ПРЕДСЕДАТЕЛЬ ПРАВЛЕНИЯ ФОНДА «ДАМУ» ЛЯЗЗАТ ИБРАГИМОВА: «МЫ НАУЧИЛИ БИЗНЕС НЕ БРАТЬ ДОЛЛАРОВЫХ КРЕДИТОВ» >>> стр. 3

WWW.KURSIV.KZ

"Курсивъ" № 49 (627)

Подписные индексы:
15138 - для юр. лиц
65138 - для физ. лиц

КУРСИВъ

всегда в курсе: новости, прогнозы, аналитика

РЕСПУБЛИКАНСКИЙ ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК | ИЗДАЕТСЯ С 2002 ГОДА

№ 49 (627), СРЕДА, 16 ДЕКАБРЯ 2015 г.

ВЛАСТЬ/БИЗНЕС: ПРОВЕРИМ ЧУВСТВА ВРЕМЕНЕМ >>> [стр. 2]

ИНВЕСТИЦИИ: ЧЕРНЫЙ МИНИМУМ >>> [стр. 4]

КОМПАНИИ И РЫНКИ: УГОЛЬ VS ЗЕЛЕНАЯ ЭНЕРГЕТИКА >>> [стр. 5]

БАНКИ И ФИНАНСЫ: ЧТО ХОТЕЛ СКАЗАТЬ ДОСАЕВ? >>> [стр. 6]

* Бриф-новости

Закон против казсодержания

Жесткая регламентация закупок не дает серьезного эффекта по развитию отечественного производства

>>> [стр. 2]

Язык до Китая доведет

Аналитики рекомендуют покупать акции компании China Mobile Ltd – крупнейшего мобильного оператора Китая, который демонстрирует стабильный рост на протяжении 10 лет – с 2004 года количество пользователей компании выросло на 350%.

>>> [стр. 4]

Национальный сертификат не защитит Казнет

Массовая установка национальных сертификатов безопасности на компьютеры и смартфоны влечет за собой большие угрозы для пользователей в случае их взлома. Ни одного положительного опыта использования сертификатов безопасности для Интернета в масштабах страны в мире нет.

>>> [стр. 5]

Weekend с «Къ»

Мультимедийная выставка, балет на большом экране, предновогодняя ярмарка и другие мероприятия в подборке «Къ».

>>> [стр. 8]

Последняя девальвация уходящего года?

Валюта

Курс тенге на Казахстанской фондовой бирже в понедельник, 14 декабря, рухнул более чем на 4% – до очередного исторического минимума, установив четвертый рекорд падения менее чем за четыре месяца – с 20 августа 2015 года, когда правительство объявило об отмене валютного коридора и о переходе к свободному плавающему курсу.

Динара ШУМАЕВА

Курс тенге рухнул более чем на 4%

По итогам утренней сессии на KASE, последняя сделка закрылась на уровне 329,67 тенге за доллар, открывшись с уровня 315,10. Таким образом, менее чем за час доллар подорожал на 14,57 тенге (4,6% с уровня открытия).

Дневная сессия на KASE открылась уже с 330,10, достигая максимальной отметки в 333,90 и закрывшись на уровне 332,95 тенге за доллар.

Средневзвешенный курс по итогам обеих сессий составил 328,45 тенге. Таким образом, по сравнению со средним значением накануне (11 декабря) тенге рухнул на 4,6%. По итогам утренней сессии 15 декабря, курс тенге упал еще на 2,8%. Однако после обеда тенге укрепился до 332,36. Национальный банк сообщил, что участвует на внутреннем валютном рынке «в целях сглаживания кратковременных колебаний курса тенге, но при этом не препятствует действию фундаментальных факторов, определяющих соотношение спроса и предложения на иностранную валюту».

В целом, с 20 августа 2015 года – со дня перехода на свободное курсообразование – курс доллара к тенге вырос в 1,8 раза.

Что будет дальше?

Аналитики инвестиционных компаний, независимые финансисты и экономисты достаточно осторожно прогнозируют дальнейший курс тенге, однако никто не ожидает его укрепления.

По прогнозам директора аналитического департамента инвестиционной компании «Golden Hills – КапиталЪ AM» **Михаила Крылова**, к концу года нефть может упасть еще на 10%.

«Соразмерного снижения ждем и от тенге, просадка которого целиком объясняется ухудшением условий на нефтяном рынке. Вероятно, что курс доллара по отношению к казахской валюте достигнет 364», – сказал он.

В своем макроэкономическом отчете «Взгляд на мировую экономику и Казахстан аналитики BCC Invest прогнозируют, что при цене на нефть $35–37 за баррель курс тенге должен составить от 350 до 370 тенге за доллар США.

«Поэтому мы не исключаем вероятность того, что тенге может опуститься на эти уровни в ближайшее время. Однако мы все же думаем, что средняя цена Brent в 2016 году будет в диапазоне $42-44 за баррель. При такой средней цене средний курс тенге будет в диапазоне 295-315 за доллар США», – говорится в отчете.

Генеральный директор ВТБ Капитал I2BF **Адиль Нургожин** не стал давать прогнозы по курсу тенге, но в целом порекомендовал наблюдать за ценами на нефть и другие энергоресурсы, а также за динамикой развивающихся валют. Что касается цен на нефть, эксперт полагает, что диапазон цен ниже $30 вполне вероятен, если только из-за каких-то катаклизмов Ближний Восток не начнет замораживать добычу или резко повысится спрос на нефть.

По его мнению, теоретически Нацбанк может вмешаться в процесс торгов, но лучше делать этого не стоит. «Надо позволить тенге упасть и достигнуть дна. Лучше поберечь золотовалютные резервы и деньги Нацфонда», – считает эксперт.

Финансовый аналитик ИК «Финам» **Тимур Нигматуллин** затрудняется дать точный прогноз.

«Учитывая повышенную волатильность цен на нефть и неопределенность, связанную с декабрьским заседанием ФРС США, дать осмысленный прогноз по курсу тенге к доллару на конкретную дату невозможно. По моим оценкам, до конца года тенге будет плавно (в пределах 5–10%) ослабевать по отношению к доллару США от текущих уровней», – комментирует он.

На его взгляд, политика Нацбанка не является независимой. Так, в начале ноября глава местного ЦБ **Кайрат Келимбетов** покинул свое кресло по указу президента. Как показывает практика, в таких случаях политика ЦБ непредсказуема, а доверие к нему среди экономических контрагентов крайне низко.

«Таким образом, я не исключаю, что, даже при возобновлении валютных интервенций курс нацвалюты не удастся удержать на текущих уровнях. При этом будут потрачены значительные объемы ЗВР и страна может лишиться своих кредитных рейтингов», – подчеркнул представитель «Финам».

Что касается цен на нефть, то, как считает г-н Нигматуллин, на «черное золото» сейчас оказывает давление сразу четыре мощных фактора: слухи о подготовке США к отмене запрета на экспорт нефти, укрепление доллара к корзине основных валют перед заседанием ФРС, экспирация контрактов и, наконец, ожидание снятия санкций с Ирана. Очевидно, что большая часть из перечисленных факторов будет иметь краткосрочный эффект – до конца этого года.

«Среднегодовую цену Brent в следующем году ожидаю в диапазоне $45-65 за баррель. В последнем случае, при прочих равных, среднегодовой курс доллара к тенге, вероятно, впишется в диапазон 300-340», – говорит он.

«Из-за падения цен на нефть, отсутствия внятной политики Нацбанка и ослабления российского рубля мы сейчас наблюдаем сильное давление на тенге. Сложно делать прогнозы в текущей ситуации», – говорит председатель правления BRB Invest **Галим Хусаинов**. Он полагает, что Нацбанк уже вмешался в процесс торгов, судя по объему. Но в целом регулятору нужно определиться – вмешиваться ему или нет, «должна быть одна политика, а сейчас больше похоже на ручное управление», – говорит г-н Хусаинов.

Начальник аналитического департамента голландской инвестиционной компании Schildershoven Finance **Владимир Малиновский** считает, что сегодня важно смотреть не просто на курс тенге, а на курс тенге по отношению к рублю. Это наиболее надежный маркер в сложившихся условиях.

По его словам, если сравнивать курс тенге не с долларом, а с российским рублем, то можно отметить, что за последние месяцы, по итогам прошедших девальваций, он практически вернулся к средним уровням, на которых торговался в последние 10 лет.

«На 14 декабря за один рубль давали 4,5 тенге. С конца 2014 года, когда российское правительство практически отпустило курс рубля, а казахский ЦБ продолжал поддерживать национальную валюту, тенге укреплялся к рублю до порядка 2,65х, что, конечно, снижало конкурентоспособность казахских товаров по отношению к российским. В этих условиях решение правительства Казахстана отпустить в свободное плавание тенге, по-видимому, выглядело необходимым для поддержки местных производителей.

Таким образом, если прогнозировать дальнейшее движение тенге по отношению к рублю, то не исключено его опережающее ослабление для достижения уровня порядка 4,8–5х, после которого тенге будет ходить «рядом» с рублем», – объясняет представитель Schildershoven Finance.

По его мнению, с учетом текущих реалий, Нацбанк скорее всего не будет активно вмешиваться в ценообразование на валютном рынке, так как, по сути, это приведет лишь к снижению объема резервов. Возможно, он будет выходить на рынок, только чтобы сгладить слишком сильные движения.

Независимый финансист **Мурат Темирханов** от прогнозирования курса пока отказался.

«По прогнозу курса сказать не могу, поскольку не понимаю, чем занимается Нацбанк, а от него много чего зависит», – сказал он.

Однако он добавил, что его больше беспокоит, что курс не колеблется, а просто девальвирует – то резко, то постепенно.

«Должны быть и обратные движения, пускай и краткосрочные. Пока все это говорит, что у нас нет свободного плавания тенге. Я думаю, Нацбанк также участвует в покупке долларов, но на практике это трудно доказать. Посмотрим на поведение РЕПО и СВОП», – сказал г-н Темирханов.

Финансовый аналитик ANZ Banking Group **Куаныш Батырбеков** ожидает курс по паре USD/KZT 365 на 31 декабря 2015 года. По его словам, до конца года ожидаются повышение базовой процентной ставки в США, продолжение падения рубля и юаня, и анонс продолжения санкций Евросоюза к Российской Федерации.

«Все эти факторы окажут негативное влияние на курс тенге, вкупе с внутренним эффектом «самоисполняющегося пророчества» (self-fulfillingprophecy) – когда люди ожидают девальвации (при отсутствии доверия Нацбанку) и начинают скупать доллары в ожидании девальвации, тем самым и провоцируя ее наступление», – комментирует он.

На его взгляд, цены на нефть стабилизируются в диапазоне $33-37 за баррель к концу года. Риск дальнейшего падения в район 30 и ниже крайне низок, и может быть спровоцирован рыночной спекуляцией (краткосрочно) либо банкротством крупного нефтяного трейдера (как Glencore, ADM, Vitol, Bunge). Аналитик считает, что Нацбанк технично вмешивается и при текущем курсе (для недопущения быстротечного «обвала» до 370-380). «Уровень в 400 будет довольно тяжело преодолеть населению психологически, поэтому при негативном сценарии, логично предположить «офера» на уровне в 380 для недопущения пробивки в 400», – говорит он.

В течение 2016 года финансист прогнозирует коридор курса в 390-420 тенге, средний курс – 399. Главные факторы, помимо нефти, на его взгляд, будут политические – как в США (выборы нового президента: при «республиканском» кандидате можно предположить более быстрое укрепление доллара, чем при «демократе», так и в Казахстане (выборы в мажилис, возможно досрочные, до которых можно предположить «защиту» тенге) и России (санкции ЕС и отношения с Турцией).

«Астана Моторс» продлила спонсорство велокоманды Pro Team Astana

В Астане, на республиканском велотреке «Сарыарка», 12 декабря состоялось подписание Меморандума между компанией «Астана Моторс» и Казахстанской федерацией велоспорта о продлении титульного спонсорства профессиональной велокоманды Pro Team Astana.

Дмитрий ЦХЕ

Подписание документа проходило в рамках мероприятия, посвященного чествованию велосипедных команд. От имени «Астана Моторс» меморандум подписал президент компании г-н **Нурлан Смагулов**, от имени Казахстанской федерации велоспорта, свою подпись под документом поставил президент Федерации г-н **Дархан Калетаев**.

Комментируя решение компании не оставлять один из брендов независимого Казахстана без поддержки в сложных экономических условиях, Нурлан Смагулов отметил: «Для нас большая честь и дальше продолжать сотрудничество с казахстанской профессиональной велокомандой Pro Team Astana, известной не только жителям страны, но и далеко за ее пределами. В Казахстане активно развивается как профессиональный велоспорт, так и велодвижение, к которому каждый год присоединяется все больше и больше людей, в том числе и сотрудники нашей компании. Более того, компания «Астана Моторс» с брендом Hyundai на протяжении трех лет выступает официальным партнером профессиональной шоссейной велогонки Tour of Almaty с участием всемирно известных команд. Когда я вижу, как «везут» имя нашей компании на фоне, Pro Team Astana, я чувствую, что мы, таким образом, поддерживаем казахстанский спорт и поддерживаем наше государство, так как Pro Team Astana – один из самых успешных спортивных проектов Казахстана», – сказал глава «Астана Моторс».

В свою очередь генеральный менеджер велокоманды **Александр Винокуров**, поблагодарил Нурлана Смагулова за поддержку и заверил, что велогонщики оправдают доверие и надежды. «Компания «Астана Моторс» является спонсором нашей команды вот уже несколько лет. Вместе мы внесли большой вклад в велоспорт и добились нескольких больших побед. Я уверен, что в будущем мы добьемся еще большего», – сказал А. Винокуров.

Напомним, что впервые компания «Астана Моторс» стала официальным спонсором велокоманды Pro Team Astana, защищающей честь Казахстана на международной спортивной арене в 2013 году.

Закон против казсодержания

Проблема

Жесткая регламентация закупок не дает серьезного эффекта по развитию отечественного производства.

Гульмира САРБАСОВА

Данная проблема была поднята в ходе совещания по вопросам стимулирования спроса на отечественную продукцию в НПП «Атамекен». В частности речь шла о закупках товаров и услуг недропользователями и крупными промышленными предприятиями. Выяснилось, что по сути компании тратят на закуп крупные суммы, но вот до отечественного производителя они практически не доходят.

«По представленным данным недропользователей и промышленных предприятий, потребность в продукции легкой промышленности составляет более 1,36 млрд тенге, химической промышленности – около 6 млрд тенге, упаковочных предприятий – более 852 млн тенге, мебельной промышленности – 308 млн тенге», – сказал и. о. секретаря комитета обрабатывающей промышленности НПП **Толеген Молдахметов**. При этом, как отметили в НПП, промышленники готовы приобретать товары и услуги у казахстанских поставщиков, но существующие правила по казсодержанию мешают это делать.

«Закупки каждого крупного недропользователя жестко регламентированы, почти как госзакупки. Там все чрезмерно расписано, забюрократизировано. У них есть всего две возможности осуществлять прямой закуп у отечественных товаропроизводителей: когда доля казсодержания в товаре или услуге превышает 50% или, когда производитель находится в одном из моногородов. В остальных случаях, казахстанские производители конкурируют с иностранными на равных условиях», – говорит исполнительный секретарь Нацпалаты **Евгений Больгерт**.

По словам г-на Больгерта, проблема в том, что большинство местных производителей при всем желании не могут превысить 50-процентного казсодержания, так как сырье приходится закупать за рубежом. В таком случае недропользователь и рад бы закупить товар или услугу у местного производителя, но не имеет право отдать ему предпочтение, потому что это противоречит правилам закупок.

«Мы хотим на практике более детально проанализировать, насколько товарных позиций не распространяются эти требования, то есть, когда отечественный производитель работает в Казахстане, у него работают казахстанские кадры, но в силу объективных причин не может производить продукцию с казсодержанием более 50%», – сказал г-н Больгерт.

Депозиты – под гарантией государства

В своем ежегодном послании народу Казахстана президент Н.А. Назарбаев заявил о том, что политика дедолларизации в стране продолжится и призвал казахстанцев жить «на тенге». Об этом же на протяжении всего года говорили и в Казахстанском фонде гарантирования депозитов, который, несмотря на стрессовые условия, по итогам года достиг значительных успехов в приросте тенговых вкладов.

Девальвация, спад цен на основные статьи казахстанского экспорта и политическая нестабильность в мире оказали колоссальное давление на тенге и стали главными вызовами для Казахстанского фонда гарантирования депозитов (КФГД) в уходящем году. Впрочем, основанная по поручению президента еще в далеком 1999 году, эта структура с успехом выдержала испытание и даже намерена улучшить показатели по приросту сберегательных вкладов в тенге по отношению к другим валютам.

Сохранить доверие вкладчиков к тенге помог ряд мер, которые Правительство совместно с Национальным банком предприняли еще в начале года. Так, сумма гарантийного возмещения по депозитам в тенге была увеличена с 5 млн до 10 млн тенге. По мнению Председателя КФГД **Бакыта Когулова**, такая мера в период волатильности цен на мировых рынках была просто необходима. «В первую очередь, мы хотели защитить права и законные интересы вкладчиков. С повышением верхнего предела государственной гарантии по вкладам в тенге до 10 млн тенге, КФГД гарантирует около 99,5% счетов вкладчиков в полном объеме. То есть основную часть вкладчиков по всей стране мы защищаем полностью. Это достаточно высокий уровень защиты, соответствующий мировым стандартам».

О том, что эта мера правильная и своевременная, наглядно говорит и то, что увеличение сумм гарантии по вкладам в национальной валюте – это общемировая тенденция и международный опыт, рекомендованный Международной ассоциацией систем страхования депозитов и Международным валютным фондом.

Еще одним важным механизмом, запущенным в 2015 году Правительством по поручению Президента, стала выплата компенсации по срочным депозитам физических лиц, которые были открыты в тенге по состоянию на 18 августа 2015 года. «Этот механизм разрабатывался совместно Национальным банком, Фондом проблемных кредитов, Ассоциацией финансистов Казахстана и банками второго уровня в рамках специальной рабочей группы. По итогам этой работы был утвержден порядок выплаты курсовой разницы по депозитам физических лиц, открытым в национальной валюте, в связи с переходом к режиму свободно плавающего обменного курса», - рассказывает Бакыт Когулов.

Согласно принятым правилам, выплата курсовой разницы производится по вкладам физических лиц, открытым в тенге, с остатком не более 1 млн тенге. Датой фиксации остатков по депозитам было определено 18 августа 2015 года по курсу тенге, установленному Национальным банком Республики Казахстан на эту дату.

Впрочем, происходящие на рынке изменения затронули не только рядовых граждан, но и сами финансовые институты, о чем также упомянул в своем послании Президент, предупредив, что те участники финансового рынка, кто не сможет отвечать все возрастающим требованиям, должны уйти с рынка.

Есть и другой беспрецедентный опыт этого года: была реализована инициатива Правительства по выплате дополнительного возмещения вкладчикам Валют-Транзит Банка, закрытого по решению суда в 2007 году. Так, в начале августа фонд объявил о начале дополнительных выплат вкладчикам. «С 1 августа этого года по закону вкладчики Валют-Транзит Банка вправе получить дополнительное возмещение до 5 млн тенге – это плюс к тому, что КФГД выплачивал в 2007 году. Напомню, что на момент банкротства банка максимальная сумма выплаты составляла 700 тыс. тенге. Выплата проводилась из средств КГФД. Из средств специального резерва было выделено 4,25 млрд тенге, на 4 995 вкладчиков. По итогам этой дополнительной выплаты, обязательства перед 95,5% вкладчиков Валют-Транзит Банка по сумме депозита исполнены полностью. Остальные 4,5% – это 223 вкладчика, у которых остаток по депозиту превышал 5 млн тенге. С ними продолжает работу ликвидационная комиссия, которая также рассчитывается по вознаграждению с физическими лицами и с остатками на счетах юридических лиц», – говорит Бакыт Когулов.

По словам Председателя фонда, все эти меры направлены на защиту интересов вкладчиков, обеспечение им более быстрого доступа к их деньгам, а также оптимизацию процедур урегулирования несостоятельности в интересах всех сторон. Это в свою очередь полностью согласуется с основными принципами для эффективных систем гарантирования депозитов и с миссией КФГД.

Сегодня под гарантией Казахстанского фонда гарантирования депозитов находятся депозиты в каждом из 34 банков, работающих в Казахстане. Сам фонд реализует долгосрочную стратегию развития в соответствии с утвержденной Концепцией развития финансового сектора до 2030 года. Эта концепция закладывает основы для дальнейшего развития системы обязательного гарантирования депозитов: будут перераспределены институциональные полномочия, оптимизированы процессы оздоровления и ликвидации банков в соответствии с международной практикой.

При этом, уже сейчас международные эксперты высоко оценивают казахстанскую систему гарантирования депозитов. К примеру, в 2013 году КФГД был признан лучшей организацией среди 70 стран – участников Международной ассоциации систем гарантирования депозитов (IADI) в номинации «За достижения в совершенствовании системы гарантирования депозитов». А в 2015 году КФГД снова был отмечен, как лучшая организация уже за достижения в области выплаты гарантийного возмещения.

«Это действительно важное событие для нас – мы получили высокую оценку международного экспертного сообщества в нашей области. Эта оценка распространяется и на процессы выплаты, и на зрелость законодательства, и, что особенно важно – насколько хорошо в законодательстве предусмотрены процедуры, альтернативные ликвидации банка и расчеты с кредиторами. В общем, в долгосрочной перспективе, в своей стратегической работе, мы стремимся к тому, чтобы процедуры работы с несостоятельным банком гарантировали, что этот процесс будет наиболее быстрым и наименее болезненным для вкладчиков банка», – говорит Бакыт Когулов.

Проверим чувства временем

В Казахстане вступил в силу Закон «О государственно-частном партнерстве»

ГЧП

Изучив новый документ, юрист GRATA Шаймерден Чиканаев нашел в нем как плюсы, так и минусы, о которых подробно рассказал «Къ».

Павел АТОЯНЦ

Для начала юрист пояснил, что до принятия Закона о ГЧП законодательство РК не давало легального определения договора государственно-частного партнерства. Но в прежней редакции Закона РК «О концессиях» приводилось понятие государственно-частного партнерства, как «формы сотрудничества между государством и субъектами частного предпринимательства, направленного на финансирование, создание, реконструкцию и (или) эксплуатацию объектов социальной инфраструктуры и жизнеобеспечения». Более того, прежняя редакция Закона о концессиях четко прописывала, что ГЧП подразделяется на институциональное и контрактное. Согласно буквальному толкованию контрактное государственно-частное партнерство могло ранее реализоваться только в рамках договоров концессии, а также договоров имущественного найма государственного имущества и доверительного управления государственным имуществом, предусмотренных Законом РК «О государственном имуществе».

Существенными недостатками ГЧП законодательства РК до введения в силу Закона о ГЧП, как отмечает Шаймерден Чиканаев, являлись ограниченная сфера применения Закона о концессиях (объектом концессии по-прежнему могут быть только так называемые «объекты социальной инфраструктуры и жизнеобеспечения»), бюрократичность процедур Закона о концессиях (на практике для того, чтобы инвестор стал концессионером, требовалось и по-прежнему требуется не менее одного года), а также отсутствие в Законе о концессии концепции частной инициативы (возможности заключения договора концессии без проведения торгов, в случае, если с инициативой выступило частное лицо).

Смогут ли государство и бизнес двигаться в едином ритме?

Также инвесторов ранее смущал узкий спектр возможных видов договора ГЧП. В частности, в рамках прежнего законодательств РК договорная форма осуществления государственно-частных партнерств могла быть представлена только в форме договора концессии. На практике же заключение договора имущественного найма государственного имущества и договора доверительного управления государственным имуществом, отвечающего всем установленным Законом о концессиях принципам ГЧП, было невозможно.

И появился новый Закон

Из положительных моментов введения Закона о ГЧП Шаймерден Чиканаев выделяет введение в законодательство РК долгожданной концепции частной инициативы, закрепление упрощенной и с более сжатыми сроками, чем для концессии, процедуры проведения конкурса и заключения договора ГЧП. Также Закон о ГЧП дал более широкое определение государственно-частному партнерству, как «форме сотрудничества между государственным партнером и частным партнером, соответствующей признакам, определенным настоящим Законом». Было введено и новое легальное определение договора государственно-частного партнерства, как «письменного соглашения, определяющего права, обязанности и ответственность сторон договора государственно-частного партнерства, иные условия договора государственно-частного партнерства в рамках реализации проекта государственно-частного партнерства».

Помимо этого юрист GRATA отмечает, что в статье 7 Закона о ГЧП перечисляются виды возможных договоров государственно-частного партнерства, но данный список остается открытым, так что это делает возможным заключение и «иных договоров, соответствующих признакам государственно-частного партнерства». Тем самым Закон о ГЧП позволил решить вышеуказанную проблему узкого спектра возможных видов договора ГЧП, и позволит в будущем заключать иные договорные формы ГЧП, даже не предусмотренные Законом о ГЧП, но главное, соответствующие признакам государственно-частного партнерства, прописанным в статье 4 Закона о ГЧП.

Сначала ничего, затем сразу все

Вместе с тем эксперт считает, что Закон о ГЧП, по всей видимости, преследуя похвальную цель расширить возможность применения ГЧП во всех сферах экономики, неосознанно создал новую проблему – неоправданно широкое понимание термина государственно-частного партнерства.

«Расширять сферу применения ГЧП было необходимо, но с четким пониманием того, что «государственно-частное партнерство представляет собой вид инвестиционной деятельности», а договор государственно-частного партнерства, по сути, является предпринимательским договором. В текущей же редакции Закона о ГЧП к формам государственно-частного партнерства формально будут относиться, например, благотворительность, гранты, образовательные кредиты, стипендиальные программы, совместная деятельность с бизнес-сообществом по совершенствованию учебных программ и планов, так как удовлетворить вышеупомянутые признаки ГЧП довольно легко для многих возможных форм сотрудничества между государством и бизнесом.

Мы разделяем мнение, что инвестиционная деятельность и благотворительность не могут быть подчинены единому правовому регулированию. Соответственно, следует различать государственно-частное партнерство, как вид инвестиционной детальности и благотворительные программы, в которых принимает участие государство и бизнес», – выразил общую позицию юридической фирмы GRATA юрист.

Привлекательные положения

Во второй главе Закона о ГЧП перечисляются законные права и обязанности субъектов ГЧП. Особо Шаймерден Чиканаев отмечает право частного инвестора при досрочном расторжении договора ГЧП требовать выплат и компенсаций в случаях и порядке, установленных договором государственно-частного партнерства (termination payment).

Дополнительные права и обязанности сторон могут быть согласованы на контрактной основе согласно принципу свободы договора. В частности, согласно пункту 4 статьи 45 Закона о ГЧП, «договор государственно-частного партнерства является договором, содержащим элементы различных договоров, предусмотренных законодательством Республики Казахстан».

А стороны кто?

Одним из существенных минусов Закона о ГЧП эксперт называет не до конца продуманные термины государственного и частного партнеров. К примеру, согласно пункту 5 статьи 1 Закона о ГЧП, государственный партнер – это «Республика Казахстан, от имени которой выступают правительство РК или местный исполнительный орган, а также иные государственные органы и субъекты квазигосударственного сектора, 50 и более процентов голосующих акций которых прямо или косвенно принадлежат государству».

«Как мы понимаем, данное определение исключает возможность государственных юридических лиц. Между тем мы считаем возможными ситуации, когда, например, объектом договора ГЧП будет являться имущество, принадлежащее государственному предприятию на праве хозяйственного ведения, поэтому такое предприятие должно иметь право участвовать на стороне государственного партнера и осуществлять отдельные полномочия по передаче объекта ГЧП, подписывать соответствующие акты приема-передачи. Концепцию государственного партнера в Законе о ГЧП, соответственно, имеет смысл расширить, добавив в список государственные юридические лица», – делится рекомендациями юрист.

Не согласен эксперт и с тем, какое понятие в Законе о ГЧП дается частному партнеру. В пункте 1 статьи 1 Закона такая сторона определяется, как «индивидуальный предприниматель, простое товарищество, консорциум или юридическое лицо, за исключением лиц, выступающих государственными партнерами в соответствии с настоящим Законом, заключившие договор государственно-частного партнерства».

«Так как в Казахстане коммерческие организации могут создаваться только в форме акционерного общества, хозяйственного товарищества, производственного кооператива или государственного предприятия, очевидно, что частным партнером может быть субъект частного предпринимательства в любой из вышеперечисленных организационно-правовых форм. Более того, дефиниция настолько широка, что в рамках действующего Закона о ГЧП частным партнером могут выступать некоммерческие организации и иностранные юридические лица. Деятельность, осуществляемая частным партнером в рамках договора ГЧП, может быть только предпринимательской деятельностью, что ставит вопрос о необходимости уточнить в Законе о ГЧП, что частным партнером не могут выступать некоммерческие организации. Также, для целей снятия рисков подотчетности частного партнера перед государственным партнером, по аналогии с законом о ГЧП Российской Федерации, имеет смысл уточнить в Законе о ГЧП, что частным партнером может являться только казахстанское юридическое лицо», – отмечает Шаймерден Чиканаев.

Закон о концессиях VS Закон о ГЧП

И последний вывод, который делает комментатор документа, заключается в том, что в текущей редакции Закона о ГЧП будет очевиден конфликт между нормами Закона о концессиях и Закона о ГЧП. Например, Закон о ГЧП предполагает, что сторонами договора государственно-частного партнерства, в том числе договора концессии, могут быть не только государственный партнер и частный партнер, но и финансовые, и другие организации, предоставляющие финансирование, операторы отрасли. В то же время Закон о концессиях четко устанавливает, что сторонами договора концессии могут быть только концессионер и концедент. Так как Закон о ГЧП урегулировал отношения, связанные со сторонами договора государственно-частного партнерства, то получается, что положения Закона о концессиях, в частности относительно ограничения количества сторон договора концессии, больше не будут применимы.

«Необходимо отрегулировать взаимосвязь и приоритет норм Закона о ГЧП и Закона о концессиях, так как текущая редакция Закона о ГЧП неизбежно приведет к юридической коллизии», – рекомендовал юрист GRATA.

В целом, по мнению эксперта, чтобы понять, насколько институт договора ГЧП окажется привлекательным и эффективным как для бизнеса, так и для государства, понадобится год-два.

Мнение эксперта

Галим Хусаинов, директор BRB Invest:

До принятия Закона о государственно-частном партнерстве не были структурированы взаимоотношения между государством и инвестором, а также не было понятно, кто должен быть инициатором ГЧП. Сейчас эти пробелы устранили и определили четкие функции каждой из сторон.

Но пока осталось не разрешенным, кто несет ответственность за ГЧП. Получилось слишком много субъектов. Есть центральный уполномоченный орган по государственному планированию (МНЭ), есть центральный уполномоченный орган в области исполнения бюджета (Минфин), есть уполномоченный орган в области государственного имущества (Комимущества Минфина), есть отраслевой уполномоченный орган (профильное министерство), есть антимонопольный комитет, есть маслихаты, а также местные исполнительные органы. Еще есть НПП. Оказывается, чтобы пройти в список потенциальных участников ГЧП по упрощенной форме, инвестору нужно попасть в такой список в НПП. Другими словами, НПП будет определять, можно бизнесмену участвовать в проекте или нет, что делает его зависимым от НПП. Хотя, по сути, НПП должна быть зависимой от бизнесмена. Еще будет создан центр государственно-частного партнерства – некий сводный орган, который будет делать экспертизу, обучать и давать рекомендации. Но в итоге, не совсем понятно, кто же будет локомотивом и двигателем всего этого ГЧП.

Еще отмечу, что зачем-то усложнили частному инвестору возможность продажи долга. Долг продать можно будет только с разрешения государства. Однако возможность структурирования долга и его продажа – это возможность привлечения большего количества агентов. Чтобы передать в залог права по ГЧП, также нужно согласие государства. Другими словами, если частный партнер захочет получить кредит, то ему нужно будет согласие государства на передачу объекта в залог, а вернее даже не объекта, а прав на ГЧП. Такой некий аналог с законом о недропользовании, который напрочь убил возможность кредитования недропользования.

Также совершенно ничего не написано про долговые ценные бумаги, хотя логично было бы, если под проекты государственно-частного партнерства выпускались бы облигации, которые имели бы гарантированный денежный поток от функционирования объекта, что увеличило бы разнообразие форм финансирования таких объектов.

РЕСПУБЛИКАНСКИЙ ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК
КУРСИВъ
Газета издается с июля 2002 г.
Собственник: ТОО «Alteco Partners»
Адрес редакции: 050000, РК, г. Алматы, ул. Шевченко, 90, оф. 41 (уг. ул. Наурызбай батыра)
Тел./факс: +7 (727) 232-45-55.
E-mail: kursiv@kursiv.kz

Главный редактор: Марат КАИРБЕКОВ Тел. +7 (727) 232-45-55, m.kairbekov@kursiv.kz

Зам. главного редактора: Игорь КЛЕВЦОВ Тел. +7 (727) 232-45-55, kursiv@kursiv.kz

Зам. главного редактора по интернет-версии: Динара ШУМАЕВА Тел. +7 (727) 232-45-55, d.shumaeva@kursiv.kz

Коммерческий директор департамента развития интернет-проектов: Руслан ИСМАИЛОВ Тел. +7 707 171 12 24, r.ismailov@kursiv.kz

Редакция: «Компании и рынки» Гульжанат ИХИЕВА «Банки и финансы» Ольга КУДРЯШОВА «Культура и стиль» Ольга ЗНАМЕНСКАЯ

Технический редактор: Элеонора БЕЙСЕНОВА

Корректорское бюро: Светлана ПЫЛЫПЧЕНКО Андрей НЕСТЕРОВ Наталья ГРИГОРЬЕВА

Представительство в г. Астане: г. Астана, пр. Кабанбай батыра, 2/2, оф. 201 В, БЦ «Держава», по вопросам размещения рекламы обращаться по тел. +7 (7172) 22-82-72

Руководитель регионального представительства: Алина КОЖАХМЕТОВА Тел. +7 702 112 34 56, astana@kursiv.kz

Корреспонденты г. Астана: Гульмира САРБАСОВА

Руководитель службы по рекламе и PR: Аина ТЕМЕРЖАНОВА Тел. +7 707 333 14 11, a.temerzhanova@kursiv.kz

Служба распространения: Ертлек МЕЙРАМ, e.meyram@kursiv.kz

Подписные индексы: для юридических лиц – 15138, для физических лиц – 65138

Газета зарегистрирована в Министерстве культуры и информации Республики Казахстан.
Свидетельство о постановке на учет № 13282-Г, выдано 15 января 2013 г.
Отпечатано в типографии РПИК «Дәуір». РК, г. Алматы, ул. Калдаякова, 17
Тираж 10 300 экз.

Ляззат Ибрагимова: «Мы научили бизнес не брать долларовых кредитов»

Финансирование субъектов малого и среднего бизнеса осуществляется исключительно в тенге, поэтому девальвация национальной валюты никак не отразилась на заемщиках фонда «Даму». Доля кредитов в иностранной валюте среди заемщиков фонда минимальна и составляет всего 3,85%. Об этом и многом другом в интервью «Къ» рассказала председатель правления Фонда «Даму» Ляззат Ибрагимова.

Динара ШУМАЕВА

– Ляззат Еркеновна, благодарю, что нашли время для интервью. 2015 год подходит к завершению. Что, на ваш взгляд, было значимым и важным в нынешнем году для Фонда «Даму»?

– Одним из таких новшеств является разработка Единой программы поддержки и развития бизнеса. Этот фундаментальный документ был разработан на базе уже существующей программы «Дорожной карты бизнеса 2020» и некоторых ранее принятых отраслевых программ. В прошлом году глава государства поручил правительству разработать и внедрить Единую программу поддержки и развития бизнеса, и в марте нынешнего года принято постановление правительства о принятии данной программы. Финансовым агентом Единой программы поддержки и развития бизнеса «Дорожная карта бизнеса 2020» является Фонд «Даму», операторами – Национальная палата предпринимателей «Атамекен» и акиматы. Чем важна эта программа? В первую очередь тем, что инструменты новой программы стали доступнее для сельского предпринимателя. Первое направление – поддержка бизнес-проектов рассчитана на то, чтобы развивать бизнес в сельской местности, в малых и моногородах. Раньше к нам в рамках «Дорожной карты бизнеса» очень часто обращались сельские предприниматели, которые строили небольшое кафе или открывали парикмахерскую, но у нас были четкие отраслевые ограничения.

Теперь, с 1 апреля, Единая программа предусматривает субсидирование ставки вознаграждения до 10% без отраслевых ограничений для проектов, реализующихся в селах, малых и моногородах, а также для проектов в обрабатывающей промышленности. Для проектов в приоритетных отраслях размер субсидирования составит 7% годовых от ставки вознаграждения. Дополнительно в рамках реализации государственной программы индустриально-инновационного развития принято, я считаю, достаточно революционное решение. По всем проектам до 4,5 млрд тенге, которые входят в сферы ГПИИР, субсидирование ставки вознаграждения увеличено до 10% годовых. Таким образом, проекты ГПИИР получат приоритетное назначение во всех банках второго уровня. Это облегчит доступность финансовых ресурсов и сделает многие проекты с точки зрения внутренней рентабельности более привлекательными для рассмотрения банками.

По другому нашему инструменту – гарантирование по кредитам в Единой программе также предусмотрены выгодные условия. Размер гарантий для начинающих предпринимателей увеличен – до 85% по кредитам до 20 млн тенге. Гарантия для действующих предпринимателей – до 50% по кредитам до 180 млн тенге.

Если раньше мы предоставляли гарантии до 50% для действующих предпринимателей и до 70% для начинающих, то есть им достаточно было найти 50% или 30% залога. То с 1 апреля, с введением Единой программы, порог гарантирования для начинающих предпринимателей увеличен на 15%, то есть гарантия, которая будет предоставляться Фондом «Даму», составит 85%. Вместе с тем предприниматели, относящиеся к категории «Молодые начинающие предприниматели» в возрасте до 29 лет и имеющие действующий бизнес на протяжении трех лет, могут рассчитывать на гарантию Фонда вне зависимости от места реализации своего проекта – гарантия Фонда «Даму» для таких предпринимателей выпускается без отраслевых ограничений.

Кроме того, в новой программе с 1 года до 3 лет увеличен срок, в течение которого начинающий бизнесмен может воспользоваться таким льготным гарантированием.

Ускорился процесс еще и в следующем: если раньше многие предприниматели должны были получить одобрение регионального координационного совета, которые действуют при акиматах, о субсидировании процентной ставки по кредитам банков, то теперь условия изменились. Принято решение, что проекты до 180 млн тенге, которые получают еще и инструмент гарантирования Фонда «Даму», не будут проходить региональный координационный совет. Это сделало процессы принятия решений и получения денег бизнесменами более быстрыми. Результаты налицо: если за четыре года программы ДКБ-2020 было выдано 700 гарантий на 17 млрд тенге, то за 2015 год одобрено 1 025 гарантий, в том числе уже выдано 840 гарантий на 10 млрд тенге. Таким образом, мы стали быстрее и стали больше работать с микробизнесом. Инструмент гарантирования показывает свою эффективность, тем более, что раньше у предпринимателей возникали проблемы с имущественным обеспечением в банках.

– Какого рода проблемы?

– Проблема заключается в требованиях банка – принимать только ликвидные залоги. А у значительного числа предпринимателей из регионов недвижимость не соответствует такому требованию. Например, обветшалые саманные дома. Банки не хотят брать на себя такие риски, поэтому в рамках программы такие риски берет на себя Фонд, гарантируя их возвратность. Для получения предпринимателем кредита достаточно предоставить обеспечение – денежное либо имущественное – в размере 15% от суммы кредита. Оставшаяся часть будет гарантирована АО «Фонд «Даму».

– Вы ощутили уже действие Единой программы в реальности? Как ведут себя предприниматели и пользуются ли инструментами Фонда «Даму»?

– У Фонда «Даму», как известно, три инструмента поддержки. Во-первых, это обусловленное размещение средств в банках второго уровня. Или как мы его называем – фондирование банков второго уровня. Наберусь смелости и скажу, что мы мини-ЕБРР в Казахстане. Откуда эти источники? Во-первых, это средства, выделенные из Национального фонда Республики Казахстан. За 2014-2015 годы нам было выделено 200 млрд тенге. Это целевые деньги, направленные на поддержку казахстанского товаропроизводителя. Все эти средства размещены в 13 казахстанских банках и предприниматель получает кредит под рекордно низкие ставки – 6% годовых. Мы видим какой положительный эффект дает эта программа. Первый транш, как вы помните, нами был освоен. Второй и третий транши на сумму по 50 млрд тенге каждый, практически освоены. Интерес у предпринимателей высокий.

Второй ресурс – это средства Международных финансовых организаций. Мы давно и успешно работаем с Азиатским банком развития. Нам удалось привлечь в экономику Казахстана для проектов малого и среднего бизнеса порядка 500 млн тенге. Кроме этого, мы активно работаем с Европейским банком реконструкции и развития. Сумма открытой кредитной линии от этого банка составляет $200 млн. И в том и другом случае, проводятся валютно-процентные свопы напрямую с Национальным банком нашей страны и предприниматель – конечный заемщик – получает кредиты в тенге. Помимо этого, преимущество таких займов в том, что АБР и ЕБРР не выделяют отраслевые приоритеты, они считают, что кредиты для МСБ надо выдавать без отраслевых ограничений. Такие ограничения Фонд «Даму» также не выдвигает и банкам второго уровня, потому что считаем, что финансовые риски заемщика, отбор проектов для финансирования лежат на банке. При этом банк руководствуется только принципами рентабельности, доходности проекта. В планах привлечь средства и от Всемирного банка в размере $200 млн.

Третий ресурс – финансовые инструменты Фонда «Даму» – субсидирование ставки вознаграждения и гарантирование по кредиту. Нужно четко понимать, на какой сегмент рассчитан тот или иной инструмент поддержки. Потому что понятие МСБ – довольно растяжимо в Казахстане. Это может быть и молодой предприниматель, который только вчера зарегистрировал ИП для того, чтобы оказывать транспортные услуги на собственной машине, а может быть и транспортная компания, в которой работают 250 человек, а оборот за прошлый год составил около 5,5 млрд тенге. Хотя по классификации, по законодательным критериям они оба будут относиться к МСБ, но понятно, что и у первого, и у второго абсолютно разные потребности в государственной поддержке.

Например, для первого молодого человека мы можем предложить гарантию Фонда «Даму» до 85% по кредиту до 20 млн тенге. Он может купить новый автомобиль на эту сумму, при этом накопить и вложить ему необходимо всего 15%. Мы их называем экспресс-гарантией для молодых начинающих предпринимателей.

Для второй компании, скорее всего, необходимо обновление автопарка. Ей мы можем предложить получение кредита в банке на рыночных условиях, но с субсидированием этой ставки с 14% до 7%. Это значительно снизит долговую нагрузку и позволит вовремя выплатить кредит. Для таких действующих компаний мы применяем гарантию до 300 млн тенге, где гарантируем 50%, потому что, следуя логике развития бизнеса, 50% залога у них уже должно быть в виде каких-либо активов.

По второму инструменту, субсидированию, мы также подключаемся, как финансовый агент, после того, как клиент получил одобрение кредитного комитета банка. То есть он получает заем под 14%, а мы субсидируем либо 10% для предпринимателей сельской местности, либо 7% для города.

Совсем недавно был одобрен инструмент субсидирования оборотных средств казахстанских товаропроизводителей. Считаю его очень своевременным для предпринимателей. Указом президента республики Казахстан от 28 августа из Нацфонда на эти цели было выделено 7 млрд 200 млн тенге. Производители, работающие в приоритетных отраслях экономики, будут субсидироваться и при банковской ставке в 16%. То есть предприниматели получат кредиты фактически под 6% годовых. Таких условий нет в странах ближнего зарубежья, когда можно взять долгосрочные кредиты под 6% годовых.

Я думаю, что самая большая польза от нашего Фонда для МСБ – это инструмент гарантирования. На сегодняшний день существует три вида гарантии. Два из них – это экспресс-гарантии. По экспресс-гарантиям самое главное преимущество – это срок, мы рассматриваем проект в течение пяти рабочих дней после одобрения банка. Ведь по небольшим кредитам предприниматель не может ждать долго, есть много разных обстоятельств – увеличение курса, к примеру, а значит, может измениться стоимость проекта. Заемщику достаточно накопить 15% от суммы кредита, положить эти деньги на депозит и данный депозит выступит в качестве залога, а 85% мы дадим в виде гарантии. Какие выгоды это дает предпринимателю? Во-первых, не требуется иного залогового обеспечения, и это самое главное, так как у начинающего предпринимателя еще нет активов.

Вторая наша экспресс-гарантия – до 60 млн тенге. Здесь требуется 50% собственных залогов и 50% мы прогарантируем. Мы также субсидируем кредит по упомянутой мной формуле 14/10% по сельской местности без отраслевых ограничений и 14/7% в городской местности, но уже с отраслевыми ограничениями. Например, в городе мы не субсидируем рестораны, кафе.

И третья гарантия до 300 млн тенге – это для тех малых компаний, которые хотят обновить свои основные средства, построить новый цех, поставить новое оборудование. Предпринимателю опять же нужно найти обеспечение на половину суммы. Многие предприниматели спрашивают, а что выступает гарантией со стороны Фонда? Но в том и смысл господдержки, что правительство через «Даму» берет на себя часть нагрузки по залоговому обеспечению. Для банков наша гарантия очень выгодна, а обеспечение ликвидно.

– Учитывая такой размах предоставления финансовой помощи малому и среднему бизнесу, можно сказать, что Фонд «Даму» не вмещается в рамки оговоренных ранее функций. Как вы считаете?

– Во многих случаях мы выступаем уже не только источником привлечения средств, учитывая наш кредитный рейтинг, он на уровне суверенного, но и наше стабильное финансовое положение. На 1 октября 2015 года, активы Фонда составили 251 млрд тенге, увеличившись на 28 млрд тенге или на 13 % по сравнению с началом года. Собственный капитал сейчас составляет – 87,6 млрд тенге. Чистый доход на 1 октября 2015 года составил 5,6 млрд тенге.

По данным ТОО «Первое кредитное бюро» в структуре заемщиков банков второго уровня доля клиентов Фонда «Даму» составила 24,9%. Доля средств по финансовым программам Фонда «Даму» в общем объеме банковских кредитов составила (по данным Национального банка РК и Фонда) составляет в приоритетных секторах экономики – 11%, в обрабатывающей промышленности – 21%.

За 2015 года мы профинансировали 1 516 заемщиков на общую сумму кредитов 192,1 млрд тенге.

Таким образом, Фонд «Даму» сегодня является архитектором государственных программ: мы таргетируем различные клиентские базы, видим, какие клиенты должны идти в рост, как они могут развиваться.

– Финансируете ли вы стартап-проекты и каковы условия этой поддержки?

– В Астане совместно с Ассоциацией «Болашақ» Фондом запущен «Конкурс стартап-проектов «Startup «Bolashak». В рамках конкурса проводятся съемки реалити-шоу, а в ноябре состоялся Марафон бизнес-планов лауреатов, определение победителей и присуждение грантов Ассоциации «Болашақ» и спонсоров Конкурса на общую сумму 25 млн тенге.

Для поддержки и развития молодежного предпринимательства Фондом «Даму» совместно с акиматом Астаны разработана программа «Astana-Damu–ZhasStarT». Она рассчитана на поддержку проектов молодых начинающих предпринимателей в разных отраслях экономики. Сумма кредита для них составит 20 млн тенге, ставка вознаграждения – 7% годовых. Фонд «Даму» предоставит молодому начинающему предпринимателю гарантию. На сегодня молодым, начинающим предпринимателям столицы уже выдано на льготных условиях – 80 млн тенге.

Совсем недавно был подписан Меморандум между акиматом Актюбинской области и Фондом «Даму» для финансирования стартап-проектов молодых предпринимателей области. Акимат Актюбинской области выделит 100 млн тенге, Фонд «Даму» – 200 млн тенге. Средства будут выделяться через банки второго уровня. Программа не имеет отраслевых ограничений. Максимальная сумма кредита – 15 млн тенге. Ставка вознаграждения – 10% годовых. Срок кредита – на приобретение и модернизацию основных средств – до семи лет, на пополнение оборотных средств – до трех лет. Кому-то такие суммы могут показаться скромными, но для 90 действующих предпринимателей в селах Актюбинской области или для тех, кто только делает первые шаги в предпринимательстве – это будут очень нужные деньги, ведь, как говорится, хороша ложка к обеду. Как шутят мои сотрудники: «ставка 10% в тенге по нынешним временам – это шоколадный шоколад, посыпанный шоколадом!».

Только за этот год мы профинансировали 250 таких стартапов. Все они решили проблему нехватки залогового имущества на сумму 2,5 млрд тенге, сумма гарантий составила 1,2 млрд тенге.

– Насколько повлияла девальвация тенге в 2015 году (после 20 августа, когда Нацбанк отпустил тенге в свободное плавание) на состояние ваших заемщиков? Проводили ли вы подобное исследование? Какую поддержку в этом плане оказывает Фонд «Даму»?

– Финансирование субъектов малого и среднего бизнеса осуществляется исключительно в тенге, поэтому корректировка валютного курса не отразилась на заемщиках Фонда «Даму». Однако, допускается субсидирование кредитов в иностранной валюте. В настоящий момент по программам Фонда «Даму» субсидирование кредитов в иностранной валюте осуществляется для 15 проектов на общую сумму 65,5 млрд тенге. Часть из тех, кто имеет валютную выручку, профинансированы по третьему направлению Единой программы поддержки и развития «Дорожная карта бизнеса 2020» – «Снижение валютных рисков». Валютные риски этих компаний хеджированы. У бизнеса есть понимание, что если он получает выручку в тенге, то, значит, все средства должны быть в этой валюте. Мы научили малый бизнес не брать долларовых кредитов. Первое правило финансирования малого бизнеса – брать кредиты в той валюте, в которой у вас есть выручка. Я считаю, что в этом вопросе «Даму» сделал большую работу. У нас, из-за финансовой безграмотности и из-за желания банков, в свое время, «навариться», была ситуация, когда малый бизнес брал деньги в долларах и всю свою выручку получал в тенге. И в результате и первой, и второй девальвации были заемщики, которые платили кредиты три-четыре года, потом происходила девальвация, и они в тенге должны были столько же, или даже больше, чем они брали изначально. Сейчас мы, конечно, научили, в рамках госпрограмм, всех обращаться за тенговыми кредитами.

Между тем, существуют три проблемы финансирования МСБ. Первая – длительность срока рассмотрения заявок предпринимателей банками второго уровня на протяжении последнего года на волне девальвационных ожиданий. Например, к нам обратилась с заявлением одна компания, которой банк уже в течение пяти месяцев не дает ответа касательно кредитования. В то же время по самому бизнес-плану уже несколько раз происходит удорожание проекта по причине увеличения стоимости оборудования. Мы считаем, что проблему надо решать путем того, чтобы по всем государственным программам создать единую унифицированную заявку во всех банках и единый перечень документов. Тогда предприниматель сможет подать заявку в несколько банков параллельно, и это значительно ускорит процесс рассмотрения.

Вторая проблема кредитования – недостаток залогового обеспечения. Это обусловлено тем, что многие компании перекредитованы, а, кроме того, банки ведут себя очень консервативно при оценке залогов, так как видят тенденцию падения цен на недвижимость. Мы уже ее решаем, за счет того, что инструмент гарантирования развиваем. Ставим себе амбициозную цель, что в течение ближайших трех лет Фонд «Даму» должен будет выдавать 5 тыс. гарантий в год. И тогда это реально будет очень массовый продукт. Когда каждый четвертый, третий предприниматель, который получает кредит в банке, будет пользоваться гарантией Фонда «Даму». И банки уже не будут смотреть только на залоги, при оценке бизнеса. Кроме этого, я считаю, что очень важна прозрачность всех процессов принятия решений и в банках, и в «Даму». Первый шаг Фондом сделан. До конца этого года на портале электронного правительства появится новая государственная услуга гарантирование кредитов Фондом «Даму». То есть, весь процесс заявки будет автоматизирован. Нужно двигаться дальше в этом направлении. Я считаю, что предприниматель должен видеть полностью весь процесс в режиме реального времени. От момента, когда он подал заявку, до момента получения денег. Здесь необходима скоординированная работа Национального банка, Национальной палаты предпринимателей, Фонда «Даму», всех банков. Я думаю, что такая работа принесла бы очень хороший результат и для бизнеса, и для государства.

Третья проблема касается снижения потребительского спроса населения в целом. Люди готовятся пережить этот кризис в условиях разумной экономии, потому пересматривают свое потребительское поведение. Соответственно, МСБ тоже приходится менять свои маркетинговые стратегии. Я полагаю, что в следующие годы достаточно хорошо будет себя чувствовать весь сектор базовых услуг. Это, прежде всего, парикмахерские, центры изучения языков, детские, медицинские центры. Однако доля сферы услуг, которая удовлетворяла какие-то сверхпотребности, связанные с сегментом luxury, конечно, будет значительно уменьшаться.

– Ранее в СМИ прошла информация о том, что Фонд «Даму» выступил гарантом Банка ЦентрКредит в сделке с ЕБРР (развитие женского предпринимательства). Расскажите, пожалуйста, есть ли уже первые результаты кредитования?

– Действительно, мы сейчас много работаем над развитием сектора женского предпринимательства. Не секрет, что женщины работают в основном в секторе малого бизнеса, нежели в среднем бизнесе, но в то же время их дело устойчиво, а платежеспособность и дисциплина по кредитной истории зачастую более высокая, чем у мужчин. И здесь мы применяем инструменты привлечения денег из международных финансовых организаций.

Так, в сентябре, Европейский банк реконструкции и развития (ЕБРР) по программе фонда «Женщины в бизнесе» перечислил 3,7 млрд тенге в наш партнерский Банк ЦентрКредит. В рамках этого займа может быть профинансирована любая сфера деятельности, начиная от пошива штор и производства хлебобулочных изделий. Планируется, что за пять лет действия программы будет профинансировано не менее 100 проектов, таким образом, в бюджет будет перечислено 625 млн тенге налогов, будет создано около 200 рабочих мест. Речь идет о небольших проектах, и хотя максимальный размер кредита составляет 550 млн тенге, но наш опыт показывает, что размер кредита по женскому предпринимательству обычно не достигает 100 млн тенге. ЕБРР поддерживает программу женского предпринимательства в 17 странах. Программа «Женщины в бизнесе» для Центральной Азии – впервые. И именно Фонд «Даму» выступил гарантом этих средств.

Очень важно, что именно женщины могут стать основой для развития семейного бизнеса в Казахстане. Этой задаче, считаю, надо уделять большое внимание. Ведь дети большую часть времени проводят рядом с матерью. Мужчины же больше заняты своей профессиональной деятельностью. Когда женщина вовлечена в малый бизнес, то она может стать хорошим примером для своих детей. Во Франции, к примеру, можно зайти в какую-нибудь пекарню и увидеть фотографию предков хозяина, которые открыли эту булочную, и сейчас их потомки продолжают дело в традициях и с секретами ремесла, передаваемыми из поколения в поколение. В нашей стране семейный бизнес только начинается, мы в начале этого пути. Для малого бизнеса эта трансформация будет проще. Я уже вижу примеры успешного семейного бизнеса. Это, в частности, владелица стоматологической клиники, которая уже несколько раз приобретала оборудование в рамках программы «Дорожная карта бизнеса 2020». Причем, интересно, что стоматолог не она сама, а ее муж, который ведет прием пациентов, очень любит свое дело. Сын выучился в Швейцарии и будет также работать в семейной клинике – производить имплантацию зубов по новым технологиям, которые еще не применяются в Казахстане. Дочь – кардиолог, и также занимается делами клиники. То есть владелица очень внимательно к этому процессу подошла, и детей заранее приучает к бизнесу для того, чтобы потом спокойно передать им все и отойти от дел.

На прошедшем Евразийском саммите женщин, международные эксперты, говорят, что Казахстан – лидер по развитию женского предпринимательства. 42% всех руководителей малого и среднего бизнеса в стране – женщины. Мы ставим цель, чтобы доля женщин в ВВП достигла 50%, в государственной программе «Нурлы жол», в государственной программе «Единая программа поддержки и развития бизнеса «Дорожная карта бизнеса 2020». Например, сейчас мы достигли уровня 32%. 1 984 проекта по субсидированию и 491 проект по гарантированию поддерживаются. Женщины-предпринимательницы, которые работают в рамках «Дорожной карты бизнеса», выпустили продукции на 187 млрд тенге и выплатили налогов на 12,9 млрд тенге. Женщины-предприниматели по статистике имеют меньшую степень дефолтов. Они рискуют меньшими суммами. Если раньше у нас средний размер кредитов был на уровне 250-300 млн тенге, то сейчас по «Дорожной карте бизнеса» снизился до 100 млн. Это небольшие проекты, которые делают женщины, но они их вовремя оплачивают и реализуют более успешно. Женщины уделяют больше внимания созданию рабочих мест, опять-таки для женщин, чем снимают проблему занятости. Через МСБ мы даем возможность роста женской инициативы и надеемся, что когда-нибудь доля женщин в крупном бизнесе будет увеличиваться. Думаю, что именно женщины-предпринимательницы должны возглавить движение «Сделано в Казахстане». Процесс дедолларизации в нашей стране начинается с потребления товаров, произведенных у нас в стране. Когда мы сами за тенге будем потреблять свою продукцию.

– Каким вы видите Фонд в будущем?

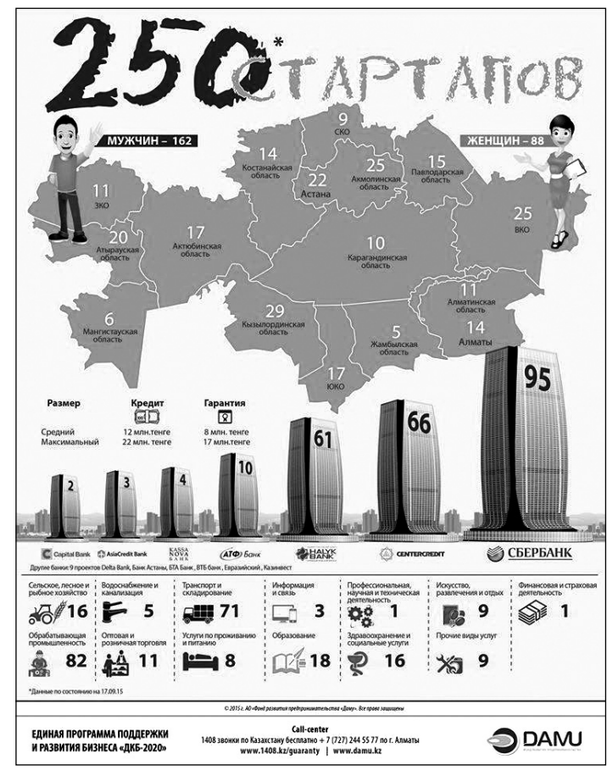
– Недавно мы проводили семинар по актуализации Стратегии Фонда на 2014-2023 годы. Так вот на семинаре мы искали ответы на самые сложные вопросы, такие как: что Фонд «Даму» дает миру? В чем его миссия? Семь групп дали семь ответов. Было много интерпретаций, но предварительный результат был таков: Фонд «Даму» дает возможность сделать вашу бизнес-идею реальным проектом.

Следующий вопрос звучал так: видение компании, какой она будет к 2023 году? Ответы были самые разные и даже неожиданные. Большинством голосов было принято следующее: самый крупный институт развития МСБ в Центральной Азии и самый эффективный оператор государственной поддержки бизнеса в Казахстане.

Третий вопрос касался ценностей Фонда «Даму». После долгих споров и голосований получилась такая картина:

«Честность, Прозрачность, Ответственность, Клиентоориентированность, Надежность, Вовлеченность, Проактивность».

Как говорится, прогноз – дело неблагодарное (смеется). Но каждый из нас должен ставить амбициозные, и самое главное, реалистичные задачи. Ведь, если мы учим предпринимателя быть прозрачным и образованным, и все делаем для этого, то и сами должны быть открытыми и надежными партнерами для них.



ИНВЕСТИЦИИ

Официальные курсы валют на 16/12/15

1 АВСТРАЛИЙСКИЙ ДОЛЛАР	AUD / KZT	244.57
100 БЕЛОРУССКИХ РУБЛЕЙ	BYR / KZT	1.85
1 БРАЗИЛЬСКИЙ РЕАЛ	BRL / KZT	87.16
10 ВЕНГЕРСКИХ ФОРИНТОВ	HUF / KZT	11.75
1 ДАТСКАЯ КРОНА	DKK / KZT	49.92

1 ДИРХАМ ОАЭ	AED / KZT	91.98
1 ДОЛЛАР США	USD / KZT	337.8
1 ЕВРО	EUR / KZT	372.36
1 ИНДИЙСКАЯ РУПИЯ	INR / KZT	4.81
1 КИТАЙСКИЙ ЮАНЬ	CNY / KZT	52.29

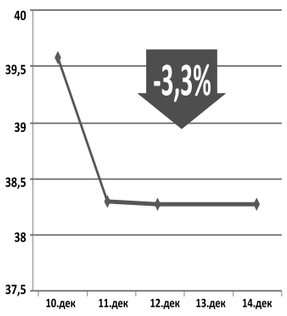
1 КУВЕЙТСКИЙ ДИНАР	KWD / KZT	1114.48
1 КЫРГЫЗСКИЙ СОМ	KGS / KZT	4.4
1 МЕКСИКАНСКИЙ ПЕСО	MXN / KZT	18.6
1 МОЛДАВСКИЙ ЛЕЙ	MDL / KZT	17.22
1 НОРВЕЖСКАЯ КРОНА	NOK / KZT	39.15

1 ПОЛЬСКИЙ ЗЛОТЫЙ	PLN / KZT	85.44
1 РИЯЛ САУДОВСКОЙ АРАВИИ	SAR / KZT	90.05
1 РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ	RUB / KZT	4.79
1 СДР	XDR / KZT	470.29
1 СИНГАПУРСКИЙ ДОЛЛАР	SGD / KZT	240.14

1 ТАЙСКИЙ БАТ	THB / KZT	8.94
1 ТУРЕЦКАЯ ЛИРА	TRY / KZT	113.41
100 УЗБЕКСКИХ СУМОВ	UZS / KZT	12.4
1 УКРАИНСКАЯ ГРИВНА	UAH / KZT	14.4
1 ЧЕШСКАЯ КРОНА	CZK / KZT	13.79

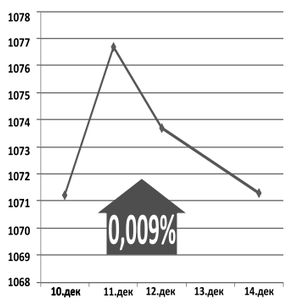
1 ШВЕДСКАЯ КРОНА	SEK / KZT	40.12
1 ШВЕЙЦАРСКИЙ ФРАНК	CHF / KZT	343.92
1 ЮЖНО-АФРИКАНСКИЙ РАНД	ZAR / KZT	22.46
100 ЮЖНО-КОРЕЙСКИХ ВОН	KRW / KZT	28.62
1 ЯПОНСКАЯ ЙЕНА	JPY / KZT	2.79

BRENT (10.12.-14.12)



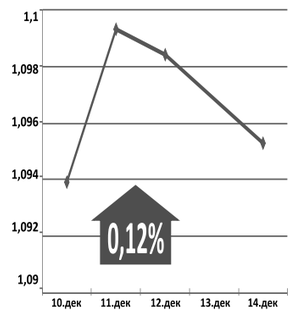
На нефть продолжают негативно влиять решения ОПЕК.

GOLD (10.12-14.12)



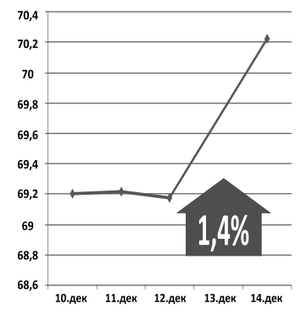
Цена на золото по прежнему варьируется на ожиданиях по ставке ФРС.

EUR/USD (10.12-14.12)



Пара евро/доллар по прежнему находится в зависимости от предстоящего заседания ФРС США.

USD/RUB (10.12-14.12)



Основные факторы изменения пары рубль/доллар это цена на нефть и премии за риск, однако причин для шоковых изменений нет.

Обзор товарных рынков

Черный минимум

Товарный рынок остается под давлением. За прошедшую неделю сырьевой индекс Bloomberg обновил 16-летние минимумы. В то время как цены на промышленные металлы стабилизировались на фоне признаков сокращения производства (подробнее на стр. 7), нефть продолжает дешеветь под влиянием прямо противоположного фактора, а именно избытка предложения. Цена на нефть сорта Brent опустилась ниже уровня $40 за баррель и установила новый семилетний минимум.

Оле Слот ХАНСЕН, стратег и директор отдела биржевых продуктов компании Saxo Bank

Газ

Самые большие потери понес американский рынок природного газа. Цена на этот энергоноситель опустилась ниже $2 и достигла самого низкого значения с 2012 года и самого низкого значения для этого времени года с 1998 года. Как и в странах на севере Европы, зима в США оказалась теплее, чем обычно, что стало причиной снижения спроса на отопление и увеличения запасов топлива в подземных хранилищах.

Помимо рыночных факторов, по объемам добычи газа, особенно полученным в результате использования технологии гидроразрыва пласта, США могут установить рекорд пятый год подряд. Фьючерсный контракт с поставкой в январе, в котором обычно отражаются пиковые цены и пиковый спрос, торгуется приблизительно на 45% ниже прошлогоднего уровня. Пользу на данном этапе можно извлечь из того факта, что американский газ сейчас стоит более чем в 3,5 раза дешевле восточноазиатского СПГ, что может способствовать увеличению спроса на экспорт.

Нефть

Цена на нефть сорта Brent установила минимальное значение с декабря 2008 года, когда нефть резко подешевела в ответ на вспыхнувший в мире финансовый кризис. Сейчас надвигается новый финансовый кризис в нефтяной отрасли, так как низкие цены толкают экономически неустойчивые добывающие страны и нефтяные компании к пропасти.

Учитывая, что сегодня процентная ставка в США почти наверняка будет увеличена, стоимость финансирования долга (который у многих второстепенных производителей уже давно достиг «мусорного» уровня) только продолжит расти, что в конечном счете приведет к закрытию предприятий и консолидации.

Впоследствии нефтяные рынки стабилизируются за счет сокращения предложения, но в ближайшие несколько месяцев ситуация может только ухудшиться. Уровень добычи нефти в ОПЕК достиг максимального за три года значения, и МЭА предупредило о том, что в краткосрочной перспективе проблема избытка мирового предложения усугубится в связи с поступлением в хранилища дополнительных объемов нефти из Ирана.

По мнению МЭА, хорошая новость заключается в том, что, вопреки опасениям, в мире вряд ли возникнет дефицит хранилищ, принимая во внимание строящиеся сейчас новые объекты, особенно в Китае, где стратегический резерв продолжает расти.

Драгметаллы

Рыночная активность на прошедшей неделе была невысокой, так как все внимание игроков приковано к событию этой недели. По этой причине понизившийся курс доллара не смог оказать значительную поддержку ценам, за исключением небольшой корректировки коротких позиций.

В ходе многомесячной подготовки к этому заседанию многие инвесторы предпочли вывести свой капитал из драгоценных металлов, в частности из золота. С начала года они вывели 135 тонн из биржевых продуктов, обеспеченных золотом, а хедж-фонды сейчас владеют рекордно короткой позицией по фьючерсам COMEX, торгуемым в Нью-Йорке.

Как поведет себя золото после повышения процентной ставки – во многом зависит от реакции доллара. Участники рынка в настоящий момент закладывают в цены повышение ставки на 25 базисных пунктов с последующим постепенным увеличением до 1,7% к концу 2018 года.

Вести с ЕТС

Тенге падает, биржа растет

Общий товарооборот по итогам торгов на ЕТС с 7 по 11 декабря растет третью неделю. В денежном выражении общий товарооборот составил свыше 3 млрд 557 млн тенге, что на 66% выше результатов предыдущей недели.

Средневзвешенные цены биржевых сделок по пшенице за одну метрическую тонну на следующих базисах поставки за отчетную неделю составили: пшеница 3-го класса на франко-элеваторе (EXW) – 42 357 тенге (рост на 3,31%); пшеница 3-го класса в пункте DAP ст. Сарыагаш – 48 512 тенге.

В секции торговли металлами и промтоварами (уголь, цемент) общий недельный оборот вторую неделю демонстрирует рост по сравнению с предыдущей неделей. При изменении объема реализации цемента средневзвешенные цены биржевых сделок на актив марки Портландцемент 400 Д20 на следующих базисах поставки составили: в г. Алматы – 11 244 тенге; в г. Астана – 11 000 тенге; по Алматинской области – 12 373 тенге (снижение на 11,53%); в Павлодарской области – 15 800 тенге. Также, в режиме двойного встречного анонимного аукциона прошли сделки по углю марки К, с поставкой DAP в г. Алматы, средневзвешенная цена за одну тонну составила 9 292,12 тенге. В секции специализированных товаров за отчетный период общий недельный оборот вырос на 43% по сравнению с предыдущей неделей. Структура сделок в отчетный период сложилась следующим образом: 46% всех сделок пришлось на секцию металлов и промтоваров; 34% – на специализированные товары, и 20% сделок было совершено в секции сельхозтоваров.

TRAVEL EXPRESS
АВИАТУРАГЕНСТВО
GSA PEGASUS AIRLINES
БАРСЕЛОНА от 99 918KZT
ПАРИЖ от 107 238KZT
ЦЮРИХ от 103 029KZT
ВЕНА от 103 029KZT
Стамбул 76 860 KZT
IATA ACCREDITED AGENT
офис продаж в Алматы
ул. Кунаева, 22
+7 (727) 273 17 17
273 21 59
262 06 16
GSA TRAVEL EXPRESS
www.travelexpress.kz

Лидеры роста и падения (00.00 – 00.00)

KASE

рост	изм.	падение	изм.
АО "Кселл"	-1,5	АО "Банк ЦентрКредит"	0
АО "Народный сберег. банк Казахстана"	0,9	АО "Разведка Добыча "КазМунайГаз"	0
АО "КазТрансОйл"	-1,1	АО "KEGOC"	-2,6
АО "Казахтелеком"	2,2	АО "Казахтелеком"	-2,6
		АО "Казахтелеком"	-5,5
–	–	–	–
–	–	–	–
–	–	–	–
–	–	–	–

Dow Jones

рост	изм. %	падение	изм. %
Procter & Gamble	-0,01	IBM	-2,21
UnitedHealth Group	-0,23	3M	-2,69
Wal-Mart Stores	-0,2	American Express	-1,25
United Technologies	-0,57	Exxon Mobil	-1,35
Pfizer	-0,3	Nike	-2,35
Johnson & Johnson	-0,96	Microsoft	-1,21
McDonalds	-1,12	Cisco Systems	-0,61
Verizon Communications	-0,5	JPMorgan Chase &	-1,54
Travelers Companies	-1,23	Walt Disney	-2,72
Coca-Cola	-0,49	Visa	-2,01

NASDAQ

рост	изм. %	падение	изм. %
Whole Foods Market	2,69	Akamai Technologies	-1,89
Adobe Systems	2,46	Discovery Communication a	-1,02
Mattel	0,68	Celgene	-4,06
Electronic Arts	0,8	NetApp	-1,13
CH Robinson Worldwide	0,49	Skyworks Solutions	-3,46
Alexion Pharmaceuticals	0,43	Micron Technology	-0,62
Cerner	-0,11	Illumina	-7,83
Analog Devices	-0,22	Tesla	-10,05
Intuitive Surgical	-2,57	Garmin	-1,67
Keurig Green Mountain	-0,49	Staples	-0,46

FTSE 100

рост	изм. %	падение	изм. %
Old Mutual PLC	7.58%	Shire PLC	-1.91%
J Sainsbury PLC	2.81%	ARM Holdings PLC	-1.58%
Mondi PLC	2.67%	Randgold Res. Ltd	-1.45%
Barratt Developments PLC	1.86%	BP PLC	-1.29%
Tesco PLC	1.52%	Antofagasta PLC	-1.00%
Anglo American PLC	1.47%	Royal Dutch Shell PLC	-1.00%
Intu Properties PLC	1.22%	Fresnillo PLC	-0.89%
BG Group PLC	0.79%	Pearson PLC	-0.84%
HSBC Holdings PLC	0.50%	Experian PLC	-0.78%
Rolls-Royce Holdings PLC	-0.09%	Royal Dutch Shell PLC	-0.65%

ММВБ

рост	изм. %	падение	изм. %
Э.ОН Россия	0,08	Татнефть	-4,2
Ростелеком	2,09	Транснефть (прив.)	-2 100
Мечел	1,29	НЛМК	-1,01
АЛРОСА	0,95	МегаФон	-15
ФосАгро	45	ИНТЕР РАО ЕЭС	-0,02
–	–	–	–
–	–	–	–
–	–	–	–
–	–	–	–
–	–	–	–

Nikkei 225

рост	изм. %	падение	изм. %
Ube Industries Ltd	2.44%	Hitachi C.Mach. Co Ltd	-4.54%
Obayashi Corp	1.92%	Minebea Co Ltd	-4.46%
UNY Group Hold. Co Ltd	1.06%	Alps Electric Co Ltd	-4.29%
Nippon Suisan K. Ltd	0.90%	Daikin Industries Ltd	-4.20%
Yamato Holdings Co Ltd	0.82%	Sumco Corp	-3.91%
Sum. Osaka Cem.Co Ltd	0.68%	OKUMA Corp	-3.79%
Shimizu Corp	0.59%	Mazda Motor Corp	-3.70%
Kajima Corp	0.55%	GS Yuasa Corp	-3.68%
Japan Tobacco Inc	0.53%	Nisshinbo Holdings Inc	-2.72%
Sapporo Holdings Ltd	0.37%	Sumitomo El. Ind. Ltd	-2.33%

Hang Seng

рост	изм. %	падение	изм. %
CITIC Ltd	0.88%	Belle Int. Holdings Ltd	-5.94%
Ping An Insurance Group Co of China Ltd	0.85%	Galaxy Enter. Group Ltd	-2.59%
Bank of China Ltd	0.30%	China Mengniu Dairy Co Ltd	-2.19%
CK Hutchison Hold. Ltd	0.20%	Sands China Ltd	-2.13%
Power Assets Hol.Ltd	0.00%	Tingyi C. Isl. Holding Corp	-2.03%
Hang Seng Bank Ltd	-0.21%	Cathay Pacific Airways Ltd	-1.98%
China Con. Bank Corp	-0.39%	China Resources Land Ltd	-1.89%
CLP Holdings Ltd	-0.46%	China Pet. & Ch. Corp	-1.81%
H. K. & Ch. Gas o Ltd	-0.54%	CNOOC Ltd	-1.76%
MTR Corp Ltd	-0.69%	Li & Fung Ltd	-1.00%

S&P 500

рост	изм. %	падение	изм. %
Whole Foods Market	2,69	Freeport-McMoRan	-0,46
Corning	0,99	FMC Technologies	-1,93
CSX	1,02	Gamestop a	-2,01
CenterPoint Energy	0,55	Frontier Commun. b	-0,31
Adobe Systems	2,46	BlackRock	-22,47
Mattel	0,68	Apache	-3,27
Norfolk Southern	1,76	Baker Hughes	-3,88
First Solar	0,91	Affiliated Managers Group	-13,1
Ventas	0,75	Consol Energy	-0,61
Electronic Arts	0,8	Chesapeake Energy	-0,4

DAX

рост	изм. %	падение	изм. %
K+S AG	-0.82%	Deutsche Bank AG	-5.09%
Muenchener Rueckver.-Ges. AG in Muenchen	-1.37%	Daimler AG	-4.55%
Beiersdorf AG	-1.55%	ThyssenKrupp AG	-4.09%
Fres. Med. C. AG & Co KGaA	-1.55%	Bayerische Motoren Werke AG	-4.04%
Fresenius SE & Co KGaA	-1.62%	E.ON SE	-3.99%
adidas AG	-1.64%	Continental AG	-3.80%
Infineon Techn. AG	-1.75%	Volkswagen AG	-3.53%
SAP SE	-1.94%	Henkel AG & Co KGaA	-3.48%
Siemens AG	-2.49%	HeidelbergC. AG	-3.39%
Deutsche Post AG	-2.75%	Commerzbank AG	-2.76%

EURO STOXX 50

рост	изм. %	падение	изм. %
Inditex	-0,07	BASF	-1,64
Compagnie de Saint-Gobain	-0,17	Banco Bilbao Vizcaya Argentaria	-0,17
Sanofi	-0,34	Societe Generale SA	-1,01
UniCredit	-0,05	Enel	-0,1
Vivendi	-0,18	Eni	-0,36
ING Group NV	-0,13	Carrefour	-0,72
Mun. Reckver.-Gesellschaft	-1,95	Airbus Group (ehemals EADS)	-1,9
Engie SA	-0,19	TOTAL	-1,28
LOreal	-1,95	Anheuser-Busch InBev	-3,65
Iberdrola	-0,09	Schneider Electric	-1,75

Биржевые индексы

	изм.%		изм.%
KASE	0,53%	S&P500	-1,94%
Dow	0,00%	PTC	-1,22%
FTSE 100	0,18%	Hang Seng	-0,70%
NASDAQ	-2,21%	ММВБ	0,08%
Nikkei 225	-1,80%	IBOVESPA	-0,81%

Сырье

	изм.%		изм.%.
Light	-0,32%	Олово	0%
Natural Gas	-4,12%	Палладий	0,00%
Алюминий	-0,13%	Платина	-0,36%
Медь	-0,52%	Серебро	-0,35%
Никель	-1%	Цинк	0%

Forex

	изм.%		изм.%
Eur/Chf	-0,06%	Usd/Chf	0,24%
Eur/Jpy	-0,02%	Usd/Jpy	0,24%
Eur/Kzt	-0,27%	Usd/Kzt	0,00%
Eur/Rub	-0,60%	Usd/Rub	0,72%
Eur/Usd	-0,18%		

Валютный обзор

В ожидании Слова

Александр ГРИЧЕНКОВ, эксперт-аналитик MFX Broker/ведущий аналитик MFX Capital

Накануне последнего в этом году заседания ФРС США по процентной ставке инвесторы решили занять выжидательную позицию.

Доллар

Американская валюта на прошлой неделе перешла в зону консолидации. Долларовый индекс к концу дня пятницы, 11 декабря, составил 97,65 пунктов, что на 0,65% ниже уровня закрытия предыдущей недели. Волатильность составила порядка 1,7%. Основным поводом для продолжающейся коррекции курса доллара, пусть и более умеренной, стала негативная статистика по розничным продажам в США. Так, в ноябре показатель вырос всего на 0,2% относительно предыдущего месяца, тогда как аналитики ожидали роста на 0,3%. Тем не менее инвесторы не слишком были склонны рисковать, поэтому ограничились закрытием лишь небольшой доли открытых ранее длинных позиций по американской валюте. Однако уже сегодня, 16 декабря, состоится главное событие если не года, то как минимум этого месяца – ФРС США проведет очередное заседание по денежно-кредитной политике, последнее в этом году. С высокой вероятностью ставка будет повышена на 25 б. п., что произойдет впервые с конца 2008 года. Если такой сценарий реализуется, американская валюта может очень резко укрепиться, а долларовый индекс – подскочить выше 101,0 пункта.

Евро

Евровалюта на прошлой неделе продолжила восстанавливать свои позиции. Главным фактором поддержки единой европейской валюты послужила неплохая статистика по росту ВВП Еврозоны за III квартал – хотя рост оказался довольно умеренным, на уровне 1,6% в годовом выражении, и совпал с ожиданиями аналитиков, тем не менее даже сохранение относительно стабильной макроэкономической конъюнктуры в регионе положительно сказывается на курсе евро. Кроме того, инвесторы продолжили отыгрывать последнее в этом году заседание ЕЦБ по денежно-кредитной политике.В итоге пара EUR/USD к концу торгов пятницы, 11 декабря, подросла на 1% до 1,0985, волатильность составила порядка1,5%. Если американский регулятор решится на повышение ключевой ставки, пара EUR/USD имеет все шансы обвалиться ниже 1,0500.

Фунт

На прошлой неделе британская валюта сумела продолжить некоторое восстановление позиций. Пара GBP/USD по итогам пятничных торгов подросла до уровня 1,5220, что на 0,8% выше уровня закрытия предыдущей пятницы. При этом волатильность составила почти 2%.Основным событием минувшей недели стало, безусловно, заседание Банка Англии по денежно-кредитной политике, на котором британский регулятор решил оставить все параметры политики на прежнем уровне. В том случае, если учетную ставку все же повысят, курс пары GBP/USD, скорее всего, окончательно закрепится ниже психологического уровня 1,5000.

Рубль

Российская валюта на минувшей неделе продолжила оставаться под давлением дешевеющей нефти. Так, баррель марки Brent по итогам недели рухнул почти на 15% до$37,9, а рублевая стоимость барреля снизилась до уровня 2600 рублей. В результате пара USD/RUB к концу торгов пятницы торговалась на отметке 69,60, что на 2,5% выше уровней закрытия предыдущей недели. Поддержку рублю оказали итоги заседания Банка России по денежно-кредитной политике – регулятор решил оставить ключевую ставку на прежнем уровне – 11%. На текущей неделе более-менее важных событий непосредственно по российской валюте не ожидается, поэтому курс рубля, скорее всего, будут отыгрывать изменение нефтяных котировок, а также итоги заседания ФРС США по монетарной политике. В том случае, если оба эти фактора будут благоприятствовать российской валюте, курс пары USD/RUB может вновь уйти ниже психологической отметки 70,0.

Йена

На прошлой неделе японская валюта сумела несколько укрепить свои позиции, торгуясь при этом в боковом тренде. Основным фактором поддержки курса йены послужила позитивная статистика по японской экономике – в III квартале ВВП страны, вопреки ожиданиям, вырос в годовом выражении на 1%, в то время как инвесторы ожидали увеличения лишь на 0,1%. В итоге пара USD/JPY к концу недели упала на 1,7% до уровня 120,95, волатильность составила почти 3%. На текущей неделе ключевым событием непосредственно для японской валюты станет заседание Банка Японии и его решение по ключевой ставке. Кроме того, инвесторы будут отыгрывать насыщенный внешний фон. Поэтому курс японской йены в ближайшие дни будет показывать крайне высокую волатильность.

Инвестидея

Язык до Китая доведет

Телекоммуникации набирают обороты

Аналитики рекомендуют покупать акции компании China Mobile Ltd – крупнейшего мобильного оператора Китая, который демонстрирует стабильный рост на протяжении 10 лет – с 2004 года количество пользователей компании выросло на 350%. Компания продолжает развиваться и по сей день, на фоне активного роста уровня жизни в Поднебесной.

Ведущий эксперт инвестиционного департамента «Альпари» Леонид МАТВЕЕВ

– Расскажите подробнее о деятельности компании.

– China Mobile Ltd. – крупнейший в мире оператор мобильной связи. Компания была основана в 1997 году в Гонконге. Государству (Китай) принадлежит 72,85% акций. По структуре выручки на услуги телефонной связи приходится 46,3%, беспроводной интернет – 33,7%, интернет-приложения и информационные услуги – 11,6%, доля SMS и MMS – 5,3%, 3,1% – прочие услуги.

– На ваш взгляд, какие причины повлияют на рост компании?

– На китайском рынке продолжается значительный долгосрочный рост спроса на услуги телекоммуникационных компаний: с 2004 года количество пользователей мобильной связи возросло более чем на 350%, а абонентов широкополосного интернета – более чем на 1500%. Кроме того, компания имеет высокую маржинальность бизнеса: по итогам первого полугодия 2015 года отношение чистой прибыли к выручке превысило 16%, а отношение показателя EBITDA к выручке (EBITDA Margin) составило более 37%. Рентабельность собственного капитала: 12,66%, а рентабельность активов: 8,41%. К тому же, компания демонстрирует наличие стабильной положительной прибыли и денежных потоков на протяжении более 10 лет.

Добавлю, что компания имеет устойчивое положение на рынке, общее количество пользователей – 817,2 млн чел. За первое полугодие 2015 года количество клиентов выросло на 3,4%.

Также, компания имеет высокое значение ARPU (показатель средней выручки на одного пользователя), которое составляет 9,71 USD в месяц (для сравнения, у российской телекоммуникационной компании «Вымпелком» значение данного показателя равно 5,12 USD). Хорошее кредитное качество (рейтинг Aa3 от Moody's, AA- от S&P со стабильным прогнозом) и низкий уровень долговой нагрузки в сочетании со значительным запасом ликвидности: совокупный долг/совокупные активы=0,45%; совокупный долг/EBITDA =0,02; чистый долг/EBITDA =-1,83.

– Каковы прогнозы по цене на акции компании?

– Технический анализ также говорит о том, что цена акции China Mobile Limited находится вблизи нижней границы канала долгосрочного восходящего тренда. Более того, относительно конкурентов акции недооценены приблизительно на 20%. Мы ожидаем, что в течение 2016 года цена вырастет до уровня 79 долларов за акцию, то есть прирост составит более 30%. При таком движении, в рамках структурированного продукта с защитой капитала 90%, у клиентов есть возможность получить доходность более 50% годовых. Рекомендуемый срок инвестиций: с конца декабря 2015 года до 17 июня 2016 года, потенциальный доход на уровне 63,8% годовых.

– Какие дадите рекомендации для акционеров?

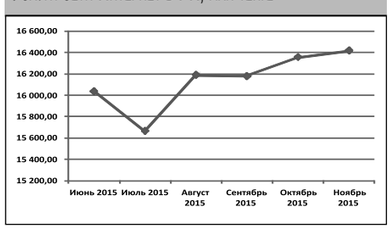
– Быстрый рост уровня жизни в Китае способствует увеличению спроса на услуги телекоммуникационных компаний. В свою очередь, активное распространение сферы услуг беспроводного интернета позволяет гарантировать высокую прибыльность компаниям, развивающимся в этом сегменте. Напомню, что China Mobile Limited – крупнейший в мире оператор мобильной связи. Компания была основана в Гонконге 18 лет назад.

Компании и Рынки

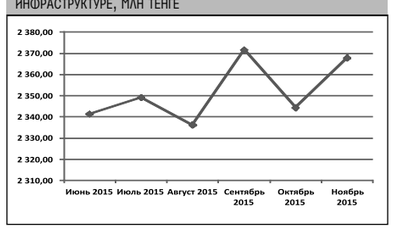
WWW.KURSIV.KZ

№ 49 (627), СРЕДА, 16 ДЕКАБРЯ 2015 г.

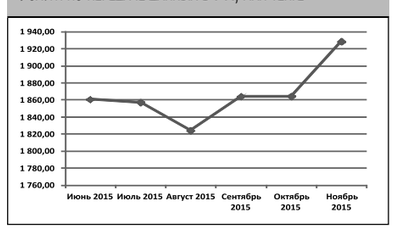
Услуги сети Интернет в РК, млн тенге



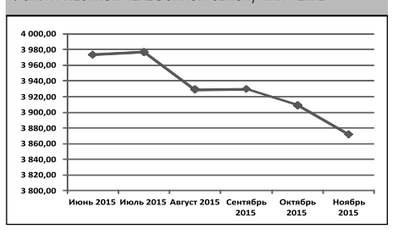
Услуги по распространению программ по кабельной инфраструктуре, млн тенге



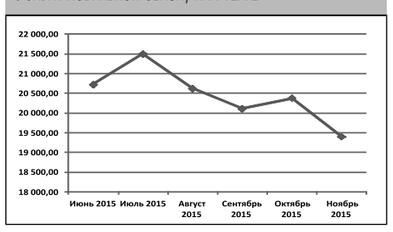
Услуги по передаче данных в РК, млн тенге



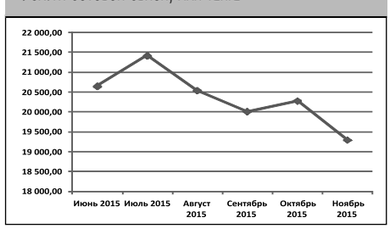
Услуги местной телефонной связи, млн тенге



Услуги мобильной связи, млн тенге



Услуги сотовой связи, млн тенге



«Тенгизшевройл» ставит на прагматизм

Итоги

В условиях низких цен на нефть компания «Тенгизшевройл» при планировании бюджета на следующий год будет ориентироваться на реализацию приоритетных проектов, но предпринимает меры для значительной оптимизации затрат. Об этом сообщил новый генеральный директор ТШО Тэд Этчинсон в ходе пресс-конференции, прошедшей в Алматы.

Павел АТОЯНЦ

Нефтянка пересмотрит бюджеты

«Цены на нефть сильно упали, мы не можем их контролировать, но мы можем следить за эффективностью вложений и исполнением ключевых инициатив. В первую очередь, мы закладываем бюджет для тех проектов, которые считаем приоритетными. Рабочее проектирование по проекту будущего расширения на 30 сентября 2015 года было выполнено более чем на 37%. В течение прошлых лет, а особенно в этом году, проектная группа уделяет особое внимание уменьшению расходов. Акционеры привлекают лучших экспертов для оценки. Любые инвестиции производятся с позволения всех акционеров. Программа по дноуглублению проекта CaTRO исполняется согласно прогнозу и концу года будет выполнена на 30%», – проинформировал Тэд Этчинсон.

На вопрос о том, какие цены на нефть прогнозируются при составлении бюджета, он сказал, что каждый из четырех акционеров закладывает для себя различную сумму. «Наши акционеры открыто заявляют, что пересматривают свои бюджеты, откладывают реализацию некоторых своих крупных проектов. Но я могу сказать, что для всех наших партнеров ТШО является самым значимым активом. Каждый год «Тенгизшевройл» представляет вниманию акционеров проекты, которые нацелены на продвижение бизнеса вперед и улучшение безопасности. С их стороны мы получаем хорошую поддержку, в том числе финансовую», – поведал Тэд Этчинсон.

> Чтобы быть генеральным директором ТШО, необходимо быть высоким человеком и чтобы имя начиналось с буквы «Т»

В свою очередь, генеральный менеджер по связям с правительством и общественностью ТОО «Тенгизшевройл» **Рзабек Артыгалиев** добавил, что, как производственная компания, ТШО не занимается прогнозами. К тому же, в нынешних условиях любой прогноз оказывает влияние на то, как себя ведут товарные и валютные рынки.

«Мы чисто добывающая компания, и всегда ориентируемся на проекты, которые обеспечивают безопасность, надежность и целостность нашей компании», – отметил Рзабек Артыгалиев.

Согласно представленным на пресс-конференции данным с января по сентябрь 2015 года общий объем нефти, добытой «Тенгизшевройл», составил 20,3 млн тонн нефти, тогда как в аналогичном периоде 2014 года этот показатель находился на уровне 19,8 млн тонн. Как подчеркнул г-н Этчинсон, настолько высокий результат был достигнут несмотря на первый в истории ТШО полный капитальный ремонт на КТЛ-1. Начиная с 1993 года компания принесла в бюджет Казахстана $110 млрд, а за девять месяцев текущего года пополнила казну на сумму $6,6 млрд. В то же время стоит отметить, что в прошлом году сумма прямых выплат государству компанией составила $14,7 млрд, что практически в два раза больше по сравнению с нынешним годом.

Прежний генеральный директор ТШО **Тим Миллер** продолжит свою карьеру на месте управляющего директора Евразийского подразделения компании «Шеврон». Представляя своего преемника, он рассказал, что ранее Тэд Этчинсон уже сменял его на предыдущей должности в Индонезии.

«Тэд работает в ТШО два года, поэтому он очень хорошо знаком с деятельностью компании, и уже был случай, когда он замещал меня на посту генерального директора. Поэтому процесс перехода будет очень плавным. В ТШО ходит небольшой анекдот: для того чтобы быть генеральным директором ТШО, необходимо быть высоким человеком и чтобы имя начиналось с буквы «Т». У нас в качестве генерального директора был Том, затем был Тодд, потом был я – Тим и теперь будет Тэд Этчинсон», – пошутил Тим Миллер.

Напомним, открытое в 1979 году Тенгизское нефтяное месторождение является одним из самых глубоких в мире. Общие разведанные запасы Тенгизского коллектора составляют 3 млрд тонн (26 млрд баррелей). Еще 190 млн тонн (1,5 млрд баррелей) составляют запасы в Королевском месторождении. Коллектор Тенгиз имеет ширину 20 км и длину 21 км. В настоящее время в сутки компания «Тенгизшевройл» добывает приблизительно 75 000 тонн нефти или 600 000 баррелей. ТОО «Тенгизшевройл» было сформировано 6 апреля 1993 года.

Акционеры ТШО

Шеврон – 50%
АО НК «КазМунайГаз» – 20%,
«ЭксонМобил Казахстан Венчурс Инк» – 25%
СП «ЛУКАРКО» – 5%

Уголь VS зеленая энергетика

Изменение мирового баланса энергоносителей неизбежно

Энергетика

«Сейчас для горнорудной отрасли не самые лучшие времена», – говорит Даулет Куатбеков, партнер по аудиту компании Deloitte в Каспийском регионе. Действительно, низкие цены на сырье, снижение качества руды, резкое падение спроса (в особенности со стороны Китая) – все эти факторы усугубляют нехватку капитала и подводят добывающие компании к сокращению расходов на разведку месторождений полезных ископаемых.

Элина ГРИНШТЕЙН

Вместе с тем остаются крайне высокими ожидания акционеров компаний, а также нормативные требования и уровень налогового бремени. Однако эксперты Deloitte считают, что нынешний цикл спада в горнорудной отрасли в конечном итоге закончится, уступив место подъему. Но для этого добывающим компаниям следует хорошо подготовиться и решить ряд проблем, присущих данной отрасли.

Одной из таких проблем является неизбежное изменение баланса энергоносителей в пользу возобновляемых источников энергии. И в первую очередь это ударит по угольной промышленности.

«Несмотря на то, что ископаемое топливо продолжает играть важную роль в структуре мирового энергобаланса, переход на альтернативные источники электроэнергии неизбежен», – сказано в кратком обзоре тенденций развития компаний добывающей отрасли на 2016 год, подготовленном Deloitte.

В качестве примера в Deloitte привели такого крупного производителя электроэнергии, как Китай. В 2014 году спрос на уголь там упал на 3%, в то время как производство электричества увеличилось на 3,8%. «Страна двигается от электричества, произведенного за счет угля, к другим альтернативным производствам, таким, как солнечная, ветряная и ядерная энергия», – комментирует это Даулет Куатбеков.

Интересен также и тот факт, что в ближайшие годы Китай планирует увеличить ежегодное производство ветряной электроэнергии с 96 ГВт до 200 ГВт, а солнечной – с 28 ГВт до 100 ГВт.

Однако для предприятий, занимающихся углем, не все так плачевно. «Хоть и говорят, что угольный бизнес умирает, все равно есть очень много стран, где промышленность неразвита либо находится на стадии развития. Это Африка, Южная Америка, ряд таких азиатских стран, как Индия, Иран и прочие», – говорит Д. Куатбеков. По его словам, для развития этим странам нужны электростанции, и самый оптимальный вариант – это станция, работающая на угле, которую можно построить быстро и сравнительно недорого. «Все равно потребление угля будет расти на 2,1% каждый год. То есть угольный бизнес будет еще в силе как минимум до 2040 года», – резюмирует эксперт.

Но все же изменение мирового энергобаланса постепенно приведет к тому, что добывающие компании будут вынуждены пересмотреть структуру своих активов. Deloitte советует сделать ставку на уран для атомных электростанций и на сырье, используемое для производства батарей питания. Ведь с большой долей вероятности переход на альтернативные и возобновляемые источники энергии увеличит спрос на эти ресурсы.

Чтобы подготовиться к изменениям, Deloitte советует добывающей отрасли тщательно проанализировать тенденции глобального энергетического спроса, диверсифицировать добычу сырья, пересмотреть свою энергетическую стратегию.

Национальный сертификат не защитит Казнет

Связь

Массовая установка национальных сертификатов безопасности на компьютеры и смартфоны влечет за собой большие угрозы для пользователей в случае их взлома. Ни одного положительного опыта использования сертификатов безопасности для интернета в масштабах страны в мире нет. Об этом в беседе с «Къ» сообщил президент Интернет Ассоциации Казахстана Шавкат Сабиров.

Гульжанат ИХИЕВА

Шавкат Сабиров: «Давайте определимся с терминами»

Как отметил глава ИАК Шавкат Сабиров, основная задача такого сертификата – обеспечить надежную защиту пользователя при использовании интернета. Однако он считает, что такой способ защиты сегодня вызывает у пользователей больше вопросы, чем спокойствие, так как пока еще ни одна страна в мире не может похвастаться успешным внедрением подобного сертификата на своей территории.

«Массовая масштабная установка сертификатов влечет за собой большие угрозы для пользователей в случае взлома их или получения несанкционированного доступа к личным данным пользователей. Это прямая угроза конфиденциальности пользователя интернета. Вам это подтвердят и правозащитники. Любой, кто понимает, как работает интернет и средства его безопасности, скажет вам о таких угрозах. Причем данные не ограничиваются только электронной перепиской или использованием социальных сетей. Это могут быть банковские сведения, номера кредитных карточек, секретный код, логины и пароли и вообще все, что мы сегодня используем для совершения платежей в интернете. Еще в 2011 году один из таких сертификатов был взломан хакерами и был получен доступ к более чем 300 тыс. аккаунтов Gmail. Судите сами, насколько велика угроза и какие последствия могут нас ожидать», – предупреждает эксперт.

По его словам, прежде чем внедрить данный сертификат, требуется разработать ряд нормативно-правовых подзаконных актов, которые должны полностью описывать правила и требования работы с сертификатами и быть согласованы с общественностью. Но эксперт полагает, что переход пользователей на эти сертификаты будет происходить, скорее, по добровольно-принудительной схеме.

«Уполномоченный орган уже объяснил, что этот сертификат будет добровольным делом и устанавливаться только по желанию самого пользователя. Однако, принимая во внимание нашу законопослушность и порой простую техническую неграмотность пользователя, можно представить, сколько пользователей окажется заложниками такой безопасности. Смогут ли госорганы хотя бы согласовать такие документы с общественностью? Не уверен. Мне думается, что будут предприняты все меры, чтобы обойти общественность и установить правила «потихоньку». По нашему мнению, такие сертификаты будут установлены у провайдеров-операторов связи, которые предоставляют нам услуги выхода в интернет. В случае, если пользователь пожелает «выйти» за пределы интернет-пространства Казахстана, ему будет предложено установить такой сертификат», – говорит г-н Сабиров.

К тому же эксперт просит обратить внимание на сам закон, в котором говорится о сертификатах. В тексте самого Закона Республики Казахстан от 24 ноября 2015 года № 419-V «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты Республики Казахстан по вопросам информатизации», в подпункте, где речь идет о сертификате безопасности, упоминается только слово «трафик» («36-1) сертификат безопасности – набор электронных цифровых символов, применяемый для пропуска трафика, содержащего протоколы, поддерживающие шифрование» – «Къ»), под которым имеется в виду только межгородская и международная связь.

«Для интернета используется выражение «интернет-трафик». Определения четко показывают, что слово «трафик» используется только для «сетевого трафика» международной и межгородской связи. «Интернет-трафик» не оговаривается в условиях использования сертификатов безопасности. Поэтому в самом законе эта норма прописана только для обычной межгородской и международной связи», – сказал г-н эксперт.

Напомним, что по официальному уведомлению АО «Казахтелеком» с 1 января 2016 года в стране будет внедрен национальный сертификат безопасности для пользователей интернета.

Каждому пользователю сети, как объясняет «Казахтелеком», нужно будет установить сертификат безопасности на все устройства, через которые пользователь имеет доступ к интернету – стационарный компьютер, ноутбук, планшет, смартфон.

Вектор развития Карачаганака

Нефтегаз

Компания «Карачаганак Петролиум Оперейтинг Б. В.» неуклонно выполняет свои обязательства по обеспечению безопасных условий работ, защите окружающей среды и социальному переустройству региона.

Арман БУХРХАНОВ

Карачаганакское нефтегазоконденсатное месторождение считается одним из крупнейших в мире по запасам углеводородного сырья. Оно содержит около 1,2 млрд тонн нефти и конденсата и 1,35 трлн кубических метров газа. Его новейшая история началась с приходом Независимости, когда Президент Нурсултан Абишевич Назарбаев в самые трудные девяностые годы принял единственно верное решение и открыл дорогу иностранным инвестициям. Теперь Карачаганак имеет исключительно важное значение для экономики региона и страны, обеспечивая 48% производимого в Казахстане газа и порядка 15% жидких углеводородов. На его разработке и освоении работает консорциум, в который входят «Би Джи Групп», «Эни», ЛУКОЙЛ, «Шеврон» и национальная компания «КазМунайГаз».

В прошлом году КПО достигнут рекордный уровень добычи, который составил 142,5 млн баррелей в нефтяном эквиваленте стабильных и нестабильных жидкостей. Неукоснительное соблюдение экологических норм и правил на таком технически сложном месторождении является серьезной задачей, решение которой требует постоянных усилий и от каждого сотрудника КПО, и от персонала подрядчиков. Разработана долгосрочная стратегия предотвращения негативного воздействия на природу. Обеспечение безопасности всех, кто работает на Карачаганаке, является одним из главных приоритетов. С целью предотвращения рисков и аварийных ситуаций реализуется модель так называемого защитного барьера каждого производственного объекта. Надежной гарантией безопасности является комплексная программа аудитов соблюдения техники безопасности, охраны труда и окружающей среды, основанная на отслеживании и контроле выполнения норм и правил, утвержденных законодательными требованиями РК. Полученные результаты регулярно предоставляются контролирующим органам. Они свидетельствуют о том, что компания стремится работать в полном соответствии с самыми высокими мировыми стандартами.

Так, Карачаганак является первым в мире месторождением, успешно внедрившим технологию обратной закачки газа в пласт, что дает значительные экологические преимущества. В рамках Киотского протокола КПО приняла на себя обязательство сократить выбросы парниковых газов, которые считаются одной из основных причин глобального изменения климата. Сравнительный анализ, проведенный с использованием данных международной ассоциации нефтегазовых компаний, подтверждает, что на Карачаганаке этот показатель на 20% ниже, чем в среднем по Европе и почти на две трети ниже среднемирового. Экологическое состояние месторождения находится под постоянным и неослабным контролем экологов КПО и специалистов аккредитованной лаборатории ООО «Гидромет». Ежегодно на анализ берутся не менее 110 тыс. проб воздуха. Полученные результаты подтверждают, что за последние пять лет не допускалось превышений допустимой концентрации содержания в нем загрязняющих веществ. Международным стандартам качества соответствуют также процессы разведки, добычи и транспортировки углеводородов.

Завершена работа по экологической и технической оценке «Проекта расширения Карачаганака», предполагающего расширение защитной зоны месторождения. Принято решение о переселении попадающих в нее поселков Березовка и Бестау. Переезд жителей этих населенный пунктов, профинансированный КПО, уже начался. Он ведется в два этапа и с учетом их интересов. Новоселам предоставляются квартиры в районном центре Аксай. На втором этапе те, кто пожелал сохранить сельский образ жизни, получат частные коттеджи с земельными участками в микрорайоне «Аралтал».

Значительные средства вкладываются в развитие социальной инфраструктуры Западно-Казахстанской области. Каждый год на эти цели выделяется 20 млн долларов. Перечень и приоритетность проектов определяются руководством области. В рамках программы построены объекты здравоохранения и образования, культуры и спорта. На их строительстве задействуются только казахстанские компании.

В этом году реализуется ряд масштабных социальных проектов. Это ремонт дорог в областном центре, благоустройство правого берега реки Чаган в Уральском городском парке культуры и отдыха. Благоустраиваются две улицы в городе Аксай, который является административным центром месторождения, проводится капитальный ремонт Бурлинской центральной районной больницы. В двух поселках Бурлинского района реконструируется водопроводная система.

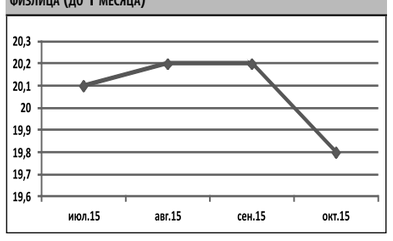
Постоянное внимание уделяется вопросам сотрудничества и взаимодействия с местным населением. Эта работа ведется с учетом потребностей жителей. В числе постоянных приоритетов – поддержка ветеранов войны и труда, людей с ограниченными возможностями, тех, кто оказался в трудной жизненной ситуации. Для конструктивного диалога с местным населением созданы консультативные советы, проводятся общественные слушанья. Специальная программа разработана для тех, кто проживает в городе Аксай и ближайших к месторождению поселках. К примеру, организованы курсы английского языка для молодежи и тренинги для учителей английского. На протяжении многих лет КПО оплачивает путевки санитарно-курортного лечения ветеранов и летнего отдыха детей. Решаются проблемы школ и учреждений культуры.

КПО, являясь самым крупным в регионе работодателем, предоставляет огромное количество рабочих мест. Компания оказывает активную поддержку местным поставщикам товаров и услуг. Эти проекты направлены на укрепление сотрудничества иностранных и казахстанских товаропроизводителей и передачу казахстанским предприятиям передовых технологий мирового уровня. КПО открыта к сотрудничеству и с другими регионами страны. Так, в декабре проведен форум в Карагандинской области, на котором местные предприятия имели возможность получить исчерпывающую информацию о проектах и планах закупок консорциума.

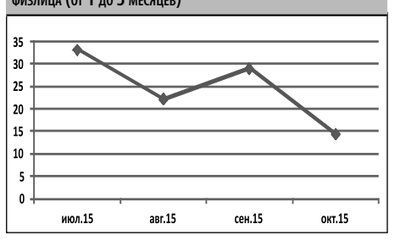
За Карачаганаком прочно закрепился имидж локомотива экономики региона и лидера отечественной нефтегазовой отрасли. Активно ведется работа по наращиванию казахстанского содержания, сокращению импорта, увеличению объема местных товаров и услуг. Обеспечивается прозрачность закупок, публикуются годовой, среднегодовой и долгосрочный планы развития промысла. Это помогает отечественным компаниям разрабатывать собственную стратегию развития в соответствии с потребностями и требованиями руководства промысла. В ежегодном отчете об устойчивом развитии говорится: «При осуществлении своей производственной деятельности в интересах Республики Казахстан и компаний-партнеров компания «Карачаганак Петролиум Оперейтинг Б. В.» и впредь будет делать все возможное для того, чтобы сохранить доверие своих сотрудников, государственных органов и местного населения».

БАНКИ И ФИНАНСЫ

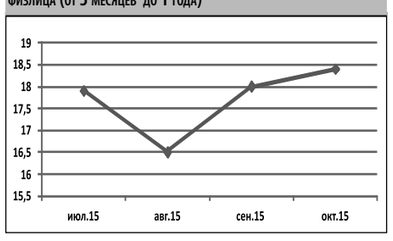
Ставки вознаграждения по выданным тенговым кредитам, физлица (до 1 месяца)



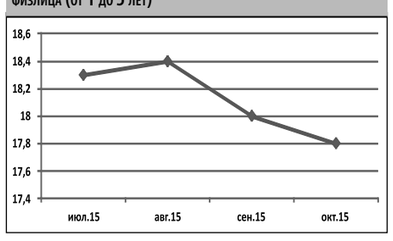
Ставки вознаграждения по выданным тенговым кредитам, физлица (от 1 до 3 месяцев)



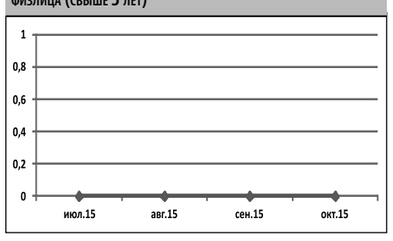
Ставки вознаграждения по выданным тенговым кредитам, физлица (от 3 месяцев до 1 года)



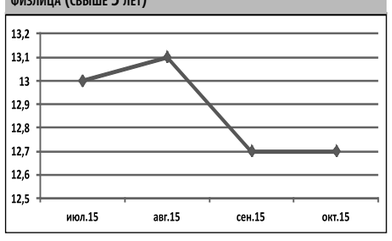
Ставки вознаграждения по выданным тенговым кредитам, физлица (от 1 до 5 лет)



Ставки вознаграждения по выданным тенговым кредитам, физлица (свыше 3 лет)



Ставки вознаграждения по выданным тенговым кредитам, физлица (свыше 5 лет)



Что хотел сказать Досаев?

Регулирование

Большинство финансистов не понимают, что именно имел в виду министр национальной экономики Ерболат Досаев, говоря о введении «гибкого механизма» базовой процентной ставки на заседании правительства. По их мнению, слишком мало информации о презентуемом механизме, чтобы прогнозировать определенные последствия.

Динара ШУМАЕВА

На практике базовая ставка уже проявляла чудеса своей гибкости

Напомним, что в Казахстане в апреле 2016 года будет введен «механизм гибкого изменения базовой процентной ставки». Об этом во вторник, 8 декабря, в ходе расширенного заседания правительства сообщил министр национальной экономики Ерболат Досаев.

«В апреле 2016 года будет внедрен механизм гибкого изменения базовой процентной ставки, который будет ориентирован на обеспечение стабильности цен и снижение уровня инфляции», – сказал министр.

Е. Досаев не объяснил, каким будет новый механизм формирования ключевой ставки.

«Это позволит повысить эффективность операций денежно-кредитной политики и усилить ее влияние на ставки денежного рынка», – сказал министр экономики.

«Во-первых, не совсем понимаю, почему этот вопрос озвучивает Досаев, а не Акишев, так как этот вопрос в компетенции Нацбанка. Во-вторых, непонятно, почему именно апрель 2016 года. В-третьих, базовая ставка и так была гибкой, так как она устанавливалась каждый месяц, что соответствует мировой практике», – комментирует заявление директор Центра макроэкономических исследований **Олжас Худайбергенов**.

По его словам, если они пытаются сделать чаще, или вовсе сделать ее меняющейся внутри дня, как это сейчас происходит, тогда это совершенная глупость, которая создает спекуляции на денежном рынке.

Если же подразумевается, что базовую ставку отменят и вернутся к ставке рефинансирования, то могли бы сделать ровно наоборот – продолжить использования базовой ставки, а саму ставку рефинансирования, которую больше использует правительство для налоговых и прочих целей, заменить на базовую, как это сделали на днях в России.

На вопрос, как это решение отразится на ставках по кредитам бизнесу, экономист отвечает, что ставки по кредитам уже давно выросли, вопрос в том, что текущая денежно-кредитная политика никак не способствует их снижению. По его мнению, пока нет конкретного описания этого механизма,сложно говорить о последствиях для экономики.

По словам председателя правления АО «Сентрас Секьюритиз» **Талгата Камарова**, трудно предполагать, что подразумевается под понятием «гибкое изменение базовой процентной ставки», если для ее внедрения потребуется ждать весны следующего года.

«На практике она уже проявляла чудеса своей гибкости, прогнувшись с 12% до 16%. Влияние ставки на стабильность цен пока обеспечить сложно в условиях турбулентности на рынке нефти. Курс доллара до сих пор не нашел своего баланса», – говорит финансист.

Он считает, что импортная составляющая инфляции перечеркивает все планы правительства и Нацбанка. В таких условиях бизнесу сложно привлекать подъемные кредиты. Их бизнес-планы должны адаптироваться к быстро меняющимся условиям на рынке.

«До тех пор, пока ставка по депозитам в тенге ниже, чем базовая, держатели долларов не видят экономического смысла возвращать их в экономику. Со временем, возможно, ближе к той же весне 2016-го, если будет обеспечен механизм свободного перетекания наличности на денежный рынок по базовым (не сегодняшним депозитным) ставкам, мы увидим сдержанный рост цен и контроль над инфляцией», – комментирует Т. Камаров.

«Здесь трудно что-то комментировать, поскольку непонятно, что имелось в виду. Слишком мало информации, чтобы комментировать», – сказал независимый финансист **Мурат Темирханов**.

«Да, меня многие спрашивали, но честно сказать, я понятия не имею, что имеет ввиду (министр – ред. **«Къ»**) и почему он вообще на эту тему высказывался», – прокомментировал управляющий директор «Tengri Partners» **Ануар Ушбаев**.

Как считает директор аналитического департамента АО «Асыл-Инвест» Айвар Байкенов вполне вероятно, что речь идет о какой-то плавающей ставке, но пока не совсем ясно, к чему она будет привязана.

«Возможно, к каким-то индикаторам ликвидности на денежных рынках. В текущем варианте мы имеем фиксированный коридор ставок: базовая ставка +/-1 п. п. Однако плавающая ставка будет создавать, на наш взгляд, очередной элемент неопределенности и будет осложнять планирование. Смущает то, что об этом почему-то заявляют в Министерстве национальной экономики, а не в Нацбанке, который ответственен за формирование процентной политики», – пишет эксперт.

На вопрос – снизит ли это решение ставки кредитования для бизнеса, Айвар Байкенов полагает, что основным ориентиром для ставки все-таки будет уровень инфляции. В среднесрочной перспективе ожидается, что он будет снижаться с начала в коридор 6–8% и далее до 3–5%.

«Если такие задачи Нацбанк сможет выполнить, что в горизонте 3–5 лет можно будет увидеть и снижение ставок кредитования бизнеса и населения. Сейчас же все упирается в дефицит длинной тенговой ликвидности. А значит, стоит вопрос не только управления ставками, но применения дополнительных комплексных мер по стимулированию кредитования», – говорит он.

Напомним, что 2 октября Национальный банк повысил базовую ставку с 12% до 16%, а коридор процентных ставок, по которым он готов предоставлять или изымать (покупать) тенговую ликвидность, сузил с +/-5 до +/-1%.

То есть верхняя граница коридора (ставка, по которой Нацбанк готов предоставлять ликвидность) осталась прежней – на уровне 17%, а нижняя граница коридора существенно снизилась – с 7% (12–5) до 15% (16–1).

Таким образом, Нацбанк показал участникам рынка, что готов покупать тенге по более дорогим ставкам, чем прежде (по 15% вместо 7%).

До этого, 2 сентября, Национальный банк устанавливал базовую ставку – однодневную ставку РЕПО на уровне 12%. Коридор процентных ставок был +/- 5%.

Куда нефть – туда и тенге

Прогноз

При цене на нефть $35–37 за баррель курс тенге должен составить от 350 до 370 тенге за доллар США. Поэтому мы не исключаем вероятность того, что тенге может опуститься на этот уровень в ближайшее время. Такой прогноз по тенге дали аналитики BCC Invest в своем макроэкономическом отчете «Взгляд на мировую экономику и Казахстан».

Динара ШУМАЕВА

При цене на нефть в $35–37 за баррель тенге может упасть до 370

«Однако мы все же думаем, что средняя цена Brent в 2016 году будет в диапазоне $42–44 за баррель. При такой средней цене средний курс тенге будет в диапазоне 295–315 за доллар США», – добавили аналитики.

В целом, в этом отчете помимо прогнозирования курса тенге аналитики BCC Invest рассматривают глобальную экономику, дают видение по рынку сырья и анализируют экономику Казахстана.

Нефть

Так, основными причинами снижения цены на нефть аналитики называют укрепление доллара США, переизбыток производства нефти и увеличение ее запасов.

«Более того, замедление роста китайской экономики и снятие санкций с Ирана в начале 2016 года создают дополнительное давление на стоимость нефти. Мы ожидаем понижение цены нефти Brent до $35–37 к августу 2016. Среднегодовая цена на 2016 год, по нашему мнению, составит $42–44», – говорится в отчете.

Экономика Казахстана

«Реальный рост ВВП Казахстана за девять месяцев 2015 года составил 1,0% в годовом выражении. Мы ожидаем, что реальный рост ВВП останется на текущем уровне (1,0%) по итогам 2015 года. По прогнозам МВФ, рост ВВП Казахстана в 2016 году составит 2,2%. За девять месяцев 2015 года экспорт Казахстана упал на 42% в годовом выражении. При сохранении цен на нефть на уровне $40 за баррель в 2016 году экспорт Казахстана в следующем году может уменьшиться до 40–45 млрд долларов США, что является наименьшим объемом с 2009 года. Чистые поступления от товарооборота с другими странами уменьшились на 60% или на 19,1 млрд долларов США», – приводятся данные в отчете.

США

Как сообщает BCC Invest, самая крупная экономика мира на сегодняшний день демонстрирует хорошие макроэкономические показатели. В III квартале 2015 года оценка роста ВВП составила 2,1%. Уровень безработицы составляет 5,0%. Основная новость, которую все ожидают из США, – это заседание ФРС (15–16 декабря), где будет объявлена судьба ключевой ставки. Единственный камень преткновения – это низкий уровень инфляции (0,2% в год), который недотягивает до желаемого уровня (2%). По нашему мнению, базовая ставка ФРС, скорее всего, будет увеличена в декабре 2015 года. Если же увеличения в декабре не произойдет, то оно, вероятно, случится в начале 2016 года.

Еврозона

На сегодняшний день Европа страдает от высокого уровня задолженности и безработицы, а также низкой инфляции. Рост ВВП также оставляет желать лучшего, хоть и значительно улучшился за последние один-два года. В целом, состояние экономики ЕС в последние месяцы демонстрирует положительные сдвиги. Однако такие показатели, как уровень инфляции и высокая задолженность продолжают давить на экономику региона.

«Мы полагаем, что меры по стимулированию экономики со стороны ЕЦБ продолжатся, пока не будет достигнута цель разгона инфляции. На фоне возможного повышения ставки ФРС США и продолжения стимулирующих мер со стороны ЕЦБ, а также остающихся фундаментальных проблем в регионе, мы ожидаем ослабления евро по отношению к доллару США в ближайшее время», – пишут аналитики BCC Invest.

Китай

Экономика Китая начала постепенно остывать. В первых трех кварталах 2015 года экономика Китая росла всего на 6,9–7%. Это самый низкий показатель за последние годы китайской экономики. Высокая доля кредитов является одним из рисков для экономики страны. «Мы не исключаем дальнейшую девальвацию юаня в 2016 году по отношению к доллару, так как девальвация юаня может стать единственной возможностью Китая сохранить конкурентоспособность с остальным миром».

СК «Евразия» выплатит $1,7 млн по пожару в Нью-Джерси

СК «Евразия» сформировала резерв в размере около $1,7 млн по пожару, произошедшему 22 июля 2015 года в Северном Брансвике (North Brunswick) в Нью-Джерси, США. Ужасный по силе пожар полностью уничтожил склад общей площадью 15 Га. Пожар начался примерно в 2:00 часа утра и продлился 5 дней, что вызвало огромные выбросы черного дыма в атмосферу и загрязнение окружающей среды.

Почти 1 000 пожарных из 157 пожарных подразделений пытались предотвратить распространение огня дальше на соседние территории, но склад был полностью разрушен.

Инспекционные отчеты показали, что арендаторы склада имели ряд нерешенных вопросов по пожарной безопасности – за несколько недель до инцидента пожарный инспектор выписал предупреждения о проблемах, которые те обязаны были устранить. Следователи до сих пор работают, чтобы определить причину возникновения огня.

На складе размещались центр техобслуживания и производители пластика и ковров. Ранее один дилерский центр размещал там сотни своих автомобилей, но к счастью, автомобили переместили в другое место на несколько недель раньше.

Ущерб от пожара продолжает оказывать влияние на людей, живущих рядом со складом – дым и пепел разлетелись на несколько километров, ложась на дома, деревья, дорогу. Многие жильцы говорили о том, что пепел и дым залетали в открытые окна домов. Агентство по охране окружающей среды (Environmental Protection Agency) также подтвердило высокий уровень дыма в воздухе, который невозможно увидеть человеческим глазом, но вредные частицы, которого оседают в легких.

В общей сложности пожарные отряды использовали 7,2 млн галлонов воды из озера Фаррингтон (Farrington Lake). Катастрофа была признана крупнейшей в истории городка.

Метро без рук

Инновации

Алматинский метрополитен стал пятым в мире по развитию способов электронной оплаты. Теперь пассажиры могут оплачивать проезд банковской картой с бесконтактной технологией оплаты. Презентация проекта прошла сегодня на одной из станций метрополитена.

Ольга КУДРЯШОВА

Инновация реализуется платежной системой MasterCard

Инновационная разработка реализуется международной платежной системой MasterCard и АО «АТФБанк». Расплатиться картой пассажиры смогут на всех девяти станциях метро, бесконтактным считывающим устройством оснащена левая тумба багажного турникета. При этом с карты снимается ровно 80 тенге без комиссии, как и при оплате привычными способами.

Директор КГП «Метрополитен» **Айдын Оразханов** рассказал, что первоначально пассажирам метро предлагалось оплачивать проезд жетонами, либо смарт-картами метрополитена. Сейчас для гостей и жителей города доступно электронное билетирование. «Уже сейчас на всех станциях действует единая транспортная карта «ОҢАЙ», и сегодня мы запускаем систему оплаты проезда банковскими карточками», – отметил г-н Оразханов. Он добавил, что в приоритете у перевозчиков всегда находятся безопасность и повышение качества обслуживания пассажиров.

В час пик на кассах метрополитена Алматы образуются огромные очереди, с помощью бесконтактной карты оплатить проезд можно гораздо быстрее и не пропустить поезд. «В течение трех секунд человек может пройти через турникет, и это очень важно, так как упрощает оплату проезда. Кроме того, это современный метод платежа, который используется в крупных метрополитенах Лондона, Санкт-Петербурга, Чикаго», – рассказал директор метрополитена.

Заместитель председателя правления АО «АТФБанк» **Даурен Керейбаев** отметил, что проект является принципиально новым, и также добавил, что одной из ключевых целей проекта является развитие бесконтактных платежей, и оплата проезда в метро карточкой может этому поспособствовать. Второй важный вектор – это обеспечение удобства для гостей и жителей города при оплате проезда в метрополитене.

«Развитие бесконтактных технологий сейчас находится только в самом начале пути, но через пару лет это будет абсолютно привычным способом оплаты для каждого из нас», – предположил он.

Глава MasterCard на рынках России, Беларуси, Казахстана и Армении **Илья Рябый** также считает, что возможность оплаты проезда картой в метрополитене – это очень важный и серьезный стимул для клиента не снимать зарплату целиком, а оставлять на карте хотя бы какую-то часть средств на проезд. «Самая неприятная для банка ситуация, это когда клиент имеет банковскую карту, на которую ему начисляется зарплата. Если в первый же день он снимает всю зарплату из банкомата, в этом случае бизнес-кейс банка практически равен нулю. Однако когда на карте есть какие-то деньги, это уже стимулирует клиента использовать ее и для оплаты других услуг, для которых карта и предназначена в розничной торговле. Для банка это представляет серьезный интерес в развитии таких проектов», – пояснил г-н Рябый.

Г-н Керейбаев рассказал, что сейчас доля бесконтактных платежей на общем рынке составляет 1–2%, однако в ближайшее время ожидается рост по этому сегменту карт. «К сожалению, пока еще карточкой очень часто пользуются только для снятия наличных, но благодаря работе казахстанских банков и платежных систем также планируется увеличить долю безналичных платежей с упором на бесконтактные способы оплаты», – пояснил он.

Г-н Рябый отметил, что Алматы стал пятым европейским городом, в котором внедрена бесконтактная оплата банковскими картами.

«Технология была разработана компанией MasterCard, и ее внедрение стало революцией в платежной индустрии, сопоставимой, наверное, с появлением на карте микрочипов», – отметил г-н Рябый.

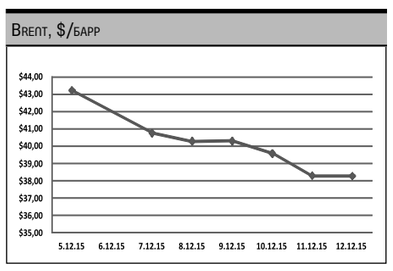
Он добавил, что преимуществом карты являются не только скорость и удобство оплаты, а то, что бесконтактная оплата исключает необходимость непосредственно в самой карточке, поскольку появляется возможность развития альтернативных форм-факторов когда бесконтактный интерфейс можно поместить в часы, брелки, браслеты и даже мобильный телефон. Такие услуги предлагаются самими банками, однако в казахстанских банках они пока недоступны. Во время презентации продукта представители компаний продемонстрировали, как можно оплачивать проезд в метро при помощи бесконтактной карты, а также браслета и часов со встроенными чипами.

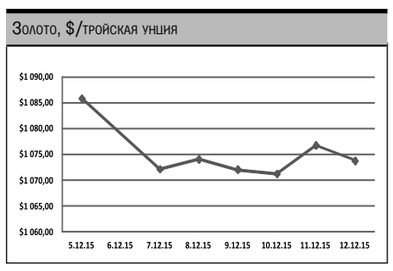
Г-н Керейбаев пояснил, что пока для пассажиров доступна только оплата проезда путем банковской карты с бесконтактной технологией. Сейчас банк приступает к разработке альтернативных форм-факторов, однако для начала важно понять, какие из них будут наиболее удобны и востребованны среди пассажиров. «Независимо от временных прогнозов, продукт будет представлен, поскольку это мировая тенденция, и приход на рынок новых гаджетов для оплаты проезда в метро неизбежен», – заключил он.

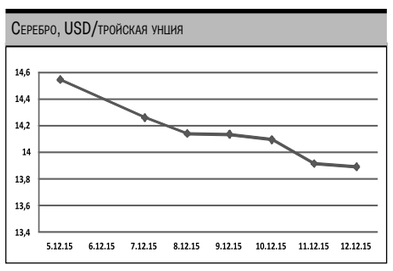
Г-н Рябый добавил, что на территории СНГ Алматы стал третьим городом, в котором внедрена технология, первыми стали Москва и Санкт-Петербург. Глава MasterCard рассказал, что, согласно статистическим данным компании, в Санкт-Петербурге за первые 10 месяцев реализации этой программы количество бесконтактных платежей превысило 1 млн, что является достаточно высоким показателем, отметил он.

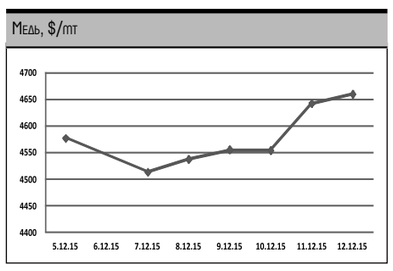
Когда это стало работать в России?

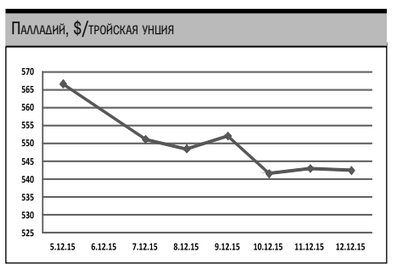
С 2006 года Московский метрополитен предлагает своим пассажирам новый вариант оплаты проезда – с помощью специальной банковской карты. Карта безналичной оплаты проезда – это банковская карта и одновременно проездной билет Московского метрополитена. Карта не дает права на бесплатный провоз багажа. В случае отказа работы карты необходимо проверить срок ее действия на информационном терминале и обратиться в свой банк – эмитент данной карты. Важным преимуществом карты является безопасность ее использования: в случае потери или кражи карты банк блокирует ее по заявлению владельца и быстро перевыпускает.

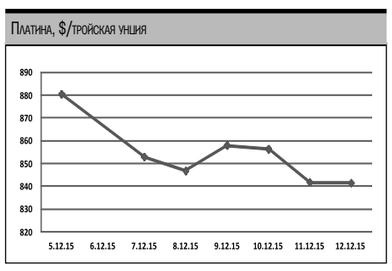












«Хоронить» ОПЕК еще рано

Мнение

Картель по-прежнему сохраняет свое влияние на мировой рынок нефти и американские производители сланца не в состоянии раскачать цены, пишет американское издание Bloomberg.

Дана АРКАБАЕВА

«Короли от нефти» сокращать добычу не будут

Ветеран среди аналитиков по нефти **Дэниэль Йерджин** поведал Bloomberg TV на этой неделе, что американские сланцевые компании способствуют волатильности нефтяных цен в качестве «качелей», которые их раскачивают. Многие склонны считать, что ОПЕК теряет свои позиции и не в состоянии повлиять на цены.

Со всем уважением ко мнению г-на Йерджина и других сторонников данной идеи, хотелось бы не согласиться с ними по ряду факторов, пишет зарубежное издание.

ОПЕК остается единственной организацией, которая способна повлиять на нефтяные цены, намеренно снижая или увеличивая добычу. Американские производители не могут скоординировать свои действия так, как это делают участники картеля: они вынуждены ориентироваться на те цены, которые им диктует рынок.

Снижая цены, саудовцы надеются выиграть в среднесрочной перспективе, убрав с рынка сланцевых производителей Америки

Цены на нефть однозначно волатильные на данный момент. Цена на WTI, эталон американской нефти, была выше $100 за баррель в июне прошлого года. Но медленный экономический рост и увеличение производства нефти привели к снижению цены. Она пробила ниже $40 за баррель после заседания ОПЕК 4 декабря, когда объявили о том, что добыча сохранится на прежнем уровне. В последующие дни цены продолжили снижение, достигнув вчера шестилетнего минимума в $37,23. Товарно-материальные запасы в Организации экономического сотрудничества и развития ООН, поднялись до 11% с июня 2014 года, и находятся на самом высоком уровне с 1996 года.

Заметьте, что последнее снижение нефтяных цен не произошло после собрания американских нефтяников в Хьюстоне. Падение произошло после заседания ОПЕК, где главный участник картеля Саудовская Аравия решила сохранить свои доли на рынке вместо того, чтобы сократить добычу и увеличить цены.

Вопрос в том, чего добивается ОПЕК?

Goldman Sachs и The Economist считают, что американские производители раскачивают цены и повышают их волатильность. Да, они действительно повлияли на цены: возобновив добычу, они предотвратили тройное повышение цен ОПЕК.

Но по-настоящему влиять на цены могут только страны ОПЕК. Им принадлежит огромная доля рынка, резервные мощности и низкие производственные расходы. Помимо всего этого, картель может действовать стратегически – поодиночке или сообща – повышать или снижать добычу для влияния на цены. И под все эти характеристики подходит такая страна, как Саудовская Аравия, но никак не сланцевые производители. Они слишком мелки, чтобы влиять на нефтяные цены и не играют главной роли в этом сценарии. У сланцевых производителей нет резервных мощностей, так как они всегда производят ровно столько, сколько им будет выгодно. Производственные издержки также намного выше, чем в Саудовской Аравии или Кувейте. Выражаясь на языке экономистов, сланцевые производители США не являются трендсеттерами нефтяных цен.

ОПЕК остается единственной организацией, которая способна повлиять на нефтяные цены, намеренно снижая или увеличивая добычу

Главный исполняющий директор по энергетике и устойчивому развитию Университета Калифорнии в Дэвисе **Эми Джаффе** говорит, «что Саудовская Аравия раскачивает цены». Сланцевые производители поступают более оппортунистически, чем стратегически. «Их начала накрывать волна дефолтов. Добыча сланца резко сократится в ближайшие шесть месяцев после того, как старые скважины иссякнут, а новые не будут открываться. Но они могут возобновить добычу довольно быстро, если цены восстановятся до уровня, который будет приносить им прибыль», – отметила г-жа Джаффе.

ОПЕК рано «хоронить»

Но не только сланцевые производители играют музыку в оркестре мировой добычи сырья. «Попытка назвать американских нефтяников двигателями ценовых качелей имеет мировые последствия. – говорит **Дэвид Ливингстон**, ассистент Энергетико-климатической программы Фонда Карнеги за международный мир. – Люди слышат это и автоматически интерпретируют его. Они начинают думать, что США сможет уравновесить нефтяной рынок. А это приводит к мысли о том, что ОПЕК теряет свои позиции на мировом рынке».

«Повернуться спиной к ОПЕК (недооценить его влияние – «**Къ**») было бы не самым разумным решением. Избыток всегда ядовит для любого производителя, вне зависимости это нефть или бриллианты. Но если баланс сил сменится и избыток исчезнет, ОПЕК снова сможет поднять цены. Снижая цены, саудовцы надеются выиграть в среднесрочной перспективе, убрав с рынка сланцевых производителей Америки», – говорит **Марк Чандлер**, глава валютной стратегии в Brown Brothers Harriman.

Боковой тренд

ГМК

Инвесторы наращивали «медвежьи» позиции на медь в последние недели на фоне опасений, что поставки металла продолжат опережать спрос. Медь используется во всем, от телефонов до автомобилей и сантехники, но замедление экономического роста в Китае, крупнейшем в мире покупателе сырья (китайская доля в мировом потреблении меди составляет около 45%), уронило спрос на «красный металл».

Юрий ЦАЙ

Металлы могут потерять инвесторов

Как считают эксперты, в краткосрочной перспективе, чтобы остановить падение, нужно ослабление доллара. Но даже этого будет недостаточно, пока не начнется реальное сокращение производства сырьевых товаров. Между тем, предложение мировых добывающих компаний установит рекорд, по прогнозам Barclays, не только в текущем, но и в следующем году.

На внешних рынках

В понедельник, 7 декабря, торги цветными металлами на Лондонской бирже металлов (LME) проходили довольно неровно. Некоторый потенциал роста у цен на цинк появился после того, как бельгийский производитель цинка Nyrstar заявил, что останавливает несколько американских рудников. В попытках улучшить состояние своего финансового баланса компания перевела три рудника в американском штате Теннесси на режим техобслуживания. Данное решение приведет к сокращению объемов цинка в концентрате на рынке еще на 50 тыс. тонн. Общий объем концентрата, выведенного Nyrstar с рынка в последние несколько месяцев, составит 550 тыс. тонн. На утренних торгах 8 декабря цены цветных металлов преимущественно снижались из-за обеспокоенности участников рынка спадом цен на нефть и укреплением доллара. Напомним, цена на нефть марки Brent упала ниже $42 за баррель впервые с 2009 года ($41,23 за баррель). На лондонской бирже ICE Futures 7 декабря нефть Brent с поставкой в январе открылась на уровне $43,18 за баррель. В течение торгового дня стоимость нефти опускалась до минимального значения – $40,9 за баррель. С другой стороны, китайская таможня сообщила о росте объемов импорта меди и продуктов из нее в ноябре на 9,5% по сравнению с октябрем до 460 тыс. тонн. Тем не менее во вторник отмечен рост стоимости медных фьючерсов на Лондонской бирже металлов на фоне сообщений о росте спроса на «красный металл» в Китае. На дневных торгах на LME стоимость меди выросла на 0,16%, до $4 560 за тонну. «Мы держимся в хорошо определенных границах торгового диапазона, – говорит старший менеджер Sucden **Лиз Грант**. – Доминирует боковой тренд». Согласно сообщению Barclays, китайский спрос на медный концентрат вырос в ноябре на 24,8% относительно показателя аналогичного месяца в прошлом году.

Утренние торги 9 декабря проходили с некоторым ростом цен благодаря надеждам на возможный выход на рынок для закупок Бюро госрезерва КНР. Как стало известно, крупнейшие китайские производители алюминия провели встречу, на которой обсуждалось обращение в Бюро с просьбой о таком шаге. К тому же, рост стоимости меди на LME вызвал ослабление доллара (долларовый индекс деловой газеты Wall Street Journal снизился на 0,17%, до 89,97 пункта) и более высокие, чем ожидалось, показатели инфляции в Китае (увеличение инфляции рассматривается в качестве позитивного сигнала со стороны китайской экономики). Контракт на медь с поставкой через три месяца подорожал на дневных торгах на LME на 0,95%, до $4 616,50 за тонну.

10 декабря цены на медь отметили подъем после того, как горнодобывающий гигант Glencore заявил о планах резкого снижения расходов, в попытке сократить долг и улучшить баланс. Швейцарская компания сократила капитальные расходы на 2016 год до $3,8 млрд с предыдущей оценки $5 млрд. Напомним, 12 октября крупнейший в мире сырьевой трейдер и производитель металлов объявил о продаже двух крупных медных активов — Cobar в Австралии и Lomas Bayas в Чили. Суммарно эти два рудника в первом полугодии произвели 59 600 тонн меди, в 2014 году – 116 200 тонн (для сравнения: всего Glencore произвела в 2014 году 1,5 млн тонн меди, выручка от продажи этого металла у компании составила в прошлом году $17,7 млрд, а EBITDA – $4,3 млрд). Тремя днями ранее, 9 октября, стало известно о том, что швейцарский сырьевой трейдер сократит выпуск цинка на 500 тыс. тонн для сохранения стоимости запасов при низких ценах на цинк и свинец.

Другим фактором повышения цены на медь в четверг стало заявление крупнейшего производителя меди о сокращении производства. Американская Freeport McMoRan Inc сообщила о намерении сократить производство меди в 2016 году на 350 млн фунтов (160 тыс. тонн) вместо запланированных ранее 250 млн фунтов (110 тыс. тонн). Участники рынка ждут заседания ФРС США, которое состоится 15-16 декабря. Аналитики прогнозируют боковой тренд на рынке меди в канун возможного объявления об увеличении процентной ставки Федрезервом США. Большинство ожидает, что будет принято решение по повышению учетной ставки и доллар ждет укрепление, что еще больше надавит на цены сырьевых товаров.

В Казахстане

В ходе общенационального телемоста «Новая индустриализация Казахстана: результаты 2015 года» 11 декабря президент РК **Нурсултан Назарбаев** дал старт работе Бозшакольского горно-обогатительного комбината в Павлодарской области. «Поздравляю компанию KAZMinerals, и всех строителей, монтажников, эксплуатационников крупнейшего металлургического комплекса. Как известно, отечественная медная промышленность – первоначальная металлургическая промышленность нашей страны. Знаменитый Балхаш, Жезказган – поскольку месторождения вырабатываются, люди переживали, что медная отрасль в Казахстане заглохнет. Сейчас она приобретает второе дыхание. Новое месторождение в Актогае – крупнейшее, во-первых. И это создает новую промышленность Восточно-Казахстанской области, и промышленность Павлодара получает современнейшее новое предприятие», – сказал глава государства.

Казахстанский производитель меди компания KAZ Minerals заявила, что ее медный проект «Бозшаколь» произведет первую партию меди в концентрате в январе (ранее запуск проекта был намечен на первый квартал без указания конкретного месяца). В настоящее время на «Бозшаколь» проводится работа по запуску предприятия в эксплуатацию, тестирование размольных агрегатов и первичное дробление руды. Прогнозируемые объемы производства меди на «Бозшаколь» составят 90-105 тыс. тонн в год. Напомним, что компания 1 декабря сообщила о получении первой катодной меди из окисленной руды на Актогайском месторождении, расположенном в Аягозском районе Восточно-Казахстанской области. Ожидается, что комплекс по переработке окисленной руды в течение полугода выйдет на производственную мощность в 15 тыс. тонн катодной меди в год.

И еще одна новость. Месторождение Жамантуз с запасами 9 млн тонн каменного угля начнут разрабатывать в Майском районе Павлодарской области. Как сообщила на брифинге в пресс-клубе «Ертіс» аким Майского района **Бекзия Искакова**, контракт с угледобывающим предприятием ТОО «Директ» был подписан до 2028 года. «В этом году на угольном разрезе «Жамантуз» были прекращены геологоразведочные работы, которые проводились на нем с 2009 года. Сейчас идет оформление земельного участка, ожидается постановление акимата области. К добыче предприятие планирует приступить после 15 декабря. Для района это прорывной проект, поскольку инвесторы обещают нам при выходе на полную проектную мощность создать до 350 рабочих мест, при этом 70% рабочей силы будет привлечено из Майского района», – сказала г-жа Искакова.

Премиальные для доктора

Вручена Государственная премия в области науки и техники имени аль-Фараби в 2015 году.

«Къ» встретился с одним из лауреатов – кандидатом медицинских наук Кайратом Джалдыбаевичем Ашимовым – заведующим отделением ортопедии №3 РГП «Научно-исследовательский институт травматологии и ортопедии» МЗСР РК.

Гульмира САРБАСОВА

– Кайрат Джалдыбаевич, поздравляем вас с получением госпремии. Что представляет из себя ваша разработка?

– Хочу отметить, что это результат труда каждого из членов нашего авторского коллектива: заместителя директора по клинической работе НИИ травматологии и ортопедии, доктора медицинских наук, доцента **Ш. Баймагамбетова**, заведующего отделением ортопедии №4 НИИ травматологии и ортопедии, кандидата медицинских наук **А. Белокобылова**, заместителя директора по научной работе НИИ травматологии и ортопедии, кандидата медицинских наук, доцента **К. Оспанова**, заведующего отделением ортопедии №5 НИИ травматологии и ортопедии, кандидата медицинских наук **Е. Раймагамбетова**. И прежде всего, руководителя разработки директора НИИ травматологии и ортопедии, доктора медицинских наук, профессора **Нурлана Джумагуловича Батпенова**. Все они профессионалы своего дела, готовые облегчить участь своих пациентов.

Что касается непосредственно разработки, то это новая модель тазобедренного сустава. Она представляет собой протез, повторяющий физиологическую форму изгиба бедра, его каналов. В самой ножке продумана декомпрессионная борозда, которая предотвращает всевозможные осложнения в ходе операции, такие как тромбоэмболии, жировые эмболии и болевой синдром в послеоперационный период. Наша модель незаменима при сложном протезировании, врожденных вывихах бедра.

– Можем ли мы сегодня говорить об «астанинской школе» эндопротезирования и травматологии?

– Так получилось, что в советское время среди 15 республик, только в Казахстане не было института травматологии. Хотя были уникальные травматологи с именем. Ситуация уже на постсоветском пространстве была исправлена, когда указом президента в 2001 году был создан НИИ травматологии на базе Целиноградской областной больницы. Я бы сказал, что в тот момент все звезды сошлись в одной точке: нашими врачами был изучен опыт коллег из Германии, были уже свои наработки, инициативность и энергия нашего руководства – все это предопределило создание НИИТО решением главы государства. А благодатной основой для создания института стал профессионализм специалистов, уровень ведущихся научных разработок, стремление к передовым методам лечения. Все это, в целом, дало толчок к развитию ортопедии и травматологии в республике.

За 13 лет существования институт смог добиться признания медицинского сообщества не только в Казахстане, но и за его пределами. Налажены тесные связи с отдельными учеными и целыми клиниками как ближнего, так и дальнего зарубежья: Германии, США, Австрии, Бельгии, Польши, России, Украины, Беларуси, Узбекистана, Кыргызстана и других стран.

Сейчас 13 клинических отделений нашего института рассчитаны на 400 пациентов, где им оказывается высокоспециализированная медицинская помощь. Высококвалифицированный научный и медицинский коллектив представлен 11 докторами и 31 кандидатом медицинских наук. В целом коллектив насчитывает 144 врача, 40% из них имеют высшую квалификационную категорию. Определяет и координирует приоритетные направления научной работы, разрабатывает и утверждает научно-технические программы Ученый совет.

Видимо, о нашей школе наслышаны, сужу это по тому, как к нам стремятся попасть, и очередь, которую мы постоянно пытаемся «разгрузить», говорит о том, что мы востребованы и не нуждаемся в рекламе. Коллеги из сопредельных стран частенько приезжают на мастер-классы, чтобы поучиться нашим методам протезирования.

– НИИТО сам готовит для себя кадры?

– В НИИТО действует диссертационный совет по защите диссертаций на соискание ученой степени доктора (кандидата) медицинских наук по специальности «травматология и ортопедия». Послевузовское профессиональное образование в резидентуре, аспирантуре и докторантуре ведется согласно Государственной лицензии по специальности «травматология и ортопедия». Повышение квалификации врачей проводится на циклах первичной специализации и тематического усовершенствования.

Между тем наш опыт активно тиражируется в международном масштабе. Тон задает наш директор НИИТО – Нурлан Батпенов, который является членом международного и европейского хирургических обществ ортопедов-травматологов SICOT и EFORT. На Всемирном конгрессе SICOT в Праге в 2011 году совместно с Высшим Ганноверским медицинским университетом наши травматологи провели мастер-классы по малоинвазивному эндопротезированию тазобедренного сустава Spiron. В 2012 году в г. Секто (Италия) был проведен мастер-класс, а на X конгрессе Европейского сообщества по проблемам лечения бедра в Милане представлен доклад на английском языке по имплантации эндопротеза КазНИИТО.

– Спасибо вам за беседу!

Как ковбои к каннибалам ходили

Кино

Режиссерский дебют американского писателя, композитора и сценариста Стивена Крэйга Цалера, вышедший в казахстанский прокат только сейчас, в американских кинотеатрах появился еще осенью и уже успел получить множество хвалебных рецензий, явно придясь по вкусу западным критикам.

Елена ШТРИТЕР

В принципе, это не удивительно. Господину С. Крэйгу Цалеру удалось снять действительно нетривиальное кино, заодно доказав, что вестерн как жанр все еще живее всех живых. И это все со смешным по голливудским меркам бюджетом в $1 800 000…

Итак, начинается эта история на фронтире в маленьком городочке с радужным названием Брайт-Хоуп (Яркая Надежда). Ныне весьма пустынном, поскольку большая часть местных мужчин ушли перегонять скот. Дома остались ковбой Артур О'Двайер (**Патрик Уилсон**) с переломом ноги, его жена, а по совместительству местный доктор (**Лили Симмонс**), бывалый шериф (**Курт Расселл**) и два его помощника, один из которых, старик по прозвищу Цикорий (**Ричард Дженкинс**), много мелет языком, но с трудом волочит ноги. А также скучающий в баре Джон Брудер (**Мэттью Фокс**) – самоуверенный франт, который любит женщин и стрелять.

Нарушает эту идиллию бродяга Первис (**Дэвид Аркетт**), который, как оказалось, походя осквернил землю, где производили свои захоронения некие дикари-гурманы, предпочитающие человечинку и с ног до головы покрытые глиной. Собственно, придя в городок за Первисом, эти на лицо ужасные и внутри не добрые решили заодно умыкнуть жену ковбоя О'Двайера и второго помощника шерифа. И табун лошадей в придачу.

Все это вынуждает наших героев (ковбоя, шерифа с помощником и самоуверенного франта с сомнительной репутацией и какими-то своими скрытыми ото всех счетами к дикарям) отправиться в освободительный поход.

Причем никому из них даже не приходит в голову, что вчетвером (один из четверых еще и со сломанной ногой) соваться к противнику, который имеет не только численное превосходство, но и ориентируется на своих территориях в разы лучше – не самое мудрое решение. С точки зрения здравого смысла – это даже глупо. И никоим образом не способствует увеличению продолжительности жизни. Впрочем, герои свой поступок аргументируют тем, что пока дождешься кавалерию, спасать уже будет некого. Более того, где-то в глубине души они даже понимают, что ничем хорошим для них это, скорее всего, не закончится, но…

Собственно, путь этих четырех мужчин из города Надежды в мрачную дикарскую обитель и становится центральной частью картины. Звучит это, может быть, не очень захватывающе, но смотрится на одном дыхании.

В сущности, в фильме нет никаких грандиозных экшн-сцен и бешеных перестрелок. Так же как и излишней пафосности. Фильм получился по-мужски лаконичным с большой претензией на реалистичность. Несмотря на то, что в качестве жанра помимо вестерна указан еще и хоррор, ничего «ужастикового» в нем нет. Разве что очень уж скрупулезно проработаны сцены с кровью и пытками. Да, создателей фильма никоим образом не смутило, что он получит максимальный рейтинг 18+ и вешать лапшу на зрительские уши они не стали. Если человек ходит с открытым переломом по грязи – то заражение ему гарантировано. Если человеку вспороли живот или ранили в грудь, то никто тут не собирается рассказывать сказки про какой-то там шанс. В общем, кино очень жесткое и местами шокирующее.

И с юмором. Не всегда веселым, зато радующим тонкостью и иронией. Я бы даже сказала, в духе Тарантино.

Отдельного внимания заслуживает Курт Рассел. Он просто шикарен – немолодой уже шериф, очень усатый, со звездой на груди и милой привычкой стрелять по ногам нехорошим парням. Правда, нехороший парни после выстрелов по ногам иной раз эти самые ноги откидывают… Но не будем придираться – обаяние господина Рассела от этого никуда не девается.

Да и в целом актерский состав откровенно порадовал. Собственно, актерская игра здесь на переднем плане.

Разумеется, не обошлось без ляпов. Но по существу своему – это честный вестерн в лучшем его проявлении: тягучий, резкий и брутальный, берущий своей предельной простотой и искренностью.

Криминальное чтиво от мастера ужасов

Книга

Стивен Кинг решил продолжить свои труды на ниве детективного жанра. «Кто нашел, берет себе» – вторая часть его трилогии о детективе на пенсии Билле Ходжесе, в какой-то степени продолжающая историю, которую писатель начал в романе «Мистер Мерседес».

Елена ШТРИТЕР

В «Мистере Мерседесе» серийный маньяк по имени Хартсфилд убил восемь человек и, благодаря женщине по имени Холли Гибни и детективу на пенсии Ходжесу, в состоянии «овоща» загремел в больницу.

История второй части трилогии начинается в 1978 году, когда известный писатель Джон Ротштейн к неудовольствию фанатов заканчивает свою популярную трилогию не так, как им хотелось бы. Нет, он не убивает своего героя. Просто полюбившийся многим подросток-бунтарь Джимми Голд решил остепениться и стать «как все».

Но если кто-то из фанатов просто высказал свое недовольство, то Моррис Беллами настолько разозлился на автора за это «предательство», что решил его убить. Сказано – сделано. В дом писателя врываются грабители. Убив писателя и забрав из его сейфа деньги вместе с большим количеством блокнотов с неизданными трудами, грабители скрываются с места преступления. Для Морриса деньги не значат ровным счетом ничего, а вот рукописи – бесценны. Он очень надеется найти продолжение истории Джимми Голда.

Однако судьба распоряжается иначе: Беллами попадает в тюрьму, правда не за убийство, а за изнасилование. При этом он успел припрятать блокноты писателя в надежное место. Вот только суд его приговорил к пожизненному заключению.

А дальше действие переносится в наши дни. Отсидев 36 лет, Моррис выходит из тюрьмы по амнистии и, разумеется, первым делом мчит к спрятанным блокнотам и узнает, что опоздал. Его клад нашел мальчишка, отец которого был среди пострадавших от рук водителя Мерседеса на ярмарке-вакансий в 2009 году. Моррису это совсем не нравится, и он твердо намерен вернуть рукописи. Казалось бы, у мальчишки нет шансов, но ему на помощь приходит трио детективов из первой части: Ходжес, Холли и Джером.

Хотя роман и считается детективным, Кинг не смог удержаться от некоего налета мистики. Кроме того, в книге Кинг скорее рассуждает на тему Слова. О том, как оно может влиять на человека. А еще – о безумии и одержимости чем-либо. Успешно облекая все это в форму детектива.

Причем психологические экзерсисы автору удаются в разы лучше, чем детективная составляющая. Собственно, как раз таки детектива в этом детективе и не хватает. Повороты сюжета предсказуемы. Впрочем, как и финал. А прозрачный намек на то, о ком и о чем пойдет речь в заключительной книге серии, так и вовсе убивает интригу.

> Хотя роман и считается детективным, Кинг не смог удержаться от некоего налета мистики. Кроме того, в книге Кинг скорее рассуждает на тему Слова

Казалось бы, сейчас самое время начать говорить о том, что, дескать, старина Кинг уже не тот. Поисписался с возрастом. Однако это было бы не верно. Скорее «Кто нашел, берет себе» открывает новую грань писателя. И хотя при прочтении сей книги вас не будет преследовать потусторонний шорох за каждой страницей, а от каждой строки не будет захватывать дух, книга получилась очень добротная. Плавно набирая обороты, сюжет все-таки увлекает.

Да и читается легче, чем «Мистер Мерседес». Пропадает ощущение, что писатель попросту собрал в одну кучу все положенные жанру штампы. Кроме того, читать этот роман можно как совершенно самостоятельную книгу. То есть даже если вы не читали «Мистер Мерседес», все будет понятно.

Кстати, завершающая часть трилогии увидит свет летом 2016 года. Ее сюжет будет сосредоточен на истории маньяка-убийцы Бреди Хатсфилда, который будучи «овощем» – последствия событий первой книги трилогии – все еще в состоянии пакостить людям, находящимся в реальном мире.

Weekend с «Курсивъ»

Анонс

У алматинцев и астанчан есть удивительный шанс провести свои выходные с пользой для души. Мультимедийная выставка, балет на большом экране, предновогодняя ярмарка и другие мероприятия в подборке «Къ».

Мероприятия в Алматы

Мультимедийная выставка «Время Дали», до 31 января.

Творчество Сальвадора Дали – неотъемлемая часть наследия XX века, один из общечеловеческих символов культуры нашего времени. Художник, наделенный поразительной изобретательностью и невероятной фантазией, самый понятный и занимательный из сюрреалистов и один из величайших мистификаторов современности.

Выставка расскажет о целом направлении сюрреализма, а также о дадаизме, течении, послужившим началом авангардного искусства XX века.

Место: галерея 360˚SPACE Multimedia, мкр. «Самал-2», д. 111

Ярмарка Christmas Art Fair, с 17 по 20 декабря.

Седьмой год традиционно в середине декабря три этажа Центрального государственного музея РК на четыре дня заполняются яркими авторскими работами дизайнеров, мастеров и художников из Грузии, Латвии, Украины, России, Узбекистана, Казахстана, Германии, Болгарии, Японии. Авторская грузинская эмаль из Тбилиси будет представлена на стендах **Ирины Харатишвили** и **Нино Антелидзе**. Россию представят художники **Петр Фролов** и **Наталья Тур**, а также дизайнер одежды **Ольга Лебедева**.

Место: Центральный государственный музей РК, мкр. «Самал-1», д. 44

Новогоднее шоу Мурата Мутурганова, с 19 декабря по 10 января.

Яркое веселое шоу Smile к Новому году стало еще интересней. Гостей встречает Санта и водит хоровод вокруг праздничной елки. В фойе будет организована новогодняя ярмарка, а сказочные герои с развлечениями от партнеров и спонсоров порадуют любого маленького зрителя.

Место: Дворец школьников, пр. Достык, д. 124.

Вечер рождественской органной музыки, 20 декабря в 18:00.

Солисты концерта: заслуженный артист РК, кавалер ордена «Курмет» **Габит Несипбаев**, лауреат международных конкурсов **Адиль Несипбаев**.

Место: Филармония им. Жамбыла, ул. Калдаякова, д. 35

Кинопоказ балета «Щелкунчик», 20 декабря в 19:00.

Балет, в котором вырастает наряженная елка, уродливая игрушка превращается в статного принца, а исход войны решается вовремя брошенной туфлей, полон сказки и теплой грусти от того, что сказка заканчивается. Версия **Юрия Григоровича**, поставленная в 1968 году в Большом театре, – одна из лучших в мире. Волшебными кажутся не только дуэты Мари и Принца и бесподобные вальсы кордебалета, но и танцы оживших кукол.

Место: Kinopark 11 (Esentai Mall) IMAX, пр. Аль-Фараби, д. 77/8

Выставка Расима Михаэли «Явления», с 19 декабря по 7 января.

Автор из Испании уже много времени ведет свой творческий диалог с казахстанским зрителем и его предстоящая персональная выставка «Явления» станет уже седьмой по счету в нашей стране. На экспозиции будет представлена серия живописных работ и арт-объектов. В день вернисажа состоится беседа-диалог с художником на актуальные темы современного искусства. Открытие состоится в 15:00.

Место: Kazarian Art Center, ул. Станкевича, д. 59.

Мероприятия в Астане

Персональная выставка Балнур Асановой. Батик и гобелен, с 18 по 20 декабря.

Балнур Асанова реализует себя в искусстве в разнообразных ипостасях. Будучи дизайнером одежды, она работает одновременно и как живописец, и как мастер-прикладник, создавая авторские гобелены, кукол, керамику. Ее художественные произведения неизменно наполнены энергией творчества и созидания. При этом Балнур совмещает практику с теорией: в своем стремлении изучить семантику казахского орнамента она защитила диссертацию по казахскому войлоку

Место: галерея искусств «Хас Санат».

Джазовая панорама, 18 декабря в 18:00.

Выступление биг-бэнда эстрадно-симфонического оркестра «Астана» под руководством Заслуженного деятеля искусства РК **Александра Аблаева**. В этот вечер прозвучат лучшие композиции джазовой музыки, а также народные произведения в новой обработке и интерпретации.

Место: Дворец «Жастар»

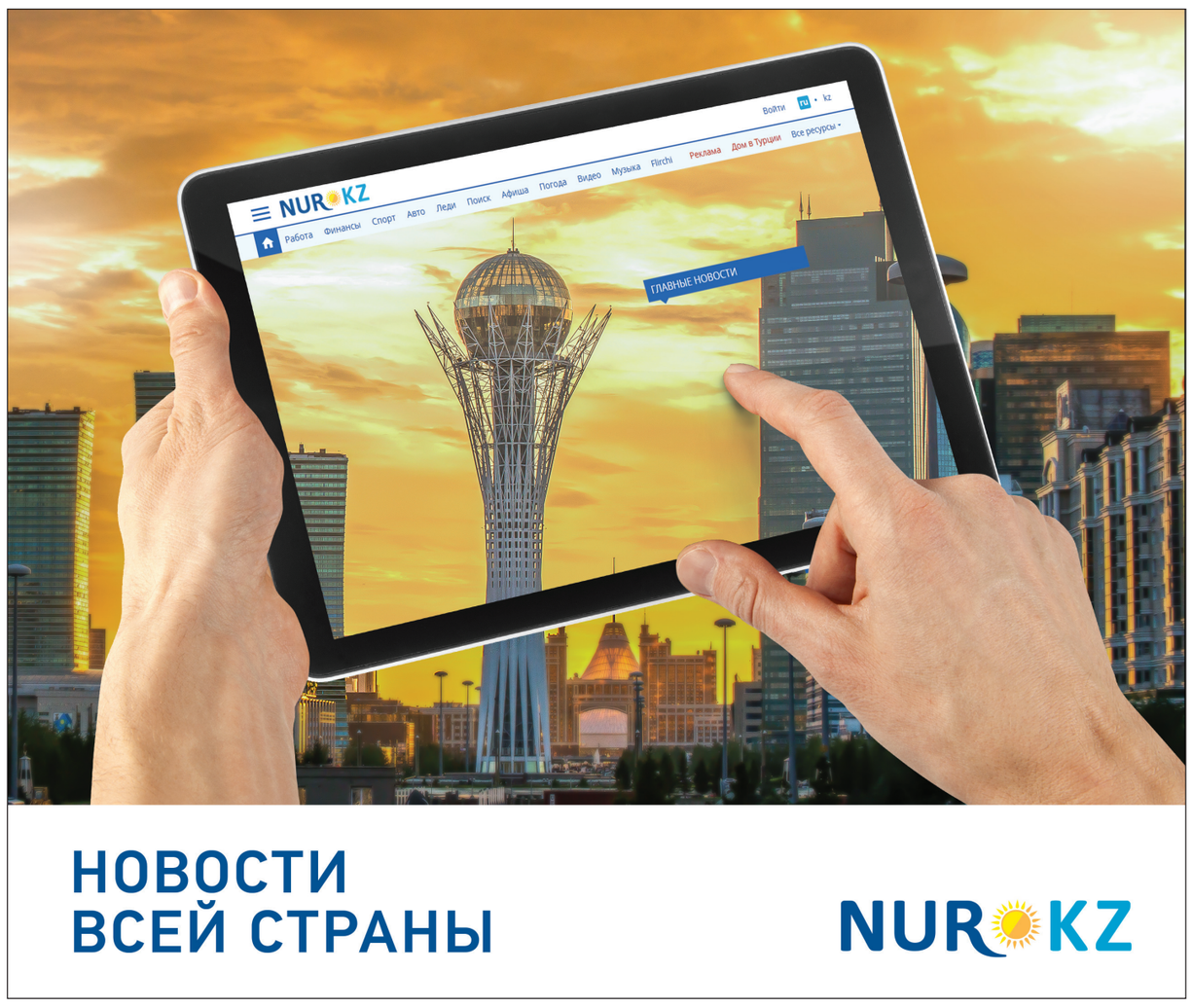
Новогодняя выставка New Year Expo, с 18 по 20 декабря.

Специализированная благотворительная выставка праздничной продукции пройдет при поддержке акимата г. Астаны и Министерства культуры и спорта. В выставке примут участие более 40 компаний – производителей и поставщиков новогодней продукции: елок, елочных игрушек, подарков, сладостей, детских костюмов, вечерних платьев. В рамках выставки посетителей ожидает грандиозная распродажа.

Место: Radisson Hotel, ул. Сарыарка, д. 4

Вечер классического романса, 19 декабря в 18:00.

В концерте прозвучат романсы в исполнении талантливой оперной певицы, обладательницы удивительного по красоте голоса – бархатного меццо-сопрано, заслуженного деятеля Казахстана, ведущей солистки Astana Opera Дины Хамзиной.

В программе концерта – романсы казахских, русских и западноевропейских композиторов.

Место: Astana Opera, пр. Туран, уг. ул. Сарайшык.