

WWW.KURSIV.KZ

"Курсив" № 2 (678)

Почтовые индексы:
15138 - для юр. лиц
65138 - для физ. лиц

КУРСИВ

всегда в курсе: новости, прогнозы, аналитика



РЕСПУБЛИКАНСКИЙ ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК | ИЗДАЕТСЯ С 2002 ГОДА

№ 2 (678), ЧЕТВЕРГ, 2 ФЕВРАЛЯ 2017 г.

ИНВЕСТИЦИИ:ОБЗОР
СЫРЬЕВОГО
РЫНКА

>>> [стр. 4]

ИНВЕСТИЦИИ:IPO SNAPSHOT:
САМОЕ ОЖИДАЕМОЕ
IPO 2017 ГОДА

>>> [стр. 4]

ИНВЕСТИЦИИ:ВАЛЮТНЫЙ
ОБЗОР

>>> [стр. 4]

КУЛЬТУРА И СТИЛЬ:ИЗ ДРУГОЙ ГАЛАКТИКИ?
А МЫ ИЗ ЧЕРТАНОВА!

>>> [стр. 8]

*** Бриф-новости****Реальная демократизация или «покраска фасада»?**

Глава государства Нурсултан Назарбаев решил отдать часть своих полномочий парламенту и правительству. Подобного шага по демократизации политической системы от президента ждали давно. Однако мнения политологов и политиков разделились. Если одни заявляют о реальном прорыве, то другие считают, что ничего существенно не изменится.

>>> [стр. 2]

Вынужденная оптимизация

Uranium One ведет работу по оптимизации добычи урана в Казахстане. В компании считают, что решение о временном снижении объемов добычи в среднем на 10% логично и обоснованно в свете продолжающейся стагнации глобального рынка природного урана.

>>> [стр. 5]

О чем говорит укрепление тенге?

На днях Национальный банк предложил конкретизировать полномочия и условия деятельности страховых брокеров и перестраховочных организаций, выступив с инициативой внесения изменений в Закон РК «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты Республики Казахстан по вопросам страхования и страховой деятельности». В связи с чем на площадке Ассоциации финансистов Казахстана были созданы рабочие группы, где и обсуждаются нововведения.

>>> [стр. 6]

Нацбанк взялся за регулирование страховщиков

С начала нового года тенге взял уверенный курс на укрепление. По мнению экспертов, ослабление доллара по отношению к национальным валютам наблюдается по всему миру в связи с протекционистской политикой нового президента США.

>>> [стр. 6]

Нужно применять лучший опыт использования рекультивированной территории

В Казахстане продолжается работа над поправками в Кодекс о недрах. Вопросы, связанные с ликвидацией последствий недропользования, одни из самых болезненных для горнорудных компаний. Новые правила потребуют от них финансовое обеспечение ликвидации на несколько лет вперед и затрат на него.

>>> [стр. 7]

Федор Бондарчук: «Это мой первый фильм о дне сегодняшнем»

На казахстанские экраны вышла новая картина Федора Бондарчука «Притяжение». Приехавший на алматинскую премьеру режиссер рассказал журналистам о тонкостях съемочного процесса, подборе актеров, работе с саунд-дизайнером «Района №9» и «Властелина колец», «шлифовке сценария» и о том, почему было разрушено Чертаново.

>>> [стр. 8]

Новые вызовы требуют еще одной перезагрузки?

*Тема модернизации стала ключевой в послании президента к народу РК***Модернизация**

31 января был опубликован текст Послания главы государства Нурсултана Назарбаева народу РК. Впервые президент обратился к казахстанцам в письменном виде. Красной нитью в тексте проходит необходимость модернизации системы, как ответ новым вызовам. По мнению экспертов, правительству и бизнесу предстоит большая работа по достижению поставленных целей.

Олеся БАССАРОВА

В Послании «Третья модернизация Казахстана: глобальная конкурентоспособность» изложено видение дальнейшего развития страны на новом этапе. В числе будущей модели роста — агропромышленный комплекс, транспорт, логистика. Отдельно президент остановился на развитии рынка жилья, образования, здравоохранения и соцзащиты населения.

И вызов и шанс?

Во вступительной части Послания говорится о членстве в ООН, Экспо-2017 и Универсиаде. Все это названо достижениями, которые известны и высоко оцениваются мировым сообществом. Отмечено, что это является результатом правильного политического пути и высокого авторитета Казахстана на международной арене.

«В мире началась очередная, уже Четвертая промышленная революция. Повсеместная цифровизация экономики приведет к исчезновению целых отраслей и созданию принципиально новых. Великие перемены, происходящие на наших глазах — это одновременно исторический вызов и шанс для нации, — говорится в Послании президента. — Сегодня я ставлю задачу обеспечить реализацию Третьей модернизации Казахстана. Необходимо создать новую модель экономического роста, которая обеспечит глобальную конкурентоспособность страны.

В настоящее время многие страны пытаются решить такую же задачу. Уверен, рецепты перехода



По мнению экспертов, главная проблема всех предыдущих посланий не в постановке задач, а их реализации

к новой модели роста везде будут разными. Мы же должны исходить из наших сильных сторон и не терять потенциал, который вместе создали за 25 лет нашей Независимости».

Главная особенность нынешнего послания в том, что объявлена третья модернизация. Первую модернизацию Казахстан прошел тогда, когда был осуществлен переход от плановой экономики к рыночной. Вторая модернизация началась с принятия Стратегии-2030 и создания новой столицы — Астаны. В результате второй модернизации «Страна выросла из зоны экономического отставания и вошла в число 50 конкурентоспособных экономик мира».

Для реализации третьей модернизации объявлены пять приори-

тетов, которые должны обеспечить устойчивое продвижение в число 30 передовых стран. Новым является первый приоритет — Ускоренная технологическая модернизация экономики и применение цифровых технологий. Планируется развивать такие перспективные отрасли, как 3D-принтинг, онлайн-торговля, мобильный банкинг, цифровые сервисы, в том числе в здравоохранении и образовании. Правительству дано поручение разработать и принять отдельную программу «Цифровой Казахстан».

Поставлены задачи по повышению производительности труда, и для этого предлагается повсеместное внедрение элементов Четвертой промышленной революции.

Задачи были — решений нет?

«В этой связи следует сказать, что о Четвертой промышленной революции недавно в Давосе рассказал основатель Давосского международного экономического форума, известный швейцарский экономист Клаус Шваб», — отмечает политолог Казбек Бейсебаев на своей странице в Facebook.

По мнению г-на Шваба, Четвертая промышленная революция выходит из третьей, которую еще называют «цифровой», и которая началась в середине прошлого века. Обобщенно — это новые технологии и новые платформы, которые позволяют объединить физический, цифровой и биологический миры. «Видимо, у нас какие-то наработки в этом

направлении тоже имеются. Только почему-то про них не говорят», — пишет политолог.

Будет продолжена индустриализация с упором на развитие конкурентоспособных экспортных производств в приоритетных отраслях. Правительству совместно с акциями и бизнесом поручено разработать единую экспортную стратегию. Но такие задачи, по мнению Бейсебаева, уже ставились в предыдущих посланиях и поэтому хочется надеяться, что депутаты на одном из заседаний заслушают отчет правительства по реализации поручений главы государства, озвученных в посланиях.

стр. 2 >>>

Российский фактор

*В Казахстане грядет дальнейшее повышение цен на топливо***ГСМ**

В Казахстане продолжает дорожать бензин. На крупных АЗС страны в середине первого месяца года подскочили цены на топливо самой ходовой марки АИ-92. В частности, компания «ҚазМұнайГаз Өнімдері» сообщила о росте цен до уровня 137 тенге за литр. В качестве причины общего повышения стоимости этой марки топлива в середине января в компании назвали изменение оптовых цен в начале месяца.

Элина ГРИНШТЕЙН

«В пересчете на литр это увеличило цену закупа на 3,5–4 тенге. Цена на бензин АИ-92 на крупных региональных АЗС находилась в пределах 135–145 тенге за литр. Наибольшие

средние цены наблюдались в северных регионах республики, где имеется заметная зависимость от импорта из Российской Федерации. В этих регионах более дорогой импорт устанавливает баланс цен на уровне 140–142 тенге за литр», — сообщили в компании в прошлый четверг, 26 января.

А в России цены на ГСМ весь январь продолжают демонстрировать нехарактерный для начала года рост. За неделю со второго по восьмое января, по данным Росстата, цены на бензин марки АИ-92 в РФ выросли на 0,2%, на дизельное топливо — на 0,9%. С 10 по 16 января цены и на солярку, и на бензин подскочили еще на 0,2%. А в период с 17 по 23 января темпы роста ускорились — средние цены на бензин выросли на 0,3%, на ДТ — на 0,5%.

В российских СМИ отмечалось, что оптовые цены на Санкт-Петербургской товарно-сырьевой бирже обновили свои исторические максимумы. Ввиду нашей 30%-ной зависимости от экспортных поставок из РФ, повышение цен в соседнем государстве, как уже было отмечено,

сказалось и на ценах в Казахстане. Их рост, по грубой оценке, в разных регионах страны составил от одной до шести тенге. При этом в ближайшем будущем увеличение может продолжиться, продолжая копировать ситуацию в России.

Отметим, что традиционно зимой нефтяные компании снижают оптовые цены на ГСМ из-за низкого спроса. Но и в России, и в Казахстане ситуация сложилась неординарная. В РК, как отметили в «ҚазМұнайГаз Өнімдері», за счет снижения потребления топлива в праздничные дни остатки бензина АИ-92 по итогам декабря частично восполнились. «Однако сложившийся на начало года объем нефтепродукта является нехарактерно низким для января — традиционно в этом месяце происходило накопление остатков. Между тем, для восполнения остатков необходимо увеличивать импорт, стоимость которого тоже повышается в связи с ростом цен в России», — подчеркнули в компании.

А в России указанное повышение произошло из-за снижения с начала года пошлины на экспорт нефте-

продуктов, что сделало его более выгодным, нежели реализацию на внутреннем рынке.

Президент Российского топливного союза Евгений Аркуша прокомментировал ситуацию российскому порталу BFM.RU: «Растут цены в оптовом звене. Оптовое звено — это не только биржевые цены, это цены еще и мелкого опта. То есть крупный опт — идет через биржу в том числе и прямые поставки, мелкий опт — это то, что отпускается с нефтебаз, сбытовых структур и нефтяных компаний. И там, и там цены растут, естественно, цены мелкого опта существенно выше, чем биржевые. Рост обусловлен теми явлениями, которые происходят в нашей стране с налоговым маневром, с изменением параметров в налоговом маневре, это снижение экспортных пошлин, что за собой ведет рост так называемого экспортного паритета, естественно, рост мировых цен, что делает экспортный паритет еще выше. И тот факт, что у нас все-таки вырос налог на добычу полезных ископаемых, в соответствии с параметрами налогового маневра,

а снижения акцизов, которое было предусмотрено именно для того, чтобы цены внутренние росли, не произошло. То есть НДСПИ растет, а акциз, который должен был бы снижаться — не снижается, а по целому ряду нефтепродуктов даже растет. Все эти факторы толкают оптовые цены, к сожалению, вверх».

А следом за оптовыми ценами в РФ продолжат расти и розничные в Казахстане. В «ҚазМұнайГаз Өнімдері» прогнозируют, что необходимость увеличить долю импорта нефти приведет к росту цен до уровня 140–145 тенге за литр, что, по мнению компании, является на текущий период балансирующей ценой. «Выравнивание цен позволит беспрепятственно импортировать нефтепродукты, то есть позволит предотвратить дефицит топлива. При этом оптовые цены на топливо отечественного производства не стоят на месте и постепенно увеличиваются до уровня паритета оптовой цены импорта из России», — прокомментировали ситуацию в компании.

стр. 5 >>>

Реальная демократизация или «покраска фасада»?

Политика

Глава государства Нурсултан Назарбаев решил отдать часть своих полномочий парламенту и правительству. Подобного шага по демократизации политической системы от президента ждали давно. Однако мнения политологов и политиков разделились. Если одни заявляют о реальном прорыве, то другие считают, что ничего существенно не изменится.

Олеся БАССАРОВА

«Основная суть реформ — президент отдает ряд своих полномочий парламенту и правительству», — сказал Нурсултан Назарбаев в телевизионном обращении к казахстанцам. По его словам, парламент будет формировать кабинет министров, который, в свою очередь, будет иметь больше полномочий по управлению экономикой.

«Суть предлагаемой реформы состоит в серьезном перераспределении властных полномочий, демократизации политической системы в целом. Для президента в новых условиях приоритетами станут технические функции — роль верховного арбитра в отношениях между ветвями власти. Отношения государства сконцентрируются также на внешней политике, национальной безопасности в целом, обороноспособности нашей страны. При этом роль правительства и парламента значительно усилятся», — пояснил Назарбаев.

В начале января президент создал рабочую группу, в задачу которой входит подготовка правовых реформ, направленных на перераспределение полномочий между исполнительной, законодательной и судебной властями. В состав группы вошли члены кабинета министров, парламента, Верховного суда.

Время демократии пришло?

Большинство казахстанских политологов позитивно оценили решение президента, отметив, что в Казахстане давно назрели предпосылки для реформ текущей политической системы.

Политолог **Ерлан Карин** на своей странице в Facebook назвал эту инициативу «реальными политическими реформами», поскольку они затрагивают основные принципы взаимодействия между ветвями власти.

«К примеру, теперь правительство будет слагать полномочия перед вновь избранным мажилисом, а не президентом. Или отмена нормы о возможности принятия президентских указов, имеющих силу закона. Также и отказ от права отменять либо приостанавливать действие актов правительства и премьер-министра. Это означает не просто повышение статуса парламента и усиление самостоятельности правительства, это действительно реальная перезагрузка системы властных отношений в Казахстане, где президент всегда являлся абсолютным политическим



Часть экспертов считает, что существенных изменений в политической системе Казахстана не будет

центром», — пишет эксперт.

По его словам, Казахстан остается президентской республикой, где президент продолжает выступать в роли верховного арбитра между ветвями власти. «Но было четко сказано, что президент теперь сконцентрируется на стратегических вопросах, на вопросах внешней политики и национальной безопасности», — добавил он.

Политолог пояснил, что в любом случае, «мы постепенно отходим от старой модели системы властных отношений и начинаем адаптироваться к новым условиям. И в этом смысле предстоящие изменения, безусловно, положительный тренд. Модернизационная повестка всегда лучше».

Политик **Амиржан Косанов**, отметив, что это первое впечатление от услышанного заявления, написал на своей странице: «Об этих шагах казахстанская оппозиция говорила все эти годы. Считаю такой шаг со стороны елбасы нашей моральной победой: значит, мы были правы в своих политических требованиях!» По мнению политика, саму идею реформы (несмотря на ее половинчатость) надо поддержать: шаг вперед все же лучше, чем стоять на месте, — заметил он.

А обсуждать нечего...

Однако после того, как часть экспертов посмотрела предлагаемые поправки в Конституцию РК, был много по демократизации политической системы поостыл.

«Внимательно просмотрел проект поправок в Конституцию», — написал на своей странице в Facebook политолог **Султанбек Султангалиев**. — Нет абсолютно ничего суще-

ственного: ни выборности акимов, ни мажоритарно-пропорциональной системы парламентских выборов, ни усиления роли мажлисов и парламента... Судя по характеру поправок, естественно, никакого референдума не будет, да и горячего общественного обсуждения тоже, потому что просто нечего обсуждать. Это покраска фасада дома с систематически разрушающимся фундаментом. Иллюзий я не строил, но сохранялся надежда на позитивное реформирование хоть в какой-то части системы государственного управления. Однако...»

О том, что поправки не такие значительные, чтобы говорить о реальном перераспределении полномочий от президента парламенту и правительству, заметил на своей странице и политолог **Казбек Бейсебаев**.

«... По действующей Конституции президент сам определяет структуру правительства и назначает министров. Предполагается, что он будет это делать по согласованию с мажилисом (за исключением министра иностранных дел и обороны). Президент не будет утверждать государственные программы и единую систему финансирования и оплаты работников госорганов. При этом правительство должно согласовывать государственные программы и систему финансирования с президентом. Президент также не будет издавать указы, имеющие силу закона», — пишет политолог.

Как отмечает Бейсебаев, раньше депутат лишался мандата при утрате гражданства, то теперь этот пункт исключили. Непонятно, по какой причине?

«Если большинство депутатов попросят президента освободить от должности члена правительства, то

президент его освобождает. Пока у президента есть право отказать в этом, — отмечает он. — По действующей конституции президент может заставить парламент срочно рассмотреть законопроект, сейчас предполагается, что он может попросить об этом.

У нас правительство ответственно перед президентом, а потом, в отдельных случаях, — перед парламентом. Теперь будет как бы равная ответственность и перед президентом и перед парламентом».

КС все решит!

Что касается увеличения полномочий премьер-министра, то в данном вопросе Бейсебаев поясняет, что они заключаются в следующем. Премьер-министр будет вносить предложения по составу правительства без консультаций с мажилисом. Правительство получит право образовывать, реорганизовывать и упразднять центральные исполнительные органы, не входящие в состав правительства. По действующей конституции, правительство докладывало только президенту о своей деятельности, теперь будет парламенту. Правительство будет слагать свои полномочия перед мажилисом, а не перед президентом, как это было прежде.

«Есть отдельные изменения в части назначения судей. Требования к судьям определяются отдельным законом, — поясняет политолог. — Президент может прекратит досрочно полномочия мажлиха после консультаций с премьер-министром и председателями обеих палат парламента. В настоящее время он решает эти вопросы один».

Незначительные поправки введены в статью про назначения акимов

административно-территориальных единиц в связи с изменениями в законах. Как прежде, акимы областей, городов республиканского значения и столицы назначаются на должность президентом с согласия мажлихов областей, городов республиканского значения и столицы.

«Но как быть, если при действующем областном акиме состоялись выборы мажлиха? — задается вопросом Казбек Бейсебаев. — По идее президент должен вновь получить согласие мажлиха на утверждение этого акима. С этой нормой пока непонятно.

Важна новая поправка в статье 91, согласно которой вопрос внесения изменений и дополнений в Конституцию на республиканский референдум или на рассмотрение Парламента решается при наличии заключения конституционного совета. Получается, что будет народ обсуждать поправки в Конституцию или нет — решает конституционный совет».

В заключение политолог заметил, что действительно предлагаются некоторые изменения в конституцию по повышению роли и ответственности правительства и парламента. Но они не такие, чтобы говорить о реальном перераспределении властных полномочий от президента к парламенту и правительству. Казахстан остается страной с президентской формой правления, где президент практически назначает или выдвигает всех руководителей ветвей власти, за исключением председателя мажлиса, который избирается депутатами.

Зачем двум «лысым» расческа?

Несколько иначе видит роль президента политолог, директор Группы

оценки рисков **Досым Сатпаев**, по мнению которого глава государства становится «надсистемным игроком и арбитром».

«Однако при этом само перераспределение полномочий напоминает драку двух лысых из-за расчески, где двумя «лысыми» являются правительство и парламент, которые показали свою слабую эффективность как с точки зрения реагирования на кризисные ситуации, так и в плане адекватной законодательной работы. В принципе, проблема не в том, как передать полномочия. Проблема в том, кому их передавать. Это тупиковая ветвь развития любой сверхпрезидентской системы, при которой априори не могут существовать сильные политические институты», — отмечает политолог.

По его мнению, прежде чем перераспределять какие-либо полномочия, вначале необходимо было бы усилить те политические институты, которые с этими полномочиями могли бы что-то реально сделать. «А так у нас телегу опять поставили впереди лошади. Сначала необходима реформа партийной и избирательной систем, чтобы в парламенте сидели не «партии-зомби» и «депутаты-флюгеры», а электоральные и конкурентоспособные игроки. При этом сам парламент должен формироваться не только по партийному списку, но и по мажоритарному принципу. Только в этом случае законодательная ветвь власти станет тем самым коллективным преемником, который мог бы гарантировать некую политическую стабильность во время транзита власти, так как игра велась бы в рамках правового поля, а не только в рамках кулуарных разборок внутрипартийных групп. При остальных вариантах не суть важно — сколько и какие полномочия будут у второго президента, так как слабый президент и слабый парламент намного хуже схемы «сильный президент и слабый парламент». Но такая схема опята лишь возвращает нас к тому, с чего мы начали», — считает Досым Сатпаев.

Акимов должен выбирать народ!

В итоге выяснилось, что власть предлагает гражданам принять участие в обсуждении и дает возможность отправить свои предложения по проекту поправок в Конституцию Республики Казахстан, касающихся перераспределения полномочий между ветвями власти, напрямую в администрацию президента.

«Внимание граждан и организаций Республики Казахстан. Предложения к проекту закона РК «О внесении изменений и дополнений в Конституцию РК», вынесенному на всенародное обсуждение, принимаются в период с 26 января по 26 февраля по адресу: 010000, г. Астана, район Есиль, Укмет үйі, Государственно-правовой отдел Администрации Президента Республики Казахстан», — говорится в сообщении пресс-службы главы государства.

Несмотря на скепсис некоторых экспертов, любой может приложить усилия сегодня для того, чтобы поправки в Конституцию РК стали значительнее для политической демократизации системы.

Новые вызовы требуют еще одной перезагрузки?

<<< стр. 1

«Предполагается, что большую роль в привлечении инвестиций будет играть Международный финансовый центр «Астана», — отмечает политолог. — Когда-то такая же роль возлагалась на Региональный финансовый центр Алматы, через который планировалось привлечь портфельные инвестиции в экономику Казахстана, а для казахстанского капитала должен был быть облегченный выход на зарубежные рынки ценных бумаг. Сейчас этого финансового центра нет, и у нас не любят вспоминать его».

Про планируемые с Китаем совместные производства сказано следующее. «Необходимо эффективно реализовать совместную с Китаем инвестиционную программу по созданию производств в Казахстане. Договоренности с китайской стороной достигнуты. Объекты обозначены. Нужно конкретно работать. Это будут современные производства с созданием порядка 20 тысяч новых рабочих мест для казахстанцев».

«Как всегда, когда речь идет о совместных казахстанско-китайских проектах, то очень коротко и без деталей. Видимо, есть то, что пока не следует говорить собственным гражданам, — пишет Бейсебаев.

Проблема в исполнении

Многие экономисты согласны с расстановкой акцентов в озвученной стратегии, однако считают, что главная проблема не только этого,

но и всех предыдущих посланий не в постановке задач, а их реализации.

«Читая послание, можно обратить внимание на множество правильных приоритетов развития. Но, как мне кажется, основная проблема такого документа заключается в абсолютном его неисполнении. Если бегло проанализировать исполнение послания президента на 2016, то можно заметить, что большинство сказанного в прошлом году плавно перешло в 2017, и многие вопросы не были решены. Но важно, что начали появляться поручения, о которых высказывались экономические эксперты», — комментирует директор «BRB Invest», экономист **Галим Хусанов** в своей статье, опубликованной на Forbes.kz.

В частности, по его словам, в части стабилизации финансового сектора предполагалось изменить институциональные дефекты Национального банка и вывести из него субъекты, которые вызывают конфликт интересов — ЕНПФ, Фонд проблемных активов и другие финансовые институты.

«Ничего этого не сделано, более того, государство усилило свою роль в перераспределении активов ЕНПФ, хотя задача заключалась в том, что в 2016 пенсионные активы должны были быть переданы в частные казахстанские и иностранные управляющие компании. Из положительного можно выделить только введение более или менее внятного механизма процентных ставок», — пишет эксперт.

Что касается бюджетной оптимизации, предполагалось, что правитель-

ство разработает новую концепцию использования Национального фонда, пересмотрит налоговое администрирование и проведет ревизию бюджетных программ.

«К сожалению, в данном направлении можно говорить только о ревизии бюджетных программ. Но эта мера, которые, к слову, большой экономии не дала, и расходная часть бюджета значительно не сократилась. В 2017 мы вновь видим одним из поручений ревизию бюджетных программ», — говорит Галим Хусанов. Также эксперт заметил повторение задач в части приватизации и привлечения инвестиций.

«Если говорить обобщенно, то главным вопросом является все-таки исполнение посланий президента. Как показывает опыт, исполнение поручений у правительства хромает, что говорит о том, что то ли сами задачи достаточно амбициозны, то ли механизмы в государственных органах сильно забюрократизированы», — заключил экономист.

Как отметил политолог **Досым Сатпаев**, третья модернизация Казахстана наводит на мысль о том, что в следующем году нам могут уже объявить, что программу развития до 2050 года мы с успехом выполнили досрочно.

«А если серьезно, то еще не так давно министр финансов РК **Бахыт Султанов** заявил, что Казахстан оказался в сложной ситуации, так как наша доходная часть очень сильно привязана к ценам на сырье», — поясняет Сатпа-

ев. — Еще в 2014 году аналитическая группа по природным ресурсам и сырьевым товарам Fitch Ratings также заявила, что Казахстан более зависим от экспорта нефти, чем Россия. И это несмотря на то, что еще с 1997 года была сделана ставка на диверсификацию экономики. Потом была просто «Стратегия индустриально-инновационного развития Республики Казахстан». Затем «Государственная программа по форсированному индустриально-инновационному развитию Республики Казахстан на 2010–2014 гг.». Теперь мы приступили к третьей модернизации, которая, наверное, будет подаваться как гиперфорсированная программа индустриально-инновационного развития».

По мнению политолога, пока правительство постоянно говорит об индустриально-инновационном развитии страны, казахстанская экономика конкурентоспособнее не становится, так как конкурентоспособнее не становятся человеческие ресурсы.

Новые вызовы

«Поставлена задача стать так называемой «хлебной корзиной» по производству зерна на всем евразийском континенте. Трудно сказать, как будет реализовываться эта задача, если сейчас наш основной партнер по Евразийскому Союзу уже сам стал главной «хлебной корзиной» Евразийского континента и не только его, — поясняет Казбек Бейсебаев. — Также правительству даны соответствующие поручения

и, в частности, в течение 5 лет нужно создать все условия для объединения более 500 тысяч домашних хозяйств и малых фермерств в кооперативы, что означает некое возрождение забытых колхозов и совхозов. В принципе, дело нужное, только для этого нужны кадры, а на осеннем расширенном заседании правительства сам Лидер нации признался, что мы за все годы потеряли специалистов по сельскому хозяйству».

«Я считаю, что будущее Казахстана связано не только с инновациями, но и нужно искать другие направления развития, в том числе АПК, — заметил политолог **Ерлан Саиров** на информационном ресурсе Sputnik Казахстан. — У нас есть очень хорошие земельные ресурсы, которыми нужно пользоваться. Это тот момент, где мы можем создать социальную активность, предполагается создать более пяти тысяч сельских кооперативов, люди вместе, сообща, будут создавать новое, что очень хорошо».

Кроме того, в самом послании говорится, что «Повсеместная цифровизация экономики приведет к исчезновению целых отраслей и созданию принципиально новых. Великие перемены, происходящие на наших глазах, — это одновременно исторический вызов и шанс для нации».

«Как мы сможем принять этот вызов, если мы за 25 лет, сидя на нефти, так и не обеспечили себя собственным бензином? — задается вопросом Казбек Бейсебаев. — Наши власти

многое говорили о диверсификации экономики, но ничего для этого не сделали. Теперь хотя бы ее осуществить с помощью китайских проектов и при этом не информируют собственный народ. Почему программы ГПФИИР так и не дали результатов? Сейчас снова говорится о «перезагрузке» финансового сектора, но почему об этом стали говорить после того, как вынуждены выделять бюджетные деньги для поддержки банков-банкротов? Какой год говорится об индустриализации с упором на развитие конкурентоспособных экспортных производств в приоритетных отраслях, но вводимые производства в рамках прямых телемостов при всем желании не подпадают под эти критерии».

Завершается послание словами: «Мы превратим Казахстан в еще более процветающую страну для наших потомков!».

«Конечно, этого хотят все граждане Казахстана, только также всем приходится объяснять потомкам происхождение совокупного внешнего долга в 164 миллиарда долларов, — отмечает Бейсебаев. — А так, нынешнее послание, как и другие послания, составлено оптимистично. Премьер-министр уже дал поручения членам правительства по реализации задач, поставленных президентом в послании. Только один вопрос остается открытым: как будет проведена третья модернизация Казахстана — как прежние две, про которые народ узнал из этого послания?»

РЕСПУБЛИКАНСКИЙ БЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

КУРСИВЪ

Газета издается с июля 2002 г.

Собственник: ТОО «Altesso Partners»

Адрес редакции: 050059, РК, г. Алматы, пр. Аль-Фараби, 17, б/д

«Нурлы-Тай», блок 5А, оф. 119

Тел./факс: +7 (727) 232-45-55.

E-mail: kursiv@kursiv.kz

Главный редактор: Марат КАИРБЕКОВ Тел. +7 (727) 232-45-55, m.kairbekov@kursiv.kz

Редактор: Динара ШУМАЕВА Тел. +7 (727) 232-45-55, d.shumayeva@kursiv.kz

Коммерческий директор департамента развития интернет-проект: Руслан ИСМАИЛОВ Тел. +7 707 117 12 24, r.ismailov@kursiv.kz

Руководитель службы по рекламе и PR: Аиша ТЕМЕРЖАНОВА Тел. +7 707 333 14 11, a.temerzhanova@kursiv.kz

Редакция: «Власть и бизнес» Ербола КАЗИСТАЕВ «Компании и рынки» Анна ШАТЕРНИКОВА «Банки и финансы» Магия ТОРБЕАЕВА «Индустрия» Данияр СЕРИКОВ «Культура и стиль» Елена ШТРИТЕР

Служба распространения: Рамзанов БАЙРАМОВ, g.baigatov@kursiv.kz

Технический редактор: Олеся ТРИТЕНКО

Корректорское бюро: Светлана ПЫЛЫПЧЕНКО, Евсения ТРЫШКОВА

Представительство в г. Астане: г. Астана, пр. Кабанбай батыра, 2/2, оф. 201 В, Б/Б «Держав», по вопросам размещения рекламы обращаться по тел. +7 (7172) 22-82-72

Руководитель регионального представительства: Рустем АЛИЕВ Тел. +7 701 422 04 15, astana@kursiv.kz

Корреспонденты в г. Астане: Ербола КАЗИСТАЕВ

Подписные индексы: для юридических лиц — 15138, для физических лиц — 65138

Газета зарегистрирована в Министерстве культуры и информации Республики Казахстан.

Свидетельство о постановке на учет № 13282-Г, выдано 15 января 2013 г.

Отпечатано в типографии РПНК «Экспресс».

РК, г. Алматы, ул. Калдаякова, 17

Тираж 10 300 экз.

Андрей Тимченко,

Главный Управляющий Директор (CEO) АО ДБ «Альфа-Банк», Член Правления

Образование: В 1993 году окончил РФМШ, в 1998 году – Казахский Государственный Юридический Университет по специальности Правоведение.

Начал свою трудовую деятельность как консультант по налогообложению в Ernst&Young. Опыт работы в банковской сфере – более 18 лет.

В июне 2016 года стал Членом Правления и назначен на должность Главного Управляющего Директора АО ДБ «Альфа-Банк».

С 2013 года по апрель 2016 года работал заместителем председателя Правления по розничному бизнесу ДБ АО «Сбербанк России».

С 1998 по 2013 год работал в АО «Казкоммерцбанк», начиная со специалиста 2-й категории Департамента инвестиционного банкинга до Управляющего директора, Члена Правления. В разные годы возглавлял Международный блок и Розничный бизнес.

Без поддержки государства устойчивость банков была бы под вопросом

На сегодняшний день общая ситуация в банковском секторе такова, что большая часть банковского бизнеса периодически становится неприбыльной или даже убыточной в Казахстане, в частности, кредитование крупных корпоративных клиентов. Поэтому процесс консолидации игроков в этом сегменте — это позитивный процесс, — считает Главный Управляющий Директор (CEO) АО ДБ «Альфа-Банк» Андрей Тимченко. В интервью «КЪ» он поделился своим мнением о текущих трендах в банковской системе Казахстана и планами «Альфа-Банка» на 2017 год.

Динара ШУМАЕВА

— Андрей Игоревич, каким был 2016 год для Альфа-Банка в Казахстане? Судя по финансовым показателям — неплохим. Как вы думаете, за счет чего это произошло?

— В первой половине года на рынке наблюдалась достаточно высокая турбулентность, связанная с макроэкономической ситуацией. В такие моменты обычно выживают или лучше себя чувствуют, на мой взгляд, более консервативные, более осторожные игроки, каким Альфа-Банк и является. Мы не стремились к агрессивному захвату доли на рынке, не кредитовали рискованные сектора экономики, соответственно, прошли этот период с очень хорошим качеством кредитного портфеля, высоким уровнем ликвидности, что отчасти позволило нам заработать дополнительные деньги, помимо нашей основной деятельности, на размещении этой ликвидности на рынке в период высоких ставок.

— То есть у вас произошло ужесточение риск-менеджмента?

— Оно произошло не в этот период, исторически политика Альфа-Банка всегда была очень консервативной в части кредитования. Как правило, в условиях кризиса заемщики из более рискованных сегментов начинают испытывать трудности, и это сразу отражается на банке. Однако у нас достаточно качественный кредитный портфель, что позволило нам в конце 2015 года и в первом квартале 2016 года быстро оптимизировать его структуру. Это признак хорошего качества портфеля, когда заемщики, несмотря на ситуацию на рынке, могут погашать свою задолженность быстро и без задержек. Соответственно, часть средств мы имели возможность размещать на рынке.

— На межбанке?

— Не только на межбанковском рынке, но и на рынке ценных бумаг. В частности, у нас основной инструмент — это ноты Национального банка, безрисковый инструмент, при этом доходность по нему доходила до 19%, а в среднем по году была на уровне 15–16%. На межбанке в начале года ставки доходили до 50–60%.

Второй большой плюс избыточной ликвидности — в случае колебаний на рынке мы можем менять структуру размещения по валютам, срокам и т. д. У нас нет цели спекулировать агрессивно, но, по крайней мере, мы стараемся не терять деньги. Банки, у которых большая доля долгосрочного кредитования или рискованного проектного финансирования в портфеле, обычно в такие периоды несут убытки.

— Как выглядит ваш кредитный портфель юридических лиц?

— В основном мы фокусируемся на предоставлении оборотных средств, овердрафтов, то есть краткосрочного финансирования. Компании, которые наиболее часто пользуются этим — это в основном компании в сфере розничной и оптовой торговли. В принципе, у нас достаточно диверсифицированный портфель, но оптовая и розничная торговля — сектор номер один. Мы традиционно занимаем долю в обслуживании этого сегмента, потому что Альфа-Банк присутствует в России, Белоруссии, Украине, и торговля с этими странами — значимый компонент в бизнесе практически всех торговых компаний. Соответственно это тот сегмент, в котором у нас есть определенные преимущества — и ценовые, и в плане удобства.

По отраслям у нас в портфеле присутствуют торговля, информация и связь, обрабатывающая промышленность, транспорт, сельское хозяйство, строительство.



Мы из полностью универсального банка становимся банком с определенным фокусом

Что касается строительства, мы не кредитовали активно жилищное строительство, в основном это инфраструктурное строительство — дороги, мосты и т. д.

— Дело в том, что сельское хозяйство и строительство — это самые чувствительные к кризису секторы, которые портят портфель банков в первую очередь...

— У нас есть исторические проблемные кредиты, в том числе в секторе, которые вы назвали, но это кредиты, которые были выданы давно, то есть это не свежие проблемные кредиты.

— Как у вас изменилась ситуация с NPL с начала года?

— Доля NPL у нас колеблется в районе 6–8%, и это проблемные кредиты, которые были выданы давно, это не новые кейсы.

— Как вы их снижали?

— Частично заемщики гасят, продают свои активы и за счет этого погашают свои обязательства. Традиционно списывается глубокая просрочка в рознице.

— В конце прошлого года, насколько мы знаем, была принята новая Стратегия развития банка — расскажите, пожалуйста, о ней подробнее. Что принципиально в ней изменилось?

— В ней были определены ключевые фокусы нашего развития. Мы из полностью универсального банка становимся банком с определенным фокусом. Конечно, мы можем обслуживать любые клиентские сегменты, но упор у нас будет на обслуживании компаний, занимающихся внешнеэкономической деятельностью и мы, будучи международным банком, можем много чего в этом отношении предложить. Также фокус будет сделан на малый и средний бизнес. В рознице мы будем оставаться активным игроком в беззалоговом кредитовании, в частности, в POS-кредитовании.

— Какую долю планируете занять на рынке МСБ?

— Сейчас мы начинаем работать с низкого старта, поэтому в ближайšie три года наша доля на рынке вряд ли резко увеличится. Мы не станем номер один или два, но в течение 5 лет мы хотим войти в топ-5 банков в обслуживании МСБ.

— А что означает фокус? Вы будете предоставлять им какие-то определенные продукты или льготы?

— Это означает, что для этих клиентов будут предоставлены специальные продукты на особых условиях, в том числе дополнительный сервис, дополнительные удобства. В каждом случае свои нюансы. Например, для клиента, который занимается внешнеэкономической деятельностью, мы предоставляем очень выгодные курсы конвертации. Мы имеем один из самых высоких рейтингов в Казахстане, не находимся ни в каких санкционных списках, соответственно, мы один из немногих банков, который может осуществлять документарные операции, выпускать аккредитивы и гарантии, подтверждать их в западных банках на самых выгодных

условиях, причем существенно дешевле большинства банков.

— Вы называете себя «высокотехнологичным» банком. Сегодня практически каждый банк может предложить мобильный банкинг, интернет-банкинг и другие IT-решения. В чем заключается ваша «высокотехнологичность»?

— Дело в том, что мы, банковская группа Альфа-Банка, являемся пионерами в отношении многих технологий, которые уже стали распространяемыми и стандартными. Поэтому высокая технологичность, на мой взгляд, как вы правильно заметили, не является чем-то удивительным. Это, скорее, базовое требование клиента к любому банку. Я могу перечислять большое количество удобств, которые у нас есть, но подавляющее большинство из них становятся стандартными на рынке. Поэтому я считаю, что для клиента самое главное, чтобы его вопрос был быстро решен за лучшую цену. Не всегда это требует обязательного решения в части технологий. Это организация работы внутри банка. Например, у банка может быть суперзамечательный интернет-банк, но дозвониться до Call-центра невозможно.

У нас есть самые современные возможности в части цифровых каналов — интернет-банк, мобильный банк. Причем в Казахстане — это маленькая часть от того, что есть в группе. Российская Альфа имеет очень большой опыт и колоссальное количество разработок, из которых мы планируем сюда принести.

— Сегодня очень много внимания уделяется IT-безопасности. Что вы предпринимаете в этой части?

— В отношении IT-безопасности также используется очень много разработок, сложные алгоритмы на основе больших данных, так называемых Big Data. Из всех проводимых транзакций выявляются подозрительные, которые в оперативном порядке обрабатываются. Это часть процессов, которая клиентам обычно не видна. У нас стоят международные уровни уровня решения, связанные с разным уровнем безопасности.

Два года подряд Visa признавала процессинговый центр Альфа-Банка одним из лучших в мире по качеству предоставляемых услуг. Там есть два основных показателя — количество успешных транзакций и уровень мошенничества. Транзакции чаще всего бьются неуспешные, потому что банк отказывается от них из-за подозрительности. Некоторые банки очень консервативны, и у них высокий уровень отказа. Вследствие этого коммерсанты, то есть продавцы в интернете, недополучают большой объем доходов. Другие банки пытаются увеличить этот показатель, но в результате вместе с хорошими показателями заходят мошенники. Там высокий уровень успешных транзакций, но также высокий уровень мошенничества. Соотношение этих двух параметров и дает реальную экономию для клиента или доход. Соотношение этих двух параметров в Альфа-Банке России является лучшим в мире. Можно сказать, что это междуна-

родный стандарт. У нас процессинг соответствует стандарту по безопасности PCI DSS, ежегодно мы проходим сертификацию, например. Это не есть что-то уникальное, но это достаточно высокая планка.

— Поговорим по поводу финтеха, это направление развивается очень быстро. Вы считаете их своими конкурентами?

— В отдельных случаях конкурент есть на международном рынке. На местном рынке серьезной конкуренции я не вижу в этом отношении.

— А в ближайšie 5–10 лет?

— По всему миру есть тенденция срачивания между банками и финтехом. Потому что финтехи обычно не обладают большими ресурсами, чтобы вырасти в крупную корпорацию. Поэтому они проходят этап разработки продукта, развития его до определенного масштаба, затем банки просто покупают эти продукты для масштабирования, потому что у банка есть масштаб. И в этом — вполне нормальная хорошая синергия. Я думаю, эта тенденция будет характерна как в мире, так и у нас.

— Вы говорили, что Альфа-Банк, возможно, не против приобретения банка в Казахстане. Могли бы сказать, каким параметром он должен отвечать, чтобы вы могли заинтересоваться его покупкой?

— Еще раз скажу, что у нас нет цели купить банк просто для увеличения доли на рынке. Банки, обладающие какими-то уникальными продуктами, технологиями или живой активной клиентской базой, могут представлять из себя интерес. Допустим, у нас есть продукт и есть банк, у которого есть клиентская база, которая может купить этот продукт. Есть такая синергия. В этом случае интерес может быть. Но, опять-таки, наша Стратегия не предусматривает обязательно какие-то покупки. Мы планируем расти собственными силами. Если вдруг такая возможность появится, мы ее рассмотрим.

— Ваш банк занимает около 50% на рынке факторинга. Предприниматели часто жалуются, что это дорогой продукт, хотя очень востребованный...

— Он дорогой, потому что у нас в стране деньги в тенге сами по себе дорогие на рынке. Мы с вами вначале обсуждали, что те банки, у которых была избыточная ликвидность, в том числе Альфа-Банк, в период кризиса могли заработать. Результатом этого является то, что в целом ставки высокие. Есть отдельные госпрограммы, которые позволяют отдельным категориям банков брать деньги дешевле, но в целом — деньги дорогие. Относительно обычных банковских условий, факторинг дешевле для компаний МСБ, потому что кредитуются МСБ в рамках факторинга, мы фактически берем риск на крупную корпорацию, риски которой существенно ниже, что позволяет снизить стоимость для клиента МСБ.

— Планируете снижение ставок?

— Оно происходит постепенно. Мы в качестве прогноза на 2017 год

заложили небольшое снижение ставок, примерно на 1%.

— А долю планируете увеличить на рынке факторинга?

— Мы планируем, но для нас доля на рынке факторинга не является целью сама по себе. Факторинг должен отъедать долю у традиционного кредитования. В целом, этот продукт должен расти.

— Перед новым годом было много информационного шума вокруг новости о ККБ, который получил от Нацбанка 400 млрд тенге помощи. О чем говорит эта выдача и как часто Альфа-Банк пользуется такими кредитами?

— Мы практически не пользуемся таким финансированием, у нас нет в этом необходимости. Наш объем ликвидности в несколько раз выше, чем требуется по регуляторным требованиям. У нас обратная ситуация, нам эту ликвидность нужно где-то размещать. Поэтому я не стал бы комментировать эту ситуацию, потому что у меня нет четкой информации по ситуации в ККБ.

— Если абстрагироваться от ККБ, как правило, о чем это говорит, если банк несколько раз в год ищет такие кредиты?

— Наверное, Нацбанк предлагает эти деньги на очень выгодных условиях (смеется).

Недостаток ликвидности возможен, но утверждать это однозначно — сложно. Я очень сильно желаю ККБ устоять и быть успешным банком, хотя бы потому что проработал там больше 15 лет. Во-вторых, потому что это системообразующий банк, и все сложности с ним, если такие будут, скорее всего негативно отразятся на всем рынке. Пусть всё будет хорошо.

— Как бы вы сегодня охарактеризовали финансовую стабильность казахстанских банков?

— Я думаю, что сегодня присутствует существенная поддержка со стороны государства и регулятора для банков, а через банки — для экономики. Благодаря этому у нас банковский сектор стабилен и развивается достаточно успешно, на мой взгляд. Без этой поддержки, конечно, у многих банков были бы большие сложности и устойчивость временами была бы под вопросом.

— Вы имеете в виду госпрограммы?

— Госпрограммы, выделение ликвидности любыми способами.

— А регуляторные требования, требования к капиталу, например? По-моему, в СНГ они наиболее жесткие. Если бы они были мягче, может быть банки было бы легче?

— Соблюдать требования было бы легче, но эти требования существуют не для Нацбанка, а для сохранения финансовой устойчивости банка в период кризиса. На самом деле наш Нацбанк в 99% случаев идет по пути внедрения международных стандартов. Мы можем по каким-то пунктам идти впереди, по каким-то отставать от других стран, но в целом — это общие тенденции. Банковский сектор пострадал в Европе, США и развивающихся странах. Везде было ужесточение по пруденциальным нормативам, во всех странах банки, в тот момент, когда эти требования возникли, были не готовы их соблюдать. Поэтому во всех странах — это поэтапный процесс, где банки постепенно готовятся соблюдать эти нормативы.

— А не может это быть лоббированием интересов крупных банков, чтобы выжить с рынка менее крупные банки?

— Это рассуждение из разряда спекуляций — кто-то в это верит, кто-то нет. Но это сложно доказуемо. Если банк небольшой или большой, но соблюдает пруденциальные нормативы, работает и строит качественный бизнес, я не думаю, что регулятор сможет ему что-то предъявить или придумать новые требования. Если регулятор к кому-то имеет претензии, значит, для этого есть основания.

— Как в целом вы оцениваете ожидаемую консолидацию банковского сектора?

— Я думаю, что банки, сфокусированные на кредитовании, особенно в сегменте крупного и среднего бизнеса, неминуемо будут находиться под давлением, чтобы консолидироваться, потому что рынок не растет. В какие-то периоды он даже очень сильно ужимался. Это рынок с самыми высокими рисками, и банки, вовлеченные в кредитование крупного бизнеса — это традиционно банки с самым высоким NPL. Это как

еще один фактор, создающий давление на консолидацию. Им сложнее сохранять устойчивость. Поэтому консолидация — это хороший путь.

В отношении розничных клиентов или клиентов юридических лиц, но меньшего размера, я думаю, там очень большой простор для инноваций. Сейчас больших барьеров для того, чтобы банки небольшого размера не развивались, нет. Поэтому я думаю, там консолидации не будет, конкуренция сохранится, будут появляться новые игроки.

— Каковы ваши прогнозы относительно дальнейшего снижения базовой ставки НБ?

— В своей Стратегии мы в виде прогноза заложили снижение ставки на 1% в течение года. В целом, мы считаем, что ставки уже близки к каким-то более менее нормальным.

— Какие важные события ожидают банковский сектор в 2017 году?

— Самая большая обсуждаемая тема — это внедрение Международного стандарта финансовой отчетности (IFRS) 9 «Финансовые инструменты». Новый стандарт содержит пересмотренные указания по классификации и оценке финансовых активов, в том числе по их обесценению. Новая модель для оценки и признания обесценения, основанная на имеющихся исторических данных о понесенных убытках, требует создавать резерв в отношении не только уже понесенных убытков, но и некоторых убытков, ожидаемых в будущем. Для банков одним из основных вопросов будет вопрос о том, как переход на новый стандарт повлияет на коэффициенты нормативного капитала.

Он вступает в действие с 2018 года, но банки должны подготовиться, потому что он предполагает большие расходы и до сих пор нет четкого понимания, как считать эти провизии. Потенциально, если подойти к введению этого стандарта очень жестко, может быть большое давление на прибыльность банков. Если подойти мягко, постепенно, будет не так чувствительно.

— Какие тренды наблюдаются сегодня на рынке?

— Я думаю, что общая ситуация в банковском секторе такая, что большая часть банковского бизнеса периодически становится неприбыльной или даже убыточной в Казахстане, в частности, кредитование крупных корпоративных клиентов. Чаще всего те, кто этим занимался, в какие-то периоды получали огромные прибыли, в другие времена — колоссальные убытки.

Некоторые сегменты розницы, я думаю, сейчас проходят фазу коммодитизации и обесценения как бизнес. Например, некоторые банки предлагают по карточным продуктам cash back, фактически отдавая весь свой транзакционный доход, платят достаточно большую процентную ставку на остатки и еще выпускают карточку бесплатно. Такие примеры говорят о том, что некоторые банки сегодня хотят быть на рынке не для того, чтобы зарабатывать, а это уже не бизнес, это уже попытка долгосрочно выжить, сохранить свое присутствие на рынке.

Поэтому в целом, если говорить о том, куда идут банки — есть большой вопрос, какими банки будут через 5–10 лет, потому что многие виды банковского бизнеса, я считаю, просто исчезают, на них зарабатывать становится практически невозможно.

Прошлый год был годом, когда банки пытались оправиться от очередного шока. Вроде бы оправались. Определенная стабилизация произошла, но до полного оздоровления системы еще далеко. В этой среде мы определили для себя фокусы, где будем развиваться. Самое главное, мы предлагаем обслуживание в надежном международном банке. Некоторое время назад подавляющее большинство международных банков из Казахстана ушли. И эта ниша (с точки зрения надежности) будет востребована.

— С чем, на ваш взгляд, был связан уход иностранных игроков с рынка РК?

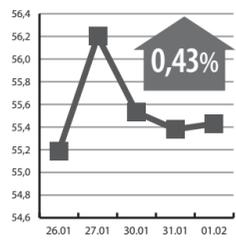
— Во-первых, у большинства этих банков возникли проблемы на их основных рынках с адекватностью капитала и т. д. — это первое. Они стали анализировать рынки и оставлять свое присутствие только в самых важных странах. Казахстан, вероятно, по основным параметрам для большинства международных банков не является критичным рынком. Ни по размеру экономики, ни по влиянию на доходы и т. д., поэтому многие свернулись и ушли. Теперь эту нишу стали заполнять российские банки.

ИНВЕСТИЦИИ

ОФИЦИАЛЬНЫЕ КУРСЫ ВАЛЮТ НА 01/02/17

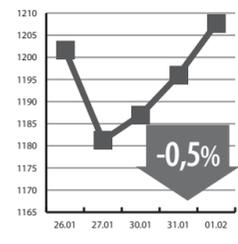
1 АВСТРАЛИЙСКИЙ ДОЛЛАР	AUD / KZT	248.5	1 ДИРХАМ ОАЭ	AED / KZT	89.45	1 КУВЕЙТСКИЙ ДИНАР	KWD / KZT	1077.72	1 ПОЛЬСКИЙ ЗЛОТЫЙ	PLN / KZT	80.71	1 ТАЙСКИЙ БАТ	THB / KZT	9.32	1 ШВЕДСКАЯ КРОНА	SEK / KZT	37.21
100 БЕЛОРУССКИХ РУБЛЕЙ	BYN / KZT	177	1 ДОЛЛАР США	USD / KZT	325.00	1 КЫРГЫЗСКИЙ СОМ	KGS / KZT	4.74	1 РИЯЛ САУДОВСКОЙ АРАВИИ	SAR / KZT	87.62	1 ТУРЕЦКАЯ ЛИРА	TRY / KZT	87.82	1 ШВЕЙЦАРСКИЙ ФРАНК	CHF / KZT	328.88
1 БРАЗИЛЬСКИЙ РЕАЛ	BRL / KZT	103.86	1 ЕВРО	EUR / KZT	350.6	1 МЕКСИКАНСКИЙ ПЕСО	MXN / KZT	15.37	1 РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ	RUB / KZT	5.38	100 УЗБЕКСКИХ СУМОВ	UZS / KZT	10.06	1 ЮЖНО-АФРИКАНСКИЙ РАНД	ZAR / KZT	24.45
10 ВЕНГЕРСКИХ ФОРИНТОВ	HUF / KZT	11.38	1 ИНДИЙСКАЯ РУПИЯ	INR / KZT	4.82	1 МОЛДАВСКИЙ ЛЕЙ	MDL / KZT	16.4	1 СДР	XDR / KZT	446.12	1 УКРАИНСКАЯ ГРИВНА	UAH / KZT	12.06	1 КRW / KZT	KRW / KZT	28.16
1 ДАТСКАЯ КРОНА	DKK / KZT	47.45	1 КИТАЙСКИЙ ЮАНЬ	CNY / KZT	47.9	1 НОРВЕЖСКАЯ КРОНА	NOK / KZT	39.35	1 СИНГАПУРСКИЙ ДОЛЛАР	SGD / KZT	231.53	1 ЧЕШСКАЯ КРОНА	CZK / KZT	13.07	1 JPY / KZT	JPY / KZT	2.9

BRENT (26.01 – 01.02)



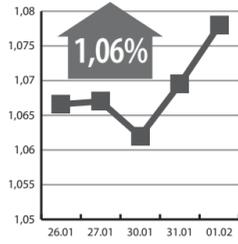
Brent демонстрирует незначительный рост на ожиданиях официальной оценки от Министерства энергетики США.

GOLD (26.01 – 01.02)



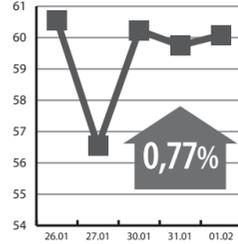
Золото незначительно дорожает перед заседанием ФРС.

EUR/USD (26.01 – 01.02)



Евро укрепился после выступления главы ЕЦБ Марио Драги.

USD/Rub (26.01 – 01.02)



Рубль продолжает торговаться в диапазоне 59–60 за доллар.

ОБЗОР СЫРЬЕВОГО РЫНКА

Первая неделя правления Трампа произвела неоднозначное впечатление на сырьевой рынок

Сырьевой рынок приготовился к уверенному старту: все сектора, кроме энергетического, укрепились. Похуже, чем звезда Дональда Трампа начала закатываться еще до того, как он въехал в Белый дом. Поэтому мы считаем, что рынок может пересмотреть свои прогнозы. Такие обстоятельства спровоцировали падение курса доллара и ставок доходности по облигациям, что оказало поддержку золоту.

Оле Слот ХАНСЕН, глава отдела стратегий Saxo Bank на товарно-сырьевом рынке

Сырьевой индекс Bloomberg снижался вторую неделю подряд, и по результатам месяца его положение осталось почти без изменений. Сырая нефть торговалась в диапазоне, выращиваемые товары подорожали, а по рынкам драгоценных металлов и зерновых прокатилась волна фиксации прибыли.

Завершилась первая полноценная неделя президентства Дональда Трампа, на которой мы увидели первые политические инициативы, направленные на воплощение мантры «Америка превыше всего». Эксперты продолжают дискутировать о том, приведут ли торговые барьеры и налоги на импорт к росту курса доллара. Протекционизм может вызвать сокращение объемов мировой торговли, а это уменьшит, а не увеличит спрос на американскую валюту.

Когда Трамп говорит, что китайский юань слишком слаб, он косвенно подразумевает, что доллар США слишком силен.

Цена золота понизилась впервые за последние 6 недель. Трейдеры фиксировали прибыль накануне китайского Нового года, так как в этот период спрос обычно замедляется. Помимо этого возросший интерес к риску способствовал росту котировок на фондовых рынках, особенно индекса Доу-Джонс для акций промышленных компаний, который накануне прошел психологический уровень на отметке 20 тыс. пунктов.

Ставки доходности по облигациям, которые были главной движущей силой золота с ноябрьских выборов президента США, повысились на несколько базисных пунктов, в то время как доллар предпринял попытку восстановить понесенные недавно потери.

Сырая нефть продолжает торговаться в диапазоне: позитивную новость о сокращении добычи в странах ОПЕК и в России компенсировали данные об увеличении производства в других странах. С начала декабря средняя цена нефти сорта Brent стабилизировалась в районе \$55,5 за баррель, и с тех пор рынок ни разу существенно не отклонился от этого уровня.

Добывающие страны из ОПЕК и страны, не входящие в нефтяной картель, которые в настоящее время сокращают объемы добычи, с большим оптимизмом высказывались о высоком проценте соответствия поставленным целям. Более четкое представление о процессе сокращения производства мы получим 13 февраля, когда ОПЕК опубликует свой «Ежемесячный отчет о состоянии рынка нефти» за январь.

Пока что нефть продолжает пользоваться поддержкой, но в то же время по ряду причин мы считаем, что потенциал роста цен ограничен. На неделе до 17 января включительно валовая длинная позиция хедж-фондов по фьючерсным контрактам на сорта Brent и WTI приблизилась к рекордному значению в 1 млрд баррелей. Такая крупная односторонняя сделка, размер которой, вероятно, увеличился еще больше за последнюю неделю, должна вызвать беспокойство у трейдеров, владеющих этими позициями, и заставит их фиксировать прибыль, если цены начнут снижаться.

Тем временем в сфере добычи нефти в США данные о количестве буровых вышек и данные о запасах сырой нефти и бензина указывают на рост производства. Объемы добычи в Ливии также продолжают восстанавливаться.

На этом основании мы по-прежнему придерживаемся точки зрения о том, что противоположные движущие силы продолжают удерживать нефть в диапазоне, однако существует риск уменьшения цены до \$50 за баррель и ниже, прежде чем она вернется к отметке \$60.

Почти безостановочный рост цены золота, начавшийся после повышения процентной ставки на декабрьском заседании Федерального комитета по операциям на открытом рынке, на прошлой неделе прекратился. Фиксацию прибыли вызвал рост на фондовых рынках и потенциальные последствия изменения политики США в отношении торговли, налогов и государственных расходов, а также начавшиеся празднования по случаю китайского Нового года.

Изменения курса доллара США и ставок доходности по облигациям (главные факторы сначала падения, а потом роста золота после президентских выборов в США) послужили поводом для фиксации прибыли на прошлой неделе. Доллар восстановил позиции в паре с японской иеной, а реальные ставки доходности по 10-летним облигациям США повысились на несколько базисных пунктов.

Как стало известно, в преддверии Нового года по лунному календарю спрос на золото в Китае был высоким. До 2 февраля китайские финансовые рынки будут закрыты, что, скорее всего, отразится на общем спросе. На прошлой неделе вложения в биржевые индексные продукты, обеспеченные золотом, сократились на 8,5 тонны и достигли минимального значения, которое было зафиксировано в начале января.

Хотя коррекция, казалось бы, исчерпана, возможно появление признаков хаотичной торговли, после того как золото лишилось завоеванных позиций выше отметки \$1200 за унцию. С точки зрения технического анализа для того, чтобы избежать возвращения к декабрьскому минимуму, золоту необходимо обрести поддержку в диапазоне между \$1172 и \$1160.

Мы по-прежнему считаем, что многие из новых инициатив, озвученных правительством США, могут пойти на пользу золоту. Кроме того, Дональд Трамп может подать дополнительные сигналы, свидетельствующие о том, что он предпочитает более низкий курс доллара.

Заседание Федерального комитета по операциям на открытом рынке состоялось 1 февраля. Это первая встреча после повышения ставки 13 декабря, и выбор будет сложным. FOMC находится в режиме ужесточения денежно-кредитной политики, но еще одно повышение сразу после смены власти в Вашингтоне может привлечь нежелательное внимание со стороны Белого дома.

ЛИДЕРЫ РОСТА И ПАДЕНИЯ (26.01 – 01.02)

KASE

рост	изм. %	падение	изм. %
АО «Бенк ЦентрКредит»	-2,26%	АО «КЕБСОС»	1,43%
KAZ Minerals PLC	3,18%	АО «Козакстелеком»	-2,00%
АО «Народный сберегательный банк Казахстана»	1,73%	АО «КазТрансОйл»	1,72%
АО «Космет»	0,87%	АО «Развитие Добычи «Куршатау»	12,40%

NASDAQ

рост	изм. %	падение	изм. %
Onvivo Energy	2,17%	Hormen Int. Industries	1,21%
Southwest Energy	-3,47%	Peumont Mining	-0,93%
Platathon Oil	1,38%	Gap	2,17%
Murphy Oil	-1,19%	Autodesk	-3,47%
Range Resources	0,29%	Passdaq	-0,80%
Transocean	0,88%	Syneris Solutions	0,50%
OPEK	0,29%	FS Petaworks	0,22%
Interim-PlatForm	-2,37%	Starbuck	0,18%
Alcoa	0,50%	Allergan	-0,04%
Devon Energy	0,63%	Micron Technology	1,07%

MMB

рост	изм. %	падение	изм. %
Бюджет АНК	-0,80%	ТНК	-1,15%
Норильск	1,82%	АЛРОСА	-1,10%
Новатек	3,09%	Сбербанк	0,29%
АДК «Система»	3,75%	ФосАгро	-1,04%
Транснефть (руб.)	1,98%	ПНК	1,38%

PTC

рост	изм. %	падение	изм. %
Норильск	3,10%	ФосАгро	0,21%
Бюджет АНК	0,85%	ТНК	-0,80%
Новатек	-1,48%	Роснефть	0,50%
ВТБ	-1,09%	ПНК	0,22%
СОВЕРС	-0,80%	Мособл (руб.)	1,21%
АДК «Система»	1,82%	Сбербанк (руб.)	3,10%
Бюджет АНК (руб.)	-0,80%	Polymer International	0,05%
Сургутнефтегаз	1,82%	ПНК	0,50%
Транснефть (руб.)	-1,48%	Алроса	3,09%
ЛУКОЙЛ	0,37%	Вереско-Холдингс ГПО	0,18%

DAX

рост	изм. %	падение	изм. %
Deutsche Bank AG	2,82%	Deutsche Börse AG	-0,80%
ThyssenKrupp AG	-1,15%	Freixenet Medical Care AG & Co KGaA	1,82%
Volkswagen AG	-1,10%	ProSiebenSat.1 Media AG	3,09%
Commerzbank AG	0,29%	Yonovo SE	0,63%
WUW AG	0,63%	Deutsche Lufthansa AG	-1,48%
Daimler AG	2,82%	Henkel AG & Co KGaA	-1,09%
Continental AG	0,05%	Bayer AG	-0,80%
BASF SE	-1,48%	Aldas AG	3,09%
Linde AG	0,50%	Freixenet SE & Co KGaA	-0,93%
Infineon Technologies AG	0,63%	Merck KGaA	0,63%

БИРЖЕВЫЕ ИНДЕКСЫ

	изм. %
KASE	2,30%
Dow Jones	-0,64%
FTSE 100	-0,55%
NASDAQ	0,70%
Nikkei 225	-0,12%
S&P500	-0,77%
PTC	1,52%
Hong Seng	0,22%
ММБ	1,93%
IBOVESPA	1,51%

СЫРЬЕ

	изм. %
Light	-0,32%
Natural Gas	-7,10%
Алюминий	0,61%
Медь	2,20%
Никель	6,50%
Олово	-3,39%
Палладий	4,00%
Платина	2,12%
Серебро	4,20%
Цинк	3,51%

FOREX

	изм. %
Eur/Chf	-0,51%
Eur/JPY	-0,61%
Eur/Kzt	-1,07%
Eur/Rub	1,56%
Eur/Usd	1,13%
Usd/Chf	-0,30%
Usd/JPY	0,01%
Usd/Kzt	-1,53%
Usd/Rub	0,88%

ВАЛЮТНЫЙ ОБЗОР

Владимир ЧЕРНОВ, ведущий аналитик компании «АНАЛИТИКА Онлайн»

В самом центре внимания финансовых площадок в начале текущего года оказалась политика. С вступлением на свой пост 45-го президента США будущее американской экономики стало более неопределенным. А во времена политической или экономической неопределенности инвесторы избегают рискованных активов.

Если вспомнить все предвыборные обещания Дональда Трампа, то становится очевидно, что снижение налогов и возвращение промышленного производства в Штаты достаточно позитивно отразится на рынке труда и экономической ситуации в стране в целом. Но это долгосрочные ожидания, а в настоящее время есть вещи, которые происходят здесь и сейчас. Именно они и оказывают давление на курс. Что это за вещи? Да просто посмотрите ежедневные новости из США, где митинги переходят в масштабные акции протеста, а в указах нового президента многие видят сходство с нацистским режимом.

Сегодня (31 января) завершится первый торговый месяц нового 2017 года, а основные его итоги уже ясны. С самого начала года в лидерах падения оказался, как ни странно, американский доллар, который существенно подешевел против большинства мировых валют, о чем очень наглядно свидетельствует индекс доллара (показывающий отношение доллара США к корзине из шести основных валют).

Индекс USD

Индекс доллара упал до очень мощного психологического уровня в 100,00 пункта против 103,30 на начало года, после чего 6 дней подряд отскокивает от этой отметки. Однако последний торговый день месяца вполне может преподнести сюрприз в виде пробития и этого уровня, в таком случае индекс доллара упадет в район 98,80 пункта, что будет означать падение доллара и к евро, и к фунту и т. д. Если же мощный уровень вновь более вероятен рост индекса в район 102 пунктов. Именно сегодня мы и сможем узнать, чего ожидать от курса доллара.

USD

Стоимость доллара падает с самого начала года на фоне нового политического курса США. Свое снижение курс доллара начал после слов Трампа о том, что он чрезмерно укрепился, что угрожает экономике Штатов. А сегодня курс доллара ощутил на себе еще один негативный фактор. Издание Financial Times сообщило об обвинении Германии главным советником Трампа по торговле в использовании низкого курса единой европейской валюты для наиболее выгодных торговых условий с ЕС. После этого доллар упал к большому количеству валют, а сильнее всего — к евро. На данный момент их

слова о сильном долларе выглядят как самая настоящая вербальная интервенция. И уж если задаться целью опустить курс доллара, то с помощью таких интервенций сделать это будет очень просто и быстро. К числу основных катализаторов снижения доллара можно отнести и пересмотренные в сторону ухудшения данные по ВВП за IV квартал 2016 года. Но напомним еще раз: очень важно будет, на каких именно позициях завершится торговый месяц. Хотя, судя по словам, уже сейчас можно предположить, что нас ожидает снижение курса доллара и в следующем месяце.

EUR

Что касается единой европейской валюты, то кредитно-денежная политика ЕЦБ пока остается «голубиной». Финансовые площадки ждут наступления апреля, когда ЕЦБ обещал начать сокращать объемы программы выкупа активов. На этом ожидании и растет курс евро. Если намерения Марио Драги подтвердятся реальными действиями, то курс евро продолжит дорожать после апрельского заседания ЕЦБ. Если же нет, то обвал котировок будет очень заметным. Пока же лучше ориентироваться на технический анализ, который говорит сейчас о том, что в случае завершения месяца выше отметки 1,0760 котировки евро вырастут против доллара в район отметки 1,1000. Если же закрытие будет ниже данной отметки, то далее мы будем ожидать снижения в район 1,0550–1,0600. Однако теперь следует более внимательно следить за всеми выступлениями высокопоставленных чиновников ЕС, так как если действительно начнется валютная война с США, то и вербальные интервенции со стороны ЕС могут последовать также в самое ближайшее время.

RUB

А в ситуации с рублем все гораздо проще. Дорожающая нефть поддерживает курс рубля в долгосрочной перспективе, однако его росту яро противостоят российские власти, так как невыгодный экспортно ориентированной стране иметь дорогую национальную валюту. Нефть и налоговый период рубль укрепляют, а Минфин РФ опускает его обратно с небес на землю. Предложение Минфина о девальвации курса рубля на 10% спекулянтами также было воспринято как вербальная интервенция. Причем власти даже дали конкретный ориентир по курсу в 10%. Так что несложно подсчитать, что если на тот момент за один доллар давали 59 рублей, то в самое ближайшее время стоит ожидать курса в 65 рублей за доллар. А действия Трампа по ослаблению курса доллара только ускорят этот процесс. К слову, сейчас за доллар дают только 60 рублей, так что мы еще успеваем заработать на этом...

ИНВЕСТИДЕЯ

Snapchat: самое ожидаемое IPO 2017 года

На прошлой неделе стало известно, что Snap Inc — компания, развивающая одно из самых быстро растущих мобильных приложений Snapchat, подает форму заявки на IPO на этой неделе, сообщают аналитики АО «Фридом Финанс».

— **Какие еще есть подробности предстоящего IPO?**

— После подачи заявки до IPO может пройти определенное время — несколько недель, а возможно, и месяц, по мере того как компания будет дозачислять заявку. Это IPO — одно из самых интересных и ожидаемых в 2017 году как по тому, насколько сейчас горяч этот сегмент, так и по темпам роста самого бизнеса и роста его капитализации до IPO.

Как только на этой неделе выйдет форма, мы посмотрим на цифры, сделаем модель и более подробно постараемся понять потенциал

роста из ожидаемой сейчас оценки в \$25 млрд.

— **Расскажите, пожалуйста, о компании.**

— Snapchat — это мобильное приложение, с помощью которого делаются фото или короткие видеоролики. Фотографии, сделанные в Snapchat, исчезают без возможности восстановить их через несколько секунд просмотра.

Это сделало популярным приложение среди самой молодой и активной аудитории, из которой когда-то вырос Facebook. Facebook пытался скопировать эту функцию еще в 2012 году, выпустив клон snapchat под названием Poke, однако он не стал популярным.

Затем в 2013 году Facebook попытался купить Snapchat за \$3 млрд, однако основатели не продали растущий бизнес. Ключевой фишкой Snapchat не преминуло воспользоваться более молодое поколение из социальных сетей.

— **В чем популярность этого ресурса?**

— Одна из причин популярности Snapchat — это отсутствие привычки поддерживать определенный, причудливый, полированный контент в сети. В большинстве соцсетей не публикуется ничего компрометирующего, ничего двусмысленного или опрометчивого. В то время как в Snapchat никогда не знаешь, чего ждать от друзей, не говоря уже о малознакомых контактах. Здесь пользователи не боятся отправлять банальности, некрусивости, грубости, сальности, странности — и это смотрится выигрышно на фоне чересчур правильных обычных соцсетей.

После своего выхода Snapchat быстро стала одним из лидеров в сегменте, за который борются все интернет-гиганты, — молодые люди до 18 лет.

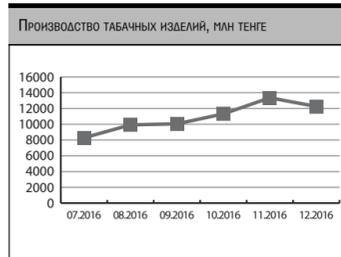
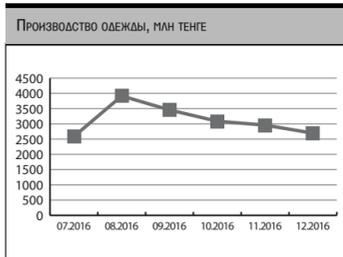
— **В чем конкурентные преимущества Snapchat?**

— В 2015 году в приложениях стали доступны спецпроекты и реклама,

которыми тут же воспользовались известные бренды: Nike, GE и так далее. К примеру, в мае 2015 года студия Fox договорилась с руководством компании Snapchat об эксклюзивном праве на фильтры: в течение одного дня они были связаны с персонажами фильма «Люди Икс». Опубликованные фотографии были просмотрены 298 млн раз.

Еще одним интересным феноменом является то, что в Snapchat пользователи смотрят видео чаще, чем в Facebook. Это открывает новые горизонты для компании, учитывая, что способы просмотра теле/видео постепенно все сильнее смещаются в интернет и с годами по мере взросления нынешней аудитории Snapchat эта тенденция будет только возрастать. А где больше видеопросмотров, там больше доходы от рекламы.

В апреле 2016 года Snapchat фиксировала 10 млрд просмотров видео в день. Причем эта цифра удвоилась за 11 месяцев.



Тон диктует интернет

Технологии

Несмотря на наметившийся в последние годы общий спад на телекоммуникационном рынке, интернет продолжает расти. В этом году рынок широкополосного доступа в интернет в Казахстане предположительно вырастет на 10%. Таким прогнозом поделился новый генеральный директор компании Alma TV Эрик Франке, возглавивший ее в январе нынешнего года, заключив контракт на три года.

Анна ШАТЕРНИКОВА

По словам топ-менеджера, один из старейших игроков отечественного телекоммуникационного рынка продолжит инвестировать в строительство новых и модернизацию существующих сетей, а также в продвижение новых сервисов.

«Сегодня уровень использования современных технологий в Казахстане выше того, что был несколько лет назад в Украине, где я возглавлял телекоммуникационную компанию «Воля» в период с 2009 по 2013 год, и это естественно. Люди более активно используют смартфоны, да и мы в коммуникациях с нашими клиентами активнее пользуемся мессенджерами. Рынок развивается более активно, и пользователей интересуют новые продукты и услуги. Люди старшего поколения будут смотреть телевизор, но молодежь и подростков телевидение в нынешнем формате не привлекает уже сейчас. Будущее за интерактивным ТВ, которое пользователь сможет смотреть в любое удобное для себя время», — считает Эрик Франке.

В приоритете у компании также увеличение числа абонентов интернета от Alma TV (на сегодняшний день доля компании в данном сегменте составляет около 7%). Однако, отмечает новый руководитель Alma TV, новый подход к потреблению услуг телевидения и интернета потребует инвестиций в усовершенствование сети и развитие клиентского обслуживания. «Мы пока не очень хорошо умеем продавать интернет. Alma TV — это все же оператор телевидения, который пока только начинает работу в интернете. В сегменте телевидения также растет спрос на HDTV, но для развития данного направления пока есть потолок, ограниченный ресурсами сети, так что мы должны обеспечить соответствующие



Одной из заметных тенденций 2017 года станет увеличение спроса на интернет-телевидение

технические возможности», — прокомментировал г-н Франке. Он также сообщил, что в перспективе компания не исключает возможность сотрудничества с одним из мобильных операторов.

В прошлом году один из крупных игроков телекоммуникационного рынка продолжил инвестировать в строительство новых и модернизацию существующих кабельных сетей; потенциальную возможность подключения к услугам Alma TV получили владельцы более чем 46 тыс. квартир. В этом году, сообщил Эрик Франке, планируется расширить географию присутствия Alma TV с помощью передачи данных. К концу нынешнего года компания прогнозирует увеличение своей абонентской базы по услуге передачи данных на 120%.

С момента выхода на рынок компания сосредоточилась на деятельности в сегменте платного телевидения, в котором на сегодняшний день ее доля составляет около 40%. Однако в перспективе, подобно многим игрокам рынка, Alma TV видит себя

О компании

Компания Alma TV работает на рынке с 1994 года, предоставляет услуги кабельного телевидения в 19 городах Казахстана, а также услуги проводного интернета в 7 городах страны (Алматы, Астана, Караганда, Павлодар, Уральск, Усть-Каменогорск, Шымкент). Alma TV также начала предоставлять доступ к домашнему интернету со скоростью до 500 мегабит в секунду — последняя услуга сегодня доступна жителям Алматы, Астаны и Шымкента.

оператором широкого спектра телекоммуникационных услуг. В частности, летом прошлого года компания запустила OTT-сервис Alma TV Vox, позволяющий смотреть телеканалы на смартфоне, планшете, компьютере или телевизоре. В данный момент услуга включает 130 телеканалов, в том числе 20 в HD-формате. В прошлом году абонентам компании также стала доступна услуга IP-телефонии.

По мнению Эрика Франке, одной из заметных тенденций 2017 года станет увеличение спроса на интернет-телевидение на фоне увеличения интереса потребителей к интерактивным сервисам и дополнительным услугам, таким как «умный дом» и видеонаблюдение. За счет данной

тенденции в будущем году компания планирует увеличить абонентскую базу в 10 раз. Подобно коллегам по рынку, Alma TV также намерена сделать акцент на продвижении пакетных предложений, полагая, что спрос на них будет расти на протяжении как минимум ближайших пяти лет. Приобретая комбинированный пакет, абонент получает доступ к основным телекоммуникационным услугам — интернету, телевидению и телефонии. «Преимущество таких предложений — выгодная цена и возможность оплачивать все услуги одним счетом. Это экономит два ценнейших ресурса современного человека — деньги и время», — считает Эрик Франке.

Вынужденная оптимизация

Уран

Uranium One ведет работу по оптимизации добычи урана в Казахстане. В компании считают, что решение о временном снижении объемов добычи в среднем на 10% логично и обоснованно в свете продолжающейся стагнации глобального рынка природного урана.

Данияр СЕРИКОВ

«Uranium One совместно со своим стратегическим партнером АО «НАК «Казатомпром» уже ведет работу по оптимизации операционной деятельности в Республике Казахстан по добыче урана. Одновременно на уранодобывающих активах в США добыча снижена до минимального уровня, а также корректируется дата начала промышленной эксплуатации месторождения в Танзании», — говорится в сообщении Uranium One от 31 января.

В компании считают, что «решение о временном снижении объемов добычи в среднем на 10%, принятое АО «НАК «Казатомпром», крупнейшим в мире производителем, логично и обоснованно в свете продолжающейся стагнации глобального рынка природного урана».

«Более того, сложившаяся конъюнктура рынка урана с ценой за фунт закиси-оксида в диапазоне \$20–25 не позволяет формировать достаточных инвестиционных резервов под системные проекты развития и требует кропотливой работы над дальнейшей оптимизацией издержек и повышением эффективности операций», — указывается в электронном письме Uranium One.

Вместе с тем в коммуникации урановой компании уточняется: «Среднесрочный портфель заказов компании полностью укомплектован под текущий объем производства,

О компаниях

Uranium One Inc. — одна из крупнейших в мире уранодобывающих компаний, зарегистрированная в Канаде и имеющая глобально диверсифицированный портфель международных активов в Казахстане, США, Австралии. Выступает оператором рудника «Мюкью Ривер» в Танзании. Государственной корпорации по атомной энергии «Росатом» через ее аффилированные лица принадлежит 100% находящихся в обращении обыкновенных акций Uranium One.

АО «НАК «Казатомпром» — крупнейшая в мире урановая компания, национальный оператор Казахстана по разведке, добыче, переработке и экспорту урана и его соединений, редких металлов, ядерного топлива для атомных энергетических станций, специального оборудования, технологий и материалов двойного назначения. Активы национальной атомной компании сегодня включают в себя весь комплекс предприятий, задействованных в цепочке производства конечной продукции — от геологоразведки, добычи урана, производства продукции ядерного топливного цикла до науки, социального обеспечения и подготовки кадров.

а ключевой задачей в 2017 году для активов в Республике Казахстан станет структурное сокращение издержек с целевым ориентиром 10%».

Кроме того, АО «Ураниум Уан Групп» распространило пресс-релиз о том, что компания получила право заключения прямых контрактов на поставку природного урана предприятиям атомной отрасли.

«АО «Ураниум Уан Групп» вошло в перечень российских юридических лиц, в собственности которых могут находиться ядерные материалы, и получило право от своего имени заключать контракты на поставку природного урана отраслевым потребителям. Соответствующий Указ о внесении изменений в Указ Президента РФ от 27.04.2007 № 556 «О реструктуризации атомного энергопромышленного комплекса Российской Федерации» подписан Президентом РФ 27.01.2017», — говорится в корпоративном релизе Uranium One.

По информации компании, с момента подписания документа АО «Ураниум Уан Групп» обладает всеми необходимыми правами для работы с природным ураном. До этого сделки с природным ураном могли совершать только зарубежные дочерние компании АО «Ураниум Уан Групп». Получение АО «Ураниум Уан Групп» права совершения сделок с природным ураном позволяет компании стать полноценным участником рынка, повышает эффективность деятельности компании в решении поставленных Госкорпорацией «Росатом» задач в части гарантированного обеспечения потребностей российских атомных проектов в природном уране, указывается в сообщении.

«В 2016 году АО «Ураниум Уан Групп» получило лицензию Федеральной службы по экологическому, технологическому и атомному надзору РФ на право обращения с ядерными материалами (закиси-оксидами природного урана, концентрата и химконцентрата природного урана) при их транспортировании по территории РФ сроком на 3 года», — уточняют в Uranium One.

Российский фактор

<<< стр. 1

Зависимость Казахстана от поставок топлива из России — не новость, и рост цен на ГСМ в РК объяснялся их повышением у соседей не единично. И учитывая, что биржевые цены на топливо на Санкт-Петербургской бирже продолжают свой рост, логично предположить, что в скором времени Казахстан нарочет еще одна волна повышения цен. Во всяком случае, некоторые эксперты не исключают такую вероятность.

О проводимой в Российской Федерации в настоящее время налоговой реформе в сфере нефтедобычи и зависимости Казахстана от российского топлива в конце декабря прошлого года говорил и министр энергетики РК Канат Бозумбаев. «По бензину мы процентов на 30 зависим от ценообразования на рынке Российской Федерации, потому что 70% до сегодняшнего дня мы за счет внутреннего производства покрываем, а 30% — импортируем. Там (в России) всю тяжесть налогового бремени переносят добычи на реализацию», — сказал г-н Бозумбаев, добавив, что постоянно находится в прямом контакте с министром энергетики России Александром Новаком.

К слову, в рамках той беседы г-н Бозумбаев заявил, что цены на топливо на внутреннем рынке РК являются стабильными, а на вопрос об их возможном повышении в течение 2017 года отвечать отказался, аргументируя это тем, что не хочет формировать инфляционные ожидания на внутреннем рынке. Но, судя по уже произошедшему росту цен, вряд ли их можно назвать стабильными.

Помимо оптовых цен на ГСМ, проводимая в РФ реформа в дальнейшем может сказаться и на розничных

что также может оказать косвенное влияние на Казахстан. В соответствии с подписанным Владимиром Путиным в декабре прошлого года законом в России будут увеличиваться ставки акцизов на нефтепродукты. Касательно того, вырастет ли вместе с акцизами цена на топливо, эксперты высказывают разные мнения. Но в том случае, если повышение все же произойдет, на казахстанские цены напрямую это не повлияет, поскольку акцизы платятся потребителями внутри страны. Однако это может оказать на Казахстан косвенное влияние, так как существует риск увеличения серого экспорта — более дешевого из-за существенной разницы в налогах казахстанского топлива в Россию в приграничных регионах, что, в свою очередь, может спровоцировать дефицит и, следовательно, рост цен.

Стоит напомнить, что именно существенная разница в ценах с Россией и Кыргызстаном, провоцирующая перетоки топлива, стала причиной отмены в 2015 году государственного регулирования цен на бензин АИ-92/93, а в августе прошлого года — на дизельное топливо.

В ноябре 2016 года министр энергетики РК говорил и о необходимости принять в 2017 году решение о дерегулировании цен на бензин марки АИ-80. На сегодняшний день только он входит в перечень нефтепродуктов, на которые устанавливается государственное регулирование цен.

Возвращаясь к теме увеличения акцизов в России, отметим, что оно будет осуществляться последовательно в течение 2017–2019 годов. Но в 2017 году акцизы повысились только на дизельное топливо — на 25,5% по сравнению со ставкой на 2016 год. Акцизные ставки на бензин низких экологических классов все останутся на прежнем уровне,

а на бензин пятого экологического класса ставка акциза вырастет только в 2018 году — почти на 4%.

Пока повышение акцизов не оказало прямого воздействия на рост цен, а насчет того, повлияет ли оно на ценообразование вообще, повторимся: мнения экспертов неоднозначны.

Игорь Артемьев, руководитель Федеральной антимонопольной службы (ФАС), считает, что влияние акцизов на рост цен велико. Его слова, сказанные 18 января на правительственном часе в Совете Федерации, приводит информационное агентство Rambler News Service: «Почему такой рост (цен на топливо) идет все-таки? Потому что мы все время акцизы новые вводим... Любое назначение акциза прямо транслируется в цену».

Ранее г-н Артемьев заявлял, что в ближайшие 10 лет рост цен на топливо в РФ не будет превышать инфляцию, которая в 2017 году прогнозируется в России на уровне 4%.

С этой позицией солидарна заместитель директора аналитического департамента компании «Альпари» Наталья Мильчакова. «Мы не ожидаем резкого роста цен на бензин, скорее всего, он не превысит ожидаемой в 2017 году инфляции. Вместе с тем мы полагаем, что рост цен на бензин благодаря повышению акцизов, конечно, будет. Среди других факторов, которые приведут к подорожанию нефтепродуктов в России, будет также и дорожающая нефть», — поделилась г-жа Мильчакова с «КЪ». По ее словам, наиболее сильно может подорожать премиальный автобензин (АИ-95 и выше), также может подорожать дизельное топливо экологического класса.

Эксперты поделились своим мнением и касательно влияния возможного последующего повышения цен в России на стоимость топлива в Казахстане. Ведущий эксперт УК

«Финам Менеджмент» Дмитрий Баранов говорит, что осуществление части поставок нефтепродуктов в республику из-за рубежа может оказать влияние на дальнейший рост цен. «В целом предпосылки для увеличения стоимости топлива в Казахстане существуют, но не факт, что это обязательно произойдет везде и на одинаковую величину. Возможно, что дальнейшее развитие топливного рынка в стране, увеличение конкуренции поможет в установлении более гибкой ценовой политики, хотя это не гарантирует отсутствия возможных повышений стоимости топлива в дальнейшем», — говорит аналитик.

Своим мнением с «КЪ» поделился также фрахтователь и операционист по шипингу компании KMGTrading AG Марат Лама Шариф: «Безусловно, действия в России могут повлиять на рынок нашей страны в краткосрочном периоде. Однако в 2017 году «КазМунайГаз» должен завершить модернизацию всех трех нефтеперерабатывающих заводов в стране. Увеличится глубина переработки нефти и объемы. Обеспечение внутреннего рынка нефтепродуктами должно пойти на высоком уровне в 2017 году».

А Наталья Мильчакова считает, что, как и в России, в Казахстане в этом году цены на топливо выйдут в пределах уровня инфляции:

«По нашим прогнозам, в 2017 году инфляция в Казахстане может составить 7–8%, можно ожидать, что бензин и дизельное топливо будут расти в цене аналогичными темпами, но не выше».

Для сравнения: за 2016 год, по данным Комитета по статистике Министерства национальной экономики РК, цены на бензин в Казахстане выросли на 13,7%, на дизельное топливо — на 35,3%. Годовой уровень инфляции при этом составил 8,5%. А в 2017 году, по прогнозам Национального банка РК, инфляция будет находиться в целевом коридоре 6–8% при цене на нефть в \$40 за баррель.

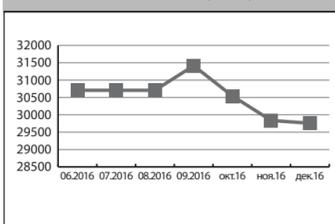
подписные индексы:
15138 - для юридических лиц
65138 - для физических лиц
АО Казпочта 1499

Дауыс Периодика 2770483
Nomad Press 3311240
Агентство Евразия Пресс 3822511
Эврика-Пресс 2337850

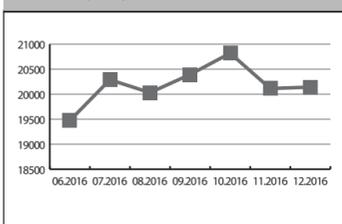
И-ПОЛУГОДИЕ 2017

БАНКИ И ФИНАНСЫ

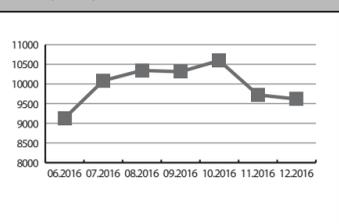
ВАЛОВЫЕ МЕЖДУНАРОДНЫЕ РЕЗЕРВЫ, ОБЪЕМ, МЛН ДОЛЛАРОВ



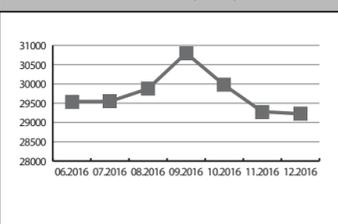
АКТИВЫ В СКВ, ОБЪЕМ, МЛН ДОЛЛАРОВ



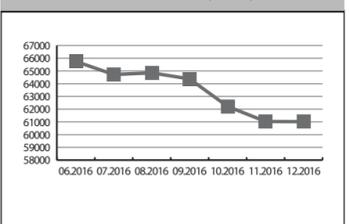
ЗОЛОТО, ОБЪЕМ, МЛН ДОЛЛАРОВ



ЧИСТЫЕ МЕЖДУНАРОДНЫЕ РЕЗЕРВЫ, ОБЪЕМ, МЛН ДОЛЛАРОВ



АКТИВЫ НАЦИОНАЛЬНОГО ФОНДА РК, ОБЪЕМ, МЛН ДОЛЛАРОВ



О чем говорит укрепление тенге?



Аналитики не исключают некоторого удорожания американской валюты в краткосрочной перспективе

Валюта

С начала нового года тенге взял уверенный курс на укрепление. По мнению экспертов, ослабление доллара по отношению к национальным валютам наблюдается по всему миру в связи с протекционистской политикой нового президента США. На курс тенге к доллару также повлияло укрепление рубля и динамика цен на нефть.

Мадия ТОРЕБАЕВА

За январь 2017 года тенге укрепился по отношению к доллару на 9,96 тенге, со средневзвешенного уровня 334,2 (на 4 января) до 324,24 (на 31 января), то есть примерно на 3%. По итогам торгов 31 января средневзвешенный курс доллара составил 324,24 тенге/\$, снизившись на 2,01 тенге относительно средневзвешенного курса в понедельник (30 января). Таким образом, курс национальной валюты продолжает укрепляться, побив рекордный уровень за последние 8 месяцев.

Одним из факторов, влияющих на волатильность национальной валюты, с точки зрения отдельных экспертов, является ослабление доллара. Эксперт Astana Best Consulting Group Арман Байганов полагает, что, скорее всего, тенге зафиксируется на уровне 325 тенге/\$, и напоминает, что американская валюта дешевеет вследствие последних президентских выборов в США, в частности из-за экономических решений Дональда Трампа. Вкратце напомним, речь идет о семи решениях, принятых американским президентом, включающих выход страны из Транстихоокеанского партнерства (ТТП), пересмотр Североамериканского соглашения о свободной торговле (НАФТА) и новую миграционную политику.

Главный валютный стратег инвестиционного банка Saxo Bank Джон Харди недоумевает, почему доллар по-прежнему находится под давлением в некоторых парах. Однако при этом также отмечает, что в целом перспективы фискальных стимулов и снижения налогов отодвинутся на неопределенный срок, поэтому в том, что касается доллара, внимание трейдеров переключилось на меркантильную позицию Трампа.

«Спред процентных ставок, по крайней мере на ближнем конце кривой, по-прежнему указывает на укрепление. Индекс доллара должен вырасти в ближайшее время, в противном случае «быкам» придется еще долго блуждать в пустыне. Индекс доллара подобрался к отметке, откуда валюте нужно возобновлять рост, в противном случае нас ждет масштабный разворот в предыдущий диапазон и формирование циклической вершины. Пожалуй, этот отрезок времени до следующего за-

седания Федерального комитета по открытым рынкам на предстоящей неделе может стать решающим», — констатирует Джон Харди.

В свою очередь аналитик ГК TeleTrade Анастасия Игнатенко в комментариях «КЪ» напомнила, что январь на мировом валютном рынке прошел под знаком коррекции для американского доллара, а в преддверии декабрьского заседания ФРС США наблюдался его заметный рост во многих парах, особенно это было заметно в паре USD/JPY. «Но с начала текущего года настроения на рынке поменялись, и распределение сил произошло уже не в его пользу. Отчасти это связано с протекционистской политикой нового президента США Дональда Трампа, однако свой вклад внесли также нефтяные котировки, которые продолжили тренд на укрепление», — отметила аналитик.

Что касается дальнейшего развития валютных пар, то Анастасия Игнатенко не исключает, что некоторое удорожание американской валюты может произойти снова. «Биржевая пара USD/RUB к настоящему моменту показывает снижение по итогам января порядка 2,3%, а курс USD/KZT — падение на 2,62%. Ничего экстремального не случилось. Достигнутые курсами уровни выглядят объективными, и я полагаю, что в ближайшее время доллар может немного подорожать в рамках восходящей коррекции к рублю и тенге до уровней 61,7–62 рубля и 327,5–328 тенге соответственно», — прогнозирует собеседник «КЪ».

По ее словам, такие сценарии сохраняют свою актуальность до тех пор, пока доллар США торгуется выше уровней 59 рублей и 324 тенге соответственно. И если российский ЦБ только планирует провести первое заседание года 3 февраля в 13:30 мск, то Национальный банк Казахстана свое заседание провел еще 9 января. На нем регулятор принял решение сохранить базовую ставку на уровне 12% с коридором +/-1%, несмотря на то что инфляция по итогам 2016 года превысила установленный коридор.

«От нашего регулятора я также не жду изменений в проводимой денежно-кредитной политике хотя бы потому, что традиционно в январе наблюдается скачок инфляции. Об этом свидетельствуют данные Росстата: за первые три недели января она составила 0,5%, что на 0,1% выше, чем за декабрь. Согласно Росстату главным драйвером январского роста цен стал транспорт: метро прибавило более 13%, автобус, троллейбус, трамвай — от 6 до 10%. Пока инфляционные показатели не придут в норму, Банк России не продолжит цикл снижения ключевой ставки», — добавила аналитик ГК TeleTrade.

В то же время, говоря о влиянии ценовой политики нефти, Анастасия Игнатенко подчеркнула: «Заметный рост нефтяные контракты Brent и WTI продемонстрировали еще в декабре, когда их стоимость увеличилась сра-

зу на 12,58 и 8,65% соответственно. Январь они провели в уже сложившихся границах, но российский рубль и казахский тенге начали год, уже имея за собой нереализованный потенциал роста, который просто произошел со сдвигом по времени».

Аналитик ГК FOREX CLUB Валерий Полховский также оценивает влияние на валютный курс ситуации, развернувшейся на нефтяном рынке. В частности, эксперт не исключает возможного роста добычи сланцевой нефти в США из-за увеличения числа буровых. Но при этом он указывает, что в действительности пока эти опасения не очень обоснованы, поскольку с момента начала кризиса добыча в США сократилась на 800 тыс. баррелей, а число буровых в моменте падало на 70%.

«Если даже предположить, что произойдет взрыв числа буровых и оно вернется к прежним уровням, сланцевые компании могут прибавить не более 1 млн баррелей в сутки», — считает эксперт. По его мнению, ОПЕК легко может сократить рост добычи на 1 млн и обратно сбалансировать рынок. На этом фоне, по мнению Валерия Полховского, тенге продолжит чувствовать себя достаточно уверенно. Правда, при этом аналитик полагает, что дальнейшее укрепление тенге может идти вразрез с политикой российского центрбанка, которому не выгоден дальнейший рост тенге по отношению к доллару, который автоматически может сказаться на росте тенге к рублю. «А это уже негатив для экономики и в этот не самый подходящий момент. Полагаю, что регулятор этого не допустит», — подчеркивает аналитик ГК FOREX CLUB.

Свой прогноз озвучили и эксперты группы Halyk Finance в отчете по финансовым поступлениям в Нацфонд РК в 2016 году и прогнозам на 2017–2018 годы. В частности, аналитики группы Мурат Тамирханов и Асан Курманбеков напомнили, что в прошедшем году среднегодовая цена на нефть продолжила падение четвертый год подряд. Средняя цена нефти Brent в целом за год составила \$44 за баррель против \$52 за баррель годом ранее. Среднегодовой курс тенге к доллару США при этом вырос с 221,7 за доллар в 2015 году до 342,2 за доллар в 2016-м. В отсутствие новых проектов добыча нефти до 81 млн тонн в текущем году и небольшое повышение до \$56,5 за баррель в следующем, эксперты Halyk Finance прогнозируют рост объемов добычи нефти до 81 млн тонн в текущем году и рост обменного курса тенге к доллару до 330 тенге/\$ к концу 2017 года и 336 тенге/\$ — в 2018-м.

Нацбанк взялся за регулирование страховщиков

Страхование

На днях Национальный банк предложил конкретизировать полномочия и условия деятельности страховых брокеров и перестраховочных организаций, выступив с инициативой внесения изменений в Закон РК «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты Республики Казахстан по вопросам страхования и страховой деятельности». В связи с чем на площадке Ассоциации финансистов Казахстана были созданы рабочие группы, где и обсуждаются нововведения. Какие вопросы поднимаются на заседаниях рабочей группы и что ожидает рынок страхования/перестрахования, в интервью «КЪ» рассказал член правления страховой компании «Салем» Чингис Амиржанов.

Мадия ТОРЕБАЕВА

— По данным, указанным на сайте Нацбанка РК, у нас 15 официально зарегистрированных страховых брокеров. Все эти компании динамично работают на рынке?

— На самом деле не все проявляют активность. 12 компаний активно работают на рынке, другие — ТОО «Тойота Иншуранс Менеджмент (страховые брокеры)», ТОО «Страховой брокер», «e-kz.com» и ТОО «Страховой брокер RIAL» имеют лицензии, но они не так активны на рынке страхования и перестрахования. Но я думаю, что в связи с грядущими изменениями, когда вступит в силу запрет страховым компаниям напрямую работать через брокеров-нерезидентов, эти три компании будут работать активнее, потому что к ним начнут поступать запросы. Любой денежный поток, который будет проходить через фирму, естественно, будет облагаться некой комиссией за администрирование денежных потоков. На этом фоне местные страховые (перестраховочные) брокеры смогут дополнительно зарабатывать, развиваться и быть конкурентоспособными.

— Неужели на рынке возникла острая необходимость в переменах или это просто веяние моды?

— На самом деле основная идея и задача Нацбанка заключается в том, чтобы оживить местных брокеров, улучшить квалификацию специалистов рынка страхования. Дать импульс, чтобы не только страховые брокеры занимались своими проектами, но и у рядовых работников рынка был стимул развиваться дальше. К примеру, всемирно известный рынок страхования Lloyd's of London (Лондонский Ллойд) специализируется на разных рисках. Любопытно, что к ним не может прийти любой желающий. У него есть аккредитованные брокеры, с которыми он работает. Поэтому брокеры заинтересованы в аккредитации и, естественно, доказывают LL свою квалификацию. Так рынок, собственно, и развивается.

У нас же в Казахстане на рынке страхования/перестрахования очень мало специалистов действительно высокого уровня. В основной своей массе это люди, которые привыкли работать по шаблону, вместо того чтобы действительно оценивать и понимать степень риска и уметь объяснить этот вопрос перестраховщику. А чтобы наш рынок был конкурентен, соответственно, возникает необходимость в обучении своих специалистов. Правда, повышать свой профессиональный уровень, приобретать необходимый опыт наши брокеры будут самостоятельно.

Есть еще один момент. Крупные казахстанские брокеры, участвуя в тендерах на местном рынке и неся определенные административные расходы, за перестрахованием обращаются к тем же ллойдским брокерам, которые в свою очередь за размещение, к примеру, просят 10%. Местные брокеры тоже должны что-то заработать. Поэтому сверху они тоже накидывают 10%. Нагрузка получается уже 20%. А когда зарубежный брокер приходит напрямую на наш рынок, естественно, ни о какой дополнительной нагрузке речи уже не ведется. Их преимущество налицо. Поэтому местные брокеры говорят: «Мы здесь платим налоги, содержим штат, офис, но при этом не имеем никаких преимуществ перед иностранными брокерами». Нацбанк



Чингис Амиржанов: «Страховые компании должны будут предоставлять полную информацию по каждому перестраховщику»

РК, понимая проблемы страхового рынка, сейчас своими действиями дает понять, что готов поддерживать местных брокеров, чтобы последние развивались.

— Работают ли на нашем рынке брокеры, в том числе и иностранные, которые не имеют лицензии Национального банка РК?

— У нас есть брокеры, которые только зарегистрированы представителями. Но при этом не имеют никаких счетов в Казахстане, не платят никаких налогов. Они просто представляют интересы зарубежных фирм.

— А в связи с нововведениями?

— Если изменения в законодательство РК все-таки будут внесены, то тогда, возможно, они будут вынуждены получить лицензию и быть подотчетными Нацбанку РК со всеми вытекающими отсюда последствиями. Ведь существует и другая проблема. Есть огромный поток денег, который проводится через зарубежных брокеров, но при этом у Нацбанка как надзорного органа нет к ним доступа. Потому что нет рычагов влияния. На любой запрос регулятора иностранный брокер может ответить, что это конфиденциальная информация, коммерческая тайна — и все. Естественно, Нацбанк такая ситуация не устраивает.

По данным Нацбанка за прошлый год, только 86,6% от общей суммы перестраховочных премий передано на перестрахование нерезидентам. Для сравнения: местным страховым компаниям — 13,4%. Но, с другой стороны, вместе с перестраховочными премиями за рубеж также передается и ответственность, принятая по договорам страхования, что тоже немаловажно. Как показывает практика, крупные убытки регулируются как раз таки с помощью опыта и ресурсов зарубежных перестраховочных компаний (табл., график).

— То есть Нацбанк планирует каким-то образом урегулировать этот вопрос?

— Да, есть еще предложение надзорного органа по изменению вообще деятельности перестрахования.

Речь идет о создании Нацбанком РК некоего реестра перестраховщиков.

— Зачем?

— К примеру, некая казахстанская страховая компания «Х» показывает в своей отчетности перестраховщика «У», о котором ничего не известно Нацбанку. Предполагается, что страховые компании должны будут предоставлять полную информацию по каждому перестраховщику. Эти данные Нацбанк планирует перепроверять и затем включать в реестр.

— А если перестраховщиком выступает малоизвестная или новая компания, которая еще не имеет богатой биографии?

— Да, здесь как раз и возникает камень преткновения. Перепроверка информации может занимать какое-то время. Допустим, если я заключаю сейчас договор и нашел перестраховщика, который не известен регулятору, к примеру какой-нибудь ллойдский синдикат с рейтингом «А+» по S&P, то тратится время на подготовку документов об этом перестраховщике, потом на перепроверку его Нацбанком РК и включение этой компании в реестр. Хотя договор страхования необходимо заключить уже сейчас. А время идет, и мне надо этот риск перестраховать именно в данный момент.

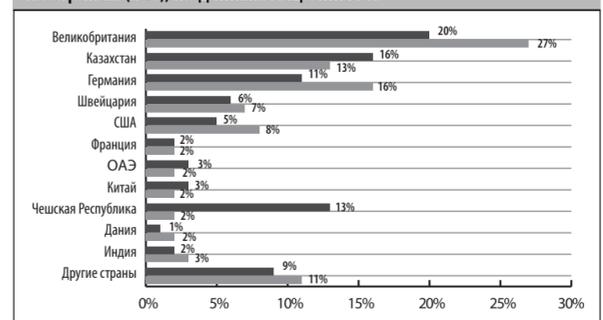
— Получается, это может привести к монополии рынка либо выстигнет свою роль политическая составляющая?

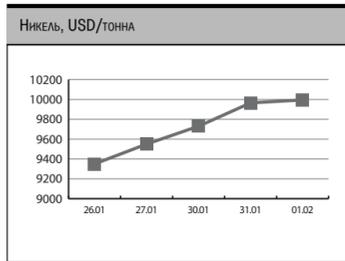
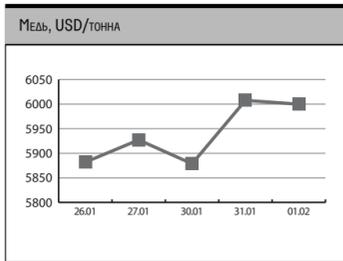
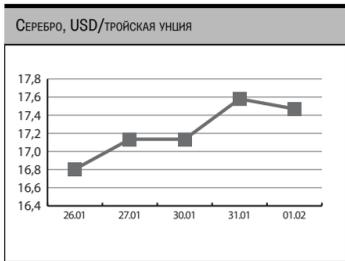
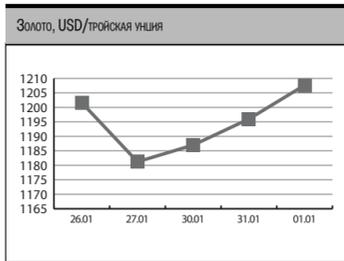
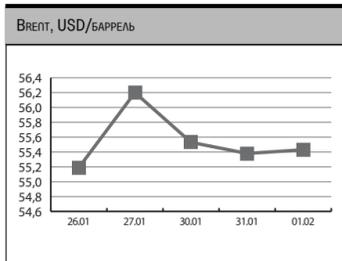
— Знаете, есть ведь и недобросовестные перестраховщики. Но на самом деле в данном вопросе есть свои плюсы и минусы. С одной стороны, регулятор будет в курсе, куда все риски уходят, где они перестрахованы. Он будет уверен в финансовой стабильности этих компаний. Но с другой стороны, действительно может возникнуть конфликт интересов. Что если кого-то не захотят пускать? Хотя, я думаю, рынок должен быть самостоятельным. Его нельзя регулировать со всех сторон. Да, должны быть определенные рычаги влияния. Но нельзя его оградить буквально от всего.

Структура страховых премий, переданных на перестрахование и возмещение от перестраховщика (по данным Нацбанка РК)

Страховые премии	01.12.2015		01.12.2016		Изм., %
	млн тенге	%	млн тенге	%	
Всего передано на перестрахование, в т. ч.	83 567	100,0	125 950	100,0	50,72
нерезидентам	70 030	83,8	109 046	86,6	55,71
Возмещения по рискам, полученные по договорам перестрахования, в т. ч.	8450	100	15 667	100	85,41
от нерезидентов	5281	62,5	11 759	75,1	122,68
от резидентов	3169	37,5	3908	24,9	23,31
Всего принято в перестрахование от нерезидентов	10 177		14 813		46,42

Доля страховых премий, переданных на перестрахование по странам (в %), по данным Нацбанка РК





Нужно применять лучший опыт использования рекультивированной территории

Недропользование

В Казахстане продолжается работа над поправками в Кодекс о недрах. Вопросы, связанные с ликвидацией последних недропользования, одни из самых болезненных для горнорудных компаний. Новые правила потребуют от них финансовое обеспечение ликвидации на несколько лет вперед и затрат на него. Разработчики объясняют свою позицию тем, что существующий размер ликвидационных фондов гораздо меньше реальных затрат на ликвидацию. О том, почему государство настаивает на новом механизме финансирования ликвидации, рассказал юрист White & Case Kazakhstan Тимур Одилов, участвующий в разработке Кодекса.

Ирина ДОРОХОВА, контент-менеджер форума МАЙНЕКС

— Тимур, для начала хотела бы прояснить. В новой версии Кодекса о недрах говорится: «Ликвидацией является комплекс мероприятий, проводимых с целью устранения вредного воздействия операций по недропользованию на жизнь и здоровье человека, доведения до минимально возможного уровня негативных экологических последствий и приведения нарушенных земель в состояние, пригодное для их дальнейшего использования». А что считать «минимально возможным уровнем негативных экологических последствий»? И что считать «пригодностью для дальнейшего использования»?

— Слово «минимальный» уже существует в законодательстве в том или ином виде. Основные предписания такие: недропользование наносит непоправимый вред окружающей среде. Вернуть ее в прежнее состояние на сто процентов практически невозможно. И требовать это от недропользователей было бы немного абсурдным. У нас есть различные экологические показатели, которые постулируют, что можно считать нормой (ПДВ, ПДК, другие экологические требования), а что нет. После завершения операций по недропользованию необходимо привести нарушенные земли в состояние, соответствующее минимальным экологическим требованиям. Чтобы выяснить, что это за требования, надо смотреть экологическое законодательство. Неправильно расписывать каждый экологический показатель в Кодексе о недрах — у него совсем другие задачи.

— Вот именно, речь и идет об отсылке к законодательству, где эти моменты были бы более четко определены. Такая отсылка будет прописана?

— Применение экологического законодательства предполагается.

— Понятно. Еще хочется прояснить про «нарушенные земли». Одно дело, когда речь идет об открытой отработке, а глубина карьера, скажем, 600 метров. И другое дело, когда речь идет о подземке, когда дневная поверхность нарушена в гораздо меньшей степени, но зато выработаны сами недра. В данном случае законодательство интересуется именно «земли», то есть верхний слой?

— В подавляющем количестве случаев речь идет именно о земной поверхности. Однако необходимо учитывать и вопросы безопасности, скажем, от обрушения в выработках, которые могут иметь влияние и на земную поверхность. Произошло обрушение под землей, провалились дома, образовалась впадина, трещина и т.п. Поэтому ликвидация учитывает также и геотехнические состояния выработок.

Но я бы посмотрел несколько глубже. Когда вы спрашиваете «что значит «использовать?»», возникает вопрос, а можно ли в принципе использовать территории бывших рудников? Я, честно говоря, не знаю примеров, чтобы в Казахстане каким-то образом использовались отработанные рудники. Но я могу рассказать, что наши коллеги из министерства по инвестициям и развитию и Olymprex Advisers, с которыми мы пишем Кодекс, ездили в Австралию и другие страны несколько раз, и они видели, что карьер засыпал и рекультиви-

ровали, и на этой территории потом продолжалось сельское хозяйство.

Понятно, что если, например, речь идет о Богатыре, то его засыпать, наверное, невозможно — он огромный. Но есть и другие — малые, средние объекты. Пока же, когда мы разговариваем с различными специалистами в рабочих группах, возникает впечатление, что у нас территория, на которой некогда располагался рудник, навсегда выпадает из дальнейшего использования — это практически сложившаяся аксиома. Хотя в той же самой Европе заброшенные шахты превращаются в склады или музеи, например. Конечно, когда рудник находится где-то просто в степи, его, конечно, никто в музей превращать или для других каких-то социальных целей использовать не будет, но надо хотя бы думать в этом направлении и рассматривать все возможные варианты использования.

— А в Казахстане много завершённых проектов, где в том или ином виде проходили мероприятия по ликвидации?

— Я не знаком со статистикой. Я думаю, что с этим вопросом лучше всего обратиться к нашим госорганам, они большей информацией обладают. Но у меня есть подозрение, что даже те проекты, которые уже рекультивированы, вряд ли можно в дальнейшем использовать. По словам специалистов, уровень ликвидации сам по себе не достигает до того, чтобы можно было использовать в дальнейшем этот объект. Мы надеемся, что предлагаемый новый режим позволит изменить эту тенденцию.

— Что из себя представляет ликвидация в Казахстане?

— У нас обычно заталпывают и делают откосы. В каких-то случаях наносит почвенный слой, рекультивируют. Как пояснили специалисты, это только у нас называется «ликвидация». За рубежом затопление и откосы — мера временная.

— С другой стороны, если предположить казахстанские реалии...

Допустим, это рудник фосфоритов на юге Казахстана где-то в полупустыне. Допустим, его отработали. Для чего еще его можно использовать? Предположить, что там натечет какое-то озеро? Надо смотреть, насколько это реально. Возникает вопрос, что в таких случаях считать «дальнейшим использованием»? Или оно не учитывается, а критерием достаточности все же будет считаться «минимально допустимый уровень негативных последствий»? Чтобы, грубо говоря, не пылило по окрестности.

— Каждое месторождение и способ его отработки имеют свои особенности. Необходимо использовать лучший опыт, передовые технологии и способы ликвидации, чтобы рассмотреть различные варианты дальнейшего использования рекультивированной территории.

— Да, под каждого не пропишешь законодательство. Но работать-то придется «каждому».

— Согласен. Если рудник находится в удаленной местности, и хозяйственная ценность этого участка минимальна, то, скорее всего, он действительно не будет использоваться. В Казахстане существует классификация земель, которые должны использоваться по целевому назначению. Требование по приведению нарушенных земель в состояние, пригодное для дальнейшего использования, взято из текущего законодательства. Если сегодня какой-то участок не используется, это не значит, что им не станут пользоваться, например, через десять лет.

— Определение «минимального уровня» — это размер затрат. Это спор о деньгах.

— Это всегда спор о деньгах. Это обсуждение с заинтересованными сторонами, как необходимо провести ликвидацию, какова конечная цель и критерии ликвидации. Если посмотреть на регулирование в других юрисдикциях (мы будем говорить о бечмарке), то там мероприятия по ликвидации обсуждаются и планируются одновременно с проектированием проекта разработки. Ликвидация обсуждается с владельцем земельного участка, с местными органами власти, с местным сообществом. Обсуждается то, как участок будет выглядеть после ликвидации, что в итоге останется, как его можно будет использовать. Это всегда индивидуально зависит от особенностей участка, географического положения, местности и способа отработки. Поэтому мы и используем общие формулировки. Конкретизация бу-



Государство не знает, как будет ликвидирован объект, если завтра недропользователь обанкротится

дет, и будет она на стадии подготовки подзаконного акта, регулирующего порядок разработки плана ликвидации. Пока рабочая группа получает только концептуальные замечания: «нам не нравится новая идея ликвидации» и «мы не хотим». Вполне предсказуемо.

— Недропользователям не нравится сама концепция того, что на это придется тратить деньги, правильно?

— Не совсем. Не нравится новая концепция обеспечения по исполнению обязательств по ликвидации. При расчетах экономики проекта отработки месторождения не оценивались и не закладывались в стоимость проекта расходы на обеспечительные инструменты или стоимости «заморозки» денег на депозите в залоге. Исторически так повелось, что требование по обеспечению ликвидации никогда не было. А у всех предложенных в Кодексе инструментов есть определенная стоимость. Используя депозит, компания «замораживает» деньги, используя другие инструменты, компания тратит деньги на комиссию банка за предоставление аккредитива или банковской гарантии или на комиссию страховщика. Траты на это никто раньше не рассчитывал. И если сейчас в одночасье ввести требование об обеспечении ликвидации, многие объекты, возможно, перестанут быть рентабельными. Плюс дело сложившейся практики: раньше этого не было, поэтому обременительно.

Кому это может понравиться? Я бы сказал, что это самая неприятная часть во всей реформе. Практически по всем остальным параметрам правовой режим недропользования будет улучшен, по крайней мере, в ТПИ. А ликвидация — это ложка дегтя. Но это взвешенная инициатива, которая обсуждалась в расширенном составе. Она родилась из доклада Всемирного банка, где отмечалось, что Казахстан живет одним днем, а «снежный ком» увеличивается, и может случиться так, что люди в стране будут жить рядом с заброшенными рудниками — промышленной свалкой. Когда мы стали изучать этот вопрос, смотреть информацию на правительственных и неправительственных сайтах разных стран, то увидели пугающую статистику — речь идет о десятках тысяч заброшенных рудников в разных странах. Кстати, министерство энергетики тоже недавно на одном из совещаний озвучило проблему ликвидации в секторе УВС. Они в целом поддержали идею обеспечения. Приветствовали инициативу и представители ОЭСР.

— Если речь идет о создании новых проектов, предприятий, начале отработки месторождений, то понятно, как обсуждать ликвидацию, как закладывать эти затраты в проект. Ясен механизм. А если предприятие существует лет 15, а то и 70 (как тот же Жезказган), то возникает вопрос о том, как поступать с ними. С чего начать? Что считать объемом обязательств по ликвидации, потому что многие отходы и «нарушения природы» были сформированы задолго до того, как предприятия появились нынешние собственники. Как эти вопросы будут регламентированы? Судя по тексту, они пока в Кодексе не прописаны.

— Кодекс пишется, конечно, для новых проектов. Все вопросы по текущим проектам должны быть

урегулированы переходными положениями. Действительно, требовать от действующих предприятий полного обеспечения ликвидации было бы, как минимум, мне кажется, нелогично, если они остаются в текущей системе. Обсуждалось, что действующие недропользователи в сфере твердых и общераспространенных полезных ископаемых смогут переформировать свое право недропользования с контракта на лицензию и подчиняться новым правилам, или остаться в действующей системе. Будут ли в этом случае изменяться требования по обеспечению ликвидации, будет ли отсрочка по предоставлению обеспечения и какова будет ее продолжительность — я пока не знаю, это будут решать профильные ведомства.

Что касается того, что действующие предприятия получили в наследство хвостохранилища и отвалы, которые были сформированы до того, как они приобрели права недропользования, возможно несколько решений. Во-первых, надо смотреть, что написано в договоре приватизации. Был приобретен объект «как есть» вместе со всеми обязательствами, включая ликвидацию? Если так, это одна ситуация. Второй момент — можно ли разделить отходы на те, которые были накоплены до мая 1992 года, и те, которые были сформированы позднее?

Например, в хвостохранилище невозможно отделить один объем от другого, поэтому логично предположить, что ликвидировать это недропользователю придется полностью и за свой счет. То же самое касается отвалов. Подобный механизм уже обсуждается в министерстве по инвестициям и развитию, на рабочие группы приглашали и специалисты, работающие в компаниях-недропользователях. Другое дело, если те или иные отвалы расположены изолированно и были сформированы до мая 1992 года. Следовательно, это государственные отвалы, и государство само должно их ликвидировать. Посмотрим, к чему приведет диалог. Главное, чтобы он был конструктивным.

— Как прокомментируют эти идеи представители компании-недропользователя?

— Они оценку не давали, они больше поделились практическим опытом того, как и в каком виде произошло «смешение» отходов до и после мая 1992 года. Нам надо было изучить различный опыт, чтобы сформировать более-менее универсальную модель, применимую в разных случаях. Но совершенно точно, что этот гордиев узел необходимо разбить раз и навсегда, и поставить точку в вопросах о том, кто должен ликвидировать отвалы, и выяснить, чьи отвалы, какие налоги. И делать это надо до введения Кодекса.

— Налоги? — Конечно, работу надо проводить системно. Мы изучали международный опыт, и во многих странах затраты на обеспечительные инструменты, (комиссии банкам, страховым компаниям), идут на вычеты. Это очень важно — необходимо предоставить налоговое стимулирование, по-другому никак. Надеюсь, министерство национальной экономики и министерство финансов нас услышат.

— Если я правильно помню австралийское законодательство, там используется правило: если новый закон или правило ухудшает условия работы для действующих предприятий, то они не применяются. Закон не имеет обратной силы. Поскольку в данном случае речь идет о добровольном взимании денег, можно ли предположить, что это правило не будет применяться до момента принятия закона. Такой подход возможен?

— Если говорить об Австралии, возможно, такие положения существуют — этот вопрос специально не изучался. В этом нет необходимости. В то же время положения, аналогичные сказанным, предусмотрены в казахстанском законе о правовых актах.

— Верно ли, что для действующих предприятий основная проблема — это точка отсчета?

— Я думаю, да. Думаю, никто не будет понуждать недропользователей, которые решат остаться в текущем режиме, переходить на новый режим. Колхоз — дело добровольное. Если сами захотят, скорее всего, просто так перейти не получится. Государственные экономисты не дадут (смеется).

— Мы знаем, чем кончилась история с добровольными колхозами.

— Вопрос о применении нового ликвидационного режима возникнет только тогда, когда предприятие захочет перейти на новые правила.

— А если не захочет? У него будет льготное положение, и можно будет не создавать ликвидационного фонда?

— Почему? — Сейчас все создают ликвидационные фонды. Другое дело, что сегодня они до неприличия недостаточны. Они составляют около 1% от затрат недропользователя на разведку или на добычу. Есть контракты, где конкретные суммы прописаны. Другой вопрос — как они были рассчитаны. Почему именно 1%? Почему процент от затрат? Отмечу, для рекультивации Кошкар-Аты в Мангистауской области акимат заявил, что необходимо около \$60 млн. Есть ли ликвидационный фонд в таком размере хотя бы по какому-нибудь действующему контракту?

— Затрудняюсь сказать. Но вот вы говорите, что ликвидационные фонды малы. А насколько они малы?

— Могли лишь привести пример из того, что прочел: доклад Всемирного банка. Аналитики банка взяли конкретный проект в Казахстане. Когда рудник был истощен и встал вопрос о его закрытии, в ликвидационном фонде накопилось порядка \$20 тыс., тогда как стоимость ликвидации составила около \$10 млн. Теперь понимаете, в чем проблема? Необходимо обеспечить достойное накопление денег на ликвидацию или предоставить инструмент, по которому можно будет получить деньги.

Кроме того, необходимо с самого начала разработки знать, сколько примерно потребуются денег на ликвидацию и постоянно обновлять эту информацию, исходя из факта и перспектив образования объема работ по ликвидации. Если этого не делать, государству придется тратить на это деньги самому. Кошкар-Ата — тому пример. Почему-то в Канаде и Австралии об этих затратах задумались в начале 1990-х, а в Казахстане — только 25 лет спустя. Четверть века! Раньше программы ликвидации разрабатывались в начале проекта, потом эту практику прекратили, теперь проект ликвидации разрабатывается ближе к концу отработки. Получается, что государство не знает, как будет ликвидирован объект, если завтра недропользователь обанкротится.

— В Канаде и Австралии страна не распалась. Но дело в другом: как ликвидацию администрировать?

— Новая концепция подразумевает, что недропользователь начинает планировать ликвидацию еще на стадии подготовке своего ТЭО. Недропользователь должен на старте обсудить с заинтересованными лицами, как он будет ликвидировать последствия своей деятельности. На этом этапе и рассчитывается примерная стоимость ликвидации. Джефф Паршли, эксперт из SRK Consulting, за плечами которого ликвидация 250 предприятий (именно его команда ведет проект по ликвидации месторождения Кумтор со стороны инвестора), разработал специальную программу/методку расчета

примерных затрат на ликвидацию, которую можно использовать для расчета примерных затрат на ликвидацию. Кстати говоря, эту методику имплементировали уже в нескольких странах.

Допустим, расчеты показали, что общая примерная стоимость ликвидации составит \$20 млн, а стоимость ликвидации в горизонте первых трех лет действия лицензии на добычу составит \$2 млн. Через три года делается расчет на следующие три года. Обеспечение всегда должно покрывать стоимость ликвидации уже образовавшихся объектов, плюс тех объектов, которые будут образованы в перспективе трех лет. Поэтому его необходимо обновлять каждые три года. Если в процессе добычи недропользователь произвел рекультивацию некоторых объектов, то они уже не должны учитываться при расчете стоимости ликвидации в следующие три года. Соответственно, они не будут покрываться обеспечением, затраты сокращаются. Это называется прогрессивной ликвидацией.

Требование об обеспечении ликвидации — это своеобразная гарантия того, что в экстренном случае государство не останется наедине с проблемой ликвидации, будущи вынужденным использовать деньги налогоплательщиков. Иначе ситуация станет совершенно нелогичной — государство предоставляет недра в пользование за плату, а потом из полученных денег будет проводить ликвидацию. Мы рассматриваем эту ситуацию только через призму ликвидации. А если не проводить ее, всё будет заброшено, будет причинен вред здоровью населения, трудоспособность снизится, возрастут траты государства на медицину. В общем, эффект, как модно сейчас говорить, мультипликативный, только он заметен не сразу.

— Вы сейчас близко подошли к опасной идее, которую недавно высказал киргизский депутат Айтмамат Назаров: давайте мы не будем золотые месторождения разрабатывать. Так и золото в земле останется, и вреда экологии не будет.

— Никто не говорит, что не надо разрабатывать. Надо. Но недропользование — это компромисс. Если уж недропользователь приходит разрабатывать месторождение, необходимо смягчить последствия этой разработки, насколько это максимально возможно, и перестраховаться.

— Ясно. А как коррелируют между собой регулирование ликвидации и ТМО?

— Такого понятия, как ТМО и «частных ТМО» в текущей версии Кодекса уже нет. Если компания разрабатывает месторождение по лицензии, все отвалы и хвосты принадлежат ей на срок действия лицензии. Когда ее срок заканчивается, недропользователю дается небольшой срок, чтобы вывезти то, что он считает ценным для себя. То, что остается на участке, подлежит ликвидации, после которой собственником рекультивированных и заскандированных объектов становится государство. Такой ситуации, когда недропользователь оставляет за собой отвал и не ликвидирует его, поскольку он ему принадлежит, быть не должно. В противном случае, если частные отвалы останутся на бывшем участке добычи, это будет препятствовать нормальной ликвидации. Это нормальная практика в той же Западной Австралии.

С ТМО есть еще одна проблема: платежи за их размещение поступают в бюджет и растворяются в нем. Они не расходуются на объект складирования, из-за которого эти самые платежи и были сделаны. И когда приезжали эксперты ОЭСР, они говорили, что такой практики во многих странах, входящих в организацию, не существует. Мы разговаривали с МИРом, «Казцинк» поднимал этот вопрос. Министерство согласилось, что практику взимания денег за размещение ТМО необходимо упразднить, потому что эти платежи, фактически, превратились в налог. Их поступление в бюджет фактически планируются, представляет. Надо заметить, что ТМО бывают разными. Есть и совершенно инертные отвалы. Как же так вышло, что за их возникновение необходимо еще и платить? Эти деньги недропользователь мог бы не платить, а перенаправить на содержание обеспечительных инструментов или проводить прогрессивную рекультивацию. Главные противоянные здесь — это государство экономики, которые смотрят на эти деньги, как на пополнение бюджета, хотя это в корне неправильно.

КУЛЬТУРА И СТИЛЬ

Из другой галактики?
А мы из Чертанова!

Кино

На экраны вышел блокбастер Федора Бондарчука «Притяжение» с бюджетом в 380 млн рублей, молодым актерским составом, открыто скучным трейлером и шлейфом слухов и домыслов. Мы посмотрели заварушку в Чертаново и готовы поделиться собственным мнением о картине.

Елена ШТРИТЕР

Бывает, смотришь трейлер и понимаешь, что не посмотреть этот фильм просто нельзя! Это же просто must-have! А в результате — пустышка. Кино ни о чем, самые интересные эпизоды которого оказались в трейлере. Бывает, потрясающий трейлер предвещает не менее потрясающую картину. А бывает...

После просмотра трейлера к «Притяжению» Бондарчука отношение к картине было по меньшей мере скептическим. Соответственно, на премьеру я шла не в самом предвкушающем настроении, ожидая очередной «Пятой волны». Что в исполнении Бондарчука и вовсе... неприятно. Однако «Притяжение» оказалось совсем не про то.

На самом деле фильм Бондарчука про людей. Про юношеский максимализм, ксенофобию и агрессию. Про непонимание между властью и гражданами, про конфликт отцов и детей. Про то, что столкнувшись с чем-то непонятым, мы сначала бьем. Про то, что, порой вместо того, чтобы подумать, мы берем вилы (пардон, бейсбольные биты — XXI век на дворе!) и идем за тем, кто поведет... И неважно куда. И о том, что даже хорошие люди ломаются.

А инопланетяне — точнее, один инопланетянин — это лакмусовая

бумажка, которая показывает нам истинных нас.

Короче говоря, за сереньким трейлером спряталось хорошее кино, наполненное смыслом, философскими размышлениями и неплохим юмором. А если прибавить сюда хорошую картинку (особенно в IMAX) и просто отличный подбор актеров... Получается он самый — must-have. В какой-то степени фильм Бондарчука напомнил «Прибытие» Дени Вильнева.

Итак, сюжет: однажды в день не было яркого метеоритного дождя на Чертаново свалился объект явно внеземного происхождения.

Свалиться объекту помогли доблестные российские ВКС. Впрочем, сказать, что глупым воякам лишь бы пострелять, в этом случае не получится, ибо стрелять им как раз таки не очень-то и хотелось, но... устав, предписанные протоколы, приказ и т.д. В общем, положено — стреляют. Однако вояки были, вояки исправили. На Совбезе РФ полковник Лебедев (Олег Меньшиков) авторитетно объясняет коллегам, что контакт состоялся, цели инопланетян самые что ни на есть мирные. Посему, как только починят тарелку, сразу же распрощаются с негостеприимной планетой.

Вняв уговорам полковника, Совбез принимает решение огородить корабль забором (ага, чтобы местное население не докучало, а то знаем мы этих из Чертанова) и ждать. Катастрофа, как водится, унесла много жизней. Жители Чертанова (да и не только) испытывают страх и смутение. Власти комментировать ситуацию не желают, и первичные страхи и смутения закономерно трансформируются в злость, умело подогретую соцсетями.

Посему ничего удивительного, что молодежь решает действовать (гормоны, переходный возраст, юношеский максимализм): дочь полковника Лебедева Юля (Ирина Старшенба-

ум) со своим бойфрендом Артемом (Александр Петров) отправляется лично разобраться с пришельцами, по вине которых погибла ее подруга.

Однако вместо того чтобы убить инопланетного злодея, влюбляется в него, на собственной шкурке осознавая истину, что иной — еще не значит плохой.

Да-да. В фильме есть любовная линия. И это не ванильная мелодрама, а вполне себе реальные эмоции, где в одной точке сходятся любовь, ненависть, ревность. Это любовь вопреки. Кстати говоря, Бондарчуку удалось найти идеальный баланс между героями, эмоциями, моралью и спецэффектами, благодаря чему фильм не утомляет и не отпускает все хронометражные 132 минуты.

Впрочем, немало этому способствует и актерская игра. Прежде всего хочется отметить Александра Петрова, который просто великолепно показал эволюцию своего героя. Приятно было смотреть на Ирину Старшенбаум. Олег Меньшиков, возможно, не столь харизматичен, как в «Легенде 17», но его персонаж привлекает внимание. А вот Риналя Мухаметова смело можно назвать открытием. Он сыграл, пожалуй, одну из самых интересных ролей, и его герой действительно сложен, нечитаем и... не от мира сего — однозначно не землянин. Bravo!

Саундтрек Ивана Бурляева произвел впечатление еще по фильму «На игре» Павла Санаева. Не подвел композитор и на этот раз. Его мелодии отлично оживляют сцены.

Резюмируя все вышесказанное, хотелось бы отметить, что Федор Бондарчук не зря отошел от военного кино и обратился к нашим дням. И еще: не стоит читать аннотации к фильму на просторах рунета и смотреть трейлер (порой желание сохранить тайну до последнего оказывает дурную услугу), надо просто увидеть фильм своими глазами. Он того стоит.

Федор Бондарчук:
Это мой первый фильм
о дне сегодняшнем

Персона

На казахстанские экраны вышла новая картина Федора Бондарчука «Притяжение». Приехавший на алматинскую премьеру режиссер рассказал журналистам о тонкостях съемочного процесса, подборе актеров, работе с саунд-дизайнером «Района № 9» и «Властилина колец», шлифовке сценария и о том, почему было разрушено Чертаново.

Елена ШТРИТЕР

— Федор, премьерный показ фильма прошел в Чертаново. Как его жители восприняли картину?

— В Чертаново прошла народная премьера. Был совершенно волшебный прием со стороны зрителей. И ничего подобного я в жизни еще не испытывал. До сих пор мне не доводилось делать премьеру до светской премьеры в Москве, и это надолго останется у меня в памяти.

— Скажите, а почему вы выбрали именно Чертаново?

— Началось с первых студенческих работ, когда мы стали снимать кино. Тогда мы ездили по Москве и искали неожиданные ракурсы. Так вот, в Москве есть два времени года — весна и осень, когда серое небо и пробиваются лучи солнца. Чертаново в этом смотрится просто потрясающе. Кроме того, он создавался к Олимпиаде как некий город будущего с многоуровневой парковкой, удобной инфраструктурой, — он с тех времен так и остался для меня как нечто необыкновенное. И когда мы приехали сюда сейчас, оказалось, что это именно то место, которое нужно. Кроме того, фраза «Мы из Чертанова»... Пробовали, проговаривали «Мы из Бутова», «Мы из Бириулева» — все не то. А вот «Мы из Чертанова» — звучит. В интернете даже хештег такой есть. Причем он появился еще до фильма.

— Говорят, что сценарий переписывался порядка 60 раз. Насколько это было обоснованно? К чему такие сложности?

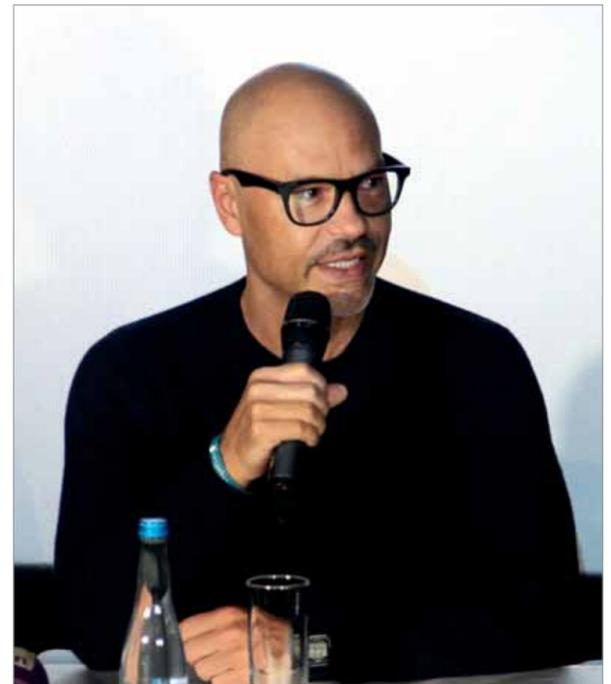
— Да, «Притяжение» — это тот редкий случай, когда сценарий дошлифовывался уже в процессе съемок. Группа сценаристов работала вместе с продюсерами. Вообще, сценарий попал ко мне на стол для сопродюсирования вместе с молодой организацией «Водород», с которой я до этого снимался в картине «Призрак». И когда началась работа над сценарием, появились новые смыслы, другие, которые меня заинтересовали как режиссера. Я начал придумывать, как эту картину можно снять. И в определенный момент коллеги просто сказали: «Вот сам и снимай!» Но на этом работа над сценарием не закончилась. Когда появился первый драфт, уже монтажный, мы показали его фокус-группам. Я никогда не обращал внимания на фокус-группы в структуре фильма, а здесь мы провели очень подробную работу с разными возрастными. В частности, используя айтрекинг в том, что касается главных героев. Кто следит за Риналем, что происходит, когда он выпадает из фокуса внимания зрителя. И на основании этих исследований какие-то сцены были дописаны или переписаны. И в конечном итоге получилось, может, и не точно 60, но около 60 вариантов сценария. И я им очень дорожу.

— Откуда такие сложности?

— Сценарий и кинодраматургия сегодня... Я не скажу об отсутствии образовательных программ, но новая школа кино — это все-таки новая территория. Мы учились классическому кинематографу, а сейчас появилось много нового. Жанры новые появились. А кто это преподавать будет? Опыта-то нет! Вот сейчас попробуй рассказы, как сериалы делать: как распределиться на восемь серий первого сезона. Поди сделай... А как? Помимо таланта есть великое множество законов, которые обновляются каждую секунду. Этой школы нет. Поэтому дорожим сценаристами, которых у нас не много. Не знаю, как у вас, а у нас это проблема. И мы их всячески выделяем, пестуем, ищем.

— Будет ли продолжение?

— Герой Риналя Мухаметова поначалу так и лежал. Я говорю: «Ну, давай, чуть поверни голову — вариант сделаем». И сделали, конечно же, мой любимый вариант: крупный план, наезд, и он открывает глаза в камеру. Это, конечно, напрашивается в план, и у меня руки чесались страшно его поставить, потому что это производит совсем другое впечатление. Это хорошо было бы, но это уже снято. Но Кэмерон это уже сделал в «Аватаре».



Сценария второй части пока нет, есть эпизоды. Дальше посмотрим по прокату.

— Почему вас заинтересовала инопланетная тема?

— А меня и не интересовали инопланетяне. Меня интересовала человеческая история, сложные характеры и заложенные сценаристами метафоры. Метафоры про день сегодняшний. Про то, что мир становится агрессивнее. Про то, что мы видим на разных каналах телевидения. Агрессия нарастает. Если посмотреть Европу... Возьмите новости прошлого года из Германии, связанные с беженцами. Посмотрите, что происходило с фанатами на разных площадях Москвы, или историю Бириулева 2013 года... Мы перестали слышать. А это очень важно — слышать и быть услышанными. Выдохнуть и просто сказать: «Подожди, я попробую тебя понять». С другим цветом лица, другого вероисповедания, с серьгой или без серьги». Фильм про это.

А инопланетяне — это было лихо. Особенно в первом варианте сценария, который я прочитал... Это было как хорошая литература: забываешь, и раз — ты уже на середине сценария. Потом задумываешься: постойте, что там прилетело, куда, какие самолеты из Липецка? Это же надо все снимать. Я помню, у Ильи Тилькина, сценариста «Сталинграда», была реплика: горела Волга. Точка. «Горела Волга» — \$2 млн бюджет и полгода съемочного периода.

— Почему ваши инопланетяне похожи на людей?

— Потому что иначе не сложился бы история. И в фильме есть слова: «Я и есть человек. Мы ветки одного дерева». Просто в этом направлении можно было снять еще один фильм. Кстати, в сценарии были огромные пласты текста на эту тему. Как две родственные цивилизации развивались разными путями.

— Как родился дизайн космического корабля?

— Сначала мы договорились о том, на чем основана цивилизация и как выглядит их мир, а потом, исходя из этих предположений, создавали внешний вид корабля. Посмотрели молекулу воды и решили отталкиваться от нее. Эскизов было много. Иногда нам казалось, что получиться то, что надо, но спустя какое-то время коллеги сообщали, что это уже где-то было. В конечном итоге мы создали наш корабль. Я его называю «глаз». Похожего в кино я не видел.

— Звук к фильму делал Дэйв Уайтхед — саунд-дизайнер «Района № 9» и «Властилина колец». Как сложилась работа с ним?

— Дэйв Уайтхед — великий выдумщик. Я, как и все кинематографисты, первый раз заметил и отметил его работу после «Района № 9». Речь инопланетян там — это что-то немислимое. Существует легенда, что он записал огромное количество звуков насекомых, положил их на клавиши с буквами, которые соответствовали алфавиту, и так создавалась речь. Наше с ним общение началось с того, что он попросил отправную точку. И этой отправной точкой стало то, что у нас водная цивилизация. Все на воде. Это, кстати, было мое субъективное мнение: наша планета состоит в основном из воды, и мне кажется, что альтернативный источник энергии — вода. В фильме у нас вода летит, корабль с ее помощью занимается саморегуляцией, и вода управляема — это будет и во второй части (смеется).

А дальше Дэйв, который приехал, что с водой еще не работал, ходил с микрофонами в целлофане в душ. Что он там делал — это его секреты. Кроме того, когда он приехал, в Москве был снег. Я не думаю, что в Новой Зеландии он видел лужи со снегом, и он тут же достал микрофон и начал записывать звуки, «чавкая» в луже ногой. Вообще, он записывает постоянно. Любимый звук, который его заинтересовал. Такой совершенно одержимый, потрясающий художник.

— А по какому принципу подбирался актерский состав?

— Был кастинг. Ирина попала на него в самом начале. Ее я утвердил сразу. И считаю, что российская индустрия открыла для себя новую звезду. Я под большим впечатлением от работы с ней и думаю, что ее ждет большое будущее. Очень сложную роль сыграл Петров. Трансформацию своего героя. Такое может случиться с каждым из нас. Помимо социальной нагрузки он переживает ревность. А это слепое чувство, которое толкает на непредсказуемые поступки. С Риналем произошла совсем смешная история. О том, что это его роль, ему сообщили несколько его коллег и однокурсников, которые отказались от проб. И он наконец пришел к нам. И это действительно оказалась его роль. Риналь очень необычный. У него интересная мелодика речи и странная психика. Снять же Олега Меньшикова — это была мечта. И он сразу же согласился на съемки. Это было самое хорошее время для меня.

— Что сложнее всего было снимать?

— Самое сложное было — снимать Петрова, когда в сцене, где они крадут костюм, он разорвал себе сухожилие на ноге. И перед нами встал вопрос: перенести съемки или что-то придумать. Так как откладывать съемки было невозможно, вспомнили о старом добром черно-белом кинематографе, чуть ли не Чаплина, когда все строилось на обманках, когда не было компьютерной графики. Когда ходит один дублер — второй дублер его поддерживает. Но этого не заметит никто, там было много работы дублеров, даже была сделана маска Петрова из латекса. Во второй половине Петров не выполняет никакого экшена. Но вы этого не увидите.

— Чем именно для вас стало «Притяжение»?

— Это мой первый фильм про день сегодняшний. «Девятая рота» — события 1989 года, «Сталинград» — 1942, а «Обитаемый остров» — это вообще другая планета Саракш. С днем сегодняшним я еще не сталкивался. Знаете, когда действие происходит в прошлом, время охраняет: всегда можно уйти в другую визуализацию, выразить свой взгляд на те события и так далее. А в дне сегодняшнем закрываться нечем. Вы прекрасно знаете, как выглядят люди, потому что они ходят с вами рядом. Здесь и сейчас вы слышите, как они разговаривают. И если будет фальшь, картина не попадет в аудиторию. И поэтому снимать в сегодняшнем дне для меня оказалось в тысячу раз ответственнее. Не разукрашивая, не приукрашая. В том же Чертанове мы ничего не дорисовывали, не долакировали, цветокоррекцию балансировали, способ съемки изменили. Съемка ближе к YouTube. Это было жутко интересно. Практически новая территория.

В САМОМ СЕРДЦЕ ЕВРАЗИИ

ДЕТИ ЛЕЯТ В ДУБАЙ
СО СКИДКОЙ 99%

С 15 апреля до 30 сентября не упустите возможность подарить своим детям незабываемые каникулы в Объединенных Арабских Эмиратах! Приобретайте билет в Дубай и получите скидку 99% от тарифа для Вашего ребенка от 2 до 11 лет включительно.

air astana

