«Курсив-Юг» №21 (38)



15138 - для юр. лиц 65138 - для физ. лиц

КУРСИВЮГ

всегда в курсе: новости, прогнозы, аналитика

WWW.KURSIV.KZ

TEMA HOMEPA: ΠΡΟБΛΕΜЫ ΠΥΕΛΟΒΟΔΟΒ ТУРКЕСТАНСКОЙ ОБЛАСТИ ЭКОНОМИКА РЕГИОНА: БИЗНЕС В ГЛУБИНКЕ

ΑΓΡΟΠΟЯС ΔΛЯ ШЫМКЕНТА

ОБШЕСТВО И КУЛЬТУРА:

ОБШЕСТВО И КУЛЬТУРА:

№ 21 (38), ЧЕТВЕРГ, 13 ИЮНЯ 2019 Г.

ОТ СЕБЯ НЕ УБЕЖИШЬ

стр. 2

стр. 3

стр. 4

ЗАКРЫТО

стр. 4

Бриф-новости

Большие планы

Президент Казахстана Касым-Жомарт Токаев на пресс-конференции в Акорде сообщил, что в стране не будут поощряться иждивенческие настроения. Деньги не будут тратиться и на дорогие имиджевые проекты, сообщает Kursiv.kz. «...Мы должны отказаться от расходов на крупные имилжевые проекты, подходить к расходованию средств абсолютно рационально по необходимости, но социальные вопросы, уверяю вас, будут находиться в поле моего внимания», – подчеркнул г-н Токаев.

Он также отметил, что руководство государства должно создать самые необходимые условия для продуктивного и эффективного труда, в том числе привлекая в экономику страны инвестиции, будь то иностранные или внутренние.

12 июня в Акорде состоялась инаугурация президента.

Токаев сообщил, что в качестве избранного президента планирует 14 июня поехать в Кыргызстан, чтобы принять участие 14 июня в саммите ШОС. Далее он планирует поехать в Душанбе на саммит СВМДА.

Тараз останется без воды

Жителям Тараза придется обходиться без централизованного горячего водоснабжения до начала отопительного сезона, сообщает Kursiv.kz. 10 июня АО «Таразэнергоцентр» прекратило подачу горячей воды потребителям. А это жители многоэтажных домов центральной части областного центра и микрорайонов. Причина, по словам президента АО Абуталипа Серикбаева, в том, что именно в летний период предприятие проводит подготовительные работы для обеспечения беспроблемного прохождения предстоящего отопительного сезона.

Еще одна причина летнего простоя теплоснабжающего предприятия – долги населения за предоставленные услуги. «На сегодня дебиторская задолженность абонентов за потребленное тепло и горячее водоснабжение составляет более 400 млн тенге», – говорит Абуталип Серикбаев.

Kase советует не покупать доллары

Заместитель председателя правления Казахстанской фондовой биржи (KASE) Андрей Цалюк рекомендовал населению не скупать валюту на фоне слухов.

«Сейчас совершенно не подходящий момент покупать доллары, на таких отметках покупать не следует. Тенге недооценен: посмотрите на платежный баланс, золотовалютные резервы», – рекомендовал финансист на пресс-конференции в Алматы.

В мае тенге ослаб к доллару США номинально на 0,4%, до 382,56 тенге за доллар. Менее значительное обесценивание было зафиксировано к евро. По отношению к юаню и рублю тенге укрепился.

Ситуация под контролем

В полиции Алматы прокомментировали несанкционированный митинг. Как сообщает пресс-служба департамента полиции, 10 июня в районе 18:00 часов перед театром «Алатау» по призыву акына Рината Заитова собралась группа людей для проведения несанкционированного митинга. Требование разойтись они проигнорировали, оказали сопротивление полиции и были задержаны.

«В настоящее время ситуация в Алматы полностью под контролем», – говорится в сообщении ДП.

Мешок с долгами

Кому выгодно закрыть завод в Кызылорде, выяснял «Курсив»

Тяжелые времена переживает единственный производитель полипропиленовых мешков в Кызылординской области. Импортозамещающему предприятию грозит остановка из-за долга перед учредителем.

Махмуд БАЙХОДЖАЕВ

В Кызылординской области сложилась парадоксальная ситуация. В области, выращивающей до 90% риса в республике, почти нет спроса на продукцию завода по производству полипропиленовых мешков. Вместе с тем на завод подали в суд, требуя взыскания десятков миллионов тенге долга перед инвестором. Их единовременная выплата может привести к приостановке деятельности предприятия.

Сколько стоил запуск

Напомним, завод по производству полипропиленовых мешков ввели в эксплуатацию в 2016 году. TOO «Polymerproduct» стало совместным детищем TOO «Orda Technology», АО «НК СПК «Байконыр» и его дочернего предприятия ТОО «Агропромышленный комбинат «Алтын Камба». Идея подобного завода лежала на поверхности: в регионе ежегодно фасуют миллионы мешков с рисом. Но львиную долю упаковочной тары завозят из Китая.

Сегодня завод произв 700 тыс. мешков в месяц, или 8,4

млн единиц тары в год. Общая потребность Кызылординской области – 15 млн мешков, из них около 10 млн приходится на рис. Потребность же республики в целом – 1 млрд мешков в год, из них 40% обеспечивают семь казахстанских заводов, остальное завозят из Узбекистана и Китая.

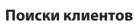
Как рассказал «Курсиву» енеральный директор ТОО «Polymerproduct» Айдос Сере- 2015 года. Тогда доллар стоил и стоимость гранул, которые

кеев, общий бюджет проекта составил 260 млн тенге. «ТОО «Orda Technology» вложило 133 млн тенге, СПК «Байконыр» - 61,6 млн тенге, ТОО «Алтын Камба» - 66,1 млн тенге. Первые два учредителя вложились деньгами, а третий предоставил три здания», – уточнил спикер.

Он также отметил, что проект

280 тенге. Пока получали одобрение проекта, американский «зеленый» подрос до 300 тенге. На момент поездки в Китай за оборудованием – уже 370 тенге. Бизнесменам пришлось вложить еще около 20 млн тенге, чтобы компенсировать девальвацию тенге. В итоге оборудование, его монтаж и наладка обошлись торам в \$370 тыс. Выросля

используют в производстве мешков, - с 22,8 млн тенге до 25,2 млн тенге за 60 тонн.



Надежды нового предприятия возлагались на СПК, которой тогда принадлежал агрохолдинг «Байконур» в одном из райцентров.

стр. 3 >

Договор дороже денег

Почему участники госзакупок оказались в убытке, выяснял «Курсив»

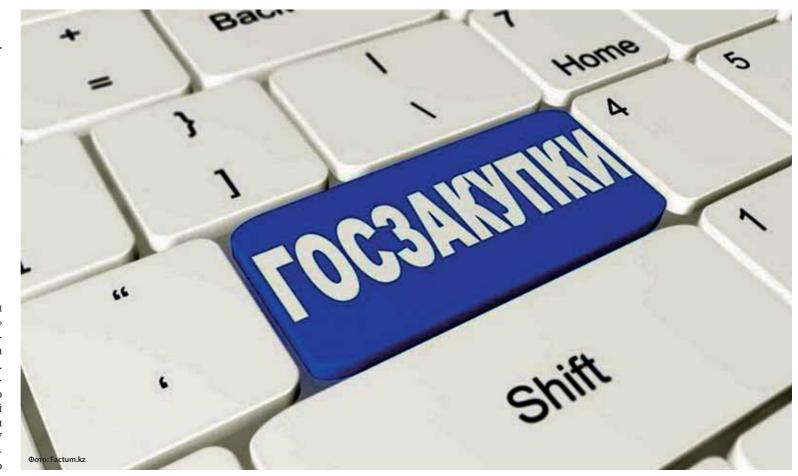
Из-за нарушений и адмбарьеров в сфере госзакупок и закупок квазигосударственного сектора местные предприниматели несут многомиллионные потери. Эти вопросы обсуждались на заседании совета по защите прав предпринимателей и противодействию коррупции Палаты предпринимателей Шымкента.

Сергей ПАВЛЕНКО

Дополнения к потерям

Ущерб на сумму около 16 млн тенге понесло ТОО «Курылыс» после завершения работ по договору с отделом строительства третьего мегаполиса страны. Как следует из обращения представителей компании в совет по защите прав предпринимателей и противодействию коррупции ПП Шымкента, между ТОО и ГУ «Отдел строительства г. Шымкент» был заключен договор о строительстве учебного блока на 300 мест в средней школе на сумму 828,5 млн тенге. Работы должны были завершиться в 2018 году.

После полного завершения работ по договору отдел строительства инициировал внесение изменений и дополнений в проектно-сметную документацию, которые были закреплены протокольным решением. «В документе указывается, что оплата будет произведена из резервных



средств заказчика», - рассказал заместитель директора Палаты предпринимателей Шымкента Кайрат Акенов.

Однако, по его словам, оплата так и не была произведена, в результате чего ТОО «Курылыс» понесло убытки.

Бумажная карусель

Представителей совета заинтересовало, какие меры по защите бизнесменов были предприняты самой палатой и почему согласование с авторским надзором было поручено подрядной организации. Как сообщил Кайрат Акенов, палата направила письмо в департамент Национального бюро по противодействию коррупции по городу Шымкенту. Тот в свою очередь перенаправил письмо в департамент внутреннего госу-

дарственного аудита по городу Шымкенту для проведения проверки и принятия мер. Однако последнее ведомство ограничилось предоставлением ответа о необходимости разрешения дела в претензионно-исковом порядке.

Еще одно письмо было направлено палатой в управление строительства города Шымкента. Но в ответе ведомства

отмечено, что выполненные подрядчиком работы не предусмотрены договором, действие которого заканчивается 31 декабря 2018 года. «Управление строительства города Шымкента выполнило договорные обязательства, и договор утратил свою силу», – отмечается в документе.

стр. 3 >

TEMA HOMEPA

Мед если есть, то его сразу нет

Почему в Туркестанской области не могут наладить экспорт меда и продажу племенных пчел

Основной проблемой пчеловодов южного региона Казахстана, по их словам, является сбыт меда. Выходу на экспорт препятствуют недостаточные объемы товара, а также отсутствие специальных лабораторий.

Наталья ХАЙКИНА

В этом году только в Шымкенте, по данным городского управления сельского хозяйства и ветеринарии, планируется произвести порядка 40 т меда. В 2018 году, начиная с июля, шымкентские пасеки выдали на гора 12 т. А в 2017-м ЮКО произвела 32 т меда.

Или пасечник, или бизнесмен

Без налаженного сбыта меда не будет развиваться пчеловодство. уверен частный предприниматель Руслан Нормухамедов. Многие пчеловоды хотели бы расширить свои пасеки, говорит он, но не делают этого из-за невозможности продать мед.

«Можно в Китай экспортировать, там очень большой рынок, но у нас нет лабораторий, а подход к качеству меда в каждой стране разный. И это при том, что наш мед очень востребован за рубежом. Например, в Россию его забирают с удовольствием. Ведь только у нас растет хлопок, с которого по весне пчелы собирают мед. А такие растения, как курай и жантак, и вовсе являются эндемиками. Наш хлопковый и кураевый мед пользуется спросом и в ОАЭ. Но экспорт в эти страны мы наладить не можем», – рассказал «**Курсиву**» Руслан Нормухамедов.

Все проблемы, по его мнению, упираются в два фактора: отсутствие специальных лабораторий,



где делаются более углубленные анализы меда, и небольшие объемы малых производителей. Один анализ меда в спецлаборатории на содержание антибиотика стоит более 18 тыс. тенге. «Ни один пчеловод не станет платить такие деньги, чтобы сделать анализ с разных партий меда», - отметил пасечник.

Главный специалист отдела животноводства и племенного дела управления сельского хозяйства и ветеринарии города Шымкента Бейсенбай Усенбеков сообщил «Курсиву», что в городе есть лаборатории, в них проверяется весь мед, поступающий в продажу.

«Но лабораторий, позволяющих поставлять мед на экспорт, нет, - подчеркнул Бейсенбай Усенбеков. – Такая лаборатория есть только в Алматы. В Шымкенте планируется строительство

такой лаборатории примерно через два года».

Пчеловоды ждут ее появления с нетерпением, так как, по их словам, нужны цеха, которые бы формировали крупные партии для экспорта в те же Арабские Эмираты и спецлаборатории

«Пчеловодов в нашем регионе очень много. По Туркестанской области и Шымкенту официально числятся в обществе пчеловодов-любителей около 300 человек. Это только те, кто платит взносы, по 5 тыс, тенге в год. А фактически больше 2000 пчеловодов», - говорит Руслан Нормухамедов.

Требуются пчелы

Помимо меда Руслан Нурмухамедов занимается племенным пчеловодством. «Разводим пчел породы карника. Они пользуются спросом, матка стоит от 3,5 до 4 тыс. тенге. Потребность в пчелах такая, что мы не успеваем обеспечить потребность внутреннего рынка. Причем в основном пчелы требуются северным и восточным регионам Казахстана. Но вот парадокс: мы производим достаточное количество пчел, им пчелы нужны, но продать пчелиные семьи мы не можем. Их стоимость 14-15 тыс. тенге. Россия, Северный и Восточный Казахстан готовы каждый год покупать огромные объемы. Но пчелу они покупают в Узбекистане. А оттуда идет несертифицированный товар, да и карантинные требования зачастую игнорируются торговцами. Поэтому у привозной пчелы много разных болезней, и их пчелы заточены не на производство меда, а на разведение», - отмечает предприниматель.

По его словам, пчел начинают ввозить из Узбекистана тогда, когда наши еще находятся в зимней спячке. Стоят они с учетом вывоза около 10 тыс. тенге.

«Потребность всего Казахстана – 40–50 тыс. пчелосемей в год, и мы можем всю ее закрыть, - говорит Руслан Нормухамедов. - В среднем в год наши пчеловоды производят 10-15 тыс. пчелопакетов. Можно производить и больше, но рынка сбыта нет. Узбекистан успевает раньше, у них теплее. А наши северные и восточные бизнесмены боятся, что им не хватит нашей пчелы, поэтому расхватывают некачественных привозных, хотя им в это время они еще не нужны, так как в тех регионах еще бывает холодно».

Нужен более высокий

Как считает пчеловод, в вопросе продаж племенных пчел должны быть конкретные договоренности между производителями и покупателями.

«Надо, чтобы работали ветеринарные службы, координировали эти вопросы, - отметил предприниматель. – Ведь проще сельхозуправлению заключить меморандум с тем же Узбекистаном или Россией, чем отдельному

Между тем племенное пчеловодство поддерживается государством. Как рассказал «Курсиву» Бейсенбай Усенбеков, в этом году в Шымкенте на 8 тыс. пчелосемей выделено 40 млн тенге, по 5 тыс. тенге на каждую пчелосемью.

Натуральное исполнение

Еще одна проблема пчеловодов южного региона - сложные отношения с владельцами земельных участков.

«Во всем мире практикуется опыление садов, других культур, – говорит Руслан Нормухамедов.

- За это фермеры доплачивают хорошие деньги пасечникам. Например, в США или в Канаде ежегодно основная доля прибыли пчеловодов получается из оплаты за опыление. За две недели за каждую пчелосемью платят от \$50 до \$60. У нас это только начинается».

Предприниматель Олжас Сарсенов, который занимается интенсивным садоводством в СПК «КереметАгро», уже оценил преимущество опыления цветущих деревьев пчелами.

«Опыление производится либо природным путем - это пчелы, либо специальными опылителями, которые есть у каждого садовода, - это специальные деревья, дички, которые расцветают чуть раньше. Понятно, что эффект от пчел намного лучше. В прошлом году у меня по краю сада стояли пасечники. И там, где пчелы опыляли, урожай был выше на 40%. Поэтому я принял решение делать ставку на пчел», поделился опытом с «Курсивом» Олжас Сарсенов.

По словам садовода, эту идею ему подсказал работающий у него польский агроном. Г-н Сарсенов заявил, что готов платить пасечникам. Правда, в этом году из-за дождей ульи не успели поставить. Однако в следующем году, по его словам, по всему периметру сада планируют поставить по три-четыре пасеки на каждый гектар.

THE WALL STREET JOURNAL

В США пик производства меда

пришелся на 2014 год и с того

времени упал на 15%. Всего, по дан-

ным отчета Министерства сельско-

го хозяйства США, в прошлом году

в стране было произведено 152 млн

фунтов меда. При этом последние

восемь лет пчеловоды вынуж-

дены бороться с последствиями

синдрома разрушения пчелиных семей, а также с потерями пчел

зимой в количестве от 22 до 36%

семей, сообщает министерство.

компании по производству меда

в Остине, штат Техас. Свой мед

фирма реализует на фермерских

рынках и в небольших супермар-

кетах региона. По его словам, он

хотел бы расширить бизнес, но

найти подходящее для пчел место

«Многие мили вокруг нет ни-

чего, кроме хлопка, кукурузы и

сои», что означает, что в округе

нет достаточного количество ди-

ких растений, где пчелы могли бы

не так-то просто.

Марк Брэдли - совладелец

«Драгоценный» мед

Ввиду снижения потребления тростникового сахара и кукурузного сиропа современные пчеловоды оказались в выгодном положении

Lucy CRAYMER, THE WALL STREET JOURNAL

Цены на мед начинают кусаться

Уже несколько лет подряд мировые цены на мед находятся на своем максимуме, что связано как с растущим спросом на натуральные сахарозаменители, так и с сокращающейся популяцией пчел, что затрудняет массовое производство меда.

Веками мед использовался как природный подсластитель. Однако в последние годы он начал набирать популярность среди людей, ищущих более полезную альтернативу тростниковому сахару и кукурузному сиропу. Мед активно используется при производстве различных напитков, мучных изделий, сухих завтраков и других пищевых продуктов. Кроме того, он также является одним из ингредиентов различных шампуней, увлажнителей и других косметических средств, которые компании-производители позиционируют как натуральные.

По данным исследовательской компании Euromonitor International, средняя розничная цена на мед в мире недавно достигла \$4,69 за фунт. С 2013 года цены на мед выросли на 25%, тогда как стоимость сахара, наоборот, в тот же период упала почти на 30%.

Это хорошо видно по чекам продуктовых магазинов в США.



Хесс проверяет улей, который он разместил в саду в Кингсберге, штат Кали-

Согласно данным отраслевой организации National Honey Board, в мае розничная цена на мед взлетела до \$7,66 за фунт, что на 9% выше, чем в прошлом году.

По итогам обзора работы 150 розничных продавцов в различных регионах страны, проведенного печатным рупором американских пчеловодов - журналом Bee Culture, за последнее десятилетие цены выросли почти на две трети.

В 2017 году потребление меда в США достигло 596 млн фунтов, или почти два фунта на каждого жителя страны. По данным Центра исследований проблем сельского хозяйства Университета Калифорнии, начиная с 2009 года рост потребления меда составил 65%. При этом почти

четверть меда, реализованного или использованного в США, производится внутри страны, остальное импортируется.

Kingsburg Honey – это органическая ферма в калифорнийской долине, где почти 100 ульев приносят примерно 1500 фунтов меда в год. Произведенный здесь мед реализуется в близлежащих магазинах по цене от \$9 до \$14 за фунт.

«Мед продает себя сам, поскольку считается, что он полезный, безопасный и вкусный», говорит Дарен Хесс, владелец Kingsburg Honey. По словам Хесса число людей,

предпочитающих местный мед и другие сахарозаменители, неуклонно растет.

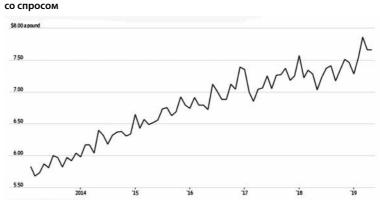
Один из факторов, влияющих на рост цен на мед, - это расту-

щий спрос на премиальный и сырой мед, такой как сорт манука, производимый в Новой Зеландии и в Австралии. Благодаря полезным свойствам и способности заживлять раны, язвы и ожоги (что подтвердили многочисленные научные исследования) его рекламировали даже знаменитости, в частности звезда мирового тенниса Новак Джокович.

На веб-сайте американской компании, управляющей сетью магазинов розничной торговли Target Corporation, банка сырого меда манука на 16 унций продается по цене \$26,49. Для сравнения: банка такого же размера натурального меда Simply Balanced (один из внутренних брендов сети) стоит всего \$6,39.

Растущий спрос на мед происходит на фоне борьбы пчеловодов за увеличение производства. При этом, по данным Норберто Гарсиа, президента расположенной в Аргентине научной комиссии по пчеловодству Всемирной федерации пчеловодческих ассоциаций «Апимондия», мировое

Изменение цен на мед Розничные цены на мед взлетели, поскольку производители не справляются



Источник: Bee Culture magazine

произволство мела остается относительно стабильным в течение последних пяти лет.

Кроме того, пчеловоды понесли значительные потери из-за синдрома разрушения пчелиных семей – ситуации, когда большая часть рабочих пчел покидает улей по неизвестным причинам.

Примечательно, что рабочие пчелы – это самки, которые собирают нектар и пыльцу с цветов. Они упорно трудятся и внутри улья, выделяя воск и обеспечивая кормление личинок, трутней и матки. Нектар находится внутри пчелиного тела и перерабатывается в мед.

Некоторые ученые полагают, что популяция пчел сокращается из-за варроатоза, вызываемого клещом варроа, а также по причине повсеместного использования пестицидов.

Передача больших угодий земли под зерновые также сокращает количество медоносных растений и пыльцы, которую пчелы могут найти для своего питания.

собирать пыльцу, говорит Брэдли. В компании Humble Bee Honey, расположенной в Уотертачне. штат Коннектикут, пчелы собирают нектар с цветочных клумб,

огородов и фруктовых садов. Компания производит мед, пчелиную пыльцу и собственную линию средств по уходу за кожей на основе меда. Владелец компании Кэтрин Волко говорит, что старается

даже не косить одуванчики на своем газоне, чтобы у пчел было больше еды. «Правда, мой муж – ландшафт-

ный дизайнер, и ему это жутко не нравится», - признается она.

Перевод с английского языка осуществлен редакцией Kursiv.kz.

ΔΕΛΟΒΟΕ ΕЖΕΗΕΔΕΛЬΗΟΕ ΗЗΔΑΗΗΕ KYPCUB HOL

Газета издается с 6 сентября 2018 г. Собственник: TOO «Alteco Partners Адрес редакции: А15Е3ВЗ, РК, г. Алматы, пр. Аль-Фараби, д. 7, б/ц «Нурлы-Тау», блок 5А, оф. 119 Тел./факс: +7 (727) 346 84 4 E-mail: kursiv@kursiv.kz

Марат КАИРБЕКОВ

Александр ВОРОТИЛОВ a.vorotilov@kursiv.kz

Мадия ТОРЕБАЕВА

Татьяна НИКОЛАЕВА t.nikolaeva@kursiv.kz

Редактор кор. пункта Лаура КОПЖАСАРОВ*А* south@kursiv.kz

Наталья ХАЙКИНА Людмила МЕЛЬНИК Кукен ОРШАБЕКОВ Темурлан ТУРДАЛИН

Корпункт в г. Шымкент: тел. +7 (7252) 53 96 55 (вн. 102)

Татьяна ТРОЦЕНКО

Kursiv Research: Айгуль ИБРАЕВА Асель МУСАПИРОВА

Технический редактор: Елена ТАРАСЕНКО

Аскар АХМЕТУЛЛИН

ександр ИГИЗБАЕР

Тел. +7 (701) 989 85 25

Сабир АГАБЕК-ЗАДЕ s.agabek-zade@kursiv.kz

Служба распространо Радик АБДРАШИТОВ

Тел. +7 (727) 346 84 41

Газета зарегистрирована

коммуникаций Республики Казахстан Свидетельство о постановке на учет № 17440-Г, выдано 09 января 2019 г. Отпечатано в типографии РПИК «Дэуір». РК, г. Алматы, ул. Калдаякова, 17 Тираж 1040 экз.

«КУРСИВ-ЮГ», № 21 (38), 13 июня 2019 г.

ЭКОНОМИКА РЕГИОНА

Бизнес в глубинке

Около трети трудоспособных жителей Жуалынского района Жамбылской области заняты в сфере МСБ. Помимо традиционного производства аграрной продукции здесь начал развиваться бизнес в сфере бытового обслуживания населения.

Людмила МЕЛЬНИК

Новосельский тренд

В Жуалынском районе Жамбылской области сегодня проживают около 51 тыс. человек, из которых более 30 тыс. – это люди трудоспособного возраста. 9 тыс. из них заняты в сфере МСБ. Свыше 15 тыс. жуалынцев обеспечивают себя всем необходимым за счет личных подворных хозяйств либо получают социальные пособия.

Как рассказал «Курсиву» руководитель отдела предпринимательства и промышленности акимата Жуалынского района Талгат Амиралиев, желающие заниматься бизнесом не ограничиваются производством продукции сельского хозяйства. Ведь сельчане хотят иметь рядом не только магазины, но и получать услуги в салонах красоты, ателье.

«В последнее время в районе открылось несколько современных салонов. Теперь девушкам и женщинам, чтобы сделать сов-

ременный маникюр, не нужно ехать в Тараз. Еще у нас недавно появилась автомойка с самообслуживанием. Есть также бизнес-центр «Нурай-Плаза». Я уже не говорю о том, что у нас хорошо развита сеть общепита, где жители района могут провести торжество или просто пообедать. И если раньше подобные объекты открывались, чтобы просто обслуживать население, то сегодня появилась определенная конкуренция», – говорит руководитель ОПП.

Красота по-жуалынски

По словам главного специалиста райотдела предпринимательства и промышленности Шынгыса Боранбаева, наиболее ярким примером успешного бизнеса в этом направлении стала «Студия красоты Каламкас Алиевой».

Прежде чем решиться запустить собственное дело, **Калам-кас Алиева** научилась делать маникюр и педикюр, стала мастером макияжа и только тогда обратилась в районный центр поддержки предпринимателей.

«Открыть свой салон красоты решилась легко, но чтобы воплотить мечту в реальность, пришлось потрудиться. Взяла в кредит 1,5 млн тенге, арендовала помещение, сама обучила специалистов. У меня трудятся восемь человек. Сегодня от клиентов у нас нет отбоя. Но сказать, что зарабатываю много денег, нельзя. Много средств уходит на возврат

кредита и аренду зала. Хотя дела у нас, считаю, идут неплохо. Я сейчас думаю, как открыть свой салон в городе Таразе», – поделилась Каламкас Алиева.

Оказались востребованными

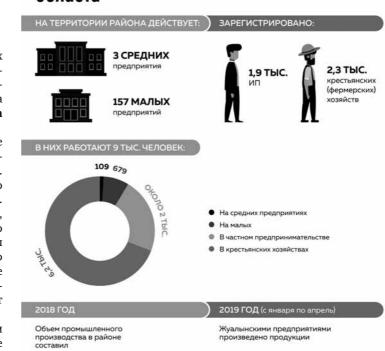
Среди других показательных примеров также называют бизнес-центр «Нурай-Плаза», который в прошлом году открыла бывшая учительница Нурила Малибекова.

«Над идеей создать на базе здания райбыткомбината бизнес-центр я задумывалась давно. Но реализовать ее смогла только в середине минувшего года. Кредит на эти цели не брала, использовала исключительно собственные средства. Чтобы выкупить здание у прежнего владельца, отдала 17 млн тенге и столько же ушло на его реконструкцию», – рассказывает предпринимательница.

Результат сегодня оценили все жуалынцы: в бизнес-центре имеется центр внешкольного образования, где дети могут за небольшую плату посещать группу продленного дня, заниматься дополнительно русским, казахским и английским языками, подготовиться к единому национальному тестированию. Также действуют кафе и несколько торговых точек.

В селе им. Б. Момышулы работает единственная автомойка самообслуживания. По словам

Показатели МСБ и промышленности по Жуалынскому району Жамбылской области



По итогам 12 месяцев сумма налогов составила 171 МЛН ТЕНГЕ

7,8 ΜΛΡΔ ΤΕΗΓΕ

Шынгыса Боранбаева, на строительство и приобретение оборудования автомойки местная предпринимательница **Рабига Жолдасова** направила 10 млн тенге из собственных средств. В день здесь обслуживается 40 автомашин, а стоимость одной помывки составляет 250 тенге.

ΗΑ 2,5 ΜΛΡΔ ΤΕΗΓΕ

В бюджет в качестве налогов поступило

250 МЛН ТЕНГЕ

Как отметил специалист, в Жуалынском районе есть люди, способные создать у себя на роди-

не крепкий бизнес. «Однако они почему-то предпочитают вкладывать средства в недвижимое имущество либо инвестируют их в производства в Алматы или в Нур-Султане. В последнее время у нас был лишь один случай, когда уроженец Жуалы помог восстановить бывшую нефтебазу. Больше таких примеров не припомню», – подчеркнул Шынгыс Боранбаев.

Где деньги дают

Между тем начать свое дело на собственные средства могут немногие. Не всем желающим открыть бизнес, а их в районе много, также удается получить финансирование в банках. «Сельчане часто обращаются к нам со своими бизнес-идеями, поведал Талгат Амиралиев. Мы помогаем им подготовить пакет документов, отправляем в банки второго уровня. Но именно на этом этапе у большинства предпринимателей все и заканчивается, так как БВУ не устраивает залоговое имущество либо сама идея не кажется состоятельной».

По данным руководителя отдела, в районе имеется четыре микрокредитных организации, выдающих кредиты субъектам предпринимательства. В течение января — апреля 2019 года ими было выдано кредитов на общую сумму 910,3 млн тенге. Этой услугой воспользовались 1,8 тыс. жуалынцев.

Договор дороже денег

< стр. 1

Обсуждаемый случай вызвал возмущение членов совета. «Палата направляет в Национальное бюро. Нацбюро направляет в аудит. Аудит явно отписку делает. Он рекомендует: давайте в исковом порядке вы занимайтесь этим делом. Предприниматель и без них сам знает, какой существует порядок и как в исковом порядке заниматься! Аудит ему рекомендует! Взяли, проработали как следует – тогда был бы мендация аудита! Так же нельзя работать!» - возмутился член совета, экс-начальник департамента КНБ по ЮКО Владимир Накисбаев.

Председатель совета по защите прав предпринимателей



Владимир НАКИСБАЕВ, член совета по защите прав предпринимателей, экс-начальник департамента КНБ по ЮКО: «Палата направляет в Национальное бюро. Нацбюро направляет в аудит. Аудит явно отписку делает. Он рекомендует: давайте в исковом порядке вы занимайтесь этим делом. Предприниматель и без них сам знает, какой существует порядок и как в исковом порядке заниматься!»

и противодействию коррупции **Мелес Сейтжанов** в свою очередь напомнил, что согласно

действующему порядку обращений Нацбюро не может начать процессуальные действия о причинении ущерба без заключения уполномоченного органа, которым является государственный аудит.

«Будем инициировать обращение по этому материалу в центральный аппарат «Атамекена». Необходимо привлечь виновных к ответственности. Здесь явно злоупотребление и превышение власти. Если они не могут сами управлять, пусть ответят по закону», — отметил г-н Сейтжанов.

Проблема системная – решение центральное

По словам другого предпринимателя, также обратившегося за помощью в совет по защите прав

предпринимателей ПП, он тоже понес значительные убытки. ТОО «Delta inc.» заключило договор и поставило для региональных филиалов АО «КТЖ – Грузовые перевозки» сапоги и рукавицы на сумму почти в 123,5 млн тенге.

Однако, по словам начальника отдела по защите прав предпринимателей и снижению административных барьеров ПП Шымкента Сабиры Адамбековой, в Карагандинском, а затем и в шымкентском филиале КТЖ было выставлено требование о проведении дополнительной экспертизы поставленных товарно-материальных ценностей.

«Несмотря на выводы экспертизы о соответствии ГОСТам, товар так и не был принят, хотя был размещен на складах заказчика. А затем договор и вовсе был

расторгнут якобы по причине недопоставки, просрочки в поставке, а также поставки товара ненадлежащего качества. В итоге у предпринимателя многомиллионные потери», – констатировала Сабира Адамбекова.

Между тем рассмотренные примеры оказались далеко не единичными. Как было заявлено на мероприятии, нарушения чиновников в сфере госзакупок приобрели системный характер.

В заключение совет по защите прав предпринимателей принял решение отправить в центральный аппарат НПП «Атамекен» предложение о проведении проверки законности и обоснованности действий государственных органов в отношении ТОО «Курылыс». Было также рекомендовано отправить в Нацпалату об-

ращение с просьбой рассмотреть вопрос возмещения понесенных убытков и созданных адмбарьеров со стороны дочерних предприятий АО «Национальная компания «Қазақстан темір жолы» при приемке поставленного ТОО «Delta inc.» товара.



Кайрат АКЕНОВ, заместитель директора Палаты предпринимателей Шымкента: «Оплата по договору так и не была произведена, в результате чего ТОО «Курылыс» понесло убытки».

Мешок с долгами

< стр. 1

Холдинг ежегодно закупает мешки на десятки миллионов тенге и мог стать неплохим заказчиком для завода. СПК и стала первым клиентом завода, закупив небольшую партию мешков для агрохолдинга. Но когда в январе 2016 года у корпорации сменилось руководство, у завода начались проблемы.

По словам Айдоса Серекеева, корпорация заказала мешки на 9 млн тенге, требуя двустороннюю печать, тогда как завод на тот момент мог обеспечить лишь одностороннюю. На просьбу дать время на перенастройку оборудования СПК отказала. И заказала тару у другого поставщика.

Следующими заказчиками стали местные рисоводы, закупившие мешки в разгар уборочной страды 2016 года. Затем кызылординский завод получил поддержку от «КазАзот» из Актау. После полимеровцы заключили контракт с крупнейшим производителем риса в регионе «Абзал и Ко»: тот поддержал новый завод, закупая мешки по рыночной цене. Сегодня мешки у завода закупают около 20 предприятий, по большей части местные.

Оптимизация в минус

В 2016 году предприниматели решили оптимизировать расходы и предложили СПК исключить ТОО «Алтын Камба» из проекта, чтобы они забрали с собой два пустых здания, с выплатой остав-

шейся доли деньгами. Однако в корпорации заявили, что исключить их дочернее предприятие можно только с ними.
«Мы рассчитались с СПК «Бай-

коныр», выплатив в 2017 году их долю – 61,6 млн тенге плюс прибыль 5,9 млн тенге. С «Алтын Камба» был согласован график выплат (с сентября по декабрь 2017 года) их доли в сумме 73 млн тенге», – сообщил собеседник.

Как он пояснил, потеряв в

Как он пояснил, потеряв в лице СПК потенциально крупного клиента, компания занялась поисками других. Поэтому смогла выплатить ТОО «Алтын Камба» лишь 5 млн тенге, и то в феврале 2018 года, снизив сумму долга до 68 млн. Предложение частично закрыть долг мешками, на которые в регионе всегда есть спрос, ни у кого поддержки не нашло.

4 апреля 2018 года ТОО «Алтын Камба» подало в суд, который принял решение о взыскании задолженности с Polymerproduct в размере 68 млн тенге долга, 300 тыс. тенге пени и 2 млн тенге госпошлины. Как заявляют на предприятии, единовременная выплата такой суммы при ежемесячных платежах по кредитам по 7 млн тенге приведет к ликвидации производства. Поэтому компания в очередной раз попросила инвестора об отсрочке выплаты в течение нескольких лет.

24 апреля 2018 года на заседании совета директоров СПК «Байконыр» под председатель-



ством акима области **Крымбека Кушербаева** было принято решение о том, что завод снимет обременение с двух неиспользуемых зданий, находящихся в залоге БВУ. Затем разделит земельный участок, на котором находятся завод и здания, с оформлением отдельного акта. По итогам новой оценки стоимость двух зданий и участка земли составила 33,5 млн тенге.

Как подчеркнул Айдос Серекеев, они не отказываются от выплаты доли «Алтын Камба»,

но для этого нужно время. «Если комбинат заберет два здания себе, мы сможем выплатить оставшиеся деньги. Сейчас мы платим по 7 млн тенге кредита в месяц, еще 1–2 млн тенге сверху в пользу комбината мы можем себе позволить», – пояснил гендиректор.

Ждут суда

Исполнительный директор ТОО «Алтын Камба» Рустем Кулмагамбетов не против этих предложений. «Мы готовы за-

брать себе два здания и к графику выплаты долга, — заверил он. — Но, являясь дочерним предприятием СПК «Байконыр», мы не можем самостоятельно решать такие вопросы. Договор купли-продажи доли СПК и нашего товарищества был утвержден советом директоров СПК. Это в их компетенции».

При этом Кулмагамбетов не преминул отметить, что ситуация для Polymerproduct могла сложиться более благоприятно. «После выплаты 5 млн тенге (в

феврале 2018 года. – «Курсив») они не выплатили ни тиына по договору. Хотя у них цех работает, все стабильно. Если они хотя бы по миллиону тенге в месяц выплачивали долг, то на сегодня сумма снизилась бы», – отмечает представитель ТОО «Алтын Камба».

Между тем, по словам руководителя управления индустриально-инновационного развития Кызылординской области Рината Султангереева, 29 мая дело завода рассматривалось в Комитете индустриального развития и промышленной безопасности МИИР РК. По итогам заседания было рекомендовано найти компромисс через процедуру медиации.

«Если «Алтын Камба» заберет себе два пустующих здания, долг Polymerproduct снизится до 35,5 млн тенге. Как будут происходить выплаты оставшейся суммы, решит совет директоров СПК «Байконыр», – резюмировал Ринат Султангереев.

Совет директоров примет решение по завершении судебного процесса. Чтобы приостановить взыскание долга, 8 февраля 2019 года Роlymerproduct подал апелляцию. Затем было оформлено ходатайство о приостановке рассмотрения дела до 30 апреля. После чего суд перенесли на 30 мая, затем на 5 июня. Однако из-за болезни г-на Серекеева он не состоялся, и рассмотрение дела перенесли на неопределенный срок.

«КУРСИВ-ЮГ», № 21 (38), 13 июня 2019 г.

ОБШЕСТВО И КУЛЬТУРА

От себя не убежишь

Жамбылских театралов потрясла премьера спектакля «Бегущий человек»

Для любого творческого человека реализация давней мечты – великое событие. Спектакль «Бегущий человек», премьера которого состоялась на сцене Жамбылского областного русского драматического театра, можно назвать желанным и даже выстраданным детищем Камата Касенова.

Людмила МЕЛЬНИК

Пьеса «Бегущий человек» была написана режиссером в 2006 году, когда он стажировался в театре «Ильхом» в Ташкенте. «Когда главный режиссер театра Марк Вайль прочитал ее, то сказал: «Поздравляю, у тебя есть добротный режиссерский материал. На художественное произведение эта пьеса не тянет. Но именно с этого момента у меня появилась мечта – когда-нибудь поставить эту пьесу на профессиональной сцене», - признается театральный режиссер, художественный руководитель Жамбылского русского областного драмтеатра Камат Касенов.

До выхода на подмостки Жамбылского облдрамтеатра «Бегущий человек» был воплощен труппой молодежного экспериментального театра AZAREE. Постановка была тепло принята зрителями. Но автор хотел видеть свое детище на более серьезном уровне.

«Фактически, сюжет пьесы — это моя личная история. Я сам воспитывался в детском доме и, сколько себя помню, очень хотел знать, кто мои родители, почему они отказались от меня. Часто



«Бегущий человек» – спектакль, основанный на подлинной истории.

представлял молодых мужчину и женщину, мысленно беседовал с ними. Эти детские переживания и легли в основу постановки», – рассказал режиссер.

Камат Касенов – не только театральный, но и кинорежиссер. В его творческой копилке имеется более 10 художественных и документальных фильмов. Сценарии к большинству из них писал сам режиссер. «Бегущий человек»

изначально задумывался как кинофильм, но по ряду причин, в том числе финансовых, осуществить идею не удалось. Зато его театральная версия получилась удачной.

Показанная зрителю история проста. Рассказывает ее молодой человек (артист театра Павел Иванов). Во время действа он не покидает сцену ни на секунду, участвуя во всех эпизодах. Также

в постановке есть Он (Тимур Романюк) и Она (Ксения Майнашева).

Незамысловатый текст, трогательные стихи и игра на разрыв – вот основные составляющие успешной постановки. Это как рассказы американского писателя О. Генри – лаконичные и незамысловатые, но берущие за душу.

В течение часа три действующих лица рассказали пронзи-

тельную историю, состоящую из трех частей: «Начало», «Любовь» и «Конец». Начало – это встреча, смущение, робкие прикосновения, неоконченные диалоги. Любовь – стихи собственного сочинения, цветы, забота друг о друге. Конец – гроза, «у нас будет ребенок», зверь в клетке, построенной из разобранной кровати, и младенец, оставленный на пороге чужого дома. Результат – три

разрушенные жизни. Трагедия, которая, увы, происходит на земле со времен Адама и Евы. Не случайно в начале спектакля и в финале на сцену выкатывается большое красное яблоко. В первом действии фрукт со вкусом съедает Он. В финале яблоко скрывается за занавесом...

Эту постановку можно назвать и экспериментальной. В ней много режиссерских находок, немало новаторских решений. И при кажущейся лаконичности в декорациях сцена представляет собой отлично продуманную и законченную картину: кровать, стол, три табурета и терраса, низовая подсветка. Причем табуреты по ходу действия трансформируются, сначала превращаясь в трон, на котором восседает любимая женщина, а потом - в орудия противодействия во время борьбы за счастье (у каждого свое представление о нем).

Спектакль потряс зрителей. На премьеру были приглашены воспитанники Центра оказания специальных социальных услуг для детей-сирот имени Сарымолдаева. К каждому из них персонально и обращается главный герой спектакля: «Я хочу пожелать, чтобы твоя жизнь была бесконечная и прямая, как рельсы, а не какая-нибудь улица со многими переулками и тупиками».

«Бегущий человек» – это психологическая драма. И драматизм ее заключается не в том, что конкретные молодые люди не выдержали испытание жизнью. Камат Касенов решил обратить внимание на эту проблему и легко сумел достучаться до сознания зрителей, в который раз проникнувшихся искренней симпатией к режиссеру.

Пояс – для Шымкента, работа – для горожан

В рамках местной программы поддержки предпринимательства малоимущие жители Шымкента получат земельные участки и льготные кредиты на производство сельхозпродукции. Выделенный под эти цели 77,5 га станут агропоясом мегаполиса. Город получит продовольствие, а самозанятые – доход.

Сергей ПАВЛЕНКО Наталья ХАЙКИНА

Проект осуществляется в рамках принятой в этом году в Шымкенте программы «Мен кәсіпкер боламын» – «Я хочу стать предпринимателем». Как рассказал «Курсиву» руководитель управления сельского хозяйства и ветеринарии Шымкента Аскар Каныбеков, его суть заключается в том, что малоимущим предоставляется от 10 соток до 1 га земли для производства сельхозпродукции.

«В рамках этой программы мы инициировали кредитование по ставке от 1 % годовых, – сообщил Аскар Каныбеков. – В программе определили 77,5 га земли, которые оформляются на СПК «Shymkent». Ищем партнеров, которые полностью подведут к земельному участку инфраструктуру, пробурят скважину, проложат коммуникации капельного орошения и создадут большой кооператив. Каждый участник программы получит свой земельный надел – гектар или десять соток, кому сколько требуется. Специалисты рассчитают своеобразный бизнес-пакет: сколько нужно удобрений, сколько средств, чтобы вспахать землю. А сотрудники управления сельского хозяйства и ветеринарии будут сопровождать этот проект».

Объяснят и покажут

Идея оказания помощи шымкентским фермерским и личным подворным хозяйствам (ЛПХ), а также желающим заниматься сельским хозяйством витала в воздухе давно. Теперь они



смогут реализовывать малые агропроекты в организуемом на 77,5 га земли вокруг Шымкента агропоясе. Причем молодым и неопытным фермерам обеспечено научное сопровождение проектов учеными Юго-Западного НИИ животноводства и растениеводства.

«На одном гектаре разработано 10 кейсов-модулей, – рассказал «Курсиву» начальник отдела НИИ Владислав Шахматов. – Начинающий фермер в акимате получает одобрение, затем льготно кредитуется. Человек приходит к нам, выбирает из десяти готовых кейсов, где все посажено и растет, на ту сумму, которую одобряет акимат, опять же на той земле, которую предоставляет акимат. Фермер начинает работать, и если что-то не получается, то наши ученые выезжают на место, помогают, подсказывают. Консультируют, как правильно

вносить удобрения, как вскопать. Полностью ведут по всему процессу от «а» до «я».

Если объединять науку и бизнес, то можно многое получить, уверен собеседник. При этом эксперт считает, что ставку надо делать на выращивание традиционных видов сельхозпродукции. «Мы предлагаем свои десять кейсов – то, что будет гарантированно и эффективно. То, что человек может вырастить в нашем регионе и продать. Может быть, не с большой прибылью, но стабильно на этом зарабатывать», – подчеркнул Владислав Шахматов.

Проект с замахом на будущее

Заместитель руководителя СПК «Shymkent» Рустем Ерменбеков в свою очередь отметил, что вся произведенная на этом участке сельхозпродукция пред-

назначена для глубокой переработки на заводах, которые будут размещены в агроиндустриальной зоне Шымкента.



Аскар КАНЫБЕКОВ, руководитель управления сельского хозяйства и ветеринарии Шымкента: «Казагрогарант» выступит

«Казагрогарант» выступит поручителем в финансовых организациях. И в этом случае заявителю нужно иметь хотя бы 15% своего имущества. Фермерам будет субсидирована процентная банковская ставка. На эти цели заложено 100 млн тенге. Фермер берет из банка второго уровня кредит. Мы как акимат субсидируем до 10% процентной ставки».

«В агропоясе планируем высаживать определенные культуры: бахчевые, технические и сады, – рассказал «Курсиву» Рустем Ерменбеков. – После того как будет произведено исследование почвы и получены рекомендации научно-исследовательских институтов, которые определят, на что пригоден этот участок, здесь, возможно, будут высаживаться и другие культуры».

Сколько инвестиций будет вложено в проект, пока говорить рано, считает Рустем Ерменбеков. Сумма будет зависеть от стоимости затрат, которые будут произведены в том числе на ограждение и полив. «Еще не решено, как будет осуществляться полив: за счет скважины или же это будет проточная вода. Кроме того, там разместится один из основных элементов инфраструктуры – лаборатория, в которой будет осуществляться

санитарный контроль производимой в агропоясе продукции», – пояснил спикер.

Деньги не проблема

Между тем, как заверил г-н Каныбеков, вопрос с финансированием самих участников проекта определен. «Сейчас есть механизм гарантирования кредитов. Допустим, у некоторых участников программы нет достаточного имущества. «Казагрогарант» выступит поручителем в финансовых организациях. И в этом случае заявителю нужно иметь хотя бы 15% своего имущества, а остальное государство берет на себя», – отметил руководитель управления.

Но самое главное – фермерам будет субсидирована процентная банковская ставка. На эти цели заложено 100 млн тенге. «Фермер берет из банка второго уровня кредит. Мы как акимат субсидируем до 10% процентной ставки. Участник программы подает заявку, которая рассматривается на комиссии. Запрашиваются документы у БВУ, и если документы получают одобрение, то мы погашаем процентную ставку участника», – объяснил детали действия программы Аскар Каньбеков

В первую очередь – качество

Этим проектом заинтересовались представители АБР, с которыми в данное время ведутся переговоры для привлечения средств на безвозмездной основе для предоставления ТЭО по всей агроиндустриальной зоне Шымкента и в том числе для агропояса. Международный специалист по развитию ОРЦ, консультант ЭКАБ Франческо Голетти отметил, что АБР предоставляет гранты в форме технического содействия.

технического содеиствия.

«В рамках этих грантов в вашем случае помощь банка может быть направлена на содействие в организации информационного управления и управления проектом, – пояснил г-н Голетти. – Это больше социальный проект – улучшение качества продуктов питания, так как грант в основном направлен на улучшение возможностей и компетенции фермеров. Они должны знать стандарты и соответствовать им».