



Подписные индексы:
15138 - для юр. лиц
65138 - для физ. лиц

КУРСИВ | ЮГ

всегда в курсе: новости, прогнозы, аналитика

WWW.KURSIV.KZ

№ 17 (34), ЧЕТВЕРГ, 16 МАЯ 2019 Г.

ТЕМА НОМЕРА:

ПОЧЕМУ ЗАКРЫЛСЯ ТРУБНЫЙ
ЗАВОД В ТАРАЗЕ

стр. 2

ЭКОНОМИКА РЕГИОНА:

В ЧЕМ ПРОБЛЕМА
СВЕКЛОВОДОВ

стр. 3

ЭКОНОМИКА РЕГИОНА:

ХИТРОСПЛЕТЕНИЯ
МЯСНОГО РЫНКА

стр. 3

БИЗНЕС:

ЗОЛОТАЯ ЖИЛА ГОРОДСКОГО
ОГОРОДА

стр. 4

Бриф-новости

Нацелился на Китай

Производитель соли АО «Аралтуз» планирует в этом году выйти на рынок Китая, говорится на официальном портале акимата Кызылординской области. Как отмечается в сообщении, сегодня «Аралтуз» экспортирует за рубеж 65% своей продукции. В 2017 году аральская соль стала вывозиться в Азербайджан и Грузию. В 2018 году компания вышла на украинский рынок, направив на экспорт 462 т соли. В 2019 году планируется увеличить объем поставок в Украину в три раза и еще на 20% объем поставок в Россию. За последние три года «Аралтуз» завоевала уже 15% российского рынка.

Списали 23 млн

В ДГД Шымкента представили первые результаты налоговой амнистии. На 1 мая 2019 года органами госдоходов по Шымкенту вынесены решения о списании задолженности пени по штрафам 1254 налогоплательщикам, погасившим сумму основного долга в размере 191 млн тенге, числящейся по состоянию на 1 октября 2018 года.

По этим налогоплательщикам списана пеня в сумме 23 млн тенге, а также штрафы в сумме 214 тыс. тенге. В целом, по предварительным данным, под амнистию в Шымкенте подпадают 4822 субъекта среднего и малого бизнеса города, которые по состоянию на 1 октября 2018 года имели налоговую задолженность в размере 45,9 млрд тенге.

Напрямую – в Казань

Туркестанские овощи и фрукты будут экспортировать в Татарстан. В области с рабочим визитом побывали представители оптово-розничной компании ООО «Марьяна-Регион», которая занимается поставками плодоовощной продукции в такие торговые сети, как «Магнит» и X5 Retail Group.

Как сообщили в пресс-службе акима Туркестанской области, казанская компания намерена расширить направления сотрудничества по поставке плодоовощной продукции в Российскую Федерацию и установить деловые контакты с производителями плодоовощной продукции Туркестанской области. Планируемый объем закупок плодоовощной продукции ООО «Марьяна-Регион» составляет порядка 500–600 тыс. т в месяц.

Мясо дорожает

В связи с тем, что производитель мяса выгоднее экспортировать свою продукцию за рубеж, в Шымкенте уже подорожало мясо и ожидается дальнейшее повышение его цены, сообщает корреспондент «Курсива». В 2018 году на шымкентских рынках килограмм говядины стоил от 1400 до 1800 тенге, баранины – 1100–1400. В 2019 году цены повысились в среднем на 200 тенге. При этом мясное производство в Шымкенте постоянно растет: в 2017 году произвели 10 600 т мяса, в 2018-м – 11 тыс. т, в 2019 году ожидается увеличение производства до 13 тыс. т.

По словам руководителя управления сельского хозяйства и ветеринарии города Шымкента Аскара Каныбекова, подорожание мяса произошло в связи с тем, что многие шымкентские животноводы получили возможность экспортировать свою продукцию в Узбекистан, что гораздо выгоднее, чем продавать его внутри страны. По словам спикера, так как в этом месяце планируется подписание договора с Китаем на экспорт мяса из Шымкента, можно прогнозировать еще одно повышение цены на этот вид продукта.

Все на бой... с саранчой

В Жамбылской области началась борьба с саранчовыми вредителями

В этом году ареал распространения саранчовых в Жамбылской области снизился по сравнению с прошлогодним периодом почти в два раза и составил 184,5 тыс. га. На обработку посевов от селхозвредителей выделено в общей сложности свыше 3 млрд тенге.

Людмила МЕЛЬНИК

На старте

В регионе обитает три вида стадной и 10–15 видов нестальной саранчи. Заместитель руководителя управления сельского хозяйства акимата Жамбылской области Ерлан Кулкеев, отвечая на вопросы «Курсива», рассказал, что на обработку 14,4 тыс. га селхозугодий против нестальных вредителей из местного бюджета выделено 14 млн тенге. По словам г-на Кулкеева, работы будут проведены, как только позволят погодные условия.

Между тем стоит отметить, что в прошлом году в регионе сложилась довольно непростая ситуация с саранчовыми вредителями. Как отмечают в Жамбылской областной территориальной инспекции Комитета Минсельхоза РК, это было связано с тем, что предприятия, выигравшие тендер на обработку селхозугодий, вовремя не поставили технику. В результате мероприятия по борьбе с саранчой начались позже.

«Да и техника была некачественная. В итоге мы получили плохой результат. Сами пони-



маете, проводить обработку, когда насекомые встали на крыло, бесполезно. У саранчи имеется пять возрастов, каждый из которых длится пять-семь дней в зависимости от погодных условий. И поверьте, она не будет ждать, когда закончатся тендеры. Обработку необходимо проводить вовремя. В этом году мы неплохо подготовились к этой работе и уже 8 мая начали опрыскивание полей», – говорит руководитель ведомства Нурби Жигитеков.

По данным областной территориальной инспекции, в регионе планируется обработать против саранчовых вредителей 184,5 тыс. га площадей. Проведены тендеры, в ходе которых определены четыре поставщика услуг по химической обработке территорий. В частности, ИП «Райхан» проведет наземную обработку земель против марокканской и итальянской саранчи на сумму 1,7 млрд тенге. ИП «Аккозов Бауржан Жамалулы» обрабатывает площади против марокканской саранчи на сумму 1,2

млрд тенге. Жамбылский филиал республиканского государственного предприятия «Фитосанитария» и ТОО «Аэросервис Тараз» на химобработку получили из республиканского бюджета в общей сложности 230,2 млн тенге.

Борьба на земле...

«Право на проведение мероприятий мы получаем по итогам конкурсов госзакупок или тендеров. Но вот эти тендеры являются для нас болевой темой, так как насекомые не будут ждать, пока

закончится тендер. Впрочем, в последние два года министерство приняло определенные меры по упрощению процедуры государственных закупок в нашей сфере. Ведь саранча – это очень серьезный вредитель, способный нанести ощутимый урон экономике страны», – говорит директор жамбылского областного филиала республиканского государственного предприятия «Фитосанитария» Нурали Абашов.

стр. 3 >

Что нам второй «Хоргос» готовит?

Какие выгоды и риски принесет появление на границе с Узбекистаном МЦТЭС «Центральная Азия»

Рост объемов международной торговли и взаимного товарооборота между Казахстаном и Узбекистаном ожидается от ввода международного центра торгово-экономического сотрудничества (МЦТЭС) «Центральная Азия», который будет создан на совместной границе. Однако есть опасения, что при этом могут пострадать интересы казахстанских производителей.

Лаура КОПЖАСАРОВА

Напомним, договоренность о создании МЦТЭС «Центральная Азия» была достигнута во время апрельского государственного визита президента РК Касым-Жомарта Токаева в Республику Узбекистан. Для выполнения задачи, поставленной руководством обоих государств, – нарастить к 2020 году товарооборот до \$5 млрд – предполагается в полной мере использовать потенциал регионального и приграничного сотрудничества. В этой связи в Миннацэкономики считают своевременной идею создания МЦТЭС.

Как отмечается в ответе пресс-службы министерства на запрос «Курсива», этому способ-



ствует ряд благоприятствующих факторов: стратегическое партнерство и лидерство двух стран в торговле в Центральной Азии, совокупный объем самых крупных в регионе рынков – более чем 50 млн человек, расположенные рядом двух крупнейших агломераций – Шымкента и Ташкента. Кроме того, в непосредственной близости находятся крупные и развитые инфраструктурные

узлы – ж/д станция «Сарыагаш», международный пункт пропуска «Жибек жолы», автодорога Западная Европа – Западный Китай.

В ведомстве особенно подчеркнули значительный потенциал увеличения международной торговли. Центр станет одним из ключевых элементов формирующегося транспортно-транзитного коридора «Север – Юг», который соединит рынки Центральной и

Южной Азии с регионами Европы, Урала, Сибири и Дальнего Востока.

Что по плану?

Первоочередными задачами МЦТЭС указаны создание нового современного пункта пропуска, строительство объектов оптово-розничной торговли и прилегающей инфраструктуры, создание транспортно-логисти-

ческого центра. Концепцию создания МЦТЭС разработает совместная казахстанско-узбекская межведомственная рабочая группа. Она же составит дорожную карту проекта.

Текущий 2019 год определен как подготовительный. По информации узбекских СМИ, МЦТЭС работает в полноценном режиме уже к 2025 году. Стоимость реализации проекта будет обсуждаться двумя сторонами в рамках совместной рабочей группы. Как подчеркнули в Миннацэкономики РК, более 90% расходов планируется из внебюджетных источников – это частные средства, прямые иностранные инвестиции. Также будет задействован механизм ГЧП. Из бюджета средства будут выделяться только на под-вод инженерных коммуникаций.

Что даст МЦТЭС

В Миннацэкономики предполагают, что МЦТЭС, во-первых, позволит наладить современную инфраструктуру международной торговли, производства и логистики на приграничных территориях Казахстана и Узбекистана. Даст возможность бизнесу двух стран быстро и удобно осуществлять торговые операции, создавать совместные предприятия, осуществлять выгодные и безопасные транспортно-логистические операции.

стр. 2 >

Улетел в трубу?

В Таразе закрылся трубный завод, открытый по программе ФИИР

Таразский трубный завод, проработав около четырех лет, закрылся. В облуправлении предпринимательства так и не ответили «Курсиву», вернулись ли в госбюджет 260,9 млн тенге, полученные предприятием на строительство инфраструктуры.

Темурлан ТУРДАЛИН

Аким ушел – завод закрылся

Предприятие, запущенное в области, когда на посту акима был Канат Бозумбаев, после ухода последнего неожиданно остановилось. К слову, на данном заводе выпускали предизолированные трубы для тепловиков, а также трубы, применяемые в системах газо- и водоснабжения и капельного орошения.

В облуправлении предпринимательства на вопрос «Курсива» пояснили, что завод был открыт в 2013 году в рамках программы ФИИР. Но в публикациях местных СМИ сообщалось, что торжественный запуск новой производственной линии предизолированных труб состоялся в 2012 году. Как сообщали местные масс-медиа, стоимость проекта составляла около \$500 тыс.

Исполняющий обязанности главы облуправления предпринимательства Талгат Шалдарбеков в своем ответе на запрос «Курсива» касательно истории трубного завода сообщил, что в начале 2012 года областной региональный координационный совет одобрил просьбу предприятия о помощи в выделении денег на подведение инфраструктуры – газификации, водопровода, канализации, энергоснабжения, телефонизации. Для этого заводу было выделено 260,9 млн тенге из республиканского бюджета.

В ответе также указано, что с 2015 года учредителем завода стало ТОО «Холдинг «Казахстанский трубный завод» в группе с АО «Альфа-Банк». «Сейчас завод не работает, все технологические линии демонтированы, реализованы и вывезены в город Нур-Султан. А здание и земельный участок по решению учредителя выставлены на продажу», – говорится в ответе г-на Шалдарбекова.

В том, что некогда успешное предприятие простаивает, корреспондент «Курсива» убедился, побывав на месте его расположения – в микрорайоне «Кызылабад». Здание и территория охраняются аутсорсинговой компанией. Охранники рассказали, что завод закрыт на замок и опечатан. По их



Фото: Виктория САВЕЛЬЕВА/«Знамя труда»

Когда и в связи с чем закрылся завод? Этот вопрос так и остался без ответа.

словом, такая картина наблюдается уже несколько лет.

Начали за здоровье...

Между тем, как сообщалось в местной прессе, продукция Таразского трубного завода использовалась в газификации региона, предприятия также занимались монтажом собственной продукции, прокладывая трубы для водоснабжения и прокладки тепловых сетей ряда населенных пунктов области. Как заявлялось,

за два года (с 2012 года – «Курсив») завод производил продукцию более чем в три раза, произвел наладку четырех линий по выпуску труб различного диаметра по технологии немецкой компании Graewe.

Трубы также нашли свое применение в проводимой модернизации ЖКХ во многих регионах Казахстана. В частности, период работы завода на полную мощность совпал по времени с проводимой жамбылским фи-

лиалом АО «КазТрансГазАймак» модернизацией газораспределительных сетей Тараза. Напомним, национальный продавец товарного газа тогда менял стальные газопроводные трубы, проложенные надземным способом, на полиэтиленовые, которые прокладывали уже под землей. Этот масштабный проект стартовал в 2011 году и должен закончиться в 2019-м. По нему планировалось заменить 940 км газопроводов

частного сектора. По данным, размещенным на сайте АО «КазТрансГазАймак», с 2011 по 2015 годы только в Таразе заменили 633 км труб.

Вопросы без ответов

Зампредседателя правления АО «Фонд развития предпринимательства «Даму» Галым Нургазиев в ответе на запрос «Курсива» сообщил, что завод не получал финансовой и нефинансовой поддержки по программам фонда. «ТОО «Таразский трубный завод» фигурирует в двух решениях регионального координационного совета в 2012 году по «деловым связям» (обучение) и по подведению инфраструктуры. Однако дальнейших действий в рамках данных решений завод не предпринимал», – сообщили в ФРП «Даму».

Когда и в связи с чем остановился завод, «Курсиву» узнать так и не удалось. В облуправлении предпринимательства такую информацию не предоставили.

Также остались без ответа вопросы: вернулись ли выданные государством деньги на проведение инфраструктуры обратно и на каких условиях был выделен земельный участок под строительство завода площадью в несколько гектаров, который новый владелец выставил на продажу.

Что нам второй «Хоргос» готовит?

< стр. 1

Во-вторых, во время строительства объектов МЦТЭС и во время его работы планируется создание более 10 тыс. рабочих мест.

В-третьих, будет выведена из тени приграничная и транзитная торговля и увеличится собираемость налогов в местный и республиканский бюджеты обеих стран.

В-четвертых, такой формат торговли будет стимулировать межрегиональную кооперацию бизнеса стран через создание совместных предприятий, привлечение взаимных инвестиций, проведение выставок, ярмарок, бизнес-форумов и других мероприятий по укреплению бизнес-контактов двух стран.

Наконец, в-пятых, создание такого центра позволит двум государствам дополнительно стимулировать развитие международного туризма в городах Центральной Азии вдоль Шелкового пути.

Местный бизнес уже в убытке

В первую же очередь, разумеется, эффект от открытия МЦТЭС должна ощутить экономика Туркестанской области и Шымкента, на которые вкуче приходится треть от всего товарооборота страны с Узбекистаном. От появления центра приграничной торговли ожидается снижение цен на реализуемые через него товары, в том числе на продукты питания. Однако плюс для конечного потребителя грозит обернуться минусом для местных производителей.

Сами предприниматели южного региона, а также представители территориальных подразделений НПП «Атамекен» уже неоднократно заявляли о снижении конкурентоспособности казахстанских производителей после открытия границы и интенсивного роста взаимной торговли. В частности, как уже писал «Курсив», из-за наплыва дешевой продукции из Узбекистана производство овощей в

закрытом грунте в Туркестанской области становится нерентабельным.

Ввиду более благоприятных климатических условий для выращивания овощных культур, более низкой стоимости коммунальных услуг их производство на юге Казахстана выходит дороже как минимум в полтора раза. Так, по подсчетам ассоциации теплиц Туркестанской области, себестоимость выращенного в теплицах области килограмма огурцов и помидоров составляет 140–150 тенге, в Узбекистане – 70–75 тенге. По информации региональной палаты предпринимателей, часть теплиц уже сократила объемы экспорта и выпуска продукции, другие стали работать в убыток и продавать товар по себестоимости и ниже, а некоторые вообще были закрыты.

Мнения разделились

Председатель ассоциации теплиц Туркестанской области Мырзахмет Снабаев подтвердил предположения «Курсива» о возможном усугублении проблем казахстанских бизнесменов. По его мнению, деятельность центра если не сразу, то постепенно, с увеличением оборота, может отразиться на их положении. Выход спикер видит в субсидировании затрат на дорогостоящий газ и в целом господдержке отечествен-

Двусторонний товарооборот между РК и РУ в 2017 году увеличился на 30% и составил \$ 2 млрд. По итогам 2018 года он достиг \$ 2,5 млрд, увеличившись более чем на 25%. За январь-февраль 2019 года объем взаимной торговли составил \$ 433,5 млн с ростом на 16,5%.

ных товаропроизводителей. А также в применении регулирующих и ограничительных мер на ввоз импортной продукции из Узбекистана, хотя бы в пик сезона созревания ранних овощей.

Аналогичного мнения придерживается и фермер из приграничного района Туркестанской области, занимающийся выра-

щением фруктов и овощей. «Наша деятельность сейчас напоминает карточную игру: не знаешь, что будет завтра. Например, сегодня выращиваешь капусту, а уже продается узбекистанская, которая созрела раньше, и мы не можем получить запланированную прибыль. Мы серьезно опасаемся, что с открытием центра приграничной торговли будет еще тяжелее. Конечно, я понимаю, что основная масса населения будет довольно удешевлением продукции. Но мы, фермеры, не сможем развиваться и конкурировать с соседями. Для нас лучше, чтобы граница была закрыта», – рассказал он в беседе с журналистом «Курсива».

А вот эксперт по инвестициям и экспорту, советник регионального инвестиционного центра «ОҢТУСТІК» Нурбек Ачилов, наоборот, считает, что масштабы зон свободной торговли надо расширять. «При всех плюсах создание зоны свободной торговли между двумя государствами на границе имеет ряд ограничений, – сказал он в комментариях «Курсиву». – Это выделение огромных бюджетных средств для строительства торговых площадей и инфраструктуры, создание бюрократических установок для торговли в этих зонах, различные барьеры для граждан при пересечении границ и многое другое. Я являюсь сторонником единой экономики Центральной Азии и считаю, что наши страны должны прийти к созданию в будущем зон свободной торговли пяти государств Центральной Азии на внешних границах по опыту стран Европейского союза».

В заключение отметим, что мнения по поводу экономического эффекта от появления МЦТЭС разделились. Кто-то высказывает позитивные ожидания, другие делают негативные прогнозы, в том числе о еще большем снижении конкурентоспособности казахстанских производителей. Однако главным плюсом, с точки зрения экспертов, все же является один момент: приграничная торговля будет вестись легально.

Традиция без пользы

Экс-главный архитектор Жамбылской области предлагает отказаться от привычной побелки деревьев

Что стоит за традицией побелки стволов деревьев, почему следует от нее отказаться и каким должен быть облик современного города, рассказал в интервью «Курсиву» бывший руководитель управления архитектуры акимата Жамбылской области Аскар Рыспаев.

Кукен ОРШАБЕКОВ

– Аскар Макшанович, расскажите, почему вы против ежегодной побелки стволов деревьев?

– Добавлю, что белят не только деревья, но и края опоры фонарных столбов и электролиний, дорожные бордюры. Подсчитаем фактические затраты коммунальных служб только на разовое проведение традиционной затеи. В 2017 году в целом по Жамбылской области на побелку и покраску было израсходовано 350 т извести, 8 т краски, привлечено 2309 единиц технических средств. В итоге получается кругленькая сумма – 50 млн тенге; задействованы 51 940 человек. За время теплого сезона это мероприятие повторяется минимум



Аскар РЫСПАЕВ

пять раз, а при ожидании визита высоких гостей – и того больше. Вот вам и выброшенные на ветер 250 млн тенге бюджетных средств. И это без учета затрат организаций и предприятий, привлекаемых акиматами.

Коллеги-архитекторы, приезжающие в наш край из Европы, удивленно спрашивают: «Почему у вас не только в городской среде, но и вдоль трассы между населенными пунктами все стволы деревьев побелены известью?» Трудно найти разумное объяснение этой странной культурной традиции, одобренной местными властями. А доводы о том, что таким методом у нас ведется борьба с вредителями зеленых насаждений, воспринимаются ими со скепсисом, потому что сейчас для этого существует огромное количество различных химических и биологических препаратов. Более того, как считают экологи, применение

для побелки стволов деревьев известки недопустимо, так как кора деревьев должна быть проницаемой, она должна дышать. К тому же при покраске стволов деревьев нарушается естественная структура коры, изменяется ее кислотность, что также снижает устойчивость деревьев.

На просторах СНГ только в Душанбе и в Киеве законодательно запрещена побелка деревьев, произрастающих в парках, скверах, на бульварах и улицах. С 2016 года отказались от ежегодной массовой побелки стволов деревьев в Алматы, основываясь на утверждении ученых-ботаников, что такая побелка необходима только плодовым культурам.

– Откуда появилась традиция белить деревья?

– Пришла она из армейского быта, так создается атмосфера ухоженности и «вечного парада». Кроме того, это своеобразный способ чествовать солдат. Позже побелка деревьев стала обязательным атрибутом советских субботников, она внедрялась в сознание граждан как абсолютно нормальное явление. Но этим ложным пониманием канонов красоты в оформлении и благоустройстве городской среды в наше время страдают почти все регионы Казахстана. Самое обидное, что относительно недавно этим глупым делом – белить деревья – начали заниматься в столице Казахстана.

Побелка деревьев и бордюров, покраска фонарных столбов и опор линий электропередач – это лишь показуха, отражающая мнимую активную деятельность акиматовских служб. Ведь таким образом значительно легче отчитаться о работе по благоустройству. Я убежден, что настало время отказаться по всей стране от этой дорогостоящей и глупой затеи.



Фото автора

стр. 4 >

ДЕЛОВОЕ ЕЖЕНЕДЕЛЬНОЕ ИЗДАНИЕ

КУРСИВ | ЮГ

Газета издается с 6 сентября 2018 г.
Собственник: ТОО «Altco Partners»
Адрес редакции: А15ЕВЗ3, РК, г. Алматы, пр. Аль-Фараби, д. 7, б/ч «Нурлы-Тау», блок 5А, оф. 119
Тел./факс: +7 (727) 346 84 41
E-mail: kursiv@kursiv.kz

Генеральный директор/
главный редактор:
Марат КАИРБЕКОВ
m.kairbekov@kursiv.kz

Редакционный директор:
Александр ВОРОТИЛОВ
a.vorotilov@kursiv.kz

Выпускающие редакторы:
Мадия ТОРЕБАЕВА
m.torebaeva@kursiv.kz
Татьяна НИКОЛАЕВА
t.nikolaeva@kursiv.kz

Редактор кор. пункта
в южном регионе:
Лаура КОПЖАСАРОВА
l.kopzhasarova@kursiv.kz

Редакция:
Наталья ХАЙКИНА
Людмила МЕЛЬНИК
Кукен ОРШАБЕКОВ
Инна БЕКЕЕВА
Темурлан ТУРДАЛИН

Корреспондент в г. Шымкент:
тел. +7 (7252) 53 96 55 (ан. 102)

Корректорское бюро:
Светлана ПЫЛЫГЧЕНКО
Татьяна ТРОЦЕНКО
Елена ШУМСКИХ
Вера АН

Аналитическое отделение
Kursiv Research:
Айгуль МБРАЕВА
Асель МУСАПИРОВА

Технический редактор:
Елена ТАРАСЕНКО

Фотографы:
Олег СПИВАК
Аскар АХМЕТУЛЛИН
Офелия ЖАКАЕВА

Дизайнер:
Александр ИГИЗБАЕВ

Директор по развитию:
Танат КОЖМАНОВ

Коммерческий директор:
Анастасия БУНИНА
Тел. +7 (701) 989 85 25,
a.bunina@kursiv.kz

Руководитель службы
по рекламе и PR:
Сабир АГАБЕК-ЗАДЕ
Тел. +7 (707) 950 88 88,
sagabek-zade@kursiv.kz

Служба распространения:
Радиик АБДРАШИТОВ
Тел. +7 (727) 346 84 41

Подписные индексы:
для юридических лиц – 15138,
для физических лиц – 65138

Газета зарегистрирована
в Министерстве информации и
коммуникаций Республики Казахстан
Свидетельство о постановке на учет
№ 17440-Г, выдано 09 января 2019 г.
Отпечатано в типографии РПИК «Дэуір».
РК, г. Алматы, ул. Калдаякова, 17
Тираж 1040 экз.

Пока приходится несладко

Почему жамбылские хозяйства не спешат с посевом сахарной свеклы

В 2019 году в Жамбылской области под сахарную свеклу предусмотрено отвести порядка 9 тыс. га посевных площадей. Однако, по мнению специалистов, будет хорошо, если свекловоды засеют хотя бы половину запланированного объема.

Людмила МЕЛЬНИК

По словам сельхозпроизводителей, причина заключается в отсутствии средств на проведение посевных работ. Еще одним важным для фермеров является финансовый вопрос, ведь, по их словам, до сих пор ТОО «Меркенский сахарный завод» еще не выплатил им за прошлогодний урожай.

Между тем первыми к севу сахарной свеклы уже в начале марта приступили хозяйства Байзакского, Меркенского и Шуского районов области. До дождей они успели посеять всего 400 га площадей. Потом эти работы приостановились. А хозяйства Таласского и Жуальнского районов к сеvu сладкого корня еще не приступили, так как нет средств на приобретение семян.

Глава крестьянского хозяйства «Манат» Саха Манатов из Байзакского района в прошлом году отвел под свеклу 200 га земли. А нынешней весной засеял этой культурой лишь 150 га. Он

сказал, что можно было бы сохранить прошлогодние объемы, но вопрос упирается в деньги: с ними до сих пор не рассчитался сахзавод.

«А с семенами у нас проблемы нет, мы их получили в полном объеме. Так как начало весны было сухим и теплым, успели все работы провести до непогоды. Всхожесть получилась хорошая. Сейчас наши работники вышли в поле, чтобы проредить грядки», – рассказал фермер.

Полевод жалуется, что не может приобрести сельскохозяйственную технику через АО «Фонд финансовой поддержки сельского хозяйства». «Я обратился туда, а мне отказали, так как я не смог вовремя погасить предыдущий кредит. Но как, скажите, делать своевременные выплаты за кредит, если мне до сих пор не выплатили деньги за прошлогодний урожай? Я даже не удивился, когда узнал, что включен банком в черный список, – сетует г-н Манатов.

О своих бедах фермер рассказал первому вице-министру сельского хозяйства РК Айдарбеку Сапарову, посетившему свекловичное поле КХ «Манат» в рамках состоявшегося в преддверии праздников рабочего визита в Жамбылскую область.

Присутствовавший на встрече директор ТОО «Меркенский сахарный завод» Нуржан Каргабаев проинформировал первого заместителя Минсельхоза, что постепенно выплачивает

задолженность свекловодам. В настоящее время осталось погасить долг перед 10 хозяйствами на общую сумму 170 млн тенге. Айдарбек Сапаров рекомендовал руководителю сахзавода поторопиться, использовать все ресурсы, чтобы рассчитаться с фермерами в течение ближайших двух-трех недель.

Между тем председатель областного филиала республиканского общественного объединения «Союз фермеров Казахстана» Жигули Дайрабаев обратил внимание на недостаточную поддержку свекловодов со стороны государства. «Конечно, хозяйства, занимающиеся выращиванием сахарной свеклы, обеспечиваются семенами, получают положенные субсидии за сданные на сахзавод клубни. Однако после отмены погектарных субсидий хозяйствам стало намного труднее обеспечивать выполнение возложенных на них задач. Причем ситуация с несвоевременной выплатой средств за сданный урожай у нас возникла не впервые. Она повторяется из года в год. Просто в нынешнем году масштабы проблемы оказались большими», – сказал Жигули Дайрабаев.

Фермеры также говорили о необходимости поддержки приобретения специальной свеклоуборочной техники. «Ее стоимость высокая, даже относительно крепкие хозяйства не могут ее позволить, а условия



Фото автора

представления кредитов через финансовые институты сложные. Нельзя ли как-то решить эту проблему?» – поинтересовался Саха Манатов.

Пообещав решить все поднятые вопросы, Айдарбек Сапаров отметил, что фермерам не надо надеяться только на субсидии. «Необходимо использовать все меры для развития хозяйства. К примеру, можно получить кредит и, исходя из имеющихся возможностей, скоординировать работу в целом. Я хотел бы заверить, что все поднимаемые

вами вопросы мы будем рассматривать в министерстве и принимать разумное решение. Что касается проблемы расчетов со свекловодами за сданное на сахарный завод сырье, то мы договорились, что заместитель акима Жамбылской области и учредители ТОО приедут в министерство, и мы будем разбираться, почему (возникла. – «Курсив») такая ситуация», – заверил вице-министр.

При этом он подчеркнул, что это очень важный вопрос, так как сегодня делается ставка на

развитие сахарной отрасли. В ближайшем будущем на завоз сахара из-за рубежа придется платить пошлину, что может повлечь за собой удорожание этого продукта. И чтобы цены на сахар остались на прежнем уровне, необходимо развивать и расширять собственное производство. В этой связи, как сообщил Айдарбек Сапаров, Минсельхоз планирует инициировать выращивание сахарной свеклы не только хозяйствами южного региона, но и северных областей.

Хитросплетения мясного рынка

По словам животноводов Туркестанской области, в резко континентальном климате региона выживают и начинают давать потомство племенные коровы в основном двух пород – симментальской и голштинской. Однако есть еще несколько причин, по которым на юге Казахстана предпочитают племенной скот именно этих пород.

Наталья ХАЙКИНА

На недавней встрече животноводов Туркестанской области и представителя ООО «Агроресурс-М» (Санкт-Петербург) Александра Вакулина местные фермеры не выразили особого желания приобретать предлагаемых им племенных коров породы герферд и англеская черная и красная. В первую очередь их отпугнула цена: \$2200–2600 за каждую корову, привезенную из Европы, и 120–130 тыс. рублей за корову из России. К слову, минимальная партия скота – 500 голов.

Однако, по словам Александра Вакулина, скот именно этих пород охотно покупают в других регионах Казахстана. «В прошлом году мы поставили в Казахстан порядка 9 тыс. голов. Привес молодых животных в сутки составляет в среднем от 1,2 до 1,5 кг. Причем в течение 30 дней по прибытии все животные находятся на гарантии», – сообщил он «Курсиву».

Молоко – на языке коровы

Тем не менее директор ТОО «Икан-1» Даниш Манатов объяснил свою позицию тем, что привозимый из Европы скот подходит для северных районов Казахстана. «У меня сейчас в хозяйстве имеется 100 голов племенного скота, но хотим довести стадо до 400 голов, причем привезем симментальских коров. Этот скот наиболее адаптирован к нашим климатическим условиям. Потому что в Южном Казахстане всего 200 км отделяют высокогорье от степи. И далеко не каждая корова выдержит перепад температуры воздуха от +50 летом до –20 зимой», – рассказал «Курсиву» Даниш Манатов.

Фермер также отметил, что высокоудойные телки также плохо приживаются в Туркестанской области. «Сначала нужна кормовая база, а у нас нет сбалансиро-



Фото автора

Фермеры Туркестанской области предпочитают коров симментальской и голштинской пород.

ванного корма. Завозят скот, а он погибает через полтора-два года. У них весь организм настроен только на выработку молока. Если коров кормить неправильно, животные погибают. 30–50 л молока в день надаивают, а кормить хотят простым кормом. Но коровам нужно давать макро- и микроэлементы. А у нас такие корма не производят, поэтому надо строить свои заводы по производству сбалансированных комбикормов», – уверен собеседник.

Дорого – не страшно

Стоит отметить, что дороговизна племенного скота предпринимателей не пугает, так как им оказывается государственная поддержка. Директор компании «КазАгроПроджект» Бахытжан Жанаев рассказал о том, что фермерам за каждую голову выплачивают субсидии в размере 225 тыс. тенге.

«В прошлом году поставили 60 голов из Чехии по 600 тыс. тенге за корову с учетом транспортных расходов. При этом выплатили субсидии предпринимателям в размере 225 тыс. тенге за каждую телку. То есть по факту племенной скот обошелся нашим предпринимателям в 375 тыс. тенге. В этом году мы уже приняли заявки более чем на 2000 голов симментальской породы. Животноводы юга предпочитают именно этот скот потому, что коровы выдерживают наш климат. Молодые телки, возраст которых от 10 до 16 месяцев, имеют средний вес

300 кг. Удой составляет около 30 л в день, а прирост живого веса у бычков доходит до 1400 кг», – рассказал в комментариях «Курсиву» Бахытжан Жанаев.

Он также отметил, в этом году в Туркестанскую область планируется поставить порядка 12 тыс. голов. Минимальная партия – 50 голов, но заказчиком обязательно должно выступать одно крестьянское хозяйство.

Фермерам в помощь

По словам Бахытжана Жанаева, в этом году по 39 направлениям государством были выделены инвестиционные субсидии на сумму около 9 млрд тенге: развитие птицеводства, садов, рыбного хозяйства, на покупку необходимого оборудования, клеток и так далее.

Заместитель директора туркестанского филиала АО «Аграрная кредитная корпорация» Акылжан Сарбай подчеркнул, что согласно стратегии развития мясного животноводства на 2018–2027 годы сейчас у фермеров повышенный интерес к импорту племенного скота из-за рубежа.

«Скот дорогой, но мы для того и созданы, чтобы выдавать фермерам льготные кредиты от 4% с учетом субсидирования. Такие займы выдаются на 180 месяцев (15 лет). Льготный период, или каникулы, составляют два года. Условия залогового обеспечения кредитов – 25% от имущества. Однако субсидии в размере 225 тыс. тенге за каждую голову племенного скота выдаются только

на телок. Бычки не субсидируются, так как фермерам их невыгодно содержать. Каждый бык способен покрыть 25 маток. На стадо из 100 голов достаточно четыре быка. Фермеры могут их арендовать или провести искусственное осеменение», – говорит Акылжан Сарбай.

Он также рассказал, что мясо, произведенное в Туркестанской области, ценится в таких странах, как Иран и Узбекистан. «Несмотря на то, что Австралия является экспортером мяса №1, в Иране, Узбекистане и теперь уже в Китае наше мясо ценят больше, – пояснил «Курсиву» спикер. – В Австралии число маточного поголовья КРС составляет почти миллиард голов. Для сравнения: в Туркестанской области количество поголовья более 900 тыс. КРС. Но мясо из Австралии отправляется к заказчикам по морю в довольно длительное плавание. Поэтому его замораживают жидким азотом, из-за чего оно теряет свои вкусовые качества. Суда идут до Китая почти месяц. А мы свою продукцию довозим за сутки, и мясо не теряет вкусовых и питательных качеств».

По этой причине, как отметил Акылжан Сарбай, цена за килограмм говядины в Иране в пересчете на наши деньги составляет 4 тыс. тенге, а в Китае его стоимость доходит до 8 тыс. тенге за кг. Поэтому, как подчеркнул специалист, цель животноводов – продавать мясо на экспорт, но при этом мы не должны оголять собственный рынок.

Все на бой... с саранчой

< стр. 1

Он также подчеркнул, что каждый год применяются разные ядохимикаты, так как у саранчовых вырабатывается резистентность.

«Мы используем до 100 граммов ядохимиката на гектар. Тем не менее наши специалисты работают в защитной одежде, а после опрыскивания животных на поле не выпускают в течение 15–20 дней. Однако от животноводов регулярно поступают жалобы на то, что корова или лошадь пострадали после нашей обработки. Правда, доказать они ничего могут, так как анализы ничего не показали», – отметил г-н Абашов.

Он не согласился с мнением, что проводимые на полях обработки часто не приносят желаемого результата. И считает, что нести ответственность за урожай и сохранять его от саранчи должно не только государство, но и фермеры.

«Сами посудите, затраты на обработку полей берет на себя государство, а собранный урожай фермеры реализуют по своему усмотрению и всю прибыль забирают себе, – рассуждает собеседник. – Где здесь логика? Почему фермеры не покупают сами пре-

параты и не обрабатывают свои земли? Что касается нападения саранчи на посевы... Мы делаем все, чтобы предотвратить их. Но и здесь есть нюансы. Скажем, в Мойнкумском районе поля находятся в пустынной зоне, площадь посевов небольшая, а вокруг – пески. Даже если там популяция саранчовых невелика, то куда она полетит в случае чего? Разумеется, на зеленые поля. Вот отсюда и возникают рассказы о том, что работа по борьбе с саранчой не ведется».

... и с воздуха

По словам представителя ТОО «Аэросервис Тараз» Светланы Мендубаевой, малая авиация вступает в борьбу с саранчовыми в самый последний период этой работы. «У нас имеются три самолета, в каждом из которых работает бригада из трех человек. В этом году мы должны провести обработку территории площадью 100 тыс. га. Это труднодоступные для наземных служб горные и предгорные районы Таласского, Сарысуского, Меркенского, Жуальнского и Кордайского районов. Мы приступим к опрыскиванию с воздуха в период массового отрождения вредителя», – рассказала «Курсиву» г-жа Мендубаева.



© Фото: www.shutterstock.com/Protasov AN

БИЗНЕС

Золотая жила городского огорода

Владельцам частных подворий Шымкента предлагают заняться сити-фермерством

Как считают эксперты, даже при наличии очень маленького земельного надела горожане могут запустить прибыльный бизнес. Ставку советуют делать на выращивание экологической и экзотической овощной продукции.

Сергей ПАВЛЕНКО

Где ниша зарыта

Как стать успешным сити-фермером, зарабатывать деньги, быть независимым и при этом приносить пользу себе и людям? Ответы на эти вопросы прозвучали на семинаре для фермеров и владельцев подворных хозяйств третьего мегаполиса Казахстана. В частности, специалисты указали на одно из потенциально финансово привлекательных направлений развития сельского хозяйства – экологическое.

«Мы занимаемся созданием бизнес-модели при переходе к устойчивому земледелию, тому, что сохраняет ресурсы – почву, воду. Помогаем фермерам не только стать благополучными, но и выращивать здоровую и полезную продукцию, осуществляя переход к органическому земледелию, такому, которое не использует химию», – рассказал представитель компании Social farm Алим Салимбаев.

По его мнению, производство такой органической – экологически чистой – продукции сельского хозяйства повышает конкурентоспособность работы фер-



Эксперты призывают сити-фермеров выращивать новые сорта и типы овощей.

меров: ее стоимость на 15–20% выше, нежели выращиваемой с использованием традиционных методов. Если потребитель знает, у кого он берет товар, и уверен в качестве, он пойдет на 20%-ное увеличение стоимости, убежден спикер.

Поэтому фермерам предлагают вместо выращивания привычных культур перейти на производство новой продукции. К примеру, листовой капусты кейл, батата, артишоков, спаржи, сельдерея и пока еще экзотических для южан съедобных цветов. В Казахстане

эти культуры не выращивают, но экспортируют, а потребность, особенно в связи с повышенным интересом к здоровой и полезной пище, растет.

«Пучок листовой капусты кейл в Алматы стоит около 4 тыс. тенге. Батат, который полностью импортируется из-за рубежа, в южной столице стоит до 1,5 тыс. тенге за килограмм. Артишоки и спаржа востребованы в ресторанах. Цена артишоков на рынке колеблется от 2,5 тыс. тенге за килограмм и до 3–5 тыс. – за килограмм спаржи, – привел цифры

г-н Салимбаев и подытожил: опередишь конкурентов – сможешь заработать».

Благополучие с личного подворья

Домохозяйка Рано Бекметова – одна из тех, кому напрямую адресованы слова спикера. Живя в пригороде Шымкента, она имеет во владении дом с участком в восемь соток. «Опыт работы в сельском хозяйстве у меня есть. Я около трех лет работала в большой теплице. Теперь хотела бы сама построить теплицу,

чтобы она приносила прибыль. Как сажать помидоры, огурцы, я знаю, а вот о том, чтобы заняться возделыванием других культур, которые могут дать доход, я услышала здесь впервые», – поделилась участница семинара.

Алим Салимбаев убежден, что, если городские сельчане будут прислушиваться к рекомендациям специалистов, дело у них пойдет в гору. «В этом году мы договорились о проведении пилотного проекта, когда аграрии мегаполиса смогут выращивать овощи на одной сотке, – рассказал он «Курсиву». – Наше сопровождение научит их правильным агротехническим приемам – это самое главное. Чтобы сделать бизнес, надо иметь хороший продукт. И этот продукт мы хотим сделать экологическим. В Алматы, Шымкенте, Нур-Султане большой спрос на экологическую продукцию, брендированную, то есть узнаваемую, от известного фермера или крестьянского хозяйства. Поэтому в нынешнем году мы начнем с обучения агротехнике и создания личного фермерского бренда, чтобы обеспечить правильное позиционирование продукта на рынке».

При этом, как отметил собеседник, маленькую партию сельхозпродукции продавать сложнее, чем большую. Потому перспективным направлением специалисты считают создание кооперативов или ассоциаций мелких фермерских хозяйств. Аграрии будут выращивать и собирать продукцию, затем возить ее в единый центр – на-

копитель, а оттуда, уже расфасованная, с высокой добавочной стоимостью, сельхозпродукция будет поставляться потребителям под одним узнаваемым брендом.

Идею одобрили

Руководитель ассоциации сельхозкооперативов Шымкента Еркин Саткамбаев в комментариях «Курсиву» отметил: «Это замечательные проекты. Во-первых, это выращивание овощей новых сортов и типов. Во-вторых, преимущество в том, что организаторы обучения сами обеспечивают семенами, при выращивании и обработке помогают, оказывают помощь при реализации».

В том, что личное подворное хозяйство можно сделать прибыльным и высокоэффективным, не сомневается и руководитель управления сельского хозяйства и ветеринарии города Шымкента Аскар Каныбеков. «Главное – не бояться ломать стереотипы. К примеру, у нас привыкли сажать помидоры и огурцы. Но есть много других культур, которые востребованы на данный момент. Эту продукцию мы завозим из других государств, и она приносит большую прибыль. Да, есть проблема сбыта, но уже в ближайшее время мы надеемся ее решить. В структуре управления сельского хозяйства и ветеринарии мы открыли специальный отдел, который будет заниматься продвижением сельхозпродукции», – сказал Аскар Каныбеков.

Ремесло не у дел

Тараские мастера прикладного искусства называют себя неприкаянными из-за того, что власти не оказывают им реальной поддержки. Единственная государственная концепция развития ремесленничества просуществовала всего два года – с 2001 по 2002-й. В этой связи умельцы намерены объединиться в ассоциацию.

Темурлан ТУРДАЛИН

Очередной «форс-мажор»

В 20-х числах апреля в Жамбылскую область прибыл автокараван участников экспедиции «Легенды Юга» в рамках проекта Nomad Explorer во главе с бизнесменом Маргуланом Сейсенбаевым. Облуправление туризма, решив продемонстрировать гостям изделия жамбылских ремесленников, пригласило последних со своими поделками отправиться в расположенное неподалеку от Тараза ущелье Берикара, где и остановились туристы. Откликнувшиеся на призыв рукодельницы, среди которых было немало приехавших из районов области, прибыв в назначенное время к месту сбора, получили отбой.

Мастер – изготовитель кукол Гульнара Котырова в тот же день написала об этом в «Фейсбуке»: «Опять на те же грабли? Управление туризма продержало нас под дождем около двух часов и только потом сообщило, что за нами никто не приедет, что все отменяется, что все юрты, все столы смыло водой. Однако фото с места проведения фестиваля говорят об обратном».

Чуть позже глава управления туризма Карлыгаш Аралбекова рассказала, что виноват в случившемся Nomad Explorer. Мол, это они не выследили автобусы за ремесленниками.

Чиновничье издевательство

По словам членов инициативной группы тараских рукодельниц, такое отношение они встречают не в первый раз. «Когда праздновали 2000-летие Тараза, нас пригласили за полгода до мероприятий, – рассказала Гульнара Котырова. – Мы закупили материал, все это время работали, а в день, когда надо было выходить – я уже в дверях стояла, мне звонят из управления туризма и говорят: вас не будет. Выяснилось, что они пригласили алматинских мастеров. А перед прошедшим минувшей осенью фестивалем моды также за полгода предупредили. Я специально ездила в Алматы за материалом.

И также за три дня до фестиваля сказали: вас не будет».

В свою очередь единственная в области мастерица, которая вяжет ковры из шнура, Елена Сапрыкина заметила: «Задолго до ярмарки мы покупаем материал, корпим над изделиями, приезжаем на такси, выставляем свою продукцию, целый день стоим, а потом приходит делегация из администрации, посмотрит и уходит. Тратим свои средства, чтобы или палата предпринимателей, или управление туризма поставили себе галочку. И все это мы потом опять на такси увозим».

По словам мастериц, практически весь материал для своей продукции они заказывают и покупают за пределами Казахстана. А это обходится недешево: покупка за валюту плюс стоимость транспортных расходов.

Каждый сам за себя?

Сейчас в Жамбылской области нет ни одного юридического объединения ремесленников или рукодельниц. Мастера работают в одиночку – кто-то открывает свои бутики в торговых центрах, кто-то торгует предметами ручной работы на рынках.

Рукодельниц с 2014 года стала объединять руководитель выставочного зала областной Ассамблеи народа Казахстана Вера Майкович. «Везде, где продавали поделки ручной рабо-

ты, я оставляла свои контакты с просьбой, чтобы их авторы мне позвонили. Так за несколько лет я получила данные около ста мастеров. После этого начала их собирать в Доме дружбы. Мы познакомились, стали проводить мастер-классы, я создала базу данных мастеров, их портфолио», – рассказала Вера Майкович.

Она считает, что рукодельие – это специфическая ниша и в целом некоммерческая деятельность. «Это грань между ремеслом, искусством и хобби. В основном они работают для своего удовольствия, хотят показать людям свои изделия и передать знания», – говорит Майкович.

Чего ждать от государства

Руководитель облуправления туризма Карлыгаш Аралбекова рассказала «Курсиву», что работа с ремесленниками в большей степени находится в компетенции управления культуры. По ее словам, после открытия культурного центра «Шахристан», который в этом году областные власти планируют возвести на территории бывшего одноименного рынка, туда пригласят и мастеров.

«На «Шахристане» предусмотрен город ремесленников – ганчарные мастерские и выставочный павильон. Мы также предлагаем ремесленникам стоять с 18 мая в тараском караван-сараяе



Жамбылские рукодельницы намерены открыть свою ассоциацию.

Торткуле. Там откроется этнопроект «Қазақ-ауыл», и они смогут торговать бесплатно в субботу, в воскресенье и в праздничные дни. Там с мастерами также будут проводиться мастер-классы по маркетингу, искусству продаж, упаковке своей продукции», – поделилась планами глава управления.

Напомним, 31 декабря 1998 года указом президента №4189 была принята Госпрограмма развития и поддержки малого предпринимательства на 1999–2000 годы. Затем 11 июля 2000 года вышло постановление правительства, которым была утверждена концепция развития ремесленничества на 2001–2002 годы. Однако ввиду

того, что срок госпрограммы подошел к концу и утратил силу соответствующий указ президента, концепция тоже потеряла юридическую силу.

«На сегодняшний день нет нормативно-правового акта, который был бы нацелен на оказание государственной поддержки развитию ремесленничества. Иначе мы бы активно этим занимались», – отмечает руководитель отдела предпринимательства акимата Тараза Самат Урпеков.

Тем временем, как сообщила Гульнара Котырова, в ближайшее время она со своими коллегами намерена зарегистрировать ассоциацию рукодельниц, после чего просить у городских и у областных властей преференций.

Традиция без пользы

< стр. 2

– До недавнего времени вы руководили управлением архитектуры акимата Жамбылской области. Каковы, на ваш взгляд, плюсы и минусы городского пейзажа областного центра?

– Брендом современного Тараза, несомненно, являются объекты культурно-исторического наследия. Надо отдать должное местным властям, которые в 2013 году переломили упорное сопротивление торговцев и освободили территорию центрального рынка для проведения

археологических раскопок. А затем в короткие сроки завершили строительство объектов, предусмотренных проектом к празднованию 550-летия Казахского ханства.

В прошлом году был полностью реконструирован парк «Женис», кардинально преобразился и Парк имени Кайрата Рыскубекова. В городе появились и появляются новые объекты, отличающиеся оригинальностью и эстетическим вкусом.

Вместе с тем хочу напомнить, что городское пространство начинается также с дворов, улиц, микрорайонов и частной за-

стройки. Многие из них и по сей день остаются совершенно неухоженными. До сих пор в Таразе нет ни одной улицы или квартала, который был бы построен в едином архитектурном стиле. Даже недавно построенные здания не гармонируют ни по цветовой гамме, ни по высоте объемно-пространственного решения.

– А каким в вашем представлении должен выглядеть современный город?

– Не побоюсь показаться банальным, сказав, что город должен быть красивым, с наличием

разнообразных архитектурных элементов, легко воспринимаемых взглядом. Почему нам, скажем, комфортно на природе – в лесу или в горах? Потому что там разнообразие цветов и форм. В естественной среде нет и не может быть постоянно повторяющихся элементов, которые, к сожалению, в избытке присутствуют на улицах всех больших городов. Вот пример: многоэтажные типовые жилые дома.

Если посмотреть на эти строения, то в поле зрения окажется множество одинаковых окон на сером фоне. Из-за схожести

объектов бинокулярный аппарат глаз не может полноценно работать, при этом мозг получает информацию «окно, окно, окно...», что, естественно, приводит к перегрузке восприятия объекта. Глаза не любят прямых линий и прямых углов, больших, лишенных деталей плоскостей.

В 50-х годах прошлого столетия нужно было быстрыми темпами решать жилищные проблемы, вот и решали. ЦК КПСС даже приняло постановление «Об устранении излишеств в проектировании и строительстве». По сути, была объявлена война декоративным элемен-

там. Но в то же время жилые дома по улице Толе би города Тараза, построенные в тот период, соответствуют нормам визуального восприятия. Здания спроектированы грамотно, в них присутствуют кривые линии и ритм архитектурных элементов, увязанные в едином стиле с площадью «Достык», к которой примыкает названная улица. Это самая большая градостроительная удача в застройке города советского периода, в чем есть немалая заслуга архитектора Камия Рахмат. Однако подобных примеров, увы, немного.