

Подписные индексы:
15138 - для юр. лиц
65138 - для физ. лиц

КУРСИВ | ВОСТОК

всегда в курсе: новости, прогнозы, аналитика

WWW.KURSIV.KZ

№ 21 (40), ЧЕТВЕРГ, 13 ИЮНЯ 2019 Г.

СИТУАЦИЯ:

ЗЕМЛЯ ЕСТЬ, ПОЛЬЗЫ НЕТ

стр. 2

ТЕМА НОМЕРА:

ПАТРИОТИЧНО-
ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ТУРИЗМ

стр. 3

ТЕМА НОМЕРА:

ПРЕОБРАЖЕНИЕ КОЛЬЦЕВЫХ

стр. 3

БИЗНЕС:

ЗАРАБОТАТЬ МИЛЛИОН
НЕ ПРОБЛЕМА

стр. 4

Бриф-новости

Не больше четверти

Доля местного содержания в закупках системообразующих предприятий, госорганов, нацкомпаний и недропользователей ВКО составляет 34%. Самый низкий показатель (24%) – у государственных учреждений.

Как сообщили в областном управлении предпринимательства и индустриально-инновационного развития, общая сумма закупок товаров, услуг и работ 2018 года составила 679,1 млрд тенге. Из них только 233,4 млрд получили местные предприятия. В республиканском рейтинге регионов по данному показателю ВКО находится на 14-м месте.

По данным и. о. руководителя управления Ольги Григорьевой, высокую долю местного содержания в закупках показали системообразующие предприятия – 71,8%, результат недропользователей – 38,1%.

Планы на перспективу

Президент Казахстана Касым-Жомарт Токаев на пресс-конференции в Акорде сообщил, что в стране не будут поощряться иждивенческие настроения. Деньги не будут тратиться и на дорогие имиджевые проекты, сообщает kursiv.kz. «...Мы должны отказаться от расходов на крупные имиджевые проекты, подходить к расходованию средств абсолютно рационально по необходимости, но социальные вопросы, уверяю вас, будут находиться в поле моего внимания», – подчеркнул г-н Токаев.

Он также отметил, что руководство государства должно создать все необходимые условия для продуктивного и эффективного труда, в том числе привлекая в экономику страны инвестиции, будь то иностранные или внутренние.

12 июня в Акорде состоялась инаугурация президента.

Токаев сообщил, что в качестве избранного президента планирует 14 июня поехать в Кыргызстан, чтобы принять участие в саммите ШОС. Далее он планирует поехать в Душанбе на саммит СВМДА.

И вас подключат

Европейский банк реконструкции и развития выделил кредит в размере 8 млн евро на освещение сел ВКО. Для подписания документа в Восточный Казахстан прибыл управляющий директор ЕБРР в странах Центральной Азии Бруно Балванера. Он сообщил, что срок возврата кредита составляет 10 лет, из них три года – это льготный период.

Замена старых уличных ламп на современные светодиодные в 16 районах ВКО – это второй проект по модернизации освещения в регионе, финансируемый ЕБРР. Первая фаза этой работы – замена уличного освещения в Усть-Каменогорске и Семее стоимостью 4,9 млрд тенге, также будет реализована за счет заемных средств ЕБРР.

33 млрд чистого дохода

Крупнейшая угледобывающая компания Казахстана АО «Каражыра» завершила прошлый год со значительным приростом прибыли. По данным из независимого аудиторского отчета, опубликованного на сайте kase.kz, доходы компании от реализации угля составили 33,9 млрд тенге. Из них чистая прибыль – 7,2 млрд тенге, что на 47% больше, чем годом ранее. Согласно информации из финансового отчета, на 31 декабря 2018 года активы компании «Каражыра» составили 15,8 млрд тенге, что на 17% больше, чем годом ранее. Прибыль на одну акцию для держателей за год выросла с 4,9 тыс. до 7,3 тыс. тенге.

Неблагодарные прогнозы в горах

Гидростроители оценивают ущерб, нанесенный паводком, в 60–70 млн тенге

Срок сдачи Тургусунской ГЭС перенесен на осень. Коррективы внес паводок, остановивший работы на объекте. На строительный канал обрушилось около 100 тыс. кубов воды. Корреспондент «Курсива» с места событий сообщает.

Оксана СОСНОВСКАЯ

Затопило за 15 минут

Строительство Тургусунской ГЭС возобновлено, но рабочие до сих пор очищают объект от нанесенных водой ила и мусора. Если на нижней площадке можно было работать экскаватором и тракторами, то в агрегатной возможна только расчистка лопатой.

«20 мая начался сильный дождь, который длился более 10 часов. В 5 утра 21 мая, буквально за 15–20 минут, уровень воды в водоотводном канале поднялся на 3–4 метра. Паводок длился около 28 часов», – восстанавливает хронологию событий директор ТОО «Тургусун-1» Калаубек Баймуханбетов.

стр. 2 >



По словам руководства ТОО «Тургусун-1», ГЭС запустят до ноября 2019 года.

Капкан для продавцов воздуха

Количество расследуемых экономических преступлений в Восточном Казахстане за последний год составило 346. Какими именно схемами чаще всего пользуются нарушители для ухода от налогообложения или хищений, выяснял «Курсив».

Ирина ОСИПОВА

Только факты

По информации специалистов департамента экономических расследований (ДЭР) Комитета финансового мониторинга по ВКО, с начала 2018 года в производстве находилось 346 уголовных дел. Сумма установленного ущерба составила 4,4 млрд тенге. Из них 1,2 млрд тенге возмещено, на имущество стоимостью 2,6 млрд тенге наложен арест.

В I квартале этого года специалисты департамента экономических расследований зарегистрировали в Едином реестре досудебных расследований (ЕРДР) 44 уголовных дела, еще 56 – переходящие дела прошлых лет. Это 9% от общего количества аналогичных преступлений по всей стране. Ущерб от экономических правонарушений за первые три месяца этого года в ВКО превысил 211 млн тенге. В связи с этим имущество подозреваемых или виновных лиц общей стоимостью 243 млн тенге находится под арестом.

По данным ДЭР ВКО, большую часть зарегистрированных уголовных дел по итогам 2018 года составляют правонарушения в бюджетной сфере и квазигосударственном секторе. Из 176 проведенных в 2018 году оперативных мероприятий 98 касаются дел по присвоению или растрате госсредств, нарушениям в госзакупках, нарушениям в госзакупках. За I квартал этого года совершено уже 21 аналогичное нарушение.

411 –
экономические
преступления в РК
за I кв. 2019 г.

44 –
экономические
преступления
в ВКО
за I кв. 2019 г.

На втором месте по количеству преступлений – уклонение от уплаты налогов, таможенных платежей. За прошлый год заведено 26 таких дел. Также наиболее часто следователям ДЭР приходилось работать по фактам выписки фиктивных счетов-фактур.

Так называемых «продавцов воздуха», которые оформляют документы на отпуск товара, но на самом деле ничего никому не поставляют, следователи департамента выявляют аналитическим путем. Чтобы установить фирмы, которые торгуют «воздухом», специалисты департамента проводят комплекс мероприятий,

привлекают экспертов налогового блока. Как правило, у этих компаний в разделе «приход» – ноль, а «торгуют» они на огромные суммы.

Отмыть и обналить

Один из наиболее ярких примеров работы таких лжепредпринимательских фирм в ВКО – организованная преступная группировка «Семерка», деятельность которой была пресечена в прошлом году. Согласно данным из судебных документов с сайта Верховного суда, семь жителей ВКО во главе с бывшим работником финполиции Маратом Раисовым проводили фиктивные сделки, не оказывая никаких реальных услуг. Общая сумма, проведенная и обналеченная через ТОО «Мак и Ком» от 84 контрагентов, превысила 4,8 млрд тенге. За свои «услуги» лжепредприниматели брали от партнеров от 3 до 7%. После того, как налоговики произвели перерасчет, оказалось, что задолженность «Мак и Ком» по налогам (вместе с пеней) превысила 5 млрд тенге. Все фигуранты этого уголовного дела получили реальные тюремные сроки – от 3 до 3,5 лет.

Всем партнерам лжепредпринимательской структуры доначисляются налоги с учетом той суммы, которую они провели через «продавцов воздуха». Если сумма уклонения от налогов превышает 100 тыс. МРП (252 млн тенге), тогда руководителей компании-контрагента, конкретных физлиц могут привлечь к уголовной ответственности. Если сумма меньше, то наступает административная ответственность – штраф.

При административном правонарушении субъект крупного предпринимательства обязан выплатить штраф в 50% от суммы уклонения. Компания из числа среднего бизнеса кроме суммы доначисленного налога еще должна будет бюджету 30% в виде штрафа.

УГОЛОВНЫЕ ДЕЛА ДЭР ВКО за 2018 год (по Bugam)



Организация ОПГ
– 5 –



Выписка фиктивных счетов-фактур
– 19 –



Уклонение от уплаты таможенных платежей
– 3 –



Факты транспортировки ГСМ
– 14 –



Уклонение от уплаты налогов
– 23 –



Незаконный игорный бизнес
– 9 –



Незаконный оборот алкогольной продукции
– 5 –



Правонарушения в бюджетной сфере и квазигоссекторе
– 98 –

По данным пресс-службы ДЭР ВКО

СИТУАЦИЯ

Земля есть, пользы нет

На 20 млн тенге оштрафовали в ВКО нарушителей земельного законодательства

123 земельных участка площадью 84,8 га возвращены в государственную собственность в прошлом году. Проверки показали, что сотни гектаров земли в регионе используются с нарушениями или вовсе заброшены.

Юлия ЧЕРНЯВСКАЯ

Почти каждая ревизия, проведенная управлением по контролю за использованием и охраной земель ВКО в 2018 году, закончилась выявлением нарушений земельного законодательства. Из чуть более тысячи проверок 974 установили, что земельные участки, выделенные под строительство или сельхознужды, не используются должным образом.

«В прошлом году проверками было охвачено более 502 тыс. га, с нарушениями использовались 496 тыс. га. Привлеченные к административной ответственности оштрафованы на общую сумму 20 млн тенге. К недобросовестным землепользователям применено дополнительное 10-кратное налогообложение неиспользуемых и используемых с нарушением законодательства земельных участков. Это обеспечило с 2015 года поступление в областной бюджет 51 млн тенге», – сообщил руководитель управления по контролю за использованием и охраной земель ВКО Сейсенгазы Чукаев.

По его словам, нецелевое использование земель выявляется как в районах области, так и в городах. Эта работа продолжается и в текущем году. Уже проведена 151 проверка, выявлены 118 фактов, наложены штрафы на сумму 3,9 млн тенге, изъято 36 участков общей площадью почти 12 га.

Незнание закона не спасает

Как отмечают в ведомстве, причины, по которым владельцы земли нарушают закон, разные.

«Очень часто бывает, что тот или иной неиспользуемый участок много раз перепродавался, и сегодняшний владелец не знает, что по законодательству земля должна осваиваться с момента приобретения в собственность, то есть отсчет идет с момента первой покупки», – рассказывают в ведомстве.

Напомним, согласно поручению главы государства, до конца

2019 года все сельскохозяйственные земли, используемые не по назначению или с нарушением закона, должны быть выявлены, изъяты и вовлечены в сельхозоборот. С 2012 года в регионе было выявлено более 2609 тыс. га таких земель, на данный момент 86%, то есть более 1303 тыс. га, возвращены в госсобственность, а 657 тыс. га уже возделываются землепользователями.

Впрочем, не все так гладко. Как известно, с мая 2018 года контроль за использованием земель сельхозназначения передан местным исполнительным

органам районов и городов областного значения. В ВКО насчитывается пока только три района – Алтай, Тарбагатайский и Бородулихинский, где полностью приступили к этой работе и даже провели проверки, выявив нарушения на территории 17,4 тыс. га. На общую сумму 1 млн 38 тыс. тенге наложены штрафы. Остальные районы и города занимаются организационной работой в этом направлении, причем дополнительное финансирование или выделение штатных единиц не предусмотрено. Вопрос пере-

распределения функций между сотрудниками самостоятельно решается на местах.

Ничего не стоит дом не строить?

Характерный пример неиспользования земли по назначению – 274 участка площадью 55,8 га в районе Гребного канала в Усть-Каменогорске. Земля принадлежит ТОО «Smart Biz» и предназначалась под ИЖС, но строительство домов так и не было начато.

«На данный момент ТОО выданы предписания, в случае их



Сейсенгазы ЧУКАЕВ, руководитель управления по контролю за использованием и охраной земель ВКО: «С начала года поданы иски о принудительном изъятии только в Усть-Каменогорске 70 участков общей площадью 32 га»

неисполнения будем подавать иски в суд о принудительном изъятии этих участков», – сообщил «Курсиву» Сейсенгазы Чукаев.

Кстати, всего по поводу изъятия земель, используемых не по назначению, в 2018 году было выдано 423 предписания. Они касаются как участков под строительство различных объектов, будь то дома, АЗС, стоянки или магазины, так и земель сельхозназначения. Речь идет о необходимости использования участков на площади почти 13 тыс. га.

В областном центре ВКО основная доля нарушений, касающихся выделенных, но не используемых участков, связана со строительством. В Усть-Каменогорске для этой цели определено 48 участков площадью более 42 га. Их дальнейшая судьба сейчас решается.

На рассмотрении в управлении по контролю за использованием и охраной земель ВКО находится 172 земельных участка, не используемых по целевому назначению. С начала 2019 года поданы иски о принудительном изъятии 70 участков общей площадью 32 га, более половины уже изъяты, на четырех участках собственники приступили к освоению, остальные заявления находятся на рассмотрении судебных органов.



Фото: www.shutterstock.com/studiovin

Неблагодарные прогнозы в горах

< стр. 1

По данным специалистов ТОО, во время паводка показатель расхода воды в Тургусуне в несколько раз превысил норму – 150–180 кубометров в секунду, достигнув в пиковый момент 800 кубов.

«По этому поводу до сих пор ведем спор с «Казгидрометом». Прогноз давался на 229 кубометров в секунду. В день паводка, по данным гидролога, который работает в ближайшем селе Кутиха, было 302 куба. Но у нас есть своя мониторинговая служба. В 5 утра зафиксировано не менее 600», – поясняет заказчик.

Как отмечают гидростроители, это подтверждает и то, что канал, рассчитанный на пропуск 554 кубометров в секунду, с потоком не справился. Затопило мост, соединяющий строительные площадки.

Трое рабочих в момент начала паводка находились на правом берегу Тургусуна. Два из них успели вернуться в лагерь, а один остался на горе за каналом. Как отмечает директор организации, человек, испугавшись, принял неверное решение и ушел через лес в сторону ближайшего населенного пункта.

«Никто из строителей не пострадал. Но вода размывала более 40 метров правого борта канала, и Тургусун пошел в строительный котлован. Затопило технику и оборудование: два автокрана, сварочные и другие аппараты», – подводит итог паводка директор ТОО.

Первоначально гидростроители были уверены, что причиной столь резкого подъема воды стал разлив моренных озер на вершинах гор, но после прибытия на объект начальника департамента по чрезвычайным ситуациям ВКО Нурлана Мадьярова и облета территории стало понятно, что версия ошибочна. Ледники и озера были нетронутыми, подъем же Тургусуна вызвали именно обильные дожди.

Инвесторы одобрили отсрочки

По информации строителей ГЭС, восстановить работы на объекте удалось в кратчайшие сроки. На левом, незатопленном, берегу они начались уже через сутки после окончания паводка. Правый же участок, который расположен в русле Тургусуна, был сильно затоплен, и его пришлось не только осушать, но и расчищать.

Как отмечают в «Тургусун-1», в строительный котлован набралось около 100 тыс. кубов воды. На ее откачку понадобилось более двух суток. Впрочем, и спустя две недели в низинах площадки стоят глубокие лужи. Кроме того, рабочим все еще приходится расчищать стройку от нанесенных рекой грунта и ила, которых, по их словам, уже вывезено более 3 тыс. кубов.

Вытащенные из-под воды автомобильные краны пострадали серьезно, но, как отмечают механики генподрядчика (ТОО «Саулет LTD»), их все же можно

восстановить. А вот многое из утопленного оборудования, к примеру, сварочные аппараты и компрессоры, пришлось в негодность. Полностью испорчены также цемент, электроды и другие материалы. Специалисты «Саулет LTD» сейчас занимаются подсчетом убытков и затрат на восстановительные работы. Но, по предварительным данным

руководства ТОО «Тургусун-1», паводок нанес ущерб в 60–70 млн тенге.

Ранее «Курсив» уже рассказывал о ходе строительных работ на объекте («Большие проблемы малой гидроэлектростанции» – «Курсив-Восток», №14 от 18 апреля 2019 года) и о том, с какими трудностями приходится сталкиваться современным гидростро-

ителям («Аукцион на разорение» – «Курсив-Восток», №17 от 16 мая 2019 года). На стройке тогда отмечали, что сдача объекта запланирована на лето 2019 года.

«За неделю до паводка к нам на ГЭС приезжали инвесторы, представители Банка развития Казахстана, финансирующего строительство. Они проводили выездной мониторинг, смотре-

ли, что сделано, что осталось, и их полностью устроили темпы нашей работы. Но сейчас решается вопрос переноса срока сдачи объекта на осень 2019 года», – поясняет Калаубек Баймуханбетов.

По его информации, совместно с инвестором было решено установить финальную дату с запасом, чтобы больше не обсуждать тему отсрочки и не пересчитывать в связи с этим финансовую модель. Новый рубеж – ноябрь, но гидростроители хотели бы сдать объект пораньше. Впрочем, как показывает опыт, делать прогнозы, работая в горах, сложно. В прошлом году, к примеру, река успокоилась только к июлю, вычеркнув из графика работ почти три месяца.

«Уже в этом году, в середине ноября, мы должны начать выработку и продажу энергии. Есть соответствующий договор с финансовым центром по поддержке возобновляемых источников. Заработанные деньги станут первым взносом в банк», – рассказывает гидростроитель.

Чтобы уложиться в график, подрядные организации, работающие на объекте, планируют увеличить количество сотрудников. Пока на стройке задействовано около 400 человек. На всех блоках ведутся активные работы – армирование, бетонирование. По прогнозам синоптиков, июнь будет дождливым, поэтому гидростроители стараются максимально задействовать все резервы и использовать имеющееся время.



Фото: Оксана СОСНОВСКАЯ

ДЕЛОВОЕ ЕЖЕНЕДЕЛЬНОЕ ИЗДАНИЕ
КУРСИВ ВОСТОК

Газета издается с 23 августа 2018 г.
Собственность: ТОО «Altco Partners»
Адрес редакции: А15Е3В3, РК,
г. Алматы, пр. аль-Фараби, д. 7,
б/ч «Нурлы-Тау», блок 5А, оф. 119
Тел./факс: +7 (727) 346 84 41
E-mail: kursiv@kursiv.kz

Генеральный директор/
главный редактор:
Марат КАИРБЕКОВ
mkairbekov@kursiv.kz

Редакционный директор:
Александр ВОРОТИЛОВ
avorotilov@kursiv.kz

Выпускающие редакторы:
Мадия ТОРЕБАЕВА
m.torebaeva@kursiv.kz
Татьяна НИКОЛАЕВА
tnikolaeva@kursiv.kz

Редактор корп. пункта
в восточном регионе:
Юлия ЧЕРНЯВСКАЯ
east@kursiv.kz

Редакция:
Екатерина ГУЛЯЕВА
Ирина ОСИПОВА
Айгуль МЕРАЕВА
Оксана СОСНОВСКАЯ

Корректор
в г. Усть-Каменогорск:
+7 (7232) 24 15 38

Корректорское бюро:
Вера АН
Светлана ПЫЛЫГЧЕНКО
Татьяна ТРОЦЕНКО
Елена ШУМСКИХ

Аналитический отдел
Kursiv Research
Айгуль МЕРАЕВА
Асель МУСАПИРОВА

Технический редактор:
Елена ТАРАСЕНКО

Фотографы:
Олег СПИВАК
Аскар АХМЕТУЛЛИН
Офелия ЖАКАЕВА

Дизайнер:
Александр ИГИЗБАЕВ

Директор по развитию:
Танат КОЖМАНОВ

Коммерческий директор:
Анастасия БУНИНА
Тел. +7 (701) 989 85 25,
a.bunina@kursiv.kz

Руководитель службы
по рекламе и PR:
Сабыр АГАБЕК-ЗАДЕ
Тел. +7 (707) 950 88 88
sagabek-zade@kursiv.kz

Служба распространения:
Радиик АБДРАШИТОВ
Тел. +7 (727) 346 84 41

Подписные индексы:
для юридических лиц – 15138,
для физических лиц – 65138

Газета зарегистрирована
в Министерстве информации и
коммуникаций Республики Казахстан
Свидетельство о постановке на учет
№ 17441-Г, выдано 09 января 2019 г.
Отпечатано в типографии РПИК «Дәуір».
РК, г. Алматы, ул. Калдаякова, 17
Тираж 1000 экз.

Патриотично-экономичный туризм

Почему жители Восточного Казахстана предпочитают отдыхать у себя на родине?

Количество туристов в Восточном Казахстане за последний год выросло на 30%. На многих базах отдыха Бухтармы и Алаколя лето уже практически «расписано» – путевки были выкуплены еще в начале весны. Каково соотношение выездного и внутреннего туризма, выяснял «Курсив».

Ирина ОСИПОВА

Правда статистики

Рынок туристической отрасли Восточного Казахстана продолжает расти. Согласно информации, опубликованной на сайте Комитета по статистике, за 2018 год количество внутренних туристов в ВКО превысило 339 тыс. человек. Эта цифра относится только к той категории людей, которые приехали в регион для конкретной цели – отдыха, лечебных или оздоровительных процедур (без учета деловых поездок). В сравнении с 2017 годом рост составляет 30%.

За время отдыха внутренние туристы потратили в ВКО свыше 21,2 млрд тенге, что на 9% больше, чем годом ранее. Эти деньги восточноказахстанцы заплатили за проживание (3,5 млрд тенге), питание (4,2 млрд тенге), транспортные услуги (3,9 млрд тенге). На лечебные и оздоровительные процедуры общий чек составил 803 млн тенге.

74% всех посетителей мест отдыха в ВКО – жители региона. Остальные – приезжие из других областей Казахстана или иностранцы. Тот факт, что большинство восточноказахстанцев предпочитают отдыхать именно у себя на родине, подтверждают статданные. Судя по отчетам специалистов департамента статистики по ВКО, внутренних туристов среди жителей ВКО в 7,5 раз больше, чем выездных.

Причина на поверхности

Если путешественники по своей области за год стало больше на треть, то количество восточноказахстанцев, которые про-



За год базы отдыха Восточного Казахстана посетили больше 300 тыс. человек.

водят отпуск за границей, за год увеличилось на 45%.

В 2018 году в отпуск и на лечение в разные страны съездили 42 тыс. жителей ВКО (в 2017 году – 29 тыс. человек). В общей сложности они потратили на эти цели 11 млрд тенге.

Основная причина, по которой большинство восточноказахстанцев выбирают отдых на территории области, – существенная разница в цене на путевки. От общего числа путешествующих жителей ВКО лишь 11% могут себе позволить покупку туров за границей.

Стоимость тура по горячей путевке в ОАЭ, Таиланд, на остров Хайнань в середине июня колеблется от 130 до 150 тыс. тенге на одного человека. Плюс, к этой сумме необходимо добавить расходы на трансферт до Алматы или Астаны, откуда вылетают чартерные рейсы. Прямоком из Усть-Каменогор-

ска можно вылететь только в Турцию (от 235 тыс. тенге с человека). Наиболее высокие цены предлагают курорты Доминиканы, Иордании, Вьетнама, Туниса, острова Пхукет (от 250 до 316 тыс. тенге с человека). Таким образом, чтобы семье минимум из двух человек отдохнуть под пальмами в жарких странах, придется потратить от 260 до 632 тыс. тенге). Это не учитывая трат на культурные мероприятия, дополнительное питание вне стен отеля и шопинг.

На базах Бухтарминского водохранилища (в районе Алтай) семья из двух человек может потратить на недельный отдых от 70 до 300 тыс. тенге (в зависимости от условий проживания, питания). Разброс цен на мини-коттеджи и гостиничные номера большой. Маленькие шале-домики без воды и канализации, с учетом самостоятельной организации питания,

оцениваются в 10–15 тыс. тенге за сутки. Более «цивилизованные» варианты с душем и туалетом стоят от 18 до 22 тыс. тенге за день. Бюджетным вариантом является съем небольших номеров в гостиницах советских времен с удобствами на этаже – от 5 тыс. тенге с человека в сутки. Самый дорогой отдых в отеле люкс без звезд – от 38 тыс. тенге с гостя за сутки (с учетом трехразового питания).

А вот в небольших новых гостиницах на побережье Алаколя в бархатный сезон путевку можно приобрести от 10 до 15 тыс. тенге в сутки с человека. В эту стоимость будет входить и питание в кафе.

Сервис имеет значение

По мнению руководителя турагентства Sanur Tour из Усть-Каменогорска, travel-блогера Айнура Атангаевой, количество выездных туристов в нашей

области растет потому, что люди из среднего класса и выше готовы доплатить за сервис и поехать отдыхать за границу, получая услуги по принципу «все включено». Ведь отдых по горячей путевке за 260–300 тыс. тенге за двоих в четырехзвездочном отеле с питанием имеет совсем другое качество, нежели недельный вояж по Бухтарме.

«Выездной туризм популяризируется. Это становится модным, интересным. Люди смотрят на своих путешествующих друзей, знакомых и тоже ищут возможности, копят деньги, берут кредиты, чтобы побывать в других странах. Тем более, что при том уровне сервиса, который предоставляют лидеры мировой туристической индустрии – Турция или Китай – себестоимость такого отдыха на самом деле ниже, чем у нас внутри страны, внутри нашего региона», – отмечает Айнура Атангаева.

Одной из причин колоссальной разницы в сервисе эксперт в области туризма называет разное отношение чиновников к туристическому кластеру. Инвесторы, вкладывающие деньги в отели в самых гостеприимных странах, получают неплохие преференции от своих государств.

«Например, наши предприниматели, решившие построить небольшую базу на побережье озера, делают все сами и по рыночной цене. Берут кредиты на общих основаниях, ведут строительство, проводят до базы сети. Конечно, потом им нужно «отбить» эти деньги, поэтому они не могут держать низкую цену. Мне порой их жаль, потому что они трудятся с утра до вечера, однако сумасшедших денег не зарабатывают даже с учетом высоких цен на путевки», – считает турагент.

Только начали

Стоит отметить, что модель «государство обеспечивает сервис, а бизнес снижает цены» в Восточном Казахстане только начала функционировать именно на примере Алаколя. Ведь в сравнении с бухтарминскими базами отдыха небольшие отели на побережье пестрого озера действительно «дают» более низкую цену при более высоком уровне сервиса.

По информации управления туризма и внешних связей ВКО, за последние три года на благоустройство, строительство дорог к базам Алаколя, субсидирование авиа- и железнодорожных перевозок бюджет выделил 5,2 млрд тенге. Как отмечает руководитель ведомства Марат Кабаков, в этом году ремонт дороги до Алаколя будет профинансирован на 4 млрд тенге. Отдельными траншами акимат перечислит деньги на благоустройство парка, осушение большой площади под строительство трех-, четырехзвездочных отелей.

Стоит отметить, что Алаколь стал более активно благоустроиваться после того, как курортная зона этого озера вошла в ТОП-10 туробъектов Казахстана, а значит, эти приоритетные направления туризма финансируются из республиканского бюджета.

Преображение кольцевых

На полмиллиарда меньше, чем в прошлом году, выделено в Семее на средний ремонт дорог

Сокращение финансирования почти в половину не позволит охватить ремонт все дороги Семее. Однако выделенных средств хватит на то, чтобы привести в порядок более 19 км проезжей части города. В этом же году продолжится и восстановление дренажно-ливневой канализации. Но на решение одной из самых актуальных проблем города выделены всего 200 млн тенге.

Екатерина ГУЛЯЕВА

Новое покрытие

Городской бюджет «не потянул» 1,5 млрд тенге, необходимые для ремонта проезжей части Семее. По словам заместителя руководителя отдела пассажирского транспорта и автомобильных дорог Семее Нурлана Сергазинова, на проведение среднего ремонта на восьми улицах было выделено 894,3 млн тенге.

На двух из восьми улиц ремонтные работы подрядчики – ТОО «Гордорстрой» – уже завершили. Дорожные строители уложили щебеночно-мастичную смесь на улицах Бозтаева и Каржаубайулы. Работы были проведены в ходе строительства объездных дорог вокруг подвесного моста.

«Уже на днях дорожные строители приступят к среднему ремонту кольцевой развязки на правом берегу. Будет решена многолетняя проблема с пло-



Фото: Екатерина ГУЛЯЕВА

хой дорогой в районе рынка «Жансая». Фактически заново проложим асфальт и по улице Дастановы возле школы», – пояснил Нурлан Сергазинов.

Завершаются работы и по текущему ремонту. В 2019 году на эти цели выделено 150 млн тенге. Еще 80 млн тенге были предназначены для работ на грейдеровке проселочных улиц в частном секторе Семее.

«К сожалению, в 2019 году нам несколько уменьшили финансирование. Но если наши подрядчики быстро освоят выделенные средства, мы планируем подать дополнительную бюджетную заявку еще по нескольким проектам. Надеемся, что депутаты городского маслихата нас в этом

вопросе поддержат», – отметил Нурлан Сергазинов.

По его словам, в последние три года в городе ведется активная работа по среднему ремонту дорог. Если на 1 января 2017 года в неудовлетворительном состоянии находилось более 100 км дорог Семее, то к концу 2019 года дорожники предполагают, что в плохом состоянии останется лишь 15,2% дорожного полотна, то есть чуть более 44 км.

Все внимание – ливневке

Не менее серьезного внимания властей требует и дренажно-ливневая канализация. Как подчеркнул Нурлан Сергазинов, ее удручающее состояние остается одной из самых актуальных про-

блем. В течение последних 30 лет в городе фактически не уделяли внимания ее решению. Как результат – постоянные подтопления дорог и тротуаров в самых разных частях города не только в весенне-осенний период, но и после каждого летнего дождя.

Ярким тому примером стали последствия бури, произошедшей в Семее в июне прошлого года, когда потоки ливня залили все путепроводы в левобережной части города. Глубокие лужи буквально парализовали движе-

ние автотранспорта в этой части города. Причиной транспортного коллапса стало экстренное отключение насосов, установленных под путепроводами.

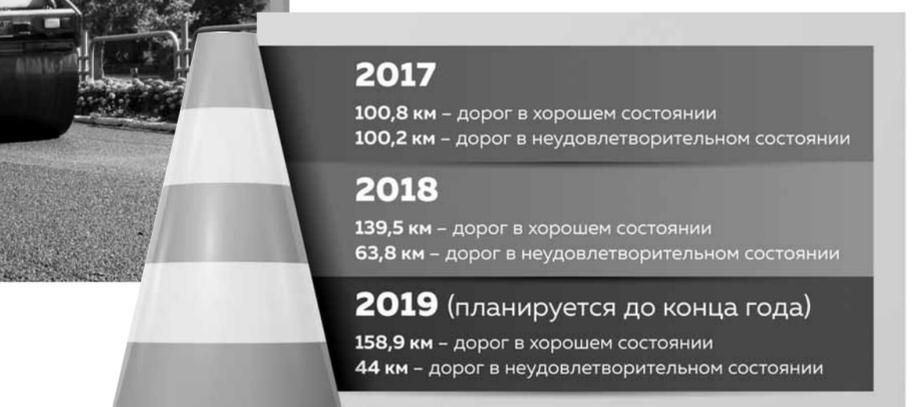
Водители застревают в автомобилях прямо посреди огромной лужи, глубина которой была такова, что грузовая ГАЗель ушла под воду почти по самую крышу. А ведь

на самых проблемных участках дорог. В 2018 году из бюджета города на это было выделено 96 млн тенге, которых хватило, чтобы установить приемные резервуары по улицам Кабанбай батыра, Найманбаева, Аймаутова, Рыскубекова и Узбекская.

«В текущем году эти работы продолжатся. И даже сумма средств,

выделенных на строительство ДЛК, увеличена более чем в два раза – 200 млн тенге. В первую очередь займемся участком в районе улиц Чимкентская, Дальняя и Лесная, где после каждого дождя скапливаются огромные лужи», – пояснил Нурлан Сергазинов.

Работы здесь уже начаты силами хозрасчетного объединения «Сай». Его сотрудники проложили 200 метров труб, по которым талые и дождевые воды будут отводиться в ближайший водоем.



По данным отдела пассажирского транспорта и автомобильных дорог Семее

и именно здесь, в местах путепроводов, зимой 2017 года провели масштабную работу по очистке и восстановлению дренажно-ливневой канализации. В прошлом году из местного бюджета были выделены дополнительные средства на приобретение более мощных насосов и мотопомп.

В 2017 году аким Семее Ермек Салимов поставил перед отделом пассажирского транспорта и автомобильных дорог города задачу восстановить существующую систему ДЛК и построить ливневку

БИЗНЕС

Заработать миллион не проблема

Молодой предприниматель из Усть-Каменогорска открыл частную школу игры на домбре. Это не первый стартап Арлана Сулейменова. Раньше он записывал рэп, продавал мороженое, кофе и, несмотря на ряд поражений, уверен, что заработать миллион – не проблема.

Оксана СОСНОВСКАЯ

«Фишка» в коворкинге

Открыть частную школу игры на домбре Арлану предложил знакомый предприниматель. Обдумав идею, парень согласился. Решил, что музыкальное образование и опыт раскрутки стартапов – достаточный капитал для запуска музыкального проекта.

Как отмечает предприниматель, у него нет цели конкурировать с государственными музыкальными образовательными учреждениями, где придерживаются четкой программы обучения. По словам парня, «фишки» его школы, которую он позиционирует как творческий коворкинг, нескучные занятия и никаких ограничений по возрасту.

Прежде чем запустить музыкальный бизнес, Арлан провел анализ работы конкурентов. По его словам, это всегда помогает избежать дальнейших ненужных ошибок и сэкономить деньги и нервы. В ВКО удалось найти только частные школы, где учат игре на гитаре и скрипке. Их

владельцы поделились советами по привлечению клиентов, подсказали, какие сайты объявлений дают большую отдачу.

«Запустили в сеть видео, в котором пообещали за 12 уроков научить играть любимую мелодию или вернуть деньги. Уже есть первые клиенты. По моим подсчетам, чтобы выйти в плюс, в месяц нужно обучать хотя бы семь человек. Ищем сейчас также преподавателей игры на барабанах и гитаре», – говорит предприниматель.

Выдать по окончании курса документ государственного образца владелец школы не сможет. Но он заверяет, что клиентов интересуют не формальности, а опыт педагога, и в качестве подтверждения своей квалификации рассказывает о выступлении вместе с сокурсниками перед президентами нескольких стран в столице.

Стартап за 30 тысяч

На запуск бизнес-проекта у Арлана ушло 30 тыс. тенге. 10 тыс. тенге – на рекламу, 20 тыс. тенге – на аренду помещения. Музыкальный инструмент использовал личный, поэтому больших вложений не потребовалось. Предприниматель заверяет, что стартап, основанный на оказании услуг, можно раскручивать и с пустым карманом. Но важно хорошо разбираться в деле, которым планируешь заниматься. «Когда я еще учился в музыкальном училище Алматы, открыл свое клининговое агентство, хотя совершенно не знал, как устроен этот бизнес. Думал, наберу студентов, и они будут

делать уборку в частных домах. Выяснилось же, что подобные агентства обслуживают в основном крупные фирмы, все ниши заняты. Кроме того, потенциальных клиентов отпугивало, что услуги им предлагали практически дети», – делится опытом парень.

Были в жизни стартапера и другие проекты. Несколько лет назад, еще будучи студентом, он вместе с другом открыл звукозаписывающую студию для рэперов, привлекал клиентов и в месяц зарабатывал 150 тыс. тенге.

Уже вернувшись после учебы в Восточный Казахстан к родителям, в Усть-Каменогорске, Семей и Новой Бухтарме организовал работу шести точек по реализации мягкого мороженого. За прилавками стояли школьники и студенты, а сам автор идеи за первый сезон работы вместе с братом заработал на машину. Но после, как говорит он сам, утратив бдительность, не смог уследить за точками, раскиданными по ВКО на расстоянии сотен километров, и ушел в минус. Впрочем, продав сеть, рассчитался со всеми долгами и смог отложить деньги на новый проект.

Был также опыт запуска в центре Усть-Каменогорска кофейной точки, дающей ежедневную выручку в 20–25 тыс. тенге. Этот бизнес молодой предприниматель тоже продал, чтобы идти дальше. Он признается, что с каждым запущенным стартапом приобретает новые знания. Если во время реализации первых бизнес-инициатив боялся уйти в минус, сегодня такая перспектива уже не пугает. По его словам, заработать миллион несложно.



Фото предоставлено А. СУЛЕЙМЕНОВЫМ

Предприниматель считает, что уроки бизнеса нужно преподавать с детского сада.

Вредные уроки ипотeki

Арлану – 21 год. Заниматься предпринимательством он мечтал с детства. Еще в восемь лет на собранные у родственников 2 тыс. тенге скупил в магазине все наклейки и перепродал их свер-

стникам, организовав доставку до дома.

«Получил в итоге 150% прибыли и нагонял от родителей. Они назвали мою идею воровством и спекуляцией. Впрочем, это не единственный урок. В 15 лет в общежитии организовал торгов-

лю продуктами, за что комендант меня с позором выселил. Пришлось два дня жить на вокзале», – вспоминает парень.

По мнению предпринимателя, среди современных подростков много активных предприимчивых ребят, которые хотели бы в будущем заниматься бизнесом, но им, как и ему в прошлом, не хватает знаний. Арлан уверен, что детей нужно учить основам предпринимательства чуть ли не с пеленок. Кстати, соответствующий курс, по инициативе НПП РК «Атамекен», с нового учебного года будут изучать все старшекласники Казахстана.

«Начинать говорить о бизнесе в 10 классе – поздно. Этот важный курс нужно внедрять с детского сада. На примере своей семьи дети с самого раннего возраста узнают о кредитах, ипотек, финансовых затруднениях, но никто не учит их зарабатывать деньги, мыслить широко и свободно», – делится своим мнением стартапер.

Главное в бизнесе, считает парень, не ставить перед собой никаких барьеров. Говоря об этом, он приводит пример своего опыта работы в сетевом маркетинге. Каждый продавец в день делал выручку в 12–13 тыс. тенге, а один новичок, не зная о сумме «потолка» и не чувствуя никаких рамок, заработал 36 тыс. Арлан признается, что этот случай вспоминает всегда, когда запускает новый проект. По его мнению, если хочешь добиться успеха в предпринимательстве, нужно не бояться ставить высокие цели, даже если есть шанс в итоге упасть со взятой высоты.

Как получить работу мирового уровня

Плата за обучение в вузах ВКО в четыре-пять раз ниже, чем в Европе.

И это выгодно всем

Как профессор из-за рубежа может помочь в развитии экономики Казахстана и зачем иностранные студенты приезжают на обучение в Усть-Каменогорск? На эти и другие вопросы «Курсиву» ответил профессор Абрахам Атта Огву, который уже три месяца выполняет обязанности проректора по интернационализации ВКГТУ им. Д. Серикбаева.

Юлия ЧЕРНЯВСКАЯ

– У вас огромный опыт работы в международной системе образования, чем вас привлекает Восточно-Казахстанский государственный технический университет?

– Я обучался в университете Манчестера – одном из лучших университетов мира, где преподают металлургию и материаловедение. Это моя специализация. Восточно-Казахстанская область является центром цветной металлургии, ВКГТУ играет ведущую роль в подготовке кадров в этой сфере. Когда я сюда приехал, то убедился, что это очень прогрессивный в техническом и технологическом плане вуз. Здесь современные лаборатории международного уровня, здесь разрабатываются научные проекты, которые востребованы и актуальны в мире. А значит, есть куда развиваться.

– До вас здесь работали преподаватели из Шотландии, Англии, перед ними стояла задача разработать стратегию развития вуза в плане конкурентоспособности, какая задача стоит перед вами?

– Передо мной поставили задачу интернационализации данного университета, то есть привлечения для работы здесь иностранных преподавателей, студентов – для обучения, поиск инвестиционных фондов для реализации совместных проектов. У вуза для этого есть все необходимые условия и потенциал. Очень важно в этом плане получить



Фото предоставлено ВКГТУ им. Д. Серикбаева

объективную оценку со стороны, так сказать, взгляд через призму зарубежных коллег.

– У казахстанского вуза есть преимущества по сравнению, например, с европейскими?

– Конечно. Это географическое расположение. Университет находится на стыке Европы и Азии – это огромное преимущество хотя бы в привлечении студентов. По культуре, языку и другим моментам здесь достаточно комфортно проживать и обучаться студентам как из Европы, так и из Азии. Это возможность не только для вуза, но и для Казахстана стать более конкурентными. И этим надо пользоваться.

– Какую оценку можете дать образовательным программам, подготовке студентов и преподавателей?

– Образовательные стандарты такие же, как в Европе, это подтверждает тот факт, что местные

студенты продолжают обучение в зарубежных вузах, например, ездят в Японию, Китай, Европу, США и достойно там представляют вуз, а ребята из Европы и Азии приезжают сюда. Когда я впервые пришел в местную лабораторию, то там работала студентка из Минска. Знаю, что сюда намерены приехать учиться металлургии студенты из Германии. Могу с уверенностью сказать, что многие профессора готовы здесь работать, как раз сейчас ведутся переговоры на эту тему.

– Какую выгоду получают вуз от того, что здесь будут учиться студенты из-за рубежа, – понятно, но зачем так далеко ехать студентам, например, из Европы?

– Выгодное расположение вуза. Я уже говорил о том, что ВКО – центр металлургии. Учиться здесь – возможность получить огромный опыт в этой сфере, к тому же здесь современное

техническое оснащение лаборатории, разрабатываются проекты международного значения в сфере возобновляемой электроэнергии, металлургии. В «плюс» я бы добавил климатические особенности региона, благодаря чему опыты и испытания можно проводить в естественных условиях – холодные зимы, пустыни, горная местность. Здесь все есть – это большое преимущество. Еще один важный момент – плата за обучение. Здесь она в четыре-пять раз ниже, чем в вузах Европы. И это выгодно всем. Со временем вуз постепенно начнет поднимать стоимость обучения и сравняется в этом плане с зарубежными университетами. Чтобы это произошло, необходима интернационализация – привлечение студентов и преподавателей из-за границы. Здесь все взаимосвязано.

– Как, на ваш взгляд, в эту систему вписывается подготовка кадров?

– Очень органично. Европейцы умеют далеко смотреть на перспективу. Это прежде всего касается получения образования и подготовки квалифицированных кадров. На эту цель направлены многие государственные программы. Это инвестиции в кадры. Так, например, проходит индустриализация в Сингапуре, да и во всем мире.

– Получается, это реализация некой совместной стратегии, в результате которой заинтересованы и государственные, и частный секторы? Ведь конечный итог – развитая экономика, а это выгодно всем.

– Именно так. Почему правительственные средства и деньги промышленных компаний могут и должны вместе существовать? Потому что только туда, где готовят квалифицированные кадры, выгодно заходить компаниям. И потом, никакому предпринимателю не захочется тратить деньги на переобучение кадров. Поэтому так важно готовить специалистов, сразу ориентируясь на международные требования. Если в стране есть нефть, но нет обученных специалистов, которые знают, как из нее сделать бензин, то толку от нефти немного, а вот обученные современным технологиям кадры смогут найти себе применение в другом месте. В результате такого подхода около 20% студентов становятся глобальными, так сказать, международными.

– Если мыслить такими масштабами, понятна роль различных фондов, которые направляют средства на обучение молодежи, причем вне географической зависимости.

– Здесь важна и позиция государства. 10 лет назад я работал ректором в университете Руанды. За годы геноцида там была уничтожена вся интеллигенция. Преподавателей просто не было – некому было учить студентов. В то время президент Руанды сделал очень многое, чтобы пригласить как можно больше профессоров из-за границы – Великобританию, Корею. Тогда в том числе и на эти цели были направлены серьезные средства

из международных фондов, ООН, Мирового банка, например, из фонда «Джайко» (Япония) \$5 млн пошли на строительство инновационной библиотеки.

– Как, на ваш взгляд, с этим обстоят дела в Казахстане?

– Насколько я знаю, Министерство образования РК хорошо финансирует образовательные программы. Например, из этого источника выделены средства на то, чтобы пригласить четырех преподавателей для работы в ВКГТУ.

– Студенты из каких стран чаще всего приезжают на обучение в наш вуз?

– Большая часть, конечно, из Центральной Азии, СНГ. Надеемся в этом году впервые к нам приедут 10 девушек из Афганистана. Европейский союз в рамках гендерной политики оплачивает им обучение. Есть этнические казахи из Монголии и Китая.

– Насколько активно в обучении участвуют местные компании?

– Промышленные предприятия несколько последних лет целенаправленно готовят для себя специалистов именно здесь, оплачивая им обучение. Сейчас у нас около ста таких студентов. На днях в одно крупное предприятие приехали, чтобы сделать замеры аудиторией для установки оборудования. Ждем россиян, горнодобывающее предприятие из Рубцовска заинтересовалось возможностями вуза. Сейчас они готовят кадры в Екатеринбурге, но это далеко и дорого.

– На ваш взгляд, какие проекты, разрабатываемые в ВКГТУ, будут востребованы во всем мире?

– Интерневный проект по разработке литиевых батарей реализуется совместно с французскими учеными. За альтернативными источниками энергии будущее, это сейчас актуально. А студентам, чтобы быть востребованными в мире, я бы посоветовал учить языки и компьютерные технологии, особенно тщательно по своей специальности. Надо помнить, что во всем мире язык науки – это один и тот же язык.