

WWW.KURSIV.KZ

"Курсив" № 24 (700)

Подписные индексы:
15138 - для юр. лиц
65138 - для физ. лиц

КУРСИВ

всегда в курсе: новости, прогнозы, аналитика



РЕСПУБЛИКАНСКИЙ ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК | ИЗДАЕТСЯ С 2002 ГОДА

№ 24 (700), ЧЕТВЕРГ, 13 ИЮЛЯ 2017 Г.

ИНВЕСТИЦИИ:
НЕРВНАЯ НЕДЕЛЯ
ДЛЯ ДОЛЛАРА

04

ИНВЕСТИЦИИ:
РАСТУЩИЕ СТАВКИ
ПОДКОСИЛИ
МЕТАЛЛЫ

04

ИНДУСТРИЯ:
СПОРНАЯ
СТАТИСТИКА

07

КУЛЬТУРА И СТИЛЬ:
ОХОТА НА СТЕРВЯТ-
НИКА, ИЛИ БАБУШКИ
ПОДОЖДУТ

08



* Бриф-новости

Время взростеть

Рейтинговое агентство S&P понизило рейтинги АО «ФНБ «Самрук-Казына» из-за снижения финансовой поддержки правительства Казахстана. По мнению аналитиков Standard and Poor's, наблюдается общая тенденция снижения готовности правительства предоставлять ОСГ ресурсы для своевременного обслуживания и погашения долга.

>> 1

MasterCard: ставка на рост безналичных платежей в мире

Аналитики ГК «ФИНАМ» предлагают покупать акции оператора платежной системы MasterCard. Потенциал роста ожидается на уровне 7,6% в ближайшие три месяца, целевая цена — \$130.

>> 4

Не так страшен WannaCry как Petya

Не успел мир отойти от последствий вируса WannaCry как произошла новая атака шифровальщиком Petya. Интернет-ресурсы Казахстана также находятся в зоне риска, поскольку в стране, по мнению экспертов, проблемам кибербезопасности уделяется недостаточно внимания.

>> 5

Почему банки перестали кредитовать экономику Казахстана?

В 2017 году кредитование банками экономики РК остается в «подавленном состоянии». По данным аналитиков Nalyk Finance, продолжается ухудшение активов банковского сектора. Как следствие этого — рост доли неработающих займов.

>> 6

Игра в одни ворота

Новый этап начался для работодателей и предпринимателей с 1 июля. В Фонде медицинского страхования рассказали о новых правилах закупок медуслуг, а также о снижении ставок по взносам. Кроме этого, страховые компании прокомментировали некоторые отличия обязательного социального медстрахования от добровольного.

>> 6

Трудности перехода

Западные инвесторы больше знакомы с канадскими и австралийскими стандартами отчетности, поэтому в Казахстане необходимо развивать компетентное сообщество, способное работать по понятным для глобальных банков и бирж отчетам по минеральным запасам, считают эксперты. Однако внедрение такой отчетности потребует времени.

>> 7

Для успеха важны четыре качества

Певец, лауреат многих, в том числе международных, конкурсов Куат Багисбеков на своих концертах обязательно исполняет казахские народные песни, но при этом свое будущее связывает с европейскими театрами...

>> 08

G20 в Гамбурге: развязать «морской узел» пока не удалось

По гамбургскому счету Казахстану придется рассчитывать только на себя

Геополитика

Морской узел стал символом прошедшего с 7 по 8 июля в Гамбурге саммита G20. Предполагалось, что участники встречи в лице лидеров ведущих стран мира сумеют его успешно развязать. Но, судя по сообщениям мировых СМИ, сделать это не совсем удалось.

Анатолий ИВАНОВ-ВАЙСКОПФ

Еще до начала работы саммита «большой двадцатки» наши немецкие коллеги высказывали предположение, что самое ожидаемое в политическом плане событие 2017 года будет сложным во всех отношениях. Во-первых, до последнего момента под вопросом оставалось участие во встрече глав ведущих стран мира — президента Бразилии Мишела Темера и короля Саудовской Аравии Салмана ибн Абдул-Азиза Аль Сауда. Последний так и не поехал в Гамбург, сославшись на кризис вокруг Катара. Во-вторых, не совсем было ясно, как поведет себя новый президент США Дональд Трамп. И не только на вероятной встрече с Владимиром Путиным после своих резких высказываний в адрес России, сделанных накануне в Польше, но и при общении с лидерами стран Европейского союза в вопросе об изменении климата. В-третьих, почти за неделю до саммита у немецких журналистов появилось подозрение, что приехавшие из разных стран мира во второй по величине город Германии анархисты и представители левацких организаций всерьез готовятся показать всем и вся, где находится ад. Надо заметить, что значительная часть высказанных нашими немецкими коллегами опасений, которые прямо или косвенно касаются РК, в определенной степени оправдалась.

«Адские» разборки на улицах Гамбурга

Как и предполагалось, первыми очень «громко» заявили о себе антиглобалисты из числа так называемого «Черного блока». Вечером 6 июля по разным оценкам от полтора до двух тысяч радикально настроенных молодых людей приняли участие в масштабном марше протеста под общим названием «Добро пожаловать в ад». Уже через полчаса после его начала они спровоцировали серьезные столкновения с местной полицией. В ответ правоохранительные органы применили водометы и слезоточивый газ. Однако это не остановило агрессивно настроенных людей, а затем и центральная часть Гамбурга погрузилась в хаос. Радикалы соорудили баррикады, жгли мусорные баки и автомобили, громили магазины, рестораны и кафе. В многочисленных стычках с левыми экстремистами,



«Морской узел» G20 под большим вопросом. Фото: РИА Новости

выступающими под лозунгами типа «Долой капитализм!», были ранены свыше 500 полицейских. Для подавления акций насилия власти Германии уже 7 июля, когда саммит «большой двадцатки» начал свою работу, были вынуждены в экстренном порядке перекинуть в Гамбург из других федеральных земель подкрепления к имеющимся на тот момент почти 20 тыс. полицейским и представителям спецслужб.

В своем комментарии газете Bild Am Sonntag министр иностранных дел ФРГ Зигмар Габриэль заметил, что «оргия жестокости», причинившая вред имиджу Германии, не должна остаться безнаказанной.

В связи с этим он пообещал при содействии европейских структур найти предполагаемых преступников, используя все правовые средства. «Демократическое государство должно теперь продемонстрировать свою способность обновляться», — подчеркнул политик.

Шенген под вопросом

Обращает на себя внимание интересный факт, на который в социальных сетях отреагировали жители Гамбурга. Среди скрывших свои лица людей (что запрещено в Германии), громивших магазины и поджигающих машины обычных граждан, было немало тех, кто говорил на русском языке.

Кроме того, наблюдалась явная координация действий вроде как разрозненных между собой групп погромщиков через популярные мессенджеры и все те же социальные сети. Учитывая слова главы германского МИДа, а также заявление федерального министра внутренних дел Томаса де Мезьера о необратимости наказания всех участников погромов в Гамбурге, можно предположить, что в ближайшее время Германия, а вслед за ней и другие страны Единой Европы примут решение об усложнении процедуры получения Шенгенской визы.

>>>

Время взростеть

S&P понизило рейтинги АО «ФНБ «Самрук-Казына»

Рейтинг

Рейтинговое агентство S&P понизило рейтинги АО «ФНБ «Самрук-Казына» из-за снижения финансовой поддержки правительства Казахстана. По мнению аналитиков Standard and Poor's, наблюдается общая тенденция снижения готовности правительства предоставлять организациям, связанным с государством (ОСГ), ресурсы для своевременного обслуживания и погашения долга.

Вячеслав ЩЕКУНСКИХ

30 июня 2017 года рейтинговое агентство S&P Global Ratings понизило долгосрочные и краткосрочные кредитные рейтинги фонда по обязательствам в иностранной и национальной валютах с «BBB-/A-3» до «BB+/B». Прогноз изменения рейтингов — «Негативный». Прогноз «Негативный» отражает аналогичный прогноз по долгосрочным суверенным кредитным рейтингам Казахстана.

Кроме того, понижен рейтинг фонда по национальной шкале с «kzAA» до «kzAA-», а также рейтинг приоритетного необеспеченного долга, то есть первого выпуска облигаций, выпущенного в рамках второй облигационной программы фонда (торговый код SKKZb22, НИН KZP01Y07D853, ISIN KZ2C00002202) с «BBB-» до «BB+».

Рейтинг фонда также могут быть понижены, если S&P Global Ratings будет отмечать признаки ослабления государственной поддержки для группы или других ОСГ в ближайшие 12 месяцев.

Рейтинг выше кредитоспособности

В опубликованном рейтинговом агентством документе сообщается: «Мы по-прежнему считаем, что существует «практически безусловная» вероятность получения АО «Фонд национального благосостояния «Самрук-Казына» (далее — фонд «Самрук-Казына») экстраординарной поддержки от правительства Республики Казахстан в случае необходимости, что обусловлено нашей оценкой роли фонда для правительства Республики Казахстан как «критически

важной» и связей фонда с государством как «неразрывных».

Вместе с тем мы полагаем, что случаи задержек в предоставлении государственной поддержки некоторым организациям, связанным с государством (ОСГ), отмечавшиеся в последние 18 месяцев в Казахстане, свидетельствуют об общей тенденции снижения готовности правительства предоставлять ОСГ ресурсы для своевременного обслуживания и погашения долга в случае необходимости.

В то же время мы полагаем, что «Самрук-Казына» остается важным инструментом реализации государственной политики. Рейтинги фонда на несколько ступеней выше оценки характеристик его собственной кредитоспособности. Мы полагаем, что собственная кредитоспособность фонда, то есть без

учета потенциальной экстраординарной поддержки от государства, соответствует категории «B».

Под экстраординарной поддержкой мы подразумеваем поддержку, обеспечивающую своевременное и полное обслуживание и погашение долга организации в стрессовом сценарии. При оценке текущей поддержки (учитываемой при определении уровня собственной кредитоспособности) мы принимаем во внимание перечисления из государственного бюджета, направленные на поддержку или расширение деятельности организации, например, средства в рамках государственных программ, направляемые на разработку конкретных проектов или поддержку определенных секторов экономики».

>>>

G20 в Гамбурге: развязать «морской узел» пока не удалось

<< 1

Даже несмотря на то, что, по словам де Мезьера, сотни готовых к насилию лиц являлись выходцами из Северной и Южной Европы. К примеру, возможно увеличение стоимости консульских сборов (сегодня для выезжающих в ФРГ граждан Казахстана она составляет 60 евро, а для граждан России — 30 евро — ред.), не исключено, что в анкетах для получения виз появится пункт с требованием указать точные адреса своих аккаунтов в популярных социальных сетях.

Впрочем, если увеличение стоимости консульских сборов, учитывая инфляционные процессы в странах Евразийского экономического союза, выглядит пока несколько фантастически, то вероятность внесения в краткосрочной перспективе требований по указанию своих адресов в Facebook, Twitter или «В Контакте» достаточно велика. И не только странами Европейского союза и США. Дело в том, что на заседаниях прошедшего в Гамбурге саммита «большой двадцатки» лидеры ведущих стран мира уделели немало времени вопросу форсированного развития информационно-коммуникационных технологий (ИКТ), которые оказывают все большее влияние на мировую политику и экономику. В итоговом коммюнике саммита G20 предполагается, что к 2030 году цифровые технологии займут доминирующее положение как в повседневной жизни подавляющего большинства жителей планеты, позволят им найти новые рабочие места, так и в сфере торгово-экономических отношений между странами мира. Отсюда и особое отношение лидеров «большой двадцатки» к безопасности использования ИКТ. Здесь подразумевается и эффективная защита потребителей от внешнего воздействия со стороны хакерских групп, и надежность сохранения прав интеллектуальной собственности, и прозрачность применения цифровых технологий в повседневной жизни, не допускающей не только финансирования, но и выражения поддержки терроризма и экстремизма. Учитывая данные тенденции, надо понимать, что в скором времени каждому человеку, прежде чем написать что-либо в социальных сетях, во избежание возможных неприятностей придется 100 раз подумать.

Стальное политическое решение

Любопытно, что мало кто из международных экспертов обра-

Официальной Астане, похоже, придется опираться только на собственные силы и возможности. Ведь, судя по опубликованному гамбургскому коммюнике, лидеры стран G20 откажутся от масштабной помощи странам Азии и Латинской Америки в пользу государств Черного континента

тил внимание на еще один пункт итогового коммюнике G20, который непосредственно касается и интересов Республики Казахстан. В рамках достигнутого компромисса по свободе торговли с подчеркнутым верховенством норм Всемирной торговой организации (ВТО) лидеры «большой двадцатки» пришли к соглашению подготовить к ноябрю текущего года «конкретное политическое решение» о значительном сокращении с 2018 года производства стали с целью уменьшения ее избытка на мировом рынке. При этом, прежде всего страны Европы, старудом переубедили не соглашавшегося с этим пунктом Дональда Трампа, который грозил ввести в пользу интересов промышленности США ввозные пошлины на сталь из Мексики, тем самым нанося ощутимый удар по европейскому автопрому, чьи сборочные линии находятся на территории южного соседа Соединенных Штатов. Очевидно, что у Казахстана нет американских возможностей сопротивляться решениям «большой двадцатки», а значит в случае принятия указанного выше политического решения один из флагманов отечественной промышленности, Карагандинский металлургический комбинат, в очередной раз окажется в затруднительном положении.

Впрочем, есть надежда, что наша страна выиграет при реализации плана на этот раз уже девятнадцати ведущих экономик мира по так называемому климатическому вопросу, с которым, кстати, Соединенные Штаты во главе с президентом Дональдом Трампом категорически не согласились. «Мы принимаем к сведению решение США выйти из Парижского соглашения. США объявили о том, что это позволит немедленно прекратить реализацию их текущего национального сотрудничества и подтверждает твердую приверженность к подходу, который снижает выбросы

при поддержке экономического роста и улучшает энергетическую безопасность», — в частности указывается в заключительном коммюнике саммита G20. А между тем данный план предусматривает не только развитие «зеленых технологий» в области энергетики, где доминирующее положение в мире занимает соседний Китай, но и помощь развивающимся странам в диверсификации поставок своих энергетических ресурсов на мировые рынки. Тем самым Республика Казахстан может вполне рассчитывать на относительно устойчивое финансирование со стороны ЕС и США ее участия в проекте «Южный газовый коридор», предусматривающем поставки природного газа в Европу через страны Кавказа и Турции.

Все внимание Африке

В остальном же, учитывая итоги прошедшего саммита «большой двадцатки», официальной Астане, похоже, придется опираться только на собственные силы и возможности. Ведь, судя по опубликованному гамбургскому коммюнике, лидеры стран G20 откажутся от масштабной помощи странам Азии и Латинской Америки в пользу государств Черного континента. Причин тому несколько. По мнению участников саммита в Гамбурге, именно африканские страны в силу слабой развитости их экономики в настоящий момент представляют наибольшую угрозу стабильности мирового сообщества. Речь идет и о периодически вспыхивающих в Африке эпидемиях особо опасных болезней и о большом потоке мигрантов, стремящихся найти лучшее место для проживания в благополучных странах Европы и США. Соответственно принято решение перенаправить существующие в мире свободные финансовые потоки на организацию в Африке современных систем здравоохранения и образования, а также создание большого количества хорошо оплачиваемых рабочих мест.

Политическое лицемерие?

Что касается итогов столь ожидаемой встречи Владимира Путина и Дональда Трампа, которую ведущие мировые издания окрестили самым главным событием саммита G20 в Гамбурге, то, пожалуй, пока нельзя сказать, что она позволила развязать тугой «морской узел» всемирных проблем. Да, по итогам прошедших более чем двухчасовых переговоров Трамп в своих знаменитых «твиттах» ни разу не

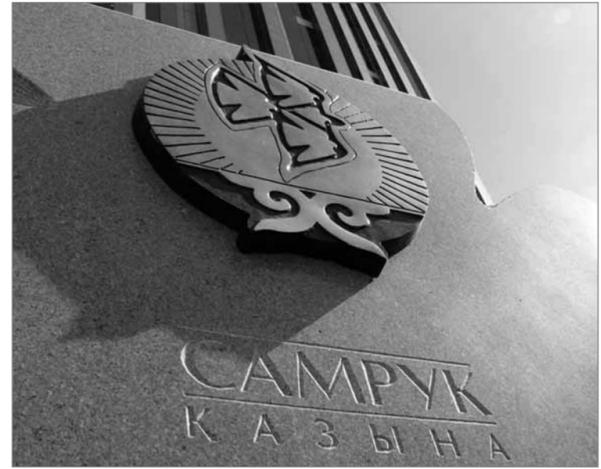
назвал Россию «агрессором» по отношению к событиям на Украине и в Сирии. Что, безусловно, является серьезным прорывом в улучшении очень важных для мирового сообщества отношений между Россией и США.

Более того, стороны договорились о создании зоны дэскалации в юго-западной сирийской провинции Эс-Сувейда. Как результат — на некоторое время бои между правительственными войсками и «сирийской свободной армией» были приостановлены и в соседних южных провинциях Дарья и Эль-Кунейтра. Вот только если верить международным наблюдателям, перемирие это периодически нарушается, прежде всего, войсками Башара Асада. А раз так, то можно вполне допустить, что очень скоро в том же Twitter не без давления со стороны американского политического истеблишмента появится очередная запись от Дональда Трампа уже с выражением недо-

В рамках достигнутого компромисса по свободе торговли с подчеркнутым верховенством норм Всемирной торговой организации (ВТО) лидеры «большой двадцатки» пришли к соглашению подготовить к ноябрю текущего года «конкретное политическое решение» о значительном сокращении с 2018 года производства стали с целью уменьшения ее избытка на мировом рынке

верия Российской Федерации. Косвенно на подобный исход указывает мнение сенатора-республиканца от штата Флорида Марко Рубио, заметившего по итогам обсуждения Трампа и Путина вопроса о якобы вмешательстве России в процесс президентских выборов в США и достигнутой договоренности в области обеспечения безопасности кибернетических систем, что «партнерство с Путиным в «группе кибербезопасности» сродни партнерству с Асадом в «союзе по уничтожению химического оружия». В общем, что бы там ни говорили, а до решения основных проблем мирового сообщества, которые организаторы саммита в Гамбурге отобрали в виде «морского узла», пока очень и очень далеко.

Время взрослеть



Агентство S&P констатирует снижение господдержки для компаний, входящих в группу фонда

<< 1

«Дочки-мачехи»

Аналитики рейтингового агентства также приводят примеры снижения господдержки.

Так, за последние 18 месяцев отмечалось несколько случаев, когда экстраординарная государственная поддержка была слабее, чем ожидалось, как в случае двух ОСГ, на 100% принадлежащих государству: железнодорожного оператора АО «НК Казахстан Темир Жолы» (КТЖ) и энергетической компании АО «Самрук-Энерго», которые являются «ключевыми» дочерними компаниями холдинга «Самрук-Казына».

В случае с КТЖ административные процедуры получения экстраординарной поддержки от государства были сложными и длительными. В прошлом году у КТЖ не хватало средств для погашения облигаций объемом \$350 млн за три недели до наступления срока выплаты, 11 мая 2016 года (см. статью «Рейтинг «ВВ» национального железнодорожного оператора Казахстана АО «НК «Казахстан Темир Жолы» и его дочерней компании АО «Казтемиртранс» помещены в список Credit Watch с негативным прогнозом», опубликованную 20 апреля 2016 года).

Впоследствии государство своевременно не вмешалось для предотвращения задержки выплат (более чем на пять рабочих дней) АО «Востокмашзавод», сравнительно небольшой дочерней компании КТЖ, по кредиту «Халык Банку» объемом \$31,9 млн, частично обеспеченному поручительством материнской компании. Это событие едва не привело к перекрестному дефолту по облигациям КТЖ, в связи с чем мы понизили рейтинги КТЖ в октябре 2016 года (см. статью «Рейтинги казахстанского железнодорожного оператора АО «НК «Казахстан Темир Жолы» понижены до «ВВ-» в связи с ухудшением оценки вероятности предоставления государственной поддержки; прогноз

«Мы полагаем, что случаи задержек в предоставлении государственной поддержки некоторым организациям, связанным с государством (ОСГ), отмечавшиеся в последние 18 месяцев в Казахстане, свидетельствуют об общей тенденции снижения готовности правительства предоставлять ОСГ ресурсы для своевременного обслуживания и погашения долга в случае необходимости»

Аналитики S&P

изменения рейтингов — «Негативный», опубликованную 19 октября 2016 года).

Другой дочерней компании фонда «Самрук-Казына», АО «Самрук-Энерго», в декабре 2017 года предстоит погасить еврооблигации объемом \$500 млн. Насколько мы понимаем, в течение полугодия до наступления срока погашения доступные денежные средства и их эквиваленты, а также подтвержденные кредитные линии покрывают лишь около половины необходимого годового объема ликвидности на 2017 год. В связи с этим за последние шесть месяцев рейтинги АО «Самрук-Энерго» были понижены в общей сложности на две ступени; в настоящее время они находятся в списке Credit Watch с негативными ожиданиями (см. статью «Рейтинги казахстанской электроэнергетической группы АО «Самрук-Энерго» понижены до «В+» и «КзВВВ-» в связи с повышением риска рефинансирования; рейтинги оставлены в списке Credit Watch Negative», опубликованную 12 апреля 2017 года).

Когда мечты сбываются

АО «Жилстройсбербанк Казахстана» открыло в Алматы на Площади Республики Центр обслуживания № 1. Дочерняя организация холдинга «Байтерек» по-прежнему является единственным в стране банком, который реализует систему жилищных строительных сбережений и пользуется большим спросом у населения.

Арман БУРХАНОВ

Открытие Центра банковского обслуживания в новом месте совпало с 14-летием Жилстройсбербанка (ЖССБК). За это время более 140 тыс. казахстанцев получили возможность приобрести собственное жилье через банк.

Сейчас в ЖССБК действует 965 100 счетов. С начала года открыт 201 581 новый депозит. По словам председателя правления АО «Жилстройсбербанк Казахстана» Ляззат Ибрагимовой, активнее всех казахстанцев на жилье через ЖССБК копят алматинцы — 132 тыс. действующих депозитов на сумму 71,7 млрд тенге. При этом 19 тыс. горожан уже приобрели жилье через банк.

За 14 лет своей деятельности Жилстройсбербанк стал крупнейшим финансовым институ-



том страны, и клиентская база продолжает очень быстро расти. Даже на открытие нового Центра обслуживания клиенты банка пришли не просто так, а с намерением продлить или открыть новые депозитные вклады. «Я хочу продлить свой договор с банком. В данный момент меня интересует увеличение договорной суммы. Я преподаватель в Институте по повышению квалификации, обучаю людей арабскому языку. Но поскольку заработная плата у меня не слишком высокая, я не мог сразу купить себе квартиру. А так, с октября 2016 года, каждый месяц я вкладываю определенную сумму на депозит. Совсем скоро у меня будет своя квартира», — рас-

сказал «Къ» житель Алматы Асет Ануарбеков. По его словам, очень удобно, что теперь Центр банковского обслуживания находится на площади. И то, что новый Центр ЖССБК открыт рядом со знакомым памятник, посвященный независимости Казахстана, даже где-то имеет символическое значение.

«Действительно, это сакральное место для нашего народа. И думаю, из этого офиса сотни, а то и тысячи людей будут выходить уже со своими ключами от квартиры. Жилстройсбербанк — это наш ключевой партнер по программе «Нурлы жер». В этом году 650 квартир распределяется среди алматинских вкладчиков», — рассказал представитель Управления

жилья и жилищной инспекции по городу Алматы Тимур Абилов. В целом в рамках госпрограммы в Алматы было построено и сдано 5 153 квартиры.

За последние пять месяцев текущего года ЖССБК выдал 75,7% от общего объема рынка ипотеки страны. При этом у банка остается самое высокое качество кредитного портфеля среди всех остальных БВУ. Уровень NPL (кредиты с просрочкой выше 90 дней) составляют всего 0,49%. Стоит отметить, что в соцопросах, проводимых в СМИ, в вопросе «В каком банке самая доступная ипотека?» Жилстройсбербанк бьет все рекорды. За него голосует 90% участников опроса.

Согласно исследованию банков за 2016 год больше всего население вкладывалось в депозиты Жилстройсбербанка, в результате чего его депозитный портфель по итогам прошедшего года составил 407 млрд тенге, по итогам 6 месяцев 2017 года — 463 млрд тенге. Значительную роль в количественном росте договоров сыграла и новая политика банка. В этом году впервые за всю историю ЖССБК была обнулена комиссия за открытие депозита.

Финансовую поддержку системы жилищных строительных сбережений обеспечивает и государство, выплачивая вкладчикам ежегодную премию в размере 20% от суммы поощряемого вклада (на сумму, не превышающую

453 800 тенге). В целом тарифные программы, предлагаемые ЖССБК, довольно просты и понятны. Если анализировать условия по депозитам и займам ЖССБК с другими финансовыми организациями, то получается, что в Жилстройсбербанке самые низкие ставки по жилищным займам, и при этом, благодаря государственной премии, самые высокие по депозитам.

Наиболее удобна и потому пользуется большим спросом программа «Бастау». Здесь ориентировочный срок накопления жилищных строительных сбережений 3 года 3 месяца. Ставка вознаграждения по жилищному займу всего 5% годовых, а срок его предоставления — до шести лет. При этом банковская ставка вознаграждения — 2% годовых. К ним прибавляется еще 20% от государства. Таким образом, если за год на счету накопить полмиллиона тенге, то к депозиту прибавится еще ежегодная премия государства в размере 90 760 тенге. Что в целом очень даже неплохо, потому что в других БВУ ставки по депозитам гораздо ниже. Не менее интересны и другие тарифные программы: «Оркен», «Кемел» и «Болашак». Но в них варьируются лишь сроки накопления жилищно-строительных сбережений — от 5 до 15 лет, а также ставки по вознаграждению и сроки по предоставлению займа (ставки — от 4,5 до 3,5% годовых и сроки от 10 до 25 лет,

соответственно). Зато премии от государства и банковская ставка вознаграждения по вкладам остаются неизменными, что довольно выгодно для вкладчиков банка. К примеру, тарифная программа «Болашак» рассчитана на 15 лет. Таким образом, родители, которые заранее озаботились будущим своих детей, смогут без каких-либо проблем накопить для них деньги на квартиру.

«В начале года Министерство финансов РК перечислило нам рекордную сумму в размере более 17 млрд тенге на государственную премию. С каждым днем количество вкладчиков растет. Большой интерес вызывает программа «Нурлы жер». Мы призываем всех, в том числе тех, кто стоит в очереди в акиматах на жилье, становится нашими вкладчиками. По всей республике за счет средств облигационного займа холдинга «Байтерек» акиматы строят доступное жилье. Цена за кв. метр — от 115 тыс. тенге в Северо-Казахстанской области, до 180 тыс. тенге — в Астане и Алматы. Те, кто накопил минимум 30%, получают заем под 5% годовых», — рассказала Ляззат Ибрагимова.

Как говорят сотрудники ЖССБК, любые мечты осуществляются. Надо лишь планомерно рассчитывать свои расходы и не забывать пополнять свой депозитный вклад.

ДЕЙСТВУЮЩИЕ ЛИЦА

Самурат ИМАНДОСОВ,

глава молочно-товарной фермы РЗА

Родился 20 июня 1948 года в Майлибашском аулсовете Казалинского района Кызылординской области.

В 1963 году, окончив Майлибашскую восьмилетнюю школу, поступил в Кызылординский гидромелиоративный техникум и в марте 1967 года его окончил, получив квалификацию «техник-механик гидромелиоративных работ».

С марта 1967 года по июнь 1969 года служил в рядах Советской Армии. С июля 1969 года начал трудовую деятельность инженером-экономистом, инженером-гидротехником, начальником ремонтно-строительного отдела Казалинского управления оросительных систем.

В 1977 году окончил Джамбулский гидромелиоративно-строительный институт и получил специальность «инженер-гидротехник».

С июня 1972 года — старший прораб, главный инженер ПМК-64,

начальник ПМК-64 Минводхоза Казахской ССР.

В январе 1980 года был переведен начальником ПМК-86 Главлесхозострой.

С августа 1993 года — управляющий треста «Казалинскводстрой».

С апреля 1994 года по 25 октября 1995 года — аким Казалинского района Кызылординской области.

С февраля 1996 года — вице-президент АО «Жер-Су».

С июня 1997 года по сентябрь 2000 года — президент АО «Жер-Су».

С сентября 2000 года и по настоящее время — президент АО «РЗА».

Имеет государственные награды: орден «Знак Почета», 1980 год; медаль «Астана», 1998 год; орден «Құрмет», 2001 год; медаль «Қазақстан Республикасының Парламентіне 10 жыл», 2006 год; орден «Парасат», 2007 год; награжден Почетным знаком

«Қазақстанның құрметті құрылысшысы», 2009 год; «Қазалы ауданының құрметті азаматы» с 2009 года, «Қызылорда облысының құрметті азаматы» с 2011 года; награжден медалью «Қазақстан Республикасының Тәуелсіздігіне — 20 жыл» в 2011 году; в 2014 году получил медаль «ҚР Ауыл шаруашылығы саласының үздігі».

Международные награды: в 2008 году получил орден «Звезда Содружества», в 2008 году удостоен международной награды «Объединенная Европа» и в 2011 году — международной награды «SOCRATES INTERNATIONAL AWARD» (имени Сократа), в 2011 году Европейской бизнес-ассамблеи награжден орденом «Топ-менеджер года».

Был избран депутатом Верховного Совета Казахской ССР XII созыва, депутатом областного маслихата II, III, IV, V созывов.

Женат, воспитал четырех детей.

Самурат Имандосов: Наши рекордсменки дают по 50 литров молока в сутки

Среди аграриев Казахстана часто раздаются голоса о том, что ввозимый из-за рубежа молочный племенной скот не всегда адаптируется к казахстанским условиям. Чтобы удостовериться в том, что сохранять высокие удои молока у потомков глобальных пород в Казахстане удается на деле, корреспондент «Къ» переговорил с главой молочно-товарной фермы РЗА, работающей в Казалинском районе Кызылординской области. Самуратом Имандосовым. Фермер также поделился текущими проблемами в сельском хозяйстве и своими непростыми отношениями с властью.

Даниар СЕРИКОВ

— Г-н Имандосов, расскажите, пожалуйста, как запустилось ваше молочное хозяйство?

— Наш комплекс молочно-товарной фермы на 660 голов был введен в эксплуатацию в декабре 2010 года в рамках первого этапа программы индустриализации в Казалинском районе Кызылординской области. Его полная сметная стоимость 2 230 млн тенге. Скот был завезен из Венгрии, 660 голов нетелей голштинской породы. Они адаптировались, отелись, сейчас мы уже продаем свою репродукцию, собственных нетелей. В составе проекта молочно-товарной фермы имеется молокозавод мощностью 30 тонн в смену, он стоил примерно 0,99 млрд тенге. Все оборудование комплекса, изготовленное компанией De Voeg, было завезено из Голландии. Доильный зал, рассчитанный на 1200 голов, был изготовлен фирмой Daigumaster из Ирландии. Строительные мы вели собственными силами. Сейчас поголовье у нас составляет около полутора тысяч коров, если не считать забиваемую и продаваемую скотину. Благодаря нашему проекту и инициативе президента по программе индустриализации, здесь 200 человек получили постоянную работу.

Доим молоко около 8 тыс. литров в год на дойную корову. Ежегодно часть животных идет на убой, рождаются телята, которые подрастают на замену старому поколению, происходит воспроизводство стада. Чтобы молочная продуктивность на голову не снижалась, примерно 30–35% стада ежегодно обновляется — низкопродуктивных коров заменяют подрастающие высокопродуктивные, то есть идет обратная связь с выбраковкой низкопродуктивных животных. Таким образом, у нас в течение трех лет обновляется все стадо. Осеменяем всех коров полностью искусственно. Семя мы покупаем из Канады и Америки, еще подписываем контракт для закупа в Германии, стабильных казахстанских поставщиков семени, которым мы могли бы доверять, еще нет.

— Какой выход телят у вас получается на 100 маток?

— У нас молочное направление, оно не поехе на мясное, приплод здесь получать очень тяжело. Чем больше продуктивности у молочной коровы, тем длиннее сервисный период (период от отела коровы до последующего ее оплодотворения — «Къ»), в охоту (благоприятный период для осеменения — «Къ») они тяжело приходят. У нас выходит где-то, наверное, в районе 65–70% телок на 100 маток. Мы считаем, это нормально для скота, который дает выше 5–6 тыс. литров в год. Мы сами заинтересованы получать приплод, но поскольку коровы высокопродуктивны, у них при отелах и после возникают многие болезни, поскольку приплод крупный. Если выход в 70% для нас считается высшим, то 60% — средний.

— Содержатся ли голштинки в других хозяйствах Казахстана?

— В Акмолинской области за-



Два года мы судимся относительно субсидирования затрат на питьевую воду

возили хозяйства «Родина», «Зенченко», «Тайынша Астык» в СКО, «Айс» в Актобе, «Первомайский» в Атырау, «Сарыагаш» в Костане, многие компании завезли, по всему Казахстану не менее 30 тыс. голов. До этого технология кормления голштинов в наших научных институтах была совсем другая. Мы сейчас все документы, нормативы ведем, привязываем и доказываем НИИ, что необходимо применять совсем другие методики откармливания.

— Сейчас у вас выращивается второе поколение?

— Нет, больше. Третье или четвертое поколение.

— Каждые 18 месяцев, если считать?

— Объясню, как идет процесс. Начиная с отела мы через 15 месяцев уже готовы к осеменению, 24 месяца — первый приплод, это цикл в два года, три поколения в шесть лет. У нас пошло уже четвертое поколение на седьмой год. Но все еще есть коровы, которых завезли из Венгрии, и они будут тельти в седьмой раз, таких рекордсменок осталось примерно 50 голов из завезенных 660, у них шестой-седьмой отел идет.

— То есть три теленка от завезенного скота — это не максимум?

— Наша репродукция, которая здесь адаптировалась и акклиматизировалась, тельти, и ее потомство мы продаем, спрос на покупку большой, так как скот выращен в экстремальных условиях, ведь Казалинский район Кызылординской области является эпицентром экологического бедствия, здесь рядом Арал.

— Районирования скота здесь не требуется? Первое поколение обычно не адаптируется, но второе поколение прижилось?

— Да, скот приспособился, он уже считается местным. Но самое главное — они не пасутся, таких пастбищ у нас нет, круглогодичное стойловое содержание круглый год.

— Это же дорого!

— Дорого. Из-за этого себестоимость молока получается больше, по сравнению с Восточным Казахстаном, Костанайской областью, Северным Казахстаном. У них кормовых баз, пастбищ больше, технология воспроизводства молока дешевле, чем у нас. Мы все покупаем, кроме люцерны и кукурузного силоса. Хотя силос тоже по сравнению с другими регионами получается производить в 3–4 раза дороже из-за поливной воды. Можно сравнить, к примеру, по себестоимости с хозяйством имени Карла Маркса, которое держит черно-пеструю породу

в Костане. Например, у них себестоимость силоса обходится в полтенге за килограмм. Мы же готовим силос по цене не менее 10 тенге за килограмм, почти в 20 раз дороже. Ячмень в костанайском хозяйстве собственный, себестоимость его получения около 17–18 тенге, а я по 43 тенге покупаю. Элементарные примеры, поэтому у них себестоимость молока получается меньше, чем у нас. Но свой потенциал и породистость наш скот не теряет, потому что идет постоянное обновление. Седьмой отел пошел, но молока от них меньше не стало. По техническим нормативам 35% стада в год должно обновляться. Но самое главное — семя мы покупаем за рубежом.

— Говорят, что вы запрашиваете сейчас много субсидий за 95% стоимости воды. Это так?

— Почему мы просим субсидии? Изначально в рамках программы намечалось создание высокопродуктивных молочно-товарных ферм, для этого из Национального фонда Минсельхозу было выделено 10 млрд тенге. В 2008 году объявили и собрали заявки среди тех, кто хотел строить, потом обезжались-смотрели, в конце концов начали считать, что по их проекту это не окупается. После этого я вышел из обсуждения, так как не было смысла заниматься этим, если проект не будет окупаться. Но мне в комиссии сказали, чтобы я обосновал свой отказ для последующего обсуждения. Тогда я написал свое обоснование. По лизингу срок давался на 8 лет, каникул не было, субсидирование молока было где-то в районе 10–15 тенге.

— Вы получали эти субсидии?

— Получал. Я написал обоснование, аргументировал тем, что это нужно прежде всего государству. Чтобы обеспечить молоком весь регион по стратегической программе, без государственной поддержки не обойтись. Для того, чтобы этот вопрос решить, я изложил, что срок лизинга должен быть не менее 12 лет, не менее двух лет должно быть налоговых каникул, а субсидирование молока — не меньше 50 тенге за литр.

— Это нормальные требования к Казахстану? Вы сравнивали с другими регионами?

— Другие молочные фермы, например, «Родина», получают субсидии по 25 тенге на литр, я тоже столько получаю. Я привел эти аргументы, исходя из опыта России и других стран. Если государство хочет решить вопрос обеспечения молоком региона, то без господдержки здесь не обойтись. Поэтому государство должно субсидировать до 50% затрат на строи-

тельство новых молочно-товарных ферм, а также выделять дотации на покрытие до 50% от затрат на их содержание.

В 2008 году по этой программе никто не построил молочно-товарную ферму — только одна компания зацепилась — «Есиль-Агро» в Акмолинской области. В 2009 году нам снова предложили участие в этой программе, позвонили, сказали, что наши предложения учтены, рассмотрены в Минсельхозе, на уровне правительства, сейчас готовится постановление, которое полностью отображает изложенные нами аргументы. Мне показали проект постановления и сказали, что «вы многое прошли, давайте будем продолжать работать». Мне показали, что строительно-монтажные работы и оборудование в лизинг субсидируются на 50%. Самое главное — содержание комплекса до 50% будет оплачиваться за счет местных бюджетов, субсидирование будет 25 тенге за литр.

Хорошо, мы начали работу. 30 декабря 2009 года вышло постановление правительства, где изложены все условия государственного обеспечения проекта. В 2010 году мы ввели молочную ферму в строй и начали работать. В 2011 году уже начали субсидироваться. Первые два года у нас были каникулы, ничего от нас не требовали.

Позднее мы специально заказали научно-исследовательскому институту проект, в 2013 году обосновали, во сколько обходится содержание, сколько надо субсидировать, так как тогда дотаций стало не хватать. В январе 2014 года это постановление убрали, втянули нас, короче говоря, МСХ. Потом я начал писать в правительство, аппарат президента. Акимат тоже поддержал меня, ведь мы не можем содержать такой проект без субсидий. Потом в конце 2014 года ввели 100%-ное субсидирование корма, а к содержанию однозначно возвращаться мы не могли. Корм ориентировочно составляет 40% от общих затрат. Но с 2017 года субсидии на корма сократили на 50%. Сейчас мы везде пишем, что не можем дышать.

Теперь по питьевой воде. В 1992 году в Казалинском, Аральском районах, где существует дефицит воды, люди начали болеть от ее плохого качества. В советское время был разработан проект по транспортировке питьевой воды для населения и скота нашего района из подземных источников в Актобинской области. Там пробурены скважины и к нам в район был проведен водовод длиной примерно 250 километров. Тариф за водопользование был установлен на уровне 40 тенге за кубометр воды для населения

и содержания скота, большую часть затрат на водовод выделяло государство. Наш проект молочной фермы был основан на том, что скот будет пить эту воду. Ее поставки субсидировались государством, но начиная с 2015 года дотации на этот Арал-Сарбулакский водовод были уменьшены где-то на 300 млн тенге. После этого субсидирование тоже поменялось.

Начальные условия программы субсидирования питьевой воды, предоставляемой из водовода, были таковы, что ее могли получать как физические, так и юридические лица, коммерческие структуры, потребители, использующие воду для собственных нужд, все платили одинаково. Если таких условий не будет, то мы не сможем ничего сделать, у нас нет других источников питьевой воды, придется скоту пить дорогую воду, которая не получает субсидирование.

Но прежние условия субсидирования питьевой воды из водовода поменялись. Теперь только физические лица могут использовать ее по субсидируемому тарифу для собственных нужд. Теперь вода может потребляться по льготным тарифам только для населения, но не юридических лиц. Мы из-за этого изменения по субсидированию тарифов судились два года, выиграли две инстанции, но вопрос остался нерешенным. Мы ходим из кабинета в кабинет, пишем, воюем.

— С кем вы судились?

— С оператором, подразделением «Казводхоза» на Арале, казенным предприятием Комитета водных ресурсов МСХ. Теперь мне говорят, что я должен покупать воду для поения коров по тарифу не 40 тенге, а 570 тенге, в 14 раз повысили цену. Я им объясняю: то, что население отделили — это совсем нереально, не получается так. Коровы пьют воду для удовлетворения собственных нужд, она не юридическое лицо, если воду пьет, мяса или молока у нее не добавляется, она пьет для существования и должна субсидироваться наравне со всеми. Других водных источников больше нет, у меня даже подземная вода для опреснения непригодна, минерализация большая. Когда минеральность и засоленность доходит до 6 грамм в литре, то опреснитель не работает, у нас получается больше. Я им объясняю, что альтернативных источников воды нет, что я должен делать?

— А почему не напишите в КРЕМИЗК с просьбой провести расследование или создать согласительную комиссию?

— Кому только мы ни писали, где только ни говорили эти три года. Пороги обиваем до сего времени. Сейчас оператором питьевой воды является Комитет по делам строительства. Они меня все знают, я их всех знаю. Минсельхоз также — до сего времени воюем. Сейчас НПП «Атамекен» тоже знает наш крик души, но никак не может никто помочь, вопрос не решается. В настоящий момент после решения суда в течение двух лет они со мной договор не заключают. Я по старому тарифу 40 тенге на их счет по показанному счетчику перевожу, они искусственно мне разницу выводят. На сегодняшний день указывают, что я больше 100 млн должен им, я не признаю выставляемые ими счета, их тарифы. У нас идет такой скандал, полная документация по нему есть.

— Самый крупный рынок сбыта, я так понимаю, у вас Кызылорда. С другими регионами логистика трудная?

— Мы поставляем во все районы Кызылординской области. Байконур, Кызылорда, Алматы, Атырау, Актобе, Мангистау, Астана — все по железной дороге. Молоко предлагаем здесь на складе, транспортные расходы они дополнительно нам оплачивают, сами забирают.

— Вы сказали, что выход телят у вас 60–65%, какова их выживаемость в последующие месяцы, как вы их держите? За рубежом

видел, что индивидуально содержатся телята, а у вас как?

— После родильной группы, где теленок содержится 7 дней, он сразу попадает в телятник, где место рассчитано индивидуально — на каждую клетку. Там телята стоят 35–45 дней, потом их переводят в клетку по 10–12 голов. Далее переходит на «матрас» в большую группу. Оттуда осеменная уже телка идет только на родилку, где стоят индивидуальные домики.

— Верблюдов, овец и коней вы держите?

— Да, у нас уже племенное хозяйство двугорбых есть, поголовье около 300 верблюдов. Лошадей жабинской породы — сейчас оформляем их породность и официальный статус — примерно 800 голов будет приплодом. Скоро к нам приезжает специальная комиссия для аттестации нашей овцы. Раньше здесь была каракулеводческая порода, она замешанная, уже четвертое поколение прошло, сейчас мы вывели элиту едильбаевской породы, с улучшением, в настоящее время оформляем на племенное свидетельство.

Еще держим около 250 голов коров мясного направления, это местные беспородные. Их улучшаем своими быками, ремонт стада делаем. Если эти коровы мяса и молока мало дают, то после скрепления с нашими быками показатели улучшаются на 25%. Если раньше простая корова давала 5 литров молока, то улучшенная дает 7,5 литров. Если ее убойный вес раньше был 120 килограмм максимум, сейчас 150 килограмм мяса дает.

— Сколько молока в сутки дает корова в среднем на молочном комплексе, 30–35 литров?

— Одна корова, если в среднем по стаду посчитать, дает около 26–27 литров. Есть рекордсменки, которые дают 50 литров. Есть коровы, дающие по 40 литров. Были случаи, когда единичные рекордсменки давали по 60 литров.

— От чего это зависит, от кормления?

— Мы даем люцерну, силос, кукурузу, шрот, сою, ячмень, рисовую отрубь, кормовые дрожжи, патоку, премиксы и кормовые добавки. Из них силос и люцерна местные, сено местное, остальное все покупаем. Сою покупаем рядом с Талдыкорганом, шрот — в Усть-Каменогорске, ячмень — в Костане, кукурузу — в Алматы, кормовые дрожжи — в Сызрани (Россия), патоку — в Жамбылской области, кормовые добавки и премиксы бельгийские, раньше покупали в Германии. Для телят покупаем молокозаменитель цельного молока.

— Вас зарубежные консультанты или наши ученые консультируют?

— Они просто сопровождают, наоборот — я обучаю их. Сначала из Венгрии консультантов приглашали, потом из Германии неоднократно специалисты приезжали проконсультироваться. Из России — там более прогрессивные хозяйства есть. Наша доильная установка ирландского производства, обслуживание производится через Москву. Консультанты сопровождают меня по молоку — обслуживание, семя — с ними консультируемся. С Украины приезжали специалисты, но они многого не дали.

— Где вы покупаете генетику?

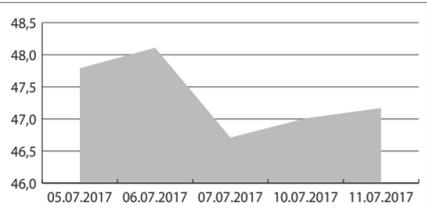
— В «Таурус Генетикс» покупали, сейчас — в компании CRI-Kazakhstan Cooperative Resources International.

— Почему вы продаете своих молодых бычков?

— Нетелей продаем по \$3 тыс. за голову. Желающих много, сейчас из Америки или Европы везти не менее \$5–5,5 тыс. обойдется. Потом скот, адаптированный в наших условиях, в Алматы, Шымкенте, Костане — везде приживется. У нас ведь экстремальные климатические условия — зимой очень холодно, летом очень жарко.

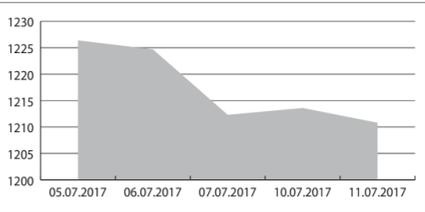
ИНВЕСТИЦИИ

BRENT (05.07 – 11.07)



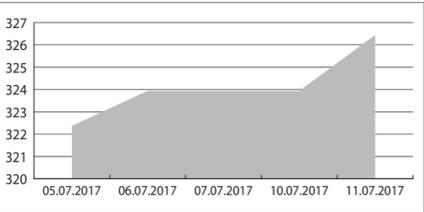
Цена нефти Brent поднялась после недельного падения на ожиданиях участия в ОПЕК+.

GOLD (05.07 – 11.07)



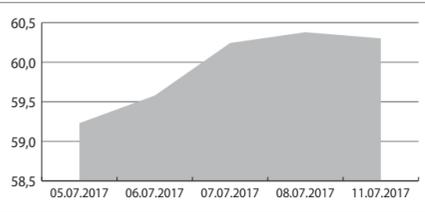
Золото в ходе торгов утром в понедельник дешевеет после публикации в конце прошлой рабочей недели статистики по рынку труда США.

USD/KZT (05.07 – 11.07)



Подешевевшая на прошлой неделе нефть повлияла на курс доллара в Казахстане.

USD/Rub (05.07 – 11.07)



Рубль укрепился к доллару на фоне роста нефти на начало недели.

ВАЛЮТНЫЙ ОБЗОР

Сергей ПОЛЫГАЛОВ,
руководитель аналитической группы TeleTrade Central Asia

Доллар США

Первая неделя июля прошла для доллара нервно. По итогам торгов 3–7 июня гринбеку удалось остаться в плюсе, но в течение недели курс валюты двинулся разнонаправленно.

Начало недели доллар США начал уверенным ростом, хотя сами американцы не прилагали к этому никаких усилий, так как они в понедельник и вторник праздновали День независимости.

Причиной роста американской валюты стала позитивная статистика по производству в США. В понедельник были опубликованы данные производственного индекса PMI от института ISM, которые показали самый высокий рост с августа 2014 года, достигнув значения 57,8. Данные дали возможность предполагать, что макроэкономическая статистика за второй квартал может оказаться лучше показателей первого квартала, когда, как мы помним, практически все основные показатели умеренно снизились, что, естественно, сказалось на ожиданиях того, что Фредерик может определить ставку с дальнейшим повышением процентной ставки в ближайшее время.

Позитив продолжился и во вторник, но уже на фоне разочаровы-

вающей статистики из Европы. Публикация данных по производственной инфляции снова поставила под сомнение возможность европейского регулятора ужесточить кредитно-денежную политику. В дополнение к статистике разочарования добавил и представитель ЕЦБ Питер Праг, который заявил, что регулятор должен сохранять приверженность текущим «легким» условиям финансирования для достижения целей по инфляции.

И все было бы хорошо для доллара, если бы в середине недели не были опубликованы «минутки» ФРС. Они сбили с толку «быков» по доллару. До них рынок жил «ястребиной» риторикой Джанет Йеллен и других представителей ФРС о сокращении баланса выкупа облигаций и дальнейшем ужесточении кредитно-денежной политики, но все оказалось не так гладко.

Сомнения, что ФРС повысит ставку в сентябре, конечно, были, но уверенность риторики давала возможность позитивно смотреть на американскую валюту. Протоколы же июньского заседания ФРС повергли в шок участников рынка тем, что, оказывается, разговор-то о сравнении политики количественного смягчения на заседании как начался, так и закончился ничем, а по вопросу дальнейшего повышения ставки вообще не образовалось единого мнения! То есть риторика и практика оказались, мягко говоря, не в едином стиле. Окончательно

добили участников рынка данные от ADP, которые оказались хуже прогнозов и составили 158 тыс. новых рабочих мест (прогноз—185 тыс.) Что делать? Закрывать позиции и фиксировать прибыль по баксу! Что и сделали «быки». Это привело к тому, что все, что было отработано долларом «непосильным трудом», пропало. По итогу четверга гринбек разсерял практически 90% завоеванных им ранее позиций.

Подмога пришла откуда не ждали. В пятницу отчиталось Министерство труда США. И—о чудо!—показатели в большей степени оказались положительными. На фоне роста безработицы (+0,1%) в июне было открыто 222 тыс. (ожидали 179 тыс.) новых рабочих мест вне сельскохозяйственного сектора, а почасовая оплата труда выросла аж на 0,2% (что оказалось в рамках запланированного ФРС роста). А еще оказалось, что и майские показатели пересмотрели в сторону роста. Это для американской статистики норма—пересматривать данные. Они сначала считают в уме, потом на калькуляторе, а затем проверяют на компьютере. Так вот, новых рабочих мест в мае оказалось не 138 тыс., а 152 тыс. Уфффф! Снова праздник! В начале недели—День независимости, а в конце—положительная экономическая статистика, которая снова вернула веру инвесторов в рост экономики Соединенных Штатов.

Российский рубль

Российская валюта, еще недавно выглядевшая вполне уверенно, все-таки свалилась за уровень 60 рублей за доллар на прошлой неделе.

Нефть и внешне политические факторы довели рублевых «быков». Нефть на прошлой неделе снова рухнула с \$48,70 за баррель, куда скорректировалась на снижении запасов нефти в США, до \$46,40. Раньше рубль старался не принимать во внимание падение стоимости нефти, находя поддержку со стороны российских экспортеров и иностранных инвесторов, которые скупали российские ОФЗ. Но на прошлой неделе не отыграть бюджетные потери от низкой стоимости черного золота уже не получилось.

Исход иностранных покупателей российской валюты, нарастание внешнеполитического давления со стороны США и Европы в виде ужесточения санкций, практически безрезультатная встреча Владимира Путина и Дональда Трампа на саммите G20—во только ряд дополнительных к нефти драйверов для продажи российского рубля.

Давление на рубль также вызывает укрепление доллара США, вызванное жестким тоном заявления представителя ФРС Джона Уильямса, который уверен, что ФРС пойдут на третье повышение ставки в этом году и начнет сокращать баланс.

ОБЗОР СЫРЬЕВОГО РЫНКА

Растущие ставки подкосили металлы

Оле Слот ХАНСЕН, глава отдела стратегий Saxo Bank на товарно-сырьевом рынке

Несмотря на располагающий к росту цен еженедельный отчет о запасах в США, сырая нефть сдала позиции под влиянием возобновившихся продаж после периода закрытия коротких позиций, в ходе которого цена поднялась от последнего минимума на 12%. Безуспешные попытки ОПЕК взять добычу под контроль, усугубляемые растущими объемами в Нигерии и Ливии (обе страны не участвуют в сделке), заставили участников рынка прийти к выводу, что единственный способ снизить запасы—это опустить цену нефти настолько низко, что производители с высокими издержками, особенно производителям в США, станет невыгодно ее добывать.

На прошлой неделе индекс цен на драгоценные металлы Bloomberg опустился до пятимесячного минимума из-за негативного влияния растущих ставок доходности по облигациям. Главным поводом для спада послужила перемена настроений Европейского центрального банка и Банка Англии в сторону готовности ужесточать условия. Присоединение этих двух центральных банков к Федеральной резервной системе США, которая закручивает гайки уже с декабря 2015 года, вызвало резкий подъем ставок доходности по облигациям.

Серебро уже несет убытки по итогам года, а на рынке золота развернулась битва «быков» и «медведей» в районе майского минимума на отметке \$1215 за унцию. Под-

держку оказали так называемые события риска, а именно ситуация в Северной Корее, напряженные отношения между США и Китаем, потенциально неспокойный саммит «Большой двадцатки», разногласия с Катаром и падение цен на акции крупных технологических компаний. Такие геополитические события смягчили макроэкономическое давление и привлекли на рынок инвесторов, ищущих возможности для диверсификации инвестиций.

Реальные ставки доходности по 10-летним облигациям США установили новое максимальное значение в этом году, в то время как курс японской иены продолжает падать, несмотря на общую слабость доллара и приверженность Банка Японии политике сдерживания ставок доходности по облигациям.

На протяжении последних нескольких месяцев цена золота неоступно следовала за курсом иены, поэтому торговля была в диапазоне, в то время как стремительный рост курса евро спровоцировал падение контракта XAU/EUR до 14-месячного минимума.

Возросший риск ужесточения денежно-кредитной политики уже начал иссушать ликвидность на рынке и создал угрозу коррекции на фондовой бирже. В настоящее время фокус внимания направлен на ликвидные акции технологических компаний, таких как Facebook, Apple, Amazon, Microsoft и Google, которые в совокупности покрывают более 60% рыночной капитализации на электронной бирже Nasdaq.

Серебро пробило майский минимум, и после не вовремя случившегося кратковременного обвала цен

в начале азиатской торговой сессии в пятницу падение продолжилось. В результате соотношение золота и серебра сильно увеличилось и достигло 14-месячного максимума, выше уровня 77.

Очередной благоприятный отчет о занятости в США в сочетании с еще больше понизившейся ценой серебра поставил золото под угрозу падения ниже уровня \$1214 за унцию. Прорыв может сигнализировать о движении к следующей ключевой области поддержки в районе \$1189 за унцию, где проходит линия коррекции 61,8% от восходящего движения с декабря по июнь.

Сильные колебания цен на нефть в последнее время говорят не только о том, что битва «быков» и «медведей» в третьем квартале набирает обороты, но и о том, что сезон отпусков начинает влиять на ликвидность, отчего риск сильных ценовых колебаний становится еще выше. Несмотря на то что торговля практически не изменилась по сравнению с тем, что было три недели назад, нефть сорта WTI за это время прошла расстояние, равное более чем \$9 (на основании ежедневной цены закрытия).

Только пережив рост на 12% под влиянием закрытия коротких позиций, нефть снова развернулась вниз после того, как стало известно, что объемы добычи в странах ОПЕК в июне достигли нового максимального значения за этот год. Новости о добыче остаются главным катализатором движения цен, и тот факт, что запасы нефти и нефтепродуктов в США понизились вторую неделю подряд, имел ограниченное положительное воздействие.

ЛИДЕРЫ РОСТА И ПАДЕНИЯ (28.06 – 11.07)

KASE

рост	изм. %	падение	изм. %
Halyk Bank	2,47%	Keell	-3,15%
Bank TsemKredit	0,00%	KazFlunayGaz	-2,17%
KazakhTelekom	0,00%	KEGOC	-1,32%
—	—	—	—
—	—	—	—
—	—	—	—
—	—	—	—
—	—	—	—
—	—	—	—
—	—	—	—

NASDAQ

рост	изм. %	падение	изм. %
GenkumPharma	75,43%	Diana ContainerShips	-59,18%
Veranum	57,53%	Inozol Pharmaceuticals Cor.	-47,80%
Qasoor Inc	50,51%	Esplair Corporn	-41,00%
Carada Inc	45,45%	Phylus	-38,98%
AVEO	41,89%	Spi Energy	-38,55%
Alcobra Therapeutics	39,39%	Ocular Therapeutics Inc	-33,78%
Oncobiologics	35,35%	Oraxo	-33,25%
Technical Communicate	33,02%	Cherokee	-32,12%
Zion OMR&S	31,64%	Delcath	-31,74%
BeSone	30,33%	Top Ships	-30,00%

MMBB

рост	изм. %	падение	изм. %
Аэропорт	9,61%	Ростелеком (руб.)	-8,02%
Роснефть	7,27%	Ростелеком	-7,50%
РОС АТРО ПЛС	6,60%	Татнефть (руб.)	-6,69%
Норникель Бирма	5,32%	МТС	-5,80%
Транснефть (руб.)	5,10%	Татнефть	-4,67%
AK APPOCA	4,78%	Группа Компаний ПИК	-4,22%
НПК ОАО	3,98%	Роснефть	-3,86%
Норильский никель	3,88%	НОБАТК	-2,90%
Группа АСР	3,78%	ЛУКОЙЛ	-2,52%
Обербанк	3,76%	Сургут	-2,31%

Euro Stoxx 50

рост	изм. %	падение	изм. %
Adidas	3,98%	Total	-2,75%
ASML Holding	2,97%	Boyer	-2,90%
Ava	2,69%	E.ON	-2,25%
Allianz	1,90%	Enge	-1,50%
E.ON	1,87%	Telefonica	-1,49%
Volkswagen VZD	1,80%	Louis Vuitton	-1,48%
Airbus Group	1,72%	Daimler	-1,15%
Nokia Oyj	1,39%	Air Liquide	-1,10%
Safran	1,37%	BASF	-1,08%
BHP Billiton	1,36%	Unibail Rodamco	-1,07%

DAX

рост	изм. %	падение	изм. %
Adidas	3,98%	Pro Sieben	-8,58%
Commerzbank	3,39%	Byker	-6,94%
Deutsche Börse	3,36%	Pfizer	-6,79%
Allianz	1,90%	Henkel	-5,42%
E.ON	1,87%	Daimler	-5,19%
Lufthansa	1,87%	BASF	-5,10%
Volkswagen VZD	1,80%	BMW	-4,59%
RWE	1,60%	Siemens	-4,56%
Linde	1,17%	Deutsche Post	-4,35%
Deutsche Bank	1,13%	Freemove SE	-3,70%

BVSP

рост	изм. %	падение	изм. %
Centrais Eletricas Brasile	20,55%	BRF-Brazil Foods SA	-4,67%
ELETROBRAS PVB B11	11,45%	PETROBRAS ON	-4,65%
GERDAU P11 P1	6,37%	SUZARQ PAPEL PVA E P1	-3,70%
COPEL	5,35%	Petrobras Brasileira SA Per	-3,62%
USIMINAS PVA P1	5,35%	KBABIS S/A UNT P2	-3,37%
Lajes Americanas SA	5,34%	COSAN ON P1	-3,08%
SMILES ON P1	5,27%	JBS ON P1	-2,27%
Mercantil Gerdau SA	4,74%	BTMFBOVESPA ON P1	-1,86%
Emergentes de Minas SBGFI	4,54%	MTR ON P1	-1,86%
COBRAPAS ON P1	3,74%	UTRAPPAR ON P1	-1,60%

БИРЖЕВЫЕ ИНДЕКСЫ

	изм. %
KASE	0,29%
Dow Jones	-0,33%
FTSE 100	-0,23%
NASDAQ	1,09%
Nikkei 225	0,77%
S&P 500	-0,07%
Euro Stoxx 50	-0,07%
Hong Seng	2,01%
MMBB	0,46%
IBOVESPA	-0,33%

СЫРЬЕ

	изм. %
Light	0,47%
Natural Gas	0,31%
Алюминий	0,18%
Медь	0,28%
Никель	0,17%
Олово	0,00%
Палладий	0,09%
Платина	-0,55%
Серебро	-1,15%
Цинк	0,00%

FOREX

	изм. %
Eur/Chf	0,14%
Eur/JPY	0,20%
Eur/Kzt	0,40%
Eur/Rub	0,50%
Usd/Usd	-0,06%
Usd/Chf	0,21%
Usd/JPY	0,27%
Usd/Kzt	0,46%
Usd/Rub	0,47%

ИНВЕСТИДЕЯ

MasterCard: ставка на рост безналичных платежей в мире

Аналитики ГК «ФИНАМ» предлагают покупать акции оператора платежной системы MasterCard. Потенциал роста ожидается на уровне 7,6% в ближайшие три месяца, целевая цена—\$130.

— Расскажите, пожалуйста, об эмитенте.

— MasterCard является оператором одной из крупнейших международных платежных систем, действующей в 210 странах и объединяющей около 22 тыс. финансовых учреждений. Всего в мире по состоянию на конец марта в обращении находилось 2,4 млрд карт под брендами MasterCard и Maestro. Капитализация компании составляет около \$129,5 млрд.

В последние кварталы MasterCard показывает неплохой прирост финансовых показателей, регулярно

опережая прогнозы аналитиков Уолл-стрит по выручке и прибыли. Этому способствуют сильный бренд и широкая распространенность карт компании, а также общее повышение популярности электронных платежей в мире. В частности, в первом квартале выручка MasterCard увеличилась на 12%, рентабельность по EBITDA составила внушительные 58%, а скорректированная прибыль на акцию подскочила на 17,4%. Преимуществом компании является сильный баланс и способность генерировать высокие денежные потоки, что позволяет ей активно инвестировать в разработку новых продуктов, а также направлять значительные средства на выкуп собственных акций и на дивиденды.

— Какие факторы могут способствовать росту цены акций компании?

— По данным исследовательской компании Euromonitor International, объем мировых платежей по кредитным и дебетовым банковским картам в 2016 году составил \$23,2 трлн и впервые в истории превысил общую сумму наличных покупок в \$22,6 трлн. Основной рост финансовых операций по картам был зафиксирован в Азиатско-Тихоокеанском регионе, где в прошлом году, по оценкам экспертов, объем таких транзакций повысился сразу на \$1,7 трлн, тогда как в Северной Америке прирост составил всего \$187 млрд. Учитывая широкий международный охват MasterCard (на зарубежные операции приходится более 60% выручки), мы считаем, что компания может стать главным бенефициаром тренда дальнейшего увеличения доли банковских карт и электронных платежей в мировых покупках.

Мы также положительно оцениваем сделки M&A и стратегические альянсы MasterCard, которые позволяют компании выходить в новые сегменты и укреплять свои позиции в уже имеющихся. Кроме того, MasterCard является одним из технологических лидеров в своей отрасли, стремясь за счет внедрения передовых технологий повышать скорость, удобство и безопасность платежей для пользователей. Так, недавно компания представила сервис Decision Intelligence, задачей которого является проверка транзакций на предмет возможного мошенничества и принятие решений. Сервис построен на принципах искусственного интеллекта. Как ожидается, его внедрение позволит повысить точность принятия решений о подтверждении транзакций в реальном времени и снизить долю ложных отказов. MasterCard также намерена уделять



повышенное внимание развитию решений для платежных систем на базе набирающей все большую популярность технологии Blockchain.

Мы считаем, что стратегические альянсы и инвестиции в технологические улучшения, а также диверсифицированный портфель продуктов и инициативы по выходу на новые географические рынки позволяют MasterCard и далее наращивать финансовые показатели и щедро вознаграждать своих акционеров.



Не так страшен WannaCry, как Petya

Стоит ли Казахстану опасаться вируса Petya?

Безопасность

Не успел мир отойти от последствий вируса WannaCry, как произошла новая атака — шифровальщиком Petya. Эксперты считают, что Petya не столько шифровальщик, сколько уничтожитель. Интернет-ресурсы Казахстана также находятся в зоне риска, поскольку в стране, по мнению экспертов, проблемам кибербезопасности уделяется недостаточно внимания.

Санжар АМЕРХАНОВ

Что такое Petya?

Чем же является вирус Petya? Вирус Petya — это вредоносное программное обеспечение, которое является трояном типа ransomware («вымогатель»). Данные вирусы предназначены для шантажа владельцев зараженных устройств с целью получения от них выкупа за зашифрованные данные. В отличие от WannaCry Petya не утруждает себя шифрованием отдельных файлов — он практически мгновенно «отбирает» у вас весь жесткий диск целиком.

Ущерб от вирусов WannaCry и Petya, по предварительным оценкам, составил около \$8 млрд. В Германии уже уверены, что только у них он составит несколько миллионов евро. Федеральная киберзащита в Германии сообщила, что убытки, понесенные немецкими компаниями в результате недавних кибератак, оказались больше, чем ожидалось. На некоторых предприятиях из-за вируса были даже вынуждены на неделю свернуть производство, что причинило миллионные убытки по стране.

Вирус Petya поразил незащищенные компьютерные сети организаций по всему миру. Сейчас их насчитывается около 80, причем большая часть из них расположена на Украине.

По данным системы телеметрии ESET, большинство атак шифратора Petya, отраженных антивирусными продуктами ESET на рабочих станциях, приходится на Украину, Германию и Польшу. Россия вошла в первую десятку атакуемых по итогам второго дня эпидемии.

Согласно данным компании ESET, на Украину пришлось 75,24% заражений от общего количества в мире, на Германию — 9,06%, на Польшу — 5,81%, на Сербию — 2,87%.

Наименее пострадали Греция — 1,39%, Румыния — 1,02% и Россия — всего 0,8%. Доля остальных стран мира составила 2,94%.

ESET установила, что пострадавшие от эпидемии Petya системы



Ущерб от вирусов WannaCry и Petya, по предварительным оценкам, составил около \$8 млрд

имели доступ к украинским сетям через VPN. В настоящее время у вредоносной программы не обнаружено функций, позволяющих распространяться за пределы локальных сетей.

6-е место в мире, согласно данным «Лаборатории Касперского», занял Казахстан по количеству зараженных вирусом WannaCry компьютеров

Источником эпидемии стала компрометация программного обеспечения для отчетности и документооборота украинской компании М. Е. Дос. Некоторые корпоративные пользователи установили троянизированное обновление М. Е. Дос, что стало началом масштабной атаки, охватившей страны Европы, Азии и Америки.

Вредоносная программа является новой модификацией семейства Petya. Шифратор пытается инфицировать главную загрузочную запись (MBR — Master Boot Record). Если попытка успешна, он зашифрует весь жесткий диск, в противном случае — все файлы.

Шифратор распространяется внутри сетей посредством SMB-эксплойта EternalBlue, который ранее обусловил массовый характер заражения WannaCry и PsExec. Это

сочетание обуславливает высокую скорость развития эпидемии.

Для заражения корпоративной сети достаточно одного уязвимого компьютера, на котором не установлены обновления безопасности. С его помощью вредоносная программа попадет в сеть, получит права администратора и распространится на остальные устройства.

Вирусы в Казахстане

Ведущий аналитик отдела развития компании «Доктор Веб» Вячеслав Медведев уверен, что с точки зрения антивируса данный шифровальщик ничем особенным не отличается от других вредоносных программ.

«В частности, антивирус Dr.Web обнаруживал часть его компонентов сразу. Причины успеха данного шифровальщика кроются в недостатках систем защиты крупных компаний. Привыкшие к тому, что их атакуют крайне редко, они фактически не принимали никаких мер защиты, кроме формальной установки антивируса. Что говорить, спустя более чем месяц после эпидемии шифровальщика, ставшего известным как WannaCry, распространявшегося через уязвимость, компании, атакованные Petya, так и не удосужились закрыть эти уязвимости», — отмечает эксперт.

К примеру, в Казахстане сайты госорганов зачастую становятся жертвами атак вирусов и хакеров. Например, 28 июня 2017 года,

в день выборов в депутаты сената парламента РК, интернет-ресурс Центральной избирательной комиссии Республики Казахстан www.election.gov.kz подвергся хакерской атаке.

По данным ЦИК РК, после обнаружения инцидента специалисты технической службы Центризбиркома своевременно среагировали на атаку. Были приняты все необходимые меры по блокировке попытки взлома.

Также в ЦИК подчеркнули, что на данный момент сайт находится в безопасности.

В отличие от WannaCry Petya не утруждает себя шифрованием отдельных файлов — он практически мгновенно «отбирает» у вас весь жесткий диск целиком

Как стало известно, IP-адрес злоумышленников был зарегистрирован в одной из европейских стран. Информация была передана в соответствующие государственные органы.

По мнению директора по маркетингу компании «Лаборатория Касперского» — Казахстан, Центральная Азия и Монголия» Евгения Питолина, если говорить о конкретных атаках в Казахстане, то крайне сложно судить о причинах проблемы, не изучив экоси-

стему организации и не проведя должным образом расследование.

«Однако в целом можно сказать, что данная атака практически не затронула Казахстан, чего нельзя сказать о WannaCry, по результатам которой Казахстан занял 6-е место в мире по количеству зараженных компьютеров, по нашим данным. К сожалению, глобально причина успешности любой подобной атаки всегда одна — сила человеческого фактора, отсутствие знаний об угрозах и способах борьбы с ними у пользователей, недостаточная подготовленность людей и технических средств для отражения атак», — отметил эксперт в заключение.

Эксперты уверены в том, что кибератаки могут стать важным оружием в войнах будущего.

Как защититься?

Вячеслав Медведев дает такие советы по отражению атак вирусов: «Установить антивирус, запретить пользователям его отключать, устанавливать обновления безопасности сразу, настроить ограничения для пользователей по доступу к различным ресурсам, использовать надежные пароли, не работать с правами доменных администраторов на компьютерах пользователей. Не забывать и про резервное копирование, и про проверку того, что сохраненные копии существуют и могут быть восстановлены корректно. Необходимо фильтровать почту на уровне почтового сервера, очищая ее от вредоносных вложений и фишинговых писем, писем, содержащих только изображения», — пишет он.

Конкретно по данной эпидемии эксперт рекомендует не доверять обновлениям программ. Поэтому, по его мнению, необходимо разделение разных отделов компании в отдельные подсети, необходимо выделять отдельные компьютеры для почты и интернета и отдельные компьютеры для работы. Между подсетями должна быть настроена фильтрация трафика, доступ должен разрешаться отдельным программам и к отдельным ресурсам.

«Вообще, на компьютерах должны быть выключены неиспользуемые сервисы, закрыты неиспользуемые порты доступа, для всех используемых программ должны иметься правила, ограничивающие их доступ в сеть интернет. Хранить данные желательно в базах данных, находящихся на отдельных защищенных компьютерах», — считает г-н Медведев.

В компании «Лаборатория Касперского» отмечают, что в большинстве случаев ее продукты успешно проактивно блокировали начальный вектор атаки шифровальщика Petya с помощью поведенческого анализатора «Мониторинг системы» (System Watcher).

«Мы работаем над улучшениями поведенческого анализа по обнаружению шифровальщиков для детектирования возможных будущих модификаций данного вымогателя. Но тут важно понимать, что современные антивирусы являются многослойной системой защиты. В момент появления вируса его ловил слой, отвечающий за блокировку по поведению программ. Если этот слой защиты был отключен администраторами, то происходило заражение. Аналогич-



К сожалению, глобально причина успешности любой подобной атаки всегда одна — сила человеческого фактора, отсутствие знаний об угрозах и способах борьбы с ними у пользователей, недостаточная подготовленность людей и технических средств для отражения атак

Евгений ПИТОЛИН, директор по маркетингу компании «Лаборатория Касперского» — Казахстан, Центральная Азия и Монголия»

ная ситуация с очень старыми версиями продуктов, которые просто не имеют этого модуля», — говорит Евгений Питолин.

Эксперты компании настоятельно рекомендуют всем корпоративным пользователям установить обновления для ОС Windows. Для Windows XP и Windows 7 следует установить обновление безопасности MS17-010.

«Мы также рекомендуем всем организациям убедиться, что они обладают эффективной системой резервного копирования данных. Своевременное и безопасное резервирование данных дает возможность восстановить оригинальные файлы, даже если они были зашифрованы вредоносным ПО», — советует Евгений Питолин.

В качестве дополнительной меры эксперт рекомендует использовать компонент «Контроль активности программ», чтобы запретить всем группам приложений доступ (а соответственно, и исполнение) файла с названием perfc.dat и утилиты PsExec пакета Sysinternals. В качестве альтернативной меры для запрета исполнения утилиты PsExec пакета Sysinternals рекомендуется использовать компонент «Контроль запуска программ» продукта Kaspersky Endpoint Security, а для запрета исполнения файла perfc.dat — компонент «Контроль активности программ».

Сконфигурировать и настроить режим Default Deny с помощью компонента «Контроль запуска программ» в составе решения Kaspersky Endpoint Security. Это позволяет обеспечить высокую степень проактивной защиты от данной и подобных атак.

И единая рекомендация от экспертов компании: сделать резервные копии файлов и регулярно их обновляйте.

«Если ваш компьютер уже заражен данным шифровальщиком и файлы заблокированы, мы не рекомендуем платить выкуп. Это не поможет вам вернуть файлы: дело в том, что сами злоумышленники не имеют ключа для расшифровки, а значит, не смогут отдать его пострадавшим», — отмечает эксперт.

Қазақстанның теннис федерациясы
Федерация тенниса Казахстана
www.ktf.kz

President's Cup
2017

EXPO 2017
ASTANA
FUTURE ENERGY

ПРЕЗИДЕНТ КУБОГІ КУБОК ПРЕЗИДЕНТА PRESIDENT'S CUP

17-23 ШІЛДЕ ИЮЛЬ JULY

ҰЛТТЫҚ ТЕННИС ОРТАЛЫҒЫ
НАЦИОНАЛЬНЫЙ ТЕННИСНЫЙ ЦЕНТР
NATIONAL TENNIS CENTRE

Общий призовой фонд
\$225 000

Астана қаласы, Тұран даңғылы, 4/2
Тел.: +7(7172) 390387

Құрметті кәсіпкерлер!

«Атамеке» ҚР ҰКП сіздерді екі сатыдан тұратын «Іскерлік байланыстар» жобасына қатысуға шақырады. Оқыту екі сатыдан тұрады:

1 саты: бизнес жүргізудің заманауи әдістері мен білім дағдыларын оқыту, бизнес серіктестермен іскерлік қарым-қатынас орнату бойынша 3 апталық бизнес-тренинг;

2 саты: шетелдік кәсіпорындарда іскерлік қарым-қатынасты жақсарту мәселелері бойынша шетелде 4 апталық тақырыптық бизнес-тағлымдама.

Бизнес-тренингке және шетелдік тағлымдамаға қатысу өтеусіз түрде өтеді.

Оқу мерзімі: Қарағанды қаласы, 7 – 25 тамыз аралығында
Болатын жері: Еркемова көшесі, 29 үйі, «Бизнес школа»
Барлық сұрақтар бойынша Өңірлік кәсіпкерлер палатасына және Кәсіпкерлерді қолдау орталығына хабарласуға болады.

Уважаемые предприниматели!

НПП РК «Атамеке» приглашает вас принять участие в проекте «Деловые связи». Обучение в проекте состоит из двух этапов:

1 этап: 3-х недельные бизнес-тренинги по повышению квалификации и обучение современным методам ведения предпринимательства, установлению деловых контактов с бизнес-партнерами.

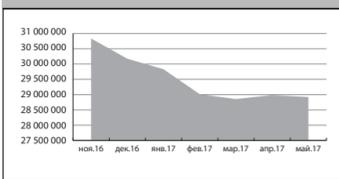
2 этап: 4-х недельная тематическая бизнес-стажировка за рубежом на предприятиях аналогичного профиля и установление деловых связей с иностранными партнерами.

Участие в бизнес-тренингах и зарубежной стажировке осуществляется на безвозмездной основе.

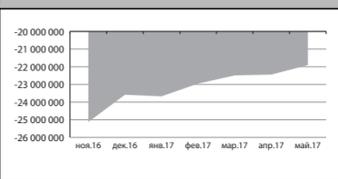
Даты тренингов: г. Караганда с 7 по 25 августа
Место проведения: ул. Еркемова, д. 29, «Бизнес школа»
За дополнительной информацией обращайтесь в Региональные палаты предпринимателей либо в Центры поддержки предпринимателей.

БАНКИ И ФИНАНСЫ

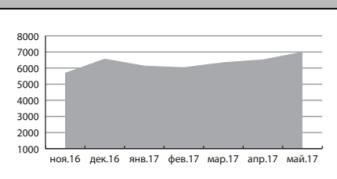
Чистые внешние активы, млн тенге



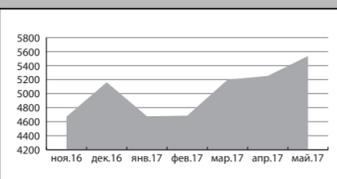
Чистые внутренние активы, млн тенге



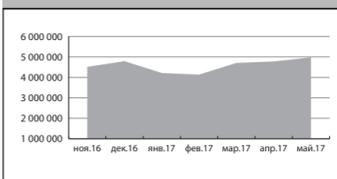
Пассивы, млн тенге



Денежная база (резервные деньги), млн тенге



Денежная база (в узком выражении), млн тенге



Почему банки перестали кредитовать экономику Казахстана?



Банки выдают меньше кредитов экономике, потому что по ранее выданным кредитам растет доля просрочек

Кредиты

В 2017 году кредитование банками экономики РК остается в «подавленном состоянии». По данным аналитиков Nalyk Finance, продолжается ухудшение активов банковского сектора. Как следствие этого — рост доли неработающих займов.

Азамат КАТАКАНОВ

В цифрах вся эта невеселая статистика выглядит так. Согласно данным Nalyk Finance, в мае 2017 года кредит экономике (с корректировкой на курс) увеличился всего на 0,3% м/м (-0,03% с начала года), до 12,9 трлн тенге. При этом кредитование юридических лиц сократилось на 0,1% м/м (-1,3% с начала года), а кредитование физических лиц увеличилось на 1,2% м/м (+2,9% с начала года).

Характерная деталь: приток объемов кредитования был обеспечен ростом кредитов в тенге (+1% м/м, +2,7% с начала года), а объем выданных займов в иностранной валюте (с корректировкой на курс) понизился на 1,2% м/м (-5,7% с начала года). Доля займов с просроченной задолженностью свыше 90 дней выросла за месяц на 3,08 п.п. и составила 11,08% (+4,36 п.п. с начала года). При всем этом Национальный банк РК с начала года постоянно наращивает объем предоставляемой ликвидности банкам второго уровня (+33,3% м/м, +250% с начала года).

Как закономерное резюме из всего перечисленного — банковские потери.

Снижение доходности на ликвидность, изымаемую НБ РК (то есть снижение базовой ставки), и слабый рост кредитного портфеля продолжают оказывать давление на показатели «Чистая процентная маржа» и «Чистый процентный спред» (NIM и NIS). В мае 2017 года эти показатели оставались на крайне невысоких уровнях: NIM 4,56% (+0,02 п.п. м/м), NIS3,83% (+0,01 п.п. м/м).

Добро пожаловать, или Посторонним вход воспрещен

По мнению инвестиционного консультанта FIBO Group Евгения Слесарева, кредитовать экономику Казахстана банки просто не готовы. «Мы видим прямую логическую цепочку, в которой одно заявление вытекает из другого. Банки выдают меньше кредитов экономике, потому что по ранее выданным кредитам растет доля просрочек. Кто же и почему стал хуже платить по кредитам? Обратимся к цифрам. По данным НБ РК, доля розничных кредитов с просрочкой платежей более 90 дней сократилась с начала 2017 года почти на 0,5% и имеет положительную динамику. То есть розничные кредиты не несут в себе рисков. А вот показатели по корпоративным кредитам как раз и портят всю статистику. С начала года доля корпоративных кредитов с просрочкой платежей более 90 дней выросла почти на 4%!» — пояснил Евгений Слесарев.

Получается странная картина. Розничный, малообеспеченный — а значит, более рискованный и дорогой — кредит повышает положи-

тельную динамику. А корпоративные кредиты, более обеспеченные и дешевые, «утрачивают» банковский сектор Казахстана? Конечно, банкиры жалуются на отсутствие качественных и ликвидных залогов, на ухудшение состояния экономики в связи с нестабильной и неблагоприятной ценой на нефть...

Казалось бы, все очень просто. Но неожиданное выступление заместителя председателя НБ РК Олега Смолякова дает нам совсем другое объяснение: «Отдельными банками широко практикуется предоставление льготных займов лицам, с точки зрения закона прямо не имеющим признаков связанности, но косвенно связанным с акционерами или должностными лицами банка. Возврат подобных займов находится под риском. Замораживание и откладывание решения вышеназванных проблем на более поздние сроки, как это наблюдалось в предыдущие годы, приводит к значительному нарастанию системных рисков в банковском секторе».

То есть деньги в банковской среде есть. Более того, идет постоянная изъятие ликвидности регулятором из банковской системы в достаточном объеме (на конец мая валовой объем изъятия составил 3,9 трлн тенге), но кредитовать экономику банки не готовы, потому что видят высокие риски, а если и кредитуют, то своих. Получается как в известном фильме «Добро пожаловать, или Посторонним вход воспрещен».

«К сожалению, без доступных кредитов экономика страны расти не сможет», — заключает Евгений Слесарев. — «Смогут ли Казахстан преодолеть текущий спад на рынке кредитования — вопрос пока открытый. Пока есть ресурсы, нужно менять подход, становиться более гибкими. Но времени все меньше, а спрос и цены на нефть все неопределеннее».

Деньги — это не госпрограмма, которую можно переписать

«Кредитование экономики банками не будет расти, пока не начнет расти сама экономика», — считает советник председателя Нацбанка РК Айдархан Кусаинов. — «Это аксиома, не требующая подтверждения. Но в нашей стране существует еще один тормозящий развитие БВУ фактор. Это государственное льготное кредитование через такие госхолдинги, как «Даму», «Байтерек», «КазАгро».

По мнению аналитика, пресловутые «меры господдержки бизнеса» напрямую конкурируют с банковским кредитованием и, разумеется, одерживают верх в такой конкуренции. Но чрезмерное вмешательство государства в разные сферы бизнеса всегда чревато разными последствиями. Что, кстати, отмечал в предыдущем номере «Къ» и экономист Жангир Рахжанов в статье «Стагнация банковского кредитования: в чем проблема?».

Например, следуя распиаренной тезе «Дешевые деньги делают экономику», государство само кредитует различные проекты под низкие проценты, попросту расстривая Национальный фонд. При этом из процесса стимулирования экономики фактически выключаются банки. Они не могут выполнять главную свою задачу — быть кровеносной системой бизнеса.

«По сути дела, у нас возникли две финансовые системы — банковская



Показатели по корпоративным кредитам как раз и портят всю статистику. С начала года доля корпоративных кредитов с просрочкой платежей более 90 дней выросла почти на 4%!

Евгений СЛЕСАРЕВ,
инвестиционный консультант
FIBO Group

и государственная. Сегодня кредитование по линии государственных институтов составляет уже более 25% от всей системы кредитования. Экономика при этом не будет и не должна расти, — продолжает Айдархан Кусаинов. — Дешевые деньги никогда не являлись драйвером предпринимательства. Поэтому мы видим, как каждый год по разным госпрограммам у нас открываются десятки заводов, не нужных на нашем рынке. Они ничего не производят и вскоре закрываются. Такая практика приводит к своеобразному бизнес-изживленности и привычке витать на шее государства. Если бы заемщик брал под свой проект деньги по нормальной, банковской схеме под те же 12%, он вряд ли стал бы строить завод, который через год станет банкротом. А так всегда есть надежда, что потраченные кредитные средства просто спишут. И, не выполнив одну госпрограмму, напишут новую».

По мнению эксперта, некоторые вынаты в сложившейся ситуации и Национальный банк РК. Мол, это его непродуманная монетарная политика приводит к перекосам и стагнации в кредитовании. «Но это в корне неверно. Несколько лет назад мы произвели большие изменения в финансовой политике страны. Нужно было уходить от фиксированного курса национальной валюты и, как следствие, ослабить тенге. Сегодня у нас соотношение к российскому рублю 5,5 (против 4,5 в 2012 году). Благодаря этому наши производители наконец-то получили конкурентные преимущества перед российскими. Теоретически они сегодня могут кредитоваться под 12–15% и развиваться. И это хорошо», — говорит Айдархан Кусаинов.

Впрочем, поскольку у нас при смене финансовой политики не поменялась политика экономическая и всюду действует альтернативная государственная система кредитования «нерыночными» деньгами, никакого развития и не происходит.

Подводя итог, советник главы НБ РК в комментариях «Къ» подчеркнул, что на самом деле мы просто забыли, что деньги — штука текущая. Это не госпрограмма, которую можно похоронить и переписать. Деньги могут просто кончиться. И тогда останется только до конца «прожечь» нефтяные миллиарды Национального фонда.

Игра в одни ворота

Медстрахование

Новый этап начался для работодателей и предпринимателей с 1 июля. В Фонде медицинского страхования рассказали о новых правилах закупа медуслуг, а также о снижении ставок по взносам. Кроме этого страховые компании прокомментировали некоторые отличия обязательного социального медстрахования от добровольного.

Богдан ЕЛАГИН

С 1 июля в Казахстане стартовала система обязательного социального медицинского страхования (ОСМС). В этой связи НАО «Фонд социального медицинского страхования» (ФСМС) были опубликованы новые правила закупа медицинских услуг, помимо этого председатель правления ФСМС Елена Бахмутова сообщила, что согласно поправкам в законодательстве по вопросам обязательного социального медицинского страхования снижены ставки взносов, которые также направлены на уменьшение нагрузки на бизнес. «Указанные изменения связаны с текущей экономической ситуацией и стали результатом компромисса между государством и бизнесом», — отмечается в презентации г-жи Бахмутовой.

Согласно этим поправкам работодатель обязан ежемесячно платить отчисления в размере 1% от заработной платы работника, но не выше 3668,9 тыс. тенге. Максимальная ставка для работодателей снижена с 5 до 3%. Также предполагается, что с 1 января 2018 года работодатель должен будет платить за работника 1,5%, то есть около 2282 тенге в месяц (27 379 тенге в год). С января 2020 года — 2%, а с января 2022 года — 3% от дохода каждого работника. Для индивидуальных предпринимателей максимальная ставка снижена с 7 до 5% от 2 МЗП, то есть около 2828 тенге в месяц (33 941 тенге в год).

Взносы государства при этом остаются практически на том же уровне. Кроме того, оно будет оплачивать страховку из средств госбюджета за 14 категорий социально уязвимых граждан. По прогнозам, это 10 млн человек. Таким образом, большая часть населения в системе ОСМС обеспечивается страховой госгарантией.

Также в ОСМС может участвовать неформально занятые население. Для этой категории граждан не ограничен суммой пакет медицинских услуг в рамках ОСМС будет предоставляться за 5% от 1 МЗП, или 1414 тенге в месяц.

Что будет предоставляться в рамках ОСМС?

По словам г-жи Бахмутовой, предполагается, что в течение двух предшествующих лет (2018–2019 годы) будет действовать льготный период. Это время неформально занятые смогут воспользоваться амбулаторной помощью, включая дневной стационар и амбулаторное лекарственное обеспечение за счет государства.

По словам начальника отдела личного страхования «Казахмыс»

Айнура Сабыровой, в рамках ОСМС будет также предоставляться: амбулаторно-поликлиническая помощь с лекарственным обеспечением застрахованным гражданам, стационарная медпомощь, высокотехнологическая медицинская помощь, стационарзамещающие технологии, долготермический сестринский уход.

«Медицинскую помощь можно получить в любой клинике, заключившей контракт с ФСМС. В этом случае расходы клиники на оказание всего спектра медицинских услуг в рамках пакета системы ОСМС будут полностью покрыты фондом», — пояснила г-жа Сабырова.

Также ОСМС предполагает доступ к расширенному и улучшенному по составу перечню лекарственных средств, предоставляемых в любой аптеке, зарегистрированной в фонде. «При экстренных случаях в стационарах медицинская помощь будет оказана без прикрепления и направления. Медицинские услуги в рамках пакета ОСМС в плановом порядке предоставляются на всей территории Республики Казахстан, независимо от территориальной принадлежности и форм собственности. При этом единственным условием является заключенный контракт медицинской организации с ФСМС», — рассказала она.

Отличие от ДМС

Страховщики уточнили некоторые отличия ОСМС от добровольного медицинского страхования (ДМС), а также как этот вид страхования отразится на их деятельности. Заместитель председателя правления СК Аманат Сергей Гаврилов пояснил, что, поскольку основная цель реформы заключается в том, чтобы перенести финансовую нагрузку с государства на частный бизнес, страховые компании будут являться такими же плательщиками взносов, как и остальные участники системы.

Айнура Сабырова в свою очередь отметила, что ДМС предусматривает получение медицинской помощи в заранее определенных лечебно-профилактических учреждениях согласно программе страхования. При этом объем получаемых медицинских услуг и список медицинских учреждений зависят от выбранной программы страхования, а страховая премия оплачивается из средств застрахованного.

По словам г-жи Сабыровой, добровольное медицинское страхование по-прежнему остается важной составляющей социального пакета и одним из самых эффективных мотивационных средств, которое способно привлекать и удерживать профессиональные кадры.

Сергей Гаврилов уточнил, что система ОСМС представляет собой сеть аккредитованных поликлиник, как государственных, так и частных, к которой можно прикрепиться и получать необходимые услуги, как раньше в поликлинике по месту жительства, разница лишь в том, что работник оплачивает эти услуги из своей заработной платы (путем удержания процента работодателем). «Также следует отметить, что взносы в систему ОСМС во много раз превышают рынок ДМС», — резюмировал он.

На показателях страховщиков ОСМС может сказаться в том случае, если они решат не удерживать требуемый процент от заработной

платы сотрудника, а покрыть эту нагрузку за свой счет, увеличив ФОТ (фонд оплаты труда) на нужный процент, говорит г-н Гаврилов. Он не исключает, что клиенты могут сократить расходы на добровольное страхование из-за возросшей нагрузки на ФОТ.

«Периодически клиенты корректируют свои бюджеты на медстрахование. В основном это связано с экономической ситуацией на рынках и в данных компаниях. Они могут быть как уменьшены, так и увеличены, либо компании вовсе решат отказаться от таких расходов, так как данный вид страхования — добровольный. Тогда как от расходов на ОСМС отказаться невозможно, как, например, от обязательных пенсионных взносов», — заключил г-н Гаврилов.

Кстати, изюминкой в данном вопросе стало открытое заявление в социальных сетях экономиста Рахима Ошакбаева, с точки зрения которого «взносы повлекут ползучее и неадекватное увеличение и так крайне высокой нагрузки на фонд оплаты труда». Г-н Ошакбаев также озабочен тем, что самозанятые и экономически неактивные граждане — домохозяйки, таксисты, неформально занятые (а это около 1,2 млн человек) — должны будут начать делать за себя взносы с 2018 года, иначе они будут существенно ограничены в объеме доступной им медицинской помощи. В связи с чем экономист уверен, что запущенная с 1 июля реформа требует серьезной доработки.

Между тем в рамках встречи страховщиков и чиновников от Министерства здравоохранения также были публично представлены правила закупа медицинских услуг. По словам министра здравоохранения Казахстана Елжана Биртанова, новые правила существенно упростят «правила игры» для субъектов бизнеса при заинтересованности их стать поставщиками услуг как по оказанию гарантированного объема бесплатной медицинской помощи, так и в системе обязательного медицинского страхования. По его словам, сокращены на 22% формы отчетной документации, предназначенной для сбора административных данных субъектов здравоохранения, а на 30% — формы первичной медицинской документации организаций здравоохранения.

Г-жа Бахмутова в свою очередь добавила, что изменения коснутся четырех аспектов процесса: планирования закупа, выбора поставщиков, мониторинга исполнения договоров и оплаты услуг медуслуг.

«Этот документ предусматривает не только сохранение за пациентом права выбора на уровне поликлиник, но и серьезное расширение прав при выборе узких специалистов. Правила предполагают подушевое финансирование для поликлиник, оплату по факту — для стационаров. Это означает, что, прикрепляясь к поликлинике, пациент, по сути, выбирает врача общей практики. Это специалист, которому он доверяет, и эксперт, который поможет ему получить направление в любую больницу из числа поставщиков ФСМС. Таким образом, каждый пациент сможет получить лечение в любом медузрении, входящем в список поставщиков ФСМС», — пояснила она.

ЖАҢА РЕЙСТЕРДІҢ АШЫЛУЫНА ОРАЙ ПАЙДАЛЫ ҰСЫНЫСТАР!

ВЫГОДНОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ В ЧЕСТЬ ОТКРЫТИЯ НОВЫХ РЕЙСОВ!

АСТАНА – ЕРЕВАН
АСТАНА – МИНЕРАЛДЫ СУЛАР
АҚТАУ – ҚУТАИСИ

Жайлы ұшыңыз, көбірек үнемдеңіз!

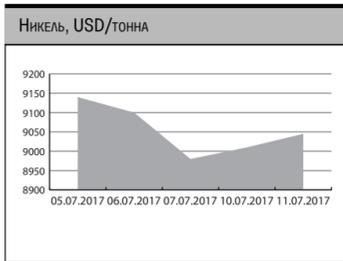
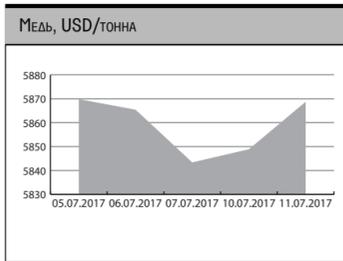
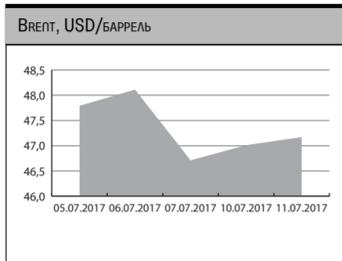
Летайте удобнее, экономьте больше!

SCAT AIRLINES

+7 7252 99 88 80
SKAT.KZ

22 300
ТЕНГЕДЕН БАСТАП

ТЕК 28 МАМЫРҒА ДЕЙІН!
ТОЛЬКО ДО 28 МАЯ!



Спорная статистика

Животноводство

Системы идентификации скота и ветеринарной диагностики эффективно не охватывают все поголовье верблюдов. Недостаток опыта и знаний в коневодстве приводит к большим потерям лошадей в зимний период на фоне низких показателей выхода жеребят.

Нурлан РЫСКУЛОВ

За январь-май 2017 года в Казахстане резко вырос падеж верблюдов — на 24,2%, лошадей — на 11,4% и КРС — на 28,2% по сравнению с тем же периодом прошлого года, говорится в статистическом обзоре www.energyrom.kz, опубликованном в конце июня. Кроме того, по подсчетам аналитиков, выросли потери поголовья овец на 20,8% в годовом разрезе. Между тем падеж свиней в первые пять месяцев 2017 года удалось сократить на 37,8% в сравнении с тем же периодом прошлого года, констатируют они.

Вместе с тем в течение года наблюдался рост численности лошадей — на 8,7%, коров — на 6,9% и верблюдов — на 4,7%. В Energy Prom утверждают, что поголовье лошадей выросло до 2,7 млн голов, хотя ранее эксперты, опрошенные «Къ», называли цифру на несколько сотен тысяч голов меньше. Удивляют и расчеты по численности коров в 3,3 млн голов, хотя ранее специалисты фиксировали приблизительно в два раза большие показатели.

Поголовье на глаз

В целом опрошенные «Къ» ученые от аграрного сектора ставят под сомнение приведенные в отчете Energy Prom данные, опираясь на опыт многолетних наблюдений за отраслью. Так, к примеру, эксперт по животноводству **Дастанбек Ваймуканов** считает, что по молочному скотоводству большого падежа не наблюдается, его показатели остаются на уровне средних в разрезе последних пяти лет. В то же время есть улучшение по занесению сельскохозяйственных в автоматизированную систему учета поголовья.

«Мне не вполне понятно, по какой методологии проводилась статистика. По племенным животным или по всему поголовью, а может быть по животным по программе «КазАгроФинанс». Что касается эпизоотического состояния, то могу утверждать, что в молочном скотоводстве особо опасных инфекций за последние пять лет не регистрировалось. Вакцинацию, конечно, надо проводить своевременно, с вовлечением всего поголовья», — убежден специалист.

Эксперт по верблюдоводству Центра агрокомпетенций НПП «Атамекен» **Гаухар Конуспаева** вообще полагает, что в верблюдоводческой области статистика ведется «на глазок». Многие хозяйства отгоняют часть своих стад на отдаленные пастбища во время беременности верблюдиц и не видят полностью свое поголовье почти год. Поэтому реальные цифры по количеству верблюдов в Казахстане могут удивить государственных статистиков от сельского хозяйства. По некоторым подсчетам, сейчас численность верблюдов в Казахстане может быть на 30% выше официальных данных, однако без актуализации окончательное заключение делать трудно, так как значение обычно постоянно колеблется от увеличения поголовья к уменьшению и обратно.

«На самом деле реальную ситуацию понять очень сложно. Особенность верблюдоводства — это стало одновременно ветслужб в верблюдоводстве и самих верблюдоводов. Данные по приросту поголовья верблюдов должны быть выше, поэтому цифры с их падежом — это только вершина айсберга», — считает г-жа Конуспаева.

По ее мнению, ежегодный падеж у верблюдов связан с неправильным отношением системы животноводства Казахстана к этим домашним животным. Так, система обязательной идентификации их не охватывает из-за нехватки времени и средств, поэтому сложно назвать точное количество верблюдов в стране. Более того,



Эксперты ставят под сомнение данные Energy Prom о росте падежа лошадей и молочного КРС

государственное вакцинирование и диагностирование отдельных болезней в основном заточено на КРС и МРС.

«Верблюдов специально вакцинируют только в отдельных районах некоторых областей. В остальных случаях вакцинация предоставлена самим животноводом. В отдаленных районах люди менее осведомлены о ветеринарных требованиях и не хотят на это тратить скудные средства. Такое отношение приводит к совершенно неизвестной эпидемиологической ситуации с верблюдами. Мы даже не имеем представления, какие именно болезни встречаются у казахстанских верблюдов», — отмечает эксперт по верблюдоводству.

Некоторые специалисты пытаются как-то проанализировать ситуацию вокруг болезней верблюдов, экстраполируя тенденции на отдельных крупных фермах близ больших городов. Однако и там ветеринары используют препараты и диагностические наборы для КРС и МРС, а не для верблюдов.

«Верблюды являются псевдоживачными животными. Ветеринарные препараты для жвачных не учитывают реальное состояние верблюдов. В целом верблюды проявляют очень мало симптомов, поэтому наличие болезни видно только после падежа. Ветслужбы лишь в редких случаях проводят вскрытие верблюдов, поэтому реальную причину смерти не определяют», — разводит руками Гаухар Конуспаева.

По ее словам, верблюды фермы существуют вопреки стратегии развития животноводства Казахстана, так как нынешняя система господдержки и субсидирования этой отрасли написана для «делки с совестью» отдельных чиновников и охватывает не более 2–3 хозяйств по всей стране. В Мангистауской области, лидирующей по численности верблюдов, дотации на их разведение ежегодно обещают выделять, но пока еще реально ничего не сделано. В Кызылординской области выделение господдержки отрасли даже не обсуждается. Между тем на семинарах, проводимых Центром агрокомпетенций, верблюдоводы рассказывают о своих проблемах, которые сходны в западных и южных регионах. Многие даже пытаются использовать консультационные встречи для обратной связи в надежде, что их чаяния донесут до самых верхов в Министерстве сельского хозяйства, делится эксперт.

Асфальтовый табун

Согласно данным эксперта по коневодству **Даурена Сыдыкова**, падеж взрослых лошадей в основном наблюдался в Центральном и Восточном Казахстане в зимний период и не вышел из рамок ежегодных потерь. Основными причинами гибели животных стали неподготовленность к зиме, плохое понимание специфики табунного коневодства и несоответствие породного районирования животных, ведь сейчас в отрасли половина предпринимателей являются новичками. Боясь потерять контроль над бизнесом и опасаясь отдаленности, бездорожья, они предпочитают держать табуны вблизи городов. Хотя развитие коневодства всегда шло экстенсивными методами, с использованием удаленных отгонных пастбищ, их сезонной сменяемостью и кочевой. В каждом регионе должны развиться

«Верблюды фермы существуют вопреки стратегии развития животноводства Казахстана, так как нынешняя система господдержки и субсидирования этой отрасли написана для «делки с совестью» отдельных чиновников и охватывает не более 2–3 хозяйств по всей стране»

Гаухар КОНУСПАЕВА, эксперт по верблюдоводству Центра агрокомпетенций НПП «Атамекен»

лошади только определенных, приспособленных к местности пород и типов. Об эффекте селекции говорить пока не приходится, так как доля племенных лошадей еще не достигла критической массы в 7%, подчеркивает эксперт.

В беседе с «Къ» он также рассказал, что идентификация в коневодстве проводится плохо. В Жамбылской и Мангистауской областях лошадей чипировали, но сейчас чипы есть только в коммерческих аптеках по цене 1300–1600 тенге, поэтому в настоящее время идентификация проходит с помощью холодного или горячего таврения. В ряде областей идентифицируют по виртуальному номеру, который на животном никак не проявляется. Согласно приказу МСХ в правилах по идентификации сельскохозяйственных животных определено, что лошадей должны идентифицировать при помощи тавро или чипа. Однако во всем мире обычно используется чип или ушная бирка, а тавро относится к приметам на теле, таким как завиток, шрам, светлые участки шерстного покрова. Эта путаница ничего хорошего для коневодства республики не несет и является бомбой замедленного действия, уверен специалист.

«Увеличение поголовья до 2,7 млн немного смущает, так как в последние три года выход жеребят на 100 маток снизился до 40–50%. В центральном регионе Казахстана из-за влажной и дождливой весны увеличились кишечные заболевания кобыл, такие как сальмонеллез, ринопневмония, что ведет к абортам. В хозяйствах, где водопой производится из естественных водоемов, выход жеребят не превышает 30%. В структуре табунов в Казахстане доля кобыл составляет не более трети, а жеребятся менее половины из них. Поэтому нам немного странно, откуда такие приросты в поголовье лошадей», — указал он в комментарии «Къ».

«Сейчас из 750 тыс. кобыл жеребятся менее половины. Мы предлагали вместо всех субсидий в коневодстве, где выделяется 100 тыс. на покупку племенного жеребца и 40 тыс. на приобретение кобылки до 3 лет, поддерживать дотациями содержание матки с жеребенком. При таком субсидировании мы за несколько лет добились бы увеличения количества кобыл не менее чем до 60% в структуре табуна или до 1,3 млн голов с получением ежегодно миллиона жеребят. Это так очевидно, что понятно всем, кроме тех, кто это субсидирование придумывает», — убежден Даурен Сыдыков.

Трудности перехода

Отчетность

Западные инвесторы больше знакомы с канадскими и австралийскими стандартами отчетности, поэтому в Казахстане необходимо развивать компетентное сообщество, способное работать по понятным для глобальных банков и бирж отчетам по минеральным запасам, считают эксперты. Однако внедрение такой отчетности потребует времени.

Данияр СЕРИКОВ

Внедрение отчетности шаблона CRIRSCO (Комитет международных стандартов отчетности о запасах твердых полезных ископаемых — «Къ») в Казахстане может растянуться на долгие годы, считают опрошенные «Къ» специалисты горного дела. Сроки адаптации международных стандартов по запасам и ресурсам, скорее всего, окажутся длительными из-за трудностей перехода с советской модели государственной комиссии по запасам (ГКЗ), новизны отчетности KAZRC (Казахстанская ассоциация публичной отчетности о результатах геологоразведочных работ, минеральных ресурсах и запасах — «Къ») и необходимости долгосрочно развивать компетентное сообщество.

«Я не ожидал какого-то бурного и повсеместного внедрения, даже год ведь не прошел с принятия стандартов CRIRSCO. Нужно, чтобы в короткие сроки поменялось мышление — с ГКЗ на западное. Даже сейчас сталкиваюсь с тем, что некоторые передовые горнодобывающие компании на постсоветском пространстве, имеющие огромный опыт в подготовке отчетности в JORC (австралийская система отчетности по запасам — «Къ»), не до конца воспринимают его, и в них проскакивает мышление в стандартах ГКЗ», — подчеркнул австралийский консультант по запасам CSA Global **Серик Урбисинов** в беседе с корреспондентом «Къ».

С другой стороны, медленное внедрение будет обусловлено отсутствием необходимости подготовки отчетов по стандартам казахстанского кодекса стандартов публичной отчетности о результатах геологоразведочных работ, минеральных ресурсах и минеральных запасах (Кодекс KAZRC). Их мировые биржи и финансовые институты не принимают, госорганы пока не требуют, на Казахстанской бирже больших IPO горнодобывающих компаний не ожидается. В стране еще не было подготовлено ни одного отчета в формате KAZRC.

«Создана профессиональная организация ПОНЭН (Профессиональное объединение независимых экспертов недр — «Къ»), в которой собраны специалисты и эксперты Казахстана. Вроде бы она ведет довольно активную деятельность и хочет добиться признания в западных организациях. Единственное, не знаю, как далеко они продвинулись в этом направлении», — отмечает г-н Урбисинов.

В целом он считает, что включение системы KAZRC в семейство CRIRSCO является положительным, так как это единая база, понятная для большей части мира. При этом каждый из национальных стандартов глобального шаблона, такой как, например, JORC в Австралии или CIM в Канаде, регламентирует порядок предоставления и состав отчетности о результатах разведки, оценке минеральных ресурсов и рудных резервов, а не методы, используемые для этой оценки. Но нужно было принять в качестве стандарта признанный во многих глобальных банках и на мировых биржах JORC, а не его местный аналог KAZRC, и развивать ПОНЭН для последующего признания его членом в качестве компетентных лиц от JORC и NI 43-101 (модель классификации минеральных запасов при раскрытии информации на бирже Торонто — «Къ»), полагает специалист.

Строго на Запад

Канадский эксперт в сфере ГМК **Тенгиз Болтурук** согласен с тем, что нет необходимости разрабатывать национальный кодекс стандартов отчетности по запасам. «Первостепенной задачей было и остается привлечь западные инвестиции в горнорудную отрасль Казахстана. Западные инвесторы работают по своим стандартам JORC и NI 43-101. Это довольно близкие друг к другу стандарты по



Эксперты: внедрение шаблона CRIRSCO в ГМК растянется на многие годы

содержанию, поэтому конвертация отчета из одного в другой стандарт не требует больших усилий и средств. Разумнее было бы просто принять оба стандарта как есть и начать пересчет геологических и рудных запасов в Казахстане по их параметрам. Это существенно сократило бы государственные расходы, а главное время, на внедрение этих стандартов. Зачем и для кого создавать новые местные стандарты для западных инвесторов и банков, если уже есть глобально признанные, по которым они оценивают все месторождения в мире?», — недоумевает он.

По данным г-на Болтурука, в стране уже работает несколько местных компетентных лиц, аккредитованных по JORC и NI 43-101. Подготовка новых специалистов по австралийскому и канадскому стандарту не является сложной, для этого есть явные требования и процедуры специализированных институтов в Канаде и Австралии.

«Кодекс JORC периодически обновляется, последняя его версия 2012 года существенно изменилась. Сейчас по составу и требованиям он больше стал похож на североамериканский NI 43-101. Теперь отчеты JORC 2012 должны опираться только на проектные данные и заключения отчета PFS (Project Feasibility Study — предбанковское ТЭО) и DFS (Definitive Feasibility Study — банковское ТЭО). Раньше допускался расчет содержания основного добываемого элемента на ранних и промежуточных технологических этапах исследований, а сейчас требования ужесточились в сторону данных, полученных в результате укрупненных или полупромышленных испытаний», — рассказал канадский эксперт.

В целом для расчета коммерческих запасов в руде компетентное лицо вначале должно подсчитать геологические запасы, а потом изучить технологические исследования и финансово-экономические показатели по капитальным затратам, себестоимости основной и попутной продукции. Более того, эксперт по запасам должен сделать обзор отчетов по маркетинговым исследованиям и ценовым прогнозам на ближайшие годы, чтобы оценить рентабельность содержания руды на месторождении. Такой подход можно считать новым стандартом инженерного проектирования вместо отживших свой век ТЭО. В нем также должны закладываться риски с точки зрения экологических и социально-экономических последствий проекта.

«Существующий с советских времен стандарт ОВОС (оценка воздействия на окружающую среду — авт.) отличается от требований ESIA (Environmental and Social Impact Assessment — оценка воздействия на окружающую среду и социальную сферу — авт.), поэтому также требует доработки и внедрения нового стандарта. В мире достаточно много примеров, когда даже высокорентабельные и крупные проекты не получали одобрение инвесторов и банковского финансирования по причине либо высоких экологических издержек, либо социально-экономических рисков. Выражаясь простым языком, проекты либо создавали экологические проблемы в регионе, либо местная общественность не поддержала и не одобрила их. Для привлечения серьезных западных инвесторов и банков на любой проект необходимо разработать отчеты PFS, DFS и ESIA одновременно. Мой личный опыт разработки горнорудных месторождений в России и Казахстане в последние годы показывает, что переобучение местных специалистов экологов и социологов под требования и стандарты отчета ESIA не потребует много времени и затрат», — делится Тенгиз Болтурук.

Компетентная среда

Оба зарубежных эксперта, опрошенных «Къ», считают, что пре-



«Я не ожидал какого-то бурного и повсеместного внедрения, даже год ведь не прошел с принятия стандартов CRIRSCO. Нужно, чтобы в короткие сроки поменялось мышление — с ГКЗ на западное»

Серик УРБИСИНОВ, австралийский консультант по запасам CSA Global

жде всего в Казахстане необходимо было создать экспертную организацию в виде ассоциации профессиональных инженеров и компетентных лиц, которой бы понадобилось несколько лет наработки опыта и понимания того, как должна развиваться отчетность по запасам и нужно ли иметь свой казахстанский стандарт в виде отдельного кодекса. Она могла бы заняться разработкой новых инженерных стандартов проектирования и плана внедрения существующих международных стандартов JORC и NI 43-101, полагают они.

«В Казахстане уже есть несколько компетентных лиц, а в западных странах достаточно много их русскоговорящих коллег и лицензированных профессиональных инженеров. Вместе они могли бы быстро и грамотно сгенерировать необходимые программы и требования для лицензирования местных инженеров, планы разработки и внедрения международных стандартов проектирования в горнодобывающей отрасли. Такую работу нужно поручать опытным профессионалам, а не офисным дилетантам из госструктур. При этом ответственность компетентных лиц и лицензированных профессиональных инженеров нужно застраховать. Как я понял, такая организация ПОНЭН уже создана, и это хорошая новость. Насколько эффективно она будет работать в ближайшем будущем, зависит от ее состава и отношения к ней со стороны Министерства по инвестициям и развитию, Комитета геологии и других официальных госструктур», — полагает г-н Болтурук.

«Поскольку стандарты нового KAZRC отличаются от JORC и NI 43-101, то внедрение отчетности по стандартам KAZRC — это просто «деньги на ветер» и потеря драгоценного времени. У Казахстана хороший потенциал, сравнимый с такими странами-лидерами, как Перу, Монголия, Танзания. Лучше не создавать новую «азбуку», а принять международную как есть. Это позволит обучить новое поколение своих компетентных лиц и лицензированных профессиональных инженеров, которые смогут оценивать не только свои, казахстанские и российские, но и западные месторождения, так как казахстанские компании уже сегодня приобретают месторождения в Африке, Азии и Северной Америке. Создав собственный институт профессиональных инженеров и обучив новое поколение, можно будет проектировать и выпускать отчеты Scoping Study (предварительная технико-экономическая оценка проекта — авт.), PFS, DFS и ESIA по международным стандартам, которые будут понятны любому западному инвестору или банку», — резюмирует эксперт.

Охота на Стервятника, или Бабушки подождут



Кино

На киноэкраны вышел очередной летний блокбастер и очередная же перезагрузка истории одного из самых популярных героев комиксов Человека-паука — «Человек-паук. Возвращение домой». Правда, на этот раз умники Marvel решили не отвлекаться на убийство дяди Бена и укусы радиоактивного паука и посмотреть на этого персонажа с другой стороны.

Елена ШТРИТЕР

После событий фильма «Первый Мститель. Противостояние» Питер Паркер (Том Холланд) возвращается в родной Нью-Йорк, искренне надеясь на продолжение «стажировки» у Тони Старка (Роберт Дауни-младший). Проще говоря, Питер надеется, что теперь он полноправный Мститель и его ждут великие дела. Старк же придерживается противоположного мнения. Он считает, что 15 лет — это не тот возраст, когда стоит браться за спасение мира. Зато вполне можно тренироваться на местных хулиганах (благо не самый благополучный район Нью-Йорка Квинс ежедневно предоставляет достаточное количество подопытного материала). В общем, Питера не сбрасывают со счетов, но для серьезных дел ему надо повзрослеть. Или хотя бы закончить школу. Посему в подаренном Питеру супергеройском костюме активирован протокол «Ходунки», урезающий большую часть его — костюма — возможностей.

В то же время компания Тони Старка отбирает у инженера Эдриана Тумса (Майкл Китон) право на разбор завалов, оставшихся после битвы с трансформерами (мы же помним, что действие происходит в одной киновселенной). Доведенный до крайности инженер, вложивший в это дело все свои сбережения, начинает промышлять созданием оружия из инопланетных технологий и, разумеется, воровством оных у Тони Старка. А для удобства собирает себе крылатый костюм и получает прозвище Стервятник.

Однажды обстоятельства складываются так, что дорожки уставшего переводить бабушек через дорогу Человека-паука и Стервятника пересекаются. И Питер со всем юношеским максимализмом решает доказать, что он способен на большее.

Откровенно говоря, картина производит несколько странное впечатление. Это типично подростковое кино, стоящее по духу ближе к фильму «Пипец», нежели к прочим супергеройским сагам Marvel. Кроме того, вызвало опасение сольное выступление 21-летнего британского актера Тома Холланда, который на фоне сыгравших ранее эту роль Тоби Магуайра и Эндриу Гарфилда выглядел, мягко говоря, недостаточно харизматичным. Однако в выбранном контексте он оказался совершенно на своем месте. Его герой, несомненно, будет более близок и понятен юным зрителям, нежели все прочие мстители вместе взятые. Хотя бы потому, что его беспокоят те же проблемы, что и любого современного подростка: желание доказать всему миру свою взрослость, перманентная неуверенность в себе и страх признаться в чувствах понравившейся девочке. Все это Том Холланд отыгрывает просто блестяще.

Как и положено, у героя обязательно должен быть верный оруженосец. У Питера это его одноклассник Нед (Джейкоб Баталон) — еще больший ботаник, чем сам Питер (именно он взламывает защиту Тони Старка на костюме Питера), и по совместительству смешной толстяк. Вообще, «Возвращение домой» — это скорее фарсовая комедия, нежели супергеройский боевик. Да, здесь немало экшена, но как минимум две трети фильма занимают комичные эпизоды с регулярно попадающим впрок главным героем.

Отлично оживляют картину и марвеловские «старички» — Роберт Дауни-младший и Джон Фавро. Причем Старк в картине появляется буквально на несколько минут в общей сложности (при этом каждое его появление в кадре доходчиво объясняет, кто в киномире Marvel самая яркая звезда) и выполняет роль строгого, но доброго отца-наставника. А вот Джон Фавро в роли няньки растущего супергероя просто великолепен: едкий юмор, сарказм и постоянные ремарки его персонажа оказываются всегда «в каску».

Кроме того, очень порадовал Главный Злодей. У Майкла Китона (к слову, сыгравшего Бэтмена и Бердмэна) получился, пожалуй, лучший злодей Marvel. Несмотря на то, что у него не так много экранного времени, как хотелось бы. Наконец мы увидели не просто спятившего от мечты о всевластии мерзавца, а вполне адекватного антагониста с понятными мотивами.

В общем, в качестве летнего блокбастера «Человек-паук. Возвращение домой» вполне оправдывает ожидания. Скушать на сеансе вы точно не будете. Взрослые смогут вспомнить школьно-студенческие времена, а подростки просто погрузятся в свою стихию.

«Для успеха важны четыре качества: талант, трудолюбие, удача и характер»

Мнение

Наш собеседник — певец, лауреат многих, в том числе международных, конкурсов Куат Багисбеков. Когда-то он покорила публику на сцене «Утренней звезды», сегодня его тенор звучит на лучших зарубежных сценах. На своих концертах Куат обязательно исполняет казахские народные песни, но при этом свое будущее связывает с европейскими театрами...

Елена ШТРИТЕР

— Куат, вы выступаете не только на казахстанской сцене. Недавно состоялся ваш сольный концерт в Санкт-Петербурге, который имел лично для вас особое значение. Расскажите о нем?

— Да, «Шедевры зарубежной и казахской музыки» — так назывался вечер вокальной музыки, который прошел 19 апреля. Для меня это было очень важное событие, прежде всего потому, что я очень люблю этот город за его особенную атмосферу. Атмосферу высокой культуры и доброжелательных людей. И это все не напояка, а из глубины души. К примеру, когда спрашиваешь дорогу у прохожего, он не только объяснит, как пройти, но и, если у него есть время или ему по пути, проводит тебя и еще и поблагодарит за то, что ты к нему обратился. В этом весь Питер.

в чем разбираюсь, — невысок. Филармонии чаще всего пустуют. В то время как в России и Европе ситуация совершенно иная. Там классическое искусство процветает. Поэтому действительно многим нашим музыкантам проще завоевать популярность там.

Неизгладимое впечатление на меня произвела постановка оперы Джоаккино Россини «Севильский цирюльник» на новой сцене Мариинского театра. Партию Розины исполнила Антонина Весенина, Дона Базилло — лауреат международных конкурсов Аскар Абдразаков. Большой зал на две тысячи мест, сбалансированная акустика, универсальное техническое оснащение, красочные декорации, оригинальное решение режиссера стали залогом успешной постановки. Билеты на спектакли раскупаются за два-три месяца до спектакля.

В филармонии ходят не только взрослые, но и дети от 6 лет. Там проводят потрясающие программы, интересные для всех. К примеру, я был на концерте «Если бы дома заговорили». В гостях у знаменитых музыкантов». Там просто великолепно рассказывали об улицах города от лица музыкальных инструментов. Помимо великолепной музыки это была лекция о том, в каком прекрасном городе они живут, какие великие люди здесь творили и насколько богата его культура...

— Что нужно сделать, чтобы подобные концерты стали столь же популярны и у нас?

— Это тоже очень актуальный и наболевший вопрос. Нужно прививать чувство прекрасного с ран-

потому, что заставляли или надо было сдать экзамен, а потому, что я получал от этого колоссальное удовольствие. Музыкальная школа, к слову, помогла мне развить одно очень полезное качество — если что-то начинаешь, надо довести это до конца или вообще не начинать.

— Раз уж мы заговорили о полезных качествах, Куат, в чем, на ваш взгляд, заключается формула успеха?

— Чтобы достичь успеха, на мой взгляд, важны четыре качества: талант, трудолюбие, удача и характер. Просто талантливых людей у нас очень много. Но без ежедневного труда талант — ничто. А для того, чтобы взять определенную высоту и удержаться на ней, нужен характер. С удачей, я думаю, и так все понятно. Да, талант первичен, но для достижения успеха необходимо все вышеперечисленное.

— Что в вашем понимании успех? Когда вы поймете, что стали успешным?

— Успех — это в первую очередь достижение поставленной цели. Причем порой здесь важна не столько конечная точка, сколько сам процесс ее достижения. Бесконечная работа над собой. И еще очень важно ощущение гармонии. Когда твоя работа важна и востребована.

— Продолжая разговор о популярности... Согласитесь, в поп-музыке проще добиться успеха. Никогда не было желания сменить направление деятельности?

— Одно другому не мешает. Да, у меня академическая постановка



Санкт-Петербург очень красивый город с большим количеством достопримечательностей. Буквально из аэропорта, в три часа, я посетил Санкт-Петербургскую филармонию им. Дмитрия Шостаковича. В семь часов в Михайловском театре была постановка оперы чешского композитора Леоша Яначека «Катя Кабанова» по «Грозе» А. Островского. На следующий день побывал на интересной часовой экскурсии по рекам Питера, на которой рассказали о достопримечательностях города: Летнем дворце Петра I, Мариинском театре и многих других. Концерт прошел в Культурном центре Елены Образцовой. Года три тому назад мне выпала честь пройти у нее стажировку. Великая певица, великая актриса, великий человек.

Выступление ждал аншлаг, все места заполнены. Вела концерт заслуженная артистка РФ Мария Романова. Концертмейстером был лауреат международных конкурсов Дмитрий Мячин. В концерте принимала участие прекрасная певица, Artist of Vienna Music Connection Айгуль Шамшиденкова (Австрия). Пришел консул Ермек Серикович Примбетов. Хочу выразить особую благодарность директору Культурного центра Елены Образцовой Ирине Алексеевне Черновой.

Прозвучали арии из опер, казахские народные песни, произведения казахских композиторов, чье творчество я активно пропагандирую. И надо сказать, приняли нашу программу очень хорошо.

— Многие наши музыканты (причем это относится не только к «классическим» исполнителям, но и, к примеру, к рок-музыкантам) часто говорят о том, что их очень хорошо принимают в разных городах России и Европы, приглашают на многочисленные фестивали и концерты, но при этом на родине они не пользуются такой популярностью. Как вы думаете, в чем причина этого?

— Это очень актуальный вопрос на данный момент. Я думаю, основная причина заключается в том, что в Казахстане очень маленькое население. И спрос на академическое искусство — я буду говорить о том,

него детства. Водить детей в театры и музеи. Заинтересовать классической культурой. И, разумеется, это должно закладываться в семье.

— Прививать — это замечательно. Но как это сделать правильно? Согласитесь, часто, когда школьников ведут в театр, они радуются только возможности официально прогулять уроки. В самом же театре им откровенно скучно.

— Поэтому я и говорю — в первую очередь надо начинать с семьи. Родители — это авторитет для маленького ребенка. И если они ему объясняют, куда они идут, для чего, что интересного будет в театре, ребенок это впитает в себя. Если это школьная экскурсия, то учитель должен рассказать историю театра, какие замечательные исполнители будут на сцене, на что стоит обратить внимание и, в конце концов, что за спектакль они будут смотреть. Чтобы дети не смотрели непонятное для них действие, а разбирались в нем. Чтобы у них был хотя бы минимальный багаж знаний о том, что им предстоит увидеть.

В общем, главное — заинтересовать. Тогда у ребенка появится интерес, который дальше будет только расти. А когда он приходит неподготовленным, когда он не знаком с произведением, которое услышит, ему сложно будет его понять. Я думаю, что это проблема, которой должны заниматься министерства образования и культуры. Разработать определенную программу, по которой будут заниматься в школах.

— А как вы сами пришли к классической музыке?

— Это тот парадоксальный случай, когда ребенка не отдают в музыкальную школу, а он приходит туда сам. Я с детства очень хорошо пел. Мы жили на Гоголя — Пушкина, а на Гоголя — 8 Марта была музыкальная школа им. Амре Кашаубаева, где учились Ермек Серкебаев и Алибек Днишев. Так вот, я настолько хотел петь, что мама попросила папу сопроводить меня в музыкальную школу. Учиться там мне было настолько интересно, что я занимался часами. И не

голоса. Но вспомните Муслима Магомаева, который пел не только классическую музыку, но и песни Александры Пахмутовой. Поп-музыку тоже можно петь академическим вокалом и преподносить это вкусно. Другое дело, если говорить о ротациях и клипах, у нас очень маленький рынок, а мне хочется выйти на мировой уровень.

— Перед тем как штурмовать европейский олимп, не было желания поработать в каком-нибудь казахстанском театре?

— Нет. Не пробовал и, честно говоря, не хочу. Работа в театре — это огромный труд, который требует абсолютной самоотдачи и имеет смысл, только если он (как, впрочем, и любая хорошо сделанная работа) достойно оплачивается. К сожалению, это не про наши театры.

— Если говорить о европейских театрах, там важно найти хорошего импресарио...

— Да. Там все очень грамотно поставлено. Каждый занимается своим делом. Артист выступает на сцене, импресарио занимается его продвижением. У меня есть импресарио в Казахстане, но я надеюсь, что после прослушивания в Италии, которое мне скоро предстоит, я заинтересую и европейских импресарио.

— То есть свое будущее вы все же связываете с Европой?

— Да. Дело в том, что исполнители моего жанра востребованы в Европе гораздо больше, чем в Казахстане. Поэтому почему бы не поработать там лет 10–15 (далее загадывать пока не буду). А вернуться я всегда успею.

P. S.: Пока мы готовили это интервью, Куат вернулся из Италии, завоевав там второе место на конкурсе Italian Break, который прошел в городе Чезенатико. Члены жюри: маэстро Августо Чиаваатта — выдающийся музыкант, друг Лучано Паваротти, основатель и директор известного конкурса им. Ренаты Тебальди; Клаудио Каззеди — первая виолончель легендарного театра Ла Скала.

В САМОМ СЕРДЦЕ ЕВРАЗИИ



ПОБЕДИТЕЛИ SKYTRAX
2012-2017

Лучшая авиакомпания Центральной Азии
и Индии на протяжении шести лет

