

WWW.KURSIV.KZ

"Курсив" № 29 (705)

Подписные индексы:  
15138 - для юр. лиц  
65138 - для физ. лиц

# КУРСИВ

всегда в курсе: новости, прогнозы, аналитика



РЕСПУБЛИКАНСКИЙ ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК | ИЗДАЕТСЯ С 2002 ГОДА

№ 29 (705), ЧЕТВЕРГ, 17 АВГУСТА 2017 Г.

ВЛАСТЬ/БИЗНЕС:  
ПЕРСПЕКТИВЫ  
ОПРЕДЕЛЕННЫ

02

БИЗНЕС/ВЛАСТЬ:  
КОГДА СЛОЖНЫЕ  
ВОПРОСЫ НЕ НАХОДЯТ  
БЫСТРОГО РЕШЕНИЯ

03

ИНВЕСТИЦИИ:  
ВАЛЮТНЫЙ  
ОБЗОР

04

ТЕНДЕНЦИИ:  
«ИСПОРЧЕННАЯ»  
СТАТИСТИКА

06

## \* Бриф-новости

### Ускорение интеграции: будущее ЕАЭС

В рамках «Евразийской недели» в Астане бизнесмены и чиновники обсудили способы улучшения интеграционных процессов на пространстве Евразийского экономического союза.

&gt;&gt; 2

### Казахстан пересматривает политику привлечения инвесторов

Министерство по инвестициям и развитию совместно с ВБ разработало новую Национальную инвестиционную стратегию на 2018–2022 гг. Основной акцент в ней ставится на привлечение прямых иностранных инвестиций в несельскохозяйственный сектор, ориентированные на экспорт.

&gt;&gt; 3

### Грантовый вопрос для бизнеса

АО «Национальное агентство по технологическому развитию» объявило о запуске новой инновационной грантовой программы, которая проводится в рамках госпрограммы индустриально-инновационного развития РК на 2015–2019 годы. Со 2 августа по 2 октября текущего года представители казахстанского бизнеса могут подавать заявки на безвозмездные инновационные гранты.

&gt;&gt; 7

### Две стороны одной медали

Beeline Kazakhstan вместе с Альфа-Банком выпустили платежную карту Visa, которая вместо счета использует баланс мобильного телефона. Это первый в Казахстане подобный опыт и еще один шаг, сделанный авторами кобрендингового продукта в развитии популярного сегодня направления мобильных финансовых систем.

&gt;&gt; 8

### Не так страшны кредиты, как big data

Размер среднего кредита в Казахстане составляет 650 тыс. тенге. При этом средняя задолженность одного заемщика перед БВУ равна 850 тыс. тенге. Об этом рассказали эксперты на брифинге, приуроченном к заключению меморандума о совместной работе в области Big Data Science ПКБ и Университета Нархоз.

&gt;&gt; 9

### Все смешалось в казахстанской нефтянке

Обеспечен ли отечественный рынок качественным топливом? Своей точкой зрения о проблемах трех НПЗ и мини-заводов в РК поделился в «Къ» профессор Института экономики МОН РК Олег Егоров.

&gt;&gt; 10

### Когда кадры решают всё

Для устойчивого функционирования атомной отрасли, причем, вне зависимости от опыта страны в работе с ядерной энергетикой, ключевое значение имеет процесс подготовки персонала. Эксперты в очередной раз пришли к такому выводу в ходе обсуждения образовательных, правовых и экономических аспектов функционирования атомно-энергетической отрасли.

&gt;&gt; 11

# Налоговый кодекс пересчитали в символах

*«Революционных изменений» в Налоговом кодексе не случилось*

## Законодательство

Работа над проектом Налогового кодекса завершена — на уровне разработчиков в лице правительства. Впрочем, как уверяют чиновники, за основу они вообще брали предложенный бизнесом вариант и лишь «точно дорабатывали» предложения.

Салим САКЕНОВ

На конференции в Астане, презентуя проект Кодекса, вице-министр национальной экономики Руслан Даленов сообщил, что разработчики проекта «не ставили задачу буквального посимвольного сокращения кодекса, мы писали его в удобном виде». «Но интересно получилось, что по количеству символов проект сократился на 11%. Но это не главная задача, главное, чтобы он читался легко и не вызывал противоречий в практике. Я считаю, что этого удалось достичь», — убежден он.

Ключевое, по словам Даленова, это принципиальное изменение идеологии налогового кодекса, который теперь будет нацелен сугубо на защиту добросовестных налогоплательщиков. Предусматривается, что все неточности будут толковаться исключительно в пользу налогоплательщика, что позволит справедливо рассматривать налоговые споры. При этом не будут применяться пени и штрафы, если налогоплательщик действовал в соответствии с разъяснением налогового органа и по которому впоследствии изменилась позиция. Проще говоря, если сегодня бизнес жалуется на автоматическую «презумпцию виновности» при общении с налоговыми службами, теперь им законодательно обещают закрепить их презумпцию невиновности.

Что же касается собственно налогов, то основная их часть сохранена без изменений. «Все существующие налоговые режимы и послабления остаются. Расширения круга плательщиков НДС не произойдет, старые пороги сохраняются. Проблем не будет», — заверил Даленов. Даже анонсированное ранее снижение ставки социального налога не на-



Казахстанцам обещают законодательно закрепить их презумпцию невиновности

шло своего воплощения. По словам вице-министра, этот вопрос сейчас изучается, и решение будет принято позднее. Тем более, что «время есть», поскольку по расчетам микроэкономики, основная нагрузка на фонд оплаты труда увеличится только к 2021 году.

Из числа новшеств можно выделить предлагаемый альтернативный режим — фиксированного вычета для малого и среднего бизнеса. Как пояснил вице-министр, такой режим будет выгоден бизнесу с высоким оборотом и низкой прибылью. «Возьмем к примеру торговца, реализующего стройматериалы на рынке. У него обороты большие, платить с выручки 2–3% невыгодно, потому что суть его бизнеса строится на обороте. Большие обороты, маленькая маржа, а прибыль возникает от больших оборотов. Поэтому предложен новый альтернативный режим — его можно выбрать. Кому нравятся действующие режимы — они сохраняются. Можно будет вычитать без подтверждения до половины своей выручки, а если вести учет расходов, то могут быть дополнительные премии — вычеты за подтверждение расходов. Этот режим выгоден для того, кому нужно вести учет расходов», — объяснил Руслан Даленов.

Большие новшества ожидалось в налогообложении аграрного сектора. По факту в проект Кодекса вошел ряд моментов. Так, все плательщики единого земельного налога, освобождаются от уплаты НДС. Для снижения нагрузки на фонд оплаты труда предлагается отменить социальный налог за членов и работников крестьянских фермерских хозяйств. Фиксируется норма о возможности осуществления «прочих видов деятельности» — с раздельным учетом.

Также на сегодняшний день специальный налоговый режим перестает распространяться на сельскохозяйственное, если оно вдруг занялось непрофильным видом деятельности — например, сдаст в аренду сельхозтехнику. «Предлагается этого не делать, если есть какая-то иная деятельность, иной вид работы, пусть ведет раздельный учет, и данный вид работы не подлежит льготированию. Что касается остальной части, связанной с фермерством, то там по-прежнему будут льготы, которые входят в состав единого земельного налога», — объяснил Даленов.

В сфере недропользования предусмотрены так называемые стимулирующие нормы для инвесторов.

«Необходимо стимулировать инвестируемые низкодебитные месторождения, низкодебитные скважины. В проекте поправок присутствует упрощение получения понижающих ставок для низкодебитных месторождений. Также понижающие ставки НДС предусмотрены для глубоководных занижающих морских месторождений. В целом также предлагается упростить налог на сверхприбыль. Поскольку сегодня его платят угледобывающие компании, мы его заменим на увеличенную ставку рентного налога», — рассказал Даленов. Отдельно предложено вдвое сократить ставку НДС для олова — с 6 до 3%, что, по задумке авторов, должно привлечь инвестиции в этот сектор.

Еще один стимул введен для развития обрабатывающего сектора. «Сегодня все дивиденды, которые любая казахстанская компания выплачивает за рубеж, освобождаются от корпоративного подоходного налога у источника выплаты — это стимул выплата дивидендов. Но есть исключение — недропользователи все равно должны платить двойной налог. В данных поправках для стимулирования обработки есть норма о том, что если переработка сырья достигает 35%, а в по-

следующие годы 50–70%, то тогда можно не платить корпоративный подоходный налог у источника при выплате дивидендов. Эта мера направлена на повышение переработки сырья в Казахстане», — объяснил вице-министр.

Предлагается также ввести специальный НДС-счет во избежание мошеннических действий с операциями по возврату НДС. Причем это положение будет носить добровольный характер. В микроэкономике уверены, что добросовестным компаниям это новшество понравится.

«Есть ряд налогоплательщиков и банков, которые согласны делать это добровольно, например, услуги по аэропорту, железнодорожные перевозки, грузовые и так далее, различные компании согласны для всех своих поставщиков открыть специальные счета и поставщики согласны, чтобы НДС перемешался не на их счета, а на специальный счет в банках, чтобы налоговики видели — сколько и откуда НДС поступило. И когда происходит заявление на возврат, моментально, практически в тот же день с минимальными издержками с моментальной проверкой будет производиться возврат НДС, причем данный налог будет возвращаться не только по экспорту, но и по всем превышениям», — подчеркнул Даленов.

Еще одно новшество вводится для работающих в офшорах. Суть которого сводится к «добору» разницы в налогах. «Сегодня общепринятые доходы, полученные за рубежом, казахстанец обязан декларировать, но часть прибыли, которую он не получает, не подлежит декларированию по действующему законодательству. Хотя, по стандартам ОЭСР, прибыль, получаемая в офшорных странах, офшорпроводящих странах, подлежит обложению в стране резидентства. Если есть прибыль, не облагаемая в офшорных странах, она должна облагаться в Казахстане. Эти положения в проекте есть», — предупредил вице-министр.

Проект Кодекса чиновники предлагают обсудить со всеми заинтересованными сторонами. Но вот учесть дополнительные предложения уже вряд ли смогут, поскольку законопроект должен к сентябрю быть внесен на рассмотрение парламента с тем, чтобы с 1 января 2018 года новый Налоговый кодекс РК уже вступил в действие.

# Цена на бензин будет расти по «формуле Хусаинова»

## Топливо

Приближающаяся уборочная страда в Казахстане заставляет водителей традиционно готовиться к очередному повышению стоимости ГСМ. Да и на российском рынке ситуация неоднозначна. Эксперты рекомендуют казахстанцам, желающим узнать, что будет с ценами на бензин, просто следить за ценами на этот товар у северного соседа и переводить в тенге, высчитывая разницу в налогообложении двух стран.

Иван ВАСИЛЬЕВ

Сезонные всплески цен на бензин весной, во время посевной, и осенью, во время уборочной, заставляют многих автолюбителей

недоумевать — основная масса используемого во время сельскохозяйственных кампаний топлива приходится на дизель, тем не менее, почему-то вместе с дизельным топливом вверх ползет и цена на бензин. Прямой связи действительно нет — комбайны и «газики» с «зилами» на АИ-92 не работают, следовательно, и в увеличенных объемах его не потребляют.

Тем не менее, эксперты уверяют, что нынешние средние 144 тенге за литр «девяносто второго» — далеко не предел, и связано это, прежде всего, с ценами на российском рынке. Напомним, что Казахстан планирует лишь в 2018 году обеспечить внутренний рынок бензином на 100% самостоятельно, в настоящее же время поставки «из-за бугра» доходят до 30% от общей потребности. Понятно, что треть поставок на рынок — достаточно большая величина, способная влиять на общую ценовую температуру по бензине.

Более того, в этом году это влияние увеличивается, поскольку, по данным аналитической службы Finprom.kz, зависимость казахстанского рынка от импортных поставок в этом году существенно выросла. В объеме ресурсов моторного бензина, сформированного за январь-май текущего года, доля импорта составила 28,2%, или 511,8 тысячи тонн. Год назад этот объем составлял 27,7% от общего предложения этого товара на казахстанском рынке. А в секторе основного «двигателя» осенних цен — дизельного топлива — за год доля импорта выросла до 5,5% с 3,3%, что стало самым высоким уровнем импортозависимости по данной категории топлива за последние 5 лет.

В общем, пока местные производители моторного топлива по ключевым товарным позициям либо снижают темпы роста выпуска, либо вообще сокращают объемы: моторного бензина за 6 месяцев года было произведено

всего на 3,8% больше, чем год назад — в прошлом году за аналогичный период среднегодовой рост составил 13,1%. А производство дизельного топлива сократилось на 1,1% — в январе-июне 2016 года среднегодовой рост выпуска оценивался в 8,6%. Можно предположить, что это снижение связано с завершением процессов модернизации трех крупных казахстанских НПЗ, но каковы бы ни были причины, ясно одно — как минимум до конца года цены на казахстанских АЗС будут привязаны к ценам в России.

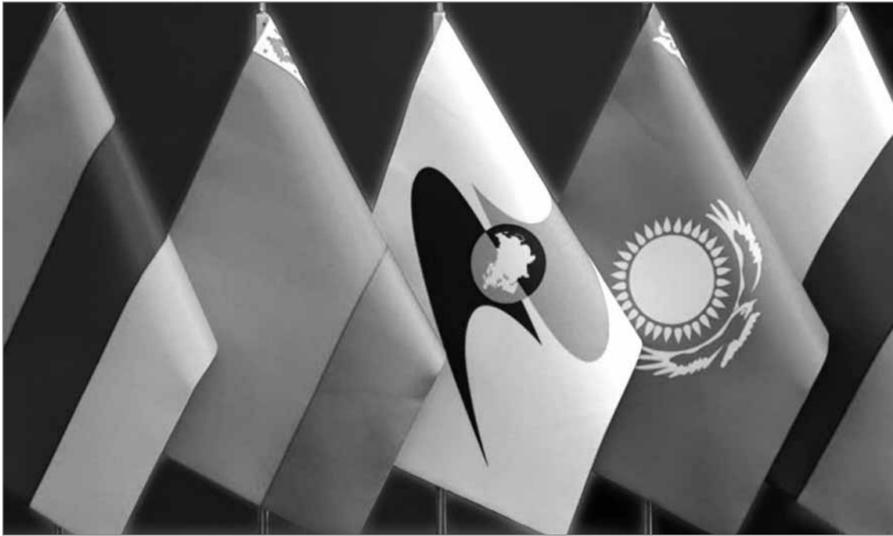
А ситуация на российском рынке ничего особо приятного кошечелам казахстанских автолюбителей не сулит — цены на самый ходовой бензин марки АИ-92 на заправках северного соседа в июне-июле стремилась к 38 рублям за литр, то есть составляла порядка 190 тенге. При этом, по данным руководителя пензенского филиала инвестиционного банка БКС Андрея Цыгина, рост цен на

бензин в российской рознице с начала года опережает официальные данные по инфляции примерно в полтора раза.

«Главный фактор роста цен на бензин — это высокий совокупный розничный спрос, опережающий предложение», — говорит российский эксперт. Иными словами, на российском рынке, который является основным донором рынка казахстанского, сейчас возник определенный дефицит предложения, связанный как с закрытием ряда НПЗ на плановый ремонт, так и с тем, что российскому производителю нефти с начала года выгоднее было продавать сырье за рубеж, нежели торговать им внутри страны. В которой, тем временем, увеличилось количество приобретенных автомобилей и, как следствие, нарастали объемы потребления бензина, запасы которого уменьшались.

## ВЛАСТЬ/БИЗНЕС

# Когда сложные вопросы не находят быстрого решения



В Казахстане стабильно работают более 8 тысяч совместных предприятий со странами – членами Союза

### Геополитика

**За 4 месяца более чем на четверть вырос объем внутренней и внешней торговли в Евразийском экономическом союзе. При этом все без исключения страны укрепили свое присутствие на внешних рынках. Объем экспортных поставок увеличился на 10%.**

#### Мадина МАМЫРХАНОВА

В Астане в начале текущей недели состоялось заседание Евразийского межправительственного совета, участниками которого стали премьер-министры Казахстана, России, Беларуси, Кыргызстана и Армении. По их словам, в лучшую сторону меняется и товарная структура: растет экспорт машин и оборудования, на 34% — продовольственных товаров и на 26% — сельскохозяйственного сырья. Между тем снижается доля энергетических товаров, в результате чего товарооборот между странами — членами ЕАЭС становится более сбалансированным.

Как отметил в ходе своего выступления премьер-министр Казахстана Бакытжан Сагинтаев, в Казахстане стабильно работают более 8 тысяч совместных предприятий со странами — членами Союза. «Считаем, что это хороший показатель по

внешней интеграции со стороны предпринимателей, и мы будем рады дальнейшему расширению этого списка», — сказал глава казахстанского правительства.

Вместе с тем, по его словам, для дальнейшего развития необходимо продолжить работу по созданию безбарьерной среды на внутреннем рынке Союза. «На сегодня имеется согласованный со сторонами перечень препятствий, который состоит из 60 пунктов. Ведется работа по подготовке Дорожных карт по устранению этих препятствий. Полагаем, что они будут рассмотрены на следующем заседании Евразийского межправсовета (состоится в Ереване в октябре текущего года. — «Къ»), — сказал Б. Сагинтаев и призвал участников устранить препятствия в ЕАЭС «не на бумаге, а на практике».

Особое внимание сторонами было уделено вопросам подготовки основных направлений реализации цифровой повестки ЕАЭС, механизма прослеживаемости товаров, использования торговых площадок в электроэнергетике.

Одним из важных пунктов повестки дня заседания Межправсовета стал инициированный Арменией вопрос о взаимном признании национальных и международных водительских удостоверений, выданных в одном государстве — члене ЕАЭС, для осуществления предпринимательской деятельности из территории другой страны ЕАЭС.

Еще один актуальный вопрос, который в рамках астанинского

заседания не нашел своего решения — Договор о пенсионном обеспечении трудящихся государств — членов ЕАЭС. Предполагается, что после вступления его в силу будет реализована возможность работать в любой стране ЕАЭС без потери трудового стажа и пенсии на время трудоустройства в другом государстве — члене ЕАЭС.

«Не до конца решены у нас вопросы общего рынка трудовых ресурсов. Сегодня в узком формате обсудили Договор о пенсионном обеспечении. Но на национальном уровне возникают барьеры в части признания квалификации. Такие же проблемы возникают в части признания водительских удостоверений. Думаю, с учетом мнений, которые были высказаны здесь, в ближайшем будущем будет принято решение», — сказал премьер-министр Казахстана.

В свою очередь глава правительства Республики Кыргызстан Сооронбай Жээнбеков говорил о важности принятия данного документа. «Основопологающей целью нашего союза является формирование единого рынка трудовых ресурсов. Договор о пенсионном обеспечении трудящихся государств — членов ЕАЭС должен стать знаковым документом, который будет способствовать созданию равноправной среды. Мы призываем государства — члены ЕАЭС приложить все усилия для доработки вступления в силу данного договора в 2018 году», — сказал он.

# Ускорение интеграции: будущее ЕАЭС

### Форум

**В рамках «Евразийской недели» в Астане бизнесмены и чиновники обсудили способы улучшения интеграционных процессов на пространстве Евразийского экономического союза.**

#### Салим САКЕНОВ

24–26 августа в Астане пройдет второй форум «Евразийская неделя». Как ожидается, в нем примут участие более 250 спикеров из 17 стран. Зарегистрированы участники из 35 государств, включая страны ЕАЭС и СНГ, Юго-Восточной и Южной Азии, Ближнего Востока, Европы, Африки и Северной Америки. По словам председателя оргкомитета форума, члена коллегии (министр) по торговле ЕЭК Вероники Никишиной, в сравнении с первым форумом программа стала «более амбициозной».

«Это очень важно, и мы уделяем этому серьезное внимание. Евразийская неделя должна иметь прикладную направленность. Правительству стран союза совместно с национальными и наднациональными регуляторами обсудят — какие конкретно шаги необходимо сделать для того, чтобы усилить, углубить, ускорить интеграцию, ведущие отраслевые эксперты ответят на вопросы предпринимателей, желающих развивать свой бизнес в стра-

нах ЕАЭС или сотрудничать с дружественными государствами третьих стран — партнеров Союза. Форум станет площадкой для презентации новых возможностей, рассмотрения перспективных технологий и, конечно, решения проблем», — сказала она в ходе видеоконференции.

Три дня форума должны стать насыщенными для участников. В первый день планируется дискуссия о конкурентоспособности Союза в условиях глобальных вызовов. Второй день будет посвящен так называемым «четырем свободам» ЕАЭС — свободное перемещение товаров, услуг, рабочей силы, капитала. В третий день ожидается дискуссия о стратегических направлениях развития бизнеса стран Союза. Кроме того, в рамках форума пройдет саммит губернаторов ЕАЭС, где будет обсуждаться вопрос межрегиональной кооперации.

Помимо этого, по словам Никишиной, в рамках форума будет работать биржа субконтрактов, «где крупные промышленные компании представят свою продукцию с тем, чтобы найти новых поставщиков и оптимизировать экономические показатели, а для малых и средних предприятий — это реальный шанс найти новых клиентов, расширить географию контрактов».

Член коллегии (министр) по экономике и финансовой политике ЕЭК Тимур Жаксылыков в своем выступлении сообщил, что в рамках панельной дискуссии форума будет обсужден вопрос повышения

инвестиционной привлекательности стран ЕАЭС.

«Мы считаем, что создание благоприятных условий для инвестирования в экономику — это ключевая задача любого государства. В ходе дискуссии, к участию в которой мы привлекли национальные регуляторы из стран Союза, а также широкий круг бизнесменов, мы планируем обсудить ряд актуальных вопросов в этой сфере с точки зрения ведения и развития бизнеса», — рассказал он.

Также, по его словам, планируется обсудить вопросы формирования общего финансового рынка стран Союза, включая меры в области установления доступного и сопоставимого правового регулирования, и перспективы формирования единого биржевого пространства.

В свою очередь заместитель министра экономики Кыргызстана Эльдар Абакиров отметил, что сегодня в Союзе «еще есть много работы, которую нужно преодолеть, чтобы не было барьеров при пересечении товаров, услуг, рабочей силы». «На мой взгляд, направлением торговой политики может стать формирование и продвижение единого торгового бренда ЕС на внешних и внутренних рынках. Это позволит существенно повысить узнаваемость молодого интеграционного объединения в глобальном мире», — добавил он.

В рамках форума состоится также заседание руководителей экспортных кредитных агентств, и заседания банков развития стран ЕАЭС.

# Перспективы определены

### Проекты

**В работе казахстанско-белорусского бизнес-форума, который прошел в Астане в минувшее воскресенье, приняли участие около 200 казахстанских компаний и более 70 — из Беларуси. По словам главы правительства РК, создание благоприятного инвестиционного климата реализуется в рамках госпрограмм: Индустриально-инновационного развития РК на 2015–2019 годы и Национальной инвестиционной стратегии на 2018–2022 годы.**

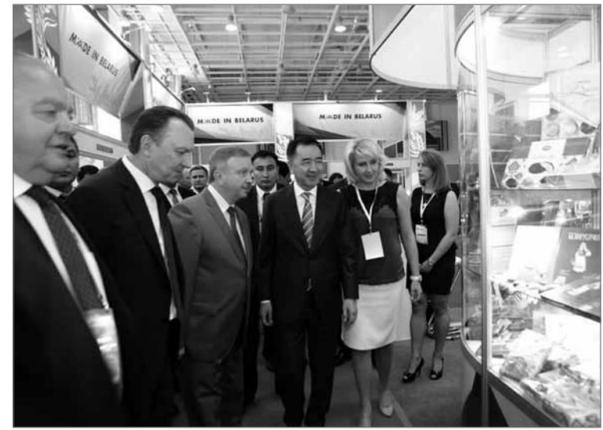
#### Мадина МАМЫРХАНОВА

Открывали форум премьер-министры двух стран — Бакытжан Сагинтаев и Андрей Кобяков. В своей приветственной речи глава казахстанского правительства отметил, что развитие отношений между двумя странами идет динамично в духе дружбы и сотрудничества. «Правительство Казахстана продолжает работу по созданию благоприятного инвестиционного климата и устранению барьеров в торговле. Деловые круги обеих государств чувствуют себя комфортно», — сказал Бакытжан Сагинтаев.

По его данным, на сегодня в Казахстане действуют порядка 250 совместных предприятий с участием белорусского бизнеса. «Считаю, что выставка Made in Belarus даст дополнительный импульс для дальнейшего расширения взаимовыгодного сотрудничества между нашими странами и поспособствует появлению новых проектов. Мы будем только приветствовать их», — отметил г-н Сагинтаев. — В целом вижу большой потенциал для дальнейшего развития нашего торгово-экономического сотрудничества по трем основным направлениям: увеличение торговли, инвестиционное сотрудничество и развитие транспортно-логистической инфраструктуры».

В этой части он рассказал белорусской делегации о работе специальных экономических и индустриальных зон и созданных компаний KazakhInvest и KazakhExport и сообщил о том, что в республике разработана Национальная инвестиционная стратегия на 2018–2022 годы, основной целью которой является создание благоприятного инвестиционного климата и привлечение прямых иностранных инвестиций в несельскохозяйственные сектора экономики.

Премьер уверен, что реализация стратегии откроет еще больше возможностей инвесторам у нас в стране. «В Казахстане также реализуется ряд государственных программ, направленных на развитие транспортно-логистической инфраструктуры ЖКХ, производства экспортноориентированной высокотехнологической продукции в обрабатывающей промышленности. В рамках этих программ предусмотрены различные меры господдержки, субсидирование процентной ставки по кредитам, оказание сервисных услуг, инве-



За январь-май 2017 года товарооборот между РК и Беларуссией составил \$207,8 млн

стиционные и налоговые преференции», — сказал глава кабинета Казахстана.

В свою очередь премьер-министр Республики Беларусь Андрей Кобяков отметил, что Казахстан для Беларуси является одним из основных торговых партнеров, третьим по объему товарооборота среди стран СНГ. В прошлом году товарооборот между странами снизился к уровню 2015 года — на 27% и составил \$420 млн. Однако данные за 6 месяцев текущего года говорят о восстановлении объемов двустороннего товарооборота: темп роста составил 73% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года (товарооборот между Казахстаном и Беларуссией за январь-май 2017 года составил \$207,8 млн. — «Къ»).



Бакытжан САГИНТАЕВ, Премьер-министр Республики Казахстан

«В целом вижу большой потенциал для дальнейшего развития нашего торгово-экономического сотрудничества по трем основным направлениям: увеличение торговли, инвестиционное сотрудничество и развитие транспортно-логистической инфраструктуры».

Главы правительств говорили о необходимости предпринять совместные усилия по закреплению данной позитивной тенденции. Ориентиром являются результаты 2014 года, когда объем взаимной торговли достиг цифры в \$1 млрд. «Уверен, что и эта цифра не является пределом наших возможностей. Сферы, в которых мы можем эффективно выстраивать приоритеты, самые разнообразные: промышленная кооперация, сельское хозяйство, транспорт, нефтехимический комплекс, IT-

технологии и многие другие», — сказал Андрей Кобяков.

Флагманом экономических связей между странами стала промышленная кооперация: на территории Казахстана функционируют 8 крупных совместных сборочных производств белорусской техники и оборудования. Например, это совместное предприятие, созданное в Караганде по сборке карьерных самосвалов БелАЗ. Также на территории Казахстана успешно функционируют более 10 линий по сборке минского тракторного завода, минского моторного завода, минского автомобильного завода. Действует казахстанско-белорусский индустриально-технологический парк сельскохозяйственной и коммунальной техники. В Кустанае на базе белорусского АО «АгроМашХолдинг» совместно с ОАО «Томсельмаш» было создано СП ТОО «КазБелМаш».

По мнению Кобякова, интересен Казахстану может быть и опыт Беларуси по развитию агропромышленного комплекса, особенно в части создания сельхозкомплексов и поставок специализированной техники и оборудования.

«Мы также заинтересованы в реализации проектов в области проектирования и строительства автодорог в Казахстане. Готовы активно участвовать и в модернизации пассажирской и коммунальной техники. Новым направлением сотрудничества могло бы стать сотрудничество в нефтяной сфере, в том числе в геологоразведке, а также сотрудничество в сфере высоких технологий», — сообщил глава белорусского правительства.

С ним солидарен заместитель председателя правления внешней торговой палаты Казахстана Нурали Букейханов. «Наши государства сотрудничают в сфере сельского хозяйства, как в области обмена продукцией, так и производственными технологиями. К примеру, создано совместное предприятие «КазБелПродукт» для строительства мясоперерабатывающего предприятия. Идет продвижение сотрудничества в области инноваций. В апреле текущего года между казахстанским холдингом «Зерде» и Парком высоких технологий Республики Беларусь была достигнута договоренность о сотрудничестве и обмене опытом, в том числе в сфере бизнес-инкубаторов в IT-отрасли», — сказал он в ходе форума.

# В рамках ЭКСПО была представлена провинция Хайнань

**Делегация китайско-павильона в рамках международной выставки ЭКСПО-2017 в Астане представила провинцию Хайнань. По словам организаторов, цель данного мероприятия — дать обществу достоверную информацию о состоянии туристической и аграрной отраслей региона.**

В Астане в павильоне Китая прошел День провинции Хайнань. В рамках мероприятия представители региона рассказали гостям о развитии туризма и аграрного сектора. На презентации острова Хайнань присутствовало порядка 120 человек.

«Темой мероприятия станет «Очаровательный Хайнань — здоровый остров». Этим самым мы хотим оказать свою помощь в развитии сотрудничества, двустороннего обмена информацией между представителями острова Хайнань и Республикой Казах-

стан», — заявил председатель хайнаньского отделения Китайского комитета содействия развитию международной торговли Ли Чжицзе.

Главный инженер Управления сельского хозяйства провинции Хайнань Хуан Чжэньцэн заявил, что регион открыт для сотрудничества с казахстанским бизнесом. «Мы готовы к совместной работе по нескольким направлениям. Провинция Хайнань с радостью будет поставлять свою сельскохозяйственную продукцию в Казахстан. При этом мы настроены импортировать казахстанские продукты себе».

«Благодаря тропическому климату мы можем заниматься сельским хозяйством круглый год. Также мы можем работать в области переработки сельскохозяйственной продукции. Думаю, наши страны могли бы проводить больше совместных ярмарок и других мероприятий, посвященных сельскому хозяйству», — добавил Хуан Чжэньцэн.

Заместитель председателя рынка и выставки управления туризма провинции Хайнань Син Чжэньцэн заявил, что остров открыт для туристов из Казахстана и готов к сотрудничеству с туроператорами и авиакомпаниями.

«В этом году в казну провинции Хайнань уже поступило \$322 млн дохода от туризма. Остров посетили 360 тыс. человек. По прогнозу, в этом году остров посетят 20 тыс. жителей Казахстана. Сейчас между Казахстаном и провинцией Хайнань курсируют 2 авиарейса: это Алматы — Санья и Астана — Санья. Заполняемость этих самолетов примерно 90%», — добавила спикер.

В ходе мероприятия было подписано несколько договоров между предприятиями Казахстана и провинцией Хайнань. А гости павильона Китая увидели представления артистов с данного острова, а также им были представлены ролики, рассказывающие о городах провинции Хайнань.

РЕСПУБЛИКАНСКИЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

**КУРСИВЪ**

Газета издается с июля 2002 г.

Собственник: ТОО «Altaco Partners»

Адрес редакции: 050059, РК, г. Алматы, пр. Аль-Фараби, 7, б/д «Нурлы-Тоғыз», блок 5А, оф. 119

Тел./факс: +7 (727) 344-04-07.

E-mail: kursiv@kursiv.kz

Генеральный директор: Марат КАИРБЕКОВ Тел. +7 (727) 344-04-07, m.kairbekov@kursiv.kz

Главный редактор: Динара ШУМАЕВА Тел. +7 (727) 344-04-07, d.shumayeva@kursiv.kz

Выпускающий редактор: Магия ТОРЕБАЕВА Тел. +7 (727) 344-04-07, m.torebaeva@kursiv.kz

Руководитель службы по рекламе и PR: Аиша ТЕМЕРЖАНОВА Тел. +7 707 333 14 11, a.temerzhanova@kursiv.kz

Редакция: «Власть и бизнес» Ербол КАЗИСТАЕВ «Компании и рынки» Вячеслав ШЕКУНСКИХ «Тенденции» Айгуль ИБРАЕВА «Культура и стиль» Елена ШТРИТЕР

Фотограф: Олег СТИВАК Аскар АХМЕТУЛЛИН

Служба распространения: Рамзан БАЙРАМОВ, g.bairatov@kursiv.kz

Технический редактор: Ольга ТРИТЕНКО

Корректорское бюро: Светлана ПЫЛЫПЧЕНКО Елена ГРИБАНОВСКАЯ Елена ШУМСКИХ

Представительство в г. Астане: в. Астана, пр. Кабанбай батыра, 2/2, оф. 201 В, Б/Д «Держав», по вопросам размещения рекламы обращаться по тел. +7 (7172) 22-82-72

Руководитель представительства в г. Астане: Рустем АЛИЕВ Тел. +7 701 422 04 15, astana@kursiv.kz

Корреспонденты в г. Астане: Ербол КАЗИСТАЕВ

Подписные индексы: для юридических лиц — 15138, для физических лиц — 65138

Газета зарегистрирована в Министерстве культуры и информации Республики Казахстан.

Свидетельство о постановке на учет № 13282-Г, выдано 15 января 2013 г.

Отпечатано в типографии РПНК «Аэир».

РК, г. Алматы, ул. Калдаякова, 17

Тираж 10 300 экз.

# Почему вопросы форума «Энергия будущего» тревожат все страны

С каждым годом все острее становится проблема энергетической зависимости человечества. Углеродные источники истощаются, а возобновляемые источники энергии обеспечивают не более 3% от всей производимой в мире электроэнергии. В этой связи темы зеленой энергетики, освещаемые в рамках EXPO 2017 и форума «Энергия будущего» (ФЭБ), заложенные в Концепции по переходу РК к зеленой экономике, становятся действительно значимыми, и не только для нашей страны. Именно поэтому буквально через все мероприятия EXPO 2017 и ФЭБ красной нитью проходит мысль о том, что рост потребления и производства энергии без ущерба для экологии, а также вопросы привлечения в этот сегмент экономики частных инвестиций являются приоритетными для государств всего мира.

**Мадия ТОРЕБАЕВА**

Впрочем, стоит отметить, что до проведения этих глобальных по своему масштабу мероприятий проблемы зеленой энергетики в нашей стране поднимали лишь профильные ведомства. Согласно данным, размещенным на сайте казахстанской компании по управлению электрическими сетями KEGOC, с 2015 по 2016 год доля нетрадиционных возобновляемых энергоресурсов в выработке электроэнергии в масштабах республики увеличилась только на две десятые процента — с 0,2 до 0,4%. Большая часть электроэнергии в стране (79,4%) по-прежнему вырабатывается ТЭС. При этом в структуре топливного баланса электростанций Казахстана доля угля составляет 75%, газа — 23%, мазута — 2%. В 2013 году неоднократно говорилось о том, что уже к 2024 году доля возобновляемых источников энергии (ВИЭ) в общем объеме производства электроэнергии в Казахстане составит 3%. В настоящий момент в Казахстане действуют две ветряные электростанции (ВЭС): Кордайская мощностью 4 МВт в Жамбылской области и Еремеутаская мощностью 45 МВт в Акмолинском регионе. Кроме них в стране есть два объекта солнечной энергетики: СЭС в Бурном (Жамбылская область) мощностью 50 МВт и в Капшагае (Алматинская область) мощностью 2 МВт. Были планы по увеличению мощностей, однако намерения по использованию огромного потенциала ветровой и солнечной энергии пока так и остались лишь на бумаге. Оно и понятно: государство, в недрах которого есть чуть ли не вся таблица Менделеева, может позволить себе не заострять внимание на альтернативных источниках энергии. Однако когда в ноябре 2010 года Астана победила в борьбе за право провести EXPO 2017, набрав 103 голоса в тайном голосовании 160 стран — членов Международного бюро выставок (МБВ) в Париже, почти на 90% обогнав бельгийский Льеж, стало понятно, что это был далеко не просто имиджевый демарш. Что, собственно, и подчеркнул президент страны в своем интервью в фильме «Мегасооружения: Астана — город будущего», который прошел на всемирно известном американском телеканале National Geographic. «Когда весь мир борется против парниковых газов, развивая чистую энергетику, Казахстан организовал выставку EXPO 2017 «Энергия будущего», — заметил Нурсултан Назарбаев. По словам президента РК, сегодня настало время строить «эпоху прорывных решений в области энергетики».



## Эпоха прорывных решений

Впрочем, несмотря на единое стремление всех стран к сохранению экологии и правильному использованию ВИЭ, каждое государство мира все же по-своему решает вопросы использования возобновляемых источников энергии. И их выставочные павильоны на EXPO 2017 — прямое тому доказательство. К примеру, Франция знакомит казахстанцев и гостей EXPO 2017 с работающей моделью планирования в 3D, где внедрены самые успешные ноу-хау в области устойчивого развития городов. «Мы делаем некий мастер-план в трехмерном изображении, где есть все: транспортная сеть, канализационная сеть, водоснабжение, парки, строительные объекты. Затем вводим туда параметры нового объекта или проекта и смотрим, как это скажется на жизни города до 2050 года. Это инструмент для заглянуть в будущее», — рассказывает директор департамента устойчивого развития Eiffage Валери Давид. По его словам, аналогичный проект, разрабатываемый в Лионе, позволяет возводить здания, которые на 80% питаются энергией из возобновляемых источников, при этом сокращая среднее энергопотребление на бытовые нужды в 4 раза.

В свою очередь старший менеджер департамента развития инновационного потенциала Назарбаев Университета Куаныш Тайшибеков отмечает, что впечатляет проектом Индии, который был представлен в зоне лучших практик: «Меня удивил проект «Глобальная гималайская экспедиция». Его суть в том, что волонтеры поднимаются высоко в горы Тибета, где нет никакого электричества и люди живут с керосиновыми лампами. Они ставят солнечные панели, и за счет этого находящиеся там фермы получают тепло и свет. У нас в Казахстане есть, к примеру, территория, где наблюдается нехватка воды и света. Но теперь мы наглядно видим, как эти проблемы можно решить экологичным путем».

Своими ноу-хау в области возобновляемой энергетики удивляет и Финляндия. Как показывают ее стенды, 90% мусора в этой стране перерабатывается в два вида энергии: тепловую и электрическую. А вот энергию солнца финны накапливают в специальных батареях, чтобы использовать для обогрева зданий зимой.

Представители Южной Кореи поделились тем, как можно эффективно использовать силу ветра, наполняя его энергией умные города. В павильоне этой страны видно, как можно изменить жизнь с помощью новых технологий и при этом сохранить окружающую среду. В южнокорейском павильоне построен целый лес энергетических деревьев, где каждый ствол — это целый энергонезависимый город, который, кстати, перерабатывает все, что сам и производит.

Не менее интересен и израильский павильон, где представлены идеи использования солнечной электростанции. На юге Израиля построена солнечная электростанция, которая обеспечивает около 30% потребностей целого города. Электростанция сводит к минимуму выброс токсичных веществ. При этом установленные в ней зеркала поворачиваются вслед за солнцем, что позволяет не прерывать процесс накопления энергии.

А вот Япония использует преобразованную энергию от всех возможных альтернативных источников. Визитной карточкой Японии стала фотогальваническая энергетика, которая позволяет преобразовывать солнечный свет в электрическую энергию. Сегодня эта страна занимает лидирующие позиции в мире по установленным мощностям фотогальванических систем (38,4% от мировых, второе место после Германии). Ресурсный потенциал в Японии оценивается в 8,5 млрд кулон (Кл) в нефтяном эквиваленте. Одна седьмая часть территории Японии находится в зоне ветров со скоростью более 6 м/с — минимальной скоростью, необходимой для производства энергии. Здесь ветрогенераторы используются и в быту, и в промышленности. Но традиционная отрасль Японии — это, конечно же, гидроэнергетика, дающая свыше 20% всех производственных мощностей. По установленным мощностям гидроэнергетики Япония занимает передовые позиции после таких стран, как США, Канада и Норвегия.

Интересным подходом удивил своих посетителей и казахстанский павильон. Здесь каждый житель нашей страны может посмотреть, какие проекты в его регионе реализуются по таким направлениям, как зеленая экономика, энергетика, устойчивое развитие. Экспозиция «Будущая Астана — столица Казахстана в 2050 году», зал космической энергии, зона «Созидательная энергия» с 28 казахстанскими научными проектами и проектами по концепции «Зеленая экономика», а также «Токамак» — экспериментальная термоядерная установка для исследований и испытательных материалов в режимах энергетических нагрузок, близких к ITER (проект международного экспериментального термоядерного реактора) и медиастена с инициативами главы государства в области энергетики и охраны окружающей среды привлекают не меньше посетителей, чем выставки других стран. «Мне кажется, что особенность EXPO заключается в том, что оно открыто для широкой публики. Выставку посетили уже более 2 млн человек. Это показывает, что о нас узнают все больше и больше людей. Им интересно. Они видят, что мы, так же как и они, заинтересованы в возможностях энергетики. Наш казахстанский павильон, признаться честно, впечатлил! Для детей это был мощный посыл, импульс, который может пробудить в мо-

лодых людях интерес к точным наукам», — отметила профессор Назарбаев Университета Арай Санязова.

В общей сложности в EXPO 2017 приняли участие 115 стран и 22 международные организации. Но даже несмотря на всю разность представленных на выставке проектов, все они имеют одно общее условие — стабильный рост всемирного спроса на энергоресурсы без нанесения урона окружающей среде. Именно эта мысль и проходит красной нитью не только в выставочных павильонах EXPO 2017, но и на конференциях, проводимых в рамках форума «Энергия будущего». На форуме были озвучены цели Казахстана, которые относятся к зеленой экономике. Эти цели признаны Генеральной Ассамблеей ООН и международным сообществом. И я считаю, что все страны должны стараться достигнуть поставленных целей по сокращению парниковых выбросов. В Западной Европе, в Штатах, в Японии люди понимают, что это важно. В Казахстане, как я вижу, будучи здесь на ФЭБ, тоже понимают, что это важно. Участвуя в форуме, я видел, как люди слушают, обмениваются впечатлениями, опытом. Для общего понимания единой цели это необходимо», — считает делегат форума, начальник Регионального бюро по странам Европы и Центральной Азии ООН по промышленному развитию Яцек Чукровский.

## Новые технологии и финансирование энергии

Сегодня в существующей структуре энергопотребления основную долю занимают углеводороды, где более 90% энергии, используемой человеком, приходится на традиционные источники. Согласно опубликованному британской нефтегазовой компанией BP «Прогнозу развития мировой энергетики до 2035 года» мировой спрос на энергоресурсы с 2015 по 2035 год вырастет примерно на 30%, увеличиваясь в среднем на 1,3% в год. Однако, как отмечают буквально все участники ФЭБ, неоспоримым является то, что человечество все больше и больше будет стремиться к использованию ВИЭ, поскольку, по прогнозам специалистов энергетической отрасли, уже к 2035 году нефть, газ и уголь сократят свое присутствие на мировом рынке источников энергии на 11% (с 86% в 2015 году). При этом все это должно произойти на фоне, как утверждают участники ФЭБ, дешевой альтернативной энергии. Это мировой тренд. И, как было заявлено на втором энергетическом форуме стран — участниц регионального экономического сотрудничества, потребности в инвестициях в энергетическую инфраструктуру стран ЦА до 2023 года составляют \$93 млрд.

По словам делегата форума ректора Института АБР Наююки Йошина, все государство прекрасно понимает, что зеленая

энергия гораздо чище и имеет глобальный масштаб. «Уголь и любые ископаемые в этом регионе весьма популярны. Однако они связаны с выбросами CO<sub>2</sub> и другими парниковыми газами. Поэтому постепенно их станут заменять. И это, я думаю, постепенный процесс. Сегодня Китай и страны Европы развиваются в этом направлении очень динамично. Я думаю, для ЦА это тоже важно — поставить для себя цели», — говорит Наююки Йошина.

Главная проблема, по мнению участников форума, в очень низких возвратных инвестициях. «По примерным расчетам, 1/3 может финансироваться государственными институтами. Но 2/3 инвестиций должны приходиться от частных инвесторов. ВИЭ нужны долгосрочные инвестиции, на срок не менее 10–20 лет. Поэтому банковские займы, которые выдаются на 3–5 лет, здесь не подходят. В этой связи пенсионные, инвестиционные фонды — более долгосрочные финансовые институты. Им необходимо развиваться как в Казахстане, так и в ЦА», — говорит делегат форума.

По его мнению, если возвратные инвестиции будут оставаться низкими, то частные инвесторы не захотят вкладывать в развитие альтернативных источников энергии. Хотя выход есть. «Если эти источники могут охватывать весь регион, то частные компании могут заинтересоваться. Например, начинают развиваться фермерские хозяйства, потому что у них есть доступ к энергии и они получают преимущества и выгоды от электричества. Растет их уровень производства и, соответственно, уровень дохода. В этом случае государство может повысить налоги и уже за счет них повысить возвратные инвестиции. Однако обычно это все идет в доход государства, а не инвесторам, которые вкладывались в инфраструктуру», — подчеркнул Наююки Йошина.

В рамках VIII Международного форума по энергетике для устойчивого развития прошла и министерская конференция «Обеспечение устойчивого развития энергетикой», где представители отечественных ведомств также признавали, что переход к устойчивой энергетике неизбежен. «Спрос на энергоносители постоянно растет вместе с качеством нашей жизни. Однако мы также знаем, что именно энергетическая деятельность несет ответственность за 65% от общемирового объема выбросов парниковых газов. Поэтому перед всеми нами стоит серьезная задача совместными усилиями построить энергетическую систему будущего, которая бы устраивала всех», — говорят делегаты форума.

## Наднациональный проект

В рамках форума «Энергия будущего» запланировано 12 конференций. Каждая из них посвящена определенной теме. Все темы в целом завязаны на решении вопросов по переходу к зеленой экономике и привлечению инвестиций в инновационные проекты. Как отмечают участники ФЭБ, ожидается, что на предстоящей конференции форума будут предложены действенные варианты и способы достижения цели устойчивого развития энергетики, с учетом специфики каждой страны.

По словам представителей профильных ведомств, сегодня Казахстан активно поддерживает инициативы, связанные с трансформацией энергетических рынков. В рамках принятой в стране концепции по переходу к зеленой экономике проводятся системные преобразования в этой отрасли.

Сегодня Казахстан — государство, где вся экономика построена в основном за счет традиционных источников энергии. Наша страна ставит перед собой действительно амбициозные задачи: снизить энергоёмкость ВВП на 25% к 2020 году и на 50% — к 2050 году путем модернизации

экономики, в том числе за счет активного вовлечения в энергобаланс страны ВИЭ, доля которых согласно поставленным планам к 2020 году должна будет составлять 3% и 50% — к 2050 году. Как подчеркивают участники форума, это сложно, но вполне реально. Для того чтобы процесс двигался дальше, а не остановился с завершением EXPO 2017, Астана продолжает выдвигать инициативы в данном направлении. В рамках выставки будет проведен Международный форум программы партнерства «Зеленый мост», участники которого обсудят механизмы реализации Парижского соглашения по изменению климата, подписанного РК ровно год назад.

Также предполагается, что на базе EXPO будут созданы Международный финансовый центр «Астана» и Международный центр по развитию зеленых технологий и инвестиционных проектов под эгидой ООН, который призван решать задачи трансформации энергосекторов, перехода к зеленому бизнесу, трансферта адаптаций зеленых технологий и лучших практик развития зеленых финансов. Такой подход, как подчеркнул президент РК Нурсултан Назарбаев, позволит Казахстану, несмотря на огромные углеводородные запасы, активнее переходить на ВИЭ. Кстати, именно эта цель поставлена главой государства в Стратегии «Казахстан-2050». Вследствие чего перед Министерством образования и науки РК, Министерством энергетики и другими профильными ведомствами поставлена четкая задача не только в изучении передового опыта других стран, но и реализации проектов.

В первую очередь должна быть приведена в соответствие законодательная база. Новая редакция закона «О внесении изменений и дополнений в Закон РК «О поддержке использования ВИЭ» предусматривала единый национальный план развития и размещения новых мощностей ВИЭ в Казахстане по регионам, по периодам и по фактической потребности отрасли электроэнергетики. Кроме того, на уровне правительства должны быть разработаны правила предоставления дополнительных инвестиционных стимулов для поддержки производства энергии от ВИЭ, что в свою очередь позволит участникам рынка, в том числе и частным инвесторам, определиться с правилами игры и четко понять, когда, где и какие новые энергопроизводящие объекты требуются стране.

Что же касается вопроса о субсидиях, то, как показывает международная практика, конкурентоспособность ВИЭ быстро растет за счет снижения стоимости производства электроэнергии. По данным исследовательской компании Lazard, публикующей ежегодные оценки LCOE (levelized cost of electricity — полная приведенная стоимость электроэнергии) для разных видов топлива, для ветра это показатель за последние 7 лет снизился на 66%, а для солнца — на 85%. Еще одним значимым примером по снижению цен на ВИЭ стал рекорд для солнечной энергетики в размере 2,42 цента за один киловатт-час, поставленный консорциумом, состоящим из китайского производителя панелей Jinko Solar и японского девелопера Marubeni, в 2016 году в ОАЭ.

Подводя итог, стоит отметить, что основным фактором, стимулирующим развитие ВИЭ в мире, являются вовсе не субсидии от государства, а принятие мер по сокращению выбросов парниковых газов для борьбы с глобальным потеплением. Кроме того, любое государство, в том числе и Казахстан, заинтересовано не только в улучшении экологической обстановки, но и в снабжении энергодефицитных и удаленных районов, а также в новых технологиях и появлении дополнительных рабочих мест. Главное сейчас — не раскатывать долго и суметь занять свою нишу в изменении мирового развития новой энергетикой.

# Казахстан пересмотрит политику привлечения инвесторов

## Стратегия

Министерство по инвестициям и развитию совместно с Всемирным банком разработало новую Национальную инвестиционную стратегию на 2018–2022 годы. Основной акцент в ней ставится на привлечение прямых иностранных инвестиций в несырьевые сектора, ориентированные на экспорт.

**Мадина МАМЫРХАНОВА**

При успешной реализации стратегии в течение пяти лет прогнозируется поэтапный рост валового продукта прямыми инвестициями в экономику до 26% к уровню 2016 года, а инвестиции, ориентированные на повышение эффективности, то есть на экспорт — до 50%. В рамках документа правительство впервые определило приоритетные отрасли, в которые наиболее выгодно привлекать новые инвестиции. Отрасли разделены на две группы. В первую вошли «отрасли с действующим потенциалом»: пищевая промышленность, глубокая переработка нефти, газа и полезных ископаемых (то есть металлургия, химия и нефтехимия), а также

машиностроение. Данные отрасли, по мнению министра по инвестициям и развитию Жениса Касымбека, будут интересны инвесторам в краткосрочной или среднесрочной перспективе.

Во вторую группу включены «перспективные отрасли», такие как ИКТ, туризм и финансы. «Данная группа состоит из отраслей, в которых инвесторы могут быть заинтересованы в долгосрочной перспективе. Это 36 потенциальных стран мира, из них 11 стран для нас являются самыми приоритетными. Это США, РФ, Великобритания, Германия, Франция, Италия, КНР, Япония, Южная Корея, Турция, ОАЭ», — сказал г-н Касымбек.

Также планируется реализация эффективных операционных мер и внедрение новых подходов в привлечение инвестиций. В этой части на сегодня уже создана специализированная компания по инвестициям Kazakh Invest с сетью зарубежных представителей и региональных филиалов, которая будет работать с инвесторами по принципу одного окна.

Помимо этого разработчики планируют внедрить карту инвестиционных проектов с интеграцией в информационно-мониторинговую систему для эффективной работы с инвесторами и мониторинга реализации инвестиционных проектов.

Рассматривается и вопрос внедрения механизма обеспечения доступа инвесторов к НПА в сфере инвестиций путем публикации их на английском языке. Предусмотрены также комплекс мер по совершенствованию визового и миграционного режимов, условий по привлечению иностранной рабочей силы, а также налогового и таможенного законодательства, а также совершенствование законодательства в сфере защиты прав инвесторов и сокращение проверочной деятельности инвесторов со стороны госорганов.

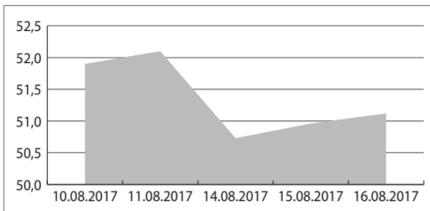
Как отметил Женис Касымбек, совместно с ассоциациями инвесторов будут выработаны предложения по реформированию инсти-

тута инвестиционного омбудсмена, совершенствованию судебной защиты прав инвесторов.

Постоянный представитель Всемирного банка в РК Ато Браун предложил казахстанскому правительству также разработать механизм рассмотрения жалоб от инвесторов. Он уверен, что внедрение такого механизма позволит удерживать существующих инвесторов и привлекать новых. «В Казахстане есть звездные инвесторы, которые работают по всему миру. Но вопрос в том, как их удержать. Нужно разработать механизм рассмотрения жалоб инвесторов — это очень важно. Ведь именно они наиболее заинтересованы в приходе других компаний в страну», — подчеркнул эксперт.

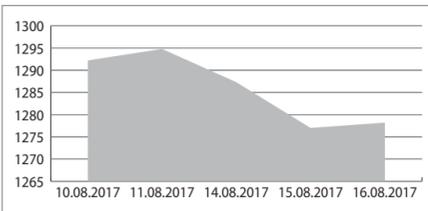
# ИНВЕСТИЦИИ

## BRENT (10.08 – 16.08)



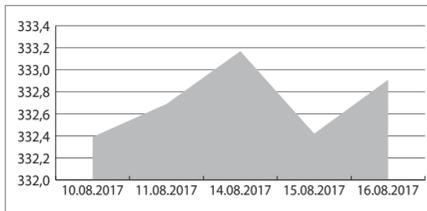
Нефть склонна к росту в ожидании официальных данных по запасам в США.

## GOLD (10.08 – 16.08)



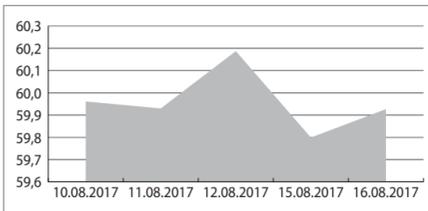
Цена на золото продолжает снижаться на фоне хороших статистических данных из США и снижения напряженности вокруг КНДР.

## USD/KZT (10.08 – 16.08)



Обменный курс тенге стабилизировался после колебаний под воздействием факторов внутреннего и внешнего характера.

## USD/Rub (10.08 – 16.08)



Рубль игнорирует снижение нефтяных котировок и укрепляется на фоне увеличения спроса.

## ВАЛЮТНЫЙ ОБЗОР

**Сергей ПОЛЫГАЛОВ,**  
руководитель аналитической группы TeleTrade Central Asia

### Доллар США

После роста на позитивных данных по рынку труда в США доллар всю прошлую неделю уверенно двигался в южном направлении относительно европейских валют и иены. Причиной распродаж стал очередной виток эскалации конфликта между Соединенными Штатами и Северной Кореей.

В дополнение к политике негативно на курс американской валюты повлияли экономические данные. Основным ожиданием прошлой недели была статистика по потребительской инфляции. Напомним, что главной преградой для ФРС в дальнейшем уверенном ужесточении кредитно-денежной политики стало снижение инфляционного напряжения, которое признали даже представители ФРС, и данные по инфляции должны были подтвердить или опровергнуть их опасения. Скажем так: индекс потребительских цен вышел невразумительным. Хуже не стало, но и улучшения не произошло. Как это воспринимать? В принципе, негативно. До целевого уровня текущая инфляция недотягивает 0,3%, что навело участников рынка на мысль о том, что у Фрезерва могут появиться разногласия в отношении дальнейшей политики.

В дополнение к политике негативно на курс американской валюты повлияли экономические данные. Основным ожиданием прошлой недели была статистика по потребительской инфляции. Напомним, что главной преградой для ФРС в дальнейшем уверенном ужесточении кредитно-денежной политики стало снижение инфляционного напряжения, которое признали даже представители ФРС, и данные по инфляции должны были подтвердить или опровергнуть их опасения. Скажем так: индекс потребительских цен вышел невразумительным. Хуже не стало, но и улучшения не произошло. Как это воспринимать? В принципе, негативно. До целевого уровня текущая инфляция недотягивает 0,3%, что навело участников рынка на мысль о том, что у Фрезерва могут появиться разногласия в отношении дальнейшей политики.

## ОБЗОР СЫРЬЕВОГО РЫНКА

**Оле Слот ХАНСЕН,** глава отдела стратегий Saxo Bank на товарно-сырьевом рынке

Под влиянием геополитических рисков, спровоцированных недружественными заявлениями президента США Дональда Трампа в адрес Северной Кореи, резко возрос спрос на золото, имену и надежные облигации, при этом высокодоходные облигации и акции понзились в цене. Драгоценные и промышленные металлы подорожали, энергетический рынок остался без изменения, а цены на сельскохозяйственные товары упали.

Фонды неверно истолковали прогнозы по запасам ключевых сельскохозяйственных культур в США и во всем мире и, находясь в заблуждении, поспешили отказаться от слишком большого количества рискованных позиций. Отчет с оценками спроса и предложения в мировом сельскохозяйственном секторе за август вызвал резкое падение сектора, и индекс зерновых культур Bloomberg подошел к историческим минимумам, ликвидировав последние достижения в цикле роста, который начался в июле.

Золото продолжило свое восхождение к ключевой области сопротивления, так как на смену улучшившейся экономической статистике в США пришел спрос на защитные инструменты. Как обычно, большую часть арсенала для формирования рыночной волатильности обеспечили хедж-фонды. После последнего неудачного цикла

продаж в прошлом месяце чистая длинная позиция по фьючерсам и опционам сократилась до 2,9 млн унций, что соответствует минимальному за полтора года значению. Стех порноминальный резерв плеченных контрактов достиг рекордного уровня в 9,4 млн унций. Если оценивать ситуацию по данным последних периодов, то масштаб позиционирования был относительно небольшим: чистая длинная позиция на уровне 12,3 млн унций по состоянию на 1 августа находится ниже значения 17,5 млн унций, которое было зафиксировано во время последней попытки золота подняться выше уровня \$1295, и на 43% ниже рекордного показателя июня 2016 года.

Цены на промышленные металлы повысились, а индекс промышленных металлов Bloomberg установил 30-месячный максимум и достиг зоны перекупленности, после чего уступил под нажимом инвесторов, фиксировавших прибыль на фоне возросшего напряжения и падения цен на нефть. Первоначальный рост получил продолжение благодаря спекулятивному спросу в Китае, особенно на сталь и железную руду.

Торговля на энергетическом рынке носила смешанный характер. Стоимость природного газа увеличилась максимально за восемь месяцев, в то время как уровень запасов приблизился к своему долгосрочному среднему значению, а США готовятся стать чистым экспортером природного газа.

Скорее всего, в ближайшем будущем мы сможем увидеть значительную коррекцию по единой валюте на фоне дестабилизации экономической обстановки в еврозоне.

### Британский фунт

Британский фунт стерлингов на прошлой неделе потерпел поражение, потому как статистика, которая была опубликована, никак не смогла бы поддержать евро.

Ожидания рынка относительно возможного начала жесточеской монетарной политики ЕЦБ снижаются достаточно активно. Физический рост курса евро на мировом рынке начал давать негативные результаты. Так, всеми ожидающийся рост инфляции в основных экономиках еврозоны так и не случился. В Германии, Франции и Испании уровень потребительской инфляции остался неизменным. Вроде бы, как и в США, но здесь начинает играть разница показателей — в США инфляционное напряжение составляет 1,7%, а в еврозоне — всего 1,3% при цели в обоих ЦБ в 2%. Отсюда можно сделать вывод, что у ЕЦБ гораздо меньше шансов начать жесточеские кредитно-денежной политики, чем у ФРС — продолжить.

Вероятнее всего, ЕЦБ не только не пойдет на повышение процентной ставки (до этого еще далеко), но и откажется от сокращения баланса выкупа ценных бумаг в сентябре, как предполагалось ранее. Резюмируя, можно сказать, что чрезмерная деятельность «евробыков» привела к тому, что «естественный» рост евро на рынке привел к стагнации и ухудшению экономики в еврозоне (в США стагнация произошла на фоне повышения процентной ставки).

Процесс выхода из ЕС начинает влиять на потенциал предложения в экономике Великобритании, — заявил управляющий Банка Англии Марк Карни. — Неопределенность, связанная с Brexit, заставляет некоторые компании откладывать наращивание производственных мощностей и расширение своей деятельности на новые рынки.

В итоге решение Банка Англии сохранить ключевую ставку на прежнем уровне в 0,25% было расценено инвесторами как проявление склонности к мягкой

денежно-кредитной политике, что вызвало падение пары GBP/USD.

По итогам недели британский фунт потерял чуть более 1% к основным валютам.

### Российский рубль

Российской валюте, похоже, нравится ценовой коридор 59,40–60,00 рубля за доллар США. Уже третью неделю подряд торги проходят именно в этом диапазоне. Расти рублю не дают внешний политический фон, который так или иначе, но все равно в среднесрочке негативно скажется на экономических процессах в России (новый пакет санкций США), и ожидание дальнейшего снижения процентной ставки ЦБ РФ (правда, это предполагается только в сентябре), а падать не давала нефть, которая продолжала удерживаться выше \$50 за бочку (марка Brent).

При всей бодрости российской валюты проблем у нее становится все больше. И текущая стабильность начинает походить на журину, которая сжимается все сильнее. Негатива добавляет и российская статистика. В частности, появились проблемы с платежным балансом, который в июле увеличился до минус \$1,3 млрд. На этом фоне снижение курса рубля может вызвать и Минфин, который покупает иностранную валюту с 7 августа по 6 сентября. Объем сделки составит \$1 млрд.

Факторов, которые бы могли «естественно» поддержать рубль, на рынке практически нет, но спекулятивно поддержку рублю могут дать российские экспортеры, которые входят в очередной валютный период, и нефть, если будет продолжать стоить выше \$50.

и в мире снижаются в ответ на увеличившиеся темпы мирового спроса. Между тем ОПЕК продолжает бороться с проблемой роста добычи и неисполнения обязательств по сокращению объемов. Международное энергетическое агентство заявило в своем последнем отчете о состоянии нефтяного рынка, что в июле объем добычи в странах ОПЕК достиг максимального в этом году значения на фоне непрекращающейся добывающей деятельности в Ливии. В то же время процент исполнения соглашения об ограничении добычи понизился в ОПЕК до 75% — это самое низкое значение в этом году. Основными «виновниками» стали Алжир, Ирак и Объединенные Арабские Эмираты.

МЭА также понизило свои оценки спроса на сырую нефть из стран ОПЕК в 2017 и 2018 годах. В таких обстоятельствах ОПЕК будет крайне сложно увеличить производство, когда в марте следующего года истечет срок действующего соглашения.

Несмотря на то что «быки» снова наращивают длинную позицию, рынок, скорее всего, будет оставаться в диапазоне, а по существу — в продолжительном нисходящем канале по сравнению с ценовыми уровнями, которые были в начале года. На фоне меняющегося фокуса внимания то на растущее производство, то на сокращающиеся запасы цена нефти WTI будет торговаться в диапазоне между \$47 и 50,5 за баррель в краткосрочной перспективе.

## ЛИДЕРЫ РОСТА И ПАДЕНИЯ (09.08 – 16.08)

### KASE

рост	узн.	падение	узн.
Kazakhstan Telecom	6,08%	KEGOC	-0,30%
Kcell	4,60%	Bank TsmirKredit	0,01%
Halyk Bank	3,85%	KazTransOil	0,98%
—	—	—	—
—	—	—	—
—	—	—	—
—	—	—	—
—	—	—	—
—	—	—	—
—	—	—	—

### NASDAQ

рост	узн.	падение	узн.
DryBx	99,44%	roo9B Holdings	-80,11%
Coaroxo Systems	65,56%	Digital Ploney	-65,70%
Tandem Data Corp	65,22%	Black Box	-47,71%
Holladay Education Group	54,55%	Farmers	-40,75%
Forensight Autonomous	51,05%	EnnerMedica	-40,49%
Adomani	46,34%	Esorade Drilling	-38,71%
Cyanotech	44,29%	Blazoo	-36,43%
DooPharm	43,06%	Kuro Oncology Inc	-33,52%
Dino Cominorships	42,24%	ARCA Biopharm	-32,35%
T2 Biosystems Inc	38,93%	Energy XXI Gulf Coast	-31,41%

### MMББ

рост	узн.	падение	узн.
Полос Золота	6,94%	PYCAА	-4,94%
Роснефть	3,99%	Polymetal International	-3,79%
PYU Corp	3,87%	Норильский никель	-3,78%
Уралмаш	3,82%	AK APPOCA	-3,65%
ДКЮН Групп	3,44%	ННК OAO	-3,48%
Система	2,53%	Татнефть	-3,22%
Юнипро	1,89%	НРК OAO	-2,48%
Носмерга	1,77%	Сурунметезаст	-2,30%
Европан ПАО	1,55%	Мева	-2,25%
Интер PAO EOC OAO	1,50%	АЛКОРА	-2,21%

### Euro Stoxx 50

рост	узн.	падение	узн.
E.ON	3,28%	Telefonica	-2,61%
Engie	3,07%	Munchener Ruck	-2,40%
Unibail Rodamco	2,96%	Sander	-2,15%
Deutsche Post	1,96%	Deutsche Bank	-2,02%
Freemove SE	1,66%	Aao	-1,82%
ORF	1,43%	Ahold Delhaize	-1,63%
Danone	1,25%	Tatol	-1,63%
Airbus Group	1,19%	Inditex	-1,32%
Iberdrola	1,15%	BVVA	-1,13%
Sonofi	1,15%	Eli	-1,11%

### DAX

рост	узн.	падение	узн.
Lufthansa	4,70%	Henkel	-4,94%
E.ON	3,28%	Munchener Ruck	-2,40%
RWE	3,18%	Deutsche Bank	-2,02%
Linde	2,23%	Deutsche Tel.	-0,95%
Freemove SE	2,12%	Continental	-0,76%
Deutsche Post	1,96%	Allianz	-0,68%
ThyssenKrupp	1,96%	Infineon Tech.	-0,63%
Freemove SE	1,66%	Siemens	-0,36%
Pro Sieben	1,57%	Deutsche Borse	-0,34%
Merck	1,23%	Wolvoia	-0,11%

### BVSP

рост	узн.	падение	узн.
XRTOP ON PM	14,76%	SABSP	-8,92%
ESTACO PART ON PM	8,83%	RUMO ON PM	-6,24%
BIF-Brazil Foods SA	7,50%	Energetico de Minas Gerais	-6,03%
COPEL	6,72%	MRV ON PM	-4,81%
Lajas Americanas SA	5,98%	GERDU ON PM	-3,52%
NATURA ON PM	5,98%	Comercio Eletronico Brasileira	-3,46%
SUZANO PAPEL PVA EI PM	5,49%	Companhia Siderurgica Nacional	-3,44%
JBS ON PM	5,46%	Bradespar SA	-2,85%
KUABIN S/A UIT N2	5,35%	Metalurgica Gerdau SA	-2,77%
FIBRIA ON PM	5,03%	Petrobrdo Brasileiro SA Pet	-2,74%

### БИРЖЕВЫЕ ИНДЕКСЫ

	узн. %
KASE	2,79%
Dow Jones	-0,23%
FTSE 100	-1,52%
NASDAQ	-0,30%
Nikkei 225	0,09%
S&P 500	-0,38%
Euro Stoxx 50	-0,17%
Hang Seng	-1,40%
MMББ	-1,30%
IBOVESPA	1,01%

### СЫРЬЕ

	узн. %
Light	0,46%
Natural Gas	-0,85%
Алюминий	0,71%
Медь	0,19%
Никель	0,43%
Олово	0,00%
Паладий	-0,29%
Платина	0,10%
Серебро	-0,29%
Цинк	0,00%

### FOREX

	узн. %
Eur/Chf	0,10%
Eur/JPY	0,10%
Eur/Kzt	-0,32%
Eur/Rub	0,23%
Eur/Usd	0,03%
Usd/Chf	0,08%
Usd/JPY	0,06%
Usd/Kzt	-0,34%
Usd/Rub	0,21%

## ИНВЕСТИДЕЯ

# 3M Company – выбор консервативного инвестора

Аналитики инвестиционной компании «Фридом Финанс» предлагают покупать акции 3M Company (тиккер — MMM). Компания отлично подойдет для инвесторов, которые любят диверсифицированные холдинги с хорошими дивидендами или считают, что рынок слишком сильно вырос и скоро можно ожидать коррекции. Текущая цена — \$201,17, целевая цена — \$265, потенциал роста — 32%.

— Расскажите, пожалуйста, об эмитенте.

— 3M Company развивает бизнес по пяти направлениям: индустрия, безопасность и графика,

здравоохранение, электроника и потребительская отрасль. Выручка компании в связи с этим характеризуется высокой степенью диверсификации: 33,6; 19; 18; 15 и 14,4% по вышеперечисленным сегментам соответственно.

3M производит стикеры, клейкую ленту, клей, губки для мытья посуды, полимеры, силиконовые прослойки для изоляции электрических контактов. Фирма генерирует выручку в четырех регионах. Это США, АТР, Европа/Ближний Восток/Африка и Латинская Америка/Канада. Из них только американское направление показало рост за последние три года.

Сейчас корпорация находится на стадии трансформации бизнеса по трем ключевым пунктам: управлению активами, инвестициям в исследования и инновации и увеличении эффективности текущего бизне-



са. Под управлением активами подразумевается использование свободных денежных средств для инвестирования в перспективные проекты и стратегический мониторинг текущих направлений. Одно из таких направлений — сделки слияния и поглощения (M&A).

Бюджет на M&A у компании до 2020 года составил \$24–29 млрд. Одна из таких сделок — поглощение части бизнеса Scott Safety от Johnson Controls (JCI) за \$2

млрд — состоится совсем скоро. Инвестиции в инновации — это финансирование исследований, на которые 3M тратит \$1,8 млрд при росте на 10,5% за 5 лет. В 2015 году корпорация создала венчурный фонд для инвестирования в здравоохранение и технологии. Таким образом, стратегия 3M состоит в трансформации основных сегментов бизнеса с фокусом на сектор технологий и фармацевтики, которые являются самыми перспективными направлениями в экономике, а также в покупке менее крупных конкурентов.

— Каковы финансовые показатели компании?

— С начала 2015 года до второй половины 2016-го выручка 3M падала, но последние три квартала показатель стабильно растет. Оборот 3M за 2016 год составил \$30,1

млрд при маржинальности 16,6% (\$5 млрд). В финансовой отчетности корпорации стоит обратить внимание на размер долга, который достиг \$15,7 млрд, включая пенсионные выплаты.

Соотношение D/E превышает 112, и это критический уровень. Однако финансовое состояние холдинга в целом уменьшает опасения по поводу долговой нагрузки. Показатель банкротства Altman's Z score у 3M находится на уровне 8,16, а обычно при банкротстве он должен быть равен 1,8 или ниже. В Altman's Z score входят обобщенные финансовые метрики, которые позволяют в целом оценить риск банкротства той или иной компании. 3M имеет положительный денежный поток в \$1 млрд.

— Какие риски есть у компании?

— Риски даже у такой диверсифицированной компании есть. Среди них высокая конкуренция, большой долг и валютные издержки. Борьбу с конкурентами 3M ведет путем инвестирования в новые и существующие отрасли бизнеса. Компания способна справиться со своей долговой нагрузкой за счет роста выручки, который будет продолжаться, и маржинальности, которая уже превысила 16%. Валютные издержки при продажах в \$30 млрд составят несколько десятков миллионов долларов, притом что размер хеджирования активов на балансе корпорации более \$100 млн. Мы считаем, что валютные издержки представляют собой оборотную сторону диверсификации и глобализации и от них, к сожалению, полностью не избавиться.

**Ермухамет ЕРТЫСБАЕВ,**

Чрезвычайный и полномочный посол РК в Грузии

Родился 19 ноября 1956 года в Караганде. Окончил Карагандинский государственный университет. Доктор политических наук, профессор.

Трудовую деятельность начал в 1978 году на должности ассистента в Жезказганском педагогическом институте. В 1990–1994 годах – депутат Верховного Совета республики. Третьи (с 1995 по 1998, с 2002 по 2006, 2008 по 2013 год)

занимал должность советника президента РК. С 1998 по 2000 год – директор КИСИ при Президенте РК. С 2000 по 2002 год – заведующий Общественно-политическим отделом Администрации Президента РК. С 2006 по 2008 год – министр культуры и информации РК.

Награды: «Курмет» (2001), «Парасат» (2010), «За заслуги» 3-й ст. (Украина, 2008), 3 медали.

Публикации: автор нескольких книг и монографий, в том числе «Генезис выборной демократии в современном Казахстане: проблемы и перспективы 1990–2000», «Демократизация в Казахстане: 1990–2000 годы», «Казахстан и Назарбаев: логика перемен» (2001), а также более 700 научных, общественно-политических и иных публикаций.

# «Киндза» от Ермухамета Ертысбаева

## Эксклюзивное интервью «Курсива» с Чрезвычайным и полномочным послом Казахстана в Грузии

Посол Казахстана в Грузии Ермухамет Ертысбаев в особом представлении не нуждается. Все потому, что относится он к тому редкому числу казахстанских политиков, которые не только умеют аргументированно дискутировать с оппонентами, но и не боятся общаться с журналистами. Впрочем, сегодня Ермухамет Ертысбаев, в силу особенностей занимаемой должности, не часто дает интервью прессе. Вот и 9 августа, приехав из Тбилиси в Астану, он ограничился проведением брифинга. И все же «Къ» удалось побеседовать с Чрезвычайным и полномочным послом Казахстана в Грузии. Разговор получился достаточно прямым, словно грузинская кухня.

**Анатолий ИВАНОВ-ВАЙСКОПО**

— Ермухамет Кабдинович, в 1987 году, в канун празднования 70-летия Октябрьской революции, мне довелось побывать на днях Грузии, которые проводились на ВДНХ СССР в Москве. Как и все остальные в тот момент советские республики, Грузия постаралась не ударить в грязь лицом: Брегвадзе, Гвердцители, винорекой, «Боржоми» — пожалуйста, мандарины — килограммами, чай — в неограниченном количестве, модницам — интересный текстиль. Запомнилось, с какой гордостью демонстрировалась на тот момент недавно построенная сеть ГЭС. С тех пор 30 лет прошло. Ныне в Астане проводится ЭКС-ПО. И что мы видим в павильоне Грузии? Вино, воды, текстиль, да всё ту же гордость за свою сеть гидроэлектростанций, построенную 50 лет назад?

С грузинами действительно сложно вести переговоры по бизнесу. У них нет Национального фонда, нет громадной нефтяной ренты, нет газа и цветных металлов. Они считают каждую копейку.

— Два года назад в Милане проходила выставка «Экспо-2015». Главный лозунг был — «Накормить планету. Энергия для жизни». В общем, человечеству должны быть доступны продукты питания, безопасные и в необходимом количестве. К моему удивлению и досаде Грузия не принимала участия в этой всемирной выставке. А жаль! Вот здесь им было что показать! У них великолепные и экологически чистые продукты питания. Вино и воды — традиционный экспорт Грузии. Интересно, что до пятидневной войны в августе 2008 года Грузия поставляла вина в 5 стран мира, а к 2013 году — уже в 49 стран мира. Потеря российского рынка заставила грузинских виноделов мобилизоваться и улучшить качество, дизайн, маркетинг и продвижение своих вин на мировые рынки.

— А как насчёт мандаринов и чая?

— Где сейчас грузинские мандарины и грузинский чай? Вопрос крайне болезненный для грузин, потому как многие из них с ностальгией вспоминают советские времена, когда Грузия обладала в Союзе цитрусовой, чайной, винной монополиями, а также, наряду с Крымом, монополией отдыха на черноморском побережье. Добавьте к этому и то, что почти 65% экономики Грузии было в тени («теневая экономика»). Среднестатистический грузин был богаче русского или казаха раза в три-четыре. Вы не правы, что в СССР грузинские мандарины и вина были во всех гастрономах. Это было страшным дефицитом. Народ потреблял «бормотуху» (плодовоягодные вина) и закусувал килькой в томате или плавлеными сырками. Вы знаете, с тех пор Грузия сильно изменилась. У них нет нефтяной ренты, нет минералов, металлов, газа. Но у них есть стремление сделать часть Европейского Союза.



«...Я еще в 2013 году выступал с предложением продать наши активы в Батуми»

Они напряженно думают и ищут, пытаются изобрести что-то новое и оригинальное, чтобы поставить на европейский рынок. Тем более что у Грузии беспощипная торговля с Европой. И с Китаем аналогичный режим. Стремительно развивается туризм и сфера обслуживания: 6 миллионов туристов в год — это впечатляет.

— Кстати, о туризме. Это, конечно, хорошо, что Грузин удалось сделать прорыв в этом секторе экономики. Но не кажется ли вам, что во взаимоотношениях между нашими странами есть определённый перекос: они нам поставляют вино и минеральную воду, а мы к ним отправляем туристов, которые тратят там серьезные деньги?

— Станный у вас подход!

— Это почему?

— Не можем же мы в сфере туризма работать 50 на 50! Богатый или обеспеченный казахстанец каждый год с семьей собирается в отпуск. Раньше в Турцию или в Эмираты, кто-то отправлялся в Европу. В Испании там или в Италию. Сейчас популярна Грузия. И я рад этому! Грузия — идеальная страна для туризма. Небольшая по территории, компактная, уютная, с великолепным климатом, горы, долины, море и много старины древнейшей цивилизации. Кстати, по данным Грузстата (Национальной службы статистики Сакстат. — «Къ»), сумма, потраченная средним туристом в стране, составляет 822 доллара.

— И это мало?

— Но это существенно меньше, чем если бы наш турист поехал в Египет или в Грецию. Потом, мои наблюдения показывают, что сами грузины не склонны посещать другие страны. Очень много туристов из соседних стран — Азербайджана и Армении. А вот сами грузины туда приезжают крайне редко. Вообще, из 6 миллионов туристов в Грузии на первом месте стоит Россия, чтобы вы знали.

— По поводу россиян это действительно занятно. Но тогда зайдём с другого фланга. Например, какие казахстанские товары можно встретить в грузинских магазинах?

— Так... дайте вспомнить. Я лично видел наши макаронные изделия, соки, муку, газированные напитки, сигареты. Через железные и автомобильные дороги в Батумский порт идут не только сырая нефть и нефтепродукты, но и пшеница, химические удобрения, плоский прокат, листовое железо, бульдозеры, грейдеры.

— Хорошо. Но все же, знаете, что смущает? Грузин чуть ли не весь мир помогает, включая и нашу страну. Однако согласно статистическим данным за 2016 год, уровень безработицы в этой стране составляет почти 17%. Не странно ли? Такое впечатление, что Грузия по-

прежнему относится к числу стран, инвестиции в экономику которой — достаточно рискованное занятие. Вспоминаются проблемы Батумского порта, тбилисской газотранспортной системы...

— Грузин никто не помогает. Грузия берет кредиты, займы. Например, Грузия имеет долг перед Казахстаном и в сентябре этого года начнет выплачивать. \$27,5 млн мы заняли грузинам в середине 90-х годов. Тогда у нас самих ситуация была достаточно тяжелой. Но Грузин очень нужны были эти средства. Эдуард Шеварнадзе с трудом удерживал власть, а наш президент очень хорошо относился к Эдуарду Амвросиевичу, и мы им заняли эти деньги.

**\$27,5** млн мы заняли грузинам в середине 90-х годов. Тогда у нас самих ситуация была достаточно тяжелой. Но Грузин очень нужны были эти средства

— Так как насчет безработицы?

— Да, сейчас безработица высокая в этой стране. Ежедневно я вижу, как у российского консульства стоят толпы людей, желающих уехать в Россию на заработки. Что касается инвестиций, то они зачастую бывают рискованными. Вы знаете, что до 1979 года Иран был важным партнером США на Ближнем Востоке. Американцы вложили в эту страну гигантские инвестиции. Но в 1979 году произошла антишахская, антиамериканская революция, и все вложения накрылись медным тазом. В нашем случае, когда мы взяли Тбилисскую газораспределительную сеть, мы рассчитывали на казахский газ, российские трубы и мегаполис Тбилиси, где этот газ можно было продавать. Но августовская война 2008 года и разрыв дипломатических отношений между Россией и Грузией фактически сорвали этот проект.

— Вот оно что!

— Да. Газ пошел азербайджанский, а это не то, что нам хотелось. Неприятный форс-мажор. Тем не менее, мы хотим возратить вложенные средства, а это немалые деньги. Насколько мне известно, дело рассматривается в Лондонском арбитраже.

Тогда в 2007–2008 годах, когда у нас денег было много, цена на нефть зашкаливала за \$110. Это были очень рискованные инвестиции, потому что они были рассчитаны на казахстанский газ, российские трубы и на распределительную систему Грузии. Но война 2008 года все разрушила за пять дней. Про казахстанский газ все забыли. А наш менеджмент ока-

зался в очень трудном положении. Газ нужно поставлять в Тбилиси, а его нет. Пришлось закупать его в Азербайджане. И наш менеджмент влетел на \$40 млн долга.

— А все-таки, как насчет Батумского порта и нефтяного терминала? На брифинге 9 августа вы рассказали об их будущей судьбе. Учитывая туристическую направленность Аджарии, представляется их перепрофилирование, наверное, правильное решение. Только вот что грузинская сторона предлагает Казахстану взамен? Неужели теперь нам говорят «давай, до свидания»?

— На брифинге я рассказывал, мы взяли порт в аренду на 49 лет, и там было одно очень важное условие: не менее 6 млн тонн нефти и нефтепродуктов мы должны были перевалить через этот Батумский порт. До 2015 года мы этот темп еще сохраняли, но, к сожалению, потом он пошел вниз, и насколько я знаю, сейчас до этой цифры не дотягиваем. Но здесь есть и проблема Грузии. Понимаете, значение Батуми, как центра морского туризма Грузии после потери Абхазии, резко возросло. Среднесрочная и долгосрочная стратегия развития города Батуми не предполагает его развития как промышленного центра. В настоящий момент грузинские власти завершили переговоры с пулом инвесторов по строительству еще одного морского порта в поселке Анаклиа. Так что скоро начнется строительство порта, и тогда в перспективе Батумский порт вообще закроется и будет работать

Ежедневно я вижу, как у российского консульства стоят толпы людей, желающих уехать в Россию на заработки. Что касается инвестиций, то они зачастую бывают рискованными.

только для гражданских судов, как туристический центр.

Также в Грузии активно работают порты в городах Поти, Кулеви и Супса, где туризм, как таковой, отсутствует. Между портами идет жесткая конкуренция за потоки грузов. Эту борьбу казахстанские компании проигрывают, перевалка грузов через батумское направление из года в год стабильно снижается. Помимо этого, несмотря на все заверения в дружбе и сотрудничестве, грузинская сторона создала неравные условия по транспортировке грузов в морские порты по грузинской железной дороге, увеличив тариф для батумского направления. На взгляд экспертов, все эти факторы являются звеньями одной цепи по постепенному выдавливанию Казахстана из города Батуми. Есть такая проблема. Поэтому я еще в 2013 году выступал с предложением продать наши активы в Батуми.

— Кстати, а насколько сложно вести переговоры с представителями Грузии? Ранее мне неоднократно доводилось сталкиваться с гражданами этой страны. Да, они доброжелательные, улыб-

На казахские деньги в Тбилиси и в Батуми построены шикарные отели «Рэдиссон», великолепный санаторий в Боржоме, система АЗС «Ромпетрол». Грузия никогда и ни при каких обстоятельствах не стала бы этого делать. Даже если бы имела лишние деньги.

чивые, но только до той поры, пока всё идет по их сценарию. Но если что не так, чуть ли не в драку лезут.

— Знаете, казахи тоже доброжелательные и улыбочивые, пока все идет по их сценарию. Такие же и русские, и европейцы. Хотя последние не так импульсивны и эмоциональны. С грузинами действительно сложно вести переговоры по бизнесу. У них нет Национального фонда, нет громадной нефтяной ренты, нет газа и цветных металлов. Они считают каждую копейку. На казахские деньги в Тбилиси и в Батуми построены шикарные отели «Рэдиссон», великолепный санаторий в Боржоме, система АЗС «Ромпетрол». Грузия никогда и ни при каких обстоятельствах не стала бы этого делать. Даже если бы имела лишние деньги. Давайте говорить откровенно! Мы вкладывали в 2007–2009 годах на пике громадного потока нефтедолларов.

— Ну да. В данном случае все понятно. И последний вопрос: Грузия по-прежнему дешевле Казахстана или наблюдаемая там инфляция последних лет по ценам на основные товары и услуги таки уравнила наши страны?

— Я приехал в Грузию в апреле 2013 года и был в первую очередь поражен дешевизной во всем — в сфере обслуживания, в продуктах питания, в сдаче в наем квартир и так далее. Но в связи с девальвацией лари жизнь на глазах дорожает. Помните, на берегу Куры в Мцхете я заказал жареные коровьи мозги с луком. Представляет, приносит большую дымящуюся сковородку с коровьими мозгами стоимостью всего в 7 лари (тогда это было 5 долларов). Бутылка воды стоила 10 центов. Вообще в Грузии свыше 200 подземных источников, воды здесь много и она дешевая. Но повторяю, девальвация сказывается, жизнь дорожает. Что вызывает недовольство грузин и туристов одновременно.

— И тем не менее вы считаете, что Грузию стоит посетить?

— Несомненно! Я уже говорил, что это очень уютная, компактная страна с великолепным климатом, горами, долинами и морем, в сочетании с хорошо сохранившимися уникальными архитектурными памятниками.

— Спасибо за беседу!

**подписные индексы:**  
**15138 - для юридических лиц**  
**65138 - для физических лиц**  
**АО Казпочта 1499**

**Дауыс Перисидика 2770483**  
**Nomad Press 3311240**  
**Агентство Евразия Пресс 3822511**  
**Эврика-Пресс 2337850**

**II-ПОЛУГОДИЕ 2017**

# «Испорченная» статистика

## Рэнкинг банков РК в первом полугодии 2017 года

### Аналитика

**Со совокупные активы банковского сектора сократились по сравнению с показателем, зафиксированным на начало января 2017 года, на 419,54 млрд тенге и составили 25,14 трлн тенге. За шесть месяцев банковский сектор потерял 1,6%. Первое полугодие 2017 года отличилось ростом объемов кредитования и оттоком вкладов. Причем уровень токсичных кредитов сектора превысил допустимые нормы.**

### Айгуль ИБРАЕВА

Сегодня банки активно работают над качеством активов, отмечает директор общественного фонда Financial Freedom Расул Рысмамбетов. «Насколько я вижу из отчетности, в банках идут списания старых плохих кредитов. Они активно выводятся за баланс в компании по управлению стрессовыми активами. Тем более на рынке объединяются восемь банков. Думаю, именно из-за крупных банков произошло сокращение совокупных активов», — поделился эксперт.

Состав тройки крупнейших банков остается неизменным. Список возглавляет АО «Народный Банк Казахстана» с активами в размере 4,71 трлн тенге. С начала года активы банка уменьшились на 177,70 млрд тенге. Аналитики банка считают, что сокращение валюты баланса связано с погашением в начале мая выпуска облигаций на \$638 млн. Также снижение курса доллара США на 11 тенге с начала года отразилось на уменьшении тенгового эквивалента валютной составляющей обязательств банка.

На втором месте находится АО «Казкоммерцбанк», активы которого на 1 июля 2017 года оценивались в 4,60 млрд тенге. С начала года активы банка просели на 5,6%, или 271,09 млрд тенге. Тройку замыкает АО «Цеснабанк» с объемом активов в 2,17 трлн тенге.

Банку удалось за полгода нарастить объем активов на 4,3%, или 89,05 млрд тенге.

Настоящим прорывом первого полугодия 2017 года стало АО «Forte Bank». Активы банка увеличились на 109,31 млрд тенге, до 1,33 трлн тенге, что позволило ему войти в пятерку крупнейших банков. Отличилось также АО «Altyн Bank», активы которого с начала года увеличились на 26,8%, или 97,34 млрд тенге. АО «Tengri Bank» за первое полугодие текущего года нарастило активы на 27,5%, или 19,62 млрд тенге.

Аутсайдером по наращиванию активов за первое полугодие 2017 года оказались АО «Банк ЭкспоКредит», АО «Delta Bank» и АО «AsiaCredit Bank». За рассматриваемый период данные финансовые учреждения потеряли 45,7%, 36,8% и 35% объема активов соответственно.

«Снижение активов на 35% за первое полугодие 2017 года связано со структурными изменениями баланса: снижением доли ценных бумаг с 32,8 до 15,26%, а также с политической банка, направленной на удешевление стоимости фондирования для увеличения рентабельности», — пояснил председатель правления АО «AsiaCredit Bank» Булан Копешов.

По итогам первого полугодия 2017 года совокупная прибыль банковского сектора обозначилась в размере 204,01 млрд тенге, что примерно соответствует уровню дохода сектора за тот же период 2016 года (204,59 млрд тенге). В первом полугодии больше остальных удалось заработать Народному Банку — 77,67 млрд тенге, что превышает уровень дохода за аналогичный период предыдущего года на 31,5%, или 18,60 млрд тенге. «Основное влияние на рост доходов оказало увеличение портфеля размещения в ноты НБРК и экономия расходов в связи с погашением еврооблигаций в мае 2017 года. Кроме того, спред процентной прибыли также вырос по сравнению с первым полугодием 2016 года», — рассказали в Народном Банке.

На втором месте — Казкоммерцбанк, который заработал за данный

период 34,44 млрд тенге против 59,67 млрд тенге в прошлом году (на 42,3%, или 25,23 млрд тенге меньше). Третьим по объему прибыли оказался Kaspi Bank, улучшивший свой результат по сравнению с первым полугодием 2016 года на 65,1% и заработавший за рассматриваемый период 20,45 млрд тенге.

Четыре банка за первое полугодие 2017 года показали отрицательный результат по прибыли. Это АО «Евразийский Банк» (-8,05 млрд тенге), АО «Delta Bank» (-5,55 млрд тенге), АО «Capital Bank Kazakhstan» (-0,54 млрд тенге) и АО ДБ «НБ Пакистана» в Казахстане (-73,83 млн тенге).

В Альфа-Банке наблюдается снижение доходности по сравнению с показателями за первое полугодие 2016 года на 6,96 млрд тенге, на что, согласно специалистам банка, в основном повлияли расходы, связанные с управлением валютным риском, расходы на формирование провизий по ссудному портфелю, вызванные ростом кредитного портфеля, а также увеличение операционных расходов, направленных на расширение ресурсной базы в рамках стратегии по усилению позиций банка на рынке. При этом в банке отметили рост чистых комиссионных расходов на 57% по итогам шести месяцев 2017 года.

Эффективность использования активов (ROA) банковского сектора РК по итогам первого полугодия 2017 года также существенно не изменилась, в силу схожего объема активов и прибыли, и составила 1,6%. Наиболее эффективными банками по показателю ROA оказались АО «Заман-Банк» — 17,5%, ДБ АО «Банк Хоум Кредит» — 14,3% и АО «Банк ЭкспоКредит» — 4,78%. Данные банки отличаются высоким уровнем процентной маржи, что может влиять на уровень прибыли касательно активов.

Ссудный портфель банков, который за первый квартал просел на 1,69%, вновь начал расти, и даже увеличился на 0,14% с начала года, до 15,53 трлн тенге. Изменение величины ссудного портфеля вероятнее всего может зависеть от колебаний курса тенге к доллару,

считает Расул Рысмамбетов. Одним из немногих факторов, которые сейчас воздействуют на рост ссудного портфеля банков, являются госпрограммы по поддержке бизнеса, благодаря которым банки могут выдавать кредиты, отмечает эксперт.

В тройку лидеров по наращиванию кредитного портфеля вошли банки из числа десятки крупнейших: АО «Kaspi Bank» — 96,26 млрд тенге, ДБ АО «Сбербанк» — 88,28 млрд тенге и АО «АТФБанк» — 63,88 млрд тенге.

18 из 34 ныне функционирующих банков показали за полугодие отрицательную динамику снижения объема выданных кредитов. Наибольшее снижение объемов ссудного портфеля в банке наблюдалось у АО «Казкоммерцбанк» — 199,70 млрд тенге (5,4%) и АО «Delta Bank» — 95,96 млрд тенге (23,4%).

В АО «AsiaCredit Bank» кредитный портфель сократился на 33,04 млрд тенге, или 25,7%. Снижение кредитного портфеля в банке связывают с плановыми погашениями займов в течение последних шести месяцев и снижением доли операций «обратного РЕПО» в структуре баланса с 6,6 до 0,03%.

Среди тех, кому удалось увеличить объем выданных кредитов, в силу небольшого объема ссудного портфеля отличились банки среднего звена. Так, объем выданных кредитов АО «ДБ «Альфа-Банк» вырос на 48,6% за полгода, преимущественно за счет займов юридических лиц (рост с начала года на 35% при снижении по рынку на 2,1%). Кредиты, выданные физическим лицам, также показали рост на 24% при росте по рынку 4,3%.

«Положительная динамика по ссудному портфелю во многом сложилась благодаря высокой активности Альфа-Банка по кредитованию своих клиентов, а также успешному завершению сделки по одновременной передаче активов и обязательств АО «Казинвестбанк», — подчеркнули в банке.

В АО «Жилстройсбербанк Казахстана» ссудный портфель вырос на 14,3%, в ДБ АО «Банк Хоум Кредит» — на 12,9%.

Качество кредитного портфеля за первое полугодие 2017 года значительно ухудшилось. Объем кредитов банковского сектора с просрочкой более 90 дней достиг 1,66 трлн тенге, или 10,71% всех выданных кредитов против 6,72% на начало года, при допуске на уровне NPL (кредиты с просрочкой 90+) — 10%. Совокупный уровень токсичных кредитов банковского сектора увеличился за полгода на 620,91 млрд тенге.

«Несмотря на то, что банки списывают плохие кредиты, нестабильная экономическая ситуация бьет по качеству новых кредитов. Не исключено, что значительное количество плохих кредитов возникло у компаний, которые рабо-

тают по госпрограммам, где риски значительно выше», — рассказывает Расул Рысмамбетов.

По мнению эксперта, качество кредитов ухудшается, потому что в стране падают реальные доходы населения и платежеспособный спрос. Поэтому малый и средний бизнес, ориентированный на спрос внутри страны, сталкивается с нестабильностью продаж и неисполнением бизнес-планов. Что касается экспортоориентированных предприятий — их слишком мало и они привыкли справляться сами, без кредитов, заметил эксперт.

Статистику здесь «портит» Delta Bank. По состоянию на 1 июля 2017 года 98,3% всех выданных банком кредитов имели просрочку более 90 дней. Токсичные кредиты банка выросли на 308,17 млрд тенге, что обеспечило почти половину роста NPL-сектора.

Весьма внушительный уровень NPL сохранился у АО ДБ «НБ Пакистана» в Казахстане и ДБ АО «Банк ВТБ». Несмотря на то, что в денежном выражении объем токсичных кредитов в АО ДБ «НБ Пакистана» в Казахстане за полугодие сократился на 39,78 млн тенге, уровень NPL в банке вырос с 32,8 до 33,2%.

Банку ВТБ удалось уменьшить объем неработающих кредитов на 1,99 млрд тенге, но при этом уровень NPL в банке остается довольно высоким — 14,1%.

«На протяжении 2017 года Банк ВТБ (Казахстан) последовательно ведет работу по снижению уровня проблемных кредитов. В соответствии с требованием Национального банка РК разработан план по снижению доли NPL, в рамках которого наш целевой ориентир — снизить эту отметку до уровня менее 10% и мы уверенно движемся к этой цели», — рассказывает руководитель группы риска-менеджмента в дочерних банках Группы ВТБ Александр Львов.

В этом году мы полностью перестроили структуру сбора проблемных задолженностей, внедрили новые, четкие процедуры работы с проблемными клиентами, а также разработали и применили новые механизмы реструктуризации долга. Эти шаги уже начали приносить свои плоды — доля просрочки снижается».

Лидерами по сокращению объема токсичных кредитов оказались АО «Банк ЦентрКредит» (-6,07 млрд тенге), АО «AsiaCredit Bank» (-2,65 млрд тенге) и АО «АТФБанк» (-2,61 млрд тенге). При этом, несмотря на сокращение неработающих кредитов, в AsiaCredit Bank доля NPL за рассматриваемый период выросла с 8,3 до 8,4%, в силу сокращения ссудного портфеля банка.

В отличие от объемов кредитования, депозиты в банках несколько сократились, основную причину этого эксперты видят в колебании курса. Больше половины вкладов физических лиц в долларах, поэто-

му снижение курса доллара влияет на объем депозитов.

Вклады физических лиц в банках за шесть месяцев уменьшились на 22,47 млрд тенге, или 0,3%.

Лидерами по наращиванию здесь стали Жилстройсбербанк Казахстана — 58,77 млрд тенге, Kaspi Bank — 54,48 млрд тенге и Евразийский Банк — 25,98 млрд тенге.

Наибольший отток вкладов населения наблюдается у Казкоммерцбанка, который потерял 97,33 млрд тенге, или 7%. Депозиты населения в АТФБанке сократились на 49,82 млрд тенге.

На третьем месте идет Банк ЦентрКредит, где отток составил 43,70 млрд тенге. «Курсовые изменения (укрепление тенге) стали основной причиной снижения вкладов населения Банка ЦентрКредит за первое полугодие 2017 года, так как большая часть средств клиентов размещена на депозитах в иностранной валюте, также были изъяты валютных вкладов крупными клиентами на поддержание и развитие бизнеса. Массовые оттоки средств со вкладов населения в банке за рассматриваемый период не отмечено», — рассказали в БЦК.

Объем вкладов юридических лиц с начала года уменьшился на 4,6%, или 429,24 млрд тенге.

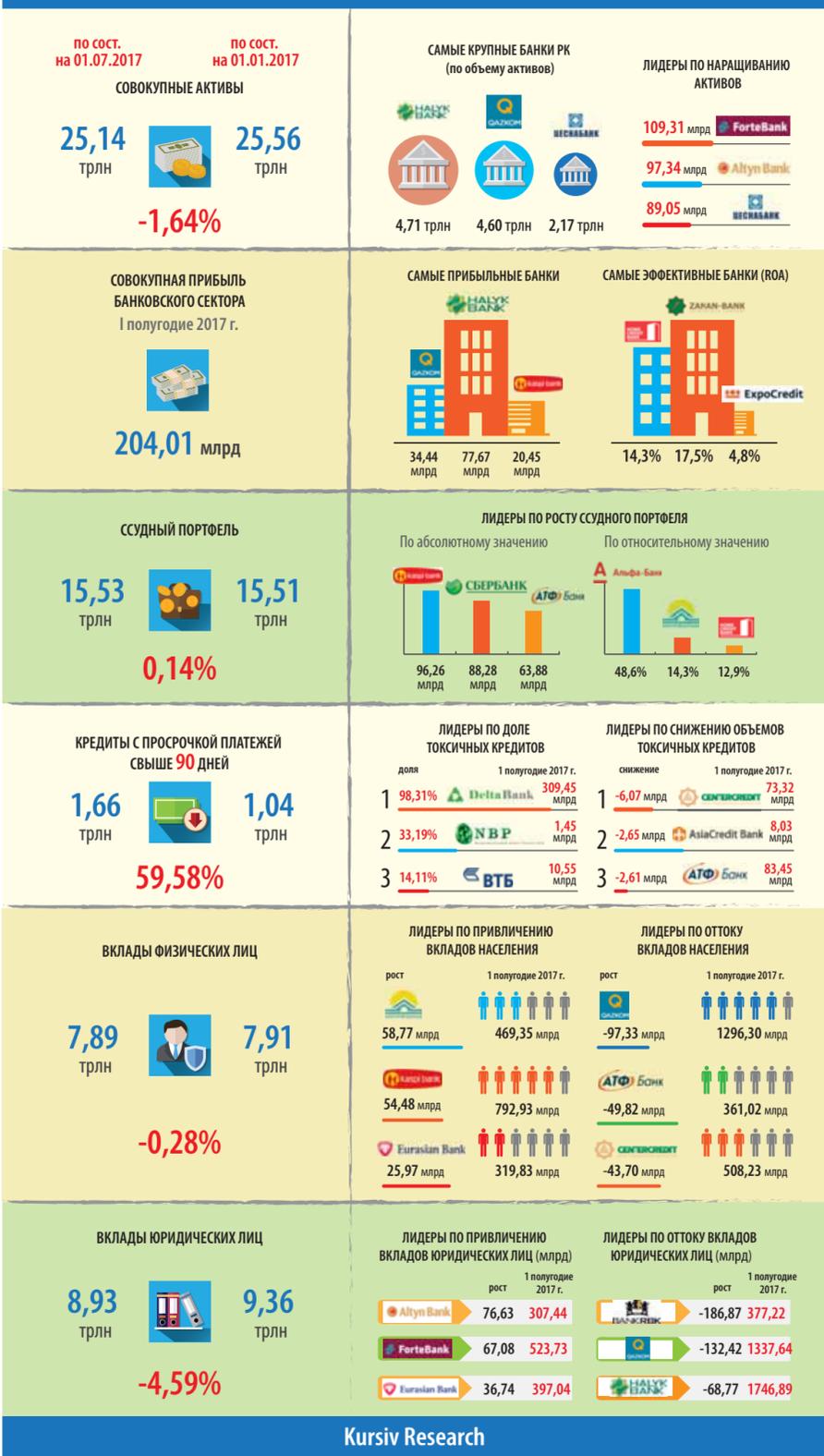
«У юридических лиц в середине года должны снижаться депозиты, так как компании снимают деньги со счетов для исполнения инвестиционных программ. Наоборот, меня удивляет такой низкий показатель у юридических лиц — 4,6%. Следовательно, компании снимают расходы по своим инвестиционным программам и держат деньги на счету в ожидании рыночных изменений», — подметил Расул Рысмамбетов.

Здесь отличился Altyн Bank, который нарастил вклады юрлиц на 33,2%, или 76,63 млрд тенге. Объем депозитов предприятий в ForteBank увеличился на 14,7%, или 67,08 млрд тенге за полгода. В Евразийском Банке также наблюдался рост вкладов на 10,2%, или 36,74 млрд тенге. По итогам полугодия в банке объем депозитов юрлиц вырос до 397,04 млрд тенге.

Отток депозитов юридических лиц наблюдался у большинства банков второго уровня. Bank RBK за шесть месяцев потерял вклады юрлиц в эквиваленте 186,87 млрд тенге, или 33,1% совокупного объема. В Казкоммерцбанке снижение составило 132,42 млрд тенге, или 9%.

В Народном Банке вклады уменьшились на 68,77 млрд тенге, или 3,8%. Специалисты банка связывают снижение обязательств перед клиентами юридических лиц со снижением курса доллара США и, соответственно, переоценкой вкладов в инвалюте. Кроме того, в банке отметили, что на 1 января 2017 года нацкомпания размещала краткосрочные вклады, которые были изъяты в начале января.

### Банковский сектор РК по итогам I полугодия 2017 года



Kursiv Research



**КТО ВОЗЬМЕТ**

**ТАЙМОН**



**У КОГО ПОЛУЧИТСЯ ЗАРАБОТАТЬ СВОИМ УМОМ?**

**ОТПРАВЬ SMS М1 НА 3698**

ГОСУДАРСТВЕННАЯ АГЕНЦИЯ РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН ИР0000001 от 23.01.2006

ПОДРОБНОСТИ НА WWW.KHABAR.KZ

**БАНКИ И ФИНАНСЫ:**  
ДОЛЯ ОНЛАЙН-КРЕДИТОВ С КАЖДЫМ ГОДОМ БУДЕТ РАСТИ 08

**БАНКИ И ФИНАНСЫ:**  
МЕДНЫЙ СТАРТ 09

**КАРЬЕРА И МЕНЕДЖМЕНТ:**  
ВЫБОР АБИТУРИЕНТОВ 11

**КУЛЬТУРА И СТИЛЬ:**  
ПРИШЕЛЬЦЕВ БОЯТЬСЯ – В СТЕПЬ НЕ ХОДИТЬ 12

## Грантовый вопрос для бизнеса

### Иноваци

АО «Национальное агентство по технологическому развитию» объявило о запуске новой инновационной грантовой программы, которая проводится в рамках госпрограммы индустриально-инновационного развития РК на 2015–2019 годы. Со 2 августа по 2 октября текущего года представители казахстанского бизнеса могут подавать заявки на безвозмездные инновационные гранты. Подробно о деятельности НАТР рассказал в эксклюзивном интервью «К» председатель правления АО «Национальное агентство по технологическому развитию» Марат Омаров.

### Зарина КОЗЫБАЕВА

— Марат Талгатович, расскажите, в чем отличие новой грантовой программы?

— Мы изменили ориентиры. Основной упор сделан на развитие системы трансфера передовых технологий в отечественные предприятия. Максимально усилили механизмы проверки инновационной составляющей в проектах, что позволит обеспечить рост производительности труда для повышения конкурентоспособности предприятий и отраслей экономики в целом.

Во-вторых, в программе выставлены принципиально новые требования и условия. Так, изменен требуемый конечный результат грантового финансирования с таких разработок как промышленные исследования, прототипы и бизнес-планы (неизвестно, были ли данные разработки успешно внедрены на рынке Казахстана) на достижение положительного экономического эффекта, то есть увеличение доходности, снижение затрат на производство за счет повышения производительности труда и внедрения новых процессов либо выведения на рынок новых товаров, работ, услуг.

По гранту на технологическое развитие предприятий для повышения качества проектов ужесточены требования к заявителю. Теперь он должен иметь три года опыта коммерческой работы в заявляемой отрасли и инженерно-технические кадры. Доходы за три года должны перекрывать стоимость проекта. Мы сделали такие требования, учитывая негативный опыт прошлых лет, для исключения участия в грантовой программе некачественных проектов.

Также исключили требование о наличии объединения из двух промышленных предприятий и одной научной организации по гранту на развитие отраслей. В коммерциализации технологий заявитель теперь должен внедрять технологию в собственном производстве. Разработка, которую он внедряет, должна находиться на заключительной технологической стадии — только идеи или лабораторные исследования мы не поддерживаем. Пропорция софинансирования агентством снизилась с 80 до 50%. Таким образом, увеличена ответственность грантополучателя за счет увеличения размеров его собственных финансовых вложений в проект до 50%, что минимизирует риск участия в программе недобросовестных заявителей.

В-третьих, оптимизированы гранты. С этого года мы впервые будем выдавать три гранта вместо девяти.

В-четвертых, в целях эффективного отбора и снижения рисков, в том числе коррупционных, мы внедрили новые подходы к проведению процедур отбора и экспертизы заявок. Проекты проходят рассмотрение в трех независимых друг от друга центрах экспертизы: технологической, финансово-экономической и правовой.

В целях обеспечения прозрачности и всестороннего рассмотрения заявок и принятия решения о выделении грантов в национальном институте создается независимая комиссия. В ее состав входят представители Министерства по инвестициям и развитию РК, других государственных, общественных организаций соответствующих отраслей, а также сотрудники агентства. Решение принимается на основе большинства голосов. Весь процесс заседания комиссии записывается на аудио- и видеоносители. Таким образом, достигается объективность рассмотрения возможности дальнейшей реализации представленной заявки.

Для нас важно обеспечить прозрачность процедуры принятия, рас-



Для нас важно обеспечить прозрачность процедур по заявкам на инновационные гранты

смотрения и вынесения решений по заявкам. С этого года впервые прием заявок осуществляется в онлайн-режиме на сайте digital.baiterek.gov.kz. Кроме того, до конца года мы планируем автоматизировать процесс экспертизы заявок, исключив человеческий фактор при принятии решений.

— Было заявлено, что агентство готово выделять крупные гранты на технологическое развитие предприятий. Скажите о какой сумме идет речь?

— На этот год агентство готово выделить 2,8 млрд тенге. Так, в новой программе мы хотим оценить спрос на грантовое финансирование с учетом ужесточения условий и требований, которые направлены на максимизацию успешности. В случае, если спрос окажется высоким, мы готовы рассмотреть возможность увеличения средств на программу, в этом вопросе мы настроены оптимистично.

— Как НАТР планирует контролировать использование денежных средств получателями грантов?

— Для качественного контроля реализации проектов НАТР будет осуществлять мониторинг, включающий анализ налоговой отчетности и других финансовых документов, проверку исполнения утвержденного плана реализации проекта. Мониторинг проводится в том числе с выездом на предприятия.

Будет открыт отдельный счет в банке второго уровня для реализации проекта без права совершения грантополучателем расходных операций, не связанных с реализацией проекта. Средства на счет грантополучателя перечисляются не единовременно, а согласно календарному плану. Таким образом, минимизируется риск нецелевого расходования средств гранта. В случае, если такие факты выявятся, договор расторгается и грантополучатель должен вернуть выделенные средства в полном объеме.

За предыдущие пять лет по результатам мониторинга расторгнуто 32 договора из 328 заключенных, в основном по причине невыполнения обязательств грантополучателями.

Также агентством в течение пяти лет после завершения договора проводится постмониторинг для анализа социально-экономического эффекта и оказания содействия в дальнейшем продвижении проекта.

— О каких интересных инновационных проектах, которые поддерживает НАТР, вы можете рассказать?

— НАТР реализует меры государственной поддержки инноваций в стране через грантовую программу с целью оказания помощи во внедрении зарубежных и коммерциализации новых отечественных технологий и разработок. За 2011–2016 годы агентством было поддержано 328 проектов на общую сумму более 12 млрд тенге.

Грантовое финансирование осуществляется на конкурсной основе. Предпочтение отдается наиболее интересным и перспективным проектам в 16 приоритетных направлениях, определенных Министерством по инвестициям и развитию РК.

Хороших проектов много. Из проектов на трансфер технологий интересен отечественный проект ТОО «Inpodent», с помощью которого появляется возможность излечить карие на ранней стадии без свер-

Продукция поставляется по всей стране, а также на рынки Таможенного союза и Украины. Заинтересованность стоматологических клиник с каждым днем растет в виду новизны препарата.

Из проектов по коммерциализации технологий можно отметить проект Международного научно-производственного холдинга «Фитохимия», направленный на создание новых лекарственных средств из местного растительного сырья. Благодаря гранту продукция грантополучателя успешно реализуется не только в Казахстане, но и в Германии, Чехии, Венгрии, России, Беларуси.

Нельзя не отметить проекты Национального научного центра хирургии им. Сызганова. За счет грантов были разработаны технологии и улучшены методики трансплантации сердца, печени, реабилитации больных с острой травмой кисти. Как результат, население страны получило доступ к критически важным для жизни медицинским услугам.

— Как обстоят дела с венчурным финансированием в Казахстане?

— Венчурное финансирование является наиболее высокорисковым видом инвестиций, на данном рынке присутствует значительная степень риска потерь вложенных средств. Следовательно, требуемая доходность для инвестора от каждой отдельной инвестиции существенно выше.

В нашей стране рынок институционального венчурного капитала находится на стадии формирования. В сравнении с западными отсутствуют правовые формы организации венчурных фондов в их классическом понимании с разделением прав, обязанностей и ответственности между управляющими и инвесторами таких фондов, отсутствуют определенные налоговые льготы для развития частных венчурных фондов.

В связи с этим агентство совместно с Министерством по инвестициям и развитию РК и заинтересованными организациями прорабатывают механизмы решения вышеупомянутых проблем, изучается международный опыт, обсуждается вопрос принятия нового закона, направленного на создание благоприятных условий для венчурного финансирования в Казахстане.

— 21 июля 2017 года состоялся форум по вопросам развития академического бизнес-инкубирования в Казахстане. Как НАТР видит развитие данного направления в нашей стране?

— Основная задача академического бизнес-инкубирования — вовлечь студентов в предпринимательскую среду, оказав им финансовую и сервисную поддержку в продвижении их бизнес-идей на рынок. По итогам форума, в ходе которого представители Польского агентства по развитию предпринимательства презентовали свой опыт в академическом бизнес-инкубировании, казахстанская сторона приняла решение запустить аналогичную программу в стране. Сейчас Министерством национальной экономики РК прорабатывается проект Программы развития академического бизнес-инкубирования в Казахстане. Думаю, к концу года мы определимся с основными подходами и механизмами ее реализации.

— Каковы предварительные прогнозы по числу проходящих через бизнес-инкубацию стартапов в Казахстане?

— Мы ожидаем от каждого бизнес-инкубатора поиск и ведение отбора для резидентства ежегодно до 100 заявок. Мировая практика показала, что в бизнес-инкубаторах важен качественный отбор идей и команд разработчиков с выявлением наиболее перспективных, обладающих существенным потенциалом роста, сам же проект рождается во время инкубирования. Поэтому мы рассчитываем увидеть из 100 заявок реализацию только до пяти проектов, учитывая, что сроки инкубирования составляют от шести месяцев до трех лет, в зависимости от сложности проекта. Стоит также отметить, что ключевым показателем эффективности бизнес-инкубаторов является выживаемость проектов после прохождения инкубирования.

— Что вы можете сказать о результатах работы агентства в развитии эффективной инновационной инфраструктуры?

— При участии агентства созданы восемь региональных технопарков и четыре отраслевых конструкторских бюро, которые показали определенные результаты. Например, резидентами технопарка «Алатау» с момента создания по ноябрь 2016 года уплачено налогов свыше 8,6 млрд тенге. С 2016 года в четырех региональных технопарках размещены 22 стартап-компании, оказывающие сервисные услуги.

В рамках программы технологического бизнес-инкубирования через технопарки получили поддержку 116 проектов на общую сумму 975 млн тенге. Создано 90 рабочих мест. Сумма реализованных товаров и услуг за 2015–2016 годы — около 1,5 млрд тенге. Сумма уплаченных налогов — более 160 млн тенге.

Случаем конструкторских бюро отечественными предприятиями подготовлено производство свыше 200 наименований изделий, налажено серийное производство более 90. Предприятиями — получателями услуг конструкторских бюро за 2011–2017 годы выпущено и реализовано продукция, освоенной с участием отраслевых конструкторских бюро, на общую сумму около 8,5 млрд тенге.

Также результатом деятельности одного из конструкторских бюро стало перечисление в бюро royalties от годовой реализации продукции услугополучателя в общем размере 185 млн тенге. При этом затраты конструкторского бюро на предоставление услуг составили только 111,3 млн тенге.

Как видите, результаты есть, но в целях оптимизации деятельности данных комплексов мы ведем работу по передаче в конкурентную среду долей участия в региональных технопарках и конструкторских бюро.

— Что делает НАТР для популяризации инновационной деятельности?

— Такая работа ведется совместно с Министерством по инвестициям и развитию РК. В частности, с 2005 года мы ежегодно проводим Национальный конкурс инноваций, в котором принимает участие широкий круг субъектов инновационной системы, включая школьников, ученых, изобретателей и представителей предприятий.

Также в этом году в Алматы в конце октября состоится XII Инновационный конгресс и Выставка инновационных проектов в новом формате с акцентом на трансфер технологий. Будут приглашены ведущие иностранные эксперты и предприниматели, заинтересованные в инновациях. На данной площадке будут представлены современные технологии, реально применимые в Казахстане.

Кроме того, агентством на постоянной основе проводится информационно-разъяснительная работа по положительным аспектам инновационной деятельности и доступным мерам господдержки. В этих целях, а также для стимулирования инновационной активности, мы создали новое подразделение.

— Успешно ли, на ваш взгляд, продвигается трансфер зарубежных технологий в казахстанскую экономику?

— В целом казахстанские предприятия в плане модернизации производства отстают от западных компаний. Только 4% казахстанских предприятий занимаются разработкой и внедрением нового продукта или производственного процесса. При этом большинство инновационных мероприятий осуществляется иностранными компаниями.

Процесс трансфера зарубежных технологий в Казахстан не носит массовый характер, поскольку включает в себя уступку прав на интеллектуальную собственность либо заключение лицензионных договоров. Например, в 2016 году через программу предоставления инновационных грантов НАТР было поддержано только приобретение четырех зарубежных технологий отечественными компаниями; из поддержанных в 2015 году проектов за счет средств инновационных грантов был осуществлен трансфер трех технологий.

Причинами низкой активности можно обозначить:

— финансовое состояние, не позволяющее инвестировать значительные средства в трансфер новых технологий;

— отсутствие достаточной информации о осведомленности по

новым разработкам и технологиям производства;

— отсутствие готовности казахстанских предприятий приобретать у патентообладателя права на использование объектов интеллектуальной собственности;

— зарубежный технологический партнер не во всех случаях готов передать права по лицензионному договору на использование новой передовой технологии;

— нехватка квалифицированных инженерно-технических кадров, способных принять новые методы и подходы к производству.

В целях улучшения ситуации мы планируем в следующем году запустить пилотный проект по внедрению технологического брокерства в Казахстане. Это практикуют крупные зарубежные промышленные организации, которые осуществляют поиск передовых технологий, используя услуги узкоспециализированных технологических брокеров.

Мы выделили основных игроков данного направления и провели встречи с некоторыми из них, в частности NineSigma, Japan Technology Group. Уже обсуждены основные моменты запуска проекта для нескольких организаций Казахстана и, в случае утверждения данного подхода Министерством по инвестициям и развитию РК, мы приступим к реализации.

Технологическое брокерство работает следующим образом. Агентство совместно с отечественным предприятием формирует запрос по поиску технологии с детализацией всех параметров. Далее запрос отправляется брокеру, который осуществляет поиск технологий через набранную сеть экспертов из индустрии и науки, после чего делает экспертную выборку из технологических решений от зарубежных организаций, вызывающих заинтересованность, и определяет совместно с нами и казахстанским партнером детали дальнейшей работы.

Запуск в пилотном режиме необходим для понимания наличия реального спроса и готовности со стороны казахстанских предприятий к услуге.

— Недавно в социальных сетях НАТР обвинили в финансировании неадекватно инновационных проектов. Что вы можете сказать по этому поводу?

— Как было сказано, в новых правилах мы ужесточили требования к проектам, претендующим на грантовое финансирование. Наша работа будет сфокусирована на достижении максимального эффективного экономического результата, поэтому на поддержку могут рассчитывать действительно инновационные проекты.

## Казахстанский банк поддержал отечественных экспортеров

Первая партия автомобилей JAC, собранных в Казахстане, была отправлена в Таджикистан. Экспорт отечественных автомобилей поддержали АО ДБ «Альфа-Банк» совместно с АО «Экспортная страховая компания «KazakhExport».



Как развивать бизнес с иностранными покупателями и продавать больше без риска для бизнеса? Этими вопросами задаются многие компании-участники внешнеэкономической деятельности. Проанализировав предложения рынка, Альфа-Банк Казахстан с участием партнера в лице АО «Экспортная страховая компания «KazakhExport» (далее — ЭСК) за относительно короткий период сумели исполнить мечту любого национального производителя, предложив рынку уникальный продукт — аккредитив с последующим финансированием.

В начале мая был дан старт продукту, после ряда производственных встреч с партнерами и переговоров с иностранным банком уже в начале июня был выпущен аккредитив, а в июле казахстанский производитель получил деньги от банка по сделке.

«Альфа-Банк поддержал экспорт отечественных автомобилей и внес свой вклад в развитие экономики Казахстана. В рамках совместной программы с ЭСК уже

была отправлена первая партия автомобилей в количестве 55 штук. Всего в рамках проекта будет поставлена 1 тыс. автомобилей JAC общей стоимостью более \$10,5 млн. Аккредитив с последующим финансированием во всех отношениях устроил нашего клиента ТОО «Сары-Арка АвтоПром», который входит в группу компаний AllurGroup», — отметила Гаухар Абельтаева, начальник управления по работе с финансовыми институтами и торгового финансирования АО ДБ «Альфа-Банк».

Уникальность данного продукта заключается в том, что казахстанский производитель может расширить рынки сбыта своей продукции и выйти на рынок других стран, минимизировав риск неплатежа покупателем. В рамках данного проекта Альфа-Банк готов оплатить казахстанскому производителю его поставку, а партнер в лице KazakhExport — взять на себя риск неоплаты от покупателя.

Экспортное торговое финансирование имеет следующие преимущества.

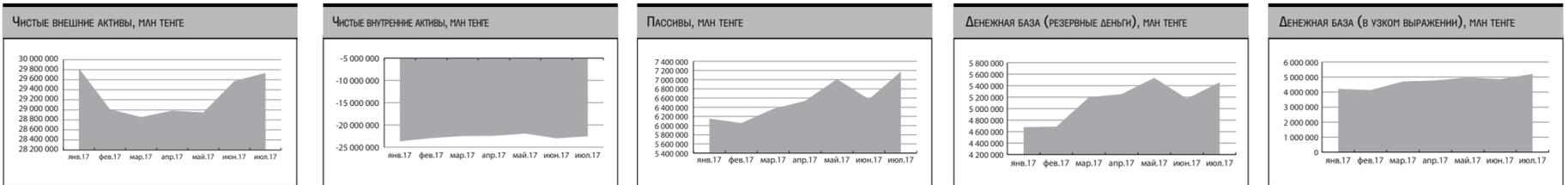
1. Для покупателя нерезидента такое финансирование дешевле обычного кредитования.

2. Продукт полностью безрисковый для казахстанского экспортера.

3. При аккредитивной форме расчетов казахстанскому экспортеру даже не нужна кредитная линия.

Напомним, что за первое полугодие это уже вторая уникальная сделка на рынке Казахстана, которую проводит банк. Весной 2017 года принятие Альфа-Банком части активов и обязательства лицензия KazInvestBank увидело казахский рынок и вызвало резонанс среди финансистов. Как известно, сделка прошла для всех сторон на выгодных условиях. Стоит отметить, что благодаря своим нестандартным сделкам Альфа-Банк Казахстан становится более заметным игроком на рынке страны.

# БАНКИ И ФИНАНСЫ



## Две стороны одной медали

Сотовые операторы замахнулись на финсектор



Сегодня с баланса мобильного телефона можно оплатить около 200 товаров и услуг

### Кобрендинг

Beeline Kazakhstan вместе с Альфа-Банком выпустили платежную карту Visa, которая вместо счета использует баланс мобильного телефона. Это первый в Казахстане подобный опыт и еще один шаг, сделанный авторами кобрендингового продукта в развитии популярного сегодня направления мобильных финансовых систем.

Ирина ТРОФИМОВА

Главный исполнительный директор Beeline Kazakhstan Александр Комаров отметил, что компания серьезно подходит к развитию платежных инструментов и стремительно трансформируется из сотового оператора в поставщика широкого спектра digital-сервисов. «То, что мы делаем сегодня, связано со строительством экосистемы финансовых сервисов. За последние два года мы значительно продвинулись на этом пути. Единственное, что мы могли сделать с деньгами, находящимися на балансе мобильного еще год назад, — это снять деньги в центрах обслуживания сотового оператора по письменному заявлению или перевести деньги на баланс другого абонента, чтобы он воспользовался ими для оплаты услуг связи», — напомнил Александр Комаров.

Весной нынешнего года Beeline Kazakhstan объявил о возможности снятия наличных денег с баланса мобильного телефона через банкоматы Qazkom и отделения АО «Казпочта» по всему Казахстану. Таким образом, у абонентов Beeline Kazakhstan, в том числе у жителей регионов, появилась возможность распоряжаться балансом как платежным средством и использовать свой мобильный телефон не только как средство связи, но и фактически как мини-банк. Сегодня с баланса мобильного телефона можно оплатить около 200 товаров и услуг, оператор ввел возможность оплаты посредством QR. «Мы понимаем, что многие продукты пока находятся в зачаточном состоянии, у них есть потенциал, но проблема заключается в том, чтобы построить систему. С этой точки зрения для развития мобильных финансовых сервисов критичен успех одного-двух проектов», — считает главный исполнительный директор Beeline Kazakhstan.

По его мнению, появление платежной карты стало закономерным продолжением развития

платежных сервисов и вполне может выступить в роли одного из таких успешных проектов. Карта, привязанная к балансу мобильного телефона, автоматически делает баланс достаточно большим, не ограничивая его привычными для большинства пользователей символическими суммами. Теперь дело за тем, чтобы снять ментальное ограничение.

Александр Комаров сообщил, что выбор банка для реализации проекта длился больше шести месяцев. С одной стороны, потенциальный партнер должен быть готов предоставить максимальную выгоду для клиента, чтобы нарастить совместную базу на новом продукте. С другой стороны, не менее важным аспектом в процессе выбора являлся уровень технологической зрелости банка. «Многие банки оказались не готовы потянуть такой масштабный проект, так что с точки зрения цифровой интеграции оператора и банка существовал довольно большой барьер. Наконец, важным было желание самого банка делать такой серьезный продукт и тем самым развивать финтех в Казахстане», — отметил г-н Комаров.

**1,5%** кешбэка получают владельцы кобрендинговой карты в связи с новыми условиями. Ничто не мешает разработчикам продукта по договоренности с некоторыми поставщиками услуг установить более высокий кешбэк

По словам главного управляющего директора АО ДБ «Альфа-Банк» **Андрея Тимченко**, представленный продукт уникален не только для Казахстана — во всем мире до сих пор было известно только четыре прецедента объединения банковской карты и баланса мобильного оператора. «Мы с удовольствием приняли участие в этом проекте, хотя для нас он и не является коммерческим. Но Альфа-Банк хочет развиваться, идти вперед, чтобы понимать, каково будущее финансовых услуг. Сегодня появляются новые финтех-компании, активно играют на этом поле мобильные операторы, другие игроки, и мы поддержали этот эксперимент», — констатировал руководитель банка.

По словам г-на Тимченко, главное, что хотят получить потребители от банковского продукта, — это выгода. В соответствии с условиями владельцы кобрендинговой



Мы понимаем, что многие продукты пока находятся в зачаточном состоянии, у них есть потенциал, но проблема заключается в том, чтобы построить систему. С этой точки зрения для развития мобильных финансовых сервисов критичен успех одного-двух проектов.

Александр КОМАРОВ, главный исполнительный директор Beeline Kazakhstan, вице-президент, курирующий развитие IT в РосЕвробанке

карты получают кешбэк в размере 1,5%, но, подчеркнул Александр Комаров, ничто не мешает разработчикам продукта по договоренности с некоторыми поставщиками услуг установить более высокий кешбэк. Наряду с этим владельцы карты начисляются вознаграждение на остаток в размере 6%. Выпуск карты и ее обслуживание бесплатны для абонента. Предусмотрено снятие наличных без комиссии в любом банкомате Казахстана, бесплатное SMS-информирование. Для начисления средств на счет карты Beeline необходимо пополнить счет мобильного телефона любым привычным способом. Безопасность интернет-покупок обеспечивает динамический 3D-secure код. Единственное на сегодняшний день ограничение заключается в том, что сумма одноразовой транзакции не должна превышать 200 тыс. тенге. Бесплатные переводы по всем картам уже доступны на сайте Альфа-Банка.

Таким образом, держатель карты получает банковский счет и баланс, которые зеркально соответствуют друг другу. По словам Александра Комарова, сегодня культура пользования мобильными финансовыми сервисами только формируется и потребуются время, чтобы этот процесс пошел в массы. «Мы будем прикладывать усилия, чтобы приводить в эту экосистему как можно больше людей, надеемся, что новый продукт сослужит это хорошую службу», — сказал руководитель Beeline Kazakhstan.

## Доля кредитов, выданных онлайн, с каждым годом будет расти

### FinTech

О первой микрофинансовой компании в РК, выдающей кредиты полностью онлайн, а также о тенденциях развития кредитных продуктов в Казахстане в интервью «Къ» рассказала управляющий директор нового сервиса онлайн-кредитования Solva.kz Алина Дзоекаева.

Санжар АМЕРХАНОВ

— Как долго работает новый сервис онлайн-кредитования Solva.kz на казахстанском рынке?

— Компания Solva.kz является частью международного финтех-холдинга ID Finance. Первые заемные средства Solva.kz в Республике Казахстан выдала в мае 2017 года. Нашим первым клиентом был мужчина из города Алматы. Стратегия развития компании предполагает активное масштабирование данного проекта во всех странах работы ID Finance.

— Что вы можете сказать о реакции казахстанцев на Solva.kz с момента запуска и до сегодняшнего дня?

— Solva.kz — первая микрофинансовая компания в Казахстане, которая занимается выдачей микрокредитов в сети интернет, то есть процесс происходит полностью онлайн. В современном мире, когда у людей катастрофически не хватает времени, данное решение очень удобно. Клиенту не нужно посещать отделение, стоять в очереди, заполнять много бумаг и так далее. Процедура получения кредита в Solva.kz занимает несколько минут, а решение о выдаче кредита принимается мгновенно.

Я наблюдаю большой интерес к нашему продукту. Уже несколько тысяч клиентов воспользовались услугами компании. По нашим прогнозам, до конца 2017 года таких клиентов будет не менее 7 тыс. человек. Как показывают наши опросы, уже сегодня 89% клиентов порекомендовали наш сервис своим знакомым и друзьям. Я уверена, что доля таких клиентов будет только расти.

— Сколько сотрудников работает в сервисе?

— Так как мы работаем полностью онлайн и все процессы максимально автоматизированы, то нам не требуется большое количество сотрудников для ведения успешного бизнеса. Это является большим преимуществом перед офлайн-компаниями. На данный момент в нашей компании работает порядка десяти сотрудников.

— Чем именно уникален сервис, на ваш взгляд? В чем уникальность скоринга сервиса Solva.kz?

— На данный момент аналогичных компаний в Казахстане нет. На мой взгляд, это прорыв для финансового рынка страны. Ведь



теперь у любого пользователя есть возможность получить финансирование полностью онлайн при ставке в разы ниже, чем займы офлайн.

Финтех-холдинг ID Finance занимается созданием и внедрением универсального IT-стека, обеспечивающего полностью дистанционный цикл предоставления финансовых услуг как в сегменте b2c, так и в сегменте b2b. В основе разработки лежат скоринговые модели, усиленные высокотехнологичными инструментами прогнозной аналитики собственной разработки. В частности, ID Finance разрабатывает модели оценки рисков, включающие тысячи агрегатов. Среди наработок компании, инструментов, увеличивающих предиктивную силу моделей, выделяются big data, в частности в разрезе интеллектуальных систем data и text mining, технологии множественного поиска, методики машинного обучения, нейронных сетей, системы изучения поведения пользователя в сети интернет и его интерпретации. Основной целью развития и внедрения систем является максимальная автоматизация процессов в сфере финансовых услуг, обеспечивающая их дистанционность, высокую скорость и удобство предоставления. Все эти инструменты были успешно интегрированы в бизнес-процесс Solva.kz. На данный момент наш скоринг использует более 10 тыс. параметров.

— В ваших планах до 2020 года достижение объема кредитного портфеля в 30 млрд тенге. Расскажите об основных направлениях, с помощью которых вы намерены достичь планируемых показателей.

— В первую очередь такой объем портфеля будет достигнут за счет активного наращивания количества клиентов. Мы ожидаем, что до 2020 года услугами компании воспользуются более 350 тыс. клиентов по всей стране. Но наша цель — не только в кредитовании людей, но и в том, чтобы создать так называемый финансовый супермаркет, где можно будет не просто получать деньги займы, но и пользоваться другими услугами финансового рынка. В ближайшее время пользователи Solva.kz смогут воспользоваться услугами страхования (страхование жизни и здоровья, автострахование, страхование в путешествиях и другие продукты).

— Сталкивался ли сервис со случаями мошенничества со стороны заемщиков? Можете рассказать более подробно о системе противодействия мошенничеству, используемой в сервисе Solva.kz?

— Проблема кредитного фрода актуальна для всех компаний банковского и небанковского кредитования. Борьбу с фродом можно сравнить с борьбой медиков с новыми болезнетворными бактериями или вирусами. Кредитные организации регулярно вскрывают новые схемы мошенничества, постоянно разрабатывают и внедряют лекарства — антифрод-сервисы. Мошенники же работают над тем, чтобы обойти новые схемы защиты организма — кредитной организации.

Для борьбы с мошенниками мы используем fraud-скоринг собственной разработки, который доказал свою эффективность в нескольких странах присутствия финтех-холдинга ID Finance.

Уже на первом этапе fraud-скоринг позволяет убедиться в том, что заявляющий реальный клиент. Для этого мы используем большое количество источников данных, в том числе и данные из ПКБ. Таким образом сразу отсекаются мошенники, а оставшиеся пользователи проходят дальнейшую проверку платежеспособности.

— Как вы можете охарактеризовать рынок онлайн-кредитования в Казахстане?

— Рынок онлайн-кредитования в стране активно развивается. С каждым годом появляется все больше новых инновационных и технологических компаний. Большой интерес проявляют и крупные международные компании, которые готовы делиться своей уникальной экспертизой и опытом. Безусловно, с каждым годом будет увеличиваться доля кредитов, которые будут выдаваться в режиме онлайн. Этому будет способствовать активный переток клиентов из традиционных компаний в сервисы онлайн-кредитования. Это общемировая тенденция. Также существенным образом на развитие рынка повлияет активное проникновение новых технологий и доступа к сети интернет в самых удаленных регионах страны. Это значительно повысит уровень финансовой доступности в республике.

**ЖАҢА РЕЙСТЕРДІҢ АШЫЛУЫНА ОРАЙ ПАЙДАЛЫ ҰСЫНЫСТАР!**

**ВЫГОДНОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ В ЧЕСТЬ ОТКРЫТИЯ НОВЫХ РЕЙСОВ!**

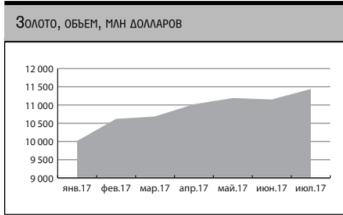
**АСТАНА – ЕРЕВАН**  
**АСТАНА – МИНЕРАЛДЫ СУЛАР**  
**АҚТАУ – КУТАИСИ**

**Жайлы ұшыңыз, көбірек үнемдеңіз!**

**Летайте удобнее, экономьте больше!**

**22 300 ТЕНГЕДЕН БАСТАП**  
**ТЕК 28 МАМЫРҒА ДЕЙІН!**  
**ТОЛЬКО ДО 28 МАЯ!**

**+7 7252 99 88 80**  
**SKAT.KZ**



# Медный старт

На KASE прошел День эмитента, посвященный АО «БАСТ»



После завершения третьей фазы развития компании ее справедливая стоимость достигнет порядка \$100 млн

## Биржа

Целью проведения Дня эмитента является повышение интереса к эмитенту со стороны инвесторов и налаживание обратной связи с акционерами. На пресс-конференции, посвященной этому событию, руководство компании и их партнеры рассказали о трудностях запуска фабрики с нуля.

### Вячеслав ЩЕКУНСКИХ

В первом квартале 2016 года горнорудная АО «БАСТ», осуществляющая добычу и переработку медно-никелевой руды на месторождении Максут, запустило обогатительное предприятие по производству флотационного медного концентрата (17–23% Cu) с перерабатывающей мощностью 200 тыс. тонн руды в год.

В июле 2017 года было завершено расширение обогатительной фабрики и начата эксплуатация флотационной фабрики с производственной мощностью до 400 тыс. тонн руды в год.

Компания планирует начать проектирование увеличения производственных мощностей до 1,4 млн тонн руды в год с завершением строительства в 2019 году. Вместе с тем в сентябре 2017 года планируется провести пересчет запасов согласно требованиям международного стандарта отчетности по запасам JORC (Joint Ore Reserves Committee) с целью увеличения стоимости компании.

Доход от реализации продукции АО «БАСТ» показал рост во втором квартале 2017 года и достиг 341,009 млн тенге, тогда как в первом квартале 2017-го доход от реализации продукции составлял 33,879 млн тенге.

### Третья очередь

Директор департамента корпоративных финансов АО Freedom Finance Сакен Усер отметил: «Доступ к долларовой ликвидности есть. Поэтому при текущей экспортной валютной выручке на строительство третьей очереди есть опция у банков второго уровня. Но говорить о новых размещениях пока преждевременно. Мы полагаем, что при построении стратегии надо будет исходить из того, какие операционные результаты 2017 года компания покажет».

Между тем, по словам первого вице-президента АО «БАСТ» Рустема Оспанова, на текущий момент компания планирует работу по расширению обогатительной фабрики — это так называемый третий этап, который, по предварительным подсчетам, обойдется примерно в \$25 млн. После завершения третьей фазы развития компании ее справедливая стоимость достигнет порядка \$100 млн. «Это, конечно, основано на наших прогнозах по цене на металлы. Самое главное — это руда никеля, потому что сегодня он стоит очень дешево (порядка \$10,5 тыс. за тонну), и эта цена не устойчивая».

потому что большая часть производства никеля в мире на данный момент нерентабельна. Мы считаем, что постепенно к 2020 году цена на этот металл будет расти. Конечно, она не достигнет своих исторических отметок, потому что еще в 2014 году никель стоил порядка \$20 тыс. за тонну, но мы рассчитываем, что он дойдет хотя бы до \$15 тыс. По меди у нас прогнозы были более скромные, но мы видим, что уже сегодня цена превышает наши прогнозы — \$6,4 тыс. за тонну, тогда как мы закладывали порядка \$6 тыс.», — рассказал «К» г-н Оспанов.



Мы считаем, что начиная с 2018 года компания может быть операционно прибыльной. То инвестпрограмма, которая была исполнена по тестовой фабрике, затем увеличение мощностей в 2 раза дает эмитенту более привлекательный инвестиционный пакет.

Сакен УСЕР, директор департамента корпоративных финансов Freedom Finance

Топ-менеджмент компании обсуждает с Freedom Finance (маркетмейкер по акциям данного эмитента и крупный миноритарий. — «К») наиболее оптимальную структуру капитала компании и какой leverage лучше выдерживать. В планах БАСТ какую-то часть фондирования привлечь через equity-финансирование. Правда, скорее, это будет зависеть от ликвидности рынка. «Но уточню, что финансовая модель полностью выдерживает и финансирование за счет кредитных денег. Насколько это было бы консервативно с точки зрения управления финансовым состоянием компании, сказать сложно. Но у нас все опции открыты», — сказал г-н Оспанов.

### Позитивный настрой

Несмотря на то что первый квартал компания закрыла с убытком, ожидания от проекта неплохие. В первом квартале 2017 года завод стоял, не выпускал продукцию, реализации не было. В компании занимались расширением, монтажом нового оборудования, в связи с чем был сгенерирован существенный убыток. Также половина убытка (порядка 100 млн тенге) связана с расходами на SPO на Казахстанской и Санкт-Петербургской фондовых биржах в апреле 2017 года. Дело в том, что андеррайтер размещения Freedom Finance показал свои расходы на IPO 2015 года, которые не слишком окупались — инвестбанк на поря-

док меньше заработал на комиссии и маркетмейкерстве и раскрутке бренда компании, чем потратил. Поэтому в АО «БАСТ» посчитали, что это 100 млн тенге — справедливая стоимость с учетом тех рисков, которые брал на себя андеррайтер.

Во втором квартале появились технические возможности по запуску существующих мощностей фабрики. В результате компания собрала выручку в размере чуть больше \$1 млн. Был сгенерирован и операционный доход в размере 55 млн тенге. В итоге после расходов на финансирование компания получила незначительную прибыль.

Результаты полугодия получились отрицательные. Но уже сейчас фабрика выпускает товарную продукцию достаточно хорошего качества. «У нас увеличилось среднее содержание меди», — рассказал первый вице-президент АО «БАСТ». — Если в прошлом году мы получали в среднем 14–15% содержания меди в концентрате, то сейчас оно выросло до 18–19%, что увеличивает стоимость этой товарной продукции. По рынку мы видим, что экономика Китая ведет себя достаточно позитивно, то есть негативные прогнозы не оправдались. Спрос на металлы вырос и в абсолютном выражении, и в темпах роста. Поэтому мы видим позитивную динамику в ценах на медь и никель. И это, безусловно, скажется на финансовом положении компании».

В свою очередь Сакен Усер пояснил: «Мы считаем, что начиная с 2018 года компания может быть операционно прибыльной. Та инвестпрограмма, которая была исполнена по тестовой фабрике, затем увеличение мощностей в 2 раза дает эмитенту более привлекательный инвестиционный пакет».

В свою очередь Сакен Усер пояснил: «Мы считаем, что начиная с 2018 года компания может быть операционно прибыльной. Та инвестпрограмма, которая была исполнена по тестовой фабрике, затем увеличение мощностей в 2 раза дает эмитенту более привлекательный инвестиционный пакет».

# Не так страшны кредиты, как big data

Средняя долговая нагрузка казахстанца составляет 850 тыс. тенге

## Иновации

Размер среднего кредита в Казахстане составляет 650 тыс. тенге. При этом средняя задолженность одного заемщика перед БВУ равна 850 тыс. тенге. Об этом на брифинге, приуроченном к заключению меморандума о совместной работе в области Big Data Science Первого кредитного бюро и Университета Нархоз рассказала директор по развитию бизнеса Первого кредитного бюро Асем Нургуалиева.

### Ирина ЛЕДОВСКИХ

«В этом году мы зафиксировали всплеск кредитной активности. Так, за последние два месяца банки выдали физическим лицам самое большое количество кредитов за последние два года. В 2015 году крупные финансовые организации заняли консервативную позицию и ужесточили требования к заемщикам. Однако спрос на ссуды не исчез, он просто переместился в сегмент микрофинансовых организаций, и банкиры приняли решение увеличить финансирование казахстанцев. Начиная с января драйвером рынка кредитования физических лиц стали два сегмента — потребительские беззалоговые займы и ипотека», — пояснила ситуацию на рынке ссуд Асем Нургуалиева.

30 млн кредитных историй содержится в базе данных ПКБ. Это огромный массив данных, с которым специалисты бюро самостоятельно не могут справиться

Кроме того, она рассказала, что в настоящее время в базе данных Первого кредитного бюро содержится информация почти на 8,2 млн казахстанцев, которые когда-либо брали займы.

«В общей сложности у нас 30 млн кредитных историй. Это огромный массив данных, с которым наши специалисты самостоятельно не могут справиться. В настоящее время мы применяем три вида скоринговых систем. Более того, мы успешно работаем на нейронных сетях. Эта скоринговая модель прогнозирует платежеспособность и поведение клиента на основе входных данных. Но в кредитном бюро копится и сопутствующая информация, которую мы не используем», — подчеркнула директор по развитию бизнеса Первого кредитного бюро.

С этой целью организация заключила меморандум с Уни-



На основе геоданных заемщиков можно сделать выводы о платежеспособности клиентов

верситетом Нархоз. Студенты факультета по изучению «больших данных» (data science) будут работать именно с этой информацией. Пока структуры выделили два направления этой работы: изучение гео- и биометрических данных заемщиков.

«В 2016 году мы создали группу по изучению big data, или «больших данных». В настоящее время десять студентов прошли обучение по этим программам. Именно они и будут работать с Первым кредитным бюро. В нашей стране наблюдается кадровый голод, то есть не хватает специалистов, которые умеют добывать, обрабатывать big data и на их основе создавать прогнозы, поэтому возможность, которую предоставляет Первое кредитное бюро, для нас важна. Поясню: на основе геоданных заемщиков можно сделать выводы о платежеспособности клиентов. Например, при высокой скорости передвижения по городу можно узнать, есть ли у человека автомобиль, сколько у него недвижимости», — поделилась Асылжан Акынова, координатор проекта Data science Университета Нархоз.

«По завершении работы эти данные будут предоставляться консалтинговым компаниям, финансовым структурам», — дополнила Асем Нургуалиева.

По заверениям спикеров, студенты будут работать не с персональными, а с обезличенными данными. Так что банковские тайны клиентов так и останутся банковскими тайнами.

Сфера изучения биометрических данных в нашей стране пока не развита. И студенты Нархоза будут изучать фотографии людей на

В настоящее время сфера банковских услуг все больше уходит в онлайн, и для идентификации клиента здесь важны именно биометрические данные.

Асем НУРГУАЛИЕВА, директор по развитию бизнеса ПКБ

основе различных математических алгоритмов.

«Обычно когда люди говорят о биометрических данных, чаще всего имеют в виду ваши уникальные физические данные. И это как раз понуно, ведь биометрические функции безопасности основаны на идентификации и подтверждении личности. В настоящее время сфера банковских услуг все больше уходит в онлайн, и для идентификации клиента здесь важны именно биометрические данные. Пока это некоммерческий проект», — подчеркнул директор по развитию бизнеса Первого кредитного бюро.

Срок реализации проекта — 12 месяцев. Через год университет и кредитное бюро намерены опубликовать результаты исследования.

flyqazaq.com

Қолайлы рейстерді орындаңыз: Совершайте удобные перелеты: АЛМАТЫ → ТАРАЗ

Два раза в неделю по ПЯТНИЦАМ и ВОСКРЕСЕНЬЯМ Аптасына екі рет, ЖУМА мен ЖЕКСЕНБІ күндері

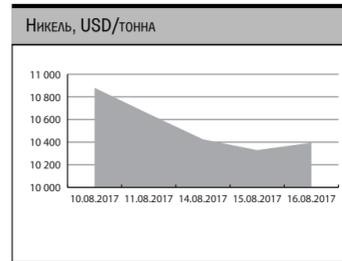
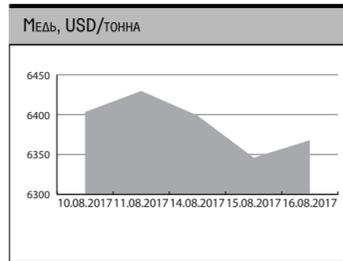
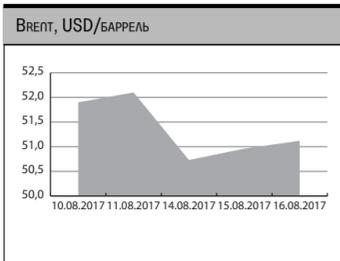
QAZAQ AIR рейстеріне билеттерді flyqazaq.com сайты, +7 (727) 356 14 14 нөміріне қоңырау шалу немесе қала агенттіктері арқылы брондап, сатып алыңыздар. Забронировать и приобрести билеты на рейсы QAZAQ AIR можно на сайте flyqazaq.com, в офисе продаж +7 (727) 356 14 14 и в агентствах вашего города.

ЖАҢА БАҒЫТ

НОВЫЙ РЕЙС

QAZAQ AIR

## ИНДУСТРИЯ



## Все смешалось в казахстанской нефтянке

## Мнение

**Обеспечен ли отечественный рынок качественным топливом? Своей точкой зрения о проблемах трех НПЗ и мини-заводов в РК поделился в «Къ» профессор Института экономики МОН РК Олег Егоров.**

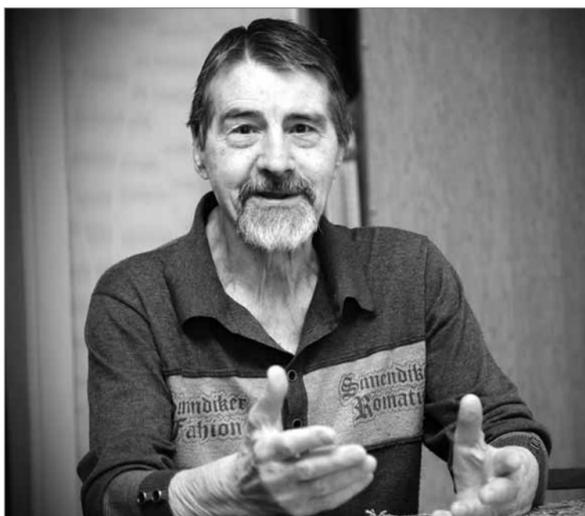
**Вячеслав ЩЕКУНСКИХ**

— Олег Иванович, насколько нужны нам мини-НПЗ и могут ли они выйти из категории «теневого бизнеса»? И как в этом случае решается вопрос с качеством?

— В Западной Сибири были действующие мини-НПЗ в тот период, когда там шло бурное освоение месторождений. Доставка горючего была слишком роскошным мероприятием, поэтому там создавали свои мини-НПЗ. Они обеспечивали всю тяжелую технику, которая работала на дизтопливе, а также производили примитивный автомобильный бензин. Качество было очень плохим. Но это были годы начала освоения, и тогда это был обычный переносный аппарат, известный из химии. А сегодня ситуация изменилась — нужен минимум стандарт Евро-2. Сегодня же мини-заводы могут создаваться также в отдаленных районах, в районах, которые не имеют своей инфраструктуры, но нефть там добывается. Таких частных компаний у нас много. Кто-то, к примеру, имеет десяток скважин, и ему тоже надо куда-то девать эту нефть. Поэтому есть потребность в создании мини-НПЗ.

— А могут работать такие заводы в плане выпуска бытовой химии — растворителей и прочего? То есть, производить легальную продукцию, которая востребована.

— Чтобы производить растворители, нужна серьезная технология. В этом случае из исходного сырья нужно выделять этанол-пропановую фракцию и пускать ее



«Отсутствие стратегии в нефтянке — главная беда»

в следующие переделы. А мини-НПЗ на это не ориентированы, их продукция — просто дизтопливо и бензин. Нефте- и газохимия — это более сложное производство. Мелкими технологическими режимами тут уже не отделаешься.

— Если у нас будет реализована модернизация трех заводов, то единственным аргументом в пользу мини-НПЗ остается лишь проблема с логистикой, в редких случаях.

— Мы уже много лет говорим о модернизации. И каждый год одно и то же. Допустим, Атырауский нефтеперерабатывающий завод работает с 1945 года. Уже и не считать сколько было модернизаций. Первую проводили японцы, Marubeni Corporation, чтобы получить Евро-2. Но откуда он может получиться, если на завод сырье поступает с разных месторождений? Откуда тут может быть качество? Там надо ставить установку демаркаптаннизации (удаление серы), депарафинизации и деметаллизации. А металлы, кстати, мы еще не умеем удалять.

Потом пришли китайцы и гово-

рят, что удалят ароматику из бензиновых фракций — бензол, ксилол, паракилол, и получат Евро-3, Евро-4 и, возможно, Евро-5. Но ароматику они заберут к себе, в Китай. Они молодцы — будут штамповать из этой ароматики товары широкого потребления и гнать к нам же на рынок. И они уже вроде бы заканчивают модернизацию АНПЗ.

Шымкентским заводом мы пополам владеем с китайцами. Там вообще, скорее всего, проведут небольшую «уборку территории», чтобы все выглядело красиво, надежно. Почему? Туда пойдет кумкольская нефть и немного российской. А это опять смесь. И снова все возвращается на круги своя. Установки должны работать, используя сырье одного и того же физико-химического состава с одного месторождения. Тогда их настраивают на конкретное сырье. У нас такого завода нет. Только Павлодар, в основном, работает на российской нефти. И помимо всего прочего, на все заводы дают давальческую нефть на переработку.

У нас три нефтеперерабатывающих завода мощностью 5–7 млн тонн в год переработки нефти.

Когда речь идет о четвертом заводе, то надо прямо сказать: у нас есть крупные месторождения. Худо-бедно Кашаган ввели и уже распределяются те объемы добычи, которые будут идти по разным трубам. Так вот там, в 80 км от берега, находится месторождение, которое будет все время увеличивать добычу и которое может на долгие годы снабдить нефтью новый нефтеперерабатывающий завод в этом регионе, допустим, в том же Карабатане (Атырауская область). Причем, сырье это будет одного и того же качественного состава. Но мы же пока метаемся — то давайте построим в Костане, то в Актау. Вот такая у нас политика распоряжения своими ресурсами.

— То есть та модернизация с установками каталитического крекинга не спасет ситуацию?

— Главный вопрос заключается в том, будет ли поступать сырье постоянно одного и того же качества. Если будет — то мы выйдем и на Евро-4 и на Евро-5, если говорить о топливе. Может быть и из мазута будут получать точно такие же качественные продукты. Если же нефть будет разного качественного состава, то ничего хорошего из этого не выйдет.

— Есть ли у нас инвесторы для нового завода?

— Сейчас сложное время. Но пройдет год, и не исключено, что они появятся. Прежде всего, это интересно китайским инвесторам. Они с удовольствием сейчас внедряются в нашу перерабатывающую отрасль. Они вошли в АНПЗ со своей технологией, построили ПЗ на базе старого завода пластмасс в Актау. Там перерабатывается миллион тонн бузачинской нефти, в которой в крупных объемах содержится ванадий и никель. Но они там получают битум для дорожных и строительных работ. Пару лет назад этот завод запустили. Китайцы же имеют половину доли в Шымкентском заводе. Поэтому переработка их интересует. Не случайно они выкупили 8,33% участия в Кашагане у КазМунайГаза.

— Есть ли какой-то государственный контроль, чтобы ограничить потребителей от некачественного топлива от тех же мини-НПЗ?

— Это должен быть ежедневный контроль. Нужно было бы приучить все АЗС и заводы к тому, что их проверят и в случае чего накажут очень серьезно. Но контроля как такового у нас нет. На мой взгляд, показателем тому может служить недавний запуск Кашагана. Его должны были запустить 5–6 лет назад, но отложили и увеличили суммы затрат. Потом еще раз отложили и увеличили бюджет до \$136 млрд. Каждый раз наша компания получала определенную долю участия. Это, конечно, позитивный момент. Но когда после ввода в эксплуатацию потекли трубы — это ли не показатель отсутствия контроля? Одна наша компания участвовала, может, не в приобретении труб, но как акционер. Другая принимала участие в монтаже. Кто-нибудь контролировал этот процесс? Отделяются лишь штрафами. В отрасли если и есть контроль, то исключительно поверхностный.

Кроме того, сама генеральная линия развития отрасли непонятна — то мы выкупаем два завода в Румынии со своей технологической базой и сетью АЗС в Европе, то продаем 50% китайцам. Для чего этот весь сыр-бор при затратах огромных средств? Поэтому КазМунайГаз все время в долгах. Где это было, чтобы из такого фонда, как наш фонд национального благосостояния, помогал нефтяной компании? Она же должна давать основные долларовые поступления и в бюджет, и в Нацфонд.

Еще один пример неразумного расходования средств был с англичанами, которые нам «кинули косточку», дав блок в Северном море. На бурение и прочие работы затратили где-то \$40 млн, не получили ни капли нефти и вернулись с пустыми руками. Вот так можно раскидываться миллионами.

Также в свое время министерство нефтяной и газовой промышленности заключило договор с Россией о поставке 1,2 млн тонн

автомобильного бензина АИ-92. Потом пересмотрели идеологию и предложили отдать Китаю 2 млн тонн нефти, чтобы вблизи наших границ ее переработали и построили продуктопровод. Люди, находящиеся на высоких постах, говорят о таких глупых вещах, что просто диву даешься. Что такое передать китайцам нашу нефть, когда ее нам самим не хватает? И что значит построить продуктопровод? Это 200 км только от завода до нашей границы. Каждый километр стоит миллион долларов. Следовательно, снова \$200 млн выбросить на временный проект.

Есть где-нибудь генеральная линия развития отрасли? Вряд ли. Все идет стихийно и спонтанно. Люди должны понимать, что нужно государству. Даже при том, что наша доля добычи всего 20%, нужно думать, как мы можем обязать иностранные и отечественные компании дать определенное количество сырой нефти на наши заводы не по мировым ценам, а по нашим внутренним. Поэтому мы и «прогораем».

— То есть, вы полагаете, что топливо у нас продается по таким ценам из-за того, что мы не можем обязать компании сдавать сырье на наши заводы?

— Наше топливо дорогое еще и по другой причине. Например, установка рассчитана на переработку одного миллиона тонн нефти. Но этого миллиона нет — туда мы пускаем всего 650 тысяч. Но доля заводских затрат, то есть, пар, электроэнергия, тепло, ремонты, зарплаты и прочее при этом увеличивается. А загружать для снижения стоимости — нечем. Нормальная переработка на АНПЗ 4,5 млн тонн и около 4,3–4,5 млн тонн — на двух других. То есть, мы перерабатываем около 14 млн тонн. А полная загрузка должна была быть на 18 млн тонн. То есть, четырех миллионов нам не хватает, потому что и мы хотим торговать, когда нефть стоит дорого, и нашу долю, которую Казахстан имеет в добыче, мы тоже продаем.

## Развитие транзитного потенциала в рамках государственной программы инфраструктурного развития «Нурлы жол»

## Проекты

**В контексте глобальной неустойчивости и снижающихся темпов роста экономики большинства стран особо актуальным является вопрос создания эффективных и надежных транспортных соединений между Европой и Азией.**

**Марина ГРЕБЕНЮК**

Диверсификация транспортных коридоров и их интеграция в мировую транспортную сеть — главная задача на сегодня, так как геополитическая обстановка в мире влияет на внешнюю торговлю стран.

Говоря о политике в области развития транспорта, необходимо отметить, что Казахстан, как и многие страны Евразии, уделяет большое внимание транспортной инфраструктуре.

Развитие транзитного потенциала и транспортно-логистического комплекса Казахстана в целом является одним из приоритетных направлений работы страны на ближайшее время с учетом выгодного географического положения Казахстана между крупнейшими торговыми партнерами — Китаем и странами Европейского союза.

Для создания условий роста транзитного потенциала государством проводится активная политика по развитию транспортных инфраструктур как в самом государстве, так и вне его.

В этих целях осуществляются крупномасштабные проекты государственной программы инфраструктурного развития «Нурлы жол» и Плана нации «100 конкретных шагов» в осуществлении пяти институциональных реформ, инициированных президентом Республики Казахстан.

С целью интеграции транспортной системы Казахстана в мировую транспортно-логистическую систему, в том числе для связи с китайской транспортной сетью в рамках программы «Нурлы жол», реализуется ряд инфраструктурных проектов.

На западе страны осуществлена модернизация и расширение порта Актау путем строительства трех новых сухогрузных терминалов мощностью 3 млн т.

В порту Курык в прошлом году начал работу первый пусковой комплекс паромного терминала, который уже сегодня показывает хорошие результаты. Так, по итогам семи месяцев 2017 года через новый железнодорожно-паромный терминал экспортировано более 500 тыс. т грузов. До конца года планируется достичь показателя в 1 млн т.

В текущем году начато строительство второго этапа паромного терминала в порту Курык, автомобильной составляющей. В рамках данного проекта планируется построить причальные сооружения, защитные гидротехнические сооружения, создать безопасные условия для плавания судов в акватории порта Курык, соединить порт с республиканской сетью автомобильных дорог за счет строительства подъездной дороги. В порту также будут созданы необходимые условия для отдыха водителей еврофуры.

На сегодняшний день паромные переправы положительно зарекомендовали себя за счет обеспечения беспрепятственной транспортировки грузов, низкой транспортной составляющей и большой провозной способности.

Реализация данного проекта позволит создать в западном регионе Казахстана полноценный мультимодальный хаб и придать новый импульс развитию транспортной отрасли страны.

Чтобы повысить привлекательность Казахстана для международного грузоотправителя и развивать транзитный потенциал, постоянно принимаются меры по повышению качества железнодорожных перевозок, сокращению сроков перевозки и снижению транспортных затрат для грузоотправителей.

В настоящее время один из значимых транзитных грузопотоков проходит со станции Хоргос через южные регионы Казахстана в направлении Кыргызстана, Узбекистана, Таджикистана и далее.

На данном направлении расположен участок между станциями Алматы и Шу, который является однопутным и фактически одним из самых «узких» мест.

Для решения этого вопроса в рамках программы «Нурлы жол» с 2015 года ведется реализация проекта по строительству вторых путей на участке Алматы — Шу общей протяженностью 112 км.

В частности, в прошлом году завершено строительство первого пускового комплекса указанного проекта, включающего в себя 53 км вторых путей.

В конце текущего года планируется завершение второго пускового комплекса, состоящего из 59 км вторых путей.

Реализация данного проекта позволит увеличить пропускную способность участка Шу — Алматы с 17 до 68 пар поездов в сутки.

Для грузоотправителя практически плюсами указанного проекта станут сокращение времени перевозки на данном участке почти в два раза и пропорциональное снижение транспортных издержек за аренду подвижного состава.

Таким образом реализация указанных инфраструктурных проектов является очередным шагом к повышению транзитного потенциала страны и становлению Казахстана в качестве крупного международного транзитного хаба.

## Цена на бензин будет расти по «формуле Хусаинова»

<< 1

«Ослабление рубля сильно сказалось на структуре поставок нефти: понятно, что нефтяникам было выгоднее продавать как можно большее количество сырья на те рынки, где их прибыль фиксируется в долларах. Производителю же все равно, куда поставлять свой товар — на внутренний рынок или на внешний, он свой выбор определяет тем, где ему больше заплатят, либо заплатят в той валюте, которая менее подвержена обесцениванию», — объясняет Андрей Цыкин «непатриотизм» российских нефтяников.

К тому же с 1 мая в России были снижены экспортные таможенные пошлины на нефть, что и вовсе дало эффект «зеленого света» в зарубежном направлении. В результате оптовые цены российских НПЗ с начала лета получают определенный подгрев — и это не может не отразиться на ценах розничных как в самой России, так и в подпитывающем свой рынок российским бензином Казахстане. На казахстанских АЗС никто же не будет продавать завезенный из России АИ-92 по одной цене, а бензин той же марки от отечественного производителя — по другой: их просто «смешают» как в физическом, так и в ценовом смысле. Причем смешают, не опуская цену российского бензина до уровня казахстанского, а наоборот, подтягивая стоимость казахстанского к российскому. Который, по расчетам российских экспертов, к концу года в стоимостном выражении «потяжелее» на 7–8,5% по сравнению с началом года, когда АИ-92 стоил 34–35 рублей за литр.

Формулу расчета того, как российские цены будут тянуть за собой казахстанские и в каких пропорциях, достаточно доходчиво изложил в феврале этого года на своей странице в Facebook казахстанский экономист Галим Хусаинов. «Вернулся недавно из России. Естественно, обратил внимание на цену на бензин. Самый дешевый бензин марки АИ-92 составляет 34 рубля за 1 литр или 185 тенге. Чтобы пересчитать, сколько это будет в тенге с учетом разницы



в налоговых составляющих, нужно 185 тенге поделить на 1,18 и отнять 41, что составит 116 тенге», — писал тогда Галим Хусаинов. По его мнению, такова стоимость ГСМ, очищенная от российских налогов. Добавляем к этой стоимости казахстанский акциз — 8 тенге, умножаем на 1,12 (НДС) и получаем 139 тенге. Это розничная стоимость ГСМ в Казахстане. «Доставка, наценка трейдеров и прочие расходы примерно равны. Единственное, здесь необходимо учитывать, что в России зависит НДС уплаченный, который в будущем подлежит возмещению из бюджета. Процедура возврата в России экспортного НДС не лучше нашей, поэтому, как правило, за это увеличивается цена реализации, по сравнению с внутренними ценами», — резюмирует эксперт.

В результате, по мнению экономиста, если исходить из российских цен, справедливая цена ГСМ в Казахстане уже тогда составляла диапазон от 140 до 145 тенге за литр. «Если бы курс (тенге — «Къ») не укрепился бы с 5,6 до 5,42 тенге за рубль, цена была бы выше на 3% или где-то дополнительно на 4–5 тенге за литр. Так что существующее подорожание бензина отражает всего лишь подорожание бензина в России и снижение курса тенге по отношению к российскому рублю, и не более», — считает он.

В связи с чем Галим Хусаинов рекомендует казахстанцам, желающим узнать, что будет с ценами на бензин, просто следить за ценами

на этот товар в России, переводить их в тенге — и вычитать из них разницу в налогообложении двух стран на внутреннем рынке, которая на данный момент составляет порядка 40 тенге на литр в пользу казахстанского потребителя. Эта формула будет достаточно актуальна как минимум до середины следующего года, когда, по заверениям министерства энергетики Казахстана, три крупных НПЗ после их модернизации должны будут закрыть внутренние потребности на 100%.

Но не факт, что и после этого казахстанские цены не будут тянуться вслед за российскими: глава казахстанского минэнерго Канат Бозумбаев уже объяснял, что при слишком большой разнице в розничной стоимости на рынках двух стран и при открытой границе в рамках Евразийского экономического союза казахстанский бензин в случае большого ценового разрыва будет просто «утекать» на более выгодный для производителя российский рынок. На который уже сейчас намечается перспектива дефицита предложения — и это не говоря о приграничных регионах, где российские автолюбители, не сдерживаемые никакими формулами налогообложения, будут просто «высасывать» запасы казахстанских АЗС в случае большой ценовой разницы. Так что мы, похоже, обречены на существующий ценовой паритет цен на ГСМ с Россией и после модернизации крупных нефтеперерабатывающих заводов.

# Когда кадры решают всё

Казахстан укрепляет сотрудничество с Россией в сфере подготовки кадров для атомной отрасли



Для развития проектов в сфере атомной энергетики Казахстану необходимы молодые квалифицированные кадры

## Энергетика

Для устойчивого функционирования атомной отрасли, причем вне зависимости от опыта страны в работе с ядерной энергетикой, в рамках Концепции РК по переходу к «зеленой экономике» и госпрограммы индустриально-инновационного развития РК на 2015–2019 годы, ключевое значение имеет процесс подготовки персонала. Эксперты в очередной раз пришли к такому выводу в ходе обсуждения образовательных, правовых и экономических аспектов функционирования атомно-энергетической отрасли. Эти вопросы поднимались в рамках прошедшей на прошлой неделе в Астане VIII Международной научно-практической конференции «Актуальные проблемы урановой промышленности».

Элина ГРИНШТЕЙН

Для Казахстана кадровый вопрос действительно стоит достаточно остро. Не первый год идут разговоры о том, что госполитика страны в атомной сфере должна быть направлена на совершенствование системы профессиональной подготовки и повышение квалификации кадров. Этот тезис обозначен и в Программе развития атомной отрасли Казахстана до 2020 года, и в ряде других государственных программ, в том числе в Концепции РК по переходу к «зеленой экономике» и программе индустриально-инновационного развития РК на 2015–2019 гг.

### Дорогу молодым

В ближайшие годы потребность республики в квалифицированных специалистах может резко возрасти и за счет реализации новых проектов. В стратегическом плане развития страны до 2020 года одной из главных целей в сфере энергетики значится создание вертикально интегрированной компании с ядерным топливным циклом. Это означает, что потребуются десятки специалистов по ядерным реакторам и энергетическим установкам, охране и переработке ядерных материалов, электронике и автоматике физических установок. Не стоит забывать и о возможном строительстве в Казахстане атомной электростанции. По недавней информации, сегодня уже разрабатывается соответствующее техническое задание.

### Потенциал есть

При этом сейчас Казахстан испытывает дефицит квалифицированных кадров, вызванный так называемым «кадровым провалом» в урановой промышленности, случившимся в 1990-х годах. После распада Советского Союза все высшие учебные заведения, которые готовили специалистов для атомной отрасли, оказались за пределами Казахстана. Вплоть до 2000 года потребность рынка в квалифицированных кадрах удовлетворялась в основном за счет специалистов, покидавших предприятия атомной промышленности в соседних странах Средней Азии. А молодежь не горела желанием обучаться техническим специальностям.

Сегодня, как отмечают в правительстве республики, в Казахстане имеются все объективные предпосылки для создания и развития атомной отрасли. Намечилась тенденция к интересу казахстанской молодежи к атомной промышленности и науке — отечественные университеты и научно-исследовательские институты, среди которых, например, Казахский национальный университет им. аль-Фараби, Казахский национальный технический университет им. К. Сатпаева, Евразийский национальный университет им. Л. Н. Гумилева и другие учреждения, ежегодно выпускают молодых специалистов по атомным специальностям.

### Один в поле не воин

Вместе с тем, учитывая стремительное развитие современных технологий, эксперты сходятся во мнении — без перенимания мирового опыта и международного сотрудничества Казахстан не в состоянии в достаточном количестве обеспечить свои новые ядерные проекты кадрами соответствующей высокой квалификации. Справедливости ради надо отметить, что часть работ, выполняемых казахстанскими научными организациями, осуществляется по контрактам с зарубежными партнерами. И одним из главных партнеров Казахстана является Госкорпорация «Росатом», обладающая большим опытом в вопросе подготовки квалифицированных кадров для атомной отрасли. Сотрудничество двух стран в сфере мирного атома развивается по двум основным направлениям: совместная добыча природного урана и работа в области тепловой энергетики и нефтегазового комплекса.

В частности, как отметил заведующий лабораторией прикладного и теоретического материаловедения Института ядерной физики Министра энергетики РК Сергей Кислицын, в области образования в ядерной сфере Россия всегда являлась традиционным партнером Казахстана.

По его словам, обе страны находятся в очень выгодных условиях, позволяющих готовить уникальных специалистов ядерной отрасли. К ним можно отнести высокий уровень подготовки и профессионализма российских ученых и инженеров — наследников советской школы, а также уровень развития атомной науки, подкрепленный обширным практическим опытом и единой языковой средой.

### Конкуренция не вариант

Тема подготовки кадров для атомной отрасли обсуждается регулярно. Так, во время круглого стола «Формирование человеческого капитала для устойчивого развития атомной отрасли: как пройти по камням и не поскользнуться?», прошедшего в рамках IX Международного форума «Атомэкспо-2017» в июне этого года в Москве, экспертами была высказана одна важная идея. Она заключалась в том, что образовательные программы разных стран (не только России и Казахстана) являются, скорее, взаимодополняющими, нежели конкурирующими.

Директор образовательных проектов департамента управления персоналом ГК «Росатом» Валерий Карезин отметил, что не имеет значения, в какой стране может случиться тот или иной инцидент — он в любом случае отразится на развитии всей мировой атомной отрасли. А безопасность, по словам г-на Карезина, во многом определяется наличием высококвалифицированных сотрудников. Это делает проблему их подготовки всеобъемлющей.

Именно поэтому, по мнению эксперта, имеет смысл объединять усилия, сотрудничать, обмениваться лучшими практиками.

«Я знаю, что у «Казатомпрома» есть хорошие связи с российским университетом МИФИ, и уже реализуется совместная программа магистратуры, по которой учатся более ста студентов из Казахстана. И мне кажется, что это хороший старт для сотрудничества в этой сфере. Я бы пожелал расширить географию сотрудничества и рассмотреть возможность подключения других университетов — Томского политехнического, Уральского федерального университета. Именно они являются целевыми с точки зрения радиохимии, работы с изотопами, урановой геологии», — поделился г-н Карезин своим мнением в беседе с «КЪ».

Стоит добавить, что Томский политех и Казахский национальный университет им. аль-Фараби уже ведут совместные исследования, а также имеют опыт сотрудничества в образовательной сфере — реализуют магистерскую программу уровня двойного диплома «Физика конденсированного состояния вещества». А в конце июня этого года вузы подписали соглашение о дальнейшем сотрудничестве в сфере ядерной медицины, технологий космического моделирования и расширения совместной научной работы.

АО «НАК «Казатомпром» также уже имеет опыт сотрудничества с Томским политехом. По словам директора департамента управления человеческими ресурсами «Казатомпрома» Ляззат Кожахметовой, в корпорации трудится много выпускников Томского политеха и своей работой они подтверждают высокую квалификацию. А в будущем «Казатомпром» и ТПУ планируют реализовать проект по подготовке конкурентоспособных кадров для национальной атомной компании, начиная с бакалавриата.

Что же касается образовательных проектов «Росатома», они также нацелены на подготовку персонала не только для российских АЭС, но и для стран-партнеров. По словам Джумбери Ткебучава, первого заместителя генерального директора по корпоративным функциям АО «Концерн Росэнергоатом» (энергетический дивизион «Росатома»), в течение десяти лет компания планирует подготовку для зарубежных партнеров более 11,3 тыс. сотрудников. Для этого на базе Центрального института повышения квалификации (ЦИПК) планируется создать Техническую академию.

Среди уже реализованных в Казахстане образовательных проектов ГК «Росатом» — Информационный центр по атомной энергии, созданный в 2015 году во Дворце школьников в Астане. Он ведет работу по популяризации науки, инновационных технологий и технического образования среди широких масс населения, в том числе и среди детей, распространяет базовые знания об атомной отрасли, ведет работу с профессиональным научным сообществом.

В республике планируется продолжить укреплять сотрудничество с Россией в области образования и подготовки кадров для атомной отрасли. Например, на базе ВКГТУ им. Д. Серикбаева планируется начать подготовку инженерно-технических кадров по базовым специальностям атомной промышленности, а в качестве преподавателей привлекать преимущественно специалистов из ведущих российских вузов: МИФИ, МФТИ, МГТУ им. Н.Э. Баумана, МИСиС, СПбГИ и ТПУ.

# Выбор абитуриентов

Ассоциация вузов Казахстана назвала самые популярные специальности среди абитуриентов

## Образование

Специальности «Международные отношения», «Юриспруденция», «Таможенное дело» стали одними из самых популярных для поступления среди абитуриентов. По словам представителя Ассоциации вузов Казахстана Гульжамал Жапаровой, низким интересом к сельскохозяйственным и горно-металлургическим специальностям.

### Ербол КАЗИСТАЕВ

Как заявила представитель Ассоциации вузов Казахстана Гульжамал Жапарова, специальности «Международные отношения», «Юриспруденция» и «Таможенное дело» абитуриенты выбирали чаще других. Самый низкий интерес вызвали сельскохозяйственные и горно-металлургические специальности.

«Наиболее популярными специальностями среди абитуриентов нынешнего года являлись: международные отношения, юриспруденция, таможенное дело, журналистика, дизайн, финансы, учет и аудит, менеджмент, государственное и местное управление», — рассказала Гульжамал Жапарова.

По словам эксперта, обладатели «Алтын белги» чаще всего выбрали общую медицину, информационные системы, финансы, радиотехнику, электронику и телекоммуникации, экономику, учет и аудит, международные отношения, филологию казахского языка, переводческое дело, юриспруденцию, журналистику, автоматизацию и управление, стоматологию, фармацевтику и строительство. «Среди технических специальностей большинство абитуриентов выбрали геодезию и картографию, стандартизацию и сертификацию, электроэнергетику, информационные системы, биотехнологию и технологию фармацевтического производства, автоматизацию и управление, вычислительную технику и программное обеспечение, радиотехнику, электронику и телекоммуникации, строительство».

«К сожалению, наименьший конкурс был на следующих технических специальностях: геология и разведка месторождений полезных ископаемых, горное дело, металлургия, машиностроение, приборостроение, технология деревообработки и изделий из дерева. Невысоким остался конкурс и на сельскохозяйственные, и на ветеринарные специальности: агрономия, водные ресурсы и водопользование, плодОВОЩЕВОДСТВО, мелиорация, рекультивация и охрана земель, заплата и карантин растений», — добавила спикер.

По мнению политолога Жаксылыка Сабитова, причиной большей популярности одних специальностей по сравнению с другими является мода. «Когда абитуриенты выбирают специальность, они выбирают «кота в мешке», ориентируются только на общественные стереотипы о профессии. И если в общественном сознании профессия не представлена стереотипно, это может привести к низкому набору на данную специальность. Исправить это положение надо тем путем, который давно уже выбрали американские университеты».

«В нашей системе человек сразу после школы должен выбрать специальность, — продолжает собеседник «КЪ». — В американских университетах изначально выбирается общее направление, а уже потом, после второго курса, освоившись в университете и поняв, «кто чего стоит», студент определяется со специализацией и начинает целенаправленно выбирать кредиты именно по одной основной специальности (major) внутри общего направления, хотя иногда набирает кредиты также по второй дополнительной специальности (minor). Студенту дается два года, чтобы подумать над тем, кем он хочет стать, и это гораздо лучше, чем несколько месяцев после школы, в течение которых абитуриент должен выбрать себе профессию. В итоге такие студенты меньше ошибаются с выбором и больше работают по специальности. То есть рынок образования больше увязывается с рынком труда. Ведь не секрет, что у нас сейчас большая часть выпускников вузов работает не по специальности».

Эксперт считает, что нынешнюю систему выделения государственных грантов нужно реформировать. «Нужно давать гранты на общие направления, а студенты после двух лет базового обучения уже сами будут выбирать специализацию. Это нормальная практика для американских университетов, а также для очень малой части университетов Казахстана (Назарбаев



Наименьший интерес абитуриенты проявили к сельскохозяйственным и горно-металлургическим профессиям

Университет, КИМЭП и КБТУ). Мне кажется, эту успешную практику надо распространить на все университеты Казахстана».

По мнению политолога Елены Нечаевой, выбор абитуриентами тех или иных специальностей во многом зависит от устоявшихся представлений и стереотипов. «По мнению родителей и самих абитуриентов, выбор некоторых специальностей гарантирует стабильное будущее. Выпускники школ плохо представляют себе сущность будущей профессии, не знают о перспективах трудоустройства, о том, где и кем предстоит работать, получив определенную специальность. Некоторое влияние оказывает количество выделенных грантов на ту или иную специальность. Но, как правило, точное количество выделяемых грантов известно только к моменту подачи заявления, а выбор профильных предметов происходит задолго до этого. В результате многие необходимые и перспективные специальности оказываются невостребованными».

Собеседник «КЪ» считает, что образовательной системе нужен прозрачный механизм определения государственных грантов. «Чтобы распределение абитуриентов по специальностям было более равномерным, нужно объяснять людям, почему именно такое количество грантов выделяется на ту или иную специальность, для чего государство это нужно, где будут работать выпускники. Если абитуриентам понятна перспектива, выбор будет более осознанным. Помимо этого, количество грантов в разрезе специальностей должно определяться за год до сдачи ЕНТ. Выпускники должны четко осознавать соответствие своих возможностей реальному положению дел. А также действующие правила должны соблюдаться неукоснительно, плохие они или хорошие».

Эксперт полагает, что некоторые специальности не пользуются популярностью, поскольку абитуриенты просто не знают профильного предмета, не понимают, чем они будут заниматься и где могли бы сделать карьеру.

«Имея возможность общаться с абитуриентами и спрашивать их о том, как они представляют свою будущую работу, можно сказать, что только единицы представляют себе, что их реально ожидает, — продолжает Елена Нечаева. — Причем это касается в большей степени как раз популярных специальностей. Есть некие расхожие представления, что если выпускник закончит «Международные отношения», то он непременно будет работать в посольстве, если «Юриспруденцию», то прокурором или адвокатом, если «Финансы», то не меньше, чем банкиром, а есть и нет реальные рабочие места по этим специальностям, ни абитуриенты, ни их родители просто не за-

думываются. Огромное количество заявлений было подано, например, на специальность «Иностранный язык: два иностранных языка (английский язык)», при этом большая часть абитуриентов даже не знала, что эта специальность образовательная и что их будущая профессия — учитель иностранного языка в школе».

Как заявил директор Национального Центра Тестирования (НЦТ) Рамазан Алимкулов, специальностями с высоким проходным баллом стали: «Общественное здравоохранение» — 129 баллов, «Фармация» — 130, «Стоматология» — 131, «Педиатрия» — 126, «Общая медицина» — 128, «Системы информационной безопасности» — 125, «Логистика» — 128, «Государственный аудит» — 126, «Международные отношения» — 126, «Мировая экономика» — 125, «Финансы» — 124, «Психология» — 124.

«Невысокие проходные баллы (50) распределились по специальностям: «Химическая технология неорганических веществ», «Химическая технология органических веществ», «Технология деревообработки и изделий из дерева», «Технология обработки материалов под давлением», — добавил глава НЦТ.

Как заявил в Министерстве образования и науки РК, в нынешнем году впервые за пять лет увеличено количество государственных грантов на более чем в 6 тыс. Также расширен перечень вузов, допущенных к размещению государственного образовательного заказа.

«В конкурсе на присуждение образовательных грантов приняли участие 63 169 человек, в том числе 49 858 человек с казахским языком обучения, 13 311 — с русским языком обучения. В разрезе направления подготовки 13 670 грантов предусмотрены на технические и технологические специальности, 8235 грантов — на педагогические, 3150 грантов — на медицинские, 2682 гранта — на сельскохозяйственные, ветеринарные специальности и так далее», — заявила вице-министр Министерства образования и науки РК Бибигуль Асыллова.

По данным МОН РК, в результате ЕНТ и комплексного тестирования прошли пороговый уровень и получили право поступать в вузы 95 595 человек. 63 169 человек, то есть 66%, подали заявки на присуждение образовательных грантов. При этом 49 858 человек, то есть 79%, подали заявления на обучение на государственном языке, 13 000 — на русском языке. В конкурсе приняли участие 4435 обладателей нагрудного знака «Алтын белги», 1 147 победителей международных, республиканских олимпиад по общеобразовательным предметам, научных и спортивных соревнований, 377 выпускников колледжей.

### Құрметті кәсіпкерлер!

«Атамекен» ҚР ҰКП сіздерді екі сатыдан тұратын «Іскерлік байланыстар» жобасына қатысуға шақырады. Оқыту екі сатыдан тұрады:

**1 саты:** бизнес жүргізудің заманауи әдістері мен білім дағдыларын оқыту, бизнес серіктестермен іскерлік қарым-қатынас орнату бойынша 3 апталық бизнес-тренинг;

**2 саты:** шетелдік кәсіпорындарда іскерлік қарым-қатынасты жақсарту мәселелері бойынша шетелде 4 апталық тақырыптық бизнес-тағлымдама.

**Бизнес-тренингке және шетелдік тағлымдамаға қатысу өтеуіс түрде өтеді.**

**Оқу мерзімі:** Астана қаласы, 4 және 22 қыркүйек аралығында

**Барлық сұрақтар бойынша Өңірлік кәсіпкерлер палатасына және Кәсіпкерлерді қолдау орталығына хабарласуға болады.**

### Уважаемые предприниматели!

НПР РК «Атамекен» приглашает вас принять участие в проекте «Деловые связи». Обучение в проекте состоит из двух этапов:

**1 этап:** 3-х недельные бизнес-тренинги по повышению квалификации и обучение современным методам ведения предпринимательства, установлению деловых контактов с бизнес-партнерами.

**2 этап:** 4-х недельная тематическая бизнес-стажировка за рубежом на предприятиях аналогичного профиля и установление деловых связей с иностранными партнерами.

**Участие в бизнес-тренингах и зарубежной стажировке осуществляется на безвозмездной основе.**

**Даты тренингов:** г. Астана, с 4 по 22 сентября.

За дополнительной информацией обращайтесь в Региональные палаты предпринимателей либо в Центры поддержки предпринимателей.

## КУЛЬТУРА И СТИЛЬ

Космоопера Бессона:  
сюжет или картинка?

## Кино

Спустя двадцать лет после «Пятого элемента» Люк Бессон вернулся в космос. Его новая фантастическая лента «Валериан и Город тысячи планет» основана на цикле популярных французских комиксов «Валериан и Лорелин», который выходил в 1967–2010 годах и уже послужил источником вдохновения для собственного «Пятого элемента» и «Звездных войн» Лукаса. Бюджет картины составил 197 млн евро — на данный момент это самая дорогая постановка в истории французского кино.

Елена ШТРИТЕР

Откровенно говоря, от «Валериана» я ожидала чего-то совершенно иного. Сложно сказать — чего, но однозначно не того, что увидела. А именно — фейерверка сюжетов, героев, ситуаций...

Итак, около 30 лет назад люди в ходе одного из космических конфликтов уничтожили планету Мюл. Из всего населения в живых осталась лишь горстка аборигенов... «Наши» дни. 28-й век.



Агентам Валериану (Дэйн ДеХаан) и Лорелин (Кара Делевинь) предстоит вернуть украденный у правительства Альфы (выросшая за века и отправившаяся на просторы космоса МКС) Репликатор, который оказывается... живым существом с погибшей планеты Мюл. В общем, заинтересовавшись Репликатором, агенты раскрывают преступление 30-летней давности и предупреждают новый заговор. А заодно помогают выжившим мюлианцам вернуть себе планету.

Надо сказать, что увидеть на большом экране героев своего любимого комикса «Валериан и Лорелин» Люк Бессон мечтал с десяти лет. Во время съемок «Пятого элемента» у режиссера возникла идея его экранизации. Воплощению мечты долгие годы мешала техническая ограниченность киноиндустрии (по той же причине Джордж Лукас не стал снимать «Звездные войны» в хронологическом порядке). То есть фантазия есть, а технических возможностей для ее воплощения — нет.

Однако годы идут, техника развивается и, побывав на съемочной площадке «Аватара» Кэмерона, Бессон решил, что время пришло.



Режиссер основательно переосмыслил комикс и приступил к съемкам. В результате на экран вышел микс из «Пятого элемента» и «Аватара» с сомнительным сюжетом, не менее сомнительными главными героями, но потрясающей картинкой и просто фееричными мирами.

Итак, о том, что касается сюжета. Несомненно, творение Кэмерона вдохновило Бессона не только с точки зрения технических решений. В сюжете тут и там мелькают «голубые хвосты». В частности, мир «Аватара» нашел свое воплощение на планете Мюл. Однако в сравнении с «Аватаром» «Валериану» не хватило глубины и драматичности. А в сравнении с «Пятым элементом»

чем статисты или в лучшем случае связующее звено между эпизодами-клипами. У них нет ни предыстории, ни глубины, ни развития. Все диалоги между ними сводятся к тому, что плейбой Валериан делает предложение Лорелин. А она его раз за разом отклоняет. Что не удивительно — искра между героями отсутствует от слова «абсолютно».

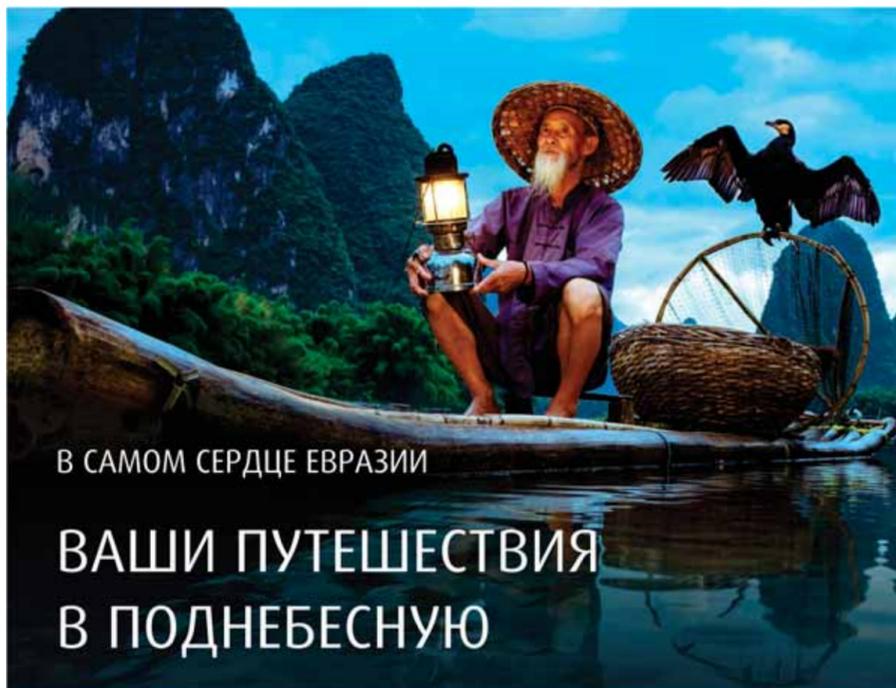
Да и вообще выбор ДеХаана оказался крайне неудачным. Валериан — явно роль для кого-то вроде молодого Брюса Уиллиса. ДеХаан же выглядит, как хипстер, вышедший прогуляться на пляжик. Делевинь в роли саркастичной Лорелин куда уместнее, но и ей не хватает харизмы и актерского разнообразия, чтобы тащить на себе двухчасовую космическую сагу.

Из второстепенных персонажей секунд на 20 появился Рутгер Хауэр. Запомнился Итан Хоук в роли межгалактического сутенера и владельца бара. И, конечно, Рианна в роли работницы космического борделя Баббл. Причем в образе всеми известной певицы она проведет всего лишь около пяти минут. В остальное время героиня представляет собой закончившее межгалактический МХАТ голубое желе.

С другой стороны, все без исключения инопланетяне вызывают интерес и симпатию. И анорексичные, но удивительно красивые мюляне, и Баббл, и продавцы информации, и даже любители блюд под шляпой... Они все просто потрясающие. И о каждом хотелось бы узнать побольше. Несмотря на все вышеперечисленное, фильм нельзя назвать разочарованием. Прежде всего потому, что в нем воплотилась тысяча и одна фантазия Бессона. Причем воплотилась гениально. Это праздник для глаз. В том, что касается картинка, «Валериан» невероятен. Как и многие другие фильмы Бессона, его можно разоблачить на кадры и каждый из них распечатать в постер. И будет красиво.

Нет цельного сюжета? Так каждый из клипов по-своему интересен. И история планеты Мюл, и планета-базар, и... Да все! Еще раз фильм можно посмотреть только ради истории создания Альфы, которая под Space Oddity Дэвида Боуи из МКС превращается в Город тысячи планет.

Возможно, кто-то скажет, что Бессон заигрался, но его игры завораживают и увлекают. А посему, почему бы и нет!



В САМОМ СЕРДЦЕ ЕВРАЗИИ

ВАШИ ПУТЕШЕСТВИЯ  
В ПОДНЕБЕСНУЮ

Планируйте свое путешествие теперь ежедневно из Алматы и четыре раза в неделю из Астаны в Пекин. А также воспользуйтесь нашими специальными предложениями для перелетов в Китай.

air astana

АСТАНА – ПЕКИН  
от 116 000ТАЛМАТЫ – УРУМЧИ  
от 56 000Т, до 30кг багажа бесплатно

\* в обе стороны, включая аэропортовые сборы

airastana.com

Пришельцев бояться –  
в степь не ходить

## Путешествие

Долина Наска, город Мачу-Пикчу, пирамиды Гизы и Сфинкс, Стоунхендж — все эти места ежегодно привлекают миллионы туристов, желающих прикоснуться к тайне. Ведь до сих пор идут споры о строителях этих комплексов, и внеземная версия имеет не только много поклонников, но и вполне логичные доводы в свою пользу. На территории Казахстана есть не менее удивительные места, загадки которых еще не разгаданы.

Лина СОЛОВЬЕВА

## Плато Устюрт

Где: между северной частью Каспия и Аральским морем.

Есть смелое мнение, что этот каменный комплекс, сооруженный неизвестными строителями древности, является ничем иным как космодромом. Так это или нет — наука доказать не может, но и сейчас на плато часто наблюдаются необъяснимые явления, такие как яркие свечения в небе, появляющиеся в дневное и в ночное время миражи.

Вообще у ученых к плато масса вопросов. Исследователи уверены, что это дно древнего океана Тетис, который плескался здесь более 50 млн лет назад. Территория в 200 тыс. кв. км «населена» каменными исполинами, изломами и впадинами. В одной из пещер обнаружены наскальные рисунки с руническими изображениями.

Но главной загадкой плато считаются так называемые «стрелы Устюрта». Это уникальные древние сооружения, которые ранее археологи нигде не встречали. Они представляют собой выкладки из колотого камня высотой до 80 см. В длину каждая стрела достигает 800–900 м, а в ширину — 400–600 м. Все они направлены на северо-восток. «Стрелы» были обнаружены только в 1986 году при проведении аэрофотосъемки (пеший человек или всадник по понятным причинам увидеть их не может). Система «стрел» располагается на более чем 100 км, а это превосходит (в масштабах) археологический феномен перуанской пустыни Наска.

Археологи установили, что стрелы были воздвигнуты гораздо ранее возникновения первых поселений человека в этой мест-

ности, причем поселения располагались южнее загадочного комплекса. В ходе археологических раскопок были обнаружены скелеты рыб, а значит когда-то здесь находилось море, воды которого ушли на северо-восток, куда и указывают стрелы. Возможно, они показывали направление уходящей воды. Но для кого эти гигантские указатели, которые невозможно разглядеть с поверхности земли?

Кроме того, недалеко от стрел ученые обнаружили выложенные из камня фигуры животных, похожих на гигантских черепах, которые тоже были направлены на северо-восток, а также множество небольших пирамид из неотесанного камня, напоминающих египетские пирамиды. Дальше по указанному направлению найдена абсолютно прямая дорога из такого же камня, выложенная на бескрайних просторах пустыни.

## Кызылкум

Где: междуречье Сырдарьи и Амударьи.

Кызылкум — величайшая пустыня Евразии, которую разделили между собой три государства: Казахстан, Узбекистан и Туркменистан. Общая площадь всего Кызылкума — 300 тыс. кв. км. Недра пустыни богаты полезными ископаемыми, в ее песках обитают редкие и исчезающие животные и произрастают уникальные растения. А заодно имеется целый ряд малоисследованных аномальных участков.

К примеру, в Центральном Кызылкуме, в горах, были найдены древние наскальные рисунки, изображающие людей в скафандрах и что-то напоминающее космического корабля. Более того, регулярно поступают свидетельства очевидцев о неопознанных объектах, форсирующих воздушное пространство пустыни.

26 сентября 1990 года два геолога, занимаясь разбивкой буровых профилей, наткнулись на странные пятна. Результаты анализа показали присутствие вещества неземного происхождения.

В 2000 году камера, работающая в автоматическом режиме, засняла неопознанный летающий объект, двигающийся в сторону холмов. Подлинность снимка не подтверждена, но и не опровергнута.

## Акыртас

Где: в 45 км от города Тараз в Жамбылской области.

Акыртас — удивительный памятник древности, дворцовый комплекс VIII–IX веков — не раз будоражил умы самых разных ис-

следователей и уфологов. Памятник представляет из себя руины некоего строения, возведенного из огромных темно-красных каменных блоков.

Его изучение ведется уже почти полторы сотни лет. И все это время выдвигались самые противоречивые гипотезы о назначении объекта и его создателях. Кто, по различным версиям, только его не строил — и персы, и греки, и арабы, и римляне. В истории древней архитектуры Акыртасу действительно нет аналогов.

Однако главное не это. Больше всего шокируют масштабы постройки. Целый дворцовый комплекс возведен из искусно обработанных камней, каждый из которых весит до 10 т. Высота фундамента основной постройки сенсационна и составляет 4 м. При этом в окрестностях нет никаких каменоломен. Возникает вопрос, каким образом древние доставляли сюда огромные камни?

Среди жителей Жамбылского края до сих пор распространены легенды о том, что над городищем время от времени появляются летающие тарелки. Чтобы проверить несомненность в истории городища Акыртас, за исследования брались даже уфологи. Однако версию об инопланетном вмешательстве в строительство сооружения почему-то ни опровергнуть, ни подтвердить не удалось.

Но и это еще не все. Поблизости Акыртаса нет водных источников. Это место было непригодным для жизни. Однако под землей ученые обнаружили остатки глиняного водопровода длиной 5,5 км. А внутри стен были места для больших колонн. Впрочем, ответ на этот вопрос более-менее понятен.

Самое главное это то, какое воздействие комплекс оказывает на людей. Даже сейчас посещение этих древних руин пробуждает спящие резервы человеческого организма. Причем физические ощущения здесь сугубо индивидуальны. У одних обостряются зрение и слух, другие впадают в состояние транса, третьи испытывают сильный физический подъем. Часто приезжающие сюда люди ощущают тошноту и головокружение, им кажется, что под ногами у них дрожит земля. От соприкосновения с камнями Акыртаса многие начинают чувствовать жар в руках и ногах. А некоторые камни городища, наоборот, снимают всю усталость и тревогу.

Ученые предполагают, что городище построено на месте тектонического разлома с огромными многоярусными пустотами в земной коре. По их мнению, так на людей влияют сложные процессы, происходящие в недрах.



**Прикоснитесь к кулинарному наследию Османской эпохи**

*Роскошь подлинной дворцовой кухни теперь в Астане!*




ул. Д. Кунаева, 7  
Астана, 010000  
Казахстан  
Тел: +7 7172 24 50 50

**RIXOS**  
PRESIDENT ASTANA

rixos.com