

WWW.KURSIV.KZ

"Курсив" № 22 (651)



Почтовые индексы:
15138 - для юр. лиц
65138 - для физ. лиц

КУРСИВ

всегда в курсе: новости, прогнозы, аналитика



РЕСПУБЛИКАНСКИЙ ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК | ИЗДАЕТСЯ С 2002 ГОДА

№ 22 (651), ЧЕТВЕРГ, 30 ИЮНЯ 2016 г.

ВЛАСТЬ И БИЗНЕС:
МИР НАЛАЖИВАЕТ
ЛОГИСТИКУ

>>> [стр. 2]

ИНВЕСТИЦИИ:
ОБЗОР
СЫРЬЕВОГО РЫНКА

>>> [стр. 4]

КОМПАНИИ И РЫНКИ:
БАНКИ И ПЛАТЕЖИ
УХОДЯТ
В ОНЛАЙН

>>> [стр. 5]

ИНДУСТРИЯ:
«БАСТ» ВИНИТ
В УБЫТКАХ
ДЕВАЛЬВАЦИЮ

>>> [стр. 7]



* Бриф-новости

Ставка на облачный бизнес

Аналитики предлагают покупать акции компании Oracle, рыночная капитализация которой составляет \$161 млрд.

>>> [стр. 4]

Нелегкий «Оңай!»

В Алматы внедряют одноразовые билеты. Однако собственники городских автопарков считают, что при таких нововведениях электронная система «Оңай!» утратит смысл и потеряет свою актуальность. По информации «КЪ», инвестором «Транспортного холдинга города Алматы» является бизнесмен Сергей Кан, входящий в список Forbes Kazakhstan.

>>> [стр. 5]

Замедление дедолларизации

Майские цифры по доле тенговых депозитов и объемам продаж долларов населением демонстрируют продолжение процесса дедолларизации, хотя и существенно меньшими темпами, чем в предыдущие три месяца. Прерывание тенденции дедолларизации, если бы это произошло, означало бы довольно существенные изменения на денежном и валютных рынках. Нацбанк связывает во многом именно с этим процессом и большие объемы абсорбируемой им тенговой ликвидности, и интервенции в виде покупок долларов, предложение которых носит системный характер вследствие перераспределения тенговых депозитов в долларовые.

>>> [стр. 6]

АМТ тревожит правительство

Карим Масимов призвал руководителей крупных казахстанских горно-металлургических предприятий не сокращать сотрудников, особо выделив при этом АО «АрселорМиттал Темиртау».

>>> [стр. 7]

Большой брат Казнета

Безопасность

В Казахстане вновь заговорили о внедрении национального электронного сертификата безопасности. Эксперты видят в этой идее угрозу для безопасности персональных данных, а также препятствие для анонимности в интернете.

Ербол КАЗИСТАЕВ

21 июня на российском ресурсе habrahabr.ru появился пост некоего @Meklon с броским названием: «Теперь ваш HTTPS будет прослушиваться, а сертификат для MitM (man-in-the-middle, дословно «человек посередине») вы должны поставить сами». В нем шла речь о намерении правительства Казахстана в лице Министерства по инвестициям и развитию через Закон «О связи» (вступил в силу с 1 января 2016 года) прослушивать весь зашифрованный TLS-трафик путем собственноручной установки национального сертификата безопасности пользователей. Это, как утверждает автор поста, ставит под угрозу анонимность переписки, а также логины, пароли и другие персональные данные клиента.

В качестве аргумента приводятся скриншоты инструкции по установке этих сертификатов на сайте «национального оператора связи» и сотового оператора Beeline (торговая марка ТОО «Кар-Тел»). Позже, после публикации поста, как уточняет @Meklon, инструкция была удалена с сайта «национального оператора связи». Отметим, что история появления и удаления этой инструкции повторяется уже не раз.

В декабре 2015 года профильный вице-министр по инвестициям и развитию РК **Сакен Сарсенов** уверял, что меры государства не несут угрозы конфиденциальности данных.

«Мы внедрили определенные нормы, регулирующие зашифрованный трафик, который передается за пределами страны. Это не распространяется на ресурсы, оказывающие услуги на территории Казахстана. Могу заверить, о конфиденциальности можно не беспокоиться», — заявлял тогда высокопоставленный чиновник.



Личные данные казахстанцев под угрозой

К слову, в конце мая текущего года Организация объединенных наций (ООН) признала анонимность в интернете составной частью прав человека. Как уточняет Digital.Report, на последнем заседании Совета по правам человека ООН был предоставлен доклад, посвященный проблематике анонимности пользователей в сети.

В частности, по словам спецдокладчика **Дэвида Кайе**, развитие высоких технологий привело к расширению возможностей со стороны правительства, международных корпораций и преступных организаций по ограничению свободы на выражение своих убеждений. Таким образом, резюмирует автор доклада, анонимность и шифрование данных являются неотъемлемым правом людей на свободу убеждений.

Какие цели преследует правительство Казахстана, внедряя этот сертификат? Был ли проведен независимый аудит со стороны компаний-разработчиков браузеров и других неправительственных структур? К сожалению, запрос «КЪ» в Министерстве связи и информации оставили без ответа.

Совладелец компании NeoLabs **Александр Усков** считает, что через внедрение национального сертификата безопасности де-факто будет открываться возможность для хакерской атаки по типу man-in-the-middle. Кроме того, при установке сертификата будут сложности с доступом к некоторым сайтам.

«Крупные сайты всегда заботятся о безопасности данных пользова-

телей. Поэтому, если вы выполняете вход с неизвестным им сертификатом, сайты будут просто блокировать доступ. Такие порталы как Google, Youtube или Twitter, к примеру, требуют использование сертификатов только от доверенных разработчиков», — сообщает Александр Усков.

По словам собеседника «КЪ», это работает следующим образом: сайт передает зашифрованные данные, которые декодируются только у пользователя и аналогичным образом в обратном направлении. В случае внедрения национального электронного сертификата безопасности между сайтом и пользователем появится еще и источник сертификата, который тоже будет получать декодированные данные. Это и называется man-in-the-middle.

«Сайты подобное проникновение обнаруживают сразу. Поэтому доступ к ним будет либо ограничен, либо отсутствовать вовсе», — заявил Александр Усков.

В «Интернет-ассоциации Казахстана» на момент написания материала не прокомментировали «КЪ» вопросы внедрения и угрозы безопасности персональных данных через национальный электронный сертификат безопасности.

Общеизвестно, что использование национального электронного сертификата безопасности приводит к блокировке доступа к крупным сетевым ресурсам. И для полноценного доступа, как уточняют специалисты, необходимо присвоить ему статус «доверенного». Это предполагает

прохождение ряда процедур на предмет безопасности данных клиента как со стороны компаний-разработчиков браузеров, так и самих сайтов.

В компании Mozilla, разработчика браузера Firefox, пришла заявка на включение отечественного сертификата в список доверенного. Соответствующую ссылку на заявку от лица Комитета связи и информации на сайте браузера приводит @Meklon в своем посте на habrahabr.ru. В обсуждении специалистов компании Mozilla говорится, что продукт еще не прошел проверку безопасности от WebTrust. В ответ представитель комитета под ником «Асель» утверждает, что соответствующий аудит планируется провести в 2016 году.

В Mozilla заявили, что прежде чем подавать соответствующие заявки, необходимо было изначально пройти соответствующий аудит. Кроме того, отмечают представители интернет-компаний, заявка была заполнена кириллицей. Помимо технических вопросов, вопрос внедрения сертификата должен быть одобрен на общественных слушаниях, подчеркивают в компании.

Президент Ассоциации казахстанского интернет-бизнеса (АКИБ) **Константин Горожанкин** считает, что внедрение национального сертификата несет в себе угрозу для безопасности данных. «Государство может узнать информацию о моих банковских счетах, к примеру. Хотя об этом должны знать только я и банк. Исклю-

чение, только если в отношении меня ведется следствие», — подчеркивает собеседник «КЪ».

Глава АКИБ добавил, что поднимает это вопрос уже давно и не в первый раз, однако к нему так никто и не прислушался.

Международный эксперт по вопросам интернет безопасности **Эрик Джонсон** в интервью Digital.Report указал и на другой потенциальный риск. «При установке сертификата браузер будет добавлять его и разработчика в список доверенного. В таком случае, если разработчик выпускает новый сертификат, браузер будет автоматически считать его доверенным. Это открывает двери для различных хакерских атак», — отмечает он.

Иного мнения придерживается Александр Усков. «Сертификат безопасности действителен некоторое время. Потом его нужно обновлять. В таком случае вы заново должны будете добавить его в список доверенных», — уверен совладелец NeoLabs.

В свете этой дискуссии остается открытым и другой вопрос — будут ли в Казахстане хранить весь входящий и исходящий трафик? Например, в России на днях Государственной думой был одобрен антитеррористический пакет законодательных поправок, прозванный в народе «пакет Яровой».

Одна из частей законопроекта предусматривает такое хранение в целях безопасности. Однако российские специалисты заявляют, что подобная мера является непосильной задачей для операторов связи. По подсчетам Экспертного совета при правительстве РФ, общие затраты на содержание отрасли могут составить 4–5 трлн рублей в год (около 20–25 трлн тенге). Более того, продолжают там, у операторов не хватит ни технических, ни финансовых ресурсов на реализацию этих норм.

Собеседник «КЪ», пожелавший остаться неизвестным, заявил, что казахстанские data-центры, также как и в РФ, не готовы к хранению большого количества информации. Помимо этого пока неизвестно, сколько именно нужно хранить весь трафик. Противоположного мнения придерживается Александр Усков.

«Data-центры у нас, конечно, есть. Да и трафик не такой большой, как в России. Здесь вопрос в реализации», — резюмировал собеседник.

ЖҮПДЕХАН

WWW.KHANSHATYR.COM

АРМАНДАР ОРЫНДАЛАДЫ МЕЧТЫ СБЫВАЮТСЯ

20.000 ТЕНГЕГЕ САУДА ЖАСАП, VOLKSWAGEN JETTA АВТОКӨЛІГІН, СОНДАЙ-АК, АНТАЛҒАДАҒЫ
THE LAND OF LEGENDS ОЙЫН-САУЫҚ ПАРКІНЕ БЕС ЖОЛДАМАНЫҢ БІРІН ҰТЫП АЛУҒА МҮМКІНДІК АЛ!

СӨВЕРШІ ПОКУПКУ НА 20.000 ТЕНГЕ И ПОЛУЧИ ШАНС ВЫИГРАТЬ АВТОМОБИЛЬ VOLKSWAGEN JETTA, А ТАКЖЕ ОДНУ ИЗ ПЯТИ ПОЕЗДОВ В ПАРК РАЗВЛЕЧЕНИЙ THE LAND OF LEGENDS В АНТАЛЫ!

3 ҚЫРҚҮЙЕК | СЕНТЯБРЯ
1 МАМЫР | МАЯ

life happens here

МИР налаживает логистику

Инфраструктура

Министерство по инвестициям и развитию РК налаживает транспортную логистику, строя и ремонтируя автомагистрали. В 2016 году Казахстан планирует сдать в эксплуатацию свой участок магистрали Западная Европа — Западный Китай.

Ербол КАЗИСТАЕВ



2017—2019 годы станут пиковыми по объемам строительства дорог

билльных дорог. В том числе участки автомагистралей: Западная Европа — Западный Китай, Центр — Юг, Центр — Восток, Астана — Петропавловск, Актобе — Атырау», — заявил министр.

По данным МИР, дорожно-строительными работами охвачено 2 тыс. дорог в стране. В 2015 году было задействовано 72 тыс. рабочих. В целом построено и реконструировано 456 км дорог.

«В текущем году мы планируем сдать коридор Западная Европа — Западный Китай. Более 2 тыс. км уже построено. И открыто движение от Шымкента до границы Российской Федерации, а также участок Тараз — Алматы. Основные работы идут на участках Алматы — Хоргос, Шымкент — Ташкент и Шымкент — граница Жамбылской области», — заявил Женис Касымбек.

Проект Центр — Юг это строительство дороги Алматы — Астана. По словам министра, работы ведутся на участках Астана — Темиртау и Алматы — Капчагай. В текущем году планируется завершение работ на этих двух участках.

«Работы по самому протяженному участку проекта, составляющему 1900 км, — продолжил министр, — планируется начать уже в следующем

году за счет займов международного банка. А полное завершение проекта ожидается в 2021 году».

«Что касается проекта Центр — Восток, сейчас работы ведутся на участках Астана — Павлодар. Уже введено в эксплуатацию 218 км дорог, в этом году планируем ввести еще 200 км участка», — сообщил глава ведомства.

«Также ведется строительство дороги Астана — Петропавловск протяженностью 531 км. Сейчас работы ведутся на территории Северо-Казахстанской области на участке Кокшетау — Петропавловск. Завершение работы ожидается в этом году. В случае выделения средств планируется начать реконструкцию участка Петропавловск — граница России», — заявил министр.

По данным ведомства, в текущем году общая протяженность дорог, охваченных строительством и реконструкцией, составит 1700 км, на строительных работах задействовано более 75 тыс. человек.

Министр сообщил, что пиковым периодом госпрограммы станут 2017—2019 годы. «В эти годы работа будет вестись на всех участках 11 проектов. За эти годы планируется задействовать более 200 тыс. человек».

«Казахтелеком» презентовал новую стратегию развития

О том, какие изменения ждут компанию, рассказал председатель правления Куанышбек Есекеев в Астане, в ходе форума «Казахтелеком: стратегия инноваций».

Ербол КАЗИСТАЕВ

По его словам, с обновленной стратегией оператор сможет не только сохранить, но и укрепить свои позиции на рынке. Так, на данный момент у компании 3,88 млн абонентов пользуются услугами телефонии, 1,5 млн — услугами широкополосного доступа к интернету, 680 тыс. — услугой телевидения. Соответственно, доля «Казахтелекома» на рынке фиксированной телефонии составляет 93%, интернета 75%, телевидения 25%, мобильной связи 11%, на рынке инфокоммуникационных технологий (ИКТ) 29%.

«Что мы хотим добиться к 2025 году? Мы приложим все усилия для того, чтобы не только удержать существующий процент в сегменте фиксированной телефонии (93% — Прим. автора) и интернета (75% — Прим. автора), но и достигнем 33% в области мобильной телефонии, возлагаем надежды на объединенного операто-



ра. Также в наших планах занять 50% доли рынка ИКТ-услуг. Звучит амбициозно, но в корпоративном секторе «Казахтелеком» готов предоставить весь спектр услуг клиенту любого масштаба. Уже сегодня услугами нашей компании, требующими бесперебойного обеспечения работы всех систем, соответствия высоким стандартам безопасности, пользуются банки, налоговые органы», — отметил он.

При этом Куанышбек Есекеев подчеркнул, что экономические показатели компании в эпоху глобального кризиса несколько изменились, однако оператор намерен скорректировать необходимые направления и улучшить эти показатели.

«Мы увеличили акционерную стоимость «Казахтелекома» в два раза (текущая стоимость 153 млрд тенге) и сохраним имеющийся уровень маржинальности», — заключил он.

Казахстан попал в Совбез ООН

Инициатива

Казахстан был избран непостоянным членом Совета безопасности Организации Объединенных Наций (ООН) от Азиатско-Тихоокеанской группы государств на 2017—2018 годы. Кандидатуру страны поддержали во втором раунде 138 стран из 193 государств-членов. В рамках своего членства страна намерена реализовать ряд инициатив и идей по четырем ключевым направлениям.

Арман ДЖАКУБ

В минувший вторник делегаты 70-й сессии Генеральной Ассамблеи ООН избрали новых непостоянных членов Совета безопасности ООН. В их числе впервые оказался Казахстан, который со следующего года сменит Малайзию. Основным конкурентом на вакантный пост было Королевство Таиланд. Сторонником новых членов — два года, до конца 2018 года.

Сам Совбез ООН состоит из 15 членов, из которых 5 имеют статус постоянных (США, Китай, Россия, Франция и Великобритания). Остальные избираются сроком на два года от 5-ти региональных групп. Помимо Казахстана, новыми членами СБ ООН стали Эфиопия, Боливия и Швеция. За место от группы западноевропейских стран продолжается борьба между Италией и Нидерландами. В отличие от постоянных членов, непостоянные участники Совбеза не обладают правом вето.

«Избрание в Совбез ООН подтвердило большое уважение, кото-

рым в международном сообществе пользуется миролюбивая конструктивная внешняя и внутренняя политика нашей страны и президента Нурсултана Назарбаева», — говорится в распространенном сообщении Министерства иностранных дел РК по случаю избрания.

Напомним, инициатива по представлению Казахстаном своей кандидатуры стартовала в сентябре 2013 года. Заявка опиралась на четыре основных принципа: продовольственная безопасность, водная безопасность, энергетическая безопасность и ядерная безопасность.

В Казахском институте стратегических исследований (КИСИ) отмечают, что в части ядерной безопасности Казахстан будет фокусировать свое внимание на таких вопросах как: запрет на размещение смертоносных вооружений в космическом пространстве, на дне и нейтральных водах мирового океана и в Арктике; создание в ООН реестра учета научных открытий, которые могут быть использованы для усовершенствования оружия массового поражения; создание масштабных ареалов мира на основе 6 зон, свободных от ядерного оружия; интенсификация усилий по созданию безъядерной зоны на Ближнем Востоке.

Что касается водной безопасности, то, как подчеркивают в КИСИ, страной накоплен успешный опыт по восстановлению северной части Аральского моря и, в целом, его реабилитации на основе объединения усилий центрально-азиатских стран.

В части всеобщего развития Казахстан предложил инициативы по открытию в Астане Международного центра по развитию зеленых технологий и инвестпроектов под эгидой ООН, разработке всемирного антикризисного плана и преобразова-

нию экономического и социального Совета ООН в Совет глобального развития с приданием ему статуса функций Глобального экономического регулятора.

Что касается обеспечения международной безопасности, Казахстаном обозначен приоритет учреждения под эгидой ООН единой мировой сети по противодействию международному терроризму и экстремизму, а также разработка всеобъемлющего документа по борьбе с ним, отмечают в институте. Также в планах Казахстана уделено особое внимание вопросам борьбы с бедностью, соблюдения прав человека и укрепления доверия и диалога между нациями.

Политолог Даурен Абен также подчеркивает большую значимость для страны членство в Совбезе ООН.

«Совет безопасности — ключевой международный орган, который, по сути, решает судьбы мира. И то, что Казахстан участвует, пусть и не на постоянной основе, в выработке решений, которые могут быть использованы для усовершенствования оружия массового поражения; создание масштабных ареалов мира на основе 6 зон, свободных от ядерного оружия; интенсификация усилий по созданию безъядерной зоны на Ближнем Востоке».

«Основное значение для Казахстана в членстве Совбеза ООН — возможность принимать непосредственное участие в решении актуальных и ключевых задач международной политики», — продолжает г-н Абен.

«Во-вторых, это возможность озвучивать актуальные тем или иных вопросов на самом высоком международном уровне и быть услышанным. Ну и в-третьих, это повышение узнаваемости и формирования положительного имиджа вокруг страны», — подытожил политолог.

КИК: жилья больше, очередь меньше

В Шымкенте жилищная проблема очередников на получение столь желанных квадратных метров решается ускоренными темпами. Значительно сократить очередь на получение жилья помогает реализация государственной программы «Нурлы жол», одним из операторов которой является АО «ИО «Казахстанская ипотечная компания», дочерняя организация АО «Национальный Управляющий Холдинг «Байтерек». Весной прошлого года по завершении первого этапа строительства арендного жилья от АО КИК справили новоселье сотни шымкентских семей. Всего же по итогам деятельности в 2015 году компания ввела в эксплуатацию 7234 квартиры, общей площадью 425,4 тысяч кв. метров в Астане, Алматы, Шымкенте, Актобе, Актау, Караганде, Кокшетау, Костане, Кызылорде, Павлодаре, Семее, Талдыкоргане, Таразе, а также в Алматинской, Акмолинской и Восточно-Казахстанской областях. Фактический объем сдачи арендного жилья в 2015 году на 24,3 тысячи м² превысил плановый показатель. Прошел год, и вот уже в областном центре близится к завершению строительство второй очереди арендного жилья от АО «Казахстанская ипотечная компания» в рамках государственной программы «Нурлы жол».



на строительной площадке сейчас кипит работа. Мастера завершают внутреннюю отделку будущих квартир, ведутся работы по внешней отделке фасада, подводятся все необходимые коммуникации. Какими в скором времени станут эти квартиры можно увидеть в реальности, ведь совсем рядом расположены многоэтажные дома, уже заселенные людьми. Как только будут введены в эксплуатацию дома второй очереди жилья по улице Тулеметова, в Шымкенте образуется новый жилой массив. Ждать осталось совсем недолго. Ведь сдать два семиэтажных дома планируется уже в декабре этого года.

Генподрядчик, что ведет строительство, — ТОО «Оттау-Строй» — компания, которая имеет солидный авторитет и является одной из ведущих компаний в сфере строительства ЮКО.

Как отметил заместитель Председателя Правления АО «ИО «Казахстанская Ипотечная Компания» Болат Досмухаметов, арендное жилье с последующим выкупом уже завоевало популярность у южноказахстанцев: — По сути, это социально направ-

ленная альтернатива ипотеке: арендная плата не превышает 950 тенге за квадратный метр, квартиры по истечении 20-летнего срока становятся собственностью граждан. В густонаселенном Шымкенте столь приемлемое решение квартирного вопроса от «Казахстанской Ипотечной Компании» оценили быстро, оно стало пользоваться большой популярностью, — отметил он.

К распределению будут представлены всего 96 квартир общей площадью 5,4 тысячи м². Из них 24 однокомнатные квартиры (свыше 40 м²), 48 двухкомнатных квартир (свыше 54 м²), 24 трехкомнатные квартиры (свыше 67 м²).

«Большинство применяемых строительных материалов отечественного производства: керамогранит, линолеум, цемент, дверные блоки, лакокрасочные материалы, утеплители. Бетон, газоблоки, трубы полиэтиленовые, окна и витражи ПВХ, сухие смеси для отделочных работ, асфальтобетонные смеси, железобетонные изделия производит наша компания, что значительно удешевляет стоимость», — пояснил главный инженер ТОО «Оттау-Строй» Абжат Акимов.

Светлые просторные квартиры уже в чистой отделке: качественные сантехника, окна, кафель, линолеум и двери. «Контроль качества начинается уже на стадии поступления сырья строительных материалов на объект», — говорит начальник участка ТОО «Оттау-Строй» Ерлан Касымбеков. Внутренний технадзор ежедневно отслеживает выполнение работ. Уверен, жильцы будут довольны и жалоб на застройщика не будет».

Уже в середине июля в Шымкенте стартует прием заявлений от оче-

редников на распределение жилья от АО КИК. К заселению будут предложены 900 квартир, общей площадью 51 тысяча кв. метров в микрорайоне «Асар», строительство которых ведут АО КИК и дочерняя организация Холдинга «Байтерек» АО «Байтерек девелопмент». В программе арендной Компании» оценили быстро, оно стало пользоваться большой популярностью, — отметил он.

К распределению будут представлены всего 96 квартир общей площадью 5,4 тысячи м². Из них 24 однокомнатные квартиры (свыше 40 м²), 48 двухкомнатных квартир (свыше 54 м²), 24 трехкомнатные квартиры (свыше 67 м²).

«Большинство применяемых строительных материалов отечественного производства: керамогранит, линолеум, цемент, дверные блоки, лакокрасочные материалы, утеплители. Бетон, газоблоки, трубы полиэтиленовые, окна и витражи ПВХ, сухие смеси для отделочных работ, асфальтобетонные смеси, железобетонные изделия производит наша компания, что значительно удешевляет стоимость», — пояснил главный инженер ТОО «Оттау-Строй» Абжат Акимов.

Светлые просторные квартиры уже в чистой отделке: качественные сантехника, окна, кафель, линолеум и двери. «Контроль качества начинается уже на стадии поступления сырья строительных материалов на объект», — говорит начальник участка ТОО «Оттау-Строй» Ерлан Касымбеков. Внутренний технадзор ежедневно отслеживает выполнение работ. Уверен, жильцы будут довольны и жалоб на застройщика не будет».

Уже в середине июля в Шымкенте стартует прием заявлений от оче-

www.kursiv.kz

Успешные люди в курсе

РЕСПУБЛИКАНСКИЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

КУРСИВЪ

Газета издается с июля 2002 г.

Собственник: ТОО «Alteco Partners»

Адрес редакции: 050000, РК, г. Алматы,

ул. Шевченко, 90, оф. 41

(ул. ул. Наурызбай батыра)

Тел./факс: +7 (727) 232-45-55.

E-mail: kursiv@kursiv.kz

Главный редактор:

Марат КАИРБЕКОВ

Тел. +7 (727) 232-45-55,

m.kairbekov@kursiv.kz

Редактор:

Кристина БЕРШАДСКАЯ

Тел. +7 (727) 232-45-55,

kristina@kursiv.kz

Редактор сайта kursiv.kz:

Динара ШУМАЕВА

Тел. +7 (727) 232-45-55,

d.shumaeva@kursiv.kz

Коммерческий директор

департамента развития

интернет-проектов:

Руслан ИСМАИЛОВ

Тел. +7 707 171 12 24,

r.ismailov@kursiv.kz

Руководитель службы

по рекламе и PR:

Аиша ТЕМЕРЖАНОВА

Тел. +7 707 333 14 11,

a.temerzhanova@kursiv.kz

Служба распространения:

Михаил ТИЕРДОНОВ

Тел. +7 707 171 12 24,

m.tierdohobov@kursiv.kz

Редакция:

«Власть и бизнес»

Арман ДЖАКУБ

«Компании и рынки»

Анна ШАТЕРНИКОВА

«Банки и финансы»

Николай ДРОЗД

«Инструменты»

Элина ГРИНШТЕЙН

«Культура и стиль»

Ольга ЗНАМЕНСКАЯ

Технический редактор:

Олеся ТРИТЕНКО

Корректорское бюро:

Светлана ПЫЛИПЧЕНКО,

Елена КАРЧЕВСКАЯ,

Евгения ТРЫШКОВА

Представительство в г. Астане:

г. Астана, пр. Кабанбай Батыра, 2/2,

оф. 201 В. Б.И. «Дербиз», по вопросам

размещения рекламы обращаться по

тел. +7 (7172) 22-82-72

Руководитель регионального

представительства:

Рустем АЛИЕВ

Тел. +7 701 422 04 15,

astana@kursiv.kz

Корреспонденты в г. Астане:

Ербол КАЗИСТАЕВ

Подписные индексы:

для юридических лиц — 15138,

для физических лиц — 65138

Газета зарегистрирована

в Министерстве культуры и информации

Республики Казахстан.

Свидетельство о постановке на учет

№ 13282-Г, выдано 15 января 2013 г.

Отмечено в типографии РПНК «Аэир».

РК, г. Алматы, ул. Калдаякова, 17

Тираж 10 300 экз.

Геннадий ШЕСТАКОВ

председатель совета
Казахстанской ассоциации
таможенных брокеров

Родился 18 марта 1954 года.

В 1976 году окончил Оренбургский сельскохозяйственный институт по специальности «инженер-механик».

Работал инженером-механиком в управлении «Ремстройтреста», начальником автохозяйства № 219 Краснознаменного Восточного пограничного округа КГБ СССР. В 1992–1996 годах — заместитель председателя правления по коммерческим вопросам

и внешнеэкономической деятельности АО «Караван», 1996–1998 годы — представитель СП АО «МустангКарго» в России. С января 1998 года возглавлял ТОО СП «Казахстанская логистическая компания», с августа 2003 года — генеральный директор ТОО KLS.

С августа 2000 года по настоящее время — председатель совета Казахстанской ассоциации таможенных брокеров. Член рабочей подгруппы по вопросам совершенствования таможенного за-

конодательства Таможенного союза и Республики Казахстан, член консультативного совета по взаимодействию Евразийской экономической комиссии и белорусско-казахстанско-российского бизнес-сообщества, член рабочей группы по совершенствованию таможенного законодательства Евразийской экономической комиссии. С 1992 года неоднократно участвовал в административных и экономических судах в качестве истца, эксперта по таможенным вопросам.

«Хотелось бы, чтобы Таможенный кодекс ЕАЭС заработал с начала 2017 года. В нем прописаны хорошие нормы»

Недавно глава российского правительства Дмитрий Медведев высказал мнение о затаившемся, на его взгляд, процессе принятия Таможенного кодекса Евразийского экономического союза (ТК ЕАЭС) и отметил, что в ближайшее время следует зафиксировать точную дату принятия документа. Другой представитель российской стороны, спикер Государственной думы Сергей Нарышкин, не исключил, что документ будет ратифицирован уже в ближайшие месяцы. Текст проекта ТК ЕАЭС опубликован и на сайте казахстанского Министерства национальной экономики. О том, как повлияло создание межгосударственного объединения на деятельность казахстанских предпринимателей — экспортеров и импортеров — на развитие торговли между странами ЕАЭС, а также о проблемах, с которыми сопряжено развитие трансказахстанских логистических маршрутов, рассказывает председатель совета Казахстанской ассоциации таможенных брокеров Геннадий Шестаков.



Геннадий Шестаков: «Если будет хорошо работать система управления рисками, переход на приоритетность электронного декларирования действительно целесообразен»

Анна ШАТЕРНИКОВА

— Геннадий Алексеевич, от представителей предпринимательского сообщества не раз доводилось слышать о том, что казахстанское таможенное законодательство было более «продвинутым» по сравнению с аналогичными документами России и Беларуси. Стали ли какие-то преимущественные нормы казахстанского законодательства общими для всех стран ЕАЭС, пришлось ли казахстанской стороне поступиться какими-то наработками?

— Начнем с истории. До 2010 года у нас был собственный таможенный закон, достаточно либеральный по сравнению с тем, который мы получили при вступлении в Таможенный союз. На протяжении двух лет мы на разных уровнях говорили о том, что принятие нового закона для Казахстана было шагом назад, и в 2012 году было принято решение о том, чтобы внести изменения в Таможенный кодекс ТС. Появился так называемый протокол, который содержал около 200 поправок в Таможенный кодекс, в том числе примерно 30 поправок, которые ужесточали отношения внутри союза, меняли их к худшему. Казахстан настаивал на том, чтобы изменить данные поправки, но этого не случилось, и протокол не подписали.

После того, как был озвучен порядок реализации идеи создания ЕАЭС, началась работа над новым Таможенным кодексом. На сегодня процесс практически завершен, за исключением двух-трех экспертных и одной-двух рабочих групп, после чего кодекс уйдет на внутригосударственное согласование. Около месяца назад Виктор Христенко был избран президентом делового совета ЕАЭС, и на этом фоне достигнуто соглашение о внесении в новый Таможенный кодекс ЕАЭС примерно 30 поправок, которые по разным причинам не вошли в проект либо вошли не совсем удачным для предпринимателей образом. Достигнута договоренность о том, что г-н Христенко постарается отстоять проблемные вопросы, которые не до конца урегулированы. Тем не менее, документ в достаточной мере хорош. В Таможенном кодексе ЕАЭС на сегодняшний день содержится 480 статей; появилось много новых хороших пунктов с подробной детализацией таможенных операций, ужесточающих права сторон, и по некоторым мы вернули позиции 2009 года.

— Какие плюсы в Таможенном кодексе ЕАЭС вы могли бы отметить?

— В первую очередь это приоритетность электронного декларирования, исключающая подачу бумажных документов на момент регистрации декларации. С этой инициативой выступила казахстанская сторона, в частности, наша ассоциация, и идея поначалу встретила сопротивление, как и все нововведения. Но позже таможенные службы заинтересованных сторон согласились: если будет хорошо работать система управле-

ния рисками, переход на приоритетность электронного декларирования действительно целесообразен.

Второй позитивный момент заключается в том, что на основании электронного декларирования будет работать так называемый автоматический выпуск. Иными словами, если система управления рисками не будет предъявлять претензий к сведениям, указанным в декларации, то последняя будет выпускаться автоматически. Если у системы управления рисками возникнут замечания, проверяющий инспектор имеет право в ручном режиме потребовать предоставить уточняющие данные, возможно, отсканированные документы в электронном виде, либо бумажные документы, досмотр, классификацию, но все требования будут абсолютно формализованы. Надеемся, что процесс перехода на новую норму не будет слишком затянут по времени, но очевидно, что потребуются примерно полгода, прежде чем система обкатается.

К числу позитивных моментов можно отнести нововведение в области классификации товаров. Появилась норма, в соответствии с которой не будет ретроспективы в 5-летний срок исковой давности, в течение которого таможенники из-за ошибок меняли классификацию товаров, после чего декларант был вынужден оплачивать пеню. В новом кодексе прописан порядок действий, благодаря которым этого можно избежать. Достаточно корректно прописано и все, что касается таможенной стоимости товаров.

Рабочая группа пыталась сделать Таможенный кодекс ЕАЭС законом прямого действия, но это не получилось, много норм уходит на уровень национального законодательства, комиссии Таможенного союза. И все же порядок действий как декларанта, так и таможенной службы, регламент, ответственность прописаны достаточно подробно. На первый взгляд, кодекс несколько тяжеловат, но благодаря наличию множества последовательных регламентных норм он жесточен. Достаточно жестко определены временные рамки прохождения грузов, и у таможенного служащего, и у декларанта окажется меньше возможностей для того, чтобы лавировать, нарушить закон.

Раньше звучали разговоры о том, что человеку надо дать время в пункте пропуска, чтобы он нашел «хороших» таможенников, которые пропустили бы сомнительный груз с сомнительными документами. Но эта норма для перевозчиков и декларантов жесточена. Перевозчику дается час на то, чтобы предоставить все документы. Исходя из нашей практики, в том случае, если и груз и документы добропорядочного перевозчика подготовлены хорошо, на прохождение процедур действительно не требуется много времени — чтобы поставить грузовик и дойти до таможи нужно 15–20 минут. Одновременно ужесточены временные рамки и для таможенников.

— Каким образом все же будут решаться проблемные ситуации, которые наверняка возникнут?

— На этот случай предусмотрено санкционированное разрешение. Если у инспектора появится подозрение относительно достоверности документов либо относительно того, что заявленный товар служит прикрытием для другого груза, то с санкции вышестоящих должностных лиц он может получить право на более длительное время досмотра. Но такой шаг означает дополнительную ответственность. Если осмотр не выявит сомнительных предметов или недостоверных документов, перевозчик окажется добропорядочным, то последуют санкции за непропорциональный контроль, а именно — возмещение ущерба. Такой нормы ранее в казахстанском законодательстве не существовало, хотя в России, например, эта практика широко используется.

— А какие вопросы решить все же не удалось?

— Очень тяжело обстоят дела с трактовкой понятия декларанта. Именно об этом мы много раз говорили, просили упростить этот момент, но вопрос так и не решен. В международной практике определение занимает буквально две строчки: декларант — это лицо, которое декларирует товары, либо от имени которого декларируются товары. В нашем законодательстве понятие декларанта прописано на двух листах. Не определившись с трактовкой понятия декларанта, мы не определились и с понятием внешнеэкономической сделки, хотя было много попыток прописать его в кодексе. Пока нет определения таможенной операции, есть лишь перечень определенных действий, трактуемых как таможенная операция.

Говоря о системе управления рисками, надо отметить, что в нашем таможенном законодательстве она работала до 2010 года, тогда действовала система зеленого, желтого, красного коридоров, существовало разделение на объекты риска (то есть товары) и на субъекты риска (лица). Этот принцип тоже не вошел в ТК ЕАЭС и в ту систему управления рисками, которая успешно ранее работала в Казахстане.

Между тем, этот момент очень важен. Люди, которые перевозят товары и делают документы, начинают предъявлять к товару определенные критерии, и здесь на первое место выходит человеческий фактор. Допустим, трактор, пересекающий границу, сам по себе не может быть объектом правонарушения. Но тот же трактор можно назвать хоть велосипедом, хоть горной машиной, хоть дорожно-строительной техникой, если в этих позициях есть преференции по НДС или пошлине. Некоторые товары, например, химические вещества, могут находить как вполне легальное и безобидное применение в производственной деятельности, так и в сферах, сопряженных с криминалом. В любом случае, недобросовестные действия в отношении данных товаров предпринимают люди, и именно поэтому

мы предлагали и предлагаем сделать разделение на объекты и субъекты.

С этой точки зрения практика цветных коридоров была бы наиболее объективна, потому что она в меньшей степени касалась бы товара, а в большей — хозяйствующих субъектов, и позволяла бы выборочно проводить контроль. С отменой этого принципа потерялась дифференциация на благонадежных и неблагонадежных импортеров и экспортеров.

— Над какими вопросами продолжают работу те самые экспертные группы, о которых вы говорили выше?

— Один из них связан с тем, что Казахстан хочет убрать налоги из таможенных платежей. Сейчас НДС присутствует в таможенном законодательстве, и в Таможенном кодексе прописано право на рассрочку и отсрочку по выплате налога. У нас такая практика не вызывает серьезных препятствий, множество компаний пользуются этой возможностью на постоянной основе и не являются неблагонадежными налогоплательщиками. Но это предложение пока не находит отклика со стороны других стран, где такая практика носит характер исключительного действия.

Есть еще порядка 20–30 поправок, по которым будут принимать решение главы правительств либо главы государств. Сейчас поправки обсуждаются на уровне «один против четырех» благодаря консенсусному порядку, но в итоге принятие таких поправок будет осуществляться после того, как главы правительств дадут «добро».

— Как вы оцениваете предстоящие изменения в налоговой политике с точки зрения участников внешнеэкономической деятельности?

— Как абсурдные. И мы, как Ассоциация таможенных брокеров, неоднократно говорили об этом. В мировой практике порядка 40 стран объединили налоговые и таможенные службы, но никто из них не пытался объединить налоговый и таможенный кодекс. Можно допустить, что это объединение произойдет в какой-то части, например, в системе проверок. Но если взять ту же систему управления рисками, то система, как составляющая таможенный контроль — это одно, а как хозяйствующий субъект — это совсем другое. Объединение крайне усложнит налогоплательщику понимание двух законов в одном.

Кроме того, возникает вопрос, как измененное законодательство согласуется с Таможенным кодексом ЕАЭС и рядом международных конвенций, которые Казахстан подписал и участником которых является? Как эти документы будут имплементироваться в новый объединенный документ? Мы много говорили о том, что таможенный контроль — это отдельная стезя.

Бизнесу эта инициатива ничего хорошего не даст, как, впрочем,

и введение налога с продаж в том виде, в котором это предлагается у нас. Мы рискуем получить на каскадном эффекте 3–10 кратное увеличение взимания налогов и удорожание товаров, услуг. Допустим, цепочки по производству молока, которые Комитет госдоходов предлагал рассмотреть нам, включали трех-четырёх контрагентов, и даже в этом случае 3-процентный налог с продаж увеличивал размеры выплат по сравнению с НДС вдвое. По факту же таких звеньев не три, не четыре, а 15–20 (аренда, техника, дизтопливо), и каждое звено — это новые выплаты. Чтобы выплаты остались на существующем уровне, налог с продаж, по нашим подсчетам, не должен превышать 1%. Очевидно в варианте, предлагаемом КГД, после введения таких изменений в практику в краткосрочной перспективе собираемость налогов повысится, но спустя некоторое время и количество налогоплательщиков, и объем выплат упадет.

В кризисный период многие страны ввели налоговые льготы для предпринимателей. Это если и не обеспечивает рост количества налогоплательщиков, то хотя бы не ведет к его уменьшению. Было бы логично уменьшить нагрузку на одного налогоплательщика, но у нас все делается наоборот. Это значит, что предпринимателям придется создавать множество ИП, дробить бизнес, что ни в коем случае не увеличит количество выплат.

— В ходе недавно состоявшейся выставки EXPO-Russia Kazakhstan были озвучены данные о том, что в прошлом году товарооборот между Казахстаном и Россией сократился практически на 30%. Что стало первоочередной причиной — девальвация, несовершенство регулирующих механизмов? Каковы прогнозы на этот год?

— Сегодня при возрастании цены на нефть и укреплении рубля курс тенге продолжает стоять на месте и даже несколько снижается по отношению к той же динамике роста рубля. Это, безусловно, результат искусственных регуляторных действий. С одной стороны, возможно, это хорошо. С другой стороны, нам надо стимулировать экспорт хотя бы в Россию, но и этого не произошло, напротив, продажи снижаются. Российское правительство сделало серьезные послабления для МСБ, и россияне усиленно развивают свои предприятия, экспортируют продукцию в Казахстан — не энергоресурсы, но те самые товары народного потребления, которые мы производим у себя, а могли бы производить, что существенно влияло бы как на ценообразование, так и на инфляцию, и на которых могли бы зарабатывать налоги. По факту же это производство не развивается, потому что из России и Кыргызстана заходят более дешевые и конкурентоспособные молочные продукты, мясные изделия, продукция легкой промышленности, то есть те самые

товары, которые мы потребляем каждый день.

— Оценивая транзитный потенциал Казахстана, эксперты говорили, что к 2020 году РК может привлечь на трансказахстанские перевозки до 10 млн тонн грузового потока. Как вы оцениваете данную перспективу с точки зрения инфраструктуры и организации?

— С точки зрения инфраструктуры, в принципе, мы можем принять такие объемы уже сегодня. На казахстанско-китайской границе построена железнодорожная станция Алтынколь, в этом году закончится строительство автомобильной дороги. Если говорить о процедурных моментах, то все не столь оптимистично.

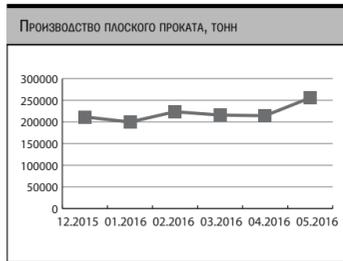
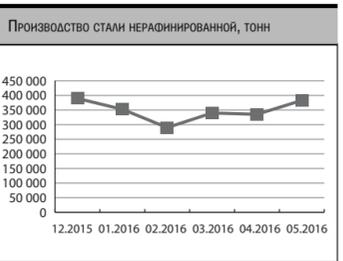
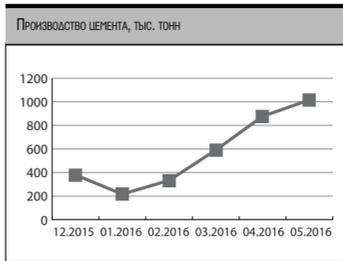
Китайские предприниматели, в частности, продолжили новый маршрут в обход Таможенного союза и Кыргызстана, через порт Туркменбаши в Туркменистане далее в Баку. По словам представителей китайской стороны, перевозка контейнеров через Казахстан обходится дороже на \$800–900. Мы пытались найти аргументы в пользу казахстанского маршрута, говорили, что в этом случае можно попасть сразу из Актау в Баку, не пересекая границы нескольких стран и не проходя таможенные процедуры несколько раз. В ответ нам возразили: на альтернативном маршруте все отлажено, страны болеют за транзит, и процедуры проходят в более сжатые сроки, несмотря на наличие «лишних» границ. А сроки имеют решающее значение при перевозке, например, продуктов питания, которые могут испортиться, или одежды, которая должна попасть на прилавки к старту сезона продаж.

Два года назад через «Алтынколь» в сутки проходило 8–10 маршрутов, сейчас — 2, снижение наблюдается и на станции «Достык». В принципе, сегодня можно было бы работать и работать, но из-за высоких тарифов и сложных таможенных процедур перехватить китайский товаропоток, который является основным владельцем транзитных товаров, пока не получается. Конкуренция за китайские грузопотоки ведется и со стороны ЕАЭС. Нам перебивают транзитные потоки маршруты транпортировки через Владивосток, Транссибирский маршрут. Для Казахстана, в силу территориальной близости, привлекательна Западная Китай, и в наших интересах перехватить поток грузов из этого региона, но для того, чтобы это сделать, надо серьезно поработать над тарифной политикой. И если автомобильный тариф находится в рынке и достаточно динамично меняется на фоне конъюнктуры спроса, курса доллара, цен на дизельное топливо, то железнодорожные тарифы меняются очень редко.

Время и деньги решают все. Сумеет ли мы сломать систему тарифов и упростить таможенные процедуры, чтобы обеспечить транзит? Вопрос непростой, учитывая объективные обстоятельства, например, необходимость перегрузки груза на станции «Достык» в связи со сменой ширины колеи. Этот процесс, как правило, сопровождается таможенным контролем с бумагами и процедурами. Не решены и организационные вопросы, например, с усложненным порядком получения виз для перевозчиков. Это заметно усложняет процесс, приходится лишней раз перегружать товар, что опять же увеличивает время транспортировки. Одно дело, если водитель загружает автомобиль в Китае и везет груз в Европу через Казахстан, другое — если приходится перегружать на казахстанской границе.

— Возвращаясь к Таможенному кодексу ЕАЭС, можете ли вы прогнозировать, когда он заработает? Помнится, в прошлом году вы говорили, что с 1 января 2016-го, вопреки ожиданиям, документ действовать не начнет?

— Документ должен заработать с 1 января, и сейчас все нацелено на то, чтобы так и было. Рассчитывать на то, что ТК ЕАЭС заработает с начала 2016 года, действительно было нереально. Если бы речь шла о трех странах, то, возможно, кодекс начал бы действовать уже нынешним летом. Но членство новых участников внесло свои коррективы, ведь найти консенсус между пятью сторонами сложнее, чем между тремя. Очень хочется, чтобы Таможенный кодекс ЕАЭС заработал с начала 2017 года. В нем прописано и регламентировано много хороших норм, которые нужно опробовать на практике.



Нелегкий «Оңай!»

Транспорт

В Алматы внедряют одноразовые билеты. Однако собственники городских автопарков считают, что при таких нововведениях электронная система «Оңай!» утратит смысл и потеряет свою актуальность. По информации «Къ», инвестором «Транспортного холдинга города Алматы» является бизнесмен Сергей Кан, входящий в список Forbes Kazakhstan.



Финансирование проекта электронного билетирования «Оңай!» составило 3,6 млрд. тенге

Айгерим УРДАБАЕВА

При уже существующей системе электронного билетирования «Оңай!» пресс-служба акимата Алматы объявила, что в городе введут билеты на одноразовый проезд: «Начнут действовать одноразовые билеты, сегодня их презентовали во время показа первой партии автобусов семипалатинского производства. Кстати, билеты будут стоить как обычно — 80 тенге».

Как заявили в «Транспортном холдинге города Алматы», введение одноразовых билетов «является одной из составляющих полноценно функционирующей в Алматы АСУОП». При этом финансирование проекта электронного билетирования «Оңай!» уже составило 3,6 млрд тенге. «Следует отметить, что первоначальные инвестиции должны были составить 2,2 млрд тенге», — добавили в организации.

По информации «Къ», подтвержденной двумя источниками, близко знакомыми с ситуацией, инвестором Холдинга является Сергей Кан. Бизнесмен находится на 27 месте рейтинга богатейших бизнесменов Казахстана.

Одним из приоритетов внедрения АСУОП — это введение суммы оплаты за проезд из теневой экономики, считают в Транспортном холдинге: «Введение билетов нацелено на предотвращение оседания денежных средств у недобросовестных водителей и отбрасывает только развитие введенной в общественном транспорте в городе Алматы АСУОП». Временем исполняющий обязанности директора Садир Хамраев также добавил, что в скором времени будут рассмотрены дифференцированные тарифы маслихатом и акиматом города Алматы. Следуя мировым тенденциям, одноразовые билеты будут дорожать.

ТОО «Green Bus», автопарк, с которого стартует внедрение одноразового платежа, считает, что такой подход «дополнит систему «Оңай!», решит проблему безбилетных пассажиров по оплате проезда наличными».

Однако директор автобусного парка «Биікбай» Ерсын Ковдикбаев отмечает, каким будет влияние одноразовых билетов на систему электронного билетирования, «покажет только время». При этом внедрение одноразовых билетов спикер отмечает нужным, так как многие пассажиры не оплачивают проезд или платят водителю, пополняя теневые доходы. Стоит отметить, что автор

так и не воспользовался, которые они понесли при внедрении системы «Оңай!». «Выручка уменьшилась на 30–40%, доля безбилетного проезда увеличилась, как и не обеспечена полнота сбора выручки», — прокомментировали в организации.

Помимо ТОО «Биікбай», понесенные потери при запуске системы «Оңай!» не смог возполнить и автобусный парк «Мадина». В беседе с «Къ» директор автобусного парка «Мадина» Бекетжан Тыныштыкбай рассказал, что на данный момент выручка сократилась на 60%: «Если в январе и феврале мы собирали каждый день по системе «Оңай!» 1 200 000 тенге, то сейчас — 480 000–500 000 тенге».

«Автопарки уволили 1 200 кондукторов, которые осуществляли контроль за оплатой. Вместо этого «Транспортный холдинг» должен был организовать службу КРС (контрольно-ревизионную службу) в количестве 600 человек, когда по факту было организовано всего 270. На обслуживание 1700 автобусов такого количества ревизоров не хватает», — объясняет спикер.

По мнению Бекетжана Тыныштыкбая, вместо ожидаемого увеличения доходов на 30–40%, система «Оңай!» показывает только отрицательные тренды: «С первых дней было уменьшение на 20%, потом на 30%, 40%, теперь на 60%».

Собеседник «Къ» считает, что обещанные «оптимизация маршрутов, систематизация, диспетчеризация и улучшение качества обслуживания» после внедрения системы «Оңай!» были «только словами».

Именно отсутствие контроля влияет на отток доходов: «Транспортный холдинг не заботится об увеличении выручки и её количества. Они просто берут комиссионные в размере 10%. Так как отсутствует контроль, часть людей не оплачивает проезд, часть оплачивает водителю по причине того, что служба КРС (контрольная региональная служба) не работает. Всю собираемость — это все они (Транспортный холдинг города Алматы. — «Къ») забрали себе».

По мнению спикера, внедрение одноразовых билетов противоречит системе «Оңай!». Несмотря на то, что вопрос о внедрении одноразового билетирования «актуальный», спикер считает, что такие изменения нужно вводить только после дифференцирования платной системы. «Сейчас в тестовом режиме аппараты установили в двух автопарках, и у организаций сразу упала выручка», — заявляет Бекетжан Тыныштыкбай.

«При тарифе 80 тенге внедрение одноразовых билетов подорвет безбилетную систему «Оңай!». Электронное билетирование не приспособлено для отслеживания потока пассажиров и контроля эффективности маршрутов», — считает спикер.

Начальник отдела кадров ТОО «АвтоАлма-Транс» Гульмира Купешева также отмечает, что «Транспортный Холдинг города Алматы» расставил неправильно приоритеты по части контроля: «КРС сделали упор на штрафование водителей, хотя должны штрафовать пассажиров. В первую очередь, это обязанность пассажира — приобрести карту и произвести оплату. Транспортный холдинг должен был делать упор на данную проблему, проводить работы с пассажирами».

Несмотря на то, что спикер считает внедрение одноразовых билетов необходимым шагом, дифференцированные тарифы должны были вводиться сразу: «Одноразовые билеты удобны для гостей города, туристов, для пассажиров, которые редко пользуются общественным транспортом, и для тех, у кого быстро заканчиваются средства на электронной карте, однако, если сумма за одноразовый билет так и останется 80 тенге, то пассажиры перестанут пользоваться системой «Оңай!». Зачем искать электронную карточку, когда можно просто заплатить эту сумму».

«При внедрении одноразовых билетов смысл «Оңай!» теряется. Пассажир не будет думать о том, где приобрести карту, перестанет пополнять баланс, потому что всегда можно оплатить водителю», — подытожила Гульмира Купешева.

«Оңай!»

Согласно бизнес-реестру города Алматы, руководителем «Транспортного холдинга города Алматы» является Садир Хамраев. Также, по информации «Къ», подтвержденной двумя источниками, близко знакомыми с ситуацией, инвестором Холдинга является Сергей Кан. Бизнесмен находится на 27 месте рейтинга богатейших бизнесменов Казахстана. Состояние бизнесмена оценивается в \$ 167 млн. Инвестор владеет 31 % АО «ЦАТЭК», 33 % ТОО «ЦАТЭК Инвестмент Групп», 25,7 % ТОО «KGNТ Holding» и 24,9 % АО «СК «Казакхмыс».

Синица в руках и журавль в небе

В Казахстане отмечается резкий рост работников по найму

Трудоустройство

Казахстанский рынок труда стабилизируется, несмотря на трудности в экономике. К такому выводу пришли авторы сразу нескольких исследований, опубликованных под занавес I квартала. Участники рынка в свою очередь отмечают, что изменения претерпело само отношение к вопросу трудоустройства. Наемные работники предпочитают синицу в отдельных профессиональных кругах входит в практику переход на удаленную работу.

Анна ШАТЕРНИКОВА

Согласно данным, опубликованным Ranking.kz, 2015 год стал годом резкого роста численности наемных работников. В городах страны число работающих по найму выросло сразу на 155 тыс. человек, это самый высокий показатель с 2011 года. Основными драйверами роста рынка наемного труда стали Астана и Алматы; в столицах численность работающего населения за год выросла на 113 тыс. человек, это 73% прироста годового показателя по всей республике. Если в Алматы занятость горожан обеспечивает главным образом сектор торговли, на долю которого приходится 50% общего прироста фактической численности работников в экономике города, то рынок труда столицы ожидаемо рос за счет строительного сектора, который формирует более 20% численности занятых в экономике Астаны. Рынок труда столицы ожидаемо растет главным образом благодаря ЭКСПО-2017: на строительстве объектов предстоящей выставки задействованы 8,8 тыс. человек, еще 8000 рабочих мест создано на предприятиях обрабатывающей промышленности, обеспечивающей поставку материалов для строительства выставки. Для сравнения, отмечают эксперты, в рамках ГПИИР на 2015–19 годы за минувший год в обрабатывающей промышленности республики было создано 4,5 тыс. рабочих мест. В плане трудоустройства абсолютное большинство экономически активных казахстанцев трудно назвать хозяевами своей судьбы. По итогам I квартала, 73% занятого населения предпочитает работу по найму, при этом стабильный заработок, по данным статистики, имеют 8,4 млн человек или 95% экономически активного населения.

По мере роста влияния информационных технологий на бизнес

растет актуальность перевода сотрудников на удаленную работу. Согласно данным, озвученным менеджером по развитию компании «Телфин» Светланой Ерошкиной, в настоящее время численность удаленных сотрудников, работающих вне офиса на российском рынке, например, составляет около 1%, но уже к 2020 году их доля может вырасти до 20%. Первое место в списке профессий, представители которых предпочитают работу в удаленном доступе, занимают специалисты IT-отрасли, на втором месте — сотрудники служб поддержки и контакт-центров, на третьем — представители творческих профессий.

«Руководители, которые переводят сотрудников на работу вне офиса, получают возможность существенно сэкономить на накладных расходах, поскольку можно снять в аренду офис меньшей площади, меньше платить за электроэнергию», — прокомментировала Светлана Ерошкина. В то же время удаленный подход сопряжен с трудностями в оперативном общении с сотрудниками, в осуществлении контроля над их работой.

По мнению директора рекрутинговой компании Antal Kazakhstan Анны Ковинской, в этом году казахстанцы проявляют меньше пессимизма в вопросе ожидания сокращений. Опрос, проведенный экспертами компании среди 1000 менеджеров среднего и высшего звена, специалистом показал, что в этом году сокращения в своих компаниях ожидали 37% респондентов, тогда как в прошлом году доля тех, кто ожидал сокращений, составляла 46%. Менее пессимистичным, чем годом ранее, по результатам исследований, выглядит и будущее экономики страны в целом. Если в 2015 году пессимистично и очень пессимистично оценивали перспективы страны 42% респондентов, то в 2016–37%, но и оптимистичные оценки экономики страны дают лишь 20% респондентов.

Кто заказывает музыку?

В докризисный период рынок труда однозначно характеризовался как рынок работника, который мог диктовать условия начальству. Сухудением экономической ситуации вектор изменился, и править бал начал работодатель. Однако сегодня эксперты не столь однозначно в оценке того, за кем останется последнее слово. С одной стороны, топ-менеджмент компаний определяет кадровый состав; с другой — мнение о том, что можно найти высококвалифицированного сотрудника на небольшие деньги, ошибочно. И хороший предприниматель скорее освободится от сотрудников, которые не справляются со своими обязанностями, чем от

высококвалифицированных специалистов, которых трудно найти и привлечь. В то же время, считает руководитель кадрового холдинга АНКОР в Казахстане Валерия Шевелева, потребность в персонале будет всегда, но конкуренция среди соискателей однозначно вырастет. «Нынешний год принес новые вызовы казахстанскому бизнесу. Компании мобилизовали силы, но справиться со сложностями удалось не всем. Ситуация на рынке труда стала более напряженной, тем не менее, рынок растет, надеемся, что основная волна сокращения позиди, и компании не только оптимизируют процессы и персонал, но и продолжают развиваться, привлекая новых сотрудников», — считает Анна Ковинская.

По ее словам, международные компании по-прежнему проявляют интерес к Казахстану, но не так активно, как в прошлом году. С иностранными кандидатами на вакансии дело обстоит иначе. На волне изменения курса тенге экспаты стали покидать казахстанский рынок труда. «В прошлом году мы получали заметно больше резюме от соискателей из России и Украины. Сегодня ситуация меняется, а значит, у казахстанских соискателей станет больше возможностей получить интересные позиции», — отмечает эксперт.

Лучше меньше, да лучше

Тем не менее, по сравнению с прошлым годом доля респондентов, которые не задумываются о смене работы, практически не изменилась и осталась на уровне примерно 41%. При этом заметно, на 9 пунктов до 23% сократился процент сотрудников, которые находятся в поиске работы, это говорит о том, что для многих работников сегодня стабильность важнее перспектив, даже если эта стабильность поощряется не очень высоким заработком.

Впрочем, в этом году 47% сотрудников казахстанских компаний, по данным Antal Kazakhstan, указали, что их зарплата выросла — годом ранее такая была 42%. Однако чаще всего повышение оказывалось, мягко говоря, незначительным — у 57% из отметивших повышение зарплаты выросли менее чем на 10%. При этом сотрудники международных компаний получали повышение в зарплате почти вдвое чаще, чем сотрудники казахстанских компаний (54% респондентов против 33%), зарплата не изменилась у 41% наемных работников, а уменьшилась — у 12%. Тем не менее, Валерия Шевелева не исключает, что в случае, если дела у работодателя пойдут не лучшим образом, сотрудников ждет ухудшение условий найма, от сокращения зарплаты до введения режима неполной занятости

Банки и платежи уходят в онлайн

Технологии

За последние месяцы в Казахстане заметно увеличился объем онлайн-транзакций с помощью пластиковых карт. Как сообщает со ссылкой на Национальный банк РК портал Computerworld.kz, в мае данный показатель достиг 20,1 трлн тенге, количество транзакций составило 2,45 млн. По мнению участников рынка, в ближайшие годы станут актуальными такие тренды, как покупка контента в онлайн-приложениях, появление внешних провайдеров услуг, а также рост конкуренции в сегменте офлайн-ритейла.

Ирина ТРОФИМОВА

Согласно данным, озвученным менеджером департамента управления рисками Visa в странах СНГ и Восточной Европы Игорем Золотарем, в онлайн-пространстве совершаются 23% транзакций, совершаемых по картам банков, выпущенным в Казахстане. При этом 53% от этого количества

транзакций осуществляется внутри страны, а 47% — за ее пределами. По мнению эксперта, это хороший показатель: когда рынок электронной коммерции делает первые шаги и внутри страны еще не сформировано достаточное количество предложений, доля международных транзакций доходит до 80–90%.

Эксперты отмечают, что чаще всего казахстанцы оплачивают в режиме онлайн телекоммуникационные услуги, по сравнению с прошлым годом через интернет стали чаще оплачивать «коммуналку», пополнять электронные и мобильные кошельки, приобретать электронные товары и услуги; данный метод оплаты лидирует и при покупке авиабилетов в режиме онлайн, казахстанские банки вводят сервис бесконтактных платежей. При этом и в режиме офлайн наши соотечественники чаще, чем прежде используют платежные карты не для того, чтобы снять наличные в банкомате, но в качестве непосредственно инструмента оплаты. Казахстанцы оплачивают картами покупку одежды, услуги телекоммуникационных операторов и государственных органов, все чаще отдают предпочтение безналичному расчету в супермаркетах и ресторанах.

По мнению специалистов, развитие онлайн-индустрии вносит коррективы в принципы социализации и коммуникации.

«Онлайн становится отдельной вселенной со своими правилами и законами, с новой инфраструктурой платежей. Сегодня 51% населения земного шара имеет доступ к мобильной связи, 46% — к интернету, 6% годового мирового ритейла уже сегодня находится в онлайн, а в 2019 году эта доля вырастет до 10%. Меняется и поведение потребителей. Все чаще появляются люди, которые предпочитают не привязываться к вещам, арендуют жилье и автомобили, и для них онлайн-среда — самый удобный формат оплаты. Эти тренды пока не очень ярко выражены на местном рынке, но тенденции, существующие в глобальном масштабе, всегда проявляются в отдельной стране, и сегодня это происходит более быстрыми темпами, чем еще 10 лет назад», — считает Игорь Золотарь.

Онлайн-сервис все чаще используется для совершения традиционных банковских операций, например, денежных переводов. Если еще несколько лет назад для того, чтобы сделать перевод, клиентам приходилось идти в отделение банка, то сегодня операцию можно провести за несколько минут в онлайн, а особенно «продвинутые» пользователи вообще стремятся свести к минимуму визиты в банковские отделения. С одной стороны, это в некоторой

степени уход с рынка услуг в их классическом виде, с другой — появление сервиса в новом канале, поскольку он является другим с точки зрения технологий и открывает новую часть бизнеса.

По мнению российского эксперта Антона Арнаутова, в перспективе будут образовываться сложные экосистемы, в которые будут входить участники рынка электронной коммерции, сотовые операторы, ритейлеры, и банки могут стать платформой для развития новых сервисов. В перспективе будет восстановлена покупка контента в онлайн-приложениях, хотя сегодня на постсоветском пространстве эта тенденция выражена не так ярко. Финансовым институтам необходимо преобразовывать обслуживание клиентов с учетом требований будущего и развития бизнеса в онлайн, считает технический директор «Сиско Казахстан» Дмитрий Шустер, а значит, в банковском секторе должны быть созданы инновационные рабочие места, решения для совместной работы внутри компании и с клиентами. В течение ближайших 2–5 лет, считают эксперты, бизнес будет более активно искать новые каналы продвижения своей продукции, в том числе онлайн, а банки будут более активно продвигать электронные платежи и работать

с картодержателями «Появятся новые игроки, внешние провайдеры сервисов — платежные страницы, интеграционные решения между банками и торговцами, небанковские сайты с услугами оплаты коммунальных платежей, денежных переводов. Появятся новые торговые точки, которые будут работать в режиме онлайн. Это не очень простой бизнес. Когда мы привыкли работать в офлайне, недостаточно сделать сайт и разместить объявление о продаже. Необходимо IT-поддержка, специалисты, способные понимать бизнес, анализировать поведение пользователя на сайте, и это направление надо освоить», — прогнозирует Игорь Золотарь.

Продвижение платежей в онлайн вновь выводит на одно из первых мест вопрос информационной безопасности. При совершении финансовых транзакций в интернете людям

свойственно проявлять опасение, особенно если речь идет о первом пользовательском опыте.

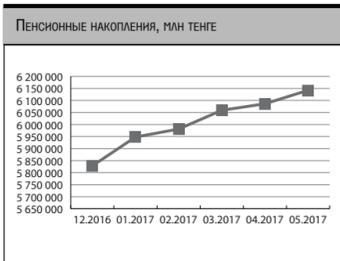
По данным Visa, в Казахстане уровень мошенничества при осуществлении финансовых транзакций составляет 0,016%, или 1,6 цента на \$100 легитимной транзакции, в то время как средний показатель по миру — 0,07%, или 7 центов на \$100. По сравнению с 2014 годом уровень мошенничества с платежными картами в РК в прошлом году снизился на 28%.

По словам Дмитрия Шустера, вопросам информационной безопасности уделяют больше внимания как финансовые институты, так и компании, работающие совместно с ними, о чем может свидетельствовать практически двукратный рост продаж решений вендора для совместной работы и для обеспечения информационной безопасности.

Онлайн-платежи в динамике

За последний год количество транзакций по картам Visa в интернете, по данным компании, увеличилось на 30%, а их объем вырос на 100%. При этом количество внутристрановых транзакций в интернете выросло на 43%, а международных — лишь на 9%. Онлайн-платежи растут теми же темпами, что и платежи face-to-face. Количество транзакций по картам в торговых точках за год выросло на 32%, а оборот — на 67%. Количество внутристрановых транзакций в офлайн-торговых точках увеличилось на 36%, а за границей — на 7%.

БАНКИ И ФИНАНСЫ



Замедление дедолларизации



Еще более явное замедление дедолларизации по сравнению с несколькими предыдущими месяцами происходит в сегменте депозитов небанковских юридических лиц

Ослабление тренда

Майские цифры по доле тенговых депозитов и объемам продаж долларов населением демонстрируют продолжение процесса дедолларизации, хотя и существенно меньшими темпами, чем в предыдущие три месяца. Прерывание тенденции дедолларизации, если бы это произошло, означало бы довольно существенные изменения на денежном и валютном рынках. Нацбанк связывает во многом именно с этим процессом и большие объемы абсорбируемой им тенговой ликвидности, и интервенции в виде покупок долларов, предложение которых носит системный характер вследствие перо-рачивания тенговых депозитов в долларовые.

Николай ДРОЗД

Цифры, касающиеся дедолларизации, выглядят следующим образом: удельный вес депозитов в тенге вырос за месяц с 39,6 до 40,5%, депозиты небанковских юридических лиц в тенге составили 48,3 против 47,5% на конец апреля. Депозиты физических лиц в тенге составили 29,6 против 28,3%. Таким образом, процесс дедолларизации в мае продолжился, но стал значительно более вялым, чем в марте и апреле, когда активно происходило перо-рачивание депозитов в тенге. Их доля в целом была на минимальном уровне на конец января, когда она составляла 30,14%, в феврале она выросла до 32,48%, в марте — до 36,62%, а в апреле — до 39,62%, после чего в мае последовал рост всего на 0,9%. По депозитам физических лиц, где ситуация поменялась с 1 февраля после подъема максимальной ставки по депозитам в тенге и снижения по депозитам в валюте, накануне этого решения доля вкладов в тенге снизилась ниже уровня 20%, до 19,87%, в феврале она выросла до 22,04%, в марте — до 25,1%, в апреле — до 28,3%, в мае отмечается также немного более медленный рост — до 29,6%. Еще более явное замедление дедолларизации по сравнению с несколькими предыдущими месяцами происходит в сегменте депозитов небанковских юридических лиц.

Согласно официальной статистике нетто-продажи населением дол-

ларов в мае составили \$183,2 млн. В апреле эта цифра также была несколько выше и составляла \$250 млн. Но учитывая, что обычно картина была диаметрально другой и покупки населением долларов превышали продажи очень значительно, нынешнюю ситуацию с продажами наличной валюты пока нельзя считать изменением предпочтений населения.

Влияние на базовую ставку

Уровень предпочтений депозиторов по видам валют был также назван регулятором в качестве одного из трех факторов, который может учитываться при принятии решения о том, снижать или нет базовую ставку. Двумя другими остаются инфляция и ценообразование на рынке валютных свопов. Известно, будет ли нынешнее замедление темпов дедолларизации очень весомым фактором, чтобы Нацбанк воздержался от понижения ставки на следующем заседании по этому поводу, которое должно состояться уже 14 июля. К этому времени у регулятора, однако, будет и предварительная июньская информация, связанная с долей тенговых депозитов и объемами продаж валюты населением, которая подтвердит или опровергнет затухание дедолларизации. Более значимым влиянием на то, должны ли происходить дальнейшие смягчения, будут обладать фундаментальные тренды, связанные с внешними макроэкономическими факторами.

Министр национальной экономики **Кунандык Бишимбаев** весьма однозначно высказался в пользу снижения ставки на встрече с населением в Астане в конце прошлой недели, отметив, что ставка должна снижаться с некоторым опережением по отношению к инфляции, которая в конце года может быть на уровне 6–8%. Министерство национальной экономики видит насущную необходимость в снижении ставки для поддержки экономического роста. Г-н Бишимбаев, правда, подчеркнул, что вопрос полностью находится в компетенции Нацбанка.

Баланс активности и доверия

Комментируя предыдущее снижение ставки в мае, управляющий партнер Tengri Partners **Ануар Ушбаев** отметил: «Разумеется, это решение является результатом компромисса между помощью реальному сектору и обеспечением привлекательности тенговых активов, однако стоит понимать, что Национальный банк РК действует осторожно и изменение в 100 базисных пунктов не способно кардинально изменить ситуацию».

Возможно, в условиях, когда ожидания снижения ставки так сильны, этот баланс соблюдать сложнее и на решение по ставке могло бы повлиять только очень сильное изменение ситуации по дедолларизации.

Комментируя происходящее с дедолларизацией по просьбе «КЪ», заместитель председателя правления компании «Асыл-Инвест» **Нурлан Рахимбаев** отметил, что для Нацбанка доля тенговых депозитов является индикатором темпов дедолларизации экономики: «Конечно, он будет влиять на политику Нацбанка, но она все еще в большей степени зависит от внешних факторов, в первую очередь от динамики цен на нефть. Сейчас Нацбанк действует исходя из внешней конъюнктуры. С начала года мы видели существенный прогресс на рынке нефти. В этот период регулятор снизил ставку рефинансирования и обеспечил рынок необходимой ликвидностью. Чтобы процесс дедолларизации не останавливался или даже ускорился, регулятору необходимо принимать какие-то дополнительные стимулирующие меры». Он считает, что предпочтения депозиторов будут зависеть от динамики курса тенге. По оценкам г-на Рахимбаева, стабилизация процесса дедолларизации в мае во многом связана с замедлением процесса укрепления курса тенге. Если население увидит дальнейшее ослабление или устойчивость, то процесс может возобновиться.

По оценкам аналитиков «Халык Финанс» **Борис Бойко** и **Мурата Темирханова**, содержащимся в их макроэкономическом обзоре за II квартал: «Регулятор 5 мая понизил базовую ставку с 17 до 15% и сузил коридор процентных ставок с ±2 п.п. до ±1 п.п. Смягчение денежно-кредитной политики было обусловлено улучшением баланса между инфляционным давлением и устойчивостью финансовой системы. На наш взгляд, по мере ослабления инфляционного давления НБК может понизить базовую ставку еще на 2% до конца года. В целом мы считаем текущий процесс принятия решений и направленность денежно-кредитной политики адекватными. Однако у НБК еще достаточно возможностей для улучшения прозрачности и коммуникаций с рынком, особенно в части валютной политики. В банковском секторе нет проблем с тенговой ликвидностью, однако НБК изымает ее по нижней границе базовой ставки (14%). В таких условиях вместо коммерческого кредитования банки предпочитают размещать свою ликвидность в Нацбанке. В результате кредитная активность банков была подавленной и ставки кредитования — высокими».

Отсутствие шоков: основные направления от «Халык Финанс»

Прогнозы

Аналитики «Халык Финанс» **Борис Бойко** и **Мурат Темирханов** опубликовали на этой неделе макроэкономический обзор за II квартал года, в котором содержатся сценарные прогнозы развития ситуации.

Денис КРАВЦОВ

Разница в подходах состоит и в том, что Нацбанк, обычно публикующий таблицы с прогнозами относительно того, какими будут те или иные макроэкономические показатели, на сей раз воздержался от этого, хотя наверняка имеет собственные внутренние прогнозы по ключевым макроэкономическим показателям при различной внешнеэкономической конъюнктуре. Аналитики «Халык Финанс» сделали свои оценки на 2016 и 2017 годы, которые, конечно, не заменяют не появившиеся прогнозы от регулятора.

В макроэкономическом обзоре от «Халык Финанс» не прогнозируется каких-либо валютных и инфляционных шоков. В базовом сценарии, который исходит из «постепенного роста средней цены на нефть до \$47,5 за баррель», средний курс тенге по отношению к доллару должен составить 337,7 тенге за доллар в 2016 году и 343,7 в 2017-м. При этом инфляция на конец года прогнозируется на уровне 7,5% в 2016 году и 4,3% — в 2017-м. Реальный ВВП, по расчетам г-д Бойко и Темирханова, вырастет на 0,2 и 0,9% в этом и следующем годах. В пессимистическом сценарии,

который соотносим с уровнем цен на нефть, закладываемых в прогнозах Нацбанка, снижение цен до \$30 за баррель, реальный ВВП снизится на 1,3% в этом году. Каких-либо курсовых и инфляционных шоков согласно прогнозной модели не произойдет и в этом случае, поскольку средний курс в этом году составил бы 355,2 тенге за доллар и 362,1 тенге в следующем году, в конце этого года в условиях сценария очень плохой конъюнктуры нефтяных цен аналитики, правда, видят возможность временного ослабления тенге до уровня в 388,1 за доллар с последующим укреплением в 2017 году.

За рамками прогнозного коридора Нацбанка инфляция может оказаться в рамках оптимистического сценария, где закладываются цены на нефть в \$55. На конец этого года она может оказаться на уровне 8,5%, на процента выше коридора Нацбанка. В 2017 году и в рамках этого сценария инфляция окажется, в прогнозах аналитиков «Халык Финанс», в уже обновленном прогножном коридоре, составив 6,8%. Средний курс по итогам года в условиях относительно дорогой нефти должен будет укрепляться, однако очень умеренно — до уровня в 326,7 тенге в 2016 году и 317,6 тенге в 2017-м. В то же время комментарий относительно развития ситуации в оптимистическом сценарии неожиданно говорит о давлении в сторону ослабления тенге в среднесрочной перспективе. Согласно оценкам авторов макроэкономического отчета, «в оптимистическом сценарии скачок и стабилизация цены на нефть на высоком уровне будет основным драйвером экономического роста. Это усилит инфляционное давление в среднесрочной перспективе,

в связи с чем увеличится давление на обменный курс тенге в сторону ослабления». Один из упреков Нацбанку после публикации основных направлений денежно-кредитной политики состоял в том, что в нем не рассматривались сценарии, связанные с относительно высокими ценами на нефть и, соответственно, политика в условиях давления в сторону укрепления тенге. Нацбанк, несмотря на закладываемый в своих прогнозах низкий уровень цен на нефть, отмечал по поводу инфляции в 2016 году, что при всех сценарных вариантах она будет сохраняться на высоком уровне. Во II–III кварталах 2016 года она достигнет максимального уровня. Тем не менее к концу 2016 года ожидается существенное снижение инфляции. В своих последующих комментариях Нацбанк отмечал, что ситуация с инфляцией соответствует многолетним трендам и к концу года будет в коридоре 6–8%. По поводу того, как будет развиваться ситуация в случае ценового шока на рынке нефти, в отчете отмечается: «Проседание цены на нефть в 2016 году усилит давление на курс со стороны текущего счета и на частные и государственные доходы. Это приведет к сокращению внутреннего спроса и будет оказывать дезинфляционное давление в среднесрочной перспективе. Низкие налоговые поступления и относительно контрциклическая фискальная политика приведут к более сильному расширению бюджетного дефицита. По мере некоторого восстановления цены на нефть в 2017 году, мы считаем, падение экономики остановится, а обменный курс тенге укрепится. Тем не менее низкий потребительский спрос продолжит сдерживать инфляцию и импорт».

Великобритания: прыжок в неизвестность

Валюта

По прогнозам миллиардера **Джорджа Сороса**, фунт может фактически сравняться с евро. Казахстанские эксперты видят положительные моменты для РК в связи с выходом Британии из ЕС.

Мадия ТОРЕБАЕВА

На минувшей неделе международные финансовые рынки довольно сильно лихорадило в связи с прошедшим в Великобритании референдумом по вопросу выхода Туманного Альбиона из ЕС. Британские избиратели бросили вызов руководителям страны, иностранным союзникам и большей части политической элиты, отдав предпочтение разрыву первичной связи с Европой и продемонстрировав ошеломляющий результат, который окажет влияние на экономическую и политическую ситуацию во всем мире, пишет The Washington Post в статье «In stunning decision Britain votes to leave the EU». К тому времени, когда BBC назвал результаты голосования в пятницу, фунт уже резко упал до самого низкого уровня по отношению к доллару за последние десятилетия — ниже отметки \$1,35.

В то же время, несмотря на заявление главы МИД Соединенного Королевства **Филипа Хаммонда** о том, что процедура выхода Великобритании как страны — участника ЕС находится исключительно в компетенции правительства и переговоры с ЕС не начнутся, пока Лондон не задействует 50-ю статью Лиссабонского договора, Штаты и некоторые страны ЕС проявляют заметное нетерпение. В частности, ряд зарубежных изданий сообщает, что в понедельник глава американского внешнеполитического ведомства **Джон Керри** в срочном порядке летит в Лондон, дабы обсудить итоги Brexit. Политик планирует провести встречи с другими странами ЕС, чтобы никто из них не последовал примеру Лондона. В свою очередь The Telegraph в статье «What happens now that Britain has voted for Brexit» пишет: ЕС потребовал от Великобритании активизировать 50-ю статью и таким образом положить конец неопределенности в отношении блока. В то же время в статье отмечено, что лидеры опасаются, что Brexit может спровоцировать эффект домино и блок без Британии становится менее привлекательным для таких стран, как Дания и Нидерланды.

В то же время, с точки зрения американского финансиста и инвестора **Джорджа Сороса**, распад Евросоюза практически необратим после выхода Великобритании из его состава. Project Syndicate приводит комментарий Дж. Сороса, по мнению которого решение канцлера Германии **Ангелы Меркель** широким жестом открыл двери для беженцев не было должным образом продумано. В результате чего, считает магнат, резкий приток лиц, ищущих убежища, сказывается на людях в их повседневной жизни на всей территории ЕС.

Крупнейшие инвестиционные банки уже начали сворачивать свою деятельность в Великобритании. По данным Financial Times, американские JPMorgan Chase, Goldman Sachs, Bank of America, Citigroup и Morgan Stanley готовы переместить свои европейские штаб-квартиры в Дублин, Париж и Франкфурт. А вот Европейский центробанк даже предупредил Великобританию о потере паспортных прав ЕС, позволивших ей продавать свои товары и услуги клиентам Евросоюза на едином европейском рынке.

В свою очередь заметно активизировавшийся в последнее время американский миллиардер **Джордж Сорос** озвучил прогноз, согласно которому британский фунт может почти сравняться с евро. По мнению г-на Сороса, если Великобритания покинет ЕС, фунт упадет минимум на 15%, а возможно и на все 20%, опустившись ниже отметки \$1,15, это неминуемо скажется на финансовых рынках, инвестициях и рабочих местах.

На данный момент курс британского фунта — \$1,38 и 1,25 к евро. Тогда как ровно год назад на фоне кризиса в Греции курс фунта стерлингов демонстрировал рост. За один евро давали 70,62 пенса, а в паре с американской валютой — 1GBR/0,5713.

С точки зрения казахстанского финансового аналитика **Расула Рысмамбетова**, фунт падает, потому что долгое время у Великобритании наблюдался отрицательный торговый баланс. «Великобритания импортирует больше, чем экспортирует, и эта разница составляет порядка \$192–193 млрд. Ее экспорт составлял около \$464 млрд а импорт — \$663 млрд. Это не очень хорошо. С другой стороны, Великобритания выгодно легкое ослабление валюты, для того чтобы улучшить экспорт», — отметил г-н Рысмамбетов.

В то же время, по мнению начальника управления активами АО «Казкоммерц Секьюритиз» **Айвара Байкенова**, ФРС США может и не поднять процентную ставку в текущем году. В этом случае, по словам

аналитика, произойдет укрепление евро. «Сегодня под давлением референдума курс евро пошел вниз вместе с фунтом. Но в среднесрочной перспективе есть все шансы, что европейская валюта восстановит свои позиции», — считает г-н Байкенов.

Падение фунта автоматически отразилось и на нефтяном рынке. Трейдеры отмечают, что итоги референдума в Великобритании ломают сложившуюся десятилетиями картину мира, выводя на совершенно новую реальность. По мнению аналитика **Forex Марка Гойхмана**, нефтяные цены, которые еще до недавнего времени росли в предвкушении отказа от Brexit, разочарованно свернулись с \$51/барр. к \$47,8 по фьючерсам на Brent. «Теперь движение нефти станет вновь определять конъюнктура рынка, а не склонности к рискам. Однако примечательно, что в движении вниз пока не преодолена сильная поддержка на \$47,2. И цена осталась в неопределенности в треугольнике между \$47 и \$51 за баррель», — отмечает эксперт.

Отечественные аналитики не советуют торопиться и избавляться от европейской или британской валюты. Рекомендация одна: держать. Оно и понятно, ведь пока сложно сказать, куда пойдет фунт. Все будет зависеть от переговорного процесса между Великобританией и ЕС. В то же время, как считает **Расул Рысмамбетов**, для Казахстана выход Соединенного Королевства из ЕС несет свои положительные моменты. «Во-первых, нейтральность позиций Великобритании и ЕС означает возможность для Казахстана вести отдельные переговоры с двумя партнерами и попытаться извлечь выгоду из внутренних противоречий этих сторон. Во-вторых, падение евро и фунта к доллару формирует хорошее окно возможностей для займов в евро по низким ставкам. В-третьих, падение евро может означать, что можно не только занимать капитал в ЕС, но и активно перевооружать казахстанскую экономику с помощью европейских агентств по стимулированию экспорта», — считает эксперт.

Что же касается рисков, то, по его мнению, снижение роста экономики ЕС и Великобритании потенциально означает снижение цен на нефть, по крайней мере до начала переговорного процесса между Туманным Альбионом и европейским блоком. Также снижение валютных пар евро/доллар и фунт/доллар означает потенциальные риски для тех казахстанских компаний, кто имеет долги в долларах, а выручку получает в евро. Не исключено, что пока их долг будет расти, а выручка падать.

KAZNEX INVEST

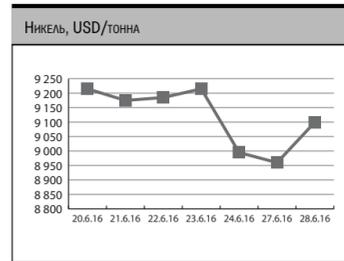
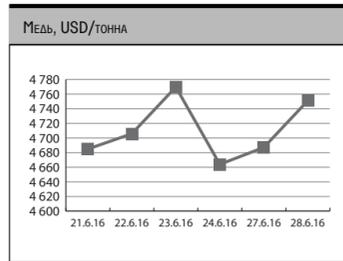
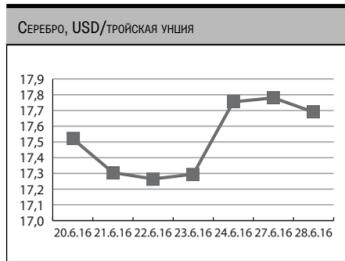
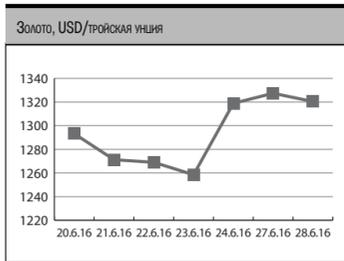
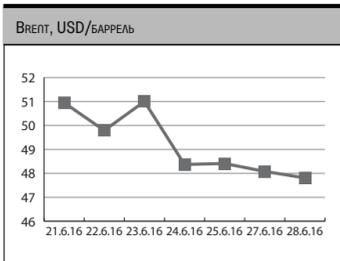
ВНИМАНИЮ КАЗАХСТАНСКИХ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ И ДЕЛОВЫХ АССОЦИАЦИЙ!!!

АО «Национальное агентство по экспорту и инвестициям «KAZNEX INVEST» объявляет о проведении обучающих вебинаров (онлайн-семинаров) по вопросам экспортной деятельности для представителей казахстанских компаний. Длительность одного вебинара – 1 час 30 минут.

Участие в вебинарах – БЕСПЛАТНО! Количество слушателей неограниченно!
По окончании обучения выдается сертификат! СТАРТ ПРОГРАММЫ – июль 2016 года

Зарегистрироваться в мероприятии можно по ссылке
<http://export.gov.kz/ru/StateSupport/view/vebinari>.

По всем вопросам обращаться по тел. + 77172919040 (1056),
e-mail: bulinbaeva@kaznexpinvest.kz.



АМТ тревожит правительство

Сокращения

Карим Масимов призвал руководителей крупных казахстанских горно-металлургических предприятий не сокращать сотрудников, особо выделив при этом АО «АрселорМиттал Темиртау».

Элина ГРИНШТЕЙН

Просьбу воздержаться от сокращения персонала премьер-министр Казахстана озвучил в рамках своего рабочего визита в Карагандинскую область, а точнее — во время итогового совещания о состоянии и перспективах развития ГМК Казахстана, проведенного в г. Темиртау 27 июня. Масимов особо отметил, что в казахстанской экономике горно-металлургическая отрасль является одной из системообразующих. Но вместе с тем на ней не мог не сказаться мировой экономический кризис, приведший к спаду производства в отрасли, а также к снижению экспортного потенциала Казахстана. Масимов отметил, что правительство в свою очередь принимало все необходимые меры для недопущения снижения производства и сохранения рабочих мест.

Кроме того, по словам Масимова, в последнее время в отрасли наблюдается положительная динамика развития, однако некоторые проблемы все еще остаются актуальными как для горно-металлургических предприятий, так и для государственных органов. И от компаний, как отметил премьер-министр, зависит многое, поскольку они несут ответственность перед коллективами. И именно поэтому казахстанские предприятия должны принять меры по сохранению и увеличению рабочих мест.

Отметим, что местом проведения совещания, в рамках которого Масимов сделал данные заявления, был выбран пресс-центр АО «АрселорМиттал Темиртау» (АМТ). И для данной компании вопрос сокращения сотрудников стоит особо остро: по данным отраслевого горно-металлургического профсоюза «Казпрофметалл» только в стальном департаменте компании за период с 1996 года по 2015 год количество сотрудников уменьшилось с 31 014 до 12 856 человек (на 58,5%). В угольном департаменте АМТ за тот же период численность персонала уменьшилась еще сильнее — на 60%, с 38 тыс. до 15 тыс. человек.

Обеспокоенность вызывает также и применение на предприятиях АМТ системы аутстаффинга или заемного труда. В апреле текущего года профсоюз металлургов «Жактау» в своем обращении в Генеральную прокуратуру, Министерство здравоохранения и социального развития и в отраслевой горно-металлургический профсоюз «Казпрофметалл» попросил уделить этой теме особое внимание. В отраслевом профсоюзе пояснили: «С 2014 года АО «АМТ» активно применяет такую форму труда



как «заемный труд» или аутстаффинг, при котором ущемляются основные трудовые права «заемных работников», связанные с оплатой и охраной труда, участием в работе профсоюзов, получением гарантийных и компенсационных выплат, социальной защитой через коллективные договоры и т.д.». Однако в результате недавно завершившейся проверки по данному вопросу власти не обнаружили каких-либо нарушений трудового законодательства.

Подобная обстановка не могла не насторожить представителей власти. Аким Карагандинской области **Нурмухамбет Абдибеков** также привел статистику: «За последние пять лет на предприятиях АО «АрселорМиттал Темиртау» были сокращены 8 тыс. человек. И эта тенденция прорабатывается на дальнейшую перспективу. Вследствие недостатка рабочей силы, по данным инспекции труда, штат нормативной численности рабочих не укомплектован, что отражается на безопасности, на производстве и создает напряжение в коллективе». Масимов также не обошел вниманием напряженную ситуацию в компании. «АрселорМиттал Темиртау» — одно из системообразующих предприятий страны, региона. У вас работает большое количество людей. От вас зависит работа других предприятий. У меня есть желание к вам — сохранять рабочие места, несмотря на трудности», — сказал премьер-министр, добавив, что правительство готово оказывать компании помощь.

Добавим, что вопрос большой текучки на АМТ поднимал во время своей первой встречи с коллективом, состоявшейся 23 мая текущего года, генеральный директор «АрселорМиттал СНГ» **Парамжит Калон**, возглавлявший компанию с 1 мая. Калон сказал: «Для успешного выполнения производственных планов заводу нужны опытные люди. За

последние несколько лет мы потеряли большое количество квалифицированного персонала. Теперь мы должны сделать все возможное, чтобы предотвратить эту утечку. Мой призыв такой: давайте создадим базу квалифицированного персонала, которая в дальнейшем создаст стабильность для будущего поколения металлургов».

Однако сокращения сотрудников и текучка кадров являются не единственными социальными проблемами, присущими АМТ. В начале июня председатель Отраслевого горно-металлургического профсоюза «Казпрофметалл» Асылбек Нуралин обратил внимание представителей отрасли на такой острый вопрос, как существующий уровень оплаты труда работников АМТ. По его словам, рабочий-металлург в АМТ получает в 24 раза меньше, чем его коллега из американского подразделения «ArcelorMittal». В АМТ зарплата металлурга составляет немногим более \$3 в час, в то время как в «ArcelorMittal USA» работник, трудящийся на аналогичной должности зарабатывает \$72,5 в час (порядка \$13 тыс. в месяц). В дополнение к этому Нуралин обратил внимание на задержки выплаты заработной платы и ее урезание в «АрселорМиттал Темиртау».

Однако, по словам председателя профсоюза, данные проблемы присущи не только АМТ. На фоне продолжающегося мирового экономического кризиса и произошедших

изменений в денежно-кредитной политике Казахстана, повлекших за собой рост цен на продукты питания и товары первой необходимости, у заработной платы горняков и металлургов снизилась покупательная способность.

«К примеру, если до февральской девальвации 2014 года средняя зарплата по республике составляла \$717, то после нее на 1 января 2015 года она снизилась до \$675. Сегодня же ее размер не превышает и \$400. В горно-металлургической отрасли средняя заработная плата в долларовом эквиваленте составляет порядка \$500», — заявили в профсоюзе.

Карим Масимов также сделал акцент на том, что в стране, помимо «АрселорМиттал Темиртау», имеется еще и большое количество средних и малых предприятий, и на них проблема сокращения кадров и выплаты заработной платы тоже может стоять достаточно остро. И это делает эти вопросы открытыми — они будут рассмотрены на следующем заседании правительства РК.

«В следующий раз я хочу услышать подробный доклад по регионам по вопросу выплаты заработной платы. На этой неделе надо поработать со всеми предприятиями и точно нам дать информацию, где, как и что происходит, какие меры должны быть приняты», — сказал Масимов, добавив, что эта ситуация должна быть на контроле у правительства.

АО «АрселорМиттал Темиртау»

Одно из крупнейших предприятий горно-металлургического сектора Казахстана. Представляет собой интегрированный горно-металлургический комплекс с собственным улем, железной рудой и энергетической базой. В состав АМТ входят три департамента: стальной, угольный и железорудный. Компания «АрселорМиттал», в состав которой входит АМТ, входит в число мировых лидеров по производству стали. Она имеет представительства в 60 странах мира, а общий штат насчитывает более 222 тыс. сотрудников.

«БАСТ» винит в убытках девальвацию

Металлургия

Большая часть убытка АО «БАСТ» связана с переоценкой короткой валютной позиции вследствие девальвации тенге. Но поскольку существенная доля валютной кредиторской задолженности является долгосрочной, топ-менеджмент «БАСТ» считает, что данная переоценка не окажет критического влияния на ликвидность компании. Такое заявление сделал первый вице-президент АО «БАСТ» Рустем Оспанов, комментируя причины убытков компании в 2015 году.

Динара ШУМАЕВА

Кроме того, как считает вице-президент, так как выручка компании является валютной, то короткая валютная позиция не представляет риска.

Убытки «БАСТ» в 2015 году также возникли вследствие создания резервов по дебиторской задолженности по рекомендации аудиторов. «Компания имеет все основания полагать, что данная дебиторская задолженность будет погашена в полном объеме», — говорится в сообщении руководства.

В связи с появлением вопросов о текущей деятельности АО «БАСТ», менеджмент компании опубликовал на своем сайте обращение первого вице-президента **Рустема Оспанова**, который прокомментировал опасения миноритарных акционеров.

Напомним, ранее была опубликована финансовая отчетность компании, где были указаны основные финансовые показатели. Так, убыток АО «БАСТ» в 2015 году составил 493,9 млн тенге против убытка в размере 60,1 млн тенге по итогам 2014 года.

Чистый операционный убыток компании составил 309,26 млн тенге против убытка в размере 21 млн тенге в прошлом году. Курсовая переоценка за анализируемый период принесла убыток в размере 279,32 млн тенге, в то время, когда год назад убыток был в размере 36 млн тенге.

АО «БАСТ» является публичной компанией, вышла на IPO в апреле 2015 года, акции торгуются на Казахстанской фондовой бирже. Всего в ходе IPO было размещено 18 450 акций, привлечено более 359 млн тенге. Большая часть акций принадлежит частным инвесторам.

Рустем Оспанов также пояснил, что в 2015 году практически до конца года осуществлялось строительство производственных объектов (обогатительная фабрика, добычный участок, инфраструктура, и т.д.). Реализацию готовой продукции компания, естественно, не осуществляла. «Соответственно, ни о каком чистом доходе за 2015 год речи идти не может», — подчеркивает Р. Оспанов.

«Таким образом, около 80% расходов за 2015 год никак не связаны с «неудовлетворительным управлением оборотным капиталом», и, более того, половина этих расходов подлежит «сторнированию» в ближайшем будущем, когда дебиторская задолженность будет погашена», — указывает далее.

Запуск производства

В сообщении руководства «БАСТ» говорится, что в первом квартале 2016 года компания завершила строительство и начала пуско-наладочные работы. В среднем, любое новое горно-обогатительное производство не меньше года выходит на целевые/проектные показатели даже у самых крупных компаний. Поэтому в течение 1 квартала 2016 компания занималась устранением слабых узлов, поиском оптимального режима работы и прочими вопросами, связанными с наладкой работы. Закономерно, что в первые три месяца работы фабрика работала в тестовом режиме и была далека от своих проектных показателей.

Однако уже во втором квартале работа предприятия была существенно отрегулирована, наладился режим обогащения руды, пошел кондиционный концентрат и его немедленный сбыт в Россию (ОАО «УГМК»). Как считает Рустем Оспанов, в финансовой отчетности за 2 квартал можно будет увидеть кардинальное изменение в доходах предприятия (компания ожидает положительный финансовый результат по итогам 2-го квартала).

По словам вице-президента, в компании нет никаких проблем со сбытом продукции. Сбыт на 100% обеспечен контрактами с крупным российским металлургическим предприятием — ОАО «УГМК». Поставки осуществляются еженедельно. Весь произведенный концентрат сбывается в течение 1–2 недель с момента его производства.

Что касается стоимости компании, то она, по сообщению «БАСТ», складывается из стоимости самого месторождения и перерабатывающих мощностей. «Месторождение «Максут» даже по историческим объемам бурения в эквиваленте текущих цен стоит не меньше \$15 млн. Касательно перерабатывающих мощностей, текущая фабрика представляет собой малую часть от объемов, которые могут перерабатываться ежегодно на таком месторождении. В связи с этим у нас есть второй и третий этапы развития компании для полной реализации экономического потенциала месторождения. Ведь оценка учитывает потенциал месторождения, который будет полностью раскрыт при мощности 1,4 млн тонн в год, вместо текущих 0,2 млн тонн в год».

В заключение первый вице-президент «БАСТ» от имени компании предполагает, что выручка в 2016 году выйдет на уровень 1,4 млрд, в 2017 году после расширения мощности компании до 0,4 млн тонн в год 3,63 млрд, к 2018 году ожидаемая выручка на уровне 8 млрд тенге.

ел жүрегі **Астана** сердце страны

ASTANA ART FEST 2016 ART SOUND SPACE DESIGN PERFORMANCE HUMAN ENERGY

4-6 ШІЛДЕ ИЮЛЯ

АДАМ ҚУАТЫ ЭНЕРГИЯ ЧЕЛОВЕКА

ПАБЛИК АРТ | МЕДИА АРТ | ДИЗАЙН

АРХИТЕКТУРА | МУЗЫКА | ПЕРФОРМАНС

НҰРЖОЛ ЖЕЛЕҚОЖОЛЫ

artfest.kz

NURKZ КУРСИВЪ vintage WE Chocoflife MULTI YVI NIGHT.KZ

flyqazaq.com

Қолайлы рейстерді орындаңыз: Совершайте удобные перелеты:

- ➔ Алматы – Семей
- ➔ Алматы – Қызылорда
- ➔ Алматы – Қостанай (аптасына 2 мәрте / 2 раза в неделю)

Билеттерді flyqazaq.com сайтынан, әуекомпанияның сату орталығының телефоны +7 (727) 356 14 14, Otrar Travel қызмет көрсетуші агенттігі немесе қала агенттіктерінен брондауға болады.

Забронировать билеты можно на сайте flyqazaq.com, в офисе продаж по телефону +7 (727) 356 14 14, а также в обслуживающем агентстве Otrar Travel, либо в агентствах города.

QAZAQ AIR

КУЛЬТУРА И СТИЛЬ

«Завтрак у папы»: просто добавь любви



Кино

Что делать маленькой 10-летней девочке из Питера, если она узнала, что ее папа — не погибший подводник, а успешный креативный директор. И живет он в Москве, а на предстоящем тендере будет главным конкурентом мамы... Правильно! Надо отправиться в Москву, познакомиться с папой и сделать так, чтобы они с мамой решили стать самой настоящей семьей.

Елена ШТРИТЕР

Сказано — сделано! Маленькая Аля (Луиза-Габриэла Бровина) тайком от мамы Юли (Катерина Шпица) находит папу Сашу (Юрий Колокольников) и делает все, чтобы родители полюбили друг друга. Да-да, у Саши и Юли есть дочь, но нет любви. Саша Юлю даже не помнит.

Такая вот история. Банальная и предсказуемая. С самого начала фильма становится понятно, что папа Саша обязательно про-

никнется и полюбит Алю (ну еще бы — глядя в эти огромные глаза...). Понятно, что Саша и Юля обязательно будут вместе (ведь Юля все еще не может забыть Сашу, а Саше нравится Юля). Разбавляет этот ванильно-шоколадный сироп нынешняя любовница-ассистентка Саши (Полина Максимова). Кстати, она стала самым настоящим украшением фильма. После Луизы-Габриэлы Бровиной, разумеется.

В общем, хэппи-энд. Глобальный. Милая и скромная, но очень умная девушка получит приз в виде любящей семьи. Гламурная блондинистая красотка вытнует свой счастливый билет в виде продюсера (ага, «я ж и актриса, и примером могу, и костюмером»).

За кадром отчетливо чувствуется женская рука — правильно, кто ж лучше женщины снимет романтическую комедию? Да еще и объединит ее с кино для детей. Разумеется, только женщина. Но знаете, что самое странное? Мария Кравченко («На пороге страха», «Запомните нас молодыми») умудрилась снять это все настолько мило и симпатично, что фильм не просто цепляет, а прямо-таки заставляет, затаив дыхание, ждать этот самый, замаячивший еще в первых кадрах, хэппи-энд.

Впрочем, ценители авторского кино, разумеется, разнесут эту картину в пух и прах, но... Скажу вам по секрету: есть там пара моментов, когда «Завтрак у папы» способен достучаться и до них. Потому что есть в этой картине что-то такое, что безоговорочно вызывает симпатию.

Хороший финал, который так похож на сказки, которые читала в детстве мама... Сказки, в которых есть и мораль, и волшебство, но в то же время сказки близкие и вполне возможные в реальной жизни. А еще у героев фильма можно научиться тому, как маленькие семейные традиции, вроде того же завтрака, делают семью — семьей.

Добавьте сюда праздничные, я бы даже сказала — умытые, московские пейзажи: все чистенько аккуратненько, даже пробки какие-то совсем не московские (кстати, причины, по которым на фестивали едут фильмы, с мрачной решимостью отображающие все самое неприглядное, а кино «для внутреннего пользования») радует почти европейскими картинками — отдельный вопрос).

В общем, веселый, яркий, смешной, легкий фильм с отличными персонажами. Ничего нового, но подано красиво и с душой. Идеален для похода в кино всей семьей.

Weekend с «Курсивъ»

Анонс

У жителей Астаны и Алматы есть удивительный шанс провести свои выходные с пользой для души. Все самые яркие и интересные мероприятия в подборке «Къ».

Мероприятия в Алматы

Джазовый концерт Габриэля Позо, 1 июля, в 20:00
Gabriele Poso — музыкальный директор знаменитого лейбла Yoruba Records. А еще — певец, музыкант-мультиинструменталист и продюсер. Он выпустил три альбома и объездил полмира. Уникальный стиль Габриэле можно охарактеризовать как синтез джаз и соул музыки, афрокубинских и карибских полиритмов. Все это завернуто в яркую обложку электронного звучания. Жанр: soul, jazz, electronic, caribbean
 Место: Aurora Space, ул. Джамбула, 55/57

Kazakhstan Yoga Fest, 2 и 3 июля, с 08:00 до 21:00
 Kazakhstan Yoga Fest — это возможность принять участие в самой масштабной йоге практике на высоте более 1600 метров. Фестиваль сочетает в себе йогу, танцы, телесные и вокальные практики, разнообраз-

ные мастер-классы, направленные на развитие человека, а также шоу-программу и музыкальные выступления.
 Место: высокогорный комплекс Meдеу, ул. Горная, 465

Summer Jazz на Esentai Square, 2 июля, в 19:00
 Каждую субботу Esentai Mall приглашает гостей на концерты джазовой музыки от популярных казахстанских артистов. В этот раз под открытым небом выступит казахстанская джазовая певица **Жанна Саттарова**.
 Место: Esentai Square, пр. Аль-Фараби, 77/77

Творческий вечер «Строки», 2 июля, в 19:00
 В Алматы пройдет творческий вечер, на котором можно услышать и увидеть казахстанских поэтов, проникнуться Словом, Мелодией, Образами...
 Место: Арт-убежище Бункер, ул. Досмухамедова, 78

Спектакль «Андалузское проклятие», 2 июля, в 18:00
 Последнее произведение крупнейшего испанского поэта и драматурга XX века **Федерико Гарсии Лорки** рассказывает о судьбе Бернарды Альбы, её пяти дочерей и матери Марии Юзефы.
 Похоронив второго мужа, Бернарда объявляет восьмилетний траур по отцу её четырёх дочерей, потому

что так было заведено в доме её отца и в доме её деда. Она запрещает всем выходить из дома. Всем, кроме старшей дочери Ангустиас, к которой сватается самый красивый парень в округе. Воздух в доме Бернарды Альбы сгущается до предела...
 Место: Театр им. Лермонтова, пр. Абая, 43

Мероприятия в Астане

ART FEST OPEN TALK, 1 июля, в 19:00
 Открытая встреча в формате public talk с организаторами и гостями Astana Art Fest. На встрече можно узнать о программе Astana Art Fest 2016 из первых уст, пообщаться с участниками фестиваля и узнать о тенденциях в архитектуре в энциклопедическом мастер-классе от **Тотана Кузмбаева**.
 Место: холл «КазМедиаЦентра» (вход в Киноконцертный зал)

«Ромео и Джульетта», НЕ трагедия, 2 июля, в 18:00
 Спектакль необычный и захватывающий во всех отношениях, являет собой талантливое авторское прочтение знаменитой веронской истории. Нерельефное, эксцентричное действие перенасыщено эмоциями, возведенными в степень реальности.
 Место: Государственный академический русский театр драмы им. М. Горького

Успеть прочитать

Чтиво

Любое кино начинается со сценария, а в основу сценария зачастую ложится литературное произведение, написанное порой задолго до начала съемок фильма. Причем экранизации тех или иных романов порой обсуждаются годами. Какие-то забываются сразу. Но в любом случае сравнить фильм с первоисточником бывает интересно.

Анна ЭМИХ

«Мобильник», Стивен Кинг
 Экранизация: июль 2016
 Постапокалиптический роман, развлеченный мастером ужасов

10 лет назад. И не потерявшей актуальности в наши дни. Потому что мобильников стало еще больше...

Итак, однажды мобильные телефоны вместо голосов друзей-родственников-коллег передали своим владельцам Импульс, превращающий людей в зомби («мобилосихов»), ведомых простейшими инстинктами — голод и агрессия (а поскольку в случае любого происшествия достать мобильник и позвонить — естественная реакция современного человека, то количество мобилосихов вырастает лавинообразно).

«Хижина», Уильям Пол Янг
 Экранизация: август 2016

В свое время (также около 10 лет назад) двадцать шесть издательств отказались от рукописи «Хижина», а двадцать седьмое выпустило скромный тираж книги за счет автора. А книга вопреки всем прогнозам экспертов в первые же недели вошла в топ-10 самых популярных книг, а за год разошлась 5-миллионным тиражом.

Ее популярность, пожалуй, можно объяснить тем, что это... как разговор с Богом. О своем, личном. И каждый увидит в нем то, что нужно именно ему. Для кого-то это будет интересная и поучительная история, кто-то увидит в ней ответы на вопросы бытия, кто-то озадачится поиском смысла жизни, а кого-то заинтересует пронзительность и проникновенность повествования. Но независимо от причин, это книга, которую нельзя пропустить.

«Инферно», Дэн Браун
 Экранизация: октябрь 2016

В своей новой книге **Дэн Браун** продолжает тему религии. На этот раз ключом к тайне оказывается «Божественная комедия» Данте Алигьери, а точнее ее первая часть — «Ад». А в центре сюжета — уже знакомый нам профессор Гарвардского университета Роберт Лэнгдон, которого опять влывают в игру могущественных сил «мирового закулисы».

«Запечатленные», Шелли Крейн
 Экранизация: октябрь 2016

Главная героиня романа Мэгги — обычная семнадцатилетняя девушка из маленького городка. У нее полно проблем: родители развелись, а папень, который за ней ухаживал, уехал. И вдруг все меняется — Мэгги встречает Калеба. Первое же его

прикосновение обжигает ее, словно молния, а перед глазами начинают мелькать картинки из будущего... Так Мэгги узнает о таинственном мире, где люди обладают необычными способностями. Кто-то из них обретает дар исцелять от болезней, а кто-то — читать мысли, но только после встречи со своей половинкой... Шаг за шагом Мэгги меняется и становится частью этого мира — клана Калеба, которого она любит все больше и без которого уже не может обходиться. Но ведь все не может быть так хорошо...

«Ночь — мой дом», Дэнис Лихэйн
 Экранизация: октябрь 2016

Дэнис Лихэйн — американский писатель ирландского происхождения, автор популярной криминальной романы. Из-под его пера вышли в частности романы «Таинственная река» и «Остров Проклятых», а также эпос «Настанет день» — первая в новом веке заявка на пресловутый «великий американский роман».

«На Западном фронте без перемен», Эрих Мария Ремарк
 Экранизация: ноябрь 2016

Роман «На Западном фронте без перемен» не просто сделал **Ремарка** знаменитым писателем среди современников, но и обозначил конец целой эпохи. Впереди были суровые послевоенные годы и новые потрясения, а все надежды на мирную и счастливую жизнь остались за гранью Первой мировой войны. Эта книга не обвинение и не исповедь. Это только попытка рассказать о поколении, которое погубила война, о тех, кто стал ее жертвой, даже если выжил. Попытка, овеянная безнадежностью и тоской, но в то же время дающая надежду.

Герои романа попали на фронт практически со школьной скамьи. Их списали, как пушечное мясо, призванное тысячами умирать в этой кровавой и бессмысленной войне за не сумевших договориться правителей. И все, что у них есть — детская дружба. И тоска. Пламенным речам агитаторов, призывающих не считаться с потерями близких, они уже не верят. И очень хотят не только спасти свою Родину, но и обязательно выжить. И когда-нибудь вернуться домой. Если их дом еще цел, а семьи все еще живы. А пока на Западном фронте без перемен.

The Imperial Tailoring Co.
 Императорский Портной

Мужская одежда ручной работы из лучших итальянских и английских тканей
 Вы можете назначить встречу с портным в любое удобное для Вас время

г. Алматы, ул. Кабанбай Батыра, 88/1, ул. ул. Уалиханова, тел.: (727) 2588 220, 2587 617, моб.: +7 777 2218374, e-mail: almaty@mytailor.ru
 г. Астана, ул. Достык, 1, ВП-11, тел.: (7172) 524 292, 524 472, моб.: +7 777 2275598, e-mail: astana@mytailor.ru
 г. Атырау, моб.: +7 777 077 04 00, e-mail: atyrau@mytailor.ru

www.mytailor.ru

LEO'S
 CAFE & TERRACE

Рецепты со всего мира, в центре города Алматы

Фурманова 220/3, ул. Сатпаева; Тел.: +7 701 521 11 00