ПОСОЛ ИРАНА В КАЗАХСТАНЕ МОДЖТАБА ДАМИРЧИЛУ: «БОРЬБА С САНКЦИЯМИ ЯВЛЯЛАСЬ ДЛЯ НАС УМНЫМ ПРОЦЕССОМ» >>> стр. 5

WWW.KURSIV.KZ

"Курсивъ" № 1 (630)

Подписные индексы:
15138 - для юр. лиц
65138 - для физ. лиц

КУРСИВъ

всегда в курсе: новости, прогнозы, аналитика

РЕСПУБЛИКАНСКИЙ ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК | ИЗДАЕТСЯ С 2002 ГОДА

№ 1 (630), ЧЕТВЕРГ, 28 ЯНВАРЯ 2016 г.

ВЛАСТЬ/БИЗНЕС: БЮДЖЕТНЫЙ РЕЗЕРВ ПРАВИТЕЛЬСТВА >>> [стр. 2]

БИЗНЕС/ВЛАСТЬ: AUCHAN НА ПУТИ В КАЗАХСТАН >>> [стр. 3]

ИНВЕСТИЦИИ: ОБЗОР СЫРЬЕВОГО РЫНКА >>> [стр. 4]

КАРЬЕРА И МЕНЕДЖМЕНТ: SMM-МЕНЕДЖЕРЫ СДАЮТ ПОЗИЦИИ >>> [стр. 6]

Казахстан перед выбором

Политика

Подготовка к досрочным выборам в парламент входит в свою активную фазу. Итоги проведенной кампании должны обеспечить более интересный состав мажилиса и принести конструктивные перемены в политической, экономической и социальных сферах. Политологи, да и сами политики не скрывают необходимости перемен.

Гульмира САРБАСОВА

Участие в досрочных выборах мажилиса парламентапримут семь партий. Фото: VOXPOPULI

Центральная избирательная комиссия Казахстана опубликовала список семи зарегистрированных партий, имеющих право выдвигать кандидатов в депутаты мажилиса парламента на досрочных выборах. Это партии «Азат», «Ак жол», «Ауыл», «Бирлик», Общенациональная социал-демократическая партия (ОСДП), Коммунистическая народная партия Казахстана и партия «Нур Отан». О своем желании принять участие в электоральной гонке впервые заявили «Бирлик» и «Ауыл».

Согласно утвержденным календарным планам основные этапы избирательных кампаний пройдут в сроки: выдвижение кандидатов на выборы депутатов мажилиса парламента, избираемых по партийным спискам, будет проходить по 8 февраля, а регистрация партийных списков – по 19 февраля 2016 года.

По данным Центральной избирательной комиссии, будет избрано 107 депутатов мажилиса: 98 по партийным спискам и девять от АНК. В местные представительные органы власти будут избраны 3 335 депутатов маслихатов всех уровней: в областные – 550, в городские – 625 и 2 160 в районные.

Заместитель председателя ЦИК **Владимир Фоос** напомнил, что по закону избирательный взнос политическая партия платит за каждое лицо, включенное в партийный список – в размере 15 минимальных заработных плат, что составляет 342 885 тенге. Кандидат в депутаты маслихата вносит избирательный взнос в размере 5 МЗП, что составляет 114 295 тенге.

В целом, Центризбирком РК заверил, что на сегодняшний день располагает всеми необходимыми кадровыми и материальными ресурсами, и готов к проведению выборов. А также, что гражданам и участникам избирательного процесса будет обеспечено и гарантировано его конституционное право.

Краткий экскурс в недавнее прошлое, к событиям трехмесячной давности, когда президент Казахстана **Нурсултан Назарбаев** на заседании глав государств-участников СНГ поделился с партнерами своей программой институциональных реформ, возможно, приоткроет завесу перед ожидаемым сценарием послевыборного процесса. Тогда президент говорил о предстоящей демократизации в Казахстане, когда государство подотчетно обществу. «Парламент и правительство должны получить больше полномочий», – заверил он партнеров по СНГ.

Политологи считают, что выборы будут оправданы, если будут способствовать обновлению хотя бы части политической элиты страны и появлению дееспособных людей в регионах.

Однако, как отмечает экс-дипломат и политолог **Казбек Бейсебаев**, для этого нужно внести изменения в выборное законодательство. Например, финансировать партии по результатам местных выборов, а не по результатам парламентских выборов. Потому что без денег партиям трудно вести работу. «Нужна конструктивная оппозиция в парламенте. Ее нужно поддерживать, они ведь тоже хотят добра для страны, но как-то иначе», – считает он.

«На предстоящих парламентских выборах сформируется созыв, задачей которого станет подготовка законодательной базы для перехода к президентско-парламентскому устройству страны», – уверен политолог **Марат Шибутов**.

По мнению политолога **Айдоса Сарыма**: «Если политические партии, сумеют вовлечь в политический процесс деятелей, которые имеют общественное восприятие, общественное понимание – это будет гораздо более интереснее, чем прежний состав мажилиса».

Своими ожиданиями от нового созыва парламента поделился исполнительный директор АГМП **Николай Радостовец**, отметивший, что нужны законы, которые соответствуют современным вызовам. «Мы много лет стремились в ВТО, – говорит он, – там совершенно новые правила игры. Компании горно-металлургического сектора уже сейчас могут получить выгоду от ВТО из-за снятия антидепинговых санкций, которые получали наши металлы. Мы должны осмыслить, как сможем найти возможность торговать товарами высокого передела?».

«Кризис и зона нестабильности вокруг, но чем сильнее кризис, тем больше возможностей донести свои идеи, – считает представитель партии коммунистов **Айкын Конуров**. – И в этом плане парламентским партиям легче получить голоса избирателей, чем тем партиям, которые идут на выборы впервые».

«Депутатский состав предстоит омолодить, – уверен коммунист **Владислав Косарев**. – Нужно, чтобы парламент пошел новым путем».

В то же время представитель партии «Ак жол» **Нурлан Жазылбеков** считает, что предстоящие реформы требуют специалистов в своей сфере, профессионально подготовленных людей, имеющих опыт как в госструктурах, так и в квазигосударственном секторе. Своего рода экспертов в своем направлении, для того, чтобы развить дальше нормативно-правовую базу к принятым нами законам. Чтобы парламент, благодаря их аналитическим способностям и экспертному видению, мог оперативно реагировать на колебания мировой экономики.

29 января состоится съезд «Нур Отана», 2 февраля – КНПК и 3 февраля – партии «Ак жол». «Политические партии будут выдвигать свои партийные списки», – напомнил Владимир Фоос.

Заветный барьер всех партий – преодоление 7%-ной планки. По словам председателя ЦИК РК **Куандыка Турганкулова**, избирательная кампания в виде календарного плана будет состоять из трех ключевых этапов. Это выдвижение кандидатов в маслихаты – до 19 февраля. Их регистрация – до 23 числа. Агитационная кампания, которая стартует 24 февраля и продлится до 18 марта.

Осмысление итогов Давоса

Форум

На что больше для Казахстана был похож нынешний Давос? Известный экономист Петр Своик высказал свое видение ситуации: «Общий смысл происходящего – торможение и расчленение глобально-экономической модели, в которой Казахстан находится в сырьевой и монетарной периферии».

Гульмира САРБАСОВА

«Само собой, такая система пытается защититься и продлить себя. Давосский форум – это одно из мест, где доктора, доведенных до болезни пациентов, решают, как продлить жизнь смертельно больного человека? И выписывают те же рецепты, которые продлевают жизнь больному, но имеющие при этом свойство надежно загнать больного в гроб. На нашем примере, это плавный курс тенге, распродажа госсобственности, попытка поддержать экономическую ситуацию за счет иностранных инвестиций и займов», – описал свое впечатление Петр Своик.

В целом же визит казахстанской делегации в Давос подтвердил рабочую гипотезу: выходить на зарубежный event-рынок нужно. Накануне всемирного форума первый заместитель премьер-министра РК **Бакытжан Сагинтаев** сообщал на пресс-конференции в СЦК, что в Давосе Казахстан представит дальнейшие реформы по улучшению позиции в рейтинге Doing Business.

Имиджевая цель визита делегации Казахстана во главе с премьер-министром страны, в составе которой были все министры экономического блока, топ-менеджеры национальных компаний, бизнесмены и финансисты, прослеживалась по выступлениями **Карима Масимова** об инвестиционной привлекательности Казахстана, новых возможностях для зарубежных инвесторов, о масштабных преобразованиях, происходящих в экономике страны в рамках реализации Плана Нации, а также о последовательных мерах по созданию благоприятного делового климата.

Отделяем зерна от плевел

Полезны ли были нынешние встречи без галстуков для членов казахстанского правительства? Наверное, да, если учесть, что это возможность оценить то, как звучит в Казахстане тема Industry 4.0 или четвертая промышленная революция.

Всеобщую обескураженность ситуацией разделил редактор The Wall Street Journal в регионе Европа, Ближний Восток и Африка **Торолд Баркер**: «Нынешняя нестабильность на финансовых рынках, которые сильно просели в начале 2016 года, возможно, отражает неопределенность относительно того, что их участники не понимают: в перспективе экономика должна вырасти до нынешних цен на активы или они должны корректироваться до медленно растущей экономики».

>>> стр. 2

На форуме в Давосе казахстанская делегация говорила о реформах, которые должны открыть страну для новых идей

* Бриф-новости

Мясо по-казахски

Более 100 млн евро намерена инвестировать в сельское хозяйство Казахстана агропромышленная транснациональная корпорация Inalca Eurasia, которая входит в структуру итальянской группы Cremonini.

>>> [стр. 3]

Оборона превыше всего

Международный разработчик металлических продуктов и сплавов – Carpenter Technology Corp – показывает хорошие результаты деятельности. На фоне активного спроса на военную технику аналитики рекомендуют обратить внимание на акции компании, ожидая доходность по акциям 84%.

>>> [стр. 4]

Расстаться с пользой

Собеседования при увольнении могут быть полезными работодателю и его бизнесу. Возможно, компания теряет хороших сотрудников, а причина этого продолжает культивироваться. Однако подобные инструменты многие казахстанские предприятия считают бесполезными.

>>> [стр. 6]

«Иволга» складывает крылья

Евразийский банк развития подал иск о признании банкротом агропромышленного гиганта ТОО «Иволга-Холдинг», принадлежащего Василию Розинову, одному из богатейших бизнесменов Казахстана по версии Forbes. Рассмотрение иска состоится 4 февраля в экономическом суде Костанайской области.

>>> [стр. 7]

Вернуться в тенговые вклады

Повышение ставок по тенговым депозитам до 14% и снижение по депозитам в иностранной валюте с 3% до 2% не заставит вкладчиков перестать покупать доллары и хранить сбережения в тенге, поскольку доходность от валютных спекуляций все еще превышает максимальные ставки по депозитам. Такое мнение высказало большинство финансистов, опрошенных «Къ».

>>> [стр. 8]

Что немцу – хорошо, казаху – смерть

Проводить политику количественного смягчения (QE) в текущей ситуации для стабилизации курса национальной валюты – это все равно, что тушить пожар бензином: добавка дешевой ликвидности только усилит давление на тенге. Поэтому о QE нужно забыть как минимум на несколько лет, пока НБ РК не вернет доверие к себе, нацвалюте и не успокоит рынок. Но даже при этом, эксперты предупреждают, что экономика РК еще далека от рыночных экономик развитых стран, применяющих методы QE.

>>> [стр. 9]

Иранский фактор в нефтяном уравнении

Освобождение Ирана из-под «вторичных санкций» в тот момент, когда цены на нефть и без того шли вниз, ожидаемо добавило драматизма в сложившуюся ситуацию. По прошествии 10 дней с момента оглашения новости, можно наблюдать, что нефть марки Brent попеременно, то уходит выше отметки в $30 за баррель, то снова дешевеет.

>>> [стр. 10]

Бюджетный резерв правительства

Фонд

Создание антикризисного резерва, направленного на стабилизацию секторов экономики, позволит избежать излишней бюрократии. По мнению экспертов, фонд будет представлять собой просто одну из статей бюджета.

Ольга КУДРЯШОВА

Ранее первый вице-премьер **Бахытжан Сагинтаев** сообщил, что правительство Казахстана сформировало специальный резерв для реализации антикризисных мер.

«Для реализации дополнительных задач с этого года в республиканском бюджете дополнительно выделяется специальный резерв, предназначенный для финансирования оперативных антикризисных мер. На 2016 год спецрезерв запланирован в сумме 225,5 млрд тенге, данные средства будут направлены на поддержку занятости, дополнительное финансирование программы «Нурлы жол» и на другие мероприятия», – сообщил г-н Сагинтаев.

Он напомнил, что в декабре прошлого года правительством и Нацбанком был принят план действий по обеспечению экономическо-социальной стабильности, который включил в себя системные меры по основным блокам: стабилизации финансового сектора, увеличению кредитования экономики, приватизации и развитию конкуренции, привлечению частных иностранных инвестиций, повышению эффективности действующих мер господдержки, а также по формированию новой социальной политики, где акцент сделан на решение проблем занятости.

«Учитывая стремительный спад цен на нефть и волатильность на мировых рынках, глава государства дал поручение правительству разработать возможные сценарии развития экономики Казахстана при различных мировых ценах на нефть, вплоть до $20 за баррель», – продолжил заместитель премьера.

Он не исключил возможности принятия «жестких решений по бюджету». «Будет проведена ревизия расходов, определены неэффективные направления финансирования. При этом все расходы на социальную сферу и программу развития «Нурлы жол» будут сохранены», – заверил Сагинтаев.

«Къ» опросил экспертов с целью узнать, насколько эффективно и своевременно создание такого института, а также какие экономические проблемы способен решить спецрезерв.

Второй Нацфонд?

На вопрос, не станет ли антикризисный резерв вторым Национальным фондом, директор BRB Invest **Галим Хусаинов** ответил отрицательно. По его мнению, резервный фонд позволит избежать бюрократии в изменении бюджета страны и лишь поможет быстрее решать задачи, которые стоят перед правительством. «Такие резервные фонды создаются на непредвиденные случаи, которые чаще случаются в условиях неопределенности. Допустим, тенге упал еще сильнее, и денег не хватило на завершение работ, например, строительство дорог, вот тогда из этого резервного фонда и будут взяты деньги», - пояснил г-н Хусаинов.

Старший аналитик «Альпари» **Анна Бодрова** позитивно рассматривает создание такого ресурса. «Антикризисный фонд – это хорошая идея. Даже если он со временем станет вторым Нацфондом, хуже от этого никому не станет», – поделилась она.

По мнению экономиста **Дамира Баймолдина**, по сути, специальный резерв антикризисных мер – это отдельные статьи в бюджете. «Это просто красивое название», – отметил он.

Аналитик Анна Бодрова предполагает, что экономический кризис в мире продлится еще долгое время, так как «дно» в энергоносителях до сих пор не найдено. «Вопрос в том, как наполнить антикризисный фонд средствами. Например, их придется выкупать с рынка, а это будет давить на позиции национальной валюты. В фонд можно перенаправить часть бюджетных доходов, но в сложной экономической ситуации это не самый разумный вариант», – считает г-жа Бодрова. Она добавила, что и наполнение подобных фондов обычно осуществляется в период экономического спокойствия, поэтому процесс может занять немало времени. Кроме этого на средства фонда будет рассчитывать претендентов: от финансирования инфраструктурных проектов до подпитки госпредприятий, считает она.

На предмет того, какие источники поступлений будут использованы для пополнения резерва, г-н Баймолдин предположил, что деньги будут получены через трансферты из Национального фонда Казахстана либо в рамках урезания статей текущего бюджета. «225 млрд тенге – это около 5% от бюджета, и их несложно изыскать, просто урезав непрофильные статьи», – считает он.

«Бюджет практически наполовину финансируется за счет трансфертов из Нацфонда. Просто часть этих денег будет выделена в спецрезерв и израсходована так же, как и другие статьи бюджета», – отметил директор Центра макроэкономических исследований **Олжас Худайбергенов**.

Г-н Баймолдин исключил использование средств пенсионного фонда, поскольку инвестиционная политика управления средствами ЕНПФ не предполагает прямого финансирования бюджета.

«Скорее всего большая часть будет направлена именно на обеспечение занятости, что, по сути, является правильным решением, ведь в малом и среднем бизнесе занято около 1,4 млн человек, и именно этот сектор ждет большое сокращение в 2016 году», – полагает г-н Баймолдин.

Что ждет в 2016 году?

<<< стр. 1

Среди всех участников Давоса, похоже, только один человек знает точный сценарий поведения международного рынка. Это **Кристин Лагард**, исполнительный директор МВФ, заявивший: «Мировая экономика вырастет на 3,4% в 2016 году, темпы роста будут неравномерными».

Среди всей «тусовки», пожалуй, только иранцы были полны оптимизма, который выразил в своих словах **Мохаммад Нахавандиан**, руководитель администрации президента Ирана: «Иранская экономика вырастет на 5% в 2016 году по мере постепенного снятия международных санкций».

Что происходит с миром? Вряд ли для казахстанцев станет утешительным ответ на этот вопрос **Кеннета Рогоффа**, профессора экономики Гарвардского университета: «На нас, похоже, надвигается третья волна долгового суперцикла, а любой, кто рассказывает, что в Китае «все будет по-другому», просто прячет голову в песок».

На фоне давосской какофонии мнений резко отличается своей конкретностью позиция **Ильхама Алиева**, президента Азербайджана, у которого своя стратегия и тактика выживания в кризис: «Если мы будем иметь больше координации между членами ОПЕК и крупными странами-производителями, не входящими в ОПЕК, в вопросе снижения объемов производства, тогда, может, мы будем иметь результат. Если этого не произойдет, я не думаю, что ОПЕК сама примет решение о снижении производства. А без этого решения ситуация со снижением цен на нефть продолжится».

В поиске нового пути президент Южной Кореи **Пак Кын Хе**: «Нужен новый двигатель – экономика созидания. Креативная экономика, в которой гениальная идея одного человека переворачивает мир. Креативная экономика основана на взаимодействии промышленности и культуры, которое позволяет реализовывать инновационные идеи на практике. Природные и финансовые ресурсы принадлежат элитарным группам, а воображение и идеи – всем».

Предупреждение от ЕБРР

Сразу после Давоса Европейский банк развития и реконструкции призвал не ждать волшебства от правительства РК. Вечером в понедельник, 25 января, заместитель директора, главный региональный экономист Европейского банка реконструкции и развития **Агрис Прейманис** выступил с докладом «Казахстан и регион Центральной Азии: повышенные риски». Докладчик перечислил факторы, которые оказывают негативное влияние на экономику Казахстана: цены на нефть и другое сырье, экономическая ситуация в России, замедление темпов роста китайской экономики.

Агрис Прейманис напомнил, что цены на нефть с начала 2014 года снизились на 70% и в начале 2016 года продолжили эту динамику. Изучая фундаментальные показатели, эксперты ЕБРР пришли к выводу, что цены на черное золото не вернутся к прежним уровням в ближайший год. Более того, г-н Прейманис выразил сомнение в том, что в ближайшее время цена на углеводороды значительно укрепится и достигнет $60 за баррель. Усугубляет ситуацию и то, что цены на другое сырье (включая золото, свинец, медь, алюминий, газ) тоже снижаются.

Улучшений в российской экономике, по прогнозам банка, также не намечается. Рубль с начала 2014-го девальвировал практически на 50% и продолжает дешеветь. Эксперт уверен в том, что ситуация с российской валютой кардинально не поменяется.

«Что же касается Китая, – отмечает Агрис Прейманис, – то проблемы республики продолжают нарастать и тут. Согласно докладу ЕБРР, рост экономики КНР замедляется, валюта начала дешеветь, и за год – с января 2015-го – юань упал по отношению к доллару на 6%. Наблюдается и волатильность фондового рынка – индекс Шанхайской биржи в январе 2016 года снизился на 5%, и это после падения на 30% с июня по декабрь 2015 года».

Все эти факторы, по словам экономиста, оказывают давление на национальную валюту Казахстана, которая с сентября 2014-го по декабрь 2015 года, по подсчетам экономистов ЕБРР, обесценилась на 46%. Согласно данным банка, в большей степени за этот период девальвировали лишь валюты Азербайджана – на 50% и России – на 49%.

«Все вышеперечисленные факторы являются новой реальностью, в которой основной акцент необходимо сделать на подготовке к лучшим временам. Импульс роста может поступить от каких-то внешних факторов: это могут быть нефть, Россия, Китай, Шелковый путь. Возможно, один из этих факторов реализуется в ближайшие три-четыре года, – считает Агрис Прейманис. – Казахстану необходимо готовиться к тому, чтобы не упустить этот момент и воспользоваться преимуществами, которые принесет та или иная ситуация. Для этого республике необходимо сосредоточиться на реализации структурных реформ, улучшении инфраструктуры и развитии инноваций в высокотехнологичных и низкотехнологичных секторах. Это то, что стране поможет вернуть свои позиции».

Казахстан, по оценкам инвестиционного банка, продемонстрировал значительный прогресс в реформах (принятие нового закона об инвестициях, введение нового режима валютного курса, трансформация фонда «Самрук– Казына»). Но сейчас, как заметил экономист, не время останавливаться – необходимо двигаться вперед, так как трудности внешней среды не должны задерживать реформы.

Между тем Агрис Прейманис отметил, что не нужно искать какое-то волшебное решение: «Не нужно думать, что правительство сделает что-то волшебное, что выведет Казахстан на другие позиции. Есть, конечно, программы реформ. Но это одно. Их реализация – это другое. Я не говорю, что нужны какие-то значительные изменения в политике или программах, реализуемых в республике. Инфраструктурные инвестиции очень важны для роста. Программа «Нурлы жол» также является очень важной. И я надеюсь на то, что это программа будет осуществляться и повышать свою эффективность.

Интересен прогноз, озвученный Агрисом Прейманисом по экономике РК. Рост ВВП Казахстана, по оценке ЕБРР, в 2015 году снизился до 1,2%, в сравнении с 4,3% в 2014-м. Основными причинами этому послужили падение цен на нефть, замедление роста экономики РФ и обесценение рубля. В 2016 году рост казахстанской экономики, учитывая, что стоимость нефти будет колебаться в пределах $30-40 за баррель, составит 1,5%, а инфляция – 10%. Однако, как подчеркнул экономист, повышенная тревожность в регионе может привести к совершенно другому результату. При этом, он отметил, что усилия Нацбанка РК должны вернуть инфляцию в коридор 6-8% после 2016 года.

Международное рейтинговое агентство Fitch Ratings в октябре 2015 года заявляло, что ожидает снижения в 2016 году дефицита бюджета Казахстана до 0,2% ВВП, большей частью в результате более высокой цены на нефть (60 долларов за баррель) против ожиданий правительства (40 долларов за баррель). В 2017 году бюджет достигнет профицита, полагали тогда в Fitch.

Тем временем правительство Казахстана тестирует различные сценарии бюджета страны при цене нефти в 30, 25 и 20 долларов, включая стрессовый при цене в 16 долларов, сообщил премьер-министр Казахстана **Карим Масимов**.

«Мы планировали бюджет на 2016 год из расчета 40 долларов за баррель. Мы рассмотрели все сценарии – 30, 25, 20 и 16, нижний порог. Мы сейчас тестируем все эти цифры», – сообщил РИА «Новости-Казахстан» К. Масимов.

Премьер-министр добавил, что «сейчас принимать какие-то скоропалительные решения рано». «Нужно подождать еще несколько недель. Посмотрим, на какой примерно ситуации все стабилизируется, и от этого будем проводить свою коррекцию (бюджетной политики. – **Ред**.)», – отметил Масимов.

В конце декабря 2015 года президент Казахстана **Нурсултан Назарбаев** подписал закон о ратификации соглашения о займе с Азиатским банком развития (АБР) на 1 миллиард долларов, средства займа будут направлены на финансирование дефицита бюджета, что позволит поддержать основные приоритеты социально-экономического развития страны и выполнение стратегических мер правительства по стимулированию экономики и содействию экономическому росту.

Давос 2016

В швейцарском Давосе 20 января стартовал 46-й Всемирный экономический форум (ВЭФ). Основная его тема – «Четвертая индустриальная революция». Мероприятие приняло около 2,5 тыс. делегатов из 140 стран мира. Среди них более 40 президентов и премьер-министров.

РЕСПУБЛИКАНСКИЙ ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК
КУРСИВъ
Газета издается с июля 2002 г.
Собственник: ТОО «Alteco Partners»
Адрес редакции:
050000, РК, г. Алматы,
ул. Шевченко, 90, оф. 41
(уг. ул. Наурызбай батыра)
Тел./факс: +7 (727) 232-45-55.
E-mail: kursiv@kursiv.kz

Главный редактор:
Марат КАИРБЕКОВ
Тел. +7 (727) 232-45-55,
m.kairbekov@kursiv.kz

Зам. главного редактора:
Кристина БЕРШАДСКАЯ
Тел. +7 (727) 232-45-55,
kristina@kursiv.kz

Зам. главного редактора по интернет-версии:
Динара ШУМАЕВА
Тел. +7 (727) 232-45-55,
d.shumaeva@kursiv.kz

Коммерческий директор департамента развития интернет-проектов:
Руслан ИСМАИЛОВ
Тел. +7 707 171 12 24,
r.ismailov@kursiv.kz

Редакция:
«Компании и рынки»
Гульжанат ИХИЕВА
«Банки и финансы»
Ольга КУДРЯШОВА
«Культура и стиль»
Ольга ЗНАМЕНСКАЯ

Технический редактор:
Олеся ТРИТЕНКО

Корректорское бюро:
Светлана ПЫЛЫПЧЕНКО
Андрей НЕСТЕРОВ
Галина КРИВЦОВА

Представительство в г. Астане:
г. Астана, пр. Кабанбай батыра, 2/2, оф. 201 В, БЦ «Держава», по вопросам размещения рекламы обращаться по тел. +7 (7172) 22-82-72

Руководитель регионального представительства:
Алина КОЖАХМЕТОВА
Тел. +7 702 112 34 56,
astana@kursiv.kz

Корреспонденты г. Астана:
Гульмира САРБАСОВА

Руководитель службы по рекламе и PR:
Аина ТЕМЕРЖАНОВА
Тел. +7 707 333 14 11,
a.temerzhanova@kursiv.kz

Служба распространения:
Ертлек МЕЙРАМ,
e.meyram@kursiv.kz

Подписные индексы:
для юридических лиц – 15138,
для физических лиц – 65138

Газета зарегистрирована в Министерстве культуры и информации Республики Казахстан.
Свидетельство о постановке на учет № 13282-Г, выдано 15 января 2013 г.
Отпечатано в типографии РПИК «Дәуір». РК, г. Алматы, ул. Калдаякова, 17
Тираж 10 300 экз.

Auchan на пути в Казахстан

Ритейл

Акимат Алматы ведет переговоры о выходе на казахстанский рынок известного французского ритейлера Auchan.

Элина ГРИНШТЕЙН

Об этом сообщили в пресс-службе ведомства. Напомним, 22 января аким Алматы **Бауыржан Байбек** подписал распоряжение о создании Совета по привлечению инвесторов. В его состав вошли крупные казахстанские и иностранные инвесторы, а также представители международных консалтинговых компаний и финансовых организаций. «Его основной задачей является разработка рекомендаций и предложений по вопросам улучшения инвестиционного климата в Алматы, стратегии привлечения иностранных инвестиций в экономику города и реализации инвестиционных проектов. Создание совета позволит укрепить диалоговую площадку между государством и инвесторами», – сказано в пресс-релизе.

Особое внимание в сообщении уделяется тому, что в настоящее время руководство города проводит переговоры с рядом известных зарубежных компаний. В их числе нидерландский ритейлер по продаже мебели и товаров для дома IKEA, канадская машиностроительная компания Bombardier, а также французский ритейлер Auchan, о котором и пойдет речь.

Необходимо отметить, что проявлять свой интерес к казахстанскому рынку и проводить соответствующие исследования Auchan начал еще с прошлого года. Так, в конце июля 2015 года Forbes.kz со ссылкой на генерального директора консалтинговой компании Friendly Avia Support **Александра Ланецкого** сообщил, что официальное заявление Auchan о выходе на рынок РК можно ожидать в течение года. По прогнозам спикера, первые гипермаркеты могут появиться в Алматы, Шымкенте и, возможно, Астане.

По словам г-на Ланецкого, Auchan может зайти на казахстанский рынок двумя способами: путем продажи франшизы местному партнеру или же самостоятельно, в случае чего казахстанский партнер может выступить девелопером.

Кстати говоря, именно по первому варианту французская корпорация заходила в Таджикистан. В начале 2015 года российская «дочка» Auchan объявила о заключении договора с франчайзи. Ко второму варианту французский ритейлер прибег в 2007 году на Украине, когда совместно с украинским партнером создал девелоперскую компанию, построившую помещение для гипермаркета.

Александр Ланецкий также упомянул о том, что есть информация, будто бы некая действующая в РК сеть гипермаркетов через инвестконсультантов обращалась к Auchan с предложением купить ее бизнес.

Напомним, в декабре 2012 года группа Auchan купила у немецкого ритейлера Metro Group сеть гипермаркетов Real, а конкретно 91 гипермаркет в странах Центральной и Восточной Европы, включая Украину, Россию и Румынию. Несмотря на то что стоимость сделки не раскрывалась, некоторые игроки рынка оценивали ее примерно в 1,1 млрд евро. Не исключена вероятность аналогичного исхода событий и в Казахстане.

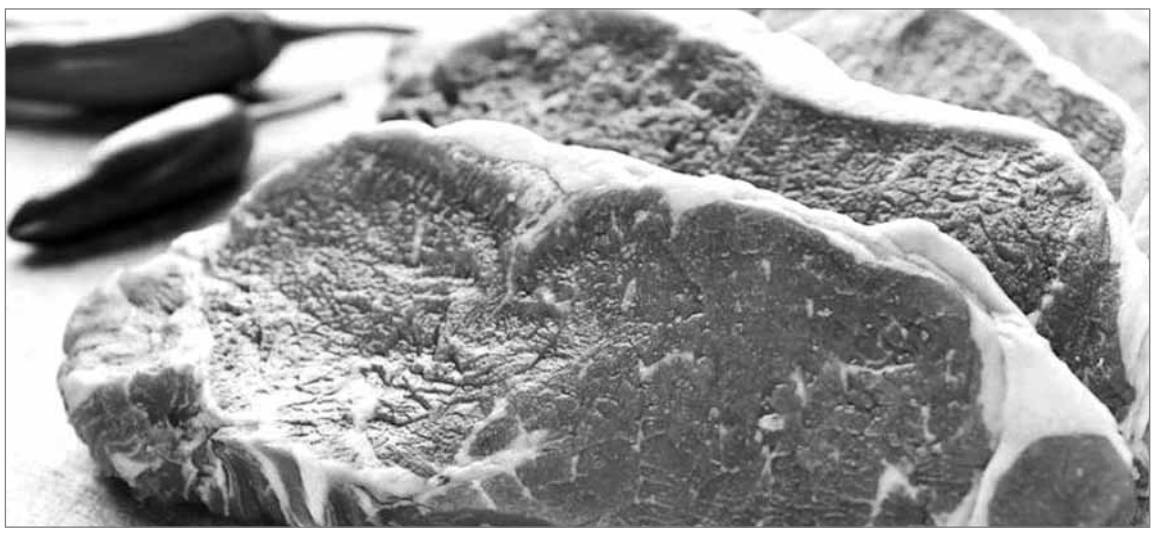
Потенциальные конкуренты Auchan в Казахстане пока не смогли предоставить свои комментарии по данному вопросу. Однако можно сказать, что появление на казахстанском рынке такого крупного игрока существенно обострит конкуренцию, а также стимулирует местных производителей улучшать качество производимой продукции.

Auchan

Французская корпорация, является одним из крупнейших в мире операторов розничных сетей (в том числе сети гипермаркетов по продаже продуктов питания и товаров для дома). Представлена во многих странах мира, включая рынки Западной, Центральной и Восточной Европы, Азии, Африки и Среднего Востока. Работает в пяти отраслях: гипермаркеты, супермаркеты, недвижимость, финансы и электронная торговля. На начало 2015 года в группу Auchan вошли 862 собственных супермаркета и более 1900 супермаркетов, работающих по принципу партнерства и франшизы. Штат сотрудников группы составляет порядка 330 700 человек, в направлении «супермаркеты» работает более 28 тыс. человек.

Мясо по-казахски

Иностранные инвесторы вкладываются в животноводческую отрасль РК



Бренд

Более 100 млн евро намерена инвестировать в сельское хозяйство Казахстана агропромышленная транснациональная корпорация Inalca Eurasia, которая входит в структуру итальянской группы Cremonini.

Элина ГРИНШТЕЙН

Соответствующий меморандум был подписан между Inalca Eurasia и казахстанской компанией «АкТеп» в воскресенье, 17 января 2016 года. Инвестиционное соглашение заключено в рамках реализации 61-го шага Плана нации «100 конкретных шагов» – «Привлечение стратегических инвесторов для развития и переработки мяса». Напомним, основной задачей данного шага является развитие сырьевой базы и экспорт переработанной продукции.

В рамках меморандума Министерством сельского хозяйства РК, акиматами Актюбинской, Костанайской и Западно-Казахстанской областей и компанией Inalca Eurasia был утвержден совместный план действий по созданию межрегиональной кооперации в мясном скотоводстве.

Центром будущей кооперации должен стать мясоперерабатывающий комбинат ТОО «АкТеп». Его годовая мощность составляет 7200 тонн мяса. В прошлом году компания вышла на стабильный экспорт говядины в ежемесячном объеме в 200 тонн, то есть 2400 тонн в год. Директор компании «АкТеп» **Нурлан Сагналин** прокомментировал это так: «Нам, конечно, помог такой момент, что тенге отпустили в свободное плавание, и мы стали конкурентоспособными, даже с нашими соседями – Российской Федерацией. И после этого решения правительства ежемесячно мы начали экспортировать 200 тонн говядины».

При этом в 2016 году эту цифру планируется увеличить в 5 раз – до 12 тыс. тонн мяса и мясной продукции в год при общереспубликанском экспорте в 30 тыс. тонн.

Добиться этого предполагается за счет строительства в трех указанных выше областях откормочных площадок с общей мощностью 44 тыс. голов скота. Также планируется провести модернизацию действующего в г. Алга Актюбинской области мясокомбината, на который и будет поставляться откормленный скот. Таким образом, его мощности удастся увеличить до 20 тыс. тонн мяса и мясной продукции в год.

Именно на эти цели и будут направлены итальянские инвестиции. Кроме того, компания Inalca Eurasia намерена создать бренд казахстанского мяса, а также обеспечивать его экспорт в Российскую Федерацию и страны Европы.

Перспективный бренд

По словам вице-президента компании Inalco Eurasia **Андрея Вакулина**, разведение крупного рогатого скота – это достаточно длинный инвестиционный процесс. Ситуация в мире такова, что срок возврата средств, инвестированных в скотоводство, занимает как минимум 10 лет. В данных условиях гораздо более привлекательным животноводческий бизнес делает принятая в Казахстане программа по его поддержке и развитию.

«Но самая главная причина, которая позволяет видеть в Казахстане огромный потенциал для инвестиций, – это наличие свободной земли. Казахстан потенциально может увеличить объем поголовья не в разы, а на порядок. Я уверен, что при правильном подходе, при правильном использовании существующих земель и потенциала рабочей силы можно то поголовье крупного рогатого скота, что есть сейчас в Казахстане, просто увеличить в 10 раз. И самое главное, что у Казахстана соседями являются два самых крупных мировых импортера по говядине – это Российская Федерация и Китайская Народная Республика», – подчеркнул г-н Вакулин.

Ставка на Китай

К слову, именно на эти две страны приходится наибольший объем экспорта казахстанского мяса. Общий же объем импорта говядины в РФ и КНР составляет порядка 1 млн тонн на сумму более $4 млрд.

По словам г-на Вакулина, потребление говядины в Китае продолжает расти и с каждым годом удваивается.

Напомним, что в ноябре 2015 года между казахстанской компанией «Евразия агрохолдинг» и китайской транснациональной компанией Rifa Holding Group подписан меморандум на совместную реализацию инвестиционного проекта по строительству в Аягузском районе Восточно-Казахстанской области мясокомбината. Годовая мощность предприятия составит 17 тыс. тонн мясной продукции, 80% которой будет ориентировано на экспорт в КНР.

Как отметил директор департамента животноводства МСХ РК **Еркебулан Ахметов**, общий объем инвестиций со стороны компании Rifa Holding Group составляет более $11 млн.

Кроме того, по сообщению Минсельхоза, в настоящее время служба ветеринарного контроля МСХ РК совместно со службой ветеринарии КНР прорабатывается вопрос о снятии запретов и ограничений на поставки в Китай казахстанской животноводческой продукции. «Положительное решение данного вопроса также даст возможность расширить рынок сбыта мяса и мясопродуктов. В ходе официального визита в КНР достигнута договоренность о совместном инспектировании предприятий по производству мяса и мясопродуктов в текущем году, по результатам которого будут разрешены поставки в Китай казахстанского мяса», – говорится в официальном сообщении Минсельхоза.

Об этом неоднократно говорилось на совещании, предшествовавшем подписанию документа. В нем приняли участие министр сельского хозяйства РК, акимы Актюбинской, Костанайской и Западно-Казахстанской областей, сельхозтоваропроизводители данных регионов, представители институтов развития и прочие заинтересованные лица.

> По информации Министерства сельского хозяйства, за 11 месяцев прошлого года Казахстан экспортировал более 13 тыс. тонн мяса, из которых 4,5 тыс. тонн пришлись на говядину и около 0,94 тыс. тонн – на баранину

Так, аким Актюбинской области **Бердыбек Сапарбаев** отметил: «Мы собрались, чтобы объединить возможности сельхозтоваропроизводителей трех регионов для достижения главной цели – увеличения экспорта мясной продукции и выполнения 61-го пункта Плана нации «100 конкретных шагов».

Поясняя слова акима, необходимо сказать, что в рамках заключенного меморандума министерством, акиматами трех областей и компанией Inalca Eurasia был утвержден совместный план действий по созданию межрегиональной кооперации в мясном скотоводстве. Данный план определяет задачи и индикативные показатели на пять предстоящих лет по породному преобразованию маточного поголовья, закупу племенных быков, откорму и в целом по повышению экспортного потенциала мяса в Казахстане.

Деньги к деньгам

Банк ВТБ (Казахстан) разыгрывает более 10 000 000 тенге среди своих вкладчиков

Кто из нас не мечтал в одночасье стать миллионером? Банк ВТБ (Казахстан) предоставляет такую возможность своим клиентам! 10 призов по 1 000 000 тенге и 153 приза по 30 000 тенге разыграет банк среди своих вкладчиков.

Согласно условиям новой акции «Деньги к деньгам» любой клиент банка, открывший депозит или пополнивший уже существующий вклад на сумму от 30 000 тенге, в период с 18 января по 30 апреля 2016 года может получить денежный приз. Срок хранения вклада должен быть не менее 12 месяцев.

– Летом минувшего года мы провели аналогичную акцию, по итогам которой более 300 клиентов банка по всему Казахстану получили призы в размере 15 000 тенге и еще пятеро стали миллионерами, – говорит **директор департамента развития розничного бизнеса Банка ВТБ (Казахстан) Динара Жакенова**. – После завершения прошлой акции «Деньги к деньгам» мы получили много положительных отзывов от клиентов, это и подтолкнуло нас к тому, чтобы запустить акцию снова, но уже на более привлекательных условиях, с увеличенным в 2 раза призовым фондом!

В рамках акции «Деньги к деньгам» состоится четыре розыгрыша. По окончании каждого месяца проведения акции будет разыгрываться 51 приз в размере 30 000 тенге, после завершения акции будут разыграны 10 главных призов в размере 1 000 000 тенге. В присутствии специальной комиссии победителей определит генератор случайных чисел. Участниками акции становятся совершеннолетние клиенты банка, являющиеся держателями платежных карточек Visa Instant Issue, эти карты безвозмездно выдаются при открытии либо пополнении вклада.

– Я очень рад, что Банк ВТБ (Казахстан) вновь запускает акцию «Деньги к деньгам». Приняв участие в прошлой акции, я выиграл 15 000 тенге, благодаря чему мой депозит увеличился в два раза, – рассказывает клиент банка из Астаны **Анвар Бакенов**. – Обязательно приму участие в новой акции, возможно в этот раз мне повезет еще больше, и я выиграю миллион! Тем более что сейчас шанс стать миллионером значительно выше.

Сегодня Банк ВТБ (Казахстан) предлагает выгодную линейку срочных вкладов, разработанных с учетом нужд различных категорий населения страны. Любой клиент – от бизнесмена до пенсионера – сможет подобрать идеальный для себя вид депозита.

– Банк ВТБ (Казахстан) более 6 лет успешно работает на финансовом рынке Казахстана. Наша филиальная сеть состоит из 37 точек продаж в 17 городах Казахстана, и мы стремимся оказывать банковские услуги на профессиональном уровне, – говорит **директор департамента развития розничного бизнеса Банка ВТБ (Казахстан) Динара Жакенова.** – Наша новая акция по депозитам «Деньги к деньгам» – для тех, кто знает, как приумножить свои сбережения.

Банк ВТБ (Казахстан) желает удачи всем вкладчикам!

Подробности акции можно узнать в любом отделении банка или, бесплатно позвонив с мобильного по номеру 5050.

Готовь поле зимой

Агро

«КазАгро» планирует оставить финансирование весенне-полевых работ на уровне прошлого года. 60 млрд тенге бюджетного кредита в виде займов будут распределены между дочерними организациями холдинга и банками второго уровня.

Ирина ФЕЛЬ

Тем не менее нацхолдинг заявил о заинтересованности в максимальном расширении возможностей казахстанских сельхозтоваропроизводителей для получения кредитных ресурсов.

С этой целью, как сообщает пресс-служба «КазАгро», нацхолдинг провел встречу с представителями 11 банков второго уровня, где обсуждены вопросы финансирования хозяйств и агроформирований Казахстана с использованием широкой банковской филиальной сети.

Кроме того, на финансирование хозяйств и агроформирований, а также лизинг сельхозтехники компаниями, входящими в структуру нацхолдинга, будут дополнительно направлены собственные и привлеченные средства.

В прошлом году совокупная сумма финансирования холдингом посевной и уборочной кампаний с учетом бюджетного кредита (60 млрд тенге) составила 101,2 млрд тенге. «По данным экспертов, нацхолдинг «КазАгро» профинансировал производство 50% пшеницы в Казахстане. Учитывая выращенный и убранный урожай на общей площади 6,5 млн га, за счет средств «КазАгро» произведена каждая вторая тонна стратегического продукта», – говорится в официальном сообщении нацхолдинга.

Напомним, по данным Минсельхоза, в первоначальном весе было собрано почти 20 млн тонн зерна (при средней урожайности 13,5 ц/га). Это на 20,6% больше уровня 2014 года – 16,5 млн тонн. Валовой сбор пшеницы к уровню 2014 года увеличился на 2,1%.

Еще раз о кооперативах

«КазАгро» собирается уделить внимание обсуждению возможности большего участия БВУ в поддержке формирующегося в настоящее время кооперативного движения в АПК. В частности, холдинг предложил банкам активнее включаться в процесс формирования сельскохозяйственных кооперативов, а также презентовал механизм деятельности и финансирования объединений производителей зерна.

Напомним, пилотный проект по объединению агрохозяйств на основе кооперации был реализован нацхолдингом в прошлом году. «Инициатива «КазАгро» воодушевила более 100 малых и средних хозяйств, которые перед прошлогодней посевной кампанией объединились в рамках трех региональных кооперативов – в СКО, Костанайской и Акмолинской областях. Реализация проекта осуществлялась с участием БВУ и, по их словам, завершилась успешно», – сообщают в пресс-службе холдинга.

Напомним, с 1 января 2016 года вступил в силу новый Закон «О сельскохозяйственных кооперативах». Он стимулирует объединение субъектов агропромышленного комплекса и снимает препятствующие этому барьеры.

ИНВЕСТИЦИИ

Официальные курсы валют на 28/01/16

1 АВСТРАЛИЙСКИЙ ДОЛЛАР	AUD / KZT	264.84
100 БЕЛОРУССКИХ РУБЛЕЙ	BYR / KZT	1.79
1 БРАЗИЛЬСКИЙ РЕАЛ	BRL / KZT	93.09
10 ВЕНГЕРСКИХ ФОРИНТОВ	HUF / KZT	13.19
1 ДАТСКАЯ КРОНА	DKK / KZT	55.25

1 ДИРХАМ ОАЭ	AED / KZT	103.54
1 ДОЛЛАР США	USD / KZT	380.30
1 ЕВРО	EUR / KZT	412.13
1 ИНДИЙСКАЯ РУПИЯ	INR / KZT	5.60
1 КИТАЙСКИЙ ЮАНЬ	CNY / KZT	57.78

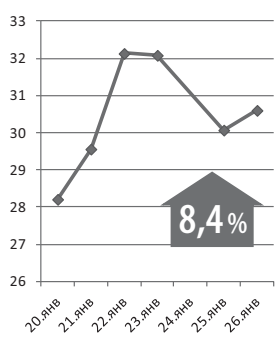
1 КУВЕЙТСКИЙ ДИНАР	KWD / KZT	1252.22
1 КЫРГЫЗСКИЙ СОМ	KGS / KZT	5.01
1 МЕКСИКАНСКИЙ ПЕСО	MXN / KZT	20.46
1 МОЛДАВСКИЙ ЛЕЙ	MDL / KZT	18.56
1 НОРВЕЖСКАЯ КРОНА	NOK / KZT	43.35

1 ПОЛЬСКИЙ ЗЛОТЫЙ	PLN / KZT	91.70
1 РИЯЛ САУДОВСКОЙ АРАВИИ	SAR / KZT	101.42
1 РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ	RUB / KZT	4.72
1 СДР	XDR / KZT	523.98
1 СИНГАПУРСКИЙ ДОЛЛАР	SGD / KZT	266.20

1 ТАЙСКИЙ БАТ	THB / KZT	10.60
1 ТУРЕЦКАЯ ЛИРА	TRY / KZT	125.73
100 УЗБЕКСКИХ СУМОВ	UZS / KZT	13.53
1 УКРАИНСКАЯ ГРИВНА	UAH / KZT	15.27
1 ЧЕШСКАЯ КРОНА	CZK / KZT	15.26

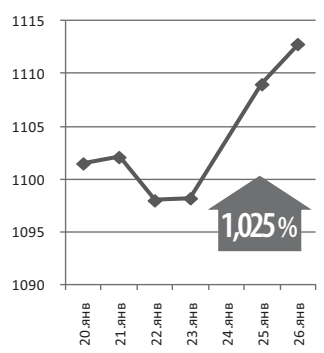
1 ШВЕДСКАЯ КРОНА	SEK / KZT	44.47
1 ШВЕЙЦАРСКИЙ ФРАНК	CHF / KZT	374.79
1 ЮЖНО-АФРИКАНСКИЙ РАНД	ZAR / KZT	22.94
100 ЮЖНО-КОРЕЙСКИХ ВОН	KRW / KZT	31.69
1 ЯПОНСКАЯ ЙЕНА	JPY / KZT	3.22

BRENT (20.01 – 26.01)



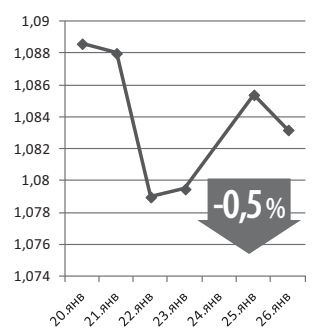
Нефть снова дешевеет, давление на черное золото оказывает предстоящее заседание ФРС, а также рост добычи нефти в Ираке в декабре.

GOLD (20.01 – 26.01)



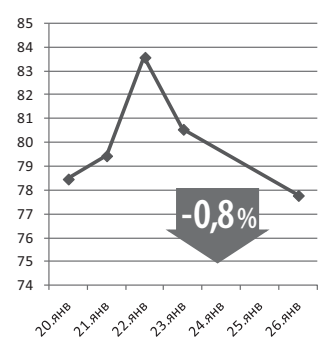
Золото дорожает на фоне падения цен на нефть, решения ФРС повременить с повышением ставки, а также на фоне падения фондового индекса Азиатско-Тихоокеанского региона MSCI Asia Pacific.

EUR/USD (20.01 – 26.01)



Пара незначительно укрепляется вслед за увеличением цены на нефть.

USD/Rub (20.01 – 26.01)



На пару USD/Rub влияет волатильность сырьевых рынков.

Обзор сырьевого рынка

Интерес к продажам остыл. Драги спас нефтяной рынок

Оле Слот ХАНСЕН, стратег и директор отдела биржевых продуктов инвестиционного банка Saxo Bank

В начале прошлой недели нефтяной рынок обновил многолетние минимумы под влиянием новости об отмене санкций в отношении Ирана и комментариев МЭА о том, что рынок «утонет в нефти». Рост, начавшийся благодаря непоколебимой вере председателя Европейского центрального банка Марио Драги в стимулы и зимним бурям в США, был стремительный, и нефть сорта Brent в течение суток подорожала более чем на 15%.

Однако по итогам недели энергетический сектор остался в числе худших отраслей, в то время как на первое место вышел сектор драгоценных металлов, который поднялся на волне надежд на дополнительные стимулирующие меры от центральных банков и более низкие темпы повышения процентных ставок в США.

Благодаря надеждам на дополнительные меры со стороны центральных банков, направленные на поддержание роста экономики и смягчение последствий кризиса на рынке, промышленные металлы впервые за последние три недели отметились ростом. Все шесть основных металлов во главе с никелем подорожали вслед за растущими фондовыми рынками, в то время как рынок меди устремился вверх после того, как стало известно, что крупнейшая энергетическая компания Китая планирует увеличить расходы на национальную энергосеть.

Сырая нефть

Когда информация об окончательной отмене санкций в отношении Ирана была подтверждена, рынок нефти устремился вниз и установил минимальное ценовое значение за 13 лет. Увеличивающееся предложение в отсутствие роста спроса стало главным фактором нисходящей динамики на рынке с того самого заседания 4 декабря прошлого года, когда ОПЕК не оправдала ожидания игроков.

Опасения подтвердило Международное энергетическое агентство, которое в своем ежемесячном докладе заявило о том, что мир может «утонуть в нефти» в этом году, так как растущее предложение из стран ОПЕК, в том числе из Ирана, не будет компенсировано спадом производства в других добывающих странах. Исходя из того что 2016 год может стать третьим по счету годом избыточного предложения, МЭА не исключает вероятности еще большего снижения цен на нефть.

Но ничто не движется в одном направлении вечно, и ближе к концу прошлой недели интерес к продажам начал пропадать. Сочетание таких факторов, как похолодание в США, разговоры о дополнительных стимулирующих мерах со стороны Европейского центрального банка и более благоприятные, чем ожидалось, результаты отчета о запасах в США, помогло рынку развить впечатляющее восходящее движение к концу недели.

Золото

Несмотря на то что торговая неделя на рынке золота выдалась относительно спокойной, вопреки сильным колебаниям в других классах активов, в этом месяце оно показывает лучшие результаты роста по сравнению с большинством других активов. Инвесторы начали возвращаться на рынок, особенно те, которые используют в качестве инструмента торговли биржевые индексные продукты. Между тем хедж-фонды вернулись в нейтральное положение после рекордной чистой короткой позиции, которая существовала в начале года.

Общий объем вложений в биржевые индексные продукты, обеспеченные золотом, с 6 января увеличился на 42 тонны, и таким образом была восполнена половина потерь, понесенных во время распродажи в период с октябрь по декабрь. Это самый масштабный рост с января прошлого года, когда была отменена валютная привязка швейцарского франка, а ЕЦБ принял меры по количественному смягчению, что вызвало скачок цены золота и, как следствие, резкий спрос на биржевые индексные продукты.

Две главные причины, почему инвесторы отказывались от инвестиций в золото в начале года, сейчас кажутся менее опасными, чем всего несколько недель назад. Кризис на мировых рынках подорвал интерес инвесторов к доллару, и они переключились на покупку иены и иногда – евро. Проблема замедления мирового роста и падение инфляции из-за низких цен на нефть также способствовали уменьшению ожиданий того, насколько сильно ФРС сможет и будет повышать процентные ставки в ближайшие месяцы.

Золото сейчас торгуется в рамках восходящего тренда, который начался еще в декабре. Прорыв отметки $1113 за унцию расчистит путь для роста к уровню $1125.

Лидеры роста и падения (28.01 – 03.02)

KASE

рост	изм.	падение	изм.
АО "Ксела"	0	АО "Банк ЦентрКредит"	0
АО "Народный сберегательный банк Казахстана"	0,4	АО "Разведка Добыча "КазМунайГаз"	0
АО "КазТрансОйл"	-3,7	АО "КЕГОС"	0
АО "Казахмыс"	0	АО "Казахтелеком"	0
АО "Казахмыс"	–	–	–
–	–	–	–
–	–	–	–
–	–	–	–
–	–	–	–

Dow Jones

рост	изм. %	падение	изм. %
Wal-Mart Stores Inc	1.21	Caterpillar Inc	-5.03
McDonald's Corp	0.68	Goldman Sachs Group Inc/The	-3.66
Coca-Cola Co/The	0.24	Exxon Mobil Corp	-3.38
Verizon Com. Inc	-0.02	El du Pont de Nemours & Co	-3.20
American Express Co	-0.07	Chevron Corp	-3.17
NIKE Inc	-0.30	JPMorgan Chase & Co	-2.27
International Business Machines Corp	-0.34	Apple Inc	-1.95
Johnson & Johnson	-0.36	United Technologies Corp	-1.68
Boeing Co/The	-0.48	Walt Disney Co/The	-1.66
Procter & Gamble Co/The	-0.66%	3M Co	-1.40

NASDAQ

рост	изм. %	падение	изм. %
Mattel	0,5	Tesla	-6,17
O Reilly Automotive	4,45	Fastenal	-1,16
Electronic Arts	0,56	NXP Semiconductors	-2,34
Cognizant Technol. Solutions	0,41	Adobe Systems	-2,86
Liberty Globa a	0,14	Activision Blizzard	-1,19
Biomarin Pharmaceutical	0,35	Symantec	-0,65
Express Scripts	0,08	Mondelez International	-1,4
Yahoo	0,03	Marriott International	-2,34
Check Point Software Technol.	0,02	Dish Network	-2,04
Amazoncom	0,15	Western Digital	-2,28

FTSE 100

рост	изм. %	падение	изм. %
Anglo American PLC	11.03	easyJet PLC	-3.19
Glencore PLC	7.30	Mondi PLC	-2.68
Antofagasta PLC	3.80	Dixons Carphone PLC	-2.61
Fresnillo PLC	3.57	Provident Financial PLC	-2.54
Rio Tinto PLC	3.51	Kingfisher PLC	-2.38
Randgold Resources Ltd	2.52	Intu Properties PLC	-1.83
Lloyds Banking Group PLC	2.34	RELX PLC	-1.43
Royal Bank of Scotland Group PLC	2.19	BT Group PLC	-1.26
Tesco PLC	2.06	Worldpay Group PLC	-0.95
Burberry Group PLC	2.04	Unilever PLC	-0.81

ММВБ

рост	изм. %	падение	изм. %
АЛРОСА	3,34	ТМК	-0,55
Транснефть (прив.)	5 800,00	ЛУКОЙЛ	-25,2
МегаФон	21	Э.ОН Россия	-0,03
НЛМК	1,24	ВТБ	0
Россети	0,01	М.Видео	-3,4
–	–	–	–
–	–	–	–
–	–	–	–
–	–	–	–
–	–	–	–

Nikkei 225

рост	изм. %	падение	изм. %
Sumitomo Osaka Cement Co Ltd	4.72	Unitika Ltd	-8.00
Daiichi Sankyo Co Ltd	1.12	Kawasaki Kisen Kaisha Ltd	-6.79
Maruha Nichiro Corp	0.60	TDK Corp	-6.33
Nichirei Corp	0.12	Toshiba Corp	-6.21
Taiheiyo Cement Corp	0.00	Sumco Corp	-6.09
Konami Holdings Corp	-0.04	Kobe Steel Ltd	-6.03
Shionogi & Co Ltd	-0.04	JGC Corp	-5.96
Olympus Corp	-0.11	IHI Corp	-5.70
Tokyo Dome Corp	-0.18	Minebea Co Ltd	-5.18
Astellas Pharma Inc	-0.31	Kansai Electric Power Co Inc	-5.13

Hang Seng

рост	изм. %	падение	изм. %
CITIC Ltd	0.37	CNOOC Ltd	-7.15
Link REIT	0.34	China Life Insurance Co Ltd	-6.21
Cathay Pacific Airways Ltd	-0.16	PetroChina Co Ltd	-5.82
Swire Pacific Ltd	-0.34	Tingyi Cayman Islands Holding Corp	-5.62
MTR Corp Ltd	0.43	China Resources Power Holdings Co Ltd	-5.40
CLP Holdings Ltd	-0.48	China Petroleum & Chemical Corp	-5.36
China Resources Beer Holdings Company Ltd	-0.49	Kunlun Energy Co Ltd	-4.36
Power Assets Holdings Ltd	-0.51	Bank of East Asia Ltd/The	-4.17
Sino Land Co Ltd	0.63	China Resources Land Ltd	-4.10
Hengan International Group Co Ltd	-0.66	China Shenhua Energy Co Ltd	-4.09

S&P 500

рост	изм. %	падение	изм. %
Coach	2,64	Intuitive Surgical	-6,34
Range Resources	1,51	Endo International	-0,67
Parker Hannifin	4,58	AbbVie	-0,69
Zions Bancorporation	0,97	Tyco International	-0,45
3M	6,46	TripAdvisor	-0,97
Newmont Mining	0,77	Alexion Pharmaceuticals	-2,41
Williams Companies	0,77	Harley-Davidson	-0,67
EQT	2,35	Expedia	-1,8
Hess	1,37	Priceline.com	-18,99
NRG Energy	0,35	Netflix	-2,12

DAX

рост	изм. %	падение	изм. %
Siemens	7,35	Infineon Technologies	0,01
RWE	0,76	Daimler	0,03
EON	0,41	HeidelbergCement	0,02
Deutsche Bank	0,43	Allianz	-0,05
Commerzbank	0,16	Munchener Ruckversicherungs-Gesellschaft	-0,2
thyssenkrupp	0,32	Fresenius	-0,11
Volkswagen vz	1,55	Bayer	-0,2
Linde	1,25	Deutsche Telekom	-0,04
BMW	0,74	Fresenius Medical Care	-0,28
Continental	1,8	Merck	-0,31

EURO STOXX 50

рост	изм. %	падение	изм. %
Siemens	7,42	ASML	-0,33
Philips Electronics	1,23	Essilor International	-0,45
EON	0,43	Unibail-Rodamco	-1,15
Schneider Electric	1,68	Enel	-0,02
Deutsche Bank	0,42	SAP	-0,42
Societe Generale SA	0,78	Inditex	-0,27
BNP Paribas	0,87	Telefonica	-0,1
TOTAL	0,71	Eni	-0,16
Volkswagen vz	1,45	Assicurazioni Generali	-0,31
BMW	0,85	Deutsche Post	-0,61

Биржевые индексы

	изм.%
KASE	-0,43
Dow	0,00
NASDAQ	-1,58
Nikkei 225	-2,35
S&P500	-1,56
РТС	-1,13
Hang Seng	-2,48
ММВБ	-0,85
IBOVESPA	0,83
IBOVESPA	1,26

Сырье

	изм.%
Light	0,00
Natural Gas	2,36
Алюминий	0,44
Медь	1,30
Никель	0
Олово	0
Палладий	0,98
Платина	0,64
Серебро	0,85
Цинк	0

Forex

	изм.%
Eur/Chf	0,12
Eur/Jpy	-0,12
Eur/Kzt	0,00
Eur/Rub	-0,92
Eur/Usd	-0,19
Usd/Chf	0,31
Usd/Jpy	0,08
Usd/Kzt	0,00
Usd/Rub	-0,70

Валютный обзор

Рынок нефти судорожно пытается нащупать дно, что продолжает оказывать давление на сырьевые валюты: австралийский, новозеландский и канадский доллар обновляют минимумы против доллара США. Европейская валюта продолжает оставаться заложником негативной экономической статистики. Фунт также не выглядит перспективной валютой, так как традиционно следует за евро, подливают масла и слухи о выходе Великобритании из Евросоюза

Сергей КОЗЛОВСКИЙ, руководитель аналитического отдела Grand Capital

Рубль

Российский рынок в понедельник уже предсказуемо двинулся вслед за ценами на нефть, которые, понизившись, оказали давление в том числе и на рубль. В последнее время рубль вновь «ходит» за нефтяными ценами, как привязанный, поэтому неудивительно, что пара доллар США/рубль к завершению российской торговой сессии выросла на 2,04%, до 79,61 рубля за доллар. Можно предположить, что если цена на нефть марки Brent удержится у уровня в $32,00, это может оказать поддержку рублю против доллара США и евро. Но пока этот сценарий выглядит весьма условным.

Фунт

Весьма условным пока выглядит и выход Великобритании из Евросоюза. Однако если это произойдет, пара евро/британский фунт вырастет к 0,8300, что является средним уровнем с 2009 года, а пара фунт/доллар США упадет до 1,2000. Прогноз, конечно, более чем радикальный, но и сам факт реальности выхода пока выглядит теоретическим. Альтернативный сценарий – Великобритания остается в составе ЕС, в таком случае пара евро/фунт к концу года будет торговаться в районе 0,7000, тогда как пара фунт/доллар будет стремиться к 1,5200. В частности, негативные эффекты от выхода будут включать: снижение капиталовложений компаний, резкую остановку потока капитала, большой дефицит текущего счета платежного баланса, а также (в качестве самого крайнего проявления негативного влияния) краткосрочное падение ВВП на 1–2%.

Евро

Что касается евро, как было отмечено ранее, негативная статистика остается ключевым негативным фактором, довлеющим над котировками валют. Из последнего – индекс настроений в деловых кругах Германии Ifo в январе упал до 107,3 после пересмотренного показателя декабря 108,6, достигнув самого низкого уровня с февраля 2015 года. Индекс настроений в обрабатывающей промышленности достиг 12-месячного минимума на фоне «ухудшения экспортных перспектив» машиностроительной и автомобильной отраслей, сообщили в Ifo. Настроения в строительной сфере тоже стали более пессимистичными. Если добавить факт гегемонии доллара США на валютном рынке, по паре евро/доллар уровень 1,0600 выглядит логичным уровнем в ближайшие недели.

На фоне ситуации на сырьевых рынках и последних действий финансовых властей США еще не так давно казалось, что заседание Федеральной резервной системы США, которое состоится на этой неделе, не является таким уж важным событием. После первого повышения процентных ставок в декабре рынки ожидали, что ФРС в январе не изменит денежно-кредитную политику, но обозначит, как это бывало ранее не раз, готовность к новым повышениям ставок в будущем.

Теперь, после нескольких недель сильнейшей волатильности на рынках многие инвесторы надеются на то, что ФРС пересмотрит свои планы. Возвращение внимания к действиям ФРС показывает то, что осознают лишь немногие, включая регулятор: ФРС является одной из ключевых причин резкого падения на рынках, а риск рецессии при этом растет, хотя и является невысоким.

Как повышение ставки на 25 базисных пунктов (единственное, что пока осуществила ФРС) может обвалить рынки, не говоря уже о том, чтобы столкнуть экономику США в рецессию? Опасения рынков по большей части связаны с Китаем, развивающимися рынками и нефтью, что мало затрагивает ФРС.

Однако политика ФРС никогда не работает обособленно или даже по большей части за счет краткосрочных процентных ставок. Вместо этого она оперирует посредством комплекса финансовых условий: цен на акции, доходности корпоративных облигаций, цен на сырьевые товары, валютных курсов и, что самое важное, хотя наиболее сложное в оценке, склонности к риску.

Доллар

Говоря об оценке риска, еще раз отметим, что так называемые валюты фондирования, и прежде всего доллар США, останутся тихой гаванью в период повышенной волатильности. Уже обозначенная слабость сырьевых рынков оказывает дополнительную поддержку американской валюте, что однозначно позволяет делать ставку на продолжение укрепления доллара США как минимум до конца 1-го квартала текущего года.

Инвестидея

Оборона превыше всего

Международный разработчик металлических продуктов и сплавов Carpenter Technology Corp показывает хорошие результаты деятельности. На фоне активного спроса на военную технику аналитики рекомендуют обратить внимание на акции компании, ожидая доходность по акциям 84%.

Леонид МАТВЕЕВ, ведущий эксперт инвестиционного департамента «Альпари»

– Расскажите подробнее о деятельности компании.

– Carpenter Technology Corporation производит и реализует нержавеющие стали, титан и специальные металлические сплавы, а также сложные керамические и металлические литые товары для различных секторов. Структура выручки компании диверсифицирована по секторам: 52,63% – аэрокосмическая и оборонная промышленность США, 9,01% – энергетический сектор, 10,30% – транспортный сектор, 7,04% – медицинский сектор, 21,02% – потребительский сектор.

– Какие факторы влияют на рост акций компании?

– Большая доля (более 50%) продукции компании (специальные металлические сплавы) используется для производства американской военной техники, рост спроса на которую продолжает стимулировать значительные расходы США на оборону (особенно на высокотехнологичную военную технику).

Сохраняющаяся напряженность на Ближнем Востоке способствует увеличению военного присутствия стран НАТО в регионе. Власти США активно обсуждают с другими членами НАТО увеличение военных расходов. Рост спроса на американскую военную технику не только со стороны США, но и со стороны других стран также будет стимулировать рост акций компании. На текущий момент США являются крупнейшим экспортером вооружения в мире (с долей более 50% глобального рынка вооружений).

– Каковы показатели деятельности?

– Компания демонстрирует стабильно хорошие результаты деятельности, положительную чистую прибыль за более чем десятилетний период. Отношение чистой прибыли к выручке с начала 2015 года составляет в среднем 3,4%. Отношение показателя EBITDA к выручке с начала 2015 года составляет в среднем 12,2%. Стабильные положительные денежные потоки от операционной деятельности. Рентабельность инвестированного капитала – 3,95%. Рентабельность активов – 1,84%. Что касается финансовых показателей, то в третьем квартале 2015 года рост чистой прибыли составил 19,4% г/г, показатель EBITDA вырос на 10% г/г, выручка от поставок сектору аэрокосмической и оборонной промышленности США выросла на 3% г/г, а выручка от поставок транспортному сектору выросла на 19% г/г. Компания имеет хорошее кредитное качество (рейтинг «BBB» от S&P, «Baa3» от Moody's со стабильным прогнозом) и низкий уровень долговой нагрузки: совокупный долг/совокупные активы – 20,89%, совокупный долг/EBITDA – 2,6, чистый долг/EBITDA – 2,3.

– Каковы рекомендации по акциям для инвесторов?

– Цена на акции Carpenter Technology Corp находится вблизи нижней границы канала долгосрочного восходящего тренда. Ожидаемая цена акции уже в 2016 году составляет $51 (ожидаемый рост – более 90%). Минимальный объем инвестиций – от $4600. Срок инвестирования – до 17 июня 2016 года, ожидаемая доходность – более 84% годовых.

ДЕЙСТВУЮШИЕ ЛИЦА

Моджтаба ДАМИРЧИЛУ

Чрезвычайный и полномочный посол Исламской Республики Иран в Республике Казахстан

Родился 21 декабря 1968 г.
Образование:
– магистратура «Международное право»;
– бакалавриат «Международные отношения».
Карьера:
1994 г. – приступил к работе в МИД Исламской Республики Иран;
1994-1996 гг. – работал в отделе по делам Организации экономического сотрудничества (ОЭС) в МИД ИРИ;
1996–2000 гг. – первый секретарь Посольства Исламской Республики Иран в Азербайджанской Республике;
2000–2002 гг. – советник в Департаменте стран СНГ МИД ИРИ;
2002–2004 гг. – заместитель руководителя Секретариата по вопросам Каспийского моря МИД ИРИ;
2004–2006 гг. – руководитель Секретариата по вопросам Каспийского моря МИД ИРИ;
2006–2010 гг. – чрезвычайный и полномочный посол Исламской Республики Иран в Грузии;
2010–2014 гг. – руководитель Секретариата по вопросам Каспийского моря МИД ИРИ;
2014 г. (май)–по настоящее время – чрезвычайный и полномочный посол Исламской Республики Иран в Республике Казахстан.

Казахстанские компании вкладывают инвестиции в добычу золота и поставки зерна

Тегеран недавно заявил о начале активного сотрудничества и переговоров с Астаной. В беседе с «Къ» уполномоченный посол Моджтаба Дамирчилу рассказал об уже достигнутых договоренностях с властями и местным бизнесом, об участии Ирана в ЭКСПО-2017, а также как теперь представляется партнерство с Казахстаном уже в составе ЕЭП.

Гульмира САРБАСОВА

Моджтаба Дамирчилу: «То, что после снятия санкций, иностранные компании ринулись к нам, вовсе не означает прекращение сделок с соседними странами»

– Г-н посол, как вы оцениваете столь значимое событие для иранского народа?

– Мы стали свидетелями окончания ненужного кризиса. Атомная деятельность Ирана будет продолжена. Будут выработаны механизмы контроля. Санкции будут сняты. Это историческое событие показало, что переговоры могут быть действенными. Снятие санкций стало доказательством того, что в атмосфере сотрудничества, уважения и согласия можно устранить даже самые сложные проблемы

– Каковы перспективы добычи нефти после снятия санкций?

– В течение года Иран намерен вернуть прежние объемы добычи нефти. До введения санкций Иран производил до 4 млн баррелей нефти в сутки, 2 млн 100 тыс. баррелей из которых экспортировал за рубеж. После наложения санкций Иран сократил добычу нефти до 1 млн баррелей. Сейчас в Иране производится примерно 3 млн баррелей. В течение шести месяцев планируется нарастить объем на экспорт до 500 тыс. баррелей, а в течение года с увеличением до 1 млн вернуться к досанкционному объему – 2 млн 100 тыс. баррелей в сутки.

– Скажите, каким был самый большой объем добычи нефти за всю историю Ирана?

– Это было в 1978 году – 6 млн баррелей в сутки.

– Вопрос о нынешнем ценовом дне на рынке нефти – какую стоимость Иран для себя рассматривает как комфортную?

– Разумеется, Иран, как страна производитель нефти, желает, чтобы цена нефти возросла, особенно в нынешних условиях, когда нуждается в привлечении технологий и иностранных инвестиций. Для Ирана продажа нефти по нынешней цене $29 за баррель – рентабельна. Себестоимость добычи нефти на суше составляет порядка – $10 за баррель. Естественно, Иран будет иметь пользу от повышения цен на нефть. Но пока повышение цен на нефть не имеет перспектив.

С одной стороны, объемы производства превышают объемы потребления, а также на рынке уже существуют большие объемы ресурсов. Экономический рост в мире тоже падает. Все это не в пользу цен на нефть. Если ОПЕК не примет решение о снижении объема добычи нефти, то они и дальше будут падать. Не стоит забывать, что существует много экономических факторов влияющих на данную сферу, иногда наблюдаются политические факторы и политические интересы некоторых стран.

– Г-н посол, как вы оцениваете отношения Ирана и Казахстана в настоящее время? В каких областях вы видите потенциал?

– К счастью, между Ираном и Казахстаном на протяжении более чем 25 лет сложились очень хорошие отношения во всех сферах, о чем свидетельствует визит президента Ирана в Казахстан и два визита президента Казахстана в Иран. А также встречи на высшем уровне в рамках международных заседаний, которые были совершены на протяжении двух последних лет. По причине санкций и ограничений, которые существовали в сфере банковских операций, отношения не имели должного развития, как хотелось бы, надеемся, что с устранением санкций мы будем свидетелями развития отношений. Хотим развивать их не только в торговой, но и в других сферах.

Помимо торговой сферы, мы заинтересованы в сотрудничестве в сельскохозяйственной, горнодобывающей, в сфере транспорта, туризма и инвестиций. Существуют хорошие предпосылки для развития сотрудничества в плане транспортировки по железнодорожным и морским путям, также недавно были заключены соглашения по воздушному направлению.

– В каком состоянии находится иранская экономика? Многолетние санкции, обычно, не проходят без последствий…

– Иран прилагал усилия для того, чтобы свести к минимуму негативные последствия от санкций. В любом случае, мы не можем отрицать, что негативных последствий не было. Помимо военной и ядерной сферы, санкции коснулись банковской, транспортной, судоходства, страхования и нефтяного сектора. Санкции тормозили торговлю Ирана с другими странами. В страну не поступали технологии и инвестиции. В некоторые периоды Иран оказывался в сложных ситуациях. И страна столкнулась со всем этим, потому что экономика была привязана к доходам от экспорта нефти. Но Иран, благодаря правильному управлению, смог свести их до минимума. Для понижения зависимости от нефтяных доходов было уделено особое внимание на не нефтяные секторы экономики. Были сделаны усилия для того, чтобы использовать внутренние ресурсы для того сырья, которое напротив, завозилось к нам из-за рубежа.

Это очень важный момент – борьба с санкциями являлась для нас умным процессом.

И одной из причин отмены санкций было то, что западные страны поняли: приостановить ядерную программу не удастся. Здесь надо отметить, что была очень важна поддержка руководства страны и программы правительства своим народом. В итоге, если у нас и были какие-то барьеры в привлечении технологий в страну, то они устранены. Продолжен процесс снижения зависимости от нефтяных доходов.

Были предприняты меры по недопущению использования нефтяных доходов для текущих расходов в бюджет. Планируется перечислять их в Фонд национального развития, которые в соответствии со специальными правилами будут использоваться для развития страны. Следующий важный момент – продолжение процесса по увеличению производства не нефтяных секторов, снижение зависимости экономики страны от мировых ударов и шоков. Для этого мы продолжаем сотрудничество со всеми странами. То, что сейчас после снятия санкций, иностранные компании ринулись к нам в страну для заключения сделок, вовсе не означает прекращение сделок с соседними странами.

– С Ирана снимаются санкции, и ваша страна ведет активный диалог с США. Идет много споров, как это повлияет на отношения Тегерана и Москвы. При этом, Казахстан входит в состав ЕЭП и не секрет, что Россия влияет на экономику Казахстана практически напрямую. Как вы оцениваете риски для казахстанско-иранских отношений в случае конфликтной ситуации между Тегераном и Москвой?

– Мы, как и прежде, продолжаем укреплять отношения с Казахстаном и Россией. После снятия с нас санкций мы не хотим их ослабления. Без того многие сферы сотрудничества тормозились в известный период, и их можно развивать после снятия санкций. Создана рабочая группа для рассмотрения вопроса подписания соглашения по свободной торговле между Ираном и ЕАЭС. И, безусловно, отношения будут развиваться с Россией, и обе стороны в этом заинтересованы. У нас заключены многочисленные соглашения по экспорту молочной, сельскохозяйственной, животноводческой продукции.

Подчеркну, что Иран заинтересован в экспорте своей продукции в Россию и одним из условий является то, чтобы Иран не допускал реэкспорт туда турецких товаров. Часть иранского товара может транспортироваться через Казахстан в Россию потому, что некоторые российские города через территорию вашей страны нам ближе и транспортные расходы меньше. Заинтересованность такая есть, так же, как и стремление между Казахстаном и Ираном осуществлять поставки в третьи страны. По этой теме велись переговоры. Не думаю, что тут могут быть какие-то риски. Мы с Москвой ведем диалог в дружном русле. А с Казахстаном у нас отдельные от России дела.

– Вам уже удалось достигнуть конкретных шагов и договоренностей в экономических отношениях с нашим правительством? Если – да, то в каких? В каких сферах идут переговоры?

– У нас имеется дорожная карта по экономическому сотрудничеству в торговле, сельском хозяйстве, промышленности. В этом документе мы выявили сферы сотрудничества и для их реализации предусмотрены хорошие меры. Для исполнения документа была организована работа нескольких делегаций из обеих стран, а в таких сферах, как горнодобывающая и сельскохозяйственная, договоренности уже достигнуты. И мы надеемся, что в целом, план будет реализован.

Также создана межправительственная комиссия по сотрудничеству двух стран в экономической, научно-технической и культурной сферах, заседания которой проводятся на регулярной основе. Через несколько дней Иран посетит большая казахстанская торговая делегация. В рамках этого визита более 100 представителей казахстанских компаний встретятся со своими иранскими коллегами. Также будут проведены встречи между ответственными руководителями двух стран, которые помимо рассмотрения реализации ранее достигнутых договоренностей, обсудят новые сферы сотрудничества.

– Планируется ли сотрудничество в атомной энергетике?

– В атомной энергетике на основе договора Ирана и группы «5+1» созданы предпосылки для сотрудничества со всеми странами и в рамках международного права, которое будет контролироваться МАГАТЭ. Если это будет экономически и технически выгодно обеим странам, то все возможно.

– В российской прессе прошла информация о том, что российско-иранские сделки будут проводиться не в долларах, а национальной валюте. Так ли это? И есть ли такие договоренности с нашей страной?

– Между Ираном и Россией достигнута договоренность, что некоторые из сделок будут проводиться в национальной валюте, но не выработан механизм осуществления. Естественно, что с учетом того, что обе страны заинтересованы в увеличении объемов товарооборота, они будут использовать национальную валюту. С экономической точки зрения, использование нацвалюты является более реальным, так как позволяет избежать тех проблем, которые возникают у многих, когда они зависят от валюты третьих стран.

Конечно, в рамках программы борьбы с кризисом Казахстан делает акцент на укреплении национальной валюты, и возможность использования тенге в международных торговых сделках, в частности с Ираном, можно рассмотреть как один из путей укрепления тенге. Например, если во время торговых сделок Иран будет покупать тенге по курсу Национального банка, это укрепит тенге.

– Это реально?

– Если будет выработан механизм, то вполне.

– Очень мало информации о частных казахстанских инвестициях в Иран. Располагаете ли вы цифрами, о каких вложенных суммах в вашу экономику можно сейчас говорить? И как вы оцениваете интерес местного бизнеса к инвестициям в Иран?

– Некоторые казахстанские компании вкладывают инвестиции в добычу золота в Иране и поставки зерна. И существует также заинтересованность в транзите казахстанской продукции через Иран в другие страны. В Казахстане иранские компании инвестируют в сельскохозяйственную и горнодобывающую сферы. Ввиду понижения курса тенге, наши компании заинтересованы в еще большем инвестировании и в участии в приватизационных проектах Казахстана. Учитывая, что товарооборот между Китаем и Ираном в настоящее время составляет $40 млрд, и в ближайшие 10 лет намерены увеличить его до $600 млрд – часть объема будет осуществляться транзитом через Казахстан.

– В каких сферах экономики казахстанские бизнесмены проявляют интерес при вложениях?

– Из Казахстана в Иран идет, в основном, зерновая продукция и сталь. Грузопоток идет морским, железнодорожным путем и автоперевозками. Казахстанские компании интересует производство строительных материалов, транзит, драгоценные металлы.

– Планируется ли участие иранского бизнеса в ЭКСПО-2017? Если – да, то в каких масштабах?

– В отношении ЭКСПО-2017 два месяца назад в Иране побывал комиссар, г-н Жошибаев. Он подписал договор с иранской стороной об участии наших компаний в выставке. В Иране назначен представитель, который будет координировать действия иранских компаний-участниц выставки. Это г-н Эсвахбуди, заместитель министра промышленности, горнодобывающей отрасли и торговли Ирана.

На данный момент ведутся переговоры по обустройству выданного нам павильона. Мы сейчас работаем с компаниями, которые проявили заинтересованность в участии. Будем заниматься привлечением туристов из нашей страны для посещения данной выставки. Сейчас над этим работают две туристические компании, они готовят материалы по выставке. На данный момент этим компаниям пока только выдано разрешение от Туристической ассоциации Ирана – соответствующий сертификат на туристическую деятельность по привлечению иранских туристов на ЭКСПО. Так как тема выставки – зеленая энергетика, отмечу, что в этой тематике заинтересован и Иран, поскольку много инвестировал в данную сферу и нам выгодно продвижение зеленой энергетики.

– Совпадают ли взгляды Тегерана и Астаны по сирийскому конфликту? Много ли иранцев поддерживают политику Башара Асада?

– Вопрос «кто будет править в Сирии» – чисто сирийский вопрос, и никакая страна не имеет права навязывать свое желание народу Сирии. Нынешняя ситуация там такая, что группа террористов создала в стране нестабильность и небезопасность. В результате террористических действий 4,5 млн людей стали беженцами, более 200 тыс. погибло, страна понесла более $250 млрд ущерба. Я думаю, что задача международного сообщества остановить этот процесс путем борьбы с терроризмом. Первое действие – необходимо остановить террористов, второе – необходимо создать политическую атмосферу в стране, для участия всех сторон конфликта, чтобы провести выборы. В этом вопросе у нас общие взгляды. Обе страны призывают к борьбе с терроризмом и решению проблемы путем мирных переговоров. Нужно обеспечить стабильность в обществе и проявить уважение к воле народа, который сам должен избрать то руководство, которое считает нужным. И по этому вопросу у нас единая с Казахстаном позиция.

– Насколько известно, Иран поддерживает вмешательство России в сирийский конфликт? Скажите, почему?

– Иран поддерживает любые действия в борьбе с терроризмом и усилия, прилагаемые за мирное разрешение проблем. Эти действия должны быть законными, и должны проходить в рамках международного права. Военные действия России в Сирии были проведены по просьбе сирийского законно-избранного руководства, и в соответствии с резолюцией ООН.

– Если вернуться к вопросу о добыче нефти. Как вы оцениваете свой потенциал по увеличению добычи, особенно с учетом снижающегося спроса? И о каких политических причинах шла речь?

– У Ирана в планах вернуться к досанкционным объемам в течение одного года. Объем добычи нефти стран участников ОПЕК определяется согласно квоте страны-производителя. На данный момент объем у них выше той квоты, которая должна быть. Иран хочет, чтобы те, кто добывают больше своего объема, соблюдали свою квоту. Цена на нефть стала падать с июня 2014 года и равнялась тогда $115, сегодня она меньше $30 – в четыре раза понизилась цена, и существует много причин снижения нефти в последние полтора года. Падение цены нефти произошло в течение полутора лет, в то время, когда Иран производил меньше тех объемов, чем он должен был производить. Объем производства высок как среди стран участников ОПЕК, так и среди стран, которые в ней не состоят.

Также существуют политические причины, когда некоторые страны увеличивают свое производство. Несмотря на то, что цена на нефть снизилась, эти страны готовы производить и продавать ее ниже себестоимости, причиняя ущерб и себе, и другим. Мы считаем, что Иран и Казахстан, как страны производители нефти, учитывая ущерб, наносимый от снижения цены на нефть, могут сотрудничать в установлении баланса на рынке. В противном случае, вследствие данного процесса рынок всегда будет нести потери, хотя, как мы знаем, нефтяная сфера развивается благодаря инвестициям.

– Спасибо за столь содержательную беседу!

КАРЬЕРА И МЕНЕДЖМЕНТ

В выжидательном режиме

Рынок труда

Шторм, бушующий в казахстанской экономике, вынуждает действующие на рынке компании потуже затягивать пояса, дабы остаться наплаву. Причем урезание бюджета во многих случаях происходит за счет оптимизации штата. По данным Министерства здравоохранения и социального развития, в 2015 году под сокращение попали 13,5 тыс. казахстанцев, что в 3,7 раза больше, чем годом ранее. Так как начало 2016 года в Казахстане ознаменовалось дальнейшим ослаблением курса тенге, не возникает сомнений в том, что компании продолжат жить в условиях повышенной экономии. Что это может означать для рынка труда, «Къ» выяснил у нескольких экспертов.

Павел АТОЯНЦ

Наблюдая ситуацию в первые недели нового года, директор рекрутинговой компании Antal Kazakhstan **Анна Ковинская** отмечает, что большинство работодателей остаются в выжидательной позиции. Свежие вакансии появляются, но чаще они связаны с заменой сотрудников, а не с расширением штата. Многие международные компании пока не планируют сокращений, но и набор новых сотрудников приостановили. Продолжается отток иностранной рабочей силы, объяснимый тем, что экспатам, заинтересованным в долларовых заработках, теперь невыгодно работать в Казахстане. По этой причине в разных секторах освобождаются управленческие позиции, что открывает хорошие возможности локальным менеджерам.

Основатель Optimum Recruitment & Executive Search **Салтанат Абильтаева** не заметила большого количества сокращений с начала года. Она обратила внимание на другое – руководство компаний, понимая, что первая половина января, как правило, «сонная», отпускало своих сотрудников в неоплачиваемые отпуска в первой половине месяца, пытаясь хоть таким образом сэкономить и уменьшили расходы. Сейчас эти люди вышли на работу. Вообще, по словам эксперта, говорить в настоящее время стоит не столько о сокращении персонала, сколько о практически отсутствующей потребности в наборе новых сотрудников.

«Компании обходятся имеющимся персоналом, проводя ротации, обеспечивая дополнительную нагрузку на работающих сотрудников. Сегодня для многих компаний сама возможность сохранить персонал – уже в некотором роде достижение», – говорит эксперт.

Сократить или сохранить

По словам Анны Ковинской, в Казахстане в нынешнее кризисное время большинство сокращений происходит в IT-консалтинге, ритейле и нефтегазовом секторе. При этом, если говорить в общем, рабочие места чаще теряют сотрудники, выполняющие в компании так называемые support-функции, – персонал административных отделов, представители отделов HR, бухгалтерии и маркетинга.

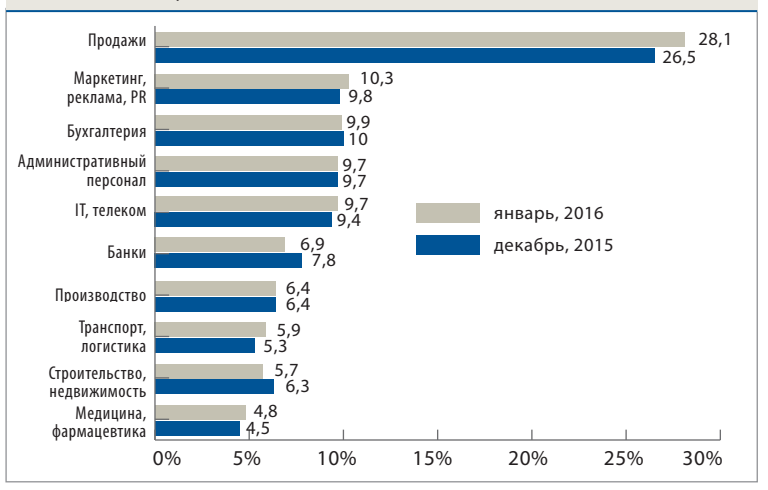
Фокусируясь на сокращениях, Салтанат Абильтаева отмечает, что, как и следовало ожидать, компании в первую очередь избавляются от неэффективного персонала, к коему в большинстве случаев относятся либо молодые специалисты, либо пришедшие последними в компанию. Так как компании научились применять техники оценки эффективности персонала, причиной увольнения часто может быть и низкий KPI.

«Все мы стали свидетелями сокращений армии государственных служащих. Менее востребованы в кризис банковские сотрудники, в частности те из них, кто по функционалу имел отношение к выдаче кредитов. Исторически в такие периоды хуже себя чувствуют маркетологи, специалисты в области PR. В связи с тем, что тенге девальвировал более чем в два раза, нехорошо и туристической отрасли, где падение потребительского спроса произошло почти в два раза. Наверное, сложно говорить, что у нас есть автоиндустрия, но обычно в кризис автомобильная отрасль тоже находится не в лучшей форме. Лучше чувствует себя рынок низового ритейла. В частности, сетевые магазины класса «масс-маркет минус» со средним чеком 7 000 тенге. Поскольку людям необходимо время от времени обновлять гардероб, хотя бы со сменой сезона, сетевики уже почувствовали приток покупателей. Проще говоря, люди стали покупать более дешевую одежду. Также в кризисное время достаточно неплохо чувствует себя фармацевтический рынок, особенно те компании, продукция которых помогает в лечении инфекционных заболеваний, заболеваний, носящих эпидемический характер», – осветила ситуацию основатель рекрутингового агентства Optimum Recruitment & Executive Search.

Отвечая на вопрос о наиболее востребованных кадрах, Салтанат Абильтаева к таким отнесла эффективных специалистов по продажам, специалистов в области бухгалтерского учета, комплексных IT-решений. По ее наблюдениям, периодически возникает спрос на GR-специалистов.

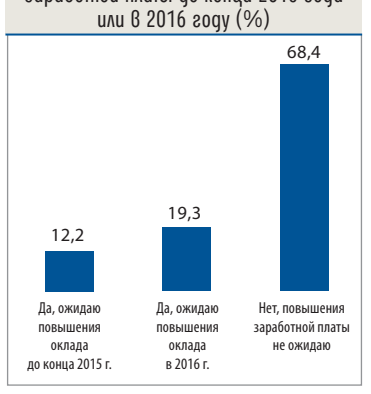
По данным PR-специалиста «HeadHunter Казахстан» **Лидии Стояловой**, с 1 по 22 января 2016 года на hh.kz было размещено порядка 10 тыс. вакансий. Из них максимальное количество было зарегистрировано в таких областях, как «Продажи» (на 1,6% выше, чем в декабре 2015 года), «Маркетинг, реклама, PR» (выше на 0,5%), «Бухгалтерия, финансы предприятия» (выше на 9,9%), «Административный персонал» (выше на 9,7%), «Информационные технологии, интернет, телекоммуникации» (выше на 9,7%). Дополнительно специалист указала на то, что заметно меньше вакансий стали предлагать в отрасли строительства и недвижимости, где оживление обычно происходит в весенне-летний период.

Отрасли с максимальным количеством вакансий (%)

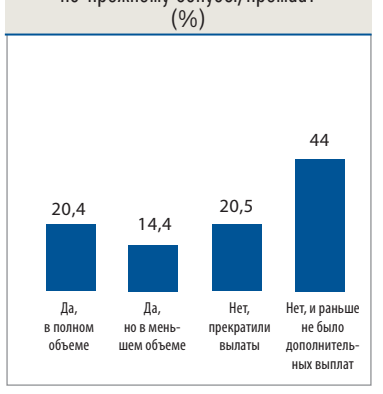


Сравнение январь 2016 и декабрь 2015, источник: hh.kz

Ожидание по повышению заработной платы до конца 2015 года или в 2016 году (%)



Выплачивает ли компания вам по-прежнему бонусы/премии? (%)



Расстаться с пользой

HR

Собеседования при увольнении могут быть полезными работодателю и его бизнесу. Возможно, компания теряет хороших сотрудников, а причина этого продолжает культивироваться. Однако подобные инструменты многие казахстанские предприятия считают бесполезными.

Гульжанат ИХИЕВА

В мире широко применяются такие инструменты HR, как аутплейсмент, помогающий уволенному сотруднику сориентироваться на рынке труда, и выходное интервью, которое должно обеспечить мирное расставание с сотрудником, поясняет генеральный директор компании IPSUM, занимающейся психологией менеджмента в бизнесе, **Александра Гросс**. Однако казахстанский бизнес пока не утруждает себя такими обязательствами.

Что касается «прощального интервью», по словам директора рекрутинговой компании Antal Kazakhstan **Анны Ковинской**, его польза в том, что оно позволяет получить хорошую обратную связь по многим важным для компании вопросам.

«Иногда у руководства замыливается взгляд, и, например, осознать, что способы мотивации персонала, которые считались эффективными, перестали работать, можно только через мнение со стороны уходящего сотрудника. Верное понимание причин ухода человека из компании помогает предотвращать такие ситуации в дальнейшем и создавать более комфортные условия для работы остающихся сотрудников. К тому же, такое интервью помогает наладить отношения между компанией и увольняющимся человеком и «расстаться друзьями», – считает г-жа Ковинская. Хотя могут быть сложности в том, что не все сотрудники готовы быть до конца искренними на «прощальном интервью», особенно в ситуации, когда сотрудник не увольняется сам, а его сокращают.

Тем не менее, как считают эксперты рынка, цель такого интервью, в том числе, не оставлять у уходящего сотрудника отрицательного впечатления обо всей компании в целом.

По словам руководителя департамента HR юридической фирмы Grata **Зульфиры Бугровой**, сегодня номинально выходное интервью присутствует в 80% крупного бизнеса в Казахстане, а в малом и среднем бизнесе около 30% компаний его формально проводят.

«Уверена, что большинство организаций в стране не знают, что такое интервьюирование на выходе. Бывает, что небольшое ТОО берет специалиста на работу, как говорится, по знакомству. И когда этот специалист уходит, руководству причина ухода, в общем-то, известна. И нет смысла тут этому руководителю бизнеса садиться и разговаривать с увольняющимся сотрудником. К тому же, на предприятиях малого и среднего бизнеса HR-службы как таковой нет, в лучшем случае есть кадровик, который оформляет документы сотрудников. А в большинстве случаев все перекладывают на бухгалтеров или на тех же офис-менеджеров, которые могут оформить какие-то приказы, – но не больше», – говорит г-жа Бугрова.

Аутплейсмент, по словам Александры Гросс, в Казахстане также практикуют только в больших городах лишь крупные компании с определенной долей иностранного капитала, а в регионах пока с таким термином даже не знакомы. Более того, по мнению эксперта, уровень стресса при увольнении сотрудников в казахстанских компаниях теперь может увеличиться – вступивший в силу с нового года Трудовой кодекс в обновленной редакции создает тому возможность.

«Раньше, для того, чтобы уволить сотрудника, нужны были более веские основания. К примеру, несколько выговоров, доказательство того, что сотрудник не справляется с возложенными на него обязательствами. Сейчас не составляет труда уволить сотрудников. Новый Трудовой кодекс ухудшил положение работника – человека могут уволить, не имея никаких оснований на это, просто сославшись на ухудшение экономической ситуации в стране», – считает эксперт.

SMM-менеджеры сдают позиции

Маркетинг

В тренде казахстанских компаний свои задачи по маркетинговым коммуникациям ставить исключительно перед социальными медиа. При этом наблюдается редкий случай, когда спрос на специалистов сильно разнится с качеством предложения уже долгое время.

Карина НУРТАЕВА

С начала 2015 года по 26 января 2016 года на hh.kz было размещено 376 вакансий для SMM-специалистов (SMM-менеджеров). Каждая четвертая вакансия (24,5%) была размещена компанией, работающей в отрасли СМИ, маркетинга, рекламы, BTL, PR.

22,1% предложений о работе для SMM-специалистов опубликовали IT-компании. Образовательные учреждения также оказались в числе тех, кто предлагает работу SMM-специалистам – 7,4% вакансий принадлежат им. По 6,6% предложений о работе для SMM опубликовали организации, задействованные в сфере розничной торговли и оказывающие услуги населению.

Однако, как отмечают участники рынка, можно наблюдать случай, когда спрос на специалистов сильно разнится с качеством предложения уже долгое время.

«В рекламных и интернет-агентствах, аналитику по которым мы собирали в 2015 году, не было действительно профессионалов. Они даже не могли объяснить заказчику, что SMM – это работа с лояльностью клиентов и она не приносит прямых продаж, только направляет к ним», – рассказывает ведущий специалист интернет-агентств Staarter.com и Goodweek.kz **Анна Караванская**. По ее словам, люди, которые прошли через их агентства в 2015 году на должность SMM, как кандидаты, не обладали знаниями в области построения стратегий. У них отсутствовали знания по работе с клиентами через SMM, также не было понятия об уникальности контента. Специалисты по SMM в большей части копируют чужие тексты и картинки вставляют в группы.

В Казнете на первом месте по числу пользователей является российская социальная сеть ВКонтакте, затем Одноклассники, Facebook, Twitter и так далее. Однако большим спросом среди заказчиков пользуется Facebook и Instagram, поясняет специалист Internet marketing Kazakhstan **Нурбол Есенсариев**, данные соцсети очень стремительно растут и еще имеют тенденцию ускорения. По его словам, рынок качества услуг в Казахстане улучшается, но медленно. Простое создание коммерческой группы и ее продвижение через посты скаченные с других источников уже не будут приносит результатов, так как Интернет переполнен копированным контентом, нужно писать свой материал и отдельно нанимать журналистов, поясняет он.

Анна Карнавская также обращает внимание на то, что украинские и российские специалисты в 2014 году активно вошли на рынок, но не сумели удержаться. Объясняется все просто менталитетом бизнеса – это физическое присутствие. Если вас не могут видеть, не могу приехать к вам в офис, то агентства как такого не существует.

При этом спрос на SMM-специалистов будет увеличиваться, так как в Social media marketing наблюдается интерес к продвижению личного бренда.

Нурбол Есенсариев поясняет, что сейчас с развитием социальных сетей людям стало интересно следить, читать не коммерческие группы и сообщества, а представителей этих брендов, в частности людям любопытна в первую очередь личная жизнь, и только после – профессиональная сторона. С развитием и популярностью профиля появляется доверие к бренду, поэтому это положительно сказывается на росте продаж.

В целом, по данным аналитики агентств Staarter.com и Goodweek.kz, в Казахстане из 100% SMM-щиков, лишь 2% действительно грамотные специалисты. Они не только скажут, как вести рекламную кампанию и что вы получите в результате, но и сумеют отговорить от необдуманных трат.

Маленькая победа шахтеров

Профсоюз

С момента проведения резкой девальвации в Казахстане, шахтеры АО «АрселорМиттал Темиртау» ведут борьбу за улучшение своего финансового положения с собственным руководством. Оно же до сих пор отклоняло их просьбы, ссылаясь на то, что кризис охватил мировые рынки сбыта. И все-таки на днях шахтерам удалось выиграть, по крайней мере, одну из битв. Темиртауский суд обязал компанию выплатить рабочим основных профессий долги по зарплате, составившие более 100 млн тенге.

Павел АТОЯНЦ

Конкретно, речь идет о надбавке в размере 30% за вредность производства, которую в течение семи лет получали горнорабочие очистного забоя, проходчики, подземные электрослесари, горномонтажники и машинисты горновыемочных машин. Договоренность о таких выплатах была достигнута между профсоюзом угольщиков «Коргау» и компанией «АрселорМиттал Темиртау», в результате чего был введен повышающий коэффициент 1,3. В сентябре 2015 года этот вид выплат шахтерам был прекращен.

«За месяц до этого компания «АрселорМиттал Темиртау», не сумев договориться о понижении фонда оплаты труда на 25%, решила убрать коэффициент 1,3. Она в одностороннем порядке разорвала наше соглашение от 2008 года. В связи с этим, 24 ноября, мы и подали иск в суд», – пояснил заведующий отделом правовой и технической инспекции труда профсоюза угольщиков «Коргау» **Андрей Лукин**.

Изучив дело, Темиртауский суд вынес решение в пользу профсоюза и шахтеров. Компания «АрселорМиттал Темиртау» обязана доначислить своим рабочим зарплату с учетом повышающего коэффициента 1,3. Хотя конкретной цифры в судебном документе не указано, несложные подсчеты позволяют сделать вывод, что речь идет о приблизительной сумме в 100 млн тенге. По словам Андрея Лукина, надбавки за вредность лишились 60 бригад угольщиков, в каждой из который в среднем работает по 60 человек.

Однако профсоюз уверен, что юристы АО «АрселорМиттал Темиртау» обжалуют решение Темиртауского суда. Председатель профсоюза шахтеров «Коргау» **Марат Миргоязов** считает, что даже если апелляционная инстанция оставит его в силе, шахтеры смогут получить деньги не раньше марта.

Также металлурги и шахтеры компании «АрселорМиттал Темиртау» просят поднять зарплату. Причем в профсоюзах, куда поступают их обращения, говорят, что основания для этого есть, поскольку падение курса тенге улучшило финансовые показатели компании за счет роста доходов от экспорта металла.

«Мы считаем, что есть возможность повысить зарплату. Компания давно говорила, что если 230 будет стоить доллар, то для нее это будет нормально и можно спокойно работать, а сегодня доллар уже 360! Я думаю, есть все основания удовлетворить нужды рабочих, но пока прогнозы делать не могу», – сказал Марат Миргоязов.

Между тем, в уклонении от повышения зарплаты компанию упрекнул и аким Темиртау **Галым Ашимов**, обращая внимание на то, что коллеги по цветной отрасли уже приняли решение о повышении оплаты труда своим работникам. Свою позицию по данному вопросу он выразил, отвечая на вопрос местных журналистов.

В самой компании приводят свои доводы, почему зарплата рабочим не может быть повышена в данное время. В письме, направленном в ответ на обращение профсоюзов и подписанном генеральным директором «АрселорМиттал Темиртау» **Виджаем Махадеваном**, говорится о многочисленных трудностях, с которыми столкнулся гигант черной металлургии.

«Девальвация тенге не решила всех проблем. Изменение в валютном регулировании – это правильный шаг, но это не решает всех вопросов. Регулирование валюты не влияет на уменьшение разницы в производительности предприятия по сравнению с российскими конкурентами, а также не решает проблем, которые мы в настоящее время испытываем с собственными сырьевыми активами из-за низкой цены на железную руду и уголь. Ситуация на рынке продолжает быть очень сложной. Кроме того, мы продолжаем претерпевать трудности с импортом стали на внутренний рынок Казахстана из Китая и России», – отмечается в письме.

В конце прошлой недели руководство компании «АрселорМиттал Темиртау» подписало приказ об индексации заработной платы на 6,8%, которая будет проводиться в два этапа: с 1 января и 1 июля. Однако председатель профсоюза шахтеров Марат Миргоязов подчеркивает, что требования профсоюзов заключаются не в индексации, а в реальном повышении зарплаты металлургов и угольщиков.

В 2015 году численность персонала компании «АрселорМиттал Темиртау» снизилась с 13 889 до 13 009 человек.

Компании и Рынки

WWW.KURSIV.KZ

№ 1 (630), ЧЕТВЕРГ, 28 ЯНВАРЯ 2016 г.

БАНКИ И ФИНАНСЫ: АКИШЕВ НЕ ЗНАЕТ, ЧТО БУДЕТ С КУРСОМ ТЕНГЕ ››› [стр. 8]

БАНКИ И ФИНАНСЫ: ДЕПОЗИТНАЯ ТРЕВОГА ОКАЗАЛАСЬ ЛОЖНОЙ ››› [стр. 9]

HI-TECH: МЕНЯЕМ ПЛАСТИНКИ ››› [стр. 11]

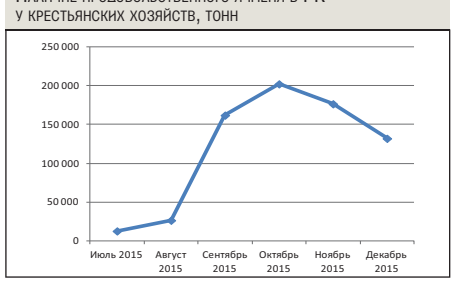
КУЛЬТУРА И СТИЛЬ: ЦИРК НУЖДАЕТСЯ В КАДРАХ ››› [стр. 12]

Наличие продовольственной пшеницы в РК у крестьянских хозяйств, тонн

Наличие продовольственной кукурузы в РК у крестьянских хозяйств, тонн

Наличие продовольственной необрушенного риса в РК у крестьянских хозяйств, тонн

Наличие продовольственного ячменя в РК у крестьянских хозяйств, тонн



Наличие продовольственного овса в РК у крестьянских хозяйств, тонн

«Иволга» складывает крылья

Убытки

Евразийский банк развития подал иск о признании банкротом агропромышленного гиганта ТОО «Иволга-Холдинг», принадлежащего Василию Розинову, одному из богатейших бизнесменов Казахстана по версии Forbes. Рассмотрение иска состоится 4 февраля в экономическом суде Костанайской области.

Элина ГРИНШТЕЙН

Заявление от Евразийского банка развития (ЕАБР) в суд поступило еще в декабре 2015 года. И это отнюдь не единственный иск по долговым обязательствам, предъявленный к компании в течение последних двух лет. Согласно открытым данным, за это время требования к холдингу предъявили порядка 30 кредиторов. Так, например, Сбербанку дочерние компании «Иволги» задолжали в сумме около 1,1 млрд рублей. Россельхозбанк оценивал задолженность холдинга в 139,4 млн. рублей. А самый крупный иск поступил от Royal Bank of Scotland и составил $296,6 млн.

Кстати говоря, личное состояние генерального директора и собственника ТОО «Иволга-Холдинг» Василия Розинова оценивается в $329 млн. В 2015 г. предприниматель занял 19-е место в рейтинге 50 богатейших бизнесменов Казахстана по версии Forbes.

Эксперты видят причины бедственного положения «Иволги» не только в закрытии в 2009 г. внешних рынков финансирования, падении цен на пшеницу или неурожае. Так, например, аналитики группы компаний «ФИНАМ» говорят о пробелах в управлении: «Судя по всему, основные проблемы компании обусловлены не только сложной экономической конъюнктурой, но и некачественным менеджментом. В частности, исходя из информации в СМИ, до последнего оттягивалась оптимизация земельного фонда и переговоры с потенциальными покупателями активов».

Кредитный договор между многоотраслевой агропромышленной компанией ТОО «Иволга-Холдинг» и ЕАБР был подписан 7 июля 2011 г. Как сообщается в официальном пресс-релизе банка, данный договор предусматривал предэкспортное финансирование, направленное на развитие агропромышленной инфраструктуры Казахстана, а также увеличение производства и роста экспорта зерновых.

Необходимо отметить, что 9 из 10 проектов ЕАБР в сфере агропромышленного комплекса, реализуемых банком в регионе с 2008 г., пришлись именно на Казахстан, а конкретно, на три крупные компании – ТОО «Корпорация «АПК-Инвест», АО «Холдинг «Казэкспортастык» и ТОО «Иволга-Холдинг».

Евразийский банк развития аргументировал это тем, что на РК приходится 4% мирового экспорта зерна. «Причем речь идет о самой востребованной в мире продовольственной пшенице твердых сортов, по производству которой страна наряду с Канадой является мировым лидером. При этом республика с учетом полного удовлетворения внутреннего спроса ежегодно способна экспортировать более трети производимого зерна. В таких условиях, когда на продукцию АПК страны имеется огромный спрос в мире, но территориально она сильно удалена от рынков сбыта, Казахстан стал «интеграционным лидером» в сфере торговли зерновыми культурами в СНГ», – сказано на сайте финансового института.

Изначально договор с «Иволгой» был заключен на сумму порядка $50 млн, однако, как «Къ» пояснили в ЕАБР, в дальнейшем размер кредитной линии был по соглашению сторон увеличен до $80 млн.

При этом в финансовом институте сообщили, что информация о рисках неплатежеспособности «Иволги», выявленных в процессе подготовки заключения о финансировании проекта, является конфиденциальной и не подлежит разглашению.

Отметим, что кредитная линия была предоставлена ТОО «Иволга-Холдинг» сроком до 20 августа 2014 г. К этому времени задолженность не была выплачена, требования банка о погашении просроченной задолженности холдинг оставил без удовлетворения. Размер неустойки, учитывая период просрочки (более 12 месяцев), составил значительную сумму от общего объема требований ЕАБР. Однако сведения о ее точном размере также являются конфиденциальными.

На протяжении 2015 года ЕАБР предпринимал попытки урегулировать вопрос погашения задолженности во внесудебном порядке, однако переговоры и отсрочка исполнения обязательств не привели к урегулированию требований банка.

Кстати говоря, информационная политика компании отличается крайней степенью закрытости, не раскрываются даже финансовые показатели. Кроме того, официальный сайт «Иволги» уже минимум восемь месяцев находится на реконструкции. А по телефону предоставить хоть какой-либо комментарий в компании отказались.

Справка «Къ»

ТОО «Иволга-Холдинг» является одной из крупнейших агропромышленных компаний мира. Группа была основана в 1992 г., в настоящее время представляет собой многоотраслевую промышленную компанию, является одним из крупных производителей и трейдеров сельскохозяйственной продукции и нефтепродуктов. Основные активы холдинга расположены в Казахстане и России. До апреля 2015 г. компания считалась крупнейшим в РФ латифундистом. По некоторым данным, общая площадь ее сельхозугодий составляет порядка 1,5 млн га, а общий штат – около 42 тыс. человек.

«Эйр Астана» станет публичной

IPO

Публичная продажа акций национального авиаперевозчика состоится в 2017–2018 гг. Об этом 27 января на пресс-конференции сообщил президент АО «Эйр Астана» Питер Фостер. По его словам, количество акций, выставляемых на продажу, будет зависеть от уровня спроса на них на момент проведения IPO.

Гульжанат ИХИЕВА

«Мы рады недавнему заявлению правительства о том, что акции авиакомпании «Эйр Астана» будут выдвинуты на IPO, что ожидается через 18–24 месяца», – сказал г-н Фостер.

На вопрос, чья доля акций будет выставлена на продажу – самой компании или Фонда «Самрук- Казына», Питер Фостер ответил, что в результате IPO будут «размыты» доли обоих акционеров. Что касается количества акций, по словам спикера, оно будет зависеть от того, каким будет спрос на них ближе к дате выхода на IPO, а также от «аппетитов инвесторов в отношении авиационного рынка Казахстана».

«О каких- либо процентах говорить пока тоже рано, но они будут достаточно привлекательны для крупных инвесторов», – говорит г-н Фостер.

К слову, финансовые аналитики считают, что акции авиакомпании достаточно привлекательны для инвесторов – в портфеле фонда «Самрук-Казына» АО «Эйр Астана» на сегодняшний день является самым привлекательным проектом, считает генеральный директор BRB INVEST Галим Хусаинов.

«Инвестиционная привлекательность «Эйр Астаны» обусловлена ее сильным финансовым состоянием и доминирующим положением на рынке. Потому многие участники рынка предполагали, что реализовывать свою долю государство будет через проведение IPO с размещением акций как на локальной бирже, так и на Лондонской», – говорил директор департамента аналитики АО «Асыл-Инвест» **Айвар Байкенов** в беседе с «Къ» после недавнего тревожного слуха о продаже акций авиакомпании Qatar Airways.

Также в ходе пресс-конференции г-н Фостер заявил, что падение цен на нефть привело к снижению стоимости авиационного керосина на 40%, что стало хорошим подспорьем в сокращении расходов авиакомпании. Однако, по его словам, расходы компании в долларах продолжают расти параллельно росту стоимости данной валюты в тенге, поэтому не стоит ожидать снижения цен на авиабилеты.

«Оборот продаж в компании снизился на 21% и составил $738 млн – это является отражением сложных рыночных условий на данный момент. Негативное влияние оказало снижение национальной валюты по отношению к доллару, падение которого продолжится, скорее всего, как в ближайшем, так и в среднесрочном будущем. Это стало очень большим вызовом для нас, так как в авиационной индустрии все расходы выражаются именно в долларах – и стоимость самих самолетов, и запасных частей, и сложные формы технического обслуживания», – сказал глава национального авиаперевозчика.

Тем не менее по итогам 2015 года, как считает г-н Фостер, можно отметить, что компания в целом показала неплохие финансовые результаты: прибыль – $47,7 млн, что по сравнению с показателем 2014 года больше на 144%, было перевезено 3,86 млн пассажиров. Относительно планов на наступивший год г-н Фостер сказал, что каких- либо резких перемен не будет. Из ожидаемых событий года отметил открытие таких новых направлений, как Тегеран и Улан-Батор – рейсы будут запущены летом. Кроме того, в Астане завершается строительство ангара, предназначенного для ремонта и обслуживания воздушных судов авиакомпании.

Напомним также, что в интервью, проведенном с «Къ» год назад, глава авиакомпании отмечал, что очень хотел бы провести IPO в 2017 году. «Мы планируем размещение заказов на приобретение самолетов с 2018 по 2022 год, поэтому хотели бы, чтобы IPO состоялось к этому моменту», – сказал он.

Переходный период

Проблема

Услуга по переносу абонентских номеров (MNP) вызывала интерес казахстанцев задолго до своего запуска 1 января 2016 года благодаря тому, что была широко анонсирована. Как результат, уже спустя три недели после начала ее действия своих операторов сменили более 17 тыс. человек. Однако сделанным шагом остались довольны не все. На долю части абонентов выпало бремя первопроходцев, которым приходится жертвовать комфортом, пока сотовые компании выявляют неотлаженные механизмы.

Павел АТОЯНЦ

В списке поступающих от клиентов жалоб, сменивших оператора с сохранением номера – невозможность отправлять сообщения, пополнять баланс, пользоваться теми или иными приложениями и даже принимать звонки.

Директор научно-консультативного центра Телекоммуникационной ассоциации Казахстана **Евгений Малишевский** сказал «Къ», что предвидел появление этих проблем на стадии тестовых испытаний и информировал сотовые компании. Но только мало кто разделял с ним его опасения, так как все прекрасно работало. А все дело в том, что тестирование проводилось практически на «пустой сети», когда задействовалось 20–30 номеров. На практике пришлось иметь дело с тысячами абонентов. Тогда и возникли осложнения.

«Немногие потребители услуг связи знают, что для того чтобы установилось соединение между двумя абонентами, должно произойти шесть итераций. Так, определяется, где находится станция, какой коммутационный узел, существенное значение имеют протоколы обмена информации, так как в зависимости от оборудования применяются разные платформы. Если ответ базовой станции, к которой подключен другой абонент, не будет получен в течение 125 миллисекунд, связь не будет установлена. Нужно иметь в виду и то, что использование интернета дает дополнительную нагрузку на каналы связи, что тоже приводит к отказам. Все нужно анализировать. Многие участки соединения проходят по каналу фиксированной связи. А у нас никто не задумывался, куда будет переходить номер. Эти вопросы обсуждались еще 10 лет назад, и был разработан национальный стандарт. Но количество абонентов постоянно меняется», – описал сложности процесса директор НКЦ.

По словам Евгения Малишевского, сейчас службы клиентского сервиса сотовых компаний собирают информацию обо всех возникающих проблемах – систематизируют, описывают, выявляют причины их возникновения и ищут пути решения. Так как услуга переноса абонентского номера предполагает, что связь проходит через разные сети, должны вноситься и соответствующие изменения в правила взаимодействия между операторами.

«Это все потребует какого-то времени. Я думаю, в течение трех месяцев нам удастся все каким-то образом собрать, после чего мы проведем детальное обсуждение и выработаем подходы. В рамках одной компании это сделать невозможно, потому что всем нужно договариваться», – пояснил эксперт.

Руководитель отдела коммуникаций АО «Kcell» **Наталья Еськова** рассказала, что служба поддержки компании работает в круглосуточном режиме и оперативно принимает во внимание все жалобы, появляющиеся в связи с переносом номеров.

Директор по корпоративным коммуникациям Beeline Казахстан **Алексей Бендзь** отметил, что полностью исключить появление инцидентов при реализации столь масштабного проекта, как MNP, было невозможно, а также добавил, что характер изменений, сделанных операторами в целях его реализации, просто огромен.

Как выяснилось, при осуществлении услуги MNP проблемы возникают как у операторов-доноров, так и у операторов-реципиентов. Еще возможны случаи, когда источниками трудностей становятся партнеры сотовых компаний, которыми выступают контент-провайдеры, агрегаторы платежей, банки.

Битва преимуществ

Как показывают данные Комитета связи, информации и информатизации МИР РК от 20 января, в первые недели после начала действия услуги MNP больше всего абонентов переходят в ALTEL (4352 человека) и Tele2 (1530 человек). У компаний Beeline Казахстан и Kcell с Activ разница между прибывшими и ушедшими клиентами отрицательная: 1017 и 4865 человек соответственно. Вероятно, выбор казахстанцев прежде всего обусловлен желанием, как можно скорее начать использовать 4G-интернет, а также меньше платить за услуги. Впрочем, в конце прошлого года в Казахстане было объявлено о том, что у всех операторов связи появится возможность приобрести радиочастоты для предоставления услуг стандарта 4G.

Активность снизится

Вряд ли стоит ожидать, что смена казахстанцами мобильных операторов станет частым явлением. Такого мнения придерживаются все опрошенные «Къ» эксперты, ссылаясь на международный опыт. К примеру, в России за два года существования MNP услугой воспользовались менее 1% российских абонентов. Практика показывает, что после первых месяцев интерес к ней идет на спад.

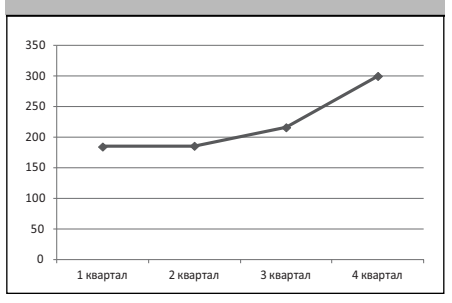
Как отметил Евгений Малишевский, возможно, 10 лет назад в Казахстане можно было бы ожидать иного, но сейчас у многих казахстанцев есть все четыре SIM-карты разных операторов, поэтому им переносимость номера не требуется. Тем не менее это не означает, что эксперт относится к нововведению отрицательно и считает его неактуальным.

«Казахстан не может стоять в стороне от развития телекоммуникаций. Развитие услуг сотовой связи идет значительными темпами. Это уже привело к тому, что стоимость услуг связи многократно снизилась. Сейчас Beeline и Kcell лицензии на 4G получили, что усилит конкурентную среду. А это значит, что у потребителя будет выбор. Операторы уже предложили целую серию новых тарифных планов, и все они очень интересные. Кроме того, не стоит забывать, что для некоторых казахстанцев появление услуги по переносу номеров решает вопрос получения качественной связи в том месте, где они живут, потому что не всегда базовые станции расположены удачно», – поделился мнением директор научно-консультативного центра Телекоммуникационной ассоциации Казахстана.

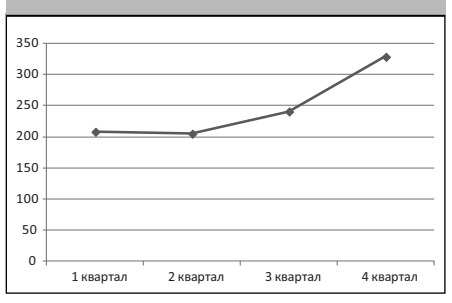
Стоит отметить, что после переноса номера казахстанцы имеют право возвращаться к своему предыдущему оператору. Единственно, в правилах закреплено, что с момента последнего перехода должно пройти не менее трех месяцев.

БАНКИ И ФИНАНСЫ

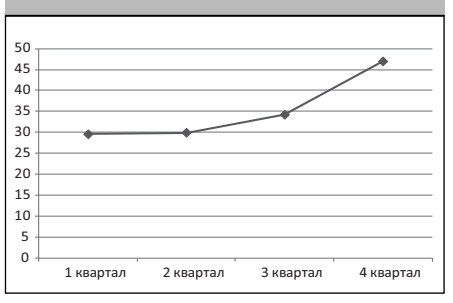
Курс USD в 2015 году



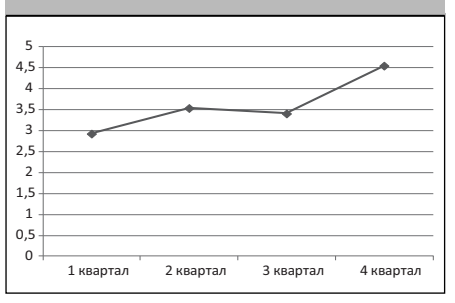
Курс EUR в 2015 году



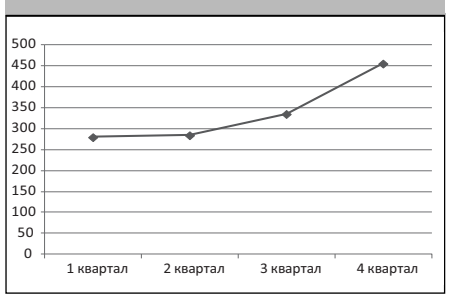
Курс СПУ в 2015 году



Курс RUB в 2015



Курс GBP в 2015 году



Вернуться в тенговые вклады

Фондирование

Повышение ставок по тенговым депозитам до 14% и снижение по депозитам в иностранной валюте с 3 до 2% не заставит вкладчиков перестать покупать доллары и хранить сбережения в тенге, поскольку доходность от валютных спекуляций все еще превышает максимальные ставки по депозитам. Такое мнение высказали большинство финансистов, опрошенных «Къ».

Динара ШУМАЕВА

По мнению большинства финансистов и экономистов, данная мера не поможет дедолларизации депозитной базы.

«В краткосрочной перспективе нет (не поможет. – «**Къ**»), спрос на такие депозиты будет только после стабилизации тенге и появления возможности прогнозировать дальнейший курс. Пока экономические субъекты будут зарабатывать на курсе, ставка в 14% их не будет мотивировать переворачиваться», – комментирует председатель правления BRB Invest **Галим Хусаинов**.

«Мы считаем, что при текущих высоких девальвационных и инфляционных ожиданиях населения расширение разницы в доходности депозитов между тенге и иностранными валютами не приведет к снижению долларизации депозитов физических лиц. Однако по мере снижения указанных ожиданий такая разница в доходности будет однозначно помогать переводу депозитов из валюты в тенге», – говорит член правления АО Halyk Finance **Мурат Темирханов**.

Директор Центра макроэкономических исследований **Олжас Худайбергенов** считает, что в целом такие меры могут быть лишь вторичными, но никак не основными в отношении дедолларизации депозитов.

Директор департамента розничного бизнеса Казкоммерцбанка **Алексей Сычев** также признался, что сразу эта ставка не переубедит вкладчиков, но «в среднесрочном периоде данная мера, безусловно, повысит привлекательность тенговых депозитов».

Нацбанк пытается бороться с долларизацией депозитов

Напомним, что на прошедшей 21 января пресс-конференции глава Национального банка **Данияр Акишев** объявил о повышении максимальных ставок по депозитам для физических лиц в тенге с 10 до 14% и снижении ставок по вкладам в иностранной валюте с 3 до 2%.

По словам Д. Акишева, цель изменений – повышение привлекательности тенговых вкладов и обеспечение покрытия возросшего уровня инфляции.

Выгодные депозиты – дорогие кредиты

Новость о повышении ставок по депозитам позитивна для вкладчиков, но с экономической точки зрения это означает удорожание фондирования банков. Поэтому возникает очевидный вопрос: ждать ли повышения ставок по банковским кредитам?

По словам аналитика РА Fitch **Романа Корнева**, кредитование в тенге за счет депозитов населения будет однозначно более дорогим по сравнению, например, с кредитами, выданными бизнесу за счет государственных средств.

«На рынке розничного кредитования ставки если и увеличатся, то, скорее всего, незначительно, так как они и так высоки, а спрос на кредитование со стороны домохозяйств значительно снизился», – говорит он.

Его слова подтвердили в банке ККБ. «По госпрограммам ставки останутся прежними, по остальным видам кредитования увеличатся», – сообщил «**Къ**» Алексей Сычев.

Олжас Худайбергенов полагает, что, в принципе, ставки по кредитам уже выросли достаточно сильно, поэтому эта мера может лишь закрепить высокий уровень ставок по кредитам, но вряд ли приведет к дальнейшему росту.

Галим Хусаинов считает, что это решение никак не отразится на ставках по кредитам, учитывая, что сейчас большинство фондирования выражено в долларах США. Кроме того, по его словам, банки сегодня более ориентированы на ставки РЕПО, которые гораздо выше, чем 14%.

Однако с этим предположением не согласен Роман Корнев.

«Сделки РЕПО с Нацбанком составляют незначительную часть фондирования банков – около 1% обязательств банковского сектора. Из-за высокой стоимости РЕПО банки прибегают к нему только при остром дефиците ликвидности. Поэтому РЕПО ни в коем случае не является сейчас заменой фондирования через депозитный рынок», – говорит он.

Олжас Худайбергенов считает, что оба источника фондирования влияют на стоимость ликвидности.

«Тут два разных подхода. Депозиты привлекаются для кредитования, а РЕПО – для закрытия кассовых разрывов, которые являются обычным делом в работе любого банка. Но чем дольше сохраняются высокие ставки по РЕПО, тем больше вероятность повышения ставок по депозитам, поскольку сохранение высоких ставок в течение длительного периода означает, что в целом в банковской системе не хватает тенговой ликвидности, а значит, начнут расти ставки не только по РЕПО, но и по депозитам юридических, а постепенно и по депозитам физических лиц», – говорит О. Худайбергенов.

Алексей Сычев признался, что тенговая ликвидность банкам в нынешних условиях обходится действительно дорого. Однако комментировать возможные действия Нацбанка в данном случае он считает не совсем корректным.

Найти нужную ставку

На вопрос, стоит ли еще повысить ставки по депозитам в тенге, все ответили по-разному.

Представитель Казкоммерцбанка сказал, что 14% – это оптимальная ставка по депозитам.

По мнению Олжаса Худайбергенова, дальнейший рост ставок по депозитам, с одной стороны, нужен для дедолларизации, а с другой – ударит по банковской системе. Кроме того, в рамках свободного плавания регулировать ставки является не совсем правильным, но в рамках экономической политики регулирование нужно. Тут все зависит от того, что принимается в качестве опорного аргумента для решения.

Галим Хусаинов предлагает просто отпустить ставки в свободное плавание, чтобы банки сами определяли ставки, – это позволило бы получать больше ликвидности в тенге по более дорогим ставкам и не было бы такого большого давления на курс.

«Например, если бы банк сделал ставку, скажем, 30% годовых, предложил ее физическому лицу и фиксировал бы ее на один год, то многие вкладчики перевернулись бы (вместо долларовых депозитов открыли тенговые. – «**Къ**»). Это дешевле, чем РЕПО, и люди продавали бы доллары, чтобы перевернуться в тенге. Тогда банки начали бы продавать доллары, и это бы укрепляло тенге», – пишет он.

Однако с ним снова не согласен Роман Корнев. Он считает, что ограничение ставок (как по депозитам, так и по кредитам) – мера, с помощью которой регулятор старается ограничивать риски перегрева на рынке беззалогового розничного кредитования.

«Чем выше ставки по тенговым депозитам, тем выше конкурентные преимущества банков, специализирующихся на розничном кредитовании, по сравнению с универсальными банками из-за более высокой маржинальности бизнеса. Основной недостаток мер по ограничению ставок – рост долларизации банковского сектора», – комментирует аналитик.

В целом эксперты не ждут больших изменений на рынке в результате этой меры Нацбанка. Пока ежедневные колебания по курсу тенге/доллар остаются высокими, вкладчики не будут обращать внимания на повышение ставок по депозитам в тенге.

Депозитный рынок в 2015 году

По данным статистики Национального банка РК, объем депозитов резидентов в депозитных организациях за 2015 год повысился на 36,6%, до 15 970,5 млрд тенге. Депозиты юридических лиц выросли на 25,8%, до 9177,8 млрд тенге, физических лиц – увеличились на 54,5%, до 6792,7 млрд тенге.

Депозиты в национальной валюте снизились за год на 4,8%, до 4952,0 млрд тенге, в иностранной валюте – выросли на 69,6%, до 11 018,5 млрд тенге. Удельный вес депозитов в тенге в декабре 2015 года по сравнению с декабрем 2014 года понизился с 44,5 до 31,0%. Удельный вес депозитов физических лиц в тенге снизился за год с 32,7 до 21,1%.

В декабре 2015 года средневзвешенная ставка вознаграждения по тенговым срочным депозитам небанковских юридических лиц составила 20,1% (в декабре 2014 года – 8,8%), а по депозитам физических лиц – 8,5% (8,1%).

Акишев не знает, что будет с курсом тенге

Прогноз

Национальный банк не может спрогнозировать дальнейшие изменения курса казахстанской валюты, об этом рассказал председатель Национального банка Данияр Акишев на встрече с журналистами в Алматы. Глава центрального банка страны пояснил, что на судьбу тенге будут по-прежнему влиять изменения нефтяных цен и российского рубля.

Ольга КУДРЯШОВА

«Национальный банк не имеет ориентиров по обменному курсу и не прогнозирует его значение на любой период времени», – заявил глава Нацбанка в ходе пресс-конференции.

Г-н Акишев добавил, что с точки зрения платежного баланса большинство негативных сценариев для Казахстана уже реализовалось, в том числе и ожидаемые риски по падению нефти ниже $30 и ослабление российского рубля более чем на 10%, которые спровоцировали дальнейшее снижение тенге, поэтому вероятность существенного изменения курса в дальнейшем будет незначительной, считает он. «Цена нефти за последние два года снизилась с $110 до $28, в настоящее время мы уже потеряли $82 с каждого барреля нефти, что привело к падению экспорта в два раза и трехкратному сокращению поступающей от него валютной выручки», – отметил г-н Акишев.

Однако в случае дальнейшего снижения нефти до $20 потери составят около $10, что, по словам главы Нацбанка, не приведет к значительному уменьшению валютной выручки, способной повлиять на баланс валютного рынка.

Он добавил, что курс тенге по-прежнему реагирует на колебания рубля, что нейтрализует угрозу давления на платежный баланс и способствует сохранению платежеспособности отечественных товаропроизводителей. «В настоящее время устранен дисбаланс по реальному обменному курсу тенге к российскому рублю, который наблюдался в конце 2014 – начале 2015 года», – отметил г-н Акишев.

Минимизация интервенций

Кроме этого Нацбанк планирует максимально сократить свое участие на валютном рынке в целях сохранения средств Национального фонда и золотовалютных резервов. «Мы прекратили практику, когда Национальный банк обеспечивал неизменность курса на протяжении определенного периода, а затем был вынужден проводить одномоментную корректировку или переход на новый уровень под воздействием обстоятельств», – говорит г-н Акишев.

В декабре Нацбанк продал $851 млн, при этом доля операций Нацбанка от общего процента торгов составила 18%, показатель стал самым низким за период август–декабрь 2015 года, рассказал председатель Нацбанка. В целом объем интервенций со стороны Нацбанка за 2015 год составил $17,7 млрд.

«В декабре Нацбанк не был основным участником валютного рынка и не определял, в какую сторону должен двигаться обменный курс. Мы только сглаживали наиболее сильные колебания в отдельные дни», – пояснил г-н Акишев.

Он отметил, что колебания курса по-прежнему зависят от внешних факторов, таких как цена на нефть и курс российского рубля. Помимо этого г-н Акишев упомянул и о влиянии внутренних факторов.

«В условиях сохраняющейся внешней нестабильности данная политика обеспечивает отсутствие шока, значительного одномоментного изменения курса и предполагает постепенное достижение равновесия значений без участия Национального банка», – отметил он.

Г-н Акишев добавил, что Нацбанк намерен продолжить политику свободно плавающего обменного курса тенге, оставляя за собой право участия на валютном рынке для предотвращения резких колебаний в случае угрозы финансовой стабильности.

Что касается наличных обменных операций, тут также не ожидается давления на курс тенге, поскольку доля наличных операций с иностранной валютой составляет 15%.

«Мы хотим акцентировать внимание на том, что проведение валютно-обменных операций населением и предприятиями, когда происходит колебание обменного курса, может привести к их потерям на курсовой разнице», – подчеркнул г-н Акишев.

Показатели за 2015 год

Уровень инфляции по итогам 2015 года составил 13,6%, цены на продовольственные товары выросли на 10,9%, непродовольственные товары стали дороже на 22,6%, платные услуги – на 8,1%. С начала года национальная валюта ослабла на 12,7% (по итогам утренней сессии KASE) при объеме торгов $58 млн.

Маржа обменников: новое оружие Нацбанка

Регулирование

Нацбанк увеличил разницу между покупкой и продажей доллара и евро для того, чтобы снизить привлекательность валютных спекуляций для населения и тем самым попытаться снизить спрос на валюту. Однако эффективность данной меры под вопросом. Так считают большинство финансистов, опрошенных «Къ».

Динара ШУМАЕВА

По словам всех опрошенных экспертов, главная цель Нацбанка – уменьшить экономическую выгоду от спекулятивных сделок с этими иностранными валютами.

«Это делается с целью минимизации мотивов населения покупать доллары при первой же волне слухов», – говорит директор Центра макроэкономических исследований **Олжас Худайбергенов**.

По мнению председателя правления BRB Invest **Галима Хусаинова**, Нацбанк также пытается снизить убытки финансовых организаций от этих операций.

«Данное решение имеет две логичные причины: сокращение долларизации экономики за счет сокращения экономической целесообразности обмена валюты. Когда разница составляет 6 тенге, то по идее это должно сократить желание обмена повседневной краткосрочной наличности в доллары США и тем самым уменьшить спрос на доллары – это уменьшение убытков финансовых организаций от колебаний тенге в течение одного торгового дня.

Как возникают убытки? При резких колебаниях в течение одного дня финансовые организации могут продать доллары, например, по 350, а вечером им придется покупать уже по 360, тогда как на следующий день доллар может стоить 355. Тогда обменник и несет потери.

Это решение позволит финансовым организациям при сильной волатильности хеджировать курсовые убытки за счет увеличения разницы между покупкой и продажей валюты», – поясняет Галим Хусаинов.

Председатель правления АО «Сентрас Секьюритиз» **Талгат Камаров** считает, что у этого решения, кроме борьбы со спекулянтами, может быть цель увеличить операционную прибыль обменных пунктов.

По его словам, в последнее время из-за сильного и продолжительного снижения курса тенге к некоторым иностранным валютам и возросшей в связи с этим волатильностью курса доллара зачастую можно видеть отсутствие у некоторых обменных пунктов курсов на продажу либо на покупку доллара США и других валют. Нормативно ограниченная маржа в 2 тенге по доллару при прежнем курсе 185 тенге приносила владельцу обменного пункта маржевую прибыль в 1,1%. Тот же размер спреда при нынешнем курсе доллара сократил прибыль от обменных операций до 0,6%, то есть практически в два раза.

«Вероятно, в этих условиях, когда к тому же набеги спекулянтов на обменные пункты возросли на порядок и зачастую в одну сторону – либо только для покупки, либо для продажи, обменные пункты не получают достаточной операционной прибыли для ее капитализации и пополнения ею запасов ликвидности. Соответственно, увеличение маржи до 6 тенге за доллар должно восстановить доходность обменных операций до 1,7% и позволит сохранить бизнес владельцам обменников, а физическим лицам снизить привлекательность валютных спекуляций, сохранив им при этом шаговую доступность обменных пунктов», – комментирует он.

Сработает ли?

Олжас Худайбергенов назвал эту меру неэффективной. По его словам, 6 тенге от 350 – это 1,7%. В условиях, когда ожидаются большие колебания курса, данная мера не сможет удержать население от покупок доллара, но лишь увеличит его потери при обмене. Фактически эта мера не имеет никакого эффекта по дедолларизации и лишь увеличивает маржу обменников.

«Изменение размера маржи не связано вообще со степенью рыночности регулирования, с отказом от диктата цены и другими пафосными аргументами, которые изрекли некоторые эксперты. Все прочие параметры регулирования как были, так и остались.

Кстати, население не является основным источником движения курса – по нынешнему курсу население на имеющуюся наличность может купить максимум $3 млрд, а скорее всего, и меньше. Более того, в условиях недоверия к властям население будет неизбежно покупать валюту при первой же возможности, а высокая комиссия станет лишь раздражающим фактором, закрепляющим имеющийся у населения негатив. И, наконец, можно сказать, что высокая комиссия может иметь и другое последствие – она лишь закрепит практику расчета валютой при покупке крупных активов», – пишет он.

Галим Хусаинов считает данное решение запоздалым, так как уже большинство субъектов перевернулось в доллары США.

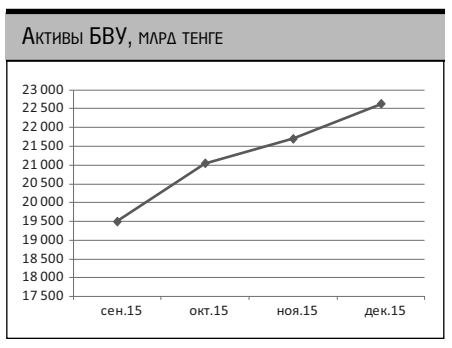
«На фоне дальнейших ожиданий обесценения валюты эта мера не поможет дедолларизации, поскольку в рыночных условиях спред в 6 тенге будут устанавливать только в дни значительной волатильности доллара США. Соответственно, как только рынок успокоится, это будет благоприятным временем скупки долларовой наличности, и люди будут просто выжидать удобного момента для обмена валюты.

Поскольку Национальный банк дал понять, что не собирается укреплять тенге в текущих экономических реалиях, то, соответственно, спред в 6 тенге не даст значительных убытков экономическим субъектам», – говорит он.

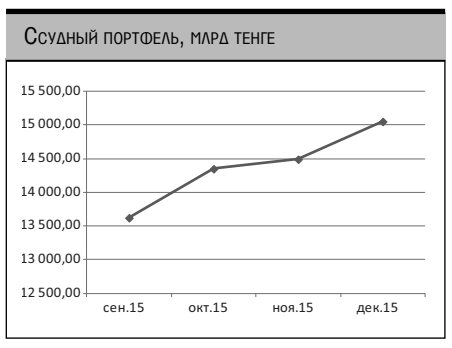
На его взгляд, в относительном выражении спред вырос незначительно: если при курсе 180 отклонение было +/-1 тенге в каждую сторону, что составляло 0,55%, то сейчас сделали +/-3 тенге в каждую сторону, что составляет 0,86%.

«Вообще, логичнее было бы сделать отклонения в процентах, нежели в тенге. Например, +/-1%», – полагает эксперт.

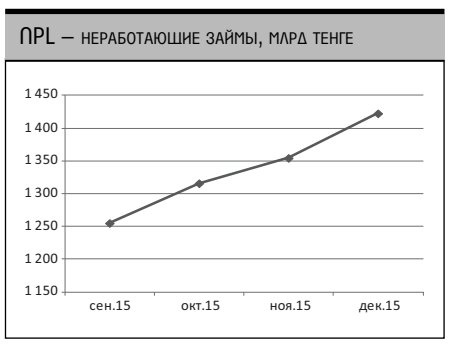
Активы БВУ, млрд тенге



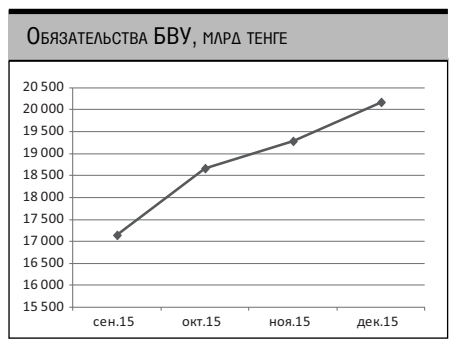
Ссудный портфель, млрд тенге



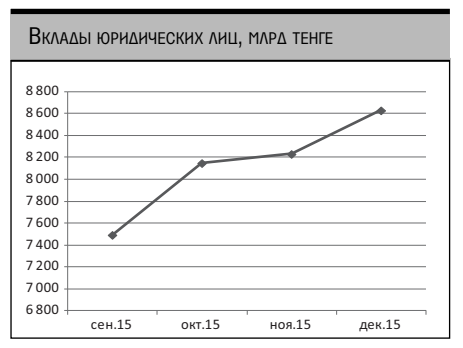
NPL – неработающие займы, млрд тенге



Обязательства БВУ, млрд тенге



Вклады юридических лиц, млрд тенге



Что немцу хорошо, казаху – смерть?

Поможет ли QE казахстанской экономике

Монетарная политика

Проводить политику количественного смягчения (QE) в текущей ситуации для стабилизации курса национальной валюты – это все равно что тушить пожар бензином: добавка дешевой ликвидности только усилит давление на тенге. Поэтому о QE нужно забыть как минимум на несколько лет, пока НБ РК не вернет доверие к себе, нацвалюте и не успокоит рынок. Но даже при этом эксперты предупреждают, что экономика РК еще далека от рыночных экономик развитых стран, применяющих методы QE.

Динара ШУМАЕВА

Напомним, что 11 января глава Национального банка **Данияр Акишев** дал интервью российскому телеканалу «Россия 24», где не исключил возможность проведения политики количественного смягчения в Казахстане. Однако он добавил, что сегодня проводить ее нецелесообразно, поскольку это только усилит давление на тенге, но по мере стабилизации ситуации Нацбанк готов рассмотреть этот метод стимулирования экономики.

«Мы, во-первых, готовы расширить весь потенциал залогового обеспечения, которое банки могут предоставлять Национальному банку. Во-вторых, мы уже с банками начали обсуждать возможность кредитования банков под залог нерыночных активов, то есть под залог их кредитных портфелей. Это и есть в наших условиях некая система количественного смягчения, которую мы можем предложить», – сказал он в интервью.

QE не спасет тенге

Политика количественного смягчения считается последним инструментом для стимулирования экономики, который имеется в распоряжении центрального банка и применяется, когда другие инструменты себя уже исчерпали. На практике это выражается в том, что учетная ставка центрального банка находится фактически на нулевой отметке и стимулировать предложение денег в экономике путем ее понижения уже невозможно.

Таким образом, проведение политики QE означает доступ банков к большим объемам дешевой ликвидности.

По мнению большинства опрошенных финансистов, проведение QE в Казахстане сегодня только усилит давление на курс тенге, поскольку как только Нацбанк и правительство начинают вливать дешевые деньги в экономику Казахстана, эти деньги, вместо того чтобы стимулировать спрос на товары, услуги и идти на инвестиции в бизнес, немедленно конвертируются в доллары в ожидании последующих девальваций.

«В результате на курс тенге оказывается огромное давление и происходит либо сжигание валютных резервов страны, либо следующая резкая девальвация, которая никак не связана с текущими фундаментальными факторами (прежде всего – с ценой на нефть)», – комментирует член правления АО Halyk Finance **Мурат Темирханов**.

По словам управляющего партнера компании Tengri Partners **Ануара Ушбаева**, Нацбанк здесь находится в щекотливой ситуации, когда, с одной стороны, банковской системе нужна системная поддержка в ликвидности и смягчение кредитных условий в условиях рецессии, а с другой – НБ РК нужно стабилизировать ожидания по курсу.

«Разумеется, любая форма QE, особенно в случае выкупа или РЕПО-финансирования неликвидных активов, таких как кредитные портфели БВУ, будет оказывать лишь давление на курс тенге в сторону ослабления», – считает А. Ушбаев.

«Курс тенге и его зависимость от местного QE я бы даже не увязывал в одном предложении, так как это похоже на оксюморон. Если Нацбанк планирует каким-либо образом стабилизировать курс тенге, то списать его на QE при ненулевых ставках и отсутствии покупок ГЦБ будет скорее популистским, чем монетарным шагом», – прокомментировал финансовый аналитик ANZ Banking Group **Куаныш Батырбеков**.

Однако генеральный директор ИК «Фридом Финанс» **Тимур Турлов** считает, что казахстанская финансовая система сегодня остро нуждается в дешевой ликвидности и предоставление ее любым способом положительно скажется на отечественной экономике. При этом предлагаемые Нацбанком меры он политикой количественного смягчения не считает.

«Строго говоря, все перечисленные меры, озвученные Д. Акишевым, позволят расширить инструментарий рефинансирования БВУ и дадут новую ликвидность, но в моем понимании они не являются QE.

QE – это окончательный выкуп определенных активов на баланс национального банка (государственных или корпоративных облигаций, например), а не предоставление временной ликвидности под их залог. Озвученную же практику рефинансирования активно проводят большинство центральных банков мира, включая ЦБ РФ, и данная практика, безусловно, крайне востребована рынком и экономикой сейчас, после перехода к свободному плаванию тенге», – говорит г-н Турлов.

По его словам, ранее НБ РК никогда не делал это по причине хронического избытка денег в экономике на фоне притока выручки от продажи нефти, сейчас же впервые экономика столкнулась с системным и уже достаточно продолжительным дефицитом национальной валюты.

«Для того чтобы не допустить скатывание национальной экономики в рецессию и обеспечить финансирование торговли и производства, деньги очень нужны нашей финансовой системе, и я надеюсь, что НБ осуществит предложенные шаги в самое ближайшее время», – добавил он.

Когда Нацбанку проводить QE?

Как пояснил «**Къ**» Мурат Темирханов, система количественного смягчения – это лишь часть так называемой контрциклической экономической политики.

В соответствии с ней для стимулирования роста экономики в кризисное время должны приниматься следующие меры: с точки зрения денежно-кредитной политики осуществляются снижение процентных ставок и увеличение денежной массы, а по бюджетной политике – снижение налогов и увеличение государственных расходов за счет резервов, накопленных в Нацфонде. QE относится к мере по увеличению денежной массы в тенге.

«В настоящее время Нацбанк и правительство вынуждены проводить противоположные меры: Нацбанк ограничивает ликвидность в тенге и повышает процентные ставки, правительство – снижает государственные расходы и повышает налоговую нагрузку на население и бизнес. Все это только усугубляет текущий кризис. Поэтому вопрос здесь надо ставить более широко. Когда Нацбанк и правительство смогут перейти от ужесточения к смягчению своих политик?» – отмечает М. Темирханов.

По его словам, к сожалению, такое смягчение можно делать только в условиях, когда у населения и бизнеса есть доверие к национальной валюте, а также к монетарной политике Нацбанка и фискальной политике правительства. А здесь имеются очень серьезные проблемы. Как следствие, остается только ждать, пока экономические власти смогут вернуть доверие к себе. А это займет как минимум несколько лет.

Как считает Куаныш Батырбеков, QE как монетарная мера применима только в рыночной экономике, тогда как в нерыночных и полурыночных системах в ней смысла нет. В них можно просто двигать ставки на желаемые уровни, так как рынку они неподвластны (тогда как в США или еврозоне при уже нулевых ставках ожидания и действия рыночных субъектов имеют серьезное влияние на экономику).

«В Казахстане, на мой взгляд, нет необходимости (а в принципе, и технической возможности) изобретать свое собственное QE, которое просто по умолчанию будет очень сильно отличаться от настоящего. То, что описано в цитате Д. Акишева «России 24», скорее является докапитализацией банков (или их очисткой от токсичных активов), чем QE, и хотя конечный результат (перезагрузка/запуск кредитования) и схож с QE, сам метод является довольно спорным и заслуживающим более широкого обсуждения с общественностью и правительством, особенно в свете недавнего заявления последнего о выводе Фонда стрессовых активов из-под ведения НБ РК», – говорит К. Батырбеков.

Ликвидность в обмен на кредиты?

Несмотря на скепсис и недоверие аналитиков, глава Нацбанка Д. Акишев считает, что необходимость проведения QE в Казахстане все-таки есть. В цитате говорилось, что НБ готов предоставлять ликвидность под залог кредитных портфелей БВУ.

По мнению опрошенных экспертов, это «новшество» может быть рискованным для Национального банка.

Как прокомментировал Ануар Ушбаев, учитывая средний уровень качества кредитных портфелей БВУ, данная идея несет в себе высокие шансы закладывания дополнительных моральных рисков в систему.

«Если на это все же решатся, то советую НБ РК сделать если не сам процесс, то хотя бы процедурные принципы (методика расчета haircuts, критерии приемлемости портфеля, требования к качеству отдельных займов внутри портфеля, требования к гранулярности предоставляемой финансовой отчетности по портфелю и так далее) очень прозрачными, иначе credibility самого НБ РК рискует опуститься еще ниже», – сказал он.

При этом он добавил, что такая практика (предоставление ликвидности под залог кредитных портфелей. – «**Къ**») имеет место в мире в случаях, когда объем рыночных активов для залогового обеспечения недостаточен для предоставления необходимого уровня ликвидности системе.

По мнению Куаныша Батырбекова, в казахстанских условиях эта инициатива Нацбанка очень рискованна и абсолютно никак не гарантирует запуска кредитования при продолжающихся высоких ставках и отсутствии доверия к тенге (в отличие от настоящего QE).

Он рассказал, что подобный метод применяется Резервным банком Австралии (РБА) для условной докапитализации австралийских банков в соответствии с требованиями Basel III.

«В случае с РБА банкам позволено самосекьюритизировать портфели собственных ипотечных займов и предоставлять их РБА в качестве залога под наличные деньги. В то же время хотелось бы отметить высокие требования РБА по прозрачности таких портфелей (которым обычно присваивается высокий рейтинг качества рейтинговыми агентствами), так как в случае коллапса или стрессового сценария в банке-заемщике таких денег последствия от их невозврата понесут налогоплательщики Австралии», – говорит эксперт.

В целом опрошенные эксперты полагают, что говорить о проведении политики QE пока преждевременно. У Национального банка сегодня достаточно много других приоритетных задач: стабилизация тенге, очистка от токсичных активов, дедолларизация, возврат доверия рынка и так далее. Только после достижения всех этих целей можно говорить о методах стимулирования экономики, в том числе нетрадиционными методами.

Мировой опыт

Впервые количественное смягчение было применено в 30-х годах XX века в США. В новейшей истории этот метод использовался в Японии в 2001 году в целях стимулирования экономики и преодоления дефляции. К применению количественного смягчения Банк Японии вынудила ситуация, когда он в течение достаточно длительного периода времени поддерживал учетную ставку фактически на нулевом уровне, однако это не позволяло ему добиваться поставленных макроэкономических целей. ФРС США прибегнула к количественному смягчению в 2008 году, Банк Англии – в 2009 году. В настоящее время QE активно применяется ЕЦБ в еврозоне.

Депозитная тревога оказалась ложной

Валюта

После того как в нескольких странах СНГ были введены меры по ужесточению правил обмена иностранной валюты, в Казахстане появились предположения, что подобные ограничения будут введены и здесь, что спровоцировало распространение слухов относительно ситуации в банках второго уровня (БВУ). На фоне этого «Къ» опросил БВУ с целью узнать, происходит ли вывод валютных депозитов среди вкладчиков банков.

Ольга КУДРЯШОВА

Полет нормальный

Ни в одном из опрошенных банков не сообщили о каких-то значительных изменениях, и никакой взволнованности на рынке валютных депозитов нет.

К примеру, в Казкоммерцбанке сообщили, что в банке, напротив, отмечается интерес к вкладам в иностранной валюте. «Ажиотажа на снятие нет. Банк работает в штатном режиме. До вчерашнего дня к нам периодически обращались клиенты за консультациями из-за неопределенной ситуации на рынке на волне разного рода слухов. Очень правильно, что вчера Нацбанк вышел с заявлением, чтобы прояснить ситуацию с валютным контролем. Кроме того, сейчас мы наблюдаем приток валютных вкладов, клиенты стараются зафиксировать ставки по долларовым депозитам», – рассказали в пресс-службе Казкоммерцбанка.

«В Банке ВТБ (Казахстан) не зафиксирован повышенный спрос на закрытие валютных депозитов», – сообщила пресс-служба Банка ВТБ (Казахстан).

В Евразийском банке сообщили, что «никаких отклонений от нормы и тем более ажиотажа нет», информацию о повышенном интересе к снятию валютных депозитов не подтвердили и в Халык банке – все операции проводятся в стандартном объеме и никаких аномалий не наблюдается. В kaspi bank также опровергли информацию о всплесках клиентской активности.

«В настоящее время работа АО «АТФБанк» осуществляется без колебаний: операции с депозитами (в тенге/валюте) и кредитами как физических, так и юридических лиц происходят в обычном, ожидаемом объеме. Топ-менеджмент АО «АТФБанк» рекомендует при принятии решений относительно управления финансами руководствоваться грамотной оценкой ситуации, избегая слухов и псевдопрогнозов», – ответили в пресс-службе АТФБанка.

Ограничения в СНГ

Продажа иностранной валюты, а также ужесточение правил обмена валюты введены в России, Туркменистане, Азербайджане и других странах СНГ.

По информации Reuters, некоторые отделения банков Баку ввели ограничения на объем иностранной валюты, продаваемой клиентам, которые выстроились в очередь, чтобы конвертировать подешевевший манат.

В январе появилась информация о том, что власти Туркменистана ввели запрет на продажу иностранной валюты населению. Теперь доллар США не котируется внутри страны. Центральный банк Туркменистана предписал банкам прекратить для населения конвертацию национальной валюты – маната в иностранную на наличном валютном рынке, сообщалось в одном из зданий Туркменистана.

В России в декабре прошлого года были введены новые правила покупки и продажи валюты. Желающие обменять иностранную валюту на сумму более 15 тыс. рублей должны будут ответить на вопросы анкеты и предъявить паспорт.

«При покупке или продаже валюты на сумму до 15 тыс. рублей идентификация клиента по-прежнему не требуется. Если сумма операции больше, то клиент предоставляет паспорт, а анкету заполняет сам банк», – сообщала пресс-служба Центробанка России.

Кроме этого в начале января ограничения на продажу валюты были введены и в Китае. Обеспокоенность властей Поднебесной спровоцировал резкий рост спроса на американские доллары в Шанхае и на гонконгские доллары в Шэньчжэне.

Председатель Национального банка РК **Данияр Акишев** заверил, что в Казахстане никаких ограничений на валюту вводить не планируется. По словам главы Нацбанка, объем наличных обменных операций с иностранной валютой составляет лишь 15%. «То есть с точки зрения влияния обменных пунктов на курсообразование оно составляет незначительную долю», – об этом глава Нацбанка заявлял на недавно прошедшей пресс-конференции.

Страховой рынок просядет в 2016 году

Премии

Компания «Коммеск-Өмір» подготовила обзор по итогам деятельности страхового рынка в 2015 году на основе показателей топ-19 (из 26) компаний по отрасли «общее страхование» с долей активов более 96%. Согласно данным, предоставленным страховщиками, сектор вырос на 39%, однако в 2016 году страховой рынок будет лишен больших перспектив.

Ольга КУДРЯШОВА

По итогам 2015 года объем страховых премий в секторе превысил 196,8 млрд тенге, рост по отношению к 2014 году составил 11%. Рост наблюдается по обязательному страхованию ГПО владельцев транспортных средств (ОС ГПО ВТС) – на 15%. Объемы страховых премий в добровольном страховании автотранспорта (автокаско) и добровольном медицинском страховании сохранились на уровне 2014 года.

В целом по рынку объем страховых выплат превысил 60,3 млрд тенге, рост по отношению к итогам 2014 года составил 26%. В том числе по обязательному страхованию ГПО владельцев транспортных средств выплаты выросли на 22%, автокаско – на 20%, добровольному медицинскому страхованию – на 13%, добровольному имущественному страхованию – на 96%.

В целом за год по страховому рынку средняя выплата по обязательному страхованию ГПО владельцев транспортных средств выросла на 20% и составила 360 тыс. тенге. Ожидается, что в 2016 году средний размер выплаты по моторному страхованию вырастет на 40% и составит порядка 500 тыс. тенге.

«Страховой рынок вырос на баснословную цифру – 39%, 581 млрд тенге. На 50% увеличился и собственный капитал – 343 млрд тенге, страховые резервы выросли на 23%», – рассказал председатель правления АО «СК «Коммеск-Өмір» **Олег Ханин** в ходе отчетной пресс-конференции по страховому рынку.

В целом прибыль страховщиков увеличилась в 3,5 раза, достигнув 133 млрд тенге. Однако если проанализировать структуру прибыли страховых компаний, то можно сказать, что убыток отрасли от страховой деятельности составил 10 млрд тенге, заметил г-н Ханин.

Инвестиционный доход превысил 174 млрд тенге, увеличившись в 6,3 раза. Г-н Ханин пояснил, что это произошло за счет девальвации национальной валюты, путем размещения страховых резервов в активы в иностранной валюте.

«Основной акцент хочу сделать на том, что по страхованию мы не зарабатываем – напротив, бизнес не приносит доход и мы терпим убытки, сейчас вынуждены сфокусироваться на инвестиционной деятельности. Можно говорить, что зарабатываем на девальвации, но на самом деле страхование – бизнес долгосрочный, и наша задача сохранить деньги клиентов. И если бы мы не сделали инвестиций в валюту, то оказались бы в плохой финансовой ситуации, это не желание заработать, а желание сохранить», - пояснил предправления.

Прогнозы-2016

2016 год не сулит страховому сектору радостных перспектив. Страховщик рассказал, что в долларовом эквиваленте доходы от деятельности снизятся практически в два раза. «Драйверами рынка останутся обязательные виды страхования, в силу своих обязательств. Надеяться на какое-то чудо в текущем году страховщикам не приходится», – посетовал г-н Ханин.

В 2016 году будут ослаблены позиции страховщиков, принимающих риски компаний нефтедобывающей отрасли, характеризующейся высокой подверженностью различного рода потрясениям: скачкам и падению цен на нефть, снижению уровня добычи, оптимизации расходов. Аналогичная ситуация сложится и со страховщиками, ориентированными на партнерство с компаниями государственного сектора или зависящими от банковского страхования.

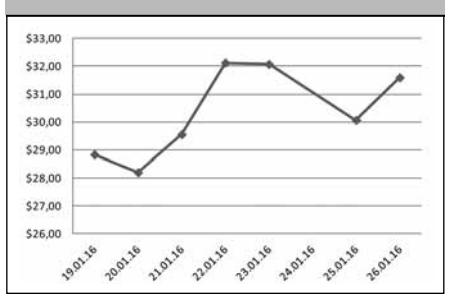
Страховщики ожидают серьезной убыточности по ОС ГПО ВТС и автокаско. «Мы считаем, что по моторному страхованию будет взрывной рост убыточности. Это связано с тем, что стоимость запчастей выражается в условных единицах, у нас их не производят, и если курс упал в два раза, то стоимость выросла как минимум в два раза», – рассказал первый заместитель председатель правления АО «СК «Коммеск-Өмір» **Владимир Акентьев**.

Кроме этого страховщики отмечают, что в 2016 году отрасль перестанет быть привлекательной для инвестиций. Существует вероятность, что страховые компании будут реорганизовываться путем слияний либо выставляться на продажу.

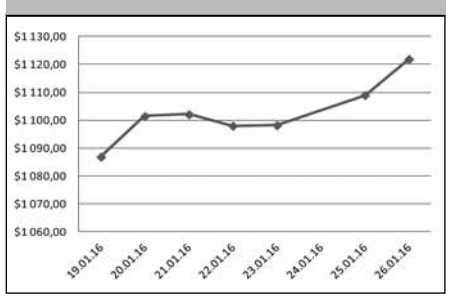
Единого рецепта для всех, как остаться в живых, нет. Выход – поиск новых ресурсов для выживания. Так, в качестве одной из инициатив по развитию рынка предлагается внедрение электронного полиса. Причем для популяризации онлайн-страхования не исключается применение понижающих коэффициентов для клиентов. В целом продвижение онлайн-страхования положительно отразится на оптимизации расходов страховщиков и развитии страхования.

ИНДУСТРИЯ

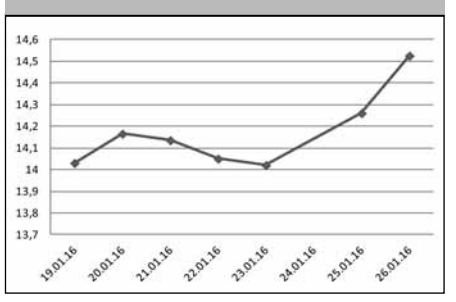
Курс USD в 2015 году



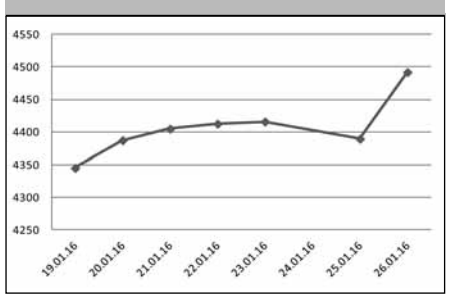
Курс EUR в 2015 году



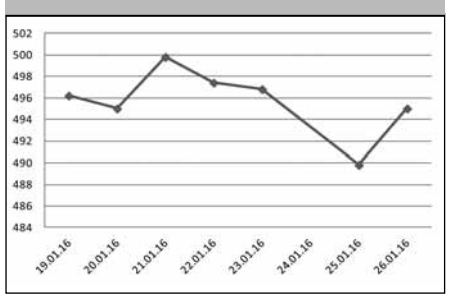
Курс СПУ в 2015 году



Курс RUB в 2015



Курс GBP в 2015 году



Иранский фактор в нефтяном уравнении

Добыча

Освобождение Ирана из-под «вторичных санкций» в тот момент, когда цены на нефть и без того шли вниз, ожидаемо добавило драматизма в сложившуюся ситуацию. По прошествии 10 дней с момента оглашения новости, можно наблюдать, что нефть марки Brent попеременно, то уходит выше отметки в $30 за баррель, то снова дешевеет, в том числе, реагируя на различные заявления.

Ольга КУДРЯШОВА

По мнению аналитиков Schildershoven Finance, в частности **Ивана Финка**, сейчас рынок будет пристально наблюдать за динамикой добычи нефти в США, России, а также в некоторых странах Латинской Америки, таких как Бразилия, Мексика, Венесуэла, Колумбия. Если при текущих уровнях цен мировые объемы добычи останутся неизменными или начнут расти за счет Ирана, цены снова двинутся вниз. Но максимум чего можно ожидать, это падение нефтяных котировок до уровня в $20 за баррель.

«Расходы на добычу одного барреля нефти для 30% игроков находятся на этом уровне. При падении цен до таких низких значений нефтяным компаниям будет выгоднее немедленно свернуть производство. В противном случае каждый добытый баррель будет увеличивать убытки», – пояснил Иван Финк.

А вот директор ТОО «Oil Gas Project» **Жарас Ахметов** заранее ожидает дальнейшего снижения цен, опираясь на тот факт, что спрос превышает предложение на 1,5 млн баррелей нефти в сутки, к которым прибавится еще от 0,5 до 0,8 млн баррелей иранской нефти. Но, в конечном счете, именно это, как полагает эксперт, должно привести к выравниванию спроса, ведь таким нефтедобывающим странам, как Ангола, Нигерия, Венесуэла, Россия, США и другие, покрывать текущие расходы будет все тяжелее.

«Нефтедобывающие страны будут вынуждены уходить с рынка. Весь вопрос – когда наступит этот долгожданный день? Думаю, в первую очередь, Иран будет отбирать рынок у «слабых» стран из Африки, Латинской Америки, у Ирака и России, у Казахстана тоже. Его явный конкурент – Саудовская Аравия. Иран будет пытаться торговать на всех рынках, куда его пустят. По большому счету, только рынок США ему останется недоступен», – считает Жарас Ахметов.

В свою очередь аналитик инвестиционного холдинга «ФИНАМ» **Богдан Зварич** предрек некоторый отскок на рынке энергоносителей, который смог бы вывести нефть марки Brent выше уровня $30 за баррель. По всей видимости, именно его можно наблюдать в настоящее время. Правда, причину этого отскока эксперт связал с фиксацией прибыли по коротким позициям, обусловленную фактом снятия санкций с Ирана.

«Этот принцип можно характеризовать, как «открывай позиции на слухах, закрывай на фактах». Он же влиял на рынок нефти в 2015 году, когда новости о возможном снятии санкций приводили к снижению цен на нефть. Однако более серьезного роста цен на нефть в первой половине этого года ожидать не приходится. Превышение предложением уровня потребления на 1,5 млн баррелей в стуки не позволит нефти уйти сильно выше уровня $30», – уверен эксперт.

Расклад на рынке

Давая оценку тому, как может поменяться расклад на глобальном рынке, Богдан Зварич отметил, что Иран будет стремиться, как минимум вернуть свою нишу, которую после наложения санкций заняли Саудовская Аравия и Ирак. Возможно, за счет демпинга цен на европейском рынке.

Открытым для представителя «ФИНАМ» остается вопрос, как быстро в стране смогут наращивать добычу. В экспертной среде считают, и на это указывает Богдан Зварич, что возможности Ирана ограничены, так что поднять добычу на те же 500 тыс. баррелей в сутки, о которых сейчас идут разговоры, страна сможет не раньше чем через 12 месяцев.

На один важный нюанс обратил внимание аналитик ГК FOREX CLUB **Валерий Полховский**. Дело в том, что помимо допуска Ирана к мировому рынку страна получила доступ к замороженным в западных банках средствам, а это $50 млрд. Поэтому возникает вопрос: а выгодно ли стране начинать распродажу нефти за бесценок?

«Продавать нефть по $25 за баррель без острой нужды в деньгах смысла нет. Конечно, некоторое время Иран будет предлагать скидку потребителям для того, чтобы вернуть себе долю рынка, но 500 тыс. баррелей в сутки – это не так уж и много», – говорит эксперт.

В целом, Валерий Полховский делает вывод и предрекает: Иран с его дополнительными объемами не станет шоком. Низкая себестоимость добычи просто позволит ему вытеснять других игроков и занять полагающуюся долю. Эксперт также отметил, что падение цен ниже $25 сделает нерентабельной добычу уже не только сланцевых компаний. Он привел в пример Канаду, где 2,8 млн баррелей в сутки добывается из битуминозных песков Альберты. Стоимость такой нефти может доходить до $70 за баррель, а себестоимость барреля иранской нефти, для сравнения, составляет примерно $10.

Кому выгодна дешевая нефть

Как заметил аналитик Schildershoven Finance Иван Финк, фундаментально развитые страны остаются в выигрыше от дешевых цен на нефть, хотя из-за обрушения экономик нефтезависимых государств, это может и негативно сказываться на объеме их экспорта.

«Сейчас развитые страны являются бенефициарами. Поэтому выход Ирана выгоден США, Японии, Германии и прочим странам Евросоюза, для которых нефтяной сектор не является ключевым. Для большинства стран Латинской Америки, а также стран, для которых нефть является стратегическим экспортным товаром, текущие цены – сильный негативный фактор. Страны – лидеры организации ОПЕК также терпят убытки, сталкиваются с необходимостью сокращать государственные расходы и использовать золотовалютные резервы для поддержания национальных валют», – рассказал собеседник «**Къ**».

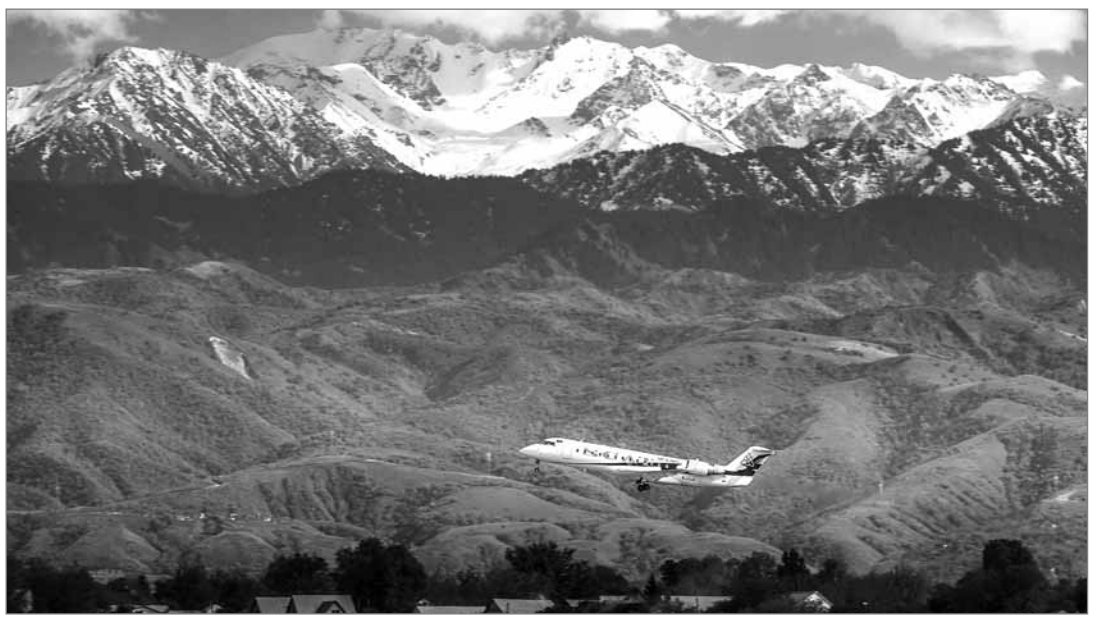
Более подробно останавливаясь на странах – членах ОПЕК, эксперт выразил мнение, что главная организация стран-экспортеров достигла определенных успехов в балансировке нефтяной индустрии.

«Главная цель, поставленная на совместном заседании членов ОПЕК, заключается в увеличении рыночной доли картеля. Основной мишенью для ОПЕК стала сланцевая добыча нефти в США. Давление на нефтяные компании уже достигло критических уровней, и в скором времени ожидается сокращение производства в США, Мексике, Колумбии, Бразилии и прочих странах, не входящих в ОПЕК, поэтому картель добился определенных успехов в балансировке нефтяной индустрии. Главный вопрос – когда ОПЕК сочтет нужным прекратить балансировать рынок и позволит нефтяным котировкам подняться до нормальных уровней», – прокомментировал Иван Финк.

Аналитики Schildershoven Finance подчеркивают, что не являются сторонниками теории, согласно которой обвал мировых нефтяных цен вызван результатом влияния США на глобальную политику, как вариант, с целью оказания давления на экономику России и ослабления ее геополитического влияния. Но при этом, сделанные ими наблюдения могут быть достаточно интересны.

«С начала нефтяного кризиса в Латинской Америке политическая ситуация изменилась в сторону улучшения отношений с США. Так, на президентских выборах в Аргентине победил оппозиционный проамериканский кандидат. На выборах в конгресс Венесуэлы также победила оппозиция, настроенная на сближение с США. В Бразилии, крупнейшей стране Латинской Америки, действующий президент на грани потери власти, в то время как оппозиционный кандидат также выступает за укрепление отношений с крупнейшей экономикой мира. Истинные причины падения цен на нефть, скорее всего, станут известны только нашим потомкам», – резюмировал Иван Финк.

Авиакомпания SCAT снизила тарифы на социально-значимых рейсах



Авиакомпания SCAT снизила тарифы на трех социально-значимых направлениях: Алматы - Петропавловск, Алматы - Кокшетау и Актау - Кокшетау.

Теперь стоимость билета по направлению Алматы - Петропавловск составляет 18 500 тенге, что на 35% меньше по сравнению с прошлым годом. Дни выполнения данного рейса каждые четверг и субботу. Продолжительность полета составляет два часа.

На рейс Алматы - Кокшетау пассажиры могут приобрести билет за 17 000 тенге. Стоимость снижена на 7 000 тенге в сравнении с 2015 годом. Вылеты из Алматы в Кокшетау выполняются каждые вторник и субботу, а из Кокшетау в Алматы каждые среду и воскресенье. Время в пути составляет два часа.

Также снижена стоимость билета на 32% по направлению Актау - Кокшетау и составляет 17 000 тенге. Рейсы выполняются два раза в неделю каждые среду и воскресенье, а из Кокшетау в Актау каждые вторник и субботу. Продолжительность полета составляет 2 часа 30 минут.

Хотелось бы отметить, что на данных рейсах не взимаются аэропортовые сборы. Тарифы являются фиксированными, что очень удобно и не влияет на дату приобретения билета. Дети, в возрасте от 2 до 14 лета включительно могут путешествовать со скидкой 50%. Данные рейсы выполняются на комфортабельном лайнере Бомбардье CRJ 200.

Билеты можно приобрести на официальном сайте компании www.scat.kz или во всех авиакассах города.

Инвестор откапался в России

Производство

Казахстанские и российские компании подписали меморандумы о сотрудничестве по реализации двух крупных машиностроительных проектов в ЮКО. Об этом рассказал председатель «СПК Шымкент» Талгат Алпысбаев.

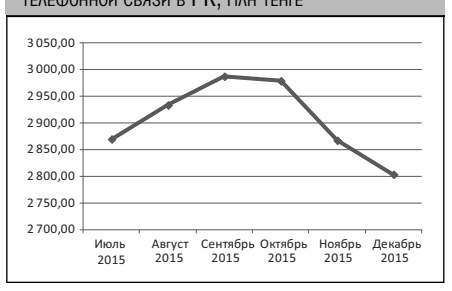
Ирина ФЕЛЬ

В ходе совместной деловой конференции «Российско-казахстанский инвестиционный диалог: новые возможности для сотрудничества» между казахстанскими и российскими компаниями («СПК «Шымкент», ТОО «PoliPlast» и ООО «Полипласт», группа компаний UMG) были подписаны два меморандума о сотрудничестве. Один из меморандумов предполагает строительство в 2016 году российской стороной в ЮКО РК завода по сборке экскаваторов. «Ориентировочные инвестиционные вложения только для создания требуемых условий, без учета затрат на оборудование и так далее, составляют около $5 млн», – отметил председатель «СПК Шымкент».

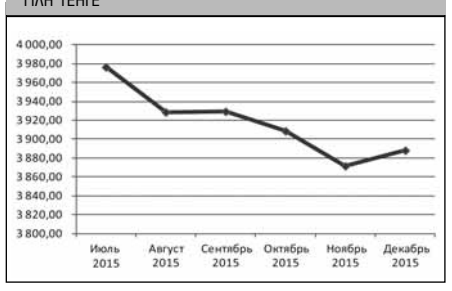
По его словам, реализация этого проекта позволит снизить стоимость на продукцию и более эффективно использовать возможности казахстанско-российского партнерства, в том числе подразумевающее технологическое участие Казахстана в проекте в перспективе (локализацию). Отметим, что в 2010 году в Казахстане на заводе АО «Экскаватор» в городе Кентау Южно-Казахстанской области уже были собраны одноковшовые экскаваторы, также при поддержке российского предприятия «ДонЭКС». Тогда же планировалось налаживание совместного производства с Челябинским тракторным заводом и предприятием «Орелдормаш», выпускающим бульдозеры и автогрейдеры. Кроме этого, в 2011 году одна из крупнейших в мире машиностроительных компаний китайская XCMG – рассматривала возможность строительства производственных мощностей в Казахстане.

Глава государства неоднократно заявлял о необходимости развития машиностроительного сектора, как драйвера экономических трансформаций. В ходе машиностроительного форума, прошедшего в 2015 году, было озвучено, что за последние пять лет количество действующих предприятий отрасли в Казахстане увеличилось в 1,5 раза. В их числе проекты, которые позволили производить новые конечные виды продукции – мобильные буровые комплексы, электровозы, локомотивы, грузовые и пассажирские вагоны, бульдозеры.

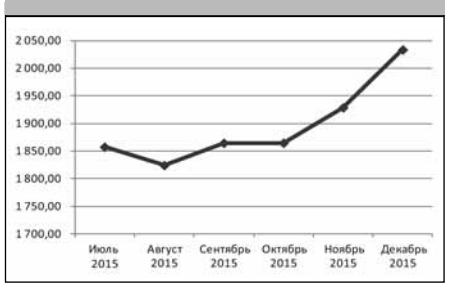
Объем услуг междугородной и международной телефонной связи в РК, млн тенге



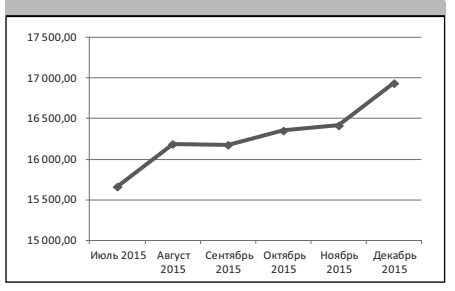
Объем услуг местной телефонной связи в РК, млн тенге



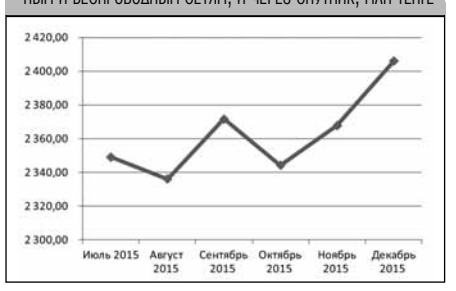
Объем услуг по передаче данных в РК, млн тенге



Объем услуг сети интернет в РК, млн тенге



Объем услуг по распространению программ по кабельным и беспроводным сетям, и через спутник, млн тенге



Нурлан Садыков: «IT-рынок в 2016 году расти не будет»

Прогноз

Рынок информационных технологий Казахстана, как один из самых импортозависимых отраслей, одним из первых ощутил на себе последствия экономического кризиса в стране. О том, как в условиях ограниченного бюджета могут развиваться IT-компании и каким образом клиенты могут оптимизировать расходы на продукты высоких технологий, «Къ» спросил главу представительства Dell в Казахстане и Центральной Азии Нурлана Садыкова.

Сара РЫСКАЛИНА

– Нурлан, каковы ваши прогнозы по поводу развития рынка IT в Казахстане при текущей экономической ситуации?

– IT-рынок Казахстана очень зависит от внешних факторов, так как страна разрабатывает и производит очень мало своей продукции. Все, что производится местными предприятиями – это так называемые базовые клиентские «железки» – на сегодняшний день занимают не более 10% корпоративного рынка. Все остальное экспортируется. А бюджет в долларовом эквиваленте тем временем сокращается на фоне девальвации национальной валюты. IT-рынок в республике по результатам 2014 года в сравнении с 2013-м «просел» почти на 35%, в прошлом году эта цифра составила порядка 25%. Наши ожидания совпадают и роста в 2016 году не предвидится. Тем не менее рост наблюдается в абсолютном количестве единиц поставленного оборудования – людям необходимо удовлетворять растущие IT-потребности: мы наблюдаем тенденции, когда предпочтение отдается оборудованию по стоимости в более низких ценовых сегментах, а также когда клиенты предпочитают покупать то, что им необходимо прямо сейчас для удовлетворения текущих нужд.

– А рост рынка в Казахстане обычно идет за счет рядовых потребителей или за счет корпоративного сегмента?

– У Dell, к примеру, два направления – конечные потребители, для которых в торговых сетях выставлены компьютеры, мониторы, планшеты и прочие девайсы, а также корпоративные клиенты. В текущий момент спад наблюдается в обоих направлениях. Выбор клиентского оборудования уходит в более низкий ценовой сегмент, так как, к примеру, те же школьники и студенты не могут обойтись без компьютеров и в любом случае приобретают их. В корпоративном сегменте тоже есть такие потребности, на которые нужно отвечать незамедлительно. Скажем, нужно увеличивать емкость дата-центра при помощи дополнительных модулей, так как объем данных растет. Ранее предприятие закупало топовую продукцию, но спустя 5-7 лет оборудование стало неактуальным в плане технологий. Однако, несмотря на сузившийся бюджет, оборудование нужно заменять – любой руководитель сегодня понимает, что уровень информатизации сегодня является драйвером роста предприятия.

– Много ли смогут сэкономить потребители, если импортируемую технику начнут заменять тем, что производится в казахстанских IT-компаниях?

– Не исключаю. У нас налажены производство и сбор персональных компьютеров, базовых серверов. Клиентское оборудование производят на базе, например, Парка инновационных технологий. Но нельзя утверждать, что импортируемое оборудование ведущих мировых производителей дорогое по определению – даже в сравнении с продукцией китайских вендоров. Мы обычно предлагаем клиентам рассмотреть не только стоимость разовой закупки, но и стоимость владения, сервиса и дальнейшего масштабирования решения. Они могут приобрести оборудование где-то дешевле, но потом окажется, что оно гораздо больше потребляет электроэнергии, не покрыто сервисным обслуживанием, не имеет возможность модульно расширяться, и так далее. То есть стоимость владения техникой Dell в итоге за тот же пятилетний период может оказаться гораздо дешевле малоизвестных производителей.

– Насколько дешевле?

– Цифры могут значительно варьироваться в зависимости от решения.

– А местная, казахстанская продукция насколько дешевле?

– У нас на сегодня не производят сложные системы хранения данных, нет широкой серверной и сетевой линейки, способной удовлетворить потребностям любого предприятия, либо их доля очень мала. К примеру, если сравнить серверы, которые производят у нас для малых офисов, с брендовыми, то они будут дешевле, но незначительно. Но для заказчика будет минусом отсутствие сервисных центров, которые смогут быстро обслужить эту компанию. То есть, чтобы развивать локальное производство, нужно подходить к спектру предоставляемых им услуг более широко и обеспечивать не только производство нескольких моделей, но и доступность сервиса, собственные ноу-хау.

– В таком случае от каких продуктов или комплектующих предприятия могут отказаться в целях экономии?

– В целом экономить можно двумя способами. Первый – обозначить приоритеты для компании, выделить именно то, что отразится на повышении эффективности предприятия в целом и выделит его на рынке. Второй способ – начать использовать для хранения данных облачные технологии на аутсорсе, что позволит сэкономить до 40% от тех расходов, что тратится на построение собственного дата-центра. Но опять же нужно подходить к этому осторожно, так как затрагиваются вопросы безопасности хранения данных, доступности, резервирования. К примеру, я бы не рекомендовал использовать облака, когда данные хранятся в другой стране – если данные потеряются, их очень сложно восстановить и это становится объектом международных разбирательств. Лучше работать с локальными провайдерами облачных технологий.

– Есть мнение, что импортируемая в Казахстан компьютерная техника могла бы быть намного дешевле, если бы не таможенные пошлины. Вы с этим согласны?

– В плане налоговых льгот мы, наоборот, отмечаем сильную поддержку со стороны государства. К примеру, таможенная ставка на системы хранения данных, сервера, сетевое оборудование нулевая или близка к этому. Вполне возможно, в будущем правительство разработает какую-нибудь специальную программу поддержки отрасли информационных технологий, что позволит снизить цены на импортируемую компьютерную технику, но, по моему мнению, в нынешних условиях лучше ничего не придумаешь.

– Госпредприятия собираются перейти на сервисную модель обслуживания. Что это даст IT-компаниям?

– Новый закон об информатизации предполагает переход государственных организаций на сервисную модель обслуживания. К примеру, сегодня госкомпаниям необходимо поддерживать свою собственную IT-инфраструктуру, для этого в штате имеется специальный отдел либо департамент, поддерживающий собственный центр обработки данных, включающий огромное количество вычислительной техники и пользовательского оборудования. Они по внешним каналам связи, в свою очередь, подключены к головным организациям, министерствам. То есть это большая инфраструктура – необходимо содержать собственный штат высококвалифицированных сотрудников, каждый их которых выполняет свою задачу и выставляет свои приоритеты. Сервисная модель предполагает появление оператора, который может предоставить госпредприятиям собственный унифицированный центр обработки данных, соответствующий всем государственным стандартам безопасности и именно текущим потребностям государственного предприятия. Планируется, что клиент будет платить оператору сервисную ежемесячную абонентскую плату, что предполагает значительную экономию средств, так как сумма затрат будет зависеть от объема нужных госоргану услуг на определенном промежутке времени и не будет необходимости самостоятельно содержать штат сотрудников по информационным технологиям. К тому же если раньше контракт государственного предприятия с частным поставщиком IT-услуг, согласно правилам госзакупок, заключался на год в рамках предложенной сервисной модели обслуживания, срок такого государственно-частного партнерства может достигать нескольких десятков лет. К примеру, если контракт заключен на 10 лет, поставщик может быть уверен в окупаемости всех затрат на оборудование в рамках проекта, и во вложении средств в дальнейшее развитие собственных решений для государственного заказчика. Это в первую очередь даст толчок уровню развития технической экпертизы казахстанских IT-компаний.

– Кто ваши основные покупатели – государственный сектор или рядовые потребители?

– В корпоративном сегменте продажи примерно 50/50 распределены между государственным сектором и крупными и средними предприятиями. Половина общего объема – это клиентское оборудование, которое продается населению. На рынке наша доля по продажам рабочих станций составляет 35%, по серверам – около 20% и по корпоративным компьютерам – 10%. Хочу отметить, что доля Dell на рынке Казахстана стремительно растет и за последние два года выросла в два раза.

– Dell также производит защищенные ноутбуки для военных и промышленных предприятий. Насколько они востребованы сейчас на рынке?

– Есть не только ноутбуки, но и планшеты, защищенные от пыли и влаги, кроме того есть специальные защищенные серверы. Все вышеперечисленное оборудование рассчитано на узкий рынок – для тех, чья работа связана с суровыми условиями окружающей среды. В тех же самых силовых структурах очень мало людей работают в агрессивных условиях – имею в виду не только Казахстан, во всем мире так. Я думаю, что не больше 10% сотрудников из штата имеют реальную потребность работать онлайн в «поле», там, где может понадобиться защищенный, надежный ноутбук. Dell не один производит обрудование такого класса, есть еще несколько производителей, но наша доля в Казахстане по внутренним оценкам наибольшая и составляет около 50%. В количественном выражении это может быть несколько сотен штук в год. Предприятия закупают их по мере необходимости, поэтому давать оценку, что по данной линейке у нас наблюдается рост или спад продаж, сложно.

– Коснулись ли санкции продуктов Dell в России?

– Санкции нашей продукции в Казахстане не коснулись. Так же, как и в Казахстане доля Dell в России растет. Противодействий со стороны российских госорганов относительно распространения и продаж продуктов компании нет.

Меняем пластинки

Мобильное приложение намерено вытеснить CD

Разработка

О появлении первого отечественного альбома в виде мобильного приложения сообщили разработчики проекта Smart Album. По их расчетам, приложение пришло на смену музыкальным CD, на которые спрос падает с каждым годом. Главной проблемой остается привычка казахстанцев к бесплатному контенту.

Гульжанат ИХИЕВА

По словам специалистов компании Smart Future, где создается проект, такие приложения являются новым трендом в мире музыкального бизнеса, который намерен заменить собой доживающие свой век музыкальные компакт-диски. Приложение включает в себя кроме музыкальных аудиотреков видеоклипы и текстовую информацию.

«Диски сейчас не продаются, этот формат уже устарел. Не у всех дома есть оборудование, где можно слушать компакт-диски. Даже если имеется таковое, им редко пользуются. Люди уже привыкли слушать музыку с каких-то сайтов скачивать с интернета на смартфоны. Второй немаловажный факт – нет желания куда-то ходить за тем, чтобы купить песни, проще зайти в интернет и скачать», – говорит директор компании Smart Future **Бахыт Кудайбергенов**.

По его словам, проект полезен в первую очередь самим артистам как средство расширения аудитории слушателей и как альтернативный источник дохода. Стоимость одного альбома пользователю обойдется от $1 до $10 в зависимости от того, как решит сам автор. Долю компании-разработчика от продаж руководство не называет, ссылаясь на коммерческую тайну.

«Пилотным стал альбом группы «МузАрт», который мы разместили на AppStore месяц назад. Его к данному моменту скачали более 1 тыс. пользователей. На подходе альбом певца **Айкына Толепбергена** и еще двух артистов. Большинство пользователей приложения – это люди от 18 до 35 лет», – говорит г-н Кудайбергенов.

Как отметили в компании разработчика проекта Smart Album, главная проблема в том, что казахстанцы, давно привыкшие бесплатно качать с интернета все, что качается, неохотно соглашаются платить за альбомы.

По мнению директора казахстанской компании по разработке мобильных приложений Crystal Spring **Алексея Тучина**, такое приложение в Казахстане может стать популярным, если будет иметь некий востребованный уникальный контент, который невозможно загрузить бесплатно из других источников. «Успешность артиста на какой-то из площадок складывается из множества факторов – популярность, реклама на площадках и т. п. Если говорить про iTunes или Play - у них свои политики по размещению и комиссиям, популярные артисты неплохо продают свои альбомы и треки. В Казахстане количество пользователей со смартфонами и банковскими картами для оплаты в интернете постепенно растет, но пока говорить о каком-то серьезном рынке для платных музыкальных приложений рано», – считает Алексей Тучин.

Дорогой CD

По данным основателя известного российского проекта 3plet **Валерия Мифодовского**, если выпускать альбом через его платформу, то он обойдется в $350, что сравнимо с затратами на выпуск минимального тиража в 500 CD. Об этом он рассказал в беседе с «Къ».

В то же время менеджеры сети магазинов «Меломан» подтверждают, что продажи музыкальных CD за последние пару лет упали более чем на 50%.

По словам руководителя отдела национальных проектов **Низами Мамедова**, продажи на таких носителях, как CD и DVD, стали снижаться, начиная с 2010 года. В период с 2010 по 2012 год спад составил 30% – 35%. И если, к примеру, в 2005 году местные исполнители выпускали до 15 альбомов в год, то в 2015 году было выпущено единицы.

По словам руководителя отдела продаж зарубежного музыкального контента **Александра Корнева**, музыкальные диски с композициями казахстанских артистов составляют 10% от общего объема. От зарубежных исполнителей в магазин поступает в месяц 40–50 альбомов.

«В 2002 году компания «Меломан» стала инициатором выпуска альбомов казахстанских исполнителей на лицензионных дисках, для чего был построен завод Laser-Master, который проработал почти 8 лет, где мы выпускали лицензионные диски. Лазерной головкой наносили информацию. То есть это было производство, не уступающее своим аналогам в Европе. Альбомы выпускались за счет компании, и с каждого проданного диска мы ежемесячно выплачивали авторам вознаграждение. Когда спрос на дисковые носители упал, мы уже не могли выплачивать. С падением спроса завод стал нерентабельным и закрылся», – говорит г-н Мамедов.

Виниловый тренд

По данным компании «Меломан», рост показывают продажи виниловых пластинок. Ценовой диапазон этих ретроносителей – от 7 тыс. тенге до 12 тыс. тенге. Рост начался в 2013 году – примерно на 40%. В 2014 и 2015 годах продажи возросли на 25–30%.

Ховерборд, умный холодильник и другие анонсы на CES 2016

Обзор

В середине января в Лас-Вегасе завершилась очередная выставка потребительской электроники CES 2016 (Consumer Electronics Show), на которой по традиции были представлены самые интересные гаджеты и передовые инновационные технологии. Какие тенденции и анонсы стали главными в этому году?

Олег ЗАХАРОВ

Участники главной в США и одной из ведущих в мире выставок, проводимой с 1967 года, ежегодно представляют новинки в более 20 категориях. Причем демонстрируются на ней не только последние технологии, но и результаты самых смелых и оригинальных стартапов. Надо отметить, что выставка довольно далеко ушла от первоначальной задумки, ведь в первые годы в основном демонстрировались видеокамеры и видеомагнитофоны, оптические диски и звуковые карты, а теперь в нее удачно вписались электроника виртуальной реальности, автоновинки, бытовая техника и даже умная одежда. Как отмечают международные эксперты, этот год вряд ли запомнится чем-то особенным для всего сегмента инновационных технологий, но и совсем безнадежным его тоже не назовешь.

К примеру, компания Samsung показала на CES 2016 свое видение кинотеатра будущего: фильм показывается через шлем виртуальной реальности Gear VR, а зрительские сиденья установлены на специальных подвижных платформах. Пока что в шлем транслируются только короткие демонстрационные ролики (многие зрители с непривычки не могут долго смотреть такое видео), но и двухминутного эпизода хватает, чтобы посетители остались в восторге – подвижная платформа добавляет впечатлений к просмотру.

Если вы хотите установить что-то подобное у себя дома – без проблем: небольшая французская компания Immersit разработала специальные гидравлические платформы. Их можно установить под диван, и он будет двигаться в такт игре или фильму, который вы смотрите.

Главный хит этого года – умный холодильник. Еще одна новинка от Samsung называется Family Hub Refrigerator. В холодильник встроен сенсорный экран диагональю 21,5 дюйма, с помощью которого можно не только оставить записку домашним, проверить почту или поделиться ссылкой в соцсетях. Специальное ПО поможет заказать продукты. Кстати, если уж вы решите сходить в магазин самостоятельно – список покупок можно уточнить с помощью встроенных камер, установленных в холодильнике. Каждый раз при закрывании двери они делают фотографии хранящихся продуктов, посмотреть которые можно через интернет.

Другой крупный игрок, южнокорейский производитель LG Electronics, представил OLED-телевизор, толщина которого всего 2,57 мм! К тому же устройство обещает «кардинальный черный цвет» – органические светодиоды передают более глубокие темные тона в сравнении с обычными LED.

Компания IC Real Tech, основанная россиянами, показала камеру Allie, которую можно установить дома или в офисе, и получать панорамную картинку обзором в 360 градусов на свой смартфон из любой точки мира.

Вслед за умным холодильником была представлена не менее умная кровать от Sleep Number: сеть датчиков, встроенных в нее, следит за вашим сердцебиением, отслеживает и даже улучшает качество сна, подстраивая каждую часть матраса персонально под вас.

На выставке также показали и тот самый летающий скейтборд Lexus, который наделал шума пару месяцев назад. Правда, покататься на нем не позволили, полюбоваться на чудо-технику можно было только через стекло. В основе ховерборда лежит магнитная левитация, благодаря которой доска способна парить над землей. Летать ему позволяют жидкий азот, охлаждаемый сверхпроводящими материалами, и постоянные магниты. Кстати, похожий ховерборд был показан в художественном фильме «Назад в будущее-2».

Французская компания Digitsole представила линейку своей умной обуви. На данный момент она состоит из трех моделей. Главным преимуществом этих кроссовок является способность согревать ноги человека в холодное время года. Кроме того, кроссовки умеют подсчитывать количество шагов и рассчитывать количество сожженных за день калорий. Шнурков как таковых здесь нет, однако приспособление, которое выполняет их функцию, способно «затягиваться» на ноге с помощью специального механического привода по команде со смартфона (связь по Bluetooth при помощи мобильного приложения). В передней части обуви находятся небольшие светодиодные фонарики, которые позволят освещать дорогу перед собой в темноте.

Еще одна любопытная модель – китайский дрон-такси Ehang. По задумке создателей дрон, оснащенный автопилотом, сможет перевозить одного человека по заранее проложенному маршруту. Интересно, что китайцы представляют не просто концепт или даже полноразмерный макет: их дрон уже поднимался в воздух и прошел первые испытания.

На выставке также были представлены и более «привычные» гаджеты. К примеру, компания Huawei сделала ставку на бизнес-смартфон Huawei Mate 8. Самый мощный китайский флагман получил потрясающее «железо» и очень изящный имиджевый дизайн. Смартфон с 6-дюймовым IPS-экраном построен на базе восьмиядерного процессора HiSilicon Kirin 950 (четыре ядра частотой 2,3 ГГц и еще четыре частотой 1,8 ГГц) и включает аккумулятор емкостью 4000 мАч. Чтобы это работало без перебоев, в смартфоне установлена шестислойная система охлаждения, а чтобы зарядить устройство на день работы, потребуется всего полчаса.

Полная версия www.kursiv.kz

Этот веселый инопланетный захват

Кино

Итак, сюжет: некой инопланетной расе понадобилась наша Земля. В целости и сохранности. Так что от людей было решено избавляться решительно, но мягко. Без порчи, так сказать, основного имущества и выжженных взрывами пустынь. Впрочем, и без лишней ненависти и агрессии. Педантично и последовательно. Как сказал один из пришельцев, «ничего личного. На нашем месте вы бы поступили так же».

Елена ШТРИТЕР

Первая волна вырубила электричество, погружая нашу избалованную комфортом цивилизацию в уныние средневековья; вторая – природные катаклизмы в виде цунами; третья – модифицированный вирус птичьего гриппа; в качестве четвертой волны – сами пришельцы, закамуфлированные под людей для лучшего отстрела выживших; ну а пятая волна должна уничтожить остатки человечества.

Но, разумеется, человек так просто не сдается и свою землю будет отстаивать до последнего…

В принципе, сюжет достаточно банальный, но, как в случае с тем же «Днем независимости», хороший режиссер может из него сделать нечто более интересное. Откровенно говоря, начало картины позволило предположить, что это тоже тот самый случай. Однако, бодро взяв старт, ближе к середине сюжет забуксовал в… мягко говоря, потрясающей нелогичности.

Хотя поход школьницы Кэсси (Хлоя Грейс Морец) через кишащие инопланетными снайперами леса на военную базу пришельцев за братом (Закари Артур) откровенно рассмешил. Особенно после того как в сюжете появилась романтическая линия, хохот в зрительном зале не смолкал вплоть до финальных титров, превращая трагический постапокалипсис в заправскую комедию. Тут бы еще немного абсурда, и лавры того же «Пипца» у создателей были бы в кармане.

За основу фильма малоизвестный, но перспективный, если судить по полнометражке «Исчезновение Элис Крид», режиссер Дж. Блэйксон взял молодежный роман Рика Янси «5-я волна». Адаптировать книгу для сценария взялись аж трое голливудских умельцев: Сюзанна Грант («Покахонтас», «Паутина Шарлоты»), Акива Голдсман («Бэтмен и Робин», «Игры разума», «Я, робот») и Джефф Пинкнер («Новый Человек-паук: Высокое напряжение»). И это тот самый случай, когда качество переросло в количество.

Такое ощущение, что создатели так и не смогли договориться, для какой аудитории они снимают кино, и поэтому выкосили всю книжную логику и начали заигрывать сразу со всеми.

Воины-подростки для молодежи (это основной зритель, поэтому главные герои – школьники или студенты), драки и взрывы для мужчин (крутой боевик – это наше все), история о Большой Любви и Самопожертвовании для женщин (кстати, местами очень похоже на «Сумерки» получилось). Даже на любовный треугольник не поскупились. Правда, он тут бледненький, на уровне симпатии, но есть. Ну и немного юмора – чтобы всем было весело.

И вот эта мешанина убила сюжет. Да, каждая из предложенных линий вроде бы была неплоха, но ни одна из них не зацепила. Такое ощущение, что это пока так – карандашный набросок. Впрочем, с учетом того, что каждый нынешний проект делается с намеком на франшизу, то все вполне логично.

Финал смотрится как короткая передышка перед глобальной войной за независимость (чувствую, 6-й и 7-й волны нам не избежать). На это ненавязчиво намекает патетичные размышления героев на тему «С чего завтра мир спасать начнем?».

Впрочем, патетика скоропостижно скончалась в диалоге:

– Тебя назвали в честь звезды. А меня отец назвал в честь мороженого...

– Уверена, тебя он любил больше, чем мороженое!

Гомерический хохот в зале. Занавес.

В общем, героической фантастики мы не увидели, зато из зала вышли в прекрасном настроении.

Цирк нуждается в кадрах

Проект

Известный казахстанский шоумен и потомственный артист цирка Мурат Мутурганов сообщил об открытии первой в Казахстане цирковой студии «Цирк без границ». Грант на реализацию данного проекта, участие в котором сможет принять любой желающий казахстанец в возрасте от шести лет, выделил Фонд Первого Президента Республики Казахстан.

Ольга ЗНАМЕНСКАЯ

Мурат Мутурганов впервые вышел на цирковую арену в три года, а уже в шесть лет попал в Книгу рекордов как самый юный клоун в мире. Затем список его наград стремительно вырос: серебряная медаль на фестивале циркового искусства в Вероне, специальный приз Монако и множество других не менее престижных премий. В 22 года Мурат получил звание заслуженного деятеля Республики Казахстан. В конце прошлого года в Алматы с большим успехом прошел авторский театрально-цирковой проект – шоу Smile под руководством Мурата и его сестры **Каримы**. Оказалось, что творческая семья не собирается останавливаться на достигнутом, и уже в этом месяце в Алматы стартует новый проект – цирковая студия «Цирк без границ». Для того чтобы учиться в студии, нужно пройти своеобразный кастинг. 20 особо одаренных детей, прошедших конкурс, будут обучаться в цирковой студии совершенно бесплатно. Хотя Мурат и не отрицает, что в будущем студия перейдет на коммерческую основу.

По признанию самого Мурата, задача его и коллег состоит в том, чтобы раскрыть талант в каждом ребенке. А это возможно только с помощью циркового искусства, так как оно многогранно.

«Талантливого ребенка видно сразу. Примером тому служит история моей подопечной **Софи Манасян**. В свои восемь лет она является членом ЮНЕСКО по хореографии, победительницей различных фестивалей в России, Италии, Австрии, США и Казахстане, – рассказывает Мурат Мутурганов. – Я уверен, что дети любого возраста способны овладеть этим искусством, и, возможно, наша студия откроет новых артистов казахстанского цирка, которые будут представлять нашу страну на международных фестивалях и престижных цирковых аренах. Не исключено, что если у ребенка проснется настоящий интерес к тому, чем он овладеет, то это мастерство станет его будущей профессией».

Акробатика, жонглирование, фокусы, клоунада, гимнастика, эквилибристика... Кажется, что овладеть такими навыками необыкновенно сложно, но опытная команда акробатов и фокусников утверждает, что «не так страшен черт, как его малюют».

«Конечно, мы не собираемся учить детей каким-то смертельным трюкам, – успокаивает Мурат. – Для начала мы будем обучать самым простым вещам. К тому же все это будет выполняться под присмотром профессионалов. Я сам недавно стал отцом и знаю, насколько важно обеспечить полную безопасность».

Интересно, что часть средств от гранта, который предоставил Фонд Первого Президента, уже пошла на покупку необходимого реквизита. Разновидность цирковой атрибутики весьма впечатляет: трапеции, булавы, лонжа, моноциклы, мячи, кольца, страховочные маты… Еще одна часть пойдет на оплату труда молодых, но опытных преподавателей – артистов цирка. Также для работы с учащимися на первых порах Фонд Первого Президента предоставляет просторное помещение.

На вопрос о том, что побудило профессионального артиста подать заявку на получение гранта, Мурат с уверенностью отвечает:

– Все это, в первую очередь, делается для развития циркового искусства. С другой стороны, подобное хобби спасает от скуки и депрессии. Ведь моменты, когда ты выходишь на сцену и тебе аплодируют, дарят человеку не только адреналин, но и дальнейший стимул жить и радоваться жизни. По-моему, во времена кризиса это довольно актуально!

Стоит отметить, что ежегодно, начиная с 2002 года, Фонд Первого Президента Республики Казахстан выдает молодым творческим деятелям и коллективам, прошедшим конкурсный отбор, гранты на реализацию творческих проектов. Для участия нужно подать письменную заявку.

Арт-проект в поисках Human Energy

Фестиваль

В Алматы состоялась презентация международного фестиваля современного искусства, архитектуры и дизайна ASTANA ART FEST, на участие в котором объявлен грандиозный конкурс. Сам фестиваль, организаторами которого выступили руководитель молодежного ресурсного центра «Астана Жастары» Ануар Нурпеисов, директор агентства FUNK Майра Измайлова и искусствовед Дина Нурпеисова, пройдет с 4 по 6 июля в Астане.

Ольга ЗНАМЕНСКАЯ

Кураторы фестиваля в лице **Айгерим Капар** и **Разии Хасановой** просят не путать предстоящее летнее событие с такими мероприятиями, как «АРТ БАТ Фест», традиционно проходящим в Алматы, и с любыми другими фестивалями. Хотя цели у таких масштабных и творческих проектов, конечно же, схожи: в первую очередь это возможность вывести искусство Казахстана на новый, более профессиональный уровень.

Первый ASTANA ART FEST прошел в прошлом году на бульваре Нуржол и собрал более 300 тыс. человек. За три дня жители и гости столицы познакомились с творчеством десятков казахстанских и зарубежных художников, дизайнеров, фотографов, архитекторов, музыкантов и представителей других творческих профессий из Италии, России, Франции, Германии, США, Нидерландов и Казахстана. Большинство из тех, кому удалось посетить фестиваль, дали ему положительную оценку и заметили, что площадка взаимодействия представителей различных направлений удачно объединила в себе современное искусство, инновационные технологии, архитектуру, дизайн, театр и музыку.

На прошедшей презентации предстоящего фестиваля можно было не только ознакомиться с программой события, но и оценить работы казахстанских художников и промышленных дизайнеров: **Ассоль Сас**, **Марии Пальчиковой**, **Мими Ильницкой**, **Чарли Сворда**, **Раушан Аспандияровой**, **Ержана Танаева** и **Марата Сагита**. Специальным гостем вечера стал немецкий дизайнер **Люк Бэнетт**. Он является участником видеоарт-группы TRANSFORMA, которая большей частью творит в Берлине. На вечере его команда представила зрителям свои видео- и аудиоинсталляции.

Организаторы также рассказали о том, как можно попасть в число участников фестиваля, который, кстати, поддерживается на государственном уровне, и получить финансирование на реализацию своего проекта.

«Тема фестиваля в этом году будет звучать как Human Energy, – рассказала куратор Майра Измайлова. – В этом году мы предлагаем художникам начать исследование потенциала человеческой энергии, способов воздействия ее на среду и другие объекты, способов фиксировать и передавать возможности выражения этой энергии буквально и метафизически. Задача участников конкурса – показать, как можно использовать человеческую энергию для улучшения экологии, экономики и эргономики. Работы участников будут отбираться по следующим направлениям: паблик-арт, медиаарт, перформанс, дизайн, архитектура и музыка».

К слову, участником проекта сможет стать любой желающий независимо от возраста и рода занятий. Любой, кто чувствует в себе творческий потенциал и хотел бы рассказать о нем миру с помощью своих работ. Заявки на участие в фестивале будут приниматься до 15 апреля.

Дакар-2016 покорен!

Успешно завершился для казахстанских гонщиков очередной, 38-й по счету ралли-марафон «Дакар» в Южной Америке. Экипаж Артура Ардавичуса (команда Astana Motorsport) финишировал 11-м в общем зачете грузовиков, таким образом застолбив за собой позицию сразу после первой десятки мира и заняв место между сильнейшими экипажами «КамАЗа».

Евгения Дудкина

Напомним, что в гонке «Дакар-2015» он был 22-м, таким образом, преодолев сразу 10 позиций рейтинга в самой престижной гонке мира. В ралли также принял участие опытный спортсмен из Казахстана **Андрей Чередников**, финишировавший 25-м. В генеральной итоговой таблице он занял место между бывшими чемпионами «Дакара» прошлых лет.

Всего на старт в Буэнос-Айресе вышли 540 участников, включая гонщиков на мотоциклах, квадроциклах и внедорожниках. Ралли «Дакар» – одно из самых сложных по причине климатических условий, постоянных изменений маршрута и длительности гонки. За 14 дней спортсмены преодолели 9330 километров сложнейших трасс по пескам, гравию, рекам и каменистым плато Аргентины и Боливии на высоте 5000 м над уровнем моря. Спецучастки испытывали гонщиков на прочность и профессионализм. Не обошлось и без потерь, жертвы были как со стороны гонщиков, так и среди болельщиков. Самый знаменитый марафон в мире ежегодно проходит в Южной Америке с 2009 года, из-за угроз терактов он переехал из Африки вместе со всеми организаторами и сильнейшими гонщиками. И, несмотря на значительный денежный взнос, собирает огромное количество участников. Именно «Дакар» определяет рейтинг как сильнейших гонщиков, так и автопроизводителей. Итог таблицы в этом году мог быть несколько иным для казахстанцев, если бы не сложности, которые неизменно сопровождают гонщиков на Дакаре. Экипаж Ардавичуса, в составе которого также штурман **Игнат Фальков** и механик **Филип Скробанек**, потеряли ценное время, дважды останавливаясь на ремонт гидроусилителя, вышедшего из строя из-за мелкого песка, так называемого феш-феша. В итоге на самый статусный подиум в истории автоспорта в зачете грузовиков поднялись – первый **Жерар де Рой** (IVECO), второй **Айрат Мардеев** (КамАЗ-Мастер), третий **Федерико Вилларга** (IVECO). Чемпионом в зачете внедорожников в 12-й раз стал француз **Стефан Петерансель** (автоконюшня Peageout), вторым пришел катарец **Аль-Аттия** (команда Mini, BMW), третьим – **Джиниэл де Вильерс** (Toyota). Самый титулованный гонщик мира по классическому ралли **Себастьян Леб** был одним из главных претендентов на победу. Но из-за аварии и потери времени не смог взойти на пьедестал и пришел к финишу девятым. Напомним, что прошлом году это место занял казахстанский гонщик **Айдын Рахимбаев**, войдя в ТОП-10 сильнейших пилотов мира.

В зачете квадроциклов первое и второе места заняли аргентинцы братья **Патронелли**. Чемпионский титул среди мотогонщиков завоевал **Тоби Прайс**, принеся своей команде KTM 15-ую победу на Дакаре.