

КУРСИВ | ЮГ

всегда в курсе: новости, прогнозы, аналитика

WWW.KURSIV.KZ

№ 06 (23), ЧЕТВЕРГ, 21 ФЕВРАЛЯ 2019 г.

ТЕМА НОМЕРА:
И ПРИШЛЫЕ ДОЛЖНЫ
ПЛАТИТЬ

02

ТЕМА НОМЕРА:
ЗА СЧЕТ ЧЕГО
ПОДЕШВЕЛА ВОДА?

02

ЭКОНОМИКА РЕГИОНА:
КТО ПОХЛОПОЧЕТ
О ХЛОПКЕ?

03

ОБЩЕСТВО:
БОЛЬШИЕ ПРОБЛЕМЫ
МАЛОГО БИЗНЕСА

04



* Бриф-новости

Коррумпированный
адвокат

С начала этого года Генеральной прокуратурой задержаны несколько преступных групп за мошенничество в особо крупном размере, сообщается на сайте ведомства.

«Путем обмана они вымогали денежные средства у свидетелей и подозреваемых, привлекаемых службой специальных прокуроров Генеральной прокуратуры по уголовным делам о хищениях в АО «Bank RBK» и АО «Казкоммерцбанк» за их освобождение от уголовной ответственности. 16 февраля за получение \$315 тыс. с поличным задержан адвокат Алматинской городской коллегии адвокатов Алимбетов и гражданин Амангалиева. Ранее, в январе, при получении \$500 тыс. от требуемых \$1 млн арестованы сотрудник СЭР ДГД по г. Алматы Искаков и безработные Альпиев и Сулейманов», – поясняется в сообщении.

Все вышеуказанные лица вину в содеянном признали, свои действия объяснили желанием быстро обогащения.

Лидер по
инвестициям

Сумма привлеченных в прошлом году в экономику Шымкента инвестиций составила 582,1 млрд тенге. По данному показателю Шымкент занял первое место в республике, сообщил на отчетной встрече с населением о проделанной работе за 2018 год аким города Габидулла Абдрахимов.

По информации акима, экономический рост города составил 7,6%, объем валового регионального продукта – 1,3 трлн тенге. Было создано 17 367 новых рабочих мест, уровень безработицы снизился с 5,2% до 5,1%. По мнению градоначальника, на повышение инвестиционной активности города существенное влияние оказала оживление отраслей экономики, произошедшее в связи с присвоением Шымкенту статуса города республиканского значения.

По данным департамента статистики, объем привлеченных в 2018 году инвестиций вырос по сравнению с 2017 годом в 2,6 раза.

Свыше триллиона

В прошлом году объем валового регионального продукта Туркестанской области составил 1 трлн 103,9 млрд тенге. По сравнению с соответствующим периодом 2017 года рост достиг 103,9%, сообщил на годовом отчете перед населением глава региона Жансент Туймебаев.

«В 2018 году объем промышленной продукции Туркестанской области составил 453,8 млрд тенге, увеличившись на 43,1 млрд. Объем производства в обрабатывающей промышленности составил 236,9 млрд тенге, увеличившись на 13,7 млрд. В область было привлечено 288,1 млрд тенге инвестиций», – пронформировал аким.

Как подчеркнул Жансент Туймебаев, добиться этих показателей, в частности устойчивого развития промышленного сектора, удалось благодаря модернизации технологических процессов и увеличению мощностей многих предприятий.

Больше жилья

В 2018 году в Кызылординской области было сдано 700 тыс. кв. м жилья. Годовой ввод жилья с 2013 года вырос в 2,6 раза, сообщается на официальном портале акимата Кызылординской области.

Как уточняется в сообщении, значительная доля жилья была построена за счет собственных средств населения. Так, было введено 614 тыс. кв. м индивидуального жилья, что на 36,4% больше, чем в 2017 году. Инженерно-коммуникационная инфраструктура была подведена к 4,5 тыс. участкам под ИЖС, за последние четыре года их число превысило 28,5 тыс. В 2019 году коммуникации будут подведены еще к 3384 земельным участкам, предоставляемым под ИЖС. В 2018 году за счет всех источников финансирования по области велось строительство 70 жилых домов (1790 квартир), из них было сдано 56 домов (1222 квартиры).

Оборотная сторона бизнеса

На что жалуются потребители Шымкента, выяснял «Курсив»

892 жителя Шымкента обратились в 2018 году с жалобами на деятельность монополистов и недобросовестных предпринимателей. Больше всего горожане страдают от нарушений их потребительских прав при предоставлении коммуслуг, а также в сфере розничной торговли. Нарушителям грозят миллионные штрафы.

Наталья ХАЙКИНА

В 2018 году в департамент комитета по регулированию естественных монополий, защите конкуренции и прав потребителей (ДКРЕМ) Министерства национальной экономики РК по городу Шымкенту поступило 892 обращения от жителей Шымкента, которые пожаловались на деятельность монополистов и недобросовестных предпринимателей.

Львиная доля обращений касается коммунальных услуг: люди жалуются на завышенные тарифы и начисления. Около 4% от всех обращений связано со сферой розничной торговли. Такие данные были оглашены в Шымкенте на заседании круглого стола по вопросам законодательства РК в сфере торгового бизнеса.

Ценники в пользу
продавца

Заместитель руководителя ДКРЕМ по городу Шымкенту Салима Бопова рассказала в комментариях «Курсиву» о том, каковы главные нарушения прав потребителей в розничной торговле. «В основном это отказ продавца принимать не-



По информации представителей ДКРЕМ г. Шымкента, с января 2019 года уже семь административных дел находится на рассмотрении в суде. Коллаж: Вячеслав БАТУРИН

исправный или некачественный товар при его возврате покупателем, предоставление некачественного товара, несоответствие требованиям безопасности товара. И касаются эти нарушения не только рынков, сколько стационарных торговых учреждений. В последнее время стали поступать жалобы по обсчету граждан, а также навязыванию им звездных торговых услуг», – отметила спикер.

В свою очередь, главный специалист ДКРЕМ по городу Шымкенту Марат Тулебаев привел конкретные примеры. По его словам, в конце 2018 года в отдел регулиро-

вания естественных монополий и цен поступило четыре жалобы от жителей Шымкента, которые он разместил на портале электронного правительства.

«Все жалобы касаются фактов обсчета в магазинах, – рассказал «Курсиву» Марат Тулебаев. – На кассе покупателя выбывали чек на сумму больше той, которая была указана на ценнике магазинной полки. Причем цена на кассе оказывалась выше на 200–250 тенге. Такой обсчет покупателей принимает уже системный характер».

Однако представители торговых фирм не согласны с этим утвержде-

ниванием. Так, в комментариях «Курсиву» юрист Гаухар Алдабергенова подчеркнула, что впервые слышит о подобных фактах, хотя и признает, что, возможно, единичные случаи имели место быть.

«Над выявлением подобных фактов мы сейчас будем работать. Приведем служебное расследование, выясним, были ли такие случаи и с чем они связаны. Возможно, это было нарушение должностных обязанностей нашими сотрудниками», – отметила Гаухар Алдабергенова.

Между тем Марат Тулебаев добавил, что в некоторых торговых центрах Шымкента покупателям

навязывают фирменные пакеты, куда складывают покупки, за определенную плату. Тем не менее такие пакеты являются рекламной продукцией этих торговых фирм, и покупатели не обязаны платить за них.

Экспертиза
против правил

Также, по словам спикера, в Шымкенте проводится недобросовестная экспертиза возвращенных покупателями некачественных товаров. В качестве примера он привел случай, когда в одной из торговых сетей города покупательница продала неисправную газовую плиту. И сейчас женщина не может добиться возврата денег или предоставления ей аналогичной, но качественной плиты.

«Экспертиза также проводится недобросовестно, – констатировал Марат Тулебаев. – По закону о правах потребителей товар могут проверять до 30 дней. При этом потребитель имеет право присутствовать либо сам, либо его представитель при экспертизе. Но, как правило, его не допускают. И зачастую самого же потребителя обвиняют, что он неправильно эксплуатировал товар, в результате чего тот пришел в негодность. Кроме того, не выдаются ко многим товарам гарантинные талоны. В лучшем случае на фискальном чеке пишут, что качественной плиты.

Бесконтрольный
общепит

На заседании были также затронуты вопросы проведения проверок точек общепита, торговых учреждений, занимающихся реализацией продуктов питания.

3 >>

Золотой теленок села и наши реалии

Пока жамбылские сельчане просят провести в свои дома газ, их убеждают сажать сады



Стартовавший в прошлом году специпроект Министерства сельского хозяйства РК «Ауыл – ел бесігі» нацелен на улучшение жизни сельчан. Однако его реализация в Жамбылской области сводится к проведению ничего кардинально не меняющих акций. Насколько комфортно жить на селе, выяснил «Курсив».

Людмила МЕЛЬНИК

Колыбельная для фермера

За последние 12 лет в стране были завершены госпрограммы развития сельских территорий «Ауыл» на 2007–2010 годы, «Ауыз-су». Сегодня реализуется Госпрограмма развития регионов до 2020 года. В прошлом году Министерство сельского хозяйства РК объявило о реализации специпроекта «Ауыл – ел бесігі» («Село – колыбель народа»).

«Цель проекта – это модернизация социально-экономической инфраструктуры сельских территорий, которая обеспечит к 2030 году проживание не менее 80% в населенных пунктах, отвечающих современным стандартам качества жизни», – отметил во время одного из последних совещаний в правительстве первый вице-министр сельского хозяйства Арман Евниев.

Проекты и проекты

Как сообщил «Курсиву» руководитель отдела по работе с персоналом, документации и контроля управления сельского хозяйства Жамбылской области Марат Буркитбаев, в прошлом году работа в рамках проекта в регионе не проводилась.

«Проект «Ауыл – ел бесігі» является скорее межотраслевым, так как такие вопросы, как улучшение инфраструктуры на селе, строительство жилых, социально-культурных и спортивных объектов, к компетенции Минсельхоза не относятся», – отметил Марат Буркитбаев.

Как он проинформировал, в этой связи в текущем году управление намерено провести две акции.

Первая – «Интенсивные сады – наше будущее». «Этой акции будут охвачены все районы области. Мероприятия будут организованы не только по весеннему посадкам саженцев фруктовых и ягодных деревьев, но также по сбору урожая во взрослых садах и их очистке от мусора. Развитию садоводства в регионе уделяется большое внимание.

Мы намерены таким образом увеличить площадь интенсивных садов в Меркенском, Жамбылском, Байзакском и Жуалынском районах, где эта отрасль всегда приносила высокие результаты», – пояснил г-н Буркитбаев.

Второе мероприятие – конкурс «Лучший фермер-2019». Первый этап конкурса будет проводиться на районном,

второй – на областном уровне. «Его

цель – повышение имиджа фермера, привлечение в данную сферу большего числа молодежи», – подчеркнул руководитель отдела управления сельского хозяйства.

Он добавил, что конкурс среди фермеров способен привлечь внимание общественности к этой профессии и вовлечь в нее большее количество молодежи. В свою очередь, это, по мнению собеседника, должно оказать положительное влияние на социально-экономические индикаторы в регионе.

На что жалуются
аульчане?

Между тем повышение уровня жизни сельчан в первую очередь предполагает улучшение сельской инфраструктуры. Стоит признать, что ситуация,

безусловно, меняется. В селах строятся водопроводы, ремонтируются дороги, возводятся школы, медпункты, больницы и поликлиники.

В частности, в прошлом году было открыто пять спортивных объектов. Помимо этого в Байзакском, Жуалынском, Меркенском и Сарыусукском районах появились по четыре площадки для занятий стрит-спортом, в Сарыусукском и Таласском подвалах сооружения.

Вроде бы делается многое, чтобы жители глубинки не чувствовали себя оторванными от цивилизации. Однако проблем в селах достаточно. Об этом можно судить по просьбам, которые озвучили жители сел в ходе отчетов акимов районов, завершившихся недавно назад.

К примеру, жители Мойынкумского села Акбай, обращаясь к акиму района Мадену Мусаеву, пожаловались, что за последний год отсюда уехали много семейств. Еще они попросили установить в поселке банкомат, так как для снятия денег с банковских карт людям приходится ехать в районный центр Мойынкум или в город Шу, расположенные в 100 км от села.

В поселке Киякты жители поинтересовались, можно ли получить лечение в местном медпункте по назначению, полученным от врача Шуской районной больницы. Также они попросили открыть коворкинг-центр в библиотеке.

Интернет дошел –
вода нет

Впрочем, сами мойынкумы свою жизнь трудной не считают, они привыкли к суровым условиям существования. «В нашем селе Жамбыл есть все. Единственное, чего не хватает, – это поливной воды. В последние годы у нас даже интернет появился. Мобильная связь и в пустыне имеется. Жаловаться грех», – считает житель района Акылбай Шубаев.

4 >>

И пришли должны платить

За счет чего намерены пополнить бюджет в Жамбылской области

В Жамбылской области изыскиваются дополнительные резервы по обеспечению поступлений в бюджет. Эксперты считают, что государственную казну можно пополнить за счет иногородних недропользователей, а также умелого использования внутренних резервов.

Кулен ОРШАБЕКОВ

Минувший финансовый год в Жамбылской области завершился в целом успешно. Обеспечив исполнение прогноза доходной части бюджета на 107,8%, она вошла в республиканскую тройку лидеров. В целом по региону прирост поступлений в казну составил 113,7%, что на 7 млрд тенге больше прошлогоднего показателя.

Упрямые недропользователи

Вместе с тем специалисты финансового сектора признают, что в некоторых сельских районах недостаточно используются имеющиеся возможности и резервы пополнения местного бюджета.

Эксперты финансового сектора обеспокоены, в частности, тем, что практически не наблюдается прироста поступлений в Мойынкумах. А ведь именно на землях этого района ведут разведку и добычу полезных ископаемых 10 из 23 недропользователей, осуществляющих деятельность на территории области. Но все они зарегистрированы в других регионах республики, и только двое из них имеют филиалы в управлении госдоходов Мойынкумского района.

«В области действует 23 иногородних недропользователя, всем им неоднократно направлялись письма с рекомендациями о перерегистрации либо открытии филиала на нашей территории. В ходе неоднократных переговоров с руководством местных исполнительных органов лишь три предприятия, наконец, решили перeregистрироваться по месту нахождения объекта недропользования», – рассказала в комментариях «Курсиву» руководитель управления финансов акимата Жамбылской области Роза Исаева.

Так, к примеру, ТОО «Амангельды газ» зарегистрировало свой филиал, а два других предприятия увеличили численность своих филиалов на 115 человек.

«В целом этот процесс проходит сложно, – отметила Роза Исаева. – Многие недропользователи не желают перерегистрироваться, так как не видят в этом перспективы: для открытия филиалов необходимо затратить



значительные средства, что для них неэффективно».

Кодекс поможет?

Не найдя должного понимания в этом вопросе и со стороны Министерства национальной экономики, местные власти уповают на Налоговый кодекс РК, призванный решить ряд проблемных вопросов, в том числе касательно деятельности недропользователей.

В частности, в соответствии со статьей 559 кодекса, с 1 января 2018 года для недропользователей введен новый платеж, который они обязаны уплачивать за участок недр, предоставленный государством на основании лицензии на разведку или добывку твердых полезных ископаемых. Ставки платы значительные. Они определяются исходя из размера МРП и составляют в зависимости от количества месяцев действия лицензии на разведку от 15 до 60 МРП.

Но все это из ряда деклараций. К работе по новому формату недропользователи еще не перешли. Так,



«Многие недропользователи не желают перерегистрироваться, так как не видят в этом перспективы: для открытия филиалов необходимо затратить значительные средства, что для них неэффективно».

Роза Исаева, руководитель управления финансов акимата Жамбылской области

по словам главного специалиста управления камерального контроля департамента госдоходов Жамбылской области Гаухар Нареновой, право предоставления лицензий недропользователям закреплено за Министерством инвестиций и развития. Оно же объявляет и проводит конкурсы и тендера.

Но механизм этот полностью еще не отработан, пояснила эксперт, потому и затягивается процедура их проведения. Впрочем, даже после получения тем или иным недропользователем лицензии наивно рассчитывать на то, что они начнут делать вливания в местный бюджет, ведь многие из них являются дочерними компаниями крупных предприятий, головные офисы которых находятся в Астане или Алматы.

Поэтому предполагается, что в этой ситуации местным органам следует предлагать выгодные условия для недропользователей, к примеру, по созданию инфраструктуры или выдаче льготных кредитов.

Где таятся резервы

Пока же остается рассчитывать лишь на внутренние резервы и возможности. Для увеличения доходной части бюджета в прошлом году по инициативе главы региона Асскара Мырзахметова был разработан план конкретных действий акимата с департаментом госдоходов области, районными акиматами и другими уполномоченными органами до 2020 года.

В ходе совместной работы в бюджет дополнительно, по данным налоговых органов, поступило налогов и платежей в общей сумме 1,4 млрд тенге. Работа эта с некоторыми корректировками плана продолжается и в новом году.

По мнению специалистов, при грамотном и ответственном подходе к делу можно увеличить план по доходам. По итогам 2018 года этот показатель выполнен всеми сельскими округами.

Вместе с тем поступлений по административным штрафам на селе практически нет, тогда как

оснований для привлечения к административной ответственности только по материалам госинспекторов, курирующих вопросы благоустройства и санитарной очистки, более чем достаточно. Обращают внимание специалисты и на то, что планы поступлений по доходам в сельских округах занижены, причем значительно, а соответственно в заниженном объеме планируются и расходы.

Прирост поступлений в бюджет в целом по области обеспечен в основном за счет девяти видов налогов, в том числе и от реализации квартир. Однако по штрафам, налагаемым областным департаментом полиции, прогноз не выполнен на 115,4 млн тенге.

При этом, по данным органов ЦПСИ, если в 2017 году по взысканию штрафов, налагаемых по линии полицейского ведомства, при показателе 61% область находилась на 14-м месте по республике, то по результатам 2018 года (62%) спустилась на последнее, 16-е место.

За счет чего подешевела вода?

Понижение тарифов на 10% повлекло снижение инвестпрограммы на 200 млн тенге

Шымкентский водоканал снизил с 1 января 2019 года тариф на воду и канализацию на 10%. Но для этого потребовалось уменьшить затраты предприятия на инвестиционную программу на 200 млн тенге.

Наталья ХАЙКИНА

Минус 200 млн

Как рассказал «Курсиву» председатель наблюдательного совета ТОО «Водные ресурсы – Маркетинг» (ВРМ) Анарбек Орман, затраты на инвестиционную программу в этом году были уменьшены из-за снижения тарифов для потребителей на 10%. В 2019 году объем инвестиций составит порядка 1 млрд 600 млн тенге. Это на 200 млн тенге меньше, чем планировалось.

Для сравнения: в прошлом году была реализована инвестиционная программа по реконструкции и модернизации системы водоснабжения и водоотведения на сумму 4,2 млрд тенге. Всего за 11 последних лет на эти цели было привлечено инвестиций в сумме 25 млрд 441 млн тенге, в том числе заем Европейского банка реконструкции и развития.

Инвестиционный эффект

На прошедшей на днях в Шымкенте пресс-конференции представители ТОО «Водные ресурсы – Маркетинг» рассказали, что общая протяженность водопроводных сетей по Шымкенту 4782,2 км, из них реконструировано 947 км. «Таким образом, нам удалось добиться того, что износ водо-

проводных сетей снизился с 68% до 35,4%, или почти в два раза. При этом потери воды снизились с 38,1% до 16,08%, или в 2,4 раза. В 2018 году реконструированы 51 водопроводная сеть и 4,3 км канализационных сетей», – уточнил Анарбек Орман.

По его словам, в результате количества аварийных ситуаций на каждые 100 км сетей снизилось до 33%, на 31% сократились расходы на аварийно-восстановительные работы. Количество удельной нормы электроэнергии, затрачиваемой на добывку и поставку потребителям каждого куба воды, уменьшилось с 0,87 до 0,07 кВт/м куб. Степень износа водопровода снизилась с 68,0% до 35,4% и канализации с 72,0% до 60,3%.

«Вместе с тем в 2018 году мы заплатили налогов порядка 1 млрд 300 млн тенге, что составляет 15% от дохода организации. Кроме того, несмотря на снижение тарифа с 1 января 2019 года, мы смогли повысить заработную плату своим сотрудникам на 10%. Если в 2015 году она составляла более 85 тыс. тенге, то в 2018 – около 120 тыс. тенге», – подчеркнул Анарбек Орман.

Это, по словам представителя ТОО «Водные ресурсы – Маркетинг», удалось добиться за счет оптимизации затрат, и в первую очередь за счет экономии электроэнергии. За 20 лет стоимость сэкономленной электрической энергии составила 10 млрд 515 млн тенге.

ресурсами – Маркетинг» Жанатбек Тұрдалиев отмечает, что до привлечения инвестиций эксплуатационные расходы составляли 66% от общих расходов. В результате

РЕЗУЛЬТАТЫ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ВЛОЖЕНИЙ В СТРОИТЕЛЬСТВО, РЕКОНСТРУКЦИЮ И МОДЕРНИЗАЦИЮ ШЫМКЕНТСКОГО ВОДОКАНАЛА



Гистограмма: Вячеслав БАТУРИН

ДЕЛОВОЕ ЕЖЕНЕДЕЛЬНОЕ ИЗДАНИЕ

КУРСИВ-ЮГ

Газета издается с 6 сентября 2018 г.

Собственный: ТОО «Alteco Partners»

Адрес редакции: А15Е33, РК,

г. Алматы, пр. Аль-Фарраби, 7,

б/ц «Нурлы-Тау», блок 5А, оф. 119

Тел./факс: +7 (727) 346-84-41

E-mail: kursiv@kursiv.kz

Генеральный директор:

Марат КАЙРБЕКОВ

m.kairbekov@kursiv.kz

Главный редактор:

Динара ШУМАЕВА

d.shumayeva@kursiv.kz

Зам. главного редактора:

Машина ТОРЕБАЕВА

m.torebaeva@kursiv.kz

Игорь КЛЕВЦОВ

i.klevtsov@kursiv.kz

Редактор кор. пункта

В южном районе:

Лаура КОЛЖАСАРОВА

south@kursiv.kz

Редакция:

Артем СЛАВИН

Наталья ХАЙКИНА

Людмила МЕЛЬНИК

Мира ЖАКИБАЕВА

Кулен ОРШАБЕКОВ

Корректорское бюро:

Светлана ПЫЛЫГЧЕНКО

Татьяна ТРОЦЕНКО

Елена ШУМСКИХ

Вера АН

Аналитический отдел

Kursiv Research:

Айгуль ИБРАЕВА

Асель МУСАПИРОВА

Технический редактор:

Елена ТАРАСЕНКО

Фотографы:

Олег СПИВАК

Аскар АХМЕТУЛЛИН

Олеся ЖАКАЕВА

Дизайнеры:

Александр ИГИЗБАЕВ

Вячеслав БАТУРИН

Директор по развитию:

Танат КОЖМАНОВ

Коммерческий директор:

Аида ТЕМЕРЖАНОВА

Тел. +7 707 333 14 11,

a.temerhanova@kursiv.kz

Руководитель службы

по рекламе и PR:

Сабир АГАБЕК-ЗАДЕ

Тел. +7 707 950 88 88,

s.agabek-zade@kursiv.kz

Служба распространения:

Рафик АБДАРДШИТОВ

Тел. +7 (727) 346-84-41

Подписные

Кто похлопочет о хлопке?

Одной из главных причин проблем в хлопковой отрасли Казахстана производители и переработчики хлопка называют деструктивное действие принятого в 2007 году Закона «О развитии хлопковой отрасли». О проблемах, с которыми не первый год сталкиваются сельчане и предприниматели, занятые в хлопководстве, рассказал «Курсиву» председатель объединения юридических лиц (ОЮЛ) «Казахская хлопковая ассоциация» Саин Бактыбаев.

Артем СЛАВИН

— Хлопководство занимает особое место в экономике Туркестанской области. Расскажите, что мешает его полноценному развитию.

— Причин несколько, но большинство из них стали следствием принятия в 2007 году Закона «О развитии хлопковой отрасли». Разрабатывался он с целью поддержки сельхозтоваропроизводителей, занятых в хлопководстве, но в итоге дал обратный эффект. Вместо того чтобы стать локомотивом развития хлопковой отрасли, он стал ее тормозом.

К слову, за год до принятия закона хлопководство в Казахстане достигло наивысших показателей. Вырастил хлопок на 200 тыс. га, Казахстан смог экспорттировать около 150 тыс. т хлопковолокна на сумму \$147 млн. На рост производства повлияли два ключевых фактора: во-первых, предприниматели открывали все новые и новые каналы экспорта хлопкового волокна, во-вторых, переработчики предложили сельчанам схему фьючерсов, привлекая для этого кредиты.

В то время хлопкоперерабатывающие заводы были основными инвесторами отрасли. Так, в 2004–2007 годах объем частных инвестиций в хлопководство составлял более 5–6 млрд тенге, что позитивно сказалось на его развитии.

Основной объем привлеченных средств шел на финансирование крестьянских хозяйств, занятых в хлопководстве. На эти деньги сельчане закупали семена, проводили необходимый комплекс агротехнических мероприятий. Осенью же рассчитывались с заводом частью выращенного урожая.

— Как этому помешал принятый закон?

— Одним из главных его минусов стало то, что с принятием закона хлопкоперерабатывающие заводы утратили возможность заниматься самостоятельной коммерческой деятельностью. Живые деньги заменили хлопковые расписки. Предполагалось, что под эти квазиценные бумаги аграрии смогут получать кредиты. Они же должны были использовать при профиле хлопковолокна и сопутствующих продуктов переработки хлопчатника.

Но хлопковая расписка так и не стала рабочим инструментом. Работать с ней не пожелали ни банки второго уровня, ни финансовые институты Минсельхоза. В итоге хлопцоводы, которым по новому закону было разрешено заниматься только переработкой,



«Спрос на казахстанское хлопковое волокно существенно превышает предложение, а значит, нужно приложить максимум усилий, чтобы хлопковая отрасль действительно развивалась, а не выживала».

Саин БАКТЫБАЕВ,
председатель ОЮЛ
«Казахская хлопковая ассоциация»

уже не могли привлекать инвестиции в хлопковую отрасль, а собственных денег у крестьян как не было, так и нет.

Как следствие, посевые площади стали сокращаться. Из-за использования дежками некачественного посевного материала и нерационального землепользования ухудшилось качество хлопка. По сути, система хлопковых расписок, разрушив действовавшую систему финансирования, привела к упадку отрасли. Как следствие, к 2015 году размер посевых площадей снизился до 99,3 тыс. га, а экспорт — до 36,1 тыс. т волокна на сумму \$49 млн.

Неоднократно поднимая вопрос о внесении изменений и дополнений в нормативный документ, развитие отрасли закон, в том же 2015 году нам удалось добиться внесения поправок, в соответствии с которыми хлопкоперерабатывающие предприятия вновь обрели право на ведение предпринимательской деятельности.

Но многое к тому времени изменилось. Сильно упали объемы переработки хлопка, а следовательно, и доходы заводов. Кроме того, в цепочке «крестьянин — завод» появилось новое звено — трейдер, в зависимости от которого мупали и сельчане, и переработчики.

По сей день продолжают действовать и другие деструктивные механизмы закона, такие как недействующая хлопковая расписка, запрет части залогов, ограничения на реализацию части имущества, лицензирование складской деятельности заводов, которой заводы никогда не занимались. Все это сильно вредит хлопководству страны.

— С принятием Закона «О развитии хлопковой отрасли» была введена система субсидирования хлопководства. Разве это не стало положительным моментом?

— С субсидиями тоже не все однозначно. На первых порах действовала система субсидирования крестьян и экспертизы качества хлопка. Вначале были предусмотрены только поектарные субсидии, без привязки к урожаю. Крестьянин получал свою 12 тыс. тенге на гектар независимо от результата.

С 2015 года государственная поддержка стала выделяться двумя траншами. Первый — в сумме 11 тыс. тенге

ОСНОВНЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ ХЛОПКОВОЙ ОТРАСЛИ РК

— 2018 2007

Посевные площади (тыс. га)

→ 132,4 → 200,2

Валовый сбор хлопка-сырца (тыс. га)

→ 340,8 → 448,5

Урожайность хлопка-сырца (ц/га)

→ 22,4 → 25,7

По данным ОЮЛ «Казахская хлопковая ассоциация»

Затраты на выращивание хлопка-сырца на 1 га (тыс. тенге)

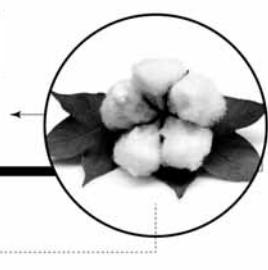
→ 68 → 168

Средний индекс Cotton Outlook (за сентябрь)

→ 68,1 → 79,5

Ср. закупочная цена 1 т хлопка-сырца 1 сорта (тыс. тенге)

→ 65 → 180



Гистограмма: Вячеслав БАТУРИН

на гектар — весной, второй, в зависимости от полученного урожая, — осенью. Обязательным условием для получения второго транша субсидий, выделяемого на тонну продукции, являлась сдача сырца на переработку. Сдав его в сентябре, крестьянин получал переработанный хлопок лишь в конце октября. И только тогда ему перечислялась вторая часть субсидий.

Для дежкан, работающих в долг, такой подход к субсидированию был крайне неудобен. Вырастил урожай, им нужно как можно быстрее выручить за него живые деньги, чтобы рассчитаться с кредиторами.

Так, если в 2014 году расходы на гектар хлопчатника составляли 135 тыс. тенге, то в 2018-м уже 186 тыс. Поэтому они давали урожай компаниям-трейдерам, которые сразу же производили расчет.

Но при таком подходе крестьяне лишались субсидий. К примеру, в минувшем году из 2,7 млрд тенге, предусмотренных на субсидирование хлопчатника, было освоено только 300 млн тенге. Остальные 2,4 млрд тенге не были освоены и вернулись в бюджет государства.

Мы поднимали вопрос об изменении подходов к субсидированию урожая, но решения он так и не нашел. Мало того, с начала нынешнего года Министерство сельского хозяйства и вовсе отказалось как от погектарных субсидий и субсидирования урожайности, так и от возмещения затрат на проведение экспертизы хлопка-сырца и хлопкового волокна.

— Однако в качестве альтернативы были предложены и другие меры государственной поддержки аграрного сектора.

— Да, признав прежнюю систему субсидирования неэффективной, Минсельхоз предлагает инвестиционное субсидирование — возме-

щение части расходов, понесенных при инвестиционных расходах, возмещение ставки вознаграждения по кредитам (лизингу). Кроме того, для хлопководов сохраняется возможность получения субсидий на минеральные удобрения, гербициды, семенной материал, на удешевление стоимости услуг по подаче воды.

Но для подавляющего большинства хлопководческих хозяйств новые инструменты поддержки будут недоступны. Если им текущие расходы не по силам, о каких инвестиционных вложениях, которые обещает субсидировать государство, может идти речь?

Для получения кредитов банки требуют ликвидное имущество. С этим у крестьян тоже проблемы. Кроме того, получение субсидий привязывается к электронной карте полей. Но будет ли крестьянин заморачиваться составлением такой карты, если у него всего 3–5 га земли?

— Выходит, что на бумаге меры поддержки хлопководческой отрасли существуют, но для большинства крестьян они теперь недоступны?

— Выходит, что так. Нам говорят, что хлопководство больше не является приоритетным направлением для сельского хозяйства Туркестанской области. Теперь все силы и средства брошены на животноводство. Но как это возможно, ведь мы единственный хлопконосящий регион в стране, а хлопок является экспортноориентированной культурой?

Пусть мы не входим в число крупных хлопковых держав, но своя ниша на хлопковом рынке у нас есть. И еще не было ни одного года, когда бы мы не могли реализовать выращенный урожай. Как раз наоборот: спрос на наше волокно существенно превышает предложение. Особенно после введения

ограничений на экспорт в соседнем Узбекистане, где решили более интенсивно развивать собственную текстильную промышленность.

Для нас открываются новые рынки и возможности, а это значит, что нам нужно приложить максимум усилий, чтобы хлопковая отрасль действительно развивалась, а не выживала.

На территории области действует 18 хлопкоперерабатывающих заводов суммарной мощностью производства 800 тыс. т. Но из-за кризиса, в котором не первый год находится хлопковая отрасль, они загружены лишь на 26%. Сегодня в хлопководстве занято около 500 тыс. жителей Туркестанской области. Производство хлопчатника является не только экономическим, но социальным вопросом, от успешного решения которого зависит благополучие этих людей.

— Каким вам видится выход из создавшейся ситуации?

— Я считаю, что хлопководство в нашей стране по-прежнему имеет большой потенциал. При целенаправленной работе государственных и местных исполнительных органов, а также бизнес-сообщества хлопководство можно превратить в высокорентабельный сектор агропромышленного комплекса.

Для улучшения качества казахстанского хлопка и его продвижения на мировой рынок необходимо разработать и провести целый комплекс работ в отрасли, начиная с методики выращивания и заканчивая маркетингом. Крайне важным в сложившейся ситуации является разработка 10-летней государственной программы развития хлопководства, призванной решить ключевые проблемы отрасли. К ее разработке должны быть привлечены местные исполнительные органы совместно с участниками хлопкового рынка.

Старая песня о главном

В Алматы состоялась отчетная встреча акима Бауыржана Байбека с населением города. Основной ее темой стало обсуждение вопросов, связанных с повышением качества жизни жителей города.

Анна ШАПОВАЛОВА

Ежегодно население Алматы растет в среднем на 50 тыс. человек. По прогнозам зарубежных экспертов, примерно через 15 лет в городе будет более 3 млн человек. Это потребует создания более 700 тыс. рабочих мест.

«И повышение зарплат, и создание рабочих мест — в руках предпринимателей. Бизнес — это основа и двигатель экономики. Как сказал президент, «именно бизнес создает новые рабочие места и обеспечивает большую часть казахстанцев доходами». Поэтому наша задача — обеспечить поддержку и системные условия для предпринимательства, привлечения инвестиций, честной конкуренции», — сказал градоначальник.

Итоги и планы

По словам акима, в Алматы с созданием 3D-карты города различные решения на строительство получают в 3–7 раз быстрее, чем ранее. Для снижения налоговой нагрузки предусмотрена амнистия для 19 тыс. налогоплательщиков, которые погасят основной долг, со списанием более 15 млрд тенге пени и штрафов. На сегодня для более 5 тыс. предпринимателей списание подлежит 2 млрд тенге пени и штрафов.

Кроме того, обеспечен доступ к длинным кредитным ресурсам. В первую очередь это кредиты под 7% в рамках региональной программы «Жибек Жолы», а также субсидирование процентной ставки по дорожной карте бизнеса.

Начал работу Дом инвестиций, где созданы удобные условия для представления информации и услуг инвесторам по принципу одного окна. Открыт Центр урбанистики, где можно



По информации акима Алматы Б.Байбека, доля МСБ в экономике города выросла до 42,4%, в налогах — до 64%.

Фото: Олег СПИВАК

получить разрешение на строительство и ознакомиться с перспективными планами застройки города.

Выйти из тени

В своем выступлении г-н Байбек указал на необходимость перехода к цивилизованной торговле.

«Ведется последовательная борьба с теневой экономикой, в первую очередь посредством цифровизации и безналичных платежей. Вместо киосков, рынков устанавливаются цивилизованные павильоны с кассовыми аппаратами. Сегодня они установлены у половины продавцов», — проинформировал аким.

«Открыто 24 современных торговых центра, в том числе международные сети ОВИ, «Леруа Мерлен». За два года бизнесом вложено более 240 млрд тенге, более 30 тыс. человек обеспечены легальной работой», — продолжил глава города.

Обеспечить

экономический рост

По мнению Бауыржана Байбека, благодаря системной работе Алматы

Оборотная сторона бизнеса

<< 1

Как рассказала главный специалист отдела по сантехнадзору за пищевыми объектами департамента охраны общественного здоровья Галия Есимова, проверки торговых объектов фактически не проводятся.

«Все объекты делятся на эпидзаказчики и незначительные, — пояснила Галия Есимова. — Незначительные объекты — это все торговые объекты, кроме оптовых складов, автоматы для приготовления пищи и так далее. Эти объекты не проверяются. К эпидзаказчикам относятся организованные коллективы, пищеблоки в больницах, детские молочные кухни (в Шымкенте их нет). — «Курсив», объекты общественного питания с посадочным количеством мест более 50, а также вся пищевая промышленность: молоко-, мясные и птицеперерабатывающие комбинаты. Они проверяются в полугодие или раз в год».

Отсутствие проверок привело к тому, что в марте 2018 года в Шымкенте был зафиксирован случай массового отравления мороженым, которое произошло в домашних условиях. Тогда в областную инфекционную больницу Шымкента обратился 61 человек с подозрением на отравление.

Главные нарушители?

Что касается обращений граждан по вопросам нарушений их прав в сфере предоставления коммунальных услуг и начисления оплаты, то, по словам руководителя отдела

Большие проблемы малого бизнеса

В РПП уверены, что для выявления проблем МСП необходима тесная обратная связь

Палата предпринимателей Шымкента начала обход мелких предпринимателей. Главная цель трехмесячной акции – узнать проблемы этой категории бизнеса и наладить с ней обратную связь.

Лаура КОПЖАСАРОВА

Целевой интерес, как отметили в палате предпринимателей Шымкента, исходит из того, что этот пласт бизнеса оказался охваченным менее других. «Если с крупным и средним бизнесом у нас в целом наложены контакты и взаимодействие, то с микробизнесом ситуация иная, – пояснил «Курсиву» заместитель директора палаты предпринимателей Шымкента **Данияр Дармен**. – При том, что микробизнес количественно больше субъектов крупного и среднего бизнеса, процент его охвата в разы меньше. Так, за пять лет деятельности палаты к нам хотя бы раз обращались порядка выше 4 тыс. предпринимателей, в том числе около 3 тыс. субъектов малого бизнеса. Исходя из того, что всего их порядка 58 тыс., выходит, с нами контактировали только около 5% из них. А это значит, что мы не знаем, чем живут и в чём нуждаются 95% представителей малого бизнеса города».

Выявление проблемных вопросов микробизнеса и является одной из ключевых целей опроса. Чтобы узнать их напрямую, специалисты палаты намерены сделать максимально повсеместный обход всех субъектов микробизнеса. То есть пройтись по всем бутикам, торговым точкам, салонам и другим стационарно действующим предприятиям микробизнеса.

Работу надо поискать

Где жамбылцам предлагают самые высокооплачиваемые вакансии

Чтобы получать хорошую зарплату, жамбылу рабочим специальности нужно ехать на вахту, а выпускникам педвузов – в отдаленный район. К такому выводу можно прийти после изучения вакансий, размещенных на официальном сайте трудоустройства от учреждений и организаций области.

Людмила МЕЛЬНИК

Рыночные отношения

В прошлом году в Жамбылской области зарегистрировано 326,1 тыс. наемных работников, а уровень безработицы составил 4,9%. Среднедушевой доход населения отмечен на уровне 62,2 тыс. тенге. Среднемесячная заработка платы одного работника составила почти 115 тыс. тенге. При этом величина прожиточного минимума в регионе в прошлом году достигла 24,2 тыс. тенге.

Как сообщила «Курсиву» руководитель отдела занятости населения областного управления координации занятости и социальных программ **Запира Медетова**, в прошлом году в центры занятости региона обратилось 35,6 тыс. человек.

«Из них трудоустроено было 32,2 тыс. жамбыльцев, том числе 21,5 тыс. человек на постоянной основе. В январе текущего года из 4507 граждан, трудоустроенных через центры занятости, постоянную работу получили 983 человека», – рассказала Запира Медетова, добавив, что всю информацию о вакансиях можно получить на сайте [enbek.kz](#).

Предложения – от россиян

Между тем, просмотрев все 2273 вакансии, размещенные на сайте 14 февраля, можно прийти к не очень оптимистичным выводам. На рынке труда региона действуют общерыночные механизмы: соискатель хочет получать больше, а работодатель – платить как можно меньше.

Так, самое выгодное предложение делает ИП «Рекрутинговая компания «Вектор» из города Со-

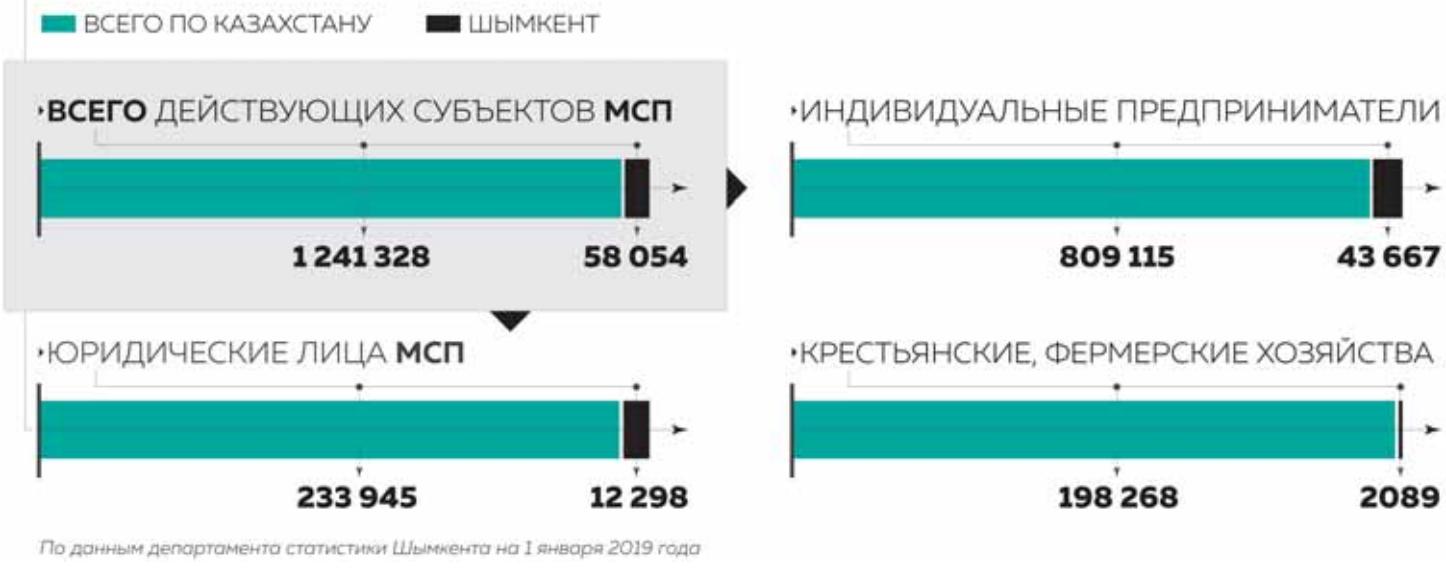
Кроме того, по словам замдиректора палаты, эта работа проводится для того, чтобы бизнесмены были в курсе нововведений в законодательстве, касающихся предпринимательства, участвовали в принятии решений, высказывали свои мнения по поводу тех или иных нормативно-правовых актов или других документов.

«Нам важно знать мнение бизнеса, – подчеркнул собеседник. – Также мы хотим информировать предпринимателей обо всех нововведениях и изменениях в законодательстве. К примеру, сейчас очень актуален вопрос о штрафах за отсутствие онлайн контрольно-кассовых машин (ККМ). К сожалению, не все до сих пор про это знают. (Кстати, по данным ДДГ Шымкента, на сегодня в городе на онлайн-ККМ перешли только 2454 налогоплательщика. – «Курсив»). Предприниматели этой категории также часто не в курсе принимаемых со стороны правительства мер по защите и поддержке бизнеса. Немногие знают о кредитовании под малые процен- ты, преференциях, субсидировании, организациях выездных выставок, в которых покрываются расходы, и т. д.».

Также, по словам замдиректора палаты, ввиду того, что мелкие предприниматели предпочитают скрывать истинное число наемных работников, они не могут воспользоваться выгодным механизмом поддержки по программе «Енбек», когда государство покрывает половину расходов по зарплате только что завершившим обучение работникам. Между тем, помимо очевидной экономической выгоды, это также позволяет бизнесу формировать свои кадры.

Бизнесмены также мало осведомлены о негосударственных мерах поддержки.

КОЛИЧЕСТВО СУБЪЕКТОВ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В ШЫМКЕНТЕ



Вся вышеперечисленная информация до них не доходит, резюмировал замруководителя палаты.

«Именно ввиду малой информированности малый бизнес является наиболее уязвимым слоем предпринимательства, – подчеркнул Данияр Дармен. – Поэтому целевая работа с этой категорией необходима. Она нужна для выявления и решения проблем бизнеса, установления тесной обратной связи и актуализации базы данных предпринимателей, предоставления доступа к онлайн-услугам».

«К слову, с помощью анкетирования мы также хотим зарегистрировать их на онлайн-базе «Атамекен-сервис», – добавил г-н Дармен. – Через это мобильное приложение у бизнесменов всегда будет доступ к информационным и другим ресурсам НПП, к прямому контакту с «Атамекеном». Это значительно облегчит деятельность бизнеса и его взаимодействие с НПП».

Палата планирует завершить опрос до 1 мая. По мере работы и окончания опроса будет проведен анализ бизнеса Шымкента, в котором будут обобщены системные и единичные проблемы предпринимателей, а также их предложения. Анализ собранных данных приведет к разработке путей решения выявленных проблем для облегчения работы микробизнеса.

Согласно данным бизнес-реестра департамента статистики города, на начало 2019 года в Шымкенте насчитывалось свыше 58 тыс. действующих субъектов МСП. Это менее 5% от общего числа в Казахстане – всего их в республике 1 241 328.



Работодатели не готовы платить потенциальным сотрудникам выше 160–150 тыс. тенге в месяц.

Фото из архива «Курсива»

ликамск (Российская Федерация). Тем, кто желает поработать вахтовым методом водителем большегрузного автомобиля, здесь готовы платить в месяц 300 тыс. тенге. Правда, у соискателя водительский стаж должен быть не менее трех лет.

Чуть меньше, около 290 тыс. тенге, предлагает областной филиал РГП «Казаэронавигация», где требуется руководитель полетов.

256,5 тыс. тенге будет получать начальник финансового отдела филиала АО «Веенизированная железнодорожная охрана» города Тараза.

На оклад воспитателя Назарбаев Интеллектуальной школы Тараза составляет 186 тыс. тенге. На этом самые выгодные предложения заканчиваются.

Неудивительно, что не все выпускники Таразского государственного педагогического университета (ГПУ) остаются работать в школе.

«Я получила диплом о высшем педагогическом образовании в 2015 году. Учились на худграфе, но поработать в школе мне так и не довелось. Дело в том, что к моменту окончания Таразского государственного института (вуз получил статус университета в 2018 году. – «Курсив») я успела выйти замуж,

Педагоги не в цене

При этом большое количество вакансий может вообще не вызвать интереса у соискателей. Особенно у учителей, чей труд, судя по имеющимся предложениям, нередко оценивается наравне с работой истопников, уборщиц и вахтеров.

Месяца два назад в стране подняли вопрос о повышении статуса педагога. Однако судя по тому, что учителя русского языка в средней школе получает чуть больше 60 тыс. тенге, вряд ли приходится говорить об уважении и престиже этой профессии.

Остальные работодатели не готовы платить потенциальным работникам выше 160–150 тыс. тенге. Самые маленькие зарплаты – от 42,5 тыс. до 60 тыс. тенге – предлагаются врачу функциональной диагностики в учреждении КУИС, музыкальному руководителю в центре оказания специальных социальных услуг №3 (дом престарелых) города Карагату, уборщице в школе, делопроизводителю в отделе образования акимата Шукского района, истопнику в средней школе села Мынарад Мойынкумского района.

Наиболее высокие зарплаты – от 160 до 180 тыс. тенге – предлагаются уборщице в школе №15 и учителю химии в средней школе №15.

«Наши учителя получают зарплату в размере 160–180 тыс. тенге, – говорит Ерлан Абдисабиров, директор школы №15.

Однако учителям платят не всегда

родить ребенка и развестись. То есть трудоустройство в средней школе означало для меня, как учителя рисования и черчения, два-три часа в неделю и, следовательно, небольшую заработную плату. Разумеется, я нашла другую, более высокооплачиваемую работу», – поделилась сотрудница одного из рекламных агентств Тараза **Валерия Андреева**.

Она также рассказала о том, что на последнем курсе имела возможность ознакомиться с вакансиями, предоставляемыми отделами образования Тараза и районов области. Однако ни в одну школу города Валерии трудоустроиться не удалось.

Есть ли трудоустройство после вуза?

О помощи выпускникам в трудоустройстве после вуза поведал начальник управления по академическим вопросам ТарГПУ **Асылжан Мажибаев**: «В прошлом году наш университет выпустил 1591 специалиста. Из них 1120 педагогов нашли работу, в это число входят и те, кто поступил в магистратуру. Разумеется, мы в течение последнего учебного года ведем работу, направленную на дальнейшее трудоустройство сво-

их выпускников. К нам поступают заявки от директоров школ, ведем работу с областным управлением и райотделами образования».

Особое внимание, как отметил г-н Мажибаев, уделяется вопросу трудоустройства выпускников, отучившихся в вузу по гранту. По закону они должны после окончания вуза три года отработать в организациях образования по полученной специальности.

Начальник управления ТарГПУ добавил, что ежегодно в марте в университете проводится ярмарка вакансий. А студенты, обучающиеся по сельской квоте, могут воспользоваться механизмами программы «Диплом – в село!».

В прошлом году в рамках данной программы в сельской местности трудоустроились 59 выпускников.

В этом году, судя по количеству вакансий, размещенных на сайте [enbek.kz](#), школы Жамбылской области нуждаются в 300 педагогах.

Трех учителей приглашают на работу средняя школа имени Карбышева в городе Таразе.

Учителю НВП предлагают зарплату в размере 50–60 тыс. тенге при наличии одного года стажа.

Он также необходим для учителей математики, русского языка и литературы с окладом 70–90 тыс. тенге.

Так что выпускникам нынешнего года в эту школу путь заказан.

Выпускник вузу также не может

претендовать на вакансию учителя иностранного языка с окладом в 80 тыс. тенге в средней школе №32 города Тараза: нужно иметь пятилетний стаж работы.

Где ждут учителей

Самые выгодные условия трудоустройства можно увидеть в объявлениях о наборе учителей от средней школы №21 Меркенского района. Там требуется учитель химии с окладом от 100 тыс. до 120 тыс. тенге без опыта работы.

По информации управления персоналом управления образования акимата Жамбылской области, на сегодня острого дефицита педагогических кадров в регионе не наблюдается.

Есть трудности с нехваткой 25 специалистов в отдаленных школах. Это учителя английского языка, математики, физики. Как отметили в управлении, предлага-

ютый в вакансиях оклад не означает, что будет выплачиваться именно эта сумма. Учителя в сельской местности имеют доплату в 25%.

Кроме того, у них есть возможность пройти аттестацию и повысить категорию, также предусмотрена надбавка педагогам, перешедшим на новый формат образования.

У строителей свои проблемы

Вторыми после учителей по наибольшему количеству предоставленных работодателями вакансий идут строительные специальности: всего по области по состоянию на 14 февраля 2019 года свободными было 200 рабочих мест.

Эта категория вакансий представлена в подавляющем большинстве подсобными рабочими. В одном пункте значится каменщик по кладке печей, в другом – строительной организации требуется дизайнер. Оплата труда небольшая – от 42,5 тыс. до 65 тыс. тенге. Судя по всему, руководители строительных фирм каменщиков, бетонщиков и арматурщиков через центры занятости населения не ищут. У них есть свои каналы для набора работников.

«Для нас проблема кадров стоит остро, – рассказал «Курсиву» директор ТОО «Жамбылхимстрой Инженеринг» **Юрий Минаков**. – Судите сами. В советское время мы работали в соответствии с пятилетними планами и знали, какие специалисты нам будут необходимы в перспективе. К примеру, трест «Джамбулхимстрой» имел свой учебный центр, на базе которого готовил каменщиков, бетонщиков, штукатуров-малярей. При необходимости люди могли переобучиться со штукатуркой на каменщика или крановщиком».

Сегодня же, по словам собеседника, строительные фирмы не знают, какие рабочие понадобятся через полгода, так как все заказы на строительство идут через систему государственных закупок.

«У нас работают бетонщики. Потом нам понадобятся штукаторы и маляры, электрики и газоэлектросварщики. Мы будем приглашать с других объектов. Порой придется ждать, когда они освободятся. А это все занимает время», – пояснил Юрий Минаков.

Золотой теленок села и наши реалии

Жители загорной зоны Жуалынского района мечтают о том, чтобы к ним привели газопровод. Еще они обратились к акиму этого района **Бахтияру Копбосынову** с просьбой построить в селах Кошкапара и Ертай дома культуры, чтобы обеспечить молодежь досугом.

Жители Жамбылского района просят привести уличное освещение и отремонтировать дороги в селах. И с нетерпением ждут, когда здесь начнется строительство газопровода.

Как вернуть молодежь Самой болезненной проблемой сельчан все же остается отсутствие

работы. Хотя без дела в селе никто не сидит. Здесь каждый двор – крестьянское хозяйство. Но ведь молодым людям после работы, пусть в поле или на ферме, хочется отдохнуть, а идти некуда.

«Нужно в селах стр