



Подписные индексы:  
15138 - для юр. лиц  
65138 - для физ. лиц

# КУРСИВ | ЮГ

всегда в курсе: новости, прогнозы, аналитика

WWW.KURSIV.KZ

№ 10 (27), СРЕДА, 20 МАРТА 2019 г.

ТЕМА НОМЕРА:  
ОБОРОТНАЯ СТОРОНА  
ТЕНДЕРОВ

02

ЭКОНОМИКА РЕГИОНА:  
ТЯЖЕЛЫЕ  
ПРОБЛЕМЫ ЛЕГКОЙ  
ПРОМЫШЛЕННОСТИ

03

ЭКОНОМИКА РЕГИОНА:  
ЧТО МЕШАЕТ СОЗДАНИЮ  
КУМЫСНОГО КЛАСТЕРА

03

БИЗНЕС:  
ПРЕДПРИНИМАТЕЛИ  
ИНИЦИИРУЮТ  
ПОПРАВКИ В ЗАКОН

04



## Бриф-новости

### Четыре жертвы

Число погибших вследствие произошедшего взрыва в жилом доме в Таразе увеличилось до четырех.

В конце прошлой недели в ожоговом центре скончался 64-летний пенсионер Абилсеит Сыдыков, получивший ожоги во время ЧП. Несмотря на проведенную медици комплексную протившоковую терапию, состояние пациента ухудшилось, и в 23:20 была констатирована биологическая смерть.

Ранее сообщалось о трех погибших от взрыва бытового газа в доме №61 микрорайона Мынбулак города Тараза. Как передает корреспондент «Курсива», по результатам исследований специалистов аварийными в здании признаны только два подъезда. Их предполагается отремонтировать и вернуть квартиры владельцам. Чиновники обещают завершить эти работы к началу следующего отопительного сезона. Жители пострадавших квартир сейчас живут в предоставленном акиматом жилье. Остальные жильцы вернулись в свои квартиры.

### Даешь план!

Премьер-министр республики Аскар Мамин заявил о необходимости в кратчайшие сроки принять комплексный план развития и застройки Шымкента до 2023 года. О поручении президента РК разработать и утвердить этот документ он сообщил на совещании с активом Шымкента во время его рабочей поездки в регион.

Как доложил аким Шымкента Габидулла Абдрахимов, с учетом проекта комплексного плана в городе запланировано строительство ряда социально значимых и инфраструктурных объектов. В их числе – строительство нового терминала аэропорта, реконструкция железнодорожного вокзала, объездной дороги, обновление общественного транспорта, внедрение электронного билетирования. Для решения жилищных проблем социально уязвимых слоев населения реализуется проект «Ты не один», в рамках которого планируется за счет спонсоров строить дома для малообеспеченных семей без собственного жилья.

### Целевой супермаркет

В Шымкенте открывается «Бизнес-супермаркет» для молодых предпринимателей. Об этом и. о. руководителя управления предпринимательства и индустриально-инновационного развития города Шымкента Нуркен Бегулиев сообщил на встрече с молодежью в филиале партии «Нур Отан».

Кроме того, была разработана новая программа, по которой молодые предприниматели города смогут получать кредит по рекордно низкой ставке. 7,5% из кредитной ставки под 8,5% будут субсидироваться государством, поэтому ежемесячный платеж составит только 1%. Нуркен Бегулиев порекомендовал молодым парням и девушкам воспользоваться этой возможностью и начать собственное дело.

### Обучение – онлайн

В Кызылорде стартовал проект онлайн-обучения по востребованным цифровым технологиям IT-echelon. Как сообщается на официальном интернет-ресурсе акимата города, проект рассчитан на активизацию применения цифровых навыков, развития IT-инфраструктуры региона и повышения деловой активности населения. 200 человек пройдут бесплатное обучение стартапам и технологическому предпринимательству, включающее семинары и воркшопы, встречи и бизнес-игры.

«Приоритетным направлением было выбрано создание пользовательского интерфейса frontend. Именно эта категория специалистов является наиболее востребованной в вопросах трудоустройства. Программа курса построена таким образом, чтобы выпускник был полностью подготовлен к работе с реальными проектами, которые предлагают IT-работодатели Казахстана», – отметила руководитель областного управления цифровых технологий Индира Ажжигитова.

# Незнание о налоге не освобождает от его уплаты

## Кызылординским автовладельцам придется платить налоги за давно проданные машины

Широко бытовавшая практика продажи автомобилей без их своевременного переоформления на нового владельца привела к многолетней задолженности по налогам многих кызылординских автовладельцев. Причем зачастую об имеющихся долгах перед государством они узнают неожиданно и в самый неподходящий момент.

Инна БЕКЕЕВА

### Незнание – не оправдание

С такой проблемой столкнулся обратившийся в редакцию «Курсива» кызылординец Владимир Кузнецов (имя изменено по его просьбе). По словам мужчины, когда ему пришла пора оформлять пенсию, он сдал все полагающиеся документы и должен был открыть карточку для перечисления пенсии. Но в банке ему в этом отказали, мотивировав решение имеющейся задолженностью по налогам за несколько лет.

«Я ежегодно оплачиваю текущие налоги на транспорт и имущество, – рассказал «Курсиву» Владимир Кузнецов. – Ежемесячно сдаю с 2014 года отчеты по такси, поскольку занимаюсь частным извозом. Откуда могла образоваться задолженность, я не знаю. Когда пошел за разъяснениями в ДГД Кызылординской области, выяснилось, что за мной по-прежнему числятся две машины «москвич» (обеим более 30 лет), которые я продал много лет назад, и мотоцикл марки «Урал», который разобрали на запчасти. Причем за годы, прошедшие с продажи этих машин, я уже купил себе другую. И когда ее оформлял, мне никто не говорил о том, что за мной числится еще столько авто-транспорта».

Возмущенный автовладелец говорит, что если бы знал о долге раньше, то что-нибудь предпринял за столько лет. Сейчас долг автовладельца составляет более 40 тыс. тенге, и чтобы ему открыли карточку, он должен хотя бы частично погасить налоговую задолженность. А затем систематически погашать ее полностью, иначе у него снова могут возникнуть проблемы с перечислением наличности на карточку.

Между тем это отнюдь не единственный случай. Судя по публикациям на форумах в социальных сетях, эта проблема коснулась многих владельцев старых автомобилей еще советского производства. При этом они обвиняют налоговые органы в намеренном накручивании больших сумм.



Как отмечают в ДГД, если налоги начислены вследствие ошибок в сведениях, предоставленных уполномоченными органами, то гражданину нужно обратиться именно к ним, чтобы внести корректировки в базы данных. Коллаж: Вячеслав БАТУРИН

### Без срока давности

На просьбу «Курсива» прокомментировать сложившуюся ситуацию в департаменте полиции Кызылординской области пояснили, что размер налога на автотранспорт от года выпуска не зависит.

«Процедура оповещения о том, что за гражданином числится старое авто, у нас не предусмотрена, потому как граждане должны отслеживать свое движимое имущество самостоятельно. Машина числится за владельцем с момента регистрации на основании свидетельства о регистрации транспортного средства и срока давности не имеет. Оформление доверенности ситуацию не меняет, и машина в базе данных все равно числится за своим официальным владельцем. А значит, и налог будет исправно начисляться и взиматься», – отметил заместитель начальника департамента полиции Кызылординской области Жарас Оспанов.

### Задолжали свыше 581 млн

Заместитель руководителя ДГД по Кызылординской области Муса Калдарбеков, в свою очередь, сообщил «Курсиву» о том, на 1 марта

2019 года по Кызылординской области насчитываются 32 578 физических лиц, имеющих задолженность по налогам на транспортные средства. Общая сумма их долга перед бюджетом составляет 581 млн 162 тыс. 215 тенге.

«Органы госдоходов для определения saldo расчетов по налогу на транспортные средства физических лиц производят исчисление налога на основании сведений, представляемых в автоматизированном режиме уполномоченными органами, осуществляющими учет и регистрацию транспортных средств. Владелец транспортного средства по доверенности должен производить уплату налога не от своего имени, а от имени собственника, указанного в документах на автомобиль», – пояснил Муса Калдарбеков.

По мнению собеседника, граждане недопонимают всей ответственности при продаже транспортного средства по доверенности. Ведь они фактически остаются его владельцем и полностью несут за него ответственность, в том числе обязаны платить налоги до того момента, пока новый владелец не зарегистрирует это транспортное средство на свое имя.

«У нас же зачастую, продав автомобиль по доверенности, владельцы даже не интересуются его судьбой, – отметил замруководителя ДГД. – И бывают крайне возмущены, когда к ним приходят уведомления о задолженности по налогам или же по уплате штрафов».

### Уведомляют и призывают

По утверждению специалистов ДГД, уведомления об имеющейся задолженности по налогам исправно направляются. «Срок уплаты транспортного налога в бюджет для физических лиц – не позднее 31 декабря текущего года. По истечении срока уплаты, не позднее двадцати рабочих дней со дня образования задолженности, налогоплательщику направляется соответствующее уведомление», – пояснили в ДГД.

Как отметили в департаменте, если налоги начислены вследствие ошибок в сведениях, предоставленных уполномоченными органами, то гражданину нужно обратиться именно к ним, чтобы внести корректировки в базы данных. К примеру, если пришло уведомление о необходимости заплатить налог на несуществующий автомобиль, то есть смысл идти в органы внут-

ренних дел, если речь идет о левой квартире – в органы юстиции.

Что касается отказа в открытии банковской карты, то, как нам пояснили, с 1 июля 2018 года вступил в силу 15 пункт статьи 24 НК «Обязанности банков второго уровня и организаций, осуществляющих отдельные виды банковских операций», который обязывает банки отказывать налогоплательщику, имеющему налоговую задолженность и задолженность по социальным платежам, в открытии банковских счетов. Ему могут также отказать в денежных переводах, оформлении вещевых займов и т. д. Исключение составляют корреспондентские счета и счета, предназначенные для получения пособий и социальных выплат. Запрет также не распространяется на банковские счета по договору об образовательном накопительном вкладе.

В ДГД также посоветовали гражданам либо самостоятельно проверить себя в списке должников на сайте комитета государственных доходов [www.kgd.gov.kz](http://www.kgd.gov.kz), либо обратиться в управление госдоходов по месту регистрационного учета.

К слову, Владимиру Кузнецову карточку открыли, но от выплаты налога не освободили.

С праздником  
**НАУРЫЗ!**



Дорогие читатели!

Поздравляем вас с замечательным весенним праздником Наурыз!  
Пусть он войдет в каждый дом и каждую семью светлыми пожеланиями, благими устремлениями и щедрым гостарханом!  
Здоровья, мира, благоденствия, счастья и творческого настроения в работе!

С уважением,  
редакция «Курсива»

# Оборотная сторона тендеров

## Почему недобросовестные участники госзакупок вновь участвуют в тендерах, выяснял «Курсив»

Как изменения законодательства отражаются на практике судопроизводства, какая категория дел рассматривается чаще всего, что выявили процессы, связанные с госзакупками, рассказал «Курсиву» исполняющий обязанности председателя специализированного межрайонного экономического суда города Шымкента Серик Карим.

**Сергей ПАВЛЕНКО**

– Г-н Карим, каковы главные итоги работы суда за прошлый год?

– За пять месяцев – а именно столько проработал специализированный межрайонный экономический суд Шымкента, созданный указом президента РК 18 июля 2018 года – было рассмотрено 4861 дело, из которых немногим менее 4,5 тыс. окончено с вынесением решения.

Отмечу, что разгрузить суды помогли последние нововведения в судопроизводстве. Так, дела, которые были в производстве в приказном порядке, то есть решались без вызова сторон, по беспорядным требованиям, перешли к нотариусам. Такой порядок существенно снижает нагрузку на судей, экономит время и деньги граждан.

Это особенно важно в делах о признании долговых обязательств. Истец приходит к нотариусу, и если второй стороной долг признается, то это нотариально заверяется. Цены у нотариусов одинаковые, оплачивается госпошлина и получается решение. Через 15 дней документ вступает в законную силу, и его можно предъявлять частному судебному исполнителю к взысканию. Рассмотрение же в суде ввиду большой нагрузки судей растягивается на 2–2,5 месяца. Польза очевидна.

– Поправки в законодательство существенно изменили содержание статей закона о госзакупках. В чем смысл новаций и как они повлияют на взаимоотношения между заказчиком работ и поставщиком услуг?

– Законодатель отдал заказчиком право не направлять искивые заявления в суд в том случае, если подрядчик хоть и с нарушением сроков, но исполнил условия договора.

Раньше даже при двух-трех днях опоздания закон обязывал заказчика направлять материалы дела в суд, чтобы признать поставщика недобросовестным участником и взыскать с него неустойку. И это при том, что ответчик признавал свои просчеты и добросовестно старался выполнить



условия договора. Все это отнимало время у судей и участников процесса.

– Но ведь это законные требования?

– Да, это так. Но сейчас закон позволяет заказчику самому оценить нанесенный поставщиком ущерб. Я не думаю, что в подобных случаях он был нанесен сознательно. Существует огромное количество обстоятельств, которые нельзя предусмотреть договором: внезапно границу закрыли или наступил Новый год по лунному календарю.

За все годы, что я работаю в суде, было очень много нареканий к авторам проектов. К примеру, строится школа. Заказчик предоставил типовой проект, но без привязки к местности. Подрядчик начинает возводить здание. Коммуникации указаны с одной стороны, а фактически находятся с другой. Это надо было согласовать, но сделано не было. Строительство задерживается. Но подрядчик до последнего старался закончить объект (пристройку, школу, больницу) в срок. Такое происходит повсеместно.

Или указали в проекте ремонт крыши. Начиная разбирать, а оказывается, что там сейсмопояс нет. Его не было и в помине, не было и в проекте. Но крышу без него нельзя ставить. Начинают сейсмопояс заливать, а по строительным нормам необходимо после заливки бетона выдержать паузу в 21 день. Строители сидят и ждут. Горят сроки, установленные в договоре. Заказчик видит, что виновен в срыве тот, кто создавал ПСД, а подрядчик

**Серик Карим: «Закон совершенствуется. Но критерием в данном случае является цена. И законом предполагается конкуренция добросовестных поставщиков: кто с учетом снижения собственных издержек сможет дать самую низкую цену. Закон разрешает всем принимать участие».**

доброе поведение. Однако был обязан подавать искивое заявление в суд.

Сейчас, оценивая эти обстоятельства, заказчик может не направлять дело в суд. Если подрядчик оплатил неустойку, завершил необходимые работы, хоть и с опозданием, но добросовестно, тогда материалы могут не рассматриваться судебными инстанциями.

– Но здесь очень тонкая грань, за которой может скрываться коррупционная составляющая?

– Это, будем говорить, на совести сторон. Законодатель предполагает, что условия договора все исполняют добросовестно.

– Существует ли в судах очередность в рассмотрении дел – по их принадлежности к той или иной сфере, значимости, общественному резонансу или величине исковых требований? Если иск на миллиард, десять миллиардов, то имеет ли он преимущественное право перед заявлением, к примеру, на сотни тысяч тенге?

– Все материалы, которые имеют отношение к госзакупкам, в суде стараются рассмотреть в кратчайшие сроки. Потому что есть понимание: за проводимыми тендерами и судебными тяжбами стоят нужды школ, больницы.

И здесь не может быть неважных дел. Значимость определяется не цифрами с множеством нулей и фантастическими суммами долговых обязательств. Поставка стульев либо дверей в социальные учреждения – очень важное дело, хотя привлеченные денежные средства нельзя назвать заоблачными.

Но есть обстоятельства, на которые необходимо обратить внимание. Последние шесть-семь лет среди молодежи стало очень модным заниматься тендерами. Ее представителям почему-то кажется, что участвовать в госзакупках предельно просто. Многие молодые люди хорошо разбираются в электронном делопроизводстве.

Посредством интернета они оформляют заявки, нередко становятся победителями конкурсов. Вот только потом идут на рынок и выясняют реальную цену единицы заявленной продукции. А после того, как узнают, что стоимость, допустим, одного стула по выигранному им тендеру составляет не полторы или две тысячи тенге, а десять-пятнадцать тысяч, то сразу пропадают. У нас каждое третье дело такое.

Такие участники тендеров вносят сумятицу и неразбериху в конкурсы по госзакупкам. Не зря у нас иски

формулируются – «о признании недобросовестными участниками конкурса». В таких случаях изменения закона играют на руку заказчику. Истец освобождается от уплаты госпошлины по иску о признании поставщиков недобросовестными участниками госзакупок.

При этом открыть ИП сейчас ведь не составляет проблем. Был бы компьютер, доступ, электронная цифровая подпись. Мы признали его недобросовестным, а он берет удостоверение мамы, папы, брата, сестры и вновь участвует в тендерах. Для таких участников процесс торгов – развлечение. А в итоге больница недополучила перчатки или необходимое оборудование, исправительное учреждение – материалы и продукты питания. И главное – теряется драгоценное время. Но недобросовестные участники тендеров об этом не думают.

– Может быть, это говорит о несовершенстве закона? Если бы изначально отсеивали конкурсантов, предлагающих демпинговые или нереальные цены для рынка услуг? Это ведь нетрудно отследить?

– Закон совершенствуется. Но критерием в данном случае является цена. И законом предполагается конкуренция добросовестных поставщиков: кто с учетом снижения собственных издержек сможет дать самую низкую цену.

Нередко в такой борьбе участвуют корпорации-монстры, которые могут себе позволить за счет больших объемов поставку по очень низким ценам. Но есть и такие мелкие ИП, которые знают, что не осияют условия, но принимают участие. Закон разрешает всем принимать участие.

Сейчас внесены изменения в законодательство о госзакупках, которые регулируют обстоятельства, при которых потенциальный поставщик отказывается от выполнения условий договора. Раньше такие иски мы рассматривали в судах, когда участник выиграл тендер, но, выяснив, насколько все дорого, пошел на пятую. Он не приходит. Его ищет заказчик. Найти не может, подает в суд о признании «без вести пропавшего» недобросовестным участником.

Сейчас искать несостоявшегося поставщика не надо. Отправил по электронной почте уведомление, и все. Подписал он договор или не подписал – его проблемы. Материалы на такого участника торгов заказчик автоматически, не обращаясь в суд, отправляет в Минфин и в комитет финансового мониторинга, а те уже вносят поставщика в реестр недобросовестных. То есть сейчас рычаги

воздействия есть: это и запятнанное имя, и двухгодичная отлучка такого ИП от участия в конкурсах. Но и лазейки для недобросовестных участников существуют – открытие новых ИП.

– На какой стадии сейчас находится процесс по делу в прошлом успешных, но впоследствии обанкротившихся предприятий текстильной промышленности юга – «Ютекс» и «Меланж»?

– У нас в суде рассматривается дело о продаже их имущества, но в данный момент рассмотрение приостановлено. Дело в том, что в свое время со стороны правительства было дано поручение фонду «Самрук-Казына» о всемерной поддержке группы текстильных компаний. Фонд, в свою очередь, озадачил этими вопросами национальный холдинг «Байтерек». Последний создал специально под этот проект и для сопровождения компаний ТОО «Capital Logistics».

Как это должно было выглядеть на практике? Capital Logistics для потребностей компании покупает хлопок, предоставляет оборотные средства. Причем хлопок закупали не местный, а очень хороший импортный, что позволило производить конечный продукт высочайшего качества. И вот сейчас все это оборудование стоит без дела.

Для решения проблем компаний аким города созвал расширенное совещание, на которое пригласил ТОО «Capital Logistics», «Байтерек», представителей суда. Надо сказать, что по этим текстильным предприятиям состоялось множество судебных процессов во всех инстанциях, включая Верховный суд. На одном из судов было признано, что обязательства, взятые на себя Capital Logistics по поддержке и сопровождению текстильных предприятий, выполнены не в полном объеме. При этом данное ТОО держало все рычаги управления в своих руках.

Решения судов неоднократно пересматривались. Начиная с 5 декабря 2018 года проходит очередное рассмотрение в Верховном суде. Возбудили кассационное производство. Рассмотрение дела в кассационной инстанции напрямую связано с делом, которое находится в производстве специализированного межрайонного суда города Шымкента. Здесь нельзя ошибиться: цена ошибки слишком высока. Поэтому оба решения – и в Верховном суде, и в Шымкенте – по всей видимости, будут связаны между собой. А вынесены они будут уже в ближайшее время, вероятно, в конце марта – начале апреля.

# Начнут гладью – закончат гадью

## Учредители частных детсадов Кызылорды похитили 42 млн тенге субсидий

Кызылординская область стала одной из первых в Казахстане, устранившей проблему нехватки мест в дошкольных учреждениях благодаря механизму ГЧП. Между тем из-за недостаточности субсидий руководители детсадов не могут повысить зарплату персоналу и идут на приписки. В прошлом году было возбуждено 18 уголовных дел по фактам хищений госсредств при получении субсидий, сумма ущерба составила 42 млн тенге.

**Инна БЕКЕЕВА**

**Дети для приписок**

В 2018 году службой экономических расследований ДГД Кызылординской области было возбуждено 18 уголовных дел, связанных с деятельностью частных детсадов. Все они связаны с хищением госсредств при получении субсидий.

Как сообщил «Курсиву» заместитель руководителя ДГД Кызылординской области Елтай Бекмурзин, по результатам расследования уголовные дела с обвинительными актами были направлены в суд и в порядке п.12 ч.1 ст. 35 УПК РК прекращены по реабилитирующим основаниям.

«Сумма причиненного ущерба составила 42 млн тенге, возмещено в доход государства более 28 млн тенге. В настоящее время работа по проверке учреждений дошкольного образования продолжается», – проинформировал он.

Существование этой проблемы признала член Казахстанской ассоциации дошкольных организаций, директор частной школы «Мансап» Наталья Мишукова. С увеличением количества детей она сама сталкивалась не раз. В составе общественной комиссии Наталья Мишукова участвовала в мониторинге детских садов. По ее словам, были случаи, когда в саду числились дети, чьи родители даже не догадывались об этом. Эти факты выявлялись при персональном обзоне.

«К примеру, было заявлено, что в течение года садик будут посещать 100 детей, а посещают 80, – рассказала «Курсиву» г-жа Мишукова. – Все равно разницу рано или поздно придется вернуть и отчитаться, ведь это государственные деньги. Но не все руководители, к сожалению, это понимают».

**Субсидий не хватает**

Как считает Наталья Мишукова, если бы предприниматели привели в соответствие заявленные и реальные цифры, то оставшаяся сумма можно было бы использовать на законных основаниях на повышение зарплат персоналу. А это один из проблемных вопросов бизнесменов.

Собеседница пояснила, что у руководителей детсадов нет возможности повысить заработную плату персоналу в соответствии с посланием президента РК от 5 октября 2018 года. И причина заключается в том, что субсидии в этом году для частных детских садов Кызылорды повышены не



Учредители частных детсадов Кызылорды получали субсидии на мертвые души.

Фото: www.shutterstock.com/ChiccoDodici

были, тогда как в государственных детских садах зарплату подняли.

По данным управления образования Кызылординской области, в 2017–2018 годы субсидия на одного ребенка в регионе составляла от 24 240 до 26 295 тенге. На 2019 год всего выделено 6 млрд 840 тыс. тенге.

«Насколько нам известно, в других регионах Казахстана субсидии из расчета на одного ребенка в месяц подняли практически до 30 тысяч, – отметила Наталья Мишукова. – В нашем же регионе этого сделано не было. К тому же с

субсидированием у нас уже были проблемы. Образовавшаяся задолженность частично (порядка 70%) была выплачена, оставшуюся сумму предприниматели подарили городу Кызылорде на его 200-летие».

По информации отдела образования Кызылорды, задолженность по выплате субсидий частным детским садам образовалась в 2017 году. Как там заявили, учредители частных детских садов и городской отдел образования пришли к единому соглашению из-за невозможности выплат данной задолженности из местного бюджета.

**Обучение и контроль**

В управлении образования Кызылординской области заверили, что контроль за работой частных дошкольных учреждений ведется в строгом соответствии с законом.

«Согласно приказу №231 от 28 мая 2018 года «Об утверждении правил размещения государственного образовательного заказа на дошкольное воспитание и обучение, среднее образование» представители областного управления и отделов образования раз в год проводят мониторинг деятельности дошкольных органи-

заций по исполнению обязательств, предусмотренных договором размещения государственного образовательного заказа, и оказывают консультативную помощь. Мониторинг реального количества детей выполняется городским и районными отделами образования», – сообщил «Курсиву» заместитель руководителя управления образования Багдат Бердаулетов.

Кроме того, по его словам, в субсидиях государственного образовательного заказа предусмотрены расходы на повышение квалификации воспитателей. Руководитель частного дошкольного учреждения должен своевременно обеспечивать методическим сопровождением методистов и воспитателей.

Что касается вопроса повышения зарплат персоналу частных дошкольных учреждений, то представитель управления отметил, что в Министерство образования и науки РК было направлено письмо с просьбой об увеличении субсидий для этих целей.

По данным управления образования Кызылординской области, на сегодняшний день в регионе нет дефицита мест в детсадах. В области работает 666 дошкольных учреждений: 571 детский сад и 95 мини-центров. 411 из 571 детсадов частные. Из 95 мини-центров частный только один. Всего в дошкольных учреждениях воспитываются 60 167 детей. При выявлении освободившихся мест для стоящих в очереди детей направления в дошкольные учреждения выдаются через автоматизированную систему «Электронный детсадовский сад».

ДЕЛОВОЕ ЕЖЕНЕДЕЛЬНОЕ ИЗДАНИЕ

**КУРСИВ | ЮГ**

Газета издается с 6 сентября 2018 г.

Собственник: ТОО «Alisco Partners»

Адрес редакции: А15Е3В3, РК, г. Алматы, пр. Аль-Фараби, 7,

б/д «Нурлы-Тау», Блок 5А, оп. 119

Тел./факс: +7 (727) 346-84-41

E-mail: kursiv@kursiv.kz

Генеральный директор:

Марат КАИРБЕКОВ

m.kairbekov@kursiv.kz

Главный редактор:

Динара ШУМАЕВА

d.shumajeva@kursiv.kz

Зам. главного редактора:

Маюя ТОРЕБАЕВА

m.torebaeva@kursiv.kz

Июреп КЛЕВЦОВ

i.klevtsov@kursiv.kz

Редактор кор. пункта

в южном районе:

Лаура КОПЖАСАРОВА

south@kursiv.kz

Редакция:

Наталья ХАЙКИНА

Александр МЕЛЬНИК

Курен ОРШАБЕКОВ

Куренит в г. Шымкент:

тел. 8 (7252) 53 96 55 (бн. 102)

Корректорское бюро:

Светлана ПЫЛЫПЧЕНКО

Татьяна ТРОЛЕНКО

Елена ШУМСКОЯ

Вера АН

Аналитический отдел

Kursiv Research:

Айзоль ИБРАЕВА

Асель МУСАПИРОВА

Технический редактор:

Елена ТАРАСЕНКО

Фотографы:

Олея СПИВАК

Аскар АХМЕТУЛЛИН

Орелая ЖАКАЕВА

Дизайнер:

Александр ИГИЗБАЕВ

Вячеслав БАТУРИН

Директор по развитию:

Танат КОЖИМАНОВ

Коммерческий директор:

Аида ТЕМЕРЖАНОВА

Тел. +7 707 333 14 11,

a.temerzhanova@kursiv.kz

Руководитель службы

по рекламе и PR:

Сабир АГАБЕК-ЗАДЕ

Тел. +7 707 950 88 88,

s.agabek-zade@kursiv.kz

Служба распространения:

Рафик АБРАЛЛИТОВ

Тел. +7 (727) 346-84-41

Полные индексы:

для юридических лиц – 15138,

для физических лиц – 65138

Газета зарегистрирована

в Министерстве информации

и коммуникаций Республики Казахстан

Свидетельство о постановке на учет

№ 174-0/0, выдано 09 января 2019 г.

Отпечатано в типографии РПЖ «Дзуір».

РК, г. Алматы, ул. Кадаякбаева, 17

Тираж 1040 экз.

# Тяжелые проблемы легкой промышленности

Шымкент является лидером в легкой промышленности страны: на него приходится почти четверть всей отечественной продукции этой отрасли. Однако предприятия легпрома задействованы всего на 50% из-за краткосрочных заказов, трудностей с реализацией и брендированием продукции, зависимости от импортного сырья.

**Наталья ХАЙКИНА**

Доля товаров легкой промышленности, производимых в Шымкенте, составляет 23% от их общего объема в республике. При этом потенциал шымкентских предприятий легкой промышленности задействован всего на 50%. О том, что местные производители не могут использовать полностью мощности своих предприятий, они говорили на прошедшем в Шымкенте совещании по выработке стратегии развития «экономики простых вещей».

## От тендера до тендера

Как рассказывает директор швейной фабрики «Гаухар» **Анипа Халбаева**, в 2018 году предприятия заплатило налоги на сумму 140 млн тенге, тогда как могло бы пополнить бюджет города на 280 млн тенге. Причина – отсутствие соответствующих объемов заказов. «Наша фабрика работает только полгода, когда шьет форму для казахстанской армии, – пояснила в кулуарах ситуации **«Курсив»** Анипа Халбаева. – Затем мы заказываем, и фабрика простаивает до следующего тендера. Мы могли бы шить форму для недропользователей (нефтеперерабатывающая промышленность, горнорудная и так далее), но нам не дают заказы. А ведь там работает около 170 тыс. рабочих. И всех их обслуживают в Китае, хотя в отчетах пишут, что шьется форма на казахстанских предприятиях, но на самом деле это фирмы-посредники».

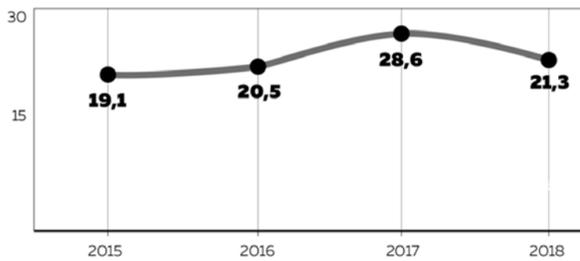
«Пусть налоговые структуры проверят отчисления фирм-посредников, и тогда картина сразу станет ясной. Кроме того, у нас нет мест, где мы могли бы реализовать свою продукцию, нет возможности выбраться в другие города Казахстана. Одно дело производить, а другое – заниматься торговлей. Во всем мире производители производят, а специальные дилерские компании занимаются реализацией продукции. А мы вынуждены сами производить, торговать и развивать бренды», – посетовала предпринимательница.

## Проблемы у всех схожие

С похожей проблемой обратилась за помощью к городским властям и директор крупной текстильной фабрики Шымкента ТОО

## Динамика развития легкой промышленности Шымкента

■ данные в млрд тенге



## Структура легкой промышленности Шымкента в 2018 году

■ данные в млрд тенге



«AZALA Textile» Гульнара Садыкбекова. Предпринимательница сообщила, что более 90% продукции уходит на экспорт. Но и в Шымкенте предприятие реализует свою продукцию.

«Мы создали свой бренд, открыли фирменный магазин и несколько бутиков в торговых центрах города, – рассказала директор фабрики. – Но развитием бренда заниматься очень непросто, это требует много денег и времени. При этом мы находимся в неравном положении с турецкими брендами и производителями, так как они приходят на наш рынок достаточно сильными. Ведь у них история развития более 20 лет, поэтому нам с ними тяжело конкурировать. Они арендуют лучшие места в торговых центрах, где аренда бутика стоит очень больших денег».

По словам Гульнара Садыкбековой, предприниматели не могут себе этого позволить, так как это моментально сказывается на цене продукции. Кроме того, производителям легкой промышленности сложно занять хорошее место в ТРЦ, так как все боятся не выдерживать аренду.

## Бизнес бизнесу не товарищ

Заместитель акима города Шымкента **Данат Жумин** согласился с предпринимательницей в том, что отечественным производителям товаров легкой промышленности сложно попасть на полки магазинов. «И это не только проблема легкой промышленности, – подчеркнул г-н Жумин. – Торговые сети не очень активно сотрудничают с отечественными компаниями. Правда, в Шымкенте начата акция,

позволяющая продвинуть отечественную продукцию на полки магазинов. Несколько супермаркетов нас поддержали, но это касается продуктов питания. По субсидированию вопрос сложный, так как торговые предприятия – тоже малый и средний бизнес, который сам решает, с кем сотрудничать, а с кем нет. Кроме того, ставки разные, все не проконтролируешь».

При этом замакима признал: очевидно, что отечественному бизнесу необходимо предоставлять места. «Конкурентное поле очень тяжелое, – сказал он. – Поэтому Министерство индустриального развития вышло с предложением инициировать создание промышленных сертификатов для отечественных производителей».

## Что даст сертификат

Как пояснил «Курсиву» заместитель директора палаты предпринимателей по городу Шымкенту **Данияр Дармен**, такой сертификат дает преференцию в 20% при участии в тендере.

«При одинаковых условиях наличие такого сертификата у производителя дает преимущество на 20%, – говорит Данияр Дармен. – Сертификат выдается только тем, кто производит свою продукцию в Казахстане. Планируем с мая начать выдавать нашим предпринимателям промышленный сертификат».

## Уйти от импортозависимости

Тем временем пока в легкой промышленности Шымкента наблюдается спад. Если в 2017 году продукции было выпущено на 28,6 млрд тенге, то в 2018 – на 21,3 млрд тенге.

## Выпуск продукции в 2018 году

■ в натуральном выражении



Одной из главных причин этого, по мнению Анипы Халбаевой, является зависимость производства от сырья, в частности, от тканей.

«Но их производство крайне ограничено в Казахстане, – пояснила она «Курсиву». – Например, местная текстильная фабрика AZALA Textile производит ткани только для постельной группы и для пошива формы для казахстанской армии, то есть в тех направлениях, где сама имеет заказы. Раньше у нас выпускали ткани фабрики «Ютек» и «Меланж», но в 2017–2018 году они обе закрылись. И теперь мы вынуждены закупать ткань за границей. Но так как курс доллара подскочил, сырье также подорожало. И швейные фабрики стали покупать его меньше, а значит, и выпускать продукции тоже стали меньше».

Директор швейной фабрики ТОО «ПК «АГФ Групп» **Фатхулла Насыров** поднял эту же проблему на встрече предпринимателей с премьер-министром Казахстана **Аскаром Маминим** в СЭЗ «Оңтүстік». «На встрече с премьером мы поставили вопрос о том, что казахстанские предприятия не должны зависеть от импортного сырья, – рассказал «Курсиву» Фатхулла Насыров. – Сейчас мы разрабатываем проект по увеличению глубины переработки отделки ткани. А пока закупает сырье в Индии, Китае, Пакистане. Это очень сильно тормозит наше развитие, так как сырье дорогое».

Премьер-министр Аскар Мамин подчеркнул, что этот вопрос нужно прорабатывать совместно с казахстанским институтом развития и индустрии и заверил, что деньги на эти цели есть.

# 500 миллионов долларов на ветер

В последние годы потери нефтяных компаний, работающих в Кызылорде, из-за снижения объемов добычи нефти и низкой цены на газ достигли \$500 млн. Если ситуация изменится, экономический эффект будет выгоден компаниям и населению региона. Но пока данный вопрос по объективным причинам остается открытым.

**Мира ЖАКИБАЕВА**

Недавно вопросы развития нефтегазовой отрасли обсуждались на совещании в Кызылорде с участием председателя правления АО «НК «КазМунайГаз» **Алика Айдарбаева**. Месяцем ранее проблемы в нефтяном деле региона были озвучены на заседании Совета безопасности РК, и по поручению президента РК **Нурсултана Назарбаева** в ближайшие сроки будет утверждён комплексный план социально-экономического развития области на 2019–2022 годы.

## Время – деньги

В настоящее время в области работает 13 нефтедобывающих компаний. Нефть и газ для региона – это 73% объемов промышленного производства. Объем добычи нефти снижается – например, с 2013 года потеряно почти 5 млн т. В 2018 году потери составили 420 тыс. т. Руководство области ищет пути решения проблемы. В планах – реализация программы по бурению свыше 60 новых скважин глубиной 3,5 метра за счет средств недропользователей, а не от 1,5 до 2 метров, как сейчас.

«Три четверти сырой нефти, которые добывают нефтяные компании, работающие в нашей области, реализуют нам же. По оценкам экспертов, из-за этого потери этих компаний доходят до 500 млн долларов США. В то же время известно, сколько идет на экспорт и на внутренний рынок нефтяниками других регионов, поэтому и наша область хотела бы справедливого отношения к себе», – сказал **Крымбек Кушербаев** на заседании.

## Что делать, если запасы истощаются?

Акима области предлагает увеличить доли нефтяных компаний западных регионов республики, аффилированных с АО «НК «КазМунайГаз», для обеспечения сырой нефтью Павлодарского и Шымкентского нефтеперерабатывающих заводов.

Сейчас Павлодарский НПЗ фактически обеспечивается российской сырой нефтью, а кызылординская по нефтепроводу идет в КНР и в АО «ПетроКазахстан Ойл

Продакт» (бывший Шымкентский НПЗ).

Пока не реализован проект «Кенкияк-Атырау», нефтяным компаниям, работающим на западе страны, предлагается заключать контракты с российскими компаниями, которые гонят нефть через Каспийский трубопроводный консорциум.

В таком случае и нефтеперегонные компании, и добывающие должны будут заключать между собой договоры по обмену операциями экспортных объемов «нефть на нефть», поставляемых на НПЗ, и наоборот. В ином случае если, как прогнозируют специалисты, добыча нефти упадет на 1,1 млн. т, реализация нефти нефтяными компаниями на внутреннем рынке составит 93% от общего объема добычи, а недропользователи и сервисные структуры окажутся в кризисной ситуации.

«Месторождения нефти когданьбудь истощатся, и это естественно. За последние годы новых не открыто. Прогнозы геологов – около 60 млн т нефти и около 20 млрд куб. газа, но для развития области их будет недостаточно. Поэтому нацкомпания приложит все возможное для изменения сложившейся ситуации», – сказал Алик Айдарбаев.

## Цена на газ – не для нас

Еще одна проблема нефтегазовой отрасли региона – цена на газ. Перед руководством страны уже поставлен вопрос об увеличении объемов газа на экспорт. Нынешние запасы газа, по предварительным подсчетам, составляют в области около 136 млрд куб. м.

«Национальный оператор «КазТрансГаз» более 10 лет скупает газ по 601 тенге за куб, это очень низкая цена. Если цена на закуп газа повысится и решится вопрос с экспортом газа, Кызылординская область будет полностью обеспечена собственным газом. Пока же из 13 нефтедобывающих компаний, работающих в регионе, только ТОО «СП» КазГЕРМунай» производит газ для населения области, остальные 12 компаний закачивают попутный газ в пласты или используют только для своих нужд», – говорит руководитель областного управления Кызылординской области **Ринат Султангересев**.

Сегодня газом собственного производства область обеспечена на 61%, остальная часть докупается из других газодобывающих регионов. Как отмечают эксперты, если все нефтяные компании, работающие в Кызылординской области, снова начнут добывать газ, можно будет избавиться от закупа топлива из других регионов. Но пока национальный оператор не повысил закупочные цены на топливо, сделать это невозможно. Следовательно, компании и дальше будут терпеть убытки, а жители покупать газ по высокой цене.

# А много ль кобыла дает кумыса

## Что мешает созданию кумысного кластера в Жамбылской области, выяснял «Курсив»

В то время как промышленное производство кумыса в стране идет на спад, в селах Жамбылской области его продолжают готовить в больших объемах. Однако основную долю напитка из кобыльего молока в регионе обеспечивают крестьянские и личные подворные хозяйства. Развитие этой молочной отрасли АПК тормозит субсидирование его производства только на промышленной основе.

**Людмила МЕЛЬНИК**

## Капля в море

По данным комитета по статистике Министерства национальной экономики РК, в 2017 году в республике всего было произведено 1226 т кумыса в промышленном масштабе. В прошлом году этот показатель составил 890 т. Причем в январе 2018 года отечественными предприятиями было выпущено 114 т напитка, а в декабре – 102 т. В январе 2019 года производство кумыса сократилось до 51 т, а в феврале объемы выросли, достигнув 116 т.

По информации главного специалиста отдела животноводства управления сельского хозяйства акимата Жамбылской области **Сражадина Сулейменова**, в прошлом году в регионе тремя хозяйствами – ТОО «Зан», крестьянское хозяйство «Шаушен» из Т. Рыскулова района и крестьянское хозяйство «Арас» из Меркенского района – было произведено 75,8 т кумыса.

В январе-феврале текущего года этот показатель в общей сложности



Основной объем производства кумыса в Жамбылской области обеспечивают крестьянские и личные подворные хозяйства. Фото: Виктор БАРБАШ

составил 23 т, причем о нем заявило только КХ «Арас». Остальные производители о своих итогах пока не отчитались.

«В прошлом году хозяйства, имеющие сертификат на производство кумыса, получили субсидии на общую сумму 10,6 млн тенге. С начала 2019 года выплачено 7,4 млн тенге в рамках субсидирования. Конечно, в нашей области мелкие хозяйства производят гораздо больше этого напитка, но мы включаем в статистику только продукт, полученный производителями, имеющими цеха и сертификаты», – рассказал «Курсиву» г-н Сулейменов.

## Работают по старинке, вручную

Тем временем в селе Таттибая Дуйсебайулы (бывший колхоз имени Амангельды Иманова) Шакартинского сельского округа Жуальинского района производством кумыса занимаются более 100 крестьянских и личных подворных хозяйств.

В одном из них – хозяйстве «Ралан» – содержится 40 лошадей. Нынешней весной ожидается прибавление от 15 кобыл. Если соблюдать режим дойки, то от одной кобылицы в день можно будет получить до 10 литров молока, которое

тут же в поле можно переработать в кумыс. На летнее время для этой работы нанимаются две-три женщины. Весь процесс производится вручную, по старинке.

«Полученный кумыс мы отправляем в Тараз и Алматы по 600 тенге за литр. В прошлом году в неделю изготавливали 50 литров напитка. Это одна из частей дохода нашего хозяйства. Сейчас кумыса мало, так как кобылы еще не ожеребились. Основной сезон начнется в конце апреля», – объяснил глава крестьянского хозяйства **Бектурган Кансеитов**.

Фермер давно мечтает о том, чтобы его земляки объединились в сельхозкооператив по производ-

ству кумыса. Но люди не торопятся с этим решением. В первую очередь его тормозит то, что производство кумыса субсидируется только в промышленных масштабах.

Бектурган Кансеитов и этот вопрос готов решить. Он уже приобрел земельный участок площадью 2 га. Собирает документы для строительства цеха, намерен купить линию по разливу кумыса в бутылки. Тогда напиток можно будет отправлять не только в областный центр и Алматы, но также в Астану и другие города страны. Кроме того, реализация данного проекта позволит обеспечить работой до 15 жителей села Т. Дуйсебайулы и, разумеется, получать субсидии.

Производство кумыса все-таки позволяет жителям села получать доход, признал глава КХ. По его словам, если не лениться, то это довольно прибыльное дело.

## Субсидии – только на промышленное производство

В отделе сельского хозяйства акимата Жуальинского района затруднились сказать, сколько кумыса изготовили жуальинские производители. «Мы эту статистику не ведем», – ответил корреспонденту «Курсива» главный специалист ОСХ **Нургазы Кистаубаев**.

С тем, что сегодня в производстве кумыса имеются проблемы, согласен и один из основателей ассоциации производителей кумыса, директор ТОО «Зан» города Тараза **Дуйсенали Ибиналиев**.

«В нашу ассоциацию входят всего четыре-пять членов, не так давно к нам присоединились кыргызские коллеги, которые хотели уредить у себя наш филиал, – рассказал он. – Но пока этот вопрос не рассмотрен. Получается, что мы

практически не работаем, так как все производители кумыса больше заняты своими делами. Поэтому некоторые наши проекты, в том числе проведение международного фестиваля кумыса «Қымызмұрныдық», так и не были реализованы».

«Понять предпринимателей можно: положение нелегкое, а кумыс делать надо. И государственная поддержка в рамках госпрограмм масштабно тоже не оказывается. Чтобы получать субсидии, необходимо производить кумыс на промышленной основе, иметь хотя бы один цех, получить сертификат качества. У большинства производителей возможности все это обеспечить нет. В итоге сегодня кумыс изготавливают мелкие крестьянские хозяйства или вообще ЛПХ. У каждого свой рецепт этого напитка. В таких условиях создать кластерное производство кумыса невозможно», – отметил Дуйсенали Ибиналиев.

Сегодня в его хозяйстве содержится около 50 кобылиц. В имеющемся цеху в день разливается по бутылкам 100–150 литров кумыса. Объемы небольшие, но, как пояснил г-н Ибиналиев, производительность зависит от покупательского спроса.

«К сожалению, большинство жителей уже не знают вкус настоящего кумыса, несмотря на то, что в мае у нас начинается сезон этого напитка. Юрты-кымызханы будут открыты на каждом углу, но не в каждой гостям подадут качественный кумыс, так же как не везде покажут сертификат качества. Но что радует, люди стали больше задумываться о здоровье и выбирают традиционные казахские угощения. А то ведь до чего мы дожили: нынешнее поколение путает парное кобылье молоко с саузалом (молодой кумыс)», – посетовал собеседник.

# Чтобы устранить преграды

## Региональная палата предпринимателей инициирует поправки в закон

На что жалуются бизнесмены региона и почему Закон РК «О государственных закупках» и некоторые другие нормативно-правовые акты нуждаются в существенных доработках, рассказала в интервью «Курсиву» председатель совета по защите прав предпринимателей и противодействию коррупции Жамбылской областной палаты предпринимателей Антонина Ан.

Кукен ОРШАБЕКОВ

— Антонина Анатольевна, еще три года назад у возглавляемого вами совета была одна основная функция — защита предпринимателей. С 2016 года вам в обязанность вменили работу по противодействию коррупции. Что-то изменилось в деятельности структуры в связи с новой нагрузкой?

— Отвечу однозначно: изменилось многое. Ведь раньше мы как работали? Собирались, обсуждали что-то и расходились. Каких-то серьезных решений не принималось, поскольку совет был общественным.

После того как изменился формат работы, а соответственно, и требования, появились новые импульсы. Да и сам состав совета не позволяет расслабляться, ведь в него сейчас входят руководители госорганов — прокуратуры, департамента госдоходов, департамента юстиции, департамента по делам госслужбы. Это обстоятельство является ключевым моментом, благодаря чему совет стал действенным органом, способным принимать серьезные рекомендации и решения.

Конечно, все поступающие к нам жалобы рассмотреть мы не можем. Согласно положению о совете рассматриваем в основном те вопросы и проблемы, которые имеют системный характер. То, что касается широкого круга предпринимателей, — это прежде



всего налоговая сфера, государственные закупки, таможня.

— А если конкретнее — какие проблемы чаще всего поднимают местные предприниматели?

— Много вопросов связано с механизмом реализации госпрограмм. Вообще госпрограммы — это головная боль не только бизнеса, но и самих уполномоченных органов. Когда рассматриваешь жалобы предпринимателей, выявляются узкие места той или иной программы, и становится ясно, почему она пробуксовывает, не работает.

Но у нас теперь появились рычаги воздействия на проблемные точки. Как я уже отметила, в составе совета есть и прокурор. По наиболее принципиальным вопросам мы напрямую обращаемся к нему. То есть мы идем в одном направлении. Они по нашему запросу дают нам нужную инфор-

**Антонина Ан: «В нашей области очень инфантильный бизнес. Возможно, сказывается местный менталитет. Не могут наши предприниматели отстаивать свои права, пасуют перед первыми же препятствиями».**

Фото: РПП

мацию, потом уже мы принимаем решение.

К тому же сегодня должностное лицо отвечает за деятельность совета перед своим органом. Сейчас, кстати, в каждом госоргане есть свой индикатор работы с бизнесом. То есть мы идем в одном направлении. Наша задача — высветить проблему, сообщить о ней в центр.

Другой проблемный вопрос, о котором все знают и говорят, — это госзакупки из одного источника. По большому счету, подобная форма закупок должна быть исключением из правил. На самом деле заказчик всеми способами старается избавиться от участников конкурса. И это ему удается.

А что мы видим в результате? В настоящее время по итогам мониторинга, проведенного правовым

отделом региональной палаты предпринимателей, закупки из одного источника составляют по области до 80% от общего объема госзакупок. То есть там нет ни конкуренции, ни экономии бюджетных средств, зато коррупционные риски огромные.

— Какой выход вы видите?

— Мы инициировали конкретное предложение по внесению изменений в статью 39 Закона РК «О государственных закупках». Оно сводится к следующему: если открытый конкурс не состоялся, но на участие в нем было подано более двух заявок, то даже при условии отклонения всех заявок этот конкурс не может завершиться закупкой из одного источника.

Такой подход обрубит заказчику возможность злоупотреблять своими полномочиями, делать то, что

он захочет. Свое предложение мы направили в Астану, в центральный аппарат НПП «Атамекен». Надеемся, что к нашему предложению наверху прислушаются. Примут его — значит, мы поработали не зря. Подобного рода проблемные вопросы мы и стараемся находить в ходе встреч с предпринимателями.

— Как вы оцениваете бизнес-общество жамбылского региона, насколько оно, по-вашему, активное?

— Проблема в том, что в нашей области очень инфантильный бизнес. Возможно, в этом сказывается местный менталитет. Не могут наши предприниматели отстаивать свои права, пасуют перед первыми же препятствиями. У нас очень мало зубастых предпринимателей. А бизнес — это прежде всего борьба. Но почему-то многие не желают ввязываться в активное противостояние с теми, кто мешает им работать.

Правда, есть и исключения. Недавно на приеме в палате предпринимателей была директор санатория имени Т. Рыскулова. Как выяснилось, уже несколько лет она пытается получить разрешение на использование минеральных источников в лечебных целях. Дело нужное. Однако по причине несогласованности между различными ведомствами, а также несовершенства некоторых законодательных актов бизнесу не может получить официальное разрешение.

Но она не сдастся: снова и снова обращается в государственные органы, не опускает руки. Именно таким и должен быть предприниматель — напористым, упрямым. Конечно, наш совет — это не судебный орган и не прокуратура, мы не можем ей помочь каким-то волевым решением, но мы подскажем, в каком направлении ей надо двигаться, чтобы добиться своего. А на основании ее обращения сделаем ввод, вырабатываем рекомендацию и направим их в соответствующие органы. В этом и заключается наша работа.

# Правила собачьего отлова

## Собачьи питомники — роскошь, но строить их надо, считают ветеринары

В Жамбылской области сегодня действует один частный приют для собак и кошек. Предложение общественников о его финансировании на принципах ГЧП взамен строительства государственного питомника, которое начнется только через год, акимат не поддержал. А так как содержать отловленных собак пока негде и не на что, их усыпляют и закапывают.

Людмила МЕЛЬНИК

### На общественных началах

Рацпредложение высказали на недавно прошедшем брифинге в региональной службе коммуникаций директор ТОО «Редакция газеты «Новый Регион» Лариса Сафонова и председатель общественного объединения «Ассоциация работников средств массовой информации» Жанна Мамашева. Как они считают, вместо того чтобы тратить деньги на строительство нового питомника, лучше выделить из госбюджета средства на содержание уже имеющегося в Таразе частного приюта для собак и кошек «Актос».

Питомник «Актос» в Таразе действует с 2006 года, в данный момент в нем содержится 700 животных. По словам хозяйки приюта Ирины Келлер, он существует исключительно на пожертвования.

«Я предлагала акимату города включиться в содержание приюта на принципах ГЧП, но мою идею не поддержали, — рассказала она «Курсиву». — Вот мы и продолжаем самостоятельно заниматься этим делом. На то, чтобы обеспечить работу приюта, у нас в месяц уходит 400 тыс. тенге. В год получается порядка 4,8 млн тенге. Это коммунальные услуги и корм для собак и кошек. Помощники работают бесплатно. Ветеринарные обслуживание наших питомцев взяла на себя клиника, с которой у нас имеется договор».

По мнению специалистов, такое предложение не имеет под собой логического основания. «Подобные питомники есть во всем мире, и все они содержатся за счет спонсорских средств и финансирования общественных фондов, — пояснила «Курсиву» руководитель отдела организации и проведения эпизоотических и паразитологических мероприятий управления ветеринарии акимата Жамбылской области Салтанат Боранбаева. — Государство не может и не обязано брать на себя вопрос их обеспече-



Чтобы содержать собак в питомнике хотя бы в течение трех дней, нужны немалые средства. Поэтому отловленных животных усыпляют и утилизируют.

Фото: Виктор БАРБАШ

ния. Поэтому наше управление и приняло решение о строительстве государственных питомников для собак в каждом районе и городе за счет местного бюджета».

«В настоящее время идет работа по определению земельных участков под их строительство, — добавила глава отдела. — О выделении средств под эти цели речь еще не ведется. Не уточнен и срок, сколько дней собака или кошка будут находиться в питомнике. Ведь даже на то, чтобы животное находилось здесь три дня, нужны деньги, и немалые».

### Цена отлова

Между тем нынешняя работа со стороны госорганов в этом направлении пока сводится к отлову и усыплению животных. По словам Салтанат Боранбаевой, каждый район проводит отлов бродячих животных в соответствии с правилами содержания домашних собак и кошек, а также отлова бродячих собак и кошек, утвержденными местными маслихатами. «Средства, предназначенные только на

отлов и уничтожение бродячих собак и кошек, также выделяются из местных бюджетов», — отметила она.

В прошлом году в области работало 35 бригад по отлову бродячих животных. Больше всего их в Мойынкумском районе — там создано 14 таких бригад, которыми по итогам 12 месяцев прошлого года отловлено 822 собаки и 178 кошек. На все мероприятия местной ветеринарной службой было потрачено 2 млн тенге.

В течение прошлого года три бригады выловили почти 13 тыс. собак и 299 кошек, находившихся на улицах областного центра без хозяев. Сумма финансирования этих работ составила 22,6 млн тенге. Всего из городского и районных бюджетов области на отлов бездомных животных было выделено в прошлом году 50,8 млн тенге.

«Отлову подлежат все собаки, не имеющие ошейников, которые находятся на улице и могут представлять опасность для населения, — пояснила г-жа Боранбаева. — С прошлого года у нас был поднят

вопрос создания питомников для временного содержания отловленных животных. Сегодня я часто слышу от возмущенных жителей города: почему собаку не держат на передержке два месяца, пока за ней не придет хозяин? Но кто ее будет кормить все это время?! Разумеется, собака усыпляется».

Кроме того, в прошлом году управлению ветеринарии было выделено 374,9 млн тенге по статье «Профилактика заболеваний животных, закуп ветеринарных препаратов для местных исполнительных органов», которые были полностью освоены. Результат — не было зафиксировано ни одного случая бешенства у жителей региона. В этом году на проведение мероприятий по этому же пункту управлению выделено 1,5 млрд тенге.

### Усыпить и закопать

Между тем бродячих собак и кошек на улицах Тараза меньше не становится.

Как отметил исполняющий обязанности руководителя отдела

ветеринарии акимата города Тараза Ануарбек Калтаев, ситуация в областном центре с бродячими животными неоднозначная.

«С начала текущего года к нам поступило 20 заявок на отлов собак от жителей областного центра, — рассказал он «Курсиву». — В то же время эти же горожане нередко выражают претензии. Мол, их отстрел ведется прямо во дворах домов на глазах детей. Это не так. Наши сотрудники стреляют в собак дробиками с усыпляющим веществом. Но вот содержать всех пойманных животных нам негде. Нет помещения для передержки. Поэтому приходится отловленных собак и кошек усыплять и утилизировать в яме Беккари».

Как подчеркнул Ануарбек Калтаев, в своей работе они руководствуются решением Жамбылского областного маслихата от октября 2016 года «Об утверждении правил содержания и выгула собак и кошек, отлова и уничтожения бродячих собак и кошек в городе Тараз».

В нынешнем году количество бригад по отлову животных сокращено до двух, на их работу вы-

делено 20,2 млн тенге. В январе в городе было отловлено 934 собаки.

По информации собеседника, вопрос строительства питомника для бездомных собак в Таразе в настоящее время решается. Уже выбран земельный участок площадью 3 га в конце улицы Кирова. Идет работа по его юридическому оформлению. Строительство начнется не раньше следующего года. Стоимость объекта пока неизвестна.

Территорию под собачий питомник площадью в 2 га определили и в Жуальском районе. По словам руководителя ГПП «Ветеринарная служба» Габитбека Кебева, в районе действует одна бригада по отлову собак, состоящая из трех человек. «В день они отлавливают до 30 животных. Конечно, их приходится усыплять сразу, так как содержать собак даже сутки мы не можем», — объяснил специалист.

### Пока питомник не построятся...

В Жуальском районе сегодня тоже озабочены вопросом строительства питомника. Габитбек Кебев признал, что наличие такого объекта позволило бы быть более гуманными по отношению не только к животным, но и к их возможным хозяевам.

«Но знаете, где в селе Бауыржан Момышулы больше всего бродячих собак? Возле центрального районного рынка, куда жители сами приводят ненужных им животных. Собаки очень быстро обживаются рядом с торговыми рядами, питаются помоями и объедками, которые им оставляют сердобольные торговцы и повара из местных кафе. И уже через некоторое время на рынке появляются целые своры беспризорных животных, от которых люди рискуют заразиться бешенством или эхинококкозом», — посоветовал ветеринар.

«Между тем у нас только на отлов уходят огромные средства, — продолжил собеседник. — Один дротик стоит 250 тенге, а 1 мг усыпляющего средства — 500 тенге. В прошлом году на территории района было отловлено около 4 тыс. собак. Впрочем, если бригада работает за пределами населенных пунктов, то собак элементарно отстреливают».

Сумму средств на строительство питомника руководитель ГПП назвать не смог. Эта работа начнется в следующем году, в данный момент еще даже не разрабатывается ПСД. Г-н Кебев пояснил, что, по предварительным подсчетам, пребывание одного животного в питомнике обойдется местному бюджету в 6 тыс. тенге.

Судя по всему, в ближайший период в работе бригад по отлову бродячих животных в регионе вряд ли что-то изменится.