

WWW.KURSIV.KZ

"Курсив" № 20 (649)

Подписные индексы:
15138 - для юр. лиц
65138 - для физ. лиц

КУРСИВ

всегда в курсе: новости, прогнозы, аналитика



РЕСПУБЛИКАНСКИЙ ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК | ИЗДАЕТСЯ С 2002 ГОДА

№ 20 (649), ЧЕТВЕРГ, 16 ИЮНЯ 2016 г.

ИНВЕСТИЦИИ:
ОБЗОР СЫРЬЕВОГО
РЫНКА

>>> [стр. 4]

КОМПАНИИ И РЫНКИ:
СТЕЙК «А-ЛЯ WTO»:
ЗА И ПРОТИВ

>>> [стр. 5]

БАНКИ И ФИНАНСЫ:
ТЕНГЕ КРАТКОСРОЧНО
БУДЕТ
ПРИВЛЕКАТЕЛЬНЫМ

>>> [стр. 6]

ИНДУСТРИЯ:
«БАСТ» ТЕРПИТ
УБЫТКИ

>>> [стр. 7]



* Бриф-новости

Бюджетная децентрализация

На фоне растущего бюджетного дефицита и безуспешных попыток правительства перераспределить финансовую нагрузку на его участников, актуализируется вопрос взаимоотношения между «центром» и «регионами». Судя по общим выкладкам Министерства финансов, последние годы в стране идет плавная финансовая децентрализация регионов. «Къ» попытался узнать, какие именно регионы почувствовали себя более независимыми.

>>> [стр. 2]

Атака на рынок такси

Компания Uber объявила о начале работы приложения по вызову такси в Астане. Таким образом, Казахстан вошел в список более 70 стран, где используется этот сервис.

>>> [стр. 5]

Доля Ракишева в Казкоме выросла незначительно

14 июня мажоритарный акционер Казкоммерцбанка Кенес Ракишев сообщил о результатах выкупа простых акций у акционеров банка в рамках своего предложения, сделанного 6 мая. Доля г-на Ракишева с учетом косвенного владения через Qazaq Financial Group увеличилась крайне незначительно, до 71,31%.

>>> [стр. 6]

Возрождение урана

Аналитики прогнозируют повышение цен на уран и увеличение спроса на него в ближайшие годы. В Минэнерго РК планируют воспользоваться трендом, намереваясь сохранить мировое лидерство.

>>> [стр. 7]

Бюджетные споры

Фонд для будущих поколений быстро тратят в настоящем

Нацфонд

Принцип, согласно которому острота кризиса может стимулировать проведение радикальных структурных реформ, вновь нашел свое воплощение в спорах экспертов. Часть из них убеждена в том, что долгосрочная ситуация с низкими ценами на нефть должна вызвать изменения в бюджетной сфере и лучше, чтобы они были результатом принятия каких-то осознанных решений и изменений расходных приоритетов, чем вынужденных корректировок под влиянием исчерпания Нацфонда. По-настоящему бюджетная балансировка по отношению к «новой нормальности», связанной с низкими ценами на сырьевые товары, пока не произошла.

Николай ДРОЗД

Экономист **Рахим Ошакбаев**, представляя доклад возглавляемого им центра прикладных исследований «Талап», апеллировал в том числе к опубликованным недавно основным направлениям денежно-кредитной политики на 2016 год. Нацбанк заложил во всех сценариях весьма низкие цены на нефть — не выше \$35 за баррель. Соответственно, в этих сценариях формируются ожидания проведения крайне жесткой денежно-кредитной политики. Правительство также на этапе наиболее неблагоприятной внешнеэкономической конъюнктуры запланировало достаточно жесткие бюджетные индикаторы — среднегодовую цену на нефть в \$30 за баррель и курс в 380 тенге за доллар. Эта логика пока значительно жестче реальности. Решения Нацбанка по базовой ставке фактически вступают в противоречие с жесткостью, заложенной в ДКП, поскольку Нацбанк не исключил начала процесса снижения базовой ставки



Поступления в Нацфонд будут не меньше трансфертов лишь при цене нефти в \$60–65 за баррель

в будущем и сформулировал критерии, на которые будет опираться при принятии решений. Среди них валютные предпочтения депозиторов, что очевидно означает и неприемлемость слишком слабого тенге в процессе снижения ставок и смягчения денежно-кредитной политики.

Доклад «Талапа» посвящен нарастанию рисков в бюджетной сфере, которые могут реализоваться при отсутствии изменений в бюджетной политике как раз в рамках жесткого макроэкономического сценария.

Одна из его ключевых предпосылок состоит в том, что снижение нефтяных цен, которое является долгосрочным, не повлекло соответствующих корректировок в плане бюджетных расходов. Номинально в тенге они даже выросли на 16%. Между тем бюджет после прошлогоднего ослабления тенге финансируется лишь на 43% за счет нефтяных доходов. Роль трансферта из Нацфонда выросла очень существенно. Ненефтяной дефицит составляет около 6 трлн тенге, около 4 трлн из этой суммы финансируется за счет трансферта, 0,5 трлн приходится на экспортную нефтяную пошлину, а 1,5 трлн фи-

нансируется за счет средств ЕНПФ и внешних займов. Доля расходов бюджета, используемых на обслуживание госдолга, выросла в 3 раза за последние годы и превышает 7% бюджетных расходов. Проблема усугубляется долгами квазигосударственных компаний и институтов, которые формально не являются государственными обязательствами, но могут повлечь необходимость вмешательства со стороны государства. Причем, по оценкам г-на Ошакбаева, существует огромный разброс оценок относительно существующего размера долгов квазигосударственных структур. Официальной цифрой от Нацбанка является \$20 млрд; изучая отчеты трех главных госхолдингов, сам спикер насчитал примерно \$25 млрд, есть и гораздо более высокие экспертные оценки величины долгов нацкомпаний и институтов развития. Одной из очевидных рекомендаций в этой связи является отказ от дальнейшего увеличения внешнего госдолга и квазигосударственных займов. Эта сдержанность, однако, вряд ли может быть исчерпывающим решением всех проблем. Поступления в Нацфонд оказываются не ниже

трансфертов в бюджет при цене на нефть не ниже \$60–65 за баррель. При сохранении нынешних масштабов финансирования дефицита бюджета за счет средств Нацфонда он может быть потрачен буквально за несколько лет. Спикер, может, немного искусственно заострял ситуацию, приводя различные сценарии. Согласно самому экстремальному из них потребуется не только покрытие квазигосударственных долгов, но и докапитализация банков из бюджета. В этом случае Нацфонда, согласно приведенным расчетам, может хватить менее чем на два года. Согласно другим, но тоже выглядящим достаточно экстремально, сценариям, он может быть израсходован в течение пяти лет, опять-таки в случае необходимости покрытия квазисуверенных долгов.

Таким образом, сокращение бюджетных расходов выглядит практически неизбежным. Г-н Ошакбаев считает, что не следует задевать социальные статьи и абсолютно неизбежные инфраструктурные расходы, от которых зависит конкурентоспособность страны. При этом следует отказаться от любых вливаний в квазисуверенный сектор.

Возможно, речь также идет о вливаниях за счет ЕНПФ. Обеспечиваемая с помощью таких вливаний, по его мнению, контрциклическая приводит к тому, что поддерживаются неэффективные проекты. Главной рекомендацией в нынешней ситуации является поддержка МСБ. Категорически неприемлемым является увеличение налоговой нагрузки. Снижение порога по взиманию НДС затрагивает значительно большее количество бизнесов и людей, чем целевые инвестиции со стороны государства. Докладчик отметил резкий рост налоговых поступлений в первые четыре месяца года, но не знает, что является главной причиной — влияние ослабления тенге или резко увеличившаяся эффективность комитета госдоходов.

Сам г-н Ошакбаев отметил, что не претендует на фундаментальную значимость исследования возглавляемого центра и рассматривает выводы исследования как приглашение к масштабной дискуссии.

Ограничения в свободном плавании несут лишь кратковременный эффект.

В ходе обсуждения доклада двумя темами, вызвавшими дискуссию, притом что в нем участвовали экономисты, выступающие за снижение прямого участия государства в экономике, стали возможное сокращение внутреннего спроса в экономике и курсовая политика. Г-н Ошакбаев считает, что надо сделать ее более предсказуемой с помощью публикации неких объективных критериев относительно курса, определяемых Нацбанком. Кроме того, конкурентоспособность казахстанских производителей была бы выше, если бы тенге был слабее нынешних уровней. По его мнению, есть некоторые резервы, связанные с ослаблением, но в то же время при курсе ниже 380 тенге за доллар вступают в действие факторы, дополнительно осложняющие ситуацию для казахстанской экономики. Он также напомнил, что предложения НПП «Атамекен» в период до валютной корректировки прошлого года состояли не в переходе к режиму свободного плавания, а в фиксации курса на новом уровне.

стр. 6 >>>

Элитные войны

В Астане огласили приговор суда по делу НК АО «Астана Экспо-2017»

Коррупция

9 июня специализированный межрайонный суд города Астаны вынес приговор экс-главе НК АО «Астана Экспо-2017» Талгату Ермагяеву в виде 14 лет лишения свободы. «Къ» решил выяснить, действительно ли в Казахстане стали лучше бороться с коррупцией, или это результат некой борьбы за власть.

Ербол КАЗИСТАЕВ

Талгат Ермагяев приговорен к 14 годам лишения свободы с конфискацией имущества и без возможности занимать ответственные должности в госорганах и коммерческих организациях. Экс-глава «Астана Экспо-2017» и еще 23 лица обвинялись в хищении из нацкомпания порядка 10 млрд тенге в течение 2013–2014 годов. Ермагяев свою вину не признал. Он заявил, что есть люди, заинтересованные в его заключении в тюрьму.

Политолог **Досым Сатпаев** считает, что в этом деле уместно говорить как о коррупционном нарушении, так и о междоусобной борьбе среди чиновников. «У нас в стране чиновники ведут борьбу с коррупцией среди



чиновников. Фактически на многих есть компромат. Видимо, Ермагяев стал для кого-то ненужным либо препятствием. Коррупционные правонарушения, скорее всего, имели место, но и междоусобная борьба — тоже». Главный менеджер юридического департамента НК АО «Астана Экспо-2017» **Габит Кулахмет** рассказал, как сложилась сумма иска. «Сумма иска состоит из пяти эпизодов. Первый — строительство ограждения выставочного комплекса, второй — строительство офисов и складов, третий — перенос сетей канализации с территории выставки, четвертый — фактически недостроенные объекты и пятый — вывод денежных средств через лжепредприятия».

В беседе с «Къ» Габит Кулахмет заявил, что не помнит сумму иска. «Сумма иска больше 10 млрд тенге. Не помню, сколько точно. Дело в том, что у нас еще нет текста Приговора суда в полном объеме. Могут

только сказать, что иск удовлетворен полностью, за исключением госпожи Ибадильдиной. В ее отношении иск удовлетворен частично». От дальнейших комментариев представитель нацкомпания отказался.

В своем последнем слове экс-глава «Астана Экспо-2017» Талгат Ермагяев не согласился с обвинениями. «Меня обвиняют в хищении миллионов тенге. Это гигантская сумма, которую просто так не спрятать. За все время следствия у меня не обнаружено никаких денег, в отличие от других подсудимых, несмотря на все усилия следствия. У меня нет никаких счетов, где бы лежали деньги от откатов, нет офшорных счетов, в отличие от некоторых. У меня нет недвижимости за границей, как у **Сейтова**, **Тилекметова** и **Ибадильдиной**. Моё имущество приватизировано, оформлено законно. Я не похищал эти деньги».

стр. 2 >>>

В САМОМ СЕРДЦЕ ЕВРАЗИИ

АЛМАТЫ – ТЕГЕРАН С 30 ИЮНЯ

В честь открытия нового рейса предлагаем специальный тариф из городов Казахстана в Тегеран от 75 000 тенге*, включая все сборы. Рейсы будут выполняться 3 раза в неделю на «Эмбраер-190».



* в продаже до 31 июля. Стоимость варьируется в зависимости от курса валют.

Бюджетная децентрализация

Регионы

На фоне растущего бюджетного дефицита и небезуспешных попыток правительства перераспределить финансовую нагрузку на его участников актуализируется вопрос взаимоотношения между «центром» и «регионами». Судя по общим выкладкам Министерства финансов, последние годы в стране идет плавная финансовая децентрализация регионов. «КЪ» попытался узнать, какие именно регионы почувствовали себя более независимыми.

Арман ДЖАКУБ

Одними из главных критериев центральных тенденций в госфинансах в обзоре станут: доля налоговых поступлений в структуре местных бюджетов, общая бюджетная самостоятельность регионов, а также процент от валовых поступлений, которые остаются на местном уровне.

Если смотреть на картину в целом, то доля налоговых и других поступлений в местных бюджетах с 2012 года выросла с 39,5% до 45,7% в 2015 году. И почти 46% по итогам января-апреля 2016 года. Другими словами, доля трансфертов из республиканского бюджета хоть пока и весома, но постепенно тает.

Говоря о самостоятельных регионах, следует сделать важное уточнение — речь идет о соотношении собираемых на его территории всех налогов и других платежей к бюджетным расходам местных исполнительных органов. Количество таких региональных доноров, с точки зрения финансов, с 2012 года не изменилось — 8. Хотя стоит добавить, что по итогам 2013 года к числу таковых претендовало еще два региона — Алматинская и Костанайская области. В текущем, 2016-м, году к традиционной «восмерке» нетто-доноров республиканской казны могут присоединиться уже Восточно-Казахстанская (90,9%) и Алматинская (81,9%) области.

В части процента от фискальных доходов, который остается на местном уровне, тоже наблюдается интересная динамика. Если в 2012 году «на местах» оседало в среднем чуть более 28% собираемых налогов и платежей, то по итогам 2015 года эта цифра составила 33,6%.

Все три критерия, безусловно,

процентных пунктов (с 44,2% до 53%).

Доноры и реципиенты

Как уже было отмечено выше, в Казахстане на сегодня насчитывается восемь регионов, которые самодостаточно с точки зрения собираемых валовых поступлений и расходов областных бюджетов. В ТОП-6 регионов-лидеров по этому показателю входят Атырауская (поступления превышают расходы в 3,3 раза), Мангыстауская (в 2,4 раза), Актюбинская (в 1,4 раза), Западно-Казахстанская (в 1,4) области, а также Алматы (в 3,3 раза) и Астана (в 2,6 раза).

В аутсайдерах, чьи валовые поступления не покрывают бюджетные расходы области, значатся Жамбылская (34,7%), Кызылординская (44,1%), Северо-Казахстанская (46,3%), Южно-Казахстанская (52,9%) и Акмолинская области (54%). Причем по Кызылординской, Костанайской, Северо-Казахстанской и Южно-Казахстанской областями складывается негативный тренд. Тогда как Алматинская и Восточно-Казахстанская области демонстрируют устойчивое движение в сторону бюджетной справедливости.

Влияние регионов

По итогам прошлого года, каждый третий тенге, собранный в регионах, был оставлен на местном уровне в виде полагающихся поступлений в областной бюджет. Причем рост этого показателя сопровождался

в 15-ти из 16-ти регионах Казахстана. Единственным исключением стала Атырауская область, где на местном уровне стал задерживаться уже не каждый третий, а лишь четвертый тенге. Хотя стоит добавить, что произошло это на фоне двукратного роста собираемых в области поступлений.

Что касается роста «местного содержания» в региональных доходах, то практически двукратный рост продемонстрировала Западно-Казахстанская область. Регион, несмотря на сокращение поступлений в сравнении с 2012 годом (на 70,8 млрд тенге), нарастил объем фискальных доходов в бюджет области (на 16,4 млрд тенге). В результате за четыре года в пределах региона стал задерживаться уже не каждый 5-й, а каждый 3-й тенге.

Определенных успехов и при похожих обстоятельствах добились Карагандинская и Костанайская области, где по итогам 2015 года оставался каждый второй тенге, собираемый в госбюджет. В абсолютных суммах неплохих результатов добились за отчетный период Алматинская область, а также города Алматы и Астана.

Причем южная и северная столицы Казахстана в сумме обеспечивают до 45% (в 2015 году) всех налогов и платежей в госбюджет, поддерживая в рамках перераспределения потоков на республиканском уровне оставшиеся регионы-реципиенты.

Регионы	Доходы бюджета, D1		Доля налогов и поступлений, D2		D2/D1, %	
	2012 г.	2015 г.	2012 г.	2015 г.	2012 г.	2015 г.
	Акмолинская обл.	135 861	161 327	35 627	50 570	26,2
Актюбинская обл.	139 592	145 742	70 551	87 324	50,5	59,9
Алматинская обл.	246 534	324 896	80 958	132 059	32,8	40,6
Атырауская обл.	158 821	183 485	125 823	160 063	79,2	87,2
ВКО	220 219	242 514	61 548	81 231	27,9	33,5
Жамбылская обл.	165 174	202 213	31 537	45 149	19,1	22,3
ЗКО	104 491	136 735	45 244	61 648	43,3	45,1
Карагандинская обл.	198 117	214 135	92 613	120 045	46,7	56,1
Кызылординская обл.	139 208	174 557	30 765	38 725	22,1	22,2
Костанайская обл.	133 214	159 689	43 796	54 762	32,9	34,3
Мангыстауская обл.	113 863	148 636	75 008	113 185	65,9	76,1
Павлодарская обл.	125 855	135 525	60 294	79 786	47,9	58,9
СКО	102 373	130 115	23 154	31 902	22,6	24,5
ЮКО	359 957	468 957	64 018	101 159	17,8	21,6
Алматы	342 609	480 381	231 335	326 682	67,5	68,0
Астана	325 036	358 451	118 283	190 152	36,4	53,0
Итого	3010924	3667359	1190554	1674442	39,5	45,7

Источник: Комитет государственных доходов, Министерство финансов РК, 2016 год

Динамика бюджетной самостоятельности регионов, в млн тенге

Регионы	Поступления по региону, D1		Расходы бюджета, D2		D1/D2, %		Трансферты в бюджете, в %	
	2012 г.	2015 г.	2012 г.	2015 г.	2012 г.	2015 г.	2012 г.	2015 г.
	Акмолинская обл.	68 134	87 488	138 399	161 964	49,2	54,0	73,8
Актюбинская обл.	204 906	209 303	139 593	147 258	146,8	142,1	49,5	40,1
Алматинская обл.	164 778	253 432	242 424	329 976	68,0	76,8	67,2	59,4
Атырауская обл.	365 973	591 229	149 350	180 295	245,0	327,9	20,8	12,8
ВКО	159 945	183 641	223 233	237 215	71,6	77,4	72,1	66,5
Жамбылская обл.	50 722	67 792	163 828	195 645	31,0	34,7	80,9	77,7
ЗКО	257 141	186 320	105 762	134 701	243,1	138,3	56,7	54,9
Карагандинская обл.	254 532	236 119	196 885	212 134	129,3	111,3	53,3	43,9
Кызылординская обл.	68 009	76 433	136 416	173 245	49,9	44,1	77,9	77,8
Костанайская обл.	116 742	99 636	134 599	157 938	86,7	63,1	67,1	65,7
Мангыстауская обл.	267 944	313 237	118 613	152 358	225,9	205,6	34,1	23,9
Павлодарская обл.	179 314	164 709	127 492	137 615	140,6	119,7	52,1	41,1
СКО	49 710	59 802	103 232	129 278	48,2	46,3	77,4	75,5
ЮКО	187 737	240 632	358 397	454 601	52,4	52,9	82,2	78,4
Алматы	1 074 718	1 363 111	331 388	462 541	324,3	294,7	32,5	32,0
Астана	637 132	852 366	301 264	321 027	211,5	265,5	63,6	47,0
Итого	4 107 437	4 985 249	2 970 873	3 587 789	138,3	139,0	60,5	54,3

Источник: Комитет государственных доходов, Министерство финансов РК, 2016 год

наталкивают на мысль о плавной бюджетной децентрализации власти, которая на системном уровне идет уже как минимум четвертый год подряд. Но поскольку дьявол всегда кроется в деталях, «КЪ» попытался разложить эти процессы в региональном разрезе.

Центр VS Регионы

По доле налоговых поступлений в региональном бюджете — бесспорным лидером в процентном соотношении является Атырауская область с показателем 87,2% (в 2012 году — 79,2%). В числе лидеров значатся Мангыстауская (76,1%), Актюбинская (59,9%) и Павлодарская области (58,9%), а также города Алматы (68%) и Астана (53%).

Судя по динамике в разрезе регионов, наибольшее стремление к бюджетной независимости наблюдалось преимущественно в западных регионах (за исключением ЗКО), а также в столице Казахстана. Причем основной скачок Астана продемонстрировала в 2015 году, когда показатель вырос почти на 10

Динамика доли региональных поступлений, оседающих в местных бюджетах, в млн тенге

Регионы	Поступления по региону, D1		Налоги и платежи в местный бюджет, D2		D2/D1, %	
	2012 г.	2015 г.	2012 г.	2015 г.	2012 г.	2015 г.
	Акмолинская обл.	68 134	87 488	35 627	50 570	52,3
Актюбинская обл.	204 906	209 303	70 551	87 324	34,4	41,7
Алматинская обл.	164 778	253 432	80 958	132 059	49,1	52,1
Атырауская обл.	365 973	591 229	125 823	160 063	34,4	27,1
ВКО	159 945	183 641	61 548	81 231	38,5	44,2
Жамбылская обл.	50 722	67 792	31 537	45 149	62,2	66,6
ЗКО	257 141	186 320	45 244	61 648	17,6	33,1
Карагандинская обл.	254 532	236 119	92 613	120 045	36,4	50,8
Кызылординская обл.	68 009	76 433	30 765	38 725	45,2	50,7
Костанайская обл.	116 742	99 636	43 796	54 762	37,5	55,0
Мангыстауская обл.	267 944	313 237	75 008	113 185	28,0	36,1
Павлодарская обл.	179 314	164 709	60 294	79 786	33,6	48,4
СКО	49 710	59 802	23 154	31 902	46,6	53,3
ЮКО	187 737	240 632	64 018	101 159	34,1	42,0
Алматы	1 074 718	1 363 111	231 335	326 682	21,5	24,0
Астана	637 132	852 366	118 283	190 152	18,6	22,3
Итого	4 107 437	4 985 249	1 190 554	1 674 442	29,0	33,6

Источник: Комитет государственных доходов, Министерство финансов РК, 2016 год

Артур Лаффер: «Все налоги вредны для экономики»

Интервью

Основатель и глава Laffer Associates и Laffer Investments, экономист Артур Лаффер приехал в Астану, чтобы поделиться своими идеями о том, по какому пути может развиваться страна. В свое время Лаффер был экономическим советником президента США Рональда Рейгана и премьер-министра Великобритании Маргарет Тэтчер. Широко известен как автор теории зависимости государственных доходов от среднего уровня налоговых ставок в стране («кривая Лаффера»). В разговоре с «КЪ» доктор размышлял, что бы он изменил, работая на казахстанское правительство.

Султан БИМАНОВ

— Добрый день, доктор Лаффер. Мир знает Вас как первооткрывателя зависимости между размером налоговых ставок и поступлениями в казну. Так называемая «кривая Лаффера». Под Вашим руководством проводились налоговые реформы в разных странах. Скажите, когда Вы подходите к реформе в той или иной стране, на какие вещи обращаете внимание?

— Сначала я стараюсь оценить, насколько вредна действующая налоговая система — установлены ли высокие налоговые ставки в отношении узкой налогооблагаемой базы и предусмотрена ли прогрессивность в налоговом кодексе. Я также пытаюсь выяснить, сложна ли структура налогов (например, много классов налогообложения с многочисленными пробелами и исключениями). Я обычно также смотрю на фактический объем налоговых поступлений и на то, во сколько это обходится налогоплательщикам. Высокие налоговые ставки не обязательно означают высокие налоговые поступления. Далее, было бы разумно взглянуть на способы сокращения государственных рас-



Экономист Артур Лаффер: «Налогоплательщики дают возможность государству делать то, что оно делает, и к ним нужно относиться хорошо»

ходов и трансфертных выплат, помня, что государственные расходы и есть налогообложение.

Рост реального валового внутреннего продукта на душу взрослого населения также является важным показателем, на который нужно обратить внимание, так как он показывает насколько хорошо или плохо обстоят дела в экономике в целом. Мне также интересно, какая доля взрослого населения работает, так как этот показатель дает представление о том, насколько хорошо функционирует рынок труда. Другие элементы хорошо работающей экономики включают в себя сокращение регулирования и других барьеров в частном секторе, обеспечение открытости торговли и возвращение в частный сектор активов и предприятий, принадлежащих государству. И особенно в таких странах, как Казахстан, необходимо достаточно тщательно рассмотреть монетарную политику. Плохая монетарная политика может раздвинуть экономику.

— Вы неоднократно на практике показывали, какой эффект на рост производства и экономики в целом оказывает налоговый драйвер. Что в Вашем понимании означает справедливая налоговая нагрузка, и, если возможно, не могли бы на пальцах объяснить, как к ней приходите?

— Необходимо собирать налоговые поступления способом, наносящим

наименьший ущерб, и расходовать поступления наиболее выгодным способом. В случае, если ущерб или усилия по сбору последнего доллара налогов не намного меньше, чем польза, приносимая последним долларом государственных расходов, уже нужно остановиться! На данном этапе вовлеченность государства в экономику перестает быть полезной и начинает слишком вредить населению и экономике. Позвольте частному сектору разобраться со всем остальным. В хороших задуманном и должным образом ограниченном государственном секторе есть большая польза, в то время как неуправляемый государственный сектор может все разрушить на своем пути.

— Как Вы относитесь к огромному числу налогов в экономике? Какое их количество считаете оптимальным?

— Все налоги вредны для экономики, но некоторые в большей степени, чем другие. Следует обеспечить максимально низкие налоговые ставки, потому что низкие налоговые ставки дают людям наименьший стимул отклоняться от нормы, избегать их или другим образом не отчитываться о налогооблагаемом доходе. И важно иметь наиболее широкую налогооблагаемую базу. Чем меньше число налогов, тем лучше.

<<< стр. 7

Элитные войны

<<< стр. 1

Защита подсудимого с приговором не согласна. «Мы собираемся обжаловать решение суда», — заявила адвокат Ермагиева Алла Котлова по окончании заседания и оглашения приговора суда по делу НК АО «Астана Экспо-2017». Однако стоит отметить, что от дальнейших комментариев представители защиты отказались.

В беседе с «КЪ» Досым Сатпаев пояснил: «Борьба с коррупцией это отражение нынешней политической системы. Все скрыто и недоступно общественности. Раз в несколько лет есть коррупционное резонансное дело. Говорить о «ритуальном жертве» для снижения напряжения не приходится. В нашем случае это междоусобная борьба, подкрепленная имеющимся компроматом».

«Сейчас даже не имеет смысла выделять какие-то отрасли, где больше коррумпированности или меньше, — продолжает собеседник «КЪ», — в нашей стране уместнее говорить о политической борьбе. На многих есть «папка с компроматом», и используется она, когда тот или иной человек становится препятствием. Для того чтобы это побороть, нужно увеличить общественный контроль за госорганами и квазигосударственным сектором. Также ужесточить наказания и улучшить соцпакет для чиновников. Тогда они задумаются, а стоит ли оно того?».

По мнению Досыма Сатпаева, амнистия или условно-досрочное освобождение Ермагиева вполне возможно. «Самое главное, что экс-глава нацкомпании не пошел против системы и, в частности, против президента. Это дает Ермагиеву повод надеяться на досрочное освобождение».

ние. А в будущем, вполне возможно, и на хорошую должность».

Прецеденты досрочного освобождения есть. К примеру, по «делу Ахметова» уже освобождены Габит Мухамбетов и Дулат Айтжанов. Они были осуждены на 3 года тюремного заключения. После подачи апелляции суд переквалифицировал их действия и освободил из-под стражи.

Политолог отдельно отметил приговор Кажымурата Усенова. «Недовольство общественности по поводу приговора Усенова вполне обосновано. Здесь имело место быть сотрудничеству с органами правосудия и заинтересованными лицами. Скорее всего, экс-глава департамента строительства «Астана Экспо-2017» слил компрометирующую информацию не только об Ермагиеве, но и о других высокопоставленных чиновниках. И тут мы возвращаемся к «папке с компроматом».

С заботой о людях

Компания «Филип Моррис Казахстан» представила своим работникам новую программу добровольного медицинского страхования «Важное преимущество». Об этом компания сообщила во время эксклюзивного интервью корреспонденту Курсивъ.

Арман БУРХАНОВ

Предоставление добровольных программ страхования — часть инициатив компании для социальной и финансовой поддержки своих работников. Как отметила директор по управлению персоналом «Филип Моррис Казахстан» Алтынай Тезекова: «Многие годы компания предоставляет работникам ряд программ страхования как обязательных по законодательству РК, так и добровольных. Это и обязательное страхование жизни от несчастных случаев при исполнении трудовых обязанностей, и добровольное медицинское страхование работников и членов их семей,

и добровольное страхование жизни работников. Новая программа страхования дает возможность нашим работникам и членам их семей получать лечение угрожающих жизни заболеваний за рубежом. Кстати, наличие подобных программ, направленных на социальную защиту наших работников и их семей, было одним из критериев при оценке нашей компании и качестве «Лучшего работодателя 2016 года в Казахстане и Европе».

Программа «Важное преимущество» предоставляет страховое покрытие следующих видов медицинской помощи: аортокоронарное шунтирование, лечение рака, пересадка костного мозга, трансплантация органов от живого донора, замена клапанов сердца, и нейрохирургия в медицинских учреждениях международного класса за пределами Республики Казахстан, со страховым лимитом до 1,000,000 Евро в год на одно застрахованное лицо.

Екатерина Огарева, директор по развитию бизнеса в России и СНГ «Best Doctors», во время проведения информационных сессий для работников ФМК подчеркнула:

«Данная программа дает вам возможность подтвердить диагноз и получить подробный план лечения у медицинских специалистов мирового уровня и затем лечиться за рубежом во всемирно известных медицинских учреждениях. Для вас не будет географических и языковых барьеров, так как Best Doctors организуют для вас поездку, проживание, госпитализацию, врачебные консультации и процедуры — всё, что необходимо для скорейшего выздоровления и возвращения домой».

Напомним, «Филип Моррис Казахстан» является частью международной компании «Филип Моррис Интернэшнл Инк.». В Казахстане работает более 700 человек, а по всему миру — более 82 тысяч. Около 30 казахстанцев на данный момент реализуют свой потенциал в разных частях света, где есть офисы компании, и то время как в Казахстане работает всего 6 иностранных специалистов. В этом году «Филип Моррис Казахстан» была названа «Лучшим работодателем в Казахстане и Европе» — по версии международной организации Top Employer Institute.

РЕСПУБЛИКАНСКИЙ БЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

КУРСИВЪ

Газета издается с июля 2002 г.

Собственник: ТОО «Alteco Partners»

Адрес редакции: 050000, РК, г. Алматы, ул. Шевченко, 90, оф. 41

(ул. ул. Наурызбай батыра)

Тел./факс: +7 (727) 232-45-55.

E-mail: kursiv@kursiv.kz

Главный редактор:

Марат КАИРБЕКОВ

Тел. +7 (727) 232-45-55, m.kairbekov@kursiv.kz

Редактор:

Кристина БЕРШАДСКАЯ

Тел. +7 (727) 232-45-55, kristina@kursiv.kz

Евгений ВИНУКUROV

директор Центра интеграционных исследований Евразийского банка развития

Доктор экономических наук. PhD.

В 2002–2006 гг. — аналитик, эксперт, приглашенный исследователь в CEPIS, Йенском университете, TACIS, Даляньской ассоциации международного экономического сотрудничества, Левенском университете (Россия, Германия, Франция, Бельгия, Китай).

2006–2007 гг. — ведущий специалист Евразийского банка развития (Алматы, Казахстан).

2007–2009 гг. — начальник отдела экономического анализа Евразийского банка развития (Алматы, Казахстан).

С 2008 г. — главный редактор журнала «Евразийская экономическая интеграция».

С 2008 г. — главный редактор ежегодника «Eurasian Integration Yearbook».

2009–2011 гг. — заместитель начальника Аналитического управления Евразийского банка развития (Алматы, Казахстан).

В настоящее время — директор Центра интеграционных исследований Евразийского банка развития (Санкт-Петербург, Россия).

«Совсем не стоит выносить каждый технический вопрос на уровень президентов»

На вопросы «КЪ» ответил директор Центра интеграционных исследований Евразийского Банка Развития Евгений Винокуров. Значительная часть беседы, состоявшейся во время Астанинского Экономического Форума, оказалась посвящена не только сугубо евразийской проблематике, но и отношениям ЕАЭС и Китая.**Николай ДРОЗД****— Каким образом сказываются на процессе интеграции в ЕАЭС экономические сложности в России? Насколько справедливой является точка зрения, что причиной остроты кризиса на домашних рынках является членство в ЕАЭС?**

— С точки зрения макроэкономики, весь ЕАЭС, включая Россию, это маленькая открытая экономика. Данные 2015 года: наш ВВП по номиналу — 2 триллиона долларов (примерно 2,5% от мирового ВВП) или 3–4% по ценовому паритету. Это субъект мировой экономики, который, в общем, не имеет особого влияния на внешние процессы. Он воспринимает политику и внешние цены на нефть, на металлы и на зерно. Поэтому аргумент, что все происходит из-за экономических сложностей в России, абсолютно не проходной. Россия не определяет ситуацию, она такая же сырьевая страна, как Казахстан. Скорее, если уж на то пошло, Евразийский союз в последний год выступил как некий амортизатор удара, но в определенной степени, конечно. Пропагандой заниматься не будем. У нас есть цифры по взаимным инвестициям, мы ведем собственную базу данных. Бесспорно, что взаимные инвестиции в СНГ сократились. Но картина внутри ЕАЭС такова: если российские инвесторы зашли в Казахстан или Беларусь, а казахстанские — в Кыргызстан, то они сохраняют позиции. Они реинвестируют то, что зарабатывают. А по СНГ довольно значительный инвестиционный спад происходит, в основном, за счет Украины. Такая же ситуация и по торговле. Если смотреть на статистику по взаимной торговле, то — да, она в 2015 году упала на целых 26%, но это влияние снижения цен на многие экспортные позиции. Если смотреть на пропорции торговли внутри ЕАЭС ко всей внешней торговле — происходит увеличение. За 2015 год — с 12,3 до 13,5%. Получается что внешняя торговля за пределами единого пространства сокращалась опережающими темпами. Понятно, что сейчас цены на нефть и металлы «отскочили», и в 2016 году динамика будет гораздо веселее. Так что есть основания говорить, что Евразийский Союз частично выступает как такой демпфер, а мог бы смягчать ситуацию на уровне 5–6%. И она может быть большей степени, если бы был прогресс в координации валютных политик.

— Считаете, что это вообще реалистично?

— Просто существует слишком много стереотипов. Все воспринимается как немедленное введение «алтына», «евраз», в лучшем случае мелькает еще появление единого Центробанка. На самом деле Евразийская экономическая комиссия сделала колоссальное по объемам исследование в прошлом году, в котором мы математически пришли к выводу, что с введением единой валюты ни в коем случае нельзя торопиться. Это просто экономически вредно на данном этапе. Но есть десятки практических мер координации политик, которые принесли бы уже сейчас пользу. Самой центральной темой нам кажется координация, связанная с таргетированием инфляции. Вся наша математика подвела нас к мысли, что без низкой инфляции ни интеграции, ни какого-либо устойчивого экономического роста не получается. Инфляция должна быть однозначной, предпочтительно на уровне 4–5–6%. И она должна быть предсказуема и более того — сравнима во всех странах Союза, чтобы они не разбежались. Если такая координация будет, то союз сможет избежать тех торговых конфликтов, которые происходили в 2014 и 2015 годах. Периодически возникали серьезные проблемы: то российские продукты становились сверхконкурентоспособными на казахстанском рынке и вызывали

**Евгений Винокуров: «Введение единой валюты просто экономически вредно на данном этапе»**

недовольство местных производителей, то вводились ограничения в торговле. После введения свободного плавания и инфляционного таргетирования все это не было столь болезненным.

— Все ли перешли к свободному плаванию?

— Слава Богу, да. Следующий этап — это достаточно гибкая и либеральная координация валютных курсов. И все пока. Дальше двигаться не нужно.

— Привязка к рублю?

— О привязке к рублю тоже речи не идет, как и о валютном союзе. Речь идет о таких скучных материях, как координация инфляционного таргетирования, повышение ликвидности валютных пар. Так, чтобы пара рубль-тенге торговалась с глубокой ликвидностью.

Львиная часть китайских инвестиций в ЕАЭС пока приходится на Казахстан

— Что касается замедления темпов роста, которое одновременно испытывает и китайская экономика, являющаяся одним из крупнейших рынков и крупным инвестором в инфраструктурные проекты. Различается ли влияние этого замедления от страны к стране?

— Для Казахстана и Кыргызстана, конечно, сильней влияние Китая. В чистом виде экономическая гравитация, больше процент торговли и инвестиций. Соответственно, относительно замедление китайской экономики (дай Бог каждому такое замедление), наверное, скажется больше на Казахстане и Кыргызстане. По России китайский фактор оказывает влияние через динамику нефтяных цен и через металлы, конечно. Китайский рынок является определяющим в металлургии. Цены упали вдвое в прошлом году, начали расти в начале этого, а сейчас за 20 дней снова снизились на 20%, просто сумасшедшая волатильность. Это все китайский фактор.

У нас есть очень интересные цифры по инвестициям. Это статистика, формируемая снизу вверх. Наша команда с участием партнерского института ИМЭМО (Институт Миро-

вой Экономики и Международных Отношений РАН) отслеживает все квартальные и годовые отчеты, прессу, все перепроверяет, и в результате получается статистическая база, которая дополняет центробанковские статьи платежного баланса. В последние полтора года мы расширили эту статистику и с Нацбанком, и с китайскими цифрами, но в чем-то очень существенно дополняют картину. Получается, что китайские прямые инвестиции составили \$27 миллиардов в Евразийский Союз. Из этих 27 миллиардов 23,6 приходится на Казахстан и только 3,6 — на Россию. В Беларусь инвестиции крайне невелики. На Казахстан приходится таким образом 86% и по большому счету это 6 проектов — 3 месторождения, 3 трубы. В Россию китайцы до последнего времени не шли, их просто не пускали. Сейчас ситуация резко изменилась — их сейчас везде пускают, даже заманивают в нефтегазовую и горнодобывающую отрасли, в Сибирь и на Дальний Восток, но инвестиционные процессы ведь инертны. Принятие решений занимает годы. Тот шквал меморандумов, который был подписан в 2014 и 2015 годах, только сейчас в течение квартала, максимум двух, начал материализовываться в конкретные деньги. Конечно, по итогам 2016 года инвестиционная статистика здорово изменится. Будет скачок китайских инвестиций в Россию. Раньше влияние инвестиционного фактора было крайне незначительно. Есть яркий пример: два месяца назад Новатэк продал 9,9% акций (портфельная инвестиция в проекте сжиженного газа Ямал) китайскому фонду Шелкового Пути. Стоимости \$1, 2 миллиарда, плюс они получили как часть сделки 15-летний евровы кредит плюс кредит в юанях. То есть, портфельные инвестиции пошли, причем, очень интересны именно они — возможность, входя в проект с небольшими деньгами, получить осязаемый контроль. Раньше были более распространены либо торговое финансирование, либо уже классические прямые инвестиции.

— А конкуренция между странами ЕАЭС за китайские инвестиции возможна?

— Получается, что да. Если раньше Россия говорила «чур меня, никаких китайских денег, боимся», то теперь Казахстан и Россия будут конкурировать, другое дело, что этих денег много, и кроме того — могут появиться проекты, где может быть совместный интерес, например, транспортные коридоры. Мы провели предварительный анализ того, как эти коридоры могут выглядеть в деньгах и в товарообороте. К октябрю будет закончена оценка инвестиционных потребностей по 6 веткам железнодорожных коридоров — через Казахстан и Россию из Западного Китая в Западную Европу. Из 6 веток 5 проходят через Казахстан, за исключением Транссиба. Казахстан, очевидно, ключевое звено и как бенефициар, и как крупнейший объект приложения инвестиций. Но тема конкуренции тоже присутствует, можно реально обещать, если не координировать политику России и Казахстана по отношению к Шелковому Пути. Допустим, условно, как пример: Казахстан закачет деньги в коридор, который доходит до Актау, с перевалкой на Махачкалу, а Россия, допустим, в переход Омск — Астана. Нужны предварительные подсчеты, определение приоритетных коридоров и планирование инвестиций. Вообще, в идеале, нужен единый голос Евразийского Союза в отношении с Китаем, поскольку, выстраивая отношения со странами поодиночке, он может решать вопросы.

— Вообще изначально таможенный союз выглядел протекционистским объединением по отношению к Китаю с помощью принятия более высоких российских таможенных тарифов. Насколько первоначальный протекционизм сочетается с начавшимися переговорами с Китаем, пусть не о зоне свободной торговли, но об общем торговом соглашении?

— Ситуация такова: когда Единый таможенный тариф вступил в действие 1 января 2011 года средневзвешенный уровень был 10,6%. Действительно, немаленький тариф,

он, в основном, соответствовал российскому, Казахстан был вынужден поднять существенно тариф по части позиций. Потом он начал каскадно снижаться и сейчас, насколько мне известно, он составляет в среднем 7,6%. Серьезно снизилась таможенная защита. Евразийская комиссия недавно получила мандат на подготовку соглашения о торгово-экономическом сотрудничестве с Китаем. Дьявол всегда в деталях: каким оно будет? Содержания пока нет. От самого по себе наличия соглашения «ни тепло, ни холодно». Главное, что будет там внутри. По идее, отталкиваясь от знания, которым обладаем, было бы чрезвычайно недальновидно сливать евразийский рынок. Тем более, что в плане тарифов уже произошло снижение. Где-то будут сделаны уступки по каким-то товарным группам, где-то будет происходить каскадное снижение, когда тарифы в течение определенного переходного периода снижаются, определенная либерализация произойдет. Но главное, что должно быть записано в соглашении, это, наверное, прежде всего, инвестиционные режимы. У ЕАЭС ведь тоже есть свои интересы в Китае, а там все совсем не так гладко. Например, очень велики ограничения на внутреннем китайском рынке для российских и казахстанских банков. Получается, что российские банки не могут на китайском рынке кредитовать в рублях или почти не могут, за исключением кредитов в очень смешных размерах, серьезно не могут расширить объем операций. Банки также не могут кредитовать свои предприятия в юанях. Есть чисто технические ограничения. Это только начало списка. Если мы насчитали 27 миллиардов китайских инвестиций, то обратный поток — \$300 миллионов. Инвесторы не идут не случайно — есть ограничения, есть требования по совместным предприятиям, ограничения на банковские услуги. То есть торговля не должна приоритизироваться, а основная акцент мог бы быть сделан на увеличении возможностей для инвестиций. А вообще, главное взаимодействие с Китаем на евразийском пространстве сейчас — это отбор инвестиционных проектов в рамках Шелкового пути. Конкретные деньги и технологии, заливаемые в инфраструктуру — это и есть Шелковый путь. А соглашение может формализовать эти взаимоотношения.

— С точки зрения торговли и инвестиционного рынка сельскохозяйственных поставок и рынка металлургии могут быть приоритетами для Евразийского союза в Китае?

— Металлургия там избыточна. Вряд ли туда ползет российские и казахстанские металлургии. Разве что на каких-то продвинутых стадиях производственного цикла. Я не специалист, мне сложно оценивать. Два направления, однако, очевидны, во-первых, это нефтянка, нефтепереработка и нефтехимия. В прошлом Роснефть затевала большой проект с крупным НПЗ в Тяньцзине, он пока буксует. Во-вторых, это производственные проекты в расчете на собственный внутренний рынок.

Для новой волны банковской экспансии крайне мало предпосылок

— Докризисной тенденцией на части постсоветского пространства была экспансия российских банков. Сейчас их рыночная доля снижается на многих рынках. Есть ли какие-то оценки относительно того, при каких условиях возможно возобновление этого процесса?

— Небольшой исторический экскурс: было две экспансии банков в СНГ. Первая волна была казахстанской — до 2008 года. Тогда выход российских банков был крайне ограничен. Дочки присутствовали у них в Беларуси. Там уже были Альфа и Газпромбанк, были, естественно, какие-то дочки на Украине, но все это носило кэптивный характер, поскольку обслуживались проекты традиционных клиентов с российского рынка. А вот казахстанцы до 2008 года проводили полномасштабную экспансию. Это БТА, не к ночи будь поманут, Казком и Халык. Большая тройка инвестировала массивно. В 2008 это все закончилось, и с 2009 началась вторая волна, уже российской, когда Сбер, ВТБ и в меньшей степени Альфа и Газпромбанк и банки второго эшелона пошли за границу. Именно в 2009 году Сбер докапитализировал в Казахстане приобретенный ранее Texakabank и начал бурно расти.

— Альфа-Банк присутствовал в Казахстане очень давно, с 90-х.

— Это всегда был небольшой кэптивный банк, который не претендовал на очень значительную рыночную долю. А Сбер-то конечно, четвертый банк в Казахстане. Кроме того, большим рынком была Беларусь — там доля российских банков до сих пор очень велика, кроме того, хорошо поднакачали банковские дочки на Украине. Эта волна, можно сказать, тоже закончилась условно в 2014 году в силу как внутренних факторов, ограниченности ресурсов, так и проблем на Украине. Будет ли третья волна — неизвестно. Мне кажется, что в том виде, в каком были первые две волны, последующих на нее рассчитывать. Предпосылок нет, все ниши заняты. Да, какие-то кэптивные клиенты есть, какие-то плацдармы есть, но не станет же Сбер когда-либо первым банком Казахстана? Собственные казахстанские банки высокотехнологичны и с очень приличными бизнес-моделями. Пытался себе представить, какой могла бы быть третья волна, но, во-первых, если она и будет, то очень не скоро. Чисто гипотетически, она, пожалуй, могла бы быть связана с материализацией Евразийского Союза. Есть определенный скепсис по этому поводу. Это возможно, только если бы начали осуществляться крупные производственные инвестиции, например, в ГЭС в Кыргызстане, состоялись крупные заходы металлургов из страны или состоялись инвестиции зерновиков. То есть, банки могут в будущем следовать за такими проектами.

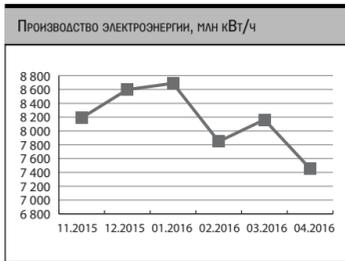
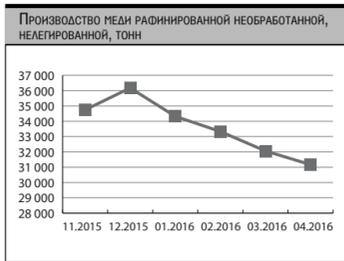
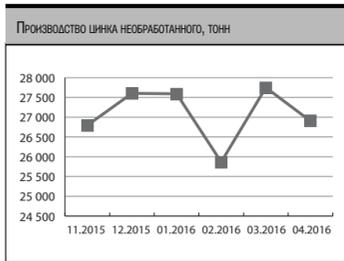
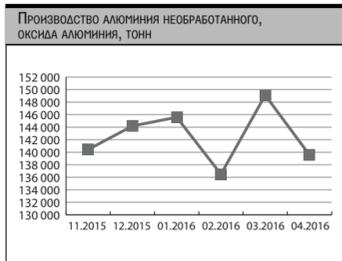
Региональные союзы крайне уязвимы сразу после рождения.

— Растет ли эффективность межгосударственных институтов и их узнаваемость в странах экономического союза?

— Последнее исследование на эту тему было проведено нами год назад и показало, что уровень поддержки в ЕАЭС выше, чем в ЕС. Наивысшие рейтинги были в Кыргызстане, который в тот момент только подписал соглашение о вступлении в ЕАЭС, высокие — в Казахстане. Не советовал бы обобщаться по этому поводу, поскольку наши граждане оценивают возможное будущее и в принципе перспективы интеграции, а в Европе — конкретные результаты. Вообще постоянные сравнения с Европой вряд ли продуктивны, нам надо чаще сравнивать себя с другими региональными объединениями.

— Отсутствие опыта институционального развития на постсоветском пространстве может влиять на развитие ЕАЭС?

— Наши исследования подтолкнули нас к очень интересным выводам. Региональные организации чрезвычайно уязвимы на начальной стадии своего развития. Тривиально конечно, но мы это подтвердили эконометрикой. Если региональная организация проходит первое десятилетие, то дальше она набирает внутреннюю силу и становится более устойчивой. Отсюда вывод, что Евразийский Союз, комиссия, суд, другие институты нужно всячески оберегать именно сейчас. Потом станет гораздо легче. Да, может быть нужно создавать тепличные условия по финансированию, по кадрам, по уровню политической поддержки. Это реально важно только сейчас. Еще есть новелла, также подтвержденная цифрами, что для того, чтобы региональная организация была успешной, она должна быть прозрачной и подотчетной. Если не обеспечивается прозрачность процедур, бюджета, механизмов принятия решений, то организации сваливаются в обеспечение бюрократических интересов. Ночью в самолете читал про то, как разрабатывается ситуация с обложением посылкой из Интернет-магазинов из-за рубежа — там расхождения колоссальные. Нужен реальный компромисс на уровне консенсуса всех сторон, а это компетенция Евразийской комиссии. Евразийская комиссия, естественно, не может собирать и принять волевое решение: сбор будет таким-то. Это длительный процесс, который идет в подкомитетах, комиссиях. Если чиновники уж никак не могут договориться, то это выносится на все более высокие уровни — министерский, уровень курирующих вице-премьеров, премьерский или президентский. Конечно, совсем не стоит выносить каждый технический вопрос на уровень президентов.



Атака на рынок такси



Один из крупнейших сервисов по вызову такси начнет работу в Астане

Перевозки

Компания Uber объявила о начале работы приложения по вызову такси в Астане. Таким образом, Казахстан вошел в список более 70 стран, где используется этот сервис.

Ербол КАЗИСТАЕВ

Пока пассажиры Астаны смогут воспользоваться только одним сервисом UberX [автомобили эконом-класса]. Позже в Астане начнут обслуживать клиентов и автомобили бизнес-класса.

«Время адаптации приложения примерно 3 месяца. За этот период мы должны наработать клиентскую базу, а также доработать карту Астаны в Google map, потому что она оставляет желать лучшего. Думаю, что приложение придется по вкусу жителям Астаны. Во-первых, это безналичные платежи, вы всегда знаете, за что платите. И во-вторых, это цена. Для тех, кто ездит часто на такси, услуги нашего сервиса обойдутся дешевле, чем содержание своей машины», — заявил региональный менеджер компании Uber по странам СНГ Алексей Стах.

В рамках интеграции платформы Uber в Казахстане представителями компании были подписаны меморандумы о сотрудничестве с акиматом Астаны, Комитетом государственных доходов Министерства финансов РК и АО «национальное агентство по экспорту и инвестициям «Kaznexus» МИР РК.

«Использование сервиса в Астане сделает нашу столицу еще более

комфортной в плане перевозок для иностранных инвесторов. Также платформа не напрямую, но стимулирует развитие индивидуального предпринимательства. Еще одним немаловажным фактором являются безналичные платежи за перевозки. Во-первых, это удобно. Во-вторых, это делает транспортные перевозки более открытыми и прозрачными», — заявил председатель правления АО «Kaznexus» Борисбий Жангуразов.

По словам Алексея Стаха подписанные соглашения никак не нарушают закон «о конкуренции». «Мы всегда рады конкуренции, ведь она порождает качество. Эти меморандумы подразумевают разяснительную работу для юридических лиц и индивидуальных предпринимателей о том, как работать с платформой».

Однако стоит вспомнить большое количество скандалов, в центре которых оказывался сервис Uber. Большая часть из них связана именно с вопросом конкуренции. Дело в том, что водителями Uber могут стать «таксисты-нелегалы», у которых вместе с тем цены на перевозки значительно ниже. Таким образом, водители лицензированных такси теряют выручку, а впоследствии — и работу. К примеру, в Европе это привело к массовым беспорядкам в ряде городов.

Как отмечают в самой компании, в Астане Uber будет заключать сделки только с юридическими лицами и индивидуальными предпринимателями. При этом будет идти многоэтапный отбор потенциальных водителей. «Все зависит от законодательных требований самой страны. К примеру, в России и в Казахстане Uber сотрудничает с юристами и ИП. А в Европе мы сотрудничаем

с физическими лицами», — сообщают в пресс-службе компании.

Также Uber ведет работу над тщательной выборкой автомобилей и потенциальных водителей. Разрешенные автомобили в каждом городе разные. В Астане для работы с сервисом UberX вам потребуется автомобиль не старше 7 лет в идеальном состоянии. Не принимаются: микроавтобусы, автомобили марки Daewoo, VAZ, Tagaz и китайские автопроизводители.

«Мы изучили опыт InDriver. Поэтому наши партнеры и их автомобили будут проходить тщательную проверку. Водители должны будут предоставить ряд документов. В частности, справку о несудимости», — заявил Алексей Стах.

Однако в InDriver сообщают, что до блокировки их сервиса они предлагали уполномоченным органам план по оформлению водителей и автомашин и даже начали его реализовывать. «Вкупе с единоличным, субъективным способом вынесения этого решения, без решения суда, это открывает широкие возможности для коррупции. По этой причине мы считаем этот прецедент опасным и деструктивным», — сообщил «КЪ» директор по развитию сервиса InDriver Михаил Смирнов.

«Мы продолжим реализацию плана, — продолжает собеседник «КЪ», — попытки блокирования сервиса только замедлят и усложнят этот процесс. Надеемся, что мы преодолеем это недоразумение и найдем общий язык с ведомствами. Уверен, что их руководители рано или поздно увидят в нас новые возможности развития транспортной инфраструктуры страны».

От «лампочки Ильича» до светодиода

Технологии

На рынке энергосберегающего освещения в РК в не столь отдаленной перспективе лидирующее положение займут светодиодные технологии, считают в Министерстве по инвестициям и развитию Казахстана. Это мнение разделяют и представители негосударственного сектора. Пока, тем не менее, переход на светодиодное освещение во многих населенных пунктах страны сопровождается серьезными трудностями.

Анна ШАТЕРНИКОВА

Известно, что свыше 70% всей потребляемой электроэнергии приходится на долю промышленности, ощутимый вклад в общую копилку энергопотребления вносит и бюджетный сектор, а также ЖКХ.

За последние годы в республике разработаны требования энергоэффективности по отношению к строительным материалам, к электропотребляющему оборудованию, технологическим процессам и проектным документам. В 2012 году правительство РК приняло закон об энергосбережении и повышении энергоэффективности, а с 1 января 2014 года в Казахстане запретили продажу ламп накаливания мощностью выше 25 Вт. После того, как «лампочка Ильича» оказалась вне закона, на рынке появились компактные люминесцентные лампы, обеспечивающие более длительный срок службы (порядка 15000 часов против 1000 часов у лампы накаливания) и в 4–5 раз более экономный расход электроэнергии.

По словам менеджера проекта ПРООН-ГЭФ «Продвижение энергоэффективного освещения в Казахстане» Сырыма Нурғалиева, переход на светодиодные лампы обещает стать опытом иного порядка. «Электропотребление у светодиодных ламп в 10 раз меньше, чем у ламп накаливания, и в три раза меньше, чем у люминесцентных ламп, а срок службы составляет около 100 000 часов, вне зависимости от включения и выключения. Главное же заключается в том, что в этих лампах полностью отсутствуют токсичные вещества, и наша цель — расказать людям обо всех преимуществах светодиодных ламп», — говорит Сырым Нурғалиев.

Согласно данным, озвученным представителем ПРООН-ГЭФ, в 2012 году доля ламп накаливания на казахстанском рынке доходила до 60–70%, а доля светодиодных ламп не превышала 3–5%. Спустя два года ситуация изменилась, и доля ламп накаливания сократилась до 30%, а энергосберегающих ламп (включая ртутные люминесцентные, компактные люминесцентные и светодиодные) выросла

до 45–55%, и 30% из этого количества пришлось на долю светодиодных. Если оперировать цифрами, то количество светодиодных источников света выросло с 2 млн в 2012 году до 13–17 млн в настоящее время.

«Кот в мешке» по высокой цене

Тем не менее, признает эксперт, значительная часть потребителей пока даже теоретически не готова принимать «продвинутые» энергоэффективные решения. В некоторых городах представители сферы ЖКХ предпочитают экономить, сводя к минимуму использование освещения во дворах и подъездах. К тому же, несмотря на запрет, существует альтернатива в виде черного рынка, где до сих пор нет дефицита предложения ламп накаливания, пусть и не очень высокого качества, но доступных для любого кошелька.

Высокая цена при сомнительном качестве продукции — один из главных аргументов противников светодиодов, и надо признать, что эта проблема не надумана. С тех пор, как первые светодиодные лампы появились на казахстанском рынке, цены на них снизились более чем на порядок, но их покупка все еще чувствительна для семейного бюджета. При этом даже специалисты отмечают: риск выложить немалые деньги за некачественный продукт очень велик. ПРООН-ГЭФ совместно с одним из купонаторов запустила дисконтную программу, в рамках которой жители Алматы, Астаны, Караганды, Актобе могут купить с 30–40-процентной скидкой светодиодные лампы от проверенных производителей и дистрибуторов, но очевидно, что такая программа охватит достаточно узкий круг, в который войдут преимущественно всегдашние интернет-ресурсы.

«Пока у нас нет стандартов, обязательных для этой продукции. Это связано с тем, что мы находимся в Таможенном союзе и все регламенты, которые у нас есть, должны приниматься тремя странами. Как только требования вступят в силу, вся продукция на рынке будет подлежать обязательному контролю качества. Но мы не ждем у моря погоды и рассматриваем вопрос о том, чтобы на национальном уровне принять требования, которые есть в стране», — отметил Сырым Нурғалиев. В республике действуют минимальные требования к энергоэффективности по источникам света. Этот факт имеет не последнее значение для организаторов тендеров и означает, что у администраторов госзакупок имеется возможность не выбирать продукцию по наименьшей цене, если она не соответствует хотя бы базовым нормативам.

По мнению эксперта проекта ПРООН Динары Тамбаевой, проблема заключается в том, что защита качества требует наличия не только стандартов, но и соответствующей инфраструктуры, например, лабораторий контроля. «Современные тех-

нологии развиваются очень быстро, и необходимо следить, чтобы система контроля качества успевала меняться вместе с ними. Эта работа требует системного подхода как со стороны международных организаций, так и со стороны государства», — считает эксперт.

Еще один вопрос, в решении которого требуется согласованность действий всех компетентных сторон — утилизация энергосберегающих ртутных ламп. Система утилизации для юридических лиц давно отработана, но в жилом секторе речь идет скорее о единичных проектах, реализованных силами инициаторов в отдельных городах, например, в столице, а также в Кызылорде и Актау. По словам экспертов, на одном из этапов рассматривалась возможность введения запрета на использование ртуть-содержащих ламп, но реализация такой инициативы требует серьезных финансовых расходов, которые едва ли окажутся по карману как бюджету, так и частным инвесторам. Особенно, если учесть, что внедрение энергоэффективных и энергосберегающих технологий и без того дело затратное.

Дорогое удовольствие

В своем комментарии «КЪ» руководитель управления по энергосбережению и повышению энергоэффективности Комитета индустриального развития и промышленной безопасности МИР РК Олжас Алибеков сообщил, что финансирование программ в области энергосбережения государство осуществляет главным образом в tandem с инвесторами и финансовыми институтами. В частности, в прошлом году МИР ратифицировало соглашение со Всемирным банком на сумму \$21,7 млн эти грантовые средства пойдут на энергоэффективную модернизацию в школах, детских садах, больницах, а также уличного освещения. На первом этапе предстоит модернизировать 19 объектов, на следующем — 25. В рамках реализуемого совместно с ПРООН проекта по городскому низкоуглеродному развитию выбрано 15 пилотных городов, которые получат поддержку по разработке региональных планов энергосбережения, будут рассмотрены проекты по привлечению инвесторов в сфере энергосбережения, а в одном из городов намечена модернизация социальных объектов и ТЭЦ.

В связи с тем, что в сфере внедрения энергоэффективных решений государство делает упор на привлечение инвесторов, в законодательстве внесены изменения в части энергосервисных договоров. «Принцип в том, что инвестор вкладывает свои деньги или осуществляет трансферт технологий, а возврат ведется за счет экономленных средств. Предусмотрено финансирование на принципах ГЧП, в этом году совместно с Всемирным банком мы разрабатываем концепцию по созданию фонда энергоэффективности. Не исключено, что на первом этапе мы будем использовать существующие финансовые механизмы фонда «Даму», — рассказал Олжас Алибеков.

Стейк «а-ля ВТО»: за и против

Пищепром

Вступление в ВТО окажет влияние на развитие мясной отрасли Казахстана, уверены эксперты, но однозначного ответа на вопрос, готовы ли к изменениям как сельхозпроизводители, так и представители бизнеса, связанного с переработкой, а также госструктуры, пока нет. К такому выводу пришли участники аналитической дискуссии, состоявшейся в Алматы.

Ирина ТРОФИМОВА

Производство мяса исторически занимает особое место в Казахстане, а скотоводство является традиционным видом деятельности для коренных жителей страны. Однако доля международной торговли в общем производстве мяса внутри Казахстана составляет менее 1%, а порядка 80% мясного производства обеспечивают мелкие подсобные хозяйства. Инициатива по развитию мясного экспорта активно обсуждалась в середине 2000-х, но на практике реализовать ее не удалось, а в последние годы свои коррективы внесла девальвация национальной валюты и российский рубль. С одной стороны, поставки мясной

продукции наводнили рынок не только приграничных регионов, но и южных областей. «Мы планировали экспортировать мясо на российский рынок, но в результате сложившейся в экономике двух стран ситуации российское мясо пришло к нам, и продукция наших фермеров оказалась не востребована на нашем же рынке», — рассказывает вице-президент РОО «Союз фермеров Казахстана» Кемелхан Абибеков. В свою очередь, по многим позициям казахстанские производители не могли конкурировать с российскими коллегами из-за высокой доли импортной составляющей в стоимости конечного продукта. Птицефабрики, например, завозят купленных за валюту импортных цыплят, которых надо кормить импортными кормами и премиксами, и при таком раскладе трудно конкурировать по цене.

На сегодня при избытке перерабатывающих предприятий, мощности которых загружены в среднем на 20%, производителю легче и выгоднее вывезти свою продукцию на базар, чем отдать на переработку, в супермаркет или выйти на зарубежные рынки.

В итоге — при планируемом показателе экспорта мяса в объеме 60 тыс. тонн ежегодно — в 2015 году Казахстану удалось экспортировать лишь 16 тыс. тонн мяса и мясоспродуктов.

При более близком рассмотрении, утверждают эксперты, и в этой цифре можно найти импортную составляющую. По словам заместителя пред-



седателя АО «Казагромаркетинг» Арсена Керимбекова, поставки за рубеж осуществляются главным образом силами двух компаний из Павлодарской и Костанайской областей, которые в свою очередь импортируют промышленное мясо, добавляя казахстанское, а потом экспортируют готовую продукцию, в частности, на российский рынок. На казахстанском рынке представлено и мясо из Китая, от которого, по выражению участников рынка, «никуда не деться». В то же время в Китае образовался круг материально обеспеченного населения, которое хочет и может позволить себе покупку качественных продуктов, и в этом плане Казахстан своевременно начал поставки мяса на китайский рынок.

До вступления в ВТО, отмечают эксперты, отрасль подвергалась

высокой степени протекционизма. В результате переговорной деятельности при вступлении в ВТО Казахстан сохранил возможность предоставления субсидий игрокам отрасли, увеличение тарифных квот на говядину, свинину и мясо птицы. В то же время льготы по НДС для отечественных сельхозпроизводителей и сельхозпереработчиков должны быть устроены до 1 января 2018 года. Кроме того, с момента вступления в ВТО Казахстан применяет ставку режима наибольшего благоприятствования в отношении всего импорта мяса из любой страны ВТО, за исключением импорта из наименее развитых стран.

Рост конкуренции и ужесточение правил игры действительно станут реальностью и в виде имеющихся проблем и в виде доминирования

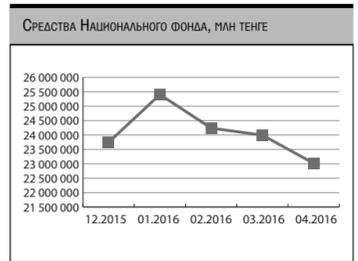
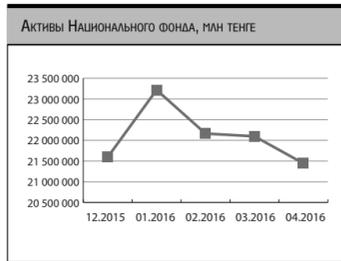
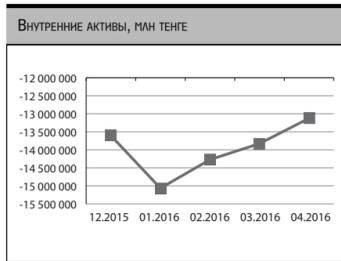
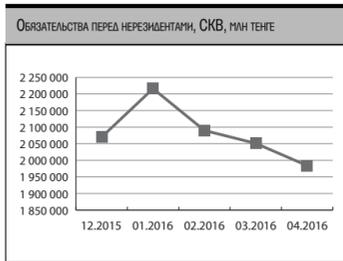
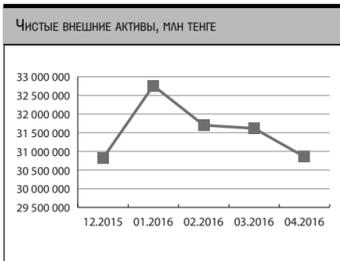
мелких производителей, технологической отсталостью, недофинансированием госпрограмм могут усугубить ситуацию. В то же время, полагают аналитики исследовательской группы PAPER Lab, казахстанские аграрии, агробизнес и государство могут использовать оговоренные условия вступления в ВТО временной ловушки, чтобы, если не обратить ситуацию в свою пользу, то хотя бы подготовиться к переменам и выйти из них с наименьшими потерями.

НДС упадет на плечи производителя, что отразится на конечной стоимости продукта, ограничение субсидий может увеличить риски производителей и сказаться на себестоимости производства, считает Данияр Молдоканов из PAPER Lab. Нельзя сбрасывать со счетов и потенциальные социальные риски, связанные с недовольством сельских жителей, многим из которых, возможно, придется лишиться работы. «Но на деле все не так плохо. Снижение тарифов пройдет поэтапно и равномерно, и это даст возможность отечественным производителям постепенно приспособиться к новым условиям и найти меры по эффективной конкуренции. Что касается субсидий, то в 2014 году, например, государство поддерживало отрасль на 4% от добавленной стоимости. Отмену льгот по НДС трудно будет не заметить, но соглашение вступает в силу с 2018 года, и у нас есть время, чтобы подготовиться к переменам», — считает эксперт.

«Мы разработали модель, посредством которой попытались подсчитать, как изменился бы импорт мяса, если бы новые тарифные обязательства ввели в 2015 году? Схема содержит изрядную долю условности, но по нашим данным, импорт мяса КРС практически не изменится, свинины — может вырасти примерно на 18%, а мяса птицы — на 4%, причем не из ЕАЭС, а из стран, которые раньше не пользовались преференциальными тарифами», — рассказывает Данияр Молдоканов.

В чем однозначно выиграет казахстанская мясная отрасль в результате вступления в ВТО, так это во внедрении современных технологий производства, которые большинству наших фермеров пока неизвестны либо недоступны, уверен Кемелхан Абибеков. Плюс специалист считает и перспективу расширения выбора продукции. Вступление в ВТО не отменяет необходимости решать вопросы в рамках других международных объединений, в частности, ЕАЭС. «В масштабах ЕАЭС, например, давно говорится о необходимости обработать систему идентификации сельскохозяйственных животных, это необходимо и для экспорта, и для ветеринарного контроля», — прокомментировал Арсен Керимбеков. Что касается ВТО, то как именно государство и производители будут готовиться к решению проблем, связанных с необходимостью работать в новой реальности, в конечном счете зависит от них самих, уверены аналитики.

БАНКИ И ФИНАНСЫ



Доля Ракишева в Казкоме выросла незначительно

Доля

14 июня мажоритарный акционер Казкоммерцбанка Кенес Ракишев сообщил о результатах выкупа простых акций у акционеров банка в рамках своего предложения, сделанного 6 мая. Доля г-на Ракишева с учетом косвенного владения через Qazaq Financial Group увеличилась крайне незначительно, до 71,31%.

Денис КРАВЦОВ

В апреле банк сообщил о приобретении г-ном Ракишевым у ЦАИК 115 486 789 простых акций банка, в результате чего прямая доля г-на Ракишева в Казкоммерцбанке выросла с 28,67 до 43,15%. Тогда же отмечалось, что с учетом акций, принадлежащих ему косвенно через АО Qazaq Financial Group, общая доля акций под контролем г-на Ракишева составила 71,23%. Ожидается, что до конца III квартала 2016 года г-н Ракишев выкупит у Нуржана Субханбердина и ЦАИК оставшиеся у них акции банка при условии получения необходимых разрешений, а также выполнения прочих условий, общепринятых для подобного рода сделок.

6 мая на сайте биржи было опубликовано предложение акционерам продать принадлежащие им акции по цене 211,4978 тенге за одну простую акцию, что является средневзвешенной рыночной ценой, сложившейся по итогам торгов на Казахстанской фондовой бирже за 30 дней до даты публикации данного предложения, а также по цене 79 тенге за одну привилегированную акцию, что является средневзвешенной рыночной ценой, сложившейся по итогам торгов на Казахстанской фондовой бирже за 30 дней, предшествовавших дате публикации этого предложения.

Как сообщил банк во вторник по итогам поданных заявок и исполненных приказов, у миноритарных акционеров было куплено 648 120 штук простых акций АО «Казкоммерцбанк» по цене 211,4978 тенге за одну акцию. Таким образом, большинство миноритариев, как и держатели крупных пакетов акций



Большинство миноритариев пока отказались от предложения Ракишева

в лице ЦАИК, г-на Субханбердина и фонда «Самрук-Казына», чья позиция является особенно важной, очевидно, ждут улучшения рыночной конъюнктуры и более выгодных ценочных предложений.

Рыночные цены на простые акции Казкома на KASE в последние недели

находятся немного ниже цены предложения г-на Ракишева (14 июня — на уровне 207,5 тыс. тенге за акцию) — при очень ограниченных объемах сделок. Распределение долей акций в результате выкупа, приводимое банком, выглядит следующим образом:

Акционер	Количество акций	Доля	Форма держания	Дополнительная информация
АО «Центрально-Азиатская инвестиционная компания» (ЦАИК)	70 074 945	8,79%	акции	С учетом акций, полученных в доверительное управление от г-на Субханбердина Н.С. (43 081 009 штук), общее количество акций под контролем — 113 155 954 простые акции (общая доля — 14,19%).
Субханбердин Н.С.	47 800 962	5,99%	акции	С учетом акций, принадлежащих косвенно через ЦАИК, общая доля акций под контролем — 13,66%.
АО «Qazaq Financial Group» (ранее АО «Alnair Capital Holding»)	223 922 790	28,08%	ГДР и акции	
АО «Фонд национального благосостояния «Самрук-Казына»	85 517 241	10,72%	акции	
Ракишев К.Х.	344 777 652	43,23%	акции	С учетом акций, принадлежащих косвенно через АО «Qazaq Financial Group», общая доля под контролем — 71,31%.
Миноритарии	25 413 637	3,19%	ГДР и акции	
ИТОГО размещенных акций:	797 507 227	100%		

Бюджетные споры

<<< стр. 1

Директор департамента исследований «Халык Финанс» Мурат Темирханов в свою очередь отметил, что искусственное ослабление тенге имело бы лишь временный эффект. (Примерно той же точки зрения придерживается и CEO BRB Invest Галим Хусаинов, считающий, что плюсы от ослабления были бы быстро нивелированы высокой инфляцией. Полностью аргументация г-на Хусаинова, который считает, что оперативным решением бюджетных проблем могло бы быть изменение налогового режима и регулирования в нефтедобыче для средних месторождений приведена на сайте kursiv.kz.) В то же время г-н Темирханов — сторонник точки зрения, что тенге следует поддерживать от излишнего укрепления, если будет складываться соответствующий макроэкономический тренд. Однако осуществляться это должно не путем интервенций в виде покупок валюты, а с помощью фискальной политики, в том числе увеличения изъятий в Нацфонд. Кроме того, г-н Темирханов отметил, что возможные расхождения между реальным и фиксированным курсами «могли бы отпугнуть инвесторов». Инвесторы могут понять многое: влияние снижения нефтяных цен и других фундаментальных факторов и даже, например, влияние налоговых периодов на курс тенге, но не поймут определение курса индивидуально кем-то в Нацбанке.

Нет недостатка в более позитивных оценках

Между тем нет недостатка и в экспертных оценках, исходящих из того, что конъюнктура будет оставаться примерно такой же и курс тенге будет колебаться вокруг нынешних

значений или Нацбанк должен будет согласиться с некоторым укреплением. На прошлой неделе российский центробанк осуществил снижение своей ключевой ставки на полпроцента. При этом часть комментариев российского регулятора была посвящена тому, что он готовится к ситуации, когда нынешний дефицит краткосрочной рублевой ликвидности сменится на структурный профицит и избыточную ликвидность придется абсорбировать с помощью выпуска нот и других инструментов. До определенной степени профицит обесценивает смягчение денежно-кредитной политики и процесс снижения ставок, поскольку избыточная ликвидность и так присутствует на рынке. Казахстан в последние месяцы уже находится в ситуации профицита ликвидности. Открытая позиция Нацбанка, связанная с изъятием ликвидности, превышает 2 трлн тенге, что, конечно, должно было бы осложнять перспективы дальнейших валютных интервенций в виде покупок долларов. Российский центробанк также уделил достаточное внимание недопущению необоснованных экономических ожиданий, которые, очевидно, могли бы быть связаны с серьезным ухудшением макроэкономической конъюнктуры, но в то же время исходит из достаточно сильного и продолжительного снижения инфляции, что было бы невозможно, например, при значительном ослаблении рубля и соответствующих инфляционных ожиданиях.

Правильные болезненные решения могут быть нереализуемыми

Еще одним ощущением от дискуссии в НОФ «Аспандау» было то, что у части спикеров нет полной уверенности в том, что наиболее резкие

и правильные решения в экономике, связанные с макроэкономической стабилизацией даже ценой всплеска безработицы, приватизации госактивов, со снижением социальной роли нацкомпаний или прекращением поддержки квазисуверенных институтов за счет бюджетных вливаний, осуществимы в реальности с точки зрения наличия политической воли и готовности жертвовать частью стабильности. Несколько месяцев назад в ситуации более однозначной макроэкономической конъюнктуры и до повышения уровня общественной активности в целом не было сомнений в готовности применить самые целесообразные экономические решения, не оглядываясь на политическую конъюнктуру. В ходе обсуждения прозвучали слова о том, что правительство занято в основном перераспределением сокращающихся ресурсов. На заседании правительства, состоявшемся во вторник на этой неделе, премьер-министр Карим Масимов заявил о намерении осуществить изменения в части бюджетных расходов, в том числе перераспределить часть ресурсов, используемых наименее эффективно, в том числе и по линии ЕНПФ, на финансирование проектов в рамках «Нурлы жол». Возможно, это в какой-то степени является реакцией правительства на предложения, связанные с бюджетной политикой. Одновременно, правда, было объявлено о небольшом пакете стимулирующих мер в 240 млрд тенге, которые будут направлены на проекты МСБ и стимулирование индивидуального жилищного строительства. В обсуждениях в «Аспандау» от нескольких экспертов звучало утверждение, что государству не стоило бы строить жилье в рамках своих программ, а нужно стимулировать процесс, субсидируя ставки по ипотеке и жилищно-строительным сбережениям.

Тенге краткосрочно будет привлекательным

Курс

В последние дни появились новые оценки того, каким может быть курс тенге в предстоящие до конца года месяцы. При этом эксперты сходятся из инерционного сценария, при котором внешние параметры не будут меняться радикально.

Денис КРАВЦОВ

В частности, начальник отдела управления активами «Казкоммерц Секьюритиз» Айвар Байкенов выпустил аналитический отчет «О тенге и ставках», в котором попытался предсказать возможные действия Нацбанка в условиях сохранения давления в сторону укрепления тенге.

По его оценкам, несмотря на существенное улучшение ситуации на внешних рынках, а также нормализацию внутренних факторов, мы так и не увидели реального укрепления национальной валюты. То есть потенциал ее не исчерпан, а курс к концу года может оказаться в коридоре 310–320 тенге за доллар. Январских максимумов на уровне 390 тенге курс доллара опустился лишь на 15%, притом что котировки нефти выросли с \$27 до \$52 за баррель, или почти на 93%, а курс доллара к рублю упал на 25%. Связь с нефтью небольшая, а привязка к рублю ослабляется.

В то же время на денежном рынке страны наблюдается стабилизация процентных ставок, тогда как уровень долларизации банковских депозитов падает на фоне существенного ослабления девальвационных ожиданий и привлекательности тенговой доходности.

В таких в целом благоприятных условиях Нацбанк пока продолжает игру на сдерживание укрепления курса, пополняя валютные резервы. Однако последние данные указывают на то, что интервенции регулятора постепенно уменьшаются, а значит, можно будет ожидать более свободного движения тенге в сторону роста. В мае нетто-покупки составили \$728 млн (снижение на 12% по сравнению с апрелем и на 41% — по сравнению с мартом), а уровень участия на валютном рынке составил менее 30%. При этом интервенции могли потенциально быть еще меньше, если бы не налоговые выплаты со стороны экспортеров. Нацбанк осознает, что долго играть против формирующегося курсового тренда нельзя и что надо отходить от асимметричного подхода на валютном рынке.

Аналитики BCC Invest Нурлан Ашинов и Наина Романова, выпустившие отчет «Глобальная картина», уделили в нем некоторое внимание прогнозированию ситуации с курсом тенге. По их оценкам, курс тенге останется в диапазоне 320–350 тенге за доллар США в 2016 году. С середины августа 2015 года по конец мая этого года тенге девальвировал на 44%. Основными факторами девальвации тенге являются цена на нефть и курс рубля.

После того как Национальный банк объявил плавающий курс тенге, корреляция тенге с ценой на нефть составляет 72%, а с рублем — 66%. Авторы обзора отмечают, что рубль более чувствителен к изменению цены на нефть, чем тенге. Корреляция между ценой на нефть и рублем составляет 92% за тот же период времени. Курс тенге и рубля движется в одном направлении. И каждый раз, как рубль слабеет по отношению к доллару США, тенге тоже девальвируется спустя определенное время. Так было в 2009, 2014 и 2015 годах. Среднее соотношение «тенге — рубль» за последние 10 лет составляет 4,7. С начала года курс тенге ослаб по отношению к рублю и на сегодняшний день составляет 5,1 тенге за рубль. Отметим, что с начала 2016 года темпы инфляции в Казахстане значительно опережают темпы инфляции в России. Вероятно, с этим связано ослабление тенге по отношению к российскому рублю. На курс тенге будут воздействовать краткосрочные факторы, такие как динамика мировых цен на сырье и ресурсы, а также динамика курса российского рубля.

В качестве альтернативного взгляда можно привести точку зрения директора консультационной компании Almagest Айдархана Кусаинова, который, комментируя недавнюю ситуацию для «КЪ», отметил, что лично он позитивно воспринимает действия Нацбанка, связанные с недопущением укрепления тенге, и лично он на месте Нацбанка, возможно, попытался избежать даже того укрепления, которое произошло. При этом тенге, по его мнению, практически обречен следовать за колебаниями рубля при нынешнем соотношении 5,1 тенге за рубль, и какой-то простор для маневра появлялся бы при дополнительном ослаблении тенге до уровня 6 или 7 тенге за рубль.

Г-н Байкенов сделал также совершенно не очевидное предположение, что внешняя конъюнктура не будет претерпевать значительного ухудшения. Он отметил, в частности, что нефть достаточно уверенно закрепилась выше \$50 за баррель, и даже если будут какие-либо шоки, то ее цена вряд ли уже упадет ниже \$40 за баррель. Поддержку ценам будет оказывать то, что добыча в США продолжает снижаться, сланцевая индустрия находится в глубоком кризисе, инвестиции в нефтяную отрасль глобально резко упали, а потребление черного золота растет. Российский рубль также не исчерпал свой потенциал для дальнейшего укрепления: дно кризиса уже пройдено, а вероятность постепенной отмены валютных санкций нарастает. Позиция самого доллара ослаблена тем обстоятельством, что ФРС США не торопится с очередным повышением базовой ставки, и возможно, что вместо ожидаемого четырехкратного повышения мы увидим в этом году в лучшем случае лишь одно. Дефляционные риски, ухудшение ряда макроэкономических показателей, сохраняющаяся волатильность на американском рынке акций, а также опасения по развивающимся рынкам не дают уверенности для дальнейшего ужесточения денежно-

кредитной политики. Плюс ко всему в год президентских выборов лишний шок для экономики не нужен.

В свою очередь г-н Ашинов и г-жа Романова считают, что на курс будут воздействовать краткосрочные факторы, такие как динамика мировых цен на сырье и ресурсы, а также динамика курса российского рубля. В долгосрочной же перспективе на курс будет воздействовать разница в темпах инфляции в Казахстане и в США, а также инвестиционная привлекательность Казахстана и движение капитала.

Задавшись вопросом, к чему приведет повышение ставки ФРС, анали-

Если шоки и будут, цена нефти вряд ли упадет ниже \$40 за баррель

тики BCC Invest отмечают, что в целом повышение ставок приведет к повышению привлекательности доллара и долларовых активов. Так как доллар США начнет укрепляться по отношению к основным валютам, стоимость нефти и металлов при прочих равных начнет постепенно уменьшаться в долларовом выражении. Пойдет отток капитала с развивающихся рынков. Это создаст дополнительное давление на курсы валют и стоимость активов других стран. Поэтому все развивающиеся страны, в том числе Казахстан, могут пострадать от повышения ставок ФРС.

Однако аналитики не ожидают значительных колебаний, так как повышение ставки уже частично сидит в индексе доллара и ценах на сырье. Эффект будет значительным (в ту или другую сторону), если повышение будет более двух раз или не будет вовсе. (Ответ на этот вопрос должен быть получен уже 15 июня после 22:30 по астанинскому времени. Вероятность повышения ставки на этом заседании крайне невелика, важнее выглядят комментарии, насколько вероятно, что повышение состоится на одном из ближайших заседаний или американскому регулятору придется отложить это намерение на будущий год.)

В дополнение к редкости позитивному взгляду на вещи г-н Байкенов отмечает, что повышение ставки заметно ослабит и сегодня лишь немногие ожидают повторения динамики курса, которая наблюдалась в начале года. Население массово продает валюту, предприятия более активно открывают тенговые вклады, а инвесторы покупают высокодоходные инструменты (облигации и акции) на локальном рынке.

Совокупная доля депозитов в тенге достигла 60% и, вероятно, продолжит снижаться до 40–50% до конца 2016 года. Доходность депозитов пока будет сохраняться высокой, что дает возможность физическим и юридическим лицам сейчас зафиксировать на один-три года столь привлекательную ставку. Уже в следующем году банки по своим вкладам будут давать не более 12% и далее по нисходящей до 10%. Ощутимое снижение доходности по инструментам фондового рынка предполагается уже этой осенью.

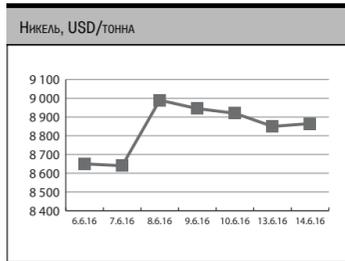
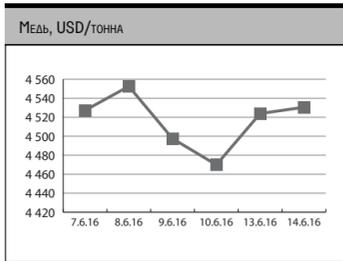
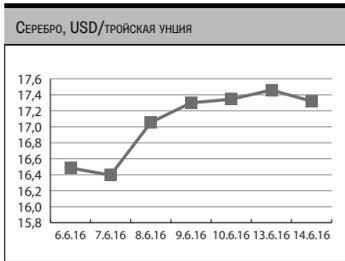
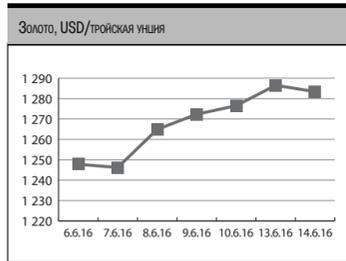
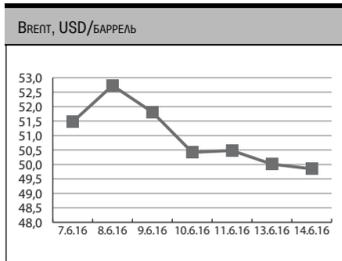
flyqazaq.com

Қолайлы рейстерді орындаңыз:
Совершайте удобные перелеты:

➔ Алматы – Семей
➔ Алматы – Қызылорда
➔ Алматы – Қостанай
(аптасына 2 мәрте / 2 раза в неделю)

Билеттерді flyqazaq.com сайтынан, әуекомпанияның сату орталығының телефоны +7 (727) 356 14 14, Otrar Travel қызмет көрсетуші агенттігі немесе қала агенттіктерінен брондауға болады.

Забронировать билеты можно на сайте flyqazaq.com, в офисе продаж по телефону +7 (727) 356 14 14, а также в обслуживающем агентстве Otrar Travel, либо в агентствах города.



Возрождение урана

Ядерная энергетика

Аналитики прогнозируют повышение цен на уран и увеличение спроса на него в ближайшие годы. В Минэнерго РК планируют воспользоваться трендом, надеясь сохранить мировое лидерство.

Элина ГРИНШТЕЙН

Аналитик газеты Morningstar Дэвид Ван считает, что цены на уран, находящиеся на сегодня на уровне около \$28,25, к 2019 году могут вырасти до \$65 за фунт на фоне снижения предложения. Вместе с тем, повышение спроса со стороны компаний, занимающихся строительством ядерных реакторов, может привести к дефициту урана.

«Переизбыток урана, сделавший его самым плохо продающимся сырьем, в этом году может обернуться дефицитом в результате сокращения объемов добычи и увеличения числа атомных электростанций», — говорится в публикации информационного агентства Bloomberg.

В заметке также сказано о том, что в результате перепроизводства на месторождениях Казахстана, Канады и Австралии урановые фьючерсы в этом году упали на 18%. И это стало самым большим падением среди 80 товаров, углеродные кредиты которых отслеживают специалисты Bloomberg, в то время как железная руда и нефть начинают восстанавливаться в цене.

Однако, по мнению Амира Аднани, CEO компании Uranium Energy Corp., ситуация скоро кардинально изменится: «Поскольку предложение на рынке урана снижается, а спрос растет, объемы запасов в скором времени истощатся, и тренд котировок развернется. На рынке урана ощущается негативная динамика, однако в ядерном секторе на горизонте от 5 до 10 лет наблюдаются значительные улучшения». Однако, ожидая восстановления цен на уран, Uranium Energy Corp. все же оказалась вынуждена сократить производство — компания прекратила работу на шахте Палагана и заводе

Хобсон в Техасе, также отложила финансирование ряда других проектов в Техасе и Парагвае. «Краткосрочное восприятие основано на психологии или эмоциях. Позитивные долгосрочные фундаментальные факторы не согласуются с текущей стоимостью урана», — сказал на этот счет Адани.

Отметим, что Казахстан, Канада и Австралия в прошлом году обеспечили основной прирост мировой добычи урана, которая в 2015 году восстановилась после 6%-ного падения в 2014 году и достигла исторического максимума за последние 25 лет. Из 60,5 тыс. тонн добытого урана 22% было добыто Канадой, 9% — Австралией, а Казахстан подтвердил мировое первенство — 39% добычи. Это 23 тыс. 805 тонн или 104,3% к 2014 году. Причем, 21% от общемировой добычи урана (с учетом долей в рудниках) обеспечило АО «НАК «Казатомпром».

Отметим, что данная компания тесно сотрудничает с коллегами из России, Канады, Франции, Японии и Китая в области добычи урана и привлечения технологий для производства урановой продукции. Как отметил в рамках VII-го горнопромышленного форума «MINEX Central Asia-2016» управляющий директор по производству «Казатомпрома» Юрий Демехов, добыча урана национальной атомной компанией ведется значительными темпами, поскольку ею законтрактовано 904 тыс. тонн природного урана. При этом, за последние 20 лет уровень добычи «Казатомпром» поднял более чем в 30 раз.

Да и Казахстан, по словам министра энергетики Каната Бозумбаева, не намерен сокращать объемы добычи — в 2016 году планируется добыть 24 080 тонн урана. Более 8,1 тыс. тонн из них уже добыли в первые четыре месяца года. «Казахстан занимает лидирующую позицию на мировом рынке урана. Наша доля — 40%. Ставится задача удерживать и регулировать данную нишу путем сохранения лидирующих позиций и продолжать работать по созданию вертикального интегрированного комплекса предприятий атомной промышленности, диверсифицированных до реакторно-ядерного топливного цикла. То есть, от добычи до готовой продукции, которая должна загружаться в реакторы атомных электростанций», — заявил глава

Минэнерго.

Стоит добавить, что, по сравнению с другими сырьевыми рынками, в Казахстане в урановой промышленности ситуация достаточно устойчива, а также наблюдаются перспективы роста. Например, в рамках реализации стратегии «Казатомпрома» по созданию низкочастотных производств, в конце мая компанией было подписано соглашение с канадской горнорудной компанией Cameco, также являющейся одним из крупнейших в мире производителей урана, о реструктуризации совместного предприятия «Инкай». Как сказали на этот счет в «Казатомпроме», «на фоне нестабильности на мировых рынках металлов, учитывая благоприятный инвестиционный климат Республики Казахстан», компании намерены продлить взаимовыгодное сотрудничество до 2045 года. Подписанное соглашение «определяет дальнейшее развитие совместных проектов на ближайшие 30 лет, в частности, предполагает продление сроков действия контракта на недропользование, а также увеличение доли участия Казатомпрома в ТОО СП «Инкай» с 40% до 60%».

Интересен и тот факт, что в рамках соглашения закреплены условия по созданию совместного аффинажного производства. «В частности, компания Cameco готова на безвозмездной основе предоставить Казатомпрому право использования технологии по аффинажу и конверсии, а также в качестве опции — доступ к конверсионным услугам на заводе-конвертере Cameco в Порт-Хоуп в течение 10 лет. При этом стороны договорились, что решение о строительстве аффинажного завода будет принято по результатам проведенного технико-экономического обоснования», — сообщили в пресс-службе «Казатомпрома». Что примечательно, в случае одобрения соответствующих документов, завод может быть построен в Усть-Каменогорске.

Председатель правления АО «НАК «Казатомпром» Аскар Жумағалиев обосновал это тем, что в данном городе расположен Ульяновский завод, «флагман нашей атомной промышленности». «Тем более, что ядерное топливо, которое мы делаем с китайскими партнерами, мы как раз располагаем на этом заводе», — добавил глава компании.

«БАСТ» терпит убытки

Итоги 2015 года

Убыток горнорудной компании АО «БАСТ» в 2015 году составил 493,9 млн тенге против убытка в размере 60,1 млн тенге по итогам 2014 года, об этом свидетельствуют данные финансовой отчетности компании, опубликованные на сайте Казахстанской фондовой биржи.

Арайлым АУЛЬБЕКОВА, Эрика НАРМОНОВА

Активы компании по итогам 2015 года обозначились в размере 1,33 млрд тенге, что в 2,76 раза больше по сравнению с началом года. Рост наблюдается на фоне увеличения горнодобывающих активов на 339,26 млн тенге в абсолютном значении, основных активов — 272,79 млн тенге и отложенного налогового актива в 107,56 млн тенге.

Обязательства компании увеличились в 3,48 раза до 1,50 млрд тенге, что произошло за счет роста займов. В частности, долгосрочные займы составили 515 млн тенге. Стоит отметить, что в предыдущие годы у компании не было долгосрочных кредитов.

Вместе с тем в управляющей компании «Финанс Менеджмент» считают, что в этом нет ничего удивительного. Ведущий эксперт компании Дмитрий Баранов отмечает: «Компания только начинает свою работу (об этом говорится в ее материалах), для чего создается все необходимое, так что неудивительно, что она

привлекла заемные средства для этого. Предоставление ей таких средств говорит о нескольких вещах. Во-первых, инвесторы видят перспективы компании, рассчитывают заработать на этом. Во-вторых, проект осуществляется по плану, что говорит о потенциальном спросе на данную продукцию и выполнении его ключевых параметров, в первую очередь — его сроков».

Что же касается чистого операционного убытка АО «БАСТ» за 2015 год, то он составил 309,26 млн тенге, против убытка в размере 21 млн тенге в 2014 году. К тому же, компания пострадала от ослабления тенге. Так, курсовая переоценка за анализируемый период принесла убыток в размере 279,32 млн тенге, в то время, когда год назад убыток был в размере 36 млн тенге.

Таким образом, чистый убыток АО «БАСТ» в 2015 году составил 493,9 млн тенге против убытка в размере 60,1 млн тенге по итогам 2014 года.

Касательно прогнозов на текущий год, Баранов считает, что показатели компании будут зависеть, в первую очередь, от хода выполнения всего проекта. «Вряд ли планируется выход производства на полную мощность (точные данные нет), но если заявленные компанией планы будут реализованы, то она может продать больше готовой продукции, что позволит ей показать результаты лучше, чем в 2015 году. Вместе с тем нужно отметить, что рынки, на которые компания планирует поставлять свою продукцию, в первую очередь, России и Китая, отличаются высокой конкуренцией, что может оказать влияние на ее показатели. Также

не нужно забывать, что продукция компании еще только предстоит доставить потребителям в указанных странах, что также может отрицательно сказаться на ее стоимости и спросе на нее», — сказал эксперт.

Необходимо отметить, что в апреле 2016 года Тимур Турлов, генеральный директор Инвестиционной компании «Фридом Финанс», выступившей андеррайтером при выведении АО «БАСТ» на IPO на Казахстанской фондовой бирже, сообщил о том, что акции горнорудной компании также планируется вывести и на российский фондовый рынок. В частности, по словам Турлова, «Фридом Финанс» изучал вопросы размещения бумаг на Санкт-Петербургской бирже.

А в самой горнорудной компании также говорили о том, что в долгосрочной перспективе планируют листинг и на Гонконгской фондовой бирже «для финансирования строительства крупного горно-обогательного комплекса с проектной мощностью 1,4 млн тонн руды в год». Для этого в компании планируют провести перерасчет запасов согласно требованиям международного стандарта отчетности по запасам JORC.

В УК «Финанс Менеджмент» отметили, что решение выйти на новые рынки является логичным. «Это позволит не только привлечь средства для развития, но и познать желаемых с компанией, укрепить ее репутацию. Однако конкретное решение правильное принимать в зависимости от результатов работы компании, экономической конъюнктуры. Поэтому, учитывая, что пока прошло меньше полугодия, этот вопрос остается открытым», — сказал Баранов.

Казахстан приняли в организацию CRIRSCO

Геология

В ходе собрания Комитета международных стандартов отчетности о запасах твердых полезных ископаемых CRIRSCO (Committee for Mineral Reserves International Reporting Standards) Казахстан вошел в состав стран-участниц организации.

Эстер ЛИВАНСКАЯ

Собрание прошло в Астане 14 июня 2016 года в рамках VII Международного горно-металлургического Конгресса Astana Mining & Metallurgy (AMM 2016), который пройдет в столице 15–16 июня.

Для принятия решения о членстве Казахстана в CRIRSCO в Астану прибыла делегация комитета во главе с председателем CRIRSCO Гарри Паркером. От Казахстана участие во встрече приняли министр по инвестициям и развитию РК Асет Исекешев, председатель Комитета геологии и недропользования МИР РК Базарбай Нурабаев, а также представители государственных и негосударственных организаций, в числе которых Ассоциация KAZRC, ассоциация АГМП, АГПО и компании-недропользователи.

Прибывшая делегация CRIRSCO рассмотела и одобрила казахстанский Кодекс публичной отчетности

о результатах геологоразведочных работ, минеральных ресурсах и запасах KAZRC. Делегация были представлены все необходимые документы, являющиеся обязательными для членства в комитете. Их подготовкой занимались Общественное объединение «Профессиональное объединение независимых экспертов недр» (ПОНЭН) и Казахстанская Ассоциация публичной отчетности о результатах геологоразведочных работ, минеральных ресурсах и минеральных запасах (Ассоциация KAZRC). И именно KAZRC в итоге стала членом CRIRSCO от Республики Казахстан.

Одобренный CRIRSCO Кодекс предназначен для подготовки независимой оценки минерально-сырьевых активов горнорудных компаний и привлечения инвестиций, как на отечественных, так и на зарубежных площадках, с целью финансирования проектов недропользования.

В Министерстве по инвестициям и развитию РК особо отметили, что практически все биржи мира в сфере недропользования принимают отчетность, подготовленную по стандартам CRIRSCO, поскольку это способствует значительному снижению главного риска для инвесторов — неподтверждения ресурсов и запасов, указанных в отчетности компаний.

Руководитель РГУ ПЦГИ «Казгеоинформ» Руслан Баймишев отметил, что членство Казахстана в CRIRSCO является для страны судьбоносным. «Это еще один большой шаг на пути обеспечения инвестиционной при-

влекательности геологоразведки РК, развития рынка юниорских компаний, обеспечения независимой оценки минерально-сырьевых активов. Как следствие, ожидаем увеличения объемов геологоразведки, открытия новых месторождений — современных Жезказганов и Васильковок», — заявил Баймишев.

О высокой значимости принятия Казахстана в число стран-участниц CRIRSCO сказал также и председатель правления АО «Казгеология» Галым Нуржанов, по словам которого, данное событие станет новой вехой в развитии геологоразведочного сектора РК: «Вступление в состав CRIRSCO является 74 шагом из Плана нации, и его исполнение было закреплено за Министерством по инвестициям и развитию Республики Казахстан. Буквально в ноябре 2015 года в Лондоне министр Асет Исекешев подписал меморандум о сотрудничестве с председателем CRIRSCO Гарри Паркером, и за данный небольшой отрезок времени министерством, его подведомственными организациями, компаниями-недропользователями и общественными организациями было сделано очень много работы, чтобы Казахстан вступил в CRIRSCO. Но это еще полдела, впереди много работы, связанной с обучением, разъяснением и подготовкой компетентных в этом направлении кадров. Теперь самое главное — реализация!».

Продолжение на сайте www.kursiv.kz

Артур Лаффер: «Все налоги вредны для экономики»

<<< стр.2

Возможно существенным образом увеличить доходы при низких налоговых ставках, если применять их к максимально широкой налоговой базе. Общий внутренний валовый продукт (ВВП) — это, в общем-то, максимально возможная база. Если можно было бы установить одну эффективную и низкую налоговую ставку на весь ВВП, это было бы идеально. Можно было бы обложить весь ВВП подоходным налогом (так как весь доход — это что-то расходы), налогом с продаж (так как все продажи — это чей-то доход), или даже налогом на всю добавленную стоимость (ведь вся добавленная стоимость в сущности равна общей стоимости товаров и услуг, произведенных в экономике). Можно обложить налогом любое из перечисленного — или даже применить сочетание трех, как мы сейчас делаем — с одной низкой ставкой и иметь хорошо работающую экономику и солидные поступления доходов для государственных услуг.

— Вы сторонник превалирования прямых налогов или косвенных в экономике? Не могли бы объяснить почему?

— В целом, нет причины предпочитать прямые или косвенные налоги. Вопрос в соответствии требований и стоимости сбора. На каждый набор прямых налогов (которые в США называются подоходными налогами), есть уникальный набор косвенных налогов (на продукты), которые дают тот же эффект. Важный момент здесь — это установить наиболее низкую налоговую ставку по отношению к максимально широкой налогооблагаемой базе, что обеспечивает самую низкую стоимость сбора для государства и самую низкую стоимость соответствия для секторов, платящих налоги.

В Казахстане выберите то, что работает и для государства, и для налогоплательщиков. Налогоплательщики дают возможность государству делать то, что оно делает, и к ним нужно относиться хорошо. Если они уйдут или прекратят коммерческую деятельность, пострадают все.

— Правительство Казахстана в данный момент активно пишет новый налоговый и бюджетный кодексы. В них идет тренд в сторону роста налоговой нагрузки для бизнеса и населения. Насколько это оправдано в текущих экономических условиях?

— Что я могу сказать о вашей стране, так это то, что я очень впечатлен вашими последними экономическими показателями. Вы — единственная страна бывшего Советского Союза, которая так хорошо себя чувствует. Конечно, ваше благосостояние в большой степени стало возможным благодаря нефтяным и газовым ресурсам. Сейчас, когда цены на нефть упали, Казахстан столкнулся с определенными экономическими трудностями. У вас отличный действующий налоговый кодекс. Любые масштабные планы реформировать налоговый кодекс можно понять, но они могут принести больше вреда, чем пользы. С более низкими ценами на нефть вам понадобятся дополнительные реформы, такие как приватизация принадлежащих государству предприятий и создание валютного якоря, но если вы не будете существенно менять вашу налоговую политику или вашу торговую политику, успех должен быть с вами.

Берясь за налоговую реформу, нужно быть осторожным. У вас фиксированная ставка подоходного налога на уровне 10% для всех — это замечательно, я бы ничего здесь менять не стал. Чрезмерное налогообложение продуктивных составляющих экономики не улучшает экономические показатели. Что вы можете сделать, так это сократить государственные расходы с помощью приватизации государственных предприятий. Как только государство распродаст свои активы, ему не нужно будет расходовать огромные средства, чтобы этими активами управлять, и эти предприятия будут работать гораздо лучше в частных руках. Мы сделали именно это, когда я был советником Маргарет Тэтчер, и результаты были отличными.

— Не могу не затронуть дискуссию, которая также актуальна в свете казахстанской налоговой реформы. Одним из главных

пунктов в ней стоит переход от налога на добавленную стоимость к налогу с продаж. Не могли бы вы сказать свое мнение на этот счет?

— Насколько я знаю, вы рассматриваете налог с продаж, так как считаете, что НДС недостаточно эффективен, что можно понять. И все же нужно помнить, что совершенной системы не существует. Тем или иным образом определенные сложности будут с любой из этих схем. Если мы говорим о каскадном налоге с продаж (Налог, взимаемый с каждой реализации товара от производства до реализации конечному потребителю), который, как я понимаю, и рассматривается в Казахстане, то такой налог, вероятнее всего, создаст дополнительные проблемы, которые уникальны именно для этой системы. Перед тем, как перейти на налог с продаж, нужен тщательный анализ того, как он действует в других странах, и как его можно адаптировать, чтобы он соответствовал казахстанской реальности. Например, система НДС может быть идеальной, если ставки на низком уровне и исключений немного (т.е. широкая налогооблагаемая база).

— Если бы Вас пригласили поработать на казахстанское правительство, можете описать, что бы Вы сделали в первую очередь?

— Я был бы чрезвычайно рад, если бы правительство Казахстана сделало мне такое предложение. Если бы это случилось, я бы тщательно проанализировал государственные предприятия для того, чтобы продать часть частному сектору. Я бы зафиксировал низкие налоговые ставки, которые действуют в Казахстане и сформировал фискальную политику, направленную на стимулирование работы и производительности с помощью свободной торговли. Всегда важно помнить пять столпов, на которых стоит процветание:

- Фиксированный низкий налог с широкой базой;
- Ограничение расходов;
- Устойчивая валюта;
- Свободная торговля;
- Минимальное регулирование.

Будущее — ваше, если только вы приложите усилия.

БАЛА - БҰЛ БАҚЫТ!
ДЕТИ - ЭТО СЧАСТЬЕ!

БАЛА АСЫРАЛ АЛУҒА ҚОЛДАУ КӨРСЕТУ ОРТАЛЫҒЫ
ЦЕНТР ПОДДЕРЖКИ УСЫНОВЛЕНИЯ

ҚОҢЫРАУ ШАЛУ ТЕГІН
ЗВОНОК БЕСПЛАТНЫЙ

1422

www.dom-mamy.kz

Біз Қазақстанның әр аймағында бармыз
Мы присутствуем во всех регионах Казахстана

НУРЛАН СМАГУЛОВ
Меценат

КУЛЬТУРА И СТИЛЬ

«Иллюзия обмана 2»: Weekend с «Курсивъ»

достать шляпу из кролика

Кино

«Иллюзию обмана», вышедшую на экран в 2013 году, сложно назвать выдающимся кино. Более того, история была закончена и продолжения не требовала. Но... Сборы в более чем \$350 млн при бюджете в \$75 млн обрели картину на продолжение.

Елена ШТРИТЕР

Итак, в этом году приключения робингудствующих фокусников получили продолжение. Причем надо отметить, что «Иллюзия обмана 2» — это тот самый редкий случай, когда вторая часть оказывается лучше первой.

Возможно дело в том, что в режиссерском кресле Луи Летерье сменил китаец американского происхождения Джон М. Чу, знакомый нам по танцевальным мелодрамам «Шаг вперед 2» и «Шаг вперед 3D». А может быть, это просто стечение обстоятельств, но тем не менее...

На этот раз против всадников играет... повзрослевший Гарри Поттер. То есть, конечно же, Дэниэл Рэдклифф. Правда, даже перейдя на темную сторону, иначе, чем Гарри Поттер, он не воспринимается.

Так вот эксцентричный злодей Уолтер (Дэниэл Рэдклифф) требует, чтобы всадники выкрали суперсекретную разработку — чип, с помощью которого можно получить личные данные любого человека. Впрочем, нужен он не только и не столько Уолтеру, сколько его папе — уже знакомому нам по предыдущей части Артуру Тресслеру (Майкл Кейн). К злодеям присоединяется выбравшийся из тюрьмы с помощью шантажа и Дилана (Марк Руффало) Тадеуш Брэдли (Морган Фриман). Впрочем, он скорее ведет какую-то свою игру.

В качестве консультанта у злодейской парочки подрабатывает брат-близнец Мэррита МакКинни (тоже Вуди Харрельсон, разумеется), отличающийся «голливудской улыбкой» и буйными кудряшками.



Ну а Всадникам в лице Дэниэла Атласа (Джесси Айзенберг), Мэррит МакКинни (Вуди Харрельсон), Джека Уайлдера (Дэйв Франко) и Лулы (Лиззи Каплан) и присоединившегося к ним Дилана придется героически выпутываться из сложившейся ситуации, решая между делом ряд этических проблем.

Как вы заметили, замена игроков произошла не только в съемочной группе, но и в актерской команде. Забеременевшую Айлу Фишер, а, соответственно и ее персонажа Хенли Ривз, заменила Лиззи Каплан и ее героиня Лула. Надо сказать, что она очень органично вписалась в уже сложившуюся команду Всадников. И в принципе с ее появлением фильм только выиграл.

Так же как и от «удвоения» Вуди Харрельсона, который был просто бесподобен в обеих ролях.

А вот Майклу Кейну развернуться, к сожалению, не дали. Видимо, как водится, королевство маловато оказалось... Тем не менее, этого джентльмена, утонченно пьющего чай из старинного сервиза в момент попытки убийства Дилана было просто приятно видеть. Как практически в любой его роли.

Отдельно очень хочется сказать о Моргане Фримане, но говорить тут как раз нечего. Он великолепен. Минутным взглядом актер умудряется сказать больше, чем все остальные за все свое экранное время. Впрочем, как и всегда.

Помимо актерского состава, из плюсов можно отметить неплохой юмор, хорошую динамику, а также тот факт, что во второй части всадники более щедры на свои секреты: каждый трюк здесь получает вполне логическое объяснение. Возможно это из-за того, что консультантами на съемочной площадке были самые настоящие фокусники и иллюзионисты.

Кроме того, таинственное объединение фокусников «Око», наконец, из мифической организации а-ля «масонская ложа» становится чем-то вполне осязаемым наподобие какого-нибудь супершпионского сборища вроде «Миа8». Со своей штаб-квартирой, уставом и всеми причитающимися суперсекретными гаджетами.

В общем, фильм приятно удивил, и вечер в кино прошел с удовольствием. Отличная картина для летнего вечера.

Анонс

У жителей Астаны и Алматы есть удивительный шанс провести свои выходные с пользой для души. Все самые яркие и интересные мероприятия в подборке «Къ».

Мероприятия в Алматы

Вечер камерной музыки в консерватории, 18 июня, в 19:00

В Большом концертном зале консерватории состоится вечер камерной музыки с участием заслуженного деятеля РК Амира Тебенихина (фортепиано), лауреата международных конкурсов Санди Токанова (виолончель) и народной артистки РК Жании Аубакировой (фортепиано). В программе прозвучит музыка Бетховена, Шумана, Рахманинова и Шостаковича.
Место: Консерватория им. Курмангазы, пр. Абылай хана, 90

Summer Jazz, 18 июня

Каждую субботу с начала мая по сентябрь на аллее Esentai Square звучат душевные мелодии джаза в исполнении популярных казахстанских артистов. Вход традиционно свободный.
Место: ТРЦ Esentai Mall

Kazakhstan Yoga Fest, 18 и 19 июня, с 08:00 до 21:00

На территории высокогорного катка «Медеу» пройдет второй республиканский фестиваль Kazakhstan Yoga Fest посвященный Всемирному Дню Йоги. Фестиваль сочетает в себе йогу, танцы, телесные и вокальные практики, разнообразные мастер-классы, направленные на развитие человека, а также шоу-программу и музыкальные выступления.

Также — это возможность принять участие в самой масштабной практике йоги на высоте более 1600 метров.
Место: Высокогорный комплекс Медеу, ул. Горная, 465

Знакомство с японской культурой, 19 июня, с 13:00 до 17:00

Японский дом Ичикава, HardRockCafe Almaty и Japan Foundation приглашают Вас на мероприятие, посвященное знакомству с японской культурой. Каждый сможет принять участие в бесплатных мастер-классах японского



искусства, примерить юката (летнее кимоно) и получить консультацию от организаторов по вопросам образования, работы и отдыха в Японии. В программе выступление Хамасаки Мичико (номер с огромной кистью) и Какэфуда Кандзи (кото — традиционный музыкальный японский инструмент), а также знаменитые мастер-классы.
Место: Hard Rock Cafe Almaty, ул. Карсаев батыра, 85

Мероприятия в Астане

Открытие Fashion Club, 18 июня, 15:00

Первая столичная школа дизайна и моды приглашает на открытие единственного в городе клуба по модным интересам. Fashion Club — это возможность обсуждать новые тенденции в мире моды, узнавать новости и полезную информацию, получать эксклюзивные знания и рекомендации от экспертов, знакомиться с дизайнерами и отлично проводить время в компании единомышленников.
Место: Школа Дизайна и Моды, Желтоқсан, 2/2 (ЖК «Гранд Алатау»)

Спектакль «Дикарь. Третье слово», 18 июня, в 18:00

Спектакль повествует о столкновении чистого непосредственного мировосприятия выросшего в горной деревушке Пабло с жестоким, алчным, лживым миром шумного

города, который, впрочем, дарует ему доселе невиданное и удивительное чувство.

Место: Государственный академический русский театр драмы им. М. Горького

Вечер поэзии Маяковского «Стихи навывлет», 19 июня, в 16:00

Послушать и прочесть стихи одного из величайших поэтов XX века Владимира Маяковского сможет любой желающий. Модератор вечера — Армен Степанян.
Место: Eaqilik — Books & Coffee, ул. Кенсары, 61/1

Концерт «Хиты XX века», 19 июня, в 17:00

В программе вечера популярная музыкальная классика прошлого века и мелодии из любимых кинофильмов.
Место: Астана Опера, пр. Туран (ул. Ул. Сарайшык)

Фотовыставка «50 лучших фотографий National Geographic», с 27 мая по 27 июля

На выставке представлены наиболее удачные фотоснимки за 128 лет существования знаменитого издания. Жители и гости столицы, в частности, смогут лицезреть культовую «Афганскую девочку» Стива Маккари и десятки других известных фотокomпозиций.
Место: Национальный музей РК

Каникулы в музее

Выставка

Государственный музей искусств им. А. Кастеева предложил своим маленьким посетителям провести летние каникулы вместе. Для этого работники музея подготовили программу, рассчитанную на детскую аудиторию различных возрастов.

Лина СОЛОВЬЕВА

В частности, пленэры и тематические мастер-классы по валянию войлока, работе на гончарном круге, росписи керамики, изготовлению кукол, рисунку и живописи по вторникам. По средам и пятницам — театрализованные экскурсии по экспозиции тематической выставки «Жили-были...». По четвергам детвору ждет музейный квест — тематическая игра-расследование с сюрпризами и подарками. В каждую субботу и воскресенье лета, с 12.00 до 17.00 — тематические мультфильмы об искусстве.

Ну а стартовали эти музейные каникулы, как и положено, концертом, дегустацией мороженого, ярмаркой воздушных шаров и открытием выставки «Жили-были...», в экспозиции которой собраны иллюстрации к самым разным сказкам.

«Первое, что читают родители своим детям — это сказки. Они пробуждают фантазию, стимулируют творчество, формируют первые представления об окружающем мире. Через сказку ребенок познает природу человеческих отношений, народную мудрость. Сказка учит добру, в ней добрые поступки всегда побеждают зло», — считает куратор выставки Галина Сырлыбаева.

А иллюстрации к сказкам дают представление и о нравах, обычаях, культуре того или иного народа.

Ошутимая часть экспозиции принадлежит легендарному герою многих казахских сказок и юмористических историй Алдару-Косе. Остроумный и находчивый сын бедняка защищает бедных, наказывает жадных, ленивых и глупых. Неудивительно, что его образу — яркому и харизматичному — обращались такие известные художники, как



Евгений Сидоркин, Сахи Романов, Истай Исабаев.

Дети с огромным интересом разглядывали образы Алдара-Косе, которые при кажущейся несхожести сохранили свои главные черты — лукавую улыбку и искорки смеха в глазах.

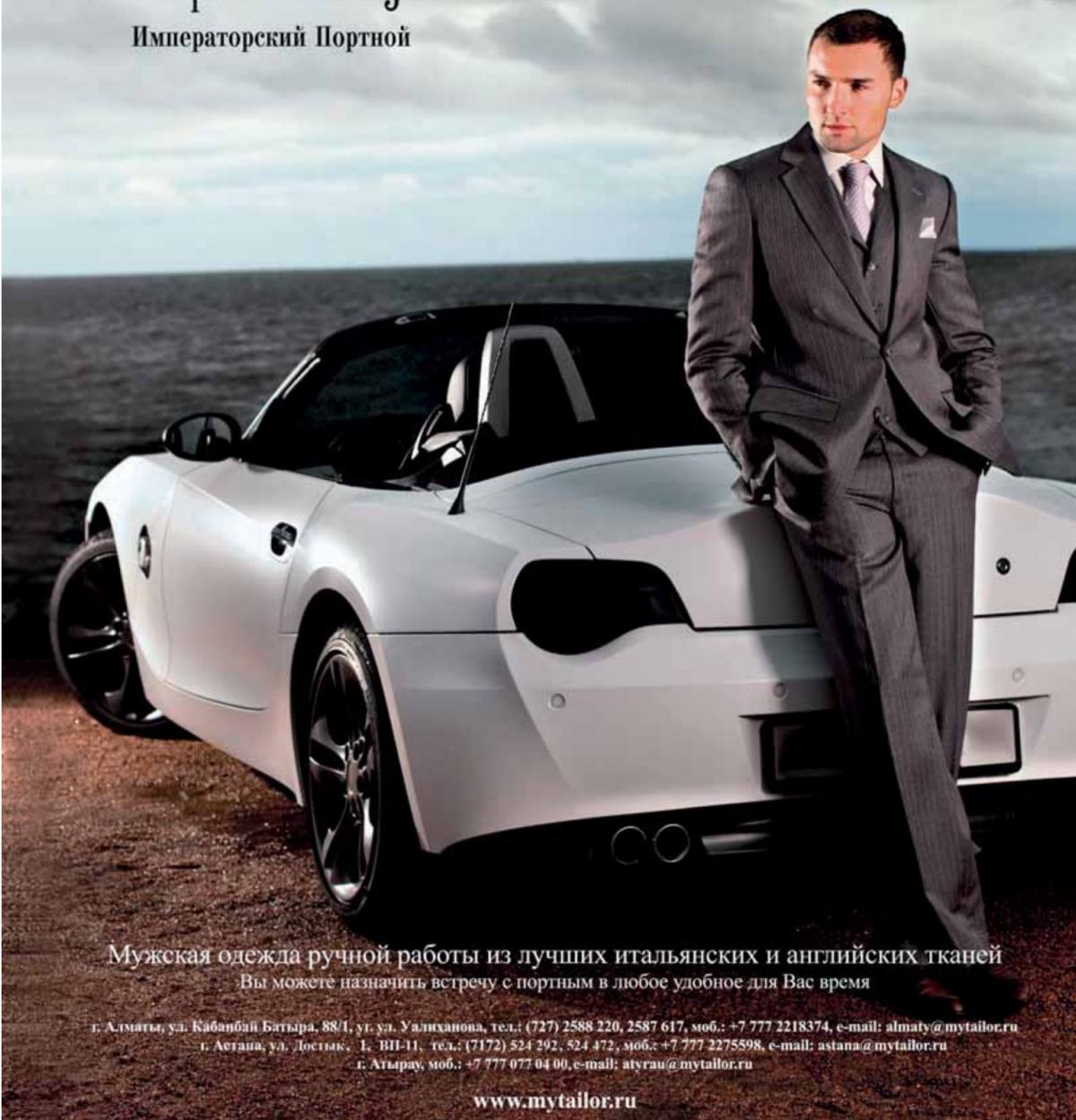
Константин Баранов, старейший график Казахстана, выполнил серии иллюстраций к казахской и уйгурской сказкам в лучших традициях советского искусства 1950-х годов. Его рисунки воссоздают таинственные сказочные леса, где главного героя ожидают невероятные приключения, встречи с дикими животными, цветущие поля, ханские дворцы, поражающие своей роскошью...

В экспозиции можно увидеть и знакомые с детства психоделические композиции Бориса Пака, созданные им к знаменитым сказкам Ханса Христиана Андерсена. Их необычность в том, что все главные герои изображены в пространстве одного полотна. Разглядывая затейливо составленную композицию, зритель как бы прочитывает весь текст, переходя от фрагмента к фрагменту, от персонажа к персонажу. Они словно уходят за собой в другой мир. В сказку.

«Надеемся, что эта выставка пробудит интерес наших юных посетителей к чтению и, возможно, к созданию собственных иллюстраций по мотивам прочитанного», — говорит Галина Сырлыбаева.



The Imperial Tailoring Co.
Императорский Портной



Мужская одежда ручной работы из лучших итальянских и английских тканей
Вы можете назначить встречу с портным в любое удобное для Вас время

г. Алматы, ул. Кабанбай Батыра, 88/1, ул. ул. Уалиханова, тел.: (727) 2588 220, 2587 617, моб.: +7 777 2218374, e-mail: almaty@mytailor.ru
г. Астана, ул. Достык, 1, ВП-11, тел.: (7172) 524 292, 524 472, моб.: +7 777 2275598, e-mail: astana@mytailor.ru
г. Атырау, моб.: +7 777 077 04 00, e-mail: atyrau@mytailor.ru

www.mytailor.ru