



Подписные индексы:
15138 - для юр. лиц
65138 - для физ. лиц

КУРСИВ | ЦЕНТР

всегда в курсе: новости, прогнозы, аналитика

WWW.KURSIV.KZ

№ 8 (08), ЧЕТВЕРГ, 1 НОЯБРЯ 2018 г.

БИЗНЕС:
АСТАНА
ЗАФИКСИРОВАЛА ЦЕНЫ
НА УГОЛЬ 02

АКТУАЛЬНО:
БУНТ
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ 03

АКТУАЛЬНО:
ЖЭС ПЛАНИРУЕТ
ПОДНЯТЬ ТАРИФ 03



ПРОЦЕСС:
АМТ ПРОТИВ
ЖУРНАЛИСТА 04

* Бриф-новости

Борьба с черными копателями дает результаты

Дополнительные 1,5 млрд тенге получит бюджет Карагандинской области от добычи полезных ископаемых.

Эффект дала работа по борьбе с нелегальными недропользователями. В результате добыча увеличилась в 25 раз. По-прежнему высок спрос на сырье. Большой популярностью пользуется песчано-гравийная смесь, применяемая при строительных работах. Число желающих приобрести ее возросло на 60%.

С черными копателями государственные органы продолжают бороться.

По результатам рейдовых мероприятий с июня 2018 года в области были выявлены и зарегистрированы 30 фактов незаконной добычи. По восьми из них были возбуждены уголовные дела по статье 334 УК РК «Самовольное пользование недрами». Кроме того, органами внутренних дел в департамент экологии направлено более 20 материалов по фактам незаконной добычи», – сообщил заместитель акима области Серий Шайдаров.

Геологи нашли вольфрам

В Карагандинской области начнут добывать один из самых редких металлов – вольфрам, сообщает акимат области.

Работы по разведке и добыче вольфрама начнутся к 2022 году близ территории поселка Северный Катпар Шетского района.

«Заверочное бурение подтвердило запасы вольфрама и молибдена на месторождении Северный Катпар в Карагандинской области. Запасы вольфрама составляют порядка 90 тыс. тонн, молибдена – 13 тыс. тонн», – сообщила пресс-служба АО «НГК «Тау-Кен Самрук».

К разведке полезного ископаемого были привлечены геологи ближнего и дальнего зарубежья. Технологию обогащения руды специально для месторождения Северный Катпар разрабатывали в Китае.

Инвестиции растут

По данным статистического управления, за последние девять месяцев в регионе объем инвестиций вырос на 28,5%.

За этот период предприятиями Карагандинской области освоено 283,8 млрд тенге инвестиций в основной капитал, что составляет 128,5% к аналогичному периоду прошлого года.

Основной источник финансирования инвестиций по-прежнему составляют собственные средства предприятий – 79,8% общего объема. Далее следуют бюджетные деньги – 15%. На последнем месте банковские кредиты – 2,9%.

Крупные предприятия освоили инвестиции на 57,4%. МСБ – на 35,8%. Как сообщает управление статистики, в этом году вложения в крупные предприятия увеличились в 1,6 раза. Но сократился объем инвестиций МСБ – на 7,2%.

Основной объем инвестиций в основной капитал по области освоен в Караганде – 26,1% и Темиртау – 13,6%.

Отстают города Приозерск и Сатпаев, а также Жанаркинский, Каркаралинский, Нурунский и Осакаралинский районы.

Сдерживать цены

В Карагандинской области формируют стабилизационный фонд, который послужит одним из методов сдерживания цен.

«Цены на социально значимые продовольственные товары, которые не производят в регионе, пока остаются на прежнем уровне. Изменилась лишь стоимость гречневой крупы, она увеличилась 3,7%», – сообщила на аппаратном совещании в акимате области руководитель управления предпринимательства и промышленности Татьяна Аблаева.

Продолжается поставка сахара по оптимальным ценам. В социальные павильоны завезли 139,5 тонны сахара, который жители области могут купить по 210 тенге за кг.

Наше дело – предложить

В СПК пока нет четкого понимания, что именно нужно бизнесу

Вопросы развития МСБ, проектов в сфере цифровизации, помощи инвесторам и стартаперам, способы защиты бизнеса обсудили предприниматели Жезказгана на встрече с представителями СПК «Сарыарка», акимата и прокуратуры.

Юлия ПУЛИНА

В Жезказган управляющий директор АО «СПК «Сарыарка» Габдулкамал Кадыржанов приехал выяснить, какова ситуация на рынке, познакомиться с предпринимателями. По его мнению, город – крупный промышленный кластер, и потенциал у него большой, следовательно, точно есть свободные ниши для самых разных бизнес-проектов. Ведь Жезказган существует за счет градообразующего предприятия, а вокруг «якорного» бизнеса всегда появляются маленькие вспомогательные предприятия. В силах социально-предпринимательской корпорации (СПК) помочь бизнесу реализовать проекты – промышленные или в сфере МСБ.

«Задача социально-предпринимательской корпорации сегодня, – сообщил управляющий директор АО «СПК «Сарыарка» Габдулкамал Кадыржанов, – помочь бизнесу найти общий язык с властями, обеспечить экономическое развитие Карагандинской области, помочь бизнесу в создании конкурентоспособных производств, привлечь инвестиции в регион, реализовать бизнес-проекты, особое внимание – инновационным научным проектам».

Помощь инвесторам

Сегодня на базе корпорации существуют два института: центр обслуживания инвесторов и региональный офис инноваций.

Цифровизация в приоритете

Региональный офис инноваций занимается продвижением инновационных проектов и стартапов,



По мнению управляющего СПК «Сарыарка» Г. Кадыржанова институты развития – НПП «Атамекен» и СПК «Сарыарка» – должны работать вместе, поскольку решают общие задачи. Фото автора

«Инвесторам предлагается полное сопровождение от нулевого цикла до запуска предприятия – неважно, маленького или большого, на региональном или областном уровне», – сообщил г-н Кадыржанов. – Также СПК обещает помощь в решении разных сопутствующих проблем: поиске земельного участка, инфраструктурных мощностей, подписании инвестиционных контрактов с МИР РК. К примеру, сейчас работаем с инвестором, который хочет построить солнечную станцию в Жезказгане. Можем помочь и в вопросах сбыта продукции».

развитием науки. «Ни для кого не секрет, что цифровизация – это вещь новая, не у всех есть понимание, как это сделать, куда обратиться, какие документы нужны. Сопровождение проекта начинается с первого обращения», – отметил управляющий СПК.

Он напомнил, что в Караганде проходил форум разработчиков «Хакатон», где молодые стартаперы представили свои идеи. С некоторыми из них в настоящее время ведется работа по вопросам «Smart-ЖКХ».

В следующем году СПК планирует бизнес-инкубатор, куда молодые люди смогут обратиться со своими проектами. «Помещения для работы, обучающие курсы – планируются спикеры из разных стран – будут бесплатными. Корпорация работает с АО «НАТР», фон-

дом «Даму», АО «НУХ «Байтерек», они выделяют на перспективные проекты технологические гранты. Социально значимые, такие как цифровизация госучреждений или модернизация комплекса – медицинского или образовательного, в приоритете», – уточнил Габдулкамал Кадыржанов.

Городские вопросы

Актив села Малшибай Кайрат Бабанов заинтересовался: «Под какие проекты можно привлечь инвестиции, чтобы жители села могли организовать свой бизнес?»

На что глава СПК пояснил, что благоустройство мест сакрального туризма тоже является перспективной сферой. В данном направлении, по его словам, уже ведется работа над бизнес-проектами в Балхаше. «Многие инвесторы за-

интересованы в развитии туристического кластера. Сегодня Балхаш, Улытау, Каркаралинск считаются перспективными для вложения средств. К каждой туристической точке – свой подход. Предлагайте свои идеи. В Караганде, где мы дислоцируемся, пока нет четкого понимания, что именно нужно для развития бизнеса или привлечения инвесторов в районах, селах, малых городах Жезказганского региона», – заявил г-н Кадыржанов.

В свою очередь, начальник отдела предпринимательства и сельского хозяйства акимата Жезказгана Кенгирбай Смагулов заинтересовался, оказывается ли помощь проектам ГЧП. «Здесь присутствуют представители ТОО «Улытау Флора», они занимаются разведением овощных культур в теплицах. Ранее занимались озеленением города, но в последние годы госзаказ «уходил» в другие компании. Сейчас планируют работать по ГЧП. Можете им помочь?» – спросил он.

На что Габдулкамал Кадыржанов пояснил, что в СПК есть отдельный департамент, который занимается сопровождением по ГЧП. И если у предпринимателей есть хороший проект, но нет денег, то они могут обратиться в АО «СПК «Сарыарка», где есть целый перечень проектов в области, нуждающихся в дополнительном финансировании. Кроме того, по его словам, корпорация может напрямую выходить на местных и иностранных инвесторов и предлагать им проекты предпринимателей.

А зачем нам СПК?

Председатель Жезказганского филиала НПП «Атамекен» Журсинбай Лекеров отметил, что офис СПК «Сарыарка» присутствует только в Караганде.

4 >>

Кому взятка жить помогает?

58% предпринимателей столкнулись с проявлением коррупционных фактов

Сотрудники Региональной палаты предпринимателей Карагандинской области составили рейтинг самых коррумпированных регионов, по мнению бизнесменов. Около 80% предпринимателей Карагандинской области не верят в эффективность программы по борьбе с коррупцией

Анжелика ВОЛКОВИЧ

Опрос был проведен анонимно, в нем приняли участие более 1,5 тысячи предприятий и организаций разных сфер деятельности. В итоге правоведа составили рейтинг самых коррумпированных регионов Карагандинской области. Результаты исследования и цифры были озвучены директором Палаты предпринимателей Карагандинской области Ернар Кульпеисовым в акимате в ходе заседания Комиссии по вопросам предпринимательства.

«Более половины опрошенных, а это 58% предпринимателей, столкнулись с проявлением коррупционных фактов. Все предприниматели, сталкивающиеся с коррупцией, условно разделились на тех, кому коррупция помогает, и тех, кому она мешает. Согласно данным опроса, доля тех, кому взятка «строить и жить помогает», составила 14%», – сообщил Ернар Кульпеисов в главе региона Ерлану Кошанову.

Организатором опроса удалось установить, что средний размер взятки по области составляет от 10 до 61 тысячи тенге. Есть выплаты, которые превышают 1 млн тенге. «Согласно ответам респондентов, коррупция захватила город



Согласно исследованию ПП, 42% опрошенных считают, что для бизнеса коррупция является частым явлением, а 21% считают, что коррупция – дело неизбежное, как и налоги. Фото автора

Шахтинск и Бухар-Жырауский район, а наименьшие факты отмечены в Каражале и Сатпаеве. Кстати, именно госслужащие в 2,7 раза чаще выступают инициаторами коррупционных сделок», – проинформировал Ернар Кульпеисов.

Как сообщили в палате предпринимателей, чиновники чаще инициируют дачу взятки, и особенно там, где необходимо ускоренно принимать решение по одобрению каких-либо проектов, рассмотрению документов в органах власти. О таких фактах в Карагандинской области сообщили 426 человек, о взятках и «стимулировании» проведения расследования сотрудниками полиции и прокуратуры рассказали более сотни бизнесменов.

По данным Ернара Кульпеисова, 42% опрошенных считают, что

для бизнеса коррупция является частым явлением, а 21% считают, что коррупция – дело неизбежное, как и налоги.

Сами же предприниматели уверены, что победить коррупцию крайне сложно, поэтому необходимо ужесточить наказание за дачу взятки и прежде всего сделать прозрачной работу антикоррупционной службы.

«На фоне увеличения доли бизнесменов, призывающих к ужесточению наказаний и повышению эффективности госорганов, наблюдается рост доли считающих бесполезной борьбу с коррупцией. Ведь 80% респондентов отрицательно оценивают проводимые антикоррупционные меры, либо они не эффективны, либо о них не слышали. Только 13,8% всех

опрошенных предпринимателей готовы сообщить о коррупционных фактах и оставить свои контактные данные. Эта цифра в очередной раз доказывает, что доверие предпринимателей к борьбе с коррупцией пока не на высоком уровне», – заявил Ернар Кульпеисов.

Перед тем как представить результаты опроса в областной акимат, заседание по защите прав предпринимателей и противодействию коррупции состоялось и в прокуратуре Карагандинской области, где эксперт отдела по защите прав предпринимателей и снижению административных барьеров Юлия Ойлейник привела примеры бездействия правоохранительных органов.

Так, один из вопиющих случаев, который рассматривают юристы

палаты предпринимателей, – случай с привлечением заведомо невиновного к уголовной ответственности. Владелица магазина Дана Хамзина добивается справедливости почти год и требует наказать виновных в ее непростом деле. Женщина совершенно случайно узнала о том, что на нее было заведено уголовное дело, когда ей потребовалась справка о несудимости, выяснилось, что в базе данных управления по правовой статистике и специальным учетам по Карагандинской области имеется карточка о ее привлечении к ответственности за правонарушение. Указавшись, что в 2015 году в отношении Даны Хамзиной было возбуждено уголовное дело по статье 389 ч.1 УК РК (самоуправство), а позже сотрудники отдела внутренних дел Шахтинска приняли решение о прекращении дела. Из документа следовало, что стороны примирились. Сообщалось, что дело было возбуждено по заявлению осужденного АК-159/20 по факту завладения банковскими картами восьмерых осужденных. В деле указывалось, что Хамзина была допрошена и даже сообщила, что взяла в наем здание, расположенное на территории колонии, и открыла там магазин. Карточек у осужденных она не брала. Все это крайне возмутило предпринимательницу, которая ни с какими полицейскими не встречалась, пояснений не давала, нигде не расписывалась и тем более не общалась с заключенными. В деле не имелось ни одной подписи Хамзиной. Также она не была уведомлена о том, что «ее дело» было прекращено.

3 >>

Астана зафиксировала цены на уголь

Власти столицы уверены, что ажиотаж с углем создается перекупщиками

Акимат столицы во вторник, 30 октября, сообщил о подписании меморандумов по фиксации отпускных розничных цен на уголь с восьмью основными реализаторами угля в столице. Об этом сообщил руководитель отдела столичного управления топливно-энергетического комплекса и коммунального хозяйства Максат Есмагулов. По его расчетам, ручное управление отопительным рынком будет продолжаться до 2022 года.

Дмитрий ПОКИДАЕВ

Проблемы с нехваткой угля – и соответствующим взлетом цен на него – возникают в столице в последние несколько отопительных сезонов. Своего пика они достигли в прошлом отопительном сезоне, в сентябре-октябре 2017 года и в январе-феврале 2018 года, после чего решено было готовить санкции с июня по август в Астану было завезено достаточное количество угля. Однако в сентябре ситуация с дефицитом повторилась: на протяжении нескольких недель на тупиках шубаркольский уголь разбегался влет, а цены на него превышали стандартную и вполне справедливую цену (около 13,5–14 тыс. тенге) на 5 тыс. тенге.

Как уверяли в акимате, ажиотаж создается перекупщиками, они же взвинчивают цену на каменное топливо, нынешние запасы которого на конец октября более чем достаточны – по сведениям управления ТЭК и коммунального хозяйства, в городе имеется в наличии 10 тыс. 255 тонн угля. По данным этого же

ведомства, поставки твердого топлива по сравнению с прошлым годом были увеличены практически в два раза: с августа в Астану было завезено и продано 180 тысяч тонн угля, при этом общая потребность жилого сектора столицы в угле за весь период отопительного сезона до мая составляет 400 тысяч тонн. То есть с нынешними остатками на тупиках в Астану завезена уже почти половина объема всей ее зимней потребности.

При таких раскладах, когда половина продаваемого ежегодного объема завезена и практически распродана, ожидать новых спекулятивных всплесков в ближайшее время не приходится. Тем не менее, в акимате решили перестраховаться – и заключили меморандумы о фиксации цен на уголь с восьмью крупнейшими угольными трейдерами, работающими на железнодорожных тупиках Астаны.

«В этом году акимат Астаны подписал меморандум с этими компаниями, в рамках которого закреплены цены на каждый вид угля», – сообщил на брифинге руководитель отдела управления топливно-энергетического комплекса и коммунального хозяйства Астаны Максат Есмагулов. «Шубарколь – максимальная цена 13 тыс. 600 тенге, Каражыра – 14 тыс. тенге, Майкубинский – 12,5 тыс. тенге, Богатырский – 9,5 тыс. тенге, Кузнецкий – 12,5 тыс. тенге», – озвучил он закрепленный меморандумами угольный прейскурант.

При этом, по его оценке, в этом году большого ажиотажа на угольном рынке нет, поскольку ситуация по поставкам угля стабилизируются, соответственно, снижаются шансы перекупщиков создать искусственный дефицит в этом сегменте рынка. Вдобавок акимат и крупные трейдеры создали горячую линию «109», благодаря которой покупате-



В акимате Астаны рассчитывают, что газификация, помимо решения проблем с ценами на уголь, позволит решить еще одну беду столицы – смог. Пока же городские власти увеличили высоту труб городских ТЭЦ до 120 метров с тем, чтобы дым рассеивался на большей высоте. Фото: Аскар АХМЕТУЛЛИН

ли могут заранее узнать о наличии угля на конкретном железнодорожном тупике, а полиция совместно с фискалами занялась выявлением перекупщиков с целью предъявления им претензий за неуплаченные налоги, что в октябре-ноябре резко снизило активность последних по перепродаже угля.

В подобном ручном режиме угольный рынок Астаны будет управляться акиматом, видимо, до отопительного сезона 2022 года, когда столица начнет газифицироваться и надобность в угле будет снижаться. Напомним, что в 2021 году планируется запустить в строй первую очередь газопро-

вода «Сарыарка», при этом технико-экономическое обоснование газификации Астаны планируется сдать в ноябре этого года. По словам Есмагулова, газифицировать столицу будут в три этапа.

«По первой очереди проектирование завершено, пусковые комплексы мы планируем повести к нашим ТЭЦ, по этой очереди будут газифицированы районы Коктал-1 и Коктал-2, – сказал представитель акимата. – После 2021 года мы планируем перейти к реализации второй очереди – газифицировать поселки Мичурино, Интернациональный, Тельмана, Garden village и Family village (районы на лево-

бережье Астаны – «Къ»). В рамках третьей очереди планируем приступить к газификации поселка Ильинка, микрорайона Чубары и жилого массива «Ондири», – добавил он.

Первую очередь планируется сдать в 2021–2022 годах, в 2023–2024 годах в акимате рассчитывают приступить ко второй и третьей очередям, завершить газификацию полностью запланировано до 2025 года. Есмагулов при этом подтвердил, что частные дома будут подключаться к газу за свой счет (ранее специалисты приводили расчеты, согласно которым стоимость подключения одного частного дома к трубе составит около \$1 тыс.)

«Это будет зависеть от технических условий, аналогично тому, как у нас сейчас идет это по воде и по электричеству: мы ставим только основные распределительные сети, то есть пункты подключения на основных улицах. Далее стоимость будет уже зависеть от месторасположения дома и от технических условий, – подчеркнул Есмагулов. – В Казахстане уже очень много регионов газифицировано, в Западно-Казахстанской и Южно-Казахстанской областях такие работы по газификации у нас выполняют специальные организации, имеющие лицензию на строительно-монтажные работы. Организация, которая будет осуществлять эксплуатацию, будет непосредственно следить за каждым объектом, подключаемым к сетям газоснабжения», – добавил он.

При этом в акимате рассчитывают, что газификация, помимо решения проблем с ценами на уголь, позволит решить еще одну беду Астаны – смог.

«Проблема смога существует, когда штиль и нет ветра, выбросы от частного сектора, от автотранспорта и автономных котельных не выносятся за городскую черту, но, думаю, после газификации состояние улучшится намного. В этом году еще смог будет», – говорит исполняющий обязанности заместителя руководителя управления охраны окружающей среды и природопользования Астаны Абдиманан Джумадидаев.

Пока же городские власти увеличили высоту труб городских ТЭЦ до 120 метров с тем, чтобы дым рассеивался на большей высоте. Впрочем, проблему с тем количеством выбросов, которые дают автотранспорт и частный сектор, это не решает, а потому городские власти с нетерпением ждут одобрения ТЭО газификации города, а также начала строительства газопровода «Сарыарка».

Большие проблемы маленького завода

Владелец небольшого мусороперерабатывающего завода в селе Кокпекты Карагандинской области не может запустить производство на полную мощность.

Ксения АРСЕНЬЕВА

Еще год назад бизнесмен Бактыгали Айжигитов возвел стены основного здания мусороперерабатывающего завода в селе Кокпекты Бухар-Жырауского района Карагандинской области. И всего несколько дней назад запустил производство по утилизации отходов. Правда, пока мусор здесь сортируют вручную. Главными проблемами предпринимателя на сегодняшний день являются отсутствие электричества и, как ни странно, самого оборудования. В своих бедах он винит чиновников. Однако, как оказалось, у них тоже есть претензии к бизнесмену.

Осенью прошлого года Бактыгали Айжигитов начал строить завод по сортировке и переработке мусора в селе Кокпекты с расчетом, что сырье для утилизации будет поступать и из близлежащих населенных пунктов – Ботакары, Кушоки, Новоузенки, Доскея. Ожидалось, что проект обойдется бизнесмену в 80 млн тенге и обеспечит рабочими местами 20 человек. Запуск завода производительностью до 8 тыс. т в месяц был намечен на ноябрь 2018 года.

Помощь пришла

Ранее «Къ» рассказывал о том, что Бактыгали Айжигитов жаловался на действия акима Кокпектинского сельского округа Айдына Досмакова, который задерживал работу по подписанию договоров с населением, а также по подключению завода к электричеству. Обращение предпринимателя на выездном совещании рассмотрели представители департамента АГДСПК, РПП «Атамекен» и должностные лица. Как следствие, был составлен план действий местных исполнительных органов по поддержке предпринимателя в реализации его проекта.

«Мы прикладываем все усилия, чтобы решить проблемы Бактыгали Айжигитова. И уже добились определенных успехов. С нашей помощью был окончательно решен вопрос заключения договоров на вывоз ТБО с населением. Как

выяснилось, проблема возникла из-за того, что предприниматель изначально не собрал полный пакет документов. А местный исполнительный орган, со своей стороны, не дал ему необходимых разъяснений. Помимо этого, мы помогаем бизнесмену в решении вопроса о выдаче технических условий на подключение завода к электричеству. При содействии управления предпринимательства на рассмотрение областного координационного совета будет внесена бюджетная заявка по «Дорожной карте бизнеса-2020». Таким образом, электричество будет подведено к арендуемому участку за счет государства. Конечно, нужно понимать, что произойдет это не сегодня и не завтра. Этот процесс потребует времени», – сообщил главный специалист управления профилактики коррупции департамента АГДСПК Мурат Орманбаев.

По его словам, сотрудники ведомства в рамках работы по антикоррупционному сопровождению инвесторов постоянно находятся в связи с Бактыгали Айжигитовым, который доволен оказываемой ему поддержкой. Между предпринимателем и департаментом подписано соглашение.

«Все разберу и уеду»

Однако в разговоре с журналистом бизнесмен благодарит помощников не стал, а сконцентрировал основное внимание на существующих проблемах – отсутствии электричества и льготного кредитования на приобретение оборудования.



Ожидалось, что проект обойдется в 80 млн тенге и обеспечит рабочими местами 20 человек. Запуск завода производительностью до 8 тыс. т в месяц был намечен на ноябрь 2018 года.

«Сейчас на заводе работают семь человек, включая охранника и водителя. Я завез 2 тыс. мешков, по которым сотрудники разбирают бумагу, пластик, резину. Оборудование я давно заказал. Сортировочная линия уже готова. Ее сделали на Карагандинском машиностроительном заводе. Но я не могу ее выкупить – нет денег. Помочь с предоставлением льготного кредита на 18 млн тенге мне обещали представители социально-предпринимательской корпорации «Сарыарка» и заместитель акима Карагандинской области Алмас Айдаров. Однако помощи от них я до сих пор не дождался. Наверное, я все земельному участку за счет государства. Конечно, нужно понимать, что произойдет это не сегодня и не завтра. Этот процесс потребует времени», – сообщил главный специалист управления профилактики коррупции департамента АГДСПК Мурат Орманбаев.

Между тем в социально-предпринимательской корпорации «Сарыарка» пояснили, что не раз пытались помочь Бактыгали Айжигитову.

«Мы с ним неоднократно встречались. Он подготовил неполный перечень документов. Был выезд на место, но сотрудникам не был предоставлен доступ в помещение, не был обнаружен полигон для бытовых отходов. Также, как оказалось, у заявителя нет права собственности на землю. Участок площадью 10 га был взят им в аренду всего на два года. Проект не структурирован, пока сырой. Инвестиционная политика СПК на данном этапе не позволяет профинансировать этот проект», – подчеркнули в пресс-службе СПК «Сарыарка».

Казахстанский бизнес предпочитает российских партнеров

За одну смену работники ТОО «Light» выпускают примерно 150 светильников. Но по сравнению с тем, что производят на российских предприятиях, это лишь капля в море. Тем не менее руководитель предприятия Айбар Толубаев уверен: когда-нибудь и в Казахстане массово начнут продвигать светодиодные приборы. Тем более, что в последнее время такого рода лампы и светильники становятся все более популярными.

Самал АХМЕТОВА

К цели маленькими шагами

Бизнесом по производству светильников самого различного назначения – от освещения улиц и автомагистралей до квартир – Айбар Толубаев занялся около четырех лет назад. Попробовав себя в сфере бизнеса и на госслужбе, и в национальной компании, карагандинец вернулся домой. Без дела долго сидеть не стал. По совету знакомых решил вернуться в предпринимательство. Заключив договор с одной из местных компаний, начал продажу светодиодных ламп и светильников.

В то время светодиодные приборы быстро стали трендовыми и пользовались у населения большим спросом. Для того чтобы вникнуть в новое дело, Айбар Толубаеву пришлось сначала устроиться на работу в один из цехов, производящих такого рода светильники и лампы. Но довольно скоро он понял, что, однажды привыкнув работать на себя, сложно подчиняться другим. Поэтому в 2016 году Айбар Толубаев вместе с партнерами по бизнесу решил искать свой путь к светодиодам.

Собрав небольшую сумму денег, начинающий предприниматель взял под бизнес еще кредит. Стартовав с 15 млн тенге, они открыли небольшой цех, где запустили производство светодиодных ламп и светильников.

Главной целью для Айбара Толубаева была оригинальность про-



Все сырье светодиодных светильников поступает в Казахстан из-за рубежа. Фото: Дмитрий КУЗЬМИЧЕВ

дукции. Ни в коем случае нельзя было копировать стиль и дизайн конкурентов, у которых некогда он учился производственному мастерству. Бизнесмен отмечает, что цель была достигнута очень скоро. Цех запустился, продукция стала выпускаться. Дело оставалось за реализацией. А это самое сложное для начинающего предпринимателя. Именно на реализации многие и ломаются: окрыленные надеждой, что все вокруг сразу же начнут скупать их продукцию, вдруг понимают, что она в общем-то мало кому нужна.

«Мы пошли к цели постепенно. Нашли компании, которые работают с подрядчиками и благоустраивают улицы. Заключили с ними договоры по предоплате на небольшое количество продукции. В течение месяца изготавливали светильники и лампы. На тот момент для нас было важно не брать больших кредитов, чтобы не погрязнуть в долгах», – рассказывает Айбар Толубаев.

Сырье дает Россия

Набравшись опыта и знаний, специалисты компании стали производить уже по 100 приборов за три-четыре дня. Теперь за смену они выпускают по 150 светильников и ламп.

Главное в их работе – это сырье, которого нет в Казахстане. Поэтому его приходится везти из России. «Россияне всегда соблюдают гарантийные обязательства. Как бизнес-партнеры они очень добросовестные и честные. Никогда не обманут. Кроме того, нас устраивает

цена российских поставщиков. Да и вопросы логистики проще решать. До россиян мы пробовали работать с китайцами, но они поступили нечестно. Отправили сырье, которое не соответствовало нашим требованиям. Жаль, конечно, что светодиоды у нас не производят. Видимо, наши специалисты еще не дошли до высоких технологий», – говорит Айбар Толубаев.

О себестоимости одного прибора предприниматель сообщает не стал, упомянул лишь, что маржа составляет от 30%. Сегодня Айбар Толубаев работает не только на карагандинском рынке. Были попытки охватить и российские магазины, но пока предприятие Айбара Толубаева не выдерживает конкуренции.

«Несколько недель назад мы побывали в Мордовии. В столице этой республики – Саранске – живет около 300 тыс. человек, а заводов, производящих светодиодную продукцию, целых шесть! За одну смену они изготавливают около полусотни ламп и светильников. Поэтому нам с ними конкурировать очень тяжело. Там же я узнал, что в один из заводов частный инвестор вложил собственных средств 1 млрд руб. Бизнесмен уверен, что будущее за светодиодами. Его поступок для меня значит одно – я на правильном пути», – считает Айбар Толубаев.

Так как российский рынок занят, а в Казахстане продажа идет успешно, предприниматель теперь планирует выйти со своей продукцией на Узбекистан, Кыргызстан и Таджикистан. Но для этого ему потребуются расширить бизнес.

ДЕЛОВОЕ ЕЖЕНЕДЕЛЬНОЕ ИЗДАНИЕ
КУРСИВЪ-ЦЕНТР

Газета издается с 13 сентября 2018 г.

Собственник: ТОО «Allco Partners»

Адрес редакции: 050059, РК, г. Алматы, пр. Аль-Фараби, 7,

б/д «Нурлы-Тау», блок 5А, оф. 119

Тел./факс: +7 (727) 346-84-41

E-mail: kursiv@kursiv.kz

Генеральный директор:
Марат КАИРБЕКОВ
m.kairbekov@kursiv.kz

Главный редактор:
Динара ШУМАЕВА
d.shumayeva@kursiv.kz

Зам. главного редактора:
Мақия ТОРЕБАЕВА
m.torebaeva@kursiv.kz

Игорь КЛЕВТОВ
i.klevtov@kursiv.kz

Редактор кор. пункта
в центральном регионе:
Самал АХМЕТОВА
center@kursiv.kz

Редакция:
Ангела ВОЛКОВИЧ
Юлия ПУЛИНА

Корректорское бюро:
Вера АН
Светлана ПЫЛПЧЕНКО
Татьяна ТРОЦЕНКО
Елена ШУМСКИХ

Технический редактор:
Елена ТАРАСЕНКО

Фотографы:
Оле СЛИВАК
Аскар АХМЕТУЛЛИН
Орелия ЖАКАЕВА

Дизайнер:
Александр ИГИЗБАЕВ

Аналитический отдел
Kursiv Research:
Айгуль ИБРАЕВА

Директор по развитию:
Танат КОЖИМАНОВ

Коммерческий директор:
Ана ТЕМЕРЖАНОВА
Тел. +7 707 333 14 11,
a.temerzhanova@kursiv.kz

Руководитель службы
по рекламе и PR:
Сабир АГАБЕК-ЗАДЕ
Тел. +7 707 950 88 88,
s.agabek-zade@kursiv.kz

Служба распространения:
Шерхан ШОЛТАНКУЛ
Тел. +7 (727) 346-84-41

Полупные индексы:
для юридических лиц – 15138,
для физических лиц – 65138

Газета зарегистрирована
в Министерстве информации
и коммуникаций Республики Казахстан

Свидетельство о постановке на учет
№ 17227-Г, выдано 10 августа 2018 г.

Отпечатано в типографии РПЖ «Дэуір»
РК, г. Алматы, ул. Кадырашова, 17

Тираж 1000 экз.

Бунт предпринимателей

Владельцы дворовых магазинчиков объединились в надежде отстоять свой бизнес

150 владельцев небольших магазинов поставили свои подписи под обращением к правительству страны. За помощью бизнесмены обратились и в РПП «Атамекен». Они утверждают, что находятся на грани банкротства, и просят пересмотреть нормы законодательства, делающие их существование невыносимым.

Ксения АРСЕНЬЕВА

«Мы как рабы»
По словам предпринимателей, с одной стороны, их душит неравноправная конкуренция с супермаркетами, с другой – бесчисленные выплаты, которые регламентирует постоянно меняющееся законодательство.

Стоит отметить, что о данных проблемах, кстати, и об обращении к правительству предприниматели начали говорить давно, но только сейчас им удалось объединиться. Наиболее активные представители малого бизнеса Караганды создали специальный чат в мессенджере WhatsApp, куда на сегодняшний день вошло более 240 участников.

Заинтересовавшись проблемой бизнесменов, корреспондент «Къ» встретился с некоторыми из участников группы в мессенджере. «Раньше сидели по своим магазинам, плакали тихонечко, переживали. С утра до вечера мы здесь. Продавца нет. Доверять никому. Даже если есть продавец, за ним нужен глаз да глаз. К тому же доход существенно уменьшился», – жалуется хозяйка небольшого магазина Светлана Васильева.

Об аналогичной проблеме рассказала еще одна предпринимательница – владелица другого магазина Анна Котряхова: «Мы работаем на еду и на поддержание магазина. Чистая прибыль нашего магазина в прошлом месяце составила всего 154 тыс. тенге. Человек один, а столько проверок со всех сторон. Нам правда очень сложно. Поэтому мы и поднимаем шум. Если я уйду, то сама стану безработной и оставлю без работы еще троих человек».

Поддержала своих коллеги и бизнесвумен Турсын Мухамедиева:



Представители РПП советуют бизнесменам не опускать руки, а продолжать бороться за свои права: чем больше от них будет поступать жалоб, тем более вероятен благоприятный исход ситуации.
Фото автора

«Доходов нет. Мы как рабы: я практически живу в магазине, белого дня не вижу».

Подстава на подставе

Немало неприятностей, как расказывают предприниматели, им доставляют многочисленные проверки. Из их слов следует, что нередко полицейские подсылают в магазины взросло выглядящих детей. Стоит только продавцам протянуть «подсадным уткам» бутылку с акцизной маркой, как тут же на пороге появляются люди в погонах и составляют акт правонарушения, причем на имя не продавца, а владельца. В последующем бизнесмен подвергается штрафным санкциям и вдобавок ко всему временно теряет лицензию на продажу алкогольной продукции.

По словам Анны Котряховой, в такой ситуации не раз оказывались все владельцы мелких продуктовых магазинов Караганды, а их насчитывается не меньше 700.

«Мне позвонили из суда, сообщили о процессе. Я в тот момент стояла за прилавком, объяснила, что не могу прийти. Обещали перенести слушания на другой день, а потом просто пришел штраф. Мы уже не один раз все это проходили. Иногда

я сама ходила в суд, брала на себя ответственность за продавцов. Например, в апреле случай был. В суде девочка, которой продали алкоголь, выглядела мышкой. Но в магазин она приходила на каблучках, с макияжем и выглядела совершенно иначе. Продавец через две недели уволилась», – вспоминает Светлана Васильева.

Собеседницы «Къ» в один голос заявляют: алкоголь детям они ни в коем случае продавать не собираются. Но в результате постоянных провокаций настороженность продавцов достигла такого предела, что они требуют удостоверение практически у всех подряд. Ведь очередная оплошность может повлечь за собой неминуемую потерю выручки.

Еще одну проблему для владельцев магазинов представляют проверки со стороны органов охраны общественного здоровья. Предприниматели говорят, что их, как конечных реализаторов, заставляют нести ответственность за состав товаров, а также отвечать за наличие надписей на государственном языке их упаковок.

«Дайте дорогу супермаркетам»

Недовольны предприниматели и изменениями в законодательстве.

«Упрощенная налоговая декларация, по которой мы платим 3% с валового дохода, вступила в силу 15 лет назад. Сначала это было удобно, но потом появились новые расходы: приложение «Wipon Pro», post-терминалы, онлайн-кассы. А мы по-прежнему платим 3%. Нас пугают штрафами, мы собираем последние деньги и бежим все это покупать», – сетует Светлана Васильева.

Если верить предпринимателям, онлайн-кассы стоят не дешевле 100 тыс. тенге. К тому же каждый месяц им приходится тратить 1,5 тыс. тенге за подключение устройства к Интернету. От старых чековых аппаратов такие кассы отличаются тем, что в режиме реального времени передают всю информацию о продажах магазина в министерство финансов. Бизнесмены отмечают несовершенство работы онлайн-касс: при подключении к Интернету происходит сбой, а в некоторых местах они и вовсе не «ловят».

Как выяснилось, post-терминалы хвояевают мелких магазинов также влезают в копеечку. В отличие от супермаркетов, пользоваться такими устройствами им неудобно и убыточно.

«Post-терминал я купила за 70 тыс. тенге. Несмотря на то, что он мой, я плачу 2 тыс. тенге ежемесячно за его обслуживание. 3,5 тыс. тенге стоит обслуживание счета. Плюс с каждой продажи я плачу банку 2% комиссии. Вообще мало кто из покупателей выбирает такую систему оплаты, поскольку не тратит у нас больших сумм. В месяц по карточкам в нашем магазине проходит всего 20 тыс. тенге. При этом, чтобы банк предоставил мне возможность пользования терминалом без комиссии, нужен оборот в 200 тыс. тенге. Но у нас таких оборотов нет, поэтому мы терпим убытки», – признается бизнесвумен.

Еще один вопрос, который волнует предпринимателей, касается лицензий на хранение и розничную реализацию алкогольной продукции.

«Раньше мы платили лицензионный сбор один раз при открытии магазина. Например, 15 лет назад при открытии магазина я заплатила 65 тыс. тенге. С 2015 года мы пла-

тим такой сбор каждый год. Речь идет о немалой сумме – 100 МРП. Единственное, в чем нам пошли навстречу, это в том, что разделили этот платеж. Эту сумму мы платим наравне с супермаркетами, хотя у них доходы совсем другие. Представляете, как это тяжело?» – сокрушается Светлана Васильева.

Владелицы маленьких магазинов отмечают, что их бизнес находится на грани банкротства, а все изменения в законодательстве принимаются ради того, чтобы расчистить дорогу супермаркетам.

«Нас под супермаркет постоянно подгоняют. И такое ощущение, что нам хотят сказать: «Вы не тянете, до свидания. Дайте дорогу супермаркетам», – резюмировала Анна Котряхова.

Претензии обоснованы

По мнению юриста ПП «Атамекен» Юлии Олейник, предприниматели совершенно обоснованно высказывают свои претензии.

«Это у них накопилося. Сначала ввели одно, потом другое. Каждый год вводится что-то новое. И сейчас у них действительно много проблем. В таком количестве раньше предприниматели к нам не обращались. Конечно, мы эти проблемы и прежде обсуждали, но они не решаются на областном уровне. И не факт, что решатся на республиканском. Мы сами писали в комитет госдоходов, премьер-министру, депутатам, но ничего не меняется», – говорит юрист.

Впрочем, представители палаты советуют бизнесменам не опускать руки, а продолжать бороться за свои права: чем больше от них будет поступать жалоб, тем более вероятен благоприятный исход ситуации.

«В конечном итоге люди, стоящие у руля власти, добьются того, что маленькие магазины закроются. По позиции такая: закроются – откроются новые. Но открыться в этих условиях очень сложно. Они же все считают, что предприниматели укрываются от налогов. Поэтому хотят открытости и прозрачности, но при этом не хотят брать на себя какую-либо ответственность и создавать условия для развития», – констатировала Юлия Олейник.

Подсчитали и прослезились!

ТОО «Жезказганэнергосбыт» планирует поднять тариф на электроэнергию на 41,7%

Решение еще не принято, результаты будут известны 9 ноября, но у потребителей возник вопрос – на чьей стороне ДКРЕМ? Да и причины повышения тарифа на электроэнергию не убедили жезказганцев. Потребители припомнили директору по связям с общественностью ТОО «Жезказганэнергосбыт» Айдару Айтуганову, что 1 млрд 157 млн тенге по перерасчету, ЖЭС так и не вернул людям.

Юлия ПУЛИНА

Платите больше, пожалуйста

В понедельник, 29 октября 2018 года, представители ТОО «Жезказганэнергосбыт» (ЖЭС) и Департамента комитета по регулированию естественных монополий (ДКРЕМ) по Карагандинской области пригласили жезказганцев на публичные слушания о повышении тарифа. Сегодня средняя цена для всех потребителей составляет 15,00 тенге за кВт/час, без НДС. По подсчетам ТОО «Жезказганэнергосбыт», тариф требуется поднять до 21,26 тенге. Айдар Айтуганов попытался объяснить собравшимся это решение: «Цены на передачу и перераспределение электроэнергии ЭПО подняли, объ-

емы закупаемой электроэнергии сократились в пять раз, это тоже отразилось на тарифе. Увеличился МРП, вырос тариф на услуги балансирования производства/потребления и тариф по страхованию ГПО работодателя, новый вид отчислений (ФОМС) появился, убытки прошлых лет в тариф заложили».

Вся эта информация собравшихся не убедила: что за убытки прошлых лет и почему представитель ЖЭС предоставил недостоверную информацию: все эти годы физическим лицам счета выставлялись вовсе не по 16 тенге за кВт/ч, на деле были другие цифры: 17,53; 18,83 и 19,57 тенге при рекомендованных ДКРЕМ 14,56 тенге за кВт/ч.

После доклада Айдару Айтуганова часть возмущенных жезказганцев покинула зал.

В защиту потребителей выступил секретарь Жезказганского городского маслихата Советбек Медебаев: «Вот вы проводите публичные слушания по тарифам практически ежегодно – и ЖЭС, и КЭЦ слушаем. Для чего? Ни разу население города не согласилось с доводами компаний и антимонопольного комитета. И сейчас все против повышения цен».

Года три-четыре тому назад ЖЭС самовольно повысил тариф, невзирая на запрет ДКРЕМ. В феврале 2017 года Карагандинский областной суд постановил обязать ТОО «Жезказганэнергосбыт» в течение трех месяцев вернуть потребителям 1 млрд 14 млн 879 тысяч 300 тенге,

а также применять среднюю цену с 1 января 2015 года для населения – 13 тенге за 1 кВт/ч, без НДС, до установления ДКРЕМ по Карагандинской области новой цены. Миллиард так и не вернули, а сегодня мы опять говорим о повышении тарифа. Почему ДКРЕМ теперь защищает ЖЭС, а не потребителя?»

В свою очередь, представитель общества защиты прав потребителей Жезказгана Инна Харченко возмутилась графе «убытки прошлых лет». «Почему в ЖЭС считают, что понесли убытки, если несколько лет мы платили по завышенному тарифу? Как он будет возвращать долг потребителю, если 85% потребителей ушли в КЭЦ? Суд обязал ЖЭС вернуть потребителю сверхдоход, почему не прописан механизм взыскания?» – спрашивает г-жа Харченко.

Впрочем, как выяснилось, на данный момент в суде решается вопрос, каким образом будет осуществлен возврат необоснованного дохода потребителю. В частности, по словам заместителя руководителя ДКРЕМ по Карагандинской области Таншолпан Жанабаевой, почти 90% рынка Карагандинской области принадлежало ЖЭС. В этой связи монополист местного энергорынка оказался должен не только жезказганцам, но и жителям Балхаша, Жайрема, Каркаралинска и других городов и поселков.

«Сейчас в суде решается, вернуть денежные средства напрямую потребителю или этот необоснованный



ЖЭС задолжал потребителям 1 млрд 157 млн тенге.
Фото автора

доход будет учтен в новом тарифе на электроэнергию. Завышенные тарифы прошлых лет – 18,83 тенге за кВт/ч – тоже будут учтены, не переживайте», – пояснила г-жа Жанабаева.

Антиконкурентные действия

Также на слушаниях был поднят вопрос и о «давлении» ТОО «Казэнергоцентр» (КЭЦ) на потребителей. Потребитель ЖЭС Сергей Сильев рассказал, что КЭЦ заставляет переходить к ним. В ином случае людям просто отключают

свет. «Отключил свет потребителю, и тот бежит с деньгами заключать договор. Конкурентов они просто выдавливают с рынка, что с этим делать?» – говорит г-н Сильев.

По словам Таншолпан Жанабаевой, 90% всех жалоб в ДКРЕМ Карагандинской области поступает из Жезказгана. В день департаментом регистрируется 4–5 сообщений. Именно таким образом антимонопольным комитетом и была получена информация, а затем начаты два расследования: первое об антиконкурентных действиях в отношении двух компаний – ТОО «Казхамыс дистрибьюшн» и КЭЦ,

и второе – по злоупотреблению доминирующим положением, так как КЭЦ продолжает выставлять счета потребителям, которые не являются их клиентами, вынуждая заключать с ним договор.

«КЭЦ уведомил, что необходимо прекратить эти нарушения, но и на прошлой, и на позапрошлой неделе к нам все еще поступали обращения от жезказганцев», – отметила г-жа Жанабаева. – Неправда, что мы не защищаем ваши права. Мы реагируем на любую информацию, обращение, если достаточно документов, материалов для возбуждения того или иного расследования, мы готовы помочь. Просто не всегда хватает доказательной базы: проигрывать в суде мы тоже не хотим».

В свою очередь, представитель ТОО «Жезказганэнергосбыт» Айдар Айтуганов также отметил, что потребитель вправе сам выбрать компанию-поставщика, и подтвердил, что на сегодняшний день ЖЭС отстоял свое право на подачу электроэнергии населению в Жезказгане и Сатпаеве, имея в виду суд с ТОО «Казхамыс Дистрибьюшн». «Этот процесс поворачивается в обратную сторону. Сейчас есть несколько прецедентов, когда апелляционные, верховные суды пересматривают решение жезказганского горсуда в пользу потребителя. Это говорит о том, что и конституционные, и гражданские права потребителя соблюдаются», – заметил г-н Айтуганов.

Кому взятка жить помогает?

<< 1

К уголовной ответственности в итоге никто привлечен не был, хотя Хамзина писала ряд заявлений в правоохранительные органы. Она требовала привлечь к ответственности виновных по статьям (Фальсификация доказательств в ходе уголовного судопроизводства лицом, осуществляющим досудебное расследование, прокурором, специалистом, принимающим участие в процессуальных действиях, или защитником) и 412 ч.1 Привлечение заведомо невиновного к уголовной ответственности) лиц, допустивших нарушения ее законных прав и интересов.

Однако, несмотря на многочисленные жалобы, в том числе и в прокуратуру Карагандинской области, решение о прекращении досудебного расследования по данным статьям за отсутствием состава уголовных правонарушений осталось в силе.

«Данный вопрос рассматривается на заседаниях Совета с декабря 2017 года».

По результатам проделанной работы было отменено постановление о прекращении уголовного преследования в отношении Хамзиной по реабилитирующим основаниям, после чего вынесено новое решение о прекращении ввиду отсутствия состава преступления. Вместе с тем вопрос о привлечении лиц, допустивших нарушение законности, так и остается нерешенным», – говорит эксперт по защите прав предпринимателей Юлия Олейник.

Как отмечают в палате предпринимателей, в ходе досудебного расследования не нашлось достаточных оснований для привлечения виновных сотрудников к уголовной ответственности, что является основанием для прекращения производства по данным делам, с чем органы прокуратуры согласились.

В ходе заседания Совета по защите прав бизнесменов заместитель прокурора Карагандинской области Мейрам Таугенов заявил, что в настоящее время постановление о прекращении досудебного расследования за примирением сторон отменено.

«В отношении участкового, принявшего данное решение, проводится проверка. В скором времени мы дадим развернутый ответ и доведем дело до полного завершения», – пообещал Мейрам Таугенов.

Еще одно любопытное дело озвучили предприниматели прокурорам. В палату обратился директор ТОО «В. с. профессионал групп» Владимир Егоров, который никак не поймет, почему полицейские волкуют расследование его дела, а прокуроры бездействуют.

«В моей фирме произошел хищение товара. Мы собираем на складе шины и аккумуляторы, бывшие в употреблении, и затем их обнов-

ляем, ремонтируем, приводим в соответствие. Так вот, группа лиц забрала товар в одной из организаций и до нашего склада не довезла. Группа работала по доверенности, товар пропал, этих людей никто не наказал, хотя я писал заявление, ничего не расследуют и мне не сообщают. Дело перекидывают из отдела в отдел. Действие происходило в Жезказгане. Меня возмущает, что есть конкретные лица, они работают, все живут спокойно, и к ответственности их не привлекают. Я связываю это с тем фактом, что родственником одного из участников хищения в моей фирме является сотрудник правоохранительных органов, тут явные признаки коррупции», – говорит Владимир Егоров.

Фактов, когда бизнесмены недовольны работой правоохранительных органов, достаточно, говорят в палате предпринимателей, поэтому результаты анонимного опроса о коррупции вполне закономерны. Об этом директор палаты Ернар

Кульписов доложил акиму Карагандинской области Ерану Кошанову, который и поручил провести исследование среди бизнесменов.

«Мы считаем, что предприниматели опасаются того, что уполномоченные органы правильно и эффективно проведут работу по коррупционным фактам и не примут впоследствии все инструменты давления против них», – обратился г-н Кульписов к акиму.

Однако глава региона, услышав результаты отчета, отметил, что предприниматели тоже очень часто нарушают закон, однако о фактах коррупции молчать нельзя. «Надо об этом открыто говорить. 27% инициаторов взяток сами предприниматели, тоже неутешительная цифра. Видите, предприниматели тоже сами подставляют себя под уголовное преследование. Здесь и бизнес, и госорганы, и силовики должны совместно работать. Мы говорим, что оказываем услуги через одно окно, переходим

на электронные услуги, чтобы избежать коррупции. Наш КСО, созданный совместно с палатой предпринимателей, открыт, пусть предприниматели приходят. Любой предприниматель может прийти, если столкнулся с коррупцией или преследованием. Надо говорить обо всем открыто», – резюмировал аким области Ерлан Кошанов.

Говоря в целом о государственной программе по борьбе с коррупцией, бизнесмены Карагандинской области считают, что она работает крайне неэффективно. Количество предпринимателей, призывающих к жесточескому наказанию за коррупцию и повышению эффективности работы госорганов, растет в геометрической прогрессии. Многие в борьбу с коррупцией не верят вообще и считают ее бесполезной. Ведь показатель – 80% респондентов, отрицательно оценивающих проводимые антикоррупционные меры в стране, – не оставляет сомнений.

АМТ против журналиста

Судебное производство будет приостановлено, пока не пройдет экспертиза

Суд, где АМТ пытается отстоять сексуальную ориентацию генерального директора предприятия, а также доказать, что Парамжит Калон не является «бандеровцем», приостановлен. Судья потребовала проведения экспертизы: филологи должны решить, является ли слово «бандеровец» оскорблением.

Анжелика ВОЛКОВИЧ

В городском суде Темиртау продолжается судебный процесс по иску, предъявленному АО «АрселорМиттал Темиртау» журналисту Олегу Гусеву, о защите чести и достоинства, а также «сексуальной ориентации исполнительного органа», то есть генерального директора Парамжита Калона. На очередном заседании, которое состоялось 31 октября текущего года, судья Татьяна Гавриченко приняла решение о необходимости провести психолого-филологическую экспертизу, которая должна показать, является ли слово «бандеровец», употребленное журналистом, оскорблением. «Она (экспертиза) назначается, когда обстоятельства дела могут быть установлены в результате исследования ее объекта экспертами на основе специальных научных знаний. Историков, политологов мы заслушали, а филологов стороны не смогли предоставить, поэтому суд считает, что нужно назначить психолого-филологическую экспертизу, а пока судебное производство будет приостановлено», — сообщила судья.

Напомним, компанию «АрселорМиттал Темиртау» возмутили публикации журналиста Олега Гусева в социальной сети Facebook в отношении генерального директора, где он называет руководителя предприятия Парамжита Калона «бандеровцем». Предъявлен иск журналисту и по факту сравнения г-на Калона с Кончитой Вюрст, женским альтер-эго австрийского певца Тома Нойвирита.

Спор историков

Второе заседание суда в Темиртау началось с выступления приглашенных

историков, которые вновь дали оценку личности Степана Бандеры.

Сторона истца пригласила в суд кандидата исторических наук Оксану Гумильчук, а ответчик — учителя истории, заместителя директора по профильному обучению женской гимназии Темиртау Любовь Епифанцеву.

Оксана Гумильчук, выступая в защиту генерального директора АО «АМТ» Парамжита Калона, высказала предположение, что последнего оскорбили словом «бандеровец». По ее мнению, человек, произносящий словосочетание «Слава Украине», может и не разделять идеологию Бандеры. Являясь профессиональным историком, женщина рассказала о происхождении фразы «Слава Украине» и возникновении бандеровского движения.

В свою очередь, защитник журналиста Камиль Каримов отметил, что если г-жа Гумильчук выступает как знаток личности Степана Бандеры, то она должна знать и его биографические данные. Однако Оксана Гумильчук не смогла вспомнить ни отчества Степана Бандеры, ни дату его рождения.

Выступившая со стороны защиты преподаватель истории Любовь Епифанцева пояснила, что в Казахстане вообще не изучают биографию Степана Бандеры, поэтому дать однозначную оценку деятельности этой личности нельзя. «Поскольку личность Степана Бандеры изучена плохо и о нем существует разная информация, кто-то его поддерживает, кто-то, наоборот, негативно к нему относится, положительную или отрицательную оценку этой личности дать нельзя, ведь в истории много примеров, когда открываются архивы и появляются факты, формирующие совершенно другой, противоположный взгляд на личность», — подчеркнула педагог.

Виноват, потому что не уважает

Между тем представитель компании «АрселорМиттал Темиртау» Тлек Ибраев подготовил письменное дополнение к исковому заявлению по защите деловой репутации организации, попросив приобщить его к делу. Юриконсульт усмотрел в действиях журналиста



После просмотра видеоматериала с выступлением Парамжита Калона, где он обращается к украинским металлургам с призывом «Слава Украине», судья Т. Гавриченко заявила, что производство по делу АМТ и журналиста Гусева временно будет приостановлено, пока филологи из Алматы или Усть-Каменогорска не представят суду свое заключение.

Фото автора

Олега Гусева нарушение закона о СМИ, отметив, что тот совсем не уважает компанию «АрселорМиттал Темиртау».

«В частности, речь идет о статье 21 пункте 4, где сказано, что журналист обязан уважать законы, права и интересы физических и юридических лиц. Пункт второй этой статьи говорит о том, что журналист обязан не распространять информацию, не соответствующую действительности, подпункты 1, 2 пункт 1 той же 21 статьи закона о СМИ говорит о том, что журналист обязан принимать меры по проверке достоверности распространяемой информации», — подчеркнул Тлек Ибраев.

Представитель истца обвинил журналиста и в отсутствии фактов, доказывающих, что Парамжит Калон похож на певца с нетрадиционной ориентацией, и в отсутствии «железных» доказательств

того, что гендиректор предприятия «бандеровец».

«Поскольку в отношении обоих эпизодов ответчик не предоставил доказательств о достоверности распространенной информации, мы усматриваем в действиях журналиста Гусева нарушения. В материалах дела ответчик Гусев не предоставил нам никакого документального подтверждения того, что гендиректор АМТ Парамжит Калон имеет сходство с Кончитой Вюрст. Также нет документальных подтверждений, что директор АМТ является «бандеровцем». В этой связи мы дополняем наши обстоятельства, обосновывающие иск», — подытожил Тлек Ибраев.

Кого приглашать будем?

Сторона ответчика напомнила судье о своем ходатайстве по поводу приглашения в суд представи-

теля посольства Украины, который бы смог рассказать о том, почему Степан Бандера является героем.

«Поскольку рассмотрение иска связано с личностью Бандеры националистического движения, необходимо пригласить в суд специалиста этой страны. Известно, что личность Бандеры некоторой частью украинского общества возведена до национального героя. Напомним, что Украина одной из первых признала независимость РК в 1991 году, были установлены дипломатические отношения между нашими государствами. В нашей республике существует посольство Украины, есть посол, задачи которого — представление и защита интересов своего государства», — зачитал ходатайство Камиль Каримов.

Впрочем, такая позиция защиты журналиста не устраивает оппонентов. Представитель компании «АМТ» моментально выразил протест, заявив, что если в суд приглашать должностных лиц чужого государства, то данный процесс выйдет за рамки гражданского и превратится в политический.

«Мы возражаем против такого приглашения. И если такое решение будет удовлетворено, то мы будем настаивать на приглашении в суд специалистов Министерства иностранных дел Казахстана, курирующих украинское направление», — заявил Тлек Ибраев.

Судья Татьяна Гавриченко пока оставила ходатайство о приглашении в суд посла Украины открытым. А после просмотра видеоматериала с выступлением Парамжита Калона, где он обращается к украинским металлургам с призывом «Слава Украине», она заявила, что производство по делу АМТ и журналиста Гусева временно будет приостановлено, пока филологи из Алматы или Усть-Каменогорска, где есть специальный центр экспертиз, не представят суду свое заключение.

Самое дорогое в обуви – это подошва

Одна металлическая форма для обувной подошвы стоит около 8 тыс. евро. Такой образец не всем сапожникам по карману. Поэтому более чем в 80% обуви подошва просто пришивается либо приклеивается. Что за этим следует дальше, знает каждый из нас, особенно в сырую погоду.

Самал АХМЕТОВА

Всего по республике действуют три обувные фабрики, которые изготавливают обувь по пресс-форме. Одно из таких предприятий находится в Караганде. Небольшое ТОО, где работают порядка 80 человек, в настоящее время шьет обувь по спецзаказу, поэтому в первую очередь собственники предприятия купили в Германии

пресс-форму для подошвы и литьевую машину, в Италии — теплополиуретан в бочках.

«Работаем мы методом прямого прилива. Для этого нам и нужны металлические формы. Процесс крепления низа обуви совмещен с его формованием. Благодаря полиуретану подошва «намертво» приклеивается к верхней части обуви. И получается монолит, который в будущем можно только разрезать. Такая подошва не отойдет ни в какую погоду, будет стойкой в любой агрессивной среде и прослужит долго. Обувь при этом остается гибкой и легкой. Поэтому этот метод всегда используется для производства спецобуви. Ее носят в горячих цехах чаще всего. Но и в повседневной жизни она тоже хорошо используется», — раскрывает секреты работы Госман Арынгазинов.

Тем не менее, чаще всего обывателям попадается обувь обыкновенная, которая может раскиснуть

в любой момент. И связано это с тем, что фабрики — а чаще всего это просто цеха, где работает по 10–15 человек, — не имеют возможности покупать столь дорогое оборудование. Да и себестоимость такой продукции гораздо выше, чем обуви на гвоздях или нитках.

С Китаем, откуда чаще всего поставляется большая часть товара, местным конкуррировать сложно. Еще сложнее выйти на мировой рынок, и продукцию в основном реализуют по Казахстану. Заказчиками обувной фабрики чаще всего выступают промышленные предприятия. Правда, в последнее время пытаются выйти на рынок СНГ, но, как отмечает начальник цеха ТОО «Карагандинская обувная фабрика» Госман Арынгазинов, тяжело конкурировать с коллегами из России, Беларуси и особенно Китая. Особенно демпингуют сапожники из Поднебесной. Карагандинцы же стараются брать качеством.

В понятие «качество», помимо прочего, входит и чистота кожи. Здесь у мастеров опять возникают сложности. По словам Госмана Арынгазинова, в Казахстане практически нет цехов, которые бы выдвигали качественную кожу. Есть, правда, Семей и Тараз, которые поставляют кожу для сапожников, но их объемы для карагандинской обувной фабрики слишком малы. Да и качество не самое лучшее, признается мастер.

«Заводы по переработке кожи, которые у нас еще остались, работают на советском оборудовании. А оно изношенное и не отвечает современным требованиям, что совершенно естественно. Кожу, которую нам в первое время поставляли отечественные производители, приходилось выбрасывать. А это означало, что деньги были потрачены впустую. Поэтому сырье стали заказывать из России. У нас к поставщикам особое

требование — кожа должна быть повышенной толщины, чистая, без порезов и шрамов», — говорит Госман Арынгазинов.

Из 1 кв. м шкуры можно шить две пары сапог либо три пары ботинок. Но это в том случае, если она соответствует вышеуказанным стандартам. Стоимость такого сырья — от 50 тыс. тенге и выше.

Весь процесс производства обуви — автоматический. За одним оборудованием работают три мастера и один механик. С «ручниками» (так на профессиональном сленге называют сапожников) стараются дела не иметь. Даже если они и приходят трудоустроиваться. А все потому, что переучиваться «ручниками» не имеет смысла учить их нет, считает мастер цеха.

Гораздо легче работать с теми, кто только осваивает эту профессию. А учитывая, что в стране вообще нет колледжей, где обучали бы сапожному мастерству,

приходится опытным наставникам быть одновременно педагогами и коллегами молодежи.

«К нашей профессии никто в республике не готовит, а производство поднимать надо. Поэтому мы по объявлению набираем учеников. Платим небольшую стипендию от предприятия и в течение месяца слушатели проходят обучение. Если человек способный, то разрешаем сразу работать. В этом случае оплата сдельная: сколько пар обуви изготовил, столько и зарабатывает», — рассказывает Госман Арынгазинов.

Карагандинская обувная фабрика работает семь лет. Это не такой большой срок для производственного предприятия. Тем не менее, она старается сохранить бренд некогда существовавшей в области обувной фабрики и даже располагается на ее территории. Удастся ли его удержать, покажет время.

Доход с отдыха

126,8 млн тенге заработали балхашцы на туристах

По данным отдела предпринимательства и сельского хозяйства, в прибрежных зонах отдыха и гостиницах города побывали почти 14 тысяч гостей из разных городов, регионов и стран. В следующем году местные бизнесмены планируют расширить курортный район и принять еще больше отдыхающих.

Ольга СИВОХА

Балхашский отдел предпринимательства и сельского хозяйства подвел итоги туристического сезона 2018 года. На побережье озера в городе Балхаш во время отпусков работают девять зон отдыха. Большая часть — в районе Барковского. Одновременно они готовы принять 467 человек. Общий объем инвестиций при строительстве этих курортных объектов составил 980 млн тенге. При этом были созданы 65 рабочих мест для администраторов, горничных, работников кухни, операторов летних аттракционов.

Всего же в Балхашском регионе 36 мест для размещения туристов — это 14 гостиниц, по три отеля и пансионата, 16 коттеджей, домиков и бунгалов. По данным статистики за отчетный период по июнь 2018 года, отдохнуть на балхашском побережье и в городе успели 13 753 человека. Оказано туристических услуг на 126,842 млн тенге. Уникальный водоем и



Балхашская курортная зона вошла в ТОП-10 «Карты туристификации РК». Фото с сайта Wikivoy.com

песчаный пляж привлекли туристов из разных городов Казахстана, России, Киргизии, Германии.

После окончания сезона владельцы зон отдыха начали работу по улучшению условий для туристов. В районе Барковского прокладывают канализационные и водопроводные трубы протяженностью 3 км. В 2019 их планируют ввести в эксплуатацию, и тогда в зонах отдыха появятся питьевая вода и современная система канализации. Канализация обошлась предпринимателям в 70 млн тенге, водопровод — в 45 млн тенге.

«Можно сказать, что уже все готово. В следующем сезоне будет работать система канализации и водопровод. Это повысит качество услуг, сервиса на зонах отдыха»,

— добавил владелец зоны отдыха Марат Мурсалимов.

Подключиться к системе канализации и водоводу оказалось по карману только крупным зонам отдыха. Остальные будут по-прежнему возить воду для отдыхающих с водоколонки в дачном массиве.

«Подключение к канализации для одной зоны отдыха обходится в 7 млн тенге, к водоводу — 4 млн. Пока не все себе могут это позволить. Но на всех точках в туалетах стоят септики», — пояснила заведующая сектором отдела предпринимательства и сельского хозяйства Саня Ермакбай.

Уже в следующий сезон планируется реализация шести туристических проектов. Ввести в эксплуатацию собираются еще одну зону отдыха в районе Белого камня, для

этого отведи два участка площадью 2 тыс. кв. м, несколько зон отдыха расширятся. По предварительным подсчетам на это уйдет 505 млн тенге из собственных средств предпринимателей.

Увеличить поток туристов, по словам специалистов отдела предпринимательства и сельского хозяйства, должны и два дополнительных пассажирских вагона, которые выделили в этом году поезду с сообщением Астана — Семей, проходящему через Балхаш. Доступнее и привлекательнее для отдыхающих Балхаш должен стать после ремонта взлетно-посадочной полосы городского аэропорта. Реконструкция, которая уже началась летом 2018 и рассчитана на два года, по окончании даст возможность открыть регулярные рейсы для самолетов всех классов. Этим летом прилететь в Балхаш можно было только из Астаны и Алматы.

Кроме того, балхашская курортная зона вошла в ТОП-10 «Карты туристификации РК» и в план развития въездного и внутреннего туризма РК на 2019–2023 годы, разработанный Министерством культуры и спорта РК совместно с международной консалтинговой компанией «McKinsey&Company». Согласно плану, будет развиваться прибрежная зона города — район бухты Бертыс и Большой Караколь. Разработан проект детальной планировки прибрежной зоны на 607 га. Изменится целевое назначение земли с «дачного строительства» на «объекты туризма».

Наше дело — предложить

В СПК пока нет четкого понимания, что именно нужно бизнесу

<< 1

По словам Журсинбаз Лекерова, предпринимателя из других городов области неудобно добираться до Караганды, чтобы проконсультироваться, да и не всегда выгодно. Помимо этого, нефинансовую помощь начинающим и действующим предпринимателям «Атамекен» уже оказывает.

Впрочем, данные вопросы, по мнению г-на Кадрыжанова, действительно сложны. Особенно если касается вопроса открытия филиалов СПК «Сарыарка» в Жезказгане или в других городах области. Данная структура существует на бюджетные деньги, а открытие филиалов несет определенные затраты.

Впрочем, по его мнению, НПП «Атамекен» не стоит в данном случае делиться. «Институты развития — НПП «Атамекен» и СПК «Сарыарка» — должны работать вместе, задачи ведь общие решаем», — резюмировал Кадрыжанов.

«Qatqoq» в помощь

Между тем старший прокурор управления по правовой статистике и специальным учетам Жезказгану Гульнур Сулейменова предложила предпринимателям

помощь в защите бизнеса, напомнив, что комитетом в прошлом году было представлено приложение «Qatqoq», которое поможет защитить их от незаконных проверок со стороны государственных органов — налогового комитета, санэпидемстанции и других. По ее словам, в Казахстане на 23 октября мобильное приложение уже скачали 41 257 пользователей, в Карагандинской области — всего 1971.

Выяснилось, что большинство присутствовавших на встрече про него просто не слышали.

«Данное приложение поможет защититься не только от незаконных проверок, можно отправить жалобу онлайн, — заверила Гульнур Сулейменова. — В области уже успешно работает медицинское приложение «Даму Мед», цифровизация на дворе. Рекомендую установить себе это приложение, это ваш карманный помощник, защита бизнеса. Если считаете, что проверяющий вышел за рамки проверки либо пришел другой человек, заметили другие нарушения, можете сообщить через приложение в мобильную группу — примем меры. В чате онлайн тоже можете задавать вопросы, обращаться с жалобами — реагируем моментально».