



Подписные индексы:
15138 - для юр. лиц
65138 - для физ. лиц

КУРСИВ | ВОСТОК

всегда в курсе: новости, прогнозы, аналитика

WWW.KURSIV.KZ

№ 20 (39), ЧЕТВЕРГ, 6 ИЮНЯ 2019 Г.

СИТУАЦИЯ:
ЦЕПНАЯ РЕАКЦИЯ

стр. 2

СИТУАЦИЯ:
ЧЕМОДАННОЕ ОБОСТРЕНИЕ

стр. 2

ТЕМА НОМЕРА:
СМОГУТ ЛИ РЫБОПИТОМНИКИ
ПОМОЧЬ РЫБОВОДСТВУ

стр. 3

БИЗНЕС:
БРЕНД, ПОДКОШЕННЫЙ
ГОСПОДДЕРЖКОЙ

стр. 4

Бриф-новости

Будут с углем

Аким Семей подписал меморандум с руководством ОА «Каражыра» по поставке угля, сообщили в Инфоцентре города Семей.

«В меморандуме мы прописали все наши условия. Во-первых, обеспечивается нормативный запас угля. Во-вторых, наше предприятие не сможет оплатить весь объем и поэтому составлен определенный график, по которому будет производиться оплата. Поставкой угля для населения будет заниматься компания «Жигер», которая имеет в городе три угольных склада», – сообщил аким Семей Ермак Салимов.

Стало известно, что в этом сезоне на разрезе Каражыра намерены добыть 9 млн тонн твердого топлива.

Оплату проезда автоматизируют

В ВКО планируют внедрить систему электронного билетирования в общественном транспорте в текущем году, сообщили в пресс-службе акима ВКО.

В первую очередь нововведение внедрят в 28 трамваях и в 558 автобусах Усть-Каменогорска. Предварительная стоимость проекта составляет более 1 млрд тенге. 70% расходов на оборудование будут оплачены частными инвесторами, а 30% выделит областной бюджет.

Стоит отметить, что согласно условиям проекта предусматривается возврат денежных средств инвесторам, планируется, что произойдет это в течение четырех лет.

«Липовые» ИП для беременных

В департаменте полиции ВКО рассматриваются факты открытия ИП на беременных женщин по фиктивной доверенности. Поводом для следственных мероприятий стало обращение безработной жительницы Усть-Каменогорска, которой открыть ИП для получения повышенного единовременного пособия по рождению ребенка предложил участковый гинеколог. Максимальная сумма выплат для предпринимательниц, перечисляющих социалги и пенсионные отчисления, из АО «Государственный фонд социального страхования» составляет около 400 тыс. тенге. За свои услуги посредник просил 100 тыс. тенге.

По информации руководителя департамента Агентства РК по делам государственной службы и противодействию коррупции по ВКО Жанны Кабдолдакызы, беременная женщина на предложение не согласилась, но вскоре выяснила, что кто-то открыл ИП на ее имя, используя фиктивную нотариальную доверенность.

«В результате проверки факт открытия ИП на основании фиктивной нотариальной доверенности подтвердился. Также выявлены аналогичные факты. По этим материалам проводятся следственные мероприятия в органах полиции», – сообщила руководитель департамента.

81 млн тенге алиментов

За два месяца прокуратура ВКО добила выплаты алиментов на сумму 81 млн тенге, сообщили в пресс-службе прокуратуры ВКО. «Прокуратурой Восточно-Казахстанской области с начала текущего года с должников взысканы алименты на сумму 92 млн тенге, из которых свыше 80 млн – только за два последних месяца», – рассказали в пресс-службе ведомства.

Также 165 должникам были вручены извещения-уведомления о необходимости постановки на учет в качестве безработного, более 40 из них трудоустроены.

По острию бритвы

Почему, несмотря на принятый в 2016 году мораторий на продажу земли иностранцам, в ВКО вновь и вновь распространяются слухи о его нарушении?



Коллаж: Александр ИГИЗБАЕВ

О том, что земельный вопрос в Восточном Казахстане остается по-прежнему актуальным, свидетельствуют не только комментарии, распространяемые в соцсетях, но и официальные заявления чиновников по этому поводу. Как выяснилось, факты передачи участков земли китайским компаниям в аренду ранее действительно были.

Юлия ЧЕРНЯВСКАЯ

Нет дыма без огня?

«Оскандалились» на днях сразу несколько десятков тысяч гектаров земли сельхозназначения в Курчумском, Бескарагайском и Урджарском районах Восточно-Казахстанской области, причем в последнем якобы речь идет сразу о 40 тыс. га. Тема оказалась настолько злободневной, что заявлением по этому поводу выступил аким ВКО Даниал Ахметов.

«Информация о продаже в 2019 году земель сельхозназначения в Урджарском, Жарминском и Курчумском районах китайским предпринимателям – ложь и клевета. Ни в одном из перечисленных районов ни одного квадратного метра не находится в собственности граждан Республики Китай. Я вас заверяю, что и в будущем ни продаваться, ни передаваться в аренду земля не будет», – сообщил на специальном брифинге Даниал Ахметов.

«Речь о продаже этого участка не идет, земля будет находиться в долгосрочной аренде. В строительстве птицефабрики могут принять участие и казахстанские, и зарубежные инвесторы. Что ка-



Даниал АХМЕТОВ, аким ВКО:
«В будущем ни продаваться, ни передаваться в аренду земля не будет»

сается 40 тыс. га земли, то на них планируется создание кормовой базы для этой птицефабрики», – сообщила г-жа Барсукова.

Закон никто не отменял

Чиновники ссылаются на указ президента РК Нурсултана Назарбаева от 6 марта 2016 года о принятии моратория на продажу земли иностранным гражданам и юридическим лицам. Напомним, мораторий был введен в связи с общественным резонансом, возникшим в обществе, и даже массовыми выступлениями протеста в некоторых регионах страны. Тогда предполагалось выставить на торги 1,7 млн га земли. В результате мораторий на применение отдельных норм земельного законодательства был продлен до 2021 года.

И все-таки именно в Урджарском районе ВКО в свое время были выявлены серьезные нарушения в сфере использования земель сельхозназначения китайскими компаниями. О результатах проверки их деятельности «Курсиву» рассказал известный общественный деятель, занимающийся как раз земельными вопросами, Мухтар Тайжан. По его словам, проверка была назначена по обращению местного предпринимателя.

«На момент нашей проверки китайские предприниматели арендовали землю в районе еще до вступления в силу моратория, но там была разработана целая схема. Предприятия были созданы вместе с казахстанскими бизнесменами. Контроль-

ный пакет акций с долей 51% принадлежал гражданам нашей страны, остальное – китайцам. Вроде бы все законно. Но дело еще в том, что из бюджета компании были получены серьезные дотации, а от 75 до 100% земель оставались необработанными. Спрашивается, на что пошли дотации? А речь идет примерно о 500 млн тенге», – говорит Мухтар Тайжан.

В пример общественник приводит ТОО «Бэтуа», которому акимат Урджарского района еще в 2011 году выдал землю в долгосрочную аренду на 49 лет. Компания должна была заниматься выращиванием масличных и зерновых культур. Но, как выяснила проверка, ТОО «Бэтуа» не использовало 75,7% предоставленных земель.

«Во время проверки выявили эти нарушения и в судебном порядке расторгли договор аренды земли. Сейчас у фирмы ТОО «Бэтуа» нет арендованной казахстанской земли», – заявил «Курсиву» в телефонном разговоре Мухтар Тайжан.

Об этом свидетельствуют и документы. В ответе на запрос общественного деятеля, подписанном заместителем акима ВКО Шалкарком Байбековым, говорится: «В 2013 году ТОО «Бэтуа» на основании постановлений акимата Урджарского района на долгосрочную аренду на 49 лет предоставлены 29 822 га. В связи с выявленными нарушениями процедур при предоставлении земельных участков, по решениям специализированного межрайонного экономического суда по ВКО от 23 ноября 2016 года, 3 июля 2017 года, 6 июня 2018 года земельные участки были изъяты и переведены в государственный земельный запас. В настоящий момент ТОО «Бэтуа» на территории ВКО земель сельскохозяйственного назначения не имеет». То, что на 31 мая 2019 года у этой компании не зарегистрированы права на земельные участки, подтверждает и ответ из филиала НАО «Государственная корпорация «Правительство для граждан» по ВКО.

Показательный пример

Впрочем, проверка, проведенная по обращению казахстанского предпринимателя, выявила еще один интересный факт – передачу земли другой иностранной компании, которая, кстати, действует на территории ВКО до сих пор.

«Речь идет о ТОО «LONG XIN». Предприятие получило в аренду на 10 лет около 15 тыс. га земли в результате конкурса в 2015 году», – сообщил Мухтар Тайжан.

Согласно справке из НАО «Государственная корпорация «Правительство для граждан» по ВКО, в Бескарагайском районе ВКО за ТОО «LONG XIN» зарегистрировано право временного землепользования на земли сельхозназначения на 4 земельных участка общей площадью 14 890 га.

Этот факт подтвердили и в акимате ВКО.



Мухтар ТАЙЖАН:
«Надо быть начеку. А так мы просто проспим свою землю»

«20 октября 2015 года, то есть еще до введения моратория, по итогам конкурса иностранный землепользователь получил во временное землепользование сроком на 10 лет участок земли в Бескарагайском районе ВКО. Эта земля эксплуатируется. На данный момент уже вложено свыше 400 млн тенге. Но это единственный факт», – подчеркнул аким области Даниал Ахметов.

Кстати, нарушений норм земельного законодательства при предоставлении земельных участков данной компании, как и в ее деятельности, выявлено не было.

Обжегшись на молоке?..

По словам Мухтара Тайжана, выявленные в ВКО несколько

лет назад факты некорректного использования казахстанской земли иностранными гражданами были последними.

«Мы тщательно проверяем любой факт, который поступает к нам по земельным вопросам, требуем официальную информацию от властей – акиматов и Министерства сельского хозяйства РК. Бывает, что выезжаю на места, там разбираюсь», – рассказывает «Курсиву» Мухтар Тайжан.

По его словам, в прошлом году он побывал в Илийском районе Алматинской области, чтобы проверить поступившую информацию о 200 тыс. га, которые якобы отдали китайской компании. Выяснилось, что не 200 тыс., а 40 тыс. га было выделено под строительство цементного завода. Земля была в аренде у гражданина Казахстана. Он заказал само строительство сингапурской компании, которую привлекли в качестве подрядчика. Оказалось, у нас нет бетонщиков, сварщиков необходимого уровня, поэтому пришлось пригласить иностранных специалистов. На 30 человек были оформлены документы, специалисты отработали три-четыре месяца и уехали.

«Земля – это очень чувствительный, оголенный нерв у народа. Может, и в ВКО кому-то что-то показалось, привиделось. Я знаю, трассу Талдыкорган – Оскемен строит китайская фирма, возможно, кто-то увидел китайских рабочих, например в магазине, испугался. Но пусть лучше такие сигналы будут, пусть они даже оказываются ложными, мы все проверим. Но лучше, как говорится, перебдеть. Надо быть начеку. А так мы просто проспим свою землю», – уверен Мухтар Тайжан.

Кстати, избежать нарушений земельного законодательства, по мнению общественного деятеля, серьезно помогают нормы, согласно которым акимы на местах несут персональную ответственность, причем не административную, а уголовную. И если выявятся нелегальные факты, то штрафом или выговором аким уже не отделается.

СИТУАЦИЯ

Цепная реакция

Предлагаемый тариф на грузоперевозки гарантирует рост цены на уголь в ВКО

Комитет по регулированию естественных монополий, защите конкуренции и прав потребителей РК (КРЕМиЗК) принял на рассмотрение вторую в этом году заявку КТЖ о повышении тарифа на грузовые перевозки. Эксперты уверены – если перевозчику утвердят новую цену на услуги, это напрямую скажется на себестоимости грузов – угля, зерна, нефтепродуктов. «Курсив» узнал причины возможного удорожания грузоперевозок и последствия, к которым оно может привести.

Ирина ОСИПОВА

Попытка номер два

В феврале специалисты АО «НК «КТЖ» подали заявку на повышение тарифа на услуги локомотивной тяги на 30% (в среднем на перевозки на 7,7%). На общественных слушаниях 15 марта представители Союза товаропроизводителей и экспортеров заявили, что перевозчики должны заявку отозвать в связи с тем, что она недостаточно обоснована. 1 апреля специалисты КРЕМиЗК отказали национальному оператору железнодорожных перевозок в согласовании тарифа.

Спустя почти два месяца, согласно информации, размещенной на сайте базы «Монополист» (электронный ресурс КРЕМиЗК), представители АО «КТЖ – Грузовые перевозки» вновь опубликовали уведомление о предстоящем повышении предельной цены на свои услуги.

«Да, заявка подана и принята. АО «КТЖ – Грузовые перевозки» считают необходимым увеличить



тариф на 12% с 1 июля. Решение о согласовании или отказе в повышении тарифа будет обнародовано только после проведения всех предусмотренных законодательством процедур – общественных слушаний, непосредственно согласования», – сообщили «Курсиву» в пресс-службе КРЕМиЗК.

Необходимое обоснование

В компании АО «НК «КТЖ» назвали четыре объективные причины, которые влияют на ценообразование железнодорожных перевозок.

«Основными факторами, определяющими необходимость повышения тарифов на услуги локомотивной тяги, являются недостаточный уровень заработной платы, заложенный в тарифе, рост цен на дизельное топливо, необходимость обновления подвижного состава, рост расходов по сервисному обслуживанию локомотивов», – заявили в ответе

на запрос «Курсива» представители правления «Казахстан Темир Жолы».

Сообщается, что еще в прошлом году фактические затраты АО на заработную плату превысили заложенные в тарифе средства по этой статье расходов на 18%. Кроме того, с 1 января 2019 года на предприятии также произошло повышение зарплаты. Существенно влияет на тариф железнодорожных перевозок цена на дизельное топливо. По расчетам рост расходов на сольерку в 2019 году составит 47% к утвержденному уровню. Увеличение затрат на сервисное обслуживание локомотивов в компании объясняют долларовой составляющей, ведь курс американской валюты по сравнению с прошлым годом увеличился с 345 до 380 тенге.

Именно низкие тарифы и фактический рост расходов представители правления АО «НК «КТЖ» называют причиной убыточности предприятия по итогам 2018

года. Согласно данным из консолидированной финансовой отчетности «Казахстан Темир Жолы», опубликованной на сайте компании, прошлый год АО завершило с убытком 86 млрд 455 млн тенге. Однако причиной того, что предприятие ушло «в минус», в официальном документе указывается курсовая разница в размере 112,7 млрд тенге, возникшая по займам «КТЖ» в иностранной валюте. Общий размер долга перед кредиторами, который должен быть погашен до конца этого года, составляет 175 млрд тенге. Большая задолженность и отрицательная доходность привели КТЖ – дочку АО «Фонд национального благосостояния «Самрук-Казына» – в «красную зону» финансового риска среди компаний ФНБ.

Повлияет на все?

Еще на мартовских общественных слушаниях эксперты Ассоциации горнодобывающих

и горно-металлургических предприятий, Союза товаропроизводителей и экспортеров дали прогноз на существенное удорожание всех значимых перевозимых грузов в случае роста транспортной составляющей.

«В случае согласования с уполномоченным органом повышении цены на услуги локомотивной тяги рост общего железнодорожного тарифа к уровню 2018 года составит 7,7%. Учитывая, что транспортная составляющая в себестоимости угля равна 7%, то увеличение стоимости перевозки на рост цены твердого топлива скажется не более чем на 1%», – сообщили «Курсиву» в правлении «КТЖ».

Представители крупнейшего в Восточном Казахстане угольного месторождения – АО «Каражыра» называют совершенно другие цифры. По информации начальника отдела маркетинга АО «Каражыра» Алматы Арсламбаева, доля грузоперевозок в цене на каражырский уголь составляет от 20 до 22%.

«Если КРЕМиЗК одобрит новый тариф на услуги локомотивной тяги, это однозначно повлияет на ценообразование угля. Мы будем вынуждены увеличить стоимость тонны твердого топлива. Можно понять, что КТЖ хочет выйти на безубыточную деятельность, совершить экономический прорыв, обновить машинный парк, путевое хозяйство, но рост на 12 или даже на 7% существенно повлияет на всех грузоотправителей», – сказал Алматы Арсламбаев в интервью «Курсиву».

Ценовая политика АО «Каражыра», как поставщика стратегического товара, тоже зависит от решений Комитета по регулированию естественных монополий. И, по словам Алматы Арсламбаева, процент роста отпускной цены на уголь в 2019

году был утвержден только в инфляционном коридоре – не более 5,3%. То есть, по сути, это индексация стоимости товара.

«Если тариф на грузоперевозки КТЖ увеличится, то не только мы поднимем шум, но и все грузоотправители. Если бы удорожание как-то поэтапно прошло, возможно, оно было бы безболезненно. А с ростом на 7–12% это будет сложно. В любом случае официальных уведомлений мы пока не получали», – подытожил руководитель отдела маркетинга АО «Каражыра».

Следом за обновлением ценника на уголь свои тарифные сметы вынуждены будут корректировать и теплоэлектростанции Восточного Казахстана. Впрочем, некоторые ТЭЦ еще даже не успели компенсировать затраты удорожания – АО «Каражыра» называют совершенно другие цифры. По информации начальника отдела маркетинга АО «Каражыра» Алматы Арсламбаева, доля грузоперевозок в цене на каражырский уголь составляет от 20 до 22%.

Соответственно, если подорожают грузоперевозки, а за ними по цепочке и уголь, ТЭЦы будут вынуждены вновь вносить корректировки, дабы не уходить в минус. От теплоэлектростанций, в свою очередь, будет зависеть и цена на электроэнергию, ведь в зимний период главная энергопередающая компания Востока АО «ВК РЭК» вынуждена часть энергии покупать у Усть-Каменогорской и Согринской ТЭЦ.

Чемоданное обострение

За годы независимости район Алтай потерял 40% жителей

За последнее десятилетие население района Алтай сократилось более чем на 11 тыс. человек. И отток продолжается. «Курсив» попытался выяснить причины, толкающие людей на сбор чемоданов, и узнать, как власти намерены бороться с проблемой.

Оксана СОСНОВСКАЯ

Тысячные потери человеческого капитала

По данным Комитета по статистике, в рамках переписи, проведенной в 1989 году, в городе Зырянском и Зырянском районе (с 2019 года – городе Алтай и районе Алтай соответственно) проживало более 112 тыс. человек. В нестабильные 1990-е численность населения упала до 93 тыс.

Но и в двухтысячных тенденции сохранились. К 2009 году в районе осталось 77,6 тыс. человек. На 1 января 2019 года количество жителей района составило 66,3 тыс. Таким образом, за последние 10 лет Алтай потерял почти 11,3 тыс. человек, а с начала 1990-х – 45,7 тыс., или 40,7% населения.

Как отмечает доктор исторических наук Александр Алексеев, после распада Союза уезжающие не только из Зырянского района, но и из ВКО в целом называли

экономические причины смены места жительства. Для нестабильных 1990-х это было логично, но и сегодня из Алтая целыми семьями уезжают в крупные города Казахстана и за границу.

«В 2017 году в Российскую Федерацию переехали 706 человек, в 2018-м – 536, с начала 2019-го – уже 217», – рассказал «Курсиву» старший инспектор отделения миграционной службы отдела полиции района Алтай майор Дидар Бутабаев.

По его данным, в Алтай из других стран приезжает значительно меньше людей. Так, в 2017 году район принял 35 человек, в 2018-м – 41, с начала 2019-го – только 5. Но, как отмечает майор, приехавшие редко остаются в Алтае на ПМЖ.

Восстановить баланс за счет южан

«Курсив» попытался выяснить, почему жители Алтая собирают чемоданы. В нашем опросе приняли участие более 30 семей. В их числе как уже переехавшие на новое место, так и только готовящиеся к переезду.

Основная причина смены места жительства, озвученная респондентами – переживания по поводу перспектив района. Пример маленького Серебрянска, где после банкротства и закрытия градообразующего предприятия – завода неорганических производств, без работы остались сотни человек, пугает и жителей райцентра. Градообразующим для Алтая остается Алтайский гор-



Власти считают, что альтернатива градообразующему предприятию не нужна.

но-обогатительный комплекс ТОО «Каздинк», основными площадками которого являются Малеевский рудник и обогатительная фабрика.

Как отметили 90% всех опрошенных, на их решение о переезде повлияли слухи о закрытии в ближайшие годы рудника. Причем эту причину озвучили не только работники ГОКа, но и предприниматели, пояснявшие, что если в моногороде не будет крупного производства, они по-

теряют и часть заказов, и специалистов, а в итоге и сам бизнес.

70% респондентов опасаются того, что после закрытия рудника начнут падать цены на жилье, и они не смогут выгодно продать квартиры и дома. Каждый второй опрошенный не видит в Алтае будущего для своих детей и считает, что уже через несколько лет здесь заметно снизится уровень образования и медицины. И это несмотря на открытие нового

инсультного центра, реконструкцию здания роддома и закуп современного оборудования, на что в сумме было выделено более 1,5 млрд тенге.

«Вместе с работниками градообразующего предприятия уезжают и их вторые половинки – чаще всего именно учителя и врачи. Молодых же специалистов сложно у нас задержать. Получив необходимый опыт, они обычно переезжают в более крупные го-

рода», – пояснила свою позицию одна из опрошенных.

Дефицит педагогических и медицинских кадров подтвердила руководитель отдела занятости и социальных программ района Алтай Татьяна Шидыч в рамках визита в Южный Казахстан в мае 2019 года. В Шымкенте она рассказывала о программе переселения и отметила, что ни в одной из 40 школ района штат не укомплектован на сто процентов. По ее словам, не хватает учителей начальных классов, предметников. Есть медицинские вакансии, также требуются рабочие руки.

На встрече в Шымкенте чиновники из Алтая признались, что за годы независимости район растерял чуть ли не половину жителей, и агитировали южан на переезд, обещая им всяческую поддержку. По данным Татьяны Шидыч, каждый член переехавшей семьи получит единовременную выплату в размере 35 МРП (88 375 тенге). Кроме того, предусмотрена компенсация стоимости аренды жилья – от 37 до 75 тыс. тенге в месяц, в зависимости от количества человек в семье и выбранной местности проживания.

Начиная с прошлого года, по данным сотрудников центра занятости Алтая, в район приехали 35 семей (121 человек) с юга Казахстана. Но пока это не то количество переселенцев, которое способно реально повлиять на восстановления численности жителей.

стр. 3 >

ДЕЛОВОЕ ЕЖЕНЕДЕЛЬНОЕ ИЗДАНИЕ
КУРСИВ ВОСТОК

Газета издается с 23 августа 2018 г.
Собственник ТОО «Alteco Partners»
Адрес редакции: А15Е3В3, РК,
г. Алматы, пр. аль-Фараби, д. 7,
б/ч «Нурлы-Тау», блок 5А, оф. 119
Тел./факс: +7 (727) 346 84 41
E-mail: kursiv@kursiv.kz

Генеральный директор/
главный редактор:
Марат КАИРБЕКОВ
mkairbekov@kursiv.kz

Редакционный директор:
Александр ВОРОТИЛОВ
avorotilov@kursiv.kz

Выпускающие редакторы:
Мадия ТОРЕБАЕВА
mtorebaeva@kursiv.kz
Татьяна НИКОЛАЕВА
tnikolaeva@kursiv.kz

Редактор корп. пункта
в восточном регионе:
Юлия ЧЕРНЯВСКАЯ
east@kursiv.kz

Редакция:
Екатерина ГУЛЯЕВА
Ирина ОСИПОВА
Алигуль МЕРБАЕВА
Оксана СОСНОВСКАЯ
Корректор
в г. Усть-Каменогорск:
+7 (7232) 24 15 38

Корректорское бюро:
Вера АН
Светлана ПЫЛЫГЧЕНКО
Татьяна ТРОЦЕНКО
Елена ШУМСКИХ

Аналитический отдел
Kursiv Research
Алигуль МЕРБАЕВА
Асель МУСАПИРОВА

Технический редактор:
Елена ТАРАСЕНКО

Фотографы:
Олег СПИВАК
Аскар АХМЕТУЛЛИН
Офелия ЖАКАЕВА

Дизайнер:
Александр ИГИЗБАЕВ

Директор по развитию:
Танат КОЖМАНОВ

Коммерческий директор:
Анастасия БУНИНА
Тел. +7 (701) 989 85 25,
a.bunina@kursiv.kz

Руководитель службы
по рекламе и PR:
Сабыр АГАБЕК-ЗАДЕ
Тел. +7 (707) 950 88 88
sagabek-zade@kursiv.kz

Служба распространения:
Радиқ АБДРАШИТОВ
Тел. +7 (727) 346 84 41

Подписные индексы:
для юридических лиц – 15138,
для физических лиц – 65138

Газета зарегистрирована
в Министерстве информации и
коммуникаций Республики Казахстан
Свидетельство о постановке на учет
№ 17441-Г, выдано 09 января 2019 г.
Отпечатано в типографии РПМК «Дәуір».
РК, Алматы, ул. Калдаяқова, 17
Тираж 1000 экз.

Главное – держаться на плаву

Смогут ли рыбопитомники помочь с восстановлением товарного рыбоводства в ВКО?

Богатый водными ресурсами Восточный Казахстан нуждается в поддержке и развитии рыбного хозяйства. Гидроэнергетика, браконьерский вылов и низкая естественная продуктивность рыб в существующих озерах и реках требуют более продуманного рыбоводства. «Курсив» узнал у эксперта, что нужно сделать, чтобы на рынках области вновь начали продаваться живую рыбу ценных пород.

Ирина ОСИПОВА

Богатые, но не совсем

Восточно-Казахстанскую область можно было бы назвать самым рыбным регионом страны, если бы не несколько сдерживающих факторов. Каскад гидроэлектростанций на некогда богатых на икhtiофауну реках не дает рыбе подниматься на нерестилища. Отсюда – необходимость обязательного зарыбления искусственных водохранилищ.

Именно поэтому в советское время в Восточном Казахстане, в устье реки Курчум, было построено второе в СССР по площади прудов Бухтарминское нересто-вырастное хозяйство (БНВХ). В РК оно самое крупное. Маленькое село, где выращивали мальков, так и называли – Мальковое. Огромный рыбопитомник, состоящий из 56 прудов и трех тысяч дамб, мог выдавать в сезон до 10 млн мальков сазана. К слову, это единственное рыбоводческое хозяйство в регионе, где проводится сложный процесс инкубации.

Еще в начале 2000-х для посетителей ярмарок в Усть-Каменогорске было привычным покупать сазана в живом виде, прямо из цистерны. Теперь же как таковая выращенная товарная



После того, как БНВХ получило вторую жизнь, в прудах рыбопитомника вновь выращивают сазана.

рыба продается только в частных садовых рыбных хозяйствах – и то в штучном варианте. Главные покупатели – переработчики.

В течение нескольких лет, пока у БНВХ менялись собственники, долги и отсутствие госзаказа едва не довели крупнейший рыбопитомник до банкротства. В 2014 году на предприятии впервые не провели инкубацию, что дало год финансового простоя.

«В 2016–2017 годы было приложено немало усилий, чтобы реабилитировать БНВХ, удалось привлечь инвесторов из Астаны – инвестиционно-холдинговую компанию Akmol Holding. Они работают здесь уже третий год, и в 2018 году БНВХ дал первую молодь. Конечно, чтобы выйти на проектную мощность, еще нужны годы, но мы видим, что они стараются», – рассказывает заместитель руководителя управления природных ресурсов и регулирования природопользования ВКО Арман Есентаев.

От науки – к производству

В ближайшее время в БНВХ вновь грянут перемены в списке учредителей. По словам директора ТОО «Бухтарминское нерестово-вырастное хозяйство» Сымбата Ануарбекова, руководство Akmol Holding намеревается передать учредительную долю предприятия ТОО «Научно-производственный центр рыбного хозяйства» (бывший Казахский институт рыбного хозяйства). В настоящее время обговариваются детали сделки.

«Работы у нас теперь много. Сейчас мы полноценно отработываем технологию воспроизводства карпа, затем хотим перейти на инкубацию белого амура. Размножение в рыбопитомнике именно этого вида рыбы в течение двух последних лет на базе БНВХ внедрили специалисты Научно-производственного центра рыбного хозяйства (НПЦ). Наша задача – коммерциализировать

старшим научным сотрудником центра рыбного хозяйства, руководителем Алтайского филиала НПЦ. О проблемах рыбоводства в озере Зайсан, Бухтарминском водохранилище знает не понаслышке, сам много лет занимался изучением этой темы.

«К сожалению, большую часть рыбы, которую вылавливают в наших крупных озерах и водохранилищах, сами восточноказахстанцы не видят. Самая ценная рыба – судак – уходит на экспорт в Европу, на внутренний рынок она не попадает. А оттуда мы закупаем вторичный сорт морской рыбы – селедку, минтай, горбушу. Хотя она не идет ни в какое сравнение с нашим судаком, карпом, белым амуром», – отмечает Сымбат Ануарбеков.

По мнению руководителя БНВХ, рыбопитомники должны стать основой для воспроизводства рыбы ценных пород именно для нужд жителей ВКО, ближайших Павлодарской, Северо-Казахстанской областей. Для этого должна быть

никам, но и самостоятельно выращивать товарную рыбу. Ведь это еще один шаг к независимости предприятия от госзаказа, к финансовой устойчивости.

«НПЦ рыбного хозяйства со своей стороны хотят «зайти» с софинансированием и получить грант от Комитета науки МОН на дальнейшие исследования. Оттуда выделяется ежегодно до 600 млн тенге на одно предприятие», – продолжает разговор руководитель БНВХ.

Но чтобы продолжить двигаться вперед, к товарному воспроизводству, требуется восстановить зимовальный комплекс (бассейны в теплом помещении). Согласно ПСД, на эти цели необходимо около 270 млн тенге. Деньги тоже будут выделены учредителями. По плану, до конца года ремонтные работы должны быть уже закончены. Тогда в марте рыбоводы начнут еще один свой проект – выращивание форели из импортного польского посадочного материала.

«Этой зимой в обновленном зимовальном комплексе мы намерены выращивать сеголеток сивых пород и судака. Думаю, через три года уже начнем товарную рыбу предоставлять», – делится планами Сымбат Ануарбеков.

Единственное, что нужно решить – это кадровый вопрос. Дипломированный рыбовод – специалист штучный, его недостаточно просто пригласить на работу. Так же, как и в ситуации с врачами, дефицитные кадры в рыбном хозяйстве нужно «приманивать» дополнительными льготами, улучшением жилищных условий. Поэтому необходимо решать кадровый вопрос для рыбоводов Мальковского.

Сымбат Ануарбеков – ученый, ставший производственником, уверен, что восстановить товарное воспроизводство рыбы ценных пород в Восточном Казахстане можно. Притом на коммерческой основе, а не только за счет вливаний частных инвесторов и грантов.



Фото: Сымбат АНУАРБЕКОВ

проект по белому амру, выращивать до 200 тонн этой товарной рыбы», – рассказывает Сымбат Ануарбеков.

Новый директор рыбопитомника – не новичок в рыбоводстве. Долгое время он является

полностью отработана научная часть проекта, налажена цепочка нерестовое хозяйство – садковые рыбофермы. И рыбопитомники должны стать не только «детским садом» для молоди, которую затем продают рыбоводам-част-

Чемоданное обострение

< стр. 2

Государство в государстве

Как отмечает Александр Алексеенко, проблема оттока населения в более крупные города Казахстана и соседние страны есть и в других районах ВКО. Но особо остро вопрос встает как раз в моногородах, жизнь которых сильно зависит от работы градообразующего предприятия.

Чтобы понять, насколько оправданы слухи о закрытии Малеевского рудника, ставшие для многих причиной переезда, «Курсив» направил в ТОО «Казцинк» соответствующий запрос.

«В настоящее время разрабатывается комплексная программа развития производственных объектов в городе Алтай, в том числе продолжаются геологоразведочные работы», – ответил начальник управления по связям с общественностью компании Евгений Фоминых.

При этом конкретную информацию о перспективах рудника он не предоставил, сославшись на корпоративные стандарты Glencor International AG, частью которого является и «Казцинк», и пояснив, что «компания не может предоставлять прогнозы экономической деятельности». По совету начальника управления «Курсив» направил запрос на

английском языке и в Glencore, но ответа на него не получил.

Тогда «Курсив» запросил соответствующую информацию в акимате района Алтай. Но заместитель акима района Сергей Охременко пояснил, что не располагает данными о закрытии рудника и фабрики. Точную численность работающих в системе ГОКа замкаима тоже назвать не смог, сославшись на то, что «Казцинк» по запросу акимата такую информацию не предоставил.

Но ориентировочно, по мнению властей, на производстве задействовано чуть более 2800 человек. В акимате отмечают, что это всего 7,5% экономического активного населения района, но если говорить именно о 36-тысячном моногороде, где в основном и живут работники фабрики и рудника, показатель будет значительно выше.

Наиболее конкретную информацию «Курсиву» предоставили в межрегиональном департаменте «Востокказнедра». По данным его специалистов, на начало 2019 года запасы руды на Малеевском месторождении составляли чуть менее 12 млн тонн. С учетом годовой производительности в 2,2 млн тонн, озвученной на корпоративном сайте «Казцинк», данных запасов может хватить еще на пять-шесть лет.



Фото: www.shutterstock.com/Nutthaseth Van

Тем не менее Сергей Охременко считает, что пока альтернатива градообразующему предприятию не требуется: «В экономике района в общем объеме работ и услуг доля промышленного сектора составляет 22,3%, объема производства не снижаются».

В числе перспективных проектов, способных повлиять на экономику района, в акимате называют строительство Тургунской ГЭС, о которой «Курсив» рассказывал ранее («Большие проблемы малой гидроэнергетики», №14 от 18 апреля 2019 года) и организацию цеха по выпуску облицовочной фанеры ТОО «Фа-

ворит». Но гидроэнергетика, по данным ее строителей, будет работать практически в автоматическом режиме. Что же касается фанерного производства, с его запуском было создано только 26 новых рабочих мест. Так что вопрос трудоустройства людей эти объекты в случае закрытия рудника вряд ли решат.

Те, кто все еще сидят на чемоданах, говорят, что распаковать вещи их может заставить находка нового перспективного месторождения. Геологоразведочные работы ведутся в районе с 2014 года, но данные о разведанных запасах пока не афишируются.

Опасна ли для нас интеграция?

Какие основные преграды стоят на пути развития стран ЦА и нужна ли нам вообще региональная интеграция, задают вопросы виртуальной дискуссии проекта «Центральная Евразия».

Зарина КОЗЫБАЕВА

В настоящее время взаимоотношения стран Центральной Азии претерпевают очередной виток трансформации. В связи с этим, как считают отдельные участники дискуссии, интеграция необходима прежде всего для повышения эффективности экономики стран Центрально-Азиатского региона. Впрочем, есть и такие, кто убежден, что вопросов, препятствующих интеграционным процессам, немало, а потому развитие двусторонних отношений – гораздо лучше.

«Этo намного проще и эффективнее, потому что не существует необходимости проведения долгих предварительных переговоров, «утрайки» каких-то разногласий или выработки единой позиции. Тем более, что страны с большим экономическим потенциалом будут и здесь доминировать», – считает Парвиз Муллоджанов.

Также, с точки зрения экспертов, несмотря на политические заявления лидеров государств ЦА о толерантности и поддержке экономических связей, способ-

ствующих объединению всех стран региона, соперничество за лидерство и инвестиции является главным препятствием в интеграционных процессах.

«Нельзя считать региональную интеграцию априори положительным явлением. Все будет зависеть от того, как и по каким правилам интеграция станет осуществляться. Если какое-либо государство посчитает свои интересы ущемленными, то интеграция не будет устойчивой. Узбекистан и Казахстан позиционируют себя лидерами интеграции, и действительно большинство предложений и инициатив исходят именно от них. Однако, если их претензии на лидерство будут ущемлять интересы других стран-участниц, то любые интеграционные инициативы останутся лишь на бумаге», – отмечает таджикский политолог.

А вот представитель Казахского университета международных отношений и мировых языков им. Абылай хана Азамат Илимкожа придерживается несколько иной точки зрения, полагая, что сложившийся сегодня статус казахстанско-узбекских отношений во многом является предпосылкой для успешного, прежде всего экономического, развития стран региона, а следовательно – залогом решения основных проблем ЦА.

«Безусловно, экономическое направление должно оставаться приоритетным, а поэтому приграничные территории должны сыграть в этом значительную роль, способствуя тем самым объединению экономического потенциала двух стран. На мой взгляд, приграничные территории должны сделать основной упор на развитие торговли, промышленной кооперации, транспорта и реализации совместных инвестиционных проектов», – считает казахстанский эксперт.



По данным Комитета по статистике МНЭ РК



По данным Комитета по статистике МНЭ РК

БИЗНЕС

Бренд, подкошенный господдержкой

Цены на картины камнерезов из Алтая превышали 3 млн тенге

Несмотря на европейское признание продукции камнерезного цеха Алтая, творческий бизнес уже несколько лет «топчется на месте». «Курсив» выяснял, что мешает развитию дела.

Оксана СОСНОВСКАЯ

Льготный кредит в мышеловке

Камнерезное производство работает в Алтае около 30 лет. Мастера используют редкую для Казахстана технику флорентийской мозаики. Картины собираются из множества каменных пластин разнообразной формы и текстуры. Идеальной работа считается, когда между пазлами нет зазоров, не видны и не чувствуются стыки.

В активе камнерезов Алтай победа на республиканском конкурсе «Шебер», звание лучшей мозаично-камнерезной мастерской в Казахстане и золотая медаль Европейской промышленной палаты. Но, несмотря на международное признание, производство пока не может выйти на новый уровень. Периодически в моногороде даже возникают слухи о закрытии цеха. Предприниматель Виктор Переверзев признается «Курсиву», что его фирму «кормит» строительство и наружная реклама. Впрочем, тут же уточняет, хоть стабильной прибыли «камнерезка» пока не приносит, закрывать ее он не планирует.

У мастеров есть нарабатанная за годы клиентская база и действующий сайт. Владелец цеха соглашается, что при желании можно было бы разработать мощную программу раскрутки и найти больше заказчиков, но для расширения бизнеса необходима серьезная модернизация производства.

Основное оборудование сконструировано в прошлом местными мастерами. Станки с алмазными дисками пока поддержи-

ваются в рабочем состоянии, но и их ресурс ограничен. Купить новые, по словам предпринимателя, непросто. Не все нужное оборудование есть в продаже, те же станки, которые можно найти на рынке, по информации камнерезов, стоят не менее \$50 тыс. каждый.

«Можно было бы взять кредит на развитие и даже побороться с конкурентами из России, но нас сильно подкошило участие в государственной программе кредитования, в рамках которой мы стали солидарными должниками, хотя и выплатили свой долг. Сегодня еще не сняты аресты с имущества, и все инструменты поддержки бизнеса нам недоступны. Кроме того, больше нет веры в действие таких госпрограмм», – делится Виктор Переверзев.

Напомним, ранее «Курсив» рассказывал истории и других участников программы «Дорожная карта занятости», пострадавших от принципа солидарной от-



На создание одной картины уходит от месяца до полугода.



Фото: Оксана СОСНОВСКАЯ

ветственности и оказавшихся на грани разорения («Убийственная свита льготного кредита», №13 от 15 ноября 2018 года).

Международный заказ

По информации мастеров, чаще всего картины заказывают

жители Нур-Султана и ближнего и дальнего зарубежья. Однажды камнерезы одновременно собирали два пейзажа для представителей двух стран – Казахстана и России. На каждом из них была изображена Белуха. На одной – казахстанский склон, на другой – российский.

В мастерской рассказывают, что дорогостоящие картины берут на подарки к юбилеям, работы попроще и подешевле покупают бывшие соотечественники, скучающие по Казахстану. Именно поэтому основной сюжет всех каменных полотен – природа ВКО, но в последние годы стал появляться интерес и к национальной тематике. Сейчас, к примеру, в цехе работают над созданием триптиха, посвященного культуре казахского народа.

Стоимость картины зависит от ее размеров и использованного материала. По данным Виктора Переверзева, самые дорогие работы в годы стабильной экономики в стране стоили более 3 млн тенге. Но сейчас таких заказов нет. Рекорд за последние несколько лет – 1,8 млн тенге.

«Наши картины – это все же vip-продукция, и спрос на нее не отличается стабильностью. Заметили, что динамика продаж

сильно зависит от ситуации в стране и мире», – поясняет предприниматель.

Отходы ювелирки

На изготовление одного каменного полотна уходит от месяца до полугода. Все зависит от масштаба работы и наличия нужного камня. Мастера не оценивают материал с точки зрения драгоценности, а смотрят в первую очередь на его текстуру. К примеру, чтобы собрать ствол дерева, нужна пластина с узором, похожим на кору.

«Рисунок каждого камня уникален, поэтому нельзя в деталях повторить уже созданную картину. В итоге каждая из наших работ – штучный товар. И поставить на поток производство невозможно», – говорит владелец мастерской.

Камнерезы работают с мрамором, хризопразом, змеевином, альбидом, микрокварци-

тами, яшмой. Изначально цех был основан на базе Зырянского свинцового комбината, и мастера, стоящие у его истоков, создали богатую литотеку – хранилище различных камней, которые распилены на пластины и рассортированы по цветам.

В мастерской отмечают, что, если бы не эта база, в рамках действующего законодательства работать им было бы сложно. Для поиска нужного природного материала пришлось бы брать разрешение на разработку карьера.

«Купить можно далеко не весь камень, хотя мы и ездим периодически на рынки Алматы, пытаемся пополнить нашу литотеку. У ювелиров берем некондиционный для них, но пригодный для нас материал. Случаются неплохие находки и в строительных магазинах, где есть выбор облицовочного камня», – рассказывает предприниматель.

Несмотря на тысячи фрагментов, собранных в хранилище, некоторые пожелания заказчиков ставят мастеров в тупик. Каменные пластины в основной массе имеют приглушенные тона, но отдельные сюжеты требуют яркого цветового решения. Долго, к примеру, не могли камнерезы подобрать сырье для изготовления огненных жарков, в итоге пришлось использовать смальту – непрозрачное стекло.

Как отмечают в цехе, чтобы научить человека камнерезному ремеслу, нужно от двух до пяти лет. Есть костяк мастеров, которые периодически обучают новичков. Но не все ученики в итоге остаются в деле, так как сборка картин – монотонный и кропотливый труд. Несколько лет назад в мастерской работало 10 человек, сейчас всего пять.

Несмотря на все трудности, камнерезы все же пытаются держать марку и если не развивать производство, то хотя бы сохранить его.

Ползарплаты за путевку

Сколько стоит в ВКО отправить ребенка в загородный оздоровительный лагерь?

В начале июня в Восточном Казахстане стартует сезон детских летних лагерей. В этом году в регионе будут работать 990 таких оздоровительных учреждений, где в течение трех месяцев отдохнут 176 тыс. детей со всей области. «Курсив» узнал, во сколько обойдется родителям маленькое летнее приключение их ребенка и какие условия отдыха предлагают организаторы.

Ирина ОСИПОВА

Больше всех

По статистике управления образования ВКО, в регионе этим летом будет функционировать около тысячи детских лагерей разных типов. Здесь и пришкольные, и туристические, и палаточные. Но именно загородных учреждений для отдыха детей со

всей необходимой инфраструктурой, капитальными строениями в области насчитывается 35. И большинство из них построены на побережье Бухтарминского водохранилища, неподалеку от рек, озер, в сосновом бору. По данным Комитета по охране прав детей МОН, по количеству загородных лагерей ВКО занимает первое место в республике.

По словам руководителя управления образования ВКО Сайрангуль Жумадиловой, на организацию летнего отдыха из бюджетов городов и районов в этом году выделено 232 млн тенге, из них для Усть-Каменогорска – 24 млн тенге. Но финансовую поддержку от государства родители почувствуют только в том случае, если им удастся купить путевки в лагерь, которые частично финансируются госбюджетом.

Например, среди крупнейших загородных лагерей Усть-Каменогорска самые низкие цены на путевки в лагерь «Жігер» и «Алые

паруса», которые стоят на балансе Объединения детско-подростковых клубов (при аппарате акима Усть-Каменогорска). Бесплатно летом там отдохнут только дети-сироты и опекаемые. Для всех остальных школьников, в том числе из многодетных семей, цена недельного «билета в лето» в эти два лагеря составляет 29 тыс. тенге. По данным на конец мая путевки остались лишь на один заезд.

«В цену входит пятиразовое питание, доставка, охрана, педагогическое обслуживание и многое другое», – говорит директор Объединения детско-подростковых клубов Усть-Каменогорска Елена Деш.

Копим заранее

Ценовой диапазон на путевки в загородные лагеря в ВКО варьируется в зависимости от статуса учреждений. На сельском, районном уровне недельный отдых детей обойдется родителям от 8 до 15 тыс. тенге. В крупном оздоровительном учреждении городского или областного масштаба минимальная цена на путевку равна 29 тыс. тенге, максимальная – 70 тыс. тенге. Таким образом, среднестатистическая семья, отправляющая на отдых двоих детей, должна подготовить к началу лета 60–140 тыс. тенге. А если учитывать, что среднемесячная номинальная зарплата восточноказахстанца равна 144 тыс. тенге (по данным Комитета по статистике за I квартал 2019 года), то на эту статью расходов из семейного бюджета уйдет от 50 до 100% одной месячной зарплаты.

Условия пребывания в крупных лагерях наиболее приближены к благоустроенным городским. В корпусах есть санузлы, горячая вода. На территориях обустроены веревочные городки, спортплощадки, бассейны (если рядом нет водоёма).



Фото: www.shutterstock.com/Pressmaster

Чтобы понять, как изменились цены на путевки в самые крупные лагеря ВКО за последний год, «Курсив» провел сравнительный анализ, используя открытые данные за 2018 и 2019 годы. Так, в загородных оздоровительных базах отдыха для детей «Синегорье» и «Зоя», принадлежащих компании «Казцинк», стоимость двухнедельного отдыха за последний год изменилась на 1–3%. Возможность попасть в лагерь «Дарын» при одновременном региональном научно-практическом центре в этом году оценивается на 5% дороже. Путевки сюда стоят 56 тыс. тенге. В лагерях имени Сатпаева, «Горняке», «Жігер», «Алые паруса» цена за один заезд на одного ребенка поднялась на 11–12% и составила от 29 до 69 тыс. тенге.

По словам директора лагеря имени Сатпаева «Апачи» Анастасии Ляпиной, удорожание связано непосредственно с ростом себестоимости оказания услуг. За год поднялись цены на продукты, используемые товары и т. д. Фактически рост произошел из-за инфляционных процессов.

В планах – плавать

В ближайший год количество загородных лагерей в области может быть увеличено. Так, по данным Сайрангуль Жумадиловой, выделены средства на проект-сметную документацию капитального ремонта базы отдыха «Чайка», что в районе Алтай на побережье Бухтарминского водохранилища. Там планируется открыть лагерь IT Land Altay, направленный не только на оздоровление, но и на популяризацию IT-профессий.

В Урджарском районе на побережье озера Алаколь хотят восстановить аварийное здание бывшего санатория МВД и сделать там детский оздоровительный лагерь. Размер необходимых вложений пока не известен.

Для летнего отдыха детей в районах предложено распространить опыт города Курчатов. Там строится крытый четырехполостный бассейн длиной 25 метров всего за 117 млн тенге. Экономичность проекта достигается за счет установки полукруглого модуля. Деньги на курчатовский бассейн выделены спонсорами. На одном из заседаний акимата глава региона Даниал Ахметов заявил, что бюджет готов выделить средства на строительство аналогичных объектов по такой низкой цене и в районцентрах.

ДЕТСКИЕ ЛАГЕРЯ В ВКО



По данным управления образования ВКО