

WWW.KURSIV.KZ

"Курсив" № 21 (650)



Почтовые индексы:
15138 - для юр. лиц
65138 - для физ. лиц

КУРСИВ

всегда в курсе: новости, прогнозы, аналитика



РЕСПУБЛИКАНСКИЙ ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК | ИЗДАЕТСЯ С 2002 ГОДА

№ 21 (650), ЧЕТВЕРГ, 23 ИЮНЯ 2016 г.

ВЛАСТЬ И БИЗНЕС:
ЧЕМОДАННОЕ
НАСТРОЕНИЕ

>>> [стр. 2]

ИНВЕСТИЦИИ:
ОБЗОР
СЫРЬЕВОГО РЫНКА

>>> [стр. 4]

КОМПАНИИ И РЫНКИ:
КИБЕРВАЖНОЕ
ДЕЛО

>>> [стр. 5]

ИНДУСТРИЯ:
«ЧЕРНЫЕ СТАРАТЕЛИ»
ВЗЯЛИСЬ ЗА АРМАТУРЫ

>>> [стр. 7]



* Бриф-новости

Место под солнцем

О намерении выйти на казахстанский рынок вновь сообщил один из крупных российских игроков «Эльдорадо». А также в республике официально начала работу дочерняя компания BSH Home Appliances Group (BSH), которая будет представлять на казахстанском рынке бренды Bosch, Siemens, Gaggenau и Zelmer. Участники рынка считают, что, несмотря на кризис, у отрасли есть перспективы, и рынок может принять новых игроков.

>>> [стр. 5]

Пенсионные деньги не расхватываются как горячие пирожки

Проблематика, связанная с освоением пенсионных средств, снова оказалась в центре внимания экономических властей на этой неделе. Премьер-министр Карим Масимов даже настроен провести по этому поводу специальную встречу с НПП «Атамекен» и банками второго уровня, чтобы обсудить вопросы, требующие решения, и отвергнуть предложения, кажущиеся необоснованными.

>>> [стр. 6]

Миссия «Кашаган» — успеть к октябрю

Премьер-министр РК Карим Масимов поручил Министерству энергетики и «КазМунайГазу» возобновить добычу нефти на Кашагане в октябре 2016 года. В Минэнерго заверяют, что уложатся в указанный срок.

>>> [стр. 7]

КазМунайГаз: игры в дочки-матери

Независимые директора РД КМГ пообещали уйти в отставку

Выкуп акций

Между Национальной компанией «КазМунайГаз» и Независимыми неисполнительными директорами ее дочерней компании «Разведка Добыча «КазМунайГаз» разгорелся спор относительно намерения НК КМГ внести изменения в ряд документов и увеличить свою долю в «дочке», выкупив акции у миноритарных акционеров.

Элина ГРИНШТЕЙН

Национальная компания «КазМунайГаз» (НК КМГ) потребовала от своей дочерней компании «Разведка Добыча «КазМунайГаз» (РД КМГ) созвать внеочередное общее собрание акционеров с целью внести изменения в Соглашение о сотрудничестве дочерней и материнской компании, а также в Устав РД КМГ. Помимо этого, повестка дня, предложенная НК КМГ, содержит в себе вопрос о выкупе национальной компанией акций РД КМГ и глобальных депозитарных расписок.

Позднее Национальная компания опубликовала на сайте Лондонской фондовой биржи, на которой торгуются акции РД КМГ, сообщение о том, что она предложит выкупить данные бумаги по цене \$47,28 за одну простую акцию. За привилегированную акцию Нацкомпания готова предложить \$27,62, а за глобальную депозитарную расписку — \$7,88. Однако выкуп сможет состояться только после утверждения акционерами соглашений о взаимоотношениях материнской и дочерней компаний. Данное событие вызвало негодование Независимых исполни-



Независимые неисполнительные директора РД КМГ: «Сделанное Нацкомпанией предложение о выкупе акций РД КМГ значительно занижает стоимость компании»

тельных директоров РД КМГ (ННД), которые сочли, что предлагаемые изменения «повлекут существенное снижение предоставленных независимым акционерам компании гарантий защиты. К тому же приведут к прекращению независимости компании от НК КМГ по вопросам своей деятельности и не являются необходимыми для повышения эффективности и производственных показателей, к которым стремятся РД КМГ и НК КМГ». Что касается выкупа акций, то на этот счет независимые директора заявили, что предложение о выкупе, сделанное Нацкомпанией по цене, «отражающей сумму остатка денежных средств РД КМГ на конец I квартала 2016 года и размер просроченной дебиторской задолженности компании группы НК КМГ без учета стоимости производственных активов Компании, значительно

занижает стоимость компании». Более того, директора прокомментировали по этому поводу с компаниями HSBC и Rothschild и в итоге пришли к выводу, что предлагаемые изменения и предложение о выкупе «не являются справедливыми или разумными по отношению к независимым акционерам компании». Акционерам было настоятельно рекомендовано проголосовать против принятия решений, включенных в повестку дня внеочередного собрания.

В довершение, независимые неисполнительные директора заявили, что в том случае, если акционеры все же одобряют предлагаемые изменения, «каждый из ННД подаст в отставку с должности директора Компании».

Отметим, что НК КМГ сочла сделанное предложение по выкупу акций справедливым для тех акци-

онеров, кто по тем или иным причинам не намерен поддерживать антикризисный план РД КМГ. Также «довольно справедливой» назвали предложенную компанией цену выкупа простых акций и аналитики инвестиционной компании АО ВСС Invest, но вот цену на привилегированные акции они сочли уже менее справедливой.

Что касается мнения независимых директоров, председатель правления АО «НК «КазМунайГаз» Саут Мынбаев заявил, что продать акции РД КМГ компания предлагает именно тем миноритариям, которых не устраивает текущий тренд с ценой на акции. «Можно, конечно, говорить про справедливую или несправедливую цену, но с другой стороны, КМГ никого не заставляет. Не хочешь продавать — не продавай, это же не предложение о принудительном выкупе и не предложение

о делистинге. Но, на наш взгляд, мы с такой открытой позицией на рынок должны выйти и предложить, ведь 63% акций РД КМГ принадлежит АО «НК «КазМунайГаз». И мы как никто заинтересованы в росте эффективности и поддержке уровня кэша», — заявил Мынбаев.

Кстати говоря, западные СМИ, в частности, Financial Times, выдвинули предположение, что предложение о выкупе акций было сделано с целью в будущем провести их делистинг на Лондонской фондовой бирже и тем самым сделать РД КМГ более закрытой, понизить ее прозрачность. Аналогичным образом в 2013 году поступили мажоритарные акционеры Казахской металлургической группы ENRC, также листинговавшейся на LSE.

Помимо этого, из слов Мынбаева также следует, что уровень наличности на счетах РД КМГ во многом и стал причиной, по которой Нацкомпания решила увеличить свою долю в «дочке». Мынбаев заявил, что в РД КМГ имело место неэффективное управление, вследствие чего за прошедший год в РД КМГ размер наличности на счетах уменьшился на \$700 млн. А в первом квартале текущего года данное понижение составило около \$160 млн.

«Целью предложенной НК КМГ является повышение операционной эффективности. В условиях низких цен на нефть стали очевидны системные проблемы в управлении и производственном процессе. Их необходимо устранить для того, чтобы компания снова начала генерировать прибыль. Мы предлагаем ряд антикризисных мер, нацеленных на оптимизацию операционных и административных расходов, стандартизацию бизнес-процессов и вывод вспомогательных и обслуживающих функций, затрагивающих административно-управляющий персонал, в аутсорсинг», — заявил предправления.

Новый игрок на рынке доступного жилья появился в Казахстане

О своем выходе на рынки Астаны и Алматы заявила новая строительная компания OTAU Group, позиционирующая себя как застройщик качественного и доступного жилья. OTAU Group — компания лоукостер (low cost — низкая цена) холдинга BI Group, созданная в целях обеспечения широких слоев населения доступным жильем эконом-класса. OTAU специализируется на строительстве недорогого жилья для молодых семей по цене от 235 тысяч тенге за 1 квадратный метр. Многолетний опыт BI Group, управленческий, технический и творческий потенциал направлены на решение этой задачи. Разработан комплексный подход OTAU — архитектура и отделка без излишеств и высокое качество.

Председатель Совета директоров BI Group Айдын Рахимбаев: «Сегодня для нас знаменательный день, мы начинаем не только проект NOVA City, мы начинаем первый проект под брендом OTAU Group. Что такое OTAU Group? Это в первую очередь — доступное жилье. BI Group планировали запустить подобный проект, так как рынок в нем остро нуждается. Он для тех, кто ограничен в средствах и хотел бы приобрести жилье по более доступной стоимости, но с высоким качеством. Сегодня эта возможность есть — от 235 тысяч тенге за кв. метр на Левобережье Астаны. Проект одобрен АО «Фондом недвижимости «Самрук-Казына» в рамках государственной программы доступного жилья, также



Опытная команда OTAU Group

поддержан ЖССБ, поэтому сегодня знаменательный день не только для компании, но и для всей строительной отрасли в целом, так как мы запускаем проекты необходимые и очень важные для населения на этом этапе».

Генеральный директор OTAU Group Андрей Гуцаля: «Сейчас на рынке не так много качественных предложений по программе «Доступное жилье». OTAU Group выходит с новым продуктом в самый востребованный сегмент рынка. Около 100 броней сделали сегодня клиенты в день открытия продаж и презентации проекта. Наша опытная и сильная команда приложит все усилия, чтобы доступное жилье было качественным. OTAU Group уже создал продукт — комплекс эконом-класса NOVA City.

Этот проект свидетельствует о том, что мы сможем обеспечить все потребности не в ущерб качеству жилья и качеству проживания. Одним из важных преимуществ отмечаем гарантийное и сервисное обслуживание, которое будет осуществляться также как и в BI Group».

На презентации нового строительного бренда OTAU Group и его первого проекта ЖК NOVA City собралось более 200 гостей, проявивших большой интерес к проекту, соседствующему с выставочным комплексом EXPO и каналом Нура-Есиль. Застройщик также запускает аналогичный проект эконом-класса в Алматы — это ЖК «Кок Терек». В ближайшей перспективе OTAU Group планирует выход на рынки Западного и Южного Казахстана.

Политический скалодром

Перестановки

На этой неделе в Казахстане сменился глава Администрации президента (АП), потянув за собой шлейф кадровых перестановок. Одна часть опрошенных «КЪ» политологов увидела в этом решении следствие обострения внутриполитической обстановки. Другая — намерение активизировать деятельность нижней палаты Парламента.

Аман ДЖАКУБ

21 июня в Казахстане произошли громкие кадровые перестановки. Преподседатель АП Нурлан Нигматулин вернулся на свой прежний пост — спикера мажлиса парламента. На его место был назначен ныне экс-глава Астаны Адильбек Джаксыбеков. Кресло градоначальника столицы перешло в руки министру по инвестициям и развитию (МИР) Асету Исекешеву. МИР возглавил экс-министр транспорта Женис Касымбек. Последний, к слову, является сыном бессменного главы канцелярии президента Махмуда Касымбекова.

Перезагрузка нижней палаты

Уход экс-главы АП в Парламент призван укрепить институциональную роль и влияние законодательного органа, считает политолог, автор энциклопедии «Кто есть кто в Казахстане» Данияр Ашимбаев. И это главное кадровое решение, повлекшее остальные по принципу домино.

«Основная проблема была в не очень хорошей работе мажлиса. И по этой причине его усилили [Нурланом] Нигматулиным. Цель — повысить



уровень и качество работы палаты, а также активизировать и включить ее в политический процесс. При прежнем руководителе было видно, что депутатский корпус несколько разобщен. Поэтому здесь еще имеет место консолидация пропрезидентского большинства в лице фракции «Нур Отан», — подчеркивает политолог.

«В негласной табели о рангах пост спикера Мажлиса — ниже главы АП», — продолжает собеседник «КЪ». При этом он напомнил, что в казахстанской практике вопрос того или иного поста определяется персональностью, которая его занимает.

«Нигматулин достаточно успешно провел две электоральные кампании. Добился определенных успехов в деле повышения влияния администрации на региональные вопросы. А именно в части усиления контроля над работой акиматов. Поэтому переход на новое место для него ничего не меняет. Он также остается ближайшим соратником президента,

имеющим команду и уровень влияния», — отметил Данияр Ашимбаев.

Схожее мнение придерживается и политолог, директор Центра актуальных исследований «Альтернатива» Андрей Чеботарев. По его мнению, социальное напряжение последних месяцев показало неготовность общества доверять власти, особенно представительной. Поэтому одной из главных его задач на новом посту — возвращение Мажлису и его депутатам доверия со стороны народа.

«Назначение на пост спикера мажлиса такого тяжеловеса, как Нурлан Нигматулин, вполне логично в текущей общественно-политической ситуации. Тем более, учитывая что он неоднократно подтвердил свою действенность во время пребывания на руководящих должностях в исполнительной и законодательной власти», — рассказывает «КЪ» политолог.

Чемоданное настроение



Практически четверть эмигрантов — это казахстанцы до 30 лет

Эмиграция

В прошлом году Казахстан продемонстрировал, пожалуй, самую тревожную за последнее время статистику по миграции. По данным Комитета по статистике Министерства национальной экономики РК, в 2015 году республику покинули свыше 30 тыс. человек, а прибыли в Казахстан — 16 581. Таким образом, число тех, кто навсегда покинул Казахстан, почти вдвое превысило количество приехавших в страну. Тревожные тренды сохраняются и в 2016-м, когда страну покидают молодые люди, получившие высшее и среднее специальное образование.

Ирина ТРОФИМОВА

Данные статистики свидетельствуют, что в январе — марте 2016 года число выехавших из страны мигрантов по сравнению с январем — мартом 2015 года увеличилось на 20,3% и составило 5434 человека, салдо миграции составило 2381 человек. Как и в прошлом году, основной поток мигрантов направляется в страны СНГ, откуда же прибывает и значительная часть новых жителей. Стоит отметить, что число граждан, прибывших в страну на постоянное место жительства, в январе — марте 2016 года по сравнению с соответствующим периодом прошлого года уменьшилось на 26,7% и составило 3053 человека. По сравнению с январем — мартом 2015 года число мигрантов, переезжающих в пределах страны, уменьшилось на 16,6%, до 97 660 человек. Масштабы внешней миграции и самой большой с начала 2000-х разрыв между количеством эмигрировавших и тех, кто приехал в Казахстан из других стран, заставили вспомнить мощную миграционную волну 1990-х, характеризовавшуюся массовым исходом не только русских, но и представителей других этносов — немцев, греков, евреев. Последние события, связанные с терактом в Актобе и тревожными ожиданиями митингов по земельному вопросу, способны стать последней каплей в пользу принятия решения об отъезде для многих из тех, кто не исключал такую возможность теоретически, но до поры до времени не предпринимал практических шагов.

По мнению политолога **Замира Каражанова**, миграция обостряет проблемы, связанные с неравномерностью расселения по территории РК. В северных регионах, откуда наблюдается самый большой отток населения, не хватает свободных рук, тогда как на юге развитие социальной инфраструктуры зачастую не успевает за ростом населения.

Теряем лучших

Пожалуй, самым тревожным, на взгляд экспертов, является тот факт, что практически две трети казахстанцев, навсегда уезжающих из страны, — это люди трудоспособного возраста, имеющие дипломы о высшем или среднем специальном образовании, технари и медики, юристы и педагоги. По словам эксперта по международной миграции **Елены Садовой**, практически четверть эмигрантов — это казахстанцы до 30 лет, то есть люди молодые, получившие высшее и среднее специальное образование, та самая «свежая кровь», которой не хватает экономике страны. В результате сегодня, когда на казахстанском рынке наблюдается чистый отток квалифицированной рабочей силы, государство вынуждено вкладывать средства в подготовку замены уехав-

шим специалистам, в обучение тех, кто приехал на смену эмигрировавшим профессионалам. Вместе с тем за годы независимости государство не предприняло попыток наладить систему переобучения и так называемых самозанятых граждан, значительную часть армии которых составляют дипломированные специалисты, инженеры, врачи, педагоги, в 1990-е оставшиеся не у дел и так и не вернувшиеся в прежнюю профессию и не получившие новой.

Создание ЕАЭС и общего рынка труда лишь усугубило проблему оттока квалифицированных кадров. По данным Министерства здравоохранения и социального развития, сегодня в России работают 23 тыс. казахстанцев, и это, возможно, неполные данные: официальный учет оттока казахстанских граждан для трудоустройства в других странах не ведется, поскольку нет разрешительной системы, а в России и Беларуси нет необходимости проходить бюрократические процедуры. В свою очередь, в Казахстане, по официальным данным, работает 12 тыс. россиян.

С одной стороны, в эпоху глобализации эмиграция, в том числе обусловленная экономическими причинами, не воспринимается как нечто из ряда вон выходящее: человек ищет, где лучше, выбирает в качестве места проживания страну, на рынке которой в полной мере могут быть реализованы его творческие или исследовательские амбиции — если говорить о людях интеллектуального труда.

В этом смысле, считает Елена Садовая, Казахстан проигрывает развитым странам Европы, а также США, Канаде, в которых затраты на науку, исследовательскую и проектно-конструкторскую деятельность в десятки раз больше, чем в РК. С другой стороны, нельзя не считать с неафишируемыми, но всем известными местными реалиями. Талантливым молодым людям, ученым, предпринимателям, желающим открыть собственное дело, но не имеющим протекции в лице влиятельных родственников и знакомых, порой проще добиться успехов за пределами родной страны, чем пробиваться сквозь стену негласных преград у себя на родине.

Увы, если сравнивать уровень образования и профессиональной подготовки эмигрантов и иммигрантов, счет не в пользу последних. По данным того же МЗСР, значительная часть граждан, для которых Казахстан стал новым домом, представляется оралманами. 55,6% вернувшихся соотечественников — это лица трудоспособного возраста, но, по данным ведомства, лишь 8,8% из них имеют высшее образование, 20,6% — среднее специальное, а 60,8% — среднее. Людям, вернувшимся на историческую родину, но не имеющим за плечами никакого образования, кроме средней школы, трудно найти работу, и это обстоятельство, во многих случаях диссонирующее с оптимистичными ожиданиями репатриантов, чревато всплеском социальной напряженности. По данным МЗСР РК на февраль 2016-го, за минувший год на историческую родину вернулись около 5 тыс. репатриантов-оралманов, а всего с 1991 года — 952 882. Как свидетельствуют данные представленной

ведомством статистики, основными странами исхода этнических казахов стали Узбекистан (оттуда за 25 лет прибыли 61,6% от общего количества репатриантов), Китай (14,2%), Монголия (9,2%), Туркменистан (6,8%) и Россия (4,6%).

Внешние угрозы: реальность и опасения

Если говорить об иммиграции, то события последнего времени, в частности митинги по земельному вопросу, вновь вывели на повестку дня вопрос о трудовых мигрантах из Поднебесной, которые, как опасаются многие соотечественники, правдами и неправдами останутся в Казахстане навсегда. По словам экспертов, в 2011–2012 годах китайская угроза тоже занимала лидирующее место среди фобий, одолеваяющих казахстанцев, но последующие события на Украине внесли коррективы в список самых недружественных государств, и сегодня, считают аналитики, Китай, несмотря на волнения последнего времени, также не воспринимается в качестве самой недружественной страны.

«Существует много страшилок про китайскую диаспору в Казахстане, но надо различать постоянную и временную миграцию. Постоянная миграция из Китая в Казахстан исчисляется единичными случаями, ее основной источник — это браки, а браки между гражданами Казахстана и Китая сами по себе большая редкость, ни о каких десятках тысяч речи не идет. Конечно, имеют место случаи фиктивных браков, но все же львиная доля китайских граждан в Казахстане — это прежде всего временные мигранты, которые приезжают на работу по межправительственным соглашениям и работают в крупных компаниях сырьевого сектора, на строительных дорогах Западной Европа — Западный Китай, ну и на рынках», — считает политолог, руководитель аналитического центра «Наше дело» **Нуртай Мустафаев**.

По словам эксперта, масштабы переменной миграции из Китая можно проанализировать, изучив базу данных миграционной полиции. Единоразовно в республику может прибывать несколько сотен тысяч граждан из Поднебесной, некоторые из них остаются на ПМЖ, но количество последних не столь велико, чтобы говорить об угрозе. «Большинство приезжающих из Китая заняты на барахолках. Многие из этих людей открывают национальные магазины, появляются заведения общественного питания, которые держат китайцы, маркеры таких заведений — иероглифы, драконы, фонарики — заметны, но масштабы их присутствия не катастрофичны», — считает Нуртай Мустафаев. Впрочем, оговариваются эксперты, опыт соседства с огромной страной показывает, что нельзя исключать никаких вариантов.

Большинство эмигрировавших из Казахстана выбрали для дальнейшего проживания страны СНГ — 26 992 человека; число приехавших в РК из этих стран составило почти 14 тыс. человек. Оценивая коллективный портрет эмигрантов с точки зрения национального состава, аналитики Комитета по статистике утверждают: на первом месте с большим отрывом находятся русские.

Эмиграция 2015 года

В минувшем году из страны навсегда уехали 21 317 русских (в том числе 20 286 — в страны СНГ), а прибыли в страну — всего 2943. Второе место по числу эмигрировавших в прошлом году занимали украинцы — 2054 уехавших (в том числе 1878 — в страны СНГ), третья — белорусы (421 и 403 человека соответственно), а замкнули четверку национальностей, представители которых наиболее активно покидают Казахстан, узбеки — по итогам прошлого года РК покинули 125 человек, в том числе 119 выехали в страны СНГ. Вполне логично, что список приехавших в РК на постоянное место жительства возглавили представители титульной национальности. По данным Комитета по статистике, за прошлый год в Казахстан вернулись 9817 граждан, в чьих паспортах в графе «национальность» записано «казах».

Политический скалодром

<<< стр. 1

Политолог **Эдуард Полетаев** со своей стороны также заметил, что требовательный характер экс-главы АП повысит эффективность нижней палаты парламента.

«В команде президента каждый игрок имеет свое амплу. Нурлан Нигматулин занимает в ней особое место. Его девизом, как руководителя, является принцип «без сучка и без задоринки». Работая в Карагандинской области, в партии «Нур Отан», в администрации президента, Нигматулин повышал КПД, зная, как эффективно коммуницировать с людьми и решать проблемы. Именно поэтому сейчас он направлен в мажилис. Тем более что, обладая опытом, рационализмом и политическим весом, он уже занимал должность председателя мажилиса парламента пятого созыва», — отметил эксперт.

Главный недостаток АП — это то, что фактически была уничтожена легальная политическая оппозиция и не был избран парламента, представляющий всю палитру мнений общества, считает политик **Амиржан Косанов**.

«Де-юре спикер мажилиса — ключевая конституционная фигура во время смены верховной власти. Конечно, нынешний парламента — жалкое подобие представительной и законодательной власти. Но весьма возможно, что будет определенное усиление парламента. И тогда, конечно, роль спикера возрастет и станет в разы весомее и влиятельнее. Но для этого нужна политическая воля елбасы», — в свою очередь отметил он.

Внутриполитическое обострение

Имеются и диаметрально противоположные оценки кадровых перестановок. По мнению гендиректора Центральноказахстанского фонда развития демократии (ЦФРД) **Толганай Умбеталиевой**, кадровые перестановки стали результатом ситуационного реагирования на внутриполитические процессы.

«Они продиктованы и земельными протестами, и так называемыми терактами. Конечно, президент был недоволен тем, что пришлось создавать земельную комиссию и откладывать вопрос передачи земли в аренду. Это не входило в планы государства, но ему пришлось пойти на такие решения. Основную ответственность, соответственно, возложил на АП», — уточняет политолог.

«Причем, — продолжает она, — обострение было вызвано не столько готовностью к самим протестным акциям, сколько репрессивными мерами против журналистов и общественников, что подготвило хорошую почву для роста недовольства населения и трансфор-

мации этих настроений в активные действия».

«Уход [Нурлана] Нигматулина в мажилис — провал внутренней политики, рост нестабильности в стране с точки зрения интересов власти и вопросов информационной безопасности. Все эти минусы, безусловно, стали основными причинами его отставки. С точки зрения президента, многие внутриполитические риски не были просчитаны хорошо», — констатирует собеседница **«К»**.

«Для политика это определенное понижение, поскольку последние пять–шесть лет парламента Казахстана стал негласным местом политической ссылки для аутсайдеров или скамейкой запасных», — замечает г-жа Умбеталиева.

«Статус спикера палаты еще дает ему надежду, что его не совсем списали. Кроме того, это может негативно сказаться и на политическом весе [вице-преьера] **Дарига Назарбаевой**, в силу того что Нигматулин уже достаточно давно воспринимается как часть команды дочери президента. Но есть один позитивный момент — теперь он стал публичным политиком и в качестве спикера мажилиса сможет открыто высказывать свое мнение», — подчеркнула она.

Аналогичного мнения придерживается и другой политолог — **Досым Сатпаев**.

«Кадровая карусель, которую мы видим, больше связана с текущими проблемами внутри страны. В определенной степени это индикатор того, что им были недовольны. Особенно с учетом тех событий, которые мы наблюдали в Актобе и вокруг митингов по земле. То есть в местах, где АП непосредственно отвечает за вопросы внутренней политики, превентивные меры по работе с протестными настроениями и нейтрализации конфликтных зон. Этого не произошло — выходит, АП не выполнила свою работу», — подчеркнул эксперт.

Политолог акцентирует, что аналогичная ситуация наблюдалась и при других руководителях АП, что говорит о нежизнеспособности этой структуры. «Более того, — продолжает он, — большое влияние на обострение внутриполитической ситуации оказывает правительство, к которому накопилось не меньше претензий».

«В экономическом блоке протестов было не меньше. Более того, все понимают, что рост градуса протестности не в последнюю очередь связан с неэффективной экономической политикой правительства. Все взаимосвязано. Если убирают главу АП, по логике вещей должны произойти определенные кадровые перемены в правительстве», — считает Досым Сатпаев.

Ровный курс

Тем не менее ждать резких и значимых изменений внутриполитической повестки с приходом

Адилбека Джаксыбекова не стоит. Такое мнения придерживается большинство опрошенных **«К»** политологов.

«Я думаю, что намечавшаяся линия противостояния между правительством и администрацией президента несколько сбавится. Некоторая напряженность [между ними] присутствовала. В плане того, что премьер очень ревниво относился к любым попыткам повлиять на его полномочия. Даже если он их не использовал. Администрация пыталась эту ситуацию взять под контроль», — отмечает Данияр Ашимбаев.

«Кадровая рокировка, — продолжает он, — перенесет возможную линию конфликта с взаимоотношений кабинетов — АП на кабинет — парламента, «где она была бы более логична и соответствовала политическим задачам». И активизация премьер-министра на медийном поле является одним из наглядных тому подтверждений», — уверен политолог.

«В принципе, сейчас внутренняя политика у нас базирована на очень простых принципах — очистка политической поля от всех игроков, которые находятся вне контроля власти. И активная нейтрализация всех потенциальных конкурентов, которые во время транзита смогут оказать потенциальную угрозу. Речь идет не только об оппозиционных структурах, но и представителях бизнес-структур», — добавил со своей стороны Досым Сатпаев.

Толганай Умбеталиева прогнозирует, что новый глава АП займется проблемами текущей повестки — земельным вопросом и работой с электростанциями.

«Для Адилбека Джаксыбекова больше привлекателен закрытый статус, где он достаточно самостоятелен и на многие вещи смотрит как предприниматель. Вероятно, на него будет возлагаться решение земельного вопроса. Открытым остается вопрос: будет ли он продолжать политику Нигматулина — ограничение свободы слова, преследование журналистов и гражданских активистов. Еще одна задача, которая, возможно, ляжет на главу АП, — выравнивание отношений с обществом. Одно дело, когда решались вопросы с политическими оппонентами, другое дело — народ, с которым президент не хотел бы сейчас вступать в конфронтацию», — подчеркивает глава ЦФРД.

Стоит обратить внимание и на тот факт, что назначение Джаксыбекова главой АП прошло на фоне публичного конфликта с внуком президента **Айсултаном Назарбаевым** (11 мая). Спустя несколько дней экс-аким встретился с президентом (16 мая), которому «доложил о ходе социально-экономического развития города». Примечательно, что после встречи, а именно с 23 по 29 мая, как сообщили **«К»** в акимате города Астаны, аким находился в трудовом отпуске.

Государство в руках IT

Иновации

В Казахстане стартует глобальная стратегическая инициатива «Цифровое правительство» (SAP Insitute of Digital Government (SIDG)). Об этом было объявлено на SAP-форуме «На пути к цифровой экономике» в Астане.

Арман БУРХАНОВ

Директор «SAP Казахстан» **Максим Ламсков**: «Именно сейчас, когда перед Казахстаном стоит ряд внешних и внутренних вызовов, опыт SAP по трансформации компаний — лидеров мировой экономики, а также государственного управления развитых стран может быть как никогда полезен для успешного развития страны. И он уже доступен здесь и сегодня. В наших планах на несколько лет — поддержка бизнес-трансформации национальных компаний АО «ФНБ «Самрук-Казына», помощь в развитии открытого, эффективного и ориентированного на потребителей государственного сервисов цифрового правительства, расширение программ стратегического сотрудничества с клиентами, развитие образовательных программ как основы роста человеческого капитала для цифровой экономики».

В рамках соглашения с АО «ФНБ «Самрук-Казына» «SAP Казахстан» планирует в следующие пять лет увеличить уровень цифровизации с 30 до 70%, которая выведет производительность труда на более высокие показатели.

Стоит отметить, что в рамках программы «Цифровой Казах-

стан — 2020» главной целью является создание основ цифровой экономики, а именно отрасли информационных технологий. По оценкам национального информационно-коммуникационного холдинга «Зерде», повышение охвата населения интернетом на 10% приведет к увеличению ВВП примерно на 1%, где каждое рабочее место в IT-отрасли стимулирует создание двух-четырёх рабочих мест в других отраслях. Это в свою очередь позволит преодолеть «цифровой разрыв», ускорит развитие человеческого потенциала, являющегося фундаментальной основой современной экономики.

Также, по мнению Максима Ламскова, для преодоления «цифрового разрыва» необходимы три ключевых аспекта. Во-первых, это привлечение инвестиций целевой отрасли, как и ряда других государственных технологий. Во-вторых, необходимо целесообразно и критично использовать накопленный опыт. А в-третьих, для эффективного использования цифровых технологий нужна максимальная подготовка кадров, которые «способны генерировать новые бизнес-идеи».

Стоит отметить, что совместно с АО «Самрук-Казына» «SAP

Казахстан» в пяти казахстанских университетах реализует программу по подготовке компетентных специалистов. Более того, в рамках «Университетского альянса» запущена программа поддержки стартап-проектов, которые компания рассматривает как «плодотворную среду для разработки новых бизнес-идей».

Услуги «SAP Казахстан» уже принесли плодотворные результаты для одной из казахстанских компаний. Директор департамента электронной коммерции компании «Технодом» **Ренат Мусин** отмечает: «За первый квартал 2016 года онлайн-продажи компании выросли на 87%, трафик сайта за период 2014–2015 годов вырос на 70%, и данный тренд аналогичен к 2015–2016 годам. На данный момент компания внедряет омниканальный формат, предлагает покупателям испытать «бесшовный» опыт покупки. Примечательно, что SAP hybrid через развитие личных кабинетов и персонализации дает уникальную возможность в режиме онлайн выявлять потребности покупателя».

Напомним, что в 2016 году Казахстан был включен в рейтинг Bloomberg «Top-50 государств с самой инновационной экономикой».

О компании

SAP — один из мировых лидеров на рынке корпоративных приложений, компания SAP помогает организации любого размера и специализированные эффективнее управлять своим бизнесом. Будь то вспомогательные службы или совет директоров, склад или магазин, настольные или мобильные приложения — решения SAP позволяют повысить эффективность взаимодействия отдельных сотрудников и организаций в целом, сформировать глубокое понимание бизнеса и создать конкурентное преимущество. Решениями и сервисами SAP пользуются более 310 тыс. клиентов (включая клиентов Success Factors), передовые технологии компании гарантируют высокую рентабельность, способствуют непрерывной адаптации и устойчивому росту.

Сергей КАТНОВ

вице-президент
Ассоциации «Корамсак»

Сергей Катнов родился 24 апреля 1964 в г. Свердловске, сейчас — Екатеринбург, Россия.

Закончил Свердловское суворовское военное училище, после него — Воронежское высшее военное авиационное инженерное училище, проходил службу на офицерских должностях в Вооруженных силах.

После увольнения из армии поступил и в 1997 году закончил университет «Туран» (Алматы) по специальности «юрист». С 2004 года — вице-президент Ассоциации «Корамсак».

Ассоциация Корамсак: Объединение юридических лиц «Ассоциация предприятий и организаций, занятых в сфере оборота гражданского и служебного оружия на территории Республики

Казахстан — Ассоциация «Корамсак» создана по инициативе крупнейших казахстанских предприятий, занятых производством и реализацией служебного и гражданского оружия и боеприпасов.

«Таразский теракт позволил минимизировать последствия событий в Актобе»

5 июня текущего года в Актобе произошел самый крупный теракт в истории независимого Казахстана. Последствия нападения на воинскую часть Национальной гвардии вновь актуализировали вопросы общественной безопасности. Прямым образом они скажутся и на деятельности предприятий, связанных с продажей и оборотом оружия. Вице-президент «Ассоциации предприятий и организаций, занятых в сфере оборота и гражданского оружия на территории РК — Ассоциация «Корамсак» Сергей Катнов рассказал «Къ» о своих предложениях в этой части.

Арман ДЖАКУБ

— Здравствуйте, Сергей Петрович! Теракт в Актобе был очень похож на события в Таразе 5-летней давности. Какие выводы были сделаны тогда, и насколько это минимизировало последствия в Актобе?

— После Тараза мы сделали выводы. И дали определенные предложения в Министерство внутренних дел (МВД). Эти предложения во многом были учтены. И в принципе, они сыграли свою положительную роль. В чем заключались эти предложения? Первое — тревожные кнопки. Министр внутренних дел отметил, что собственно антитеррористическая операция началась после того, как сотрудница магазина нажала тревожную кнопку. Второе — наличие камер. Это было взаимное предложение со стороны МВД и бизнеса тогда. Здесь споров тоже никаких не возникло. В той же «Палладе» стояло 10 камер. Все они работали, и благодаря видеокameraм, как отметил министр, удалось вплоть до секунды восстановить хронологию событий. Роль каждого нападавшего, кто и что делал — все запечатлено. Это тоже сработало. Другой вопрос, что в Таразе террорист на гладкое оружие вообще не смотрел. Он даже к нему не прикасался. Он взял два нарезных карабина: Сайгу и СЗ. И собственно наши усилия были направлены на то, чтобы исключить доступ к этому оружию. И в Актобинске собственно, именно это не позволило добраться до большинства оружия.

— Какого именно оружия?

— До нарезного. Есть гладкоствольное оружие, которое дробью стреляет. И нарезное — стреляет пулей. Последнее гораздо более мощное, точное и дальнбойное. В Актобе, как показали записи, они два Штейера (Steyr. — прим. «Къ») взяли нарезных, а зарядить их не смогли. Поскольку магазин сделал все, чтобы нельзя было это сделать. Поэтому они стали брать гладкоствольное оружие. Снаряжать их дробовыми патронами, чем собственно и объясняется такое соотношение раненных и убитых.

— Уточните, о каком соотношении идет речь?

— В Таразе это и выстрел, то труп был. А здесь [в Актобе] ситуация другая. Я не беру сейчас [в расчет убитого] продавца. Его из совершенно другого оружия застрелили. Которое [нападавшие] принесли с собой. И охранника, который приехал — его просто в упор расстреляли. Остальные, в общем-то, были ранены. Еще три погибших в воинской части — там тоже стреляли в упор. Но там где стреляли не в упор, там погибших практически нет. Да, ранения были. Но это менее, скажем так...

— Не летальный исход...

— Да. И это тоже сработало. Значит, теперь мы предложили свои меры. Мы уже разработали и внесли их в Национальную палату предпринимателей «Атамекен». Я вчера с Аблаем Исабековичем [Мырзахметовым, председателем правления НПП «Атамекен»] встречался. И мы в палату и в МВД свои предложения подали.

После Тараза мы действовали исходя из развития ситуации. Поскольку теперь, как выяснилось, и гладкое оружие [террористов] интересует. Мы сделаем так, чтобы из оружия, которое на прилавках, как минимум, до приезда оперативной группы вообще ни одного выстрела нельзя было сделать. Я вчера была в криминалистическом депар-



Сергей Катнов: «Мы сделаем так, чтобы из оружия, которое на прилавках, как минимум, до приезда оперативной группы вообще ни одного выстрела нельзя было сделать».

таменте, обменялись видением. Мы это сделаем.

— Это основные предложения?

— Нет, их много. Я на всех не буду останавливаться. Там есть чисто специфические меры. Они сводятся к следующим вещам. Во-первых, сделаем так, чтобы в течение 5–7 минут, пока выезжает группа реагирования, все оружие невозможно было бы привести в боевое состояние. У охранных организаций по нормативу установлено быть на месте в течение 5 минут. Чтобы за это время из него нельзя было стрелять. Потом, когда определенные телодвижения сделают, его можно будет, конечно, привести в боевое состояние. Но главное, чтобы до приезда охраны им не смогли воспользоваться.

— Такое возможно вообще? И как, если не секрет?

— Возможно. Мы над этим думаем. Я не думаю, что это большой секрет. Это вытаскивание личинок затворок. Это снятие флажков, чтобы просто передернуть нельзя было. Это расклинивание специальных вставок в патронниках гладкоствольных ружей. То есть, это профессиональные и специфические моменты. Но сделать это можно.

— Возвращаясь к предложению. Каков второй пункт?

— Второй момент, и он самый важный. Как показала практика, сотрудники охранной фирмы, которая среагировала, в целом в нормативы уложились и сделали по правилам все. Другое дело, что я, как бывший офицер, могу сказать следующее. Есть такое понятие, как плотность огня.

Когда охранник заходит один, а в него десять стволов направлено, там просто шансов [выжить] нет. Вот это и называется плотностью огня. Поэтому мы ставим вопрос, чтобы приезало больше охранников. И в качестве дополнения — чтобы они были вооружены более мощным оружием. В частности, огнестрельным нарезным оружием. Потому что если бы в Актобе сразу приехали три охранника с нарезным оружием, там из магазина никто бы не вышел. Ситуация была бы совершенно другой. По сути, теракт на этом этапе и закончился бы.

Третий момент из наиболее важных — это дублирование сигнала тревожной кнопки на пульт оперативного штаба дежурной полиции. В магазине было 25 человек. И в итоге вооружились не все — пришлось нападать на второй магазин, как мы полагаем, чтобы довооружиться. Это тоже результат принятых ранее мер.

— Куда сейчас сигнал тревожной кнопки поступает?

— Он идет в охранную фирму. В частную структуру, которая соб-

ственно первой и среагировала. Опыт Актобе показал, что от первого до второго магазина нападавшие ехали почти час. Понимаете? Мы хотим, чтобы было дублирование сигнала в полицию с последующим немедленным оповещением по региону всех организаций, связанных с использованием оружия. Это тир, стрельбища, другие магазины. Чтобы они вывели всех посетителей и закрылись до разрешения проблемы. В Актобе почти час ехали до второго магазина. За это время можно закрыть магазин и приготовиться к нападению. Понимаете? Это тоже момент, который кровью написан, к сожалению. Но решения требует. Есть еще ряд мер. Допустим, в базе «Е-лицензирования» в свободном доступе есть, скажем так, чувствительная информация. Какая из фирм когда получила разрешение и на что: ввоз, вывоз, приобретение оружия. Если зайти на сайт этой фирмы можно увидеть, чем она занимается, и, допустим, вчера получила разрешение на перевозку оружия. О чем это говорит? Понятно, что в ближайшее время они что-то куда-то повезут. Это нужно убирать из открытого доступа. И еще ряд инициатив мы заложили.

— Вы предлагаете скрыть открытые данные по лицензированию?

— Да. После Тараза меры сработали. Но там больше было по нарезному оружию. Теперь мы введем контрмеры по гладкоствольному. Мы исходим из того, что преступники тоже будут обдумывать какие-то вещи наперед. И к этому надо быть готовыми.

У нас на прошлой неделе прошел съезд членов нашей Ассоциации. Он не был связан с терактами, больше такая ежегодная встреча. Но тем не менее, на нем ситуация также обсуждалась. Очень жаркие дебаты вызвал вопрос вооружения сотрудников магазина. Там мнения практически разделились поровну.

В чем специфика? — У нас достаточно много бывших офицеров полиции, КНБ, вооруженных сил, которые работают в нашей отрасли. И их точка зрения была такой — дайте нам нормальное оружие и пусть только попробуют сунуться в магазины. Было мнение и чисто гражданских людей. Директор одного из магазинов говорит — у меня парнишка из сельской местности продавцом работает. Честный, хороший, порядочный, но он не воляк. И я, говорю, не уверен, что он среагирует. Поэтому мы все-таки пришли к выводу, что не будем настаивать и предлагать в качестве мер вооружение персонала магазина. Поскольку наша задача обеспечить гражданам доступ к приобретению товаров для охоты, рыбалки, но не воевать с террористами. Это все-таки задача специальных органов. Вот собственно и кратко основная перечень предложенных нами мер.

— Предложения уже отправлены?

— Да, они уже ушли в МВД. Переданы в Нацпалату. Я специально приехал пораньше, съезд [Национальной палаты предпринимателей «Атамекен»] сегодня — я приехал вчера. С тем, чтобы быстро и в рабочем порядке это все донести.

— Со стороны МВД были встречные предложения?

— Я могу сказать, что МВД по своей линии тоже будет что-то предлагать. В Таразе было так, мы сразу подготовили предложения, направили, и пошел этап экспертизы этих нововведений. И на стадии экспертизы мы с МВД достаточно много это обсуждали. Каким образом и что делать. В каком виде делать. Поэтому, думаю, и в этот раз все будет сделано достаточно быстро.

— На Ваш взгляд, теракт в Актобе создает критические риски для Вашей отрасли?

— Вы знаете, сразу после случая разделись мнения о том, чтобы закрыть магазины вообще. Потом закрыли магазины в жилых домах. Если брать опыт Актобе, то в магазине «Паллада», который был пристроен к жилому дому, от входа в магазин до ближайшего подъезда жилого дома метров 80 идти надо. У нас в Ассоциации есть магазины, которые стоят отдельно, но до ближайшего жилого дома 10 метров. Понимаете? Это не мера. Более того, мы внимательно анализировали данные с камер видеонаблюдения. Я лично просматривал до секунды. Там видно, что когда террористы собственно захватили оружие, они вышли на улицу и стояли у входа порядка 9 с половиной минут.

— Не торопились.

— Они не торопились. Причем, судя по их действиям, там очень четко были расписаны роли. Это было очень подготовленное нападение. Роли четкие. Там никто не суетился на месте. Двое сразу остались на входе. Через прилавок к стойкам прыгнули только три человека. Остальные остались. Не все прыгнули туда толпой. Все было расписано. И когда они стояли с оружием на улице возле магазина, довольно много людей мимо рядом проходило. И никто из них не стрелял.

Ну никак не связано нахождение магазина в жилом доме с количеством жертв среди гражданских. Пенсионера убили только потому, что он подхвалан на машине, и им нужен был транспорт. Он начал сопротивляться. У пенсионера, понятно, машина одна из ценных вещей. Вот с ним просто не стали спорить и застрелили. Водитель в автомобиле не стал сопротивляться, и собственно по этой причине жив остался. Здесь нельзя связывать однозначно наличие жертв от нахождения в доме.

Это, во-первых. Во-вторых, насколько я знаю, было заседание Совета безопасности, правительства. Вопрос закрытия магазинов или переноса их из жилых домов после обсуждения остро не стоит. Поскольку у нас в Казахстане три четверти магазинов расположены либо в жилых домах, либо в пристроенных к ним помещениях. Соответственно, повальное все закрыть — это будет полный крах отрасли. А если будет крах этой отрасли, то следующими, по принципу домино, будут охотничьи хозяйства, дальше — стрелковый спорт и так далее. Вы же выступление слышали премьер-министра. У нас ситуация в экономике, в общем-то, не радужная. И ликвидировать три отрасли, а плюс еще и охранные фирмы, которые у нас вооружаются... Это четвертая отрасль.

— Есть ли данные по объему рынка? Какие обороты? Понять хотелось последствия возможного закрытия в цифрах.

— Данные разнятся по магазинам. Допустим, есть фирмы, где годовой оборот может составлять несколько миллионов тенге. Это маленькие магазины. Есть фирмы, у которых оборот 1–2 миллиарда тенге. МВД озвучило цифру в 123 магазина по стране. По нашим данным, живых и работающих, у которых есть торговые точки, порядка 80–85. Вот примерный расклад. Товарооборот по отрасли мы не считали. Мы можем говорить только за членов ассоциации. Есть магазины, которые не состоят в ассоциации. И вступать не будут в силу разных причин. Но порядка 70–75 компаний, которые работают в отрасли, прямо или косвенно входят в наше объединение.

— Нас, казахстанцев, относительно не так давно лишили права на самооборону, изъяв у населения травматическое оружие. Была большая дискуссия относительно такого решения. Многие эксперты отмечают теракт в Актобе как так называемую «дагестанскую» типологию. То есть, когда целью являются силовики. Но нет никакой гарантии, что следующий теракт может быть направлен против гражданских лиц. На Ваш взгляд, после событий в Актобе стоит ли пересмотреть вопрос о самообороне и вернуть право на травматическое оружие?

— В этом плане очень показателен опыт Израиля. Мы подерживаем контакты со многими своими коллегами из-за рубежа. У меня, в том числе, сохранились неплохие личные отношения с моим израильским коллегой. Он профессионал, бывший инструктор по стрельбе полиции Израиля. Профи, одним словом. В Израиле несколько лет назад началась компания по сокращению на руках количества оружия. То есть, не через запрет, как у нас. Там просто перестали продлевать разрешение на ношение.

В итоге, вроде как и не запретили, но и иметь его ты права не имеешь. И когда пошла волна терроризма уличного. Людей топором на улице начали рубить, даже не стрелять. Вот тогда правительство Израиля задумалось и сказала: «Стоп». К каждому гражданскому лицу по солдату не приставили. И тогда начали делать шаги по либерализации ситуации. И только после этого волна терроризма пошла на спад. Даже в интересе кадры есть, две женщины идут и на них террорист с топором бежит. Рядом проходит в гражданской одежде моряк, просто достает пистолет и все. Акт насилие предотвращен на месте. В принципе, законопослушный вооруженный гражданин во всем мире считается опорой общества и государства.

В тех же Соединенных Штатах, возьмем случай в Орландо. Почему там это произошло? И вообще — рассмотрим вкратце проблему случаев массовых расстрелов в Америке.

— Давайте...

— Да, там убивают. Почему это происходит? Давайте разберем, где убивают. Это, в основном, ночные клубы, университеты, колледжи, школы. Это все по законодательству США — guns free zone. То есть зоны, свободные от оружия. Там с оружием появляться нельзя. Вообще. Поэтому преступник, идя в школу или в ночной клуб, точно знает, что ему никто не окажет сопротивление. А, допустим, в Техасе, где нет таких зон, этой проблемы нет.

Был случай: там на школьном празднике большой на голову человек достал ружье, и как только он его достал и начал перезаряжать, сосед — отец одного из учеников — присел и взял пистолет и застрелил

его. На этом теракт был закончен. Понятно, что это вопрос разносторонний. Но само по себе наличие у граждан оружия это и не плохо и не хорошо. Оно никак не ухудшает общественную безопасность. Другой вопрос, что если оружие можно достаточно свободно приобрести, конечно же — есть риск. Но в США никто и никогда не запретит оружие. Поверьте мне, я знаю.

— Почему?

— У меня есть знакомый из Флориды. Имеет достаточно высокий полицейский чин. Я ему говорю — вот у нас запрещают оружие. Не стал вдаваться в детали, какое именно. Потому что во всем мире травматика оружием не считается. И он мне говорит — если у нас запретят, это будет самый черный день в жизни. Потому что я, как начальник полиции, должен буду защитить всех граждан. И понимаю, что сделать это до конца не смогу. И это во Флориде — штате с одним из лояльных законодательств в сфере оружия. Там в час ночи можно спокойно ходить по улице. А в Пенсильвании, например, ситуация другая. Знакомые своего ребенка одного не выпускают, даже к другу через три дома.

Поэтому, как говорил Михаил Тимофеевич Калашников — убивает не оружие, убивает человек. Оружие лишь инструмент. В криминологии не зря говорят, что если у человека есть преступные намерения, он их реализует в любом случае любыми подручными средствами. Неважно, что у него будет в руках.

Впрочем, не обязательно опираться на американский опыт. Его многие считают не совсем приемлемым, скажем так. Возьмем итальянский. В СМИ же нет данных, что в Италии кто-то массово расстрелял людей. Нет таких данных просто. Почему? Потому что там немного другой порядок приобретения оружия. В Италии, если ты хочешь приобрести пистолет, ты должен в полиции объяснить, зачем он тебе нужен. То есть, допустим, ты предприниматель. У тебя маленький ювелирный магазинчик, и ты не можешь нанять себе мощную охрану, но бывают ситуации, когда ты закрываешь магазин и идешь с достаточно большой суммой денег. Вот тогда тебе дадут оружие.

Или, например, человек занимается бизнесом, связанным с перемещением каких-либо ценностей из города в город. Ему тоже дадут оружие. Журналисту, который написал статью про разоблачение мафии, и ему позвонили с угрозами. Если он опять же объяснит, что такая ситуация имеет место, ему тоже дадут разрешение. А если я просто школу закончил, нигде не работаю и призываю за разрешением на оружие, ответ очевиден. То есть в Италии нужно аргументировать, для каких конкретных целей требуется оружие. Поэтому, я считаю, что если по такому принципу пойти, то над этим нам стоит хорошо подумать.

— После запрещения травматического оружия какие Вы видите тренды? Улучшилась ли ситуация от регуляторного запрета на владение таким оружием?

— Если брать опять же нападение на магазин в Актобе. Как минимум два ствола были травматическими. То есть, продавцу, по данным видеонаблюдения, выстрелили в голову в упор из травматического оружия. Говорить о том, что запретили и проблема решена? Получается — не решена. И мы, собственно, предупреждали об этом, когда стоял вопрос о запрете. Мы говорили, что оно пойдет в теневой оборот. Я не думаю, что террорист, который стрелял в продавца в магазине, делал это с зарегистрированного на себя оружие. Вот и ушло все в теневой оборот.

— Насколько затратны контрмеры по событиям в Актобе в части бюджета?

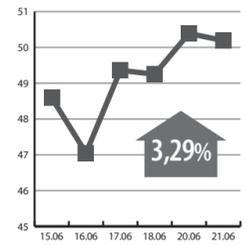
— Я не знаю насчет бюджетных расходов. Мы там предложили меры, которые определенные расходы создадут. Допустим, мы предлагаем охватить видеокameraми полиции магазины. Полиции же очень много, на самом деле. А магазинов у нас не так много, в принципе. В Алматы порядка 12, в Астане около 6–7. Для таких городов это не так много. То есть, суть предложения — чтобы одна из камер охватывала вход в магазин и прилегающую территорию. На прокладку кабеля и монтаж, видимо, расходы будут нужны. Но они не такие уж большие. С нашей стороны тоже, видимо, будут расходы. В любом случае расходы не критические. Критично для отрасли будет, если закрыют все магазины.

ИНВЕСТИЦИИ

ОФИЦИАЛЬНЫЕ КУРСЫ ВАЛЮТ НА 22/06/16

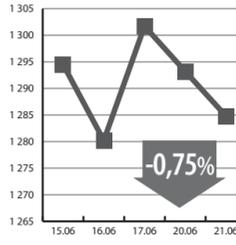
1 АВСТРАЛИЙСКИЙ ДОЛЛАР	AUD / KZT	251.8	1 ДИРХАМ ОАЭ	AED / KZT	91.45	1 КУВЕЙТСКИЙ ДИНАР	KWD / KZT	1116.59	1 ПОЛЬСКИЙ ЗЛОТЫЙ	PLN / KZT	86.88	1 ТАЙСКИЙ БАТ	THB / KZT	9.55	1 ШВЕДСКАЯ КРОНА	SEK / KZT	40.87
100 БЕЛОРУССКИХ РУБЛЕЙ	BYR / KZT	1.7	1 ДОЛЛАР США	USD / KZT	337.65	1 КЫРГЫЗСКИЙ СОМ	KGS / KZT	4.96	1 РИЯЛ САУДСКОЙ АРАВИИ	SAR / KZT	89.56	1 ТУРЕЦКАЯ ЛИРА	TRY / KZT	115.94	1 ШВЕЙЦАРСКИЙ ФРАНК	CHF / KZT	350.49
1 БРАЗИЛЬСКИЙ РЕАЛ	BRL / KZT	98.84	1 ЕВРО	EUR / KZT	335.87	1 МЕКСИКАНСКИЙ ПЕСО	MXN / KZT	18.12	1 РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ	RUB / KZT	5.24	100 УЗБЕКСКИХ СУМОВ	UZS / KZT	11.43	1 ЮЖНО-АФРИКАНСКИЙ РАНД	ZAR / KZT	22.94
10 ВЕНГЕРСКИХ ФОРИНТОВ	HUF / KZT	12.16	1 ИНДИЙСКАЯ РУПИЯ	INR / KZT	4.97	1 МОЛДАВСКИЙ ЛЕЙ	MDL / KZT	17.08	1 СДР	XDR / KZT	476.03	1 УКРАИНСКАЯ ГРИВНА	UAH / KZT	13.5	100 ЮЖНО-КОРЕЙСКИХ ВОН	KRW / KZT	29.19
1 ДАТСКАЯ КРОНА	DKK / KZT	51.24	1 КИТАЙСКИЙ ЮАНЬ	CNY / KZT	51.04	1 НОРВЕЖСКАЯ КРОНА	NOK / KZT	40.69	1 СИНГАПУРСКИЙ ДОЛЛАР	SGD / KZT	250.71	1 ЧЕШСКАЯ КРОНА	CZK / KZT	14.08	1 ЯПОНСКАЯ ИЕНА	JPY / KZT	3.22

BRENT (15.06 – 21.06)



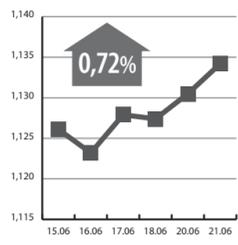
На динамику влияет ослабление американской валюты.

GOLD (15.06 – 21.06)



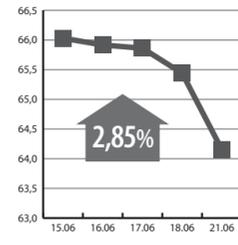
На изменения влияет уверенность инвесторов в том, что Великобритания не выйдет из состава Европейского союза.

EUR/USD (15.06 – 21.06)



По данным Forex, на рост повлияло закрытие американских торгов.

USD/Rub (15.06 – 21.06)



На динамику повлияло укрепление цен на нефть.

Обзор сырьевого рынка

Рынок сфокусировал внимание на голосовании в Великобритании

Оле Слот ХАНСЕН, стратег и директор отдела биржевых продуктов инвестиционного банка Saxo Bank

Как показывают результаты опроса общественного мнения, поддержка лагеря сторонников выхода из ЕС растет, и инвесторы в спешке ищут защиты для своих инвестиций, что приводит к падению фондовых рынков и укреплению рынков облигаций.

К этому добавилось опубликованное в прошлую среду по итогам самого последнего заседания Федерального комитета по операциям на открытом рынке заметное сдержанное по своему тону заявление. FOMC уменьшил свой прогноз в отношении процентных ставок, и теперь шесть членов комитета прогнозируют лишь одно повышение ставки в 2016 году.

Сырьевые рынки попали под влияние происходящих событий, и в условиях повсеместного отказа от риска сырьевой индекс Bloomberg понизился впервые за последние шесть недель. Особенно сильно пострадал нефтяной сектор. Причиной стало не ухудшение фундаментальных факторов, а необходимость для спекулятивных трейдеров уменьшить почти рекордную экспозицию после того, как цена не смогла удержаться выше \$50 за баррель.

Между тем цены на золото и серебро подскочили вверх, а желтый металл достиг максимального за почти два года значения на фоне непрекращающегося спроса на инвестиции как на рынке бумажных финансовых инструментов, так и на физическом рынке. Вложения в серебро через биржевые индексные фонды достигли нового рекордного значения, в то время как торгующие фьючерсами на золото хедж-фонды продолжили увеличивать ставки на рост стоимости после периода сокращения позиций на одну треть в мае.

Поддержку рынку кукурузы продолжают оказывать прогнозы засушливой погоды и краткосрочной засухи этим летом. Между тем пшеница отыграла большую часть достижений, полученных с начала июня, благодаря хорошему урожаю в США и богатому посеву в Австралии. В результате превосходство пшеницы над кукурузой (новый урожай с поставкой в декабре) уменьшилось всего до \$70 по сравнению со средней разницей в размере \$112 в течение последних шести месяцев.

Золото в этом месяце пережило существенный подъем, особенно после того, как попытка FOMC создать на рынке ожидания более решительных действий в плане монетарной политики провалилась. После опубликованного 3 июня неутешительного отчета о занятости в США ожидания в отношении ставок дополнительно уменьшились, а в прошлую среду к этому добавилось упомянутое выше сдержанное заявление FOMC по итогам очередного заседания.

Эти два события обусловили более половины масштабного роста в этом месяце. В остальном причиной послужила премия за риск, связанный с выходом Великобритании из ЕС, который заметно уменьшился после временной остановки политической кампании.

В то время как фондовые рынки несут потери, ставки доходности по государственным облигациям продолжают снижаться. На прошедшей неделе нулевой отметки достигла ставка по 10-летним государственным облигациям Германии. Как только улягутся страсти после референдума, инвесторы столкнутся с тем, что в мире остается все меньше облигаций, которые приносят доход. Это в сочетании со сдержанной позицией FOMC, на наш взгляд, продолжит оказывать поддержку альтернативным инвестициям, в частности в драгоценные металлы.

Все больше государственных облигаций теперь характеризуются отрицательной доходностью, что способствует инвестициям в другие активы, а именно в золото.

Спрос на биржевые индексные продукты, обеспеченные золотом и серебром, остается высоким. Интерес продолжал расти даже в период майской коррекции. Тактические трейдеры, использующие фьючерсы, были главными виновниками продаж в мае, когда хедж-фонды на одну треть уменьшили количество ставок на рост стоимости золота. Когда в этом месяце начался резкий разворот, они постыдились восстановить длинные позиции, и за неделю, окончившуюся 7 июня, прирост составил 20%.

Главный вопрос заключается в том, как результаты голосования повлияют на цену желтого металла. Мы считаем, что соотношение риска и прибыли будет увеличиваться. Решение выйти из Европейского союза почти наверняка приведет к продолжительному периоду неопределенности, в течение которого акции будут продаваться, а облигации продолжат пользоваться спросом. Кроме того, такой результат может оказать поддержку доллару, что станет дополнительным препятствием, но, принимая во внимание обратную корреляцию, мы видим значительный риск возвращения золота к максимуму 2014 года на уровне \$1400.

Решение остаться в союзе может первоначально вызвать сильный коррекционный рост на мировых фондовых рынках, но поскольку курс доллара при этом также, скорее всего, упадет, то, учитывая низкие ставки по облигациям во всем мире, мы считаем, что риск падения цены будет ограничен.

Золото может обрести поддержку в промежутке между \$1271 и 1258 за унцию, при этом для того, чтобы тенденция изменилась с консолидации на продолжение роста, цена должна пробить отметку в \$1300 за унцию.

Рост на рынке сырой нефти, который продолжался много недель, прекратился после того, как цена не смогла удержаться выше отметки \$50 за баррель. Снижению способствовала увеличившаяся неопределенность в связи с референдумом в Великобритании 23 июня, а также состояние перекупленности на рынке нефти.

После недельной распродажи сырая нефть наконец обрела поддержку, отыграв 61,8% майского роста, вызванного перебоями со снабжением. Нефть пострадала не из-за ухудшения фундаментальных факторов, а в связи с возникшей у спекулятивных трейдеров необходимостью уменьшить почти рекордную экспозицию под влиянием волнений из-за возможного выхода Великобритании из ЕС.

14 июня Международное энергетическое агентство опубликовало ежемесячный отчет о состоянии нефтяного рынка, в котором заявило, что мировой нефтяной рынок почти полностью восстановит равновесие в следующем году благодаря тому, что спрос будет расти быстрее, чем предложение.

В то же время в нем было отмечено, что потребуются время на то, чтобы ликвидировать «огромный избыток запасов», и это не позволит ценам расти слишком стремительно.

Еженедельный отчет о запасах в США в целом можно назвать благоприятным с точки зрения роста цен. Объемы производства, увеличившиеся на предыдущей неделе, снова сократились, а запасы сырой нефти и бензина уменьшились. Эти факторы затмили необходимость снижать риск, а также признаки того, что проблемы с поставками в Канаде постепенно решаются, в то время как Иран смог увеличить объемы добычи и экспорта намного быстрее, чем ожидалось.

Мы придерживаемся прогноза о том, что в ближайшие месяцы цена на сырую нефть будет колебаться в промежутке между \$45 и чуть выше 50 за баррель. Важнейшим фактором неопределенности сейчас являются референдум в Великобритании и потенциальные последствия выхода страны из ЕС для позиций спекулянтов.

Лидеры роста и падения (15.06 – 21.06)

KASE

рост	изм. %	падение	изм. %
АО «Банк ЦентрКредит»	0	АО «КЕБСОС»	0,9
KAZ Minerals PLC	4,3	АО «Казатемелкон»	-2,2
АО «Народный сберегательный банк Казахстана»	0,5	АО «КазТрансОйл»	0
АО «Космет»	-1,6	АО «Разведка Добыча «КазМунайГаз»	8,6
—	—	—	—
—	—	—	—
—	—	—	—
—	—	—	—
—	—	—	—
—	—	—	—

NASDAQ

рост	изм. %	падение	изм. %
Zoom	4,62	Veeva Pharmaceuticals	-0,01
eBay	3,28	Rest Sciences	-0,09
Vodafone Group	3,11	Microsoft	-0,12
Skywark Solutions	3,1	Corner	-0,19
Cognate Technology Solutions	2,94	Apple	-0,24
Expedia	2,93	PayPal	-0,3
Springer International	2,81	Biogen Idec	-0,34
Adobe Systems	2,52	Ranbaxy Pharmaceuticals	-0,44
TipRanks	2,5	Whole Foods Market	-0,49
Symantec	2,5	Cisco Systems	-0,52

MMB

рост	изм. %	падение	изм. %
ABRD-агр	2,71%	Аэрон	-3,41%
ДИКСИ-ао	2,02%	ННХ-ао	-3,02%
Ленс-ао	1,72%	ПНК-ао	-2,28%
ФСК-ЕЭС	0,43%	Внеаэрозольное ППО	-0,2
Роснефть	0,36	Ирбит	-0,1
Роснефть-ао	0,22	Башнефть АНК (руб.)	-1,09
ФосАгро	0,04	Сбербанк (руб.)	-1,1
РусГидро	0,02	Башнефть АНК	-1,14
Сургутнефтегаз	-0,21	Татнефть	-1,18
Фиделксэпарт	-0,27	ЛУКОЙЛ	-1,27

PTC

рост	изм. %	падение	изм. %
ДИКСИ	2,09	НеоДан	-0,89
Транснефть (руб.)	0,55	Аэропорт	-0,9
Роснефть (руб.)	0,51	ГАЗПРОМ	-0,9
ФСК-ЕЭС	0,43	Внеаэрозольное ППО	-0,2
Роснефть	0,36	Ирбит	-0,1
Роснефть-ао	0,22	Башнефть АНК (руб.)	-1,09
ФосАгро	0,04	Сбербанк (руб.)	-1,1
РусГидро	0,02	Башнефть АНК	-1,14
Сургутнефтегаз	-0,21	Татнефть	-1,18
Фиделксэпарт	-0,27	ЛУКОЙЛ	-1,27

DAX

рост	изм. %	падение	изм. %
Boyer	1,69	Deutsche Telekom	-0,03
Deutsche Bank	1,28	ProSiebenSat.1 Media	-0,03
Commerzbank	1,01	Fresenius Medical Care	-0,05
на RUS	0,76	Volvo	-0,1
EOH	0,46	Continental	-0,11
Daimler	0,33	Deutsche Lufthansa	-0,13
Fresenius	0,3	Henkel vz	-0,15
Allianz	0,26	ThyssenKrupp	-0,21
Deutsche Borse	0,22	BASF	-0,22
SAP	0,22	Adidas	-0,25

БИРЖЕВЫЕ ИНДЕКСЫ

	изм. %
KASE	1,50%
Dow	0,93%
PTC-2	2,45%
NASDAQ	0,05%
Nikkei 225	1,57%
S&P500	0,57%
PTC	1,97%
Hong Seng	0,98%
MMB	-0,17%
IBOVESPA	2,89%

СЫРЬЕ

	изм. %
Light	-0,82%
Natural Gas	-1,13%
Алюминий	-0,06%
Медь	-0,86%
Никель	-1%
Олово	0%
Палладий	-0,10%
Платина	0,21%
Серебро	-0,48%
Цинк	0%

FOREX

	изм. %
Eur/Chf	-0,05%
Eur/JPY	0,70%
Eur/Kzt	0,15%
Eur/Rub	0,19%
Eur/Usd	0,24%
Usd/Chf	-0,25%
Usd/JPY	0,47%
Usd/Kzt	0,00%
Usd/Rub	0,71%

ИНВЕСТИДЕЯ

Fitbit & Pfizer: привлекательные инвестиции

Аналитики предлагают покупать акции компаний Fitbit и Pfizer, которые заключили удачные M&A-сделки. В первом случае компания приобрела стартап Coin, в свою очередь Pfizer осуществил покупку Hospira.

Леонид МАТВЕЕВ, ведущий эксперт инвестиционного департамента «Альпари»

— Расскажите о компаниях. Почему их акции следует покупать?
— Fitbit — международная высокотехнологичная быстрорастущая компания, занимающая ведущие позиции в производстве беспроводных устройств для активного образа жизни и занятый фитнесом (входит в пятерку мировых лидеров). Линейка продуктов компании включает в себя специальные легкие браслеты (фитнес-трекеры), измеряющие число сожженных калорий во время занятий спортом, спортивные смарт-часы и другое. Выручка компа-

нии диверсифицирована по странам: США — 69,6%, другие страны Америки (кроме США) — 4,6%, Европа, Средний Восток и Африка — 14,8%, Азиатско-Тихоокеанский регион — 11,0%.

Начав свою деятельность в 1849 году с небольшой компании по производству легкой химии, Pfizer выросла в глобального лидера фармацевтического рынка, осуществляющего свою деятельность более чем в 150 странах мира и обладающего диверсифицированным портфелем инновационных препаратов для лечения и профилактики большого количества заболеваний. Выручка компании диверсифицирована по странам (доля): США — 44,4%, развивающиеся рынки — 22,8%, Европа — 19,9%, другие страны — 12,9%. Среди крупнейших держателей акций компании: Blackrock (6,89%), Goldman Sachs (2,11%), Bank of America (1,71%), J.P. Morgan Chase & Co (1,46%).

— Какие факторы влияют на ошутимый рост?
— В первом случае компания приобрела стартап Coin, высокотех-

нологичную компанию Силиконовой долины, специализирующуюся на электронных платежных системах. Полученные в результате сделки технологии позволяют Fitbit интегрировать в свои браслеты/часы все преимущества электронных платежных систем и заменить пластиковые карты. Примечателен и продолжающийся быстрый рост компании: за последний год рост выручки составил 140,62% (r/r). У Fitbit хорошая маржинальность: рентабельность собственного капитала составляет 21,84%. Рентабельность активов равна 12,34%. Отношение чистой прибыли к выручке за последний год составило 5,6%. Также стоит отметить низкие риски финансовой неустойчивости: у компании отсутствуют долговые обязательства и имеется хороший запас ликвидности.

Во втором случае недавняя покупка компании Hospira, одного из ведущих производителей инъекционных лекарственных препаратов, дженериков и биоаналогов, позволила нарастить линейку лекарств: полученные технологии позволяют Pfizer уже в самом ближайшем будущем

начать выпускать препараты-аналоги большого количества лекарственных средств, у которых истек или истекает срок патентной защиты. Важно, что за последний квартал рост выручки Pfizer составил 19,7% (r/r). У компании очень высокая маржинальность: отношение чистой прибыли к выручке за последний год составило 23,9%. Рентабельность собственного капитала — 10,23%. Рентабельность активов равна 4,15%. Также низкий уровень долговой нагрузки: отношение совокупного долга к активам составляет всего 24,16%, отношение совокупного долга к показателю EBITDA равно 2,19, а чистого долга к показателю EBITDA — 1,11.

— Какой уровень инвестиций вы рекомендуете?
— По обеим инвестиционным идеям рекомендуемый уровень инвестиций — от \$1000. Также рекомендуемый уровень коэффициента защиты капитала компании Fitbit — 97%, а Pfizer — 98%. При потенциальной годовой доходности в USD в 47,7 и 49% соответственно срок прогнозирования — 7 месяцев.

ВАЛЮТНЫЙ ОБЗОР

Дмитрий ЭДЕРМАН, генеральный директор аналитического сообщества ThetaTrading

На прошлой неделе, как и следовало ожидать, на мировых финансовых рынках доминировали две основные темы — заседание Комитета по операциям на открытом рынке (FOMC) Федеральной резервной системы (ФРС) США (в среду, 15 июня) и приближение референдума относительно членства Великобритании в Евросоюзе (в четверг, 23 июня). Если первая из этих тем уже фактически отыграна рынком, то вторая продолжит оказывать влияние на динамику финансовых инструментов до самого конца этой недели. Именно поэтому в данном обзоре валютного рынка я выделяю британской валюте почетное первое место.

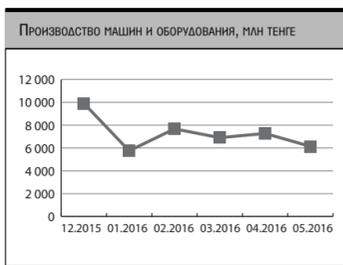
Британский фунт стерлингов

Пара GBP/USD продемонстрировала на прошлой неделе очень высокую волатильность. Опасения относительно выхода страны из Евросоюза подогревались опросами общественного мнения, которые указывали на численное преимущество сторонников Brexit. В результате британский фунт в какой-то момент опасно приблизился к уровню \$1,4, остановившись лишь в каком-то десятке пунктов от этого важного технического и психологического рубежа. Однако под конец недели ситуация резко изменилась. Убийство сторонником Brexit британского депутата Джо Кокс, выступавшей за членство страны в ЕС, во многом дискредитировало идею выхода из союза в глазах общества. Маятник общественного мнения качнулся в противоположную сторону, и это позволило паре GBP/USD уже под конец прошлой недели протестировать уровень \$1,46. Позитивные настроения сохранились и в начале текущей недели — фунт близок к максимумам года. Мой базовый сценарий предполагает голосование за Евросоюз, и в случае его реализации я ожидаю стремительного прорыва фунта выше \$1,48, что положит начало среднесрочному восходящему тренду пары GBP/USD. Если еврокептки все-таки победят, уже в пятницу пара может рухнуть в район ниже \$1,4. Однако это будет лишь первая, эмоциональная реакция. Дальнейшая динамика фунта будет зависеть от осознания реальных экономических последствий референдума. И тут многое будет зависеть от сроков и условий выхода Британии из Евросоюза.

шние ключевые ставки, приняв во внимание как слабый майский отчет по занятости населения, так и предстоящий британский плебисцит. При этом члены FOMC понизили свой прогноз по росту ВВП в 2016 году и по темпам ужесточения монетарной политики на 2016–2018 годах, хотя и сохранили в планах два повышения ключевой ставки в текущем году. Кроме этого глава ФРС Джанет Йеллен на пресс-конференции по итогам заседания не прояснила вопрос о вероятности повышения ставки на следующем, июльском, заседании FOMC. Рынок встретил новости от ФРС почти нейтрально: ослабление доллара по итогам заседания было кратковременным, сменившись колебаниями на сообщениях из Великобритании. Скорее всего, реакция американской валюты на итоги референдума будет незначительной: если Британия сделает выбор в пользу выхода из ЕС, доллар вырастет против евро и фунта, но снизится против иены. В противоположном случае и реакция доллара будет противоположной.

Евро
Направленность движений единой европейской валюты в преддверии британского референдума аналогична направленности движений фунта, поскольку выход Соединенного Королевства из ЕС рассматривается как удар по всей экономике Европы. Как следствие, на прошлой неделе мы наблюдали как падение пары EUR/USD ниже \$1,1150, так и возврат в район \$1,1350 по итогам недели. Как и в случае фунта, судьба евро на этой неделе решит британский плебисцит: в зависимости от его результатов ждем либо взлета евро выше \$1,14 либо падения ниже \$1,11.

Российский рубль
Динамика пары USD/RUB на прошлой неделе была неоднозначной: короткую торговую неделю (13 июля в России было выходным днем) она начала прорывом выше 66 рублей, произошедшим на фоне снижения котировок нефти марки Brent ниже \$50 за баррель. Однако в оставшиеся три дня рубль чувствовал себя гораздо увереннее, а под конец недели, когда настроения относительно британского референдума изменились и нефть начала расти, доллар даже опустился ниже 65 рублей. В начале текущей недели пара USD/RUB уже предприняла тестирование уровня 64 рубля, и если британцы в четверг скажут «да» Евросоюзу, доллар может упасть до 63 рублей. При противоположном исходе референдума падение рубля, скорее всего, ограничится уровнем 66 рублей: на этой неделе в России внутренний период, и рубль пользуется спросом у экспортеров, конвертирующих валюту для осуществления налоговых выплат.



Место под солнцем

Начало лета прошло под знаком оживления на рынке бытовой техники

Бытовая техника

О намерении выйти на казахстанский рынок вновь сообщил один из крупнейших российских игроков «Эльдорадо». А также в республике официально начала работу дочерняя компания BSH Home Appliances Group (BSH), которая будет представлять на казахстанском рынке бренды Bosch, Siemens, Gaggenau и Zelmer. Участники рынка считают, что, несмотря на кризис, у отрасли есть перспективы, и рынок может принять новых игроков.



«Эльдорадо» планирует начать экспансию в Казахстане с рынков Уральске и Атырау

Анна ШАТЕРНИКОВА

До конца нынешнего года франчайзи «Эльдорадо» откроются в крупнейших городах Кыргызстана, Молдовы, Армении и Казахстана. Российские аналитики напоминают, что минувший год оказался для ритейлера годом масштабного, на 6,8%, прироста торговых площадей: компания открыла 45 магазинов при том, что оборот «Эльдорадо» на фоне кризиса рынка бытовой техники и электроники сократился на 10,8% — до 117,49 млрд рублей. От политики экспансии ритейлер не намерен отказываться и в этом году, в планах «Эльдорадо» значится открытие 50 магазинов, в том числе и на рынках стран ближнего зарубежья.

Магазины в Кыргызстане, Казахстане, Молдове и Армении будут представлены в формате универмага, а ассортимент товаров не ограничится продуктами, традиционными для рынка бытовой техники и электроники, но в соответствии с новой концепцией компании будет включаться также товары для мам и детей, для дома и сада, для ремонта. На казахстанском рынке два магазина «Эльдорадо» площадью 700—1100 квадратных метров открылись в Уральске и Атырау.

«Мы значительно расширили географию экспансии на территории

России, охватили новые города нашими форматами и приняли решение о запуске франчайзинга в ряде стран, где бренд «Эльдорадо» пользуется уважением и признанием», — отметил генеральный директор компании Михаил Никитин.

Местные компании с интересом ждут появления нового игрока и, по их словам, не боятся конкуренции, потому что уверены в себе — об этом, в частности, в ответ на запрос «КЪ» сообщили в пресс-службе компании «Технодом». «Логично то, что «Эльдорадо» начнет выход на казахстанский рынок именно с западных регионов РК, ведь это российская сеть, и в этом случае компании будет проще начать «раскрутку» на казахстанском рынке именно с приграничных регионов», — пояснили в пресс-службе «Технодома». В свою очередь, планы российских коллег не заставят казахстанского ритейлера бытовой техники и электроники вносить корректировки в ценовую политику. В компании мотивируют такое решение тем, что в своих магазинах «Технодом» часто проводит акции и скидочные предложения, позволяющие покупателям приобретать товар по самой низкой цене на рынке. Не пререпит изменений и план региональной экспансии казахстанской сети. «Место для новых игроков на рынке есть всегда.

Кто-то уйдет, кто-то сократит присутствие, но выживут и останутся сильнейшие», — прокомментировали в пресс-службе «Технодома».

Данную точку зрения разделяют и аналитики IDC, и другие участники рынка бытовой техники и электроники. В частности, Михаил Шольхорн, член правления компании BSH. Кризис, каким бы глубоким и затяжным он ни был, сменяется периодом подъема. «В нынешних условиях мы сознательно ушли от того, чтобы на мировом рынке позиционировать себя как глобальная компания и предпочитаем делать акцент на региональное присутствие, а Казахстан является значимым регионом в Центральной Азии», — отметил доктор Шольхорн.

По словам представителей BSH, именно акцент на региональную составляющую позволяет производителям заработать тот самый кредит доверия со стороны потребителей, который особенно важен в период нестабильной экономической ситуации. По словам генерального директора алматинского ТОО BSH Уфука Гокташа, опыт девальвации на рынке его родной страны, Турции, свидетельствует о том, что в кризисный период нужно идти навстречу местному потребителю, вести работу на рынке усилиями местной компании и реализовывать продукцию в местной валюте.

Бюджетный выбор в пользу «своих»

Фармацевтика

В I квартале 2016 года казахстанский рынок розничных продаж лекарств переживал тяжелые времена. Это объясняется снижением покупательской способности населения на фоне ухудшения экономической ситуации. К такому выводу пришли эксперты компании «Ремедиум», проанализировав данные аудита розничных продаж готовых лекарственных средств.

Анна ШАТЕРНИКОВА

Впервые за всю историю объем аптечных продаж сократился в натуральном выражении почти на 15% — со 178,4 млн упаковок в I квартале прошлого года до 152,1 млн упаковок в I квартале нынешнего года. Поскольку спрос сместился в сторону более дешевых препаратов, за год рынок уменьшился в долларовом выражении на 37% с \$362,9 млн в I квартале 2015 года до \$228,5 млн в I квартале 2016 года. Зато розничные продажи лекарственных средств в тенговом выражении вследствие девальвации выросли на 21,1%. Средняя цена за упаковку в I квартале 2016 года в долларовом эквиваленте уменьшилась по сравнению с соответствующим периодом прошлого года на 26,1% и составила \$1,5, тогда как в национальной валюте она выросла на 42,1% до 533,5 тенге.

По количеству реализованных через аптеки упаковок лекарств традиционно лидирует самая густонаселенная Южно-Казахстанская область. В I квартале 2016 года местные аптеки продали 21,7 млн упаковок лекарств, это на 29,1% меньше, чем в I квартале 2015 года. На втором месте с объемом продаж 20,1 млн упаковок находится Восточно-Казахстанская область. В этом регионе снижение продаж за год составило 12,1%. Третью позицию занимает Алматы. Через аптеки южной столицы в I квартале 2016 года реализовано 18,4 млн упаковок лекарств, что на 10,9% меньше, чем годом

ранее. Максимальное сокращение продаж (на 32,6%) в I квартале 2016 года по сравнению с соответствующим периодом 2015 года наблюдалось в Западно-Казахстанской области, а единственным регионом, который показал рост продаж (правда, незначительный, на 0,6%) стала Актыбинская область.

Наиболее заметно подорожали лекарства в Западно-Казахстанской, Южно-Казахстанской и Северо-Казахстанской областях. В данных регионах средняя цена за упаковку лекарственного средства увеличилась на 79,6%, 71,6% и 67,2% соответственно. Минимальный рост цены упаковки, на 5,7%, отмечен в Костанайской области.

На долю антибактериальных препаратов для системного использования пришлось 10,4% от общей стоимости продаж. Тем не менее, несмотря на то, что данная группа препаратов удерживает лидерство, их продажи по итогам I квартала 2016 года сократились по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 38,3% и составили \$23,7 млн. Продажи антибиотиков в упаковках сократились на 24%. Эксперты отчасти связывают это с тем, что призывы регуляторных органов о рациональном назначении и применении антибактериальных препаратов наконец-то возымели силу, и медики стали более осмотрительно назначать антибиотики, а потребители реже покупают и принимают их без повода, на всякий случай.

Вторую позицию в рейтинге продаж с объемом в \$14,6 млн и долей в 6,4% занимают препараты для уменьшения симптомов простуды. Продажи препаратов данной группы в I квартале 2016 года по сравнению с аналогичным периодом прошлого года сократились на 40,7%. На третьем месте в рейтинге самых востребованных казахстанцами лекарств находятся противовоспалительные и противоревматические препараты, объем реализации которых составил \$11,8 млн, это на 34,3% меньше, чем в I квартале прошлого года. Наиболее заметно в стоимостном выражении сократились продажи препаратов для лечения заболеваний печени и желчевыводящих путей (на 43,8%) и анальгетиков (на 41,2%).

Анализируя ситуацию на рынке с точки зрения представительства стран — производителей, аналитики отмечают, что наибольшая доля в стоимостном объеме аптечных продаж (в долларовом выражении) в I квартале как прошлого, так и нынешнего года принадлежала лекарственным средствам из Германии (14,1% и 13,6% соответственно). Доля лекарств казахстанского производства в розничном сегменте (без учета закупок для амбулаторного и стационарного лекарственного обеспечения) составила 10,2%, что обеспечило Казахстану второе место в рейтинге стран-производителей. На третьем месте с таким же показателем, 10,2%, по итогам I квартала 2016 года оказались российские фармпроизводители. Беларусь не попала в десятку ведущих стран-фармпроизводителей в стоимостном выражении, однако в натуральном выражении, отмечают эксперты, производимые в Беларуси препараты представлены на прилавках казахстанских аптек достаточно широко.

Рейтинг производителей готовых лекарственных средств в стоимостном выражении по итогам квартала возглавило казахстанское АО «Химфарм» (Santo Member of Polpharma Group), на втором месте — компания «Такеда», а на третьем — «Тева». Суммарная доля компаний, вошедших в первую 20-ку, составила 57,4%. В числе лидирующих 20 игроков — еще один крупный отечественный производитель — АО «Нобел АФФ».

Вместе с тем, в последние годы отечественные производители действительно расширили линейку выпускаемых продуктов, и то, что она получает более широкое представительство и в госпитальном сегменте, и в рознице — плюс в пользу отрасли. Напомним, что согласно недавнему опубликованному данным Energyrom.kz, доля казахстанских производителей на внутреннем рынке фармпрепаратов во всех сегментах по итогам I квартала составила 42%, тогда как годом ранее — 26%. За 4 месяца производство в фармацевтике достигло 12 млрд тенге, что на 29,3% превысило показатели прошлого года, в натуральном выражении производство лекарств выросло на 36,3% — до 4,6 тыс. тонн.

Казахстанский бизнес зовут в Хоргос

МСБ

В планах МЦПС «Хоргос» привлечь больше инвесторов и до конца 2017 года сдать 65 объектов в эксплуатацию.

Мадия ТОРЕБАЕВА

Накануне предстоящего 16 саммита ШОС, на котором председательство в этой организации перейдет в Казахстану, в Алматы состоялось очередное заседание экспертного клуба Raimbek. Его участники рассказали представителям СМИ, что Деловой совет (ДС) ШОС, возглавляемый казахстанским бизнесменом Раимбеком Баталовым, в числе предложений, которые будут рассматриваться на ДС ШОС в Ташкенте 23–24 июня, затронет и вопросы по развитию приграничной торговли через СЭЗ «Хоргос — Восточные ворота».

По словам участников экспертного клуба, согласно генеральному плану развития МЦПС «Хоргос», разработанному еще в 2015 году, основной упор данного проекта делается на формат делового сотрудничества, основанного на бизнес-туризме и развлекательном туризме. «Сейчас в мире развивается и новое популярное направление — кулинарный туризм. В связи с чем мы предусмотрели на нашей территории порядка 40 этнокухонь. Это все МСБ. Ведь наша основная задача как МЦПС — это розница и мелкий опт. Но сейчас мы находимся на стадии ребрендинга», — отметил президент МЦПС Василий Ни.

Еще года два назад, когда для журналистской братии была организована поездка на Хоргос, с казахстанской стороны на территории МЦПС стояло лишь две юрты. Тогда как со стороны Китая уже возвышался целый мегаполис с торговыми домами, бизнес-центрами и иными инфраструктурными объектами.

Но по словам Василия Ни, уже 1 июля планируется сдача двух первых объектов на казахстанской территории. Это два торговых центра, размещенных на территории в 10 тыс. кв. м. Глава МЦПС уверен, что к 2018 году 56 объектов, задуманных согласно генплану, будут-таки функционировать. «Сегодня по 30 объектам уже заключены инвесторские договоры. Мы планируем, что до конца года все 56 объектов будут иметь свое продвижение: либо в стадии ПСД,

либо уже в стадии строительства. До конца года планируется возвести и запустить бизнес-центр с гостиничным комплексом и бутиками. Также будут введены еще два торговых центра», — говорит Василий Ни.

На этот раз серьезным препятствием в развитии центра стала недоработанная законодательная база. «Мы говорим: приходите, вкладывайте, а правила игры, к сожалению, пока до конца не определены», — признался глава центра.

Впрочем, он надеется, что уже в сентябре пред очами народных избранников появится новый законопроект для работы «Хоргоса». При благополучном исходе документ должен вступить в силу с начала 2017 года.

За чей счет этот банкет?

Реализаторы проекта просят правительство дать на восстановление бизнеса немного времени. Речь идет о налоге на землю, налоге на имущество и пр. Конечно, на первый взгляд это совсем небольшие деньги. Но зато такой подход позволит им говорить инвестору о том, что государство таким образом показывает свою готовность создавать необходимые условия для привлечения инвестиций. По словам Василия Ни, на сегодняшний день от пограничных и таможенных служб уже получено разрешение на возможность работать инвесторам 24 часа в сутки. Также было разрешено пользоваться квотами на привлечение иностранной рабочей силы. Поступательные шаги со стороны государства уже осуществляются.

Из госбюджета на создание инфраструктуры было выделено 46 млрд тенге. Это небольшая часть из тех средств (586 млрд тенге), которые планируется освоить центром. Львиная доля денег — 540 млрд тенге — была привлечена за счет частных инвестиций. В планах г-на Ни привлечь к проекту по развитию зоны еще дополнительно \$1,5 млрд. Кроме того, ожидается эффект от затраченных усилий — создание порядка 10 тыс. рабочих мест. «Товарооборот к 2020 году может составить 1,8 трлн тенге, из которых около 10% поступит в бюджет в виде социальных налогов, КПН, и прочего», — поделился глава МЦПС.

Главное — привлечь производственные мощности

В свою очередь председатель ДС ШОС от РК Раимбек Баталов

буквально по полочкам разложил ожидаемые перспективы от развития МЦПС. «Когда в рамках ДС мы встречались с крупными ассоциациями из Китая, которые представляют текстиль, машиностроение, электронику, мебельную промышленность, мы видели очень большую и серьезную заинтересованность в том, чтобы сократить свои логистические издержки. Большинство этих организаций работает на рынок СНГ и Восточной Европы и они проявляют интерес к тому, чтобы поставить производство ближе. В том числе, мы говорили с индийскими компаниями, которые готовы перенести свои производства, если будут созданы для этого условия, с точки зрения административных барьеров, налоговых преференций, инфраструктуры, причем, не только инженерной, но и бытовой», — рассказал г-н Баталов.

По словам бизнесмена, Казахстан заинтересован в появлении промышленных предприятий по переработке и изготовлению товаров. Для этих целей на территории МЦПС действует сухой порт. Учитывая созданный транспортный хаб и то, что контейнерные перевозки на сегодняшний день являются самым дешевым видом транспортировки грузов, можно сказать, что вопросы логистики на СЭЗ решены. Для Казахстана в этой связи возникает огромный плюс в виде увеличивающегося транзитного потенциала. Другое, не менее важное, преимущество, по мнению бизнесмена, заключается в возможности переработки сырья, которого у нас действительно немало. Наконец, третий — очень важный момент — это рабочая сила. Сегодня на Хоргос отечественный бизнес поставляет широкую линейку продуктовых товаров, которые, по словам бизнесмена пользуются спросом у китайской стороны: хлебобулочные изделия, мука, натуральные соки, питьевая вода, местные овощи и фрукты, мед и мясо.

На днях, в ходе совместного заседания палат Парламента РК, отвечая на вопросы депутатов, глава правительства РК Карим Масимов заявил, что в сентябре текущего года на рассмотрение парламента будут вынесены предложения по изменению государственной экономической политики. Но, несмотря на ожидаемые новшества, по словам участников экспертного клуба, развитие приграничной торговой зоны идет в рамках общей стратегии.

Киберважное дело

Перспективы IT

Власти решили активнее привлекать молодежь в развитие бизнеса в сфере IT. Для этого создаются условия: стартует казахстанская информационная площадка онлайн-образования «ZhastarUp», а на рынке ждут появления новых профессий.

Айгерим УРДАБАЕВА

«Молодежно-образовательный проект «ZhastarUp» в первую очередь финансируется фондом Samruk Kazyna Trust, а также осуществляется при поддержке «Азия Пресс Центр» и Конгресса Молодежи Казахстана. Цель данного проекта — повысить вовлеченность молодежи в МСБ в сфере информационных технологий», — отметил исполнительный директор Конгресса молодежи Казахстана Айдын Муратов на конференции «Современное состояние рынка IT».

Следует отметить, что целевая аудитория проекта «ZhastarUp» — студенты и молодые специалисты. Запускаемый в сентябре сайт проекта будет оснащен большим количеством актуальной информации о IT-технологиях: онлайн-курсы и экзамны, «лайфхаки», видеоуроки для разработчиков, SMM-менеджеров и PR-специалистов. Один из главных акцентов проекта — онлайн-курсы. Примечательно, что онлайн-образование является одним из трендов самообразования среди пользователей Интернета. Одним из ярких таких примеров является сайт Coursera.org.

В свою очередь президент Интернет-ассоциации Казахстана Шавкат Сабиров отметил, каким благоприятным является кризисное время для создания новых проектов, приведя в пример восхождение компании Google в период краха компаний «.com»

«Главная ошибка многих казахстанских проектов — это неправильный маркетинг и оценка аудитории», — отметил спикер. К примеру, такой инструмент как Инстаграм, который появился в Казахстане три года назад, не использовался в полной мере из-за некорректной стратегии маркетинга.

«Многие вещи, которые сегодня в Казахстане реализуются, не находят своего конкретного обращения, потому что нужно очень внимательно подходить к маркетингу и целевой аудитории», — подчеркнул Шавкат Сабиров.

Будучи членом экспертной комиссии акимата города Алматы, спикер заявил, что госустройство оказывает финансовую поддержку в размере до 3 млн тенге проектам молодых и потенциальных специалистов. «Никого не интересует ваш опыт работы, а интересует ваша молодость», — отметил Шавкат Сабиров.

Также спикер отметил, что платежеспособность казахстанского пользователя достаточно высокая: «На 17 млн населения Казахстана у 12 млн людей не более 2000 специалистов, которые пришли из самых разных областей. Три года назад их насчитывалось только 500», — отметил спикер. Должность «архитектор виртуальной реальности» уже существует у ряда компаний: Oculus, Facebook, Apple. Также появляются Community менеджеры (специалисты, которые

поддерживают фанатов определенных трендовых групп: World of Tanks, Angry birds). «Многие компании уже нанимают на данную позицию. В обязанности входит организация мероприятий и конференций», — заявил Самсон Безмятежный.

Стоит отметить, что уже выявилась потребность в позиции «аналитика социальных сетей», который будет проводить анализ таких ресурсов как Инстаграм, Фэйсбук, ВКонтакте. Появится и позиция «вирусного менеджера» — специалиста, который разрабатывает промо- и вирусные видеоролики.

Будут актуальны и разработчики приложений поколения Z. «Это приложения, позволяющие играть вместе с телевизором, сидя дома на диване», — привел пример спикер. Также станет популярной должность «корпоративных блогеров», которые будут рассказывать обществу «о деятельности компании и лучших сотрудниках».

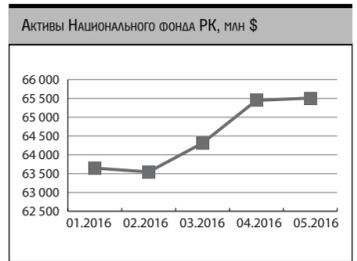
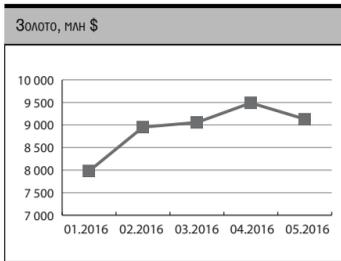
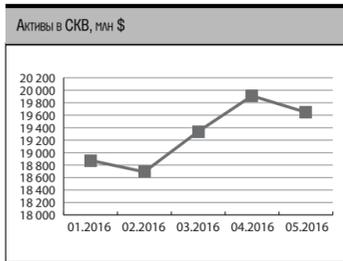
По мнению Самсона Безмятежного, с рынка труда исчезнут переводчики, бухгалтеры, новостные журналисты. К примеру, работы в компаниях Yandex и Yahoo уже пишут новости. Как указывалось ранее в материале «КЪ» «Онлайн ритейл: время роста и падений», рынок электронной коммерции в Казахстане в долларовом эквиваленте вырос в прошлом году на 40%. Важно и то, что по сравнению с 2012 годом доля онлайн-магазинов карточных транзакций увеличилась на 25%.

По данным проекта «ZhastarUp», в июле прошлого года было зарегистрировано 3,47 млн пользователей Интернета, это 71% населения Казахстана.

Партнеры проекта:

«Samruk-Kazyna Trust» — Фонд развития социальных проектов при группе компаний Фонда Национального благосостояния «Самрук-Қазына», реализующий благотворительные, социально-значимые программы и проекты в Республике Казахстан.

БАНКИ И ФИНАНСЫ



Утраченный интерес

Пенсионные деньги не расхватываются как горячие пирожки

Инвестиции

Проблематика, связанная с освоением пенсионных средств, снова оказалась в центре внимания экономических властей на этой неделе. Премьер-министр Карим Масимов даже настроен провести по этому поводу специальную встречу с НПП «Атамекен» и банками второго уровня, чтобы обсудить вопросы, требующие решения, и отвергнуть предложения, кажущиеся необоснованными.

Николай ДРОЗД

Нацбанк, по словам его председателя **Данияра Акишева**, лишь отчасти контролирует этот процесс. Г-н Акишев видит в качестве причин задержки освоения не какие-то чрезмерно затянутые процедуры, а высокую стоимость денег и, кроме того, обусловленный характер финансирования малого и среднего бизнеса и недостаточный спрос со стороны банков. В итоге из 200 млрд тенге, выделенных для фондирования МСБ через банки, освоено к настоящему моменту менее 95 млрд, и г-н Акишев считает необходимым перераспределить часть остающихся средств на инвестиции ЕНПФ на другие цели. Известно, что от участия в программе отказался Народный банк. По словам его председателя правления **Умут Шаяхметова**, тенговая ликвидность была остро необходима банковскому сектору в феврале, когда принималось соответствующее решение. К моменту, когда у банков появились возможности соответствующих привлечений, ситуация с ликвидностью была уже значительно лучше, и банкам крайне трудно найти соответствующие проекты при обусловленном финансировании, которые могли бы обслуживать кредиты по ставкам в 16% годовых плюс банковская маржа.

Ситуация, однако, невозможно свести к конкуренции за фондирование между банками и компаниями и институтами квазигосударственного сектора. Хотя последние испытывают значительно больший интерес к пенсионным деньгам после ограничения для них доступа к внешним рынкам. Их расходы, связанные с обслуживанием внешних долгов, значительно выросли после ослабления тенге. Тем не менее квота в 400 млрд тенге, направляемая на фондирование квазигосударственного сектора, также не будет размещена полностью, и г-н Акишев поддержал направление 85 млрд тенге, которые не будут размещены в облигации институтов развития и нацкомпаний.

Эти средства могут быть направлены на финансирование оборотного капитала в обрабатывающих отраслях. Причем финансирование будет осуществляться путем микста со средствами Нацфонда, что позволит, с одной стороны, снизить ставки для заемщиков, а с другой — защитить интересы вкладчиков ЕНПФ.

При этом в феврале текущего года инвестиции ЕНПФ оценивались в 1 трлн 450 млрд тенге, помимо 400 млрд тенге на заимствования квазигосударственных структур и 200 млрд на обусловленное фондирование МСБ через банки. 500 млрд предполагалось выделить на увеличение диверсификации пенсионных активов по типам валют, а 350 млрд — на вложения в инструменты госдолга. Сумма в 1 трлн 450 млрд тенге должна была сложиться лишь на 600 млрд за счет новых взносов в ЕНПФ и на 850 млрд — за счет погашений в существовавшем портфеле. В результате принятого плана инвестирования должны были значительно вырасти доля портфеля в иностранных валютах и вложения в бумаги квазигосударственного сектора. Доля банковских инструментов в госбумаг с учетом погашений, предстоящих в этом году, не должна была измениться очень сильно. Согласно обзору инвестиционной деятельности ЕНПФ, осуществляемому на ежемесячной основе, пожалуй, наиболее полно осуществляются планы, связанные с валютной диверсификацией. Сумма вложений в долларовые активы выросла с аналога 950 млрд тенге в январе до 1,2 трлн тенге. Доля долларовых инструментов в портфеле ЕНПФ увеличилась с 16,31 до 19,74%, при этом вложения в инструменты, номинированные в других валютах, помимо тенге и доллара, крайне невелики и практически не менялись в течение нескольких месяцев. По итогам мая доля инвестиций в тенговые инструменты составила 79,5%, притом что вложения в рублевые бумаги, которые являются третьими по величине после тенговых и долларовых инвестиций, находятся на уровне всего 0,53%. Увеличение диверсификации пенсионных активов по типам валют произошло главным образом за счет иностранных госбумаг. В обзоре инвестиционной деятельности за май отмечается, что вложения в американские госбумаги за месяц составили 378 млрд тенге, а погашения по имеющимся в портфеле американским трежерис — 265 млрд тенге. Доходность по этой части портфеля крайне невелика — 1,4%, и, конечно, диверсификация по типам валют принесла бы гораздо больший эффект вкладчикам год назад, до сильного ослабления тенге.

Список банков экзотичен

Второй растущей категорией является рост доли вложений в бумаги

квазигосударственного сектора, она выросла в мае до 10,28 с 9,21% от инвестиционного портфеля ЕНПФ. Новые инвестиции превысили погашения за месяц примерно на 70 млрд тенге. В обзоре инвестиционной деятельности появились суммарные показатели инвестиций в бумаги квазигосударственного сектора и бумаги банковского сектора. Ранее это все было обезличено под общей статистикой инвестиций в облигации эмитентов казахстанского корпоративного сектора. Доля вложений в банковские облигации даже несколько снижается — с 25,71 до 24,91%, зато два месяца подряд росла доля средств, размещаемых на депозитах банков, с помощью которых и происходит обусловленное фондирование МСБ. Она выросла с 5,57 до 6,29% в апреле и мае, или примерно на 50 млрд тенге. В апреле размещения на депозитах происходили под 15,24% годовых, в мае — под 16,5%. В структуре инвестиционного портфеля ЕНПФ приводятся банки, осуществившие привлечение депозитов ЕНПФ в апреле и мае и, соответственно, заинтересованные даже в очень дорогом фондировании и участии в программе обусловленного фондирования МСБ. Помимо Казкоммерцбанка, в котором размещен депозит на 13 млрд тенге, речь идет о банках второго эшелона и небольших суммах, составляющих сотые доли процента от портфеля ЕНПФ. В апреле депозиты были размещены в ВТБ Казахстан, Эксимбанке, Казинвестбанке, Банке Астаны, RBK, Qazaq Banki, AsiaCredit Bank, Нурбанке, Банке Kassa Nova, Delta Bank и Capital Bank. Речь идет, таким образом, о размещении пенсионных средств почти исключительно в банках второго эшелона и об определенной незаинтересованности многих крупных банков, помимо Народного, имеющих высокую ликвидность и большую клиентскую базу в МСБ. Возможно, картина каким-то образом поменялась в июне, что пока не отражено в структуре инвестиционного портфеля на 1 июня, но вряд ли эти изменения могли быть очень радикальными. Фактически пенсионные деньги по таким ставкам многим крупным банкам не интересны, и изменения в программе были неизбежны. При этом трудно сказать, возможны ли какие-то компромиссы за счет снижения стоимости размещаемых средств ЕНПФ, поскольку бенчмарк в виде размещения трехлетних облигаций Банка развития Казахстана составил 14% годовых. Крупные банки могут привлекать розничные депозиты в тенге также по ставкам 14% и ниже. Привлекательна лишь длинная тенговая ликвидность по ставкам, существенно ниже сложившегося сейчас рыночного уровня.

Жесткий «Даму»



По словам Каныша Тулеушина, в первую очередь осуществляется мониторинг предприятий, получивших средства Нацфонда

Кредитование

Происходящая в последние дни дискуссия о том, стоит ли менее жестко администрировать госпрограммы, где фондирование осуществляется через банки, совпала с обсуждением похожих противоречий на пенсионном рынке, где, по существу, происходит отказ крупных игроков с большой клиентской базой от участия в использовании средств ЕНПФ в этом году. Может ли предоставление более широкого мандата банкам, которые несут ответственность за стопроцентную возвратность средств государству, привести к тому, что деньги будут перетекать в более конкурентоспособные проекты, остается открытым вопросом. Пока происходящее выглядит борьбой за ресурсы.

Денис КРАВЦОВ

Председатель правления Народного банка **Умут Шаяхметова**, выступая на прошлой неделе на съезде НПП «Атамекен», пожаловалась на взаимоотношения с фондом «Даму», который ужесточил практику, связанную со штрафами. Причем это сказывается на клиентах банка в рамках программ фонда, поскольку штрафы в итоге выплачиваются ими и дешевые деньги заменяются дорогими, что приводит к проблемам для заемщиков, чьи проекты должны стимулироваться в рамках госпрограмм. По ее словам, «Даму» на этапе подачи заявок одобрял все эти проекты и не находил нарушений в ходе проверок. Г-жа Шаяхметова также прокомментировала мотивы, связанные с неучастием банка в распределении 200 млрд тенге, выделенных для фондирования МСБ из ЕНПФ. Она, в частности, отметила, что политическое решение

о выделении денег было принято в феврале. Однако процедуры срабатывали долго, и к моменту прихода в систему эти деньги были уже неактуальны для банков. Ранее г-жа Шаяхметова отмечала, что они были распределены среди очень большого количества банковских игроков, в том числе не специализирующихся на кредитовании МСБ, что затрудняет их эффективное использование.

Фонд «Даму» со своей стороны привел комментарий своего председателя правления **Каныша Тулеушина**. В случае выявления нарушений фонд «Даму» применяет к банкам штрафные санкции. Банки не могут финансировать субъекты малого и среднего бизнеса, зарегистрированные в офшорных зонах, а также со сроком регистрации менее шести месяцев.

Говоря о подробностях, связанных с аффилированностью, председатель правления «Даму» отметил, что есть ситуации, когда предприниматель получает средства Нацфонда на строительство завода или приобретение оборудования. Он направляет 100% этих средств аффилированному лицу и покупает этот завод или оборудование. Понятно, что ни о каком экономическом эффекте речь быть не может. Нарушения выявлены только в 80 случаях из 1353 финансируемых проектов, а сумма штрафов, которые выставляются только в случае грубого нарушения кредитного договора, составляет всего 200 млн тенге. В то же время речь идет о довольно серьезном перераспределении средств в масштабах программ фондирования МСБ в обрабатывающей промышленности, которые составили в рамках нескольких траншей по линии «Даму» 200 млрд тенге. 16 млрд по факту нарушения уже изъяты и направляются на проекты добросовестных предпринимателей. По проектам, не соответствующим требованиям программы, либо кредит погашается досрочно, либо наступает удорожание кредита для недобросовестного клиента и он выдается ему уже по рыночной ставке.

Комментируя по просьбе «КЪ» выбор между большей свободой и регламентацией, управляющий партнер Tengri Partners **Ануар Ушбаев**

отметил, что разрешение противоречий выглядит достаточно простым: «Даму» должен навязать банкам единый стандарт кредитного анализа, на основе которого должно будет приниматься решение о выдаче займа. Далее нужно будет вести жесткий и регулярный мониторинг банков на предмет следования этому стандарту через обязательную отсылку полного кредитного файла по каждому выданному займу в рамках программы и привлечение кредитного офицера к ответственности в случае отклонения от стандарта. Стандарт должен включать принципы кредитного анализа и систему скоринга с минимальными требованиями по ряду финансовых индикаторов для успешных кандидатов на поддержку от «Даму».

Дискуссии ведутся в условиях дефицита ресурсов и времени на совершенствование механизмов в рамках программ. Поскольку сокращение Нацфонда может привести к тому, что будут как раз сокращены программы стимулирования экономики через квазигосударственные институты, за исключением развития инфраструктуры. Любые острые дискуссии и сомнения в эффективности госпрограмм в пользу этой точки зрения. Директор консультационной компании Almagest **Айдархан Кусаинов**, прокомментировавший ситуацию к «КЪ», отметил: «Если совсем коротко, то необходимо просто закончить эти госпрограммы. Проблема состоит в том, что сама схема и подходы к господдержке бизнеса неверные, и дискуссия возможна только в формате более или неправильные или менее».

В своей недавно вышедшей книге г-н Кусаинов ставит под сомнение эффект программ импортозамещения с участием государства, отмечая, что они могут приводить к росту коррупции. В качестве альтернативы предлагается содействие развитию экспортно ориентированных производств. При этом какая-либо селекция со стороны государства вряд ли эффективна, поскольку именно бизнес обладает чувством рынка и пониманием того, развитие в каком направлении будет наиболее эффективным.

Открытые позиции Нацбанка

Интервенции

Данияр Акишев в ходе своей пресс-конференции отметил, что у Нацбанка есть все основания считать, что активизация процесса кредитования банков будет происходить уже в конце этого года. Неизбежен определенный временной лаг, для того чтобы реальный сектор начал получать выгоды от нормализации ситуации на денежных и валютных рынках и осуществления денежно-кредитной политики.

Денис КРАВЦОВ

Нацбанк, по словам спикера, все больше ощущает возможность влияния, связанного с инструментарием и изъятия по ним ликвидности. Ранее таким инструментом были лишь действия на валютном рынке. Решение проблемы дефицита тенговой ликвидности пока, однако, не привело к преодолению стагнации кредитования. Отвечая на вопрос «КЪ» о том, как Нацбанк оценивает ситуацию со своей открытой позицией, отражающей размеры краткосрочной тенговой ликвидности,

которую регулятору необходимо абсорбировать, и о влиянии на эту ситуацию вливаний тенге в результате интервенций в виде покупки долларов на валютном рынке, глава Нацбанка хладнокровно отметил, что надеется, что все следят за размером открытой позиции. Ее публикация на еженедельной основе стала одним из нововведений, отражающих изменения, связанные с расширением предоставляемой информации. Банки вправе сами выбирать, что делать с имеющейся ликвидностью: вкладываться в инструменты Нацбанка в виде депозитов в нем, нот, объемы размещения которых растут, операции репо или кредитовать реальный сектор. У Нацбанка есть принятые на себя четкие обязательства, связанные с изъятием и предоставлением ликвидности. Ситуация с открытой позицией отражает то, что происходит с ликвидностью на самом деле, и в частности приток тенге в банки в результате конвертации валютных депозитов в тенговые. Вторым источником тенге остается продажа валютной выручки экспортными, которая растет в условиях роста цен на нефть с январских минимумов. Что касается валютных интервенций, то, по мнению главы Нацбанка, их влияние не велико, что подтверждается несопоставимостью открытой позиции и объемов интервенций. В мае нетто-покупки со-

ставили \$728 млн, объем открытой позиции превышает 2,1 трлн тенге.

Нацбанк не торгуется против тенге

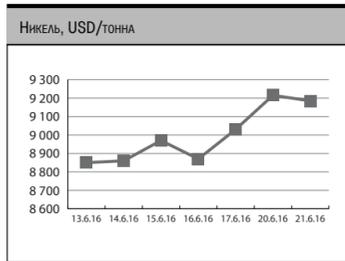
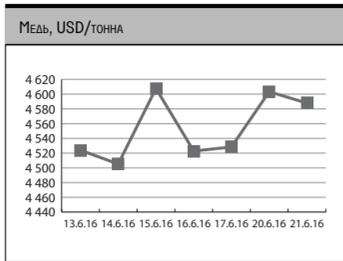
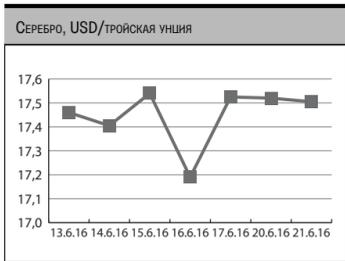
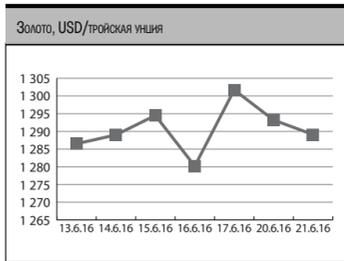
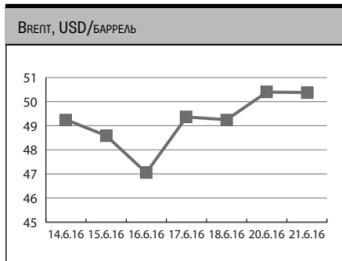
Председатель Нацбанка обратил внимание на сокращение объемов участия финрегулятора на валютном рынке. Оно, по его оценкам, не является определяющим и не формирует курсовой тренд. В мае участие составило 29,1% — несколько меньше, чем в апреле и марте. Интервенции делались в условиях превышения предложения иностранной валюты над спросом на нее и продолжения роста привлекательности тенговых инструментов. Согласно приведенной статистике Нацбанка сальдо продаж населением долларов составило в мае \$118 млн. Продолжается также рост доли тенговых депозитов, которая за месяц увеличилась, правда не так сильно, с 39,6 до 40,5%. Спикер также отметил, что, возможно, участие Нацбанка на валютном рынке было бы еще меньше, если бы не традиционно приходящийся на май налоговый период. Нацбанк традиционно не формирует тренды, не таргетирует курс тенге и воздерживается от каких-либо прогнозов. Г-н Акишев ограничился лишь одним замечанием, что цены на нефть, по большинству оценок, близки к балансу спроса и предложения и при сохранении нынешних параметров тенге не должен очень сильно укрепляться.

АЛУАН ТҮРЛІ, БІРАҚ ӨТЕ ҰҚСАС
жаңа тікелей рейсі

ТАКИЕ РАЗНЫЕ, НО ТАКИЕ ПОХОЖИЕ
новый прямой рейс

Алматы → Сиань

SCAT.KZ



Миссия «Кашаган» – успеть к октябрю

Нефтедобыча

Премьер-министр РК Карим Масимов поручил Министерству энергетики и «КазМунай-Газу» возобновить добычу нефти на Кашагане в октябре 2016 года. В Минэнерго заверяют, что уложатся в указанный срок.

Элина ГРИНШТЕЙН

На заседании правительства премьер-министр РК **Карим Масимов** заявил о том, что добыча нефти на месторождении Кашаган, остановленная в 2013 году, должна быть возобновлена в октябре текущего года. По словам Масимова, данная задача стоит непосредственно перед министром энергетики РК **Канатом Бозумбаевым** и АО НК «КазМунай-Газ», входящим в консорциум «Норт Каспиан Оперейтинг Компани Н.В.», разрабатывающий месторождение. Масимов сказал, что для запуска нефтедобычи осенью уже проведены все необходимые переговоры, и приняты требуемые нормативные решения. И Минэнерго с консорциумом «НКОК Н.В.» необходимо только «доставить все до логического конца, чтобы в октябре Кашаган был запущен».

Напомним, ранее возобновление добычи на месторождении планировалось на декабрь 2016 года. Это особо отметил вице-министр энергетики **Асет Магауов**, который заявил о том, что министерство сможет уложиться в более сжатые сроки.

При этом ранее, когда запуск планировался на декабрь, Бозумбаев говорил о том, что до конца 2016 года на месторождении будет добыто 35 тыс. тонн нефти.

Интересно, что при планах завершить ремонтные работы на Кашагане в декабре эксперты ОЮЛ «KAZENERGY» считали возобновление функционирования месторождения в середине зимы маловероятным. «По всей видимости, добыча начнется уже весной, как только растает лед. Таким образом, согласно базовому сценарию, добыча на месторождении Кашаган возобновится в первой половине 2017 г. с наращиванием объемов до планового уровня первого этапа (17,217,6 млн т в год или 365–370 тыс. барр./сутки) к 2020–2021 гг.», — говорится в Национальном энергетическом докладе за 2015 год.

Вместе с тем, по оценке Асета Магауова, для выхода Кашаганского



Канат Бозумбаев: «Главное – в октябре запустить»

месторождения на проектную мощность потребуется около полугода. «Предполагается добывать 375 тыс. баррелей в сутки, это порядка 17 млн тонн нефти в год, но этому будет предшествовать достаточно длительный период пуско-наладочных работ», — заявил вице-министр.

А вот коллега Магауова, вице-министр энергетики **Магзум Мирзагалиев** отметил, что пока Минэнерго не может дать точных прогнозов: «Объемы Кашагана сейчас предугадать очень сложно, неблагоприятное занятие. У нас есть свои планы, что на первом этапе будет порядка 75 тыс. баррелей в сутки, но с учетом того, что будет вопрос, связанный с пусконаладкой, загадывать и какую-то цифру прогнозировать сегодня не хотелось бы. Мирзагалиев также заверил, что министерство успеет возобновить добычу в назначенный срок.

Необходимо отметить тот факт, что Карим Масимов поручил Министерству энергетики также и скорректировать планы по нефтедобыче на текущий год в сторону увеличения на один миллион тонн. При этом изначально планировалось, что в 2016 году Казахстан произведет 77 млн тонн нефти — в феврале план был снижен до 74 млн тонн.

Однако не все разделяют такой оптимизм. Например, нефтегазовый аналитик **Олжас Байдильдинов**, хоть и соглашается с позицией Минэнерго и «КазМунайГаза» касательно того, что добычу на месторождении смогут начать в октябре, также не исключает и тот вариант, что могут возникнуть трудности технического характера, которые, как и в предыдущий раз, заставят вновь приостановить добычу.

По словам эксперта, существует достаточно большое количество

факторов, которые могут вновь повлиять на приостановку. «Месторождение, геологическая структура, химический состав углеводородов — очень сложные. При этом большое количество технических «изобретений» разрабатывалось и адаптировалось специально для этого месторождения. Конечно, консорциум будет все испытывать и пе-

Эксперт: «Могут возникнуть новые затруднения технического характера, которые, как и в предыдущий раз, заставят приостановить добычу»

репроверять снова перед запуском в октябре, но инфраструктура за это время также могла быть повреждена. Кроме того, при начале промышленной добычи могут всплыть другие факторы и неисправности, так как «сервезной» и «долгосрочной» добычи еще не было. Могут возникнуть затруднения и при добыче (а это добыча на шельфе), подводной транспортировке углеводородов, а также на установках/заводе по подготовке и очистке нефти», — сказал Байдильдинов.

Кроме того, эксперт отметил, что в настоящее время мировая конъюнктура цен не является благоприятной для Кашагана: «Сейчас цены колеблются в районе \$50 за баррель, тогда как для данного месторождения с учетом планируемых объемов добычи необходима цена в районе \$100 за баррель».

«Черные старатели» взялись за арматуры

Происшествия

16 июня на принадлежащей горно-металлургическому концерну «Казакхалтын» шахте в поселке Бестобе Акмолинской области произошла массовая драка, участниками которой было применено огнестрельное оружие.

Эрика НАРМОНОВА

Как сообщили в ДВД Акмолинской области, конфликт произошел между рабочими двух смен «Казакхалтына» и сотрудниками охранного агентства «Мыс-Орда», охраняющими одну из шахт. По факту произошедшего конфликта было заведено уголовное дело по статье «Хулиганство». Руководитель пресс-службы ДВД **Гульнар Пинчук** заявила: «Произошла конфликтная ситуация в связи с тем, что рабочие не согласились подчиняться правилам, которые предъявили сотрудники охраны по проверке досмотра вещей. Инцидент перерос в хулиганские действия со стороны рабочих. В результате обе стороны конфликта получили телесные повреждения. Ведется расследование». Позднее компания «Казакхалтын» сообщила подробности произошедшего. В распространенном сообщении была указана официальная версия инцидента, основанная на видеозаписи с камер наблюдения. Согласно ей, инициаторами драки действительно явились шахтеры.

«16.06.2016 год, около 20.20 часов, при проведении контроля за спуском и подъемом рабочих смен на стволе «Новый» шахты «Западная» шестеро работников мониторинговой группы ТОО «Мыс-Орда» подверглись внезапному нападению и жесткому избиению с использованием самосапателей, молотков и арматуры со стороны работников филиала численностью более 50 человек, отказавшихся от прохождения процедур идентификации личности и досмотра», — говорится в сообщении «Казакхалтына».

Для пресечения правонарушения на место потасовки прибыли другие сотрудники мониторинговой группы, а также работники охранного подразделения ТОО «Force Guard» и службы экономической безопасности «Казакхалтына», которые также подверглись нападению. В результате они были вынуждены отступить за периметр охраняемого объекта.

Далее на объект прибыли сотрудники Бестобинского поселкового отдела полиции УВД г. Степногорск.

Совместно с сотрудниками мониторинговой группы они предприняли попытку локализовать конфликт, однако рабочий персонал филиала «Рудник Бестобе» продолжил оказывать сопротивление. Кроме того, к шахтерам присоединились посторонние лица. «В целях защиты жизни и здоровья работниками мониторинговой группы против нападавших было применено зарегистрированное огнестрельное оружие в качестве предупреждения — в воздух, для отражения нападения — в ноги. После чего сотрудники мониторинговой группы укрылись в рудоуправлении шахты «Центральная», где были блокированы работниками рудника и местным населением численностью более 300 человек, состоящим преимущественно из неработающих лиц, требующих учинения расправы над работниками мониторинговой группы и провоцирующих массовые беспорядки. В результате проведенных переговоров с участием представителей государственных органов здание рудоуправления шахты «Центральная» было разблокировано», — сообщили в «Казакхалтыне».

В результате потасовки за медицинской помощью обратились 22 человека. Четверо из них были госпитализированы в ЦГБ г. Степногорска с травмами средней степени тяжести. Расследование инцидента проводится, обстановка, по данным «Казакхалтына», стабилизировалась, рудник «Бестобе» работает в штатном режиме.

Вместе с тем, на протяжении нескольких дней после произошедшего причина, по которой рабочие концерна повели себя по отношению к охране столь агрессивно, оставалась не вполне ясна. Рабочие «Казакхалтына» пояснили причины своего недовольства, а также выдвинули ряд требований в ходе круглого стола, проведенного с участием представителей акимата и правоохранительных органов.

О выдвинутых условиях рассказал советник генерального директора компании **Марат Койшибаев**: «Решают требовать убрать службу департамента экономической безопасности. Желательно, как они говорят, поставить ВОХР. Это, как было в советское время, военизированная охрана. Требуется убрать руководство рудника. И желательно им, чтобы были «свои». То есть, такая подмена нужна, чтобы убрать всех прикомандированных. Но так же не бывает, нужно понимать, что это предприятие (ему, к слову, в следующем году будет 85 лет) особо режимное, с особыми условиями труда».

Койшибаев также рассказал, что по каждому выдвинутому рабочими

требованию концерн даст ответ с учетом юридической, правовой оценки. «Один из пунктов требований рабочих был поднять зарплату на 50%. Но это тоже надо просчитывать. Естественно, каждая зарплата должна быть заработана. Финансисты, экономисты, юристы, руководство будут прорабатывать эти вопросы», — добавил советник гендиректора.

Естественно, что требования рабочих возникли не на ровном месте. Ранее в компании неоднократно заявляли о больших убытках, которые концерн терпит от деятельности так называемых «черных старателей», занимающихся нелегальной добычей золотосодержащей руды. В результате их действий только за последние три года, по словам Марата Койшибаева, предприятию был нанесен ущерб на 9,2 млрд тенге, а потери бюджета (по подсчетам компании) превысили 2 млрд тенге.

Представители концерна говорили о том, что только в Акмолинской области в шахты «Казакхалтына» незаконно проникает до 80 человек, причем одновременно. Это сводит на нет усилия охраны предприятия сдержать толпу нелегальных золотодобытчиков. К тому же, бывает, что «черным старателям» оказывают содействие сотрудники концерна, которые, в свою очередь, также бывают нечестны на руку.

Именно поэтому «Казакхалтын» усилил охрану на шахтах — в мае привлек на объекты филиала «Рудник Бестобе» дополнительную группу охранников в составе 30 человек. Необходимо отметить, что Бестобе является одним из крупных филиалов «Казакхалтына» — численность сотрудников на нем составляет порядка 1300 человек. Всего же в концерне около 4300 сотрудников.

Как сообщили в «Казакхалтыне», дополнительная группа охранников была обязана выявлять и пресекать факты незаконной добычи и хищения золотосодержащих материалов, а также зачищать подземные горизонты шахт от нелегальных добытчиков. И за 20 дней поисковой и охранной работы были задержаны 735 незаконных старателей, три работника бригад по добыче кварцевой руды, а также ликвидировано 11 помещений, где данная руда незаконно перерабатывалась.

И нападение работников «Казакхалтына» на охрану 16 июня, по мнению администрации концерна, имело четкий и спланированный характер. В компании считают, что оно было совершено с целью дестабилизации работы предприятия и дискредитации работы охранной службы, службы экономической безопасности, руководства концерна и его акционеров.

«В ближайшие 2-3 года увидим \$1500 за унцию»

Интервью

В Астане прошел VII Международный конгресс Astana Mining & Metallurgy. Мероприятие выступает не только площадкой для налаживания бизнес-связей и обмена опытом, но и для обсуждения перспектив горно-металлургической отрасли. О своем видении рынка золота, а также планах на будущее, рассказал «КЪ» главный исполнительный директор Polymetal International Виталий Несис.

Султан БИМАНОВ

— Здравствуйте, Виталий Натанович! Недавно Министерство по инвестициям и развитию Казахстана отменило аукцион по продаже прав недропользования. Причина — недостаточное количество поданных заявок. Планировал ли Polymetal участвовать в нем? И рассматривает ли компания варианты приобретения участков под разведку, а не добычу?

— Да, такие варианты, несомненно, рассматриваем. Наши интересы в основном сконцентрированы в тех регионах, в которых уже есть активы. Это Костанайская область и та часть Восточно-Казахстанской области, где расположено месторождение Кызыл. Поэтому варианты, выставленные на аукцион, а они были локализованы в основном в Центральном Казахстане, нас не заинтересовали. Плюс это были преимущественно активы полиметаллического типа, а не золотого, который является нашей специализацией. Но в целом это очень



Polymetal всегда был достаточно активен в вопросе приобретения активов

правильный формат. И насколько я знаю, в перечень потенциальных объектов для будущих аукционов будет попадать больше золотых площадей. Мы, конечно, рассмотрим возможность участия.

— Не так давно Polymetal объявил о приобретении месторождения Комаровское в Казахстане. Как идет процесс закрытия сделки?

— Мы уже получили согласование компетентного органа. Ждем разрешение антимонопольной службы.

— Сохраняются ли планы по переоценке рудных запасов месторождения в текущем году?

— Мы почти закончили переоценку. Когда закроем сделку, опубликуем данные по запасам.

— Решен ли вопрос с финансированием проекта Кызыл? Можете назвать предполагаемого кредитора?

— Достигнуто принципиальное соглашение со Сбербанком о предо-

ставлении длинных кредитных денег конкретно под проект. Сумма около \$350 млн.

— Есть ли уже определенность, где будет идти переработка концентрата с Кызыла и аффинаж?

— Мы планируем производить два вида концентрата. Назовем их условно «хороший» и «плохой». «Хороший» концентрат будем перерабатывать на собственных мощностях в России, а сплав Доре, полученный из него, вернется на аффинаж в Казахстан. «Плохой» концентрат продадим в Китай. Когда я говорю «плохой», речь о материале с высоким содержанием мышьяка, то есть, он менее экологичный.

— Не могли бы назвать примерное соотношение «хорошего» и «плохого» концентрата?

— 50–60% золота будет в «хорошем» концентрате. Это то, что вернется в Казахстан. И примерно 40–50% в «плохом». Эта часть уйдет в Китай.

— Есть ли предварительные договоренности по off-take поставкам с Кызыла в Китай?

— Еще в начале года мы объявили, что начали работать со старой рудой, которая осталась в Кызыле с 90-х годов. Отправили ее на стороннюю фабрику, произвели концентрат и успешно продали его в КНР. В результате получили твердые предложения по off-take, основанные не на лабораторных образцах по 5–10 кг, а на внушительных промышленных лотах. Условия отличные, даже лучше, чем мы закладывали в банковское ТЭО. Так что с off-take проблем не будет. Равно как не будет проблем с переработкой концентрата на наших собственных мощностях в Хабаровском крае, так как технологическое тестирование дало весьма высокие результаты.

— Начаты ли строительные работы на месторождении Кызыл?

— Сейчас в основном идет строительство внешней инфраструктуры: объездной дороги, угольной котельной, главной понизительной подстанции, водовода. Готовим площадку для богатейшей фабрики, сдали проект ГОКа на экспертизу и ждем положительный ответ в ближайшее время. К горным работам приступили весной. В целом, все по графику.

— Ведутся ли переговоры о приобретениях в России, Казахстане и Армении?

— Polymetal всегда был достаточно активен в вопросе приобретения активов. Мы рассматриваем много вариантов, но большинство не нравятся. По тем же, которые подходят, к сожалению, не всегда удается договориться. Однако в настоящее время смотрим активы во всех названных странах.

— Планирует ли компания участвовать в так называемом «Золотом поясе Шелкового пути»? Обсуждаете ли возможность участия китайского капитала в реализации проектов, в том числе в Казахстане?

— Здесь все зависит от аппетита потенциальных китайских партнеров к инвестициям в золотодобычу. После падения цен в 2013–2014 годах он у них существенно сократился. Но если вернется, конечно, мы открыты к сотрудничеству. У работы с инвесторами из КНР есть очевидные преимущества: длинные дешевые деньги, возможность географической экспансии в новые страны. Но пока явного интереса, по крайней мере, мы, Polymetal, не ощущаем.

— Какой у Polymetal прогноз относительно цен на золото в кратком и среднесрочной перспективе?

— Бюджет этого года сверстан при 1100 долларов за унцию — достаточно консервативный прогноз. Среднесрочное видение — 1250 долларов за унцию.

— Какое влияние на рынок золота могут иметь обсуждаемое повышение ставки со стороны ФРС США, президентские выборы в Штатах?

— В день объявления о повышении ставки эффект будет серьезным. Но потом все сойдет на нет и очень быстро. Это будет «бумажный тигр». Считаю, что определяющее влияние на рынок золота окажут два фактора. Во-первых, с точки зрения спроса, общее ощущение стабильности в мире. Это и возможный выход Великобритания из Евросоюза, и президентские выборы в США, и угроза терактов в Европе и на Ближнем Востоке. Во-вторых, сокращение объ-

емов производства в мире. Многие аналитики согласны, что пик добычи золота пройден в 2015 году, и дальше производство начнет падать. Соответственно возникнет некоторый физический дефицит металла, что положительно повлияет на цену. В ближайшие 2–3 года однозначно увидим \$1500 за унцию.

— Есть прогнозы, что мировые запасы золота иссякнут через 20–25 лет. Как в Polymetal смотрят на них?

— Важно понимать, что это прогноз на основе известных запасов и при текущих технологиях добычи. Но думать о будущем, разумеется, нужно уже сейчас: инвестировать в геологоразведку, открывать новые месторождения, которые позволят производить золото и тогда, когда известные запасы истощатся. Нужно формировать сырьевую базу будущего, и это справедливая стратегия почти для всех сырьевых товаров, как на корпоративном, так и на государственном уровне. Именно поэтому мы подписали стратегическое соглашение с «Казгеологией». Будем вместе искать новые месторождения.

— Не так давно Игорь Финюгов, президент Polymetal, стал членом Совета иностранных инвесторов при президенте РК. Какие выгоды ожидаете от участия в нем?

— Прежде всего, это эффективный канал коммуникации с государственной властью. Экономика Казахстана большая, инвестпроектов много. Поэтому очень важно, чтобы государство знало, что и как инвесторы делают, какие у них сложности. Совет иностранных инвесторов дает возможность рассказать об этом в режиме прямого диалога.

КУЛЬТУРА И СТИЛЬ

Путь «Раненого ангела»

Артхаус

Драматическая лента Эмира Байгазина «Раненый ангел», вошедшая в еще незаконченную трилогию о трудной судьбе подростков, продолжает свое триумфальное шествие по экранам мировых кинофестивалей.

Ольга ЗНАМЕНСКАЯ



вот третий фильм, который, видимо, должен поставить жирную точку в размышлениях режиссера, находится на стадии разработки. Как пояснил Эмир Байгазин, сценарий к нему почти закончен.

Сюжетная линия «Раненого ангела» разделена на четыре истории, которые не выходят за границы безымянного, Богом забытого поселка. Паренек Жарас пытается найти общий язык с отцом, вернувшимся из «мест не столь отдаленных». Красивый юноша с пронзительными серыми глазами исполняет «Аве Мария» на глазах изумленной учительницы по вокалу, но как только его голос начинает «ломаться», в нем просыпается неуправляемая агрессия по отношению к сверстникам. Предприимчивый молодой человек по прозвищу Жаба, собирая в дебрях заброшенного завода цветные металлы, знакомится с троицей умственно отсталых сирот, сбежавших из приюта. Подающий надежды школьник Аслан, мечтающий поступить в медицинский колледж, вынужден подругу сделать аборт, но в итоге сам претерпевает полное изменение личности... Пугающую безысходность, свойственную «перу» Байгазина, усугубляет и тот факт, что действие картины происхо-

дит в середине 90-х годов, когда, по словам самого режиссера, «вся страна временно потеряла сознание». В поселке, где проживают герои, регулярно в целях экономии отключают свет, и тогда еще неокрепшие юные умы остаются один на один со своими страхами и душевными терзаниями. И уже не важно, что завтра свет вернется снова, выбраться из темноты удастся не всем...

Что касается зрителя, на которого рассчитан этот продукт, то сам Байгазин говорит о своей работе так: «Я не разделяю зрителей. Я отдаю себе отчет в том, что мое кино могут не понять. Есть кино для зрителя, и есть зритель для кино. Я думаю, в случае с «Раненым ангелом» и «Уроками гармонии» — это второе».

Мировая премьера картины прошла в феврале этого года на Берлинском международном кинофестивале. 11 мая «Раненый ангел» вышел в прокат во Франции, 13 мая состоялась казахстанская премьера в Алматы, а 25 мая на кинофестивале в Сиэтле ее смогли оценить и американские зрители. Также ранее сообщалось, что вторая часть трилогии участвовала в основном конкурсе МКФ в южнокорейском городе Чонджу, где получила Специальный приз жюри.

«Авиатор»: начало и конец...

Чтиво

После выхода в свет «Лавра» в России Евгения Водолазкина назвали русским Умберто Эко, в Америке — русским Маркесом. А заодно и прицелили к будущим классикам. Поэтому неудивительно, что новый роман автора — «Авиатор» вызвал немалый интерес как у читателей, так и у критиков.

Лина СОЛОВЬЕВА

Главный герой «Авиатора» Иннокентий Платонов — человек, заставший начало и конец XX века. В середине 20-х годов ему не повезло оказаться на Соловках, где стал участником некоего эксперимента по заморозке человека, который растянулся на 70 лет — нашли и разморозили Иннокентия аж в 90-х. Очнувшись на больничной койке, герой понял, что не знает про себя ровным счетом ничего — ни своего имени, ни кто он такой, ни где находится. Впрочем, сквозь пелену

памяти периодически прорываются какие-то отрывочные воспоминания. Лечащий врач посоветовал ему записывать их в дневник...

Петербург начала XX века, дачное детство в Сиверской и Алуште, гимназия, первая любовь, революция 1917-го, влюбленность в авиацию, Соловки... Картины своего прошлого он рисует, основываясь на звуках, запахах, чувствах и фразах навсегда ушедшей эпохи.

Вспоминая прошлое, Платонов одновременно знакомится с настоящим: влюбляется во внучку своей первой возлюбленной и в лучших традициях времени рекламирует замороженные овощи...

Роман четко поделен на две части — начало (дневниковые записи) и конец XX века, на которые автор предлагает посмотреть глазами человека, проспавшего все ключевые события эпохи. И как-то так получается, что, несмотря на ужасы революции и те же Соловки, сравнение явно не в пользу настоящего. Террор во имя идеи сменило подавляющее господство пошлости.

В сущности, «Авиатор» — это своеобразное лоскутное одеяло, в котором можно разглядеть кусочки

Солженицына, Шаламова, Прилепина и иже с ними. В то же время это совершенно самобытное и ни на что не похожее произведение, пронизанное каким-то невероятным философским спокойствием главного героя и просто потрясающим описанием питерских улочек в разных временных проекциях.

Автор проводит читателя по тонкой линии, расположенной где-то между вечной любовью и вечным же цинизмом, между ангелами и демонами (нет-нет, никакой мистики — только внутренняя борьба с самим собой), между добром и злом. Позволяя вместе с главным героем остаться вне времени.

Помимо сюжета читателя ожидает непередаваемый образный язык, яркие диалоги и несчетное количество вопросов, ответы на которые придется искать самостоятельно. К примеру, что лучше: когда убивают тело или душу? Что большее преступление?

Но самое интересное, что, несмотря ни на что, книга не оставляет горечи. После нее остается скорее легкая грусть с оттенком надежды.

Отличная компания для дождливого летнего дня.

В омут памяти Дори



Мультфильм

Анимационный фильм «В поисках Немо», вышедший 2003 году, собрал в прокате \$936 млн, заняв 35-е место по сборам за всю историю кино и второе место по прибыльности среди фильмов компании Pixar (уступив лишь «Истории игрушек 3»). Посему выход на экраны сиквела никого не удивил.

Елена ШТРИТЕР

Удивило разве что то, что вышла вторая часть спустя аж 13 лет. А еще то, что как бы мы ни относились к сиквелам («Это исключительно коммерческий проект», — ворчат многие любители кино после просмотра оных), а Эндрю Стентону и его команде вновь удалось сотворить чудо. Самое настоящее. Искать Дори оказалось так же весело, волнительно и интересно, как и Немо.

Но давайте по порядку. Начнем с того, что изначально Эндрю Стентон не планировал продолжать «рыбную» историю. Более того, получив «Оскара», он даже пересматривать собственный фильм не хотел. Но вот однажды, около восьми лет спустя (в 2011 году), студии Disney и Pixar решили перевыпустить «В поисках Немо» в 3D. И Эндрю впервые в жизни увидел свой фильм в кинотеатре. Однако вместо того, чтобы озадачиться добавлением мультфильму объема, режиссер вдруг задумался о судьбе Дори. В частности, откуда взялась эта рыбка с проблемами краткосрочной памяти?

Постепенно этот вопрос перерос в идею, в сценарий, а затем и в очередной (семнадцатый по счету) полнометражный мультфильм студии Pixar. В сущности, «В поисках

Дори» во многом повторяет сюжет первого мультфильма: рыбки-друзья ищут рыбку-потеряшку, встречая по пути новых друзей, интересные приключения и знакомясь с океанскими красотами. Впрочем, общая только основа сюжета.

Второстепенные персонажи, с которыми предстоит встретиться нашим героям, совершенно иные. И они просто потрясающие. Тюлени, кит Бэйли, акула Судьба и, конечно же, осьминог, вернее, в этом случае семиног Хэнк.

Дори, как знает каждый, кто смотрел «Немо», страдает проблемами

что вокруг нас немало людей, которые отличаются от нас, и детям очень наглядно показано, что иной — не значит плохой. У Хэнка — не хватает конечности, Судьба плохо видит и ориентируется в пространстве, у Дорис так и вовсе проблемы с краткосрочной памятью. Но они — замечательные друзья и самая лучшая команда. А еще, что им тоже очень нужна дружба.

О потрясающей графике, я думаю, можно даже не упоминать. Названия Disney и Pixar в титрах говорят сами за себя.

И отдельно хочется отметить



краткосрочной памяти, но иногда ее посещают обрывочные воспоминания. В одном из них она видит свою семью, — папу и маму — оставшуюся в Калифорнии. И вот милое голубое создание пускается на поиски родных.

А Немо и Марлин отправляются в догонку.

И самое главное, что смотреть этот мультфильм можно вне зависимости от того, видели вы первую часть или нет.

Кстати, в этом мультфильме вообще много внимания уделено тому,

дубляж. И речь даже не о голосах героев. Лично меня просто поразил и умилит голос Николая Дроздова за кадром. Дело в том, что свой дом детства Дори обнаружит в калифорнийском институте морской жизни, центре ихтиологических исследований, где Николай Николаевич «подрабатывает» аудиогидом (кстати, в оригинале эта роль принадлежит Сигурни Уивер).

В целом же, у Эндрю Стентона вновь получился потрясающий мультфильм: яркий, красивый, трогательный до слез и смешной. Bravo!

Weekend с «Курсивъ»

Анонс

У жителей Астаны и Алматы есть удивительный шанс провести свои выходные с пользой для души. Все самые яркие и интересные мероприятия в подборке «Къ».

Мероприятия в Алматы

Концерт группы Mezzo, 24 июня, в 19:00

В эту пятницу на сцене Esentai Square выступит группа Mezzo — первая вокальная группа в Казахстане, работающая в направлении классического кроссовера — музыкального стиля, представляющего собой синтез элементов классической и популярной музыки. Коллектив исполняет песни на разных языках мира, включая каверы на песни из репертуаров таких исполнителей как Andrea Bocelli, Il Divo, Josh Groban, Alessandro Safina, Elton John, Elvis Presley, Frank Sinatra и др., а также свой авторский репертуар. Вход свободный.

Место: Esentai Mall, пр. Аль-Фараби, 77/7

Fête de la musique — Праздник музыки, 25 июня, в 19:00

Появившись впервые во Франции в 1982 году, каждый год этот популярный праздник объединяет музыкантов всех уровней и жанров. На сегодня это мировое событие в области музыки проводится в более чем ста странах. В Алматы в празднике музыки участвуют этногруппа «Тьма», этнорок бэнд «Алдаспан», группа «Роксонаки» и специальный гость — играющая в стиле рок и фолк группа Epsylyon (Франция).

Место: Mega Park, пр. Сейфуллина, 483

Дрифт-шоу Gorilla Drift Energy, 26 июня, в 12:00

Самые громкие и яркие автомобили, самые густые облака дыма на



втором этапе чемпионата Казахстана по дрифту! Весь день настроением заряжают диджеи Zara Evil Eye и I_jah. Для зрителей — большой выбор холодных напитков и вкусной еды.

Место: Автодром Sokol.

Sunday Jazz Night vol.4, 26 июля, в 19:00

На сцене вновь джазовая певица Nasia со своей новой программой «Seeking Love». Ее волшебный голос вновь подарит слушателю приятные и теплые эмоции.

Место: Бар Entrecote, ул. Богенбай батыра, 132

Спектакль «Носорог», 24–26 июня

Действие спектакля происходит в европейском маленьком провинциальном городке, где люди живут своей обычной жизнью: ходят на службу, совершают покупки, встречаются в рестораниках и кафе, знакомятся, влюбляются, беседуют, судачат о жизни своей и соседней... Вдруг привычная жизнь нарушается пробегающим мимо носорогом. Грозный тяжелый зверь бежит по городским улицам, где только что проходили безмятежные пешеходы. Он не видит и не слышит никого и ничего, равнодушно уничтожает и круша все попадавшееся на его пути. Люди в панике. А носорогов по непонятной причине становится все больше...

Место: театр «Жас Сахна», пр. Абая, 117

Мероприятия в Астане

Фотовыставка «50 лучших фотографий National Geographic», с 27 мая по 27 июля

На выставке представлены наиболее удачные фотоснимки за 128 лет существования знаменитого издания. Жители и гости столицы, в частности, смогут лицезреть культовую «Афганскую девочку» Стива Маккари и десятки других известных фотоконпозиций.

Место: Национальный музей РК

Спектакль «Любовница», 24 июня, в 19:00

Танго-спектакль о любви, измене и безмолвии... Обновленная версия экстравагантного алматинского проекта Разии Хасановой и Константины Дихнова.

Место: Жастар театры, I. Есенберлин, 10

«Собор Парижской Богоматери», 24 и 25 июня

Премьерный показ балета французского композитора Морриса Жарра по роману В. Гюго.

Место: Астана Опера, пр. Туран (ул. Ул. Сарайшык)

В САМОМ СЕРДЦЕ ЕВРАЗИИ

АЛМАТЫ – ТЕГЕРАН

С 30 ИЮНЯ

В честь открытия нового рейса предлагаем специальный тариф из городов Казахстана в Тегеран от 75 000 тенге*, включая все сборы. Рейсы будут выполняться 3 раза в неделю на «Эмбраер-190».

air astana

* в продаже до 31 июля. Стоимость варьируется в зависимости от курса валют.