

Подписные индексы:
15138 – для юр. лиц
65138 – для физ. лиц

КУРСИВ | ЗАПАД

всегда в курсе: новости, прогнозы, аналитика

WWW.KURSIV.KZ

№ 8(08), ЧЕТВЕРГ, 8 НОЯБРЯ 2018 г.

БИЗНЕС И ВЛАСТЬ:
ГАЗОВЫЙ
КОНФЛИКТ

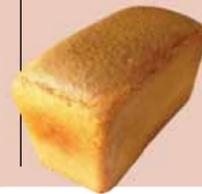
02

ТЕМА НОМЕРА:
НЕТ ДОГОВОРА –
ЕСТЬ ПРОБЛЕМЫ

03

ТЕМА НОМЕРА:
РАБОТАЙ, ПОКА
МОЖЕШЬ

03



АКТУАЛЬНО:
ЦЕНАМ НА ХЛЕБ
ПРИКАЗАЛИ СТОЯТЬ

04

* Бриф-новости

Услуги монополистов стали дешевле

Получение необоснованной прибыли ТОО «АтырауЭнергосату» при снабжении населения электрической энергией на сумму порядка 120 млн тенге выявила прокуратура Атырауской области.

В целях возмещения жителям ущерба монополистом снижен тариф с 5,31 до 4,51 тенге.

«Всего по актам прокуратуры области в этом году в судебном порядке принудительно отменены тарифы семи монополистов и введены временные компенсирующие тарифы, чем защищены права 57 тыс. граждан и более 900 предпринимателей, – подчеркнули в прокуратуре Атырауской области 4 тыс. предпринимателей освобождены от обязательств по внесению предоплаты за электроэнергию. Требования монополиста о выплата 100% предоплаты признаны неправомерными, так как в соответствии с законодательством потребитель уплачивает за фактически потребленную энергию».

При этом в прокуратуре отмечают, что нарушения были выявлены не только в областном центре. К примеру, в Жылыойском районе ТОО «Жылыой су» выявлено завышение стоимости услуг за счет необоснованного включения затрат на приобретение материальных ресурсов и искусственного увеличения штата. Мерами реагирования для жителей Жылыойского района тариф по подаче воды снижен с 200 до 149 тенге, тепла – с 2500 до 1870 тенге, по отводу сточных вод – с 99 до 71 тенге.

Разница в цене

Антимонопольный департамент по ЗКО начал проверку ряда АЗС в Уральске на предмет обоснованности резкого повышения цен на дизельное топливо. На разных АЗС стоимость зимней солярки колеблется в пределах 210–265 тенге за литр.

В областном управлении энергетики «Къ» сообщили, что переход на реализацию зимнего дизельного топлива по ЗКО начался с середины октября. И цены на него на всех АЗС складывались в пределах 210 тенге за литр. Однако с началом ноября на отдельных АЗС города то же дизельное топливо стали реализовывать по завышенным ценам.

По словам руководителя отдела управления энергетики и ЖКХ области Беймбета Мусина, на сегодняшний день в ЗКО функционирует 131 автозаправочная станция. Из них в городе Уральске – 78 АЗС и в районах области – 53 АЗС. На большинстве заправок города цена на летнее дизельное топливо составляет 191–195 тенге, зимнее – 210–215 тенге за литр. При этом на АЗС компании «КазМунайГаз» зафиксирована максимальная по городу цена на зимнее дизтопливо, которая составляет 265 тенге за литр, вторыми по стоимости этого вида топлива следуют АЗС «Нефтэк», стоимость зимней солярки здесь равняется 249 тенге за литр.

Руки денег не боится

За ремонтные услуги казахстанцы за полгода отдали почти 18 млрд тенге, – сообщает мониторинговое агентство Energyrom.kz. Более половины ремонтных услуг приходится на починку компьютеров и периферийного оборудования.

За первое полугодие казахстанцы отдали за услуги по ремонту компьютеров, предметов личного потребления и бытовой техники уже 17,7 млрд тенге, это на 25% больше, чем в аналогичном периоде прошлого года.

Самый большой рост объема услуг в этой сфере наблюдался в Атырауской области – в 2,6 раза в сравнении с аналогичным периодом 2017 года. Также заметный рост зафиксирован в столице – на 79% и в Акмолинской области – на 56,5% за год.

Больше всего ремонтных услуг, а это более половины от всего объема, приходится на починку компьютеров и периферийного оборудования – 9,4 млрд тенге (+32,2% за год).

На втором месте по популярности ремонт бытовой электроники: 2,5 млрд тенге. Впрочем, здесь объем услуг сократился на 5% в сравнении с аналогичным периодом 2017 года.

Крупная рыба

Первого заместителя акима Мангистауской области Серика Амангалиева задержали сотрудники Нацбюро по противодействию коррупции

Первый замакима Мангистауской области задержан в аэропорту Актау. У чиновника обнаружили довольно крупную сумму – 115 тыс. евро. Сейчас Серик Амангалиев задержан на два месяца.

Ольга ЗОЛОТЫХ

О том, что первый заместитель акима Мангистауской области задержан с крупной суммой денег в аэропорту Актау, стало известно еще 3 ноября. Но кроме сообщения об этом в соцсетях от политического обозревателя Ербола Едилова иной достоверной информации до недавнего времени не было. Так же как и данных о точной сумме, обнаруженной у чиновника.

«По информации некоторых источников, 3 ноября сотрудниками Нацбюро по противодействию коррупции задержан первый заместитель акима Мангистауской области Серик Амангалиев. Информация дополняется», – написал тогда на своей странице в ФВ Ербол Едилов.

Сначала сообщалось о сумме в 100 тыс. евро, спустя три дня она увеличилась до 115 тыс. Чуть позже стало известно, что чиновник был водворен в изолятор временного содержания УВД Актау.

«Постановлением специализированного следственного суда города Актау от 5 ноября 2018 года ходатайство следственного департамента



Первого замакима региона подозревают в совершении коррупционного преступления против интересов государственной службы и государственного управления. По данному факту начато досудебное расследование по части 3 статьи 366 УК РК. Коплаж: Александр ИГИЗБАЕВ

Национального бюро по противодействию коррупции о санкционировании меры пресечения в виде «содержания под стражей» в отношении Серика Амангалиева, сроком на два месяца, удовлетво-

рено», – сообщили в пресс-службе Мангистауского областного суда.

Первого заместителя акима региона подозревают в совершении тяжкого коррупционного преступления против интересов государственной

службы и государственного управления. По данному факту начато досудебное расследование по части 3 статьи 366 Уголовного Кодекса РК.

По сообщению официального представителя Агентства РК по

делам государственной службы и противодействию коррупции (АДГ СПК) **Жанны Бастаровой**, «3 ноября 2018 года Национальным бюро АДГ СПК при проведении оперативно-розыскных мероприятий задержан первый заместитель акима Мангистауской области. Он подозревается в получении 115 тыс. евро, в части оговоренной суммы взятки в (размере – «Къ» 400 тыс. евро от представителя строительной компании за покровительство по инвестиционному проекту стоимостью 4 и 5 млрд тенге, реализуемому в рамках ГЧП. Постановлением специализированного следственного суда Актау в отношении подозреваемого санкционирована мера пресечения в виде содержания под стражей. Расследование продолжается».

К слову, напомним, в конце сентября в Актау за получение взятки в 10 млн тенге был задержан заместитель начальника Департамента государственных доходов по Мангистауской области.

«Взятка в крупном размере была получена им за снижение донативных налогов по акту документально-налоговой проверки. Досудебное расследование проводится», – сообщила в ходе брифинга в Астане Жанна Бастарова.

Кроме того, вместе с чиновником задержан и взяткодатель. Последний передал деньги за снижение суммы налогов в госбюджет со 188 млн до 22 млн тенге. Расследование по данному факту продолжается».

Как в ЗКО бизнес сам платил за субсидии

Потребность в субсидировании банковских займов бизнеса ЗКО выросла более чем в два раза

В «Даму» обещают с 2019 года возобновить субсидирование банковских займов для бизнеса. После патовой ситуации с дефицитом денег на субсидирование процентных ставок по кредитам на бизнес-проекты в текущем году в ЗКФ «Даму» и НПП «Атамекен» добились выделения дополнительно 1,2 млрд тенге. Финансисты считают, что эту «подушку безопасности» нужно сохранять. Особенно в период предвыборных настроений.

Алла ЗЛОБИНА

Субсидии нарасхват

В «Даму» «Къ» сообщили, что на субсидирование банковских займов предпринимателей по «Дорожной карте бизнеса» сегодня требуется более 2 млрд тенге в год.

«В октябре нам выделили из республиканского бюджета дополнительно 772 млн тенге. Этой суммой мы закрыли обязательства 2018 года. На 2019 год, помимо 1,4 млрд стандартной суммы, нам дадут 1,2 млрд тенге. Общая сумма составит 2,7 млрд тенге. Этих денег хватит и на новые проекты, и на текущие обязательства», – сообщил в комментариях «Къ» руководитель ЗКФ АО «Фонд развития предпринимательства «Даму» **Нуржан Калишанов**.

Спрос на программу сегодня очень большой, отмечает финансист. Поясним: условия субсидирования позволяют предпринимателям экономить значительные средства в процессе выплаты кредитов. Ставка, которую банки второго уровня предлагают бизнесменам, складывается из базовой ставки плюс 5%. Это 14,2% – максимальная ставка, которую разрешено устанавливать банкам. От 40 до 50% этой ставки субсидирует государство в лице «Даму».



Проще говоря, половину банковских процентов платит государство, половину – предприниматель. Предполагается, что освобожденные средства бизнесмены потратят на развитие своего бизнеса или на новые проекты.

«Программа запущена в 2010 году. И если сначала отношение бизнеса к ней было скептическое, то с 2013 года началась активная динамика роста числа участников программы. В 2018 году мы приостановили субсидирование – не было денег», – говорит г-н Калишанов.

Разбор полетов

Что пробоксовки с финансированием программы не избежать, стало понятно в конце 2017 года. К слову, подобная ситуация сложилась в Акмолинской, Северо-Казахстанской и других областях Казахстана.

По словам представителя ЗКФ АО «ФРП «Даму» выделенных из бюджета 2,7 млрд тенге хватит и на проекты и на текущие обязательства.

Фото: Оксана КАТКОВА

«Был превышен лимит 2017 года, и министерство национальной экономики, когда к ним обратились за дополнительными средствами, посчитало, что ситуация создана на региональном уровне и нам ее и решать. Но бюджет ЗКО дотационный. Из местного бюджета денег не дали», – сообщил, выступая на заседании Совета по защите прав предпринимательства «Атамекен», заместитель директора по экономике палаты **Марат Нургуатов**.

Среди причин называли и ошибки в планировании. В результате предприниматели, которые начали новые проекты, взяв кредиты в надежде на субсидии банковских процентов, в 2018 году платили их в полном объеме из своих карманов.

«В течение этого года мы вели работу по выделению дополнительных средств, чтобы закрыть текущий дефицит и начать новые проекты. Писали в областной акимат, министерство экономики, вопрос рассматривался в правительстве», – рассказал Нуржан Калишанов.

История началась в 2016 году, когда рассчитывался бюджет программы на 2017, 2018 и 2019 годы. Экономисты просчитали, что ЗКО на каждый год достаточно 1 млрд 477 млн тенге. В начале 2017 года ЗКФ «Даму» получил эту сумму. Средства шли на субсидирование бизнес-проектов 2017 года и на одобренные в 2015 и 2016 годах проекты – программа каждого субсидирования рассчитана на три года.

Всего в 2017 году было одобрено и подписано 132 проекта. Это был абсолютный рекорд за семилетний период существования программы. Поэтому когда перешли на 2018 год, образовался прогнозный дефицит. Сыграло роль и то, что в 2016 году в программу внесли изменения. Например, убрали некоторые ограничения, установленные для сельского бизнеса. Это повлекло всплеск интереса к этому инструменту. Спрос значительно превысил предложение.

Планировать, так лет на 10

В течение года вопрос не раз обсуждался на площадке ЗКФ НПП «Атамекен». Председатель Совета по защите прав предпринимателей палаты **Хайдар Капанов** убежден: проблема дефицита средств возникла исключительно из-за ошибок в планировании.

«То, что палата добилась финансирования, – большая победа. Там была промашка в планировании бюджета».

Газовый конфликт

Бизнес недоволен условиями поставки газа потребителям

В Атырауской области предприниматели просят парламент внести поправки в казахстанский закон «О газе и газоснабжении» и добиваются отмены предоплаты за поставки газа.

Дулат ТАСЫМОВ

Бизнес недоволен

«Анализ обращений предпринимателей за 2017–2018 годы показал, что производственный филиал АО «КазТрансГазАймак» нередко использует свое доминирующее положение на рынке для извлечения дополнительных необоснованных выгод при поставке товарного газа», – сообщил в ответе на запрос «КЪ» заместитель директора по правовым вопросам Палаты предпринимателей Атырауской области Сарсенбай Жолдыбаев.

По его словам, в 2017 году в палату поступило 12 обращений от субъектов бизнеса с жалобами на монополиста, в текущем году – 6.

«В частности, при заключении договоров поставки монополист закладывает в его условия обязанность потребителя осуществлять предоплату за непоставленный газ. При этом возражения потребителя игнорируются», – отметил представитель палаты.

Специалист поясняет, что, согласно Закону РК «О газе и газоснабжении», договоры розничной реализации товарного и сжиженного нефтяного газа заключаются в соответствии с типовыми договорами. Однако эта норма не распространяется на розничную реализацию газа коммунально-бытовым и промышленным потребителям.

Согласно Правилам розничной реализации и пользования товарным и сжиженным газом, утвержденным приказом министра энергетики РК от 3 ноября 2014 года за №96, коммунально-бытовые и

промышленные потребители приобретают товарный газ у поставщиков на основании договоров, заключенных в соответствии с гражданским законодательством.

Утвержденный приказом министра энергетики РК от 12 ноября 2014 года за №117 типовой договор розничной реализации товарного газа предназначен только для бытовых потребителей, то есть для физических лиц, приобретающих газ для бытовых нужд без целей использования в предпринимательской деятельности и дальнейшей их реализации.

«То есть для договоров розничной реализации товарного газа, заключаемых с коммунально-бытовыми и промышленными потребителями, действующим законодательством Республики Казахстан типовая форма не предусмотрена. Поэтому монополист берет за основу договор для коммунальных потребителей и вносит туда изменения, выгодные для одной стороны, то есть для себя», – считает Сарсенбай Жолдыбаев.

При этом не учитывается, что коммунально-бытовые потребители, а это ТОО, ИП, крестьянские хозяйства и т. д., используют газ для бытовых целей.

«Принимая во внимание вышеизложенное, полагаем необходимым внесение изменений в «Закон о газе», предусматривающих реализацию товарного газа коммунально-бытовым и промышленным потребителям, на основании типовых договоров, в которых предусмотрено условие оплаты за газ по факту, на основании приборов учета газа», – заявил собеседник «КЪ».

Пока же предпринимателям рекомендовано в случае несогласия с условиями договора составлять протокол разногласий с указанием предлагаемых изменений.

Помимо этого предприниматели жалуются, что монополист принуждает их к исполнению



межсезонного отключения и подключения. При этом за каждое подключение приходится платить 3616 тенге, а за установку пломбы – 1628 тенге.

«Последним новшеством монополиста является демонтаж байпасов. Байпас – резервный путь, запасной маршрут для непрерывного обеспечения функционирования системы при наступлении нештатного состояния», – продолжил Сарсенбай Жолдыбаев.

Он отметил, что наличие байпаса обеспечивает бесперебойную подачу при возникновении различных ситуаций. Например, при проверке или замене приборов учета. Потребитель имеет возможность переключить схемы подачи на отопительные котлы с оповещением аварийной службы монополиста о нештатной ситуации.

В этом году монополист направил в адрес потребителей уведомление о необходимости демонтажа байпасов в целях обеспечения надежной эксплуатации приборов

учета и снижения рисков коммерческих потерь.

«В результате в случае необходимости снятия счетчика происходит разрыв подающей системы, и потребитель не может подать газ на потребляющее оборудование. Для соединения разрыва ему необходимо установить временный байпас, только уже с разрешения монополиста. При этом придется нести расходы на изготовление байпаса», – подчеркнул представитель палаты предпринимателей.

По его словам, не отработана также процедура получения разрешения на установку байпаса, демонтированного по инициативе монополиста.

«Таким образом, монополист создает очевидный риск возникновения нештатной ситуации с отключением отопления в зимний период. Мотивация монополиста об утечке газа через байпасы не обоснована, так как утечка может быть устранена, а сам байпас оломбирован монополистом», – уверен Сарсенбай Жолдыбаев.

Заместитель директора по правовым вопросам Палаты предпринимателей Атырауской области считает, что в данной ситуации монополист «создал условия для коррупционных проявлений и дополнительных издержек для бизнеса».

Даже не думай

Между тем в Атырауском производственном филиале АО «КазТрансГазАймак» считают, что предприятие действует в правовом поле.

«Этот вопрос мы уже который год обсуждаем. Никаких изменений не будет. Без предоплаты мы не можем работать», – заявил первый заместитель директора Атырауского производственного филиала АО «КазТрансГазАймак» Серик Кыдыров на пресс-конференции, прошедшей на площадке Региональной службы коммуникаций, отвечая на вопрос журналистов.

По его словам, в 2016 году в Уральске по жалобе предпринимателей по этому поводу прошло судебное разбиратель-

ство, где судьи вынесли постановление в пользу «КазТрансГазАймак».

«Без предоплаты мы не можем работать», – повторил Серик Кыдыров и добавил, что это надо понять: Это тоже наши расходы. Сами понимаете, зарплата, расходы на текущий ремонт. В масштабе республики это большая сумма».

По его данным, по состоянию на 15 октября 2018 года услугами Атырауского филиала по газоснабжению пользуются свыше 111 тыс. абонентов из числа физических лиц и 4636 юридических лиц всех форм собственности. По сравнению с 2012 годом, то есть с момента образования филиала, количество потребителей выросло на 34%, или на 11 764 абонента.

Необходимо отметить, что аналогичная система предоплаты действовала и в условиях поставки электроэнергии предпринимателям.

Добиться ее отмены удалось после обращения палаты предпринимателей в прокуратуру города Атырау. Надзорный орган провел анализ законности данного требования энергоснабжающей организации и выявил нарушения. На основании этого прокуратура направила протест в адрес областного департамента комитета по регулированию естественных монополий и защите конкуренции с требованием устранить выявленные нарушения. Соответствующее уведомление было направлено в ТОО «Атырау Энергосат».

Позже на основании этого документа компания «Атырау Энергосат» уведомила потребителей, использующих электрическую энергию не для бытовых нужд, о прекращении с 15 мая 2018 года взимания 100% предвзятельной оплаты за поставляемую электрическую энергию.

«Данная мера, как обязательное условие договора на электроснабжение, действовала в регионе с 2002 года. Она оказывала дополнительную финансовую нагрузку и негативно сказывалась на развитии бизнеса», – сказал тогда директор Палаты предпринимателей Атырауской области Абдолла Идресов.

Дошкольная революция

Передача детсадов в доверительное управление едва не оказалась под угрозой срыва

Родители детей сразу нескольких дошкольных учреждений Актюбе выступили против инициативы городского акимата по передаче детских садов в доверительное управление. Как заявили в областном управлении образования, передачу дошкольных учреждений в частные руки приостановят на время проверки обоснованности жалоб общественности.

Наталья САЛЬКОВА

Неделя противостояния

Передавать детские сады в доверительное управление в Актюбе начали в 2016 году. И если за два предыдущих года одна из форм ГЧП была внедрена в четырех дошкольных учреждениях, то в этом году уже пять детсадов сменили хозяев. Как сообщила заместитель акима города Актюбе Кульпаршин Айдарханова, решение о передаче детсадов в доверительное управление принято акиматом города в соответствии с Законом РК от 1 марта 2011 года «О государственном имуществе» и правилами передачи госимущества в доверительное управление, утвержденными приказом министра национальной экономики РК за №17 от 16 января 2015 года.

Однако такая инициатива местных властей вызвала волну негодования со стороны родителей. На минувшей неделе несколько десятков родителей собрались у здания городского акимата с требованием разъяснить, почему детские сады передают в частные руки. Родители высказали опасения, что это приведет к увеличению оплаты, увольнению опытных педагогов и ухудшению качества оказания услуг дошкольными учреждениями. Впрочем, представители акимата объясняют, что возмущения родителей дошколят не обоснованы: участники возьмут на себя вопросы ремонта учреждений образования, создадут более комфортные условия для детей, при этом снизится финансовая нагрузка на бюджет.

«Передача детсадов в доверительное управление – это новая система, которая позволит охватить больше детей дошкольного

возраста воспитанием и снизит очередность в детсадах. Кроме того, частный предприниматель вкладывает собственные средства в укрепление материально-технической базы этих учреждений, тем самым снижается нагрузка на бюджет», – прокомментировала ситуацию на встрече с родителями и СМИ и. о. руководителя городского отдела образования Гульназ Мырзагалиева.

В детских садах будут сохранены штат, профиль, оплата за питание ребенка и заработная плата педагогов, объяснили в городском отделе образования. Однако представители уже другого детского сада пришли за разъяснением ситуации к областному акимату.

Родители уверены, что контроль со стороны СЭС и управления образования за частными детсадами не такой строгий, как за государственными. Кроме того, смена руководства может привести, по их мнению, к увольнению опытных заведующих детсадами и воспитателей, а также к сокращению штата.

По словам представителей областного управления образования, садики передаются в доверительное управление без права выкупа сроком на пять лет. В договоре прописаны все условия, сама процедура проведена в соответствии с законодательством, а в случае несоблюдения условий лицом, принявшим садик в управление, договор может быть расторгнут в любой момент.

«Мы, как орган управления образования, запросили у акимата города все соответствующие документы, касающиеся передачи детсадов в доверительное управление. Мы должны изучить ситуацию. Пока передача других садиков в доверительное управление будет приостановлена до полного разбирательства», – сообщила во время встречи с родителями заместитель руководителя областного управления образования Марал Мыржыкбаева.

Передача детских садов в доверительное управление возможна как с правом выкупа, так и без, говорит Марал Мыржыкбаева. В Актюбе пока практикуют доверительное управление без права выкупа. Договор с предпринимателем акимат подписывает на пять лет с возможностью дальнейшего продления.

О том, что передача детсадов в частные руки – неизбежность, аким



Родители детей не согласны с передачей детсадов в доверительное управление. Фото автора

города Актюбе Ильяс Испанов говорил еще на отчетной встрече с населением в феврале этого года.

«С прошлого года строительство новых детских садов у нас приостановили. У нас теперь садики финансируют только на погашение затрат. На развитие у нас средств нет, как же мы увеличим количество садиков? Мы пользуемся программой государственно-частного партнерства (ГЧП). А доверительное управление – это одна из форм ГЧП. Вообще государственная программа предполагает, что государственных садиков, кроме коррекционных, совсем не останется. Да и с коррекционными тоже, возможно, создадут ГЧП», – пишет газета «Актюбе Таймс».

Затратный бизнес

На минувшей неделе местные власти также подтвердили, что отказываться от ГЧП они не намерены. Кроме того, по словам заместителя акима города Актюбе Кульпаршин Айдархановой, передавали в частные руки те сады, которые нуждались в ремонте и

благоустройстве территории. Решение о том, какие детсады передавать, принимает специальная комиссия горакимата. Процедура отбора потенциальных владельцев проходит на конкурсной основе. Есть определенные требования к предпринимателям, которые могут взять детский сад в доверительное управление. Самое главное из них – сохранение статуса дошкольного учреждения, а также 80% штата сотрудников. Кроме того, учитывается опыт работы в детских дошкольных учреждениях. Каждый предприниматель представляет свой бизнес-план, в соответствии с которым будет улучшать материально-техническую базу и деятельность дошкольного учреждения.

Детский сад «Димаш» предпринимательница Злата Сисенгалиева взяла в доверительное управление в августе прошлого года. Раньше она занималась торговлей, затем решила сменить направление – посоветовали друзья, которые уже имеют частные детсады. В итоге в дошкольном учреждении сменилась не только вывеска.

В здании площадью 4400 кв. м произвели капитальный ремонт. Сколько потрачено средств, предпринимательница не озвучивает, но говорит, что этот вид бизнеса требует много вложений. Она надеется, что вложенные средства окупятся в течение семи лет.

«Садик был в плачевном состоянии, не было пластиковых окон, отопительная система требовала ремонта, крыша протекала, старая мебель. Мы полностью поменяли отопительную систему, санузлы, кафель, линолеум, закупили постельные принадлежности, посуду, игрушки. Можно сказать, все сделали с нуля. Установили видеонаблюдение, сигнализацию», – говорит предпринимательница Злата Сисенгалиева.

В детском саде сохранили преподавательский состав, более того, рассказывает руководитель дошкольного учреждения «Димаш», повысили зарплату кухонным работникам и некоторым воспитателям, в зависимости от стажа работы. Стоимость оплаты питания воспитанников остается прежней

– 500 тенге в день. Единственное, родители оплачивают дополнительные услуги – английский язык, хореографию, таэквондо и шахматы. Но это уже по желанию.

«Сейчас за счет тех средств, которые выплачивает акимат на одного ребенка, мы оплачиваем коммунальные услуги и выплачиваем зарплату работникам. Садик большой, поэтому планируем открыть дополнительные платные группы для детей от 1,5 до 3 лет, чтобы был дополнительный доход. Всего садик посещают 168 детей, а мы можем принять 400–420 дошколят», – делится планами Злата Сисенгалиева.

Если надо – проверим

На сегодняшний день предприниматели уже вложили в улучшение материально-технической базы детсадов в рамках ГЧП более 300 млн тенге. А те руководители, которые приняли в доверительное управление садики в этом году, согласно бизнес-планам, потратят на ремонт и благоустройство территорий 236 млн тенге в течение пяти лет. Сейчас в Актюбе 88 частных и 44 государственных детсадов. Около 30% из числа последних нуждаются в ремонте.

«По договору, который заключает предприниматель с городским акиматом, здание остается в коммунальной собственности, передача его в залог и третьим лицам запрещена. Кроме того, те садики, которые уже переданы в доверительное управление, мы дополнительно проверим, как они работают, учитывая обращения родителей, хотя необходимости в этом нет», – рассказала «КЪ» заместитель акима города Актюбе Кульпаршин Айдарханова.

Независимо от формы собственности на содержание одного ребенка в детском саду из бюджета выделяется 19 350 тенге. При этом, по словам Кульпаршин Айдархановой, контроль за садами, переданными в доверительное управление, не менее строгий, чем за государственными дошкольными учреждениями. Дважды в год они проверяются сотрудниками санэпидстанции и регулярно сдают отчеты о реализации своего бизнес-плана в городской акимат. Не останется без внимания и воспитательный процесс, он будет идти в соответствии с госпрограммой.

Ценам на хлеб приказали стоять

В ЗКО буквально на двое суток подорожал на 10 тенге хлеб высшего сорта. Когда об этом факте узнали в акимате области, стоимость хлеба вернулась на круги своя – 90 тенге за буханку.

Людмила КАЛАШНИКОВА

Хлеб высшего сорта стал дороже на 10 тенге в фирменных киосках хлебопекарного завода №1 1 ноября 2018 года.

Причину подорожания в хлебопекарне назвали одну – низкий урожай зерна, который собрали хлеборобы по области. И действительно, как сообщили «Къ» в областном управлении сельского хозяйства, валовый сбор зерна в 2018 году был почти втрое ниже, чем в 2017 году.

Была засуха – зерно подорожало

Так, по данным заместителя руководителя сельхозуправления Дениса Умашева, крестьянские хозяйства ЗКО собрали в этом году 137,2 тыс. тонн зерна, для сравнения, в 2017 году – 360 тыс. тонн зерна. При этом потребность области в продовольственном зерне в год составляет порядка 112 тыс. тонн, в фуражном зерне – 181 тыс. тонн.

В ЗКО было списано 40 тыс. гектаров посевов пшеницы, сгоревшей из-за засухи, что в восемь раз больше, чем в 2017 году.

Отвечая на запрос «Къ» еще в начале октября 2018 года, в областном управлении сельского хозяйства отметили, что объемов зерна, собранного местными фермерами, не хватит на то, чтобы обеспечить потребность жителей в продовольственном и фуражном зерне. Его придется докупать в соседних регионах, и если стоимость пшеницы нового урожая будет высокой, повышения цен на хлеб не избежать.

Однако практически в то же время – 2 октября этого года – на селекторном совещании под председательством



премьер-министра РК Бахытжана Сагинтаева аким ЗКО Алтай Кульгинов заявил, что хлеб и мука в области не подорожают.

«В нашей области восемь лет подряд была засуха. Но в 2016 и в 2017 годах был хороший урожай. Поэтому мы будем активизировать работу стабилизационного фонда и не допустим повышения цен на муку и хлеб», – пояснил тогда глава региона.

Однако прошел месяц, и хлеб подорожал.

1 ноября хлеб высшего сорта в фирменных киосках хлебопекарного завода №1 (ИП «Исаев») стал дороже на 10 тенге – ценники на хлеб высшего сорта даже поменяли с 90 на 100 тенге, также подорожал с 95 до 105 тенге за буханку тостовый хлеб высшего сорта.

В пресс-службе областного управления сельского хозяйства «Къ» пояснили, что они не мониторят цены на хлеб высшего сорта (отслеживают только стоимость хлеба первого сорта – «Къ»), поэтому не знают причин повышения этих цен.

Уже на следующий день после совещания в областном акимате, в фирменных ларьках хлебопекарного завода №1 вернули старые ценники на хлеб высшего сорта – 90 тенге.

Фото автора

Однако в пресс-службе все же сообщили, что с начала года резко выросла закупочная цена на продовольственное зерно: если в начале 2018 года тонна зерна на муку стоила 42–47 тыс. тенге, то теперь стоимость составляет 55–60 тыс. тенге за ту же тонну.

Мука дорогая – хлеб дешевым быть не может

Владелик хлебопекарного завода №1 Хамзат Исаев пояснил «Къ», что именно повышение цен на муку стало главной причиной их повышения цен на хлеб.

«В начале года мы закупили муку на Железном комбинате хлебопродуктов по цене чуть больше 4 тыс. тенге за 50-килограммовый мешок муки высшего сорта, – рассказал Хамзат Исаев. – Сейчас тот же мешок муки стоит уже 5200 тенге, чуть дешевле муки высшего сорта на КХП «Аккнар» – 4950 тенге за тот же мешок 50 кг. Старые запасы муки у нас закончились, и

мы закупили муку нового урожая по новым расценкам. Печь хлеб себе в убыток мы не можем, поэтому нам пришлось поднять цены. Пока только на хлеб высшего сорта. Но цены на муку первого сорта тоже растут. Я звонил в Костанай, узнавал их расценки на зерно – 1 тонна стоит 60 тыс. тенге, хотя в начале года они продавали зерно к нам в область по 42 тыс. тенге за тонну. Если они с их высокими урожаями подняли цену, значит, мука везде будет дорогой. И хлеб точно дешевле не станет».

Руководители двух других уральских хлебопекарен – «Желез нан» и ИП «Попков» – цены на свой хлеб не подняли по причине того, что у них есть запасы муки, закупленной по старым расценкам. Однако они не исключают, что уже в ближайшее время им тоже придется задуматься об увеличении цен на свою продукцию.

«Думаю, что скоро запасы прошлогодней муки у нас закончатся и нам придется закупать ее по новым расценкам, – отметил руководитель «Желез нан» Олег Талецкий. – С начала года мука в среднем выросла в цене на 20–25 тенге за килограмм, и мы вынуждены будем поднять свои расценки на хлеб, чтобы не работать себе в убыток. На сколько подорожает наш хлеб? Думаю, повышения цены в пределах 8–11 тенге нам точно не избежать».

В аналогичной ситуации находится и ИП «Попков». «Мы пока еще не задумывались о том, на сколько повысим свои расценки на хлеб, – признался «Къ» глава компании Алексей Попков. – Но через полмесяца – куда деваться – будем поднимать цены, потому что старая мука заканчивается, а мука нового урожая уже продается по повышенной цене. Если в начале года килограмм муки первого сорта стоил 60 тенге, то теперь он стоит 95 тенге».

«Держите цены, иначе накажем!»

Однако уже 2 ноября, как сообщила пресс-служба акима области, прошло экстренное совещание под руководством первого заместителя акима области Игоря Стекова с владельцами крупных хлебокомбинатов и мукомольных предприятий – ИП «Антипов», ИП «Попков», ИП «Доценко», АО «Желаевский КХП» и ТОО «Белес Агро».

Встреча была проведена по вопросу цены на хлеб первого сорта, входящий в перечень социально значимых продовольственных товаров.

«Текущая цена на муку первого сорта составляет 95–96 тенге, она имеется в достаточном количестве на мукомольных предприятиях и вполне достаточна для поддержания цены на хлеб первого сорта на текущем уровне – 70 тенге за 1 буханку, – заявил Игорь Стеков. – Никто не имеет права спекулировать на уровне жизни населения нашей области, а тем более, говорить от лица других предприятий, что цены на хлеб поднимутся везде! По отдельным фактам, при наличии необоснованного повышения цены и сговора, будем проводить проверки и привлекать к ответственности в рамках закона».

Руководители хлебопекарен Уральска заверили первого заместителя акима области, что поднятия цены на хлеб не планируют.

Уже на следующий день в фирменных ларьках хлебопекарного завода №1 вернули старые ценники на хлеб высшего сорта – 90 тенге.

Впрочем, как признаются владельцы отдельных пекарен, акимат области настоятельно просил их не поднимать цены на хлеб до конца 2018 года. Но при этом никакой муки из стабфонда, никакой финансовой поддержки взамен за услугу «сдерживать цены на хлеб любыми способами» чиновники облакматата бизнесменам не предложили.

Вода будет, но позже

Строительство водовода затягивается из-за задержки с финансированием

Этим летом в Актобе начали реализацию проекта по переброске воды из Актюбинского водохранилища в реку Саздинку. Суть идеи в том, чтобы обеспечить полив зеленых насаждений в районах вблизи водоканала. Учитывая важность проекта, его планировалось сдать в течение полугодия. Но задержка с финансированием внесла в планы свои коррективы.

Наталья САЛЬКОВА

Река Саздинка, протекающая практически в самом центре города, используется для полива зеленых насаждений. Пополняется русло из Саздинского водохранилища в период паводка. Но этой воды недостаточно. Поэтому еще в советское время возникла идея наполнять водный канал дополнительно из Актюбинского водохранилища. К реализации этой задумки удалось приступить лишь в этом году. Масштабный проект разделили на три очереди. В первую очередь строительства входят водозабор с русла реки Илек и насосная станция первого подъема. От нее вода будет подаваться по водозабору протяженностью 10,5 км. Водовод протянут из стеклопластиковых труб диаметром 350 мм.

«Из Актюбинского водохранилища вода сбрасывается в Илек и оттуда уже будет поступать далее в Саздинку, так как непосредственно с Актюбинского водохранилища условия забора воды более сложные. По подземным трубам через район оптового рынка на 41-м разъезде вода поступит в район кольцевой дороги в 12-м микрорайоне. Возле насосной станции также построят электростанцию», – рассказал «Къ» инженер-гидротехник АФ РГП «Казводхоз» Максат Разбаев.

Далее, по его словам, в 12-м микрорайоне возведут насосную станцию второго подъема и две подземные нити водопровода диаметром 315 мм. В этом районе, за Центром искусств, когда-то находилось естественное озеро, которое в последнее время было захламлено мусором. Его очистят, а дно забетонируют. С этого искусственного озера вода будет подаваться также по подземным трубам в искусственный пруд в Парк первого президента. Его уже практически полностью привели в порядок, сделали бетонное дно и откосы. Оттуда излишки воды будут сбрасываться в протекающую рядом Саздинку в районе Свято-Никольского собора.

Третья очередь строительства пролегает рядом с рынком «Шыгыс». Здесь когда-то тоже было естественное русло, оно в период



Работы по строительству канала по переброске воды выполнены наполовину от запланированного объема, говорит инженер-гидротехник АФ РГП «Казводхоз» Максат Разбаев. Фото автора

паводка постоянно разливалось и затопляло дачи. Теперь эти 2,7 км полностью расчищают и придают им форму, дамбы поднимут, закрепят откосы, чтобы вода беспрепятственно впадала в Илек.

«С мая по сентябрь мы обеспечим полив зеленых насаждений и создадим необходимый водный микроклимат в районах, где будет пролегать канал. Из-за маленькой глубины и сильного прогрева воды Саздинка цветла, теперь этого не должно быть. Глубина в водоканале будет от 1,5 до 2 м, вода будет проточной», – говорит Максат Разбаев.

Отели как лучше

Продолжительность строительства проекта предусмотрена – 20 месяцев. Но акимат поставил задачу перед подрядчиком ввести раньше срока хотя бы первую очередь строительства, чтобы со следующей весны вода уже поступала для полива зеленых насаждений. Однако строительство отстает от запланированных темпов, говорят в филиале Казводхоза. Проект финансирует Европейский банк реконструкции и развития. Общая стоимость всех трех очередей строительства – 1,362 млрд тенге. При плане за пять месяцев в 1,83 млрд тенге фактическое выполнение строительства-монтажных работ составило 592 млн, или 54% от контрактных обязательств.

«С финансированием задержки были. Поэтому задерживается строительство. Сначала мы вложили в строительство 120 млн собственных средств. Работать начали

в июне, первую оплату получили в сентябре от заказчиков. Это более 100 млн тенге. Теперь ждем следующего транша», – говорит начальник производственно-технического отдела подрядной организации ТОО «ТехникаРемСтрой» (Шымкент) Нурбол Махамбетов.

Однако, как отмечает Максат Разбаев, все вопросы, в том числе и с поливом, урегулированы, поскольку ЕБРР, прежде чем начать финансирование, все это учитывает. «Там условия финансирования отличаются от условий наших банков. Они требуют очень много документов, актов выполненных работ. Возврат денег будет осуществляться за счет платы за воду. 2,16 млн куб. м воды будет подаваться ежегодно в поливной сезон из Актюбинского водохранилища в Саздинку. Емкость самого водохранилища – 25 млн куб. м. Поэтому беспокойство об обмелении водохранилища беспочвенно», – говорит инженер-гидротехник АФ РГП «Казводхоз».

По его данным, по первой очереди уже выполнена подготовка котлована для бетонирования. Здание насосной станции и водопуск в Саздинку тоже готовы. Земляные работы завершены на 90%, идет подготовка к бетонированию. «По второй очереди идет бетонирование днища котлована. Начало возведение стен, нити трубопровода уложены на 90%. На первом искусственном пруду земляные работы еще не завершены. Бетонирование пока не проводится, на втором полностью забетонировали. К на-

сосной станции проложен силовой кабель. На третьей очереди также проводятся подготовка и бетонирование», – рассказал Максат Разбаев.

Ошибка вышла

На сроках строительства сказались и то, что, когда проект уже был утвержден, выяснилось, что трасса водовода первой очереди строительства проходит по территории, предназначенной для строительства легкоатлетического манежа и еще ряда объектов. А третья очередь строительства частично проходила через дачные участки. Пришлось вносить коррективы. Сейчас с владельцами садоводческих коллективов ведутся переговоры, и решением вопроса занимается подрядчик совместно с проектировщиками и отделом земельных отношений города Актобе. Однако к увеличению стоимости проекта это не приведет, уверены в Казводхозе.

«Если бы деньги поступали вовремя, ежемесячно, то к ноябрю мы бы закончили строительство объекта. Теперь завершим объект к лету следующего года. В проекте были ошибки, сейчас они устраняются. В любом случае земляные работы, бетонирование зимой выполнять невозможно. Поэтому это переходящий объект. Но мы в сроки укладываемся. У нас по контракту 20 месяцев отведено для выполнения работ», – заключил Нурбол Махамбетов.

Как в ЗКО бизнес сам платил за субсидии

>> 1

Программа пошла бурно, а суммы изначально были заложены меньше, чем оказался спрос. В 2017 году начали выбирать деньги за 2018 год и в итоге минусовали весь трехгодичный бюджет», – сказал г-н Капанов в комментариях «Къ».

Предприниматель – сторонник долгосрочного планирования.

«Структура экономики должна выстраиваться на 10 лет вперед. Надо иметь представление и расцеты, 10-летнюю стратегию, чтобы кадры подготовить, базу. Соответственно, если есть инструменты государственной поддержки, такие как «Даму», то бизнесмен должен предполагать, что его поддержат на 7%, к примеру. Он будет считать свои деньги, просчитывать обороты, объемы инвестиций. К примеру, у меня есть договор на субсидии по кредиту, который я взял в 2014 году на шесть лет – на открытие частного детского сада и гимназии. Ежемесячно я платил более полумиллиона тенге – недостающую сумму субсидий. Таких бизнесменов на 1,2 млрд влетело», – говорит г-н Капанов.

Чтобы не наступить на те же грабли, нужно использовать и научный потенциал, убежден он.

«Мы приглашали на Совет представлений гоструктур, чтобы выяснить, кто будет за это отвечать, но ответа не получили. Строительный комплекс пострадал сильно, там большие объемы, крупные компании сильно пострадали. Потому что «Даму» тут ничего не решал. Они выступали в роли исполнителей», – считает председатель Совета.

Просто денег было мало

Другой точки зрения придерживается директор ЗКФ НПП «Атамекен» Ербол Иденов, который в то время возглавлял областной филиал АО «Даму». Искать крайних в этой ситуации не стоит, считает он. «Это основной вопрос, который, так скажем, трепетно обсуждался у нас в «Атамекене». С точки зрения региона, планирование было правильным. В 2016 году были внесены изменения в «Дорожную карту бизнеса», согласно которым часть средств на реализацию программы должна была выделяться из местного бюджета. Но деньги отсутствовали в бюджете. Мы не знаем, к сожалению, как эти средства распределялись и через республиканский бюджет. Мы тогда прогнозы свои дали и с управлением предпринимательства эти моменты отработали. Мы на эти суммы сейчас и вышли. Может быть, внутри бюджета области

или республиканского бюджета эти суммы просто не заложены? Думаю, той суммы, которую сейчас заложили на 2019 год, будет достаточно, чтобы удовлетворить весь спрос», – говорит г-н Иденов. Не согласен, что были ошибки в планировании, и Нуржан Калишанов.

«Когда в 2016 году рассчитывали 1 млрд 477 млн, это была огромная сумма для того времени. А сумма освоения этих средств была всего около 800 млн тенге. Тут был запас – почти половина всех денег. Тем не менее и этого не хватило», – сказал г-н Калишанов.

Нужна ли такая помощь?

Компании не получили прямого убытка от ведения бизнеса без субсидий, заверяют финансисты. К тому же все бизнесмены, в рамках договорных обязательств, получают компенсации своих расходов.

«Когда анализируется бизнес-проект, банк или институт развития рассматривает вариант, как поведет себя бизнес без учета субсидий. И если прогноз в этом плане плохой, то могут и не кредитовать», – объясняет Ербол Иденов.

Финансисты подчеркивают: сегодня спрос на этот инструмент очень высокий.

«Сейчас экономическая ситуация не совсем ясная. У бизнеса предельно негативное настроение. И эти деньги бизнесу очень нужны. Предприниматели не знают, как поведет себя иностранная валюта. А если есть субсидирование, у них есть «подушка безопасности», которая поможет более мягко пережить эту ситуацию», – говорит директор палаты.

Программа «Дорожной карты бизнеса» продлена до 2025 года. В 2019 году акценты будут сделаны на такие инструменты, как субсидирование процентов банковских займов, страхование и гарантирование займа и развитие франчайзингового бизнеса. Это стратегические задачи, объясняют финансисты.

К тому же в 2019 году, в соответствии с посланием президента страны, на программу «Дорожная карта бизнеса» из республиканского бюджета будут дополнительно выделяться 30 млрд тенге. Бизнесмены могут также воспользоваться программой развития продуктивной занятости, советуют спикеры «Къ». Программа эта обширная. Помимо нефинансовых мер – обучения и трудоустройства, там заложен механизм микрокредитования МСБ для начинающих предпринимателей под 6% годовых. Сумма небольшая – до 15 млн тенге, но сегодня эти самые низкие ставки.