

WWW.KURSIV.KZ

«Курсивъ» №18 (742)



Полные индексы:
15138 - для юр. лиц
65138 - для физ. лиц

КУРСИВ

всегда в курсе: новости, прогнозы, аналитика



РЕСПУБЛИКАНСКИЙ ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК | ИЗДАЕТСЯ С 2002 ГОДА

№ 18 (742), ПЯТНИЦА, 11 МАЯ 2018 г.

ВЛАСТЬ/БИЗНЕС:
ТИХОЙ САПОЙ
ДА В РИМСКИЕ
ПАПЫ

02

ИНВЕСТИЦИИ:
ДОЛЛАР США РОС
И БУДЕТ РАСТИ

04

ИНВЕСТИЦИИ:
НОВЫЕ МАКСИМУМЫ
ДЛЯ НЕФТИ

04



ИНДУСТРИЯ:
ЧИСТАЯ
ЛИНИЯ

07

* Бриф-новости

Что заменит банковские депозиты?

Может ли инвестирование в фондовые инструменты стать альтернативой банковским депозитам, обсуждают эксперты финансового рынка. Они рассказали «Къ» о том, с чем сравнимы банковские депозиты и будет ли меняться культура инвестирования в Казахстане.

>> 4

Путь из отходов во вторичное сырье

Проблему накопления побочных продуктов деятельности горнодобывающих, горно-обогатительных, химико-металлургических и энергетических предприятий республики – техногенных минеральных образований (ТМО) в Казахстане можно решить двумя путями.

>> 5

Диванные войска

Производители мебели из соседних республик могут составить конкуренцию мебельщикам в Казахстане. Сегодня мебельные предприятия Казахстана покрывают внутреннюю потребность страны на 25–30% при объеме производства в год на сумму чуть более \$100 млн.

>> 5

FinTech для всех?

Работу финансовых организаций и жизнь потребителей изо дня в день незаметно меняет новая отрасль – FinTech. В нашей стране цифровые трансформации финансового сектора практически не регулировались. Нацбанк развивался сам и долгое время предпочитал наблюдать за развитием БВУ в этом секторе. Но минувшая неделя показала, что ситуация в скором времени изменится.

>> 6

Куй железо, не отходя от кассы

С 2016 года в Казахстане началось постепенное восстановление кредитования экономики и предпринимательства, однако темпы этого восстановления значительно отстают от потребностей потенциальных заемщиков, считают участники рынка.

>> 6

Проблемы «Русала» не касаются казахстанского угля

Долгожданный проект модернизации добычи угля на крупнейшем в стране разрезе не готовы сворачивать из-за проблем «Русала». В казахстанско-российском ТОО «Богатырь Комир» заявляют об отсутствии признаков последствий санкций, введенных США в отношении акционера – объединенной компании «Русал».

>> 7

Танос грядет

«Война бесконечности» – пожалуй, главный фильм не только этой весны, но и всего года вообще. Ожидания от него взвинчены до предела. А собрав в своем сюжете несколько десятков персонажей, которых играет плеяда суперзвезд Голливуда, авторы придали фильму совершенно уникальный статус для киноиндустрии.

>> 8

ЕАЭС предрекают «китайский путь»



По мнению политологов, для Казахстана стоит вопрос, как мы себя позиционируем: как центральноазиатская общность или все же как общность евразийская? Фото: Аскар АХМЕТУЛЛИН

У евразийской интеграции есть будущее только в том случае, если ее участники будут придерживаться поиска выгод от объединения исключительно в экономическом направлении, уход же в политическую интеграцию грозит Евразийскому союзу повторением судьбы всех империй, существовавших на континенте, – неизбежным развалом. Так считают участники второго Казахстанско-Российского экспертного форума, прошедшего в Астане 10 мая.

Дмитрий ПОКИДАЕВ

По мнению спикеров, выступавших на форуме, «бессмертный» путь экономической интеграции на евразийском пространстве сейчас пытается реализовать Китай, а один из инициаторов создания ЕАЭС – Россия – пытается свести интеграционное образование на политические рельсы. И Казахстану необходимо сейчас определяться, какое из этих двух направлений для него является приоритетным.

Мысль о том, что Казахстан, без преувеличения, находится между двух огней, вернее – между двух отличных друг от друга парадигм евразийского развития, была высказана на этом форуме, как это ни парадоксально, россиянином.

2 >>

Новые правила игры от Нацбанка

Депутаты мажилиса одобрили во втором чтении проект закона «О валютном регулировании и валютном контроле», а также сопутствующий ему пакет поправок в законодательство. Эти поправки усилят мандат Национального банка и позволят перейти на принципы риск-ориентированного надзора финансовых организаций. Что это значит, выяснял «Къ».

Ирина ЛЕДОВСКИХ

Предупрежден – значит вооружен?

«Национальный банк, выявляя операции банков, которые могут потенциально ухудшить финансовое состояние банков или несут признаки вывода активов, не имеет возможности приостановить указанные операции, если со стороны банков формально не нарушаются нормативы и требования законодательства», – пожаловался журналистам главный банкир страны в кулуарах парламента.

С этим мнением категорически не согласна руководитель крупнейшей финансовой организации Казахстана.

«В поправках нет большой реформы – просто очередное ужесточение банковского надзора, усиление надзора. Уже сегодня представители Национального банка имеют право бывать даже на собраниях акционеров, у них есть прямой доступ к любым банковским документам. Вопрос изменения подходов регулирования вызывает несогласие со стороны рынка», – сказала в интервью «Къ» председатель правления Народного банка Умут Шаяхметова.

Нынешняя система регулирования финансового рынка устанавливает для банков минимальные стандарты. Во время проверок регулятор выявляет степень соответствия БВУ этим требованиям. Конечно, иногда представители надзорного органа обнаруживали факты нарушений.



По словам главы финрегулятора Данияра Акишева, сейчас НБ вправе принимать меры реагирования только в случае нарушения банками нормативов или требований.

Фото: Олег СПИВАК

«Данная система выявляла проблемы и риски постфактум, когда событие уже трудно исправить. В международной практике при системе риск-ориентированного подхода регулятор фокусируется на системе показателей, куда входят система рисков и контроля, достаточности капитала и способности его наращивать (как за счет доходов от основной деятельности, так и за счет поддержки акционеров), а также система комплаенса. Соответственно, такая система накладывает на каждый банк обязанность постоянно демонстрировать регулятору свою способность контролировать и управлять всеми рисками, не только текущими, но и теми, что могут возникнуть в будущем», – заступился за Нацбанк директор департамента рисков Банка ВТБ (Казахстан) Александр Львов.

Персоны нон грата

В Национальном банке уверяют, что переход на риск-ориентированный надзор позволит принимать превентивные меры по ограничению непрофессиональных действий топ-менеджеров БВУ.

«Национальный банк намерен использовать мотивированное суждение в четырех областях: согласование менеджмента и акционеров; оценка адекватности созданных провизий; определение лиц, связанных с банком особыми отношениями; оценка систем управления рисками и внутреннего контроля», – пояснил Данияр Акишев.

Больше всего финансистов в новых поправках пугает термин «мотивированное суждение».

Аскар Елемесов за 25 лет работы на отечественном рынке занимал должности зампреда НБ и вице-министра финансов, возглавлял крупнейшие управляющие и брокерские компании страны, входил в советы директоров БВУ. «Нынешние проблемы в банковском секторе вызваны структурными проблемами в экономике и, конечно, проблемами в руководстве самих БВУ. Переход к риск-ориентированному надзору – это веяние времени. Здесь многое будет упираться в личность тех, кто станет выносить мотивированное суждение. Невозможность обжаловать любое решение любого регулятора больно бьет по любому участнику рынка, поскольку невозможно избежать каких-то перегибов. В этом плане недовольство участников рынка понять можно. Все-таки должен быть орган – третья инстанция, где можно будет попытаться обжаловать решение НБ или топ-менеджерам банка второго уровня объяснить свою точку зрения», – предположил собеседник.

В Национальном банке потратили много времени и сил на то, чтобы оградить себя от обжалования в судах и других инстанциях. Причем применяться новые подходы будут практически ко всем участникам рынка.

«Мотивированное суждение – это, по сути, мнение сотрудников Нацбанка. Везде есть человеческий фактор, и сотрудники НБ, как и все люди, имеют свое мнение. Большой вопрос, с точки зрения соблюдения конституционных прав на защиту своих интересов, – как можно оспорить в суде чье-то суждение? Суждение – это не факт, который можно расценивать как нарушение законодательства, это мнение, а опираться на мнение невозможно, поскольку нет предмета обжалования», – пояснил в свою очередь председатель Ассоциации страховщиков Казахстана Виталий Вережкин.

Новый подход может серьезно изменить планы участников фондового рынка. Они ожидают, что в ближайшее время увеличится количество брокерских компаний. Сейчас требования по достаточности капитала этих структур составляют 200 тыс. МРП, по новому

курсу это не такая уже большая сумма – 1,7 млн тенге. «У нас брокерских компаний на рынке осталось 19, а в 2007 году их было 90. Очевидно, что рынок серьезно сузился, поэтому дальше закручивать гайки бессмысленно. Я считаю, что сейчас очень хорошее время для роста рынка, увеличения количества компаний», – высказала свое мнение управляющий партнер Vitis Advisors Group Ольга Эм.

«Хулиганы» с нашего рынка давно ушли. Брокерские и управляющие компании не давали повода для применения к себе новых подходов, но позиция Нацбанка такова: «Мы теперь одинаково относимся ко всем и будем регулировать всех по одному стандарту». Нам, брокерам, тоже страшно! Любые изменения в регулировании всегда вызывают напряжение рынка. Превентивно Национальный банк нас предупреждает: «Ребята, мы теперь иначе посмотрим на вас! Вы попадаете под те же требования, что и банки и страховые компании. Как только дадите повод усомниться, мы сразу к вам придем и под лупой будем проверять всю вашу работу», – рассказал председатель правления Centras Securities Талгат Камаров.

Таким образом риск-ориентированный надзор унифицирует подходы к оценкам всех участников рынка. «Система риск-ориентированного подхода, или risk based approach, позволяет регулятору самостоятельно, на основании исходных, первоначальных данных, через систему контроля выявлять потенциальные риски для банков до момента их возникновения, когда еще есть возможность подготовить и реализовать превентивные меры для их устранения», – заключил директор департамента рисков Банка ВТБ (Казахстан).

Сейчас риск-ориентированный подход распространен не только в развитых странах, среди которых члены Евросоюза, но и в развивающихся, таких как, например, Индия или Багамы. И везде финансовые организации сопротивляются, сомневаются и прельявляют регуляторам одни и те же претензии. Впрочем, в Казахстане есть свои особенности – считанные участники рынка соглашались говорить о новшествах НБ на микрофон. Без него финансисты утверждали, что в реализации нового подхода регулятора все будет зависеть от персон, которые станут применять риск-ориентированные технологии.

ВЛАСТЬ/БИЗНЕС

Тихой сапой да в римские папы

Казахстанско-китайскую торговлю поддержат финансово

В Китае становится все более популярной торговля с иностранными партнерами в юанях. Казахстанско-китайский товарооборот составил в 2017 году \$10,469 млрд, в том числе экспорт – \$5,778 млрд и импорт – \$4,692 млрд, поэтому для нашей страны перевод даже части этого оборота в юани и тенге резко увеличивает спрос на две эти валюты и операции с ними.

Жанболат МАМЫШЕВ

Заместитель председателя правления АО «Казахстанская фондовая биржа» (KASE) Наталья Хорошевская полагает, что часть контрагентов все больше будет переходить на расчеты в юань/тенге. «В связи с развитием наших взаимных отношений, мы думаем, что все больше фиксация контрактов будет происходить либо в юанях, либо в тенге, и, соответственно, прямые конверсионные операции будут пользоваться все большим спросом. Соответственно будут больше востребованы в том числе торги на KASE, конверсионные операции в банках, которые предоставляют такие услуги, и этот оборот со временем будет расти», – сказала она в комментариях «КЪ».

По ее мнению, в перспективе через KASE будет проходить до 20% оборота казахстанско-китайской торговли с юанями и тенге в качестве расчетных валют. Все остальные контакты, в связи с обязательствами компаний-экспортеров и компаний-импортеров перед другими сторонами, будут осуществляться в других валютах, в частности в американских долларах и евро.

В настоящее время биржа работает с Industrial and Commercial



Компании Поднебесной уверенно заходят в финансовый сектор Казахстана. Фото: Аскар АХМЕТУЛЛИН

Bank of China (ICBC) и Bank of China по платежам в юанях. По итогам 2017 года объем торгов на KASE в юанях составил немногим более 5 млрд тенге. По итогам первого квартала 2018 года объем торгов составил уже более 2 млрд тенге. «То есть пророст (по итогам 2018 года. – «КЪ») будет практически наверняка. Мы видим, что и ежедневные объемы торгов растут», – заметила Наталья Хорошевская.

В свою очередь вице-премьер Ерболат Досаев сообщил, что с момента установления дипломатических отношений КНР инвестировала в Казахстан более \$40 млрд. «Сегодня наблюдается самая высокая динамика по различным направлениям. По сравнению с моментом установления наших

дипотношений двусторонний товарооборот РК и Китая увеличился почти в 30 раз; общий объем инвестиций Китая в Казахстан превысил \$40 млрд», – уточнил Досаев.

Он также напомнил, что китайские инвесторы планируют не останавливаться на достигнутом. «Именно в Астане в сентябре 2013 года председатель Си Цзиньпин впервые озвучил историческую концепцию о создании инициативы «Один пояс – один путь», которую Казахстан сегодня всесторонне поддерживает. Сегодня реализуются планы по сопряжению этой инициативы и казахстанской новой экономической политики «Нурылы жол». Казахстан перешел на новый этап индустриального сотрудничества, приступив к реализации 51 проекта на об-

щую сумму почти \$28 млрд, что в будущем приведет к созданию порядка 20 тыс. новых высококвалифицированных рабочих мест в РК», – сказал он.

По словам г-на Досаева, предприятия Казахстана и Китая, тесно сотрудничая в телекоммуникациях, нефтехимии, транспорте, логистике и других отраслях, создают необходимые условия для успешного ведения и финансовой деятельности в Казахстане. А китайские финансовые институты являются для Казахстана одним из самых важных в реализации этих инвестиционных проектов.

Заместитель премьер-министра РК также выразил надежду на то, что ICBC станет региональным центром по предоставлению современных качественных финансовых услуг, что создаст условия для привлечения инвестиций в РК.

Президент ICBC Гу Шу напомнил, что четверть века назад в Алматы был открыт первый китайский банк и первое зарубежное подразделение ICBC, и на протяжении 25 лет с момента основания банк продолжает укреплять и всесторонне поддерживать развитие местного рынка. «Я уверен, что при поддержке правительства Казахстана, поддержке всех наших друзей, представительство ICBC в Астане сможет выйти на новый уровень эффективности, становясь своеобразным финансовым мостом между РК и КНР», – заметил Гу Шу.

ЕАЭС предрекают «китайский путь»

<< 1

Директором Центра российской стратегии в Азии Института экономики Российской академии наук Георгием Толорая, который саму идею создания ЕАЭС считает «оксюмором», то есть сочетанием несочетаемого. «И я не один из такой оценки, многие эксперты говорят, что евразийский нарратив (взаимосвязь. – «КЪ») – не найденный, а сконструированный», – замечает Толорая. Он напоминает, что на территории Евразии уже были различные империи – и китайская, и монгольская, и персидская, и македонская, и тюркская, и османская, и уйгурская, и российская. И история всех их заканчивалась неизменным распадом.

Интеграционное объединение – это, конечно, не империя, однако ж механизмы, ведущие к распаду, по мнению российского эксперта, у них примерно одинаковые. И если в ЕАЭС увлекутся политическими проектами, то рано или поздно в нем сработает та же мина замедленного действия, что и в предшественниках нынешней интеграции. Выход эксперт видит в том, чтобы принять китайское видение будущего Евразии, которое основывается на чисто экономической составляющей сотрудничества.

«В евразийском процессе сейчас есть два основных проекта – китайский и российский», – отмечает Толорая. – Если говорить о реальных политиках, то надо думать, как совместить эти два проекта – китайский и российский. И надо понимать, что это единственный ответ на то, что Китай стал доминирующим игроком на всем этом пространстве. Российский проект, на мой взгляд, довольно чехоточный – может быть, он и выживет, но вряд ли станет двигателем евразийской интеграции. Поэтому, мне кажется, с точки зрения практической надо определяться – как мы вписываемся в китайский проект и как извлечь из него для себя выгоды. Наступательная позиция у нас есть в других частях мира, а здесь важна генерация идей и концепций, и попытки заинтересовать в их реализации других региональных игроков».

Сним согласен и исполнительный директор Казахстанского совета по международным отношениям Искандер Акылбаев, который обращает внимание на то, что уже сейчас у России и Казахстана видение будущего ЕАЭС начинает разниться именно в том направлении, на которое указал директор Центра российской стратегии в Азии. Астана видит в ЕАЭС чисто экономический проект, Москва склонна рассматривать это объ-

единение как политический проект, если не здесь и сейчас, то в какой-то отдаленной перспективе. Отсюда и «аморфность» некоей «евразийской общности», с точки зрения г-на Акылбаева: о том, чтобы позиционировать себя гражданином некоего евразийского союза, не думают ни в Казахстане, ни в Кыргызстане, ни в Армении, ни в Беларуси. Соответственно, если Москва захочет напрямую отправить такой послы, остальные четыре участника союза воспримут его холодно.

К тому же у Астаны, по мнению исполнительного директора Казахстанского совета по международным отношениям, может в самое ближайшее время реанимироваться интерес к центральноазиатской интеграции: к экономической составляющей ЕАЭС ее интерес это не охладит, но вступлению в политические объединения уж точно способствовать не будет.

«Если говорить об идентичности, то для Казахстана стоит вопрос, как мы себя позиционируем: как центральноазиатская общность или все же более как общность евразийская? – говорит Акылбаев. – Долгое время ЦА у нас была неким таким основным направлением, но затем наступило определенное разочарование внутри региона, и мы стали ориентироваться больше на евразийское направление. Однако с появлением на региональной арене Узбекистана в его новом качестве, появился определенный импульс и для регионального сотрудничества. И сейчас здесь для Казахстана вновь встает вопрос – как мы себя больше позиционируем – как центральноазиатская общность или евразийская?»

Казахстанский политолог Аскар Нура, сравнивает Казахстан с островом посреди будущего моря. «Есть ощущение того, что мир вокруг нас пришел в движение: например, Кыргызстан пришел в движение с 2005 года, с недавних пор в движение пришел Узбекистан, Россия в последние годы движется, Китай, то есть смысл в том, что вокруг нас мир движется, и для нас актуален вопрос – как дальше позиционировать себя, – говорит г-н Нура. – Очень большая амплитуда в политике предыдущей и нынешней администрации США наблюдается, и Казахстану, как и миру всему, надо к ней адаптироваться».

По мнению политолога, трудно прогнозируемость окружающего Казахстан мира задает и России, у которой сейчас тот же президент, тот же премьер-министр, что и раньше, но задачи северный сосед при этом формулирует совершенно по-другому.

Alibaba и Таобао поставляют продукцию фабрики «Рахат»

Объем экспорта АО «Рахат» в 2017 году вырос по отношению к 2016 году на 26% или на 3 400 тонн. Об этом в эксклюзивном интервью «КЪ» рассказал, заместитель директора по развитию экспорта компании Евгений Конрат.

Арман БУРХАНОВ

Доля экспорта от общего объема продаж АО «Рахат» составляет примерно четверть производства. Поставки на иностранные рынки в 2017 году и в I квартале этого года показали хороший рост. Так, сегодня на прилавках магазинов Германии, Китая, Кыргызстана, Афганистана, Азербайджана, Узбекистана, Армении, Таджикистана и Монголии можно встретить казахстанский шоколад. Причем везде выбираются разные стратегии. Например, в Азербайджане АО «Рахат» сотрудничает с крупной торговой компанией и торгует не только под собственным, но и под местным брендом.

По общему мнению казахстанских экспортеров, чаще всего при поставках отечественных товаров за рубеж реализуются политические и экономические риски.

В 2018 году добавился новый рынок сбыта – Армения. Это небольшой рынок, но входит в ЕАЭС, и мы сделали всё, чтобы там быть представленными.

Последние события не пугают нас, хотя вызвали некоторую задержку поставок. Риски экспортеров обусловлены неблагоприятными изменениями, такими как инфляция, девальвация национальных валют. Кроме того, многие страны региона прикладывают массу усилий для защиты своего рынка. Причем часто это происходит без предупреждения. Так, например, рынок Узбекистана «Рахат» смог завоевать совсем недавно.

«Рынок Узбекистана сложный, поэтому стабильности и качественных продаж там раньше не было. Мы их смогли наладить только в последние 2–3 года. В этой стране действует нетарифное регулирование и акцизные сборы. Хотя сейчас законодательство становится более лояльным. Ставка НДС у нас – 12%, у них – 20%, что сразу делает нашу продукцию дороже. Но даже в этой ситуации плиточный шоколад «Казахстанский» занимает первое



место по продажам из всей линейки шоколада в Узбекистане», – поделился информацией спикер.

Казахстан все годы независимости ведет дружелюбную и открытую политику по отношению к импортерам. Они у нас практически приравнены к инвесторам, поэтому так много в стране иностранных представительств, компаний, совместных предприятий. Конечно, это отражается на рынке труда и налоговых сборов. В Китае государственная политика в силу различных причин (от менталитета до идеологических принципов) строится иначе. Отечественный бренд долгие годы пытается зайти на этот рынок. Однако есть препятствия. Например, для китайцев непривычны некоторые виды продукции. Так, люди считают, что шоколад может быть только в плитках. А если конфета шоколадная, но внутри помада, то, скорее всего, она не съедобная. Ведь китайцы не пьют чай с шоколадом, как мы.

Спикер не стал рассказывать о том, существуют ли внутри страны экономические барьеры для реализации продукции, но сообщил, что на руку поставщикам играют традиционные принципы фабрики «Рахат» – это качество, натуральный состав и приемлемая цена.

«Китайцы относятся к казахстанской продукции как к экологически чистой. У нас есть постоянные партнеры, мы представлены на интернет-платформах Alibaba, Таобао. Китайцы предприимчивый народ, и наши дистрибьюторы сами развивают продажи, мы лишь косвенно им помогаем. К примеру, в международном центре приграничного сотрудничества «Хоргос» всегда есть наш товар, то есть партнерам не обязательно лететь в Алматы,

они могут закупать товар прямо на границе», – рассказал г-н Конрат.

Многие казахстанские экспортеры при заключении контрактов с иностранными компаниями страхуют поставки своей продукции за рубеж. АО «Рахат» не исключение. САО «Экспортная страховая компания KazakhExport» известный шоколадный бренд страны сотрудничает с 2014 года. В частности, по программе «Страхование кредита экспортера», которая предоставляет защиту от рисков убытков, связанных с неисполнением иностранным покупателем своих финансовых обязательств по экспортному контракту.

«Один вагон с нашей продукцией обходится недешево, поэтому приходится страховать. Бонус от этой услуги мы почувствовали в прошлом году. Наш российский партнер по непонятным причинам перестал платить, выходить на связь. Бизнесмен, с которым мы успешно работали несколько лет, просто исчез. В мире встречаются недобросовестные предприниматели. Хорошо, что мы были застрахованы в KazakhExport. Мы сразу связались с ними, в указанные сроки предоставили все документы, и они совершили выплату», – поделился спикер.

Несырьевые экспортеры менее защищены на зарубежных рынках, чем представители добывающих конгломератов, поэтому сотрудничество со страховыми компаниями, готовыми взять на себя крупные риски, очень важно для любого предприятия, которое изготавливает продукт с высокой добавленной стоимостью.

Об участии Казахстана в международных соглашениях в области биологической безопасности

Искакова Ф. А., доктор медицинских наук, доцент кафедры эпидемиологии Казахского Национального медицинского университета им. С. Д. Асфендиярова

Проблема биологической безопасности в условиях глобализации мировых процессов в политике, экономике, здравоохранении приобретает все большее значение в связи с реальным ростом биологических угроз для безопасности государства.

Особую актуальность эта проблема приобретает в свете применения биологического оружия в ходе военных конфликтов.

Биологическую угрозу для людей, животных и растений представляют инфекционные агенты или патогены – известные возбудители инфекционных болезней, непатогенные и лабораторно-модифицированные микроорганизмы, а также клеточные компоненты и генетические конструкции, созданные в лабораторных условиях.

Развитие технологических возможностей для создания биологических средств на основе генной инженерии привело к появлению биологического оружия как оружия массового поражения.

В этой связи сегодня под биологической безопасностью в основном понимают систему защиты населения и окружающей среды от биологического оружия и предотвращения био-

террористических атак, могущих вызвать массовые эпидемии в кратчайшие сроки.

Понимание воздействия биологического оружия на безопасность государства привело к консолидации стран по запрещению их применения.

В 1925 году в Женеве представители 37 государств подписали протокол о запрещении применения бактериологического оружия в военных действиях, впоследствии названный Женевским протоколом.

Конвенция запрещает применение химического или биологического оружия, но не касается их производства, хранения и транспортировки. Вопросы перемещения химического и бактериологического оружия стали темой более поздних международных договоров, а именно Конвенции о биологическом оружии 1972 года и Конвенции о химическом оружии 1992 года.

Стремление большинства стран поддерживать положений Женевского протокола нарушалось использованием биологического оружия рядом стран (Германия, Италия во второй мировой войне), но их усилия возымели действие, и в 1971 году Генеральная Ассамблея ООН одобрила Конвенцию о запрещении разработки, производства и накопления запасов бактериологического (биологического) и токсинного (биологического) оружия и их уничтожении (КБТО).

Конвенция вступила в силу в 1975 году. Первая Конференция

по рассмотрению действия КБТО состоялась в 1980 году. Всего состоялось восемь конференций, последняя, восьмая, – в 2016 году.

В настоящее время запрещения, содержащиеся в Протоколе, вошли в обычное международное право и являются обязательными даже для тех стран, которые не являются его сторонами.

Участниками конвенции являются 163 государства, включая пять постоянных членов СБ ООН. Депозитариями этого договора являются Соединенное Королевство, США и РФ.

В глобальном масштабе создана сеть лабораторий в области биологической безопасности, в том числе Панамериканская организация здравоохранения (ПАНО), Международная сеть клинической эпидемиологии (INCLIN), сеть институтов Пастера, сеть исследовательских центров Национального института здравоохранения США (НИИ), центр по контролю за заболеваемостью (CDC).

Казахстан участвует в международных соглашениях, связанных с запретом применения и производства биологического оружия.

В этой связи положительно оценивается присоединение Казахстана в июле 2005 года к Инициативе по безопасности в области распространения оружия массового уничтожения (ОМУ), известной как «Краковская инициатива».

6 >>

РЕСПУБЛИКАНСКИЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

КУРСИВЪ

Газета издается с июля 2002 г.

Собственник: ТОО «Altos Partners»

Адрес редакции: 050059, РК, г. Алматы, пр. Аль-Фараби, 7,

б/д «Нурылы-Тоғу», блок 5А, оф. 119

Тел./факс: +7 (727) 346-84-41.

E-mail: kursiv@kursiv.kz

Генеральный директор:
Марат КАИРБЕКОВ
Тел. +7 (727) 346-84-41,
m.kairbekov@kursiv.kz

Главный редактор:
Динара ШУМАЕВА
Тел. +7 (727) 346-84-41,
d.shumayeva@kursiv.kz

Выпускающий редактор:
Магия ТОРЕБАЕВА
Тел. +7 (727) 346-84-41,
m.torebaeva@kursiv.kz

Руководитель службы
по рекламе и PR:
Аиша ТЕМЕРЖАНОВА
Тел. +7 707 333 14 11,
a.temerzhanova@kursiv.kz

Редакция:
«Власть и бизнес»
Ербол КАЗИСТАЕВ
«Компании и рынки»
Вячеслав ШЕКУНСКИХ
«Тенденции»

Айгуль ИБРАЕВА
«Культура и стиль»
Елена ШПРИТЕР

Фотограф:
Олег СТИВАК
Аскар АХМЕТУЛЛИН

Служба распространения:
Раназан БАЙРАМОВ,
r.baigatov@kursiv.kz

Технический редактор:
Олеся ТРИТЕНКО

Дизайнер:
Александр ИГИЗБАЕВ

Корректорское бюро:
Светлана ПЫЛЫПЧЕНКО
Елена ГРИБАНОВСКАЯ
Елена ШУМСКИХ

Представительство
в г. Астана:
г. Астана, пр. Кабанбай батыра,
2/2, оф. 201 В. Б/д «Держава»
по вопросам размещения
рекламы обращаться
по тел. +7 (7172) 22-82-72

Руководитель
представительства в г. Астана:
Рустем АЛИЕВ
Тел. +7 701 422 04 15,
astana@kursiv.kz

Корреспонденты в г. Астана:
Ербол КАЗИСТАЕВ

Подписные индексы:
для юридических лиц – 15138,
для физических лиц – 65138

Газета зарегистрирована
в Министерстве культуры и информации
Республики Казахстан.

Свидетельство о постановке на учет
№ 13282-Г, выдано 15 января 2013 г.

Отпечатано в типографии РПНК «Экспресс».

РК, г. Алматы, ул. Калдаякова, 17

Тираж 10 300 экз.

Реконструкция по-алматински: всё для пешеходов

В последнее время новшества, наблюдающиеся в Южной столице, вызывают много вопросов и дискуссий. В этой связи «Къ» решил выяснить, зачем городу нужен дизайн-код, каких улиц коснется реконструкция и сколько это будет стоить. Обо всем этом и многом другом подробно рассказал руководитель Управления архитектуры и градостроительства города Алматы Нурлан Уранхаев.

Анна ШАПОВАЛОВА

Планы по плану

– В прошлом году произошла реконструкция улиц Панфилова, Жибек Жолы и Гоголя. Какие работы запланированы на этот год?

– В прошлом году мы объявили конкурс, чтобы уже в этом году разработать проектно-сметную документацию на реконструкцию 15 улиц и двух набережных. В январе был подписан договор, и победители приступили к разработке проектно-сметной документации. В частности, в старом центре города на шести улицах запланирована реконструкция по рекомендациям датского архитектора Яна Гейла.

На проспекте Абая работы будут вестись от пр. Достык до реки Есентай с захватом небольшого кусочка пр. Желтоксан (от пр. Абая до ул. Сатпаева). Также реконструкция пройдет и на площади Абая – перед Дворцом Республики. Но скорее всего весь пр. Достык мы физически не успеем закончить – только от пр. Абая до ул. Курмангазы. По пр. Назарбаева реконструкция будет идти в два этапа, постараемся успеть оба. Первый – от пр. Райымбека до пр. Абая, а второй участок – от пр. Абая до пр. аль-Фараби. На пр. Абылай хана работы пройдут от вокзала Алматы-2 до Национальной библиотеки РК. Мы оставим там пару полос для автодвижения – машина должна подъехать, посадить пассажиров и уехать или отправить на парковку – она там рядом, на 600 мест. А площадь должна быть открытой и приглашать людей в город. В прошлом году остался незаконченным кусочек ул. Гоголя, возле центрального парка – его закончим. Вообще по ул. Гоголя проект включает еще и реконструкцию набережной реки Малая Алматинка, но набережную не успеем сделать. Как говорится, по одежке протягивай ножки – денег не так много, чтобы все сделать разом.

– Какие же средства были выделены, и на что их хватит в этом году?

– На пр. Абая с пр. Желтоксан – 6,29 млрд тенге, пр. Назарбаева от пр. Райымбека до пр. Абая – 3,8 млрд тенге, пр. Абылай хана с ул. Казыбек би – 4,9 млрд, ул. Гоголя – около 0,7 млрд тенге, пр. Достык – около 1, 4 млрд тенге.

На площади Республики, которую будут делать в первую очередь, приведем в нормальное состояние действующие фонтаны, добавим еще один сухой фонтан и вниз по пр. Достык до ул. Курмангазы будем мостить, а местами и расширять пешеходную часть, причем не за счет дороги.

На самом деле объем работы большой – обустроиваем пешеходное пространство (реализацией занимается городское управление строительства. – «Къ»). Конечно, это создаст определенные неудобства для людей. Мы продумали, как именно вести реконструкцию, чтобы не перерывать разом весь город. Работы пройдут поэтапно, постараемся минимизировать неудобства для алматинцев. Будем перекрывать небольшие участки и двигаться постепенно, чтобы люди могли спокойно передвигаться.

– Когда же начнется работа?

– Наша задача – проектно-сметная документация. Как бонус для горожан – мы чуть-чуть поиграли с фасадами. Был уже объявлен конкурс управлением строительства по этим проектам – по пр. Абая, пр. Назарбаева и ул. Абылай хана. На днях он состоится. Я думаю, что закончат работы к сентябрю.

Счастье пешеходам

– Наверное, это благоустройство предполагает очередную вырубку деревьев?

– В первую очередь обустроивается пешеходная часть. Все делается именно до дороги и для пешеходов. Хочу сразу обозначить – мы не трогаем дороги и не рубим деревья. У нас есть дендроплан, действительно большие и вырубленные специалистами деревья – уберем, но такого, что дерево не вписалось в проект и мы его убираем – не будет однозначно. Кроме того, мы высаживаем достаточно много зеленых насаждений. На фотографиях фасадов специально часть деревьев не отображена, чтобы открыть и показать фасады зданий. Для зеленых насаждений специально установим автоматический полив, будет отрегулирована арчная система. Мы убираем, грубо говоря, все «сопли», которые висят – ненужные провода, старые сломан-



Н. Уранхаев: «...Денег не так много, чтобы все сделать разом».

Фото: Офелия ЖАКАЕВА

ные деревья, чтобы было открытое пространство. Огромные порталы-арки светофорных объектов заменим на аккуратные европейские, как на ул. Панфилова. Вообще все будет в соответствии с дизайн-кодом города: мощение, применяемые МАФы (малые архитектурные формы), урны, скамейки, осветительные приборы – все делаем красиво. Все это есть в открытом доступе, можно посмотреть.

– Или сходить на Панфилова?

– Как бы ни говорили, я еще во время реконструкции в прошлом году говорил, что в Алматы, самое удивительное, погулять и отдохнуть особо негде. Разве что выезжать на природу. А сейчас все горожане идут на Панфилова гулять. Там толпами народ отдыхает и треть selfie – отсюда. Может, это и не бульвар Рамбла, потому что она такая короткая, но если сделаем Абая, то вы даже не представляете, как там будет хорошо! Там расположен большой головной арык, я его в шутку называю «Гранд-каналом», как в Венеции. Пусть он у нас и маленький и сейчас не особо привлекательный, но к осени будет выглядеть значительно лучше. На начале пр. Достык, где он стыкуется с пр. Абая, есть узкое место – бутылочное горлышко, там часть головного арыка сверху закроем, сделаем небольшую площадку, чтобы люди могли идти спокойно. Сделаем доступ к воде, установим фонтанчики. Поверьте, улица станет не менее пешеходной, и люди будут по ней охотно гулять.

Бизнес не пострадает

– Что будет с бизнесом на этих улицах?

– Мы не собираемся зажимать бизнес. Наоборот! Например, через головной арык сейчас установлены мостики – но они все разные по стилю, их сделаем едиными. Если бизнесмены захотят мостик подвести к своему объекту – не проблема. Они смогут поставить себе точно такой же, но, конечно, по принципу целесообразности, а не через каждые несколько метров. Когда начали делать ул. Панфилова, то шли разные разговоры, мол, бизнес задушили... Сегодня мы видим, что бизнес если не в 5 раз, то в 3 раза вырос там точно.

– Да, говорят, что обороты увеличились на 40%.

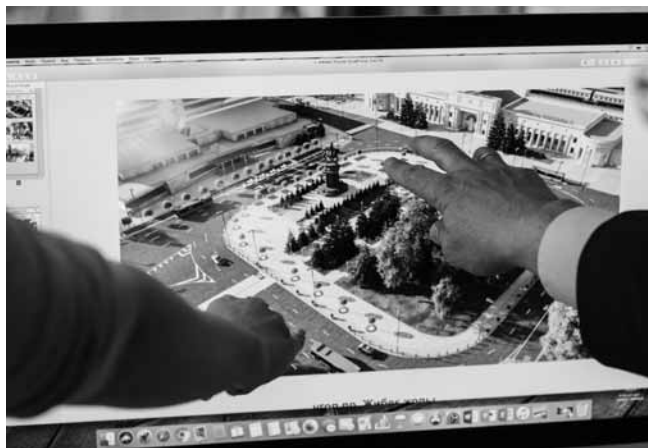
– Наш среднестатистический бизнесмен в узком кругу похвалится, но на широкую публику скажет, что вырос только на 30%. Но думаю, что больше вырос бизнес – не пустуют они. Очереди за мороженым стоят – я такие видел в Москве в начале 90-х, когда там открылись первые точки McDonald's. На ул. Панфилова и Жибек Жолы есть возможность выводить объекты из жилого в нежилую фонд, то же самое будет и на этих улицах. Если люди захотят открыть бизнес и по дизайн-коду нормально сделают входную группу, то никто чинить им препятствия точно не будет. Мало того, нам сказали – максимально дайте возможность развиваться бизнесу. У нас, как у управления архитектуры города, нет желания задушить бизнес, мы, напротив, хотим помочь. Единственное скажу, что если есть самозахват территории – то будем возвращать на законные границы. Вот только вопрос: это ущемление бизнеса или приведение в законную плоскость?

Хочу также отметить, что с Москвой мы движемся параллельно. Недавно мы заезжали к российским коллегам,

у них относительно летних площадок наработан интересный опыт – там бизнесменам дается право размещения и за это арендная плата не берется. Город получает финансовую отдачу за счет налоговых поступлений, но достаточно жестко контролируется количество посадочных мест – оно не должно превышать технические возможности заведения. У нас, скорее всего, будет нечто подобное тоже сделано. По пр. Абая, если идти от площади Республики до Дворца бракосочетания, то правую, пешеходную часть Абая делит головной арык, часть, которая находится южнее, будет часть пешеходной, а по другую сторону арыка – торгово-кофейная зона.

– Уже известно, сколько появятся новых точек?

– На пр. Абылай хана запланировано шесть новых точек торговли и общественного питания. На пр. Абая предусмотрено открытие семи торговых киосков – на останков «Центральный стадион», севернее и южнее проспекта. Однозначно нет запретов – есть желание открывать, чтобы люди там тоже гуляли и отдыхали – не вместятся все желающие у нас на Панфилова. Да, и по «многочисленным просьбам трудящихся» на пр. Абая появятся шесть питьевых фонтанчиков.



– Будут ли учтены предыдущие недочеты с велодорожками?

– Что касается велодорожек, мы посмотрели, где-то у нас есть места, где они конфликтуют с пешеходными зонами, это тоже будем устранять. Не ошибается тот, кто не делает ничего. Мы пытаемся сделать так, чтобы удобно было всем. Велодорожки будут визуально заметны, кроме того, построены по нормам с небольшим перепадом высот относительно пешеходных зон. Пока у нас велосипедисты и пешеходы несколько «конфликтуют», занимая непопулярные места, но это, скорее всего, в силу отсутствия привычки – со временем все изменится. Раньше для нас много вещей было

дико, сейчас становится все более цивилизованно и красиво.

– Почему у нас такая глобальная реконструкция города ведется по проекту команды Яна Гейла? Неужели нет местных архитекторов, кто бы мог предложить что-то стоящее?

– Кстати, москвичей консультировал тоже Ян Гейл. Он признанный урбанист, поэтому, наверное. Но если было бы что-то плохо, его рекомендациями и советами никто бы не пользовался. За последние полгода наши специалисты изучали опыт Гонконга, Сингапура, Барселоны, Копенгагена, Тбилиси, скоро еще поедут в Великобританию – посмотреть, поучиться, понять. Что касается наших архитекторов, то, может, просто «нет пророка в своем отечестве...»

Реконструкция ведется по рекомендации команды Яна Гейла – безбарьерный город. Они постоянно нас консультируют, приезжают. Город без заборов, я считаю, это красиво.

– Красиво, но с перегибами.

– Да, возможно с перегибами, но в основном потому, что раньше не было опыта. Вначале сделали, а потом поняли, что нужно что-то восстановить. Но без заборов, кажется, что дышать легче стало.

Дизайн-код города

– Вы много раз упоминали про дизайн-код города, расскажите, зачем он, и как раньше город жил без него?

– В принципе, дизайн-код так или иначе существовал всегда. Не было же такого, чтобы соседствовали красные, желтые и зеленые здания. Всегда был элемент гармонии, чтобы это было и осязаемо, и выглядело красиво. Я думаю, у города всегда была изюминка в архитектуре. Проходит время, что-то ветшает, что-то требует ремонта. Самое интересное – у нас, согласно 135 приказу министра по инвестициям и развитию, отменено согласование с местным исполнительным органом при реконструкции фасадов. По сути, если человек покрасит в красный цвет свое здание, по закону ему ничего не будет, но в реальности, ему никто этого не даст сделать, потому что есть общественность, КСК. Но для того, чтобы не было подобных ситуаций, и был разработан дизайн-код. Пока он завершен по центральной части города, затрагивает и регламентирует всё: и дорожную, и тротуарную части, и фасады домов и крыши. В этом году будет второй этап – расширим вокруг старого города территорию. Третьим этапом уже весь город закроем. Все будет и есть в открытом доступе: вымощенные тротуары, какие должны быть лавочки, даже у каждой урны есть свой код. Прописана и цветовая гамма.

Нурлан УРАНХАЕВ,

руководитель Управления архитектуры и градостроительства г. Алматы

Родился 4 мая 1965 года в городе Семипалатинске, ВКО, КазССР.

В 1987 окончил году Казахский политехнический институт им. В. И. Ленина по специальности инженер-механик, в 2006 году – Восточно-Казахстанский государственный технический университет по специальности инженер-строитель.

Начинал карьеру с должности слесаря-монтажника, мастера, прораба участка Семипалатинского монтажного управления треста «Казпромтехмонтаж».

2003 – 2005 гг. – начальник управления энергетик, жилищно-коммунального хозяйства, строительства и транспорта ВКО.

2006–2007 гг. – заместитель акима города Усть-Каменогорска, ВКО.

2009 г. – государственный инспектор Администрации Президента РК.

2010–2013 гг. – заместитель акима Кызылординской области.

2014–2015 гг. – Советник Министра национальной экономики РК.

2015–2017 гг. – генеральный директор АО «КазНИИСА».

В сентябре 2017 года назначен руководителем управления архитектуры и градостроительства Алматы.

Кроме того, мы сделали 3D карту города, она нужна для тех, кто хочет приехать в город, да и с помощью этой информационной модели можно посмотреть вопросы аэрации города, инсоляции и многое другое. Разрабатывали ее с августа прошлого года. Весь город отсканировали и оцифровали. Кроме того, мы сделали паспортизацию – 7 027 объектов города «отпаспортизировали» – социальные объекты и более шести тысяч МЖК (многоквартирные жилые дома до 2001 года постройки) – теперь по каждому строению можно онлайн получить максимальную информацию. В этом году завершится уже второй, финальный этап паспортизации объектов. Инженерные сети на 100% оцифрованы, есть все топографические и геодезические данные. У города есть и 2D карта – на нее «посадили» 144 слоя – это все инженерные сети, красивые линии, школы, больницы, социально значимые объекты, сейчас дорабатываем размещение рекламных объектов. Со временем на карте будет каждый кустик в городе отображен.

– Дизайн-код не ограничивает бизнес в самовыражении?

– С одной стороны любой бизнесмен может заниматься реконструкцией своего фасада. Он знает, как и что делать, чтобы вписаться в общую картину города. С другой стороны – дизайн-код имеет свой мультипликативный эффект. Впрочем, предприниматели знают, в каком направлении работать, примерно представляют, какие объемы будут потребляться, какие можно делать лавочки, урны, короба под кондиционеры, черепицу, тротуарную плитку.

– А монополии не будет?

– Это рынок. Кто успел подсуетиться, тот и выиграл, главное – это вопрос баланса цены и качества. То, что может государство – на конкурсной основе, частник никогда не купит то, что по цене дороже и хуже по качеству. У предпринимателя есть возможность выбирать и по дизайну, и по производству или сделать самому, закупить у местных производителей, заказать в России, Китае.

– Если реконструкция входной группы ляжет на плечи бизнеса, то кто будет ремонтировать фасады жилых домов?

– Реконструкция фасадов жилых домов – зона ответственности КСК, у нас же есть определенный ремонтный фонд, в который жильцы платят деньги. По секрету скажу: вроде бы должны дать такую возможность – ремонтировать фасады за счет бюджета города, но это касается (мне так кажется) только домов, которые расположены на центральных улицах. Те дома, что стоят в глубине дворов, не будут за счет города делать. На всех просто денег не хватит.

– Или будет как в Петербурге – со стороны центральной улицы красивый фасад, а с внутренней обветшалый?

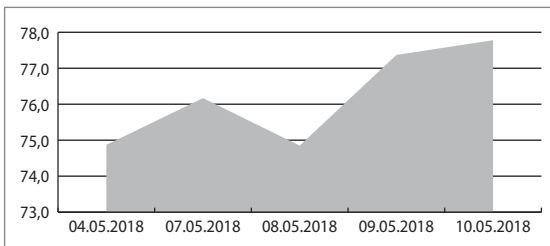
– Может, будет вариант государственно-частного партнерства, когда государство будет делать только одну сторону, а остальное уже за счет частных средств. Пока вопрос в проекте, и как будет дальше – узнаем.

Планы по реконструкции г. Алматы

Название улиц и проспектов города	Площадь (протяженность) пешеходных зон: было/стало	Велосипедные дорожки	Места для отдыха	Новые точки торговли и общепита
пр. Абая	44725,9м²/ 93681,4м²	Предлагается реконструкция уже проведенных велодорожек с площадью – 6452,5 м², протяженность – 2581 м	8	7 торговых киосков
пр. Абылай хана	6,7 км/ 6,9 км	по рекомендации АО «Центр развития города Алматы» были из проекта исключены	7 новых фонтанов, из них 1 сухой фонтан. Реконструкция и модернизации подлежат один фонтан.	6 новых точек торговли и общественного питания
пр. Назарбаева	3,1351 га/ 5,4205 га протяженность 3,1 км 3,1 км (ширина пешеходных зон была расширена 3,5 м)	не предусмотрены	3 фонтана 3 места отдыха	по пр. Назарбаева нет точек питания и торговли. Улицы транзитная

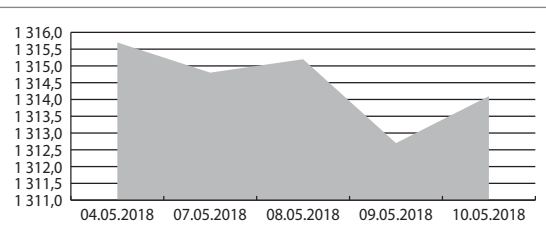
ИНВЕСТИЦИИ

BRENT (04.05 – 10.05)



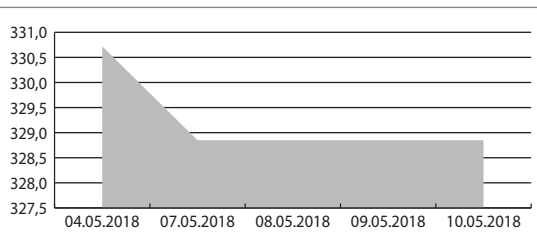
Нефть отскочила до максимума на фоне санкций США, нацеленных на снижение экспорта третьего производителя ОПЕК.

GOLD (04.05 – 10.05)



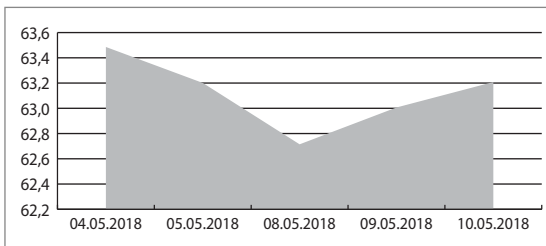
Цены на золото снизились на фоне повышения курса доллара и роста доходности казначейских облигаций США.

USD/KZT (04.05 – 10.05)



Тенге показывает незначительные изменения на фоне затяжных выходов.

USD/Rub (04.05 – 10.05)



Решение Трампа по выходу из ядерной сделки с Ираном не повлияет на курс рубля, полагают эксперты.

ВАЛЮТНЫЙ ОБЗОР

Доллар США рос, растет и будет расти

Александр ЕГОРОВ, валютный стратег ГК TeleTrade

Идея роста доллара США по широкому спектру валют на международном валютном рынке Forex продолжает развиваться. Интегральный показатель силы американской валюты – индекс доллара США DXY ICE – непрерывно растет уже четвертую неделю подряд. Ко вторнику, 8 мая, DXY ICE превысил уровень 92,20, притом что с начала текущего года до середины апреля он торговался в диапазоне 88,00–90,50. После ряда публикаций относительно слабых данных по еврозоне и Великобритании и контрастирующих с ними хороших данных по США инвесторы валютного рынка вернулись к традиционному взгляду на движущие факторы валютных курсов. Это прежде всего дифференциал доходности, который определяется монетарными политиками центральных банков и формирует реальные потоки капитала. Это также текущая экономическая ситуация и ее перспективы, оценить которые можно как раз по выходящим макроэкономическим отчетам, в том числе по ВВП, инфляции и состоянию рынка труда. Спекулятивное позиционирование и преобладающие торговые идеи дополняют эту картину. За прошедшую неделю, с 1 по 8 мая, все факторы оказались в пользу доллара. Доходность по 10-летним трежерис США закре-

пилась в районе 3%, растут шансы на еще 2 или даже 3 повышения ставок ФРС США, медленный показатель роста рабочих мест, зарплат и снижения безработицы снимает ограничения на действия FOMC относительно повышения ставок по федеральным фондам. При этом европейские и британские данные, полученные в последнее время, вселяют большие сомнения в том, что регуляторы этих стран готовы к нормализации монетарных условий в ближайшее время. Перекос в позиционировании против доллара, сложившийся на середину апреля, послужил «дополнительным топливом» для разгона американской валюты на фоне закрытия коротких антидолларовых позиций. Впереди, вероятно, более активное открытие уже традиционных взглядов позиций, что обеспечит следующий цикл роста доллара.

EUR/USD

В рамках технической составляющей MELLS (Market Edge Levels) модели рынка MEDIUM пробой вниз уровня 1,1940 сигнализирует о смещении торгов по евро в более низкий ценовой диапазон с границами 1,1675–1,1940. Первой целью снижения евро является середина данного диапазона около отметки 1,1810. Более объемный взгляд указывает на потенциал дальнейшего снижения к отметке 1,1540 на временном горизонте от нескольких недель до нескольких месяцев. В

ближайшие дни необходимо отслеживать характер поведения курса евро в зоне 1,1875–1,1940. При этом любой рост евро следует трактовать как коррекционный откат и при возникновении сигнала на продажу открывать новые короткие позиции.

GBP/USD

Падение фунта также носило стремительный характер. И аналогичные соображения с использованием MELLS для фунта стерлингов указывают на ключевой уровень 1,3580, который после пробоя вниз и ретеста с нижней стороны выполняет теперь роль сопротивления нового ценового диапазона. Нижняя граница – отметка 1,3310. Таким образом, применяя ту же логику, что и для евро, можно оценить наиболее вероятный сценарий движения курса фунта по следующим уровням: 1,3450 и далее к 1,3310. Ситуация может кардинально поменяться, если Банк Англии на ближайшем заседании в четверг, 10 мая, внесет ужесточающие изменения в текущую монетарную политику. Вероятность такого события невелика, но в случае его реализации точкой перелома настроений участников рынка станет упомянутый выше уровень 1,3580.

USD/JPY

Японская иена с конца апреля демонстрирует преимущественно боковую динамику. Укрепление

доллара против иены в середине месяца от уровня 107,00 в район 109,00–110,00 пока не получило дальнейшего развития. Иена, как индикатор риск-настроений на мировых финансовых площадках, в меньшей степени сейчас реагирует на фактор доходности и более чувствительна к нарастанию или ослаблению геополитической напряженности. С технической точки зрения курсу доллара против иены пока не удалось с ходу преодолеть границу ценовых диапазонов на 109,50. Первая попытка пробиться выше закончилась возвратом в диапазон 107,00–109,50. Более активное развитие тренда вверх или, напротив, стагнация в прежних границах будет зависеть от пробоя границ действующего ценового диапазона.

USD/CHF

В паре со швейцарским франком доллар, напротив, продемонстрировал очень выразительную динамику, сильно опередив по темпам роста другие валютные пары. С конца марта непрерывный рост доллара привел USD/CHF от уровня 0,9400 до преодоления психологической границы 1,0000. На прошлой неделе после тестирования отметки 1,0048, цена стабилизировалась. По всей видимости, на некоторое время пара перейдет в режим коррекционного бокового вблизи уровня паритета, после чего рост доллара имеет все шансы на продолжение восходящей динамики.

ОБЗОР СЫРЬЕВОГО РЫНКА

Новые максимумы для нефти

Оле Слот ХАНСЕН, глава отдела стратегий Saxo Bank на товарно-сырьевом рынке

На энергетический сектор, особенно на цены сырую нефть, которые поддерживаются благодаря установленным ОПЕК/Россией ограничениям добычи и стабильному спросу, благоприятно повлияло повышение геополитических рисков, вызванное возможностью принятия Трампом 12 мая решения о выходе из ядерной сделки с Ираном.

Если Трамп примет решение выйти из данного договора, это создаст риск резкого скачка мировых цен на нефть, что в конечном счете может оказаться контрпродуктивным с учетом влияния на глобальный рост и уровень инфляции. Другие стороны договора выступают за его сохранение. При этом повторное введение американских санкций негативно отразится на способности Ирана проводить финансовые операции в долларах США. Даже несмотря на то, что Иран не экспортирует нефть в США, выход Америки из договора может привести к полному прекращению или в лучшем случае снижению спроса со стороны европейских союзников США, Японии и Южной Кореи, то есть к повторению ситуации 2012–2015 годов, когда на Иран были наложены санкции.

Снятие санкций в начале 2016 года позволило увеличить объем добычи иранской нефти на 1 млн баррелей в сутки, до 3,8 млн баррелей в сутки. В случае повторного введения санкций без увеличения добычи другими членами ОПЕК суточный объем добычи может сократиться примерно на 300–500 тыс. баррелей иранской нефти.

Цены на нефть марки Brent, являющаяся международным ценовым ориентиром, значительно выросли на фоне сохраняющихся геополитических рисков, обусловленных противостоянием США и Ирана, а также из-за продолжающегося сокращения объема добычи в Венесуэле, что привлекает наибольшее внимание.

Кроме того, в I квартале наблюдался высокий уровень мирового спроса, и в сочетании с сохранением лимитов на добычу, установленных ОПЕК и Россией, которые прямо заявляют о целевой цене в \$80 за баррель, это способствовало значительному увеличению числа спекулятивных сделок на повышение цен. На данный момент преобладающие длинные позиции на рынке по историческим стандартам очень существенные. Особенно это касается нефти марки Brent, по которой соотношение коротких и длинных позиций составляет 1:20.

Сегодня значительные различия в ценах на рынке США обусловле-

ны ростом добычи американской сланцевой нефти, ограниченной мощностью нефтепроводов и расстоянием до экспортных терминалов на побережье Мексиканского залива.

Объем добычи американской нефти продолжает расти, и в этих условиях возникают определенные сложности. Трубопроводы все чаще эксплуатируются на пределе их мощности, и это обуславливает разницу между ценой на нефть, добываемой в Пермианском бассейне в Западном Техасе, и ценами на всей остальной территории США. Цена на нефть в главных центрах экспорта нефти на побережье Мексиканского залива, в частности в Луизианском шельфовом нефтяном терминале, гораздо ближе к цене на нефть марки Brent.

По сути, был определен более высокий целевой уровень цены на нефть Brent – немного ниже \$82 за баррель. Это частичное (на 61,8%) восстановление цены после ее падения в 2014–2016 годах. Однако результат зависит от возможности сохранения текущего уровня добычи за неосновной риск, которая колеблется в пределах от \$5 до 10.

Недавнее снижение цены на золото приостановилось после последнего совещания Федерального комитета по операциям на открытом рынке, по итогам которого стало ясно, что комитет следует постепенно ужесточающейся по-

литике. Другими важными факторами, обуславлившими изменение динамики, стали торговая война между Китаем и США, вероятность американских санкций против Ирана и опасения Израиля по поводу военной программы Ирана. Падение на протяжении прошедших трех недель было преимущественно вызвано восстановлением курса доллара.

Обзор факторов, определяющих динамику цены на золото, показывает, что на данном этапе невозможно дать точный прогноз относительно тенденции изменения цены. Растущие ожидания инфляции, общая тенденция играть на повышение на сырьевом рынке (преобладающая на рынке сырьевых товаров в последнем цикле), геополитические и финансовые риски компенсируются укреплением доллара и ростом реальных ставок.

После восстановления наполовину уровня цен, наблюдавшегося в декабре и январе, на фоне технических и психологических факторов цена на золото установилась на уровне \$1300 за унцию. Возможности повышения в значительной мере зависят от курса доллара и его краткосрочной динамики, а также от решения США по санкциям против Ирана, принятие которого ожидается 12 мая. Возврат к отметке выше \$1322 за унцию станет признаком восстановления относительной стабильности.

ЛИДЕРЫ РОСТА И ПАДЕНИЯ (04.05 – 10.05)

KASE

рост	изм.	падение	изм.
Банк ЦентрКредит	5,63%	Актобеймұнайгаз	-28,55%
Казактелеком	3,45%	Ценобанк	-8,25%
Мобил	1,70%	QAZAQST	-3,67%
PA KoshYulAriz	0,54%	Аэропорт	-1,92%
Народный банк	0,41%	Bank of America	-1,31%
БАСТ	0,04%	Банк GTB	-1,16%
-	-	-	-
-	-	-	-
-	-	-	-

NASDAQ

рост	изм.	падение	изм.
BioCryst	224,56%	Arctez Pharma	-72,11%
Amesco	85,38%	Check-Opt Ltd	-51,08%
Cadizys	40,10%	Baslight A	-33,01%
Lean Enterprise	31,81%	Coaststone	-29,19%
Auris Medical	30,71%	China Recycling Energy	-26,05%
CohBar	26,06%	Averi	-20,37%
BioStar	24,32%	Ascent Capital	-19,67%
Commod Vehicle	24,30%	CoCo-Colo Bottling	-18,04%
Corate Oribas	23,75%	CharlesColvard	-17,12%
Avant Sciences	23,15%	Bridgeline Digital	-16,38%

MCX

рост	изм. %	падение	изм. %
Рыночек	10,48%	РВСАА	-6,92%
Трансэнерджи (руб.)	5,89%	ННК OIBK	-4,29%
МСК	4,10%	Аэропорт	-2,64%
Группа Компаний ГМК	3,98%	Мособлэкс Бурма	-2,03%
Solmar Fin	3,53%	Мехел	-1,52%
НМКО OAO	2,96%	Сбербанк (руб.)	-1,52%
АЛКОРА	2,75%	Polymetal International	-1,23%
Интер РАО EOC OAO	2,72%	Ростелеком	-0,88%
Легкий шаг	2,62%	Сбербанк	-0,58%
Татнефть	2,61%	МТС	-0,19%

Euro Stoxx 50

рост	изм. %	падение	изм. %
Nokia Oyj	9,12%	Deutsche Post	-6,26%
Siemens	6,53%	SocGen	-5,72%
Fresenius SE	4,34%	Danone	-3,08%
CEH	4,10%	WilmacogVZD	-2,98%
ASML Holding	3,82%	ING Group	-2,93%
Unilever NV DRG	3,69%	Philips	-1,59%
Eni	3,47%	Enel	-1,50%
Inditex	3,16%	Adidas	-1,42%
SAP	2,97%	BFP Paribas	-1,18%
L'Oréal	2,65%	AbolD Dehizeis	-1,16%

DAX

рост	изм. %	падение	изм. %
Infineon	7,99%	Deutsche Post	-6,26%
Siemens	6,53%	Volkswagen VZD	-2,98%
ThyssenKrupp	5,40%	Adidas	-1,42%
Fresenius SE	4,24%	Lufthansa	-1,14%
Commerzbank	3,53%	Henkel	-0,48%
Beiersdorf	3,44%	Deutsche Tel.	-0,45%
SAP	2,97%	RUE	-0,42%
Linde I	2,82%	Battl	-0,22%
E.ON	2,57%	Novartis	-0,22%
Boyer	2,19%	Deutsche Borse	0,09%

BVSP

рост	изм. %	падение	изм. %
MAGAZ LIZA ON NM	15,87%	BOL P12	-12,84%
PETROBRAS ON	11,97%	Bradespar SA	-8,74%
Petrobras Brasileira SA Pet.	10,38%	Sinimas Fideliadao	-4,85%
MARRFRO ON NM	7,64%	Camels Elenicas Brasko.	-4,85%
BRASIL ON E1 NM	6,71%	SABESP	-3,76%
LEURY ON NM	5,55%	WEG ON E1 NM	-3,75%
GERDAU P1 NM	5,28%	ULTRAPAR ON NM	-3,52%
Suzano Papel Celulose	4,97%	Tim Participacoes SA	-3,44%
USIMINAS P1A P1	4,63%	ELETROBRAS P1B P1	-3,38%
Embraer SA	4,34%	RANDR0GASL ON NM	-3,33%

БИРЖЕВЫЕ ИНДЕКСЫ

	изм. %
KASE	2,89%
Dow Jones	2,56%
FTSE 100	2,13%
NASDAQ	3,55%
Nikkei 225	0,09%
S&P 500	2,59%
Euro Stoxx 50	1,16%
Hong Kong	1,64%
MCX	1,23%
IBOVESPA	1,17%

СЫРЬЕ

	изм. %
Light	0,84%
Natural Gas	-0,15%
Алюминий	-1,61%
Медь	0,56%
Никель	-0,43%
Олово	0,00%
Паладий	0,09%
Платина	0,03%
Серебро	0,07%
Цинк	0,00%

FOREX

	изм. %
Eur/Chf	0,03%
Eur/JPY	0,10%
Eur/Kzt	-0,05%
Eur/Rub	0,15%
Eur/Usd	0,08%
Usd/Chf	-0,04%
Usd/JPY	0,01%
Usd/Kzt	-0,15%
Usd/Rub	-0,13%

Мнения

Что заменит банковские депозиты?

Может ли инвестирование в фондовые инструменты стать альтернативой банковским депозитам, обсуждают эксперты финансово-го рынка. Они рассказали «КЪ» о том, с чем сравнимы банковские депозиты и будет ли меняться культура инвестирования в Казахстане.

Ольга КУДРЯШОВА

Несмотря на снижение ставок по депозитам в Казахстане, этот способ накопления средств остается лидирующим у населения. С одной стороны, это является показателем крайне низкой культуры инвестирования, с другой – более надежной защитой депозитов, считают эксперты. «Если говорить о средствах физлиц в пределах 10

млн тенге, то банковские депозиты здесь находятся вне конкуренции, так как риск потери средств близок к нулю в силу наличия системы гарантирования вкладов КФГД. Подобных гарантий на фондовом рынке никто не даст», – говорит эксперт аналитического центра Ассоциации финансистов Казахстана (АФК) Мерей Исабеков.

В Банке Хоум Кредит также отмечают, что главное преимущество депозитов – это гарантирование. КФГД обеспечивает вкладчикам возмещение в сумме до 10 млн тенге по депозитам в националте и 5 млн тенге по депозитам в инвалюте. «Иными словами, вкладчик одного из банков – участник данной системы даже в случае ликвидации его финансового института сможет получить свои деньги и начисленные вознаграждения обратно», – поясняет специалист управления банковских продук-



Интерес населения будет расти, так как на рынках появляются новые доходные инструменты – от ПАММ-счетов до криптовалют

тов Банка Хоум Кредит Жанибек Алимбаев.

А вот аналитик ГК «ФИНАМ» Алексей Корнев считает, что

из-за низкого уровня доходности банковский депозит многими гражданами уже не рассматривается как возможный источник дохода. В этом

свете альтернативой становятся инвестиции в недвижимость или драгоценные металлы, а также торговля на рынке ценных бумаг. Еще один вариант – покупка золотых слитков Нацбанка РК. В качестве альтернативы вложений в банки также предлагается депозитный сертификат, который можно открыть под 16% годовых. «Преимущественно высокая ставка вознаграждения по депозитным сертификатам обусловлена отсутствием регулирования КФГД. Но отсутствие гарантии не влияет на спрос на этот продукт», – рассказал Жанибек Алимбаев.

Специалист АФК отмечает, что доходность банковских депозитов остается на уровне 11–12% годовых, что на 4–5% превышает текущий уровень инфляции в стране. Тем временем брокерские инструменты могут давать совершенно разную доходность с соответствующим уровнем риска.

Фондовый рынок во всем мире в той или иной степени выступает альтернативой банковским продуктам, и, по мнению исполнительного директора АО «Фридом Финанс» Сергея Гришина, с точки зрения надежности сохранения средств с депозитами можно сравнить облигации – так называемый безрисковый инструмент инвестирования.

«Фактически облигация – долговые расписки компаний, покупая их, вы даете компании в долг под проценты. Когда вы приносите деньги в банк и кладете на депозит, вы фактически тоже даете банку деньги в долг. Но процентные ставки по депозитам, как правило, ниже. Например, сейчас средняя купонная ставка по облигациям компаний в долларах больше 7%, а ставка по депозиту в долларах в банках – 1%», – пояснил спикер.

Путь из отходов во вторичное сырьё

Почему в Казахстане не подбирают деньги, лежащие под ногами

Проблему накопления побочных продуктов деятельности горнодобывающих, горно-обогатительных, химико-металлургических и энергетических предприятий республики – техногенных минеральных образований (ТМО) в Казахстане можно решить двумя путями.

Дмитрий ПОКИДАЕВ

Первый путь предполагает дождаться истечения действия контрактов недропользователей, согласно которым они обязаны ликвидировать накопленные ТМО, и второй – стимулировать их переработку с извлечением из них дополнительных полезных компонентов и уменьшением их объемов и степени вредного воздействия на окружающую среду.

Впрочем, на осуществление первого пути требуется продолжительное время. К тому же он не решит проблему целиком, поскольку при его исполнении на поверхности останутся так называемые государственные ТМО, накопленные до мая 1992 года. Второй путь позволит быстрее снизить вредное воздействие ТМО на окружающую среду и извлечь дополнительные выгоды как частнику, так и государству. Но для того чтобы его реализовать, необходимо внести существенные законодательные изменения, о сути которых «Къ» расспросил заместителя исполнительного директора Республиканской ассоциации горнодобывающих и горно-металлургических предприятий Казахстана **Максим Кононов**.

Шлаком завалило

Техногенные минеральные образования – это те продукты, которые складываются на поверхности земли после проведения добычи, переработки и использования добываемых полезных ископаемых в различных отраслях производства. Проще говоря, это бедная (некондиционная) руда, которую подняли на поверхность, но переработка ее оказалась нерентабельной, хвосты и шламы обогащения, шлаки, клинкеры и кеки, образующиеся при металлургическом производстве, а также зола и золотшлаки, которые остаются при сжигании твердого топлива в энергетике. Последний вид техногенных образований встречается практически близ каждого казахстанского города, поскольку угольные ТЭЦ в Казахстане – наиболее распространенный вид генерирующих мощностей. То есть проблема касается не



В РК до сих пор нет механизма, который позволял бы измерять уровень опасности изымаемых ТМО перед входом на переработку и констатировать снижение этой опасности у оставшихся после переработки компонентов.

отдельных регионов страны. В том или ином виде «залежи» ТМО распространены по всему Казахстану. При этом действующее законодательство предусматривает, что все запасы техногенных минеральных образований, которые были накоплены до 30 мая 1992 года, являются собственностью государства, а те, что скапливались после этой даты, относятся к собственности того лица, которое получило право на пользование участком, освоение которого привело к их образованию.

Всего на сегодняшний день, по актуальным данным Комитета геологии и недропользования Министерства по инвестициям и развитию Казахстана, в стране имеется 1406 объектов ТМО общей массой 47,4 млрд тонн. Среди них 258 объектов находятся в государственной собственности, 744 – в собственности недропользователей, оставшиеся 404 объекта – в форме разделительного баланса (то есть скапливание на них ТМО началось до 30 мая 1992 года и продолжалось после этой даты).

В настоящий момент государство начало процесс передачи «своих» запасов техногенных минеральных образований на баланс действующих компаний. Дело в том, что по закону все запасы ТМО должны быть ликвидированы после истечения срока действия контракта на использование участка, где они были образованы. Но государственные запасы ТМО, естественно, никто ликвидировать не будет, обязанность эта возникает только при передаче их на баланс частнику. Для частника лик-

видация и своих, и государственных запасов ТМО – это дополнительная финансовая нагрузка, и он должен понимать, какую выгоду может извлечь взамен принятия на свой баланс исторических запасов этих образований.

А выгоду в данном случае может принести только переработка техногенных образований и получение из них дополнительных объемов полезных ископаемых. Но есть законодательные нюансы, которые не позволяют частнику уже сейчас вкладываться в это направление.

«У извлечения полезных компонентов из ТМО совершенно разная экономика. Переработка ТМО – гораздо более дорогостоящий и комплексный процесс. На том заводе, где перерабатываются руда и концентрат, технически невозможно начать перерабатывать ТМО, поскольку каждому предприятию необходимы будут новые мощности, и, по самым предварительным подсчетам, стоимость их исчисляется сотнями миллионов долларов. Но пока есть риски, и есть, очевидно, негативные вещи, просчитываемая экономика таких проектов не слишком привлекательна для компаний. Соответственно, с их стороны нет заинтересованности делать значительные инвестиции», – говорит Максим Кононов.

Первая проблема, с которой сталкиваются потенциальные переработчики техногенных минеральных образований – это вопрос классификации последних. В настоящее время статус ТМО различные законодательные акты трактуют по-разному. Экологический кодекс говорит о том, что государство взимает плату за размещение ТМО на полигонах, таким образом они относятся к отходам. При этом Налоговый кодекс подразумевает, что при извлечении полезных компонентов из ТМО недропользователь должен платить налог на добычу полезных ископаемых (НДПИ), то есть наличествует уже признак минерального сырья.

и, следовательно, не вступил в силу. В результате в стране до сих пор нет механизма, который позволял бы измерять уровень опасности изымаемых ТМО перед входом на переработку и констатировать снижение этой опасности оставшихся после переработки компонентов. А пока ее нет, то размер платы за повторное размещение полезных компонентов из ТМО является риском для потенциальных переработчиков.

Театр абсурда

«У нас есть компании, которые импортируют сырьё, – поясняет г-н Кононов. – Например, руду и концентраты, при этом при ввозе с них НДПИ не платится, потому что по своей природе НДПИ – это рента государству за использование ресурсов, которые добыты на территории страны. А это ввозные ресурсы, то есть НДПИ на этом этапе не платится, но как только из этой же руды, из этих же концентратов получается ТМО, по действующему законодательству недропользователь обязан платить НДПИ при последующей переработке. Это немного абсурдная ситуация».

Театр абсурда при этом не заканчивается: когда недропользователи, металлурги или энергетики перерабатывают руду и размещают образовавшиеся ТМО на полигоне, они производят экологические платежи за это размещение. Если же они захотят эти же образования переработать, то будут платить повторно за размещение тех же самых ТМО, даже если это происходит на одном и том же полигоне. При этом, несмотря на уменьшение объемов образования (ведь из них извлечены какие-то компоненты), повторный платеж может оказаться больше первого.

«Существует риск, что на выходе ТМО будет отнесен к отходам, и плата за размещение будет взиматься по гораздо более высоким ставкам, в 50 и более раз плата за размещение может увеличиться. Естественно, при таких условиях ни один недропользователь не рискнет эти обязательства на себя брать», – утверждает представитель руководства АГМП.

Отсутствие классификации всему виной

Проблема в том, что в стране не утверждена методика определения уровня опасности отходов, хотя принятие этого подзаконного акта предусмотрено действующим Экологическим кодексом: по сведениям ассоциации, Министерство энергетики этот документ разработало еще в прошлом году, но он до сих пор не утвержден

По мнению эксперта, признание ТМО вторичным сырьем полностью решает фискальную проблему, потому что со вторичного сырья вообще не может взиматься НДПИ. «Если вы разберете компьютер для утилизации, то в нем тоже найдете полезные компоненты – золото, медь, олово, но вы же не будете с него платить НДПИ! Здесь должна быть такая же примерно логика. Притом что сам процесс переработки ТМО подразумевает получение государством новых налогов, потому что это и создание новых рабочих мест, и в целом инвестиции, то есть это полноценное новое предприятие», – считает представитель АГМП.

В этой связи, отмечает он, ТМО следует рассматривать не как источник пополнения бюджета, а с точки зрения решения переработки того, что накоплено с 30–40-х годов прошлого столетия. И это может быть намного важнее, чем те средства, которые в виде НДПИ потенциально могли бы поступить государству.

В сухом остатке при внесении всех этих изменений в законодательство вместо механической ликвидации техногенных минеральных образований, условно говоря, вместо закапывания их обратно в землю, страна получила бы возможность производства новой продукции из уже извлеченного на поверхность материала, новые рабочие места и новые налоги.

Диванные войска

Производители мебели из соседних республик могут составить конкуренцию мебельщикам в Казахстане.

Татьяна ТРУБАЧЕВА

Сегодня мебельные предприятия Казахстана покрывают внутреннюю потребность страны на 25–30% при объеме производства в год на сумму чуть более \$100 млн. Такие данные во время полевых работ собрали эксперты Мебельного кластера города Алматы, который объединяет местные компании, работающие в мебельной отрасли.

Несмотря на засилье импортёров на местном рынке и теоретическую возможность отвоевать у них большую долю, казахстанские производители стали заглядываться на соседние республики.

«Мы изучили рынок мебельной промышленности стран ЦА в от-

вет на проявленный интерес со стороны мебельных предприятий Алматы, – объясняет причины появления исследования менеджер Мебельного кластера Алматы **Индра Баяндинова**. – Страны ЦА рассматриваются отечественными предприятиями как потенциальный рынок сбыта. Обратная сторона медали – в прогнозируемом будущем наши соседи могут составить нам конкуренцию на нашем же рынке».

Сотрудники Мебельного кластера проводили анализ на основе данных, полученных из официальных источников, таких как государственные сайты со статистической информацией Trade Map, а также из других открытых источников.

Анализ показал, что Казахстан занимает несущественную долю в структуре импорта мебели в странах ЦА (8% в структуре импорта «прочей мебели» в Кыргызстане, 2% – в Таджикистане, 1% – в Узбе-

кистане) либо вовсе не представлен на рынке (Туркменистан).

Исследователи оценивают рынок ЦА как небольшой, но имеющий хороший потенциал для освоения со стороны внешних игроков. По данным аналитиков, емкость рынка (местное производство плюс импорт) Кыргызстана составляет примерно \$30 млн, Туркменистана – около 60 млн, Таджикистана – приблизительно 20 млн, Узбекистана – 190 млн.

При этом Узбекистан характеризуется быстрыми темпами развития мебельной промышленности: ежегодно рынок растет на 15–20%. Целевой рынок экспорта узбекских мебельщиков – Казахстан, хотя объем экспорта пока незначительный, около \$1 млн (емкость мебельного рынка РК составляет свыше \$300 млн в год).

«Несмотря на большую долю импорта из России, Китая, Беларуси, Турции, Италии, Малайзии,

казахстанская мебель пользуется стабильным спросом у населения. В целом отрасль ушла в сегмент мебели под заказ, но это неплохо», – отмечает менеджер Мебельного кластера Алматы.

Однако в отрасли есть и проблемы. К примеру, Казахстан, не имея своего лесопромышленного комплекса, входит в топ-10 стран мира – импортёров плитного материала (ДСП, ЛДСП, МДФ), ввоз которого в основном осуществляется из России.

«У многих компаний есть проблемы инфраструктурного характера (отсутствие эффективной организации производственных площадей) и проблемы с модернизацией оборудования. Необходимо улучшать дизайн мебели. Развитие отрасли возможно, и здесь нужна поддержка государства: улучшение компетенций (дизайна, дуальной системы подготовки кадров), стимулирование

сбыта продукции и увеличение производственных мощностей», – перечисляет спикер.

Эксперты предлагают обкатать решение этих проблем на примере Мебельного кластера Алматы, который сложился исторически: здесь работает самое большое количество мебельных компаний (по данным МНЗ за 2016 год, 375 предприятий из 979 зарегистрированных в Казахстане. – «Къ»), представительства зарубежных поставщиков фурнитуры и оборудования, образовательные учреждения (Казахская головная архитектурно-строительная академия и Алматинский строительнотехнический колледж).

Если говорить о развитии компетенций, то мебельщики предлагают создать центр компетенций по мебельному производству и школу мебельного дизайна с зарубежными специалистами. Чтобы стимулировать рынок сбыта – прорабо-

тать внедрение инструмента приобретения мебели отечественных производителей через ипотечные программы «Нурлы жер», «Доступное жилье – 2020», «7-20-25» и другие (в качестве одного из вариантов предприниматели хотят предложить продажу мебелированного жилья), разработать национальный стандарт по мебельному производству, что позволит улучшить качество и помочь мебельным компаниям при участии в государственных закупках. Возможно также внедрение мебельными компаниями отдельных сервисов для покупателей, что сделает продукцию более привлекательной (лизинг мебели, trade-in и т. д.).

Мебельными компаниями, чтобы развивать мощности, важно наладить работу в индустриальных зонах, а также получить инструменты, которые позволили бы им модернизировать и автоматизировать производство.

Казахские просторы для корейской высоты

Южнокорейские строители хотят участвовать в возведении жилья. Компании из Южной Кореи рассматривают варианты бизнес-деятельности в промышленном регионе Казахстана.

Ирина АДЫЛКАНОВА

До недавнего времени корейская сторона ограничивала взаимное сотрудничество лишь сделками по продаже ферросплавов и присутствием на рынке бытовой техники известных фирм. Несколько лет назад в регионе начало работу южнокорейское предприятие по выпуску брикетированного угля и печных котлов. Затем специальную экономическую зону нефтехимического и металлургического направления присмотрела для расширения крупнейшая в Южной Корее сталелитейная компания Posco.

Но на днях в Павлодарской области побывала новая делегация из Южной Кореи. Предпринимателей заинтересовали местные строи-

тельные площадки. В особенности та, где скоро стартует возведение нового многоэтажного микрорайона «Достык». Территория под жилые комплексы очищена и огорожена, проекты 79 домов и инженерных коммуникаций разрабатываются и утверждаются. Активное строительство начнется через год.

«Мы строим своими силами, за свои средства, без привлечения подрядчиков – качественно и быстро. Наш профиль – высотное и монолитное строительство, что продиктовано условиями в нашей стране, где не так много свободных мест. Сейчас в Южной Кореи мы строим приблизительно по 300 квартир в год, или 30 тыс. квадратных метров жилья. Но можем гораздо больший объем работ осуществлять. Нас заинтересовала эта площадка», – говорит президент компании Seorin **Пак Маниль**.

Для павлодарского акимата предложение оказалось несколько неожиданным, поскольку в микрорайоне основное строительство планируется за счет бюджетных средств и по программе Жил-

стройсербанка. Это означает, что цена за квадратный метр фиксированная – 150 тыс. тенге. Что может не совпасть с расчетами зарубежной строительной фирмы, нацеленной на строительство жилых комплексов повышенной комфортности.

«Вы можете строить жилье экономкласса, которое мы будем выкупать, можете рассмотреть вопрос возведения концертного зала, который мы спроектировали, интересны проекты индивидуального жилищного строительства. В любом случае мы рады сотрудничеству», – заметил по итогам встречи аким Павлодарской области **Булат Бакауов**.

Напомним, в регионе в 2018 году планируется завершить строительство жилья площадью 233 тыс. квадратных метров. Будут строиться 30 многоквартирных домов на 2647 квартир. На участках, выделенных по программе ИЖС в Павлодаре и Экибастузе планируется ввод 58 тыс. квадратных метров жилья в типовых одноэтажных домах.

Павлодар

flyqazaq.com

ЖАҢА БАҒЫТ

НОВЫЙ РЕЙС

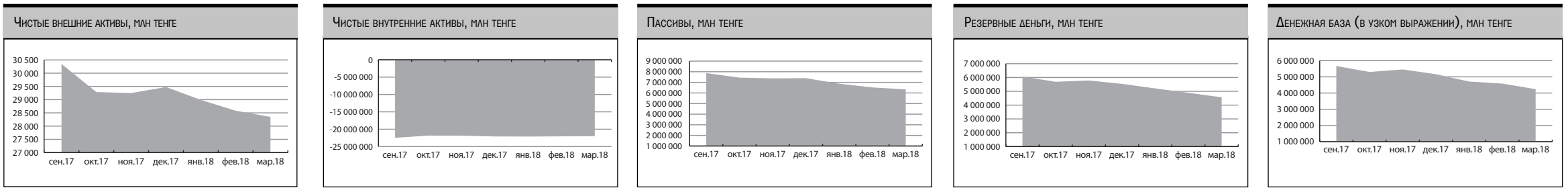
Қолайлы рейстерді орындаңыз: Совершайте удобные перелеты:

АЛМАТЫ → ТАРАЗ

Три раза в неделю по ВТОРНИКАМ, ПЯТНИЦАМ и ВОСКРЕСЕНЬЯМ Аптасына үш рет, СЕЙСЕНБІ, ЖУМА мен ЖЕКСЕНБІ күндері

QAZAQ AIR рейстеріне билеттерді flyqazaq.com сайты, +7 (727) 356 14 14 нөміріне қонырау шалу немесе қала агенттіктері арқылы брондап, сатып алыңыздар. Забронировать и приобрести билеты на рейсы QAZAQ AIR можно на сайте flyqazaq.com, в офисе продаж +7 (727) 356 14 14 и в агентствах вашего города.

БАНКИ И ФИНАНСЫ



FinTech для всех?

Работу финансовых организаций и жизнь потребителей изо дня в день незаметно меняет новая отрасль – FinTech. В нашей стране цифровые трансформации финансового сектора практически не регулировались. Нацбанк развился сам и долгое время предпочитал наблюдать за развитием БВУ в этом секторе. Но минувшая неделя показала, что ситуация в скором времени изменится.

Ирина ЛЕДОВСКИХ

Как отмечают эксперты рынка FinTech, в Казахстане никто не составляет индекс проникновения финансовых технологий. Но если бы такой рейтинг вели, то его показатели в финансовом секторе по сравнению с другими отраслями просто зашкаливали бы.

«На одном из первых заседаний, когда разрабатывалась программа «Цифровой Казахстан», была приведена статистика использования финансовых технологий в жизни граждан нашей страны. Не хочу хвастаться, но у Национального банка и у БВУ были очень высокие результаты. Охват интернет-банкингом, мобильными приложениями и вообще осуществление платежей через мобильные системы у нас очень высок, то есть, несмотря на кризисные годы, мы сохранили технологичность», – сообщил в комментариях «Къ» заместитель председателя НБ РК Олег Смоляков.

Лиха беда начало

Регулятор прошлым летом решил законодательно регламентировать часть этого рынка. В настоящее время законопроект о продаже страховых полисов посредством онлайн практически принят парламентом, и страховщики могут работать в данном направлении, ничего не опасаясь.

Кроме того, уже в начале этого года НБ впервые в истории Казахстана осуществил выпуск электронных денег, которые применяются для расчетов по операциям с ценными бумагами.

«Электронные деньги можно приобрести через платежный терминал – взнос наличных денег в пользу системы электронных денег E-KZT либо используя платежную карту без взимания комиссии. Система Invest Online начала работать 27 марта. Любой гражданин Казахстана может инвестировать средства в краткосрочные ноты НБ РК, в том числе на небольшие суммы. В рамках данного проекта люди купили ноты на 60 млн тенге, номинальная стоимость одной ноты – 100 тенге, срок размещения нот – 1 год, ставка доходности – 8,5% годовых», – рассказал на совещании по вопросам e-коммерции и блокчейн-заместитель председателя НБ РК Жанат Курманов.

К слову, на этом мероприятии присутствовали не только финансисты и регулятор, но и представители политической элиты Казахстана. «Универсальные, удобные механизмы, которыми могут пользоваться все казахстанцы, очень нужны нашему рынку. Реализация подобных



В золотую когорту официального FinTech Казахстана с прошлого года пытаются попасть компании по предоставлению онлайн-кредитов. Но регулятор предложил ограничить чрезмерные ставки вознаграждения на рынке онлайн-кредитования. Эту идею поддержали и депутаты.

Фото: Shutterstock.com

проектов будет стимулировать развитие бизнеса, онлайн-торговли. Казахстанцам станет доступен широкий спектр услуг. Поэтому правительство поддерживает такие инициативы», – отметил заместитель премьер-министра Аскар Жумагалиев.

Казахстанские банки уже давно реализуют собственные проекты в этой сфере. Самый известный из них – QazkomPay – предоставляет клиентам бесконтактные платежи посредством мобильного телефона. Примерно год назад это приложение было представлено рынку.

«Внедрение системы мобильных платежей предусматривает целью предоставление удобного и доступного инструмента для межбанковских платежей по упрощенным реквизитам в онлайн-режиме. Данная работа по построению в Казахстане системы моментальных платежей на базе номеров мобильных телефонов ведется Национальным банком совместно с банковским сообществом и небанковскими организациями с прошлого года. В настоящее время на базе дочерней организации НБ разработан тестовый прототип, ведутся работы с банками», – рассказал о новой системе мобильных платежей директор департамента платежных систем Национального банка РК Ерлан Ашыкбеков.

Отличительная особенность данной системы заключается в том, что в розничном секторе создается платформа для онлайн-нового взаимодействия между банками. Таким образом, расширяется платежная экосистема и обеспечивается интероперабельность различных банковских решений. В конечном итоге, как подчеркнул спикер, выигрывает потребитель, который получает возможность круглосуточно проводить быстрые платежи и переводы денег любому клиенту другого банка; МСБ – от снижения расходов, в том числе на инкассацию, и от ускорения оборачиваемости средств; а банки смогут предоставлять клиентам

новые услуги с добавленной стоимостью, уменьшить затраты на поддержание наличности.

Впрочем, банкиры к новшеству регулятора относятся довольно прохладно. Никто не говорил вслух, но между строк проскальзывало: «Это частный сектор, Нацбанку здесь не место». «Безусловно, проект интересный, но у нас есть свои идеи по реализации системы мобильных платежей. Конечно, этот продукт будет востребован у населения. Однако мы сами готовы и можем присутствовать на этом рынке», – уверенно заявил исполнительный директор юридического департамента Kaspi Bank Сабержан Беркинбаев.

Кстати, система направлена на межбанковское взаимодействие и участие банков добровольно.

FinTech не для всех

В золотую когорту официального FinTech Казахстана с прошлого года пытаются попасть компании по предоставлению онлайн-кредитов. Напомним, председатель Национального банка Данияр Акишев на парламентских слушаниях в сенате коротко сообщил, что предложенная НБ норма об ограничении предельной ставки вознаграждения по онлайн-кредитам в 100% годовых обеспечит защиту прав потребителей этого продукта.

«Очевидно, что онлайн-кредитование выстроено на Гражданском кодексе, где каждый человек может предоставлять заем другому, так же как соседи занимают друг друга. Администрирование этих процессов вряд ли возможно с точки зрения введения какого-то регулирования со стороны конкретных госорганов. Поэтому, изучив международный опыт, мы увидели, что наиболее эффективным является внедрение предельной ставки вознаграждения по любому займу в Казахстане», – высказал свою точку зрения председатель НБ РК Данияр Акишев.

В этой связи регулятор предложил просто ограничить чрезмерные ставки вознаграждения на рынке

онлайн-кредитования. Конечно, эту идею поддержали и парламентарии.

«Там до сих пор происходит кредитование под 700–800% в год. Вдумайтесь в эти цифры: 2–2,5% в день! Они не соответствуют рискам в экономике, не соответствуют инфляции. Законопроект сейчас уходит в сенат. Нами предписано, что должно быть не более 100% годовых. В 7–9 раз происходит снижение процентной ставки, это примерно 0,28% в день», – объяснил точку зрения мажлिसмен депутат Павел Казанцев.

О необходимости регулирования этого рынка уже год говорят и представители ассоциации «Казфинтех».

«Нужны были правила, которые этот рынок регулировали бы. Это же легальный рынок, где заемщик защищен Гражданским кодексом, стандартами рынка и договором, здесь создаются рабочие места, платятся налоги. Но Национальный банк решил просто ввести ограничения. Ставка, которую предложил НБ, просто экономически невыгодна. ГЭСВ 100% не учитывает специфики онлайн-кредитования – комбинации короткого срока (до месяца), небольшого размера займа (42 тыс. тенге) и высокой фиксированной себестоимости организации займа, что ведет к нерентабельности экономической модели кредитования», – говорит исполнительный директор ОЮЛ «Казахстанская ассоциация Финтех» Ерлан Смайллов.

Сегодня, по его словам, онлайн-кредиты востребованы. Так, к примеру, в 2015 году объем этого рынка составлял 2,5 млрд тенге, через год – 8,9 млрд тенге. В 2017 году компании онлайн-кредитов выдали ссуд на 39,75 млрд тенге, а в I квартале 2018 года данный показатель превысил 18 млрд тенге.

Представители fintech-компаний уверены, что в случае принятия поправок НБ будут открыты прозрачные финансовые организации. «Таким образом, цель изменений – защита потребителя приведет к обратному эффекту – к росту незащищенности и рискам для заемщика, а также к снижению финансовой доступности для небанковских слоев населения. С экономической точки зрения предлагаемые меры приведут к росту теневой и «черного» криминализированного долговых рынков. И в долгосрочной перспективе окажут негативный эффект на развитие цифровизации в стране и на инвестиционный климат», – сказал исполнительный директор ОЮЛ «Казахстанская ассоциация Финтех».

В свою очередь депутаты напоминают, что когда вводятся любые ограничения, частный сектор сопротивляется. «Любой бизнес, который получает сверхдоходы и сверхприбыль, будет жаловаться на регулирование. Тем более что теперь благодаря законопроекту мы ограничили их процентные ставки. Отрасль рентабельна и интересна. Уверен, что структурных изменений здесь не произойдет», – заключил г-н Казанцев.

Впрочем, вопрос, оставит ли регулятор себе функцию проверки и контроля финтех-отрасли, все еще остается без ответа.

Куй железо – не отходя от кассы

С 2016 года в Казахстане началось постепенное восстановление кредитования экономики и предпринимаемого. Однако темпы этого восстановления значительно отстают от потребностей потенциальных заемщиков, считают участники рынка.

Дмитрий ПОКИДАЕВ

По утверждению заместителя председателя НПП «Атамекен» Юлии Якубаевой, за январь–февраль 2018 года в стране было выдано кредитов на 1,7 трлн тенге. «Основной прирост демонстрируют займы поддерживаемых государством отраслей – промышленность, сельское хозяйство, транспорт. Кредитование сегодня сконцентрировано в основном в крупных городах, Астане и Алматы, это порядка 70% ссудного портфеля. Вместе с этим мы понимаем, что уровень кредитования остается низким: соотношение кредитного портфеля и ВВП достигло самого низкого уровня за историю независимого Казахстана и составило в 2017 году 28%, тогда как в 2007-м достигало 69%», – констатирует эксперт.

Что в этой ситуации делать предпринимательству, причем как крупному, так и МСБ? Ждать и надеяться, что у банков откуда-то появятся длинные средства. Или попытаться подняться до уровня их сегодняшних требований. В Казахстане бизнес предпринимает попытки пойти по второму пути. Именно попытки, поскольку масштабированных проектов в этой сфере пока нет, либо они только готовятся к запуску в масштабах всей страны. Как программа микрокредитования сельского бизнеса.

В этой связи НПП в 2016–2017 годах реализовала ряд пилотных проектов. В 2017 году через программу развития массового предпринимательства и продуктивной занятости были выданы микрокредиты на сумму 32 млрд тенге. В 2018 году расходы на микрокредитование будут увеличены в 2 раза, до 62 млрд тенге.

Другим проектом, направленным на подтягивание бизнеса до уровня, отвечающего требованиям финансового сектора, стала программа «Бастау Бизнес» по повышению финансовой грамотности начинающего предпринимателя на селе.

«Сейчас с правительством обсуждается комплексная программа повышения конкурентоспособности. Мы предлагаем охватить ею порядка девяти приоритетных секторов обрабатывающей промышленности, ориентированных на импортозамещение со стабильным спросом», – говорит г-жа Якубаева. – Среди них пищевая, легкая, мебельная, химическая, фармацевтическая промышленность, машиностроение, производство строительных материалов».

В сумех же остатке предприниматели признают, что ставки кредитования бизнеса в стране без государственной поддержки остаются все еще достаточно высокими. И ярким примером тому служит исчезающая в последнее время авансены программа «Дорожная карта бизнеса – 2020», по которой малый и средний бизнес просит «внесения ясности» в части дальнейшего ее финансирования со стороны государства.

Что заменит банковские депозиты?

<< 4

Зерна от плевел

В целом при сравнении инструментов фондового рынка и депозитов нужно учитывать определенные нюансы. «Эти финансовые инструменты не заменяют, а дополняют друг друга. У разных инвесторов разные уровни аппетита к риску – от категорического неприятия возможной потери хотя бы одного вложенного доллара до достаточно спокойного отношения даже к возможному крупным денежным убыткам», – предупреждает заместитель директора аналитического департамента «Альпари» Наталья Мильчакова.

В то же время в АФК полагают, что в Казахстане с точки зрения инвестиционной культуры еще предстоит пройти не один этап развития, прежде чем инструменты фондового рынка будут рассматриваться как альтернатива банковским депозитам.

Учет рисков

Директор финансового департамента Банка ВТБ (Казахстан) Юрий Миронов считает, что инвестирование как форма получения высокого дохода является хорошей альтернативой банковскому депозиту, но для финансово грамотной, экономически активной части населения. Уровень вовлеченности

населения в процесс инвестирования зависит от благосостояния населения, развития финансовых рынков, экономической стабильности в стране, развитой инфраструктуры финансового сектора, государственной поддержки и прочего. «По мере роста этих факторов происходит рост частных инвестиций», – говорит г-н Миронов.

Кроме этого процесс инвестирования включает в себя массу рисков, которые могут быть неочевидны для непрофессионального инвестора. Здесь следует добавить, что правило «чем выше риск, тем больше доходность» работает в случае как с депозитами, так и с инвестиционными инструментами. «Риски, разумеется, должны просчитываться и управляться, в противном случае инвестиции могут превратиться в рулетку», – акцентировал спикер.

Если говорить о надежности вложений в целом, то сравнивать имеющиеся на рынке варианты довольно сложно, отмечает в «Альпари». При равных условиях банковский депозит в крупном государственном банке будет самым надежным и одновременно самым низкодоходным среди предлагаемых инструментов. В зависимости от степени риска по возрастанию их можно распределить так: государственные облигации, ПИФы или иные фонды коллективного инвестирования, корпоративные облигации, привилегированные

акции, обыкновенные акции и высокорисковые инструменты – фьючерсы, криптовалюты. «Есть также отдельные истории типа Форекса, рынка недвижимости, драгметаллов, но их риски и доходность сложно сравнить с рисками и доходностью финансовых инструментов, так как там своя специфика, а на рынках недвижимости, например, совершенно другой уровень ликвидности», – поясняет специалист «Альпари».

Специалисты ВТБ отмечают, что основной риск – это изменение стоимости актива и этот риск целиком лежит на плечах инвестора. «Государство может накладывать разные ограничения на размер инвестиций, на инструменты инвестирования, но весь риск лежит на инвесторе», – резюмировал г-н Миронов.

Однако тот факт, что инвестор должен брать риски на себя, вовсе не говорит о беззащитности самого инвестора или безнаказанности брокера. Вопрос следует рассматривать с позиции ответственности инвестора и надежности брокера. «Во всех цивилизованных странах мира, в том числе в странах ЕАЭС, инвестор защищен законодательством от финансовых пирамид и недобросовестных брокерских компаний», – говорит Наталья Мильчакова.

Ответственность брокера

В инвестиционной компании «Фридом Финанс» поясняют, что все

активы, будь то деньги или ценные бумаги, хранятся на специализированном счете в АО «Центральный депозитарий по ценным бумагам», которое является дочерней организацией НБ РК. И по воле клиента или при отзыве лицензии у брокера активы можно перевести к другому брокеру. «Контроль и регулирование всех участников фондовой биржи осуществляет Нацбанк РК», – подчеркнул Сергей Гришин.

В «Альпари» рекомендуют понтересоваться наличием лицензии у брокера и отнестись критически к гарантиям доходности выше рынка. «Но если ваши акции надежной компании-эмитента вдруг упали в цене вместо ожидаемого роста, ваш брокер не должен и не будет нести за это ответственность – вы взяли на себя риск добровольно, проинвестировав именно в эту акцию, а не в другую», – рассказывает Наталья Мильчакова.

К этому заявлению присоединяется и Алексей Корнев. В договоре на брокерское обслуживание четко оговаривается, что клиент совершает покупки от своего имени и исключительно на свой страх и риск. Как правило, оговариваются и возможные форс-мажорные обстоятельства, когда брокер не может повлиять на ситуацию. Поэтому, заключая брокерский договор, клиент должен понимать две вещи. Первое – все сделки, вне зависимости от мнений аналитиков, публикуемых на сайтах

компаний, или советов каких бы то ни было специалистов, он совершает сам и именно сам несет за них ответственность. Во-вторых, риски форс-мажорных обстоятельств надо изначально учитывать в своей системе риск-менеджмента, поясняет спикер.

«Как в России, так и в Казахстане и в большинстве других стран мира частный инвестор довольно хорошо защищен законами. Единственное исключение – это форекс-рынки, где помимо честных и добросовестных компаний присутствует большое количество откровенных жуликов, называемых в простонародье форекс-кухнями», – подытожил аналитик.

Прогнозы от экспертов

Специалисты уверены, что в перспективе рынок будет набирать обороты. Интерес населения будет расти по мере снижения доходности банковских депозитов и роста благосостояния. Однако для полноценного развития фондового рынка необходимы инициативы и структурные реформы, поднимающие на новый уровень культуру частной собственности в Казахстане.

По словам Мерия Исабекова, у фондового рынка Казахстана огромный потенциал для роста. К примеру, по данным Всемирной федерации бирж, по итогам 2015 года объем торгов на фондовом рынке Казахстана составил 0,86% от ВВП,

что меньше, чем в Палестине, где объем торгов был равен 2,54% от ВВП. Лидерами стали Гонконг (563,2% от ВВП), Китай (231,6%) и США (224,06%). Россия – на уровне 8,35% от ВВП, а средний уровень по миру составил 44,61% от ВВП. «При росте нашего рынка до уровня России или среднемировых уровней фондовый рынок в Казахстане теоретически может вырасти в десятки, а то и в сотни раз с точки зрения как капитализации, так и количества эмитентов и инвесторов», – прогнозирует г-н Исабеков.

В «Финам» добавили, что по мере интеграции стран СНГ в мировую экономику и роста финансовой грамотности населения процесс постепенного увеличения числа граждан, участвующих в инвестировании средств на финансовых рынках, будет только расти.

«Интерес населения будет расти, так как на рынках появляются новые доходные инструменты – от ПАММ-счетов до криптовалют. У населения всегда останется желание заработать и получить доходность выше рынка. Неопределенность и риск всегда остаются спутниками финансовых рынков. Поэтому, несмотря на кризисы, фондовый рынок будет развиваться, хотя будут меняться технологии, приходиться уходить разным эмитентам, финансовые инструменты, а рынки всегда останутся, пока есть рыночная экономика», – заключила Наталья Мильчакова.

Экибастуз

Чистая линия

Более ста лет назад человечество изобрело ртутьсодержащие лампы. С тех пор их активно применяют в быту по всему миру: для освещения улиц, дорог, рабочих помещений. Но даже небольшое количество ртути, являющейся мощнейшим нейротоксином, может быть опасным для человеческого организма. В этой связи вопрос по утилизации ртутьсодержащих ламп является абсолютной необходимостью.

Игорь ТИМОШЕНКО

Только в оранжевых контейнерах

Сегодня в Экибастузе есть 30 специальных контейнеров для сбора использованных ртутьсодержащих ламп. Самый первый установили в 2014 году у одного из торговых домов в центре города. Это была инициатива частной компании ТОО «ЭлектроТрансРеелто».

«Первый опыт себя оправдал, и внимание горожан привлек сразу. Мы были приятно удивлены, что всего за четыре месяца горожане сдали более 5000 отработавших срок ртутьсодержащих ламп. Но вся проблема в том, что расходы по утилизации этих ламп нам пришлось тогда взять на себя. А это серьёзные затраты. К сожалению, тогда нам не удалось найти взаимопонимание с городскими властями. Но в 2016 году в рамках проекта «зелёной экономики» в Казахстане было создано ТОО «Оператор РОП» – «Оператор расширенной ответственности производителей (импортёров)» – рассказывает коммерческий директор



компания ЭлектроТрансРеелто Муса Сулейманов.

Когда в страну завозится какой-то товар, неважно – автомобили, шины, техническое масло, напитки – в его розничную цену уже закладывают стоимость утилизации. То есть в каждой баночке «колы» уже «сидит» утилизационная тарга. Так же и в расчетах ТОО «Оператор РОП» были аккумулярованы определенные средства.

Благодаря этому к 2017 году стала возможна, в том числе, и установка контейнеров для утилизации ртутьсодержащих ламп. Был организован тендер, а участниками программы стали Астана и Акмолинская область, Павлодар, Атырау, Уральск, Петропавловск, Кокчетав, Костанай, Актөбе, Кызылорда, Тараз и Талдыкорган. По словам г-на Сулейманова, оператора-

С 23 января 2017 года стандарт РОП введен на упаковку при «нулевой» ставке платы за организацию сбора, транспортировки, переработки, обезвреживания, использования и утилизации отходов.

Фото автора

ми проекта по Павлодарской области стала именно его компания.

«С 23 января 2017 года стандарт РОП введен на упаковку (бумажную, картонную, стеклянную, пластмассовую, металлическую), электрическое и электронное оборудование (бытовой техники, электронику, батарейки, ртутьсодержащие лампы) при «нулевой» ставке платы за организацию сбора, транспортировки, переработки, обезвреживания, использования и утилизации отходов. Только на эту составляющую проекта, по информации минэнерго РК и НПП «Атамекен», выделили 1 млрд 250 тысяч тенге», – рассказывает эксперт.

При этом он отметил, что на данный момент нет точных статистических данных по количеству собранных казахстанцами ртутьсодержащих

ламп, например, за 2017 год. Но по сообщению отдела жизнеобеспечения и развития инфраструктуры акимата Астаны, стало известно, что только в 2013–2016 гг. населением столицы было сдано более 400 тысяч энергосберегающих ртутьсодержащих ламп.

Не все еще потеряно

Муса Сулейманов также подчеркнул, что в Экибастузе и Аксу к контейнерам относятся по-хозяйски. А вот в Павлодаре сразу были отмечены факты вандализма. «В Павлодарской области в рамках проекта РОП тогда установили 200 контейнеров. Это не дешевое оборудование: каждый контейнер стоит 330 тысяч тенге. Однако 4 контейнера в областном центре были просто похищены и не найдены до сих пор. Наше ТОО сейчас обслуживает контейнеры в Экибастузе и Аксу, а вот в Павлодаре до сих пор не определены с компанией, которая будет заниматься контейнерами», – делится информацией эксперт.

Между тем главный специалист отдела ЖКХ г. Павлодара Темир Каскабаев сообщил «Къ»: «В Павлодаре сейчас этими контейнерами занимается ИП «Шарипова». В мае пройдут конкурсные процедуры, в ходе которых будет определен подрядчик по утилизации ртутьсодержащего мусора на текущий год. Он же займется восстановлением боксов. На ремонт и содержание контейнеров в этом году из городского бюджета выделено 10 млн тенге».

По словам Каскабаева, проблема заключается еще и в том, что жители не всегда используют по прямому назначению специализированные контейнеры. Некоторые горожане выбрасывают в контейнеры стеклянные и пластиковые бутылки,

пакеты. Сотрудники утилизационной компании находили в них даже... бутерброды.

Между тем в контейнеры можно складировать все ртутьсодержащие лампы: линейные, бытовые энергосберегающие, кварцевые. В них также есть специальные отсеки для сбора аккумуляторов от мобильных телефонов, так называемых «пальчиковых» и «мизинчиковых» элементов питания, элементов №373, «крон».

Для уничтожения ламп экспертами применяется вакуумно-термический способ утилизации. Герметичная камера установки заполняется лампами. Температура в камере – 300 градусов по Цельсию. Специальная гильотина крошит лампы, высвобождая пары ртути. Вакуумный насос вытягивает пары ртути в криогенную ловушку, где находится охлажденный азот. Капельки ртути оседают в ловушке и собираются в стеклянную колбу. Остается стерильно чистая стеклянная крошка. «Ртути же получается ничтожное количество. Она находится в герметичных сосудах на складе. Пока не решен вопрос ее переработки какой-либо структуре. Стеклянную крошку тоже складываем. Ее можно использовать в производстве дорожного покрытия, тротуарной плитки. Асфальт с добавлением стеклянной крошки «светится» под фарами автомобилей и уличными фонарями. Она будет востребована», – отмечает Муса Сулейманов.

По его словам, в силу особой специфики предприятия, здесь действуют и соответствующие меры безопасности. Производство находится вне черты города. Предприятие режимное и без специального разрешения на его территорию не попасть. Сотрудники хорошо понимают меру ответственности, которая на них возложена.

Павлодар

Проблемы «Русала» не касаются казахстанского угля

Долгожданный проект модернизации добычи угля на крупнейшем в стране разрезе не готовы сворачивать из-за проблем «Русала».

Ирина АДЫЛКАНОВА

В казахстанско-российском ТОО «Богатырь Комир» заявляют об отсутствии признаков последствий санкций, введенных США в отношении акционера – объединенной компании «Русал». Пока бизнесмен Олег Дерипаска ищет варианты для спасения своих главных активов и даже, по сообщениям СМИ, готов отказаться от контроля над алюминиевым гигантом, в расположенном в Экибастузе ТОО «Богатырь Комир» исключают серьезные проблемы. Основными аргументами в пользу безболезненного развития событий являются равноправное участие сторон в мощном угольном предприятии и преимущественно внутренний рынок сбыта. АО «Самрук-Энерго» и ОК «Русал» владеют по 50% акций предприятия. У российского партнера нет контрольного пакета, а значит, и основания у претензии на применение экономического сдерживания в отношении предприятия тоже не имеется.



Рустам Сансызбаев, генеральный директор компании «Богатырь Комир»

«У нас и экспорта как такового нет, мы отправляем только на Рефтинскую станцию (РФ. – «Къ») 10 млн тонн угля, в крайнем случае мы рискуем ими. А 30 млн реализуем в Казахстане. В целом же опасений никаких по этому поводу нет», – говорит генеральный директор компании «Богатырь Комир» Рустам Сансызбаев.

Он подчеркнул: потребители традиционные, стабильные. В основном это энергетические станции: ТОО «Экибастузская ГРЭС-1», АО «Станция Экибастузская ГРЭС-2», АО «Алматыские электрические станции», ТЭЦ «Павлодарэнерго» и другие. Железные, казалось бы, доводы звучат не впервые. Однако сохранять полное спокойствие при нарастающем экономическом давлении на российских олигархов

и их активы достаточно сложно и в Казахстане. Тем более, когда ТОО «Богатырь Комир» наращивает объемы добычи, возвращаясь к докризисным показателям за 40 млн тонн угля в год. Для сравнения: в 2015 году добыли 34,5 млн тонн, в 2016 году – 35 млн, в 2017-м – почти 41 млн тонн.

«На текущий год обозначили план в 41 млн 300 тыс. тонн. Но рассчитываем по итогам на 43–44 млн. Потребителей много новых, хотят купить наш уголь. Но будем сохранять из своих возможностей и сначала выполнять собственный план», – делится Рустам Сансызбаев.

Предприятие, как и другие представители угольной промышленности, пережило острый период падения объемов производства. Чтобы снизить финансовую нагрузку, ввели комплекс мер по снижению затрат, сократили объем привлекаемых из банков оборотных средств, активизировали менеджмент для привлечения потребителей. Больше средств вкладывается в природоохранные мероприятия, в частности – в размещение вскрышных пород во внутренние отвалы, борьбу с эндогенными пожарами и мероприятиями по пылеподавлению. На защиту окружающей среды в 2017 году на-

правили 2,8 млрд тенге при плане в 1,2 млрд.

В прошлом году посчитали возможным вернуться к важному проекту по внедрению автомобильно-конвейерной технологии на главной площадке предприятия – на одном из крупнейших в мире разрезов «Богатырь». Модернизацию задумали еще 12 лет назад и уже откладывали из-за нестабильной экономической ситуации. В декабре 2017 года в Амстердаме (Нидерланды) между ТОО «Богатырь Комир» и немецкой компанией ThyssenKrupp Industrial Solutions AG было подписано дополнительное соглашение о возобновлении реализации проекта по переходу на циклично-поточную технологию добычи, транспортировки, усреднения и погрузки угля на разрезе. Два месяца назад Евразийский банк развития (ЕАБР) официально объявил о готовности профинансировать проект на сумму в 196,9 млн евро. Директорат предприятия сообщил о старте горных работ на площадках. Конечно, новости о санкциях в отношении партнера заставили поволноваться. Но европейские поставщики оборудования контракт разрывать не собираются.

«Единственное опасение, которое возникло, – это как раз по ЦТП

(циклично-поточная технология), – говорит Рустам Сансызбаев. – Мы уже ведем переписку с нашими подрядчиками, ведь нас вопрос тоже заинтересовал. На что мы получили ответ, что проблем нет, и в рабочем порядке будем продолжать. Вообще мы пришли к такому мнению, что хватит обсуждать, рассуждать. Надо его реализовывать, несмотря ни на что. В этом году готовим площадку, в следующем приступим к приобретению оборудования».

Риск отказа одного из партнеров от модернизации на предприятии не рассматривают. Проект ЦТП предполагает поэтапный переход разреза «Богатырь» на поточную технологию доставки угля конвейерным транспортом на усреднительные склады с последующей его погрузкой на поверхностных погрузочных комплексах. При такой технологии предусматривается применение современного оборудования – одноковшовых экскаваторов, большегрузных автосамосвалов. Необходимость реализации проекта связана с достижением глубины горных работ, при которой применение железнодорожного транспорта становится менее эффективным. В свою очередь, за счет сокращения железнодорожного транспорта и

применения двух конвейерных лент на 20 млн тонн каждый, существенно снижаются и затраты, связанные с транспортировкой угля непосредственно в разрезе, повышаются скорость и степень автоматизации процесса погрузки. Современная система контроля качества угля позволит удовлетворить запросы потребителей. Важно, что снизится нагрузка на экологию.

Для справки: Компания «Богатырь Комир» является совместным предприятием по добыче угля открытым способом АО «Самрук-Энерго» казахстанского Фонда национального благосостояния «Самрук-Казына» и российской Объединенной компании «РВСАЛ». На долю ТОО «Богатырь Комир» приходится более 60% от всего добываемого угля в Экибастузском угольном бассейне и 40% от общего объема добычи энергетического угля в РК. ТОО «Богатырь Комир» – одно из крупнейших предприятий в мире по добыче угля открытым способом, его балансовые запасы составляют 2,75 млрд тонн. Производственная мощность предприятия составляет 42 млн тонн угля в год, в том числе по разрезу «Богатырь» – 32 млн тонн, по разрезу «Северный» – 10 млн тонн.

Об участии Казахстана в международных соглашениях в области биологической безопасности

<< 2

Цели инициативы – привлечь все страны в процесс перехвата подозрительных воздушных и морских судов, а также наземного транспорта, перевозящих материалы, связанные с ОМУ.

Казахстан присоединился к Конвенции о запрещении биологического (токсинного) оружия (КБТО), ратифицировав ее 7 мая 2007 года. В настоящее время завершаются внутригосударственные процедуры по присоединению Казахстана к Австралийской группе. В этой связи уделяется особое внимание таким мерам как:

- не разрабатывать, не производить, не накапливать, не приобретать и не сохранять биологические агенты и токсины, или соответствующее биологическое оружие и оборудование, согласно Статье I Конвенции по запрещению биологического оружия;
- предотвращать передачу материалов, которые могут содействовать производству или приобретению БО;
- проводить лицензирование экспортной деятельности для обеспечения жесткого контроля над экспортом биологических агентов, а также биологических технологий и оборудования двойного назначения, которые могут быть использованы для производства и распространения БО;
- способствовать снижению рисков распространения и террористической деятельности с использованием БО посредством

контроля над передачей материалов, оборудования, технологий и программного обеспечения, способных содействовать связанной с БО деятельности, осуществляемой государственными и негосударственными структурами в соответствии со Статьей III Конвенции о запрещении биологического оружия.

Национальная система по биологической безопасности в республике на данный момент находится на стадии развития и совершенствования. Аспектами казахстанского законодательства в этой области являются:

- работа с биологическими агентами;
- защищенность биологических агентов;
- приобретение биологических агентов;
- владение биологическими агентами;
- передача биологических агентов;
- транспортировка биологических агентов.

Важным шагом по снижению глобальных угроз явилось принятие Казахстаном в 2008 году Международных медико-санитарных правил.

30 января 2008 года Постановлением правительства РК №78 была создана Комиссия по вопросам биологической безопасности, представленная пятнадцатью министерствами. Данная комиссия является консультативно-сведательным органом при правительстве РК. Основной задачей

Комиссии является рассмотрение и подготовка предложений по совершенствованию законодательства Республики Казахстан, регулирующих вопросы биологической безопасности.

Начата работа по присоединению Казахстана к Женевскому протоколу 1925 года.

Казахстан является участником международного процесса нераспространения оружия массового уничтожения. РК создала прецедент добровольного отказа от ядерного оружия и придерживается положений Будапештского меморандума 1994 года.

Казахстан вступил практически во все конвенции, относящиеся к ядерной безопасности, стал одним из основателей Глобальной инициативы по борьбе с актами ядерного терроризма (2006 г.), выступает посредником разрешении сложных международных конфликтов, связанных с жизненным циклом ядерного топлива.

В Казахстане в 2010 году при Президенте создана Комиссия по нераспространению оружия массового уничтожения, в компетенцию которой входит весь круг вопросов, касающихся ядерного цикла. В настоящее время Казахстан занимает 15-е место в Индексе ядерной безопасности – глобальном отчете о безопасности ядерных материалов. Как заявил британский законодатель лорд Вэйверли, «Казахстан остаётся одним из немногих примеров возрождения и воплощения духа Пагуошского движения».

В этой связи Казахстан ведет работу со странами, гарантировавшими ему безопасность при отказе от ядерного оружия.

Так, с РФ проводится работа по поддержанию материально-технической базы противочумных станций. Иницируется предложение по международной реабилитации бывшего острова Возрождения, где до 1992 года находился известный биологический полигон.

В апреле т. г. принято постановление правительства Казахстана об организации мероприятий, нацеленных на обеспечение эпидемиологического благополучия в казахстанской части острова Возрождения.

Аналогично с США осуществляется работа по уничтожению базы ядерных испытаний. Юридической базой для этого послужили Рамочное соглашение об уничтожении шахтных пусковых установок межконтинентальных баллистических ракет, ликвидация последствий аварийных ситуаций и предотвращения распространения ядерного оружия от 13 декабря 1993 года. В 2000 году была уничтожена последняя штольня, на которой производились ядерные испытания.

В данном направлении работа продолжается.

В 2014 подписано соглашение между правительством Республики Казахстан и Агентством по уменьшению угрозы Министрства обороны США (Defense Threat Reduction Agency, DTRA) по

реализации миссии Программы по уменьшению биологической угрозы, направленной на противодействие возникающим биологическим угрозам в Центрально-Азиатском регионе.

Основными целями соглашения являются:

- сотрудничество в сфере разведывания системы обнаружения опасных биоагентов и реагирования;
- оказание содействия РК в соблюдении обязательств Международных медико-санитарных правил;
- внедрение надлежащих лабораторных практик в области изучения опасных и особо опасных патогенов в соответствии с международными стандартами;
- консолидация и обеспечение хранения коллекций опасных и особо опасных патогенов на базе минимально возможного числа безопасных и защищенных объектов;
- организация единой электронной интегрированной системы надзора за заболеваниями, включающей Министерство здравоохранения, Министерство сельского хозяйства и Национальные группы реагирования для обеспечения оперативной информацией об опасных и особо опасных патогенов ответственных и заинтересованных учреждений и ведомств Республики Казахстан.

В рамках сотрудничества с американской стороной в Алматы возведена Центральная референтная лаборатория, нацеленная на

предотвращение биологических угроз.

Определены задачи ЦРЛ – стать национальным координационным, консультативно-методическим, научно-практическим, экспертным центром, который:

- проводит высокотехнологичные исследования по изучению биологических агентов неизвестных и/или вновь возникающих опасных и особо опасных инфекций на территории РК и Центрально-Азиатского региона;
- осуществляет подготовку специалистов в области биологической безопасности и биозащиты, и эпидемиологического надзора особо опасных заболеваний человека, животных и растений;
- обеспечивает реагирование на вспышки особо опасных инфекций и регистрацию данных/отчетности в рамках системы санитарно-эпидемиологического благополучия и ветеринарии с учетом действующего законодательства РК;
- является научно-практической базой для международного взаимодействия и сотрудничества стран в области уменьшения биологических угроз.

Таким образом Казахстан принимает практические шаги по имплементации международных соглашений в области биологической безопасности. Тем самым укрепляется режим нераспространения оружия массового уничтожения и фактор экологического благополучия как в Казахстане, так и в Центрально-Азиатском регионе.

КУЛЬТУРА И СТИЛЬ

Танос грядет

«Война бесконечности», пожалуй, главный фильм не только этой весны, но и всего года вообще. Ожидания от него взвинчены до предела. А сбав в своем сюжете несколько десятков персонажей, которых играет плеяда суперзвезд Голливуда, авторы придали фильму совершенно уникальный статус для киноиндустрии.

Елена ШТРИТЕР

«Самый амбициозный кроссовер в истории кинематографа» полностью оправдал ожидания фанатов. Огромное количество любимых персонажей (исключительно голливудских звезд, между прочим), и каскад из экшен-сцен, и простеньких, но таких смешных шуток однозначно не оставят зрителя равнодушным. Во всяком случае, зал криками и аплодисментами реагировал на каждого появляющегося на экране персонажа. Правда, если вы не знакомы с Железным человеком, Халком, Тором, Капитаном Америка, Вижном, доктором Стренджем и прочими-прочими-прочими, то понять, кто тут кто и зачем, будет очень сложно. Времени на знакомство с персонажами и взаимоотношениями между ними, несмотря на солидный (более двух часов) хронометраж, нет совершенно.

Особой интриги в сюжете нет. Другое дело – собрать всех героев (очень разных) в рамках одного сюжета так, чтобы это смотрелось органично, действительно сложная задача, с которой братья Руссо справились просто великолепно.

Надо сказать, к этому ее создатели шли долго. Десять лет назад, в 2008 году, студия Marvel выпустила блокбастер «Железный человек» и открыла новую эпоху – эпоху грандиозной кинокомиксной вселенной. И вот спустя 10 лет вышел 19-й фильм (7-я глава 3-й фазы кинематографической вселенной Marvel), который наконец собрал разрозненные кусочки пазла. У «суперов» появился общий враг, вокруг которого и построен сюжет.

Так, в момент рождения вселенной в ней появилось шесть магических камней бесконечности. Каждый из них дает своему обладателю огромную силу, а все вместе – абсолютную власть над пространством и временем. Собрать их – задача невероятно сложная, но оно того стоит. Более того, в данном случае цель оправдывает средства. Во всяком случае, именно так считает титан Танос (Джosh Бролин), который бороздит в поисках камней вселенную.

Само собой, в этих поисках он никак не может обойти стороной старушку Землю, ибо именно здесь хранятся два из шести камней. Один у доктора Стрейнджа, второй – у Вижна. Посему земным супергероям на этот раз при-



дется не только сразиться за свой дом, но и, забыв о разногласиях, объединиться со всеми остальными героями в битве за вселенную. Впрочем, безуспешно...

В сущности, несмотря на то, что фильм называется «Мстители», его центральным героем будет все же Танос. И надо сказать, именно такого злодея киновселенной Marvel до сих пор не хватало. Персонаж Таноса интересен, глубок и сложен. И он вовсе не одержим жаждой власти или маниакальной страстью к уничтожению. Для него абсолютное всемогущество не более чем инструмент для достижения цели. Которая, надо сказать, имеет под собой очень веские основания. И мысль о геноциде, который он собирается устроить, отнюдь не доставляет ему удовольствия. Более того, она ему неприятна, но, как говорится, кто-то должен принять это непростое решение...

И вот в какой-то момент именно ему начинаешь сопереживать. Потому что жестокий и беспощадный Танос жесток и беспощаден прежде всего к себе самому. Бросая на алтарь победы то, что ему дорого, он испытывает сожаление, сомнения и скорбь. И он прекрасно осознает, насколько высокую цену платит за свои идеалы.

Здесь еще стоит отметить блестящую актерскую игру Джоса Бролина, которая заметна даже сквозь компьютерную графику. Мы видим не просто анимированную модельку, а живые человеческие эмоции.

Подробнее останавливаться на остальных супергероях и их исполнителях, я думаю, не стоит. Во-первых, это невероятно долго, а во-вторых, они традиционно великолепны. Так же как и картинка.

С визуализацией у Marvel всегда все было в порядке. Разве что в

«Войне бесконечности» студия превзошла себя. Почти каждый кадр – это триумф художников и технологий. Впрочем, с учетом огромного количества персонажей, событий и сражений этого следовало ожидать.

В традиционных кадрах после титров Marvel оставила отсылку на самого сильного супергероя своей киновселенной. В них председатель организации Ш.И.Т. Ник Фьюри едет по городу со своей ассистенткой, когда вдруг множество людей вокруг начинает попросту превращаться в пыль. Как только Фьюри осознает, что происходит нечто ужасное, он пытается отправить кому-то сообщение. Но в это время и сам превращается в пыль. На упавшем приборе зритель какое-то время видит, что идет отправка сообщения, а затем выясняется, что оно было успешно отправлено Капитану Марвел.

Подробную историю самого вселенного персонажа вселенной Marvel мы предположительно узнаем в марте следующего года. Супергероиню – пилота ВВС Кэрл Дэнверс, которая получает сверхсилу и множество других приятных способностей благодаря пришельцам, в нем сыграет Бри Ларсон. Пока не известно, обладает ли кинематографическая Кэрл своей способностью из комиксов под названием «космическое сознание», но если да, то команда Мстителей еще повоюет.

В общем, говорить о фильме можно бесконечно долго. Но на вашем месте я бы не тратила время на чтение рецензий, а поскорее купила билеты в кино. Это один из тех фильмов, которые лучше увидеть.

P. S. За две недели в прокате (мировая премьера «Войны бесконечности» состоялась 23 апреля) фильм собрал \$1,164 млрд.

В Казахстане сильны восточные традиции

Свадьба – это, несомненно, очень важное событие в жизни каждого человека. И конечно, очень хочется, чтобы она была идеальной. Вопросы о свадебных тенденциях, самых романтических предложениях руки и сердца мы задали Кэте Сове, директору отдела продаж и маркетинга и The Ritz-Carlton, Almaty. А заодно выяснили, действительно ли свадьба в The Ritz-Carlton такое недостижимое удовольствие.

Анна ЭМИХ

– Катя, мы сегодня с вами говорим о свадебных тенденциях. Однако перед тем, как играть свадьбу, нужно сделать предложение. Насколько я знаю, The Ritz-Carlton, Almaty видел очень много предложений руки и сердца.

– Скажу больше – отель завоевал популярность одного из самых романтических мест города. Наш ресторан LT Bar & Grill является излюбленным местом для предложения руки и сердца. Превосходная кухня, панорамный вид на огни города и горы Заилийского Алатау, отменный сервис и внимание к деталям, а также располагающая атмосфера



ресторана делают это место одним из самых желанных для такого случая. Поэтому нет ничего удивительного в том, что именно The Ritz-Carlton, Almaty многие мужчины выбрали, чтобы сделать предложение любимой. А мы, Дамы и Господа отеля, всегда готовы помочь им сделать этот вечер действительно волшебным и незабываемым.

– Скажите, а как это происходит? Кто придумывает, скажем так, сценарий?

– Все всегда происходит по-разному. Есть люди, которые приходят с четким пониманием, как все должно быть. Как преподнести кольцо, в какой момент должна заиграть музыка, должны ли это быть звуки саксофона или скрипки. Молодой человек уже заранее заказал определенные цветы... А бывает и так, что мужчина хочет удивить свою даму и сделать что-то особенное, что-то запоминающееся, но у него нет до конца сформированного сценария. Тогда наши Дамы и Господа берут дело в свои руки и делают все, чтобы получилась незабываемая love story. Они узнают о будущих женихе и невесте все, что только возможно – историю знакомства, что-то памятное именно для них, и интерпретируют это в предложении. При необходимости мы можем подобрать музыку, фотографа и воплотить самые безумные идеи!

– То есть все очень индивидуально?

– Конечно. У нас не бывает готовых пакетов. В любом случае мы учитываем индивидуальные пожелания, и наша задача – сделать приятный сюрприз для двоих, даже предвосхитить ожидания молодого человека, который заранее знает сценарий и детали.

– Какое было самое романтическое предложение?

– Они все без исключения романтические. Это особенный момент, поэтому все относится к нему с большим трепетом и волнением. Кстати, даже если мужчина специально ничего не готовит, все равно предложение получается романтическим.

– А девушки когда-нибудь делали предложение?

– Пока я еще не была свидетелем такого предложения (смеется). Но девушки очень часто становятся инициаторами романтических сюрпризов для своих мужчин, например романтических выходов. Вообще, когда гости бронируют номер, наши Дамы и Господа обязательно интересуются тем, есть ли какой-нибудь особенный повод. Может быть, годовщина, день рождения или что-то еще. И уже исходя из этого готовят встречу гостей. То есть, к примеру, мы узнали, что наши гости запланировали романтический уик-энд. Почему бы из него не сделать love story? Наши Дамы и Господа даже могут просмотреть странички гостей в соцсетях, чтобы узнать любимый цвет, любимые цветы... В общем, любой background. А дальше начинается сама история. Для кого-то мы можем засыпать номер лепестками роз либо встретить с шампанским, цветами или шарами. В ход идет все, что может быть дополнением романтической атмосферы.

Причем даже если постояльцы отдельно ничего подобного не оговаривают. Если мы знаем, что у них брачная ночь, то обязательно порадует тортом от шеф-повара с предложениями для новобрачных. В любом случае молодоженов будет ожидать сюрприз.

– Но давайте все же перейдем к свадьбам. Какой на данный момент самый популярный свадебный тренд?

– Если мы говорим про банкет, то нужно понимать, кто принимает решения – сами новобрачные или их родители, от этого зависит очень многое. Но если обобщить, то основной тренд сейчас – это индивидуальность, которая может проявляться в декорациях, программе, ведущем. Все пытаются удивить и сделать этот день ярким и богатым на впечатления и эмоции.

– А бывает ли так, что вы не только предоставляете площадку, но и берете на себя организацию в целом?

– Мы всегда стараемся быть чем-то большим, чем просто площадкой. Стараемся создать не просто праздник, а новый опыт, experience. В случае если к нам, к примеру, пришла семья, которая не знает, как подойти к организации, то мы, разумеется, посоветуем, к кому можно обратиться. Причем посоветуем именно тех специалистов, которые подойдут именно этим людям. Свадьба – это очень индивидуальный и, я бы даже сказала, интимный момент. Потому что каждая пара хочет, чтобы она была самой запоминающейся. Поэтому должна произойти абсолютная синергия с теми, кто будет ее организовывать.

– Многие люди боятся прийти в The Ritz-Carlton, Almaty, потому что уверены, что здесь безумно дорого. Давайте немного откроем завесу тайны над ценами.

– В The Ritz-Carlton, Almaty мы предлагаем уникальный опыт, который запомнится. Вы платите за свое спокойствие, за свой счастливый день. Вы с утра заселяетесь в номер, который «прилагается» к банкету (с ранним выездом, выездом на следующий день и фотосессией на территории отеля в подарок). К вам приходят подружки, вам делают макияж, вас фотографируют – и все это можно сделать в одном месте. Вы никуда не торопитесь, в этот момент «свадебные ангелы» – помощники, которые прикреплены к невесте и жениху в день свадьбы помимо свадебного консьержа, помогают с утра и до вечера, начиная от сборов невесты и до проводов гостей. Они позаботятся о кофе, помогут поправить прическу или быстро скоординировать поваров и официантов и сделают все, чтобы вам было абсолютно комфортно. После свадьбы вы на год становитесь членами нашего Wedding Club, что дает вам множество предпочтений.

Назвать стоимость проведения свадьбы достаточно сложно, так как она рассчитывается индивидуально. Не бывает двух одинаковых свадеб. Даже если у них будут одинаковые исходные данные по количеству гостей, у каждой семьи есть свои пожелания по меню, по церемонии на открытом воздухе, номеру для молодоженов и так далее. Есть определенный минимум стоимости банкетного меню на персону, и она начинается от 39 000 тенге, не включая напитки, но опять-таки все это обсуждается, а лимита нет. В английском языке есть отличная фраза – only sky is the limit, которая подходит для организаторов: если вы хотите французского сибаса и осьминога, отойти от традиционного дастархана, используя больше элементов европейской свадьбы, абсолютно все наполнение поддается изменениям в зависимости от пожеланий и возможностей организаторов. Цена также зависит от дня недели, то есть если вы проводите свадьбу в будний день, для вас мы предусмотрим специальные цены на аренду. Бывают такие свадьбы, когда организаторы планируют невероятные и масштабные декорации, когда им требуется дополнительный день аренды для установки всех декораций.

– А какие свадьбы чаще всего бывают – традиционные или в европейском стиле?

– Традиционные свадьбы преобладают. Они проходят с большим количеством гостей, обязательно с первыми тостами старших в семье и традиционным дастарханом. От концепции казахского традиционного дастархана практически никто не уходит. Если семья родом из Казахстана, то чаще всего бешбармак оставляют главным блюдом и очень редко заменяют его на что-то другое, потому что это дань традициям и старшему поколению своей семьи, но с легкостью могут поменять второе горячее блюдо, заменив стейк из мяса на блюдо из рыбы или выбрав капresse или салат с тунцом вместо салата оливье. Вообще, в Казахстане сильны восточные традиции, независимо от национальности. Я не видела такой свадьбы, где бабушке и дедушке не давали бы слова первым. Они открывают дорогу молодым. Наверное, свадьба, проведенная в европейском стиле, для нас больше исключение, нежели правило.

ВНИМАНИЕ
ТЕНДЕР

ТОО «Моторная Компания «Астана-Моторс» объявляет о проведении следующих тендеров:

1. Международная контейнерная перевозка машинокомплектов легковых автомобилей марки Hyundai из Чехии в Казахстан (г. Костанай);
2. Международная контейнерная перевозка машинокомплектов легковых автомобилей марки Hyundai из Южной Кореи в Казахстан (г. Костанай);
3. Международная контейнерная перевозка машинокомплектов легковых автомобилей марки Hyundai из Российской Федерации (г. Санкт-Петербург) в Казахстан (г. Костанай);
4. Перевозка легковых автомобилей марки Hyundai из г. Костанай в регионы Республики Казахстан автомобильным и железнодорожным транспортом.

Заявки на участие в тендере принимаются на сайте:

www.astana-motors.kz

Срок приема пакета тендерной документации

до 18.00 ч. по времени Астаны 25 мая 2018 г.

Телефон для справок +7 (727) 244 76 38 (вн. 1026)

Email: tender@astana-group.kz

ASTANA MOTORS