



## Бриф-новости

### Девальвации не будет?

Национальная валюта демонстрирует стабильность и устойчивость к внешним раздражителям в виде колебаний цен на нефть, периодических всплесков спроса на доллар и слухов о девальвации. Уверенность нацвалюте придает платежный баланс, считает глава одного из крупнейших банков страны.

«Экономических предпосылок для резкой девальвации нет. Платежный баланс за I квартал положительный, цены на нефть комфортные, а риск инфляции низкий. Все слухи, которые сейчас муссируются в социальных сетях, – это краткосрочные факторы. Они влияют на ожидания населения, но они не связаны с макроэкономическими показателями», – объяснил в комментариях «Курсиву» председатель правления АО «Банк ЦентрКредит» Галим Хусаинов.

### Хранить не умеем

Казахстанцы не готовы к «строгой» системе хранения средств: несмотря на самую высокую ставку вознаграждения в 13,5% годовых, сберегательные депозиты составляют менее 1% от розничных вкладов в национальной валюте, сообщает Ranking.kz.

На начало 2019 года в портфеле розничных вкладов банков – участников системы гарантирования депозитов преобладают депозиты в национальной валюте: 52,3% против 47,7% в иностранной. На конец III квартала 2018 года их объемы были равны – по 50%, в то время как на начало 2018 года доля розничных вкладов банков-участников в иностранной валюте составляла 52,4%, против 7,6% в национальной.

В структуре вкладов в иностранной валюте на 1 января 2019 года преобладают срочные вклады: 92% от всего объема, или 3,8 трлн тенге, что на 4,4% меньше, чем в прошлом году. Условные депозиты сократились за год на 39,3%, до 43,9 млрд тенге, что составляет 1% от объема вкладов в иностранной валюте. Объем на текущих и карточных счетах, наоборот, увеличился на 35,7%, до 268,3 млрд тенге. Депозиты до востребования выросли на 61,6%, до 21,5 млрд тенге.

Предельные ставки, рекомендуемые КФГД по вкладам в национальной валюте, не соответствуют условиям срочности, составляя 10,5%, что меньше, чем для срочных (12,5%) и сберегательных (13,5%).

### Впереди большой мир

В этом году в Караганде школу окончили 2034 учащихся. Всего в 56 организациях образования 107 выпускных классов. Аттестаты выпускники будут получать в течение трех дней, сообщает портал ekaraganda.kz.

Вручение аттестатов состоится 12, 14 и 15 июня. В 47 организациях образования это мероприятие пройдет в стенах школы, учащиеся девяти школ получат аттестаты в залах театров. Выпускные вечера будут проведены с 12 по 17 июня.

### Возвращение на ринг

Впервые почти за два года на ринг выйдет Канат Ислам, непобежденный спортсмен, чье возвращение на арену несколько раз переносилось. Новая встреча, которая назначена на 5 июля, станет настоящим вызовом для некогда одного из главных боксеров страны. Помимо самого Каната в боксерском вечере примет участие еще целый ряд профессионалов. Соперниками казахстанских спортсменов станут боксеры из разных уголков земного шара.

# Чтобы другим неповадно было?

## В Шахтинске бизнесмена публично оштрафовали за сомнительные консервы

Торговля подозрительной рыбной продукцией обернулась для владельца небольшого магазина штрафом в размере 100 МРП и ограничением деятельности на месяц. Показательный процесс над ним провел городской административный суд.

Ксения БЕЗКОРОВАЙНА

### Подделом

Согласно материалам дела, 19 марта текущего года в магазине «Дастархан» был проведен отбор 11 проб пищевой продукции для экспертизы. Исследования показали, что две из них не соответствуют требованиям технических регламентов Таможенного союза в части маркировки и безопасности пищевой продукции, а именно рыбные консервы «Сардина», «Печень и икра минтая» производства России. В частности, на данных продуктах отсутствовал единый знак обращения продукции на рынке государств – членов ТС, а также информация на государственном языке.

«Хозяину магазина Булату Жексембекову вручили представление об устранении нарушения. В срок до 9 апреля он должен был предоставить сопроводительные



Коллаж: Александр ИГИЗБАЕВ

документы на товар. Однако к этому дню предприниматель предъявил декларацию соответствия только на «Сардину». А накладные ведомости, позволяющие отследить поставщика, не предъявил вовсе. Поэтому 15 апреля мы открыли внеплановую проверку, по итогам которой в отношении него составили протокол по ст. 462 ч. 3 КоАП

РК «Невыполнение предписания должностного лица государственного органа», – пояснила на суде главный специалист городского управления охраны общественного здоровья Гульжанат Аханова.

### И так можно?

На заседании в качестве слушателей были приглашены 80 бизнесменов. В их присутствии

хозяин торговой точки признал вину и чистосердечно раскаялся. Показательный процесс вел председатель административного суда Шахтинска Джамбул Каримбаев, который назначил ему единственное предусмотренное в данном случае законом наказание – штраф в размере 100 МРП (252 500 тенге) и ограничение деятельности сроком на месяц.

Между тем, по мнению юристов, показательные процессы подобного рода были характерной чертой советского периода, а сегодня они нарушают принципы правосудия, прежде всего гуманизма. Ведь административное взыскание не может иметь своей целью унижение человеческого достоинства.

«На моей памяти этот показательный процесс над предпринимателем первый в Карагандинской области. Чтобы продемонстрировать, какой он нехороший, собрали почти сотню человек. Но для этого достаточно было просто позвать представителей СМИ. Устраивать моральную экзекуцию – это чересчур. Почему так с чиновниками никто не обращается?» – задается риторическим вопросом юрист РПП «Атамекен» Азамат Даненбаев.

Однако заместитель руководителя управления охраны общественного здоровья Шахтинска Арай Айдарбекова придерживается иного мнения, полагая, что проведение публичного заседания поможет другим предпринимателям в полной мере осознать свою ответственность за безопасность реализуемой продукции.

стр. 4 >

# Смертельный аттракцион

## Уполномоченным органам поручено вести усиленный контроль за безопасностью в индустрии развлечений

В Центральном парке Караганды произошла трагедия, которая заставила власти пересмотреть свое отношение к работе установленных на улицах города надувных батутов.

Анжелика ВОЛКОВИЧ

### Сильный ветер снес батут

25 мая в городе прошли последние звонки, и школьники всех возрастов вместе с родителями отправились в Центральный парк, где традиционно отмечают окончание учебного года. Днем ранее служба ЧС передавала штормовое предупреждение. Однако плохая погода не стала препятствием для массового отдыха в парке. Вечером в 17:00 огромный надувной батут с детьми снес шквальный ветер, аттракцион подлетел вверх и перевернулся, упав на железный киоск. 11-летний мальчик от полученных травм скончался на месте еще до прибытия скорой помощи. Еще пятеро детей обратились в больницы, двое из них в тяжелом состоянии находятся сейчас в реанимации карагандинских больниц.

По словам врача ситуационного центра травматологической службы Карагандинской области Ерика Шимбаева, за детьми наблюдают лучшие специалисты, в числе которых нейрохирурги, травматологи и детские реаниматологи.

«Состояние детей на сегодня стабильно тяжелое, всю необходимую медицинскую помощь они получают в полном объеме, все обследования пройдены», – сообщил Ерик Шимбаев.



Фото: www.shutterstock.com/Tsomka

### Нарушитель пойман, дело на контроле

К расследованию случившегося сразу приступили полицейские. Выяснилось, что надувной батут на территории парка был установлен незаконно. Владелец батута, 40-летний житель Караганды, работал в одном из подразделений службы пожаротушения ДЧС Карагандинской области, правда, как сообщила пресс-служба ведомства, за пять дней до трагедии он уволился с работы по собственному желанию. Сейчас он водворен в изолятор временного содержания за то, что незаконно на территории парка установил батут и не обеспечил безопасность детей.

«По данному факту зарегистрировано уголовное дело по ст. 306 ч. 3 УК РК «Оказание услуг, не соответствующих правилам безопасности, повлекшее смерть человека». Проведены все необходимые экспертизы, изъята вся документация, идет досудебное расследование, его ход на контроле руководства департамента полиции и прокуратуры Карагандинской области», – сообщил руководитель пресс-службы ДВД Карагандинской области Жанатай Сембеков.

Трагедия стала уроком для всех

В день трагедии аким города Нурлан Аубакиров встретился с родителями погибшего мальчика, сообщив им, что семьям пострадавших детей будет оказана вся необходимая помощь,

также власти окажут финансовую помощь и в организации похорон семье погибшего ребенка.

А 27 мая в акимате Караганды состоялось совещание, на котором глава города устроил настоящий разнос своим подчиненным. «По обеспечению безопасности детей на аттракционах и батутах я неоднократно давал поручения соответствующим службам. Буквально 21 мая мы обсудили подготовку к летнему отдыху детей и школьников. На совещании был сделан акцент на безопасности детей на аттракционах, особенно на батутах. Было дано поручение местной полицейской службе убрать незаконно установленные батуты как в Центральном парке, так и в наших скверах. Но этого сде-

лано не было по ряду причин... Работники управления парка дают какие-то комментарии. Что значит батут тайно проник на территорию парка? Его же кто-то принес и установил, это же не спичечный коробок, чтобы его не увидеть?!» – возмутился аким.

Он добавил, что произошедшая трагедия стала уроком для всех чиновников, которые не реагируют на поставленные задачи. А затем зачитал присутствующим приказ, согласно которому директор КГКП управления парками и скверами Караганды Руслан Кодебаев был освобожден от занимаемой должности, остальным чиновникам были объявлены выговоры.

Временное исполнение обязанностей директора управления парками и скверами было возложено на главного инженера Талгата Смаилова, а всем уполномоченным органам поручено вести усиленный контроль за безопасностью эксплуатации аттракционов всех видов на территориях парков и скверов.

В заключение было отмечено, что по поручению акима области Ерлана Кошанова был инициирован вопрос придания Центральному парку Караганды статуса особо охраняемой природной территории местного значения. Кроме того, по итогам совещания был создан попечительский совет, в функции которого будут входить вопросы дальнейшего развития парка, а также обеспечение прозрачности принимаемых властью решений. В состав попечительского совета вошли гражданские активисты, журналисты, а также общественные деятели города.

# Неличное дело

## Как превратить обычный бизнес в семейный?

Каждый предприниматель нуждается в помощнике, на которого можно положиться в любой жизненной ситуации, будь то отпуск, болезнь или форс-мажор. И хорошо, если это близкий родственник.

Ксения БЕЗКОРОВАЙНАЯ

### Один в поле не воин

На минувшей неделе в Шымкенте и Караганде прошли бизнес-мастерские, организованные Ассоциацией семейного бизнеса Казахстана при поддержке АТФ-Банка.

50 предпринимателей в течение дня учились выстраивать процессы, подбирать ресурсы и делились опытом о том, как строить семейный бизнес.

«Необязательно иметь коммерческую жилку, чтобы влиться в общее дело. Всегда можно определить, кто из членов семьи будет лучше выполнять те или иные функции. Например, из одного может получиться хороший организатор, из другого – исполнитель», – считает директор Карагандинского филиала АТФ-Банка Руслан Дюсенов.

По его словам, владельцы местных компаний часто привлекают к работе своих детей. Однако



Фото автора

этот опыт, отмечает банкир, может пойти на пользу лишь при соблюдении определенных условий. В частности, с точки зрения Руслана Дюсенова, успех гарантирован лишь тогда, когда родители требуют от своих детей выполнять доверенную им работу качественно строго, чем от наемных сотрудников.

### Бизнес как часы

Карагандинка Эльмира Маликова владеет звукозаписыва-

ющей студией на протяжении 12 лет. Недавно она занялась продажей проекционных витрин. «Я не могу раскрутить свой бизнес, потому что о нем еще мало кто знает. Если я перестану им заниматься, то он рухнет. Мне нужно поставить его на рельсы. А для этого нужна поддержка. Сейчас подрастает мой сын, которого я периодически стараюсь вовлекать в рабочий процесс. Но пока я не знаю, как передать ему бизнес, чтобы он остался на

плаву», – признается предпринимательница.

По мнению специалистов, решить эту задачу вполне реально, главное – практиковать долгосрочный подход.

«Семейный бизнес – это горизонт планирования как минимум на одно поколение вперед. Компанию нужно строить так, чтобы она работала как механизм. Бизнес должен быть чем-то наподобие дедушкиных часов, которые передаются из

поколения в поколение: в любой момент их можно снять с одной руки и надеть на другую», – отмечает представитель Ассоциации семейного бизнеса Казахстана Яна Исакова.

### Простые правила

Семейный бизнес обладает несколькими неоспоримыми преимуществами. Его создают зачастую с теми людьми, которым полностью доверяют. Кроме того, основная прибыль будет оставаться в пределах семьи, а каждый из родственников трудится для общего блага. Но превратить обычный бизнес в семейный невозможно за короткий срок.

«Прежде всего владельцу семейного бизнеса следует усвоить правила общения. А именно – создать атмосферу для откровенных обсуждений между членами семьи: слушать друг друга и во всем давать право голоса, стремиться достичь согласия, а не раздавать указания. Важно, чтобы семья понимала, что бизнес – это коммерческое предприятие, управление которым должно осуществляться на высоком профессиональном уровне», – говорит г-жа Исакова.

Также она рекомендует принимать на работу только тех родственников, кто обладает соответствующей квалификацией,

готовить к тому, что они должны работать больше, и не назначать им вознаграждение выше, чем другим сотрудникам.

«Планирование передачи бизнеса необходимо начинать как можно скорее. Прежде всего поставить об этом в известность семью, рассмотреть качества ее членов. Затем найти время на обучение преемника», – рекомендует Яна Исакова.

Кстати, как рассказал Руслан Дюсенов, не так давно в 12 городах Казахстана был проведен опрос, в котором приняли участие 400 предпринимателей. Согласно полученным результатам, доля тех, кто только собирается или уже работает бок о бок с родственниками, достаточно высока – 80%. При этом семейные компании в 65% случаев возглавляют женщины. Общее число родственников в них обычно варьируется от двух до восьми человек.

Что касается Карагандинской области, то тут участие в опросе приняли 84 бизнесмена, из которых только 23 готовятся передать бразды правления своим детям. В региональном срезе отмечается отраслевая специфика: 35% семейного бизнеса представлено кондитерскими, швейными мастерскими и ателье, производством сувениров и изделий ручной работы.

# В Милан через Монголию

## Трикотаж: легче привезти или произвести?

В формуле успеха семейного бизнеса много составляющих: надежные партнеры, качественное сырье, удачный брак и крепкие семейные отношения. На собственном примере это доказывает казахстанский бизнесмен с грузинским паспортом Хусейн Абилов.

Нина КРАМЕР

### В Турцию от войны

В Караганде предприниматель поделился с коллегами секретами успеха на нетворкинг-конференции, посвященной вопросам личного бренда.

Свой первый бизнес Хусейн Абилов, строитель по профессии, начал развивать в Украине. С этой страной предпринимателя связывают 11 лет жизни. Но когда обстановка в Донбасе перестала быть стабильной, он начал подумывать о переводе инвестиций в Турцию.

«В Богзакенте мы открыли трехэтажный магазин и там начали покупать футболки, майки, штаны, все, что необходимо рядовому

туристу», – рассказывает бизнесмен. – В 2014 ко мне приехали мои давние знакомые из Казахстана. У меня всегда тут было много друзей, поскольку мои предки были переселены в 1937 году в Южный Казахстан. Они предложили мне переехать в Астану».

Знакомые Хусейна утверждали, что в казахской столице неплохие перспективы для бизнеса, активные, предприимчивые люди всегда смогут там хорошо заработать. Он решил отправиться в Казахстан, имея в наличии лишь \$1200.

### И дело, и чувства

Поначалу гостю столицы все нравилось. Но потом стали заканчиваться заработанные в Турции деньги, наступали холода, а у, как он сам про себя говорит, «горячего кавказского парня» даже теплой одежды с собой не было. Он поселился в самой дешевой гостинице, открыл фирму по дизайну интерьера.

«Первое, что я делал, – это как можно больше знакомился с людьми, в магазинах строительных материалов, в маршrutках, автобусах, предлагал свои услуги. Вскоре мой бизнес перешел на иной



Хусейн АБИЛОВ, предприниматель

уровень, я открыл свою строительную компанию», – делится предприниматель.

В 2017 году Хусейн решил обзавестись семьей и со своей супругой Жанной начал заниматься новым делом. С 2008 года предпринимательница реализовывала изделия из кашемира, изготовленные из шерсти монгольских горных коз. Два года назад у нее были свои бутики в Астане и Алматы и примерно 5 тыс. клиентов.

«Мы произвели полный ребрендинг компании», – говорит Хусейн Абилов. – Во-первых, изменили название марки на аббревиатуру, включающую начальные буквы имен всех членов семьи. Затем начали думать, как продвигать бренд на новый уровень. Для начала определились

с целевой аудиторией – это состоятельные люди от сорока лет. Участвовали во всех выставках, фэшн-показах, деловых завтраках. Но работа не шла».

### Плывать на запяты

По словам Хусейна, индустрия продвижения чаще работает по избитым шаблонам, которые не дают результатов.

«Мы пригласили в нашу компанию 10 человек, открыли YouTube-канал. Как вы думаете, сколько подписчиков они набрали за три месяца? 16 человек!» – говорит предприниматель.

Дело сдвинулось с мертвой точки, когда хозяйка бизнеса самостоятельно взялась за свое продвижение в соцсетях. Сняли ролики, писали посты, рассказывали как можно больше, и не только о своей продукции, но и о повседневных вещах, о себе. Хусейн рассказывает, что не боялся негативных комментариев и высказываний о том, что он ничего не смыслит в ситуации. Именно открытость, по его словам, и стала главным козырем разнообразных постов в интернет-пространстве. Через полтора месяца на том же

YouTube-канале у них было уже 1800 подписчиков.

«Жанна давно мечтала о собственном производстве. Конечно, наладить выпуск кашемира в Казахстане почти невозможно, у нас нет собственного сырья. В то время как на предприятии в Монголии уже наработанные технологии, постоянные источники, шерсть получают путем вычесывания, потом сортируют по цвету, что позволяет получать трикотаж без красителя. Из этого материала фабрика по нашим лекалам делает готовые изделия», – говорит Хусейн Абилов.

### Отказ – это тоже возможность

Но супруги-компаньоны все-таки открыли свой пошивочный цех. Параллельно с продажей кашемира они наладили выпуск изделий из верблюжьей шерсти: пояса, наколенники, повязки, жилеты. Проблема возникла лишь с получением сертификата на товары.

«Оказывается, для нашего государства это огромная проблема – выдать сертификат для предприятия, чтобы оно платило налоги, зарплату сотрудникам и так далее. Я по этому поводу с «Атамекеном» все время конфликтую, с «Даму» тоже», – делится бизнесмен.

Нелегко, но все же предпринимателям удалось внедриться на рынок с новой продукцией.

В результате сейчас изделия из верблюжьей шерсти продаются в 58 аптеках Астаны и Алматы.

Но самый наглядный пример того, как неудачи в бизнесе могут оказаться только на руку, произошел с супружеской четой в Милане. Туда Хусейн и Жанна отправились по предварительной договоренности с местным модным вильоном, чтобы выставить там свою продукцию. Но уже по приезду хозяин вильона, не объясняя причин, отказал предпринимателям из Казахстана.

«Тогда мы с женой взяли огромные сумки, обошли все show room (демонстрационные залы – «Курсив») Милана, выбрали самый крутой и там продемонстрировали свои изделия», – говорит предприниматель.

По словам Хусейна Абилова, теперь их семейная компания реализовывает свой трикотаж в России, Беларуси, Украине, Польше, Кипре и Италии.

По его мнению, нужно всегда стремиться проявлять себя. В бизнесе иногда больше важен собственный опыт, нежели чужие рекомендации. За узнаваемость марки каждый предприниматель несет личную ответственность. А раскрученное название можно использовать в любой сфере.

«Если я открою ресторан, то я уже не назову его «Хусейн», как хотел раньше, я дам ему имя семейного бренда», – делится предприниматель.

# Кто спасет бизнес от нечистот?

Из-за постоянных прорывов водопроводных и канализационных сетей предприниматели Жезказгана и Абая находятся на грани разорения.

Самал АХМЕТОВА

По словам помощника директора ТОО «Винур» Жениса Рыспекова, сотрудники компании устали «плавать» в отходах и постепенно покинули товарищество. Теперь здание пустует, потому как работать некому, арендаторы, зная о непростой

ситуации, идти на объект не хотят.

«По территории нашего предприятия проходит канализационная магистраль, которую обслуживает коммунальная служба «Жигер су», находящаяся в ведении акимата города Абая. Мы несколько раз обращались и к услугодателю, и в местный исполнительный орган для решения проблемы, но ответа так и не получили», – рассказал Женис Рыспеков.

По словам предпринимателя, все это время коммунальщики и акимат утверждали, что вода в помещении ТОО не канализаци-

онная, а талая. Но снег в Абая сошел больше месяца назад, а вода со стойким запахом фекалий до сих пор не уходит.

Между тем, как сообщил руководитель коммунального государственного предприятия «Жигер су» Аслан Арынов, участок магистрали, где расположено здание ТОО, в этом году отремонтируют.

«Канализационные сети города Абая находятся в ветхом состоянии, так как были проложены 60 лет назад. С прошлого года мы начали реконструкцию магистрали – на эти цели из бюджета было выделено порядка

8 млрд тенге. Нынешним летом приведем в порядок сети под ТОО «Винур», – сказал Аслан Арынов.

Ситуацию под контроль взял заместитель акима Карагандинской области Алмас Айдаров. Он также пообещал дать ответ предпринимателю в кратчайшие сроки.

Аналогичная проблема с подтоплением объектов наблюдается и в Жезказгане. Руководители местных компаний Едиге Абилов и Наталья Блок в течение двух лет не обращались к местному монополисту – АО «Предприятие теплоснабжения» (ПТВС) – и в акимат с просьбой разрешить



Фото: Дмитрий КУЗМИЧЕВ

проблему затопления. Но и в этом случае нет результата.

«Вода из поврежденных сетей вымывает грунт под зданиями, которые покрываются трещинами и дают осадку. Я, к примеру, не могу эксплуатировать свой

объект по назначению. Поэтому вынужден приостановить работу», – говорит Едиге Абилов.

Однако пока обращение жезказганских бизнесменов было услышано лишь членами совета по защите прав предпринимателей.

ДЕЛОВОЕ ЕЖЕНЕДЕЛЬНОЕ ИЗДАНИЕ

КУРСИВ | ЦЕНТР

Газета издается с 13 сентября 2018 г.

Собственность: ТОО «Altco Partners»

Адрес редакции: А15ЕВЗ3, РК, г. Алматы, пр. Аль-Фараби, д. 7,

б/ч «Нурлы-Тау», блок 5А, оф. 119

Тел./факс: +7 (727) 346 84 41

E-mail: kursiv@kursiv.kz

Генеральный директор/

главный редактор:

Марат КАИРБЕКОВ

m.kairbekov@kursiv.kz

Редакционный директор:

Александр ВОРОТИЛОВ

a.vorotilov@kursiv.kz

Выпускающие редакторы:

Мадия ТОРЕБАЕВА

m.torbayeva@kursiv.kz

Татьяна НИКОЛАЕВА

t.nikolaeva@kursiv.kz

Редактор кор. пункта

в центральном регионе:

Самал АХМЕТОВА

center@kursiv.kz

Редакция:

Анжела ВОЛКОВИЧ

Юлия ПУЛИНА

Ксения БЕЗКОРОВАЙНАЯ

Корректорское бюро:

Вера АН

Светлана ПЫЛЫПЧЕНКО

Татьяна ТРОЦЕНКО

Елена ШУМСКИХ

Аналитический отдел

Kursiv Research:

Айгүль ИБРАЕВА

Асель МУСАПИРОВА

Технический редактор:

Елена ТАРАСЕНКО

Фотографы:

Олег СПИВАК

Аскар АХМЕТУЛЛИН

Офелия ЖАКАЕВА

Дизайнер:

Александр ИГИЗБАЕВ

Директор по развитию:

Танат КОЖМАНОВ

Коммерческий директор:

Анастасия БУНИНА

Тел. +7 (701) 989 85 25,

a.bunina@kursiv.kz

Руководитель службы

по рекламе и PR:

Сабир АГАБЕК-ЗАДЕ

Тел. +7 (707) 950 88 88,

sagabek-zade@kursiv.kz

Служба распространения:

Радиқ АБДРАШИТОВ

Тел. +7 (727) 346 84 41

Подписные индексы:

для юридических лиц – 15138,

для физических лиц – 65138

Газета зарегистрирована

в Министерстве информации и

коммуникаций Республики Казахстан

Свидетельство о постановке на учет

№ 17443-Г, выдано 09 января 2019 г.

Отпечатано в типографии РПЖ «Дәуір».

РК, г. Алматы, ул. Калдаякова, 17

Тираж 1000 экз.

# Мигрант в законе



Фото: www.shutterstock.com/Oksana Akhtanina

**Карагандинские предприниматели все чаще жалуются на противозаконные действия миграционной полиции и ДГД. Причиной стал найм местными бизнесменами работников из стран – членов ЕАЭС.**

**Самал АХМЕТОВА**

По словам юриста Игоря Кветинского, за последний месяц к нему уже третий раз обращаются местные предприниматели, предоставившие работу мигрантам из стран Евразийского экономического союза, членами которого являются пять государств – Казахстан, Россия, Беларусь, Армения и Кыргызстан. «По представителям двух стран – России и Кыргызстана – то и дело возникают вопросы у миграционных полицейских», – рассказал Игорь Кветинский.

К правозащитнику обратился заместитель директора ТОО «777» из Темиртау Владимир Костюшин с жалобой на действия местного управления госдоходов.

«В апреле 2019 года нам пришло уведомление о том, что компания больше не является плательщиком НДС и снята с регистрационного электронного учета налогоплательщика. Когда мы обратились в УГД Темиртау, нам пояснили, что фирму сняли с учета из-за директора Павла Драчука, который является иностранным гражданином. Цель приезда нашего руководителя в РК указывалась как частная, срок его пребывания на территории Казахстана истек», – рассказал Владимир Костюшин, выступая на прошедшем недавно совете по защите предпринимателей.

Как считает Игорь Кветинский, предприниматель не нарушил нормы международного права, так как согласно договору о ЕАЭС

заключил трудовой договор до 12 мая 2022 года.

«Следует отметить, что стороны вышеуказанного международного договора не разграничивают цели въезда и пребывания на личные, трудовые или для создания какой-либо организации. Есть норма, которая не позволяет в РК иметь какие-либо ограничения либо преимущества лицам, не являющимся гражданами Казахстана, по сравнению с условиями, созданными для граждан», – подчеркнул юрист.

Между тем, как выясняется, именно прибывший в Казахстан Павел Драчук учредил ТОО «777», о чем уведомил налоговый орган. Лишь когда компания была поставлена на учет, он выехал за пределы республики. Однако после этого ТОО тут же было снято с НДС и регистрационного налогового учета. Теперь у фирмы нет возможности пользоваться ЭЦП и вести дальше бизнес.

«Мы обратились в МВД РК, откуда пришел ответ, что никаких нарушений со стороны Павла Драчука не было», – сказал юрист. Ситуацию прокомментировал заместитель руководителя ДГД по Карагандинской области Кайрат Оркашбаев. По его словам, УГД Темиртау во время своих действий ссылалось не на сведения миграционной полиции, а на источники из пограничной службы КНБ, которые сообщили, что цель визита Павла Драчука была частная.

«Основной задачей в этом случае должна быть информация именно миграционной службы. Данный вопрос департамент госдоходов обязательно рассмотрит. И если выяснится, что специалисты УГД по городу Темиртау были неправы, то решение будет отменено, а налогоплательщик восстановится на учет с той даты, когда был снят», – заверил Кайрат Оркашбаев.

Однако это не первый случай в Карагандинской области, когда нарушаются права предпринимателей, ведущих сотрудничество с гражданами стран – членов ЕАЭС.

В течение трех лет искал правду во всех инстанциях бизнесмен из Шахтинска Евгений Гвоздев, принявший на работу гражданку РФ. Директор ТОО «Vavilon+» в 2016 году был привлечен к административной ответственности и штрафу в 106 тыс. тенге.

«По утверждению представителей миграционной полиции, я принял на работу иностранца. Однако никто из них так и не стал выяснять, что мой работник приехал из Российской Федерации», – рассказал «Курсиву» г-н Гвоздев. Несмотря на нарушение со стороны правоохранительных органов, штраф предприниматель все же выплатил.

«По вопросу Евгения Гвоздева подключились юристы. Дело так и не двигалось с мертвой точки, пока в Караганде не произошел нештатный случай.

Напомним, зимой 2019 года в ТОО «Роспрокат» нагрянули сотрудники миграционной полиции, которые выгнали мигрантов из Кыргызстана на мороз без верхней одежды. Тогда руководитель предприятия обратился с жалобой во все инстанции и отстоял интересы своих работников. Лишь после этого случая и в отношении предпринимателя Евгения Гвоздева отменили ранее возбужденное административное дело. А вот штраф в 106 тыс. тенге ему никто пока не вернул.

«Неправомерные действия со стороны полиции в адрес предпринимателей, нанимающих трудящихся мигрантов, стали приобретать системный характер», – отмечает юрист Игорь Кветинский.

Причина, считает он, заключается в незнании представителями правоохранительных структур договора ЕАЭС.

# Как развивается глобальная сеть финансовой защиты

**Глобальный финансовый кризис 2008 года – большой финансовый «пожар» – укрепил страхи в понимании, что важно усилить многостороннее сотрудничество в создании более согласованной и эффективной глобальной сети финансовой защиты (ГСФЗ).**



Евгений Юрьевич ВИНУКUROV, заместитель исполнительного директора, главный экономист Проектного блока Евразийского фонда стабилизации и развития.

ГСФЗ не монолитная структура. Это даже не организация, а международная многоуровневая система, состоящая из не зависящих друг от друга институтов и механизмов и функционирующая по сетевому принципу. Она объединяет в себе четыре уровня: национальные валютные резервы, дву- и многосторонние своп-линии центральных банков, региональные финансовые механизмы и МВФ. Каждый из ее элементов имеет собственные инструменты и механизмы оказания финансовой поддержки при наступлении финансовых потрясений или для их предотвращения. Вместе с тем в период кризисных явлений задача этих элементов – мобилизовать совместные усилия для оказания эффективного и оперативного содействия в рамках миссий каждого из институтов.

Почему этот вопрос сейчас стоит на повестке дня? Во-первых, важность этого механизма увязывается с ростом рисков в мировой экономике. Крупнейшие риски всем хорошо известны – от очень высокого уровня задолженности (уровни 2008 года уже давно превышены) и дисбалансов в китайской экономике до торговых войн и геополитической напряженности. Финансовая уязвимость продолжает расти в ряде системно значимых стран, является повышенной для суверенов, корпораций и небанковских финансовых организаций.

В-вторых, замедление темпов роста уже идет полным ходом. Хорошая новость заключается в том, что, если у монетарных властей крупнейших мировых экономик сужено пространство для маневра, то степень ситуационной готовности ГСФЗ в целом за последнее десятилетие резко возросла. Это дает надежду на то, что малым национальным экономикам – по крайней мере тем, которые не слишком увлеклись бесконтрольным наращиванием долга и директивным управлением

политикой национальных банков, – будет предоставлена адекватная ситуация поддержки, которая поможет минимизировать негативные последствия кризиса.

Еще 10 лет назад региональные механизмы финансирования (РФМ) играли ограниченную роль в ГСФЗ. Лидирующую – практически монопольную – роль играл МВФ. МВФ по-прежнему необходим, чтобы помогать странам преодолевать финансовые трудности, но и роль РФМ резко выросла. В СМИ и в академической литературе РФМам пока уделяется мало внимания: они находятся в тени анализа как деятельности «большого брата», МВФ, так и проблематики управления национальными резервами. Частично это происходит в силу недооценки значения РФМов для малых экономик. Малые экономики имеют ограниченный доступ к двусторонним валютным свопам, а объем их собственных резервов зачастую слишком мал для успешного противодействия внешним шокам.

В настоящее время в «семью» РФМ входят восемь механизмов: Арабский Валютный Фонд (АВФ), Пул условных валютных резервов БРИКС, Многосторонняя Чанг-Майская инициатива (СМИМ), Евразийский фонд стабилизации и развития (ЕФСР), Механизм платежного баланса Европейского союза (EU-BoP), Европейский механизм финансовой стабильности, Европейский стабилизационный механизм (ЕСМ) и Латиноамериканский резервный фонд (ФЛАР). Несмотря на разнообразие целей, задач и исторического контекста, главной и объединяющей характеристикой РФМов выступает цель – борьба с финансовыми кризисами. Их ключевые преимущества перед МВФ – это скорость принятия решений по оказанию финансовой поддержки странам, большая гибкость и близость к своим странам-участникам.

Один из таких механизмов – Евразийский фонд стабилизации и развития – создан в 2009 году и работает в нашем регионе. ЕФСР по своей сути – «пожарная команда», призванная сокращать негативные последствия финансовых кризисов для экономик евразийского пространства и заниматься их профилактикой (поощрение ведения государствами ответственной макроэкономической, бюджетной и долговой политики).

Роль ЕФСР как ключевого элемента страховочной сети для его стран-застрахованных уже значительна. В случае несильного регионального шока можно допустить, что этот региональный финансовый механизм может быть эффективен в одиночку. В случае же глобальных шоков, по силе и охвату схожих с 2008 годом, он может являться частью эффективного глобального ответа на кризисные явления для своих стран-застрахованных в сотрудничестве с МВФ и другими элементами глобальной страховочной сети.

Сейчас в Глобальной сети в целом и в использовании РФМов присутствуют и взаимодополняемость, и соревновательность. Среди представителей международных финансовых организаций идет активное обсуждение плюсов и минусов текущего состояния дел. Можно сказать, что относительный консенсус достигнут по трем моментам. Первое: неоднородность и многообразие внутри ГСФЗ является состоявшимся фактом. Второе: в текущем положении дел есть и преимущества (связанные с демополицейской сферы и увеличением предложения ликвидности), и недостатки (неоптимальная конкуренция, неоптимальные механизмы сотрудничества или отсутствие таковых). Третье: есть необходимость в разработке и внедрении различных механизмов сотрудничества, согласования позиций и операций различных уровней ГСФЗ.

Следующая рецессия в мировой экономике (а она, конечно, будет – циклическую природу рыночной экономики никто не отменял) потребует скоординированного и эффективного практического ответа. Усилия на всех уровнях Глобальной сети финансовой защиты, предприятия в течение последних 10 лет, должны окупиться.

# Клининг в моногороде

**Залог успеха любой компании, продающей услуги, – ее команда, считает Динара Аллабергена. Организовать в городе клининговое агентство она решила после собственных безуспешных попыток найти подходящего помощника по дому.**

**Юлия ПУЛИНА**

По словам Динары Аллабергеновой, юриста по образованию и ведущего специалиста крупной промышленной компании, сама она не раз пыталась пригласить клинеров, которые бы могли оказать помощь в уборке дома.

«Как правило, знакомство начиналось с их вопросов, что у меня есть для уборки. Не все приходившие работники хорошо убрали, многие не умели вести беседу, правильно подать и продать свою услугу. Тогда и возникла мысль: почему бы мне не создать свою небольшую компанию, взяв что-то хорошее от них, исключив все, что не понравилось. Конечная цель – создать в Жезказгане новый продукт, услугу, которая уровнем сервиса, качеством будет в разы превосходить существующие на



Фото предоставлено Динарой АЛЛАБЕРГЕНОВОЙ

рынке города», – рассказывает Динара Аллабергена.

Все любят порядок, отмечает она, но не все любят его наводить, а у большинства обратившихся за помощью по хозяйству просто нет на это времени. По наблюдениям женщины, как правило, в таком маленьком городе, как Жезказган, услугами клининговых компаний пользуются специалисты, приехавшие на работу в крупные промышлен-

ные компании и арендующие жилье, женщины в положении или с маленькими детьми.

**Сначала было ведро**

По сути, клининговая компания была открыта с нуля: ведро, бытовая химия и тряпки. Запуская проект, Динара Аллабергена верила, что обречена на успех.

«Казалось бы, сложного в такой работе ничего нет. На себя взяла

организацию и поиск заказчиков, наняв двух работников для уборки. Тем не менее работа наладилась не сразу», – отмечает предприниматель.

Выяснилось, что кадры решают все. Долго не могла найти гибких, обучаемых, нацеленных на результат сотрудников, которые бы понимали, что главное – это продать свою услугу так, чтобы потребитель захотел вновь обратиться.

Люди менялись постоянно. Срывы договоренностей и неправильный подход к заказчику приводили к потере последних. «Было время, когда и руки опускались, не было настроения продолжать начатое. Работа пошла весной, когда в коллективе собрались те люди, которых я давно искала, – надежные и ответственные, чистоплотные и, самое главное, нацеленные на отличный результат. И они точно знают, что даже в маленькой клининговой компании может быть карьерный рост. Сегодня в команде пять клинеров и один стажер в возрасте от 18 до 30 лет, все они имеют или получают высшее образование», – говорит Динара Аллабергена.

Кстати, в Европе и США, чтобы стать сертифицированным клинером, требуется пройти обучение. А сегодняшние члены команды Динары Аллабергеновой «руку набивали» в домах друг друга: чистили ковры, мыли стены, окна, углы. Бесплатно, конечно.

**Про образование, спрос и идеи**

По словам Динары, весь опыт, полученный на работе на предприятиях-гигантах Казахстана, весьма пригодился ей, чтобы наладить бесперебойную работу клининговой компании. Принимаясь за дело, Динара Аллабергена изучила все возможные пособия по бизнесу, вебинары, покупала специальную литера-

туру, взяв на вооружение самую полезную информацию.

В результате были разработаны бонусы для сотрудников и специальные пакеты услуг для заказчиков. Сегодня, кроме всех видов уборки помещений, компания предлагает навести порядок на территории вокруг дома, в команде работает «мастер на все руки», можно заказать химчистку мебели и ковров.

«Работа команды в бизнесе очень важна, но еще важнее уважать свой труд. Раньше компания хваталась за любой заказ, лишь бы угодить клиенту и заработать хотя бы копейку. Сейчас я поняла, что необходимо рассчитывать, сколько я сама вкладываю сил и средств в этот проект, какую трудную работу выполняют мои ребята, какие расходы идут на образование и дорогостоящее немецкое оборудование», – объясняет Динара Аллабергена.

Теперь, по ее словам, ситуация резко изменилась, а услуги компании пользуются спросом. График уборки расписан на две недели вперед, и клиент готов ждать.

Пока весь свой доход Динара Аллабергена инвестирует в свой бизнес: обучение, оборудование, откладывает средства на новые проекты. Однако есть и планы на будущее – идеи, направленные на решение бытовых проблем людей – клиентов компании, с которыми они не могут справиться в силу занятости или других обстоятельств.

## АКТУАЛЬНО

## Не опасней стирального порошка?

Власти Карагандинской области выясняют ситуацию с выбросами хлора на предприятии «АрселорМиттал Темиртау». Управление природных ресурсов и природопользования Карагандинской области отреагировало на письмо, в котором жители Темиртау обвинили АО «АМТ» в выбросах хлора.

Анжелика ВОЛКОВИЧ

Ранее, в статье «Химическая атака» («Курсив-Центр» № 17 (33) от 16 мая 2019 года) «Курсив» писал о том, что жители Темиртау обратились с письмом на имя акима Карагандинской области Ерлана Кошанова, утверждая, что АО «АрселорМиттал Темиртау» методично отравляет население опасным газом, выбрасывая на город тонны ядовитого хлора. В частности, инициатор письма, общественный деятель Сулумбек Микаев, опираясь на мнение специалиста Бориса Эпштейна, в свое время запускавшего технологическое оборудование химблока ЛПЦ-2, потребовал от властей обратить внимание на изношенное оборудование Блока химических установок листопрокатного цеха №2 АМТ.

23 мая в здании заводоуправления АО «АрселорМиттал Темиртау» состоялось совещание, инициатором которого стал руководитель управления природных ресурсов и природопользования Карагандинской области Руслан Тулепбаев. Он пригласил на встречу руководство металлургического комбината, общественников, представителей областного департамента экологии, а также автора письма Сулумбека Микаева.

### Претензии не по делу

Присутствовавшие на встрече представители АМТ считают,



Фото: Виктор ОСИПОВ

что обвинения в адрес предприятия в обращении жителей необоснованны. Технологическое оборудование Блока химических установок позволяет в полном объеме производить регенерацию отработанных солянокислых растворов непрерывных травильных агрегатов. А выделение хлора в технологическом процессе регенерации на АО «АМТ», о котором сообщает автор письма, по их мнению, и вовсе не происходит.

В частности, по словам представителей АМТ, образующиеся пары соляной кислоты подвергаются конденсации, в результате чего получается регенерированная соляная кислота, которая используется для приготовления травильных растворов для непрерывных травильных агрега-

тов. Технологический процесс находится под контролем, что обеспечивает защиту персонала и окружающей среды от негативного воздействия отработанной кислоты, полностью отправляемой на регенерацию.

«В технологии процесса переработки соляной кислоты и солей железа хлор в чистом виде не выделяется. Оксид железа, полученный в процессе отжига на установке регенерации, не является смертельно опасным для здоровья окружающих соединением. Он относится к третьему классу опасности, к таким веществам, к примеру, относятся также поваренная соль или стиральный порошок», – сообщил директор по холодному прокату АО «АМТ» Евгений Хицко.

### Речь о чистом хлоре не идет

Борис Эпштейн, ознакомившись с официальным ответом АМТ на письмо г-на Микаева, заявил, что речь о хлоре в чистом виде не идет, а работники металлургического комбината вводят руководство области и общественность в заблуждение.

«Обращение г-на Микаева вполне обоснованно. Технологическое оборудование выведено из строя, а часть важнейших элементов отсутствует и непригодна к использованию в производственном режиме. При необходимости мы предоставим дефектную ведомость необходимого оборудования и изменения в схемах», – говорит Борис Эпштейн.

Он пояснил, что ни на одном реакторе не работают спаренные

циклоны для отделения взвешенной окиси от паров соляной кислоты и воды, отсутствуют зажигательные горелки и вся линия подачи газа и электричества к зажигательным горелкам, что является грубейшим нарушением техники безопасности.

«О выделении хлора в чистом виде никто не заявлял. Из-за безобразного списка нарушений и отсутствия оборудования хлор в соединении с водородом в виде солей хлоридов остается в оксиде железа и при термическом воздействии принимает газообразное состояние и с парами воды, которой по той же причине, что и хлора, остается в оксиде до 20% при норме 0,2%, вылетает в агломерационную трубу, попадая в итоге в воздух над городом», – говорит Борис Эпштейн.

### Нужны независимые эксперты

Эколог АО «АрселорМиттал Темиртау» Галина Дроздова в ходе встречи заверила, что эмиссии окиси железа в атмосферу не превышают установленных нормативов выбросов, как и ПДК в воздухе рабочей зоны.

Впрочем, на вопросы Руслана Тулепбаева о том, как проводится исследования на предмет содержания хлора в выбросах и есть ли данные замеров по ингредиентам по соединениям хлора, четкого ответа так и не последовало. Выяснилось лишь, что установленные на предприятии датчики таких замеров не делают.

В свою очередь Сулумбек Микаев считает, что для решения вопроса необходимо привлечь независимых специалистов.

«Сейчас можно говорить что угодно. Я не химик, не инженер и не технолог. Я изложил ту информацию, которая меня очень тревожит. И мы сегодня не найдем никакого компромисса, потому что нужно сюда приглашать независимых экспертов и обязательно привлечь независимых специалистов. Раз он так говорит, я ему верю. Мы совсем не хотим никому навредить, мы хотим сделать так, чтобы выбросов, если они есть, не было», – отметил Сулумбек Микаев.

С этим предложением согласились все участники встречи. Даже руководство «АрселорМиттал Темиртау» поддержало идею, отметив, что разрешит комиссии, в числе которой будет Борис Эпштейн и общественники, посетить Блок химических установок ЛПЦ-2, поскольку сами заинтересованы в разрешении ситуации.

«Сегодня в ходе беседы мы пришли к соглашению, что мы находим аккредитованную независимую организацию, которая имеет лабораторию и работает непосредственно по таким элементам, как хлор», – подвел итог Руслан Тулепбаев.

## Почему отдых в Казахстане дороже, чем в Турции?

1 июня стартует сезон отпусков, и пора планировать, где их провести. Одни предпочитают съездить за границу, другие выбирают отечественные направления. Одно из таких – озеро Балхаш. Ежегодно на его побережье приезжает до 80 тысяч туристов. Сколько стоит отдых на Балхаше, выяснял «Курсив».

Виктория БУХАНЦЕВА

Курортная зона Балхаша включена в топ-10 объектов республиканской карты туристической. На побережье озера в районе поселков Чубар-Тюбек и Торангалык, расположенных в нескольких километрах от города, действуют девять зон отдыха, которые открывают свои двери с 1 июня.

Здесь планируют построить еще шесть объектов, которые смогут разместить около 300 человек. В реализацию этих проектов инвестируют 500 млн тенге.

Цены на отдых разные и доступны туристу любой категории. Стоимость одного дня на зоне отдыха начинается от 2,5 тыс. тенге. Есть и бюджетный вариант – снять домик в одном из поселков.

Индивидуальный предприниматель Мурат Ержанов (имя изменено) уже несколько лет в летний сезон сдает в аренду домик в поселке Торангалык. Одно койко-место в трехкомнатном строении с верандой и удобствами на улице обойдется в 2 тысячи тенге за сутки. По словам бизнесмена, от желающих заселиться отбоя нет.



Фото: www.shutterstock.com/NatUlrich

«Мы начинаем сезон с середины июня, но люди уже сейчас нам звонят. Все планируют отпуск заранее, прицениваются, узнают. Каждый год делаем небольшой ремонт, за такую цену гостей все устраивает. Главное, озеро рядом», – рассказывает предприниматель.

Но есть и такие туристы, кто предпочитает останавливаться в зонах отдыха и выбирать заведения по более дорогой цене. Здесь один день отдыха обойдется в 5–7 тысяч тенге на человека. «Мы отдыхаем семьей, с детьми, поэтому выбираем зоны отдыха с отдельными домиками, с душем и туалетом внутри. В сутки выходит около 20 тысяч тенге. Останавливаемся дней на пять. В общей сложности выходит около 100 тыс. тенге. Некото-

рые говорят, что за эти деньги можно в Турцию слетать, но нам нравится Балхаш», – говорят туристы.

Для любителей комфорта есть заведения с номерами класса «люкс» и VIP-коттеджами. Из удобств – душ, санузел, телефон, холодильник, кондиционеры и спутниковое ТВ. Здесь состоятельным клиентам доступны: обустроенный пляж, рестораны, кафе, магазины, теннисный корт, тренажерный зал, баня, кино-театры и детские площадки.

Чаще всего в проживание в таких зонах отдыха включается только завтрак в виде шведского стола. Стоимость однокомнатного двухместного номера начинается от 37 тысяч тенге в сутки. А за отдельно стоящий гостевой дом придется отдать более 100 тысяч тенге за сутки. По

средним подсчетам, пятидневный отдых в таких условиях обойдется от 200 до 500 тысяч тенге.

Если сравнивать варианты отдыха по ценовому сегменту, то балхашские зоны не на много уступают популярным курортам Турции или Таиланда.

К примеру, горящий тур в Турцию на одного человека на 11 дней в трехзвездочном отеле при «all inclusive» стоит около 160 тысяч тенге. В среднем цены по этому направлению варьируются до 250 тысяч тенге, в зависимости от даты вылета и условий проживания.

Еще одно популярное направление для казахстанцев – Таиланд. Здесь цены начинаются от 300 тысяч на человека. В Арабских Эмиратах можно отдохнуть в среднем

за 150–170 тысяч тенге, а на отдых в Египте цены начинаются примерно от 180 тысяч тенге.

Впрочем, при равных ценах условия проживания и сервис в Казахстане и за рубежом значительно отличаются. По словам балхашских предпринимателей, им дорого обходятся строительство и эксплуатация зоны отдыха.

По словам владельца зоны отдыха «Сказка» Жаната Абишева, основная статья затрат приходится на коммунальные услуги. В сельской местности большая проблема с инфраструктурой и коммуникациями – нет воды и канализации. Для того чтобы обеспечить клиентов всем необходимым и не создавать для них неудобств, постоянно приходится нанимать ассенизаторов, привозить воду.

Для гигиенических нужд воду берут из озера, для этого получают специальное разрешение. Для ее очистки устанавливают фильтры, которые из-за солености воды часто выходят из строя, и их приходится заменять. По той же причине после каждого сезона проводят замену сантехники.

«Краны ломаются из-за соли, приходится их заменять. Много средств ушло на покупку земли, на строительство. Из этого складываются и цены на услуги, плюс еще заработная плата персонала. Но я считаю, что у нас недорого, примерно 4–6 тысяч тенге с человека», – рассказал Жанат Абишев.

В целом на Балхаше есть зоны отдыха на любой вкус. По данным Комитета по статистике, в прошлом году Балхаш посетили 46 тысяч человек, которые потратили здесь около 2 млрд тенге.

## Чтобы другим неповадно было?

< стр. 1

Представитель чиновничьего аппарата объясняет свою позицию тем, что с каждым годом проверок становится все меньше, а в скором времени они исчезнут вообще.

«Сегодня мы осуществляем мониторинг продукции, которую направляем на лабораторное исследование. Если оттуда получаем положительный результат, то выдаем предписание без возбуждения административного дела. Это главное отличие профилактического контроля от проверок: предпринимателю предоставляется возможность исправить свое нарушение. В противном случае его дело передают в суд. Скоро мы перейдем к рискованной системе, которая исключит проверки. И поэтому должны подготовить предпринимателей к тому, чтобы они ответственно относились к своей работе на каждом этапе оборота пищевой продукции – от производства до хранения», – подчеркнула г-жа Айдарбекова.

### Крах бизнеса

Показательный процесс, как и ожидалось, произвел впечатление на других предпринимателей: одни сочувствовали бизнесмену, другие, напротив, осудили его.

«Конечно, можно было бы не доводить ситуацию до предела и вовремя предоставить накладные ведомости на продукцию. Но проблема в том, что количество поставщиков одного владельца маленького магазина может достигать сотни, и далеко не все из них хотят сотрудничать официально. Можно сказать, что предприниматель подставляет сам себя, когда соглашается играть по их правилам», – заметила бизнесвумен Анна Котряхова.

По ее мнению, учитывая серьезную конкуренцию супермаркетами, последствия наложения штрафа и ограничения деятельности могут оказаться губительными для небольшого магазина.

«Это достаточно строгое наказание. На восстановление клиентской базы предпринимателю после открытия понадобится не меньше полугода. Вопрос в том, сможет ли он все это время продержаться на плаву», – говорит г-жа Котряхова.

Стоит отметить, что с начала года аналогичные постановления суда были вынесены в отношении еще двух предпринимателей Шахтинска – Андрея Маркуса и Валентины Филимончевой. При этом случаев отравления жителей некачественной пищевой продукцией, приобретенной в небольших магазинах, за этот период зафиксировано не было.