



Подписные индексы:
15138 - для юр. лиц
65138 - для физ. лиц

КУРСИВ | ЦЕНТР

всегда в курсе: новости, прогнозы, аналитика

WWW.KURSIV.KZ

№ 16 (16), СРЕДА, 26 ДЕКАБРЯ 2018 г.

БИЗНЕС:
ПРАЗДНИЧНЫЙ ПРАЙС

02

АКТУАЛЬНО:
НЕЗАВИСИМЫ
И СКРОМНЫ

03

ПРОЦЕСС:
БОЛЬШИЕ ВОПРОСЫ
МАЛЕНЬКОГО
САТПАЕВА

04

ПРОЦЕСС:
НОВОГОДНИЕ
КАНИКУЛЫ

04



* Бриф-новости

Тарифы снижаются

ТОО «Казэнергоцентр» снизило тарифы на услуги энергоснабжения потребителей в Жезказгане и Сатпаеве с 1 декабря 2018 года, сообщает пресс-служба акимата области.

Для жителей тариф снизили на 4,4%. Для юридических лиц – на 3%. Общая экономия в год в жезказганском регионе составит около 47 млн тенге.

Как считает аким города Жезказгана Кайрат Бегимов, в первую очередь от снижения тарифов выиграет малый и средний бизнес. А развитие предпринимательства привлечет инвестиции.

С начала года здесь появились 28 новых объектов бизнеса в сфере торговли и услуг. Общая сумма инвестиций составила 748 млн тенге.

В текущем году в Жезказгане и Сатпаеве были реализованы 16 проектов на сумму более 500 млн тенге.

Возрождение меди

Жезказганский медеплавильный завод ТОО «Казакмыс Сметлинг» запустил вторую рудотермическую печь.

«Последние 10 лет завод работал только в половину своей мощности, выработывая 100 тыс. тонн меди, а с помощью второй печи страна будет получать 200 тыс. тонн меди. Это стало возможным в первую очередь благодаря открытию, разведке и разработке новых минеральных месторождений вокруг Жезказгана по поручению президента страны», – сказал аким области Ерлан Кошанов.

Завод также расширил сырьевую базу, благодаря запуску новых горно-обогатительных объектов ТОО «КазМинерал».

Проектная мощность завода – 220 тыс. тонн катодной меди в год.

Реализованные проекты

На ремонт четырех путепроводов, дорог и тепловых сетей в регионе в этом году ушло 9,9 млрд тенге. Всего местные власти планировали реализовать 24 проекта.

Из них два моста сданы в эксплуатацию, по оставшимся путепроводам работа продолжается.

Что касается ремонта дорог, то в регионе приведены в порядок 151 км. В следующем году планируют завершить реконструкцию участка трассы Караганда – Темиртау общей протяженностью 15 км. Также идет строительство Северного и Восточного обходов Караганды. В нынешнем году для этих целей выделили 13,7 млрд тенге.

На водоснабжение 49 населенных пунктов области выделены 686,4 млн тенге.

Золото Джучи

Сенсационную находку обнаружили сотрудники Национального музея РК на территории Карагандинской области.

Археологами были найдены останки одной из родственниц Джучи хана, известной по легендам как Болган ана, жившей в период Золотой Орды. При ней были обнаружены золотые вещи – чаша с выгравированными тюльпанами, серьги и шпилька. По предположениям научного сотрудника Национального музея Айбара Касеналина, захоронение датируется примерно XIII–XIV вв. Женщине около 40 лет, что по тем временам считалось почтенным возрастом.

«Мы можем точно утверждать, что это женщина имела в обществе высокий статус. Обычных людей не хоронили в дорогой одежде и не клали рядом золотые принадлежности. Поэтому можно предположить, что это и есть легендарная Болган ана, которая имеет родственное отношение к сыну Чингисхана Джучи», – считает Айбар Касеналин.

В настоящее время фрагмент останков средневековой женщины отправлен в лаборатории США и Японии, где с максимальной точностью будут установлены возраст и расогенез находки. Также будут исследованы и золотые изделия, обнаруженные в захоронении.

Бизнесу требуется защита

В РПП Карагандинской области вспомнили самые сложные дела года по защите предпринимателей

Десятки несправедливых дел приходится рассматривать юристам палаты «Атамекен», отстаивая права бизнесменов, судебные тяжбы порой длятся годами и ни к чему не приводят, однако есть примеры, о которых можно говорить как об успешных.

Анжелика ВОЛКОВИЧ

Самым резонансным делом минувшего года стал спор вокруг столовой, которая находилась на балансе Карагандинской академии МВД РК им. Б. Бейсенова.

Два года назад предприниматель Мадина Жакупбекова выиграла тендер на организацию питания в столовой, начала работать и не подозревала, что ее любимое дело станет для нее настоящим испытанием. В ходе работы она поняла, что в академии ей чинят препятствия, причем с разрешения руководства учреждения. Дошло до того, что фирме ограничили доставку продукции на территорию, где расположена столовая.

«Нас даже не допускали на территорию столовой, полностью ограничили работу. Говорили, распоряжение руководства. Мало того, что у меня аренда идет и я вынуждена брать кредит, чтобы выплатить месячные простоя, так я еще и работать не могу. Сотрудники носили продукты от КПП в столовую в руках,



В 2018 году Совет по защите прав предпринимателей Карагандинской области рассмотрел 26 проблемных вопросов, треть из них удалось решить в пользу бизнесменов. Фото: Виктор ОСИПОВ

потому что машину на территорию академии не пускали. А от КПП до столовой около 500 метров», – жаловалась предприниматель.

По словам Мадины Жакупбековой, сотрудники санитарно-эпидемиологического надзора медицинской службы ДВД Карагандинской области постоянно пытались ее

проверить. Выясняли, как готовится пища, какого качества продукты.

В таких действиях администрации учебного заведения юристы палаты предпринимателей нашли признаки нарушений, предусмотренных статьей 365 Уголовного Кодекса РК. В самой же академии с мнением правозащитников катего-

рически не согласились, заявив, что таким образом принимается усиление мер безопасности, связанных с пропускным режимом сотрудников, а также гражданских лиц. Постороннего транспорта на территории тоже быть не должно, въезд разрешен только служебным машинам. Кроме того, сотрудники

академии заявили, что их учреждение является объектом, уязвимым в террористическом отношении.

Юристы палаты предпринимателей попытались объяснить руководству академии, что нарушаются законные права и интересы предпринимателя. Они обратились в Департамент агентства по делам государственной службы и противодействию коррупции.

«Академия создает для предпринимателя условия, при которых никакая деятельность невозможна», – отметил руководитель отдела по защите прав предпринимателей региональной палаты предпринимателей Азамат Даненбаев.

Кроме того, было направлено письмо министру внутренних дел с просьбой подействовать в восстановлении прав предпринимателя. Правозащитники просили призвать к ответственности должностных лиц Карагандинской академии МВД. В этом году удалось добиться справедливости, вопрос был решен в пользу Мадины Жакупбековой.

«С этим генералом-руководителем мы долго возились, сколько приглашали его к нам, но он так и не появился. Мы были вынуждены написать резкое по содержанию письмо министру. Сегодня руководителем академии уже не работает, 9 ноября он был отправлен на пенсию», – говорит председатель Совета по защите прав предпринимателей и противодействию коррупции Серик Торегельдин.

3 >>

Тендерная зависимость

Новые объекты, которые должны были быть построены к концу года в Темиртау, так и не сданы

В городе металлургов подвели итоги строительства новых объектов, которые должны были появиться к концу 2018 года, призвать к ответственности подрядчиков не удалось даже через суды.

Анжела ЧУДЕНЦОВА

Проблемный долгострой

Одним из самых скандальных объектов в Темиртау стала новая ротонда, которую столичная фирма «DOSAN GROUP» так и не сдала. В народе стройку прозвали долгостроем и символом беспечной траты денег. Объект стоимостью 47 млн тенге обещали построить за четыре месяца, но прошло два года, а он все еще не завершен.

Ротонду начали строить в 2017 году. Компания из Астаны выиграла конкурс и возводила проект

по программе «Развитие благоустройства городов и населенных пунктов». Проект должен был стать визитной карточкой города. Уже сегодня на въезде в город должна стоять фундаментальная ротонда, состоящая из нескольких колонн с эстетически оформленными панелями. Площадь вокруг ротонды должны украшать вазоны с цветами, территория должны быть выложена брусчаткой и украшена 26 прожекторами. Но площадь так и находится в недостроенном состоянии.

После того как в конце 2017 года ротонда не появилась, начался новый этап строительства, в течение 2018 года шли суды между отделом ЖКХ и подрядной организацией, совещания в акимате проходили с гневными упреками акима Темиртау Галыма Ашимова и клятвенными обещаниями подрядчика. Ротонда должна была появиться в октябре 2018 года, потом срок

сдачи перенесли на начало декабря. Теперь власти надеются на 2019 год.

«Это не подрядчик, а наказание какое-то, все суды проиграли, все сроки протянули, – возмутился аким в ходе очередной встречи с подрядчиками в акимате. – За это время уже вручную можно было все допилить. Мы уже построили школу, восстановили детский сад, жилой дом, город заасфальтировали, осветили его. Я не знаю, что еще нужно? Что за подрядчик такой и что за объект?!»

В этом году суд признал фирму «DOSAN GROUP» недобросовестной, лишив ее права в течение трех лет участвовать в конкурсах государственных закупок. Кроме того, компания должна будет выплатить заказчику неустойку за невыполненные работы. Два года назад ротонду объявили подарком городу ко Дню Независимости, но подарка не дождался никто.

Новая школа

Строительство в Темиртау новой трехэтажной школы для одаренных детей началось в этом году. Учебное учреждение рассчитано на 600 мест. Тендер на проведение строительных работ выиграла фирма «Аспап» из Караганды. Проект обошелся бюджету в сумму более 1 млрд тенге.

Но в ходе строительства подрядчики обнаружили, что проект школы некачественный и требует доработки, расчеты по проекту совсем не приспособлены к суровым климатическим условиям Центрального Казахстана. Стало понятно, что школу необходимо утеплять, а это дополнительные расходы. Новые объемы работ потребовали и больше времени, сдачу объекта перенесли на несколько месяцев. Школу подрядчики пообещали сдать 20 декабря, но в сроки не уложились. С руководителем компании в акимате состоялся серьезный разговор.

«У вас три блока по строительству, площадь зданий большая. Обшивка на третий корпус пришла совсем недавно, вы в сроки ее не успеваете сделать. У вас еще даже в третьем корпусе не до конца косметический ремонт закончен: побелка, покраска, линолеум», – отчитал подрядчика за нерасторопность Галым Ашимов.

Несмотря на то, что сроки сдачи объекта уже прошли, на территории школы еще появились футбольное поле и баскетбольная площадка, возвести их качественно в зимний период уже не удастся, считают специалисты.

«Меня интересует кухонное оборудование, его нужно монтировать очень долго. Мебель, компьютерное оборудование, классы. Когда это все придет? Предоставьте мне полностью график поставки оборудования», – потребовал аким.

3 >>



С НОВЫМ ГОДОМ!

Пусть в новом году будет много открытий,
Ярких идей, необычных событий.
Новых проектов, новых партнеров,
Легких, удачных переговоров.

Стабильного курса и процветания,
Чтоб исполнялись любые желания,
Чтоб умножались успех и доход,
Пусть будет удачным для вас новый год.

Редакция «КурсивЪ» от всей души поздравляет вас с новым, 2019 годом!

Праздничный прайс

Сколько стоит накрыть новогодний стол

Цены на продукты в Казахстане за год выросли в среднем на 5%. Подорожали мясо, алкогольные и безалкогольные напитки, морепродукты и сладости. Дешевле, по данным статистики, стали фрукты и овощи. «Къ» подсчитал, во что, с учетом новогоднего роста цен, обойдется накрыть праздничный стол обычной казахстанской семье.

Ольга СИВОХА

Чтобы посчитать расходы на новогодний стол, корреспондент «Къ» обратился за помощью к балхашской семье из четырех человек. Главная по меню – хозяйка дома Жанар Сарсенбаева, которая лучше знает предпочтения всех членов семьи.

«Для мужа главное – мясо. Он очень любит манты. Поэтому это будет горячее. Нам на семью одного горячего хватает. Мы уже продумали салаты. Их будет четыре – среди них овощные, с курицей и с мясом», – рассказала Жанар Сарсенбаева.

Она по профессии бухгалтер, поэтому у хозяйки давно все просчитано, чтобы хватило и семье накормить, и гостей угостить. Готовиться к празднику Жанар начала за неделю. Уже куплены консервированные продукты, сладости и напитки. На каждого члена семьи по литру сока – обошлось в 900 тенге, самый новогодний напиток – шампанское – куплен в оптовом магазине за 1500 тенге, на литр пива для главы семейства, под строгим взором хозяйки дома, потратили чуть более 700 тенге,

две бутылки воды – 360 тенге. Итого по напиткам около 3 тыс. тенге.

На горячее – манты. Главный ингредиент – говяжий фарш, – по ценам Балхаша на сегодня, обошелся в 1800 тенге. Чтобы манты получились сочными, столько же лука – 100 тенге и 0,2 кг картофеля (по семейному рецепту) – это еще 20 тенге (цена за килограмм – 100 тенге), мука высшего сорта – 155 тенге за килограмм. Цена горячего на семью из четырех человек, впрочем, здесь и на гостей останется, – 2075 тенге.

Для салата с куриной грудкой и консервированными ананасами требуются: 300 г сыра – выбор пал на «Витязь» по 2200 тенге за килограмм, чуть больше 300 г вышло на 700 тенге. Замороженная куриная грудка к концу года заметно подорожала, в упаковке почти 700 г – на тысячу тенге. Банка консервированных ананасов – еще 400 тенге, заправлять салат хозяйка будет майонезом – 200 тенге пачка и зубчиком чеснока (головка вышла на 70 тенге).

Салат, полюбившийся во время диеты, – «Греческий». В праздники его делают с помидорами черри, 200 г – 180 тенге (900 тенге/килограмм), свежие огурцы 300 г – 270 тенге, 300 тенге потратили на болгарский перец, самый дорогой ингредиент этого салата – сыр «Фетакса», упаковка 700 тенге. Пачка кунжута еще 80 тенге, один вилочек пекинской капусты на балхашском рынке вышел в 300 тенге. Лимон для заправки – 100 тенге, оливки без косточек – 420 тенге.

Еще в меню есть салат «Летний». Для него хватит 300 г помидоров по 700 тенге – это 210 тенге, столько же огурцов – 300 тенге, зелень (укроп и петрушка) – 200 тенге. Заправка – оливковое масло, его не считаем, так как



По подсчетам «Къ» новогодний стол семье из четырех человек обошелся в пределах 23–25 тыс. тенге.

Фото: www.shutterstock.com/ lgrikk

дома есть, не пришлось покупать. Салат «Летний» самый экономичный – 710 тенге.

Кстати, овощные салаты обязательно должны быть на новогоднем столе, чтобы задобрить символ года – Желтую Земляную Свинью.

Альтернатива привычному оливье. Вместо колбасы – 0,5 кг филе говядины – тысяча тенге, 5 штук яиц – 140 тенге, 300 г картофеля – 30 тенге, вместо соленых огурцов – свежие, 300 г – 270 тенге. Банка гороха была куплена за 300 тенге, за майонез отдали 200 тенге.

К слову, по наблюдениям сотрудников супермаркета, популярность оливье в последние годы упала, о чем свидетельствуют продажи его составляющих.

«Тазиками уже не делают этот салат, но он как дань новогодней традиции. Берут по одной банке горошка на семью. Потому как сейчас разнообразие продуктов, рецепты в свободном доступе, люди уже фантазируют с меню», – поделилась мнением администратор супермаркета «Фудмарт» Татьяна Кацурина.

На нарезку 300 г колбасы потратили почти тысячу тенге и 300 г сыра – 700 тенге.

Без десертов в Новый год не обойтись. Уже куплены и лежат под грифом «не трогать до Нового года» два вида печенья на 1400 тенге, 1 кг разных конфет на 1200 тенге, упаковка «птичьего молока» – 1200 тенге, и заказан торт за 2500 тенге. Цена сладкой жизни – 6300 тенге.

Еще одна статья новогодних расходов – фрукты. Яблоки к столу выбираем самые красивые, и стоят они 500 тенге, мандарины марокканские – 550 тенге. Столько же стоит 1 кг бананов. И, конечно, ананас – тысяча тенге. По счету 2600 тенге. Теперь подводим общий итог. Новогодний стол семье из четырех человек обошелся в пределах 23–25 тыс. тенге.

Конечно, цена зависит от предпочтений семьи. По словам продавцов, в последние несколько лет главное блюдо большинства жителей Балхаша – бешбармак.

«И это не зависит от национальности. Все под Новый год набирают мяса на бешбармак. От свинины, конечно, в этом году многие отказались – Год свиньи же. Большие семьи заказывали гусей, индеек. Гуси по 4 кг на 10 тыс. тенге выходили, индейки по 11 кг на 20 тыс. тенге», – рассказала продавщица супермаркета «Фудмарт» Анастасия Бабкина.

Вне зависимости от того, что вы выбрали в меню, нужно помнить, что в год Желтой Земляной Свиньи все блюда должны быть не только вкусными, но и красивыми. Хозяйка года та еще эстетка.

Жизнь – это праздник

Самое главное правило организатора вечера – не испортить гостям торжество

Лариса Макарова – известная ведущая и организатор праздничных мероприятий в Караганде. Она точно знает, как отпраздновать свадьбу, отметить юбилей, провести выпускной вечер или корпоратив. Накануне Нового года она раскрыла «Къ» некоторые секреты своей работы.

Анжелика ВОЛКОВИЧ

– Расскажите, с чего все началось?

– Более 17 лет я проживаю с людьми самые яркие моменты их жизни. Когда-то моя старшая сестра Ольга Макарова провела свадьбу нашим семейным друзьям. Было это лет 25 назад. Тогда только зарождалась культура проведения праздников. Со временем сестра организовала «Студию торжеств Ольги Макаровой», а позже стала понимать, что не справляется с большим количеством заказов, нужен помощник, и стала обучать меня. Вот таким образом я и была вовлечена в этот творческий процесс.

– Лариса, в чем разница между ведущими? Как определить профессионала и не ошибиться в выборе?

– Все зависит от запроса заказчика, от людей, от собственных амбиций. Потому что, если ты хочешь быть лучшим в своем направлении, твоя задача – стать незаменимым человеком при организации праздника. У нас в Караганде очень многие ведущие

являются просто ведущими. Мы же организуем праздник с самого начала и ведем его до логического завершения. В нашу работу входит не только творчество на самом празднике, но и большая техническая подготовка задолго до начала мероприятия.

– Что же необходимо для того, чтобы дело шло?

– Самое первое – это ежедневная самоорганизация, это регулярное повышение своего уровня. Нельзя расслабляться, даже если тебя уже признали профессионалом. Нужно искать какие-то новые формы и идеи. И, конечно, репутация, которую следует поддерживать.

– Насколько вы заняты в этот Новый год?

– Для нас Новый год – это двухнедельный марафон. Проводим репетиции, отрабатываем каждый нюанс. Все наши ведущие, диджеи, Деды Морозы со Снегурочками, другие герои детской программы собираются и устраивают мозговой штурм. Это просто ступень положительной энергетики, драйва и юмора.

– Чем Новый год отличается от других праздников для ведущего?

– Новый год – это особенный праздник. В зале собираются гости, совершенно не знакомые друг с другом. И в первую очередь ведущий объединяет всех в один творческий процесс, чтобы всем было комфортно. Мы должны создать такую атмосферу, чтобы гости верили в то, что с боем курантов в их жизни произойдет что-то сказочное.

– Тяжело вам конкурировать на этом рынке?

– Я особо не задумываюсь о конкуренции. Более того, мы с коллегами по цеху дружим, делимся какими-то идеями, что-то друг другу подсказываем. У каждого ведущего есть свои секреты мастерства. Есть такие, которые работают только для VIP, или кто успешно трудится в среднем сегменте, есть ведущие бюджетного формата. И все они замечательные люди, каждый занимает свою нишу на рынке.

– Вы в какой категории относитесь?

– Бывает по-разному. Мы ведь не просто ведущие. У нас большой коллектив профессионалов, что значительно расширяет выбор для заказчиков. Вот вы пришли на встречу с ведущей, все обсудили. Тут же подключаются декораторы и создают «атмосферность» праздника, а оформление зала уже подчеркивает красоту и значимость события. Наши детские аниматоры увлекут маленьких гостей замечательной программой, координаторы проконтролируют своевременность выступлений артистов, забронируют гостиницы для приезжих звезд и так далее.

Мы как осьминоги – «обнимаем» праздник с разных сторон, то есть учитываем все нюансы, даже второстепенные. В итоге получается комплекс услуг, который гарантирует удивительное торжество.

– Сколько стоят ваши услуги?

– Если заказчик предпочитает ведущую за 30 тысяч тенге, то мы ему в агентстве такую ведущую предоставим. Интересные идеи

имеют большой финансовый разбег: от 15 тысяч тенге до суммы с несколькими нулями. К примеру, ко мне приходят молодожены, у них впервые такое торжество в жизни, конечно, они неопытны. Я в процессе беседы уже понимаю их вкусы, их пожелания и учитываю финансовые возможности.

– Как вам удается управлять аудиторией во время праздника?

– Это уже на уровне профессиональной интуиции. Этому научиться невозможно, помогает только многолетний опыт, когда ты уже просто чувствуешь гостей, понимаешь, чего они ждут от этого праздника. Первые 15 минут дают полное понимание формата встречи. Как будто включается встроенный рентген. Ведь самое главное правило ведущего – не испортить гостям праздник.

– Учитывая многолетний опыт, можете рассказать, чем отличаются разные коллективы, например, в чем разница между отдыхающими медиками и юристами на празднике?

– Вообще разделять людей по какому-то признаку не совсем правильно в нашей работе, потому что задача ведущего сделать праздник комфортным и ярким для всех. У нас в зале могут сидеть охранныки, а через стол от них будет сидеть руководитель какого-нибудь серьезного предприятия. И надо сделать так, чтобы все получили удовольствие.

Юристы, например, уверены в себе, всегда говорят четко и конкретно, что им нужно. Бизнесмены чаще всего организуют праздники для своих сотрудников,



поэтому с большим удовольствием наблюдают за творческим процессом, нежели участвуют в нем сами. Для них важны отзывы коллектива, ведь настоящий руководитель не только заботится о своей команде финансово, но и поддерживает их командный дух.

Чиновники – это «регламентированная» категория. Все прописано по минутам. Я всегда жду окончания официальной части. Потом все расслабляется и веселятся. А медики – это люди, которые приходят

реально отдыхать, и они получают от этого праздника все что можно. Это люди свободные внутренне.

– Лариса, что бы вы пожелали нашим читателям?

– 2018 год был разным. Иногда казалось, что это самый счастливый год в жизни, а иногда хотелось, чтобы он поскорее закончился. Я желаю всем реализации их планов и целей, профессионального роста, благополучия в семьях, здоровья родным и, конечно же, любви!

Для клиентов Жилстройсбербанка расширился выбор нового жилья в Караганде

20 декабря представители карагандинского областного филиала АО «Жилстройсбербанк Казахстана» презентовали новые объекты, построенные в рамках программы «Свой дом». На одном из них побывали наши корреспонденты.

Марина ГРЕБЕНЮК

Десятиэтажный дом в новом районе с развитой инфраструктурой был возведен по соглашению

с частным застройщиком и теперь ожидает новоселов.

Цель Жилстройсбербанка – обеспечить доступным жильем своих клиентов. Мы активно работаем над тем, чтобы наши вкладчики могли приобрести квартиры не только по государственному программному, но и у частных застройщиков на льготных условиях. Заключаем соглашения со строительными компаниями по программе «Свой дом», у которой множество преимуществ. Важно, что ее участникам предлагается жилье по ценам ниже рыночных. Притом претендовать на новую жилплощадь могут буквально

все без каких-либо исключений, – сообщил заместитель директора Карагандинского областного филиала ЖСБСК Куат Толеуханов. – Нашим клиентам нужно выбрать один из семи объектов, которые мы предлагаем в Караганде, подать кредитную заявку, подтвердить платежеспособность и заключить договор с застройщиком». Участвовать в конкурсе и ждать его результатов не нужно. Претендовать на жилье по программе «Свой дом» могут все без исключения, даже те, кто уже имеет в собственности недвижимость.

Сейчас в шахтерской столице по программе «Свой дом» можно при-

обрести квартиры в следующих новостройках:

– ЖК «Жилой дом на Степном», пятиэтажный дом, где цена за один квадратный метр составляет 210 тысяч тенге;

– ЖК «Жилой дом на Университетской», трехэтажный дом, в котором квадратный метр площади продается за 180 тысяч тенге;

– ЖК «Голубые пруды», трехэтажный дом, где просят за квадратный метр 180 тысяч тенге;

– ЖК «Шаньрак», цена за квадратный метр в этой пятиэтажке составляет 210 тысяч тенге;

– ЖК «Ермекова, 106 А», приобрести жилье в девятиэтажном

доме можно по цене 200 тысяч за квадратный метр;

– ЖК «Достык-2», пятиэтажка, в которой стоимость одного «квадрата» равна 210 тысячам тенге.

А самое свежее предложение – девятиэтажная новостройка по адресу: ул. Татимбета, 5/5. По словам представителя строительной компании Сергея Рудикова, ее ввели в эксплуатацию в минувшем октябре. Квартиры представляются в предчистовой отделке. В них установлены добротные и надежные входные двери и качественные стеклопакеты. Все коммуникации подведены и подключены. Хозяевам останется сде-

лать межкомнатные перегородки и ремонт по своему вкусу.

В программе «Свой дом» нет фиксированной ставки по займу. Первоначальный взнос составляет 20 процентов от стоимости жилья. В первое время клиенты будут выплачивать 7% годовых. А затем данная ставка может снизиться до 5%.

Сейчас на жилье в Жилстройсбербанке копят 1,2 млн казахстанцев, чтобы в дальнейшем приобрести себе дом или квартиру по доступным условиям. Порядка 36 тысяч казахстанцев уже отметили новоселье в этом году, в том числе и благодаря программе «Свой дом».

ДЕЛОВОЕ ЕЖЕНЕДЕЛЬНОЕ ИЗДАНИЕ
КУРСИВЪ-ЦЕНТР

Газета издается с 13 сентября 2018 г.

Собственник: ТОО «Allenco Partners»

Адрес редакции: 050059, РК, г. Алматы, пр. Аль-Фараби, 7,

б/д «Нурлы-Тау», блок 5А, оф. 119

Тел./факс: +7 (727) 346-84-41

E-mail: kursiv@kursiv.kz

Генеральный директор:
Марат КАИРБЕКОВ
m.kairbekov@kursiv.kz

Главный редактор:
Динара ШУМАЕВА
d.shumayeva@kursiv.kz

Зам. главного редактора:
Мақия ТӨРЕБЕКОВА
m.torebekova@kursiv.kz

Игорь КЛЕВЦОВ
i.klevtsov@kursiv.kz

Редактор кор. пункта
в центральной редакции:
Санаал АХМЕТОВА
center@kursiv.kz

Редакция:
Анжела ВОЛКОВИЧ
Юлия ПУШИНА
Ксения БЕЗКОРОВАЙНАЯ

Корректорское бюро:
Вера АН
Светлана ПЫЛЫПЧЕНКО
Татьяна ТРОЛЕНКО
Елена ШУМСКИХ

Аналитический отдел
Kursiv Research:
Абдулу ИБРАЕВА

Технический редактор:
Елена ТАРАСЕНКО

Фотографы:
Оле СТИВАК
Аскар АХМЕТУЛЛИН
Орелая ЖАКАЕВА

Дизайнеры:
Александр ИГИЗБАЕВ
Вячеслав БАТУРИН

Директор по развитию:
Танат КОЖИМАНОВ

Коммерческий директор:
Ана ТЕМЕРЖАНОВА
Тел. +7 707 333 14 11,
a.temerzhanova@kursiv.kz

Руководитель службы
по рекламе и PR:
Сабир АГАБЕК-ЗАДЕ
Тел. +7 707 950 88 88,
s.agabek-zade@kursiv.kz

Служба распространения:
Шерхан ШОЛТАНКУЛ
Тел. +7 (727) 346-84-41

Полные индексы:
для юридических лиц – 15138,
для физических лиц – 65138

Газета зарегистрирована
в Министерстве информации
и коммуникаций Республики Казахстан

Свидетельство о постановке на учет
№ 17272-Г, выдано 10 августа 2018 г.

Отпечатано в типографии РПБК «Дэуір».
РК, г. Алматы, ул. Кандықова, 17

Тираж 1000 экз.

Независимы и скромны

«Къ» решил рассказать об известных чиновниках и депутатах, родившихся в Год свиньи

Согласно восточному календарю, наступающим 2019 годом будет управлять Желтая Земляная Свинья (или Кабан). Астропрогнозы сулят успех всем, кто появился на свет в год этого парнокопытного. Интересно, а что же очередные 12 месяцев принесут обитателям местного политического Олимпа?

Ксения БЕЗКОРОВАЙНАЯ

В процессе отбора кандидатов «Къ» пришлось изучить далеко не одну биографию чиновников. Представляем вашему вниманию пятерку политических деятелей Карагандинской области.



Алмас Айдаров

Принято полагать, что родившимся в Год свиньи – прирожденные упорство и трудолюбие. В связи с этим показателен пример Алмаса Айдарова, который в 2019 году отпразднует свое 36-летие. Чуть больше года назад он добился того, к чему другие обычно идут десятилетиями. А именно – занял пост заместителя акима Карагандинской области по промышленности, развитию МСБ, вопросам индустриализации и инвестиций.

До этого он являлся заместителем председателя правления АО «Национальное агентство по экспорту и инвестициям «Kazneph Invest», управляющим директором – членом правления АО «Национальная компания «Kazakh Invest». По всей видимости, данное обстоятельство и сыграло

ключевую роль в его последнем назначении.

Первостепенная задача Алмаса Айдарова на новой должности – увеличение притока инвестиций в регион, с ежегодным ростом на 10%. Если до его появления в кресле замакима этот показатель демонстрировал уверенный спад на 10–15%, то в 2017 году, когда объем инвестиций в основной капитал достиг 348 млрд тенге, этот тренд удалось преодолеть. В итоге за восемь месяцев 2018 года рост инвестиций к предыдущему году составил уже 28%.

Между тем, Алмас Айдаров оказывает личное сопровождение инвесторам, чьи вложения превышают 10 млрд тенге, вплоть до устройства ребенка в детский сад. Этим он еще раз доказывает свою принадлежность к символу грядущего года. Считается, что представителям этого знака восточного гороскопа можно доверить самую ответственную и кропотливую работу.

Нурлан Рыстин

Гороскопы уверяют, что родившиеся в Год свиньи – прирожденные государственные служащие. Занимаемую ныне должность руководителя управления внутренней политики Карагандинской области Нурлан Рыстин получил в 2014 году, спустя десять лет после начала своей карьеры в этом же ведомстве в качестве рядового клерка. Судя по стремительному подъему по служебной лестнице, ему свойственны упорство и трудолюбие.



Однако, в открытом информационном пространстве содержится не так много сведений о Нурлане

Рыстине. В открытых источниках нет его броских цитат и откровенных признаний. В основном лишь фрагменты докладов, озвученных чиновником на различных совещаниях.

Можно предположить, что Нурлан Рыстин не любит давать интервью, предпочитая оставаться в тени. Тем не менее все журналисты региона, так или иначе, с ним связаны. Ведь именно глава управления внутренней политики курирует сферу СМИ. Кстати, коммуникабельность является характерной чертой Свиньи. Возможно, в случае с Нурланом Рыстиным она не распространяется на пишущую братию.



Роман Андрианов

Директор РГП «Казгидромет» по Карагандинской области Роман Андрианов приходится ровесником двум предыдущим героям данного материала. На госслужбу он пришел в 2005 году. Работал в управлении Комитета финансового контроля и департаменте казначейства по Карагандинской области. В структуре «Казгидромета» трудится с 2012 года.

Говорят, что Свинья – один из самых честных знаков китайского гороскопа. Однако, исходя из материалов СМИ, этим качеством трудно однозначно характеризовать работу «Казгидромета». Ведь метеорологическую службу не раз критиковал аким Карагандинской области Ерлан Кошанов. К примеру, в преддверии прошлогоднего паводкового периода синоптики обещали приход воды от 200 до 300 млн куб. м, а в итоге пришло 1,2 млрд куб. м. Тогда Роман Андрианов заверил, что впредь сотрудники «Казгидромета» будут использовать



числительную модель. Позже на защиту метеослужбы встал вице-министр энергетики РК Сабит Нурлыбай, который заявил, что после автоматизации «Казгидромет» стал давать достаточно точные прогнозы. Достоверность представленных данных теперь составляет не менее 97%.



Виктор Щетинин

60-летний юбилей в 2019 году будет отмечать депутат Карагандинского областного маслихата Виктор Щетинин, трудовая деятельность которого неразрывно связана с АО «АрселорМиттал Темиртау». В

1979 году он пришел сюда простым электромонтером, а в 2013 был избран председателем профсоюзной организации металлургов «Жактау». Этот пост он занимает и по сей день.

Из всех качеств, отличающих людей, появившихся на свет в Год Свиньи, Виктору Щетинину больше присуща миролюбивость. Когда в 2017 году металлургом украинского подразделения «АрселорМиттал» зарплату подняли от 25% до 70%, местный профсоюзный лидер утверждал, что «на 30% оклады и тарифы никто не увеличит, хоть костыми ляжем». В начале 2018 года после забастовки рабочих им повысили зарплату. Тем не менее металлурги остались недовольны работой своего профсоюза. Поскольку зарплату шахтерам подняли сразу на 30%, а им – от 10% до 20%.

Кадиша Оспанова

Всегда элегантная и доброжелательная, первый заместитель председателя Карагандинского филиала партии «Нур Отан» Кадиша Оспанова является украшением списка «Къ». Кадиша Оспанова окончила Карагандинский государственный



медицинский университет, где впоследствии проработала 30 лет. Имеет степень доктора медицинских наук, ученое звание профессора. Последний пост занимает с 2012 года. Кроме того, является депутатом трех созывов областного маслихата. В интервью журналистам она признавалась, что ее жизненный принцип – активно участвовать во всех процессах, происходящих в стране. А главной движущей силой для нее остается любовь к своему делу и близким. Кстати, именно искренность, доброта и умение сопереживать отличают людей, родившихся под знаком Свиньи.

Тендерная зависимость

<< 1

Руководитель фирмы «Аспап» обещал главе города, что до новогодних праздников успеет сдать объект, однако в срок опять не уложился. Теперь предпринимателю и представителям акимата придется встретиться в суде. Школа строится за счет средств республиканского бюджета, а это более 1 млрд тенге, так что судиться есть за что. Школу для одаренных детей в 9-м микрорайоне обещают сдать в 2019 году.

ДЮЦ «Алем»

Впервые за много лет в 2018 году власти нашли средства на капитальный ремонт кровли Детско-юношеского центра «Алем», который также в числе несчастливых объектов.

Здание долгие годы пребывало в плачевном состоянии. В этом году на ремонт кровли направили 45 млн тенге. Конкурс на проведение ремонтных работ выиграло ТОО «Промстрой XXI». В июне подрядчик приступил к работам, сдать объект обещал 31 августа, но до сих пор директор центра пытается заставить строителей исправить брак.

«В работе подрядчика выявлено множество недоделок. Не устраивает качество побелки внутри чердачного помещения, сливы на крыше текут, с браком выполнены работы по установке карниза. Нужно переделать, подрядчик все это



Ротонда должна была стать визитной карточкой города. Ее предполагали сдать еще в октябре 2018 года. Фото: Виктор ОСИПОВ

время нам обещает исправить, но уже декабрь, а ничего не сделано», – возмущается Инна Тихомирова.

В этом году, говорят в акимате, городу не повезло с подрядчиками, на многие фирмы чиновникам пришлось подавать в суд, причины одни и те же – некачественно выполненные работы, срыв сроков сдачи объектов.

Не повезло не только школам. В этом году на ремонт в 16 детских

садах Темиртау власти направили 149 млн тенге, и здесь не обошлось без сюрпризов. Ремонтная кампания этого года стала рекордной по количеству судебных разбирательств. Только этой осенью руководителю городского отдела образования **Есентаю Ашиму** пришлось восемь раз подавать иски в суд на предпринимателей, не выполнивших договорных обязательств.

В РПП Карагандинской области с проблемой частных судебных споров знакомы, по мнению юристов, в такой ситуации виноваты обе стороны. Чиновники не могут грамотно оформить техническую спецификацию тендерной документации, предприниматели в погоне за деньгами переоценивают свои возможности. И чья бы вина ни была установлена в суде, очевидно одно – в результате споров страдают жители городов.

Бизнесу требуется защита

<< 1

Чаще всего, говорят юристы, бизнесмены обращаются к ним с жалобами на необоснованное вмешательство в предпринимательскую деятельность, а также незаконные отказы в предоставлении земельных участков, много споров вызывают вопросы государственных закупок, а также проверки, которые проводятся с нарушениями.

«Жалобы поступают самые разные. Предприниматели жалуются как на действия специалистов акиматов, так и на работников управлений государственных доходов», – говорит Серик Торегельдин.

Еще одним ярким примером с положительным для предпринимателя исходом является дело

ТОО «Роспрукат Караганда». В феврале юристы рассмотрели вопрос правомочности действий правоохранительных органов в отношении фирмы.

13 февраля в этом году на территории ТОО «Роспрукат Караганда» ворвались люди в масках, позже выяснилось, что это спецназ. Как сообщил директор предприятия **Харсан Лиров**, причиной проверки стала информация о том, что якобы на его заводе незаконно работают китайцы. Людей вывели на двадцатиградусный мороз и стали проверять документы. Позже ТОО «Роспрукат Караганда» предъявил администрации штраф на сумму более 1,5 миллиона тенге.

Предпринимателю заявили, что ему грозит конфискация имуще-

ства, а счет его будет арестован. Как рассказали в управлении миграционной полиции, проводился рейд по мигрантам, в мероприятии приняли участие сотрудники ДКНБ, миграционной службой ДВД и УБОП ДВД Карагандинской области. К ним поступила информация о задержании гражданина Кыргызстана, который работал на заводе ТОО «Роспрукат Караганда» кофегаром. Решением суда его арестовали на трое суток.

После тщательного изучения вопроса юристы обратились в прокуратуру Карагандинской области, сообщив, что речь идет об ущемлении законных прав и интересов предпринимателя со стороны ДКНБ, миграционной службой ДВД Карагандинской области при

проведении оперативно-профилактических мероприятий.

«В результате чего постановление о привлечении директора ТОО «Роспрукат Караганда» к административной ответственности по части 1 статьи 519 КоАП РК, а это статья «Привлечение иностранной рабочей силы и трудовых иммигрантов с нарушением законодательства Республики Казахстан», было признано незаконным, а штраф отменен», – сообщил Серик Торегельдин.

Всего в этом году члены Совета по защите прав предпринимателей Карагандинской области рассмотрели 26 проблемных вопросов бизнеса, треть из них без труда, но все же удалось решить положительно, то есть в пользу предпринимателей.

С новой елкой!

В этом году главную площадь Караганды украсила почти полностью обновленная зеленая красавица

От прежде существовавшей конструкции сохранился лишь металлический каркас. Прежде всего рабочие облачили его в свежеприобретенную искусственную хвою. А затем развесили новые гирлянды, общая длина которых составила почти 2 км.

Ксения БЕЗКОРОВАЙНАЯ

Установка 25-метрового дерева потребовала нескольких дней. Над созданием главного символа Нового года трудились 20 человек и три единицы техники (кран, манипулятор, автовышка). Их работу серьезно осложняли сильные морозы и ветер.

«При температуре воздуха минус 25 градусов и ниже мы не можем работать, поскольку портится гидравлика. Поэтому рабочим приходилось приступать к обязанностям после обеда, когда температура поднималась до минус 18–20 градусов», – рассказывает представитель ТОО «Арт Авангард» **Рустам Капанов**.

Эта фирма уже много лет специализируется на новогоднем оформлении города, в том числе и на установке главной елки.

«Первым делом мы отмечаем центр площади, куда устанавливаем основание. Затем монтируем 25-метровую трубу, от которой

вниз тянем тросы, таким образом создавая форму конуса. Поскольку на елку все время дует сквозной ветер, чтобы укрепить конструкцию, мы изготавливаем своеобразный фундамент. Кладем 10 грузов по 2 тонны каждый. После этого тросы обтягиваем сеткой, которую затем покрываем искусственной хвоей», – объясняет собеседник.

«Веточки» искусственного дерева перед тем, как они окажутся на своем месте, необходимо распушить. Этот процесс требует не меньше трех дней, учитывая, что в нем участвуют 15 человек. Для транспортировки искусственной хвои до места назначения понадобились две «Газели». В среднем ненатуральный зеленый покров служит два-три сезона. В этом году его полностью обновили, как и светодиодную звезду, которая украсила макушку 20-метровой лесной красавицы.

«Мы уже повесили 1,5 тыс. м твинкл-лайта – небольшие лампочки, которые будут мерцать белым светом. Сейчас занимаемся распаковкой коробок с новыми гирляндами в форме красных шаров и Дедов Морозов. Их протяженность – 450 м», – добавил Рустам Капанов. Стоит отметить, что зажегение огня на главной елке произошло в Караганде несколько позже, чем в других городах, – 24 декабря. Например, в соседнем Темиртау эта церемония состоялась двумя днями ранее.



Высота новой елки составляет 25 метров. Над ее установкой работали 20 человек. Фото автора

Большие вопросы маленького Сатпаева

Проблемы строительного бизнеса в Жезказгане и Сатпаеве не решаются годами

Совет по защите прав предпринимателей Карагандинской области оказался чуть ли не последней инстанцией, куда жезказганские и сатпаевские предприниматели обратились за помощью, отмечая, что местные власти игнорируют их жалобы и обращения. Более того, бизнесмены рассказывают, что на самых неговорчивых оказывается давление с помощью силовых ведомств.

Юлия ПУЛИНА

Сразу несколько представителей строительных компаний Жезказгана и Сатпаева написали обращение в совет по защите прав предпринимателей и противодействию коррупции Карагандинской области. У всех одна жалоба – в течение трех лет они не могут получить деньги за добросовестно выполненную работу.

Еще в 2016 году, когда в Сатпаеве начали строить целые микрорайоны для переселенцев стоимостью более 110 млрд тенге, согласно комплексному плану, местные предприниматели обрадовались возможности заработать. Главные подряды по госзакупкам выиграла карагандинские компании ТОО «Тавис» и «Астана Шанырақ 2030». Они, в свою очередь, наняли местные строительные компании в качестве субподрядчиков – заказывали у них стройматериалы, нанимали спецтехнику, рабочих и так далее. Все на основе договоров.



Сначала местным строителям платили исправно, затем начались задержки. В итоге каждому из собравшихся предпринимателей они должны выплатить достаточно крупные суммы – долги исчисляются миллионами. Налицо невыполнение договорных обязательств – а договора и акты выполненных работ у субподрядчиков имеются, нареканий по качеству работ не было. Тем не менее сегодня их рабочие так и не получили заработанные деньги, на оплату налогов средств тоже нет.

Как отмечают предприниматели огромные скидки, благодаря которым можно выиграть госзаказ, вообще неуместны – сегодня они означают некачественную работу.

Фото автора

Правды предприниматели ищут уже третий год, по их словам, в сатпаевском акимате никак не реагируют на проблему. Более того, с момента обращений предпринимателей с жалобами в различные инстанции они ощутили на себе «давление» со стороны как основных подрядчиков, так и властей – внеплановые проверки, визиты сотрудников полиции, прокуратуры и даже КНБ.

По словам представителя одной из местных строительных фирм

Вячеслава Цоя, он вынужден был задерживать зарплату рабочим, хотя объект, на котором работала его строительная компания как субподрядчик, еще даже не был сдан в эксплуатацию.

«38 человек бесплатно полгода работали, хотя аким Сатпаева Аскар Идрисов лично приезжал на объект и обещал, что их труд будет оплачен вовремя. А когда сдали объект, сказал, что лично он никому ничего не должен. Не нравится работать – уходите», – рассказывает Вячеслав Цой.

В свою очередь, председатель ОЮЛ и ИП «Ассоциация промышленников и предпринимателей Жезказганского региона» Николай Распопов считает, что бизнес стоит на месте и не развивается как раз из-за таких недобросовестных заказчиков, которые не выполняют договорные обязательства. По словам г-на Распопова, предприниматели оказались заложниками ситуации. Власти кормят «завтраками», обещая вмешаться и помочь, но вот уже третий год дело так и не сдвинулось с мертвой точки. И обманутые строители не знают, куда еще обращаться за защитой.

Между тем председатель совета защиты прав предпринимателей и противодействию коррупции Карагандинской области Серик Торегельдин приводит в пример ТОО «Астана Шанырақ 2030», которое замешано не в одном скандальном строительстве. По

словам г-на Торегельдина, в Карагандинской области репутация этой фирмы уже подмочена, но, несмотря на это, ТОО берет крупный генподряд в Сатпаеве. По мнению главы совета, пришло время вмешаться в этот вопрос правоохранительным органам. Серик Торегельдин уверен, что предпринимателям следует оформить бумаги, свидетельства, заявления и отправить документы через НПП «Атамекен» в совет по защите прав предпринимателей. Со своей стороны он обещал передать все свидетельства в силовые структуры и внимательно отслеживать процесс, так как в данном случае усматриваются признаки коррупции.

А пока местный бизнес молчит и не хочет бороться за свои права, выгодные госконтракты выигрывают пришедшие компании. Всю работу выполняют субподрядчики – местные фирмы, а заказчик в это время находится в другом городе. Выход из сложившейся ситуации предприниматели видят в пересмотре закона о госзакупках, особенно это касается строительства и благоустройства города. По их мнению, строить дома может только та компания, которая имеет достаточный потенциал – производственную базу, оборудование и технику, квалифицированный штат и опыт в работе. Огромные скидки, благодаря которым можно выиграть госзаказ, вообще неуместны – сегодня они означают некачественную работу.

Новогодние каникулы

Где предпочитают отдыхать карагандинцы на Новый год

Праздник жители Центрального Казахстана предпочитают отмечать дома, в кругу семьи или друзей. Но если уж решились на путешествие, то большинство туристов выбирают для отдыха Алматы, Астану и санатории-курорты Восточного Казахстана. Что касается жарких стран, то самые популярные – это доступные по цене направления: Египет, Хайнань (Китай), Таиланд и ОАЭ.

Юлия ПУЛИНА

Согласно информации комитета статистики РК по туристскому потоку страны, количество обслуженных посетителей по выездному туризму в 2017 году составило 10 260,8 тыс. человек, по выездному – 7701,2 тыс. человек, внутреннему – 5572,8 тыс. человек. Самые популярные направления в Казахстане среди туристов – Астана, Алматы и Алматинская область, ВКО.

Возможно, уходящий 2018 год побьет показатели прошлого года: по опросу «Къ», менеджеры курортов Восточного Казахстана отметили, что количество желающих встретить здесь Новый год и Рождество с каждым годом увели-

чивается и теперь о зимнем отдыхе лучше позаботиться заранее.

Боровое

Такой вид отдыха предпочитают семейные пары с детьми. 6-дневную путевку на двоих – взрослый и ребенок – в живописное Боровое можно приобрести за 200 тыс. тенге. В санатории-курорте обещают пятиразовое питание, зимние и новогодние развлечения для детей и взрослых, спа, Деда Мороза и Снегурочку.

Средняя стоимость стандартного номера в курортном месте Восточного Казахстана составляет 11 900 тенге с человека в сутки (при двухместном размещении).

При одиночном размещении в двухместном номере стоимость составляет 15 900 тенге в сутки. Для детей от 6 до 12 лет – 7500 тенге, дети до шести лет – на одного взрослого один ребенок бесплатно (с предоставлением места и питания).

Алматы

Как признались опрошенные сатпаевцы, планирующие встретить новогодние праздники с детьми в Алматы, они арендовали квартиры в городе – по их мнению, это удобнее для проживания и выгоднее. Стоимость суточного проживания в арендованной однокомнатной квартире в Южной столице обойдется путешественникам по цене от 7 тыс. тенге, в двухкомнатной – от



Горящая путевка в Париж для карагандинцев стоит сегодня от 220 тыс. тенге, в Чехию – от 150 тыс. тенге, Испанию – от 332 тыс. тенге, каникулы в Риме – от 250 тыс. тенге. Фото: www.shutterstock.com/Ekaterina Pokrovsky

12 тыс. тенге в сутки. А вот проживание в санатории оплачивается за каждого человека отдельно и в результате в разы дороже, эту разницу туристы планируют потратить на развлечения для детей, посещение Медео и Шымбулака.

В Астане цены на арендное жилье примерно такие же, как и в Алматы, но в Новый год столица пользуется меньшей популярностью у туристов, основная причина – непредсказуемые климатические условия.

Пляжи и пальмы

Менеджер одного из жезказганских туристических агентств сообщила, что в новогодние каникулы путевки в жаркие страны стоят дороже, чем обычно. Самые

популярные направления у жезказганцев – Египет, Турция, ОАЭ и Таиланд, они вполне доступны по цене – от 220 тыс. тенге с человека, в зависимости от уровня отеля и времени проживания. Как раз сейчас фирмой предлагается встретить 2019 год в Египте за 278 тыс. тенге с человека – 10 дней, 9 ночей.

Турфирмы Караганды сегодня предлагают новогодние туры со скидкой до 40%.

Например, путевку в Египет, от 9 до 12 дней, можно приобрести по цене от 165 тыс. тенге. Поклонникам отдыха в Турции предлагаются туры от 211 тыс. тенге на человека, четыре дня в новогоднем Стамбуле – всего за 78 тыс. тенге, а экскурсионный тур в Кападокию на Новый год стоит от 129 тыс. тенге.

Горящие путевки

Легким на подъем карагандинцам предлагаются самые выгодные по цене каникулы. В ОАЭ можно слетать всего за 112 тыс. с человека, отпуск на острове Хайнань в Китае будет стоить около 126 тыс. тенге, а в экзотическом Вьетнаме – от 250 тыс. тенге, в Таиланде – от 250 тыс. тенге.

Горящая путевка в Париж для карагандинцев стоит сегодня от 220 тыс. тенге, в Чехию – от 150 тыс. тенге, Испанию – от 332 тыс. тенге, каникулы в Риме – от 250 тыс. тенге.

Старая песня о... мусоре

Мусороперерабатывающий завод в селе Кокпекты становится притчей во языцех

Пока чиновники рапортууют о развитии «зеленых» технологий, бизнесмен Бактыгали Айжигитов пишет жалобы в различные инстанции. Вот уже больше года он силится запустить мусороперерабатывающий завод в селе Кокпекты, однако постоянно сталкивается с трудностями.

Ксения БЕЗКОРОВАЯ

Имя Бактыгали Айжигитова уже появлялось на страницах «Къ». Речь шла о предоставлении ему поддержки департаментом АГДСПК по Карагандинской области. А именно – о заключении договоров с жителями села Кокпекты на вывоз мусора и проведении к заводу электричества. Несмотря на красивые обещания, дело, по словам предпринимателя, не сдвигается с мертвой точки. Поэтому он снова обратился за помощью к СМИ, пригласив журналистов посетить его предприятие.

Мусорные катаклизмы

Завод по утилизации мусора располагается на одном из краев обширной свалки, простирающейся вокруг села Кокпекты близ Караганды. Внешний вид здания сложно назвать презентабельным. Оно представляет собой бокс из металлических листов. Впрочем, как уверяет владелец, таких сооружений не строится из более прочных материалов,



так как внутри помещается оборудование, при работе которого выделяется много тепла. Рядом со зданием возвышаются горы из старых резиновых покрышек, золы, мешков и бытовых отходов. Бизнесмен утверждает: предприятие он может запустить на полную мощность хоть сейчас. Оборудование

Срыв сроков по запуску завода местные власти объясняют финансовыми проблемами бизнесмена и отсутствием линий электропередач.

Фото: www.shutterstock.com/Jaromir Chalabala

уже готово и дожидается своего часа. Однако пока завозить его сюда бессмысленно, поскольку завод до сих пор не подключен к электричеству. Чтобы время не проходило даром, нанятым рабочим приходится сортировать мусор вручную.

«Проблему отсутствия электричества я поднимаю перед местными властями давно. Но меня только кормят «завтраками». Вот пообещали на очередной сессии маслихата ее рассмотреть. Что выйдет, не знаю. Вообще в ноябре собирались запустить завод. К середине декабря планировали оборудование завезти, но пока нет трансформатора», – жалуется собеседник.

Аналогичные предприятия Бактыгали Айжигитов запустил в этом году в Алматинской области. А вот построить завод в селе Кокпекты, как он говорит, ему предложили областные власти, пообещав заключение договоров на вывоз мусора с жителями близлежащих сел. Однако с этим у предпринимателя тоже возникли проблемы.

«Из села Доскей я две недели бесплатно мусор вывозил. А когда предложил заключить договоры, из 1500 дворов отозвались только 60. Между тем один рейс грузового транспорта делится мне в 10 тыс. тенге», – делится бизнесмен.

Жители не хотят подписывать договоры, потому что привыкли сжигать мусор в печах. Всю зиму

они копят золу на своих участках, а весной нанимают транспорт, чтобы вывезти ее на мусорный полигон. А в некоторых случаях и вовсе закапывают в землю.

Все будет, но не сразу?

В отличие от населения, отдельные предприятия охотно идут навстречу Бактыгали Айжигитову. Например, кремниевый завод и автобусный парк №2 Караганды. Если первая организация утилизирует здесь свою золу, то вторая – вышедшие из эксплуатации автомобильные покрышки. Перечисленное сырье в последующем будет служить основой для производства специальных брикетов, используемых в печном отоплении, и резиновой тротуарной плитки. Помимо этого, на заводе собираются изготавливать органические удобрения и строительные материалы.

Срыв сроков по запуску завода местные власти объясняют финансовыми проблемами бизнесмена и отсутствием линий электропередач. Земельный участок площадью 10 га они выдали бизнесмену в аренду сроком на пять лет.

«СПК «Сарыарка» должна выделить денежные средства на запуск совместного проекта с бизнесменом. Завод построен на 80%. В настоящее время его владелец разрабатывает проектно-сметную документацию на линии электропередач. Со своей стороны, мы ждем

документы от предпринимателя. И будем выносить проект на заседание координационного совета для выделения средств на проведение необходимой инфраструктуры по программе «Дорожная карта бизнеса – 2020». Надеемся, в следующем году завод по утилизации мусора удастся запустить», – пояснил заместитель акима Бухар-Жырауского района Сапар Сатаев.

Сейчас в районе, где проживает свыше 60 тысяч человек, действует всего один узаконенный полигон ТБО. При этом тарифы на вывоз мусора утверждены только в семи населенных пунктах. В среднем он составляет порядка 240 тенге за один кубометр. В акимате отмечают: Бактыгали Айжигитов, заключая договоры с населением, должен играть по условиям рынка. Помимо него, услуги по вывозу мусора в районе предоставляют 12 предпринимателей.

Как сообщили в СПК «Сарыарка», по обращению предпринимателя сегодня разрабатываются бизнес-план и финансово-экономическая модель. Также перед акиматом Бухар-Жырауского района ставится вопрос об увеличении срока аренды земельного участка, что необходимо для рассмотрения проекта на заседании инвестиционного комитета.

Однако сам Бактыгали Айжигитов плохо верит в скорое решение своих проблем. И поэтому готовит новые жалобы.