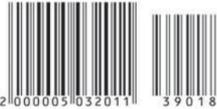


WWW.KURSIV.KZ

«Курсивъ» №39 (763)



Полписные индексы:
15138 - для юр. лиц
65138 - для физ. лиц

КУРСИВ

всегда в курсе: новости, прогнозы, аналитика



РЕСПУБЛИКАНСКИЙ ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК | ИЗДАЕТСЯ С 2002 ГОДА

№ 39 (763), ЧЕТВЕРГ, 4 ОКТЯБРЯ 2018 г.

ВЛАСТЬ/БИЗНЕС:
АКТИВИЗАЦИЯ
УТИЛИЗАЦИИ

03

ИНВЕСТИЦИИ:
КВАРТАЛ БЫКОВ

04

ИНВЕСТИЦИИ:
ДОЛЛАР БЬЕТ ЕВРО,
РУБЛЬ БЬЕТ ДОЛЛАР

04



КОМПАНИИ И РЫНКИ:
ПРИДОРОЖНЫЙ
СЕРВИС ПО-
КАЗАХСТАНСКИ

07

*** Бриф-новости**

Как Казахстан становится раем для хакеров

Официальный сайт компании «Лаборатория Касперского» поставил Казахстан на незавидное 24-е место в мире в числе стран, чьи интернет-ресурсы подвергаются несанкционированным вмешательствам чаще всего. При этом в отчетности государственных органов уровень киберпреступности в стране настолько низок, что говорить о необходимости усиления безопасности в этой сфере в Казахстане не приходится.

>> 2

Из Зырянска в Алтай: сколько стОит и стОит ли?

Большой резонанс в обществе вызвала тема возможного переименования Зырянска и Зырянского района. Депутаты и члены местного сообщества голосуют единогласно за, говоря о новом витке развития края. Противники переименования не понимают, как звучное имя «Алтай» решит существующие проблемы горняцкого города, и считают, что бюджет ждут дополнительные затраты. Переименование города и района может обойтись областному бюджету в 76 млн тенге.

>> 3

Лётный сезон

2017 год для казахстанских авиакомпаний ознаменовался улучшением доходности. Стабилизация нацвалюты, которую можно было наблюдать в прошлом году, и повышение покупательной способности населения положительно повлияли на рентабельность авиаперевозчиков. Так, в отличие от предыдущего периода, трем компаниям из семи удалось выйти в плюс.

>> 6

Государственные кредиты как бизнес

До 2008 года государство практически не присутствовало в банках Казахстана, исключением стала первая госпрограмма жилищного строительства 2005–2007 годов. После глобального экономического кризиса ситуация развернулась на 180 градусов. «Къ» попытался разорваться в созависимых отношениях БВУ и государства.

>> 8

Финансисты не хотят делиться технологиями с НБ

Летом этого года в Национальном банке заработала регуляторная песочница. Здесь даже прошли опытные испытания нового продукта. Правда, инициирован он был самим надзорным органом. «Къ» попытался узнать, почему БВУ не спешат сообщать НБ о своих ноу-хау.

>> 9

Противостояние Китая и США: Казахстану пора доставать валерьянку?

Отношения между Китаем и США стремительно ухудшаются. В течение нескольких минувших дней стороны обменялись взаимными упреками. Эксперты «Къ» не исключают, что дальнейшее противостояние может серьезно отразиться и на ситуации в Казахстане.

>> 11

В борьбе за региональное лидерство

Узбекистан усиливает экономическое влияние

В Узбекистане продолжают масштабные экономические реформы. Ждут изменений и на фондовом рынке страны. Специалисты уверены: если они будут успешными, Казахстану придется подвинуться. Но есть и нюансы. Подробности в материале «Къ».

Анатолий ИВАНОВ-ВАЙСКОПФ

За последние два года это уже стало своеобразной традицией: каждый таксист Ташкента чуть ли не своим долгом считает показать приехавшему из-за рубежа гостю произошедшие в столице Узбекистана изменения. «Вот, посмотрите, у нас новый мост появился. А это наши новые «банковские» дома. Гляньте сюда: «Учкудуу-ук – три колодца»! Правда, красивый памятник?! О, это – наш самый большой флаг. Теперь эта площадь снова называется Дружбой народов, а не Истиклол»...

Предательские «но» и тысячи километров

Впрочем, если еще полгода назад не только таксисты, но и представители других массовых профессий Узбекистана могли еще долго говорить исключительно о позитивных изменениях в стране и остановить их было весьма затруднительно, то ныне появились предательские «но». К этим самым «но» они относят почти двукратное повышение цен на хлеб, подорожавшее мясо и рис, а также ожидаемое к концу года увеличение цен на электричество, газ и бензин. «Нам говорят, идут реформы, рыночные отношения наступают», – заметил владелец старенькой Matiz, заправивший за проезд от Чиланзара до



За последние два года Узбекистан очень много сделал для увеличения привлекательности своей экономики.
Коллаж: Александр ИГИЗБАЕВ

станции метро «Бадамзар» вместо «весенних» 12 тыс. сумов уже 16 тыс.

О проводимых реформах и ожиданиях новых законов, которые позволят Узбекистану выйти на новый уровень своего экономи-

ческого развития, говорилось 27–28 сентября на конференции в здании международного бизнес-центра, который как раз находится близ станции метро «Бадамзар». На ней в 15 раз со времен получения Узбекистаном независимости со-

брались члены Ассоциации центральных депозитариев Евразии и примкнувшие к ним представители деловых кругов из разных стран. И если верить заверениям отдельных представителей узбекской стороны, некоторые из пред-

принимателей ради желания обо всем узнать первыми преодолели не одну тысячу километров, дабы вовремя оказаться в Ташкенте. За свой счет. Но обо всем по порядку.

2 >>

ВТО меняет правила игры

Всемирная торговая организация находится на пороге реформирования

Буквально накануне Форума высокого уровня Всемирной торговой организации, который прошел в Астане, ВТО изменила свой прогноз по росту мировой экономики по итогам нынешнего года. По оценке специалистов этой организации, вместо планируемого на 2018 год роста на 4,4% мировая экономика понизится всего на 3,9%. Вина за снижение темпов возложена на торговые войны.

Дмитрий ПОКИДАЕВ

По мнению постоянного представителя Казахстана при ВТО Жанар Айтжановой, циркуляция и взаимопроникновение капиталов в глобальной экономике способны стать своеобразным тормозом возникновения новых торговых барьеров. При этом, как подчеркнул гендиректор ВТО Роберту Азеведу, этот барьер на пути барьеров необходимо разворачивать как можно быстрее, поскольку торговые войны уже начали оказывать существенное влияние на темпы роста мировой экономики. По его словам, если тренд ограничений в торговле продолжится, а уж тем более если перерастет в полноценную торговую войну не только между США и Китаем, а еще втянет другие страны (в интенсивную торговлю с США и Китаем так или иначе вовлечено большинство государств мира), то торговый мировой рынок сожмется почти на пятую часть – на 17%. При этом рост мирового ВВП сократится на 7,5%, то есть мировая экономика уйдет в глубокий минус по сравнению с нынешним и так далеко не блестящим положением дел. «Конечно, мы должны сделать все, что в наших силах, во избежание



Одной из инициатив по изменению деятельности ВТО является развитие механизма содействия инвестициям, который должны вынудить между собой.

Фото: shutterstock.com/ EQRoy

подобного сценария: в корне накаленной ситуации лежит негибкость систем – вот почему обсуждение реформы ВТО или ее модернизации начинает все больше проясняться. Мы пытаемся решить наиболее важные проблемы, каким образом улучшить систему, как мы можем повлиять на глобальную экономику, которая постоянно изменяется», – сказал Роберту Азеведу.

По его словам, одной из таких инициатив по изменению деятельности ВТО является развитие механизма содействия инвестициям, который должны вынудить страны сотрудни-

чать между собой, ведь потеря торговых связей в нынешней экономике является ударом по вложенным в другие экономики денежным средствам. Глава организации напомнил, что еще в начале XX века ситуация была иной – прямые иностранные инвестиции были неким замещением торговли: компании либо экспортировали товар, либо через инвестиции уходили на свои целевые рынки и продавали товар там.

Сегодня торговля более многоуровневая, и порядка двух третей всего торгового оборота – это то-

вары, произведенные с участием по крайней мере двух или трех стран, которые просто так не могут отказаться от взаимного сотрудничества. В ВТО полагают, что если продолжить закручивать витки этой взаимозависимости государств друг от друга в производстве уже не только товаров, но и работ и услуг, то распознание торговых войн удастся приостановить. Тем более что процесс инвестирования стран в экономики друг друга в прошлом году также сократился на 20%, однако в нынешнем году в ВТО рассчитывают увидеть в этом сегменте некоторое восстановление.

«Рост экономики, цен на сырье, рост торговли говорят о том, что, возможно, мы увидим рост глобальных прямых инвестиций, однако есть риски, связанные с неопределенностью настроений инвесторов. Тем не менее Казахстан, например, добился значительного прогресса в вопросе привлечения инвестиций, и я думаю, это будет хорошей моделью для региона», – сказал Азеведу, имея в виду слова премьер-министра Казахстана Бакытжана Сагинтаева. Который напомнил, что в 2017 году приток прямых иностранных инвестиций в страну составил \$21 млрд, и четверть этого объема было направлено в обрабатывающую промышленность.

Свое согласие с тем, что инвестиционные потоки могут стать двигателем роста торговли, выразила и постоянный представитель Казахстана при ВТО Жанар Айтжанова, отметившая, что эта взаимозависимость настолько явная, что ограничения в одной области могут создать препятствия и в другой сфере. И наоборот, активизация инвестиционной деятельности приводит к активизации торговли.

3 >>

Как Казахстан становится раем для хакеров

Официальный сайт компании «Лаборатория Касперского» поставил Казахстан на незавидное 24-е место в мире в числе стран, чьи интернет-ресурсы подвергаются несанкционированным вмешательствам чаще всего. При этом в отчетности государственных органов уровень киберпреступности в стране настолько низок, что говорить о необходимости усиления безопасности в этой сфере в Казахстане не приходится.

Дмитрий ПОКИДАЕВ

Кардинальное различие взглядов «Къ» прокомментировал директор Центра анализа и расследования кибератак (ЦАРКА) Арман Абдрасилов. По его словам, компьютерные инциденты уже стали для Казахстана повседневной обыденной реальностью, которую власти просто не хотят замечать.

Динамика роста компьютерных инцидентов признается всеми: согласно данным официальной статистики, если в 2011 году в Казахстане было зафиксировано 20 тыс. инцидентов, то в период с 2011 по 2016 годы было зафиксировано уже 60 тыс. инцидентов в год, а в 2017 году – уже более 100 тыс. При этом резкий рост в 2017 году объясняется тем, что в это время в Астане проходила Всемирная специализированная выставка ЭКСПО, и рост количества инцидентов связывался как с интересом хакеров к ресурсам этого события, так и с тем, что фиксация инцидентов в этот период велась особенно тщательно.

Последнее обстоятельство наводит на мысль о том, что при работе служб защиты интернет-пространства в «режиме ЭКСПО» среднегодовое количество выявленных инцидентов и в период 2011–16 годов превышало бы озвучиваемые 60 тыс. Особенно в свете того, что независимые эксперты «Лаборатории Касперского» включают Казахстан в топ-25 самых атакуемых стран в мире. Казалось бы, при таком обилии инцидентов должно быть и обилие расследований, однако, по данным комитета правовой статистики, в январе 2018 года в Казахстане при общем количестве зарегистрированных преступлений на уровне порядка 18 тыс. к сфере информатизации и связи относилось всего 12 уголовных правонарушений. При том, что при уровне инцидентов 2017 года (100 тыс.) их ежемесячное количество приближается к 10 тыс.

Понятно, что далеко не все компьютерные инциденты относятся к сфере киберрасследований, но, тем не менее,



разница слишком велика для того, чтобы не задаться вопросом: куда деваются эти инциденты, регистрируемые вендерами, но исчезающими из поля зрения ответственных за соблюдение закона органов? Ответ прост: большинство из них просто замалчивается как из-за нежелания обладателей уязвимых систем выносить сор из избы, так и из-за несовершенства законодательства.

«Нет тела – нет дела»

«Если задать вопрос, проводятся ли киберрасследования в Казахстане вообще, то ответ будет утвердительный: они проводятся, правда, не так часто, как хотелось бы, но другой вопрос, что они проводятся не для дальнейшей передачи в суд, а внутри компаний для внутреннего учета, для внутреннего разбирательства, чтобы понять, какого именно рода атака произошла и как не попасться на подобную атаку в будущем», – говорит директор ЦАРКА Арман Абдрасилов.

По его словам, у экспертов ЦАРКА был опыт обнаружения фишинговой атаки (попытка несанкционированного получения доступа к конфиденциальным данным пользователей – логинам и паролям) на ресурс одного из казахстанских банков. Специалистами центра был определен IP-адрес, с которого пришла фишинговая рассылка и дислокация компьютера с этим адресом в Северо-Казахстанской области. Для дальнейшего разбирательства необходимо было выехать на место для работы непосредственно с этим процессором – и специалисты ЦАРКА готовы были сделать это за свой счет, о чем известили Министерство внутренних дел и сам банк.

«Ответ МВД был однозначный: нам объяснили, что, поскольку пострадав-

Чтобы начать расследование киберпреступления, надо дожидаться, когда появятся пострадавшие, дожидаться, чтобы у кого-нибудь украли деньги, более того, надо дожидаться, чтобы пострадавшее лицо написало заявление в полицию.

Фото: shutterstock.com/Gorodenkoff

ших лиц нет – по крайней мере, нет заявлений, то, как у нас говорят, «нет тела – нет дела», то есть никто санкционировать дальнейшее разбирательство не будет, – говорит Абдрасилов. – Так что в МВД нам сказали, что надо дожидаться, когда появятся пострадавшие, дожидаться, чтобы у кого-нибудь украли деньги, более того, надо дожидаться, чтобы пострадавшее лицо написало заявление в полицию, и, естественно, связать эти эпизоды. В результате процесс и ныне там: возможно, пострадавшие есть, но они, скорее всего, об этом не знают», – добавляет он.

Реклама казино – всего лишь техношбк?

Примерно так же ведут себя и госорганы, когда выясняется, что кто-то взломал их сайт – интернет-ресурс одного из казахстанских министерств долгое время украшала реклама казино, расположенного в Китае, которая время от времени перенаправляла пользователей на этот китайский ресурс для накрутки его счетчика. Ситуация с банковской рассылкой повторилась: ЦАРКА известила хозяев сайта об обнаруженном казино-«прилипале», хозяева ресурса отказались заявлять об инциденте в МВД, а сам инцидент был классифицирован как «ошибка в работе».

«Якобы ссылка на этот сайт случайным образом осталась в памяти у человека, который верстал министерский ресурс, и случайным образом попал на министерский ресурс. При этом никто не хотел относить это к разряду хакерской атаки, но мы трактовали ситуа-

цию как несанкционированное изменение кода и задали вопрос одному из руководителей: давал ли он санкцию внести в код ссылку на некий сторонний ресурс? – говорит Абдрасилов. – Ответ был однозначный: санкции не давалось, соответственно, изменение было несанкционированным и его нужно классифицировать как кибератаку. Но компания-подрядчик быстро исправила ошибку и сделала вид, что никакого инцидента не было, а предоставленный нами скриншот – это якобы работа в фотошопе», – констатирует он.

При этом инциденты, касающиеся ресурсов госорганов, хоть кто-то пыгается исправить, а вот атаки на ресурсы частных компаний и уязвимости соответствующих систем в Казахстане вообще остаются вне поля зрения властей. Так, по сведениям специалистов ЦАРКА, уязвимости маршрутизаторов Mikrotik, позволяющая хакеру получать список пользователей и взломать систему, после своего обнаружения в апреле этого года становится весьма актуальной для нашей страны.

«Около 100 тыс. устройств по всему миру заражены и используются как прокси-серверы, около 1 тыс. устройств из них находятся в Казахстане, – утверждает глава ЦАРКА. – Мы направили эту информацию в регулятор, и выяснилось, что 10 IP-адресов принадлежат госорганам, и эти адреса взяты в разработку, по ним ведется работа. Результаты пока нам неизвестны, надеюсь, ошибка была исправлена. Что с остальными 990 устройствами? Нам сказали, что это не входит в зону ответственности госоргана и по ним надо разбираться отдельно», – добавляет он.

И это является большой проблемой, поскольку мало найти владельца такого устройства, необходимо еще и уговорить его написать заявление для того, чтобы продолжить расследование и установить, кто и как воспользовался уязвимостью этого оборудования.

Майните сколько влезет

Но если перспектива распространения хакерских атак благодаря уязвимости той или иной системы, по словам Абдрасилова, воспринимается казахстанскими силовиками как реальная угроза и по проблеме охвата уязвимостей оборудования и ресурсов частных и физлиц прокуратура уже созрела для проработки какого-то алгоритма совместных действий с ЦАРКА, то такой деликатный момент, как майнинг криптовалют на казенном

оборудовании, со стороны госслужащих по-прежнему остается вне правового поля.

«В Астане мы находили несколько организаций, в которых майнили криптовалюту, писали об этом руководству этих организаций, писали в силовые структуры, но в ответ задавался очень простой вопрос: «А в чем ущерб?» – говорит руководитель центра. – Нас спрашивали: «А какой ущерб мы вменим нашим администраторам, которые майнили криптовалюту?» – Расстрату электроэнергии?». То есть это крайне трудно доказуемое, и стоит ли оно того? – никто не пострадал, со счетов организации денег украдено не было, это очень сложно оцениваемые потери, поэтому чаще всего в таких случаях просто вызывают администратора и просят убрать этот майнинг, не вынося даже выговора или предупреждения», – отмечает он.

В результате в стране складывается парадоксальная ситуация: кибератаки (и следовательная, киберпреступность) есть, их масштабы извне оцениваются достаточно высоко (24-е место в мире по привлекательности для хакеров), но изнутри статистика выглядит благопристойно, поскольку ни правоохранительные органы, ни сами пострадавшие от атак предпочитают сор из избы не выносить. Между тем, по утверждению Абдрасилова, та же ЦАРКА может завалить МВД сведениями об инцидентах – но расследоваться будут только единицы из них.

«Надо развивать культуру обращения в правоохранительные органы, писать заявления, добиваться того, чтобы эти преступления регистрировались, попадали в статистику, и тем самым заставлять этот механизм работать, – говорит Абдрасилов. – На бумаге у нас все отлично, но стоит зайти в сеть, как мы видим, что данные продаются, продаются доступны в локальные сети; одновременно донести эту информацию до владельца системы нельзя, потому что в данном случае наш Уголовный кодекс работает в обратную сторону: мы, как сторона, не являющаяся владельцем системы, не можем сообщить о взломе какого-либо ресурса. Потому что по отношению к нам самим возникает вопрос: каким образом мы эту информацию получили? К нам предъявляются обвинения в кибератаках и прочих несанкционированных действиях. Сейчас нормативка работает в пользу атакующих, такая вот интересная ситуация», – резюмирует он.

В борьбе за региональное лидерство

<< 1

Когда балом правит «позитив»

Это в странах Запада на различных мероприятиях с первых минут обозначают существующие проблемы и в процессе обсуждения находят пути по их разрешению. На Востоке все несколько иначе, тоньше, и скрыто за вуалью многочисленных намеков. Во всяком случае открыто говорить об имеющихся трудностях как-то не принято. Балом правит его величество «позитив». Соответственно, если есть желание узнать истинное положение дел, необходимо не только вникать в публичные выступления, прежде всего хозяев, но и прислушиваться к разговорам в кулуарах. Прошедшая в Ташкенте очередная Международная конференция центральных депозитариев Евразии, несмотря на вроде наблюдающиеся изменения в Узбекистане, исключением из правил так и не стала.

«Последние два непольных года в Узбекистане осуществляются полномасштабные реформы, которые охватывают все сферы нашей экономики. Благодаря этим реформам у нас появилась возможность выхода на глобальные рынки. В их основе лежит Стратегия действий развития на 2017–2021 годы, которая в качестве одного из направлений сохранения макроэкономической стабильности и высоких темпов роста экономики предусматривает развитие фондового рынка как альтернативного источника привлечения капиталов», – заявил на открытии конференции Ассоциации центральных депозитариев Евразии генеральный директор Центрального депозитария ценных

бумаг Узбекистана Шерали Абдулжаббаров. Ну а чтобы приехавшие на конференцию в Ташкент представители деловых кругов познали значимость происходящих в Узбекистане процессов реформирования экономики, он рассказал об исполнении своего давнего желания поучаствовать на первом IPO своей страны.

Речь идет о первичном размещении акций стекольного завода из Ферганской области на фондовой бирже «Ташкент» (аналог KASE. – «Къ») в апреле текущего года. «Здесь был неважен объем размещаемых пакетов акций, их размер. Здесь важны два полученных результата. Первый – наконец-то удалось массово привлечь к процессу население страны. Участвовали жители всех регионов Узбекистана. Второй результат – появилась реальная котировка акций, их рыночная стоимость», – заметил Шерали Абдулжаббаров, подчеркнув, что итог первого в истории Узбекистана IPO поставил перед страной новые задачи для «конечного увеличения рынка капитала и групп национальных инвесторов, а также создания условий национальным эмитентам для выхода их ценных бумаг на зарубежные глобальные рынки». Соответственно генеральный директор Центрального депозитария Узбекистана дал понять участникам конференции, что ждет от них конкретных предложений.

Ош, лепешка, чай

Впрочем, из бесед уже в кулуарах, особенно в тот момент, когда перед теми же участниками конференции стоял «натюрморт», составленный из ташкентских лепешек, лягана с самаркандским пловом (он же и есть ош) и чайника

с ароматным зеленым чаем, выяснилось, что не все из них понимают, чего ожидает от них узбекская сторона. Более того, они еще не готовы рекомендовать вкладывать финансовые средства в экономику этой страны. «Нельзя не согласиться, за последние два года Узбекистан действительно много сделал для увеличения привлекательности своей экономики. Принят ряд важных законодательных норм, появилась хоть какая-то конвертация их валюты, значительно улучшились отношения с соседними странами. Об этом, кстати, хорошо рассказал Фархад Каримов (заместитель генерального директора Центра по координации и развитию ценных бумаг РУ. – «Къ»). Но вместе с тем проблем еще очень и очень много», – отметил в кулуарной беседе с «Къ» один из представителей российских деловых кругов.

По его замечанию, наверное, все обратили внимание на информацию того же Фархада Каримова, что в настоящий момент Узбекистан предлагает лишь простые и привилегированные акции листингующихся на бирже «Ташкент» компаний, корпоративные облигации и депозитные сертификаты. «Если бы речь шла не об Узбекистане, то это не самое плохое предложение. Но здесь много всяких но. Зарегистрированные на бирже компании в большинстве своем не прозрачны, и есть подозрение, что они по-прежнему контролируются госструктурами. Корпоративные облигации? Хитрость в том, что, во-первых, их эмитентами в основном являются крупные акционерные общества и ведущие коммерческие банки, за которыми опять же стоит бдящие свои, в том числе и политические, интересы государство. Во-

вторых, если я правильно помню, в законодательстве Узбекистана указывается, что корпоративные облигации должны выпускаться на два-три года в пределах собственного капитала эмитента, причем на дату принятия решения, которая подтверждается аудиторами. То есть сам выпуск является достаточно рискованным шагом. Ну а про депозитные сертификаты, выпускаемые местными банками в суммах, пожалуй, и говорить не стоит», – заметил собеседник «Къ» из России, заодно выразив свое уважение шагам инвестиционной компании Freedom Finance, которая рискуя фактически первой зайти на обновляющийся фондовый рынок Узбекистана.

И никаких имен

Любопытно, что за тем же ошем преобразились и представители узбекских деловых кругов. Если во время официальной части мероприятия они всячески избегали включенных диктофонов, явно не желая отвечать на вопросы СМИ, то после двух-трех пилалушек чая оказались куда словоохотливее. Правда, при одном условии: никаких имен, фамилий и должностей. Что, кстати, тоже неплохо, учитывая особенности Узбекистана. Так вот, по их словам, в конце текущего – начале следующего года официальный Ташкент примет сразу несколько законов, которые должны простимулировать развитие узбекского фондового рынка. В частности ожидается, что будет серьезно реформирована деятельность его регулятора, который может получить принципиально новые полномочия. Вторая реформа касается корпоративных действий. Не исключено, что в Узбекистане обьют связывать между

собой корпоративные действия, направленные на доход, с действиями по открытию корреспондентских отношений с Центральным депозитарием. При этом было отмечено, что пока корпоративные действия совершаются самими участниками рынка, толку не будет.

Это еще не все. Судя по словам одного правительственного чиновника, предполагается и реформирование биржи «Ташкент». «Загляните на ее официальный сайт. Если разберетесь в ее навигации, увидите, что в общей сложности там листингуются то ли 150, то ли 170 компаний. Но это все для галочки. В реальности работают пять-шесть, ну в лучшем случае десять компаний. Чтобы заставить выйти из спячки, есть планы по ужесточению правил по листингованию на бирже, по которым все компании обязуют увеличить свои уставные капиталы с целью стимулирования их выхода на IPO и SPO», – поделился информацией в неофициальной беседе с «Къ» узбекистанский чиновник.

Интересно, что прислушивающийся к этому разговору гость из Европы сразу же отреагировал на последние слова, воскликнув, что это сильно напоминает ему опыт Казахстана по реформированию своей экономики. А получив в ответ фразу, что «Узбекистан внимательно изучает опыт не только Казахстана, но также России и Китая», произнес слова, которые, по идее, должны встревожить официальную Астану: «Если вам все уйдет, то интерес к Казахстану упадет еще сильнее. Там почти все продано. А у вас есть очень привлекательные для инвесторов предприятия Андижана, Самарканда, Навои, Янгиабада. Будем ждать!»

Важные нюансы

Кстати, несколько позже проведенная гостем из Европы неформальная беседа с правительственным чиновником из Узбекистана продолжилась. И надо заметить, что условная вторая часть была не менее информативна. Дело в том, что, по словам собеседника, ближе к новому году станет окончательно известно о дате проведения SPO механического завода в Коканде, которым будет заниматься Freedom Finance и IPO вино-водочного завода из Кашкардынской области. И здесь очень важны нюансы. Ожидается, что в результате предстоящего повышения цен на электричество, газ и бензин, о чем СМИ Узбекистана сообщили в день проведения конференции, покупательная способность узбекистанцев несколько снизится. В этой связи, сообщил «Къ» собеседник, в правительстве Республики Узбекистан рассматривается вопрос о допуске к покупке акций указанных предприятий граждан других стран, в том числе и Казахстана. Соответственно если такое решение будет принято, то одним из основных условий приобретения ценных бумаг станет требование осуществлять сделки исключительно в узбекских суммах. Каким к тому времени будет курс национальной валюты по отношению к доллару или казахстанскому тенге, собеседник назвать затруднился. Но не исключил, что к весне проезд на частных такси от Чиланзара до станции «Бадамзар» будет стоить не меньше 25–30 тыс. сумов. Соответственно, надо полагать, что у тех же таксистов нынешние позитивные настроения пойдут на убыль. Но не исключено, что мы ошибаемся и все будет хорошо, все будет замечательно.

<p>РЕСПУБЛИКАНСКИЙ ДЕЛОВЫЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК</p> <p>КУРСИВЪ</p> <p>Газета издается с июля 2002 г.</p> <p>Собственник: ТОО «Alteco Partners»</p> <p>Адрес редакции: 050059, РК, г. Алматы, пр. Аль-Фараби, 7, б/д «Нурлы-Тоғу», блок 5А, оф. 119 Тел./факс: +7 (727) 346-84-41. E-mail: kursiv@kursiv.kz</p>	<p>Генеральный директор: Марат КАИРБЕКОВ, m.kairbekov@kursiv.kz</p> <p>Главный редактор: Динара ШУМАЕВА, d.shumayeva@kursiv.kz</p> <p>Зам. главного редактора: Игорь КЛЕВЦОВ, i.klevtsov@kursiv.kz</p> <p>Магиза ТОРЕБАЕВА, m.torebaeva@kursiv.kz</p>	<p>Редакция: Анна КУШНАРЕВА Анатолий ИВАНОВ-ВАЙСКОПФ Вячеслав ШЕКУНОВИЧ Елена ШТРИТЕР Жанболат МАМЫШЕВ Ирина ЛЕДОВСКИХ Олеся КУДРЯШОВА</p> <p>Корректорское бюро: Светлана ПЫЛИПЧЕНКО Татьяна ТРОИЧЕНКО Елена ШУМСКИХ</p>	<p>Аналитический отдел Kursiv Research: Айзуль ИБРАЕВА</p> <p>Технический редактор: Олеся ТРИТЕНКО</p> <p>Фотограф: Олеся СПИВАК Аскар АХМЕТУЛЛИН Олеся ЖАКАЕВА</p> <p>Дизайнер: Александр ИГИЗБАЕВ</p>	<p>Представительство в Астане: г. Астана, пр. Кунаяев, дом 12/1, ВП-80, оф. 203, 2 этаж, БЦ «На Водро-зеленом Бульваре» Тел. +7 (7172) 28-00-42 E-mail: astana@kursiv.kz</p>	<p>Зам. главного редактора в Астане: Дмитрий ПОКИДАЕВ d.pokidaev@kursiv.kz</p> <p>Руководитель представительства в Астане: Асанат СЕРИКБАЕВ Тел. +7 701 588 91 97, a.serikbaev@kursiv.kz</p>	<p>Коммерческий директор: Аиша ТЕМЕРЖАНОВА Тел. +7 707 333 14 11, a.temerzhanova@kursiv.kz</p> <p>Руководитель службы по рекламе и PR: Сабир АГАБЕК-ЗАДЕ Тел. +7 707 950 88 88, s.agabek-zade@kursiv.kz</p> <p>Служба распространения: Рамазан БАЙРАМОВ</p>	<p>Полные индексы: для юридических лиц – 15138, для физических лиц – 65138</p> <p>Газета зарегистрирована в Министерстве культуры и информации Республики Казахстан.</p> <p>Свидетельство о постановке на учет № 13282-Г, выдано 15 января 2013 г.</p> <p>Отпечатано в типографии РПИК «Лазурь» РК, г. Алматы, ул. Кадьякбаева, 17</p> <p>Тираж 13 980 экз.</p>
---	---	---	---	--	--	---	---

Активизация утилизации

Казахстан не готов соответствовать требованиям экологического кодекса

Через три месяца в силу вступает запрет на захоронение на мусорных полигонах пластмассы, макулатуры и стекла. Однако доля переработанных твердых бытовых отходов (ТБО) растет слишком медленными темпами. Более того, во многих областях до сих пор не налажен процесс раздельного сбора мусора. Об этом на заседании правительства сообщил министр энергетики Канат Бозумбаев.

Жанболат МАМЫШЕВ

Ежегодно в Казахстане образуется 5–6 млн т ТБО. Только за январь – август 2018 года было собрано порядка 3,2 млн т мусора, из которых переработано и утилизировано около 330 тыс. т, или 10,5%. В прошлом году этот показатель составлял 9%, а в 2016 – 2,6%. В соответствии с принятой в республике концепцией по переходу к «зеленой» экономике доля переработки отходов должна возрасти до 40% к 2030 году и до 50% – к 2050 году.

По переработке ТБО лидирует Алматинская область, где почти каждая пятая тонна (24,1%) мусора превращается во что-то полезное. Зато в Павлодарской области, по данным Министерства энергетики, перерабатывается лишь 0,1% образующихся отходов. И подобный, низкий процент переработки наблюдается практически во всех регионах.

Для стимулирования раздельного сбора в Экологический кодекс были внесены поправки по обращению с отходами. В частности, с 2016 года запрещено хоронить на полигонах ртутьсодержащие лампы и приборы, лом металлов, отработанные масла и жидкости, батареи, электронные отходы, а с 1 января 2019 года вступает в силу запрет на захоронение пластмассы, макулатуры, картона и отходов бумаги, стекла. Выбрасывать на полигоны строительный мусор и пищевые отходы запретят с 1 января 2021 года.

Для увеличения доли переработки ТБО в республике ведется работа по внедрению раздельного сбора отходов, развитию сектора переработки отходов с привлечением частных инвестиций, в том числе через госу-



дарственно-частное партнерство. В настоящее время в Казахстане функционирует более 130 предприятий, сортирующих и перерабатывающих отходы, которые затем выпускают из них более 20 видов продукции. С 2018 года акиматом Астаны совместно с ТОО «Оператор РОП» (расширенные обязательства производителя) реализуется пилотный проект по организации раздельного сбора ТБО, переработке и утилизации органических (пищевых) отходов. «Оператору РОП» было выделено 3,2 млрд тенге, из них 30–40% – на развитие соответствующей инфраструктуры (приобретение и установка контейнеров, пунктов приема вторсырья и мусоровозов), а остальные 60–70% – на сбор, транспортировку и переработку отходов. Тем не менее большинство акиматов областей не готовы обеспечить исполнение норм законодательства, поскольку не создана соответствующая инфраструктура раздельного сбора, регулярного вывоза, переработки и утилизации ТБО в большинстве населенных пунктов.

По словам Каната Бозумбаева, на сегодняшний день из 201 города и района раздельный сбор внедрен лишь в 41, сортировочные комплексы установлены в 19, а в 8 населенных пунктах ведется ручная сортировка на полигонах ТБО. При этом зачастую

К. Бозумбаев: «Акиматы должны принять меры по соблюдению требований экологического законодательства в части запрета захоронения ТБО на полигонах без предварительной переработки и провести разъяснительную работу с населением и юридическими лицами по раздельному сбору отходов».

Фото: Аскар АХМЕТУЛИН

при установке контейнеров для раздельного сбора ТБО и пунктов приема вторсырья субъекты частного предпринимательства сталкиваются с проблемой по оформлению земельных участков.

В связи с этим ведомство предложило акиматам областей, городов Астана, Алматы и Шымкент совместно с Национальной палатой предпринимателей «Атамекен» усилить взаимодействие с бизнесом в части реализации проектов с использованием механизмов ГЧП, «Оператором РОП» в части внедрения раздельного сбора, сортировки и переработки отходов, а также предоставить бизнесу земельные участки для установления пунктов приема вторичного сырья и контейнеров для раздельного сбора ТБО. Кроме того, отметил Бозумбаев, акиматы должны принять меры по соблюдению требований экологического законодательства в части запрета захоронения ТБО на полигонах без предварительной переработки и провести разъяснительную работу с населением и юридическими лицами по раздельному сбору отходов. «Отдельные нормы по вопросам обращения с ТБО будут предусмотрены в Экологическом кодексе в новой редакции», – сообщил министр.

ВТО меняет правила игры

Всемирная торговая организация находится на пороге реформирования

<< 1

«Поэтому важно обеспечивать последовательность в своих политиках в этой части для минимизации недоработок или конфликтов между этими сферами, – сказала Айтжанова. – Все больше и больше двусторонних и региональных соглашений о торговле включают в себя и вопросы инвестиций – это признание критического значения привлечения инвестиций для развития, это общий посыл правительствам всего мира в части содействия инвестициям. Отсюда и намерение ВТО начать обсуждение по содействию инвестициям в рамках платформы организации с тем, чтобы увидеть все вызовы и барьеры, а также выработать пути их преодоления. Как страна без выхода к морю мы видим, что открытая торговая политика является мостом для связи с другими странами, в инвестициях которых в казахстанскую экономику мы заинтересованы и для наращивания торговли с ними», – добавила она.

Поддержку идее ВТО оживить мировую торговлю через активизацию инвестирования со стороны казахстанских властей выразил и премьер-министр Казахстана Бакытжан Сагинтаев; аналогичной позиции, по словам заместителя министра коммерции КНР Ли Ченганга, придерживается и Пекин. Но тут следует учитывать, что основным инициатором торговых войн являются Соединенные Штаты – и здесь у аналитиков нет уверенности в том, что какие бы инициативы ни выдвигались ВТО, что-то изменится к лучшему. Так, директор аналитического департамента компании «Альпари» Александр Разуваев убежден в том, что нынешняя администрация США заточена на то, чтобы разрушить глобальную экономику – детище своих же предшественников.

«Сейчас самый главный риск для мировой экономики – политический, потому что прези-

дент США Дональд Трамп ведет себя противоречиво и безответственно: он делает очень много противоречивых заявлений, и самое главное, что он фактически запустил в мире период торговых войн, как это было в XIX веке, – говорит эксперт. – Маловероятно, что на казахстанскую экономику даже серьезная торговая война может повлиять негативно. Наоборот, позиции Казахстана могут усилиться с точки зрения транспортного коридора, поскольку Китаю нужно будет перенаправить свои грузопотоки в другие страны. Но пока это все-таки другая тема, а основной момент сегодняшнего дня состоит в том, что Трамп не любит мировую экономику как она есть сегодня, при том, что Штаты потратили очень много усилий на то, чтобы стать лидерами глобальной экономики после Второй мировой войны и после распада СССР», – отмечает он.

По мнению Разуваева, дальнейшее наращивание торговых войн может привести к тому, что мир в итоге распадется на несколько валютных зон, и тогда для Центральной Азии встанет вопрос о том, какая денежная единица должна будет заменить доллар в качестве у.е. По его мнению, в этом вопросе достаточно сильные позиции юаня – и Китай исподволь к этому готовится, хотя и предпочитает не озвучивать свои намерения.

«На самом деле Россия уже очень плотно работает с Китаем по альтернативной финансовой системе, вопрос только в том, когда об этом будет объявлено, – считает аналитик. – Пока это неизвестно, это вопрос политический. Но уже ясно, что размер экономики Китая настолько большой, что новый мир будет глобализацией по-китайски. И момент, когда Китай объявит о своем намерении менять экономический мир, думаю, будет согласован с Москвой. Думаю, речь идет о периоде в 10–15 лет», – заключил эксперт.

Из Зырянновска – в Алтай: сколько стОит и стОит ли?

Переименование города и района может обойтись областному бюджету в 76 млн тенге

Большой резонанс в обществе вызвала тема возможного переименования Зырянновска и Зырянновского района. Депутаты и члены местного сообщества голосуют единогласно за, говоря о новом витке развития края. Противники переименования не понимают, как звучное имя «Алтай» решит существующие проблемы горняцкого города, и считают, что бюджет ждут дополнительные затраты...

Зарина КОЗЫБАЕВА

28 сентября в Зырянновске состоялись публичные слушания по вопросу переименования Зырянновского района в район Алтай и собрание членов местного сообщества, посвященное переименованию самого города, который тоже должен носить одноименное название.

Зал культурно-досугового центра «Горняк», выбранный для проведения встреч, вмещает чуть более 200 человек. Несмотря на то, что слушания назначили на 11 часов, в 9 утра практически все места уже были заняты.

Председатель слушаний, депутат Лидия Попова сообщила, что 27 августа на имя акима Зырянновского района Нуржана Токсетова поступило предложение от лица молодежи и общественности о переименовании района. Народная избранница презентовала эту идею «как поиск нового бренда», который позволит привлечь инвестиции и дополнительные источники дохода. Секретарь маслихата Зырянновского района Лариса Гречушников призвала не переживать по поводу истории, которую никто не забудет, а «задуматься о будущем региона». Кстати, ранее, на встрече с акимом ВКО Даниялом Ахметовым, г-жа Гречушникова четко обозначила позицию всего депутатского корпуса. Народные избранники еще до начала публичных слушаний единогласно одобрили идею переименования.

Сторонники за

Те, кто выступал на слушаниях и на собрании сообщества в поддержку новых названий, призывали задуматься о будущем, в частности о том, что «мы оставим своим детям» и о том, какие огромные перспективы развития может получить город и район.

«Меня радуют те изменения, которые происходят в городе и районе, – подчеркнула директор районной централизо-



ванной библиотечной системы Галина Гончарова. – Но сегодня пришло время не только благоустроить (район. – «Къ»), но и заняться ономастикой». Алтай сторонники переименования называли колыбелью цивилизации и местом переплетения разных культур. Более того, великопленная природа и возможности региона, с точки зрения депутатов и местного акимата, могут позволить привлечь дополнительные средства для развития инфраструктуры, поддержки бизнеса.

«Мы не перепишем историю, мы восстанавливаем историческую справедливость, – уверена директор школы №1 Серебрянска Ирина Бесчалова. – Мы всегда были Алтайской губернией».

В этой связи, как отмечали выступающие за переименование, данный шаг позволит сократить отток молодежи в соседние государства. В частности, такой точки зрения придерживается директор Зырянновского технологического колледжа Иван Вечканов, считающий, что молодежь должна видеть возможности для своего развития. «Молодежь останется, если будет перспектива. А она будет!», – громко заявил он.

Однако, как отметили спикеры, дальнейший рост района, да и интерес молодежи, возможен лишь в том случае, если помимо действующей промышленности будет еще что-то. «Мы же не можем только на зырянновские руды надеяться, нужен дополнительный

За час, отведенный на публичные слушания, высказались все желающие не успели.

Фото автора

Основные вопросы выступающих против переименования – почему в Алтай можно вкларивать, а в Зырянновск нельзя? Откуда появятся рабочие места в Алтае, если их нет в Зырянновске?

бизнес», – констатировал депутат Кайрат Букежанов, полагающий, что новое название даст импульс развитию туризма.

А мы – против!

Данная позиция вызвала недоумение у присутствующих. В частности, как отмечали некоторые из спикеров, название городу дано более 200 лет назад в честь Герасима Зырянова – первооткрывателя месторождения полиметаллических руд, а потому люди не видят необходимости в переименовании Зырянновска в Алтай.

«У нашего города богатая история, и его знают именно как Зырянновск», – подчеркнул предприниматель Вячеслав Андреев. Он также напомнил, что во время Великой Отечественной войны горнорудное производство имело большое значение не только для города, но для всей большой страны.

Более того, как отмечают представители общественности, название «Алтай» уже используется сразу в нескольких государствах. «Я не хочу, чтобы мой родной край ассоциировался с другой страной», – заявила жительница Зырянновска Анастасия Овчинникова.

«А почему не сделать брендом Зырянновск? Почему в Алтай можно вкладывать, а в Зырянновск нельзя?

Откуда появятся рабочие места в Алтае, если их нет в Зырянновске?» – задалась в свою очередь вопросом предприниматель Евгения Кононова.

Впрочем, людей беспокоит и другой немаловажный момент, – а именно вопрос затрат, который район может понести в связи с этим переименованием.

За чей счет банкет?

Между тем, несмотря на то, что вопрос финансирования идеи переименования и поднимался на слушаниях, четкого ответа озвучено все же не было. Связано это с рядом причин.

В районном отделе экономики и бюджетного планирования сделали предварительные подсчеты возможных расходов на переименование. Если ономастическая комиссия примет положительное решение, нужно будет провести перерегистрацию всех государственных учреждений (122 организации. – «Къ»), заказать новые таблички, печати, обновить стелы и так называемые информационные шайбы на въездах и выездах из города и района.

По данным руководителя отдела Рафаэля Хамитова, на все преобразование понадобится около 76 млн тенге. Но пока не совсем ясно, откуда местные власти возьмут эти средства. Не исключено, что запрашивать деньги будут из областного бюджета. Впрочем, как заверяет руководитель отдела, массово местным жителям никакие документы менять не придется.

Однако до тех пор, пока областной, а вслед за ней и республиканской ономастическими комиссиями не будет принято положительного решения, говорить о каких-либо финансовых затратах преждевременно.

Прокуратура разберется

Те, кто выступал против, не переубедили депутатов и членов местного сообщества, проголосовавших единогласно за. После чего предприниматель Сергей Оградов публично выразил недоверие народным избранныкам. Горожане ратуют за проведение всеобщего открытого голосования, ибо полагают, что в данной ситуации их права были нарушены.

Так, жительница Зырянновска Лилия Сафина еще за день до начала публичных слушаний обратилась в прокуратуру района. «Я попросила

проверить законность проведения публичных слушаний по переименованию, – поясняет она. – Лично я не видела нигде объявлений, приглашающих жителей Зырянновска выразить свое мнение на сходах до слушаний».

Между тем, как подчеркивает Лариса Гречушников, весь алгоритм публичных слушаний был соблюден: проведены сходы, встречи на промышленных предприятиях и в трудовых коллективах. После чего все собранные материалы были направлены в областную ономастическую комиссию.

Кстати, бурные споры тех, кто за, и тех, кто против, продолжаются до сих пор. «Къ» обратилась за комментарием к политологу, эксперту АО «Центр военно-стратегических исследований» Марату Шибубову. «Это (вопросы переименования. – «Къ») должны решать только сами жители. Им потом жить в этом городе», – считает политолог.

Аналогичной точки зрения придерживается и политолог, глава ОФ «Мир Евразии» Эдуард Полетаев. «К каждому населенному пункту в вопросах ономастики должен быть свой подход. История ВКО достаточно сложная, там много русской топонимики, и переименование может вызвать некую специфическую реакцию у наблюдателей. Городу не 10 и не 20 лет, это нужно учитывать. Необходимы общественные дискуссии, чтобы в итоге не было недовольных», – отметил в комментарии «Къ» г-н Полетаев.

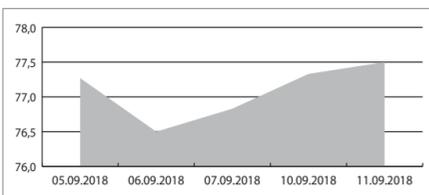
Политолог уверен: важно не только дать высказаться всем желающим жителям города и района, но и учесть тот факт, что Зырянновск – название штучное, тогда как Алтай уже есть на карте мира.

«Насколько я понимаю, в ВКО намерены развивать туризм, – говорит Эдуард Полетаев. – Но нет уверенности, что после переименования туристы массово поедут в Алтай. Название не меняет их отношение к самому городу... Новое имя можно воспринимать только как первый шаг, за которым последуют действия властей, частные инициативы, инвестиции, решение инфраструктурных проблем».

В заключение еще раз отметим, что вопрос переименования до сих пор остается открытым, поскольку окончательное решение членов ономастической комиссии еще не было принято. «Къ» намерен и дальше следить за развитием событий.

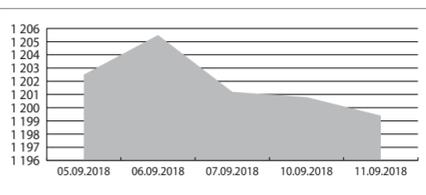
ИНВЕСТИЦИИ

BRENT (27.09 – 03.10)



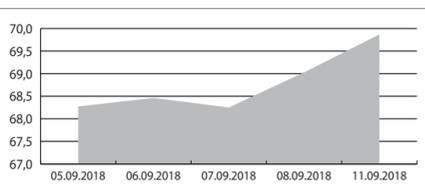
Нефть начинает новую неделю в плюсе при снижении числа буровых в США.

GOLD (27.09 – 03.10)



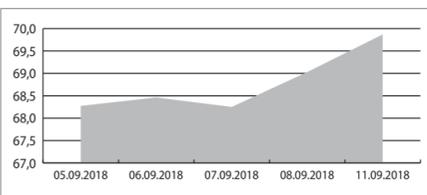
Цены на золото изменились незначительно из-за напряженности в торговых отношениях США и Китая.

USD/KZT (27.09 – 03.10)



Доллар растет на спекулятивных ожиданиях, игнорируя фундаментальные факторы, считают эксперты.

USD/Rub (27.09 – 03.10)



Рубль дешевеет на фоне валютного кризиса в развивающихся странах и санкций.

ВАЛЮТНЫЙ ОБЗОР

Доллар бьет евро, рубль бьет доллар

Анастасия ИГНАТЕНКО,
ведущий аналитик
ГК «ТелеТрейд»

За последние полторы недели позиции американской валюты резко претерпели изменения. Долларовый индекс превысил уровень 95,15 пункта, показав тем самым 1,4%-ный прирост всего за пять торговых сессий.

При этом надо отметить, что ему удалось переломить нисходящий тренд, действовавший с 12 августа, и вновь встать на рельсы роста, что дает нам основания ожидать возвращения индекса DX в район максимумов августа в зону 96,80–97 пунктов.

Многие из экспертов считают, что доллар США выбился в фавориты благодаря ужесточению ДКП ФРС США и сильным данным по ВВП за II квартал, но это отнюдь не так. Весомый вклад в прирост последних дней внесла единая европейская валюта, которая заметно потеряла в весе на новостях из Италии. При этом президент Еврокомиссии Жан-Клод Юнкер не пощадил евро, сравнив кризис

в Италии с кризисом в Греции, добавив ему дополнительную порцию негатива.

Таким образом, на старте новой недели боевой дух европейцев пал, а пара EUR/USD стремительно приближается к уровню \$1,15, около которого возможна некоторая пауза в снижении.

Боюсь, что в рамках текущей недели новостей, способных оказать поддержку «европейцу», нет, скорее наоборот. Как известно, первая пятница любого месяца – это большой блок статистики по рынку труда Америки, на котором сфокусировано внимание всех биржевиков рынка FOREX.

По прогнозам экспертов, безработица в Штатах в сентябре останется на уровне 3,8%, это самый низкий уровень безработицы с 1969 года. К тому же ожидается прирост в 185 тыс. рабочих мест.

Если данные оправдают ожидания игроков, то американский доллар продолжит свое наступление и может отодвинуть пару EUR/USD к уровню \$1,1330.

Под ударом окажутся также британский фунт и японская иена, которые могут достичь уровней

\$1,2770 и 114,60 JPY соответственно после публикации пятничных данных.

Таким образом, горизонт текущей недели для тройки этих основных валют выглядит не самым оптимистичным образом.

Другое дело – российская валюта. Если бы сейчас разыгрывали шахматную партию, то такая незаметная фигура, как пешка, в нашем случае рубль, почти превратилась бы в ферзя.

Национальная валюта РФ, которая на горизонте длительного времени оставалась не просто в тени, а была в опале у инвесторов на фоне двух раундов антироссийских санкций этого года, на горизонте последнего месяца демонстрирует лучшие результаты среди валют EM на фоне нефтяного ралли и отсутствия валютных интервенций со стороны ЦБ.

Причем надо отметить, что от максимума, зарегистрированного 11 сентября на уровне 70,56 рубля, к настоящему моменту российской валюте удалось отступить доллар к уровню 65 рублей. Снижение пары USD/RUB за данный период составило порядка 8%. За аналогичный

период нефть марки Brent прибавила в весе порядка 10%.

В конце прошлой недели позитива рублю добавили новости о том, что палата представителей США ушла на каникулы и вернется только после выборов 6 ноября, а значит, как минимум в рамках октября новых неприятных сюрпризов не предвидится.

Стоит отметить, что, несмотря на самую длительную серию понижения в паре USD/RUB, которая длилась почти 15 дней, доллар США все еще сохраняет свой долгосрочный тренд на повышение. А это значит, что при условии стабилизации рынка черного золота на текущих уровнях или даже при условии локального отката вниз он еще может проявить себя резким восстановлением до уровня 66,80–67 рублей.

Как бы то ни было, но ужесточение денежно-кредитной политики американским регулятором и сокращение баланса ФРС ограничат оптимизм в отношении рискованных активов, среди которых есть и рубль, что может очень быстро разжаловать ферзя обратно в пешку.

ОБЗОР СЫРЬЕВОГО РЫНКА

Квартал быков

Арнольд Крис, глава отдела аналитики товарно-сырьевых рынков ИК АО «SSC»

Фондовые рынки США взлетели в первый день IV квартала, а индекс Dow прибавил почти 200 пунктов на фоне заключения соглашения между США, Мексикой и Канадой (USMCA), которое пришло на смену договору NAFTA от 1994 года. Торговый советник Белого дома Питер Наваро объявил «день быков для Америки» и сказал, что США больше не будут мировой копилкой. Но реакция сырьевых товаров на USMCA была более ограниченной, при этом нефть движется в отрыве от всего рынка, в основном из-за предстоящего вступления в силу антииранских санкций.

Нефть

Для нефти ситуация непростая: позитивный настрой постоянно омрачается статистикой об уменьшении потребления нефти развивающимися странами и обескризисными настроениями в ЕС. Впрочем, сезон холодов не за горами, а это означает рост потребления нефти и продуктов ее переработки в ряде ключевых стран, включая США, РФ, большую часть ЕС и т. д. В ближайшем будущем не стоит ожидать снижения темпов роста потребления нефти, впрочем, как и ее добычи. Российские нефтяные компании достигли пика добычи, об этом заявил глава «Лукойла» Вагит Алиперов в интервью «Ведомостям». По его словам, участники рынка вышли на максимум своих возможностей. Помимо заявлений представителей нефтяных компаний на это указывают данные



ЦДУ ТЭК по добыче в РФ в целом. В сентябре 2018 года Россия достигла максимальных значений и вышла на объем свыше 11,36 млн баррелей в сутки. При этом Соединенные Штаты в августе добыли 10,9 млн баррелей в сутки. Данные за сентябрь еще не представлены, но мы полагаем, что значение будет выше 11 млн баррелей. Добыча в Саудовской Аравии остается на уровне 10,5 млн баррелей в сутки. Большинство экспертов видят возможности Саудовской Аравии нарастить добычу на 600 тыс. баррелей в сутки для погашения дефицита иранской нефти.

Но, судя по всему, Иран не унывает: соглашение между ним и РФ «нефть в обмен на товары» продолжает действовать. Да, Иран не сможет продавать сырье напрямую, однако он вполне может продолжить поставлять его через РФ. Номинально иранской нефти на рынке не будет, фактически ее будет много (те самые 1,5–2,4 млн баррелей в сутки), однако формальные санкции обременят ее. А черное золото получит хороший стимул к росту именно из-за мнимого отсутствия иранского сырья.

США тоже не могут найти точку равновесия: статистика от Baker Hughes в прошлую пятницу вновь продемонстрировала снижение количества буровых, до 863. Буровых много, но нефть от них транспортировать сложно. Решить инфраструктурные проблемы сложно, и, главное, потребуются много времени. А твиты президента США как оружие часто использовать нельзя – ценность снижается.

Золото

Всего неделю назад золото выглядело непривлекательно, поскольку менеджеры инвестиционных фондов и аналитики ожидают еще пять раундов повышения ставок в ближайший два года. Теперь же золото торгуется выше психологического уровня в \$1200 за унцию.

Бюджетный кризис Италии можно назвать одним из главных факторов восстановления золота с почти шестинедельных минимумов, поскольку центральные банки и трейдеры еврозоны искали убежища в активах тихой гавани.

Тем не менее некоторые аналитики не могли сдержать удивления

по поводу способности золота опережать доллар, который является главным бенефициаром запланированного ужесточения денежно-кредитной политики ФРС. Растущие ставка ФРС и доходность гособлигаций США снижают привлекательность золота.

Сильный доллар также делает золото, чья стоимость выражается в валюте США, более дорогим для держателей других валют. Несмотря на свою относительную силу в последнее время, золото все еще демонстрирует снижение на 7% с начала года. Например, зафиксированная в среду отметка в \$1211 за унцию бледнее по сравнению с апрельским максимумом в \$1365. Доллар тем временем за год набрал 3,4%. ФРС планирует провести еще один раунд ужесточения в декабре, три раунда в 2019 году и еще один – в 2020-м. Регулятор также не видит перспектив чрезмерного инфляционного давления в результате повышения ставок, заявив, что его целью является нормализация денежно-кредитной политики после десятилетия околонулевых ставок.

Рождество и прочие праздники конца года могут повысить розничный спрос на золото в IV квартале. Политический сюрприз в виде победы Демократической партии на промежуточных выборах в ноябре также может стать серьезной поддержкой для золота, поскольку приведет к замедлению реализации плана президента Трампа по восстановлению экономики, и можно ожидать серьезной коррекции на фондовом рынке, что принесет пользу золоту. В противном случае в IV квартале золото может остаться бедным родственником, который недостаточно приятен, чтобы от него отречься.

ЛИДЕРЫ РОСТА И ПАДЕНИЯ (27.09 – 03.10)

KASE

рост	изм.	падение	изм.
Народный банк	4,73%	Казкомбанк	-2,79%
Аэропорт	2,96%	Кселл	-2,13%
Сбербанк	2,94%	БАСТ	-1,34%
КазТрансОйл	1,92%	Газпром	-1,20%
KAZ Minerals	1,72%	POSTRUM OIL & GAS	-0,84%
Банк БТБ	1,25%	Bank of America	-0,77%
Банк Цемпрпапир	0,04%	KEGOC	-0,46%
-	-	-	-
-	-	-	-

NASDAQ

рост	изм.	падение	изм.
Axon Pharma	103,63%	Altimine	-61,96%
ARCA Biopharma	81,17%	Akom	-58,26%
AutoRadical	50,53%	AVROBIO	-51,91%
Alara Biosciences	43,18%	Assent Capital	-31,98%
ADPT A	42,64%	Applied Opt	-28,49%
Aldegra Ther	31,82%	CBFS	-23,03%
Altosonic	29,37%	Bea Born&Beyond	-21,96%
Anam	23,31%	Acerto	-21,20%
Collecta Biosciences	22,30%	Casi Pharma	-20,43%
Aduro Biotech Inc	21,69%	Cancer Generics	-18,68%

MCX

рост	изм. %	падение	изм. %
Роснефть	7,40%	X5 Retail Group	-11,87%
НОВАТЭК	6,36%	Мазуит	-8,60%
Сбербанк (руб.)	5,36%	Polymetal International	-6,49%
Телевизор	4,42%	Норникель метал	-5,44%
Сургутнефтегаз (руб.)	3,20%	РубиГор	-3,60%
Solmar Fin	3,00%	Яндек	-3,57%
Сбербанк (руб.)	2,52%	Московская биржа	-3,31%
ЛУКОЙЛ	2,37%	Бонк БТБ	-3,13%
РВСАА	2,04%	ОСК EOC OAO	-2,55%
Татнефть	1,85%	Интпр PAD EOC OAO	-2,23%

Euro Stoxx 50

рост	изм. %	падение	изм. %
Freemium SE	10,41%	Intesa	-14,37%
Sonaf	3,93%	Deutsche Bank	-6,44%
Essilor International	3,62%	BIP Paribas	-4,92%
Air Liquide	3,41%	Enel	-4,72%
Engie	3,10%	Santander	-4,11%
Danone	2,81%	BASF	-4,01%
Airbus Group	2,21%	ING Group	-3,99%
L'Oréal	2,21%	SocGen	-3,89%
Nokia Oyj	1,73%	Deutsche Post	-2,98%
Unilever NV DR	1,69%	Asheuser Busch Inbev	-2,88%

DAX

рост	изм. %	падение	изм. %
Freemium SE	10,41%	Commerzbank	-6,90%
Linde I	4,39%	Deutsche Bank	-6,44%
Freemium Medical	3,35%	Lufthansa	-5,08%
Merck	2,55%	BASF	-4,01%
Adidas	1,47%	Deutsche Post	-2,98%
Volkswagen VZO	1,24%	Henkel	-1,99%
ThyssenKrupp	1,07%	Covestro	-1,90%
Beiersdorf	0,89%	Deutsche Borse	-1,83%
Vonovia	0,53%	E.ON	-1,69%
Deutsche Tel	0,33%	Infinion	-1,58%

BVSP

рост	изм. %	падение	изм. %
IGUATEPE ON NM	6,67%	QUALICORP ON NM	-29,58%
Petroleo Brasileiro SA Petros	4,58%	VIAVAREJO UNT IN	-22,98%
NUVOL ON NM	4,15%	Baselen SA	-6,90%
CIOT BRASIL ON NM	4,03%	FELBY ON NM	-4,97%
PETROBRAS ON	3,91%	BRASIL ON EI NM	-4,53%
BRF-Brazil Foods SA	3,60%	USMINDAS PPA NM	-4,52%
ESTACIO PART ON NM	3,52%	GERDAU PPA NM	-4,47%
Itausa	3,31%	SABESP	-3,63%
MIV ON NM	2,54%	COSAN ON NM	-3,50%
CYRELA REAL ON NM	2,13%	Petrologica Gerdaus SA	-3,47%

БИРЖЕВЫЕ ИНДЕКСЫ

	изм. %
KASE	0,35%
Dow Jones	0,60%
FTSE 100	-0,16%
NASDAQ	0,37%
Nikkei 225	1,79%
S&P 500	0,31%
Euro Stoxx 50	-0,13%
Hang Seng	-0,66%
MCX	1,15%
IBOVESPA	-0,01%

СЫРЬЕ

	изм. %
Light	0,21%
Natural Gas	0,43%
Алюминий	-0,78%
Медь	-1,13%
Никель	-0,73%
Олово	0,00%
Палладий	0,09%
Платина	-0,06%
Серебро	-0,43%
Цинк	0,00%

FOREX

	изм. %
Eur/Chf	-0,02%
Eur/JPY	-0,15%
Eur/Kzt	-1,46%
Eur/Rub	-0,23%
Eur/Usd	-0,11%
Usd/Chf	0,12%
Usd/JPY	-0,04%
Usd/Kzt	-1,31%
Usd/Rub	0,00%

ИНВЕСТИДЕЯ

Simpson Manufacturing: ставка на строительство

Аналитики ИК «Freedom Finance» рекомендуют обратить внимание на акции компании Simpson Manufacturing, которая занимается производством строительных материалов. Акции компании находятся в листинге NYSE и за последние полгода показали рост в 29,79%.

– Расскажите пожалуйста об эмитенте.

– Simpson Manufacturing – это чисто американская компания, которая занимается разработкой и производством изделий и строительных материалов из дерева и других материалов. Компания была основана в 1956 году и с течением времени стала одним из поставщиков Home Depot. Simpson приносит

4,77% выручки Home Depot и, несмотря на большую зависимость от одного клиента, пытается напрямую работать со своими заказчиками, создавая уникальные возможности для диверсификации. В Северной Америке Simpson зарабатывает более \$800 млн, в Европе – \$165 млн. Производственные мощности компании расположены более чем в 20 странах, но в основном в Северной Америке и Европе.

– Какова финансовая динамика компании?

– Доходы за прошлый год увеличились на 13,5%. В этом году темпы их роста пока даже превышают прошлогодние. Также у компании улучшаются показатели маржинальности. Маржа по EBITDA выросла с 17,7% в 2016 году до 19,1% в 2017-м. Результаты последних кварталов говорят о сохранении позитивной тенденции, что позволит вывести показатели



выше 20 по итогам года. Долговая нагрузка у Simpson практически отсутствует. Отношение долга к капиталу составляет 0,4%. Показатели рентабельности стабильны. ROE постоянно растет и составляет 12,57%, что сопоставимо со средним показателем по индустрии, равным 13,8%. Мультипликатор P/E составляет 30,47, что соответствует среднему значению среди конкурентов, так же и как EV/EBITDA на уровне 16,09.

– На фоне торговой войны США и Китая какие для компании существуют риски?

– Зависимость Simpson от поставок из Китая довольно низка, доля мощностей в КНР меньше 10%. Это означает, что в условиях торговой войны и повышения ввозных пошлин на товары из Китая бизнес Simpson Manufacturing не должен сильно пострадать. Стратегия компании направлена на расши-

рение рыночной доли в Европе и улучшение контроля над издержками за счет внедрения новых технологий. Компания разрабатывает программное обеспечение для продажи собственной продукции, в том числе предлагает мобильное приложение. К краткосрочным драйверам роста для компании можно отнести последствия урагана «Флоренс», поскольку расходы домохозяйств и предприятий на строительные материалы увеличиваются после разрушений.

К рискам для бизнеса Simpson стоит отнести его цикличность. Данный сектор зависит от строительной отрасли, и при любых признаках замедления ее развития спрос на стройматериалы будет снижаться. Повышение процентных ставок может негативно отразиться на рынке недвижимости, отчего пострадает и строительная индустрия. Другим фактором

риска выступает зависимость от поставок нержавеющей стали, которая является одним из основных материалов для компании. Торговые войны, инициированные США, и повышение тарифов на импортную сталь могут не позволить Simpson улучшить показатели маржинальности. Однако пока экономика США продолжает активно расти, шансы рессии в ближайший год оцениваются ниже 15%, поэтому строительная индустрия продолжит развиваться. К тому же попытки компании диверсифицировать бизнес за счет выхода в Европу позволяют снизить указанные риски. Безусловно, не исключается вероятность получения отрицательных результатов исследований, из-за чего акции могут потерять порядка 10%. Однако предыдущие успехи Acceleron и коллаборация с Celgene повышают шансы на успех.

Сколько стоит безопасность?

В Казахстане с нового года начнет работать система вызова экстренных служб при авариях и катастрофах – ЭВАК, которая предназначена для сокращения времени реагирования оперативных служб на ДТП и чрезвычайных ситуациях на дорогах. Этот проект вызывает очень много вопросов у водителей, и «Курсивь» задал эти вопросы заместителю директора по развитию Института космической техники и технологий Денису Ерёмину, который курирует этот проект.

Елена ШТРИТЕР

– Денис, как вообще появилась система ЭВАК?

– Давайте начнем с истории. В 2011 году на пространстве тогда еще Таможенного союза было принято решение разработать новый технический регламент о безопасности колесных транспортных средств, в котором были бы отражены новые веяния в автомобилестроении и требования к безопасности. Одним из составляющих этого техрегламента было требование об оснащении транспортных средств системой вызова экстренных и оперативных служб. Эти поправки были внесены в 2013 году. Казахстан их ратифицировал, а по нашему законодательству техрегламент – это обязательный документ. Казахстан согласился с тем, что на пространстве ТС выпускающиеся новые автомобили или завозимые извне должны быть оснащены такой системой. Требование технического регламента вступило в силу 1 января 2017 года. То есть автопроизводителям была дана отсрочка в четыре года для того, чтобы они могли начать оснащать автомобили такими системами.

– Кто финансирует внедрение «экстренных кнопок»?

– Так как это требование к безопасности транспортного средства, то оснащение автомобиля этими устройствами возложено на производителя. Это, в сущности, то же самое, что ремни, подушки безопасности и проч. Рынок этих устройств не монополизирован. Только здесь, на нашем пространстве, производители устройств вызова экстренных служб с десяток есть точно. Плюс есть западные производители. То есть выбор достаточно широк. И автопроизводители могут сами выбрать, с кем сотрудничать.

– С оснащением автомобилей понятно, а откуда шло финансирование разработки самой системы ЭВАК?

– Сама система ЭВАК финансируется за счет государства. Так как эта система социальная, то на работе ЭВАК прибыль не извлекается. Автопроизводители устанавливают устройства, требования к которым расписаны в техническом регламенте, а государство финансирует создание приемной части. То есть каналы связи, разработку программного обеспечения, закупку коммуникационного и серверного оборудования, разработку интеграционного программного обеспечения со службами 102, 103, 112, с российскими коллегами.

– В какую сумму обошлась разработка системы?

– На этот вопрос хотелось бы дать развернутый ответ. В России ЭРА-ГЛОНАСС работает с 2014 года. В силу различных причин в Казахстане финансирование началось позже – в октябре 2016 года. В России разработка обошлась в 5 млрд рублей. У нас – в 2,3 млрд тенге (около 420 млн рублей по курсу НБ РК на 01.01.2018. – «Къ»).

– Откуда такая разница? Вы использовали какие-то наработки российских коллег?

– Нет. Мы как раз не использовали российские наработки и поэтому все получилось настолько дешево. Это стопроцентная казахстанская разработка. Российская Федерация предлагала воспользоваться ее наработками, раз уж мы опаздываем с внедрением, но наш институт настоял на том, что в РК есть свои специалисты, которые сделают все дешевле и не менее эффективно. И потом, когда мы с российскими коллегами уже обсуждали наши технические решения, они признали, что наши решения проще, эффективнее и, как следствие, дешевле.

– А зачем нужна эта SOS-кнопка, если сейчас сотовый телефон есть у каждого?

– Многие водители, кстати, тоже задаются этим вопросом. Дело в том, что у устройства экстренного вызова есть масса особенностей. Во-первых, например, после ДТП оно может два часа работать при температуре –40°C. Сотовый телефон при таких температурах работать не может. Кроме того, устройство выдерживает удар в 60g – это как если его сбросить с седьмого этажа. И опять же продолжать работать. И таких параметров прочности корпуса, контактов, разъемов – масса. Далее, в отличие от мобильного телефона, наша сим-карта может работать в сети любого сотового оператора. Мы используем любую ближайшую вышку, тогда как мобильный телефон принимает сигнал только одного сотового оператора.

– Почему? В случае экстренных ситуаций службу спасения можно вызвать даже без сим-карты...

– Да, стандарт GSM допускает звонок через любую базовую станцию, другое дело – у нас эти звонки не проходят. По закону об антитеррористи-



ческой деятельности с незарегистрированного телефона вы не позвоните. А ваша сим-карта, допустим, K-Cell не зарегистрирована у Beeline. И вы не сможете позвонить через сеть Beeline. Более того, даже в случае, когда ваш телефон находится в зоне доступа вашего оператора, наш звонок всегда приоритетный. То есть если со своего телефона вы можете с первого раза не дозвониться до службы спасения, потому что по разным причинам линии часто бывают загружены, то наш звонок пройдет в любом случае – в силу специфики оборудования и стандартов.

– До 1 января 2019 года регистрация устройств с сим-картами ЭРА-ГЛОНАСС в системе ЭВАК будет бесплатной, потом за нее придется заплатить 25 840 тенге. Откуда взялась эта сумма?

– Устройство вызова экстренных служб может иметь сим-профиль той или иной системы: ЭРА-ГЛОНАСС, ЭВАК или белорусская ЭРА-РБ. У устройство ставится, условно говоря, сим-карта. Условно, потому что она, во-первых, отличается от той, которую мы покупаем в магазине, – это скорее чип. А во-вторых, он не вставляется, а впаивается в устройство. То есть заменить ее нельзя – только вместе с устройством. Поэтому устройства, оснащенные картой ЭРА-ГЛОНАСС, находящиеся в РК в роуминге. И каждое нажатие SOS-кнопки обходится в довольно значительную сумму – около доллара. И вот представьте себе, если при запуске системы водители начнут нажимать на кнопку просто из любопытства, – а ведь начнут – опыт РФ показывает, что в первые полгода-год был шквал именно любопытствующих, – то в конечном итоге это выльется в совсем небольшую сумму. Соответственно работать с российскими сим-картами мы готовы только на платной основе.

– Что касается суммы в 25 840 тенге, то мы взяли опыт российских коллег, посчитали среднее количество нажатий на кнопку в год, умножили это на средний срок эксплуатации транспортного средства, добавили туда накладные расходы и получилась искомая сумма. Еще раз повторюсь, это разовая выплата на весь срок эксплуатации автомобиля.

– Но я так понимаю, это относится к экспортируемым автомобилям, а автомобилям, произведенным в РК, регистрация не нужна?

– Еще как нужна. Дело в том, что на сегодняшний день все наши производители ставят на свои автомобили сим-карты ЭРА-ГЛОНАСС. Мы еще не продали ни одной нашей сим-карты.

– Почему?

– Мне бы тоже хотелось знать ответ на это вопрос. Мы говорим о том, что на автомобили, которые производятся у нас или экспортируются к нам, надо ставить наши сим-карты, потому что российские сим-карты находятся в роуминге. А тарифы, так сказать, внутри сети и в роуминге кардинально отличаются. Более того, на наш взгляд, позиция автопроизводителей, в принципе, не совсем корректна: получается, что сим-карты они покупают в России, а услуги требуют от нас.

– Основная проблема, я думаю, в том, что автопроизводство – отрасль несколько консервативная. К примеру, у Тойота согласование идет по сложным бюрократическим каналам. И мы это понимаем и готовы идти навстречу и работать с российскими сим-картами, но, разумеется, на платной основе.

– Кстати, почему ваша сим-карта платная, если учесть, что система финансируется государством?

– Мы не особо планировали их продавать, но столкнулись с одной очень интересной ситуацией: для того, чтобы сим-карта работала, требуется определенное оборудование сотового оператора, в том числе база данных сим-карт HLR. Так вот, по существующим лицензионным соглашениям с производителями этого оборудования наполнение данной базы платное. Каждая строчка в ней – лицензия. Причем лицензия очень интересная. Внеси абонента – лицензия. Если абонент заговорил

Д. Ерёмин: «Сама система ЭВАК финансируется за счет государства. Так как эта система социальная, то на работе ЭВАК прибыль не извлекается».

Фото: Олег СЛИВАК

Требование технического регламента вступило в силу 1 января 2017 года. То есть автопроизводителям была дана отсрочка в четыре года для того, чтобы они могли начать оснащать автомобили такими системами

– еще одна лицензия. Если отправил СМС – третья лицензия. И так далее. И с этим ничего не поделаешь – это стандарт работы сотовых сетей. Государство нам выделило всего 100 тыс. лицензий. Остальное мы должны восполнять сами. И если сотовый оператор возмещает стоимость лицензии за счет сервисов, которыми пользуются абоненты (голос, интернет и т. д.), то платных услуг автолюбителям мы не оказываем и возмещать нам стоимость лицензий не из чего. Соответственно, стоимость нашей сим-карты объясняется затратами на восстановление этих лицензий.

– А как быть с автомобилями, экспортируемыми из Европы. Они не оснащены картами ЭРА-ГЛОНАСС...

– Они вообще никакими сим-картами не оснащены. Более того, они не оснащены системой экстренного вызова. Здесь очень интересная и уникальная ситуация, которая заключается в том, что сама система создания таких систем вызова экстренных служб родилась в Европе примерно в 2005 году. Затем были долгие обсуждения, и все это вылилось в то, что были внесены соответствующие корректировки стандарт GSM, которые предусматривают существование подобных систем. И на этом пока все остановилось. В 2008 году идея добралась до РФ, где некие светлые головы подумали: а что, если сделать обязательную, глобальную и всеобъемлющую систему экстренных вызовов? Так в рамках Таможенного союза появилась соответствующий техрегламент. Что касается Европы, то там это сервисы определенных фирм. Причем это платная услуга. Если автолюбитель ставит такую опцию, он за нее ежегодно платит определенную сумму автопроизводителю. В нашем случае функция спасения – базовая. И она в любом случае будет всегда бесплатна.

– Более того, коллеги из Евросоюза, глядя на то, как эта система развивается в Российской Федерации и у нас, год назад приняли решение о том, что с марта нынешнего года новые автомобили на территории Евросоюза тоже должны в обязательном порядке оснащаться системой экстренного вызова. А пока ответственность за оснащение машин, импортируемых из Европы, лежит на дилерах.

– Насколько я знаю, будет возможность установить SOS-кнопку в машину, ранее ею не оснащавшую. Как это происходит и где?

– В случае автопроизводителей оснащение идет на конвейере на заводе. Что касается частных лиц, которые в добровольном порядке хотят оснастить свое авто SOS-кнопкой, они могут обратиться в специальный установочный центр. Причем эти установочные центры не будут нашими подразделениями. Это частный бизнес. Центр может открыть любой желающий. Но мы будем их аттестовывать. Регистрация в базе системы ЭВАК принимается только от аттестованных установочных центров.

– Причем уже сейчас существует определенный регламент: во-первых, установочный центр должен иметь сертификат на проведение сервисных работ с автомобилем. Второе требование – установочный центр должен быть уполномочен ставить устройства экстренного вызова того или иного производителя устройств. Иначе говоря, у установочного центра должен быть договор с кем-то из производителей устройств вызова экстренных оперативных служб. И только по предоставлению этих двух документов мы внесем этот установочный центр в список аттестованных и будем подключать установленные там устройства.

– И здесь дело даже не в нашей прихоти. Просто в кустарных условиях поставить наши сим-карты в устройство не получится. Производитель устройств заключает с нами соглашение, мы ему отгружаем определенное количество чипов или

– еще одна лицензия. Если отправил СМС – третья лицензия. И так далее. И с этим ничего не поделаешь – это стандарт работы сотовых сетей.

– Для чего такие сложности? – Простая сценка при ударе может сместиться. Да что там при ударе! – она может выскочить от обычных вибраций – автомобили не всегда ездят по ровным дорогам. А чип не сместится ни при каких условиях. Это опять же требования безопасности.

– В соответствии со статьей 590 Кодекса РК об административных правонарушениях, за работающую, иначе говоря, не зарегистрированную в ЭВАК SOS-кнопку (согласно технического регламента) водителя ждет штраф в размере 5 МРП. Как работники дорожно-патрульной службы будут проверять, зарегистрировано ли устройство экстренного вызова в системе ЭВАК?

– На сегодняшний день находящиеся в эксплуатации транспортные средства подлежат оснащению системой экстренного вызова только в добровольном порядке. Соответственно к тем, у кого SOS-кнопка не установлена, никаких претензий не будет. И есть только две категории транспортных средств, находящихся в эксплуатации, которые подлежат обязательному оснащению, – это транспортные средства, перевозящие опасные грузы (таких грузовиков на всю страну не более полутора тысяч), и транспортные средства, осуществляющие междугородные пассажирские перевозки.

– Что касается тех автомобилей, в которых система экстренного вызова установлена, то у полиции будет база данных тех машин, которые оснащены SOS-кнопкой. Кроме того, проверки будут производиться не только по базам данных, но и на стационарных пунктах «Рубеж».

– Давайте подробнее остановимся на платных услугах. Я так понимаю, вы уже задумывались о том, как может происходить монетизация проекта?

– Разумеется, несмотря на то, что государство сейчас финансирует ЭВАК, мы понимаем, что это не может продолжаться всегда. Более того, мы с этим абсолютно согласны. На первоначальном этапе помощь государства нам необходима. Во-первых, систему надо создать, а во-вторых, обеспечить хотя бы первые два-три года бесплатной функционирование ее базовой функции – собственно экстренное оповещение. Но мы не собираемся тратить это время даром. За эти два-три года мы планируем коммерциализировать систему ЭВАК.

– Что вы планируете делать? – Сразу хочу сказать, что базовая функция в любом случае будет бесплатна. То есть человек, нажимая на SOS-кнопку в случае ДТП, может быть уверен, что ему помогут. И денег за это никто не потребует. Но мы можем зарабатывать на каких-то других услугах. К примеру, из SOS-кнопки можно сделать платный терминал. Например, паркоматы на платных парковках не всегда находятся рядом с местом, где вы припарковались. То есть его еще надо найти. Мы можем сделать процесс оплаты очень простым – путем использования нашей системы. Все, что будет необходимо, – нажать на SOS-кнопку и озвучить оператору, что вы хотите оплатить парковку. При этом не придется даже сообщать номер парковки – мы же сразу видим ваши координаты. Оператор просто спишет с вашего счета сумму за оговоренное вами время парковки и переведет ее на счет «Алматы паркинг» или «Астана паркинг». И больше нет необходимости скачивать мобильные приложения, отправлять СМС или искать паркомат.

– Другой вариант. У нас сейчас всего около 15 тыс. км республиканских дорог. Из них в перспективе платных планируется сделать около 12 тыс. км. В ближайшей перспективе –

– еще одна лицензия. Если отправил СМС – третья лицензия. И так далее. И с этим ничего не поделаешь – это стандарт работы сотовых сетей. Государство нам выделило всего 100 тыс. лицензий. Остальное мы должны восполнять сами. И если сотовый оператор возмещает стоимость лицензии за счет сервисов, которыми пользуются абоненты (голос, интернет и т. д.), то платных услуг автолюбителям мы не оказываем и возмещать нам стоимость лицензий не из чего. Соответственно, стоимость нашей сим-карты объясняется затратами на восстановление этих лицензий.

– А как быть с автомобилями, экспортируемыми из Европы. Они не оснащены картами ЭРА-ГЛОНАСС...

– Они вообще никакими сим-картами не оснащены. Более того, они не оснащены системой экстренного вызова. Здесь очень интересная и уникальная ситуация, которая заключается в том, что сама система создания таких систем вызова экстренных служб родилась в Европе примерно в 2005 году. Затем были долгие обсуждения, и все это вылилось в то, что были внесены соответствующие корректировки стандарт GSM, которые предусматривают существование подобных систем. И на этом пока все остановилось. В 2008 году идея добралась до РФ, где некие светлые головы подумали: а что, если сделать обязательную, глобальную и всеобъемлющую систему экстренных вызовов? Так в рамках Таможенного союза появилась соответствующий техрегламент. Что касается Европы, то там это сервисы определенных фирм. Причем это платная услуга. Если автолюбитель ставит такую опцию, он за нее ежегодно платит определенную сумму автопроизводителю. В нашем случае функция спасения – базовая. И она в любом случае будет всегда бесплатна.

– Более того, коллеги из Евросоюза, глядя на то, как эта система развивается в Российской Федерации и у нас, год назад приняли решение о том, что с марта нынешнего года новые автомобили на территории Евросоюза тоже должны в обязательном порядке оснащаться системой экстренного вызова. А пока ответственность за оснащение машин, импортируемых из Европы, лежит на дилерах.

– Насколько я знаю, будет возможность установить SOS-кнопку в машину, ранее ею не оснащавшую. Как это происходит и где?

– В случае автопроизводителей оснащение идет на конвейере на заводе. Что касается частных лиц, которые в добровольном порядке хотят оснастить свое авто SOS-кнопкой, они могут обратиться в специальный установочный центр. Причем эти установочные центры не будут нашими подразделениями. Это частный бизнес. Центр может открыть любой желающий. Но мы будем их аттестовывать. Регистрация в базе системы ЭВАК принимается только от аттестованных установочных центров.

– Причем уже сейчас существует определенный регламент: во-первых, установочный центр должен иметь сертификат на проведение сервисных работ с автомобилем. Второе требование – установочный центр должен быть уполномочен ставить устройства экстренного вызова того или иного производителя устройств. Иначе говоря, у установочного центра должен быть договор с кем-то из производителей устройств вызова экстренных оперативных служб. И только по предоставлению этих двух документов мы внесем этот установочный центр в список аттестованных и будем подключать установленные там устройства.

– И здесь дело даже не в нашей прихоти. Просто в кустарных условиях поставить наши сим-карты в устройство не получится. Производитель устройств заключает с нами соглашение, мы ему отгружаем определенное количество чипов или

– еще одна лицензия. Если отправил СМС – третья лицензия. И так далее. И с этим ничего не поделаешь – это стандарт работы сотовых сетей.

– Для чего такие сложности?

– Простая сценка при ударе может сместиться. Да что там при ударе! – она может выскочить от обычных вибраций – автомобили не всегда ездят по ровным дорогам. А чип не сместится ни при каких условиях. Это опять же требования безопасности.

– В соответствии со статьей 590 Кодекса РК об административных правонарушениях, за работающую, иначе говоря, не зарегистрированную в ЭВАК SOS-кнопку (согласно технического регламента) водителя ждет штраф в размере 5 МРП. Как работники дорожно-патрульной службы будут проверять, зарегистрировано ли устройство экстренного вызова в системе ЭВАК?

– На сегодняшний день находящиеся в эксплуатации транспортные средства подлежат оснащению системой экстренного вызова только в добровольном порядке. Соответственно к тем, у кого SOS-кнопка не установлена, никаких претензий не будет. И есть только две категории транспортных средств, находящихся в эксплуатации, которые подлежат обязательному оснащению, – это транспортные средства, перевозящие опасные грузы (таких грузовиков на всю страну не более полутора тысяч), и транспортные средства, осуществляющие междугородные пассажирские перевозки.

– Что касается тех автомобилей, в которых система экстренного вызова установлена, то у полиции будет база данных тех машин, которые оснащены SOS-кнопкой. Кроме того, проверки будут производиться не только по базам данных, но и на стационарных пунктах «Рубеж».

– Давайте подробнее остановимся на платных услугах. Я так понимаю, вы уже задумывались о том, как может происходить монетизация проекта?

– Разумеется, несмотря на то, что государство сейчас финансирует ЭВАК, мы понимаем, что это не может продолжаться всегда. Более того, мы с этим абсолютно согласны. На первоначальном этапе помощь государства нам необходима. Во-первых, систему надо создать, а во-вторых, обеспечить хотя бы первые два-три года бесплатной функционирование ее базовой функции – собственно экстренное оповещение. Но мы не собираемся тратить это время даром. За эти два-три года мы планируем коммерциализировать систему ЭВАК.

– Что вы планируете делать? – Сразу хочу сказать, что базовая функция в любом случае будет бесплатна. То есть человек, нажимая на SOS-кнопку в случае ДТП, может быть уверен, что ему помогут. И денег за это никто не потребует. Но мы можем зарабатывать на каких-то других услугах. К примеру, из SOS-кнопки можно сделать платный терминал. Например, паркоматы на платных парковках не всегда находятся рядом с местом, где вы припарковались. То есть его еще надо найти. Мы можем сделать процесс оплаты очень простым – путем использования нашей системы. Все, что будет необходимо, – нажать на SOS-кнопку и озвучить оператору, что вы хотите оплатить парковку. При этом не придется даже сообщать номер парковки – мы же сразу видим ваши координаты. Оператор просто спишет с вашего счета сумму за оговоренное вами время парковки и переведет ее на счет «Алматы паркинг» или «Астана паркинг». И больше нет необходимости скачивать мобильные приложения, отправлять СМС или искать паркомат.

– Другой вариант. У нас сейчас всего около 15 тыс. км республиканских дорог. Из них в перспективе платных планируется сделать около 12 тыс. км. В ближайшей перспективе –

– еще одна лицензия. Если отправил СМС – третья лицензия. И так далее. И с этим ничего не поделаешь – это стандарт работы сотовых сетей. Государство нам выделило всего 100 тыс. лицензий. Остальное мы должны восполнять сами. И если сотовый оператор возмещает стоимость лицензии за счет сервисов, которыми пользуются абоненты (голос, интернет и т. д.), то платных услуг автолюбителям мы не оказываем и возмещать нам стоимость лицензий не из чего. Соответственно, стоимость нашей сим-карты объясняется затратами на восстановление этих лицензий.

– А как быть с автомобилями, экспортируемыми из Европы. Они не оснащены картами ЭРА-ГЛОНАСС...

– Они вообще никакими сим-картами не оснащены. Более того, они не оснащены системой экстренного вызова. Здесь очень интересная и уникальная ситуация, которая заключается в том, что сама система создания таких систем вызова экстренных служб родилась в Европе примерно в 2005 году. Затем были долгие обсуждения, и все это вылилось в то, что были внесены соответствующие корректировки стандарт GSM, которые предусматривают существование подобных систем. И на этом пока все остановилось. В 2008 году идея добралась до РФ, где некие светлые головы подумали: а что, если сделать обязательную, глобальную и всеобъемлющую систему экстренных вызовов? Так в рамках Таможенного союза появилась соответствующий техрегламент. Что касается Европы, то там это сервисы определенных фирм. Причем это платная услуга. Если автолюбитель ставит такую опцию, он за нее ежегодно платит определенную сумму автопроизводителю. В нашем случае функция спасения – базовая. И она в любом случае будет всегда бесплатна.

– Более того, коллеги из Евросоюза, глядя на то, как эта система развивается в Российской Федерации и у нас, год назад приняли решение о том, что с марта нынешнего года новые автомобили на территории Евросоюза тоже должны в обязательном порядке оснащаться системой экстренного вызова. А пока ответственность за оснащение машин, импортируемых из Европы, лежит на дилерах.

– Насколько я знаю, будет возможность установить SOS-кнопку в машину, ранее ею не оснащавшую. Как это происходит и где?

– В случае автопроизводителей оснащение идет на конвейере на заводе. Что касается частных лиц, которые в добровольном порядке хотят оснастить свое авто SOS-кнопкой, они могут обратиться в специальный установочный центр. Причем эти установочные центры не будут нашими подразделениями. Это частный бизнес. Центр может открыть любой желающий. Но мы будем их аттестовывать. Регистрация в базе системы ЭВАК принимается только от аттестованных установочных центров.

– Причем уже сейчас существует определенный регламент: во-первых, установочный центр должен иметь сертификат на проведение сервисных работ с автомобилем. Второе требование – установочный центр должен быть уполномочен ставить устройства экстренного вызова того или иного производителя устройств. Иначе говоря, у установочного центра должен быть договор с кем-то из производителей устройств вызова экстренных оперативных служб. И только по предоставлению этих двух документов мы внесем этот установочный центр в список аттестованных и будем подключать установленные там устройства.

– И здесь дело даже не в нашей прихоти. Просто в кустарных условиях поставить наши сим-карты в устройство не получится. Производитель устройств заключает с нами соглашение, мы ему отгружаем определенное количество чипов или

Денис ЕРЁМИН,

заместитель директора по развитию

ДТОО «Институт космической техники

и технологий».

Образование:

В 2002 году окончил КазНТУ, факультет «Автоматики и систем управления», специальность «Робототехнические системы и комплексы».

В 2013 году получил второе высшее образование по специальности «Управление проектами».

Опыт работы:

Участвовал в создании автоматизированной системы контроля местоположения подвижных объектов.

Руководил разработкой систем моделирования и оптимизации для АО «Костанайские минералы».

Руководил разработкой геоинформационной системы «Электронные списки избирателей» для акимата г. Алматы.

Участвовал в разработке и внедрении системы многофункциональной персональной спутниковой связи в АО «НК «Казкосмос».

Разработал эскизный проект системы приема и архивирования данных системы дистанционного зондирования земли РК для АО «НК «Казкосмос».

Руководил проектом создания автоматизированной системы управления «Активный каталог сетевой инфраструктуры» для АО «НК «КТЖ».

Руководил проектом по созданию унифицированной системы передачи данных на базе низкоорбитальных космических систем связи и спутниковой навигации.

Руководил проектом создания Государственной АИС ЭВАК.

3 тыс. км. Так вот, мы предлагаем не ждать в очереди для оплаты проезда наличными, а нажать на SOS-кнопку и сделать предоплату за проезд на платную дорогу. Опять же, мы знаем, где он находится, и соответственно куда перевести деньги с его счета. И человек может не стоять в очереди, а спокойно проехать через шлагбаум, через который проезжают те, кто оплатил проезд заранее.

– Как строится ваше сотрудничество с GPS и ГЛОНАСС?

– Как и у всех потребителей GPS и ГЛОНАСС, у нас отношения очень простые – потребительские. Потому что это бесплатно. Данные спутниковые системы – это в первую очередь военные проекты создавших их государств. То есть тот же американский NAVSTAR, он же GPS, создавался исключительно для позиционирования военных объектов: самолетов, кораблей, субмарин и т. д. Но поскольку это очень дорого, американцы решили коммерциализировать данный проект и выпустили систему на открытый рынок. И людям это настолько понравилось, что сейчас уже никто не вспоминает, что на самом деле GPS финансируется Пентагоном. Точно так же, как ГЛОНАСС в России – Министерством обороны. Тонкостей финансирования я вам не скажу, но мы, как и весь мир, просто пользуемся сигналом. Совершенно бесплатно.

– Как будет строиться взаимодействие ЭВАК со службами экстренного реагирования? Есть какие-либо нормативы по срокам реагирования – вспомним тот же «золотой час»? И если есть, то кто за них отвечает?

– У нас есть интеграция со всеми службами: 102, 103, 112. Причем эта интеграция не через их операторов, а напрямую через их информационную систему. Как это работает? К нам поступил звонок, наш оператор спросил водителя и перенаправил вызов, к примеру, в 103. И это все регистрируется. Сам вызов, время вызова, факт и время его передачи. Этот вызов попадает в их информационную систему напрямую, ему присваивается определенная категория важности. Если не ошибаюсь, пятая. У них всего шесть категорий важности, шестая, самая важная, – это дети. Так вот, вызов попадает в их информационную систему и их диспетчер уже видит эту заявку, и он должен отправить ближайшую машину по этой заявке. И их же собственная информационная система не позволит на эту заявку не среагировать. Более того, от 103 мы никак не зависим. У нас есть инструменты объективного контроля, которые позволяют определить, на каком этапе кто недоработал. Каждый должен делать свою работу. Наша работа – максимально быстро взять вызов и передать его в нужную службу. А работа каждой службы – максимально быстро на этот вызов среагировать.

– Понятно, что первое время у вас будет много ложных вызовов. К особо активным, так скажем, экспериментаторам будут приняты какие-то репрессивные меры?

– Нет. Я предлагаю вообще в системе ЭВАК отказаться от такого понятия, как ложный вызов. Не бывает ложных вызовов. Даже если человек нажимает кнопку просто поинтересоваться, работает она или нет, это правильно. В конце концов, он должен быть уверен, что она работает. У нас есть вызовы, носящие признаки экстренного, и вызовы, не носящие признаки экстренного. Вызовы, носящие признаки экстренного, – это те, где нужна срочная помощь и которые надо перенаправить в 102, 103 и т. д. А те, кто просто нажимает кнопку, чтобы проверить ее работоспособность... Да, мы прекрасно понимаем, что в первое время нашим операторам будет доставаться: 85–90% вызовов в первый год будет именно ложных. Но это и хорошо. Пусть люди привыкают к тому, что есть средство, которое позволит получить помощь вовремя.

– Понятно, что первое время у вас будет много ложных вызовов. К особо активным, так скажем, экспериментаторам будут приняты какие-то репрессивные меры?

– Нет. Я предлагаю вообще в системе ЭВАК отказаться от такого понятия, как ложный вызов. Не бывает ложных вызовов. Даже если человек нажимает кнопку просто поинтересоваться, работает она или нет, это правильно. В конце концов, он должен быть уверен, что она работает. У нас есть вызовы, носящие признаки экстренного, и вызовы, не носящие признаки экстренного. Вызовы, носящие признаки экстренного, – это те, где нужна срочная помощь и которые надо перенаправить в 102, 103 и т. д. А те, кто просто нажимает кнопку, чтобы проверить ее работоспособность... Да, мы прекрасно понимаем, что в первое время нашим операторам будет доставаться: 85–90% вызовов в первый год будет именно ложных. Но это и хорошо. Пусть люди привыкают к тому, что есть средство, которое позволит получить помощь вовремя.

Лётный сезон

Сколько заработали отечественные авиакомпании в 2017 году?

2017 год для казахстанских авиакомпаний ознаменовался улучшением доходности. Стабилизация нацвалюты, которую можно было наблюдать в прошлом году, и повышение покупательной способности населения положительно повлияли на рентабельность авиаперевозчиков. Так, в отличие от предыдущего периода, трем компаниям из семи удалось выйти в плюс.

Айгуль ИБРАЕВА

По данным Комитета по статистике МНЭ РК, доходы авиаперевозчиков РК от перевозки пассажиров и грузов в 2017 году составили 295,58 млрд тенге. По сравнению с предыдущим годом компании заработали на 26,5% больше.

Популярность авиаперевозок в Казахстане увеличивается. Рост доходности предприятий был обеспечен за счет увеличения пассажирооборота на 29,9% и грузооборота на 24%. За прошлый год авиакомпании перевезли 7,35 млн человек, что на 22,4% больше, чем годом ранее. Ни один другой вид транспорта в стране не может похвастаться схожими показателями роста. Но по объемам перевозок самолеты в РК пока значительно уступают другим видам транспорта. К примеру, поездами за прошлый год было перевезено 22,44 млн человек.

«Нацвалюта в 2017 году отличалась относительной стабильностью. Внутренний рынок и экономика в определенной степени адаптировались к более низкому курсу тенге. Был увеличен экспорт и повышена ликвидность экономики в целом, в связи с чем повысилась покупательная способность населения», – указывает генеральный директор АО «Эйр Астана» Питер Фостер.

Согласно данным, предоставленным Комитетом гражданской авиации МИР РК, в настоящее время в Казахстане действуют 52 авиакомпании, имеющие сертификат эксплуатанта, свидетельство на выполнение авиационных работ и свидетельство авиации общего назначения. Коммерческие перевозки осуществляют 20 авиакомпаний, из них регулярные перевозки – семь, чартерные рейсы – 10 и грузоперевозки – три компании. Преимущественно авиакомпании расположены в Алматы (12 компаний), один авиаперевозчик зарегистрирован в Астане и семь являются региональными.

Шесть авиакомпаний, осуществляющих коммерческие перевозки, не публикуют информацию о прибыли в открытых источниках, так как не являются акционерным обществом, в том числе бывшее АО «Air Almaty», которое в марте текущего года было преобразовано в ТОО «Sigma Airlines». Из оставшихся 14 компаний лишь семь показали в 2017 году положительный финансовый результат. Несмотря на это, совокупная чистая прибыль авиаперевозчиков, вошедших в рейтинг в прошлом году, достигла 12,02 млрд тенге против убытка в размере 19,83 млрд тенге в предыдущем году.

В основном вышеназванные цифры связаны с авиакомпанией «Эйр Астана». Так, за 2017 год крупнейший авиаперевозчик страны заработал в виде чистой прибыли 12,82 млрд тенге и возглавил рейтинг авиакомпаний Казахстана по чистой прибыли.

Впервые за три года снижения продаж, последовавшего за девальвацией казахстанского тенге в 2014-м



и 2015 годах, выручка компании показала уверенный рост, отмечает топ-менеджмент «Эйр Астаны». Доход авиаперевозчика вырос на 24%, до \$767,54 млн, операционная прибыль увеличилась на 67%, до \$63,26 млн, а чистая маржа составила 5,1%.

Как отмечено в годовом отчете компании, стоимость авиабилетов, продаваемых в Казахстане на международные рейсы, теперь рассчитывается в долларах США и ежедневно корректируется с учетом колебаний обменного курса. Только тарифы на внутренние рейсы зафиксированы в тенге, поэтому эффект девальвации наблюдается в 30% выручки компании от продаж в тенге.

В предыдущем году «Эйр Астана» замыкала рейтинг с убытком в 12,83 млрд тенге, что было связано с необходимостью создания резерва в размере \$52 млн на потери денежных депозитов в лишенных лицензии банках АО «Казинвестбанк» и АО «Delta Bank».

На второй позиции рейтинга оказалась авиакомпания SCAT. Согласно аудиторской отчетности акционерного общества, 2017 год компания завершила с прибылью 5,16 млрд тенге. Для сравнения, в 2016 году чистая прибыль предприятия была на уровне 522,41 млн тенге (рост почти в 10 раз), а в 2015 году авиаперевозчик и вовсе имел убыток.

Авиакомпания SCAT была основана в 1997 году пилотами-единомышленниками в городе Шымкент, на базе Чимкентского авиаотряда. Акционеры авиакомпании – Владимир Денисов (57% акций) и Владимир Сытник (43%). Авиакомпания осуществляет регулярные и чартерные рейсы на внутренних и международных авиамаршрутах.

На третьей позиции чартерная авиакомпания Kaz Air Jet. В 2017 году ей удалось заработать 2,12 млрд тенге. Стоит отметить, что в предыдущие несколько лет финансовый результат перевозчика был минусовым. В 2016 году убыток акционерного общества равнялся 413,33 млн тенге. Компания специализируется на частных полетах на самолете или вертолете для индивидуальных и групповых поездок. Акции принадлежат Равилу Кажгалиеву.

На четвертую позицию сместился лидер предыдущего рейтинга – авиакомпания «Евро-Азия Эйр». По итогам 2017 года она заработала 1,16 млрд тенге в виде чистой прибыли, что на 42,6% меньше, чем в предыдущем году (2,01 млрд тенге). Судя по финансовой отчетности компании, сокращение прибыли связано с меньшей выруч-

кой предприятия при относительно стабильном уровне расходов. Так, выручка за 2017 год составила 15,79 млрд тенге против 19,43 млрд тенге в предыдущем году.

«Евро-Азия Эйр» – крупнейшая вертолетная авиакомпания в Казахстане. Она оказывает частные услуги по авиаперевозкам, а также выполняет полеты по развитию и разработке месторождений полезных ископаемых, обслуживанию нефтепроводов, газопроводов и линий электропередач. Компания была приватизирована в ноябре прошлого года ТОО «Sky Logistics Services». Сумма сделки составила 11,84 млрд тенге, при том, что ранее компания оценивалась в 15,60 млрд тенге.

Прежде «Евро-Азия Эйр» была на балансе АО НК «КазМунайГаз», которое выставило ее на продажу летом 2016 года. В том же году желание участвовать в тендере выявила авиакомпания Тимура Кулибаева Prime Aviation, однако позже она отказалась от данного проекта.

В свою очередь Prime Aviation в 2017 году заработала 756,53 млн тенге, тем самым оказавшись на пятой позиции рейтинга авиакомпаний по прибыли.

В предыдущем году авиаперевозчик был на 12-й позиции с убытком 474,68 млн тенге.

Молодая авиакомпания «Южное небо» отстояла шестую позицию рейтинга с размером прибыли в 2017 году в 19,96 млн тенге. По сравнению с предыдущим годом показатель увеличился почти в три раза. Выручка компании выросла на 87,6%. Предприятие является «дочкой» вышеуказанной авиакомпании SCAT. «Южное небо» входит в список авиакомпаний, выполняющих регулярные рейсы.

Еще одна авиакомпания смогла сгенерировать положительный финансовый результат и оказалась на седьмом месте. Jet Airlines за прошлый год заработала в виде чистой прибыли 18,32 млн тенге. В 2016 году показатель был на уровне 45,17 млн тенге, доходность компании сократилась на 59,5%. При этом валовая прибыль предприятия в 2017 году выросла по сравнению с предыдущим годом на 11,5%, однако возросшие административные расходы, которые достигают 91,7% от валовой прибыли общества, послужили сокращению доходности.

Компания Jet Airlines работает с декабря 2004 года, специализируется на бизнес-авиации и объединяет в своей деятельности функции управляющей авиакомпании и авиаброкера в сфере бизнес-авиации. На данный момент

под управлением авиакомпании находится пять самолетов.

На восьмом месте рейтинга региональная авиакомпания, выполняющая регулярные рейсы, «Жезказган-Эйр». 2017 год она завершила с убытком в размере 9,23 млн тенге, в предыдущем году компания также имела отрицательный финансовый результат в 11,23 млн тенге. Согласно аудиторской отчетности, себестоимость услуг, предоставляемых компанией, составляет 96,8% от выручки, из чего с учетом административных расходов складывается отрицательный финансовый результат. В настоящее время авиакомпания принадлежит ТОО «Корпорация Казахмыс». АО в своем составе имеет филиал «Аэропорт Балхаш».

Девятую строчку рейтинга занял авиаперевозчик из Талдыкоргана – авиакомпания «Жетысу». Убыток предприятия за 2017 год составил 218,44 млн тенге. По сравнению с предыдущим годом результат особо не изменился, 2016 год компания завершила с убытком в размере 223,8 млн тенге. Авиакомпания выполняет регулярные рейсы из Астаны в Талдыкорган напрямую и через Ушарал. «Жетысу» числится на балансе акимата Алматинской области.

На десятой позиции рейтинга авиакомпания «Авиа-Жайнар» из Костаная. Ее расходы превысили доходы на 231,4 млн тенге. Себестоимость реализованных услуг предприятия оказалась выше выручки на 139,44 млн тенге. В предыдущем году компания была практически на точке безубыточности, ее прибыль в 2016 году составила 0,82 млн тенге. «Авиа-Жайнар» оказывает услуги чартерных пассажирских перевозок, авиационно-химических работ, авианатрулирования линий электропередач, территорий, трубопроводов. Компания входит в состав ТОО «Иволга-Холдинг», проекты которого расположены как в Казахстане, так и в России. Владелец холдинга – отечественный олигарх Василий Розинов.

Одинадцатое место заняла авиакомпания East Wing с убытком за 2017 год в 340,64 млн тенге. В предыдущем году компания имела прибыль в 1,05 млрд тенге. Рост прибыли обусловлен ощутимым сокращением выручки и повышением себестоимости услуг более чем в три раза.

Головной офис компании находится в городе Шымкент. Авиакомпания специализируется на медицинских рейсах. Ее основным заказчиком является Республиканский центр санитарной авиации Министерства здравоохранения РК. Кроме того, компания осуществляет авиационные работы, чартерные рейсы, техническое обслуживание и ремонт авиационной техники. Флот East Wing состоит из самолетов Як-40 и Ан-28. Единственный акционер – Александр Кулеш.

На двенадцатом месте Bek Air, которая оказывается в минусе второй год подряд. В 2017 году компания показала отрицательный финансовый результат в размере 622,77 млн тенге, в предыдущем году ее убыток составил 709,59 млн тенге. При этом выручка авиаперевозчика показывает стабильный рост, однако расходы по реализации оказались больше доходов предприятия.

Bek Air была создана в 1999 году с целью выполнения VIP-рейсов, так

называемых «business jet» перевозок. На сегодняшний день это первый в Казахстане lowcoster, осуществляющий внутренние и зарубежные регулярные авиаперевозки. Единственным владельцем компании является Сакен Жаркимбаев.

На тринадцатой позиции обособилась вертолетная авиакомпания «Бурундай авиа» с убытком за 2017 год в размере 844,25 млн тенге. Стоит отметить, что 2016 год компания завершила с прибылью 398,2 млн тенге. Выручка в прошлом году сократилась почти вдвое по сравнению с предыдущим периодом, в то же время себестоимость услуг предприятия уменьшилась ненамного и почти перекрыла всю выручку компании.

«Бурундай авиа» зарегистрирована в отделе закупок Организации Объединенных Наций. Авиакомпания активно участвует в авиатранспортном обеспечении миротворческих миссий ООН. Начиная с 2006 года, она принимает участие в различных международных проектах.

Замыкает рейтинг еще один «народный» авиаперевозчик – Qazaq Air. Расходы предприятия в 2017 году превысили доход на 7,92 млрд тенге. Отрицательный финансовый результат в 9,14 млрд тенге наблюдался и в 2016 году.

«Убыток, отраженный в финансовой отчетности компании, вызван необходимостью создания и развития требуемой для нормального функционирования авиакомпании инфраструктуры», – отметили в Qazaq Air.

Авиакомпания является «дочкой» фонда «Самрук-Казына». По состоянию на текущую дату Qazaq Air выполняет регулярные рейсы по десяти направлениям внутри страны. В 2017 году компания перевезла на 31,4% больше пассажиров, чем за аналогичный период прошлого года. Коэффициент загрузки авиакомпании достиг 74%, что на шесть процентных пунктов больше по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Общее число пассажиров, воспользовавшихся услугами компании за все время ее существования, достигло 700 тыс. человек.

Всего, по данным Комитета гражданской авиации МИР РК, за 2017 год казахстанскими авиакомпаниями было выполнено 79 562 рейса, из них с задержкой 11 041 рейс. Регулярность составила 86,1%. Согласно статистике задержек рейсов по авиакомпаниям РК, в 2017 году самой пунктуальной компанией стала «Жезказган Эйр» – авиаперевозчиком за год было выполнено 104 рейса, из них с задержкой всего один, регулярность – 99%. На втором месте с уровнем регулярности 96,3% оказалась авиакомпания «Жетысу» – выполнено 162 рейса, из них с задержкой шесть. На третьем месте «Южное небо»: выполнено 1 480 рейсов, из них с задержкой 82 рейса. Регулярность рейсов авиакомпании – 94,4%. Далее по регулярности рейсов компании расположились следующим образом:

* Bek Air: 10 080 рейсов, с задержкой 642 рейса, регулярность – 93,6%;

* «Эйр Астана»: 43 862 рейса, с задержкой 6 367 рейсов, регулярность – 85,49%;

* SCAT: 19 236 рейсов, с задержкой 3002 рейса, регулярность – 84,4%;

* Qazaq Air: 4 638 рейсов, с задержкой 941 рейс, регулярность – 80%.

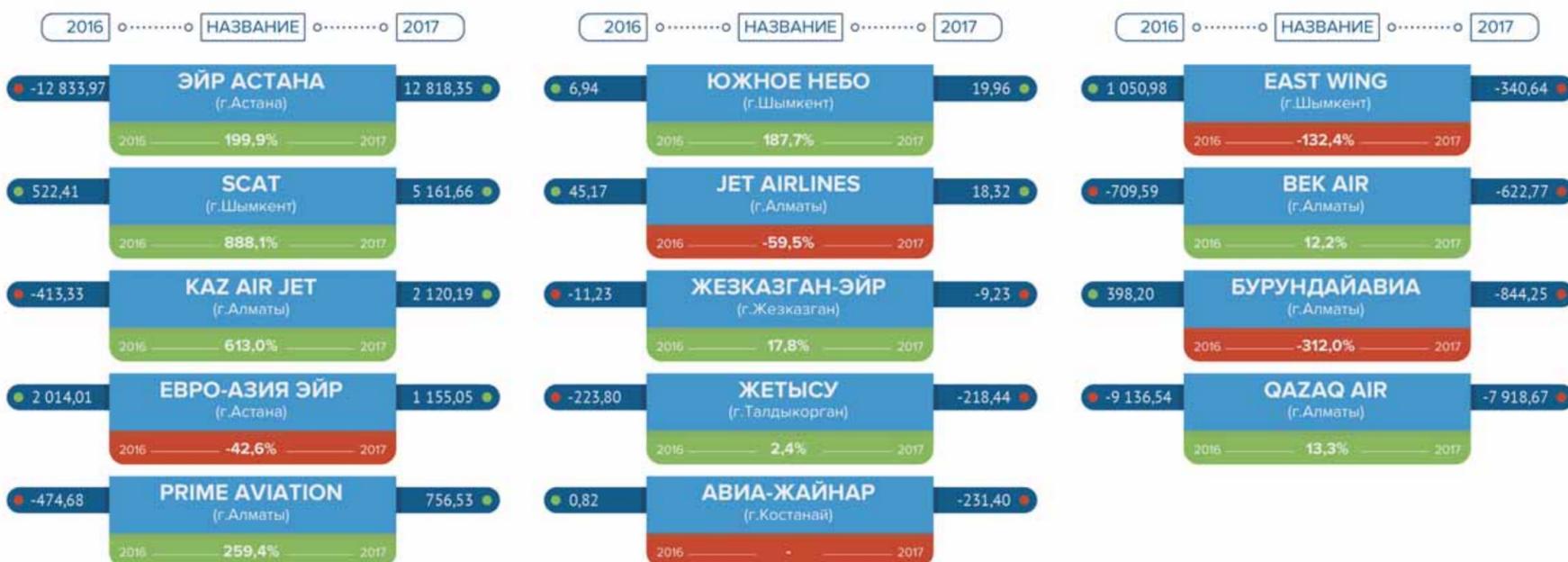
Ограничение ответственности

Kursiv Research обращает внимание на то, что приведенный выше материал носит исключительно информационный характер и не является предложением или рекомендацией совершать какие-либо сделки с ценными бумагами и иными активами указанных организаций.



ПРИБЫЛЬ АВИАКОМПАНИЙ РК

В 2017 ГОДУ (млн тенге)



Источник: Депозитарий финансовой отчетности МФ РК

KURSIV RESEARCH

Компании и Рынки

WWW.KURSIV.KZ

№ 39 (763), ЧЕТВЕРГ, 4 ОКТЯБРЯ 2018 г.

БАНКИ И ФИНАНСЫ:
ОТКАЗАЛИСЬ
ОТ ДЕНЕГ

08

БАНКИ И ФИНАНСЫ:
ПРОВЕРКА
НА ПРОЧНОСТЬ

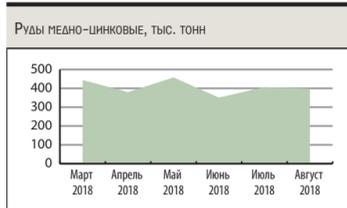
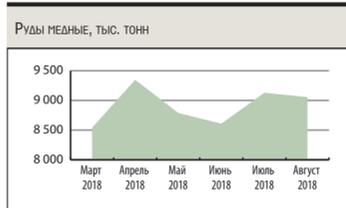
09

ИНДУСТРИЯ:
ОФШОРЫ
ВНЕ ГОСЗАКУПОК

10

КУЛЬТУРА И СТИЛЬ:
НА ЧТО ТЫ ГОТОВ РАДИ
ПОВЫШЕНИЯ?

12



Придорожный сервис по-казахстански: что включено?

Порядка 60% объектов дорожного сервиса страны не соответствуют национальному стандарту

779 из 1859, или 42% объектов дорожного сервиса (ОДС), расположенных на дорогах республиканского значения, на сегодня приведены в соответствие требованиям Национального стандарта РК. Между тем этот показатель должен был составлять все 100% еще нынешним летом. Напомним, Национальный стандарт СТ РК 2476-2014, устанавливающий требования к объектам дорожного сервиса и их услугам, вступил в силу 1 июля 2015 года и предусматривал переходный период с трехлетним сроком, то есть до 1 июля 2018 года.

Лаура КОПЖАСАРОВА

На вопрос «Къ», означает ли нынешняя ситуация фактический срыв государственной задачи, управляющий директор по развитию бизнеса АО «КазАвтоЖол» Рустам Исаев ответил так: «Мы признаем, что ее выполнение не соответствует ожидаемому результату». Как он пояснил, стандарт носит рекомендательный характер и не имеет юридической силы для принуждения предпринимателей модернизировать свои объекты.

«У нацкомпании «КазАвтоЖол» (национального оператора по развитию придорожного сервиса на республиканских автодорогах страны – «Къ») нет законных оснований требовать, либо принимать меры наказания к объектам дорожного сервиса, не соответствующим требованиям Национального стандарта, – отметил собеседник издания. – Главной же причиной отставания от намеченных планов является отсутствие стимулирующих факторов для предпринимателей и свободных денежных средств ввиду низкой интенсивности движения». К слову, как проинформировал Рустам Исаев, владельцы ОДС могут воспользоваться финансовыми мерами поддержки в рамках программы «Дорожная карта бизнеса-2020».

«Чтобы стимулировать владельцев существующих ОДС к приведению их в соответствие требованиям, необходимы новые подходы, – сказал г-н Исаев.



– Поэтому мы переходим на контрактную модель работы с каждым предпринимателем. Сейчас прорабатывается вопрос о необходимости заключения типового договора минимального уровня сервиса со всеми ОДС на республиканских дорогах. В случаях, если ОДС не соответствует требованиям, будет предусмотрен переходный период до двух лет. Этот вопрос отрабатывается со всеми заинтересованными государственными органами и НПП «Атамекен», после согласования будут внесены изменения в Нацстандарт». К слову, на данный момент объекты дорожного сервиса работают в соответствии с Предпринимательским кодексом РК и другими НПА и не имеют обязательств по минимальному уровню оказания услуг дорожного сервиса.

Помимо этого, «КазАвтоЖол» предлагает ввести новую категорию ОДС – «Е». На сегодня объекты сервиса в зависимости от состава обязательных компонентов и видов предоставляемых услуг подразделяются на четыре комплексные категории: «А», «В», «С», «Д». «Сейчас наблюдается зарождение нового направления автомобильного туризма – караванинга, это путеше-

У придорожного бизнеса нет стимулирующих факторов и свободных денежных средств улучшить сервис из-за низкой интенсивности движения.

Фото: Shutterstock.com/Fredy Thuering

ствие туристов на своих автомобилях, – пояснил Рустам Исаев. – С развитием внутреннего туризма ожидается рост числа туристов, использующих дома на колесах. В связи с этим считаем целесообразным предусмотреть дополнительную категорию для объектов дорожного сервиса, нацеленных на обслуживание данного вида туристов и их автотранспорта».

Как он добавил, трейлеры для караванинга используют определенные международные стандарты. Это подключение к электричеству на парковке, место для промывки контейнеров для канализации из-под туалета и из-под душа. Чтобы развивать этот бизнес, нужны специально оборудованные площадки со следующим набором услуг: охраняемая стоянка с подводом коммуникаций к каждому месту парковки, благоустроенный туалет, место для пикника, так как люди отдыхают и часто готовят сами на площадке.

Кроме того, были исключены из списка подлежащих стандартизации ОДС, находящиеся не на дорогах республиканского значения, либо в пределах населенных пунктов.

В прошлом году с подобным предложением выступил Южно-Казахстанский филиал «КазАвтоЖол». Возникла проблема: определенная часть объектов региона либо не подходила ни к одной из категорий, либо не могла быть приведена в

соответствие стандарту из-за ограниченности площади земельных участков и размещения в границах населенных пунктов, услугами которых пользуются только местные жители (мелкие аульные базарчики, магазинчики и пр. – «Къ»).

«Сокращение числа объектов дорожного сервиса происходит за счет объединения соседствующих объектов в комплексы, в некоторых случаях за счет передачи сети республиканских дорог в местную сеть, – подчеркнул г-н Исаев. – В то же время, согласно статистическим данным, наблюдается уверенный рост числа ОДС, соответствующих требованиям Нацстандарта, в первую очередь за счет строительства новых объектов».

В рамках цифровизации «КазАвтоЖол» сейчас проводит работу по внесению информации о соответствующих ОДС в общедоступные карты – Google Maps и Яндекс Карты. В «КазАвтоЖол» считают, что этим должны заниматься также и сами предприниматели: от представленности в картографических сервисах зависит, будут ли у них останавливаться клиенты. В целом, как отметил собеседник «Къ», необходимо активно развивать данное направление. Оно дает возможность мониторить народное мнение о тех или иных ОДС – через те же отзывы, лайки и дизлайки. А это в свою очередь будет стимулировать предпринимателей предоставлять более качественный сервис.

РАЗВИТИЕ ОБЪЕКТОВ ДОРОЖНОГО СЕРВИСА

Область	Всего объектов	Соответствует стандарту	В %
Акмолинская	217	154	70
Алматинская	335	121	36
Актюбинская	126	68	53
Атырауская	33	26	79
ВКО	174	38	22
ЗКО	94	32	34
Жамбылская	61	23	38
Карагандинская	172	77	45
Костанайская	131	73	56
Кызылординская	48	26	54
Мангистауская	40	14	35
Павлодарская	137	42	31
Туркестанская	168	52	31
СКО	123	33	27
ИТОГО:	1859	779	42

По данным АО «КазАвтоЖол» на 1 июля 2018 года

Почему fashion-рынок Казахстана испытывает кризис

Модная индустрия активно и успешно развивается. Появляются яркие звезды, в том числе изредка и на казахстанском небосклоне. Однако говорить о каких-то серьезных прорывах и в целом о динамичном развитии отрасли – не приходится. В чем причины, эксперты попытались разобраться во время XXII Международной выставки моды Central Asia Fashion Autumn-2018.

Анна ШАПОВАЛОВА
Фото: Офелия ЖАКАЕВА

Сегодня рынок модной индустрии, как и большинство сфер нашей жизни, претерпевает изменения. Председатель Гильдии по поддержке и развитию молодежного предпринимательства Московской торгово-промышленной палаты (Россия, Москва) Марина Шматова отмечает, что fashion-индустрия становится все более технологичной и инновационной. Дизайнерам следует обращать больше внимания на технологии, когда они создают свои коллекции, но при этом не забывать о своей индивидуальности, узнаваемости.

«Fashion в чистом виде становится не то чтобы скучноватым, просто он требует более детального подхода. Почему бы не представить, что в одежду встроены специальные приспособления, которые позволили бы заряжать мобильный телефон? Или кроссовки Nike, которые будут считывать шаги – чем не инновация», – поясняет она.



Дизайнеры есть, а работать некому

Дизайнер, стилист, основатель и арт-директор недели моды Kazakhstan Fashion Week Алексей Чжен уверен, что казахстанским дизайнерам и производителям для выхода на международные подиумы недостает знаний и понимания профессии.

Несмотря на распространённость и привлекательность профессии, казахстанскому легпрому не хватает дизайнеров.

Фото: Офелия ЖАКАЕВА

«Наши учебные заведения обучают людей рисовать, и только. Дизайнер обязательно должен иметь образование! Я не встречал гениев, которые не знали бы азов моделирования и конструирования. В настоящее время появилось много псевдодизайнеров, которые играют в эту игру, и с их помощью разращается публика. В результа-

те на рынке появляется дешевая, некачественная и неинтересная одежда», – уверен арт-директор Казахской недели моды.

Несмотря на распространённость и привлекательность профессии, казахстанскому легпрому не хватает дизайнеров. Компаниям интересно сотрудничество в сфере fashion-индустрии, но профессионалов на рынке недостаточно.

«Предприятия вынуждены создавать внутри производства простые конструкторские бюро, чтобы наладить процесс. А ведь важен именно симбиоз, сближение дизайнеров и промышленных предприятий. В европейских странах – Голландии, Португалии, Греции – дизайнерские группы продают свои коллекции торговым маркам. Мы могли бы вместе двигаться в этом направлении», – считает Любовь Худова, президент Ассоциации предприятий легкой промышленности РК.

Генеральный директор медиахолдинга PRO Fashion и соучредитель Русской ассоциации участников фешн-индустрии Олеся Орлова заметила, что не всегда дизайнер может быть одионово талантливым творческим человеком и бизнесменом.

«Прежде чем создавать собственный бренд, молодежи следует поработать на отраслевом предприятии. Попробовать пройти весь путь, начать с обычного цеха. 90% дизайнеров идут в профессию из-за амбиций, хотят сделать себе имя. Можно, отдав большие деньги за участие, показать коллекцию на Неделе моды. А что дальше? Ведь на

таких мероприятиях практически не бывает байеров, закупщиков. А бизнес строится на определенных правилах, отличных от творческого процесса», – считает она.

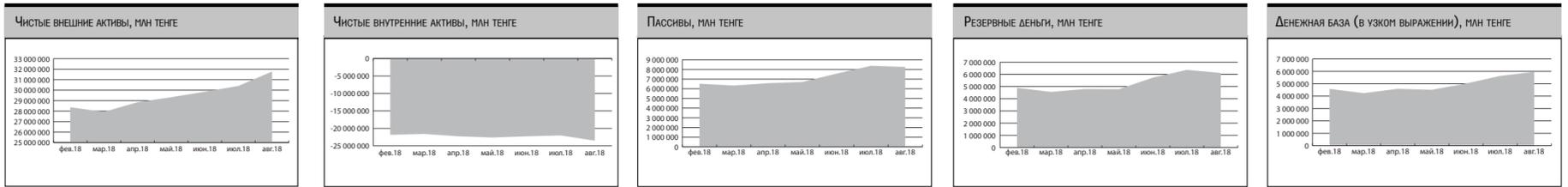
Казахстанцы – уверенные покупатели

Исследование компании Nielsen Kazakhstan показало, что Казахстан находится впереди России и Украины по индексу потребительской уверенности.

«Этот индекс показывает, насколько покупатель уверен в завтрашнем дне, в вопросах трудоустройства, собственных финансах, насколько он готов тратить деньги. У Казахстана этот показатель в 2018 году составил 84. Для сравнения: наш ближайший сосед и стратегический партнер Россия имеет показатель 70, Украина – 62, Беларусь – 67, Эстония, Латвия, Литва – 78–80. Кстати, еще в прошлом году показатель Казахстана остановился на отметке 79, а сейчас виден очевидный рост», – сообщила руководитель направления потребительских исследований Nielsen Kazakhstan Виктория Плотницкая.

Рост цен замечают 60% населения. Этот фактор заставляет 74% покупателей менять свои привычки. Казахстанские покупатели отказываются от люксовых брендов в пользу масс-маркета. Всевозможные скидки – самый рабочий и самый простой для бизнеса инструмент, кроме того, набирают обороты и тенденции к промо.

БАНКИ И ФИНАНСЫ



Государственные кредиты как бизнес

До 2008 года государство практически не присутствовало в банках Казахстана, исключением стала первая госпрограмма жилищного строительства 2005–2007 годов. После глобального экономического кризиса ситуация развернулась на 180 градусов. «Къ» попытался разобраться в созависимых отношениях БВУ и государства.

Ирина Ледовских

В психологии термин «созависимость» означает болезненную привязанность двоих людей, от которой они страдают, но не могут порвать отношения. С одной стороны, банкиры с завидной регулярностью жалуются на государство и регулятор за жесткий контроль, засилье государственного сектора, а с другой стороны, сегодня ни один БВУ не представляет свою кредитную политику без бюджетных средств. Причем деньгами правительства, помощью Нацбанка и средствами институтов развития не брезгуют ни большие, ни маленькие финансовые организации. Напротив, чем больше проблем с ликвидностью у БВУ, тем меньше у кредитного учреждения собственных программ заимствования и тем больше государственных.

«Каждый пятый кредит банков выдан за счет государства. На мой взгляд, за последние годы у финансовых организаций накопилась зависимость от реализации программ правительства. Эти госпрограммы, с одной стороны, развивают рынок (появилось очень много микро- и малых предприятий, что хорошо для экономики), но, с другой стороны, мы имеем две параллельные реальности. Когда заемщики могут получить удешевленное финансирование и когда существует коммерческое кредитование. Мы поддерживаем экономику, но в итоге БВУ стерилизуют ликвидность через ГЦБ», – поделилась своим мнением в интервью «Къ» глава Ассоциации финансистов Казахстана Елена Бахмутова.

Что интересно, ни на одном официальном сайте нет точного свода государственных проектов и вливания средств в экономику через БВУ. Удивительно, но чиновники не делают или не публикуют анализ эффективности этой поддержки. Конечно, на сайтах министерств есть данные о росте бизнеса или отдельных отраслей промышленности за какой-то период. Банк развития Казахстана, НУХ «Байтерек», ФРП «Даму» тоже готовят отчеты о финансировании предпринимательства, но в этих документах ни слова об эффективности и объемах средств, направленных в экономику через банки второго уровня. Поэтому оперировать приходится цифрами НБ РК, в которых также ни слова о госпрограммах.

Состояние кредитного рынка РК

Объем кредитования банками экономики на конец августа 2018 года составил 13 018,6 млрд тенге. Заимствования компаний и корпораций уменьшились на 0,2%, до 7992,9 млрд тенге, физических лиц, напротив, увеличились на 1,7%, до 5025,6 млрд тенге. При этом судный портфель МСБ снизился на 5,1%, до 2884 млрд тенге.

В отраслевой разбивке больше всех займов получили промышленные и торговые предприятия, строительные и транспортные компании, фермеры. Об этой тенденции недвусмысленно высказались в одном из докладов представители Счетного комитета РК: «Учитывая снижение кредитов экономике за последние годы, уменьшение судного портфеля банков второго уровня, по мнению Счетного комитета, имеет место риск недостижения показателя кредитной активности банковского сектора, определенного в прогнозе социально-экономического развития».

Международные аналитики легко объясняют торможение рынка кредитования. «Одна из больших проблем операционной среды, в которой находятся банки Казахстана, – медленный рост доходов населения. Реальный рост начался только в этом году, и то сложно сказать, продолжится ли он. Мы видим последние тенденции по росту курса доллара, что может негативно повлиять на увеличение реальных доходов населения», – спрогнозировал старший аналитик Группы оценки финансовых институтов Moody's Investors Service Владлен Кузнецов.

По мнению эксперта, эта ситуация может привести к снижению спроса на розничные кредиты со стороны населения. «Количество качественных заемщиков не сильно увеличивается, и за них идет борьба, что может привести к снижению ставок кредитования и доходности данного вида деятельности, а также увеличить риски», – объяснил аналитик.



Государство и банки

Согласно планам правительства объемы кредитования в 2019 году составят 15 240,7 млрд тенге, в 2020 году – 16 421 млрд тенге, а в 2021-м – 17 705,5 млрд тенге. «Прогноз на 2019 год может быть достигнут при условии обеспечения роста объемов кредитования за последующие полтора года (II полугодие 2018–2019 годов) более чем на 2,4 трлн тенге, что представляет нереалистичным при текущей ситуации в банковском секторе», – говорится в отчете Счетного комитета.

«Мы стараемся разворачивать тезис, что экономика не растет, потому что банки не кредитуют, а банки не кредитуют, потому что экономика не растет. Если банки видят, что кредитный риск в экономике остается высоким, то оценивать его они должны соответствующим образом. Если банки понимают, что компания не может генерировать сильный денежный поток, они, как в соответствии с нормативами НБ РК, так и по своему риск-ассессменту, в определенных экономических условиях будут устанавливать соответствующие ставки, создавать провизию, проводить анализ обесценения актива и так далее. В условиях ужесточения регулирования и неоднозначной ситуации в экономике активизация кредитования означала бы только повышенное и неоправданное принятие риска на баланс», – высказал свою точку зрения директор аналитического центра Ассоциации финансистов Казахстана Павел Афанасьев.

Как всегда, в сложной ситуации правительство приходит на помощь частному сектору. Ведь в исполнении взятых на себя обязательств заинтересованы обе стороны. «В классической теории увеличение доли государственного сектора не является позитивным моментом для экономики из-за его более низкой эффективности. Вместе с тем необходимо проводить детальный анализ из-за разницы в величине положительного эффекта для экономики между институтами. Кроме того, необходимо иметь в виду, что увеличение доли госсектора очень часто является циклическим явлением в ответ на кризисы. В данный период государство увеличивает свой вклад в экономику, чтобы не допустить коллапсов», – объяснил старший аналитик Группы оценки финансовых институтов Moody's Investors Service.

По мнению иностранных экспертов, государственные программы развития инфраструктуры будут поддерживать темпы экономического роста страны в 2018–2021 годах, которые составят в среднем 3% в год. «Высокая доля государственного сектора не делает Казахстан особенным игроком на мировом рынке. Могут сказать, что в большинстве стран СНГ дела обстоят похожим образом. Банковский сектор не существует отдельно, он отражает экономику с большим участием государства в ней. Соответственно, любой банк, который претендует на лидирующие позиции в Казахстане, будет так или иначе участвовать в государственных инициативах. И для поддержания роста при существующих системных рисках государственные программы необходимы», – подчеркнул аналитик S&P Global Ratings Сурен Асатуров.

В Национальном банке Казахстана поддерживают эту точку зрения и говорят, что развитие бизнеса – одна из приоритетных государственных задач. Ведь бизнес – это основа бюджета. «Чтобы кредитовать рискованного заемщика, нужно закладывать в процентную ставку маржу риска, что делает кредит дорогим. В результате возникает третий участник в лице

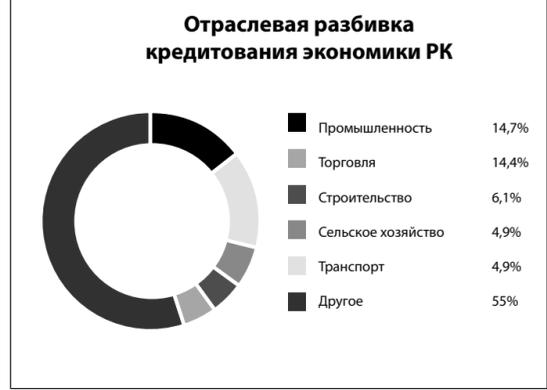
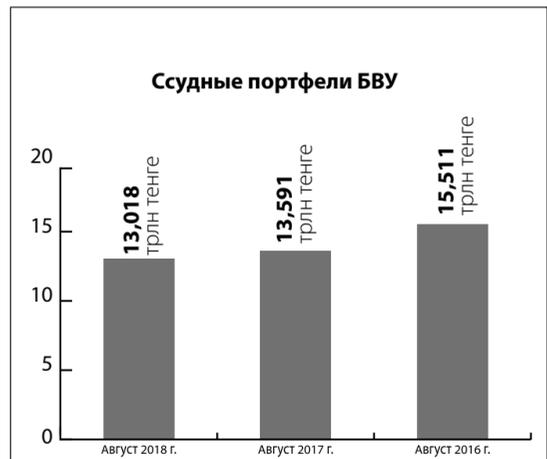
Регулятор и иностранные эксперты не видят проблем в зависимости отечественного банковского сектора от денег государства
Foto: shutterstock.com/Syda Productions

За последние годы у финансовых организаций накопилась зависимость от реализации программ правительства. Эти госпрограммы, с одной стороны, развивают рынок (появилось очень много микро- и малых предприятий, что хорошо для экономики), но, с другой стороны, мы имеем две параллельные реальности. Когда заемщики могут получить удешевленное финансирование и когда существует коммерческое кредитование

государства, которое считает, что необходимо поддерживать экономический рост, поэтому вместо 12 или 16% предприниматель получает субсидированную ссуду под 6% годовых», – разъяснил заместитель председателя правления Национального банка Казахстана Олег Смоляков.

Регулятор и иностранные эксперты не видят проблем в зависимости отечественного банковского сектора от денег государства. Более того, они уверены, что без этих средств экономика (а не только финансисты) будет больше терять. «Собственные кредитные программы банков и программ государственных институтов обычно имеют разную целевую аудиторию и разные продукты. Кредиты, выданные в рамках госпрограмм, часто рассчитаны на определенные слои населения, имеют более длинные сроки и более низкие ставки. Помимо решения социальных проблем госпрограммы позволяют увеличить активность в нересурсных секторах экономики», – заключил старший аналитик Группы оценки финансовых институтов Moody's Investors Service Владлен Кузнецов.

Эксперты уверены, что ситуация созависимости банков и государства не продлится долго и после расчистки балансов финансовых организаций (по разным оценкам, эта операция может занять от года до двух лет) нездоровые отношения постепенно сойдут на нет. Однако прогнозы любых экспертов следует читать с оговоркой, ведь в экономике, как и в жизни, все зависит от случая и непредвиденных факторов.



Отказались от денег Кызылординская область задолжала ЕБРР более \$32 млн

В 2013–2014 годах акимат Кызылординской области взял четыре кредита в ЕБРР. Три долларовых кредита и один в нацвалюте (на общую сумму \$67,4 млн) были выделены местным властям под гарантии государства. За прошедшие годы тенге пережил несколько девальваций, вследствие чего было решено сократить расходы областного бюджета.

Махмуд БАЙХОДЖАЕВ

Каким образом региональные власти распорядились полученными средствами и сократили расходы по ним, рассказал заместитель акима Кызылординской области Серик Сулейменов.

Так, первый кредит в \$11,1 млн был выделен на проект строительства и реконструкции систем водоснабжения и водоотведения в городе Кызылорде. Получателем средств выступило ГКП «Кызылорда су жуйесы».

На эти средства были разработаны модели гидравлической системы, приобретены спецтехника и лабораторное оборудование. Также начали работы по внедрению системы автоматического контроля и сбора информации (SCADA), закуплено оборудование для скважин. По словам замакима, на все ушло \$2,1 млн.

Мы оптимизировали и сократили данный кредит. Больше траншей брать не будем, и то из двух миллионов один мы уже вернули, – отметил чиновник.

Второй кредит, в \$12,2 млн, оформили для реализации проекта строительства и реконструкции системы теплоснабжения города Кызылорды. Деньги выделили Кызылординской ТЭЦ. Так, был проведен ремонт двух газотурбинных установок, разработана гидравлическая модель системы теплоснабжения, модернизирована теплосеть центрального теплоснабжения.

Как и в первом случае, власти использовали лишь часть займа – \$5,2 млн. Кстати, кредит был взят под 4% на 13 лет, включая льготный период в 3 года и 10-летний срок погашения. Оставшиеся деньги власти также тратить не намерены. Поводом для частичного использования займов стала девальвация тенге, начавшаяся в 2014 году. За это время доллар США вырос более чем в 2 раза.

Учитывая не лучшее состояние «Кызылорда ТЭЦ» и «Кызылорда су жуйесы» и из-за отсутствия возможности повысить тарифы, власти приняли решение отменить реализацию некоторых запланированных ранее мероприятий.

Кроме того, ЕБРР предоставил займы на модернизацию основного оборудования станций и реконструкцию сетей для минимизации сверхнормативных и нормативных потерь в сетях. Поэтому говорить о прибыли компаний пока не приходится, так как оба предприятия являются субъектами естественных монополий, чья деятельность регулируется комитетом по регулированию естественных монополий, защите конкуренции и прав потребителей Министерства национальной экономики РК.

Третий заем выделен в нацвалюте и является наиболее выгодным. Кредит в 5,7 млрд тенге получила местная энергораспределющая компания. Средства направили на модернизацию систем электроснабжения в регионе.

Данный заем также оптимизировали. По словам замакима, были использованы лишь 4,5 млрд тенге. В запасе еще 1,2 млрд тенге. Оформили кредит под 12%. Как и в предыдущих случаях, его надо закрыть к 2027 году.

Оптимизировать пришлось и четвертый заем в \$26,8 млн, который замакима области назвал самым болезненным. Средства были предоставлены автобусному парку города Кызылорды. Часть денег потрачена на строительство автогазопроводной станции и закуп 92 автобусов на сжатом газе.

Мы обратились к ЕБРР с просьбой о реструктуризации данного кредита, потому что брали в 2013 году и никто не ожидал, что будет девальвация. Сейчас доллар снова растет. Поэтому ведем переговоры по оптимизации кредита. Из использованных \$18 млн автобусный парк вернул уже \$4 млн, – рассказал замакима.

Также Сулейменов сообщил, что власти региона сейчас ведут переговоры с казахстанскими БВУ о рефинансировании данных кредитов.

К слову, в 2016 году акимат области подписал соглашение с ЕБРР о реализации проекта по утилизации твердых бытовых отходов в городе Кызылорде. Но, как сообщили власти региона, данный проект будет реализовываться в рамках ГЧП без привлечения денег ЕБРР.

Первая исламская ипотека в Казахстане

АО «Исламский банк «Al Hilal» запускает первую в Казахстане исламскую ипотеку. Воспользоваться новым продуктом, построенным по принципам исламского финансирования, на данный момент смогут жители Алматы, Астаны и Шымкента как для приобретения жилья, так и для рефинансирования уже существующей ипотеки в другом банке. При этом новый продукт рассчитан на всех, вне зависимости от вероисповедания.

Исламская ипотека предоставляется через инструмент мурабaha и отличается от традиционной отсутствием процентной ставки, так как это запрещено правилами и принципами шариата. Структура продукта выглядит следующим образом: банк покупает жилье и далее продает его клиенту с наценкой в рассрочку, при этом наценка заранее известна клиенту и остается фиксированной на весь срок финансирования. В основе продукта прозрачность и выгода: клиент сразу видит конечную цену за жилье.

Еще одной отличительной особенностью продукта является удобный метод выплат. Большинство клиентов традиционных банков считают наиболее удобным аннуитет, но при его выборе итоговая стоимость ипотеки обычно значительно возрастает в зависимости от срока ипотеки. Схема оплаты по исламской ипотеке банка Al Hilal предполагает равные платежи на протяжении всего срока финансирования, так же как и аннуитет,

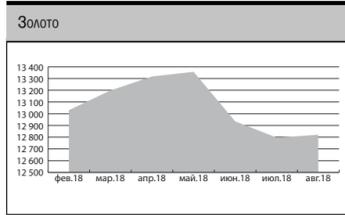
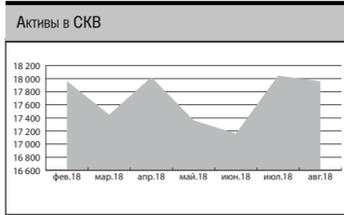
однако переплата, свойственная ему, отсутствует.

«Запуск исламской ипотеки является важным шагом для развития исламского банкинга в Казахстане. Это один из первых розничных продуктов исламского финансирования, рассчитанных на физических лиц. Мы надеемся, что клиенты оценят преимущества, особые и выгодные условия наших продуктов», – отметил заместитель председателя правления АО «Исламский банк «Al Hilal» Елтай Мухамеджанов.

Выход продукта финансирования для приобретения жилья стал следующим шагом банка Al Hilal в развитии розничного направления, запущенного в 2017 году. Al Hilal планирует и далее планомерно развивать розничное направление исламского банкинга в Казахстане.

Более подробную информацию о продукте можно получить в филиалах банка, через контактный центр банка по телефону: +7727 233 0000 или 2330 (бесплатно с мобильных номеров по Казахстану).

АО «Исламский банк Al Hilal» – первый исламский банк в Казахстане и СНГ, созданный в 2010 году по соглашению между правительствами Республики Казахстан и ОАЭ. Является дочерним банком Al Hilal Bank PJSC – одного из самых быстро развивающихся и прогрессивных исламских банков в ОАЭ с 100%-ным участием правительства Абу-Даби. Al Hilal Bank PJSC имеет высокий кредитный рейтинг: А+ от Fitch Ratings и А2 – от Moody's.



Проверка на прочность

Чрезмерная закредитованность казахстанских банков грозит негативными последствиями

Ликвидация и консолидация банков – это вынужденные меры, которые в конечном счете должны помочь банковскому сектору. Однако это произойдет только тогда, когда выправится вся экономика. Руководитель практики по управлению рисками SAS Россия / СНГ Светлана Белоус поделилась своим видением ситуации на банковском рынке Казахстана.

Ольга КУДРЯШОВА

– В последнее время на казахстанском банковском рынке происходит сокращение количества участников. Также прогнозируется и дальнейшее сужение рынка. На ваш взгляд, какие факторы к этому ведут?

– Вопрос комплексный. Идут процессы поглощения и ликвидации, и на это влияет множество факторов, как внешних, так и внутренних. Внешние касаются всего банковского сектора, и Казахстан в этом плане не является уникальной страной. Сейчас мы наблюдаем глобальный тренд в макроэкономическом цикле. Развивающиеся страны и страны с форматом переходной экономики находятся в кризисной ситуации. Иностранная валюта становится более привлекательной, и мы видим оттоки капитала из стран с развивающейся экономикой. Казахстан является ресурсозависимой страной – соответственно, негативные изменения котировок на биржах также оказывают влияние. Несмотря на то что цены на нефть восстановились за последний год, так или иначе волатильность, ожидания по снижению стоимости, усиление доллара благодаря монетарной политике США оказывают давление на казахстанский рынок. Кроме этого, как мы наблюдаем, на Казахстане в последнее время складывается ситуация в России. Сейчас Россия находится в очень тяжелой макроэкономической ситуации. Санкции продолжают действовать, некоторые ужесточаются, этот процесс набирает обороты.

– А что касается непосредственно управления в банках?

– Да, вторая причина – это внутренние факторы, которые связаны с управлением рисками, организацией процессов, с тем, как рынок кредитования выстраивался несколько лет назад, потому что риск-менеджмент оказывает влияние и, соответственно, дает результаты только через какое-то время. На рынке Казахстана мы пока видим низкий уровень культуры управления рисками, хотя она, конечно, растет. Сейчас управление рисками переходит в международные стандарты, подразумевающие соблюдение обязательных требований. Этому способствуют вступление в силу МСФО 9, меры по регулированию со



С. Белоус: «Риск-менеджмент вступает в активную фазу именно тогда, когда экономика находится в кризисном состоянии». Фото: О. ЖАКАЕВА

сторонеры Национального банка РК, например стресс-тестирование. Это стимулирует банки выводить на более высокий уровень свои процессы риск-менеджмента.

Но чрезмерная закредитованность, которая наблюдалась всего несколько лет назад, выдача кредитов в иностранной валюте, продолжающийся рост кредитования населения в текущий момент, к сожалению, оказывают и будут оказывать негативное влияние.

– Что это означает для банков?

– С высокой вероятностью банки в Казахстане снова столкнутся с ростом просрочки и невыполнением обязательств по валютным кредитам. Практически четверть в структуре активов банков занимают активы в иностранной валюте, и сейчас рост кредитования населения связан зачастую с неуверенностью людей в стабильности будущего. И кредиты становятся единственной возможностью поддержать качество жизни на должном уровне.

– То есть рост кредитования связан с тем, что население становится беднее, но ведь тогда есть риски, что начнет расти просрочка платежей?

– Посмотрите на макроэкономические показатели. Практически 96% доходов населения уходит на потребление. То есть оставлять сбережения люди практически не имеют возможности. Соответственно, в данной ситуации кредиты являются единственным способом обеспечить эту стабильность, по крайней мере эмоциональную.

И конечно, в такой ситуации, если не выстроить должным образом процесс управления рисками, в долгосрочной

перспективе такой банк терпит неудачу, и Нацбанк при проведении стресс-тестов, при проверках, как плановых, так и внеплановых, выявляет проблемы. Если мы посмотрим на уровень NPL 90+, то практически все банки так или иначе эту цифру все-таки занижают либо проводят искусственную реструктуризацию внутри банка, передавая плохие активы какой-то дочерней структуре или коллекторским агентствам. Таким образом, формальная цифра, которая отражается в отчетности, далеко не всегда соответствует действительности.

– Если вернуться к теме сокращения рынка, то как можно оценить эффективность консолидации сектора или уход игроков с рынка?

– Ликвидация банка, как правило, происходит по негативным причинам, но, несмотря на это, такие действия по зачистке рынка направлены на оздоровление всего банковского сектора. Среди возможных позитивных моментов, для чего это все делается, можно отметить, что токсичные банки, которые присутствуют на рынке Казахстана, несут большие риски и не способствуют оздоровлению этого сектора, поэтому их нужно ликвидировать или как минимум вводить в контур санаций и дальше уже разрабатывать план санирования таких банков.

Еще одним из способов поддержания должного уровня здоровья банковского сектора является консолидация банков. Это достаточно известный инструмент, мы в России сейчас наблюдаем активную

фазу консолидации банковских групп в госструктуры. Зачастую в контур консолидации попадают банки, которые не способны выполнять нормативы регулятора, обязательства перед своими клиентами и кредиторами. Таким образом, укрупнение игроков способствует оздоровлению рынка. Но не будем забывать об очень опасной обратной стороне такого процесса. Концентрация на рынке и без того очень высока, консолидация ее еще больше усиливает, и начинаются проявляться негативные составляющие, которые присущи монопольному рынку.

Важно еще учитывать, что когда мы говорим про консолидацию и ликвидацию, то оба эти инструмента являются вынужденными мерами. Это не те инструменты, которые должны привести к чему-то, это как лекарства. До тех пор, пока экономическая ситуация не выправится и мы не увидим стабильно растущую экономику, мы будем наблюдать такие вынужденные меры. Да, огосударствление есть, и оно будет пока происходить и дальше. Но даже в такой ситуации мы должны развивать бизнес, выстраивать в банках процессы, управлять рисками.

Может быть, сейчас и есть тот лучший момент, когда банкам нужно ответить честно на поставленные вопросы, признать ошибки, которые были допущены до текущего момента, и сделать работу над ними.

Зачастую кризисная ситуация провоцирует на какие-то серьезные изменения. Кризисы застав-

ляют рынок перевернуться. Но кризисный момент стоит использовать не для повышения доходной части, мы в любом случае сейчас находимся на очень низкой маржинальности, а для выстраивания процессов, риск-менеджмента, иногда даже для смены команды. Растущая доходность на растущем рынке не располагает к тому, чтобы задумываться о последствиях и взвешивать риски. Риск-менеджмент вступает в активную фазу именно тогда, когда экономика находится в кризисном состоянии и когда должен быть в приоритете у топ-менеджмента и акционеров банков.

– Какие инструменты применяются для этого?

– Часть из них внутренние и находятся в руках самих банков, а часть – у регулятора. Среди внутренних, например, рекомендации по Базелю о накоплении капитала, которые позволяют в доходные периоды накапливать деньги, для того чтобы тратить избыточные накопления в кризисной ситуации. Казахстан в этом смысле пошел дальше, чем Россия. Банки пытаются идти по принципу Базеля. Мы видим, что постепенно Базель внедряется в локальное регулирование. Стоит добавить, что он очень чувствителен к экономическому циклу. Поэтому в периоды роста он дает экономии на капитал, в кризисный период оказывается невыгоден. Поскольку он точно оценивает уровень капитала и покрытие рисков. Внедрение стандартов Базеля пока является только волей банков, однако отдельные его части находят отражение в обязательных указаниях и положениях регулятора. В России есть положение, которое обязывает банки выстраивать процедуры оценки капитала, содержит требования к регулярности мониторинга и отчетности, и в этом же документе идет речь о стресс-тестировании.

Словом, тема стресс-тестирования обсуждается на рынке по многим причинам. Первым сигналом послужило внедрение стандарта МСФО 9, потому что он прописывает не только требования к оценке ожидаемых потерь и оценке резервов, которые формируются банком. Но также стандарт обязует банки проводить стресс-тестирование, то есть учитывать влияние макроэкономических факторов при различных сценариях. Первые попытки проведения стресс-тестов уже были сделаны всеми банками. Как они были сделаны – это уже другой вопрос. Мы видим, что сейчас многие банки внедрили МСФО 9 пока в очень черновом варианте. Поэтому стресс-тест оказался камнем преткновения, который вызвал самую большую сложность у банков.

Финансисисты не хотят делиться технологиями с НБ

Летом этого года в Национальном банке заработала регуляторная песочница. Здесь даже прошли опытные испытания нового продукта. Правда, инициирован он был самим надзорным органом. «КЪ» попытался узнать, почему БВУ не спешат сообщать НБ о своих ноу-хау.

Ирина ЛЕДОВСКИХ

60% компаний, которые были в индексе DJIA в 80–90-х годах прошлого века, покинули его. Теперь в почете другие лидеры. Индустрия 4.0 ставит жесткие условия: гиганты рынка должны перестраиваться или уходить в небитие. Новые финансовые технологии сметают привычный порядок вещей, и инвесторы охотнее вкладывают деньги в интернет-платформы, специализирующиеся на страховании, платежах, кредитовании, чем в традиционный бизнес. Согласно исследованию KPMG, по итогам шести месяцев 2018 года финтех-компании привлекли \$57,9 млрд. Аудиторы даже составили рейтинг самых успешных структур отрасли – Fintech100. По словам специалистов, здесь доминируют организации, которые работают с платформами для кредитования и платежей, со страховыми продуктами, цифровыми банковскими технологиями, и компании, специализирующиеся на обработке Big Data. Согласно исследованию Thomson Reuters, Россия занимает 3-е место среди 20 крупнейших мировых рынков по частоте использования инновационных услуг в финансовой сфере. В Казахстане такой статистики нет.

Отечественные банкиры предпочитают обходить стороной цифры и утверждают, что основным препятствием для полномасштабного внедрения финтех-решений в стране являются административные барьеры и строгий подход регулятора ко всем новшествам. Уловив последние тенденции, для тестирования услуг и сервисов с применением инновационных финансовых технологий Национальный банк открыл регуляторную песочницу. В НБ объяснили, что сервисы или технологии после тест-драйвов в лаборатории надзорного органа могут быть либо одобрены с последующей разработкой необходимой нормативно-правовой базы, либо признаны нецелесообразными для нашего рынка. Пока благодаря регуляторной песочнице был запущен один проект – система мгновенных платежей. Сервис позволяет бесплатно переводить деньги между клиентами разных банков по номеру мобильного телефона в любое время суток в режиме 24/7. Правда, систему разработали специалисты Нацбанка и лишь два БВУ согласились на тестирование продукта – АО «Банк ЦентрКредит» и АО «Алтын Банк».

Заместитель председателя НБ РК Олег Смоляков с легкостью объяснил скрытность финансовых организаций: «Условно говоря, если в регуляторную песочницу придет банк апробировать финансовые технологии, при положительном результате мы изменим законодательство, но тогда все кредитные учреждения будут знать о новом продукте и смогут им воспользоваться. Сейчас каждый банк предпочитает не делиться информацией и заниматься самостоятельным апробированием продуктов».



Это предположение косвенно подтвердил глава, наверное, самого технологичного банка страны – Kaspi. Всегда подробный и доброжелательный Михаил Ломтадзе ловко уходил от ответов на вопросы об успехах кредитной организации в IT-сфере. «Мы больше не банк в классическом понимании этого термина, мы – Kaspi.kz. На основе предложений наших клиентов, на собственном клиентском опыте мы стараемся делать качественный и интересный продукт. О регуляторной песочнице Нацбанка я ничего не могу сказать, но мы принимаем участие во всех крупных столах НБ по цифровизации и финтеху», – улыбаясь, завершил беседу Михаил Ломтадзе.

Сторонние наблюдатели говорят, что совместная работа регулятора и участников рынка по тестированию новых сервисов и технологий могла

Как бы ни упирались отечественные финансисты, от мировых тенденций не убежать
Фото: shutterstock.com/mama_mia

бы способствовать расширению спектра финансовых услуг и повышению конкурентоспособности отечественного финансового рынка. Возможно, этого не происходит потому, что банки и не собираются разрабатывать революционные решения. «Казахстанский рынок небольшой, поэтому сектор будет использовать только финтех, который уже где-то опробован. Это будут «костыли», которые уже кем-то созданы, поэтому нам они обойдутся дешево. Дорогие продукты, которые требуют экспериментов и нововведений, для Казахстана пока неподъемны», – поделился мнением председатель правления АО «Банк ЦентрКредит» Галим Хусаинов.

Участники рынка условно делят банковский финтех на front и back. Это раньше сотрудники back office выполняли рутинные, администра-

тивные, обслуживающие функции управления бизнесом. Теперь в их компетенцию входят разработка и внедрение IT-технологий. «Все, что видят клиенты, – это фронтальная часть. Но много инвестиций банки вкладывают в бэк-офисные операции, автоматизацию процессов, что ведет к существенному сокращению расходов. Полагают, что и дальше наш банковский сектор будет двигаться в этом направлении. Если говорить о front office, то в стране много банков, которые сделали большие шаги в этом направлении и по конкурентоспособности находятся на уровне западных рынков», – отметил глава БЦК.

Пока представители крупного финансового сектора не видят конкурентов среди небольших кредитных онлайн-компаний. Кроме того, открыто из банкиров никто не интересуется казахстанскими финтех-стартапами. «Отрасль финтех будет развиваться именно через банки. Дело в том, что финтех требует больших капиталовложений: у вас должны быть разработчики, службы безопасности, хорошая IT-команда, а это могут обеспечить только большие институты», – поделился мнением заместитель председателя правления АО «Народный банк Казахстана» Мурат Кошенов.

Как бы ни упирались отечественные финансисты, от мировых тенденций не убежать, и рано или поздно они научатся интересоваться местными разработками в области финтех и им понадобится тестовая лаборатория Нацбанка. И чем раньше это случится, тем в большем выигрыше окажутся владельцы, менеджеры и клиенты БВУ.

ИНДУСТРИЯ

Казахстанский бензин идет на выход

Экспорт ГСМ должен стимулировать строительство четвертого НПЗ

Министр энергетики Казахстана Канат Бозумбаев во вторник, 2 октября, заявил о готовности Москвы и Астаны подписать соглашение о снятии запрета на экспорт казахстанского бензина за границу. Этот запрет действовал с 2015 года, когда две страны подписали соглашение об объемах беспощинных поставок российских ГСМ в Казахстан, исключающее возможность реэкспорта российского бензина. Его действие должно было закончиться 1 января 2019 года, но на деле завершилось на три месяца раньше. И снятие этого запрета может стать стимулом для активизации строительства четвертого НПЗ.

Дмитрий ПОКИДАЕВ

Напомним, что до 2015 года за беспощинные поставки российских нефтепродуктов, недостающих на внутреннем рынке, Казахстан расплачивался нефтью. В марте 2013 года казахстанский парламент ратифицировал соглашение между правительством Республики Казахстан и правительством Российской Федерации о торгово-экономическом сотрудничестве в области поставок нефти и нефтепродуктов в Республику Казахстан, которое предусматривало натуральную компенсацию потерь бюджета России от поставок нефти и нефтепродуктов в Казахстан.

До 2015 года Казахстан получал беспощинно из России 7 млн т нефти, при этом государственный бюджет России терял около \$2,4 млрд в год. Кроме того, из России в Казахстан беспощинно завозилась не только нефть, но и светлые нефтепродукты и мазут, и соответствующие потери бюджета России от этого оценивались в сумму еще около \$500 млн, в связи с чем соглашение предусматривало поставки Казахстаном в Россию нефти в объеме около 1,5 млн т в виде компенсации. А затем этот «натуральный обмен» был заменен запретом на вывоз казахстанских нефтепродуктов за границы действовавшего на тот момент Таможенного союза (то есть куда-либо, за исключением России и Беларуси), на базе которого потом возник Евразийский экономический союз.

Условия, выдвинутые Россией, были вполне резонны: поставленный в Казахстан беспощинно бензин без них мог быть перепродан на рынки третьих стран, где его стоимость была бы выше, чем на казахстанском рынке. Положа руку на сердце, если бы не было жесткого запрета, скорее всего, если не со всем объемом российских ГСМ (около миллиона тонн ежегодно), то с какой-то его частью именно так и случилось бы. Собственно, из приграничных северных



и южных областей Казахстана часть российского бензина и вывозилась. Не в промышленных масштабах, разумеется, а в баках кыргызских и российских автолюбителей. Причем россияне после отмены таможенного контроля на границах двух стран проявляли большую активность в заправке своих авто, по сути, российским же бензином, только очищенным от пошлин и акцизов, потому и куда более дешевым, на территории Казахстана.

После модернизации трех казахстанских НПЗ надобность в ежегодных поставках российского бензина отпала. Отпала в тех масштабах, какие были до сих пор. И в августе Астана ввела запрет на импорт российского бензина железнодорожным транспортом, который мог осуществлять масштабные поставки ГСМ на рынок. Более того, казахстанскому Минэнерго удалось форсировать выход из соглашения, запрещающего экспорт светлых нефтепродуктов, и вместо января 2019 года снять его уже в октябре 2018-го.

«Мы с господином Новаком (министром энергетики Российской Федерации Александром Новаком. – «Къ») договорились, что завтра, во второй половине дня, в Москве в рамках форума «Российская энергетическая неделя» подпишем протокол о внесении изменений в соглашение о взаимодействии в топливно-энергетическом комплексе. Это соглашение регулирует поставки бензина в Центральную Азию», – сказал г-н Бозумбаев на пресс-конференции в Астане 2 октября.

Таким образом, формально запрет

Если временной лаг между возникновением серьезного дефицита на внутреннем рынке и выходом нового завода на полную мощность будет исчисляться несколькими месяцами, то проблему снова придется решать за счет российских ГСМ.

Фото: shutterstock.com / Alexander Holand

может быть снят уже 3 октября, но это не означает, что казахстанский бензин тут же пойдет в центральноазиатские страны: тот же Бишкек, по словам министра энергетики Казахстана, еще только изучает предложения Астаны по условиям экспорта ГСМ в эту страну.

«Мы свою позицию сформировали, передали коллегам, сейчас они нам свою позицию дадут, может быть, на следующей неделе там подвижки должны быть», – сказал министр о ситуации в переговорах с Кыргызстаном.

купать у Казахстана 400–500 тыс. т бензина и 200 тыс. т дизельного топлива в год.

Есть еще растущий рынок Узбекистана, президент которого Шавкат Мирзиёев в ноябре прошлого года поручил Министерству финансов этой страны выделить до конца 2017 года нефтеперерабатывающим заводам беспощинную бюджетную ссуду в 2 трлн сумов (около \$250 млн) для импорта углеводородного сырья и готовых нефтепродуктов в связи с регулярно возникающим дефицитом топлива на внутреннем

До 2015 года Казахстан получал беспощинно из России 7 млн т нефти, при этом государственный бюджет России терял около \$2,4 млрд в год. Кроме того, из России в Казахстан беспощинно завозилась не только нефть, но и светлые нефтепродукты и мазут

Между тем Казахстану уже сейчас необходимо искать рынок сбыта для своего бензина, поскольку июньские прогнозы заместителя председателя правления по транспорту, переработке и маркетингу нефти АО «НК «КазМунайГаз» Данияра Тисова о суммарных экспортных возможностях страны к концу года в объеме 300–400 тыс. т бензина начинают сбываться: по утверждениям специалистов Минэнерго, Кыргызстан мог бы по-

рынке. Отметим, что в Узбекистане не первый год снижается добыча нефти. В прошлом году она уменьшилась на 6,3%, до 806 тыс. т, в связи с чем местные НПЗ суммарной мощностью в 10 млн т загружены лишь на 60%.

В январе – июне 2018 года Узбекистан добыл 375,2 тыс. т нефти, что на 9,7% ниже по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, так что внутреннее производство ГСМ в этой стране продолжает

падать в силу нехватки сырья. Таким образом, когда казахстанские власти говорят о намерениях в 2019 году экспортировать в страны ЦА суммарно от 1 до 1,2 млн т бензина, они оценивают емкость перспективных рынков вполне трезво. Вопрос в другом: как долго Казахстан сам сможет обеспечивать такие объемы экспорта в страны ЦА, если, по прогнозам экспертов, через три-четыре года модернизированные казахстанские НПЗ опять перестанут самостоятельно справляться с потребностями растущего внутреннего рынка и придется строить четвертый крупный нефтеперерабатывающий завод.

Тут вопрос не только в том, что будет с контрагентами Казахстана в странах ЦА в тот момент, когда ГСМ на экспорт не останется, но и в том, чем заполнить внутренний рынок тогда, когда три модернизированных завода справляться с потребностями страны перестанут. Как вариант – вновь заключить соглашение о беспощинных поставках с Россией, но тогда придется забыть об уже налаженном в соседние страны сбыте. Или покупать у России бензин на общих условиях, но тогда готовиться к его ценовому скачку на внутреннем рынке. Тем более что российские заводы, которые на период ближайших полутора-двух лет найдут под высвободившиеся объемы стороннего покупателя, могут и не понять, почему им снова надо будет поворачивать эти потоки в сторону Казахстана.

Так что наиболее очевидным выходом является вопрос форсирования строительства четвертого НПЗ в Казахстане. Напомним, что министр энергетики Канат Бозумбаев в январе 2018 года сообщил журналистам о том, что в 2019 году планируется подготовить технико-экономическое обоснование строительства нового завода, параллельно будут вестись поиски инвестора для финансирования этого проекта, а к 2022 году завод уже должен быть построен.

И если временной лаг между возникновением серьезного дефицита на внутреннем рынке и выходом нового завода на полную мощность будет исчисляться несколькими месяцами, то проблему вполне можно будет решить за счет непродолжительного импорта российских ГСМ. Если же речь идет о более длительных сроках – от года и более, то здесь возникнут проблемы с последующим повторным выходом на внешние рынки соседних стран, которые уже будут иметь в виду, что стабильность казахстанских поставок на их рынки находится под вопросом. И, соответственно, искать более предсказуемый источник поставок.

Дом на левом берегу

По два миллиарда тенге будут ежегодно выделять из бюджета Кызылординской области для выкупа кредитного жилья, строящегося по программе «Нурлы жер»

На левом берегу Кызылорды уже строятся 18 многоквартирных домов за счет частных инвесторов. 248 квартир на четвертых и пятых этажах в 14 домах будут участвовать в региональной программе «Орда», разработанной местным акиматом в рамках «Нурлы жер». Местные исполнительные органы будут выкупать квартиры у частных инвесторов. Семьи, нуждающиеся в жилье и участвующие в этой программе, должны открыть депозит в АО «Жилстройсбербанк».

Мира ЖАКИБАЕВА

«Мы поставили перед собой цель – сделать доступным жилье для социально уязвимых слоев жителей нашей области, – говорит аким области Крымбек Кушербаев. – Кредитное жилье доступно не для всех многодетных семей, инвалидов и других слабозащищенных слоев населения, поэтому мы хотим обеспечить их жильем. Семьи будут выплачивать ежемесячно аренду, без первоначального взноса в 30%, с правом последующего выкупа».

В области в очереди на жилье стоят больше 24 тыс. кызылординцев, из них свыше 13 тыс. – малообеспеченные, многодетные семьи, остальные – работники бюджетной сферы.

«По условиям программы получить жилье без первоначального взноса смогут очередники местных исполнительных органов, например многодетные и неполные семьи, семьи, имеющие или воспитывающие детей-инвалидов, дети-сироты и дети, оставшиеся без попечения родителей, инвалиды I, II групп, оралманы, госслужащие, – говорит начальник отдела развития бизнеса АО «Жилстройсбербанк» Бану Ержанова. – А также вторая категория – молодые семьи до 35 лет, уже два года как состоящие в браке, или разведенные и вдовые граждане, прожившие в браке от двух лет и не имеющие своего жилья. В течение восьми лет участники программы будут пополнять депозит,



а через восемь лет начинается сам кредитный платеж под 4% годовых».

ТОО «СМП-Кызылорда» – первая строительная компания в регионе, которая приняла участие в программе. Для строительства жилых многоквартирных домов в микрорайоне «Арай» ТОО получило кредит в ДБ АО «Сбербанк» под 14% годовых, из них 7% субсидируются фондом «Даму» по направлению «Стимулирование строительства жилья частными застройщиками» по программе «Нурлы жер». В 2017 году компания уже сдала два жилых дома, еще два – в 2018-м.

«На левом берегу заканчиваем еще один 40-квартирный дом, – говорит директор ТОО Темирхан Алимкулов. – Там работают наши бригады, завершают отделочные работы. Дом сдаем в октябре. В 2019 году мы будем строить еще один 40-квартирный дом по этой программе».

По данным областного управления строительства, в 2018 году в рамках государственной программы «Нурлы жер»

Частными застройщиками продолжается возведение 21 дома на 860 квартир.

Фото: ordanews.kz

выделено 14 млрд тенге (РБ – 10,4 млрд тенге, ОБ – 1,5 млрд тенге, за счет выпуска облигаций – 2,1 млрд тенге). В том числе на жилищное строительство выделено 6,1 млрд тенге, на строительство инженерно-коммуникационной инфраструктуры на 50 проектов – 7,9 млрд тенге.

По области ведется строительство 69 жилых домов на 1747 квартир, в том числе: арендные дома – 17 (620 квартир), на левом берегу Сырдарьи в городе Кызылорде – 4 (220 квартир), в городе Байкониры – 5 (250 квартир), в городе Казалинске – 6 (108 квартир), в Сырдарьинском районе – 2 (42 квартиры). Ввод их ожидается в 2018 году. А также четырех кредитных домов на 240 квартир: на левом берегу Сырдарьи в Кызылорде – 4 (240 квартир), 217 вместо аварийных строений, которые тоже введут в эксплуатацию в 2018 году. Частными застройщиками продолжится возведение 21 дома на 860 квартир.

Офшоры вне госзакупок

Министерство финансов разработало изменения и дополнения в законодательство в сфере государственных закупок, которые предпологают ужесточение требований к потенциальным поставщикам товаров и услуг. В частности, устанавливается запрет на участие в закупках поставщиков, зарегистрированных в офшорных зонах.

Раушан НУРШАЕВА

Как сообщил министр финансов Алиян Смаилов, документ предполагает повышение квалификации и ответственности участников системы госзакупок. Так, устанавливается новое квалификационное требование в виде финансовой устойчивости потенциального поставщика. Оно будет определяться по таким параметрам, как уплаченные налоги, наличие оборотных и основных средств, фонд оплаты труда. Информация об этом будет извлекаться автоматически из информационной системы комитета государственных доходов.

«Это позволит повысить поступления налогов», – говорится в сообщении Минфина.

Также разработчик решает вопрос демпинга. Теперь дается четкое понятие «демпинговая цена» и предусматриваются меры по его недопущению. Это, по мнению министра финансов, позволит решить проблему, когда участники закупок в погоне за контрактами необоснованно снижают цены (демпингуют), что влечет ненадлежащее исполнение договорных обязательств.

«Мы должны очень тщательно посмотреть этот вопрос, и в больницах, школах военных учреждений никак нельзя поддерживать демпинг. Сегодня, посмотрите, в школах цены демпингуют. О каком качестве, о каком здоровье детей может идти речь? То же самое по медуслугам. Поэтому здесь надо до второго чтения внимательно

попосмотреть, если есть вывод, давайте выведем, давайте сделаем по крайней мере эти категории: школы, медучреждения и воинские подразделения», – сказал спикер мажилиса Нурлан Нигматулин в ходе обсуждения.

К тому же, по данным Минфина, в настоящее время появилась целая когорта «профессиональных жалобщиков», «троллей», для которых обжалование стало инструментом получения незаконной выгоды от срыва госзакупок.

Как правило, такие «профессиональные жалобщики» без намерения участия в закупках подают заявки для получения доступа к информации других участников в рамках взаимного просмотра.

Для исключения таких ситуаций предлагается, во-первых, запретить потенциальным поставщикам, не внесшим обеспечение конкурсной заявки, просмотр документов других участников; во-вторых, не рассматривать жалобы потенциальных поставщиков, не принимавших участия в предварительном обсуждении конкурсной документации. И, наконец, предлагается не приостанавливать срок заключения договора по жалобам третьих лиц, не принимавших участия в закупках.

Так, если в 2014 году поступило 2198 жалоб, то по состоянию на 26 сентября этого года их было уже 13 125. То есть количество жалоб увеличилось почти в 6 раз. Прогнозируется, что до конца года их число вырастет до 15 000.

Документом пороговая сумма закупок из одного источника увеличивается до 500 с 100 МРП (до 1 202 500 с 240 500 тенге), что позволит упростить процедуры по малозначительным закупкам. В основном эта норма коснется заказчиков с небольшим бюджетами, таких как детские сады, школы, больницы, дома престарелых и т. д.

Мажилис одобрил законопроект в первом чтении. Для того чтобы поправки вступили в силу, документу предстоит второе чтение, а также принятие верхней палатой и подписание президентом Нурсултаном Назарбаевым.

Китай vs США: Казахстану пора доставать валерьянку?

Отношения между Китаем и США стремительно ухудшаются. В течение нескольких минувших дней стороны обменялись взаимными упреками. Эксперты «Къ» не исключают, что дальнейшее противостояние может серьезно отразиться и на ситуации в Казахстане.

Анатолий ИВАНОВ-ВАЙСКОПФ

В воскресенье вечером, 30 сентября, в начале газета The New York Times, а вслед за ней и другие влиятельные СМИ стран Запада, распространили сенсационную новость. Со ссылкой на информацию от анонимного высокопоставленного чиновника из Вашингтона было объявлено, что Китай отменил запланированные на октябрь переговоры по безопасности с министром обороны США Джимом Мэттисом. По одной из версий это связано с вопросами продажи вооружений, а также с ухудшением ситуации в Южно-Китайском море, где наблюдается противостояние флотов Китая и США. «Напряженность нарастает, и это может оказаться опасным для обеих сторон», – цитируют слова американского чиновника ведущие западные издания, отмечая, что сообщение из США появилось всего через несколько дней после заявления министра иностранных дел Китая Ван И, который подчеркивал, что КНР «не видит причин для паники из-за обострения противоречий между двумя странами».

Прямота против изощренности

Реакция КНР на информацию от анонимного чиновника из Вашингтона появилась только 2 октября. На пресс-конференции, прошедшей во вторник в МИДе Китая, официальный представитель китайского внешнеполитического ведомства Хуа Чуньин, отвечая на вопросы журналистов, фактически возложила ответственность за отмену переговоров на США. «На днях американская сторона выразила надежду на отсрочку второго раунда диалога по вопросам внешней политики и безопасности, который, согласно достигнутой ранее сторонами договоренности, должен состояться во второй декаде октября», – подчеркнула она.

Между тем нельзя не согласиться с мнением анонимного чиновника из Вашингтона, указывающего на растущую напряженность в отношениях между двумя сверхдержавами. Только в течение минувших двух недель стороны несколько раз обменялись резкими выпадами в адрес друг друга. Разница только в том, что Пекин делает это по-восточному изощренно и завуалировано, а Вашингтон, как говорится, идет буром, всякий раз повышая градус противостояния. И если все летние месяцы текущего года разногласия между Соединенными Штатами и Китаем наблюдались исключительно в области торгово-экономических отношений, то со второй половины сентября добавились еще и вопросы военно-политического характера.



Обмен «любезностями»

Обновленный виток китайско-американского противостояния берет свое начало 21 сентября. В тот день Государственный департамент США объявил о введении санкций против департамента Центрального военного совета КНР и его председателя Ли Шанфу. Поводом для санкций стало приобретение Китаем 10 российских истребителей Су-35 и оборудования для зенитно-ракетных комплексов С-400. С этого момента с трудом налаживающийся был диалог Пекина и Вашингтона в области торговли между обеими странами фактически начал стремительно сворачиваться. Более того, страны стали обмениваться неприятными друг для друга действиями.

В ответ на «американский акт агрессии» в виде санкций Китай отменил визит командующего военно-морскими силами НОАК Шэнь Цзинлуна в Вашингтон и намечавшуюся встречу представителей Генштабов КНР и США в Пекине. В свою очередь президент США Дональд Трамп с трибуны ООН обвинил Китай в попытке вмешаться в ноябрьские выборы в американский конгресс. Стороны обменялись очередными взаимными ограничительными пошлинами на ввоз товаров на сумму в \$60 млрд для каждой из стран. Китай выпустил «Белую книгу», в которой объявил, что не будет разговаривать со страной, «размахивающей дубинкой пошлин», а спустя несколько дней предупредил Вашингтон о готовности защищать свой суверенитет и безопасность. Это случилось после инцидента в Южно-Китайском море между американским эсминцем Десати и китайским боевым кораблем Луянг. Министр обороны США Джеймс Мэттис отменил

В случае дальнейшего развития торговой войны между США и КНР симпатии казахстанцев все больше будут склоняться в сторону ОДКБ.

Фото: Shutterstock.com/rawf8

свой запланированный на октябрь визит в КНР. Наконец, появилось сообщение от американского чиновника.

Очевидно, что при таких обстоятельствах, которые, по мнению аналитиков S&P, могут привести к решению администрации Дональда Трампа ввести новые ограничительные пошлины практически на все китайские товары, и Вашингтон, и Пекин в поисках «правды» постараются склонить на свою сторону мировое общественное мнение. Соответственно, следует ожидать, что обе страны включат на полную мощность свои агитационно-пропагандистские машины, которые наверняка будут работать в совокупности с экономическими рычагами. Вне всяких сомнений, в рамках этой борьбы в орбиту интересов как США, так и КНР, попадет вся Центральная Азия и Казахстан. В этом случае очень многим представителям правящих элит стран нашего региона придется доставать валерьянку. Ведь выбор будет очень непрост.

Проигрыш либо победа

По мнению живущего во Франции казахстанского экономиста Берлина Ирришева, в свете текущего противостояния Китай усилит свой интерес к Казахстану. «Экспансия неизбежна. Хотя всегда возможны варианты, но я говорю о худшем из них. В целом Пекин постарается укрепить свои позиции в трех регионах мира. Речь об Африке, Европе и Центральной Азии. При этом два региона он попытается за-

гнуть в долги, чтобы потом забрать в обмен активы», – поделился с «Къ» своей точкой зрения экономист.

Иной позиции придерживается получивший образование экономиста в Швейцарии Расул Рысмамбетов. В беседе с «Къ» он заметил, что считает нынешние разногласия между Пекином и Вашингтоном не противостоянием, а банальным торговым спором. «Обе стороны намеренно повышают градус дискуссии, называя это «торговой войной». Но рыночные отношения – это и есть постоянный спор в стремлении выгадать больше пользы для себя. Кроме того, Китай в попытке доминировать в международной торговле зашел чуть дальше обычного, и теперь США пытаются показать Поднебесной, кто в доме хозяин», – заметил Расул Рысмамбетов, высказав предположение, что споры между США и КНР в ближайшее время обретут перманентный характер, изредка то обостряясь, то затихая. Кстати, по мнению экономиста, Китай несколько преждевременно пошел на обострение отношений с Соединенными Штатами. «Юань хоть и признан резервной валютой, однако еще не закрепился в международной торговле. Для Казахстана это может стать хорошим поводом, чтобы повысить свои требования как к КНР, так и к США. Ведь Китай сейчас все больше будет нуждаться в сухопутном транзите в страны Европы и Ближнего Востока, а Соединенным Штатам нужен плацдарм в Центральной Азии, чтобы показать глубину своего

проникновения в буферную зону КНР», – заметил в разговоре с «Къ» Расул Рысмамбетов.

Если не появится персонаж

Любопытно, что мнение экономиста где-то перекликается с точкой зрения специалиста в области общественных взаимодействий Ерлана Аскарбекова. Обсуждая с «Къ» место Казахстана в свете ухудшающихся отношений между Китаем и Соединенными Штатами, Ерлан Аскарбеков заметил, что и правящая элита, и большая часть населения нашей страны в идейном, финансовом и политическом плане в основном ориентированы на западные ценности. «С другой стороны, последние 10 лет американцы относятся к Центральной Азии и Казахстану по какому-то остаточному принципу. Резко снизилось медийное влияние американского телевидения, американских СМИ, американской политики в целом. Особенно это заметно на фоне усиления российского влияния после 2014 года. Да, американцы ответили некоторыми программами по работе с нашими СМИ. В конгрессе США даже называли их бюджет. Но это были какие-то смехотворные суммы», – заметил специалист по общественным взаимодействиям, подчеркнув, что Соединенные Штаты уже давно не меняют своей стратегии и методологии, отдавая предпочтение беседам с избранными журналистами и представителями НПО, круглым столами и организациями визитов отдельных лиц. На этом фоне, считает Ерлан Аскарбеков, заметна активизация китайской стороны, которая в последнее время все чаще пытается «продать» образ своей страны как дружелюбного и надежного партнера. «Для этого стали организовываться пресс-туры наших журналистов и популярных блогеров в Китай. Недавно бы проведен саммит редакторов стран – участниц китайской программы «Один пояс – один путь», о котором, впрочем, практически ничего не было слышно. Глядя же на огромную синофилию, как органическую, так и стимулированную определенными силами, возникают сомнения, что у китайской агитационно-пропагандистской пиар-машины в ближайшее время получится добиться успехов как в Казахстане, так и других странах Центральной Азии», – отметил в беседе с «Къ» Ерлан Аскарбеков. При этом он высказал предположение, что в случае дальнейшего ухудшения отношений между США и КНР симпатии казахстанцев все больше будут склоняться в сторону ОДКБ. Правда, при одном условии – если какой-нибудь персонаж в какой-то момент не оскорбит национальные чувства казахов и не поставит под сомнение территориальную целостность Республики Казахстан.

Вы нам нужны!

В СКО ждут возвращения уехавших на Юг выпускников программы «Серпін»

Сейчас в Северо-Казахстанской области по государственной социальной программе «Серпін» обучаются 1270 студентов из южных регионов Казахстана. Абсолютное большинство (1097 человек) – в единственном вузе СКО – СКГУ имени М. Козыбаева, остальные 173 сосредоточены по колледжам. В этом году из стен учебных заведений самого северного региона страны выпустились 318 человек. По данным, представленным Ириной Тухватулиной, руководителем областного управления по вопросам молодежной политики, из общего числа выпускников не трудоустроились только 15%. Почти все они вернулись обратно на Юг, однако в скором времени многие вновь могут решить приехать в СКО, поделилась мнением с «Къ» руководитель молодежного ведомства.

Павел ПРИТОЛУК

Студенты программы «Серпін» в СКО обеспечены всеми необходимыми условиями для учебы и жизни. Им предоставлены места в студенческих общежитиях, стипендия. В колледжах студенты получают 16 тыс. 759 тенге в месяц, отличникам государство выплачивает больше – 19 тыс. 273 тенге. Кроме того, учащиеся колледжей получают проездные в размере 4 МРП и даже 35 месячных расчетных показателей в первый год обучения на обмундирование. В Северо-Казахстанском государ-

ственном университете студентам выплачивают стипендию в размере порядка 21 тыс. тенге, отличникам чуть больше – 24 тыс. тенге.

Программа «Мәңгілік ел жастары – индустрияға!» – «Серпін» в Северо-Казахстанской области и других регионах страны действует с 2014 года. Первые выпускные балы прошли еще летом 2017-го. Тогда учебные заведения с заветными дипломами покинули выпускники Ленинградского сельскохозяйственного колледжа Акжарского района и Петропавловского колледжа железнодорожного транспорта. Впрочем, несмотря на то, что ребята привыкли к Северу, нашли здесь множество новых друзей, а некоторые даже обзавелись семьями, а также на оказанные им государством внимание и поддержку, немногие изъявили желание остаться здесь. Причины тому – низкие заработные платы и отсутствие работы, в особенности в селах. Например, из 22 выпускников «Серпін», окончивших Ленинградский сельхозколледж в 2017 году, в СКО не остался никто.

Тогда ситуацию под личный контроль взял аким Северо-Казахстанской области Кумар Аксакалов. Глава региона поставил руководителям крестьянских хозяйств задачу – поднять размер зарплат своим работникам в селах. Примеры товариществ, обеспечивающих сельчан работой с достойной оплатой и вливающих значительные средства в развитие инфраструктуры деревень, в регионе имеются. Если такая работа будет продолжена, то и уроженцы области, и участники программы «Серпін» будут с большим удовольствием ехать в сельскую местность и строить свою жизнь там.

Также тем, чтобы выпускники программы оставались в местах, должны обеспокоиться и районные акимы, говорил Кумар Аксакалов.

«Останутся ли – зависит от ваших профессиональных качеств. Мы не все затраты, детей обучаем, а они уехали. Это неправильно. Я буду требовать динамики, движения вперед. Страна развивается, должны развиваться все отрасли, а отрасль образования является базовой для того, чтобы двигать экономику», – подчеркивал на расширенном заседании коллеги управления образования в феврале этого года глава Северо-Казахстанской области.

Вероятно, эти меры все-таки возымели эффект. Так, по данным управления образования СКО, в текущем году наблюдается рост количества оставшихся в регионе выпускников – 34 человека, тогда как в 2017 году таковых было всего девять. Из числа выпускников колледжей 20 в текущем году продолжили обучение в вузах республики, причем четверо поступили в Северо-Казахстанский государственный университет им. М. Козыбаева.

«В 2018 году из пяти колледжей по девяти специальностям по программе «Серпін» завершили обучение 191 человек. 87 студентов из общего числа выпускников трудоустроены на рабочих местах, в том числе на предприятиях нашей области – 34 человека. Призваны в вооруженные силы 17 выпускников, в декретном отпуске находятся семь человек, не определились с трудоустройством – 60 человек», – ответили на официальный запрос «Къ» в управлении образования Северо-Казахстанской области.

Возможно, к концу года к 34 оставшимся в регионе присоединятся и те, кто пока не трудоустроен, считает руководитель областного управления по вопросам молодежных инициатив Ирина Тухватулина.

«Процент трудоустройства выпускников достаточно высокий. Мы понимаем, что прошло не так много времени, поэтому данные

у нас практически каждодневно обновляются. К концу года картина может значительно измениться, именно по числу тех, кто трудоустроится только в Северном Казахстане. Все проблемные моменты по жилью и работе решает программа добровольного переселения. Она предусматривает субсидии на переезд в размере 35 МРП, а также возмещение средств на аренду жилья.

Для городских жителей сумма составляет 20 МРП, для сельских – 15 МРП», – говорит г-жа Тухватулина.

К слову, специальности, по которым обучаются основная часть студентов «Серпін», на рынке труда востребованы. Преимущественно это такие направления, как дошкольное воспитание и обучение, начальное образование, социальная работа, ветеринария, техноло-

гия и организация производства продукции предприятий питания. Кроме того, чтобы закрепить выпускников из южных регионов на местных предприятиях, акимат СКО заключил с социальными партнерами 127 договоров на предоставление мест для прохождения производственной практики и дальнейшего трудоустройства студентов.

flyqazaq.com

УВЕЛИЧЕНИЕ ЧАСТОТЫ РЕЙСОВ

АТЫРАУ ✈ АКТАУ
Ежедневно

АТЫРАУ ✈ УРАЛЬСК
5 раз в неделю

АТЫРАУ ✈ АКТОБЕ
Ежедневно

Покупайте билеты на сайте flyqazaq.com, в офисе продаж +7 (727) 356 14 14 и в агентствах вашего города.

Сертификат № KZ-01/038 от 28.06.2017

КУЛЬТУРА И СТИЛЬ

Хорошее кино в Казахстане: не «благодаря», а «вопреки»



С Нурланом Санжаром – заслуженным деятелем Казахстана, кандидатом философских наук, членом Союза кинематографистов Казахстана, кинодраматургом и просто мэтром казахстанского кино мы встретились, чтобы поговорить об одном из его последних проектов. А именно о «Финансисте», в котором он принял участие в качестве редактора картины. Однако наш разговор об одном проекте перешел к казахстанскому кинематографу в целом.

Анна ЭМИХ

– Нурлан, ваш путь в кино начался очень давно...

– Я в кино с 12 лет. С кинофильма «Меня зовут Кожа». Сейчас я редактор творческо-производственного объединения «Игровые фильмы». Мы занимаемся государственным плановым кинопроизводством. Работаем над сценариями, планами. И мы с Сатыбалды Нарымбетовым очень заинтересованы в том, чтобы казахстанское коммерческое кино развивалось нормально. Да, это тяжело. Да, у нас тут неповоротливая машина. Да, идеологический пресс давит. Нашим фильмам по пять-восемь лет дороги не дают. Тот же «Оралман», который по моему сценарию снял Сабит Курманбеков, взял четыре гран-при. Но сначала... Вроде все сложилось. И финансирование было. Но два года его не запускали.

Сначала режиссера из этой картины отправили работать режиссером-постановщиком на «Путь лидера», потом на «Казахское ханство». А пока «Оралман» стоял, 70% выделенных на него денег было потрачено на другие проекты. И когда режиссер, наконец, вернулся к этому проекту, денег на него практически не осталось. Но он героически начал снимать. В декабре. Камера замерзала, а он снимал. Бесплатно. Вообще у нас в Казахстане хорошее кино, нередко, появляется не благодаря чему-то, а вопреки всему.

На главную роль в фильме Абдуллы Карсакабаева «Меня зовут Кожа» Нурлан Санжар попал совершенно случайно. Он учился в школе напротив старой киностудии. Пятиклассник согласился на пробы, только чтобы не ходить на уроки. Тогда он даже представить не мог, что фильм станет одной из лучших казахских картин

– Вы говорите, что заинтересованы в развитии именно коммерческого кино. Почему?

– Советское казахское кино состоялось. Те же «Меня зовут Кожа» и «Кыз Жибек». Как и авторское кино времен перестройки – это и «Игла» Нугманова, и «Конечная остановка» Апрымова. Современное авторское кино тоже состоялось. А вот современное

коммерческое кино состояться никак не может. В последнее время открылось много студий. Но вместо того, чтобы делать нормальные сценарии, они занимаются поисками административного ресурса. И вся эта необразованность оказывается на экране. В результате мы видим не нормальное кино, а некий кинематографический стейб, в отрасли формируется масс-медиа. А искусство – это никак не масс-медиа. Это абсолютно разные вещи.

Хотя, недавно хорошее коммерческое кино подвернулось само. У бизнесмена Ерболат Байганина была идея. С ней он походил по разным студиям, где ему написали сценарии. И этот сценарий попал ко мне – меня попросили его проанализировать. Телесериал. Мы поговорили с Ерболатом, и я ему объяснил, что можно делать честное кино, а можно – деньги. Те, кто писали его сценарий, хотели делать деньги. На нем. В результате над сценарием мы работали в течение года. И мне очень нравится, что он в первую очередь хотел именно сделать качественное кино. Это важно. В фильм надо вкладывать не только деньги, но и человеческие ценности.

С нашей легкой руки в проект пришла Лена Лисасина. Она хороший производственный, состоявшийся режиссер, который учился сначала в КазНАИ им. Жургенова, потом во ВГИКе. Несмотря на то, что это был ее первый полнометражный фильм, мы были в ней уверены. И Лена справилась.

А Ерболат показал себя хорошим продюсером и порядочным, культурным и мудрым человеком, который стоически терпел капризы всех творческих людей, но при этом заставлял их работать.

В результате у нас получился, во-первых, хороший качественный продукт, а во-вторых, отличный пример сотрудничества государственной и частной студии.

У «Финансиста», может быть, не будет сумасшедшей кассы. Но он себя окупит в любом случае. Самое главное, с моей точки зрения, «Финансист» прокладывает путь к здоровому коммерческому киноискусству. Не к высокому, а именно к массовому, которое будет интересно широкому кругу зрителей.

– Как вы думаете, почему современное казахстанское коммерческое кино пока никак не может встать на ноги?

– По нескольким причинам. Во-первых, советское кино еще не переросло в коммерческое кино. Во-вторых, произошла смена поколений. При смене поколений в советское время нас партиями отправляли учиться во ВГИК. Я на сценариста выучился в 1982 году и был двадцатым по счету сценаристом. А сейчас на весь Казахстан действующих сценаристов осталось всего несколько человек. Из профессионалов я имею в виду. И из тех, кто не ушел в режиссеры. Их уже не вполне можно назвать сценаристами, потому что у них несколько другой взгляд на кино.

Сценаристы – это огромная проблема. В последнее время их стало очень мало. Вообще это такая профессия сложная, куда должны приходить молодые писатели. Это около 40 лет считается. Но самое главное, они обязательно должны

учиться. Именно драматургии. Это отдельный вид литературы. А в Казахстане сейчас, к сожалению, не обучают сценаристов. В КазНАИ им. Жургенова нет такого факультета. Такого отделения даже нет. Мастерство драматурга проходят режиссеры. Но это небольшой предмет, преподаваемый один-два раза в неделю. Хотя сценарная профессия имеет очень много отдельных дисциплин. Поэтому когда режиссеры сами пишут сценарий, сразу видно, что у человека нет специального образования. А ведь драматургия – это отдельный вид литературы.

Не все писатели – хорошие, именитые, талантливые – берутся писать сценарии. Потому что они понимают, что это другой вид литературы. Ведь прозаик не лезет в поэзию. Драматург – это писатель, который знает эту специфику.

Да и наши писатели в основном заканчивают журфак. Единицы из них – институт имени Горького (Литературный институт имени Горького – «Къ»). В результате казахская литература страдает от очерковости, эпистолярного жанра. Она очень монографична. На нее огромное влияние оказал монороман XIX века. Все хотят быть, как Толстой и Достоевский, но для этого им не хватает мастерства. Знания ремесла. Поэтому казахская литература сейчас тоже не востребована.

Фильм «Оралман», снятый по сценарию Нурлана Санжара, получил гран-при фестиваля «Евразия», награду как лучший азиатский фильм на 35-ом Международном кинофестивале «Фаджр» в Тегеране, приз «Лучший международный художественный фильм» на 22-ом Международном кинофестивале в Непале, награду кинопремии «Ак-Илбирс» в двух номинациях – «Лучший актер» и «Лучший фильм Центральной Азии»

Кроме того, сценарии часто пишут люди, вообще не имеющие никакого образования. Есть такой комплекс – проекция. Когда человек с возрастом начинает умищать. И, к сожалению, писать. Вообще сценарная проблема – это гигантская тема, о которой можно говорить очень много.

– Вы сказали, что когда режиссеры пишут сценарии, это не очень хорошо. Но в кинематографе есть примеры, когда режиссеры снимают фильмы – и хорошие – по собственным сценариям.

– Хороший сценарий – это 50% успеха фильма. Не меньше. Бывают настолько хорошие сценарии, что их просто невозможно испортить. И даже если они попадают в руки к слабому режиссеру, кино может состояться. И наоборот бывает. Но режиссер. Сделать хорошее кино из плохого сценария могут только великие мастера. Но не забывайте, что, например, замечательный режиссер Павел Лунгин сначала окончил сценарный факультет. Как и Феллини. Много лет назад Сергей

Бодров к нам сюда тоже приехал как сценарист.

И вот после великих режиссеров, к сожалению, пошла мода самим писать сценарии. А у нас кто из режиссеров может написать сценарий? Нарымбетов может. Но он, прежде всего, писатель и сценарист. На режиссера он учился уже после. Еще могу назвать Серика Апрымова. Он замечательно пишет жесткие сценарии, которые читаешь и видишь, что это экранное литературное произведение. Кино в книжке.

Вот только сценаристов, к сожалению, не издают. Хотя казахская драматургия существует уже практически полвека. За это время она превратилась в хорошую драматургическую школу. Я написал два учебных пособия, курс лекций, монографию на тему о драматургии, литературе и кинопроизводстве, но ни КазГУ, ни «Жургеневку», ни астанинский университет искусств это не заинтересовало. Зато меня нашло самое крупное издательство Европы и одно из крупнейших издательств в мире Lambert и предложило издать две мои книги: «Творческая мастерская, или Диалоги об авторских замыслах» и «Творческая мастерская, или Диалоги о сценариях». Сейчас мои книги продает Amazon. Дорого – 52 и 56 евро. На Западе меня читают, а здесь... А ведь я писал книги именно для наших студентов. Чтобы они их читали бесплатно. Но не получилось.

На что ты готов ради повышения?



На экраны вышел первый отечественный фильм о финансовом мире – мире брокеров, инвестиций, акций и торгов. «Финансист. Игра на вылет» – это качественный продукт, который может быть интересен не только казахстанскому зрителю.

Елена ШТРИТЕР

События «Финансиста. Игра на вылет» разворачиваются в наши дни. Начинаются они в тот самый момент, когда Руслан (Асылхан Толепов) встречает своего друга детства Таира (Чингиз Капин). Последний приводит его в мир фондовой биржи и крупных сделок. В мир больших денег. В мир, где можно не только сорвать куш и встретить свою любовь (Карина Жамалиева), но и потерять себя.

Во время съемок фильма режиссеру Елене Лисасиной и сценаристу Дмитрию Богомолу пришлось постигать тонкости биржевой игры на специальных курсах инвестиционной компании «Фридом Финанс», постоянно консультироваться с биржевыми аналитиками и практически держать руку на пульсе KASE.

Но это отнюдь не значит, что фильм будет интересен и понятен исключительно финансистам. Как бы парадоксально это ни звучало, но, несмотря на то, что миру финансов уделялось очень много времени, он здесь не более чем фон. Яркими и щедрыми мазками создающей атмосферу, в которой разворачивается само действие. В самом начале картины вместе с одним из главных героев зрителя забрасывают в этот водоворот торгов, акций, фьючерсов, индексов... И вместе с Русланом – обычным среднестатистическим алмазником – мы оказываемся в мире «Уолл-стрит» Оливера Стоуна или «Волка с Уолл-стрит» Мартина Скорсезе.

Честно говоря, у меня были опасения, что «Финансист» окажется просто копией, миксом из этих картин с обязательным налетом местного колорита. А копии, как известно – это всегда только копии. Однако Елена Лисасина пошла по своему пути. Да, можно увидеть некую схожесть в плане технических приемов, но в целом это кино про казахстанский мир финансов. Со всеми его реалиями – «агашками», кумовством и прочим-прочим-прочим.

Но еще раз повторюсь: мир финансов – это фон. Елену Лисасину занимают более философские вопросы. На что человек готов ради денег? Что он готов принести в жертву успеху? Дружбу? Любовь? И всегда ли предательство – это

предательство? Где предел терпения? И что скрыто за ним? Многие ли могут пройти испытание деньгами?

В общем, фильм заставит много о чем задуматься не только во время просмотра, но и после него. Впрочем, с этим обычно прекрасно справляется авторское кино, не особо интересное широкому кругу зрителя. А «Финансист» – кино массовое. Яркое и динамичное. Местами клиповое. Действие на экране приковывает внимание. От первых кадров до финальных титров ты наблюдаешь за развитием событий. И они действительно захватывают.

В первую очередь это благодаря выверенному до миллиметра сценарию, в котором нет лишних эпизодов, ведущих в никуда или висящих в воздухе линий и невнятных героев. Условно говоря, если на стене висит ружье, то оно обязательно выстрелит. И любое действие любого персонажа, любое событие картины логически обосновано. Плюс действительно интересный сюжет. Причем несколько необычный для отечественного коммерческого кино – в нем нет тоев, народных традиций, местечкового юмора и прочих обязательных в последнее время для большинства казахстанских картин элементов. То есть «Финансист» потенциально может быть интересен не только казахстанскому зрителю.

Прибавьте сюда удачный кастинг. В фильме есть два сложившихся дуэта: Чингиз Капин – Асылхан Толепов и Асылхан Толепов – Карина Жамалиева. Чингиз Капин – очень яркий актер с потрясающей харизмой. И казалось, он просто «забьет» всех остальных. Но нет. Герой Асылхана Толепова получился не менее цельным и живым. К слову, отдельно хочется отметить исполнителей еще двух ролей: Филиппа Волошина и Бахытжану Альпеисову. Хотя актеры сыграли в сущности второстепенные роли (Бахытжан Альпеисов и вовсе появился только в одном эпизоде), но именно их присутствие сделало картинку цельной. Филипп Волошин сыграл представителя, скорее даже посланца или глашатая, некоего банкира, который здесь олицетворяет антагониста. Самого его исполнил, причем замечательно, как раз Бахытжан Альпеисов.

И третий фактор – режиссерская работа. Можно с уверенностью сказать, что дебют Елены Лисасиной в полнометражном кино состоялся.

Знаете, когда говорят о нашем коммерческом кино, зачастую произносят такую фразу: «Для казахстанского кино – фильм хороший». Так вот «Финансист. Игра на вылет» – это просто хорошее кино.

ДО ВЕРЬТЕ СВОЙ КОНВЕРТ «ЭЙР АСТАНЕ»

Услуга MUMAIL – это быстрое и надежное решение для отправки вашей почты в города Казахстана, России и Кыргызстана. Теперь доступно и для корпоративных клиентов.

my@mail@airastana.com

airastana.com

Сертификат № KZ 01/032 13.04.2017