

WWW.KURSIV.KZ

«Курсив» №27 (751)



Подписные индексы:
15138 - для юр. лиц
65138 - для физ. лиц

КУРСИВ

всегда в курсе: новости, прогнозы, аналитика



РЕСПУБЛИКАНСКИЙ ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК ИЗДАЕТСЯ С 2002 ГОДА		№ 27 (751), ЧЕТВЕРГ, 12 ИЮЛЯ 2018 г.	
ВЛАСТЬ/БИЗНЕС: POLITESSE РЕГУЛЯТОРОВ	БИЗНЕС/ВЛАСТЬ: ЦИФРОВЫЕ «МАЯКИ»	ИНВЕСТИЦИИ: НЕГАТИВ НА КОРОТКОЙ ДИСТАНЦИИ	КОМПАНИИ И РЫНКИ: ПРОЛЕТАЯ ФАНЕРОЙ НАД ПАРИЖЕМ?
02	03	04	07

*** Бриф-новости**

Ответный ход

Как сообщило на этой неделе издание Financial Times, юридическая фирма, базирующаяся в США, подала иск в Лондонский коммерческий суд на своего бывшего клиента ENRC. Это произошло после того, как горнодобывающая компания обвинила фирму Dechert в организации утечки конфиденциальной информации.

>> 3

В гостях хорошо, а дома у меня нет...

Kursiv Research решил выяснить, как долго в Казахстане нужно копить на покупку квартиры, имея среднюю зарплату по региону и расходы на проживание в размере прожиточного минимума. Наиболее доступное относительно доходов жилье наблюдается в западных регионах страны.

>> 6

Дела сутяжные

Генеральный директор АО «АрселорМиттал Темиртау» Парамжит Калон официально объявил об увольнении бывшего HR-директора компании, гражданки Республики Беларусь Анны Адам, но суды продолжаются.

>> 7

Предсказание от Грефа

На днях глава Сбербанка РФ Герман Греф сделал интересный прогноз, заявив, что залоговое кредитование в России может умереть, поскольку банки до сих пор не придумали действенных механизмов кредитования цифровых компаний. Эксперты «Къ» не согласны с данной точкой зрения, полагая, что в текущих условиях говорить об отходе банковского сектора от залогового кредитования рановато.

>> 8

На пересечении дорог

Большие надежды в продвижении казахстанского турпродукта на мировой рынок возлагаются на Туркестанскую область – край, богатый историческими памятниками и живописными природными маршрутами.

>> 9

«Зеленые» пребываются с трудом

Из 20 проектов, заинтересовавших власти Павлодарской области на ЕХРО-2017, в текущем году планируется реализовать семь. И говорить о широком применении возобновляемых источников энергии пока не приходится.

>> 10

Энергия ветра: другие масштабы и цели

Кандидат технических наук, проректор по научной работе и международным связям Инженерно-технического института Экибастуза Жакан Камбаров много лет увлечен идеей возобновляемых энергоресурсов (ВЭР). И давно пытается «вживить» в развитие промышленное производство Экибастуза альтернативные источники энергии, такие как ветроэнергетические установки (ВЭУ). Пока безуспешно.

>> 11

Фриланс? К ногтю!

Фрилансеров обяжали отчислять пенсионные взносы. За неисполнение обязательств – штраф в размере 10 МРП

Все новые и новые комбинации социальных сборов не перестают удивлять. На этот раз казахстанская общественность активно обсуждает очередные изменения в закон «О пенсионном обеспечении в РК», которые стартуют уже 14 июля 2018 года. Ранее выплачивать пенсионные взносы фрилансеры могли на добровольной основе по собственному усмотрению. Но новые поправки в закон это право исключили. Подробности выяснял «Къ».

Мадия ТОРЕБАЕВА

Сегодня фриланс в Казахстане для многих людей стал стилем жизни: консультанты, программисты, копирайтеры, дизайнеры, фотографы, адвокаты, медиаторы, журналисты и другие представители разных профессий смогли найти себя на удаленной работе, которая не требует жесткой привязки к рабочему графику и офисному креслу.

Согласно исследованиям аналитического агентства EnergyProm (energyprom.kz), после резкого сокращения в 2015 году в Казахстане вновь начался прирост численности занятых, выходящих на временную работу. За год число таких людей выросло на 9 тыс. человек, или на 4%, и к концу 2016 года превысило 215 тыс. человек. Правда, теперь так называемым фрилансерам, или иначе свободным работникам, придется потрогать голову над вопросами, о которых обычно не приходится думать тем, кто получает официальную заработную плату и переложил за-



Закон обратной силы не имеет, но рискнувшего его нарушить ждет штраф в размере 10 МРП. Коллаж: Александр ИГИЗБАЕВ

боту обо всех своих социальных и налоговых отчислениях на плечи работодателя.

Свобода от пенсионных выплат не освобождает

Согласно внесенным изменениям в пункт 4 статьи 25 Закона РК от 21 июня 2013 года «О пенсионном обеспечении в РК»,

физические лица, работающие по гражданско-правовым договорам, будут обязаны выплачивать обязательные пенсионные взносы (ОПВ) в ЕНПФ.

В частности, в документе говорится, что «...для адвокатов, частных судебных исполнителей, частных нотариусов, профессиональных медиаторов, индивиду-

альных предпринимателей, а также физических лиц, получающих доходы по договорам гражданско-правового характера, обязательные пенсионные взносы в свою пользу, подлежащие уплате в единый накопительный пенсионный фонд, исчисляемые за каждый месяц, устанавливаются в размере 10% от получаемого дохода, но не менее

10% от минимального размера заработной платы (1 МЗП равен 28 284 тенге. – «Къ») и не выше 10% 75-кратного минимального размера заработной платы (более 2,12 млн тенге. – «Къ»), установленного на соответствующий финансовый год законом о республиканском бюджете».

8 >>

Разделяй и властвуй

Смогут ли МФЦА и KASE поделить рынок?

Управляющий МФЦА Кайрат Келимбетов уверен, что новая площадка привлечет до \$40 млрд до 2025 года. Похоже, планы Келимбетова начнут осуществляться с размещения на МФЦА акций нацкомпаний, облигаций министерства финансов, акиматов и исламских ценных бумаг, долины криптовалют и private equity. Казахстанской фондовой бирже (KASE) остается обмен валют, но отдельные участники финрынка не торопятся сбрасывать со счетов ее и как фондовую площадку.

Жанболат МАМЫШЕВ

Президент РК Нурсултан Назарбаев дал старт работе Международного финансового центра «Астана» (МФЦА) 5 июля в рамках форума Astana Finance Days. Напомним, идея открытия МФЦА принадлежит главе государства, который посвятил Центру 4 из 100 конкретных шагов Плана нации, озвученного им в мае 2015 года. Как и предлагал президент Назарбаев, МФЦА получил инфраструктуру международной специализированной выставки ЕХРО-2017, особый юридический статус, независимую судебную систему на принципах английского права и английский язык в качестве официального на территории Центра.

«Данная минута наступила, и наш Международный финансовый центр находится в действии. Хочу искренне поблагодарить всех участников центра, наших дорогих гостей, за их внимание, за их время, которое они



МФЦА привлечет \$40 млрд до 2025 года. Планы Кайрата Келимбетова начали претворяться в жизнь.

Фото: Аскар АХМЕТУЛЛИН

уделили нам сегодня. Стране всего 27 лет – это мгновение для истории. Однако я думаю, что наш народ сделал большой шаг в свое будущее процветание», – сказал Нурсултан Назарбаев после символического удара в гонг, объявившего об официальном старте МФЦА.

Глава государства также сообщил, что на бирже МФЦА уже насчитывается 14 локальных и международных брокеров с общим объемом активов \$34 млрд. «И эти цифры будут расти», – подчеркнул он.

Президент напомнил, что именно на площадке Центра планируется вывод на IPO/SPO всех крупных национальных компаний. Кроме того, важным направлением работы МФЦА станут исламские финансы, а также

выпуск «зеленых» облигаций под инфраструктурные, инвестиционные и экологические проекты. Одним из приоритетов будет и развитие рынка капиталов, и управление благосостоянием частных лиц.

«Центр станет главной проектной фабрикой для всей страны. Здесь будут структурироваться сделки для финансирования проектов в ключевых секторах нашей экономики», – сказал Нурсултан Назарбаев, отметив, что МФЦА должен стать главным финансовым хабом региона, а в перспективе – войти в число ведущих финансовых центров Азии.

Главный исполнитель идеи президента – экс-глава Национального банка, ныне управляющий МФЦА, Кайрат Келимбетов настроен не

менее позитивно. Он уверен, что МФЦА сможет привлечь до 2025 года до \$40 млрд инвестиций, в том числе \$2 млрд только благодаря Фонду Шелкового пути, который подписал с Центром документы для получения статуса акционера биржи МФЦА.

«У нас среди акционеров появился Фонд Шелкового пути. Это крупнейшая организация, которая занимается реализацией инициативы «Один пояс – Один путь» с капитализацией \$40 млрд. Сегодня мы еще раз послушали, что есть подтверждение инвестировать в Казахстан около \$2 млрд в различные инфраструктурные и инвестиционные проекты», – сказал Кайрат Келимбетов на пресс-конференции после официальной церемонии запуска МФЦА.

В МФЦА уже зарегистрировано 55 компаний, к концу года их будет 100, а до 2020 года это число возрастет до 500. Финцентр сотрудничает с крупными финансовыми институтами – Всемирным банком, МВФ, ЕБРР, АБР, Азиатским банком инфраструктурных инвестиций, Банком развития стран ШОС. В рамках Astana Finance Days МФЦА подписал меморандум о взаимопонимании с Управлением регулирования финансовых услуг Катарского финансового центра, ERG, Межгосударственным банком по СНГ. Кайрат Келимбетов полагает, что помимо привлечения международных инвесторов МФЦА будет обслуживать и крупные, и средние частные казахстанские компании. «Мы считаем, что компании крупного и среднего бизнеса Казахстана захотят воспользоваться возможностями, прежде всего, нашей биржи. Компании малого бизнеса, для которых, наверное, затруднительно переходить в новую юрисдикцию, могут спокойно воспользоваться возможностями KASE», – сказал он.

2 >>

ВЛАСТЬ/БИЗНЕС

Politesse для регуляторов

Эксперты сомневаются в эффективности разнокалиберного закручивания гаек центробанками

По оценке экспертов, главный урок из финансового и экономического кризиса 2008–2010 годов правительствами всего мира был извлечен правильный: ни о каком полном саморегулировании банковских систем речи пока идти не может. Поэтому «закручивание» гаек со стороны национальных регуляторов было вполне предсказуемым и напрашивающимся инструментом борьбы с кризисом, уверены участники Astana Finance Day.

Дмитрий ПОКИДАЕВ

Уроки, извлеченные человечеством из последнего на данный момент финансового и экономического кризиса в ходе форума, посвященного открытию Международного финансового центра «Астана», пытались сформулировать целый ряд финансистов и экономистов, но, как заметил экс-канцлер Австрии Альфред Гузенбауэр, человечество с 2008 года узнало о причинах глобального кризиса не так уж и много. Прежде всего потому, что ответ искали на национальных уровнях, а потому сложить причинно-следственные связи вышедшего с берегов Атлантики и пошедшего гулять по всему миру финансового сквозняка в единую четкую картинку ни у кого до сих пор не получилось.

«Есть разные уроки, на национальных уровнях они неравномерно распределены по всему миру, и пока еще немного уроков извлечено на международном уровне», – констатировал экс-канцлер.

«Мы все хромаем в одном авто»

Отсутствие же этих самых единых выводов и выведения из них единой парадигмы действий приводит к тому, что, по оценке г-на Гузенбауэра, мир разбивается на разные уровни выхода из кризисного состояния. Так, по его мнению, банковская система США к настоящему времени вполне восстановилась и чувствует себя намного лучше, чем, например, европейская банковская система.

Однако в своем комментарии «Къ» экс-канцлер Австрии выразил большое сомнение по поводу того, что здравомыслящие эксперты за океаном испытывают бурную радость по поводу восстановления своей финансовой системы впереди планеты всей. Пытаясь объяснить устройство последней, спикер пришел к выводу, что при нынешнем глобализированном мироустройстве банковские системы США и Европы играют роль переднего и заднего мостов у одного и того же автомобиля. Причем даже если передняя подвеска авто в порядке, автомобиль большую скорость не разовьет – «хромота» задняя подвеска не позволит.

По убеждению политика, такая «хромота» продлится до тех пор, пока не только оба моста, но и все остальные детали авто не будут приведены в более или менее удовлетворительное состояние по каким-то единым стандартам. Но приводить их в такое состояние в ближайшее время никто не собирается. Почему?

Пешеходная Politics

Politics, – разводит руками эксперт в ответ на этот прямой вопрос. Более того, эта самая politics, по его мнению, стала тем «сухостоем», благодаря которому банковский кризис 2008 года мгновенно распространился по всему миру и практически столь же мгновенно трансформировался в кризис экономической: экс-канцлер напомнил, что даже в Европе нет баланса в развитии различных стран. И его родная Австрия и в 2008-м, и ныне представляет из себя чуть ли не экономического монстра в сравнении с европейским средиземно-



морьем. Европейские локомотивы такая ситуация вполне устраивает в межкризисные периоды, когда они снимают с нее пенки различного содержания – как экономические, так и политические.

Но стоило кризису затянуться – и в этих самых «локомотивах» (Италии, Германии, Франции) моментально усилились центробежные направления. Политики там все чаще задаются вопросом, стоит ли им оставаться в Евросоюзе, пытаются обособиться от общих проблем, полагая, что если выскочить из «хромотающего» авто, то пешком в одиночку хромать будет много сподручнее. Причем эти пешеходные настроения, по мнению г-на Гузенбауэра, в ближайшее время будут только усиливаться.

«Абсолютно не важно, какое мнение вы выражаете по поводу выхода из ЕС, появление этого вопроса в целом ряде стран – это уже само по себе огромный вопрос, отражающий настроение людей и показывающий – система в Европе не так уж и гладко работает», – констатирует он.

Тесно будет порознь, пусто будет вместе

Из ситуации, когда спустя 10 лет после возгорания общего финансового дома его обитателям, как спела в свое время группа «Ковчег», «Тесно будет порознь, пусто будет вместе», г-н Гузенбауэр видит только один выход: необходимо развитие тесного международного сотрудничества вплоть до выработки каких-то единых основополагающих стандартов денежно-монетарной политики. Проблема в том, что для этого нужно создавать некий, пользующийся общим доверием, фининститут, но в условиях разворачивающихся торговых войн и нарастающего экономического национализма что ни создавай, легитимным для всех это учреждение не будет.

Более того, разность подходов к регулированию той же банковской системы не позволит создать эти самые единые подходы. В этой связи профессор экономики и международных отношений Университета Южной Калифорнии Джошуа Айзенман напомнил, что аккурат перед самым кризисом 2008 года на Западе существовала уверенность: мир стоит на пороге новой эпохи в истории финансовой системы, когда та перестанет нуждаться в стороннем регулировании. Более того, признает этот эксперт, кризис-2008 является отчасти порождением этой либеральной теории, и человечество по сей день платит за нее большую цену.

Банк без бюджета – деньги на ветер

Однако при всем при этом западные центробанки подвергают наблюдению своих «подопечных» в меньшей степени, чем это делает Китай и так называемые развивающиеся страны, убежден генеральный секретарь Шанхайского

Эксперты уверены, что главный урок кризиса 2008 года это то, что ни одна из мер реагирования не является догмой. А потому правительства и центробанки должны быть готовы к тому, что правила игры придется переписывать бесконечное количество раз и делать это регулярно, и это уже вопрос к гибкости национальных правовых нормативных систем и законодательных органов.

Фото: Аскар АХМЕТУЛЛИН

исследовательского фонда развития Цяо Идэ. Правда, первый заместитель председателя центрального банка Российской Федерации Ксения Юдаева убеждена, что, проводя границу между подходами Запада и Востока, нужно говорить не столько о жесткости регулирования, сколько об участии государства в спасении банковских структур: первый зампред российского центробанка признает, что фраза «Учитесь плавать» – не про наши банки и не про наши экономики в целом.

«Со времен финансового кризиса и после него мы очень сильно полагались на политику правительства. На западе это была политика слабого мониторинга, а мы ориентировались на субсидии, различные трансферты из государственного сектора в частный. И мы оставили без внимания немного структурные реформы, – признала г-жа Юдаева. – Так что наши (постсоветские. – «Къ») экономики, конечно, растут, но этот рост до сих пор связан с правительственными политиками, которые помогли этому росту. И если эта скорость правительственной политики в помощи экономике будет снижена, то как мы будем расти далее? Это большой вопрос, и нам нужно думать о том, как сделать наши экономики более гибкими, как создать в них такой потенциал, чтобы они сами корректировались к новым шокам, с которыми мы неизбежно еще столкнемся», – считает она.

На зонтик надейся, а сам не плошай

Подводя итог дискуссии, председатель правления JP Morgan Chase International Джейкоб Френкель заявил, что главный урок кризиса 2008 года – это то, что ни одна из мер реагирования не является догмой. А потому правительства и центробанки должны быть готовы к тому, что правила игры придется переписывать бесконечное количество раз и делать это регулярно – и это уже вопрос к гибкости национальных правовых нормативных систем и законодательных органов.

В ответ на просьбу расширить свою точку зрения финансовый гуру предложил фининститутам воспринимать задолженность кредитуемого не столько по ее объему, сколько по способности задолжника «правильно обслуживать то или иное долговое обязательство».

Представители финсектора благовожно выслушали этой житейской мудрости – никто не решился сказать старшей цеха, что та мудрость и так уже прописана на скрижалях всех регуляторов в той или иной форме. А вот как заставить банки следовать написанному в полной мере и по всему миру одновременно – даже Френкель не сказал...

Колумнисты

Будущее за робототехникой



Джеймс МЕТЧЕР, Партнер и Глобальный руководитель EY в области робототехнической автоматизации процессов и производств в ГМК (Южная Африка)

В последние годы тенденция к использованию «умных» решений в рамках автоматизации стремительно развивалась, обеспечив ежегодный доход свыше \$2 млрд только лишь от продаж программных средств RPA. При этом затраты на внедрение и конфигурацию почти в три раза больше и составляют свыше \$6 млрд. Эта технология только зарождается и при этом уже приносит огромную прибыль. Согласно недавнему отчету агентства Gartner, среднегодовой темп роста рынка RPA уже превышает 40% и дальше будет только увеличиваться, поскольку спрос на новые технологии высок.

Возьмем сектор B2C: на фоне роста общемирового потребительского спроса многие компании, в том числе из сектора финансовых услуг, розничной торговли и производства, становятся более гибкими и внимательными к потребностям клиентов, которые не только хотят получать товары и услуги в более короткие сроки, но и ожидают, что они будут адаптированы к их конкретным потребностям. Однако имеющиеся механизмы и процессы не позволяют увеличить скорость обслуживания клиентов. Широко применение робототехники помогает повысить эффективность взаимодействия с клиентами не за счет полного исключения человека из процесса общения, но благодаря использованию роботов для более активного взаимодействия с клиентами. Достигается это за счет того, что специалисты по работе с клиентами освобождаются от выполнения многих стандартных административных функций и принятия рутинных решений, включая обработку, ввод и агрегирование данных, и используют освободившееся время для общения с клиентами. Эта тенденция наблюдается не только в секторе розничной торговли, но и во всех секторах, где есть непосредственное взаимодействие с потребителем.

В секторе B2B мы наблюдаем начало создания принципиально новых интегрированных суперцепочек создания стоимости, звенья которых не принадлежат больше одной организации, а распределяются между несколькими специализированными компаниями, каждая из которых выполняет свою функцию. Этот подход представляется эффективным с точки зрения затрат и качества, однако слабым местом такой цепочки является скорость. И поскольку клиенты уделяют все больше внимания оперативности, необходима более тесная интеграция различных функциональных и операционных механизмов, в связи с чем компании все активнее используют роботов для объединения разрозненных систем и ускорения процессов в рамках повышения эффективности управления ими.

Робот человека не заменит

При оценке преимуществ цифровизации и внедрения инструментов RPA многие компании совершают ошибку, пытаясь извлечь выгоду за счет сокращения числа работников и снижения расходов на оплату труда. Однако в действительности выигрыш от внедрения цифровых технологий заключается в том, что они позволяют повысить производительность человеческого труда, а не в том, что вы можете заменить его машинным. Повышение пропускной способности, сокращение производственного цикла, снижение вплоть до нуля числа дорогостоящих ошибок в процессе обработки, а также повышение рентабельности являются главными преимуществами цифровизации и должны рассматриваться в качестве ключевых причин для перевода компании на цифровые рельсы.

Согласно статистике, почти 80–90% операций, ежедневно выполняемых человеком, а именно сбор информации для принятия решения и приведение принятого решения в исполнение, являются в высшей степени рутинными. Такие задачи, как сбор и распространение информации, по сути не создают полезный эффект, а лишь помогают в принятии решения. Цифровизация и технология RPA позволяют передать такие стандартные задачи машинам, чтобы люди могли посвящать больше рабочего времени тому, что они умеют лучше всего – общению с клиентами, принятию сложных решений, оценке возможностей и стратегическому планированию.

И когда это происходит, производительность каждого работника возрастает в геометрической прогрессии.

Риски цифровизации

Во-первых, необходимо учитывать риск, возникающий в случае цифровизации процессов и задач исключительно ради автоматизации. Поскольку сегодня автоматизировать можно почти все, важно убедиться в том, что каждое такое решение тщательно анализируется, а полезный эффект и ожидаемые выгоды должным образом определяются и оцениваются. Только такой подход позволяет правильно определить приоритетность имеющихся возможностей и использовать ресурсы в тех областях, которые могут дать результат при минимальных затратах.

Второй риск, который необходимо учитывать, связан с осуществлением контроля в цифровой среде. Сегодня у компаний есть возможность создавать собственные центры по обмену передовым опытом, которые позволяют делиться навыками и знаниями, необходимыми для осуществления контроля за развитием и функционированием автоматизированных процессов в соответствии с установленными стандартами. Это особенно важно, поскольку пилотными проектами сравнительно легко управлять по отдельности, но если компания планирует широкомасштабное внедрение новых технологий, для обеспечения долгосрочной устойчивости требуются хорошо отлаженные механизмы.

Третий риск связан с корпоративным управлением, особенно это касается секторов, находящихся под пристальным вниманием со стороны регулирующих органов. Автоматизация ставит перед нами задачу внедрения более эффективных (по сравнению с использованными ранее) средств контроля и механизмов в рамках автоматизированных платформ. Автоматизация с использованием «умных» решений предполагает полностью пересмотр прежних подходов к осуществлению контроля над процессами, распределению обязанностей и принятию решений. Для сохранения эффективной системы контроля крайне важно, чтобы организация, вступившая на путь цифровой трансформации, в процессе разработки и реализации планов внедрения цифровых технологий уделяла должное внимание рискам, связанным с корпоративным управлением и соблюдением требований законодательства.

Разделяй и властвуй

<< 1

Однако при этом управляющий МФЦА все же подчеркнул, что никого не собирается переселять, переводить или закрывать, ибо речь идет только о разделении труда – когда Центр будет основной фондовой площадкой в Казахстане, а KASE – дополнительной. «KASE в основном является для Центрального банка площадкой по обмену валют. 99% всех операций – это обмен валют. KASE будет продолжать то же самое делать. На самом деле у нас нормальное четкое разделение труда, во многих странах существует несколько площадок: основная площадка, дополнительные площадки», – сказал он.

Такое разделение труда, по его словам, вызвано тем, что МФЦА соответствует высочайшим международным стандартам, привлекает международных инвесторов и будет базироваться в работе на высочайших технологиях. И дело тут не в конкуренции между двумя казахстанскими площадками, а в конкуренции Казахстана, как места торгов ЦБ с Лондоном или Гонконгом, где котируются бумаги, представляющие казахстанские активы.

«Опять все уйдет в Лондон или в Гонконг, или это будет в Казахстане? Я думаю, нам с вами нужно этот вопрос задавать нашим компаниям-брокерам», – сказал Кайрат Келимбетов.

С ним согласен и председатель правления биржи МФЦА Тим Беннет, который считает, что Казахстану нужно объединить иностранный и отечественный пул ликвидности в одном месте.

«Важный вопрос – это ликвидность. Если мы говорим про собственную ликвидность в Казахстане, то здесь ликвидности нет. Посмотрите на KASE – ликвидности ниже 1%. Это одна из низких ликвидностей в мире», – подчеркнул он.

Позднее он пояснил «Къ», что речь идет об объединении пулов ликвидности на фондовой площадке МФЦА именно по крупным и средним иностранным и местным компаниям, в то время как KASE может сконцентрироваться на при-

влечении небольших компаний, нуждающихся в капитале. По его мнению, именно МФЦА сможет привлечь крупных иностранных инвесторов на биржу в Казахстане, поэтому им нужно предоставить бумаги различных эмитентов.

Вместе с тем председатель правления АО «Народный банк Казахстана» Умут Шаяхметова считает, что KASE, как фондовая площадка, со счетов сбрасывать не стоит.

«Ни в коем случае нельзя закрывать Казахстанскую фондовую биржу, потому что она работает, она капитализирована и там много участников. Более того, там на 49% акционеры – частные банки, и если все опять перевести на единую государственную площадку, то это не

совсем правильно. Это как раз то, о чем мы говорим – огосударствление», – сказала она «Къ».

Глава «Народного банка» согласилась с тем, что МФЦА будет работать с иностранными инвесторами, но отметила, что KASE также начинает работать с таковыми. Ключевой же проблемой Казахстанской фондовой биржи и отечественного фондового рынка она считает наличие лишь одного крупного инвестора.

«Проблема в том, что мы имеем всего один государственный пенсионный фонд как основного инвестора. Произошла монополизация, и вот это проблема. То есть она не зависит от того, что вы сделаете одну биржу или десять – ничего не поменяется, если не поменяется вну-

тренный рынок ценных бумаг, если не придут новые эмитенты и инвесторы», – сказала Умут Шаяхметова.

При этом она отметила, что сам «Народный банк» будет работать на всех площадках, где это будет выгодно банку.

В заключение можно предположить, что если МФЦА действительно заберет себе у KASE все размещения нацкомпаний, а также крупных и средних казахстанских компаний, Минфина и акиматов, то последние, возможно, останутся лишь размещениям Нацбанка и небольших эмитентов. Удается ли KASE смириться с новой реальностью или нас все-таки ожидает консолидация фондовых площадок – покажет время.

РЕСПУБЛИКАНСКИЙ БЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

КУРСИВЪ

Газета издается с июля 2002 г.

Собственник: ТОО «Alteco Partners»

Адрес редакции: 050059, РК, г. Алматы, пр. Аль-Фараби, 7,

б/д «Нурлы-Тоғыз», блок 5А, оф. 119

Тел./факс: +7 (727) 346-84-41.

E-mail: kursiv@kursiv.kz

Генеральный директор:

Марат КАИРБЕКОВ

Тел. +7 (727) 346-84-41,

m.kairbekov@kursiv.kz

Главный редактор:

Динара ШУМАЕВА

Тел. +7 (727) 346-84-41,

d.shumayeva@kursiv.kz

Выпускающий редактор:

Мадия ТОРЕБАЕВА

Тел. +7 (727) 346-84-41,

m.torebaeva@kursiv.kz

Коммерческий директор:

Анна ТЕМЕРЖАНОВА

Тел. +7 707 333 14 11,

a.temerzhanova@kursiv.kz

Руководитель службы

по рекламе и PR:

Сапар АГАБЕК-ЗАДЕ

Тел. +7 707 950 88 88,

s.agabek-zade@kursiv.kz

Служба распространения:

Рамазан БАЙРАМОВ,

r.bairamov@kursiv.kz

Редакция:

Анна КУШНАРЕВА

Вячеслав ШЕКУНСКИХ

Елена ШТРИТЕР

Ирина ЛЕДОВСКИХ

Ольга КВАРЯШОВА

Аналитический отдел

Kursiv Research:

Айгөл ИБРАЕВА

Технический редактор:

Олег ТРИТЕНКО

Фотограф:

Олег СПИВАК

Аскар АХМЕТУЛЛИН

Орелая ЖАКАЕВА

Дизайнер:

Александр ИГИЗБАЕВ

Корректорское бюро:

Светлана ПЫЛЬПЕНКО

Елена ГРИБАНОВСКАЯ

Елена ШУМСКИХ

Представительство в Астане:

А. Астана, пр. Куньева, д.12/1,

ВП-80, оф. 203, 2 этаж,

Б/д «на Воинно-зеленом бульваре».

По вопросам размещения

рекламы обращайтесь

по тел. +7 (7172) 28-00-42

astana@kursiv.kz

Заместитель главного

редактора в Астане:

Дмитрий ПОКИДАЕВ

Тел. +7 (7172) 28-00-42

astana@kursiv.kz

Редакция в Астане:

Ербол КАЗИСТАЙ

Жанболат МАМЫШЕВ

Полные индексы:

для юридических лиц – 15138,

для физических лиц – 65138

Газета зарегистрирована

в Министерстве культуры и информации

Республики Казахстан.

Свидетельство о постановке на учет

№ 13282-Г, выдано 15 января 2013 г.

Отпечатано в типографии РПМК «Дэпир».

РК, г. Алматы, ул. Кандықова, 17

Тираж 10 010 экз.

Цифровые «маяки»

Семь предприятий Казахстана будут развиваться в качестве показательных модельных цифровых фабрик

Ощутить на себе и показать другим казахстанским компаниям позитивный эффект цифровизации – такова ключевая идея проекта создания в стране модельных цифровых фабрик. Проект реализуется с прошлого года Министерством по инвестициям и развитию Республики Казахстан совместно с АО «Казахстанский институт развития индустрии» (КИРИ) в рамках государственной программы «Цифровой Казахстан».

Лаура КОПЖАСАРОВА

Как рассказала на встрече с журналистами в Шымкенте заместитель директора Центра компетенций «Индустрия 4.0» АО «КИРИ» Гульжан Конкашева, суть проекта состоит во внедрении целесообразных технологий (интеллектуальные решения, мониторинг в реальном времени, автоматизация операций и др.) на отдельных частных предприятиях. Под модельными цифровыми фабриками подразумеваются предприятия, которые будут использовать максимально возможный спектр передовых цифровых технологий для увеличения производительности и повышения безопасности труда.

Для участия в проекте в прошлом году из 566 компаний, представляющих различные сектора промышленности, поэтапно отобраны семь наиболее технологически подготовленных предприятий, которые будут использовать максимально возможный спектр передовых цифровых технологий для увеличения производительности и повышения безопасности труда.

Для участия в проекте в прошлом году из 566 компаний, представляющих различные сектора промышленности, поэтапно отобраны семь наиболее технологически подготовленных предприятий, которые будут использовать максимально возможный спектр передовых цифровых технологий для увеличения производительности и повышения безопасности труда.

В итоге были выбраны АО «Кентауский трансформаторный завод», ТОО «Алматынский вентиляторный завод», АО «Евразиянефть», АО «Химфарм», ТОО «Карлсскрон», ТОО «Бал Текстиль», АО «АК Алтынкрас».

В мае этого года прошли технологический аудит первые три компании из списка. Анализ результатов выявил общие типичные проблемы и барьеры на пути к цифровизации. «Это множество информационных разрывов, дисконформация внутри структурных подразделений, отсутствие вовлеченности в единую информационную систему компании», – указала г-жа Конкашева. – То есть в целом слабое развитие автоматизированных средств обработки информации, электронных способов передачи информации. Имеют место обработка данных вручную, их хранение в бумажном виде. Кроме того, это дефицит квалифицированного персонала».

Выводы о состоянии АО «Химфарм», на территории которого проходила встреча, еще не сделаны, так как здесь только завершился сбор информации для дальнейшего анализа и выработки рекомендаций. «Конечно, у нас нет полной автоматизации, – охарактеризовал «Къ» общую ситуацию директор завода АО «Химфарм» Рустам Байгарин. – Но есть процессы, которые полностью отслеживаются специальным оборудованием, софтом. Внедрены системы подготовки продукции, управления складами, ERP-система (Enterprise Resource Planning) – автоматизированная система управления предприятием, ресурсами компании. В целом у нас хороший уровень автоматизации, но еще есть куда развиваться».

После утверждения дорожных карт цифровизации каждого предприятия начнется собственно реализация самих мероприятий проекта.

«Мы поставили амбициозную задачу по переходу этих семи компаний с нынешнего начального уровня технологического развития – стандартного производственного ландшафта – сначала к прозрачной фабрике, а затем – к smart-фабрике, – рассказала «Къ» г-жа Конкашева. – Это достаточно трудоемкий и долгий процесс. Но в итоге компании ощутят реальный эффект цифровизации. Он заключается не просто в технологическом развитии, а в получении дополнительных экономических выгод – сокращении производственных и операционных издержек, добавлении дополнительной стоимости в продукцию и т. д. Полученные результаты станут хорошим образцом, примером и стимулом для дальнейшего развития других компаний к цифровизации и более активному внедрению цифровых технологий. Семеро первых станут маяками, ориентирами, опыт продвинутых фабрик будет тиражироваться. При этом задача всеобщей цифровизации не стоит: это добровольный, свободный выбор каждой компании».

По данным г-жи Конкашевой, стоимость проекта, финансируемого МИР, в этом году составляет 282 млн тенге. Бюджет же дальнейших мероприятий рассчитать заранее невозможно, так как он будет еще определяться отдельно с каждой компанией. К слову, в рамках проекта предполагается разработать меры и инструменты государственной поддержки «цифровизирующихся» предприятий, в том числе финансовые. Эксперт констатировала, что на сегодня соответствующих специальных механизмов для Индустрии 4.0 пока нет.

«Весь рынок телерадио-вещания находится в зоне существенного риска»

Судебное противостояние АО Kcell и компании DL Construction несет серьезные риски для телекоммуникационного и вещательного рынка и формирует негативное представление у инвесторов об инвестиционной привлекательности Казахстана. Такое мнение высказал директор департамента развития рынка Kcell Вадим Лю.

Арман БУРХАНОВ

– Если вкратце обрисовать ситуацию спора между вашей компанией и DL Construction: Kcell и Terraline осуществляли через сервис Mobi TV трансляцию контента телеканала MuzLife (по договоренности с телеканалом). В процессе выяснилось, что часть этого контента транслировалась телеканалом без разрешения правообладателей. И тут все вроде бы понятно – правообладатели приходят и предъявляют претензии телеканалу. Но они пришли к Kcell и Terraline. Но при чем тут ваша компания? Поясните.

– В данном случае есть много очень важных аспектов, которые необходимо осветить. Во-первых, утверждение о том, что TOO DL Construction принадлежит исключительные права, по нашему мнению, является преждевременным, поскольку мы не видели всю цепочку передачи авторских прав от первичных правообладателей (авторов) до TOO DL Construction. Единственным достоверным доказательством прав ООО «Ворнер Мьюзик» на аудиовизуальные произведения будут договоры между авторами АВП и ООО «Ворнер Мьюзик». Однако до настоящего времени такие договоры представлены не были, хотя мы неоднократно обращали на это внимание суда.

Во-вторых, в соответствии со сложившимися обычаями делового оборота на рынке телерадио вещания, формируя собственную сетку вещания, получает разрешение у соответствующего правообладателя на использование объектов интеллектуальной собственности теми или иными способами сообщения для всеобщего сведения. За каждый отдельный вид распространения правообладатель устанавливает стоимость и получает вознаграждение от телеканала. Таким образом все права на АВП являются полностью очищенными, и дальнейшие этапы доведения АВП не требуют вторичной очистки контента и заключения лицензионного договора. В нашем случае такое исчерпание произошло на уровне формирования программы телерадиовещания каналом MuzLife. Закон в данном случае категоричен. Формирование и выпуск в эфир телевизионного сигнала осуществляет сам телеканал. Только телеканал знает, какой именно контент зашифрован в сигнале. Все действия по подготовке и выпуску телеканала в эфир осуществляет редакция телеканала, она же несет ответственность за его содержание, в том числе за обеспечение авторских прав на весь контент.

– Насколько мы понимаем, очистить контент всех телеканалов, да даже одного телеканала, который входит в тот же пакет Mobi TV, невозможно чисто технически?

– Совершенно верно. У АО «Кселл», так же, кстати, как и у TOO Terraline, нет ни правовой, ни контрактной, ни технической возможности иметь доступ и тем более менять содержание программ телерадиовещания в телевизионном сигнале телеканала. Ранее мы неоднократно сообщали, что функция TOO Terraline ограничивалась только обеспечением технической инфраструктуры. А функция АО «Кселл» была существенно уже функцией TOO Terraline и выражалась только в том, что АО «Кселл» по поручению TOO «Терралайн» организовало сбор оплаты за услугу Mobi TV в доход TOO Terraline и предоставило свой товарный знак. АО «Кселл» никоим образом не участвовало в части технической реализации сервиса Mobi TV, которая была полностью на стороне TOO Terraline.

При таких обстоятельствах, по нашему мнению, а также по мнению многих независимых экспертов, совершенно очевидно, что лицо, которое по закону не имеет возможности знать, какой именно контент транслирует телеканал, не может привлекаться к ответственности за нарушение авторских прав.

И если бы отметил важный юридический момент, который однозначно указывает на необоснованность каких-либо претензий в отношении АО «Кселл». По условиям оказания услуги Mobi TV АО «Кселл» выступало в качестве поверенного на основании доверенности от TOO Terraline. Закон в данном случае однозначен и категоричен в том, что действия, совершенные поверенным, создают права и обязанности доверителя. Исходя из этого положения закона все претензии к АО «Кселл» незаконны.

– То есть если резюмировать, то никакие договоры с правообладателями «Кселл» заключать не надо? – АО «Кселл» нет необходимости иметь договоры с правообладателями, поскольку, как изложено выше, АО



«Кселл» выступает в качестве поверенного. АО «Кселл» не осуществляет прием-передачу телеканалов, отдельных клипов и не влияет на содержание телеканалов.

Исходя из практики взаимоотношений ТВ-оператор – телеканал, для ТВ-оператора правообладателем всегда выступает телеканал, так как оператор распространяет телеканал на основании лицензионного договора, заключенного с телеканалом. С этой точки зрения оператор TOO Terraline имеет все необходимые лицензионные договоры с правообладателями (телеканалами).

Помимо договоров с правообладателями у TOO Terraline есть заключенные договоры с авторскими обществом «КазАк» и обществом по управлению смежными правами «Аманат», которые представляют права авторов, производителей фонограмм и исполнителей.

По перечисленным выше договорам выплата стороной TOO Terraline производятся с начала осуществления деятельности по распространению телеканалов.

– Почему тогда суд первой инстанции все же принял сторону истца и можно ли считать это решение справедливым?

– По нашему мнению, которое также разделяют независимые эксперты в области права интеллектуальной собственности, суд при вынесении решения не учел несколько существенных и значимых для дела обстоятельств. А именно:

1. Суд не учел, что ООО «КОУПИС» не имело права подавать исковое заявление от своего имени.
2. Суд не учел, что АО «Кселл» является ненадлежащим ответчиком.
3. Суд не учел, что вся ответственность за соблюдение авторских прав и очистку контента лежит на телеканале MuzLife и, соответственно, все претензии должны предъявляться к каналу MuzLife.
4. Суд не принял во внимание то, что не было представлено достаточных доказательств обладания TOO DL Construction исключительными правами на АВП.
5. Суд не принял во внимание, что подписанным самим TOO DL Construction акта, составленного по истечению полутора лет с дат, которые он якобы фиксирует, недостаточно для подтверждения того, что указанные в нем АВП были предоставлены пользователям в рамках услуг Mobi TV.
6. Судом не было принято во внимание то, что при решении вопроса о взыскании компенсации истец должен доказать сам факт причинения ему убытков, а также доказать их размер. На основании таких доказательств суд обязан, приняв во внимание объективные рыночные цены, установить справедливый размер компенсации. Здесь хотелось бы отметить, что в рамках суда TOO DL Construction предъявляло претензии за две недели оказания услуги Mobi TV в сентябре 2016 года и оценило свои убытки в 1 млрд тенге. Однозначно можем заявить, что таких астрономических цен на казахстанском рынке нет, и мы очень сильно сомневаемся, что такие цены есть даже на европейском и американском рынках. Однако суд посчитал, что такой размер убытков и, соответственно, претензий со стороны TOO DL Construction обоснован.

– В судебной практике есть такой термин – «злоупотребление своим правом». Применим ли он к вашим оппонентам из DL Construction?

– Есть определенная практика работы на рынке объектов авторского права. Так, если лицо становится правообладателем в отношении определенных объектов авторских прав, то такое лицо должно добросовестно и открыто заявить об этом, обратиться к пользователям авторских прав за заключением соответствующих лицензионных договоров.

В нашем же случае TOO DL Construction выбрало другую тактику. За все время с начала запуска сервиса Mobi TV TOO DL Construction ни разу не обращалось ни к АО «Кселл», ни к TOO Terraline и каким-либо иным образом не пыталось реализовать якобы принадлежащие ему права на АВП. Даже с тем же MuzLife, как выяснилось в ходе судебного заседания, у TOO DL Construction не было подписано надлежащего лицензионного договора на

передачу прав на АВП. Более подробно вы можете увидеть это в решении суда, которое выложено в общедоступном судебном кабинете.

Наоборот, как мы видим, TOO DL Construction применяет тактику выжидания, для того чтобы в последующем заявить судебные требования на астрономические суммы за якобы причиненные ему убытки, не утруждаясь даже предоставлением хоть каких-то доказательств таких убытков. Более того, обратите внимание, что TOO DL Construction также уклоняется от уплаты в бюджет обязательной государственной пошлины путем включения в свою схему РОО «КОУПИС», которое по закону освобождено от ее уплаты.

– В прессе писали, что вы намерены обратиться с открытым письмом в администрацию президента, к председателю Верховного суда, в другие госорганы. При этом впереди у вас еще апелляция. Не будет ли это выглядеть как попытка оказать давление на суд?

– Во-первых, мы хотим отметить, что возможность в целях защиты своих прав обращаться в государственные органы закреплена за каждым субъектом гражданских правоотношений и такие обращения не являются давлением на суд. Во-вторых, закон однозначно определяет независимость суда. Обращаясь в органы государственной власти, мы ставили перед собой совершенно иную цель, а именно обратить внимание государства на ситуацию, которая, по нашему мнению, несет значительные риски для всего рынка телерадиовещания и в конечном итоге негативно скажется на всех участниках рынка, то есть на потребителях, на производителях контента, на телеканалах, на операторах и на государстве. Мы считаем, что обратить внимание государственных органов на такой риск – это признак ответственного и добросовестного подхода со стороны компании.

– Вы несколько раз упоминали, что решение, принятое судом первой инстанции, невозможно рассматривать без возможных последствий для всего телекоммуникационного рынка страны. Как это может отразиться, например, на инвестиционном климате? Ведь пока еще «Кселл» – это часть глобальной международной компании и наверняка там тоже следят за ситуацией.

– На примере нашей компании мы можем сказать следующее. Мажоритарный акционер АО «Кселл» Telia Company с момента основания нашей компании инвестировал в экономику Казахстана свыше \$2,5 млрд. Группа Telia Company является членом Совета иностранных инвесторов при президенте Республики Казахстан. Кроме того, акции АО «Кселл» размещены на двух биржах – KASE и ISE. В числе миноритарных акционеров нашей компании находится крупнейшие инвестиционные фонды по всему миру. Это позволяет нам говорить о том, что «Кселл» играет значимую роль как в формировании инвестиционной привлекательности страны, так и собственно в привлечении иностранных инвестиций в Казахстан, а также служит ориентиром для международных инвесторов при принятии ими решений о реализации крупных проектов в нашей стране.

И мы опасаемся, что вынесение судами спорных решений на суммы, исчисляемые десятками миллионов долларов, однозначно будет воспринято существующими и потенциальными инвесторами как важный сигнал значительного ухудшения инвестиционного климата и сигнал к пересмотру ряда крупных инвестиционных проектов.

Прозрачность и полное соответствие вынесенных судебных решений законодательству страны – это один из ключевых факторов при принятии инвесторами решения по вводу капитала в ту или иную страну, в данном случае в Казахстан.

Президент Казахстана Нурсултан Назарбаев неоднократно говорил о важности привлечения инвестиций и создания благоприятного инвестиционного климата. Мы считаем, что такие действия отдельных субъектов, создающие угрозы для целого рынка и в конечном итоге формирующие негативное представление у инвесторов об инвестиционной привлекательности страны, идут вразрез с выбранным страной курсом.

Ответный ход

Как сообщило на этой неделе издание Financial Times, юридическая фирма, базирующаяся в США, подала иск в Лондонский коммерческий суд на своего бывшего клиента ENRC. Это произошло после того, как горнодобывающая компания обвинила фирму Dechert в организации утечки конфиденциальной информации.

Вячеслав ЦЕКУНСКИХ

История судебного разбирательства ENRC и Dechert началась в конце 2010 года, когда юриfirma была привлечена ENRC в качестве консультанта для решения вопросов, расследуемых в отношении горнорудной компании Serious Fraud Office (SFO является департаментом правительства Соединенного Королевства, который расследует и преследует серьезные или сложные мошенничества и коррупционные преступления в Англии, Уэльсе и Северной Ирландии). В 2013 году контракт был расторгнут, когда предположительно партнер фирмы Нил Джеррард передал конфиденциальную информацию о клиенте репортеру из США в Sunday Times. При этом в Dechert данный факт отрицают.

Горнорудная компания также ранее обвиняла юриfirmу в «систематической и грубой надбавке» за советы, предоставленные фирмой.

Как пишет FT, в результате разбирательства в суде всплыла взрывоопасная для горнодобывающей группы информация.

В материале FT утверждается, что речь идет о взятках старшим должностным лицам в Африке, а также о переплатах во время приобретений связанных компаний.

Также в суде стало известно о связи компании с расследуемым SFO делом о серьезном мошенничестве на сумму \$40 млн, в котором фигурирует миллиардер израильского происхождения Дэн Гертлер. Недавно он был подвергнут санкциям со стороны США за участие в якобы коррупционных сделках с бизнесом в Демократической Республике Конго. SFO отдельно изучает связи г-на Гертлера с Glencore, группой горнодобывающих компаний, зарегистрированной в Лондоне.

Нил Джеррард и Dechert также заявляют, что внутреннее расследование ENRC выявило доказательства, имеющие отношение к обвинениям в мошенничестве, нарушениях санкций и переоценке контролируемых компаний. Конкретные проблемы касаются приобретения Samtore, холдинговой компании в Демократической Республике Конго, которая совместно принадлежала г-ну Гертлеру, ресурсной группы Sames, работавшей в ДРК и Зимбабве, корпорации «Конго Кобальт» (ДРК) и медельвальского завода в Замбии Chambishi. «Каждое из этих приобретений было испорчено серьезными нарушениями», – утверждают юристы. Например, по их мнению, Chambishi «был приобретен

у трио (учредителей ENRC. – «Къ») при грубой и преднамеренной переоценке до \$300 млн, что было в ущерб другим акционерам ENRC». Что касается приобретения Sames и Songo Cobalt Corporation, то они «связаны с нарушениями санкций в Великобритании и ЕС», полагают юристы Dechert. Представители юриfirmы утверждают, что некоторые руководители ENRC пытались ввести в заблуждение или препятствовать внутреннему расследованию, в том числе Феликс Вуллис, исполнительный директор, Виктор Ханна, глава африканских операций, и Бит Эренсбергер, генеральный советник. Все трое отказались от комментариев изданию.

Подавшая в свою очередь иск на юриfirmу и одного из ее лучших партнеров (формулировка FT. – «Къ») горнорудная группа утверждает, что ответчиками допущены нарушения контракта, нарушения «фидуциарных обязательств и халатность». ENRC утверждает, что Нил Джеррард, партнер Dechert, который проводил внутреннее расследование многочисленных заявлений о правонарушениях в Казахстане и Африке, сознательно «доил» горнорудную компанию на миллионы фунтов.

Со своей стороны ENRC опровергает утверждения о «мошенничестве, взяточничестве и коррупции вокруг приобретения значительных полезных ископаемых», которые расследует SFO. ENRC также заявила о своем намерении начать гражданское судопроизводство против SFO по ряду претензий и призвала провести независимое расследование агентства. Компания утверждает, что агентство по борьбе с мошенничеством проигнорировало письмо ENRC, отправленное в июле 2012 года, в котором выражалась обеспокоенность по поводу отношений между г-ном Джеррардом и старшими должностными лицами SFO.

Тем временем на фоне расследования SFO по обвинениям в коррупции в 2013 году снизились котировки горнорудной компании в ведущем индексе Британской фондовой биржи FTSE, и в дальнейшем ENRC ушла с площадки LSE.

В официальном пресс-релизе ENRC, опубликованном 19 июня 2018 года, сообщается, что с августа 2011 по апрель 2013 года Dechert взимала плату со своего клиента в размере 16 млн фунтов стерлингов. Также в документе утверждается, что г-н Джеррард опубликовал привилегированные и конфиденциальные документы в прессе в 2011-м, а затем в 2013 году. Эти документы легли в основу статьи, опубликованной в «Таймс» 9 августа 2011 года, после чего SFO впервые связался с ENRC.

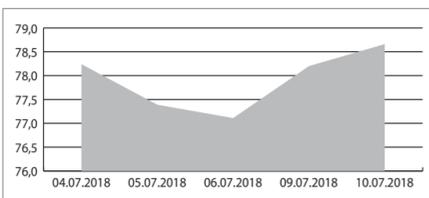
Ранее Financial Times писала о юридических обстоятельствах дела ENRC против Dechert, называя его «возможно, самым значительным делом о конфиденциальной информации за последние 10 лет». Речь идет о решении Высокого суда Великобритании о передаче конфиденциальной информации адвокатов на своих клиентов в SFO, которое «поразило адвокатов, специализирующихся на «преступлениях белых воротничков», и корпоративные юристы».

ОПОВЕРЖЕНИЕ

В номере 26 (750) от 5 июля 2018 года на третьей полосе была допущена ошибка. В статье «Как утилить кадровый голод финтех-отрасли в Казахстане?» вместо Алина ДЗОЕКАЕВА, председатель совета директоров Alma TV, следует читать Алина ДЗОЕКАЕВА, управляющий директор финтех-компания ID Finance, Казахстан. Редакция приносит свои извинения.

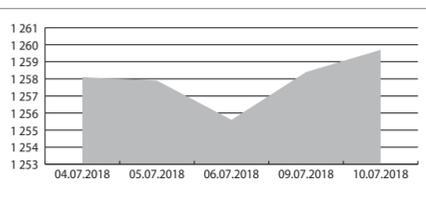
ИНВЕСТИЦИИ

BRENT (04.07 – 10.07)



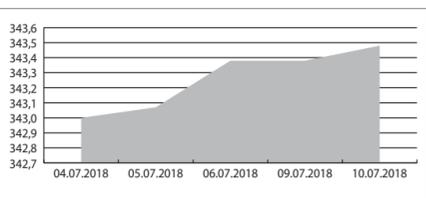
Заявления саудовской государственной нефтекомпании о возможном дефиците нефти поддержали рост цен на рынке.

GOLD (04.07 – 10.07)



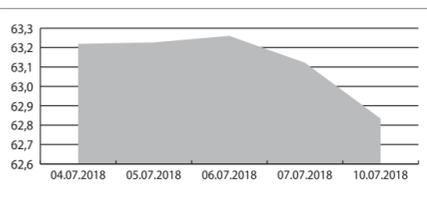
Золото подорожало до максимума почти двух недель за счет укрепления юаня и ослабления доллара.

USD/KZT (04.07 – 10.07)



Выход инвесторов из рынков развивающихся экономик негативно влияет на валюты данных стран, в том числе и на тенге.

USD/Rub (04.07 – 10.07)



Рубль дорожает к доллару на фоне общего ослабления американской валюты.

ВАЛЮТНЫЙ ОБЗОР

Негатив на короткой дистанции

Александр ЕГОРОВ,
валютный стратег ГК TeleTrade

С конца прошлой недели индекс доллара США DXY ICE, который можно рассматривать как интегральный показатель силы американской валюты, торгуется ниже уровня 94,25. Это сильный критерий формирования «медвежьего» рынка доллара. Сформировав двойную вершину около отметки 95,50, динамика DXY завивается в нисходящем краткосрочном тренде, который привел и к срабатыванию критериев падающего и среднесрочного тренда. Если в ближайшее время уровень сопротивления на 95,50 устоит, то падение DXY может ускориться.

Противоречивые данные по рынку труда США спровоцировали фиксацию прибыли, полученной на росте доллара в предыдущий период. А намеки со стороны чиновников Европейского центрального банка на продолжение нормализации монетарных условий в еврозоне оказали поддержку евро. Также спросом пользовались так называемые товарные валюты – канадский, австралийский и новозеландский доллары, импульсно оттолкнувшись от годовых минимумов.

Торги с 12 по 18 июля будут проходить в отсутствие какой-либо ярко выраженной идеи под воздействием краткосрочной реакции на макроэкономические публикации, высказывания чиновников различного ранга и политические

новости, связанные с насыщенной программой визита в Европу президента США Дональда Трампа.

EUR/USD

В рамках хорошо зарекомендовавшей себя модели рынка MEDIUM.EUR курс пары EUR/USD уже продолжительное время консолидируется в диапазоне 1,1500–1,1850. Евро, получивший в конце июня хорошую поддержку на подходе к уровню 1,1500, развил позитивную динамику. Курс единой валюты сместился в ценовой спектр 1,1720–1,1850. В обозреваемый период в еврозоне состоится заседание министров экономики и финансов стран-участниц, будут опубликованы протокол последнего заседания ЕЦБ, а также данные по инфляции. Настроения участников рынка относительно перспектив единой валюты несколько улучшились в последнее время, о чем свидетельствует приближение цены к верхней границе широкого боковика. Ключевая отметка для роста евро – уровень 1,1850. Глава ЕЦБ Марио Драги уверен в том, что достигнутые соглашения по оплате труда в некоторых странах создают предпосылки для роста потребительских цен в будущем. Это приведет к усилению базовой инфляции. Риски несет усиление протекционизма в торговых отношениях. Глобальная торговая война окажет влияние и на обменные валютные курсы, что приведет к росту волатильности и другим негативным последствиям.

В ближайшей перспективе рост курса евро может продолжиться в зону 1,1800–1,1850. И только пробой выше приведет к более выраженной смене среднесрочной технической картины в пользу единой валюты. Если же получит развитие негативная тенденция, то диапазонная торговля продолжится.

GBP/USD

Развитие позитивной динамики британского фунта было нарушено отставками двух министров в кабине Терезы Мэй, не согласных с условиями выхода страны из ЕС, принятыми за основу в ходе последних переговоров. На фоне этой новости курс «британца» рухнул от уровня 1,3360 до 1,3190, однако потом наметилось восстановление. В фокусе внимания участников рынка будет находиться также отчет по ВВП Великобритании за II квартал. На фоне завершения ралли доллара против валют G10 фунт может развить укрепление в направлении 1,3450 и далее к 1,3600. Мягкий сценарий Brexit с сохранением единой таможенной зоны торговли и т. п. более предпочтителен с точки зрения экономической привлекательности страны для развития бизнеса. Это, вероятно, приведет к восстановлению позиций фунта, утраченных после решения о выходе из ЕС. Ближайшие перспективы будут определяться в диапазоне 1,3100–1,3350.

USD/JPY

Курс пары USD/JPY заперт в диапазоне 108,00–111,50. Сфор-

мированный среднесрочный восходящий тренд указывает на вероятность пробоя этого диапазона вверх. Фундаментальной подоплекой выступают растущий дифференциал монетарных политик ЕЦБ и Банка Японии, снижение уровня восприимчивости к широкому спектру финансовых инструментов, в том числе рост фондовых индексов и снижение доходности облигаций. Пока протекционистские меры США и зеркальные меры Китая не сильно беспокоят инвесторов. Оказать влияние на пару может стартовавший сезон отчетности американских корпораций. В целом японская иена – одна из немногих валют, против которых доллар может усилиться в ближайшее время. Цель 112,25 находится в фокусе внимания на предстоящую неделю.

USD/RUB

Российский рубль устойчив к мировым катаклизмам. На фоне растущей нефти и встречи президента России и США Владимира Путина и Дональда Трампа российские активы пользуются спросом, что позитивно сказывается и на позициях национальной валюты. Ближайший ценовой спектр доллара США против рубля 61,90–62,60. И только уход выше вернет стоимость американской валюты к более привычному значению 62,50–64,00 рубля. Евро также показывает слабость против рубля. Ближайший торговый диапазон для евро – 72,60–73,60 рубля.

Обзор сырьевого рынка

Затишье перед бурей

Саудовская Аравия и Россия, похоже, обозначили свою позицию, определив в качестве верхней границы \$80 за баррель, так как спрос может начать сокращаться. Мы считаем, что в таких условиях в ближайшие месяцы цены на сырую нефть Brent продолжат колебаться в диапазоне от \$70 до 80 за баррель или чуть выше, пока не появятся факторы, способствующие снижению цен. Из-за рисков поставок, которые возникли во II квартале и, вероятно, будут расти во втором полугодии, мы увеличиваем наш прогноз до \$74 за баррель по нефти Brent и до \$70 за баррель по сырой нефти WTI. Мы не поднимаем прогнозные значения выше, потому что ожидаем, что рост спроса начнет вызывать опасения в IV квартале.

Золото В июне цены на золото значительно снизились: желтый металл не смог выстоять против укрепления доллара и намерений председателя Федеральной резервной системы Пауэлла о продолжении корректировки американских ставок. По истечении трех кварталов рост прекратился – трейдеры разочаровались после того, как желтый металл несколько раз не смог пробить отметку в \$1360 за унцию.

Сельхозтовары

Рост цен на основные сельскохозяйственные товары остановился, так как трейдеры испугались торговой войны, которая поставила

под угрозу экспорт кукурузы из США в Мексику и американской сои в Китай. Однако ключевые показатели по-прежнему вселяют уверенность, что должно привести к оптимистичному сокращению объемов потребления в сезоне 2018–2019 гг. Текущая устойчивость экономики США по сравнению с остальными странами привела к расхождению в денежно-кредитной политике между Федеральной резервной системой и другими крупными центральными банками. Мировой экономике пришлось столкнуться с более сложными условиями при укреплении доллара и ограниченной ликвидности, что особенно заметно в развивающихся странах с большой долговой нагрузкой. Кроме того, наличие риска торгового протекционизма поднимает вопрос о его влиянии на рост и последующий спрос. И это, возможно, одна из главных проблем, которая коснется сырьевых товаров в ближайшие месяцы. Индексы Citi, которые оценивают неожиданные события в сравнении с рыночными ожиданиями, показывают наличие отрицательной тенденции по экономическим данным об основных экономиках, в особенности в Китае. Если США и Китай не смогут достичь компромисса в области торговли, мировая торговая война может еще больше усложнить ситуацию: это приведет к появлению новых факторов, оказывающих негативное влияние на рост и спрос на многие товары – от энергетических до металлов, что может решить проблемы драгоценных металлов.

ЛИДЕРЫ РОСТА И ПАДЕНИЯ (04.07 – 10.07)

KASE

рост	изм.	падение	изм.
FortiBank	6,25%	Parat	-6,67%
PA Kazhymuylga	5,21%	QAZKOP	-5,20%
Сбербанк	3,36%	Казатемелек	-2,81%
Газпром	2,20%	Kcell	-2,71%
KAZ Phinerals	1,71%	Ростелеком	-2,15%
КазТрансОйл	0,43%	Базис Астана	-0,58%
KEGOC	0,40%	Антибиотик завод (не-таможенноструктурный)	-0,46%
Народный банк	0,26%	Банк ЦентрКредит	-0,34%
БАСТ	0,01%	Казатемелек	-0,15%

NASDAQ

рост	изм.	падение	изм.
OxeraLing	-30,79%	Black Box	192,00%
Advan	-30,19%	Bonnie BiopharmaADR	54,38%
Booyr Inc	-27,05%	AC Immune	41,88%
American Superconductor	-26,06%	Cheniere	23,64%
Clean Energy	-22,91%	Cellvector Biosciences	22,00%
Adista Technologies Corp	-22,89%	AVEO	21,98%
Collegium Pharmaceutical	-19,72%	BioXcel Therapeutics	21,88%
Bolight A	-16,43%	Biogen Inc	20,61%
Carbon Black	-15,73%	Atossa Genetics	19,98%
Amedica	-14,89%	Apollo Endosurgery	19,62%

MCSX

рост	изм. %	падение	изм. %
X5 Retail Group	8,28%	Аэропорт	-10,31%
Мечел	7,07%	НПК OJSC	-9,32%
Сургутнефтегаз (npsb)	6,79%	Мазыт	-2,14%
Интер PAO EPC OAO	6,17%	МЭК	-2,07%
Система	5,80%	Ростелеком	-1,73%
НПК OAO	5,43%	Детский мир	-1,72%
Сбербанк	5,29%	РусОйлс	-1,65%
Boilart (npsb)	4,75%	ННПТ OAO	-1,52%
Роснефть	4,67%	Solmar Fin	-1,27%
Газпром	3,87%	МТС	-0,82%

Euro Stoxx 50

рост	изм. %	падение	изм. %
Deutsche Bank	5,92%	L'Oréal	-2,60%
BBVA	5,78%	Adidas	-1,70%
Santander	4,88%	Boyer	-0,62%
Telefonica	4,05%	Unilever NV/DR	-0,37%
Diemler	3,62%	Saint Gobain	-0,13%
Orange	3,33%	Schneider Electric	-0,08%
BTUW	3,23%	Safran	0,29%
E.ON	3,18%	Deutsche Post	0,36%
Alford Dehalze	3,13%	Allianz	0,54%
Volkswagen VZO	2,82%	Enel	0,66%

DAX

рост	изм. %	падение	изм. %
RWE	6,67%	Fransium Medical	-3,05%
Deutsche Bank	5,92%	Adidas	-1,70%
Linde I	5,25%	Vonovia	-0,71%
ThyssenKrupp	4,41%	Bayer	-0,70%
Daimler	3,62%	Boyer	-0,62%
Commerzbank	3,55%	Henkel	0,09%
BTUW	3,23%	Henkel	0,14%
E.ON	3,18%	Deutsche Post	0,36%
Volkswagen VZO	2,82%	Allianz	0,54%
SAP	2,34%	Covestro	0,62%

BVSP

рост	изм. %	падение	изм. %
BFB-Basil Feitos SA	11,66%	Estoril SA	-12,74%
ELETRONAS PVB PT	9,71%	CVC BRASIL ON (PT)	-6,60%
GOL PN PE	9,02%	VAWAREJO LIMI PE	-5,91%
GERDAU PN PT	8,61%	RAVAREJOASL ON (PT)	-3,74%
Genzyme Biotech SA	8,43%	LOCALIZA ON E (PT)	-2,69%
Petrobras Gerdas SA	8,35%	IMAGAZ LUZA ON (PT)	-2,27%
QUALICORP ON (PT)	6,06%	Brasileis SA	-2,02%
ECOROVOS ON (PT)	5,37%	TELEF BRASIL PT E (PT)	-1,15%
JROTON ON (PT)	5,16%	ESP Energias do Brasil SA	-0,72%
WALE ON PT	4,96%	ETIOP BRASLON (PT)	-0,67%

БИРЖЕВЫЕ ИНДЕКСЫ

	изм. %
KASE	-0,05%
Dow Jones	2,49%
FTSE 100	1,25%
NASDAQ	3,38%
Nikkei 225	2,29%
S&P 500	2,61%
Euro Stoxx 50	1,71%
Hang Seng	0,81%
MCX	3,17%
IBOVESPA	1,82%

СЫРЬЕ

	изм. %
Light	0,66%
Natural Gas	0,04%
Алюминий	-0,09%
Медь	0,54%
Никель	-0,25%
Олово	0,00%
Палладий	-0,01%
Платина	-0,05%
Серебро	0,07%
Цинк	0,00%

FOREX

	изм. %
Eur/Chf	0,02%
Eur/JPY	0,25%
Eur/Kzt	-0,25%
Eur/Rub	-0,13%
Eur/Usd	-0,05%
Usd/Chf	0,06%
Usd/JPY	0,30%
Usd/Kzt	-0,19%
Usd/Rub	-0,09%

ИНВЕСТИДЕЯ

Applied Materials: Во время полупроводниковой лихорадки нужно продавать оборудование

Аналитики инвестиционной компании «Фридом Финанс» рекомендуют покупать акции компании Applied Materials, которая занимается разработкой и производством оборудования для полупроводниковой индустрии. Акции компании торгуются на бирже NASDAQ (тикер – AMAT), текущая цена на 10 июля – \$46,52, целевая цена – \$58,54, потенциал роста – 25,8%.

– Расскажите, пожалуйста, об эмитенте.

– Applied Materials занимается разработкой и производством оборудования для полупроводниковой индустрии: машин для создания процессоров, дисплеев и солнечных панелей. Бизнес компании уверенно растет благодаря

бурному развитию технологической индустрии интеллекта, больших данных и виртуальной реальности, которое стимулирует спрос на процессоры и дисплеи Applied Materials.

Негативное воздействие торговых войн Китая и США на бизнес Applied Materials не будет велико, так как китайские компании составляют меньше 10% от общего числа ее клиентов. Остальные потребители продукции Applied Materials будут продолжать создавать спрос на производимое ею оборудование. Крупнейшие клиенты Applied Materials – это Samsung и Taiwan Semiconductor Manufacturing, на которых американские протекционистские меры не распространяются.

Компания развивает бизнес по трем направлениям: производство полупроводниковых систем, сервисы по разработке программного обеспечения для оборудования и выпуск дисплеев. Полупроводни-



ковые системы приносит компании 66% выручки. 84% дохода компания получает в Азиатско-Тихоокеанском регионе, а наибольшая доля выручки приходится на Южную Корею.

Стратегия компании направлена на развитие в индустрии оборудования по производству полу-

проводников и создание лучших продуктов для клиентов. Applied Materials активно инвестирует в исследования и разработки, чтобы ее клиенты могли выпускать больше процессоров максимально высокого качества. Доля расходов на R&D составляет 11,63% от продаж, это выше среднего по индустрии

уровня, равного 10,47%. Компания сохраняет лидирующее положение на рынке благодаря экспертизе в области использования кобальта и других материалов. Этот фактор продолжит способствовать расширению рыночной доли и дальнейшему улучшению финансовых результатов.

– Каковы финансовые показатели компании?

– Финансовые метрики компании показывают отличную динамику. За 2017 год доходы компании выросли на 34,3%. Маржа чистой прибыли за пять лет увеличилась больше чем в 2 раза – с 11,1% в 2012-м до 24,2% в 2017 году. Долговая нагрузка Applied Materials невысока: отношение долга к капиталу составляет 56,7%.

Большой денежный поток гарантирует компании от проблем с ликвидностью: ее чистые денежные остатки превосходят весь долгосрочный долг, что указывает

на комфортные условия для обслуживания долга. Показатель P/E составляет 11,14 при среднем по индустрии 15,78, что говорит о возможной недооцененности компании. На это же указывает мультипликатор EV/EBITDA, равный 9,84 при среднем для аналогов 11,04.

– Какие могут быть риски?

– К рискам для Applied Materials стоит отнести зависимость от состояния полупроводниковой индустрии в мире, рост которой может замедлиться в случае возникновения проблем в глобальной экономике. Также слабым местом компании является большая концентрация клиентов, в том числе географическая. В случае развязывания полномасштабных торговых войн бизнес компании может пострадать, однако ввиду небольшой доли на рынке Китая мы считаем, что Applied Materials в состоянии минимизировать связанные с этим риски.

Чингиз Жаксыбек: «Денег много, но они не могут попасть в реальный сектор»

Вкладчики ЕНПФ смогут выбирать компании по управлению своими активами, а либерализация требований Нацбанка к инвестиционному рынку. О том, что происходит на инвестиционном рынке Казахстана, «Къ» рассказал председатель правления АО «Казкоммерц Секьюритиз» Чингиз Жаксыбек.

Ольга КУДРЯШОВА

– В апреле Национальный банк РК (Нацбанк) объявил о тендере на поиск внешних управляющих для активов ЕНПФ, какое участие будут принимать в этом местные инвестиционные компании и как будут распределяться средства фонда?

– В настоящий момент пенсионными активами единолично управляет Нацбанк, при этом имея право передавать часть пенсионного портфеля другим управляющим компаниям (ограничений по их числу нет). На текущий момент определенная доля валютных активов уже передана внешним портфельным менеджерам. Выбор таких компаний осуществляет непосредственно центральный банк, он же осуществляет мониторинг их деятельности и принимает решение по отзыву мандата.

Однако основным и наиболее обсуждаемым вопросом сегодня является смена системы управления пенсионными активами и отход от практики монопольного управления. В данном случае речь идет о возвращении института локальных управляющих компаний, которые бы взяли на себя функции по управлению пенсионными активами, оставив при этом ЕНПФ операционные функции, связанные с работой с вкладчиками.

Однако стоит подчеркнуть, что важно не только вновь возродить компании по управлению пенсионными активами (КУПА), но и обеспечить увеличение количества инструментов, в которые они могли бы вкладываться в будущем. Иначе мы опять-таки столкнемся с тем, что инвестиции будут идти лишь в государственные ценные бумаги и бумаги квазигосударственных компаний, тем самым не решая проблему дефицита долгосрочной ликвидности для частного сектора – двигателя процветающей экономики.

– Как происходило управление раньше?

– Раньше частные накопительные пенсионные фонды (НПФ) преимущественно сами управляли пенсионными активами своих вкладчиков, при этом у фондов была возможность передавать активы в управление КУПА. Средства распределялись в соответствии со стратегией инвестирования, которая определяла рамки, перечень инструментов и их долю: акции, госактивы, корпоративные облигации. В соответствии с вот этими нормами компании выбирали наиболее подходящую для них стратегию инвестирования и распределяли активы.

Сейчас предлагается текущую схему «один пенсионный фонд – один управляющий» заменить на «один пенсионный фонд – несколько управляющих». Особо хочется отметить тот факт, что сам Нацбанк активно работает в данном направлении, стремясь снять с себя несвойственные центральному банку функции и устранить имеющийся конфликт интересов. Основная идея новой модели – предоставить вкладчику возможность выбора управляющей компании для своих пенсионных накоплений, исходя из предлагаемых стратегий и результатов той или иной КУПА.

– Получается, что это определенная форма инвестирования?

– Это по сути инвестиционное решение вкладчика. Такова и международная практика, и во всех развитых странах она существует в таком виде. Тем временем активы так называемых «неопределенных» вкладчиков будут оставаться под управлением НБРК. Уже есть проект, в котором описан механизм того, как это будет работать, он активно обсуждается с Ассоциацией финансистов Казахстана на площадке Атамекена. Единственная загвоздка в том, что он требует согласования всех сторон, тем самым затягивая решение вопроса.

– В целом за прошлый год и в текущем году наблюдается рост активов инвесткомпаний. С чем это связано? Бумаги каких эмитентов остаются источниками роста для инвестрынка?

– Основной фактор роста активов напрямую связан с инвестиционными стратегиями компаний. Накануне перехода на режим свободного курсообразования и в период последовавшей девальвации тенге на фондовом рынке среди инвесторов царил паника, и большинство наших «голубых фишек» просели в цене и были значительно недооценены. Тогда было принято решение переводить валютные активы в тенговые, увеличивать долю акций крупнейших ка-



захстанских компаний (КазТрансОйл, KAZ Minerals). В итоге мы поймали рост цен на эти акции. Плюс получили регулярные дивиденды.

КазТрансОйл, пожалуй, лучшая дивидендная история казахстанского фондового рынка. Начиная с Народного IPO в конце 2012 года, компания ежегодно увеличивала размер дивидендных выплат. Даже, если взглянуть на глобальную карту акций, то найти такие привлекательные бумаги – большая редкость. Высокую доходность за последние два года показали акции KAZ Minerals, что связано с ростом сектора металлов и успешной реализацией компанией своих проектов роста. Параллельно мы активно инвестировали в высококачественные облигации в стремлении зафиксировать высокие на тот момент ставки на более длительный срок.

В нашем деле важно успеть заметить дисбалансы рынка и вовремя разглядеть перспективы в любых макроэкономических условиях. Доходность инвестиционного портфеля нашей компании за последние три года была более 20%.

– А как сейчас поделен портфель по доле валютных и тенговых активов?

– В структуре мы стараемся придерживаться 70 на 30, где 70% – это доля тенге, а 30% – активы в иностранной валюте. Исходя из складывающейся картины с обменным курсом, такая структура может меняться в зависимости от ситуации в ту или иную сторону. В этом плане мы стараемся быть гибкими и оперативно реагировать на любые сигналы и потенциальные изменения на рынках. Отмечу, что рядовым гражданам мы всегда рекомендуем придерживаться принципа диверсификации.

К слову, сейчас риска девальвации мы не видим. Есть периоды определенного ослабления, но это, прежде всего, уже влияние действующей политики Нацбанка, которая предусматривает реагирование валюты на внешние шоки. В перспективе мы не видим движения доллара выше 345 тенге. Сильная внутренняя макроэкономика и высокие цены на нефть будут обеспечивать поддержку национальной валюты, а спекулятивный фон считаем временным. Текущие высокие ставки в тенге, поддерживаемые проводимой монетарной политикой Нацбанка, потенциально перекрывают риски, связанные с изменением обменного курса.

– Что касается ФРС, как вы оцениваете риски для Казахстана при дальнейшем увеличении ставки?

– Если правительству все-таки удастся удержать экономический рост страны на текущих уровнях 3,5-4,0%, то мы не видим, что повышение ставки ФРС будет оказывать значительное влияние на рост инфляции в Казахстане. В целом действия Фрезерва представляют собой нормализацию денежно-кредитной политики после длительного периода стимулирования. То есть, исходя из текущего цикла американской экономики, нормализация ставок – логичный шаг. В 2000-ные годы не раз бывало, когда ставка находилась в районе 3,0-3,5%, и это не несло в себе какого-либо негатива для роста мировой экономики. Наблюдается типичный страх перемены. Мы считаем, что ФРС очень грамотно проводит свою политику, постепенно и без особой спешки, чтобы убрать риски роста мировой инфляции. Это некая новая старая реальность, в которой будет нормальный уровень ставок, и когда экономика будет уходить от нулевых значений, которые нужны были для восстановления экономического роста во всем мире. Потому что существенных рисков для казахстанской экономики в текущих условиях мы пока не видим.

Основным вопросом сегодня является смена системы управления пенсионными активами и отход от практики монопольного управления

Предполагается, что вкладчик, приходя в ЕНПФ, может выбрать любую из существующих управляющих компаний, после чего его средства будут переведены ей под управление. Перспективно вкладчик может менять КУПА.

Есть компании, которые имеют хорошее финансовое положение и стабильную долю на рынке, но отсутствие рейтинга сильно ограничивает возможности для покупки их ценных бумаг институциональными инвесторами.

– Весной вы и еще несколько компаний выступили букраннером в сделке Банка развития Казахстана (БРК) по выпуску еврооблигаций. Кто вошел в состав инвесторов? Известно ли вам, в какие предприятия будут вложены привлеченные средства?

– Это были пятилетние еврооблигации, номинированные в тенге со ставкой 9,25% на общий объем в 100 млрд тенге. Такой результат для казахстанского заемщика можно без сомнений назвать успешным. БРК в прошлом году уже размещал еврооблигации, но по более высокой ставке и под короткий срок. В этот раз условия внешнего фондирования оказались более выгодными. Основными инвесторами стали крупнейшие международные инвестфонды. Это, прежде всего, подтверждает факт того, что зарубежные игроки верят в стабильность тенге и казахстанской экономики. Что касается отраслей вложения, то они не связаны с сырьевым сектором. Это проекты диверсификации электроэнергетического сектора и химической промышленности.

Также хотелось бы отметить локальное размещение Евразийского банка развития (ЕАБР). Особенностью этого размещения стал размер ставки – 9,1%. Это одно из самых крупных тенговых размещений на Казахстанской фондовой бирже – общий объем привлеченных средств составил 50 млрд тенге, а спрос превалировал предложение. Половина инвесторов – это рыночные клиенты: БВУ, страховые компании, инвестфонды Казахстана. Результаты ЕАБР говорят о том, что высокое доверие к тенговым инструментам со стороны институциональных инвесторов сохраняется.

В прошлом году также было большое количество выпусков со стороны ЕАБР, БРК, Самрук-Энерго. На самом деле текущий уровень ставок и тот объем тенговой ликвидности, который есть на рынке, позволяют компаниям квазигосударственного сектора и крупным частным предприятиям привлекаться по приемлемым ставкам на локальном рынке в тенге. Здесь имеется большое преимущество в отличие от банковских кредитов, поскольку облигация не предусматривает залогового обеспечения в отличие от кредита, а заемщик имеет возможность самостоятельно определять условия финансирования (срок, периодичность платежей, схему погашения и т. д.).

– Какая работа проводится по привлечению частного бизнеса к участию на фондовом рынке?



– Существует ряд ограничений нынешней системы, связанных с регулированием инвестиционной деятельности основных крупных инвесторов в лице страховых организаций, БВУ, ЕНПФ, инвестиционных домов. Все они регулируются нормативно-правовыми актами Нацбанка, где среди прочего делается акцент на наличие кредитного рейтинга у эмитентов, которые выходят на рынок. Есть ряд компаний, которые имеют хорошее финансовое положение и стабильную долю на рынке, но отсутствие рейтинга сильно ограничивает возможности для покупки их ценных бумаг институциональными инвесторами. Мы совместно с другими участниками рынка сейчас работаем над либерализацией этих требований, чтобы организации, которые имеют качественное финансовое положение, которые могут привлекать и обслуживать долги, могли бы иметь доступ к средствам институциональных инвесторов. Сложившаяся ситуация с ограниченными возможностями фондирования потенциально и мешает решить проблему слишком большой доли квазигосударственного сектора в экономике. Соответственно, важно обеспечить частному сектору необходимую поддержку, открыв доступ к институциональным инвестициям и широким возможностям рынка капиталов, в том числе путем ослабления пруденциальных нормативов.

Нужно найти точку соприкосновения всех участников рынка. Проблема в том, что у нас есть интересные предприятия, которые можно выводить, сделав определенные корректировки в их корпоративном и финансовом управлении. Но не каждый из них готов нести дополнительные расходы, связанные с получением и поддержанием кредитного рейтинга от международных агентств. С другой стороны – у нас есть огромная свободная ликвидность, которую необходимо размещать в привлекательные инструменты, которых очень мало (пока что значительная ее часть «зависла» в нотах НБРК). Растут как пенсионные накопления, которых уже более 8 трлн тенге, так и страховые активы. То есть мы имеем ситуацию, когда денег много, но они не могут попасть в реальный сектор, и над этой, условно говоря, пропастью нужно провести мост. Мы же, инвестиционные банки, должны выступить этим связующим звеном и совместно с регулятором обеспечить увеличение доли частных организаций на фондовом рынке.

– Какие возможности имеются для более мелкого бизнеса?

Чингиз ЖАКСЫБЕК,

председатель правления
АО «Казкоммерц Секьюритиз»

Профессиональная деятельность:

2016 – н. в. – Председатель Правления АО «Казкоммерц Секьюритиз».

2014-2015 – Начальник Управления анализа и рисков, Департамента монетарных операций и управления активами Национального Банка Республики Казахстан.

2012-2014 – Директор Департамента Казначейства АО «БТА Банк».

2011-2012 – Управляющий портфелем Департамента Инвестиций АО «НПО Народного Банка Казахстана».

2008-2010 – Главный дилер отдела трейдинговых операций Департамента Казначейства АО «Ситибанк Казахстан».

2005-2008 – Начальник Отдела операций с ценными бумагами и деривативами Управления Дилинга Департамента казначейства АО «Банк ЦентрКредит».

Награжден орденом «Заслуженный финансист».

– Для малого и среднего бизнеса возможности в текущем формате и вовсе сводятся к минимуму. Здесь ограничения намного жестче. Для МСБ инвесторская база сводится лишь к частным лицам, ресурсы которых не смогут оказать серьезную поддержку сектору. В данном направлении только предстоит огромная совместная работа всех участников рынка. Необходим комплексный подход.

– Назовите основные тренды, которые присутствуют на инвестрынке. На какие факторы ориентируются компании, и как это отражается на поведении эмитентов?

– Сейчас основной тренд на рынке – это повышенная волатильность, возникающая под влиянием проводимой политики центральных банков и геополитических рисков, которая, в свою очередь, создает волатильность на валютном рынке. И в ряде случаев мы видим, что инвесторы по-прежнему весьма чувствительны к любым колебаниям. Тем не менее, важным фактором остается то, что мировая экономика продолжает свой рост (в этом году ожидается 3%-ный подъем), и это обстоятельство сохраняет привлекательность многих инструментов.

На инвестрынке интерес смещается в сторону подбора качественных активов, которые имеют низкую долговую нагрузку в долларах и устойчивое финансовое положение. Загруженные долларовыми долгами компании в условиях повышения ставок ФРС будут иметь трудности в дальнейшем, и их следует избегать. В текущих условиях мы бы советовали присмотреться к энергетическим компаниям. Кроме этого мы ожидаем рост на рынке металлов. Прогнозируется, что к концу года все сырьевые товары будут в плюсе, но подходить к выбору компаний нужно более скрупулезно. Если в прошлом году отмечался рост по всем категориям, то сейчас нужно аккуратнее подбирать объекты инвестирования и принимать во внимание фактор волатильности.

На локальном рынке, мы считаем, что условия для дальнейшего подъема остаются благоприятными. Внешняя турбулентность в некоторых случаях вызывает определенные коррективы в планы эмитентов по выходу на рынок и параметры их бумаг, но в целом ранее отмеченные факторы сохраняют условия для привлекательных размещений.

ТЕНДЕНЦИИ

В гостях хорошо, а дома у меня нет...

Сколько лет надо копить на квартиру в Казахстане?

Kursiv Research решил выяснить, как долго в Казахстане нужно копить на покупку квартиры, имея среднюю зарплату по региону и расходы на проживание в размере прожиточного минимума. Наиболее доступное относительно доходов жилье наблюдается в западных регионах страны.

Айгуль ИБРАЕВА

В мае текущего года 1 кв. м жилья в новостройке в среднем по Казахстану стоил 263,9 тыс. тенге. По сравнению с аналогичным месяцем предыдущего года новая недвижимость подорожала на 2,8%.

Согласно последним данным Комитета по статистике МНЭ РК, средняя заработная плата в стране в I квартале 2018 года составила 152,44 тыс. тенге, а средняя стоимость 1 кв. м жилья – 263,85 тыс. тенге. При таком раскладе среднестатистический гражданин может позволить себе покупку лишь 0,58 кв. м жилья, используя при этом весь месячный заработок, указывает аналитик департамента исследований Nalyk Finance Эльмира Арнабекова. Однако в последние два года на фоне экономического подъема этот показатель несколько восстанавливается, возвращаясь к цифрам 2011–2012

годов после резкого провала в 2015 году.

Судя по соотношению заработной платы и цены недвижимости, покупательная способность зарплаты несколько выше среднего значения по стране в западных регионах РК: в городах Актау, Атырау и Актобе. Показатель в городе Алматы – на уровне среднего по стране (0,58 кв. м), в Астане из-за более высокого среднего заработка значение выше (0,67 кв. м).

Реально ли «среднестатистическому» казахстанцу накопить на квартиру с такими ценами при нынешней зарплате?

Если учитывать, что с ежемесячного дохода будет потрачена лишь минимальная сумма, равная прожиточному минимуму (28 284 тенге согласно закону о республиканском бюджете 2018 года), копить на «двушку» в новостройке площадью 60 кв. м придется 128 месяцев, или 10,6 лет. Откладывая всю зарплату, купить квартиру можно за 8,7 лет.

На однокомнатную квартиру площадью 40 кв. м с учетом минимальных расходов нужно будет копить чуть больше семи лет, откладывая 100% от заработной платы – почти шесть лет.

На вторичном рынке жилье чуть более доступно. Здесь, по официальным данным, квадратный метр жилья в среднем по Казахстану стоит 186,6 тыс. тенге. Накопить на квартиру площадью 60 кв. м во «вторичке»



Чтобы в течение четырех-пяти лет собрать сумму для покупки квартиры, необходимо откладывать ежемесячно по 150–200 тыс. тенге

Коллаж: Александр ИГИЗБАЕВ

можно за 73 месяца, или 6,1 лет, с учетом расходов в размере прожиточного минимума – за 90 месяцев, или 7,5 лет. На однокомнатную квартиру в старом доме нужно откладывать всю зарплату чуть больше четырех лет, с учетом минимальных расходов – ровно пять лет.

Труднее всего накопить на новую квартиру со средней зарплатой в Шымкенте. Средняя зарплата в Туркестанской области в I квартале текущего года составила 102,8 тыс. тенге. Цена двухкомнатной квартиры (60 кв. м) в городе республиканского значения в среднем равняется 17,79 млн тенге. С учетом ежемесячных расходов в объеме прожиточного минимума на «двушку» здесь придется копить 20 лет. Однокомнатную квартиру можно будет купить через 13,4 лет.

Высокая стоимость жилья относительно доходов наблюдается и в Кокшетау. Здесь при средней по области зарплате в 110,4 тыс. тенге стоимость одного квадратного метра в новом доме составляет 199,9 тыс. тенге. Собрать на двухкомнатную квартиру с минимальными расходами на проживание удастся за 12,2 лет, на однокомнатную нужно копить 8,1 лет.

На третьем месте оказался Усть-Каменогорск, где средняя зарплата в начале текущего года составила 126,59 тыс. тенге, а цена квадратного метра жилья в новом доме достигла 231 тыс. тенге. Чтобы скопить на квартиру площадью 60 кв. м за вычетом прожиточного минимума с зарплатой, в Усть-Каменогорске понадобится 11,7 лет, на 40 кв. м копить придется 7,8 лет.

В пятерку рейтинга по новостройкам вошли также Костанай и Алматы. Среднестатистическому жителю Костаная, чтобы купить двухкомнатную квартиру в новом доме, необходимо 10,8 лет откладывать почти всю зарплату, в Алматы для этого понадобится 10,2 лет.

Южная столица к тому же лидирует по стоимости жилья на вторичном рынке – 340 тыс. тенге при среднем уровне дохода 187,79 тыс. тенге. Чтобы скопить на квартиру в благоустроенном доме в Алматы, нужно 9,1 лет откладывать всю зарплату либо 10,7 лет копить с учетом минимальных расходов. Неподъемные цены на жилье относительно среднего уровня дохода населения наблюдаются и в Петропавловске. Зарплаты в регионе одни из самых низких по стране – 102,25 тыс. тенге, тогда как стоимость недвижимости во вторичном рынке на среднем уровне – 183,9 тыс. тенге за «квадрат». Получается, чтобы скопить на двухкомнатную квартиру в благоустроенном доме в Петропавловске, нужно 12,4 лет, вычитая прожиточный минимум из зарплаты, или 9 лет, откладывая всю зарплату целиком.

Схожая ситуация в Таразе и Талдыкоргане. В первом, чтобы купить «двушку» в старом доме, нужно копить 12,1 лет, расходуя на себя лишь минимум средств, во втором на это понадобится 11,5 лет.

В Актау, где недвижимость стоит дорого, она все же является наиболее доступной по республике, учитывая высокие доходы населения. Так, один квадратный метр жилья в новостройке в областном центре Мангистауской области в среднем оценивается в 284,6 тыс. тенге, тогда как номинальная зарплата по региону составляет 282 тыс. тенге. Чтобы купить двухкомнатную квартиру в новом доме, даже с учетом расходов на прожиточный минимум, здесь понадобится всего 5,6 лет, а на однокомнатное жилье площадью 40 кв. м можно скопить за 3,7 года.

Относительно подъемные цены на недвижимость и в других регионах Западного Казахстана. К примеру, в ЗКО средняя зарплата составляет 146 тыс. тенге, один квадратный метр нового жилья в Уральске продается за 147,9 тыс. тенге. С учетом минимальных затрат купить двухкомнатную квартиру можно за 6,3 лет, однокомнатную – за 4,2 года. В Атырау самое дорогое жилье в новостройках после столицы – 326,3 тыс. тенге. В то же время уровень дохода здесь позволяет скопить на недви-

жимость площадью 60 кв. м за 6,5 лет, а 40 «квадратов» можно купить за 4,3 года.

Астана оказалась в центре рейтинга. Средняя зарплата в столице в I квартале текущего года зафиксирована в размере 223,53 тыс. тенге, стоимость жилья в новостройках, как говорилось ранее, самая высокая по стране – 335,6 тыс. тенге. Накопить на жилье 60 кв. м в столице при таких цифрах можно за 8,6 лет, учитывая минимальные расходы на проживание. На 40 «квадратов» копить придется 5,7 лет.

Стоит отметить, что вышеизложенные сценарии накопления довольно оптимистичны, так как существуют на прожиточный минимум в Казахстане нереально.

Наиболее репрезентативным показателем дохода в стране могла бы быть не средняя заработная плата, а ее медианное значение, отмечает Эльмира Арнабекова. По результатам последнего обследования в июне 2017 года (которое проводится раз в два года) медиана зарплат была на уровне 83 тыс. тенге. В таком случае, вычитая расходы на потребление, для покупки жилья понадобится в среднем около более 16 лет.

В целом, если учитывать потребительские и другие расходы, семья из трех человек, в которой два человека получают среднюю по стране заработную плату, по расчетам Nalyk Finance, может накопить на квартиру площадью 50 кв. м через девять лет (около 40% от общего дохода двух человек будут направлены на сбережения для жилья). По европейским меркам расходы на жилье, равные 40% и более от располагаемых доходов, считаются сверхобременительными.

«Если речь идет о средней зарплате и квартирах в Астане и Алматы стоимостью 13 млн тенге, то накопить даже на первоначальный взнос будет крайне сложно, – говорит обозреватель сайта «Крыша» Алина Буравцева. – Особенно если всю семью обеспечивает один человек. В случае, если есть необходимость в аренде, а поскольку нет собственного жилья, его нужно снимать, то на сбережения ничего не остается».

Исследование научно обоснованных норм потребления продуктов и их стоимости показало, что на базовое питание в месяц необходимо порядка 33 тыс. тенге на человека (для ребенка продукты в пределах рекомендуемых норм потребления обойдутся в 24 тыс. тенге), отмечает эксперт. При этом в список не входят многие элементарные товары, которые есть в каждом доме. Если взять во внимание транспортные расходы, минимальные средства гигиены, самые доступные лекарства, связь и прочие скромные потребности, то один месяц жизни в городах (Астана и Алматы) будет стоить около 120 тыс. тенге на человека.

Чтобы при средней заработной плате снимать квартиру, хотя бы самую бюджетную, придется отказываться себе и семье во всем, в том числе в самом необходимом. Ни о каких сбережениях в таком случае речи идти не может. По нашим расчетам, за аренду казахстанцы ежемесячно отдают более половины заработной платы. Наиболее высокая арендная плата относительно доходов зафиксирована в Петропавловске – стоимость аренды двухкомнатной квартиры здесь соответствует 75,8% средней официальной зарплаты по региону, аренда однокомнатной квартиры «съест» около половины всего дохода. Высокий уровень стоимости аренды жилья относительно дохода также наблюдается в Алматы и Астане.

Самая доступная аренда в нефтяных регионах страны. В Атырау, чтобы снимать двухкомнатную квартиру, в среднем нужно потратить 35,5% от зарплаты, в Актау – 42,9% и в Уральске – 45,1%.

Чтобы начать копить на что-либо, необходим доход хотя бы от 200 тыс. тенге, указывает Алина Буравцева. Однако собрать первоначальный взнос при такой заработной плате также затруднительно – уйдет деся-

тилетие. Если семья зарабатывает чуть больше и способна откладывать порядка 50 тыс. тенге ежемесячно, то первоначальный взнос в пределах 4 млн тенге будет собран за пять лет (при условии, что деньги будут вноситься на депозит регулярно, а его доходность составит не менее 10% в год).

Соответственно, купить однокомнатную квартиру без кредита при актуальных ценах получится лет через 20. Разумеется, это лишь теоретические расчеты, в которых не учитываются инфляция и ежегодное удорожание продуктов. Механизмы, позволяющих приобрести жилье без первоначального взноса, на сегодняшний день нет, соответственно накопления необходимы, и лучше о них задуматься заранее. Эксперт посчитал, что для того, чтобы быстро, в течение 1,5–2 лет, накопить на первоначальный взнос или за четыре-шесть лет собрать сумму для покупки квартиры без ипотеки (порядка 13 млн), необходимо откладывать ежемесячно по 150–200 тыс. тенге. Соответственно, доход должен составлять не менее 400–500 тыс. тенге. Разумеется, такой уровень оплаты существенно выше среднего.

Альтернативным способом приобретения желанной крыши над головой в таком случае может служить покупка жилья в ипотеку по привлекательной ставке (планируемая программа 7-20-25), либо участие в государственных жилищных программах, что могло бы несколько снизить уровень затрат, пишут в Nalyk Finance.

Например, согласно условиям планируемой программы 7-20-25, учитывая, что 20% первоначального взноса было оплачено, максимальный срок ипотеки составит 25 лет, ставка – 7%, для покупки квартиры в 50 кв. м (по цене 263,5 тыс. тенге за квадрат) ежемесячный взнос должен составить около 74,6 тыс. тенге. Для дохода семьи, состоящей из двух человек, имеющих доход на уровне средней по стране зарплаты, уровень расходов на жилье тогда составит 25% от суммарного месячного заработка, что несколько облегчает покупку собственного жилья.

В свою очередь, в Жилстройсбербанке отмечают, что система жилищных строительных сбережений в Казахстане действует уже 15 лет, и она доступна для всех слоев населения. Даже имея небольшой доход и делая накопления, можно спустя несколько лет приобрести свое жилье, говорят специалисты банка.

Чтобы получить доступный кредит на покупку недвижимости, вкладчик банка должен накопить на своем счете 50% от стоимости жилья. К примеру, если приобретаемая недвижимость стоит 10 млн тенге, то клиенту банка необходимо накопить не менее 5 млн тенге за период не менее трех лет, выполив при этом условия достижения оценочного показателя – это своего рода коэффициент финансовой дисциплины. Для его достижения необходимо делать регулярные ежемесячные взносы.

При накоплении банк предлагает эффективную ставку по вкладам – до 13,3%. Такая ГЭСВ при базовой ставке в 2% достигается за счет премии государства в размере 20%. Она начисляется на сумму, не превышающую 200 МРП (481 тыс. тенге). Максимальная сумма государственной премии в год – 96 200 тенге. Если сумма накопленных на депозите средств превышает 200 МРП, то остаток не поощренных средств будет учитываться при начислении премии государства в следующем году.

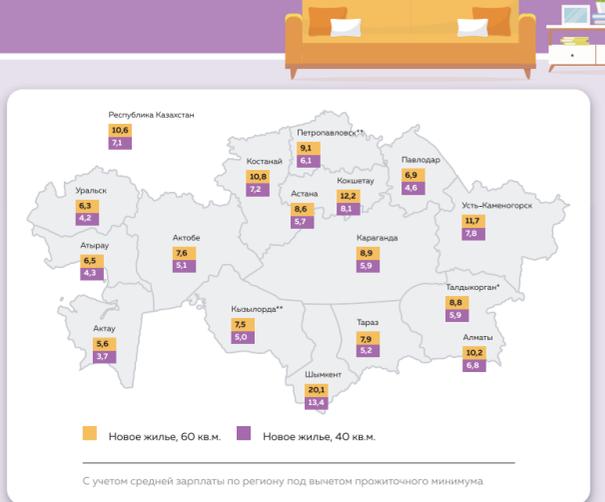
Важно знать, что трехлетний срок накопления – это необходимый минимум, который гарантирует кредит по ставке 5% годовых, подчеркивают в ЖССБК. Вкладчик банка может копить и дольше, в зависимости от своих возможностей. Например, если он копит четыре года, то процентная ставка по займу снизится до 4,8%. С увеличением срока накопления будет пропорционально расти оценочный показатель и соответственно снижаться ставка вознаграждения по займу. Самая минимальная ставка по займам – 3,5% годовых.

Основной возраст, когда казахстанцы задумываются о приобретении жилья и приходят в ЖССБК открывать депозиты – от 20 до 30 лет. Средний возраст заемщиков – 42 года. В половине случаев клиенты банка предпочитают приобретать недвижимость на вторичном рынке. Средняя сумма займа – 6 млн тенге. Обычно кредит берут на 6,5–7 лет. Ежемесячная сумма выплаты по кредиту составляет 55–82 тыс. тенге. Средний ежемесячный доход клиента при этом равняется 153–200 тыс. тенге.

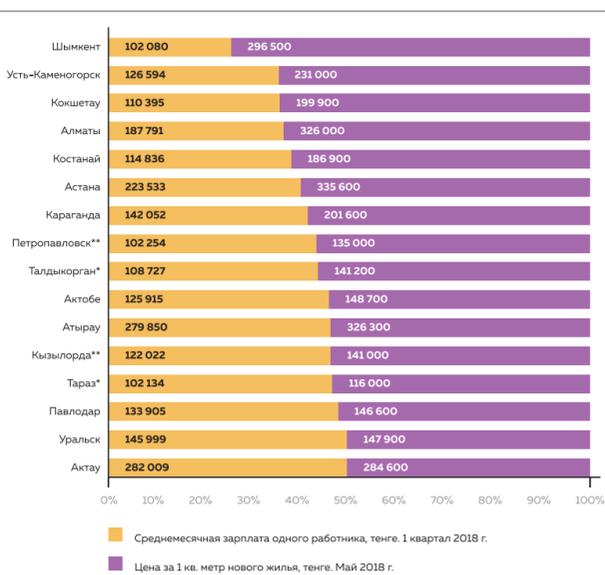
Ограничение ответственности

Kursiv Research обращает внимание на то, что приведенный выше материал носит исключительно информационный характер и не является предложением или рекомендацией совершить какие-либо сделки с ценными бумагами и иными активами указанных организаций.

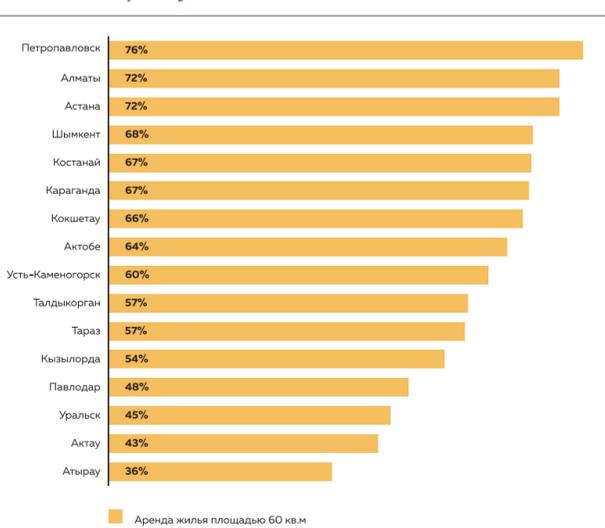
Сколько в Казахстане надо копить на квартиру в новостройке?



Зарплаты казахстанцев против стоимости квадратного метра жилья в новостройке



Какую долю от зарплаты казахстанцы отдают за аренду жилья



*Цены на новое жилье, реализуемое в рамках программы «Развитие регионов – 2020».

**Цены на новое жилье, реализуемое в рамках программы «Нурлы Жол».

БАНКИ И ФИНАНСЫ:
КРИЗИСА НЕ БУДЕТ,
НО ОН НЕИЗБЕЖЕН

08

РЕГИОНЫ:
НЕ НУЖЕН
И БЕРЕГ ТУРЕЦКИЙ

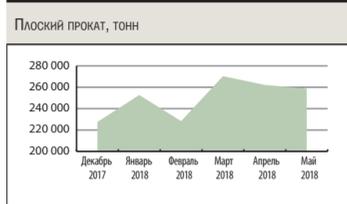
09

РЕГИОНЫ/СЕВЕР:
ШЕДЕВРЫ
ИЗ ОТХОДОВ

11

КУЛЬТУРА И СТИЛЬ:
ПОРОЙ РАЗМЕР
ИМЕЕТ ЗНАЧЕНИЕ

12



Пролетая фанерой над Парижем?



Если кризис в российской индустрии туризма окажется системным, то есть риск, что это напрямую коснется и казахстанских туристов. Фото: Shutterstock.com

Проблемы российских туроператоров могут затронуть интересы и туристов из Казахстана. Пока все тихо, но тревожные звоночки уже имеются. Подробности в материале «Къ».

Анатолий ИВАНОВ-ВАЙСКОПФ

Несколько тысяч собравшихся промочить ноги в водах южных морей россияне ныне находятся в тяжелом шоке. Вместо заранее оплаченной на июль-август неги на далеких берегах под сенью экзотических пальм им предложена прямо-таки сногшибательная «альтернатива». Это либо подождать своей очереди на заграничный вояж годик-другой. Либо, вооружившись всевозможными документами, отправиться в «путешествие» по страховым компаниям и судам в надежде вырвать свои денежки за несостоявшиеся туры. И не факт, что число «альтернативно отдыхающих» в ближайшее время не вырастет в разы. Ведь только в период с конца июня до начала июля об аннулировании ранее выкупленных туров объявили уже пять российских компаний-туроператоров. Это «Натали-тур», DSBW-Tours, Polar-Tour, «Матрешка-Тур» и «Аврора БГ».

Его величество турпакет

Чтобы понять, насколько все серьезно, следует пояснить: туроператор – не просто компания, продающая путевки в дальнее и ближнее зарубежье. Именно туроператоры массово приобретают так называемые турпакеты по наиболее популярным у туристов направлениям вроде Турции, Египта, Испании, Греции, Таиланда или китайского острова Хайнань. В каждый из них стандартно входят: соглашение с авиакомпаниями о раннем бронировании мест на регулярных и чартерных рейсах; договор с автопарками, обеспечивающими трансферт туристов от аэропортов до отелей (ряд крупных российских туроператоров имеют в различных странах собственный парк автобусов и микроавтобусов); договор с владельцами отелей о брони определенного количества мест проживания и обеспечения питанием; соглашение со страховыми компаниями, гарантирующими обеспечение клиентов туроператоров стандартными страховыми полисами; договор с адвокатскими и юридическими конторами о правовой помощи туристам за рубежом.

Поскольку речь идет о своеобразном опыте, то стоимость туров, продаваемых населению через посредников в лице многочисленных туристических агентств, часто оказывается не только дешевле самостоятельных путешествий с помощью различных интернет-сервисов, вроде TripAdvisor или Booking.com, но и удобнее. Осо-

бенно для пожилых людей и семей, путешествующих с детьми.

Во всем виноват футбол?

Вот только если один из пунктов турпакета по каким-либо причинам вдруг дает масштабный сбой, туроператоры, а вместе с ними и турагентства, начинают валиться на бок. В России это происходило в 2008 году из-за мирового финансово-экономического кризиса, а также в 2014 году – из-за резкого падения курса рубля к доллару после введения западных санкций. Что касается нынешней ситуации с фактическим банкротством достаточно крупных российских туроператоров, то по этому поводу существуют две версии происхождения событий – официальная и неофициальная. По официальной версии, которой придерживается как Российская ассоциация туроператоров, так и Российский союз туриндустрии, в отличие от 2008 и 2014 годов нынешний кризис системным не является.

В частности, по словам пресс-секретаря Российского союза туриндустрии Ирины Тюриной, на которые обратили внимание СМИ РФ, в деятельности туроператоров вмешался продолжающийся Чемпионат мира по футболу. «Рынок стоит. Те, кто хотел уехать в этот период, уехали. Остальные смотрят футбол и никакие туры не покупают! Это отмечают все туроператоры», – подчеркнула г-жа Тюрина в своих комментариях российским изданиям. В свою очередь в Российской ассоциации туроператоров ожидают, что уже после завершения Мундиала-2018 следует ожидать резкого всплеска спроса на туры в Турцию.

По неофициальной же версии, которая встречается в социальных сетях и явно распространяется непосредственными участниками туристического рынка, в России началась новая волна передела турбизнеса, в рамках которого более крупные компании стараются подавить своих более слабых конкурентов. Показательны и цифры. Например, в рейтинге надежности туроператоров России ныне присутствуют лишь 24 из почти 700 оставшихся в живых компаний.

Они есть, они рядом

Вполне естественно, что у отдельных читателей возникает резонный вопрос: а какое отношение к выезжающим за рубеж туристам из Казахстана имеют все эти перипетии туроператоров России? Ответим: самое непосредственное. Отнюдь не все знают, что среди 45 официально признанных в нашей стране туроператоров есть и дочерние компании лидеров российского туристического бизнеса. Более того, немало казахстанских турагентств отдают предпочтение

турпакетам, которые предлагают именно российские туроператоры, с чем многие граждане Казахстана наверняка сталкивались за рубежом, например, садясь для трансфера в отели в автобусы с надписями на бортах Pegas Touristik, Coral Travel или TUI. «Это вполне естественно! Из-за того, что российские туроператоры намного крупнее казахстанских, их предложения выглядят существенно выгоднее для наших клиентов. К примеру, для семьи из трех человек 11 дней в августе в пятизвездочном отеле турецкой Антальи через российского туроператора с учетом всех скидок грубо обойдется в 850–870 тыс. тенге. При этом будет предложено сразу несколько отелей. Такое же предложение от наших операторов, но уже с меньшим числом отелей, будет дороже на 100–200 тыс. тенге», – заметила в беседе с «Къ» менеджер одного из алматинских турагентств по имени Жания.

Подождем конца лета

Явно отстают казахстанские туроператоры от российских конкурентов и в области проведения своей информационной политики. Добрых десяток туроператоров с исключительно казахстанскими корнями крайне редко обновляют свои официальные сайты. В «дым» запущены у них и страницы в социальных сетях, хроника в которых в последний раз в лучшем случае обновлялась в марте-апреле текущего года. Относительная активность видна в буквальном смысле лишь у пяти-семи казахстанских туроператоров, вся новостная деятельность которых сводится к материалам вроде «В каких городах самый надежный общественный транспорт», «Как разобраться с типами питания в отелях?» или «В Пекине достроят новый аэропорт». И это несмотря на страсти, что кипят ныне в соседней России вокруг таких вроде надежных туроператоров, как «Натали-тур» и DSBW-Tours.

Впрочем, можно предположить, что казахстанские туроператоры сохраняют «олимпийское» спокойствие, поскольку уверены в надежности своих туров. Правда и здесь не без нюансов. Если кризис в российской индустрии туризма окажется все же системным, уверенность эта может быть основана минимум на трех столпах: они имеют собственные договоры с отелями и осуществляющими трансферы автопарками, их не подведут казахстанские авиаперевозчики Air Astana и Sunday Airlines (дочерняя компания авиакомпании SCAT – «Къ»). Все согласны? В противном случае уже к концу летнего сезона новостные ленты отечественных СМИ будут пестрить сообщениями о туристах из Казахстана, застрявших где-нибудь в Турции или Египте по вине не только российских, но и казахстанских туроператоров.

Дела сутяжные

Анна Адом покинула Казахстан, но суды продолжаются

Генеральный директор АО «АрселорМиттал Темиртау» Парамжит Калон официально объявил об увольнении бывшего HR-директора компании, гражданки Республики Беларусь Анны Адом.

Андрей КУЗНЕЦОВ

Ранее «Къ» писал, что весной текущего года Управление по инспекции труда запретило тогда еще топ-менеджеру АМТ г-же Адом занимать какие-либо должности по решению квалификационной комиссии. Несмотря на это Анна Адом уволена так и не была, напротив, получила в структуре сталелитейного гиганта новую должность – директора по социальным вопросам и развитию человеческого капитала. 31 мая за неисполнение постановления Управления по инспекции труда АМТ был оштрафован на 500 МРП. После чего Анна Адом отправилась лечиться за границу, но при этом она по-прежнему оставалась сотрудником компании. Это очень не понравилось руководству ГУ ДВД по Карагандинской области, и оно написало заявление о возбуждении гражданского дела. Итог – решение о депортации скандального топ-менеджера в течение 10 дней.

5 июля 2018 года юристы Анны Александровны подали кассационную жалобу в Верховный суд и, по информации источников «Къ», рассмотрение должно было состояться 14 июля. Однако г-жа Адом не стала дожидаться рассмотрения кассационной жалобы в Верховном суде РК на решение Темиртауского городского суда от 27 июня о депортации и покинула территорию Казахстана.

Тем временем суды, по которым Анна Адом выступает в качестве обвиняемой, продолжаются. 9 июля 2018 года состоялось очередное заседание в городском суде Темиртау по статье 152, ч. 3 УК РК «Нарушение трудового законодательства РК» (Неоднократная задержка лицом, выполняющим управленческие функции, выплаты заработной пла-



С отлетом экс-директора HR судебные тяжбы у АМТ не закончились. Фото: Shutterstock.com

ты в полном объеме и в установленных сроки в связи с использованием денег на иные цели...). Предметом рассмотрения стала задержка заработной платы восстановленному по решению суда директору по трудовым ресурсам и трудовым отношениям ТОО «Оркен» АО «АрселорМиттал Темиртау» Юрию Паламарю. Процесс несколько раз откладывался и переносился, но в минувший понедельник вечером судья Айдар Михибаев огласил приговор: Анну Адом оправдать, так как за выплату заработной платы отвечает не директор по персоналу, коим являлась Анна Александровна, а финансовый директор АМТ.

С этим решением категорически не согласна вторая сторона – Юрий Паламарь, который намерен обжаловать его в Карагандинском областном суде. «Они косвенно признали свою вину, выплатив мне задолженности по зарплате, когда возбудили дело в отношении Адом», – рассказал «Къ» Юрий Паламарь. – У меня есть 15 дней на обжалование этого приговора в областном суде. И я это сделаю».

Представители АМТ прокомментировали ситуацию отказались. Однако еще до начала слушаний советник генерального директора компании Алексей Агуреев заметил: «Паламарь не скрывает, что борется в судах не с АМТ, а конкретно с Анной Адом. Мы пока воздержимся от комментариев. Пусть обо всем

говорят факты. А факты таковы: против компании было подано более десятка исков, инициатором которых был Паламарь. Так же им было подано несколько заявлений в прокуратуру и несколько жалоб в инспекцию по труду. Со стороны компании на Паламаря было подано единственное заявление и касалось оно здания, принадлежащего одной из дочерних компаний АО «АрселорМиттал Темиртау», которое было незаконно отчуждено на имя Паламаря. Хочу подчеркнуть, что то, каким образом Паламарь пытается оправдать свои действия в глазах представителей СМИ и зачем он это делает – это вопрос не к нам, а к нему».

Также Алексей Агуреев пояснил, что компания выполняет решения судов, вступившие в законную силу. «Именно поэтому с августа 2017 года Паламарь, восстановленный по решению суда, имеет возможность работать. Однако за это время он лишь несколько раз появлялся на рабочем месте», – уточнил гендиректор АМТ.

В свою очередь, Юрий Паламарь утверждает, что компании против него инициировано не одно, а четыре уголовных дела. По его словам, три из них еще не закрыты. Так что «Къ» продолжит внимательно наблюдать за тем, как дальше будет развиваться история с судебными тяжбами металлургической компании и ее сотрудников.

TENGRI BANK

AN ASSOCIATE OF PUNJAB NATIONAL BANK, INDIA

12%

ДЕЙИН ДО

ДЕПОЗИТ

КАПИТАЛ

ДЕПОЗИТ

3434

ТЕГІН БЕСПЛАТ

www.tengribank.kz

* Жылдық тиімді сыйақы мөлшерлемесі (ЖТСМ) 12% дейін * Годовая эффективная ставка вознаграждения (ГЭСВ) до 12%

БАНКИ И ФИНАНСЫ

Кризиса не будет, но он неизбежен

Предпосылки для нового витка мирового кризиса уже имеются. Однако говорить о том, что он уже совсем близок к рынкам, эксперты не рискуют. Тем не менее аналитики считают, что возможные потрясения так или иначе связаны с политической и экономической США.

Ольга КУДРЯШОВА

Мировой фондовый рынок может столкнуться с повторением кризиса 1997–1998 годов, прогнозируют аналитики Bank of America. К такому выводу они пришли из-за схожей с тем периодом динамики мировых рынков. «Къ» попытался разобраться, действительно ли опасения экспертов имеют под собой реальную почву.

Версия 1.

Время кризиса не пришло

Опасения аналитика Bank of America Майкла Хартнетта о повторении кризиса 1998 года имеют некоторые основания, однако и они не обошлись без условностей. «Ни для кого не секрет, что экономические кризисы имеют ярко выраженную цикличность, повторяясь примерно раз в 10–14 лет. А каждый раз при приближении очередной даты, соответствующей сроком потенциального развития нового кризиса, специалисты всех мастей начинают высказывать в истории развития мировой экономики соответствующие паттерны», – говорит аналитик ГК «ФИНАМ» Алексей Корнев. Таким образом, периодичность экономических кризисов в 10–14 лет дает большой лаг, чтобы утверждать, что проблемы уже на пороге. «Говорить о точных сроках, глубине коррекции и отдельных деталях, характеризующих будущий кризис, пока преждевременно», – подытожил г-н Корнев. Впрочем, это лишь одна сторона вопроса.

Эксперт ИМЭП при Фонде Первого Президента РК – Елбасы Сергей Домнин считает, что сравнивать циклический азиатский кризис 1997–1998 годов с тем, что происходит сейчас, не совсем корректно. Если тогда развивающиеся экономики были перегреты, а темпы роста стран Восточной и Юго-Восточной Азии (ЮВА) находились в коридоре 7–12%, тогда как мировой ВВП рос в среднем на 3% в год, то сейчас рост в Корее и Японии ниже, а в Сингапуре – на уровне среднемирового. «Согласно прогнозу Всемирного банка, рост в ЮВА в перспективе до 2020 составит в среднем 6%, все развивающиеся страны будут расти на 4,7% в год, динамика роста мировой экономики будет слабее – около 3,0%», – добавил спикер.

Что касается стран СНГ, то Россия, Казахстан и Азербайджан увеличили зависимость от биржевых цен, стали более уязвимыми, хотя и располагают подушками безопасности в виде суверенных фондов, сформированных из нефтедолларов, считает эксперт ИМЭП. «О новом витке мирового кризиса сегодня говорить преждевременно. Определенные сложности для развивающихся рынков создает сворачивание программы количественного смягчения в развитых экономиках. Это означает, что цикл низких ставок подходит к концу», – полагает г-н Домнин.

Правда, для Казахстана основной риск не в росте ставок, а по-прежнему в ситуации на сырьевых рынках. «Укрепляющийся доллар ослабляет цены на биржевые товары. На рынке нефти это пока уравновешивается растущим спросом на сырье благодаря согласованным действиям ОПЕК+. Но если



согласие нарушится, то развивающимся странам – нефтяным экспортерам обеспечены стагнация и проблемы с обменным курсом национальных валют», – убежден Сергей Домнин.

Версия 2.

Кризиса не миновать

Каждый кризис имеет характерные черты и особенности. Так, кризису 2008 года предшествовала довольно длительная и чрезвычайно мягкая монетарная политика ФРС, введенная после кризиса доткомов. Это удешевило кредитование за счет снижения процентных ставок, а впоследствии вызвало ипотечный бум и, как следствие, надувание и затем схлопывание ипотечного пузыря и рынка ипотечных ценных бумаг, напомнил аналитик «ФИНАМ». И сейчас ситуация, похоже, повторяется. «После длительного периода количественного смягчения из-за кризиса 2008 года наблюдается такой же стремительный рост корпоративного кредитования на рынке США на фоне нескольких лет чрезвычайно дешевых денег, что может послужить основой для образования соответствующего пузыря», – не исключает спикер.

Еще одна популярная причина – перекуленность американского рынка. В частности, корпораций высокотехнологического сектора, в том числе группы компаний FAANG (Facebook, Apple, Amazon, Netflix, Google).

«Есть ли сейчас основания считать, что для очередного кризиса созрела необходимая почва? Да, в определенной степени есть. Наблюдается целый ряд процессов, характерных для предкризисной ситуации, и, скорее всего, на горизонте нескольких лет мировая экономика неизбежно столкнется с явными трудностями. Послужит ли толчком для развития кризиса именно начало торговых войн между США, Китаем и ЕС? Может послужить. Причем с достаточно высокой вероятностью», – говорит г-н Корнев.

Однако не следует забывать, что триггером вполне может стать и другое событие, которое может оказаться по своим масштабам куда менее значительным, чем ожидают эксперты, но в силу ряда обстоятельств приводит к срабатыванию цепочки негативных факторов по принципу домино. Поэтому можно лишь условно предположить, что следующий экономический кризис будет вызван: перегретостью фондовых рынков высокоразвитых стран (в первую очередь американских), крахом большого количества неоправданно дорогих компаний высокотехнологического сектора и раздутым пузырем

Послужит ли толчком для развития кризиса именно начало торговых войн между США, Китаем и ЕС? Может послужить. Причем с достаточно высокой вероятностью.

Фото: www.pixabay.com

корпоративного кредитования в США, где уже сейчас шестая часть корпоративных облигаций имеет рейтинг от «BBB» и ниже и который при первых же признаках ухудшения экономической ситуации мгновенно схлопнется, резюмировал аналитик «ФИНАМ».

В ГК TeleTrade отметили, что на этой неделе начинается сезон корпоративной отчетности в США. Однако, невзирая на положительные прогнозы по прибылям компаний во II квартале, имеются сомнения насчет дальнейших перспектив.

Эксперт ИМЭП среди прочих причин разворачивания кризиса назвал «ужесточение условий финансирования, нарастание геополитической нестабильности и следующие за ним рост протекционизма, старт новых, возобновление старых торговых войн».

Сходства 1998 года с текущей ситуацией

	Укрепление американского доллара к остальным мировым валютам		Замедление развития экономик Азиатско-Тихоокеанского региона
	Перегрев фондовых рынков		Закредитованность национальных экономик

По данным Финанс

«Основная угроза – это так называемая торговая война США против своих основных партнеров в Европе, Азии и даже в Америке (Канада и Мексика). Наиболее чувствительными для мировой торговли и экономики в целом может оказаться противостояние США и Китая», – также добавил валютный стратег ГК TeleTrade Александр Егоров.

В результате разрастания этого конфликта, а кроме того, жестких санкций против Ирана, которые могут спровоцировать дефицит поставок энергоносителей на мировой рынок, формируются предпосылки для очередного мирового кризиса, поясняет он.

«Кризисы – это неотъемлемая часть рыночной экономики. Именно через кризис устраняются накопившиеся за очередной цикл роста дисбалансы. Казахстан, как и другие государства ЕАЭС, в целом прошел этап экономического спада. Но в рамках общей диалектики экономического развития нужно готовиться к новым приближающимся испытаниям», – заключил Александр Егоров.

Предсказание от Грефа

Исчезнет ли залоговое кредитование?

На днях глава Сбербанка РФ Герман Греф сделал интегральный прогноз, заявив, что залоговое кредитование в России может умереть, поскольку банки до сих пор не придумали действенных механизмов кредитования цифровых компаний. Эксперты «Къ» не согласны с данной точкой зрения, полагая, что в текущих условиях говорить об отходе банковского сектора от залогового кредитования рановато.

Зарина КОЗЫБАЕВА

«Вы знаете, судя по всему, оно (залоговое кредитование. – «Къ») само по себе, к сожалению, скукожится и умрет, потому что как кредитовать, допустим, Mail.ru, мы не придумали. Потому что адекватных механизмов компаний light assets (легкие активы, стартапы. – «Къ»), которые могли бы обеспечить исполнение обязательств компании, пока нет. Там главные активы – это системы управления, системы менеджмента в компании, бизнес-модели и мозги. Ни то, ни другое, ни третье мы не научились брать в залог, и, к сожалению, это очень серьезный вызов для банковского сектора», – сказал он, выступая на пленарной сессии Международного финансового конгресса, проходившего в Санкт-Петербурге 6–8 июня 2018 года.

В свою очередь, как сообщают российские СМИ, глава Центробанка РФ Эльвира Набиуллина, выступая на конгрессе, заявила, что залоговое кредитование создает риски того, что на балансах банков скопится слишком большой объем непрофильных или проблемных активов. «Когда банковское кредитование становится ломбардным, банкам, по сути, все равно, кого кредитовать. Банки не анализируют хозяйственную деятельность заемщика – был бы залог. В итоге доступ к кредиту получают не самые конкурентоспособные проекты. И поэтому залоговая реформа, которую мы сейчас обсуждаем, имеет целью снижение доли ломбардного кредитования и естественным образом будет стимулировать кредитование качественных проектов. А это наш очевидный приоритет», – подчеркнула спикер.

Впрочем, эксперты «Къ» считают, что высказывание г-на Грефа не является истиной и в конечном итоге залоговое обеспечение как гарантия возврата кредитных средств так или иначе останется – изменится подход. «Точка зрения о том, что российские банки, избалованные ломбардным кредитованием, пока не научились оценивать интеллектуальную собственность, – это правда. Но это еще и вызов для банковской системы, которая при всем своем консерватизме должна адаптироваться к современным тенденциям. Но в ближайшие годы залоговое кредитование реального сектора никуда не денется, а потому рановато нагонять жути и «хоронить непожившего», – уверен валютный стратег ГК TeleTrade Александр Егоров.

«Что же касается возможности отказа от такого вида услуг, как залоговое кредитование, то, полагаю, это в большей степени касается стратегических подходов развития того или иного банка. То есть если менеджмент видит развитие банка в связке с профильными структурами в той или иной области (недвижимость, авторитет и т. д.) и это соответствует его представлениям о стратегических направлениях развития и отраслевых рисках, то это вполне допустимо», – отметил эксперт.

Впрочем, он также уверен, что любая форма потенциального права на любой равноценный и относительно ликвидный актив может послужить службой. Но если гипотетически предположить, что банковский сектор в перспективе может отказаться от такого вида услуг, как залоговое кредитование, то априори возникает вопрос: в какой новый вид он может трансформироваться? «Примерами могут быть простое финансовое обеспечение, опцион на право реализации имущества кредитующего и аналогичные схемы компенсаций», – считает Жаннур Ашигалы.

Фриланс? К ногтю!

<< 1

В добровольно-принудительном порядке

Ранее отчисление обязательных пенсионных взносов являлось правом физических лиц, получающих доходы по договорам гражданско-правового характера. После введения в действие указанных выше поправок отчисление обязательных пенсионных взносов станет их обязанностью. И при этом, как отметила в комментариях «Къ» заместитель председателя правления АО «ЕНПФ» Сауле Егеубаева, фрилансеры должны осуществлять пенсионные взносы самостоятельно.

Детальный порядок отчислений регламентируют Правила перечисления взносов в ЕНПФ, которые были утверждены правительством РК еще 18 октября 2013 года. «В соответствии с действующей редакцией данных правил индивидуальные предприниматели, частные нотариусы, частные судебные исполнители, адвокаты и профессиональные медиаторы удержанные (начисленные) обязательные пенсионные взносы должны перечислять в НАО «Государственная корпорация «Правительство для граждан» самостоятельно в свою пользу не позднее 25-го числа месяца, следующего за отчетным месяцем», – говорит Сауле Егеубаева. Правда, при этом она подчеркнула, что в настоящее время данные правила действуют в связи с указанными выше законодательными изменениями в части физических лиц, работающих по договорам

гражданско-правового характера.

Тем не менее все фрилансеры, а также индивидуальные предприниматели, не имеющие счетов в банках, должны будут вносить обязательные пенсионные взносы наличными деньгами в БВУ на следующие банковские реквизиты для их последующего перечисления на индивидуальный пенсионный счет в ЕНПФ:

Банк бенефициара	НАО «Государственная корпорация «Правительство для граждан»
БИК бенефициара	GCVPKZ2A
ИИК бенефициара	KZ12009NP50413609816
БИН бенефициара	160440007161
КНП	010

Закон не имеет обратной силы

Закон РК от 02.07.2018 № 165-VI «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты Республики Казахстан по вопросам социального обеспечения» опубликован в «Казахстанской правде» № 123 от 3 июля 2018 года и вводится в действие по истечении 10 календарных дней после дня его первого официального опубликования. То есть он вступает в силу уже 14 июля 2018 года, и физические лица, работающие по договорам гражданско-правового характера, обязаны отчислять в пенсионный фонд 10% от заработанных средств.

При этом, как отмечает Сауле Егеубаева, закон обратной силы не имеет – следовательно, никаким мер к тем, кто ранее не вносил

обязательные пенсионные взносы в ЕНПФ, работая по договору гражданско-правового характера, применяться не будет.

Незнание закона не освобождает от ответственности

Однако это вовсе не значит, что данное новшество можно игнорировать. Как отмечает в своей статье

на сайте uchet.kz член Палаты налоговых консультантов РК, советник налоговой службы II ранга Галина Митюгина, вся ответственность возлагается на самих фрилансеров.

А при неисполнении обязательства делается первое предупреждение. Повторное нарушение обязательств в течение одного года согласно статье 91 КоАП РК наказывается уже штрафом в размере 10 МРП (1 МРП равен 2405 тенге), или 24 050 тенге.

Точка зрения

«Данные поправки внесены в целях увеличения сумм пенсионных накоплений граждан за счет регулярности и полноты вносимых обязательных пенсионных взносов. Как известно, в Казахстане действует трехуровневая модель

формирования пенсии, в которой существуют не только государство, работодатель, но и все работающие граждане, в том числе те, кто не являются наемными работниками. Поскольку с течением времени накопительный компонент пенсионной системы будет становиться преобладающим/основным компонентом, важно создать условия для максимального охвата занятого населения пенсионной системой», – уточняет заместитель председателя правления АО «ЕНПФ».

За

С ней согласен и известный экономист Айдархан Кусаинов, считающий, что пришло время, когда нынешняя активная и трудоспособная часть населения должна задуматься о своем будущем. «На самом деле все идет правильно. И гонорары фрилансеров не изменятся. Просто они кэшем станут получать меньше. Вы посмотрите, ведь эти пенсионные отчисления в виде 10% на самом деле тоже являются деньгами фрилансера. Просто они отложены на определенное время. Я бы сказал, это насильственный способ заставить человека заботиться о своей пенсии... Дело в том, что во всех странах действует своя пенсионная система, везде по-разному. К примеру, в США нет пенсионных выплат. Поэтому если ты сам вовремя не позаботился о своей старости, то потом ничего и не получишь. У нас же система другая, мы ушли от солидарной пенсии. Поэтому отсюда взять пенсию, если человек заранее о ней не позаботился?» – говорит г-н Кусаинов.

Что же касается возможного конфликта интересов работодателя и человека, работающего на фрилансе, то здесь, с точки зрения экономиста, тоже все останется

по-прежнему. «Работодатели как платили за своих работников пенсионные отчисления, так и будут платить. Это не снижает нагрузки на работодателя. Это нормальная вещь для тех, кто работает прозрачно и открыто», – пояснил эксперт.

Против

В свою очередь экс-председатель совета Ассоциации пенсионеров фондов Казахстана Айдар Алибаев в комментариях «Къ» подверг сомнению благие намерения правительства позаботиться о гражданах Казахстана. Эксперт считает, что все новшества с налоговыми законодательством и пенсионными отчислениями связаны с тем, что в настоящее время поступления в бюджет исключительно низкие. «Ведь на самом деле любое государство основные пополнения в бюджет производит за счет налогов и деятельности бизнеса, от зарплатных плат людей. У нас сегодня эти поступления находятся на минимуме. В стране около 9 млн работоспособных граждан, а из них пенсионные отчисления платят лишь 1,4 млн, то есть фактически плательщиками являются сами го-

сударственные служащие, бюджетники и так далее. В развитых странах 60–70% пополнения бюджета осуществляет МСБ, у нас этот сектор фактически отсутствует. Вместо того чтобы озаботиться созданием рабочих мест, комфортного бизнес-климата, уменьшением налогового бремени, сокращением чиновничьего аппарата, мы идем по пути закручивания гаек, – резюмирует г-н Алибаев. – Я сомневаюсь, что налоговым и иным проверяющим службам удастся контролировать все отчисления самозанятых, коими являются и фрилансеры. Потому что на самом деле никто никому ничего не должен».

Подсчитать, сколько все-таки получит ЕНПФ со вступлением новых изменений, довольно затруднительно, поскольку нет точных данных ни о количестве фрилансеров, ни об их доходах. Впрочем, как отмечает Айдар Алибаев, сегодня пока еще не проработаны четкие механизмы действия введенных новшеств, и, соответственно, вопросов гораздо больше, чем находится на них ответов.

Базовые ставки МРП, МЗП на 2018 год

Минимальный размер заработной платы	28 284 тенге
Минимальный размер государственной базовой пенсионной выплаты	15 274 тенге
Минимальный размер пенсии	33 745 тенге
Месячный расчетный показатель для исчисления пособий и иных социальных выплат, а также для применения штрафных санкций, налогов и других платежей в соответствии с законодательством Республики Казахстан	2405 тенге
Величина прожиточного минимума для исчисления размеров базовых социальных выплат	28 284 тенге

Примечание: данные показатели утверждены ст. 8 Закона РК от 30 ноября 2017 года № 113-VI ЗРК «О республиканском бюджете на 2018–2020 годы»

Занявшись туризмом, главное – не пойти по миру

Журналисты «Къ» в регионах выясняли, где и за сколько можно отдохнуть

Боровое, Боровое, это где-то между Кокшетау и Астаной

Столичный турист по-прежнему любит отдыхать в Боровое. Как правило, это туры выходного дня, когда компании молодых людей или семьи едут в озерный край. Аналогично поступают и различные фирмы, организующие выезды для своих сотрудников.

Жанболат МАМЫШЕВ



на песчаный пляж составляет в среднем 1 тыс. тенге. К стандартной опции некоторые предприниматели добавляют возможность аренды лежаков, полотенец и так далее. В нескольких местах можно взять напрокат катамаран, лодку или небольшой катер за 2500–5000 тенге за полчаса. По побережью курсируют люди, предлагающие вареную кукурузу, раков и другие продукты, а за оставшейся на берегу едой охотятся чайки.

Что касается возможности ночлега, то тут выбор богатый – по вкусу и размеру кошелек. Наиболее популярна аренда квартиры в поселке Боровое или так называемого домика (строение на 2–4 человека) недалеко от озера. Стоимость арен-

ды стартует в обычную погоду с 8–9 тыс. тенге в сутки и выше.

В жаркие дни, когда идет наплыв клиентов из Астаны, цена может возрастать. При наличии автомобиля можно арендовать коттедж или деревянный домик в нескольких километрах от озера ближе к опушке леса. Коттедж из шести комнат можно арендовать за 60 тыс. тенге. Домики возле этого коттеджа хозяева предлагают за 12 500 тенге в сутки. В стоимость войдут небольшой бассейн во дворе, несколько подержанных велосипедов, баскетбольное кольцо и волейбольная площадка, стол для настольного тенниса, летняя беседка и так далее.

Не нужен и берег турецкий

Лето в разгаре, а значит, десятки тысяч туристов приехали на побережье целебного озера Алаколь, которое становится все более популярным, причем не только среди отдыхающих, но и среди представителей государственной власти.

Юлия ЧЕРНЯВСКАЯ, ВКО

В прошлом году на благоустройство берегов Алаколя было выделено 2 млрд тенге. В результате появилась выложенная брусчаткой набережная – так называемый Арбат, сразу ставший местной достопримечательностью, открылись кафе и бары, магазинчики и зоны отдыха для детей. Все это удалось сделать в 2017 году, когда, по самым приблизительным подсчетам, жемчужину Восточного Казахстана посетило около 500 тыс. человек. В этом сезоне ожидается еще больше гостей, а потому и работа по благоустройству побережья продолжается.

Известно, что уже выделен 1 млрд 380 млн тенге на развитие туристической зоны. На эти средства планируется возвести волнорезы, которые будут препятствовать дальнейшему размыванию береговой линии, продолжить расширение набережной, привести к единому стилю торговые павильоны, навести порядок на



базах отдыха, в том числе в плане соблюдения пожарной и санитарной безопасности, а также разобрататься с реальными доходами и налогообложением предпринимателей, которые занимаются бизнесом на побережье.

«Вы заработали в прошлом году 1,8 млрд тенге, а налогов заплатили всего 24 млн, – сказал на одной из встреч с предпринимателями Даниял Ахметов. – Но при этом вы требуете, чтобы за бюджетный счет была благоустроена прибрежная зона. В этом году будем строго контролировать доходы, которые приносят туристы нашим бизнесменам».

Из новостей, которые внедрены в этом сезоне, в первую очередь следует отметить поезд, который

курсирует от Усть-Каменогорска до станции в Жаланашколе и обратно, а также туристский информационный центр TOURIST INFO, где отдыхающие смогут получить справочную и консультативную помощь по побережью, базам отдыха и местным достопримечательностям.

Что касается степени комфорта и стоимости отдыха, то здесь, как говорится, дело предпочтений и финансовых возможностей самих туристов. Стоимость номеров варьируется от 1800 тенге в сутки с человека до 30 тыс. и выше. Все зависит от наличия удобств в номере.

Огромное значение имеет месяц пребывания. В июле цены на все услуги, проживание в разы выше, чем в июне и августе.

На пересечении дорог

Большие надежды в продвижении казахстанского турпродукта на мировой рынок возлагаются на Туркестанскую область – край, богатый историческими памятниками и живописными природными маршрутами.

Ирина ГАЛУШКО, Туркестанская область



странами-соседями. Местом притяжения туристов и любителей древности в ближайшие годы должно стать и древнее городище Шымкент – во всяком случае, так планируют в регионе. Это один из ключевых археологических памятников нового города республиканского значения. Шымкент – один из немногих городов Казахстана, сохранивший историческое ядро. Древнее городище с одноименным названием расположено в самом центре современного Шымкента и на сегодняшний день занимает порядка 4,5 га.

По мнению работающих в туристической отрасли экспертов, чтобы успешно развивать кластер «Возрождение Великого шелкового пути», нужны тесные контакты со

Великого шелкового пути. Вместе с архитекторами они предлагают воссоздать городскую цитадель, представив ее в таком виде, в каком она запечатлена на рисунках и гравюрах XIX века.

«Мы предлагаем восстановить стены цитадели, как это было сделано в Туркестане, – информирует один из разработчиков проекта архитектор Бахытжан Аширбаев. – Укрепления будут воссозданы в том виде, в каком они были когда-то в древности. Стены шириной шесть метров станут прогулочной зоной и смотровой площадкой, ведь городище расположено на одной из самых высоких точек города, с которой Шымкент видно как на ладони».

Все, что душе угодно

Обилие музеев, библиотек, сохранившаяся историческая часть города, множество исторически значимых и сакральных мест, возможности экологического и даже экстремального туризма – вот далеко не полный список направлений, по которым сейчас в регионе развивается туристическая индустрия.

Екатерина ГУЛЯЕВА, Семей

Самыми популярными в Семей были и остаются туристические маршруты, связанные с жизнью и творчеством великих писателей и мыслителей Казахстана. Практически каждый день множество туристических групп выезжают в Абайский район по памятным местам Абая, Шакарима и Мухтара Ауэзова. При этом стоимость экскурсии составляет всего 1 тыс. тенге с человека.

В список «Сакрального Казахстана» вошли еще несколько объектов, которые стоит увидеть собственными глазами. Это пещера Коныр-Аулие и памятник «Енлик-Кебек», литературно-мемориальный дом-музей Ф. М. Достоевского, музей «Алаш Арystары» и мемориальный комплекс «Сильнее смерти», посвященный жертвам испытаний ядерного ору-



жия на Семипалатинском ядерном полигоне.

Большинство из этих объектов находятся вблизи друг от друга. И при желании можно их посетить всего за несколько часов неспешной пешей прогулки.

Гораздо хуже в регионе обстоит дела с индустрией оздоровительного отдыха. Есть профилактории «Строитель» в сосновом бору и «Шульбинский» на берегу Шульбинского водохранилища. Однако сервис в них как будто застыл на отметке 80-х годов прошлого века. Зато цены вполне себе демократичные: от 2 до 7 тыс. тенге в сутки за номер.

Совсем беда и с базой отдыха «Нурсултан» – единственной официально работающей на побережье Шульбинского водохранилища.

Дело в том, что в деревянных домиках на 4 человека, нет ни электричества, ни питьевой воды. И домик этот можно арендовать за 5 тыс. тенге в сутки.

Впрочем, есть и вполне цивилизованные базы отдыха с массой развлечений и даже собственным бассейном. Например, на базе отдыха «Елимай» возле Святого ключа помимо прогулок по ленточному сосновому бору предлагают ряд медитационных и оздоровительных услуг. Стоит дневное пребывание на базе для взрослых 3500, для детей – 2500 тенге. Если есть желание остаться на несколько дней, то можно снять в аренду домики со всеми удобствами за 7500 тенге в сутки для взрослых и за 5500 тенге – для детей.

Терисакканская весна

Ежегодный этнофестиваль «Терисакканская весна», первый в истории края международный этнофестиваль «Жезкиик», строительство визит-центра и этноаула, развитие инфраструктуры в поселке. Это то, что делается для развития туризма в регионе.

Юлия ПУЛИНА, Жезказган



Баскамыр. Ремонтуются дороги по направлениям к мавзолеям Жошыхана и Алашахана. Установлены новые памятники – Монумент единства народов Казахстана и памятник Асан Кайгы, построены аллея и парк отдыха, часть из них – за счет спонсорских средств. Ведутся работы по ремонту дорог к мавзолеям Жошыхана и Алашахана.

Директор национального историко-культурного и природного заповедника-музея «Улытау» Бактияр Кожаметов, как один из организаторов, по праву гордится этнофестивалем «Терисакканская весна». Уникальное мероприятие, посвященное древним праздничным обрядам коневодов, впервые было представлено в мае 2012 года

и с тех пор стало ежегодным. Основные задачи – ознакомить гостей и туристов с традициями казахов, а также установить контакты с отечественными и зарубежными туроператорами.

С 11 по 15 июля 2018 года в Улытау планируется проведение международного фольклорного фестиваля «Жезкиик». Основная цель фестиваля – сохранение культурного наследия Казахстана, пропаганда фольклорной и классической музыки, развитие, популяризация туристического кластера и сакральных мест Улытауского региона. Мероприятие такого масштаба будет проводиться в Жезказганском регионе впервые за всю историю края.

Придет ли цивилизация на Сибинские озера?

Государство вкладывает миллиарды тенге в развитие инфраструктуры, а бизнес предпочитает оставаться в стороне.

Антон СЕРГИЕНКО, ВКО

Одно из самых популярных туристических направлений Восточно-Казахстанской области – Сибинские озера. Система из пяти водоемов с чистой водой, окруженных гранитными горами, расположена в 80 километрах от города Усть-Каменогорска. Каждое озеро имеет свое название – Садырколь, Торткара, Шалкар, Коржинколь и Караколь, но в обиходе их обычно называют по номерам: 1, 2, 3, 4 и 5-е соответственно.

Массовый туризм развит лишь на 2, 3 и 4-м озерах. И летом здесь не протолкнуться. По официальным данным, в течение сезона озера посещают десятки тысяч человек. Между тем сервис на базах отдыха и на имеющихся пляжах оставляет желать лучшего. Туалеты на улице, отсутствие точек общепита и мусор на берегу – вполне обычное явление. Но два года назад за счет областного бюджета была отремонтирована автомобильная дорога от Усть-Каменогорска до Сибинских озер. На эти цели потратили около миллиарда тенге. Еще 80 млн вложили в создание парка в регионе



муниципального пляжа на озере Шалкар.

«Результат прошлого года показал, что пляж очень востребован, в прошлом году его посетили свыше 20 тыс. человек, в этом году ожидаем роста еще на 20–30%, потому что многие желают здесь отдохнуть из Усть-Каменогорска и Семей», – говорит аким Уланского района ВКО Нурymbет Сактаганов. От Усть-Каменогорска до 3-го озера (Шалкар) летом ходит регулярный рейс. Стоимость билета в одну сторону – 1200 тенге. Добраться до 2-го и 4-го озер можно только на личном автомобиле или на такси. Стоимость поездки на частном извозчике – от 5 до 9 тыс. тенге. К слову, бизнесмены в отличие

от государства существенных инвестиций в развитие сервиса пока не вкладывают. Лишь на 4-м озере постепенно создают базу отдыха, которая будет сочетать в себе сразу несколько направлений, среди которых пеший туризм, скалолазание, экстремальный парк и отдых на воде. На остальных базах предпочитают довольствоваться тем уровнем быта, который был создан много лет назад. Цены на домики у Сибинских озер в зависимости от наплыва отдыхающих варьируются от 10 до 20 тыс. тенге в сутки. Однако нужно быть готовым к тому, что своим досугом отдыхающим придется заниматься самим. Никаких развлечений на побережье не предусмотрено, люди предоставлены самим себе.

РЕГИОНЫ/СЕВЕР

EXPO И ЖИЗНЬ

Одним из главных эффектов EXPO-2017 называют бурное развитие «зеленых» технологий в Казахстане. Ведь пока в прогрессивных странах доля возобновляемой энергии неуклонно растет и стремится превалировать над традиционной, мы продолжаем воспринимать ее, как элемент будущего

Искусство переделать мир

Индикатором приживаемости ноу-хау остается бизнес, который не может позволить себе экспериментировать за большие деньги. Какие же, продемонстрированные на всемирной выставке, достижения в области альтернативной энергетики приносят пользу? Корреспонденты «Къ» отправились по северному региону в поисках «наследия EXPO». Акимат Северо-Казахстанской области первым заявил о готовности явить миру в 2018 году технологии EXPO в действии. Что получилось?



Скамьи с возможностью подзарядки и wi-fi – одно из пока немногих свидетельств развития в СКО «зеленой» энергетики

Полина КИЛЬДИШОВА

В областном центре в пору объявлять акцию «подзарядись у акимата». Как и было обещано, здесь появились «умные скамейки» – автономные станции подзарядки, ставшие популярными несколько лет назад в развитых странах. Они снабжены солнечной батареей, функцией одновременной энергоподпитки нескольких гаджетов и wi-fi. Сегодня такие презентационные элементы альтернативной энергетики можно увидеть и в других городах Казахстана. В Петропавловске установлены пока по две скамьи у зданий областной и городской администрации. Здесь уверяют, что станции выполняют вовсе не декоративную функцию,

а популяризируют прогрессивные идеи. Что с лихвой окупает затраты из бюджета.

И тем, кто жалеет увидеть более «приземленные» варианты «зеленых» технологий предлагают взглянуть на то, как работает еще один из заявленных проектов – по использованию биомассы для отопления. Разработка польская и ее применяют теперь и за пределами области. Петропавловское предприятие ТОО «АБИ-ЖЕР», как официальный представитель компании MetalERG, монтирует оборудование в школе в пригороде Павлодара. Стоимость установки «под ключ» обошлась городскому бюджету в 19,2 млн тенге. И вместо привычной солянки в котле горит солома, которая не идет ни на под-

стилку, ни на корм скоту. В самой Северо-Казахстанской области ее попросту сжигали в поле. Когда такой способ оказался под запретом, встал вопрос о законной утилизации соломы. И нашли применение при участии польской компании. На сегодня около сотни котельных установлены в разных местах, в том числе в приграничных российских городах – Омске и Оренбурге. Немного цифр: на отопительный сезон павлодарской школе необходимо максимум 230 тонн соломы. Три килограмма соломы заменяют литр солянки. При этом себестоимость одного килограмма соломы составляет 5-7 тенге, а литр горячего, в среднем, обходится в 160-170 тенге. В данной школе за отопительный сезон ее уходило около 54-55 тонн.

Дорогие наши ВИЭ

Из более чем 100 технологий, представленных в прошлом году на специализированной международной выставке, регион выбрал для себя 10. Сейчас, по данным управления энергетики акимата Костанайской области, их 13: шесть уже реализовано, по остальным идет работа. Большую часть проектов так или иначе продвигают акиматы.

Жанара АХМЕТ

В заданном направлении

Так – это когда в реализацию проектов напрямую вливаются бюджетные деньги. Например, в Лисаковске в декабре 2017 года была введена в эксплуатацию автономная сеть уличного освещения протяженностью 1,7 км, которая работает на солнечных батареях. Она стоила казне 26,6 млн тенге. Когда вложения «отбьются» за счет экономии электроэнергии – точно подсчитать в конце года.

Иначе – когда к проектам с ЭКСПО обращаются коммунальные предприятия области, подавляющее число которых имеет юридическую форму ГКП. И несмотря на то, что в реальности участие акиматов в их уставном капитале номинально невелико, направление действий исполнительная власть диктует, а также средства на самые определяющие ремонты помогает находить. Поэтому после реконструкции старой котельной в ГКП «Тобол», отапливающей большой станционный поселок в Тарановском районе, там появились два газовых котла немецкой компании Vissmann. Стоят 99, 8 млн тенге. Выбраны они были не только как мощные и надежные, но и как экологичные.

Дело не только в деньгах

Частично реализованными в управлении энергетики считают еще два проекта коммунальных ГКП. В их основе – технологии, представленные на выставке компанией Siemens. С их использованием пройдет замена турбоагрегата мощностью 2 МВт в Аркалыкской теплоэнергетической компании. В прошлом году уже была разработана документация на эту реконструкцию, недавно получено положительное заключение госэкспертизы. Работы будут вестись в течение двух лет исключительно за госсчет, цена вопроса – более 700 млн тенге.

Разработана ПСД и на установку газоаналитического комплекса на предприятии «Лисаковское коммунальное энергоснабжение». Здесь тоже госэкспертиза позади. Если не вдаваться в технические подробности, то применение газоанализаторов оптимизирует процесс горения и позволяет экономить газ примерно на 40 млн тенге в год. Кроме того, комплекс от Siemens позволяет вывести на качественно иной уро-



Роторная турбина Болотова используется в экопарке, которым стал обычный развлекательный центр неподалеку от Костаная. Фото автора

вень собственный экологический мониторинг предприятия.

По поводу этого проекта управление энергетики области: его реализация будет осуществляться «при решении вопроса финансирования».

Впрочем, не все ГКП демонстрируют одинаковый подход к делу. Костанайская теплокомпания также намерена воспользоваться технологиями, продемонстрированной на ЭКСПО, и поставить у себя солнечную электросетевую станцию. Энергия нужна для подачи электропитания на насосные станции, сейчас большие затраты идут на ее транспортировку. Станция мощностью 200 КВт, состоящая из 15 секций, в каждой из которых по 56 солнечных панелей, решает эту проблему. Но стоимость ее заставила руководство ГКП искать варианты.

В октябре 2017 года на специальном совещании по адаптации технологий ЭКСПО в регионе директор ГКП «КТЭК» Аскар Бекпаганбетов говорил: «Стоимость этого проекта – 12 млн тенге при условии, что будем устанавливать батареи иностранной фирмы, которые видели на выставке. Возможно, использование отечественных снизит расходы. Пока данных нет. Изучаем рынок».

В итоге компания выбрала более дешевые фотоэлементы солнечных батарей казахстанского производства, инверторы – китайские. Как сообщила пресс-служба ГКП, изготовлена проектно-сметная документация, которая проходит экспертизу.

«Добавим, на нашем предприятии уже несколько лет специалисты предметно занимаются энергосбережением, что позволило в прошлом году увеличить выработку тепловой энергии на 8% и сэкономить 24 млн тенге. А это в свою очередь позволило завершить 2017 год с прибылью», – сообщила пресс-секретарь компании Салтанат Касенова.

Души, бани, постирушки

Пока только малоформатное использование возобновляемых источников энергии в Костанайской области дает возможность руками потрогать эффективность техноло-

гий ЭКСПО. Понятно почему – работают частные инвестиции. Когда человек вкладывает свои кровные средства, он хочет за них получить что-то реальное. Душ на отгоне, возможность посуду помыть и белье постирать там, где нет газовой плиты и электричества.

Например, в Аулиекольском районе у предпринимателей установлены солнечные нагреватели, которые просто греют воду в котлах на 200 и 300 л для бытовых нужд. А самый показательный проект это, пожалуй, экопарк на территории развлекательного комплекса «Золотой фазан» неподалеку от областного центра. Любый, кто приезжает сюда поесть и отдохнуть, видит энергосбережение вочию. Парковая подсветка, работа небольших фонтанов, освещение и отопление теплицы, функционирование пищеблока осуществляется с использованием альтернативных источников энергии, в том числе ветровой роторной турбины Болотова. Это казахстанская разработка, позволяющая улавливать и преобразовывать энергию ветра самой разной интенсивности.

«Начинали с подсветки дорожек, в прошлом году подключили гостиницу, бани, это 370 кв. метров площади», – говорит предприниматель Галина Шнайдер. – Шапкозакладательством не занимаемся. Пока хватает энергии солнца и ветра – используем ее. Не хватает – переходим на электричество». Что касается экономии – вопрос сложный. Если брать только плату за электроэнергию, то вместо 400-500 тыс. в месяц она сейчас вдвое ниже. Однако еще не до конца погашены обязательства перед поставщиками оборудования.

На своей территории Галина Шнайдер создает что-то вроде областной демонстрационной площадки для энергосберегающих технологий, естественно, стремится, чтобы это было не только пропагандой идей ЭКСПО, но и деньги приносило. Предприниматель убеждена: «зеленые» технологии быстрее всего будут продвигать не компании-гиганты, а именно малый бизнес при разумной поддержке государства, например, в виде грантов.

«Зеленые» пробиваются с трудом

Из 20 проектов, заинтересовавших власти Павлодарской области на EXPO-2017, в текущем году планируется реализовать семь. И говорить о широком применении возобновляемых источников энергии пока не приходится.

Полина КИЛЬДИШОВА

К отчету готовы

Первую «галочку» в своем списке намеченных к исполнению проектов акимат Павлодарской области может поставить напротив графы «школьное отопление». Как сообщили в управлении индустриально-инновационного развития, 23 учреждения образования снабжены теперь котлами длительного горения. Особенность оборудования описывают так: достаточно разовой загрузки угля, после чего котел горит от трех до пяти дней, при этом выбросы в атмосферу снижаются в 10-15 раз. Что касается затрат, то бюджету усовершенствование отопительных систем обошлось в 460 млн тенге (каждый котел в 20 млн). Но в некоторых случаях цена, как говорится, значения не имеет.

Найти и переделать

Пока не готовы озвучить сумму, необходимую на два облабаванных проекта и сроки их окупаемости в Павлодарском государственном университете им. С. Торайгырова (ПГУ). Его сотрудникам приглянулись израильская разработка по использованию пешеходных плит для выработки электроэнергии и автономные светильники на солнечных батареях, привезенные на выставку из Индии. Что касается первого, сегодня в университете только работают над повышением эффективности прототипа. По плану в конце года на территории вуза должна-таки появиться «активная» пешеходная плитка. Когда она будет аккумулялировать энергию на городских улицах – неизвестно. Энергетический факультет ПГУ взял на вооружение идею по изготовлению светильников наружного освещения со встроенной солнечной панелью. Кажется, что в давно придуманную конструкцию привнести что-то новое невозможно. Но, по словам старшего преподавателя энергофака ПГУ Александра Нефтесова, благодаря ноу-хау павлодарцев, появилась усовершенствованная модель.

«Если у индийцев светильник используется по прямому назначению, то у нас устройство можно использовать и как розетку, выдавая напряжение в 5 вольт для зарядки, скажем, телефона, и в 12, и как у обычной розетки – 220 вольт. Ну и, конечно, цена. Если индийский светильник продается по \$100-150, то наш – \$80», – делится собеседник.

Кроме того, работа над светильником подтолкнула сотрудников учебного заведения к мысли серьезно заняться изготовлением солнечных панелей.

«И сейчас мы стоим на пороге принятия решения. Конечно, рядовому гражданину сегодня не особенно выгодно панели приобретать, так как данная энергия гораздо дороже традиционной. Но для мест, где нет доступа к электроэнергии и необходимо тя-



В Павлодарском государственном университете им. С. Торайгырова намерены вплотную заняться изготовлением солнечных панелей

нуть линии электропередачи – это вполне приемлемый вариант. Не запросы производителя сегодня обуславливают дороговизну возобновляемой энергии. Дело в технологиях, которые еще только развиваются. Это то же самое, как было с компьютерами: когда-то они стоили \$1000. Сегодня доступны по цене основной массе населения», – считает Александр Нефтесов.

Надует или нет?

В предстоящем октябре ТОО «Галицкое» планирует выйти на аукцион по продаже возобновляемой энергии, который организует министерство энергетики. Это крупное сельхозпредприятие из Успенского района Павлодарской области установило два ветровых генератора общей мощностью 2 МВт, продемонстрированные Германией на выставке EXPO. Предприниматель вложил в проект 1 млн евро собственных средств. Стоит отметить, что для региона такая работа с возобновляемой энергией – первый опыт. Так что еще есть вопросы по системе учета и передачи электроэнергии.

К слову, энтузиаст планирует продавать собственную энергию в общую сеть в диапазоне от 17 до 23 тенге за кВт·ч, чтобы как можно быстрее окупить затраты. Но в Павлодарской области, имеющей сегодня профицит электроэнергии, никому покупать ее по такой цене, мягко говоря, не выгодно. Того же мнения придерживается и директор АО «Павлодарэнерго» Олег Перфилов.

«По сути, электроэнергию по 29 тенге оплачивать будем мы с вами – потребители. Электроэнергия от возобновляемых источников – неконкурентоспособна сегодня на рынке. На Западе поддержку таких источников осуществляет государство. В Казахстане эту ношу переложили на плечи угольных станций. Почему так дорого? Она складывается из затрат и сроков окупаемости. Грубо говоря, этот вентилятор, 0,5-1 мегаватт, а затраты на него 1-2 млн евро. И если посчитать отбивку, получится где-то 40 лет окупаемости. Чтобы снизить этот срок, поднимают цену реализации», – говорит руководитель предприятия. – «ГЭСы нужны... ветровые установки... скажу вам честно. В советские времена на заре независимости были проведены серьезные исследования насчет ветровых мощностей. И у нас только два места в Казахстане,

где средняя сила ветра превышает 8 м/с, которая экономически обоснована. Минимальная должна быть 5 м/с. Так вот это – Джунгарские ворота и Ерейменту. Все остальное – показуха, так как экономически невыгодно. А по солнцу перспективен только юг страны, что показывает карта солнечной активности», – говорит Олег Перфилов.

На время отложено строительство 50 ветрогенераторных установок производства SIEMENS (Германия) в поселке Шидерты. Заниматься этим планировала турецкая компания ENPRODE. Однако появились изменениями в законодательстве РК: в части введения процедуры конкурсного отбора проектов по возобновляемым источникам энергии. В связи с этим в настоящее время компания рассматривает возможность реализации проекта с учетом действующего законодательства РК. По последним данным, сроки реализации передвинули на 2021 год.

Наши не хуже

До конца года трубопрокатный завод ТОО «KSP Steel» намерен установить теплонасосную установку марки GSHN-130 вместо двух электродов для подогрева хозяйственной воды. При этом вложения составят 10,7 млн тенге. Что примечательно, разработка отечественная, руководителем проекта является старший научный сотрудник, доктор технических наук, профессор ЕНУ им Л. Н. Гумилева Алтай Алимгазин. Был пройден жесткий отбор в конкурсе лучших отечественных проектов в области альтернативной и возобновляемой энергетики, проведенном министерствами энергетики и образования.

Такие крупные промышленные предприятия как АО «Алюминий Казахстана», АО «Казахстанский электролизный завод», «Акуский завод ферросплавов» группы ERG заинтересовались технологическим комплексом очистки сточных вод. Использование электронного ускорителя позволяет одновременно очищать и обеззараживать воду, которая ранее использовалась для хозяйственных нужд в жилых домах и на предприятиях. К слову – это уже российская разработка. Применить ее на заводах планируют не ранее, чем через пару лет. При условии интересных ценовых предложений. В общем, бизнес исходит из принципа, предписывающего семь раз отмерить.

flyqazaq.com



УВЕЛИЧЕНИЕ ЧАСТОТЫ РЕЙСОВ

АТЫРАУ ✈ АКТАУ

Ежедневно

АТЫРАУ ✈ УРАЛЬСК

5 раз в неделю

АТЫРАУ ✈ АКТОБЕ

Ежедневно

Покупайте билеты на сайте flyqazaq.com, в офисе продаж +7 (727) 356 14 14 и в агентствах вашего города.

QAZAQ AIR

Вне ЕХРО

Шедевры из отходов

Стеклоплавильная палочка павлодарской художницы-скульптора Шолпан Садуовой являет собой эксклюзивное воплощение идеи борьбы за чистоту окружающей среды.

Ирина АДЫЛКАНОВА

Появившись эта скульптура на год раньше – самое место было бы ей на всемирной выставке. Без внимания публики она бы точно не осталась, настолько интересно содержание. Объемная, большая композиция создана из стекла, что по силам единицам мастеров в мире. Но изюминка скульптуры в том, что для ее создания использовался не чистый дорогой хрусталь, а битое стекло, отходы. Исходный материал продиктовал и появление собственной технологии: множество слоев склеиваются специальным раствором и армируются, что делает произведение необычайно крепким, антивандальными и не поддающимися низким температурам. Это доказано на опытных образцах, а несколько дней назад художница представила первый презентационный вариант, который теперь украшает двор Павлодарского государственного университета им. С. Торайгырова (ПГУ).

На то, чтобы научиться сплавлять разные по составу осколки оконных стекол, бутылок, фар и чаш, заставить их «жить» в одной вещи и принимать благородную эмаль, у Шолпан Садуовой ушли десятилетия. Еще ребенком она мечтала о стеклянном доме, во времена студенчества донимала наставников неудачными экспериментами с некачественным для художников материалом, став преподавателем скульптуры и живописи ПГУ продолжала резать руки и ломать голову над проблемой. А в 45 лет решила учиться заново.

«Я отправилась в турецкий Институт красоты повышать квалификацию. Два года обучалась у мастеров факультета стекла и керамики, которые мне объяснили главные правила плавки и окрашивания стекла. В Турции это направление очень сильно развито, и в учебном заведении большая база для практики и изучения теории. Однако и там мастера меня убеждали, что подобную скульптуру создать невозможно. Но я не отступила и в 56 лет доказала обратное», – говорит Шолпан Садуова.

Ранее, только закончив обучение, она твердо решила высокое стекловолокно искусство адаптировать к нашей действительности. Концепция, задуманная Шолпан



Себестоимость этого городского украшения около 300 тыс. тенге, а пользу измерить деньгами невозможно. Фото автора

Садуовой, приветствует применение отходов – добра, которого в нашей стране предостаточно. По прикидкам художницы, в день только в Павлодарской области выбрасывается до 3 тонн стекла. Она уверена, что далеко не все отправляется на полигоны. Ввиду отсутствия переработки, оно остается в земле практически навечно. А может приносить пользу в виде сувениров, украшений, красивых отделочных стройматериалов, эксклюзивных витражей и уличных композиций. Себестоимость изделий невысокая: предприятия рады избавиться от ненужного им стекла и уже снабжают мастерскую бесплатно. Несколько лет назад вместе со своими учениками Шолпан Садуова стала участницей конкурса инновационных проектов. На грант приобрели электрическую печь, организовали творческую лабораторию и мини-цех цех в здании университета, зарегистрировали малое предприятие.

На создание полуметровой дондры, установленной у здания

ПГУ, потребовались 800 килограммов стекла. Даже с учетом стоимости работы цена на такое произведение искусства гораздо ниже той, что обычно запрашивают за гранитные или даже бетонные памятники. Шолпан Садуова мечтает, что проект, зародившийся в стенах университета, будет расширен. Тогда в день можно будет перерабатывать не 100 килограммов боя, а гораздо больше. Пока ей не удалось почувствовать себя настоящим предпринимателем. Пытается получить помощь на развитие бизнеса в виде субсидирования процентной ставки кредита по госпрограмме, она получила отказ. Уникальный экологический проект не заинтересовал людей, призванных заниматься развитием экономики.

«Ну что же, – вздыхает Шолпан Садуова. – Подождем, пока сознание тех, кто распоряжается финансами, достигнет до понимания истины: не всегда главное в бизнесе – это получение одномоментной прибыли. Нужно инвестировать в будущее».

Статус – «в поиске»

Об этом региональном бренде со знаком «минус» знает даже глава государства. Во время визита в Костанайскую область в 2014 году, выслушав доклады о череде успешных инвестиционных проектов, он отдельно интересовался судьбой проблемного АО «Комсомольская птицефабрика». Тогдашний аким области Нуралы Садуакасов заверил: найдем нового инвестора. Поиски продолжаются до сих пор.

Жанара АХМЕТ

Проблемы птицефабрики вписаны в трудовую биографию уже трех акимов области. Сергей Кулагин в конце 2011 года открыл фабрику с проектной мощностью 12 тыс. тонн куриного мяса в год, позируя прессе на фоне бройлерных тушек. 700 тонн мяса птицы, к слову, – все, что до сих пор произвело предприятие.

Второму главе региона, Нуралы Садуакасову, пришлось оправдываться за проваленный проект и начать активные попытки его реанимации. К концу 2015 года на неработающей фабрике побывало около 30 инвесторов, в том числе из Польши, Турции, Израиля. Никто не задержался.

Следующий аким Костанайской области Архимед Мухамбетов эстафетную палочку подхватил, но сделал ставку на своих. К возрождению фабрики стали приглашать костанайский бизнес. Заняться проблемным проектом согласилась была команда ТОО «Жас канат 2006». Директор компании Кайрат Маншев в 2016 году и сумму необходимых вложений называл – 3 млрд тенге, и планировал при этих условиях не только выйти на проектную мощность, но и довести годовой вал бройлера до 20 тыс. тонн. Обещал, но затем от участия в судьбе предприятия отказался.

И дело, безусловно, не только в деньгах. «Комсомолка» – проект с большими осложнениями. В 1956 году она родилась как фабрика по производству утиноного мяса, давала по 4 тыс. тонн продукции в год и была известна в СССР культурой производства, квалифицированным персоналом. Вместе с пашней и производственным комплексом занимала площадь 200 га, на ней работало население целого небольшого поселка Гурьяновка в Карабалыкском районе. В 90-е социалистической выделки предприятие агонизировало. Но все-таки, осваивая рыночный уклад, фабри-



Взять под крыло Комсомольскую птицефабрику пыталось много инвесторов, но пока территория предприятия все еще ждет хозяина

ка акционировалась, участники АО было 650. Самый весомый пакет имел Генрих Богдевич – директор, президент АО, а в дальнейшем автор идеи модернизации предприятия.

Ее в 2009 году поддержало АО «КазАгроФинанс», подписав с инициатором инвестиционный проект несколько договоров финансового лизинга и займа, в общем на 2,7 млрд тенге, потом эта сумма еще приросла. Более 700 млн вложил г-н Богдевич. Провели ремонт производственных помещений, привезли оборудование, купили первых цыплят и корма, начали. Но директор заявил, что требуется дополнительно 300 млн тенге. КАФ отказал, справедливо полагая, что компания должна сначала дать плановый результат, а уж затем расширять производство. Не проработав и года, предприятие встало и начало наращивать долги, в первую очередь, перед «КазАгроФинансом».

У президента АО другая версия. На им самим собранной пресс-конференции он объяснял журналистам, что запрошенную сумму фабрике пообещали, он поверил, все, что было, вложил в производство и, не получив обещанного, остался без оборотных средств.

«Пожалели 300 млн и угробили проект на 3 млрд тенге», – говорил Генрих Богдевич в сентябре 2016 года.

Уже год как фабрика признана банкротом. Сам г-н Богдевич подвергался уголовному преследованию, обвиняли его в хищениях и мошенничестве, но осудили за нецелевое использование кредита и уклонение от уплаты налогов. И амнистировали.

Казалось бы, какое дело новому инвестору до судьбы предшественника? Но на предприятии крайне

запутаны вопросы собственности. Действительно, большая часть производственного комплекса, оборудования, находящаяся в залоге у лизингодателя, но не вся. Больше того, есть имущество, которое принадлежит не главному акционеру, а третьим лицам. Зависает вопрос с некоторыми жизненно важными для производства коммуникациями. Например, газопровод команда Богдевича прокладывала на свои средства. В дальнейшем право собственности на эту трубу буквально дробилось по кускам. Местный акимат пытался признать имущество бесхозным, но суд проиграл.

Поговаривают, что новый потенциальный инвестор для «Комсомолки» все же нашелся. Якобы им стало ТОО «Группа компаний «Шаньрак». Под его эгидой сегодня успешно хозяйствует птицефабрика яичного направления в Аркалыке, которую несколько лет назад пришлось поднимать буквально с колен.

Теперь с его участием создано предприятие ТОО «QostanayQus». В управлении предпринимательства области пояснили, что сегодня инвестором с АО «КазАгроФинанс» прорабатывается вопрос передачи имущества комплекса АО «Комсомольская птицефабрика» в ТОО «QostanayQus». Параллельно инвестором ведутся поиски дополнительных источников финансирования.

Вопрос – на контроле у акима области. Для ввода предприятия в состав действующих создана дорожная карта. И в соответствии с ней в IV квартале от фабрики ждут результатов в виде мяса птицы. Бройлер до товарных кондиций растёт 37–40 дней, а это значит, что в сентябре-октябре цыплята должны заполнить птичники, которые пока к их приему совсем не готовы.

Начать не с нуля

Первая проданная франшиза павлодарской компании «Крендель», продукция которой хорошо известна в Казахстане, успешно работает в Экибастузе.

Полина КИЛЬДИШОВА

Более 20 лет назад, когда Зинаида Пархоменко отнесла первую партию пряников на реализацию торговлю на павлодарском рынке, вряд ли она помышляла даже о собственном производственном цехе. Сегодня бренд «Крендель» (с недавнего времени «Кренделия») входит восьмерку самых популярных казахстанских франшиз.

Вспоминая начало пути, Зинаида Пархоменко – хозяйка успешной компании – жалеет, что в тот момент ее никто не провел за руку в мир бизнеса.

«Когда только начинали свое дело, далеко не заглядывала: надо было просто выживать. Поскольку работала в сфере общепита, решила со своим будущим компаньоном печь пряники. Я пошла к директору столовой, где когда-то работала, и попросила у него «угол» вместе с печью. Получится – буду аренду платить, нет – ключи верну. Так замесила первый килограмм», – говорит предпринимательница.

Позже появился и сам «Крендель». Название придумала дочь Зинаиды Пархоменко. Та была уверена, что со временем компания мамы обязательно выйдет на российский рынок, так что это название вполне вписывается в местный бизнес. К тому же, крендель выполнен в виде знака бесконечности.

Последние пять лет Зинаида Пархоменко вынашивала идею открыть франшизу на один из своих продуктов – кофейню.

«Периодически возникает мысль отойти от производства – слишком разросся бизнес и все время уходит на управление. Так возникла идея франшизы. Правда, в Казахстане это еще не совсем развито. Обычно у нас покупают извне, а я предлагаю свою». Три года назад команда бизнес-леди начала воплощать и эту мечту, продав первую франшизу.



Продукцию франшизного бренда можно увидеть практически на всех региональных и республиканских специализированных выставках

Первый блин не всегда комом

Татьяна Сивринова на момент покупки франшизы уже имела опыт в бизнесе.

«У меня всегда была мечта научиться работать в крупном предприятии. Я подумала, что не стоит изобретать велосипед, когда можно взять готовый бизнес и работать в нем. В процессе обсуждения идеи пришли к тому, что это будет и кофейня, и магазин. Для Экибастуза этот вариант оказался оптимальным», – говорит одна из учредителей ТОО «Крендель Экибастуз».

Перед тем, как решиться на новый бизнес, необходимо трезво оценить свои возможности, прежде всего, финансовые. Поэтому для начала был найден компаньон из местных, владеющий крупным торговым домом, что предполагало наличие площадей на выгодных условиях. Второй этап: подготовка пошагового бизнес-плана, давшего возможность получить безвозмездный грант до 3 млн тенге, кроме того, по «Дорожной карте бизнеса-2020» был взят кредит под 6%. К слову, «Даму» запустил программой по поддержке бизнеса на франшизе, и с 2016 года казахстанские предприниматели начали получать кредиты по этому направлению.

Несмотря на популярность бренда предпринимательнице приходится все время конкурировать с другими местными фирмами. В этой гонке за потребителя активно используются интернет-технологии, различные мобильные приложения, социальные сети. Возможно, отчасти поэтому на долю нереализованного товара приходится только 1% от общего оборота продукции. Но сказать, что все происходит гладко, было бы лукавством. Бывает, что клиент остается недовольным. Редко, но случается.

«Отзывы в основном положительные, но если вдруг случаются отрицательные, то максимально оперативно реагируем, исправляем свои недоработки. Таких просчетов при работе с франшизой быть не должно. К слову, книгу отзывов мы постоянно отправляем в компанию «Кренделия» для ознакомления, вне зависимости от того, что там написано», – поясняет Татьяна Сивринова.

Впрочем, по ее мнению, главное в любом бизнесе – это все же люди, коллектив. Без них в сфере общественного питания рассчитывать на успех не стоит. И над подбором команды, и над воспитанием в себе предпринимательских качеств надо работать. Как говорится, на франшизу надейся, а сам не плошай!

Энергия ветра: другие масштабы и цели

Кандидат технических наук, проректор по научной работе и международным связям Инженерно-технического института Экибастуза Жакан Камбаров много лет увлечен идеей возобновляемых энергоресурсов (ВЭР). И давно пытается «оживить» в развитое промышленное производство Экибастуза альтернативные источники энергии, такие как ветроэнергетические установки (ВЭУ). Пока безуспешно.

Игорь ТИМОШЕНКО

– Жакан Камбарович, совсем недавно во встрече с журналистами руководителем одной энергетической компании упомянули, что для Казахстана еще очень долго актуальной будет традиционная энергетика, а вот энергетика альтернативная – ветряные и солнечные электростанции – вопрос для нас чуть ли не из области фантастики. Руководитель был очень убедителен и даже упоминал, что в Казахстане есть всего два места с подходящей для производства ветровой энергии скоростью ветров – территория близ Ерейментау и Джунгарские ворота. Так ли это?

– Каждый имеет право на собственное мнение. Но мы с коллегами считаем, что как минимум в восьми регионах страны есть специфика ветрового режима, позволяющая использовать энергию ветра. Еще лет десять назад в районе Астаны, Ерейментау, Агадыра, Каркаралы и Аркалыка энергия ветров была замерена с помощью компьютерных логгеров в течение года по международным стандартам ветроэнергетики. Среднегодовая скорость для Астаны составила порядка 6 м/с, а для Ерейментау – более 7 м/с. Эти показатели относятся к богатым ветроэнергетическим



Экибастузский ученый не намерен отказываться от идеи из-за бюрократических проволочек

ресурсам. Мы подготовили специальный инновационный проект и соответствующий бизнес-план – «Ветряная электростанция 25 МВт. Шидерты» (Шидерты – поселок в Экибастузском регионе – «Къ»). Поселок находится в 50 км от Экибастуза, сооружение ветроэлектростанции в этом районе может быть оправдано экологической выгодой замещения поставок электроэнергии от угольных электростанций. Роза однонаправленных ветров в районе Шидерты более узкая. Есть у нас и много других разработок. Например, касающихся переработки отвалов. И мы неоднократно подавали заявки на реализацию своих проектов. Нам и не отказывают, и говорят, что идеи прекрасны, но финансирования не предлагают.

– Ветроэлектростанций на планете хватает. Технологии давно отработаны. В чем уникальность вашей разработки?

– В новой архитектуре конструкции ветротурбины. Ее мощ-

ность – 1000 кВт. Она имеет две невысокие опоры, длинный вал и широкие лопасти. Радиус лопастей – 2–3-кратный по отношению к ширине турбины. Применены два электрогенератора, по одному на каждую опору. Такая турбина действует как при встречных, так и при однонаправленных ветрах. Архитектура ветроэнергетической установки позволяет ей работать без остановок в диапазоне скорости ветра от 5 до 50 м/с. Необходимо упомянуть, что классические установки работают только в диапазоне от 4 до 25 м/с.

– Возможно производство таких установок в Казахстане?

– Конечно. Это совершенно реально. К слову, на нашу разработку имеются 15 казахстанских патентов, заключения как отечественных, так и зарубежных экспертов, АО «Самрук-Энерго», ряда НИИ и проектных институтов. Но мы с коллегами не оригинальны в принципе нашего предложения. Только предлагаем другие цели и масштабы использования энергии ветра.

КУЛЬТУРА И СТИЛЬ

Порой размер имеет значение



На киноэкраны вышло несомненно долгожданное продолжение приключений Человека-Муравья «Человек-Муравей и Оса». Казалось бы простенький и незамысловатый кинокомикс, стал воистину глотком свежего воздуха после мрачных суровых (как сказал бы Дэдпул, прямо как в DC) третьих «Мстителей». Впрочем, господин Танос отметился и здесь.

Елена ШТРИТЕР

Итак, последний раз со Скоттом Лэнгом (Пол Радд) мы встречались в «Капитане Америка: Гражданская война», где Человек-Муравей был на стороне Кэпа. В результате тех событий господин Лэнг угодил под домашний арест. Когда до освобождения остались считанные дни, как водится, случилось непредвиденное: Скотт увидел странный сон, который непонятно почему решил пересказать находящимся в бегах Хэнку Пиму (Майкл Дуглас) и его дочери Хоуп ван Дайн (Эванджелина Лилли). Конечно же, выяснилось, что это не просто сон, а Скотт – ключ к возвращению из субатомного мира Джанет ван Дайн (Мишель Пфайффер).

Разумеется, никто не планирует ждать завершения его домашнего ареста. Вместо Скотта в качестве носителя браслета-следилки остается гигантский муравей, а сам Скотт оказывается в гуще событий между полицией, мафией и таинственным Призраком.

Надо сказать, после того, как студия Marvel начала объединять героев в одну глобальную киноселенную, такие вот легкие фильмы про героев-одиночек, наподобие Человека-Муравья или Дэдпула, действительно смотрятся очень свежо. Да, они не затрагивают глобальных проблем, да и, пожалуй, являются проходным продуктом, однако этот привитив как раз то, чего ты собственни и ждешь от комикса – супергероинский фильм в его традиционном понимании,

без расовых подтекстов и спасения мира. Зато картина радует просто шквалом юмора и экшена, который время от времени перемежается трогательными семейными сценами. А какими атмосферными получились гонки по Сан-Франциско мимо знаменитых канатных трамвайчиков по Ломбард-стрит... Да и вообще картинка здесь на уровне.

вокруг пальца.

Однако истинным украшением картины стали Майкл Дуглас и Мишель Пфайффер. Они привнесли в нее некий налет одскульности, которой порой очень не хватает современным актерам.

Самое главное достоинство таких вот одиночных картин в том, что в отличие от тех же «Мстите-



Особенно там, где действие происходит в субатомном мире. В эти моменты «Человек-Муравей и Оса» смело может потягаться с «Доктором Стрэнджем».

Кроме того, не может не порадовать роскошный актерский состав. Пол Радд все столь же обаятелен, его Скотт Лэнг по-прежнему блещет умением попадать в дурацкие ситуации и виртуозно из них выпутываться. Несмотря на то, что его персонаж выведен несколько во второй план, он явно получил развитие. А вот роль примы на этот раз досталась Эванджелине Лилли. Именно Оса здесь на первом плане. Надо сказать, актриса на этот раз гораздо органичнее вписалась в сюжет. Да и костюмчик Осы на ней очень даже неплох.

Хороши были и Ханна Джон-Кэймен в роли Призрака, и Лоуренс Фишборн в роли доктора Фостера. Рэндолл Парк замечательно сыграл агента спецслужб, которого Лэнг регулярно обводит

лей» они будут понятны даже не фанатам Marvel, а по сравнению с тем же «Дэдпулом» «Человек-Муравей и Оса» – вполне себе семейное кино.

Впрочем, раз сказали, что будет супервселенная, значит будет супервселенная. Долго избегать трудностей по спасению мира Человеку-Муравью не удастся. Ну разве что в субатомном мире спрячется. Да-да, порой размер имеет значение...

К слову, действие картины происходит в тот момент, когда команда Мстителей начинает «мочилово» с Таносом (если вы помните, то в третьих «Мстителях» говорили о Лэнге, отмечая, что он находится под домашним арестом и не может помочь коллегам противостоять Таносу). Однако несмотря на то, что Человек-Муравей остался в стороне от боя за благополучие Вселенной, судьбоносный щелчок перчатки не обойдет его стороной. Собственно в этот момент нас и перенесет первая сцена после титров (их традиционно будет две).

Путешествия – это единственное, на что я бы без раздумий тратил деньги

Евгения Рудина, известного широкой публике как DJ Грив, называют отцом танцевальной музыки в России. Что, впрочем, неудивительно – он был первым успешным диск-жокеем в стране. И это не единственное поприще, на котором музыкант прославился. За более чем 20 лет своей карьеры он был продюсером, писал саундтреки к кинофильмам, открыл первую в России школу электронной музыки, и, конечно же, много выступал в роли сольного исполнителя.

Анна ЭМИХ,
Фото: Андрей НЕСТЕРОВ

– Евгений, все помнят ваши ремиксы «Служебный роман» и «Встреча», композицию «Счастье есть», главной фишкой которой было использование голосов Михаила Горбачева и его жены, трек «Голосуй или проиграешь», написанный специально для предвыборной кампании Бориса Ельцина. Скажите, чем вы занимаетесь сейчас?

– Сейчас у меня очень много работы и много планов. Я продолжаю гастролировать как DJ. Правда, с каждым днем все меньше и меньше пишу клубную музыку. Больше занимаюсь продакшном для телекомпаний, активно пишу музыку для кино, в том числе для сериалов и иностранных фильмов. Кроме того, в сентябре выходит новый сезон Comedy Club. Если кто не знает, то всю музыку, под которую выходят резиденты, написал я. И сейчас происходит полное музыкальное обновление. На то, чтобы двигаться в сторону танцевалки, сейчас просто не остается времени. Но последняя композиция, которую мы выпустили совместно с Burito – называется она «Помоги» – получилась очень популярной. Ближе к ноябрю у нас с ним выходит совместный альбом. Опять же, к танцевальной музыке он не имеет никакого отношения. Там будет скорее такой философский лаундж.

Кроме того, я работаю с некоторыми американскими проектами. В сентябре в Штатах выйдет трибьют такой известнейшей группы, как Beastie Boys. Меня попросили сделать ремикс на композицию, которая называется Sabotage. На этой неделе в воскресенье я участвую в съемках нового клипа Дениса Клявера. Там речь идет про отцов и детей. Моему сыну еще только 10 месяцев, но мы его решили снять в этом клипе. Помимо меня в съемках будут участвовать Эмин Агаларов, Запашные, Стас Пьеха, Дима Маликов.

– Значит, за вдохновением вам ехать нигде не надо. А вообще



– Ваше восхождение на музыкальный олимп, помнится, началось с «Гагарин-party». Как это было?

– О, сейчас грядет 20-летие этого мероприятия, которое питерская тусовка привезла в Москву, где на тот момент ничего не слышали о танцевальной музыке. Вообще это был первый в Советском Союзе эйв-фестиваль. Я на нем выступил в составе группы Notfound. И это было мероприятие, которое тогда решило всю остальную историю танцевальных клубов и вечеринок.

– Скажите, а по какому принципу вы выбираете тех, с кем делаете какие-то совместные проекты?

– Вообще я стараюсь со всеми в шоубизе дружить. Что касается Гарика Burito, то мы с ним друзья с того времени, как он пел в группе «БандЭрос». Все происходит очень просто.

– Вы знакомы с кем-нибудь из казахстанских исполнителей? Появятся ли когда-нибудь совместные композиции с кем-нибудь из них?

– Вообще у меня возникла идея сделать что-нибудь вместе с казахстанскими исполнителями. Я многих послушал. Мне очень понравился, в частности, как поет Димаш Кудайбергенов, Ninety One. И не только. Я думаю, можно будет сделать какие-то совместные проекты.

– Где вы черпаете вдохновение?

– Вдохновение ко мне приходит в тот момент, когда я сажусь работать. Мне не надо куда-то ехать смотреть на закат. Я человек, у которого в жизни не бывает депрессий. Я никогда не испытывал кризис среднего возраста. Кстати, никогда не скрывал своего возраста – мне 47 лет. Мне есть чем заниматься, у меня есть музыка, которую я могу писать. Когда ко мне приходит идея, я просто сразу начинаю ее воплощать в студии.

– Значит, за вдохновением вам ехать нигде не надо. А вообще

как вы отдыхаете? Путешествовать любите?

– Путешествовать я, конечно же, обожаю и всегда пытаюсь придумать какие-то новые маршруты. Но новых не получается, получаюся любимые. Этим летом пока нет времени куда-либо поехать – у меня достаточно плотный гастрольный график и студийная работа. Хотя очень хотим всей семьей вырваться куда-нибудь на море. Возможно, это получится в сентябре либо в октябре. Я думаю, поеду куда-нибудь в теплые страны. Например, в Арабские Эмираты. А вообще путешествия – это единственное, на что я бы без раздумий тратил деньги.

– Расскажите о ваших кулинарных предпочтениях?

– Если бы я не стал музыкантом, я бы, скорее всего, стал поваром. Я дома всегда кашеварю. Изучаю всякие блюда, принимаю участие в различных кулинарных телевизионных шоу. Что касается кулинарных предпочтений, то, как говорил мой дед, я ем все, что движется. Но, если говорить о любимых блюдах, то я предпочитаю морепродукты.

– Евгений, говорят, творец должен быть голодным. Только в этом случае он действительно творит. Как вы относитесь к деньгам?

– Смотрите, я считаю, что в моем случае все очень удачно сложилось. Я получаю удовольствие от работы. Все, что я делаю, я делаю не ради денег, но деньги мне это приносят. Что касается количества... Вообще я считаю, что на самом деле человеку не нужно много. Остальное – для хвастовства. Придумывать что-то безумно денежное. Зачем? Хотя, не скрою, приятно тратить деньги на какие-то мелочи со своей семьей.

– Вы человек публичный, с напряженным гастрольным графиком. Удаётся соблюдать баланс между работой и семьей?

– Да. Он сам собой выстраивается. Отдых, семья, работа – у нас это все как-то очень гармонично складывается. Нет перекосов в ту или иную сторону.

Секретный код скульптора

В рамках серии встреч с участниками республиканского конкурса скульптуры «Код науки и искусства» мы побывали в гостях у профессора кафедры скульптуры Казахской Национальной академии искусств им. Т. Жургенова Малика Жунисбаева. Более того, на встречу скульптор пригласил нас в святая святых любого художника – свою мастерскую.

Лина СОЛОВЬЕВА

Для каждого художника мастерская – это сакральное место, где рождаются произведения искусства. И многие художники не любят, когда кто-то врывается в их личное пространство и видит незаконченное произведение. Потому мастерская – место, как правило, закрытое, закулисное. Побывать там – словно посетить другую планету.

Диапазон творчества Малика Жунисбаева широк и многообразен – от малых форм до монументальных работ. Романтический стиль определяет нежное обаяние его образов, тонких и чувственных. В его копилке есть как тщательно проработанные объекты, наделенные зримыми характеристиками, так и обобщенно-символические, интересные простотой формы. Скульптура Малика Жунисбаева – непрерывный поиск форм и символов, проекция своего мироощущения на язык пластического искусства. Он органично сочетает в своих произведениях как реалистические узнаваемые, так и условно-абстрактные образы, в которых отразились уроки авангарда XX века. Мастер виртуозно владеет различными материалами. В его работах можно увидеть и тяжесть камня, и теплоту дерева, и прозрачность мрамора, и таинственную матовость бронзы.

Примечательно, что в конкурсе принимает участие не только сам профессор, но и его ученики. Как отметил Малик Жунисбаев, «Код



науки и искусства» – это возможность для студентов продемонстрировать свое творчество и получить оценку от признанных мастеров страны. И конечно же, попробовать свои силы наравне с заслуженными и известными ваятелями.

Однако Малик Жунисбаев познакомил нас не только с макетами своих работ, но и с самим творческим процессом: пока мы беседовали, его ученик продемонстрировал, как создается скульптура, на наших глазах изваяв бюст одного из участников встречи. Разумеется, это была всего лишь этюдная работа (к слову, лепка из глины – тяжелый физический труд) и до полноценной скульптуры ей еще очень далеко, но увидеть воочию начало творения – невероятно интересно.

Оказывается, каждая скульптура независимо от конечного материала исполнения начинается с глины. Потом из гипса делают полноразмерную модель будущей скульптуры, на которой отмечены контрольные точки. И уже по контрольным точкам сваривается основной каркас (который впоследствии обкладывается гипсом) или же начинают обрабатываться камень. Работа эта сложная и трудоемкая, поскольку, несмотря на наличие современных технологий, делается все вручную.

«Единственное преимущество – сейчас у нас появились болгарки. Разных видов и назначений, но все та же болгарка. Это очень удобно. А в остальном все по старинке»,

– комментирует г-н Жунисбаев.

Более того, оказывается, бензопила – это тоже инструмент скульптора: «Если мы делаем большие деревянные скульптуры, то работаем бензопилой. У нас их три варианта: короткая, средняя и длинная».

Говоря о современной скульптуре, Малик Жунисбаев посетовал, что многие скульптурные композиции, в последние годы украсившие южную столицу, не радуют хорошим исполнением: «И ведь уровень не от денег зависит. В городе мало скульптур уровня монумента в Парке 28 гвардейцев-панфиловцев. И я сейчас говорю не о монументальности, а именно об уровне. На выезде из Алматы на Каскеленской трассе стоит памятник Наурызбай-батыру Нурлана Далбая. Это тоже уровень. У нас есть хорошие скульпторы, но многие работы мы просто не замечаем, потому что они вписались в пейзаж. А то, что «выскакивает» – видим».

Разумеется, не смогли обойти стороной и тему 13-метровой белки Алекса Ринслера, установленной возле входа на «Атакент»: «Так же, как и вы, эту скульптуру мы увидели по факту, когда ее уже поставили. И я, откровенно говоря, не совсем понимаю, почему для этой работы привлекли иностранца. У нас же есть замечательные скульпторы, которые делают перформансы ничем не хуже, чем эта белочка. Та же наша арт-группа «Кызыл трюм», знаменитая своими отличными перформансами...».



ЛЕТАЕМ В ЛОНДОН ЕЖЕДНЕВНО

Сейчас самое подходящее время для круиза по Темзе, прогулкам у Букингемского дворца и по великолепным паркам Лондона. Только у нас беспосадочный рейс в Лондон для вашего комфортного путешествия.

air astana

airastana.com



SKYTRAX AIRLINE
AWARDS WINNER
2012-2017



TRAVELLERS' CHOICE
REGIONAL AIRLINE
- ASIA

Сертификат № KZ 01/032 13.04.2017