



Подписные индексы:
15138 - для юр. лиц
65138 - для физ. лиц

КУРСИВЪ | ЦЕНТР

всегда в курсе: новости, прогнозы, аналитика

WWW.KURSIV.KZ

№ 2 (02), ЧЕТВЕРГ, 20 СЕНТЯБРЯ 2018 г.

БИЗНЕС:
ДОМ, КОТОРЫЙ ЕЩЕ
НЕ РУХНУЛ

02

АКТУАЛЬНО:
АНОМАЛЬНАЯ ДОРОГА
В КАРАГАНДЕ

03

АКТУАЛЬНО:
КТО В ОТВЕТЕ
ЗА ЭКОЛОГИЮ?

03

ПРОЦЕСС:
НЕВОСТРЕБОВАННЫЕ
УСЛУГИ

04



* Бриф-новости

90 лет первой меди Казахстана

В поселке Карсакап жезказганского региона прошло празднование 90-летнего юбилея выплавки первой казахстанской меди.

В этот день состоялось открытие бюста почетного металлурга Кадедра Маткенова, а также открытие после реставрации дома-музея Каныша Сатпаева. Гости праздника присутствовали на памятной плавке чугуна.

Сегодня основным видом деятельности завода является отлив чугунных изделий для предприятий ТОО «Kazakhmys Holding». Завод выпускает порядка 80 наименований товарной продукции в виде комплектующих деталей для оборудования, использующегося на рудниках, фабриках и заводах компании. На заводе работают более 200 человек.

Первый в республике клуб закупщиков заработал в Караганде

Клуб закупщиков поможет предпринимателям повысить квалификацию в сфере государственных закупок.

«Уже состоялась первая встреча членов клуба, где предпринимателям дали пошаговую инструкцию регистрации на веб-портале государственных закупок.

Эксперт отдела сопровождения проектов Палаты предпринимателей Карагандинской области Байкен Умертаев рассказал о способах осуществления государственных закупок, мониторинг в этой сфере, особенностях проведения камерального контроля. На следующие встречи клуба хотят пригласить опытных экспертов, которые проконсультируют об участии в тендерах», – говорится в сообщении региональной палаты предпринимателей.

Склад для хранения

Более 10 млрд тенге было выделено на строительство оптово-распределительного логистического центра ТОО «Альфарух». Проект был поддержан по госпрограмме «Дорожная карта бизнеса – 2020». По информации руководства компании, логистический центр начнет работу в конце этого года. В настоящее время объект готов на 90%.

В оптово-распределительном логистическом центре будут располагаться склады для хранения продуктов, в первую очередь овощей и мяса. Для этого здесь установят универсальные морозильные камеры, в которых одновременно может храниться более 10 тыс. тонн продовольствия.

Сатпаев к зиме готов

Департамент комитета по регулированию естественных монополий, защите конкуренции и прав потребителей совместно с ТОО «Сатпаевское предприятие теплоснабжения» провели пресс-тур, ознакомив СМИ с подготовкой к предстоящему отопительному сезону. По сообщению ТОО «Сатпаевское предприятие теплоснабжения», за счет собственных средств было отремонтировано более 22 км сетей на сумму 95,4 млн тенге. Также в рамках инвестиционной программы на сумму 214,4 млн тенге капитально отремонтированы теплосети, коллекторы и водоводы города Сатпаева.

Поликлиника по ГЧП

В Караганде по программе ГЧП открывается поликлиника. Инвестиции в строительство поликлиники составили 440 млн тенге.

«В октябре мы планируем войти в базу данных субъектов здравоохранения. После этого желающие смогут прикрепиться к нашей поликлинике», – сообщила главный врач ТОО «Поликлиника №8 г. Караганды» Маргарита Засухина.

Необходимость в строительстве еще одной поликлиники назрела давно, так как действующий в Караганде городской центр первичной медико-санитарной помощи перегружен. К этому учреждению прикреплено более 91 тыс. человек – это практически каждый второй житель центра города.

Бизнес – это всегда риск

Почему в Темиртау закрылись предприятия

Госпрограмма «Дорожная карта бизнеса – 2020», направленная на улучшение бизнес-климата в стране, стала для темиртауских бизнесменов трамплином, который позволил им открыть собственное предприятие. Однако не всем предпринимателям удалось удержать свои фирмы на рынке в условиях жесткой конкуренции.

Анжелика ВОЛКОВИЧ

Начиная с 2013 года в городе Темиртау стал активно развиваться малый и средний бизнес, количество активных субъектов в 2013 году исчисляется тысячами, в городе работают 5247 индивидуальных предпринимателей.

Именно в это время начинающие бизнесмены разрабатывают свои проекты и пытаются получить гранты от государства на развитие своего дела, в их числе и такие предприятия, как ТОО «ЕКО 17», которое специализируется на изготовлении экологических изделий из нетканого материала, фирма «NIM», производящая парфюмерно-косметическую продукцию, а также перепелиная ферма и «Цех по производству изделий из древесно-полимерных композитов».

Всего на развитие малого и среднего бизнеса в 2013 году были выделены гранты на 20 млн тенге, на эти средства создано семь новых производств, организовано 89 рабочих мест. Но из созданных предприятий три компании уже закрылись.

Отличный старт и неудачный финиш

Проект ТОО «Эко-17» по выпуску экологически чистых пакетов и одежды, прошедший без каких-либо проблем отбор координационного совета Карагандинской области, был показательным. На это предприятие не раз приезжали в качестве экскурсантов бизнесмены из других городов, ТОО «Эко-17» чиновники презентовали высоким гостям в столице. Руководитель производства Валерий Миллер, выигравший грант по программе развития моногородов, за год работы наладил контакты



По мнению представителей акимата Темиртау, предприниматели выдержали срок, оговоренный в условиях госпрограммы, но потом по вполне объективным причинам не смогли продолжить свой бизнес. Фото автора

с промышленными компаниями. Бизнесмен часто рассказывал об удачных договорах с крупными компаниями, даже с такими, как АО «НК «Қазақстан Темір Жолы», которое намеревалось приобрести у темиртауского предприятия одноразовое постельное белье, чехлы для бытовых принадлежностей и одежду.

«В декабре 2013 года нами был получен государственный грант, благодаря этому мы закупили швейные машинки, машину по пайке ручек, бабинорезку и флексовалы. Был запущен в эксплуатацию швейный цех, который производит такие изделия, как комбинезоны, сумки, модульные системы для одежды», – рассказывал о развитии своего производства г-н Миллер.

Но спустя полтора года предприятие приказало долго жить. Как

сообщили позже в городском акимате, у бизнесмена закончились средства и он не смог платить за аренду здания, где размещалась его фирма.

«Предприятие «Эко-17» находилось в арендованном помещении, аренда на него закончилась, и у бизнесмена не было средств и возможности дальше продолжать свое дело. Хотя идея очень хорошая, и этот проект был очень необходим городу», – резюмирует заместитель акима Темиртау по экономическим вопросам Галымжан Спабеков.

Перепелки не прижились

Аналогичная участь постигла и производство по реализации продуктов перепеловодства в Темиртау. Супруги Елена и Владислав Марковы, изучив рынок, решили

открыть в городе мини-ферму и разводить перепелов. Проведенные ими маркетинговые исследования рынка показали, что мясо и яйца этих птиц были весьма востребованы в области. Предприниматели закупили птицу маньчжурской и японской породы, проштудировали учебники по кормлению и содержанию перепелов, а позже соорудили для птиц вольеры и занялись бизнесом.

Дело пошло в гору, птицы стали размножаться и активно нести яйца. Супруги наладили рынок сбыта продукции, договорились с местными супермаркетами и магазинами. «Яйца реализовывали через магазины, для этого необходимо было оформить соответствующие документы. Мы свой продукт отвезли в карагандинскую неза-

висимую лабораторию, там проводили анализ, яйца соответствовали всем биохимическим признакам и были хорошего качества. У нас все получалось», – рассказывает Елена Маркова.

Перепелиная ферма в Темиртау продолжала успешно развиваться и увеличивать продажи. Марковы задумались о расширении производства. Чтобы удовлетворить спрос покупателей, бизнесменам пришлось в 4 раза увеличить поголовье птицы. В 2015 году супруги вновь воспользовались помощью государства, взяли кредит по программе «ДКБ – 2020» – деньги потребовались на приобретение и реконструкцию недвижимости и расширение производства перепелиного хозяйства.

4 >>

Цель оправдывает средства?

Контроль топлива, или Бензин попал под наблюдение

С января следующего года на всех автозаправочных станциях страны будут установлены контрольные приборы учета. Помимо измерения качества и количества топлива, приборы будут передавать данные в комитет госдоходов министерства финансов. Однако карагандинские автозаправщики не готовы к предстоящим новшествам.

Самал АХМЕТОВА

В Карагандинской области действует 201 автозаправочная станция. Из них только 140 готовы установить контрольные приборы учета. Некоторые владельцы АЗС уже успели приобрести оборудование. Но это лишь малая часть бизнесменов. Остальные предприниматели пока надеются, что внедрение новых технологий вновь будет отложено, как происходило уже дважды.

Приборы учета топлива помогут комитету государственных доходов контролировать оборот продукции и не позволят уйти в тень нефтяному бизнесу.

Но карагандинских владельцев нефтебаз и АЗС приборы учета вовсе не радуют. Скорее наоборот, вызывают у них тревогу и раздражение. В качестве одной из

причин нежелания устанавливать контрольные приборы учета предприниматели называют высокую стоимость оборудования.

«Как сами приборы учета, так и их программа обойдутся нам недешево. Скажу даже больше, эта будет сумма, сильно превышающая годовую прибыль. А поддержки государства в виде субсидирований или легких кредитов не будет. Поэтому мы просим в таком случае освободить нас на некоторое время от налогов. Таким образом предприниматели смогут приобрести дорогостоящие приборы, каждый из которых оценивается в 2 млн тенге. Вдобавок к нему будет идти плата за программу и обслуживание», – отметил директор ТОО «ГазОйлПром» Владимир Билак, выступая на встрече владельцев АЗС и нефтебаз с представителями департамента госдоходов.

Спикера поддержали коллеги по цеху, которые считают, что, уже отложив два раза внедрение КПУ, можно и дальше не торопиться с установкой оборудования. По их мнению, еще не известно, насколько корректно будет работать прибор учета. Если городские бизнесмены пусть тяжело, но соглашались на установку КПУ, то сейчас такая перспектива и вовсе не обрадовала. Памятуя о том, что Интернет не всегда бывает в полной мере доступен в сельских округах, они вообще не видят смысла приобретать и ставить КПУ, основная



Карагандинские АЗС не готовы к установке контрольных приборов учета. Фото автора

задача которого отправлять онлайн-данные в комитет госдоходов. Районные АЗС выразили опасения, что миллионы, потраченные на КПУ, будут выброшены на ветер.

Однако иной точки зрения придерживаются представители ДГД. Они больше заинтересованы в том, чтобы бизнесмены как можно скорее начали приобретать приборы учета. Ведь до января следующего года остаются считанные месяцы. «Отказ от установки контрольных приборов учета станет нарушением

законодательства и влечет за собой штраф: для физических лиц – в размере 20 МРП, для субъектов малого предпринимательства и некоммерческих организаций – в размере 50 МРП, для субъектов среднего предпринимательства – в размере 100 МРП, для субъектов крупного предпринимательства – в размере 300 МРП с конфискацией нефтепродуктов согласно пункту 8 ч. 5 ст. 281 Кодекса Республики Казахстан «Об административных правонарушениях». В случае повторного право-

нарушения штрафы увеличиваются практически вдвое», – заметил руководитель ДГД Карагандинской области Кайрат Оркашбаев.

Однако поддерживавший бизнесменов заместитель директора палаты предпринимателей Карагандинской области Геннадий Жмуков напомнил, что именно НПП «Атамекен» содействовала отсрочке внесения предложения о том, чтобы отменить или отсрочить установку контрольных приборов учета. Наше ходатайство привело к тому, что сроки были перенесены. Тем не менее это время наступило, хотя надо признать: предприниматели ждут большие финансовые затраты. Особенно они будут бить карманам владельцев небольших АЗС», – сказал Геннадий Жмуков.

Разволновавшихся бизнесменов чиновники пытались успокоить заверениями о некоторых льготах – так, к примеру, к ним не сразу будут применяться штрафные санкции. Главное, по их мнению, вовремя начать приобретать оборудование. Подобное утешение вряд ли успокоило владельцев АЗС, ведь в результате им все равно придется смириться с действительностью, а оправдают ли контрольные приборы учета затраты предпринимателей – пока неизвестно.

Дом, который еще не рухнул

Из-за магазина на первом этаже рушится многоэтажный дом

Многоэтажный жилой дом в городе Шахтинске Карагандинской области находится под угрозой разрушения. Жители небольшого городка, находящегося в 46 км от областного центра, боятся остаться под завалами панельного дома.

Самал АХМЕТОВА

Хотела расширить магазин

Последние шесть лет в республике действует закон, запрещающий сносить несущие стены и перепланировки в квартирах. Однако предпринимательница Марина Билецкая обошла законодательство и снесла одну из стен, которая, по ее мнению, являлась препятствием для дальнейшего расширения площади магазина. Он, как и большинство торговых объектов в Карагандинской области, находится на первом этаже пятиэтажного дома. Здание – типовое панельное, построенное еще в 60-х годах прошлого века, и поэтому, как считают эксперты, оно развалилось.

«Стена мешала не только мне как владельцу объекта. Расширить магазин просили и покупатели. Несмотря на то, что это бывшая трехкомнатная квартира, площадь, где велась торговля, была ничтожно мала. В небольшой комнате располагались и витрина, и прилавки, и холодильное оборудование. А покупатели к нам приходило много, и очередь выходила даже на улицу. За стеной же, наоборот, было много неиспользованной площади. Я и решила снести ее, чтобы расширить помещение. Оказалось, что этим причинила вред как себе, так и жителям дома», – жалуется Марина Билецкая.

В свое оправдание предпринимательница говорит, что, убрав несущую стену, она хотела укрепить потолок металлическими балками, но не успела.

У соседей провалился пол

Квартира жительницы разрушающегося дома Надежды Полетаевой находится над магазином. Неделю назад за ночь у нее просел пол (как потом определили специалисты – на 3 см). Теперь женщина боится находиться дома и живет практически на улице. Именно она и обратилась в местные исполнительные органы, полицию, ЧС и прокуратуру с жалобой на предпринимательницу.

Однако, как уверяет Марина Билецкая, за столь короткий срок деревянный пол просто не успел бы просесть.

«Возможно, напольное покрытие устарело. Ведь ни одна комиссия не проверяла состояние полов квартир сверху», – говорит Марина Билецкая.

Опасности для жизни нет?

На жалобу шахтинцев сразу же отреагировали все уполномоченные органы. На место выехали службы ЧС, управления государственного архитектурно-строительного контроля (УГАСК), казахстанского многопрофильного



За снос стены владелица магазина должна выплатить штраф в размере 600 тысяч тенге. Фото: Дмитрий КУЗМИЧЕВА

института реконструкции и развития (КазМИРР), аким Шахтинска.

«Это не типовой магазин, а обычная трехкомнатная квартира в панельном доме. В конце 90-х из нее сделали торговую точку. С тех пор у продовольственного магазина поменялось несколько хозяев. В этом году объект в частную собственность приобрела Марина Билецкая и, видимо, не зная всех законов, решила таким неудачным образом расширить торговую площадь. Между тем в панельных домах все стены несущие, и любая перепланировка и реконструкция должны согласовываться с органами УГАСК и технического надзора. После обращения к нам жителей этого дома акимат города Шахтинска написал заявление в управление государственного архитектурно-строительного контроля, специалисты которого, в свою очередь, пригласили работников КазМИРР. В настоящее время ведется работа по укреплению потолка магазина и предотвращению разрушения здания. Опасности для жизни жителей дома №66 по улице Абая нет», – заверил аким Шахтинска Сержан Аймаков.

Незнание закона не освобождает от ответственности

Между тем директор КазМИРР Жумагул Нугужинов говорит о нарушении норм строительства и необходимости восстановления стены. «Здание не разрушилось лишь благодаря тому, что оно жесткое по конструкции. Именно так строили еще в советские времена. Эти дома очень прочные. Потому как строители, снес стену, сделали для видимости усиление, которое практически не работало: балки маленькие и «ребрами» вверх, примыкая к плите нет. Правда, предусмотрели страховочные мероприятия и поставили дополнительные стойки. Это тоже спасло дом от развала», – отмечает Жумагул Нугужинов.

Директор казахстанского многопрофильного института реконструкции и развития также сообщил, что на сегодняшний день специалистами разрабатывается проект, который не только восстановит стену, но и обеспечит ее

жесткость, тем самым даст ей «долгую жизнь». Проект, по его словам, будет разработан в течение месяца. После чего Марина Билецкая примется за восстановление стены.

Успокоила жителей дома №66 по улице Абая и государственный строительный инспектор отдела УГАСК Татьяна Маковий, которая по обращению жителей выехала на внеплановую проверку.

«Предпринимательница Марина Билецкая нарушила строительные нормы и ряд статей Закона «Об архитектурной, градостроительной и строительной деятельности РК». В связи с чем были возбуждены административные взыскания по трем статьям. Также собственнику было выдано предписание, согласно которому Марине Билецкой необходимо произвести полное техническое инструментальное обследование. Кроме того, ей надо разработать проект по восстановлению стены и в соответствии с этим проектом начать монтаж конструкций магазина. На данный момент поводов для беспокорства нет», – говорит Татьяна Маковий.

К слову, как отмечает инспектор, в республике на законодательном уровне существует запрет на снос стен в панельных домах. Нередки случаи, когда карагандинцы преступают закон и не думают о последствиях. Поэтому представители уполномоченного органа предупреждают, что закон не ограничивается административной ответственностью. Нарушающие закон несут и уголовную ответственность.

Правда, владелица продовольственного магазина повезло. Ее наказание ограничилось штрафом в 600 тыс. тенге.

В заключение вкратце напомним, что в апреле 2012 года в Карагандинской области в жилых домах буквально на глазах у жильцов развалился дом в элитной новостройке «Бесоба». Тогда обрушились несущие конструкции в 8-подъездном пятиэтажном жилом доме, построенном на условиях долевого участия. Без жилья остались почти 140 человек. К счастью, обошлось без жертв, так как жильцов вовремя эвакуировали. Тогда на сцену подступили сели пять чиновников, среди которых были инспекторы УГАСК и заместители акима Караганды.

Тихой сапой в частные перевозчики

Билеты на поезда могут подорожать на 5% лишь в будущем году

Сразу несколько поездов, следующих по социально значимым маршрутам Жезказган – Астана и Жезказган – Кызылорда, получили новые вагоны. Перевозчик ТОО «Марал Нур», осуществляющий перевозки по этим маршрутам, в 2017 году приобрел пять новых вагонов купейного типа, в 2018 году – три новых вагона плацкартного типа. До конца года планируется покупка еще двух новых плацкартных вагонов.

Юлия ПУЛИНА

Право на осуществление перевозки пассажиров по социально значимым сообщениям поездами №307/308 Жезказган – Астана, прицепными и беспересадочными вагонами №611/612 Караганда – Каражал и №617/618 Кызылорда – Жезказган ТОО «Марал Нур» получило по результатам открытого конкурса, проведенного уполномоченным органом в конце 2016 года. В ответ на запрос «Къ» заместитель директора ТОО «Марал Нур» Сакен Торгаев сообщил, что, согласно договору, подписанному между Комитетом транспорта Министерства по инвестициям и развитию РК и ТОО «Марал Нур», последнее обязано частично обновить подвижные составы поездов – приобрести восемь новых пассажирских вагонов до 2026 года – в течение 10 лет.

Однако товарищество уже закупило восемь новых вагонов и до конца 2018 года планирует приобрести еще два плацкартных вагона, всего за два года 10 пассажирских вагонов. Причем все они узбекского производства – Ташкентского вагоностроительного завода.

Также в товариществе сообщили, что ТОО «Марал Нур» является одним из первых в республике частных перевозчиков пассажирского железнодорожного транспортом – с 2008 года. Перевозки по социально значимому сообщению Жезказган – Астана компания осуществляет с 2009 года.

На данный момент компания планирует либо приобрести, либо взять в аренду три-четыре специальных вагона для людей с ограниченными возможностями. По словам перевозчика, такие вагоны пользуются большим спросом, но купить их или хотя бы арендовать довольно сложно, поскольку в Казахстане есть лишь одна компания – вагоностроительный завод «Тулпар-Тальго» (Казахстан – Испания), – которая производит такие вагоны.

На вопрос «Къ» о том, почему перевозчик не приобрел вагоны казахстанского производства, Сакен Торгаев ответил, что «Тулпар-Тальго» производит сборку только взаимосвязанных вагонов, а купить целый подвижной состав с локомотивом компания пока не может себе позволить.

Сегодня новые вагоны в составах курсируют по маршрутам Жезказган – Астана, Кызылорда – Жезказган. Пассажирские перевозки «Марал Нур» осуществляет по тем же маршрутам. Организация перевозок строится с учетом мнений, анкетных опросов пассажиров и



Пока обновление подвижного состава новыми вагонами никак не отразилось на стоимости билетов для пассажиров. Фото с сайта tickets.kz

местных органов управления (в том числе Карагандинской области), а также по согласованию с комитетом транспорта МИР РК, что позволило товариществу за прошедший период улучшить технико-экономические показатели по всем этим маршрутам.

Так, поезд №307/308 Жезказган – Астана был переведен на ежедневное курсирование, увеличена его составность, скорректировано расписание движения. Эти меры позволили почти вдвое увеличить пассажирооборот и улучшить показатели по населенности вагонов.

В 2016 году пассажирооборот составил 126 692 744 пасс/км, перевезенных пассажиров – 221 444 человека, средняя населенность поезда – 39,2 человека. Показатели 2017 года: пассажирооборот – 257 934 888 пасс/км, перевезенных пассажиров – 479 142 человека, средняя населенность поезда – 40,2 человека. За семь месяцев 2018 года: пассажирооборот – 137 735 607 пасс/км, перевезенных пассажиров – 258 049, средняя населенность поезда – 36 человек.

Поезд №617/618 Кызылорда – Жезказган курсирует через день. В результате проведения ряда мер по частичной оптимизации было сокращено время движения поезда в одну сторону до 20 часов, что позволило сократить один состав из двух, а также сстыковать время прибытия поезда №617 из Кызылорды на станцию Жезказган и время отправки поезда №307 из Жезказгана в Астану.

1 мая 2018 года были запущены еще два прицепных беспересадочных вагонов по маршруту Кызылорда – Астана в составе поезда №617/618 Кызылорда – Жезказган. Это позволяет пассажирам, добираться из Кызылординской области в Астану, сэкономить время и средства. По этому направлению в 2017 году пассажирооборот составил 40 928 359 пасс/км, количество перевезенных пассажиров – 75 480 человек, средняя населенность поезда – 21,1 человека. Цифры по итогам перевозок за семь месяцев 2018 года следующие: пассажирооборот – 37 367 504 пасс/км, перевезенных пассажиров – 57 473, средняя населенность поезда – 26 человек.

В ТОО «Марал Нур» подчеркнули, что обновление подвижного состава новыми вагонами никак не отразилось на стоимости билетов для пассажиров – снизить цену себе в убыток перевозчик не может, повысить тоже: цены на билеты

контролируются уполномоченными органами. Стоимость билета в первую очередь зависит от категории вагона – от самого дешевого сидячего места до самого дорогого класса «люкс». При этом в компании уточнили, что на следующий год планируется увеличение тарифов на пассажирские поезда товарищества на 5% при согласии КТ МИР РК.

Также в стоимость проезда входят следующие виды услуг: уборка салона и купе по мере необходимости, но не менее двух раз в сутки, в санузлах по мере необходимости, но не менее четырех раз в сутки; предоставление пассажирам комплекта постельных принадлежностей, кроме пассажирских плацкартных вагонов, следующих по маршруту менее шести часов и не изъявивших желания приобрести комплект постельных принадлежностей; застил постельных принадлежностей пассажирам с ограниченными физическими возможностями, больным, престарелым, пассажирам с малолетними детьми; уборка постели вышеуказанных пассажиров за 30 минут до их прибытия на станцию назначения, а также пользование аптечкой, оказание первой медицинской помощи, экстренный вызов скорой помощи на ближайшей станции.

Пассажирам с ограниченными физическими возможностями могут предоставить мобильную инвалидную коляску для беспрепятственного передвижения в пассажирском поезде. Новые пассажирские вагоны обеспечены WI-FI-сервером и системой кондиционирования воздуха.

Также Сакен Торгаев сообщил, что в этом году, по просьбе товарищества, жезказганским акиматом был выделен земельный участок для строительства подъездного пути, который необходим для качественной подготовки поездов поездными бригадами в рейс и для удобства работ ремонтных бригад, обслуживающих пассажирские поезда. Уже ведется работа по строительству железнодорожного подъездного пути на станции Жезказган, а также на станциях Белкуль и Кызылорда за счет собственных средств перевозчика. Эти меры позволят создать новые рабочие места в регионах, повысят конкурентоспособность компании, качество обслуживания и безопасность перевозок.

Межрегиональное сотрудничество

Продукцией на 25 млрд тенге снабдили в прошлом году жителей столицы карагандинские предприятия. В текущем году они готовы перевыполнить план на 39%, таким образом, отправив в Астану около 70 тыс. тонн товара народного потребления.

Самал АХМЕТОВА

О столичном рынке сбыта карагандинские товаропроизводители заговорили на форуме в Астане, где более 30 предприятий представили свою продукцию.

«Форум межрегионального сотрудничества дает нам возможность не только продемонстрировать достижения нашей области как индустриально-промышлен-

ной. Мы также налаживаем сотрудничество со столичными коллегами, а это значит, что карагандинцы и в дальнейшем будут успешно работать в Астане и конкурировать с местными предприятиями», – считает директор РПП Карагандинской области Ернар Кульсейсов.

На форум-выставку карагандинцы привезли товары пищевой и легкой промышленности, машиностроения и строительной индустрии, большинство из которых вошли в карту индустриализации.

Свою продукцию в ответ презентовали и предприятия Астаны. Они рассказали о планах строительства социальных и жилищных объектов, реконструкции коммунальных сетей в столице на 2018–2020 годы.

По данным региональной палаты предпринимателей, «в Карагандинской области сегодня действует 217 крупных и средних предприятий в

различных отраслях промышленности, где трудятся более 30% от всего занятого населения региона. Доля промышленности в валовом региональном продукте области составляет 55%. Предприятия экспортируют продукцию в более чем 40 стран мира.

По итогам восьми месяцев текущего года регион занимает первое место в республике по ряду экономических показателей – это объем экспорта обрабатывающей промышленности, удельный вес обрабатывающего сектора, численность занятых в обрабатывающей промышленности, производительность труда».

Во время работы форума были подписаны меморандумы о сотрудничестве между застройщиками Астаны и предприятиями Карагандинской области.



Карагандинские предприятия выходят на столичный рынок. Фото предоставлено РПП

ДЕЛОВЫЕ ЕЖЕНЕДЕЛЬНЫЕ ИЗДАНИЯ
КУРСИВЪ | ЦЕНТР

Газета издается с 13 сентября 2018 г.

Собственник: ТОО «Алессо Partners»

Адрес редакции: 050059, РК, г. Алматы, пр. Аль-Фараби, 7, б/д «Нурлы-Тау», блок 5А, оф. 119
Тел./факс: +7 (727) 346-84-41

E-mail: kursiv@kursiv.kz

Генеральный директор:
Марат КАИРБЕКОВ
m.kairbekov@kursiv.kz

Главный редактор:
Динара ШУМБАЕВА
d.shumbaeva@kursiv.kz

Зам. главного редактора:
Маия ТОРЕБАЕВА
m.torebaeva@kursiv.kz

Изабелла КЛЕВТОВА
i.klevtsov@kursiv.kz

Редактор кор. пункта
в центральном регионе:
Самал АХМЕТОВА
center@kursiv.kz

Редакция:
Ангелина ВОЛКОВИЧ
Кюлия ПУЛИНА

Корректорское бюро:
Вера АН
Светлана ПЫЛЫПЧЕНКО
Татьяна ТРОЛЕНКО
Елена ШУМКИХ

Аналитический отдел
Kursiv Research:
Айгуль ИБРАЕВА

Технический редактор:
Елена ТАРАСЕНКО

Фотографы:
Олеся СПИВАК
Аскар АХМЕТУЛЛИН
Орелия ЖАКАЕВА

Дизайнер:
Александр ИГИЗБАЕВ

Директор по развитию:
Тонат КОЖИМАНОВ

Коммерческий директор:
Аида ТЕМЕРЖАНОВА
Тел. +7 707 333 14 11,
a.temerzhanova@kursiv.kz

Руководитель службы
по рекламе и PR:
Сабир АГАБЕК-ЗАДЕ
Тел. +7 707 950 88 88,
s.agabek-zade@kursiv.kz

Служба распространения:
Рамзан БАЙРАМОВ
Тел. +7 (727) 346-84-41

Полные индексы:
для юридических лиц – 15138,
для физических лиц – 65138

Газета зарегистрирована
в Министерстве информации
и коммуникаций Республики Казахстан

Свидетельство о постановке на учет
№ 17227-Г, выдано 10 августа 2018 г.

Отпечатано в типографии РПИК «Дэуір»
РК, г. Алматы, ул. Кандықова, 17
Тираж 1000 экз.

Аномальная дорога в Караганде

Строительство дороги на трассе Темиртау – Караганда зашло в тупик: по бетонному покрытию пошли трещины, и причины этого явления не может объяснить ни один специалист. Чтобы раскрыть тайну разрушения автобана, к работе привлекли специализированную машину – георадар, – которая должна просканировать грунт на полтора метра в глубину. Результаты исследований будут известны в третьей декаде сентября.

Анжелика ВОЛКОВИЧ

Строительство шестиполосной трассы Темиртау – Караганда рассчитано на два года, это, по мнению разработчиков проекта по реконструкции дороги, самый загруженный участок, ежедневно здесь проезжает до 33 тысяч автомобилей. Новое дорожное покрытие предусматривает «многослойный пирог» высотой 83 сантиметра. Кроме того, на трассе должны появиться транспортные развязки: в районе темиртауского кольца, по улице Каршоосе, улице Дорстройматериалы, в районе Пришахтинского кольца и однопутного железнодорожного путепровода.

Мистики нет, но что-то необъяснимое

В общей сложности дорога обойдется бюджету в 11 млрд тенге, и она, по обещаниям строителей, как монолит должна простоять долгие годы. Однако трассу еще строят, а она уже приходит в негодность, 5,5 км бетонки покрыли сквозные трещины. Сейчас ни один из дорожных специалистов не может объяснить причину разрушений.

«Мы являемся генеральным подрядчиком, то, что эти трещины появились, для нас самих неожиданно, нонсенс, мы давно строим дороги из бетона, прокладывали трассу Алматы – Капчагай, дорогу Западный Китай – Западная Европа, она тоже из бетона, трассу Алматы – Павлодар. У нас там никаких нареканий не было. Сюда пришли – первый раз такое получилось, первые полгода не было трещин, потом появились, сейчас мы сами хотим выяснить причину, чтоб впредь такого не допускать», – разводит руками президент ТОО «СейСер» Сейдильда Пакентаев.



Главный инженер проекта «Жол сапа» Бахытжан Нуртаев, который выполняет функцию технического надзора за строительством дороги, и вовсе назвал трассу аномальной, поскольку уверен, что все технологии возведения автобана строго соблюдаются.

«Аномалия какая-то. Я понимаю, когда несколько участков дороги с браком, но не так же, по всей полосе. С бетоном я работаю восемь лет, и такого никогда не было, чтобы на протяжении всего участка пошли трещины. Мы вскрывали четыре плиты, конструкция дорожной одежды вся соответствует проекту, и все материалы, соответственно, тоже. Даже землю тоже на отбор взяли, отправили на экспертизу керны с бетона. Мы его довели до нужного нам состояния, показывает прочность нормально, 100%! Все результаты исследований нам нравятся. Но сам факт этих трещин и получившийся результат ни вам, ни нам совсем не нравятся», – заявил Бахытжан Нуртаев.

Разводит руками и представитель заказчика, заместитель директора областного филиала ТОО «Казавтожол» Игорь Гафтон. По его словам, уже

Дорога должна была разгрузить участок Темиртау – Караганда. Как монолит она должна простоять долгие годы. Однако трасса уже приходит в негодность, 5,5 км бетонки покрыли сквозные трещины.

Фото автора

создали специальную комиссию по изучению ситуации на дороге.

«Движение на дороге очень интенсивное, хотя расчеты делались с перспективой на 19 лет. И по всей видимости, колебания в земле от воздействия большегрузных машин спровоцировали образование микротрещин, которые мы сначала посчитали усадочными. Но с июля прошлого года до мая этого года никаких дефектов не было. Мы ставили маяки на трещины, было установлено, что они стабилизировались. Мы наметили план мероприятий, попробовали залечить трещины, забурили анкеры, заштопали дыры, но видим, что это порнография какая-то получается», – говорит Игорь Гафтон.

Вся надежда на прогресс

Чтобы понять, что происходит с бетонной дорогой, на трассу вывели уникальную машину – Комплексную передвижную лабораторию. 13 сентября в присутствии журналистов она должна была исследовать до полутора метров подземного слоя

проблемного участка. На эту технику у дорожников большие надежды.

«Данная машина оснащена специальными датчиками для обследования автомобильных дорог. Сейчас мы будем проверять участок дороги от Караганды до Темиртау, принцип работы георадара основан на ультразвуке. Две антенны пробивают толщину дороги, производят поверхностное и глубинное зондирование. После чего вся информация поступает на компьютер, на сервер, и в течение недели идет обработка данных, благодаря этому мы будем знать, из чего состоят верхние и нижние слои дороги. Это позволит выявить причину возникновения трещин», – пояснил представителям СМИ инженер РГУ «Караганды жол лаборатория» Жасулан Рустемов.

Чудо-машина уже работала на республиканских дорогах, она не раз помогала специалистам, в частности на участке строительства трассы Бастау – Актау – Темиртау, выявить просадки на дороге. Результаты исследования бетонной автотрассы будут готовы через неделю, заместитель директора областного филиала ТОО «Казавтожол» Игорь Гафтон пообещал обнародовать результаты.

После того как результаты будут получены, казахстанские специалисты надеются привлечь к работе по реконструкции дороги коллег из Германии, которые, возможно, смогут подсказать, как не допустить повторного появления трещин. Сейчас этот вопрос обсуждают в Министерстве по инвестициям и развитию РК.

Промахи проектировщиков

Подрядчик – компания «СейСер» – уже выразил готовность за свой счет полностью переделать проблемные участки дороги. Те бетонные плиты, где образовались трещины, рабочие будут снимать и закатывать заново.

Любопытно, что местные специалисты не допускают даже мысли о том, что причиной появления трещин могли стать нарушения технологии, человеческого фактор или использование при строительстве дороги дешевых материалов.

Отвергают специалисты в качестве версии образования брака на

дороге и возможные неточности, допущенные при разработке проекта, хотя претензии у заказчика ТОО «Казавтожол» к алматинским проектировщикам все же есть. Проблемы в разработке проекта по реконструкции дороги стали всплывать уже на начальной стадии рабочего процесса. При строительстве дороги на выезде из Темиртау вдруг выяснилось, что проектировщики не учли проходящий вдоль трассы водовод, а также электрические сети, и специалистам уже по ходу работы пришлось разрабатывать параллельные проекты по переносу коммуникаций.

«Сейчас проект по водоводу вышел с экспертизы, подрядчик по дополнительному соглашению будет осуществлять эти виды работ, которые не были учтены и включены в проект. Теперь планируют перенести водовод от дороги, там как раз две нитки, они обеспечивают холодной водой жителей Темиртау. Электросети по улице Каршоосе в Темиртау также переделают, тоже разработан проект. Сети будут поднимать, чтобы просвет между дорожным покрытием и электрическими проводами соответствовал проекту», – отметил Игорь Гафтон.

В результате «Казавтожол» намерены судиться с фирмой, которая разрабатывала проект строительства дороги. Неучтенные водовод, электросети и часть зеленых насаждений, которые нужно будет вырубать, значительно затормозили строительство работы, отмечают заказчики.

«Мы с проектировщиком ТОО «Каздорпроект» находимся на досудебной стадии. В свое оправдание они говорят, что на стадии согласования проекта администрация города Темиртау не дала своевременно техусловия. Проект готовился с 2014 по 2016 год. К проектировщикам требования у нас жесткие: либо они платят штраф, в соответствии с договорными условиями, либо мы их включим в реестр недобросовестных поставщиков услуг», – заключил заказчик.

Сдавать шестиполосную дорогу Темиртау – Караганда генеральный подрядчик планирует летом 2019 года. К этому времени специалисты надеются разобраться со всеми возникшими проблемами и сделать соответствующие выводы.

Кто в ответе за экологию?

Чиновники и недропользователи озаботились проблемами окружающей среды

Сегодня существует ряд экологических проблем, остро стоящих перед руководством Карагандинской области. Вредные выбросы в атмосферу, совершаемые недропользователями, неудовлетворительное состояние очистных сооружений, а кое-где и вовсе их отсутствие постепенно ведут регион к экологической катастрофе.

Самал АХМЕТОВА

Экологи бьют тревогу

Реки Нура и Каракенгир считаются сегодня самыми загрязненными в республике, вредные выбросы в озеро Балхаш, черный снег в Темиртау, отсутствие полигонов захоронения коммунальных отходов, очистных сооружений и канализационных систем – все это стало одной большой проблемой, которая никак не найдет решения на протяжении последних 10 лет.

Проблему загрязнения окружающей среды и выбросов вредных веществ в атмосферу поднял президент страны во время рабочей поездки в регион. Однако, как отмечает руководитель департамента экологии Канат Мусалпарбеков, специалисты его ведомства давно бьют тревогу.

Острых вопросов более чем достаточно, и существуют они не только в Темиртау или Балхаше, а в каждом городе и районе области. Так, за первое полугодие 2018 года департаментом было рассмотрено 100 разрешений на эмиссии в окружающую среду. Из них 49 были одобрены, а 51 предприятие получило отказ. Ожидаемые платежи за эмиссии в окружающую среду за 2018 год – 14 млрд тенге. Но фактические платежи за эмиссии в окружающую среду по области только за этот период составили свыше 7 млрд тенге.

По словам Каната Мусалпарбекова, за первое полугодие 2018 года по Карагандинской области произошло снижение эмиссий на 7214,7 тонны.

«Что касается уровня загрязнения атмосферы, то он определяется в основном по таким крупным предприятиям, как ТОО «Корпорация Казахмыс», АО «АрселорМиттал Темиртау», АО «Централ Азия Цемент», АО «Карцемент», ТОО «Оркен Атасу», ТОО «Оркен Кентобе», РУ «Казмарганец», АО ТНК «Казхром», ТОО «Караганда Энер-

гоцентр», ТОО «Baru Mining», АО «ТЭМК» и АО «ЖГОК». Прогнозный объем выбросов от стационарных источников за первое полугодие 2018 года составит 305 тыс. тонн», – говорит эколог.

Увеличилась, по его словам, и масса сброса загрязняющих веществ в реки и озера. За этот период она составила 269 тыс. тонн.

Ртуть в воде и на земле

Очищать от ртутных отложений реку Нуру начинали еще в 2004 году, когда Комитетом водных ресурсов МСХ РК в рамках Соглашения о займе, ратифицированного законом РК от 26 мая 2004 года, осуществлялась реализация многокомпонентного инвестиционного проекта «Очистка реки Нура».

«Несмотря на проведенные работы, проблемным вопросом остается зараженный коллектор АО «ТЭМК». В прошлом году за счет средств предприятия была разработана ПСД на строительство узла нейтрализации и очистки производственных сточных вод. Это обеспечит очистку и обеззараживание промышленных и хозяйственных сточных вод АО «ТЭМК». На проект получены все необходимые экспертизы, стоимость строительства составляет 1116 млн тенге», – отмечает Канат Мусалпарбеков.

Девять лет назад на территории этого предприятия были обнаружены ртуть и другие опасные химические вещества. Позже АО «Жасыл Даму», на чьи плечи легло решение вопросов с отходами, заключило договор с ТОО «Промотход Казахстан» на вывоз и утилизацию оставшихся химических веществ.

А вот проблема полигона «Апан», где с 2008 года проводилась работа по захоронению загрязненного грунту грунта с территории бывшего завода АО «Карбид», и реки Нуры до сих пор до конца не разрешена. Из-за отсутствия собственника полигона «Апан» существовала угроза беспрепятственного проникновения на его территорию и хищения металлических конструкций. А это значит, по-прежнему высоким остается риск распространения заражения.

Впрочем, чуть позже властями было принято решение передать полигон на баланс филиала РГП «Казводхоз» канала им. К. Сагпаева. Но остается еще большое количество полигонов и очистных сооружений, которые являются безхозными.

Всего на территории Карагандинской области расположено 202 объекта размещения ком-

мунальных отходов, из которых только 40 имеют разрешительную документацию. Остальные 162 не узаконены и действуют без правоустанавливающих документов.

Общий объем накопленных ТБО на полигонах и свалках населенных пунктов области составляет 9753,99 тыс. тонн.

Что же касается очистных сооружений и канализационных систем, то в городах Шахтинске и Сарани, в Балхаш Жанааркинском и Каркаралинском районах они находятся в аварийном состоянии. Что неудивительно, ведь срок их эксплуатации составляет более 40 лет и используемая технология очистки элементарно устарела. В городе Каражале, а также в Абайском, Шетском, Нурынском, Улытауском, Осакаровском, Бухаржырауском районах очистные сооружения отсутствуют совсем.

Как оздоровить экологию Темиртау?

Прошлогодний черный снег в Темиртау неприятно удивил не только местных жителей. Причина столь необычного явления выносилась на обсуждение в правительстве, была даже создана республиканская комиссия. В результате приняли решение оздоровить экологию Темиртау.

Как сообщил руководитель управления природных ресурсов и регулирования природопользования Руслан Тулепбаев, в настоящее время разработан комплексный план мероприятий, направленный на снижение эмиссий загрязняющих веществ в атмосферу крупными промышленными предприятиями посредством реконструкции и установки очистного оборудования, модернизации производства, установки пыле- и газоулавливающего оборудования в рамках планов природоохранных мероприятий, и меры, направленные на повышение энергосбережения в городе.

На реализацию плана требуется 21,6 млрд тенге, из которых 19,2 млрд – это инвестиции и собственные средства промышленных предприятий.

«Одним из первых пунктов комплексного плана станет перевод автотранспорта на газовое топливо. Будет модернизирована система уличного освещения с применением LED-технологий, заменены магистральные тепловые сети. Снижение потребления энергии позволит сократить выбросы углекислого газа и других загрязняющих веществ в атмосфе-



По информации экологов, прогнозный объем выбросов от стационарных источников за первое полугодие 2018 года составит 305 тыс. тонн. Фото: www.shutterstock.com

ру. Помимо этого мы разработали дендрологический план Темиртау. Сюда же включены строительство узла нейтрализации и очистка производственных сточных вод в западной части города, а также реконструкция промышленными предприятиями очистных сооружений», – говорит Руслан Тулепбаев.

Все это в обозримом будущем позволит снизить выбросы загрязняющих веществ в атмосферу от стационарных источников на 82,7 тыс. тонн, от передвижных источников – на 15–20%, уменьшить выбросы сероводорода на 30%, снизить объемы складирования отходов на 1,3 млн тонн в год.

А что же остальные?

Недропользователи и промышленные предприятия плохо влияют не только на экологию Темиртау. Медные заводы выбрасывают вредные вещества в озеро Балхаш, реки Сокур и Каракенгир. Однако, по словам технического директора ТОО «Корпорация Казахмыс» Саята Бакирова, компания в этом году выделила 9,5 млрд тенге на оздоровление экологической ситуации Жезказгана и Балхаша.

Еще на 30 млн тенге была профинансирована научно-иссле-

довательская работа по озеру Балхаш. Что касается Жезказгана и реки Каракенгир, то загрязнения здесь происходят в основном из-за местных предприятий, которые курирует все тот же «Казахмыс».

Как сообщил Саят Бакиров, в прошлом году предприятием были построены отстойники для стока вредных веществ.

В Караганде за вредные выбросы в атмосферу отвечают не только шахты АО «АрселорМиттал Темиртау», но и ТОО «Караганда Энергоцентр», которое имеет на своем балансе ТЭЦ-1 и ТЭЦ-3. В процессе производства электрической и тепловой энергии Карагандинские ТЭЦ-1 и ТЭЦ-3 сжигают ежегодно более 3 млн тонн угля, в результате образуются окиси азота, серы, углерода и золашлаковые отходы.

Как отмечает исполнительный директор ТОО «Караганда Энергоцентр» Айдын Бексултанов, для сокращения выбросов загрязняющих веществ в атмосферу на карагандинских ТЭЦ-1 и ТЭЦ-3 в период с 2013 по 2016 год была произведена реконструкция золоулавливающих установок. Препятствие, с КПД золоулавливания 96,5%, были заменены на эмульгаторы второго поколения с КПД золоулав-

ливания 99,5%. Это позволило сократить концентрацию выбросов в атмосферу до 300 мг/м³, то есть в десять раз. Затраты на реализацию данных мероприятий составили 642 млн тенге.

Кроме того, в 2016 году был введен в эксплуатацию новый энергоблок, имеющий высокие показатели в области экологии. «Новое оборудование оснащено электрофильтром нового поколения с КПД золоулавливания 99,75%, а концентрация золы в дымовых газах после очистки не превышает 250 мг/м³. Модернизация золоулавливающих установок позволила, с учетом роста производства, сократить выбросы золы с 24 тыс. тонн до 6 тыс. тонн в год», – отмечает Айдын Бексултанов.

В заключение отметим, что чиновники и недропользователи действительно поднимают вопросы сложной экологической обстановки в регионе. Однако чаще всего они оперируют цифрами средств, которые вложили или намерены вложить в новое оборудование. А проблема в целом остается, и Карагандинская область по-прежнему занимает лидирующие позиции в республике по части выбросов вредных веществ в окружающую среду.

Невостребованные услуги

Почему карагандинцы игнорируют онлайн-услуги по переоформлению документов на авто

Переоформить автомобиль на другого владельца или заменить водительские права не выходя из дома вполне реально, сделать это можно онлайн-способом через портал egov.kz, однако немногие автовладельцы в Карагандинской области пользуются этой уникальной возможностью.

Анжелика ВОЛКОВИЧ

Несмотря на то, что проект АО «Национальные информационные технологии» существует в Казахстане уже больше 12 лет и в систему портала egov.kz интегрировано более 150 информационных систем и баз данных, не все граждане страны имеют электронно-цифровую подпись и спешат воспользоваться правом быстрого переоформления документов и получения справок. Между тем переход к оказанию комплексных услуг онлайн-способом по принципу «одного окна» очень удобен. На сегодня, по данным электронного портала, таким образом представляются 235 государственных услуг.

Быстроту и удобство электронной системы признают как те, кому необходимо получить документы, так и те, кто их выдает. Но людей, которые пользуются электронной цифровой подписью, совсем немного. Взять, к примеру, такие услуги, как регистрация автомобиля или получение водительских прав. Только за восемь месяцев этого года сотрудники специализированного автоЦОНа Караганды обслужили 63 833 клиента, и тех, кто переоформил документы с помощью портала, наберется всего несколько сотен.

«Когда стартовала первая услуга через портал электронного правительства, я сама была очевидцем быстроты этой услуги и удобства», – говорит руководитель специального ЦОНа Караганды **Молдир Мадишова**. – Сказать, что население осведомлено об этих услугах, мне кажется, это было бы неверно, поскольку сегодня в нашем ЦОНе каждый день очень много народа, и люди привыкли оформлять документы по старинке, им легче прийти в ЦОН, выстоять очередь, подписать все документы и уйти. Пользуются электронной подписью в основном продвинутые пользователи, это даже не молодые, а чуть постаршие люди».

Для того чтобы донести до населения, насколько удобен электронный формат, сотрудники спецЦОНа ведут разъяснительные беседы, специалисты

отделов выезжают в школы и колледжи, проводят там классные часы, кроме того приходят на предприятия, где организуют тематические встречи.

«Недавно в Карагандинской области мы проводили акцию «Получи госуслугу через портал электронного правительства через авторьнок «Орбита». Если людям рассказывать об этом, то они очень заинтересованы. Проблема в том, что многие испытывают страх перед тем, вдруг чего-то не поймут, не ту кнопку нажмут, кто-то не хочет вникать в тему и разбираться в операционной системе портала электронного правительства. На сегодняшний день мы провели множество встреч и разъяснительных бесед, практически каждый человек, живущий в регионе, имеет электронную подпись, у всех она есть, но не все ей пользуются. Сейчас нужна мощная работа по части популяризации данной услуги через портал. Ведь автомобили сегодня чуть ли не у каждого второго», – считает Молдир Мадишова.

К сожалению, говорят специалисты, не все казахстанцы понимают, что ЭЦП имеет юридическую силу. Многие не то чтобы не доверяют электронному формату, они просто сомневаются в себе и боятся не по назначению перечислить деньги или оформить совсем не те документы, которые нужны.

«У нас выдача водительского удостоверения через портал eGov самая популярная услуга, многие пользуются этой возможностью, и это не может не радовать. В начале пилотного проекта мы отслеживали своих клиентов, а потом увидели, что в день человек 10–15 стабильно из дома подают заявления, а потом забирают документы после работы, и успокоились, прижилась услуга. Люди научились», – говорит руководитель ЦОНа.

Если с выдачей водительских прав более или менее автолюбители разобрались, то с такой услугой, как переоформление машины, в Караганде очень часто возникают проблемы.

«Мне необходимо было оформить автомобиль на мою супругу, и так как у нас есть ЭЦП у обоих, решили воспользоваться порталом электронного правительства», – рассказывает житель Темиртау **Вячеслав Иванов**. – Я зашел на портал и, честно говоря, ничего там не понял, информации очень мало для населения. И названия услуг какие-то там мудреные все, людям сложно ориентироваться. В итоге я не разобрался в процедуре этой сложной, но попытался и проплатил всего одну квитанцию, а нужно было три».

Вячеслав приехал с электронным заявлением в ЦОН, и уже там ему по-



Быстроту и удобство электронной системы признают как те, кому необходимо получить документы, так и те, кто их выдает.
Фото автора

яснили, в чем была его ошибка. С такими, как Иванов, как правило, работают консультанты.

«Переоформление автомобиля – услуга относительно новая, и там есть свои нюансы. Тут необходимо действовать с двух сторон, и покупателю, и продавцу, поэтому сложнее. К сожалению, при онлайн-оформлении происходит очень много неудачных случаев, потому что люди начинают оформлять документы через портал, по каким-то причинам они не заканчивают эту процедуру, оставляют заявку и возвращаются к ней через время, через несколько часов или вообще на следующий день, и в этом их самая главная ошибка. Нужно заявку подавать день в день, услуга оформляется в течение часа от начала и до конца. Нужно дожидаться, чтобы заявка «упала» в соргорт, тогда будет результат», – поясняет Молдир Мадишова.

По ее словам, очень часто происходит так, что клиенты приходят с электронной заявкой, а работники ЦОНа просто не могут найти в базе данных их заявления. В итоге выясняется, что человек оформлял заявку в течение нескольких дней, что делать категорически нельзя.

«Человек начинает оформление в 11 часов, потом отошел от компьютера, сделал свои дела, затем вернулся, оформляет дальше, прошло уже несколько часов, и заявка эта

сгорает. Услуга становится недействительной и потом не стыкуется у нас, мы у себя в компьютере в базе данных не видим этих заявок, потому что они просто неправильно оформлены. Поэтому мне кажется, что разработчикам этой программы необходимо разместить на портале какую-то разъяснительную информацию, ремарку, чтобы люди четко понимали, что нужно делать», – говорит Молдир Мадишова.

В этом году карагандинский специализированный ЦОН уже оформил на 10% документов больше, чем в прошлом. По данным специалистов, люди стали активнее приобретать автомобили, а это значит, что востребованность пошагового внедрения цифрового формата будет только расти. Специалисты автоЦОНа стараются активно продвигать и популяризировать это направление. На протяжении нескольких месяцев они в пилотном режиме выявляли недочеты операционной системы портала egov.kz, а позже на основе их данных программы вносили поправки.

«Мы тестировали систему, были, конечно, проблемы, например, старые штрафы высвечивались, в итоге документы не пропускали по базе, оформление заявки приостанавливалось, минусы были именно в технических моментах, спустя время систему усовершенствовали,

эти недостатки были убраны», – говорит руководитель спецЦОНа.

Проблема в том, говорят специалисты, что сегодня немногие знают о том, что переоформить документы на автомобиль можно вообще не выходя из дома, в автоЦОНе существует даже такая услуга, как «доставка на дом», работники почты привезут переоформленные документы прямо домой или на работу, и стоит это недорого, всего 1400 тенге.

«Хочу сообщить, что сейчас у нас есть даже такая новая услуга, как доставка на дом. Вы если нажмете у себя галочку в компьютере «Доставка на дом» при оформлении документов, я увижу, что услуга требует доставки. В этом случае у нас заключен договор с Казпочтой, ее работники созваниваются с клиентом, договариваются о том, в какое время ему лучше привезти документы, и приносят их домой или туда, куда договорились. Это очень удобно», – поясняет Молдир Мадишова.

Сам же процесс регистрации автомобиля посредством электронного портала происходит следующим образом. Автовладелец оформляет заявку на портале, вбивает необходимые данные в предложенные окошки на площадке egov.kz. Сотрудник РЭО видит у себя в базе данных заявку, он сверяет цифры, и если у владельца авто нет штрафов и уплачены налоги, то заявка утверждается. Далее клиент по базе данных указывает тот ЦОН, где ему удобно получать документы. Позже он приходит в этот ЦОН с электронной заявкой, показывает ее на ресепшн, его провозжат к столу выдачи документов, выдают новый техпаспорт и новый государственный номер автомобиля. Взамен забирают старый техпаспорт, старые госномера, а также квитанции об уплате необходимых платежей. При нажатии кнопки «Доставка на дом» документы автовладельца привозят домой.

Как сообщается на портале электронного правительства, с развитием доступности услуг и сервисов количество зарегистрированных пользователей в стране стало расти в геометрической прогрессии. Ежедневно через портал казахстанцы осуществляют более 100 тысяч услуг. Все это имеет ряд неоспоримых преимуществ, и прежде всего, это колоссальная экономия времени, главное – захотеть во всем этом разобраться.

Бизнес – это всегда риск

<< 1

Ферма супругов Марковых тоже была показательной, к ним стали приезжать для обмена опытом предприниматели, чиновники рассказывали о них как о примере успешного развития бизнеса, а спустя время темиртауская ферма внезапно закрылась. При переезде в другое здание Марковым не удалось создать для перепелов комфортные условия, постоянные перебои с электроэнергией стали причиной болезни птиц. В итоге предприятие обанкротилось.

Бизнес с животными – рискованный

Чуть больше года просуществовал в Темиртау еще один проект, открывшийся в 2015 году на грант, также выделенный по программе развития моногородов. Предприниматель **Надежда Брюхова** открыла первый в Карагандинской области контактный зоопарк домашних животных.

Контактный зоопарк находился на территории бывшего оздоровительного лагеря на правом берегу Темиртау. Сюда массово приезжали семьи: покормить козлят, погостить с коровой, а также покатаются на верблюдах, с удовольствием приходили школьники. Экскурсии организовывали целыми классами. В зоопарке содержали более 70 видов животных. Посетителей встречали важно расхаживающие по территории гуси в жилетках и козлята в галстуках. Предполагалось, что контактный зоопарк будет работать круглый год. Но уже на следующее после открытия лето темиртаусцы узнали, что контактный зоопарк, который стал одним из любимых мест семейного отдыха, испытывает финансовые трудности и находится на грани закрытия. Позже из зоопарка вывели всех животных, а предпринимательнице **Надежде Брюховой** пришлось объясняться с журналистами. Она сообщила, что владельцы земли, на которой размещался зоопарк, попросили ее освободить территорию.

«Они хотят сдать все в аренду, я ее не тяну. Животных перевезла, устроила в другие зоопарки. Они будут там до тех пор, пока я не



найду подходящую территорию», – сообщила бизнес-леди.

Конкурентоспособность – залог успеха

В общей сложности, по данным отдела предпринимательства, в Темиртау закрылись пять предприятий, которые брали гранты на развитие бизнеса в 2013–2014 годах.

«К сожалению, есть такие предприятия, которые не смогли развиваться, но в условиях госпрограммы было оговорено, в какой период, например, Фонд «Даму», осуществляющий финансовый мониторинг, будет их контролировать. Там был указан период – один год. Это время предприниматели выдержали, но вот дальше по вполне объективным причинам не смогли продолжить свой бизнес. Например, в зимний период были перебои с электричеством, и на предприятии «Перепелки», к большому сожалению, птицы замерзли. С тех пор у Марковой есть идеи, но начать их реализовывать она пока не может. У контактного зоопарка изначально локация была выбрана неудачная, отдаленная от города, мало кто туда мог добраться, работа оказалась сезонной. Поэтому бизнес, который требует особого отношения к животным и условиям их содержания, это, конечно, бизнес проблемный и рискованный», – считает **Галымжан Спабеков**.

В целом же, отмечает в акимате Темиртау, МСБ в регионе раз-

вивается успешно. Только с начала 2017 года в рамках программы «Дорожная карта бизнеса – 2020» реализовано 24 проекта на общую сумму более 2 млрд тенге. В городе создано более 262 рабочих мест.

«Проблемы, они, конечно, есть и будут, главное – умение предпринимателей их решать», – говорит **Галымжан Спабеков**. – На сегодня в бизнесе развитие и выпуск новой продукции уходит на второй план, на первый план выходит качество и реализация готовой продукции. Поэтому очень большая конкуренция, рынок развивается, и в этих условиях, конечно, нелегко. Но, вопреки всему, бизнесмены проекты разрабатывают, защищают, их утверждает региональный координационный совет, а затем фонд «Даму» приступает к финансовому мониторингу, который заключается в отслеживании создания рабочих мест, трудоустройстве граждан. Работа в этом направлении идет».

По данным управления предпринимательства Карагандинской области, по единой программе «Дорожная карта бизнеса – 2020» в области с момента реализации программы финансовая поддержка оказана 1399 проектам, в том числе просубсидировано 997 проектов на общую сумму инвестиций 146,7 млрд тенге; прогарантировано 179 проектов на общую сумму 4,2 млрд тенге; гранты предоставлены по 162 проектам на сумму 411 млн тенге.

ВЮlife на экспорт

Как выйти на российский рынок

Жезказганская компания Вауап поставляет в соседнюю страну лечебно-профилактический сыроворотку и кисло-молочный продукт «Тан» двух видов собственного производства. Россияне продукт распробовали и в августе увеличили закуп на 25%. С начала года на экспорт ушло свыше 600 тыс. т продукции.

Юлия ПУЛИНА

Начало ТОО «Компания «Вауап» с производства бутилированной воды и лимонадов. Сегодня специализируется на производстве напитков, бутилированной воды, сухариков, молочной продукции и функционального питания – специализированных продуктов, обогащенных пробиотиками, пребиотиками, пектином, витаминами и растительными экстрактами. Всего более 70 наименований продукции. В ее активе разработка собственной запатентованной биодобавки Progrevit, прошедшей успешное тестирование в Казахской академии питания.

Участие в программе «Даму Өндіріс ІІ» и контракт с ТОО «Корпорация «Казахмыс» обеспечили расширение ассортимента и увеличение производственной мощности компании до 5000 бутылок в час.

«С 2015 года активно сотрудничаем с градообразующими промышленными предприятиями города», – говорит **Баян Исакова**, исполнительный директор компании. – Сумели обосновать позитивное влияние специализированных продуктов на показатели состояния здоровья работников компаний группы «Казахмыс», работающих во вредных условиях труда, с дальнейшей ориентацией на профилактику и снижение риска возникновения профессиональных заболеваний. Также учли общую экологическую ситуацию в городе. Наша продукция себя хорошо зарекомендовала, было принято решение расширять рынок сбыта».



По мнению собственника компании, на деле выйти на российский рынок не сложно. Главное – предложить интересный продукт, качественный и, конечно же, за конкурентную цену. Фото компании «Баян»

По словам **Баян Исаковой**, найти партнеров в других регионах Казахстана, а потом и в России компания помогло участие в выставках – областных и международных. Сегодня продукция компании представлена почти во всех областях и крупных городах Казахстана, ее поставляют не только промышленным предприятиям с вредными и тяжелыми условиями труда, но и на розничный рынок.

В конце прошлого года на международной выставке в Алматы представилась возможность предложить свой продукт одной из компаний Барнаула, ее представители как раз интересовались образцами продукции казахстанских производителей – понравилась именно наша витаминизированная сыроворотка. Первую небольшую партию отправили бесплатно, для ознакомления.

С нового года поставки стали постоянными, продукцию отправляли небольшими партиями. В начале лета мы предложили партнерам расширить заказываемый ассортимент и отправили им кисло-молочный продукт «Тан» двух видов, тоже на пробу. И он настолько пришелся по вкусу российскому потребителю, что уже в августе

партнеры увеличили заказ на 25%. Поставки растут, если сравнивать с началом».

По итогам девяти месяцев сотрудничества с российской стороной, помимо Барнаула, продукцию компании отправляют в другие города России: Красноярск, Новоалтайск, Омск, Оренбург, Владимир.

На деле выйти на российский рынок не сложно. Главное – предложить интересный продукт, качественный и, конечно же, за конкурентную цену. Самым сложным **Баян Исакова** считает сбор документации, сертификатов – оформление документов требует много времени. Помощь в этом оказали в палате предпринимателей «Атамекен».

Имея покупателей в России и других городах Казахстана, «Баян» только с апреля этого года начала постепенно выходить в розницу в своем же городе. А в планах уже выход на рынок Китая, тем более что в этой стране уже есть наработанные контакты и свое производственное оборудование компания «Баян» закупает в Китае. Для экспорта продукции в эту страну компании необходима упаковка, которая позволит увеличить срок годности продукции.