



Подписные индексы:  
15138 - для юр. лиц  
65138 - для физ. лиц

# КУРСИВ | ЮГ

всегда в курсе: новости, прогнозы, аналитика

WWW.KURSIV.KZ

№04 (21), ЧЕТВЕРГ, 7 ФЕВРАЛЯ 2019 г.

ТЕМА НОМЕРА:  
ЧИПЫ – В ДЕЛО

02

ЭКОНОМИКА РЕГИОНА:  
ЗОНА ДЛЯ АГРАРНОГО  
СЕКТОРА

03

ЭКОНОМИКА РЕГИОНА:  
ЮГ НУЖДАЕТСЯ  
В ЭНЕРГЕТИЧЕСКОЙ  
ПОДПИТКЕ

03



ОБЩЕСТВО И КУЛЬТУРА:  
ИСКУССТВО  
ТРЕБУЕТ ФИНАНСОВ

04

## \* Бриф-новости

### В Жамбылской области подорожал хлеб

4 февраля в магазинах региона стоимость буханки первого сорта поднялась с 65 до 70 тенге, передает корреспондент «Курсива». В управлении сельского хозяйства акимата Жамбылской области столь резкий скачок цены социально значимого продукта объяснили повышением цен на муку первого сорта, которую местные производители покупают на севере.

Напомним, что 19 ноября минувшего года в торговых точках Тараза стоимость хлеба первого сорта выросла сразу на 10 тенге, с 65 до 75 тенге за 600-граммовую булку. Причиной послужило несогласованное с местными исполнительными органами решение нескольких производителей хлеба поднять цену на свой товар из-за повышения стоимости муки. Тогда руководством областного и городского акиматов удалось убедить пекарей вернуть цены на прежние позиции.

На этот раз процесс повышения цены сдержать не удалось. Как рассказал руководитель управления сельского хозяйства акимата Жамбылской области Берик Нигмашев, если в прошлом году стоимость килограмма муки с доставкой не превышала 65 тенге, сейчас он обходится пекарням в 86–90 тенге.

Из-за посленегоднего повышения стоимости муки хлебопеки снова обратились к акиму области Аскару Мырзахметову и попросили повысить стоимость хлеба на 10 тенге. Рабочая группа восторженно изучила ситуацию на хлебном рынке, провела специальное совещание и пришла к заключению: рост стоимости главного продукта небезоснователен. Но цену подняли не на 10, а на 5 тенге.

### Энергия – от солнца

В Сарыагашском районе Туркестанской области на 42 га земли завершается строительство солнечной электростанции мощностью 20 мВт, сообщили в пресс-службе акима Туркестанской области. Проект реализуется казахстанской компанией EcoProTech–Astana с участием немецких инвестиций компании DERA GmbH. Общий объем инвестиций составляет \$35 млн.

В рамках строительства солнечной электростанции установят свыше 77 тыс. фотоэлектрических модулей, 10 инверторов и трансформаторов, а также 10 распределительных устройств. Выработанную на солнечной станции электроэнергию будут поставлять в KEGOC. В рамках данного проекта создадут 20 рабочих мест.

Запуск электростанции запланирован на март 2019 года. Сопровождение проекта осуществляет филиал АО «СПК «Туркестан» – TURKISTAN INVEST.

### Kaspi Bank начал делистинг акций

Акционеры АО «Kaspi Bank» приняли решение провести добровольный делистинг акций банка из официального списка АО «Казахстанская фондовая биржа» (KASE). Акционеры банка имеют право требовать выкупа акций согласно правилам, утвержденным общим собранием акционеров АО «Kaspi Bank».

Также совет решил осуществить вознаграждение по простым и привилегированным акциям за 2017 г. в размере 905 тенге на одну бумагу. Выплаты будут осуществляться путем зачисления на банковские счета держателей акций.

Напомним, что в конце 2018 года председатель правления Kaspi Bank Михаил Ломтадзе стал крупным акционером Kaspi.kz и Kaspi Bank, в соответствии с ранее полученным разрешением Национального банка Республики Казахстан на приобретение статуса крупного участника банка и банковского холдинга.

## Кызылординцы не хотят платить по счетам

*Возвратность средств по программе модернизации ЖКХ в Кызылординской области на начало года не достигла 60%*

Большинство жителей Кызылорды, в чьих многоквартирных домах был сделан ремонт в рамках подпрограммы «Модернизация ЖКХ» программы «Развитие регионов», недовольны его качеством. Поэтому многие отказываются оплачивать проделанную работу, пишут письма в акиматы с просьбами разобраться в сложившейся ситуации, найти виновных, устранить имеющиеся недоработки. Но платить по счетам им все равно придется, ведь модернизация должна продолжаться в том числе за счет возвратных средств.

Инна БЕКЕЕВА

### Деньги надо освоить

По информации, предоставленной «Курсиву» управлением энергетики и жилищно-коммунального хозяйства Кызылординской области, в рамках реализации программы из республиканского бюджета региону в общей сложности было выделено 3,375 млрд тенге. Возвратность средств за ремонтные работы в многоквартирных жилых домах по состоянию на 1 января 2019 года по области составила 58,9%: из запланированных к возврату 1,310 млрд тенге возвращено 772,6 млн тенге.

По словам заместителя руководителя областного управления энергетики и ЖКХ Ерлана Жанабаева, реализация программы началась в 2011 году. Тогда региону



По состоянию на 1 января 2019 года из 1,3 млрд тенге, запланированных к возврату за ремонтные работы в многоквартирных жилых домах, собрано лишь 772,6 млн тенге. Фото автора

выделили 395 млн тенге, на которые отремонтировали 18 домов. В 2012 году сумма составила 812,5 млн тенге, на которые были запланированы ремонтные работы 39 многоквартирных домов по области, из них выполнено 80–85%.

В 2013 году средства не выделялись и ремонт не проводился. В 2014 году финансирование возоб-

новились, и в рамках программы регион получил 1,814 млрд тенге. Эта сумма была рассчитана на капитальный ремонт 81 многоквартирного дома, деньги были полностью освоены.

«В 2015 году государством было выделено 353,6 млн тенге. Вместе с тем за счет возвратных средств проведены и завершены ремонт-

ные работы трех жилых домов на 66,4 млн тенге в Кызылорде. В 2016 году средства не выделялись. Однако в областном центре отремонтировано три жилых дома за счет возвратных средств на 48,2 млн тенге. За счет районного бюджета проведены ремонтные работы четырех жилых домов на 18,5 млн тенге в Сырдарьинском районе,

двух жилых домов на 9,8 млн тенге в Кармакшинском районе», – отметил в комментариях «Курсиву» г-н Жанабаев.

По его данным, в 2017 году на выделенные из районных бюджетов 50,9 млн тенге проведен капитальный ремонт десяти многоквартирных жилых домов. В Кызылорде за счет возвратных средств на сумму 74,3 млн тенге отремонтирован один дом. В 2018 году за счет возвратных средств в Кызылорде были проведены ремонтные работы семи домов, один дом перешел на 2019 год.

«Качество ремонтных работ контролируется местными органами, акиматами районов и города, – заверил собеседник. – Подрядчик, выполнивший ремонт, несет ответственность за различные поломки в течение двух лет».

### Не хочешь? – Заставим!

Между тем модернизация вызывает множество споров и нареканий у населения. Недовольные жильцы массово отказываются платить за проведенный ремонт, мотивируя это тем, что они не подписывали бумаг, в которых давали согласие на ремонт, либо же не подписывали акта приема работ. Тем не менее работы были не только проведены, но и приняты, и теперь всех жильцов, в том числе и несогласных, обязывают произвести оплату.

Так, к примеру, произошло с кызылординкой Элюй Бекмуратовой, проживающей в микрорайоне Шугла в доме №32. «Мне на работу передали исполнительный лист, – рассказала она.

3 >>

## Ставка на Байконур

*В Кызылординской области намерены развивать туризм, используя визитную карточку региона Байконур*

Вопросы развития туризма по-прежнему остро стоят в Кызылординской области. О том, как планируется привлечь инвестиции в эту отрасль, на что планируется сделать упор и о многом другом рассказал в интервью «Курсиву» заместитель руководителя управления предпринимательства и туризма Кызылординской области Динмухамед Болатбеков.

Нина НИКИТИНА

– Расскажите, пожалуйста, где предпочитают отдыхать кызылординцы?

– По моим личным наблюдениям, большая часть наших земляков проводит отпуск за пределами нашего региона. Из близких самыми популярными являются поездки в Шымкент, Алматы и на курорт Боровое. В ближние зарубежье на автобусах ездят в Ташкент, Бишкек и Самарканд.

Те же, кто по каким-то причинам отдыхает дома, в зависимости от территориальной близости и состояния здоровья выбирают либо озеро Камбаш, чьим водам приписывается целебный эффект, либо, чтобыправить здоровье, едут в санаторий с грязелечебницей в Жанакорган. Ну и еще несколько популярных вариантов. Те, кто любит путешествовать на собственных автомобилях, могут побывать в городище Сыганак, увидеть ушелье петроглифов в урочище Сауыскандык, мемориальный комплекс «Коркыт-ата», Аральское море, кладбище кораблей, Кокаральскую плотину и окутанный страшными легендами остров Барсакельмес.

– Про развитие зоны отдыха на Камбаше много говорили. Прошло несколько лет; есть ли какие-то

масштабные достижения в этой области?

– По этому проекту мы до сих пор ищем инвесторов, поскольку найти их непросто. В туристический бизнес вообще неохотно вкладываются, это же не производство. И нашему региону, по большому счету, в плане природных красот похвастаться нечем: у нас нет моря. Аральское сейчас может привлечь только туристов-экстремалов, нет гор. Нужно все хорошо посчитать, прежде чем принять решение инвестировать, и, видимо, пока эти подсчеты не всегда в пользу наших проектов.

Но не нужно думать, что нам не удастся привлечь инвесторов вообще. К примеру, сейчас уже при поддержке инвесторов подводит к завершению строительство санаторного комплекса на 88 мест в поселке Жанакорган.

Кстати, проблема с инвесторами есть не только у нас, но и в других регионах Казахстана. Поэтому зона отдыха на берегу озера сейчас раскрывается за счет местных предпринимателей. Ушел в прошлое юрточный отель, когда-то ставший первой ласточкой гостиничного сервиса на Камбаше. Сейчас там построено около 90 домиков, и в прошлый сезон, по приблизительным подсчетам, там отдохнуло около 70 тысяч туристов. Конечно, еще далеко до большого размаха, но уже создана инфраструктура, открыты рабочие места.

Кстати, озеро расположено близко к Байконуру. И мы использовали это, разработав проект развлекательной туристической зоны (РТЗ) «Байконур».

– А что это за проект? Можно о нем подробнее?

– Проект масштабный, расположен он будет вблизи Байконура. В него будет входить современный гостиничный комплекс, различные спа-залы, бассейны, игровые и спортивные залы и многое другое, что сейчас является неотъемлемой частью современного



«Проблема с инвесторами есть не только у нас, но и в других регионах Казахстана. Ушел в прошлое юрточный отель, когда-то ставший первой ласточкой гостиничного сервиса на Камбаше. Кстати, озеро расположено близко к Байконуру. И сейчас мы использовали это, разработав проект развлекательной туристической зоны «Байконур»

Динмухамед БОЛАТБЕКОВ, заместитель руководителя управления предпринимательства и туризма Кызылординской области

гостиничного бизнеса. Будет даже свой ипподром со скачками не только лошадей, но и верблюдов. Но главная фишка РТЗ будет в том, что наблюдать за запуском ракет можно будет через телескопы в специальной планетарии. Если же туристы приедут, когда запусков не будет, они просто смогут полюбоваться космосом через мощные телескопы, ведь здесь, как говорил еще великий Коркыт-ата, звезды ближе всего к поверхности Земли.

– А зачем нужно строить объект, судя по всему, стоящий огромных денег, посреди степи?

– Это очевидно: для привлечения туристов к визитной карточке нашего региона – космодрому Байконур! Во-первых, въехать в город без пропуска нельзя, оформлять его надо заблаговременно (примерно за месяц до предполагаемой поездки). Во-вторых, в самом городе вам такой сервис не предоставят.

– Вы рассчитываете, что найдете инвесторов?

– Мы очень на это надеемся. Для того чтобы популяризировать идею строительства этого комплекса, мы создали специальный ролик. В течение прошлого года мы представляли его высоким гостям, приезжавшим в Кызылординскую область. У нас разработана концепция развития РТЗ. Мы обратились также в национальную компанию «Казахтуризм», сейчас ведем совместный поиск инвесторов. Проект глобальный, дорогостоящий. Но мы надеемся, что сумеем заинтересовать инвесторов.

Если удастся воплотить его в жизнь, то зона отдыха на озере Камбаш тоже получит свой шанс на более успешное развитие. На сегодняшний день определен земельный участок на 1576 км вдоль автомагистрали Западной Европа – Западный

Китай в Кармакшинском районе. В настоящее время ведутся работы по оформлению земельного участка для создания РТЗ «Байконур».

– От чего все-таки зависит развитие отрасли: от активности местных предпринимателей или от крупных инвестиций?

– Все зависит от того, какой бизнес планируется развивать. Если масштабный, без инвестиций, конечно же, не обойтись. Но не могу не отметить активность наших предпринимателей.

В мае прошлого года был разработан и утвержден региональный план мероприятий по развитию туристической отрасли региона на 2018–2020 годы, согласованный с Комитетом индустрии туризма РК, с учетом приоритетного развития внутреннего туризма, где особое внимание уделено строительству объектов придорожного сервиса.

Так вот, для строительства объектов придорожного сервиса вдоль автомагистрали Западной Европа – Западный Китай в регионе определены 44 точки. На сегодня введены в эксплуатацию 25 объектов с общей суммой инвестиций 5 млрд 681 млн тенге с созданием 690 рабочих мест. Это наглядно демонстрирует активность наших предпринимателей. Придорожный сервис на данный момент – самая развитая отрасль туризма в регионе.

В нашем регионе есть большой плюс для развития туризма: большое количество крупных населенных пунктов расположены вдоль автомагистралей и вдоль железной дороги. Но есть и минусы: жаркое лето и холодная зима с пронизывающими ветрами, большие расстояния от одного туристического объекта до другого. Но с учетом всех плюсов и минусов мы стараемся сделать регион привлекательным для туристов.

# Чипы – в дело

## Какие проблемы уже решила и какие еще предстоит решить ветеринарной службе Жамбылской области, выяснял «Курсив»

В прошлом году на обеспечение работы государственной ветеринарной службы Жамбылской области из республиканского бюджета выделено около 1,3 млрд тенге. Это позволило решить ряд актуальных проблем, которые ждали своего часа на протяжении нескольких лет. Но все же есть еще ряд нерешенных вопросов.

**Людмила МЕЛЬНИК**

Как рассказали изданию «Курсив» в управлении ветеринарии акимата Жамбылской области, на борьбу с энзоотическими болезнями животных из областного бюджета выделено 374,9 млн тенге. Они направлены на приобретение вакцин от тейлерииоза крупного рогатого скота, мыта лошадей и сальмонеллеза (паратифов) сельскохозяйственных животных. Еще 50,8 млн тенге из местного бюджета потрачено на мероприятия по отлову бродячих собак и кошек.

### Показатели работы

В настоящее время в хозяйствах региона содержатся 2,8 млн голов овец, 380 тыс. голов крупного рогатого скота, 32 тыс. лошадей. При этом данные сайта Комитета статистики МНЭ РК свидетельствуют о заметном снижении падежа сельскохозяйственных животных в 2018 году в области пало 289 голов КРС. В 2017 году этот показатель составил 319 голов. Меньше погибло и овец – 86 против 104 голов в 2017 году. Сократился и падеж лошадей – 68 против 88 в 2017 году, а также верблюдов – 98 против 115 в 2017 г.

В сфере ветеринарного контроля и надзора в минувшем году за нарушение ветеринарных норм и правил было привлечено к административной ответственности 223 физических лица, 23 предпринимателя и 1 юрлицо. Общая сумма штрафов составила более 8 млн тенге, из которых взыскано 6,8 млн. Также выдано 1181 предписание на выполнение ветеринарно-санитарных требований.



### Позитивные сдвиги

Приведенные цифры говорят о том, что государственная ветеринарная служба региона постепенно поднимается на ноги. Растет финансирование, улучшается материально-техническая база.

Руководитель управления ветеринарии Жамбылской области **Оспан Бердияров** с гордостью сообщил о том, что в минувшем году в сельских округах построено 75 зданий для ветпунктов. До сих пор ветеринарные врачи работали либо на дому, либо в арендованных помещениях. Это было очень неудобно, так как нужно где-то хранить препараты для вакцинации животных, да и пробы крови, взятые у больных коров или овец, также представляли определенную опасность для членов семей ветеринаров.

### Работа по идентификации сельскохозяйственных животных ведется постоянно. Бирка – это один из способов уберечь скот от возможного угона.

Фото пресс-службы управления ветеринарии акимата Жамбылской области.

«Мы поставили перед собой задачу обеспечить собственными зданиями все 160 ветпунктов области. В этом году своими зданиями обзаведутся еще 84 ветеринарных пункта», – сказал главный ветврач региона.

«Еще 10 лет назад ветеринарная служба переживала не самые легкие времена. Поэтому и эпизоотическая ситуация в регионе едва сдерживалась. Сегодня каждый ветпункт оснащен холодильниками, оргтехниккой, автомобилем «Нива». При строительстве зданий мы предусматриваем подвальное помещение, где в случае отключения электричества в летнее время можно хранить вакцины», – говорит руководитель управления ветеринарии.

Помимо этого 143 населенных пункта имеют площадки для вакцинации животных душом для обработки против эктопаразитов, введены в эксплуатацию 64 купочные ванны для противоклещевой обработки мелкого рогатого скота.

### Молодым не везде дорога

Как заверили специалисты, острого кадрового голода, который ощущался в регионе в прежние годы, сейчас нет. В мировой практике повсеместно используется правило ветеринарного обслуживания фермерских хозяйств: одно хозяйство – один врач.

В Жамбылской области количество ветеринаров зависит от поголовья сельскохозяйственных животных, имеющих в отдельном взятом сельском округе. На один округ приходится по 6–8 специалистов. Оплата их труда зависит от проделанного объема работы. Проще говоря, чем больше животных ветврач охватил мероприятиями, тем больше заработок.

В настоящее время в штате ветспециалистов региона трудятся 1800 специалистов. Приходят и молодые кадры. В 2018 году по программе «С дипломом – в село» в сельские районы приехали работать 32 молодых ветврача. Общая сумма выплаченных им подъемных составила 5,4 млн тенге. Помимо этого выдаются беззалоговые кредиты на приобретение жилья. Впрочем, и здесь есть проблема.

«У нас не хватает ветврачей в городах районного значения Каратау, Жанатасе и Шу. Но программа «С дипломом – в село» рассчитана только на обеспечение кадрами сельских населенных пунктов. Поэтому молодежи, которая хотела бы после получения диплома ветеринара устроиться на работу в этих городах, не может воспользоваться поддержкой, которая предусмотрена для тех, кто трудоустраивается в селах тех же районов. Я считаю это упущением со стороны разработчиков программы», – поделился руководителем отдела облуправления ветеринарии **Канатбек Картабаев**.

ководитель отдела облуправления ветеринарии **Канатбек Картабаев**.

### За чей счет чипирование?

Еще одна проблема заключается в том, что не все ветеринарные услуги по идентификации сельскохозяйственных животных осуществляются бесплатно. Например, в период с 1 января по 31 декабря прошлого года в базу данных идентификации сельскохозяйственных (ИСЖ) было занесено 359,4 тыс. голов крупного рогатого скота, 1,84 млн голов овец и коз, 48,4 тыс. лошадей, 2 тыс. верблюдов, 6,6 тыс. поросят.

Бирки, посредством которых идентифицируются животные, выдаются и прикрепляются за счет государства. А вот чипирование лошадей производится уже за счет их владельцев.

«В прошлом году мы ввели чипы 48,4 тыс. лошадей при плане 35 тыс. Таким образом, сегодня в базе ИСЖ у нас состоит 103,3 лошадей с чипом. Это позволяет нам с помощью специального сканера получать всю информацию о животном. Но не все владельцы готовы потратить средства на чипирование своих лошадей. В итоге если животное угонают, то идентифицировать и доказать, что эта лошадь принадлежит тому или иному человеку, оказывается почти невозможным», – говорит Канатбек Картабаев.

Он также добавил, что управление планирует предложить владельцам табунов еще одно новшество по отслеживанию движения своих животных на пастбищных угодьях. Это GPS-трекеры и ошейники для фиксации на шее вожака табуна или лошади, пользующихся авторитетом в иерархии. Стоит оборудование порядка 100 тыс. тенге. Но оно позволяет в любой момент узнать, где в настоящее время находится табун.

Впрочем, полную гарантию сохранности животных от барымтчи программа не дает. «Но думаю, это устройство будет доступно только крупным скотоводам», – отметил собеседник.

# Бизнес желает работать по-белому

О намерении противостоять серым импортерам заявили представители Союза уполномоченных экономических операторов. Повышение собираемости таможенных платежей и налогов, а также исключение серого импорта в РК – таковы главные задачи членов объединения, занимающегося вопросами таможи и логистики.

**Лаура КОПЖАСАРОВА**

О причинах и целях создания организации представители союза «Нур жолы» рассказали на пресс-конференции в Алматы. Объединение было создано в ноябре прошлого года, в декабре оно подписало меморандум о взаимопонимании и сотрудничестве с КГД МФ. Первым совместным мероприятием стала стартовавшая с начала этого года акция «Прозрачная таможня», которая предполагает участие представителей общественных объединений в проведении должностными лицами органов госдоходов таможенных операций.

Как было сказано на пресс-конференции, одна из целей создания союза как раз и состояла в организации платформ для диалога между госорганами и бизнесом. Главным же принципом сотрудничества с властью была заявлена единая позиция по противостоянию недобросовестным отечественным импортерам.

### Страдает бюджет

Как отметил председатель союза «Нур жолы» **Ренат Смагулов**, недобросовестная конкуренция со стороны мелких отечественных импортеров, а также импортеров государств – членов ЕАЭС негативно отражается на поступлениях в бюджет таможенных платежей и налогов.

В частности, он привел статистику по торговле с Китаем – одним из ключевых партнеров Казахстана: «Товарооборот с Китаем снизился на 51% – с \$21,8 млрд в 2012 году до \$10,6 млрд в 2017 году. Значительно изменилась сама структура им-

портируемых из КНР товаров: если раньше преобладали налогооъемкие товары, то теперь – ТНП с низкой таможенной стоимостью (изделия из металлов – 24%, хозтовары – 14%, изделия из пластмассы – 9%, посуда 8% и пр.). На долю налогооъемных товаров (одежда и обувь) в 2018 году пришлось не более 1%».

### Куда идут перетоки?

«Когда мы ужесточаем требования, то рынок сразу на это реагирует – начинается переток товаров в другие страны. Налогооъемные товары перемещаются к соседям. В тот же Кыргызстан, который сегодня является абсолютным лидером среди стран ЕАЭС по импорту товаров. Есть также данные о существовании перетоков в Беларусь по железной дороге», – отметил Ренат Смагулов.

В комментариях «Курсиву» он признал, что этот внешний фактор имеет главенствующее влияние на снижение налогооъемных товаров. В то же время, по мнению г-на Смагулова, это свидетельствует о вероятном недостоверном декларировании, занижении таможенной стоимости, использовании товаров под прикрытием и прочих лазеек и серых схем, которые активно применяют недобросовестные отечественные импортеры.

### Предприниматели тоже против

При этом спикер подчеркнул, что от таких участников ВЭД страдает не только государство, но и сами предприниматели. «Они не могут конкурировать с нелегалами по цене, так как те всегда могут предложить более выгодные варианты. Всевозможные схемы и нелегальные способы занижения стоимости платежей, использование дырок в законодательстве, пресловутого человеческого фактора и т. д. уже становятся настолько массовыми, что это создает проблемы и для добросовестного бизнеса, который желает стабильно и долгосрочно работать в рамках законодательства».

Пришло время, когда бизнес должен подумать о том, что не все проблемы решаются госорганами – их нужно решать совместно, считает Ренат Смагулов. И сегодня,



Участники ВЭД выступают против недобросовестных конкурентов.

Фото: Мейрим ГАРИФУЛЛАЕВА

по его мнению, есть только один путь решения этой проблемы – это профессионализация рынка, возникновение уполномоченных экономических операторов (УЭО).

### Профессионализация плюс диалог

«Но для того чтобы такая профессионализация достигла определенных результатов, необходимо вести диалог с госорганами. Существующие организации, такие, как НПП «Атамекен», решают в большей степени системные проблемы на стратегическом уровне. Но чтобы решать каждодневные проблемы, вопросы и ситуации, оперативно помогать бизнесу, мы решили создать союз уполномоченных экономических операторов, чтобы иметь возможность быть услышанными госорганами и слышать сами госорганы», – сказал спикер.

Говоря об УЭО, глава союза пояснил, что это определенная категория юридических лиц, пользующихся доверием таможенных органов, которым предоставляется возможность пользоваться специальными упрощенными процедурами. Статус УЭО присваивается только тем компаниям, которые работают профессионально, показывают стабильность и финансовую дисциплину.

### Сдвиг произошел

По словам г-на Смагулова, этот институт широко используется в международной практике. В частности, по его данным, в европейских странах более 70% перевозок товаров занимают именно уполномоченные органы».

Между тем, как было заявлено на пресс-конференции, о позитивных результатах деятельности союза УЭО уже можно судить по итогам первого месяца этого года. Налогооъемная группа товаров с прошлогоднего 1% поднялась до 8%.

«Мы видим, что налогооъемная группа товаров стала выходить из серых схем. То есть ранее все эти товары не заявлялись, не декларировались», – подчеркнул Ренат Смагулов.

На сегодня в союз входят четыре из девяти внесенных в реестр КГД УЭО. По приведенным г-ном Смагуловым «Курсиву» данным, они представляют примерно 20% рынка отечественных перевозчиков. Именно эта категория – компании-перевозчики – и инициировала создание союза.

Общественные борцы с серым импортом уверены, что число участников союза увеличится и расширится представительство профессиональных сфер.

# Экспертный диалог

На прошедшем 1 февраля в Алматы Международном форуме «Цифровая повестка в эпоху глобализации 2.0» эксперты, политики, представители международных организаций и бизнесмены обсудили цифровое будущее стран ЕАЭС.

**Анна ШАПОВАЛОВА**

Форум открыла пленарная сессия с участием премьер-министров стран ЕАЭС: **Бакытжана Сагинтаева** (Казахстан), **Сергея Румаса** (Беларусь), **Мухаммеда Абылгазиева** (Кыргызстан), председателя правительства Российской Федерации **Дмитрия Медведева**, вице-премьер-министра Республики Армения **Мгеря Григоряна**. Политики свершили «цифровые часы» – обсудили итоги и результаты стантовых программ цифровизации, озвучили необходимые и планы по развитию единой инновационной экосистемы Евразии, призванной раскрыть технологический потенциал стран.

Дмитрий Медведев заметил, что цифровая экономика – это бесконечная работа по созданию инноваций, и важно сотрудничать, внедрять цифровую повестку дня в Евразийском союзе, так как это способствует лучшей интеграции. Политики обозначили приоритетные направления сотрудничества. «Нам предстоит принять дорожную карту практической реализации цифровой повестки. На площадке Евразийской экономической комиссии (ЕЭК) уже отобрано восемь проектов, около 20 проектов на стадии проработки. Мы предложили работать по четырем основным интеграционным проектам, в том числе в части создания евразийских интернет-ресурсов в сфере образования и науки, цифровых платформ для малого и среднего бизнеса», – отметил Дмитрий Медведев.

При этом, по его мнению, практически вся работа должна сложиться вокруг цифровых биз-

нес-инициатив. Именно частному бизнесу и предстоит перевести экономику в цифру, используя ту инфраструктуру, в построении которой помогает государство, как в национальных границах, так и на пространстве всего Евразийского союза.

Итогом сессии стало подписание меморандума об интеграции технопарков стран – участниц ЕАЭС. Документ подписали представители технологических парков: фонд «Сколково» (Россия), фонд «Инкубатор предприятий» (Армения), Парк высоких технологий (Кыргызстан) и КФ «Международный технопарк IT-стартапов «Astana Hub» (Казахстан), который и выступил инициатором данной интеграции.

Далее прошли пять панельных дискуссий. Во время «Цифровой повестки ЕАЭС» участники обсудили механизмы реализации повестки и запуск совместных цифровых проектов. «Цифровизация в инновационной экосистеме» – сессия была посвящена обсуждению целей и потенциальных результатов интеграции технопарков, сокращению технологического разрыва между странами. Эксперты сессии «Цифровизация в достижении целей устойчивого развития (ООН)» обсудили роль ИКТ и инноваций в реализации повестки до 2030 года, рассмотрели примеры практик стран – членов ООН в построении национальной инновационной экосистемы. Глобальные тренды, влияющие на развитие Индустрии 4.0, а также перспективные информационные технологии стали главными темами обсуждения на сессии «Индустрия 4.0 – потребитель инновационной экосистемы».

О возможностях, которые открываются представителям малого и среднего бизнеса в результате цифровизации, создании торгово-логистических платформ и их интеграции, рассказали участники сессии «Цифровизация МСБ».

Всего в форуме приняли участие более 50 представителей технологической индустрии США, Великобритании, Германии, Франции, Сингапура, Швейцарии и стран СНГ.

ДЕЛОВОЕ ЕЖЕНЕДЕЛЬНОЕ ИЗДАНИЕ  
**КУРСИВ | ЮГ**

Газета издается с 6 сентября 2018 г.

Собственник: ТОО «Alteco Partners»

Адрес редакции: А15Е3В3, РК, г. Алматы, пр. Аль-Фараби, 7,

б/д «Нурлы-Тай», блок 5А, оф. 119

Тел./факс: +7 (727) 346-84-41

E-mail: kursiv@kursiv.kz

Генеральный директор:

Марат КАИРБЕКОВ

m.kairbekov@kursiv.kz

Главный редактор:

Динара ШУМАЕВА

d.shumayeva@kursiv.kz

Зам. главного редактора:

Маюя ТОРЕБАЕВА

m.torebaeva@kursiv.kz

Изабел КАЕВЛОВА

i.klevtsov@kursiv.kz

Редактор кор. пункта

Светлана ПЫЛЫПЧЕНКО

s.pylipchenko@kursiv.kz

Редакция:

Артем СЛАВИН

Наталья ХАЙКИНА

Людмила МЕЛЬНИК

Мира ЖАКИБАЕВА

Кукен ОРШАБЕКОВ

Корректорское бюро:

Светлана ПЫЛЫПЧЕНКО

Татьяна ТРОШЕНКО

Елена ШУМСКИХ

Вера АН

Аналитический отдел

Kursiv Research:

Айгуль ИБРАЕВА

Асель МУСАПИРОВА

Технический редактор:

Елена ТАРАСЕНКО

e.tarasenko@kursiv.kz

Фотографы:

Олея СПИВАК

Аскар АХМЕТУЛЛИН

Орелая ЖАКАЕВА

Дизайнер:

Александр ИГИЗБАЕВ

Вячеслав БАТУРИН

Директор по развитию:

Танат КОЖИМАНОВ

t.kozhimanov@kursiv.kz

Коммерческий директор:

Аида ТЕМЕРЖАНОВА

Тел. +7 707 333 14 11,

a.temerzhanova@kursiv.kz

Руководитель службы

по рекламе и PR:

Сабир АГАБЕК-ЗАДЕ

Тел. +7 707 950 88 88,

s.agabek-zade@kursiv.kz

Служба распространения:

Рафик АБДРАХИМОВ

Тел. +7 (727) 346-84-41

Полные индексы:

для юридических лиц – 15138,

для физических лиц – 65138

Газета зарегистрирована

в Министерстве информации и

коммуникаций Республики Казахстан

Свидетельство о постановке на учет

№ 17440-Г, выдано 09 января 2019 г.

Отпечатано в типографии РПКИ «Дзуір».

РК, г. Алматы, ул. Калдаякova, 17

Тираж 1070 экз.

# Зона для аграрного сектора

## В Шымкенте создается первая в Казахстане агроиндустриальная зона

До 40 предприятий по переработке сельхозпродукции будут открыты в создаваемой в Шымкенте агроиндустриальной зоне (АИЗ). Появление на юге страны мощного аграрного кластера и более чем двукратное увеличение объемов переработки сельскохозяйственной продукции – основные цели создания новой структуры.

Артем СЛАВИН

### Сокровища Агро

В третьем городе республиканского значения агроиндустриальная зона создается для решения двух основных задач, одна из которых связана с необходимостью увеличения переработки сельхозпродукции, производимой аграриями Туркестанской области.

Делая ставку на развитие сельского хозяйства, регион год от года увеличивает производство овощей, фруктов, бахчевых, мясной и молочной продукции. Так, по данным управления сельского хозяйства Туркестанской области, только в минувшем году в регионе было произведено 2,9 млн т овощей, картофеля и бахчевых, 1,5 млн т из них были отправлены в северные регионы Казахстана и экспортированы в Россию, Беларусь, Латвию и Германию. На 5% увеличилось производство мяса, достигнув 222 тыс. т. На 8% выросло производство яиц, на 3% – молока.

«Между тем объемы переработки сельхозпродукции пока не велики, – сообщил «Курсиву» заместитель акима Шымкента Данат Жумин. – За минувший год на перерабатывающих предприятиях региона произведено около 59 тыс. т молочной, 19,6 тыс. т мясной, 24,6 тыс. т плодовоовощной продукции. Создание специальной агроиндустриальной зоны будет способствовать открытию новых предприятий по переработке сельхозпродукции. Плюсы создания таких производств очевидны: это и новые рабочие места, что очень важно для нашего трудоизбыточного региона, и производство продукции с более высокой добавленной стоимостью, и дополнительные налоговые



отчисления, которые получат бюджет с вновь созданных предприятий», – отметил Данат Жумин.

### Не слабое звено

Вторая задача, которую намерены решить городские власти, создавая агроиндустриальную зону, связана с функционированием созданного в 2016 году в Шымкенте торгово-логистического центра (ТЛЦ). Этот комплекс оборудованных по последнему слову техники складских помещений с полной инфраструктурой предназначен для хранения пищевой продукции. На сегодняшний день здесь действует более 60 тыс. кв. м складских помещений. Площадь ТЛЦ позволяет в перспективе обустроить еще порядка 140 тыс. кв. м складов.

«Нам бы хотелось, чтобы такая необходимость возникла и потенциал ТЛЦ был задействован в полную силу, – подчеркнул г-н Жумин. – При этом совсем рядом с нами проходит большой транзитный поток продукции, идущей из Узбекистана в Россию и страны Европы. Так, если в 2017 году объем экспорта из Узбекистана в Россию составлял 900 тыс. т, то уже в минувшем достиг порядка 1 млн 200 тыс. т.

Предполагается, что первыми в индустриальную зону войдут действующие перерабатывающие предприятия. Вторая категория – сельхозтоваропроизводители. Третьими станут иностранные инвесторы из России, Китая и, возможно, Узбекистана.

Фото предоставлено городским акиматом

В ближайшей перспективе он может вырасти до 5 млн т в год».

«Это огромный транзит, и мы решили попытаться завернуть на себя хотя бы часть этого потока. На наш взгляд, учитывая географическое положение Шымкента, наличие необходимой инфраструктуры, наш город мог бы занять хорошее место в этой логистической цепочке и неплохо на этом зарабатывать», – добавил собеседник.

Создаваемая агроиндустриальная зона находится в непосредственной близости от ТЛЦ. Таким образом, и предприятия по переработке сельхозпродукции, и компании, занимающиеся перевозкой овощей и фруктов из Узбекистана, смогут параллельно пользоваться и услугами ТЛЦ.

Осенью минувшего года проект создания АИЗ был представлен главе правительства, а позднее и президенту страны, во время его визита в Шымкент, и в обоих случаях получил одобрение. Заручившись поддержкой руководства страны, в декабре глава города Габидулла Абдрахимов подписал постановление о создании агро-

индустриальной зоны на площади в 136 га.

В настоящее время ведется разработка проектно-сметной документации строительства объектов инфраструктуры. Создание коммуникаций, которое будет вестись в рамках программы «Дорожная карта бизнеса-2020», ориентировочно обойдется в 2–2,3 млрд тенге.

### Инвестиционная составляющая

К слову, шымкентцы не первые, кому пришла в голову идея создания агроиндустриальной зоны. В 2015 году о таком проекте реализовали в Актюбинской области. Реализовать его, правда, пока не удалось. В сельхозуправлении региона корреспонденту «Курсива» сообщили, что в данный момент над этим работают. В частности, ведется оформление документов, подготовка земельного участка.

### Южане в успехе проекта не сомневаются

«В целом практика показывает, что вложения, сделанные в создание специализированных индустриальных зон, оправданы, – поясняет замакима. – К примеру, на каждый тенге бюджетных средств, вложенных в строительство индустриальной зоны «Тассай», было привлечено 30 тенге частных инвестиций. В целом же на создание двух индустриальных зон – «Онтустик» и «Тассай» – государством было затрачено порядка 7,6 млрд тенге. При этом общий объем налогов, уплаченных предприятиями, размещенными на их территориях, уже превысил 8,5 млрд тенге».

Параллельно ведется формирование пула проектов, которые будут реализованы на территории агроиндустриальной зоны. Сейчас ведутся переговоры с потенциальными инвесторами, в том числе и иностранными – из России и Китая, заинтересованными в сотрудничестве. Первыми в пул войдут действующие перерабатывающие предприятия, решившие расши-

ряться за счет новых площадей на территории агроиндустриальной зоны. Вторая категория – сельхозтоваропроизводители, решившие заняться переработкой производимой ими продукции. Третьими станут иностранные инвесторы из России, Китая и, возможно, Узбекистана.

Здесь же могут получить развитие предприятия, создающие упаковочную продукцию или необходимые для того или иного предприятия комплектующие. Всего на территории агроиндустриальной зоны будут действовать до 40 перерабатывающих предприятий.

«Если взять во внимание, что сегодня в Шымкенте уже действуют 42 предприятия подобного профиля, то несложно подсчитать, что при создании новых производств объем переработки вырастет не менее чем в два раза, – приводит расчеты Данат Жумин. – Определенную территорию агроиндустриальной зоны займет оптово-распределительный центр – крупная оптовая площадка, где продавец и оптовый покупатель смогут встречаться, минуя посредников».

В акимате Шымкента уверены, что недостатка в инвесторах не будет. Привлекательным участие в проекте во многом делает наличие специальных льгот и преференций.

«Во-первых, участники проекта бесплатно получают землю с готовой инфраструктурой, на которой они будут строить свои предприятия, – перечисляет преимущества представитель власти. – Кроме того, для них определен ряд льгот, предусмотренных мерами государственной поддержки. Это и инвестиционные, и кредиты в сфере АПК, и многое другое. К середине 2020 года мы планируем закончить строительство инфраструктуры. К этому времени инвесторы начнут обживать территорию агроиндустриальной зоны, основными площадками от работы станет более чем двукратное увеличение объемов переработки сельхозпродукции и наиболее полная загрузка ТЛЦ Шымкента».

# Юг нуждается в энергетической подпитке

В связи со строительным бумом в Туркестане ожидается, что потребление электроэнергии в нем возрастет не меньше чем в два раза. Поэтому было принято решение начать в 2019 году строительство подстанции «Яссы» 110/10 кВ закрытого типа.

Наталья ХАЙКИНА

### Потребность выросла

В новом областном центре Туркестанской области начинается масштабное строительство жилых домов, социальных и спортивных объектов, предприятий. В этой связи ожидается, что потребление электроэнергии возрастет более чем в два раза. Только за январь этого года Туркестан потребил 18 млн 528 тыс. кВт/ч. Тогда как в среднем за год потребление электроэнергии в городе в прежние годы составляло около 200 млн кВт/ч.

Имеющиеся в Туркестане электрические сети до настоящего времени полностью обеспечивали потребителей необходимым объемом электроэнергии, говорят энергетики. Но с обретением Туркестаном статуса областного центра появилась необходимость в увеличении электрических мощностей.

Как рассказал «Курсиву» коммерческий директор ТОО «Онтустик Жарық Транзит» Даулет Ибраев, в рамках инвестиционной программы в городе будет построена подстанция «Яссы» закрытого типа 110/10-10 кВ. Ее строительство планируется начать в этом году, а сдана в эксплуатацию она будет в 2020 году.

«От этой подстанции будут запитаны здания областного акимата (1650 кВт), управлений областного акимата (1500 кВт), территориальных департаментов центральных органов (1350 кВт), Казахский драматический театр на 500 мест (1600 кВт), Конгресс-холл (1200 кВт), культурно-досуговые объекты (940 кВт). Кроме того, в Туркестане необходимо строительство новых сетей и источников, откуда можно будет брать электроэнергию. В течение 2019 года станет ясно, какие именно объекты будут строиться и сколько и какие сети нужно будет строить нам. Но уже сейчас могу сказать, что это будут не воздушные сети, к которым привыкли все горожане. Чтобы не портить архитектурный вид города, скорее всего, будем прокладывать подземные кабельные линии», – рассказал Даулет Ибраев.

Напомним, что до 2025 года в Туркестане планируется постро-



В 2018 году было полностью реконструировано 800 км линий электропередачи. Фото предоставлено пресс-службой ТОО «Онтустик Жарық Транзит»

ить аэропорт, автовокзал, сдать в эксплуатацию 20 тыс. квартир, или порядка 1 млн 400 тыс. кв. м жилья, гостиничные комплексы, торговые центры, административно-деловой центр, культурные объекты, спортивные комплексы и т. д. Только на первом этапе со стороны государства предусмотрено порядка \$2 млрд инвестиций в строительство зданий, сооружений и инфраструктуры.

### Выход в модернизацию

Для того чтобы обеспечить бесперебойность и надежность электроснабжения, энергетики юга Казахстана модернизируют уже имеющиеся электрические сети: заменяют воздушные линии электропередачи на современные СИПы – самонесущие изолированные провода. В результате такой модернизации уменьшается количество заявок, происходит значительно меньше отключений электроэнергии.

Всего в Туркестанской области 23 тыс. 300 км электрических сетей, которые обслуживают более 587 тыс. абонентов. Каждый год ТОО «Онтустик Жарық Транзит» инвестировало в развитие энергетической отрасли в Туркестанской области более 5 млрд тенге. Однако в 2019 году из-за понижения тарифов было вынуждено сократить инвестиции почти на миллиард тенге. В итоге объем инвестирования в 2019 году не превысит объем инвестиций 2018 года.

«В этом году, несмотря на то, что наша организация снижает объем инвестирования почти на миллиард тенге, программы по строительству и модернизации будут выполнены полностью, – отметил Даулет Ибраев. – Ежегодно мы планомерно снижаем износ

линий. Например, в 2018 году было полностью реконструировано 800 км линий электропередачи. Наши специалисты заменили не только провода и комплектующие, но даже опоры – с деревянных на железобетонные».

Самой разветвленной линией не только по Туркестанской области, но и по стране является линия электропередачи 0,4 кВ, которая доставляет электроэнергию непосредственно потребителю. Протяженность этих линий составляет более 10 тыс. км.

В 2018 году отремонтировали 1147 км этих сетей. А общая протяженность высоковольтных линий в Туркестанской области составляет 4,5 тыс. км. В прошлом году модернизация была проведена на 380 км, на линиях 35 кВ модернизировали 555 км.

Кроме того, на балансе ТОО «Онтустик Жарық Транзит» находится 252 подстанции, 90 из них было модернизировано. Реконструировали и капитально отремонтировали порядка 1351 трансформаторных пункта из 5,5 тыс. имеющихся.

В прошлом году частично была решена проблема с электрическими сетями, построенными самими потребителями и находящимися на их балансе. Естественно, содержать в порядке и ремонтировать их жители не могли. Из-за этого постоянно возникали аварийные ситуации, напряжение не соответствовало стандартам. Энергетики постепенно берут такие сети на свой баланс и приводят их в соответствие с техническими требованиями. Так, в населенных пунктах Шымкента Кзыл-Су, Артель и К. Маркса, а также Акбастау Казыгуртского района были построены новые сети класса напряжения 6, 0,4, 10 кВ.

# Свет придет из горного ущелья

## Строящаяся в Жамбылской области ГЭС станет крупнейшей в регионе

В ущелье Коксай Жуальнского района Жамбылской области ведется строительство Коксайской гидроэлектростанции. Проект стоимостью около 6 млрд тенге предполагает создание каскада пяти малых ГЭС мощностью 17,84 МВт.

Людмила МЕЛЬНИК

По данным ООО «Kazhydro Operating», осуществляющего проект, на данный момент близки к завершению его первая и вторая очереди. В целом проект «Каскад малых гидроэлектростанций на водоводе реки Коксай Жамбылской области» предполагает возведение объекта из пяти малых гидроэлектростанций – ГЭС-1, ГЭС-2, ГЭС-3, ГЭС-4, ГЭС-5 совокупной мощностью 17,84 МВт по каскаду.

«Первые две станции компания планирует запустить уже летом 2019 года. Пока же строители ведут работу по возведению бетонного основания, на котором будет затем монтироваться оборудование. Его приобрели в Австрии, уже

обеспечили все таможенные процедуры», – рассказал «Курсиву» аким Жуальнского района Бахтияр Копбосынов.

Работы ведутся именно в зимний период, так как в это время снижается пропускная способность Коксайского канала. При этом следует учесть, что погодные условия в Жуальнском районе довольно суровые, и зимой температура опускается до минус 20°C. Но морозы не мешают строителям, которые утепляют место работы, чтобы обеспечить застывание бетона.

Также проведены мероприятия по проведению линий электропередачи. На эти цели потрачено 83 млн тенге. Общая же стоимость проекта около 6 млрд тенге.

По словам акима района, вырабатываемая электроэнергия будет «вливаться» в общую сеть KEGOC. «Между ООО «Kazhydro Operating» и Казахстанской компанией по управлению электрическими сетями заключен соответствующий меморандум, согласно которому 1 кВт/ч электроэнергии будет стоить 16 тенге», – пояснил собеседник.

С завершением строительства всего каскада Коксайской ГЭС в Жуальнском районе будет действо-

вать два объекта ВИЭ. Первый из них – солнечная электростанция ТОО «Бурное Солар-2» мощностью 100 мВт, которая начала вырабатывать электроэнергию в 2015 году. После запуска второй очереди в минувшем году СЭС стала самым большим объектом ВИЭ во всем Центральноазиатском регионе.

Каскад Коксайской ГЭС входит в число пяти объектов ВИЭ, запустить которые планируется в регионе до 2020 года. На данный момент в Жамбылской области действует 10 объектов возобновляемых источников энергии. По итогам минувшего года ими было выработано 335,9 мВт электроэнергии в час. Это 14% от всего объема, полученного в регионе.

По информации исполняющего обязанности руководителя отдела энергетики управления энергетикой и жилищно-коммунального хозяйства акимата Жамбылской области Нуржана Ережепова, в настоящее время регион потребляет 510 мВт/ч электроэнергии. «С увеличением числа собственных источников энергии мы получим возможность меньше зависеть от поставщиков из других регионов», – отметил он.

# Кызылординцы не хотят платить по счетам

>> 1

По словам Эллы Бекмуратовой, теперь в течение семи лет у нее будут удерживать с зарплаты по семь тысяч тенге. «И так поступили не только со мной, а со многими жильцами нашего дома. У тех, у кого есть постоянная работа, удерживают деньги с заработной платы, независимо от того, есть наши подписи под актом принятия работ или их нет. Нам и претензии по качеству неизвестно к кому надо было предъявлять – подрядчики за время ремонта менялись несколько раз. И последующие отказывались устранять недостатки предыдущих. Мы открыто выступили против плохого качества, письмо писали в городской акимат, но ответа так и не получили. Теперь вот платим, сами не знаем, за что», – говорит жительница Кызылорды.

Проводились собрания жильцов и в других домах. Так, в микрорайоне Акмечет в доме №14

жильцы тоже были недовольны, пытались доказать, что ремонт выполнен некачественно, нужно либо устранить недостатки, либо же уменьшить плату. Но, как рассказал жилец этого дома, пенсионер Василий Чекмарев, тоже ничего не добились.

«Посмотрев на все эти собрания и поняв, что от них толку не будет, я предпочел оплатить предписанную мне сумму, – говорит пенсионер. – Спорить бесполезно, а мне не хочется, чтобы мои долги потом к моим детям перешли. Вот и решил не связываться с этими разбирательствами».

### Сами разберемся

Тем временем, несмотря на столь печальный опыт жертв капитального ремонта, некоторые жильцы многоэтажек отказываются заключать кабальные, по их мнению, договоры на капитальный ремонт с государством. К примеру, жильцы дома №17 «Б» по улице

Есенова от участия в программе отказались категорически.

«Мы сами посчитали, во сколько нам обойдется побелить и покрасить подъезд, поставить новую дверь с кодовым замком и поставить пластиковые окна, – сказала Татьяна Терзапуло, проживающая в этом доме. – Ведь в большинстве домов именно так и выглядит капитальный ремонт. Затем разделили эту сумму на всех жильцов, собрали, и все, проблема решена. И никому ничего не должны».

Несмотря на то, что ремонт многоэтажек в Кызылорде по госпрограмме продолжается. По данным управления энергетикой и ЖКХ, в 2019 году по Кызылординской области планируется отремонтировать 19 многоэтажных домов. Поданы бюджетные заявки для выделения средств из местных бюджетов. Капитальный ремонт домов будет проводиться как за счет районных и городских бюджетов, а также возвратных средств.

# Искусство требует финансов

## Музеям Шымкента и Туркестанской области не хватает предпринимательской жилки

Современные художники не должны быть бедными, а музеям нужно научиться зарабатывать, считает директор Музея изобразительного искусства Туркестанской области, заслуженный деятель РК, академик Академии художеств РК Айнабек Оспанов. Чего не достает современным творцам, насколько адекватны цены на билеты в казахстанские музеи, на чем последние еще могли бы зарабатывать – об этом и многом другом он рассказал в интервью «Курсиву».

**Наталья ХАЙКИНА**

– Айнабек Мынжасарович, наша область богата талантливыми людьми. Однако почему-то имена наших земляков остаются неизвестными даже в Казахстане...

– Дело в том, что казахстанским художникам не хватает предпринимательской жилки. Я убежден, что современные художники сами должны создавать себе рынок сбыта. Они должны уметь пиарить себя в соцсетях, проводить выставки, издавать свои книги и хорошо зарабатывать.

Старшее поколение творческих людей привыкло к тому, что всем необходимым их в советское время обеспечивало государство. А они просто творили прекрасное, не заботясь о хлебе насущном. Всенародная любовь и слава сами кормили их. Однако те времена прошли, и сегодня художники сами должны уметь продавать свои картины, искать заказы, активно сотрудничать с музеями.

– Но ведь художники и народные мастера – творческие люди и зачастую очень далеки от бизнеса и коммерции. Наверное, все-таки будет правильнее, если, к примеру,



те же музеи возьмут на себя заботу о том, чтобы о наших художниках узнавало как можно больше людей, причем не только в Казахстане, но и за рубежом?

– Прежде чем ответить на вопрос, я хочу сказать, что в Казахстане в государственных музеях выставки проходят только за счет государства, а это неправильно. Например, в России, Азербайджане и Турции система иная.

Взять, к примеру, Россию. Так там в таких крупных городах, как Москва, Екатеринбург, Новосибирск, Санкт-Петербург есть организации «Музеи Санкт-Петербурга» или «Музеи Москвы». Они по всему миру проводят выставки на коммерческой основе, зарабатывают деньги. А у нас в Казахста-

**Те времена, когда творческих людей обеспечивало всем необходимым государство, прошли, поэтому им нужно научиться выживать в рыночных реалиях, уверен Айнабек Оспанов.**  
Фото автора

не это не развито, мы выставляем только за счет государства.

В России также много передвижных музеев, которые, кстати, частые гости и в Шымкенте. В город привозили и выставки бабочек, восковых фигур. Был у нас и «Умный музей» из Новосибирска. А в Казахстане передвижных музеев очень мало, а ведь они способны зарабатывать деньги, и немалые.

– Тогда, наверное, нужно расширять музейные фонды, приобретать картины известных, знаменитых художников, чтобы привлечь зрителя? Хватает музея денег на это?

– Ежегодно на содержание нашего музея из государственной

казны выделяется от 30 до 40 млн тенге. Но кроме этого музей стал сам зарабатывать свыше 2 млн тенге в год, проводя всевозможные выставки, которые пользуются у населения большой популярностью.

Художникам и мастерам Шымкента и Туркестанской области выставочные залы предоставляются бесплатно, все расходы музей берет на себя. Деньги выделяются из собственных заработанных средств. Проведение одной выставки обходится музею от 60 до 100 тыс. тенге. А взамен художники дарят музею свои картины, и таким образом пополняется художественный фонд музея. Например, я сам в 2016 году к своему 60-летию сделал персональную выставку и подарил 60 картин родному музею.

– А сколько всего экспонатов в фонде музея?

– Областной музей изобразительных искусств был создан в 2009 году как художественная галерея филиала областного краеведческого музея. В течение трех-четырёх лет нам удалось собрать в собственный фонд свыше 700 экземпляров картин и художественных произведений. В декабре 2014 года мы реорганизовались в Музей изобразительных искусств тогда Южно-Казахстанской области. За четыре года накопили еще 800 экспонатов. И в данное время их у нас около 2000 экспонатов, в том числе есть очень ценные картины европейских художников IX–XX веков. Обязательно каждый год проводим около 40 выставок, из которых около 10 возим в районы и города Туркестанской области.

– Обычно у передвижных музеев очень высокие цены. Например, билеты в «Умный музей» стоили от 1000 тенге и выше.

У нас выставки значительно дешевле. Зритель должен просто косяком идти на наши выставки.

– Да, в Шымкенте вход на выставку местного художника для детей стоит 50 тенге, а взрослых – 100. Тогда как в той же Турции в пересчете на наши деньги входной билет в музей стоит от 2 тыс. тенге и выше. В Азербайджане – от 1200 тенге, российские музеи – от 700–800 тенге и выше. В Турции в историческом музее билет стоит от 4 до 8 тыс. тенге.

У нас в музее на каждый выставочный зал своя цена. Потому что в разных залах разные экспозиции. Есть такие, за просмотр которых берем очень дорого, от 2 тыс. тенге. За такую цену у нас проводят свои выставки передвижные зарубежные музеи. А есть бесплатные, которые наш музей своими силами устраивает для местных мастеров и художников.

И вот что характерно. Если иностранцам дня не хватает, чтобы посмотреть все экспонаты местных мастеров и художников, то наши люди проходят всю выставку за полчаса. Конечно, в первую очередь это происходит из-за того, что мы привыкли к тем произведениям искусства, которые выходят из-под рук наших мастеров. Это сродни тому явлению, когда жители Москвы или Санкт-Петербурга, Вены или Милана не посещают художественные галереи и концертные залы.

И я заметил еще один парадокс: когда в музее выставки проводились бесплатно, людей приходило меньше, стали платными – зрителей пошло больше. Безусловно, на повышении посещаемости сказался культурный рост населения. Но есть и еще один фактор: мы не сидим сложа руки, налаживаем контакты с музеями мира, учимся работать в современных условиях.

## Восточный путь на западный манер

Каждый руководитель стремится к эффективному управлению командой, предприятием, бизнесом. Кто-то внедряет западные технологии, а кто-то идет другим путем, изучая японскую философию кайдзен, в том числе и в управлении своей компанией. Однако в Казахстане этот путь пока еще не слишком распространен, а в некоторых аспектах и вовсе противоречит основе этой философии.

**Анна ШАПОВАЛОВА**

29–30 января 2019 года в Алматы прошла V международная кайдзен-конференция, где приглашенные специалисты рассказывали о сути японской философии кайдзен, основывающейся на непрерывном совершенствовании. Именно эта концепция позволила японским компаниям достичь успеха в области высоких технологий и управления бизнесом. Отцом-основателем кайдзен считается Тайити Оно, разработавший Toyota Production System (система производства «Тойота»), что помогло корпорации стать мировым лидером на рынке автомобилестроения. Философия подразумевает управление бизнес-процессами «снизу вверх» – инициатива исходит от команды, а не от управляющего состава. Однако в Казахстане на обучение приходят опять-таки руководители компаний...

«Доля вовлеченных – тех, кто активно использует в бизнесе философию кайдзен, ничтожно мала, около 3–4% всех субъектов бизнеса. Если сравнивать со странами СНГ, то в России философию применяют порядка 20–25%. У нас пока очень низкая осведомленность об эффективности этой системы, много сомневающихся. Широкого распространения не происходит и потому, что руководящие органы страны не заинтересованы – инициатива идет от частного бизнеса, поэтому масштаб покрытия слаб. Однако если 1% населения в Казахстане будет вовлечен в философию, то этого количества людей будет достаточно для внедрения и распространения», – рассказал председатель Кайдзен-клуба, директор ТОО «Кайдзен Арсенал» Асыл Кабдуллин.

Главный консультант по управлению, директор отдела HR-услуг, член совета директоров ChuSanRep (Центрально-Японская ассоциация промышленности) Ютака Фукуяма (Япония) поделился своими наблюдениями. Не секрет, что и в управлении заметно очень сильное влияние России на Казахстан. Многие идеи и системы в управлении и менеджменте приходят из США, Европы, России. Западные идеи



По мнению эксперта из Японии, не следует просто принимать и копировать кайдзен – необходимо его адаптировать к своим условиям.  
Фото: Олег СПИВАК

и западный менталитет очень сильно отличаются от реального кайдзена. Идея кайдзен подразумевает инициативу и управление снизу вверх, а не наоборот. Идея же западных компаний в управлении концентрируется сверху вниз – от руководителей компании, топ-менеджмента, и влияние управленцев верхнего звена очень сильное.

«Исторически западная культура и мода идут из охоты – нацелены на индивидуализм и лидерство. Азиатский стиль управления уходит корнями в сельское хозяйство – кооперация многих людей, совместный труд и тесное взаимодействие, помощь. Вообще идея кайдзен очень далека от западного стиля управления. Топ-менеджмент нацелен на результат и прибыль, а в кайдзене основное не результат, а процесс, работа, процедуры, которые и ведут к хорошему результату. Руководители западных компаний концентрируются на результате и прибыли, совершенно не думая о процессах и процедурах. Кайдзен невозможно навязать сверху вниз, возможно, это одна из причин медленного распространения этой философии управления в стране. Есть очень много непонимания. Многие западные компании пытаются распространять философию кайдзен так, как они понимают ее. Японцы, приезжая и обучая настоящему кайдзену, часто оказываются удивленными», – делится японский эксперт.

По его мнению, требуется продолжительное время, чтобы идея распространилась по всей территории Казахстана. При этом не следует просто принимать и копировать японский кайдзен – необходимо его адаптировать к своим условиям, корректировать.

«Основы и идея – объединить работу и работников на производственном предприятии. Я заметил, что у вас люди с хорошими способностями легко меняют свое

место работы. В Японии же люди работают на одном месте очень долго, развивая карьеру в одной компании в течение длительного периода».

Несмотря на то, что понимание и внедрение должно идти от работников, на обучение в основном приходят руководители.

«Топ-менеджмент обычно не учится. Они читают книги, они могут все понять, но кайдзен невозможно понять, читая книги. Только практика дает понимание. В первую очередь руководители должны изменить свое поведение, и вместе с ним придет понимание и изменение сознания. Многие топ-менеджеры знают о базовом инструменте кайдзен «5S» – наведение порядка, но не могут внедрить даже его и не меняют даже собственного поведения. Сначала практика, а потом придет понимание. Консультантам же для того, чтобы понимать текущую ситуацию в стране и в компаниях, необходимо идти на места, на производство и смотреть на процессы изнутри», – уверен Ютака Фукуяма.

Кроме оптимизации процессов важная составляющая философии – эмоциональная вовлеченность. «Будет или нет развиваться восточная модель в Казахстане – пока непонятно, на это нужно время, но думаю, что в итоге будет. Японцы очень много внимания уделяют эмоциональной составляющей, но эмоции оцифровать никак нельзя. Эмоциональный контакт внутри команды крайне важен; концентрируясь на нем, японцы и получают в итоге желанный результат. В восточной модели должна выигрывать вся команда, а не как в западной, где побеждает только первая лошадь в забеге. Сейчас мы хотим цифры, деньги, а это лишь продукт эффективной деятельности», – уверен директор российского ООО «Арсенал Успеха» Анатолий Фесьяков.

## Когда партнерство не по карману

**Предприниматели Тараза не хотят вкладываться в строительство детсадов и школ. В городе нет ни детсадов, ни школ, построенных через механизм ГЧП. Причина нежелания бизнеса становится партнерами акимата состоит в слишком высокой, с точки зрения предпринимателей, стоимости проектов.**

**Кукен ОРШАБЕКОВ**

В городе сегодня действуют 65 государственных и 61 частное учреждение дошкольного образования. Говорить о 100%-ном охвате детей этой формой обучения еще рано. Дошкольным воспитанием охвачено только 79,2% детей в возрасте от 1 до 6 лет, обеспеченность возрастной категории от 3 до 6 лет составляет 98%.

**Власть предлагает**

Для 100%-ного охвата детей в возрасте от 3 до 6 лет дошкольным образованием городской акимат планирует создать в 2019 году путем строительства новых учреждений 1454 места для малышей. Так, в первом полугодии завершится разработка проектно-сметной документации двух детских садов – на 140 мест в массиве «Бурый» и на 280 мест в массиве «Барысхан». Для снижения нагрузки на бюджет эти проекты предлагается реализовать посредством механизма государственно-частного партнерства.

Кроме того, акимат Тараза также готов к планомерной передаче в доверительное управление действующих государственных детских садов. В первую очередь для этого выделены детсады в массивах «Хамукат», «Байтерек» и «Шолдала» вместимостью от 60 до 140 мест.



«В 2020 году планируется построить школы в массивах «Шалай Карасу» и «Барысхан» на 600 ученических мест каждая, а в 2021 году планируется построить школы в массивах «Арай» и «Кайнар»

Галымжан АБДРАИМОВ, аким г.Тараза

**Бизнес не готов**

Между тем частники пока не проявляют интереса к предложениям акимата. Как говорят в региональной палате предпринимателей (РПП), возможно, бизнесмены и хотели бы стать партнерами государства, но их смущает слишком высокая стоимость проектов.

Так, по мнению начальника отдела по сопровождению проектов РПП Жамбылской области Айдар Абдыкадырова, высокая стоимость проектов ГЧП, иницируемых государством, не позволяет определить эффективность капиталовложений, и не каждому бизнесмену она по силам. А чтобы взять кредит в банке, нужен солидный залог, который тоже найдется не у каждого.

Правда, возможно, проблема будет сдвинута с мертвой точки, предполагает эксперт: Нацбанк недавно принял специальное постановление по линии ГЧП, в соответствии с которым договор государственно-частного партнерства одновременно может служить и залогом.

«Работа по анализу потенциальных проектов на предмет реализации по схеме ГЧП должна вестись на постоянной основе. Необходимо принятие областной долгосрочной целевой программы развития ГЧП в Жамбылской области, в которой следует определить приоритетные задачи и конкретные мероприятия, обеспечивающие процесс его развития в долгосрочной перспективе. Не лишним было бы и создание экспертного совета по проблемам ГЧП с целью изучения возможности привлечения частных инвесторов к финансированию проектов в здравоохранении, образовании, ЖКХ, строительстве и других сферах», – считает Айдар Абдыкадыров.

**Школ тоже не хватает**

Между тем в Таразе также нет ни одной школы, построенной через механизм ГЧП. Хотя в городе есть проблема с переизбытком учеников в отдельных учебных заведениях.

Так, в лицее №1, рассчитанном на 1140 мест, фактически обучаются 1688 ребят. Серьезные неудобства испытывают и учащиеся пригородных жилых массивов, которым ежедневно приходится ездить за знаниями в школы, находящиеся в значительном отдалении от места их проживания.

Особенно обеспокоены этой ситуацией жители массива «Шаллай Карасу». Их дети получают образование в нескольких городских школах – 17-й, 21-й, 29-й, 52-й. В незавидном положении находятся и родители, проживающие в массиве «Казарма», поскольку



«Необходимо принятие областной целевой программы развития ГЧП в Жамбылской области, в которой следует определить приоритетные задачи и конкретные мероприятия, обеспечивающие процесс его развития в долгосрочной перспективе»

Айдар АБДЫКАДЫРОВ, начальник отдела по сопровождению проектов РПП Жамбылской области

там нет даже начального звена основной школы. Первоклассникам приходится добираться в школу №59, расположенную в соседнем поселке. А старшкклассники едут дальше – в школы №19 и №55.

Из-за отсутствия близости учебного заведения 1420 детям школьного возраста жилого массива «Барысхан» приходится отправляться учиться в другие школы. Подобные неудобства испытывают родители и учащиеся, проживающие в массивах «Арай» и «Кайнар».

**Как решает проблему акимат**

Городские власти прилагают усилия по решению этих проблем. Если в прошлом году для доставки учащихся в школы №55 и №22 были закуплены два автобуса, то в нынешнем году планируется приобрести для этих целей еще два транспортных средства. На перевозке школьников сейчас задействовано в общей сложности 17 автобусов. К тому же составлена и утверждена дорожная карта строительства объектов образования на ближайшую перспективу.

«Мы знаем, на что нам в первую очередь следует направить усилия. В соответствии с дорожной картой в 2020 году планируется построить школы в массивах «Шалай Карасу» и «Барысхан» на 600 ученических мест каждая, а также школу на 180 мест в массиве «Казарма». В этом же году будет возведено дополнительное здание-пристройка клицею №1 на 300 мест. А в 2021 году планируется построить школы в массивах «Арай» и «Кайнар». Проектно-сметная документация на эти объекты уже готовится. Также предусмотрено строительство пристроек к некоторым действующим школам», – сообщил «Курсиву» аким Тараза Галымжан Абдраимов.