



**СИТУАЦИЯ:**  
ГУБИТ ЛЮДЕЙ  
НЕ ПИВО

02

**СИТУАЦИЯ:**  
ТАРИФ –  
ВСЕМУ ГОЛОВА

02

**В ФОКУСЕ:**  
ЛЮДИ ОСТАЛИСЬ  
БЕЗ ПИТЬЕВОЙ ВОДЫ



03

**НАШЕ ДЕЛО:**  
ПЕНСИОННЫЙ КВЕСТ

04

## \* Бриф-новости

### Рассчитаемся?

«С 1 января 2019 должны быть снижены тарифы не только на электрическую и тепловую энергию, но и на услуги водо- и газоснабжения, канализации, телефонной связи и интернета. Вместе с тем необходимо пересмотреть тарифы КСК», – информирует сайт премьер-министра страны по итогам заседания правительства 13 ноября.

Как сообщается, обоснованные механизм и методика определения размеров оплаты услуг монопольных компаний, повышения прозрачности тарифообразования должны быть представлены через две недели. Системными преобразованиями должны заняться министерства национальной экономики и энергетики. В рабочую группу входят и представители Генеральной прокуратуры РК. Акиматы в регионах должны уделить внимание контролю за размером оплаты услуг, формируемым на местном уровне. При этом снижение тарифов не должно отразиться на качестве оказываемых услуг и должна проводиться своевременная модернизация их производства.

### Прогнозы на нефть и жизнь

Во вторник, 13 ноября, цена за баррель нефти марки Brent впервые с 15 марта опустилась ниже \$65, к концу дня превысив психологическую отметку.

«В целом она подешевела почти на 25% от максимума начала октября (\$86,29) и официально вошла в «медвежий цикл», – приводит статистику gbc.ru. По данным делового издания, 13 ноября январские фьючерсы на нефть Brent подешевели на \$4,65 (-6,6%) и закрылись на отметке \$65,47 за баррель, декабрьские фьючерсы на американскую нефть WTI упали на \$4,24 (-7,1%), до отметки \$55,69 за баррель.

При это WTI дешевеет 12-ю торговую сессию подряд.

«Между тем еще месяц назад на рынке говорили о вероятном возвращении нефтяных котировок к \$100 за баррель. Такой сценарий видится обоснованным в преддверии повторных жестких санкций против Ирана», – делает выводы gbc.ru.

### Фактор логистики

Ежемесячно из Акмолинской области планируется перевезти железнодорожным транспортом не менее 550 тыс. т сельхозпродукции. Меморандум подписан акимом и АО «НК «КТЖ». Сегодня в регионе констатируют рост объема поставок зерна почти на треть по сравнению с прошлым годом. С начала 2018-го отправлено свыше 4 млн т.

Всего за 10 месяцев т. г. по сети АО «НК «КТЖ» погружено свыше 9 млн т зерна. Это на 43% больше, чем за аналогичный период 2017 года. На экспорт отправлено около 7 млн т, что на 68% больше показателя прошлого года.

Используются альтернативные пути отправки грузов в Афганистан, Иран, Ирак, внедрены новые технологии по перевозке пшеницы. Доставка зерна идет по заранее разработанным маршрутам. В октябре по такой схеме из Акмолинской области отправлено 67 маршрутов. Также проводится работа по перевозке зерна в контейнерах по новому маршруту Курык – Алят – Ахалкалаки – Карс – Мерсин (Турция).

### Переезда не будет!

Власти Акмолинской области опровергают слухи о перемещении административного центра из Кокшетау в Степногорск.

«Перенос административного центра Акмолинской области не планируется и не обсуждается», – говорится в кратком сообщении, размещенном на официальном интернет-ресурсе исполнительной власти региона.

Отмечается, что в настоящее время в WhatsApp и социальных сетях продолжается рассылка информации из аккаунта в Instagram под названием Sfernogorsk\_today, где 1 апреля 2018 года опубликован пост о том, что город Степногорск станет новым административным центром Акмолинской области в январе 2019 года. Власти призывают не относиться серьезно к данному сообщению.

## ...А табачок врозь!

### Руководитель ДВД Павлодарской области Амантай Аубакиров и американский бизнесмен Александр Ли предъявили друг другу иски о защите чести и достоинства

**В суде назвали дело сложным и продлили подготовку к нему на месяц.**

**Ирина АДЫЛКАНОВА**

Ответ за обвинения и утверждения в интернете и СМИ семье начальника ДВД Павлодарской области, равно как и бизнесмену из США Александру Ли придется держать в суде.

3 октября генерал-майор обратился с иском о защите чести и достоинства к оппоненту. Через 20 дней гражданин США подал встречный иск о защите чести, достоинства и деловой репутации к Амантаю Аубакирову и его жене Светлане Аубакировой. Иски принял к рассмотрению Бостандыкский суд Алматы. Если заявления не будут отозваны, слушание стартует через месяц. На днях судья Татьяна Черныш вынесла определение о продлении подготовки.

«В связи со сложностью данного дела и необходимостью выполнения требований статей 165, 166 Гражданского процессуального кодекса Республики Казахстан, а именно представления истцом оригиналов документов, приложений к исковому заявлению, доказательств, подтверждающих заявленные требования, ответчиком – доказательств, подтверждающих возражение против заявленного требования; разрешения ходатайств лиц, участвующих в деле, возможным привлечением к участию в деле третьих лиц, истребования документов, назначения



**В настоящее время в судах г. Алматы рассматривается несколько гражданских дел, связанных с инцидентом.**

Коллаж: Вячеслав БАТУРИН

экспертизы считаю необходимым дополнительно продлить срок подготовки», – аргументировала судья. В конце сентября текущего года в интернете появился видеоролик, в котором Александр Ли рассказал о

своих проблемах в бизнесе и заявил о причастности к ним действующего начальника ДВД Павлодарской области и его семьи. Со слов Александра Ли, он приехал в 2014 году в Казахстан, чтобы открыть ресторан

своих проблемах в бизнесе и заявил о причастности к ним действующего начальника ДВД Павлодарской области и его семьи. Со слов Александра Ли, он приехал в 2014 году в Казахстан, чтобы открыть ресторан

в Алматы и компанию по торговле алкогольной продукцией.

«В 2017 году действующий начальник ДВД Павлодарской области, бывший заместитель министра внутренних дел Казахстана генерал полиции Амантай Аубакиров забрал мой бизнес путем рейдерского захвата», – сообщает в ролике мужчина.

По его словам, родственники полицейского открыли компанию с созвучным названием, а его супруга Светлана «взяла под контроль компанию» по импорту и продаже алкоголя.

«По заключению аудиторской компании, убытки составили более 69 млн тенге. Мое заявление в правоохранительные органы о рейдерском захвате имущества и компании остается без внимания уже более 11 месяцев», – говорит гражданин США Ли, обращаясь за помощью к общественности и правоохранительным органам.

В следующем своем видеообращении, также размещенном на портале YouTube, он подчеркнул, что договоренности о бизнесе имел непосредственно с Амантаем Аубакировым, с которым «сидел в школе за одной партией, а не с его женой или детьми».

Супруга генерал-майора Светлана Аубакирова в интервью телеканалу КТК рассказала свою версию противостоения.

4 >>

## Будущее за «зелеными коридорами»

### Пограничный контроль на пропускных пунктах Казахстана и России планируется упростить

**Процедура пересечения границы для желающих посетить соседнее государство зачастую серьезно затягивается. На пограничных постах очереди из машин выстраиваются по обе стороны. Такое положение дел не способствовало развитию обоюдного туризма, о чем не раз говорили в ходе двусторонних встреч на уровне городских и районных администраций РК и РФ. Теперь на проблему обратило внимание и руководство обеих стран. 9 ноября в ходе Форума межрегионального сотрудничества Казахстана и России в Петропавловске был подписан протокол о внесении изменений в порядок пересечения госграницы.**

**Павел ПРИТОЛЮК**

Проблема очередей на пропускных пунктах имеет многолетнюю историю. Связана она со множеством факторов. Это и недостаточное количество сотрудников погранслужбы в дни пиковой нагрузки, и слабое техническое оснащение, и неразвитая инфраструктура самих пунктов пропуска. В итоге 6-часовой путь из Тюмени в Петропавловск легко мог превратиться в 16-часовое мучение. Однако менять процесс пересечения государственных границ должны были обе стороны. Соответствующие шаги не раз обсуждались в ходе заседаний акимата Северо-Казахстанской области, граничащей с тремя регионами РФ: Тюменской, Курганской и Омской областями. Так, в июне этого года аким СКО Кумар Аксакалов принял делегацию из Омской области во главе с губернатором Александром Бурковым. Одной из главных тем разговора первых лиц приграничных областей стало упрощение процедуры перехода через границу.



**Форум стал удобной площадкой для разговора о наблевшем вопросе.** Фото с сайта BNews

«Это прежде всего вопрос социального комфорта наших граждан, которые приезжают к родственникам, ездят по работе, туристическим направлениям. Будем над этим работать», – отметил тогда г-н Бурков.

Для Северо-Казахстанской области решение данного вопроса имеет особенное значение, поскольку регион активно пытается нарастить свой туристический потенциал, а основная масса гостей приезжает именно из соседних регионов России. Вошедшую в топ-10 туристских объектов РК Имантауско-Шалкарскую курортную зону в Айыртауском районе СКО россияне облюбовали давно, и гостей из приграничных регионов соседней страны здесь в летний сезон отзывает не меньше, чем казахстанцев. Долгое время главная трудность путешествия была сопряжена с дорогами. Их состояние в Айыртауском районе не выдерживало никакой критики. В последние годы за ремонт трасс здесь взялись плотно. В 2017 году отремонтировали 57 км, затратив 1,1 млрд тенге бюджетных средств. В 2018 году финансирование реконструкции

автодорожного полотна увеличили до 3,2 млрд. В общей сложности за два года было отремонтировано 150 км трассы, и работу обещают продолжить.

За дороги власти взялись, однако вопросы к работе погранпостов с повестки дня никто не снимал. Впрочем, со следующего года ситуация может измениться в лучшую сторону. Об этом в ходе минувшего Форума межрегионального сотрудничества РК и РФ, посвященного развитию двустороннего туризма, заявил министр культуры и спорта Арыстанбек Мухамедиулы. Планируется открыть «зеленые коридоры» для российских туристов.

«Мы со своей стороны уже начали прорабатывать данный вопрос и рассчитываем, что следующий сезон в 2019 году будет гораздо более комфортным для наших российских коллег», – отметил в своем выступлении на форуме министр. Необходимость такого решения подчеркнул в своем докладе и аким Северо-Казахстанской области Кумар Аксакалов.

«В целом в результате всех принимаемых мер в течение последних

двух лет количество туристов в нашу область из соседних регионов РФ увеличилось вдвое. В следующем году мы рассчитываем на то, что эта цифра будет расти. Соответственно, увеличится нагрузка на пограничные пункты. Особенно в летний период мы наблюдаем большие очереди на границе. Поэтому предлагаем рассмотреть возможность упрощения процедуры прохождения пограничных пунктов контроля», – сказал г-н Аксакалов.

Выступая перед президентами РК и РФ Нурсултаном Назарбаевым и Владимиром Путиным, глава СКО подчеркнул, что туризм окажет существенное содействие развитию края, главной сферой экономики которого на данный момент является аграрный сектор. При этом интересных мест, способных стать новыми туристическими центрами, в регионе достаточно. «Наш регион обладает разнообразными природно-климатическими ресурсами. Чистая экология позволяет нам производить натуральную продукцию, которая поставляется в области Казахстана, Европу и страны Юго-

Восточной Азии. Преобладающим сегментом туристической отрасли СКО является экологически активный туризм. Мы приглашаем инвесторов для реализации совместных проектов. В рамках поддержки бизнеса мы готовы подводить к их объектам все необходимые инженерные коммуникации», – проинформировал лидеров двух стран аким области.

Туристический потенциал Северо-Казахстанской области высоко оценил и российский президент Владимир Путин.

«В целом наши государства обладают богатой историей, находятся на пересечении старинных путей между Европой и Азией. Исходя из этого можно готовить сквозные маршруты, чтобы знакомить туристов с национальными историко-культурными ценностями, традициями и обычаями двух стран», – сказал г-н Путин.

Подводя итоги форума, президент Казахстана Нурсултан Назарбаев также акцентировал внимание на актуальных для двустороннего туризма вопросах и выразил уверенность в том, что совместными усилиями все они найдут решение.

«Необходимо создать все условия для максимально комфортного прохождения туристами пограничного контроля на наших границах. Инфраструктура пунктов пропуска и их техническое оснащение на казахстанско-российской границе не соответствуют интенсивности перемещения лиц и транспортных средств. В этой связи правительства наших стран важно сообща решить эти вопросы», – сказал президент Казахстана.

Первый шаг в данном направлении был сделан по итогам встречи. Стороны подписали шесть документов о сотрудничестве на ближайшие три года, среди которых и Протокол о внесении изменений в Соглашение между правительством РК и правительством РФ о порядке пересечения казахстанско-российской государственной границы жителями приграничных территорий РК и РФ от 3 октября 2006 года.



# Губит людей не пиво

## Национальный медицинский центр страны добился отмены сделки по продаже павлодарского пивзавода

В Павлодаре домохозяйка Амина Акимеева, оказавшаяся номинальным владельцем павлодарского пивзавода – ТОО «Жана Роса», дважды продала доли в компании. Среди пострадавших оказалось АО «Национальный научный медицинский центр».

**Ардак БИКБАЕВА**

Как выяснилось на суде, состоявшемся 9 ноября 2018 года, Амина Акимеева 16 июля текущего года заверила у нотариуса договор о продаже 51% доли уставного капитала за 2,9 млн тенге с бизнесменом Фуатом Сатыбаевым. Затем, 19 сентября уже у другого нотариуса был заключен еще один договор по продаже 100% доли компании за 5,8 млн тенге. Покупателями стали Нурула Илахунов (40%), Куат Татенов (40%) и экс-председатель Агентства РК по защите конкуренции Галым Оразбаков (20%). Любопытно, что в числе пострадавших от повторной сделки оказалось и АО «Национальный научный медицинский центр».

### Родственные связи

Как стало известно в процессе судебных слушаний, именно Фуат Сатыбаев, значившийся председателем наблюдательного совета предприятия, фактически владел павлодарским пивзаводом, но 100% доля в уставном капитале была записана сначала на его родную сестру, а затем на Амину Акимееву, приходящуюся ему сватьей. В июне текущего года г-н Сатыбаев заподозрил хищения в компании, после чего вел родственнице переписать на него 51% доли в уставном капитале. Однако зарегистрировать сделку в управлении юстиции сразу не удалось из-за имеющихся обременений – 100% доли в уставном капитале ТОО «Жана Роса» находилось в залоге у Банка Астаны из-за взятого кредита в 2 млрд тенге. 459 млн тенге из них Фуат Сатыбаев погасил самостоятельно



еще до подписания с родственницей договора купли-продажи. При этом, по словам бизнесмена, 163 млн тенге он занял у своих друзей, чтобы Амина Акимеева перечислила их для погашения долга в банк.

Еще 296 млн тенге за ТОО «Жана Роса» погасило АО «Астана-финанс», имевшее в Банке Астаны депозит, которому сын г-на Сатыбаева отдал в счет этого погашения свою фирму. Кроме того, сам Сатыбаев еще до заключения сделки с Акимеевой принял активное участие в переговорах с АО «Национальный научный медицинский центр» (ННМЦ), у которого также имелся депозит в Банке Астаны на сумму 1,7 млрд тенге.

### Неожиданная история

«Руководство АО «ННМЦ» потребовало изъятия с депозитного счета всей указанной суммы, однако банк ответил, что это невозможно, и нам был предложен ряд альтернативных шагов по возврату бюджетных средств

**Даже на пресс-конференции участники этой запутанной истории пытались доказать свою правоту.**

Фото автора

для оказания медицинских услуг пациентам клиники, – рассказал в ходе судебного разбирательства руководитель юридической службы медцентра Куаныш Тажимаев. – АО «ННМЦ», ТОО «Жана Роса» и Сатыбаев заключили меморандум о намерениях сторон. Основанием выбора именно ТОО «Жана Роса» было то, что это действующее предприятие со 160-летней историей, способное погасить долг перед АО «ННМЦ» в рассрочку за три года. После чего было подписано трехстороннее соглашение между АО «Банк Астаны», АО «ННМЦ» и ТОО «Жана Роса», и медцентр погасил кредит пивзавода в размере 1,7 млрд тенге. Затем по нашему письменному разрешению был заключен договор купли-продажи 51% доли в уставном капитале между Акимеевой и Сатыбаевым».

По словам Тажимаева, банк должен был высвободить имущество ТОО «Жана Роса», включая 100%

доли в уставном капитале, от обременения, что дало бы возможность Сатыбаеву зарегистрировать свою сделку в управлении юстиции. После чего все имущество завода должно было уйти в залог медцентра.

АО «ННМЦ» ожидало два месяца. Однако как только 18 сентября обременение банком было снято, г-жа Акимеева заключила повторную сделку, но уже с другими покупателями, которая буквально сразу же была зарегистрирована в управлении юстиции. Позже женщина заявила журналистам, что решила расторгнуть первый договор в одностороннем порядке. «Здесь удивляет не столько позиция Акимеевой, не имеющей юридического образования, сколько действия стоящих за ней людей и их юридических консультантов, – отметил представитель АО «ННМЦ». – Гражданский кодекс не допускает одностороннего отказа по договору, тем более по которому обязательства выполнены в полном объеме. В результате нарушены условия трехстороннего соглашения и ущемлены права и интересы АО «ННМЦ» как основного кредитора и залогодержателя ТОО. В результате действий Акимеевой, Оразбакова, Илахунова и Татенова финансово-хозяйственная деятельность ТОО «Жана Роса» заблокирована, у предприятия возникли убытки, ТОО в настоящее время не в состоянии исполнять обязательства по заключенному трехстороннему соглашению. В результате у АО «ННМЦ» тоже возникли убытки, поскольку на ожидаемые деньги от ТОО клиника планировала закуп дорогостоящих препаратов и лекарств для осуществления сложнейших кардиологических и онкологических операций».

### Права не имела

Как отметил в свою очередь судья специализированного межрайонного экономического суда

Павлодарской области Гизат Кубенов, г-жа Акимеева в нарушение нормы пункта 1 статьи 158 Гражданского кодекса заключила сделку по повторной продаже того же предмета сделки другим лицам. Таким образом, Фуат Сатыбаев признается законным владельцем 51% доли в уставном капитале ТОО. Следовательно, Акимеева не имела права на распоряжение долей Сатыбаева, хотя она и не была зарегистрирована.

«В силу пункта 7 Гражданского кодекса у Фуата Сатыбаева после заключения договора от 16 июля 2018 года возникли права на 51% доли уставного капитала ТОО без права распоряжения долей, однако с возникновением права на владение. В данном случае суд применил по аналогии нормативное постановление Верховного суда РК «О некоторых вопросах разрешения споров, связанных с защитой права собственности на жилища». Пункт 4 этого нормативного постановления Верховного суда предусматривает, что право распоряжения жилищем у приобретателя возникает с момента государственной регистрации. Собственник, совершивший сделку по отчуждению жилища в установленной форме, не вправе впоследствии им распоряжаться, поскольку данное жилище является предметом исполненного обязательства. А покупатель, не совершивший государственную регистрацию, признается его законным владельцем», – пояснил Гизат Кубенов.

В итоге суд удовлетворил иски медцентра и Сатыбаева о признании договора купли-продажи 100% доли уставного капитала ТОО «Жана Роса» от 19 сентября 2018 года недействительным и отменил государственную регистрацию ТОО. В удовлетворении встречного иска Амины Акимеевой о признании недействительным договора купли-продажи от 16 июля отказал. Решение не вступило в законную силу и может быть обжаловано.

# Тариф – всему голова

## В Петропавловске почти на 6% подорожал хлеб

В СКО в ноябре подорожали необходимые для хлебо-булочного производства ингредиенты: мука, яйца, сахар. Также возросла закупочная стоимость зерна. Но основной причиной повышения цены на один из главных продуктов продовольственной корзины на Петропавловском хлебо-булочном комбинате называют отмену дифференцированных тарифов на электроэнергию по зонам суток.

**Павел ПРИТОЛЮК**

Сейчас по старым ценам в Петропавловске реализуется только социальный хлеб «Городской», его стоимость составляет 61 тенге за буханку. Вся остальная линейка продукции ТОО «Петропавловский хлебобулочный комбинат» подорожала.

Цена на хлебобулочные изделия пошла вверх с 6 октября. В среднем на 5–10%. В ноябре рост продолжился и составил 5–7%. Стоившая 82 тенге булка «Особого петропавловского», бездрожжевого хлеба из муки высшего сорта, теперь продается за 91 тенге. Это в фирменных магазинах. В других торговых точках цена может быть и выше 100 тенге.

На предприятии объясняют, что факторов, повлиявших на рост цены, несколько, но главным является отмена дифференцированных



**Стоившая 82 тенге булка «Особого петропавловского» теперь продается за 91 тенге.** Фото: ru.sputniknews

тарифов на электроэнергию по зонам суток. В соответствии с законом «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты РК по вопросам электроэнергетики» от 11 июля 2017 года была исключена обязанность энергоснабжающих организаций продавать электрическую энергию по тарифам, зависящим от времени суток. Добровольно сохранить прежние тарифы энергокомпания желания не изъявила. Североказахстанские предприниматели, работающие в разных направлениях, уже больше года пытаются вывести на республиканский уровень вопрос возвращения к прежней системе.

«В Казахстане по ночам работали многие предприятия, их коли-

чество увеличилось с каждым годом: хлебобулочные и кондитерские цеха, молочные заводы и колбасные линии, теплицы, фирмы по производству строительных материалов, организации торговли и досуга. Отмена тарифа по зонам суток скажется на стоимости их продукции и услуг», – доказывал в октябре прошлого года петропавловский бизнесмен и общественный деятель Александр Казанцев.

Как ответил тогда уполномоченный по защите прав предпринимателей РК Болат Палымбетов, в данном вопросе важен серьезный анализ, оценка всех плюсов и минусов. Предприниматели оперировали данными, исходя из практики. В эру дифференцированных тарифов они могли формировать рабочий график с выгодой для себя. Дневной тариф составлял почти 16 тенге за 1 кВтч, вечерний – 34 тенге, ночной – 5 тенге за киловатт. Единый же тариф в итоге составил 16 тенге. В результате главный в административном центре Петропавловска хлебокомбинат понес убытки практически сразу.

Только за первый месяц работы в новом режиме расходы предприятия выросли на 2,5 млн тенге. Дело в том, что, рассчитывая на экономию, предприятие приобрело в кредит новое оборудование специально для работы в ночное время. Как оказалось, зря – затраты на электроэнергию из-за пересмотра условий

тарифообразования возросли на 25%, отмечали в интервью СМИ представители ТОО «Петропавловский хлебобулочный комбинат».

Остроту вопрос не утратил и сегодня. Отстаивать свое право на работу в удобное время и экономии местные предприниматели намерены и дальше. Во всяком случае, НПП «Атамекен» тему с повестки не снимала – обсуждение ведется с министерствами национальной экономики и энергетики. По расчетам Министерства энергетики и энергоснабжающих компаний, никакой особенной пользы дифтарифа не принесли. Согласно их данным, за 6 лет действия дифтарифа профиль суточного графика не поменялся, а снижение вечернего максимума потребления энергии составило всего 0,5% по стране и основная задача, ради которой вводились дифференцированные тарифы, не была выполнена. Бизнесообщество с таким заключением категорически не согласилось.

«Мы считаем, что у потребителя должно быть право выбора тарифной зоны, в которой ему удобно работать, организовывать производство, чтобы реально можно было заниматься энергосбережением и энергоэффективностью на своем предприятии. Такая система работает практически во всех цивилизованных странах мира: не только по трем зонам, а по пяти и более. Возврат к ней в Казахстане является бы очень прогрессивной мерой», – подчеркнул в интервью СМИ 6 ноября Александр Казанцев.

Бизнесмен уверен, что дифференцированные тарифы выгодны не только физлицам и предприятиям, но и самим энергоснабжающим организациям. «Сегодня на ночное время генерирующие станции также не загружены в полной мере. Зато в пиковое дневное и вечернее время они перегружены», – говорит предприниматель.

Пока идет спор, выросли в цене и другие ингредиенты и составляющие хлебобулочного производства. Сдерживать цены пекарни больше не могут.

# Удушающий газ

## Насытит внутренний рынок отечественной содой мешает хлор

**Единственный в Казахстане производитель хлорщелочной продукции, пожелав выпускать больше каустической соды, столкнулся с проблемой реализации хлора.**

**Марина ПОПОВА**

Производственная мощность павлодарского предприятия АО «Каустик» составляет 24,5 тыс. т хлора в год, 30 тыс. т каустической соды, 45 тыс. т соляной кислоты и 9,1 тыс. т гипохлорита натрия. Как сообщил «Къ» начальник производственно-технического отдела АО «Каустик» Владимир Рагулин, в планах компании – расширение производства.

«Хотели нарастить объем каустической соды сначала до 60 тыс. т, затем до 90 тыс. т в год. По нашим оценкам, потребность Казахстана в данном продукте составляет 90 тыс. т, мы производим только 30 тыс. т, остальную потребность скрывают Китай и Россия. Рынок нестабильный, так как под боком находится китайский Урумчи, где производят порядка 600 тыс. т каустической соды в год. Сложно конкурировать, но держимся. Что касается цены, то отечественным предприятиям выгоднее брать у нас, ведь мы выигрываем в логистике. Один из наших крупных потребителей каустической соды – АО «Алюминий Казахстана», который берет порядка 10–12 тыс. т в год. Каустическая сода – лакомый кусок, и хорошо бы закрыть нынешнюю брешь», – рассказал он.

Но реализации планов мешает хлор. Поскольку выпускать каустическую соду без получения хлора невозможно, встает вопрос о сбыте продукции. Сегодня емкость рынка Казахстана по хлору составляет порядка 15 тыс. т в год. Остальное на предприятии перерабатывается в соляную кислоту.

«На нее спрос есть, мы его и закрываем, она в основном потребляется на западе страны нефтяными компаниями. Но будут ли расти эти объемы, не знаем. Основной наш потребитель по хлору – это Усть-Каменогорский титаномаг-

ниевый комбинат. С нынешним объемом производимого хлора справляемся, но при наращивании это станет проблемой», – отмечает спикер.

По мнению представителя предприятия, единственного выход из положения – это развитие вокруг завода, расположенного на территории СЭЗ «Павлодар», небольших предприятий, использующих хлор в производстве. Сегодня здесь также уже работают, например ТОО «Бо-На», которое использует хлорсодержащие препараты, изготовленные в том же Китае, то есть хлор в чистом виде они не потребляют.

«Мы не останавливаемся в поисках рынка хлорсодержащей продукции, к ней, к примеру, относятся поливинилхлорид, хлористый кальций и еще целый ряд продуктов, которые в том или ином виде присутствуют на казахстанском рынке, и в них есть незначительная потребность – 2–3 тыс. т в год. А вот инвестиции в строительство мелких производств оцениваются миллионами долларов. Окупаемость этих проектов во времени длительная. Впрочем, на некоторые продукты спрос имеется, например на хлористый кальций, который используется в той же коммунальной сфере вместо соли для посыпки дорог в зимнее время», – говорит Владимир Рагулин.

Павлодарский областной суд по иску экологов запретил применять поваренную соль для борьбы с голландом. Соль, по исследованиям специалистов, накапливается в почве, а весной попадает в Иртыш. Попытка обжаловать решение суда успехом не увенчалась.

Другим вариантом может стать направление, связанное с защитой растений. Интерес проявляет китайская сторона. Кроме того, основными потребителями хлора являются производители поливинилхлорида, который используется при изготовлении пластиковых окон. Спектр применения достаточно широкий, но эти проекты требуют значительных финансовых затрат. Дело за потенциальными инвесторами. Как известно, химическая промышленность – капиталоемкая отрасль, требующая длинных денег.

ДЕЛОВОЕ ЕЖЕНЕДЕЛЬНОЕ ИЗДАНИЕ  
**КУРСИВЪ | СЕВЕР**

Газета издается с 28 августа 2018 г.  
Собственник: ТОО «Allesco Partners»  
Адрес редакции: 050059, РК, г. Алматы, пр. Аль-Фараби, 7, б/д «Нурлы-Тау», блок 5А, оф. 119  
Тел./факс: +7 (727) 346-84-41  
E-mail: kursiv@kursiv.kz

Генеральный директор:  
Марат КАИРБЕКОВ  
m.kairbekov@kursiv.kz

Главный редактор:  
Динара ШУМАЕВА  
d.shumayeva@kursiv.kz

Зам. главного редактора:  
Маия ТОРЕБАЕВА  
m.torebaeva@kursiv.kz

Изабел КЛЕВЦОВ  
i.klevtsov@kursiv.kz

Редактор кор. пункта  
в северном регионе:  
Ирина АДЫЛКАНОВА  
north@kursiv.kz

Редакция:  
Альбина САГИТОВА  
Павел ПРИТОЛЮК  
Жанар АХМЕТ  
Татьяна МОРОЗ  
Марина ПОПОВА

Корректорская бюро:  
Вера АН  
Светлана ПЫЛЫЧЕНКО  
Татьяна ТРОЛЕНКО  
Елена ШУМСКИХ

Аналитический отдел  
Kursiv Research  
Абдул ИБРАЕВА

Технический редактор:  
Елена ТАРАСЕНКО

Фотографы:  
Олег СПИВАК  
Аскар АХИМЕТУЛИН  
Орелая ЖАКАЕВА

Дизайнер:  
Александр ИГИЗБАЕВ  
Вячеслав БАТУРИН

Директор по развитию:  
Танат КОЖИМАНОВ

Коммерческий директор:  
Ана ТЕМЕРЖАНОВА  
Тел. +7 707 333 14 11,  
a.temerzhanova@kursiv.kz

Руководитель службы  
по рекламе и PR:  
Сабир АГАБЕК-ЗАДЕ  
Тел. +7 707 950 88 88,  
s.agabek-zade@kursiv.kz

Служба распространения:  
Шерхан ШОЛТАНКУЛ  
Тел. +7 (727) 346-84-41

Полные индексы:  
для юридических лиц – 15138,  
для физических лиц – 65138

Газета зарегистрирована  
в Министерстве информации  
и коммуникаций Республики Казахстан  
Свидетельство о постановке на учет  
№ 17228-Г, выдано 10 августа 2018 г.  
Отпечатано в типографии РПИК «Дэпир»  
РК, г. Алматы, ул. Кадаякбаева, 17  
Тираж 1080 экз.

# Ирреальность бытия

## Миллионные долги предприятию оставили людей без питьевой воды

В Павлодарской области через год после запуска приостановили работу должного Беловодского группового водопровода стоимостью 2,5 млрд тенге. Областной филиал РГП «Казводхоз» с 1 октября перестал подавать чистую питьевую воду населению по причине многомиллионных долгов, образовавшихся из-за неподъемного тарифа.

**Марина ПОПОВА**

В 2010 году комитет по водным ресурсам МСХ РК в рамках программы «Питьевая вода» начал строительство Беловодского группового водопровода на территории Павлодарской области. Однако в 2012 году подрядчиком были не исполнены договорные обязательства, и работы приостановили.

С ноября 2014 года в рамках программы «Питьевая вода» и «Ак Булак» было возобновлено строительство группового водопровода. Работу возложили на РГП «Казводхоз» комитета по водным ресурсам Министерства сельского хозяйства, который и сдал его в эксплуатацию только в прошлом году. Протяженность водовода более 105 км без учета внутрипоселковых сетей. Из республиканского бюджета



было выделено 2,5 млрд тенге. До этого момента водоснабжение в районе, селе Иртышск, осуществляло коммунальное предприятие «Иртышкомсервис», которое брало воду из скважины. Теперь процесс иной: воду из Иртыша качает Павлодарский филиал РГП «Казводхоз», который на современной станции водоочистки

**Сегодня вода не подается по причине высокого тарифа, который составляет 380,97 тенге за куб. м с учетом НДС.**

Фото: www.shutterstock.com/Siaio

доводит ее до санитарных норм и передает «Иртышкомсервису», а тот по прежней схеме поставляет к домам сельчан.

Предполагалось, что 17 сельских населенных пунктов Иртышского района будут обеспечены качественной питьевой водой. Но подвести трубы удалось только к пяти

села, а пользоваться услугами нового водопровода могли только жители районного центра, да и то пока тариф не подскочил.

Как рассказал «Къ» руководитель ГУ «Отдел жилищно-коммунального хозяйства, пассажирского транспорта и автомобильных дорог Иртышского района» **Толеш Бекпауов**, когда в поселке водообеспечение было локальным, скважинным, был утвержден тариф в 51,55 тенге за кубометр.

«В феврале текущего года региональный департамент по регулированию естественных монополий и защите конкуренции по Павлодарской области утвердил тариф за воду в размере 340 тенге за кубометр воды без НДС, то есть окончательная цена – 381 тенге за кубометр. Было проведено 19 сходов, жителей просили потерпеть три месяца, то есть с июня до 1 сентября, и платить по этому тарифу. Павлодарский филиал РГП «Казводхоз» надеялся за это время войти в реестр субсидирования из республиканского бюджета. Не скажу, что 100%, но основная масса сельчан согласилась. Но если мы и дальше будем продолжать пользоваться этой водой, только по Иртышску ежемесячная плата будет составлять 10 млн тенге», – пояснил г-н Бекпауов.

На сегодня жители райцентра задолжали более 30 млн тенге филиалу РГП «Казводхоз». Поэтому с 1 октября в Иртышке вернулись к прежней системе – воду получают от предприятия «Иртышкомсервис». По информации Толеша Бекпауова, ежедневная потребность села, где проживает 8 тыс. человек, в среднем составляет 1 тыс. кубометров воды без учета полива огородов. Еще четыре села района готовы подключить к водоводу. Но вряд ли их устроит действующий тариф.

К слову, обманутые в своих ожиданиях большой и чистой воды сельчане района пишут письма во все инстанции. К примеру, в селе Кызылжар коммуникации подведены и сданы в эксплуатацию еще этим летом. Однако до настоящего времени вода не подается по причине высокого тарифа, который составляет 380,97 тенге за кубометр с учетом НДС.

Когда верстался номер, заместитель руководителя павлодарского филиала РГП «Казводхоз» **Мырзажан Усенов** сообщил «Къ», что соответствующая заявка на субсидирование тарифа находится на рассмотрении в Министерстве финансов. И теперь от этого ведомства зависит, будут во благо государственные программы водообеспечения или нет.

## Подсолите пиллюлю!

### Нерасторопность чиновников может затянуть реализацию проекта стоимостью почти 900 млн тенге

Если до конца года не состоятся аукционы по двум земельным участкам, необходимым для производственного процесса, павлодарский переработчик соли не сможет приступить летом к разработке нового месторождения.

**Марина ПОПОВА**

Долгое оформление земельных участков – один из проблемных вопросов, волнующих сегодня бизнесменов Павлодарского региона.

«Обращается ко мне предприниматель, я его обращение отписываю **Жайык Шарабасову** (заместитель акима области. – «Къ»), потому что он курирует вопросы бизнеса. Тот в свою очередь отправляет его к акиму города, далее оно уходит в отдел предпринимательства. Последняя инстанция выдает какой-то непонятный ответ с припиской, советующей в случае несогласия с ответом обращаться в суд» – так обрисовал схему работы чиновников с бизнесом по земельным вопросам аким области **Булат Бакауов** на недавней встрече в областной палате предпринимателей.

То, что глава региона недалеко от истины, подтвердили предприниматели, говорившие о наблевшем. Так, по словам директора ТОО «Техстройкомплекс» **Лейлы Юсуповой**, предприятие намерено по-

строить спортивный зал площадью 500 квадратных метров в районе Радиозавода рядом с участком, где есть собственная база. Проект имеется.

«Из трех участков, которые прилагают к нашему, один оказался свободным. Подали заявление на выкуп участка через аукцион еще в феврале текущего года. Мне предложили периодически звонить и узнавать судьбу моего заявления, так как обращений много. В мае мое заявление рассмотрели, и тут выяснилось, что на данном участке находится несколько деревьев – сосны и карагачи. Я написала заявление, что сосны сносить не будем, а за вырубку карагачей возместим ущерб в пятикратном размере. Но вопрос до сих пор не решился», – заявила г-жа Юсупова.

При этом она подчеркнула, что готова вложить в объект порядка 40 млн тенге, чтобы в этой части города дети могли заниматься спортом.

Представитель занимающегося установкой сотовых станций ТОО «LC Comptec» **Бабылбек Кикимов** в свою очередь сообщил, что в прошлом году компания нашла свободный участок под установку мачты в районе аэропорта: «Заказали информационную справку, участок оказался свободен. Прошли необходимые процедуры, и на последнем этапе нам предложили получить его через аукцион. Мы подали возражение, так как в статье 48 Земельного кодекса сказано об

исключениях. Можно взять участок без аукциона, если он предназначен «для нужд связи и энергетики, а также для строительства иных объектов, имеющих государственное значение». Но наше возражение юридический отдел городского акимата не пропустил. В результате в начале августа текущего года подали заявку на аукцион и теперь ждем».

Еще один пример зачитал глава региона. Предприниматель из Экибастуза обратился к президенту страны: «В 2015 году мною был оформлен земельный участок под строительство придорожного кафе. Документы оформлял в течение пяти лет, так как их неоднократно теряли сотрудники отдела земельных отношений Экибастуза. Хочу построить придорожный бизнес и не могу».

По мнению г-на Бакауова, это лишь 0,1% недовольных сложившейся ситуацией предпринимателей. Самое главное – это те самые инвестиции, которые никак не могут привлечь чиновники. В качестве примера он привел историю ТОО «Павлодарсоль», которое планирует разработку нового месторождения в Экибастузском районе на озере Туздысор. Проектная мощность нового предприятия – 150 тыс. тонн в год, или в денежном эквиваленте 1 млрд тенге по текущим ценам. Объем инвестиций – 880 млн тенге. Из общего объема производства 68% – экспорт в РФ. На проектную мощность предприятие планирует выйти в 2020 году,



**Предприниматели, готовые вложиться в развитие региона, жалуются, что процедура оформления участков мешает развитию их бизнеса.**

Фото автора

если чиновники поторопятся с проведением аукциона.

«При реализации проекта столкнулись с определенными трудностями, касающимися приобретения земельных участков», – рассказал «Къ» директор предприятия **Денис Семенов**. – Нам необходимо было четыре участка, по двум получено одобрение земельной комис-

сии Экибастуза. Еще два – под строительство ЛЭП и производственной базы – вынесены на аукцион. Когда он состоится, неизвестно. Тем временем ведется проектирование, вложили уже 50 млн тенге».

Дело в том, что без электричества и промбазы начинать добычу соли невозможно. Поскольку данные участки не относятся напрямую к

добыче, их вынесли на аукцион. Все бы ничего, но сроки торгов до сих пор не озвучены.

«Если до нового года аукцион не состоится и мы не получим земельные участки, все работы сдвинутся, так как без земли проект в эксплуатацию не принимают. Сама экспертиза длится от месяца до двух. А нам к строительству необходимо приступить в апреле следующего года, чтобы в июне начать добычу, в июле – обогащение», – уточнил директор предприятия.

При этом никто не гарантирует, что эти участки достанутся компании. Не исключено, что могут оказаться и другие желающие. Тогда это станет серьезной проблемой для бизнеса, так как земли подбиралась с учетом расположения железнодорожных путей. Но это уже второй вопрос, главное на сегодня для бизнеса – дата аукциона.

Чтобы снять проблемный вопрос, местные власти решили открыть геопортал.

«В рамках программы «Цифровой Казахстан» мы прорабатываем вопрос создания геопортала, где все земельные участки и коммуникации будут оцифрованы. И бизнес сам будет видеть, свободен ли земельный участок, проходит ли под ним коммуникация. То есть услуги по предоставлению участков мы постараемся перевести в цифровой формат», – сообщил заместитель акима области **Жайык Шарабасов**.

Власти надеются, что электронная карта жизнь бизнесу облегчит.

## Туры по Каспию и открытый Байконур

Встрече президентов Нурсултана Назарбаева и Владимира Путина на казахстанско-российском форуме предшествовала масштабная совместная выставка «Новые подходы и тенденции в развитии туризма в РК и РФ». Свои достижения и преимущества показали больше 40 участников. В числе гостей были не только представители приграничья – посетителей удивляли экспоненты из Санкт-Петербурга, Республики Татарстан, Ямало-Ненецкого автономного округа.

**Павел ПРИТОЛЮК**

**Отрасли нужно развитие**

Участники выставки отметили, что тема для Казахстана и России действительно важная. Туристический потенциал стран огромен и, в общем-то, не реализован. В Казахстане вклад туризма в ВВП с учетом косвенного эффекта составляет всего 4%. В планах по развитию на ближайшие 7 лет довести показатель до 8%. Уже разработана и госпрограмма. В России же туризм занимает 3,47% ВВП, а к 2026 году соседи ожидают роста до 5%. Они намерены удвоить экспорт туристических услуг, доведя его до \$15 млрд за 5 лет.

«Туризм приводит к развитию 53 отраслей народного хозяйства и имеет колоссальный синергетический эффект. Ежегодно около 3,5 млн казахстанцев приезжают в Россию, более 3 млн россиян путешествуют по Казахстану. И мы считаем, что эти цифры должны постоянно расти. Э



**Больше 40 участников выставки продемонстрировали гостям туристические возможности своих регионов.**

Фото: Вадим МУДАРИСОВ

нас есть огромные возможности для развития. Сегодняшняя выставка раскрывает этот потенциал», – сказал руководитель Федерального агентства по туризму **РФ Олег Сафонов**, выступая в рамках форума.

Аналогичного мнения придерживается и глава региона **Кумар Аксакалов**, по словам которого Северо-Казахстанская область имеет дестинации, способные удивить гостей. «В нашей области это Имантауско-Шалкарская курортная зона. И мы сегодня работаем над тем, чтобы как можно больше туристов приезжали в наш регион, в том числе из РФ. Два наших озера обладают лечебными свойствами. Кроме того, у нас есть озеро Минкесер, которое по мине-

рализации близко по составу к воде Мертвого моря в Израиле», – отметил г-н Аксакалов.

**Есть что показать**

Каждый стенд наглядно демонстрировал потенциал регионов-участников в туристической отрасли. Большой интерес у посетителей вызвала экспозиция Алтайского края. Этот регион России славится своими природными красотами. Турпоток по итогам 2017 года составил 2,15 млн человек, что в 1,7 раза больше, чем в 2016-м.

«У нас более 13 тыс. озер различной площади. По совокупности лечебно-оздоровительных факторов

наш регион относится к местности первого ранга, особо благоприятной для рекреации и климатолечения», – рассказал алтайский делегат, заместитель директора Туристического центра Алтайского края **Сергей Попович**.

С казахстанской стороны внимание пользовалась алматинская презентация. «Наш регион известен как благодатный край семи рек. В нашей области находится поражающий воображение Чарынский каньон, рядом с ним есть реликтовая ясеневая роща, высочайший водопад в Средней Азии Бурхан Булак в ущелье реки Кора. Его высота 112 метров от верхнего каскада», – отметила руководитель управления туризма Алматинской области **Жанар Алчимбаева**.

**Портрет туриста поменялся**

В рамках форума своими предложениями в ходе заседания Российской-Казахстанского делового совета поделились и предприниматели двух стран. Из желающих инвестировать в туризм у нас пока что очереди не выстраиваются, но участники встречи признаются, что интерес у отрасли постоянно растет.

Председатель правления нацкомпании **Kazakh Tourism Рашид Куземаев** подчеркнул, что для развития туризма нужен качественный анализ. Так, многочисленные исследования показали, что самые активные путешественники в мире – это люди, рожденные после 1981 года. Поэтому формировать туристические предложения страны должны с учетом их спроса.

«Мы должны выстраивать коммуникации с нашими потенциальными туристами совсем на иной основе. Помимо этого мы понимаем, что и портрет туриста тоже поменялся. Он ожидает от своих путешествий совсем других ощущений. Он готов открывать неизведанные, новые направления. И в этом плане как для России, так и для Казахстана появляются новые возможности. Нам нужно делать выводы, применять новые подходы в маркетинге и продвижении», – сказал г-н Куземаев.

Туристские компании, по его мнению, должны видеть перспективные проекты. Сейчас к таким, например, можно отнести космический туризм и круизные туры по Каспию. Если круизный лайнер по Каспию запустят в 2020 году, как планируют, то туристы смогут плавать по всему Каспийскому морю и за одну поездку посетить сразу пять стран: Азербайджан, Иран, Туркменистан, Россию и Казахстан. Также в будущем планируется открыть для желающих космосрум Байконур. В США данная практика давно используется, и посетители мыса Канаверал ежегодно приносят в казну огромные деньги.

Но, несмотря на положительную тенденцию и такие интересные проекты, есть ряд проблем, за которые давно следовало бы взяться. Если простои на государственных границах власти наших стран общаются устранить, то некоторые вопросы вполне в компетенции местных исполнительных органов. Например, приведение в порядок объектов придорожного сервиса.



# Пенсионный квест

## Перерасчет по пенсиям ждет 158 экибастузцев

Пенсионерам, которым при перерасчете базовой пенсии не учли весь стаж участия в накопительной системе, придется собирать документы, чтобы получить недостающую сумму. Это касается тех вышедших на заслуженный отдых граждан, чьи работодатели несвоевременно перечисляли взносы в пенсионный фонд и таким образом оставили их без полной базовой пенсии.

**Наталья БЕКТЕМИРОВА**

В июне 2018 года казахстанских пенсионеров оповестили об изменениях в расчетах базовой пенсии. С 1 июля учитывается стаж участия граждан в пенсионной системе. Чем больше человек отработал, тем выше начисляют процент от прожиточного минимума. Если ранее он составлял 50%, то теперь от 54 до 100%. Пересчет базовой пенсии для тех, кто уже находится на заслуженном отдыхе, был произведен автоматически. Никаких дополнительных документов пенсионеры не предоставляли. Единая информационная система хранит все данные о проведенных отчислениях. Но как только пожилые люди отправились за «новой» пенсией, в Министерство труда и ЦОНЫ на местах стали поступать жалобы. Если большая часть просто приходила за разъяснениями, то некоторые уличили госорганы в неверном учете стажа. В Экибастузе из 357



обращений по перерасчету оказались обоснованными 158.

### Бывает и такое

В июле пенсионерка из Экибастуза Анна Скосарева обратилась с письмом в отдел по социальному обеспечению филиала некоммерческого акционерного общества «Государственная корпорация «Правительство для граждан» (единый провайдер государственных услуг по принципу одного

**С 2019 года перерасчет базовой пенсии будет производиться с момента подачи заявления пенсионерами.**  
Фото: Дарья ПОЗДЕНКО

окна, объединивший функции центров обслуживания населения, РГП «Научно-производственный центр земельного кадастра», РГП «Центр по недвижимости», РГП «Государственный центр по выплате пенсий»). Женщина просила объяснить, почему она не получила 100% от прожиточного минимума, а лишь 92%. Необходимый стаж в 33 года у нее выработан (в целом составил 35 лет. – «Къ»), и она спра-

ведливо рассчитывала на базовую пенсию в 28 284 тенге. И узнала, что по выписке перечислений в накопительный пенсионный фонд ее стаж составил 29 лет.

«Если за один месяц в накопительные пенсионные фонды или единый накопительный пенсионный фонд осуществлено перечисление обязательных пенсионных взносов несколько раз, период участия в накопительной пенсионной системе составляет один месяц», – пояснили в письме сотрудники госкорпорации. В стаж учитывались месяцы, когда бухгалтерия предприятия производила обязательные пенсионные отчисления. А если бухгалтер осуществлял процедуру один раз в квартал, то и трудовой стаж, по логике властей, составлял месяц.

«Такие получатели есть, и их много. Работал человек, но работодателем было осуществлено перечисление за год одним платежом – январе или в конце года. Наши услугополучатели об этом не знали. Они работали, получали заработную плату и не подозревали, что бухгалтерами допускалось такое», – поясняет заместитель руководителя отдела города Экибастуза по социальному обеспечению филиала НАО «Государственная корпорация «Правительство для граждан» Гульнур Жанбырбаева.

### Что делать, если...

Между тем в письменном ответе пенсионерке не объяснили, как поступить в таком случае. В случае если обязательные пенсионные

выплаты перечислялись нерегулярно или в неполном объеме, то подтверждать свое участие в накопительной системе нужно, предоставляя документы от организации, в которой человек трудился. Если заявление в уполномоченные органы поступит до 31 декабря текущего года, то есть вероятность начисления недополученной с июля 2018 года суммы. С 2019 года перерасчет базовой выплаты будет производиться с момента подачи заявления.

«От организации, в которой работал пенсионер, предоставляется справка о доходах. И работодателем, бухгалтером заполняются все периоды, которые ранее были не начислены или начислены в одном месяце, то есть каждый период с 2000 по 2006 к примеру. После пенсионер пишет заявление, обращается в ЦОН. Специалистом фронт-офиса принимается заявление и направляется далее к нам в реестр, и мы уже пересчитываем. Либо по решению суда, в случае если была ликвидация предприятия и они не могут предоставить данную справку. Но на сегодняшний день такой практики еще не было», – объяснила Гульнур Жанбырбаева.

Непосредственным назначателем является уполномоченный орган. На местах принимаются документы, создается проект решения на заявление получателя пенсии и направляется в департамент труда и социальной защиты по Павлодарской области, и там на его основании принимается окончательное решение.

# Пушистые инвестиции

## За год организатор нового для страны пушного бизнеса увеличил поголовье в 4 раза, с 50 до 200 зверьков

В 2017 году в Северо-Казахстанской области начинающий предприниматель открыл первую племенную шиншилловую мини-ферму. Сегодня в планах дальнейший рост численности питомцев, расширение площадей. Сейчас бизнесмен разводит российских шиншилл, но уже в 2019 году намерен завезти животных из Польши.

**Дарья СТЕПИНА**

Необычное пока для страны дело по организации племенной шиншилловой мини-фермы затеял предприниматель из Есильского района СКО Евгений Шмалько. Два года он обдумывал этот проект, просчитывал бизнес-план и изучал вопрос разведения шиншилл в условиях Северного Казахстана. После подал документы на конкурс и выиграл грант по государственной программе «Дорожная карта бизнеса – 2020» в размере 3 млн тенге. Общая стоимость проекта – 4 млн тенге.

Евгений Шмалько живет в селе в обычном частном доме. Под племенную ферму сельчанин выделил помещение, которое раньше служило летней кухней. Переоборудовал его, установил кондиционер, смастерил клетки для будущих питомцев. 50 первых шиншилл купил в соседней России.

«В Казахстане на тот момент не было ни одной шиншилловой фермы, которая бы разводила племенных животных», – рассказывает «Къ» Евгений Шмалько. – К тому же ни один продавец не давал сертификатов на зверьков. Моя цель – разводить только племенных шиншилл, качество меха которых сертифицировано. Наша ферма стала первой в Казахстане, которая взялась за разведение племенных шиншилл и выдает документы на каждое животное».

Раньше Евгений Шмалько разводил кроликов и нутрий, с клеточным содержанием пушных зверей был знаком. Шиншилла привлекла



Чтобы предлагать мех шиншилл иностранным покупателям, казахстанским фермерам необходимо существенно увеличить поголовье животных. Фото автора

относительной неприхотливостью и высокой ценой на конечный продукт. Предприниматель продает молодяк живым, покупатели приобретают племенных шиншилл для разведения небольшими партиями – по 10–20 штук. В основном зверьков из Явленки увозят в Кокшетау, Костанай, Петропавловск и Караганду. Интересуются шиншилловым бизнесом также жители Алматы, Павлодара, Усть-Каменогорска и Актобе.

«Люди практически каждый день звонят, спрашивают. Узнают о нас в основном из интернета, ведь у мини-фермы есть свой сайт. Я предлагаю шиншилл, а после готов покупать у своих клиентов молодяк по 20–25 тыс. тенге за каждого зверька. Зоомагазины, например, покупают по 15 тыс. Людям выгоднее сдавать мне. А мне, в свою очередь, выгодно и удобно получать приплод от своих же животных за счет чужих мощностей», – объясняет Евгений Шмалько.

За год Евгений продал в Казахстане около 100 шиншилл. Сейчас на мини-ферме содержится еще столько же племенных животных породы серый стандарт. Евгений Шмалько намерен увеличить поголовье в 10 раз. Сейчас предприниматель изучает возможности, которые дают государственные программы в плане кредитования. В 2019 году бизнесмен планирует закупить породистых шиншилл в Польше. На эти цели ему необходимо 10 млн тенге. Закупать Евгений будет такие ценные породы, как черный бархат и белый Вильсон.

«Одна российская шиншилла матового поголовья породы серый стандарт стоит 7 тыс. рублей, то есть примерно 37–38 тыс. тенге. Польский серый стандарт обойдется в 50 тыс., черный бархат – в 60 тыс. тенге. Белый Вильсон – около 80 тыс. тенге. На тот объем, что я планирую закупить, мне нужно порядка 9–10 млн тенге», – приво-

дит примерные расчеты предприниматель.

В будущем он намерен организовать забойный цех, чтобы не только реализовывать животных молодняком, но и продавать шкурки. Цех под ключ обойдется фермеру в 7 млн тенге. Но пока говорить об этом рано, отмечает предприниматель.

«Сейчас моя задача – увеличить производство в Казахстане. Чтобы другие люди покупали животных, разводили их и мне сдавали. Тогда Казахстан мог бы продавать животных в Россию, в Польшу нужны большие объемы. Партии меньше чем из 500 шкурок не интересуют серьезных покупателей. Вообще, это направление бизнеса весьма перспективно и интересно. В России за одну шкурку дают \$110–130, в Польше – \$170–180. На будущее я прорабатываю оба варианта», – говорит Евгений Шмалько.

# Халатность госслужащих или недостоверные сведения?

## 30 должностных лиц привлечены к дисциплинарной ответственности в СКО за нарушения в области государственных услуг

В Северо-Казахстанской области департаментом по делам госслужбы и противодействию коррупции выявлено 485 нарушений при оказании госуслуг населению. Большая часть этой статистики приходится на случаи, когда граждане не имеют полного пакета необходимой документации. Чаще других нарушения допускали сотрудники отделов архитектуры, земельных отношений и соцзащиты.

**Павел ПРИТОЛЮК**

За 9 месяцев текущего года госорганы СКО оказали населению больше 2,6 млн услуг. Основную часть, 80%, – в электронном виде. Вместе с тем без нарушений не обошлось. По информации заместителя руководителя департамента по делам госслужбы и противодействию коррупции Северо-Казахстанской области Жаната Жумабаева, в 2018 году было проведено 33 контроль-

ных мероприятия. Выявленные нарушения по большей части имеют однотипный характер.

«Это нарушения сроков оказания государственных услуг, истребование представителями государственных органов лишних документов, а также тех, которые можно получить через информационные системы. Большая часть нарушений была связана с оказанием услуг при неполном пакете документации», – рассказал СМИ г-н Жумабаев.

30 должностных лиц привлекли к дисциплинарной ответственности, на некоторых нарушителей были наложены взыскания в виде штрафов на общую сумму свыше 320 тыс. тенге. Финансово наказали тех, кто нарушил порядок оказания госуслуг, имеющих разрешительные функции.

В департаменте считают, что нарушителей будет меньше, если госорганы обеспечат внутренний контроль за качеством работы сотрудников. Кроме того, значительному снижению коррупционных рисков при оказании госуслуг способствует переход на электронный формат обслуживания.

В департаменте по делам государственной службы и противодействию коррупции отмечают, что за каждым нарушением кроется несколько факторов. Это может быть халатность госслужащего или незнание законодательства. Но иногда граждане жаловались безосновательно.

«В этом году мы рассмотрели 24 обращения граждан, касающихся оказания госуслуг, однако факты нарушений подтвердились только в пяти случаях», – отметил Жанат Жумабаев.

**30**  
госслужащих  
привлекли  
к дисциплинарной  
ответственности  
в 2018 году

# ...А табачок врозь!

<< 1

По ее словам, Александр Ли вместе со своим другом предложил именно ей открыть бизнес, а ее муж не имеет к делу отношения «абсолютно никакого». При этом инвестиции внес товарищ Александра Ли, а сам он занимался управлением.

«Прибыли не было. Джеффри Соколины прилетел в срочном порядке в Казахстан, чтобы выяснить, что происходит. Он организовал бухгалтерскую проверку, которая показала, что Ли выводил через своих родственников, через какие-то ИП, через какие-то склады очень большие суммы», – утверждает женщина.

По ее словам, Александр Ли решил выйти из компании, передав долю стороннему лицу, а не

предложив ее купить своему соучредителю. Один из сотрудников компании в интервью телеканалу утверждает, что охрана Ли не запускает в помещение оппонентов.

Высказался по этому поводу в комментариях агентству Tengrinews.kz и сам руководитель департамента внутренних дел Павлодарской области Амантай Аубакиров. Он сообщил, что к деятельности компании отношения не имеет, и уточнил: «Вступая в полемику по интернет-ресурсам и СМИ не собираюсь».

«По результатам проведенного аудита, который организовал соучредитель Соколины, был установлен многомиллионный ущерб компании со стороны Ли. По данным фактам Соколиным и моей супругой были поданы заявления в компе-

тентные органы», – только сообщил генерал-майор интернет-порталу.

В настоящее время в судах города Алматы рассматривается несколько гражданских дел, связанных с инцидентом. Иски подают все стороны. Как уточнял ранее официальный представитель МВД Алмас Садуабаев, дело по заявлению о рейдерском захвате, поданному в полицию Александром Ли, приостановлено до завершения разбирательства в гражданском порядке. Также имеется заявление в прокуратуру от Светланы Аубакировой по поводу мошеннических действий бизнесмена из США. Теперь участникам предстоит отстаивать свои позиции в суде. Какие именно факты они считают ложными, станет известно в ходе разбирательства.

# Туры по Каспию и открытый Байконур

<< 3

«У нас постоянная полемика вокруг качества санитарных узлов. Сейчас у нас как раз на финишной прямой находится госпрограмма «Развитие туризма в Казахстане». Этому вопросу уделено очень много внимания. Мы со стороны бизнеса понимаем, что нужно поддерживать инфраструктуру. Надеюсь, что появятся меры стимулирования, поддержки – где-то мотивационные, где-то обучение. Часть функций «Атамекен» готов на себя брать», – отметил заместитель председателя правления НПП РК Олжас Ордабаев.

В итоговый протокол заседания вошли предложения по модернизации пунктов пропуска и порядка перехода границы, страхованию автотранспортных средств, уплате административных штрафов в пунктах пропуска, запуску совместных турпродуктов для выездных туристов (пешие маршруты, Байконур, Каспий), открытию новых авиамаршрутов и развитию детского туризма.

### Ложка дегтя

Если у гостей выставка оставила только позитивные впечатления, то местные жители остались недовольны организа-

цией мероприятия. В социальных сетях люди пишут, что для всех желающих двери выставочного павильона открылись только 10 ноября, после того как форум закончился, поэтому в полной мере оценить масштабы и перспективы туризма горожане не смогли, поскольку большинство экспонентов свернули свои стенды сразу после форума и развезли по своим регионам. Жители Петропавловска отмечают, что вместо неизведанных территорий, интересных презентаций и обещанного масштаба их ждали пустые столы и полное разочарование таким отношением.