

WWW.KURSIV.KZ

«Курсивъ» №34 (758)



Почтовые индексы:
15138 - для юр. лиц
65138 - для физ. лиц

КУРСИВ

всегда в курсе: новости, прогнозы, аналитика



РЕСПУБЛИКАНСКИЙ ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК | ИЗДАЕТСЯ С 2002 ГОДА

№ 34 (758), СРЕДА, 29 АВГУСТА 2018 г.

ВЛАСТЬ/БИЗНЕС:
РЕЙТИНГ ЕСТЬ –
ДЕНЕГ НЕТ

02

ИНВЕСТИЦИИ:
КОДЕ НА НИЗКОМ
СТАРТЕ

04

ТЕНДЕНЦИИ:
МИГРАЦИЯ КАК УГРОЗА
ЭКОНОМИЧЕСКОЙ
БЕЗОПАСНОСТИ

06



КОМПАНИИ И РЫНКИ:
АВТО НА ЧАС

07

* Бриф-новости

Субконтракция по-казахстански

В Казахстане создается электронная торговая площадка, на которой отечественные производители комплектующих и сборочные производства смогут найти друг друга. Уже в следующем году эта площадка будет интегрирована с аналогичной электронной биржей ЕАЭС.

>> 2

Узбекский фейк

На прошлой неделе ориентированное на Узбекистан американское издание «Озодлик» опубликовало сенсационный материал. Из него следовало, что редакторы всех входящих в состав Национальной телерадиокомпании Узбекистана телеканалов получили приказ более не упоминать имя первого президента этой страны Ислама Каримова и не хвалить нынешнего президента. «Къ» выяснил, насколько это соответствует действительности.

>> 3

Когда война во благо

Пока мир переживает очередной виток санкций и готовится к торговым войнам, казахстанские сельхозтоваропроизводители получают возможность увеличить экспорт своей продукции.

>> 3

Между молотом и наковальней

Большую часть лета тенге слабел, в этой ситуации не только рядовые казахстанцы, но и либеральные аналитики начали поговаривать о необходимости фиксации курса национальной валюты. НБ РК остался непреклонен и не вышел с интервенциями на Казахстанскую фондовую биржу. «Къ» опросил экспертов и понял, для чего стране нужна свободно плавающая валюта.

>> 9

Задача минимум – удержаться на лету

АО «Международный аэропорт Актобе» испытывает финансовые проблемы. Конкретные цифры руководства воздушной гавани не называет, ссылаясь на коммерческую тайну, однако не скрывает, что уже несколько лет подряд аэропорт несет убытки. Для стабилизации финансового положения необходимо возобновление грузовых перевозок и увеличение количества пассажирских рейсов, говорят специалисты. Работа в этом направлении ведется, но пока только на уровне переговоров.

>> 10

JAC iEV7S: наглядная эволюция

В одном из выпусков Top Gear Джереми Кларксон заметил, что китайские автомобили пока далеки от совершенства, но если проследить их эволюцию за последние лет 10, то в скором будущем они вполне смогут занять достойное место на рынке. JAC iEV7S – наглядное тому подтверждение.

>> 11

Одиссея эпохи верхнего палеолита

Альберт Хьюз, получивший популярность после постапокалиптической драмы «Книга Илая» (2009) и олдскульного хоррора начала «нулевых» «Из ада», решил обратиться к истории древнего мира. Его новая картина о том, как собака стала другом человека.

>> 12

Арал на всю голову: единство при разногласиях

Прошедший в городе Туркменбаши саммит глав государств-учредителей Международного фонда по спасению Арала назван историческим. Однако, судя по публикациям в СМИ и заявлениям руководителей этих стран, полного согласия так и не было достигнуто. Все остались при своих мнениях.

Анатолий ИВАНОВ-ВАЙСКОПФ

До встречи на туркменском курорте «Аваза» главы государств-учредителей Международного фонда спасения Арала не собирались вместе много лет. Предыдущий саммит состоялся в конце апреля 2009 года в Алматы. И хотя проблем вокруг бывшего Аральского моря меньше не становилось, как-то было не похоже, чтобы страны-учредители готовы были их совместно решать. Более того, все эти годы каждый тянул «одеяло» в свою сторону.

Каждый сам за себя

Так Туркмения, несмотря на возражения Узбекистана, продолжала проект по созданию в Каракумах озера Алтын-Асыр, вложив миллиарды долларов в фактический забор воды из Амударьинского речного бассейна. Узбекистан, вопреки прежним договоренностям, заблокировал строительство второй очереди проекта «Регулирование русла Сырдарьи и северной части Аральского моря», который позволил бы не только развивать рыболовство, но и вернуть городу Аральску выход к большой воде. Казахстан в свою очередь завершил строительство Коксарайского контррегулятора на Сырдарье. Обезопасив тем самым от посто-



Некоторые положительные сдвиги в решении аральской проблемы все же наметились. Фото: www.shutterstock.com/Evgeny Chubko

янных подтоплений Кызылорду и Туркестан, но вместе с тем существенно сократив сброс воды из Шардаринского водохранилища в Арнасайскую впадину, ресурсы которой активно использовал Узбекистан. Не особо прислушивался к мнению соседей и Таджикистан, продолжая возведение на притоке Амударьи – реке Вахш – Рогунской ГЭС, работа которой может запро-

сто повлиять на ситуацию в Приарале в целом. Но больше всех «порадовал» Кыргызстан, в 2016 году заявивший о своем отказе участвовать в деятельности Международного фонда спасения Арала (МФСА), поскольку эта организация «не учитывает гидроэнергетические аспекты водопользования и потребности отдельных государств Центральной Азии».

Несмотря на разногласия

В этой связи, учитывая все существующие между странами региона разногласия, проведение саммита МФСА в городе Туркменбаши с участием первых лиц Казахстана, Узбекистана, Туркменистана, Таджикистана и Кыргызстана действительно можно назвать историческим. Тем более, что судя по опубликованному, пусть и пространному, тексту

коммюнике Совета глав государств-учредителей МФСА, стороны не только подтвердили свою «приверженность принятым решениям по совместному и комплексному управлению и рациональному использованию водных ресурсов и охране окружающей среды в бассейне Аральского моря».

2 >>

Когда деньги выше госинтересов

В Агентстве по делам государственной службы и противодействию коррупции рассказали о фактах хищения бюджетных средств дипломатами и напомнили сотрудникам министерства иностранных дел об этике и необходимости профилактики коррупционных правонарушений.

Жанболат МАМЫШЕВ

В мае 2018 года Анарбек Карашев, ответственный секретарь МИД РК (занимал эту должность с мая 2014 года), распоряжением президента был освобожден от должности «в связи с переходом на другую работу». Но уже через месяц антикоррупционное агентство сообщило, что дипломат задержан по подозрению в коррупции – ему вменялось получение взятки в сумме «свыше 10 млн тенге». А на

недавнем совещании в МИДе, в котором участвовал зампред агентства по делам госслужбы **Олжас Бектенов**, стало известно, что при обыске в доме Анарбека Карашева было изъято \$1,5 млн. По версии следствия, такая солидная сумма скопилась у бывшего дипломата за счет использования служебного положения.

«При обыске у Карашева было изъято \$1,5 млн, у директора ТОО «Дирекция по строительству дипломатического городка», – «Къ») Нурекенова – \$200 тыс. Карашев обвиняется в получении на системной основе взяток от своих подчиненных за покровительство им по службе, а (руководитель РГП на праве хозяйственного ведения «Хозяйственное управление МИД РК» Сауле. – «Къ») Сакенова, Нурекенов и (руководитель отдела официальных мероприятий ХОЗУ. – «Къ») Джумасанова привлекаются за получение свыше 28 млн тенге незаконных вознаграждений от предпринимателей, оказывающих

услуги по организации международных мероприятий», – сказал заместитель председателя Агентства РК по делам государственной службы и противодействию коррупции **Олжас Бектенов**. По версии следствия, Сакенова, Нурекенов и Джумасанова брали деньги с предпринимателей за гарантированное заключение договоров на оказание услуг для МИД и их беспрепятственную приемку.

Наряду с этим Бектенов сообщил, что выявлены факты лоббирования Карашевым фирмы своего племянника – ТОО «Лара Групп», которое в нарушение норм закона «О государственных закупках» было привлечено в качестве оператора по приобретению авиабилетов для заграничных командировок госслужащих. В результате превышения комиссионных сборов было похищено 9,8 млн тенге, выделенных из бюджета на эти цели.

Также следствием были установлены факты оплаты Караше-

вым фактически не выполненных объемов работ по капитальному ремонту здания посольства Казахстана в Узбекистане. По предварительным данным, ущерб от этих действий составил порядка 70 млн тенге. Следствием также проверяется причастность к этому других ответственных должностных лиц МИД и посольства.

Это не единственное дело в отношении сотрудников МИД РК в сфере административно-хозяйственных функций. Так, в 2015 году к 7 годам лишения свободы за злоупотребление должностными полномочиями и получение взятки был приговорен экс-директор РГП «Хозяйственное управление МИД РК» **Ергали Есимсентов**. В 2017 году за хищение \$680 тыс. при строительстве здания посольства Казахстана в Минске осужден старший бухгалтер посольства РК в Беларуси **Аскар Сейдуалиев**.

«Свежи в памяти, не побоюсь этого слова, позорные события четырехлетней давности, когда

сотрудники, в том числе глава генконсульства во Франкфурте, были осуждены в Германии за контрабанду сигарет. Летом того же 2014 года были осуждены члены организованной преступной группы, возглавляемой директором департамента консульской службы. Преступной группой, состоящей из 8 человек, была поставлена на поток продажа виз и разрешений на въезд в Казахстан», – вспомнил еще факты Бектенов.

По мнению г-на Бектенова, профилактической мерой коррупционных проявлений является перевод государственных услуг в электронный формат, но проблема в том, что все 75 тыс. услуг, оказанные МИДом за первое полугодие, были предоставлены на бумажных носителях. И это тогда, когда в целом по республике 55% госуслуг предоставляются в электронном формате, 23% – полностью переданы в Центры обслуживания населения и 22% оказываются госорганами на бумажных носителях.



Конституциясы Қуәімен!
С Днём Конституции!

Субконтрактация по-казахстански

В Казахстане выстроят сети поставок комплектующих по примеру Apple и Toyota

В Казахстане создается электронная торговая площадка, на которой отечественные производители комплектующих и сборочные производства смогут найти друг друга. Уже в следующем году эта площадка будет интегрирована с аналогичной электронной биржей ЕАЭС, а в перспективе казахстанский спрос и предложение планируется вывести на соответствующую площадку Азиатско-Тихоокеанского региона.

Дмитрий ПОКИДАЕВ

В национальном агентстве по развитию местного содержания видят будущее казахстанской индустрии в развитии промышленной кооперации, когда крупные производители заключают долгосрочные контракты на изготовление комплектующих и запасных частей, а также на поставки сырья для своего производства с более мелкими отечественными предприятиями. Схема, в принципе, не нова: успешными примерами субконтрактации являются всемирно известные компании Apple и Toyota, имеющие более 50 тыс. поставщиков комплектующих каждая.

Проблема в том, что казахстанские производители комплектующих и сборки зачастую даже не подозревают о существовании друг друга: в НПП «Атамекен», к примеру, утверждают, что самой распространенной просьбой казахстанских бизнесменов, с которой они обращаются в нацпалату, является поиск для них поставщиков сырья и промышленных «полуфабрикатов», из которых они могли бы производить конечную продукцию с высокой добавленной стоимостью. И в Казахстане решили не изобретать велосипед, а пойти по пути соседней России, где уже действует сеть электронных торговых площадок, на которых разные



предприятия самостоятельно сплетают различные производственные цепочки.

В России, по информации председателя правления АО «Национальное агентство по развитию местного содержания NADLoC» **Дмитрия Усова** электронные торговые площадки предоставляют бизнесу порядка 200 тыс. торговых позиций, и ежедневно здесь проходит около 4 тыс. электронных торгов, а сумма ежегодных сделок превышает 93 млрд рублей (около 460 млрд тенге. – «Къ»). Теперь аналогичная схема появится и в Казахстане, причем, по словам Дмитрия Усова, она создается одновременно с торговой электронной площадкой субконтрактации ЕАЭС, что позволит разместить казахстанские предложения в России, Армении и Кыргызстане.

«У нас сейчас уже работает прототип, мы начали взаимодействие с Евразийской комиссией в этой части, а в 2019 году мы планируем уже свою электронную площадку дописать и ин-

В России электронная биржа субконтрактов уже несколько лет успешно работает на развитие крупного и среднего бизнеса.

Фото: www.tppro.ru

тегрироваться, то есть планируем, что к концу следующего года мы уже получим полноценную площадку, – сказал Дмитрий Усов. – Мы посмотрели опыт России, где все это работает, мы берем оттуда все лучшее. В будущем эта электронная площадка будет интегрирована в евразийскую сеть, и наши предприятия будут иметь возможность получать заказы из стран ЕАЭС. Пока речь идет о создании только евразийской сети, но в перспективе планируется охватить весь Азиатско-Тихоокеанский регион», – подчеркнул он.

По его словам, проект предусматривает набор сервисов, одним из которых станет база данных заявок, которые не нашли своей реализации – речь идет о спросе на ту или иную продукцию, который имеется на внутреннем рынке Казахстана, но никто данную продукцию не производит. По сути, речь идет

об автоматическом исследовании рынка и подталкивании казахстанского бизнеса к тому, чтобы занимать пустующие ниши, диверсифицируя свое производство.

Одновременно будет создана база данных простаивающих предприятий, которые могут быть переориентированы на выпуск востребованной, смежной с их производством, продукции. Также в рамках площадки планируется предоставлять логистический сервис, который сразу позволит заказчику и производителю просчитать, насколько экономически целесообразным будет их сотрудничество, если они находятся в разных точках страны. Но главная задача нового сервиса – это заключение казахстанскими предприятиями новых долгосрочных контрактов с крупными заказчиками, причем в идеале – без посредничества государства, которое также заинтересовано в таком автоматическом импортозамещении.

При этом в агентстве NADLoC подчеркивают, что доступ к этой торговой площадке получат далеко не все предприятия: одним из обязательных требований по выходу на нее является прохождение процедуры верификации, то есть подтверждение того, что потенциальный поставщик действительно имеет все необходимое оборудование для производства той или иной продукции, штат, способный ее производить, а также что продукция соответствует заявленным стандартам. Делается это для того, чтобы оградить будущую площадку от лжепредприятий.

Требование по верификации выдвигается, кстати, не только на национальном уровне – оно будет обязательным для допуска на электронную площадку Евразийского экономического союза. По словам заместителя директора Департамента промышленной политики Евразийской экономической

комиссии **Дины Акпанбаевой**, доступ к площадке ЕАЭС получило уже несколько тысяч участников из трех стран ЕАЭС – России, Казахстана и Белоруссии, причем российский производством там доминирует.

«Понятно, что система начнет работать эффективно, когда в ней будет много участников, но уже сейчас в общей системе от России 5 тыс. 889 компаний, от Казахстана – 63, от Белоруссии – 4, Армения и Кыргызстан пока не представили своих предложений, – говорит Акпанбаева. – В целом количество предлагаемых позиций товарной продукции на нашей площадке уже составляет 20 тыс. 228 наименований, если говорить о закупке, то мы наблюдаем количество предложений до 138 тыс. единиц», – отмечает она. То, что спрос пока превалирует над предложением, неудивительно: в России производственные цепочки в основном уже выстроены и запросы на комплектующие оттуда касаются как раз такой продукции, которая на ее территории не производится. При этом для Казахстана эта проблема является еще более острой: по словам управляющего департаментом обрабатывающей промышленности Национальной палаты предпринимателей **Армана Мамбетаева**, республика пока сильно отстает от той же России в части развития бизнеса в целом.

«Проблема в том, что в Казахстане недостаточная критическая масса предпринимателей – у нас на 1000 человек приходится 1,6 предприятия, в то время как в России – 3,5 предприятия, то есть в два раза больше, а в ОЭСР этот показатель больше в пять раз. То есть мы понимаем, что критическая масса, которая в перспективе должна осваивать производство комплектующих, мелких частей, в Казахстане еще только формируется», – констатировал Мамбетаев.

Арал на всю голову: единство при разногласиях

<< 1

Они еще и готовы учитывать интересы «всех стран региона на принципах добрососедства и взаимного уважения». Достаточно позитивным представляется решение стран консолидировать усилия для «комплексного решения проблем, связанных с оздоровлением социально-экономической и экологической обстановки в бассейне Аральского моря, особенно в зонах, «подверженных экологическому кризису». Многообещающе выглядят и предстоящие соглашения между собой мер, направленных на обеспечение населения питьевой водой, увеличение площадей лесопосадок и уменьшение загрязнения вод, атмосферного воздуха и деградация земель. Соответственно для решения всех перечисленных проблем направили и призыв к сотрудничеству институтам ООН, международным и региональным организациям.

На бога надейся...

Вот только далеко не факт, что те же международные организации и институты ООН начнут активно финансировать деятельность Международного фонда спасения Арала, который по информации радио «Азаттык» за 25 лет своего существования уже потратил \$15 миллиардов. По словам источника «Къ» из правительственных кругов в Астане, в настоящий момент как Казахстан, так и Узбекистан, вряд ли получат от международных организаций деньги на спасение Аральского моря. «Раньше и Казахстану, и Узбекистану действительно давали гранты на подготовку проектно-сметной документации, на изучение флоры и фауны, на помощь населению, на другие мероприятия, связанные с Приаралем. Но сегодня ситуация несколько изменилась. На международном уровне наши страны уже не относят к развивающимся государствам. Они считаются достаточно развитыми. Если кто и может сегодня рассчитывать на помощь из-за рубежа, то только Кыргызстан, Таджикистан и где-то Туркменистан. Но они к тому, что раньше называлось Аральским морем, имеют лишь косвенное отношение», – заметил собеседник «Къ», подчеркнув, что спасать остатки Арала Казахстану и Узбекистану придется собственными силами, постоянно контактируя между собой.

Все по-новому?

Здесь стоит отметить, что некоторые положительные сдвиги в

этом направлении уже намечались. К примеру, на прошедшем в городе Туркменбаши саммите глав государств-участниц МФСА президент Казахстана **Нурсултан Назарбаев** фактически поддержал проект узбекской стороны по высадке в акватории бывшего моря защитных насаждений в виде саксаула и других солеустойчивых растений общей площадью почти в 350 тысяч гектаров. «Были очень полезные предложения, основанные на современных научных подходах. Например, укрепить соль на дне стойкими к ней зелеными насаждениями, которые будут способствовать улучшению экологической ситуации и одновременно служить источником получения кормов для сельскохозяйственных животных», – отметил в частности Нурсултан Назарбаев на прошедшей после завершения саммита МФСА пресс-конференции. О готовности создать все необходимые условия для выращивания взаимоприемлемых механизмов взаимодействия в использовании водных ресурсов бассейна Аральского моря сообщил и президент Узбекистана **Шавкат Мирзиёев**.

И все же говорить о кардинальных сдвигах в решении вопроса по спасению Аральского региона пока не приходится. По словам руководителя института «Казги-проводхоз» **Анатолия Рябцева**, с тем же Узбекистаном до сих пор нет договоренностей по старту второй очереди проекта «Регулирование русла Сырдарьи и северной части Аральского моря». «Наш второй этап уже 10 лет топчется на месте. Узбекистан заблокировал этот проект, и мы ничего не можем сделать. По сути дела нам надо заново все делать, начиная от создания технико-экономического обоснования. А ведь этот этап очень серьезный! Это и восстановление рыбных запасов, и создание инфраструктуры – там два больших моста должны появиться, но, увы, все это было отложено. Теперь остается надеяться на новое руководство Узбекистана», – отметил в беседе с «Къ» Анатолий Рябцев, заметив, что президент Узбекистана Шавкат Мирзиёев по образованию мелиоратор, а потому хорошо знает суть проблемы.

А вот от Туркменистана и Кыргызстана особых движений пока не видно. Согласно сообщениям от официального Ашхабада, там пока не собираются отказываться от проекта по созданию озера «Алтын Асыр». В день, когда начался

саммит стран-участниц МФСА, правительственный сайт Туркменистана сообщил, что «с вводом в строй первой очереди туркменского озера «Алтын Асыр» коллекторы, отводящие от оазисов дренажные и отработанные воды, соединены в единую гидросистему. Сегодня, всего через несколько лет, в результате естественных биологических процессов вода очистилась до приемлемых норм, там появились растительность и большое количество рыбы и птицы». Там же приводятся и слова президента **Гурбангулы Бердымухамедова**, уверяющего, что сооружение этого рукотворного водоема «дает возможность успешно решать насущные экологические, экономические и социальные вопросы».

Что касается позиции Кыргызстана, то и она как-то не меняется. Достаточно сказать, что новый президент этой страны **Сооронбай Жээнбеков** присутствовал на саммите МФСА в качестве наблюдателя. При этом никакой информации о том, что Кыргызстан возвратит себе членство в Международном фонде спасения Арала, пока не появлялось.

Коррективы от погоды

Впрочем, нахождение общего языка между странами-участницами МФСА может способствовать начавшееся заметное изменение климата в регионе, которое уже угрожает таянием ледников с последующим значительным понижением уровня воды в реках Центральной Азии, что приведет к очень серьезным внутриполитическим проблемам. В этой связи нельзя не упомянуть об одной из точек зрения, согласно которой еще в начале года саммит глав государств-участников МФСА даже и не планировался. Пока в дело «не вмешалась» погода. Первая, пришедшая с Арала пыльно-солевая буря в конце мая 2018 года, накрыла не только весь северо-запад Узбекистана, но и северо-восток Туркменистана, уничтожив все посевы культурных растений и накрыв бумом налетом все дома, машины и деревья. Вторая буря из соли, прошедшая в июле на севере Туркменистана, нанесла непоправимый ущерб хлопковым и пшеничным полям, а также фруктовым садам Дашагузского велаята. Третья – в начале августа – накрыла белой мглой даже Ташкент, чего ранее никогда не наблюдалось.

Рейтинг есть – денег нет

В Казахстане осенью этого года состоится первый выпуск национального энерго-экологического рейтинга промышленных предприятий. Место в этой таблице о рангах социальной ответственности бизнеса может стать действенным инструментом привлечения инвестиций и выхода продукции на международные рынки

Дмитрий ПОКИДАЕВ

Национальный эколого-экономический рейтинг промышленных предприятий Казахстана будет разработан на основе аналогичного рейтинга от российского агентства «Интерфакс-ЭРА»: в июле текущего года Ассоциация экологических организаций Казахстана, российское рейтинговое агентство и Международный центр «Зеленых» технологий и инвестиционных проектов подписали соответствующий Меморандум.

Как пояснила председатель правления Ассоциации экологических организаций страны **Айгуль Соловьева**, рейтинг будет иметь вполне прикладное значение для самих предприятий: первый же его «тираж» выявит лидеров по экологической ответственности в стране, а также установит в качестве бенчмарка некое среднее значение экологического состояния предприятий в отдельной взятой отрасли. Таким образом лидеры получат дополнительные дивиденды при привлечении дополнительных инвестиций (к примеру, при IPO раскрытие нефинансовых показателей, к которым относится экологическая ответственность, является обязательным условием), а аутсайдеры – планку, к которой следует стремиться.

Государство же, по словам заместителя председателя правления ассоциации **Елдоса Абаканова**, с запуском национального рейтинга получит достоверную экологическую отчетность от промышленных предприятий, причем в динамике, поскольку данные будут обновляться ежегодно.

Специалист по отраслевой аналитике рейтингового агентства «Интерфакс-ЭРА», чьи методологии лягут в основу казахстанского рейтинга, **Елена Киселик** отмечает, что в России этот рейтинг существует с 2005 года и охватывает в общей сложности 5,5 тыс. российских и казахстанских промышлен-



Экологи уверены, что экорейтинг поможет казахстанским предприятиям выйти на международный рынок. Фото предоставлено Ассоциацией экологических организаций

ных предприятий. Казахстанских насчитывается свыше 400, что, в общем-то, является достаточным основанием для разработки национального рейтинга. База данных по каждой компании – это 20 показателей в динамике с 2005-го по последний год, что дает возможность сравнивать предприятия со среднеотраслевыми бенчмарками и удельными значениями предприятий-аналогов.

«Тут очень важно, что большинство предприятий боится сравнения, потому что они являются либо недостаточно крупными, либо наоборот – очень крупными, и никто не хочет показаться энергоемким или грязным. Для этого используется специальный инструмент, который сравнивает не отрасль, а технологическую группу, таким образом не будет ситуации, когда АЭС будет сравниваться с ТЭЦ», – заверяет Киселик.

Всем участникам рейтинга присваивается знак экологического раскрытия, который компания может разместить на своем сайте. Рейтинг рассчитывается, исходя из энергоресурсной эффективности предприятия, которая показывает, сколько энергии и ресурсов затрачивается на производство продукции. Помимо этого учитывается технологическая эффективность, которая показывает, каково экологическое воздействие предприятия на окружающую среду, оцениваются также потенциал, динамика эффективности и прозрачность предприятия.

Каким образом казахстанские предприятия могут монетизировать свое участие в этом рейтинге, объяснил директор департамента трансферта технологий Международного центра «Зеленых» технологий **Дияз Байсеитов**: по его

словам, рейтинг должен стимулировать компании к тому, чтобы они повышали свой имидж, который оценивается инвесторами при IPO, и снижать карбоновый след, без положительной динамики которого в ближайшем будущем не одно предприятие не сможет обеспечить сбыт своей продукции на мировых рынках.

«Рейтинг предоставляет компаниям набор технологических процессов, которые позволяют им модернизировать свое производство с минимальными потерями, а то и с выгодами для себя, с помощью наилучших технологий», – добавляет представитель Международного центра.

И тут возникает главная на сегодня проблема: в республике отсутствует механизм стимулирования внедрения этих технологий в виде частичного субсидирования. По мнению Айгуль Соловьевой, соответствующий фонд можно было бы создать при правительстве, аккумулируя в нем средства, поступающие от предприятий за эмиссии в окружающую среду. «Мы посмотрели чешский опыт – они до 60% субсидируют предприятия, которые встали на путь модернизации, есть статистика, которая свидетельствует о том, что в 72% стран успешно развитие бизнеса, экономики и устойчивая экология совпадают, поэтому наши предприятия тоже должны получать какие-то субсидии», – говорит Айгуль Соловьева.

Пока, по словам г-жи Соловьевой, правительство настороженно относится к идее создания такого фонда, несмотря на то, что инициаторы этой идеи предлагают кабинету взять управление этими средствами в его же – правительственные – руки.

<p>РЕСПУБЛИКАНСКИЙ БЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК</p> <p>КУРСИВЪ</p> <p>Газета издается с июля 2002 г.</p> <p>Собственник: ТОО «Alteco Partners»</p> <p>Адрес редакции: 050059, РК, г. Алматы, пр. Аль-Фараби, 7, б/д «Нурлы-Тоғу», блок 5А, оф. 119</p> <p>Тел./факс: +7 (727) 346-84-41.</p> <p>E-mail: kursiv@kursiv.kz</p>	<p>Генеральный директор: Марат КАИРБЕКОВ, m.kairbekov@kursiv.kz</p> <p>Главный редактор: Динара ШУМАЕВА, d.shumayeva@kursiv.kz</p> <p>Зам. главного редактора: Игорь КЛЕВЦОВ, i.klevtsov@kursiv.kz</p> <p>Магиза ТОРЕБАЕВА, m.torebaeva@kursiv.kz</p>	<p>Редакция: Анна КУШНАРЕВА Анатолий ИВАНОВ-ВАЙСКОПФ Вячеслав ШЕКУНОВИЧ Елена ШТРИТЕР Жанболат МАМЫШЕВ Ирина ЛЕДОВСКИХ Ольга КУДРЯШОВА</p> <p>Корректорское бюро: Светлана ПЫЛИПЧЕНКО Елена ГРИБАНОВСКАЯ Елена ШУМСКИХ</p>	<p>Аналитический отдел Kursiv Research: Айгуль ИБРАЕВА</p> <p>Технический редактор: Олесь ТРИТЕНКО</p> <p>Фотограф: Олег СПИВАК Аскар АХМЕТУЛЛИН Офелия ЖАКАУЛОВА</p> <p>Дизайнер: Александр ИГИЗБАЕВ</p>	<p>Представительство в Астане: г. Астана, пр. Куняева, дом 12/1, ВП-80, оф. 203, 2 этаж, БЦ «На Водрно-зеленом Бульваре» Тел. +7 (7172) 28-00-42 E-mail. astana@kursiv.kz</p> <p>Зам. главного редактора в Астане: Дмитрий ПОКИДАЕВ d.pokidaev@kursiv.kz</p> <p>Руководитель представительства в Астане: Асанат СЕРИКБАЕВ Тел. +7 701 588 91 97, a.serikbaev@kursiv.kz</p>	<p>Коммерческий директор: Аиша ТЕМЕРЖАНОВА Тел. +7 707 333 14 11, a.temerzhanova@kursiv.kz</p> <p>Руководитель службы по рекламе и PR: Сабир АГАБЕК-ЗАДЕ Тел. +7 707 950 88 88, s.agabek-zade@kursiv.kz</p> <p>Служба распространения: Рапаназ БАЙРАМОВ</p> <p>Полупные индексы: для юридических лиц – 15138, для физических лиц – 65138</p> <p>Газета зарегистрирована в Министерстве культуры и информации Республики Казахстан.</p> <p>Свидетельство о постановке на учет № 13282-Г, выдано 15 января 2013 г.</p> <p>Отпечатано в типографии РПИК «Азүйір», РК, г. Алматы, ул. Кадаяқова, 17</p> <p>Тираж 13 540 экз.</p>
---	---	--	---	---	--

Когда война во благо

Казахстанский АПК получил шанс использовать в своих интересах геополитическую напряженность в мире

Пока мир переживает очередную виток санкций и готовится к торговым войнам, казахстанские сельхозтоваропроизводители получают возможность увеличить экспорт своей продукции, считает эксперт Института мировой экономики и политики при Фонде Первого Президента Сергей Домнин.

Дмитрий ПОКИДАЕВ

Три страны, являющиеся основными потребителями продукции казахстанского АПК – Россия, Иран и Турция, попали под новые американские санкции. А крупнейший потенциальный рынок сбыта казахстанского мяса и зерновых Китай находится в состоянии затяжного ожидания торговой войны с Соединенными Штатами. Сергей Домнин отмечает, что подпадающие под санкции страны вводят ответные меры по всей линейке американских товаров, в том числе и по линейке продукции АПК, что дает определенные возможности отечественному сельскому хозяйству.

«Ограничения на импорт продовольствия, вводимые в рамках торговых войн, пока касаются только «воюющих» стран. В какой-то степени Казахстану и другим сельхозэкспортерам мира даже выгодны ответные ограничения Китая, которые охватывают и несколько сотен позиций сельхозпродуктов: казахстанский экспорт масличных и мяса в Китай быстро растет, и нам на руку, что одного из серьезнейших конкурентов – США – облагают высокими пошлинами», – говорит Сергей Домнин.

Казахстану Штаты не указ

Как отмечает эксперт, определенные сложности для наших экспортеров могут создать попытки США ограничить долларовые транзакции для всех политических противников. Но обойти такие ограничения на уровне крупных компаний – участников внешнеэкономической деятельности несложно. Сергей Домнин напоминает, что в последние пять лет казахстанские производители сельхозсырья и продовольствия постоянно наращивали поставки в Китай, Турцию, Иран, Россию, Афганистан и Узбекистан. При этом сельхозэкспорт растет в основном за счет втянутых в санкционные и торговые войны рынков. Так, по данным Искандера Мухлисова, эксперта департамента производства и переработки животноводческой продукции Минсельхоза РК, на данный момент более 80% всего объема экспорта казахстанского мяса и мясopодуктов приходится на рынок России (в этом году Казахстан



Министр национальной экономики Тимур Сулейменов заверил, что Астана договорилась как с Вашингтоном, так и с Москвой, что антироссийские санкции не повлияют на экономические интересы Казахстана.

Фото: Аскар АХМЕТУЛЛИН

планирует отгрузить за рубеж 15 тыс. тонн мяса, по итогам первого полугодия экспортировано более 50% этого объема – 9100 тонн).

«Россия – это наш основной партнер в области животноводческой продукции, также с 2017 года нам открылся доступ на рынки Ирана, куда поставляется баранина из Западного Казахстана и Жамбылской области, – говорит Искандер Мухлисов. – Еще экспортируем на рынки ЕАЭС, это Армения и Кыргызстан, СНГ – в Узбекистан, Туркменистан. В страны дальнего Востока – в Бахрейн, Саудовскую Аравию и ОАЭ. В общей сложности более чем в 10 раз увеличился экспорт баранины», – отмечает он.

Примерно та же картина наблюдается и по зерновым – по данным МСХ, к январю нынешнего года традиционная география рынков сбыта казахстанских зерна и муки сохранилась: это Узбекистан (2 млн тонн), Таджикистан (1 млн тонн), Афганистан (2,1 млн тонн) и Иран (2 млн тонн). А отгрузки в направлении этих стран в зерновом эквиваленте увеличились на 364 тыс. тонн. Вместе с тем в направлении Ирана изменилась структура номенклатуры зерновых культур: увеличились объемы перевозок ячменя на 63% (324 тыс. тонн), снизились объемы перевозок пшеницы на 185 тыс. тонн, которые переориентированы на рынки Центральной Азии. Так что сельхозпоставкам в Иран пока санкционные войны не угрожают – несмотря на громкое заявление Дональда Трампа о том, что «любой, кто ведет бизнес с Ираном, не будет вести бизнес с США».

Точно так же ничего не угрожает и поставкам сельхозпродукции на «под-

санкционные» рынки России и Китая, считает Сергей Домнин.

«Важно понимать, о каких санкциях идет речь и о каком уровне сотрудничества. Например, торговлю зерном с Ираном американские санкции не ограничивают, мы можем продолжать экспортировать бобовые в Турцию, а экспорт масличных и мяса в Китай торговое противостояние Поднебесной и Штатов только стимулирует», – добавляет он.

По его мнению, в гораздо большей степени нашему продовольственному экспорту в настоящее время угрожают внутренние факторы: погодные условия (объем экспорта пшеницы падает в 1,5–2 раза после неурожайных лет), дефицит транспортной мощности, периодические топливные кризисы и рост цен на ГСМ. Также реальным препятствием эксперт ИМЭП считает барьеры во взаимной торговле, которые периодически выставляют перед Казахстаном его торговые партнеры.

Но в этом году крупнейший торговый партнер Казахстана Россия едва ли выставит такие барьеры, по крайней мере по зерновым: как ранее сообщал «Къ» вице-министр сельского хозяйства Казахстана Арман Евниев, его ведомство ожидает, что в новом маркетинговом году объем экспорта казахстанского зерна составит как минимум 8 млн тонн. В том числе и потому, что в России ожидается снижение урожая. А министр национальной экономики Казахстана Тимур Сулейменов в начале августа заверил журналистов, что в настоящее время Астана наладила диалог как с Вашингтоном, так и с Москвой с целью недопущения влияния новых антироссийских санкций на экономические интересы республики.

Деньги на комфорт

«КазАвтоЖол» намерен ускорить процедуру взимания платы за пользование автобанами

К концу 2019 года 27% автодорог республиканского значения начнут приносить деньги. Уже в этом году плату за проезд по автобанам планируется ввести на участках Астана – Темиртау, Алматы – Хоргос и Алматы – Капшагай. Чтобы избежать очередей на пропускных пунктах, «КазАвтоЖол» предлагает ввести новые формы оплаты.

Жанболат МАМЫШЕВ

Общая протяженность автодорог республиканского значения составляет 24,1 тыс. км, а платными станут участки протяженностью 6,5 тыс. км, сообщил заместитель председателя правления АО «Национальная компания «КазАвтоЖол» Темирхан Мендыгалиев. В настоящее время ведутся работы по строительству системы взимания платы за проезд на участках Астана – Темиртау, Алматы – Капшагай, Алматы – Хоргос, которую планируется запустить в сентябре. «Мы вводим платность, чтобы разгрузить бюджет: например, содержание платного участка автодороги Астана – Щучинск ежегодно требует 1,3–1,4 млрд тенге, в прошлом году мы собрали с этого участка 1,5 млрд тенге, то есть дорога сама себя окупала. В этом году ожидаем такую же сумму», – отметил заместитель председателя Комитета автомобильных дорог Министерства по инвестициям и развитию Амангельды Бекоев.

Управляющий директор по развитию бизнеса компании «КазАвтоЖол» Рустам Исаев отметил, что с введением платности сразу на трех новых участках республиканских дорог будут внедрены новые формы оплаты за проезд. В частности, речь идет о RFID-метках.

«Это метки, которые наклеиваются на лобовое стекло. Мы уже протестировали эту систему на собственном программном обеспечении на платном участке Астана – Щучинск», – сказал он.

Система позволяет идентифицировать машину в любое время дня и ночи при любой освещенности и погодных условиях с точностью до 99%. Она помогает быстрее распознавать машину и, как следствие, обеспечить переход от барьерной к безбарьерной системе взимания платы.

«Предполагается, что уже в следующем году мы начнем раздачу

таких меток в первую очередь для абонентов, которые живут на прилегающих к платным участкам территориях, то есть для местных жителей, и в дальнейшем будем распространять и для всех остальных», – сообщил г-н Исаев.

В настоящее время автолюбители, проживающие в населенных пунктах, через которые проходит автобан Астана – Щучинск, платят 1 тыс. тенге в год, в то время как другие платят около 1 тенге за 1 км пути за легковой автомобиль – 200 тенге за весь маршрут. Оплату можно произвести как в конце пути при выезде с автобана, так и предварительно пополнить счет по госномеру своего автомобиля через банки или терминалы Qiwi, «Касса24» и «Кибеплат». В последнем случае выезд осуществляется по выделенным полосам для клиентов по предоплате, в то время как остальные вынуждены стоять в часы пик в очереди.

«Выделенные полосы зеленого цвета специально для машин по предоплате будут увеличиваться по мере перехода людей с системы постоплаты. Мы хотим увеличить пропускную способность, скорость открывания-закрывания шлагбаумов и в дальнейшем перейти на безбарьерную систему взимания. При проезде через пункты взимания платы сумма будет автоматически списываться. Сейчас еще есть время задержки для распознавания номера машины, а с RFID-меткой это происходит гораздо быстрее, и можно обеспечить безостановочный проезд через пункт взимания платы», – отметил Рустам Исаев.

Кстати, в настоящее время в стадии рассмотрения уполномоченным органом находятся предложения порядка девяти казахстанских и иностранных инвесторов по строительству системы взимания платы на дорогах в рамках государственно-частного партнерства (ГЧП).

Эксплуатацией интеллектуальных систем будет заниматься национальный оператор «КазАвтоЖол», а инвестор привлекается именно на стадии строительства и передачи технологий. Г-н Исаев напоминает, что согласно закону «О ГЧП» инвестор может вернуть деньги непосредственно из бюджета вне зависимости от трафика или уровня ценообразования. Пока данный тариф не менялся с 2013 года, однако в нацкомпании не исключают возможности его изменения с учетом инфляции за прошедший период.

Узбекский фейк

Телеканалы Узбекистана получили приказ не упоминать имя Ислама Каримова

На прошлой неделе ориентированное на Узбекистан американское издание «Озодлик» опубликовало сенсационный материал. Из него следовало, что редакторы всех входящих в состав Национальной телерадиокомпания Узбекистана телеканалов получили приказ более не упоминать имя первого президента этой страны Ислама Каримова и не хвалить нынешнего президента.

Анатолий ИВАНОВ-ВАЙСКОП

В качестве подтверждения своей сенсации «Озодлик» привел слова ведущего и редактора узбекских телеканалов, которые сообщили, что приказ поступил от государственного советника президента страны Хайридина Султанова. Более того, было отмечено, что те, кто ослушается приказа г-на Султанова, неизбежно «лишатся головы».

«Традиции» и факты

Информацию от «Озодлика» немедленно подхватили российские, украинские и казахстанские СМИ, на форумах которых появились едкие комментарии пользователей в адрес руководства не только Узбекистана, но и Казахстана, России и Беларуси. Вспомнили интернет-комментаторы и о «советских традициях» принимать достижения прежнего руководства страны, как это было при Брежнев после Хрущева или при Горбачеве в отношении брежневских времен. Вместе с тем ни комментаторы, ни те же российские, украинские, казахстанские СМИ, опубликовавшие сенсацию, даже и не подумали взглянуть на сайты узбекских изданий, отчего сложилось впечатление, что никого из них не интересует, что на самом деле происходит в Узбекистане. В противном случае они наверняка обратили бы внимание, что всего за пять дней до скандальной публикации в «Озодлик» все без исключения узбекские СМИ достаточно подробно освещали визит президента Таджикистана Эмо-



мали Рахмона в их страну. Так вот, в ходе этого визита г-н Рахмон вместе с президентом Узбекистана Шавкатом Мирзиёевым посетил мавзоль Ислама Каримова в Самарканде, который, кстати, был открыт в январе 2018 года. Ранее, в марте текущего года, память первого президента Узбекистана почтил и Нурсултан Назарбаев.

2 сентября в Узбекистане будет отмечаться День памяти Ислама Каримова. По мнению экспертов, именно в этот день все и станет на свои места.

Фото: Shutterstock.com/Feruz Malik

СМИ Узбекистана скандал не подтверждают

Все это как-то не вяжется с информацией от «Озодлика», в соответствии с которой впервые запрет на упоминание имени Ислама Каримова в эфире телерадиокомпаний Узбекистана появился якобы месяц назад. И это учитывая тот факт, что 2 сентября в Республике Узбекистан будет отмечаться очередной День памяти первого президента, который был учрежден постановлением Шавката Мирзиёева 25 января 2017 года. По этой причине «Къ» решил разобраться в возникшей ситуации, обратившись к экспертам из Узбекистана, которые хорошо знают, что на самом деле происходит в их стране.

Не слышала о запрете и главный редактор периодического записки популярного в Узбекистане интернет-издания Anhor.uz Лола Исламова. По ее мнению, если и были подобные рекомендации, то они коснулись только государственных СМИ. При этом смысл этих рекомендаций был несколько иным. «Возможно, собрали редакторов и попросили не упоминать в негативе имя первого президента. А рекомендация хвалить бесполезна, ибо и так его никто не критикует», – заметила в беседе с «Къ» Лола Исламова.

Политолог:

Это – провокация

Своей точкой зрения с «Къ» поделился и популярный у СМИ Узбекистана благодаря своим независимым взглядам на различные события в стране и мире политолог из Ташкента Бахтиер Эргашев. Он уверенно заметил, что в силу различных обстоятельств появились приказы, о котором сообщил американский «Озодлик», а вслед за ним и узбекская редакция британской ВВС, в современном Узбекистане в принципе невозможно. «В нынешнем узбекском обществе, на мой взгляд, вряд ли больше пяти процентов граждан Узбекистана выступают в позиции недовольства политикой Ислама Каримова. Подавляющее большинство населения Узбекистана с огромным уважением относится к тому, что сделал первый президент. И это относится не только к людям старшего возраста, но и к молодежи, которая воспринимает его как бобо (дедушка, прадедушка. – «Къ»). То есть людей, которые хранят светлую память об Исламе Каримове, очень много. И это серьезно оказывает влияние на общественные настроения», – подчеркнул Бахтиер Эргашев, заметив, что и политика нового руководства страны по увековечиванию памяти Ислама Кари-

мова строится исключительно на уважении и пиетете населения к деятельности первого президента Узбекистана.

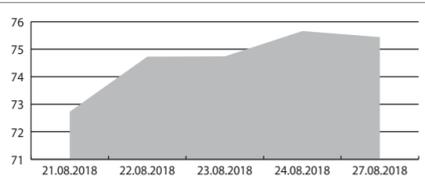
По этой причине политолог не сомневается, что информация от «Озодлика» была хорошо подготовленной провокацией. «Я думаю, что есть какие-то определенные внешние силы, которые хотят свести в Узбекистане между собой различные группы населения. Понимаете, тот очень спокойный и правильный транзит власти, который произошел два года назад, многим не дает покоя. Многие эксперты говорили, что после кончины Ислама Каримова в Узбекистане начнется резня. А все получилось очень спокойно, в правом русле. И это кому-то не нравится», – отметил Бахтиер Эргашев.

Подождем до воскресенья

Между тем официально власти Узбекистана никак не комментируют распространяемую западными СМИ информацию. И это пусть и теоретически, но позволяет предполагать возможность появления приказа о запрете на упоминание имени Ислама Каримова в эфире государственных телерадиоканалов Узбекистана. Правда, сделать это можно, совершенно не зная как внутривластные ситуацию в Республике Узбекистан, так и ментальность населения этой страны. Достаточно сказать, что все социологические опросы, проведенные в период 2016–2017 годов в странах бывшего СССР, продемонстрировали, что граждане Узбекистана, несмотря на наличие серьезных проблем внутри своей страны, меньше других бывших соотечественников из экс-союзных республик жалеют о распаде Советского Союза. По этой причине собеседники «Къ» посоветовали подождать до 2 сентября, когда в Узбекистане будет отмечаться День памяти Ислама Каримова. По их мнению, именно в этот день все и станет на свои места.

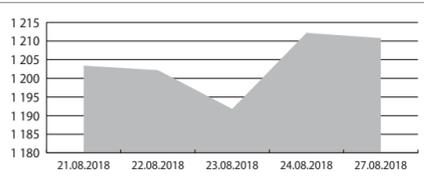
ИНВЕСТИЦИИ

BRENT (21.08 – 27.08)



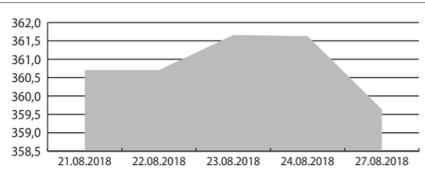
Нефть растет на фоне ожидаемого ограничения добычи в Северном море, а также поставок из Ирана.

GOLD (21.08 – 27.08)



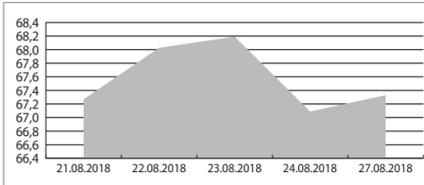
Котировки золота продолжают позитивно реагировать на выступление главы ФРС США.

USD/KZT (21.08 – 27.08)



Ожидаемое вступление в силу новых санкций в отношении России может негативно отразиться на курсе тенге.

USD/Rub (21.08 – 27.08)



Против рубля играет невыгодный для экспортеров низкий текущий номинальный курс доллара.

ВАЛЮТНЫЙ ОБЗОР

Доллар засомневался в своей силе

Артем АВИНОВ, ведущий аналитик ГК TeleTrade

В последнюю неделю августа и в преддверии отчета по рынку труда в США, который ожидается в пятницу, 7 сентября, крупные инвесторы будут формировать свои портфели исходя из опубличованного на прошлой неделе протокола заседания Федерального резерва и выступления главы ФРС Джерома Пауэлла в Джексон-Холле.

В протоколе члены ФРС высоко оценили рост экономики и состояние рынка труда США, что было позитивно для роста доллара. Однако значительная часть протокола была посвящена рискам из-за торговых споров между США и Китаем. Члены ФРС всесторонне обсуждали возможное снижение деловых настроений и замедление экономики в условиях дальнейшей эскалации торговой напряженности. Инвесторы предпочли продавать доллар по всему рынку в ответ на содержание протокола ФРС. Продажи американской валюты незначительно приостановились лишь ближе к выступлению Пауэлла в Джексон-Холле 24 августа. В своей речи Пауэлл большое внимание уделил рискам для экономики США, отметив, в частности, что на текущем этапе нет возможности

четко определить естественный уровень безработицы и уровень нейтральной процентной ставки, а также указал на наличие сомнений в том, что рост рынка труда приведет к уверенному росту зарплат и, как следствие, росту инфляции выше 2% на постоянной основе. Инвесторы отреагировали соответственно.

EUR/USD

Вероятным сценарием является рост евро до уровня 1,1670–1,1690 перед среднесрочным снижением против доллара к уровню 1,1290. Дополнительным драйвером снижения евро вполне может стать политическая напряженность в Италии, где на прошлой неделе правительство созвало чрезвычайное совещание Еврокомиссии по вопросу распределения мигрантов. Прогресс в этом вопросе не был достигнут, и Италия грозит перестать платить взносы в бюджет ЕС в размере 20 млрд евро с 2019 года. Также ожидается пересмотр агентством Fitch рейтинга Италии в конце августа, хотя это решение может быть и отложено до публикации бюджета страны на 2019 год.

GBP/USD

Драйвером роста пары GBP/USD, который мы увидели на прошлой неделе, была слабость доллара, так

как собственного позитива у британского фунта нет: правительства ЕС и Британии до сих пор не могут найти взаимовыгодные условия торгового соглашения в условиях Brexit, что грозит выходом Британии из состава ЕС без торгового соглашения. Однако рост фунта может продолжиться на этой неделе на фоне слабости доллара, пара может достигнуть уровня 1,3020.

USD/JPY

Пожалуй, это одна из немногих пар на валютном рынке, где доллар может находиться под более среднесрочным давлением и не сможет развить полноценную восходящую динамику. В среднесрочной перспективе иена может укрепиться в условиях эскалации торговых войн как валюта фондирования. Рост пары выше диапазона 111,700–112,000 иены за доллар на текущем этапе выглядит маловероятным, и при достижении этого диапазона может быть сформирован среднесрочный максимум пары, после чего мы увидим укрепление японской валюты до 109,500 иены за доллар.

AUD/USD

Маловероятно, что австралийский доллар как сырьевая валюта сможет и дальше удерживать диапазон 0,7200–0,7350 в условиях эскалации торгового конфликта между США и Китаем. Отличное состояние экономики США, которое поддерживает рост доллара, при одновременном нарастании размера вводимых торговых пошлин со стороны США и Китая, скорее всего, приведет к снижению стоимости австралийского доллара. При достижении диапазона 0,7360–0,7385 ожидается снижение австралийского доллара до уровня 0,7050 в среднесрочной перспективе.

USD/RUB

Российская экономика продолжает находиться под санкционным давлением. Новый пакет санкций США против РФ, вступивший в силу 27 августа, станет еще одним среднесроч-

ным негативом для рубля. Однако решение ЦБ РФ о приостановке покупки валюты в рамках бюджетного правила до конца сентября увеличит предложение валюты на рынке, что даст рублю временную передышку и позволит незначительно укрепиться против доллара. При преодолении поддержки в диапазоне 66,70–66,85 мы можем увидеть дальнейшее укрепление рубля и снижение пары до уровня 64,50 рубля за доллар. В то же время базовым сценарием является небольшая консолидация пары над указанным диапазоном в 66,70–66,85 с дальнейшим достижением отметки 69,50 рубля за доллар, а чуть позже, возможно, и 71,30.

USD/RUB

Российская экономика продолжает находиться под санкционным давлением. Новый пакет санкций США против РФ, вступивший в силу 27 августа, станет еще одним среднесроч-

ЛИДЕРЫ РОСТА И ПАДЕНИЯ (21.08 – 27.08)

KASE

рост	изм. %	падение	изм. %
Сбербанк	3,00%	Банк Шенгипфедат	-1,47%
Аэропорт	2,96%	Bank of America	-1,17%
Газпром	1,72%	SACT	-1,15%
KEGOC	0,45%	Народный банк	-0,85%
PA_KazHydroGen	0,24%	KAZ Fininvest	-0,56%
KEGOC	0,53%	КазТрансОйл	-0,22%
PA_KazHydroGen	0,24%	Казакстатекон	-0,01%
-	-	-	-
-	-	-	-

NASDAQ

рост	изм. %	падение	изм. %
ATA	886,78%	Black Box	-27,06%
Alliance ITM	121,05%	Akom	-25,41%
Atlassian	50,00%	Ability	-19,34%
B Communications	39,94%	Asteron Therapeutics	-17,31%
Aurora Mobile	39,12%	Chiro Biologics	-15,09%
Agensys	30,19%	1-800-FLOWERS.COM	-13,92%
Corvus Inc	24,49%	Chiro Construction Materials	-12,62%
Adaptive Therapeutics	23,94%	Centrex	-12,23%
Amadeo	23,33%	Citius Pharma	-11,92%
Bolife Solutions	22,42%	ArtMedica	-10,00%

MCX

рост	изм. %	падение	изм. %
Salford Fin	8,94%	PYCAA	-10,06%
HOBATK	8,41%	Банк БТБ	-6,11%
Менел	8,39%	Сбербанк	-4,81%
Датонг мп	5,46%	НПК ОКБ	-4,22%
ФлоАро	5,45%	Сбербанк (групп.)	-3,83%
LYORA	3,32%	Аэропорт	-3,26%
PyroEnergy	3,28%	Московская биржа	-2,89%
Теленет	3,28%	ТНК ОАО	-2,62%
Полюс	3,04%	Роснефть	-2,53%
AK APOCA	2,80%	X5 Retail Group	-1,89%

Euro Stoxx 50

рост	изм. %	падение	изм. %
Nokia Oyj	5,23%	Anheuser Busch Inbev	-2,61%
Totol	4,56%	Enel	-1,11%
Indtrev	3,51%	Enjoi	-0,76%
Saim (Sobam)	3,18%	Afusa Group	-0,39%
Adidas	2,63%	E.ON	-0,29%
Safran	2,41%	Unilever (N) DRG	-0,28%
SocGen	2,27%	Iberdrola	-0,22%
ASML Holding	2,24%	Santander	0,00%
Schneider Electric	2,22%	Telefonica	0,04%
Wendy	2,15%	Esalor International	0,08%

DAX

рост	изм. %	падение	изм. %
Deutsche Borse	5,34%	Continental	-13,76%
Infinion	3,43%	Linde 1	-1,93%
Commerzbank	2,93%	E.ON	-0,29%
Adidas	2,63%	Fluck	0,13%
Vonovo	2,22%	Deister	0,14%
Lufthansa	2,19%	Flunicher Ruck	0,16%
Heidelbergcement	2,05%	Allianz	0,44%
Freemium Medical	2,02%	Deutsche Bank	0,75%
Freemium SE	1,95%	Deutsche Tel	0,80%
SAP	1,87%	ThyssenKrupp	1,03%

BVSP

рост	изм. %	падение	изм. %
Suzano Papel Celulose	12,59%	GOI PI 02	-15,94%
KUABR S/A LUT 02	9,87%	COPEL	-9,09%
Brasem SA	8,27%	Energistica de Minas Gerais	-8,99%
JBS ON 0M	8,21%	QUALICORP ON 0M	-8,09%
LATISA ON 0M	7,80%	ELETROBRAS PNB 01	-7,63%
RANDROSASL ON 0M	6,56%	WAVENEO LUT 02	-7,63%
VALE ON 0M	5,27%	Centrais Electricas Brasileiras SA	-7,49%
IBRTOX ON 0M	4,83%	BSU VAREJO ON 0M	-7,32%
CELEO ON 0M	3,53%	Laja Americana SA	-6,60%
FBRSA ON 0M	3,48%	BS SA Brasil Boleo Balcao	-6,51%

БИРЖЕВЫЕ ИНДЕКСЫ

	изм. %
KASE	-0,17%
Dow Jones	0,12%
FTSE 100	-0,18%
NASDAQ	1,60%
Nikkei 225	2,71%
S&P 500	0,62%
Euro Stoxx 50	1,33%
Hang Seng	2,44%
MCX	1,12%
IBOVESPA	-0,09%

СЫРЬЕ

	изм. %
Light	-0,42%
Natural Gas	-0,21%
Алюминий	0,00%
Медь	-0,06%
Никель	0,00%
Олово	0,00%
Паладий	0,16%
Платина	-0,13%
Серебро	-0,37%
Цинк	0,00%

FOREX

	изм. %
Eur/Chf	-0,05%
Eur/JPY	-0,17%
Eur/Kzt	-0,08%
Eur/Rub	-0,22%
Eur/Usd	-0,07%
Usd/Chf	0,01%
Usd/JPY	-0,07%
Usd/Kzt	0,00%
Usd/Rub	0,24%

ОБЗОР СЫРЬЕВОГО РЫНКА

Кофе на низком старте

Оле ХАНСЕН, глава отдела стратегий Saxo Bank на товарно-сырьевом рынке

Большинство основных сырьевых рынков пока испытывают подъем, поскольку в краткосрочной перспективе внимание к рискам роста и спроса, связанное с ситуацией на развивающихся рынках, ослабевало. Этому способствовал и доллар, курс которого во второй раз на прошлой неделе пошел на снижение. В целом ситуация на сырьевых рынках была в этом месяце весьма непростой, а сырьевой индекс Bloomberg даже достиг годового минимума, за которым последовало восстановление.

Сельхозтовары

Не все сырьевые рынки получили импульс к росту в связи с ослаблением доллара. В зерновом сегменте, включающем основные культуры, такие как пшеница, кукуруза и соевые бобы, внимание участников рынка было направлено на результаты сбора урожая в США, учитывая сложный сельскохозяйственный сезон в Европе, СНГ и Австралии. Ожидается, что в США урожай будет достаточно хорошим, чтобы компенсировать потери в других регионах. Кроме того, из-за непрекращающейся торговой войны с Китаем резко снизился спрос со стороны самого крупного импортера произведенных в США соевых

бобов. Большие объемы предложения, спекулятивная атака и свободное падение бразильского реала способствовали первому за последние 12 лет уменьшению цены на кофе арабика ниже \$1 за фунт. По той же причине цена на сахар резко снизилась до менее чем 10 центов за фунт впервые за последние 10 лет. Используя индекс рынка кофе Bloomberg, который включает ежемесячную доходность, получаемую в случае перевода краткосрочных фьючерсных контрактов в долгосрочные, мы обнаружили, что цена на кофе арабика снизилась на 24% по сравнению с прошлым годом и почти на 70% по сравнению с пиковыми значениями, достигнутыми в 2014 году.

Снижению цен больше всего способствовали объемные поставки из Бразилии, крупнейшего мирового производителя высококачественных кофейных зерен, наряду с недавним значительным падением на 10% курса бразильского реала на волне выборов, а также с общей нервозностью на развивающихся рынках. Кроме того, хедж-фонды ведут спекулятивные продажи, что оказывает еще большее давление на цену. В настоящее время фонды держат рекордную короткую позицию в размере 1,7 млн тонн, или 28% от мирового объема производства, ожидаемого в 2018–2019 годах. Если технический и фундаментальный прогнозы не улучшатся, они, скорее всего, не будут выкупать

свои короткие позиции и таким образом поддерживать цену.

Однако фундаментальная поддержка может обеспечить сообщения о возможном риске, который несет засуха для следующего урожая кофе в Бразилии. Необычно раннее цветение кофе в Бразилии вызвало определенные опасения, поскольку на этом этапе вода необходима для поддержки процесса развития плодов. Засушливый сезон, как правило, продолжается до середины сентября, так что ближайшие несколько недель будут критически важными.

Драгоценные металлы

Рынки драгоценных металлов подросли, но лишь пробой какого-либо значительного уровня заставит изменить свое поведение спекулянтов, в руках которых сосредоточен на данный момент рекордный объем коротких позиций, в 3 раза превышающий предыдущий рекорд, что был достигнут в декабре 2015 года. Цены на золото и серебро в последние несколько недель на волне ослабления доллара и высказывания Дональда Трампа о том, что он «не в восторге» от продолжающегося повышения процентных ставок ФРС. Несмотря на признаки стабилизации на рынке золота, возможность резкого роста в большой степени зависит от того, начнут ли фонды, обладающие рекордными короткими позициями, их закрывать. Чтобы это произошло, цена на золото должна

как минимум пробиться выше диапазона сопротивления \$1200–1210 за унцию.

Нефть

Рынок сырой нефти восстановил более половины июльских и августовских потерь. Это произошло после того, как внимание рынка переключилось с потенциального долгосрочного эффекта снижения роста на развивающихся рынках на краткосрочные результаты введения США санкций против Ирана.

Результаты отслеживания танкеров, проведенного агентством Platts, показывают резкое падение экспорта сырой нефти из Ирана в первой половине августа. По данным агентства, в течение этого периода объем экспорта составил 1,68 млн баррелей в сутки, что примерно на 640 тыс. ниже среднего значения за июль. Этот факт, несомненно, усилит давление на остальные страны – члены ОПЕК, а также поставит вопрос о том, смогут ли они покрыть возможную нехватку поставок не только из Ирана, но и из Венесуэлы, где ситуация продолжает ухудшаться. По нашему мнению, цены на сырую нефть Brent, скорее всего, останутся в диапазоне от \$70 до 80 за баррель. С учетом повышенного внимания рынка к предложению в краткосрочной перспективе мы ожидаем дополнительного роста в сторону уровня \$80 за баррель.

ИНВЕСТИДЕЯ

Растущий стартап на рынке модных товаров

20 августа 2018 года заявка на IPO подала компания Farfetch Ltd. Это онлайн-платформа для покупок потребительских товаров класса люкс. По предварительным данным, компания планирует привлечь \$100 млн под тикером FTCH. Аналитики инвестиционной компании «Фридом Финанс» рекомендуют участвовать в IPO и дают возможность это осуществить.

– Расскажите, пожалуйста, об эмитенте.

– Farfetch – ведущая онлайн-платформа, предоставляющая доступ к лучшим бутикам и брендам мира. Компания была основана в 2008 году Жозе Невешем. Ранее он основал обувной бренд Swear и бутик

V-Store. Головной офис находится в Лондоне, также имеются представительства в США, Португалии, России, Китае и Японии. Платформа переведена на девять языков: английский, французский, японский, китайский, португальский, корейский, немецкий, русский и испанский. Farfetch позиционирует себя как рынок моды широкого потребления. Платформа включает в себя более 700 брендов и бутиков на международном уровне, в том числе такие известные бренды, как Gucci, Gabriela Hearst и другие, также осуществляя поставки более чем в 170 странах мира. Предложенные товары делятся на два типа: люкс и повседневная одежда. Последняя оценка была получена в мае 2016 года. Тогда стартап был оценен в \$1,6 млрд.

– Какие проблемы решает платформа Farfetch?



Фото: www.qz.com

– Ранее владельцы бутиков из разных стран мира жаловались на ограниченные возможности для ведения бизнеса, у большинства не было понимания, как развиваться в направлении e-commerce, так как

они всегда сталкивались с проблемами на таможене. Решение данной проблемы легло в разработку и дальнейшее развитие платформы Farfetch, которая сделала возможным не только предоставлять онлайн свой ассортимент товаров, но и продвигать собственный бренд. По данным компании Vain, мировой рынок люксовых товаров в 2017 году составил \$307 млрд, а в 2025 году ожидается \$446 млрд.

– В чем отличие Farfetch от eBay, Amazon?

– Компания отличает от похожих онлайн-ритейлеров то, что она не держит товары, а служит каналом сбыта для многих брендов и бутиков. Тем самым Farfetch избегает рисков спроса на рынке и расходов на складские помещения. Рост и дальнейшее развитие платформы произошли благодаря партнерским отношениям, которые помогли расширить возможности

предложения и распространения товаров. Партнерские отношения с JD.com в Азии и Chalhoub Group на Ближнем Востоке помогли обеспечить поставку товаров в данные регионы. Приобретенный в 2015 году лондонский бутик Browns стал полигоном для испытания новых технологий: сенсорных зеркал и полок (стеллажей) для раскладки одежды.

– Каковы финансовые показатели компании?

– За 2016 год темпы роста выручки составили 70%, а за 2017 – 59%. За период с 2015 по 2017 год показатели маржи EBIT демонстрируют снижение убытков за счет уменьшения расходов на себестоимость и административных затрат.

Компания снизила свои расходы, тем самым уменьшив убытки. Снижение расходов коснулось таких статей, как себестоимость – с 49 до 47%, SG&A – с 91 до 78% от выручки.

Агрессивный рост банка должен быть при всестороннем контроле

Новая команда топ-менеджмента Tengri Bank пришла в сентябре 2015 года, после принятия решения казахстанскими инвесторами зайти в долю этого банка, разбавив индийское участие, в лице Punjab National Bank. С тех пор многое изменилось. Об этом и перспективах развития банка сегодня рассказал «Къ» заместитель председателя Правления Tengri Bank Бахтияр Ильясов.

Мадия ТОРЕБАЕВА

– В свое время вы возглавляли АО «Capital Bank Kazakhstan». Расскажите, что же помешало объединению Capital Bank и Tengri Bank?

– Моей задачей, как первого руководителя, а также всей команды – а это порядка 30 человек – было посмотреть, изучить работу банка изнутри. Все это было направлено на то, чтобы облегчить процесс интеграции для обоих банков, так как слияние финансовых институтов – это очень сложный ресурсоемкий процесс, требующий предельного внимания. В целом идея объединения Tengri и Capital была обоснована тем, что синергетическое взаимодействие двух успешных финансовых организаций должно существенно превосходить результаты деятельности каждой в отдельности. Capital Bank Kazakhstan добился определенных успехов на рынке, Tengri Bank, как самостоятельный банк, еще достаточно молод, но благодаря выбранному курсу менеджмента и мощной поддержке Punjab National Bank (далее PNB) имеет отличные финансовые показатели.

Акционерами банков было принято решение о приостановлении действия условий меморандума о слиянии, а также всех интеграционных процессов, связанных с объединением финансовых институтов. То есть слияние Tengri Bank и Capital Bank Kazakhstan пока не состоялась. Сейчас приоритет состоит не в этом. На данный момент для нас главное – развить нашу филиальную сеть в рамках разработанной стратегии.

– По итогам первого полугодия 2018 года ссудный портфель Tengri Bank вырос на 10 млрд тенге (+11,5%), что вкуче с увеличением портфеля ценных бумаг (в 2,2 раза – до 13,0 млрд тенге) существенно повлияло на процентные доходы банка (+97%). А в 2017 году банк продемонстрировал увеличение прибыли в 4 раза, но при этом денежные активы его упали на 21,25%. Снижение собственного капитала было на 6,37%. Расскажите, с чем связаны такие колебания, и как вам удалось добиться выравнивания ситуации?

– В первом полугодии 2018 года прибыль банка составила 1,5 млрд тенге, увеличение было за счет роста ссудного портфеля на 61%, а также прироста чистых непроцентных доходов на 183% и увеличения портфеля ценных бумаг на 55% по сравнению с первым полугодием прошлого года. Увеличение ссудного портфеля связано с расширением присутствия банка в Казахстане и расширением продуктовой линейки.

Некоторое снижение капитала у нас произошло на фоне перехода на Международный стандарт финансовой отчетности «МСФО 9». Но тут стоит подчеркнуть, что это коснулось не только нашего банка, а всех финансовых институтов в мире.

Для роста активов наибольшую важность представляет его качественная составляющая. Что касается колебаний, объясню: они были внутри валюты баланса. Это не может на 100% отражать элемент прибыли. При наших прежних размерах изменения абсолютных величин были не очень большие, при этом относительные изменения давали такие значения, как рост активов в 300%. Поэтому нами было принято решение умеренно наращивать уровень валюты баланса. Изменение уровня валюты баланса в банках происходит постоянно, учитывая то, что в банках применяется одна из самых совершенных систем управления финансовыми потоками, данные изменения считаются абсолютно обыденными. В последнее время банковский сектор лихорадит. Диверсифицированная политика банка в отношении не только активов, но и пассивов позволяет нам не иметь проблем с ликвидностью.

– В чем для Tengri Bank заключается интерес в индийском акционере?

– Новая команда топ-менеджмента Tengri Bank пришла в сентябре 2015 года после принятия решения казахстанскими инвесторами зайти в долю этого банка, разбавив индийское участие, в лице Punjab National Bank – второго по величине банка в Индии. Основной костяк новой команды – это специалисты, имеющие большой опыт работы как в Казахстане, так и за рубежом. Индийские коллеги курируют у нас риск-менеджмент. И это для нас



очень важно, потому что агрессивный рост банка должен быть при всестороннем контроле рисков.

Также отмечаю, что PNB открыли кредитную линию для Tengri Bank. Это нам дало возможность не зависеть от квазигосударственного сектора, а ведь именно он в большей степени является основными донорами пассивов БВУ.

Поскольку банк в Казахстане был дочерней организацией, центр принятия решений был в Индии. Это затрудняло оперативность принятия решения в конкурентной банковской среде РК, и банк находился в невыгодном положении, не имел возможности для роста. Но после того, как доля PNB снизилась с 84% до 49%, и банк в Казахстане потерял статус дочерней структуры PNB, как следствие центр принятия решения переместился в РК, а сам банк начал уверенно расти и на сегодняшний день является уверенным середнячком в банковском секторе страны.

– Что наблюдается по ссудному портфелю банка на текущий момент и совокупным активам? Зачем Tengri Bank привлекал дополнительные вклады от казахстанских банков на 8,9 млрд тенге?

– Здесь опять же дело в стратегии. Наш банк имеет сбалансированный качественный ссудный портфель и, благодаря взвешенной кредитной политике, на деле обеспечивает оптимальное соотношение риска и доходности. У банка один из лучших рейтингов и мощная поддержка, это влияет на фактор стабильности. Именно поэтому другие банки готовы идти с нами сотрудничать в плане привлечения дополнительных вкладов. Источником увеличения ссудного портфеля банков являются диверсифицированный рост пассивов банка, в том числе, за счет государственных программ поддержки МСБ.

– Тем не менее, PNB по-прежнему является основным акционером. Он продолжает диктовать свою политику Tengri Bank?

– PNB принимает активное участие в согласовании стратегии, которую мы утверждаем на совете директоров, утверждение продуктовой линейки Tengri Bank входит в компетенцию Исполнительного органа – Правления, в состав которого входит представитель PNB. Кроме того, представитель PNB курирует риск-менеджмент.

Мы – не просто банк с иностранной поддержкой. Мы являемся своего рода окном для индийского банковского бизнеса как на территории Казахстана, так и на территории ближнего зарубежья.

– Но при этом договоренность, что в случае необходимости индийская сторона вливает необходимые средства, остается?

– Безусловно. Понимаете, индийский PNB имеет порядка \$107 млрд, а если взять еще его структуры по всему миру – это порядка \$150 млрд. Поэтому для них оказать поддержку банку, с собственным капиталом в 22 млрд тенге, это совсем немного. А у нас, благодаря этой поддержке, стабильный рост.

– В начале июня Tengri Bank объявил о выплате дивидендов по простым акциям. Выплата проводится постоянно или спорадически? И

Б. Ильясов: «Мы не самый мускулистый банк, но мы себя позиционируем инновационным банком, благодаря безусловной поддержке наших индийских партнеров».

Фото: Офелия ЖАКАЕВА

НБ РК в текущий момент не проводит интервенций, и рынок самостоятельно определяет реальную стоимость валюты с учетом всех внутренних и внешних экономических и геополитических факторов

Если приоткрыть немного завесу, то можно сказать, что мы видим свое преимущество в партнерстве с fintech и именно в этом направлении ведем активную работу с применением современных технологий

часто ли банк полученные доходы выделяет на свое развитие?

– Начиная с 2016 года банк начал выплачивать дивиденды своим акционерам на регулярной основе. В принципе, зарабатывать деньги для акционеров и выплачивать им дивиденды – есть основная задача любого коммерческого акционерного общества. За 2016 год банк направил 45% прибыли на дивиденды, за 2017 год – 40%, но в абсолютном выражении размер дивидендов вырос в 2 раза. Невыплаченную часть дивидендов банк направил на свое развитие.

Сегодня у нас уже 7 филиалов по Казахстану (Алматы, Астана, Караганда, Павлодар, Кокшетау, Актау, Шымкент). Скоро откроем Алматинский областной филиал в Каскелене, на стадии перерегистрации еще один филиал в Таразе, и это далеко не финал. В планах у нас расширить свое присутствие в западной и восточной частях Казахстана.

– Вы столько сил тратите на расширение присутствия банка в регионах РК. Но вот интересно, пришли ли вам делать ребрендинг?

– Давайте немного углубимся в прошлое: несмотря на то, что Tengri Bank достаточно молодой, его история начинается четверть века назад с образования ЧБ «Дана-банк». В 2010 году PNB приобретает контрольный пакет акций и уже в 2016 году, с приходом казахстанских акционеров, согласно новой стратегии развития, мы делаем полный ребрендинг нашего финансового института – как в названии, так и в фирменной стилистике.

Посмотрите сейчас на наши филиалы, какие они красивые, воздушные, светлые, современные и удобные – в первую очередь для клиентов. За основу взята идея самой высокой вершины Казахстана – пика Хан Тенгри. Дизайн проекта был разработан известным британским бюро Allen International. Мы хотели, чтобы название было ярким и запоминающимся, хорошо известным как на локальном, так и на международном уровне. Услугами Банка пользуются сотни предприятий, организаций и частных предпринимателей, тысячи людей доверяют свои вклады, и мы стараемся делать все для того, чтобы предоставить нашим клиентам максимум комфорта.

– Если сравнить кредитную политику других БВУ и Tengri Bank, то явно бросается в глаза, что вы предлагаете своим клиентам довольно большие суммы – до 30 млн тенге, причем на длительный срок – 10 лет. Не боитесь, что такой подход может обернуться увеличением плохого кредитного портфеля? Не слишком ли это рискованно?

– Я бы не сказал, что наши предложения подобного рода чем-то особо отличаются от других банков второго уровня. Просто, может быть, в нас по-прежнему и присутствует элемент агрессии, но только немного. Потому что мы придерживаемся очень взвешенной кредитной политики, сильной и достаточно строгой политики рисков, которую, кстати, контролирует индийская сторона. Признаться честно, данные продукты составляют менее 0,1% от совокупного ссудного портфеля банка. Для крупных городов Казахстана, в которых стоимость недвижимости

существенно выше, чем в среднем по стране, эта сумма является оптимальной за счет низкого уровня LTV (отношение размера кредита к стоимости залога. – «Къ»).

Кроме того, банк рассматривает портфель таких кредитов как ликвидный, так как в финансовом секторе развиты инструменты секьюритизации. В связи с этим банк нацелен на диверсификацию ссудного портфеля, в том числе за счет данного сегмента (розничное кредитование. – «Къ») кредитования. На данный момент уровень качества ссудного портфеля банка находится на высоком уровне. Подтверждением тому является то, что по итогам первого полугодия 2018 года, доля «плохих» кредитов в ссудном портфеле банка – одна из самых низких по рынку и составляет 1,57%, что в 5,6 раза меньше среднерыночного значения (8,75%).

– Вы говорили об открытии отделений банка по всем регионам Казахстана. А как же использование возможностей через IT-технологии или хотя бы online-офисы в интернете?

– Да, мы будем это делать. Конечно, мы не самый мускулистый банк, но мы себя позиционируем инновационным банком. В том числе благодаря поддержке наших индийских партнеров. Ведь Индия в плане IT-разработок считается одной из самых продвинутых стран, поэтому не воспользоваться их ресурсами было бы неправильно.

Мы регулярно отправляем на стажировку наших сотрудников в сфере IT, бизнеса, продаж в Индию, Гонконг, Сингапур, Дубай, Лондон, то есть туда, где представлен PNB, для обмена опытом. Мы работаем в этом направлении и готовим ряд продуктов для рынка РК.

Если приоткрыть немного завесу, то можно сказать, что мы видим свое преимущество в партнерстве с fintech и именно в этом направлении ведем активную работу с применением современных технологий.

– Есть ли что-то ну совсем новое в плане продуктов?

– Может, это будет немного преждевременно, но не могу не поделиться. Мы запускаем приложение Tengri+. В настоящий момент с помощью него можно совершать конвертации, оплачивать счета, пополнять депозиты, погашать кредиты и многое другое, все это для удобства физических лиц. Но мы ведем доработку, и скоро в приложении смогут работать юридические лица. Мы выйдем на online-кредитование, online-обслуживание, привлечение вкладов населения, потому что это явление рынка, и не развиваться в этом направлении было бы слишком консервативно и необоснованно.

Но вообще мы хотим разработать и внедрить такую платформу, на которой юридические лица смогут осуществлять какие-то платежи. По сути это должны быть электронные деньги, которые будут ходить в рамках одного банка. И клиенты банка смогут пользоваться ими вне зависимости от их географического местонахождения.

– Сегодня мировой финансовый рынок сильно лихорадит в связи с серьезными политическими

Бахтияр ИЛЪЯСОВ,

Заместитель председателя Правления – член Правления АО «Tengri Bank»

Образование: в 2000 году окончил Казахскую Государственную Архитектурно-Строительную Академию по специальности «Экономика и менеджмент». В 2007 году защитил диссертацию с присвоением степени Кандидата экономических наук.

Опыт работы:

2000–2014 гг. – занимал должности кредитного эксперта программы ЕБРР, Начальника кредитного отдела в АО «Темірлізінг», Начальника Управления корпоративного финансирования, Директора Департамента корпоративного бизнеса, Управляющего директора в АО «Темірбанк».

2014–2015 гг. – занимал должность руководителя в коммерческой структуре.

С октября по декабрь 2015 года – занимал должность Управляющего директора АО «ДБ «РНВ» – Казахстан».

2015–2017 гг. – занимал должность Заместителя Председателя Правления – члена Правления АО «Tengri Bank».

С апреля по ноябрь 2017 года – занимал должность Председателя Правления АО «Capital Bank Kazakhstan».

С декабря 2017 года – назначен Заместителем Председателя Правления – членом Правления АО «Tengri Bank».

ми интригами на международной арене: доллар растет, национальные валюты падают. Как вы считаете, насколько сильно это отражается на нашей финансовой системе?

– Казахстан полностью интегрирован в мировую экономику, и все события (экономические и геополитические), которые происходят в мире, так или иначе влияют на нашу финансовую систему.

В настоящий момент НБ РК придерживается принципов свободно плавающего обменного курса, который и позволяет максимально соответствовать реальной стоимости валюты по отношению к тенге, что в итоге позволяет улучшать ситуацию с платежным балансом. Наблюдающееся в последнее время общее ослабление валют развивающихся стран является причиной оттока спекулятивного капитала (размер которого в Казахстане мизерный по сравнению с аналогичными странами) из-за проводимой монетарной политики ФРС (период повышения ставок) и геополитической обстановки в мире. Таким образом все, что происходит и будет происходить в мировой экономике и политике, будет в дальнейшем отражаться на нашей финансовой системе, и от того, как мы будем на это реагировать, зависит ее стабильность.

– Тем не менее, сегодня противостояние России и Штатов достаточно жесткое. Как вы полагаете, как санкции, применяемые в отношении нашего северного соседа, могут отразиться на нас?

– Полагаю, эти вопросы надо больше задавать политикам, а не финансистам, потому что, к сожалению, сейчас не макроэкономические элементы влияют на корреляцию курса, на волатильность, а в большей степени играют роль геополитические моменты.

– Однако именно финансисты могут дать прогноз по курсам валют, куда мы идем и как возможно будет развиваться дальше ситуация на финансовых рынках. Разумеется, давать подобный расклад – дело неблагодарное, но все же.

– Никто не может четко сказать, что будет с долларом в какой-то краткосрочной перспективе, потому что это все зависит от ситуации на глобальной арене.

– Но ведь несмотря на то, что у нас курс тенге объявлен в режиме свободного плавания, регулятор все равно проводит валютные интервенции.

– Здесь вы не совсем правы. На основании имеющихся данных, НБ РК в текущий момент не проводит интервенций, и рынок самостоятельно определяет реальную стоимость валюты с учетом всех внутренних и внешних экономических и геополитических факторов, что в конечном итоге позволяет исключить дисбалансы в экономике. Но при этом есть понимание, что при наличии реальной угрозы в финансовой системе не исключены валютные интервенции от Национального Банка.

ТЕНДЕНЦИИ

Миграция как угроза экономической безопасности

Почему казахстанцы уезжают за границу?

Официальная статистика РК свидетельствует о нарастающем оттоке населения из Казахстана. Опубликованные Комитетом по статистике МНЭ РК цифры говорят о следующем: в 2012 году число выехавших из страны превысило количество приехавших, отрицательное сальдо миграции с тех пор лишь увеличивается.

Айгуль ИБРАЕВА

За январь-июнь 2018 года из Казахстана выехало 17,17 тыс. человек. По сравнению с аналогичным периодом 2017 года показатель вырос на 14%. Хотя до критической статистики 90-х нынешние цифры не дотягивают, признаки увеличения оттока проглядываются уже сегодня.

В 2000-х, со стабилизацией экономики, желающих покинуть страну навсегда несколько поубавилось. Минимальное количество уехавших из Казахстана за годы независимости было зарегистрировано в 2013 году – 24,38 тыс. человек, с тех пор рост числа уезжающих из страны возобновился, и в 2017 году количество эмигрантов достигло уже 37,73 тыс. человек.

Вместе с тем снижается и число желающих принять казахстанское гражданство – за первое полугодие текущего года в Казахстан прибыло 6,37 тыс. человек, что на 26,5% меньше, чем за тот же период предыдущего года. В годовом выражении минимальный уровень притока мигрантов был зарегистрирован в 2016 году – 13,76 тыс. человек. В 2017-м в Казахстан прибыло 15,6 тыс. человек, что в три раза меньше уровня 2008 года.

Сальдо внешней миграции Казахстана (разница между числом прибывших в страну и числом выехавших из нее), демонстрировавшее положительную динамику с 2004 по 2011 годы, с 2012 года показывает лишь отрицательную статистику с трендом на дальнейший негативный рост.

В числе причин, побудивших граждан Казахстана покинуть страну, согласно данным многочисленных социологических исследований, – поиск работы, более высокой заработной платы, на что влияет и падение уровня доходов, а также возможность дать своим детям хорошее образование. При этом, понятно, что страну покидают те, у кого есть возможности обустроиться на новом месте, выбрать для себя лучший вариант, более высокие стандарты жизни, говорит ведущий эксперт ИМЭП, социолог Айман Жусупова.

Наибольший отток населения за границу наблюдается в основном из восточных и северных регионов Казахстана. Из ВКО за первые шесть месяцев текущего года уехало на постоянное место жительства 2450 человек. Чуть меньше эмигрантов зафиксировано в Костанайской области – 2366 человек. В пятерку по оттоку населения также вошли Карагандинская, Павлодарская и Северо-Казахстанская области, откуда выехало 2353, 1972 и 1577 человек соответственно.

В то же время приток иммигрантов из других стран наблюдается преимущественно в южных и западных регионах страны. Так, в Алматинскую область за полгода прибыло 1124 человека, при этом уехало за границу из региона 515 человек. В Мангистаускую область в это же время переехало 895 человек, уехало из области 220 человек. Положительное сальдо миграции также наблюдается в городе Шымкент, Туркестанской и Атырауской областях.

Это несет угрозу экономическому потенциалу регионов страны, которые испытывают наибольший отток населения, указывает Айман Жусупова. Речь идет в первую очередь о северном регионе. В целом, снижение числа населения воспринимается как угроза национальной безопасности, в том числе и в силу обеспечения экономики новыми трудовыми ресурсами, говорит эксперт.

География миграции

В 90% случаев из Казахстана переезжают в страны СНГ. Так, за первое полугодие 2018 года из



Миграция населения на постсоветском пространстве происходит в основном в форме трудовой миграции или репатриации, отмечают эксперты.

Фото: Shutterstock.com/Andrey Popov

17,17 тыс. мигрантов 15,4 тыс. человек выехали в государства Содружества.

Миграция населения на постсоветском пространстве происходит в основном в форме трудовой миграции или репатриации, отмечает научный сотрудник Института философии, политологии и религиоведения КН МОН РК Ермек Токтаров. По словам

алисты, люди в креативном возрасте, и это большой минус для страны», – говорит Казбек Бейсебаев.

Утечка кадров

Действительно, уезжают из Казахстана за границу в основном квалифицированные кадры. Так, в первом полугодии текущего года из страны на постоянное место жительства выехало 13 тыс. человек старше 15 лет, из них 5,25 тыс., или 40%, имеют высшее и 4,19 тыс., или 32%, – среднее профессиональное образование. 2,28 тыс., или 18%, окончили среднюю школу и лишь 10%, или 1,3 тыс. человек, имеют неполное школьное образование.

Наибольшее количество уехавших из Казахстана в январе-июне 2018 года квалифицированных кадров, или 33,6% от общего объема, являются представителями технических специальностей. Отток «технарей» из республики понятен, учитывая, что в основном мигрируют они в Россию, где отмечается дефицит данных кадров.

17,7% специалистов, уехавших из РК за шесть месяцев, имеют экономическое образование, 10,5% – педагогическое и 5,3% – медицинское. Замыкают пятерку юристы с долей 3,8% от общего числа дипломированных эмигрантов.

С вновь прибывшими в Казахстан в январе-июне 2018 года ситуация немного иная. Из 5,63 тыс. человек старше 15 лет лишь 1,13 тыс., или 20%, с высшим образованием. Диплом о среднем профессиональном образовании имеют 1,26 тыс. человек, или 22% от общего числа прибывших. Однако более половины новых граждан РК имеют лишь школьное образование, из них 1,77 тыс. человек – среднее общее и 1,47 человек – среднее основное.

В итоге за шесть месяцев в Казахстан прибыло 2 395 кадров против 9 442 выехавших. При этом из дипломированных прибывших 24,3% имеют техническое образование, 14% – экономическое, 297 человек, или 12,4%, являются педагогами и 201 человек, или 8,4%, имеют медицинское образование.

Поскольку трудовая миграция требует наличия высшего образования как конкурентного преимущества, в числе эмигрантов преобладают квалифицированные специалисты, пояснил Ермек Токтаров. Вместе с тем решение о смене места жительства принимает взрослое население, которое в основном имеет опыт работы и требуемую в принимающей стране квалификацию.

Что касается иммигрантов, то часть из них представляют молодые люди, которые поступают в высшие учебные заведения страны, затем остаются здесь работать, говорит эксперт. Девальвируя рубль, произошедшая после начала конфликта России с Украиной, также способствовала повышению привлекательности казахстанского рынка для трудовых мигрантов из стран Центральной Азии. Большинство из них – представители рабочего класса, не имеющие высшего образования.

Угроза утечки квалифицированных кадров актуальна для всех стран, отмечает политолог. Это в свою очередь заставляет обратить особое внимание на кадровую политику работодателей. В то же время много казахстанских абитуриентов выбирают зарубежные вузы, где выше уровень образования, а в случае с Россией им предлагают не только гранты на получение высшего образования, но и в отдельных случаях гарантируют трудоустройство, что негативно отражается на миграции населения РК.

Государство пытается решить эту проблему, рассказывает Айман Жусупова. В частности, на днях было организовано молодежное движение, направленное на содействие трудоустройству граждан, получивших образование в зарубежных вузах. Внедряется ряд мер, направленных на то, чтобы удержать высококвалифицированных работников на крупных промышленных предприятиях с помощью государственного субсидирования заработных плат – в случае, если предприятие было вынуждено их сократить. Ряд мер предпринимает и МОН РК, чтобы как можно большая часть молодежи получала бесплатное образование в Казахстане и оставалась работать в стране. Тем не менее, сложно на сегодняшний день судить

об эффективности этих и других мер, направленных на изменение ситуации, важен мониторинг их действенности, отмечает социолог.

В свою очередь прибывающие в страну мигранты действительно имеют более низкий образовательный уровень, констатирует эксперт. Так, привлекательность Казахстана возрастает для трудовых мигрантов из Центральной Азии, для которых значимость России как главной страны – реципиента трудовых мигрантов снижается в связи с ухудшением экономической ситуации, ужесточением политики в отношении привлечения иностранной рабочей силы. При этом, многие приезжают жить и работать в Казахстан нелегально.

Станет ли Казахстан моноэтническим?

Этнический состав казахстанских эмигрантов соответствует географии миграции. Так, больше всего эмигрантов в первом полугодии текущего года было среди русского населения – 12,38 тыс. человек, или 72,1% от общего оттока. В 95,5% случаев русские переезжали в страны СНГ. Доля русского населения Казахстана за годы независимости сократилась почти в два раза – с 37,8% в 1989 году до 19,8% в 2018 году.

На втором месте оказались немцы – 1,34 тыс. человек, из них 725 переехали в страны СНГ, 615 – в другие государства. В 1989 году доля немцев в населении страны составляла 5,8%, к началу текущего года – уже менее 1%.

На третьем месте по оттоку оказались украинцы – 1,08 тыс. человек, или 6,3% от общего потока мигрантов. Доля украинцев в населении РК за годы независимости также сократилась с 5,4% до 1,5%.

«Безусловно, одна из важных причин того, почему Казахстан покидают граждане, не являющиеся казахами, – это страхи, связанные с тем, как именно в стране будет осуществляться политика в сфере межэтнических отношений. Существующая отвечает запросам доминирующего большинства граждан, поддерживается населением. Тем не менее в будущем, связанное с этой чувствительной сферой, очень сильно беспокоит значимую часть казахстанцев», – пояснила Айман Жусупова.

Покидают страну и этнические казахи. За шесть месяцев из Казахстана за границу переехали 735 казахов. Из них 517 предпочли страны Содружества, 218 переехали в другие государства. Больше всего казахов уехало из города Алматы – 110 человек, Астаны – 100 человек и Алматинской области – 73 человека.

В десятку этносов, представители которых покидали Казахстан в первом полугодии текущего года, также вошли татары (404 человека), поляки (264 человека), белорусы (208 человек), корейцы (104 человека), чеченцы (74 человека) и узбеки (58 человек).

Приток мигрантов в Казахстан обеспечен более чем наполовину за счет этнических казахов. За первое полугодие в страну прибыло 3,46 тыс. казахов, из них 67,1% из стран СНГ. Также за январь-июнь 2018 года в Казахстан прибыли 1 441 русский, 169 украинцев, 161 азербайджанец и 148 узбеков.

До приобретения независимости в 1989 году число казахов составляло 6,53 млн человек, или 39,7% от общего населения страны, что ненамного превышало численность русского населения. К началу 2018 года количество казахов возросло уже до 12,25 млн человек, что соответствует 67,5% населения РК.

В Казахстане также проводится политика репатриации. Основной поток этнических казахов, желающих переехать на историческую родину, пришелся на первые 25 лет независимости, их численность составила почти один миллион человек, пояснил Ермек Токтаров.

В ближайшие годы, по словам эксперта, демографическое давление, исходящее из стран Центральной Азии, где достаточно высок уровень рождаемости и где темпы экономического роста не позволяют трудоустроить растущее население, в любом случае приведет к повышению миграции в Казахстан.

Учитывая указанные причины, влияющие на рост миграционных настроений, число выезжающих в краткосрочной перспективе сокращаться не будет, считает Айман Жусупова. Тем не менее, социолог отмечает, что миграция, подвижность населения – естественный процесс, характеризующий все страны мира, который в том числе является и индикатором, свидетельствующим о том, насколько успешно реализуется политика, направленная на каждого гражданина в стране, насколько комфортно он в ней себя чувствует, видит ли для себя возможности для роста и реализации.

Моноэтнический Казахстан вряд ли станет, в силу ряда причин, говорит эксперт. В стране на сегодняшний день проживают представители многих этносов, которые связывают свою судьбу и будущее с РК. Безусловно, происходит сокращение доли славянского этноса. В то же время, в силу имеющихся миграционных процессов, в стране в будущем и уже сегодня возрастает доля населения, прибывшего на ПМЖ в Казахстан из стран Центральной Азии, отмечает социолог.



политолога, повышению динамики способствовали многие факторы. В первую очередь – экономический: трудоспособное население перемещается в центры экономического роста для повышения уровня своих доходов, профессионального роста, самореализации.

Одним из центров притяжения мигрантов из Казахстана является Российская Федерация, где в 90-е годы упала рождаемость, и сегодня, когда рынок нуждается в трудовой силе, профессионалах, привлекается человеческий капитал извне. Знание русского языка мигрантами, а также создание Евразийского экономического союза, только способствуют притоку мигрантов в Россию. Вместе с тем программы репатриации, проводимые в России, также содействовали переезду из Казахстана этнических русских, являющихся одним из самых многочисленных этносов в стране, указывает эксперт.

Чаще всего казахстанцы переезжают в Российскую Федерацию – 15,07 тыс. человек за январь-июнь 2018 года, или 87,8% от всего потока внешних мигрантов. На втором месте оказалась Германия, куда отправились на ПМЖ 1 097 человек, или 6,4% от общего объема выехавших.

В США за шесть месяцев переехало 158 человек из Казахстана, за аналогичный период предыдущего года количество эмигрантов в Штаты составило 131 человек. 116 казахстанцев за это же время сменили гражданство на белорусское. В Кыргызскую Республику за первое полугодие текущего года переехало 74 казахстанца. Замыкает пятерку наиболее популярных направлений внешней миграции Канада, куда за полгода переехало на постоянное место жительства 66 человек.

Всего за первое полугодие текущего года казахстанское гражданство приняли 6 368 иностранцев. Треть из них, или 2 114 человек, прибыли из Узбекистана. Из России в Казахстан за данное время переехали 1 853 человека. На третьем месте – Китай, откуда за шесть месяцев прибыли 850 человек. Из Кыргызской Республики и Туркменистана за январь-июнь 2018 года в Казахстан переехали 277 и 200 человек соответственно.

Основная причина усиления миграции из Казахстана в том, что определенная часть населения страны, несмотря на радужные заверения властей, не уверена в будущем, считает экс-дипломат, общественный деятель Казбек Бейсебаев. Причем, эта тенденция только усиливается. Этому также способствует ухудшение социально-экономического положения в стране, отмечает эксперт.

«Проще говоря, жить становится труднее, и есть большие опасения насчет будущего. Другой важной причиной роста миграции является то, что уже всем ясно – в Казахстане наступает третий период. Это тоже вызывает серьезные опасения. Поэтому те, кто имеет возможность, уезжают или готовятся уехать. Одни сами остаются, но их дети и родственники уже устроились за границей. Многие специально направляют своих детей на учебу за границу. К сожалению, уезжают специ-

Внешняя миграция населения Казахстана январь-июнь 2018 года

ТОП-10 стран, откуда в Казахстан переезжают иностранцы

Всего, чел. 6 368



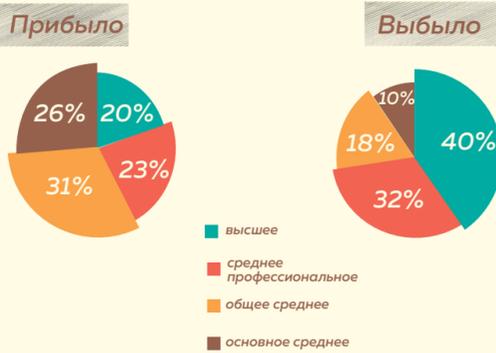
ТОП-10 стран, куда переезжают казахстанцы

Всего, чел. 15 068 (Россия) и 1 097 (Германия)

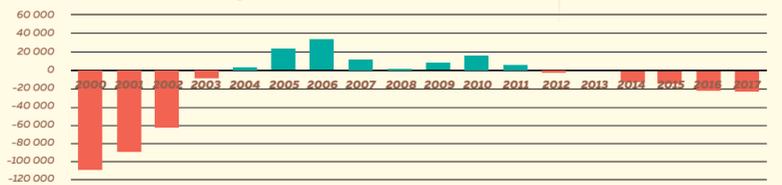


Всего, чел. 17 171

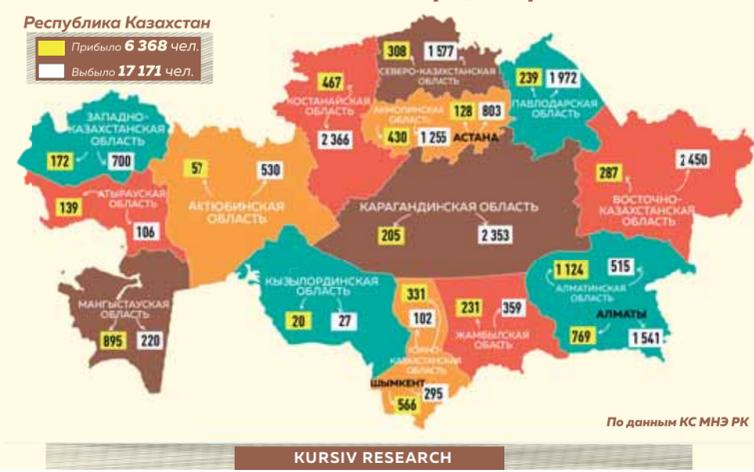
Миграция населения по уровню образования



Сальдо внешней миграции Казахстана, человек



Внешняя миграция по регионам Казахстана



БАНКИ И ФИНАНСЫ:
ПОД УГРОЗОЙ
ВАЛЮТНЫХ РИСКОВ

08

РЕГИОНЫ:
ТРЕБУЮТСЯ КАДРЫ
И РЕМОНТ

10

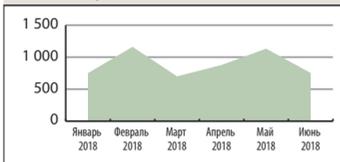
КОЛЕСО:
ЭВАК: СПАСЕНИЕ
ИЛИ ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ
РАСХОДЫ?

11

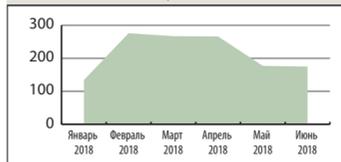
КУЛЬТУРА И СТИЛЬ:
НЕ БУДИТЕ
СПЯЩИХ ЛЕДИ...

12

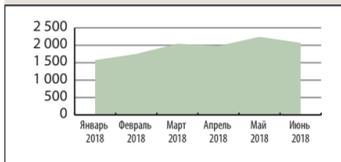
НАСОСЫ ЦЕНТРОБЕЖНЫЕ ДЛЯ ПЕРЕКАЧКИ ЖИДКОСТЕЙ; НАСОСЫ ПРОЧИЕ, ШТУК



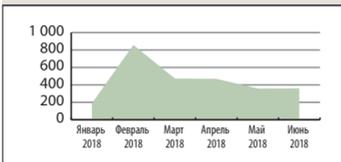
КЛАПАНЫ РАСПРЕДЕЛИТЕЛЬНЫЕ, ЗАТВОРЫ ШИБЕРНЫЕ, КЛАПАНЫ ШАРОВЫЕ И ПРОЧИЕ, ТОНН



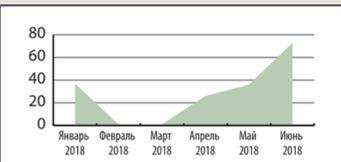
ПОДШИПНИКИ ШАРИКОВЫЕ ИЛИ РОЛИКОВЫЕ, ТОНН



УСТРОЙСТВА ТЕПЛОБМЕННЫЕ; ОБОРУДОВАНИЕ ХОЛОДИЛЬНОЕ И ДЛЯ КОНДИЦИОНИРОВАНИЯ ВОЗДУХА, ШТУК



ТРАКТОРЫ ДЛЯ СЕЛЬСКОГО И ЛЕСНОГО ХОЗЯЙСТВА ПРОЧИЕ, ШТУК



Автомобиль на час

На казахстанский рынок вышел новый оператор каршеринга

Сервис краткосрочной аренды автомобиля с поминутной оплатой (каршеринг – «Къ») впервые появился в 1948 году в Цюрихе и не принес серьезных доходов своим создателям. Новейшая история каршеринга как атрибута городской мобильности началась на заре 2000-х, когда на рынок вышли американский Zipcar и британский City Car Club. С тех пор популярность каршеринга в Европе и США стремительно растет, но для казахстанского рынка такого рода услуга пока остается относительно новой и непонятной.

Ирина ТРОФИМОВА

«Первой ласточкой» казахстанского каршеринга стала компания Arba Carsharing Club с брендом Doscar. Недавно о своем намерении «разогреть» пока еще скептически настроенный к данному виду автосервиса рынок заявила компания Anytime Kazakhstan.

Тренды большого города

Международный оператор каршеринга Anytime, представленный также на российском рынке, в мае 2018 года вошел в состав Mikro Kapital Group – компании по управлению активами, основанной итальянским предпринимателем **Винченцо Трани**. С 2015 года холдинг активно занимается инвестированием в сферу городской мобильности, и наряду с Anytime также владеет каршерингом «Делимобиль», который работает в 10 городах России. В казахстанский проект компания намерена инвестировать \$30 млн.

Каршеринг – дополнение к линейке, включающей личное авто, общественный транспорт и такси. Этот вид транспорта используется в том случае, когда автомобиль нужен буквально на полчаса – доехать до магазина, вокзала или аэропорта, чтобы, отправляясь в путешествие, не думать о том, где оставить личный автомобиль и в какую сумму обойдется парковка. По данным аналитической компании ABI Research, к 2030 году количество пользователей сервисов краткосрочной аренды автомобилей достигнет 650 млн человек. Находясь за рулем каршерингового автомобиля, водитель может, как в собственной машине, самостоятельно построить маршрут, установить комфортную температуру в салоне и оптимальную для себя скорость движения, в конце



концов, выбрать любимую музыку. При этом расходы на мойку, бензин и страховку несет компания. Как отмечают эксперты, среднестатистический гражданин использует личное авто лишь 4% суточного времени.

Чаще машина стоит, но владелец все равно несет расходы – на ту же парковку, бензин и страховку, техобслуживание и покупку новой резины. В мировой практике один автомобиль каршеринга заменяет в среднем 8–15 личных авто. По мнению российского эксперта, директора Института экономики транспорта и транспортной политики Высшей школы экономики **Михаила Блинкина**, применительно к крупным городам стран СНГ возможность сформировать свою поездку из удобных фрагментов – необходимость, продиктованная нюансами городского развития. В США, например, автомобилизация росла параллельно с развитием городов. Большие города бывшего СССР застраивались либо еще до появления автомобилей, либо в советскую эпоху, когда на тысячу жителей приходилось несколько десятков автомобилей, поэтому поездки между домами зачастую не рассчитаны на встречное движение. Возможность перестроиться на новую реальность, доведя до стандартов долю территории, занятой дорогами, уже упущена, а если учесть, что во всех крупных городах существуют проблемы с парковками и размещением автомобиля на ночь,

Новый игрок рынка ставит перед собой амбициозную задачу – решить, в том числе, и проблему городских пробок.

Фото: Shutterstock.com/Zapp2Photo

то краткосрочную аренду можно рассматривать как способ снизить автомобильную нагрузку на городское пространство и окружающую среду – в том числе за счет того, что каршеринговые компании используют новые автомобили.

К тому же, отмечает российский эксперт, границы между личным и общественным транспортом сегодня размываются на волне развития IT-инструментов, и мобильность как услуга – тоже глобальный тренд. Каршеринговые сервисы работают через мобильные приложения. Генеральный директор Anytime в Казахстане **Станислав Грошов** отмечает, что уже сегодня доступно приложение «Anytime каршеринг Казахстан», которое пока работает на регистрацию – зарегистрированный пользователь получает в качестве бонуса 20 бесплатных минут. В процессе регистрации пользователь прикрепляет банковскую карту, с которой будет списываться оплата. Возрастные требования и требования к стажу вождения составляют 21 год и два года, соответственно.

Мобильность как сервис

В сентябре, когда на улицах Алматы появятся первые 100 каршеринговых Volkswagen Polo под брендом Anytime, они будут отображаться в приложении. Со временем, как ожидается, сервис будет доступен и для других городов-миллионников. «При

поиске приложение находит ближайшее к пользователю авто и прокладывает к нему маршрут. Чтобы дойти до машины, есть 20 бесплатных минут. Приложение же выступает в качестве ключа к автомобилю. Если пользователь понимает, что машина ему понадобится через некоторое время, он может поставить ее в режим ожидания. В этом режиме машина недоступна другим пользователям, не отображается на карте, и пользователь может быть уверен, что авто остается за ним. Как только возникнет потребность продолжить поездку, автомобиль точно так же можно открыть через приложение и поехать дальше», – рассказывает Станислав Грошов. В течение года Anytime планирует довести парк доступных для краткосрочной аренды автомобилей до 200, а спустя год – до 500. Каршеринг удобен лишь в том случае, если пользователю не придется идти несколько кварталов до машины, и с этой точки зрения чем больше автомобилей доступно, тем лучше.

Что касается тарифов, то у Doscar они начинаются от 200 тенге в час. Новый игрок Anytime также предлагает дифференцированную линейку от 19 тенге за минуту (в период с 6:00 до 10:00) и 44 тенге за минуту (с 10:01 до 5:59 следующего дня) для тарифа «Базовый» и 55 тенге за минуту – для тарифа «Сказка». Разница тарифных планов – в размере финансовой ответственности: пользователь более дорогого тарифа меньше заплатит в случае ДТП. Тарификация в режиме ожидания – 13 тенге за минуту. Тем, кому предстоит провести за рулем весь день, доступен суточный тариф за 10 тыс. тенге; в эту сумму входит пробег до 110 км, а также бензин, мойка, страховка, словом, сопутствующие расходы, которые возникают у любого автолюбителя.

Если пользователь нарушит ПДД и получит штраф с камер видеонаблюдения, компания оплатит нарушение, после чего, проведя детальную проверку по камерам, выставит счет пользователю. Если в случае нарушения или ДТП на карте не окажется необходимой суммы, дается 48 часов для ее пополнения, после чего, если деньги на карте так и не появятся, за дело возьмется юристы.

Зона передвижения каршерингового автомобиля охватывает всю Алматинскую область, но в Талгаре или в Иссыкее можно оставить автомобиль лишь в режиме ожидания. Завершить аренду можно в любых местах, где это разрешено ПДД. Тем

не менее, предупреждает Станислав Грошов, нельзя завершать аренду в тех местах, откуда сложно будет выехать следующему пользователю, например, на парковках со шлагбаумами, подземных паркингах. Вопрос парковок для каршеринговых авто – один из самых острых для Алматы, ведь в центре бывшей столицы практически не осталось бесплатного парковочного пространства. В Москве пользователи каршеринговых авто не несут расходов на платную городскую парковку, имея возможность оставить автомобиль в любом разрешенном месте. В условиях дефицита парковочного пространства и достаточно высоких расценок это действительно большой плюс. В настоящее время Anytime ведет переговоры с компанией «Алматы Паркинг» на предмет того, чтобы алматинцы могли завершить аренду на платной парковке, и если стороны придут к согласию, это может стать плюсом в копилку сервиса.

Второй неоднозначный момент связан с рисками мошенничества, хотя представители компании уверяют, что попытки обмана происходят не так часто. В частности, благодаря специально установленному оборудованию, пользователь не сможет заправить другую машину по карточке, предназначенной для арендного авто: оператор компании видит уровень топлива в баке и местонахождение клиента, и если деньги спишутся с карты, а бак не будет пополнен, начнется расследование, и недобросовестному клиенту придется нести ответственность. Впрочем, опыт России показывает, что прецеденты и с угоном каршеринговых автомобилей, и с их порчей все же имеют место.

На российском рынке, где количество каршеринговых сервисов на протяжении последних нескольких лет постоянно растет, активно обсуждается разработка соответствующего законодательства, в котором были бы прописаны стандарты для компаний, оказывающих услуги проката автомобилей. Кроме того, ведется обсуждение возможности предоставления каршеринговым авто передвижения по выделенной полосе и моментов, связанных со страхованием. Возможно, опыт соседей в юридических вопросах окажется полезен и Казахстану, если операторы все же смогут доказать сначала алматинцам, а потом и жителям других городов, что каршеринг – это удобно и выгодно, и интерес к предложенным ими инициативам возьмет верх над скептицизмом.

Операция «Локализация»

В Казахстане открылся завод по производству насосов компании Wilo

Комплекс по производству насосного оборудования расположен на территории индустриально-логистического центра DAMU в Алматинской области. В планах инвестора – немецкой транснациональной компании Wilo, вложившей в проект порядка 4,5 млн евро, – локализовать производство насосного оборудования на территории Казахстана и создать логистический центр для выхода на рынки Монголии, стран Центральной Азии и Кавказа.

Вячеслав ЩЕКУНСКИХ

Комплекс Wilo Central Asia предназначен не только для производства насосных станций, также он станет тестировочным центром и учебной площадкой для проектировщиков и инженеров, во всяком случае, именно так обозначило свои намерения руководство нового завода.

По словам коммерческого директора ТОО «Wilo Central Asia» **Азата Джалаирова**, представительство Wilo в Алматинской области станет платформой для работы с Монголией,

а также странами Кавказа и Центральной Азии, что позволит расширить границы присутствия компании в регионе. «Ранее центром была Москва, но сейчас Германия выделила нас в отдельный регион, – говорит г-н Джалаиров. – Первоначальные инвестиции составили 4,5 млн евро собственных средств компании, но вливания продолжатся. Несмотря на то, что рынки стран Кавказа отдели под Wilo Central Asia, поставки могут быть со всего мира – у компании заводы во Франции, Корее, Индии, России. Мы будем решать организационные вопросы, а наш склад будет работать на соседние страны. Пока у нас налажена сборка из немецких комплектующих, но в перспективе мы хотим получить сертификат «СТ-KZ», то есть, будем увеличивать местную составляющую».

В производственный комплекс ТОО «Wilo Central Asia» входят производственные площади (400 кв. м), логистический центр (600 кв. м) и офисные площади (1000 кв. м). Штат компании – 50 человек, большая часть из них – инженеры по продажам.

Меньше чем за месяц здесь уже собрали первые 12 насосных станций для проектов в Астане, Алматы, Шымкенте и Актобе. В основном это – крупные супермаркеты и высотные здания.

Группа компаний Wilo основана в 1872 году. У компании 60 дочерних предприятий, которые расположены в 50 странах, и 17 производственных площадок, работающих в 9 странах. Общий объем выручки за 2017 год составил более 1,4 млн евро.

не только по насосному оборудованию, могут этим похвастаться: большая часть представительства являются лишь агентами по продаже без сервиса и технической поддержки. Те, кто заходит на наш рынок, говорят: вы же будете представлять как дистрибьютор, вот вы и оказывайте сервис. Но это невозможно, поскольку в процессе работы постоянно учишься, особенно при появлении нового оборудования. И когда ты сталки-

ваешься с проблемой, а спросить не у кого – это плохо».

Особый интерес германских инвесторов к нашему рынку подтверждает и председатель Комитета по инвестициям Министерства по инвестициям и развитию Республики Казахстан **Ерлан Хаиров**: «Это транснациональная компания, у которой товароборот превышает \$1,6 млрд. Как они говорят, инвестиции в открытие завода – это первый шаг. Кроме этого, они вкладывают в обучение: здесь создан тренинговый центр. То есть, они не пришли просто собирать и продавать. Это, как они говорят, умное решение компании для того, чтобы обособиться здесь надолго, поддерживать свою продукцию и доказывать свое присутствие качеством».

В свою очередь участвовавший в церемонии открытия завода аким Алматинской области **Амандык Баталов** заявил, что область поддержит производителя: «В каждом доме будут стоять ваши насосы, по крайней мере, в тех, которые будут строиться на территории Алматинской области».

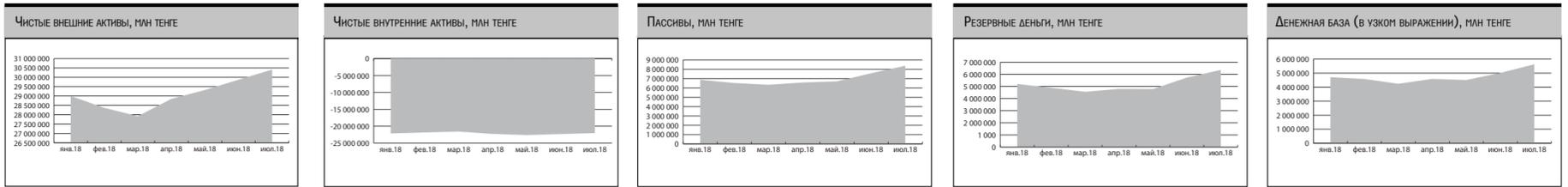
По словам Александра Энтина, открытие завода и последующая локализация производства имеют свои

выгодные стороны: «Во-первых, мы стали ближе к заказчику. Если я сегодня заказываю насосную станцию, то это поставка 6–8 недель, потому что она не стоит на складе и не ждет. Я должен попасть в очередь на заводе, и хорошо, если он не загружен. То есть, местная сборка – это уже другая логистика, поскольку тут все собирают из стандартных компонентов. Это сокращает сроки поставок».

Во-вторых, казахстанское содержание. Для импорта насосного оборудования таможенные сборы не имеют большого значения. Но если оно сделано в Казахстане, это имеет большое значение для госзакупки и закупок местных компаний. Все равно все производители будут примерно в одной ценовой категории. И тут появляется приоритет в конкурсных мероприятиях».

По словам вице-президента компании по региону Евразия **Йенса Даллендоерфера**, «строительство комплекса велось по высоким международным экологическим стандартам»: Wilo получила первый в Казахстане сертификат золотого уровня международной системы сертификации «зеленого» строительства (LEED) в категории «промышленные производства».

БАНКИ И ФИНАНСЫ



Под угрозой валютных рисков

Участники рынка не ожидают ослабления тенге выше, чем 380 за доллар

Несмотря на то что с начала года курс тенге плавно снизился на 10%, больших потерь от рыночных рисков или ухудшения достаточности капитала в банках не ожидается. Но дальнейшее давление на тенге может спровоцировать рост валютных рисков. Аналитики спрогнозировали, какое влияние на банковский рынок может оказать ослабление нацвалюты.

Ольга КУДРЯШОВА

Дальнейшее снижение тенге теоретически может ухудшить качество валютных кредитных портфелей, особенно если речь идет о заемщиках, имеющих доходы в тенге. «В то же время доля валютных кредитов в активах банков постепенно снижается, находится ниже уровня 25%, и значимых системных рисков при нынешнем курсе мы не видим», — полагает старший аналитик «Альпари» Вадим Иосуб.

Однако в Fitch отмечают, что диверсификация кредитного портфеля остается высокой (порядка 35%), что и представляет главный риск для качества активов банков. «Мы ожидаем обесценения в валютных кредитных портфелях, однако признание убытков будет растянуто во времени. В случае дальнейшего удешевления курса обесценение, может быть, будет чувствительным» — таким прогнозом поделился директор аналитической группы по финансовым организациям Fitch Ratings Дмитрий Васильев.

Заместитель директора Группы исследований и прогнозирования АКРА Жаннур Ашигали считает, что в случае резкого ослабления тенге валютные риски банковского сектора страны усилятся.

«Реализация валютных рисков будет способствовать тому, что банки усилят интерес к валютному рынку. В отношении валютного фондирования действительно можно ожидать удорожания ресурсов в инвалюте в



более срочной перспективе, однако в отношении тенгового фондирования эти ожидания актуальны с меньшей срочностью», — поясняет он.

В Fitch же не ожидают рисков с точки зрения фондирования, поскольку ситуация с ликвидностью по-прежнему остается стабильной, ее запас находится в среднем на уровне 45% от обязательств, за исключением нескольких банков со слабым запасом ликвидных активов. «Однако продолжительное давление на курс может привести к тому, что долларизация пассивов возрастет, а это, в свою очередь, влечет за собой структурные риски: для поддержания балансовой валютной позиции банкам придется наращивать валютные кредитования, а его кредитное качество остается более слабым, чем у кредитов в тенге», — подчеркнул спикер.

Впрочем, нынешнее снижение тенге значительно слабее, чем в 2014–2015 годах, поэтому влияние на сектор может быть лишь умеренным, при усло-

вии, что курс не выйдет за пределы ожиданий рынка, говорят в S&P Global Ratings.

«Мы предполагаем, что участники рынка под базовым сценарием не ожидают ослабления тенге ниже, чем 380 тенге за доллар, в течение 2018 года», — отмечает аналитик S&P Global Ratings Аннет Эсс.

В свою очередь аналитик «Альпари» напомнил, что снижение тенге почти не имело казахстанских факторов. Укрепление доллара к тенге проходило на фоне роста американской валюты во всем мире с одно-

временным падением множества валют стран с формирующимися рынками. «Доллар перестал расти в мире с середины августа, и с этого же момента он снижается и к тенге, с 364 до 359 тенге за доллар. На таком фоне, когда факторы снижения валюты были преимущественно внешними, серьезного риска для банковского сектора мы не видим», — резюмировал Вадим Иосуб.

Снижение курса тенге может пойти даже на пользу экономике, так как удешевит несырьевой экспорт из страны.

Фото: Олег СПИВАК

Существует ли венчурное финансирование в Казахстане?

За пять лет казахстанские венчурные фонды провели лишь 12–15 сделок

Индустрия венчурных инвестиций популярна на финансовых рынках мира, и развитые страны накопили огромный опыт в использовании этого инструмента. «Къ» попробовал разобраться, почему в Казахстане дела с развитием «ангельских» инвестиций обстоят далеко не лучшим образом.

Жулдыз КУЛИБАЕВА

Венчурное финансирование в нашей стране начало развиваться... более 10 лет назад. Уточним понятия: венчурное финансирование — это вложение инвестиций в стартап-проекты, направленные на разработку и внедрение инновационных идей для производства модернизированных бизнес-решений, технологий, товаров, что позволяет инвесторам получать высокорискованную прибыль. Здесь нет железобетонных гарантий возврата капитала, поэтому главная неприятная особенность венчурного финансирования — высокая доля вероятности потери вложенных в проект инвестиций.

Система венчурного финансирования традиционно включает инвестиции так называемых бизнес-ангелов (физлица или инвестиционные компании, вкладывающие средства в рискованные, но потенциально высокодоходные проекты) в инновационные стартап-проекты. Кроме того, все большее распространение в Казахстане получают краудфандинг, или краудинвестинг, а также инвестиции венчурных фондов в уже действующие проекты.

Однако в последнее время все больше аналитиков и экспертов задаются вопросом, насколько эффективно подобное направление инвестиционной деятельности.

Начнем с инвестиционной среды. Казахстан уделяет особое внимание созданию благоприятного бизнес-климата для инвесторов и улучшению условий ведения предпринимательской

деятельности. В рейтинге Всемирного банка Doing Business 2017 наша страна заняла 35-ю позицию, улучшив свои показатели на 16 пунктов по сравнению с 2016 годом. Сегодня Казахстан — региональный лидер по объему вложенного в экономику иностранного капитала. Так, за последние десятилетия объем привлеченных прямых инвестиций превышал их чистый отток, при этом инвестиционные средства в основном привлекались через долговые обязательства.

Что делается для развития венчурного финансирования в Казахстане?

В своем послании народу Казахстана «Новые возможности развития в условиях четвертой промышленной революции» президент Н. А. Назарбаев говорил о том, что «важнейшим вопросом становится развитие собственной экосистемы разработчиков цифровых и других инновационных решений... Основными факторами успеха инновационной экосистемы являются стимулирование спроса на новые технологии со стороны реального сектора и функционирование частного рынка венчурного финансирования. Для этого необходимо соответствующее законодательство». В итоге была разработана концепция проекта закона «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты по вопросам венчурного финансирования».

Авообще, эра венчурного финансирования в Казахстане началась в 2003–2004 годах с создания Национального инновационного фонда (сегодня это Национальное агентство по технологическому развитию, НАТР), основная цель которого — продвижение инноваций через грантовое финансирование и прямые инвестиции. Приоритетные направления выделения грантов НАТР — инфокоммуникационные технологии, биотехнология, энергоэффективность, робототехника.

Также в числе венчурных фондов находится Фонд национального благосостояния «Самрук-Казына» (здесь возможно партнерство иностранных участников с казахстанским). Один из новых фондов с капиталом в \$100 млн — Singulart Team — инвестирует в искусственный интеллект и робототехнику. Еще один венчурный фонд — «Сентрас» (учрежден финансовой группой «Сентрас» и Национальным инновационным фондом Казахстана) — специализируется на финтехе. Фонд — один из лидеров венчурного рынка Казахстана, в его портфеле в среднем 15 проектов.

Сегодня совокупный объем венчурного капитала в Казахстане составляет \$260 млн, инвестиции Национального инновационного фонда в иностранные фонды — около \$40 млн. Государственной программой формирования национальной инновационной системы РК предусматривается инвестирование в сферу информационных технологий и интернет-бизнеса за счет средств венчурного капитала. Так, в республике открыт парк информационных технологий Alatau IT City как платформа для развития IT-бизнеса, созданы три региональных технопарка, учреждены венчурные фонды с участием отечественных и зарубежных инвесторов, появились первые инновационные менеджеры.

За пять лет — 15 сделок

Однако за 5 лет все казахстанские венчурные фонды организовали... всего лишь 12–15 сделок, в то время как для эффективного освоения капитала фонда каждым из них должно было быть совершено по 10 сделок. При этом средний размер инвестиционных вложений в один проект равен \$2,5 млн, в то же время в I квартале 2018 года европейские компании получили международный инвестиционный капитал в размере 4,9 млрд евро.

По данным The Financial Times Limited, в 2018 году по соглашению Европейской комиссии и Европейского инвестиционного фонда было решено вложить 410 млн

евро в финансирование новой программы, известной как VentureEU. Инвестиционные вложения в Швеции, Великобритании, Норвегии составляют более 0,5% от ВВП, среднеевропейский показатель равен 0,3%.

Таким образом, анализируя текущее состояние венчурного финансирования в Казахстане, приходится признать, что он на начальном этапе становления. Один из факторов, сдерживающих развитие венчурного финансирования, — неглубокая емкость фондового рынка в отличие от стран Запада, где динамика роста венчурных фондов также связана с развитием фондового рынка. Зачастую венчурные инвестиции в рамках определенного проекта на более зрелых этапах проекта реализуются через IPO (первичное размещение акций на бирже). Простота процедуры вывода капиталовложений — важное преимущество, определяющее заинтересованность со стороны венчурных фондов/инвесторов.

Как пробудить аппетит инвесторов к риску?

Поговорим о том, что мешает венчурным капиталистам активно финансировать проекты:

1. Недостаточность мер и механизмов государственного стимулирования, таких как налоговые преференции и субсидии, отсутствие программ государственных гарантий и софинансирования венчурных проектов непосредственно и/или через государственные институты развития, инвестиционные агентства или страховые организации.

2. Несовершенство законодательной базы, не позволяющей выстроить различные способы и формы инвестирования, управления проектами, отсутствие надежных инструментов защиты для сокращения предпринимательских рисков инвесторов.

Кроме этого «коэффициент нерасположенности к риску» инвесторов мог бы быть снижен

Снижение курса — польза экономике

И даже при таких прогнозах, как показал опыт предыдущих девальваций, цены на потребователи могут отреагировать на нынешнее снижение тенге через несколько месяцев.

Жаннур Ашигали поясняет, что ключевым фактором здесь выступает структура импорта по странам в соответствующей группе товаров. Скажем, если российский рубль за тот же период времени обесценится соразмерно (по факту ослабленнее, чем тенге), то сигнал к импорту инфляции будет незначительным. Но если товары импортируются из ЕС, чья валюта укрепляется против тенге, то импорт в тенговом выражении подорожает в течение нескольких месяцев. Есть и другие каналы инфляции — промежуточные товары и сервисы, но там воздействие имеет меньший эффект и в большей степени растянуто во времени, говорит он.

Аналитик ГК «Финам» Сергей Дроздов добавил, что девальвация тенге служит неким щитом от внешних шоков и инструментом для наполнения бюджета. «Основная часть доходов республики формируется за счет валютной выручки от экспорта сырья, а социальные обязательства исполняются в национальной валюте. Однако чрезмерное увлечение ослаблением национальной валюты несет риски роста инфляции», — считает он.

Несколько иное мнение высказывает Вадим Иосуб, полагая, что Национальный банк РК прилагает достаточно усилий для сдерживания инфляции.

«Учитывая умеренно жесткую монетарную политику НБК, который поддерживает ставки на положительном уровне в реальном выражении (то есть ставки остаются выше инфляции), не стоит ждать, что инфляция вырастет пропорционально ослаблению тенге», — говорит он.

Кроме того, снижение базовой ставки происходило только в апреле, с 9,25 до 9%. И навряд ли в ближайшее время Нацбанк прибегнет к ее увеличению, а без этого ставки на

рынке (в частности, по кредитам) расти не будут.

«Снижение курса тенге может пойти даже на пользу экономике, так как удешевит несырьевой экспорт из страны и сделает его более конкурентоспособным на внешних рынках. Одновременно будет снижаться импорт, и суммарно это улучшит сальдо платежного баланса», — заключил аналитик «Альпари».

Жаннур Ашигали добавил, что усиление преимуществ для экспорта может нивелироваться последующим ростом цен и незначительной, в объемах экспортных операций, частью издержек. «Другой эффект — это реальное снижение доходов населения и объемов услуг в структуре экономики, что замедляет динамику импорта, внутреннего потребления, в целом внутренней абсорбции», — пояснил он.

Кроме того, не исключено, что тенге может укрепиться после окончания так называемого летнего сезона отпусков. С другой стороны, спадает и эмоциональная составляющая последней реакции курса тенге на ослабление рубля в связи с расширением санкционного воздействия на РФ. «Таким образом, утверждать о линейном продолжении ослабления стоимости тенге в предстоящие месяцы не видится резонным. Наиболее вероятно, что тенге получит сигнал к некоторому отыгрыванию курса и итоговой фиксации нового коридора колебаний между 340 и 360 против доллара США», — предположил г-н Ашигали.

Впрочем, есть и другая сторона медали. Аналитик «Финам» заключил, что неоправданно слабый тенге на фоне роста цен на нефть может привести к существенному подорожанию бензина, а следующим шагом будет рост цен на продукты питания и промышленные товары. «В результате все это может закончиться стагнацией доходов населения и, как следствие, приведет к падению покупательской способности, что, безусловно, негативно отразится на всей экономике республики в целом», — подытожил он.

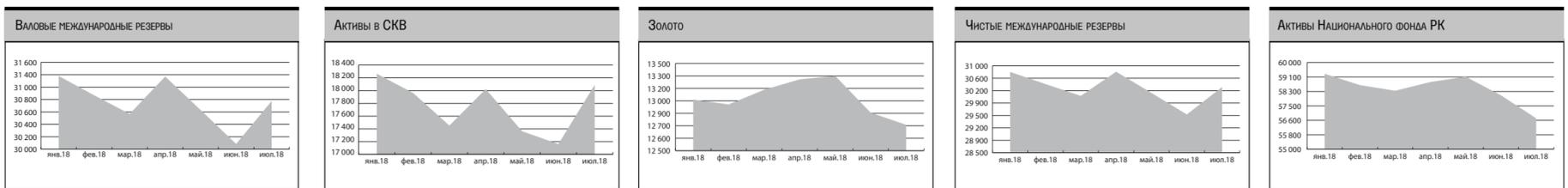
сектора, выдвигающего инновационные проекты, которые могли бы выстрелить, нет смысла создавать многочисленные венчурные фонды. Поэтому при небольшом количестве венчурных капиталистов сложно говорить о том, что у нас работает венчурный рынок, инвестиционная среда. Отсутствие конкуренции, динамично развивающиеся технологические, маркетинговые и финансовые инструменты.

В данной связи стоит отметить целесообразность инициативы государства по созданию платформ инкубирования стартап-проектов, таких как Centras Venture Day, MOCT, TechGarden, венчурный фонд «100 пудов». Но, вероятно, требуется провести более активную маркетинговую кампанию в целях продвижения имеющихся современных мобильных и онлайн-технологий, позволяющих создавать стартап-бизнес с малой капитализацией. Более системный подход в развитии сектора предполагает воспитание венчурной культуры, выделение целевых грантов, предоставление налоговых льгот, а также разработку регулятивных и контрольных мер процесса.

Слабые коэффициенты деятельности венчурных фондов могут быть объяснены низким уровнем контроля и мониторинга использования финансовых ресурсов. Например, АО «НИФ» контролирует деятельность венчурных фондов на основании отчетов управляющих компаний венчурных фондов, то есть без осуществления финансового контроля.

Предотвратить потери от капиталовложений в деятельность венчурных фондов можно путем проведения более тщательной оценки проектов. Важно проводить мониторинг на всех стадиях реализации проекта, эффективно контролировать освоение инвестиционных средств. Безусловно, рисковый характер венчурных инвестиций не позволяет полностью исключить убытки, но таким образом их можно существенно сократить.

Предотвратить потери от капиталовложений в деятельность венчурных фондов можно путем проведения более тщательной оценки проектов. Важно проводить мониторинг на всех стадиях реализации проекта, эффективно контролировать освоение инвестиционных средств. Безусловно, рисковый характер венчурных инвестиций не позволяет полностью исключить убытки, но таким образом их можно существенно сократить.



Между молотом и наковальней Свободно плавающий курс – это плата за рыночную экономику

Большую часть лета тенге слабел, в этой ситуации не только рядовые казахстанцы, но и либеральные аналитики начали поговаривать о необходимости фиксации курса национальной валюты. НБ РК остался непреклонен и не вышел с интервенциями на Казахстанскую фондовую биржу. «КЪ» опросил экспертов и понял, для чего стране нужна свободно плавающая валюта.

Ирина ЛЕДОВСКИХ

Этим летом тенге не поставил антирекорд – 18 января 2016 года стоимость национальной валюты упала до 379,6 тенге за доллар. Денежная единица Казахстана была у верхних границ около 20 дней, после чего началось уверенное ослабление «американца». В этом году нацвалюта стала резко падать в конце мая. В июле среднебиржевой курс составил 346,7 тенге за доллар США. Пик роста стоимости «американца» в нашей стране пришелся на первые недели августа.

Фиксированный курс как ошибка

В НБ РК уверены, что благодаря свободно плавающему курсу национальной валюты в Казахстане обеспечивается соответствие стоимости тенге внутренним и внешним фундаментальным факторам. Формирование рыноком стоимости денег эффективно абсорбирует периодически возникающие внешние шоки, включая колебания цен на энергоресурсы, резкие изменения пары доллар/рубль на фоне санкций, предотвращает накопление дисбалансов, в том числе по счету текущих операций.

«Фиксированный курс порой негативно влиял на экономику. В 2014 году, когда цена на нефть упала, упал российский рубль, выросли инфляционные ожидания. Стабильность обменного курса была иллюзорной. На самом деле волатильность присутствовала на денежном рынке. В 2014 и 2015 годах НБ потратил на поддержку курса \$22 и 17,7 млрд соответственно», – привела статистику **Алия Молдабекова**, глава департамента монетарных операций Нацбанка.

Тенге – это тоже товар, пусть и весьма специфический. В рыночной экономике цена даже такого товара должна определяться рынком, то есть спросом и предложением. В этом случае становится понятной реальная стоимость национальной валюты, что очень важно для участников рынка. Им это позволяет рассчитывать на снижение неопределенности в казахстанской экономике, крупные компании могут выстраивать более точные инвестиционные планы. «Когда кто-то недоволен волатильностью рынка, я привожу такой пример: всем известны три знаменитые автомобильные марки Toyota, Volkswagen и Ford. Курсы евро, иены и доллара всегда движутся. Но во всем мире продолжают покупать чуть подешевевшую Toyota или дороговатый Ford. Рынок любой страны в разное время посылает сигналы мировой экономике тем, что их товары подорожали или упали в цене. Тенге не может существовать как некий стабильный остров в бушующем океане экономики. Тенге не может вечно сохранять один уровень. Плавающий курс был введен из-за плавающей экономики, и не более того», – привел пример известного экономиста **Алмас Чукин**.

Положительное сальдо торгового баланса РК по итогам 2015 года сократилось на 65,6% и составило \$12,63 млрд. Сам же платежный баланс находился в отрицательном значении минус \$5,33 млрд, когда по итогам 2014 года показывал профицит в размере \$5,99 млрд. В первом полугодии 2018 года дефицит текущего счета сократился в 2 раза, до \$1,4 млрд. Экспорт товаров увеличился на 21,8% и составил \$28,6 млрд. В итоге торговый баланс улучшился на 46,2%, до \$12,5 млрд.

«Волатильность курса, с одной стороны, подрывает доверие к нацвалюте, потому что у населения и юридических лиц нет уверенности по курсу. В то же время сдерживание ослабления или укрепления тенге – это как эффект пружины, которая в случае сильного сжатия в конце концов распрямится, и эффект будет еще более негативный. К волатильности нужно подходить с такой точки зрения: курс движется как в одну, так и в другую сторону. В прошлом году курс доллара тоже рос, но затем много месяцев мы наблюдали укрепление тенге», – отметила **Алия Молдабекова**.

Хотя для тенге доллар по-прежнему является основным валютным ориентиром, все чаще люди говорят о привязке отечественной валюты к рублю. «Курс двигался от уровня 5,1 до 6 тенге к рублю. Мы не таргетируем курс рубля... Очень яркий период, когда курс рубля достиг 6 тенге, это



было в сентябре 2017 года. Это были больше наши внутренние факторы, девальвационные ожидания в конце прошлого года. Они усиливались комментариями некоторых экспертов о предстоящей девальвации в связи с окончанием ЕХРО», – объяснила глава департамента НБ.

Согласно официальной отчетности, финансовый счет Казахстана в I квартале 2018 года был практически сбалансирован и сложился с небольшим положительным сальдо в \$12 млн. Чистый отток капитала, связанный со снижением обязательств резидентов, скомпенсировало сокращение иностранных активов резидентов.

«Волатильность курса, которая присутствует сейчас на рынке, – это плата за рыночную экономику. Если мы хотим ее развивать, режим любой фиксации курса – провал, и мы в этом убедились. В условиях фиксации начинают формироваться серьезные торговые дисбалансы и перетоки капитала, при этом тратятся большие резервы Национального банка. Я это оцениваю как крайне негативный фактор. В качестве ключевой вещи, хочу сказать, чрезвычайно важно в дальнейшем координировать монетарную и фискальную политику. Это чрезвычайно сложно с учетом того, что Центробанк де-юре организация независимая и правительству не может быть подконтрольной», – высказал точку зрения **Павел Афанасьев**, управляющий директор аналитического центра Ассоциации финансистов Казахстана.

По мнению экспертов, экономика Казахстана, как любая развивающаяся экономика, находится между молотом и наковальней – излишнее ослабление или укрепление национальной валюты отражается на ней негативно. Так, экспортеры всегда заинтересованы в более слабой национальной валюте, поскольку основную часть расходов несут в тенге, а выручка, напротив, поступает в долларах. Остальные предприятия, и в том числе импортеры, желают видеть национальную валюту сильной, а доллар – слабым.

Эксперты: «Излишнее ослабление или укрепление национальной валюты отражается на экономике Казахстана негативно».

Коллаж: Александр ИГИЗБАЕВ

Ушел ли Нацбанк с валютного рынка?

Как известно, регулятор управляет портфелями Единого накопительного пенсионного фонда и Национального фонда Казахстана. Так, в 2016 году было принято решение о диверсификации инвестиционного портфеля. «Целевым ориентиром для нас стало 30% в долларах США от общего портфеля ЕНПФ. С этого времени началось постепенное наращивание доли валютных активов ЕНПФ. В 2016–2017 годах (такие же планы на этот год) мы покупали \$1,4 млрд в течение года», – рассказала подробно **Алия Молдабекова**. Таким образом, Нацбанк (в рамках инвестиционной стратегии) в месяц покупал на KASE больше \$110 млн, или 3,7–3,8% от объема торгов Казахстанской фондовой биржи.

двух сессий на KASE с оплатой на следующий день после совершения сделки.

«Правила установления официального курса тенге к доллару не меняются, меняется лишь площадка с сектора USDKZT_TOD (расчеты в день совершения сделки) на сектор USDKZT_TOM (расчеты на следующий день после совершения сделки). Валютные операции Национального банка на АО «Казахстанская фондовая биржа» также будут проводиться в секторе USDKZT_TOM с расчетами по системе T+1», – говорится в релизе банка первого уровня.

«Новшество связано с техническим моментом. Каким образом будут происходить расчеты: T+0 – это сегодня заключил сделку и сегодня рассчитался; T+1 – сегодня заключил сделку, а завтра рассчитался. Временной лаг позволит сглаживать скачки, так как всем игрокам надо будет обеспечивать ликвидность заранее. Это снизит волатильность пары доллар/тенге... В настоящее время только Нацбанк и биржа видят, кто покупает, а кто продает доллары, кто играет на курсе. Скорее всего, именно поэтому регулятор и изменил методику расчета», – предположила управляющий партнер **Vitis Advisors Group Ольга Эм**.

Система расчетов T+1 соответствует международной практике. Это обычный стандарт для совершения операций на мировых финансовых рынках. «На самом деле сейчас никаких изменений мы не видим. Все контракты, которые идут на T+0, мы будем постепенно переводить на T+1. Соответственно, вся ликвидность, которая торгуется на T+0, будет переходить на T+1. Конечно, разницу между одним днем мы будем закладывать», – рассказал заместитель председателя Народного банка **Ертай Салимов**.

Считается, что переход на T+1 будет стимулировать совершенствование систем прогнозирования ликвидности в банках второго уровня. Это, в свою очередь, позволит избежать всплесков волатильности как на валютном, так и на денежном рынке. «Посыл Национального банка заключался в том, чтобы видеть ситуацию на день вперед: какая ликвидность, какие потоки будут по доллару. Таким образом, не только Нацбанк будет планировать, но и банки второго уровня смогут планировать свои потоки. Я думаю, это нормально», – прокомментировал ситуацию банкир.

О том, что эксперты правы, можно судить по косвенным признакам. В частности, в разгар летнего падения тенге заместитель председателя Национального банка Казахстана **Олег Смоляков** на заседании правительства сделал любопытное заявление: «Национальный банк осуществляет постоянный мониторинг ситуации на валютном рынке и в случае необходимости готов осуществлять интервенции, направленные на сглаживание значительных и дестабилизирующих краткосрочных колебаний курса тенге».

Получается, что регулятор в случае сильных потрясений все-таки готов заходить на Казахстанскую фондовую биржу, а новая методика расчета еще и позволяет надзорному органу за сутки планировать свои расходы.

Тонкий лед

Проект T+1 имеет особую актуальность в связи с тем, что 30 июля государственные ценные бумаги Республики Казахстан вошли в список ценных бумаг, считающихся в международной системе Clearstream. По мнению специалистов НБ РК, открытый рынок ГЦБ углубит интеграцию отечественной фондовой биржи с международными биржами и обеспечит приток дополнительных портфельных инвестиций.

Эксперты в нововведении видят больше рисков. Они уверены, что этот проект может привести к небольшой торговой площадке крупных спекулянтов. «Я считаю, что никаких Clearstream не должно быть на KASE. К нам придут люди, для которых \$100 млрд в месяц – это небольшая сумма. Мы подставляем курс под волатильность большим спекулянтам», – высказал сомнения **Асет Наурызбаев**.

Финансовый аналитик **Расул Рысмамбетов** более сдержан в своих оценках: «С одной стороны, как у страны с рыночной экономикой, у Казахстана есть определенные обязательства по обеспечению свободного движения товаров и капитала. С другой стороны, доступ к Clearstream несет в себе определенные риски: если в один день на KASE можно сдвинуть курс валюты малым объемом (\$30–50 млн), то через Clearstream на наш рынок будут иметь доступ игроки, объем торгов которых по миру может быть в 10 раз больше».

Эксперт также не исключает возможность спекулятивных атак на тенге со стороны иностранных и отечественных инвесторов. «Поэтому Нацбанку и KASE надо выработать комплекс мер, чтобы спекулятивные трейдеры не обрушили наш рынок. Такие меры есть, они не запрещены международными правилами. И, вероятнее всего, они будут введены. Самое простое – это ограничение объема торгов», – сказал финансовый аналитик.

Прогноз

Изменение цен на валютном рынке является следствием множества событий, происходящих в мире, уверены эксперты. По их мнению, ситуация последних месяцев связана с глобальным укреплением доллара и волатильностью нацвалют стран – основных торговых партнеров Казахстана.

«При условии, что нефть и рубль будут в текущем коридоре (нефть не ниже \$68 за баррель и 63–65 рублей – за доллар), мы можем увидеть курс 345 тенге за доллар. К концу года национальная валюта может еще больше укрепиться», – прокомментировала управляющий партнер **Vitis Advisors Group Ольга Эм**.

Участники рынка, опрошенные Ассоциацией финансистов Казахстана, также прогнозируют укрепление тенге. Представители 15 крупнейших игроков различных секторов экономики страны сошлись во мнении, что валютная пара тенге/доллар может укрепиться до 350,3 тенге за доллар. Стоимость одного барреля нефти Brent, согласно ожиданиям экспертов, в среднем прогнозируется на уровне \$73,4.

«У нас на данный момент никаких предположений для ослабления тенге по отношению к доллару практически нет. Еще один нюанс: согласно отчетам НБ РК, немалая доля нерезидентов в марте – апреле заходила на биржу и покупала валюту по 318–325 тенге. И можно предполагать, что если иностранные инвесторы покупали, то в они в ближайшее время начнут продавать», – сообщила управляющий партнер **Vitis Advisors Group**.

Колебания курса национальной валюты всегда играют на нервах людей. Но розничный инвестор, принимая какие-либо действия в такие периоды, как правило, только теряет. «Не стоит моментально реагировать на падение или рост тенге.

Сейчас в торгах принимают участие только банки второго уровня. У них очень большой объем открытых позиций – своих собственных и клиентских. Розничному инвестору тяжело следить за курсом. Манипуляции с валютой не для маленьких игроков. Нужно понимать, что иностранная валюта – это довольно сложный инструмент для спекуляций. Получить выгоду здесь может только профессионал высокого уровня, который свободно владеет огромным объемом аналитики», – отметила **Ольга Эм**.

Для физлиц, желающих заработать на своих сбережениях, есть универсальный совет, который эксперты дают на протяжении очень многих лет: не держать все яйца в одной корзине. В идеале сбережения следует вкладывать в инструменты в разных валютах в пропорции 50 на 50.

Валютные операции ЕНПФ

С начала 2016 года ежегодно приобретается иностранной валюты на сумму до 500 млрд тенге или порядка \$1,4 млрд, что составляет \$319 млн в среднем за месяц (при среднесезонном объеме торгов на валютной бирже в \$3,17 млрд)



«Национальный банк Казахстана играет пассивную роль в валютных операциях ЕНПФ и Национального фонда Республики Казахстан: при поступлении заявок по выделению трансфертов из Национального фонда и в случае недостаточности средств на тенговом счете Национальный банк производит реконвертацию валютных активов Нацфонда», – отметила глава департамента надзорного органа.

С начала года по 20 августа нетто-поступления в Нацфонд составили 1,7 трлн тенге. «С учетом цен на нефть (в прошлом году \$54,7 за баррель, в этом году – \$71,7) поступления в фонд вырастут. Так, гарантированный трансферт, который ожидается в этом году, частично уже осуществлен в сумме 2,6 трлн тенге. Исходя из этой цифр можно сказать, что в этом году изъятия и поступления в Нацфонд будут сбалансированы. То есть сколько средств поступит в Нацфонд, столько же примерно и уйдет. Поэтому можно сказать, что операции Нацфонда не окажут сильного влияния на торговую площадку», – считает **Алия Молдабекова**.

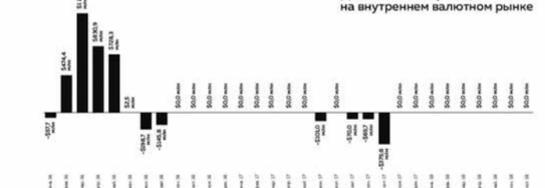
НБ сможет планировать валютные потоки на KASE

На первый взгляд кажется, что Национальный банк сам себе закрывает лазейки для регулирования стоимости тенге, тем самым позволяя спекулянтам играть на разнице курсов валют. Вероятность такого сценария невелика. Дело в том, что регулятор разработал новую систему расчета официального курса нацвалюты. Так, с 10 сентября этот показатель будет устанавливаться на основе среднебиржевого курса по итогам

Валютный рынок в условиях плавающего обменного курса



Данные по интервенциям НБРК на внутреннем валютном рынке



«Как должен формироваться курс? Много эффективных предприятий – курс растет, мало эффективных предприятий – падает. Таким образом, за счет дешевизны рабочей силы и прочего мы становимся более сбалансированными по объему импорта, более эффективными экономически. Вот что такое свободно плавающий курс», – пояснил экономист **Асет Наурызбаев**.

РЕГИОНЫ

Что-то не ладно под крылом самолета...

Корреспонденты «Къ» выясняли готовность аэропортов страны к работе по международным стандартам

В конце июля заместитель председателя правления по транспортировке, переработке и маркетингу нефти АО «НК «КазМунайГаз» (КМГ) **Данияр Тусеов**, заявил, что казахстанские НПЗ готовятся к выпуску авиакеросина международного стандарта. В свою очередь представитель IATA (Международная ассоциация воздушного транспорта) **Джордан Карамалаков** отметил, что главный вопрос не в том, когда начнется производство Jet A1, а в возможностях аэропортов страны работать с новым видом топлива. Как выяснилось, многим воздушным гаваням Казахстана не до поиска многомиллионных инвестиций на модернизацию своей топливозаправочной инфраструктуры. Например, аэропорт Кызылорды в 2014 году получил статус международного и может принимать любые типы самолетов.

Но данный статус подразумевает соответствие определенным условиям и требованиям. Но, только сейчас начались поиски инвестора, готового вложить средства в строительство нового здания авиатерминала пропускной способностью 250 пассажиров в час.

Государственная комиссия по модернизации экономики РК в мае 2018 года приняла решение об исключении АО «Аэропорт Кокшетау» из комплексного плана приватизации, что дает возможность привлечь инвестора. Сейчас этот вопрос прорабатывается в рамках государственно-частного партнерства. 30 июля 2018 года был объявлен конкурс по определению частного партнера. Заинтересовались две компании – ТОО «BI-Industrial» и «Bazis Construction». «Къ» решил узнать, как обстоят дела в других аэропортах Казахстана.



Требуются кадры и ремонт

Из международного аэропорта Усть-Каменогорска ежедневно выполняется 8 рейсов по нескольким направлениям. Отсюда можно вылететь в Астану, Алматы, Семей, Урджар, Москву, Новосибирск и Зайсан. Летом можно улететь и в Анталию. Но взлетно-посадочная полоса по сути выработала свой ресурс и требует ремонта (последний раз капитально ее ремонтировали в 2003 году), но денег на него пока нет.

Антон СЕРГИЕНКО, Усть-Каменогорск

В среднем за год услугами воздушной гавани Усть-Каменогорска пользуются около 400 тысяч человек. Это даже больше, чем население самого города. Форма собственности аэропорта – акционерное общество, образованное путем слияния АО «Иртыш Авиа» и «Ульба» в конце 90-х годов прошлого века. В 2000 году пакет акций был передан в коммунальную собственность, а в 2008 году – в республиканскую. В том же году госпакет акций перешел к АО «Национальная компания «Социально-предпринимательская корпорация «Ертіс»».

СПК «Ертіс» не так давно выделил средства на строительство нового терминала прилета с пропускной способностью 200 пассажиров в час. Затраты на возведение составили 554,53 млн тенге. По информации представителей аэро-

порта, это позволило приблизить воздушную гавань к международным стандартам и соответствовать требованиям Министерства транспорта и коммуникаций РК в части внедрения стандартов качества сервиса, что значительно повысило качество обслуживания пассажиров.

Перечень услуг, оказываемых международным аэропортом Усть-Каменогорска, довольно внушительный. Это и услуги по обеспечению взлета и посадки воздушных судов, услуги по обеспечению авиационной безопасности, обслуживание пассажиров, обработка грузов, обеспечение судов ГСМ, хранение топлива и многое другое.

По информации представителей аэропорта, для заправки воздушных судов сейчас используется авиатопливо марок ТС-1 ГОСТ 10227-2013 и РТ ГОСТ 10227-86 российского производства (ПАО «Газпромнефть», порядка 70% от общего объема) и казахстанского производства (Шымкентский нефтеперерабатывающий завод, порядка 30% от общего объема). Вопрос о переходе на авиатопливо марки Jet A-1 и связанные с ним мероприятия по модернизации соответствующей инфраструктуры не рассматривались.

Несмотря на то, что аэропорт по сути находится на гособеспечении, у него есть ряд существенных проблем. Самая основная – это реконструкция и капитальный ремонт искусственной взлетно-посадочной полосы, рулежных дорожек, мест стоянок воздушных судов в связи с истечением межремонтного срока.

«Последний капитальный ремонт искусственной взлетно-посадочной полосы производился в 2003 году (нормативный срок эксплуатации 7-8 лет). Согласно Плану мероприятий по реализации Государственной программы инфраструктурного развития «Нурлы жол» на 2015-2019 годы, утвержденному президентом Республики Казахстан **Назарбаевым Н. А.** от 6 апреля 2015 года №1030, раздел «Гражданская авиация», предусмотрены средства из Республиканского бюджета на реконструкцию взлетно-посадочной полосы и аэровокзального комплекса АО «Аэропорт Усть-Каменогорск». До настоящего времени средства из Республиканского бюджета не выделены. Капитальный ремонт терминалов не проводился, ремонт отдельных элементов проводился в 2001 г., в т.ч. проведена реконструкция пассажирского терминала по созданию раздельных залов прилета и вылета в соответствии с требованиями международных стандартов. Текущий ремонт производится ежегодно», – ответили в аэропорту Усть-Каменогорска на запрос «Къ».

Есть проблемы и с кадрами. Из-за отсутствия квалифицированных специалистов в сфере гражданской авиации, ощущается нехватка кадров по многим ключевым позициям, в частности: начальник службы авиационной безопасности, начальник подразделения досмотра, инспектор по техническому оборудованию и средствам безопасности, начальник аэродромной службы, инженер по эксплуатации аэродрома.

Терпение и труд

10 млрд 450 млн тенге затратило государство на реконструкцию взлетно-посадочной полосы и здания аэровокзала в Семее. В течение двух лет идут строительные работы. А в это время пассажиры, в ожидании воздушного транспорта ютятся в одноэтажном здании, а самолеты используют грунтовую взлетно-посадочную полосу.

Екатерина ГУЛЯЕВА, Семей

С 1982 года, то есть с самого момента ввода в эксплуатацию, здание аэровокзала в Семее не подвергалось никаким видам ремонта. Аналогичная ситуация сложилась и по ремонту взлетно-посадочной полосы. В том же 1982 году полосу длиной 2500 метров увеличили до 3100 метров, уложив плитами марки ПАГ-14, обеспечив тем самым возможность приема всех видов гражданского и военного воздушного транспорта.

«В течение 34 лет постоянной эксплуатации взлетно-посадочная полоса десятки тысяч раз приняла и отправила такие типы воздушных судов, как ИЛ-86, ИЛ-76, ТУ-154, а также все виды боингов и айрбасов, военных ТУ-128 и МИГ-31, – говорит начальник производственно-диспетчерской службы ТОО «Международный аэропорт Семей» **Рашид Газизов.** – Конечно, за эти годы взлетно-посадочная полоса изрядно обветшала и требовала полной реконструкции. Посадка и взлет воздушного транспорта на полосу, находящейся в подобном состоянии, были далеко небезопасны».

С 2013 года, когда аэропорт Семей был передан на баланс областного акимата, периодически возникал вопрос о необходимости полной реконструкции взлетно-посадочной полосы и здания аэровокзала. В декабре 2016 года начались работы по демонтажу полосы силами генеральной подрядной организации ТОО «Терезе» из Усть-Каменогорска.

По словам начальника наземных служб ТОО «Международный аэропорт Семей» **Марата Джаксалыкова**, эксплуатация полосы велась вплоть до мая 2017 года, когда строители начали демонтаж последнего участка. Эти плиты послужили городу еще раз: битый железобетон использовался для производства берегоукрепительных работ вдоль Иртыша на острове Бейбітшілік, где расположен городской водозабор.

В настоящий момент взлетно-посадочная полоса длиной 3100 метров полностью реконструирована. Как заверили корреспондента «Къ», уже 4 сентября самолеты всех типов начнут принимать на новой полосе. Кстати, толщина бетонного покрытия полосы составляет 40 см, а под ним проложена гравийная подушка.

Одновременно ведутся работы по реконструкции сразу нескольких вспомогательных объектов аэропорта. Так, вместо малоомощной котельной была построена новая с двумя котлами. Однако размеры новой котельной таковы, что места для служебных помещений кочегаров в ней просто не осталось. О чем заявили сотрудники аэропорта многочисленным комиссиям, которые ведут контроль над реализацией проекта. Также выстроена новая пожарно-спасательная станция и центральный электрораспределительный пункт.

Самым сложным объектом оказался сам аэровокзал Семей. Первоначально в проекте было запланировано произвести замену мягкой кровли на металлическую, заменить систему отопления и оконные витражи на пластиковые стеклопакеты. Однако в ходе работ выяснилось, что у здания есть целый ряд других серьезных проблем, в числе которых – грунтовые воды в подвале здания. Пришлось изыскать дополнительные средства, и в настоящий момент подрядчики уже завершают работы по строительству глиняного «замка» и изоляции подвала по всему периметру здания.

С весны 2018 года, когда строители приступили к реконструкции аэровокзала, обслуживание пассажиров перевели в одноэтажное приспособленное здание с облезлыми стенами и дырявыми полами.

«Мы понимаем, что должны предоставить своим пассажирам максимум условий для приятного путешествия, но пока идет процесс реконструкции, это, к сожалению, невозможно. Было предложение полностью закрыть аэропорт на время реконструкции, но тогда бы наши пассажиры были вынуждены делать перелеты внутри страны из Усть-Каменогорска. Я думаю, что уже в 2019 году мы начнем работу аэропорта в новом режиме международного класса», – прокомментировал жалобы пассажиров аэропорта Семей **Рашид Газизов.**

Кстати, после ввода аэропорта в эксплуатацию в Семее планируется приступить к строительству транспортно-логистического центра международного значения со всеми видами грузовых перевозок: воздушным, железнодорожным, автомобильным и речным видами транспорта.

Задача минимум – удержаться на лету

АО «Международный аэропорт Актобе» испытывает финансовые проблемы. Конкретные цифры руководства воздушной гавани не называет, ссылаясь на коммерческую тайну, однако не скрывает, что уже несколько лет подряд аэропорт несет убытки. Для стабилизации финансового положения необходимо возобновление грузовых перевозок и увеличение количества пассажирских рейсов, говорят специалисты. Работа в этом направлении ведется, но пока только на уровне переговоров.

Наталья САЛЬКОВА, Актобе

АО «Международный аэропорт Актобе» занимает выгодное географическое положение, его техническое оснащение и взлетно-посадочная полоса, протяженностью 3,5 км, позволяют принимать все типы воздушных судов. Однако, несмотря на это, загружен он не на полную мощность. Сейчас пропускная способность аэропорта составляет до 350 пассажиров в час, когда по нормативам воздушная гавань может принимать до 500 человек. Ежедневно отсюда выполняется 8-9 регулярных рейсов.

«Аэропорт готов принимать и больше воздушных судов, но пока по ряду объективных причин, и в первую очередь отсутствия дополнительных самолетов, сами авиакомпании не могут открыть новые направления. Например, в связи с тем, что один борт у авиакомпании Qazaq Air на ремонте, изменили маршрут, раньше было направление Атырау – Актобе – Шымкент, сейчас Атырау – Актобе – Астана – Шымкент», – говорит и. о. председателя правления АО «Международный аэропорт Актобе» **Ерлан Кусман.**

Хотя определенные сдвиги в этом направлении все же есть. К примеру, компания «Аэрофлот» увели-

чила количество рейсов в Москву в этом году с четырех до семи. Если в 2017 году в аэропорту было 1465 взлетов-вылетов, то при плане на 2018 год – 1300 судов аэровокзал только в первом квартале принял 1954 самолета. Такая же тенденция и с пассажиропотоком, если в прошлом году аэропорт принял 84 653 пассажира, то при плане на первое полугодие 84 300, услугами аэропорта уже воспользовались 100 792 пассажира. Увеличение рейсов здесь рассматривают, как один из способов выбраться из затяжного кризиса. В качестве перспективных направлений называются Баку, Минеральные воды, Сочи, Санкт-Петербург, Оренбург, Минск, Пекин. Представители аэропорта провели переговоры с авиакомпанией «Оренбургъ» по открытию направления Актобе – Оренбург. Однако пока из-за различий в законодательной базе этот вопрос решить не удалось. Российские суда, предназначенные для полетов по данному направлению, не обеспечены системой TCAS, которая необходима для предупреждения столкновений самолетов в воздухе. Большие надежды в воздушной гавани возлагают и на транзит грузов из Китая.

«Сейчас наши учредители ведут переговоры с компаниями из Китая об открытии грузовых рейсов в направлении Актобе, а потом уже в Россию и другие страны. Работаем с таможенными службами, с акиматом, для этого необходимо строить транспортно-логистический центр, нужны ангары для хранения грузов. Принимать грузовые суда нам выгоднее, чем пассажирские, поскольку их масса больше и тарифы, соответственно, выше», – говорит **Ерлан Кусман.**

Именно отсутствие полетов грузовых самолетов в аэропорту называют основной причиной убыточного финансового положения. Такая ситуация в воздушной гавани существует последние несколько лет.

«В 2014 году практически прекратились грузовые рейсы через

аэропорт. В это время в Казахстане повысились таможенные тарифы, авиакомпаниям стало выгоднее осуществлять грузовые перевозки через Кыргызстан, там цены ниже. А уже оттуда автотранспортом через нашу территорию в Россию», – говорит и. о. председателя правления.

Последний раз тарифы на свои услуги аэропорт поднимал в 2016 году. Тогда заявку на увеличение стоимости услуг по наземному обслуживанию судов на 50-60% в антимонопольном комитете сочли слишком высокой, и тарифы по некоторым позициям подняли на 10-20%. Держаться на плаву сейчас удается за счет экономии. «Если выйдем на ноль, то есть перестанем нести убытки, тогда можно будет думать о том, как получать прибыль. Тогда будем думать об индексации зарплат, выплате премий. Сейчас проблем с выплатой зарплат и налогов нет, все платим вовремя», – делится **Ерлан Кусман.**

Масштабная реконструкция взлетно-посадочной полосы проводилась в аэропорту Актобе в 2005 году, аэровокзального комплекса – в 2007. Средства выделялись по линии Министерства транспорта и коммуникаций и Комитета гражданской авиации МТ и К РК. И если с текущим ремонтом взлетно-посадочной полосы, обновлением техники и оборудования, задействованных в обслуживании воздушных судов и пассажиров, здесь справляются, то переход на международные стандарты топлива Jet A-1 самостоятельно аэропорт осилить не сможет. Так как требуются большие финансовые вложения.

«В сентябре к нам должны приехать представители единого оператора АО НК «КазМунайГаз Аэро». Необходимо учитывать, что при использовании этого топлива – другие требования к лаборатории, хранению, выдаче ГСМ и заправке. Потребуются обучение персонала и самое главное – масштабная реконструкция резервуарного парка», – отметил **Ерлан Кусман.**

Подлежит приватизации

Международный аэропорт Атырау является крупным аэропортом Западного Казахстана и единственным на территории Атырауской области. Технические возможности аэропорта позволяют обслуживать все типы воздушных судов пассажирского и грузового назначения.

Тамара СУХОМЛИНОВА, Атырау

Основной терминал атырауского аэропорта для обслуживания пассажиров был сдан в эксплуатацию в 1979 году. Капитальный ремонт терминала сделали в 2003 году. Для комфортного обслуживания пассажиров в октябре 2007 года были сданы в эксплуатацию новые терминалы в реконструкции, но тогда бы наши пассажиры были вынуждены делать перелеты внутри страны из Усть-Каменогорска. Я думаю, что уже в 2019 году мы начнем работу аэропорта в новом режиме международного класса», – прокомментировал жалобы пассажиров аэропорта Семей **Рашид Газизов.**

Кстати, после ввода аэропорта в эксплуатацию в Семее планируется приступить к строительству транспортно-логистического центра международного значения со всеми видами грузовых перевозок: воздушным, железнодорожным, автомобильным и речным видами транспорта.

Маршрутная сеть аэропорта насчитывает 16 внутренних и международных направлений, полеты по которым в 2017 году совершали авиакомпании АО «Эйр Астана», АО «Bek Air», АО «Авиакомпания «Евро-Азия Эйр», АО «Авиакомпания «Scat», АО «Qazaq Air» и ПАО «Аэрофлот-российские авиалинии», «Coynе Airways Limited», «Silk Way Airlines», «Aster Aviation Services DMCC» и другие. Регулярными рейсами Атырау связан с городами Астана, Алматы, Уральск, Москва, Стамбул, Амстердам. Чартерные рейсы выполняются по всему миру, но основными направлениями являются Шарм-эль-Шейх, Анталия, Баку, Тбилиси. Наибольший пассажиропоток отмечается на направлениях городов Астаны, Алматы, Москвы, Амстердама и Стамбула.

С августа 2009 года АО «Международный аэропорт Атырау» начало обслуживать пассажиров вертолетов, осуществляющих полеты на нефтяные месторождения, расположенные как на шельфе Каспийского моря, так и на территории Атырауской области.

По информации, предоставленной председателем правления АО «Международный аэропорт Атырау» **Есболлом Керей**, на услуги, оказываемые предприятием, установлены следующие тарифы: обеспечение взлета и посадки

воздушного судна за 1 тонну – 2 402 тенге; обеспечение авиационной безопасности за 1 тонну: для внутренних воздушных линий – 699,94 тенге, для международных – 710,67 тенге; предоставление места стоянки ВС сверх 3 часов после посадки для пассажирских и 6 часов для грузовых и грузопассажирских сертифицированных типов ВС при наличии грузов (почты), подлежащих погрузке или выгрузке за 1 тонну минимальной взлетной массы в сутки: для внутренних воздушных линий – 273, 84 тенге, для международных – 276 тенге; заправка авиационным ГСМ ВС за 1 тонну (без авиа-ГСМ): для внутренних воздушных линий – 5 734 тенге, для международных – 6 783 тенге; обработка грузов за 1 тонну: для внутренних воздушных линий – 15 тыс. тенге, для международных – 24 926 тенге.

Единственным акционером АО «Международный аэропорт Атырау» в настоящее время является АО «Фонд национального благосостояния «Самрук-Казына». Стоит отметить, что АО «Международный аэропорт Атырау» включен в план приватизации на 2016-2020 гг. и, как следует из информации с официального сайта «Самрук Казына», в настоящее время воздушная гавань находится в стадии предпродажной подготовки.

ЭВАК: спасение или дополнительные расходы?

Система экстренных вызовов при авариях и катастрофах ЭВАК начнет свою работу 1 января 2019 года. «Къ» решил разобраться в вопросах законодательных норм, зачем эта система нужна и как работает, а также во сколько обойдется автолюбителю. Для этого мы обратились к заместителю директора Института космической техники и технологий Денису Еремину.

Анна ЭМИХ

С 1 января 2017 года на территории РК действуют требования Технического регламента Таможенного союза «О безопасности колесных транспортных средств», в соответствии с которыми каждый автомобиль, ввозимый из-за рубежа, а также произведенный на территории республики, в обязательном порядке должен быть оснащен, «тревожной кнопкой». Более того, установленная на заводе-изготовителе кнопка SOS должна работать. В противном случае это расценивается как административное нарушение, согласно ст. 590 «Кодекса РК об административных правонарушениях» (Управление ТС, не отвечающими требованиями технических регламентов) и на водителя будет наложен штраф в размере 5 МРП.

В принципе, подобные системы экстренного реагирования – вещь нужная. При любой нестандартной ситуации (пожаре, внезапном приступе болезни, нападении) у водителя или пассажира есть возможность с помощью тревожной кнопки вызвать экстренную службу. Система обеспечит максимальную скорость реагирования экстренных служб.

Оператор фильтрующего контакт-центра при поступлении вызова с устройства в течение 20 секунд получает точные данные о местонахождении, марке автомобиля, типе топлива и другую информацию, необходимую для оказания помощи. Время приезда неотложной помощи на место ЧС при работе ЭВАК сокращается на 30%.

Почему это так важно? В медицине есть понятие «золотого часа»: если в течение первого часа раненому оказать полноценную медицинскую помощь, то выживает 90%. Если помощь оказывается через два часа, выживает 10%. Так что да, работающая кнопка SOS – это спасенные жизни.



Однако пока такой, казалось бы важный и нужный, проект не встретил понимания со стороны казахстанских автолюбителей. Судя по высказываниям в соцсетях, многие пользователи отнюдь не уверены, что система принесет реальную пользу. Зато некоторые полагают, что это очередная возможность «потратить бюджетные деньги» и «залезть в карманы автолюбителей».

Причина этого недоверия кроется отчасти в том, что казахстанцы, во-первых, не очень верят в быструю реакцию собственно спецслужб, поскольку порой дозвониться до скорой или полиции крайне сложно. И изменит ли эту ситуацию система ЭВАК – неизвестно. Правда, здесь вопрос не к самой системе, а к упомянутым ведомствам. А во-вторых, до сих пор «тревожные кнопки» в Казахстане были (да и остаются) не более чем бутафорией. А поскольку они не работают, согласитесь, сложно оценить их полезность.

Однако, как нам сообщили в Институте космической техники и технологий, курирующем проект, система начнет работать уже через несколько месяцев – 1 января 2019 года.

Поэтому мы решили задать ряд вопросов о том, что такое система ЭВАК, как она работает и во сколько в конечном итоге обойдется казахстанским автолюбителям, заместителю директора Института космической техники и технологий Денису Еремину.

В Казахстане наличие «тревожной кнопки» в автомобилях через несколько лет может стать требованием закона.

Фото: www.zr.ru

Как это работает

ЭВАК – это казахстанская национальная система экстренных вызовов при авариях и катастрофах. Система функционирует с использованием сигналов и данных навигационных спутниковых систем GPS и ГЛОНАСС. Работает она в двух режимах: ручном и автоматическом. В автоматическом режиме система срабатывает в момент аварии, если удар был очень сильным.

В ручном режиме связь с оператором центра осуществляется при нажатии кнопки SOS, установленной в автомобиле. Сообщение о ДТП с координатами местонахождения транспортного средства и данными об автомобиле передается в фильтрующий контакт-центр ЭВАК. Оператор контакт-центра имеет возможность общаться с пострадавшими при помощи акустического блока, который установлен в автомобиле, и выяснит детали, которые помогут при оказании помощи.

При этом, как нам объяснил г-н Еремин, в случае, если сигнал о помощи поступил в автоматическом режиме и на вопросы оператора никто не ответил, данные о происшествии поступают в службу скорой помощи, которая моментально направляется на место происшествия.

Система ЭВАК функционирует на всей территории, покрытой сетями

сотовых операторов. Разумеется, если связи с сотовыми операторами нет вообще, то сигнал не сможет попасть к оператору. Однако, по словам Дениса Еремина, зона покрытия автомобильных дорог Республики Казахстан сетями сотовых операторов составляет более 95%. А МИК РК дало им поручение расширить ее еще больше.

В отличие от мобильных телефонов, ЭВАК работает со всеми сотовыми операторами. Для передачи информации о чрезвычайной ситуации устройство автоматически выбирает сеть с наиболее высоким уровнем сигнала в данной местности. Передаваемому в оперативные службы спасения трафику ЭВАК присваивается приоритетный статус, что позволяет доставить пакет данных с места ЧС даже в условиях значительной перегрузки сетей передачи данных сотового оператора. В случае, если сеть загружена большим количеством телефонных звонков, то для передачи информации телефонные звонки других абонентов могут отключаться. Такая мера позволяет гарантированно доставить сигнал бедствия до оператора системы ЭВАК.

Кроме того, благодаря системе ЭВАК проводится мониторинг дорожно-транспортных происшествий на трассах республиканского значения. Это позволяет контролировать дорожную ситуацию на автомобильных дорогах и создавать благоприятные условия для снижения смертности в результате ДТП за пределами населенных пунктов.

Репрессии для шутников

Разумеется, с момента запуска системы операторам контакт-центра не один раз придется столкнуться с «ложными вызовами» – кто-то нажмет на SOS-кнопку случайно, кто-то – чтобы проверить, а как это работает и работает ли вообще. «Мы знаем, что в первое время будет очень много ложных вызовов. Операторы будут просить таких абонентов не совершать в дальнейшем подобные звонки. В законодательстве наказание за ложную тревогу не прописано. Но все ложные звонки будут фиксироваться у оператора. В случае частых ложных звонков к такому абоненту будет относиться с недоверием», – отметил Денис Еремин.

JAC iEV7S: наглядная эволюция

«Къ» провел тест-драйв электроновинки китайского автопрома казахстанской сборки



В одном из выпусков **Тор Беаг Джереми Кларксон заметил, что китайские автомобили пока далеки от совершенства, но если проследить их эволюцию за последние лет 10, то в скором будущем они вполне смогут занять достойное место на рынке. JAC iEV7S – наглядное тому подтверждение.**

Елена ШТРИТЕР

JAC iEV7S – не первый автомобиль этого бренда, побывавший на тест-драйве «Къ». Год назад мы писали о JAC iEV5 (впервые автомобиль показали на Пекинском автошоу в апреле 2014 года, а в массовое производство в Китае он поступил в 2015 году). И хотя он не был предшественником нашего нынешнего «подопытного», по нему мы смогли составить впечатление об электрокарных автомобилях этого китайского бренда. Надо сказать, впечатление это было неоднозначным. С одной стороны, вполне неплохой дизайн и ходовые характеристики, с другой – катастрофически маленький запас хода и практически отсутствующая репутация (в сравнении, к примеру, с китайским же BYDeB). Собственно два последних фактора свели на нет

все положительные впечатления от авто. Ведь, согласитесь, ежедневно до километра рассчитывать предстоящий маршрут, отказаться от загородных поездок (тот же Капшагай уже не вариант), а, отправляясь в незапланированную поездку, минутно сверяться с индикатором заряда батареи, отсчитывая «точку невозврата» – весьма сомнительное удовольствие. Так же, как и встать где-нибудь посреди дороги по причине севшей «батарейки».

Да и предшественник «семерки» JAC iEV6S особых восторгов ни у кого не вызвал. Практически по тем же причинам. После премьеры на Пекинском автошоу 2016 года в мире было продано менее 3 тыс. машин. Посему от JAC iEV7S никто многого не ожидал. Тем приятнее оказалось узнать, что этот электрокроссовер в разы лучше, чем мы предполагали.

Дебютировал iEV7S на автосалоне в Шанхае весной 2017 года. На конвейере он сменил iEV6S. Но, в сущности, «семерка», как и ее предшественник, построена на базе кроссовера S2 и внешне отличается от «шестерки». Пожалуй, основное отличие – другой дизайн фальшрадиаторной решетки и смена логотипа – на iEV7S вместо привычной пятиконечной звезды появилось надписи JAC. Надо сказать, что смотреть это гораздо лучше.

Под фальшрадиаторной решеткой расположились «розетки». Одна для быстрой зарядки, вторая – для зарядки от домашней сети.

Голубая отделка традиционно подчеркивает особенности электромобилей бренда. Но, на мой взгляд, без нее автомобиль смотрелся бы лучше. Уравновешеннее. Так же, как и без цветных букв на шильдике. По большому счету, название iEV7S тоже не относится к самым легко произносимым и запоминаемым. Но тут уж, как говорится, что есть. Интерьер выполнен в двух цветах. Пластик жестковат – напоминание о том, что это все же бюджетное авто. Однако частичная отделка искусственной кожей скрадывает это впечатление. Вообще, смотрится все достойно. Правда, лично я заменила бы пару-тройку деталей. К примеру, подлокотники в основных цветах интерьера смотрелись бы гораздо лучше. Но это дело вкуса.

Что касается приборной панели, то она весьма удобна и информативна. На ней отображен моментальный расход электроэнергии, уровень заряда, оставшийся запас хода. Скорость движения она, разумеется, тоже показывает. Информацию о работе электродвигателя можно вывести и на тачскрин мультимедиа. Анимированное изображение дает полное представление о том, что сейчас происходит с силовой уста-

новкой. Что еще радует, так это появление системы кругового обзора. Рычаг коробки переключения передач (коей тут, объективно говоря, и вовсе нет, как и в любом электромобиле) – знакомый еще по iEV5 и очень удобный джойстик. Мультимедиа с кожаным покрытием приятно ложится в руки, а вот отрегулировать его можно только по высоте.

В движении автомобиль приводит 85-киловаттный электромотор, выдающий 116 л. с. До сотни кроссовер разогнается за 11 секунд, а его максимальная скорость ограничена 130 км/ч. Также в заявленных производителем характеристиках значится запас хода в 280 км, а при постоянной скорости в 60 км/ч он увеличивается до 300 км. Так вот, то ли это очередной скачок эволюции китайского автопрома, то ли дружба с концерном Volkswagen, но на этот раз заявленный запас, по меньшей мере, соответствует реальному. И это здорово.

Итак, джойстик в режим Drive, ногу на педаль «газа» и – поехали. В динамике нет ничего нового. Как и любой электромобиль, JAC iEV7S разгоняется споро и ровно, без всяких рывков и задержек. Электродвигатель обеспечивает отличную тягу, условно говоря, в любом диапазоне, даря в городском потоке приятное чувство, что запаса мощности хватит практически на любой маневр. И – да

участие и стал чемпионом в классе серийных электрических кроссоверов во всех четырех дисциплинах, включая гонку на время и «лосиный» тест (испытание автомобилей на устойчивость во время экстремальных маневров) в национальных соревнованиях China Car Performance Challenge. Это гонка национального уровня, организуемая и проводимая Китайским автомобильным научно-исследовательским центром совместно с Главным управлением спорта Китая. К участию в ней допускаются только серийные автомобили, не прошедшие какой-либо специальной подготовки к соревнованиям.

Но, как вы понимаете, поскольку речь идет об электромобиле, то самое основное, что будет интересовать его владельца – это запас хода. Как уже было сказано выше, относительно JAC iEV7S у нас не было больших ожиданий. Тем более, что внешне это не более чем модификация предыдущей модели. Однако на этот раз китайцы наглядно продемонстрировали русскую поговорку о том, что по одежке только встречают.

На момент начала нашего тест-драйва заряд батареи был 88%. На момент его окончания – 33%. За сутки мы проехали 141 км, потрачено 55% зарядки. Причем это не в экономном режиме (там запас хода увеличивается), с учетом подъема в горы (в этот момент ты понимаешь, что электродвигатель – это же прелесть что такое) и трафика (день был будний, и постоять в пробках пришлось основательно). А также с работающим кондиционером и активно используемой системой мультимедиа.

То есть, как вы видите, реальные показатели ничуть не отличаются от заявленных. С учетом, что более ста километров я «наматываю» не каждый день, одной зарядки мне хватит примерно на 3–5 дней. А это уже очень неплохо. По сути, камнем преткновения остается цена (электромобили пока значительно дороже своих бензиновых собратьев) и инфраструктура (даже при возможности заряжать автомобиль дома возникают сомнения, выдержит ли наша сеть несколько одновременно «кушающих» авто). Но это вопросы уже не к производителю.

PS. В JAC iEV7S очень быстро привыкаешь к тишине. То, насколько он тих, ты понимаешь в первые же секунды, когда пересяживаешься на автомобиль с ДВС.

– перекресток на нем ты покидаешь первым. Но это можно отметить в любом электромобиле, как и приятную из-за низкого центра тяжести устойчивость в поворотах. Клиренс в 150 мм вряд ли позволит чувствовать себя уверенно на бездорожье, но съезд на грунтовку однозначно проблемой не будет. К слову, о ходовых качествах: JAC iEV7S принял

– перекресток на нем ты покидаешь первым. Но это можно отметить в любом электромобиле, как и приятную из-за низкого центра тяжести устойчивость в поворотах. Клиренс в 150 мм вряд ли позволит чувствовать себя уверенно на бездорожье, но съезд на грунтовку однозначно проблемой не будет. К слову, о ходовых качествах: JAC iEV7S принял

– перекресток на нем ты покидаешь первым. Но это можно отметить в любом электромобиле, как и приятную из-за низкого центра тяжести устойчивость в поворотах. Клиренс в 150 мм вряд ли позволит чувствовать себя уверенно на бездорожье, но съезд на грунтовку однозначно проблемой не будет. К слову, о ходовых качествах: JAC iEV7S принял

– перекресток на нем ты покидаешь первым. Но это можно отметить в любом электромобиле, как и приятную из-за низкого центра тяжести устойчивость в поворотах. Клиренс в 150 мм вряд ли позволит чувствовать себя уверенно на бездорожье, но съезд на грунтовку однозначно проблемой не будет. К слову, о ходовых качествах: JAC iEV7S принял

– перекресток на нем ты покидаешь первым. Но это можно отметить в любом электромобиле, как и приятную из-за низкого центра тяжести устойчивость в поворотах. Клиренс в 150 мм вряд ли позволит чувствовать себя уверенно на бездорожье, но съезд на грунтовку однозначно проблемой не будет. К слову, о ходовых качествах: JAC iEV7S принял



Под фальшрадиаторной решеткой расположились «розетки». Одна для быстрой зарядки, вторая – для зарядки от домашней сети.

Фото автора

КУЛЬТУРА И СТИЛЬ

Не будите спящих леди... Кинг предупреждает



Стивен и Оуэн Кинги представили свою новую книгу в церкви

«Спящие красавицы» – новый роман Стивена Кинга, написанный им в соавторстве с сыном Оуэном, поднимает очень интересный вопрос гендерного неравенства. Причем авторы преподносят его с несколько непривычной точки зрения.

Анна ЭМИХ

Одна моя знакомая как-то сказала, что если не знаешь, что подарить, – дари Кинга. И это совершенно верно, ибо Кинг интересен всегда. Казалось бы, за столько лет он уже должен перестать удивлять, а нет – каждый раз автор подтверждает свое звание мастера ужасов, создавая все новые и новые вселенные. Порой откровенно жуткие, порой мрачные, но всегда наполненные какой-то невероятной мистической атмосферой.

Младший сын писателя Оуэн решил пойти по стопам своего отца. И нет ничего удивительного, что однажды они решили ввергнуть мир в бездну ужаса вместе. На этот раз на Землю – в маленький провинциальный городок Дулинг, расположенный в Аппалачах, где самым крупным учреждением является женская тюрьма, – пришла то ли странная болезнь, то ли проклятие «Аврора», действующее только на женщин. Засыпая, они покрываются неким коконом из неизвестной науке субстанции и больше не просыпаются. Разбудить-то их, конечно, можно, но не нужно. Потому что, во-первых, просыпаются они всего лишь на время, а во-вторых,

пришедшие в себя дамы пытаются убить каждого, кто попадется им на глаза.

И вроде бы спят, ну и Бог с ними. Но все идет к тому, что человечество стремительно теряет способность к размножению (пока на уровне небольшого городка, но кто знает, что будет дальше) и, соответственно, обречено на скорое вымирание. Мужчины паникуют, женщины боятся заснуть.

Спасение, как всегда, приходит неожиданно и без пафоса. Вместе с эпидемией в Дулинг является таинственная девушка Эви, на которую не действует загадочное проклятие. Она обещает вернуть все на круги своя. Вот только кто такая Эви и чем обернется ее помощь...

Сразу хочу заметить, что «Красавицы» – это не хоррор. Я бы отнесла роман к модному ныне жанру dark fantasy, или «темное фэнтези». Тем не менее, повествование местами буквально держит «за горло». Причем, откровенно говоря, влияние Кинга-младшего практически не ощущается. Книга написана в ставшем уже узнаваемым стиле Кинга-старшего. Во всяком случае, большинство персонажей прописывал точно он. Уж слишком характерны их описания, поступки, образ мыслей, мотивация. И это хорошо, потому что Мазстро умеет создавать ярких героев. Причем, несмотря на то, что персонажи довольно много, основная сюжетная линия развивается усилиями максимум десятка из них, а все остальные нужны лишь для создания атмосферы и контекста. Но это отнюдь не мешает. Напротив, роман можно читать уже ради этих вот побочных линий.

Вообще раскрытие персонажей и описание их историй занимает добрые 2/3 всего повествования. Зато за оставшейся третью собственно событий ты следишь за счет дыхания. За счет такого подробного знакомства с героями ты перестаешь быть просто сторонним наблюдателем, переживая за них, как за кого-то из близких. И это тоже фирменная фишка Стивена Кинга.

А вот к профеминистскому настроению романа, вполне возможно, приложил руку Оуэн. Да, Стивен Кинг всегда относился к женщинам с уважением, но такого яркого противопоставления женщин и мужчин у него раньше не наблюдалось. Причем основная мысль этого противопоставления заключается в том, что мужчины – мировое зло. Ведь это они принесли в мир жестокость, насилие, вражду и войны. Тогда как женщины – воплощение мира, добра и справедливости.

Знаете, это даже не совсем феминизм. Это еще более крайняя точка зрения, которая выставляет мужчин... врагами. Всего прекрасного, живого и правильного.

Впрочем, весь этот показной феминизм «Спящих красавиц» совершенно не портит. И в конечном итоге первый соавторский проект отца и сына Кингов можно считать удавшимся. Они написали напряженный и захватывающий роман, заставляющий временами лихорадочно перелистывать страницы, торопясь узнать, что же будет дальше. Беря в руки книгу, будьте готовы к тому, что отпустите вы ее, только перевернув последнюю страницу.

Одиссея эпохи Верхнего палеолита

Альберт Хьюз, получивший популярность после постапокалиптической драмы «Книга Илая» (2009) и олдскульного хоррора начала «нулевых» «Из ада», решил обратиться к истории древнего мира. Его новая картина о том, как собака стала другом человека.

Елена ШТРИТЕР

20 тысяч лет тому назад. Времена, когда выживание – это тяжелый труд. Жизнь человеческая зависит от того, удастся ли загнать добычу и при этом самому не стать обедом какого-нибудь саблезубого хищника. Женщины оберегают очаг, мужчины ходят на охоту. И вот мудрый вождь Тау (Йоуаннес Хейксюр Йоуаннессон) решил, что пришло время его сыну – будущему вождю – взрослеть и начинать принимать участие в жизни племени. В частности, участвовать в охоте. И вот юный Кеда (Коди Смит-МакФи) идет с мужчинами племени в поход на бизон. Правда, судьба складывается так, что в противостоянии Кеда – бизон побеждает таки бизон. Кеда остается жив, но к тому времени, как он приходит в себя, отец и соплеменники уже благополучно собрали добычу и ушли, оставив в память о мальчишке погребальный курган. Поэтому теперь ему придется самому найти дорогу домой.

Пути главного героя подстерегает много опасностей, а также самая главная встреча в его жизни...

История «дружбы, которая изменила мир» заинтересовала меня после просмотра очень впечатляющего трейлера. К тому же фильм был весьма благосклонно принят кинокритиками. Рейтинг картины на RottenTomatoes – 82%, на «Кинопоиске» – 84%. А потому вопроса, стоит ли смотреть картину на большом экране, даже не возникло. Однако, несмотря на шикарный трейлер и хвалебные отзывы критиков, новый фильм Альберта Хьюза оставил неоднозначное впечатление.

«Альфа» – это прежде всего красивая сказка. О дружбе, о доверии, о верности. Сказка, которую смело можно смотреть вместе с детьми хотя бы потому, что ее создатели не поленились старательно вычистить из нее все неприглядные реалии жизни. Ну, за исключением, пожалуй, поедания, простите, червей. Но, во-первых, как-то надо было показать все тяготы пути, а, во-вторых, даже сейчас в некоторых странах сей продукт считается деликатесом. В остальном все очень чинно и благородно.

Так вот, если воспринимать фильм как сказку, то все вроде бы и неплохо. В конце концов, сказка не обязана быть логичной. И ответ «потому что» на любое «почему» в ней вполне допустим. А вот если рассматривать эту историю всерьез, то... Нет, понятно, что художественные фильмы не претендуют на документальность. Но «Альфа» просто поражает количеством несത്യков.



Для начала само становление дружбы человека и волка нарисовано весьма схематично. Противостояние характеров? Нет, не слышали. Волк здесь не умный, свирепый и сильный хищник (каковым он, собственно, является и в наши дни), а, скорее, собака. Причем домашняя. Получив легкую рану в одну из лап, он не пытается порвать обидчика, а лишь лежит и скалит клыки. Да, для домашнего животного, которое привыкло к заботе и безопасности, это характерно. Для дикого – нет.

Второе – это охота. Вот как-то не верится, что горстка человекочков с маленькими (с точки зрения бизона так уж точно) копьями смогла развернуть стадо бизонов и загнать его в пропасть. Мне кажется, что в реальной жизни те бизоны просто закатали бы человекочков в грунт. И даже не заметили.

Смушает и сам поход. Судя по тому, сколько времени Кеда добирается домой (а по ощущениям это не меньше, чем несколько месяцев), на охоту племени ходит ну очень уж далеко. Что-то вроде по весне ушли, по осени вернулись. Как нам объясняют, сей поход нужен для того, чтобы племя могло прожить весь следующий год. И вот тут возникает следующий вопрос. Каким образом охотники того времени способны были быстро (чтобы не успело испортиться) заготовить груды мяса, а потом доставить его на значительное расстояние (если расстояние не настолько значительное, то какими кругами бродил мальчишка)? Сколько мяса может утащить на себе (вычонных животных и хоть какой-нибудь заваливающей тележки тут не наблюдается) каждый из охотников? 40 кг? 50? Как вы думаете, этого мяса хватит всему племени на весь год? Да и ушли бы воины налегке, как и пришли...

Возможно, вы скажете, что фильм не про это. Да. Он действительно не про это. Главная тема – это возвращение домой. Хорошо, опустим предисторию и охотников – предположим, что все неясности остались за кадром – и посмотрим на Кеда. Так вот, он, скорее, типичный современный городской подросток, но никак не человек, выросший в тех суровых условиях. Не юноша верхнего палеолита. Он не умеет добывать огонь, не умеет ходить по лесу, не умеет держать копьё и не умеет (жалееет) убивать

животных. И при этом отличается какой-то нереальной живучестью. Ну не может выжить человек, заночевавший голышом под открытым небом, когда вокруг завывает буря. И греет его с одной стороны костерок (опять же, откуда дровишки в чистом заснеженном поле), с другой – волк, а снизу – мокрая после купания в проруби одежда.

А еще был спуск со скалы, пещера с саблезубым тигром и т. д. Понятно, что такие моменты добавляют драматичности. Но они же просто убивают своей нелогичностью.

Ну это если вы все же предпочтете задуматься над сюжетом и сопоставить кое-какие факты. А вот если вы воспримете его как сказку, то получите очень добрую, яркую, эмоциональную и трогательную историю.

Кроме того, после просмотра прямо очень хочется поаплодировать оператору Мартину Гшлахту. Картина получилась нереально атмосферной. Правда, весь фильм лично меня не покидало ощущение, что снималось это где-то в наших степях (на самом деле, в Канаде). Если вы видели степь перед дождем, когда небо хмурится черными тучами, а мир вокруг обретает просто потрясающую контрастность, вы поймете, о чем я. Единственное, чего у нас нет – это северного сияния. Но на самом деле, пейзажи просто бесподобны. И картину стоит посмотреть на большом экране хотя бы из-за них.

Кроме того, фильм, пожалуй, идеально подойдет для семейного просмотра. Для детей это будет интересное приключенческое кино, которое затрагивает тему человека и животного. Только вспомните, как у советских подростков была популярна история Белого Бима. А ведь таких фильмов в современном кинематографе не так уж и много.

В общем, «Альфа» стоит воспринимать, как красивую сказку с неглубоким подтекстом, любясь девственной природой наряду с первичным взаимодействием человека и волка. И если вы не станете терзаться вопросами о белых зубах, выбритых лицах и аккуратно подстриженных ногтях древних людей, а также, почему у них наконечники копий примотаны к палкам изоляцией, то получите от просмотра настоящее удовольствие.

Weekend с «Курсивъ»

У жителей Астаны и Алматы есть удивительный шанс провести свои выходные с пользой для души. Все самые яркие и интересные мероприятия – в подборке «Къ».

Мероприятия в Алматы

Пластический спектакль «Ненужная любовь»

31 августа, 19:30

Мы нуждаемся в любви. Почему же мы так старательно гоним ее из своей жизни, а потом опять ищем, находим и перестаем ценить. Боремся за право быть любимыми, но сами дарить любовь не торопимся. Пространство «Трансформа» приглашает вас поговорить и подумать о любви. Спектакль составлен из красивых пластических зарисовок, жизненных историй и звучания живой скрипки.

Место: Пространство «Трансформа», ул. Байзакова, 280
Вход: 1000–2000 тенге

Шоу-спектакль «Тур в неопознанное»

31 августа, 20:00

Условие: отключить сомнения и страхи. Вам удастся обнаружить и проработать свои самые потаенные нерешенные участки. Да-да, друзья, вы легко обнаружите в себе небольшие запасы юмора, окунувшись в атмосферу Импровизационного Театра №1.

Место: Импровизационный Театр №1, мкр. Керемет, 7, к. 40
Вход: 2500–5000 тенге

Soundtracks 3

1 сентября, 18:30

На концерте в исполнении классических инструментов

тов прозвучат каверы из любимых кинофильмов: Game of Thrones, Gladiator, La La Land, The Godfather, The Good, the Bad, and the Ugly, Pulp Fiction, The Lord of the Rings, Harry Potter, Pirates of the Caribbean, Star Wars, Armageddon, Marvel / DC, The Intouchables, The Fast and the Furious, Pearl Harbor, Twilight, Titanic, The Bodyguard и другие.

Место: КИМЭП, Great Hall, пр. Абая, 2

Вход: 4000 тенге

Забег «Битва трех вершин»

2 сентября, 07:00

Высотная гонка Blitz-race The Battle of Three Summits является Международным турниром по скайраннингу. Участникам необходимо пройти on-line регистрацию с 11.08.2018 по 31.08.2018 на сайте www.skyrunner.kz. Выдача стартовых номеров будет проходить в офисе федерации: 28 и 29 августа с 11:00 до 19:00 по адресу ул. Навои, д. 58, п. 86. Дополнительная регистрация участников будет проходить, на месте старта 02.09.2018 с 7:00 до 7:35

Место: БСК «Медеу», ул. Горная, 465
Вход: 3000–5000 тенге

Мероприятия в Астане

Astana Dausy

29 августа, 19:00

На международном музыкальном фестивале Astana Dausy в этом году зрителя ждет феерия ярких, зрелищных, номерных, любимых хитов в исполнении лучших артистов из 12 стран Европы, Азии и Америки. В Астану приедут такие звезды, как Филипп Киркоров (он выступит с хитом «Цвет настроения синий»), Григорий Лепс, Сосо

Павлашвили, Ани Лорак, Согдиана, Алексеев, Севак, Loreen, Intars Busuls, Doredos, B. Howard. Также на сцену Astana Dausy 2018 выйдет популярная в Казахстане группа Ninety One.

Место: ЛД «Барыс-Арена», пр. Туран, 75/1

Вход: от 1 060 тенге

Rock на кобызе

30 августа, 20:00

На концерте прозвучат знаменитые хиты таких исполнителей, как Aerosmith, AC/DC, Rolling Stones, Led Zepellin, Michael Jackson и многих других. Этот концерт является ярким событием в мире музыки, поскольку зрители услышат популярную рок-хиты в необычном прочтении национального инструмента. Состав проекта разнообразен, в нем гармонично сочетаются кобызы, гитара, домбра, бас-гитара, ударные и клавиши.

Место: The BUS Music Pub, Кургальжинское шоссе, 3

Вход: от 4000 тенге

Спектакль «От красной крысы до зеленой звезды!»

2 сентября, 18:00

Романтический спектакль о человеческих отношениях, любви, понимании, о том, как любовь проходит через нашу жизнь. Один жилой дом. Дом – наша жизнь. И в каждый момент в этом доме что-то происходит. От подвала до крыши. Встречаются, расходятся, знакомятся и расстаются, обретают счастье и теряют друг друга навсегда.

Место: Дворец школьников, пр. Бауржанна Момышулы, 5

Вход: 1500 тенге

АЗИАТСКОЕ КОМАНДНОЕ ПЕРВЕНСТВО ДО 12 ЛЕТ ФИНАЛ

3-8 СЕНТЯБРЯ 2018 Г. ВХОД СВОБОДНЫЙ

МЕСТО ПРОВЕДЕНИЯ:
Г. АСТАНА, НАЦИОНАЛЬНЫЙ ТЕННИСНЫЙ ЦЕНТР, ПР. ТУРАН, 4/2,
ТЕЛ: +7 (7172) 39 03 87
WWW.KTF.KZ