БАРБАРА ДОМАНН, ПРЕДСЕДАТЕЛЬ МАЦ МФЦА: «ТАК КАК МЫ ТОЛЬКО НАЧАЛИ РАБОТУ, НАШИ ЦЕНЫ ДОВОЛЬНО ДЕМОКРАТИЧНЫ» » СТР. 5

WWW.KURSIV.KZ
«Курсивъ» №25 (749)

Подписные индексы:
15138 - для юр. лиц
65138 - для физ. лиц

КУРСИВъ

всегда в курсе: новости, прогнозы, аналитика

РЕСПУБЛИКАНСКИЙ ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК | ИЗДАЕТСЯ С 2002 ГОДА

№ 25 (749), ЧЕТВЕРГ, 28 ИЮНЯ 2018 г.

ВЛАСТЬ/БИЗНЕС: ЦИФРОВИЗАЦИЯ В ПОМОЩЬ НАЛОГОВИКАМ 02

ИНВЕСТИЦИИ: ДОЛЛАР США ПОЛЬЗУЕТСЯ СПРОСОМ 04

ИНВЕСТИЦИИ: ДОЛЛАР И ТОРГОВЫЕ ВОЙНЫ БРОСАЮТ ВЫЗОВ МЕТАЛЛАМ 04

КОМПАНИИ И РЫНКИ: НЕ ГОДЕН К УПОТРЕБЛЕНИЮ! 07

* Бриф-новости

Импровизации президента Бердымухамедова

В соседнем Туркменистане складывается достаточно тревожная ситуация. Из-за нехватки продовольствия и странных решений тамошнего Аркадага население этой страны начинает все чаще выражать свое недовольство. В этой связи нельзя исключать появления на юго-западе Казахстана еще одного очага напряженности.

>> 2

В судебной практике творится полное безумие

Новая практика в сфере защиты авторских прав может стать угрозой нацбезопасности. В Алматы состоялся круглый стол «Контент телеканалов: угрозы для рынка провайдеров в свете формирования спорной судебной практики». В основном встреча была посвящена деятельности ТОО DL Construction и РОО «КОУПИС» Данияра Балиева, которые активно подают иски против операторов связи за нарушение авторских прав, как держатели данных прав.

>> 3

Несвободная пресса

28 июня Казахстан отмечает День работников связи и информации. Бесспорно, «четвертая власть» – неотъемлемый атрибут демократического общества. В то же время профессия журналиста и опасна и трудна. В стремлении донести общественности объективную информацию каждый год по всему миру гибнут десятки работников СМИ, еще больше отбывают наказание в тюрьмах.

>> 6

Лучше маленький доллар, чем большое спасибо

За неполный месяц курс национальной валюты к доллару США упал более чем на 3%. В отличие от предыдущих лет у обменных пунктов и банков не наблюдается очередей, казахстанцы перестали при любом удобном случае скупать зеленые купюры с изображением Бенджамина Франклина. С чем связаны колебания и как долго они продлятся, «Къ» рассказала директор департамента монетарных операций Национального банка Алия Молдабекова.

>> 8

Анатолий Балушкин: «Я начинал с кредита, комбайнов и чая»

Основатель, акционер и председатель совета директоров группы компаний «БИПЭК Авто – Азия Авто» Анатолий Балушкин рассказал «Къ» о том, как начинал свой бизнес, зачем нужна социальная программа для работников и почему нельзя жалеть денег на квалифицированные рабочие кадры.

>> 9

Хочешь нового – освободи место от старого

Астана запускает реновацию. Снос аварийных и ветхих домов в столице на общей площади 1359 га в 2018–2027 годы обойдется примерно в 700 млрд тенге. 600 га будут снесены за счет города, остальные – за счет инвесторов. Другие города Казахстана решают этот вопрос кто как может.

>> 11

Игра в ящик. Ликвидация

Суд первой инстанции «молниеносно» признал банкротом акционера Alma TV

Конфликт с компанией АО «АлмаТел Казахстан» (торговая марка Alma TV), связанный с деятельностью бывших акционеров двух банков, пошел на новый виток. Судебные органы Алматы заочно санкционировали арест бывшего независимого директора Bank RBK Нургуль Ертаевой и председателя совета директоров Alma TV Александра Пархоменко. Суд также признал банкротом единственного акционера телекоммуникационной компании и принял решение о ее ликвидации.

Вячеслав ЩЕКУНСКИХ

«Алма Телекоммуникейшнс Казахстан» 26 июня опубликовала пресс-релиз, в котором говорится: «…суд стал инструментом в рейдерской атаке, помогая ДСФК захватить актив («Алма Телекоммуникейшнс Казахстан». – «Къ»). Коллаж: Александр ИГИЗБАЕВ

Вкратце напомним: 19 июня 2018 года специализированный межрайонный экономический суд Алматы рассмотрел дело о признании банкротом ТОО Asset Invest, которому принадлежит 100% акций Alma TV по иску ТОО «Специальная финансовая компания DSFK (ДСФК)», управляющего плохими активами банка RBK. Истец указал сумму задолженности перед Bank RBK – 22 млрд тенге. Кроме того, в суде озвучено, что Asset Invest должен Qazaq Banki около 8 млрд тенге. Общая сумма задолженности, оглашенная в суде, – более 40 млрд тенге.

Несмотря на то, что представитель Qazaq Banki **Мурат Давлетов** выступил против банкротства Asset Invest, полагая, что у компании есть работающие активы в виде акций Alma TV, которыми можно погасить долги, прокурор **Жанна Кельдинова** поддержала заявление ДСФК. В результате суд вынес решение ликвидировать ТОО Asset Invest и снять с учетной регистрации все филиалы данной компании.

В свою очередь телекоммуникационная компания распространила пресс-релиз, в котором сообщалось: «Ранее упомянутое в публикациях решение суда о признании акционера «АЛМА ТВ» банкротом не имеет отношения к АО «Алма Телекоммуникейшнс Казахстан». ТОО Asset Invest является отдельным субъектом предпринимательства и как юридическое лицо самостоятельно отвечает по своим обязательствам».

3 >>

Эксперты прогнозируют золотой ренессанс

В июле 2018 года цены на золото и серебро резко пойдут вверх, убеждены эксперты западных инвестфондов

До конца текущего года стоимость золота поднимется до $1500 за тройскую унцию, подтянув следом за собой и цену на серебро, уверены эксперты. Кроме того, они считают, что в условиях нарастающей по всему миру дедолларизации золото будет оставаться главным конкурентом биткоина в качестве привлекательного объекта инвестиций – за счет меньшей волатильности.

Дмитрий ПОКИДАЕВ

Эксперты полагают, что интерес к серебру со стороны инвесторов будет подогревать тот факт, что на рынок этот металл теперь выбрасывают только предприятия горно-металлургического комплекса – если раньше на рынке присутствовали «чистые продажи от правительств», то теперь их не наблюдается.
Фото: Аскар АХМЕТУЛЛИН

Свои прогнозы по золотому будущему золота и серебра эксперты озвучили в ходе 25-го заседания Всемирного Горного Конгресса в Астане. Основатель и генеральный директор компании Midas Touch Consulting **Флориан Грумес**, правда, перед своим прогнозом предпочел оговориться, что «никто на этой земле не знает будущего», тем не менее взял на себя смелость предположить, что нынешняя стоимость золота в $1271 за тройскую унцию (31,1 грамма) и серебра в $16,2 – это затишье перед июльским всплеском цен на эти металлы. Причем драйвером в этом росте, по его мнению, станет золото.

Ставка на серебро и золото

«Когда на фоне нынешних цен меня спрашивают – стоит ли вкладываться в серебро, я говорю «да», – сказал г-н Грумес корреспонденту **«Къ»**. – Золото и серебро всегда двигаются вместе, серебро просто идет с большей волатильностью, чем золото, если золото падает на 1%, то серебро – на 3-4%, а если золото растет на 3%, то серебро – на 5-6%».

В начале июня 2018 года золото и серебро были близки к нижнему значению, но это, по мнению эксперта, был шаг назад для последующего разбега.

«Мы находимся сейчас прямо перед сильным летом, которое начнется в июле и вернет золото к отметке в $1350, причем это будет минимальная цель, по серебру минимальная цель составит $18, а если золото превысит $1350, это будет большой сигнал для рынка, на котором стоимость золота может достигнуть до декабря $1500, и в этом случае серебро будет стоить $21 или даже $26 за унцию», – считает глава Midas Touch Consulting.

Интерес к серебру со стороны инвесторов, по его мнению, будет подогревать и тот факт, что на рынок этот металл теперь выбрасывают только предприятия горно-металлургического комплекса – если раньше на рынке присутствовали «чистые продажи от правительств», то теперь их не наблюдается. Эксперт предположил, что «правительственных» запасов серебра просто не осталось, поскольку игроки с «суверенным» статусом все больше предпочитают вкладываться в другой драгметалл – золото.

Еще одним драйвером удорожания серебра является то обстоятельство, что оно активно используется в промышленном производстве: например, при производстве айфонов, чеканке монет или изготовлении посуды. Это промышленное использование металла, который в основном является побочным продуктом выработки меди, несколько ограничивает его наличие в качестве инвестиционного актива, а любое количественное ограничение предложения на рынке становится дополнительным драйвером роста цены.

И все же основным драйвером роста цены на серебро остается золото, в связке с которым колеблется в ценовом сегменте этот металл, подтверждает управляющий партнер и менеджер фонда Incrementum AG **Рональд-Питер Штеферле**. Более того, желтый металл, по его мнению, в обозримом будущем будет планомерно расти в цене, поскольку останется той самой излюбленной «тихой гаванью» для инвесторов, заход в которую гарантирует, как минимум, сохранность вложенных средств. А учитывая нынешние тренды: попытки дедолларизировать если не всю мировую экономику, то отдельные ее региональные сегменты, а также перманентно всплывающую перспективу рецессии ведущих экономик мира, вложения в золото становятся чуть ли не единственной альтернативой агрессивным в своем росте, но не слишком надежным в плане обеспечения криптовалютам.

«Мы видим, что золото, как мировая валюта, укрепляет свою репутацию все больше и больше из-за дедолларизации, – заявил г-н Штеферле. – Россия пару дней назад избавилась от 50% своих казначейских векселей США, и мы должны понимать, что в долгосрочной и даже в среднесрочной перспективе этот шаг может стать спусковым крючком, примером для других держателей этих бумаг», – добавил он на заседании Конгресса 23 июня, имея в виду сообщение американского минфина от 16 июня 2018 года об избавлении России от ценных бумаг США на сумму $47,5 млрд, что сократило её инвестиционные вложения в одну из крупнейших экономик мира наполовину.

Напомним, что в январе 2018 года Россия уже уменьшала вложения в американские казначейские обязательства с $102,2 млрд до $96,9 млрд. По мнению управляющего партнера фонда Incrementum AG, такая «распродажа» американских обязательств способна подорвать господство доллара в качестве основной мировой резервной валюты, в особенности, если примеру России (16-му по объемам инвестору экономики США) решит последовать кто-то из первой тройки инвесторов обязательств США – Китай, Япония или Ирландия.

Но даже если остальные страны примеру России не последуют, у американского зеленого впереди намечаются большие проблемы: как отметил тот же Штеферле, вопрос госдолга США кардинально не решен, Штаты продолжают жить в ситуации хронического бюджетного дефицита.

Союз коина и золота

Дедолларизация в условиях отсутствия других альтернатив, по его словам, будет сопровождаться утечкой инвестиционных средств в двух направлениях – в блокчейн и в золото. Причем последнее может выглядеть гораздо предпочтительнее дерзких, но не совсем стабильных коинов – как раз в силу своей консервативности. При этом г-н Штеферле не исключает союза коинов и золота.

«Мы видим, что технологии блокчейн становятся все более и более значимыми, и многие люди говорят, будто криптовалюты и золото – это враги или соперники. С моей точки зрения, они действительно конкуренты, но они могут работать на рынках вместе и очень хорошо, – отмечает он. – Золото часто критикуют, как ленивый и неэффективный продукт, который сложно отражать в транзакциях, но именно для управления золотыми запасами был изобретен блокчейн, и «свадьба» между этими двумя продуктами даст мощный эффект. С моей точки зрения, молодое поколение рано или поздно захочет, чтобы банки вкладывались в золото, и если банки впишут золото в цифровые решения, то это будет иметь значительное воздействие на физические рынки», – считает эксперт.

ВЛАСТЬ/БИЗНЕС

Импровизации президента Бердымухамедова

В Ашхабаде в одни руки дают только полбуханки в сутки!

В соседнем Туркменистане складывается достаточно тревожная ситуация. Из-за нехватки продовольствия и странных решений тамошнего Аркадага население этой страны начинает все чаще выражать свое недовольство. В этой связи нельзя исключать появления на юго-западе Казахстана еще одного очага напряженности.

Анатолий ИВАНОВ-ВАЙСКОПФ

Проблемы с продовольствием у Ашхабада начались после того, как Россия из-за изменившихся мировых цен на «голубое топливо» отказалась покупать туркменский газ. Москву не устроила неуступчивость президента Туркмении, который желал осуществлять поставки газа в РФ по старым расценкам.

Фото: Shutterstock.com

О соседнем Туркменистане большинству казахстанцев практически ничего не известно. Сегодня эта, ранее входившая в состав Советского Союза, республика является одной из самых закрытых стран в мире. Достаточно сказать, что даже гражданам Казахстана для поездки в Туркмению необходимо получить визу стоимостью в $45, предоставив в консульский отдел этой страны справку с места работы с указанием ежемесячной заработной платы, адресную справку, а также копии имеющихся документов об образовании и авиабилетов в оба конца. При этом далеко не факт, что виза будет выдана. Если посчитают, что потенциальный гость желанным не является, ему в поездке в Туркменистан будет попросту отказано. Без каких-либо объяснений.

Не были и не надо

«Если вы не были в Туркмении, то особо ничего не потеряли. У нас нет Самарканда и Бухары, как в Узбекистане, или роскошных гор, как в Алматы. В основном у нас пески, пески и пески, верблюды, колючки, Ашхабад с курортом Аваза, которые вряд ли удивят иностранцев, да тысяча проблем, говорить о которых ни в коем случае нельзя», – заметил в разговоре с **«Къ»** житель столицы Туркменистана по имени **Давлет**, из соображений безопасности своей семьи отказавшийся называть свою фамилию. По словам нашего собеседника, за последние два года жизнь в стране значительно ухудшилась. Особенно сложно с продовольствием. Даже жители Ашхабада не могут свободно приобрести сахар, сливочное и растительное масла – все нормировано. Но хуже всего ситуация с поставками муки и хлеба. «Вы не поверите, но у нас теперь в одни руки дают только полбуханки в сутки! С мукой тоже плохо. Продают только по два килограмма. Это если она есть в магазине. Приходится покупать у знакомых из-под полы и втридорога. Мешок в 25 кг стоит не меньше 340 новых манатов или $20. Продавать его по официальному курсу – 3,50 манатов за доллар – никто не хочет. Товар и так уходит хорошо, несмотря на угрозу быть арестованным полицейскими», – рассказал Давлет, сообщив, что теперь ему знаком вкус индийского буйвола, мясо которого предлагается вместо традиционной для Туркменистана баранины, говядины и верблюжатины.

Официально власти Туркмении не признают наличия в стране катастрофического продовольственного кризиса, который, если верить сообщениям выехавших за пределы страны туркменских журналистов в российских и западноевропейских СМИ, по своим масштабам сопоставим с тотальным дефицитом последних лет Советского Союза. Более того, если смотреть эфир всех семи государственных телеканалов, у неискушенного зарубежного телезрителя может сложиться впечатление, что Туркменистан – это суперпроцветающая страна. Здесь и бесконечные телевизионные встречи молодежи с уважаемыми аксакалами, которые рассказывают об особой роли туркмен в мировой истории, и многочисленные репортажи об очередных эпохальных достижениях туркменской науки и экономики. Не обходятся туркменские телеканалы и без традиционных песен позитивного характера и красочных плясок. И все это на фоне государственных флагов и портретов президента страны **Гурбангулы Бердымухамедова**, которого принято благодарить в буквальном смысле по любому поводу. Без шуток: собрали мебель – спасибо президенту, открыли выставку или поучаствовали в соревнованиях – да здравствует Аркадаг (покровитель)!

Обеспечить, держать, создать

Регулярно появляется в телевизионном эфире и сам «Аркадаг» Бердымухамедов, которому 29 июня исполняется 61 год. Как истинный властелин он пышет здоровьем и демонстрирует населению страны свои незаурядные способности – лихо гарцует на роскошном скакуне ахалтекинской породы, сочиняет музыку, поет, выигрывает автогонки, собирает по собственным чертежам гоночные болиды и, конечно же, постоянно «строит» нерадивых чиновников, сидя за футуристическим столом, который напоминает пульт управления космическим кораблем. Кстати, последние наставления членам правительства и хякимам вилаятов (акимам областей) «Аркадаг» всех туркмен раздал 26 июня во время видеоселекторного совещания. Для тех, кто с советских времен приучен читать между строк, основные тезисы этого совещания в совокупности с показанными по телевидению опустившими глаза министрами и хякимами лишний раз подтвердили, что решить проблемы с продовольственными товарами властям Туркмении пока не удается. Во всяком случае, Гурбангулы Бердымухамедов несколько раз требовал от своих, не смеющих возражать, подчиненных своевременно осуществить взаиморасчеты за сданный урожай, обеспечить высокие темпы предстоящей зерноуборочной кампании, постоянно держать в поле зрения бесперебойную транспортировку и надлежащее хранение пшеницы, а также создать все условия для высокопроизводительного труда и полноценного отдыха хлеборобов.

Когда Китай помочь не сможет

Надо сказать, что впервые о начавшемся продовольственном кризисе в Туркменистане ведущие СМИ Западной Европы, США и России сообщили еще в 2016 году. В частности, по информации агентства Reuters проблемы с продовольствием у Ашхабада начались после того, как Россия из-за изменившихся мировых цен на «голубое топливо» отказалась покупать туркменский газ. Москву не устроила неуступчивость президента Туркмении, который желал осуществлять поставки газа в Российскую Федерацию по старым расценкам. Поскольку Россия была основным покупателем туркменского газа, это сразу же сказалось на валютных поступлениях в бюджет. Не помогло и увеличение поставок «голубого топлива» в Китай. В результате, если до разногласий с Москвой Туркмения от продаж природного газа в среднем получала $16,5-17 млрд в год, то уже в 2017 году Ашхабад от своего экспорта смог выручить лишь $8,5 млрд. Острая нехватка свободно конвертируемой валюты моментально сказалась не только на совместных проектах с Турцией и Беларусью, компании которых в течение трех лет, так и не получив денег за строительство промышленных объектов на территории Туркменистана, стали отказываться от дальнейшего сотрудничества с Ашхабадом, но и на поставках продовольствия из соседних стран Центральной Азии. И все это на фоне крайне затратных для бюджета страны возведения грандиозных проектов, вроде курортной зоны международного уровня «Аваза» на берегу Каспия с подведением к ней ультрасовременных автомагистралей, а также проведения крупных спортивных мероприятий, наподобие V Азиатских игр в закрытых помещениях.

По мнению экспертов Международного валютного фонда и Всемирного банка, точка зрения которых периодически появляется на страницах западноевропейской и американской прессы, решить свои проблемы Туркменистан может только двумя путями. Речь идет либо о масштабной девальвации национальной валюты – выравнивание ее с курсом доллара на «черном рынке» в 16,5-17 манат, вместо текущих 3,49 манат, либо о существенном сокращении расходов из госбюджета на содержание чиновников и воплощение в жизнь различных грандиозных проектов. Однако, судя и по публикациям в государственных СМИ Туркменистана, и по заявлениям самого «Аркадага», предложения зарубежных экспертов в расчет не принимаются. Предполагается, что новый туркменский манат будет оставаться «крепкой валютой», а на упомянутом выше видеоселекторном совещании от 26 июня утверждено дальнейшее расширение Национальной туристической зоны «Аваза», где число пятизвездочных отелей планируется довести до 60, а также развитие Международного морского порта в городе Туркменбаши (бывший Кисловодск. – **«Къ»**).

«Знаете, мы за минувшие четверть века, кажется, ко всему должны были привыкнуть. Учили «Рухнаму», понимающе относились к решению Туркменбаши запретить балет, радовались открытию золотого памятника великому Сердару. Но вот к бесконечным инициативам Аркадага приспособиться никак не можем. То мы должны своим детям одинаковую спортивную форму покупать, чтобы их по телевизору при необходимости могли показать. То мы должны свои машины в белый цвет перекрашивать за свой счет, иначе их конфискуют. То нам сверху спускают правила, что во время свадьбы невесте должны вручаться только белые розы. Наконец, всем миром должны учить песню «Кара-Кум», поскольку ее спел сам Аркадаг. Жилось бы при нем лучше, чем при Туркменбаши, все можно было принять и понять. Но он плохой сын Сердара, поэтому у нас и недовольных много становится», – заметил в беседе с **«Къ»** житель столицы Туркменистана по имени Давлет.

Тревожные сообщения

Между тем и в российской, и в западноевропейской прессе стали появляться тревожные материалы о росте популярности среди населения Туркменистана радикальных исламистских течений, которые способны взорвать страну изнутри. При этом автор одной из них – **Никита Мендкович** – отмечает, что в сложившихся обстоятельствах достаточно развитые силовые структуры Туркмении в критический момент, например, при вторжении боевиков ИГИЛ (запрещено в Казахстане. – **«Къ»**) из Афганистана, могут и отказаться помогать Аркадагу в восстановлении порядка в стране. Во многом это связано с недавно инициированной Гурбангулы Бердымухамедовым смене руководства министерства обороны, службы пограничной охраны и министерства национальной безопасности, а также с многочисленными бытовыми неурядицами у рядового состава силовых ведомств Туркменистана. В частности Никита Мендкович сообщает, что в течение последних трех лет наблюдается сокращение армейского пайка: «Во многих частях кормят преимущественно кашей из пшеницы, капустный суп становится праздничным блюдом. Отмечаются случаи, когда рядовой состав охотится на голубей, чтоб разнообразить рацион. Учащаются ситуации, когда солдаты вынуждены закупать продукты в счет собственных средств, потому что денежное довольствие систематически не выплачивается, а продукты в часть завозятся нерегулярно».

Сложно сказать, насколько достоверна информация от автора популярного российского информационного агентства Regnum.ru, однако она перекликается с тем, о чем рассказал **«Къ»** журналист из Афганистана **Ахмед Дурани**. По его словам, в настоящий момент на плохо охраняемой афганско-туркменской границе наблюдается увеличение числа граждан Туркменистана, вливающихся в ряды таких террористических организаций, как «Исламское государство» (запрещено в Казахстане. – **«Къ»**), так и «Исламское движение Узбекистана» (запрещено в Казахстане. – **«Къ»**). Особенно много туркменских боевиков, отмечает Ахмед Дурани, в таких афганских провинциях, как Фарьяб и Бадгис. «В Кабуле считают, что общая численность перешедших на сторону террористов туркменских граждан уже колеблется в пределах 350-400 человек», – подчеркнул в беседе с «Къ» журналист из Афганистана, заметив, что этот факт должен насторожить страны Центральной Азии и по возможности оказать помощь Туркменистану, который может взорваться в любой момент.

Цифровизация в помощь налоговикам

Ожидается, что к 2025 году дополнительные поступления составят порядка 350 млрд тенге

Министерство финансов использует новые технологии для увеличения сбора различных налогов. Только перевод администрирования НДС на блокчейн принесет 1,5 трлн тенге дополнительно к 2025 году. В целом же к 2025 году Минфин намерен повысить собираемость налогов до 25% к ВВП с 16,8% в 2017 году, обещая при этом сохранить комфортные условия для бизнеса.

Жанболат МАМЫШЕВ

Б. Султанов: «Мы одними из первых пытаемся применить администрирование НДС с применением технологии блокчейн. В августе мы планируем продемонстрировать первый прототип, и если всё получится, то к 2025 году порядка 1,5 трлн тенге эта система будет давать дополнительных доходов».

Фото: Аскар АХМЕТУЛЛИН

«До 2025 года мы собираемся повысить собираемость налогов до 25% к ВВП, сохранив комфортные условия для бизнеса. В этой связи министерством реализуются инициативы, направленные на повышение собираемости налогов за счет оцифровки налоговой базы и автоматизации всех наших процессов администрирования», – сказал министр финансов **Бахыт Султанов** на отчетной встрече перед населением.

Важным элементом этих планов, по его словам, является параллельное снижение административной нагрузки на бизнес, сокращение временных и финансовых издержек предпринимателей, сокращение проверок.

В 2017 году впервые с 2011 года удалось остановить ежегодно снижавшуюся долю налоговых поступлений в объеме ВВП – она выросла за прошлый год на 1,6 процентных пункта – до 16,8% к ВВП. Минфин намерен закрепить перемену тренда, применив ряд новшеств. Так, перевод администрирования НДС на блокчейн принесет дополнительно в бюджет 1,5 трлн тенге.

«Администрирование налога на добавленную стоимость с применением технологии блокчейн – это достаточно прогрессивная технология, и мы одними из первых пытаемся применить эту технологию в своей работе. В августе мы планируем продемонстрировать первый прототип, и если всё получится, то к 2025 году порядка 1,5 трлн тенге эта система будет давать дополнительных доходов», – сказал Султанов.

Одним из элементов интеллектуального администрирования налоговыми и таможенными службами станет создание базы данных третьих лиц для целей налогового администрирования. Другим новшеством станет внедрение модуля «Виртуальный склад», который позволит исключить безтоварные сделки.

«Модуль «Виртуальный склад», направленный на автоматический подсчет остатков товаров, фактически имеющихся на складах, позволит исключить совершение безтоварных сделок и контролировать перемещение товара с момента его производства или импорта до реализации конечному потребителю или экспорта. Эффект от внедрения данного модуля мы к 2025 году ожидаем в ценах 2016 года порядка 460 млрд тенге», – отметил министр.

Есть позитивная динамика и в использовании электронных счетов-фактур – количество пользователей системы за 2017 год возросло до 170 тыс. В итоге увеличилось число выписанных счетов с 19 млн до 53 млн, обеспечив дополнительный прирост поступлений в бюджет на 31 млрд тенге. «При сохранении этой тенденции и подключении всех налогоплательщиков к нашей информационной системе обмена электронными счетами-фактурами к 2025 году это даст нам эффект больше, чем в 10 раз, то есть порядка 350 млрд тенге дополнительных поступлений», – сказал Султанов.

Ранее премьер-министр **Бакытжан Сагинтаев**, выступая на форуме Global Challenges Summit, сообщил, что новый Налоговый кодекс и другие изменения позволят дополнительно собрать около 4 трлн тенге налогов к 2025 году.

«В прошлом году мы приняли новый Налоговый кодекс, провели налоговую реформу. Налоговый кодекс начал действовать с начала этого года. Налоговая реформа направлена на поиск источников инвестиционного роста. Мы планируем, благодаря этим изменениям, к 2025 году дополнительно собрать около 4 трлн тенге налогов», – заявил премьер-министр.

Одновременно со сбором налогов растет и государственный долг. За 2017 год он вырос на 2 трлн тенге, достигнув 13,5 трлн на начало 2018 года. Однако его размер не вызывает опасений у министра финансов. «За прошлый год государственный долг вырос на 2 трлн тенге – за счет большого уровня дефицита бюджета, который мы вынуждены были в прошлом году повысить для того, чтобы правительство участвовало в поддержке банковского сектора, и на 1 января текущего года долг составил 13,5 трлн тенге ($40,6 млрд). При этом он находится на безопасном уровне, и его состояние не вызывает сегодня опасений», – сказал Султанов.

При этом действующие лимиты позволяют еще и существенный рост госдолга. «К примеру, расходы на государственный долг по отношению к доходной части бюджета составили 8,8% при лимите 15%. Госдолг на начало текущего года составил в процентах к ВВП 26%, а размер ограничений, который установлен в рамках Евразийского экономического союза для наших стран, составляет 50% к ВВП. Для примера – в странах Маастрихтского соглашения лимит стоит 60%», – сообщил министр.

По уровню госдолга Казахстан улучшил свои позиции в рейтинге глобального индекса конкурентоспособности Всемирного экономического форума за последний год на 6 пунктов, поднявшись с 17 на 11 место среди 137 стран мира.

«В прошлом году правительство привлекло займы на реализацию различных инвестиционных проектов на $387 млн на строительство дорог, медицину и образование. Кроме того, выдано 7 государственных гарантий на сумму порядка $2,2 млрд», – сказал Султанов.

РЕСПУБЛИКАНСКИЙ ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК
КУРСИВЪ
Газета издается с июля 2002 г.
Собственник: ТОО «Alteco Partners»
Адрес редакции: 050059, РК, г. Алматы, пр. Аль-Фараби, 7, б/ц «Нурлы-Тау», блок 5А, оф. 119
Тел./факс: +7 (727) 346-84-41.
E-mail: kursiv@kursiv.kz

Генеральный директор: Марат КАИРБЕКОВ Тел. +7 (727) 346-84-41, m.kairbekov@kursiv.kz
Главный редактор: Динара ШУМАЕВА Тел. +7 (727) 346-84-41, d.shumayeva@kursiv.kz
Выпускающий редактор: Мадия ТОРЕБАЕВА Тел. +7 (727) 346-84-41, m.torebaeva@kursiv.kz
Коммерческий директор: Аина ТЕМЕРЖАНОВА Тел. +7 707 333 14 11, a.temerzhanova@kursiv.kz
Руководитель службы по рекламе и PR: Сабир АГАБЕК-ЗАДЕ Тел. +7 707 950 88 88, s.agabek-zade@kursiv.kz
Служба распространения: Рамазан БАЙРАМОВ, r.bairamov@kursiv.kz
Редакция: Анна КУШНАРЕВА, Вячеслав ШЕКУНСКИХ, Елена ШТРИТЕР, Ирина ЛЕДОВСКИХ, Ольга КУДРЯШОВА
Аналитический отдел Kursiv Research: Айгуль ИБРАЕВА
Технический редактор: Олеся ТРИТЕНКО
Фотограф: Олег СПИВАК, Аскар АХМЕТУЛЛИН, Офелия ЖАКАЕВА
Дизайнер: Александр ИГИЗБАЕВ
Корректорское бюро: Светлана ПЫЛЫПЧЕНКО, Елена ГРИБАНОВСКАЯ, Елена ШУМСКИХ
Представительство в Астане: г. Астана, пр. Кунаева, дом 12/1, ВП-80, оф. 203, 2 этаж, БЦ «На Водно-зеленом бульваре».
По вопросам размещения рекламы обращаться по тел. +7 (7172) 28-00-42
Руководитель представительства в Астане: Азамат СЕРИКБАЕВ Тел. +7 701 588 91 97, a.serikbaev@kursiv.kz
Заместитель главного редактора в Астане: Дмитрий ПОКИДАЕВ Тел. +7 (7172) 28-00-42 astana@kursiv.kz
Редакция в Астане: Ербол КАЗИСТАЕВ, Жанболат МАМЫШЕВ
Подписные индексы: для юридических лиц – 15138, для физических лиц – 65138
Газета зарегистрирована в Министерстве культуры и информации Республики Казахстан.
Свидетельство о постановке на учет № 13282-Г, выдано 15 января 2013 г.
Отпечатано в типографии РПИК «Дэуір». РК, г. Алматы, ул. Калдаякова, 17
Тираж 10 010 экз.

В судебной практике творится полное безумие

Новая практика в сфере защиты авторских прав может стать угрозой нацбезопасности

В Алматы состоялся круглый стол «Контент телеканалов: угрозы для рынка провайдеров в свете формирования спорной судебной практики». В основном встреча была посвящена деятельности ТОО DL Construction и РОО «КОУПИС» Данияра Балиева, которые активно подают иски против операторов связи за нарушение авторских прав как держатели данных прав. Десятки исков уже исчисляются в миллионах долларов.

Вячеслав ЩЕКУНСКИХ

Анализируя судебные претензии ТОО DL Construction и РОО «КОУПИС» Данияра Балиева к АО Kcell и его партнера по телевещанию ТОО Terraline, независимые юристы приходят к выводу, что в Казахстане с правоприменительной практикой в сфере защиты авторских прав есть большие проблемы.

Фото: Олег СПИВАК

Напомним, что по иску компании Данияра Балиева суд первой инстанции присудил взыскать с сотового оператора Kcell 670 млн тенге за нарушение авторских прав. Общая сумма последующих исковых требований может составить более половины собственного капитала компании, а это 40 млрд тенге. Исковые заявления подали ТОО DL Construction и РОО «КОУПИС» (республиканское общественное объединение «Казахстанское общество по управлению правами интеллектуальной собственности») в отношении АО Kcell и его партнера по телевещанию ТОО Terraline (сервис Mobi TV). Как ранее писал **«Къ»**, последних обвинили в нарушении прав интеллектуальной собственности в рамках договора между ТОО DL Construction и российской компанией Warner Music в части ретрансляции программы передач канала Muzlife, который включен в один из ТВ-пакетов по сервису Kcell Mobi TV. Речь идет о 49 клипах, которые транслировались в течение 18 дней 2016 года.

Опасная практика

Представитель Kcell **Марат Садыков** уверен, что оператор в принципе не в силах отследить ни передаваемый по сетям контент, ни самих правообладателей, которых немало: «Как собственно Kcell или любому другому лицу очищать эти права, если такое желание появляется. Мы не представляем и не имеем возможности понимать, какой контент какие каналы собираются выдавать. А его очень много. Для Kcell или любого другого участника рынка не представляется возможным предположить, какова будет сетка вещания, каким-то образом ее получить, заранее ее очистить и получить какие-то права».

В свою очередь блогер и предприниматель **Вячеслав Неруш** полагает, что деятельность истца может породить опасную правоприменительную практику: «Получается, если этот иск будет признан в более верхних инстанциях, создастся прецедент, по которому с любых источников, которые транслируют, могут взиматься сумасшедшие суммы. Ответчик – сотовый оператор, один из крупнейших налогоплательщиков Казахстана. Если к нему подадут десять исков по 120 млн, он завтра закроется. Да и «Казахтелеком» тоже получается виноват по этой логике, поскольку сигнал шел по их проводам. Это чуть ли не угроза нацбезопасности».

Юрист **Джохар Утебеков** видит в этом деле схему, в которой истец попытался обмануть государство: «Я изучал различную практику по авторским правам. И всегда суммы компенсаций в сотнях подобных дел суды присуждали по минимуму – 20 минимальных зарплат, около $1–5 тыс. Причем истцами были такие крупные компании, как Microsoft и «Меломан», а ответчиками – тоже крупные компании. Через какое-то время на рынке взыскания компенсаций появились такие игроки, как организации по управлению имущественными правами на коллективной основе. Но ситуация всегда была стабильной. И вдруг появился КОУПИС, которому стало невероятно везти. И здесь суммы исков стали исчисляться астрономическими цифрами в миллионы долларов. И это ничем не доказанные убытки. Замечу, что КОУПИС – это организация, которая осуществляет управление имущественными правами на коллективной основе. На самом же деле ничего коллективного там нет. Есть один правообладатель авторских прав на территории Казахстана – это DL Construction, которую представляет КОУПИС. Это сделано для того, чтобы обойти государственный бюджет. Если предъявляется иск, который составляет более $3 млн, истцу, то есть DL Construction, нужно было оплатить госпошлину в размере 3% от суммы иска, около $100 тыс. Но воспользовавшись компанией-прокладкой, которая освобождена от уплаты пошлины как организация по управлению имущественными правами на коллективной основе, они избежали уплаты абсолютно незаконно. И в последнее время в связи с деятельностью КОУПИС у нас в судебной практике творится полное безумие. Им не приходится доказывать в суде, что вообще проигрывались эти клипы на телевидении, они почему-то выигрывают суммы, которые не в сотни, а в тысячи раз превышают обычную компенсацию по подобным делам».

Соседи уже обжигались

Директор юридического департамента АО Kcell **Дамир Жанбакиев** поясняет: «В законодательстве указано, что в случае нарушения авторских прав одним из методов является выплата компенсации в размере от 100 до 15 тыс. МРП. Истец трактует это таким образом: каждый факт проигрывания аудиовизуального произведения. Каждый такой факт он оценил в 2 тыс. МРП».

В результате анализа данного кейса независимые юристы приходят к выводу, что в Казахстане с правоприменительной практикой в сфере защиты авторских прав есть большие проблемы. Причем, судя по всему, в соседней России на эти грабли уже наступали и решили проблему.

Так, юрист **Дмитрий Братусь** сообщил: «В 2016 году Конституционный суд РФ вынес вердикт о критериях применения этой нормы, которая закреплена в части 4 Гражданского кодекса РФ, и пришел к выводу о том, что суды не должны применять эту компенсацию в тех случаях, когда, например, нарушение не повлекло для потерпевшего значительных убытков и так далее. То есть судебная система РФ некоторое время пребывала в шоковом состоянии. Тогда КС РФ просто обратил внимание на необходимость соблюдения критериев разумности, добросовестности и справедливости. Суд мог задать противоположной стороне следующие вопросы: были ли убытки? почему вы их не подсчитали? какие они были? и так далее. Я вижу из текста судебного решения, этого не было сделано».

Игра в ящик. Ликвидация

<< 1

Александр ПАРХОМЕНКО, председатель совета директоров Alma TV

21 июня 2018 года суд вынес постановление в отношении председателя совета директоров ТОО «Алма телекоммуникейшнс Казахстан» **Александра Пархоменко**, а также бывшего независимого директора Bank RBK **Нургуль Ертаевой** – избрать меру пресечения в виде содержания под стражей. Напомним, ее бывший супруг **Жомарт Ертаев** был задержан 8 мая в Москве по линии Интерпола по тому же делу с АО Bank RBK и находится под домашним арестом.

Назначенный в декабре 2017 года директором ТОО «ДСФК» **Мади Мамбетов**, ранее работавший в Bank RBK, от комментариев по этому поводу отказался.

История болезни

Как ранее писал **«Къ»**, 10 декабря 2014 года между руководителем «Ордабасы Комьюникейшенс» **Ерболом Абдухмановым** и АО Bank RBK было заключено соглашение о кредитной линии на 16,121 млрд тенге. На эту сумму компания приобрела стопроцентный пакет Alma TV у своего собственного акционера **Динмухамета Идрисова**, который являлся одним из держателей акций данного банка. При этом залогом стали акции телекоммуникационной компании.

В итоге акционерами Alma TV, а точнее «Ордабасы Комьюникейшенс», какое-то время были Абдухманов и **Денис Никитин**. Когда осенью прошлого года у RBK начались проблемы и выяснилось, что акции, находящиеся в залоге у банка, могут быть переданы коллектору, оба владельца избавились от своих долей. А управляющая компания «Ордабасы Комьюникейшенс» прошла перерегистрацию и стала называться ТОО Asset Invest. Владелицей половины пакета акций стала **Татьяна Пак**, другая часть перешла в дочернюю структуру – ТОО «Алма Телекоммуникейшнс Казахстан».

Сделка между Абдухмановым и Пак носила коммерческий характер, и право на долю в 50% в уставном капитале «Ордабасы Комьюникейшенс» должно было по договору перейти до 2020 года. Сделка на данный момент не завершена. Более того, как сообщают в ТОО «Алма Телекоммуникейшнс Казахстан», компания не получила документы по кредиту от предыдущих владельцев. Не исключено, что из-за этого и сформировалось мнение у кредиторов о проблемности компании. В самой же «АлмаТел» говорят: мол, из-за того что сделка по передаче долей производилась в спешке, именно эти риски и не были должным образом оценены.

В результате в конце января 2018 года в отношении Жомарта Ертаева и Татьяны Пак было заведено уголовное дело по факту хищения денег АО Bank RBK в особо крупном размере. А 13 марта Татьяна Пак была взята под стражу, причем мера пресечения продлевалась уже дважды. Между тем антикоррупционная служба, занимающаяся данным делом, до 12 июня планировала провести ряд следственных мероприятий и получить: заключение оценочной компании ТОО Kazakhstan Appraisal, заключение налоговой тематической проверки по ТОО Asset Invest и АО «Алма телекоммуникейшнс Казахстан».

На прошлой неделе СМИ сообщали, что частный судебный исполнитель попросил суд принудительно зарегистрировать за Qazaq Banki 20% акций АО «Алма телекоммуникейшнс Казахстан», которые принадлежат ТОО Asset Invest, на основании того, что в 2014 году Asset Invest (тогда «Ордабасы Комьюникейшенс». – **«Къ»**) заложила ценные бумаги и получила заем на сумму более 3 млрд тенге, однако все это время уклонялась от оформления залога. Суд отказал, обосновав это тем, что договора о залоге нет.

«Алма Телекоммуникейшнс Казахстан» 26 июня опубликовала пресс-релиз, в котором говорится: «…суд стал инструментом в рейдерской атаке, помогая ДСФК захватить актив («Алма Телекоммуникейшнс Казахстан». – **«Къ»**) стоимостью 80 млрд за счет долга Asset Invest перед Bank RBK в 16 млрд, при искусственно созданной ситуации, когда выполнение заемщиком условий кредитного договора и графика платежей стало невозможным».

Занимательная токсикология

Проводя журналистское расследование, **«Къ»** взял интервью у председателя совета директоров Alma TV Александра Пархоменко, который на вопрос о банкротстве ответил следующее:

– Еще есть время на обжалование, и мы намерены это сделать. Это заявление о банкротстве произошло весьма неожиданно. И никто должным образом не был уведомлен. Появился сначала то ли судебный исполнитель, то ли конкурсный управляющий в офисе Alma TV и попытался пройти в Asset Invest. Естественно, ему в доступе было отказано. Насколько мне известно, далее он через следственную группу получил доступ к Татьяне (Пак. – **«Къ»**), чтобы ее уведомить, а потом молниеносно вынесли решение суда. А обычно такие вещи длятся гораздо дольше. Компания была готова предоставить отступные еще 7 марта, но в ТОО «ДСФК» отказались. Поэтому решение о банкротстве выглядит весьма странным.

Сейчас заявляют, что Alma TV не стоит сегодня тех денег, которые были в свое время за нее выплачены. Хотя в компании существенно ничего не изменилось, за исключением того, что она постоянно находится под блокировками Qazaq Banki. С другой стороны, при отмене давления она сразу будет стоить существенно больше, потому что у компании есть стабильная выручка, стабильные абоненты.

– А кому вы собирались ее передать?

– ДСФК. Была договоренность – перед тем, как арестовали Татьяну Пак, и перед тем, как подали в розыск Ертаева. Тогда история только начинала закручиваться. Они сказали нам: «Отдайте компанию, и все будет хорошо». Но так как там 50% материнской компании принадлежит самой Alma TV, для этого потребовалось бы корпоративное одобрение. И мы сделали это – прямо «с колес». Но мы внесли свои корректировки в договор, предложенный ДСФК. Но ребята обиделись и сказали: «Нам недобровольно не надо, потому что вдруг вы нас в чем-нибудь обвините».

– Что можно сказать о вашем заочном аресте?

– Адвокат носил в суд мой российский паспорт. Но его аргументы о том, что я российский гражданин, так и не приняли. Будем подавать апелляцию. Слава богу, это не мешает жизнедеятельности. Меня точно не получится отправить в Казахстан, поскольку Россия по Конституции не выдает своих граждан. Для того чтобы продолжать как-то меня преследовать, им надо идти сюда и здесь разбираться по существу. И мы всегда к этому готовы. Мы за законность. Я до сих пор не понимаю, почему в постановлении суда речь идет о каких-то подложных документах. Я не знаю, какие документы сочли подложными. Будем разбираться.

– Alma TV оказалась замешанной в еще одном конфликте. В апреле 2018 года стало известно, что судебная коллегия по гражданским делам Алматинского городского суда вынесла решение взыскать с ТОО «Алма Телекоммуникейшнс Казахстан» в пользу РОО «КОУПИС» денежную компенсацию в размере более 2 млрд тенге за «незаконное использование исполнений, принадлежащих правообладателю», посредством ретрансляции телеканалов Muzlife и Muzzone. Почему вы не стали обжаловать это решение?

– Эта история длится уже полтора года. И впереди осталась только одна инстанция – Верховный суд. И мы в одиночку с **Данияром Балиевым** боролись достаточно долго. И только когда «прижали» Kcell, у нас появился союзник. А в нашем случае суд просто выносил нужные истцу решения.

Сейчас получается, что кто-то может купить за неразглашенную цену лицензии. А лицензия – штука такая: за сколько хочу, за столько и лицензирую. Это же не товар, и там ценообразование абсолютно произвольное. И такие организации начинают требовать деньги с тех, кто вещает. Тут просто надо разделять: в казахстанском правовом поле мы – оператор связи. Мы для каналов всего лишь ретранслятор. И вся экономика компании построена простым образом: мы собираем деньги в розницу, потом оптом отдаем их телеканалам. А сейчас получается так, что те права, которые были у телеканалов, должным образом не очищены. Тут просто есть пробелы в казахстанском законодательстве, которыми коллеги благополучно воспользовались.

– В том-то и дело, что на данный момент вы, «умыв руки», создали прецедент для всего телекоммуникационного рынка в Казахстане.

– Мы с ноября находимся под колоссальным давлением. У нас блокируют счета, забирают выручку, акционера задерживают, за Ертаевым гоняются и в Москве его «кладут мордой в пол». Это уже детектив получается. Вначале мы бились за весь рынок, а теперь «умыли руки». На самом деле у нас ресурс конечен, мы не можем одновременно по всем фронтам выдерживать эти наступления.

Экспортеры решили проблему волатильности курса нацвалюты

Второе лето подряд валютный рынок Казахстана неустойчив. Повышенный спрос на доллары приводит к колебаниям стоимости национальной валюты, и это отражается в первую очередь на компаниях, которые поставляют свою продукцию за рубеж. «Къ» узнал, как эту проблему решили на уникальном предприятии страны – в АО «Темиртауский электрометаллургический комбинат».

Ирина ЛЕДОВСКИХ

ТЭМК – полностью интегрированная компания, деятельность которой охватывает все этапы, от добычи марганцевой руды и известняка до производства продукции с высокой добавочной стоимостью. Комбинат реализует в стране и за рубежом ферросплавы и карбид кальция.

«В настоящее время мы поставляем карбид кальция в Россию (например, в 2017 году дистрибьюторы этой страны приобрели у нас более 15 тыс. тонн продукции). Кроме того, наш завод поставляет продукцию в Узбекистан, Туркменистан и Кыргызстан. Со всеми импортерами мы работаем по контрактам, которые предусматривают оплату продукции в разных валютах», – рассказал коммерческий директор **Арыстанбек Тупеев**.

Во внешнеторговых операциях велика опасность валютных потерь, связанных с изменением курса. Убытки экспортера здесь связаны со снижением курса валюты платежа. Чаще всего ТЭМК поставляет карбид кальция в Российскую Федерацию по договорам, согласно которым продукция считается в долларах, однако оплачивается в рублях по курсу Центробанка РФ в день оплаты.

«Колебания курса национальной валюты в нашей стране и за рубежом всегда отражаются на деятельности предприятия. Во время поставки товара курс один, а через 30 дней доллар может стоить совсем иначе. Если он растет, мы в плюсе, а если падает – в минусе. Именно поэтому мы перешли на аккредитивную форму оплаты. От аккредитивной оплаты покупатель выигрывает из-за отсрочки платежа – сначала он получает товар, а затем оплачивает его. Комбинат, используя эту операцию, выигрывает за счет своевременной оплаты», – поделился подробностями заместитель председателя правления **Иван Леннов**.

В этой сделке ТЭМК участвуют три стороны: комбинат и его банк, импортер и его банк, а также гарант этих отношений KazakhExport.

«За счет введения госкомпании в наши отношения срок оплаты за товар сократился до 15 дней. KazakhExport заключает договор по размещению условного банковского вклада в банке импортера. Как только наш банк подтверждает этот аккредитив, мы сразу поставляем товар. KazakhExport перечисляет деньги на наш счет, а импортер рассчитывается уже со своим банком», – объяснил подробности заместитель председателя правления г-н Леннов.

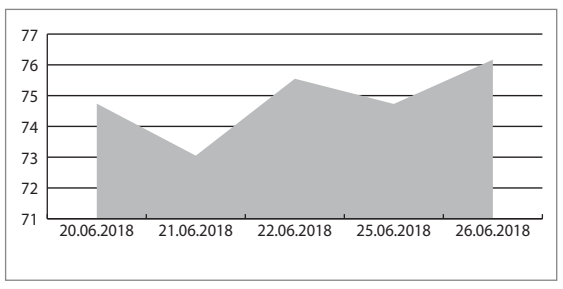
Казахстанские экспортеры говорят, что аккредитив может помочь и в других ситуациях. Например, в Узбекистане запрещена предоплата иностранным предприятиям. Компании соседней страны работают строго за последующую оплату, то есть они могут получать товар только под реализацию. А это уже своеобразная форма кредитования.

«Мы закупаем сырье в России и в Казахстане, оплачиваем налоги, заработную плату, производим перечисления в пенсионный фонд. Компания большая, и у нас есть постоянные расходы, поэтому и доходы должны идти планомерно. Часто бывает так, что мы даем отсрочку нашим партнерам на 15 дней, но они не укладываются в две недели, и тогда у нас увеличивается отсрочка платежа иногда и на 30 дней. Ведь эти компании тоже работают под реализацию, последующую оплату», – прокомментировал ситуацию коммерческий директор.

К сожалению, по такой схеме АО «Темиртауский электрометаллургический комбинат» и KazakhExport работают только с одной российской компанией. Здесь еще не подсчитывали экономию затрат, но она непременно будет, уверены в ТЭМК. Ведь управление рисками – это очень сложный процесс. Например, в штате большинства крупных западных фирм есть особая должность – менеджер по риску, в функциональные обязанности которого входит обеспечение снижения всех видов риска. В нашей стране при осуществлении международных операций экспортеров таким риск-менеджером является компания KazakhExport.

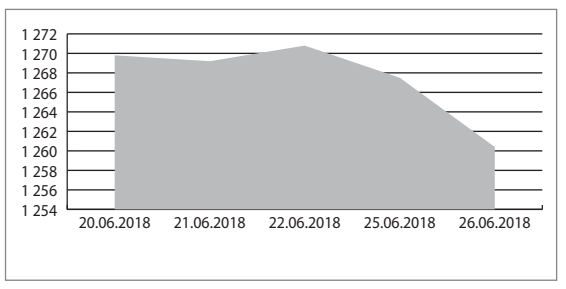
ИНВЕСТИЦИИ

BRENT (20.06 – 26.06)



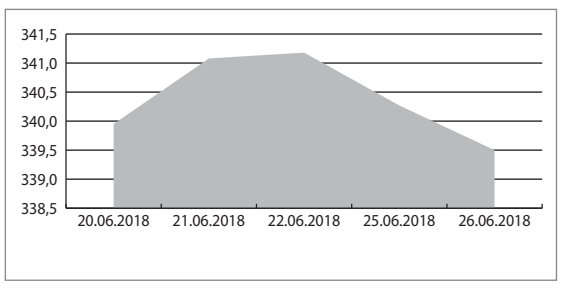
Нефтяные цены растут из-за опасений по поводу поставок топлива из Ливии и Канады.

GOLD (20.06 – 26.06)



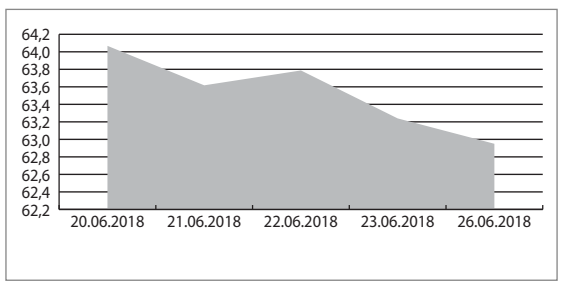
Укрепление доллара отправило цены на золото к минимуму за полгода.

USD/KZT (20.06 – 26.06)



Тенге продолжает двигать доллар вниз на фоне роста цен на черное золото.

USD/Rub (20.06 – 26.06)



Рубль дешевеет без поддержки экспорта и выглядит хуже EM-аналогов.

Валютный обзор

Доллар США пользуется спросом

Александр ЕГОРОВ, валютный стратег ГК TeleTrade

За последние две недели передел на валютном рынке вывел в лидеры доллар США. По данным Комиссии по торговли товарным фьючерсам США (CFTC), на 19 июня чистая длинная позиция (разница между позициями на покупку и продажу) доллара США резко вышла в положительную зону. Отрицательный объем $7 млрд неделей ранее трансформировался в положительный объем $10 млрд. Крупные спекулятивные счета активно продавали евро, фунт, японскую иену.

Пока остается неясной позиция других значимых участников, оказывающих заметное влияние на международный рынок валют: хедж-фондов, инвестиционных компаний и так называемых real money счетов. Поддержку доллару оказывает стратегия ФРС США, направленная на нормализацию денежно-кредитной политики. Некоторую путаницу вносит тревога из-за торговых войн, которые инициировали США по «всем фронтам»: и азиатскому (Китай), и европейскому (еврозона, Великобритания), и американскому (Канада, Мексика).

Товарные валюты и валюты развивающихся рынков находятся под давлением, валюты-убежища, а также евро и британский фунт на спот-рынке застряли в диапазонах. Интегральный показатель силы американской валюты – индекс доллара США DXY ICE торгуется вблизи отметки 94,60, оформив торговый диапазон в границах 94,10–95,50.

EUR/USD

Оценки перспектив со стороны экспертов различных банков и других участников рынка все больше смещаются в направлении дальнейшего снижения. Но при этом они недалеки от границ актуального торгового диапазона, который сформировался с середины мая. В рамках хорошо зарекомендовавшей себя модели рынка MEDIUM.EUR курс пары EUR/USD торгуется в диапазоне 1,1500–1,1850. При этом на начало текущей недели он консолидируется приблизительно посередине указанного диапазона, около отметки 1,1675. Это важный уровень с точки зрения оценки как краткосрочных, так и среднесрочных перспектив. Пробой и закрепление выше даст сигнал о переломе настроений в пользу роста евро. Если по окончании фазы консолидации курс евро уйдет ниже, то с большей вероятностью возобновится дальнейшее падение евро. В начале июля традиционно выходит значимый набор макроэкономических данных, которые могут послужить драйвером для формирования свежих импульсов. Доллар США пока сохраняет «майку лидера», но динамика евро указывает на возможное формирование дна. Таким образом, интрига сохраняется и уровень 1,1500 будет служить критерием смены настроений участников рынка.

GBP/USD

Кроме общерыночных настроений, связанных с развитием торговых конфликтов, Великобритания находится в зоне риска из-за возможных проволочек с достижением соглашения по Brexit. Падение фунта увязло в зоне 1,3100–1,3300. Но и попытки восстановления носят очень сдержанный характер. Изменения в раскладе голосов по вопросу монетарной политики в ходе недавнего совещания Комитета по монетарной политике Банка Англии поддержали фунт. Однако пока они не привели к принципиальному изменению общей технической картины. Фунт торгуется в относительно неширокомбоковике около достигнутых уровней рынка. Вероятно, дальнейшие перспективы определятся после пробоя нижней или верхней границы сложившейся структуры.

USD/JPY

Дифференциал монетарных политик ФРС США и Банка Японии оказывает поддержку американской валюте. Однако экономическая неопределенность из-за раскручивания спирали таможенных ограничений между США и другими крупными экономиками повышает спрос на валюты-убежища, к которым относится и японская иена. И потому с середины мая доллар против японской иены торгуется в диапазоне 108,25–111,25. В последнее время размах колебаний сужается, что может свидетельствовать о приближении момента более выраженных трендовых импульсов. Часть взаимных экономических санкций между США и Китаем вступит в силу 6 июля, что станет официальным началом новой «мировой торговой войны». Острота проблемы найдет отражение в динамике USD/JPY.

USD/RUB

Несмотря на общую слабость валют стран с развивающимися рынками, российский рубль на Московской бирже сохраняет относительную стабильность. Мировой спрос на нефть остается высоким, а ожидаемое увеличение добычи в рамках ОПЕК+ может лишь частично компенсировать сокращение предложения из-за Ирана, Венесуэлы и аварии в Канаде на предприятии Syncrude. Спрос на рубль также подпитывается ожиданиями и перспективами встречи президентов РФ и США. И скорее всего, в ближайшие дни валютные курсы на локальном российском рынке не отклонятся далеко от уровней консолидации: доллар США – в районе 63 рублей, евро – 73,50 рубля.

Обзор сырьевого рынка

Доллар и торговые войны бросают вызов металлам

Оле ХАНСЕН, глава отдела стратегий Saxo Bank на товарно-сырьевом рынке

Четыре недели массовых распродаж свели на нет весь рост сырьевого индекса Bloomberg за последний год. Снижение универсального индекса, в который входят 22 основных сырьевых товара, в том числе электроэнергия, металлы и сельскохозяйственные товары, связано с укреплением доллара и опасениями торговых войн, а также с ожидаемым увеличением странами ОПЕК+ производства нефти, направленным на сдерживание ожиданий роста цен на нее.

Уже в ближайшие месяцы товарные рынки могут столкнуться с крупнейшими вызовами. Опасения касаются прежде всего промышленных металлов, в основном за счет двух непростых недель в Китае, когда из-за слабых экономических показателей и нестабильности в сфере торговли китайский индекс CSI 300 упал до уровня годичной давности. Больше других пострадал рынок цинка, где цены упали до уровня 10-месячной давности, при этом цена меди снова находится на нижней границе диапазона, в котором она оставалась последние девять месяцев.

Рынки сельскохозяйственных товаров снижались из-за возможного негативного влияния торговых войн. Не в последнюю очередь это касается хлопка, а особенно соевых бобов, цены на которые в определенный момент рухнули более чем на 18% от пикового майского значения.

В центре внимания – ОПЕК

Внимание снова было приковано к энергетическому сектору, поскольку рынок ждал результатов заседаний ОПЕК и ОПЕК+ в Вене. Испытывая растущее давление со стороны развивающихся рынков, на которые, в свою очередь, действует рост цен на топливо, укрепление доллара и растущая стоимость фондирования (в долларах), Саудовская Аравия вынуждена корректировать производство, чтобы не принимать на себя риск замедления спроса.

Однако с политической точки зрения это решение снова оказалось непростым. Не последнюю роль в этом сыграл президент США Трамп, заявив в «Твиттере», что именно ОПЕК виновата в росте цен на нефть. Министр нефти Ирана, напротив, обвинил во всем США, которые уже наложили санкции на Венесуэлу, а в скором времени планируют сделать то же самое в отношении Ирана.

На фоне политического влияния американских санкций эти две страны сначала находились в оппозиции друг к другу, но в итоге картелю удалось найти компромисс, обусловленный необходимостью поддержания стабильных цен и стремлением обеспечить достаточное предложение, чтобы сдерживать ожидания роста цен.

Удерживая потолок объема производства на уровне декабря 2016 года, группа предпочла повысить объем, чтобы уровень ее соответствия вернулся к 100%, компенсируя недостаток почти в 1 млн баррелей в день. Действия, предпринятые Саудовской Аравией, возможно, рассматривались и как способ предупреждения опасений рынка по поводу еще большего дефицита, который возникнет после введения санкций США против Ирана в ноябре этого года.

Внимание рынка может в дальнейшем быть смещено в сторону продолжающегося роста поставок из стран, не входящих в ОПЕК, и того негативного влияния, которое может оказать замедление роста экономик развивающихся рынков на рост спроса. По-видимому, Саудовская Аравия и Россия считают уровень в $80 за баррель нефти ценовым пределом, за которым может начаться разрушение спроса. Исходя из этого мы считаем, что нефть марки «Брент» в ближайшие месяцы будет оставаться в ценовом канале от $71 до чуть выше 80 за баррель, вслед за чем начнется давление, которое проявится в конце этого года и в начале 2019-го.

Сияние золота померкло

Наш позитивный прогноз по золоту оказался под сомнением после резкого снижения цен на прошлой неделе с $1300 до 1260 за унцию. Несмотря на техническое ухудшение прогноза, вследствие чего появились короткие позиции, наше мнение относительно золота и серебра остается конструктивным. И это несмотря на растущие риски замедления экономики вкупе с растущей инфляцией, поражающей рынок. После ожесточенных споров по поводу торговой обстановки с нашими друзьями и противниками, мы также считаем, что президент Трамп рано или поздно начнет борьбу против сильного доллара, поскольку сильная американская валюта усложняет перспективу снижения торгового дефицита США.

Что касается серебра, технический прогноз, как отмечалось, остается под сомнением, однако ценам на металл удалось подняться до $16,10 за унцию, что соответствует уровню поддержки тренда, началом которого послужил провал цен в январе 2015 года. При этом, чтобы изменить перспективы с технической точки зрения, цена на золото должна снова превысить $1286 за унцию.

Лидеры роста и падения (20.06 – 26.06)

KASE

рост	изм.	падение	изм.
Ростелеком	4,67%	QAZKOM	-9,09%
КазТрансОйл	2,25%	Сбербанк	-3,53%
Аэрофлот	1,19%	Казахтелеком	-2,84%
Газпром	1,02%	РД КазМунайГаз	-2,26%
Банк ЦентрКредит	0,71%	Bank of America	-2,17%
KEGOC	0,37%	Казахтелеком	-1,77%
Kcell	0,06%	Банк ВТБ	-0,63%
–	–	–	–
–	–	–	–

Dow Jones

рост	изм. %	падение	изм. %
General Electric	6,80%	Intel	-6,08%
Walmart	3,35%	Caterpillar	-4,66%
Procter&Gamble	2,44%	The Travelers	-4,03%
Verizon	1,81%	IBM	-3,29%
American Express	1,39%	Goldman Sachs	-2,75%
Pfizer	0,77%	JPMorgan	-2,74%
United Technologies	0,60%	Boeing	-2,54%
Apple	0,36%	Nike	-2,10%
J&J	0,12%	McDonald's	-2,09%
Exxon Mobil	0,06%	Cisco	-1,92%

NASDAQ

рост	изм. %	падение	изм. %
Ability	487,21%	Astrotech	-35,69%
China Lending	156,70%	Anika	-30,75%
China Construction Materials	103,72%	Cocrystal Pharma	-27,70%
Ascent Capital	71,67%	Achaogen Inc	-22,85%
Achieve Life Sciences	45,07%	CohBar	-21,51%
China Customer Relations Centers	31,72%	Checkpoint Therapeutics	-21,40%
Celcuity	26,97%	Cherokee	-21,05%
Apollo Endosurgery	26,70%	Anavex Life Sciences	-20,67%
CLPS	25,09%	Avadel Pharma	-20,32%
Clean Energy	22,22%	Caredx Inc	-19,81%

FTSE 100

рост	изм. %	падение	изм. %
SKY PLC	7,36%	Berkeley Group	-9,04%
Hikma Pharma	5,38%	Carnival	-9,02%
Severn Trent	4,04%	Micro Focus	-6,72%
ITV	3,53%	Provident Financial	-6,72%
BT Group	3,52%	IAG	-6,16%
Imperial Brands	3,24%	Tui	-4,68%
Burberry Group	3,17%	Intu Properties	-4,34%
London Stock Exchange	2,81%	Barratt Developments	-4,25%
Centrica	2,76%	Capita	-4,21%
Associated British Foods	2,57%	Smiths Group	-4,13%

MCX

рост	изм. %	падение	изм. %
АК АЛРОСА	8,49%	Система	-10,88%
Ростелеком	5,07%	МТС	-5,26%
Polymetal International	4,15%	Яндекс	-4,79%
Банк ВТБ	3,76%	НПК ОВК	-3,41%
X5 Retail Group	3,63%	Мечел	-3,05%
НОВАТЭК	3,52%	Сбербанк	-2,96%
Safmar Fin	2,49%	Сбербанк (прив.)	-2,85%
МегаФон ОАО	2,33%	М.Видео	-2,58%
Татнефть	2,23%	ТМК ОАО	-2,40%
Московская биржа	2,22%	РуссНефть	-1,87%

Nikkei 225

рост	изм. %	падение	изм. %
Chiyoda Corp.	8,29%	Kobe Steel	-6,80%
Taiyo Yuden	7,62%	Concordia Financial Group	-6,00%
Takeda Pharmaceutical	7,11%	Toyota Motor	-5,21%
Casio Computer	7,03%	Fukuoka Financial Group, Inc.	-5,13%
Sony Financial Holdings Inc.	6,24%	The Chiba Bank	-4,68%
Daiichi Sankyo	5,69%	Nippon Express	-4,53%
Nissan Chemical Industries	5,18%	Pioneer Corp.	-4,38%
Tokai Carbon	4,98%	Subaru Corp	-4,19%
Kikkoman Corp.	4,60%	Sumitomo Corp.	-3,99%
Showa Denko K.K.	4,23%	Resona Holdings, Inc.	-3,98%

Euro Stoxx 50

рост	изм. %	падение	изм. %
Sanofi	2,22%	Daimler	-8,65%
Unilever NV DRC	1,33%	BMW	-6,67%
Inditex	0,92%	Deutsche Post	-5,40%
BBVA	0,89%	BASF	-5,30%
Anheuser Busch Inbev	0,88%	Volkswagen VZO	-5,11%
Philips	0,00%	Saint Gobain	-4,25%
Fresenius SE	-0,03%	ASML Holding	-4,05%
Essilor International	-0,17%	Schneider Electric	-3,98%
Iberdrola	-0,24%	Airbus Group	-3,85%
L'Oreal	-0,24%	Deutsche Bank	-3,68%

S&P 500

рост	изм. %	падение	изм. %
Darden Restaurants	14,08%	Red Hat	-18,25%
Campbell Soup	12,21%	Starbucks	-12,08%
Kroger	11,93%	Incyte	-9,04%
Patterson	8,10%	FedEx	-8,58%
Equinix	7,38%	Micron	-8,05%
Fox Inc	6,95%	Ralph Lauren	-7,90%
General Electric	6,87%	Norwegian Cruise Line	-7,83%
Kimco	6,80%	Xerox	-7,74%
Pacific Gas&Electric	6,62%	Akamai	-7,43%
Twenty-First Century Fox A	6,58%	Harley-Davidson	-7,38%

DAX

рост	изм. %	падение	изм. %
Deutsche Borse	0,40%	ThyssenKrupp	-9,69%
Fresenius SE	-0,03%	Infineon	-9,30%
Fresenius Medical	-0,32%	Daimler	-8,65%
Merck	-0,39%	Commerzbank	-7,89%
Vonovia	-0,49%	Continental	-7,77%
Bayer	-0,65%	Lufthansa	-7,60%
E.ON	-0,89%	BMW	-6,67%
Adidas	-1,06%	Deutsche Post	-5,40%
Munchener Ruck	-1,47%	BASF	-5,30%
Henkel	-1,85%	Volkswagen VZO	-5,11%

SSEC

рост	изм. %	падение	изм. %
Jiangzhong Pharm	40,00%	Jiangsu Liba Enterprise	-33,22%
Huafang Co Ltd	21,94%	Guangzhou Yuerai	-32,39%
Hubei Zhenhua Chemical	21,60%	Chunghsin Tech	-31,61%
DELIXI XINJIANG Transport	19,89%	Eastern Pioneer Driving School	-28,95%
Jiangsu General Science Tech	19,33%	Jien Nickel	-27,74%
Hangzhou Youngsun Equipment	18,87%	Air China A	-21,25%
Changzhou Shenli Electrical	18,29%	Beijing Airport Hi-Tech	-20,39%
Jiangsu Protruly Vision Tech	17,05%	China Southern Airlines A	-19,34%
China Avionics Systems	17,01%	AVIC Heavy Machinery	-18,79%
Aurora Optoelectronics	16,29%	Citic Guoan Wine	-18,66%

BVSP

рост	изм. %	падение	изм. %
Energetica de Minas Gerais Cemig	7,68%	GOL PN N2	-11,58%
EDP Energias do Brasil SA	6,44%	BRF-Brasil Foods SA	-7,97%
MULTIPLAN ON N2	6,01%	ELETROBRAS PNB N1	-7,36%
Smiles Fidelidade	5,29%	Parana Sanepar Unit	-6,96%
IGUATEMI ON NM	5,28%	Centrais Eletricas Brasileiras SA	-6,94%
BR MALLS PAR ON NM	4,58%	VIAVAREJO UNT N2	-6,75%
WEG ON EJ NM	4,14%	KROTON ON NM	-6,47%
B3 SA Brasil Bolsa Balcao	4,06%	SANTANDER BR UNT ED N2	-6,21%
Acucar	4,04%	Companhia Siderurgica Nacional	-6,02%
HYPERMARCAS ON NM	3,40%	CCR SA ON NM	-6,00%

HSI

рост	изм. %	падение	изм. %
HK & China Gas	4,17%	Country Garden Holdings	-12,02%
Hengan	3,35%	Sunny Optical Tech	-8,18%
CLP	3,29%	WH Group Ltd	-7,83%
China Mengniu Dairy Co.	2,69%	China Res. Land	-7,33%
MTR	2,68%	China Overseas	-6,39%
Power Assets	1,33%	AAC Technologies	-5,85%
CK Infrastructure	1,22%	Geely Automobile	-5,23%
Want Want China	0,99%	Ping An	-4,89%
CSPC Pharma	0,64%	HKEx	-4,48%
Aia Group	0,56%	China Life Insurance	-4,31%

Биржевые индексы

	изм.%
KASE	0,19%
Dow Jones	-1,32%
FTSE 100	-0,87%
NASDAQ	-1,82%
Nikkei 225	0,29%
S&P 500	-1,12%
Euro Stoxx 50	-1,78%
Hang Seng	-1,99%
MCX	0,43%
IBOVESPA	-0,51%

Сырье

	изм.%
Light	3,44%
Natural Gas	0,58%
Алюминий	1,81%
Медь	0,35%
Никель	1,15%
Олово	-0,05%
Палладий	2,10%
Платина	0,10%
Серебро	-0,39%
Цинк	-0,93%

Forex

	изм.%
Eur/Chf	-0,04%
Eur/Jpy	-0,11%
Eur/Kzt	-0,43%
Eur/Rub	0,07%
Eur/Usd	-0,48%
Usd/Chf	0,45%
Usd/Jpy	0,37%
Usd/Kzt	0,06%
Usd/Rub	0,49%

Инвестидея

В Dow 30 новый игрок – успех обеспечен

Аналитики инвестиционной компании «Фридом Финанс» рекомендуют покупать акции компании Walgreens Boots Alliance (тикер – WBA) – крупнейшей в мире сети медицинских услуг. Недавно котировки компании включили в расчет индекса Dow 30, в связи с чем акции подорожали на 5,15%. Текущая цена бумаг на 27 июня составляет $66,57, целевая цена – $83,57, потенциал роста в среднесрочном периоде – 25,5%.

– Расскажите, пожалуйста, об эмитенте.

– Walgreens Boots Alliance (WBA, торгуется на NASDAQ) – крупнейшая в мире сеть медицинских услуг, включающая в себя 230 тыс. аптек и клиник. Компания присутствует в 20 странах. Сеть аптек расширилась до столь впечатляющих размеров в результате слияния Walgreens и Alliance Boots в 2014 году. Аптеки данной сети продают безрецептурные препараты и товары широкого потребления, а также предоставляют платные медицинские и фитнес-услуги.

Walgreens Boots Alliance в конце июня 2018 года заменила в индексе Dow 30 General Electric. На новости о предстоящем включении в индекс 20 июня акции компании подросли на 5,15%. Nike, Goldman Sachs и Visa после вхождения в состав Dow 30 за пять лет подорожали на 150, 50 и 200% соответственно. Краткосрочный рост акциям WBA обеспечен за счет их перераспределения в ETF, которые копируют индекс Dow 30. Фонды могут принять аналогичное решение или перебалансироваться в пользу WBA. Речь идет о сумме порядка $640 млн, за счет которой

появится кратковременный спрос на акции WBA.

Бизнес Walgreens Boots Alliance делится на три сегмента: Retail Pharmacy USA, Retail Pharmacy International и Pharmaceutical Wholesale. Retail Pharmacy US формирует 75% совокупной выручки компании и является для нее приоритетным направлением. На территории США работает более 8100 аптек сети, к услугам клиентов ритейлера также интернет-приложение.

Запуск этого приложения стал одним из шагов к диджитализации бизнеса компании, который находился под жестким прессингом со стороны Amazon и CVS HealthCare. В отличие от своего конкурента CVS, решившего развивать сегмент страхования, WBA стремится расширить свой аптечный бизнес как за счет улучшения маржинальности и обеспечения роста прибыли по 10% в год, так и путем поиска более мелких компаний с заниженной оценкой. Впрочем, последнее довольно сложно на слегка перекупленном американском рынке. Также WBA планирует остаться открытой для любых поставщиков услуг и лекарств, от чего после слияния с Aetna отказывается CVS. Нейтральной позиции позволит добиться увеличение сети партнеров и соглашений с поставщиками и клиентами.

– Каковы финансовые показатели компании?

– Walgreens Boots Alliance очень тщательно контролирует свой капитал, что видно по ее финансовым метрикам. Несмотря на низкий (менее 1%) органический рост выручки и стабильную маржинальность, у WBA самый высокий коэффициент ROE (18,15%) среди всех американских аптечных сетей. Показатель ликвидности свидетельствует о том, что компании на сегодня не угрожает дефолт: отношение долга к капиталу за 2017 год составило 45,75%, а текущая ликвидность уверенно держится выше 1. Дивидендная доходность с 2,35% за последний год выросла на 6,67%, что открывает возможности для любителей дивидендных историй.

– Какие риски могут быть?

– Риски для Walgreens Boots Alliance связаны главным образом с конкуренцией в секторе, который активно трансформируется. Это видно по влиянию на рынок Amazon и CVS, которые пытаются кардинально перестроить индустрию розничных продаж фармацевтики. Однако стратегия WBA по повышению маржинальности и поиску активов для поглощения позволит ее бизнесу развиваться долгие годы. Концепция менеджмента Walgreens Boots Alliance сулит держателям ее бумаг стабильный доход, что ценят консервативные и нацеленные на получение дивидендов инвесторы.

Английское общее право на казахстанских просторах

Международный арбитражный центр МФЦА может охватить весь Евразийский регион

1 января 2018 года на базе МФЦА начал свою работу Международный арбитражный центр (МАЦ). Предполагается, что данный центр обеспечит независимую, экономную и ускоренную альтернативу судебному процессу и будет работать в соответствии с международными стандартами по решению гражданских и коммерческих споров. Об особенностях Международного арбитражного центра, его перспективах и преимуществах рассказала в интервью «Къ» председатель Международного арбитражного центра МФЦА Барбара Доманн.

Мадия ТОРЕБАЕВА

Б. Доманн: «Только эффективная правовая система, в рамках которой должны быть Международный суд и Международный арбитражный центр мирового уровня и самых высоких стандартов, может заинтересовать инвестора приехать и убедить его в том, что его права будут защищены и будут соблюдаться».

Фото: Олег СПИВАК

Барбара ДОМАНН,
председатель Международного арбитражного центра МФЦА

Ведущий британский адвокат по коммерческим делам QC (Queen's Counsel – королевский адвокат).

Имеет более 30 лет опыта работы в сфере международного арбитража, а также продолжает работу в качестве ведущего адвоката по коммерческим делам. Ранее она занимала позиции внештатного судьи в Высоком суде Англии и Уэльса и судьи в Международном суде в Катаре.

В настоящее время является членом Лондонского международного арбитражного суда, третейским судьей в Лондонском международном арбитражном суде, в Парижской международной коммерческой палате, а также в Международном арбитражном центре Гонконга.

– Барбара, у вас такая обширная практика работы в разных странах. Расскажите, пожалуйста, как получилось так, что вы возглавили Международный арбитражный центр МФЦА?

– После того, как было принято решение об открытии Международного арбитражного центра, Управляющий МФЦА **Кайрат Келимбетов** стал искать команду, в том числе и Регистратора, и Председателя арбитражного центра. Я была назначена после подачи резюме и успешного интервью. Естественно, основными требованиями к председателю Международного арбитражного центра был опыт в международном арбитраже, и чтобы он имел возможность выбрать и назначить квалифицированных арбитров и медиаторов, чтобы этот человек мог направлять работу Международного арбитражного центра так, чтобы она соответствовала высоким международным стандартам.

– У вас так много проектов, в которых вы принимаете участие. Простите за нескромный вопрос, но не окажется ли для вас работа в МАЦ слишком тяжелой?

– Конечно, вы правы – невозможно делать всё сразу. Поэтому я уже снизила нагрузку в других проектах, чтобы иметь возможность работать в МФЦА.

– Чем же именно для вас привлекательна работа в МФЦА?

– Во всем мире существует очень много финансовых центров, например, в Лондоне, в Париже, в Гонконге и т. д., и практически в каждом из них существует свой арбитражный суд. Но в центрально-азиатском регионе международного арбитражного и финансового центра не было. Соответственно с открытием МФЦА был создан Международный арбитражный центр. Как только инвесторы приходят в МФЦА, они понимают, что их права будут защищены. В случае какого-либо спора они могут обратиться в Международный арбитражный центр, и их проблема будет решена быстро, экономически эффективно, и независимыми арбитрами и медиаторами.

– Когда инвесторы понимают, что они защищены, будет ли это способствовать привлечению в Казахстан иностранного капитала, и, в частности, из Великобритании, которая входит в топ-10 торговых партнеров РК по объему товарооборота и в число крупнейших инвесторов Казахстана? К слову, за последние 12 лет приток прямых инвестиций из Великобритании в Казахстан превысил $12 млрд.

– Да, конечно. Но это не ограничивается только Великобританией. Это будет приток со стороны различных стран всего мира, это будет приток инвестиций для всего региона Центральной Азии. И в этой связи перед нами стоит задача создать такой центр, который будет работать для блага и для развития всего региона.

И я, конечно, согласна с вами в том, что для того, чтобы инвесторы заинтересовались и приезжали, должна быть надежная, эффективная правовая система, в рамках которой должны быть суд и Международный арбитражный центр мирового уровня и самых высоких стандартов. Только такая система может заинтересовать инвестора приехать и убедить его в том, что его права будут защищены и будут соблюдаться.

– Казахстан не только интересная, но достаточно сложная страна, со своими устоявшимися менталитетом и правилами. Здесь тесно переплетаются светские нормы, христианские и мусульманские традиции. В этой связи как здесь на базе МАЦ будут сосуществовать англосаксонское и романо-германское право?

– Я думаю, что здесь следует быть очень осторожными в том плане, что нужно четко понимать – о каком институте мы говорим. В арбитражном разбирательстве сторон мы применяем то право, которое стороны сами выберут, или то право, на основе которого был заключен их контракт.

Получается, что если контракт был подписан на основе казахстанского законодательства, то это право и будет применяться при рассмотрении дела в Международном арбитражном центре. Если контракт подписан на основе английского права, то именно оно будет применяться при рассмотрении дела в арбитраже.

Иногда бывает так, что стороны при заключении контракта не предусмотрели – какое право будет применяться в случае разногласий. В таком случае арбитры при арбитражном разбирательстве должны определить – к какой системе права наиболее близок их предмет спора.

Я приведу пример из моей практики. В Катаре был спор между финансовым институтом и банком. Там было видно, что по характеру и по предмету спора наиболее близким являлось исламское финансовое право. Соответственно, оно и было применено.

– Но если одна сторона придерживается романо-германского права, а другая ратует за мусульманское, как в этом случае будет рассматриваться их дело?

– В таком случае арбитры должны выслушать аргументы обеих сторон, каждая из них должна объяснить, почему именно это право она считает более применимым к их случаю, и затем, основываясь на этой аргументации, судья должен вынести свое решение о том, какое право более применимо.

– Решение арбитражного центра касается только финансовых и экономических вопросов или социально-правовых тоже?

– Юрисдикция в основном касается бизнеса. Это могут быть решения по торгово-коммерческим взаимоотношениям. Это может быть нефтегазовая сфера или сфера строительства и пр. Но наш Международный арбитражный центр привлекателен тем, что сюда могут прийти и физические лица, и юридические лица. Это может быть спор между двумя физическими лицами, или между физическим и юридическим лицом, или между двумя юридическими лицами. Это могут быть споры по очень широкому кругу вопросов. Даже если, к примеру, человеку не заплатили по контракту, он тоже может обратиться в арбитраж, и это дело будет рассмотрено. То есть это не должны быть только участники МФЦА. Это могут быть люди и вне МФЦА, но только если обе стороны спора согласились прийти в арбитраж.

– Могут ли в Центр обращаться компании или физические лица из других стран Средней и Центральной Азии?

– Конечно. Они могут прийти и обратиться в Международный арбитражный центр МФЦА, чтобы разрешить свои споры. Регион Центральной Азии достаточно большой, и здесь до сих пор не было такого центра.

– Тогда, надо полагать, МФЦА будет завалено такими делами?

– Конечно. И здесь надо учитывать, что речь идет не только о международных направлениях. Казахстан – это еще и огромная по территории страна (2,7 млн кв.км. – «**Къ**»), размером больше всей Западной Европы (1,5 млн кв.км. – «**Къ**»). Конечно, здесь, в Казахстане, не проживает столько людей, как в Западной Европе, но все равно очень много. Поэтому кто хочет, может обратиться в Международный арбитражный центр МФЦА.

– Почему в руководстве центра в основном представители из Великобритании?

– Я бы хотела сказать, что это утверждение не совсем верно, потому что – да, я являюсь британским юристом, но по национальности я немка. Наш Регистратор и руководитель аппарата Международного арбитражного центра МФЦА **Кристофер Кэмпбелл-Холт** действительно британец. Но это всё. Остальные сотрудники Международного арбитражного центра – казахстанцы. У нас есть уже опубликованный список арбитров и медиаторов. И в этом списке есть не только представители из Великобритании, но и из других стран Европы, из США, из России, есть представитель из Японии, из Пакистана. Последний родился в Пакистане и является высококвалифицированным специалистом по исламским финансам, по исламскому праву. И я очень надеюсь, что в ближайшем будущем в нашем списке арбитров и медиаторов появятся и казахстанские специалисты.

Что же касается сотрудников МФЦА, то стоит отметить, что там работает очень много высококвалифицированных профессионалов из Казахстана.

Однако в суде МФЦА ситуация немного другая. Там в его составе сейчас британские судьи. Но это очень легко объясняется тем, что суд МФЦА работает на праве МФЦА, которое смоделировано и базируется на принципах общего права. Основными экспертами и профессионалами именно общего права и судебных разбирательств являются британские судьи. Но это не говорит о том, что в будущем здесь не будут работать казахстанские судьи. Я приведу в пример опыт моей практики в Катаре. Через довольно короткий период после того, как был создан Международный суд в Катаре, у нас там появилось двое местных судей.

– Можно ли рассматривать соглашение мэтров арбитража, как вы, с продвижением британской системы правосудия, продвижением репутации британских судов, как наиболее компетентных и независимых?

– Великобритания, как, впрочем, и ряд других стран, таких как США, Франция, Швейцария, Швеция, за многие годы развили систему арбитража и общего права до очень высоких стандартов. И, соответственно, Казахстан, потому что это было желание и решение именно Казахстана, нас пригласили сюда, чтобы мы помогли построить такую же систему арбитража в рамках МФЦА на основе общего права.

– Года два назад адвокаты Великобритании протестовали против сокращения своих гонораров. Известно, что в 2016 году стоимость одного часа работы хорошего лондонского адвоката превышала отметку в $1,5 тыс. Между тем в феврале этого года в интервью «Къ» управляющий МФЦА Кайрат Келимбетов отмечал, что «у судей Международного финансового центра зарплата порядка $5–6 тыс.». Если подсчитать, то это очень большая зарплата здесь, но гораздо меньше, чем у юристов в Великобритании. Почему же вы на это согласились?

– Я буду говорить только об Арбитражном центре. Мы на своем сайте опубликовали весь список стоимости арбитражных разбирательств. По этому списку можно определить, сколько зарабатывают арбитры. Кроме того, отмечу, что эти суммы очень походят на те, которые зарабатывают арбитры в Лондоне или же в других арбитражных центрах. Но указанные на нашем сайте расценки находятся на самом минимальном уровне.

– Почему?

– Потому что мы хотим, чтобы люди могли обратиться в Международный арбитражный центр, и чтобы он был экономически эффективным. Так как мы только начинаем, запустили работу 1 января, поэтому наши цены довольно демократичны. И я хочу вас заверить, что арбитры и медиаторы, которых я выбрала в нашу коллегию, согласились работать именно по этим ставкам. И они не будут требовать чего-либо дополнительно. Это абсолютно точно. Потому что это неприемлемо.

И я тоже буду работать по тем же ставкам, как если бы я работала на Лондонский международный коммерческий арбитражный центр. И я, естественно, не буду требовать чего-либо дополнительно.

– Чем же Международный арбитражный центр МФЦА еще привлекателен, помимо уже перечисленных вами пунктов?

– У нас на сайте опубликованы правила и процедуры. Но когда дело касается самого арбитражного разбирательства, самого процесса – это закрытый момент. Ничего из этих процессов не будет опубликовано ни в одном СМИ, так как это международное правило. Также не будет опубликовано ни одно решение Международного арбитражного центра. Только если стороны придут к этому сами.

Кроме того, помимо выхода на весь Евразийский регион для решения гражданских и коммерческих споров посредством арбитража и других альтернативных методов разрешения споров, невысоких расценок за арбитражные разбирательства, в качестве наиболее привлекательных моментов можно было бы назвать еще и то, что арбитры и медиаторы МАЦ – все специалисты высокого международного класса. Также есть Регистратор, который постоянно находится в Астане и открыт для консультаций. Несмотря на то, что у нас небольшой штат, мы можем обеспечить персональный подход к каждому арбитражному разбирательству. Нигде в мире такого нет.

– Прошло уже более полугода с тех пор, как был открыт Международный арбитражный центр. Были ли уже обращения со стороны казахстанских компаний или зарубежных?

– Да, у нас уже есть запросы. Это говорит о том, что люди готовы использовать Международный арбитражный центр. Причем один из запросов поступил от компании, которая уже имеет арбитражное разбирательство за рубежом. Мы им сказали, что они могут прийти в наш Международный арбитражный центр в случае согласия обеих сторон. То есть они могут, допустим, завершить процесс в Финляндии и обратиться в наш Международный арбитражный центр.

Но в целом мы сейчас консультируем, рассказываем сообществу, в том числе и юридическому сообществу, о том, как мы работаем, как можно использовать наш Международный арбитражный центр. Мы помогаем разным компаниям включить в их контракты арбитражные оговорки, где будет прописано, что в случае каких-то споров они прибегнут к арбитражу именно в Международном арбитражном центре МФЦА. Но, конечно, компаниям требуется время, чтобы они прописали это в своих контрактах.

– На базе МФЦА работает еще и независимый суд. Пересекается ли ваша деятельность?

– Мы друг от друга независимы. По нашим правилам существует небольшая вероятность вмешаться в дела друг друга. У суда есть только возможность наблюдать за тем, чтобы арбитражные процедуры были соблюдены и проходили на должном уровне, в соответствии с регуляторными требованиями. Данный суд обеспечивает нам то, что решение арбитражного центра будет выполняться в Казахстане и за рубежом, согласно подписанным двусторонним договорам и Нью-Йоркской Конвенции 1958 года. Таким образом наши клиенты, инвесторы, могут быть уверены, что мы не зависимы от судебной системы Казахстана. Мы не зависимы от суда МФЦА. В исключительных случаях он может вмешаться в нашу деятельность. Но наши решения подлежат признанию и исполнению как в Казахстане, так и за его пределами. Ведь любой, кто обращается в арбитраж, в первую очередь заинтересован в том, чтобы решения арбитражного центра исполнялось быстро и эффективно. И мы это гарантируем.

– Скажите, в арбитраж должны обратиться обязательно две стороны или это может быть одна сторона?

– Обычно это одна сторона. Они обращаются и запрашивают арбитражное разбирательство на рассмотрение их спора. Но когда они обращаются за арбитражем, эта сторона должна доказать, что у нее есть контракт, в котором прописано, что в случае спора (коммерческого или гражданского) они обращаются в арбитраж, и что с этой оговоркой, прописанной в контракте, вторая сторона согласилась.

– А вот вы в своей практике когда-нибудь рассматривали дела, касающиеся казахстанского бизнеса?

– У меня широкая международная практика арбитражных разбирательств, включая пример арбитражного разбирательства в Китае. Это было дело об авторских правах. Я знаю, какие арбитражные разбирательства проходят, где одной из сторон являются представители из Казахстана. Но я не участвовала пока в них лично. Соответственно я могу сказать, у меня нет никакого прошлого опыта, который бы мог повлиять на мою нейтральность.

ТЕНДЕНЦИИ

Несвободная пресса

Что значит быть независимым журналистом?

28 июня Казахстан отмечает День работников связи и информации. Бесспорно, «четвертая власть» – неотъемлемый атрибут демократического общества. В то же время профессия журналиста и опасна и трудна. В стремлении донести общественности объективную информацию каждый год по всему миру гибнут десятки работников СМИ, еще больше отбывают наказание в тюрьмах.

Айгуль ИБРАЕВА

ТОП-10 стран с самой жесткой цензурой

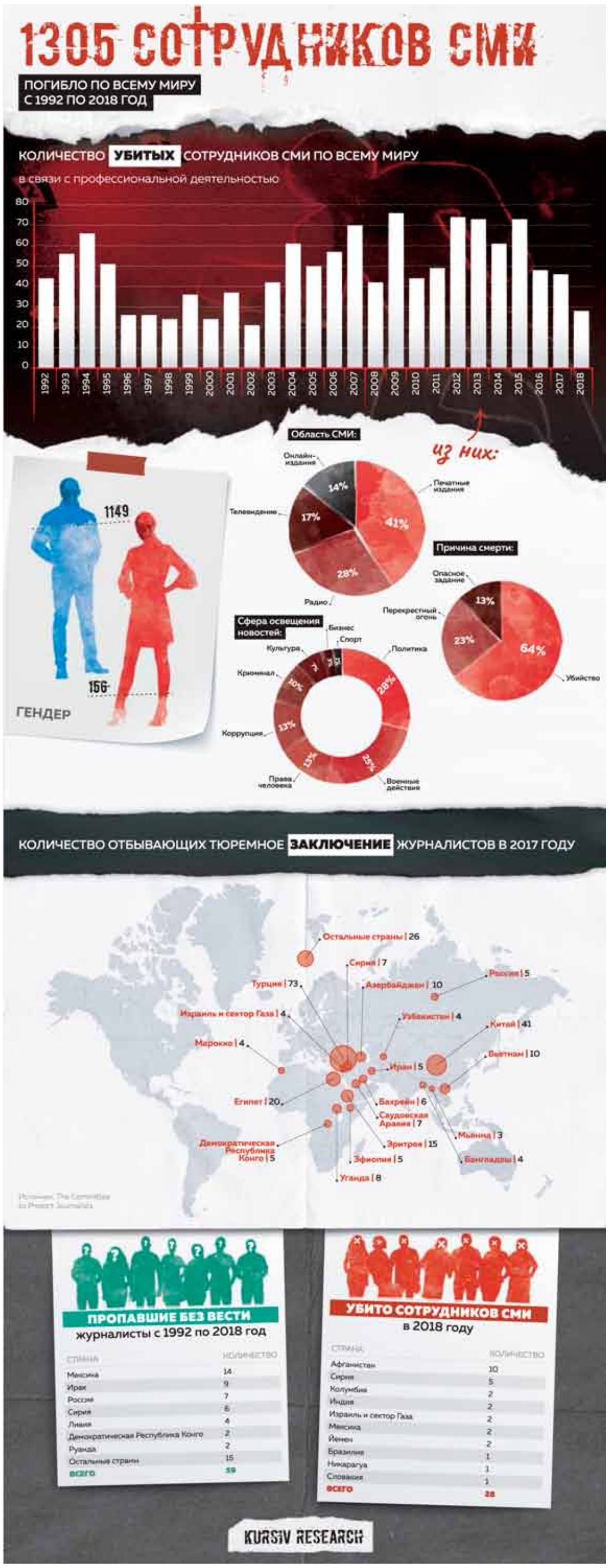
Согласно исследованию, проведенному международной неправительственной организацией Комитет по защите журналистов (КЗЖ), странами с самой жесткой цензурой в мире стали Эритрея и Северная Корея.

В восточноафриканской стране Эритрее разрешена деятельность только государственных СМИ, которые работают под полным контролем министерства информации. Действующий президент страны Исайяс Афеверки преуспел в своей кампании по подавлению независимой журналистики – здесь отсутствует редакционная независимость, сотрудники масс-медиа работают по принуждению и живут в постоянном страхе ареста. В прошлом году по меньшей мере 15 журналистов отбывали наказание за решеткой, при этом ни один из арестованных не привлекался к суду. Доступ в интернет крайне ограничен – по данным Международного союза электросвязи, менее 1% населения страны имеет выход во всемирную Сеть. Эритрея также занимает последнее место в мире по численности пользователей мобильной связи – лишь у 5,6% жителей есть сотовые телефоны.

В Северной Корее, без учета китайской контрабанды, 9,7% населения имеет мобильные телефоны, однако доступ к интернету есть лишь у единиц, вместо него страна пользуется строго контролируемой локальной интрасетью. Почти весь контент 12 крупных газет, 20 периодических журналов, теле- и радиокомпаний страны поступает из государственного Центрального информационного агентства Кореи и в основном посвящен заявлениям политического руководства и его деятельности.

28
журналистов было убито в 2018 году по всему миру

262
журналистов в 2017 году заключены в тюрьмы



С началом «арабской весны» правительство Саудовской Аравии, третьей страны рейтинга КЗЖ, взяло курс на неуклонное ужесточение антитеррористического законодательства. Здесь 2014 году был принят новый закон о борьбе с терроризмом, который, согласно Human Rights Watch, «криминализует практически любое высказывание, критикующее правительство и его понимание ислама». В тот же год в стране произошел ряд арестов активистов и инакомыслящих. В число арестованных попали и представители прессы. Журналиста **Алаа Бринджи** приговорили к пяти годам лишения свободы с последующей подпиской о невыезде в течение восьми лет и штрафу в размере 50 тыс. саудовских риалов (порядка $13,3 тыс.) за серию сообщений в Твиттере.

В Эфиопии, номер четыре в списке КЗЖ, угроза тюремного заключения способствовала резкому увеличению числа эмигрировавших журналистов. Более 30 журналистов были вынуждены бежать из страны в 2014 году из-за гонений и преследований со стороны государства. После принятия в 2009 году закона о борьбе с терроризмом 17 журналистов были осуждены за «поощрение» и «моральную поддержку» запрещенных групп.

На пятом месте оказался представитель СНГ – Азербайджан. Основными источниками информации здесь являются СМИ, которые находятся под прямым или косвенным контролем государства или аффилированных лиц. Международные вещательные компании запрещены, иностранные спутниковые сигналы глушатся. Критикующие власть печатные издания подвергаются различным притеснениям: их изнуряют судебными тяжбами, изгоняют из арендуемых помещений, запрещают пользоваться иностранным финансированием, а рекламодателей вынуждают отказаться от размещения рекламы в данных изданиях. За клевету в интернете предусмотрено наказание в виде лишения свободы до шести месяцев, а сайты могут быть заблокированы государством в любой момент.

Вьетнам, шестой в рейтинге, использует закон о борьбе со «злоупотреблениями демократической свободой» для отправки журналистов за решетку, а Мьянма (девятое место) пользуется законом об охране государственной тайны, принятым в 1923 году, для запрета критики деятельности своей армии. В десятку стран с самой жесткой цензурой свободы слова вошли так же Иран, Китай и Куба.

Свобода за слово

Тюремное заключение является наиболее эффективной формой запугивания и преследования, применяемой против журналистов. 5 из 10 стран с самой жесткой цензурой – Эритрея, Вьетнам, Китай, Азербайджан и Саудовская Аравия – также входят в мировую десятку «главных тюремщиков» журналистов, согласно переписи КЗЖ журналистов, находящихся в тюрьмах в 2017 году.

В прошлом году количество журналистов за решеткой в мире достигло рекордного уровня – 262 человек, отмечает редактор КЗЖ **Элана Бейзер**, при этом уже второй год подряд более половины работников СМИ, пребывающих в тюремном заключении за свою репортерскую деятельность, находятся в Турции, Китае и Египте.

Несмотря на освобождение нескольких работников СМИ в 2017 году, «главным тюремщиком» списка КЗЖ второй год подряд является Турция, в прошлом году здесь за решеткой находились 73 журналиста (в предыдущем году 81). В ожидании суда еще десятки человек, регулярно проводятся новые аресты. В ряде случаев определить связь между тюремным заключением журналиста и его профессиональной деятельностью невозможно. Репрессии против турецкой прессы начались в 2016 году и усилились после неудачной попытки государственного переворота, вину за которую государство возложило на предполагаемую террористическую организацию во главе с религиозным деятелем **Фетхуллахом Гюленом**, указывают в КЗЖ. Власти обвинили ряд журналистов в террористической деятельности на основании подозрений в использовании ими компьютерного приложения для передачи сообщений и банковских счетов организаций, предположительно поддерживающих Гюлена.

Численность журналистов, брошенных за решетку в Китае, возросла за прошлый год с 38 до 41 человека. В то время как китайская конституция формально гарантирует «свободу публикаций», целый свод нормативно-правовых актов, включающих размытые и широкие запреты на публикацию материалов, «наносящих ущерб чести или интересам нации», «распространяющих слухи» или «подрывающих авторитет государственных органов», несет в себе потенциальную угрозу для китайских журналистов, которые занимаются неприемлемыми, по мнению правительства, сюжетами, пишет Human Rights Watch.

На третьем месте по количеству журналистов за решеткой оказался Египет. Из 20 журналистов, находившихся в египетских тюрьмах в прошлом году, 12 не имели обвинительных приговоров по делам о совершении каких-либо преступлений, отмечает КЗЖ. Заключение египетских журналистов в тюрьму на длительные сроки происходит на фоне борьбы президента **Абдул-Фаттах Халила Ас-Сиси** с экстремизмом и высоким уровнем безработицы в стране.

Почти три четверти всех брошенных за решетку журналистов в мире томятся в неволе по обвинениям в антигосударственной деятельности, многие из них осуждены в соответствии с законами о противодействии терроризму. По данным исследований КЗЖ, правительства разных стран мира используют широко интерпретируемое и туманно сформулированное антитеррористическое законодательство для запугивания журналистов и принуждения их к молчанию. Положения таких законов зачастую ставят знак равенства между освещением террористической деятельности и поддержкой террористов. В 97% случаев за решетку попадают представители местных СМИ. 8% из отбывающих наказание в тюрьмах журналистов – женщины, 87% томящихся в неволе репортеров освещали политические темы. Казахстан в списке «главных тюремщиков» не числится. По данным КЗЖ, в 2017 году в стране отбывали наказание два журналиста – председатель Союза журналистов Казахстана **Сейтказы Матаев** и его сын, гендиректор КазТАГ **Асет Матаев**, которые были задержаны по обвинению в хищении государственных средств, выделенных на размещение государственного заказа в СМИ. Матаев-старший в конце прошлого года был освобожден условно-досрочно.

Жизнь в обмен за правду

Как показывает практика, работа журналиста бывает опасной для жизни. Комитет по защите журналистов делится шокирующими данными – с 1992 года по сей день во всем мире в связи с профессиональной деятельностью погибло 1 305 работников СМИ, в том числе 28 в 2018 году. Мотив еще 510 убийств не подтвержден. Кроме того, за 27 лет число пропавших без вести журналистов достигло 59.

По подтвержденным данным, в год погибает 50 работников СМИ. Некоторое количество журналистов гибнет в перекрестном огне в горячих точках (296 случаев, или 22,7% от общего числа), некоторые умирают в результате несчастного случая в опасных ситуациях (165 случаев). Однако большинство смертей в журналистике связаны именно с намеренным убийством – 839 случаев, или 64,3% от совокупного числа погибших.

По данным КЗЖ, почти половина убитых с 1992 года журналистов освещали политические темы, 42% писали о военных действиях, 21% освещали темы, связанные с правами человека, столько же – коррупцию и 16% криминал. Среди погибших журналистов есть и представители «культуры» – 11,8%, «деловых новостей» – 4,5% и даже «спорта» – 2,5%. Многие журналисты освещают события более чем в одной из сфер.

Почти половина погибших журналистов были представителями печатных СМИ, треть – телевизионщиками, 20% работали на радио и 16% – в онлайн-изданиях. Наблюдается тенденция роста числа погибших женщин среди журналистов – 19% от убитых в 2017 году, до этого исторически сложившаяся средняя цифра равнялась 7%.

Больше всего убитых репортеров в местах активных военных действий и в тоталитарно настроенных государствах. Так, в Ираке за последние 27 лет погибло 186 журналистов, в Сирии их количество достигло 120, в тройку по количеству убитых сотрудников СМИ также вошли относительно мирные Филиппины – 79 смертей среди журналистов в связи с профессиональной деятельностью.

В отсутствие новых вооруженных конфликтов число журналистов, убитых в связи с профессиональной деятельностью, стало убывать, отмечает Элана Бейзер. Единственным исключением в 2017 году стала Мексика, где количество убийств журналистов достигло исторического максимума.

В совокупности за прошлый год в мире было убито 46 журналистов, обстоятельства убийств еще 20 связать с журналистской деятельностью пока не удалось. В 2016 году убито 48 сотрудников СМИ. На фоне участившихся конфликтов на Ближнем Востоке в течение предыдущих четырех лет данная статистика варьировалась в пределах 61–74 случая в год. В Казахстане, по данным КЗЖ, за все время ведения статистики комитета погиб один сотрудник СМИ – известный не только в своей стране кыргызский журналист **Геннадий Павлюк**, который выступал с резкой критикой режима президента Кыргызстана **Курманбека Бакиева**. Журналист был убит в Алматы в 2009 году. Кроме того, один казахстанский журналист числится среди без вести пропавших. **Оралгайша Омаршанова** исчезла весной 2007 года.

Зачастую убийства журналистов остаются безнаказанными, данная тенденция процветает в регионах, где локализованы очаги конфликтов, говорится в ежегодном докладе КЗЖ «Глобальный индекс безнаказанности». Сомали – самая худшая страна в индексе 2017 года. За последнее десятилетие здесь было безнаказанно убито 26 журналистов, которые стали жертвой растянувшейся на годы гражданской войны, возглавляемой экстремистской группировкой. Сирия, где продолжаются военные конфликты, расположилась на второй строчке в индексе государств с наихудшей статистикой безнаказанности. Третья позиция в рейтинге досталась Ираку, где журналистам угрожают боевики «Исламского государства» и поддерживаемые правительством полувоенные формирования.

Вооруженные конфликты – не единственная причина безнаказанности преступников. В таких странах, как Филиппины, Мексика, Бразилия, Россия и Индия, позиционирующих себя как демократические, госчиновникам и криминальным группировкам удается избегать ответственности за многочисленные убийства журналистов, отмечают в КЗЖ.

Где есть свободная пресса?

Средства массовой информации могут быть по-настоящему объективными только тогда, когда они имеют надежный источник финансирования, который не вмешивается в политику редакции. Где же можно найти такую поддержку?

В мире не так много примеров независимой поддержки журналистов. Существуют такие организации, как Глобальная сеть журналистов-расследователей и Фонд поддержки расследовательской журналистики, которые предлагают стипендии для журналистов с целью поддержки независимых проектов. С недавних пор одним из источников финансирования независимых СМИ стал краудфандинг. К примеру, в 2013 году журналисты в Нидерландах собрали с помощью добровольцев $1,7 млн и основали интернет-платформу De Correspondent, где можно найти аналитические материалы и журналистские расследования на нидерландском и английском языках. Сайт Krautreporter, запущенный в том же году, является краудфандинговой платформой, направленной на поддержку журналистики в немецкоговорящем мире. В США функционирует некоммерческое онлайн-издание Texas Tribune, поддерживаемое средствами спонсоров – политиков, бизнес-структур, благотворительных фондов, правительства и иных крупных доноров, список которых регулярно публикуется на портале издания. Там же ежегодно публикуется вся бухгалтерия Texas Tribune, включая годовой отчет о приходе-расходе средств и зарплатах журналистов. Как отмечает редактор Tribune **Эмили Рэмшоу**, у издания несколько источников финансирования, но оно не зависит ни от одного из них.

Несмотря на постепенное развитие независимых изданий, деятельность средств массовой информации по всему миру стала еще более подверженной цензуре, говорится в рейтинге свободы слова и печати международной правозащитной организации «Репортеры без границ». В документе подчеркивается, что в 2018 году в Press Freedom Index рекордное количество стран окрашено в черный цвет, который указывает на плачевную ситуацию со свободой слова.

Первое место в списке свободы СМИ в Press Freedom Index в текущем году сохранила за собой Норвегия, следом за ней идут Швеция, Нидерланды и Финляндия. В тридцатку также попали Германия и Франция. Минимальную оценку рейтинга организации получили Северная Корея, Эритрея и Туркменистан. В двадцатку стран с низшим рейтингом вошли также Азербайджан, Ирак, Иран, Египет, Китай и Узбекистан.

Казахстан в данном рейтинге занял 158-ю позицию из 180 возможных. При этом министр информации и коммуникаций РК **Даурен Абаев** считает, что свобода слова в Казахстане находится на высоком уровне. «У нас есть свобода слова. Если не трактовать, что свобода слова должна быть абсолютной, то я думаю, что примерно на отметке 8 баллов из 10», – заявил он, комментируя ряд поправок, принятых в закон о СМИ в конце прошлого года.

Все этапы и режимы свободы прессы в Казахстане связаны в той или иной мере с официальным курсом и состоянием органов, призванных ее контролировать, считает известный в Казахстане журналист, который пожелал остаться неназванным.

«С 2015 года по настоящее время, судя по темам постов в социальных сетях и содержанию холиваров там же, никто из блогеров не интересуется отчетами и докладами международных организаций по положению журналистов и нарушению свободы прессы в Казахстане», – говорит он. Однако сам журналистский цех Казахстана и его дух, по его мнению, скорее мертв, чем жив.

Компании и Рынки

WWW.KURSIV.KZ

№ 25 (749), ЧЕТВЕРГ, 28 ИЮНЯ 2018 г.

БАНКИ И ФИНАНСЫ: СУДЬБА БИТКОИНА ПРЕДРЕШЕНА? 08

РЕГИОНЫ: ПО-ТИХОМУ НЕ УДАСТСЯ 09

ИНДУСТРИЯ: СУДОСТРОИТЕЛИ ОБОШЛИ МЕЛЬ 10

КУЛЬТУРА И СТИЛЬ: ФЕМИНИЗМ ШАГАЕТ ПО ПЛАНЕТЕ 12

Даунсайзинг – реальная экономия или маркетинговый ход?

Казахстанцы, участвовавшие в исследованиях компании «Лаборатория проектов», считают технологию даунсайзинга необоснованной и неправомерной

Часто ли вы, приобретая товар, обращаете внимание на данные, указанные на упаковке, а потом, придя домой, вдруг обнаруживаете, что на деле купили не совсем столько, сколько предполагали? Вместе с тем, технология даунсайзинга применяется на вполне законных основаниях. Производитель вправе изменять массу своего продукта, главное – правильное указание данных на упаковке. Защитники прав потребителей призывают потребителей, прежде чем покупать что-либо, внимательно ознакомиться с информацией о товаре.

Мадия ТОРЕБАЕВА

То, что происходит в наших магазинах, называется английским словом «даунсайзинг». Это когда внешний вид уменьшенной упаковки практически неотличим от той, что содержала в себе больший объем. Обычно в супермаркетах такие товары стоят на общих полках рядом со стандартными, так что покупатели очень часто понимают, что случилось, только дома.

Даунсайзинг – это уменьшение массы продукта в упаковке без изменения стоимости

В условиях непрекращающихся волн глобального экономического кризиса, когда у большинства населения каждый тенге на счету, многие из нас, выбирая продукты в магазинах, стали более внимательнее смотреть на цены. Впрочем, как показывают исследования компании «Лаборатория проектов», к такому тщательному подходу при выборе продуктов пришли еще не все.

Компания «Лаборатория проектов», специализирующаяся на собственных и коммерческих социологических и маркетинговых исследованиях, провела обзорный опрос общественного мнения на тему «Исследование по продуктам питания», в ходе которого выяснялась степень осведомленности казахстанцев о данном методе искусственного сдерживания цен на продукты, а также их отношение к технологии даунсайзинга.

В опросе приняло участие 300 казахстанцев от 18 лет и старше. В ходе исследования выяснилось, что 96% наших соотечественников покупают продукты питания самостоятельно, 91% респондентов обращают внимание на вес продукта при покупке. Однако для 42% респондентов изменение веса или объема отдельных продуктов со стороны производителей стало новостью.

С точки зрения представителей организаций по защите прав потребителей, применяемый производителями прием является хорошим маркетинговым решением. «Еще

два года назад у нас был случай. К нам обратился человек, обративший внимание на то, что в 5-литровой емкости подсолнечного масла на одних емкостях указано 5 литров, а на других 4,7 литров. Мы провели свое исследование, закупили «Российское солнышко», «Богатовское золото» и наткнулись на точно такую же продукцию. Только при внимательном изучении мы увидели, что это разные производители. Наклейка один в один. Только на одном написано «5 литров», а на другом просто стояла цифра «5» и рядом маленькими цифрами – 4,7 л. Сейчас это такой маркетинговый ход. А народ просто привык, поэтому приобретая товар какой-то одной марки, никто не обращает внимание на то, что масса товара или объем его гораздо меньше, чем мы брали ранее», – рассказал «Къ» президент Общества по защите прав потребителей «Адал» **Артык Сейткалиева**.

Данное наблюдение подтверждают и исследования «Лаборатории проектов», согласно которым производители массово снижают объемы продукции, содержащейся в одной упаковке. Так, объем упаковки молока и соков у ряда производителей сейчас составляет 900 мл вместо 1 литра, вес упаковки круп варьируется от 700 до 900 граммов в упаковке, а банка/бутылка пива содержит 0,45 литра вместо привычных 0,5.

«Да я и сама с этим постоянно сталкиваюсь. К примеру, до недавнего времени я покупала сметану в упаковке по 250 гр., а теперь такая же продается, но в ней уже 180 гр. При этом никого не осудишь, потому что маркировка соответствует всем техническим стандартам: указывается название, объем, масса. Или раньше в упаковке молока всегда был 1 литр, а сейчас часто сталкиваешься с тем, что там не литр, а 900 мл. Разница, конечно, небольшая. Но цена-то одна и та же. И потом, представляете, сколько выигрывает производитель на этой разнице», – говорит Артык Сейткалиева.

Между тем, на основе данных мониторингового агентства Energyprom.kz, специалисты «Лаборатории проектов» спрогнозировали получаемую сверхприбыль в случае применения технологии даунсайзинга игроками ряда отраслей в экономике РК. К примеру, если говорить о молочной отрасли, то в 2017 году в стране было произведено 804 млн литров молока. Так, средний «недолив» в отрасли может составлять 10% от общего объема, что эквивалентно 80,4 млн литрам молока. Если данный объем распределить в упаковки по 0,9 литра по средней цене 200 тенге, а это свыше 89,3 млн упаковки, то производитель получает прибыль в размере 17, 9 млрд тенге в год.

Аналогичная ситуация наблюдается и на рынках пива и круп. По данным агентства EnergyProm, в 2017 году в Казахстане было произведено 517,4 млн литров пива. Исследования «Лаборатории проектов» показали, что использование технологии даунсайзинга в пивной отрасли может принести 206,96 млрд тенге при средней цене 180 тенге за банку/бутылку пива объемом 0,45 литра. Производители круп, использующие технологию обмана и недовеса, могут заработать более 2,6 млрд тенге при средней цене 300 тенге за упаковку в 800 грамм. Если исходить из данных Комитета по статистике Министерства национальной экономики РК, то согласно данным, в стране было произведено свыше 70,5 млн кг крупы.

Впрочем, стоит отметить, что казахстанский потребитель, уставший платить за несуществующий товар, все же порой проявляет бдительность. Как показали исследования компании «Лаборатории проектов», больше половины опрошенных респондентов (55%) считают решение со стороны производителей об уменьшении веса продукции при прежней стоимости неправомерным и необоснованным. 41% казахстанцев категорически не согласны с тем, что снижение веса и объема продуктов при прежней стоимости помогает производителям удерживать рост цен на продукты питания. При этом 41% респондентов считает обязанностью производителя уведомлять потребителя об изменениях веса упаковки путем публикаций в СМИ.

А вот игроки рынка по-разному оценивают происходящее. Продавцы и маркетологи объясняют уменьшение объема заботой о людях. Мол, литровый объем для небольших семей избыточен, и производители, предлагая продукты с меньшей массой или объемом, идут навстречу потребителям, учитывая предпочтения последних.

Защитники прав потребителей, напротив, уверены, что предпринимаемые производителями ходы можно классифицировать как намеренное введение потребителя в заблуждение.

«Конечно, с одной стороны, потребитель сам виноват в невнимательности. С другой – это введение в заблуждение, – заметила в комментариях **«Къ»** глава Национальной лиги потребителей Казахстана **Светлана Романовская**. – Поэтому сейчас мы в рамках Консультационного совета по защите прав потребителей государств – участников СНГ, Координационного совета при ЕЭП готовим предложение для правительства, суть которого заключается в том, чтобы производители помимо реального объема указывали, какова цена товара за 1 литр или за 1 кг товара. Это необходимо, чтобы человек понимал, сколько и за что он платит».

По словам эксперта, правозащитники обсуждали данную инициативу с депутатами парламента, с предпринимателями. Но пока она все еще находится на уровне переговорного процесса. Поэтому и специалисты «Лаборатории проектов», и защитники прав потребителей из общественных организаций советуют людям, прежде чем приобрести товар, внимательно ознакомиться с информацией, которая указана на его упаковке.

Сравнительная таблица некоторых казахстанских производителей по четырем категориям продуктов с указанием объема:

Производитель	Соки, (объем упаковки, мл/л)
ТОО «RG Brands Kazakhstan»	Gracie, 950 мл
ТОО «Вимм-Билль-Данн-Центральная Азия	J7, 970 мл
ТОО «Вимм-Билль-Данн-Центральная Азия	Фруктовый сад, 950 мл
ТОО «RG Brands Kazakhstan»	Лимонад Солнечный, 950 мл
ТОО СП «Кока-Кола Алматы Боттлерс»	Piko, 1 л
ТОО «ЮНИКС-BEVERAGE»	Напиток безалкогольный Lime, 1 л
ТОО «Жигалма»	Напиток безалкогольный Настоящий Буратино, 1 л
АО «Caspian Beverage Holding»	Компатай, 1 л

Производитель	Пиво (объем банки, мл/л)
ТОО «Carlsberg Kazakhstan»	Zatecky Gus, 450 мл
ТОО «Carlsberg Kazakhstan»	Балтика, 450 мл
ТОО «Carlsberg Kazakhstan»	Дербес, 450 мл
АО «Caspian Beverage Holding»	Алматинское Жигулевское, 0,5 л
АО ИП «Эфес Казахстан»	Кружка свежего, 0,5 л
АО ИП «Эфес Казахстан»	Белый Медведь, 0,5 л
АО ИП «Эфес Казахстан»	Bavaria, 0,5 л
АО ИП «Эфес Казахстан»	Velkopopovicky Kozel, 0,5 л

Производитель	Молоко, (объем упаковки, мл/л)
ТОО «Вимм-Билль-Данн-Центральная Азия – Алматы»	Домик в деревне, 925 мл
ТОО «RG Brands Kazakhstan»	Мое, 950 мл
ТОО «Adal Cyt»	Адал, 950 мл
АО «АПК «Адал»	Молочный мир (в пакетах), 900 мл
АО «Компания ФудМастер»	Молоко FoodMaster, 1 л
ТОО «Масло-Дел»	Петропавловское молоко, 1 л
АО «Компания ФудМастер»	Lactel, 1 л
ТОО «Raimbek Argo»	Айналайын, 1 л

Производитель	Крупы, (объем упаковки, гр/кг)
ТОО «Астык»	Рис Ак-Маржан Астык, 900 гр
ТОО «Астык»	Манная крупа, 800 гр
ТОО «Eurasia Foods»	Рис «Comolino» Куриш, 700 гр
ТОО «Eurasia Foods»	Гречка, 1 кг
ТОО «Eurasia Foods»	Рис, 1 кг
ТОО «Най-Мир»	Гречка, 800 гр
ТОО «Най-Мир»	Рис, 800 гр
ТОО «Астык»	Гречневая крупа, 900 гр

Информация предоставлена компанией «Лаборатория проектов»

Не годен к употреблению!

Российская Федерация активно борется с ввозом некачественной продукции из соседних республик. «Къ» решил выяснить, а как часто наши службы вылавливают «неликвид».

Анна ШАПОВАЛОВА

Что вылавливают соседи?

17 июня Россельхознадзор ввел режим усиленного лабораторного контроля продукции казахстанского предприятия ТОО «J.F.M. company» – это связано с обнаружением бензапирена в консервах шпрот, вырабатываемых на этом предприятии. Опасное вещество было обнаружено подведомственными Россельхознадзору лабораториями.

Ранее ведомство ввело запрет на поставку молочной продукции с трех казахстанских предприятий. Федеральная служба по ветеринарному и фитосанитарному надзору подозревает Казахстан в реэкспорте белорусского сухого молока, к качеству которого у службы много претензий. Немного ранее Россельхознадзором при проведении карантинного фитосанитарного контроля было установлено, что казахстанская продукция, в том числе 44 тонны репчатого лука, 40 тонн абрикосов и 14 тонн огурцов,

В настоящее время на территории Казахстана ограниченно распространены 14 видов карантинных объектов

перевозились с частичным отсутствием маркировок на грузах. Да и 225 кг казахстанского сладкого перца оказалось без фитосанитарного сертификата.

«В 2017 году в адрес МСХ РК поступило 139 нотификаций о выявленных нарушениях при импорте подкарантинной продукции из Казахстана. В свою очередь МСХ РК направило 309 официальных нотификаций в страны-экспортеры по выявленным нарушениям фитосанитарных требований. В текущем году нотификаций от стран-импортеров не поступало. Вместе с тем МСХ РК направило 30 нотификаций», – отметили на официальный запрос издания в Министерстве сельского хозяйства РК.

А что у нас?

Как заявили в МСХ РК, для обеспечения благополучной фитосанитарной обстановки в стране карантинной службой Казахстана ведется постоянная работа по предотвращению заноса и распространения карантинных объектов. В настоящее время на территории Казахстана ограниченно распространены 14 видов карантинных объектов, в то время как в приграничных странах СНГ их 20–30, в Китае – более 100, а в дальнем зарубежье – более 400.

«По результатам проводимой работы государственными инспекторами по карантину растений в 2017 году было досмотрено порядка 1,8 млн тонн импортной подкарантинной продукции, выдано свыше 143,3 тыс. актов досмотра. Выявлено более 800 нарушений законодательства Республики Казахстан и Евразийского экономического союза в области карантина растений при ввозе на территорию республики импортной подкарантинной продукции из 22 стран», – отметили в ведомстве.

За прошлый год выявленная зараженная подкарантинная продукция в количестве 6,55 тыс. тонн, 1,4 куб. м, 22,6 тыс. штук возвращена на территорию стран-экспортеров. Уничтожено более 12,1 тонн, 5,33 тыс. штук зараженной продукции, наложено 1 618 штрафов на сумму более 86 млн тенге.

«В целом благодаря проводимой работе фитосанитарная ситуация в республике поддерживается на надлежащем уровне. Вместе с тем отдельные отечественные перевозчики растениеводческой продукции, пользуясь отсутствием фитосанитарного контроля на казахстанско-российском участке административной границы, вывозят подкарантинную продукцию без обращения в территориальные инспекции Министерства сельского хозяйства РК за получением фитосанитарного сертификата, подтверждающего карантинную безопасность экспортной продукции», – отметили в МСХ РК.

В основном, поставщики грешат ввозом карантинных объектов, отсутствием или сопровождением недействительными фитосанитарными сертификатами на продукцию, отсутствием обязательной маркировки на упаковках. По фактам выявленных нарушений направлены 282 официальные нотификации в такие страны, как Россия, КНР, Узбекистан, Иран, Кыргызстан, Азербайджан, Словакия, Эквадор и Нидерланды.

В этом году нарушения законодательства РК и Евразийского экономического союза при ввозе овощей и фруктов выявлялись в импортной подкарантинной продукции из таких стран, как: Кыргызстан (черешня, яблоки, груши, абрикосы, капуста, морковь, лук), Узбекистан (капуста, клубника, черешня, вишня, зелень, чеснок), Россия (фрукты в ассортименте), Китай (орехи), Пакистан (картофель), Туркменистан (томаты), Афганистан (сухофрукты).

«С начала текущего года за указанные нарушения привлечено к ответственности 671 физическое и юридическое лицо, наложено штрафов на сумму 33,78 млн тенге», – отметили в МСХ РК.

В Комитете охраны общественного здоровья Министерства здравоохранения РК сообщили, что по результатам мониторинга безопасности продуктов за январь-апрель текущего года ситуация в сравнении с прошлым годом не изменилась. Наибольший процент несоответствия требованиям технических регламентов Таможенного союза пищевой и непищевой продукции был выявлен по маркировке, микробиологическим и физико-химическим показателям.

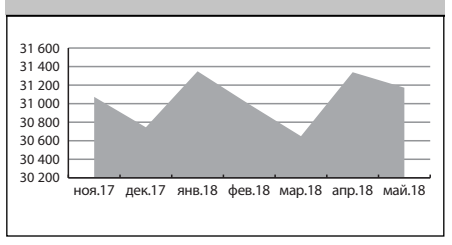
«Наибольший процент несоответствия требованиям технических регламентов Таможенного союза приходится на пищевую продукцию. За указанный период исследовано более 18 тыс. проб пищевой продукции, из них несоответствие составило 18,6%. Проверено 118 крупных супермаркетов и магазинов по всей республике. Отобрано 21 419 образцов продукции, из них несоответствующих требованиям технических регламентов Таможенного союза 2 589 (12,1%). В том числе несоответствующая продукция отечественных производителей – 11,7 %, государств – членов ЕАЭС – 19%, других стран – 9,4 %», – подчеркнули в ведомстве.

Отмечается, что выявлены факты обмана потребителей в мясной продукции – в 40 исследованиях и молочной продукции – в 50 исследованиях.

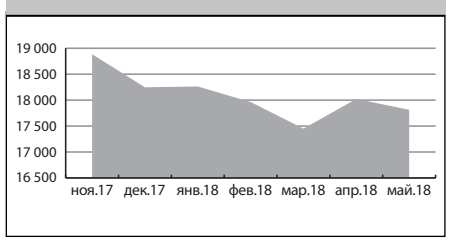
«Выдано предписаний по устранению нарушений – 721, сумма штрафа составила более 10 млн тенге. Возбуждено 235 дел об административных правонарушениях», – отвечают на запрос в КООЗ МЗ РК.

БАНКИ И ФИНАНСЫ

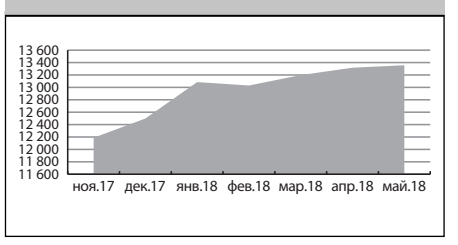
Валовые международные резервы



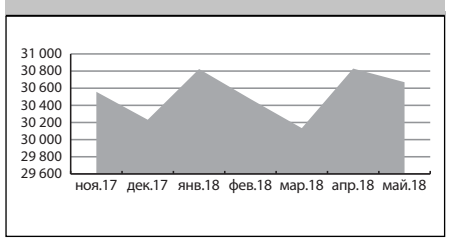
Активы в СКВ



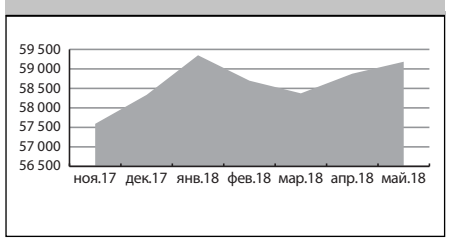
Золото



Чистые международные резервы



Активы Национального фонда РК



Лучше маленький доллар, чем большое спасибо

За неполный месяц курс национальной валюты к доллару США упал более чем на 3%. В отличие от предыдущих лет у обменных пунктов и банков не наблюдается очередей, казахстанцы перестали при любом удобном случае скупать зеленые купюры с изображением Бенджамина Франклина. Ведь все помнят историю прошлого года, когда в октябре стоимость «американца» доходила до 345 тенге (06.10.2017), но уже в ноябре курс выровнялся на уровне 330 тенге за доллар. С чем связаны колебания и как долго они продлятся, «Къ» рассказала директор департамента монетарных операций Национального банка Алия Молдабекова.

Ирина ЛЕДОВСКИХ

А.Молдабекова: «… Наиболее диверсифицированные развивающиеся экономики также оказались подвержены данному тренду (оттоку капитала), что выразилось в виде ослабления их валют».

– С начала 2016 года Национальный банк перешел на плавающий обменный курс. Можно ли подвести какие-то итоги?

– Анализ исторической динамики курса тенге после перехода на режим свободно плавающего обменного курса показывает тренд ежегодного снижения волатильности обменного курса с почти 15% в 2016 до 6,9% в 2017 году и 6,7% в этом году. Это свидетельствует о стабилизации процесса рыночного формирования курса тенге при нулевых интервенциях Национального банка на валютном рынке за последние семь месяцев.

– Если финрегулятор не вмешивается в курсообразование национальной валюты, что же тогда влияет на наш курс?

– Из факторов, оказывающих влияние на формирование курса тенге, можно выделить внутренние и внешние факторы. Внутренние факторы в большей степени носят сезонный характер, что также прослеживается в исторической динамике курса тенге. Так, например, в период налоговых выплат компаний-экспортеров значительно возрастает спрос на тенговую ликвидность и увеличивается предложение доллара США, оказывая давление на тенге в сторону его укрепления. И наоборот, в летний период отпусков выезжающее за границу население создает спрос на иностранную валюту, что способствует ослаблению курса тенге.

– Есть и внешние факторы…

– Из внешних факторов на курс национальной валюты прежде всего оказывают влияние действующий и ожидаемый уровень цен на рынке нефти, обменный курс валют стран – торговых партнеров, в частности курс российского рубля, а также геополитические факторы, общий глобальный (доминирующий) сентимент инвесторов на международных финансовых рынках и монетарные политики ведущих центральных банков мира.

Ужесточение санкций со стороны США в отношении российских компаний в апреле 2018 года стало фактором резкого снижения уверенности инвесторов на валютном рынке российского рубля. Попавшие под санкции компании являются крупными предприятиями добывающей или тяжелой промышленности, иностранные продажи которых составляют значительную часть экспортной выручки России. В результате данные меры привели к росту волатильности и ослаблению курса рубля, что в свою очередь также стало фактором давления на тенге. При этом нужно отметить смягченную реакцию тенге на данные события в мировой геополитике, так как ослабление тенге составило порядка 4,5% в сравнении с ослаблением рубля порядка 11,19% (в течение первой недели после объявления санкций в апреле 2018 года).

Кроме того, на мировых финансовых рынках наблюдается общая ситуация по оттоку капитала из развивающихся стран в рынки развитых стран. Данный тренд движения (перетока) капитала сохраняется уже в течение нескольких месяцев и обоснован следующими факторами: первое – всеобщее укрепление доллара США в связи с проводимой монетарной и фискальной политикой (повышение ставок, сокращение баланса ФРС, увеличение дефицита госбюджета США с целью фискального стимулирования и снижения корпоративных налогов); второе – ожидание повышения ставок на фоне улучшающихся показателей экономики (в случае с США) и разные степени ужесточения параметров монетарной политики (в случае с еврозоной, а также с Японией и Великобританией в начале года); третье – нарастание геополитической напряженности, связанной с «тарифными войнами» между США, ее партнерами по НАФТА, Китаем, Европейским союзом и другими странами.

– Это движение капитала актуально только в государствах СНГ?

– Данный тренд перетока капитала затронул все развивающиеся страны, а не только отдельно взятые экономики. Так, даже наиболее диверсифицированные развивающиеся экономики также оказались подвержены данному тренду (оттоку капитала), что выразилось в виде ослабления их валют.

В частности, отток капитала из развивающихся стран произошел в виде оттока именно иностранных портфельных инвестиций (как наиболее мобильных инвестиций в условиях постоянно меняющейся макроэкономической конъюнктуры). Таким образом, наибольшее влияние ощутили страны с существенной долей портфельных инвестиций в экономике.

В то же время рыночная конъюнктура цен на основные экспортные позиции Казахстана и положительные темпы роста экономики оказали поддержку тенге и смягчили ослабляющий эффект остальных факторов, что выразилось в относительно меньшем ослаблении курса тенге к доллару США. В результате произошло ослабление курсов валют к тенге большинства развивающихся стран.

Изменение обменного курса (к доллару США) с начала года по 21 июня 2018 (по данным агентства «Блумберг»)

Аргентинский песо	-32,29%
Турецкая лира	-19,53%
Бразильский реал	-12,09%
Российский рубль	-9,37%
Южноафриканский ранд	-8,83%
Венгерский форинт	-7,94%
Филиппинский песо	-6,78%
Польский злотый	-6,58%
Индийская рупия	-6,06%
Чешская крона	-4,50%
Корейская вона	-4,05%
Казахстанский тенге	**-2,57%**
Тайваньский доллар	-1,93%
Сингапурский доллар	-1,67%

Изменение обменного курса (к тенге) с начала года по 21 июня 2018 (по данным агентства «Блумберг»)

Аргентинский песо	-30,51%
Турецкая лира	-17,41%
Бразильский реал	-9,78%
Российский рубль	-6,98%
Южноафриканский ранд	-6,43%
Венгерский форинт	-5,51%
Филиппинский песо	-4,32%
Польский злотый	-4,12%
Индийская рупия	-3,58%
Чешская крона	-1,99%
Корейская вона	-1,52%
Тайваньский доллар	0,66%

Безоблачные депозиты корпората

Доля корпоративных вкладов в банках занимает более 50% в общем депозитном портфеле и, по информации самих банков, будет продолжать расти, как минимум до конца года. При этом структура корпоративных вкладов также сопоставима со структурой экономики и состоит преимущественно из нефтегазовых компаний.

Ольга КУДРЯШОВА

Как сообщает Ассоциация финансистов Казахстана (АФК), согласно данным Нацбанка РК, на 1 мая 2018 года совокупный портфель депозитов у депозитных организаций составил 17,05 трлн тенге, из которых 16,56 трлн тенге приходится на БВУ. Львиную долю (52,3%) составляют депозиты корпоративных клиентов – 8,91 трлн тенге, или 52,3% портфеля. Доля физлиц в депозитной базе БВУ составляет 50,2%, или 8,32 трлн тенге. Разбивка портфеля по видам валют: 55% депозитов хранится в тенге, 45% – в инвалюте. Если рассматривать только депозиты юрлиц, то на вклады в инвалюте приходится 41,3%.

Распределение долей

Доля корпоративных вкладов в банках составляет более 50%. При этом большая часть средств размещена в национальной валюте. Так, по данным АФК, наибольший портфель депозитов юрлиц среди БВУ Казахстана у Народного банка – 1,75 трлн тенге, или 21% всех депозитов по системе. На Казкоммерцбанк приходится 13,6% депозитов (1,13 трлн тенге), а на Цеснабанк – 10,3% (0,86 трлн тенге).

В АТФБанке рассказали, что на 1 мая текущего года объем вкладов юрлиц в банке составил 579,4 млрд тенге, при этом 74% из них приходится на долю вкладов в национальной валюте. Доля вкладов юрлиц в депозитном портфеле составила 63%.

В АО ДБ «Альфа-Банк» на конец мая средства юридических лиц составили 164,6 млрд тенге, из них 70% представлены в национальной валюте. Доля корпоративных клиентов от всего объема портфеля составляет 65%.

Сегменты вкладов

По данным эксперта аналитического центра АФК **Мерея Исабекова**, сегментирование по вкладам схоже со структурой экономики страны. К примеру, из суммарного объема средств клиентов Народного банка и Казкоммерцбанка по состоянию на конец 2017 года (6,1 трлн тенге) депозиты нефтегазового сектора составили 712,2 млрд тенге, или 11,7% портфеля. При этом доля розничных клиентов составила 50,5% депозитного портфеля (3,08 трлн тенге). Доля правительства и госкомпаний – 9,4%, а на металлургическую отрасль приходится 5,9%, что соответствует 358,6 млрд тенге, на потребительские услуги – 3,4%, а на торговлю – 3,2%.

Специалист подчеркнул, что разбивка у двух банков неоднородная и подобная консолидация данных может иметь упущения.

«Конечно, компании квазигосударственного сектора являются ключевым источником фондирования. Так, например, только средства ФНБ «Самрук-Казына» в кредитных учреждениях, выраженные в тенге, по состоянию на начало 2018 года составляли 679,13 млрд тенге, а сумма с учетом долларовых депозитов у БВУ может достигать 1 трлн тенге», – поделился он.

Кроме этого 321,5 млрд тенге пенсионных накоплений размещено в казахстанских банках в виде депозитов.

В Банке ВТБ также большую долю занимают нефтегазовый сектор и негосударственное страхование жизни (доля которых увеличилась по сравнению с прошлым годом), а вот в Альфа-Банке более 60% приходится на долю негосударственных и государственных нефинансовых организаций.

Возможности притока

Позитив на рынке корпоративных вкладов будет поддерживаться и дальше. Рисков снижения депозитной базы нет, максимум – перемещение клиентов из одного банка в другой.

«В целом депозитную базу юрлиц можно назвать достаточно стабильной – конечно, с поправкой на то, что альтернатив у банковских клиентов, честно говоря, не так много. Решение по размещению средств в том или ином банке чаще всего принимается на основании его кредитного рейтинга, общей финансовой информации, условий по продуктам и так далее. При возникновении каких-либо проблем мы наблюдаем переток депозитов из одного банка в другой, нежели общее снижение депозитной базы», – говорит эксперт АФК.

В АТФБанке и Альфа-Банке полагают, что тренд роста вкладов сохранится до конца года. Аналогичного мнения придерживается и директор финансового департамента Банка ВТБ (Казахстан) **Юрий Миронов**. «Мы планируем рост депозитного портфеля банка, привязанный к плану по росту кредитного портфеля. Свободные ресурсы у клиентов есть, мы это видим, размещать их в банках они готовы. Вопрос для клиента только в доходности своих вложений и в надежности банка, ведь не надо забывать, что испытывающие трудности банки часто завышают ставки и готовы платить любую цену ради своего спасения, но спасаются при этом не всегда», – прокомментировал Миронов.

Финтех прикажет долго жить

Смогут ли функционировать компании онлайн-кредитования после принятия закона о регулировании рынка

Компании онлайн-кредитования рассматривают различные варианты того, как будет продолжать функционировать бизнес после принятия закона о регулировании рынка. К слову, некоторые игроки уже планируют уходить с рынка. Тем не менее уничтожить рынок окончательно не удастся, таким мнением поделился с «Къ» директор «Казахстанской ассоциации ФинТех» (КазФинТех) Ерлан Смайлов.

Ольга КУДРЯШОВА

Ерлан СМАЙЛОВ, директор «Казахстанской ассоциации ФинТех»

– В недавно опубликованном сообщении Нацбанка РК о законопроекте «О валютном регулировании и валютном контроле» упомянуто о регулировании онлайн-кредиторов. В частности, речь идет о необходимости введения эффективной ставки вознаграждения в 100% годовых для «защиты населения от ростовщичества». На каком этапе сейчас находится законопроект, когда рынок ожидает принятия данной меры?

– Сейчас законопроект принят парламентом, понятно, что норма ограничения 100% ГЭСВ принята, но с формальной точки зрения закон будет принят только после его подписания главой государства, на текущий момент информации о его подписании нет.

– Озвучиваются ли конкретные сроки?

– В рамках законопроекта «О валютном регулировании и валютном контроле» есть много инициатив, куда помимо регулирования онлайн-кредитования включены и другие пункты, затрагивающие намного более масштабные сферы, в том числе регулирование банковской деятельности, валютный контроль, по социальной ипотеке и так далее. Мы ожидаем, что нормы закона последовательно начнут вступать в силу с июля.

– Будет ли вообще существовать онлайн-кредитование после принятия закона?

– Есть два ключевых фактора, почему финтех нельзя убить. Нужно понимать, что онлайн-кредитование – это новая цифровая финансовая услуга. Поэтому первый фактор заключается в том, что нельзя остановить прогресс, нельзя убить технологическое развитие в сфере новых финансовых технологий. Второй фактор: в любом случае цифровые финансовые услуги, а точнее онлайн-кредитование, в республике будет работать так, как оно работает в мире. Это обусловлено тем, что есть реальный спрос на эти услуги. Рынок рос в силу объективного спроса. У людей была и сохраняется потребность в получении небольших займов. Во-вторых, это удобство в скорости и мобильности получения цифрового займа. В интернет уходят потребитель, бизнес, развлечения, общение, соответственно меняется культура потребления – этот фактор будет определяющим. Вкупе названные факторы, то есть то, что нельзя остановить прогресс и цивилизацию, плюс реальный спрос с точки зрения экономической потребности и изменения культуры потребления говорят о том, что эти услуги все равно будут работать в Казахстане.

– Но если говорить о конкретных изменениях, которые ожидают рынок, что будет?

– Безусловно, изменения будут серьезными, потому что надо будет рассматривать методологию, которая предлагается Национальным банком, рынок ее сейчас изучает. Как мы говорили ранее, это очень сильно бьет по финансово-экономической модели легального рынка онлайн-кредитования. Сейчас каких-то готовых решений ни для наших, ни для иностранных компаний нет. Но понимая, что продукт востребован, на него есть спрос, мы пока анализируем ситуацию и думаем, каким образом можно было бы соответствовать законодательным нормам и при этом продолжать деятельность. Ясно, что рынок будет очень серьезно переформатирован.

– Какие сценарии рассматриваются?

– Например, полярный, что все компании закроются и уйдут с рынка. Однако это не самый лучший сценарий как для потребителя, так и для финансовой отрасли и ее цифровизации, которая сейчас на слуху, для инвесторов и в конечном счете для государства. Есть сценарий, что компании будут двигаться с точки зрения продукта. Здесь имеет место комбинация двух ключевых факторов: короткого срока и малой суммы займа. Теперь возможны больший срок и большая сумма займа. Таким образом, компании могут искусственно выталкиваться в другой сегмент рынка, но это уже будут не классические займы до зарплаты. Это будет уже другой продукт, рассчитанный на другую аудиторию. Но именно перехватить 20–40 тыс. в случае форс-мажора уже будет сложно. Третий сценарий – попытаться понять, как работать при новом законе, проанализировать предложения Нацбанка и, может, работать по ней.

– А если мы обратимся к опыту Грузии?

– Там рынок испытал очень сильную трансформацию, осталось меньше десяти компаний, которые работают со старыми клиентами и с другим продуктом и больше для того, чтобы дособирать то, что можно. Там большое количество компаний вообще ушло с рынка. Они загрузили судебную систему исками со стороны заемщиков, и, по сути, от этого выиграли только незаконные ростовщики.

– А казахстанские компании уже уходят с рынка?

– Есть ряд компаний, которые сворачивают деятельность, одна компания уже закрылась в апреле. Были компании, которые планировали выйти на рынок, но отказались от этой идеи. На самом деле это плохо для инвестиционного климата, для потребителя, для финтеха и цифрового развития Казахстана.

Судьба биткоина предрешена?

Если посмотреть на график биткоина с 2013 года, то даже невооруженным глазом заметны несколько интересных моментов. Посмотрим на них пристальнее.

Александр ГАЛИЕВ

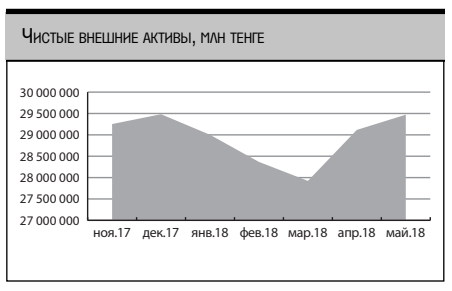
В конце 2012 года стоимость биткоина резко выросла – от примерно $140 до более чем 1000, это семикратный рост, или 7000%. Рост этот произошел за пару месяцев. После биткоин долго корректировался и в итоге откатился до отметки чуть менее $200. Произошло это в начале 2015-го. А уже с осени того же года криптовалюта вошла в цикл роста, который привел ее к отметке $20 тыс. В этом цикле биткоин до сих пор и находится. На момент написания материала курс биткоина к доллару США зафиксирован на уровне 6500. То есть от максимума июня 2017-го, когда курс биткоина достиг невероятных $19 450, цена снизилась почти в 3 раза.

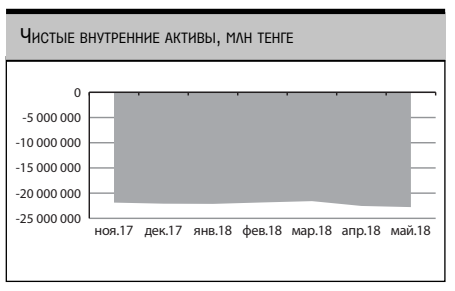
Сегодня курс биткоина, который является хедлайнером всего криптовалютного рынка и фактически задает тон всей индустрии, поиграв на прошлой неделе с поддержкой на уровне $6450, пробил ее и обосновался на отметке $6170. И есть вероятность, что и она будет пробита. После этого уровня дорога для коррекции биткоина будет открыта вплоть до $3250. И это ключевой уровень, а его слом может означать, что криптовалюта потеряет свой аптренд.

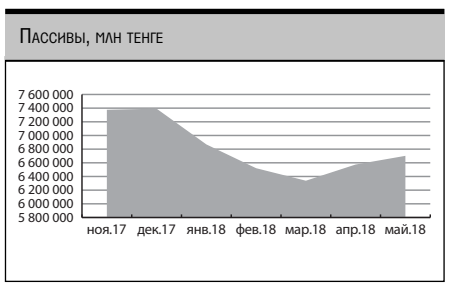
Аналитики Fundstrat Global Advisors разбирают ситуацию глубже и считают, что впереди у биткона есть несколько значимых уровней на пути к $3250. Первый – это февральский минимум в районе $5920. И если он не устоит, то в краткосрочной перспективе криптовалюта может упасть до отметок в диапазоне $5000–5500. В Fundstrat Global Advisors также комментируют резкое падение криптовалюты за последние пару недель тем, что с момента запуска XBT-фьючерсов на Чикагской опционной бирже состоялось шесть экспираций контрактов. Последнее такое событие произошло 13 июня. В тот день средневзвешенный курс биткоина обвалился на $300, до $6300.

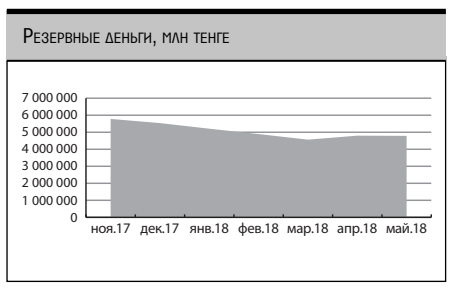
Нечто подобное происходит во второй по популярности паре ETH/USD (Ethereum/доллар США, капитализация криптовалюты составляет $45,6 млрд), и где на момент написания цена находилась на уровне $455. В отличие от биткоина эфир формально уже находится в даунтренде, и ближайший сильный уровень располагается на отметке примерно $370. Если падет и он, то откроется дорога к $200 за криптомонетку. В Fundstrat Global Advisors считают, что до конца текущего года биткоин преодолеет отметку в $25 тыс.

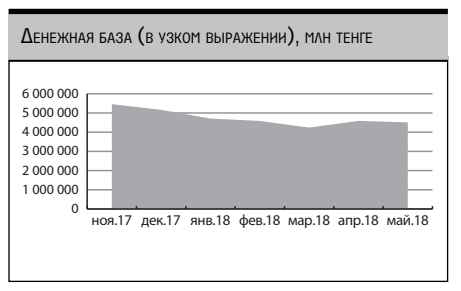
РЕГИОНЫ











Анатолий Балушкин: Я начинал с кредита, комбайнов и чая

Основатель, акционер и председатель совета директоров группы компаний «БИПЭК Авто – Азия Авто» Анатолий Балушкин рассказал «Къ» о том, как начинал свой бизнес, зачем нужна социальная программа для работников и почему нельзя жалеть денег на квалифицированные рабочие кадры.

Антон СЕРГИЕНКО

А. Балушкин: «Я получил бесплатное образование, бесплатно лечился. Я хочу, чтобы и мои работники тоже все это получали». Фото автора

– Анатолий Михайлович, расскажите, в чем суть этой многоуровневой социальной программы?

– При слове «бизнесмен» у многих людей появляется отрицательная реакция. Я же считаю, что все зависит от конкретного человека, от его жизненных ценностей и потребностей, от задач, которые он перед собой ставит. Почему у меня на предприятии хорошая социальная программа и она бесплатна для работников? Для начала – я человек, который получил бесплатное образование, бесплатно научился плавать, бесплатно лечился, ходил в детский сад, занимался во многих секциях. И ни за что не платил. Я хочу, чтобы и мои работники тоже все это получали. Социальная программа «БИПЭК Авто – Азия Авто» напоминает марафон, подготовка к которому занимает гораздо больше времени, чем само состязание на выносливость, и требует больших капиталовложений. Но на такое денег жалеть не стоит, в конечном счете все окупится.

Вот, к примеру, сейчас в окрестностях Усть-Каменогорска возводится новый автозавод полного цикла, на котором будут выпускать несколько десятков тысяч автомобилей в год. Он станет еще одним градообразующим предприятием областного центра Восточного Казахстана. Чтобы предприятие стабильно работало, ему нужны не только контракты на реализацию своей продукции, но и квалифицированные рабочие кадры. Для их привлечения и удержания в группе компаний «БИПЭК Авто – Азия Авто» и разработана социальная политика.

– Известно, что помимо автомобилестроения ваша организация занялась еще и курортными зонами. Эти проекты на первый взгляд не имеют ничего общего. Или это не так?

– У нас пятитысячный коллектив. Людей надо где-то лечить, и им нужно где-то отдыхать. Когда мы запустим новый завод, который строится, мы закроем для всеобщего посещения вход не только на базу отдыха «Порт Фортуна», но и в санаторий «Нуртау». Это будет только для наших работников. Понятно, что эти проекты требуют больших инвестиций, но мы делаем их для себя. Как все это к нам попало? В середине двухтысячных я помогал беспроцентными кредитами прежнему владельцу санаториев «Бобровка» и «Рахмановские ключи», чтобы все это поддерживалось и работало. Когда сумма дошла до $2 млн и я спросил, будет ли когда-нибудь возврат, он попросил просто забрать эти базы, объяснив тем, что не может ими больше заниматься. Так они и оказались в спектре компаний автозавода. «Рахмановские ключи» находятся в Катон-Карагайском районе ВКО, в 450 километрах от Усть-Каменогорска, недалеко от пересечения границ четырех государств – Казахстана, России, Китая и Монголии, на высоте 1760 метров над уровнем моря. На сегодняшний день это одна из самых популярных здравниц страны. Приезжают сюда и иностранные туристы. «Рахманы» мы решили сделать тем местом, где могут отдыхать и лечиться достойно все жители Восточного Казахстана. Сделали мы все по высшему разряду. На всех наших объектах есть даже свои пожарные части.

Курорт Нуртау также пользуется заслуженной популярностью, имеет свои уникальные особенности. База отдыха на побережье Бухтарминского водохранилища была организована, наверное, из-за моих детских воспоминаний. Когда я был маленьким, мы приезжали сюда по путевке с отцом, если ему удавалось ее достать. Тут все свое, родное, все в памяти. Запах водорослей в июле на Бухтарме, когда они цветут, я ни с чем не спутаю. Сегодня заводчане здесь отдыхают почти бесплатно. Посторонних на базе не бывает.

– Известно, что свой бизнес в 1992 году вы начинали с продажи кухонных комбайнов. Почему вы тогда решили сделать ставку на автомобили?

– Начиналось все действительно немного сумбурно. Мы взяли 1 млн под 40% годовых. А я тогда больше тысячи в руках не держал. Через три месяца у нас уже было 3,5 млн. Мы купили кухонные комбайны в Барнауле, привезли их в Алматы, там поменяли на чай, чай привезли в Барнаул, продали, закрыли кредит, и у нас осталось около 2 млн. И я поехал в Москву искать идею. Там познакомился с нужными людьми и понял, что надо заниматься автомобилями, все остальное невыгодно. Так мы начали гонять машины в Казахстан из России. Вот, собственно, и все.

В 1998 году после «черного вторника» АвтоВАЗ начал экстренно искать предприятия, которые могут закупать у них автомобили в большом количестве. К тому времени у нас уже было уже четыре филиала в Казахстане: в Усть-Каменогорске, Павлодаре, Караганде и Семее. Причем все мои ровесники в то время очень удивлялись, зачем я развиваю дилерскую сеть, если машины можно продавать и в Усть-Каменогорске. Говорили, что это бизнес ради бизнеса. Но время показало, кто прав. В 1998 году я сделал предложение о приобретении 1000 машин, это произвело неизгладимое впечатление на АвтоВАЗ и банки. Когда встал вопрос об эксклюзивных взаимоотношениях, то мне предложили выкупить оборудование в Финляндии по сборке «Лады» и построить автосборочный завод в Усть-Каменогорске. В 1999 году мы получили эксклюзив, мне тогда было 29 лет. Эти деньги позволили генерировать средства на стройку. Первый казахстанский автосборочный завод мы запустили в 2002 году, дальше – больше. Первой моделью, выпущенной на территории Казахстана, стал внедорожник LADA 4x4, это «Нива». В 2005 году технологическим партнером завода стал европейский концерн Skoda Auto, а уже в июне 2007 года президент страны Нурсултан Назарбаев открыл запуск производства автомобилей марки Chevrolet. Прошло несколько лет, и нашим партнером стал четвертый по величине мировой производитель – корейский концерн KIA Motors.

– Ваши интересы ограничиваются бизнесом только на территории Казахстана?

– Продукция казахстанского автосборочного завода реализуется не только в пределах республики. Уже удалось договориться о поставках с китайскими бизнесменами. На данный момент в Поднебесную отправили опытную партию в 1200 автомашин «Нива», до конца 2018 года китайские партнеры должны приобрести еще 2000 автомобилей. Там нашу «Ниву» называют бюджетным Gelandewagen.

– Остается ли время на хобби, увлечения?

– Да, я очень много читаю, в основном историческую литературу, и занимаюсь плаванием. В форме себя нужно держать постоянно.

Актау

По-тихому не удастся

Цена на товарный газ в Мангыстау может вырасти

Большой вопрос вызывает наличие крупной дебиторской задолженности у мангистауского производственного филиала (МПФ) АО «КазТрансГазАймақ», должниками которого являются такие субъекты естественной монополии, как ТОО «МАЭК – Казатомпром», ГКП «Озен Жылу». По мнению экспертов, если план по повышению цены все-таки удастся реализовать, то будут в выигрыше все участники социально значимого рынка, кроме простого населения.

Айнур КАСЫМ

В Актау 20 июня 2018 года прошли публичные слушания в рамках рассмотрения уведомления АО «КазТрансГазАймақ» о предстоящем повышении цены на услуги по розничной реализации товарного газа. По словам директора мангистауского производственного филиала АО «КазТрансГазАймақ» **Алпамыса Кисметова**, розничные цены на товарный газ формируются в зависимости от уровня оптовых цен, тарифа на транспортировку газа по распределительным системам, затрат на реализацию газа.

Как объяснил спикер, заявка на поднятие цен была подана из-за того, что в последнее время были увеличены затраты по обслуживанию производственной части газопроводов. «Это связано с тем, что в рамках инвестпрограммы также параллельно ведется работа со стороны акимата по газификации новых микрорайонов, строительству новых объектов. Все объекты эксплуатируются АО «КазТрансГазАймақ». Это увеличение привело к дополнительным затратам нашего филиала, в частности на содержание дополнительного штата и технического обслуживания», – пояснил Алпамыс Кисметов.

По его словам, основными причинами новой цены являются такие моменты, как увеличение количества потребителей, газификация новых населенных пунктов, увеличение цен на некоторые виды товаров, работ и услуг, необходимых для производственных нужд. Кроме того, в утвержденной наценке отсутствуют расходы по обслуживанию новых газопроводов, новых газифицированных населенных пунктов.

Между тем участники мероприятия отметили, что публичные слушания были проведены формально, без оповещения основных потребителей и предоставления экономических обоснований и расчетов по изменению цен, а заявленное АО «КазТрансГаз Аймақ» увеличение розничной цены газа, как подчеркнули собравшиеся, будет непосильным для потребителей.

В частности, президент ОО «Мангистауское областное общество по защите прав потребителей» **Никар Рафикова** заметила: «Согласно предоставленной информации, причиной повышения тарифа является рост количества потребителей и увеличение цен на отдельные товары и услуги, необходимые для производственных нужд. Какое изменение цен, на какие товары? Эта информация не была предоставлена, как не была представлена тарифная смета. За счет чего цена поднимается? Озвученные причины нас не убедили в том, что тарифы действительно нужно поднимать. Я думаю, что они не случайно не предложили тарифную смету участникам слушаний, потому что она могла вызвать много вопросов».

По запросу собравшихся была озвучена и информация о дебиторской задолженности АО «КазТрансГазАймақ» за их услуги на сегодняшний день. Оказалось, что на 1 июня 2018 года задолженность населения за газ составляет 680 млн тенге. Задолженность одного из крупнейших потребителей, который потребляет 77% газа, ТОО «МАЭК – Казатомпром» составила 3,1 млрд тенге. Долг других юридических лиц – 147 млн тенге. Крупнейшим должником является и предприятие ГКП «Озен Жылу», которое должно порядка 400 млн тенге.

В целом дебиторская задолженность по текущим неплатежам составила более 4,3 млрд тенге.

Общественность посчитала совершенно абсурдным поднятие цены из-за увеличения количества потребителей. Тогда как все мировые производители и услугодатели борются за потребителей и радуются, когда их число растет, для МПФ АО «КазТрансГазАймақ» увеличение потребителей является почему-то негативной причиной.

Остался открытым и вопрос, зачем поднимать цены, когда есть другие варианты компенсации озвученных затрат по реализации газа.

По результатам открытого слушания организатору было предложено провести повторные слушания в более просторном помещении, чтобы в нем могло принять участие максимальное количество заинтересованной общественности.

Караганда

Анна Адом будет депортирована из РК

Давняя история противостояния директора по персоналу АМТ Анны Адом и директора по трудовым ресурсам железорудного департамента АМТ Юрием Паламарем получила неожиданное завершение. По решению суда г. Темиртау г-жа Адом должна покинуть Казахстан в течение 10 дней.

Андрей КУЗНЕЦОВ

27 июня в Темиртауском городском суде оглашен приговор по гражданскому делу в отношении бывшего директора по персоналу «АрселорМиттал Темиртау» Анны Адом, возбужденному по заявлению ДВД Карагандинской области. Слушание состоялось 26 июня, судья **Татьяна Гавриченкова** огласила приговор: гражданка Республики Беларусь Анна Александровна Адом должна покинуть пределы Казахстана в течение 10 дней.

Напомним, в феврале 2018 года впервые был создан прецедент, когда к уголовной ответственности привлекли работодателя за незаконное расторжение трудового договора. Частную жалобу на экс-начальницу подал директор по трудовым ресурсам железорудного департамента АМТ Юрий Паламарь и выиграл дело. Однако несмотря на то, что суд г. Темиртау признал гражданку Беларуси виновной и назначил ей наказание в виде 80 часов общественных работ, а также вынес запрет на год занимать руководящие должности в АМТ, Анна Адом так и не была уволена ни тогда, ни после других последовавших за этим судебных процессов. Более того, она получила новую должность в структуре сталелитейной компании – директор по социальным вопросам и развитию человеческого капитала.

Весной текущего года управление по инспекции труда запретило экс-директору по персоналу АМТ Анне Адом занимать какие-либо должности в компании по решению квалификационной комиссии. Кроме того, результатом тяжб Адом с директором по трудовым ресурсам рудного департамента Юрием Паламарем о незаконном увольнении последнего стала уголовная статья в отношении экс-директора по персоналу. Однако от наказания Анна Александровна была освобождена за истечением срока давности.

Однако 31 мая за неисполнение постановления управления по

Анна АДОМ, экс-HR-директор «АрселорМиттал Темиртау»

инспекции труда АМТ был оштрафован на 500 МРП. После чего Анна Адом отправилась лечиться за границу, но уволена опять же не была. В связи с чем руководством ГУ ДВД по Карагандинской области было написано заявление о возбуждении гражданского дела.

Итог – депортация скандального топ-менеджера из Казахстана в течение 10 дней. Стоит отметить, что это первый подобный прецедент, когда топ-менеджер такого уровня депортируется по решению суда. Кстати, если бы Анна Адом находилась в здании Темиртауского суда, то ее отправили бы прямо оттуда, но фигурантка на оглашение приговора не явилась.

Также 27 июня продолжится затянувшийся судебный процесс, участниками которого являются АМТ и его же сотрудник Юрий Паламарь.

Новый свет для Павлодара

В областном центре уличное освещение сделают «умнее» и будут значительно экономить на оплате обслуживания. Модернизация стала реальностью благодаря государственно-частному партнерству.

Ирина АДЫЛКАНОВА

В Павлодарской области начали второй совместный проект государства и бизнеса по усовершенствованию систем освещения населенных пунктов. Осенью прошлого года в Экибастузе приступили к замене сетей и оборудования на более экономичные модели. Было заявлено, что впервые в Казахстане с помощью ГЧП охватят такой модернизацией целый город, заменив около 3,5 тыс. светильников, 82,2 км проводов, установив шесть десятков шкафов автоматизированной системы наружного управления. Затраты частного предприятия в размере 746 млн тенге из бюджета возместят в течение семи лет. Сегодня работы проводят в Павлодаре. По словам руководителя городского отдела ЖКХ **Зкри Султангазинова**, за год почти 12,5 тыс. устаревших ламп поменяют на светодиодные, установят сопутствующее оборудование и интеллектуальную систему, позволяющую в том числе регулировать уровень освещенности в зависимости от интенсивности движения и времени суток.

«Если расходы на городское освещение сегодня составляют 222,3 млн тенге в год (140 млн на оплату электроэнергии и 82 млн на обслуживание оборудования), то после модернизации расходы сократятся до 84,9 млн тенге. Участник проекта от бизнеса обязуется заниматься управлением уличным освещением в течение пяти лет», – информирует Зкрия Султангазинов.

Партнер акимата – консорциум EverlightAlto, сформированный компанией-производителем светодиодных продуктов Everlight Electronics Ltd., руководителем проекта ТОО «А3 Commerce» и разработчиком программного обеспечения ТОО Altocom Asia.

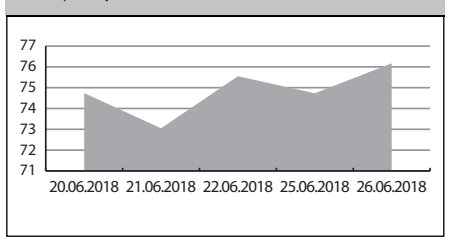
Стоимость модернизации оценили в 1,7 млрд тенге, а государственные обязательства перед частной компанией составят 3,3 млрд тенге в виде возмещения инвестиций, процентов по кредиту, уплаты налогов и направления средств на обслуживание оборудования в течение действия договора. Большую часть финансирования проекта обеспечивает Европейский банк реконструкции и развития (ЕБРР), выразивший готовность предоставить кредит на сумму до 2,6 млрд тенге.

«Заемщики внесут натуральный и денежный взносы на сумму 591 млн тенге для совместного финансирования данного проекта», – уточнили в пресс-службе ЕБРР. Известно, что проект окупится за 12,5 лет. Напомним, осенью прошлого года между ГУ «Управление энергетики и ЖКХ Павлодарской области» и ТОО Altocom Asia был заключен договор по проекту ГЧП «Модернизация и эксплуатация электрических сетей наружного освещения в городе Павлодаре».

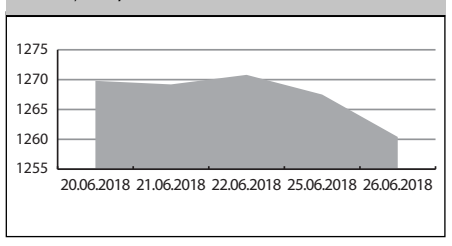
По данным акимата Павлодарской области, следующий в очереди на обновление освещения город Аксу, где также будет использован метод ГЧП.

ИНДУСТРИЯ

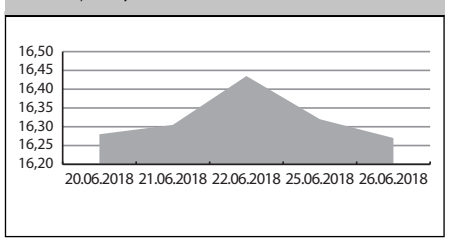
Brent, USD/баррель



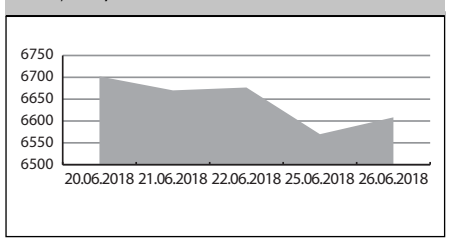
Золото, USD/тройская унция



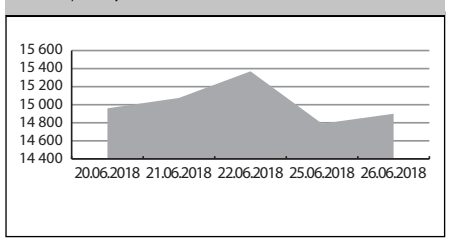
Серебро, USD/тройская унция



Медь, USD/тонна



Никель, USD/тонна



Судостроители обошли мель

В ближайшем будущем уральский завод «Зенит» начнет серийное производство товаров для нефтегазового сектора. Деньги на модернизацию заработают сами. Прежде 80% прибыли завод возвращал государству в лице АО «НК «Казахстан инжиниринг». 12 июня 2018 года в правительстве РК приняли неожиданное решение: акционеры больше не могут забирать у завода почти всю прибыль – только не более 15%. О госзаказах оборонки и новых планах завода «Къ» рассказал его директор Вячеслав Валиев.

Алла ЗЛОБИНА, Уральск

– Вячеслав Хамзиевич, на прошлой неделе Уральск посетил министр оборонной и аэрокосмической промышленности Бейбут Атамкулов. Поездка носила закрытый формат. Расскажете, что обсудили?

– 15 мая 2018 года в Уральск приезжал глава государства. Он дал протокольное поручение по загрузке и размещению гособоронных заказов для заводов «Зенит» и «Гидроприбор». Визит министра состоялся в рамках этого поручения. Перед нами поставили задачи по модернизации и увеличению доли гражданской продукции в общем объеме производства. Соотношение госзаказов и гражданской продукции должно быть, примерно, 40 на 60% соответственно. И разработать проект глубокой модернизации.

– Вы только в начале процесса или есть подвижки?

– В этом году мы уже вложили 125 млн тенге. Частично обновили основные фонды, провели капитальный ремонт в соответствии с требованиями промышленной безопасности, приобрели оборудование. Погранслужба КНБ РК подтвердила потребность в катерах и кораблях для Каспия – они подготовили официальную заявку. Примерно в середине июля в правительстве по этому вопросу проведут совещание. Тогда будет понятно, на какие заказы предприятиям оборонной промышленности можно рассчитывать в ближайшие два-три года.

– Почему выбор пал только на нефтегазовую отрасль?

– Продукция всегда востребована, и в этой сфере всегда есть деньги на оплату заказов. Но мы ориентируемся и на сервисное обслуживание технологического оборудования для компаний, в том числе, работающих на месторождениях. Часть работы мы уже освоили – недавно делали ремонт нефтяного оборудования на Чинаревском месторождении. Хотя пока можем выполнить только частную задачу. Например, нужны несколько нефтяных вышек. Мы их сделаем. Ориентируемся, прежде всего, на проект развития Карачаганакского нефтегазоконденсатного месторождения – он масштабен.

– А в Тенгиз трудно войти?

В. Валиев: «... Аскар Мамин подписал протокольное поручение нашему акционеру проработать вопрос по пересмотру политики выплаты дивидендов Обществом в размере не более 15% чистой прибыли. Прежде мы отдавали до 80%».

Вячеслав ВАЛИЕВ, директор уральского завода «Зенит»

– С ТШО труднее, но возможно. Правда, в небольших объемах.

– Почему?

– Там преимущество отдается иностранным поставщикам. Но мы работаем в этом направлении – изучаем сроки выполнения заказов, цены.

– А как на счет программы импортозамещения?

– Все диктует рынок. Не отвечаешь квалификационным требованиям – к тендеру близко не подпустят. Заказчики сначала аудит производства проводят. Смотрят: какое есть оборудование, какие технические возможности. К сожалению, как таковой программы импортозамещения у нас сейчас нет.

– Сколько людей сегодня работает на заводе?

– 850 человек. В декабре работал 901 человек. Но приказа по сокращению не было. Это естественный процесс. Даже после проведения глубокой модернизации нам будет достаточно около тысячи человек, в том числе инженерно-технических работников. Для загрузки мы должны обучить персонал – это одна из главных задач. Сейчас каждый год отправляем людей на учебу в морской технический университет Санкт-Петербурга. 15 человек уже обучили.

– А сколько у вас люди зарабатывают?

– В прошлом году средняя зарплата составляла 177 тысяч тенге. Сейчас меньше – мы вынуждены на всем экономить.

– Какую сумму налогов вы заплатили, например, в прошлом году?

– В 2017 в местную казну мы перечислили почти миллиард тенге налогов. Если точно – 952 миллиона.

– Сколько кораблей в год завод может выпускать, и сколько они стоят?

– 4-5 кораблей и катеров одновременно. Сейчас строим новый корабль – проект «Барс», и производим один ремонт. Вопрос цены – без комментариев. Сейчас завод загружен всего на 60-70%. После модернизации начнем серийное производство товаров для нефтегазовой отрасли.

– На какие средства модернизироваться будете?

– 12 июня 2018 года первый заместитель премьер-министра **Аскар Мамин** подписал протокольное поручение нашему акционеру проработать вопрос по пересмотру политики выплаты дивидендов Обществом в размере не более 15% чистой прибыли. Прежде мы отдавали до 80% (!).

– Как удалось «продавить» этот вопрос?

– Когда президент страны приезжал в Уральск, аким области **Алтай Кульгинов**, который хорошо знает наши вопросы, рассказал ему о заводских проблемах. Президент дал поручение проработать вопросы размещения на заводах «Зенит» и «Гидроприбор» государственного оборонного заказа, а вопрос о необходимости модернизации и оставлении заводам прибыли на эти цели был следствием этой работы. Это решили на совещании у первого заместителя премьер-министра Мамина.

– В начале 2000-х годов вокруг судьбы «Зенита» было много шума. Говорили о рейдерском захвате, затем, что заводом заинтересовались иностранные компании. Сейчас не боитесь, что положение завода все равно может быть зыбким?

– Да, споры были... Сейчас у нас и с акционером, и с министерством партнерские, абсолютно позитивные отношения. Могу сказать точно: при людях, которые сегодня управляют министерством и национальной компанией «Казахстан инжиниринг», о подобных сценариях речи не может быть.

– А за рубежом корабли не дешевле покупать?

– Думаю, не дешевле. Построенные на казахстанском предприятии военные корабли по себестоимости ниже, например, турецких и российских аналогов. При этом их технические характеристики одинаковые. Но тут дело в другом. У нас казахстанское участие в каждом корабле составляет 50-60%. Эти деньги остаются в Казахстане. А если покупать за рубежом – деньги, понятно, останутся там. А это немалые средства. Разве это плохо? Мы способны полностью обеспечить потребности пограничной службы и Министерства обороны РК, которые выполняют функцию по охране более 1800 километров морских государственных границ. Это престиж страны. За 27 лет независимости «Зенит» построил 27 катеров и кораблей. Налоги, рабочие места – разве этого мало?

Как «позеленеют» морские перевозки?

Порт Баку может стать хабом для морской транспортировки грузов. О модернизации порта, системах очистки воды, зоне свободной торговли и сотрудничестве с Казахстаном рассказал «Къ» генеральный директор международного торгового порта Баку Талех Зиядов.

Ольга КУДРЯШОВА

– В конце мая в тестовом режиме был запущен второй комплекс порта Курык в Мангистауской области. Как ваш порт сотрудничает с казахстанским?

– Мы очень рады, что Курык начал работать. У нас более 30% вагонов приходится на долю Курыка. Это очень высокий показатель.

В части сотрудничества, я думаю, надо акцентировать внимание на том, как Азербайджан и Казахстан будут сотрудничать в рамках Великого шелкового пути «Один пояс – один путь». Да и паромный комплекс в порту Курык позволит расширить потенциал региона и перспективы его сотрудничества с другими государствами, в том числе и с Бакинским портом, который готов сегодня для приема большого объема грузов. Порт Курык использует в основном паромы, и туда заезжать-выезжать легче, чем в Актау.

– Сейчас активно обсуждается вопрос по сохранению животных на Каспии. В этой связи насколько сейчас порт Баку перспективен в проблеме «зеленой» экономики?

– Мы поставили себе задачу стать первым «Зеленым» портом на Каспии и в нашем регионе. Мы очень хорошо сотрудничаем с европейскими коллегами, и недавно началась еще одна программа, по результатам которой мы получим статус «зеленого» порта.

Особенность в том, что эти технологии позволяют минимизировать ущерб для окружающей среды. Например, здания должны использовать солнечную энергию, дождевая вода будет перерабатываться и идти на орошение зеленых угодий в порту. Будет проводиться очистка грязной воды. Техническую воду также будем использовать для орошения и полива.

– На чей опыт вы ориентировались при выборе системы очистки воды?

– В основном много визитов было сделано в европейские, азиатские страны, в Израиль. Я думаю, мы будем постепенно внедрять какие-то из этих систем, которые будут финансово эффективными в данном регионе. У нас есть планка, которую мы пытаемся держать. Мы выбираем более модернизированный подход, который максимально снижает вред для окружающей среды.

– А что касается налоговой сферы – будут ли какие-то изменения в этой области? Предусмотрены ли у вас зоны свободной торговли (ЗСР)?

– Предполагается, что порт будет находиться внутри этой экономической зоны. Во время подготовки данного проекта мы посмотрели дубайские, сингапурские, китайские эксперименты. Я думаю, что наше законодательство по СЭЗам будет самое либеральное и прогрессивное в регионе. Это важно для порта, потому что мы видим Баку и порт не только как транзитный пункт, но как хаб, который будет создавать добавочную стоимость, что особенно актуально для ненефтяной экономики. Если этого не будет, контейнер просто пришел и ушел, то мы заработаем лишь по минимуму. У нас не такие большие территории, как у Казахстана и России, мы не можем зарабатывать большие деньги от транзита. Поэтому для нас в приоритете привозить транзитные грузы.

– В Казахстане также есть свободные экономические зоны, происходит ли какое-то сотрудничество с ними?

– Сотрудничество есть, конечно. Но я бы сказал, что наша зона не будет аналогична тем, которые есть в Казахстане. Некоторое сходство, возможно, будет с МФЦА в Астане. Законодательно ваш финансовый центр немного похож на то, что мы делаем. Отдельно для Алята (район, где находится паромный терминал Бакинского порта. – **«Къ»**) разрабатывается закон, и если он пройдет, то создаст территорию, где будет очень либеральный режим. На сегодняшний день аналогичных зон нет. Но они будут создаваться и копироваться. И чем больше этих зон появится, тем лучше для нас.

– Скажите, за счет какого бюджета эти проекты порта будут реализовываться?

– Думаю, в этом будут участвовать все. В первую очередь, конечно, государство, которое строит этот порт. Вторая фаза будет возлагаться на нас, как на оператора, и третья часть ляжет на плечи компаний, которые используют услуги нашего порта.

– Как это?

– Приведу в пример европейские страны. Там специально дают льготы тем, чьи корабли или суда используют более современные технологии и не причиняют вреда окружающей среде. Это поощряет компании использовать новые источники. Полагаю, такую же практику будем использовать и мы.

Например, если завтра будет принято решение сделать «солнечный кластер», то государство в этот кластер инвестировать не будет, это будет делать частная компания. Требовать от государства инвестировать в такие проекты – неприемлемо. Но государство должно поощрять использование «зеленых» технологий.

Цифровизация: Вызовы и реальность

Трансформацию нефтяной и газовой промышленности в эпоху цифровых технологий обсудили на международном саммите Smart Oil&Gas, прошедшем в Атырау. Представители из семи стран-участниц обменялись опытом в сфере цифрового нефтегаза.

Тамара СУХОМЛИНОВА, Атырау

Цифровизация в Казахстане – не революция

Саммит организован ведущей международной консалтинговой компанией в области энергоэффективных и цифровых технологий Redenex при поддержке министерства энергетики РК и министерства оборонной и аэрокосмической промышленности РК.

В то время, когда на некоторых нефтегазовых месторождениях ведущих компаний всем производственным процессом управляет искусственный разум, в Казахстане процесс цифровизации находится лишь на этапе становления. Это подчеркнул в своем выступлении вице-министр энергетики РК **Болат Акчулаков**: «Цифровизация в мире – это уже не дань моде, а одно из направлений, которое необходимо развивать, чтобы оптимизировать не только производство, но и все сферы жизни человека. Принятая в Казахстане программа «Цифровой Казахстан» является базовой для дальнейшего развития цифровизации в стране. Только по линии нашего министерства программа включает восемь базовых проектов. А в целом поле для внедрения процессов цифровизации и автоматизации достаточно обширное».

Он также отметил, что при разработке механизмов и принципов внедрения цифровизации в деятельность предприятий нефтегазовой отрасли, перед государством стояла задача наладить контроль в сфере добычи нефти и газа и оборота нефтепродуктов.

В свою очередь архитектор IT – лидер по цифровой трансформации ТОО «Тенгизшевройл» **Радомир Дороциак** отметил, что в нынешних условиях цифровая трансформация предполагает симбиоз масштабных технологических и организационных преобразований. Новые технологии могут быть использованы по всей цепочке: от геологоразведки до реализации продукта, максимально автоматизировав процесс, исключив при этом человеческий фактор, а в совокупности – повысить эффективность работы предприятия.

О сложностях, с которыми может столкнуться предприятие на пути внедрения цифровизации, поведал управляющий директор по перспективному развитию АО «Эмбамунайгаз» **Алихан Байдусенов**: «Первое, с чем мы столкнулись при реализации нашего проекта «Цифровое месторождение» – отсутствие универсальных решений. Каждое месторождение имеет свои уникальные проблемы, поэтому нам пришлось разрабатывать собственную концепцию и разрабатывать свои решения».

Второй вызов по словам спикера – весомая доказательная база необходимости существенных финансовых вложений в месторождения, которые находятся на поздней стадии эксплуатации, где компаниям приходится бороться буквально за каждый вложенный доллар. «Ни для кого не секрет, что себестоимость нефти на таких месторождениях и так достаточно высока и растет буквально с каждым днем», – резюмировал г-н Байдусенов.

А кадры где?

Участники саммита уделили большое внимание и кадровому вопросу. Оптимизация процессов, а также автоматизация отдельных процессов влечет за собой логическое сокращение использования так называемого ручного труда. Конечно, вряд ли мы в ближайшее время увидим завод без людей, но найти решение этого вопроса с точки зрения участников мероприятия необходимо уже сегодня.

«В Казахстане многие предприятия нефтегазовой отрасли являются градообразующими. И здесь нужно искать баланс между тем, чтобы максимально автоматизировать производство, но и не забыть, чтобы в этой экосистеме обязательно нашлось место человеку. Конечно, рассматриваются разные варианты – переобучение специалистов другим специальностям. Если кто-то считает, что всех можно переобучить, то это спорный момент. Готовы ли к этому сами предприятия? Ведь это не только немалые финансовые, но и временные затраты», – высказал свое мнение Байдусенов.

К слову, в Казахстане сегодня в контрактах на недропользование есть обязательный пункт для каждого недропользователя, касающийся выделения части денежных средств на обучение специалистов по утвержденному перечню специальностей. Преобладающую их часть занимает подготовка инженерного персонала, небольшая доля отводится на экономистов, финансистов, юристов и маркетологов.

Острый кадровый дефицит стоит и в сфере кибербезопасности, обеспечивать которую вынуждены предприятия с переходом на «цифру». «Эти люди не возьмутся из воздуха. Здесь необходим комплекс мер. В некоторых учебных заведениях уже открываются кафедры по кибербезопасности, в других – открыли курсы по информационной безопасности для студентов. Но вряд ли это может решить проблему дефицита кадров. Нужны более кардинальные меры в вопросах подготовки специалистов», – отметил управляющий директор «Лаборатории Касперского» **Евгений Питолин**.

Хочешь нового – освободи место от старого

Астана запускает реновацию

Снос аварийных и ветхих домов в столице на общей площади 1359 га в 2018–2027 годы обойдется примерно в 700 млрд тенге. 600 га будут снесены за счет города, остальные – за счет инвесторов.

Жанболат МАМЫШЕВ

После переноса столицы из Алматы в Астану практически сразу встал вопрос о сносе некоторых городских построек времен освоения Целины (1950-е годы) и более ранних зданий. В 1998–2017 годы в Астане были снесены здания на общей площади 2280 га. В ближайшие 10 лет власти планируют снести постройки на 1359 га. Речь идет, прежде всего, о старой части города – правобережье реки Есиль.

«Далее – следующий этап (сноса ветхого и аварийного жилья. – **«Къ»**), который мы будем разбивать, 1359 га. В ближайшие два года мы планируем снести порядка 634 га, на период 2021–2025 годов – 578 га, и завершить вторую очередь этого сноса. Также 147 га в 2025–2027 годах. Мы планируем, что на это потребуется около 700 млрд тенге. Все эти деньги вернутся. Как городу, так и инвесторам это будет выгодно для застройки», – сказал заместитель руководителя ГУ «Управление архитектуры, градостроительства и земельных отношений города Астаны» **Антон Максимов** на инвестиционном форуме столичного района Сарыарка.

Из общей площади, попавшей под снос, 600 га будут снесены за счет городского бюджета. На месте снесенных зданий построят школы, детсады, дороги и социальные объекты.

Оставшуюся часть должны будут освоить инвесторы. Последние смогут построить там свои жилые и другие объекты. По мнению Антона Максимова, несмотря на расходы на снос, с учетом наличия доступа к готовой дорожной инфраструктуре и другим коммуникациям, стоимость строительства не будет выше, чем на окраинах города, где сносить ничего не надо.

Как пояснил **«Къ»** Антон Максимов, после сноса ветхих домов этажность новых строений на их месте вырастет до 20 раз, то есть вместо снесенного одноэтажного дома будет построен 20-этажный жилой комплекс.

При этом он отметил, что речи о сносе пятиэтажных панельных домов в ближайшее десятилетие не идет.

Инвесторам будет предложено также несколько территорий комплексного сноса и последующей застройки. В частности, это улица Асан Кайгы. Снос в прилегающих к ней районах будет проведен на площади 105,4 га, на что потребуется 52,1 млрд тенге, в том числе за счет инвесторов – на 65,3 га (35,7 млрд тенге). Акимат при этом снесет за 16,4 млрд строения на площади 41,1 га. После зачистки территории за счет городского бюджета будет проложена обновленная улица, включая три развязки, что обойдется в 18 млрд тенге, и 12,6 млрд тенге будут направлены на строительство социальных объектов. Общая площадь возводимых многофункциональных жилых комплексов и коммерческих объектов составит 997 тыс. кв. м, их строительство оценивается в 264 млрд тенге.

Для начала осуществления этих планов в действие должны вступить соответствующие изменения в существующие нормативно-правовые акты. Предполагается, что они позволят исключить возможность завышения стоимости сноса для потенциальных инвесторов.

«Тут помощь города будет заключаться в том, что мы сейчас подготовили предложения по изменению законодательства для изъятия земли. То есть фактически в каждом из районов 100–200 га земли изымать по рыночным ценам с исключением возможности завышения стоимости сноса для потенциальных инвесторов. Данное предложение предварительно поддержано и сейчас находится на стадии согласования», – сказал Антон Максимов.

Плюс для потенциальных инвесторов и в том, что в отличие от строительства на окраинах можно будет сразу подключиться к центральным коммуникациям, в том числе отоплению.

Две большие разницы

До прошлого года в Костанае аварийного жилья не было вообще. Не то, чтобы в областном центре со 125-летней историей не имелось старых и очень старых домов, дело в другом. Статус аварийного, который автоматически означает для местного акимата обязанность расселить людей, еще попробуй получи.

Жанара АХМЕТ, Костанай

Нормативные документы в РК велят разграничивать жилье ветхое и аварийное. В декабре 2012 года агентством по делам строительства и ЖКХ был утвержден порядок признания жилого многоквартирного дома аварийным и нормативы износа. Если перевести методику на общечеловеческий язык, то из нее следует, что аварийное жилье – то, из которого надо бежать, ибо его состояние опасно для проживающих. А в ветхом жить абсолютно некомфортно – там дует, каплет, жарит, морозит, но все-таки обретаться можно.

Так что аварийное и ветхое, как говорят в Одессе, две большие разницы. До прошлого года власти Костаная успешно удерживались на зыбкой грани между тем и этим. И даже знаменитый в городе своим жутким видом дом-конюшня, расположенный в хвосте улицы, на которой стоит, например, областной акимат, аварийным признан не был. Свое название дом по проспекту аль-Фараби, 31 получил оттого, что до революции там действительно была конюшня. А во времена начального советского аскетизма ее переделали в жилой дом, да так все это дело в капитализм и перекочевало. С вонью уличных туалетов, отрезанностью от основных благ цивилизации, кроме отопления, которое едва теплилось. К 2013 году дом подошел, как корабль-призрак, в нутре которого все ухало, скрипело, а по словам жильцов, еще и стонало. Возможно, стонали сами страдальцы, которые не один год просили власти или принять меры к восстановлению жилья, или признать аварийным. Рядились долго. Аварийным дом не признали, но акимат нашел выход – старое жилье было отчуждено под государственные нужды, на его месте построили многоэтажку, где самые малообеспеченные из жильцов получили квартиры. А некоторые, как говорится, взяли деньгами и подались бог весть куда.

Официально аварийное жилье появилось в Костанае лишь в феврале 2017 года. В областном центре немало двухэтажек постройки 50–60-х годов прошлого века. Большая их часть очень обветшала. Из них-то три дома и были признаны аварийными. Адреса пионеров – ул. Кобланды батыра, 2; ул. Павлова, 19; ул. Садовая, 21. Жильцов этих домов – небольших, на восемь квартир – власти обещали переселить в 5-этажный дом, который сдадут только в 2019 году. Людям предложили переехать временно в социальное общежитие. Но несколько человек перебралось в ожидании переезда к родственникам, а многие подписали отказные заявления. Продолжают жить в аварийных домах на свой страх и риск.

Даже в подъезд дома по улице Павлова заходить страшновато, полы прогибаются под ногами, стены, кажется, вот-вот рухнут, в нос наносит удар крепкий дух канализации. Дом был построен 60 лет назад практически без фундамента, как временное жилье, да так и стоит. Статуса аварийного жилья владельцы здешних квартир добивались около трех лет.

Как пояснили в жилищной инспекции, специальной программы, ориентированной на улучшение состояния ветхого жилфонда, в Костанае нет. Все оно – частная собственность. Кто хотел, тот воспользовался возможностями программы модернизации ЖКХ, в том числе жильцы четырех старых двухэтажных домов. А кто активность не проявил, тот продолжает жить по-прежнему. Судя по ситуации, до аварийного состояния.

Два микрорайона для переселенцев

С 2015 года, согласно комплексному плану, ведется массовое переселение жителей поселка Жезказган и прилегающих населенных пунктов – Весовая, Крестовский, Перевалка и ГРП – в город Сатпаев, для них построены новые микрорайоны. Делается это не за счет строительных компаний, а за счет республиканского бюджета: под поселками будут разрабатываться месторождения полезных ископаемых. Проект сулит отличную прибыль.

Юлия ПУЛИНА, Сатпаев

В ответе на запрос **«Къ»** заместитель акима города Сатпаева **Бауыржан Досжан** пояснил, что переселение жителей поселков проходит в рамках реализации комплексного плана по принудительному отчуждению земельных участков поселка Жезказган и прилегающих населенных пунктов (Весовая, Крестовский, Перевалка и ГРП) для государственных нужд в целях разработки месторождений полезных ископаемых.

Строительство начато в 2015 году, сначала была проведена оценка недвижимости жителей поселка, а затем процедура отчуждения собственности. Процесс переселения также начался в 2015 году и продолжается до сих пор. Конечно же, в ходе реализации программы переселения были разногласия по разным вопросам – от той же оценки недвижимости и до претензий к новому жилью. Все вопросы были решены в рабочем порядке. Большая часть жителей уже переехала в новые коттеджи и квартиры, строительство все еще продолжается, в 2018 году должны закончить проект.

Согласно плану построен один микрорайон – №6, ведется строительство второго – №8. В 6-м микрорайоне построено 40 пятиэтажных многоквартирных жилых домов. Сумма проекта составляет 23217,06 млн тенге, финансирование осуществляется из республиканского бюджета.

В 8-м микрорайоне ведется строительство 107 жилых домов (214 квартир) с вводом в эксплуатацию в 2018 году. Переселению подлежат 2788 семей, в новые дома переехали – 1109.

Маргарита Гринь, переселенка из поселка Жезказган, получила квартиру в декабре 2016 года и очень довольна новым жильем: «В поселке мы с семьей жили в 3-комнатной квартире, в 2-этажном кандоме 50-х годов. В новом доме в Сатпаеве получили также 3-комнатную, только вот и кухня, и лоджия – гораздо больше. Новый дом прекрасный, подъезды большие, светлые, теплые. Соседи уже цветы во дворе разводят. Мы свой микрорайон называем сатпаевской «рублевкой», – смеется она. – Некоторые жильцы даже ухитряются из лоджии комнату сделать. Большинство людей рады новым квартирам, но есть и недовольные, их не так много».

Сатпаевчанам же получить новое жилье или компенсацию вместо старых квартир в аварийных и ветхих домах гораздо сложнее. Новые дома для города строятся не так быстро и не так много, как хотелось бы. Всего в городе 269 ветхих и один аварийный 2-этажный жилой дом. На 1 июня 2018 года по городу Сатпаеву на учете для получения жилья из государственного жилищного фонда зарегистрировано 2022 заявителя.

В 2017 году жилье было предоставлено 11 гражданам. До 2021 года планируется сдача двух жилых домов – одного 56-квартирного и одного 16-квартирного – для предоставления состоящим в очереди на получение жилья из государственного жилищного фонда.

Специалист отдела ЖКХ акимата города Сатпаева **Досбол Мейірбек** подчеркнула, что горожанам, состоящим на учете, как нуждающимся в жилье из государственного жилищного фонда или арендованном местным исполнительным органом, жилище предоставляется в порядке очередности, по списку, с момента подачи заявления со всеми необходимыми документами. Все согласно статье 74 Закона Республики Казахстан «О жилищных отношениях».

Живем до последнего

25 жилых частных и многоквартирных домов в Семее официально признаны аварийными и ветхими. В них проживают в общей сложности 480 человек. Часть из них уже давно покинули свои дома-развалюшки. Но в большинстве домов люди продолжают жить, несмотря на провисшую электропроводку, облупленные стены и продавленные потолки.

Екатерина ГУЛЯЕВА, Семей

«В соответствии с жилищным законодательством Казахстана владельцы любого жилья могут за собственный счет пригласить экспертов для оценки технического состояния их жилья. В Семее есть несколько компаний, которые имеют соответствующую аккредитацию. Это экспертное заключение владельцы аварийного дома должны предоставить в ЦОН, специалисты которого направят его к нам, в отдел ЖКХ и жилищной инспекции. Мы создаем комиссию и принимаем решение о том, чтобы поставить эту семью в общую очередь на получение жилья из коммунального жилищного фонда. На данный момент по этой категории в Семее состоят на очереди 13 человек», – сообщила заместитель руководителя отдела ЖКХ и жилищных отношений Семея **Светлана Заурбекова**.

В том, что количество аварийных и ветхих домов в Семее гораздо больше, чем 25, Светлана Заурбекова не сомневается. По ее словам, в городе есть целые микрорайоны частного сектора, где дома разрушаются буквально на глазах. Это дома в поселках Кирпичный, Жоламан, в районе Жана-Семейского железнодорожного вокзала и в ряде других, где в 20–40-е годы прошлого столетия домики строили из самана, шлака и других дешевых строительных материалов. До сих пор в них живут семьи строителей этих бараков и саманных домиков. Шансы получить более новое и комфортное жилье у них приближаются к нулю. Только государственная программа аварийного и ветхого жилья может им помочь.

А вот жильцам старых домов, расположенных в исторической, центральной, части Семея, повезло больше. Частных застройщиков привлекают земельные участки, на которых расположены эти старые строения. Ведь чаще всего это двухэтажные купеческие дома с вполне приличной дворовой территорией, сараями и гаражами. То есть там достаточно места для строительства одно-двухподъездного многоквартирного дома повышенной комфортности.

Частные застройщики предлагают жильцам аварийного жилья квартиры в других районах, а потом сносят старые домики и строят новые дома. Именно так в Семее в центре города появились новостройки по ул. Козбагарова, Ибраева, Дулатова. Жильцам аварийного дома по ул. Елемесова, 3 застройщик предлагал выкупить их квартиры. Но договориться о взаимовыгодных условиях этой сделки заинтересованным сторонам так и не удалось. В итоге застройщик выкупил земельный участок по соседству и начал строительство нового дома. А жильцы аварийного остались при своем интересе.

«Проблема аварийного жилья еще и в том, что в Казахстане нет и никогда не было законодательных технических норм, предписывающих использование качественных строительных материалов при строительстве частных жилых домостроений. Отсюда и основная причина аварийности даже относительно нового жилья. Люди строят дома из самых дешевых материалов: самана, шлака и самодельных блоков сомнительного производства. Такие дома достаточно быстро разрушаются. Например, один из аварийных частных домов, вошедших в список, был построен только в 2007 году. А вот самый старый аварийный дом в этом списке 1820 года постройки», – отметила Светлана Заурбекова.

Под снос пошли не все

Чтобы дом пришел в аварийное состояние, его нужно либо бросить, либо перестать ухаживать. И в том и в другом случае здание постепенно обветшает и превратится в руины. В Жамбылской области в 2011 году насчитывалось более полусотни аварийных зданий. Почти все они находились в городах Каратау и Жанатас.

Людмила МЕЛЬНИК, ЮКО

В 2011 году в Казахстане стартовала Программа развития моногородов. С этого времени горняцкие города Каратау и Жанатас стали преображаться. В городе Жанатас в течение 2011–2015 годов было снесено 111 пустующих домов, не подлежащих восстановлению. Остальные 17 постепенно приводят в порядок, распределяя квартиры среди очередников.

«В год получается сдать в эксплуатацию после реконструкции один дом, – говорит специалист отдела ЖКХ акимата города Жанатаса **Жумаш Орынбаев**. – В прошлом году восстановили 120-квартирный дом на сумму 317 млн тенге. В нынешнем планируем сдать в эксплуатацию после модернизации 70-квартирную многоэтажку. На эти цели по программе «Развитие регионов» выделено 284 млн тенге».

В Каратау, по словам заместителя акима Таласского района **Серика Дадабаева**, на сегодня осталось восстановить шесть многоэтажных домов.

«Всего в городе насчитывается 138 многоэтажек. Когда объявили программу развития моногородов, то выявили 54 пустующих дома, из которых под снос пошли 40. Из оставшихся 14 на сегодня уже восстановили восемь многоэтажек», – рассказал он.

Чтобы дать вторую жизнь некогда брошенным домам, необходимы большие средства. На восстановление одного квадрата жилой площади сегодня выделяется 54–66 тыс. тенге. Следовательно, весь дом, в зависимости от квадратуры, обойдется бюджету в 230–260 млн, объяснил г-н Дадабаев. Но оно того стоит, так как в данном случае решаются две задачи. Во-первых, горняцкий город приобретает цивилизованный облик, во-вторых, очередники получают долгожданные квартиры.

Чтобы выяснить, как решается проблема аварийных домов в других населенных пунктах региона, мы обратились в управление энергетики и жилищно-коммунального хозяйства акимата Жамбылской области.

«На сегодня в сфере нашего внимания находится один аварийный дом. Это бывшее общежитие в городе Каратау Таласского района. Было еще четырехэтажное здание в селе Аса Жамбылского района. Вопрос его сноса уже решен», – рассказал **«Къ»** руководитель отдела жилищно-коммунального хозяйства управления **Агабек Мырзабеков**.

Решить вопрос, по мнению г-на Мырзабекова, может восстановление некогда нарушенной дренажной системы в этом районе.

«Вообще, чтобы признать дом аварийным, необходимо заключение АО «КазНИИСА». Только на основании этого документа будут выделены деньги на реконструкцию или снос здания. Это огромные суммы, которые необходимо запрашивать из бюджета. А по городу таких домов несколько», – говорит он.

В связи с этим, считает г-н Мырзабеков, жителям необходимо самим позаботиться о состоянии своих жилищ. Для этого имеется раздел в программе «Развитие регионов», который позволяет провести модернизацию многоэтажного дома на средства, выделяемые государством на возмездной основе. Однако не все собственники квартир соглашаются на проведение капитального ремонта многоэтажного жилого дома, позволяющего привести в порядок подвалы и подъезды.

Феминизм шагает по планете

Относительно недавно на экраны вышла дамская версия «Охотников за приведениями». Однако не очень удачный опыт «Охотниц за привидениями» ничуть не смутил голливудских боссов и они решили «феминизировать» Оушена и Ко.

Елена ШТРИТЕР

Дебби Оушен (**Сандра Буллок**) – младшая сестра знаменитого грабителя и мошенника ныне покойного (об этом создатели фильма напоминают несколько раз) Дэнни Оушена. Оказавшись на воле по УДО, Дебби, как и ее брат, сидеть без дела не планирует. Ее цель – бриллиантовое колье стоимостью $150 млн. За пять лет заключения Дебби продумала каждую мелочь дерзкого ограбления. Как и брат когда-то, Дебби собирает команду лучших из лучших, каждая из которых специалист в своей сфере – от прославленной, но разорившейся кутюрье Роуз (**Хелена Бонем Картер**) до хакерши по прозвищу Девятка (**Рианна**). Также в аферу оказывается вовлечена голливудская звезда Дафна (**Энн Хэтэуэй**), на чьей шее будут находиться бриллианты.

В США фильм вышел в начале июня и получил весьма противоречивые отзывы. Впрочем, это и не удивительно – картина действительно вызывает очень неоднозначные эмоции. Судите сами, с одной стороны, это блестящий актерский состав: сложно пройти мимо фильма, где в главных ролях, в числе других звезд, также **Кейт Бланшетт** и **Сара Полсон**. Каждая из них прекрасна, а вместе они должны были дать гремучую смесь.

Однако в итоге актрисам оказывается тесновато в одном кинопространстве. Им просто негде развернуться. Да, Хелена Бонем Картер великолепна в образе отчаявшегося модельера. Энн Хэтэуэй всегда шли образы взбалмошных красоток с некой чертовщинкой. У Сандры Буллок и Кейт Бланшетт есть несколько великолепных сцен, где они предстают, так сказать, во всем великолепии своего актерского таланта. Но на этом все.

Остальные четыре подруги, несмотря на предоставленную каждой «минуту славы», на их фоне просто теряются. Сара Полсон здесь явно не на своем месте, Минди Калинг просто невзрачна, а Рианна… Рианна просто певица, а не актриса.

А в целом женская команда явно проигрывает персонажам **Джорджа Клуни**, **Брэда Питта**, **Мэтта Дэймона** и прочим оригинальным друзьям Оушена.

Опять же, если говорить о плюсах, картина радует бодрым и веселым началом и более-менее адекватным планом ограбления. Но на дальнейшее создателей фильма не хватает. И он просто сдувается.

Что не мешает ему просто бравировать профеминистским настроем. **Гэри Росс** проникся идеями радикального феминизма, в просторечье радфема, или это нынешняя голливудская (а может, и не только голливудская) политика? Но как бы там ни было, все мужские персонажи здесь – недалекие, слабохарактерные, трусливые дурачки. С которыми нельзя иметь дела, а вот обмануть – запросто. Как презрительно говорит Дэбби Оушен своей напарнице в одном из эпизодов: «Мужчины? Да зачем они нужны?».

В какой-то степени это забавно, но вот к плюсам картины явно не относится. Хотя бы потому, что в «Друзьях Оушена» были очень харизматичные злодеи, которых играли **Энди Гарсия**, **Венсан Кассель** и **Аль Пачино**. И женская версия на их отсутствии очень много потеряла.

Вообще, если посмотреть глобально, основная проблема «8 подруг Оушена» (кстати, правильнее было бы «8 подруг Оушен», ибо по правилам русского языка иностранные женские фамилии, в отличие от мужских, не склоняются) заключается в том, что фильм не блистает собственными идеями. Понятно, что это спин-офф, но он не привносит во франшизу абсолютно ничего. Авторы просто взяли схему из оригинального фильма и заменили мужские персонажи на женские. Но, согласитесь, этого мало, чтобы повторить успех предыдущих картин.

Роберт Стуруа: «Мне бы очень хотелось уйти из театра. И засесть где-то около моря»

О театре, таинстве подбора актеров, удаче, судьбе, современной драматургии, истории, педагогике и умных женщинах мы поговорили с одним из известнейших театральных режиссеров нашего времени Робертом Стуруа. В Алматы он привез спектакль по пьесе Бертольда Брехта «Узаконенное беззаконие».

Анна ЭМИХ

Роберт Стуруа принадлежит к числу тех мастеров, творчество которых невозможно прогнозировать. Так же, как невозможно прогнозировать течение жизни. Его спектакли пронизаны идеями добра, справедливости и милосердия. И именно они принесли Театру им. Ш. Руставели мировую известность. Перечисление его наград займет слишком много времени, а его постановка «Гамлета» на сцене лондонского театра Riverside Studios в 1992 году была внесена Международным Шекспировским обществом в число 10 лучших мировых постановок «Гамлета» за 50 лет.

– Роберт Робертович, расскажите о пьесе, которую вы привезли в Алматы.

– Мы сюда привезли спектакль, который поставили два года назад по пьесе Брехта. Она написана за два года до прихода к власти Гитлера и в ней есть какая-то недосказанность. Бертольд Брехт предчувствует, что в Германии скоро что-то произойдет – у мастеров очень развита интуиция.

Знаете, я сейчас вспомнил потрясающее фото Картье-Брессона. Я сначала не обратил на него внимания, но один мой знакомый рассказал, что оно сделано у вокзала в Париже. Там была какая-то стройка и, видимо, шел дождь – собралась лужа. А вдалеке афиша. И вот на фото какой-то ортодоксальный еврей – это старый человек с пейсами – пытается эту лужу перепрыгнуть. На фото он запечатлен уже в прыжке, и мы понимаем, что он не допрыгнет. Упадет посередине лужи. Так вот, мой знакомый обратил внимание на афишу. Чтобы ее рассмотреть, пришлось взять увеличительное стекло. И там день, когда Гитлер пришел к власти. И снимок вдруг приобретает какой-то символический или метафорический взгляд на те события, которые начались в этот день.

Так вот, когда театр берет пьесу, он создает свою версию. Так же, как и вы, когда читаете, допустим, «Гамлета», для себя вы ставите «Гамлета». Когда вы читаете «Войну и мир», а потом идете смотреть фильм, вы сравниваете свою постановку и постановку режиссера. И если герои не соответствуют вашим представлениям, вы недовольны. Бывает и наоборот. Поэтому когда театры поругивают за некоторое вольное обращение с драматургией, это очень естественно. Даже если мы не великие режиссеры или артисты, мы видим то, что читаем, и проживаем все события этой пьесы.

Мы сделали свою адаптацию. Смелую. Потому что Брехт, во-первых, еще не знал, что произойдет с его родиной, во-вторых, не знал, что произойдет с нефтью. Нефть из нормального энергоносителя превратилась в политический и социальный ресурс. В этой пьесе рассматривается и этот момент. У Брехта это тоже намечено.

Кроме того, хочу напомнить, что это условный театр. Да и поставить Брехта в канонах классического, бытового театра не получится. Станиславский называл условный театр «театр-представление» и считал, что именно в нем театр проявляет себя в наивысшем своем качестве. В нем актеры должны быть способны на все. Это другие диалоги, много подтекста.

Работа была сложная. Там песни – это часть эстетики Брехта. Мы немного смягчили его немецкую прямолинейность. Музыку к песням написал Гия Канчели. Кроме того, превратить тексты практически из учебника политэкономии в удобоваримые для слуха – это очень сложно. Вообще говорить о спектакле, пока вы его не посмотрели, сложно. Могу сказать, что он пользуется большим успехом. У него неожиданный финал. Это связано с Чемпионатом мира по футболу. Серьезно!

– Кстати, о футболе. Сейчас идет Чемпионат мира. За какую команду вы болеете?

– Ни за какую. Сейчас мне не нравится футбол.

– Тогда вернемся к театру. У вас есть огромный опыт. Вы ставили спектакли во многих театрах. Вы многие годы руководите Театром им. Ш. Руставели. Не планируете заняться преподаванием? Так сказать, передать опыт молодому поколению?

– Я пробовал преподавать, но понял, что у меня, к сожалению, нет к этому таланта и сил. И за те пять лет, которые я потратил на создание каких-то режиссеров – я пытался учить режиссеров – я бы смог поставить 20 хороших спектаклей. Я понял, что чтобы кого-то учить, надо иметь страсть к педагогике. А у меня ее нет. Все равно приходится быть педагогом, когда я работаю с артистами. Приходится им что-то показывать, исправлять… Но вот так прямо чему-то учить… Кроме того, педагогика имеет еще одно опасное качество – ты должен быть абсолютно уверен в том, что знаешь больше, чем твои ученики. И вот когда ты сам постепенно начинаешь в это верить, ты перестаешь расти. Знаете, это один из опаснейших соблазнов – считать себя единственным в этом мире. Если вы заметили, у плохих педагогов есть это качество – они уверены, что знают все лучше всех.

Я не знал, что такое бригадный генерал. Это в «Трех сестрах». Отец Прохорова был бригадным генералом. А я ставил этот спектакль в Лондоне и оттуда звонил, чтобы мне объяснили, что это такое. И вот из трех русских видных деятелей, к которым я обращался, мне никто толком так и не смог объяснить, что это такое. И когда настало время объяснять английским актерам, пришлось что-то придумывать. Они, разумеется, быстро поняли, что я «плаваю». Вообще, актеров не обманешь. Они сделают вид, что обманулись, но при этом будут четко понимать, что ты чего-то не знаешь. Поэтому я бросил это дело. Не преподаю.

– Вы еще в 70-е годы прошлого столетия начали ставить свои пьесы в западных странах. Как вам это удавалось?

– В Эдинбург, на основную сцену фестиваля, мы попали с двумя спектаклями. Один из них – «Кавказский меловой круг», который имел успех у всех слоев населения и у всех властей. Несмотря на то, что в нем были острые моменты. Вся история гражданской войны в Грузии была немного предсказана этим спектаклем. После этого нас с трудом отпустили в Лондон. Вообще мы уже потеряли надежду, что туда поедем, но вдруг нас все-таки выпустили. Я не сразу понял почему, но потом выяснил, что в это же время советские войска вошли в Афганистан. Видимо, для какой-то демонстрации свободы нас и отправили в Лондон. Потом случилось так… Я вообще фаталист. Считается, что надо бороться с судьбой, идти против течения. Но судьбу для меня лично олицетворяет очень красивая женщина. И вот она меня взяла за руку и ведет. А я слепо иду за ней. И она никогда мне не изменяла. Иногда я сам с удивлением думаю, почему я так часто ездил за рубеж, когда никого особенно туда не выпускали. Возможно, у меня был покровитель, о котором я не знал. Это был не Шеварднадзе. Мой художник говорил, что я очень крупный разведчик – когда я на разных сценах перестраиваю мизансцены, то этим подаю знак резидентам.

– Чему вы больше отдаете предпочтение: классике или современной драматургии?

– Я когда ставлю спектакль, если это классика, то я не стараюсь специально его модернизировать. А когда ставлю современную пьесу, то прежде всего стараюсь проникнуть в ее суть. Когда-то я очень открыто говорил о недостатках нашей жизни. Один из самых выдающихся режиссеров нашего театра был расстрелян в 1937 году. И когда я начал в нем работать… Ты просто не можешь ставить вещи, которые бы не касались человеческой свободы, темы насилия, возможности вырваться из-под гнета. Но несмотря на то, что эти темы основные для нашего театра, это не значит, что в нем нет жанрового многообразия. Мой любимый жанр – трагический фарс. Это сочетание практически площадного театра и высокой поэзии. Поэтому я поставил все пьесы Шекспира, которые мне хотелось поставить.

– А что бы вы хотели поставить еще? Какие пьесы?

– Как я уже сказал, я поставил все пьесы Шекспира, которые мне хотелось поставить. Не ставил «Отелло». И по некоторым причинам не буду. А сейчас мне бы очень хотелось уйти из театра. И засесть где-то около моря. Я не успел прочесть много книг и послушать много музыки. Кроме того, я раньше неплохо рисовал – мой отец был очень хорошим художником. И вот сидел бы и рисовал море. Вокруг бы бегали внуки и мешали мне. Но их беготня мне мешала бы меньше, чем беготня актеров вокруг (смеется). Но не уверен, что мой темперамент это позволит.

– А есть ли спектакли, к которым вам хотелось бы вернуться? Может быть, пересмотреть постановку с учетом жизненного опыта?

– Нет. Я забываю спектакли, которые ставил. Особенно хорошие. Чтобы не повторяться. Или наоборот. Я не знаю, как другие, но я очень критичен к себе. Понимаете, режиссер – это первый зритель, который видит, что за спектакль появляется перед ним. И если он не будет самым критичным, жестоким и придирчивым зрителем, спектакль не получится. И любить свои спектакли просто нехорошо. Кроме того, в мире осталось еще столько хороших пьес, а мне осталось так мало жить…

– А как вы пришли в театр?

– Я не хотел быть театральным режиссером. Мне казалось, что театр отстает от кино. Моя юность совпала с Французской новой волной. С Федерико Феллини, Паоло Пазолини. И мне хотелось хоть как-то прикоснуться к этим великим именам. Но я был молод, в Москву меня не отпустили и я поступил в Тбилисский театральный институт. И как всегда бывает, если ты только сунул нос в театр, ты уже оттуда не выберешься. Там остаешься навсегда. Это касается не только режиссеров, но и реквизиторов, и рабочих сцены, да всех. Из театра очень трудно уходить. И вот с 1979 года я стал главным режиссером Театра им. Ш. Руставели, а спустя год его художественным руководителем. И это длится уже почти 50 лет. И наверное, я уже давно выгляжу как тиран. Тем не менее, я не забываю каждые несколько лет менять актерский состав. Принимать молодых актеров. Есть такое мнение, что театральная труппа хороша тогда, когда в ней идеально распределяется «Ромео и Джульетта». Какая-то доля истины в этом есть. Во время моего бессменного руководства в театре сменилось шесть поколений. И это происходило очень мирно. Обычно при смене поколений в театре начинаются практически революции. Правда, потом я выяснил, что все было не так мирно, как я думал, но обходилось без открытых столкновений.

– Роберт Робертович, вот вы сказали, что время от времени меняете актерский состав. А по каким критериям вы выбираете актеров?

– Подбор актеров – это что-то на грани магии. Недаром сейчас это выделилось в отдельную профессию. Особенно в кино. А так среди наших актеров есть все разновидности этой когорты. Но, к примеру, образованность и начитанность не имеют никакого отношения к таланту в театре. Да и в жизни, наверное. Говорят, что умные женщины не очень приятны для мужчин. Вот и умные актеры не очень приятны для режиссера. Во-первых, они очень много говорят. Вообще, знаете миф о том, как появились режиссеры? В конце XVIII века где-то в Австрии была труппа, которой руководил драматург, или главный артист. А еще в труппе был очень умный и начитанный актер, который постоянно всем делал замечания. В общем, говорил очень много и, конечно же, всем надоел. И вот однажды главный актер, или драматург, предложил ему пойти в партер и понаблюдать оттуда. Надеясь, что он спустится туда и будет молчать. И вот когда этот умный актер спустился в партер, театр погиб – появился режиссер.

А есть еще замечательный анекдот на эту тему. Один человек пришел покупать попугая. Видит очень красивого попугая. «Сколько стоит?» – спрашивает, ожидая услышать огромную сумму. – «100 долларов», – отвечает продавец. – «А что он умеет?». Продавец щелкает пальцами и попугай декламирует монологи Шекспира, поет, читает стихи. «И это все за 100 долларов?» – удивляется покупатель. – А сколько стоит этот невзрачный серый попугай?» – «О, этот стоит 2000 долларов», – отвечает продавец. – «А что он умеет?» – «Он не умеет ничего. Он режиссер этого цветного».