенничества к цифровизации

Страхование

Наравне с массой позитивных изменений, происходящих на страховом рынке, острым вопросом отрасли остается мошенничество. В «Коммекс-Өмір» рассказали о грядущих изменениях рынка, а также о том, как страховщики пытаются бороться со страховыми преступниками.

Ольга КУДРЯШОВА

Клиенты страховых компаний все чаще становятся жертвами страховых мошенников, и это не только подставные ДТП, но и действительно так называемых «помогаяк».

«На самом деле это очень социально чувствительная тема, потому что появляются люди, которые по каким-то своим каналам находят пострадавших в ДТП людей, которые потеряли своего кормильца, и предлагают им за довольно существенный дисконт, по сути дела, выкупить право требования к страховой компании или получить от них доверенность», – рассказал председатель правления СК «Коммекс-Өмір» Олег Ханин.

По его словам, сами мошенники обращаются к страховщикам от имени потерпевших и зачастую не возвращают полученные от страховой компании премии реально пострадавшим гражданам. «Мы этим очень обеспокоены, поскольку это приобретает массовый характер. Мы пытаемся бороться, находим пострадавших, объясняем, что они имеют право получить деньги от нас полностью. Любая страховая компания сейчас добросовестно относится к своим клиентам. Но люди иногда либо запуганы, либо каким-то образом подписывают такие кабальные для них условия с этими «помогаяками» в договорах, что они просто от них откажутся не могут», – заключил г-н Ханин.

По информации СК

«Коммекс-Өмір», сейчас отработываются технические моменты онлайн-страхования, которое будет работать не только по обязательным, но и по добровольным видам страхования

Крупные случаи страхового мошенничества наблюдаются в Костанайской области. По данным компании, это связано это с близостью границы с РФ. Причем это коснулось не только компании, но и всего страхового рынка. Г-н Ханин не исключает, что в регионе работает организованная преступная группа. «Мы подозреваем, что ее «крышуют» компетентные органы», – говорит г-н Ханин.



Новый инструмент – телематика в автостраховании применяется не только для контроля стиля вождения и оперативной помощи при ДТП

По его словам, суть в том, что мошенники заявляют в казахстанскую страховую компанию о страховом случае, произошедшем ранее в РФ, и наоборот. Причем в створе с мошенниками состоят бывшие сотрудники страховых компаний.

Вместе с тем, рассказывая о новшествах страхового рынка, Олег Ханин отметил, что главной темой в 2018 году останется онлайн-полис, который, как ожидается, начнет работать в середине лета. Помимо этого регулятором будет введена «регуляторная песочница», которая позволит рынку тестировать новые технологии и услуги без нарушений действующего законодательства.

«Зачастую финансовый сектор очень консервативен, законодательство в нем не успевает за теми изменениями, которые происходят сейчас, и введение такого механизма особого регулирования позволит очень быстро запускать интересные технологии на рынок финансовых услуг Казахстана», – пояснил он.

Кроме этого совместно с Министерством здравоохранения Фондом социального медицинского страхования (ФСМС) и страховым сообществом рассматривается сочетание обязательного медицинского страхования (ОМС) и добровольного медицинского страхования (ДМС). «Это связано с тем, что у каждой страховой компании есть своя компания ассистанс, которая обладает или сетью клиник, либо организует медицинские услуги. Здесь очень важно, чтобы мы могли взаимодействовать с ФСМС в части того, что если у клиента есть ДМС, то часть услуг он может получить по ОМС и часть – по ДМС. При этом стоимость ДМС мы хотим снизить для наших клиентов за счет того, что часть услуг будет покрываться ОМС», – рассказал г-н Ханин.

Важными, по его словам, являются изменения в новом Налоговом кодексе, которые предусматривают послабления как для страховых компаний, так и для их клиентов в части вычетов по ДМС. Теперь работодатели могут относить на вычеты премии за сотрудников и эти премии не будут облагаться ИПН у работников.

Также планируется пересмотреть тарифы по самому массовому и убыточному классу – ГПО ВТС. По данным компании, рассматривается повышение лимитов ответствен-

ности по возмещению ущерба, причиненного имуществу, жизни и здоровью потерпевших лиц. Как следствие, страховым сообществом предлагается пересмотреть тарифы, которые не изменялись с 2007 года, хотя стоимость ДТП выросла в 2 раза. Также есть основания для пересмотра территориальных коэффициентов, возрастной градации водителей, градации технических средств по сроку эксплуатации и для расчета тарифов с учетом 10%-й скидки при онлайн-страховании, отмечают в «Коммекс-Өмір».

Крупные случаи страхового мошенничества наблюдаются в Костанайской области. Страховщики предполагают, что в регионе работает организованная преступная группа, «которую «крышуют» компетентные органы»

Как и все финансовые сферы, страхование тоже движется к цифровой трансформации, или, как сейчас принято говорить, цифровизации. По информации страховщика, сейчас обрабатываются технические моменты онлайн-страхования, которое будет работать не только по обязательным, но и по добровольным видам страхования. «Уже сейчас мы обсуждаем правила информационного обмена на сайтах страховых компаний, порядок размещения информации на сайте страховых компаний и правила заключения договоров страхования», – рассказал он.

Ожидается улучшение сервиса, многие организации создают мобильные приложения, уже существуют чат-боты, а также имеются изменения в области интернета вещей. Еще один новый инструмент – телематика в автостраховании применяется не только для контроля стиля вождения и оперативной помощи при ДТП, но и для персонального подхода к тарифу. Казахстанскими страховщиками уже были сделаны попытки введения телематики, но, учитывая специфику рынка, она пока не прижилась. Также исследуются вопросы использования биометрии и идентификации страхователя, рассказали в компании.

МФЦА подфартило

Проекты

В ближайшие три года государство вложит в МФЦА порядка 60 млрд тенге, сообщил управляющий центром Кайрат Келимбетов в ходе заседания правительства РК 31 января.

Марина ГРЕБЕНЮК

Как стало известно, в соответствующей статье бюджета 2018 года уже заложена сумма в 20 млрд тенге. Управляющий МФЦА подчеркнул, что биржа МФЦА планирует выйти на самоокупаемость в течение трех-пяти лет.

«Соответственно, эта сумма будет снижаться. Как и ведущие мировые финансовые центры, созданные недавно в таких городах, как Дубай и Абу-Даби, мы планируем в течение трех-пяти лет уже не так зависеть от бюджетных вливаний, а использовать возможности частных инвестиций», – добавил Кайрат Келимбетов.

По его расчетам, благодаря работе Международного финансового центра «Астана» в ближайшие пять лет в страну будет привлечено от \$3 млрд до 5 млрд.

«Это наша пессимистическая оценка, а в целом мы планируем, что в течение 10 лет через МФЦА в Казахстан будет привлечено до \$40 млрд, причем это предварительные оценки», – отметил спикер.



К. Келимбетов: «Мы планируем, что в течение 10 лет через МФЦА в Казахстан будет привлечено до \$40 млрд»

Сегодня, по словам г-на Келимбетова, МФЦА уже приступил к работе – свою повседневную деятельность начали аппарат Международного арбитражного центра и аппарат суда МФЦА. Уже создана биржа центра, которая сегодня «совместно с фондом «Самрук-Казына» проводит работы по подготовке к приватизации».

«В соответствии с планами «Самрук-Казыны», в IV квартале рассматривается возможность приватизации таких компаний, как Air Astana, «Казхателеком» и «Казатомпром», – пояснил управляющий МФЦА.

Роуд-шоу компаний запланированы на первое полугодие 2018 года.

Г-н Келимбетов также рассказал, что по договоренности с руководителем АО «Самрук-Казына» Ахметжаном Есимовым в первой

половине года в крупнейших мировых финцентрах, Сингапуре и Шанхае, пройдут инвестиционные конференции, дни инвесторов и роуд-шоу этих компаний. Презентаций также пройдут в Европе и Евразийском экономическом союзе.

Отметим, официальная презентация Международного финансового центра «Астана» состоится 5 июля.

Напомним, в декабре 2017 года Кайрат Келимбетов сказал, что в 2018 году ожидается полноценная готовность финансового центра к первым транзакциям. К этому времени МФЦА уже может стать центром локальной экспертизы, а публичное размещение акций (IPO) национальных компаний позволит развить местный рынок капитала, что откроет возможности для продвижения площадки «Астаны» на региональных рынках.

flyqazaq.com



Қолайлы рейстерді орындаңыз: Совершайте удобные перелеты:

АЛМАТЫ → ТАРАЗ

Три раза в неделю по ВТОРНИКАМ, ПЯТНИЦАМ и ВОСКРЕСЕНЬЯМ Аптасына үш рет, СЕЙСЕНБІ, ЖУМА мен ЖЕКСЕНБІ күндері

QAZAQ AIR рейстеріне билеттерді flyqazaq.com сайты, +7 (727) 356 14 14 нөміріне қонырау шалу немесе қала агенттіктері арқылы брондап, сатып алыңыздар. Забронировать и приобрести билеты на рейсы QAZAQ AIR можно на сайте flyqazaq.com, в офисе продаж +7 (727) 356 14 14 и в агентствах вашего города.



ЖАҢА БАҒЫТ



НОВЫЙ РЕЙС



Новые правила игры

Генеральный директор ТОО «Полиметалл Евразия»: год для отрасли будет интересным, с учетом введения Кодекса о недрах

Золото

Золотодобывающая компания озвучила свои прогнозы на 2018 год и рассказала о факторах роста в отрасли. Генеральный директор ТОО «Полиметалл Евразия» Канат Досмухаметов в комментарии «Къ» полагает, что новый кодекс о недрах даст возможность компаниям для расширения и внедрения новых технологий.

Вячеслав ЩЕКУНСКИХ

Подводя итоги 2017 года, Канат Досмухаметов рассказал, что развитие металлургической отрасли напрямую зависит от расширения минерально-сырьевой базы и внедрения новых технологий. В Polymetal рассчитывают, что недавно принятый Кодекс о недрах поможет достижению этих целей. При этом, по его словам, регуляторная среда, в которой работает компания, достаточно комфортна, и Polymetal активно участвует в об-



В 2017 году Варваринское произвело рекордные 123 тыс. унций, что на 53% выше по сравнению с предыдущим годом. Фото: Shutterstock.com

суждении предлагаемых нововведений и правил ЕАЭС и Таможенного союза, а также ВТО и ОЭСР.

По словам гендиректора Polymetal, компания получила отличные производственные результаты в истекшем 2017 году в Казахстане. В IV квартале АО «Варваринское» с месторождением золота в Костанайской области произвело 40 тыс. унций золота, что на 45%

выше по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. В 2017 году Варваринское произвело рекордные 123 тыс. унций, что на 53% выше по сравнению с предыдущим годом. Увеличение произошло благодаря росту объемов переработки и значительному улучшению содержания на участке флотации и цианирования на фоне переработки руды с высокими содержаниями,

доставленной с Комаровского по железной дороге.

Но и 2018 год для отрасли скорее всего будет интересным, если учесть принятие в декабре Кодекса о недрах и новые правила игры, установленные этим документом. Для Polymetal он станет очень позитивным на фоне запуска фабрики на Кызыле.

Также в 2018 году Полиметалл планирует перевести по железной дороге с Комаровского на Варваринское более 2 млн тонн руды, что является ключевым элементом в планах по дальнейшему увеличению производства. Комаровское заместит руду с низкими содержаниями с Варваринского и в результате позволит увеличить производство и снизить затраты хаба.

Для дальнейшей оптимизации перевозки руды с Комаровского запущена новая железнодорожная ветка. Она расположена непосредственно вблизи карьера и позволит снизить затраты на транспортировку руды.

В III квартале 2017 года Полиметалл подготовил обновленную оценку запасов в соответствии со стандартами Кодекса JORC (2012),

которая включает дополнительные 535 тыс. унций запасов со стабильными содержаниями 1,8 г/т. Это существенное увеличение по сравнению с предыдущей оценкой – на 60% по руде и на 57% по объему запасов золота, которое позволит продлить срок эксплуатации Варваринского хаба еще на 3 года до 2032 года.

Группа Полиметалл подтверждает производственный план на 2018 год в объеме 1,55 млн унций золотого эквивалента и на 2019 год в объеме 1,7 млн унций золотого эквивалента. Основными факторами роста станут запуск и вывод Кызыла на проектные показатели, повторный запуск участка переработки окисленной руды на Майском и продолжающиеся улучшения в работе Варваринского и Капана. Все это должно компенсировать запланированное снижение содержания на Хаканджинском и Воронцовском. Как и в прошлые годы, производство в течение предстоящих двух лет традиционно будет выше во втором полугодии за счет сезонности.

Между тем главный проект года «Кызыл» планируется запустить в текущем, 2018 году. Он включает

золоторудные месторождения Бакырчик и Большевик в Жарминском районе Восточно-Казахстанской области. В январе 2018 года с опережением графика из карьера на месторождении Бакырчик была получена первая руда. Проект Кызыл реализуется в соответствии с графиком, согласно которому производство первого концентрата запланировано на III квартал 2018 года. В IV квартале 2017 года объемы добычных работ выросли на 42% по сравнению с прошлым годом, а годовые объемы выросли в два раза. Все строительные работы идут в соответствии с графиком, и на обогатительной фабрике ведется установка малого технологического оборудования. Начался монтаж электропроводки, вентиляционных корабов, установка оборудования по управлению технологическим процессом.

ТОО «Полиметалл» – один из крупнейших в мире производителей первичного серебра и ведущих золотодобывающих компаний в России. В Казахстане компания работает с 2009 года, после приобретения месторождения Варваринское в Костанайской области.

Отчуждение 100% доли участия в уставном капитале ТОО «Tau-Ken Mining»

Объект отчуждения: 100% доли участия в уставном капитале ТОО «Tau-Ken Mining»

Контракт 1
Контракт №4196-ТПИ от 27 марта 2013 года на разведку меди, свинца, барита в Туюк-Темирликском районе в Алматинской области Республики Казахстан.

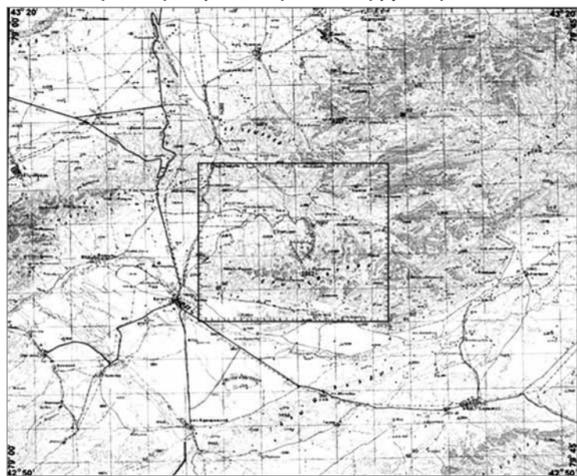
Обладатель права недропользования: ТОО «Tau-Ken Mining»

Вид недропользования: разведка

Вид полезного ископаемого: свинец, медь, барит

Срок действия Контракта 1: 6 лет

Рис. 1. Обзорная карта Туюк-Темирликского рудного района



Контракт 2
Контракт №4796-ТПИ от 4 марта 2016 года на добычу барит-полиметаллических руд и серебра на месторождении Туюк в Алматинской области Республики Казахстан.

Обладатель права недропользования: ТОО «Tau-Ken Mining».

Вид недропользования: добыча.

Вид полезного ископаемого: свинец, медь, серебро, барит.

Срок действия Контракта 2: 25 лет.

Рис. 2. Обзорная карта месторождения Туюк



Краткая информация о ТОО «Tau-Ken Mining»
ТОО «Tau-Ken Mining» было зарегистрировано в Министерстве Юстиции Республики Казахстан 8 мая 2013 года по адресу: Республика Казахстан, 010000, город Астана, улица Д. Кунаева, 8, Блок «Б». ТОО «Tau-Ken Mining» является 100% дочерней организацией АО «НГК «Тай-Кен Самрук».

Краткая информация об объектах недропользования

1. Контракт на разведку меди, свинца, барита в Туюк-Темирликском районе в Алматинской области Республики Казахстан

Месторасположение и инфраструктура

Туюк-Темирликское рудное поле расположено в крайней юго-восточной части Алматинской области, на территории Уйгурского и Райымбекского районов. Город Алматы находится в 200 км к западу от рудного поля, ближайший населенный пункт – районный

центр – с. Кегень – в 15 км к юго-западу. В центре рудного поля располагается рудник Туюк. Государственная граница с Китайской Народной Республикой проходит в 85 км к востоку от рудного поля, граница с Кыргызстаном – в 40 км к юго-западу от него.

Линии электропередачи, телефонной связи сосредоточены в населенных пунктах вдоль автомагистрали Алматы – Нарынкол. Ближайшая автодорога Алматы – Кегень – Нарынкол проходит непосредственно через район.

Гидросеть в районе развита довольно широко и имеет типичный речной перистый вид. Река Или, впадающая в оз. Балхаш, протекает в 90 км к северу от месторождения. Ее правый приток, р. Чарын, образуется от слияния рек Кегень и Каркара в 30 км к юго-западу от месторождения, огибая горы Темирлик и Кушанай. Среднегодовые расходы ее равны 40 м³/сек, минимальные – 27 м³/сек. Река Кегень пробегает в 13 км к югу от месторождения, у подножия гор Темирлик. Ее среднегодовые расходы – 28 м³/сек, минимальные – 18 м³/сек. (январь, февраль).

Объемы выполненных работ на Туюк-Темирликском рудном районе за 2013–2016 годы:

- Бурение поисковых скважин – 19 709 п.м.;
- Бурение картировочных скважин – 4 552 п.м.;
- Профильная электроразведка ДЭЗ-ВП – 151,47 п. км.;
- Проходка канав (горные работы) – 12 216,7 м³.;
- Проходка шурфов – 50 п.м.;
- Поисковые маршруты – 882,5 п. км.;
- ICP-AES анализ геологических проб на 35 эл. – 10 762.;
- ICP-AES анализ количественный дополнительные затраты на 4 эл. – 822.;
- Хим. анализ – 1 500.;
- Спектральный анализ полуколичественный на 24 элемента – 4 489.

2. Контракт на добычу барит-полиметаллических руд и серебра на месторождении Туюк в Алматинской области Республики Казахстан

Месторасположение и инфраструктура

Месторождение Туюк расположено в центральной части контрактной территории Туюк-Темирликского рудного района, в крайней юго-восточной части Алматинской области Республики Казахстан на территории Райымбекского района вблизи его границы с Уйгурским районом. Город Алматы находится в 200 км к западу от месторождения, Талдыкорган – в 230 км к северо-западу от месторождения, город Каракол Киргизской Республики – в 105 км к юго-западу. Государственная граница с Китайской Народной Республикой проходит в 85 км к востоку от месторождения, а граница с Республикой Кыргызстан – в 40 км к юго-западу от него (все расстояния по прямой). Абсолютные отметки – 2170-2375 м над уровнем моря.

Таблица 1. Геологические запасы месторождения Туюк

Наименование полезного ископаемого	Единицы измерений	Балансовые запасы по категориям					Забалансовые запасы
		A	B	C ₁	A+B+C ₁	C ₂	
руда	тыс. т	–	3 751,0	9 826,0	13 577,0	6 189,0	–
свинец	тыс. т	–	82,70	94,00	176,70	95,30	–
барит	тыс. т	–	1 059,0	5 811,0	6 870,0	3 403,0	–
серебро	тыс. т	–	–	182,00	182,0	–	–

Таблица 2. Запасы категории C2 и прогнозны ресурсы месторождения Темирлик

Категория	Руда, тыс. т	Металл		Содержания	
		Медь, тыс. т	Серебро, т	Медь, (%)	Серебро, г/т
C2	10 372,4	68,8	210,0	0,66	20,3
P1	5 552,3	25,1	77,8	0,45	14,0

Таблица 3. Прогнозные ресурсы по Темирликскому рудному полю

Тектонический блок	Категория	Руда, тыс. т	Металл		Содержания	
			Медь, тыс. т	Серебро, т	Медь, (%)	Серебро, г/т
Дальнезападный	P1	75 712,0	310,4	1	0,41	13,86
Западный	P1	7 795,2	113,7	0,4	0,7	21,7

Участок месторождения расположен в западной части горной системы Тянь-Шаня, на западном окончании хребта Кетмень, в юго-восточной части бассейна р. Или – оз. Балхаш.

Географические и экономические условия в районе месторождения благоприятные: сравнительно мягкий климат, значительные гидроэнергетические ресурсы, близость шоссе и железных дорог. Отрицательным фактором является удаленность района от железных дорог.

Основной транспортной магистралью района является шоссе Алматы – Кегень – Нарынкол, которое проходит в 15 км к западу от месторождения Туюк.

Сельское хозяйство района интенсивно развивается в последние годы в связи с освоением целинных и залежных земель. Здесь имеются хорошие условия для земледелия, в т.ч. орошаемого. Также здесь особое место занимает животноводство, главным образом овцеводство.

Местная промышленность в районе месторождения развита слабо. Горная отрасль не получила широкого развития, хотя геологоразведочными работами выявлен ряд интересных и значительных объектов.

3. Запасы Туюк-Темирликского рудного района

Туюкское рудное поле

На Государственном балансе по месторождению Туюк по состоянию 01.01.2017 г. числятся следующие запасы (см. таб.1).

По результатам геологоразведочных работ 2013-2016 гг., на восточном фланге месторождения установлены рудные подсечения свинца, цинка и меди. Скважиной №3 (Восточный участок) установлено подсечение мощностью 27 метров в интервале 261-288 м со средним содержанием свинца до 8,5%, цинка – 2% и меди – до 0,2%. Скважина TUK-007-16 установила свинцово-цинковый ствол в интервале на глубине 297-334 м стволной мощностью 37 метров со средним содержанием свинца 1,8% и цинка 2%. В интервале 396-424 м установлена медная зона стволной мощностью 28 метров со средним содержанием меди 1,03%. Скважина TUK-009-16 подсекала интервал мощностью до 30 м (инт. 382-413 м) с содержаниями свинца до 1,6%, цинка – 1,9% и меди – до 0,2%. Дан-

Темирликское рудное поле

По результатам геологоразведочных работ 2013-2015 гг., а также данным предшественников, в пределах Туюк-Темирликского рудного района был проведен оперативный подсчет запасов на медном месторождении Темирлик. Запасы месторождения оценены в авторском варианте, до средней глубины 150 м, по категории C2 в наиболее хорошо изученном Центральном блоке месторождения. В крупноподлежащих блоках (Восточный, Западный, Дальнезападный) орудование было изучено 3-4 скважинами по падению и простиранию с поверхности редкими канавами. Рудные зоны недоизучены. Оцененные запасы соответствуют прогнозным ресурсам категории P1.

Процесс продажи Объекта отчуждения

Продажа 100% доли участия в уставном капитале ТОО «Tau-Ken Mining» осуществляется в соответствии с законодательством Республики Казахстан и внутренними правилами АО «НГК «Тай-Кен Самрук».

Обязательными требованиями к Потенциальному покупателю являются:

- Предоставление учредительных и иных документов;
- Документы, подтверждающие платежеспособность покупателя.

Схема 1. Этапы процесса продажи 100% доли участия в уставном капитале ТОО «Tau-Ken Mining»

№ п/п	Этапы процесса продажи	Срок
I	– Получение от Потенциальных покупателей уведомлений о заинтересованности в приобретении Объекта отчуждения; – Заключение Соглашений о конфиденциальности с Потенциальными покупателями и предоставление доступа к малой базе данных об Объекте.	10.01.2018 – 31.03.2018
II	Направление Потенциальными покупателями конкурсной заявки о заинтересованности в приобретении Объекта отчуждения с приложением следующей информации: – для резидентов РК: учредительные и иные документы (устав, учредительный договор, свидетельство/справка о государственной регистрации/перерегистрации, документ, предоставляющий право подписи); – для нерезидентов РК: легализованные (апостиллированные) копии учредительных документов (устав, учредительный договор, свидетельство/справка о государственной регистрации/перерегистрации, документ, предоставляющий право подписи) с нотариально-заверенным переводом на русский язык; – финансовая отчетность Потенциального покупателя (баланс, отчет о прибылях и убытках, движение денежных средств, изменение собственного капитала) за предыдущие 3 года; – информация об обязательствах перед банками и иными финансовыми организациями на дату обращения; – документы, подтверждающие платежеспособность; – информация о компании (история, описание деятельности и пр.).	31.03.2018
III	Результаты предварительного квалификационного отбора по итогам проведения анализа финансовой состоятельности, принадлежности компании (или материнской компании) к горно-металлургической отрасли.	15.04.2018
IV	Предоставление Потенциальным покупателям доступа к большой базе данных об Объекте отчуждения, согласование проекта Договора купли-продажи.	15.04.2018 – 31.05.2018
V	Проведение аукциона.	31.05.2018
VI	Объявление результатов аукциона	15.06.2018

Дата завершения приема документов на участие в предквалификационном отборе: 31 марта 2018 года.

Ссылка на основные законодательно-правовые акты Республики Казахстан: <http://tks.kz/page/zakonodatelstvo> (www.tks.kz/Инвесторам/Законодательство)

Почтовый адрес АО «НГК «Тай-Кен Самрук»: Астана, 010000, Республика Казахстан, район Есиль, ул. Д. Кунаева, 8, административное здание «Измурдиль квартал», блок «Б», 13 этаж.

Канцелярия: Тел.: +7 (7172) 55-95-72, Факс: +7 (7172) 55-27-80, E-mail: info@tks.kz

Контакты в случае возникновения вопросов:

Есмагамбетова Алия, Директор Инвестиционного департамента +7 (7172) 55-93-51, a.yesmagambetova@tks.kz

Максимова Айгана, Специалист по инвестициям +7 (7172) 55-27-85, a.maksutova@tks.kz

Кому продадут НПЗ?

Министр нацэкономики РК сообщил о приватизации трех отечественных НПЗ

Топливо

Три отечественных НПЗ будут проданы в рамках IPO для повышения стоимости НК «КазМунайГаз». Об этом в ходе заседания правительства заявил министр национальной экономики РК Тимур Сулейменов.

Ербол КАЗИСТАЕВ

Министр национальной экономики РК Тимур Сулейменов в ходе заседания правительства 16 января заявил, что казахстанские НПЗ будут приватизированы. По словам спикера, соответствующее постановление правительства РК уже подготовлено ведомством и находится на согласовании в госорганах.

«Для проведения успешного IPO и повышения стоимости акций нацкомпаний была одобрена реализация 14 активов в периметре IPO их материнских компаний. Это по семь активов АО «НК «КазМунайГаз» (в том числе и три отечественных НПЗ)», – заявил г-н Сулейменов.

Через несколько дней, комментируя данное высказывание, вице-



Пока речь идет о продаже 25% акций трех заводов

министр национальной экономики РК Серик Жумангарин сообщил, что доля НПЗ, которая будет продана, сейчас определяется консультантами. Пока речь идет о 25%.

«На сегодняшний день уже проведена достаточно большая работа. Сделаны маркетинговый план и роуд-шоу на основных площадках мира: это Лондон, Нью-Йорк, Токио и Сингапур, где «Самрук-Казына» провел поиск инвесторов. Причем по поручению главы государства рассматривается также возможность использования и на-

шей площадки – международного финансового центра «Астана» – по ее готовности. Там разместится один из центров, где будет проводиться это IPO», – заявил Серик Жумангарин.

По словам директора ТОО «Oil Gas Project» Жараса Ахметова, продавать будут неконтрольные пакеты акций, поэтому существенных изменений в работе НПЗ ждать не стоит. «Причина – это принятая программа приватизации. А что касается заинтересованных лиц, то все будет зависеть от условий

продажи. Насколько я помню, продаются неконтрольные пакеты акций, поэтому подходы к управлению вряд ли поменяются».

«Если я правильно помню, Атырауский НПЗ тянул показатели «КазМунайГаз» вниз, – продолжает собеседник «КЪ». – После продажи доли отрицательное влияние пропорционально уменьшится. Вообще, я сомневаюсь, что будет ажиотаж среди покупателей. И мне кажется, эффективнее было бы продать более 50% акций».

По мнению профессора Института экономики МОН РК Олега Егорова, продажа акций трех отечественных НПЗ может повлиять на стоимость топлива в стране. «Мы так долго шли к тому, чтобы самим перерабатывать нефть, а теперь продаем эти НПЗ в частные руки. Новые владельцы ведь тоже захотят иметь прибыль с этого, соответственно и цена может повыситься».

«Павлодарский и Атырауский НПЗ сейчас полностью в казахстанском владении, – продолжает эксперт. – 50% Шымкентского НПЗ владеют китайцы. Думаю, что они другие два НПЗ не откажутся приобрести. А что касается качества топлива, то здесь причина кроется в другом. Для качественного бензина или дизеля нужно, чтобы

перерабатывалась нефть с одного месторождения. А у нас в стране на одном НПЗ может перерабатываться нефть с нескольких месторождений одновременно. Отсюда и всякие примеси в топливе».

«В прошлом году модернизировали эти заводы. И не успели получить выгоду с этого, как уже продаем их часть. Тут еще и о необходимости строительства четырех НПЗ объявили. Эта история с переработкой нефти длится уже десятилетиями», – добавил собеседник «КЪ».

Еще летом прошлого года управляющий директор по оптимизации активов АО «Самрук-Казына» Берик Бейсеналиев заявлял, что при цене нефти \$50 за баррель вывод на IPO не состоится. Также, по его словам, шли серьезные обсуждения формы продажи: либо это будет выход на IPO, либо приватизация отдельными стратегическими инвесторами.

«Это не факт, что IPO будет в 2018 году. Это индикативные даты, к которым мы должны готовиться, но окончательное решение будет принято на момент вывода «КазМунайГаза» на IPO и в зависимости от всех ситуаций – готовности самой компании, готовности рынка и цен на энергоресурсы», – заявлял тогда Берик Бейсеналиев.

Стоит отметить, что еще в ноябре прошлого года международное агентство S&P Global Ratings понизило рейтинг нацкомпаний «КазМунайГаз» с «BB» до «BB-». Аналитики отметили высокую долговую нагрузку компании.

«Насколько мы понимаем, государство планирует приватизировать миноритарную долю КМГ в ближайшие годы. Хотя мы ожидаем, что правительство сохранит контроль над компанией, приватизация, на наш взгляд, усложнит процесс оказания своевременной государственной поддержки, в том числе если КМГ потребует исполнить опцион. На данном этапе остается неясным, когда будет проводиться приватизация и могут ли поступления от нее использоваться для снижения долга КМГ и частичного финансирования выкупа доли в Кашаганском месторождении», – говорится в сообщении S&P Global Ratings.

«Насколько мы понимаем, структура группы КМГ стабилизировалась и продажа нефтеперерабатывающих заводов в Казахстане маловероятна. Мы ожидаем завершения консолидации KMG International в ближайшие месяцы. Возможная продажа небольших активов не окажет существенного влияния на показатели КМГ», – уточняют аналитики.

«Tau-Ken Mining» ЖШС жарғылық капиталына 100% қатысу үлесін иеліктен шығару

Иеліктен шығарылатын объект: «Tau-Ken Mining» жарғылық капиталына 100% қатысу үлесі

1-келісімшарт

Қазақстан Республикасы Алматы облысы Түйық-Темірлік алабындағы мысты, қорғасынды, баритті барлау арналған 2013 жылғы 27 наурыздағы № 4196-ТПИ келісімшарт.

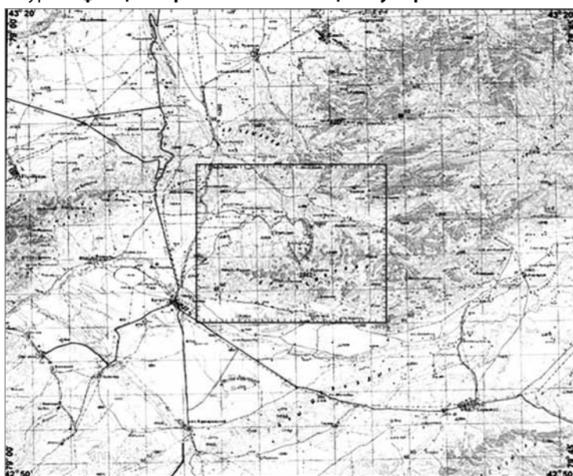
Жер қойнауын пайдалану құқығы иесі: «Tau-Ken Mining» ЖШС

Жер қойнауын пайдалану түрі: барлау

Пайдалы қазба түрі: қорғасын, мыс, барит

1-келісімшартты қолдану мерзімі: 6 жыл

1-сурет. Түйық-Темірлік кен алабының шолу картасы



2-келісімшарт

Қазақстан Республикасы Алматы облысындағы Түйық кен орны барит-полиметалл рудасын және күмісті өндіруге арналған 2016 жылғы 4 наурыздағы № 4796-ТПИ келісімшарт.

Жер қойнауын пайдалану құқығы иесі: «Tau-Ken Mining» ЖШС

Жер қойнауын пайдалану түрі: өндіру

Пайдалы қазба түрі: қорғасын, мыс, күміс, барит

2-келісімшартты қолдану мерзімі: 25 жыл

2-сурет. Түйық кен орнының шолу картасы



«Tau-Ken Mining» ЖШС туралы қысқаша ақпарат

«Tau-Ken Mining» ЖШС, Қазақстан Республикасының Әділет министрлігінде 2013 жылғы 8 мамырда, Қазақстан

Республикасы, 010000, Астана қаласы, Д. Қонаев көшесі, 8, «Б» блок мекенжайы бойынша тіркелген.

Жер қойнауын пайдалану объектілері туралы қысқаша ақпарат

1. Қазақстан Республикасы Алматы облысы Түйық-Темірлік алабындағы мысты, қорғасынды, баритті барлауға арналған келісімшарт

Орналасқан жері және инфрақұрылымы

Түйық-Темірлік кен алабы Алматы облысының оңтүстік шығыс бөлігінде, Ұйғыр және Райымбек аудандарының аумағында

150 км созылады және солтүстік шығысқа қарай шамалы бұрылыс жасап Қытай аумағында жалғасады. Жота солтүстігінде Кеген тоғанының оңтүстігінен Іле тоқырауымен түйықталады. Батыс бағытындағы соңы екі тармаққа бөлінеді, олар: солтүстігінде Құшанай және Құлқұтау таулары және оңтүстігінде Темірлік таулары.

Түйық-Темірлік руда алабы тауаралық ойпатта, суайырығы 2800-2860 м белгі бойынша кен орнынан оңтүстікке қарай 2,5 ендік бағыттан өтетін, Түйық тауының солтүстік бөктерінде орналасқан. Темірлік өзені 1550-1650 м арна белгісі бойынша Түйық кен орнының солтүстігінде 5 км жерден солтүстік бағытқа қарай ағады. Толықтай алғанда, кен орны учаскесі солтүстік бағытқа қарай ашылатын және керісінше бағытта түйықталатын тауаралық тоған тәрізді болып келеді, орналасқан жері атауына сәйкес келеді («түйық» – түйықталған, түйық тоған).

Аудандағы су желісі барынша мол және Балқаш көліне құятын өзенге тон қауырсын тәрізді болып келеді, кен орнының солтүстігінде 90 км қашықтықта ағып жатыр. Оның оң жақ саласы Шарын өзені, Темірлік және Құшанай тауларын айналып, кен орнының 30 км оңтүстік батысында Кеген және Қарқара өзендері құйлысынан пайда болады. Оның орташа жылдық шығыны 40 м³/сек, ең азы – 27 м³/сек. Кеген өзені Темірлік тауының етегімен, кен орнының оңтүстігінен 13 км өтеді. Орташа жылдық шығын – 28 м³/сек. Ең азы – 18 м³/сек. (қаңтар, ақпан).

Түйық-Темірлік кен алабында 2013–2016 жылдары орындалған жұмыстар көлемі:

- Іздестіру ұңғымаларын бұрғылау – 19 709 қ.м.;
- Ұңғымаларды карталау бұрғылау – 4 552 қ.м.;
- ДЗ3-ВП пішінді электр барлама – 151,47 п. км;
- Арықтар ұңғылау (тау жұмыстары) – 12 216,7 м³;
- Шурфтар бұрғылау – 50 қ.м.;
- Іздестіру маршруттары – 882,5 қ. км;
- 35 элементтің ІСР-АЕС геологиялық сынақты талдау – 10 762;
- 4 элементтің ІСР-АЕС мөлшерлік қосымша шығынын талдау – 822;
- Хим. талдау – 1 500;
- 24 элементті жартылау мөлшерлік спектрлік талдау – 4 489.

2. 2. Қазақстан Республикасы Алматы облысындағы Түйық кен орны барит-полиметалл рудасын және күмісті өндіруге арналған келісімшарт

Орналасқан жері және инфрақұрылымы

Түйық кен орны Түйық-Темірлік кен алабының келісімшарттық аумағының орталық бөлігінде, Қазақстан Республикасы Алматы облысының қиыр оңтүстік шығыс бөлігінде, Райымбек ауданы аумағында, оның Ұйғыр ауданына таяу шекарасында орналасқан. Алматы қаласы кен орнынан батысқа қарай 200 км, Талдықорған – кен орнынан солтүстік-солтүстік батысында 230 км, Қырғыз Республикасының Қаракөл қаласы – оңтүстік батысында 105 км.

1-кесте. Түйық кен орнының геологиялық запасы

Пайдалы қазынды атауы	Өлшем бірлігі	Категориялар бойынша баланстық запасы					Баланстан тыс запасы
		A	B	C ₁	A+B+C ₁	C ₂	
кен	мың т	--	3 751,0	9 826,0	13 577,0	6 189,0	--
қорғасын	мың т	--	82,70	94,00	176,70	95,30	--
барит	мың т	--	1 059,0	5 811,0	6 870,0	3 403,0	--
күміс	мың т	--	182,00	182,00	--	--	--

2-кесте. Темірлік кен орнының С2 категориялы запасы және болжамды ресурсы

Категория	Руда, мың т	Металл		Құрамы	
		Мыс, мың т	Күміс, т	Мыс, (%)	Күміс, г/т
C2	10 372,4	68,8	210,0	0,66	20,3
P1	5 552,3	25,1	77,8	0,45	14,0

3-кесте. Темірлік кен алабы бойынша болжамды ресурсы

Тектоникалық блок	Категория	Руда, мың т	Металл		Құрамы	
			Мыс, мың т	Күміс, т	Мыс, (%)	Күміс, г/т
Қиыр батыс	P1	75 712,0	310,4	1	0,41	13,86
Батыс	P1	7 795,2	113,7	0,4	0,7	21,7

Қытай Халық Республикасының мемлекеттік шекарасы кен орнының шығысында 85 км өтеді, ал Қырғыз Республикасының шекарасы – оның оңтүстік батысында 40 км (барлық қашықтық тұзу сызық бойынша). Абсолютты белгісі теңіз деңгейінен – 2170-2375 м.

Кен орны учаскесі Хан Тәңірі тау жүйесінің батыс бөлігінде, Кетмень жотасының батысқа қарай аяқталатын тұсында, Іле өзені – Балқаш көлі алабының оңтүстік шығыс бөлігінде орналасқан.

Кен орны ауданындағы географиялық және экономикалық жағдай қолайлы: климаты сұлыстырмалы түрде жұмсақ, су-энергетикалық қоры мол, тас жолға жақын. Ауданның теміржолдан қашықтығы жағымсыз фактор болып табылады.

Ауданның негізгі көлік магистралы Түйық кен орнының батысында 15 км өтетін Алматы – Кеген – Нарынқол тас жолы болып табылады.

Ауданның ауышарушылығы Тың және тыңайған жерлерді игеруге байланысты соңғы жылдары қарқынды даму үстінде. Мұнда егін шаруашылығы, оның ішінде суармалы егістік үшін жақсы жағдай қалыптасқан. Сонымен бірге, Мал шаруашылығы, негізінен қой шаруашылығы ерекше орын алады.

Кен орны ауданында жергілікті өнеркәсіптің дамуы әлсіз. Тау-кен саласы кеңінен дамымай отыр, дей тұрғанмен де геологиялық барлау жұмыстары барысында бірқатар тартымды және маңызды объектілер анықталды.

3. Түйық-Темірлік руда алабының запасы

Түйық кен алабы

01.01.2017 жылғы жағдай бойынша Түйық кен орны бойынша мемлекеттік баланста мына запастар тіркелген (1-кестені қараңыз).

2013-2016 жж. геологиялық барлау жұмыстары нәтижесі бойынша, кен орнының шығыс қанатында қорғасын, мырыш және мыс кен қимасы анықталды. №3 ұңғыма бойынша (Шығыс учаске) 261-288 м аралықта, қуаты 27 м кен қимасы бар, орташа құрамы 8,5% дейін қорғасын, 2% – мырыш, 0,2% дейін мыс анықталды. ТУК-007-16 ұңғымасы бойынша 297-334 м тереңдіктен, ұңғу қуаты 37 метр, орташа құрамы 1,8% қорғасын және 2% мырыш бар, қорғасын-мырыш аралығы ашылды. 396-424 м аралықта ұңғу қуаты 28 метр,

болжанған қоры орташа құрамы шамамен 0,75% болатын орташа кен орнына сәкес келуі мүмкін.

Темірлік кен алабы

2013-2015 жж. геологиялық барлау нәтижесі, сондай-ақ ізашарлар деректері бойынша, Түйық-Темірлік кен алабы шегінде, Темірлік кен орны мысының запасын жедел есепке алу жүргізілді. Кен орнының запасы, кен орнының неғұрлым жақсы зерттелген орталық бөлігінде 150 м тереңдікке дейін, С2 категориясы бойынша авторлық нұсқаман бағаланды. Тік құлама блоктардағы (Шығыс, Батыс, Қиыр батыс) кендену, үстіңгі сирек арықтармен, құламасы және жайылуы бойынша 3-4 ұңғыма зерттелді. Рудалы аймақ толық зерттеліп болған жоқ. Бағаланған запасы P1 категориялы болжанған ресурстарға сәйкеседі.

Иеліктен алынатын объектіні сату процесі

«Tau-Ken Mining» ЖШС жарғылық капиталына 100% қатысу үлесін сату, Қазақстан Республикасының заңнамасына және «Tau-Ken Самұрық» ҰТК» АҚ ішкі құжаттарына сәйкес жүзеге асырылады.

Әлеуетті сатып алушыларға міндетті талаптар мыналар болып табылады:

- Құрылтай және өзге де құжаттарды ұсыну;
- Сатып алушының төлем қабілетін растайтын құжаттар.

1-сызба. «Tau-Ken Mining» ЖШС жарғылық капиталына 100% қатысу үлесін сату процесінің кезеңдері

Р/С №	Сату процесінің кезеңдері	Мерзімі
I	– Әлеуетті сатып алушылардан иеліктен алынатын объектіні сатып алуға қызығушылығы туралы хабарламаны алу; – Әлеуетті сатып алушылармен құпиялық туралы келісімді жасасу және Объект туралы шағын деректер базасына кіруге мүмкіндік жасау	10.01.2018 – 31.03.2018
II	– Әлеуетті сатып алушылардың, иеліктен алынатын объектіні сатып алуға қызығушылығы туралы өтінішін, мына ақпараттарды қоса тіркей отырып жолдауы: – РК резиденттері үшін: құрылтайшы және басқа да құжаттар (жарғы, құрылтай шарт, мемлекеттік тіркеу/қайта тіркеу туралы куәлік/анықтам, қол қою құқығын растайтын құжат); – РК резиденті емесстер үшін: легализованне (апостирированне) орыс тілінде нотариалды куәландырылған құрылтай құжаттың көшірмесі (жарғы, құрылтай шарт, мемлекеттік тіркеу/қайта тіркеу туралы куәлік/анықтам, қол қою құқығын растайтын құжат); – Әлеуетті сатып алушылардың алдыңғы 3 жыл ішіндегі қаржы есептемесі (теңгерім, пайда және залал туралы есеп, ақша қаражатының қозғалысы, өзіндік капиталдық өзгеріс); – өтініш берілген күні банктер және өзге де қаржы ұйымдары алдындағы міндеттемелері туралы ақпарат; – төлем қабілетін растайтын құжаттар; – компания туралы ақпарат (тарихы, қызметінің сипаты және т.б.)	31.03.2018
III	Компанияның (немесе негізгі компанияның) қаржылық дербестігін, тау-кен-металлургия саласына қатыстылығына талдау жүргізу нәтижесі бойынша, алдын ала квалификациялық іріктеу қорытындылары	15.04.2018 – 31.05.2018
IV	Әлеуетті жеткізушілерге иеліктен алынатын объект туралы үлкен деректер базасына қол жеткізуді ұсыну	15.04.2018 – 31.05.2018
V	Аукцион өткізу	31.05.2018
VI	Аукцион нәтижесін хабарлау	15.06.2018

Алдын ала квалификациялық іріктеу бойынша учаскеде құжаттарды қабылдаудың аяқталатын күні: 2018 жылғы 31 наурыз.

Қазақстан Республикасының заңнамалық – құқықтық актілеріне сілтеме: <http://tks.kz/page/zakonodatelstvo> (www.tks.kz/Инвесторам/Законодательство)

«Tau-Ken Самұрық» ҰТК» АҚ почталық мекенжайы: Астана, 010000, Қазақстан Республикасы, Есіл ауданы, Д. Қонаев көшесі, 8, «Зубәржан орамы» әкімшілік ғимаратты, «Б» блок, 13-қабат.

Тел.: +7 (7172) 55-95-72, Факс: +7 (7172) 55-27-80, E-mail: info@tks.kz

Мәселелер туындаған жағдайда байланысу:

Есмағамбетова Алия, Инвестициялық департаменттің директоры +7 (7172) 55-93-51, a.yesmagambetova@tks.kz

Макутова Айдана, Инвестиция жөніндегі маман +7 (7172) 55-27-85, a.makutova@tks.kz

КУЛЬТУРА И СТИЛЬ

Экспериментальный юмор

Comedy club проверяет зрителя на прочность



Кино

На казахстанские экраны вышло очередное творение от звезд Comedy club – комедия «Зомбоящик», в которой 30 звезд ТНТ решили погостить над современным телевидением. И, похоже, над зрителем тоже.

Елена ШТРИТЕР

Первая мысль, которая возникает после просмотра фильма: «Что это было?».

Звезды ТНТ уже не раз снимали и снимались во всевозможных комедиях. Порой смешных, порой – откровенно глупых. Здесь же... Честно говоря, я даже теряюсь, к какому жанру можно отнести это творение. В сценарии все жанры: драма, комедия, боевик, триллер, научная фантастика, байопик, эротика и экспериментальное кино. Но, на мой взгляд, это слишком смелое заявление.

По сложившейся уже традиции из любого коммерчески успешного проекта выжимается все, что только можно. Фильмы обрастают сиквелами, триквелами, приквелами и всем прочим. Франшизы разрастаются в киноселенные. Не удивительно, что не избежал подобной участи и Comedy club. Около 10 лет назад на экраны вышел «Самый лучший фильм»... и понеслась. Бывшие кавээнщики стали регулярно появляться на большом экране. Причем по большому счету все фильмы были одинаковыми: при достаточно слабом сценарии они брали исключительно удачными гэггами. Так, может быть, и не нужен тот сценарий?

Видимо, именно так подумали продюсеры Слава Дусмухаметов и Артур Джанибекаев. Вспомнили

всевозможные «Шоу Бэнихила», «Нашу Рашу» и прочее и в итоге появился «Зомбоящик».

В сущности, «Зомбоящик» – это квинтэссенция Comedy club. Только

веселая компания собралась не на съемки фильма, а так – на дружеский капустник. «Чисто поржать».

К слову, что касается юмора, то здесь все на любителя. Как,



вместо стендап-шоу вас ждет каша из шуток и мелькание сюжетов, никак не связанных друг с другом.

Посему, что бы там ни говорили некоторые критики, сюжет фильма никоим образом не ужасный. Просто потому, что его нет (вот не зря вместо имени сценариста мы видим прочерк). И персонажи не отталкивающие. Их тоже нет (разве что кто-то будет ассоциироваться с персонажами Comedy). Да и сам фильм назвать хорошим или плохим тоже не получится. Я думаю, вы уже поняли – потому что это не фильм.

Вся эта вакханалия проходит под чутким руководством Константина Смирнова, известного зрителю по проектам «Универ. Новая общага» и «Беглые родственники».

Гарик Мартиросян, Павел Воля, Вадим Гальгин, Екатерина Варнава, Екатерина Скулкина, Андрей Скорород, Александр Рева, Роман Юнусов, Андрей Молочный, Антон Лирик, Тимур Батрутдинов, Иван Охлобыстин, Светлана Пермякова, Марина Кравец... Такое ощущение, что вся эта раз-

впрочем, любой продукт Comedy club. Кто-то скажет, что это пошло. Кто-то – глупо. Кто-то – банально. А кто-то от души посмеется.

Впрочем, с другой стороны, «Зомбоящик» – это квинтэссенция современного телевидения. Если все, что есть на нашем телевидении (включая сериалы, всевозможные ток-шоу, рекламу и прочее), перематывать в ускоренном режиме, получится именно такая каша.

А зрители, возможно, наконец задумаются, как выглядят со стороны те люди, которые считают телевизор не просто способом развлечения, а путеводным маяком, который должен вести их по жизни.

В общем, смотреть или не смотреть – дело исключительно ваше. Одно могу сказать точно: если у вас слабые нервы, тонкое чувство юмора и рафинированное чувство прекрасного, вам здесь делать нечего. Если вы в меру циничны, любите Comedy, спокойно относитесь к жестким шуткам на грани (а чаще и вовсе за гранью) фолы и ненормативной лексики, то, возможно, этот калейдоскоп придется вам по душе.

Кафе с мужским характером

Место

На ресторанной карте Алматы появилось новое название – MAN'S city cafe. Кафе открылось в историческом и культурном центре города на обновленной пешеходной улице Панфилова.

Анна ЭМИХ

Несмотря на название, как бы намекающее, что это сугубо мужское заведение, я не смогла пройти мимо. Прежде всего потому, что это проект Parmigiano Group. А те, кто хоть раз был в ресторанах этой группы, знают, что здесь, в первую очередь, вкусно, а во-вторых, они никогда не повторяются.

То есть ожидать от «Мужского городского кафе» стейков, пожалуй, не стоит, ибо для этого есть Crudo. Значит, здесь будет что-то совсем другое.

Если вы предполагаете, что MAN'S – это смесь спорт-бара, гаража и еще чего-то подобного, то вы глобально ошибаетесь. Место больше напоминает салон дорогого автомобиля. Комфортный, лаконичный и стильный. В отделке присутствуют дерево и кожа. Интерьер выдержан в мягких пастельных тонах.

По сути, это место не для безбашенного веселья, а для деловых переговоров или ужина с компаньонами. В конце концов, просто для работы. Визуально зал разделен на две части. Более «серьезная» в серых тонах – деловой обед, ужин, важный разговор... И более «мягкая» – песочная. Это скорее лаунж, где как раз можно уютно устроиться у окна с ноутбуком и за завтраком или чашкой кофе полюбоваться видом зимнего парка (впрочем, летом вид будет не хуже).

Если хочется спокойно обдумать какую-нибудь идею, то здесь для этого есть все условия: нет офисной суеты и домашней расслабленности. В общем, можно взять с собой ноутбук и творить.

Откровенно говоря, несмотря на намеки на исключительно мужское пространство, лично мне здесь понравилось. Уютно. Спокойно. Я с первых минут определилась с «любимым» столиком и прикинула, насколько мне комфортно будет за ним работать. Причем в данном случае дело даже не в атмосфере, а в меню.

Хотя даже не столько в самом меню, сколько в кофейной карте. Впрочем, давайте по порядку.

Подоспевший официант Айтжан представился и поставил на стол свою визитку. Что оказалось очень удобно – так уж точно запомнишь, к кому можно обратиться. Пока я выбирала основное блюдо (время было обеденное и перекусить определенно не мешало), Айтжан предложил выбрать напиток. Но традиционное предложение стало весьма интригующим, когда вместо вопроса, с каким сиропом приготовить выбранный мной латте, я услышала нечто совсем иное: «Латте с обычным или альтерна-



тивным молоком?». Почувствовав себя, мягко говоря, человеком, оставшим от жизни, я осторожно поинтересовалась, что подразумевается под альтернативным молоком? Воображение подсказывало, что это может быть... да все, что угодно.

Так вот, специально для поклонников здорового образа жизни и низкокалорийной пищи кофе здесь подают с кокосовым, миндальным или соевым молоком. К слову, помимо полезности, это еще и вкусно.

В общем, выслушав официанта, я попросила обожать с напитком, перелистнула несколько страниц меню и зачиталась кофейной картой. Да, MAN'S – это не кофейня, однако она здесь действительно впечатляющая. Более того, большинство кофеен вряд ли могут похвастаться подобной картой.

Итак, в ассортименте, помимо стандартного, так сказать, набора напитков «Капучино-Матча» (капучино с добавлением матча – японского порошкового зеленого чая, который чаще всего используется в чайной церемонии), «Эг Ног» (американское муссом на основе яичного желтка), «Эг Ног Скотч» (все то же самое, но с добавлением шотландского виски), «Латте Халва» (в общем, этим можно заодно и перекусить), «Латте по-сингапурски» (латте с карамельно-лимонным соусом, в составе которого есть лемонграсс), «Латте Матча» (ну вы уже поняли), «Зимний Латте» (с добавлением меда), и «Апельсиновый Раф кофе» (тут, я думаю, тоже все понятно).

Впечатляет? Еще как. Шеф-бариста MAN'S Айрат Исмаилов рассказал, что постарался собрать в кофейной карте все самые удачные мировые тенденции. К слову, как и любое меню, кофейная карта тоже будет обновляться. И ближе к лету нас ждет много холодных кофейных напитков.

Что касается меню, то это интернациональная кухня. И блюда здесь в основном простые и понятные, но обязательно с какой-то авторской изюминкой. К примеру, если вам хочется чего-то домашнего вроде котлетки с пюре, то это здесь есть. Правда, котлетка будет из индейки с сыром моцарелла. Если хочется гамбургера, то есть и он. Однако роднит его с фаст-фудом только название. Потому что котлету для него делают из нежнейшего фарша и воздушный булочки, отчего гам-

бургер получается необыкновенно нежным и сочным. Во всяком случае, именно так о нем рассказал шеф-повар Айдоос Саязов, отметив, что гамбургеры входят в топ-5 самых популярных блюд ресторана, наравне с грузинским «Дыпленком шкмерули» и хитом из утреннего меню – «Скрэмблом с камчатским крабом». Кстати, это блюдо можно попробовать только здесь.

Поскольку я не очень люблю гамбургеры, но весьма уважаю итальянскую кухню, меня заинтересовала чиабатта с разными начинками. Надо сказать, что сама по себе горячая чиабатта, к примеру, с оливковым маслом – это невероятно вкусно. А если на ней запечь говядину, курицу, овощи – да что угодно! – под моцареллой или соусом бешамель – это просто гастрономический прадикт.

К слову, в MAN'S открыта кухня. То есть вы можете наблюдать за тем, как готовят вашу еду, а шеф-повар – за тем, какое она производит на вас впечатление. Соответственно, если у вас возникли какие-то вопросы, с ними можно обратиться как к шеф-повару, так и к бариста. С вами с удовольствием побеседуют и ответят на все вопросы. К примеру, с Айратом мы обсудили особенности приготовления эспрессо в Италии, а также нюансы настройки кофе-машины (оказалось, это невероятно сложный процесс), с Айдоосом поговорили о сезонном изменении меню и преимуществах использования локальных продуктов.

А вот беседу со знакомым уже по уникальной десертной карте ресторана EAST любителем экспериментов кондитером Нариманом Абдыгаппаровым, который, кстати, прошел обучение в школе кондитерского искусства Espaisucre в Барселоне, а также у французского кондитера Оливье Бажара в Перпиньяне, я отложила до следующего раза.

В общем, на моей личной ресторанной карте города появилось место, куда я еще не раз зайду по меньшей мере выпить кофе. Обязательно с каким-нибудь десертом. Они здесь тоже чудесные. И не надо говорить, что мужчины сладкого не едят. По словам сотрудников кафе, представители сильной половины человечества очень уважают тирамису с зеленым чаем «Матча», испанский торт «Три молока» и шоколадный капкейк Kit Kat.

Weekend с «Курсивъ»

Анонс

У жителей Астаны и Алматы есть удивительный шанс провести свои выходные с пользой для души. Все самые яркие и интересные мероприятия – в подборке «Къ».

Мероприятия в Алматы

«Войцек». Фестиваль «Открытие»

2 февраля, 16:00
Наиболее камерная работа драматурга Георга Бюхнера, сконцентрированная на теме подавления человеческой личности, которое приводит к неожиданному взрыву. Язык постановки – казахский.
Место: Государственный Кукольный театр, ул. Пушкина, 63
Вход: 1100 тенге

Балет «Щелкунчик»

2 февраля, 18:30
Либретто к балету создано Мариусом Петипа по мотивам сказки Э. Т. А. Гофмана «Щелкунчик и Мышиный король». В основу либретто легло переложение сказки, сделанное в 1844 году Александром Дюма-отцом. Премьера балета состоялась 6 (18) декабря 1892 года в Мариинском театре в Санкт-Петербурге в один вечер с оперой «Иоланта».
Место: ГАТОБ им. Абая, ул. Кабанбай батыра, 110
Вход: 2000–4000 тенге

Спектакль «Верна»

3 февраля, 12:00
Бросить все и улететь от проблем туда, где можно построить новую жизнь. Каждого посещали такие мысли... Главного героя спектакля «Верна» тоже тревожит мысль о том, что он живет свою жизнь не так, как хочет. Чтобы исполнить

заветную мечту, ему нужно всего лишь поверить. Поверить, несмотря ни на что. Получится ли вырваться из серой жизни или привычка победит? Смотрите в эту субботу на сцене театра «Свой».

Место: арт-убежище «Бункер», ул. Досмухамедова, 78
Вход: 1100 тенге

Благотворительный концерт Together Against Cancer

3 февраля, 17:00
Акцию поддержит талантливая певица Гаухар Саттарова и группа Steps, очаровательный певец Марсель, а также восхитительная певица Асель Карсыбаева, музыка и голоса которых заставят поверить в силу победить заболевание вместе.
Место: Esentai Mall, пр. аль-Фараби, 77/8
Вход: бесплатный

Мероприятия в Астане

Концерт «Шедевры трех столетий»

2 февраля, 19:00
В программе прозвучат произведения композиторов, отражающих веяние трех эпох – от венского классика Йозефа Гайдна до родоначальника стиля «танго нуэво» аргентинца Астора Пьяццоллы.
Место: театр «Астана Опера», ул. Кунаева, 1
Вход: от 500 тенге

Спектакль «Ужель та самая Татьяна»

3 февраля, 18:00
Таня – библиотечкарь, и соседство классической литературы сохранило в ней, несмотря на возраст, давно забытый в современном мире максимализм – замуж только по большой любви. Но вот единственный родной человек – мама – передо себя чувствует и говорит, что переход смертью для счастья ей

нужно только одно: чтобы у дочери была семья, муж и дети. Кажется, единственный выход – выдать за возлюбленного случайно попутчавшегося в дверь незнакомца, а за дочь – продавщицу ближайшего овощного. В этом театре одного зрителя все так увлеченно играют дружную семью, что не замечаешь, как входят во вкус и игра в любовь и нежность перестает быть игрой.
Место: ГАРТД им. М. Горького, ул. Желтоқсан, 11
Вход: от 1500 тенге

Балет «Манон»

3–4 февраля, 18:00
Когда в 1974 году Макмиллан задумал постановку этого балета, в репертуаре лондонского театра Ковент-Гарден уже была опера Джакомо Пуччини «Манон Леско», поэтому ему посоветовали обратиться к партитуре одноименной оперы Жюльетты Масине. В результате партитура балета была скомпонирована из самых разных произведений композитора, включая фрагменты из 13 опер, две оратории, оркестровые работы, а также песни и фортепианные произведения.
Место: театр «Астана Опера», ул. Кунаева, 1
Вход: от 500 тенге

Чемпионат мира по мотогоноккам на льду 2018

3–4 февраля
Финал Личного зачета Чемпионата мира по спидвею 2018 года проводится Международной мотоциклетной федерацией (FIM) в пять этапов. Первый пройдет в Астане, затем старты состоятся в Российской Федерации, Германии и Нидерландах. Командный зачет Чемпионата мира пройдет в 2018 году в городе Шадринск, Россия.
Место: ЛД «Алау», пр. Кабанбай батыра
Вход: от 1500 тенге

ITF DAVIS CUP BNP PARIBAS THE WORLD CUP OF TENNIS

1/8 ФИНАЛА
МИРОВАЯ ГРУППА
КАЗАХСТАН
ШВЕЙЦАРИЯ
2-4 ФЕВРАЛЯ 2018 г.
НАЦИОНАЛЬНЫЙ ТЕННИСНЫЙ ЦЕНТР, г. АСТАНА, пр. ТҰРАН, 4/2
ПРОДАЖА БИЛЕТОВ: ТИКЕТОН
ticketon.kz +7 777 733-53-53

WWW.DAVISCUP.COM WWW.KTF.KZ DAVIS CUP DAVIS CUP #DAVISCUP