

**СИТУАЦИЯ:**
РЕЗКАЯ СМЕНА КУРСА

стр. 2

В ФОКУСЕ:
КАК ПАХНУТ ДЕНЬГИ

стр. 3

В ФОКУСЕ:
В СКО ПРЕДПРИНИМАТЕЛИ
СУДЯТСЯ ИЗ-ЗА ЗЕМЛИ

стр. 3

НАШЕ ДЕЛО:
ДОРОГА БЕЗ РАВНОПРАВИЯ

стр. 4

Бриф-новости**Жителей стало меньше**

Во всех северных регионах страны за год уменьшилось число жителей. По данным Комитета по статистике, в Павлодарской области на 1 марта прошлого года проживало 754,6 тыс. человек, к марту нынешнего – 753,6 тыс. В Костанайской области численность населения снизилась за этот период на 2,5 тыс. и составила 872,1 тыс. человек. Наименьшие потери понесла Акмолинская область, там теперь на 400 жителей меньше. Наибольшие – Северо-Казахстанская область, численность населения которой сократилось на 4,2 тыс. человек.

По данным акимата Павлодарской области на 1 февраля 2019 года, городское население насчитывает 531,7 (70,5%), сельское – 222,1 тыс. человек (29,5%). Среднемесячная номинальная заработная плата, начисленная работникам в IV квартале 2018 года, составила 155,2 тыс. тенге. Численность наемных работников составила 197,9 тыс. человек. Численность лиц, зарегистрированных в органах занятости в качестве безработных, на конец февраля 2019 года составила 4,7 тыс. человек, или 1,1% к рабочей силе.

Ставка на ожиданиях

Нацбанк снизил базовую ставку до 9% с коридором процентных ставок +/-1%. Ставки по операциям предоставления и изъятия ликвидности также снижены до 10 и 8% соответственно. Об этом сообщает в пресс-релизе финрегулятора.

«По нашим оценкам, новый уровень базовой ставки позволит удержать инфляцию в пределах установленного коридора в 4–6% на 2019–2020 годы», – приводит заявление председателя Национального банка Ерболата Досаева.

Он добавил, что решение о снижении базовой ставки обусловлено в том числе данными по снижению инфляции в текущем году, ожиданиями населения в отношении ее будущей динамики и ожиданиями по замедлению инфляции в странах – торговых партнерах. По прогнозу финрегулятора, по итогам текущего года возможно повышение относительно текущих значений уровня инфляции до 5–5,3%.

СЭЗ набирает обороты

19 проектов на 152 млрд тенге готовы к воплощению в специальной экономической зоне «Павлодар». До конца текущего года будет запущено шесть из них, в том числе ТОО «Северхим». По словам директора предприятия Наримана Ахметжанова, это производство поможет из малоликвидных темных нефтепродуктов – мазутов и остатков нефтепромышленности – получать бензин, дизель и газ. Также запустят агрохимическое ТОО «A.R.S. Soil», завод по выпуску присадок ТОО «ЕртисНефтеСервис», ТОО «D&P» по производству дезинфицирующих средств и другие.

В Москву за три часа

Открывается авиасообщение между Петропавловском и Москвой. Как сообщил СМИ директор АО «Международный аэропорт г. Петропавловск» Марат Хасенов, налажены контакты с российской ИАеко. Авиакомпания получила аккредитацию на маршрут с 29 мая по октябрь текущего года. Принимать рейсы из административного центра СКО будет московский аэропорт Жуковский. Полеты будет выполнять самолет «Сухой Суперджет». Он рассчитан на 100 посадочных мест. Стоимость билета составит от 47 тыс. тенге.

Ветер не в наши паруса

Традиционной электроэнергии Павлодарской области ветряные мельницы не угрожают

Чем дальше от нас выставка EXPO 2017, посвященная зеленым технологиям, тем меньше на эту тему говорят чиновники в энергоизбыточном регионе страны.

Марина ПОПОВА

Кому надо, тот и занимается

Популярную после EXPO 2017 тему зеленых технологий сегодня в акимате Павлодарской области актуальной не называют. Причина, говорят чиновники, в решении, которое приняло Министерство энергетики. Утверждая план размещения возобновляемых источников энергии, ведомство обделило регион.

«Нас нет в программе размещения возобновляемых источников энергии. Зачем тогда этим заниматься? Создание крупных зеленых проектов – это не про наш регион. Здесь наблюдается профицит производства электроэнергии традиционными источниками», – рассказал «Курсиву» руководитель отдела энергосбережения павлодарского управления энергетики и ЖКХ Азат Сыздыков.

В области реализуются лишь единичные проекты. Так, сотрудники Павлодарского госуниверситета им. С. Торайгырова привезли с выставки EXPO 2017 две разработки. Первая – технология использования пешеходных плит для выработки электроэнергии. Вторая – автономные светильники на солнечных батареях. Павлодарцы решили изобре-



Фото: www.shutterstock.com/Sonpichit Salangsing

Пока составляющая ВИЭ в тарифах на электроэнергию незаметна.

тения усовершенствовать. Как сообщил «Курсиву» старший преподаватель энергофака ПГУ Александр Нефтьесов, в свою модель светильника группа студентов, работавшая над проектом, внесла ноу-хау: «Если у индийцев светильник используется по прямому назначению, то у нас устройство можно задействовать и как розетку. Ну и, конечно,

цена. Если зарубежный прототип стоит \$100–150, то наш – \$80».

Оба проекта успешно работают, но только на аллее вуза.

К слову, сегодня два высших учебных заведения в Павлодаре пользуются энергией собственных ветряков и солнечных панелей. Например, в Инновационном Евразийском университете солнечные панели, расположен-

ные на уличной площадке учебного заведения, используются для питания компьютерных серверов в аварийных ситуациях. Что касается производства тепла, солнечные коллекторы в летнее время при отключении центрального теплоснабжения подают горячую воду в столовую университета. Кроме этого энергия, получаемая при работе солнеч-

ных панелей, используется при проведении лабораторных работ и экспериментов студентов.

Использование ВИЭ вузами скорее из области прикладных наук. Что касается выгоды от использования энергии ветра, никто ее специально не рассчитывал. Задача такая не стояла.

2 >>

А вас я попрошу... построить!

Выгодно ли бизнесу СКО обеспечивать жильем переселенцев с юга?

В Северо-Казахстанской области акимат предлагает бизнесу строить дома для граждан, переехавших из труднодоступных регионов страны. Оговаривается, что это предоставленное переселенцам жилье впоследствии местные исполнительные органы выкупают. Несмотря на то что бизнес неоднозначно отнесся к инициативе, в регионе намерены уже в этом году возвести 600 домов.

Дарья СТЕПИНА

Строго по проекту

В СКО дома для участников программы переселения из южных регионов в северные будут строить в рамках комплексного плана на 2018–2021 годы. План был разработан для решения системных и наиболее актуальных проблем региона, которые не решаются на протяжении нескольких лет и существенно тормозят экономическое развитие Северо-Казахстанской области.

«В 2017 году численность экономически активного населения сократилась на 8,9%, или на 30,2 тыс. человек, и составила 306,9 тыс. человек. Сельская местность



Фото: www.shutterstock.com/ FOTOGRIIN

Построенные бизнесом для переселенцев дома, должны соответствовать проектам местных акиматов.

испытывает нехватку учителей, врачей, среднего медицинского персонала и других специалистов», – указано в комплексном плане, утвержденном постановлением правительства.

Один из пунктов плана подразумевает обеспечение жильем семей участников программы переезда из южных, труднодоступных регионов в

северные. В 2019 году в селах СКО задумали построить 600 домов, а всего за время реализации плана – 3 тыс., на что в республиканском бюджете заложено 15 млрд тенге.

«Мы утвердили несколько эскизов, на которые предпринимателям нужно ориентироваться. После завершения работ на место выезжает специальная

комиссия и проверяет новое жилье на соответствие утвержденным правилам», – сказал аким СКО Кумар Аксакалов на одном из заседаний областного акимата.

Глава региона отметил, что государство будет выкупать только те дома, которые соответствуют данным проектам. Ожидается прибытие из труднодоступных

регионов страны более 13 тыс. человек до 2021 года.

«Для трудоустройства в 147 населенных пунктах на этот год имеется 1,1 тыс. вакансий», – сообщил «Курсиву» руководитель регионального управления координации занятости и социальных программ Сергей Яковенко.

В управлении пояснили, что механизм программы предусматривает строительство жилья путем софинансирования его стоимости в пропорции 85% со стороны местных исполнительных органов и 15% – от работодателей. «Предусматривается заключение трехстороннего договора между работодателем, работником и акиматом сроком на 20 лет с предоставлением права выкупа дома через пять лет по остаточной стоимости», – пояснил Сергей Яковенко.

За свой счет

В селах СКО есть агроформирования, которые регулярно покупают вторичное или строят новое жилье для своих работников, эта практика не нова. С одной лишь разницей – ранее бизнес строил дома за свой счет, без участия государства. Приглашали недостающих производств специалистов, решая таким образом проблему кадрового дефицита.

2 >>

СИТУАЦИЯ

Резкая смена курса

Юристов вводит в ступор изменение отношения судов к вопросу опротестования банковской комиссии

В прошлом году 385 жителей Костанайской области взыскали с банков второго уровня сумму комиссий, начисленных за ведение счета по кредиту. Кто-то возвращал 200 тыс. тенге, а кто и больше полумиллиона. Однако уже весной этого года, как отмечают юристы, ситуация резко изменилась.

Татьяна МОРОЗ

Деньги за работу

До 2016 года многие из оформивших кредиты казахстанцев платили банкам комиссии за ведение ссудного счета по кредиту. Это было признано незаконным Нацбанком РК. И финансовый регулятор призвал банки прекратить практику взимания данного вида комиссии, а также принять меры по возврату заемщикам ранее неправомерно удержанных сумм. По данным Национального банка РК, в 2017 году казахстанцам удалось через суды вернуть порядка 5 млрд тенге.

В Костанайской области клиенты банков стали массово подавать иски в суды и выигрывать их. Согласно информации областного суда, только за 2018 год было рассмотрено 489 дел. По 395 из них решения вынесены в пользу истцов.

За три месяца текущего года рассмотрено еще 111 аналогич-



Юрист Данияр Уткербаев: «Мы, адвокаты, шокированы тем, что происходит».

ных дел. В 80 случаях иски удовлетворены. Однако в конце марта этого года, отмечают костанайские юристы, ситуация изменилась.

Закон или дышло?

Руководитель местного ТОО «Юрист Бизнес Консалтинг» Данияр Уткербаев рассказывает, что за последний год к ним обратились больше 200 заемщиков

ВВУ, которые хотели бы вернуть средства, оплаченные в виде комиссии за ведение ссудного счета. Причем суды двух инстанций, по его словам, поддерживали иски граждан. 120 человек смогли получить деньги на основе решений городского и областного судов. Сейчас в работе у адвокатов фирмы примерно 50 гражданских дел, но процессы по ним постоянно переносятся. С чем это связано, юрист не понимает.

«В марте в соцсетях появилось фото письма с указанием от председателя по гражданским делам Верховного суда дела, связанные с взысканием комиссии за обслуживание кредитов до 19 марта 2019 года не рассматривать и решения по ним не выносить. Позже Верховный суд признал, что данное письмо было, но было оно ошибочно написано», – рассказал «Курсиву» Данияр Уткербаев.

Но, по его словам, судебная комиссия по гражданским делам областного суда стала вдруг отказывать гражданам в удовлетворении исковых требований, отменяя решения нижестоящих инстанций. Данияр Уткербаев для примера приводит дело Андрея Галаха. В декабре 2018 года Костанайский городской суд вынес решение, согласно которому АО «Евразийский банк» должно выплатить истцу незаконно взысканные с него 212 тыс. тенге за обслуживание займа. А 26 марта 2019 года апелляционную жалобу представителя банка суд удовлетворил и прежнее решение о выплате отменил.

«Мы сейчас сами шокированы тем, что происходит. Выходит, что, оказывается, эта комиссия законная? На протяжении этих трех лет суды всех инстанций, в том числе и Верховный суд, считали, что взимание данной комиссии противоречит законодательству. А сейчас наоборот. У нас нет логического объяснения», – заявил юрист.

Без комментариев

Чаще всего ответчиками в судах Костанайской области за прошедший год и три месяца 2019 года становились представители АО «Евразийский банк» – 207 раз, АО «Народный банк Казахстана» – 109 и АО «ForteBank» – 50 раз. Что касается апелляции, то за 2018-й и начало текущего года 299 решений первой инстанции оставлены без изменения, 56 отменены и

изменены с вынесением новых, с отказом в удовлетворении исков. По 22 делам получен отказ в рассмотрении, по восьми делам процессы отложены.

В конце марта текущего года в кулуарах правительства заместитель председателя Национального банка РК Жанат Курманов прокомментировал журналистам ситуацию по приостановлению возврата незаконно взысканных банками второго уровня комиссий по кредитам.

«Мне сейчас трудно комментировать, потому что в каждом конкретном случае есть своя специфика споров между банками и заемщиками. Мы наладили коммуникации с Верховным судом РК. Есть понимание, что необходимо выровнять правоприменительную практику в отношении тех спорных моментов, которые возникают при взаимодействии заемщиков с банками. Поэтому этот комплекс вопросов будет обсуждаться. Я сейчас не готов сказать по конкретному случаю, как будет осуществляться возврат этих комиссий», – приводит цитату Жаната Курманова сайт zakon.kz.

В настоящее время по закону «О банках и банковской деятельности» банки не вправе взимать с заемщиков деньги за обслуживание кредита. Но запрет взимать комиссию действует с 4 марта 2019 года, а значит, по словам юристов, ничто не мешает банкам продолжать взимать такую комиссию по ранее заключенным договорам.

Ветер не в наши паруса

<< 1

«Развитие возобновляемых источников подразумевает исследования и новые изобретения, которые будут нацелены на модернизацию и снижение стоимости конечного продукта – электроэнергии. Это естественный этап прогресса. Во всем мире сейчас идет трансформация энергетики, и поэтому особенно важно двигаться вперед, чтобы не увеличивать отставание от мирового уровня развития в области ВИЭ, а наоборот, сокращать», – считает Александр Нефесов.

По его мнению, несмотря на нынешний профицит электроэнергии в регионе, государству нельзя пренебрегать мировыми тенденциями: «Считаю, что наш регион является достаточно компетентным в области энергетики и поэтому нельзя не использовать этот потенциал для развития возобновляемой энергии в республике».

На собственном опыте

Директор крупного сельскохозяйственного комплекса ТОО «Галицкое» Александр Касицин давно голосует за альтернативную энергетику. На отгонных участках хозяйства три небольших ветряка давно качают воду из скважины. А вот на выставке

ЕХРО фермера привлекли настоящие ветряки. Но поскольку новые – дорогие, приобрел в Германии две бывшие в употреблении установки за 340 млн тенге, о чем не жалеет.

«Я бы еще с десяток купил, если бы позволили средства. Сейчас второй заработает, и мы в летний период будем производить больше, чем нам необходимо», – признался «Курсиву» предприниматель.

По расчетам Александра Касицина, его вложения окупятся через несколько лет, и это хороший показатель.

«Например, на нужды нашего хозяйства необходимо порядка 500 тыс. кВт в год. Почти 300 тыс. кВт производит один ветряк. В среднем он закрывает потребность хозяйства в электроэнергии на 50%. Через пять лет установки себя окупят, будут работать только на прибыль. И это хороший бизнес», – рассказал фермер.

Конечно, чтобы ветряк давал 100% от номинальной мощности, надо, чтобы 24 часа в сутки дул ветер не менее 8 м/с. Такого в Павлодарской области нет.

«В той же Европе, где стоят ветряки, если они дают 30–40%, считается хорошо», – отметил Александр Касицин.

Чтобы запустить добытую ветром энергию в сети, предпри-

ятию пришлось приобретать у АО «Павлодарская распределительная электросетевая компания», в чем ведении находятся сети, ячейку на подстанции. Была проведена полная модернизация объекта согласно требованиям энергетиков, и вложения составили порядка 20 млн тенге. Учет электроэнергии идет в онлайн-режиме.

ТОО «Галицкое» как производитель альтернативной электроэнергии намеревалось участвовать в аукционе по ее продаже, проводимом АО «Казахстанский оператор рынка электрической энергии и мощности» (АО «KOREM»).

«3 октября прошлого года мы приняли участие в торгах, но они не состоялись по причине отсутствия необходимого количества участников. А 6 октября Министерство энергетики вводит новое правило, согласно которому в торгах могут участвовать только производители зеленой энергетики, имеющие в эксплуатации новое оборудование. Такие, как мы, с оборудованием, бывшим в употреблении, теряем возможность участвовать и, следовательно, продавать излишки электроэнергии. Но ведь речь идет не об УЗИ-аппарате, а об обычном ветряке. К чему такие требования?» – недоумевает г-н Касицин.

Точка зрения

– Безусловно, лучше получать электроэнергию от солнечных батарей, ветра или биогаза, чем от коптящего угля. Но возобновляемая энергетика доступна только богатым странам по причине дороговизны.

Согласно данным АО «KOREM», себестоимость самой дорогой угольной энергии – 7–8 тенге за киловатт-час, солнечной – в районе 30 тенге, ветровой – 25 тенге.

Но потребитель будет платить больше по ряду причин. Например, необходимо учесть, что кроме солнечных панелей или ветряка необходимо приобрести аккумуляторную уста-

новку. Во-вторых, провести инверсию: вырабатываемую энергию из постоянного тока перевести в переменный.

И еще один момент. Минэнерго заставляет угольные станции покупать возобновляемую электроэнергию. Пока те растворяют ее стоимость в своих тарифах, 1,5–2% незаметны. Но когда эту цифру доведут до 20–30%, тогда тариф увеличится раз в пять.

Страны, серьезно занимающиеся ВИЭ, субсидируют это направление из бюджета. Казахстан, погнавшись за модой, ни копейки не вкладывая, косвенно перекладывал затраты на потребителя. Поэтому все планы



Петр СВОИК, политический деятель, энергетик

относительно зеленых технологий несерьезны, поскольку государство опирается только на возможности платежеспособности населения и бизнеса. А они весьма невелики.

А вас я попрошу... построить!

<< 1

Так в прошлом году поступил руководитель ИП «Ахмудинов», построивший в ауле Байтерек пять домов для своих работников.

«На предприятии чувствуется нехватка узких специалистов», – рассказал «Курсиву» предприниматель Сакен Ахмудинов. – Я построил пять благоустроенных домов, там сейчас живут наши сотрудники, которых мы пригласили. Составили договор, они в течение 15 лет будут выплачивать предприятию стоимость жилья. Строил полностью за свой счет, дома обошлись в 35 млн тенге».

Предприниматель, который сейчас занимается деревообработкой, в следующем году намерен открыть теплицу и увеличить штат сотрудников. Будет это местные жители или приезжие, он пока не знает. Как и то, будет ли предприятие участвовать в реализации госпрограммы и строить жилье для переселенцев.

«Посмотрим, нужно изучить вопрос. Мы ищем специалистов за пределами области только тогда, когда здесь, на месте, найти не можем. А вообще, приоритет, конечно, у местного населения. Из 95 сотрудников у нас всего пять приезжих», – пояснил Сакен Ахмудинов.

Другое мнение

Специалисты районных акиматов признают: многих бизнесменов нужно уговаривать на участие в программе. Однако поддаются не все. Те, у кого есть весомые аргументы, стоят на своем.

Например, ТОО «Целинное-2004», известное в регионе как экономически сильное и социально ориентированное предприятие, пока не планирует строить дома по госпрограмме. В прошлом году агроформирование, возделывающее около 30 тыс. гектаров пашни, восстановило для своих работников три

квартиры, в этом году планирует сдать в эксплуатацию не больше двух, на тот случай, если в село придет квалифицированных учителей или врачей. Всего в селе Целинном 290 домов, 170 из которых полностью благоустроены. Проблема дефицита специалистов на предприятии, где трудится более 200 человек, остро не стоит.

Руководитель ТОО «Целинное-2004» Серик Ибраев отмечает: пока для столь ответственной работы, как строительство жилья для переселенцев, у предприятия нет свободных ресурсов.

«У программы условия такие: мы строим, а государство у нас выкупает. Мое мнение – эта программа не пойдет. У нас кроме строительной деятельности много других забот. Надо посеять, убрать, животноводство развивать, социальную сферу поддерживать, обеспечить на зиму людей кормами, топливом и так далее. Работы много, а лето короткое», – сказал Серик Ибраев. – Строить дома для переселенцев тоже надо, не спорю. Но тут есть вопросы. Во-первых, где мы столько строителей найдем? Летом в городе большие объемы работы, они все будут заняты там. Второе – ПСД пока сделаешь, стоимость стройматериалов изменится. Те цены, которые в проектах указаны, уже неактуальны. А если я вместо пеноблока поставлю стены из другого материала, этот дом у меня не купят за счет бюджета, потому что он не будет соответствовать изначально разработанному проекту. У нас сейчас нет такого количества свободных ресурсов. А если брать кредиты на строительство, то будут идти проценты, то есть себестоимость дома опять увеличивается».

«Купить нельзя построить»

В разговоре с корреспондентом «Курсива» многие предприниматели придерживались примерно аналогичного мнения.

Они считают, что государству выгоднее было бы покупать переселенцам вторичное жилье, нежели строить новое. Цена разнится в 5–6 раз. Руководитель птицефабрики «Есильская» Мурат Бакиров, финансировавший в прошлом году строительство двух домов в Амандыкском сельском округе Тайыншинского района, считает, что в селе достаточно свободных домов и строить новые экономически нецелесообразно.

«В будущем я не планирую заниматься строительством, это очень дорого. В селе можно купить уже готовый дом без проблем, много людей уезжает, жилье стоит 800 тыс. – 1 млн тенге. Если строить с нуля, это не меньше 5–6 млн, в зависимости от проекта. Что касается кадров, дефицит рабочих специалистов есть. Но из всех переселенцев, кто приходил на работу, проявить себя смог только один. Остальные вроде тоже стремятся, но в итоге просто уезжают», – рассказал Мурат Бакиров.

Лето близко

Несмотря на то что в управлении координации занятости и социальных программ акимата СКО имеется список из 147 населенных пунктов, в которых планируют построить дома для потенциальных переселенцев, назвать эти села в госорганах нам не смогли. Чиновники ссылаются на то, что список еще не утвержден и может измениться. Тем временем на календаре апрель, и до конца года, а по факту за короткое северное лето, на карте СКО должно появиться 600 новых домов. Например, по данным, приведенным на сайте департамента статистики по СКО, в 2018 году в селах региона было построено 275 домов, в 2017-м – 303, в 2016-м – 314, в 2015-м – 329, в 2014-м – 314.

ДЕЛОВЕЕ ЕЖЕНЕДЕЛЬНОЕ ИЗДАНИЕ
КУРСИВ СЕВЕР

Газета издается с 28 августа 2018 г.
Собственник: ТОО «Altos Partners»

Адрес редакции: А15ЕЗВ3, РК, г. Алматы, пр. Аль-Фараби, г. 7, б/д «Нурлы-Тоғу», блок 5А, оф. 119
Тел./факс: +7 (727) 346 84 41

E-mail: kursiv@kursiv.kz

Генеральный директор/
главный редактор:
Марат КАИРБЕКОВ
m.kairbekov@kursiv.kz

Редакционный директор:
Александр ВОРОТНОВ
a.vorotnov@kursiv.kz

Выпускающие редакторы:
Мадия ТОРЕБАЕВА
m.torebaeva@kursiv.kz

Татьяна НИКОЛАЕВА
t.nikolaeva@kursiv.kz

Редактор кор. пункта
в северном регионе:
Ирина АДЫЛКАНОВА
north@kursiv.kz

Редакция:
Альтея САНТОВА
Павел ПРИТЮЛОК
Жанар АХМЕТ
Татьяна МОРОЗ
Марина ПОПОВА

Корректорское бюро:
Вера АН
Светлана ПЫЛЬПЕНКО
Татьяна ТРОЦЕНКО
Елена ШУМСКИХ

Аналитический отдел
Kursiv Research:
Айзель ИБРАЕВА
Асель МУСАПИРОВА

Технический редактор:
Елена ТАРАСЕНКО

Фотографы:
Олег СПИВАК
Аскар АХМЕТУЛИН
Офелия ЖАКАЕВА

Дизайнеры:
Александр ИГИЗБАЕВ
Вячеслав БАТУРИН

Директор по развитию:
Танат КОЖИМАНОВ

Коммерческий директор:
Ана ТЕМЕРЖАНОВА
Тел. +7 (707) 333 14 11
a.temerzhanova@kursiv.kz

Руководитель службы
по рекламе и PR:
Сабир АГАБЕК-ЗАДЕ
Тел. +7 (707) 950 88 88.
s.agabek-zade@kursiv.kz

Служба распространения:
Радик АБДРАШИТОВ
Тел. +7 (727) 346 84 41

Подписные индексы:
для юридических лиц – 15138,
для физических лиц – 65138

Газета зарегистрирована
в Министерстве информации и
коммуникаций Республики Казахстан

Свидетельство о постановке на учет
№ 17444-Г, выдано 09 января 2019 г.

Отпечатано в типографии РПИК «Джуыр»
РК, г. Алматы, ул. Кадаякынова, 17
Тираж 1000 экз.

Как пахнут деньги

Чтобы остаться в бизнесе по переработке отходов, придется инвестировать дополнительные средства

Запрет на захоронение пластмассы, бумаги и стекла подтолкнул бизнесменов, разгребая мусорные завалы, приступить к тестированию отрасли с перспективой на существенную прибыль. Сегодня они отказываются от ручного труда в пользу механизации и вкладывают в развитие серьезные деньги.

Марина ПОПОВА

Победа над мусором

Аксуская компания «Виктория» уже 14 лет занимается размещением и утилизацией промышленных и бытовых отходов.

«Когда только начинали данный бизнес, он был убыточным. Работали я да сторож. Хотел даже бросить это дело. Вся проблема оказалась в цене. Дело в том, что я брал с производителей ТБО 180 тенге за утилизацию тонны отходов. Кто узнавал об этом, смеялись надо мной», – сообщил «Курсиву» руководитель предприятия **Зинатула Нурашев**.

Набравшись опыта, предприниматель сделал свое дело рентабельным. Теперь тариф на утилизацию мусора составляет от 2,5 до 5,5 тыс. тенге за тонну в зависимости от состава отходов. По словам г-на Нурашева, средств достаточно, чтобы оплачивать налоги, выдавать вовремя зарплату и оставаться в плюсе.

«Узнав о том, что с 2019 года по законодательству необходимо будет заниматься сортировкой мусора, прошлым летом решил приобрести установку мусоросортировочной линии», – говорит предприниматель.

Правда, поиски оборудования в Казахстане оказались безуспеш-



Фото автора

Почти 5 млн тенге вложил предприниматель в линию по сортировке мусора.

ными, здесь слишком большая цена на него. В итоге заказал конструкцию на одном из предприятий Санкт-Петербурга. Вместе с самовывозом покупка обошлась примерно в 5 млн тенге собственных средств. Проектная мощность установки – 15 тыс. тонн в год.

Сегодня линия размещена под крышей, осталось завершить оформление необходимых документов, и можно будет вновь заключать договоры на вывоз отходов с партнерами, с которыми «Виктория» работала прежде: Аксуской электростанцией, Аксуским заводом ферросплавов и городскими школами.

По технологии здесь на этапе сортировки отбирают основные группы материалов: пластик, стекло, металлы, металлосодержащие

изделия, макулатуру, древесину. Далее пластик и бумагу прессуют на месте и отправляют на предприятия, специализирующиеся на переработке материалов. Стекло сегодня реализуют скупщикам по 6 тенге за килограмм.

«Сейчас нам говорят о необходимости отправлять стекло в Шымкент, на местный стекольный завод. Но для этого необходимо делить бой на семь видов», – говорит собеседник.

Бумага сдается на картонно-рубероидный завод по цене 25–30 тенге за килограмм, пластик – павлодарской компании по цене от 40 до 70 тенге за килограмм. То, что не поддается сдаче, идет в печь. В год сжигают до 150 тонн остатков. За эмиссии в окружающую среду приходится

платить 16 тыс. тенге. В ближайшие три года предприниматель планирует открыть еще один полигон. На нем не будет никакой сортировки, только утилизация в печи большой мощности. Ее стоимость – порядка 20 млн тенге. Но затраты того стоят, считает предприниматель.

«Планирую утилизировать отходы янтарного класса, ставку делаю на нефтесодержащие. Их предостаточно в регионе. Так что печь можно будет окупить за два-три года», – сделал выводы **Зинатула Нурашев**.

На энтузиазме

В прошлом году сельская частная компания ТОО «Теренколь тазалык» по результатам тендера

получила на семь лет в управление свалку ТБО районного центра Теренколь. Это первый подобный пример в регионе. С мая прошлого года и по сегодняшний день компания не получила ни тенге дохода от своей деятельности и пока лишь инвестирует в бизнес.

Как сообщили «Курсиву» на предприятии, мусор принимается от местных жителей бесплатно, так как нет механизма разработки тарифа для села. Кроме того, для полноценной работы необходим источник электроэнергии. Получены технические условия на подключение к электросетям. Подготовлена проектно-сметная документация на строительство электролинии стоимостью 10,5 млн тенге. По мнению сотрудников компании «Теренколь тазалык», эти расходы на себя должны взять местные власти, так как сам полигон не является частной собственностью.

Пока же бизнес приучает население к разделному сбору мусора. В тестовом режиме в селе Теренколь установлены два контейнера под пластик. Мусор привозят на полигон, где сортируют вручную.

В Павлодарской области, по данным управления недропользования окружающей среды и водных ресурсов, имеется 345 объектов твердых бытовых отходов (ТБО), куда ежедневно поставляется порядка 650 тыс. тонн мусора. В области уже накоплено 5,2 млн тонн ТБО

Все временно складывается на имеющейся площадке, чтобы после заключения договора с переработчиками и сбора необходимого объема транспортировать его. Пластик и бумага

проходят через ручной пресс. В ближайшие три года планируется организовать на полигоне автоматическую переработку мусора.

Сегодня ТОО «Теренколь тазалык» находится в процессе изучения мусорного бизнеса. В компании работают и своевременно получают заработную плату восемь человек.

Своя ниша

После сортировки отходов на полигонах его реализуют переработчикам, которые вновь превращают отходы в товары для потребления. Так, уже использованная бумага поставляется на картонно-рубероидный завод ТОО «Казэкопром». Стоит заметить, что берут только целлюлозу хорошего качества, из нее производят, к примеру, каретки для яиц. Сбором, переработкой и обезвреживанием отработанных ртутьсодержащих ламп занимается ТОО «ЭлектроТрансРеэлто» в Экибастуе. Павлодарское ТОО «INTER RUBBER RECYCLING» специализируется на сборе и утилизации использованных шин всех видов и на вторичный рынок поставляет тротуарную плитку и крошку. К слову, утилизация проводится бесплатно, хотя во всем мире за отходы всегда платит тот, кто их привозит.

Сегодня, по данным управления недропользования окружающей среды и водных ресурсов Павлодарской области, в рамках природоохранных мероприятий разрабатывается нормативная документация для строительства полигонов в 35 сельских населенных пунктах. По примеру Теренколя в селах будут передавать объекты ТБО в доверительное управление или в аренду. Но для этого необходим конкретный механизм управления отходами.

Постановили и забыли

В СКО предприниматели судятся с земельной инспекцией за право работать на выданных им в аренду участках

Несколько североказахстанских аграриев могут лишиться угодий, полученных в аренду более десяти лет назад. По утверждению представителей районной прокуратуры и отдела земельных отношений, наделы предпринимателям в 2008 году отошли без конкурсных процедур, а значит – незаконно. У бизнесменов, вложивших, по их словам, в освоение территорий немалые деньги, также есть претензии к госорганам. Свою правоту они намерены доказать в суде.

Павел ПРИТОЛЮК

Под раздачу

В Жамбылском районе СКО аграрии могут остаться без земли. Речь идет о сельскохозяйственных угодьях, при передаче в пользование которых была допущена ошибка, утверждают местные власти. При этом в 2008 году районный акимат сам предоставил крестьянским хозяйствам «Ильяс», «Хоменко», «Александр» и ТОО «Айтуар-Агро» участки в долгосрочную аренду под фермерство и растениеводство. Но уже в 2010 году районная прокуратура признала сделки, осуществленные без конкурса, незаконными. Администрация с мнением прокуратуры согласилась, вот только предпринимателей об этом никто не уведомил. Они спокойно работали на данных территориях до ноября прошлого года, когда надзорный орган вновь вернулся к вопросу. Бизнесмены с таким поворотом не согласны и сегодня пытаются выстроить линию защиты.

«Районный отдел земельных отношений направил материалы в земельную инспекцию акимата

СКО, которая после проведения проверки подала иск в суд с целью признать договоры 2008 года недействительными. По заявлению властей, участки были выданы с нарушением законодательства. Мы против такого вывода, так как если строго следовать букве закона, земельные наделы являются объектом торгов, аукционов, но не указано, что они обязательно через аукцион реализуются. Есть нормы, предполагающие и предоставление земли без конкурса», – пояснил «Курсиву» юрист фирмы «Аверс Консалтинг Плюс» **Рустам Кумурскин**, представляющий в суде интересы ИХ «Хоменко» и ТОО «Айтуар-Агро».

Впрочем, это не единственный аргумент предпринимателей. Они утверждают, что оплошность допустил прежде всего сам местный исполнительный орган, который принял решение, не имея на это права. Речь об отмене постановления о выдаче бизнесменам земельных участков.

«Согласно законодательству постановление нельзя отменить, если оно уже исполнено. В данном случае возникла именно такая ситуация. У предпринимателей на руках были документы на право аренды, они эту землю уже осваивают по целевому назначению. Отменить сделку можно через суд, но акимат самостоятельно вынес такое решение», – пояснил г-н Кумурскин.

Говоря о возникшей ситуации, юрист отмечает, что на деле в регионе предостаточно земельных участков посредством аукциона – явление нечастое. И ему не совсем понятно, почему интерес привлекла деятельность этих предпринимателей, притом что площади у них не самые большие. У ИХ «Ильяс», например, 85 гектаров. Но дело не только в количестве гектаров, а в том, как они используются, уверен собеседник издания.



Фото: Гульмира ШОХТЫБАЕВА

Представители крестьянских хозяйств уверены в незаконности попыток акимата вернуть их участки в земли запаса.

«Эти крестьянские хозяйства являются добросовестными, обрабатывают поля, соблюдают все технологии и хотят работать. Земель свободных в Жамбылском районе множество. Ко мне обращались бизнесмены, готовые и по 8, и по 10 тыс. гектаров реализовать, но в объектив взяли именно эти крестьянские хозяйства», – отмечает представитель бизнесменов.

Своя правда

В отделе земельных отношений Жамбылского района происходящее называют приведением сделок в соответствие с законодательными нормами. Правда, почему больше десяти лет предприниматели не знали о том, что аренда была отменена, объяснить не могут.

«В 2007–2008 годах участки без конкурса предоставили, на основании этого и был вынесен протест прокуратуры. Постановления о передаче в аренду акиматом района действительно были отменены. Надо было просто надлежащим образом известить землепользователей. Не могу сказать, почему этого не произошло. Но что случилось, то случилось. Сейчас мы должны привести все в порядок», – отметил в ходе прошедшего в Петропавловске совета по защите прав предпринимателей руководитель районного отдела земельных отношений **Руслан Аюпов**.

Подобные корректировки, утверждают в местном исполнительном органе, в регионе уже были. Например, в районе им. Магжана Жумабаева. По словам главы отдела госконтроля за ис-

пользованием и охраной земель управления земельной инспекции СКО **Айтпая Байдосенова**, в 2010 году там отменили результаты такой же сделки между государством и бизнесменами. После чего был проведен конкурс, и все формальные процедуры привели в соответствие.

Гарантий нет – судебный процесс идет

Также в местном исполнительном органе отмечают, что землепользователи, ранее использовавшие участки, имеют, согласно некоторым пунктам в Земельном кодексе, приоритетное право на них в рамках конкурсных процедур. Но признают, что гарантии того, что земля достанется вновь этим же бизнесменам, нет. Ведь аукцион

всегда подразумевает, что кто-то может предложить лучшие условия. Поэтому аграрии, уже получившие иски, намерены бороться до конца.

«По ИХ «Хоменко» уже идет процесс. Рассматривается иск о признании договоров аренды земельных участков недействительными, который подала земельная инспекция. Во втором случае разбирательство мы инициировали: просим признать это постановление, которым акимат отменяет решение 2008 года, недействительным», – сказал г-н Кумурскин.

Специализированный межрайонный экономический суд по СКО приступил к рассмотрению требований государственного органа. Рассмотрение иска, поступившего от крестьянского хозяйства, стартует позже.

Если дали удочку

За последние три года малому бизнесу Павлодарской области выданы гранты почти на 100 млн тенге

В промышленном регионе Казахстана малый бизнес развивают с помощью грантов. С 2016 года выделено 95 млн тенге и с нуля запущено 37 новых проектов. За исключением одного, все успешно развиваются, набирая обороты.

Марина ПОПОВА

Грант в помощь

Начиная с 2013 года малый бизнес страны имеет возможность получать государственные гранты до 3 млн тенге на развитие бизнеса. Финансирование осуществляется за счет средств республиканского бюджета путем перечисления целевых трансфертов региональным координаторам программ. В ответе на запрос «Курсива» в управлении предпринимательства, торговли и туризма Павлодарской области сообщили, что через программу поддержки и развития бизнеса «Дорожная карта бизнеса – 2020» за период с 2016 по 2018 год было выделено 95 млн тенге в виде грантов.

«В соответствии с постановлением Правительства РК «О некоторых мерах поддержки частного предпринимательства» в рамках государственной программы поддержки и развития бизнеса «Дорожная карта бизнеса-2020» мониторинг проектов осуществляет финансовое агентство АО ФРП «Даму», – говорится в ответе госоргана на письменный запрос издания.

Согласно проведенной оценке, проекты 2016 и 2017 годов реализованы полностью. Гран-

тополучателям выданы акты о подтверждении целевого использования выданных сумм, за исключением одного проекта, по которому имеется решение суда о возврате средств гранта. В настоящее время ведется работа по взысканию 3 млн тенге. Что касается проектов прошлого года, то они еще в стадии реализации. Основная доля грантов – 59,4% – приходится три города области.

Ловись, рыбка...

В 2017 году семья Сарайкиных из села Луганск решила разводить рыбу в степном крае. Когда-то в низине имелся искусственный водоем, чтобы восстановить его, возродили старые артезианские колодцы.

«Мы решили использовать эту воду и запустили ее в русло для создания водоема. Кроме того, пополняем уровень воды за счет талых вод, проводя зимой снегозадержание. Площадь водоема составляет порядка 9 гектаров», – рассказал «Курсиву» Валерий Сарайкин.

Чтобы реализовать проект было легче, семья оформила заявку на грант и получила 1,5 млн тенге. Средства направили на приобретение труб для водоема и личинок карпа (почти 2 млн штук). Через год закупили уже молодь рыбы.

«Если бы не грант, вряд ли бы наша семья занялась этим бизнесом, а так получили хороший стимул для развития. От такой поддержки я бы не отказался», – рассказал сельский бизнесмен.

К слову, на этом виде рыбы остановились не случайно. Впервые, карп неприхотлив и хорошо адаптируется в условиях водоемов региона, во-вторых, ин-



Фото: www.shutterstock.com/arka38

Продвинуться дальше бизнесу помог государственный грант в размере 2,9 млн тенге.

тересен для любителей рыбалки, в-третьих, рыба вкусная и в ней мало костей. Пока сельчане только вкладываются в свой бизнес. Если к лету молодь подрастет до необходимых параметров, то ее можно будет отправлять в торговые точки. В планах у семьи организовать зону отдыха, где можно будет порыбачить, приготовить свой улов, хорошо провести выходные.

Пицца на вынос

Директор экибастузского ТОО «Julia Food» Олег Субботин

был одним из первых, кто начал бизнес по доставке пиццы в городе горняков. Это было семь лет назад. Он трудился экономистом-менеджером на крупном энергетическом предприятии, работа была стабильная. Но мужчина решил изменить привычный уклад жизни и заняться собственным делом.

«В какой-то момент появилось стойкое желание начать бизнес. Изучая данную тему, наткнулся на блог, где российский предприниматель рассказывал о своей пиццерии. Загорелся и так сделал свой

выбор», – рассказал «Курсиву» Олег Субботин.

Арендновал кухню, обучился азам приготовления и поставил дело на поток. Когда клиентская база выросла, взял в аренду помещения в одном из супермаркетов Экибастуза и в 2012 году открыл пиццерию. Развиваться дальше помог грант в размере 2,9 млн тенге. К слову, Олег Субботин был в числе первых получателей безвозмездных средств от государства.

Поначалу бизнес прибили не приносил и выручала работа на производстве. Но бизнес пред-

приниматель не бросал. Чтобы привлечь клиентов, распространял листовки буквально по квартирам. Как-то подсчитал, за полтора года их было роздано порядка 240 тыс. штук. Ну и, конечно, социальные сети помогли. А уже через год открыл вторую пиццерию. Останавливаться на достигнутом экибастузец не стал.

В 2017 году предприниматель обучился топ-менеджменту на базе АОО «Назарбаев Университет». В результате родилась идея создания заведения формата стритфуд. Получилось и это – открыл точку по продаже бургеров, сэндвичей и кофе. Для этого уже пришлось брать кредит в банке по программе развития продуктивной занятости и массового предпринимательства «Енбек».

Когда-то на предприятии трудились два человека, сегодня – уже более 20 сотрудников. Ежемесячно компания выполняет до 7 тыс. заказов. И это притом, что в городе еще пять-шесть заведений специализируются на пище.

По данным управления предпринимательства, в текущем году в госорган поступило 162 заявки на гранты, что в 2 раза больше, чем год назад. Предприниматели предложили свои бизнес-планы в сфере туризма, развлечений, IT-технологий, легкой промышленности и прочих. К примеру, предприниматель из Баянаульского района предложил проект из области туризма. Деньги ему нужны на приобретение воздушного шара – аэростата. Сам проект тянет на 3,7 млн тенге. На первом этапе планируются воздушные прогулки с обязательной привязкой к земле. Следующий этап – полет по определенному маршруту.

Дорога без равноправия

Учеников первой в РК автошколы для людей с ограниченными возможностями медики не пускают за руль

В конце 2018 года в Петропавловске открылась первая в Казахстане специализированная автошкола для людей с нарушением опорно-двигательного аппарата. Сегодня, по словам инициатора этой идеи Салимхана Сабитова, его бизнес столкнулся с большими проблемами.

Павел ПРИТОЛЮК

– Г-н Сабитов, насколько продуктивными выданысь минувшие четыре месяца для стартапа «Равная дорога»?

– Я планировал собрать первую группу в 10 человек, но желающих оказалось больше. В итоге заявки подали 13. Людям с инвалидностью курс обучения обходится в 15 тыс. тенге плюс расходы на бензин. Также мы приняли решение расширить спектр услуг и обучаем тех, у кого со здоровьем проблем нет. Они оплачивают 20 тыс. тенге и горючее. По Петропавловску это самые низкие цены, и пока я, конечно, в минусе. Но прибыль в автошколе и не была моей первоочередной задачей. Главное, чтобы хотя бы 10 человек с ограниченными физическими возможностями обучились, получили права.

– Но задачи вашего проекта намного шире.

– Развитие будет поэтапным. Наличие водительского удостоверения позволит нашим ученикам в будущем работать в службе такси. Мы договорились с одним из крупных таксопарков города, набираться опыта изначально ребята будут там. Одного туда уже трудоустроили, все прекрасно получается.

А уже потом будем создавать собственный таксопарк. Ученики автошколы идею восприняли с большим энтузиазмом и уже готовы покупать машины для работы.

– Сколько стоит переоборудование автомобилей для людей



Теперь Салимхан Сабитов планирует открыть таксопарк, где работали бы люди с ограниченными возможностями.

с особыми потребностями и есть ли в Казахстане такие мастерские?

– Ближайший завод расположен в российском Челябинске, далеко. Но цены на услугу не очень высоки. Машину под человека с инвалидностью переоборудовать стоит 300 тыс. тенге. Мы туда ездили сами, наладили контакты. Впрочем, каждый раз гнать туда автомобиль необязательно. Сотрудники уральского предприятия отправляют по адресу необходимые детали и инструкции по их монтажу. Переоборудовать авто в итоге можно на обычной СТО.

Сейчас у нас модернизацию прошел один автомобиль. Еще над одним специалистом работают.

– Можно ли теперь, с открытием специализированной автомобильной школы, сказать, что дорога для инвалидов стала доступной средой?

– К сожалению, нет. При всем нашем желании. Большинство учеников давно имеют водительский опыт, но раньше они не могли получить удостоверение из-за отсутствия таких специализированных школ, как наша. Теперь курсы

есть, но на стадии медицинской комиссии желающих начали одно за другим отсеивать. Врачи ссылаются на давно принятые медицинские нормы.

– Речь о конкретных диагнозах?

– Да, детский церебральный паралич наносит отпечаток на здоровье практически всех наших учеников. Но ребята самостоятельно передвигаются, трудятся, активно участвуют в общественной жизни. Психически, и это подтверждает медкомиссия, все здоровы. И вождение для них – естественный навык, повышающий мобильность. Однако с медицинской точки зрения наличие такого диагноза лишает человека возможности сесть за руль. И для врача это, конечно, большая ответственность – дать добро на то, чтобы человек с ДЦП выехал на дорогу. На это, конечно, особенно при тонкостях законодательства, не все готовы идти. Вот и получилось, что 5 из 13 желающих на сегодня учиться вождению не могут. Ко мне обратился парень из района, он уже два года умеет водить машину и хотел наконец получить

права. У него также детский церебральный паралич, но это ему не мешает уверенно чувствовать себя в водительском кресле. Однако ему отказали в прохождении медкомиссии и государственные медицинские учреждения, и частные клиники.

– В других странах вопрос решается?

– Мы говорим о безбарьерной среде, но не хотим учитывать опыт и ближайших соседей. В Российской Федерации и в Республике Беларусь люди с таким диагнозом могут выучиться, получить права и стать полноправными участниками дорожного движения. Специализированные автошколы там далеко не редкость. Вот это и есть настоящий пример безбарьерной среды. Наша автошкола – это бизнес, но одновременно она помогает создать условия для воплощения инклюзии в Казахстане. Но мы сами до конца довести дело не можем, не нам готовить законодательную почву. Можем подсказать, что решать вопрос о допуске водителя на дорогу нужно исходя из его индивидуальных возможностей, а не опираясь на устаревшие медицинские приказы и нормы.

Задолжали за комуслуги

Просроченная задолженность за комуслуги, а это неплатеж в течение двух месяцев, в Костанайской области составляет 569,3 млн тенге, что по сравнению с началом отопительного сезона ниже на 15,9 млн тенге.

Татьяна МОРОЗ

«Долг населения за тепло – 419,2 млн тенге (73%), за воду и отведенные стоки – 73 млн тенге (13%), за электроэнергию – 55,7 млн тенге (10%), за газ – 21,4 млн тенге (4%). В разрезе городов наибольшая задолженность в областном центре, она составляет 380,4 млн тенге, по городу Житикаре – 81,6 млн тенге, по городу Лисаковску – 38,5 млн тенге», – привел статистику на совещании в акимате первый заместитель акима Костанайской области Гауез Нурмухамбетов.

По его словам, коммунальщики пытаются вернуть деньги через суд. В текущем году ими было подано 1551 исковое заявление, судами рассмотрено 1155 исков на 48,3 млн тенге, фактически исполнено лишь 542 иска на 18,7 млн тенге. При этом имеется задолженность перед поставщиками и у государственных коммунальных предприятий.

«Сначала года АО «КазТрансГаз Аймак» снижена цена на газ для теплоэнергетических предприятий на 20% – газ на производство тепла для населения и на 3% – газ на производство тепла для юрлиц. Оплата за поставленный газ предприятиями производится по мере поступления абонентской платы. На сегодняшний день за газ, поставленный в марте текущего года, не погашен долг ГКП ПХО «Лисаковскгоркоммунэнерго» – 138 млн тенге, ГКП «Житикаракоммунэнерго» – 90 млн тенге и ГКП «Тобол» Тарановского района – 7 млн тенге», – пояснил первый заместитель акима Костанайской области.

В свою очередь директор ГКП «Костанайская ТЭК» Аскар Бекпаганбетов отметил, что сбор денежных средств с населения за два месяца 2019 года улучшился и составил 95%. В прошлом году это было 78%.

«Задолженность населения перед ГКП «КТЭК» на 1 апреля 2019 года составляет 976,8 млн тенге, в том числе текущая задолженность – 580,7 млн тенге, задолженность прошлых лет (более двух месяцев) – 396,1 млн тенге. Общий рост дебиторской задолженности за отчетный период составил 2,9%, при этом снижение по категории «население» – 5,1%, – заключил Аскар Бекпаганбетов.



Фото: www.shutterstock.com/ivan_kislitsin