



Подписные индексы:
15138 - для юр. лиц
65138 - для физ. лиц

КУРСИВ | ЗАПАД

всегда в курсе: новости, прогнозы, аналитика

WWW.KURSIV.KZ

№ 18 (33), ЧЕТВЕРГ, 23 МАЯ 2019 Г.

БИЗНЕС И ВЛАСТЬ:
СЮРПРИЗ ДЛЯ БИЗНЕСА

стр. 2

БИЗНЕС И ВЛАСТЬ:
ЗАЧЕМ УСИЛИЛИ ТАМОЖЕННОЕ
АДМИНИСТРИРОВАНИЕ

стр. 2

ТЕМА НОМЕРА:
ОРИЕНТИР НА ЭКСПОРТ

стр. 3

АКТУАЛЬНО:
ТЕНДЕРНЫЕ ГОНКИ

стр. 4

Бриф-новости

Привлекая инвесторов

В рамках «Астанинского экономического форума» Мангистауская область первой среди других регионов подписала меморандум с МФЦ. Отныне регион будет работать с инвесторами на принципах международного права.

По итогам форума была достигнута договоренность с инвесторами о реализации двух инвестиционных проектов в Мангистауской области на сумму \$230 млн. В регионе уже принимают участие крупные иностранные инвесторы из Турции, России, Китая, Италии, США, Германии. В течение 2019–2025 годов в Мангистауской области намечена реализация 44 инвестиционных проектов на сумму 2,4 трлн тенге, из них 18 – с участием иностранного капитала на сумму 2,2 трлн тенге. В 2019 году планируется запустить 22 проекта на сумму 66,7 млрд тенге, из них четыре проекта с иностранным участием на 38,4 млрд тенге.

Кашаган запущен

19 мая после успешного завершения первого планово-предупредительного технического обслуживания производственных объектов добыча нефти на месторождении Кашаган была возобновлена. В тот же день уровень суточной добычи достиг 70 тыс. баррелей, сообщает Министерство энергетики РК. Работы по наращиванию добычи до полной загрузки производственных мощностей будут продолжены, и уже в начале июня Кашаган должен выйти на уровень добычи в 370–400 тыс. баррелей в сутки. По словам министра энергетики Каната Бозумбаева, планово-предупредительный ремонт был завершен на 10 дней раньше запланированного срока. «Только это позволит добыть в текущем году на 3 млн баррелей нефти больше запланированного объема», – отметил министр.

Вклады юрлиц сокращаются

По итогам I квартала 2019 года объем вкладов юридических лиц в казахстанских банках составил всего 8,1 трлн тенге, что на 3% меньше, чем в аналогичный период 2018 года, сообщает Ranking.kz.

С начала текущего года корпоративные вклады сократились на 2%. На 1 января 2019 года вклады юридических лиц составляли 8,27 трлн тенге, а на 1 апреля 2018 года – 8,36 трлн тенге. По данным Национального банка РК по состоянию на 1 апреля 2019 года, больше всего вкладов юридических лиц было сосредоточено у Народного банка Казахстана – 3,14 трлн тенге, Сбербанк – 695,1 млрд тенге и у Forte bank – 539,2 млрд тенге.

План перевыполнен

Поступления в государственный бюджет достигли 2,9 трлн тенге, увеличившись за год на 10,3% по итогам I квартала 2019 года, сообщает Finprom.kz.

Поступления трансфертов составили 790 млрд тенге, или 27% от общей суммы доходов госбюджета. Неналоговые поступления и поступления от продажи основного капитала составили 46,5 млрд и 23,7 млрд тенге соответственно, их совокупная доля – 2,4%.

Налоговые поступления в госбюджет за три месяца текущего года составили 2,1 трлн тенге – на 15,7% больше, чем в аналогичном периоде прошлого года (1,8 трлн тенге). План по налоговым поступлениям за I квартал в государственный бюджет исполнен на 104,5%, в республиканский бюджет – на 101,3%, в местные бюджеты – на 114,7%.

Взаимовыгодное сотрудничество

В Актау прошла первая международная выставка-конференция «Каспийские порты и судоходство – 2019»

Порт Актау входит в Транскаспийский международный транспортный маршрут (ТМТМ). И совсем недавно по нему запустили контейнерные суда. Теперь, учитывая новые возможности для перевозок и удобное расположение порта, многие зарубежные партнеры не против начать сотрудничество.

Ольга ЗОЛОТЫХ

В международной выставке-конференции приняли участие более 200 делегатов из 19 стран мира, в том числе из Казахстана, Азербайджана, Турции, Австрии, Китая, Эстонии, Италии, Грузии, Украины, Румынии, Польши. Это представители железнодорожных, морских транспортных и логистических компаний, ведущие грузоотправители, поставщики портового оборудования и услуг. Эксперты в области транспорта и логистики обсудили текущие вопросы и вызовы глобальной экономики, региональной торговли в условиях использования транспортной инфраструктуры в Каспийском регионе. Одним из главных организаторов мероприятия выступил Актауский международный морской торговый порт. Здесь несколько недель назад запустили первое в истории Казахстана фидерное судно. Именно с этого



Отправка грузов через Актауский порт представляет серьезную конкуренцию альтернативным морским маршрутам.

момента из порта Актау стали регулярно ходить контейнерные суда. Первое такое судно способно вместить 225 двадцатифутовых контейнеров.

«Оно ходит по расписанию раз в неделю между Актау и Баку. И поскольку фидерное судно мы вводим на постоянной основе, мы меняем технологию на контейнерные перевозки. Это все современные методы ведения торговли, когда ты можешь

груз накопить, отсортировать, адаптировать к продаже, так как весь мир уже работает на контейнерах», – сказал в интервью «Курсиву» заместитель председателя АО «НК «Казахстан темир жолы» Павел Соколов.

Из Китая в Европу

По прогнозам КТЖ, объем перевозок на Транскаспийском международном транспортном маршруте, который проходит

через порт Актау, вырастет в четыре-пять раз.

«Ранее из Китая шло 3,9 тыс. двадцатифутовых эквивалентов (ДФЭ – условная единица измерения вместимости грузовых транспортных средств – «Курсив»), в этом году хотели бы сделать 15 тыс. ДФЭ. Сейчас главное, чтобы клиенты в разных странах знали о тех технологиях и скорости доставки, которые предлагает наша страна», – отметил г-н Соколов.

По словам представителей порта Актау, фидерное судно, на которое сейчас возлагают такие надежды, стало наполняться не сразу.

«Вчера мы приняли первый контейнерный поезд из Узбекистана. В среднем за три недели было отправлено уже 300 контейнеров разного объема. В течение полугодия мы сможем добавить еще одно судно, тогда они смогут ходить два раза в неделю», – подчеркнул председатель правления АО «НК «Актауский международный морской торговый порт» Абай Туриқпенбаев.

Пока большая часть грузов на фидерном судне принадлежит Казахстану и Узбекистану, а на обратном направлении – странам Европы. Но в скором времени корабли планируют наполнять транзитными грузами из Китая, а также продуктами из США и Грузии. Сейчас идут переговоры с грузинскими и американскими компаниями, которые поставляют мясо в Казахстан и Среднюю Азию.

«Я думаю, что нужно будет дооборудовать суда электрическими колонками, чтобы можно было подключать контейнеры-рефрижераторы. И в порту до конца мая мы установим 60 электрических колонок, что позволит безопасно перевозить такого рода грузы», – говорит Абай Туриқпенбаев.

стр. 3 >

Пост «Сырым» станет полосатым

Что и как изменится на самом загруженном пограничном переходе ЗКО?

В районе Байтерек ЗКО стартовал капитальный ремонт пограничного перехода «Сырым» казахстанско-российской границы, расположенного на участке трассы республиканского значения Шымкент – Самара. Ремонт планируют завершить в октябре 2019 года. К этому времени тут возведут практически новый переход, который позволит пропускать до 5 тыс. автомашин в сутки.

Алла ЗЛОБИНА

Пост ценю в 2 млрд

Пограничный переход «Сырым» не раз становился объектом резкой критики предпринимателей, чьи товары простаивали тут в очередях по 10 и более часов. «Курсив» сообщал о конфликтах на этом пограничном переходе: многокилометровые пробки стали его визитной карточкой, а необходимость расширения обсуждалась не один год.

Наконец в октябре 2018 года на портале госзакупок появилась лот капитального ремонта пропускного пункта «Сырым». Заказчиком проекта выступило АО «Национальная компания «КазАвтоЖол», которое определило стоимость работ в размере 1,9 млрд тенге.

В этом году цена проекта «подросла» – из республиканского



Фото: Георгий СЕМЕНОВ

бюджета на стройку выделили 2,17 млрд тенге. Генеральным подрядчиком выбрали ТОО «Техстрой ЗКО» – компанию, которая специализируется на крупных инвестиционных проектах КПО б. в. и государственных заказах – строительстве школ и детсадов. По данным НК «КазАвтоЖол», пока не определена организация, которая будет осуществлять технический надзор. Авторским надзором займется ТОО «Инженерный центр АСТАНА».

Как сообщили «Курсиву» в ТОО «Техстрой ЗКО», после ремонтных работ пропускная способность на пункте «Сырым» увеличится

в семь-восемь раз. Сейчас она составляет от 2 до 3 тыс. автомашин в сутки. Тут функционируют всего две полосы, что делает быстрый пропуск транспорта почти невозможным. Согласно официальной статистике, в месяц через переход проезжают не менее 300 тыс. человек и не менее 80 тыс. автомашин. Реконструкция позволит пропускать до 5 тыс. единиц легкового и большегрузного автотранспорта в сутки.

Это важно, если учесть, что бесплатной пока трассой Шымкент – Самара, которая составляет почти 400 км, пользуются практически все предприниматели

страны. Это еще и самый короткий торговый путь до Москвы.

70 рабочих мест и десяток строений

Территория пункта будет обустроена и полностью оснащена системой видеонаблюдения и сканером. Завершат объект осенью 2019 года, сообщает на своем сайте заказчик проекта АО «НК «КазАвтоЖол». Строительство ведется на отрезке дороги длиной 1,4 километра.

«Тут будет восемь полос – по четыре в обе стороны. В течение лета, если учесть все субподрядные организации, будет созда-

но не менее 70 рабочих мест. Субподрядчики все местные. Это компании самых разных направлений, потому что и работы самые разные – и навес, и металлоконструкции, бетонные работы, строительство насосной станции, вся инфраструктура», – сообщил в комментариях «Курсиву» руководитель проекта ТОО «Техстрой ЗКО» Айбол Куспанов.

Подрядчиком предстоит построить новые автостоянки для легковых и большегрузных автомобилей, нагорную канаву, площадку для отдыха, металлический навес, смотровые ямы, вольтер для собак, возвести новые служебные помещения и новые модульные здания, досмотровую эстакаду, противорадиационные укрытия вместимостью до 50 человек. Также на пограничном переходе будут построены насосная станция и резервуары для водоснабжения и канализации.

Ремонтные работы, к сожалению, не коснутся спорной части дороги, соединяющей два пограничных перехода – казахстанский и российский. Она находится в аварийном состоянии, но браться за ремонт этого «повисшего» между двумя государствами разбитого отрезка дороги никто не берется.

«Того участка мы не касаемся. У нас только капитальный ремонт пункта пропуска. Стройка согласована с погранслужбой КНБ – мы только огородили часть стройки, чтобы не мешать пересекающим границу», – объяснил «Курсиву» Айбол Куспанов.

Сюрприз для бизнеса

Почему увеличили размер штрафов за нарушение санитарных норм?

Ужесточение административных мер является следствием недобросовестности предпринимателей, нарушающих санитарные нормы и правила, считают в департаменте охраны общественного здоровья Атырауской области. Бизнес-сообщество тем временем в недоумении: как без обсуждения с предпринимателями мог быть принят закон, в несколько раз увеличивающий штрафные санкции в отношении бизнеса?

Дулат ТАСЫСМОВ

Не оправдали доверия

«Недобросовестному предпринимателю стало выгодным, нарушая санитарные нормы, оплатить штрафные санкции малого размера, вместо того чтобы привести свои объекты в соответствие норме», — пояснил «Курсиву» руководитель департамента охраны общественного здоровья Атырауской области Темирбек Мусагалиев, комментируя вступившие в силу с 11 апреля 2019 года новые размеры штрафных санкций за нарушение санитарных и гигиенических нормативов.

В ответе на запрос «Курсива» чиновник сообщил, что штрафные санкции ужесточены в соответствии с Законом РК от 5 октября 2018 года «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты РК по вопросам обеспечения единства измерений и стандартизации».

Темирбек Мусагалиев отмечает, что в связи с политической государственной, направленной на защиту предпринимательской деятельности, ограничены контрольно-надзорные функции государственных надзорных органов.

В качестве примера он привел указ президента РК от 27 февраля 2014 года «О кардинальных мерах по улучшению условий для



Фото: Рауль УПОРОВ



Сарсенбай ЖОЛДЫБАЕВ, заместитель директора ПП Атырауской области: «Вопросы качества продукции должны оставаться за бизнесом, а вопросы безопасности пусть берет на себя государство, если оно хочет контролировать безопасность».

предпринимательской деятельности в РК», согласно которому с 1 января 2015 года были отменены плановые проверки всех субъектов предпринимательства.

«Также сегодня широко практикуется освобождение эпидемиологически значимых объектов от проверок, проводимых по особому порядку на основании внедрения одной из альтернативных форм контроля», — говорит собеседник «Курсива».

Несмотря на вышеназванные меры по снижению барьеров для частного предпринимательства, отмечается тенденция к росту недобросовестного предпринимательства, считает г-н Мусагалиев.

Руководитель департамента охраны общественного здоровья Атырауской области сообщил, что за последние три года по республике зарегистрировано 14 случаев массовых пищевых отравлений, связанных с объектами предпринимательства, где пострадало более 350 человек.

«Должны быть обсуждены плюсы и минусы принимаемого законодательства. И это относится не только к принимаемому законом, но и к уже принятым», — поясняет представитель палаты предпринимателей.

Это был сюрприз

Между тем представители бизнеса не только не согласны с таким ужесточением наказания, но и не понимают, как могли принять такие поправки без учета мнения предпринимателей.

«Мы считаем, что размер штрафов обременительный для бизнеса. Каким образом это прошло — это уже второй вопрос. Сейчас на уровне национальной палаты поднимаем вопрос о внесении изменений. Чем был обоснован такой размер штрафа? Есть какая-то статистика, проведенный анализ?» — задается вопросами в беседе с «Курсивом» заместитель директора Палаты предпринимателей Атырауской области Сарсенбай Жолдыбаев, курирующий правовые вопросы.

Собеседник «Курсива» отметил, что поправки и изменения были приняты без обсуждения и согласования с представителями бизнес-среды. Хотя существует механизм принятия таких ужесточающих поправок и должен быть проведен анализ регуляторного воздействия, уверен он.

«Должны быть обсуждены плюсы и минусы принимаемого законодательства. И это относится не только к принимаемому законом, но и к уже принятым», — поясняет представитель палаты предпринимателей.



Темирбек МУСАГАЛИЕВ, руководитель департамента охраны общественного здоровья Атырауской области: «Недобросовестному предпринимателю стало выгодным, нарушая санитарные нормы, оплатить штрафные санкции малого размера, вместо того чтобы привести свои объекты в соответствие норме».

Как изменились штрафы за нарушения санитарных правил и норм с 11 апреля 2019 года

	Размер штрафа в новой редакции		Размер штрафа в старой редакции	
	МРП	в тенге	МРП	в тенге
Ч. 1 ст. 425 КоАП «Нарушение нормативных правовых актов в области санитарно-эпидемиологического благополучия населения, а также гигиенических нормативов, технических регламентов, не повлекшее по неосторожности массовое заболевание или отравление людей»				
Физические лица	30	75 750	10	25 250
Должностные лица, субъекты малого предпринимательства, некоммерческие организации	230	580 750	20	50 500
Субъекты среднего предпринимательства	310	782 750	40	101 000
Субъекты крупного предпринимательства	1600	4 040 000	120	303 000
Ч. 2 ст. 425 КоАП РК «Действие (бездействие), предусмотренное частью первой настоящей статьи, повлекшее причинение вреда здоровью человека, без признаков уголовно наказуемого деяния»				
Физические лица	200	505 000	200	505 000
Должностные лица, субъекты малого предпринимательства, некоммерческие организации	460	1 161 500	300	757 500
Субъекты среднего предпринимательства	620	1 565 500	400	1 010 000
Субъекты крупного предпринимательства	2000	5 050 000	2000	5 050 000

При этом он отметил, что зачастую меры наказания в отношении предпринимателей неоправданно жесткие, и привел в пример ситуацию, когда инспекторы СЭС оштрафовали на 200 тыс. тенге сельского предпринимателя в Кызылкогинском районе Атырауской области из-за отсутствия сертификата на женские колготки «Гламур» стоимостью 500 тенге.

«Женщина говорит, что купила их где-то в Алматы, привезла, стала продавать. Ладно, провели экспертизу, выяснили, что нет никаких рисков для здоровья потребителей, так зачем штрафовать на такую сумму?» — задается вопросом собеседник «Курсива».

По его словам, по продуктам питания проблем нет, поскольку они приобретаются магазинами у крупных дилеров, оптовых торговых компаний, которые имеют сертификаты на свои товары. В

основном возникают проблемы с сертификацией промышленных товаров, таких, к примеру, как одежда, обувь.

По поводу увеличения размеров штрафов Сарсенбай Жолдыбаев отметил, что вопрос будет включен в Реестр проблем при НПП «Атамекен». Департамент, занимающийся решением этих проблем, изучит их, проанализирует, обсудит с представителями других отраслевых ассоциаций и союзов предпринимателей и выдвинет на обсуждение в мажоритет.

«Прежде чем принимать закон, надо учитывать, какой от него будет эффект. При этом мы считаем, что вопросы качества продукции должны оставаться за бизнесом, а вот вопросы безопасности пусть берет на себя государство, если оно хочет контролировать безопасность», — заключил г-н Жолдыбаев.

Новая стратегия – старые проблемы

Почему в ЗКО усилили таможенное администрирование

По данным ДГД ЗКО, внешнеторговый оборот области в 2018 году вырос в 1,3 раза и составил \$6,3 млрд. При этом доля импорта в область китайских товаров за последние два года также выросла – более чем в два раза. Но торговая активность не всегда отражается на казне, а система таможенного оформления по-прежнему имеет проблемы, способствующие коррупции.

Алла ЗЛОБИНА

Китайский импорт – через таможенное сито

Внешнеторговый оборот области, по сведениям ДГД ЗКО, в 2018 году увеличился на \$1,5 млрд по сравнению с 2017 годом (\$4,7 млрд) и составил \$6,3 млрд. Из них экспорт составил \$6,08 млрд – 95,9% от всего товарооборота. Импорт – \$262,3 млн, или 4,1% в общей доле товарооборота. Почти 99% экспорта составляют нефть и нефтепродукты.

«Сегодня особый акцент мы делаем на импорте товаров из

КНР – в связи с расхождением в зеркальной статистике КНР и данными по РК. С Китаем расхождение в \$7 млрд, которые проходят мимо казны, поэтому таможенное администрирование усилено», — сообщил «Курсиву» в ДГД ЗКО. В ведомстве также отметили, что по усилению контроля таможенной стоимости товаров, в том числе из Китая, работа ведется постоянно. Это и ежедневный анализ сведений из КНР.

Согласно статданным департамента, объем импорта товаров из Китая в ЗКО растет: сегодня он составляет 4,2% от общего объема, возмозимо из-за рубежа. В департаменте госдоходов отмечают, что вопрос импорта из Китая будет актуален всегда, так как участники внешнеэкономической деятельности имеют право таможенного оформления в зоне деятельности любого регионального ДГД.

Сегодня задачи таможенного контроля решает информационная система (ИС) «Астана-1», в которой в электронной форме декларируются товары по таможенной процедуре экспорта и импорта. Главное преимущество ИС – автоматизированный контроль всего таможенного процесса. Система автоматически

выпускает декларацию на товары, и делается это совершенно бесплатно.

По данным департамента госдоходов ЗКО, сегодня в ИС зарегистрировано более 4 тыс. транзитных деклараций. Например, по таможенной процедуре «Экспорт» в течение 2018 года в системе оформлено свыше тысячи деклараций, из которых более 80% выпущено в автоматическом режиме. С момента ввода системы – с 1 апреля 2018 года – по всем таможенным процедурам было зарегистрировано свыше 3,6 тыс. деклараций на товары. Из них 72% выпущено системой по «зеленому коридору» — автоматически, без участия должностных лиц, что исключает коррупционные риски. Доля деклараций на товары, отобранные системой и подвергнутые таможенному контролю, составила 28%. 2% деклараций товаров (ДТ) были отобраны системой

и зарегистрированы в «красном коридоре» — то есть требовали проведения таможенных досмотров, осмотров и экспертиз.

Дальше – хотелось бы лучше

При этом система таможенного оформления и контроля все еще имеет организационные и правовые проблемы, способствующие коррупционным рискам в сфере внешнеэкономической деятельности. Эти проблемы обсуждали на Совете по защите прав предпринимателей ПП «Атамекен» ЗКО. Участники мероприятия отметили, что с каждым годом судебных процессов по

судебных дел будет еще меньше. Цифровизация решает ряд вопросов», — говорит судья СМЭС Найля Сейдахметова.

В свою очередь руководитель управления таможенного контроля ДГД ЗКО Кайрат Кенжегулин напомнил, что в его ведомстве с начала 2019 года сформирована служба экспортного контроля в связи с расхождением в статистике КНР и РК — она мониторит товары двойного назначения. Не так давно «Курсив-Запад» сообщил, что всего за два месяца 2019 года налоговики доначислили в бюджет НДС на сумму 232 млн тенге.

Также, согласно анализу департамента, предприниматели — участники внешнеэкономической деятельности среди прочего чаще всего обращаются в ДГД с вопросами корректировки деклараций на свои товары и размещения товаров под ответственное хранение. Последняя тема настолько актуальна, что с начала этого года все таможенные досмотры на постах стали фиксировать на видеокамеры, а налоговики ЗКО выступили с инициативой внести изменения в Таможенный кодекс РК.

«В ДГД создана рабочая группа, которая проводит мониторинг

этих видеоматериалов. Мы создали ситуационный центр и инициировали поправки в Таможенный кодекс. В частности, предлагаем, чтобы все места временного хранения, куда поступают товары, можно было отслеживать в онлайн-режиме. Сегодня это пробуют делать только в Алматинской области», — пояснил Кайрат Кенжегулин.

Отметим, уже существует законодательная норма о проведении стандартной видеосъемки внутри камер временного хранения. Что касается электронной декларации товаров, то налоговики отмечают: при всех плюсах ИС меры по минимизации рисков зачастую ограничиваются проведением проверки документов и сведений на предмет наличия объектов интеллектуальной собственности, соблюдения запретов и ограничений, предлагают внести изменения в систему управления рисками и в ИС «Астана-1». В свою очередь, в РПП «Атамекен» для оперативного реагирования на жалобы предпринимателей налоговикам предложили внедрить еще и практику приема бизнесменов на площадке палаты, как это уже делают чиновники.

Импорт китайских товаров в Западно-Казахстанскую область:

2017 год – 2,4% от общего объема импорта в ЗКО
2018 год – 4,2% от общего объема импорта в ЗКО
Январь-февраль 2019 года – 2,7% от общего объема импорта в ЗКО
Общий объем импорта в 2018 году – \$262,3 млн

таможенным спорам становится все меньше.

«В текущем году нет информации о судебных спорах в таможенной сфере. С введением проекта «Астана-1» человеческий фактор в вопросах декларирования товаров исключен, и

ДЕЛОВЕЕ ЕЖЕНЕДЕЛЬНОЕ ИЗДАНИЕ

КУРСИВ | ЗАПАД

Газета издается с 20 сентября 2018 г.

Собственность: ТОО «Alteco Partners»

Адрес редакции: А15ЕВЗ, РК, г. Алматы, пр. Аль-Фараби, д. 7, б/ц «Нурлы-Тай», блок 5А, оф. 119

Тел./факс: +7 (727) 346 84 41

E-mail: kursiv@kursiv.kz

Генеральный директор/
главный редактор:
Марат КАИРБЕКОВ
m.kairbekov@kursiv.kz

Редакционный директор:
Александр ВОРОТИЛОВ
a.vorotilov@kursiv.kz

Выпускающие редакторы:
Мадия ТОРЕБАЕВА
m.torebaeva@kursiv.kz

Татьяна НИКОЛАЕВА
t.nikolaeva@kursiv.kz

Редактор кор. пункта
в западном регионе:
Тамара СУХОМИЛОВА
west@kursiv.kz

Редакция:
Алла ЗЛОБИНА
Дулат ТАСЫСМОВ
Людмила КАЛАШНИКОВА
Ольга ЗОЛОТЫХ

Корпункт в г. Атырау:
Тел. 8 (7122) 21 67 12

Корректорское бюро:
Вера АН
Светлана ПЫЛЫПЧЕНКО
Татьяна ТРОЦЕНКО
Елена ШУМСКИХ

Аналитический отдел
Курш Ревачев
Айгуль ИБРАЕВА
Асель МУСАПИРОВА

Технический редактор:
Елена ТАРАСЕНКО

Фотографы:
Олег СПИВАК
Аскар АХМЕТУЛЛИН
Офелия ЖАКАЕВА

Дизайнер:
Александр ИГИЗБАЕВ

Директор по развитию:
Танат КОЖМАНОВ

Коммерческий директор:
Анастасия БУНИНА
Тел. +7 (707) 950 88 88
s.agabek-zade@kursiv.kz

Руководитель службы
по рекламе и PR:
Сабир АГАБЕК-ЗАДЕ
Тел. +7 (707) 950 88 88
s.agabek-zade@kursiv.kz

Служба распространения:
Рашид АБДРАШИТОВ
Тел. +7 (727) 346 84 41

Подписные индексы:

для юридических лиц – 15138,

для физических лиц – 65138

Газета зарегистрирована

в Министерстве информации и

коммуникаций Республики Казахстан

Свидетельство о постановке на учет

№ 17446-Г, выдано 09 января 2019 г.

Отпечатано в типографии РТИК «Дәур».

РК, г. Алматы, ул. Калдаякova, 17

Тираж 1080 экз.

Ориентир на экспорт

Казахстанским производителям начнут возмещать часть затрат, в том числе и транспортные расходы

Экспорт в Казахстане получит новый толчок в развитии. Такой позиции придерживаются эксперты. В этом году вступили в силу новые правила поддержки производителей, согласно которым часть затрат на транспортировку товаров возьмет на себя государство.

Наталья САЛЬКОВА

Дорогой экспорт

ТОО «Ново-Альджанский мелькомбинат» производит в сутки 550 тонн зерна. Помимо муки ТОО выпускает более 15 видов макаронных изделий. Свою продукцию предприятие реализует во многих областях республики, а также экспортирует в ближайшие регионы Российской Федерации, Афганистан и Туркменистан. Однако на экспорт идет не более 10% производимой муки. Компания может поставлять за границу куда большие объемы, соответствующие резервы есть. Однако, учитывая транспортные расходы, заводу выгоднее продавать свою продукцию в пределах республики.

«Предприятие работает с 1991 года, и нашу продукцию хорошо знают не только в Казахстане. Уже сейчас можем увеличить экспорт в ближайшие регионы РФ, но чем дальше везти, тем дороже выходит доставка продукции», – поделился в беседе с «Курсивом» главный экономист ТОО «Ново-Альджанский мелькомбинат» Аскар Нургалиев. Если экспортерам будут возмещать часть затрат на транспортные расходы, это будет ощутимая поддержка для производителей, считает он

Затраты возмещают

Между тем в этом году вступили в силу изменения и дополнения в Правила возмещения части затрат субъектам индустриально-инновационной деятельности. В соответствии с ними госу-



Фото: www.shutterstock.com/carlos castilla

дарство начнет компенсировать производителям в определенном объеме транспортные расходы.

В целом же правила предусматривают некоторую компенсацию по ряду затрат. Прежде всего это реклама продукции за рубежом, участие в зарубежных выставках, перевод информации о товаре на иностранные языки и издание специализированного каталога, содержание представителя и склада за границей, регистрация товарного знака, сертификация товара и транспортировка продукции в пределах Казахстана.

Так, субъектам крупного предпринимательства возмещается 30% от суммы, предъявленной к возмещению, среднему бизнесу компенсируют 50% затрат, а размер компенсации для малого

бизнеса составит 60% от суммы понесенных затрат.

Есть и предел

Также, согласно Правилам, существует предельный размер возмещения части затрат на одного производителя в год. Если речь идет о рекламе товара, участии в фестивалях и зарубежных выставках, аренде склада, а также регистрации товарного знака, то размер компенсации в текущем году не может превышать 13 тыс. МРП – 32,8 млн тенге.

Как пояснил «Курсиву» заместитель председателя правления АО «Казахстанский центр индустрии и экспорта» Мурат Бекмагамбетов, по затратам, связанным с транспортировкой товаров, предельный размер возмещения части затрат на одного субъекта не должен превышать 200 млн тенге, или 1/50 выделенных на 2019 год средств. При транспортировке грузовым автомобилем лимит составляет не более 300 тенге за 1 км пробега.

Следует отметить, что транспортные затраты возмещаются от пункта отправления до железнодорожных или автомобильных пунктов пропуска через государственную границу Казахстана.

К примеру, субъект крупного предпринимательства подает заявку с двумя и более затратами (реклама товара, аренда складских помещений, доставка товара) по продвижению товара за рубежом на сумму в 350 млн тенге, из них 200 млн тенге – на доставку товара, 150 млн – на рекламу и аренду склада.

«В таком случае на рекламу и аренду склада экспортеру предусмотрено возмещение 30% затрат, или 45 млн тенге. Но поскольку предельный размер возмещения не может превышать 13 тыс. МРП, то предприниматель сможет получить компенсацию в размере 32,8 млн тенге. Возмещение затрат по доставке товаров составит 60 млн тенге», – при-

ИМПОРТ И ЭКСПОРТ АКТЮБИНСКОЙ ОБЛАСТИ

2018 год

Внешнеторговый оборот региона **\$4,1 млрд**

Экспорт **\$2,9 млрд**

Несырьевой экспорт **\$1,4 млрд**

Сырьевой экспорт **\$1,5 млрд**

Импорт **\$1,2 млрд**

План несырьевого экспорта на 2019 год **\$1,6 млрд** (рост по сравнению с 2018 годом - \$200 млн или 14,2%)

Экспорт региона в 2018 году:

КНР	\$518,1 млн
Российская Федерация	\$519,7 млн
Беларусь	\$4,1 млн
Кыргызстан	\$5,7 млн

Импорт региона в 2018 году:

Российская Федерация	\$645,8 млн
Беларусь	\$23,1 млн
Кыргызстан	\$9,1 млн

По данным управления индустриально-инновационного развития Актюбинской области

вел в пример расчеты Мурат Бекмагамбетов.

Прием заявок от субъектов бизнеса на возмещение части затрат уже начался. Предпринимателю необходимо подготовить перечень документов и направить заявку в АО «Казахстанский центр индустрии и экспорта». Решение о компенсации части затрат либо отказе в этом принимает межведомственная комиссия. Далее МИИР РК заключает с субъектом индустриально-инновационной деятельности соглашение и перечисляет средства.

От сырья к продукции

Если говорить об обработанном экспорте, то Актюбинская

область поставляет в страны СНГ, Афганистан, Азербайджан и Узбекистан яйца, рыбу, муку, макаронные изделия, мясную продукцию, стройматериалы. Кроме того, на экспорт идут металлоизделия, рельсы, нефтяное оборудование.

«География сырьевого экспорта – страны ЕС, США, СНГ, Китай, Корея, Япония, Афганистан, Иран, Турция. В эти страны поставляются хромовый концентрат, хромовая руда, нефть и продукты нефтепереработки, сжиженный газ, зерно», – пояснили «Курсиву» в управлении индустриально-инновационного развития Актюбинской области. При

Точка зрения



Тимур НАЗХАНОВ, вице-президент Независимой ассоциации предпринимателей:

«Если новые условия будут работать реально, а не на бумаге, то предприятия будут заинтересованы в направлении на экспорт своей продукции. Для того чтобы развивать экспорт, однозначно должна быть существенная поддержка со стороны государства. Затрат будет меньше – это облегчит жизнь предпринимателям. По уровню международной торговли мы находимся позади многих стран, по оформлению товаров как импорта, так и экспорта – как завезти, так и вывезти товар – у нас достаточно сложно. Хотя последние 15 лет периодически заявляется, что введены новые правила, электронное декларирование. Вместе с тем сказывается коррупция – сначала создаются препятствия для предпринимателей, а потом помощь им предлагается.

Экспорт – это всегда определенные затраты. Нужно, чтобы продукция соответствовала международным стандартам, и это требует дополнительных вложений. Поэтому проще что-то купить за границей, в Китае, Турции, Европе, и привезти сюда, чем изготавливать что-то и вывозить это за рубеж – затраты несопоставимы. Естественно, не считая нефти, сырья, которое у нас миллионами тонн вывозится за границу. Во всем мире государства создают определенные условия, чтобы предприятия были заинтересованы вывозить свою продукцию за пределы страны. В этом плане весь мир давно продвинулся вперед, только мы по-прежнему живем по принципу «спасение утопающих – дело рук самих утопающих». Если хочешь, отправляй на экспорт, мы здесь ни при чем, и предприятия, соответственно, не очень заинтересованы. Особенно это касается малого и среднего бизнеса. Крупные предприятия у нас в основном занимаются вывозом сырья и хорошо возмещают свои затраты, а вот для производителей из числа субъектов малого и среднего бизнеса таких условий, к сожалению, до сих пор не было».

этом основа экспорта региона – это нефтепродукты, металлы, феррославы. Основной импортируемой продукцией являются транспортные средства, оборудование, продукция химической промышленности, включая каучук и пластмассы, лекарственные средства.

Точка зрения

«Я думаю, что принятые меры будут поддерживать экспорт. Причем не только крупный, но и средний и мелкий бизнес. Мы говорим, что у Казахстана очень выгодное геополитическое положение. Между Китаем и Европой, между Китаем и Россией – очень хорошее. А вот место Казахстана с позиции экспорта не такое уж и выигрышное, поскольку мы конкурируем по продажам с теми странами, которые имеют прямой выход к океану. Мы такого доступа не имеем, поэтому нам приходится транспортировать товары через сопредельные территории других государств, и прежде всего через Россию, у нас там большие транспортные коридоры. И все время у нас проблемы с подачей вагонов, потому что там тарифы достаточно высокие. И вообще считается, что государства, которые не имеют прямого выхода к морю, в плане экспорта очень уязвимы.



Николай РАДОСТОВЕЦ, президент Союза товаропроизводителей и экспортеров Казахстана:

Во-первых, окупаемость затрат хуже, потому что доставка груза по железной дороге или автомобильным транспортом обходится дороже и нередко оказывается более длительной – необходимо пересечение границ, грузы задерживаются на станциях, требуется перевалка в портах. У нас высокие транспортные риски. К тому же страны, не имеющие выхода к морю, потенциально теряют существенную часть валового продукта в связи с отдаленностью от рынка сбыта и дешевых транспортных артерий. И Казахстан входит в этот список».

Взаимовыгодное сотрудничество

< стр. 1

В порту Ляньюньган, который расположен в северо-восточной части Китая, также намерены развивать новые транспортные коридоры, в том числе и через порт Актау. «Мы планируем использовать его для перевалки грузов, которые идут в Восточную и Центральную Европу. Это новое направление, и грузы пока не идут, но уже запланированы отправки шатл-поездов три раза в месяц из порта через пограничный переход Алтынколь, затем в Актау, а оттуда в другие страны – в Кавказский регион и Европу», –

сообщил в интервью «Курсиву» директор инвестиционного департамента порта Ляньюньган Ли Сю Пын. По его словам, это будут товары народного потребления и сборные грузы с юга Китая.

Уже в нынешнем году из Китая планируют отправлять 500 ДФЭ. По словам представителя китайского порта, маршрут через порт Актау грузоперевозчиком будет выгоден тем, что они смогут сэкономить до двух третей времени.

«Если сроки перевозок выдерживать в рамках договоренностей, то это направление представляет серьезную конкуренцию альтернативным морским маршрутам.

Грузы будут доставляться максимум за 21 день», – отметил в беседе с «Курсивом» Ли Сю Пын.

Перспективным партнером для порта Актау может стать и польский порт Гданьск. Он является одним из последних звеньев в рамках коридора ТМТМ и соединяет маршрут со Скандинавией и Великобританией.

«Пока мы работаем над тем, чтобы грузы, которые идут из Китая через Актау в Европу, шли через порт Гданьск. Мы рассмотрели многие варианты, и это, по нашему мнению, самый выгодный маршрут и кратчайший путь», – отметила начальник

отдела маркетинга порта Гданьск Ева Клос.

Инфраструктура в помощь портам

Заместитель генерального секретаря Тюркского совета Гизмат Гозалов считает, что такой маршрут выгоден многим перевозчикам и конкурентоспособен по сравнению с ныне существующими путями. Но для начала нужно его популяризировать, чем в частности сейчас и занимается эта организация.

«Мы проводим работу по тарифной политике, а также повышаем качество обслуживания

клиентов. Безусловно, этот путь будет короче и выгоднее по стоимости затрат», – отметил г-н Гозалов.

На конференции для участников также были отмечены и перспективы развития транспортной инфраструктуры Казахстана в целом.

«К 2020 году планируется привлечь свыше 90% дорог республиканского значения в хорошее и удовлетворительное состояние. А долю дорог первой категории увеличить до 50%. Это даст возможность соединить наши морские порты с регионами РК», – сказал заместитель пред-

седателя Комитета транспорта Министерства индустрии и инфраструктурного развития РК Кайриден Нуркенов.

Спикер также рассказал, что за последние несколько лет в Казахстане было построено более 2 тыс. км железных дорог, в том числе и линия Жезказган – Бейнеу, которая позволила сократить расстояние из Китая в Европу почти на 1,2 тыс. км.

По итогам конференции было налажено тесное сотрудничество между портами, которое, как надеются организаторы, вскоре перерастет в выгодные контракты.

АКТУАЛЬНО

Блеск и нищета западного региона

Мангистауская область лидирует по количеству бедных семей

Более 90% от своих зарплат жители Атырауской области тратят на питание и одежду. Жителям Мангистауской области удается сохранить от «проедания» более 25% от своего дохода в год, а в ЗКО и Актобе – около 15%. Хватает ли зарплат семьям в нефтегазодобывающем регионе страны, выяснял «Курсив».

Людмила КАЛАШНИКОВА

В апреле 2019 года Комитет по статистике Министерства национальной экономики РК один за другим опубликовал ряд отчетов об уровне жизни казахстанцев и среди прочего – бюллетени о доходах и расходах граждан. Согласно этим документам, в среднем доход одного домохозяйства в Казахстане за 2018 год составлял 2,13 млн тенге. При этом заработок мангистауских семей был на 47% больше, чем в среднем по республике, – 3,1 млн тенге, это самый высокий показатель по Казахстану. Доход одного домохозяйства по Атырауской области был зафиксирован выше, чем в целом по республике, на 14% (2,4 млн тенге), в Актобе – выше на 5,2% (2,2 млн тенге).

Ниже всего по западному региону средний доход семьи в ЗКО – 2,14 млн тенге, это всего на

0,5% больше республиканского показателя.

Все трудятся за зарплату

При этом, как утверждает статистика, основным доходом семей на западе страны является заработная плата на предприятиях и в организациях. Так, в Мангистау работает по найму 81% населения, в Атырауской области – 75%, в Актобе – 66,5%, в ЗКО – 63%.

Доход от предпринимательской деятельности и самостоятельной занятости является источником для существования 9,9% населения ЗКО, 9% – Актюбинской области. Зарабатывают на собственном бизнесе 6,2% домохозяйств Атырауской области и 5% – Мангистауской. На пенсии и пособия живут 22% семей в ЗКО, 19% – в Актюбинской области, 17% жителей Атырауской области и 11% – Мангистауской. За счет алиментов, стипендий, сдачи внаем собственной недвижимости живут 5,5% семей Актюбинской области, 5% – семей ЗКО, 3% – Мангистауской и 2% – Атырауской областей.

Как показывает статистика, несмотря на высокий уровень доходов населения в среднем по области, Мангистауская область в 2018 году являлась лидером в западном регионе по количеству бедных семей. Именно здесь 4,9% жителей области (это 6,4 тыс. семей) имеют доходы ниже величины прожиточного мини-



В среднем за год одна семья в РК тратит до 98% своих доходов на обеспечение потребностей – продукты, одежду, обувь, мебель, лекарства, оплату кредитов и прочее.

муму. При этом в Мангистауской области проживает 449 семей – это 0,4% от общего числа населения, – которые статистики относят к категории проживающих за чертой бедности – их доходы из месяца в месяц не превышают стоимости продовольственной корзины.

В ЗКО, согласно статданным, не могут из месяца в месяц свести концы с концами 3,2% населения (свыше 3,8 тыс. семей), в Актюбинской области – 2,9% (здесь по итогам прошлого года проживали 4,9 тыс. бедных семей), в Атырауской – 2,5% (это 2,6 тыс. семей). Причем, по данным Агентства по статистике РК, в 90% случаев бедными на западе страны являются семьи из пяти и более человек (в Атырауской области – в 99% случаев). В ЗКО, Мангистау и Актобе в 10% случаев низкие доходы зафиксированы в семьях из четырех человек и в ряде случаев даже из трех человек.

Статистики провели анализ доходов самых бедных и самых богатых семей. Так, наибольший разрыв между кошельками самых обеспеченных и самых необеспеченных граждан зафиксирован в ЗКО. Здесь разница между годовыми заработками бедняков и богатей составляет 4,9 раза (1,4 млн против 6,9 млн тенге в год). Доходы бедных и богатых в Мангистауской области разнятся в 4,8 раза (1,7 млн против 8,2 млн тенге в год), в Атырауской – в 3,6 раза (1,5 млн против 5,6 млн тенге в год).

Все затраты – на еду

В бюллетенях Комитета по статистике РК есть также полный

расклад того, как население тратит заработанные деньги.

В среднем за год одна семья в РК тратит до 98% своих доходов (в денежном выражении – чуть больше 2 млн тенге) на обеспечение своих потребностей – продукты, одежду, обувь, мебель, лекарства, оплату кредитов и прочее.

В Атырау на те же расходы у семьи уходит до 99% заработанных денег (2,39 млн тенге). В Актобе одно домохозяйство тратит в год на потребление 86% (1,9 млн тенге) своего заработка, в ЗКО – 84%

В год в среднем одна семья в РК оплачивает кредит в сумме 84 865 тенге. В западном регионе самой зарекомендованной является ЗКО: здесь на одну семью в среднем приходится 144 453 тенге годовой выплаты кредита. В Атырауской области среднестатистическая семья выплачивает по кредиту в год 129 092 тенге, в Актюбинской – 109 536 тенге, в Мангистауской – 8345 тенге (!)

(1,8 млн тенге). Меньше всего страдает от расходов бюджет жителей Мангистауской области: за тот же календарный год семья здесь тратит на жизнь 74% (2,2 млн тенге) от своего дохода.

Самая большая статья расходов, согласно статистике, – это покупка продуктов питания. В среднем по стране затраты на еду составляют 46,9% от общего дохода домохозяйства (1 млн тенге). По западному региону дороже всех еду обходится жителям Атырау – семьи этой области тратят за год до 54% своих доходов на продовольствие (1,3 млн тенге). В Актюбинской области расходы на продукты питания составляют 43% (952 тыс. тенге), в ЗКО – 42% от годового

дохода семьи (891,6 тыс. тенге). Меньше ощутимую брешь пробивают расходы на еду в бюджете семьи Мангистауской области – 38,7% от общего дохода (1,2 млн тенге).

На недовольственные товары в среднем одна семья по Казахстану тратит 23% от общей суммы своих доходов за год (490,5 тыс. тенге). По западному региону на покупку товаров первой необходимости население в среднем тратит от 360 тыс. до 459 тыс. тенге в год. Большую часть от своего дохода тратят на покупку товаров первой необходимости атыраусцы – 21%. В пределах 19% уходит на те же нужды из годового бюджета семьи в Актюбинской области, 18% – в ЗКО. В Мангистауской области траты на те же товары в год составляют до 17% от общего дохода одного домохозяйства.

В разрезе трат на одежду-обувь лидером является Мангистауская область: здесь в год среднестатистическая семья тратит на покупку вещей 285 тыс. тенге. В Атырауской области та же семья в течение года может позволить себе обновить гардероб в сумме на 239,7 тыс. тенге, в Актюбинской области – на 207,6 тыс. тенге, в ЗКО – на 161 тыс. тенге (не более 10% от общего дохода одной семьи).

Относительно платных услуг статистики дают такой расклад. В среднем по республике одно домохозяйство тратит в год до 20% своих доходов на услуги репетиторов, такси, платное медицинское обследование, походы в кафе и рестораны (437,5 тыс. тенге). По западному региону наибольшую часть из своих доходов – 18% (в сумме 393,6 тыс. тенге) – тратит на платные услуги семья в Актюбинской области.

Точка зрения



Николай ОСИПОВ, социолог, кандидат исторических наук:

«Относительно данной ситуации можно сделать несколько очевидных выводов: основная масса населения сидит на фиксированной, голой зарплате. И эта зарплата на протяжении последних лет практически не растет. Предпринимательством, которое должно приносить людям реальные доходы в условиях рыночной экономики, в регионах заняты меньше 10% населения.

Статистика не может скрыть, что даже в благополучных нефтегазовых регионах есть прослойка бедного населения. Откуда она берется? Это люди с доходами ниже прожиточного минимума, так называемые самозанятые – они жили и живут в селах, где нет работы, всегда. То, что у нас по региону практически нет нищих, свидетельствует о том, что городская беднота сдвинулась с места и подалась в город, где какая-никакая работа все же есть.

Тот факт, что люди в стране тратят на пропитание по миллиону тенге в год, вообще ужасающий. Доля трат на питание от дохода населения в развитых странах составляет не больше 25%, у нас она уже на экваторе – 50% и более. Получается, что большая часть населения работает только на потребление – еда, изредка покупка одежды-обуви, оплата коммунальных услуг, детских кружков. И на этом деньги заканчиваются. Ни о каком среднем классе речи нет. Люди живут в пограничном состоянии, балансируя между бедностью и относительным благополучием, с мыслью, как дожить до зарплаты.

По сути, чтобы накапливать деньги, повышать свой жизненный уровень, у основной массы населения нет финансовых ресурсов. Только в Мангистау у людей есть возможность откладывать какие-то средства, остальные недостатки финансов на покупку необходимых вещей компенсируют кредитами».

В ЗКО аналогичные траты составляют 17% от общих доходов домохозяйства (367 тыс. тенге), в Атырауской области – 15% (361,9 тыс. тенге), в Мангистауской – 14,8% (459,9 тыс. тенге).

ДОХОДЫ НАСЕЛЕНИЯ ЗАПАДНОГО РЕГИОНА КАЗАХСТАНА



По данным Комитета по статистике МНЭ РК

Тендерные гонки

Жители Актау с интересом следят за распределением тендеров среди предприятий, которые взяли на себя обязанности по очистке и озеленению города. Компания, занимавшаяся этой работой на протяжении более 10 лет, осталась за бортом.

Ольга ЗОЛОТЫХ

Еще в 2004 году в Актау было создано ГКП «Кала жолдары», в обязанности которого входили санитарная очистка города, содержание и обслуживание ливневых канализаций, а также работы по содержанию городских автодорог. В 2015 году ГКП было реорганизовано в ТОО. При этом стопроцентным учредителем компании был и остается акимат города Актау в лице отдела ЖКХ. Правда, саму компанию стабильной никак не назовешь. Периодически ее сотрясали забастовки сотрудников, которые отказывались выходить на работу из-за невыплаты заработной платы. Так случилось и в мае нынешнего года. Более 400

актауских дворников объявили бойкот руководству, приостановили работу и позвали прессу.

«В последнее время это стало правилом – задерживать нам зарплату. А у нас семьи и кредиты, которые не могут ждать. При этом руководитель нашей компании уже даже взял кредит, чтобы расплатиться с нами», – сказал в интервью журналистам работник ТОО «Кала жолдары» Наурызбай Кетебаев.

Местные власти заявили: в городском бюджете денег на оплату труда рабочим нет, так как было слабое поступление налогов. Поэтому акимат взял деньги – 74 млн тенге, – которые были выделены из республиканского бюджета и предусмотрены на реализацию других проектов. «Мы вернем эти деньги уже через полтора месяца, сразу после поступления налогов в бюджет», – сказал на брифинге 15 мая заместитель акима Актау Жангельды Аубакиров.

На сегодняшний день задолженность городского акимата перед предприятием составляет около 150 млн тенге. И если пока конфликта между работниками и местной администрацией удалось избежать, то ближайшее бу-

дущее достаточно туманно. Дело в том, что в этом году ТОО «Кала жолдары» не смогло принять участие в тендере по санитарной очистке города. Счета предприятия были арестованы из-за долгов предыдущих руководителей компании. В наследство нынешнему руководству досталось 251 млн налоговой задолженности, 169 млн – кредиторской, 10 млн тенге неуплаченных расчетов и несколько десятков миллионов – это различные штрафы.

«Стоимость аренды помещений была сильно завышена, был перебор с транспортными средствами – их было гораздо больше, чем требовалось, некоторые товары приобретались по завышенным ценам. Мы на 60% сократили закуп товаров, пересмотрели договоры аренды, оптимизировали число транспортных средств. На сегодня закрыли долги на 307 млн из 471 млн. Осталась кредиторская и налоговая задолженность на почти 165 млн тенге», – рассказал директор ТОО «Кала жолдары» Кайрат Хайрушев.

Туманные перспективы

Еще в январе на брифинге заместитель акима Актау заявил,

что на общем собрании в акимате было принято решение передать в этом году работы по озеленению города ТОО «Кала жолдары». Принято во внимание прошлогодний печальный опыт, когда тендер выиграло общественное объединение «Казахское общество слепых» (КОС), а местные власти проиграли суд о признании компании недобросовестным участником государственных закупок, было решено задействовать не вызывающее нареканий предприятие. Но все пошло не по плану.

«Мы хотели передать функции озеленения и санитарной очистки этой компании через процедуру закупок из одного источника. Но в связи с тем, что в законодательство были внесены изменения, не смогли это сделать. Был объявлен конкурс и определен победитель. На участие в тендере заявки подали три участника, выиграла жанаозенская компания ГКП «Тазалык», – сказал на брифинге руководитель отдела ЖКХ акимата Актау Кайрат Акыбаев.

Всего на санитарную очистку Актау акиматом было выделено 849,3 млн тенге, а ГКП «Тазалык» предложило выполнить весь объем работ за 620 млн тенге.

Однако возник еще один вопрос: что делать с 455 сотрудниками ТОО «Кала жолдары», которые ранее были заняты на работах по санитарной очистке города.

На вопрос журналистов, есть ли у акимата план «Б» на тот случай, если компания не возьмет на работу новых сотрудников, так как, согласно тендерной документации, у нее своих достаточно, представитель местных властей отметил, что людей постараются трудоустроить в другие места. Впрочем, на том же брифинге было отмечено, что сейчас ТОО «Кала жолдары» участвует в тендере на содержание городских дорог и в случае победы в работах будут задействованы более 100 сотрудников предприятия.

На те же грабли?

Впрочем, на днях акимат объявил о подведении итогов тендера на озеленение по лоту, который предусматривает уход за уже существующими зелеными насаждениями в городе, на что было выделено 670 млн тенге. Ранее был разыгран лот на посадку, полив и уход за новыми деревьями на сумму 161 млн тенге. Теперь за посадку новых зеленых насаждений и уход за ними будет отвечать ТОО «Талгарское УПП «КОС», которое заявило сумму в 115,5 млн тенге. А вот результаты конкурса по уходу за уже имеющимися зелеными насаждениями в Актау станут известны только в июле. Но за эти два месяца из-за жары в городе могут погибнуть зеленые деревья. Чтобы этого не допу-

стить, городским акиматом было выдвинуто ценовое предложение общественным организациям инвалидов. Им предложили взять на себя содержание уже существующих зеленых насаждений с мая по июль.

«Выделенная сумма будет поделена на две части: 167 млн составит ценовое предложение на уход за растениями с мая по июль, а 503 млн тенге – до конца года», – сказал Кайрат Акыбаев.

Предложение акимата приняло ТОО «Актауское УПП «Казахское общество слепых», которое в прошлом году уже занималось озеленением Актау. Эта компания, в свою очередь, заключила договор на обслуживание зеленых насаждений вдоль центральных дорог с ТОО «Кала жолдары» сроком на два месяца. В этих работах будут задействованы 136 сотрудников предприятия. Далее по цепочке ТОО «Кала жолдары» заключило договоры с КСК о поливе деревьев внутри микрорайонов. Но при этом акимат спрашивать будет все же с КОСа.

Теперь горожане в комментариях в соцсетях советуют акимату не наступать на те же грабли и в случае неудовлетворительной работы не подписывать акты Актаускому УПП КОС, чтобы потом, если вдруг дело снова дойдет до суда, иметь возможность доказать свою правоту.