



Подписные индексы:
15138 - для юр. лиц
65138 - для физ. лиц

КУРСИВ | ВОСТОК

всегда в курсе: новости, прогнозы, аналитика

WWW.KURSIV.KZ

№ 18 (18), ЧЕТВЕРГ, 20 ДЕКАБРЯ 2018 г.

СИТУАЦИЯ:
ДЕНЬГИ СЧЕТ ЛЮБЯТ

02

СИТУАЦИЯ:
ДИСКОНТ
НА 60 СОТОК

02

ТЕМА НОМЕРА:
СТЕЖОК ЗА СТЕЖКОМ...
К РАЗОРЕНИЮ?

03

ИНИЦИАТИВА:
МУЗЫКАНТ
ПОДЗЕМЕЛЬЯ

04



* Бриф-новости

Прощай, банкрот

ТОО «Усть-Каменогорский городской трамвайный парк» начало процедуру банкротства. Частное предприятие, которое до марта 2018 года управляло трамвайным парком Усть-Каменогорска, будет проходить процедуру банкротства по инициативе городского управления госдоходов. Усть-Каменогорский городской трамвайный парк задолжал бюджету более 110 млн тенге.

В начале года, когда в областном центре было прервано движение трамваев, основной причиной остановки назвали долги предприятия ТОО «Усть-Каменогорский городской трамвайный парк» перед электроснабжающей организацией ТОО «Шығысэнерготрейд». Общий долг перед всеми коммунальными предприятиями, банком и бюджетом приблизился к 590 млн тенге.

Именно большая задолженность компании привела к тому, что имущество ТОО было выставлено на торги. В марте этого года комплекс зданий парка, его подвижной состав был выкуплен на аукционе АО «СПК «Ертіс» и передан под управление ТОО «Транспортная компания Усть-Каменогорска».

28 ноября судья специализированного межрайонного экономического суда ВКО Нурлан Нурсалинов вынес определение, согласно которому возбуждено гражданское дело о признании ТОО «Усть-Каменогорский городской трамвайный парк» банкротом.

Kazakh Tourism в помощь

В Восточно-Казахстанской области 13 крупных инвестпроектов в сфере туризма могут получить поддержку АО «НК «Kazakh Tourism», а также Азиатского банка развития и ПРООН.

«Бывают настолько крупные проекты, когда необходима помощь иностранных инвесторов и поддержка на уровне республики. В этом случае мы можем помочь с реализацией этих проектов, привлекая крупных иностранных инвесторов», – говорит руководитель Национальной компании «Kazakh Tourism» Рашид Кузмебаев.

По его словам, наиболее интересные проекты, связанные с различными видами гостевых домов. Именно они дают возможность познакомиться туристам с особенностью региона, его самобытностью.

«Всего на сопровождении Палаты предпринимателей ВКО в этом году в сфере туризма находятся 52 инвестпроекта, 13 из них были презентованы, – говорит исполняющий обязанности заместителя директора Палаты предпринимателей ВКО Кайрат Мамырбаев. – Они уже полностью готовы к реализации, то есть у них есть бизнес-планы, имеются залого».

Среди крупных инвестпроектов строительство учебно-тренировочного центра по лыжным видам спорта в Глубоковском районе, лечебного санатория на берегу озера Алаколь, возведение юрточного городка «Жаңа ауыл» в Бескарагайском районе и другие.

Последние штрихи

В Семей приступили к реализации проекта по внутренней отделке служебных помещений аэропорта, а также обновлению всего внешнего вида аэропорта в соответствии с современными требованиями архитектуры и дизайна.

На реализацию проекта в областном бюджете предусмотрены дополнительные средства в сумме 300 млн тенге. Подрядчики приступили к работам по новой облицовке фасада всего здания аэропорта в начале декабря.

«В ближайшие дни мой заместитель Серик Актанов отправится в Астану, где займется вопросами обеспечения аэропорта Семей дополнительными техническими и оборудованием, которое необходимо для приема больших бортов. И тогда аэропорт Семей будет полностью готов к обслуживанию международных рейсов», – сообщил аким ВКО Даниал Ахметов.

В целом смета реконструкции аэропорта и взлетно-посадочной полосы в Семей обошлась государству в сумму более 11 млрд 200 млн тенге.

Река – не море, отравишь – не горе

Малые реки Восточного Казахстана имеют высокий уровень загрязнения

Большинство рек и речушек ВКО экологи относят к водотокам высокого и умеренного уровня загрязнения. На качество вод сильно влияют тяжелые металлы, их источник – исторические отвалы горных пород, промышленные хвостохранилища. Несмотря на признание чиновниками существования этой экологической проблемы, государственные средства на ее решение не выделяются.

Ирина ОСИПОВА

Как были, так и остались

Исследованием экологического состояния и качества поверхностных вод в реках ВКО занимаются специалисты РГП «Казгидромет». Чтобы понять, как меняется ситуация, ежемесячно производится расчет комплексного индекса загрязнения. Согласно разработанной шкале, все водотоки делятся на нормативно-чистые, умеренного, высокого и чрезвычайно высокого уровня загрязнения.

По данным за октябрь, в ВКО нет ни одной нормативно-чистой реки. Уба, Черный Иртыш, Емель, Иртыш, Бухтарма считаются умеренно загрязненными реками. Брекса, Тихая, Ульба, Глубокая, Красноярка имеют высокие индексы. При этом существенных изменений по сравнению с 2017 годом не произошло.

По информации специалистов департамента экологического мониторинга РГП «Казгидромет», осенью этого года в указанных реках наблюдалось превышение концентрации таких тяжелых металлов, как марганец – в 1,5–5 раз, медь – в 1,4–8 раз, цинк – в 6–13 раз.

Откуда отходы?

Основными причинами этой экологической проблемы малых рек, по мнению исполняющего обязанности руководителя департамента экологии по ВКО Ерлана Тасбаева, являются исторические загрязнения – отвалы горных по-



Ульба признана рекой высокого уровня загрязнения. Содержание в ее водах меди, марганца и цинка выше нормы в 3–9 раз. Фото автора

род, хвостохранилища в долине рек, дренажные воды которых попадают в водоемы. Вот только некоторые примеры.

«Превышение ионов цинка в реке Брекса носит постоянный характер. Ведь на ее состав влияют ручей Мартынов ключ, который в свою очередь загрязнен дренажными водами Шубинского породного отвала. Кроме того, опасную породу отвала использовали для подсыпки дорог, которые теперь также служат источником загрязнения», – пишет Ерлан Тасбаев в ответе на запрос «Къ».

Специалисты областного департамента экологии пока только фиксируют источники. Бюджетные средства на решение проблемы не выделяются. Хотя собственником Шубинского породного отвала является как раз государство. Силами компании «Казцинк» этот источник загрязнения был частично закрыт пленкой, вдоль отвала построены водоулавливающие траншеи. Но, по мнению Ерлана Тасбаева, этого недостаточно, ведь дренажные

стоки из-под подушки отвала попадают ниже траншей. Красноярка тоже жертва некогда успешных промышленных разработок. Грязная вода в ручьи, втекающие в Красноярку, поступают от Иртышской шахты, принадлежащей ТОО «Востокцветмет», а также от старой затопленной шахты «Капитальная», находящейся в собственности у государства.

Река Ульба загрязняется от государственного породного отвала Тишинского рудника. Эта гора отработанной породы Тишинского месторождения образовалась еще в 65–67 годах прошлого столетия. Проблема существует уже больше 50 лет, но за это время со стороны государства не было принято никаких кардинальных мер для сдерживания грязного потока из-под промышленной свалки. 30 лет назад «Казцинк» предложил вариант очистки дренажной воды путем ее сбора и нейтрализации щелочной пульпой шламов предприятия.

«Таким образом удастся снизить загрязнение до 40%, чего недоста-

точно, чтобы очистить весь дренаж. Необходимы государственные средства на очистку стоков. По поводу загрязнения Красноярки и Ульбы мы направляли письма в областное управление природных ресурсов и Комитет водных ресурсов РК, где указывали на необходимость разработки природоохранных мероприятий по перехвату и нейтрализации стоков», – отмечает исполняющий обязанности руководителя департамента экологии ВКО.

На сегодняшний день никакой государственной программы по охране и предупреждению загрязнений рек Восточного Казахстана не существует.

Изредка, но постоянно

За месяц в ВКО было зарегистрировано шесть случаев высокого загрязнения, когда содержание цинка превышало предельно допустимую концентрацию в 24 раза, марганца – в 21 раз. По каждому из них выяснялись причины. Судя по информации специалистов

РГП «Казгидромет», все ситуации – «штатные».

Среди предприятий, чья деятельность напрямую влияет на качество вод в реках, указаны Риддерский горно-обогатительный комбинат ТОО «Казцинк» и ТОО «Востокцветмет» (ПК в поселках Белоусовка и Алтайский). Случаи высокого загрязнения даже стали основанием для внеплановой тематической проверки РГОКа прокуратурой.

Просмотрев отчеты «Казгидромета» за последние несколько месяцев, можно констатировать тот факт, что на реках Восточного Казахстана каждый месяц происходит пять-шесть случаев резкого высокого загрязнения, когда разовое превышение предельно-допустимой концентрации цинка доходит до 156, марганца – до 18 раз. К слову, мероприятия по устранению загрязнений ежемесячно указываются одни и те же, словно они «перекочевывают» из отчета в отчет. Но, судя по данным за последний год, в лучшую сторону показатели не меняются.

Ономастические грабли для бизнеса

Бизнесмены не хотят нести расходы из-за переименования улиц и населенных пунктов

Предпринимателей Восточного Казахстана «порадовали» новостью о предстоящих тратах. Как выяснилось, в связи с переименованием улиц и населенных пунктов бизнесмены должны платно переоформлять разрешения на занятия отдельными видами деятельности. Цена вопроса – 10% от стоимости лицензии.

Оксана СОСНОВСКАЯ

В профсоюзе работников предпринимательства считают, что бизнес не должен расплачиваться за ономастические решения. Избавить лицензиатов от пустых трат может корректировка Закона РК «О разрешениях и уведомлениях».

По данным департамента госдоходов по ВКО (ДГД), согласно ст. 33 закона «О разрешениях и уведомлениях», при смене адреса объекта бизнеса предприниматель обязан переоформить лицензию, заплатив 10% от ее стоимости.

Для оценки предстоящих затрат «Къ» попросил ДГД озвучить ставки лицензионного сбора на реализацию алкогольной продукции в населенных пунктах ВКО.

По словам начальника управления ДГД по ВКО Айдына Тлеубергена, предприниматели, занимающиеся оптовой реализацией алкоголя, ежегодно платят по 200 МРП. Розничная торговля в Семей и Усть-Каменогорске обходится в 100 МРП, в городах районного зна-



чения – в 70, в селах и поселках – в 30. Соответственно, бизнесмены должны будут заплатить от 20 до 3 МРП.

«В этом году переименование улиц в ВКО носит массовый характер, – говорит председатель профсоюза работников предпринимательства Галина Казанцева. – Также меняли названия и населенные пункты. На встречах с бизнесом, посвященных вопросам

Согласно ст. 33 закона РК «О разрешениях и уведомлениях», при смене адреса объекта бизнеса предприниматель обязан переоформить лицензию, заплатив 10% от ее стоимости. Фото автора

ономастики, представители власти отмечали, что никто не будет нести затраты, но, как сейчас выяснилось, переоформление платное».

Предприниматели отмечают, что они не инициировали переименования, не меняли фактическое место работы, поэтому не хотят выбрасывать деньги на ветер. Профсоюз озвучил проблемный вопрос на

областном совете по защите прав предпринимателей и по борьбе с коррупцией.

«На наш взгляд, пункт 6 статьи 33 закона «О разрешениях и уведомлениях» необходимо отменить, – уточняет Галина Казанцева. – В данном пункте сказано, что переоформление лицензий производится при смене адреса даже «без физического перемещения объекта», что как раз и относится к переименованиям».

В профсоюзе подчеркивают, что вопрос требует максимально быстрого решения. По ряду объектов уже подходит к концу месячный срок, данный на переоформление. Нарушение же норм лицензирования грозит субъектам бизнеса штрафами от 45 до 150 МРП.

Впрочем, напряженно следят за ситуацией и предприниматели Зырянского района, где только ждут решения республиканской ономастической комиссии по переименованию района и районного центра.

По информации областного ДГД, в Зырянске, который может стать Алтаем, выдано 100 лицензий на реализацию алкогольной продукции. При переоформлении лицензиаты в общем, с учетом суммы МРП, принятой с 1 января 2019 года (2525 тенге), заплатят более 1,7 млн тенге. В профсоюзе говорят, что в масштабах области и с учетом разрешений на другие виды деятельности, речь идет о цифрах на несколько порядков выше.

Деньги счет любят

Доходная часть бюджета ВКО на ближайшие три года составит 759 млрд тенге

Большую часть областной казны составят субвенции из республиканского бюджета. Государство выделит на реализацию различных программ и планов 502 млрд тенге. Проект бюджета уже поддержали на общественном совете региона.

Антон СЕРГИЕНКО

По информации заместителя руководителя областного управления экономики и бюджетного планирования **Раушан Ластаевой**, проект бюджета ВКО на 2019–2021 годы направлен на реализацию социальной и экономической политики на предстоящую трехлетку в соответствии с прогнозом развития экономики региона до 2023 года.

«Доходная часть сформирована в соответствии с прогнозами социально-экономического развития, с учетом поступления доходов и динамики поступления налогов за 2019–2021 годы. В 2019 году поступления бюджета составят 293,2 млрд тенге, что на 32,3 млрд больше, чем доход за 2018 год. На 2020 год прогнозируемый доход – 247 млрд тенге, а на 2021 год – 219 млрд тенге. В проекте на ближайшие три года учтены объемы субвенций. На 2019 год – 163,9 млрд тенге, на 2020 год – 169 млрд, на 2021 год – тоже 169 млрд тенге», – сказала заместитель руководителя управления экономики



и бюджетного планирования ВКО **Раушан Ластаева**.

Что касается траншей из республиканской казны в местную, то у них есть одна особенность. Деньги эти выделяются на конкретные цели и, в

Предполагается, что в 2019 году поступления в бюджет ВКО составят 293,2 млрд тенге.

Фото: www.shutterstock.com/
tankist276

отличие от дотаций, подлежат возврату, если не будут потрачены в срок, либо использованы не на те нужды, на которые должны были быть использованы. Поэтому администраторы бюджетных программ

уже сформировали необходимые заявки, а также расписали все траты: на заработную плату сотрудников, коммунальные услуги и содержание государственных учреждений. Таким образом, расходы областного

бюджета за три года не превысят его доходы. В 2019 году планируется потратить 293,2 млрд тенге, в 2020 году – 247 млрд тенге, в 2021 году – 219,9 млрд тенге. Но предполагается, что все эти цифры ежегодно будут пересматриваться в сторону увеличения.

«За все три года на социальную сферу в области намерены потратить 223,9 млрд тенге. Бюджет развития – 78,9 млрд тенге. Из них на развитие транспортной инфраструктуры выделит больше 3 млрд тенге, на строительство объектов образования – 1 млрд тенге, на здравоохранение – 10 млрд тенге, на строительство жилья и инженерных сетей – 5,8 млрд тенге, на строительство объектов культуры и спорта – 18,6 млрд тенге, на реализацию программы развития регионов – 2,5 млрд тенге и на прочие расходы – 400 млн тенге», – подчеркнула г-жа Ластаева.

На нужды образования в ВКО за три года намерены потратить 10,4 млрд тенге, на сельское хозяйство – 7,7 млрд тенге, на социальное обеспечение – 8,2 млрд тенге, на проектирование и строительство жилья – 11,3 млрд тенге. Кроме того, 12 млрд тенге выделит на водоснабжение и водоотведение в нескольких населенных пунктах региона, 3 млрд – на развитие массовой занятости и предпринимательства, почти миллиард уйдет на социальную поддержку специалистов.

Дисконт на 60 соток

Автовокзалу Семья без огласки продали часть городской улицы

Три года назад общественники с трудом добились того, чтобы междугородный автовокзал Семья был продан с выгодой для городской казны. Теперь тому же вокзалу продана за бесценок часть сквонной улицы.

Алла РАДЧЕНКО

Скандалная эпопея

В последнее время междугородный автовокзал Семья приобрел скандальную репутацию. «Къ» уже писал о том, как одно из самых прибыльных государственных предприятий чуть не было продано за бесценок. Тогда в дело вмешались общественные деятели и депутаты. Благодаря их многочисленным обращениям антикоррупционной службой была проведена проверка, которая подтвердила наличие нарушений закона. В результате нескольких торгов вокзал был продан за 310 млн тенге, а не 87, как это планировалось изначально. Однако, как выяснилось недавно, новым владельцам вокзала показа-

лось мало купленной территории. Дело в том, что несколько лет назад автовокзалу, тогда еще государственному, разрешили огородить забором часть проезжей улицы, где устроили стоянку для автобусов. Эту землю тоже продали вокзалу.

«Постановлением акимата Семья от 26 июля 2018 года ТОО «Семей-Автовокзал» предоставлено право частной собственности на земельный участок площадью 0,6103 га на ул. Ч. Валиханова. Участок продан за 14 622 788 тенге», – пояснил руководитель комиссии по вопросам ЖКХ Совета общественности **Семья Николай Исаев**.

Зачем улицу продали?

Но проданная земля – это часть сквонной улицы. И то, что ее разрешили временно перегородить, еще не означает, что она не понадобится городу через год-другой. Ведь число машин стремительно увеличивается, и уже сегодня в районе автовокзала и центрального рынка не то что припарковаться, даже просто проехать крайне сложно.

«Удивляет цена. Рыночная стоимость земли в центральной части города – порядка \$30 тыс. за сотку. Это значит, что фактическая цена



По подсчетам общественников, рыночная стоимость проданного участка должна составлять не менее 677,4 млрд тенге. Фото автора

проданного участка должна составлять не менее 677,4 млрд тенге! – возмущается **Николай Исаев**. – Ну а главное, прежде чем распоряжаться землей общего пользования, какой является проданная улица,

такое решение должно было быть согласовано с общественностью, как минимум должны были быть проведены публичные слушания». Но решение было принято только огласки и стало известным только

спустя несколько месяцев. Общественники полагают, что сам факт наличия в густонаселенной центральной части города автобусной парковки губительно сказывается на здоровье тех, кто живет поблизости.

«Проданная территория предназначена для стоянки и прогрева двигателей автобусов, большинство которых работает на дизельном топливе. В настоящее время ВОЗ относит выхлопы дизельного двигателя к особо опасным канцерогенным соединениям, и наиболее вредными свойствами двигателя обладает тогда, когда он работает, но еще не прогрет. Учитывая ежедневную крайне высокую посещаемость населением данного района города, реализация участка без общественного обсуждения недопустима», – полагает активист Совета общественности **Семья**.

Опять борьба

Во время затянувшейся истории продажи автовокзала общественные деятели потратили не один месяц, чтобы доказать чиновникам, что госсобственность нельзя продавать в убыток казне. Не прошло

нескольких месяцев, как тому же самому вокзалу за бесценок продали часть улицы.

«Самое пугающее в этой истории то, что не государственные служащие борются за приумножение государственной казны и выявление коррупционных схем, а общественники. В 2015 году, когда мы начали отстаивать автовокзал, на меня была организована травля, меня запугивали, отговаривали, давили. Столько усилий, нервов, времени было потрачено, чтобы автовокзал продали с большей выгодой для государственного бюджета. Кто согласится повторять такой путь?» – сетует член Совета общественности **Семья Николай Исаев**.

В итоге он вновь вынужден был побывать в Астане и обратиться с вопросом об очередных странностях распродажи вокруг семейского автовокзала к председателю Агентства РК по делам госслужбы и противодействию коррупции **Алику Шпекбаеву**, который пообещал разобраться в сложившейся ситуации. А Совет общественности намерен добиваться отмены договора о продаже улицы и возврата ее в государственную собственность.

Модерн нам не грозит

В ближайшие годы серьезных бюджетных вливаний в ремонт жилого фонда в ВКО не будет

Финансирование проектов по ремонту жилья в ВКО на следующие два года не одобрено. Республиканских трансфертов на эту статью расходов в 2019–2020 годах не будет. Местный бюджет выделять средства не намерен потому, что нет утвержденного механизма. Между тем количество заявок от жителей ВКО на ремонт многоэтажных жилых домов в рассрочку по программе термомодернизации уже превышает 360.

Ирина ОСИПОВА

Даже с учетом минусов

Программа термомодернизации в Восточном Казахстане, стартовавшая семь лет назад, нередко становилась предметом критики как со стороны жильцов отремонтированных домов, так и со стороны членов судебных заседаний, на которых рассматривались иски горожан к подрядчикам. Все нарекания объединяет одно – время проведения ремонта (2011–2012 годы) и подрядчики (КТП «Оскемен-Тартип» в Усть-Каменогорске и ТОО «МЭПС» в Семее).



В ТОО «Жилищно-эксплуатационное управление ВКО» подтверждают: в первые годы существования программы были замечания к строительным фирмам, проводившим ремонт. Но все они устранились государством за счет других подрядчиков. Начиная с 2013 года серьезных нарушений со стороны строительных фирм уже не фиксировалось.

Некоторые многоэтажки Усть-Каменогорска находятся в аварийном состоянии. Фото автора

Однако несмотря на эту ложку дегтя, программа термомодернизации была очень хорошо принята восточноказахстанцами. Ведь таких условий, как ремонт в рассрочку без всяких залогов, не дает ни один банк. Да и не проработан пока механизм льготного беззалогового кредитования КСК для таких целей. Всего за семь лет в ВКО по программе термомодернизации было отремонтировано около 300 многоэтажных жилых домов. В самом начале программы суммы ежегодных бюджетных траншей доходили до 600 млн тенге.

«В очереди на проведение ремонта в рассрочку за счет бюджетных средств по программе термомодернизации в городах и районах области стоят жители 360 многоэтажных домов. Но, к сожалению, так как нет финансирования, в год за счет возвратных средств мы можем отремонтировать лишь 6–8 объектов», – сообщил в интервью «Къ» заместитель руководителя ТОО «Жилищно-эксплуатационное управление ВКО» **Валерий Рахуба**.

Кроме того, возврат средств за ремонт в обновленных домах стал проблемой №1 в данной программе. Некоторые жильцы не хотят платить за новую кровлю, фасад, инженерные сети, даже если у них

нет никаких замечаний. Юристам «ЖЭУ ВКО» приходится прилагать определенные усилия для того, чтобы принудить людей платить. Нередко – только в судебном порядке. Известны случаи, когда судебные приставы налагали арест на все имущество должников. Доходило до того, что дорожные полицейские останавливали и отправляли на штрафстоянку автомобили тех, кто забыл о своих обязательствах.

По данным заместителя руководителя ТОО «ЖЭУ ВКО», процент возврата средств от жильцов Усть-Каменогорска составляет 84%, от жителей Семья – 31%.

Нет и не будет

Согласно данным Валерия Рахубы, целевые трансферты на термомодернизацию в нашем регионе не выделяются с 2016 года. Когда программа только стартовала, она финансировалась за счет бюджета. Тогда средства выделялись на ремонт сразу 60–80 домов. Позже термомодернизация вошла в программу «Развитие регионов-2020» и одобрение проектов стало возможным только за счет возвратных средств, которые выплачивают жильцы уже обновленных домов. Стоит ли говорить, что деньги, выданные на ремонт без процентов несколько лет назад,

отчасти обесценились. Да и затраты на ремонт одинаковых по объемам работ домов за эти годы выросли.

«В последние годы эта программа не финансируется ни из республиканского, ни из местного бюджетов. Что касается местного бюджета, то просто нет механизмов. Специалисты Министерства по инвестициям и развитию РК разрабатывали специальный проект правил по данному вопросу. Но там указано лишь единственное предложение – чтобы транши выделялись из местного бюджета. А больше никаких других конкретных предложений не выносились», – пояснили специалисты управления энергетики и ЖКХ ВКО и еще раз подчеркнули, что на следующий год финансирование также не предусмотрено.

Заместитель руководителя управления экономики и бюджетного планирования **Раушан Ластаева** также подтвердила – никакой программы ремонта жилого фонда за счет областного бюджета нет.

Некоторые очередики не первый раз обивают пороги акимата, отдела жилищных отношений, ЖЭУ с просьбой включить их дом в список и, таким образом, спасти его от разрушения. Однако теперь шансов на то, что это произойдет в ближайшие два года, остается очень мало.

ДЕЛОВОЕ ЕЖЕНЕДЕЛЬНОЕ ИЗДАНИЕ
КУРСИВЪ ВОСТОК

Газета издается с 23 августа 2018 г.
Собственник: ТОО «Alisco Partners»

Адрес редакции: 050059, РК,
г. Алматы, пр. Аль-Фараби, 7,
б/д «Нурлы-Тау», блок 5А, оф. 119
Тел./факс: +7 (727) 346-84-41
E-mail: kursiv@kursiv.kz

Генеральный директор:
Марат КАИРБЕКОВ
m.kairbekov@kursiv.kz

Главный редактор:
Динара ШУМАЕВА
d.shumayeva@kursiv.kz

Зам. главного редактора:
Магия ТОРЕБАЕВА
m.torebaeva@kursiv.kz

Игорь КЛЕВЦОВ
i.klevtsov@kursiv.kz

Редактор кор. пункта
в Восточном регионе:
Юлия ЧЕРНЯВСКАЯ
east@kursiv.kz

Редакция:
Екатерина ГУЛЯЕВА
Ирина ОСИПОВА
Оксана СОСНОВСКАЯ
Антон СЕРГИЕНКО

Корректорское бюро:
Вера АН
Светлана ПЫЛЬЧЕНКО
Татьяна ТРОШЕНКО
Елена ШУМСКИХ

Аналитический отдел
Kursiv Research:
Абдулль ИБРАЕВА

Технический редактор:
Елена ТАРАСЕНКО

Фотографы:
Оле СТИВАНК
Аскар АХМЕТУЛЛИН
Офелия ЖАКАЕВА

Дизайнеры:
Александр ИГИЗБАЕВ
Вячеслав БАТУРИН

Директор по развитию:
Танат КОЖИМАНОВ

Коммерческий директор:
Ана ТЕМЕРЖАНОВА
Тел. +7 707 333 14 11,
a.temerzhanova@kursiv.kz

Руководитель службы
по рекламе и PR:
Сабир АГАБЕК-ЗАДЕ
Тел. +7 707 950 88 88,
s.agabek-zade@kursiv.kz

Служба распространения:
Шерхан ШОЛТАНКУЛ
Тел. +7 (727) 346-84-41

Полные индексы:
для юридических лиц – 15138,
для физических лиц – 65138

Газета зарегистрирована
в Министерстве информации и
коммуникаций Республики Казахстан
Свидетельство о постановке на учет
№ 17225-Г, выдано 10 августа 2018 г.

Отпечатано в типографии РПЖ «Дэуір»
РК, г. Алматы, ул. Калдаяқова, 17
Тираж 1000 экз.

Стежок за стежком... к разорению?

Проблемы со сбытом товара тормозят развитие швейных цехов ВКО

Новости о возрождении швейных фабрик и открытии новых цехов можно было бы считать залогом роста экономики. Но далеко не всем производителям удается закрепиться на рынке. Проблема сбыта сводит на нет попытки развития легкой промышленности в регионе.

Оксана СОСНОВСКАЯ

В каждом швейном цехе ВКО вас заверят, что по качеству их продукция превосходит китайскую или кыргызскую. Но потребитель голосует кошельком. Владельцы двух производств Шемонаихинского и Зырянского районов рассказывают о похожих проблемах и предлагают варианты их решения.

Без бренда в калашный ряд

Швейный цех из Шемонаихинского района задолжал Фонду финансовой поддержки сельского хозяйства около 2 млн тенге. Льготный кредит, взятый несколько лет назад, стал непосильной ношей для производителей, которые говорят, что уже в начале 2019 года их бизнес может оказаться на грани разорения.

Как заверил заместитель директора филиала ФФПХС по ВКО Акан Сыздыков, кредитная организация не заинтересована в таком исходе дела, но любая ситуация должна рассматриваться с учетом действующего законодательства. Еще в прошлом году заемщик и фонд в суде заключили соглашение о поэтапной выплате более чем 2,7 млн тенге, но рассчитаться предпринимателям так и не удалось.



Швейное объединение жительницы поселка Первомайского сестры Роза Шамчиева и Гульжан Кокебаева организовали в 2014 году.

«Нам помогло государство, выделив каждой через ФФПХС кредит в 3 млн тенге, — вспоминают сестры. — Мы приобрели оборудование и необходимое на первое время сырье».

В цехе начали производить постельное белье, халаты и, что было новым для ВКО, верхнюю одежду. Но отсутствие крупных заказов привело к срыву графика платежей по кредиту.

В Первомайском рассказывают, что неоднократно пытались участвовать в конкурсах по госзакупкам, однако

Местные цеха, участвующие в конкурсах по госзакупкам, пока остаются в аутсайдерях. Фото автора

всегда проигрывали по цене. «Некоторые поставщики выставляют постельные комплекты за 1200 тенге, но за такую сумму даже из мадри не сошьешь, — поясняет Роза Шамчиева. — Их простыни после первой стирки линяют и меняют размер, а за бортом остаемся мы».

Отдельный разговор — попытки первомайцев «подружиться» с торговыми точками области. На рынке, по словам сестер, у каждого продавца свои наработанные поставщики, а магазины требуют бренд.

Индивидуальные покупатели у цеха есть, но трамплином в развитии производства, по мнению

его владельцев, может стать только решение проблемы сбыта.

«В Корею, где я училась шить верхнюю одежду, производители не занимаются реализацией своего товара, — делится Гульжан. — Там есть ассоциация предприятий легкой промышленности, которая собирает продукцию всех своих участников, а после централизованно продает, поставляет в госучреждения. По определенным дням фура проходит по всем точкам и собирает товар. Такая схема могла бы нас спасти».

Не завоевывать, а заинтересовывать

В советские времена в Зырянском работала швейная фабрика «Рассвет», выпускавшая 3 тыс. детских платьев в смену. Одноименное ТОО зашло на производство в 2013 году. Буквально через пару лет у учредителей появились мысли о закрытии швейного цеха.

«Нас спасло введение школьной формы и поддержка местных властей, которые призвали родителей школьников выбрать своих производителей, — рассказывает предпринимательница Наталья Кобаль. — Мы обшивали процентов 70 городских школ и часть сельских».

Коллективные заказы позволили обновить оборудование, повысить зарплату сотрудников. Но уже на следующий год рынок наводнили дешевые клоны школьных платьев из Кыргызстана и Китая...

«Молодому производству сложно закрепиться на рынке, — говорит Наталья. — Госзаказ, конечно, выход, но сколько бы мы ни пытались, не выдерживаем конкуренцию по цене».

Впрочем, в какой-то степени расцветке тоже участники госзакупки Регулярно к ним приносят на перделку приобретенные по бросовым ценам вещи. Недавно целым отрядом пришли сотрудники коммунального предприятия, которых одели в дешевые бутафорские спецовки.

На производство модельной одежды зырянцы ставку делать не стали. Отечественного сырья нет, а товар из привозного получается дорогостоящим.

Единственный шанс закрепиться на рынке, считают в «Рассвете», активно работать над качеством и узнаваемостью своей продукции, вкладываться в рекламу. В год цех тратит на ролики по местному ТВ более полумиллиона тенге. Как итог — долгосрочные договоры с пятью местными фирмами по пошиву спецодежды.

Есть у швей и своя торговая точка. Большой прибыли она не приносит, но окупается и является пунктом приема заказов, позволяет показать товар лицом.

«Тем не менее и мы периодически сидим без работы, — говорит Наталья. — Швейные цеха сегодня не развиваются, а выживают. Отсутствие крупных заказов не позволяет повышать зарплату, специалисты уходят, выпускники колледжей не хотят работать по специальности».

Владельцы швейных цехов уверены, что без системного решения сверху в корне изменить положение дел не удастся. По их словам, чтобы швейная индустрия задышала, нужно отказаться от ценового приоритета в рамках госзакупок, наладить централизованные рынки сбыта и запустить отечественное производство тканей.

Земля раздора

Из-за ошибки госучреждения фермеру из ВКО грозит полное разорение

Настоящей трагедией может стать для предпринимателя Валентина Мирошниченко, казалось бы, анекдотичная ситуация, когда местный госорган сначала выделил ему землю, а потом отказался от своего решения. Фермер обратился в редакцию «Къ» с просьбой помочь разобраться в ситуации.

Юлия ЧЕРНЯВСКАЯ

Еще в 2014 году житель села Таврическое Уланского района ВКО Валентин Мирошниченко взял кредит на развитие животноводства по государственной программе «Дорожная карта занятости». На 3 млн тенге закупил 100 голов овец. В этом году он планировал полностью рассчитаться с кредитом, увеличив поголовье овец до 600 голов.

Казалось бы, все хорошо — дела идут в гору, хозяйство расширяется. Проблема возникла, когда Валентин Мирошниченко столкнулся с деятельностью районного отдела земельных отношений. Вот уже год предприниматель не может выбраться из бумажной волоките и судов. Он опасается, что из-за возникшей коллизии может потерять все, что нажил за эти годы.

«В 2017 году я обратился в отдел земельных отношений Уланского района, чтобы взять в долгосрочную

аренду участок земли, — рассказывает фермер. — Поголовье растет, земли не хватает. Зимой у нас стойловое содержание овец, поэтому сено для животных надо тоже готовить заранее. В отделе мне пошли навстречу и выделили в целом 120 гектаров земли, это три участка, где были и пастбища, и пашня, и 5 гектаров под животноводческий комплекс. Я перевез туда овец из села».

После этого Валентин Мирошниченко занялся оформлением документов. Сначала, как и положено, в областном департаменте кадастра и технического обследования недвижимости — филиале НАО «Госкорпорация «Правительство для граждан» получил подтверждение, что участки свободны, а после в акимате Уланского района — направление на оформление землеустроительного проекта.

В официальном письме за подписью руководителя ГУ «Отдела земельных отношений Уланского района» Ануара Талеухана говорится: «На Ваше заявление для размещения животноводческого комплекса от 16.06.2017 года сообщаем, что согласно п. 2 ст. 43 Земельного кодекса РК оно было рассмотрено и удовлетворено на земельной комиссии». Оставалось только получить согласование от смежников — хозяев соседних участков. И вот здесь начались проблемы. В отношении участка под пашню один из смежников Виктор Зейнок отказался давать свое согласие, заявив, что спорный

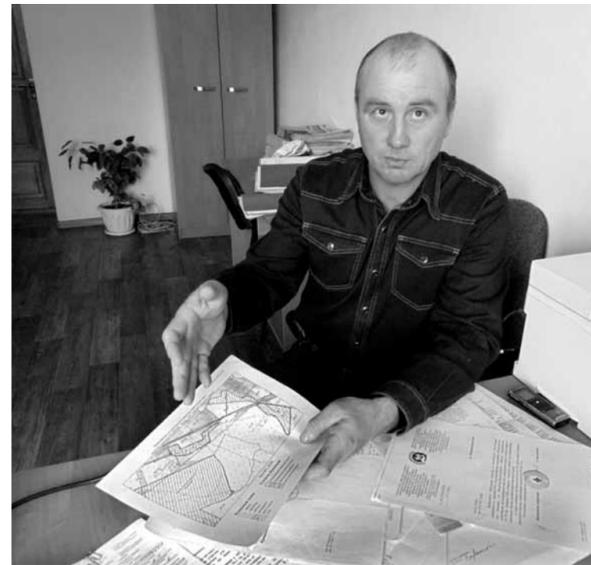
кусочек земли — его территория и он давно ее использует.

«Да, в согласовании отвода данного участка мной было отказано, — объясняет Виктор Зейнок. — Этот участок является пашней и находится на земле, которая принадлежит моему ТОО, фактически это один участок».

«На основании заявления смежника Виктора Зейнока мне было отказано в согласовании землеустроительного проекта на пашню в 76 гектаров, хотя по документам она была свободной. Более того, позже суд установил, что якобы еще в 2001 году по поводу этой земли было соответствующее решение акима Уланского района, вот только почему-то тогда границы этого участка не были включены в акт на право временного землепользования, — рассказывает Валентин Мирошниченко. — На два других участка у меня уже были заключены договоры безвозмездного и возмездного пользования и изготовлены акты на земельные участки с соответствующими кадастровыми номерами, я оплатил аренду».

Начались суды. Зейнок требовал прекратить оформление земли, которая якобы давно принадлежит ему, Мирошниченко — признать незаконным отказ в согласовании землеустроительного проекта и оформить участок во временное землепользование. Суд вынес решение в пользу Зейнока.

«Представители акима Уланского района, отдела земельных



Виктор Мирошниченко боится, что придется пустить под нож стадо овец. Фото автора

отношений района, которые давали мне все разрешения, просто не являлись в суд, оставив рассмотрение спора на усмотрение суда, — рассказывает Валентин Мирошниченко. — Я считаю, что именно их недобросовестным отношением к работе нарушены мои права, именно из-за них я понес серьезные материальные издержки

и нахожусь на грани разорения. Скажите, какой я закон нарушил? Почему все обернулось против меня? Ведь, по сути, я только написал заявление, все остальные действия производились служащими госоргана. Только из-за того, что они не смогли или не захотели доказывать в суде правильность своих действий, я могу лишиться

всего — и предоставленных мне земельных участков, и скота, потому что без земли я не смогу содержать 600 голов».

К тому же 100 тонн сена, которые Валентин Мирошниченко заготовил для своих овец, до сих пор остаются в поле. Сначала ему не давали его вывезти, обвиняя в самозахвате и угрожая штрафом, а после, когда ему все-таки назначили штраф в 240 тыс. тенге, сам Валентин не хотел с этим связываться. Недавно сено вроде разрешили вывезти, вот только официальных бумаг по этому поводу так и не выдали.

Валентин Мирошниченко ломает голову, как уберечь овец, и подсчитывает убытки. Основная часть из них — приплод, которым фермер считается со знакомыми за то, что те пока держат у себя половину его животных. По самым скромным и приблизительным подсчетам, через год, когда ягнята подрастут, он не досчитается еще более 4 млн тенге.

«Я даже не представляю, что делать, — сетует мужчина. — Получается, столько лет работы зря? Мне теперь остается одно — пустить все поголовье под нож».

В заключение отметим, что редакция пыталась связаться с руководителем ГУ «Отдела земельных отношений Уланского района» Ануаром Талеуханом, в местный акимат также был отправлен официальный запрос. Впрочем, ответа пока получено не было. «Къ» продолжит отслеживать развитие данной истории.

В 2018 году Жилстройсбербанк помог отметить новоселье 1600 жителям Восточно-Казахстанской области

94 тыс. вкладчиков ЖССБК в Восточно-Казахстанской области смогут получить премию государства по итогам 2018 года.

Марина ГРЕБЕНЮК

2018 год для Жилстройсбербанка (дочерняя организация холдинга «Байтерек») ознаменовался внедрением новых масштабных проектов и рядом позитивных реформ в продуктовой линейке. Подробнее об этом на встрече «без галстуков» журналистам рассказал директор Восточно-Казахстанского областного филиала банка Нурлан Кузмбаев.

В первую очередь изменения коснулись госпрограммы «Нурлы жер». С понижением первоначального взноса с 30 до 20% она стала еще доступнее и круг претендентов на льготное жилье значительно расширился. Так, в рамках государственной программы в уходящем году жилье получили порядка 500 жителей региона, в следующем году новоселье смогут отметить еще более 600 человек.

Следом за «Нурлы жер» сразу же была представлена с новыми

условиями программа «Свой дом», где первоначальный взнос также был снижен до 20%, а ставка кредитования с 9,5% была уменьшена до 7%. Привлекательность данной программы в том, что она позволяет приобрести жилье на доступных условиях тем, кто уже имеет в собственности недвижимость. Именно в рамках жилищной программы «Свой дом» в ВКО было реализовано 6 жилых домов на 315 квартир.

Стоит подчеркнуть, что в текущем году вкладчики банка начали приобретать квартиры методом прямых продаж без участия в конкурсах и формирования пулов. При этом размер первоначального взноса составлял также 20% и ставка кредитования 7%. Внедренная новая методика самостоятельного выбора квартир сделала жилье еще более доступным.

Одной из самых крупных в 2018 году стала новая программа Жилстройсбербанка для военнослужащих. Отбор претендентов производился на портале ASKERI.BASPANA.KZ. От ВКО было отобрано 662 заявки военнослужащих на общую сумму в млрд 264 млн тенге. На данный момент около 160 военнослужащих уже успе-

ли получить ключи от заветных квартир. Остальные прошедшие по конкурсу находятся на этапе оформления документов. Суть программы в том, что каждый военнослужащий за счет жилищных выплат, накопленных на счете в ЖССБК, может приобрести льготное жилье, используя их в качестве первоначального взноса.

Огромное внимание в текущем году было уделено автоматизации бизнес-процессов. Таким образом на платформе интернет-банкинга Жилстройсбербанка была запущена совершенно новая услуга — онлайн-уступка. Так, у клиентов банка появилась уникальная возможность продавать и покупать депозиты в онлайн-режиме. Данная услуга не только помогает сохранить деньги вкладчиков, но и обеспечивает стабильность системы жилстройсбержений.

По итогам 2018 года получить премию государства смогут 94 тыс. жителей региона. Именно столько сейчас насчитывается вкладчиков ЖССБК в Восточно-Казахстанской области. При этом 23 тыс. счетов открыты в этом году.

«На сегодня Жилстройсбербанк предлагает самую высокую эффективную ставку по вкладам — до

13,3%. Такой доход по депозитам при базовой ставке в 2% достигается именно за счет премии государства в размере 20%. Она начисляется на сумму, не превышающую 200 МРП, или 481 тыс. тенге в этом году. То есть, если в течение года наш клиент накопит такую сумму или внесет ее единовременно, то по итогам 2018 года он получит максимальную премию — 96 200 тенге», — пояснил Нурлан Кузмбаев.

Если сумма, накопленная за год на депозите в ЖССБК, выше 200 МРП, то остаток непоощренных средств будет учитываться при начислении премии государства в следующем году.

За этот год в регионе жилищные условия улучшили свыше 1600 граждан, получив займы на 11 млрд 500 млн тенге. При этом 75% всех кредитов были выданы на покупку квартир на коммерческом рынке. А это значит, что более 1400 клиентов банка выбрали вторичное жилье на общую сумму 9 млрд 820 млн 853 тыс. тенге.

Стоит отметить, что система ЖСС становится все более популярной среди казахстанцев. По итогам 10 месяцев банк выдал 63% от общей доли казахстанской ипотеки.



Цифры по Казахстану

- За 11 месяцев 2018 года новые депозиты открыли 347 574 человека.
- Всего в банке сейчас действует 1 268 071 депозит.
- За 11 месяцев 2018 года было выдано 34 630 кредитов.
- А, например, в 2017 году за весь год было выдано меньше — 28 673.
- Ежемесячно банк в среднем выдает по 3 тыс. займов.
- Средняя сумма кредита у вкладчиков — 10 млн тенге.
- Всего за все время работы банком было выдано 169 020 займов.

Музыкант подземелья

Играя на гитаре в подземном переходе, можно заработать столько же, сколько получают на заводе

В единственном в Усть-Каменогорске подземном пешеходном переходе, который является своего рода достопримечательностью, появился постоянный уличный музыкант. Александр Комаровский зарабатывает себе на жизнь, исполняя песни Виктора Цоя и собственные произведения.

Антон СЕРГИЕНКО

Каждое утро у усть-каменогорцев, проживающих в центре города и спешащих на работу, начинается под песни Виктора Цоя в исполнении уличного музыканта Александра Комаровского. Свою работу зазорной он не считает. Поет то, что нравится, когда и где захочет, знакомится с новыми людьми, еще и деньги получает. Все это благодаря музыке, считает Александр. «Музыка помогает и душе, и в жизни. С ней веселее, интереснее. Я уже девять лет играю на гитаре и пою. Начинать с Цоя. Знал примерно 10 песен. Теперь репертуар у меня значительно больше, много других авторов, но группа «Кино» все равно всегда в приоритете. Этим занимаюсь уже полтора года, знаю более 150 песен, учу и учу новые, потому что их огромное количество. Так и зарабатываю», – говорит уличный музыкант.

По профессии Александр кулинар-кондитер. Осознанный выбор специальности ему помог сделать отец, но, как потом понял он сам, это было ошибкой. Проработав около года в кафе, уличный музыкант все бросил и ушел под землю. В прямом смысле этого слова. Его заработная плата на месте прежней работы составляла



около 80 тыс. тенге в месяц. А в свой дебютный день в подземном переходе он заработал сразу 17 тыс. тенге. Этот успех его и окрылил. Впрочем, люди со временем привыкли к музыкальному сопровождению в подземке, и теперь доход уличного музыканта составляет не больше двух тысяч в день. Зато у него появились свои поклонники. Некоторые специально приезжают сюда через весь город, чтобы послушать не всегда попадающего в ноты музыканта.

«Каждое утро прохожу по этому переходу. В городе у нас мало такого, очень интересно постоять, послушать, пообщаться с музыкантом, достаточно душевный человек. Большая редкость

Александр Комаровский мечтает стать известным музыкантом. Он пишет свои, глубокомысленные, как ему кажется, композиции. А затем вновь возвращается в «подземку». В холода мерзнут пальцы, но он не отчаивается. Отогревает их горячим кофе и вновь играет.

Фото автора

в Усть-Каменогорске живая музыка и поэтому, хотя я и живу далеко отсюда, прихожу послушать музыканта, который поет разные песни», – поделился с корреспондентом «Къ» житель Усть-Каменогорска Владислав Киреев.

Впрочем, одним пением интересы Александра не ограничиваются. Свободное время он проводит у городской стены Цоя. Поклонники рок-идола прошлого века около года украшали одну из стен в городе, пока владелец ее не забил. Но Комаровского и его друзей это не останавливает, о чем свидетельствуют новые надписи. Именно здесь Александр посещают новые идеи для творчества. Прогуливаясь вдоль стены и размышляя над тем, как прошел день и что ждет его в будущем, он пишет свои собственные, глубокомысленные, как ему кажется, композиции. А затем вновь возвращается в «подземку». В холода мерзнут пальцы, но он не отчаивается. Отогревает их горячим кофе и вновь играет. Полицейские парня не трогают и в холодную зиму пускают погреться в опорный пункт. В планах у уличного музыканта выйти «на работу» и в Новый год.

«Хочется доставить людям радость. Да и доход, думаю, будет больше, чем в будний день. Буду играть новогодние композиции, ну и, конечно, группу «Кино». Думаю, что не замерзну, так как торговки, что стоят около подземного перехода, делятся со мной чаем из термоса, а полицейские, у которых рядом опорный пункт, нет-нет да позовут к себе погреться», – резюмирует Александр Комаровский.

Где комбе, там и ладно, где казы, там и мы

Этнографическая экспедиция, организованная научно-исследовательским институтом «Халык казынасы», после поездок во Восточному Казахстану восстановила рецептуру 25 забытых блюд самобытной казахской кухни. В скором времени их адаптируют для ресторанов региона и начнут подавать туристам.

Антон СЕРГИЕНКО

Большой проект по изучению забытых уникальных национальных блюд и восстановлению исконных рецептов казахской кухни запущен летом этого года. Несколько месяцев этнографы и шеф-повара ездили по отдаленным районам и аулам, искали тех, кто сохранил в памяти утерянные рецепты и обрабатывали часть их подачи.

«Мы объездили почти всю область и нам удалось найти рецепты 25 давно забытых блюд. Все они очень разные. Интересные рыбные блюда мы изучили в Курчумском и Маркакольском районах ВКО, помнит их рецептуру и способ приготовления одна бабушка на всю деревню. Например, такое блюдо, как «мекре». В нем используются мясо рыбы и конская жирная кашка. Получается очень интересная холодная закуска. Мы



Тартар из конины и курдючное сало в бруснике, по мнению шеф-поваров, поменяют представление о национальной кухне. Фото автора

не только восстанавливаем сам рецепт, но и выявляем пищевую и биологическую ценность блюда, чтобы доказать, что казахская кухня уникальна и здорова. Белки, жиры, углеводы и калорийность в блюдах всегда удивительно точно сбалансированы», – рассказала корреспонденту «Къ» старший научный сотрудник научно-исследовательского института Айгерим Мусагажинова.

По информации представителей национальной компании Kazakh Tourism, в ВКО планируется создать собственный топ гастрономических изысков, которые будут

приманивать в регион туристов. Больших затрат для ресторанов это в себе не несет. Рецептуру и манеру подачи, так же, как и оформление блюд, берет на себя нацкомпания.

«Мы считаем, что развивать индустрию гостеприимства нужно именно с еды. Восточный Казахстан мы выбрали потому, что это уникальный регион, который обладает большим потенциалом для развития туризма. Здесь восхитительная природа, многонациональный состав, бизнес, который готов вкладываться в развитие туризма. В каждом городе и регионе должна быть своя гастрономическая фиш-

ка, то есть блюдо, которое лучше всего готовят именно здесь, и ради него будут приезжать туристы. Мы планируем сделать гастрономическую карту региона и, думаю, что в сфере общественного питания быстро распространятся национальные блюда», – заметил в интервью корреспонденту «Къ» председатель правления национальной компании Рашид Кузембаев.

Перед рестораторами Востока стоит амбициозная задача: не вкладываясь финансово, сломать стереотип о том, что национальную кухню в Казахстане нельзя сделать ресторанной. Учить их этому будет шеф-повар из России, почти год изучавший забытые казахские блюда и придумывавший, как их адаптировать для элитных заведений.

«Наша задача – научить шеф-поваров готовить национальные блюда так, чтобы они соответствовали ресторанному уровню. Учитывая, что используются местные продукты, местная составляющая, эти блюда по цене будут дешевле остальных. Я объездил весь Казахстан с этнографической экспедицией, пробовал в аулах самые разнообразные блюда, и большую часть из них, мне кажется, удалось адаптировать именно для ресторанов, сделать соответствующую подачу», – заметил шеф-повар Национальной гильдии шеф-поваров Российской Федерации Иван Гордеев.

Удача улыбается смелым

Бизнес-леди в Семее учатся и развиваются в ногу со временем

Женские инициативы в бизнесе Семейского региона все более заметны. Женщины ищут себя в различных направлениях, добиваясь больших успехов и признания партнеров и коллег. Председатель ОО «Ассоциация деловых женщин по г. Семей» Айнура Аргынбекова поделилась с «Къ» успехами и проблемами современных деловых женщин региона.



«Мы действуем по принципу: «Отдавая арулим, обретаем больше».

Екатерина ГУЛЯЕВА

– Айнура Серикпаевна, в Ассоциацию деловых женщин Семее входят сильные женщины, работающие в самых разных направлениях. Однако так сложилось, что основной костяк составляют женщины-предпринимательницы. Как им помогает городская Ассоциация деловых женщин?

– Прежде всего, это объединение единомышленниц, которые поставили перед собой задачу развития женского потенциала не только в качестве хранительницы семейного очага, заботливой матери, но и в качестве активной участницы деловой и общественной жизни.

Именно поэтому мы стараемся создать самые благоприятные условия для того, чтобы женщины нашего региона сумели реализовать все свои идеи и начинания.

Свою миссию мы, в первую очередь, видим в том, чтобы помочь женщинам обрести новые полезные знания и ту информацию, которая им поможет в решении задач, поставленных перед их компаниями.

И здесь нашими верными партнерами выступают Фонд развития

предпринимательства «Даму», Семейский городской филиал Палаты предпринимателей Восточно-Казахстанской области, а также множество государственных и правоохранительных органов, которые охраняют интересы бизнеса.

– В чем же выражается это сотрудничество?

– Приведу всего несколько цифр. За последние 5–6 лет тесного сотрудничества в рамках единой программы «Дорожная карта бизнеса-2020» в Семейском регионе, с учетом близлежащих районов ВКО, было профинансировано 83 проекта, реализуемых компаниями, возглавляемыми женщинами-предпринимательницами. Общая сумма этих проектов составила более 2 млрд 763 млн тенге. Еще 12 бизнес-леди региона получили льготные кредиты по своим проектам на сумму свыше 129 млн 810 тыс. тенге по программе продуктивной занятости и массового предпринимательства. И еще. По программе «Акниет» Европейского банка реконструкции и развития через банки второго уровня трое наших землячек получили кредиты на 63 млн 600 тыс. тенге для реализации своих бизнес-планов.

Другими словами, всего лишь за несколько лет усилиями не-

скольких сот женщин в Семее были осуществлены бизнес-инициативы на сумму свыше 3 млрд тенге. Я считаю, это – весомый вклад в развитие региональной экономики.

– Насколько мне известно, Ассоциация деловых женщин Семее активно занимается обучением молодых и начинающих бизнес-леди. Расскажите об этом подробнее.

– Около двух лет назад Ассоциация деловых женщин Актюбинской области реализовала масштабный проект в формате выездных мастер-классов, семинаров и тренингов, чтобы поднять женский бизнес в сельской местности. Это одна из форм наставничества успешных бизнес-леди города в отношении начинающих предпринимательниц в селах. Это оказалось очень выгодным для всех сторон опытом сотрудничества и обмена знаниями. В этом году Ассоциация деловых женщин Казахстана при поддержке ЕБРР разработала программу «Менторинг как инструмент развития бизнеса».

В конце сентября я вместе с двумя своими коллегами из ассоциации прошла двухдневный курс обучения в рамках данной программы. В Семее и нескольких

Тыква превращается... в бизнес

Танцоры приготовили полторы тонны тыквенного сока



Производство тыквенного сока помогло наладить взаимопонимание между двумя поколениями. Фото автора

Команда проекта развития молодежного корпуса Zhas Project открыла в Зырянске цех по производству тыквенного сока. Начинающие предприниматели уверены, что напиток, рецепт которого взят из семейной поваренной книги, будет конкурентоспособным.

Оксана СОСНОВСКАЯ

От экобомбы до производства

Ядро команды начинающих производителей – известная в Зырянске танцевальная пара. И пара в данном случае – не только числовое обозначение. Алексей Кузнецов – молодой учитель иностранного языка, Александра Бурмышева – выпускница школы. Вместе они постоянно участвуют в различных благотворительных проектах, организовали акцию по озеленению города «Экобомба».

В планах ребят поступление на факультет международных отношений, но узнав о возможности выиграть миллион на раскрутку своего дела, решили попробовать себя в предпринимательстве. Тем более что Сашина мама в бизнесе не первый год, создала за городом с нуля крестьянское хозяйство.

«Мы с Алексеем переработали множество идей, чем могли бы заняться, – вспоминает девушка. – А мама нам предложила производить полезный тыквенный сок по домашнему рецепту и пообещала поддержку. Узнав о лечебных и питательных свойствах тыквы, мы загорелись».

Увлеч проект и самого автора идеи – Онежу Бурмышеву. В ее КХ разводят уток и рыбу, но в свободное время глава хозяйства ставит аграрные эксперименты, проверяет, какие овощные культуры дают большой урожай в суровом климате Востока. И тыква стала одним из лидеров этого своеобразного соревнования.

«У нас с ребятами получились крепкий союз опыта и задора, – смеется Онежа. – Рада поддержать их проект, который вдохнул жизнь и в наше хозяйство. На полях мы отвели 30 соток под тыкву, выбрав сорт «Волжская серая». Урожай считали не в тоннах, а в телегах, и мы вполне им довольны».

Дегустация с пристрастием

Глава КХ помогла своим начинающим коллегам не только с сырьем. Молодежного миллиона хватило на покупку варочного котла на 60 литров и партии стеклотары. Предпринимательница в свою очередь приобрела автоклав, сахар и взяла на себя все вопросы по аренде двух помещений – производственного и складского.

Цех уже выпустил полторы тонны продукции. Пока, по условиям проекта, ребята будут бесплатно поить своим напитком воспитанников коррекционного интерната.

«Сок полезен не только для детей, но и для взрослых, – уверен Алексей Кузнецов. – Его можно использовать и в питании людей, проходящих восстановление и реабилитацию в медицинских учреждениях. Он богат витаминами».

После завершения проекта ребята хотели бы начать зарабатывать на реализации продукции. Разработаны макеты этикетки. В планах распространение товара по торговым точкам и даже участие в госзакупках. Пока есть время, в цехе «играют» с рецептурой. Добавляют в сок корицу, апельсин, грушу, яблоки. И каждый новый напиток дегустируют с пристрастием.

«Производство тыквенного сока – новое направление для Казахстана, – отмечает Александра. – Только в августе был принят ГОСТ на данный напиток. Но тем нам было интереснее. Сейчас работаем над сертификацией товара. Нашли и другие производственные технологии, которые бы хотели опробовать».

Так, зырянцы планируют в будущем запустить безотходное производство: готовить из мякоти тыквы пюре, из семечек – масло, а из отходов – кормовые гранулы для домашней птицы.

Онежа пообещала ребятам в следующем году отвести под Волжскую серую уже 8 гектар пашни. Глава КХ отлично помнит, как сложно было делать первые шаги в предпринимательстве, поэтому старается помочь молодежи. И при этом учит, что правильный бизнес должен приносить не только прибыль, но и удовольствие. А у солнечного тыквенного производства, по ее мнению, для этого есть все шансы».

районах ВКО мы будем работать в качестве тренеров и организаторов мастер-классов, где успешные женщины-предпринимательницы нашего региона будут делиться своим опытом с начинающими деловыми женщинами районов и малых городов.

Поверьте, поделиться им есть чем. Потому что женщины Семее достигли отличных результатов в бизнесе. Посмотрите на Насихат Исабаеву, директора ТОО «Терра Вита». Ее производственная компания из года в год становится дипломантом или лауреатом конкурса «Лучший товар Казахстана», ИП «Чукеева Г.К.», кондитерский цех «Ахмет», также расширяет границы своего бизнеса – их продукция реализуется не только в городах Казахстана, но и за рубежом. И этот список можно продолжить.

Кроме того, наш актив, а это примерно 25 успешных женщин, учит молодежь милосердию и благотворительности. Мы заботимся о старшем поколении и детях, участвуя в акциях «Собери ребенка в школу», «Уроки мудрости и милосердия». В этом году наши женщины помогли пострадавшим во время весенних паводков. Собрали продукты питания, вещи, постельные при-

наджности и многое другое. Мы действуем по принципу: «Отдавая другим, обретаешь больше». И я искренне радуюсь, что наши предпринимательницы его придерживаются.

– С какими же проблемами приходится сталкиваться?

– Эти проблемы характерны для всех представителей сферы предпринимательства. Прежде всего, это отсутствие достаточного залогового имущества у наших представительниц малого бизнеса. И сейчас, благодаря поддержке фонда «Даму», эта проблема часто решается в положительную сторону.

Кроме того, женщинам, занятым продвижением собственного дела, семье и воспитанием детей, часто за ежедневной рутинной не хватает времени ознакомиться с огромной массой полезной и нужной информации, которая бы способствовала дальнейшему развитию их дела. Лично я стараюсь следить за всеми новостями и программами, которые разрабатывают государственные органы для поддержки предпринимательских инициатив. Думаю, время раз в неделю на эти цели можно предусмотреть даже в самом плотном графике своего делового расписания.