УПРАВЛЯЮЩИЙ ПАРТНЕР SYNERGY PARTNERS АЛЬЖАН СТАМКУЛОВ: «ТРУДОВОЙ КОДЕКС ВСТАЛ НА СТОРОНУ РАБОТОДАТЕЛЯ» >>> стр. 2

WWW.KURSIV.KZ

"Курсивъ" № 51 (629)

Подписные индексы:
15138 - для юр. лиц
65138 - для физ. лиц

КУРСИВъ

всегда в курсе: новости, прогнозы, аналитика

РЕСПУБЛИКАНСКИЙ ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК | ИЗДАЕТСЯ С 2002 ГОДА

№ 51 (629), СРЕДА, 30 ДЕКАБРЯ 2015 г.

ИНВЕСТИЦИИ: СИНДРОМ ОТКАТА >>> [стр. 4]

КОМПАНИИ И РЫНКИ: ДОРОГА В ОБЛАКА >>> [стр. 5]

БАНКИ И ФИНАНСЫ: ТОП-5 УСПЕШНЫХ IPO 2015 ГОДА >>> [стр. 6]

ИНДУСТРИЯ: НЕФТЯНОЕ ПОСЛЕВКУСИЕ >>> [стр. 7]

* Бриф-новости

Топ новых законопроектов, которые коснутся всех

В 2016 г. в Казахстане вступают в силу более 200 законодательных актов. «Курсивъ» в преддверии нового года сделал обзор новых кодексов и законов, которые тем или иным образом затрагивают интересы большинства казахстанцев.

>>> [стр. 3]

Онлайн-туризм в цене

Аналитики рекомендуют покупать акции туристической компании Priceline Group, успех которой основан на уникальной системе онлайн-сервисов. С 2010 года среднегодовой темп роста доходов составил порядка 29%, увеличившись с $3 до $8,4 млн.

>>> [стр. 4]

Йо-хо-хо про ПО

В Казахстане уровень пиратства в сфере программного обеспечения (ПО) достигает 74%, что оценивается в $136 млн. Причем, этот показатель снижается крайне медленно. В 2010 г. он составлял 78%, в 2011-м – 76%. Для сравнения, мировой уровень пиратства оценивается всего в 43%.

>>> [стр. 5]

Страхование не рухнет в 2016 году

Будущий год сулит замедление в крупных сегментах страхового рынка. Кроме этого существуют серьезные риски роста страхового мошенничества, считают участники рынка. Однако кризис подтолкнет страховщиков к развитию альтернативных видов страхования и усилит конкуренцию в секторе.

>>> [стр. 6]

Пошаговая инструкция

Что приготовило правительство экономике Казахстана

Антикризис

На правительственном часе в мажилисе обсуждался антикризисный план по обеспечению экономической и социальной стабильности страны на 2016-2018 годы. Разработанные в недрах кабмина меры по реализации антикризисного плана представлял министр национальной экономики Ерболат Досаев. Напомним, что антикризисный план, основные направления, которого были приняты еще 8 декабря, является частью общенационального плана мероприятий по исполнению Послания президента РК Назарбаева Н. А. народу Казахстана «Казахстан в новой глобальной реальности: рост, реформы, развитие». В Послании была обозначена долгосрочная программа развития страны, базирующаяся на трех «китах» – экономический рост, реформы, обеспечивающие стабильность экономики, и непрерывная модернизация всех сфер общества.

Гульмира САРБАСОВА

На министра национальной экономики возложена большая ответственность

Министр национальной экономики отметил, что антикризисный план правительства и национального банка, состоит из двух разделов. В первую очередь, это формирование новой структурной экономики в рамках пяти основных направлений, определенных главой государства в Послании. Также план включает в себя оперативные меры по стимулированию роста и кредитованию экономики.

Стабилизация финансового сектора

Как отметил министр, в среднесрочной перспективе основной задачей Национального банка и правительства является снижение инфляции до 6-8% в 2016-2017 годах, 5-7% в 2018 году, 4-6% в 2019 году и 3-4% в 2020 году. Для достижения этих целей уже в апреле 2016 года будет внедрен механизм гибкого изменения базовой процентной ставки, ориентированный на обеспечение стабильности цен и снижение уровня инфляции. По словам Е. Досаева, это позволит повысить эффективность операций денежно-кредитной политики и усилить ее влияние на ставки денежного рынка. Также министр напомнил, что в ноябре для минимизации арбитражных и спекулятивных сделок на валютном рынке Национальный банк отошел от ранее заявленных обязательств по поддержанию коридора процентных ставок в определенном диапазоне. Кроме того, до сентября следующего года будут приняты меры по признанию и списанию неработающих кредитов, выявленных в результате стресс-тестирования всех субъектов банковского сектора. В целях повышения доходности пенсионных накоплений до марта 2016 года будут пересмотрены подходы к инвестированию пенсионных активов и до июля 2016 года будут выработаны механизмы передачи активов пенсионных фондов под управление частных казахстанских или иностранных компаний. В 2016 году из-под контроля Национального банка будут выведены ЕНПФ, Фонд проблемных кредитов и другие финансовые институты. Также будет принят комплекс мер по дедолларизации экономики и повышению привлекательности тенговых инструментов, включая развитие рынка корпоративных ценных бумаг и стимулирование биржевой торговли финансовыми инструментами в тенге, введение требования по установлению и указыванию в рекламе цен на товары и услуги, продаваемые на территории страны, только в национальной валюте. Для оптимизации порядка и условий осуществления платежей и переводов денег в целях сокращения сроков их осуществления и повышения прозрачности предоставления платежных услуг разработаны проекты законов «О платежах и платежных системах», «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты по вопросам платежей и платежных систем».

Оптимизация бюджетной политики

Как отметил министр, основными целями бюджетной политики станет жесткая экономия, повышение эффективности государственных расходов и рациональное использование средств Нацфонда. В связи с этим, до апреля 2016 года будут разработаны проекты новой Концепции формирования и использования средств Национального фонда. До марта 2016 года будут внесены дополнения в Бюджетный кодекс, предусматривающие заимствование местными исполнительными органами наличности на срок до трех лет у правительства, на покрытие дефицита. Также в ходе формирования республиканского бюджета на 2017-2019 годы в апреле-августе 2016 года будет проведена полная ревизия республиканских и местных бюджетных программ с оптимизацией бюджетных расходов путем исключения неэффективных расходов и тех расходов, которые могут быть профинансированы частным сектором. Для возможности применения сервисной модели финансирования из бюджета капитальных затрат до марта 2016 года будет разработан типовой сервисный контракт. При разработке законопроекта о трансфертах общего характера с 2017 года финансирование всех местных инвестиционных проектов за счет целевых трансфертов из республиканского бюджета будет полностью передано на местный уровень. В целях кардинального реформирования налоговой системы до 1 сентября 2016 года в парламент будет внесен проект объединенного Налогового и Таможенного кодекса, предусматривающий введение налога с продаж вместо НДС, оптимизацию налоговых режимов до трех уровней, отмену неэффективных налоговых льгот, а также повышение прозрачности налоговой сферы и эффективности налогового администрирования.

Приватизация и стимулирование экономической конкуренции

Представляя это направление антикризисного плана, Е. Досаев отметил, что высокий уровень конкуренции и преобладающий частный сектор – основа экономических достижений развитых стран ОЭСР. Поэтому, в соответствии с принципами Yellow Pages Rules, 22 декабря утвержден перечень видов деятельности, которые могут осуществляться юридическими лицами, более 50% акций, которых принадлежит государству. Данный перечень был оптимизирован на 306 (47%) видов деятельности. До февраля 2016 года будет разработан законопроект, предусматривающий приведение антимонопольного законодательства в соответствии со стандартами ОЭСР с четкой регламентацией статуса антимонопольного ведомства и порядка его работы.

С 1 января 2017 года будет отменен Государственный реестр субъектов рынка, занимающих доминирующее или монопольное положение. В 2016-2017 годах базовые субъекты естественных монополий будут переведены на работу по предельным (долгосрочным) тарифам. Также будет проведена масштабная работа по разгосударствлению и приватизации. 25 декабря правительством одобрен новый комплексный план приватизации на 2016-2020 годы, в рамках которого утверждены перечни объектов приватизации государственного и квазигосударственного секторов. В первом квартале 2016 года будут сокращены перечни объектов, не подлежащих отчуждению, и разработан проект закона, предусматривающий отмену преимущественных прав всех акционеров на приобретение отчуждаемых активов квазигосударственного сектора.

В январе 2016 года при правительстве будет создан специальный Проектный офис (Delivery unit) с привлечением международных консультантов для сопровождения и мониторинга процесса приватизации, а также разработан план широкомасштабной PR-кампании по приватизации, включая объекты АО «ФНБ «Самрук-Казына», «КазАгро» и «Байтерек», с детальным описанием назначения каждого конкретного предприятия в рамках единой информационной политики. Также будет продолжена трансформация АО «ФНБ «Самрук-Казына» в течение 2016-2018 годов. В соответствии с поручением президента, до декабря 2016 года будут подготовлены предложения по преобразованию АО «ФНБ «Самрук-Казына», АО «НУХ «Байтерек» и АО «НУХ «КазАгро» в компактные холдинги после перехода в конкурентную среду их активов. В мае 2016 года по результатам проведенного анализа будут внесены, в случае необходимости, дополнительные предложения по условиям легализации и усилению гарантий ее участникам. В целях реализации новых механизмов реабилитации и банкротства, а также урегулирования неплатежеспособности в январе 2016 года будет принят соответствующий план действий, и до марта будет разработана концепция законопроекта по внедрению института банкротства физлиц.

Основы новой инвестиционной политики

Для активизации привлечения инвестиций в экономику страны в I квартале 2016 года будет принят детальный план, предусматривающий меры по улучшению инвестиционного климата в соответствии со стандартами ОЭСР. Для организации данной работы в январе 2016 года будут созданы правительственный и региональные советы. До июля 2016 года будут разработаны инвестиционные программы развития шести макрорегионов (Южный, Северный, Центрально-Восточный, Западный, Алматы и Астана) в рамках Программы развития регионов до 2020 года, включая развитие мини-кластеров.

До марта 2016 года будут внесены изменения в бюджетное законодательство в целях упрощения процедур предоставления государственных гарантий, в том числе потраншевых, и внедрения поверенного агента для частных проектов. В рамках нового закона «О государственных закупках» предусматривается заключение долгосрочных контрактов на три и более лет, что стимулирует инвестиционную активность частного сектора. Для активизации применения механизмов ГЧП в марте 2016 года будет принята Дорожная карта по реализации проектов ГЧП в различных отраслях и регионах будет адаптирована к новым условиям.

В рамках индустриально-инновационной политики страны будет осуществлен переход от текущей модели развития с акцентом на производственный сектор к более устойчивой сервисно-индустриальной модели, основанной на росте производительности и увеличения доли участия частного бизнеса. Для этого будет актуализирована ГПИИР на 2015-2019 годы. Для развития эффективной научно-инновационной системы на базе хайтек-парка «Астана бизнес-кампус» Назарбаев Университета и технопарка «Алатау» в Алматы в мае 2016 года будет утверждена соответствующая Дорожная карта.

Кроме того, до мая 2016 года МОН будут подготовлены предложения по созданию совместных центров по подготовке кадров с техническим и профессиональным образованием по опыту Германии, Канады, Австралии и Сингапура. Важнейшим фактором для привлечения инвестиций станет инициированная главой государства Совместная инвестиционная программа по переносу производств из Китая в Казахстан. Ключевым аспектом данной программы будет ее сопряжение с Госпрограммой инфраструктурного развития «Нұрлы жол» на 2015-2019 годы.

В 2016 году будет продолжена реализация крупных проектов в нефтегазовом секторе. В декабре 2016 года будет начата коммерческая добыча на месторождении Кашаган, завершено расширение Каспийского трубопроводного консорциума, в апреле 2016 года будет начата активная реализация проекта будущего расширения ТОО «Тенгизшевройл» и в декабре 2017 года завершено строительство газопровода Бейнеу-Бозой-Шымкент. До конца 2017 года планируется завершить реконструкцию и модернизацию казахстанских нефтеперерабатывающих заводов в Атырау, Шымкенте и Павлодаре, что позволит с 2018 года полностью обеспечить внутренний рынок отечественными нефтепродуктами.

Что касается аграрного сектора, который по планам правительства должен стать одним из ключевых драйверов роста, то в течение 2016 года по опыту Австралии и Бразилии через меры «зеленой корзины» ВТО основной акцент развития сельского хозяйства будет смещен на создание инфраструктуры и внедрение новых технологий для АПК. Повышению эффективности государственной поддержки в 2016 году будут способствовать реформирование существующей системы субсидирования, совершенствования страхования в растениеводстве и внедрение системы электронных зерновых расписок.

Новая социальная политика

Как сказал министр, во исполнение задач, поставленных президентом, будет актуализирована Концепция социального развития до 2030 года с целью оптимизации системы социального обеспечения, расширения опыта внедрения адресной социальной помощи нового формата, изменения методологии определения величины прожиточного минимума, а также пересмотрен состав продовольственной корзины и минимальных норм потребления продуктов питания.

До марта 2016 года будет актуализирована «Дорожная карта занятости 2020». До 1 марта 2016 года будет разработана новая госпрограмма развития образования и науки. Так, в сфере образования с 2017 года будет начата реализация нового проекта «Бесплатное профессионально-техническое образование для всех».

Также Ерболат Досаев отметил, что с учетом ухудшения ситуации в мировой экономике правительством выработаны дополнительные оперативные меры, направленные на стимулирование экономического роста, поддержку занятости и доходов населения. Основными направлениями оперативных мер будут следующие:

1. Точечная поддержка реального сектора экономики:

Для недопущения снижения производства и экспорта продукции отечественных предприятий будут предоставлены временные понижающие коэффициенты к тарифам на услуги МЖС и электроэнергии на 2016 год с последующим установлением их согласно утвержденному перечню. Для обеспечения сбыта продукции отечественных товаропроизводителей будут заключены долгосрочные контракты и меморандумы (более трех лет) с системообразующими и крупными предприятиями и национальными компаниями, а также будет стимулироваться использование отечественных материалов в строительстве.

2. Активная реализация ключевых инфраструктурных проектов:

Реализуемые в рамках Госпрограммы инфраструктурные проекты оказывают значительный мультипликативный эффект на развитие стройиндустрии и в целом на поддержание деловой активности и занятости в экономике. Для ускорения реализации ключевых инфраструктурных проектов в рамках Госпрограммы «Нұрлы жол» предусматривается привлечение дополнительных средств.

3. Поддержка МСБ:

В целях поддержки МСБ по линии программы «Дорожной карты бизнеса 2020» 11 декабря принято постановление правительства, в рамках которого регионам будут направлены дополнительные средства на субсидирование ставки вознаграждения по кредитам для пополнения оборотных средств на сумму 7,2 млрд тенге, в 2016 году – 7 млрд тенге на субсидирование и гарантирование инвестиционных кредитов. Это позволит привлечь в экономику кредитов на сумму 202 млрд тенге, увеличить производство продукции на сумму свыше 418 млрд тенге, сохранить и создать не менее 15 177 рабочих мест, обеспечить поступления в бюджет налогов на сумму 50 млрд тенге. Для увеличения кредитования МСБ в 2016 году будут привлечены кредитные линии от МФО на сумму 65 млрд тенге, в том числе 30 млрд тенге – ВБ, 30 млрд тенге – АБР, 5 млрд тенге – ЕБРР. В соответствии с поручением главы государства в целях эффективной реализации инвестиционных программ развития макрорегионов будут активно применяться инструменты поддержки программы «ДКБ 2020».

4. Повышение уровня доступности жилья для населения:

Для повышения уровня доступности жилья для населения в 2016-2018 годы будет обеспечено строительство и приобретение арендного жилья площадью 817 тыс. кв. м или порядка 13 600 квартир. Для компенсации всех вкладов клиентов АО «Жилстройсбербанк» будут выделены из резерва правительства 20,9 млрд тенге в 2016 году и 16 млрд тенге в 2017 году. Кроме того, через механизм бюджетного кредитования и субсидирования будет построено и реконструировано 298 км сетей тепло-, водоснабжения и водоотведения.

5. Ускорение реализации проектов АПК:

Для реализации проектов по восстановлению орошаемых земель через ирригацию и гидромелиорацию будут привлечены займы МФО под государственные гарантии на сумму 153 млрд тенге в 2016-2018 гг. В целях реализации приоритетных инвестиционных проектов «КазАгро» по производству и переработке сельхозпродукции, в первую очередь мяса и молока, предусмотрено предоставление госгарантии на сумму 300,7 млрд тенге в 2016-2018 гг.

6. Реализация индустриальных проектов ГПИИР:

В марте 2016 года за счет привлечения займов под госгарантию на сумму 10 млрд тенге будет продолжена реализация проектов строительства линии электропередач 500 кВ «ВЛ Шульбинская ГЭС-Актогай-Талдыкорган-Алматы». Также для реализации проекта «Интегрированный газохимический комплекс, фаза 1» в 2016-2018 гг. будут привлечены займы под госгарантию на сумму 556,7 млрд тенге. В 2018 году будет построена инфраструктура для завода по производству минеральных удобрений Жамбылской области ТОО «ЕвроХим-Удобрения», для чего из республиканского бюджета выделяется 11,1 млрд тенге. Также будет завершено строительство сборочно-испытательного комплекса космических аппаратов за счет 1,5 млрд тенге средств республиканского бюджета.

7. Социальная стабильность:

В целях поддержки занятости в 2016 году будет продолжена реализация региональных Комплексных планов содействия занятости и актуализированы сводные карты высвобождения работников и вновь создаваемых рабочих мест с определением потребности в кадрах. В марте 2016 года будут внесены предложения по оказанию дополнительной целевой помощи малообеспеченным семьям, в случае ухудшения социально-экономической ситуации в стране. Для недопущения роста цен на социально значимые продовольственные товары в 2016-2017 годы будут установлены пороговые значения розничных цен на них с исключением данной компетенции с 1 января 2018 года. В 2016-2018 годы будут продолжены работы стабилизационных фондов по проведению товарных интервенций по социально значимым продовольственным товарам, эффективному использованию ресурсов и их своевременному пополнению.

Что ждет работников в 2016 году?

Законодательство

Впервые за последние два десятка лет новый Трудовой кодекс РК стал на сторону работодателей. Новый Трудовой кодекс имеет много новелл и изменений по сравнению с предыдущим Трудовым кодексом. Поэтому мы предлагаем ознакомиться с самыми важными изменениями.

Альжан СТАМКУЛОВ, управляющий партнер «Synergy Partners»

Необходимые документы

С 2016 года работникам не нужно предоставлять работодателю при приеме на работу документы воинского учета, а также подтверждения регистрации по месту жительства или адресную справку.

Оформление на работу

Раньше работника необходимо было ознакомить с приказом о приеме его на работу и получить от него роспись на таком приказе. Теперь, с 2016 года, данное требование исключено. Вместо этого работодатель обязан знакомить работника с правилами трудового распорядка, иными актами работодателя, имеющими непосредственное отношение к работе работника, и коллективным договором. Данное изменение практично и функционально. На практике работодатели часто формально или поверхностно знакомят работников с правилами внутреннего распорядка компании. Чтобы работник эффективно работал и не нарушал дисциплины, работодателям рекомендуется полностью знакомить и объяснять новым работникам правила внутри компании, ознакомить их с политикой и запретами компании.

Соглашение о конкуренции

На практике было много случаев, когда менеджеры и руководители компаний уходили и создавали конкурирующие бизнесы и предприятия. Бывали случаи, когда работник создавал параллельный бизнес, аналогичный работодателю, и передавал все поступающие заказы в свою тайную компанию. Также много было случаев, когда работники и бывшие работники продавали сведения конкурентам.

Теперь при приеме на работу работодатель вправе заключить с работником соглашение о неконкуренции, по которому работнику запрещается осуществлять деятельность, способную причинить ущерб работодателю (ст. 29 ТК РК).

Мы рекомендуем объединить соглашение о неконкуренции вместе с соглашением о неразглашении коммерческой информации, чтобы заключать такие соглашения с ключевыми работниками.

Срок трудового договора

Многие работодатели жаловались, что после двух лет работы некоторые сотрудники переставали работать в полную силу, при этом дополнительные премии и бонусы их уже не мотивировали. Новый Трудовой кодекс разрешил эту ситуацию половинчатым решением. Теперь нет ограничений на перезаключение трудовых договоров на срок не менее одного года. То есть по истекающему, к примеру, годовому контракту работодателю нужно предупредить работника о прекращении трудовых отношений. Потом работодатель заново заключает новый трудовой контракт на срок не менее года. Ограничений на количество перезаключений нет. Именно этого ждали работодатели, чтобы таким образом стимулировать работников.

Для субъектов малого предпринимательства имеется исключение. По новому Трудовому кодексу субъекты малого бизнеса вправе заключать трудовой договор с работником на любой срок (ст. 30.2 ТК РК). То есть работодатель – субъект малого бизнеса вправе заключать трудовые договоры на 3-6-9 месяцев или иной любой определенный срок. Напомним, что субъектами малого бизнеса являются ИП или ТОО, у которых не более 100 работников и у которых среднегодовой доход не выше 300 000 МРП, то есть не превышает 630 млн тенге в 2016 году. Нужно также отметить, что данное исключение распространяется также на субъекты микропредпринимательства, так как они являются субъектами малого предпринимательства (ст. 24.3 Предпринимательского кодекса РК).

Новый Трудовой кодекс предусматривает продление трудового контракта. При истечении срока трудового договора стороны вправе продлить его на неопределенный или определенный срок не менее одного года. Стороны вправе продлевать трудовой контракт, заключаемый на определенный срок (не менее года), не более двух раз. С третьего раза такой договор становится бессрочным. Как происходит продление? Если ни одна из сторон в течение последнего рабочего дня (смены), т. е. после которого контракт истекает, письменно не уведомила о прекращении трудовых отношений, он считается продленным на тот же срок, на который был ранее заключен. Стороны также вправе подписать дополнительное соглашение о продлении трудового договора как до, так и после истечения трудового договора.

Работодателям рекомендуется в самый последний рабочий день письменно известить работника о прекращении трудовых отношений в связи с истечение срока трудового договора, а на следующий день заключать новый трудовой договор, если работодателя устраивает такой работник.

Испытательный срок

Новый Трудовой кодекс, как и предыдущий, предусматривает испытательный срок для работника и работодателя до трех месяцев. Однако есть небольшое новшество. Часто бывают случаи, когда работника повышали в должности, когда еще не истек испытательный срок. Раньше в такой ситуации испытательный срок сразу прекращался, так как считалось, что работник хорошо себя проявил. По новому Трудовому кодексу, в случае перевода работника на вышестоящую должность, испытательный срок для него продолжается (ст. 36 ТК РК).

Многие работодатели и бизнесмены жаловались, что испытательный срок для руководителей в три месяца был недостаточным, так как им не хватает времени принять все дела и войти в курс дела, чтобы показать и доказать свои способности руководителя. Переходный период руководящих работников может на практике достигать до 12 месяцев для отдельных руководителей. Новый Трудовой кодекс предлагает половинчатое решение. С 2016 года работодатель вправе устанавливать испытательный срок до шести месяцев для руководителей и их заместителей, для главных бухгалтеров и их заместителей, а также для руководителей филиалов и представительств (ст. 36.2 РК РК).

Молодые специалисты

За последние два-три года в целях защиты выпускников были внесены поправки, которые запрещали устанавливать испытательные сроки выпускникам и обязывали работодателей заключать долгосрочные трудовые договоры с ними. На практике эта мера имела обратный эффект. Работодатели перестали брать выпускников на работу, а если брали, то по гражданскому договору найма, не оплачивая им пенсионные начисления. Новый Трудовой кодекс урегулировал эту ситуацию. Теперь выпускники приравнены ко всем остальным работникам в правах. Работодатели могут без опасений брать на работу выпускников и устанавливать им испытательный срок. Кроме того, теперь с молодым специалистом работодатель вправе заключать трудовой договор на срок менее одного года (ст. 30 ТК РК).

Молодым специалистам рекомендуется на первой работе получить стаж более одного года, так как «попрыгунчики», работающие менее года, по мнению рекрутинговых компаний и специалистов по найму, подтверждают свою непредсказуемость, конфликтность или трудовую неэффективность. Поэтому, если вы молодой специалист, с вами заключили трудовой договор на полгода, то постарайтесь проработать у такого одного работодателя более года, желательно два года с повышением. Это в дальнейшем только увеличит ваши шансы на карьеру и более высокий оклад.

Увольнение работника работодателем

Старый Трудовой Кодекс предусматривал 20 оснований для прекращения трудового договора по инициативе работодателя. Помимо этих оснований, у работодателя появилось пять новых оснований для увольнения работника:

1) достижение работником пенсионного возраста;

2) отсутствие работника на работе более одного месяца по неизвестным работодателю причинам;

3) снижение объема производства, выполняемых работ и оказываемых услуг, повлекшее ухудшение экономического состояния работодателя;

4) повторное непрохождение проверки знаний по вопросам безопасности и охраны труда или промышленной безопасности работником, ответственным за обеспечение безопасности и охраны труда организации, осуществляющей производственную деятельность;

5) прекращения полномочий руководителя исполнительного органа, членов коллегиального исполнительного органа юридического лица, а также в соответствии с Законом РК «Об акционерных обществах» работников службы внутреннего аудита и корпоративного секретаря по решению собственника имущества юридического лица либо уполномоченного собственником лица (органа) или уполномоченного органа юридического лица.

Рассмотрим детально только первые три случая.

Пенсионеры

Работодатель вправе расторгнуть трудовой по своей инициативе при достижении работником пенсионного возраста. Для этого работодатель должен уведомить такого работника не менее чем за один месяц до даты расторжения трудового договора. После чего выплатить уволенному работнику компенсацию согласно трудовому или коллективному договорам или актом работодателя.

Отсутствие работника на работе более одного месяца

В последнее время было много случаев, когда молодые специалисты пропадали на два и более месяцев. Их невозможно было найти. Их телефоны были выключены.О них невозможно было узнать, где сейчас они находятся, в каком состоянии? Что делать работодателю в такой ситуации? Согласно новому Трудовому кодексу, если работник отсутствует на работе более одного месяца по неизвестным для работодателя причинам, то работодатель вправе расторгнуть трудовой договор с таким отсутствующим работником.

Новый Трудовой кодекс предусматривает процедуру увольнения такого работника. Работодатель должен составить акт об отсутствии работника более одного месяца и направить письмо работнику с требованием предоставить объяснения о таком отсутствии. Если работник не предоставит в течение 10 дней свои объяснения, то работодатель вправе его уволить.

Мы дополнительно рекомендуем создать комиссию из двух или трех представителей работодателя, которые письменно зафиксировали, что пытались связаться с отсутствующим работником, с его близкими или его родственниками, чтобы узнать причину отсутствия его на работе. По истечении месяца отправить вышеуказанный акт об отсутствии и письмо с требованием предоставить объяснения.

Сокращение

Другим новшеством является сокращение персонала. В частности работодатель вправе расторгнуть трудовые договоры, если у него сократилось производство, снизилось количество выполняемых работ и оказываемых услуг, повлекшее ухудшение экономического состояния компании – работодателя. Трудовой кодекс не устанавливает количественные показатели потери объема заказов на работы или услуги, а также количественные показатели экономического ухудшения предприятия или компании. Некоторые работники могут стать жертвами сокращения, так как невозможно четко определить, действительно ли компания испытывает экономические трудности или просто идет экономическое ухудшение, действительно ли снизилось производство, оказываемые услуги.

Тем не менее, если работники попадают под сокращение, то работодатель обязан письменно уведомить работника о расторжении трудового договора не менее чем за один месяц, если в трудовом, коллективном договорах не предусмотрен более длительный срок уведомления. С письменного согласия работника расторжение трудового договора может быть произведено до истечения срока уведомления.

Нужно отметить, что сокращения могут избежать работники, которым осталось работать менее двух лет до достижения пенсионного возраста. Для сокращения таких работников должен сначала создать комиссию из числа представителей работников и работодателя. Эта совместная комиссия должна определить судьбу таких работников – подпадут под сокращение или нет.

О других законодательных нововведениях читайте на стр 3.

Каждому казахстанцу – доступное жилье

BAITEREK

По итогам 2015 года холдинг «Байтерек» перевыполнил план по вводу арендного жилья

По итогам первого года реализации государственной программы «Нурлы жол» в части строительства арендного жилья для социально уязвимых слоев населения холдингом «Байтерек» перевыполнен план по вводу жилья в текущем году на 6,6%.

Так, согласно Программе развития регионов, в 2015 году перед холдингом стояла задача ввести в эксплуатацию 401 тыс. кв. м арендного жилья, или порядка 7 тыс. квартир по всему Казахстану. На сегодняшний день сдано в эксплуатацию 416,8 тыс. кв. м жилья, или 7062 квартиры.

«Дополнительно до конца текущего года планируется сдать еще 10,7 тыс. кв. м жилья, или 175 квартир. Таким образом, всего в 2015 году будет введено 427,5 тыс. кв. м, или 7237 квартир, и задача по вводу жилья будет в текущем году перевыполнена на 6,6%», – отметили в пресс-службе холдинга «Байтерек».

По состоянию на сегодняшний день обеспечен ввод арендного жилья в следующих городах:

- Астана (394 квартиры площадью 23 тыс. кв. м)
- Алматы (1885 квартир площадью 111,5 тыс. кв. м)
- Шымкент (1572 квартиры площадью 85,9 тыс. кв. м)
- Актобе (478 квартир площадью 31,3 тыс. кв. м)
- Тараз (450 квартир площадью 28,5 тыс. кв. м)
- Караганда (152 квартиры площадью 10 тыс. кв. м)
- Костанай (91 квартира площадью 5,5 тыс. кв. м)
- Семей (192 квартиры площадью 9,5 тыс. кв. м)
- Кызылорда (950 квартир площадью 59,6 тыс. кв. м)
- Талдыкорган (30 квартир площадью 1,7 тыс. кв. м)
- Павлодар (215 квартир площадью 10,6 тыс. кв. м)
- Актау (316 квартир площадью 19,4 тыс. кв. м)
- Кокшетау (337 квартир площадью 19,9 тыс. кв. м)

Остальные 175 квартир будут введены до конца декабря в городах Усть-Каменогорске (140 квартир площадью 7,8 тыс. кв. м) и Костанае (35 квартир площадью 2,8 тыс. кв. м).

Арендные квартиры получают категории граждан, являющиеся очередниками местных исполнительных органов, а именно: работники бюджетных организаций, государственные служащие, многодетные семьи, семьи, имеющие или воспитывающие детей-инвалидов, дети-сироты, дети, оставшиеся без попечения родителей, неполные семьи, военнослужащие, оралманы. При этом молодые семьи до 35 лет из числа участников из вышеперечисленных категорий получают до 50% от распределяемых квартир.

Напомним, что в послании народу Казахстана «Нурлы жол – путь в будущее» в ноябре 2014 года глава государства поручил пересмотреть подходы к строительству доступного жилья и обеспечить казахстанцев доступным, качественным и недорогим жильем. В этой связи правительством была утверждена Программа развития регионов до 2020 года, в рамках которой особое внимание уделяется арендному жилью.

В среднем стоимость аренды 1 кв. м жилья составляет до 1120 тенге в городах Алматы и Астане, в остальных регионах – до 923 тенге. Арендное жилье предоставляется без первоначального взноса в аренду с правом выкупа сроком до 20 лет. По истечении этого срока недвижимость переходит в собственность арендополучателя. Жилье можно выкупить по истечении 5 лет аренды по остаточной стоимости, которая равна сумме оставшихся ежемесячных арендных платежей.

Списки очередников отбираются местными исполнительными органами и направляются в дочернюю структуру холдинга «Байтерек» АО «Казахстанская ипотечная компания» (КИК) для подтверждения платежеспособности.

Справка «Къ»

АО «Национальный управляющий холдинг «Байтерек» создан в соответствии с Указом Президента Республики Казахстан от 22 мая 2013 года. Целью создания холдинга является содействие развитию и диверсификации экономики, привлечение инвестиций, развитие кластеров и совершенствование системы корпоративного управления в его дочерних организациях. В холдинг входят: АО «Банк развития Казахстана», АО «Инвестиционный фонд Казахстана», АО «Жилстройсбербанк», АО «Казахстанская ипотечная компания», АО «КазЭкспортГарант», АО «Фонд развития предпринимательства «Даму», АО «Национальное агентство по технологическому развитию», АО «Казахстанский фонд гарантирования ипотечных кредитов», АО Kazyna Capital Management, АО «Байтерекдевелопмент», ТОО «Центр сопровождения проектов государственно-частного партнерства». Холдинг имеет права владения и пользования государственным пакетом акций этих компаний. Пресс служба АО «Национальный управляющий холдинг «Байтерек»: т.: 8(7172)919205, 87017932418, сайт: www.baiterek.gov.kz

РЕСПУБЛИКАНСКИЙ ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК
КУРСИВЪ
Газета издается с июля 2002 г.
Собственник: ТОО «Alteco Partners»
Адрес редакции: 050000, РК, г. Алматы, ул. Шевченко, 90, оф. 41 (уг. ул. Наурызбай батыра)
Тел./факс: +7 (727) 232-45-55.
E-mail: kursiv@kursiv.kz

Главный редактор: Марат КАИРБЕКОВ, Тел. +7 (727) 232-45-55, m.kairbekov@kursiv.kz
Зам. главного редактора: Игорь КЛЕВЦОВ, Тел. +7 (727) 232-45-55, kursiv@kursiv.kz
Зам. главного редактора по интернет-версии: Динара ШУМАЕВА, Тел. +7 (727) 232-45-55, d.shumaeva@kursiv.kz
Коммерческий директор департамента развития интернет-проектов: Руслан ИСМАИЛОВ, Тел. +7 707 171 12 24, r.ismailov@kursiv.kz
Редакция: «Компании и рынки» Гульжанат ИХИЕВА; «Банки и финансы» Ольга КУДРЯШОВА; «Культура и стиль» Ольга ЗНАМЕНСКАЯ
Технический редактор: Элеонора БЕЙСЕНОВА
Корректорское бюро: Светлана ПЫЛЫПЧЕНКО, Андрей НЕСТЕРОВ, Наталья ГРИГОРЬЕВА
Представительство в г. Астане: г. Астана, пр. Кабанбай батыра, 2/2, оф. 201 В, БЦ «Держава», по вопросам размещения рекламы обращаться по тел. +7 (7172) 22-82-72
Руководитель регионального представительства: Алина КОЖАХМЕТОВА, Тел. +7 702 112 34 56, astana@kursiv.kz
Корреспонденты г. Астана: Гульмира САРБАСОВА
Руководитель службы по рекламе и PR: Аина ТЕМЕРЖАНОВА, Тел. +7 707 333 14 11, a.temerzhanova@kursiv.kz
Служба распространения: Ертлек МЕЙРАМ, e.meyram@kursiv.kz
Подписные индексы: для юридических лиц – 15138, для физических лиц – 65138
Газета зарегистрирована в Министерстве культуры и информации Республики Казахстан.
Свидетельство о постановке на учет № 13282-Г, выдано 15 января 2013 г.
Отпечатано в типографии РПИК «Дәуір». РК, г. Алматы, ул. Калдаякова, 17
Тираж 10 300 экз.

Топ новых законопроектов, которые коснутся всех

Новшества

В 2016 г. в Казахстане вступают в силу более 200 законодательных актов. «Курсивъ» в преддверии нового года сделал обзор новых кодексов и законов, которые тем или иным образом затрагивают интересы большинства казахстанцев.

Элина ГРИНШТЕЙН

Гражданский процессуальный кодекс

Призван обеспечить практическую реализацию ряда мер, заложенных в Плане нации «100 конкретных шагов – современное государство для всех». В частности, новым кодексом вводятся нормы о переходе от пятизвенной к трехзвенной судебной системе, сокращении участия прокурора в суде по гражданско-правовым спорам, внедрении аудиовидеофиксации всех судебных процессов, о новом порядке рассмотрения инвестиционных споров.

Основной целью ГПК является эффективная судебная защита конституционных прав, свобод и законных интересов граждан и юридических лиц, повышение оперативности рассмотрения и разрешения споров, а также обеспечение качества судебных актов.

Помимо этого в новой редакции кодекса предусматривается дальнейшее развитие института медиации, способствующего развитию восстановительного правосудия, снижению нагрузки на суды, и введение нового вида примирительной процедуры – медиации в суде, которую проводит судья.

Президент РК Нурсултан Назарбаев при подписании кодекса сказал: «Это упростит процесс рассмотрения дел, повысит эффективность, сделает более понятным все решения для простых людей. Во-вторых, вводится новый порядок рассмотрения инвестиционных споров. Это улучшит инвестиционную привлекательность страны, укрепит институт частной собственности, что важно для дальнейшего экономического роста».

Предпринимательский кодекс

Определяет правовые, экономические и социальные условия и гарантии, обеспечивающие свободу предпринимательства. Разработан в целях совершенствования и развития законодательства в сфере взаимодействия субъектов предпринимательства и государства.

В кодексе закреплены единые принципы, на базе которых будут взаимодействовать субъекты предпринимательства и государства (этому посвящен самостоятельный раздел). Само взаимодействие будет осуществляться посредством реализации таких институтов, как участие субъектов предпринимательства в нормотворчестве, государственно-частное партнерство, социальная ответственность, государственное регулирование и государственная поддержка предпринимательства.

Необходимо отметить, что некоторые принципы из предложенных в законопроекте являются нововведением. Например, принципы социальной ответственности предпринимательства, ограниченного участия государства в предпринимательской деятельности, саморегулирования в сфере предпринимательства, взаимной ответственности субъектов предпринимательства и государства.

Помимо этого в новом кодексе были систематизированы формы и средства государственного регулирования предпринимательства. В частности, к ним относятся экономическая конкуренция, разрешения и уведомления, государственное регулирование цен, государственный контроль и надзор за предпринимательством.

О республиканском бюджете

Разработан в соответствии с Бюджетным кодексом РК на основе базового прогноза макроэкономических показателей на 2016–2020 годы и ежегодных посланий президента РК народу Казахстана.

С учетом корректировки прогноза социально-экономического развития Казахстана на 2016–2020 годы параметры проекта республиканского бюджета на 2016–2018 годы были пересмотрены.

В соответствии с бюджетом номинальный ВВП на 2016 год прогнозируется в объеме 45,5 трлн тенге с последующим увеличением в 2020 года до 63,9 трлн. Ожидается также рост ВВП на душу населения с $8557 в 2016 году до $11 470 в 2020 году. При этом за счет роста объема ВВП и импорта доходы республиканского бюджета без учета трансфертов ожидаются на уровне 3 трлн 665,3 млрд тенге в 2016 году, 3 трлн 866,9 млрд тенге – в 2017 году, 4 трлн 195 млрд тенге – в 2018 году.

Заложенная в бюджете цена на нефть находится на уровне $40 за баррель в 2016–2017 годах и $50 за баррель в 2018–2020 годах. Среднегодовой темп роста мировых цен на металлы за пятилетний период прогнозируется на уровне 2,4%.

Об обязательном медицинском страховании

Предусматривает регулирование общественных отношений, возникающих в системе обязательного социального медицинского страхования, в целях реализации конституционного права граждан на охрану здоровья.

Как отметили в Министерстве здравоохранения и социального развития, внедрение обязательного медицинского страхования будет проходить в несколько этапов, каждый из которых будет включать повышение вклада работодателя и граждан.

«Основным принципом этой системы является распределение ответственности за здоровье граждан между государством, работодателем и самими гражданами. В связи с этим законопроектом определяют два вида пакета медицинской помощи, которые будут оказываться гражданам. Первый из них – базовый пакет, или медицинская помощь, гарантированная государством. Этот пакет предназначен для обеспечения конституционного права граждан и будет полностью финансироваться из республиканского бюджета. Второй – это дополнительный страховой пакет, финансируемый в рамках системы обязательного социального медицинского страхования. Этот пакет будет охватывать виды дополнительной медицинской помощи, не вошедшие в базовый пакет. В них входят амбулаторно-поликлиническая помощь, стационарная и стационарозамещающая помощь, высокотехнологичная помощь. Этот дополнительный пакет будет доступен только для граждан, входящих в систему обязательного социального медицинского страхования», – прокомментировала законопроект глава Минздравсоцразвития **Тамара Дуйсенова**.

Министр добавила, что, согласно действующим законам, граждане могут получить индивидуальный пакет, финансируемый за счет добровольных страховых взносов граждан или за счет взносов работодателей. В то же время система обязательного медицинского страхования будет построена на обязательных страховых платежах государства, работающего населения, работодателей и самозанятого населения.

В целях реализации данного законопроекта был создан Фонд социального медицинского страхования, представляющий собой некоммерческую организацию.

Об информатизации

Предусматривает внедрение сервисной модели информатизации, применение архитектурного подхода при автоматизации функций государственного управления, обеспечение безопасности при использовании инфокоммуникационных технологий, а также использование открытого программного кода в создании «Открытого правительства».

Ожидается, что за счет внедрения сервисной модели информатизации данный законопроект позволит сократить бюджетные расходы на создание, сопровождение и эксплуатацию информационных систем (в том числе оборудования). Кроме того, закон призван повысить уровень цифровой грамотности населения.

Помимо всего прочего, законопроект предусматривает исключение дублирования при создании и использовании информационных систем, сокращение информационных потоков путем внедрения архитектурных подходов при автоматизации функций госорганов, повышение уровня безопасности при работе государственных органов в интернете, а также повышение доверия населения к государству путем создания «Открытого правительства».

Одним из самых ожидаемых нововведений, предусмотренных Законом «Об информатизации», является реализация возможности переноса абонентских номеров от одного оператора связи к другому на безвозмездной основе. Это увеличит уровень конкуренции между казахстанскими операторами, что, в свою очередь, позволит снизить стоимость услуг связи.

О сельхозкооперативах

Был разработан в связи с тем, что в имеющихся на сегодняшний день пяти законах по вопросам сельхозкооперации присутствуют противоречия и пробелы, препятствующие развитию кооперации в аграрном секторе.

Министр сельского хозяйства **Асылжан Мамытбеков** уже не раз говорил о преимуществах объединения для аграриев: «Мы будем отдавать приоритет по оказанию мер господдержки прежде всего фермерам, которые будут объединяться в кооперативы. Для нас очень важно создать системные меры, чтобы фермерам было выгодно объединяться. Эти процессы должны сами происходить снизу, потому что во многом объединяться выгодно».

Сельхозкооператив, в соответствии с данным законопроектом, будет являться юридическим лицом, созданным путем добровольного объединения физических и юридических лиц для осуществления совместной деятельности в целях удовлетворения различных интересов его членов.

Кроме того, данным законопроектом закрепляются такие основные принципы кооперации, как добровольность участия, взаимопомощь и обеспечение экономической выгоды, а также демократичность управления, основанная на равноправии членов кооператива (действует принцип «один член – один голос»).

Также законопроектом предусматривается введение обязательного ежегодного внутреннего аудита. Для этого каждому кооперативу необходимо будет вступить в ревизионный союз сельхозкооперативов.

Об атомной энергии

Предусматривает установление категорий радиационной опасности установок и источников ионизирующего излучения с целью разграничения требований безопасности, порядок принятия решений о сооружении ядерных установок и пунктов захоронения, а также требования для предприятий, работающих в данной сфере.

Министр энергетики **Владимир Школьник** отметил, что действующий закон на данный момент уже устарел: «Действующий Закон «Об использовании атомной энергии» принят более 15 лет тому назад, на основе уровня знаний, опыта, состояния атомной промышленности, применения ядерных технологий в республике, имеющегося на тот период времени. В настоящее время в Казахстане имеется пять ядерных установок, четыре хранилища радиоактивных отходов, несколько сотен радиационных установок, несколько тысяч источников ионизирующего излучения, которые используются в медицине, промышленности, науке. За прошедший период выдано более трех тысяч лицензий на проведение работ в сфере использования атомной энергии. Увеличивается количество организаций и предпринимателей, которые осуществляют деятельность в сфере использования атомной энергии».

Кроме того, министр сказал, что за прошедшие годы Казахстан присоединился к ряду международных конвенций в атомной сфере. В этой связи существует необходимость реформирования законодательства в сфере использования атомной энергии. Однако поправки, предлагаемые в действующий закон, превышают половину его объема. Поэтому была разработана новая редакция законодательного акта.

Об органической продукции

Как было отмечено комитетом мажилиса парламента РК по аграрным вопросам, отсутствие законодательного регулирования отрасли по производству органической продукции на сегодня является основным препятствием для развития данной отрасли. В связи с этим и был разработан данный законопроект, основными целями которого являются создание благоприятных условий для развития производства органической продукции, сохранение природных ресурсов и использование устойчивых систем управления ими, поддержание биоразнообразия и повышение качества продуктов питания. Кроме того, законопроект позволит создавать национальные конкурентоспособные бренды с акцентом на экологичность и нарастить экспорт казахстанских продовольственных продуктов в другие страны.

Также законопроект регламентирует принципы, цели и задачи правового регулирования в области производства органической продукции, условия и порядок ее производства.

По данным аграрного комитета, в Казахстане порядка 300 тыс. гектаров земли используется для органического земледелия, причем эти земли сертифицированы в соответствии с международными стандартами. Однако отсутствуют точные статистические данные о количестве казахстанских предприятий, имеющих международный сертификат для производства органики. В Казахстане к производимой органической продукции относятся в основном зерновые и масличные культуры, а в числе готовой продукции – различные крупы, вино и органическая водка. При этом из всей потребляемой в Казахстане продукции на органическую приходится всего порядка 0,1%.

О драгметаллах и камнях

Формирует единую законодательную основу регулирования общественных отношений, возникающих в сфере производства и оборота драгоценных металлов и камней, государственного регулирования и контроля над операциями с драгоценными металлами и камнями, а также гармонизирует национальное законодательство и создает условия для развития ювелирной промышленности в Казахстане. Данным законом предусматривается определение компетенций правительства, Национального банка РК, а также уполномоченного органа в области оборота драгоценных металлов и камней и установления ответственности за нарушение законодательства в этой сфере.

Кроме того, предусматривается приоритетное право государства на заключение сделок по приобретению аффинированного золота с субъектами производства драгоценных металлов и лицами, ставшими собственниками в результате переработки, для пополнения активов Нацбанка в драгоценных металлах.

Другим новшеством, предусмотренным законом, является введение обязанности по опробованию и клеймению ювелирных изделий из драгоценных металлов и драгоценных камней, которые производятся и реализуются на территории Казахстана.

ТОО «СК-Фармация»: диалог накануне Нового года

Вопросы, поднятые на расширенном совещании ТОО «СК-Фармация», касались проблемы обеспечения лекарственными средствами и изделиями медицинского назначения в рамках гарантированного объема бесплатной медицинской помощи (ГОМБП), формирования стратегического запаса и плана развития компании на 2016 год.

Гульмира САРБАСОВА

ТОО «СК-Фармация» пригласила на диалоговую площадку представителей Министерства здравоохранения и социального развития Рспублики Казахстан, других государственных органов, поставщиков лекарственных средств и изделий медицинского назначения, отечественных товаропроизводителей, логистов, представителей медицинских организаций, Национальной палаты предпринимателей РК «Атамекен», объединения юридических лиц «Евразийская медицинская ассоциация».

Заместитель председателя Комитета контроля медицинской и фармацевтической деятельности МЗСР РК **Лариса Пак** подняла тему государственной политики в сфере обеспечения лекарственными средствами, рассказала о мерах, принятых для обеспечения качества производства лекарственных средств на основе стандартов GMP, к которым Казахстан должен перейти к 2018 году.

Пак провела беглый экскурс к году зарождения ТОО «СК-Фармация». По словам Ларисы Юн-Боевны, если в 2009 году Единый дистрибьютор (ТОО «СК-Фармация») закупал 27 наименований лекарственных средств, то на сегодня это количество у нас составляет свыше 900 наименований. Единый дистрибьютор РК по закупу лекарственных средств с 2009 года сэкономил 37 млрд тенге бюджетных средств.

Представитель МЗСР отметила роль Единого дистрибьютора в системе лекарственного обеспечения и его основные цели. «Пятилетний опыт Единого дистрибьютора показал его состоятельность. Закуп лекарственных средств по таким ценам, по каким осуществил он, наверное, не сумела бы сделать ни одна медицинская организация», – сказала Л. Пак.

Экономия стала возможной благодаря использованию двухэтапных тендерных процедур, уверен председатель правления этой компании **Нуржан Алибаев**. По его словам, на первом этапе компания отбирает поставщиков в соответствии с квалификационными требованиями, на втором – идет аукцион на снижение цены.

«За шесть лет работы единого дистрибьютора было закуплено лекарственных средств на общую сумму 440 млрд тенге. В первую очередь, они предназначены для лечения социально-значимых заболеваний, таких как туберкулез, СПИД, гепатит, диабет, а также онкологических и онкогематологических патологий», – проинформировал Нуржан Нурмагамбетович.

На 2016 год запланирован «закуп 1034 наименований лекарственных средств», изделий медицинского назначения «на общую сумму 102 млрд тенге». При этом было подчеркнуто, что закуп был проведен по додевальвационным ценам. «По состоянию на 20 декабря 2015 г., завершен закуп 830 наименований на сумму 78,6 млрд тенге. Закуп произведен по ценам 2014 года, – комментирует Н. Алибаев. – «В медицинские организации эти медикаменты начнут поставлять с 1 января 2016 года».

«Наша задача, как государства, – четко знать, что бюджетные деньги затрачены так, как оно должно быть. На сегодняшний день у нас есть центр экспертизы, который проводит первичный анализ цен. И мы должны знать, из чего сложилась такая цена, в чем секрет этой цены. А пересмотр возможен только в том случае, если они нам это докажут», – пояснила Лариса Пак.

Она также отметила, что в этом году комитет впервые провел работу по легализации цен на медикаменты. Цена складывается из себестоимости и наценки. Прежде, чем их утвердить, проводится сравнительный анализ цен на аналогичные товары на международном рынке.

Руководитель секретариата комитета фармацевтической, медицинской промышленности и медицинских услуг НПП «Атамекен» **Жанна Оспанова** назвала несколько причин колебания пороговых цен на импортные лекарства в 2016 году. Первая из них – падение курса тенге. «Механизм формирования цен на продукцию отечественного производства недостаточно проработан», – сказала Жанна Оспановна. – «Некоторые предприятия у нас уже несут убытки. Наши предприниматели настаивают на формировании цены. Есть такой пункт – изменение курса, мы хотим, чтобы была проведена корректировка цен, мы просим госорганы обратить на это внимание, проговорить еще раз. Мы написали письмо на имя **Тамары Дуйсеновой** (министра МЗСР)».

Вторая причина – эмбарго, которое Россия вводит на украинские товары с 1 января 2016 года. До территории Казахстана грузы с лекарственной продукцией украинцы будут конвоировать. Расходы по содержанию конвоя лягут на казахстанскую сторону.

«Товары из Украины будут завозиться только через два пункта пропуска: на границе России и Беларуси, и на всем пути до казахстанской границы будут сопровождаться конвоем. Расходы по оплате конвоя будут нести получатели товаров, наши предприниматели – это дистрибьюторы и производители», – прокомментировала ситуацию Жанна Оспанова. – «Сейчас срочно составляем список, чтобы в Российской Федерации имели список на руках, и мы могли провезти товары. Продукция, которая не попадет в список, вообще не будет завезена в Казахстан».

По поводу ценообразования фармацевтической продукции, выпускаемой отечественными производителями, заместитель Председателя Правления ТОО «СК-Фармация» **М. Е. Касаткин** отметил, что государство в лице Единого дистрибьютора способствует развитию отечественной фармацевтической индустрии – предусматриваются определенные преференции, заключаются долгосрочные договоры поставки на 7–10 лет, отечественным производителям предоставляются существенные преференции в тендерных процедурах.

«В свою очередь, государство предлагает «объективно, справедливо и гуманно» подойти к вопросу ценообразования. Понятно, что результаты валютных колебаний отразились и на фармацевтическом рынке, однако просим с пониманием отнестись к сложившейся ситуации».

«Нами был проведен анализ цен закупа ТОО «СК-Фармация» в сравнении с рыночными ценами, в результате было установлено следующее. К примеру, препарат «Панкреатин» мы закупаем у АО «Химфарм» за 11,27 тенге, в то время как аналогичную продукцию российская компания «Валента Фарм» продает за 2,71 тенге, т. е. в четыре раза дешевле. Или: перчатки хирургические нестерильные у ТОО «Брандо» нами приобретаются по 45,75 тенге, тогда как у малайзийской компании цена за них составляет 11,54 тенге, или в четыре раза дешевле. Препарат «Эналаприл» Единым дистрибьютором приобретается у АО «Нобел Алматинская Фармацевтическая Фабрика» за 5,95 тенге, этот же препарат Борисовский завод медициниских препаратов (Беларусь) реализует по цене в три с половиной раза меньше – по 1,65 тенге. И таких примеров немало».

В этой связи, как отметил Максим Касаткин, в предстоящем периоде совместно с Министерством здравоохранения и социального развития будет проработан вопрос экспертизы всех цен на основе:

– национального (внутреннего) референтного ценообразования, когда осуществляется сравнение с ценами на аналоги или схожие препараты внутри страны;

– международного (внешнего) референтного ценообразования, когда сравниваются цены на тот же самый препарат в других странах (Россия, Белоруссия, международная база данных Thomson Reuters);

– а также на основе контроля нормы прибыли отечественных товаропроизводителей.

Далее Максим Касаткин отметил, что программа гарантированного объема бесплатной медицинской помощи, в первую очередь, рассчитана на наиболее уязвимую часть наших граждан, и это накладывает дополнительную социальную ответственность перед пациентами.

«На сегодняшний день мы обеспечиваем 1063 медицинских организации, общая экономия бюджетных средств с 2009 по 2015 годы составила 37,3 млрд тенге, доля отечественных товаропроизводителей при закупе Единым дистрибьютором составила 75% в натуральном выражении», – подчеркнул Максим Касаткин.

По его информации, ежегодно увеличивается сумма закупа лекарственных средств и изделий медицинского назначения по прямым контрактам с заводами-производителями. «…Тем самым, исключаются посредники и, соответственно, дополнительные расходы из бюджета. Если в 2011 году сумма закупа составляла 0,2 млрд тенге, то в текущем году эта сумма достигла 8,1 млрд тенге», – заключает зампредседателя.

Ежегодно снижается наценка Единого дистрибьютора – «если в 2010 году наценка составляла 15%, в 2011 году она снижена до 10%. В 2015 году до 8,5%, а для орфанных препаратов составила 4 МРП (более 100 тыс. тенге за единицу). В 2016 году наценка составит 8%» – анализирует ситуацию Максим Касаткин.

Также он отметил, что компания особое внимание уделяет развитию информационных технологий в системе единой дистрибуции. Касаясь вопроса внедрения механизма прогнозирования и планирования лекарственного обеспечения, который пока отсутствует, Касаткин предложил создать Ситуационно-аналитический центр в рамках Единой фармацевтической информационной системы. По его информации, планируется также переход на полное электронное взаимодействие с заказчиками, поставщиками, подрядчиками, что сократит временные затраты на обработку бумажных заявок. В тестовом online-режиме запущен «Интерактивный справочник» по остаткам лекарственных средств и изделий медицинского назначения в медицинских организациях, который обеспечит прозрачность информации.

В ряду задач для совместного решения Касаткин выделил неукоснительное соблюдение договоров. «Учитывая, что от своевременности и полноты исполняемых обязательств зависит здоровье и жизнь наших граждан, никакие оправдания по невыполнению условий договоров нами приниматься не будут. Так, с начала года нами подано 23 исковых заявления в отношении недобросовестных участников, из них 11 только за последние два месяца», – сказал зампред. Из рассмотренных судами дел 74% решений вынесены в пользу ТОО «СК-Фармация». Он подчеркнул, что ни одно обращение о некачественной продукции не останется без внимания надзорного органа – Комиссии по рассмотрению жалоб заказчиков о поставке некачественных лекарственных средств и изделий медицинского назначения при Национальной палате предпринимателей.

Казахстанские производители смогли в полной мере производить не только традиционную продукцию, но и в полной мере овладели технологиями производства более сложных продуктов, несмотря на это Касаткин призвал и далее продолжать увеличивать долю казахстанского содержания.

По совершенствованию закупа медицинской техники в рамках гарантированного объема бесплатной медицинской помощи Максим Евгеньевич отметил, что планируется отдавать приоритет закупу медицинской техники в рамках государственной программы «Денсаулык» и развития первичной медико-санитарной помощи; использовать региональную сеть представительств ТОО «СК-Фармация».

По возмещению лизинговых платежей планируется:

– перераспределить лизинговые платежи на республиканский (50%), местный бюджет (30%) и за счет собственных средств лизингополучателей (20%);

– возмещение оставить для организаций здравоохранения профиля: детство, родовспоможение, онкология, противотуберкулезного и инфекционного профиля и услуги неотложной скорой медицинской помощи.

– запустить финансовый лизинг для частных организаций здравоохранения.

«К 2016–2019 годам предполагаем создать склады во всех 16 регионах, и не просто склады, а склады, имеющие сертификат GDP, – сказал Максим Касаткин. – Второе – планирование должно быть проведено таким образом, чтобы организации здравоохранения в гг. Астана, Алматы, областных центрах обеспечили формирование у себя двухмесячного запаса лекарственных средств и изделий медназначения. При отсутствии возможности хранения такого запаса, возможно будет задействовать ресурсы создаваемых 16 складов. И третье – это формирование неснижаемого запаса лекарственных средств и изделий медназначения за счет средств Единого дистрибьютора».

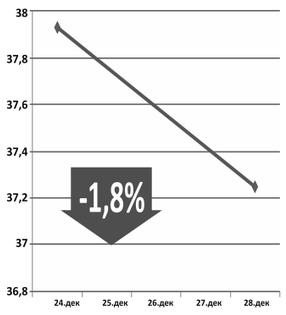
Участники форума рассмотрели вопрос качества логистики и хранения лекарственных средств, эффективности системы оснащения, эксплуатации и возобновления медицинской техники. Особо была отмечена давно назревшая необходимость совершенствования нормативной правовой базы, регулирующей вопросы организации и проведения закупа лекарственных средств, изделий медицинского назначения и медицинской техники.

ИНВЕСТИЦИИ

Официальные курсы валют на 30/12/15

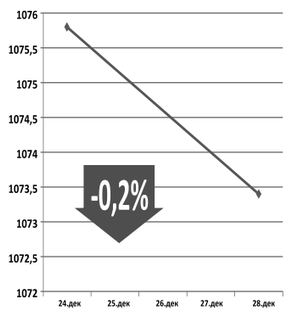
1 АВСТРАЛИЙСКИЙ ДОЛЛАР	AUD / KZT	240.48	1 ДИРХАМ ОАЭ	AED / KZT	90.23	1 КУВЕЙТСКИЙ ДИНАР	KWD / KZT	1092.94	1 ПОЛЬСКИЙ ЗЛОТЫЙ	PLN / KZT	85.77	1 ТАЙСКИЙ БАТ	THB / KZT	9.18	1 ШВЕДСКАЯ КРОНА	SEK / KZT	39.49
100 БЕЛОРУССКИХ РУБЛЕЙ	BYR / KZT	1.8	1 ДОЛЛАР США	USD / KZT	331.38	1 КЫРГЫЗСКИЙ СОМ	KGS / KZT	4.32	1 РИЯЛ САУДОВСКОЙ АРАВИИ	SAR / KZT	88.35	1 ТУРЕЦКАЯ ЛИРА	TRY / KZT	113.49	1 ШВЕЙЦАРСКИЙ ФРАНК	CHF / KZT	335.51
1 БРАЗИЛЬСКИЙ РЕАЛ	BRL / KZT	83.96	1 ЕВРО	EUR / KZT	363.52	1 МЕКСИКАНСКИЙ ПЕСО	MXN / KZT	17.17	1 РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ	RUB / KZT	4.64	100 УЗБЕКСКИХ СУМОВ	UZS / KZT	12.06	1 ЮЖНО-АФРИКАНСКИЙ РАНД	ZAR / KZT	21.69
10 ВЕНГЕРСКИХ ФОРИНТОВ	HUF / KZT	11.55	1 ИНДИЙСКАЯ РУПИЯ	INR / KZT	5.01	1 МОЛДАВСКИЙ ЛЕЙ	MDL / KZT	16.87	1 СДР	XDR / KZT	460.35	1 УКРАИНСКАЯ ГРИВНА	UAH / KZT	13.98	100 ЮЖНО-КОРЕЙСКИХ ВОН	KRW / KZT	28.45
1 ДАТСКАЯ КРОНА	DKK / KZT	48.72	1 КИТАЙСКИЙ ЮАНЬ	CNY / KZT	51.08	1 НОРВЕЖСКАЯ КРОНА	NOK / KZT	38.09	1 СИНГАПУРСКИЙ ДОЛЛАР	SGD / KZT	235.61	1 ЧЕШСКАЯ КРОНА	CZK / KZT	13.46	1 ЯПОНСКАЯ ЙЕНА	JPY / KZT	2.75

BRENT (24.12 – 28.12)



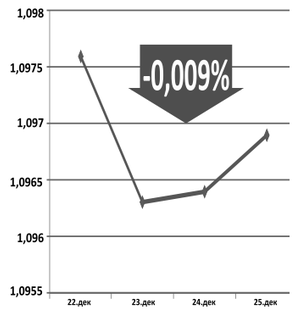
В преддверии праздников цена на нефть колеблется незначительно. Традиционно цена на черное золото будет зависеть от уровня добычи в США и странах ОПЕК.

GOLD (24.12 – 28.12)



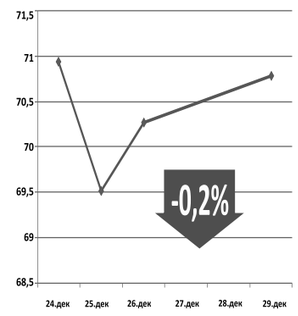
По мнению аналитиков, в 2016 году цена на сырьевые товары, в том числе на золото, должна нащупать дно.

EUR/USD (22.12 – 25.12)



Пара незначительно снизилась на фоне низкой ликвидности на рынке из-за рождественских праздников.

EUR/USD (24.12 – 29.12)



Пара рубль/доллар изменяется не значительно. На европейском и американском рынке отмечается некоторое затишье в преддверии праздников. Ключевая статистика появится уже в 2016 году.

Обзор сырьевого рынка

Синдром отката, или «Ждем перемен»

Александр ГРОЗЕВ,
начальник аналитического отдела Invest-clubtv

2015 год подходит к концу на этой неделе, и последние торговые дни могут продиктовать направление всех рынков в следующем году.

Нефть

Нефтяные фьючерсы подешевели более чем на 2,5%, вернувшись в область 11-летнего минимума, что связано с обеспокоенностью по поводу избыточного предложения на мировом рынке, а также избыточной реакцией трейдеров. До конца недели объемы торгов останутся пониженными, так как многие трейдеры уже закрыли позиции накануне праздничного периода, сокращая ликвидность на рынке и повышая волатильность.

Согласно оценкам Организации стран – экспортеров нефти в настоящее время избыток нефти составляет более 2 млн баррелей в день (более чем 2% от мирового спроса). Данные по глобальному спросу и предложению по-прежнему рисуют нерадужную перспективу для первого полугодия 2016 года.

Давление на цены также оказали заявления министра нефти, Ирана Биджан Намдар Зангане. Он снова повторил, что восстановление поставок нефти до уровня, наблюдавшегося до введения экономических санкций против страны, является приоритетной задачей. Тем временем глава нефтяной госкорпорации Ирана National Iranian Oil г-н Джавади подтвердил, что страна намерена повысить экспорт нефти на 500 тыс. баррелей в сутки после отмены санкций.

Еще одной причиной снижения котировок были опасения относительно устойчивости китайской экономики. В начале недели Национальное бюро статистики сообщило, что прибыль, полученная от китайских промышленных предприятий, уменьшилась шестой месяц подряд в ноябре. Промышленная прибыль упала на 1,4% в годовом исчислении в ноябре, но медленнее, чем 4,6-процентное снижение в предыдущем месяце. За период с января по ноябрь общая прибыль упала на 1,9% годовых.

В фокусе также оказались новости о том, что правительство Саудовской Аравии впервые за год низких цен на нефть объявило о своих дальнейших планах по развитию экономики страны. Из-за падения цен на нефть властям королевства пришлось выпустить облигации впервые с 2007 года.

Кроме того, согласно прогнозам, коммерческие запасы нефти в США за неделю, завершившуюся 25 декабря, упали на 2,5 млн баррелей после сокращения на 5,877 млн баррелей неделей ранее.

Стоимость февральских фьючерсов на американскую легкую нефть марки WTI (Light Sweet Crude Oil) упала до $36,90 за баррель на Нью-Йоркской товарной бирже. Цена февральских фьючерсов на североморскую нефтяную смесь марки Brent снизилась на 2,48%, до $36,92 за баррель на Лондонской бирже.

Торговая активность на рынке остается на достаточно низком уровне. Во время рождественских каникул до первого рабочего дня нового года ликвидность существенно снижается. Важных данных и событий, способных существенно повлиять на перспективы рынка нефти, на эту неделю не запланировано. Самым интригующим моментом будет ответ на вопрос, сохранится ли статус-кво в разнице стоимости между Brent и WTI, которая сократилась до нуля после того, как США сняли запрет на экспорт нефти. При этом цены имеют все шансы продолжить пребывать ниже $40 и в январе 2016 года. Профицит предложения на мировом рынке сохраняется и оценивается на уровне 0,5–2,0 млн баррелей в сутки. В основном он сформировался за счет роста добычи со стороны стран ОПЕК, а так как 4 декабря они не смогли согласовать квоты на добычу, то картель продолжит производство в текущих объемах до середины следующего года. Соответственно, это продолжит оказывать давление на настроения участников рынка. Без устранения этого фактора отметиться существенным ростом котировкам будет сложно.

Золото

Цены на золото умеренно снизились, приблизившись при этом до минимума 23 декабря. Объем торгов на рынке значительно понижен в преддверии новогодних праздников, участники рынка закрывают свои позиции и стараются не открывать новых. Так как эта неделя короткая из-за праздников, маловероятно, что мы сможем увидеть какую-то значительную активность на рынке. Стоит подчеркнуть: золото направляется к своему шестому квартальному падению подряд, что является самой длительной серией с середины 1970-х годов. С начала года цены упали на 9%. Ранее в этом месяце стоимость золота снизилась до минимума с начала 2010 года, что в основном было связано с ожиданиями первого повышения процентных ставок в США почти за десять лет. Хотя драгметалл восстановил утраченные позиции после оглашения решения ФРС, давление на цены сохраняется, так как участники рынка ждут дальнейшего повышения ставок в 2016 году. Ряд аналитиков уверены, что в начале 2016 года золото опустится еще ниже, поскольку доллар продолжит укрепляться. Запасы крупнейшего в мире обеспеченного золотом ETF-фонда SPDR Gold Trust остаются вблизи семилетнего минимума, что указывает на низкий инвестиционный спрос.

Спрос на ювелирные изделия в Китае, как ожидается, будет укрепляться в начале следующего года перед празднованием Нового года по китайскому календарю, в начале февраля. Впрочем, значительная часть оптовых покупок со стороны торговых компаний была завершена в июле, когда цены упали до минимума за пять с половиной лет.

Лидеры роста и падения (24.12 – 28.12)

KASE

рост	изм.	падение	изм.
KASE	-0,01	АО "Банк ЦентрКредит"	0
АО "Кселл"	-0,05	АО "Разведка Добыча "КазМунайГаз"	0
АО "Народный сбер. банк Казахстана"	-1,4	АО "KEGOC"	2,7
АО "КазТрансОйл"	-2,8	АО "Казахтелеком"	0
АО "Казахтелеком"	–	–	–
–	–	–	–
–	–	–	–
–	–	–	–
–	–	–	–

Dow Jones

рост	изм. %	падение	изм. %
E. du Pont de Nem. & Co	0.56%	Chevron Corp	-1.88%
Walt Disney Co/The	0.28%	NIKE Inc	-1.83%
American Express Co	0.27%	Exxon Mobil Corp	-1.07%
Johnson & Johnson	0.22%	Caterpillar Inc	-0.73%
Pfizer Inc	0.18%	Apple Inc	-0.53%
Travelers Cos Inc/The	0.05%	Verizon Communications Inc	-0.51%
3M Co	0.02%	Wal-Mart Stores Inc	-0.43%
United Tech. Corp	0.00%	General Electric Co	-0.39%
Intel Corp	-0.06%	Visa Inc	-0.38%
Cisco Systems Inc	-0.07%	Boeing Co/The	-0.37%

NASDAQ

рост	изм. %	падение	изм. %
NXP Semiconductors	1,89	Tractor Supply	-0,39
Illumina	3,65	Dollar Tree	-0,36
Western Digital	0,9	Pric...	-5,98
Micron Technology	0,18	Mond... International	-0,23
Liberty Global	0,47	Apple	-0,58
Liberty Globa a	0,47	Disc... Communications	-0,18
Ale... Pharmaceuticals	2,02	Netflix	-0,83
QUALCOMM	0,51	CA	-0,21
Monster Beverage	1,35	The Kraft Heinz Comp...	-0,55
Vertex Pharmaceuticals	1,04	Yahoo	-0,34

FTSE 100

рост	изм. %	падение	изм. %
Mondi PLC	1.80%	Berk... Gr... Hold... PLC	-1.77%
BP PLC	1.54%	Tesco PLC	-1.31%
Anglo American PLC	1.45%	BT Group PLC	-1.24%
Old Mutual PLC	1.45%	Johnson Matthey PLC	-1.10%
Marks & Spencer Group PLC	1.43%	Taylor Wimpey PLC	-1.05%
SSE PLC	1.12%	Ashtead Group PLC	-0.89%
Inmarsat PLC	1.07%	GKN PLC	-0.88%
Br... American Tob... PLC	0.95%	Coca-Cola HBC AG	-0.81%
3i Group PLC	0.95%	Ab... AssetManag... PLC	-0.79%
Standard Chartered PLC	0.93%	Glencore PLC	-0.74%

ММВБ

рост	изм. %	падение	изм. %
Транснефть (прив.)	4 900,00	НЛМК	-0,44
Lenta	6	Уралкалий	-1,3
Северсталь	7,4	ФосАгро	-21
Фармстандарт	12	Ростелеком	-0,67
Черкизово	10	ФСК ЕЭС	0
–	–	–	–
–	–	–	–
–	–	–	–
–	–	–	–
–	–	–	–

Nikkei 225

рост	изм. %	падение	изм. %
Sharp Corp/Japan	7.27%	J Front Retailing Co Ltd	-4.93%
Toho Zinc Co Ltd	6.77%	Kirin Holdings Co Ltd	-3.57%
Pioneer Corp	6.58%	Bridgestone Corp	-1.99%
Oki Elect... Ind... Co Ltd	6.43%	Japan Tobacco Inc	-1.94%
Asahi Kasei Corp	5.77%	Canon Inc	-1.74%
Mit... En... & Sh... Co Ltd	5.24%	D... House Ind... Co Ltd	-1.38%
Furukawa Co Ltd	5.15%	Fast Retailing Co Ltd	-1.27%
Mits... M... & Sm... Co Ltd	4.61%	Chugai Phar... Co Ltd	-1.18%
Nip... Sh... Glass Co Ltd	4.26%	Yok... Rub... Co Ltd/The	-1.05%
Unitika Ltd	3.70%	Nip... Suis... Kaisha Ltd	-0.62%

Hang Seng

рост	изм. %	падение	изм. %
Kunlun Energy Co Ltd	1.37%	China Pet... & Ch... Corp	-3.43%
H. K. & China Gas Co Ltd	0.93%	China Life Ins... Co Ltd	-2.70%
MTR Corp Ltd	0.81%	China Shenhua E... Co Ltd	-2.08%
New W...Devel... Co Ltd	0.26%	PetroChina Co Ltd	-2.04%
China Res... Land Ltd	0.23%	Belle Int... Holdings Ltd	-2.04%
China Men... D... Co Ltd	-0.16%	Gal... Ent... Group Ltd	-1.81%
W. W. China Hold... Ltd	-0.35%	Ch... Kong Pr... Holdings Ltd	-1.76%
T... Cay... Isl... Hol... Corp	-0.36%	Lenovo Group Ltd	1.72%
Ch... Res... P... Hol... Co Ltd	-0.52%	Sands China Ltd	-1.68%
China Ov... L... & In... Ltd	-0.56%	P...An In... Gr... Co of Ch... Ltd	-1.58%

S&P 500

рост	изм. %	падение	изм. %
Navient	0,46	National-Oilwell Varco	-0,53
Newmont Mining	0,4	Devon Energy	-0,5
Harris	1,66	Macys	-0,58
Freeport-McMoRan	0,12	Williams Companies	-0,43
Western Digital	0,9	Lyon... Industries	-1,58
Micron Technology	0,18	Michael Kors	-0,77
American Airlines Group	0,52	Chevron	-1,76
Chesapeake Energy	0,05	Coach	-0,63
First Solar	0,75	ADT	-0,65
Al... Pharmaceuticals	2,02	Kinder Morgan	-0,33

DAX

рост	изм. %	падение	изм. %
Fresenius SE & Co KGaA	0.93%	Muen... Rueck...-Gesel... AG in Muen...	-1.23%
Commerzbank AG	0.36%	Linde AG	-0.75%
Deutsche Telekom AG	0.35%	Merck KGaA	-0.69%
Fresenius Medical Care AG & Co KGaA	0.22%	Infineon Tech... AG	-0.40%
E.ON SE	0.17%	Allianz SE	-0.27%
Deutsche Bank AG	0.06%	Beiersdorf AG	-0.23%
BASF SE	-0.16%	Deutsche Post AG	-0.21%
RWE AG	-0.38%	Deutsche Boerse AG	-0.14%
HeidelbergCement AG	-0.61%	K+S AG	-0.02%
ThyssenKrupp AG	-0.92%	Deut... Lufthansa AG	0.94%

EURO STOXX 50

рост	изм. %	падение	изм. %
Eni	0,46	Vivendi	-0,06
Enel	0,08	Intesa Sanpaolo	-0,01
Assicurazioni Generali	0,18	Inditex	-0,11
Banco San... C... Hispano	0,04	Allianz	-0,6
ASML	0,77	Unibail-Rodamco	-0,9
Fresenius	0,52	Vinci	-0,26
Telefonica	0,07	Philips Electronics	-0,12
UniCredit	0,03	LOreal	-0,8
EON	0,05	Comp... de S...-Gobain	-0,21
Iberdrola	0,03	Unilever	-0,22

Биржевые индексы

	изм.%		изм.%
KASE	-0,01%	S&P500	-0,16%
Dow	-0,29%	PTC	-0,83%
FTSE 100	0,22%	Hang Seng	-0,91%
NASDAQ	0,05%	ММВБ	-0,50%
Nikkei 225	0,60%	IBOVESPA	1,26%

Сырье

	изм.%		изм.%.
Light	-0,97%	Олово	0%
Natural Gas	3,06%	Палладий	-0,22%
Алюминий	0,00%	Платина	-0,29%
Медь	-1,18%	Серебро	-0,93%
Никель	0%	Цинк	0%

Forex

	изм.%		изм.%.
Eur/Chf	-0,10%	Usd/Chf	-0,12%
Eur/Jpy	0,10%	Usd/Jpy	0,13%
Eur/Kzt	-0,02%	Usd/Kzt	0,00%
Eur/Rub	-0,62%	Usd/Rub	0,09%
Eur/Usd	0,01%		

Валютный обзор

Предновогоднее падение доллара

Александр ГРИЧЕНКОВ,
эксперт-аналитик MFX Broker/ ведущий аналитик MFX Capital

Прошедшая неделя на мировом валютном рынке характеризовалась некоторой коррекцией доллара. При этом на фоне рождественских праздников в большинстве западных стран торговая активность по большинству валютных пар была крайне низкая. Американская валюта несколько скорректировалась с достигнутых максимумов на фоне роста аппетита к риску у инвесторов. Европейская валюта, в свою очередь, торговалась в крайне вялом тренде – инвесторы уже начали отмечать Рождество, поэтому торговая активность была очень низкая. Британский фунт торговался в боковом тренде также из-за рождественских праздников и отсутствия важных событий в стране. В свою очередь, российская валюта продолжила девальвироваться из-за очередного витка падения нефтяных котировок. Японская валюта, благодаря некоторому улучшению ситуации с инфляцией в стране, сумела укрепить позиции против доллара.

Доллар

Американская валюта на прошлой неделе ослабила свои позиции. При этом торговая активность, а соответственно, и волатильность были крайне невысокими. Долларовый индекс к концу пятницы составил 97,85 пункта, что на 0,9% ниже закрытия предыдущей недели. Волатильность составила порядка 1%. На фоне начала рождественской недели инвесторы не спешили совершать торговые сделки. При этом позитивная статистика по американской экономике не сумела оказать поддержку курсу доллара – в частности, рост ВВП в США за 3-й квартал достиг 2% в годовом выражении, тогда как инвесторы ожидали роста лишь на 1,9%. На неделе грядущей относительно важным событием будет публикация традиционной недельной статистики по заявкам на пособие по безработице в стране. Однако в целом в канун Нового года вряд ли вероятны какие-то сильные потрясения на рынке, в связи с чем волатильность курса доллара ожидается довольно низкая, а значение долларового индекса с большой вероятностью сохранится в пределах 98–98,5 пункта.

Евро

Евровалюта на минувшей неделе несколько укрепила свои позиции. В основном это произошло благодаря позитивным настроениям инвесторов, чему способствовали неплохие прогнозы по европейской экономике со стороны ЕЦБ и Еврокомиссии. Кроме того, в период рождественских праздников многие инвесторы решили закрыть ранее открытые короткие позиции по евро, что оказало техническую поддержку курсу. В итоге пара EUR/USD к концу торгов пятницы подросла почти на 0,8%, до 1,0950, волатильность составила порядка 1%. На текущей неделе ключевым событием по евровалюте станет публикация сведений о последнем в уходящем году заседании ЕЦБ по монетарной политике, и если по итогам этих публикаций не будет сведений о дополнительных мерах стимулирования экономики, курс пары EUR/USD продолжит укрепление и даже может протестировать психологическую отметку 1,1000.

Фунт

На прошлой неделе британская валюта не показала сколько-нибудь значимой динамики. Пара GBP/USD по итогам пятничных торгов подросла до уровня 1,4920, что лишь на 0,2% выше закрытия предыдущей пятницы. При этом волатильность составила порядка1%. На фоне рождественских праздников инвесторы решили пока не совершать активных действий в отношении фунта, ожидая спокойного закрытия уходящего года. На грядущей неделе сколько-нибудь важных событий или макростатистики для британской валюты не ожидается. В этой связи пара GBP/USD будет следовать за динамикой основных внешних факторов, однако в целом продолжит торги в довольно вялой динамике.

Рубль

Российская валюта на минувшей неделе сумела сохранить стабильность курса. При этом цены на нефть последние два дня показали краткосрочное ралли. Так, баррель марки Brent по итогам пятницы подскочил на 4%, до $38,00, а рублевая стоимость барреля выросла до уровня 2600 рублей. Тем не менее пара USD/RUB к концу торгов пятницы торговалась на отметке 70,10, что лишь на 0,5% ниже уровня закрытия предыдущей недели. Давление на рубль оказывает также и ухудшение экономической конъюнктуры в самой России – из-за очередного витка обвала нефтяных котировок вновь усилилось сокращение в сфере инвестиций в основной капитал, а из-за некоторого роста инфляционных ожиданий у инвесторов ухудшились ожидания по возможности дальнейшего смягчения денежно-кредитной политики со стороны ЦБ. Текущая неделя для рубля ожидается весьма волатильной, так как на фоне низких объемов торгов даже относительно небольшие сделки могут расшатать рынок.

Иена

На прошлой неделе японская валюта сумела несколько укрепить свои позиции. Поводом стало некоторое ускорение инфляции в Японии – в ноябре рост потребительских цен в регионе Токио усилился до 0,1% в годовом выражении, тогда как инвесторы ожидали нулевого значения. При этом торговая активность также была крайне невысокая и из-за рождественских праздников на западных рынках. В итоге пара USD/JPY к концу недели торговалась на уровне 120,25, что на 0,7% ниже уровней закрытия предыдущей пятницы, волатильность составила порядка1%. На грядущей неделе важных событий по японской валюте не ожидается, а внешний фон будет довольно скудным (опять же на фоне праздников в западных странах), в связи с чем иена продолжит торговаться возле психологического уровня 120,00 к доллару.

Инвестидея

Онлайн-туризм в цене

Аналитики рекомендуют покупать акции туристической компании Priceline Group, успех которой основан на уникальной системе онлайн-сервисов. С 2010 года среднегодовой темп роста доходов составил порядка 29%, увеличившись с $3 до $8,4 млн.

Амир АКТАНОВ,
аналитик АО «Асыл-Инвест»

– Расскажите о направлениях деятельности компании.

– Priceline Group – туристическая компания, в распоряжении которой находятся крупнейшие сайты по бронированию отелей, авиабилетов, ресторанов, автомобилей, круизов, а также всевозможных туристических путевок. Основной бизнес компании сосредоточен вокруг онлайн-бронирования отелей. Дочерними компаниями Priceline Group являются популярные сервисы по бронированию отелей Booking.com и Agoda.com, ведущий сервис по бронированию отелей, туров, круизов Priceline.com и Kayak.com, сервис по бронированию автомобилей Rentalcars.com, а также сервис по резерву столиков в ресторане – OpenTable. Бизнес компании сосредоточен по всему миру. Так, сервис Booking.com наиболее популярен в Европе, в то время как основная клиентская база Agoda.com размещена на Азиатском континенте. Примечательно, что большую часть доходов компании формируют именно эти два сервиса.

– Какие факторы обеспечивают рост компании?

– Рост уровня проникновения мобильного интернета вкупе с увеличением популярности бронирования туров, авиабилетов, отелей и так далее. Онлайн служит ключевым драйвером прогресса туристической отрасли. Продажи туристических услуг онлайн в США с 2002 года увеличились втрое, с $30 до $122 млрд, демонстрируя ежегодный прирост в размере 12%. Согласно прогнозам продажи в 2017 году увеличатся до $168 млрд, при этом треть всех продаж произойдет благодаря использованию мобильного устройства. С 2010 года общее количество американцев, совершивших путешествия за пределы США, увеличилось на 31 млн человек (+83%), с 37,3 до 68,3 млн человек. Наиболее популярными направлениями являются Мексика (17%), Канада (+18%) и Европа (+17%). Кроме того, согласно данным Министерства торговли США, в 2015 году количество людей, посетивших США, увеличится на 0,4%, до 75,3 млн (исторический максимум). При этом прогнозы на 2020 год предполагают увеличение более чем на 20%, до 90,3 млн.

– Как формировалась прибыль компании за последние годы?

– Доходы компании неуклонно растут. С 2010 года среднегодовой темп роста доходов составил порядка 29%, увеличившись с 2010 года с $3085 до $8442 млн. По итогам 9 месяцев 2015 года выручка Priceline составила $7224 млн, что на 9,4% больше результата аналогичного периода прошлого года. Валовая маржа с 2010 года увеличилась с 62 до 90%. Кроме того, согласно прогнозам доходы компании продолжат демонстрировать рост и по итогам 2015 года составят $9176 млн (+8,7%). К 2018 году эксперты ожидают, что компания сгенерирует доход в размере $14 148 млн. Значительное снижение себестоимости приводит к тому, что объем чистой прибыли растет больше доходов. Чистая прибыль с 2010 года выросла более чем в 4,5 раза и составила $2426 млн. Величина маржи чистой прибыли за анализируемый период увеличилась с 17 до 29%. Аналитики прогнозируют, что объем чистой прибыли в последующие четыре года в среднем будет расти на 15% и к 2018 году составит $4247 млн.

– Каковы ваши рекомендации по цене на акции компании?

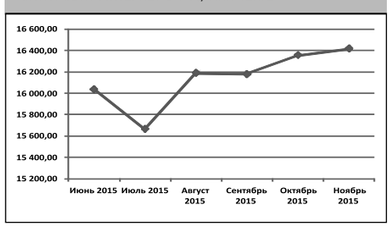
– 23 из 31 аналитика рекомендуют покупать акции Priceline Group, средняя целевая цена по ним установлена на уровне $1492,86. Учитывая все вышесказанное, мы рекомендуем покупать акции PCLN и видим в них потенциал роста на уровне 18%, до $1501.

Компании и Рынки

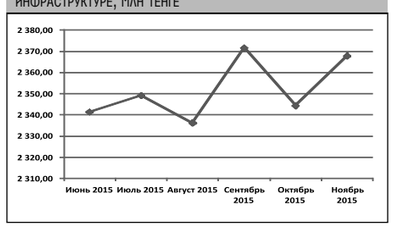
WWW.KURSIV.KZ

№ 51 (629), СРЕДА, 30 ДЕКАБРЯ 2015 г.

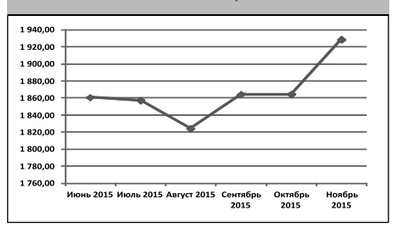
Услуги сети Интернет в РК, млн тенге



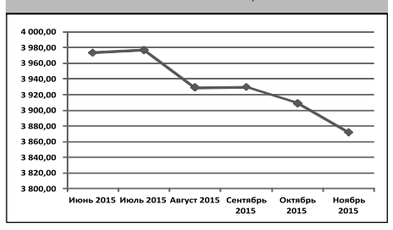
Услуги по распространению программ по кабельной инфраструктуре, млн тенге



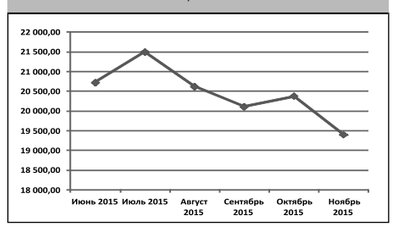
Услуги по передаче данных в РК, млн тенге



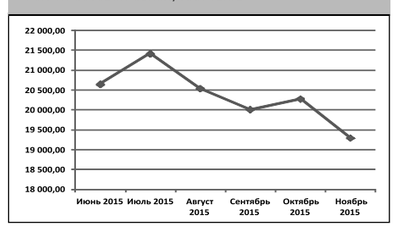
Услуги местной телефонной связи, млн тенге



Услуги мобильной связи, млн тенге



Услуги сотовой связи, млн тенге



Ио-хо-хо про ПО

Уровень пиратства в Казахстане составляет 74%

Телеком

В Казахстане уровень пиратства в сфере программного обеспечения (ПО) достигает 74%, что оценивается в $136 млн. Причем, этот показатель снижается крайне медленно. В 2010 г. он составлял 78%, в 2011-м – 76%. Для сравнения, мировой уровень пиратства оценивается всего в 43%.

Элина ГРИНШТЕЙН

Нарушение авторских прав карается лишением свободы до шести лет

Об этом рассказали в ходе партнерского семинара по противодействию распространения контрафактного ПО, который состоялся в Алматы 24 декабря. В ходе семинара была обсуждена текущая ситуация с использованием нелицензионного ПО в Казахстане, а также юридические нюансы этой темы.

Мероприятие проводилось компанией ComPortal, занимающейся дистрибуцией мировых производителей ПО.

Пиратство процветает

В ходе семинара говорилось о широкой распространенности в Казахстане нелегального софта.

«Программное обеспечение продается хорошо, тем не менее, уровень пиратства в Казахстане очень высок. Для государства – это недополученные налоги, а для бизнеса – упущенная прибыль. Эта проблема для нас весьма масштабна. Вместе с тем текущая экономическая ситуация накладывает определенные сложности. Курс тенге не стабилен, тяжело спрогнозировать сделки. С заказчиками, которые легализуются, становится работать все тяжелее. Если раньше на многих из них действовал аргумент о противозаконности, то сейчас мы видим, что это не работает. Что нас ждет в ближайшее время? Мораторий на проверки организаций более не действует, и мы ожидаем, что они начнутся снова. С точки зрения нашего законодательства – за нарушение авторских прав предусмотрена только уголовная ответственность. Поэтому понятно, что необходимо объяснять заказчикам, что лучше до этого не доводить», – прокомментировал сложившуюся ситуацию **Игорь Арчибасов**, начальник отдела консалтинга ComPortal.

Необходимо отметить тот факт, что нарушением прав интеллектуальной собственности в сфере ПО являются не только незаконное приобретение и использование контрафактного ПО, но также и его хранение, тиражирование, размещение в Интернете и передача по электронной почте.

«Степень ответственности, которая предусматривается за вышеперечисленные правонарушения в РК регламентируется Уголовным и Гражданским кодексами, Законом РК от 10 июня 1996 года «Об авторском праве и смежных правах». В Казахстане также ратифицирован ряд международных соглашений по защите прав на интеллектуальную собственность в сфере ПО», – рассказал **Азамат Чинетов**, юридический представитель BSA (Ассоциация разработчиков программного обеспечения).

На абордаж!

Во время семинара не раз говорилось о высокой важности совместной работы правообладателей, госорганов и авторизованных дилеров в борьбе с пиратством. Ведь в подобной ситуации страдают не только производители софта и государство, но и сами компании, использующие контрафактное программное обеспечение.

Азамат Чинетов уточнил, что использование нелицензионного ПО чревато компаниям различными рисками безопасности, в том числе, потерей информации и финансов. Причем, подобные потери могут стать для компании критичными, и они несоизмеримы со стоимостью легального ПО. В качестве примера представитель BSA, привел ситуацию в России, где уровень пиратства за несколько лет удалось снизить до 62%. «Этого удалось достигнуть благодаря тем мерам, которые предпринимались государством и правообладателями», – отметил г-н Чинетов.

Меры борьбы

На семинаре рассказали также и о работе, которая проводится в Казахстане для улучшения сложившейся ситуации. Так, при правительстве РК уже создана рабочая группа, направленная на улучшение законодательства в сфере авторских прав. Также налажено сотрудничество с Национальным банком РК по обеспечению наличия лицензионного ПО у банков второго уровня и в организациях, оказывающих финансовые услуги. Периодически проводятся различные тренинги, семинары и круглые столы с участием представителей уполномоченных органов. Данные мероприятия направлены на повышение осведомленности всех заинтересованных сторон, в числе которых правоохранительные органы, коммерческие предприятия и так далее.

Однако, несмотря на проводимую работу, практика показывает, что недопустимость использования нелицензионного ПО для многих участников рынка пока не очевидна. Азамат Чинетов рассказал о том, что случаи продажи контрафактного ПО выявляются даже на государственных закупках – с июля 2015 года BSA получила 17 сигналов о подозрительных поставщиках.

«В этих случаях в первую очередь обращает на себя внимание неоправданно низкая стоимость софта, не соответствующая среднерыночным ценам», – говорит представитель ассоциации.

По его словам, в результате работы с организаторами закупок было возбуждено девять уголовных дел. По одному из них уже был вынесен обвинительный приговор сроком на два года лишения свободы. Еще в шести случаях организаторы госзакупок сами отказались от сотрудничества, в связи с чем BSA ведет переговоры с вышестоящими органами.

В Департаменте государственных доходов также озвучили информацию о выявлении контрафактной продукции. Так, за 10 месяцев 2015 г. в Казахстане было возбуждено 134 уголовных дела, 60 из них направлены в суд. Однако здесь речь идет не только о контрафактном ПО, но и о любой другой продукции, нарушающей авторские права.

«В связи с отменой моратория нужно учитывать, что сейчас со стороны правообладателей, со стороны государственных органов начнется работа по защите прав интеллектуальной собственности. Это не будет касаться какого-то одного конкретного производителя. Если в организации происходит проверка, проверяют весь спектр программного обеспечения, установленного на компьютерах. И в данном случае не важно, есть ли в Казахстане правообладатель или его представитель. К этому надо быть готовыми», – резюмировал Игорь Арчибасов.

В заключение можно сказать, что руководители компаний, санкционирующие установку и использование контрафактного ПО, не осознают в полной мере, чем это грозит. Более того, их не пугает перспектива быть привлеченным к ответственности за нарушение авторских прав. А между тем, в качестве наказания за нарушение авторских прав предусматриваются штрафы, исправительные работы, а также лишение свободы сроком до шести лет. Кроме того, в дополнение к уголовной ответственности нарушитель может быть привлечен и к гражданской, с выплатой правообладателю компенсации в размере до 30 млн тенге.

Кенес Ракишев стал мажоритарием ККБ

M&A

Кенес Ракишев завершил сделку с инвестиционной группой «Альнаир», владеющей 28,08% выпущенных и размещенных простых акций ККБ. Теперь, в общей сложности, ему принадлежит более половины (56,75%) акций банка, сообщает АО «Казкоммерцбанк» в своем пресс-релизе.

Мира ТИМИРЯЗЕВА

Ракишев завершил сделку с инвестиционной группой «Альнаир»

29 декабря 2015 года бизнесмен Кенес Ракишев, крупный акционер банка, завершил сделку с инвестиционной группой «Альнаир» по приобретению в собственность ее материнской компании – АО «Alnair Capital Holding» («Alnair»), владеющей 28,08% выпущенных и размещенных простых акций ККБ.

В результате сделки г-н Ракишев стал генеральным партнером инвестиционной группы «Альнаир», приобретя права голоса и другие права по акциям «Alnair» в Казкоммерцбанке. Таким образом, доля выпущенных и размещенных простых акций банка, находящихся под прямым или косвенным (через «Alnair») контролем г-на Ракишева, выросла в совокупности до 56,75%. Как сообщалось ранее, в августе 2015 года г-н Ракишев достиг предварительного соглашение с инвестиционной группой «Альнаир» об объединении пакетов акций ККБ.

Отметим, что все владельцы акций поддержали данную сделку. Сам Кенес Ракишев еще в августе текущего года сказал, что рад достигнутому соглашению. «Я рад, что мы достигли соглашения с инвестиционной группой «Альнаир» об объединении наших интересов в ККБ, которое позволит мне стать держателем контрольного пакета акций ККБ. Я уверен, что недавняя успешная деконсолидация БТА и ККБ, а также другие положительные изменения, включая назначение в ККБ нового поколения руководителей, позволят банку стать финансовым учреждением мирового класса. Дальнейшее развитие банка выиграет от консолидации акционерной базы, обеспечив поддержку нынешнему руководству банка в реализации стратегии на благо клиентов, сотрудников, акционеров и экономики Казахстана в целом», – заявил тогда еще будущий мажоритарий.

Основатель Казкоммерцбанка **Нуржан Субханбердин** тоже высказался в поддержку сделки: «Мы очень конструктивно и плодотворно сотрудничали с Кенесом по чрезвычайно сложному процессу приобретения БТА Банка и последующей деконсолидации БТА Банка и Казкоммерцбанка. Кенес хорошо работает с текущим правлением банка, и я уверен, что его внимание и поддержка по приведению в исполнение стратегии руководства позитивно скажется на эффективности банка. Я также хочу поблагодарить группу «Альнаир» за веру в успех и поддержку банка в трудные времена для всей банковской системы».

Председатель правления Казкоммерцбанка **Магжан Ауэзов** отметил: «Мы приветствуем увеличение г-ном Ракишевым его пакета акций в Казкоммерцбанке и хотели бы поблагодарить его за неизменную поддержку в нашей совместной реализации масштабного плана по улучшению структуры активов банка после недавней сделки с БТА Банком. Мы нацелены на дальнейшее развитие банка и рассматриваем консолидацию контрольного пакета акций г-ном Ракишевым, как знак доверия к потенциалу банка и работе его совета директоров и правления».

По итогам сделки состав крупных акционеров банка представлен следующим образом:

Акционер	Количество акций	Доля	Форма держания	Дополнительная информация
АО «Центрально-Азиатская инвестиционная компания» (ЦАИК)	185 561 734	23,27%	акции	С учетом акций, полученных в доверительное управление от г-на Субханбердина Н.С. (43 081 009 штук), общее количество акций под контролем – 228 642 743 простых акций (общая доля – 28,67%).
Субханбердин Н.С.	47 800 962	5,99%	акции	С учетом акций, принадлежащих косвенно через ЦАИК, общая доля акций под контролем – 26,28%.
АО «Alnair Capital Holding»	223 922 790	28,08%	ГДР и акции	
АО ФНБ «Самрук-Казына»	85 517 241	10,72%	акции	
Ракишев К.Х.	228 642 743	28,67%	акции	С учетом акций, принадлежащих косвенно через «Альнаир», общая доля акций под контролем – 56,75%.
миноритарии	26 061 757	3,27%	ГДР и акции	
ИТОГО размещенных акций:	**797 507 2273**	**100%**		

Дорога в облака

IT

Стоимость акций гиганта IT-индустрии растет одновременно с тем, как в бизнес-среду проникает понимание, что время громоздких серверов, занимающих отдельные пространства в офисах, осталось позади. На рынок Казахстана, где уровень пиратства составляет 74%, тоже проникают новые тенденции, хотя все происходит не так быстро.

Павел АТОЯНЦ

Корреспондент **«Къ»** побеседовал с представителями маркетингового отдела Microsoft Kazakhstan. В начале разговора директор отдела маркетинга **Алия Назаркасинова** и руководитель направления развития офисных продуктов **Георгий Копилашвили** признали, что 2015 год оказался непростым и стал определенным тестом партнеров. Наиболее уязвимым себя показал конечный потребитель, но после того, как в 2013 году компания ушла «в облако», Microsoft стала более плотно работать с бизнес-направлением.

По словам Георгия Копилашвили, сначала рынок отреагировал на провозглашенный корпорацией девиз «Cloud First, Mobile First» неоднозначно. Включая аналитиков Goldman Sachs, которые больше склонялись к мнению, что создатели «окон» прогадают. Спустя три года они взяли свои слова обратно.

«Облачные решения отличает две ключевых составляющих. Первое – они позволяют получить постоянный доступ к самым последним технологиям. Второе – они продаются по подпискам. Раньше компании покупали диск Microsoft Office, платили за него, условно $500, ставили себе это на баланс и затем уже только и могли, что пользоваться им до скончания веков, даже если продукт устаревал. С появлением облачных решений появилась возможность покупать подписку, добавляя или убавляя количество лицензий, в зависимости от штата сотрудников. Таким образом, компании могут практично подходить к тому, сколько денег они тратят на программное обеспечение. Если раньше основным источником доходов для Microsoft был Windows, то теперь все больше денег приходит от продажи облачных решений. В годовых отчетах корпорации Microsoft видно, что происходит перераспределение потоков денег», – рассказал Георгий Копилашвили и привел в пример Украину, где облачные технологии помогают компаниям быть эффективными и гибкими в кризисное время.

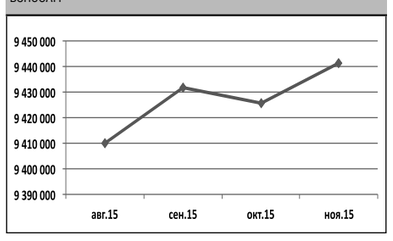
Увеличение спроса на cloud-решения наблюдается и в Казахстане. Как отметила Алия Назаркасинова, за год продажи по республике возросли более чем в 10 раз, причем некоторые компании доходят до того, что из IT оставляют в офисе только Wi-Fi.

«Происходит переосмысление роли IT-специалистов в компании, – продолжил мысль Алии Георгий Копилавшивили. – Microsoft достаточно давно говорит, что под «айтишниками» не должны подразумеваться люди, которые прокладывают кабели и настраивают принтеры. Для нас IT – это полноценный бизнес-юнит, помогающий продажам, маркетингу, финансам оптимизировать бизнес-процессы. Такие специалисты должны влиять на бизнес своей головой, а не прокладыванием кабеля. В какой-то мере мы невольно забираем работу у старого поколения IT. Но единственно, что здесь можно сказать – они должны меняться. Иначе их заменят на людей, думающих, как развиваться с IT, а не о том, как держать за закрытой дверью сервер с почтой. Пришло время, когда компаниям больше не нужно содержать сервера, инвестировать в железо, упростился вопрос создания корпоративных социальных сетей. В шести-семи точках мира расположены data-центры Microsoft, которые позволяют хранить данные компаниям удаленно, и это совершенно безопасно», – уверил руководитель направления развития офисных продуктов.

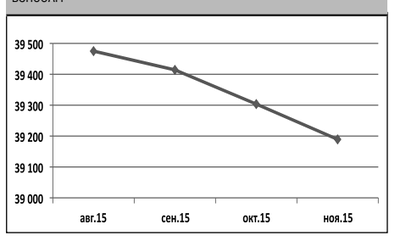
Падение продаж операционных систем, как пояснил Георгий Копилашвили, обусловлено двумя трендами. Первый – это то, что монополию персональных компьютеров на рынке разрушили смартфоны и планшеты. Второй – операционные системы уже почти не приобретаются, как отдельный продукт. Покупая новые компьютеры и ноутбуки в магазинах, пользователи получают устройства, на которых уже стоит система. Это, в том числе, позволяет бороться с пиратством.По данным IDC, уровень продаж нелицензионных программ в Казахстане составляет 74%. Причем, как подчеркнули собеседники **«Къ»**, когда речь заходит о пиратстве, имеется в виду коммерческий сегмент. За последние два года использование пиратского софта в Казахстане удалось снизить на 2%, что эквивалентно выведению из тени миллионов долларов.

БАНКИ И ФИНАНСЫ

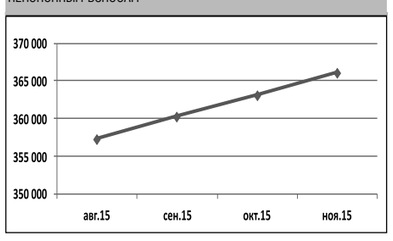
Количество вкладчиков по обязательным пенсионным взносам



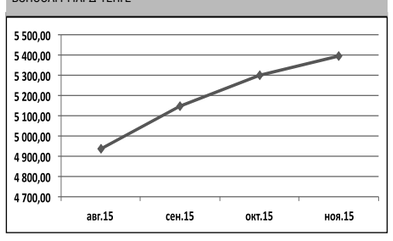
Количество вкладчиков по добровольным пенсионным взносам



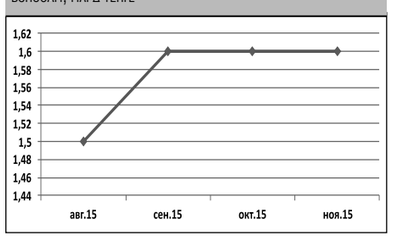
Количество вкладчиков по обязательным профессиональным пенсионным взносам



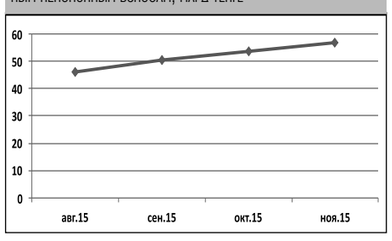
Пенсионные накопления по обязательным пенсионным взносам млрд тенге



Пенсионные накопления по добровольным пенсионным взносам, млрд тенге



Пенсионные накопления по обязательным профессиональным пенсионным взносам, млрд тенге



Страхование не рухнет в 2016 году

Страхование

Будущий год сулит замедление в крупных сегментах страхового рынка. Кроме этого существуют серьезные риски роста страхового мошенничества, считают участники рынка. Однако кризис подтолкнет страховщиков к развитию альтернативных видов страхования и усилит конкуренцию в секторе.

Ольга КУДРЯШОВА

Будущий год сулит замедление в крупных сегментах страхового рынка

Что 2016-й готовит?

«В нынешних условиях сложно давать утешительные прогнозы относительно перспектив страхового рынка. Скорее всего, мы будем наблюдать дальнейшее падение или замедление темпов роста сборов во всех крупных сегментах страхования, а также рост убыточности, особенно в розничных видах», – полагает исполнительный директор страховой компании «Евразия» (СК «Евразия») **Шакир Иминов**.

Основную опасность в 2016 году для сектора представляют валютные риски, в росте масштабов мошенничества, сложности планирования и ожиданий роста убыточности. Г-н Иминов прогнозирует, что изменение курса доллара к основным мировым валютам снизит объемы продаж новых автомобилей. «Есть основания считать, что события, которые будут происходить на страховом рынке в течение следующего года, будут ограничивать его развитие и в 2017 году», – посетовал он.

«Исходя из статистики по прошедшему периоду 2015 года, рост в следующем году если и будет, то незначительный, возможно продолжится тенденция падения спроса на услуги добровольного автострахования. В целом рынок может просесть, многие потребители на фоне общего повышения цен начнут экономить на страховании, поскольку оно не является продуктом первой необходимости», – считает председатель правления страховой компании «Коммеск-Өмір» **Олег Ханин**.

Г-н Ханин также отметил угрозу роста страхового мошенничества и усиление конкуренции. «В итоге лучший сервис, особенно при урегулировании убытков, становится одной из главных основ для привлечения и сохранения лояльности клиентов», – считает он.

«1 января 2016 года вступают в силу изменения в законодательстве, касательно расчета страховой премии по гражданско-правовой ответственности владельцев транспортных средств для временно въезжающего транспорта. Это нововведение приведет к существенному удорожанию стоимости страховки для временно въезжающего транспорта по сравнению с сегодняшней стоимостью», – отмечает заместитель председателя правления по финансово-экономическим вопросам страховой компании «Казахмыс» (СК «Казахмыс») **Самат Чегебаев**.

Г-н Чегебаев добавил, что с 15 декабря 2015 года вступили в силу требования к правилам внутреннего контроля в целях противодействия легализации доходов в соответствии с требованием ФАТФ (FATF – межправительственная организация, вырабатывающая мировые стандарты в сфере противодействия отмыванию преступных доходов и финансированию терроризма, а также осуществляющая оценки соответствия национальных систем ПОД/ФТ государств этим стандартам). «В связи с внедрением этих требований расширится список сведений от клиента, запрашиваемых страховыми компаниями при заключении договора страхования, а также будет введено понятие «уровень риска» на предмет мониторинга подозрительных операций, в соответствии с которым принимается решение о заключении/незаключении договора страхования», – пояснил он.

Свет в конце тоннеля

«Учитывая снижение экономической активности из-за девальвации в 2015 году, которая вызвала снижение реально располагаемых доходов населения, мы будем наблюдать в предстоящем году падение или замедление темпов роста сборов во всех крупных сегментах страхования, а также рост убыточности, особенно в розничных видах», - считает г-н Чегебаев.

«Если говорить о перспективах развития страхового рынка в следующем году, то мы считаем, они не будут слишком мрачные, несмотря на нестабильную ситуацию четвертого квартала нынешнего года», – отметил Шакир Иминов.

Страховщик ожидает, что по итогам следующего года сектор получит нулевую динамику, при положительных событиях рост рынка, возможно, составит 2–5%. «Этот результат нельзя будет назвать блестящим, тем не менее мы не увидим деградации страхового рынка», – добавил он.

«Что касается темпов сбора страховой премии, то на этот показатель, безусловно, повлияет снижение экономической активности. Это особенно заметно, к примеру, в страховании перевозок, строительства, торговли отдельными категориями товаров, например все теми же автомобилями. Многие клиенты предпочитают в этот период экономить», – рассказал г-н Иминов.

Страховщик также ожидает, что страховые компании будут все активнее развивать новые и альтернативные виды страхования: продажи через банки, интернет-проекты – на фоне сокращения роста взносов. Активно будут развиваться кросс-продажи, останется высоким уровень затрат страховщиков на усовершенствование технологий.

«В 2016 году мы будем работать над улучшением сервисной составляющей. Новшества коснутся работы call-центра, управления, урегулирования убытков и других подразделений, непосредственно взаимодействующих с клиентами. Планируются внедрение пяти-шести новых розничных страховых продуктов, аналогов которых пока нет на страховом рынке Казахстана», – сообщил Олег Ханин.

Другой ожидаемой тенденцией рынка в 2016 году станет дальнейший рост страховых выплат. Уже в этом году объем выплат вырос на 23,3% по сравнению с 2014 годом, и очевидно, что эта тенденция продолжится и в следующем году. Для клиента одним из основных факторов при выборе страховщика станет не демпинговая цена продукта, а гарантия выплаты возмещения, рассказал г-н Иминов.

«Можно смело сказать, что в Казахстане все еще не прошел пик экономического кризиса и мы находимся только «в середине шторма». Однако для преодоления кризиса необходимо решать проблемы страховой отрасли с участием и страхового сообщества, и регулятора, и законодателей. В первую очередь необходимо определить целевые ориентиры развития рынка страхования», – заключил г-н Иминов.

Каким был 2015-й?

Одним из ключевых изменений, произошедших на рынке в 2015 году, стал Закон РК «Об обязательном страховании работника от несчастных случаев при исполнении им трудовых (служебных) обязанностей», об этом рассказал Олег Ханин.

Внесенные законодательные корректировки теперь позволяют перераспределить возмещение утраченного заработка работников, пострадавших от несчастных случаев или профессиональных хронических заболеваний, между работодателями и страховыми компаниями. «Если работник утратил профессиональную трудоспособность от 5 до 29% включительно, то потерянный работником заработок теперь будет возмещаться работодателем, ответственным за причиненный вред. Страховая компания осуществляет выплаты при утрате профессиональной трудоспособности от 30 до 100%. При этом в расчет принимается среднемесячная зарплата в размере не более 10-кратного размера МРП на дату заключения договора страхования», – пояснил г-н Ханин.

Также изменения произошли в части страховых тарифов, разработана таблица поправочных коэффициентов, которые применяются при расчете страховой премии в случае, если у работодателя происходили несчастные случаи, при которых пострадали сотрудники.

«Одним из событий, повлиявших на страховой рынок, стало очередное банкротство крупного туроператора, приведшее к тому, что некоторые страховщики, в том числе и по рекомендации ассоциации страховщиков, начали сдавать лицензии на осуществление обязательного страхования ГПО туроператора и турагента в связи с высокими рисками и убыточностью. Мошенические схемы, непрозрачность туристического рынка, отсутствие регулирования и контроля за финансовыми показателями туркомпаний привели к кризису в данной отрасли. Естественно, что страховщики стали отказываться брать на страхование не действительные риски, а мошенические действия туроператоров», – пояснил страховщик.

Самым последним значимым событием уходящего года стало изменение в части определения размеров убытка страховой компании по классу обязательного страхования ГПО ВТС, которое предполагает исключение участия оценочной компании в цепочке оценки размера убытков. С 2016 года вступают в действие поправки в законодательство, которыми закреплено право страховщиков осуществлять процедуру оценки размера причиненного вреда.

«Если говорить об изменениях, которые произошли на рынке в 2015 году, то нельзя не отметить ряд изменений в законодательстве, которые коснулись таких продуктов, как ОСНС (обязательное страхование от несчастного случая), которые повлекли за собой увеличение стоимости страховки в сторону увеличения, за счет увеличения тарифов, а также ответственности работодателя по некоторым рискам», – считает Самат Чегебаев.

Наибольшее влияние на деятельность страховых компаний оказала новая денежно-кредитная политика Нацбанка РК, считает г-н Ханин. «В частности, это увеличение средней стоимости ущерба при осуществлении страховых выплат по обязательному страхованию ГПО автовладельцев и добровольному страхованию автотранспорта (автокаско) за счет роста цен на импортные запчасти и ремонтные работы. Также ожидается рост убыточности по добровольному медицинскому страхованию из-за увеличения цен на импортные медикаменты и медицинское оборудование», – напомнил он.

В целом по страховому рынку по итогам 10 месяцев 2015 года страховые премии выросли на 8,2% по отношению к аналогичному периоду прошлого года.

Топ-5 успешных IPO 2015 года

Акции

Аналитики инвестиционных компаний «Фридом Финанс» и «Финам» назвали топ-5 успешных IPO 2015 года (доходность указана по состоянию на 28 декабря 2015 года).

Динара ШУМАЕВА

По словам аналитика инвестиционного холдинга «Финам» **Богдана Зварича**, 2015 год оказался не лучшим годом для IPO. Высокая волатильность рынков привела к тому, что инвесторы предпочитали вкладывать деньги в низкорисковые активы, а первичные размещения старались обходить стороной. Были исключения, однако их было мало. В частности, в США количество IPO упало более чем на 30%.

По информации инвестиционного аналитика ИК «Фридом Финанс» **Ерлана Абдикаримова**, за последние 4 года средняя доходность 15 публичных размещений составила 22%. При этом доходности по трем крупным размещениям – Facebook, Virgin America и GoDaddy превзошли на данный момент 50%, и это несмотря на коррекцию рынка в целом.

GoDaddy: +70%

Американская компания GoDaddy, специализирующаяся на регистрации доменных имен и хостинге, привлекла $460 млн в ходе первичного размещения акций на Нью-Йоркской фондовой бирже под символом GDDY и была оценена в $4,5 млрд. В ходе первого дня торгов компания продала 23 млн обыкновенных акций по цене $20 за штуку. Указанная цена оказалась выше планируемого коридора ($17–19). Организаторами размещения стали Morgan Stanley, JP Morgan Securities и Citigroup.

Shopify: +46,05%

Сервис, предоставляющий решения электронной коммерции для предприятий, показал один из самых лучших результатов на фондовом рынке среди игроков технологичного сектора. Рост интереса к онлайн-коммерции подстегивает спрос на продукты компании, что автоматически сказывается и на ее капитализации. Если учитывать, что онлайн-сегмент продолжит расти, то перспективы у Shopify весьма хорошие.

Fitbit: +45%

Носимые устройства Fitbit фиксируют медицинские показатели и собирают в процессе занятий фитнесом сведения о потраченных калориях и количестве сделанных шагов. «Умные» часы также предлагают соответствующие функции, но многие аналитики отдают предпочтение специализированным фитнес-трекерам, утверждая, что они имеют более простой интерфейс, дольше работают от батареи и стоят дешевле. По данным исследовательской компании NPD Group, в I квартале 2015 г. Fitbit контролировала 85% рынка фитнес-трекеров в США.

За 2015 год компания планирует заработать выручку в размере $1,6–1,7 млрд и получить прибыль на акцию (non-GAAP) в пределах от $0,69 до $0,77.

Square: +40%

Стартап по электронным платежам Square, созданный основателем и гендиректором Twitter **Джеком Дорси**, провел первичное публичное размещение акций (IPO) на Нью-Йоркской фондовой бирже (NYSE) в ноябре этого года. Цена размещения составила $9 за акцию, что ниже ожидаемого диапазона в $11–13 и значительно ниже цены в $15,46, которую прошлой осенью заплатили инвесторы последнего раунда, включая J.P. Morgan.

Некоторые из поздних частных инвесторов Square защитили свои интересы с помощью схемы, получившей название ratchet («храповик»). Если цена размещения оказывается ниже оговоренного минимума (в случае со Square порог был $18,56), то инвесторы получают недостающую сумму в виде дополнительных акций. В данном случае такими инвесторами стали по меньшей мере два банка, участвовавших в IPO: JPMorgan и Goldman Sachs. Соглашение стоило компании около $93 млн, или 10 млн акций.

Atlassian: +37,6%

Австралийская компания Atlassian выручила $462 млн, разместив 10 декабря на NASDAQ 22 млн акций по $21. Таким образом, компания была оценена в $4,4 млрд. Сделка по всем параметрам превзошла ожидания самой Atlassian. Неделю назад цена акции прогнозировалась на уровне $16,50–18,50, затем компания скорректировала прогноз до $19–20. Кроме того, число реально размещенных акций оказалось выше ожидаемого на 10%.

Atlassian продает корпоративное ПО, включая мессенджеры и средства для управления проектами и совместной работы с документами.

Программным обеспечением на основе разработок Atlassian Software System пользуются свыше 24 тыс. компаний по всему миру, среди которых такие известные компании, как Facebook, Twitter, Citigroup, eBay, Netflix и Nike, BMW, Cisco, Adobe, Apache.

Результаты публичных размещений (IPO) за 2015 год

Рэнкинг	Тикер	Компания	Дата IPO	Цена в день размещения, $	Прирост за 1 день торгов, %	Прирост к текущему дню, % (28.12.2015)
1	GDDY	GoDaddy Inc	31.03.15	20	31	70
2	SHOP	Shopify	21.05.15	17	69	46,05
3	FIT	Fitbit Inc	17.06.15	20	48	45
4	SQ	Square	18.11.15	9	45	40
5	TEAM	Atlassian	10.12.15	21	32,3	37,6
6	MTCH	Match Group Inc	18.11.15	12	23	17
7	BOX	Box Inc	22.01.15	14	66	2
8	PLNT	Planet Fitness Inc	05.08.15	16	0	-1
9	RACE	Ferrari NV	20.10.15	52	6	-10
10	ETSY	Etsy Inc	15.04.15	16	88	-44

Кто не успел, тот опоздал

Кредитование

Менее сотни организаций смогут осуществлять выдачу микрокредитов на территории Республики Казахстан с 1 января 2016 года. На начало года в Казахстане было зарегистрировано 1623 микрокредитных организаций, из которых только 445 были активными, количество микрофинансовых организаций увеличилось с 15 на начало года до 64 по данным на 18 декабря.

Ольга КУДРЯШОВА

Напомним, согласно Закону Республики Казахстан от 26 ноября 2012 года «О микрофинансовых организациях» до 1 января 2016 года микрокредитные организации, осуществляющие выдачу кредитов на территории Республики Казахстан, обязаны пройти перерегистрацию в микрофинансовую организацию (МФО). Таким образом, компании не успевшие пройти перерегистрацию, не смогут предоставлять микрокредиты населению и бизнесу.

В статье 24 закона строго регламентировано, что юридические лица, не зарегистрированные в качестве микрофинансовых организаций, не вправе осуществлять предпринимательскую деятельность по предоставлению микрокредитов.

Закон принят с целью регулирования деятельности субъектов, предоставляющих микрокредиты. К МФО будет предъявляться ряд пруденциальных требований. Размер капитала для МФО предположительно будет составлять 30 млн тенге.

«Микрокредитные организации, за исключением некоммерческих микрокредитных организаций, в срок до 1 января 2016 года подлежат государственной перерегистрации в соответствии с законами Республики Казахстан. Некоммерческие микрокредитные организации в срок до 1 января 2016 года подлежат реорганизации либо ликвидации в соответствии с законами Республики Казахстан», – говорится в статье 31 Закона «О микрофинансовых организациях».

Статья 13 Закона «О микрофинансовых организациях» предусматривает, что «юридическое лицо, не зарегистрированное в качестве микрофинансовой организации, не имеет права использовать в своем наименовании слова «микрофинансовая организация».

На начало 2015 года количество МФО составляло всего 15 компаний, с объемом активов в 15, 9 млрд тенге. К 1 октября 2015 года количество микрокредитных организаций, получивших статус микрофинансовых, увеличилось до 45, годом ранее количество МФО составляло всего 13 организаций с объемом активом 13,1 млрд тенге. Активы заявленных 45 компаний составили более 82 млрд тенге. Объем предоставленных микрокредитов за 10 месяцев составил около 58,2 млрд тенге.

По данным комитета по статистике Министерства национальной экономики РК (Комитет по статистике), в реестре микрофинансовых организаций по состоянию на 18 декабря 2015 года состоит 64 организации. Таким образом, за октябрь в реестр вошло 8 компаний, 7 компаний включены в реестр в ноябре и 4 компании – в декабре.

Согласно данным, сформированным Ассоциацией микрофинансовых организаций Казахстана (АМФОК), на 1 января 2015 года в Казахстане было зарегистрировано 1623 микрокредитные организации, из них 686 были действующими и только 445 компаний имели статус «активные». За 10 месяцев количество компаний увеличилось, на 1 октября зарегистрировано 1643 микрокредитные организации, 724 – действующие, 460 – активные. Для сравнения: на 1 января 2014 года в реестре микрокредитных организаций числилось 1706 микрокредитных организаций, 780 из них были действующими и 458 – активными.

Разбивка по местности

По данным Комитета по статистике, на 9 декабря 2015 года в Казахстане насчитывается 467 кредитных организаций в городской местности, из них 303 являются микрокредитными организациями, а 164 имеют статус кредитного товарищества. В сельской местности 843 организации, 81 из которых это микрокредитные организации, 762 субъекта составляют кредитные товарищества.

Количество выданных кредитов физическим лицам составляет 148 817 единиц на сумму 36,1 млн тенге, юридическим лицам выдано 513 кредитов на общую сумму 33,2 млн тенге.

Лидерами сегмента стали ТОО «Микрофинансовая организация «KMF (КМФ)» с активами в 41,8 млрд тенге, ТОО «Микрофинансовая организация «Арнур Кредит» с объемом активов 10,6 млрд тенге, ТОО «Микрофинансовая организация «Тойота Файнаншл Сервисез Казахстан», активы 9,2 млрд тенге, ТОО «Микрофинансовая организация «Ырыс» – 8,4 млрд тенге. Активы прочих организаций составляют менее 2 млрд тенге. Список закрывает товарищество с ограниченной ответственностью «Микрофинансовая организация «Смарт Кредит» с объемом активов 24 млн тенге.

Почему «микро»?

Термин «микрокредитование» стал популярным с начала 1990-х годов. Предполагалось, что микрокредиты позволяют очень бедным людям стать микропредпринимателями и тем самым добиться финансовой независимости и устойчивости. Десять лет назад Генеральная Ассамблея Организации Объединенных Наций объявила 2005 год Международным годом микрокредитования, а создатель идеи микрокредитования **Мухаммад Юнус** получил Нобелевскую премию мира в 2006 году.

SCAT AIRLINES

«ҮЗДІК СЫЙЛЫҚ» НАУҚАНЫ
АКЦИЯ «ЛУЧШИЙ ПОДАРОК»

50%

Билеттерді 2015 жылдың 1 желтоқсаны мен 15 желтоқсаны аралығында 2016 жылдың 15 қаңтары мен 26 наурызы аралығындағы барлық рейстерге сатып алыңыздар.

Покупайте билеты в период с 1 по 15 декабря 2015 года на все рейсы в период с 15 января по 26 марта 2016 года.

Біз осы жылдағы қайталанбайтын, ең үздік сыйлық – ол төмен бағалар деп ойладық. Сондықтан біз Сіздерге біздің барлық тұрақты бағыттарымыздың барлық тарифтеріне **50% жеңілдік** сыйлаймыз!

Мы подумали, что лучший подарок в этом году как никогда – это низкие цены. Поэтому мы дарим Вам **скидку 50%** на все тарифы всех наших регулярных направлений!

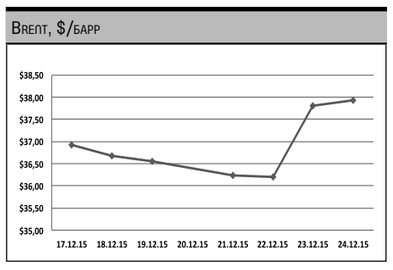
Жоқ, бұл әзіл емес, бірақ науқанның мерзімі шектеулі!

Нет, это не шутка, но срок акции ограничен!

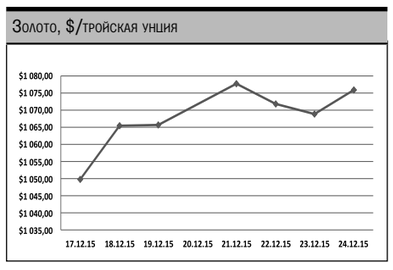
8 (7252) 99 88 80
www.scat.kz

Науқан субсидияланған бағыттарға жарамайды. Билеттерді жеңілдікпен тек Қазақстан Республикасының аумағында сатып алуға болады. Жеңілдік автоматты түрде есептеледі, өз тиімділігіңізді есептеу үшін сізге өз агентіңізден билеттің жеңілдіксіз бағасын анықтап алу керек.
Акция не распространяется на субсидированные маршруты. Приобрести билет со скидкой возможно только на территории Республики Казахстан. Скидка рассчитывается автоматически, для того чтобы оценить вашу выгоду, вам необходимо уточнить стоимость тарифа без скидки у вашего агента.

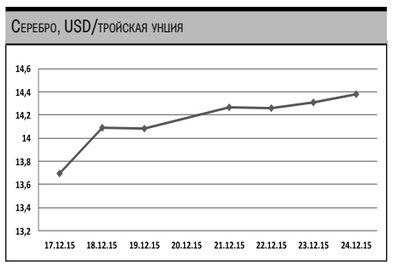
Брент, $/барр



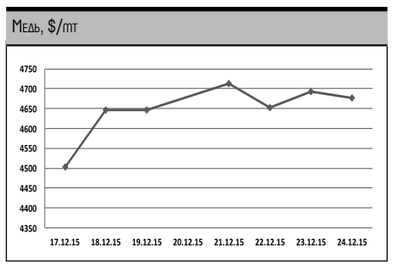
Золото, $/тройская унция



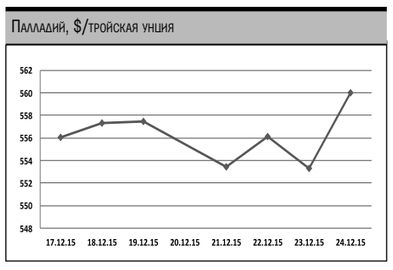
Серебро, USD/тройская унция



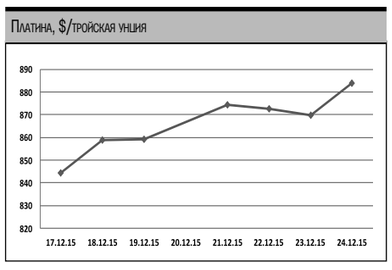
Медь, $/mt



Палладий, $/тройская унция



Платина, $/тройская унция



Нефтяное послевкусие

В 2016 году стоимость черного золота не поднимется выше $50

Мнения

По данным EIA, в ноябре текущего года среднемесячная цена на нефть сорта Brent составила $44,27 (в ноябре прошлого года – $79,44). За последние 15 лет такие среднемесячные цены, в диапазоне $40-50 за баррель, наблюдались дважды – в кризисные 2008-2009-е и в начале 2005 года.

Олжас БАЙДИЛЬДИНОВ

В кризис шестилетней давности такой низкий уровень цен продержался лишь пять месяцев, после чего последовал стабильный рост цен, продолжавшийся до середины 2014 года.

За 11 месяцев текущего года средняя цена составила $53,65, тогда как в 2014 году среднегодовая цена составляла $99, таким образом мировой рынок нефти действительно переживает сильнейший кризис, который уже длится больше катастрофического периода падения цен в 2008-2009 годах.

Учитывая пристальное внимание к нефтяному рынку, прогнозы по ценам в следующем году иногда выглядят, как гадание на кофейной гуще. Попробуем систематизировать ключевые моменты.

На динамику цен в 2016 году будут влиять несколько основных факторов, среди которых:

1. Рост производства нефти в ведущих нефтедобывающих странах.

Несмотря на снижающиеся цены, ведущие производители продолжают наращивать объемы добычи в борьбе за долю рынка, что является вполне адекватным решением с учетом отсутствия единых взглядов на меры по восстановлению цен.

Говорить о том, что кто-либо «сдастся» пока рано, исходя из озвученных данных, ведущие производители продолжат поддерживать текущие уровни производства.

2. Выход на рынки новых объемов нефти со стороны Ирана, Ливии и других стран.

Снятие санкций с Исламской Республики Иран позволит стране привлечь иностранных инвесторов. Большая часть месторождений Ирана обладает низкой себестоимостью и высоким качеством, что позволит стране успешно конкурировать с другими производителями. Речь идет о дополнительных объемах в 0,5-1 млн баррелей в сутки, которые Иран сможет поставить в течение одного-двух лет после снятия санкций.

В СМИ получил широкую огласку факт снятия запрета на экспорт нефти из США, который в действительности не несет никаких рисков для нефтяных цен, а предполагаемые объемы ограничиваются несколькими миллионами тонн в год.

При этом практически никто не обратил внимания на возможное перемирие в Ливии, где правительство и повстанцы (конечно, обе стороны считают себя законным правительством, а другую сторону – повстанцами) могут достичь соглашения о создании нового кабинета министров.

До начала боевых действий и беспорядков Ливия добывала почти 1,7 млн баррелей нефти в сутки (сопоставимо с показателем РК), тогда как по итогам 2014 года добыча упала до 0,5 млн баррелей в сутки. В случае восстановления ранее действовавших мощностей страна также сможет обеспечить дополнительные поставки в объеме около 0,5-1 млн баррелей в сутки в течение одного-двух лет.

В действительности, резервы для увеличения добычи нефти существуют во многих странах (к примеру, плановые запуски новых проектов), а в условиях ценовой неопределенности отсутствует смысл «ждать» хороших цен.

3. Замедление темпов роста мировой экономики.

Кризис 2008-2009 гг. для нефтяного рынка пришел не из-за роста предложения нефти или других производственных факторов, падение цен последовало за снижением темпов роста мировой экономики, схлопыванием пузырей на финансовых рынках.

Радикальное отличие текущего снижения нефтяных цен от предыдущего кризиса заключается в том, что сейчас нефтяной рынок падает «самостоятельно», тогда как на основных финансовых площадках еще продолжается относительное «затишье».

По мере усиления кризисных явлений в мировой экономике можно ожидать усиление дальнейшего давления на нефтяные котировки.

4. Сильный доллар.

Цикл нулевых процентных ставок в США, похоже, завершается, что означает снижение цен на большинство сырьевых и других активов, номинированных в долларах США. Повышение процентных ставок приведет к оттоку средств с нефтяного рынка, что будет оказывать дальнейшее негативное влияние на цены.

5. Рост мировых коммерческих запасов нефти.

Несмотря на риторику о скором росте цен, мировые нефтяные хранилища продолжают заполняться: в настоящее время они заполнены на рекордно высоких уровнях в объеме 70-80%, более того продолжают заполняться и мировые нефтепродуктохранилища.

По оценкам некоторых членов ОПЕК, во II квартале 2016 года мировые запасы могут заполниться до критически возможных отметок, что спровоцирует новый обвал цен.

Очевидно, что текущий прирост мирового спроса связан не с увеличением физического потребления, а с ростом коммерческих запасов.

6. Внедрение новых энергосберегающих и «зеленых» технологий.

Долгосрочные планы развитых стран несут существенные системные риски для нефтяной отрасли. К примеру, европейские страны планируют отказ от производства и ввоза бензиновых и дизельных автомобилей к 2050 году (будут разрешены электромобили, гибриды и так далее). Все большее количество производителей выводят на рынки все более эффективные авто, а концерн Toyota заявил, что к 2050 году полностью откажется от производства автомобилей с бензиновыми двигателями (на замену придут водородные и гибридные силовые установки).

Долгосрочные последствия таких коренных изменений будут колоссальны, и это будет оказывать влияние на новые проекты по добыче нефти с длительным периодом возврата инвестиций.

Таким образом, вышеуказанные основные факторы будут влиять на нефтяной рынок в течение 2016 года. Большинство прогнозов ведущих игроков и агентств сходятся в том, что в ближайшие три года цены будут колебаться в пределах $40-60 с постепенным восстановлением до уровня $80 к 2020 году.

Конечно, как и на кофейной гуще, можно гадать о точных цифрах, но при исключении каких-либо форс-мажорных ситуаций, можно говорить о том, что следующий год принесет высокую волатильность цен, при этом среднегодовой уровень составит не более $50 за баррель.

Говорят, что после вкуса и аромата хорошего дорогого кофе сложно вернуться к прежним кофейным напиткам, так и с высокими ценами на нефть – очень трудно от них отвыкнуть.

Эксперты ждут снижение прибыли у Экибастузской ГРЭС-1

Рейтинги

Fitch Ratings подтвердило долгосрочный рейтинг дефолта эмитента ТОО «Экибастузская ГРЭС-1 имени Булата Нуржанова» в иностранной валюте на уровне «BB+». Прогноз по рейтингу – «Стабильный».

Элина ГРИНШТЕЙН

Напомним, впервые Fitch присвоило Экибастузской ГРЭС-1 рейтинг на уровне «BB+» 2 декабря 2014 года.

В числе позитивных факторов Fitch определяет сильную рыночную позицию компании, ее стратегическую значимость для Казахстана («BBB+»/прогноз «Стабильный»), высокую прибыльность и хорошие показатели кредитоспособности. Несмотря на то, что прогнозные показатели кредитоспособности Экибастузской ГРЭС-1 являются сильными для ее рейтинга, деловые риски компании отмечаются экспертами в качестве их противовеса.

Вместе с тем, рейтинги Экибастузской ГРЭС-1 превышают на один уровень оценку компании на самостоятельной основе с учетом поддержки от ее акционера – АО «Самрук-Энерго». Напомним, «Самрук-Энерго» («BBB-»/прогноз «Стабильный») принадлежат 100% акций Экибастузской ГРЭС-1. «Самрук-Энерго», в свою очередь, находится в 100-процентной собственности государства через Фонд национального благосостояния «Самрук-Казына» («BBB+»/прогноз «Стабильный»). Среди одного из ключевых рейтинговых факторов Fitch находит неопределенность в плане тарифов после 2015 года. Напомним, первоначально введение рынка мощности в Казахстане было запланировано на 2016 год, но было отложено до 2019 года по просьбе промышленных производителей, которые ссылались на недопустимость высокого роста тарифов в период замедления экономики.

Остается неопределенным на сегодняшний день и окончательное влияние ключевых рейтинговых факторов на операционный и финансовый профили компании, поскольку потенциальное снижение одобренных тарифов Экибастузской ГРЭС-1 может быть компенсировано более высокими объемами продаж за счет повышения конкурентоспособности. Вместе с тем, неопределенность тарифов на 2016 год и далее снижает прогнозируемость денежного потока Экибастузской ГРЭС-1.

Вместе с тем, в рейтинговом агентстве ожидают, что масштабная программа инвестиций Экибастузской ГРЭС-1 в размере 125 млрд тенге в 2016-2019 гг. (включая проекты развития и поддержания деятельности) будет активно финансироваться за счет заимствований. В Fitch ожидают, что операционный денежный поток, генерируемый компанией, будет находиться на уровне в среднем около 34 млрд тенге в 2016-2019 гг.

Тем не менее, есть вероятность, что свободный денежный поток останется отрицательным из-за масштабных планов инвестиций и дивидендных выплат на уровне 8 млрд тенге в год.

Необходимо отметить, что Fitch ожидает от Экибастузской ГРЭС-1 слабые результаты за 2015 год. Так, по оценкам агентства, EBITDA в 2015 году снизилась на 19% ввиду отсутствия экспорта электроэнергии в Россию и замедления роста экономики в Казахстане. На экспорт электроэнергии в Россию пришлось 10% продаж компании в прошлом году, но он прекратился в ноябре 2014 года ввиду неблагоприятных колебаний курса рубля к тенге. Помимо этого, удар по показателям компании нанесло и замедление экономики, а также падение спроса на электроэнергию, поскольку у Экибастузской ГРЭС-1 одни из самых высоких утвержденных тарифов в РК. Кроме того, Fitch не ожидает возобновления экспорта в Россию, даже несмотря на существенное снижение курса тенге к доллару США во второй половине 2015 года.

Вместе с тем, финансовый профиль Экибастузской ГРЭС-1, по данным Fitch, остается сильным. Оценка рейтинга компании на самостоятельной основе «BB» подкрепляется хорошими показателями кредитоспособности и высокой прибыльностью (маржа EBITDA в 61% в I полугодии 2015 года), обеспеченностью процентных платежей по FFO, выраженной двузначным числом, и низким скорректированным валовым левериджем по FFO (менее 1x в 2014-2015 гг.).

Однако в следующе три года агентство прогнозирует некоторое ухудшение финансового профиля компании. Это обосновано амбициозной программой капиталовложений. Впрочем, по прогнозам Fitch, скорректированный валовый леверидж по FFO останется на уровне менее 2,0x в 2016-2018 гг. Это ставит Экибастузскую ГРЭС-1 в благоприятное положение в сравнении с сопоставимыми компаниями из СНГ с аналогичными рейтингами и на один уровень с некоторыми международными сопоставимыми компаниями с более высокими рейтингами.

Новости

«Зеленый» аэропорт

В международном аэропорту Астаны будет построен завод по переработке отходов. Строительство данного завода позволит впервые в Центральной Азии реализовать проект «зеленой» воздушной гавани.

Как сообщает пресс-служба аэропорта столицы, меморандум о сотрудничестве по строительству завода был подписан между компанией по управлению сетью государственных аэропортов Airport Management Group и аргентинской компанией Global Pro. Причем меморандум был заключен в соответствии с прописанными условиями Базельской Конвенции о контроле за трансграничной перевозкой опасных отходов и их удалением.

«Основная цель данного проекта – создание интегрированного завода по переработке отходов аэропорта. Завод позволит свести к минимуму трансграничное перемещение опасных отходов и установить зоофитосанитарный барьер в аэропорту так, чтобы генерировать новую экологически устойчивую и экономически выгодную бизнес-единицу с большим социальным эффектом», – говорится в распространенном пресс-службой сообщении.

Как пояснили в компании, все потоки отходов, образующиеся в терминале аэропорта, будут переработаны, что сделает столичный аэропорт экологичным. Кроме того, в процессе очистных работ будет образовываться энергия, которую планируется перерабатывать в электроэнергию. Ожидается, что ее объем составит как минимум 1 МВт-ч электроэнергии. «Эта технология может стать моделью по генерации электрической энергии из отходов», – говорят в пресс-службе.

Напомним, намерение об инвестиции аргентинской компании Global Pro было озвучено еще в сентябре 2015 г. – в ходе визита комиссара «Астана ЭКСПО-2017», первого заместителя министра иностранных дел РК Рапиля Жошыбаева в Аргентину. Сумма инвестиции составляет $10 млн.

Как отметил генеральный директор управляющей компании Airport Management Group Клод Бадан, строительство завода по переработке отходов позволит внедрить в аэропорт Астаны новые технологии для реализации проекта «Зеленый аэропорт». Данный проект будет впервые реализован не только в Казахстане, но и в Центральной Азии.

Представители аргентинской компаний Global Pro в свою очередь заявили, что предоставят свои новейшие разработки по «зеленым технологиям» на «ЭКСПО-2017», которая пройдет в Астане с 10 июня по 10 сентября в 2017 г.

Железное плечо

Основные металлы в структуре экспорта страны

Аналитика

Уходящий год оказался для Казахстана не самым удачным на фоне низких мировых цен на экспортируемые товары. Кроме нефти, которая занимает большую часть экспорта страны, цены снизились и на металлы, что составляют 11,34% от всего экспорта страны. За январь-октябрь 2015 года объем экспорта металла и изделий из них составил $4,02 млрд, что по сравнению с соответствующим периодом прошлого года больше на 4,52%.

Kursiv RESEARCH

Чтобы компенсировать падение цен на металлы Казахстану пришлось увеличить объем экспорта. Среди группы экспортируемых металлов по восьми из них объем экспорта показал рост. Наибольший рост приходится на рафинированную медь и на сплавы медные необработанные – 68,8 тыс. тонн. Также значительный рост экспорта отмечен по необработанному алюминию на 60,4 тыс. тонн. По тем видам металлов, где объем экспорта не увеличился, а наоборот снизился, доходы показали снижение в среднем на 46,07%.

Замедление китайской экономики бьет по мировым ценам на металлы. Китай является самым большим импортером металлов, более 50% мирового импорта приходится на их долю. Поэтому снижение спроса со стороны Китая сильно влияет на рынок.

За последние два года китайская экономика демонстрировала умеренный рост, что привело к снижению спроса на основные товары. Также Китай начал переходить к иной модели роста. Наибольший потребитель товаров в мире больше не является ненасытным покупателем всего на рынке – от угля до золота. Менее развивающийся и более требовательный Китай становится таким же экспортером, как и импортер. Также можно отметить, что государство страны начало программу по снижению выбросов углекислого газа. Все это привело к закрытию некоторых индустриальных зон, что в особенности коснулось сектора стали.

Еще одной проблемой является избыток поставки металлов на рынок. Производители металлов все еще ждут увеличения спроса. Избыток, который длится уже несколько лет, является результатом низких процентных ставок, которые давали возможность нерентабельным промышленным компаниям оставаться на плаву.

Все эти факторы имеют свое влияние на образование цен на металлы. С начала 2015 года цены на алюминий упали на 20,58% до $1516,49 за тонну, а относительно октября 2014 года снижение составило 22,08%. Цены на железные руды за октябрь 2015 года составили $53,0 за тонну, что ниже аналогичного периода 2014 года на 34,57%. Медь продемонстрировал снижение на 22,58% за октябрь 2014-2015 гг., или 19,09% с начала 2015 года. Свинец в октябре продавался по цене $1720,11 за тонну, который также продемонстрировал падение цен на 15,44% относительно октября 2014 года, и на 11,25% с начала 2015 года. На 24,27% подешевел цинк, в октябре 2015 года цена на цинк была на уровне $1 724,34 за тонну.

Ценные металлы показали более стабильные цены, за исключением платины. Цена на платину относительно октября 2014 года упала на 22,45% до $976,91 за тройскую унцию, серебро за такой же период снизился всего на 7,8% до $15,81 за тройскую унцию.

Самым стабильным металлом оказалось золото. С октября 2014 года золото подешевело на 5,17% до $1 159,25 за тройскую унцию. Основным драйвером является индекс доллара США, который за аналогичный период показал рост на 13,34% или на 11,8 пунктов до 100,21.

За январь-октябрь 2015 года экспорт медью рафинированной и необработанными медными сплавами пополнили казну РК больше всего среди группы металлов. Объем экспортированной меди составил 282,1 тыс. тонн, что больше на 68,8 тыс. тонн относительно аналогичного периода 2014 года. Наибольшим импортером является Китай, доля импорта составляет 40,8% или 115,24 тыс. тонн от всего экспорта меди. Сумма от экспорта товара выросла на $144,88 млн до $1,56 млрд. При этих объемах от экспорта меди РК заработала бы на $168,39 млн больше, если бы цены остались без изменений.

На втором месте находятся ферросплавы. За январь-октябрь 2015 года было экспортировано 899,44 тыс. тонн, что на 18,99 тыс. тонн меньше, чем за аналогичный период 2014 года. Снижение экспорта и цен на металлы стоили Казахстану $77,56 млн, если за январь-октябрь 2014 года товар был реализован на сумму в $1,17 млрд, то за январь-октябрь 2015 года ферросплавы были реализованы на $1,09 млрд. Наибольшими импортерами этого товара являются Япония и Китай, которые за январь-октябрь 2015 года выплатили на сумму в $344,67 млн и $393,86 млн соответственно.

Экспорт цинка необработанного принес Казахстану $460,51 млн за январь-октябрь 2015 года, что больше аналогичного периода предыдущего года на $15,03 млн. Объем экспорта вырос на 6,43 тыс. тонн и составил 225,35 тыс. тонн. Только пять стран покупают у нас необработанный цинк. Среди них наибольший импорт приходится на такие страны, как Китай и Турция с объемом экспорта в 144,56 тыс. тонн и 73,83 тыс. тонн или $296,32 млн и $150,1 млн соответственно.

На четвертом месте находится выручка по экспорту серебра необработанного, полуобработанного или в виде порошка. Выручка от экспорта серебра за 10 месяцев показал рост на $21,08 тыс. до $398,26 тыс. Объем экспорта за январь-октябрь вырос на 240,8 тонн относительно такого же периода 2014 года и составил 1,05 тыс. тонн. 99% от всего экспорта приходится в Соединенное Королевство, это 1,04 тыс. тонн или $395,11 млн.

Пятерку наиболее прибыльных товаров из группы металлов замыкает необработанный алюминий. Объем его экспорта составляет 118,79 тыс. тонн, что больше предыдущего года на 60,44 тыс. тонн. Экспорт необработанного алюминия пополнил казну РК на $238,59 млн, это на 97,8% или на $117,97 млн больше, чем за аналогичный период 2014 года. Наиболее крупными партнерами являются США и Турция, на чью долю приходится $51,14 млн и $121,19 млн соответственно.

Самыми малоприбыльными товарами из раздела металлов стали: проводка медная, отходы и лом черных металлов, слитки для переплавки и отходы и лом медные, выручка от экспорта этих товаров находится на отметках $5,86 млн, $3,73 млн и $309,9 тыс. соответственно.

НОВОСТИ
ВСЕЙ СТРАНЫ

NUR.KZ

«Щелкунчик»: волшебная сказка в новом прочтении

Театр

В канун Нового года в Казахском государственном академическом театре оперы и балета имени Абая прошла премьера балета Петра Ильича Чайковского по известной всему миру сказке Амадея Гофмана «Щелкунчик». Артисты балета на языке танца вновь рассказали добрую рождественскую феерию и подарили зрителю сказочный мир с волшебством, подарками и чудесами.

Елена ШТРИТЕР

Премьера балета «Щелкунчик» состоялась в Санкт-Петербурге 6 декабря 1892 года, и уже на протяжении 120 лет этот спектакль не сходит с подмостков, пожалуй, большинства театральных сцен мира. Красочный праздник, яркие куклы, горящая праздничными огнями елка, воздушный танец снежинок и удивительно трогательная история Клары и Щелкунчика и, конечно же, волшебная хрустальная и светлая музыка Петра Ильича Чайковского не оставляет равнодушными ни маленьких зрителей, ни их родителей.

В ГАТОБ им. Абая «Щелкунчик» идет на протяжении уже многих лет в постановке **Василия Вайнонена**, вызывая постоянный интерес зрителей. Вот и сейчас билеты на спектакль были раскуплены уже в начале декабря. Однако в этом году постановщики приготовили для ценителей балета небольшой сюрприз.

Надо сказать, что этот год для театра был очень продуктивным. В частности, мы увидели совершенно новый балет «Легенды великой степи» и оперы «Абылай Хан» и «Кармен» в новой редакции. А под занавес года руководство театра решило обновить и балет «Щелкунчик».

Впрочем, не торопитесь пугаться – никаких неожиданностей в балете, смелых решений, современной одежды, атрибутики или движений вы не увидите. Красивая рождественская сказка ею и останется.

Новая постановка балета народной артистки РК **Гульжан Туткибаевой** и художника **Вячеслава Окунева** предусматривает свежее прочтение известного материала с использованием новых технологий в сценографии и полным обновлением костюмов и декораций.

По всему миру балет видит совершенно разные интерпретации. Как уже говорилось выше, в ГАТОБ им. Абая «Щелкунчик» идет в классической постановке Вайнонена. Однако время берет свое и любой спектакль рано или поздно устаревает.

По словам Гульжан Туткибаевой, они постарались сделать спектакль более мобильным и динамичным, немного изменив музыку и хореографию. Причем изменения вплетались в ткань балета осторожно и бережно, по ниточке, ничуть не выбиваясь из общей хореографии Вайнонена.

А первоочередной задачей постановщиков было сделать новую, более современную и интересную сценографию, с чем блестяще справился Вячеслав Окунев.

Удивляют необыкновенные декорации дворца, создающие впечатление огромного пространства, просто поразила вырастающая на глазах елка, потрясающим было и окно в сказочный лес. Все это, а также тщательно подобранные костюмы, совершенно погружают в происходящее на сцене.

Даже бегающие повсюду малыши, которых родители взяли с собой в театр даже на генеральную репетицию, притихли и с увлечением следили за боем между оловянными солдатиками и мышиным войском, вместо того, чтобы докучать музыкантам заглядываниями в оркестровую яму и бегать по залу (что они активно делали до начала действия).

В общем, идти на этот спектакль надо. Всей семьей и обязательно в канун Нового года или Рождества.

Всем новогодней сказки!

История сказки

Сказка Эрнеста Теодора Амадея Гофмана «Щелкунчик и Мышиный король», которая легла в основу балета, была опубликована в 1816 году. Ее главные герои – девочка по имени Марихен (в разных редакциях девочку зовут Кларой или Мари) Штальбаум и странная игрушка – щипцы для колки орехов в форме солдатика, тот самый легендарный Щелкунчик, которого подарил Марихен ее крестный, сказочник Дроссельмейер. Только он знал, что Щелкунчик – это не безобразная игрушка, а прекрасный принц, которого заколдовала злая королева Мышильда.

Боярский снял шляпу

Ради нового опуса Жоры Крыжовникова

Кино

Под занавес года на большие экраны вышла первая караоке-комедия режиссера Жоры Крыжовникова и продюсера Тимура Бекмамбетова «Самый лучший день» с Дмитрием Нагиевым, Михаилом Боярским, Инной Чуриковой и Еленой Яковлевой в главных ролях.

Елена ШТРИТЕР

С творчеством Андрея Першина, он же Жора Крыжовников, мы уже знакомы по сериалу «Кухня», а также комедиям «Горько» и Горько-2».

И его новая комедия продолжает ту же тему, что и предыдущие работы – максимально реалистичную и народную линию в современном российском кино. В общем, фильм снова о том, на что способна русская душа под влиянием алкоголя. Правда, на этот раз создатели учли замечания публики после дилогии «Горько» и теперь жестят как-то вдумчивее. Кроме того, с «Горько» «Самый лучший день» роднят манера съемки ручной камерой и мобильным телефоном и резкие монтажные склейки, которые смотрятся достаточно свежо и бодро. Похожи и главные герои. Причем не столько люди, сколько их энергетика.

Сюжет, в основу которого, как оказалось, легла комедия Александра Островского «Старый друг лучше новых двух», до банального прост: в наладившуюся уже было жизнь провинциального инспектора ДПС Васютина (отличная работа, красивая невеста и полгода в «завязке» от алкоголя) врывается столичная звезда Алина Шепот. И, как говорится, понеслась…

Надо сказать, что жанра «караоке-комедия» до сих пор в природе не существовало. Так что можно сказать, что это некое ноу-хау, пришедшее на смену подуставшим «Елкам». А заключается оно в том, что все герои то и дело пускаются в пение, а по экрану в это время бегут титры с текстами песен. Причем репертуар более чем соответствует тому, что можно услышать в среднестатистическом караоке-клубе от «подогретых» посетителей. Эдакий микс из радио «Шансон» и «Европы плюс».

Тут тебе и «Мама Люба», и «Зеленоглазое такси», и «Батарейка», и «Самый лучший день», и даже I Will Survive.

В общем, отечественная глубинка с элементами мюзикла и индийского кино с обязательным общим танцем в финале.

Сильной стороной фильма стал юмор, который оказался не совсем «ниже плинтуса» с обилием комичных ситуаций. Просто, незамысловато, но смешно. Авторы, как обычно, потешаются над уже набившими оскомину жанровыми клише и жизненными проблемами. Разговоры героев написаны предельно простым языком и крутятся вокруг известных и многими любимых телепроектов. Кроме того, в фильме много фраз, которые зрители с удовольствием растащат на цитаты.

Выкрашенный в блондина Дмитрий Нагиев ничего нового, разумеется, не показал. Его инспектор Васютин – это некая смесь физрука и прапорщика Задова, не лишенная, впрочем, некоего обаяния.

Дебютантка **Ольга Серябкина** (вокалистка группы «Серебро»), героиня которой практически весь фильм разгуливает в эротичном черном белье и при полицейской фуражке, вполне может стать новым секс-символом российского кино.

Мамы – рассеянная и эмоциональная Инна Чурикова и собранная Елена Яковлева – здесь совершенно на своих местах. А в качестве десерта – Михаил Боярский с грустными мудрыми глазами и… без шляпы.

Кроме того, хочется отметить **Сергея Лавыгина**, который своими эпизодами украшает теперь уже любую картину.

В целом «Самый лучший день», на мой взгляд, типичный представитель «застольного» кино. Только не новогоднего (для этого он слишком простодушный, драматичный и летний), а скорее «повседневного». С простецким юмором, на котором не надо акцентироваться. Если «Горько» вызывает у вас стойкое раздражение, то этот фильм вам совершенно точно противопоказан. А вот для тех, кто хочет провести вечерок в теплой компании за легким «трепом» – этот фильм станет отличным аккомпанементом.

Weekend с «Курсивъ»

Анонс

До Нового 2016 года остались считаные дни, и сейчас самое время задуматься над тем, как провести долгожданные выходные. Для вашего удобства «Къ» по традиции собрал лучшие мероприятия, которые будут интересны взрослым и детям в равной степени.

Мероприятия в Алматы

Новогоднее шоу Мурата Мутурганова, до 10 января.

Яркое веселое шоу Smile к Новому году стало еще интересней. Гостей встречает Санта и водит хоровод вокруг праздничной елки. В фойе будет организована новогодняя ярмарка, а сказочные герои с развлечениями от партнеров и спонсоров порадуют маленьких зрителей.

Место: Дворец школьников.

Выставка Расима Михаэли «Явления», до 7 января.

Автор из Испании уже много времени ведет свой творческий диалог с казахстанским зрителем и его предстоящая персональная выставка «Явления» станет уже седьмой по счету в нашей стране. На экспозиции будет представлена серия живописных работ и арт-объектов.

Место: Kazarian Art Center.

Ярмарка «Сказочные подарки», до 31 декабря.

Ставшая традиционной ярмарка дарит возможность приобрести новогодние подарки и сувениры, елочные украшения, новогоднюю атрибутику, игрушки, ювелирные изделия, бижутерию, посуду, товары для здоровья и красоты. Также в рамках мероприятия состоится «Ярмарка деликатесов», где все желающие смогут купить особенное угощение к новогоднему столу: мед и продукты пчеловодства, чай, пряники и шоколад ручной работы, кондитерские изделия, икру, мясные деликатесы и многое другое. В программе мероприятия – кулинарные мастер-шоу, розыгрыш подарков и другие интересные события.

Место: VILLA Boutiques & Restaurants.

Выставка «Ахыр Заман» от арт-дуэта ZITABL, до 16 января.

Алматинский арт-дуэт ZITABL (**Зитта Султанбаева** и **Абликим Акмуллаев**) представит свое творчество в интересной и необычной манере. В переводе «ахыр заман» означает «светопредставление, столпотворение, хаос». Дуэт продолжает исследование сути человеческого существа и его месте в истории, начатое ими в проектах «Боги и марионетки» и «Яйцеголовые на конвейере времени». Открытие выставки состоится 23 декабря в 18:30.

Место: Арт-галерея «Белый рояль».

Рождественские катания на ледовом катке, до 31 января.

Одним из самых ожидаемых событий наступающей зимы по традиции стало открытие ледяного катка. Каток VILLA находится в экологически чистом районе города и работает в любую погоду за счет установки специальной ледяной машины. Гостей также ждет романтическая атмосфера и серия увлекательных мероприятий.

Место: VILLA Boutiques & Restaurants.

Мероприятия в Астане

Балет «Щелкунчик», с 3 по 10 января.

В ГТОБ «Астана Опера» будет представлен балет «Щелкунчик» великого русского композитора П. Чайковского. Новогодний балет на сюжет сказки Э. Т. А. Гофмана «Щелкунчик и мышиный король» одинаково интересен и детям, и взрослым.

Спектакль идет с одним антрактом. Продолжительность – 2 часа 15 минут.

Место: Астана Опера.

Персональная выставка Марата Габдрахманова, до 24 января.

Скульптор Марат Габдрахманов – член Союза художников Республики Казахстан. На его выставке, посвященной 550-летию Казахского ханства, будут представлены 48 произведений художника, отображающие культуру, быт и историю казахского народа.

Место: Национальный музей РК.

Выставка часов из коллекции Н. Назарбаева, до 31 января.

Музей первого президента РК впервые представил широкой публике коллекцию часов, подаренных Назарбаеву. В экспозиции «Магия времени» выставлены более 60 самых разных и редких часов. Основу коллекции составляют дипломатические дары, врученные в разные годы Нурсултану Назарбаеву и переданные на государственное хранение в Музей. Среди экспонатов представлены различные механические, кварцевые и электронные часы, изготовленные по специальным заказам дарителей, часы антикварные, датируемые XIX веком, часы с календарем, рассчитанным до 3000 года, и многие другие.

Место: Музей первого президента РК.

Новости

В Алматы прошло шествие Дедов Морозов

27 декабря в Алматы состоялся традиционный парад Дедов Морозов. Более 2000 алматинцев, одетых в костюмы Дедов Морозов, прошли по центральным улицам, поздравляя жителей и гостей города с наступающим Новым годом.

Ежегодно, начиная с 1905 года, в преддверии Нового года по всему миру проходят парады Дедов Морозов и Санта-Клаусов, а в некоторых странах парад разросся до масштабов национального праздника. Это доброе и семейное мероприятие организовано для тех, кто хочет порадовать себя и своих родных красочным и добрым зрелищем.

Казахстан активно поддерживает традицию предновогодних шествий. Шымкент, Караганда, Алматы – далеко не весь список городов нашей республики, в которых проходили парады.

Почувствовать себя Дедом Морозом смогли абсолютно все желающие. Колоннада начала движение от цирка по улице Абая, продолжилась по улице Сатпаева и закончилась у ТРК «ADK». Ярким завершением парада стал большой праздничный флешмоб.

Все участники парада получили памятные новогодние подарки, а также вкуснейшие угощения.

Кто накормит художника?

29 декабря в алматинской галерее «Тенгри-Умай» состоялось открытие Международного художественного проекта «Пиртой». В необычной выставке, которая продлится до 9 января, примут участие художники Казахстана, России и Кыргызстана.

Проект «Пиртой» служит для создания пространства коммуникаций или, проще сказать, для диалога, в ситуации, когда диалог видится уже невозможным. Во время работы проекта художники будут в определенное время «дежурить» на выставке за сервированным столом. Каждый может прийти в галерею, принести с собой угощение и устроить с художником пир-диалог. Поговорить о жизни, об искусстве, о работе художника, о прошлом и будущем, о настоящем, и просто о том, о чем хочется поговорить.

«Работы, представленные на выставке, связаны с едой, сделаны из еды и некоторые были съедены во время открытия – таким образом, автономность искусства будет разрушена, – рассказывают организаторы, – Но, при этом работы на выставке не про еду. Скорее, это отсылка к пиру, в котором важно не поедание пищи, а разговор».

«Я верю в силу слова», – Эльчин Сафарли

Чтиво

24 декабря один из самых популярных писателей Востока – Эльчин Сафарли, презентовал в Алматы свой новый роман «Я хочу домой» и встретился с почитателями своего таланта.

Ольга ЗНАМЕНСКАЯ

Книги молодого, но уже известного писателя читают в основном молодые девушки. Еще бы! Ведь он рассказывает не только о восточных традициях и культуре, но и о большой взрослой любви, которой не страшны никакие преграды.

Его творческий путь начался в раннем детстве. С 12 лет его небольшие истории печатались в молодежных газетах, а спустя четыре года молодой человек понял, что хочет связать свою жизнь с журналистикой и поступил в Международный Университет Азербайджана. Первый его роман «Сладкая соль Босфора» заслужил одобрение Нобелевского лауреата по литературе **Орхана Памука**. Несколько лет писатель жил и работал в Стамбуле, что не могло не отразиться на его творчестве: действие нескольких его романов происходит в Турции. На данный момент 31-летний Эльчин Сафарли написал 12 книг и, судя по всему, останавливаться не собирается. Хотя к своему писательскому ремеслу относится невероятно серьезно, считает, что несет перед своими читателями большую ответственность.

«Я никогда не отождествляю себя с писателем. В графе «О себе» всегда пишу: storyteller или рассказчик. Думаю, время все расставит по своим местам», – рассказывает он.

Алматинских поклонников на встрече с кумиром более всего интересовала его последняя книга, которая была написана после трех лет молчания. Роман «Я хочу домой» повествует о детстве Сафарли на Абшероне, об истории этой земли, ее традициях и культуре. Автор рассказывает о своих бабушках, которые пекли шекербура и шор-гогалы, о том, как они с дедушкой строили беседку-кюлефренги с видом на Каспий, и о колорите абшеронского поселка Хиля (ныне Амираджаны), откуда берут начало корни самого Эльчина. Книга уже признана бестселлером в России, Украине, Беларуси, Кыргызстане, Узбекистане и Казахстане. Вот как рассказывает о ней сам писатель: «Эта книга о том, как важно прожить свою жизнь так, как хочется тебе. Чем больше я путешествую, тем чаще я встречаю людей, которые проживают не свою жизнь. Очень важно прожить ее так, как хотите вы, а не так, как ее видят ваши родители. Если люди, которые вас окружают, не могут принять вас такими, как вы есть, значит, это не ваши люди. Свой человек – тот, с кем ты становишься лучше, с кем твои хорошие стороны проявляются ярче и острее. К примеру, города я узнаю через людей, они мне намного интереснее, чем архитектура. И в каждом городе я нахожу «своих» людей. У них разные национальности, вероисповедания, цвет кожи. Для меня это не имеет значения. Мне кажется, что в нынешние времена хаоса и смуты очень важно находить «своих» людей и хранить их в своем сердце».

Эльчин также поделился с читателями своими сокровенными мыслями о том, что после тридцатилетнего рубежа для него в жизни многое изменилось.

«Мои читатели почувствовали перемену во мне. Я уже не тот печальный принц, которым был раньше. Я стал более собранным, целеустремленным и оптимистичным. Я всегда берегу свою уникальность и всем советую делать то же самое. Мне издательство говорило: Эльчин, ты не пишешь три года, тебя забудут, ты потеряешь свою аудиторию, на твое место придут другие. Я не пошел на поводу и написал тогда, когда мне было, что сказать».

Писатель также с гордостью сообщил, что с 22 августа этого года было продано 40 000 экземпляров новой книги. Первые читатели отмечают, что это удивительно теплая, уютная, аппетитная, романтическая и местами грустная книга, которая никого не оставит равнодушным.

Справка «Къ»

Эльчин родился 12 марта 1984 года в городе Баку. Его отец - пилот с 40-летним стажем, каждый день поднимает в воздух «Боинг». Брат - дизайнер. У писателя есть дочь Дениз.

Нешуточная страсть Сафарли к кулинарии не только повлияла на его творчество, но и сделала его ведущим авторской кулинарной рубрики. В 2011 году о Сафарли был снят короткометражный фильм «Наедине со всеми» (режиссёр Сергей Сараханов). В 2013 году писатель выпустил книгу «Когда я без тебя» в соавторстве с Яной Шакуновой.