

«Курсив-Север» №01 (19)

Подписные индексы:  
15138 - для юр. лиц  
65138 - для физ. лиц

# КУРСИВ | СЕВЕР

всегда в курсе: новости, прогнозы, аналитика

WWW.KURSIV.KZ

№ 01 (19), ЧЕТВЕРГ, 17 ЯНВАРЯ 2019 г.

**СИТУАЦИЯ:**  
МУСОРА НА ВСЕХ  
ХВАТИТ

02

**СИТУАЦИЯ:**  
В ПОМОЩЬ  
ЭКСПОРТЕРАМ

02

**В ФОКУСЕ:**  
ПОГРАНИЧНЫЙ БАРЬЕР

03

**НАШЕ ДЕЛО:**  
РАВНАЯ ДЛЯ ВСЕХ  
ДОРОГА

04

**\* Бриф-новости****Наращивая объемы**

На 2019 год Министерство энергетики РК утвердило производственную программу для ТОО «Павлодарский нефтехимический завод».

Предприятию необходимо будет переработать 5,4 млн т нефти и выпустить 1,4 млн т автобензинов, 1,6 млн т дизтоплива, 201 тыс. т реактивного топлива, 300 тыс. т нефтяного битума. Глубина переработки должна составить 77,88%. В минувшем году завод переработал 5,3 млн т нефти, при этом глубина переработки уже была выше запланированной министерством – 78,56%. В 2018-м завод достиг рекордного за годы независимости Казахстана показателя по объему производства и отгрузки нефтяного битума. Эта цифра составила порядка 294 тыс. т. Кроме того, на заводе возобновили массовое производство авиатоплива марки РТ. С июля по декабрь 2018 года было выпущено 68,3 т авиатоплива.

**Задолжали...**

Петропавловцы должны энергетикам 103 млн тенге. Злостных неплательщиков сотрудники АО «СК РЭК» (Северо-Казахстанская РЭК) отключают от электричества. Для того чтобы вернуть свет в квартиру, должнику необходимо оплатить не только счета и судебные издержки – деньги придется потратить и на подключение к сети. Вместе с тем этих проблем потребители вполне могли бы избежать. В ТОО «Севказ-энергосбыт» к диалогу с должниками готовы. Если у горожанина имеются финансовые затруднения и другие объективные причины, препятствующие своевременному внесению оплаты, компания готова составлять для него индивидуальные графики погашения, позволяющие оплатить задолженность в течение нескольких месяцев.

**Уголь на-гора**

Компания ТОО «Богатырь Кокмир» завершила 2018 год с рекордными за последние 10 лет показателями по отгрузке угля. Потребителям было направлено более 45 млн т. Увеличение объемов добычи и реализации на нынешний год связано с возросшим потреблением угля энергосистемами РК, поставками для ТОО «ГРЭС Топар», Павлодарских ТЭЦ-2, 3 АО «Павлодарэнерго» и с увеличением отгрузок угля на коммунально-бытовые нужды. Основными потребителями компании являются ТОО «Экибастузская ГРЭС-1» и Рефтинская ГРЭС, доля отгрузок в адрес которых составляет более 45%. На предприятии не отказались от реализации масштабного проекта по строительству циклично-поточной технологии. По плану на 2019 год, утвержденному в АО «Самрук-Энерго», из 21,8 млрд тенге инвестиций на проект ЦПТ планируется затратить 9,6 млрд тенге. Эти средства пойдут на завершение горнокапитальных работ.

**Зачем нужна газотехническая инспекция**

Устанавливать баллоны в квартирах разрешено только в двухэтажных зданиях. Допустимо использовать газовые баллоны и в квартирах до пятого этажа включительно, но с применением регулирующей запорной арматуры повышенной безопасности, по специальному разрешению. Как отмечает заместитель начальника управления контрольной и профилактической деятельности в области пожарной безопасности ДЧС по Павлодарской области Каиргельды Алимкан, сотрудники управления отработывают жалобы, которые поступают от жителей.

«Но при выезде на место газовых баллонов не обнаруживаем. Люди убирают их до проверки. Дело в том, что любая жалоба отработывается, регистрируется, а собственников квартир уведомляем о приезде за сутки», – рассказал он.

На базе жилищной инспекции должны работать газотехнические инспекции, считают в ДЧС.

В 2018 году в регионе было зафиксировано пять случаев пожаров, связанных с взрывом газовых баллонов, в которых погибли два человека и шестеро пострадали.

## Из кризиса не выехали

### Затишье на заводе, созданном для обеспечения страны грузовыми вагонами, становится перманентным

2018 год экибастузское ТОО «Казахстанская вагоностроительная компания» встретило в приподнятом настроении – после долгого простоя появились заказы на выпуск вагонов, что сулило хорошие перспективы. Но уже в середине июля работа на предприятии вновь прекратилась и не возобновилась до сих пор.

**Марина ПОПОВА**

В 2018 год «Казахстанская вагоностроительная компания» из Экибастуза вошла с объемом заказа на производство полувагонов и универсальных платформ. Планировалось, что они будут реализованы посредством лизинга. Среди покупателей АО «Казтемиртранс» (КТТ) – 988 полувагонов, а для АО «КТЗ EXPRESS» планировалось собрать 270 универсальных платформ. Свои надежды на будущее предприятие связывало с программой КТТ по обновлению парка 10 тыс. единиц грузового железнодорожного транспорта. В итоге удалось произвести 652 полувагона и 83 универсальные платформы. Завод остановился в середине июля по причине отсутствия сырья, прежде всего литья. Весь профильный металл, а это порядка 200 тыс. т в год, экибастузцы получали из Нижнего Тагила. Как пояснил «КЪ» заместитель директора по производству Берикбай Амиржанов, возникла финансовая проблема у доверительного управляющего предприятия – АО «ЗИКСТО» из города Петропавловска.

«Чтобы приобрести литье в России, необходимо сделать стопроцентную предоплату и ждать не менее трех месяцев», – говорит собеседник.

Если первое время после остановки производства работников удавалось загружать работой по изготовлению необходимых деталей, то сегодня те, кто остался, получают 50% от заработной платы за неполный рабочий день.



Цена экибастузского полувагона в прошлом году составляла 13–15 млн тенге, что на 10–20% выше российских с учетом того, что основная часть сырья поступает из соседнего государства. Фото автора

**Как все начиналось**

Вагоностроительная компания была образована на базе железнодорожного депо «Таман», к слову, было поставлено и установлено технологическое оборудование и начаты строительно-монтажные работы по техническому перевооружению производственного комплекса. В июне 2010 года была введена в эксплуатацию первая очередь производства отверточной сборки вагонов мощностью 500 полувагонов в год с последующим вводом еще двух. В 2014 году завод выпустил 1,5 тыс. полувагонов. Планировалось, что с этого времени объем производства увеличится до 2,5 тыс. штук полувагонов, затем здесь намеревались наладить производство 1,5 тыс. платформ и 500 цистерн. Но затем два года оказались мертвым сезоном, несмотря

на то что в феврале 2015 года АО «НК «КТЖ» подписало меморандум с местными властями на 25 млрд тенге, согласно которому компания обещала предоставить КВК заказ на 1244 вагона в год. А вагоностроительная компания в свою очередь на 2,5 млрд тенге должна была подписать договор с павлодарским ТОО «Format Mash Company», реализующим проект по освоению среднего и крупного вагононого литья. Заявок так и не последовало.

**Надеждами сыт не будешь**

В сентябре 2015 года была разработана антикризисная программа, ориентированная на выпуск вагонов в лизинг, что не требовало больших инвестиций. В качестве

заказчика рассматривалось АО «КТЖ-Экспресс» – крупнейший национальный оператор, специализирующийся на перевозках в Китай и Европу.

Но только осенью 2016 года при поддержке правительства ТОО «КВК» получило финансирование, успев погасить задолженность перед всеми работниками предприятия, накопленную за время простоя. Тогда же коллективу было сказано, что проблема отсутствия платежеспособного спроса на продукцию решается через реализацию программы кредитования и лизинга грузовых вагонов, которая предусматривает финансирование их выпуска для дочерней компании АО «НК «КТЖ» – АО «КТЖ-Экспресс».

Под занавес 2017 года на предприятии было выпущено 188 единиц техники, но 2018 год обещал стать прорывным. К середине прошлого года на КВК трудилось 620 человек, здесь, исходя из объема работы, планировали перейти на четырехсменный режим работы, чтобы выполнить весь заказ. Основная продукция предприятия – это полувагоны для перевозки угля, щебня и руды. Для других видов грузов, к примеру продуктов или цемента, здесь могут изготовить крытые вагоны. Заказы на них можно было по пальцам пересчитать, но выпускать их здесь были готовы. Кроме того, на заводе освоили выпуск универсальных платформ для перевозки большегрузной техники и контейнеров.

Цена экибастузского полувагона в прошлом году составляла 13–15 млн тенге, что на 10–20% выше российских с учетом того, что основная часть сырья поступает из России. С каждого вагона экибастузцы за переработку сырья и сборку получали по 2 млн тенге. Их хватало на оплату коммунальных услуг, заработную плату работников и оплату долгов. На момент остановки завода в июле основной долг предприятия перед АТФБанком, являющимся кредитором, составил около 3 млрд тенге, его планировалось погасить до 2021 года. Теперь и эта дата под вопросом.

## Запутались в сетях

### Строительный бизнес в Петропавловске буксует

### из-за несвоевременного подведения инженерной инфраструктуры

В Ассоциации строителей Северо-Казахстанской области заявляют, что отсутствие подготовленных участков для возведения жилых домов, несвоевременный монтаж инженерных сетей не только скажутся на сроках введения новостроек в эксплуатацию, но и лишают занятые в отрасли компании стимула работать в принципе. В результате существенно проседает коммерческая застройка.

**Павел ПРИТОЛЮК**

За 2018 год в Петропавловске в эксплуатацию введено 1600 квартир. Основное количество новостроек приходится на государственный заказ. Фирм, строящих за собственные деньги, в Петропавловске лишь две – ТОО «Основание» и ТОО «Казградстрой НС». Обе компании заняты как собственными проектами, так и строительством домов по госзаказу.

В текущем году в город зашло еще и кокшетауское ТОО «Хом инвест». Предприятие получило заказ на возведение дома экономкласса в рамках стартовавшей в Казахстане ипотечной программы «Свой дом». Однако это пилотный проект, и закрепится ли еще одна коммерческая строительная фирма в административном центре СКО, покажут время и интерес со стороны покупателей.

Одной из причин того, что самый северный город Казахстана оказался



малопривлекательным для коммерческой застройки, директор ТОО «Основание» Сергей Тимофеев, являющийся председателем Ассоциации строителей СКО, называет неправильный подход к делу со стороны городских властей. В Петропавловске домостроительство ведется на неподготовленных к этому участках, в то время как в других городах, к примеру в соседнем Кокшетау, первым делом к

будущим новостройкам подводят инженерные сети и подъездные пути. Таким образом можно не только обеспечить своевременную сдачу объектов, но и формировать планы дальнейшей застройки, считает предприниматель. В административном центре Северо-Казахстанской области местные власти положительный опыт соседей перенимать не торопятся.

По мнению застройщика, подведение коммунальных сетей до начала работ позволило бы обеспечить соблюдение сроков строительства домов.

Фото: Вадим МУДАРИСОВ

«Когда мы занимались строительством в микрорайоне «Береке», на выделенном под застройку участке не было ни коммуникаций, ни дорог к нему. До точки просто невозможно было добраться. В итоге готовые дома в данном микрорайоне год стояли без коммуникаций, следовательно, в эксплуатацию их сдать было невозможно», – рассказал в ходе организованного местным филиалом Жилстройсбербанка бизнес-завтрака г-н Тимофеев. – Понятное дело, что в таких условиях люди не хотят работать и строить».

Один из последних наглядных примеров такой ситуации – готовящийся в Петропавловске к сдаче дом по адресу: Жукова, 34. Квартиры в нем распределяли по государственной программе «Нурлы жер» между вкладчиками Жилстройсбербанка и очередниками городского акимата. Заселение планировалось в декабре, хотя конкретная дата не указывалась. Интересующихся сроками горжорж в городском отделе ЖКХ заверили, что ключи в торжественной обстановке вручат 28 декабря. Однако этого до сих пор не случилось. Покупатели недвижимости и сегодня остаются в неведении относительно даты новоселья, притом что первые взносы за ипотеку уже приходится нести в банк.

В конце прошлого месяца «КЪ» через собственные источники выяснил, что к объекту не подведен ряд инженерных коммуникаций.

# Мусора на всех хватит

Делать деньги на мусоре в Костанайской области решаются лишь единицы бизнесменов

По данным Министерства энергетики, в Казахстане работает 130 предприятий, сортирующих и перерабатывающих отходы. В Костанайской области работает 14 таких предприятий. Но за прошедший год они смогли утилизировать лишь 4,5 тыс. т мусора, тогда как в год костанайцы отправляют на полигоны до 300 тыс. т твердых бытовых отходов (ТБО).

Татьяна МОРОЗ

С начала года вступил в силу запрет на захоронение пластмассы, макулатуры, а также стекла. С 2016 года в стране уже запрещено закапывать ртутьсодержащие лампы и приборы, металлолом, отработанные масла и жидкости, батареи, электронные отходы.

С января 2021 года вступил в силу подобный запрет в отношении строительных и пищевых отходов. По последним данным Минэнерго, в Казахстане работает 130 мусороперерабатывающих предприятий. Министерством разработан комплекс мер современной утилизации и переработки ТБО, в котором главную роль отведи субъектам МСБ. С их помощью доля переработки должна вырасти до 40% к 2030 году, а к 2050 году надо будет пускать в дело как минимум половину мусора.

Динамика прослеживается с 2016 года: по официальным данным, тогда переработали из общего объема отходов 2,6%, в 2017 году – 9%, за 8 месяцев прошлого года показатель составил 10,5%. При этом ежегодно в стране образуется 5–6 млн т ТБО.

## Капля в море

В управлении природных ресурсов и регулирования природопользования Костанайской области «Къ» сообщили, что в регионе работает 11 мусоро-



сортировочных линий, которые за прошедший год смогли утилизировать 4,5 тыс. т мусора. Но этого мало, ведь в год костанайцы вывозят на полигоны до 300 тыс. т. По официальным данным, вместе с мусоросортировочными перерабатывающими предприятиями доля утилизации ТБО за 11 месяцев 2018 года составила 9%. Это одиннадцатый результат по республике. При этом около 4 млн т считаются накопленными, они размещены на полигонах твердых бытовых отходов и сельских свалках, которых по области насчитывается 306, и тоже могут быть использованы для переработки. Пока же в госоргане только намереваются разработать план по программе управления отходами по Костанайской области на ближайшие 5 лет. Для этих целей в бюджете предусмотрено 4 млн тенге. Но бизнесмены не торопятся проявлять инициативу.

«Причина в том, что (бизнесмены) – «Къ» считают дело невыгодным. Но

**Эта линия сортировки в Затобольске первая, и собственники обещают, что будет еще две. Стоимость проекта составляет 300 млн тенге.** Фото автора

все разработанные бизнес-планы показывают очень быструю окупаемость. Производится сортировка отходов на мусоросортировочной линии ТОО «Атамекен 4 плюс» в городе Костанай, а также ручная сортировка на 9 полигонах ТБО в селах Амангельдинского, Аулиекольского, Мендыкаринского, Тарановского районов, в городах Рудный, Лисаковск и Житикара. За истекший период ими утилизировано порядка 4,5 тыс. т отходов вторсырья», – отметил в комментариях «Къ» заместитель руководителя управления природных ресурсов и регулирования природопользования Костанайской области Самат Калиев.

## Как делать деньги на мусоре

В конце 2018 года в поселке Затобольск Костанайского района была запущена новая, одиннадцатая по

счету линия по сортировке пакетов, стекла, пластика, бумаги.

На встрече с представителями СМИ, состоявшейся в конце декабря прошлого года, директор ТОО «EKO SITI KZ» Жандос Жаксыбаев пояснил, что сейчас рабочие только осваивают сортировку мусора на этой линии. Предполагается, что трудиться здесь будут почти 50 человек, причем круглосуточно. Объем работ большой, ведь мощность завода позволяет сортировать и перерабатывать 40 тыс. т бытовых отходов в год при 8-часовом рабочем дне и 120 тыс. т – при трехсменном графике.

«Здесь будет сортировка всех отходов: от бутылок до бумаги. Второй этап – мойка полимеров. Эта мощная линия будет установлена чуть позже. Так что не только сортировать, но и мыть будем, а это уже другая, более высокая стоимость получаемого сырья», – отметил Жандос Жаксыбаев.

Эта линия сортировки в Затобольске первая, и собственники обещают, что будет еще две. Стоимость проекта составляет 300 млн тенге. Уже в начале следующего года начнет работать линия очистки мусора, а затем предстоит запуск производства вторичного сырья, пока в виде специальных гранул. Стоимость запуска каждого последующего периода – 3 млрд тенге. Все, что здесь произведет, будет отправлено в ТОО «Фабрика нетканых материалов» или же на продажу перерабатывающим заводам, в основном в Россию.

Из переработанных отходов на предприятия намерены производить нетканый текстиль, полиэтиленовую пленку, георешетки, трубы. При этом, по словам представителя комплекса, делать деньги на мусоре весьма выгодно. Срок окупаемости проекта составляет всего 1,5 года. С сырьем, как от-

метили в акимате Костанайского района, проблем быть не должно. Население ежегодно отправляет на полигоны до 40 тыс. т мусора, но организаторы предприятия намерены перерабатывать не только его. В начале этого года запустят в работу еще две мусоросортировочные линии на двух полигонах ТБО: ТОО «Экопром», ТОО «Соцсервис».

## Новый продукт из отходов

В Костанайской области есть и предприятия, перерабатывающие вторсырье в готовую продукцию. К примеру, ТОО «Фабрика нетканых материалов S.M.F system» и ТОО «Картонно-бумажный комбинат 2015» производят более 10 видов продукции из отходов пластика, бумаги, резины, технических масел: геотекстиль, геомембраны, георешетка, геосетка, холофайбер, синтепон, полиэтиленовые трубы, лотки для яиц, гофрокартон, резиновую крошку, печное топливо.

По словам Самата Калиева, за счет увеличения в последние годы числа предприятий в сфере сбора, сортировки, утилизации и переработки отходов наблюдается рост доли утилизации и переработки ТБО с 1,8% в 2017 году до 9% в 2018-м.

Пытаются в регионе решить и проблему раздельного сбора отходов. Но в настоящее время работа сборщиков осуществляется только в городах Костанай, Рудном, Житикаре и Аркалыке, а также в районцентах: Затобольске, Узунколе и Денисовке.

Общее количество установленных контейнеров составляет 1609 единиц. Но основной проблемой, которая тормозит увеличение доли переработки мусора в регионе, является раздельный сбор мусора напрямую у населения. Костанайцы только учатся складывать мусор по разным контейнерам и пакетам.

# В помощь экспортерам

В стране должны выделить 5 млрд тенге на сервисную поддержку экспортеров и 10 млрд тенге – на возмещение расходов. Но костанайские экспортеры считают, что выделенных средств едва ли хватит всем желающим покорять зарубежные рынки.

Татьяна МОРОЗ

Бизнесменам Костанайской области рассказали об инструментах поддержки для поставляющих свою продукцию за рубеж предприятий. По словам директора регионального филиала палаты предпринимателей Мурата Абеннова, с прошлого года «Атамекену» переданы функции оператора сервисной поддержки экспортеров. На эти цели Костанайской области выделено 1,2 млрд тенге.

«По сравнению с 2017 годом количество оказанных экспортерам услуг увеличилось примерно в 1,5 раза, с 350 до 423. Сумма экспортных контрактов увеличилась в 2,3 раза, с \$196 млн до 457 млн», – подвел итоги по стране за 2018 год Мурат Абеннов.

## Содействие окажут

В наступившем году в Казахстане направляется 5 млрд тенге на сервисную поддержку экспортеров и 10 млрд тенге – на возмещение расходов. В правительстве ожидают, что эти средства дадут возможность отечественным бизнесменам пользоваться новыми инструментами поддержки. Например, диагностикой производств на предмет повышения их экспортного потенциала.

Также палата и ее филиалы в регионах окажут содействие товаропроизводителям в прохождении проверок иностранных инспекций для включения в реестр поставщиков, в получении международных сертификатов, проведении маркетингового и технического аудита, приведении в соответствие требованиям по качеству упаковок и маркировок.

Начнется создание сети торгово-экспортных представительств Казахстана за рубежом. В дополнение к действующему торговому представительству в Новосибирске будут открыты еще 10 представительств в России, Китае, Турции, ОАЭ, Узбекистане, Кыргызстане и Беларуси. Также помимо компенсации затрат на продвижение и сертификацию предусмотрен но-



Александр Микетта: «Без поддержки государства экспорт не нарастит». Фото автора

вый механизм возмещения до 50% стоимости транспортных расходов при экспорте продукции обрабатывающей промышленности.

«В 2018 году собраны документы у четырех предприятий Костанайской области по возмещению затрат: ТОО «Казогнеупор 2015», ТОО «Лидер-2010», АО «Баян-Сул», ТОО «Аква Арасан». В рамках внешнеэкономической деятельности Внешнеторговой палатой Казахстана проведены 15 торговых-экономических миссий, в которых участвовали более 10 представителей из Костанайской области. Порядка 15 предприятий отправились на выставки за рубеж. Ведется активная работа по продвижению мороженого ТОО «Деп» на рынки Китая. Организован визит представителей главного таможенного управления КНР для инспекции элеватора АО «Джаркульский элеватор». Ведется работа по организации переговоров между предприятиями Российской Федерации и костанайскими предприятиями», – дополнил директор филиала палаты предпринимателей.

И, наконец, будет усовершенствован единый портал экспортера, в котором появится интерактивная база более 30 тыс. иностранных стандартов, произойдет интеграция с системой таможенного декларирования ИС «Астана-1», заработает функция электронной выдачи сертификатов происхождения товара, ветеринарных и санитарных документов, разрешений на экспорт.

«Появится детальная аналитика о международных рынках сбыта, будет проведена интеграция с международными электронными торговыми площадками и логистическими услуг по образцу Uber», – пояснил Мурат Абеннов.

## Упростите НДС

Однако костанайские бизнесмены считают, что выделенных денег всем желающим получить поддержку государства не хватит. А бизнес в ней очень нуждается.

«Это категорически мало для того, чтобы экспортно ориентированную экономику построить! Нам нужно вновь озвучить проблемные вопросы и стратегически решать их по функционалу. Тогда у нас и объем экспорта нарастет, больше бизнесменов захотят выпустить востребованную за рубежом продукцию. Нужно обратить внимание не только на крупные предприятия, но и на мелкие и средние, которым мы должны подказать, чем именно нужно заниматься. К примеру, экспортировать не то, что желаешь, а то, что ждут иностранные покупатели», – считает генеральный директор АО «Костанайский мелькомбинат» Александр Микетта.

По мнению г-на Микетки, без поддержки государства экспорт не

нарастит. Но прежде всего, считает бизнесмен, необходимо заняться решением вопросов, действительно волнующих бизнес. Один из них – необходимость упрощения возврата НДС при экспорте товаров.

В прошлом году Палата предпринимателей Костанайской области провела мониторинг 137 предприятий машиностроения, металлообработки, а также пищевой, химической, легкой, мебельной, целлюлозно-бумажной промышленности и фармацевтики. Результаты опроса показали, что из них около 70% сталкиваются с проблемой сбыта готовой продукции. При этом в среднем загруженность исследованных производств составила 60%.

Впрочем, с точки зрения Мурата Абеннова, пока рано бить тревогу. «Для выхода на полную мощность потребность наших производителей в финансировании составляет 133,8 млрд тенге, из них на пополнение оборотных средств – 78% (104,2 млрд тенге), на закуп основных средств и модернизацию производства – 22% (29,6 млрд тенге). При этом количество рабочих мест увеличится на 2819. Работа по этому проекту продолжится», – подчеркнул глава регионального филиала палаты предпринимателей.

## Основные драйверы рынков сбыта Костанайской области (млрд тенге)

Экспорт	Внутренний спрос	Частный (потребительский) сектор	Закупки, контролируемые государством	Импорт
330,7	780,4	600,8	179,6	332

Источник: по данным Палаты предпринимателей Костанайской области

# Выплат не будет?

Костанайские аграрии не успевают отслеживать изменения, которые Минсельхоз вносит в правила субсидирования

С 1 января изменились правила выплат на развитие семеноводства сельскохозяйственных культур, и на приобретения прошлого года они не распространяются. Крестьяне уже подсчитывают убытки и просят включить их в расчеты.

Анна КАЛЮЖНАЯ

В 2019 году с подачи Министерства сельского хозяйства РК изменились правила субсидирования развития семеноводства. Одна из корректировок влечет усиление государственной финансовой поддержки при формировании качественных фондов семян.

«Сегодня основная часть сельхозпроизводителей не приобретает семена для посева в связи с отсутствием оборотных средств и использует собственные, практически массовых репродукций. В этой связи будет введен новый механизм субсидирования семеноводства, предусматривающий 100%-е возмещение расходов фермеров на приобретение семян по установленным нормам», – анонсировал министр сельского хозяйства Умирзак Шукеев на правительственном часе в мае 2018 года.

Однако в итоге основные изменения коснулись системы дотирования предприятий, занимающихся селекционной работой. 18 октября прошлого года Умирзак Шукеев подписал приказ, согласно которому право на полное возмещение затрат получили элитсемхозы, семхозы, реализаторы за фактически отпущенные сельхозтоваропроизводителю элитные семена и семена первой репродукции в пределах норм, утвержденных постановлением акимата области, а также частичное (50%-е) возмещение затрат сельхозтоваропроизводителей, сельхозкооперативов на приобретенные семена гибридов первого поколения и семена хлопчатника, а также на элитные сажечки.

В силу документ вступил 1 января. По ранее действовавшим правилам семенные хозяйства получали от государства субсидии в размере 70%, а сельхозтоваропроизводители – те же 50%.

Но, как выяснилось, в наступившем году не все аграрии могут рассчитывать на эту поддержку. Субсидии не получат те хозяйства, которые заранее, по традиции запаслись семенами в конце ушедшего года. Крестьяне поясняют, что в элитно-семеноводческих хозяйствах в январе – апреле остается небольшое количество запасов, поэтому они стараются позаботиться о сортообновлении именно в IV квартале предыдущего года, сразу после продажи зерна. В этот раз они поступили так же, не ожидая, что покупка обернется проблемой.

«Мы не можем планировать свою деятельность, если они каждый год меняются. Семена нами закупались заранее, в IV квартале, они и дешевле выходят, и выбор больше, договоры заключены, а субсидируют теперь купленные именно с 1 января 2019 года. Это казус! Мне иногда кажется, что правила составляли люди, далекие от сельского хозяйства», – рассказал «Къ» директор ТОО «Агрофирма «Каркын» Сайран Буканов.

По вопросу возмещения затрат на приобретенные семена на 2019 год обратились и руководители ряда других компаний: ТОО «Гранд», ТОО «Трояна», ТОО «Беркут», КХ «Бугрей Т. П.», КХ «Черешук Ю. И.», КХ «Батт А. Я.» и КХ «Весна».

Костанайские аграрии уже составили письма и направили их в том числе в областной акимат и в Министерство сельского хозяйства РК. Они надеются, что их просьба будет услышана.

Между тем в региональном управлении сельского хозяйства на вопрос «Къ» ответили, что пока неизвестно точное количество получателей субсидий по семеноводству. Также чиновники подчеркнули, что правила им еще «не спустили», поэтому пока их не применяют. Но уже сейчас известно, что прием заявок в этом году начнется не ранее 1 февраля. В управлении не отрицают, что субсидии для растениеводов важны, и за последние два года финансовая поддержка от государства аграриям Костанайской области оказалась внушительная – 2 млрд 221 млн тенге. Из которых большая часть приходится на 2018 год.

ДЕЛОВЕЕ ЕЖЕНЕДЕЛЬНОЕ ИЗДАНИЕ  
**КУРСИВЪ-СЕВЕР**

Газета издается с 28 августа 2018 г.

Собственник: ТОО «Allco Partners»

Адрес редакции: 050059, РК, г. Алматы, пр. Аль-Фараби, 7,

б/д «Нурлы-Тау», блок 5А, оф. 119

Тел./факс: +7 (727) 346-84-41

E-mail: kursiv@kursiv.kz

Генеральный директор:  
Марат КАИРБЕКОВ  
m.kairbekov@kursiv.kz

Главный редактор:  
Динара ШУМАЕВА  
d.shumayeva@kursiv.kz

Зам. главного редактора:  
Маюла ТОРЕБАЕВА  
m.torebaeva@kursiv.kz

Июль КЛЕВЦОВ  
i.klevtsov@kursiv.kz

Редактор кор. пункта  
в северном регионе:  
Ирина АБЫЛКАНОВА  
north@kursiv.kz

Редакция:  
Альфия ШУАЙТОВА  
Pavlina PRYTOLOUK  
Жанар АХМЕТ  
Татьяна МОРОЗ  
Марина ПОЛОВА

Корректорское бюро:  
Вера АН  
Светлана ПЫЛЫПЧЕНКО  
Татьяна ТРОШЕНКО  
Елена ШУМСКИХ

Аналитический отдел  
Kursiv Research  
Абдулю ИБРАЕВА

Технический редактор:  
Елена ТАРАСЕНКО

Фотографы:  
Олег СПИВАК  
Аскар АХИМТУЛИН  
Орелая ЖАКАЕВА

Дизайнер:  
Александр ИГИЗБАЕВ  
Вячеслав БАТУРИН

Директор по развитию:  
Танат КОЖИАНОВ

Коммерческий директор:  
Аида ТЕМЕРЖАНОВА  
Тел. +7 707 333 14 11,  
a.temerzhanova@kursiv.kz

Руководитель службы  
по рекламе и PR:  
Сабир АГАБЕК-ЗАДЕ  
Тел. +7 707 950 88 88,  
s.agabek-zade@kursiv.kz

Служба распространения:  
Шерхан ШОЛТАНКУЛ  
Тел. +7 (727) 346-84-41

Полные индексы:  
для юридических лиц – 15138,  
для физических лиц – 65138

Газета зарегистрирована  
в Министерстве информации  
и коммуникаций Республики Казахстан

Свидетельство о постановке на учет  
№ 17228-Г, выдано 10 августа 2018 г.

Отпечатано в типографии РПИК «Дэуір»  
РК, г. Алматы, ул. Кандықова, 17

Тираж 1000 экз.

# Пограничный барьер

*В СКО пограничники не разрешают вывозить из страны металлические трубы, идентифицируя их как металлолом*

**Предприниматель из Петропавловска столкнулся с административным барьером на границе Казахстана и Российской Федерации. Он не может отправить груз в соседнее государство, так как пограничники идентифицируют трубы как металлолом, вывоз которого находится под запретом. Причина в том, что данный товар хоть и пригоден для дальнейшего использования, но имеет тот же код, что и трубы, выработавшие свой ресурс.**

**Дарья СТЕПИНА**

Спорная ситуация сложилась на пограничном пропускном пункте «Жанажол». Директор ТОО «Мозговой центр» **Самат Каршалов** не смог отправить груз в Россию из-за неверного, как он утверждает, толкования казахстанскими пограничниками совместного приказа трех министерств – индустриального развития, национальной экономики и финансов. Этот приказ от 26 октября 2018 года № 17613 «О некоторых вопросах

транспортировки лома и отходов черных и цветных металлов» запрещает вывозить из Казахстана лом и отходы черных и цветных металлов с определенными кодами, а также трубы, рельсы, элементы железнодорожного полотна и подвижного состава, бывшие в употреблении и выработавшие свой ресурс.

## Палка о двух концах

Предприниматель утверждает, что трубы, которые он пытался отправить на реставрацию в Россию, под действие вышеупомянутого приказа не подпадают, хотя и имеют общий с металлоломом код товара. Кроме того, предвидя, что на границе могут возникнуть вопросы, Самат Каршалов сделал экспертизу товара, которая подтвердила: свой ресурс трубы еще не выработали.

«Я заранее позаботился и заказал экспертизу. Водители грузового автомобиля предоставили на границе акт, в котором указано, что стальные трубы не имеют механических повреждений и пригодны для дальнейшего использования по назначению. Но этот документ не был принят во внимание», – сказал «Къ» директор ТОО «Мозговой центр» Самат Каршалов.



**Самат Каршалов пытается доказать пограничникам, что стальные трубы – это не металлолом.**

Фото пресс-службы Палаты предпринимателей СКО

Представители пограничной службы КНБ РК, призванные исполнять предписанные совместным приказом министерств требования, исправить ситуацию не могут: действуют строго по инструкции.

Юрист **Айдос Кенбеилев** считает, что барьер на границе, вероят-

нее всего, возник из-за неверной трактовки нормативного правового акта. Достаточно внимательно прочитать приказ, чтобы понять, что к сложившейся ситуации он не должен иметь отношения.

«В приказе «О некоторых вопросах транспортировки лома и отходов черных и цветных металлов» речь идет о ломе и отходах черных и цветных металлов. Во-вторых, нужно внимательно читать формулировку: «бывших в употреблении и выработавших свой ресурс». Употребляется союз «и», не «или». То есть чтобы товар попал под запрет, должны соблюдаться оба условия: товар должен быть и бывшим в употреблении, и выработавшим ресурс. В данной ситуации предприниматель провел исследование, эксперт дал заключение, что трубы не выработали свой ресурс. Соответственно, они не должны попадать под этот запрет», – комментирует «Къ» Айдос Кенбеилев.

## Проблема для всех

В палате предпринимателей, куда бизнесмен обратился за защитой, уверены, что проблема широкого частного случая. В анало-

гичную ситуацию могут попасть, например, железнодорожники, если они планируют отправлять подвижные составы на ремонт в соседнее государство. То есть проблема имеет системный характер. Сотрудники палаты намерены заняться решением спорного вопроса. Сколько времени на это уйдет, пока никто сказать не может.

«Чтобы разрешить ситуацию, надо обратиться к компетентным органам – министерствам, которые издали данный совместный приказ. Будем просить официального органа – министерства, чтобы они четко написали, что запрещено вывозить из Казахстана, чтобы предоставили перечень документов, которые дают основание вывозить данную продукцию за пределы республики. Мы рекомендовали пограничной службе внимательнее читать данный приказ, правильно его толковать и впрямь не допускать таких случаев нарушения прав предпринимателей», – сказала председатель совета по защите прав предпринимателей Палаты предпринимателей СКО **Инесса Куанова** во время обсуждения данной проблемы на заседании совета.

# Ко двору не пришлись?

*Шымкентские врачи поставили под сомнение репутацию павлодарской компании по производству медицинской продукции*

**В новый год павлодарское ТОО «Мерусар и К» вошло с судебным процессом. В случае проигрыша компания потеряет не только репутацию, не получит деньги за выполненную работу, но и лишится возможности участвовать в тендерах два года. А это может обернуться крахом для предприятия, где выпускают изделия медицинского назначения и трудятся 120 человек.**

**Марина ПОПОВА**

В канун Нового года в Шымкенте состоялось первое судебное заседание по рассмотрению иска администрации областного кардиологического центра к павлодарской компании. Как сообщил «Къ» главный врач шымкентского кардиологического центра **Спандияр Бекжигитов**, суть требования – признать компанию ТОО «Мерусар и К» недобросовестным поставщиком. «Данное предприятие выиграло тендер на поставку медицинских инструментов, в том числе кардиологических комплектов. Тендер состоялся где-то в сентябре, и в октябре должны были поставить все. Не случилось.

Мы написали им письмо, чтобы они нам доставили требуемое, и 16 октября нам привезли порядка 200 штук кардиохирургических комплектов. Наши специалисты посмотрели, оно абсолютно не соответствует технической спецификации», – рассказал «Къ» по телефону г-н Бекжигитов.

Более того, по словам спикера, в руках одного из врачей сломался шприц. «Наши специалисты категорически отказались принимать заказ, потому что работать с таким товаром не можем. Мы за жизнь больного несем ответственность», – утверждает собеседник.

К слову, это первый опыт работы павлодарцев с шымкентским центром. До этого медицинские принадлежности поставляли сюда две алматинские компании.

По мнению директора компании ТОО «Мерусар и К» **Марата Маханова**, нежелание менять поставщика, возможно, и стало причиной нынешнего конфликта.

«Кардиологические комплекты мы производим с 2016 года. За это время никаких нареканий не было. А мы работаем с павлодарскими, алматинскими, алматинскими и костанайской больницами и клиниками. На мой взгляд, я это могу только предполагать, это лоббирование интересов других компаний. Было три участника: мы и две

алматинские компании, которые выигрывают тендеры по Шымкенту из года в год. Наша цена была на 3 млн тенге ниже конкурентов, поэтому мы и выиграли», – пояснил «Къ» директор павлодарского предприятия.

Что касается сроков, то тендер, согласно данным портала государственных закупок РК, состоялся 1 октября. После подписания договора в течение 10 дней компания-исполнитель должна внести залог – обеспечение исполнения договора. Павлодарцы сделали это 5 октября, и с этого момента начался отсчет исполнения договора. Чтобы изготовить 1900 штук изделий, необходимо время.

«На склад мы не работаем, тем более никогда не знаешь, какие требования будут у заказчика. Но по условиям госзакупки у нас должен быть определенный стандартный запас, и мы его имеем. Когда я решил принять участие в данных госзакупках, посмотрел на дату исполнения – 31 декабря, меня это устроило. Времени для выполнения заказа было достаточно», – пояснил Марат Маханов.

Чтобы выполнить данный заказ, необходимо от 20 до 30 дней, плюс время на получение сертификата, который делается в те же сроки в Национальном центре экспертизы лекарственных средств, изделий



**Признают ли ТОО «Мерусар и К» недобросовестным поставщиком решит суд.** Фото автора

медицинского назначения и медицинской техники Министерства здравоохранения.

«Не успели чернила обсохнуть на договоре, как та сторона потребовала свой заказ. Звонят, требуют, давай и все! У нас, мол, работа встала. Пошел навстречу и отправил аналогичный товар – наборы для экстренного шунтирования. Он несколько отличался от заявленной спецификации. Повторю,

мы просто пошли навстречу. К слову, подобными наборами, но алматинских производителей, в кардиоцентре Шымкента уже работали», – отметил спикер.

Получив партию в 200 штук, кардиоцентр сообщил, что она не соответствует технической спецификации, и потребовал все исправить в течение трех дней. Павлодарцы посчитали, что нарекания некорректны, тем более

что этапы поставок в договоре прописаны не были.

«Мы произвели товар, получили сертификат в начале декабря и повезли всю партию в Шымкент. Ее не приняли. Кардиоцентр выдвинул требования, которых не было в спецификации», – уверяет сторона исполнителя.

Как зафиксировано на портале госзакупок, павлодарцы сообщили своим заказчикам 13 декабря о том, что вся партия к ним доставлена. Но принимать ее никто не спешил. Последовали письма заказчику. 25 декабря вторая сторона сообщила, что машина с грузом прибыла на территорию кардиоцентра. Но принимать груз не стали. К тому моменту руководство кардиоцентра уже подало исковое заявление в суд.

«Думаю, иск был подан преждевременно, до окончания срока договора. Это, конечно, их дело. Начет сломанного шприца они лукавят, в то время, когда якобы сломался шприц, наш представитель там не присутствовал. Ей потом принесли и показали: бой сломался. Оценку всему этому, думаю, должны дать компетентные органы», – заметил Марат Маханов.

Павлодарское предприятие пока никак ответных мер не принимает, обратившись лишь за консультацией к юристам. Ждут решения суда.

# Нечем заменить?

*СКО остается зависимой от импортных продуктов питания*

**Импорт сельскохозяйственной продукции в СКО в 2018 году сократился до \$34 млн. Местные перерабатывающие предприятия смогли лишь на 6% увеличить производство продуктов питания, снизив объемы ввоза сыра и колбасы. Вместе с тем объем экспорта возрос: североказахстанский бизнес в минувшем году вывез на продажу за рубеж сельхозпродукции на \$111 млн тенге.**

**Павел ПРИТОЛЮК**

В 2018 году в СКО объем импорта продуктов питания сократился на 10%. Экспорт же, напротив, на 20% по отношению к 2017 году возрос. В основном спросом у зарубежных покупателей пользуются пшеница, ячмень, масличные культуры и мука. Однако масштабы экспорта мясо-молочных товаров регион похвастать не может. Отдельные районы по поставкам животноводческой продукции показывают отрицательную динамику. К примеру, за 2018 год Тайыншинский район Северо-Казахстанской области за рубеж отправил всего одну тонну мяса, притом что региональные власти не раз отмечали потенциал края в сфере животноводства.

«Поддержка сельского хозяйства осуществляется, чтобы наша продукция была конкурентоспособной, уходила на



**В районах СКО в 2018 году были открыты 4 молочно-товарные фермы.** Фото: Виталий ВЛАСЕНКО

экспорт. Если мы не вывозим за рубеж, это означает, что мы не выдерживаем конкуренцию, не можем наладить себестоимость, несем большие затраты. Значит, мы не используем эффективно средства государственной поддержки», – прокомментировал во время визита в район в декабре прошлого года глава СКО **Кумар Аксакалов**.

Вопрос импортозамещения для приграничных с РФ области остается актуальным. И год назад на одном из заседаний руководитель региона критиковал управление сельского хозяйства. «Свыше 250 видов колбасы у нас реализуется, и почти 50% – импортная! А где же наша? Что вы делаете как управление

сельского хозяйства, как вы стимулируете этот процесс? Почему у нас ничего не меняется? Очень слабо работа идет», – заявил г-н Аксакалов.

Зависимость СКО от импортной продукции обусловлена тем, что в регионе слабо развита глубокая переработка. Так считает кандидат сельскохозяйственных наук **Руслан Асаубаев**.

«Сельхозпереработка у нас отстает. Как раз по наименованиям продукции, наиболее востребованной населением. Колбасы, сыры, очень много куриного мяса – все это в итоге поступает к нам из-за рубежа, поскольку собственных производств в регионе пока недостаточно», – отметил г-н Асаубаев.

На начало 2018 года молзаводы были загружены на 87%, производители муки – на 37%, мяса – на 40%. Местные власти и сейчас пытаются предприятия загрузить. Как отметил в интервью МИА Kazinform первый заместитель акима СКО **Айдарбек Сапаров**, в регионе создаются откормочные площадки, строится новая птицефабрика, расширили свою деятельность свиноводческие комплексы.

Благодаря этому ожидается, что загрузка молокоперерабатывающих комплексов возрастет до 90%, а мясопереработка наконец дойдет до 50% в текущем году. Стоит отметить, что основная часть молочной продукции на прилавках – мест-

ного производства. Большие объемы ее идут и за пределы Северо-Казахстанской области. По данным представителей акимата, сегодня бизнесменами поставки налажены вплоть до российского Иркутска, куда свою продукцию везет ТОО «Молпродукт». Командитное товарищество «Зенченко и К» реализует молочку в Астане и в Курганской области РФ. Из 10 промышленных молочно-товарных ферм, запущенных в 2018 году в Казахстане, 4 были открыты на территории СКО. Один из проектов реализован в Тайыншинском районе. Общий объем инвестиций составил 1 млрд тенге.

«Часть профинансировала «Аграрная кредитная корпорация» на 10 лет под 5,5% годовых. Остальные инвестиции вложил «Молочный завод «Садовое». Далее планируем развитие за счет собственных средств, которые будем получать отсюда», – рассказал в интервью СМИ директор ТОО «Зеленые луга», на котором базируется ферма, **Юрий Красноголовый**.

По его словам, молочно-товарный комплекс рассчитан на 300 голов дойного скота и оснащен доильным залом «елочка». В августе завезли еще 180 голов голштино-фризской породы КРС. На данный момент идет отел, уже 140 голов отелились.

В заключение отметим, что в декабре 2018 года объем переработки молока вырос еще на 9 тыс. т. В целом молочно-товарные фермы СКО производят свыше 170 тыс. т продукции.

# Запутались в сетях

<< 1

Позже эту информацию подтвердила и пресс-служба городского отдела ЖКХ. «Дом пока к сдаче не готов, и неизвестно, когда он будет сдан», – сказали в пресс-службе. На момент написания материала данный вопрос оставался открытым.

К слову, проблему минувшим летом поднимали и строители. Их беспокоило отсутствие коммуникаций в застраиваемом микрорайоне «Жас Оркен». Как выяснилось в ходе одного из заседаний акимата, несвоевременно была подготовлена проектно-сметная документация по проекту. Тогда прояснить ситуацию взялось руководство региона.

«Было небольшое запоздание, но я не считаю, что это критично. Когда нет еще кирпичной кладки, о каком тепле может идти речь? Летом 2019 года мы сдадим в эксплуатацию новую подстанцию по улице Жамбыла, которая будет весь микрорайон обеспечивать электроэнергией. Планируется, что она будет даже с запасом мощности», – отметил тогда первый руководитель СКО **Кумар Аксакалов**.

Между тем вопрос несвоевременного проведения коммуникаций к строящимся объектам то и дело дает о себе знать. Понимание между строителями и акиматом по этому моменту так и не достигнуто: объекты продолжают сначала возводить и только потом к ним проводятся коммуникации.

Сегодня в Петропавловске так строят новое образовательное учреждение. Здание готово на 65%, однако тендер еще даже не проводили, а проектно-сметная документация будет разработана лишь весной.

К другим вопросам, тормозящим развитие отрасли, относится отсутствие местных материалов. В основном кирпич, щебень, кровельные покрытия завозятся из Астаны, Кокшетау, Костаная и из России. Только кирпичу региону нужно до 10 млн штук в год. Руководители строительных компаний объясняют низкое местное содержание требованиями проектных документов, отсутствием в Казахстане собственных производств и низким качеством имеющегося отечественного материала. Повлиять на ситуацию региональные власти намерены за счет открытия в текущем году кирпичного завода.

# Равная для всех дорога

## Общественник из Петропавловска намерен создать рабочие места для водителей с поражением опорно-двигательного аппарата

Денежные гранты по итогам двух прошедших в 2018 году бизнес-форумов смог получить начинающий предприниматель из Северо-Казахстанской области Салимхан Сабитов. Его проект «Равная дорога» не имеет аналогов в Казахстане. Г-н Сабитов взялся за создание автошколы для людей с ограниченными возможностями. Спонсорам инициатива молодого человека пришлась по вкусу, и на реализацию проекта они выделили 6 млн тенге. Для учеников автошколы это станет первым шагом к трудоустройству.

Павел ПРИТОЛЮК

Салимхан Сабитов в 2018 году вошел в список победителей двух конкурсов стартапов: «Новая волна 100+» в Алматы и республиканского форума «Жастар синергиясы», проходившего в столице. На обоих бизнес-площадках он выступил с проектом «Равная дорога». Это первая в Казахстане автошкола для людей с ограниченными возможностями. План, разработанный с другом Акжаном Каримом, уже работает. В начале декабря автомобильная школа получила свою первую переоборудованную машину. Спонсором выступил руководитель одного из казахстанских корпоративных благотворительных фондов. В дальнейшем, уверен Салим-



хан Сабитов, парк будет расти. Но приобрести такие автомобили достаточно тяжело – в Казахстане их не выпускают. Ближайший регион, где официально занимаются переоборудованием авто для людей с нарушенными функциями опорно-двигательной системы, – приграничная Челябинская область России.

«У нас люди с поражением опорно-двигательной системы не могут

**Автошкола – это только начало. Уже достигнуто договоренность с одним из таксопарков, который готов брать на работу прошедших здесь водительские курсы людей.**

Фото пресс-службы Ассамблеи народа Казахстана

получить водительское удостоверение только из-за того, что нет у автошкол специализированных технических средств. Нужна специально оборудованная машина, где управление машиной сосредоточено в районе руля. Это и газ, и тормоз, и ручник, и коробка передач. В городе Озерном Челябинской области расположен завод, где эта идея запатентована и производство

поставлено на поток», – рассказал «Къ» Салимхан Сабитов.

Скоро начнутся первые занятия. Правда, на пути к реализации этой задумки не все оказалось так просто. Сначала такой проект назвали нерентабельным: местные автошколы не были готовы приобрести специализированный автомобиль и возникли сомнения в востребованности таких курсов. Госорганы, региональное профессиональное объединение по подготовке водителей и прочие структуры доводам общественника вняли и согласились помогать.

«В Петропавловске на сегодня насчитывается около 11 тыс. людей с инвалидностью. Из них более 8 тыс. человек имеют нарушения опорно-двигательного аппарата. Лично я знал как минимум с десяток желающих, готовых выучиться на права, но не имеющих такой возможности. Мне выразили готовность помогать в реализации проекта при условии, если я самостоятельно найду финансирование на покупку и переоборудование машины», – отмечает молодой стартапер.

Автошкола Салимхана Сабитова – это только начало. В настоящее время достигнута договоренность с одним из таксопарков региона, руководителем которого выразил готовность брать на работу прошедших здесь водительские курсы людей. По мнению начинающего предпринимателя, это существенно выправит ситуацию

с трудоустройством граждан с ограниченными возможностями. Бизнесмен объясняет, что ключевым фактором, подтолкнувшим его к развитию идеи, является то, что он сам не один раз сталкивался с такой проблемой. Ведь он с детства страдает от тяжелого заболевания – ДЦП. Трудоустроиться с инвалидностью не так просто, поскольку не каждый работодатель уверен в продуктивности такого сотрудника. Государство инвалидам помогает, но при этом в итоге часто формирует иждивенческие настроения. Молодого североказахстанца перспектива вечно ждать помощи от кого-то не прельщала, да и воспитание не позволяло. Салимхан Сабитов, как и десятки других ребят с нарушениями опорно-двигательного аппарата, жил и получал образование в первой в Казахстане инклюзивной школе-интернате.

«Мои родные и руководитель нашей школы Шамиль Шахкабаев всегда учили ставить перед собой одну цель, добиваться ее, а затем ставить новую. И жить! Не опускать руки и не жалеть себя, поскольку мы ничем не отличаемся от здоровых сверстников. Прежде чем начать жалеть себя, важно оглядеться вокруг. Тогда начинаешь замечать других людей, которые нуждаются в помощи гораздо больше тебя самого. Я стараюсь не оставаться глух к тем, кому меньше повезло в жизни», – говорит г-н Сабитов.

# Скажите: сы-ы-ы-р!

## Как из сыродела-надомника вырасти в крепкого предпринимателя, знают в Павлодаре

За полтора года продукция ТОО «АГГРАЙ» стала хорошо известна не только в родном городе, но и в Экибастузе, а также в Усть-Каменогорске. Скоро она появится и на юге страны. А когда-то хозяйка предприятия начинала варить сыр на собственной кухне.

Марина ПОПОВА

Жительница Павлодара Базаргуль Умарова признается, что всегда любила готовить и это у нее хорошо получалось. Как-то женщина решила попробовать сварить сыр. Тем более что для его приготовления не требуется какого-то специального оборудования: достаточно иметь обычную кастрюлю, приобрести закваску и ферменты. К слову, всем будущим сыроделам лучше начинать на собственной кухне, где можно набить первые шишки и разобраться, как все работает.

«Сначала сыроварение было для меня хобби, и я готовила его дома. Когда добила желаемого вкуса, начала угощать своих знакомых, а затем решила сделать из увлечения небольшой бизнес, реализуя сыр через Instagram», – рассказала «Къ» Базаргуль Умарова.

Появились первые покупатели, ставшие постоянными, и число их начало расти. Для повышения мастерства Базаргуль отправилась в Новосибирск на частные курсы сы-

роделия – других нет. Полученные рецепты уже дорабатывала сама. В результате появилась и собственная торговая точка, известная в Павлодаре как «Сырная лавка». Сегодня в бизнесе ей помогают сыновья.

«Хотя поначалу они достаточно скептически относились к моей затее. Сегодня наши обязанности разделены. Я занимаюсь производством, один из сыновей, Таби, руководит предприятием в целом, а другой работает над логистикой», – сообщила Базаргуль Умарова.

Когда в стенах домашней кухни стало тесно, семья задумалась поставить производство на промышленную основу. Арендовали помещение, приобрели российское оборудование. Основное оборудование – это сыроваренная ванна. Она сделана из нержавеющей стали и напоминает большую кастрюлю. Есть еще стеллажи, пресс-столы, камеры созревания, формы для сыра и т. д. И все это на собственные средства.

«Мы сразу решили не привлекать кредитных средств. Сыр не терпит суевты, твердым сортам необходимо время для вызревания. Когда на тебя давит необходимость выплачивать кредит, есть соблазн использовать различные хитрости для ускорения процесса, но это уже не натуральный продукт», – говорит бизнесвумен.

Когда под будущее производство арендовали цех и занялись оформлением необходимой документации, возникли сложности с получением разрешения от уполномоченного государственного

органа. Полгода продолжалась выдача документов. При этом копилась сумма за аренду помещения и электроэнергию, а бизнес простаивал. Базаргуль Умарова доказала необоснованность выдвигаемых требований, и долгожданные документы были получены.

Сегодня предприятие в сутки перерабатывает не менее 500 литров молока. Его поставляют один из местных фермеров. На один килограмм сыра уходит порядка 10 литров молока. Сегодня предприятие выпускает 11 видов твердых сыров, 5 видов мягких и йогурт. Придерживаясь здорового образа жизни люди стремятся употреблять натуральные продукты. Так что сырное разнообразие оценили, и сегодня продукцию можно найти на полках крупных супермаркетов Павлодара, Экибастуза, Усть-Каменогорска. Интерес проявил и Шымкент.

Говоря о конкуренции, Базаргуль Умарова заверяет, что не ощутила ее. Продукт пользуется спросом, на пятки никто не наступает. Да и рынок местным товаром не заполнен. Об этом свидетельствуют и прилавки магазинов, где в наличии в основном сыры из России и Республики Беларусь. По данным управления сельского хозяйства области, на начало ноября 2018 года предприятиями переработки произведено 362 тонны сыра. Сыр отдельно даже не рассматривается. Впрочем, относительно 2017 года наблюдается рост производства на 91,6%. Согласно данным, представленным на articlekz.com, одной из главных проблем молочной отрас-



Базаргуль Умарова: «Сыр не терпит суевты. Когда на тебя давит необходимость выплачивать кредит, есть соблазн использовать различные хитрости для ускорения процесса». Фото региональной палаты предпринимателей

ли Казахстана является отсутствие инфраструктуры для сбора сырья. До 90% его для всех молочных продуктов казахстанские производители «добывают» по частным подворьям и всего лишь 10% закупляют у фермерских хозяйств, которые в стране не так много. Отсюда и проблемы в области сыроделия: высокая стоимость качественного

сырья, сказывающаяся на себестоимости продукта, изобилие на рынке Казахстана импортных марок и низкая конкурентоспособность сыров отечественного производства. Для сравнения: в Беларуси 90% молока поступает на предприятия отрасли с фермерских комплексов.

Что касается павлодарского ТОО «АГГРАЙ», оно пока вынуж-

дено отказаться от индивидуальных заказов на поставку сыра. Не хватает человеческих ресурсов. Набрать дополнительные рабочие руки пока не позволяют финансовые возможности. Бизнес перераспределяется на реализацию продукции в крупных торговых точках. Отдача от сыра тоже должна созреть.

# Незаконная инициатива наказуема

Намеченный специалистами городской администрации демонтаж павильона фастфуда удалось предотвратить после обращения бизнесмена в региональный департамент Агентства по делам госслужбы и противодействию коррупции. В результате действия чиновников признали незаконными.

Ирина АДЫЛКАНОВА

Как информировали СМИ в пресс-службе павлодарского департамента Агентства по делам госслужбы и противодействию коррупции (АДГСПК), трое сотрудников отдела предпринимательства и земельных отношений акимата Павлодара входили в рабочую группу по ликвидации стихийных мест торговли.

По их мнению, установивший на привокзальной площади передвижной пункт питания предприниматель нарушил правила торговли, не изменив назначение участка. Предприниматель настаивал, что заключил договор аренды с собственником участка, а значит, заниматься переоборудованием не

обязан. За помощью он обратился во фронт-офис Protecting Business and Investments, созданный в департаменте для сопровождения инвестиционных проектов, а также в филиал Палаты предпринимателей «Атамекен». По данным департамента по делам госслужбы и противодействию коррупции, по итогам проверки были выявлены нарушения, акиму города Павлодара внесено представление о привлечении к дисциплинарной ответственности должностных лиц.

«В настоящее время в отношении трех сотрудников государственных органов наложены дисциплинарные взыскания в виде выговора. Законные права инвестора защищены фронт-офисом Protecting Business and Investments», – сказал руководитель управления профилактики коррупции департамента Назымбек Бекжанов.

В региональной палате «Атамекен» пояснили, что субъект малого бизнеса действительно установил передвижной павильон быстрого приготовления по договору, заключенному с собственником участка, целевое назначение которого – для размещения и обслуживания объектов торговли. Кроме того, привокзальная площадь отнесена к зоне общественной деловой застройки. А согласно ст. 50 Закона Республи-

ки Казахстан «Об архитектурной, градостроительной и строительной деятельности» эта зона населенного пункта предназначается в том числе для коммерческой деятельности, торговли и общепита.

«Требование акимата города Павлодара о необходимости изменения собственниками земельных участков целевого назначения для размещения павильонов противоречит действующему законодательству в сферах земельных отношений и архитектуры», – пояснил «Къ» исполняющий обязанности начальника отдела по защите прав предпринимателей и выявлению административных барьеров павлодарского филиала Палаты предпринимателей «Атамекен» Сейфолла Касымжанов.

По информации палаты, на территории города Павлодара до настоящего времени местным исполнительным органом не определены специально отведенные места для выездной торговли. Тогда как, по данным информации правовой системы НПА «Әділет», местными исполнительными органами городов и районов Казахстана принято 132 решения по определению таких площадок. К примеру, в Усть-Каменогорске определено 50 мест, в Актобе – 85, в Карагане – 17, в Талдыкоргане – 11, в Шымкенте – 42.

# Штраф для гиганта

## Крупнейшего в стране производителя электроэнергии прокуроры уличили в нарушении законодательства

На Экибастузской ГРЭС-1 приступили к восстановлению последнего из неработающих блоков и не предупредили ГАСК о строительно-монтажных работах, как обязывает законодательство. Нарушение выявили прокуроры, а суд их выводы поддержал.

Ирина АДЫЛКАНОВА

После проверки, проведенной прокуратурой Павлодарской области, административный суд города Экибастуза постановил оштрафовать ТОО «Экибастузская ГРЭС-1».

Согласно материалам дела, которое рассмотрел специализированный административный суд Экибастуза, областной надзорный орган выявил нарушения закона «Об архитектурной, градостроительной и строительной деятельности в РК». На станции приступили к восстановлению последнего из неработающих энергоблоков. Как оказалось, о начале строительно-монтажных работ на площадке

блока № 1 сотрудники предприятия вовремя не оповестили уполномоченный орган в лице регионального управления государственного архитектурно-строительного контроля (ГАСК).

«По закону осуществляющие государственный архитектурно-строительный контроль органы должны быть уведомлены до начала строительно-монтажных работ заказчиком. Однако этого сделано не было», – говорится в судебных документах.

Как выяснилось, уведомительный документ был направлен 4 декабря 2018 года, то есть после проверки. В связи с этим в отношении ТОО «Экибастузская ГРЭС-1 им. Булата Нуржанова» было возбуждено дело об административном правонарушении.

Представители юридического лица просили производство по делу прекратить. Однако, заслушав пояснения участников разбирательства, исследовав материалы дела, суд пришел к выводу о справедливости претензий к энергопредприятию и вынес постановление, согласно которому ТОО признано виновным в совершении админи-

стративного правонарушения и должно быть подвергнуто административному взысканию.

«Товарищество с ограниченной ответственностью «Экибастузская ГРЭС-1 им. Булата Нуржанова» признает виновным в совершении административного правонарушения, предусмотренного ч. 1 ст. 463 КоАП РК, и подвергнуто административному взысканию в виде штрафа в доход государства в размере 150 месячных расчетных показателей, что составляет 360 тыс. 750 тенге, без конфискации предметов. Штраф подлежит уплате не позднее 30 суток со дня вступления постановления в законную силу», – говорится в судебном акте.

Постановление может быть обжаловано в вышестоящей инстанции.

Вкратце отметим, ТОО «Экибастузская ГРЭС-1 им. Булата Нуржанова» АО «Самрук-Энерго» представляет собой восьмилетнюю тепловую электрическую станцию проектной мощностью 4000 МВт. Оно является самым крупным предприятием в стране, работающим на твердом топливе, его доля в выработке электроэнергии в год составляет 18–20%.