

WWW.KURSIV.KZ

"Курсив" № 27 (703)

Подписные индексы:
15138 - для юр. лиц
65138 - для физ. лиц

КУРСИВ

всегда в курсе: новости, прогнозы, аналитика



РЕСПУБЛИКАНСКИЙ ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК | ИЗДАЕТСЯ С 2002 ГОДА

№ 27 (703), ЧЕТВЕРГ, 3 АВГУСТА 2017 Г.

ВЛАСТЬ/БИЗНЕС:
ОБЩЕСТВЕННЫЙ
ТРАНСПОРТ –
НЕ ДЛЯ ВСЕХ

02

ВЛАСТЬ/БИЗНЕС:
ВЕЛИКОБРИТАНИЯ
УПРОЩАЕТ ВИЗОВЫЕ
ПРОЦЕДУРЫ

03

ИНВЕСТИЦИИ:
ВАЛЮТНЫЙ
ОБЗОР

04

ТЕНДЕНЦИИ:
СКОЛЬКО
СТОИТ БЮДЖЕТ?

06

* Бриф-новости

Как обустроить центр

Министерство по инвестициям и развитию РК подготовило проект постановления «Об утверждении Межрегиональных схем территориального развития РК». И хотя документ является градостроительной стратегией, определяющей перспективы развития территорий и долгосрочную потребность в инфраструктуре, интересен анализ потенциала каждого региона.

>> 2

Спорные вопросы ОСМС

В Казахстане полным ходом идет внедрение системы обязательного социального медицинского страхования. Но, несмотря на бодрые отчеты Минздрава о масштабах проводимой работы и успешном начале внедрения, с каждым днем возникает все больше вопросов. Сейчас на повестке дня оказался медицинский бизнес, который, похоже, априори проигрывает государственному медорганизациям в вопросах финансирования в медстраховании.

>> 3

Redfin Corporation выходит на IPO

Аналитики инвестиционной компании «Фридом Финанс» предлагают участвовать в предстоящем IPO компании Redfin Corporation (RDFN). Дата и параметры IPO пока неизвестны, однако брокеры считают размещение одним из потенциально успешных на рынке.

>> 4

Шанс на выигрыш

Казахстанский лотерейный рынок ждет серьезные перемены. Внедряется новая модель работы, в соответствии с которой в стране будет действовать АО «Сэтти Жұлдыз», выбранное в рамках государственного конкурса единым оператором лотереи. Стратегическим партнером компании станет американская корпорация Scientific Games International.

>> 7

Деньги любой ценой

Одним из результатов развития карточных переводов стала возможность переводов Card2Card в социальных сетях и мессенджерах. Банки и специалисты по безопасности отмечают, что несмотря на достаточно высокие риски для пользователя, этот вид переводов имеет все шансы стать популярным.

>> 8

У атомной энергетики в Казахстане есть будущее

Ученые и эксперты сходятся во мнении, что развитию атомной энергетики стоит уделять особое внимание. О том, какие перспективы есть у ядерной промышленности в Казахстане в интервью «К» рассказал заместитель директора по ядерным технологиям Института атомной энергии Национального ядерного центра Республики Казахстан Виктор Бакланов.

>> 10

Уйдет ли ритейл в онлайн?

EVO.compan, владеющая маркетплейсами на Украине, в Беларуси и Казахстане, подготовила анализ рынков электронной коммерции. Аналитики делают вывод: в наших странах большой потенциал роста данного сегмента бизнеса. Причем, речь идет не только о продажах товаров в интернете.

>> 11

Опасный «пенджин» товарища Ына

Почему МИД РК требует решать проблему Северной Кореи исключительно мирным путем

Геополитика

Казахстан вынужден реагировать на демонстративные марши сильных игроков внешней арены. Вместе с РФ и Китаем казахстанское внешнеполитическое ведомство осудило действия КНДР, тогда как США видят решение проблемы только военным путем.

Анатолий ИВАНОВ-ВАЙСКОПФ

В минувший понедельник Министерство иностранных дел Казахстана распространило уже четвертое по счету с 2016 года официальное заявление в связи с ситуацией вокруг Северной Кореи. Как и в своем предыдущем документе от 13 февраля 2017 года, МИД нашей страны решительно осудил произведенный 28 июня 2017 года Корейской Народной Демократической Республикой запуск баллистической ракеты. «Подобные действия грубо нарушают резолюции Совета Безопасности ООН, создают угрозу миру и дестабилизируют ситуацию в Восточно-Азиатском регионе и в глобальном масштабе. Безответственная политика КНДР негативно отражается на глобальном процессе ядерного нераспространения, подрывает коллективные усилия по обеспечению безъядерного будущего планеты. Настойчиво призываем КНДР отказаться от ядерных амбиций ради безопасности и развития своего народа, а также во благо всего человечества», — указывает в частности в официальном заявлении МИД Казахстана.

Вместе с Китаем и Россией

Кстати, документ внешнеполитического ведомства Казахстана по поводу КНДР на несколько часов опередил комментарий с ана-



45-й президент Соединенных Штатов Дональд Трамп уверен: решить проблему с Северной Кореей можно только военным путем

логичным содержанием от МИД России. Первым же негативно отреагировал на запуск Пхеньяном межконтинентальной баллистической ракеты «Хвасон-14» Китай. Уже 29 июля на официальном сайте МИД КНР появились ответы его пресс-секретаря Гэн Шуана на вопросы от неназванных журналистов, в которых китайский чиновник выразил обеспокоенность развитием ситуации вокруг Северной Кореи, призвав руководство этой страны «прекратить действия, которые могут привести к дальнейшей эскалации напряженности в ситуации на Корейском полуострове». Также обращает на себя внимание общая позиция Китая, России и Казахстана по выходу из сложившейся ситуации вокруг КНДР, которая предполагает проведение

переговоров, а не силовое раз- решение проблемы, вызванной провокационными действиями северо-корейских властей.

Естественно, в социальных сетях тут же появилось мнение, что если позиции России и Китая, которые не только граничат, но и сотрудничают с Северной Кореей, еще как-то можно понять, то заявление МИД Казахстана выглядит не совсем уместно. Хотя бы потому, что КНДР слишком далека от территории Республики Казахстан, да и дипломатические, а также торгово-экономические отношения с этой страной сведены к нулю. Соответственно, считают некоторые пользователи социальных сетей, ранее имевшие отношение к деятельности казахстанского МИДа, очередной до- кумент от внешнеполитического

ведомства Казахстана по северо- корейскому вопросу сильно напо- минает «на самом деле никому не нужную инициативу, что-то вроде старого лозунга «миру — мир!», направленную исключительно на поддержку имиджа Казахста- на как страны, последовательно выступающей против ядерного вооружения».

6-я термоядерная, 10-я космическая

Вот только все не так просто, как кажется на первый взгляд. Главная проблема заключается в абсолют- ной непредсказуемости характера нынешнего лидера КНДР Ким Чен Ына, который на прошедшем в мае 2016 года очередном съезде «Трудовой партии Кореи» про- возгласил новую идеологическую догму для своей страны под назва-

нием «Пенджин». Эта догма тесно увязывает экономический рост Северной Кореи с наращиванием ее ракетно-ядерного потенциала. Ким Чен Ын уверен: обладание ядерным оружием и современными средствами его доставки заставит мир активно участвовать в разви- тии социалистической экономики КНДР. Более того, северо-корей- ский лидер неоднократно заявлял, что подвергнет ядерной бомбар- дировке любую страну, которая будет мешать проводить ему курс «Пенджин», направленный на раз- витие экономики и военной мощи Северной Кореи. При этом чаще всего в числе противников КНДР назывались Соединенные Штаты Америки, Южная Корея, Япония и Австралия.

2 >>

Цены на газ могут вырасти

«КазТрансГаз Аймак» обратился с уведомлением в антимонопольный комитет о повышении тарифов на товарный газ

Регулирование

С 1 августа текущего года розничная цена на товарный газ снова может быть увеличена. 30 июня АО «КазТрансГаз Аймак» уведомило Комитет по регулированию естественных монополий о предстоящем повышении розничной стоимости газа, сообщает ведомство.

Ербол КАЗИСТАЕВ

30 июня нынешнего года АО «КазТрансГаз Аймак» обратилось к Комитету по регулированию естественных монополий, защите конкуренции и прав потребителей МНЭ РК с уведомлением о предстоящем повышении розничных цен на товарный газ с 1 августа 2017 года для жителей Костанайской, Жамбылской, Актюбинской, Алматинской, Атырауской, Восточно-Казахстанской, Западно-Казахстанской, Кызылординской, Мангистауской, Южно-Казахстанской областей и г. Алматы. «Основными причинами изменения проекта отпусных цен

является увеличение предельных цен оптовой реализации товарного газа на внутреннем рынке, утвержденных приказом Министра энергетики от 5 мая 2017 года № 164, увеличение затрат компаний, связанных с реализацией товарного газа (рост цен на сырье, материалы, энергию и увеличение стоимости услуг сторонних организаций)», — сообщает Комитет по регулированию естественных монополий в ответ на официальный запрос.

В свою очередь в Республиканской ассоциации горнодобывающих и горно-металлургических предприятий (АГМП) недовольны нововведениями. В организации отмечают тот факт, что запрос от «КазТрансГаз Аймак» антимонопольному комитету был направлен 30 июня, а о возможных изменениях тарифов люди узнали лишь на общественных слушаниях, которые прошли 19-20 июля в регионах.

«Выяснилось, что АО «КазТрансГаз Аймак» планирует увеличить цену газа для бизнеса в г. Алматы до 43%, в Алматинской области — до 59%, Актюбинской области — до 33%, Атырауской области — до 55%, в Жамбылской области — до 30%, в Западно-Казахстанской области — до 10%, в Кызылординской области — до

24%, в Костанайской области — до 26%, в Южно-Казахстанской области — до 28%, в Мангистауской и Восточно-Казахстанской областях — в раз», — сообщает пресс-служба Ассоциации.

Например, в Костанайской области оптовая цена выросла на 4,9%, а розничную цену газа для юридических лиц собираются повысить на 26%. В денежном выражении это выглядит так: с 1 июля оптовая цена газа в Костанайской области увеличилась с 17 100 тенге до 17 938 тенге за 1000 м³, то есть рост составил 838 тенге. Но вот розничную цену газа для юридических лиц, которая сейчас составляет 20 091 тенге за 1000 м³, газозавки желают повысить до 25 315 тенге, то есть на 5 224 тенге.

«Направляется вывод, что основная причина повышения розничной цены газа — не изменение оптовой цены, а как указано в письме КРЕМ ЗКиПП, «увеличение затрат компании, связанных с реализацией товарного газа». Попросту говоря — рост снабженческой надбавки. К слову, защищая на слушаниях заявленный тариф, поставщик газа в Актюбинской области и не скрывал от потребителей, что собирается повысить снабженческую надбавку в 5-6 раз», — добавили в АГМП.

Заместитель директора ГКП КТЭК (город Костанай) Сергей Солодов заявил, что повышение тарифов на торговый газ спровоцирует цепную реакцию по увеличению цен на другие товары и услуги. «Так вот, если этот тариф утвердится, цены на наши услуги для населения увеличатся на 35%. И платить за отопление костанайцы будут не 193 тенге за 1 м² жилья, а 260 тенге. А когда мы будем доводить до населения информацию о повышении тарифов, чем я буду это аргументировать? Просто повышением цен на газ и все?».

Директор костанайского филиала «КазТрансГаз Аймак» Ескандер Кайбжанов объяснил, что повышение тарифов обусловлено ростом цен на оптовый газ из России, покупаемый у АО «Газпром». «Самое главное, чтобы мы сейчас не вернулись к тем временам, когда дровами и углем мы топили. А новые тарифы позволят нам модернизировать отопительные сети и газифицировать больше поселков в области».

В АГМП констатируют, что представители профильных организаций, общественных движений и бизнеса выступают против повышения тарифов. «Цены на газ не только напрямую влияют практически на каждого казахстанца, но и существенно сказываются

на конкурентоспособности отечественной продукции, а также росте тарифов на тепловую и электрическую энергию. И если посмотреть динамику цен за последние три года, то можно констатировать, что цены на газ для юридических лиц в республике за этот период уже выросли до 2,5 раза, что опережает темпы инфляции в стране и возможности потребителей».

НПП «Атамекен» в официальном письме обратилось к антимонопольному комитету с просьбой о проведении экспертизы обоснования заявленных тарифов, а также собрать совещание с участием представителей Палаты и потребителей товарного газа. В «Атамекен» считают, что повышение цен может плохо сказаться на реализации третьей Модернизации Казахстана и на конкурентоспособности отечественной продукции.

«На примере Костанайской области совершенно очевидно, что повышение оптовой цены на 4,9% не может привести заявленного роста стоимости товарного газа для юридических лиц на 26%. Насколько нам известно, причины роста розничной цены газа заключаются не столько в изменении оптовой цены, сколько в многократном увеличении снабженческой надбавки», — говорится в письме.

Как нам обустроить Центр

Казахстан поделили на три части

Инфраструктура

Министерство по инвестициям и развитию РК подготовило проект постановления «Об утверждении Межрегиональных схем территориального развития РК». И хотя документ является градостроительной стратегией, определяющей перспективы развития территорий и долгосрочную потребность в инфраструктуре, интересен анализ потенциала каждого региона. Разрабатываемый перечень схем регионального и территориального развития, в частности, связан с такими стратегическими документами, как Программа инфраструктурного развития «Нурлы жол» на 2015–2019 годы и Программа индустриально-инновационного развития на 2015–2019 годы.

Арсен САИДОВ

По сути своей документ совершенно не реализованных целей и задач, став не стратегией, а очередным произведением акна — «что вижу, то пою». Но зато в нем есть подробная подборка потенциалов субъектов макрорегиона, правда, ни в коей мере не связанных друг с другом в единое целое. Радует и то, что в стране вновь появляются некие посылы для стратегического госпланирования.

Разработчики к Центральному региону отнесли Акмолинскую, Восточно-Казахстанскую, Карагандинскую, Костанайскую, Павлодарскую, Северо-Казахстанскую области и Астану.

В идеале основной целью такого объединения областей в регион является создание логистической и инженерно-инфраструктурной территориальной подосновы, способствующей диверсификации экономики на основе кооперации и объединения родственных промышленных предприятий в корпорации полного цикла производства с повышенным уровнем передела продукции и выпуска изделий с высокой добавленной стоимостью.

Особенности макрорегиона

В регионе производится более 57% продукции обрабатывающей промышленности, более половины



Предполагается, что к 2030 году совместное развитие областей в рамках Центрального региона будет способствовать росту ВРП в 5,5 раза, объемов инвестиций в основной капитал и промышленного производства — в 3,1 раза

валовой продукции сельского хозяйства, 36% ВВП страны. На долю региона приходится 83,1% от всей посевной площади, расположенной в зерносеющих Акмолинской, Костанайской, Северо-Казахстанской областях.

На долю региона приходится почти 100% угля, 98% железных руд, 100% алюминиевых руд, 60% цемента, 94% зерна, 44% мяса и пищевых субпродуктов.

По данным баланса земель Республики Казахстан территория Центрального региона на начало 2017 года включает 80 районов (без учета районов в городах), 134 города и поселка с учетом города Астаны, 3383 сельских населенных пунктов, 1246 аульных (сельских) округов.

Проектом определены основные и второстепенные планировочные оси, где основными планировочными центрами являются города Астана — ядро Астанинской агломерации и город Усть-Каменогорск — город-хаб, вместе с тем эти города формируют межрегиональный центр опорного каркаса расселения.

К планировочным центрам второго порядка относятся города Караганда, Павлодар, Семей, Кокшетау, Костанай, Петропавловск, которые формируют региональный центр опорного каркаса расселения.

Локальные системы расселения формируются вокруг моно- и малых городов, а также районных центров Центрального региона.

Инфраструктура

По данным разработчиков проекта, строительство новых автомобильных дорог в макрорегионе не

предусмотрено, кроме строительства 30 км объездной кольцевой автодороги города Астаны согласно генеральному плану города Астаны. Но на среднесрочный период предполагается строительство новых железнодорожных линий протяженностью 1581 км.

На промежуточный (2020 год) и расчетный (2030 год) сроки проектирования проектом рассматривается возможность газификации отдельных категорий потребителей (якорных потребителей) регионов страны, в первую очередь Акмолинской и Карагандинской областей, посредством технологии сжигания природного газа. Общая протяженность проектируемых магистральных газопроводов в границах проектируемого региона составляет 4467,9 км.

Демография

Для Центрального региона, за исключением Астаны, характерны низкий уровень естественного прироста населения, низкая ожидаемая продолжительность жизни и высокая миграционная убыль населения. Предполагается, что к 2020 году численность населения Центрального региона увеличится на 5,1% и составит 6853,1 тыс. человек, к 2030 году численность населения региона увеличится на 7,6% и составит 7016,0 тыс. человек.

Для улучшения демографической ситуации сельских территорий предлагается модернизировать сельскохозяйственную отрасль и перейти от мелкотоварного к средне- и крупнотоварному про-

изводству, укрупнению хозяйств путем вертикальной и горизонтальной кооперации сельхозтоваропроизводителей.

Для увеличения численности населения северных областей и совершенствования внутренней миграции предлагается создание условий для стимулирования населения для переселения путем перераспределения трудовых ресурсов из труднодоступных регионов в приоритетные регионы и увеличение квоты для внутренних переселенцев по направлению юг — север.

Дополнительными мерами поддержки для внутренних мигрантов являются возмещение транспортных расходов, предоставление служебных жилищных помещений в общежитиях, предоставление микрокредитов, дополнительное внедрение образовательных стимулов для сельской молодежи с целью обучения в вузах и колледжах северных регионов страны.

Производство

Учитывая приграничную значимость территории Центрального региона, основными предпосылками дальнейшего развития региона являются активные торгово-экономические связи с сопредельными областями Российской Федерации.

В связи с этим перспективной экономической специализацией Центрального региона будет агропромышленный комплекс (в северной части региона), металлургическая и угольная промышленность, электроэнергетика, в Павлодар-

ской области — нефтепереработка, в Астане — административные, деловые, финансовые и образовательные услуги.

Предполагается, что к 2030 году совместное развитие областей в рамках Центрального региона будет способствовать росту валового регионального продукта (далее — ВРП) в 5,5 раза, объемов инвестиций в основной капитал и промышленного производства — в 3,1 раза, объема валовой продукции сельского хозяйства — в 4,6 раза.

В рамках региона наиболее значимым будет создание и развитие металлургического кластера на территории Карагандинской, Павлодарской и Восточно-Казахстанской областей, где сосредоточены большие запасы золота, молибдена, цинка, свинца, железа, марганца, вольфрама, полиметаллических руд, содержащих цинк, свинец, медь, уголь, глинозем, редкие и благородные металлы.

В целях обеспечения Костанайской области достаточными объемами электроэнергии в регионе целесообразно создание горно-энергетического кластера на территории Аулиекольского района. Предполагается создание кластера на базе теплоэлектростанции с использованием месторождений бурых углей разреза «Приозерный» мощностью 2000 МВт, электроплавильного металлургического комбината по выплавке высококачественной стали и электролизного завода по выплавке металлического алюминия.

В плане энергетики в проекте есть странный момент. Несмотря на то, что отмечено, что Центральный регион является энергопрофицитным регионом, избыток электроэнергии и мощности передается в южные регионы и Российскую Федерацию», предлагается «рассмотреть возможность строительства АЭС в период до 2030 года в районе города Курчатова».

Специализацией кластера химической промышленности в Карагандинской области в перспективе будут химия тонкого органического синтеза и полимеров, промышленная химия и фармацевтика. Центром кластера химической промышленности будет город Караганда ввиду наличия накопленного научного потенциала и развитой производственной инфраструктуры. В Павлодарской области развитие химического кластера связано с дальнейшим развитием СЭЗ «Павлодар».

Создание кластера строительных материалов возможно на базе крупных компаний-изготовителей строительных материалов, рас-

положенных в пригородной зоне города Астаны. Перспективно производство цемента, кирпича, строительного песка, строительные материалы с применением глины, облицовочного камня.

Кластер производства строительных материалов в Карагандинской области будет располагаться на территории городов Караганды и Балхаша и направлен на получение безбликкерных ваяющих и сухих смесей из металлургических техногенных отходов.

Основой медицинского кластера в городе Астане могут стать объекты здравоохранения.

Образовательный инновационно-интеллектуальный кластер будет расположен в городе Астане на базе АО «Назарбаев Университет» (кластер знаний, мировой технологический аутсорсинг).

Агросектор

Основными проектными предложениями по функциональному зонированию и трансформации земель для сельскохозяйственного использования территории является перевод площадей залежи в пашню и земель запаса — в пастбище. Пашня, представленная в настоящее время в землях запаса, находится в залежном состоянии, необходимы соответствующие мероприятия по ее переводу. При определении площади для перевода была выбрана залежь по всем категориям земель.

Предложенные меры по развитию агропромышленного комплекса в Центральном регионе: строительство новых перерабатывающих предприятий: крупных молочно-товарных ферм и животноводческих комплексов во всех районах; создание заготовительно-сбытовых кооперативов по закупке и реализации животноводческой продукции, крупных комплексов или откормочных площадок по доращиванию и откорму скота, полученного от личных подсобных хозяйств, для доведения мясного контингента до необходимых кондиций качества, в каждом районе; строительство заводов по глубокой переработке зерна и производству глютен и крахмала; строительство птицефабрик, производственных комплексов по переработке мясной продукции, производства колбас и полуфабрикатов, консервов; расширение посевных площадей зерновых и масличных культур, создание соответствующих овоще- и зернохранилищ.

Общественный транспорт — не для всех

Городская среда

В Казахстане по-прежнему остро стоит вопрос о доступности транспортной инфраструктуры для людей с ограниченными возможностями. Специалисты указывают, что очень часто для представителей маломобильных групп населения в серьезную проблему превращается не только поездка на транспорте, но и поход до остановок.

Ирина ТРОФИМОВА

Для алматинцев, имеющих разные формы инвалидности, а также для пожилых людей и молодых родителей с маленькими детьми физически недоступна практически половина парка общественного транспорта, курсирующего по улицам города. Между тем, в Государственной программе развития и интеграции инфраструктуры транспортной системы РК до 2020 года говорится, что состояние транспортной отрасли влияет на мобильность населения и бизнес-процессы, и прогресс в этой сфере позитивно отражается на социально-экономическом развитии страны.

На практике же десяткам тысяч горожан недоступность транспортной инфраструктуры не позволяет полноценно интегрироваться в жизнь общества, найти работу и вырваться из бедности. В проигрыше оказываются и бизнес-структуры, недосчитавшиеся посетителей, оказавшихся физически неспособными доехать из точки А в точку В. К такому выводу пришли со-

трудники общественного фонда «Аржан» и представители проекта «Устойчивый транспорт Алматы», изучившие проблему доступности (или, скорее, недоступности) общественного транспорта для маломобильных групп населения на примере самого крупного города страны. В прошлом году инициаторы проекта ПРООН/ГЭФ «Общественный транспорт Алматы» обсуждали злободневный вопрос с представителями Международного союза общественного транспорта и даже получили консультации международных специалистов. Однако, признается менеджер проекта Елена Ерзакович, копировать опыт европейских стран, не адаптировав его к казахстанским реалиям, оказалось невозможно.

Всемирная организация здравоохранения (ВОЗ) еще в 2011 году зафиксировала, что во всем мире с некоторой формой инвалидности живут более 1 млрд человек, или 15% населения земного шара, и 200 млн из них имеют тяжелую форму инвалидности. По словам общественного деятеля, представителя фонда «Аржан» Светланы Спатарь, в Казахстане на 1 января 2017 года была зарегистрирована 651 тыс. граждан с инвалидностью, из которых только в Алматы проживает 47 тысяч. В представлении наших сограждан сложился стереотип: говоря о человеке с инвалидностью, большинство из нас с вероятностью практически 100% представляет себе человека, прикованного к инвалидной коляске. Между тем, многие люди получили инвалидность по зрению или по слуху, нарушению ментального развития, и каждое из этих состояний вносит свои нюансы в проблему доступа к общественному транспорту. Людям с нарушениями зрения, например, приходится счи-

тать, сколько раз за время поездки водитель остановил автобус, чтобы не пропустить свою остановку, а людям с нарушениями слуха хорушую службу могла бы сослужить «бегущая строка» с названиями остановок.

Сточки зрения социальной защиты, ситуация в Казахстане выглядит, что называется, на уровне. Право на бесплатный проезд имеют представители нескольких категорий, в том числе инвалиды I и II групп, пенсионеры старше 75 лет, дети-инвалиды. С подвижным составом дело обстоит сложнее. Согласно данным, озвученным Светланой Спатарь, алматинцев обслуживают 80 автобусных, 8 троллейбусных маршрутов, на которых задействовано около 1400 единиц транспорта, из них лишь 800 частично низкопольные, в которых существует возможность использовать откидной пандус. Правда, алматинец Максим Виноградов, участник акции «Открытые улицы», на собственном опыте убедился, что очень часто на практике и наличие откидного пандуса в автобусе не гарантирует, что человек с инвалидностью сможет попасть в общественный транспорт — у пандусов отсутствуют ручки, и водители не могут откинуть подъемное устройство. «Автобусы и троллейбусы практически никогда не подъезжают вплотную к бордюру, в результате люди, передвигающиеся на инвалидных колясках, не могут воспользоваться пандусом. Некоторые водители, увидев человека с инвалидностью, просто проезжают мимо. Ненамного лучше ситуация в метро. Подъемники, установленные на станциях, часто ломаются, пандусы не соответствуют нормам. В результате на преодоление расстояния между станциями «Алатау» и «Жибек Жолы» у меня уходит от 40 минут до полутора

часов», — рассказывает мужчина.

Одна из главных проблем, считает Светлана Спатарь, связана с отсутствием информации. «Человек с инвалидностью начинает готовиться к поездке заранее, это значит, что ему необходимо получить максимум информации еще находясь дома. В европейских странах этот вопрос решается просто: достаточно зайти на сайт, чтобы узнать, когда автобус приедет на нужную остановку и какой модели он окажется, там же есть возможность узнать все технические характеристики станций метро. У нас человек лишь приблизительно может прогнозировать, с какими трудностями ему предстоит столкнуться в том случае, если он не проезжал по этому маршруту раньше. В интернете, конечно, можно найти информацию о маршрутах общественного транспорта, но все понимают, что ни график, ни интервалы движения практически никогда не выдерживаются», — говорит эксперт.

В поле зрения казахстанских экспертов в области общественного транспорта попали не только автобусы, троллейбусы и метро, но и такси. На сегодняшний день в Алматы действуют две службы инвентакси. Их работу обеспечивает Алматинское городское общество инвалидов и Корпоративный фонд социальной поддержки и реабилитации инвалидов с бисенсорными нарушениями (слепо-глухих) «Мейрим» ОО «ОНИ». Служба инвентакси появилась в Алматы в 2009 году после того, как благотворительный фонд «Сабит» закупил специально оборудованные автомобили и передал их городскому обществу инвалидов. До 2011 года служба инвентакси работала на частные средства, затем получила государственное финансирование. На сегодняшний

день в базе данных инвентакси зарегистрировано более 1000 человек.

Ограниченность ресурсов, имеющихся в распоряжении специализированных служб такси, накладывает серьезные ограничения на формат их работы. В частности, службы инвентакси работают только по будням, не выезжают в некоторые районы города и могут приехать на вызов к инвалиду I группы или незрячему человеку не чаще одного раза в день. Ограничены и маршруты передвижения. Услугами инвентакси можно воспользоваться, чтобы либо поехать на работу или на учебу, либо вернуться домой по окончании рабочего и учебного дня, а в вызове транспорта приходится договариваться за сутки.

Специалисты указывают, что очень часто для представителей маломобильных групп населения в серьезную проблему превращается не только поездка на транспорте, но и поход до остановки. Разбитые тротуары, препятствия в виде киосков, установленных на пешеходных дорожках и припаркованных на тротуарах машин, отсутствие пандусов, либо пандусы, по которым физически невозможно подняться или спуститься на инвалидной коляске либо перевести детскую коляску, создают искусственные препятствия там, где их быть не должно. И если молодые родители еще могут перенести коляску с ребенком самостоятельно или обратившись за помощью прохожих, то люди с инвалидностью сталкиваются с непреодолимыми препятствиями, едва выйдя за порог собственного дома.

Нельзя сказать, что власти Алматы не пытаются решить вопрос доступности общественного транспорта для маломобильных групп населения, отмечает г-жа Ерзакович, тем более, что создание

эргономичной инфраструктуры, учитывающей потребности людей с ограниченными возможностями, обозначено одним из пунктов программы развития и интеграции инфраструктуры транспортной системы РК до 2020 года. С учетом потребностей особой категории горожан в последние годы планируют пешеходное пространство, в скором времени в город придет партия низкопольных автобусов. И все же, считают представители общественности, важно разъяснить и водителям, и кондукторам, что именно нужно сделать, чтобы помочь особым пассажирам. Есть достаточно много попутчиков, искренне готовых прийти на помощь, но не знающих, как это сделать правильно. Специальные учебные материалы, направленные на заполнение информационных пробелов, представители фонда «Аржан» обещают передать в автотранспортные и центры обучения водителей. Если говорить о финансовой стороне вопроса, то в современном мире наличие в общественном транспорте приспособлений для людей, имеющих инвалидность — это обязательное условие, свидетельствующее об уровне развития общества. В какую сумму обходится специальное оснащение транспорта — вопрос второстепенный, считает Елена Ерзакович. «Даже в Алматы не так давно покупали автобусы без выдвинутых пандусов, мотивируя это тем, что пандусами никто не пользуется, а в региональной ситуации еще более удручающая. Признать наличие проблемы, провести инвентаризацию транспортной инфраструктуры, разработать конкретные планы — значит, сделать первый шаг к решению», — считают эксперты.

РЕСПУБЛИКАНСКИЙ ДЕЛОВЫЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

КУРСИВЪ

Газета издается с июля 2002 г.

Собственник: ТОО «Altos Partners»

Адрес редакции: 050059, РК, г. Алматы, пр. Аль-Фараби, 7, б/д «Нурлы-Толу», блок 5А, оф. 119

Тел./факс: +7 (727) 344-04-07.

E-mail: kursiv@kursiv.kz

Генеральный директор: Марат КАИРБЕКОВ
Тел. +7 (727) 344-04-07, m.kairbekov@kursiv.kz

Шеф-редактор: Динара ШУМАЕВА
Тел. +7 (727) 344-04-07, d.shumayeva@kursiv.kz

Выпускающий редактор: Мария ТОРЕБАЕВА
Тел. +7 (727) 344-04-07, m.torebaeva@kursiv.kz

Руководитель службы по рекламе и PR: Аиша ТЕМЕРЖАНОВА
Тел. +7 707 333 14 11, a.temerzhanova@kursiv.kz

Редакция: «Власть и бизнес»
Ербол КАЗИСТАЕВ
«Компании и рынки»
Вячеслав ШЕКУНОВИЧ
«Тенденции»
Айгуль ИБРАЕВА
«Культура и стиль»
Елена ШТРИТЕР

Фотограф: Олеся СИМБАК

Служба распространения: Рамзан БАЙРАМОВ,
g.bairamov@kursiv.kz

Технический редактор: Олеся ТРИТЕНКО

Корректорское бюро: Светлана ПЫЛЫПЧЕНКО
Елена ГРИБАНОВСКАЯ
Елена ШУМСКИХ

Представительство в г. Астана: г. Астана, пр. Кабанбай батыра, 2/2, оф. 201 В, БЦ «Держава», по вопросам размещения рекламы обращаться по тел. +7 (7172) 22-82-72

Руководитель представительства в г. Астана: Рустем АЛИЕВ
Тел. +7 701 422 04 15, astana@kursiv.kz

Корреспондент в г. Астана: Ербол КАЗИСТАЕВ

Подписные индексы: для юридических лиц — 15138, для физических лиц — 65138

Газета зарегистрирована в Министерстве культуры и информации Республики Казахстан.

Свидетельство о постановке на учет № 13282-Г, выдано 15 января 2013 г.

Отмечено в типографии РПНК «Дзюпр».

РК, г. Алматы, ул. Калдаякова, 17

Тираж 10 300 экз.

Спорные вопросы ОСМС

Частная медицина оказалась
в неравном положении в системе ОСМС



У бизнеса и Минздрава разное видение содержания даже электронного паспорта пациента

Соцстрахование

В Казахстане полным ходом идет внедрение системы обязательного социального страхования. Но, несмотря на бодрые отчеты Минздрава о масштабах проводимой работы и успешном начале внедрения, с каждым днем возникает все больше вопросов. Сейчас на повестке дня оказался медицинский бизнес, который, похоже, априори проигрывает государственному медорганизации в вопросах финансирования в медстраховании.

Салим САКЕНОВ

Потек денежный поток

С 1 июля все предприятия страны уже начали делать отчисления в Фонд обязательного социального медицинского страхования. Как сообщила во вторник на заседании правительства глава фонда Елена Бахмутова, по состоянию на 27 июля поступило 548,2 млн тенге. Из них на долю отчислений (от предприятий) приходится 38%, на долю взносов (от ИП) — 62%.

«Следует отметить, что 44% являются авансовыми платежами от ИП за второе полугодие текущего года. Лидерами по уплате отчислений взносов являются четыре региона — это Восточно-Казахстанская, Карагандинская, Костанайская и Алматинская области, которые в совокупности формируют 49% от поступлений в фонд. Средства по состоянию на 27 июля были уплачены за 235 тыс. физических лиц», — сообщила она.

В целом, согласно оперативным данным, за июль общий объем поступлений превысил 800 млн тенге, а численность физических лиц, за которых уплачены взносы и отчисления, превысила 384 тыс. В августе в фонде ожидают поступления в размере 4,5 млрд тенге, в целом по году — порядка 23 млрд тенге.

Опасный «пенджин» товарища Ына

<< 1

Увы, но угрозы Ким Чен Ына выглядят вполне реальными. Надо полагать, далеко не все в Казахстане знают, что КНДР с января 2017 года стала шестой по счету страной в мире, обладающей термоядерным оружием. Является Северной Кореей членом «космического клуба», самостоятельно отправив 12 декабря 2012 года со своего космодрома Сохэ на околоземную орбиту спутник «Кванменсон-3», что в свою очередь указывает на наличие у КНДР баллистических ракет не только среднего, но и дальнего радиуса действия. К примеру, по информации британской медиакорпорации BBC, северокорейские баллистические ракеты типа «Хвасон-14» с радиусом действия до 8000 км способны поразить цели на территории США, включая такие города, как Денвер и Чикаго. Это если смотреть в западном направлении. Глядя же на восток, обнаруживаешь, что «Хвасон-14», иногда упоминаемая как «Тэпхондон-2», может доставить термоядерную боеголовку до стран Персидского залива и Западной Европы. Что уж в данном случае говорить про Казахстан, который оказывается в зоне поражения северокорейских ракет даже меньшего радиуса действия?

Максимальный онлайн

Министерство здравоохранения тем временем активно решает вопросы по прикреплению граждан к медицинским организациям. И здесь одна из ключевых задач — это определение статуса граждан, поскольку за значительную часть населения (суммарно порядка 10 млн человек) взносы в фонд будут уплачивать государство.

«Для обеспечения прав отдельных категорий граждан на уплату за них взносов государством предлагаем ввести государственную услугу, позволяющую гражданину в заявительном порядке подтвердить свою принадлежность к определенной категории путем предоставления подтверждающих его статус документов через ЦОНЫ», — предложил на заседании кабинета министр здравоохранения Елжан Биртанов.

Премьер-министр Бакытжан Сагинтаев предложение поддержал и, отметив, что в ряде регионов разъяснительная работа «хромает», поручил акимам областей «активизировать информационно-разъяснительную работу, особенно среди samozанятого населения». И не оставлять без внимания в целом проблему статуса граждан страны.

«Есть еще один вопрос, он связан стражданами, у которых низкие или вообще отсутствуют доходы и которые не будут осуществлять взносы. Понятно, что к ним относятся работники неформального сектора, незарегистрированные безработные, лица, не имеющие статуса. Эти граждане в итоге могут оказаться вне системы. В этой связи поручение Министерству труда и социальным делам совместно с акимами областей, Алматы и Астаны — проработать механизм идентификации таких лиц с указанием их данных, меры по обеспечению их занятости с целью охвата системой ОСМС», — поручил глава правительства.

Новая схема — новые правила

Помимо работы с населением Министерство здравоохранения активно пересматривает ранее действовавшие стандарты и правила. Так, уже сформированы и направлены на согласование пакеты оказываемых услуг в рамках гарантированного объема бесплатной

медицинской помощи (ГОБМП) и пакета медицинской помощи в системе ОСМС.

Так, в пакет ГОБМП Минздрав предлагает включить скорую помощь и санитарную авиацию; стационарную помощь экстренную и при лечении социально значимых заболеваний и заболеваний, представляющих опасность для окружающих; стационарозамещающую помощь при лечении социально значимых заболеваний и заболеваний, представляющих опасность для окружающих; профилактические прививки; амбулаторно-поликлиническую помощь с амбулаторным лекарственным обеспечением для незастрахованных, до 2020 года. Также за счет пакета ГОБМП предлагается осуществлять обеспечение препаратами крови и ее компонентами, лечение граждан республики за рубежом.

В пакет ОСМС, согласно предложениям Минздрава, должны войти амбулаторно-поликлиническая помощь; стационарная помощь; стационарозамещающая помощь; обеспечение лекарственными средствами.

«Пакеты ГОБМП и ОСМС расширены за счет включения: паллиативной помощи и сестринского ухода на стационарозамещающем уровне; реабилитации; лабораторных услуг для обследования перед трансплантацией органов и тканей; гистологических и цитологических исследований; диагностических исследований с применением ВТМУ на амбулаторно-поликлиническом уровне; дорожных радиологических исследований на амбулаторно-поликлиническом уровне», — пояснил глава Минздрава.

«Поле» одно, положение — разные

Елжан Биртанов также сообщил, что на согласование находятся и проекты приказов Минздрава об утверждении тарифов на медицинские услуги в рамках ОСМС и правила закупок услуг у субъектов здравоохранения в рамках ОСМС. По его словам, при разработке проекта правил закупок министерством «делан акцент на снижении барьеров для частных поставщиков услуг (дерегулирование), а также мониторинг исполнения

договорных обязательств на основе ожиданий пациента и качества медицинских услуг».

Но у бизнеса иное мнение. Заместитель председателя правления Национальной палаты предпринимателей «Атамекен» Юлия Якупова обратила на это внимание членов правительства. «По тарифам у нас сегодня, к сожалению, для государственных клиник имеются определенные преимущества, потому что они пользуются средствами местного бюджета для модернизации своего оборудования, для ремонта зданий. В этой связи в подушевой норматив не включены нормы по амортизации и нормы на капитальные и текущие ремонты. Для ускорения механизма ГЧП просим вопросы по душевому нормативу доработать», — заявила она.

Проще говоря, если государственные клиники смогут получать деньги на обновление техники из бюджета, то частные структуры должны сами находить финансы. Но при этом оказанные ими услуги по лечению граждан будут оплачиваться одинаково.

Ключевой же вопрос — это прозрачность финансовых потоков в рамках ОСМС и сохранность личных данных пациентов. Юлия Якупова обратила внимание, что у бизнеса и Минздрава оказалось разное видение содержания даже электронного паспорта пациента.



Есть еще один вопрос, он связан с гражданами, у которых низкие или вообще отсутствуют доходы, и которые не будут осуществлять взносы. Понятно, что к ним относятся работники неформального сектора, незарегистрированные безработные, лица, не имеющие статуса. Эти граждане в итоге могут оказаться вне системы.

Бакытжан САГИНТАЕВ,
премьер-министр РК

«Минздрав считает, что там должна содержаться только общая информация — группа крови, переносимость и так далее. А мы считаем, что электронный паспорт должен стать, как во всем мире, одним из инструментов контроля оказываемых услуг и должен содержать всю информацию о получении лечения, истории болезни, о лабораторных исследованиях и так далее», — пояснила она.

Премьер-министр назвал эти вопросы важными и поручил Минздраву учесть их в своей работе. Тем более что времени на доработку остается все меньше — с января 2018 года система медстрахования уже должна начать работать.

Великобритания упрощает визовые процедуры для бизнеса



Грег Хэндс: «В рамках сотрудничества с Казахстаном наблюдается дефицит по товарообороту и избыток по услугам»

Сотрудничество

Министр торговли и инвестиций, член парламента Великобритании Грег Хэндс в ходе своего первого визита в Казахстан встретился с министром инвестиций и развития Женисом Касымбеком, министром энергетики Канатом Бозумбаевым. Об итогах переговоров и о перспективах сотрудничества он рассказал «КЪ».

Мадина МАМЫРХАНОВА

— Сегодня Англия входит в пятерку самых крупных стран-инвесторов в казахстанскую экономику. Какие проекты в этом направлении планируется реализовать и в какие сроки?

— Самым крупным среди всех инвесторов из европейских стран в Казахстане является компания Shell. Но свой вклад в развитие экономики вашей страны вносят и мелкие компании. Например, на прошлой неделе в Атырау был открыт завод по выпуску трубопроводной арматуры. Это предприятие было создано в рамках нашего двустороннего торгового соглашения. В качестве инвестора данного проекта выступает компания IPSS, один из мировых лидеров в нефтесервисном секторе. Стартовые инвестиции, которые пойдут на первую стадию производства, составили 300 тыс. фунтов стерлингов. Всего пять стадий развития, они рассчитаны на пять лет и предполагают выпуск на пике полного комплекта трубопроводной арматуры. Что касается инвестиций, то через пять лет их объем превысит 6 млн фунтов стерлингов.

— Продукция данного завода рассчитана на удовлетворение только внутреннего рынка Казахстана? Или все же планируется ее экспорт в другие страны?

— Да, планы на экспорт есть. И есть потенциал обеспечить продукцию завода весь рынок Центральной Азии.

— Если вернуться к разговору об инвестициях, хотелось бы узнать, каков в целом объем прямых инвестиций. Какие сектора экономики РК интересны британским инвесторам?

— С 1991 года, как РК обрела независимость, мы инвестировали в экономику страны около 20 млрд фунтов стерлингов. При этом сфера наших интересов не ограничивается только нефтегазовым сектором. Перспективным направлением является экспорт технологий из Великобритании в Казахстан. Как вы знаете, Англия занимает второе место после США по разработке инновационных технологий. Поэтому мы хотим работать над проектами по развитию smart-сити (умных городов).

Британская компания Gillespie уже сотрудничает с акимом Астаны по разработке технического задания для генплана Астаны.

Британская PaveGen выиграла конкурс и представила свою продукцию в Зоне лучших энергетических практик на EXPO 2017. Компания готова предложить Казахстану свой опыт в сфере цифровых инноваций, пространственного отображения и устойчивых энергетических систем.

Еще один пример: в ноябре 2016 года Британский департамент по торговле и инвестициям подписал меморандум о взаимопонимании с Almaty Tech Garden. Практическим результатом данного меморандума станет открытие лаборатории в Алматы британской компанией Metalysis позже в этом году. Данная компания будет производить металлическую пудру для 3D-принтеров.

Мы также планируем сотрудничество по инфраструктурным проектам. Уже идут обсуждения и переговоры в рамках инициативы «Один пояс, один путь» по созданию коммуникаций, которые соединят Европу и Китай через Казахстан.

В 2015 году казахстанско-британским совместным предприятием,

созданным британской компанией United Green и фондом «Самрук-Казына», была построена солнечная электростанция «Бурное» в Жамбылской области, в Южном Казахстане.

Что касается нефтегазовой сферы, то в ноябре 2015 года был подписан меморандум о взаимопонимании в нефтегазовой сфере между PSA, Ассоциацией Kazenergy и Департаментом по международной торговле. В результате подписания данного меморандума была создана рабочая группа. Практическим результатом деятельности данной группы явилось открытие нового завода в Атырау, о котором я говорил выше.

— Наша республика со своей стороны создает все условия для взаимодействия, установив в том числе в одностороннем порядке безвизовый режим для граждан Соединенного Королевства. Следует ли ожидать аналогичных шагов со стороны Великобритании?

— Я очень признателен за такой шаг правительству Казахстана, как введение безвизового режима. В 2002 году, когда я приехал сюда, мне нужно было оформлять визу, а сейчас я приехал без визы. Очень удобно!

Со своей стороны мы намного упростили процедуру получения визы для Казахстана. В 2016 году мы ввели дополнительную услугу Super Priority Visa — оформление визы в течение одного рабочего дня. То есть за 24 часа вы можете подать заявку на получение визы в Великобританию, и большинство заявок удовлетворяются за это время.

Великобритания имеет три визовых центра в Казахстане — в Алматы, Астане и Атырау, где предлагается три типа услуг — стандартная опция (15 рабочих дней), Priority Visa (5 рабочих дней, дополнительная плата за ускорение), Super Priority Visa (1 рабочий день, дополнительная плата за ускорение). Заявитель может свободно выбирать любую услугу.

Помимо этого в Великобритании низкие налоговые ставки. Консервативная партия хочет сохранить эти налоги. Если говорить о «Большой двадцатке», то в Великобритании самый низкий корпоративный налог (это налог на сотрудничество с иностранными компаниями, аналог КИП в РК — «КЪ»). Он был снижен с 27 до 17%.

В посольстве Великобритании в РК действует Программа UK Business Bridge. В нее входят крупные казахстанские компании, для которых предусмотрена упрощенная подача документов на британскую визу. Требуется только официальное письмо от организации, визовое заявление и паспорт. Программа открыта для сотрудников, зарегистрированных в программе компаний, летающих в деловые поездки в Великобританию, то есть программа действует только на рабочие поездки. Это также относится к предпочтениям казахстанскому бизнесу, работающему с Великобританией.

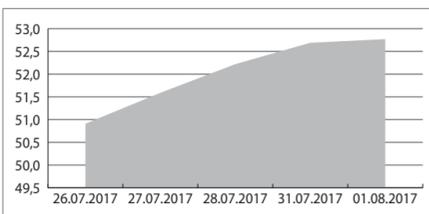
— Насколько эти и другие меры отражаются на взаимном товарообороте с Казахстаном? Насколько в целом за последние годы изменилась структура казахстанско-британского торгово-экономического сотрудничества?

— Объем взаимной торговли составил около 1 млрд фунтов стерлингов. При этом Британия экспортирует в Казахстан товаров на 411 млн фунтов стерлингов, и 94 млн фунтов стерлингов — это импорт из Казахстана в Великобританию. И так как экономикой Великобритании на 80% составляет сфера услуг, то в рамках сотрудничества с Казахстаном наблюдается дефицит по товарообороту и избыток по услугам. И в этом плане мы хотели бы, конечно, увеличить общий объем торговли с Казахстаном. Мы также хотели бы развить наше сотрудничество в сфере технологий, в рамках реализации проектов smart-сити РК, а также по инфраструктурным проектам.

— Спасибо за беседу!

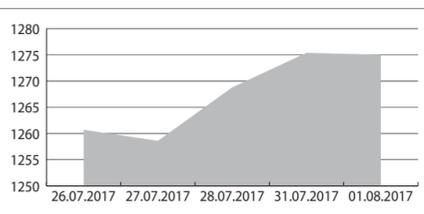
ИНВЕСТИЦИИ

BRENT (26.07 – 01.08)



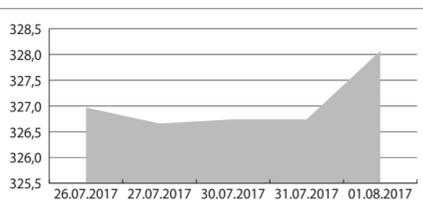
Нефть выросла в цене после неожиданного увеличения индекса от Oxitip.

GOLD (26.07 – 01.08)



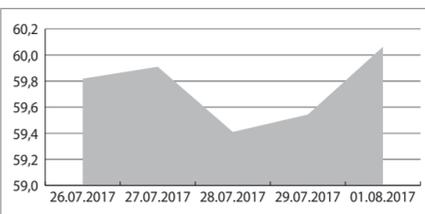
Стоимость золота в ходе торгов утром во вторник растет на фоне усиления геополитической напряженности, связанной с новостями из Северной Кореи и США.

USD/KZT (26.07 – 01.08)



Несмотря на рост цен, тенге обесценивается вслед за рублем.

USD/Rub (26.07 – 01.08)



Окончание месяца и ответные санкции Москвы неожиданно ударили по рублю.

ВАЛЮТНЫЙ ОБЗОР

Сергей ПОЛЫГАЛОВ,
руководитель аналитической группы TeleTrade Central Asia

Доллар США

Гринбек на прошлой неделе снова оказался под жестким прессингом практически всех основных валют. Исключение составил только швейцарский франк, который поддержал доллар на мировой арене.

Росту доллара к швейцарскому франку, как ни странно, способствовала европейская валюта. Swissy начал слабеть к единой европейской валюте на фоне повышенного спроса на риски. Швейцарский национальный банк потянул за собой и интерес к доллару, что в итоге привело к недельному росту американской валюты на 2,6% к швейцарскому франку.

По всем остальным фронтам доллар США продолжил практически свободное падение, прерывающееся редкими потугами защититься хотя за какие-то ценовые уровни.

Одним из основных факторов, которые негативно отразились на курсе доллара, являются результаты заседания Федрезерва, которое прошло 25–26 июля. Реальная картина экономического состояния в США сигнализировала о спаде, что не давало возможности предполагать, что ФРС продолжит ужесточать кредитно-денежную политику. Но оставалась последняя надежда на то, что американский регулятор сможет дать более точную оценку экономики, инфляции и высказать конкретное мнение о возможности дальнейшего повышения процентной ставки и сворачивания программы количественного смягчения.

В итоге все прошло, как рассчитывали участники рынка, но большая, чем возможно, вера в Джанет Йеллен и FOMC сыграла с ними злую шутку. По итогам заседания

ФРС признала, что инфляция упала и держится ниже 2%, а программа сокращения объемов выкупа ценных бумаг будет запущена «относительно скоро». Это и привело к основным разочарованиям и жестким распродажам доллара на рынке.

Впрочем, ФРС в текущем году вряд ли сможет выполнить план по повышению процентной ставки. Подтверждение этому последовало в пятницу, 27 июля, когда были опубликованы предварительные данные по ВВП. Рост экономики во II квартале составил 2,6% (при ожидании аналитиков 2,7%), а дефлятор ВВП снизился с 2 до 1%.

В итоге тот темп повышения процентной ставки, которого придерживалась ФРС, на корню загубил основной показатель — инфляцию. Разогнать ее до декабря — очень тяжелая задача, а отсюда следует, что вероятность повышения ставки в декабре медленно, но верно стремится к нулю.

Ну и последнее, что повлияло на падение доллара: сенат США так и не принял закон о реформе здравоохранения. Исходя из этого и надежды инвесторов на проведение обещанных Трампом налоговых реформ и внедрение пакета экономических стимулов, которые могли бы поддержать доллар, улетучиваются.

10-летние казначейские обязательства на фоне разногласий в Вашингтоне упали до минимальных значений 2015 года и потянули за собой доллар США.

Евро

Единая валюта на прошлой неделе обновила очередные максимумы, достигнув значений аж 2003 года. Рост евро не может остановить ничто. Аппетит к риску у инвесторов настолько высок, что они не обращают внимания ни на какие негативные мелочи в статистике по еврозоне.

Причины две. Первая — всемирная распродажа доллара США (кстати, спешите присоединиться!), а вторая — более уверенная ситуация в экономике еврозоны по сравнению с США и более конкретная риторика главы ЕЦБ Марио Драги о дальнейшем ведении кредитно-денежной политики.

Основная идея, которая продолжает толкать евро вверх, — инвесторы рассчитывают на сокращение или постепенный выход ЕЦБ из программы покупки активов, но не верят в дальнейшее ужесточение ФРС.

В этом кроются значительные риски. Агрессивный рост евро сводит на нет вероятность быстрого прироста инфляции, что в свою очередь может привести к тому, что ЕЦБ может рассмотреть возможность понижения процентной ставки в сентябре. От возможного сценария ЕЦБ не отказывался. Если это произойдет, то рынок по евро может очень сильно обвалиться. Но европейскому регулятору текущая ситуация может не оставить других возможностей для ослабления единой валюты.

Российский рубль

Российская валюта всю неделю провела между молотом и наковальней. Положительность этого состояния заключается в том, что курс рубля к доллару США практически не изменился и смог удержаться ниже отметки 60 рублей за доллар.

Поддержку рублю оказывала нефть, которая на прошлой неделе смогла восстановиться до \$52 за баррель Brent на фоне активных заявлений представителей ОПЕК о возможности сокращения экспорта и добычи нефти, а также значительного сокращения запасов в США (–18 млн баррелей за предыдущие две недели).

Также рубль реагировал на падение доллара на мировом валютном

рынке, о причинах которого я писал выше.

И последним поддерживающим фактором стало решение ЦБ РФ на последнем заседании, которое прошло 28 июля, оставить кредитно-денежную политику без изменений. Основанием стала неожиданно высокая инфляция относительно прогнозируемой. Ускорение инфляции в июне в годовом выражении до 4,4% стало неприятным сюрпризом, как заявил директор департамента ЦБ Игорь Дмитриев. Причиной инфляции стал рост цен на овощи и фрукты (+1% г/г) и значительно подорожавшее топливо (+1,3%). А стоимость потребительской корзины выросла на 4,9% по сравнению с маем.

В итоге: «Совет директоров Банка России 28 июля 2017 года принял решение сохранить ключевую ставку на уровне 9,00% годовых. Совет директоров отмечает, что инфляция остается вблизи целевого уровня, а восстановление экономической активности продолжается. При этом краткосрочные и среднесрочные инфляционные риски сохраняются», — говорится в заявлении ЦБ.

Противовесом стало принятие сенатом США законопроекта об ужесточении санкций против России. Санкции коснутся российских банков — срок их финансирования будет сокращен, а также энергетических компаний, которые намерены инвестировать в строительство российских экспортных трубопроводов. Отдельно прописаны положения, касающиеся «Северного потока — 2». Но самое серьезное в них то, что американским инвесторам будет закрыт доступ к российским суверенным долговым обязательствам. Этот пункт еще на стадии рассмотрения вызвал отток иностранных инвесторов из долговых активов России. Сейчас ситуация может усугубиться.

ОБЗОР СЫРЬЕВОГО РЫНКА

Алиби НУРБАЕВ, главный аналитик ТОО «Казхстанский финансовый центр»

Прошлая неделя была достаточно позитивной для сырьевого рынка. Цены на нефть демонстрировали рост пять торговых сессий подряд. Напомним, что мощную поддержку ценам оказали итоги заседания комитета по контролю добыче нефти ОПЕК+, где Саудовская Аравия, 1 августа может начать запланированное снижение объемов экспорта сырой нефти, а также позитивные данные от Минэнерго США, свидетельствующие о резком сокращении запасов нефти и замедлении роста внутреннего рынка за последний период.

В начале прошлой недели рынок подогрела новость о возможном введении санкций США в отношении нефтяного сектора Венесуэлы, Кувейт также подтвердил готовность и уже уведомил клиентов США о сокращении контрактных объемов продаж на 2017 год. В первый день августа цены на нефть марки Brent перешли к снижению после достижения двухмесячного максимума вблизи \$53 за баррель

на фоне фиксации прибыли, растущих объемов предложения на мировом рынке нефти.

На этой неделе ожидаются отчеты о запасах Штатов от Американского института нефти и Минэнерго США. Данные показатели покажут, что запасы нефти на прошлой неделе падали пятую неделю подряд, около 2,9 млн баррелей в сутки. По данным Рейтер, добыча нефти в ОПЕК в июле выросла на 90 тыс. баррелей в сутки, способствовало этому наращивание производства в Ливии. Соблюдение квот участниками соглашения ОПЕК+ достигло 84 против 77% в июне, в январе — 92%.

Тем временем Иран увеличил экспорт нефти в июле на 45 тыс. баррелей в сутки, доведя его до 2,2 млн баррелей в месяц. При этом объем экспорта в Азию также вырос на 100 тыс. баррелей в сутки. Несмотря на снижение цен, спрос на нефть остается довольно высоким; цены, скорее всего, будут все также устойчивы вблизи текущих уровней.

Еще одним позитивным фактором для рынка нефти, вероятнее всего, будет некоторое замедление активности американских сланцевиков. Ощутимое замедление активности сланцевых компаний

в США может поддержать цены, что даст возможность сохранить «бычий» тренд на рынке нефти в диапазоне \$51–53,5 за баррель.

На рынке драгоценных металлов прошлая неделя также оказалась позитивной. Так, цены на золото, закрепившись выше \$1200 за унцию, подорожали в течение недели до максимума семи недель. Но во вторник, 1 августа, цена на золото опустилась с пиков на фоне роста доллара, в то время как инвесторы фиксировали прибыль после ралли металла по итогам месяца. Котировки выросли на 2,2% в июле, продемонстрировав крупнейший месячный рост с февраля, \$1269,05 — цена за унцию в понедельник при закрытии торгов.

Доллар пытается найти свое дно и перейти в фазу роста, но политическая нестабильность, провал отмены реформы здравоохранения Обамасега, а также поступающие негативные данные по экономическому состоянию Америки оказывают сильное давление на индекс доллара. Напомним, что цены на золото выражены в долларах США, при ослаблении индекса доллара желтый металл дорожает.

Поддержку золоту в ближайшие месяцы также может оказать

продолжающаяся политическая нестабильность в США, усилившаяся после того, как президент Дональд Трамп уволил только что нанятого им директора по коммуникациям Энтони Скарамуччи. Также участники рынка ожидают выхода данных по безработице без учета сельскохозяйственного сектора. Эти показатели являются очень важными для участников рынка и ФРС, так как они участвуют в оценке состояния экономики страны и усиливают шанс на еще одно поднятие ставки ФРС в этом году. В случае поступления положительных данных по рынку труда доллар США может заметно укрепить свои позиции против валют других стран. В противном случае продолжатся агрессивные распродажи индекса доллара, что приведет к укреплению цен на золото на мировом рынке.

В целом цены на золото сохраняют «бычью» тенденцию, сейчас золото торгуется в диапазоне \$1257,5–1273,5 за унцию. В случае обновления максимума цены могут продолжить свое движение вплоть до уровня \$1280 за унцию. Рекомендуется открывать позиции только после публикации показателей рынка труда.

ЛИДЕРЫ РОСТА И ПАДЕНИЯ (25.07 – 01.08)

KASE

рост	изм.	падение	изм.
Kcell	7,09%	Halyk Bank	-0,64%
KEGOC	4,20%	KazTransOil	0,41%
KazPharOz	2,12%	KazakhstanTelecom	0,91%
—	—	—	—
—	—	—	—
—	—	—	—
—	—	—	—
—	—	—	—
—	—	—	—

NASDAQ

рост	изм.	падение	изм.
Baxter	96,23%	Dana Containerships	-81,92%
CyRx	67,30%	Dropbox	-71,91%
Digox	60,10%	Intellipharmaceuticals Inter.	-49,00%
Malacoulin Biotech	48,76%	Dominion Pharmacy	-46,32%
Novan	48,02%	Neuristram	-44,84%
Symthea Energy	38,89%	Tap Ships	-43,48%
China Lending	38,18%	Qadast	-36,88%
Shire	27,35%	PCP	-35,35%
LeTerra Vascular	26,21%	Rosetta Genomics	-35,17%
Arctec Corp	25,79%	Dare Bioscience	-32,00%

MMББ

рост	изм.	падение	изм.
Система	8,40%	Яндекс	-8,08%
РКСА	4,96%	Группа АСР	-6,27%
Группа Компаний РТ	4,73%	М.Видео	-5,88%
Сбербанк	4,16%	Банк ВТБ	-5,35%
Норинвест	3,56%	РубGold	-2,63%
Московский металл	3,16%	РОС АТРО ПАК	-2,30%
Polymer International	3,03%	ДНКН Group	-2,00%
ННПТ OAO	2,86%	Мозарт	-1,00%
Легкий мир	2,57%	МБК	-0,97%
Сургутнефтегаз	2,57%	Московская биржа	-0,96%

Euro Stoxx 50

рост	изм.	падение	изм.
Adidas	9,29%	Deutsche Bank	-7,99%
Arhaus Buch Inbev	4,29%	Essilor International	-7,83%
Enel	3,58%	Bayar	-3,99%
ETI	3,11%	Freesias SE	-2,96%
Telefonino	2,44%	Volksbanken VZD	-2,95%
Intesa	2,08%	Domtar	-2,90%
Pakia Oyj	1,89%	L'Oréal	-2,83%
Schneider Electric	1,05%	Luiss Wltron	-2,81%
ING Groep	0,93%	Airbus Group	-2,79%
E.ON	0,71%	Air Liquide	-2,63%

DAX

рост	изм.	падение	изм.
Adidas	9,29%	Deutsche Bank	-7,99%
Pro Sieben	3,17%	Pfizer	-5,72%
Commerzbank	2,40%	Deutsche Borse	-4,78%
Beiersdorf	1,23%	Linde	-4,09%
RWE	1,19%	Bayar	-3,99%
Haniel	1,05%	Freesias SE	-2,96%
E.ON	0,71%	Volksbanken VZD	-2,95%
SAP	0,64%	Domtar	-2,90%
Allianz	0,50%	ThyssenKrupp	-2,87%
Munchevack	0,44%	Lufthansa	-2,57%

BVSP

рост	изм.	падение	изм.
ESTACIO PART ON NM	20,71%	Petrobras Gerdas SA	-4,36%
NATURA ON NM	10,89%	GERDAU P1 N1	-4,31%
JBS ON NM	10,00%	ECORODOVUS ON NM	-4,21%
QUILBOOR ON NM	6,70%	Embrapa Enebras Brasal	-4,05%
Aucar	3,57%	ELETROBRAS PNB N1	-3,75%
Brasropor SA	3,27%	Energetico de Minas Gerais	-3,73%
ITUB ON NM	3,09%	COPEL	-3,50%
Logis Americanas SA	2,96%	Braskem SA	-3,12%
MULTIPLAN ON N2	2,66%	LUAS REFINER ON NM	-2,98%
VALE ON N1	2,25%	BRASKO EN N1	-2,91%

БИРЖЕВЫЕ ИНДЕКСЫ

	изм. %
KASE	1,40%
Dow Jones	1,28%
FTSE 100	-0,09%
NASDAQ	-1,00%
Nikkei 225	0,15%
S&P 500	-0,28%
Euro Stoxx 50	-0,26%
Hang Seng	2,70%
MMББ	0,78%
IBOVESPA	0,38%

СЫРЬЕ

	изм. %
Light	0,28%
Natural Gas	1,15%
Алюминий	-0,52%
Медь	-0,31%
Никель	-0,54%
Олово	0,00%
Паладий	0,28%
Платина	0,64%
Серебро	0,11%
Цинк	0,00%

FOREX

	изм. %
Eur/Chf	-0,19%
Eur/JPY	-0,19%
Eur/Kzt	0,07%
Eur/Rub	0,13%
Eur/Usd	-0,15%
Usd/Chf	-0,05%
Usd/JPY	-0,05%
Usd/Kzt	0,23%
Usd/Rub	0,12%

ИНВЕСТИДЕЯ

Redfin Corporation выходит на IPO

Аналитики инвестиционной компании «Фридом Финанс» предлагают участвовать в предстоящем IPO компании Redfin Corporation (RDFN). Дата и параметры IPO пока неизвестны, однако брокеры считают размещение одним из потенциально успешных на рынке.

— Расскажите, пожалуйста, о компании-эмитенте.

— Redfin (RDFN) — это брокер-платформа для сделок с недвижимостью на 80 разных площадках. Компания была основана в 2006 году, а спустя десять лет она привлекает на свой сайт в среднем 20 млн пользователей в месяц.

В индустрии недвижимости на американском рынке решающим критерием успешности всегда была комиссия, но в Redfin стараются изменить эту ситуацию и часть бонусных выплат сотрудникам делают с учетом положительных отзывов клиентов.

Для увеличения потока клиентов и сделок по покупке или продаже домов Redfin использует алгоритмы машинного анализа поведения покупателей и продавцов, чтобы предложить им самые интересные варианты для продажи или покупки. Более того, информация о домах находится на различных местных ресурсах, а компания предлагает техническое решение, которое собирает информацию со всех сайтов, и публикует у себя все детали конкретного объявления. Кроме продажи самих домов

и коммиссионных Redfin зарабатывает на том, что предлагает покупателям за небольшую плату получить преимущество в плане доступа к данным. Есть набор опций, которые раскрывают часть информации клиенту и ускоряют процесс выбора дома. Получение небольшой части доходов от платных функций на сайте диверсифицирует финансовые потоки компании.

— Каковы финансовые показатели компании?

— В 2016 году брокер помог купить или продать более 75 тыс. домов на сумму \$40 млрд. Объем рынка вторичного жилья, по данным Национальной ассоциации риелторов, достиг \$1,5 трлн, при этом клиенты выплатили \$75 млрд коммиссионных. За 2014 и 2015 годы оборот компании составил

\$125,4 млн и 187,3 млн при росте продаж на 37 и 49% соответственно. За 2016 год Redfin получила выручку в объеме \$267,2 млн, увеличив ее на 42,7% год к году. Как и любой другой стартап, Redfin несет убытки, которые в прошлом году составили 22,5 млн, сократившись на 25,5%.

— Каковы факторы роста акций компании?

— Мы верим в Redfin, поскольку она фокусируется на обеспечении комфорта для своего клиента и предоставлении ему полного спектра услуг. Из-за этого лояльные покупатели очень высока, а дальнейшая реализация выбранной стратегии повлечет за собой расширение клиентской базы. Мы рассчитываем, что компания выйдет в прибыль уже в 2019 году. Redfin предложит 9,2 млн акций



в ценовом коридоре от \$12 до 14 с тикером RDFN, но точная дата IPO пока не названа. Стартап планирует первичное размещение

на \$120 млн под руководством ведущих андеррайтеров Goldman Sachs, Allen & Company, BofA Merrill Lynch и RBC Capital Markets.

Сигрид СТРЭТКВЕРН,

основатель школы пивоварения «Ringnes»

Родилась в 1961 году в небольшом городке Хамар. Сейчас живет в Осло.
 Более чем 30-летний опыт работы с пивом в компаниях Ringnes и Carlsberg.
 Бюкалавр коммуникаций.
 Скандинавская школа пивоварения в Копенгагене.

В 2001 году основала школу пивоварения Ringnes.
 Пионер в пивоварении и кулинарии в Норвегии (прозвище BeerQueen).
 Опубликовала кулинарную книгу «Beer and food» («Пиво и еда») в 2009 году.

Пивной судья Норвежской ассоциации домашних пивоваров.
 Член Норвежской ассоциации пивоваров.
 Разработала и организовала обучение представителей пивного дела и пивных сомелье 2015-2016 гг. международного масштаба.

«Работать на пивоварне или с пивоварней – это стабильность»

Норвежский эксперт по пивной кулинарии Сигрид Стрэткверн, автор книги «Пиво с ножом и вилкой» и основатель пивного образовательного центра считает, что пиво не такой уж и незатейливый ингредиент для кулинара, как об этом принято думать, и вполне уместно даже в изысканных блюдах высокой кухни. А кое-где даже способно конкурировать с вином — стоит только грамотно подойти к процессу. Об этом, а также о многих не менее интересных вещах Сигрид поделилась с «КЪ» во время своего визита в Алматы.

Елена ШТРИТЕР

— Сигрид, с чего начинается пиво?

— Разумеется, с правильных ингредиентов. Есть четыре основных ингредиента — это солод, хмель, дрожжи и вода. В принципе, некоторые пивовары используют разные добавки, как вспомогательный материал, в основном для получения дополнительных свойств, например, улучшения пеностойкости, вкуса или питательной ценности. Но это, скорее, исключение из правил. Кроме того, в разных странах — разные источники крахмала. Для России и европейских стран — это ячмень, а вот в Азии этого используется кукуруза, рис или сахар — обычный или тростниковый.

Что касается основных ингредиентов, то еще в XVI веке баварский герцог Вильгельм IV решил ввести у себя законодательный стандарт по производству пива, который включал перечень продуктов, из которых оно могло вариться — вода, ячмень и хмель. Все остальные добавки и ингредиенты оказывались вне закона. О дрожжах там, конечно, нет ни слова. Но это только потому, что люди тогда ничего не знали об этом продукте.

Что касается ячменя, то для его закрепления в рецепте есть две причины: первая — потому что у герцога было очень много ячменных полей, и он был заинтересован в хороших ежегодных продажах этого злака. И вторая — таким образом герцог хотел предотвратить голод. Ячмень выращивали для производства пива, пшеницу — для выпекания хлеба.

Впрочем, из классических ингредиентов можно создать тысячи вариаций вкуса и цвета. В этом вопросе самые важные моменты — это комбинация сортов солода, температура сушки и поджаривания.

— Расскажите об этом процессе подробнее?

— Да, конечно. Итак, прежде чем начать производство пива, необходимо получить солод. Именно он придает пиву мягкость и богатство вкуса. Кроме того, солод — пища для дрожжей, с помощью которой вырабатывается алкоголь. Он может быть темным или светлым. В пивоварении используют только ячменный солод, изготовленный из специальных сортов ячменя.

Молекулы сахара, которые находятся в ячмене — слишком тяжелая форма для питания дрожжей. Поэтому их сначала надо разрушить. Для этого мы ячмень в первую очередь замачиваем. В этом процессе ячмень поглощает до 43% влаги, образуя тепло и углекислый газ. Когда идет процесс замачивания, молекулы сахара разрушаются, приобретая подходящую для дрожжей форму.

Через два-три дня после замачивания начинается прорастивание зерна, в ходе которого образуются натуральные ферменты. Следующий этап — сушка. С помощью воздуха и высокой температуры происходит удаление воды. При этом различные температуры обеспечивают разнообразие цветов и ароматов.

Кстати, вопреки распространенному мнению о том, что темное пиво крепче: на самом деле темный солод не обязательно дает высокое содержание алкоголя в пиве. Почему? В светлом солоде остается много молекул сахара для подкормки дрожжей. Молекулы сахара, которые находятся, к примеру, в кристалльном солоде, в процессе производства карамелизуются, но еще остается сахар для подкормки дрожжей. А в темном, жженом солоде молекул сахара для



«Пиво – отличный напиток для общения и социализации»

подкормки дрожжей не остается совсем. Соответственно темное пиво не такое крепкое, как светлое. То есть для получения крепкого пива необходим светлый солод. Поэтому прежде чем приступить к пивоварению, необходимо определиться — какого цвета и насколько крепкое пиво мы хотим получить в итоге.

— Следующий ингредиент — хмель?

— Это основа пива. Хмель — уникальное растение, распространенное по всему миру. Более того, вкус хмеля зависит от почвы, в которой он произрастает. У хмеля, выросшего в Германии, будет совершенно другой вкус, чем у хмеля, выросшего, к примеру, в Америке.

Мы разделяем хмель на два вида: хмель для горечи и хмель для аромата. Именно он придает пиву ту самую горчинку и аромат. Кроме того, хмель — природный антисептик и консервант, который обладает способностью подавлять деятельность бактерий. В Германии в XII веке жила аббатиса Хильдегарда фон Бинген, она же Святая Хильдегарда и Рейнская Сивилла. Она первая в истории описала свойства хмеля и методы его использования. Кроме того, она — наш первый источник, записавший данные об использовании хмеля именно в пиве.

— А какова тогда роль дрожжей в пивоварении?

— Дрожжи — это сердце пива. Именно дрожжи превращают солодовый сахар в алкоголь, вырабатывают углекислый газ, а также производят фенолы и перерабатывают их во фруктовые ароматы. В былые времена на фермах и пивоварнях дрожжи применялись не в чистом виде. Это приводило к тому, что пиво через несколько дней приобретало горький или кислый вкус. Заболело, как выразился Луи Пастер. К слову, он сделал очень важное открытие, описав роль дрожжей в процессе брожения. Именно он обнаружил и доказал наличие в дрожжах бактерий. А другой ученый — Эмиль Кристьян Хансен, сотрудничавший с Пастером, разработал метод выделения одной дрожжевой клетки и выращивания чистой культуры пивных дрожжей. Это заложило основу для надежного процесса брожения, оставив нам в напиток после варки тот же продукт и тот же отличный вкус.

— Я так понимаю, сейчас мы говорили о производстве лагеров. Но ведь есть еще и эли. В чем их особенность?

— Во-первых, эль варится на других штаммах солода и ферментируется при более высоких температурах. При производстве эля можно получить гораздо больше вариаций ароматов, чем при производстве лагеров. У лагера, по сравнению с элем, более прямолинейный и четкий вкус.

— Понятно. А вот, скажите, что можно назвать сегодняшним трендом в пивоварении?

— Во всем мире потребите-

ли открыты для более сложных и новых вкусов. Среди любителей крафтового пива в Европе стремительно набирает популярность так называемое кислое пиво. Кислое мы его называем потому, что оно полностью или частично сброжено дикими дрожжевыми культурами и бактериями. Ближайшей аналогией такого пива является сыр с плесенью. Кому-то это может показаться очень странным. Его вкус действительно отличается от привычного. Обычно люди его или любят или ненавидят.

Кстати, большинство крафтовых брендов, которые мы пьем сегодня, появились в течение последних 20 лет, но я считаю, что у крафта есть будущее.

— То есть этим скорее всего будут заниматься мелкие пивовары. Хотелось бы узнать, воспринимаете ли вы мелкие пивоварни как конкурентов?

— Мелкие пивоварни вдохновляют! Микро-пивоварни, производящие множество новых стилей и вкусов — это двигатель новой эры интереса к пиву, привлечение новых потребителей в эту категорию. Мы, крупные пивовары, все больше и больше распахиваем наши двери перед местными крафтовыми пивоварнями и делимся с ними своими знаниями на конференциях и других мероприятиях.

— Кислое пиво, лагеры, эль... Как вы думаете, в ближайшее время на рынке могут появиться новые сорта пива?

— Незаметно для потребителя они появляются постоянно. Сейчас технологии изготовления пива постоянно блуждают по миру. Мы видим это очень отчетливо. Кроме того, мы наблюдаем, как они сливаются. Например, в британских светлых элях можно найти сочетание светлого и темного элей или светлого пшеничного пива с немецким стаутом.

Еще одно новое изобретение: пиво, содержащее меньше алкоголя и меньше калорий. На самом деле пиво в принципе не калорийно, однако людей очень заботит этот вопрос. Так вот один из новизобретенных видов пива — пиво без глютена. Причем, изготавливать его можно несколькими способами: с помощью фильтрации, с помощью добавления естественных природных ферментов и энзимов.

Можно смешать сидр и пиво... Правда, я не думаю, что такой вид пива будет производиться в больших количествах.

— Политические катаклизмы, коих в последнее время много, сказываются на действии пивоваренных заводов?

— Сложный вопрос. Но я думаю, что вне зависимости от политической ситуации, люди всегда будут пить пиво. Поэтому работать на пивоварне или с пивоварней — это стабильность.

— У вас огромный опыт в пивоварении. Не думали открыть собственную пивоварню?

— Думала и даже пару раз пробовала организовать свою пивоварню. Но я достаточно ленивый человек, поэтому особого успеха в этом бизнесе я не добились. Для того, чтобы быть настоящим специалистом в пивоварении, нужно терпение. И нужно все время находиться на месте. А это значит — никаких путешествий. Поэтому вместо того, чтобы работать на своем личном предприятии, я предпочитаю сотрудничество с владельцами крупных пивоварен.

— А вы много путешествуете?

— Сейчас очень много. Благодаря тренингам Carlsberg, в последнее время в путешествиях я провожу порядка 100 дней в году (поскольку я работаю в Норвегии, то половину рабочего времени провожу там). И в соответствии с контрактом буду путешествовать еще три года. И это радует, потому что каждая поездка очень интересна.

— Вы уже побывали в других странах Центральной Азии?

— Да. В Киргизии. Но, честно говоря, в Казахстане намного интереснее и, на мой взгляд, жизнь лучше.

— Уже успели познакомиться с местным пивом?

— Нет. Пока не было свободного времени. Но посещение нескольких баров и конечно же дегустация нескольких сортов пива — в планах есть. Вообще для меня еда и напитки — самая важная часть любого путешествия.

— Сигрид, вы сказали, что темное пиво менее крепкое, чем светлое, разрушив один из самых распространенных мифов о пиве. Давайте поговорим об остальных. Насколько они правдивы? К примеру, говорят, что современное пиво, особенно бутылочное, содержит множество консервантов.

— Нам не нужно добавлять никаких консервантов, поскольку пиво содержит хмель, который, как я уже говорила ранее, отличный природный антисептик и консервант. Кроме того, пиво проходит процесс фильтрации и пастеризации. Так что при правильном хранении — подальше от света и кислорода — оно может храниться годами. Патогенные же бактерии в пиве долго не живут. В сущности, за несколько лет оно всего лишь немного поменяет вкус из-за того, что солод вступит в реакцию с кислородом, который, пусть и в небольшом количестве, но есть в бутылке. Причем, в ходе этого процесса пиво приобретет привкус сухофруктов. Так что если вы где-то путешествуете и не уверены в качестве местной воды, можете смело пить пиво.

Вообще вредные для человека бактерии в пиве просто не выживают, потому что там присутствует определенный уровень кислотности, губительный для них. Отсутствие надлежащей гигиены в барах или ресторанах может привести к возникновению инфекций в трубках и шлангах...

Но они тоже не опасны для здоровья человека, а вот для вкуса пива это фатально. Пить его будет уже невозможно.

— Тогда что же такое «живое пиво», которое, как говорят, хранится не более 3-5 суток?

— «Живым пивом» называют напиток, который не прошел процесса фильтрации и пастеризации. Соответственно в нем остались дрожжи, которые выпадают в осадок, после того, как «ссыдаются» весь сахар. То есть пиво стабилизируется — или «умирает» — само по себе. Так вот именно из-за этого осадка при долгом хранении пиво приобретает привкус старого сыра. Это не опасно, но совсем не вкусно. Именно по этой причине мы предпочитаем фильтровать и пастеризовать, удаляя остатки дрожжей и стабилизируя пиво.

— Бытует мнение, что разливное пиво из кегов лучше, вкуснее и натуральнее, чем в бутылках и жестяных банках.

— Самое интересное, что пиво внутри одинаковое — независимо от упаковки. Оно проходит одинаковую фильтрацию. Различается только пастеризация. Бутилированное пиво проходит пастеризацию уже в бутылках. Пиво в кегах пастеризуется до того, как его разливают в тару. Но разницу в пастеризации практически невозможно определить на вкус. Так что вкус одной и той же марки пива, поданного в баре из кега и налитого дома из бутылки, отличаться не будет. Однако разливное пиво может быть более или менее газированным, чем бутылочное — степень газации тут определяет бармен. Кроме того, может отличаться степень охлаждения... Так что вкус может немного отличаться по этим причинам, но пиво в бутылках и кегах совершенно одинаковое.

— А как же пена? Ведь считается что именно пена — главный показатель качества пива. Или я ошибаюсь?

— Самые главные показатели — это прозрачность, аромат и вкус. А пена — показатель степени чистоты стакана. Если бокал грязный или жирный, пена будет слабой, ноздреватой и быстро опадет.

— Еще многие считают, что сейчас пиво готовится из порошка, смешанного с водой.

— Тогда почему бы просто не продавать порошок в магазине? Кстати, луна сделана из сыра! Еще раз повторю, пиво — 100%-ный натуральный продукт.

— Существует ли отдельный вид алкоголизма — пивной?

— Это совершенно неверно. Алкоголизм может быть обусловлен, к примеру, генетически. Основная проблема заключается в самом злоупотреблении алкоголем, которое может привести к длительным функциональным расстройствам головного мозга, что увеличивает потребность в большем количестве алкоголя. А вид алкогольного напитка при этом значения не имеет и не обуславливает различные виды алкоголизма.

— А как насчет того, что пиво гораздо вреднее для человеческого организма, чем вино и крепкие алкогольные напитки?

— Пиво является самым слабым из всех алкогольных напитков, а умеренное употребление 1-2-х стаканов пива ежедневно многими учеными считается полезным. В частности оно очищает почки и укрепляет сердце, улучшает работу мозга, регулирует содержание сахара в крови, укрепляет кости, способствует улучшению сна, обладает успокаивающим эффектом, снижает кровяное давление и уровень холестерина в крови, снимает стресс.

— А что вы можете сказать о влиянии пива на фигуру? Считается, что это очень калорийный напиток, содержащий, помимо всего прочего, эстрогены.

— Пиво не содержит жира, холестерина, в нем низкое содержание углеводов. В бутылке пива объемом 330 мл с содержанием 5% спирта есть лишь 5 г углеводов, а в груше с кожурой — 26 г. Скорее, набор веса связан с тем, что пиво значительно повышает аппетит. Что касается эстрогена, то хмель содержит соединения 8-ПН (8-прениларингенин), которое может действовать как эстроген. Содержание этого соединения составляет менее 0,01%,

а потребление хмеля не оказывает какого-либо влияния на организм. Однако после завершения процесса пивоварения в готовом пиве нет следов эстрогеноподобных веществ, независимо от количества добавленного хмеля.

— Раз уж мы разоблачили некоторые мифы о пиве, давайте поговорим и о пивных традициях, которые в разных странах очень отличаются друг от друга. Какие, на ваш взгляд, самые интересные?

— Традиция чокаться бокалами после произнесения тостов. Она берет свое начало от викингов. Нужно было, чтобы кубки с пивом с такой силой ударялись друг о друга, чтобы некоторое количество пива выплеснулось из одной кружки в другую. Если человек продемонстрировал вам такое доверие, вы можете быть уверены в том, что пиво не отравлено.

В Норвегии в позднем Средневековье пиво воспринималось как Божий дар. Выпивание считалось признаком божественности. Если священник пытался сохранить трезвость, считалось, что на нем лежит проклятие, и значит он не мог быть священником.

— Интересно. Тем не менее, любители пива уже не одно копые сломали в спорах о том, в какой стране варят самое вкусное пиво. В таких спорах, к слову, лидируют Чехия и Германия. На ваш взгляд, в какой же стране варят самое вкусное пиво?

— Сложно сказать. Есть, конечно, разница в дрожжах. Кроме того, хмель, произрастающий в Германии, имеет свой непередаваемый аромат — гвоздики и иногда банана. Немецкое белое пиво имеет очень интересную комбинацию ячменя и пшеницы. Благодаря этому сочетанию оно получается более пенистым. Еще и с привкусом банана. Но при этом лагер из Германии будет похож на лагер, который варят, к примеру, в Казахстане. Потому что лагер варится строго по технологии, а также из определенного хмеля и дрожжей. Независимо от страны.

Но вообще, я не могу сказать, что предпочитаю какой-то определенный вид пива. Пожалуй, для меня выбор пива зависит, прежде всего, от ситуации, от компании, от времени дня. От подаваемых блюд, наконец.

У пива оптимальный баланс с едой. Высокое объемное содержание спирта усиливает вкусовые элементы и выраженность вкуса и аромата еды и напитка. Кроме того, алкоголь, углекислый газ и горечь помогут обнулить вкус и очистить рецепторы. Под легкие и простые блюда идеально подходит легкое, освежающее пиво. Тяжелые блюда «требуют» насыщенных и ароматных сортов. Очень важна и хорошая подача в правильном бокале. Это усиливает восприятие...

— Расскажите немного об особенностях пивного застолья.

— Везде по-разному. В Англии могут просто пить пиво. Без ничего. Более того, это характерно для большинства стран Европы. Причем, пиво употребляется по совершенно разным поводам. Оно очень часто употребляется на вечеринках. А еще есть неразрывная связь между словами «спорт» и «пиво». Потому что когда люди смотрят спортивные соревнования, они пьют пиво. Вообще этот напиток очень хорош для общения и социализации. Для некоторых регионов Европы характерна традиция «пятничного пива».

— В центрально-азиатских странах культура пива только развивается. Есть нам к чему стремиться?

— Разумеется. Поскольку я долго жила в Польше, то мне удобнее сравнивать эту ситуацию именно с Польшей. Поэтому, я думаю, у вас все впереди. К примеру, в Польше я и сейчас наблюдаю, как меняется их культура. Особенно у молодежи. Как они сейчас встречаются. Где. Что пьют. Например, 25 лет назад, когда я жила в Варшаве, на все вечеринки было принято приносить водку. Сейчас — пиво. Кроме того, появилось много новых интересных баров. Наше время — время глобализации, повсеместного использования соцсетей. Так что нет ничего удивительного в том, что мы очень быстро перенимаем культуру друг друга. Соответственно, здесь в Казахстане развитие культуры пива произойдет гораздо быстрее, чем в Польше.

ТЕНДЕНЦИИ

СКОЛЬКО СТОИТ БЮДЖЕТ?

Рейтинг наиболее затратных министерств по итогам 2016 года

Бюджет

Согласно отчету Министерства финансов РК расходы республиканского бюджета в 2016 году составили 8,88 трлн тенге, увеличившись на 18,91%, или 1,41 трлн тенге, по сравнению с предыдущим годом, тогда как в 2015 году показатель вырос всего на 0,51%. Затраты государства возросли в основном за счет роста расходов на социальное обеспечение и обслуживание госдолга.

Айгуль ИБРАЕВА

Увеличение расходов республиканского бюджета напрямую связано с ростом доходов государства. К примеру, налоговые поступления, которые обеспечивают половину поступлений республиканского бюджета, в 2016 году выросли на 28,3% по сравнению с показателем 2015 года.

Как отмечают эксперты, бюджет страны все еще напрямую зависит от нефтяных цен. К слову, трансферты из Национального фонда в 2016 году составили 2,86 трлн тенге, что соответствует третьей части всех поступлений в республиканский бюджет. При этом цены на нефть марки Brent за 2016 год выросли на 50,6% — с \$37,22 за баррель до \$56,14.

Затраты бюджета в абсолютном выражении выросли больше, чем доходы, отмечают в Ассоциации финансистов Казахстана: если совокупные поступления по итогам года увеличились на 655,7 млрд тенге (9,3%), то агрегированные расходы — на 1936 трлн тенге (23,4%). В структуре расходов 46,1% приходится на социальную помощь и обеспечение (1,9 трлн тенге), образование (1,7 трлн тенге) и здравоохранение (1 трлн тенге).

В 2016 году в ведомственном составе правительства РК произошли некоторые изменения, которые также повлияли на рост расходной части казны. Так, в состав органов администрации госуправления были включены — Министерство информации и коммуникаций, Министерство оборонной и аэрокосмической промышленности, Министерство по делам религий и гражданского общества. Совокупные расходы данных министерств в 2016 году составили 151,07 млрд тенге.

Наибольший относительный рост расходов показали Минсельхоз, Министерство иностранных дел и Министерство здравоохранения и социального развития. Сокращение расходов больше всего коснулось Министерства энергетики, Министерства культуры и спорта и Министерства обороны.

Так, в 2016 году больше других потратило Министерство здравоохранения и социального развития. Суммарная величина расходов достигла 3,03 трлн тенге. Министерство было образовано в 2013 году в результате слияния Министерства труда и социальной защиты населения с Министерством здравоохранения, в начале 2017 года министерство снова было разделено.

Доля расходов администратора от общего объема затрат государственных органов составила 34,2% против 30,26% в 2015 году. 60% из них было потрачено на социальное обеспечение отдельных категорий граждан — 1,82 трлн тенге (в 2015 году — 1,38 трлн тенге). Значительно возросли государственные расходы на обеспечение населения медицинской помощью вне ЕНЭС и развития инфраструктуры: министерство потратило дополнительно 111,46 млрд тенге.

В среднем за последние пять лет динамика расходов Министерства здравоохранения и социального развития (в ранние годы, включая расходы объединенных ведомств) показывает средний ежегодный рост на 16,62%. В 2016 году по сравнению с предыдущим годом расходы министерства возросли на 34,3%, что значительно больше показателя в 2015 году по сравнению с 2014 годом — 7,79%.

Согласно данным Министерства труда и социальной защиты населения РК, представленным редакцией «Къ», на 2017 год министерству выделено 2152,56 млрд тенге. Расходы на социальные выплаты составляют 96,6% от суммы на 2017 год (рост на 16,1% по сравнению с 2016 годом). Основное увеличение расходов министерства связано с ежегодным повышением размеров солидарных пенсий, базовой пенсионной выплаты и пособий в соответствии с макроэкономическими показателями, отмечают в министерстве.

Кроме того, во исполнение по-



Эксперты отмечают, что затраты бюджета в абсолютном выражении выросли больше, чем доходы

ручения президента РК Н. А. Назарбаева предусмотрены расходы на повышение с 1 июля 2017 года размеров пенсионных выплат и единовременных пособий на рождение ребенка до 20% куровню 2016 года.

Министерство здравоохранения Республики Казахстан на запрос «Къ» касательно расходов сообщило следующее: «Рост расходов министерства в 2016 году обусловлен тем, что в соответствии с Посланием президента РК от 30 ноября 2015 года «Казахстан в новой глобальной реальности: рост, реформы, развитие» с 1 января 2016 года заработная плата работников здравоохранения повышена от 7 до 28%, размер стипендии увеличен на 25%, а также выделены дополнительные средства на курсовую разницу в связи с изменением курса тенге к доллару от 330 тенге до 360 тенге — на приобретение лекарственных средств импортного производства и другие расходы, привязанные к курсу доллара. Кроме того, в 2016 году МЗСР РК переданы расходы на закуп вакцин с Министерством национальной экономики РК».

Уточненный бюджет Министерства здравоохранения Республики Казахстан на 2017 год составляет 1038,81 млрд тенге. Рост расходов в текущем году связан с тем, что функции некоторых ведомств после реорганизации МЗСР РК были переданы Минздраву. К примеру, полномочия МНЭ РК по реализации государственной политики в сфере санитарно-эпидемиологического благополучия населения переданы в Министерство здравоохранения Республики Казахстан. Полномочия Минздрава после реорганизации были расширены. В рамках внедрения обязательного социального медицинского страхования с 2018 года расходы местных бюджетов на оказание гарантированного объема бесплатной медицинской помощи будут переданы на республиканский бюджет. Расходы школьной медицины переданы из системы образования в систему здравоохранения, и указанные расходы местных бюджетов переданы на республиканский уровень.

На втором месте Министерство финансов, затраты которого за 2016 год составили 1,95 трлн тенге (22% от совокупного объема расходов центральных госорганов). За год расходы министерства возросли на 13,49%, или 231,93 млрд тенге.

В структуре затрат министерства чуть меньше половины занимают субвенции областным бюджетам — 836,88 млрд тенге (904,37 млрд тенге в 2015 году). Рост расходов министерства в основном произошел за счет обслуживания и погашения госзаймов. Так, немало средств ушло на обслуживание государственного долга — 523,21 млрд тенге, что составляет 26,82% от всех затрат Минфина. Чуть меньше было израсходовано на погашение государственного долга — 381,18 млрд тенге, или 19,54%.

На третьем месте также Министерство национальной экономики, расходы которого за 2016 год обозначились в размере 888,33 млрд тенге, показав за год рост всего 2,46%. Для сравнения, за последние пять лет расходы министерства демонстрировали годовой рост в среднем 25%. Министерство осуществляет широкий спектр деятельности — от стратегического планирования до защиты прав потребителей.

Наибольшие затраты пришлось на целевое перечисление в АО «Национальная компания «Астана ЭКСПО-2017» — 30,1%, или 267,01 млрд тенге. Следом идут расходы на увеличение уставного капитала АО «Фонд национальной благосостояния «Самрук-Казына» для обеспечения конкурентоспособности и устойчивости национальной экономики — 14,7%, или 130,58 млрд тенге. На реализацию ме-

роприятий в сфере жилищного хозяйства в рамках Программы развития регионов до 2020 года государство в лице МНЭ РК потратило 99,44 млрд тенге, или 11,2% от всех расходов министерства. На реализацию мероприятий в области жилищно-коммунального хозяйства по этой же программе было потрачено 58,02 млрд тенге. В рамках «Дорожной карты бизнеса-2020» за год израсходовано 53,83 млрд тенге.

В 2016 году министерство сэкономило на следующих видах расходов, которые были в предыдущем периоде: проведение мероприятий за счет резерва правительства РК на неотложные затраты — сумма экономии составила 53,88 млрд тенге, целевые трансферты местным бюджетам на развитие системы водоснабжения и водоотведения — 40,93 млрд тенге, проектирование, развитие и (или) обустройство инженерно-коммуникационной инфраструктуры — 39,49 млрд тенге. Тогда как наибольший рост наблюдался по статье расходов на «ЭКСПО-2017», куда в 2016 году потратили на 112,96 млрд тенге больше.

Четвертое место в списке занимает Министерство по инвестициям и развитию, расходы которого за 2016 год оцениваются в 737,34 млрд тенге. В министерстве отметили, что освоены средства ориентированы на выполнение двух основных стратегических направлений: создание условий для индустриально-инновационного развития страны, обеспечение промышленной безопасности и опережающее развитие транспортной инфраструктуры для обеспечения потребности экономики и реализации транзитного потенциала.

По итогам 2016 года затраты ведомства увеличились на 7,11% по сравнению с предыдущим годом. В 2016 году отсутствовали такие крупные расходы, как целевые трансферты местным бюджетам на развитие транспортной инфраструктуры, проведение мероприятий за счет резерва правительства РК и проведение государственной информационной политики.

44,3% всех расходов министерства приходится на развитие автомобильных дорог на республиканском уровне — 327 млрд тенге, еще 13,6%, или 100,62 млрд тенге — на ремонт и содержание автомобильных дорог общего пользования.

Вместе с тем в целях реализации поставленных перед министерством задач в 2016 году в бюджете ведомства наблюдались изменения (план/факт) в сторону увеличения по следующим мероприятиям:

— бюджетный кредит АО «НУХ «Байтерек» на общую сумму 117 млрд тенге, в том числе: финансирование инвестиционных проектов в рамках реализации госпрограммы индустриально-инновационного развития РК на 2015–2019 годы — 75 млрд тенге; строительство арендного жилья — 19,1 млрд тенге; финансирование обновления парка пассажирских вагонов через АО «БРК-Лизинг» — 12,9 млрд тенге; обеспечение конкурентоспособности и устойчивости национальной экономики — 10 млрд тенге;

— увеличение уставного капитала АО «НУХ «Байтерек» на сумму 24 млрд тенге, в том числе: поддержка отечественных экспортеров — 14 млрд тенге; реализация механизма гарантирования долевого вклада — 10 млрд тенге; выплата компенсаций по вкладам в жилищные строительные сбережения — 18,7 млрд тенге.

Ко всему прочему МИР РК за 2016 год осуществил целевые трансферты местным исполнительным органам на продолжение реализации таких проектов, как строительство системы легкорельсового транспорта LRT в городе Астана — 27,1 млрд тенге и строительство второго пускового комплекса второй очереди метрополитена города Алматы — 7 млрд тенге.

пий с 2012 года. Данная тенденция обусловлена стартом работы государственной программы развития образования и науки, рассчитанной на 2016–2019 годы.

Почти треть всех расходов министерства направляется на обеспечение кадрами с высшим и послевузовским образованием — 148,17 млрд тенге. Расходы на обеспечение кадрами с техническим и профессиональным образованием составили 18,90 млрд тенге. Обеспечение доступности дошкольного и школьного образования стоило государству 100,05 млрд тенге и 97,69 млрд тенге соответственно.

Значительно выросли расходы на целевой вклад в АОО «Назарбаев Университет» — с 1,12 млрд тенге в 2015 году до 60,22 млрд тенге в 2016 году. Целевой вклад в АОО «Назарбаев Интеллектуальные Школы», напротив, сократился на 3,3% и составил 17,92 млрд тенге. В числе расходов министерства также фигурирует статья «развитие науки», на что было затрачено 27,23 млрд тенге.

Расходы Министерства обороны, в отличие от первой пятерки, несколько сократились. В 2016 году министерство в совокупности потратило 405,17 млрд тенге, что на 11,49 млрд тенге, или 2,76%, меньше, чем в предыдущем году. За последние пять лет уменьшение расходов на оборону не наблюдалось, напротив, расходы министерства росли в среднем на 20% в год. Государственные расходы на оборону в 2016 году составили 4,6% от совокупного объема республиканского бюджета против 5,6% в 2015 году. 93,3% всех затрат, или 378,17

млрд тенге, были направлены на обеспечение боеспособности вооруженных сил РК, в 2015 году на повышение боеспособности потратили несколько меньше — «всего» 206,24 млрд тенге. Расходы министерства уменьшились за счет экономии на таких видах затрат, как капитальные расходы вооруженных сил РК, строительство объектов вооруженных сил, проведение мероприятий за счет резерва правительства РК на неотложные затраты и создание автоматизированной системы управления вооруженных сил, на которые в совокупности было потрачено 186,13 млрд тенге. В 2016 году такие затраты отсутствовали.

Между тем новоиспеченные министерства активно разворачивают свою деятельность. К примеру, расходы Министерства оборонной и аэрокосмической промышленности РК за 2016 год составили 20,95 млрд тенге, что позволило ведомству обосноваться на 19 месте рейтинга.

Согласно сообщению МОАП РК, основными статьями расходов в 2016 году явились: создание целевых космических систем, технологий и их использование; реализация мероприятий мобилизационной подготовки, мобилизации и формирования государственного материального резерва; содержание министерства.

При этом бюджет министерства на текущий год увеличился более чем в два раза — до 49,27 млрд тенге. «В 2017 году расходы МОАП РК возрастут в связи с увеличением финансирования инвестиционных проектов, реализуемых министерством», — отметили в ведомстве.

МИНИСТЕРСТВА РК ПО ОБЪЕМУ РАСХОДОВ НА 2016 ГОД (В МЛРД ТЕНГЕ)

№	Название	2016 год	2015 год	Абсолютный рост	Относительный рост
1.....	Министерство здравоохранения и социального развития РК	3 034,1	2 259,8	774,3	34,3%
2.....	Министерство финансов РК	1 950,9	1 719,0	231,9	13,5%
3.....	Министерство национальной экономики РК	888,3	867,0	21,3	2,5%
4.....	Министерство по инвестициям и развитию РК	737,3	688,4	49,0	7,1%
5.....	Министерство образования и науки РК	490,7	413,4	77,3	18,7%
6.....	Министерство обороны РК	405,2	416,7	-11,5	-2,8%
7.....	Министерство сельского хозяйства РК	326,2	220,1	106,1	48,2%
8.....	Министерство внутренних дел РК	279,1	279,2	-0,1	0,0%
9.....	Комитет национальной безопасности РК	163,3	163,1	0,2	0,1%
10.....	Министерство информации и коммуникаций РК*	128,6	0,0	0,0	0,0%
11.....	Министерство культуры и спорта РК	86,6	95,2	-8,5	-9,0%
12.....	Министерство иностранных дел РК	71,0	48,8	22,2	45,5%
13.....	Министерство энергетики РК	65,4	80,4	-15,0	-18,7%
14.....	Управление делами Президента РК	53,5	51,9	1,6	3,1%
15.....	Министерство юстиции РК	37,4	32,1	5,4	16,7%
16.....	Верховный Суд РК	30,6	27,1	3,4	12,6%
17.....	Генеральная прокуратура РК	26,7	29,6	-2,9	-9,8%
18.....	Служба государственной охраны РК	23,6	20,1	3,5	17,4%
19.....	Министерство оборонной и аэрокосмической промышленности РК*	20,9	0,0	0,0	0,0%
20.....	Агентство РК по делам государственной службы и противодействию коррупции	17,9	20,0	-2,1	-10,5%
21.....	Хозяйственное управление Парламента РК	11,5	10,7	0,8	7,0%
22.....	Служба внешней разведки РК «Сырбар»	11,1	8,8	2,3	25,9%
23.....	Центральная избирательная комиссия РК	7,5	5,4	2,2	40,0%
24.....	Администрация Президента РК	6,7	6,9	-0,2	-2,5%
25.....	Канцелярия Премьер-Министра РК	4,1	3,9	0,2	4,1%
26.....	Министерство по делам религий и гражданского общества РК*	1,6	0,0	0,0	0,0%
27.....	Счетный комитет по контролю за исполнением республиканского бюджета	1,5	1,2	0,3	23,6%
28.....	Конституционный Совет РК	0,4	0,5	-0,1	-19,9%
29.....	Национальный центр по правам человека	0,1	0,1	0,0	10,5%
	ВСЕГО	8 881,7	7 469,2	1 412,6	18,9%

Источник: Министерство финансов РК

* новый в списке

БАНКИ И ФИНАНСЫ:
«ДАМУ»
ВЫШЕЛ В ТОП

08

БАНКИ И ФИНАНСЫ:
«ДВОЙНОЙ ПРЫЖОК»
КРЕДИТНЫХ
КАРТ

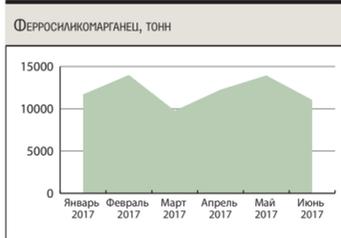
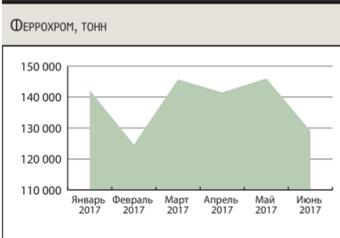
09

ИНДУСТРИЯ:
ГЕПТИЛЬНЫЕ
ПОЛЕТЫ

10

СВОЙ БИЗЕС:
КОГДА ИННОВАТОРЫ
И ЭКСПЕРИМЕНТАТОРЫ
ДВИГАЮТ МИРОМ

11



Шанс на выигрыш



Игроки лотерейной отрасли надеются, что новый закон позволит очистить рынок от случайных людей

Лотерея

Казахстанский лотерейный рынок ждут серьезные перемены. Внедряется новая модель работы, в соответствии с которой в стране будет действовать АО «Сэтти Жұлдыз», выбранное в рамках государственного конкурса единым оператором лотереи. Стратегическим партнером компании станет американская корпорация Scientific Games International.

Ирина ТРОФИМОВА

Не так давно АО «Сэтти Жұлдыз» подписало ряд договоров о сотрудничестве с национальными компаниями и приступило к переговорам о создании во всех регионах Казахстана сети продаж лотерейных билетов. Президент компании Александр Тен сообщил, что моментальная лотерея будет запущена уже в сентябре нынешнего года, а тиражная лотерея — в I квартале 2018 года.

Член совета директоров АО «Сэтти Жұлдыз» Питер Широкий оценивает годовой оборот мирового лотерейного рынка более чем в \$274 млрд. Это больше стоимости рынка цифровой музыки. При этом свыше \$55 млрд оборота приходится на долю двух китайских операторов, занимающих лидирующие позиции. В числе ведущих игроков мирового лотерейного рынка — крупнейшие европейские лотерейные операторы, а также компании из Японии и Сингапура.

По обороту на душу населения лидерство в мировой лотерейной отрасли удерживает Греция с показателем \$474, тогда как Казахстан с показателем \$1 занимает последнее место среди стран Европы, и это при том, что, по данным портала Ranking.kz, в 2016 году объем услуг в сфере лотерей, цифровых игр и бинго вырос на 75%.

Весной прошлого года был принят Закон РК «О лотереях и лотерейной деятельности». До вступления в силу данного закона, как поясняет руководитель управления координации игорного бизнеса и лотерейной деятельности Комитета по делам спорта и физической культуры Министерства культуры и спорта РК Ермек Жусанов, на законодательном уровне лотерейная деятельность не регулировалась, постановление правительства утверждало только квалификационные требования к субъектам лотерейного бизнеса, и на рынке страны работало порядка 85 компаний, получивших лицензию.

Участники рынка отмечали, что в РК до последнего времени лотерейная индустрия рассматривается сквозь призму негативных отношений. В законодательстве,

на рынке появилось множество псевдолотерейных компаний, применяющих решения для онлайн-казино и выдающих более дешевые технологии игорного бизнеса за лотерейные. Эксперты Ассоциации представителей лотерейного и букмекерского бизнеса (АПЛББ) отмечают, что главный критерий, по которому можно судить о добросовестности участников лотерейного бизнеса — наличие лотерейного билета и возможностей для его проверки. В случае с тиражными лотереями тираж должен быть одним для всех, а его ход и результаты должны демонстрироваться на соответствующем сайте. «В азартных играх человек играет против казино, в казино и по правилам казино. В лотерее мы как операторы не являемся контрапартнерами для людей, участвующих в розыгрыше, мы выступаем в качестве организаторов. Равенство условий участия в лотерее предполагает равные шансы на выигрыш для всех участвующих в розыгрыше», — говорит Александр Тен.

Сегодня игроки отрасли надеются, что новый закон позволит восстановить доброе имя отрасли, очистить рынок от случайных

Моментальная лотерея будет запущена уже в сентябре нынешнего года, а тиражная лотерея — в I квартале 2018 года

людей, сохранив суть честного и прибыльного для государства бизнеса. По словам президента АО «Сэтти Жұлдыз», единый оператор обязуется обеспечить прозрачность проведения лотерей. Современная лотерейная индустрия высокотехнологична, полностью автоматизирована и включает такие составляющие, как центр лотерейной отчетности, центр обработки лотерейной информации и дата-центры, которые, как уверяют представители единого оператора, соответствуют всем уровням защиты и стрессоустойчивости. Не в последнюю очередь благодаря внедрению новых технологий в компании рассчитывают увеличить размер отчислений на развитие спорта в РК до 15% от разницы между призовым фондом и выручкой от реализации лотерейных билетов. Поставщиком и интегратором компьютерного оборудования и программного обеспечения выступит Logusom. Эта же компания совместно с одним из ведущих провайдеров в области лотерейной деятельности Scientific Games International обеспечит установку лотерейных терминалов и круглосуточную поддержку на территории всего Казахстана.

В «Сэтти Жұлдыз» намерены отдавать на аутсорсинг каналы реализации лотерейных билетов. Агентами компании, сообщил Александр Тен, могут стать любые

торговые сети, предприниматели, занимающиеся торговлей и сервисным обслуживанием населения, соответствующие требованиям, о которых можно будет узнать на специальном сайте. В настоящее время разрабатывается пакет партнерского соглашения, ставка вознаграждения для потенциальных партнеров будет одинаковой.

Предложенная схема выглядит привлекательно, но напомним: еще год назад представители АПЛББ говорили о том, что новый закон не учитывает ситуацию, в которой оказались участники рынка, имевшие на руках лицензии, действительные на момент начала юридических преобразований. Участники профессиональной ассоциации выступили с просьбой продлить срок действия их лицензий до осени нынешнего года, поскольку добросовестные игроки подтверждали свою юридическую и финансовую деятельность с помощью документов, которые они получали в соответствии с квалификационными требованиями, действовавшими до принятия закона. В свою очередь, мошенники, работавшие под видом лотерейных компаний, благополучно обходились без лицензий и постановки на налоговый учет. Но доводы участников ассоциации и их просьбы дать возможность подготовиться к работе по новым правилам, не были услышаны.

Планы нового единого оператора на ближайшую и среднесрочную перспективу предполагают активную экспансию в города и регионы страны. На сентябрь нынешнего года запланирован «мягкий запуск» продажи билетов моментальной лотереи на всей территории РК, продажи через систему FLEXsys, тестирование системы и проверка бизнес-процессов. На I квартал будущего года намечен запуск всей лотерейной системы, включая старт продаж билетов тиражной лотереи с полным функционалом программного обеспечения AEGIS. В соответствии с планом экспансии в течение пяти лет «Сэтти Жұлдыз» планирует установить сначала 3 тыс. терминалов в основных населенных пунктах, затем — по 1 тыс. терминалов сначала в 28 больших городах, а после — в 73 населенных пунктах меньшего размера. В заключительной фазе появятся еще 5 тыс. распространителей только для мгновенной лотереи. Преобразование лотерейной отрасли, по словам Александра Тена, позволит создать 20 тыс. новых рабочих мест. Это будет способствовать росту социально-экономического потенциала областей страны, что заявлено одной из приоритетных задач Программы развития регионов до 2020 года.

Ближайший год покажет, оправдает ли себя реформа лотерейной отрасли, станет ли индустрия прозрачной, сможет ли обеспечить себе позитивную репутацию, а благотворительным начинаниям и спортивным проектам — должную финансовую поддержку.

Сделано в Казахстане

Выставка

С 28 по 30 июля в Астане прошли ежегодная выставка «Сделано в Казахстане» и III Форум отечественных товаропроизводителей «Ұлы дала елі». В этот раз здесь приняли участие 350 отечественных предприятий, получивших государственную поддержку. По словам председателя правления фонда «Даму» Абая Саркулова, с каждым годом интерес к мероприятию среди предпринимателей растет.

Ербол КАЗИСТАЕВ

Успешно завершили свою работу III Форум отечественных товаропроизводителей «Ұлы дала елі» и выставка «Сделано в Казахстане». Как заявляют организаторы, цель форума — диалог между товаропроизводителями и потребителями для улучшения качества отечественной продукции и увеличения экспортного потенциала страны. «С каждым годом интерес к форуму и выставке среди казахстан-



ских предпринимателей растет. Это уже третья подобная мероприятие. На первый форум, если честно, предприниматели ехали с неохотой. А вот последующие два форума участники уже ждали, в течение нескольких месяцев до начала активно вели подготовку, потому что первые два форума отечественных производителей дали хорошие результаты. Большое количество предприятий заключили важные для них контракты с градообразующими предприятиями, национальными компаниями», — заявил председатель правления фонда «Даму» Абай Саркулов.

«Сейчас основная задача финансирования малого бизнеса — это насыщение внутреннего рынка качественными товарами и услугами. А средний бизнес уже поддерживается в целях его выхода на экспорт. Что касается грантовой программы, она однозначно продолжит свою работу. В каждом регионе объемы финансирования разные, а денежные средства выделяются из бюджетов местных акиматов. Мы являемся оператором данной программы, и наша задача — мониторинг расходования грантовых денег», — заявил спикер.

На выставке «Сделано в Казахстане» был представлен самый разнообразный спектр продукции, начиная от продуктов питания и заканчивая спецтехникой и различным оборудованием. «Здесь предприятия легкой промышленности могут найти для себя необходимый сбыт, пищевые компании нашли для себя необходимое сырье. То есть, тут, на форуме, встречи B2B дают огромные результаты», — добавил глава «Даму».

По словам директора предприятия по производству обуви из



города Петропавловск компании Tigran Виктор Петросяна, сегодня в Казахстане благодаря большому количеству инструментов господдержки можно легко получить кредит для развития своего бизнеса. «Я даже когда общаюсь со своими коллегами из других стран постсоветского пространства и рассказываю им, какие у нас тут госпрограммы по финансированию бизнеса есть, они с такой завистью на меня смотрят».

«Сейчас казахстанские предприниматели нуждаются и в финансовой, и в консультационной помощи от государства. Но самая большая проблема, с которой сталкиваются наши бизнесмены — это поиск высококвалифицированного персонала. Сейчас благодаря различным инструментам господдержки, оборудованию, помещению, да все можно найти. Но с персоналом большие проблемы, особенно для тех, кто работает в регионах. Из других городов туда сложно привести специалистов», — рассказал собеседник «Къ».

«Сейчас казахстанские предприниматели нуждаются и в финансовой, и в консультационной помощи от государства. Но самая большая проблема, с которой сталкиваются наши бизнесмены — это поиск высококвалифицированного персонала. Сейчас благодаря различным инструментам господдержки, оборудованию, помещению, да все можно найти. Но с персоналом большие проблемы, особенно для тех, кто работает в регионах. Из других городов туда сложно привести специалистов», — рассказал собеседник «Къ».

«Сейчас казахстанские предприниматели нуждаются и в финансовой, и в консультационной помощи от государства. Но самая большая проблема, с которой сталкиваются наши бизнесмены — это поиск высококвалифицированного персонала. Сейчас благодаря различным инструментам господдержки, оборудованию, помещению, да все можно найти. Но с персоналом большие проблемы, особенно для тех, кто работает в регионах. Из других городов туда сложно привести специалистов», — рассказал собеседник «Къ».



«К сожалению, в Казахстане не удается найти комплектующие подходящего качества для производства обуви. Сейчас закупаем все необходимое в России и Украине. Единственное, что есть у нас качественного в стране — это натуральный мех. А вот, к примеру, качественный натуральный кожи нас уже не устраивает», — рассказал Виктор Петросян.

С этим согласна директор компании по производству антифризов

«ИП Елена» (город Караганда) Елена Бондарева: «Очень сложно найти в Казахстане подходящее качественное сырье для производства товара. А найти его за адекватную цену еще сложнее. Мы работаем уже два года и все это время закупили все необходимое в России. И только сейчас нашли то, что нам нужно, в Казахстане».

«Сейчас у нас в стране есть много различных инструментов поддержки бизнеса. Узнать, конечно, об их условиях несложно. Всегда можно обратиться в фонд «Даму», например. Там проконсультируют и расскажут о различных программах. А вот получить это финансирование несколько сложнее. Это, в первую очередь, касается начинающих бизнесменов. Так как у некоторых есть опасения насчет прибыльности бизнеса, и поэтому они не рискуют брать кредиты. Даже с учетом заниженной процентной ставки и гарантирования. А для получения грантовых средств есть большое количество критериев, по которым начинающие бизнесмены часто не проходят», — добавила собеседник «Къ».

«Сейчас казахстанские предприниматели нуждаются и в финансовой, и в консультационной помощи от государства. Но самая большая проблема, с которой сталкиваются наши бизнесмены — это поиск высококвалифицированного персонала. Сейчас благодаря различным инструментам господдержки, оборудованию, помещению, да все можно найти. Но с персоналом большие проблемы, особенно для тех, кто работает в регионах. Из других городов туда сложно привести специалистов», — рассказал собеседник «Къ».

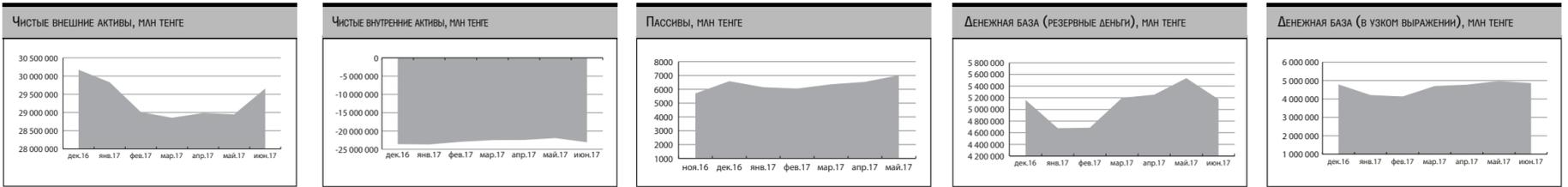
«Сейчас казахстанские предприниматели нуждаются и в финансовой, и в консультационной помощи от государства. Но самая большая проблема, с которой сталкиваются наши бизнесмены — это поиск высококвалифицированного персонала. Сейчас благодаря различным инструментам господдержки, оборудованию, помещению, да все можно найти. Но с персоналом большие проблемы, особенно для тех, кто работает в регионах. Из других городов туда сложно привести специалистов», — рассказал собеседник «Къ».

«Сейчас казахстанские предприниматели нуждаются и в финансовой, и в консультационной помощи от государства. Но самая большая проблема, с которой сталкиваются наши бизнесмены — это поиск высококвалифицированного персонала. Сейчас благодаря различным инструментам господдержки, оборудованию, помещению, да все можно найти. Но с персоналом большие проблемы, особенно для тех, кто работает в регионах. Из других городов туда сложно привести специалистов», — рассказал собеседник «Къ».



«Наши новые инициативы по поддержке МСБ наиболее охарактеризовать двумя словами: «качество» и «количество». Мы планируем увеличивать уровень автоматизации оказания услуг, расширять продуктовую линейку, выступая финансовым супермаркетом для МСБ, увеличивать объемы микрофинансирования, а также возвращать новых предпринимателей через программы обучения», — подытожил Абай Саркулов.

БАНКИ И ФИНАНСЫ



Деньги любой ценой

Конверсия

Одним из результатов развития карточных переводов стала возможность переводов Card2Card в социальных сетях и мессенджерах. Банки и специалисты по безопасности отмечают, что, несмотря на достаточно высокие риски для пользователя, этот вид переводов имеет все шансы стать популярным. Эксперты также не исключают, что большое развитие в будущем получат денежные переводы через мобильные сервисы.

Богдан ЕЛАГИН

Летом появилась новость о том, что пользователи «ВКонтакте» и «Одноклассники» в Казахстане впервые смогут отправлять денежные переводы друг другу внутри социальной сети. Сервис запущен при поддержке АО ForteBank. Одним из банков, рассматривающих внедрение этого продукта, является АО «АТФБанк», но в вопросе проведения таких операций существуют некоторые сложности. «Действующее законодательство регламентирует необходимость хранения персональной информации клиентов именно в пределах нашей страны, а хранение данных пользователей социальных сетей осуществляется в третьих странах. Когда пользователи социальных сетей «подвывают» к своему аккаунту платежную карточку, то, соответственно, и данные будут направлены в общую базу хранения в странах базирования», — прокомментировали в АТФБанке.

В пресс-службе АО Altyn Bank сообщили, что как таковой цели внедрить переводы внутри социальных сетей у банка нет. «В прошлом году мы реализовали для наших клиентов возможность перевода друзьям в Facebook, реакция была отличная, клиентам нравится — очень просто и удобно. Однако дальше развивать или подключать другие социальные сети мы пока не планируем», — рассказали в банке. В АО «Нурбанк» сообщили, что системы денежных переводов в «Одноклассниках» и «ВКонтакте» позволяют отправлять деньги только с российских карт, зато получать переводы можно и по картам, выпущенным в других странах. Впрочем, в банке пока не



Переводы через социальные сети не увеличивают и не уменьшают риски совершения незаконных операций

рассматривался вопрос о применении этого продукта. «Плюсы таких переводов в том, что аккаунты в соцсетях имеют миллионы людей, они не требуют специальной регистрации и облагаются невысокой комиссией. Минусы в том, что все равно нужно иметь счет и карту в российском банке», — отмечают специалисты Нурбанка.

Нас всех еще удивит WhatsApp

Поскольку С2С-переводы продолжают набирать все большую популярность среди населения, банкиры предрекают дальнейшее развитие и в области денежных переводов в социальных сетях. «С точки зрения потребителя, будущее у переводов в социальных сетях определено есть, поскольку по факту это опять же один из видов платежа и для современного молодого поколения такой способ выглядит простым, удобным и естественным. На площадках социальных сетей работает малый бизнес, развиваются интернет-магазины», — отмечают в АТФБанке.

Специалисты АО Altyn Bank не считают переводы денег посредством социальных сетей технологическим прорывом или инновацией. «По сути это типичный P2P-перевод, то есть перевод с одной платежной карты на другую», — поясняют в банке. Там полагают,

что будущее этого способа переводов не внутри социальных сетей, а в мессенджерах. К примеру, на WeChat можно не только перекидывать деньги контактам, но и осуществлять платежи в магазинах. Эксперты банка не исключают, что скоро нас всех удивит WhatsApp.

Также сервисы Instagram и Pinterest сейчас активно работают в сторону eCommerce и дают возможность людям выбирать товар и оформлять заказ не выходя из приложения. «Не за горами тот день, когда можно будет, увидев туфли или сумку на фото, «положить их в корзину», выбрать карту для оплаты и с довольной улыбкой ожидать свой заказ», — предполагают в Altyn Bank.

Старший консультант SAS Россия/СНГ по решениям для обеспечения безопасности и противодействия мошенничеству Алексей Коняев также отмечает, что услуга не является революционно новой — это лишь еще один способ осуществления Card2Card-переводов. «Функция перевода между картами в мессенджере Facebook была добавлена еще в 2015 году, у Тинькофф Банка уже несколько лет существует свой собственный мессенджер с функцией перевода средств MoneyTalk, им же был также запущен еще и бот для денежных переводов в Telegram. «Яндекс» интегрировал свое приложение в мессенджер от

компании Apple (iMessage) в октябре 2016 года», — говорит эксперт.

Он также добавил, что уже осенью владельцам iPhone будет доступна возможность переводить деньги через iMessage непосредственно через собственную платежную систему Apple Pay, которая, по его мнению, является самой безопасной для осуществления переводов. Спикер предполагает, что сервисы Apple Pay, Android Pay, Samsung Pay в перспективе способны стать лидерами на рынке С2С с позиции как удобства, так и безопасности. В то время как переводы через сайты платежных систем вроде Mastercard MoneySend, через социальные сети и другие каналы будут иметь незначительную аудиторию.

Риски и безопасность

В АТФБанке считают, что в том виде, в каком денежные переводы через социальные сети существуют сейчас, все достаточно стандартно и безопасно. «Однако этот вопрос не стоит рассматривать линейно, поскольку есть несколько составляющих. Первая — это безопасность самого перевода и вторая — безопасность и сохранность данных конкретного аккаунта», — добавили в банке.

Поскольку чаще всего пользователи распространяют много персональной информации, которая может стать доступной и ис-

пользоваться злоумышленниками при взломе аккаунта, то вопрос безопасности касается не самого перевода, а именно использования персональных данных пользователя для несанкционированных операций. В этом случае SMS-информирование банка снижает риск потери средств.

По словам г-на Коняева, даже подтверждение транзакции SMS-кодом не может гарантировать абсолютной безопасности. Поскольку компьютер подвержен риску заражения вредоносным ПО, а вирусы на мобильных устройствах способны перехватывать SMS от банка (этому в первую очередь подвержены устройства на ОС Android). По мнению экспертов, не менее 40% устройств на базе данной ОС заражены тем или иным вредоносным ПО.

«Пока серьезных кейсов мошенничества касательно переводов в социальных сетях не зафиксировано, но потенциальные риски есть. По мере развития сервиса, увеличения количества пользователей внимание со стороны злоумышленников также возрастет. Однако переводы через социальные сети, по сути, не увеличивают и не уменьшают риски совершения незаконных операций. Пользователь несет те же риски, что и при использовании другой системы перевода средств», — считают в АТФБанке.

При нестандартной динамике (например, резкое увеличение количества переводов) банк может позвонить клиенту и убедиться, что переводы и платежи совершаются именно им. Но стоит отметить, что в этом случае банк следит за безопасностью платежей клиента, но не контролирует оплату именно клиентом. «Безусловно, риски для каждой стороны есть, но, скорее всего, вся ответственность в итоге будет переложена на клиента», — предполагает г-н Коняев.

Чтобы снизить риски персонального мошенничества, специалисты советуют соблюдать стандартные правила безопасности: создавать сложные пароли, регулярно их менять, использовать современное антивирусное обеспечение, применять двухфакторную аутентификацию, внимательно следить за публикацией данных о своем местонахождении, предпочтениях в оплате и другой персональной информацией. Также не передавать реквизиты банковской карты третьим лицам. Чтобы снизить риски, для оплаты в интернете рекомендуется использовать отдельную

карту, лучше виртуальную, и внимательно проверять получателя перевода.

Г-н Коняев советует не сохранять данные карты в «шаблонах», осторожнее относиться к учетным данным для доступа в саму сеть и быть внимательным к различному рода запросам касательно данного сервиса. «Безопасность сопоставима со всеми сервисами С2С. Если клиент не сохраняет данные своей карты, то это увеличивает безопасность, так как аккаунт может быть взломан. Плюс ни одна из сторон не сообщает данные о своей карте другой стороне», — добавили в АО «Нурбанк».

В свою очередь эксперты АТФБанка предупреждают: «При использовании переводов через социальные сети не стоит забывать о фейковых аккаунтах. Пользователям нужно быть внимательными, так как новая услуга может привлечь мошенников. В таком случае деньги могут уйти владельцу фальшивой страницы, и вернуть их будет невозможно, поскольку такая операция будет считаться стандартной, санкционированной пользователем и не подлежит оспариванию».

В АО «Нурбанк» также не исключают, что введенные клиентом данные о реквизитах карты могут быть взломаны и использованы хакерами: «С одной стороны, при осуществлении переводов в социальной сети «ВКонтакте» никто из участников транзакции не сообщает данные своей карты, и это защищает в первую очередь получателя средств. Но в то же время «ВКонтакте» позволяет сохранить данные карты при совершении первого платежа, что совсем небезопасно, так как скомпрометировать учетные данные для входа в соцсеть, чтобы впоследствии использовать сохраненные данные карты, объективно не представляет большой сложности для злоумышленников».

В заключение специалисты резюмируют, что любые сервисы с мобильных кошельков, переводы с использованием личного счета абонентов сотовой сети, а также через соцсети, остаются большой проблемой для правоохранительных органов. С их помощью осуществляются незаконные операции (распространение наркотиков, продажа ворованного товара и т. д.).

ДАМУ ВЫШЕЛ В ТОП

Собственный капитал фонда «Даму» превысил 99 млрд тенге

Кредитование

Кредиты по льготному финансированию предпринятию в фонде «Даму» снизились более чем на 30%. Об этом в ходе пресс-конференции, посвященной итогам первого полугодия 2017, рассказал председатель правления фонда «Даму» Абай Саркулов. На сегодняшний день собственный капитал фонда соответствует уровню топ-10 банков Казахстана. Только за первое полугодие доход «Даму» составил 25,9 млрд тенге, что выше показателя прошлого года на 66%.

Ольга КУДРЯШОВА

За 6 месяцев 2017 года льготное кредитование получили 3833 проекта. Для сравнения: в прошлом году их количество составляло 1499 проектов, или на 156% меньше. «Сумма выданных кредитов уменьшилась на 31%. Это связано с тем, что в 2016 году предоставлялись средства в размере 50 млрд тенге со сроком на один год. Они, кстати, уже свое отработали, деньги возвращены», — рассказал председатель правления фонда «Даму» Абай Саркулов.

Проекты по субсидированию ставки вознаграждения выросли на 21% по сравнению с 2016 годом. По инструменту гарантирования кредитов при нехватке залога в банке рост составил 36%. При этом сумма кредитов по льготному финансированию предпринятию снизилась более чем на 30%. Это

связано с тем, что в 2014/15 году фонд привлекал средства из Национального фонда РК.

Также был привлечен заем Европейского банка реконструкции и развития (ЕБРР) для АО ForteBank в размере 9,3 млрд тенге под гарантию фонда «Даму». Он будет направлен на финансирование программ малого и среднего бизнеса (\$25 млн) и проекта «Женщины в бизнесе» (\$5 млн). Основные цели — пополнение оборотных средств, закуп оборудования.

«Мы ставим цель увеличить в два раза сумму кредитования, на сегодняшний день мы привлекли 350 млрд, планируем привлечь в этой пятилетке порядка 700 млрд», — добавил спикер.

Результаты кредитования

Мониторинг эффективности «Даму» показал, что, по данным 2016 года, предприятия, получившие поддержку фонда, выпустили продукции на 4 трлн тенге, сумма налоговых поступлений составляет 253 млрд тенге, в год участники программ создают 26 тыс. рабочих мест. Среди регионов наибольшие показатели у города Алматы: продукции выпущено на 604 млрд тенге, уплачено налогов на сумму 38 млрд тенге, создано 3700 рабочих мест.

Финрезультаты

Активы фонда по итогам полугодия составили 347 млрд тенге. Размер собственного капитала превышает 99 млрд тенге, что соответствует уровню топ-10 банков Казахстана. Доход за первое полугодие составил 25,9 млрд тенге, что выше показателя прошлого года на 66%.

Чистая прибыль сложилась на уровне 2,4 млрд тенге, что ниже

показателя прошлого года из-за формирования провизий на АО «Казинвестбанк» и АО Delta Bank. Прибыль фонда до создания провизий за полугодие сложилась на уровне 5,9 млрд тенге. При этом в Казинвестбанке было размещено 9 млрд, в Delta Bank — 25 млрд тенге.

«Фонд сформировался в крупного участника финансирования МСБ, но мы не являемся конкурентами для БВУ и микрофинансовых организаций», — пояснил г-н Саркулов.

Новая стратегия

В июле совет директоров утвердил стратегию развития фонда на 2017–2023 годы, которая предполагает переход на полную автоматизацию услуг, создание финансового супермаркета, обучение предпринимателей и т. д. Заместитель председателя правления фонда «Даму» Нурлан Акшанов поделился, что в планах «Даму» сделать цифровой канал основным каналом получения продуктов к концу 2018 года. «Мир меняется, и тот предприниматель, который приходил в фонд «Даму» 15, 20 лет назад, сейчас предъявляет к нам совсем другие требования, он не только хочет получать те льготы и преференции, которые включены в программу, он также хочет получать услуги гораздо быстрее», — говорит г-н Акшанов.

В прошлом году фондом были автоматизированы гарантии по кредитам до 180 млн тенге, в настоящее время предприниматель может подать заявку через портал электронного правительства. По данным спикера, уже 200 заявок прошли через портал и получили положительное решение. В этом году планируется автоматизировать возможность подачи заявки

свыше 180 млн тенге, а также субсидирование кредитов.

Второй этап автоматизации, результаты которого ожидаются в четвертом квартале текущего года, супермаркет Digital Damu, где предприниматель сможет обратиться за интересующим его продуктом по разным каналам: онлайн, через call-центр и напрямую в отделениях фонда.

Смысл автоматизации заключается в большем охвате предпринимателей малого бизнеса, более

быстром предоставлении услуг и улучшении сервиса.

Г-н Акшанов рассказал, что фондом будут запущены новые продукты, среди которых не только программы «Даму», но и продукты других дочерних компаний организации. Кроме этого будет проводиться активная работа по программам ГЧП, в сегменте микрофинансовых организаций, финансирование франшизы и т. д. Также будет проходить работа по кредитованию новой экономики:

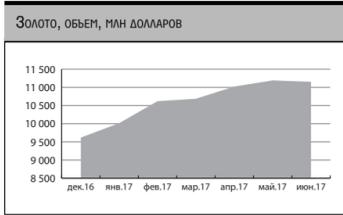
электронная коммерция, цифровые платформы и экосистема и пр.

Г-н Саркулов резюмировал, что фонд «Даму» занимает 12% в кредитовании МСБ и приоритетных секторах экономики. В фонде зарегистрировано 1500 млн юрорганизаций в сфере МСБ, из них активно работают 1187 тыс., компании, имеющие производственные площадки, составляют порядка 900 тыс., около 233 тыс. предпринимателей пользуются финансовыми услугами.

подписные индексы:
15138 - для юридических лиц
65138 - для физических лиц
АО Казпочта 1499

Дауыс Периодика 2770483
Nomad Press 3311240
Агентство Евразия Пресс 3822511
Эврика-Пресс 2337850

II-ПОЛУГОДИЕ 2017



«Двойной прыжок» кредитных карт



Как отмечает ПКБ, индекс финансовой грамотности растет высокими темпами (с 3,36 в мае до 3,57 в июне)

Финанализ

В первом полугодии 2017 года казахстанские банки выпустили около 160 тыс. кредитных карт. А совокупная сумма ссудной задолженности в рознице по итогам первого полугодия достигла 4,81 трлн тенге. Финансовый анализ рынка для «Къ» предоставило ТОО «Первое кредитное бюро» (ПКБ).

Дарья МАКСИМОВА

Как отмечают аналитики ТОО «Первое кредитное бюро», в первом полугодии 2017 года казахстанские банки выпустили около 160 тыс. кредитных карт. По сравнению с 2016 годом рынок демонстрирует рекордное двукратное увеличение.

Кредитная активность зашкаливает

Общая сумма выданных (установленных банками кредитных лимитов) составила 38 млрд против 39 млрд тенге за весь прошедший год. На протяжении последнего года наблюдается устойчивый рост выданных кредитных карт. Всего портфель кредитных карт (сумма карточных балансов) в Казахстане составляет около 45,2 млрд тенге, а количество действующих карт превысило 410 тыс. штук.

Всеобщая кредитная активность сказывается на всем секторе. Начиная с 2016 года, как это обычно происходит (фактор сезонности), отмечен ростом кредитования. Так,

отношение количества кредитов к числу заемщиков по итогам II квартала 2017-го составило 1,47 против 1,45 за I квартал. Однако в объеме нагрузки существенный прирост не отмечен: средняя задолженность на одного заемщика выросла за квартал с 845 тыс. до 859 тыс. тенге, а если смотреть к началу года, то здесь даже видно уменьшение показателя (по итогам 2016 года показатель составлял 868 тыс. тенге). Данный фактор обусловлен тем, что средние суммы выданных в текущем году меньше, чем в 2016-м.

Во II квартале 2017 года совокупная ссудная задолженность по кредитам физических лиц составила 4,8 трлн тенге, увеличившись относительно майских показателей на 1,2%. По сравнению с I кварталом т. г. рынок показал прирост в 4%. Количество кредитов выросло на 1,6% за месяц и на 3,6% — за квартал, составив 8,2 млн единиц.

Финансовая грамотность растет

Отмечается, что средняя задолженность на одного заемщика по итогам II квартала 2017 составила 859 тыс. тенге, увеличившись за месяц на 0,5% и за квартал — на 1,6%. Рост среднего размера кредита куда скромнее: +0,1% за месяц и +0,3% за квартал; значение показателя составило 586 тыс. тенге.

Доля NPL (без учета списанных за баланс кредитов) в совокупной сумме ссудной задолженности бизнес-кредитов по итогам II квартала 2017 года составила 20,1%, увеличившись за месяц на 0,6% и за квартал — на 4,7%.

По итогам II квартала 2017 года совокупная ссудная задолженность по кредитам бизнесу составила 15,7 трлн тенге. Рост относительно предыдущего месяца составил 1,4%, а к I кварталу т. г. — 1,6%.

За II квартал наиболее заметный рост уровня NPL произошел в Алматы (+1,1%), Актобинской области (+0,9%) и Алматинской области (+0,8%), а снижение наблюдалось в Павлодарской области (-1,1%). За последний месяц снижение уровня NPL наблюдалось почти во всех регионах.

Вместе с тем начал повышаться индекс финансовой грамотности (ИФГ). Как отмечается в пресс-релизе ПКБ, ИФГ продолжает расти довольно высокими темпами (с 3,36 в мае до 3,57 в июне). На росте данного индекса сказывается увеличение выданных персональных кредитных отчетов физическим лицам, которые в июне достигли 34 тыс., а это на 85,2% больше, чем в июне прошлого года (против 30,7 тыс. месяцев ранее).

Казахстанцы активно интересуются своими кредитными историями. Всего за период с января по июнь 2017-го ПКБ выдало через различные каналы порядка 159,6 тыс. ПКО, что на 45% больше, чем за аналогичный период прошлого года.

Что касается индекса кредитного здоровья, рассчитываемого ПКБ, то за июнь он вырос и составил 68%. Таким образом, доля «хороших» заемщиков выросла с 65,5 до 67,5%, а доля находящихся в дефолте — увеличилась с 19,2 до 19,7%, доля высокорисковых заемщиков, не находящихся в дефолте, снизилась с 15,3 до 12,8%.

Нужно ли копить на пенсию?

ЕНПФ

В ответ на запрос «Къ» ЕНПФ сообщил, что, несмотря на возникшие еще в прошлом году проблемы, пенсия у каждого казахстанца будет, государство гарантирует сохранность накопленного и даже возместит инфляционные потери. Только вот без ответа пока остаются вопросы, каков будет размер пенсии и не придется ли человеку на заслуженном отдыхе резко сокращать свои потребности.

Динара БЕКИМ

Негативные события конца прошлого года, произошедшие с ЕНПФ, правовую оценку которым дают уполномоченные органы, все же обострили атмосферу недоверия к пенсионной системе в целом. Ситуация с инвестированием пенсионных активов в азербайджанский банк также была непонятна многим вкладчикам, хотя сегодня финрегулятор Казахстана и правительства обеих стран пытаются разрешить возникшую проблему без потерь.

Вместе с тем, несмотря на почти 20-летнюю историю накопительной пенсионной системы в РК, многие жители нашей страны по сей день не имеют полного представления, какова структура пенсионной системы и как она функционирует.

Что в пенсии тебе моей?

По словам начальника управления стратегического анализа и развития ЕНПФ Камели Фазыловой, молодому казахстанцу необходимо около 40 лет, чтобы сформировать пенсионный капитал. Этим денег, как утверждает представитель ЕНПФ, хватит на 10–15 лет жизни на заслуженном отдыхе.

По статистике, сейчас в Казахстане на одного пенсионера приходится двое работающих. В дальнейшем же эта ситуация может усугубиться тем, что количество пожилых людей постепенно будет увеличиваться, а работать и обеспечивать их старость будет некому. Именно поэтому в Казахстане сегодня пытаются внедрить многоуровневую пенсионную систему, чтобы на старость копили и сами казахстанцы, и работодатель. Так сказать, разделили ответственность за будущее. Напомним, с 2020 года работодатель должен будет отчислять 5% от суммы заработка работника в фонд будущей пенсии.

Впрочем, все же больший упор в ЕНПФ стараются сделать на добровольные накопления граждан. Апеллируя к будущим вкладчикам, начальник управления актуарных расчетов и анализа ЕНПФ Сайран Сейдигазимов отмечает, что в будущем государство фактически откажется от солидарной системы: «В среднем сегодня человек получает пенсию, которая замещает его заработную плату на 38–40%. Это

очень мало. Вам придется урезать свои расходы, сложившиеся за всю жизнь. Это означает ухудшение качества жизни». Поэтому, с точки зрения эксперта, чем больше человек сможет копить на своих пенсионных счетах, тем выше будет его пенсия.

Правда, представители ЕНПФ замалчивают тот факт, что законодательство, в отличие от обязательных пенсионных взносов и обязательных профессиональных пенсионных взносов, не гарантирует по добровольным взносам их возврат с учетом инфляции. То есть если результат инвестиционной деятельности ЕНПФ будет отрицательным, то выплаты по добровольным пенсионным взносам могут оказаться ниже самих отчислений.

Впрочем, на протяжении жизни можно самостоятельно регулировать свои инвестиционные предпочтения. К тому же добровольные пенсионные отчисления можно снять по достижении вкладчиком 50 лет.

По состоянию на 1 июля 2017 года в базе данных ЕНПФ насчитывается порядка 39 тыс. счетов с добровольными накоплениями, общая сумма которых составляет 1,7 млрд тенге

Серьезной мотивацией для добровольных отчислений у казахстанцев нет.

Однако, как заметил в комментариях «Къ» эксперт в сфере пенсионной системы, руководитель Союза потребителей финансовых услуг Айдар Алибаев, все начинания и попытки привлечь вкладчика делать добровольные взносы, могут попросту поглотить в бозе. «В 1996 году уже был самостоятельный закон «О добровольных пенсионных взносах». Он просуществовал всего один год и, как говорится, тихонечко помер по одной простой причине: ни один человек добровольно деньги не понес! Кроме того, на протяжении всех лет в самой накопительной системе всегда существовала возможность внесения добровольных пенсионных взносов», — напомнил г-н Алибаев.

По его утверждению, даже в самые лучшие времена, когда ситуация в экономике, с курсом тенге, безработицей была намного лучше и у людей были деньги на машины и отдых за границей, они не вносили добровольные пенсионные взносы, потому что это было неинтересно. «И теперь, когда им предлагают это делать при более благоприятных условиях, когда растет уровень безработицы, курс национальной валюты нестабилен, этого тем более не произойдет. Более того, доверие к пенсионной системе сегодня намного ниже, чем когда-либо. Тогда еще не было допущенных азербайджанских банков, куда были вложены пенсионные средства, не было арестов топ-менеджеров ЕНПФ», — считает эксперт.

Радужные перспективы?

Как отмечено в ответе ЕНПФ на запрос «Къ», по состоянию на 1 июля 2017 года в базе данных ЕНПФ насчитывается порядка 39 тыс. счетов с добровольными накоплениями, общая сумма которых составляет 1,7 млрд тенге.

В настоящее время вкладчики не могут выбрать инвестиционную стратегию и как-то влиять на приумножение своего пенсионного капитала. В связи с чем не так давно НБ РК было разработано предложение по модернизации пенсионной системы с передачей части функций управления пенсионными активами в конкурентную среду — частным казахстанским и зарубежным компаниям. «Привлечение последних является частью проводимой работы по диверсификации портфеля пенсионных активов и, следовательно, снижению общего уровня рисков, связанных с управлением активами. Также это позволит использовать обширный опыт инвестиционного управления активами на международных финансовых рынках.

Планируется, что вкладчика наделят правом выбора инвестиционной стратегии и частной управляющей компании. Также это должно послужить толчком для развития конкурентного рынка управления пенсионными активами. Предполагается, что работа в конкурентной среде будет стимулировать управляющие компании к получению большего инвестиционного дохода», — говорится в сообщении ЕНПФ на запрос «Къ».

Согласно планам регулятора ЕНПФ останется учетным центром объема пенсионных средств и количества индивидуальных пенсионных счетов. Предполагается, что компаниям, которые будут претендовать на управление активами, будут предъявлены довольно жесткие требования, прежде всего по собственному капиталу. Компании, управляющие пенсионными активами (КУПА), должны обеспечивать уровень доходности по пенсионным активам на уровне определяемого Нацбанком бенчмарка.

Нацбанк в свою очередь останется управляющим пенсионными деньгами по умолчанию, то есть вкладчики, которые не выберут КУПА, останутся в Национальном банке и он будет управлять их накоплениями.

Предлагаемая модель реформирования накопительной пенсионной системы позволит вовлечь вкладчика в процесс управления своими пенсионными накоплениями путем выбора КУПА и инвестиционной стратегии и, с другой стороны, будет способствовать оживлению фондового рынка — на него смогут выйти на новые аккордные инвесторы в виде КУПА.

Однако пока все эти планы остаются на бумаге, поскольку их реализация требует всестороннего и детального обсуждения, а затем внесения соответствующих изменений и дополнений в законодательство РК. Поэтому, как отмечают в ЕНПФ, говорить об окончательном принятии решения пока преждевременно.

Поддержка от министерства

Планы

Правительство изучает возможность финансового поддержки строительства в стране торговых центров. В приоритет планируется поставить гипермаркеты, поскольку они призваны стать рыночным инструментом регулирования цен на продукты питания.

Салим САКЕНОВ

Поэтапный перевод имеющихся в стране рынков на так называемые современные форматы торговли в Казахстане уже запланирован. Предполагается, что с 2018 года этот процесс начнется в Астане и Алматы, а с 2020 года к нему подключатся областные центры. Сейчас в правительстве рассматривают варианты стимулирования такого перехода.

Как рассказал «Къ» министр национальной экономики Тимур Сулейменов, пакет окончательных предложений и сумм для представления их на республиканскую бюджетную комиссию еще окончательно не сформирован.

«Вопрос непростой, потому что традиционно отрасль розничной и оптовой торговли у нас не поддерживается. И мы не собираемся ее поддерживать просто широким охватом. Мы здесь говорим о возможной поддержке только современных торговых форматов. Потому что это действительно капиталоемкие проекты, которые

имеют достаточно небольшую рентабельность, но они при этом обеспечивают, во-первых, единую ценовую, дистрибуторскую политику, качественную политику. У них самые низкие цены и самая высокая оборачиваемость, если сравнивать даже с базарами, не говоря уже о магазинах при доме. У них, естественно, большая прозрачность, потому что мы можем контролировать и с точки зрения уплаты налогов. Естественно, вопросы качества, санитарных, ветеринарных и прочих мер там гораздо лучше реализуются. Поэтому в рамках наших системных подходов по снижению цен на продовольственные товары мы видим это в качестве более щадящего и рыночного инструмента, нежели установление какого-то количества рычагов, ограничений по повышению цены», — сказал он.

Именно такой подход, по мнению министра, станет более эффективным в решении традиционной проблемы регулирования цен на основные продукты питания. Впрочем, пока от имеющихся механизмов сдерживания их роста правительство не отказывается, но сдвиг в сторону рыночных инструментов такого регулирования будет, поскольку эффективнее «регулировать предложение».

Поэтому сейчас рассматривается вопрос возможной финансовой поддержки строительства порядка 350 тыс. квадратных метров торговых площадей современного формата. В их числе супер- и гипермаркеты и дискаунтеры.

Очевидно, что поддержка будет оказываться в рамках действующей программы «Дорожная карта биз-

неса — 2020». Глава Минэкономики отметил, что предусмотренные программой направления — системные, уже апробированные, поэтому потребуются только «ее переориентирование, включение дополнительных направлений деятельности».

Основной вопрос, который в настоящее время активно обсуждается, — собственно сам механизм поддержки. И в министерстве склоняются к оказанию помощи через субсидирование процентной ставки по кредитам для таких проектов.

«В этом, наверное, ключевая задача — выработать правильный набор инструментов. Честно говоря, на наш взгляд, на данный момент субсидировать нам проще всего процентную ставку. И стараться проработать с нашими партнерами по ЕАЭС снижение импортных пошлин по тому торговому оборудованию, которое дорогостоящее и не производится у нас. Субсидирование инвестзатрат, на мой взгляд, это вопрос более чувствительных отраслей, поэтому пока мы внутри думаем о субсидировании процентной ставки», — объясняет Тимур Сулейменов.

При этом министр затруднился назвать даже примерную сумму затрат, которую потребует выделить из бюджета на это направление. «Мы должны полностью изучить вопрос, изучить интерес частного сектора. Мы должны четко иметь заказчиков, которые скажут: да, мы готовы, дайте нам доступное финансирование. После того как это будет проработано, конечно, мы на уточнении (бюджета. — «Къ») будем этот вопрос ребром ставить», — сказал он.

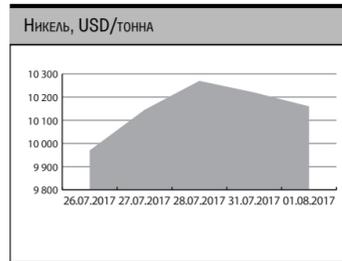
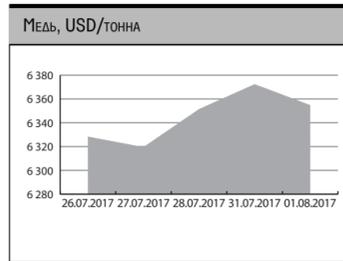
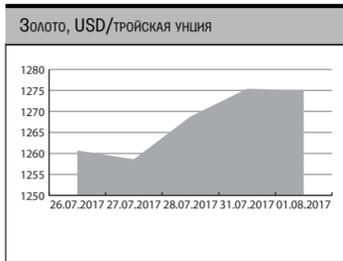
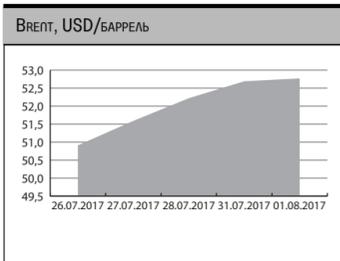
flyqazaq.com

Қолайлы рейстерді орындаңыз: Совершайте удобные перелеты: АЛМАТЫ → ТАРАЗ

Два раза в неделю по ПЯТНИЦАМ и ВОСКРЕСЕНЬЯМ Аптасына екі рет, ЖУМА мен ЖЕКСЕНБІ күндері

QAZAQ AIR рейстеріне билеттерді flyqazaq.com сайты, +7 (727) 356 14 14 нөміріне қонырау шалу немесе қала агенттіктері арқылы брондап, сатып алыңыздар. Забронировать и приобрести билеты на рейсы QAZAQ AIR можно на сайте flyqazaq.com, в офисе продаж +7 (727) 356 14 14 и в агентствах вашего города.

ИНДУСТРИЯ



У атомной энергетики в Казахстане есть будущее

Атомная энергетика

В последние годы во всем мире растет интерес к атомной энергетике. Ученые и эксперты сходятся во мнении, что развитию атомной энергетики стоит уделять особое внимание, учитывая истощение запасов углеводородов и бурные темпы урбанизации. О том, какие перспективы есть у ядерной промышленности в Казахстане, в интервью «Къ» рассказал заместитель директора по ядерным технологиям Института атомной энергии Национального ядерного центра Республики Казахстан Виктор Бакланов.

Элина ГРИНШТЕЙН

— Виктор Владимирович, как сегодня в Казахстане развивается атомная промышленность?

— Это очень интересный вопрос. Как известно, на данный момент в Казахстане нет атомных электростанций. В конце 1990-х годов мы вывели из эксплуатации реакторную установку БН-350 в Актау, которая проработала больше 20 лет. Это был уникальный проект, первый в мире опытно-промышленный реактор на быстрых нейтронах, и работы по выводу его из эксплуатации были проведены на международном уровне — в них принимали участие и наши российские коллеги.

Если мы говорим о планах на будущее, то в целом Казахстан настроен на строительство атомной электростанции. И работа в этом направлении уже идет. В прошлом месяце в Астане прошел Всемирный Конгресс инженеров и ученых WSEC-2017 «Энергия будущего: инновационные сценарии и методы их реализации». Наше руководство выступило с докладом о развитии атомной энергетики. Однако сейчас мы, в основном, занимаемся исследованиями. И у нашей страны в атомной энергетике есть потенциал, что, думаю, естественно, учитывая, что республика занимает второе место в мире по запасам урана и лидирует в его производстве. Мое личное мнение — в Казахстане у атомной энергетики есть будущее.

— Чем сейчас занимается Институт атомной энергии при Национальном ядерном центре?

— В основном мы проводим опыты, исследования в части обоснования безопасности реакторов. Они весьма актуальны, поскольку, когда речь заходит об атомной энергетике, то всегда первое, что интересует простого человека, — насколько она безопасна. Этими вопросами мы занимаемся очень подробно.

Хочу сказать, что Казахстан сохраняет свои компетенции в области атомной энергетики. У нас есть специалисты, которые спо-



В. Бакланов: «Казахстан настроен на то, чтобы все-таки построить атомную электростанцию»

собны решать актуальные задачи отрасли. И, думаю, когда решение о строительстве в нашей стране атомной электростанции будет принято окончательно, у Казахстана будут все возможности, чтобы начать активно развивать атомную энергетику именно в области промышленных реакторов.

— То есть у нас уже есть готовые кадры, которые смогут работать на АЭС?

— Нет, так нельзя сказать, потому что у атомной электростанции огромный штат сотрудников. И АЭС не строятся в один день. У нас есть вузы, которые специализируются на подготовке специалистов, но пока они готовят их не в таком большом объеме, какой понадобится, когда будет принято решение и начнется строительство АЭС. Поэтому в будущем нам предстоит усиливать подготовку молодых кадров для атомной отрасли. Возможно, проводить обучение на специальных тренажерах, которые существуют в России, отправлять студентов на зарубежные стажировки и так далее. У Казахстана в этом плане есть потенциал, но предстоит еще много работы.

— Как сегодня идет подготовка кадров?

— Сейчас «атомщиков» готовят и в ряде казахстанских вузов. Мы также взаимодействуем и с российскими учебными заведениями. Например, с МИФИ, где готовят специалистов именно по ядерной энергетическим установкам, управлению ядерными энергетическими установками, по ряду материаловедческих специальностей. Там существуют магистерские программы.

Также мы сотрудничаем с Томским политехническим университетом. В нашем Институте ядерной энергии работает много его выпускников, некоторые наши сотрудники обучаются там в магистратуре и даже в аспирантуре. Если коснуться вопросов изучения материалов ядерных энергетических установок, то наш партнер в этой области — Алтайский государственный технический университет им. Ползунова в Барнауле.

— Почему именно с этими вузами?

— Сложно сказать однозначно, существует целый ряд причин. Это и специализации вузов, и качественные программы обучения, сильный профессорско-преподавательский состав и наши с ними давние хорошие отношения. Между нашими организациями подписаны меморандумы о подготовке кадров в научно-технической и образовательной сферах. Кроме того, МИФИ и Томский политех исторически готовили выпускников по специальности ядерно-технологические установки. Многие выпускники Семипалатинского государственного университета им. Шакарима и Восточно-Казахстанского государственного технического университета им. Серикбаева продолжают свое обучение в магистратуре в том же ТПУ, заканчивают его и работают на благо атомной отрасли.

— А как складываются взаимоотношения Казахстана с Россией в других областях атомной энергетики? Какие основные векторы их развития?

— Отношения между нашими странами имеют давнюю историю, начавшуюся еще во времена Советского Союза, когда казахстанские учреждения установили отношения с такими организациями, как Научно-исследовательский и конструкторский институт энерготехники имени Н.А. Доллежаля (НИКИЭТ), Научно-исследовательский институт Научно-производственное объединение «ЛУЧ» (НИИ НПО «Луч»), Национальный исследовательский центр «Курчатовский институт». И сейчас эти отношения выходят на новый виток.

С НИИ НПО «Луч» Национальный ядерный центр сотрудничает в области конверсии наших исследовательских ядерных реакторов. В частности, московские ученые помогают нам при создании новой конструкции топливных сборок и активных зон для реакторов.

С НИКИЭТ у нас тоже тесное сотрудничество. В мае этого года в рамках празднования 25-летия

нашего Национального ядерного центра, между Национальным ядерным центром РК и НИКИЭТ было подписано соглашение о научно-техническом сотрудничестве. И планируется, что в рамках этого соглашения на нашем исследовательском ядерном реакторе будет проведен ряд экспериментов.

— Расскажите, пожалуйста, подробнее.

— Предполагается провести серию испытаний по исследованию поведения тепловыделяющих элементов (ТВЭЛ) российского реактора БРЕСТ-ОД-300 в условиях быстропротекающих процессов с увеличением мощности.

Развивается сотрудничество и в проведении научных исследований на казахстанском термоядерном материаловедческом (КТМ) токамаке. Его физический пуск был осуществлен в начале июня этого года в рамках Международной выставки ЭКСПО в Астане. На мероприятии присутствовали и российские организации — Блок термоядерных исследований Национального Исследовательского Центра «Курчатовский Институт» и Троицкий институт инновационных и термоядерных исследований Российской Федерации. Предполагается, что сотрудничество с Россией вовсе не ограничится разработкой и строительством этой установки, а будет развиваться и в дальнейшем.

— Расскажите о казахстанском токамаке? Для чего служит данная установка?

— Об этом сложнейшем устройстве много говорит слово «материаловедческий» в названии. Токамак — это установка, в которой, во-первых, есть возможность получить плазму, эквивалентную по своим параметрам плазме термоядерного реактора, а во-вторых, смоделировать срыв плазмы на конструкционный материал. Соответственно, когда удается обеспечить этот срыв плазмы на материал, можно исследовать, как материал ведет себя по отношению к плазме и насколько он может быть применен в термоядерном реакторе.

— Известно, что пробный запуск токамака КТМ был произведен еще в 2010 году. А какие основные работы проводятся сегодня? Какие планы на будущее?

— Как я уже говорил, 9 июня этого года был дан старт первому этапу физического пуска установки токамака КТМ. Впереди у нас еще много задач — увеличение мощности, подключение различных систем, сдача его в эксплуатацию в конце 2017 года.

Сейчас мы очень тесно сотрудничаем с Российской Федерацией. И у нас уже намечены задачи на тот период, когда установка будет работать, с 2018 по 2020 годы. Они предусмотрены некоторыми программами, в частности, «АтомСНГ», и также будут реализовываться при поддержке предприятий Госкорпорации «Росатом» и других научных организаций стран СНГ.

Важно отметить уникальность установки. Токамак создан для того, чтобы проводить научные исследования материалов конструкции будущих термоядерных реакторов, он оснащен для этого всем необходимым. В мире нет второго такого, это уникальная казахстанская установка!

— Позвольте пожелать вам успехов в реализации намеченных задач. Спасибо за беседу!

Гептильные полеты

Безопасность

Казахстанские ученые представили результаты работы по итогам исследования экологической обстановки на космодроме «Байконур», цель которых — обеспечить безопасность окружающей среды и населения. Что в целом соответствует государственной концепции по переходу РК к «зеленой экономике». Более 50 лет выброс опасных соединений на территории космодрома происходил практически бесконтрольно. Специалистам удалось получить больше информации о загрязнителях и выявить наиболее опасные из них.

Богдан ЕЛАГИН

В рамках обсуждения работы «Разработка и внедрение системы экологического нормирования ракетно-космической деятельности космодрома Байконур», которая представлена на соискание Государственной премии РК в области науки и техники им. аль-Фараби, директор Центра физико-химических методов исследований и анализа КазНУ им. аль-Фараби Булат Кенесов рассказал, что исследование продолжается на протяжении 10 лет.

Он отметил, что экологические проблемы, вызванные проливами высокотоксичного ракетного топлива, в частности гептила, на территории космодрома «Байконур» напрямую связаны с его функционированием и развитием космических технологий.



Напомним, что космодром «Байконур» с 1994 года арендуется Российской Федерацией. Согласно соглашениям между правительствами РК и Российской Федерации были определены условия экологического нормирования ракетно-космической деятельности. Несмотря на это, долгое время выброс опасных соединений происходил бесконтрольно. «Последние 50 лет практически полностью отсутствовал всякий контроль на территории космодрома и в районах падения. Если он осуществлялся, все это было в закрытых лабораториях, и как-то доступных данных населению, ученым практически не было. Фактически это привело к тому, что более 50 лет осуществлялся бесконтрольный выброс токсичных соединений на территорию Казахстана», — рассказал спикер.

Поскольку на большой территории Казахстана происходят полеты ракетных носителей, это очень серьезная проблема по загрязнению, отметил он. Как отмечали спикеры, ученые создали эффективное измерение компонентов ракетного топлива и продуктов очищения почвы от гептила и керосина. С помощью новой системы, говорят ученые, можно вовремя и очень точно оценить уровень загрязнения, тем самым снизить риски для окружающей среды. Эти проекты в точности соответствуют намеченным Казахстаном целям по переходу к зеленой экономике и фактически отражаются в общей политике использования ресурсов и охраны окружающей среды.

Г-н Кенесов поделился, что для сохранения окружающей среды и здоровья населения Республики Казахстан этими вопросами центр занимался еще с 90-х годов. Однако проблемой для эффективности работы были неточности в изучении и проблемы в методах анализа. «Очистка почвы, кроме анализа, проводилась без учета характера

того, от чего нужно было очищать. Очищали, в основном, от гептила, хотя гептила там, как оказалось, и нет особо, там в основном продукты трансформации. Была немного сложная ситуация, соответственно цель данной работы была в разработке эффективности системы экологического нормирования ракетно-космической деятельности космодрома «Байконур», — пояснил спикер.

В 2013 году после падения ракеты «Протон», запущенной с Байконура, которая работала на гептиле, в Казахстане сформировалась антигептильная волна.

Г-н Кенесов отмечает, что ничего удивительного в том, что люди испытывают страх перед таким сильным загрязнителем, нет. Однако проблема заключается также и в том, что на тот момент ни население, ни сами ученые не имели достаточно информации о влиянии гептила. По словам г-на Кенесова, участники движения предлагают запретить запуск с космодрома, чтобы прекратить выброс гептила. Однако существуют и другие сценарии, один из них — разрешить запуск и нормировать загрязнения. «Ученые более объективно подходят к решению таких проблем, разрешить можно, но нужно нормировать. Чтобы не допустить чрезмерного загрязнения окружающей среды», — добавил он.

Задачей ученых было определить, какие уровни загрязнения являются безопасными, проконтролировать уровень загрязнения, и то делать, если уровень загрязнения превышен. Он рассказал, было обнаружено порядка 70 продуктов трансформации гептила, 50 из них оказались ранее неизвестными, из них были выделены наиболее опасные. Для данных соединений были разработаны предельно допустимые концентрации (ПДК),

которые соответствуют относительно безопасному уровню, также были разработаны эффективные способы защиты почвы.

Было установлено, что на местах падения основное загрязнение сосредоточено на площади не более 100 метров, на глубине до двух метров. Для соединений разработали нормативы ПДК, которые варьируются в зависимости от токсичности каждого соединения. Разработали методики, чтобы проверить соответствовать эти нормативы или нет.

Учеными были разработаны простые эффективные и точные методы с целью получить как можно больше данных о загрязнении. Методы очистки были разработаны и апробированы для очистки почв в разных местах падения. Прежде всего в местах аварийного падения ракетного носителя «Протон». По результатам очистки удалось снизить концентрацию некоторых загрязнителей в 2000 раз.

Первый проректор КазНУ им. аль-Фараби Мухамбеткали Буркитбаев добавил, что ПДК определяются для наиболее устойчивых соединений, однако они не являются наиболее опасными. «В радиационной химии есть такой фактор: вы определяете радон, но продукты разложения радона в 500 раз опаснее, чем сам радон, вот такую аналогию можно провести и с гептилом», — поделился мнением спикер.

Именно продукты разложения образуют радикалы, которые и оказывают губительное влияние на организм человека.

Тем не менее, он подчеркнул важность уже имеющихся методов анализов и ПДК. Поскольку эти данные позволяют моделировать влияние этих веществ на окружающую среду и организм. По его мнению, положительно и то, что с этими выводами соглашаются и российские коллеги. Помимо этого подобные исследования вовлекают очень много людей, и позволяют ученым получить массу новых знаний.

ЖАҢА РЕЙСТЕРДІҢ АШЫЛУЫНА ОРАЙ
ПАЙДАЛЫ ҰСЫНЫСТАР!

ВЫГОДНОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ
В ЧЕСТЬ ОТКРЫТИЯ НОВЫХ РЕЙСОВ!

АСТАНА – ЕРЕВАН
АСТАНА – МИНЕРАЛДЫ СУЛАР
АҚТАУ – КУТАИСИ



+7 7252 99 88 80
SKAT.KZ



Жайлы ұшыңыз,
көбірек үнемдеңіз!

Летайте удобнее,
экономьте больше!

22 300
ТЕҢГЕДЕН БАСТАП
ТЕК 28 МАМЫРҒА ДЕЙІН!
ТОЛЬКО ДО 28 МАЯ!

Когда инноваторы и экспериментаторы двигают миром



Основная цель именно этого проекта — сделать инновационное образование доступным

Инновации

Каждый ребенок может быть успешным. Надо просто предоставить возможность. Именно этого принципа придерживается и основатель школы Lego Education в Казахстане Шухрат Садыров. В интервью «КЪ» он пояснил, что главная задача Lego-центров в РК — помочь ребенку научиться думать, как можно сделать лучше и по-другому.

Евгения ТРЫШКОВА

— Шухрат, вы практически всю свою жизнь работали в банковской сфере. Откуда возникла идея открыть школу Lego в Казахстане?

— Да, действительно, я в банковском бизнесе больше 15 лет. Потом наступил 2015 год, и я с семьей уехал учиться в Массачусетский Институт Технологий (MIT). У меня всегда была цель окончить именно MIT-университет с рейтингом № 1. Именно там мои дети впервые в рамках учебы в школе познакомились с Lego Education. MIT еще и является одним из партнеров Lego. Так вот, я видел, как нравятся образовательные решения Lego детям, и что есть положительный эффект: они начинают рассуждать и мыслить как инженеры-инноваторы, подходить к решению проблем системно. И что самое главное — ребенка не надо заставлять идти в Lego-центр. Тут как раз сбывается та самая «химия», когда на базе любви детей к Lego можно и нужно прививать знания программирования, физики, конструирования, инженерии и математики.

На базе любви детей к Lego можно и нужно прививать знания программирования, физики, конструирования, инженерии и математики

Вернувшись в Казахстан, мы не нашли такого образовательного центра для наших детей. Поэтому мы приняли решение открыть сеть центров по Казахстану и сделать их доступными. Я, как выпускник MIT, вхожу в клуб выпускников, и это позволяет быстро открывать двери. Так я и вышел на Lego Education.

— В чем уникальность школы Lego? Чем она отличается от других частных школ?

— Уникальность образовательных решений Lego именно в том, что они понимают и знают, что увлекает детей и как использовать эту страсть и увлеченность в образовательных целях. Более того, мы разделяем ценности Lego: «Каждый ребенок может быть успешным. Надо просто предоставить возможность».

С точки зрения образования все уроки в рамках нашего центра Lego строятся по принципу 4С (это английские слова). А именно: 1. Все задания и проекты связаны с реальным миром, например, если мы изучаем силу сопротивления воздуха, то на примере вентилятора мы показываем как это работает; 2. Мы создаем, то есть мы собираем вентилятор и протестируем; 3. Дети должны сообща обсудить результаты; 4. Самый интересный элемент обучения — это совершенствование. То есть дети начинают экспериментировать.

Именно последних двух элементов нам не хватает в отечественной системе образования. Посмотрите на ЕНТ: там просто вопрос-ответ, там нет поля для демонстрации

креативности, неординарных подходов. Именно экспериментаторы и инноваторы двигают миром, и, кто знает, может, среди наших учеников есть будущий Илон Маск, Сергей Королев или Никола Тесла.

— Насколько вы погрузились в сферу образования для того, чтобы открыть школу?

— Я бы так сказал, нужно быть любознательным потребителем услуг в сфере образования, чтобы понять, что ищут родители и дети.

Наша основная проблема в том, что креативный потенциал наших детей спрятан, их в школе учат строго по программе. Нет времени для дополнительных экспериментов

— Нужно ли было взять на себя роль педагога?

— Один в поле не воин, как говорится. Я горжусь, что за короткий промежуток времени мы сформировали уникальную команду педагогов, которые и двигают центр вперед. Ценность создают не инструменты, а ЛЮДИ. И моя задача была им помочь — организовать тренинг и сертификацию Lego Education, а главное — не мешать им быть преподавателями-инноваторами.

— На каких трех китах, образно говоря, держится Ваш бизнес?

— Команда и еще раз команда! Ну и, конечно же, уникальные методики от Lego Education.

— Каковы основные особенности работы с нашими детьми по сравнению с детьми, которые посещают подобные школы в Европе и за океаном?

— Очень хороший вопрос, прям в точку! Помните про 4С? Я говорил о последнем, самом важном элементе — совершенствовании. Так вот, основная проблема у нас — это то, что креативный потенциал наших детей спрятан, их в школе учат строго по программе. Нет времени для дополнительных экспериментов. Можно ребенка научить 2+2=4, а можно по-другому 4=3+1, 1+1+2 и т.д.

То есть задача наших центров — помочь ребенку научиться всегда думать над улучшением и задавать вопросы: как можно сделать лучше и по-другому.

— Назовите основные трудности, препятствующие работе школы...

— Люди и еще раз люди. Чтобы отобрать 20 педагогов, мы протестили около 2 тыс. резюме, я не шучу, провели более 200 интервью.

— Какова сумма первоначальных инвестиций? Вышли ли вы на самоокупаемость проекта? Какова рентабельность бизнеса?

— Сумма инвестиций для образовательного центра по франшизе небольшая и исчисляется пятью нулями в долларах. Но говорить о рентабельности еще рано. Мы открылись только два месяца назад, при этом в лето.

Для себя я решил, что основная цель именно этого проекта — сделать инновационное образование доступным. Как вы знаете, месячный абонемент у нас стоит 10 тыс. тенге. И это с рабочими тетрадями, методиками и оборудованием. Мы хотим, чтобы тысячи детей увлеклись программированием, инженерией, робототехникой. Значит, мы должны быть доступными. Более того, всю прибыль мы будем реинвестировать в проект. К примеру, мы уже перевели курс «Инноватор» и «Инженер».

Уйдет ли ритейл в онлайн?

Как маркетплейсы завоевывают мир и отдельно взятые республики

E-commerce

EVO.company, владеющая маркетплейсами в Украине, Беларуси и Казахстане, подготовила анализ рынков электронной коммерции. Аналитики делают вывод: в наших странах большой потенциал роста данного сегмента бизнеса. Причем речь идет не только о продажах товаров в интернете. Однако для Казахстана камнем преткновения может стать отсутствие компаний, которые были бы готовы организовать недорогие логистические услуги по всей стране.

Владислав ЩЕКУНСКИХ

Группа компаний EVO девять лет назад запустила в Украине сервис Prom.ua, затем — Satu.kz в Казахстане, Deal.by в Беларуси и Tiu.ru в России. По сути это один и тот же сервис на рынках четырех стран, обеспечивающий маркетплейсы с конструкторами интернет-магазинов, то есть торговые площадки, аналоги гипермаркетов в интернете.

Также пару лет назад EVO оплотила проект Kabanchik.ua — онлайн-сервис поиска исполнителей для заказа бытовых услуг и работ, а также мелких бизнес-задач. «Кабанчик» впоследствии также был внедрен на территории четырех стран. Правда, в Казахстан он пришел под брендом MegaMaster.kz. Также у компании не так давно появился проект Zakupki.Prom.ua, который стал одной из площадок, где госорганы размещают объявления о тендерах. В прошлом году EVO.company запустила сервис электронного документооборота Vchasto.ua. Как говорят украинцы, в Казахстане местные разработчики запустили аналог — Podpishi.kz.

E-commerce в мире

По данным исследования Retail Ecommerce Sales Worldwide 2014–2019, объемы мировой электронной коммерции уже насчитывают триллионы долларов. Так, если в 2014 году продажи занимали \$1,336 трлн с ростом 26,3% к прошлому году и долей 6,3% от всех продаж сферы ритейла, то в 2016 году это \$1,671 трлн, 22,7% и 9,9% соответственно. Прогноз на 2019 год: \$3,578 трлн, 18,7% и 12,8% соответственно.

CEO EVO.company Николай Палиенко отмечает, что компания Alibaba в прошлом году обошла по товарообороту крупнейшего мирового ритейлера Walmart. Темпы роста электронной коммерции замедляются, но прирост все равно будет составлять порядка 20% в следующие несколько лет. По мнению г-на Палиенко, если сейчас доля e-commerce около 10%, то через два года она будет достигать порядка 13% и расти к каждому годом.

«Крупнейший перевозчик в мире Uber не имеет своих автомобилей, но у него капитализация выше, чем у Ford, General Motors и Tesla», — говорит глава EVO.company. — Крупнейшая сеть отелей Airbnb не имеет своих гостиниц, но компания стоит дороже, чем Hilton, Marriott и Hyatt. Один из двух крупнейших мировых ритейлеров — это Amazon (на первом месте — Walmart). У него не было офлайн-магазинов, пока он не купил крупнейшую в США и Канаде сеть супермаркетов Whole Foods. У Amazon капитализация в два раза выше Walmart, который пока продает намного больше товаров, чем Amazon. Но темпы их роста отличаются — Walmart растет на 2%, а Amazon — на 30% в год. Какие выводы из этого можно сделать? Во-первых, e-commerce большой и он быстро растет. Во-вторых, даже несмотря на его темпы роста офлайн-сервисы составляют значительную долю — чуть меньше 90% ритейла все равно происходит в оффлайне. То есть, офлайн не так быстро сдается, как нам кажется. Это огромное поле для развития, роста e-commerce, для инноваций в нашей отрасли».

Пока отстаем

Если посмотреть на наши страны, то в Казахстане динамика роста e-commerce 25% в год, а его доля в ритейле — 1%. В Украине — 3% в товарообороте всего ритейла, с ростом 30% в год. В мире доля e-commerce в товарообороте всего ритейла 10–15%, при ежегодном росте 22%. То есть, у наших республик выше динамика, но ниже доля. Как говорит Николай Палиенко, дело в том, что мы «поздно начали»: «У наших стран до 90-х годов была плановая экономика, вообще не было ритейла, а был сбыт. У нас ритейл начал разви-



Казахстан оказался мобильнее среди всех рынков СНГ. За первое полугодие 2017 года в РК 55 % трафика сгенерировано мобильными устройствами

ваться, когда в мире уже начал развиваться e-commerce. Мы, по сути, немного отстаем и в развитии ритейла, и в развитии e-commerce. Мы делаем два шага, когда весь мир это делает постепенно. Но я уверен, что мы будем догонять, и догонять быстро. Мы также видим, что покупатели становятся более мобильными. Тут Казахстан впереди среди наших рынков. В Украине за первое полугодие 2017 года 43% трафика сгенерировано мобильными устройствами (Prom.ua), а в Казахстане — 55% (Satu.kz). Также есть статистика по заказам с мобильных устройств — 39% в Украине и 65% в Казахстане. «Мобилизация» идет по всему миру, и ее не остановить. 82% товарооборота на GMV Alibaba Group в 2016 году создано при помощи мобильного трафика. В Украине 43% трафика с мобильных устройств, в Беларуси — 35%, в Казахстане 70% e-commerce трафика — с мобильных устройств. По данным We Are Social and Hootsuite, в 2017 году в мире 93% интернет-пользователей используют мобильный интернет».

Чем отличаются рынки Казахстана и Украины

Товарооборот e-commerce в 2016 году в Украине составил \$1,3 млрд, в Казахстане — \$700 млн. Прогноз роста на 2017 год сопоставим: Украина должна вырасти на 30%, а Казахстан — на 25%. Руководитель отдела развития маркетплейсов EVO.company Иван Портной сделал предположение, каковы основные источники роста электронной коммерции: «По нашим площадкам мы видим, что Prom.ua вырос на 57% к первому полугодью прошлого года. И основным драйвером у нас является рост количества заказов. Если мы посмотрим на Satu.kz, то увидим, что по количеству заказов есть небольшое проседание, хотя товарооборот вырос. Почему так происходит? В 2015 году в Казахстане была достаточно сильная девальвация. Это повлияло на покупательскую способность интернет-аудитории. Люди не перестали покупать, но они начали покупать товары чуть дороже, чем уровень девальвации. Тем не менее количество заказов снизилось. Но, по нашим прогнозам, продажи должны вырасти примерно на 25% в следующем году. По нашим оценкам цены стабилизировались, и дальше должен быть рост заказов».

Что характерно, украинцы больше покупают на локальных маркетплейсах, казахстанцы — на зарубежных. Тем не менее за первое полугодие 2017 года жители Казахстана приобрели у казахстанских предпринимателей на Satu.kz товаров на \$33 млн. Это на 13% больше, чем за аналогичный период прошлого года. И хотя количество заказов уменьшилось, средний чек заказа увеличился на 29% и сейчас составляет \$90, что в 2,5 раза больше, чем в Украине. При этом и украинские, и казахстанские потребители в большей степени интересуются товарами из категории B2C. В Украине это «одежда», «обувь», «аксессуары», «дом-сад», «техника», «электроника». Быстрее всего растут на текущий момент «сырье и материалы», «продукты питания», «электрооборудование». Иван Портной предположил, что в Украине электронная коммерция уже вышла на некий максимум среди категорий B2C, и теперь лучшие темпы роста имеют категории B2B.

В Казахстане на первом месте категория «красота и здоровье», которая в Украине была на четвертом месте. Далее идут «дом-сад»,

«медицинские товары», «техника-электроника» и «товары для детей». То есть, это те же категории B2C. Но есть немало товаров этой категории, которые не достигли своего максимума.

Между тем, поскольку Казахстан оказался «мобилизованнее» других соседей по СНГ, украинские айтишники обнаружили интересную коллизию. Когда компания на своих сервисах делала новую мобильную корзину, то есть корзину для интернет-покупок в мобильной версии сайта, многие украинские продавцы просили добавить дополнительные поля — адрес доставки, способ оплаты и так далее. Им была необходима полноценная корзина, хотя до этого она была очень упрощенной: номер телефона, имя, e-mail. Обновленный вариант на родине проекта сработал очень хорошо, увеличилось количество заказов от мобильных пользователей, но в Казахстане оно снизилось.

«Это из-за того, что мы сделали большее количество полей», — поясняет руководитель маркетплейсов Satu.kz и Prom.ua. — Поскольку у вас достаточно долго аудитория работает в мобильных устройствах, она любит все упрощать. Ей не нравится что-то сложное, а в Украине мы такого пока не наблюдаем. Это тот момент, который нужно иметь в виду и использовать для развития продукта».

Каковы основные драйверы e-commerce в Украине и Казахстане?

В обеих странах доверие между продавцом и покупателем является основным драйвером. Все инструменты, которые позволяют решить эту проблему, усиливают рост электронной коммерции. Примером является оплата в ебану, когда деньги «хордируются» на момент заключения сделки и переводятся продавцу только в тот момент, когда человек получил товар. Естественно, это возможно только в том случае, если онлайн-оплата хорошо развита.

Также для Казахстана и Украины очень скоро будет актуальным развитие нативных приложений, поскольку проникновение мобильного интернета очень высокое. Как считает Иван Портной, «адаптивная, мобильная версия сайта — это хорошо, но ничего не может быть лучше, чем мобильное приложение, которое имеет нативфикацию, можно «постучаться» к клиенту и напомнить о каких-то

новинках, о товарах». По его мнению, это тоже увеличивает спрос и развитие e-commerce. Поэтому основную ставку в Казахстане компания будет делать на мобильное приложение.

Также важными драйверами роста являются логистика и онлайн-оплата. И если в Украине проблему с логистикой уже сумели победить, то в Казахстане это еще зона развития, которая усилит доверие между продавцом и покупателем, если будет реализована. В Казахстане есть хороший тренд на рост безналичных платежей (60% к прошлому году), то есть постепенно наблюдается отход от наличных оплат. Украина уже достигла определенного уровня, и там роста нет: порядка 40% оплат происходит безналичным расчетом.

В плане доставки у наших стран большой разрыв. Львиную долю доставки в Украине осуществляют коммерческие службы доставки (89%), которые стали драйвером активного роста электронной коммерции в стране. Опыт Satu.kz показывает, что в Казахстане лидирует курьерская доставка (41%). А коммерческие службы доставки оказались в «хвосте» — 18%. Таким образом, у нас значительную роль играет вопрос доверия между покупателем и продавцом, а также привычка к кэшу. По мнению украинцев, это является причиной некоей пробукловки в развитии e-commerce, поскольку курьерская доставка достаточно дорога, в отличие от других способов. В e-commerce логистика — один из ключевых факторов роста или обратных процессов. Если логистика не развита, значит, должен появиться какой-то большой игрок, который самостоятельно ее организует с помощью своих курьерских служб или пунктов самовывоза и др. Но на это требуются достаточно большие инвестиции. Однако как только решается проблема с логистикой, очень быстро развивается и МСБ.

Кстати, для определенных пользователей пакетов Satu.kz в корзину покупателя разработчики интегрировали решения карагандинской финтех-компании Woopray для того, чтобы стимулировать людей оплачивать безналичным расчетом. Компания практически неизвестна, по сравнению с QIWI, лидирующей на NASDAQ. Но, возможно, и она станет неким драйвером перехода к безналу.

Құрметті кәсіпкерлер!

«Атамеке» ҚР ҰКП «Іскерлік байланыстар» жобасына қатысушыларды жинауды жалғастырады. Оқыту екі сатыдан тұрады:

1 саты: бизнес жүргізілді заманауи әдістері мен білім дағдыларын оқыту, бизнес серіктестермен іскерлік қарым-қатынас бойынша 3 апталық бизнес-тренинг;

2 саты: шетелдік кәсіпорындар іскерлік қарым-қатынасты жақсарту мәселелері бойынша шетелде 4 апталық тақырыптық бизнес-тағлымдама. Бизнес-тренингке және шетелдік тағлымдамаға қатысу өтеусіз түрде өтеді. Оқыту Алматы (21 тамыз – 8 қыркүйек), Астана (4–22 қыркүйек), Орал (18 қыркүйек – 6 қазан), Шымкент (2–20 қазан) және Қостанай (9–27 қазан) қалаларында өтеді.

Барлық сұрақтар бойынша Өңірлік кәсіпкерлер палатасына және Кәсіпкерлерді қолдау орталығына хабарласуға болады.

Уважаемые предприниматели!

НПП РК «Атамеке» продолжает набор участников на обучение в проекте «Деловые связи». Обучение состоит из двух этапов:

1 этап: 3-х недельные бизнес-тренинги по повышению квалификации и обучение современным методам ведения предпринимательства, установлению деловых контактов с бизнес-партнерами.

2 этап: 4-х недельная тематическая бизнес-стажировка за рубежом на предприятиях аналогичного профиля и установление деловых связей с иностранными партнерами.

Участие в бизнес-тренингах и зарубежной стажировке осуществляется на безвозмездной основе.

Тренинги проводятся в городах Алматы (21 августа – 8 сентября), Астана (4–22 сентября), Уральск (18 сентября – 6 октября), Шымкент (2–20 октября) и Костанай (9–27 октября).

За дополнительной информацией обращайтесь в Региональные палаты предпринимателей либо в Центры поддержки предпринимателей.

КУЛЬТУРА И СТИЛЬ

Однажды в тихом пансионате...



Кино

Дочь легендарного Фрэнсиса Форда Коппола София Коппола представила на суд зрителя свою шестую полнометражную работу «Роковое искушение» с Коллином Фарреллом и Николь Кидман в главных ролях. Картина получила приз 70-го Каннского фестиваля — жюри под председательством Педро Альмодовара отменило ленту за режиссерскую работу, а также закрыла 39-й Московский международный кинофестиваль.

Елена ШТРИТЕР

Место действия картины — Америка середины XIX века. Гражданская война между Севером и Югом в самом разгаре. Не обходит она стороной и закрытый пансионат для девушек, одна из воспитанниц которого однажды возвращается из леса не с лукошком грибов, а с раненым янки — капралом МакБерни (Коллин Фаррелл). Утонченные южанки в составе хозяйки пансионата мисс Марты (Николь Кидман), молодой учительницы Эдвины (Кирстен Данст) и нескольких воспитанниц, за которыми не приехали родители (старшую играет Эль Фаннинг), принимают решение, что обязательно сдадут найденного капрала патрулю армии конфедератов. Но только после того, как он поправится. Ибо иначе будет совсем не по-христиански, ведь истинные леди должны быть хорошими христианками...

А заодно и повод появился надеть к ужину самые красивые платья. Да и вообще мужчина в доме — штука полезная — «все цветы в доме будут политы». Во всяком случае, пока он болен...

Но, как вы сами понимаете, единственный мужчина в обществе семи женщин просто обречен стать объектом повышенного внимания. В процессе лечения девушки одна за другой влюбляются в бравого капрала и думают уже не о том,

как бы сдать его патрулю, а о том, как завоевать его сердце. И если изначально дамы считают друг дружку соперницами, то потом выступают против слабого духом (странно, с чего бы!) мужчины единым фронтом.

«Роковое искушение» — ремейк не снискавшей большой популярности ленты 1971 года «Обманутый» режиссера Дона Сигела («Грязный Гарри», «Вторжение похитителей тел») по роману Томаса Куллиана с Клинтон Иствудом в главной роли. Более того, София Коппола практически ничего не стала менять, оставив не только основные сцены и сюжетные линии,



но и оригинальное название The Beguiled («Обманутый»). К слову, это тот самый случай, когда переименование можно назвать более логичным — название «Роковое искушение» гораздо лучше отражает суть картины Коппола. Несмотря на то, что история осталась практически неизменной, София несколько иначе расставила акценты и рассказала ее под немного другим углом.

Если более brutalный «Обманутый» Сигела — это однозначно мужской взгляд на происходящее, то «Роковое искушение» — взгляд женский. Взгляд из-под полуопущенных ресниц, овеянный шелестом кринолина и легким флером духов. Да и жертва здесь отнюдь не царственная героиня Николь Кидман, не снежная королева Кирстен Данст и не карамельная блондинка Эль Фаннинг, а мужественный Коллин Фаррелл. Да-да. Это именно на его теле делается акцент. Именно его провозжат полные вожделия

взгляды. И именно за его любовь готовы бороться.

Кроме того, Коппола в отличие от Сигела предпочла сгладить все острые углы. Ее персонажи более благородны: капрал МакБерни вовсе не дезертир, мисс Марта — не обуреваемая страстями женщина, а Алисия — наивный подросток со всеми прелестями переходного возраста.

Возможно, именно этот подход сделал картину несколько пресной... Все же от столь именитого актерского состава хотелось бы увидеть больше эмоций. В частности, очень жаль, что герой Коллина Фаррелла по сути не более чем статист.

Безликое олицетворение мужского начала, на которое проецируются желания женских персонажей. Кроме того, в данном случае несколько смущает трагический финал, поскольку не совсем ясно, в чем суть конфликта и что движет персонажами. Напомним, у Сигела они были менее приятными, зато мотивы их поступков были понятны.

Впрочем, в целом картина Софии Коппола получилась воздушной, невесомой и, пожалуй, атмосферной. Снятой с большим вкусом и непередаваемой эстетикой, которая сквозит в каждом кадре. Начиная с ритмики повествования, которое тянется подобно патоке, заканчивая шедеврами костюмами и картинкой. И в этом есть своя прелесть. «Роковое искушение» не зовет на баррикады, не рассказывает о патриотизме, а приоткрывает завесу над тонким миром южных леди, которые даже в саду работают в белых платьях, застегнутых на все пуговицы.

такие народные хиты, как «Ақ сиса» и «Гэкку», а также авторские произведения Рената Гайсина и Виктора Хоменкова. Музыка ансамбля — это ключ к познанию истории казахского народа через призму восприятия современных музыкантов.

Место: «Холл Энерджи», пр. Мангиштык ел, 55/2
Вход: 1000 тенге

Полина Гагарина и Егор Крид в Астане

5 августа, 18:00
Новая хореографическая постановка, продуманные сюжетные линии, захватывающие спецэффекты, песни и хиты, получившие признание у многомиллионной публики — вот что ожидает зрителей фееричного шоу от Полины Гагариной и одного из самых успешных и востребованных артистов российского шоу-бизнеса Егора Крида.

Место: велотрек «Сарыарка», пр. Кабанбай батыра, 45А
Вход: 6000–23 000 тенге

Шоу «Мелодии Шелкового пути»

6 августа, 18:00, 19:00
В театрализованную постановку «Мелодии Шелкового пути» вошли самые интересные, яркие мелодии и песни. «Мелодии Шелкового пути» — это, прежде всего, история народа, размышления древних мыслителей, связь музыки с космосом и планетами. В программе через изобразительную режиссуру показывается семь картин, каждая из которых имеет свой сюжет и смысловую нагрузку.

Место: Astana Ballet, пр. Улы Дала, 9
Вход: от 300 тенге

Духов бояться — в степь не ходить

Путешествие

Людей всегда манили мистические места, овеянные легендами, байками, историями о чудесах. И чем опаснее место, тем больше смельчаков стремились разгадать его загадку. Казахстан в этом плане, можно сказать, повезло — на территории республики огромное количество таких «таинственных островов», словно магнитом притягивающих любопытных туристов. В подборке «Къ» мы расскажем о самых мистических из них.

Лиана СОЛОВЬЕВА

Унгуртас

Где: село Унгуртас, в 100 км от Алматы.



Легенда: Другое название Унгуртаса — «Пуп Земли», поскольку именно здесь, как утверждают многие, небесная система соединяется с системой Земли. По легенде именно на месте Унгуртаса одно время жил Ахмед Ясави. Говорят, в возрасте 63 лет он, чувствуя приближающийся закат жизни, начал искать спокойный, уединенный уголок. Идеальным вариантом стал Унгуртас, где Ахмед Ясави провел остаток жизни в подземной келье. Вблизи подземелья обосновались его родные и многочисленные ученики, которые слушали наставления и поучения мыслителя. Место, где стоял монастырь, сейчас называют Айдарлы Айдахар-Ата.

Айдарлы Айдахар-Ата — энергетический столб диаметром 8 метров. «Место выхода из земли устремленного в небо потока энергии, который прочищает, восполняет, усиливает энергетическое поле человека», — сказано в официальных объяснениях.

Посетившие Унгуртас люди уверены, что излучение, идущее из недр, их заряжает и очищает. Место для «энергетической подзарядки» облюбовали как экстрасенсы и астрологи, так и простые паломники со всех уголков планеты.

Правда, были случаи, когда Унгуртас отказывался принимать людей. Границей при этом стали так называемые ворота. Выполненный в форме книги камень призывает каждого остановиться перед ним. «Преклони колени и помолись. Ибо ты восходишь на Гору Разума», — гласит надпись. Но дальше ворот пройти могут не все. Может заболеть голова, помутнеть в глазах и начаться удушье. Люди по-разному описывают свои ощущения в момент, когда не могли пройти на гору. Некоторым представляется толстая стена, ломиться сквозь которую не имеет смысла. Другие говорят об ощущении цепей, которые сковывают руки, ноги и не позволяют двигаться дальше.

Помимо энергетического потока, каждая из пещер Унгуртаса — уникальное место со своеобразной энергетикой и присушими только ей лечебными свойствами.

Кок-Коль

Где: Жамбылская область.

Легенда: Как считают местные жители, в озере Кок-Коль обитает водяной дух — Айдахар. Современные исследователи аномалий поговаривают, что в водоеме живет доисторическое существо, дивным образом сохранившееся до наших дней, — сородич Лохнесского чудовища. Именно этим объясняют рассказы рыбаков и пастухов, уверяющих в том, что часто видели, как в озеро «затягивало» водолазующих птиц и животных, пьющих у берега воду.

На самом деле у озера Кок-Коль достаточно странные физические свойства: вода в нем постоянно свежая и «живая», хотя в озеро не впадает ни одна река, ни один источник. Иногда на воде возникают большие воронки, втягивающие различные плавающие предметы. Часто гладкая поверхность озера мгновенно покрывается мелкой рябью.

Гидрологи подумывают о системе подземных пещер, но досконально исследовать озеро пока не удалось: на некоторых участках оно бездонно.

Впрочем, кое-какой ответ удалось получить группе водолазов из Иркутска. Исследователи пытались найти дно озера, но все попытки



были безуспешными. Во время одного из погружений гигантская воронка внезапно возникла и поглотила за считанные секунды одного из водолазов. Поиски в глубинах озера ничего не дали. Было принято решение об остановке спасательной операции.

Однако совершенно неожиданно члены экспедиции получили известие о том, что их друг — жив. Оказалось, что в километре от

Шайтанколь

Где: Карагандинская область, в пяти километрах на запад от Каркаралинска, на высоте 1140 метров над уровнем моря.

Легенда: По одной из легенд однажды на берегу загадочного водоема заночевал знаменитый казахский богатырь Ер Таргын. Ночью его разбудила обнаженная девушка невиданной красоты и заманила в озеро. В самом водоеме прекрасная незнакомка вдруг обернулась страшной старухой, которая впились когтями в молодца и потащила его в глубину. Однако богатырь справился с ведьмой, разбил кулаком ей голову, выбрался на берег и бросил мертвое тело старухи обратно в воду, после чего та тут же ожила и стала угрожать Ер Таргыну.

По другой легенде озеро образовалось из слез матерей, оплакивающих сыновей, погибших в бою с джунгарями.

Как бы там ни было, о загадочном озере газеты писали еще в конце девятнадцатого — начале двадцатого веков. Поскольку в его окрестностях случалась всякая чертовщина и пропадали люди, в 1905 году озеро решено было освятить, после чего переименовать в Святое. Однако сделать это оказалось не так-то просто. Во время молебна вдруг, словно из ниоткуда, налетел страшный вихрь, сбивающий собравшихся на молитву людей с ног. Однако как только молебен прекращался, утихал и ураган.

Вода озера изумительного яркого цвета, окружена полуразрушенными гранитными скалами. Шайтанколь не имеет питающих рек или источников, но уровень воды здесь никогда не убывает и не повышается, несмотря ни на обильное таяние снегов, ни на проливные дожди или, наоборот, продолжительные периоды летней засухи. И, как утверждают старожилы здешних мест, объем воды Шайтанколя способен затопить собой весь Каркаралинск и его окрестности.

В литературе указывается, что у озера двойное дно. Глубина неизвестна. Очень похоже, что вода затопила жерло давно потухшего вулкана. Экстремалы из группы Ерсина Шыгаева как-то попытались измерить глубину озера. Выйдя на надувной лодке на середину водоема, они стали опускать груз на веревке длиной в триста метров. Самодельный лот полностью ушел под воду, так и не добравшись до дна.

Тогда Ерсин Шыгаев решил исследовать дно озера с аквалангом. «Дно озера оказалось очень красивым. Огромные валуны, водоросли, стайки рыбешек. Вода была достаточно прозрачной. Я сразу утончил туда, где наш лот провалился в бездну. И увидел полукруглую «чашу» размером с футбольный манеж, в центре

Пующий бархан

Где: Национальный парк Алтын-Эмель, в 182 км к северо-востоку от Алматы.

Легенда: По одной из легенд, под Пующим барханом покоится великий Чингизхан вместе со своими воинами, а пующий песок — это душа хана, которая время от времени напоминает о себе и о своих подвигах потомкам. Другая легенда гласит, что в бархан превратился шайтан, который возмущался степью к себе домой после «удачно проведенного им дня». Устав, он остановился и прилег отдохнуть. Крепко заснул, после чего и обернулся в бархан, а звучание — это издаваемый шайтаном стон недовольства тем, что его пытаются потревожить.

Звук, производимый уникальным барханом, всегда разный. Иногда он напоминает еле уловимый писк, иной раз его трудно отличить от утонченной мелодии, близкой к звучанию органа, а порой это нагоняющий ужас грохот. Предположительно бархан создает музыкальные произведения с помощью разрядов электричества. Сила звука зависит от количества движущихся песчинок, чем больше их масса, тем отчетливее и громче звучание Пующего бархана.

Мертвое озеро

Где: район села Герасимовка, Алматинская область.



Легенда: Рассказывают, что около века тому назад некий жених, заподозрив свою возлюбленную в неверности, до такой степени обезумел, что в порыве ревности утопил неповинную деву в озере. С тех пор озеро стало Мертвым.

На самом деле одна из особенностей этого небольшого (60 на 100 метров) водоема в том, что даже в самое жаркое лето его вода остается ледяной, а ее уровень — неизменным. Хотя другие водоемы данного региона в летний период под палящими лучами солнца ощутимо усыхают, а порою и пересыхают, превращаясь в небольшую лужу. Кроме того, в Мертвом озере не водится рыба, отсутствуют водоросли и другая растительность.

Есть версия, что все живое в нем убивает токсичный газ, выделяемый из расщелины на дне. Однако подтверждения она пока не получила — водолазы, опускающиеся в воды Мертвого озера, рассказывают, что находиться в нем невообразимо более пяти минут, даже с полным воздухом баллоном.

которой зияла бездонная пропасть. Я не решился проплыть над бездной. Так и застыл на краю обрыва, как истукан. И вдруг увидел в центре котлована нечто странное. Будто спина огромного кита на миг показалась из мрака и скрылась в темноте опять... Я потянул за веревку, чтобы друзья вытащили меня на поверхность, и тут же почувствовал, что из баллонов без видимых причин перестал поступать кислород. Я с трудом подавил панику и, стараясь не оглядываться, устремился наверх... — рассказал он в одном из интервью.

Эзотерики считают, что на дне озера существует портал, «воронка», или червоточина, через которую в наш мир попадают разные сущности из альтернативных вселенных. По свидетельствам очевидцев, ночью озеро оживает. Тихий вечер внезапно прерывается налетевшим ураганом, странные тени мечутся по глади озера, набега на ночующих на берегу людей и прикасаются к ним холодными конечностями, над водой появляются свечениями, обьекты.

Weekend с «Курсивъ»

Анонс

У жителей Астаны и Алматы есть удивительный шанс провести свой выходной с пользой для души. Все самые яркие и интересные мероприятия — в подборке «Къ».

Мероприятия в Алматы

Летняя йога в парке с «Гаятри»

5 августа, 07:00–08:30

Цель проекта «Лето на свежем воздухе с йогой-центром «Гаятри» — приобщение всех людей к здоровому образу жизни и практике йоги!

Практика йоги учит познанию себя, как части природы, а что может способствовать этому лучше, чем нахождение в парке на свежем воздухе. Йога-центр «Гаятри» привозит коврики для вас! Свой коврик приветствуется, поскольку всем желающим ковриков может не хватить.

Место: сквер возле «Фонда Первого Президента РК», ул. им. Махатмы Ганди, 10
Вход: бесплатный

Bella Italia

5 августа, 18:00

На концерте прозвучат шедевры вокальной музыки Италии разных эпох в исполнении солистов оперы ГАТОБ им. Абая Эмиля Сакавова (баритон) и Натальи Мезиной (сопрано), Марины Алтуховой

(фортепиано), Булата Тыныбекова (виолончель) и Гюзель Байузаковой (скрипка).

Место: «Казахконцерт», пр. Абылай хана, 83
Вход: 2000–6000 тенге

Esentai Music Festival

5 августа, 19:00

Esentai Mall раскрывает последний месяц лета яркими мотивами зажигательных хитов зарубежной и отечественной эстрады со сцены фестиваля живой музыки Esentai Music Festival! В нынешнюю субботу на аллее Esentai Square выступит казахстанский live-бэнд Private Jet, участники которого завоевали сердца жюри конкурса X-Factor! Концерт также дополнит своим бесподобным репертуаром и вокалом группа 101, которая представляла Казахстан на международном конкурсе «Новая волна 2003» в Юрмале! Вечер, проведенный на концерте от Esentai Mall, обещает быть превосходным!

Место: Esentai Square, пр. аль-Фараби, 77/7
Вход: бесплатно

Мероприятия в Астане

Концерт группы The Magic Of Nomads

4 августа, 20:00

Казахстанский коллектив, состоящий из поистине лучших музыкантов страны — The Magic Of Nomads представит программу «Менің Қазақстаным», в рамках которой прозвучит множество великолепных музыкальных произведений — это