АБАЙ САРКУЛОВ, ПРЕДСЕДАТЕЛЬ ПРАВЛЕНИЯ АО «ФРП «ДАМУ»: «МЫ ХОТИМ РЕАЛИЗОВЫВАТЬ СОБСТВЕННЫЕ ПРОГРАММЫ» » СТР. 5

WWW.KURSIV.KZ
«Курсивъ» №48 (724)

Подписные индексы:
15138 - для юр. лиц
65138 - для физ. лиц

КУРСИВЪ

всегда в курсе: новости, прогнозы, аналитика

РЕСПУБЛИКАНСКИЙ ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК | ИЗДАЕТСЯ С 2002 ГОДА

№ 48 (724), ЧЕТВЕРГ, 28 ДЕКАБРЯ 2017 г.

БИЗНЕС/ВЛАСТЬ: ПРОДКОРПОРАЦИЮ ОБЯЗАЛИ 03

БИЗНЕС/ВЛАСТЬ: ЦЕННОСТЬ ПРОДУКТА ОПРЕДЕЛЯЕТСЯ СТОИМОСТЬЮ 03

ИНВЕСТИЦИИ: ОБЗОР СЫРЬЕВОГО РЫНКА 04

КОМПАНИИ И РЫНКИ: ЗОЛОТАЯ ЛИХОРАДКА 07

* Бриф-новости

Топ-10 наиболее важных законов РК в 2017 году

В текущем году мажилисом одобрено и направлено в сенат 42 проекта закона. На сегодня на рассмотрении нижней палаты находится 36 законопроектов. Важным, с точки зрения депутатов, является закон «О земельных отношениях». Много споров как в стенах парламента, так и в обществе вызвал проект закона «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты РК по вопросам их приведения в соответствие с нормами Конституции РК».

>> 2

У одной идеи добрый десяток лиц

В конце минувшей недели в Астане состоялась четвертая ежегодная церемония награждения инвесторов за инвестиционную активность в РК. Как отметил в комментариях «Къ» председатель правления АО «НК «Kazakh Invest» Сапарбек Туякбаев, Казахстан в 2017 году сделал многое, чтобы создать благоприятные условия как для отечественного бизнеса, так и для зарубежных инвесторов.

>> 3

Главные финансовые новости Казахстана в 2017 году

Уходящий год для Казахстана эксперты характеризуют как стабильный, с улучшением показателей в сравнении с 2015–2016 годами, чему способствовал рост сырьевого сектора. Для финансового сектора страны год был достаточно оживленным и насыщенным рядом как положительных событий, так и не очень. БВУ запомнились процессами консолидации, IPO и программой поддержки со стороны государства.

>> 6

Ты хорошо бежишь, очень хорошо... только медленно!

Уходящий год был достаточно сложным, но вместе с тем интересным. Казахстан довольно успешно продвинул свой имидж на внешней политической арене. Вместе с тем самой проблемной сферой в текущем году оказалась банковская. Достаточно сложным уходящий год оказался и для телекоммуникационного сектора.

>> 8

Самые резонансные проекты года

Подводя итоги 2017 года, мы не могли не уделить внимание рынку коммуникаций. «Къ» выбрал самые яркие и резонансные кейсы этого года. В качестве эксперта мы пригласили управляющего директора казахстанского офиса PBN Hill+Knowlton Strategies Инну Ан, которая прокомментировала, каким урокам они нас научили.

>> 11

«Ёлки»: продолжение неизбежно

Вопреки ожиданиям многих, Тимур Бекмамбетов выпустил очередную серию новогоднего киноальманаха «Ёлки» – «Ёлки новые», а для того, чтобы оживить уже порядком поднадоевшую франшизу, в качестве режиссера он пригласил Жору Крыжовникова.

>> 12

Кардинальных реформ не ожидается

Целевой ориентир Нацбанка – поддержка игроков финансового рынка

Регулирование

В конце года принято подводить итоги и делать прогнозы на будущее. Редакция «Къ» решила не нарушать традиции и обобщить результаты работы Национального банка в этом году, а также заглянуть в будущее.

Ирина ЛЕДОВСКИХ

В 2017 году поддержку от НБ РК получили шесть крупных БВУ: Qazkom, АТФБанк, Евразийский банк, Цеснабанк, Банк ЦентрКредит и Bank RBK. Фото: Shutterstock.com

Начался 2017-й непросто: были все предпосылки к двузначной инфляции, несколько банков стояли у черты банкротства.

Сейчас рост цен находится в пределах целевого коридора 6–8%. В ноябре годовая инфляция составила 7,3%, накопленная инфляция за 11 месяцев сложилась на уровне 6,3%, что ниже показателей аналогичного периода прошлого года, который составлял 7,5%.

Обуздать рост цен удалось за счет жесткой денежно-кредитной политики НБ в 2016 году и в первой половине 2017-го. Кроме того, на руку регулятору сыграла отрицательная динамика реальных денежных доходов населения.

29 ноября 2017 года правление Национального банка одобрило основные направления денежно-кредитной политики РК на 2018 год. В этом документе четко прописан целевой ориентир регулятора на следующий год. Как и ожидалось, никаких кардинальных реформ в денежно-кредитной политике в следующие 12 месяцев ожидать не придется. Нацбанк продолжил работать согласно выбранной в 2015 году стратегии, а это инфляционное и валютное таргетирование.

Согласно официальным планам рост цен к 2020 году будет находиться на уровне почти в 2 раза ниже нынешнего – 4%. При этом в конце 2018 года инфляция составит 5–7%, а в конце 2019-го – 4–6%.

Для достижения этих результатов НБ и в следующем году будет устанавливать базовую процентную ставку в соответствии с реальной ситуацией на рынке и своими прогнозами. Однако в главном документе регулятора на следующий год прописано, что базовая ставка в реальном выражении будет поддерживаться на уровне не выше 4%. Это, безусловно, скромная отметка для активного роста кредитования и, соответственно, роста доходов населения. Ведь последние 15 лет наши зарплаты росли не столько из-за увеличения производительности труда, сколько из-за стабильного притока денег в экономику.

Кризис 2008 и 2015 годов серьезно скорректировал этот поток, и в итоге наши доходы стабильно снижаются, а худые кошельки, как известно, всегда позитивно влияют на стоимость товаров и услуг.

Согласно планам правительства в 2018 году реальный рост ВВП Казахстана составит 2,8% (при базовом сценарии $50 за баррель). Это наиболее вероятный сценарий, но он будет возможен лишь при положительной динамике на внешних рынках и сохранении спроса на отечественные товары за рубежом.

Как всегда, негативно на нашей экономике, а значит, и на всех казахстанцах может сказаться возникновение шоков на отдельных рынках товаров и услуг, в частности продовольствия и ГСМ.

Финансовый сектор

Первая обязанность Национального банка – это корректировка инфляционных процессов в стране. Вторая, но не менее сложная, задача – регулирование деятельности всех финансовых организаций Казахстана.

9 >>

За 2017 год внешней политике Казахстана поставили «отлично»

Геополитика

Эксперты высоко оценили внешнеполитическую позицию Казахстана в разрешении целого ряда серьезных проблем международного уровня. Подробности – в итоговом материале «Къ» за 2017 год.

Анатолий ИВАНОВ-ВАЙСКОПФ

На протяжении многих лет ведущие мировые издания в своих материалах достаточно редко уделяли внимание Республике Казахстан. Если и появлялись статьи, где хотя бы вскользь упоминалась наша страна, то в основном они были связаны с запуском с космодрома Байконур очередной экспедиции к Международной космической станции (МКС) либо с победой казахстанских спортсменов на крупных соревнованиях. Что касается материалов о внутренней и внешней политике Казахстана, ежели они и случались, то чаще носили крайне негативный характер для имиджа Республики Казахстан на международном уровне.

Переломный год

В целом уходящий 2017 год исключением из сложившихся «правил» в редакционной политике зарубежных СМИ по отношению к Казахстану не стал – тот же Байконур, МКС, теннисисты, хоккеисты да периодические скандалы, связанные с деятельностью отдельных известных бизнесменов и чиновников. И все же год Красного Петуха стал несколько отличным от прежних «обезьян», «коз», «лошадей» и всяких там «змеев» с «драконами». Впервые количество положительных публикаций нерекламного характера (что очень важно) о месте Казахстана в мировом сообществе в СМИ арабского мира, Среднего и Дальнего Востока, а также Юго-Восточной Азии, Европы и США стало пусть и немного, но несколько больше. Например, в связи с кризисом на Корейском полуострове политические обозреватели и политики в своих статьях в различных изданиях неоднократно хвалили Казахстан за проводимую им устойчивую антиядерную политику. Отмечалась и адекватность позиции официальной Астаны по отношению к конфликтующим между собой с июня текущего года странам Персидского залива. Наконец, Казахстан все чаще стал упоминаться в серьезных изданиях США и Западной Европы как спокойная страна с лояльным отношением к их согражданам, которую стоит посетить для расширения кругозора.

Впрочем, наиболее часто положительные отзывы о Казахстане в 2017 году можно было увидеть в ведущих мировых изданиях в связи с регулярно проводимыми в Астане с 23 января мирными переговорами по урегулированию ситуации в Сирии. Об особой роли Казахстана в разрешении затяжного конфликта в этой ближневосточной стране упомянули и эксперты «Къ», которые назвали наиболее важные внешнеполитические события уходящего года, непосредственно связанные с Республикой Казахстан.

Эксперты положительно оценили внешнеполитическую деятельность РК

В частности, такой позиции придерживается родившийся в Сирии

арабский политолог доктор **Басель Хадж Джасем**. «Роль Казахстана в достигнутом примирении между президентом России **Путиным** и президентом Турции **Эрдоганом** позволила открыть дорогу к началу серии переговоров по сирийской проблеме в Астане.

2 >>

Топ-10 законов РК в 2017 году

В числе важных законопроектов 2017 года депутаты назвали Кодекс «О недрах и недропользовании» и Таможенный кодекс. Фото: Shutterstock.com

Законодательство

В текущем году мажилисом одобрено и направлено в сенат 42 проекта закона. На сегодня на рассмотрении нижней палаты находятся 36 законопроектов.

Мадина МАМЫРХАНОВА

Наиболее значимым в жизни общества законом, принятым парламентом, по мнению лидера КНПК **Владислава Косарева**, является Закон «О внесении изменений и дополнений в некоторые конституционные законы республики по вопросам перераспределения полномочий между ветвями государственной власти».

«Этим законом были внесены изменения в законы и Конституцию. Я считаю, это наиболее важный, основополагающий закон, откуда, как говорится, ветвями пошли и другие законопроекты, которые подталкивают исполнение этого документа», – сказал он **«Къ»**.

Не менее важным, на его взгляд, является Закон «О земельных отношениях», над которым мажилисмены все еще работают. «Этот закон вызвал массу тревог и сомнений в обществе, потому что земля, как источник благосостояния, у нас в стране перестала быть таковой, потому что использовалась в интересах узкого круга лиц. Мы сейчас этим проектом закона занимаемся и пытаемся все поставить на свое место… Мы в его рамках обязываем местные исполнительные органы образовать комиссию, которая вела бы контроль за тем, как каждый земельный участок используется, кому он принадлежит и на каких началах он передан в ТОО, АО и так далее. Чтобы местные органы несли ответственность за то, как работает земля», – пояснил наш собеседник.

Также влияющим на социально-экономическое развитие страны в целом и на благополучие каждого отдельно взятого человека в частности является Закон «О коллекторской деятельности» (подписан президентом 6 мая 2017 года – **«Къ»**).

Все нововведения в документе условно можно разделить на две группы. Первые касаются защиты прав заемщиков. В частности, документом устанавливается право должника на урегулирование своей задолженности в досудебном порядке, а кредитору запрещается в период нахождения задолженности на взыскании у коллекторского агентства начислять неустойку (штраф, пени) за несвоевременное погашение долга, а также требовать начисленное за указанный период вознаграждение.

Вторая часть поправок касается деятельности коллекторских агентств, сотрудники которых отныне могут звонить должнику или его представителям только с 8 до 21 часа в будние дни, да и то не более трех раз в день. Звонить, а тем более назначать встречи в выходные и праздничные дни, им запрещено. Равно как и угрожать должнику, оскорблять и шантажировать его. Все свои действия в отношении должника коллекторы должны будут фиксировать с помощью аудио- и видеотехники и хранить эти записи в течение следующих шести месяцев.

По-своему интересен и Закон «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты РК по вопросам электроэнергии». Реализация его норм позволит снизить тариф для конечных потребителей за счет укрупнения региональных энергосетей и компаний путем присоединения к ним более мелких и не соответствующих стандартам качества энергопередающих предприятий.

Одновременно документом решается проблема бесхозных электросетей (их общая протяженность составляет 2110 км, и имеется 631 бесхозная трансформаторная подстанция – **«Къ»**) путем их передачи на баланс энергопередающих организаций.

Много споров как в стенах парламента, так и в обществе вызвал проект Закона «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты РК по вопросам их приведения в соответствие с нормами Конституции РК». Документом в Уголовный кодекс введено новое наказание в виде лишения гражданства за совершение террористических преступлений, а также за причинение иного тяжкого вреда жизненно важным интересам Республики Казахстан (согласно Закону «О национальной безопасности» к основным национальным интересам относится незыблемость конституционного строя. В данное понятие входят также независимость, унитарность и президентская форма правления страны – **«Къ»**).

Причинением иного тяжкого вреда жизненно важным интересам Республики Казахстан будут считаться такие преступления, как геноцид, экоцид, государственная измена, насильственный захват власти, вооруженный мятеж, сепаратистская деятельность, все экстремистские преступления, а также преступления, совершенные в военное время. Всего 16 составов, предусмотренных 11 статьями УК РК.

Под занавес года депутаты приняли Налоговый кодекс, Кодекс «О недрах и недропользовании» и Таможенный кодекс.

Кодексом «О таможенном регулировании в Республике Казахстан» регламентируются положения о таможенных платежах, налогах, специальных антидемпинговых, компенсационных пошлинах, а также нормы по исчислению таможенных платежей, возникновению и прекращению обязанности по уплате, срокам уплаты таможенных пошлин и налогов, обеспечению исполнения обязанности по их уплате и взысканию.

Документом регулируется порядок осуществления таможенных операций, связанных с прибытием товаров на таможенную территорию ЕАЭС и убытием с нее, с подачей и отзывом таможенной декларации, с выпуском товаров. Также регламентируются таможенные процедуры, включая таможенные процедуры выпуска для внутреннего потребления, для экспорта, таможенного транзита, таможенного склада, свободной таможенной зоны и другие.

Кодексом предусматриваются новые приоритетные направления в сфере таможенного регулирования, а именно: возможность подачи таможенной декларации в электронном виде без предоставления таможенному органу соответствующих документов; уплата таможенных платежей путем внесения авансовых платежей; использование механизма «единого окна» информационного взаимодействия государственных органов.

В то же время Кодекс РК «О налогах и других обязательных платежах в бюджет» (Налоговый кодекс) направлен на совершенствование налогового законодательства. Документом предусмотрены изменение идеологии, внедрение стимулирования и упрощение администрирования. Идеология будет направлена на защиту добросовестного налогоплательщика. Стимулы получат различные сектора экономики. Администрирование упростится и будет мотивировать самостоятельную уплату налогов.

Документом в целях стимулирования повышения налоговой дисциплины кардинально пересматривается система управления рисками. Вводится дифференцированный подход к налоговому администрированию для разных категорий налогоплательщиков. При этом к первой категории, так называемой зеленой группе, будут отнесены налогоплательщики с низкой степенью риска. По ним не будут проводиться проверки, предусматриваются послабления в виде изменения сроков представления отчетности, уплаты задолженности, возможности участия в горизонтальном мониторинге.

Тогда как к группе налогоплательщиков средней степени риска будут применять умеренные механизмы администрирования. Им будут направлять извещения, а в случае неисполнения применят меры налогового контроля.

К третьей группе, или к так называемой красной зоне, будут относиться злостные неплательщики. К ним будут применяться повышенные меры внимания и мгновенное реагирование органов госдоходов в случаях ненадлежащего исполнения налоговых обязательств.

Ключевым нововведением Кодекса «О недрах и недропользовании» было выбрано внедрение упрощенного порядка предоставления права недропользования, основанного на принципе первой заявки, с ежегодно возрастающей ставкой аренды. Его суть заключается в предоставлении права на недропользование на участок площадью около 2 кв. км в одном блоке.

Отдельно проектом кодекса предусматривается обеспечение доступности геологической информации. Открытой становится информация как о недропользователях, так и об условиях недропользования и конечных бенефициарах.

Также документом предусматривается предоставление гарантий стабильности условий недропользования.

Кодексом вводится в Казахстане новый вид недропользования – старательская добыча в отношении драгоценных металлов, драгоценных и полудрагоценных камней. Выдача лицензий сроком на 3 года будет производиться акиматами на местах по тому же принципу: «первый пришел – первый получил».

«Наиболее важными и значимыми проектами законов уходящего года, на мой взгляд, являются Таможенный кодекс и Кодекс «О недрах и недропользовании». Законом 2018 года, на мой взгляд, станет проект Закона «О пенсионном обеспечении», – сказал **«Къ»** депутат мажилиса **Айкын Конуров**.

Депутат мажилиса, председатель Демократической партии Казахстана «Ак жол» **Азат Перуашев** также назвал в числе важных законопроектов 2017 года Кодекс «О недрах и недропользовании» и Таможенный кодекс. «На следующий год у нас уходят Закон «О стандартизации», Закон «О регулировании предпринимательской деятельности», – сказал он в комментариях **«Къ»**.

В то же время, по словам Владислава Косарева, фракция в следующем году планирует внести на рассмотрение парламента проект Закона «О праве граждан на единственное жилье».

«Мы хотим сделать так, чтобы каждый гражданин Казахстана, достигший 18 лет, получал право на единственное жилье, чтобы жилье не стало объектом коммерции, наживы, залога и так далее. Жилье в этом случае будет расцениваться как первичное условие для благосостояния», – сказал он **«Къ»**.

«Самрук-Энерго»: рассчитались с кредиторами и улучшили рейтинг

Компания «Самрук-Энерго», погасив международные купонные облигации в размере $500 млн, улучшила кредитный рейтинг до «B+».

АО «Самрук-Энерго» сообщила о полном и своевременном погашении купонных облигаций в размере $500 млн, выпущенных 20 декабря 2012 года с фиксированным доходом в размере 3,75% годовых и сроком обращения пять лет», – говорится в сообщении.

В целях оптимизации финансовых обязательств 20 сентября 2017 года «Самрук-Энерго» осуществила частичный досрочный выкуп указанных международных купонных облигаций на сумму $80 млн. А уже 20 декабря 2017 года компания в полном объеме погасила остаток задолженности по вышеуказанным облигациям на сумму $420 млн.

Погашение еврооблигаций позволило диверсифицировать и оптимизировать кредитный портфель, значительно снизить валютные и кредитные риски, а также улучшить показатели финансовой устойчивости «Самрук-Энерго». Практически в этот же день аналитики S&P пересмотрели и улучшили кредитный рейтинг со «стабильного» на «позитивный», до «B+».

АО «Самрук-Энерго» – крупнейший многопрофильный энергетический холдинг – по итогам 2016 года обеспечивает производство каждого четвертого кВтч, каждой третьей тонны энергетического угля и до 40% «зеленой» электроэнергии в Казахстане.

За 2017 год внешней политике Казахстана поставили «отлично»

<< 1

Меньше чем за год были получены результаты, которых не смогли достичь в течение четырех лет на переговорах в Женеве. Обращает на себя внимание, что сделано это было впервые в современной истории после окончания Второй мировой войны. Причем в отдалении от традиционных мест для проведения мирных переговоров в таких европейских городах, как Вена, Мюнхен или Мадрид», – заметил в своем комментарии **«Къ»** доктор **Басель Хадж Джасем**, который одновременно является политическим обозревателем базирующегося в Дубае (ОАЭ) телеканала «Аль-Арабия».

Арабский политолог не сомневается, что внешняя политика, которую проводит такое молодое государство, как Казахстан, в конечном итоге будет способствовать полному разрешению конфликта и прекращению кровопролития в Сирии, которое наблюдается с 2011 года.

То, что переговоры в Астане стали реальным шагом по мирному разрешению сирийской проблемы, отметил в своем комментарии и общественный деятель **Казбек Бейсебаев**, который в недавнем прошлом занимал серьезный пост в структурах казахстанского МИДа. «Хотя Казахстан не участвует в переговорах, тем не менее сам факт того, что Астана стала переговорной площадкой для непримиримых участников сирийского конфликта, говорит о многом. Это, безусловно, успех казахстанской дипломатии, которая создала все необходимые условия для переговоров между официальным Дамаском и вооруженной оппозицией», – заметил Казбек Бейсебаев, подчеркнув, что выражение «Астанинский процесс по Сирии» уже вошло в историю международных отношений.

Вместе с тем Казбек Бейсебаев назвал важным и еще одно событие уходящего года, имеющее непосредственное отношение к Республике Казахстан. Речь идет о непостоянном членстве Казахстана в Совете Безопасности ООН, которое, являясь безусловным достижением, имеет и обратную сторону медали. «Дело в том, что ООН является площадкой, где по многим актуальным международным проблемам у постоянных членов Совета Безопасности имеются серьезные разногласия. Например, между Россией и США. В недавнем голосовании по резолюции по Крыму мы поддержали Россию. Были мы против решения США вместе с другими странами и в последнем голосовании по Иерусалиму. Хотя до этого говорили, что в Совете Безопасности ООН будем сотрудничать с Соединенными Штатами по многим актуальным международным проблемам. Если бы мы не заседали в СБ ООН, то при обсуждении некоторых горячих международных проблем можно было воздержаться или даже не участвовать в голосовании. Теперь, будучи участником заседаний, придется выбирать одну сторону, и, по всей видимости, мы с выбором уже определились», – заметил Казбек Бейсебаев, явно намекая на согласованность внешней политики Казахстана с позицией России.

Другой взгляд

Между тем в Российской Федерации несколько иначе смотрят на важные события 2017 года, к которым имеет отношение Республика Казахстан. Например, по словам корреспондента отдела внешней политики известной российской газеты «КоммерсантЪ» **Кирилла Кривошеева**, ему, как профильному журналисту, Казахстан в основном запомнился тремя темами. «Первую можно располагать на глобальном уровне – это межсирийские переговоры в Астане. В этом году на них был достигнут впечатляющий успех. С другой стороны, успехом самого Казахстана здесь можно назвать лишь возросшую частоту упоминания слова Astana в западных СМИ – основным актором этих переговоров был, разумеется, не он», – заметил Кирилл Кривошеев.

Вторая тема, на которую обратил внимание в беседе с **«Къ»** российский журналист, располагается уровнем ниже, поскольку важна только для постсоветского пространства. Это заявленный переход Казахстана на латиницу, который, по наблюдениям нашего собеседника, возмутил российскую консервативную общественность. «Мне пришлось прочесть много забавных текстов о коварных планах то Запада, то Турции (которая уже, судя по всему, Западом не является) по «выводу Казахстана из поля российского влияния». К сожалению, подобные высказывания, разве что в более мягкой форме, звучали и на крупнейших российских радиостанциях и телеканалах. Здесь хочется пожелать казахстанской аудитории и экспертному сообществу лишь понимания. Иногда приглашенные на телешоу российские «эксперты» говорят лишь для того, чтобы поддержать свою узнаваемость. Позицию Кремля в их изречениях искать не надо – ее там нет», – подчеркнул Кирилл Кривошеев.

Еще одна тема, на которую, по словам корреспондента газеты «КоммерсантЪ», отреагировала российская экспертная среда, – это низкий уровень взаимопонимания между странами Центрально-Азиатского региона. «Безусловно, сюда можно отнести конфликт Казахстана с Кыргызстаном, который поставил под вопрос эффективность блока ЕАЭС. Но из него Республика Казахстан вышла вполне достойно, показав, что ради своих граждан и престижа страны можно проявить гибкость. Ведь мы прекрасно видим, что конфликты между другими странами региона, например между Таджикистаном и Узбекистаном, улаживаются куда медленнее. Правда, хочется подчеркнуть, что за развитием казахско-киргизского противостояния следили разве что эксперты по региональной политике и экономике. Простым россиянам это было не так уж интересно», – заметил корреспондент отдела внешней политики влиятельного на постсоветском пространстве издания.

Точка зрения МИД РК

Своей точкой зрения по поводу важнейших для нашей страны внешнеполитических событий 2017 года поделился с **«Къ»** и заместитель министра иностранных дел Казахстана **Роман Василенко**. «Как отметил недавно министр иностранных дел Казахстана **Кайрат Абдрахманов**, уходящий год стал поистине знаменательным в жизни страны и в реализации внешнеполитического курса президента **Нурсултана Назарбаева**. Речь идет и о начале членства Казахстана в Совете Безопасности ООН в 2017–2018 годах, где в следующем году мы начнем председательствовать. И об эффективной реализации Астанинского процесса переговоров по урегулированию сирийского конфликта. И об успешном проведении выставки ЕХРО-2017 с участием 115 стран и 22 международных организаций. И об исторических саммитах ШОС и ОИС, прошедших в Астане в июне и сентябре уходящего года. Неслучайно в своей новой книге «Эра Независимости» глава нашего государства охарактеризовал 2017 год как год, открывший новый этап внешней политики Республики Казахстан», – подчеркнул в своем комментарии **«Къ»** Роман Василенко.

Также, по словам заместителя министра иностранных дел Казахстана, в своей работе главное внешнеполитическое ведомство страны уделяет большое внимание как содействию расширению торгово-экономического сотрудничества с другими государствами, привлечению инвестиций и технологий, так и продвижению казахстанского экспорта. «Только в уходящем году нашим Министерством иностранных дел проведено около 300 мероприятий и организовано свыше 500 визитов иностранных предпринимателей в Казахстан. В целом, окинув взглядом наши отношения с внешним миром, наши дружественные связи и взаимовыгодное сотрудничество со всеми без исключения соседями и далекими партнерам, можно сказать, что дипломатическая служба Казахстана успешно реализует президентский курс и выполняет главное свое предназначение по обеспечению максимально благоприятных внешних условий для последовательного развития страны и повышения благосостояния наших граждан. Новый, 2018 год, принесет, конечно, новые вызовы, но верится, что и с ними мы сможем достойно справиться», – заключил в своем комментарии **«Къ»** Роман Василенко.

РЕСПУБЛИКАНСКИЙ ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

КУРСИВЪ

Газета издается с июля 2002 г.

Собственник: ТОО «Alteco Partners»

Адрес редакции: 050059, РК, г. Алматы, пр. Аль-Фараби, 7, б/ц «Нурлы-Тау», блок 5А, оф. 119
Тел./факс: +7 (727) 344-04-07.

E-mail: kursiv@kursiv.kz

Генеральный директор: Марат КАИРБЕКОВ
Тел. +7 (727) 344-04-07, m.kairbekov@kursiv.kz

Главный редактор: Динара ШУМАЕВА
Тел. +7 (727) 344-04-07, d.shumayeva@kursiv.kz

Выпускающий редактор: Мадия ТОРЕБАЕВА
Тел. +7 (727) 344-04-07, m.torebaeva@kursiv.kz

Руководитель службы по рекламе и PR: Аина ТЕМЕРЖАНОВА
Тел. +7 707 333 14 11, a.temerzhanova@kursiv.kz

Редакция:
«Власть и бизнес» Ербол КАЗИСТАЕВ
«Компании и рынки» Вячеслав ШЕКУНСКИХ
«Тенденции» Айгуль ИБРАЕВА
«Культура и стиль» Елена ШТРИТЕР

Фотограф: Олег СПИВАК, Аскар АХМЕТУЛЛИН

Служба распространения: Рамазан БАЙРАМОВ, r.bairamov@kursiv.kz

Технический редактор: Олеся ТРИТЕНКО

Дизайнер: Александр ИГИЗБАЕВ

Корректорское бюро: Светлана ПЫЛЫПЧЕНКО, Елена ГРИБАНОВСКАЯ

Представительство в г. Астане:
г. Астана, пр. Кабанбай батыра, 2/2, оф. 201 В, БЦ «Держава», по вопросам размещения рекламы обращаться по тел. +7 (7172) 22-82-72

Руководитель представительства в г. Астане: Рустем АЛИЕВ
Тел. +7 701 422 04 15, astana@kursiv.kz

Корреспонденты в г. Астане: Ербол КАЗИСТАЕВ

Подписные индексы:
для юридических лиц – 15138,
для физических лиц – 65138

Газета зарегистрирована в Министерстве культуры и информации Республики Казахстан.

Свидетельство о постановке на учет № 13282-Г, выдано 15 января 2013 г.

Отпечатано в типографии РПИК «Дәуір». РК, г. Алматы, ул. Калдаякова, 17

Тираж 10 300 экз.

Продкорпорацию обязали

Проблема

Правительство Казахстана приняло решение о закупе 2 млн тонн зерна по цене 42 тыс. тенге через национальную компанию «Продкорпорация». Об этом было заявлено на заседании кабинета министров 26 декабря, при этом само решение было оформлено, по утверждению РОО «Союз фермеров Казахстана», за день до этого, на заседании Госкомиссии по вопросам модернизации экономики.

Предложение от Минсельхоза касается усиления контроля за ввозом российского зерна и его легализацией в Казахстане без уплаты НДС. Фото: Shutterstock.com

Иван ВАСИЛЬЕВ

Ценовой вопрос на зерновом рынке Казахстана обострился нынешней осенью, когда в отличие от мировых цен на пшеницу (по данным Министерства сельского хозяйства страны, она успела заметно подрасти, к примеру, в Новороссийске с осенних $180 за тонну до нынешних $193) стоимость зерна пошла вниз. По словам первого вице-министра сельского хозяйства Казахстана **Кайрата Айтуганова**, эта ситуация сложилась по целому ряду причин.

«В этом же году, несмотря на отсутствие фундаментальных факторов, на внутреннем рынке зерна с сентября наблюдается большой диспаритет между мировыми и внутренними ценами, стремительное снижение цены на внутреннем рынке и сокращение спроса. Анализ текущей ситуации показывает, что главной причиной стал рекордный урожай зерновых в России, создавший избыточный объем дешевого зерна в приграничных с Казахстаном регионах, который завозится в основном нелегальным способом», – отметил в своем выступлении спикер.

На эту основную причину наслаивается традиционная уже для тех лет, когда в России собирают большой урожай, нехватка вагонов-зерновозов в Казахстане. Дефицит подвижного состава приводит к сокращению закупа казахстанского зерна со стороны частных трейдеров, в том числе и международных, поскольку ситуация с вагонами не позволяет отечественному производителю исполнять контракты должным образом, прежде всего в части сроков. Ну и наконец, Минсельхоз констатирует пассивность традиционного крупного игрока зернового рынка – национальной компании «Продкорпорация».

При этом Продкорпорация была не просто пассивна, а еще и не выработала в этом году «ясной закупочной политики»: г-н Айтуганов напомнил, что нацкомпания объявила закупочную цену в начале сезона в 42 тыс. тенге за тонну, но затем взяла курс на снижение закупочной цены до 39 тыс. тенге за тонну. В итоге, по утверждениям фермеров, средняя цена на рынке скатилась до 36–37 тыс. тенге за тонну и внутренний рынок просто замер в ожидании разрешения ценового вопроса.

«Все это привело к сокращению спроса и падению цен на внутреннем зерновом рынке: вследствие вышеуказанных факторов фермеры не могут реализовать собранный урожай по достойной цене и покрыть обязательства перед финансовыми институтами, – обрисовал сегодняшнюю ситуацию заместитель министра. – Нами предлагается через Продкорпорацию провести закуп продовольственной пшеницы в объеме до 2 млн тонн по цене 42 тыс. тенге за тонну, включая НДС. Для закупа предлагается применить подходы на основе принципа пропорциональности и создания комиссий во главе с заместителями акимов областей, в состав которых также войдут представители общественности и бизнеса».

Второе предложение от Минсельхоза касается усиления контроля за ввозом российского зерна и его легализацией в Казахстане без уплаты НДС: тут вице-министр предложил создать в приграничных с Россией областях штабы с участием представителей местных исполнительных органов, Комитета госдоходов Минфина, Комитета госинспекции в АПК Минсельхоза, Погранслужбы, а также НПП «Атамекен».

«Третье – нужно разобраться с вагонами на отгрузку зерна и обеспечить максимально безбарьерное оформление экспортной документации, сертификации и декларации нашего зерна на границе, – продолжил г-н Айтуганов. – Необходимо обеспечить прозрачность за счет интеграции информационной системы зерновых расписок и информационной системы АО «Казахстан темир жолы», соответствующее соглашение уже подписано между Минсельхозом и КТЖ».

По мнению руководства Министерства сельского хозяйства, данные меры позволят сбалансировать внутренний рынок зерна, обеспечить справедливую цену для казахстанских фермеров, улучшить финансовое положение сельхозтоваропроизводителей, обеспечить подготовку к проведению весенне-полевых работ 2018 года. И, что немаловажно, создать запас продовольственного зерна, который вполне может быть востребован, поскольку анализ показывает высокий риск засухи в следующем году.

«Периодичность засухи у нас – три раза в десять лет, сейчас уровень влаги меньше, чем в предыдущие два-три года, а учитывая, что у нас морозы наступили до выпадения больших объемов снега, в следующем году высока вероятность низкой продуктивности зимней влаги. Соответственно, потребность в запасах зерна возрастает», – сказал г-н Айтуганов, дав понять, что 2 млн тонн пшеницы, приобретенной в этом году по цене в 42 тыс. тенге за тонну, в 2018 году могут оказаться по стоимости гораздо дороже.

Президент РОО «Союз фермеров Казахстана» **Ауезхан Даринов** напомнил, что с предложениями, озвученными Минсельхозом, его структура выступала еще в октябре этого года, но тогда вопрос не решался.

«Поэтому мы были вынуждены обратиться к вам письменно и получили результат, – заявил г-н Даринов, обращаясь к премьер-министру Казахстана **Бакытжану Сагинтаеву**. – Мы до сих пор не продали зерно с этой ситуацией, на сегодняшний день зарплату еще не выдали людям, на сегодня еще не купили запчасти, чтобы подготовиться к весне. И данное решение станет подарком к Новому году».

Он также напомнил главе правительства о своем предложении на прошлой встрече с ним о том, чтобы к заседаниям Союза фермеров подключались представители министерств и ведомств, имеющих отношение к аграрному сектору.

«Мы бы просили на будущее, чтобы в наших заседаниях принимали участие директора департаментов, они донесут до министров, тогда этих проблем не было бы, тогда Елбасы не говорил бы, что произошло головотяпство», – сказал г-н Даринов.

«Спасибо, что напомнили», – ответил премьер-министр с таким вздохом, что его благодарность можно было отнести и к напоминанию о необходимости подключения чиновников к заседаниям Союза фермеров, и к упоминанию о словах президента Казахстана. После чего Бакытжан Сагинтаев еще раз спросил акимов трех основных зерносеющих областей Казахстана – Акмолинской, Костанайской и Северо-Казахстанской, поддерживают ли они предложение о закупе через Продкорпорацию и готовы ли они к организации соответствующих комиссий.

Получив три дружных ответа «На сто процентов!» на оба вопроса, премьер-министр дал понять, что вопрос решен.

«Хорошо, мы источники определили, цена сегодня объявляется в 42 тыс. Остается провести закуп, это большая работа, и она должна быть проведена быстро и прозрачно», – сказал глава правительства. «В этой связи акимам областей необходимо создать специальные штабы по закупу, необходимо туда привлекать и представителей общественности, «Атамекена», Союза фермеров, которые должны смотреть за тем, чтобы деньги на самом деле дошли до адресатов, а не ушли на закуп российской пшеницы или еще хуже – в одни руки. Поэтому соответствующий вопрос – в ручном режиме весь закуп надо в ближайшее время осуществить. Думаю, что наши зерновики получили хорошее решение для того, чтобы начать подготовку к следующему году», – заключил он.

У одной идеи добрый десяток лиц

Инвесторы

В конце минувшей недели в Астане состоялась четвертая ежегодная церемония награждения инвесторов за инвестиционную активность в РК. Как отметил в комментариях «Къ» председатель правления АО «НК «Kazakh Invest» Сапарбек Туякбаев, Казахстан в 2017 году сделал многое, чтобы создать благоприятные условия как для отечественного бизнеса, так и для зарубежных инвесторов.

Мадия ТОРЕБАЕВА

В частности, по словам Сапарбека Туякбаева, основная задача подконтрольного ему ведомства заключается в том, чтобы поменять структуру казахстанской экономики, создать экспортно ориентированное производство и уйти наконец от определения «сырьевая страна». В данном направлении в 2017 году принята и реализуется новая национальная инвестиционная стратегия. Кроме того, в качестве единого переговорщика от имени правительства РК с иностранными инвесторами работает национальная компания Kazakh Invest с сетью зарубежных и региональных структур. А в посольствах Казахстана в ключевых странах будут назначены советники послов по инвестициям. Это как у литературного критика **Юрия Домбровского**: «…у идеи в действительности не одно или два лица, а добрый десяток их». Так и казахстанская нацкомпания, выполняя сверхзадачу по привлечению инвесторов, вынуждена ради общего дела искать и применять разные идеи.

«Министерство больше занимается формированием политики, выстраиванием механизмов, законодательными вопросами. У нас в Kazakh Invest уже более практическая работа, причем не просто административная работа, а работа в рыночных условиях. В основном наша отрасль – это три крупных блока: металлургия, нефтехимия/нефтепереработка и пищевая промышленность. Есть еще и более узкие направления, например фармацевтика, оборонно-военная промышленность, ГЧП-проекты и прочие. Здесь необходима организация, которая не просто сможет продвигать эти проекты, но и сумеет объединить разные структуры, такие как акиматы в регионах, представители бизнеса, профильные министерства и прочие», – говорит г-н Туякбаев.

Работа по-новому

Еще в феврале текущего года на одном из правительственных заседаний были озвучены предложения, суть которых сводилась к тому, чтобы иностранный бизнесмен, находясь за рубежом, мог продвигать свои проекты в Казахстане через единую информационную систему. Тогда же обсуждался и вопрос по реорганизации KAZNEX INVEST и запуске новой структуры – Kazakh Invest. Сказано – сделано. Главным преимуществом новой организации стал высокий и особый статус национальной компании. «К примеру, – рассказывает Сапарбек Туякбаев, – возглавлять совет директоров будет лично премьер-министр, остальными членами совета станут профильные министры и независимые иностранные консультанты. В числе основных приоритетов компании – привлечение в страну транснациональных корпораций. Если какие-то подведомственные организации, комитеты приходят – это одно, а когда приходит национальная компания, на уровне правительства, – это совсем другое. То есть чтобы вести переговоры с ТНК, решили дать такой статус. Поменяется и сам принцип работы с инвесторами. В регионах, к примеру, иностранных бизнесменов освободят от общения с местными госорганами, все эти вопросы возьмет на себя представитель Kazakh Invest».

Вообще, привлечение инвестиций – это достаточно сложный процесс, на который оказывают влияние три фактора: зависимость страны от мировой конъюнктуры, разработка прозрачных механизмов по инвестклимату и собственно сама организационная часть, позволяющая удержать инвестора в стране. И если за последние пять лет нам удалось создать достаточно благоприятный инвестклимат в стране, продемонстрировать миру эффективную работу по развитию экономики, то та самая

> Главным преимуществом Kazakh Invest стал высокий и особый статус национальной компании. В числе основных ее приоритетов – привлечение в страну транснациональных корпораций

организационная часть, с которой сталкивается инвестор, приходя в страну, действительно хромает. «Необходимо адекватное и оперативное реагирование на вопросы инвестора. Но здесь была проблема, потому что каждый госорган самостоятельно принимал решения, а многие вообще считают, что это не их работа. Наша задача была перестроить это направление. Таким образом, сейчас Kazakh Invest – это одно окно для всех инвесторов. Теперь мы работаем с каждым инвестором, доказываем, почему у нас лучше, чем в Узбекистане, Кыргызстане или Западном Китае. Взять хотя бы, к примеру, Западный Китай. На самом деле это огромный рынок. И вот чтобы переманить инвесторов к себе, приходится прилагать максимум усилий. На первоначальном этапе мы ведем переговоры, подписываем контракты, даем земельные участки, создаем инфраструктуру, даем преференции и так далее. Затем, когда проект запускается, возникают уже другие вопросы. Для их решения мы сейчас полностью перестраиваем структуру, чтобы все было прозрачно: какие органы должны помочь инвесторам, кто и где дает разрешительные документы по всей стране, в каждом регионе. Кроме того, в помощь омбудсмену мы создаем группу, если возникают какие-то споры с госорганами, мы сразу подключаемся. Это специалисты из разных структур: налоговики, таможенные органы, эксперты по земельным вопросам и так далее. Также мы запускаем горячую линию, чтобы инвесторы всегда могли выйти с нами на связь в любое время», – рассказал Сапарбек Туякбаев.

Помимо этого, по его словам, совместно с акиматами представители Kazakh Invest определяют наиболее приоритетные направления. «Допустим, мы выезжаем в Германию или в Японию, у нас

спрашивают: куда вложить? Поэтому мы должны четко знать, какие направления на сегодняшний день для нас актуальны. Что нужно для инвесторов? Во-первых, конечно, прибыль. Они должны убедиться, что там, куда вкладываются деньги, можно заработать. Второй вопрос – безопасность. Если мы это сделаем, инвесторы к нам пойдут. Но на самом деле инвесторы намного агрессивнее работают, чем мы. Там, где есть хотя бы чуть-чуть большая прибыль, они хотят войти и зарабатывать», – говорит эксперт.

Впрочем, по его словам, не стоит думать, что Kazakh Invest лоббирует интересы лишь зарубежных инвесторов. «На самом деле это не так. Возьмите любой иностранный проект – нормальный, качественный инвестор всегда ищет местного партнера. Без местного партнера они не заходят. Классический пример – это Polpharma. Выкупили 50% плюс 1 акцию «Химфарма» и вложили более $100 млн. Сейчас «Химфарм» стал самым крупным производителем», – привел пример г-н Туякбаев.

Эффективные инвестиции – это прежде всего трансфер технологий, эффективного менеджмента и деньги. Таким образом, в первую очередь от привлечения зарубежных инвесторов в страну выгоды получает местный бизнес.

Инвесторов наградили

Под конец года Министерство по инвестициям и развитию РК провело торжественную церемонию награждения инвесторов, вложившихся в казахстанскую экономику. «За последние 12 лет благодаря той работе, которая была проведена нашим государством по улучшению инвестклимата, приток прямых иностранных инвестиций в экономику Казахстана составил более $250 млрд», – отметил в своем выступлении вице-министр по инвестициям и развитию РК **Ерлан Хаиров**.

Итак, лучшими иностранными инвесторами были названы пять компаний:

– «Маревен Фуд Тянь-шань» (производство пищевых продуктов и полуфабрикатов, Кипр), получившая номинацию за инвестиционную активность в развитии АПК РК;

– Tokyo Rope Almaty (производство стальной продукции, Япония) награждена за инвестиционную активность в развитии обрабатывающей промышленности;

– Cosco Shipping (строительство сухого порта на территории СЭЗ «Хоргос – Восточные ворота», Китай) номинирована за инвестиционную активность в развитии логистической инфраструктуры;

– Giessenhaus (производство легированного алюминия, Россия) – за инвестиционную активность в развитии горно-металлургического комплекса;

– «Химфарм» Polpharma (производство таблеток твердой формы, Польша) – за инвестиционную активность в развитии фармацевтической отрасли.

Ценность продукта определяется стоимостью

Эксперты электронной коммерции ожидают увеличения рынка до 360 млрд к 2020 году

E-commerce

В качестве благоприятных факторов специалисты называют высокий уровень проникновения интернета среди населения, развитую инфраструктуру (онлайн-магазинов, логистики, платежных инструментов), а также хорошую покупательскую способность казахстанцев. О перспективах рынка электронной коммерции и планах АО «Казпочта» рассказал «Къ» исполнительный директор по e-commerce АО «Казпочта» Аскарбек Алшанбаев.

Мадина МАМЫРХАНОВА

– Аскарбек Серикбекулы, каков объем глобальной электронной коммерции на сегодня? Какова в нем доля Казахстана? Каковы прогнозы?

– По итогам 2017 года денежный объем рынка составит более $2,3

трлн, или около 10% всех проданных в мире товаров, то есть каждый 10-й товар продается онлайн. Объем рынка в мире растет в среднем на 20%. Это одна из самых динамично и быстро развивающихся отраслей. Ключевыми странами в мире с развитым рынком «е-ком» являются Китай (30% глобального рынка. – «**Къ**»), США, Великобритания, Япония, Германия и Россия. Казахстан сейчас занимает меньше 1% на глобальном рынке. Если в мире в среднем электронная коммерция занимает около 10% от розничной торговли, то в Казахстане это всего около 2,6%, то есть электронная коммерция у нас только зарождается. Но мы прогнозируем бурный рост рынка, и если в 2016 году объем рынка составил 180 млрд тенге, то к 2020 году этот показатель достигнет 360–400 млрд тенге. В объемах посылок мы вырастем в 4 раза: если в 2016 году казахстанцам доставили 15 млн посылок, то к 2020 году будет доставлено более 60 млн посылок.

– В настоящее время правительство страны активно развивает е-коммерцию, в том числе путем цифровизации многих смежных отраслей, таких как логистика, финансовый рынок, а также государственных функций по таможенной очистке и налоговому учету. Какое место может занять в этом процессе АО «Казпочта»?

– Да, действительно, для развития рынка электронной коммерции правительством утверждена комплексная Дорожная карта. Также в проекте нового Налогового кодекса предусматривается освобождение от уплаты корпоративного и индивидуального подоходного налогов с доходов, получаемых в сфере электронной торговли. Данная норма применяется индивидуальным предпринимателем в случае, если доходы от осуществления электронной торговли составляют не менее 90% от совокупного годового дохода. Это позволит, во-первых, нашим интернет-магазинам пустить освобождаемые финансовые ресурсы на развитие продаж и маркетинга и повышение своих компетенций, что поможет конкурировать с зарубежными интернет-магазинами. Во-вторых, данные льготы являются отличным стимулом для перевода своего бизнеса в онлайн-формат. Они внесены в новый Налоговый кодекс, который сейчас находится в мажилисе парламента, эти нормы должны вступить в силу с 2018 года. То есть сейчас самое время для МСБ создавать онлайн-бизнесы.

В части развития логистики предусмотрены мероприятия, нацеленные на уменьшение сроков и повышение качества доставки. Например, АО «Казпочта» с начала 2017 года сократило сроки доставки товаров из отделения в отделение по Казахстану в 2,5 раза (с 15 до 6 дней), в следующем году сроки доставки будут сокращены еще в 2 раза – с 6 до 3 дней. Многие казахстанцы делают покупки в интернет-магазинах других стран, например Китая, США и стран Европы. Сроки доставки из данных регионов также были сокращены в 2,5 раза – с 60 до в среднем 18–25 дней. Сейчас мы работаем с нашими партнерами из других стран в части оптимизации авиамаршрутов до Казахстана, с таможней РК в части автоматизации процесса таможенной очистки почтовых отправлений, а также модернизируем свою сортировку и процесс доставки. Все это позволит нам сократить сроки доставки из ключевых стран до 10–15 дней в следующем году.

Для улучшения качества доставки мы внедряем цифровизацию наших бизнес-процессов, в том числе в части информационного взаимодействия с интернет-магазинами.

Покупатель, в свою очередь, имеет полный контроль над процессом доставки товара посредством СМС-уведомлений, телеграм-бота и мобильного приложения post.kz. Это все то, что в конечном счете влияет на качество. Мы также продолжаем активно развивать нашу сеть доставки, с тем чтобы наши отделения и пункты выдачи заказов были в шаговой доступности – в пределах 1 км.

Конечно, полного перехода на онлайн-торговлю не будет, как вы видите, даже в самых развитых странах доля онлайн в рознице составляет не более 25%. Соответственно, мы ожидаем, что минимум 25% розницы в Казахстане перейдет в онлайн, а количество людей, которые покупают товары онлайн, к 2020 году составит более 6 млн (или каждый третий житель страны).

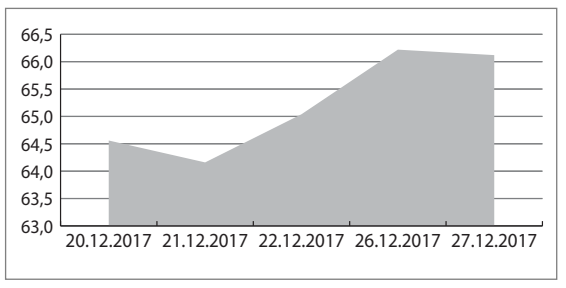
– Что препятствует, на ваш взгляд, полноценному развитию электронной коммерции в Казахстане?

– В первую очередь менталитет. Мы не хотим долго ждать доставки товара, и многим нравится сам процесс поиска и хождения по торговым центрам. Однако опыт других стран показывает, что с сокращением сроков доставки и улучшением качества опыта онлайн-покупки товаров и услуг клиент будет переходить в онлайн.

Также у бизнесменов не хватает знаний и навыков в онлайн-продажах. Для развития интернет-магазина нужно не только обладать базовыми компетенциями в ведении бизнесе, но и понимать, как создавать и продвигать дополнительный, эффективный онлайн-канал продаж.

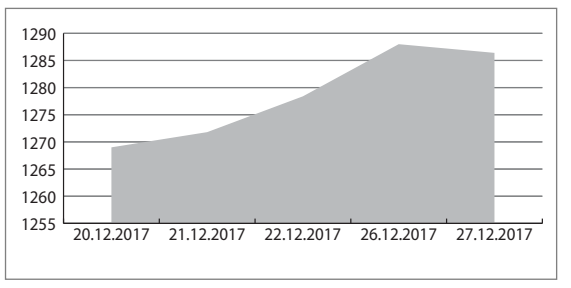
ИНВЕСТИЦИИ

BRENT (20.12-27.12)



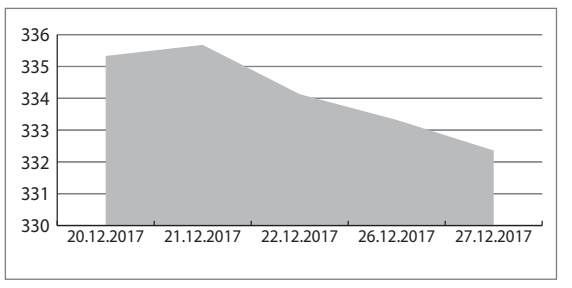
Нефть торгуется вблизи максимумов 2015 года на фоне сокращения добычи.

GOLD (20.12-27.12)



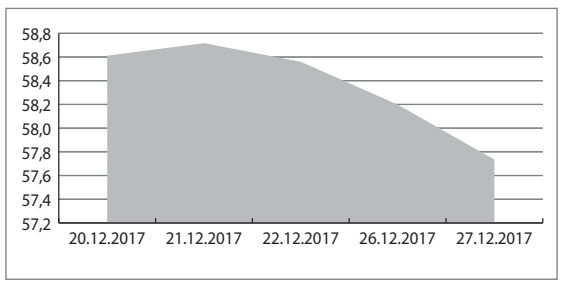
Золото подорожало до трехнедельного максимума на фоне геополитических опасений и негативной динамики американской валюты.

USD/KZT (20.12-27.12)



К концу декабря курс тенге рекордно укрепился до 332, чему способствует рост цен в нефтегазовом секторе.

USD/Rub (20.12-27.12)



Российские компании в отсутствие иностранных инвесторов, ушедших на каникулы, ведут игру на повышение курса рубля.

Валютный обзор

Петр ПУШКАРЕВ,
шеф-аналитик ГК TeleTrade

2017 год показал, что отношение к доллару может не просто сильно, но прямо кардинально и очень продолжительное время отличаться от настроений на американских биржевых площадках.

Фондовый стремился ввысь, а доллар снижался

Фондовый рынок США как ни в чем не бывало продолжал дерзкое ралли – и впечатляющее по размеру подъема, и почти непрерывное с момента избрания Трампа президентом. «Бычий» рынок длится уже 14-й месяц – намного дольше, чем ожидал кто-либо из экспертов. Основные игроки не посчитали нужным взять паузу ради фиксации сверхприбылей хотя бы перед католическим Рождеством – всевозможные фонды и частные инвесторы демонстрируют железную выдержку, собираясь оставлять длинные позиции по большинству бумаг и инструментов открытыми на Новый год. Особенно много, больше 35%, за время ралли прибавил индекс Nasdaq, где сгруппированы IT-компании и сектор высоких технологий. В американских голубых фишках продолжает наращивать объемы и швейцарский Нацбанк, который уже давно размещает таким необычным для Центробанка способом часть резервов.

Главное обоснование подъема на рынках акций – набирающий темпы в США экономический рост, который, вероятно, только усилится после вступления в действие налогового билля Трампа. Однако чрезвычайно интересно, что это не привело ни к какой заметной игре на укрепление доллара. Да, доллар рос в какие-то моменты, однако суммарно, наоборот, «бакс» методично месяц от месяца сдавал позиции ко всем валютам из топ-корзины.

Доллар больше не притягивает спекулянтов?

Вкус к покупкам американской валюты, хотя бы чисто спекулятивный, так и не пробудился на рынках, несмотря на целых три повышения ставки Федрезервом: в марте, июне и декабре. Не сделала доллар более популярным и сравнительно высокая по меркам последних лет доходность 10-летних долговых обязательств США, которая варьировалась от 2,05 до 2,55% и завершает год намного ближе к верху этого диапазона.

Буквально в январе для евро существовала реальная угроза ненадолго упасть ниже паритета с долларом (год пара евро/доллар начала на уровнях 1,03–1,05), но этого не случилось, и всю весну евро провел в колебаниях 1,08–1,13. А летом стало и того интереснее: стоило главе Европейского центробанка Марио Драги лишь пару раз уклончиво и крайне ненавязчиво упомянуть возможность даже не завершения в Европе политики отрицательных ставок, а только уменьшения объемов стимулирующих программ, то есть про снижение мощности финансового печатного станка, как это вызвало к жизни рост евро до 1,20. Позднее ЕЦБ даже не обозначил четко крайний срок окончания мягкости, а только снизил покупки суверенных облигаций и корпоративных бумаг в еврозоне с 60 млрд до 30 млрд евро в месяц. Почти весь 2018 год эти покупки будут продолжать, по-прежнему заливая финансовую систему деньгами и лишь немного уменьшая «напор струи».

И все же пара евро/доллар не соскользнула ниже 1,1550 ни с помощью ЕЦБ, ни в процессе подъема ставок в США с одновременными клятвами поднять эти ставки в 2018 году еще 2 или 3 раза, ни после успеха голосований в конгрессе за знаменитый налоговый билль. В 2018 год евро вступит, очевидно, ближе к отметке 1,1850, почти на максимумах 2017 года, а спрос на доллары упорно не появляется.

Объясняем парадокс года

Разумных объяснений происходящему два, и оба говорят совсем не в пользу силы доллара и в 2018 году. Первое: Федрезерв умышленно затянул процесс нормализации политики. Начав разговоры о подъеме ставок еще летом 2013-го, он делал все настолько медленно, что рынки заложили в цены доллара что только могли заранее, еще в 2015–2016 годах. Тогда другие центробанки вели себя мягче мягкого, обещали держать нулевые и отрицательные процентные ставки бесконечно или сколько потребуется, даже не помышляя вслух ни о каком сворачивании стимулов. На безрыбье доллар смотрелся акулой, но… весь цикл будущего повышения ставок в США американская валюта тогда же и «съела», вобрала в цены. Теперь выяснилось, что и другие центробанки не лыком шиты, а ФРС не такой уж и ковбой, как думали. Вот спекулянты и тянутся обратно в те валюты, которые еще недавно строго обходили стороной. Второе объяснение: политика Трампа не рассчитана на долларовый паразитизм, царивший до него, мир не готов скидываться и кормить граждан Америки, давая их государству бесконечно в долг. США вынужденно ослабят финансовую хватку, концентрируясь на внутренних делах, возрождая национально ориентированную экономику, вот стоящие за кулисами влиятельные группы потихоньку и перемещают средства в поисках новых выгод, ну и туда же гонят рынки.

Вес набрал и фунт с его «брекзитом»: от 1,20 британцы постепенно догнали его до уровней 1,33–1,35, притом Банк Англии повысил ставку один раз и обещает пусть к 2020 году, но еще два повышения. «Канадец» в результате повышений ставки в июле и сентябре укреплялся до 1,2 канадского доллара за доллар США. Потом остыл, но при наличии желания… «Австралиец» начинал год по $0,7, а заканчивает на 8,5% выше – по 0,77, и спрос стабильно есть. Даже Банк Японии с его дичайшим объемом денежных стимулов не помешал итоговому удорожанию иены – и лишь эпизодически, отнюдь не регулярно, работала привычная связка, когда параллельно с ралли фондового рынка росла и пара доллар/иена. Но итог года – суперрост на фондовом рынке при ослаблении доллара даже к иене. Если оба объяснения верны, то новых проявлений тех же слабостей американской валюты придется ждать недолго.

Обзор сырьевого рынка

Сергей ПОЛЫГАЛОВ,
шеф-аналитик компании
«АНАЛИТИКА
Онлайн Казахстан»

Нефть

2017 год для рынка нефти выдался непростой. Мы видели и глобальное падение котировок черного золота ниже $45, и стремительный рост до $65 за баррель. Попробуем вспомнить, какие события так волновали рынки.

Начало года для нефти было весьма позитивным и относительно стабильным. Причиной стало подписание договора о сокращении добычи нефти ОПЕК+, который начал работать с 1 января 2017 года. Черное золото сформировало коридор $55–57,50 за бочку, в котором рынок уверенно держался весь первый квартал. Но когда в мае 2017 года технический комитет, который отслеживал выполнение договора по добыче, отчитался об итогах, то результаты оказались неутешительными: излишки общемировых запасов практически не изменились. Причин было несколько. Во-первых, в реальное снижение запасов нефти на фоне действия договора изначально мало кто верил, что не могло не отражаться на стоимости нефти. Во-вторых, страны – участницы договора периодически отклонялись от договоренности, наращивая объемы добычи. В-третьих, страны, не связанные условиями договора, воспользовались им и начали стремительно наращивать добычу, практически компенсируя сокращение добычи ОПЕК+. В итоге суммарно к началу лета 2017 года наращивание добычи в странах, не участвующих в договоре ОПЕК+, практически свело на нет усилия участников договора. На фоне слабых результатов соглашения, которые подтолкнули картель и страны, в него не входящие, принять решение продлить договор до марта 2018 года, и роста добычи в вышеперечисленных странах цена нефти снова достигла дна ноября 2016 года ниже $45 за баррель. Некоторые аналитики начали прогнозировать падение стоимости черного золота до $20–25 за бочку, что практически вызвало панику на нефтяном рынке.

Не было бы счастья, да несчастье помогло. Упавшая нефть заставила сократить объемы добычи сланцевой нефти в США, для которых рентабельность стала отрицательной. Сланцевой революции не получилось. Сокращение объемов добычи «сланцевиками» начало работать в поддержку нефтяных цен.

Также в пользу нефти сыграли и геополитические факторы. Рынок начал покупать нефть на фоне рисков, связанных с напряженной ситуацией вокруг Северной Кореи и Иракского Курдистана.

К концу года цены на нефть выросли и достигали значений в $65 за бочку. На фоне геополитики, которая на протяжении всего второго полугодия периодически держала в тонусе участников рынка, основным фактором роста цен снова стали ОПЕК и нефтедобывающие страны вне картеля. Годовая работа договора о сокращении производства нефти все-таки показала положительные результаты. Общемировые излишки нефти сократились более чем в 2 раза и достигли 110 млн баррелей. На этой позитивной ноте ОПЕК+ решили продлить договор до конца 2018 года, что дало возможность ценам на нефть достигнуть значений выше $60 за баррель и достаточно серьезно там закрепиться.

В следующем году, вероятно, ситуация сохранится в пределах сегодняшних значений. Оптимальный коридор цен для нефти – $55–65 за баррель.

Рынок цветных металлов

Рынок цветных металлов в 2017 году показал положительные результаты, несмотря на определенную нестабильность в течение года. Практически все представители группы к концу года выросли в цене, чему способствовал мировой экономический рост, а отчасти и низкие цены в начале года. Главным драйвером же традиционно стал Китай, который играл первую скрипку в ценообразовании в отрасли.

Никель

Рекорд по никелю составил $11–12 тыс. за тонну на LME (+21%). Толчком для роста стал повышенный спрос на металл со стороны автопроизводителей.

В 2018 году рост стоимости никеля может продолжиться. Фактором роста может выступить недостаточное финансирование добычи металла, что приведет к сокращению предложения никеля на рынке.

Алюминий

Стимулом роста цены на алюминий стало повышение спроса на металл на 6% в мировом масштабе по сравнению с прошлым годом. Только Китай повысил спрос на 8%, до 33,8 тонны, что составило более 50% мирового спроса.

Помимо этого свою роль сыграло сокращение производства алюминия в Китае. В следующем году рост стоимости может продолжиться на фоне повышения спроса, а также влияния роста себестоимости производства из-за повышения стоимости добавок, таких как глинозем и углеродистое сырье. На этом фоне прогнозируется рост цены выше уровня $2,1 тыс. за тонну на LME.

Медь

Медь в уходящем году продолжила восходящий тренд на фоне повышенного спроса со стороны Поднебесной. Потребление Китаем меди составляет около 40% от общемирового спроса. Также росту цены способствовало сокращение предложения красного металла на рынке за счет задержек запуска новых производственных мощностей ввиду недостаточного инвестирования. Предложение на биржах сократилось на 200 тыс. тонн (35%).

Среднегодовая стоимость меди в 2017 году составила $6200 за тонну, хотя в моменте достигались значения в $7000 (LME).

Рынок драгоценных металлов

Золото в 2017 году выросло в цене на 12%, начав восходящее движение от $1145 за унцию и достигнув значения $1290 (на момент написания статьи). Но в средине года котировки повышались и до июльских значений 2016 года, $1357.

Основными драйверами роста стали американская валюта и напряженная геополитическая ситуация в мире.

В следующем, 2018 году, вероятнее всего, золото продолжит умеренно расти. Цены на золото могут подняться до $1300–1320 за тройскую унцию.

Лидеры роста и падения (20.12-27.12)

KASE

рост	изм.	падение	изм.
Kazakhtelekom	2,55%	KazMunayGaz	-0,15%
Halyk Bank	1,78%	KEGOC	0,29%
Kcell	1,37%	KazTransOil	0,52%
–	–	–	–
–	–	–	–
–	–	–	–
–	–	–	–
–	–	–	–
–	–	–	–

Dow Jones

рост	изм. %	падение	изм. %
Chevron	4,21%	Intel	-3,11%
Caterpillar	2,57%	Apple	-2,17%
Home Depot	1,63%	Walt Disney	-1,43%
Exxon Mobil	1,34%	UnitedHealth	-1,25%
Procter&Gamble	1,04%	Boeing	-0,85%
Goldman Sachs	1,00%	J&J	-0,76%
Verizon	0,85%	Pfizer	-0,69%
JPMorgan	0,83%	Cisco	-0,67%
Visa	0,78%	3M	-0,62%
Wal-Mart Stores	0,42%	Coca-Cola	-0,59%

NASDAQ

рост	изм. %	падение	изм. %
Sigma Labs	117,86%	Dolphin Entertainment	-53,75%
Adomani	108,33%	Agile Thrpe	-38,03%
SAExploration Holdings	103,79%	Genetic Technologies	-34,48%
Long Island Iced Tea	96,72%	Wins Finance Holdings	-33,06%
Ignyta Inc	73,94%	Net Element	-29,09%
NXT-ID	49,37%	Paymentr Data Systems Inc	-25,66%
Skypeople Fruit Juice	43,78%	Chinaner Online	-24,82%
Fate Therapeutics	39,25%	Sienna Biopharm	-23,90%
BroadVision	35,64%	LongFin A	-20,55%
DelMar Pharmaceuticals Inc	34,15%	Marathon Patent	-20,53%

FTSE 100

рост	изм. %	падение	изм. %
Next	6,66%	Capita	-1,53%
Mediclinic Int	6,05%	Carnival	-1,23%
Reckitt Benckiser	3,78%	Hikma Pharmaceuticals	-0,98%
Dixons Carphone	3,36%	United Utilities	-0,97%
GKN	3,25%	Barclays	-0,78%
Shire	3,00%	London Stock Exchange	-0,65%
Standard Life	2,54%	GlaxoSmithKline	-0,61%
InterContinental Hotels	2,43%	Schroders	-0,60%
CRH	2,34%	Ashtead Group	-0,59%
BHP Billiton PLC	2,02%	WPP	-0,59%

MCX

рост	изм. %	падение	изм. %
Система	41,26%	Татнефть (прив.)	-7,82%
Группа ЛСР	8,09%	Полюс	-4,31%
РуссНефть	8,02%	Мосэнерго	-3,82%
МТС	7,92%	ММК ОАО	-3,48%
МБК	7,40%	Интер РАО ЕЭС ОАО	-3,25%
Детский мир	7,13%	ФосАгро	-2,71%
Мечел	4,90%	Сургутнефтегаз (прив.)	-2,59%
НЛМК ОАО	3,79%	ЛУКОЙЛ	-2,52%
Транснефть (прив.)	3,44%	Московская биржа	-2,45%
РУСАЛ	2,84%	ТМК ОАО	-2,03%

Nikkei 225

рост	изм. %	падение	изм. %
Sumitomo Metal Mining	10,36%	Eisai	-11,53%
J.Front Retailing	8,94%	Alps Electric	-3,86%
Kawasaki Heavy Industries	7,97%	Shionogi	-3,07%
Inpex Corp.	7,26%	Toshiba Corp.	-2,97%
Takashimaya	5,63%	Hino Denko Co	-2,84%
TOTO	5,55%	Kobe Steel	-2,71%
The Japan Steel Works	5,19%	Tokyo Electron	-2,57%
Marui Group	4,98%	Advantest Corp.	-2,34%
Pioneer Corp.	4,59%	Dainippon Screen Mfg.	-2,26%
JGC Corp.	4,35%	The Shizuoka Bank	-2,17%

Euro Stoxx 50

рост	изм. %	падение	изм. %
Nokia Oyj	4,13%	Deutsche Bank	-1,95%
Intesa	1,87%	Unibail Rodamco	-1,66%
CRH	1,70%	Iberdrola	-0,94%
Essilor International	1,32%	Telefonica	-0,83%
Fresenius SE	1,24%	Ahold Delhaize	-0,74%
Schneider Electric	1,23%	Deutsche Post	-0,71%
ENI	0,79%	Santander	-0,66%
BMW	0,68%	Philips	-0,62%
Danone	0,61%	ASML Holding	-0,54%
Total	0,54%	Sanofi	-0,53%

S&P 500

рост	изм. %	падение	изм. %
Hess	10,16%	Pacific Gas&Electric	-13,05%
Charter Communications	7,59%	Micron	-7,65%
Range Resources	7,46%	H&R Block	-6,43%
Helmerich&Payne	7,26%	Edison	-6,24%
Kohl's	7,04%	Scana	-5,40%
Devon Energy	6,88%	AMD	-4,74%
Signet Jewelers	6,71%	Align	-4,33%
Anadarko Petroleum	6,64%	KLA-Tencor	-4,27%
Vulcan Materials	6,51%	CarMax	-4,26%
Cimarex Energy	6,35%	Applied Materials	-4,20%

DAX

рост	изм. %	падение	изм. %
Infineon	1,58%	Deutsche Bank	-1,95%
Fresenius SE	1,24%	Commerzbank	-1,33%
Fresenius Medical	0,90%	ThyssenKrupp	-0,73%
Lufthansa	0,89%	Deutsche Post	-0,71%
Heidelbergcement	0,69%	Beiersdorf	-0,60%
BMW	0,68%	Adidas	-0,50%
Merck	0,51%	Munchener Ruck	-0,49%
BASF	0,41%	SAP	-0,44%
RWE	0,38%	Linde	-0,41%
Daimler	0,37%	Volkswagen VZO	-0,41%

SSEC

рост	изм. %	падение	изм. %
Aurora Optoelectronics	59,94%	ZhongTongGuoMai Communicat.	-30,41%
HeBei Jinniu Chemical	18,21%	Hunan Copote Tech	-17,98%
SJEC Corp	15,71%	Datang Telecom Tech	-15,56%
Zhejiang ChiTin Pharm	13,33%	Zhejiang Hisun Pharm	-15,34%
Hangzhou Silan	12,48%	Shanghai Originaldow	-14,35%
ENN Ecological	12,39%	Guizhou Changzheng Tianche.	-14,14%
Gansu Ronghua Industry	12,30%	Ningbo Hairian Precision M.	-14,01%
Guanghui Energy	11,94%	Shenzhen Huiding Tech	-13,99%
Poly Real Estate Group	11,04%	Central China Securities	-13,20%
Future Land	10,52%	Sichuan Langsha	-13,18%

BVSP

рост	изм. %	падение	изм. %
Embraer SA	27,71%	FIBRIA ON NM	-2,56%
ELETROBRAS PNB N1	10,34%	TELEF BRASIL PN EJ	-0,74%
Centrais Electricas Brasile.	7,29%	QUALICORP ON NM	-0,52%
Lojas Americanas SA	6,69%	BBSEGURIDADE ON NM	-0,11%
WEG ON EJ NM	6,01%	Suzano Papel Celulose	-0,11%
Acucar	5,74%	NATURA ON NM	-0,06%
JBS ON NM	5,68%	USIMINAS PNA N1	0,00%
COPEL	5,31%	ENGIE BRASILON NM	0,08%
Energetica de Minas Gerais.	4,86%	EDP Energias do Brasil SA	0,45%
Petroleo Brasileiro SA Petr.	4,79%	Bradespar SA	0,49%

HSI

рост	изм. %	падение	изм. %
Country Garden Holdings	11,76%	Sunny Optical Tech	-7,14%
China Res. Land	4,93%	AAC Technologies	-3,94%
CNOOC	4,14%	Sands China	-3,50%
Lenovo	4,13%	Galaxy Enrertainment Group	-2,71%
China Petrol & Chemical H	3,92%	Wharf Real Estate	-1,71%
Want Want China	3,68%	Suire Pacific	-0,40%
China Overseas	3,66%	MTR	-0,26%
China Mengniu Dairy Co.	3,22%	CK Infrastructure	-0,23%
PetroChina H	2,96%	China Mer	-0,05%
New World Dev	2,78%	CLP	0,00%

Биржевые индексы

	изм.%
KASE	0,95%
Dow Jones	0,08%
FTSE 100	0,90%
NASDAQ	-0,35%
Nikkei 225	0,05%
S&P 500	0,05%
Euro Stoxx 50	0,02%
Hang Seng	1,26%
MCX	-0,28%
IBOVESPA	3,19%

Сырье

	изм.%
Light	-0,40%
Natural Gas	-0,64%
Алюминий	-0,68%
Медь	-0,64%
Никель	-1,73%
Олово	0,00%
Палладий	0,63%
Платина	-0,09%
Серебро	-0,08%
Цинк	0,00%

Forex

	изм.%
Eur/Chf	0,11%
Eur/Jpy	0,12%
Eur/Kzt	-0,30%
Eur/Rub	0,06%
Eur/Usd	0,14%
Usd/Chf	-0,04%
Usd/Jpy	-0,03%
Usd/Kzt	-0,43%
Usd/Rub	-0,04%

Инвестидея

Фондовый рынок США в 2018 году: куда вкладывать?

Аналитики инвестиционной компании «Фридом Финанс» предполагают, что рост акций на рынке США в 2018 году во многом будет определен секторами финансов и энергетики. Компании именно этих секторов получат дополнительные преимущества от налоговой реформы.

– Какой сектор выиграет больше всего от налоговой реформы США?

– Снижение налогов положительно скажется на прибыли банков, к тому же у них появится больше средств для кредитования. Соответственно, ждем увеличения объемов выданных потребительских кредитов, ставка по ним также будет расти.

Налоговая реформа уменьшит преимущество технологических корпораций перед другими секторами. Снижая налоговую ставку для американских компаний, новый закон штрафует тех, кто выводит часть выручки за рубеж для снижения налога.

Однако есть и положительные стороны: технологический сектор держит за пределами Америки около $960 млрд наличных денежных средств, которые не используются компаниями. В законе есть пометка, что единоразово компании могут воспользоваться ставкой в 15,5%, чтобы вернуть свои деньги в США. Это определенно обеспечит возвращение около трети зарубежного капитала в страну. В результате прибыль технологических компаний все же снизится на 2–3%, что приведет к замедлению темпов роста их котировок.

– Как повлияет на рынки приход нового главы ФРС Джерома Пауэлла?

– С приходом нового главы ФРС ожидается дерегуляция финансового сектора. Например, может быть отменена часть закона Волкера о разделении средств клиента и банка. Закон о минимальном капитале не требует подтверждения конгрессом, поскольку в законе не регламентировано, каким должен быть минимум. Его утверждением занимается ФРС, а с приходом нового руководителя этот процесс может начаться. Это способно вызвать увеличение EPS банков на 10–20%.

Также Пауэлл рассмотрит необходимость прохождения стресс-тестов для небольших финансовых организаций. Это позволит им увеличить капитал, который они используют для инвестирования в мировую экономику или для выдачи кредитов. ФРС будет повышать ставку, так как экономика продолжит расти. Вполне вероятно, что показатель будет поднят трижды за год и достигнет уровня 2,25%.

– Каковы ожидания по рынку нефти?

– Ждем, что нефтяные котировки будут постепенно идти вверх. Способствовать этому будет соблюдение соглашения об ограничении добычи, а также увеличение спроса. На этом фоне показатели маржинальности крупных нефтяных компаний улучшатся. Положительный эффект на нефтяную отрасль окажет снижение налогов. Считаем, что прибыль на акцию в отрасли поднимется примерно на $2–3 за счет крупных налоговых выплат.

– На какие компании стоит обратить внимание в 2018 году?

– На наш взгляд, рост в 2018 году во многом будет определен секторами финансов и энергетики. Компании именно этих секторов получат дополнительные преимущества от налоговой реформы. Спрос на акции технологического и потребительского секторов сохранится, но их динамика в среднем будет на уровне рынка. Хуже рынка будут консервативные представители коммунального сектора, поскольку инвесторы предпочтут более динамично растущие активы.

Причинами коррекций в течение года выступят главным образом геополитические события. Их не будет много, и восстановление после спадов окажется быстрым, так как макроэкономический фон останется позитивным, а корпорации продолжат наращивать прибыль. Ждем, что по итогам года индекс S&P500 прибавит порядка 12–15%.

ДЕЙСТВУЮШИЕ ЛИЦА

АБАЙ САРКУЛОВ,
председатель правления
АО «Фонд развития
предпринимательства «Даму»

Дата рождения: 13.08.1981 г.
Место рождения: г. Актобе.
Образование: 1999-2003 гг. С отличием окончил экономический факультет Актюбинского Государственного Университета имени К. Жубанова, по специальности «Банковское дело».
Трудовая деятельность:
Профессиональную деятельность в банковской сфере начал в 2003 году с позиции менеджера по валютным операциям, с 2006 до 2007 года занимал должность и.о. заместителя директора в филиале АО «Международный Банк «Алма-Ата».
В 2007 году пришел в АО «Банк Развития Казахстана» на должность менеджера департамента кредитования проектов, следующие годы занимал должность главного менеджера, начальника управления, заместителя руководителя Проектной дирекции, руководителя Проектной дирекции и до назначения был Управляющим директором.
С 19 июля 2014 года является членом Совета директоров АО «БРК-Лизинг».
С 15 июня 2015 года – Управляющий директор – член Правления АО «БРК».
С 15 апреля 2016 года – Заместитель Председателя Правления АО «БРК».
В феврале 2017 года назначен на должность Председателя Правления АО «Фонд развития предпринимательства «Даму».
Не владеет акциями поставщиков и конкурентов Фонда.
Государственные награды:
Орден «Құрмет» (№ 5812 от 5.12.2016 г.)
Семейное положение: женат, воспитывает двух дочерей.
Увлекается плаванием и в совершенстве владеет русским, английским и турецким языками.

Абай Саркулов: «Для себя мы поставили цель – охватить каждого второго предпринимателя»

Текущий год подходит к концу. Многие организации и топ-менеджеры частных и госкомпаний подбивают баланс своей деятельности. Свой годовой итог подводит и председатель правления АО «Фонд развития предпринимательства «Даму» Абай Саркулов, пришедший на пост главы фонда в феврале 2017 года.

Мадия ТОРЕБАЕВА

А. Саркулов: «Мы приняли стратегическое решение развивать отношения именно с МФО, чтобы доводить наши кредиты, льготы и гарантии до микро- и малого бизнеса». Фото: Олег СПИВАК

– Абай Серикович, ранее вы долгое время работали в АО «Банк развития Казахстана» и АО «БРК», расскажите, используете ли на новом месте работы свой прежний опыт, или для вас работа в ФРП «Даму» что-то новое?

– Конечно, наработанный ранее опыт по организации работы на новом месте пригождается. Что же касается деятельности непосредственно в фонде, то здесь все на 180% отличается от того, с чем я сталкивался на предыдущих местах работы. К примеру, в Банке развития Казахстана я работал с крупными игроками, а тут МСБ. Это, конечно, совсем другая специфика.

– Что интересно было там, а что интересно здесь?

– В турецком банке мы занимались девелоперскими проектами, в БРК я набрал большой опыт. Но различие – в структурировании сделок. Тут сделки на потоке идут, и есть несколько основных продуктов – размещение денег в БВУ по определенным направлениям (это субсидии, безрисковая для фонда «Даму» деятельность); выделяются средства со стороны государства и их надо своевременно донести до отраслей, которые идут по «Дорожной карте бизнеса». Еще одно направление – предоставление гарантий в качестве обеспечения. Когда у предпринимателей не хватает залогов, мы выступаем гарантом перед банками, в случае, если проект не реализуется, мы покроем убытки банков, закроем их риски, чтобы они дальше поддерживали дух предпринимательства.

В БРК же каждая сделка уникальная, нет каких-то заранее подготовленных лекал или образцов. Все сделки были разные: начиная от отраслей несырьевого сектора (металлургия, энергетика, инфраструктура, легкая промышленность), и акционеры разные, и инвестиционный период разный, и валюта разная. Тут нужен был индивидуальный подход к каждому заемщику. Ну а в фонде все это поставлено на поток: шаблонные заявки, шаблонные сделки. Вот в этом и заключаются основные отличия.

– На что фонд «Даму» будет делать упор в следующем году?

– В этом году мы утвердили новую стратегию фонда. Основные различия между тем, что было ранее утверждено, и тем, что будет, заключаются в том, что раньше у нас было направление по повышению компетенции предпринимателей, обучающие программы. Сейчас мы уже от этого отошли ввиду того, что постановлением правительства было решено передать этот функционал палате предпринимателей «Атамекен». Нам нет смысла дублировать эти функции. И в старой стратегии мы занимались активным продвижением оператора государственных программ. В данном направлении мы также остаемся оператором программ, но при этом хотим больше оказывать поддержку предпринимателям за счет собственных средств, учитывая, что в скором времени срок таких программ, как «Дорожная карта бизнеса-2020» истекает. Без сомнения, правительство будет оказывать поддержку, но мы хотим уже на сегодняшний день, учитывая нашу базу и опыт, привлекать деньги, не используя государственный бюджет, и активно участвовать в реализации собственных программ. Это основное отличие от предыдущей стратегии.

– Что за собственные программы?

– Сейчас активно работаем с международными финансовыми институтами, такими как Азиатский банк развития (АБР), Европейский банк реконструкции и развития (ЕБРР). Мы у них занимаем средства и выделяем отечественным БВУ на льготных условиях, чтобы они дальше доводили эти деньги до бизнеса. При этом мы сами определяем направления, это: франчайзинг, факторинг, программы до лизинговых компаний, женщины в бизнесе и пр. Есть у нас и так называемые точечные программы. Например, в этом году в Мангистауской области хорошо показала себя программа по развитию туризма, разработанная нами совместно с местным акиматом.

Одно из основных направлений в новой стратегии – это финансирование микро- и малого бизнеса. На сегодняшний день наш информационно-аналитический департамент провел большую работу для определения целевой аудитории и направления для дальнейшего движения. Были проанализированы 1,5 млн наших предпринимателей. 1 млн 187 тыс. предпринимателей на сегодняшний день платят налоги. Из них 927 тыс. регулярно платят налоги. Из этого числа предпринимателей 233 тыс. имеют свои кредитные истории и пользуются финансовыми инструментами: кредитование, лизинговое финансирование и микрокредитование. Остальные либо не нуждаются, либо в поисках, либо вообще не работают. При этом из 233 тыс. предпринимателей мы охватили нашими услугами 32 тыс. Это те предприниматели, кто есть у нас в базе. Они пользуются гарантиями, субсидиями, обусловленным финансированием.

– Прямо скажем – не густо.

– Для себя мы поставили цель охватить каждого второго предпринимателя, т.е. хотим дорасти до 100 тыс. предпринимателей, которые могли бы быть в нашем портфеле.

– За какой период? И за счет чего это произойдет?

– В течение пяти лет. Мы внимательно изучили всех из 233 тыс. предпринимателей, посмотрели, в какой правовой форме они зарегистрированы – это ТОО, ИП и крестьянские фермерские хозяйства (КФХ). 30% этих компаний – ТОО. В принципе, здесь каждый второй предприниматель уже охвачен поддержкой. Это значит, что нам нужно спускаться ниже и охватывать ИП и КФХ. И поскольку в основном с ними работают МФО, мы приняли стратегическое решение развивать отношения именно с микрофинансовыми организациями, чтобы доводить наши кредиты, льготы и гарантии до микро- и малого бизнеса.

Когда среднее предпринимательство привлекает средства, они в основном рассчитывают на крупные суммы, хотят реализовывать большие проекты. Для этого среднему бизнесу обязательно нужно заказать оборудование, обучить людей и начать выпуск продукции. К примеру, взяли они кредит на $1 млн, и только через 12 месяцев поставили оборудование, приняли на работу 100 тыс. человек, обучили людей, запустили бизнес. Мы же, спускаясь ниже и выдавая средства малому бизнесу, уже буквально на следующий день видим, как предприниматель получает через МФО кредит, и уже через месяц запускает дело – открывает мастерские, кофейни, небольшие пошивочные цеха, бутики. В банках вся процедура, начиная от проверки, оформления, одобрения, до выдачи кредита занимает от трех до шести месяцев. В МФО все происходит гораздо быстрее.

– А какие средства, которые будут направлены в МФО, выделяются из бюджета?

– В этом году у нас была запущена программа продуктивной занятости массового предпринимательства. Было выделено порядка 10 млрд тенге. В рамках этой программы мы можем распределять эти деньги как для БВУ, так и для МФО. Конечно, пока в нашем портфеле львиную долю занимают БВУ, но при этом у нас уже есть две МФО (в ЮКО компания «Ырыс» и в Казалодинской области Региональный инвестиционный центр), которые приняли решения привлечь средства для финансирования в рамках упомянутой госпрограммы. Более того, мы реализуем собственные программы. В рамках привлечения суммы четвертого транша от АБР в размере 72 млн тенге мы часть средств будем размещать в KMF.

– Если не ошибаюсь, на рынке работает около 40 МФО?

– У нас есть Ассоциация МФО Казахстана, которая объединяет 45 компаний. А вообще на рынке около 150 микрофинансовых компаний. Кстати, согласно планам по поддержке предпринимательства со стороны правительства в этом году была озвучена инициатива по созданию апексного фонда.

– Имеется в виду привлечение средств международных финансовых организаций?

– В целом, да. Это механизмы использования эффекта масштаба и предоставления более льготных условий для микрокредитных организаций на местах. Мы будем помогать МФО с техническими вопросами, оказывать консультационные услуги, привлекать финансы, может быть международных игроков. За счет этих механизмов мы будем растить наши МФО, чтобы они могли как можно больше охватить рынок Казахстана, чтобы были способны работать с населением, с предпринимателями, чтобы наши деньги качественно доходили до МСБ. Так что в следующем году мы ожидаем создания апексного фонда на базе фонда «Даму».

– Как же будет решаться вопрос по управлению рисками в МФО?

– Вот поэтому в рамках апексного фонда мы можем помочь им диагностировать и настроить систему риск-менеджмента в МФО.

– Какой же на сегодняшний день процент невозвратных кредитов у МФО?

– По данным ассоциации, у них не более 4% NPL.

– Что-то сомнительно?

– Мы встречались с главой KMF Шалкаром Жусуповым и задавали тот же вопрос. Он говорит, что некоторые клиенты берут займы не первый, а второй или даже третий раз. Например, у этой компании около 3 тыс. своих отделений по Казахстану. И у них также есть три уровня принятия решений – это кредитный офицер, мониторщик и рисковик. Кроме того, они в целом очень хорошо знают предпринимателей, которые к ним обращаются. Т. е. они знают бизнес, видят, что он генерирует кэш, поэтому выдают займы только таким предпринимателям.

– Значит, в этом случае стартапам ловить нечего?

– По статапам МФО не работают. Да и не все банки тоже готовы поддерживать начинающие проекты. Хотя в некоторых регионах БЦК себя чувствует довольно уверенно. Сейчас и Народный банк начал поддерживать стартап-проекты. Где-то Сбербанк себя тоже проявляет.

Что касается оказания помощи стартапам, то здесь мы полагаем, что для них можно создавать краудфандинговые, краудвестинговые платформы, чтобы молодые предприниматели могли там презентоваться. Если их идеями заинтересуются какие-то инвесторы, то за счет этого стартап-проекты смогут развиваться.

– В следующем году РК необходимо будет погашать довольно крупные суммы внешнего долга. Но вы говорили о намерении взять кредиты у АБР и ЕБРР под гарантии фонда «Даму». Это ведь увеличивает наш внешний долг. Не откажут ли международные финансовые институты в выдаче займов?

– Мы привлекаем уже четвертый транш у АБР в размере 72 млрд тенге. Это говорит о том, что данная международная финансовая структура нам доверяет. Более того, первый транш мы уже погасили. Второй транш погасим до конца текущего года. В этом плане ни у нас, ни, полагаю, у АБР, нет никаких сомнений, что мы достаточно хороший заемщик.

Кроме того, сейчас мы для того, чтобы оптимизировать ресурсы, чуть-чуть изменили подход к выдаче денег финансовым институтам. Мы хотим, чтобы банки и МФО сами финансировали проекты, а потом все свои заявки формировали и выдавали к нам для возмещения. Такая практика действует во всем мире, когда международные финансовые структуры, к примеру, такие как АБР, возмещают затраченные средства, видя целевое назначение.

– Если говорить об альтернативных инструментах финансирования бизнеса. Часто бывает так, что инвестиционные компании и действующие предприниматели один и тот же вопрос рассматривают с разных позиций. Образно, каждый тянет одеяло на себя. Вы полагаете, что в данном случае возможен какой-то компромисс?

– Однозначно. Не так давно прозвучала идея о создании диалоговой площадки, где инвесторы могли бы заявить о своих предпочтениях, требованиях к прозрачности и открытости бизнеса, а бизнес, соответственно, обо всех элементах «dd» (финансовой части, технических моментах – «Къ»), которые необходимы для инвестора. Мы полагаем, что на этой площадке все интересы игроков должны совпасть, что в итоге даст большой импульс для развития фондового рынка Казахстана. Это, кстати, один из вопросов нашей стратегии – развивать альтернативные финансовые инструменты вне банковского сектора. У бизнесмена должен быть выбор: либо он идет в банк, либо он обращается в лизинговую компанию, либо направляется на фондовый рынок, чтобы привлечь средства для реализации своих идей.

– В следующем году планируется запустить на полную мощность МФЦА. Как это отразится на работе фонда?

– К сожалению, как таковой плотной работы у нас ни с KASE, ни с РФЦА не было. Для фонда, действующего от лица предпринимателей, в принципе нет большой разницы, какие будут площадки. Лишь бы эти фондовые институты работали и предлагали различные инструменты для развития бизнеса.

– Разработаны ли в новой стратегии фонда «Даму» еще какие-то инструменты, которые бы помогали развивать бизнес?

– Да, сейчас мы определили, что в фонде будет оказываться поддержка не только нашим инструментарием, но также и теми инструментами, которые имеются у холдинга «Байтерек». Это будет своего рода «финансовый супермаркет», пакет комплексных услуг. Допустим, если предприниматель пришел и услуги фонда «Даму» – ни гарантии, ни субсидии – ему не подходят, нужно, чтобы он все-таки получил ту помощь, на которую рассчитывает. В этом случае, быть может, ему подойдут услуги холдинга «Байтерек» – либо вхождение капитала через «Казына Капитал Менеджмент», либо лизинговое финансирование через «БРК-Лизинг». Если это крупный бизнес, то можно его направить на консультации по БРК, если он экспортирует свои товары, то можно предложить ему услуги «КазахЭкспорта», если это какой-то инновационный стартап, и подходит по всем требованиям, то мы можем предложить услуги НАТР. Мы хотим не ограничиваться услугами только фонда «Даму», а дать более расширенную линейку всех услуг, которые оказывает холдинг «Байтерек».

– Замкнутый цикл это, конечно, хорошо. Но как оно будет работать на практике?

– У нас сейчас запускается платформа Digital Baiterek – это один из каналов коммуникации, куда можно зайти, посмотреть и подать необходимую заявку онлайн. Если же нет выхода в интернет, у фонда «Даму» по всей стране имеются филиалы и мобильные центры поддержки предпринимательства. За каждым филиалом закреплен автобус, по согласованию с акиматами и сельскими акимами к ним выезжают наши специалисты и прямо там, на местах, консультируют, собирают заявки, а потом передают их тем подразделениям, контрагентам, которые этими вопросами занимаются.

– Как же вам удается избежать коррупционной составляющей?

– Мы мониторим социальные сети и видим жалобы со стороны населения. Есть случаи, когда некто представляется сотрудником фонда «Даму» и просит у предпринимателей какие-то деньги за предоставление услуг по вопросам кредитования. Но тут бизнесмены должны сами понимать, что на самом деле ни один из сотрудников «Даму» не принимает такие решения. Деньги размещены в банках. Мы просто собираем необходимые документы, сопровождаем их, а решения все-таки принимаются коллегиальными органами банков. Никакого влияния на банк мы оказать не можем. Это даже не в нашей компетенции. И если какие-то мошенники есть, то это только потому, что наши предприниматели не знают, как выстраивается работа фонда «Даму».

В этом плане мы хотим создать еще более прозрачную схему. В следующем году переводим полностью в электронный формат предоставление всех услуг, чтобы клиент мог онлайн отслеживать все свои процедуры прохождения документов. Мы хотим, чтобы, подавая заявку, он понимал, где она, дошла ли до «Даму», передана ли в банк и на каком этапе рассмотрения сейчас находятся его документы, одобрил ли банк его заявку или нет, необходимо ли ему дальше двигаться и как. При этом все происходит без какого-либо контакта с сотрудниками фонда или даже банка. Мы считаем, что за счет этого элементы коррупции и мошенничества будут максимально исключены.

Более того, в июле этого года у нас произошли изменения, мы ввели новую должность – комплаенс-контролер, чтобы не было так, что какие-то решения могли приниматься каким-либо одним сотрудником. Это структура, которая подчиняется Совету директоров. Основные ее функции – анализ внутренних документов фонда на предмет коррупционного поля.

– Текущий год подходит к концу, поэтому не могу не спросить об итогах.

– Конечно же, это утверждение стратегии фонда Советом директоров. В этом году мы достаточно хорошо поработали с ЕБРР. Если говорить о наших фронтовых подразделениях, то здесь чувствовалась турбулентность в банковском секторе. Однако несмотря на это мы все свои обязательства выполняем сверх плана. Даже с учетом того, что произошло с Дельтабанком, РБК, Казинвестбанком, мы по финансовым показателям года все-таки выйдем в плюс.

По нашему корпоративному КПД – по обслуживанию и консультированию клиентов – у нас также были поставлены достаточно амбициозные цели. Мы их достигаем. По количеству проектов тоже все вовремя исполняется.

– Что ж, успехов Вам в следующем году.

ТЕНДЕНЦИИ

Главные финансовые новости Казахстана в 2017 году

Итоги

Уходящий год для Казахстана эксперты характеризуют как стабильный, с улучшением показателей в сравнении с 2015–2016 годами, чему способствовал рост сырьевого сектора. Для финансового сектора страны год был достаточно оживленным и насыщенным рядом как положительных событий, так и не очень. БВУ запомнились процессами консолидации, IPO и программой поддержки со стороны государства. Вспомним наиболее яркие финансовые события 2017 года, произошедшие в Казахстане.

Айгуль ИБРАЕВА

Ускорение роста экономики в 2017 году обусловлено внешними благоприятными условиями. К примеру, цены на нефть и металлы выросли на 25% в сравнении с прошлым годом, ставки на международном рынке заимствований сохраняются на минимумах, отмечает старший аналитик департамента исследований Halyk Finance **Асан Курманбеков**.

Эксперт указывает, что добыча нефти на Кашагане способствовала общему росту добычи в Казахстане на 10% в текущем году. Курс тенге относительно доллара США, несмотря на ослабление, с середины лета находится в среднем на 5% выше прошлогоднего уровня. Инфляция хоть и высокая, но немного ниже показателя 2016 года. Внутреннее потребление демонстрирует хорошие показатели: инвестиции за 11 месяцев выросли на 5,7%, торговля – на 2,8%. Инвестиции за счет госсредств достигают 2% от ВВП, что также поддерживает восстановление экономики. Показатели госбюджета относительно неплохие – без учета разового выделения средств на оздоровление банков, дефицит госбюджета на низком уровне. Рост экономики оценивается брокером на уровне 3,5–4% в текущем году.

«В то же время пока нельзя сказать, что экономика перестроилась и снизила свою долговременную зависимость от сырья. Возобновившийся рост экономики не является устойчивым, инвестиции хорошо растут в сельском хозяйстве, обрабатывающей отрасли, сфере услуг, но по-прежнему более трети их объема направлено в сырьевой сектор. На рынке труда ситуация выправляется, но крайне медленно: доля самозанятых составляет 25% от общего числа занятых, заработные платы падают третий год подряд», – говорит Асан Курманбеков.

Исполнительный директор Казахстанской ассоциации ФинТех **Ерлан Смайлов** придерживается схожего мнения. «Тот статистический рост, который озвучивает правительство, достигнут за счет роста сырьевого сектора. Изменений в структуре экономики не происходит», – уверен эксперт.

Определенные положительные перспективы роста закладывает принятая программа «Цифровой Казахстан» и курс на цифровизацию экономики. Правильная имплементация – новые правила игры, учитывающие специфику диджитализации как части эволюционного изменения человеческой цивилизации, смогут стать базой роста экономики. В том числе драйвером несырьевого роста уже сегодня становится финтех, то есть развитие новых финансовых технологий. Это наступившее будущее несет плюсы и для экономики, и для государства, и, главное, для жителей страны, считает Ерлан Смайлов.

«На официальном уровне говорят о росте экономики. Возможно, так и есть. Но вместе с тем, не вдаваясь в экономические показатели, скажем, что в этом году мы выделили не один триллион тенге на поддержку банковского сектора. Говоря доступным языком, государство средства из Национального фонда взяло и дало банкам. Причем отдельные банки, мягко говоря, свои деньги промотали. За счет этой безвозмездной помощи и ежегодных гарантированных трансфертов накопления Национального фонда составили $56 млрд, хотя еще в 2014 году эта цифра составляла $76 млрд. Поэтому данные уходящего года не дают оснований для позитива», – считает политолог **Казбек Бейсебаев**.

Топ-15 новостей 2017 года в финансовом секторе Казахстана

1. Tengri Bank и Capital Bank Kazakhstan заявили о намерении объединиться

2017 год запомнился банковскому сектору Казахстана прежде всего консолидационными процессами среди БВУ. Первыми желание объединиться озвучили АО Tengri Bank и АО Capital Bank Kazakhstan, которые 15 марта 2017 года подписали меморандум о намерениях объединения.

«Объединенный банк значительно упрочит свои позиции на финансовом рынке Республики Казахстан. Консолидированный капитал банков составит 43,2 млрд тенге, что позволит подняться на 17-е место в рейтинге БВУ. Норматив достаточности капитала объединенного банка достигнет 19%, что выше минимально допустимого в 2,4 раза», – отметили в Tengri Bank.

Оба банка в настоящее время занимают небольшую долю на рынке. Слияние финансовых институтов планировалось провести в начале 2018 года, однако позже процесс был отложен на неопределенное время.

2. Цеснабанк стал крупным акционером БЦК

Процесс укрупнения отечественных банков продолжился. В феврале текущего года Цеснабанк и Банк ЦентрКредит сделали совместное заявление о проведении переговоров по покупке акций. Нацбанк РК предоставил разрешение АО «Цеснабанк», датированное 7 апреля 2017 года, на значительное участие в уставном капитале БЦК, а также дал согласие на приобретение статуса банковского холдинга.

20 апреля 2017 акционер Банка ЦентрКредит южнокорейский KOOKMIN BANK Co. Ltd, владеющий долей 41,93% от общего количества размещенных банком акций, продал в полном объеме акции банка **Бахытбеку Байсеитову** (председатель совета директоров БЦК), АО «Цеснабанк» и АО «Финансовый холдинг «Цесна».

3. Более 70 млрд тенге активов ЕНПФ в Международном банке Азербайджана под угрозой

13 мая 2017 года стало известно, что Международный банк Азербайджана подал заявление о банкротстве в американский суд. Причиной этого является желание реструктуризировать долг в размере $3,3 млрд. 71,3 млрд тенге активов ЕНПФ было вложено в финансовый институт.

Позже управляющий Международным финансовым центром «Астана» **Кайрат Келимбетов** пообещал с процентами вернуть пенсионные средства казахстанцев из МБА.

«…Деньги в полном объеме будут возвращены в Единый накопительный пенсионный фонд по специальной схеме. Теперь основным должником будет правительство Азербайджана. Это все равно что мы в октябре 2014 года купили еврооблигации со ставкой 4% на 18 лет», – сказал Кайрат Келимбетов.

4. Инвестиционная компания АО «Фридом Финанс» выкупила конкурента АО «Асыл-Инвест»

Впервые в Казахстане среди компаний, предоставляющих брокерские услуги, состоялась сделка по присоединению: 16 мая 2017 года между акционерами компаний было подписано решение о присоединении АО «Асыл-Инвест» к АО «Фридом Финанс».

«У нас началось слияние с АО «Асыл-Инвест». Мы закрываем сделку покупки нашего конкурента. Вместе с компанией «Асыл-Инвест» общее количество счетов у нас в Казахстане составит почти 47 тыс. Из них 30 тыс., которые нам удалось наработать самостоятельно, и 16 тыс. счетов «Асыл-Инвест», которые мы сейчас прикупили вместе с этой частью бизнеса», – рассказал генеральный директор ИК «Фридом Финанс» **Тимур Турлов** в ходе встречи с журналистами в Астане.

Сегодня «Фридом Финанс» является крупнейшей инвесткомпанией на рынке. По состоянию на 1 декабря 2017 года активы брокера оцениваются в 65,51 млрд тенге, что соответствует 37,3% совокупного объема активов сектора.

5. Казинвестбанк передал свои активы и обязательства Альфа-Банку

19 мая 2017 года между АО ДБ «Альфа-Банк» и временной администрацией АО «Казинвестбанк» заключен договор об одновременной передаче активов и обязательств Казинвестбанка. Данный механизм спасения вкладов депозиторов банка в истории Казахстана был применен впервые.

По итогам проделанной работы Альфа-Банк забирает из Казинвестбанка обязательства перед физическими лицами на сумму 7,8 млрд тенге, депозиты юридических лиц – на сумму от 6 до 8 млрд тенге и пенсионные средства ЕНПФ – на 3,2 млрд тенге. Дополнительно к перечисленным обязательствам Альфа-Банк берет займы с ограниченным потенциалом возвратности на сумму 6 млрд. При этом общая сумма займов заявителей, откликнувшихся на разосланную Альфа-Банком оферту, составляет более 40 млрд тенге.

Напомним, что 26 декабря 2016 года было принято решение о лишении Казинвестбанка лицензии на проведение банковских и иных операций и деятельности на рынке ценных бумаг.

6. Нацбанк запустил программу по продаже золотых слитков населению

31 мая 2017 года в Казахстане стартовала программа по продаже и выкупу мерных слитков аффинированного золота для населения.

В сентябре 2016 года на расширенном заседании правительства с участием главы государства Национальный банк обозначил, что золотые слитки могут стать для граждан Казахстана новым инструментом для осуществления инвестиций и накопления сбережений. Золотые слитки 999,9 пробы изготовлены Казахстанским монетным двором и представлены в четырех разновидностях: 10, 20, 50 и 100 грамм. Слитки можно приобрести в Народном банке Казахстана, Евразийском банке, Цеснабанке и Казкоммерцбанке.

По данным Нацбанка, к декабрю текущего года наибольший спрос на золотые слитки наблюдается в Алматы (56% от скупщиков), Астане (20%) и Усть-Каменогорске (7%). Всего, как отмечается в сообщении, в рамках программы с 31 мая по 1 декабря 2017 года казахстанцы купили 1485 золотых слитков общим весом 51,6 килограмма.

Недавно стало известно, что в скором времени у небанковских обменных пунктов появится право на покупку и продажу аффинированного золота в слитках, выпущенного Национальным банком.

7. Halyk Bank подписал соглашение о продаже 60%-й доли в АО Altyn Bank

7 июня 2017 года АО «Народный банк Казахстана» подписало соглашение с China CITIC Bank Corporation Limited и China Shuangwei Investment Co., Ltd. о продаже 60% в акционерном капитале АО Altyn Bank, дочерней организации, принадлежащей Народному банку.

Доля China CITIC Bank Corporation Limited составляет 50,1%, доля China Shuangwei Investment Co – 9,9%. Завершение транзакции ожидалось в течение второй половины 2017 года. По состоянию на 1 октября 2017 года Народный банк остается единственным акционером Altyn Bank.

8. АО «Банк Астаны» вышло на IPO на KASE

30 июня 2017 года состоялось открытие торгов простыми акциями АО «Банк Астаны». По словам председателя правления банка **Искендера Майлибаева**, итоговые цифры превысили все ожидания.

Индикативная цена IPO составила 1150 тенге за акцию. Первоначальное количество размещаемых акций – 2,1 млн штук, объем размещения – 2,5 млрд тенге. Однако в связи с большим спросом инвесторов количество размещаемых акций было увеличено до 5,6 млн штук на общую сумму 6,5 млрд тенге.

К тому же 14 декабря текущего года Банк Астаны провел успешное SPO на Московской бирже в целях привлечения иностранного капитала. Было размещено 2 881 835 акций нового выпуска Банка Астаны, цена размещения была определена на уровне 215 рублей за штуку. К моменту открытия торгов рыночная цена составила 234,95 рубля.

Маркетмейкером обоих публичных предложений выступила ИК «Фридом Финанс», которая имеет успешный опыт андеррайтинга и брокерской деятельности на российских и зарубежных площадках.

9. БТА Банк погасил долг перед Казкомом

АО «Казкоммерцбанк» сообщило, что 3 июля 2017 года АО «БТА Банк» произвело погашение задолженности по займу, предоставленному АО «БТА Банк» Казкоммерцбанком на сумму 2,4 трлн тенге. По остатку задолженности в размере 64,8 млрд тенге банком было произведено списание за счет сформированных провизий.

Таким образом, по состоянию на 3 июля 2017 года задолженность АО «БТА Банк» перед Казкомом погашена в полном объеме. В результате активы ККБ существенно сократились, при этом за III квартал текущего года уровень NPL в банке вырос с 14,0 до 40,3%, за три месяца объем кредитов с просрочкой более 90 дней увеличился на 81,73 млрд тенге, до 570,87 млрд тенге.

10. Народный банк выкупил акции Qazkom

5 июля 2017 года стало известно о завершении сделок по приобретению АО «Народный банк Казахстана» пакетов акций Казкоммерцбанка, принадлежащих **Кенесу Хамитовичу Ракишеву** и АО «Фонд национального благосостояния «Самрук-Қазына», в соответствии с договорами купли-продажи, заключенными 15 июня 2017 года.

По результатам завершения вышеуказанных сделок купли-продажи по состоянию на 5 июля 2017 года Народный банк является держателем 96,81% простых акций Казкоммерцбанка.

11. Нацбанк РК снизил ставку до 10,25%

21 августа 2017 года Национальный банк Республики Казахстан принял решение снизить базовую ставку до 10,25% с коридором ±1%. Годовая инфляция продолжила замедление и находится в целевом коридоре, а траектория ее снижения соответствует прогнозным оценкам Национального банка.

Смягчение денежно-кредитных условий обусловлено как стабильным уровнем инфляционных ожиданий и стабилизацией ситуации на сырьевых рынках, так и прогнозами по дальнейшему снижению уровня инфляции в среднесрочном периоде.

Ранее, в июле текущего года, базовая ставка была снижена с 11 до 10,5%. Тогда председатель Нацбанка **Данияр Акишев** напомнил, что 10 апреля 2017 года Национальный банк обозначил возможность снижения базовой ставки. «Условия, при которых ставка могла быть снижена, подтвердились. Более того, восстановление внутренней экономики происходит более быстрыми, чем ожидалось, темпами, – сказал глава НБ РК. – Решение о снижении ставки отражает оптимальный баланс рисков для экономики, связанных как с реакцией внутреннего рынка на денежно-кредитную политику, так и с внешними шоками, наиболее решающими из которых остаются цена на нефть и политика обменного курса крупнейших торговых партнеров Казахстана».

12. Bank RBK ограничил выдачу наличности клиентам

10 октября 2017 года Bank RBK ограничил выдачу денег суммой в 50 тыс. тенге в сутки, что получило широкую огласку в СМИ. На этом проблемы банка только начались.

Чуть позже на сайте KASE была размещена информация о том, что Bank RBK было получено исковое заявление о взыскании денежных средств по договору банковского вклада. Тогда же, 20 октября, стало известно, что в отношении Bank RBK Нацбанком РК была применена ограниченная мера воздействия в виде письменного предписания.

Вскоре акционеры Qazaq Banki заявили о прекращении процедуры слияния с АО Bank RBK. Решать вопрос по ситуации с Bank RBK пришлось НБ РК.

«Правительство совместно с Национальным банком, с квазигосударственными холдингами выработало вариант оздоровления банка, который заключается в следующем. Проблемный портфель банка, который оценивается в 600 млрд тенге, будет передан в специализированную компанию, которая не будет иметь прямого отношения к банку. Соответственно, банк проведет очищение от проблемного портфеля», – рассказал глава Нацбанка Данияр Акишев 7 ноября 2017 года.

В рамках обязательств, принятых новым инвестором, капитализация банка дополнительными средствами со стороны инвесторов составила порядка 160 млрд тенге. Поддержка со стороны Национального банка в виде субординированного займа составила около 240 млрд тенге.

13. Нацбанк выделил 410 млрд тенге четырем банкам в рамках оздоровления системы

18 октября 2017 года глава Национального банка Данияр Акишев сообщил, что в рамках реализации программы повышения финансовой устойчивости банковского сектора в сентябре и октябре текущего года Национальным банком одобрено участие в программе четырех банков второго уровня – АО «АТФБанк», АО «Евразийский банк», АО «Цеснабанк» и АО «Банк ЦентрКредит» – на общую сумму 410 млрд тенге.

«Указанные банки и их крупные акционеры представили планы мероприятий по повышению финансовой устойчивости, улучшению качества активов и снижению уровня неработающих кредитов, а также письменные обязательства по докапитализации банка», – сказал г-н Акишев.

14. АО Delta Bank лишено лицензий

Delta Bank практически в течение всего года был лишен лицензии на проведение банковских и иных операций.

Постановлением правления НБ РК с 22 мая 2017 года было приостановлено действие лицензии на прием депозитов физических и юридических лиц, открытие банковских счетов физических и юридических лиц АО Delta Bank сроком до 15 июня 2017 года включительно. Следующий «срок» банку был приписан с 21 июня по 3 августа 2017 года включительно.

А с 3 ноября текущего года наряду с лишением лицензии на проведение банковских и иных операций и деятельности на рынке ценных бумаг банку назначена временная администрация, к которой перешли полномочия всех органов управления банка и которая будет действовать до назначения судом ликвидационной комиссии. Таким образом, Нацбанк намерен ликвидировать АО Delta Bank через суд.

15. Qazkom присоединят к Halyk Bank

15 декабря 2017 года стало известно, что АО «Казкоммерцбанк» планируется присоединить к АО «Народный банк Казахстана». Как отмечается в распространенном сообщении, решение об интеграции двух банков путем присоединения Qazkom к Halyk Bank одобрил совет директоров Народного банка.

Процедура присоединения будет осуществлена после прохождения всех необходимых процедур, включая соответствующее согласование с регулирующими органами.

На начало декабря текущего года активы Народного банка Казахстана составили 4,85 трлн тенге, Казкоммерцбанка – 3,44 трлн тенге. Капитализация двух крупнейших финансовых институтов (8,29 трлн тенге) составляет треть совокупного объема активов банковского сектора страны.

Компании и Рынки

WWW.KURSIV.KZ № 48 (724), ЧЕТВЕРГ, 28 ДЕКАБРЯ 2017 г.

ИТОГИ И ПРОГНОЗЫ: КАКИМ БУДЕТ РОСТ ВВП ПО ИТОГАМ 2018 ГОДА? 08

ИТОГИ И ПРОГНОЗЫ: КАКИМ, ПО ВАШЕМУ МНЕНИЮ, БУДЕТ 2018 ГОД ДЛЯ РЦБ РК? 09

ИТОГИ И ПРОГНОЗЫ: POLYMETAL ЗАИНТЕРЕСОВАН В РАСШИРЕНИИ В КАЗАХСТАНЕ 10

ИТОГИ И ПРОГНОЗЫ: IT-РЫНОК: ЧЕМ ВАМ ЗАПОМНИЛСЯ 2017 ГОД? 11

Золотая лихорадка

Казахстан продолжает увеличивать добычу драгметаллов

Аналитика

На этой неделе госструктуры активно рапортовали о достижениях страны в добыче золота, а граждан – в его приобретении. Так, Комитет по статистике Министерства национальной экономики РК сообщил о значительном росте производства драгметалла, а Нацбанк заявил о хорошем спросе на слитки у казахстанцев. Тенденция наращивания золотого запаса неплохая, и «Къ» изучил динамику данного процесса.

Динамика цен на золото сохранится – рост составит примерно 2% ежегодно, до $1310 за унцию в 2019 году. По серебру прогноз на 2018 год – $17,4 за унцию. Фото: Shutterstock.com

Вячеслав ЩЕКУНСКИХ

Отметим, что, по информации Нацбанка РК, со дня запуска программы по продаже и выкупу мерных слитков аффинированного золота за шесть месяцев регулятором было реализовано 1485 золотых слитков общим весом 51 640 гр. Поскольку цена на золото достаточно волатильна, примерная общая стоимость полцентнера этого богатства – 697 млн тенге. Программа по продаже и выкупу мерных слитков аффинированного золота для населения Казахстана запущена Национальным банком РК совместно с банками второго уровня 31 мая 2017 года. В день запуска программы, 31 мая, оценочная стоимость 1 гр золота составляла 12 790 тенге, на 1 декабря – 13 805 тенге.

В свою очередь металлургическая промышленность постоянно наращивает объемы производства: за 11 месяцев 2017 года объем производства необработанного золота в РК составил 77 196 кг, что на 13,9% больше, чем за аналогичный период 2016 года.

Работа на склад

Вести политику небезызвестного Скруджа МакДака из диснеевского мультсериала Казахстан начал еще в 2011 году, нарастив свои резервы в золоте чуть ли не с нулевой отметки (82 т на конец года) до 292 т в конце ноября 2017 года. При этом аффинированного драгметалла в стране производилось немного: в 2010 году – всего 13,456 т, в 2011-м 16,672 т.

16 августа 2011 года было принято постановление правительства Казахстана, согласно которому в республике вводился государственный контроль при вывозе и ввозе драгоценных металлов и содержащих их сырьевых товаров. Кроме того, государство получило приоритетное право на приобретение предполагаемого к вывозу аффинированного золота в слитках для пополнения золотовалютных активов Национального банка. При этом НБ РК заявлял, что готов работать с золотодобывающими компаниями Казахстана по предоплате, чтобы стать их надежным партнером. Банк также попросил правительство убрать льготы по НДС на экспортное золото, чтобы предотвратить его вывоз из республики.

Однозначно, поступок правильный, поскольку он жестко стимулировал производителей сырья и конечного продукта работать исключительно на внутренний рынок, ведь даже тот мизер, который производился, в стране не аккумулировался.

Ограничив вывоз драгметалла, нужно было создать условия для его производства. На тот период в Казахстане работал единственный аффинажный завод АО «Казцинк» (под управлением швейцарского трейдера Glencore), аккредитованный на Лондонской бирже и имевший свой товарный знак. Для такой же аккредитации заводу необходимо ежегодно в течение трех лет выпускать не менее 10 т золота, соответствующего технологическим требованиям биржи. Второй завод, работающий по внутренним стандартам Казахстана, принадлежит корпорации «Казахмыс».

Третий завод с проектной мощностью 25 т аффинированного золота и 50 т серебра в год АО «НГК «Тау-Кен Самрук» был запущен в декабре 2013 года в Астане. По итогам 2016 года заводом выполнены поставленные цели по производству аффинированного золота (12 т), план на 2017 год – 15 т. Однако официальные лица высказывают мнение, что долгожданный завод недозагружен. По словам вице-министра по инвестициям и развитию **Альберта Рау**, астанинский завод в 2015 году переработал пятую часть из добытых в Казахстане 50 т, поскольку основная масса сырья шла на заводы «Казцинка» и «Казахмыса». Из-за отсутствия сырья «Тау-Кен Самрук» берет заказы из-за рубежа на аффинаж, например, из Ирана.

При этом из 76 т золота, добытого в республике в 2016 году, за границу были вывезены 40 т, о чем сообщил на круглом столе в рамках Международного горно-металлургического конгресса глава ТОО «Тау-Кен Алтын» **Мейрамгалий Тлеужанов**. По его словам, в Казахстане не хватает мощностей для обогащения добытого сырья.

Статистика показывает, что ввод нового завода не дал роста производства в стране аффинированного золота, положительная динамика его производства имела другие причины. Прежде всего, фискальные. Закрыв границы для экспорта, Казахстан тут же получил неплохой прирост аффинажа и по этому металлу (26%), и по серебру (48%).

При этом, несмотря на запрет, видимо, была необходимость выполнять ранее заключенные контракты. Поэтому экспорт золота продолжается и по сей день.

Правда, объемы постоянно снижаются: с 23,6 т в 2011 году до 0,6 т в 2016 году. По серебру, на которое ограничений нет, динамика экспорта положительная: с 404,4 т в 2011 году до 1169,8 т в 2016 году.

Интересна география импортеров казахстанских драгметаллов. Стабильно золото уходило в Швейцарию, Италию, Германию и даже в золотодобывающий Кыргызстан. В последние годы оно проторило дорогу в Россию и в Великобританию. Покупатели нашего серебра – все те же, плюс США, Республика Корея и Гонконг.

Что характерно, в 2011–2013 годы отмечен и импорт драгметаллов. Наибольшее количество было ввезено в 2013 году – на $ 638,8 тыс. Для сравнения: в следующем году было ввезено 8,3 т золота или сырья на $73 тыс.

Однако действия Нацбанка по снижению доли долларовых активов в резервах дали результат: с 9,5% от золотовалютных резервов страны в 2011 году до 37,5% в 2017 году.

Мировая тенденция

В 2016 году, по данным Thomson Reuters GFMS Gold Survey 2017, Казахстан переместился с 16 на 19 место в топ-20 золотодобывающих стран. В 2015 году он был между Колумбией и Мали, в 2016-м – между Колумбией и Конго. В 2015 году Казахстан добыл 48,2 т, а в 2016-м 48 т золота. Для сравнения: Узбекистан в 2016 году извлек 82,9 т.

По серебру Казахстан держался на 12 месте. В 2015 году произведено 17,3 млн унций, в 2016 году – 17,8.

И, конечно же, в топах мировых производителей компания Glencore plc, она переместилась с 4 на 2 место и извлекла в 2016 году 39,1 млн унций. С 5 на 4 место переместилась Polymetal International plc.

В декабре текущего года Казахстан оказался на 18 месте в мире по запасам золота. Согласно данным Всемирного совета по золоту (World Gold Council), запасы драгоценного металла в ЗВР на 1 декабря текущего года уже составляют 291,9 т, или 37,5% от международных резервов страны.

Между тем в отчете World Gold Council – Gold Demand Trends за третий квартал 2017 года сообщается, что Казахстан приобрел 185 т за последние пять лет. При этом Россия, Турция и Казахстан оставались доминирующими покупателями, на которых приходится более 90% общего объема покупок. В третьем квартале центральные банки в совокупности добавили 111 т к своим запасам золота, что на 25% больше, чем за тот же период в 2016 году. Между тем в 2016 году общий надземный запас (или большая часть накопленной исторической добычи руд) увеличился на 2%, до 187 200 т.

Текущая ситуация

С момента последнего всплеска цен на золото и серебро, произошедшего в августе-ноябре 2016 года, они весь год не поднимались, держась в довольно узких границах. При этом аналитики ожидают, что золото будет торговаться в широком диапазоне, не слишком отличающемся от уровней второго полугодия 2017 года. Сайт Investfunds.ru цитирует данные инвестбанка UBS, который сохраняет прогноз средней цены на золото в 2018 году на нейтральном уровне $1285 за унцию, что подразумевает незначительный (на 2%) рост к 2017 году.

В дальнейшем, прогнозирует UBS, динамика цен сохранится – рост примерно на 2% ежегодно, до $1310 за унцию в 2019 году, до $1340 в 2020 году и до $1370 в 2021 году.

По серебру UBS снижает прогноз на 2018 год на 4%, до $17,4 за унцию (что, правда, также подразумевает рост на 2% к 2017 году). Прогнозы на 2019–2021 годы также снижены, до $17,8, $18,5 и $19,6 соответственно.

Для сравнения, дневной бенчмарк цены золота в Лондоне в понедельник составляет $1258,65 за унцию, серебра – $16,09. Но волатильность и низкая цена могут пугать только биржевых участников. Золото – инструмент для хладнокровного и долгосрочного инвестирования.

Открытый вопрос

Причин активизации ряда стран в своих золотых предпочтениях может быть много. Предположения возможны лишь на уровне конспирологических версий.

В частности, одной из причин может быть стремление сделать запасы на «черный день», когда, вследствие обрушения экономик, мир будет торговать лишь за реальную, золотую валюту. Тем более, что «медвежьи» действия Китая в прошлые годы и ряда стран в 2013–2014 годы заставили цену золота несколько снизиться на фоне многолетнего фантастического подъема. Как говорится на рынке, – покупай на спаде.

Помимо этого, Казахстан и Россия могли договориться, скооперировавшись со странами, также запасшимися заблаговременно слитками, в далекой перспективе обрушить мировую резервную валюту. Собственно о том, что «зеленый» доллар должны сменить другие механизмы расчетов, говорят уже не одно десятилетие, так что перспектива может быть очень даже вероятной. Более того, в этом заинтересованы и США. Но тоже не в близкой перспективе.

Существует и мнение, что страны, наращивая золотой запас, готовятся к новой мировой войне. Но тут важен вопрос сохранения правил игры и безопасности от экспроприаций. Дело в том, что многие страны, в том числе и Казахстан, не могут себе позволить хранить свое физическое золото на собственной территории.

Но если самый худший сценарий не сбудется, Казахстану это только во благо. Нарастив «золотой жирок», страна может выбраться из инфантильного возраста и сделать-таки рывок в пресловутую четвертую индустриальную революцию, о необходимости которой все время говорят экономисты-теоретики.

Производство аффинированного золота и серебра в Казахстане, кг

год	Au	Ag
2010	13 456	13 456
2011	16 672	646 685
2012	21 133	958 495
2013	23 220	958 258
2014	26 884	983 697
2015	31 044	1 306 575
2016	37 852	1 182 476

Экспорт тонн, тыс. долл

год	Au	Ag
2011	23,6 тонн на 868 602,1 тыс. долл. (Швейцария, Италия, Германия)	404,4 тонн на 474 985,8 тыс. долл. (Швейцария, Германия, США, Южная Корея)
2012	17,4 тонн на 748 705,7 тыс. долл. Швейцария, Италия, Кыргызстан)	819,9 тонн на 795 507,8 тыс. долл. (Швейцария, Великобритания, Гонконг, Южная Корея, Германия)
2013	15,4 тонн на 445 807,1 тыс. долл. (Швейцария, Кыргызстан, Германия, Италия)	954,9 тонн на 643 667,6 тыс. долл. (Швейцария, Великобритания, Гонконг, Южная Корея)
2014	8,1 тонн на 249 206,1 тыс. долл. (Россия, Швейцария, Кыргызстан, Италия)	1 036,2 тонн на 463 346,6 тыс. долл. (Швейцария, Великобритания)
2015	6,6 тонн на 184 558,1 тыс. долл. (Россия, Кыргызстан, Великобритания)	1 282,5 тонн на 482 507,2 тыс. долл. (Великобритания, Гонконг)
2016	0,6 тонн на 14 165,7 тыс. долл. (Россия, Великобритания)	1 169,8 тонн на 584 тыс. долл. (Великобритания)
2017 (до сентября)	2,9 тыс. долл. в Великобритании	766,4 тонн на 404 тыс. долл. (Великобритания и Германия)

Дом мечты

Накануне Нового года мечта исполнилась для 172 казахстанских семей. Раньше заявленного срока они получили ключи от квартир в десятой очереди жилого комплекса «Арман Кала». С юбилейной очередью завершено строительство одного из красивейших комплексов строительной компании BI Group.

Арман БУРХАНОВ

Архитектор проекта **Нурлан Камитов** спроектировал дом красивым, а двор – разнообразным и интересным для досуга. Для занятий workout здесь установили оборудование, для велосипедистов – удобные парковки возле каждого подъезда. Во дворе скамейки как в современных торгово-развлекательных комплексах, детская площадка на тему космоса. Возможно, здесь вырастут будущие гроссмейстеры – прямо под открытым небом установлена шахматная доска. А, может, будущие ораторы или артисты. Это первый двор, где есть свой камерный амфитеатр со стеклами, защищающими от ветра, и навесом, прикрывающим от солнца.

Перечислять все фишки дома можно еще долго. Например, предусмотрено несколько степеней защиты от грязи, облегчающих работу клининга, на входной двери два видеодомофона! Нижний – для детей. В южнокорейских лифтах две панели, одна из них для людей с особыми потребностями. Хотя дом комфорт-класса, входные двери в квартиры здесь как в бизнес-классе, состоящие из двух полотен.

– Дом девятиэтажный, кирпичный, со встроенным паркингом. Шумоизоляция на хорошем уровне. Где-то межквартирные стены кирпичные, где-то выполнены по технологии «стена в стене», – рассказал руководитель проекта «Арман Кала–10» **Арман Лесбеков**.

Новоселы Кенжегуль и Акнур:

– Три года назад мы переехали в Астану из Сатпаева Карагандинской области. Первое жилье было в ЖК «Арман Кала» шестой очереди. Поэтому, когда пришло время покупать вторую квартиру, то уже не сомневались с выбором, только BI Group и только «Арман Кала».

Таргынбай Турсунхан пришла на новоселье с внуками Айсултаном и Айсаной:

– Мне нравится BI Group, компания все время растет. Когда-то четвертая очередь казалась самой лучшей, но теперь, когда мы приобрели квартиру в десятой, увидели, что прогресс налицо. Шахматы для пенсионеров, видеодомофоны для детей – из таких мелочей и складывается комфорт.

Сдача объекта – это всегда большой праздник. В этот день по традиции много угощений, концертная программа для детей и взрослых, викторина и, конечно, знакомство будущих соседей друг с другом. Новоселы, заказавшие чистовую отделку при покупке квартиры, Новый год уже будут встречать в новой квартире, а другим счастливым владельцам жилья предстоят приятные хлопоты с ремонтом.

Отметим, что в эти дни строительная компания BI Group проводит традиционный новогодний розыгрыш ценных призов. Для участия необходимо приобрести недвижимость в одном из отделов продаж компании в Алматы, Астане или Атырау с 20 ноября 2017 года по 31 января 2018 года. В этом году будут разыграны: телевизоры, холодильники, стиральные машины, пылесосы, микроволновые печи, мультиварки, электрочайники, ноутбуки и планшеты. Главные суперпризы конкурса – турпутевка на двоих в одну из теплых стран, автомобиль Hyundai Accent и 1-комнатная квартира в самом семейном жилом комплексе «7Я». Спешите сделать себе главный подарок и присоединиться к 32-тысячному клубу клиентов компании!

Итоги и прогнозы

WWW.KURSIV.KZ № 48 (724), ЧЕТВЕРГ, 28 ДЕКАБРЯ 2017 г.

Ты хорошо бежишь, очень хорошо... только медленно!

Уходящий год был достаточно сложным, но вместе с тем интересным. Казахстан довольно успешно продвинул свой имидж на внешней политической арене, став членом Совета Безопасности ООН, приняв активное участие в обеспечении переговорного процесса по Сирии и проведя саммиты ШОС и ОИС в Астане. Немаловажное значение для нашей страны имеет и позиция Акорды в отношении разрешения конфликта с Кыргызстаном, и позиция по вопросу Иерусалима, что в очередной раз подчеркнуло миролюбивый настрой Казахстана и многовекторность нашей внешней политики.

На этом фоне проведенные внутри страны реформы по перераспределению полномочий между ветвями власти, кадровые перестановки и громкие аресты влиятельных персон – чиновников, руководителей ряда ведомств и министерств – выглядят более жестко. Впрочем, здесь отдельной графой по оказанию интерференции на политику и экономику страны можно было бы отметить проведение специализированной выставки EXPO 2017, давшей помимо подкрепления внешнеполитического имиджа посыл к стремительному внедрению государственных программ, способствующих развитию отечественного бизнеса, рынка недвижимости, финансового сектора страны, индустрии и других важных сфер казахстанской экономики.

Хотя не исключено, что в 2018 году тенденции текущего периода все же продолжатся. Впрочем, по прогнозам независимых экспертов, в следующем году рост ВВП РК составит 2,8% (при базовом сценарии $50 за баррель). Этому будут способствовать позитивные внешние условия торговли, обусловленные положительной динамикой спроса как в странах – основных торговых партнерах Казахстана, так и в мировой экономике в целом. Но существует ряд рисков, влияние которых может негативно сказаться на макроэкономическом развитии страны в 2018 году.

В частности, речь идет о существенном снижении цен на энергоресурсы на мировых рынках и волатильности цен на нефть, а также о резком и более существенном ужесточении политики ФРС без предварительной подготовительной риторики. Ожидаемый по итогам года объем нефтедобычи в 85,5 млн тонн почти на 10% превосходит уровень 2016 года, и этот рост вместе с ростом цен нефти внес в текущем году основной вклад в увеличение ВВП Казахстана.

Вместе с тем самой проблемной сферой в текущем году оказалась банковская. Еще в конце 2016-го было объявлено о дефолте двух казахстанских банков – Казинвестбанка и Delta Bank. Впоследствии Нацбанк РК лишил обе финансовые организации лицензий. В начале 2017 года было объявлено о капитализации Фонда проблемных активов на 2 трлн тенге, или свыше $6 млрд, с формулировкой «для выкупа проблемных активов банков с целью оздоровления финансового сектора страны». Финрегулятор весь год был занят операциями по спасению БВУ.

Достаточно сложным уходящий год оказался и для телекоммуникационного сектора. Доходы отрасли в 2017 году снижались. Хотя операторы связи ожидают, что в 2018-м продолжится активный рост потребления мобильного интернета. На этом фоне посыл главы государства сделать основной упор на цифровизацию и обеспечение кибербезопасности позволил пересмотреть политику страны в отношении информационных технологий и IT-отрасли страны, что, безусловно, оказало положительное влияние и на смежные с IT-рынком сферы.

В целом, подводя итог этого года, можно резюмировать, что, несмотря на турбулентность, наблюдавшуюся в ряде секторов казахстанской экономики, главное все же было достигнуто – мы не допустили значительного падения основных экономических показателей.

ВВП

Каким будет рост ВВП по прогнозам в 2018 году?

Данияр АКИШЕВ, председатель Национального банка РК

– Согласно нашим прогнозам, в 2018 году реальный рост ВВП Казахстана составит 2,8% (при базовом сценарии $50 за баррель). Этому будут способствовать позитивные внешние условия торговли.

Но существует ряд рисков, влияние которых может негативно сказаться на макроэкономическом развитии страны в 2018 году. В числе внешних рисков существенное снижение цен на энергоресурсы на мировых рынках и волатильность цен на нефть, а также резкое и более существенное ужесточение политики ФРС без предварительной подготовительной риторики.

К внутренним рискам, характерным для Казахстана, отнесем вероятность повторного возникновения шоков предложения на отдельных рынках товаров и услуг, возможное ухудшение ожиданий населения и бизнеса относительно дальнейшей динамики инфляции и обменного курса тенге.

Алексей КАЛАЧЕВ, эксперт-аналитик АО «ФИНАМ»

– Окончательные цифры будут подсчитаны позднее, но на основе предварительных оценок и промежуточных данных можно отметить, что 2017 год в целом был очень успешным для экономики Казахстана. Объем ВВП, по данным за январь – сентябрь, увеличился на 4,3% относительно прошлого года, и, судя по всему, по итогам 2017 года его рост год к году составит не менее 4%. Наибольший вклад внесли горнодобывающая промышленность республики, которая показала прирост на 11,3%, и производство товаров (+6,8%).

Объем промышленного производства в январе – ноябре 2017 года относительно прошлогодних значений вырос на 7,3%, в том числе в горнодобывающей промышленности – на 9,6%, в обрабатывающей промышленности – на 5,2%.

Рост производства отразился на показателях грузооборота, объем которого увеличился в январе – ноябре на 7,9% по сравнению с январем – ноябрем 2016 года.

При сохранении благоприятных факторов в 2018 году можно ожидать роста ВВП Казахстана не менее чем на 4,5%. Кроме внешнеэкономической конъюнктуры на это будут работать инвестиции в основной капитал, сделанные в текущем году, которые выросли год к году (по данным за январь – ноябрь 2017 года) на 5,7%.

Вячеслав ДОДОНОВ, главный научный сотрудник КИСИ при Президенте РК

– 2017 год был в целом успешным с точки зрения макроэкономической динамики. Рост цен на нефть обусловил значительное увеличение экспорта, а также рост промышленного производства и ВВП. Ожидаемый по итогам года объем нефтедобычи в 85,5 млн тонн почти на 10% превосходит уровень 2016 года, и этот рост вместе с ростом цен нефти внес основной вклад в увеличение ВВП, которое превысит 4%. В то же время социальные индикаторы по-прежнему остаются угнетенными. Поэтому итоги года имеют двойственный характер: наряду с макроэкономическим позитивом имел место негатив в индикаторах уровня жизни населения.

В 2018 году я ожидаю роста ВВП на уровне 2–2,5%. Он будет меньшим, чем в этом году, потому что менее интенсивным будет рост нефтяных цен.

Уильям ФОСТЕР, вице-президент – старший кредитный эксперт Moody's

– В течение первых восьми месяцев 2017 года темпы роста ВВП Казахстана составляли 4,3% в годовом исчислении, в то время как в 2016 году годовой рост составил 1,1%. Такое значительное повышение темпов роста было обусловлено повышением объема добычи на нефтяном месторождении Кашаган, которое было введено в эксплуатацию в конце 2016 года, а также продолжающейся реализацией государственной программы инфраструктурного развития «Нурлы жол». Обрабатывающая промышленность и услуги, особенно в области розничной торговли, транспортировки и хранения, также внесли свою долю в рост экономики.

В 2018 году мы ожидаем некоторого замедления роста экономики Казахстана, приблизительно до 2,9%, из-за постепенного сокращения программы фискального стимулирования.

Нефть

Каков ваш прогноз по ценам на нефть в 2018 году?

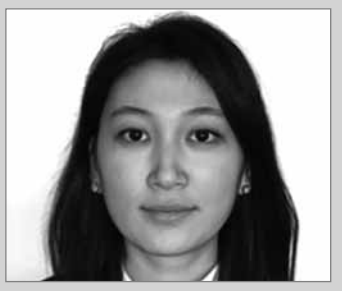
Нурлан АШИНОВ, директор департамента аналитики АО «Казкоммерц Секьюритиз»

– По нашему мнению, цена на нефть в 2018 году не претерпит значительных изменений по сравнению с текущими значениями. Сдерживающим фактором роста цены на нефть будет увеличение добычи в США, который получит импульс благодаря росту цены на нефть в последние месяцы. Положительно же на нефть повлияли рост потребления и надлежащее исполнение договоренности со стороны участников договора ОПЕК+, которые, кстати, продлили заморозку до конца 2018 года. По нашему мнению, средняя цена нефти марки Brent в течение 2018 года будет в районе $60–61 за баррель.

Павел АФАНАСЬЕВ, директор аналитического центра Ассоциации финансистов Казахстана

– События, влияющие на рынок углеводородов, не ограничиваются фундаментальным спросом и предложением, особенно в кратко- и среднесрочной перспективе. В этом году мы видели стабилизацию рынка нефти на фоне действующего пакта ОПЕК+ – сокращение уровня добычи вкупе с пересмотренными оценками по спросу на энергоносители в 2018 году способствуют росту цен. Ребалансировка рынка будет продолжаться как фундаментально, так и технически. Нельзя не отметить, что традиционно долларовый нефтяной рынок меняется.

Прогнозы наших экспертов варьируются в диапазоне $50–80 за баррель нефти марки Brent в 2018 году, средневзвешенная оценка к концу 2018 года составляет $65,1 за баррель. Консервативно, но неплохо.



Эльмира АРНАБЕКОВА, аналитик департамента исследований Halyk Finance

– Наш прогноз по ценам на нефть основан на консенсусе аналитиков Bloomberg, который на 2018 год составляет $57 за баррель. Продление соглашения ОПЕК о сокращении объемов добычи до конца 2018 года, а также ожидаемое увеличение спроса будут благоприятно влиять на динамику цен в следующем году и, на наш взгляд, стабилизируют их. Однако риски возобновления наращивания добычи сланцевой нефти в США могут оказывать понижательное давление на котировки черного золота. В целом готовность стран ОПЕК и не-ОПЕК соблюдать договоренности по сокращению добычи в основном будут диктовать условия достижения баланса на рынке черного золота в следующем году.

Денис ПЕРЕВЕЗЕНЦЕВ, вице-президент – ведущий аналитик по нефтегазовому сектору стран СНГ агентства Moody's

– Мы рейтингуем компании нефтегазового сектора исходя из допущений цен на нефть в диапазоне $40–60 за баррель в 2018–2019 годах.

Повестка ключевых событий в нефтегазовом секторе будет формироваться странами, входящими в ОПЕК+, прежде всего Россией и Саудовской Аравией, в том числе это касается возможного решения по увеличению текущей квоты в 1 млн баррелей в сутки для Ливии, что может оказать давление на цены.

Алексей КАЛАЧЕВ, эксперт-аналитик АО «ФИНАМ»

– На рынок нефти в 2018 году будут позитивно влиять соглашение ОПЕК+, действие которого продлено до конца будущего года, а также общий рост мировой экономики. Мы полагаем, что котировки нефти марки Brent останутся в растущем ценовом диапазоне, который в среднем будет ограничен $55–65 за баррель.

Под влиянием трудно предсказуемых факторов, связанных с нестабильностью в нефтедобывающих регионах – на Ближнем Востоке и в Венесуэле, цены могут краткосрочно вылетать за пределы этого диапазона – как до $70, так и до $50 – с последующим возвратом в район $60 за баррель. Более значительные изменения маловероятны.

Вячеслав ДОДОНОВ, главный научный сотрудник КИСИ при Президенте РК

– Я думаю, в 2018 году среднегодовая цена нефти Brent сложится в интервале $55–60. Основным негативным фактором для нефтяных цен будет ужесточение монетарной политики ведущими центральными банками (ожидается три повышения ставки ФРС и начало сворачивания программы количественного смягчения ЕЦБ). Рост нефтяных цен и их выход за пределы прогнозных значений может быть спровоцирован внутриполитическим кризисом в Саудовской Аравии.

Курс тенге

Какие прогнозы по курсу тенге/доллар вы можете дать на 2018 год?

Ольга ЭМ, заместитель директора департамента по развитию бизнеса АО «Казкоммерц Секьюритиз»

– Ожидаю стабилизации курса тенге/доллар. Конечно, корреляция с нефтью и российским рублем неизбежна, и потому волатильность в диапазоне 335–345 будет отражать настроения инвесторов адекватно.

Мурат ТЕМИРХАНОВ, член правления АО Halyk Finance

– По нашим прогнозам, курс тенге в 2018 году будет близок к диапазону 340–345 тенге за доллар. Мы предполагаем, что повышение цен на нефть (примерно на 7% г/г, до $57 за баррель, – консенсус-прогноз Bloomberg на 2018 год) окажет позитивное влияние на фундаментальный фактор национальной валюты – торговый баланс. При этом возросшие вместе с нефтяными котировками выплаты доходов прямым иностранным инвесторам будут сохранять дефицит текущего счета, а приток капитала по финансовому счету обеспечит относительное равновесие платежного баланса. Поэтому со стороны внешних счетов, мы считаем, давления на тенге в сторону ослабления возникать не будет.

Петр ПУШКАРЕВ, шеф-аналитик ГК TeleTrade

– Тенге заканчивает год спокойно, курс близок к долгожданному равновесию. Обсуждая направление тенге на 2018 год, важно учитывать, что на международных рынках идея роста доллара за счет налоговой реформы **Трампа** и подъема процентных ставок в США исчерпана, так как ФРС делает все намного мягче, чем инвесторы надеялись. В то же время в Казахстане сохраняются высокие по мировым меркам процентные ставки. И если тенге сохранит ту же стабильность в I квартале 2018 года, а, вероятно, так и будет, то покупкой госбумаг Казахстана с целью получения выгоды на разнице процентных ставок вполне могут заинтересоваться иностранные инвесторы – так же, как это произошло в 2016–2017 годах в России, где мы наблюдаем весь год, как спрос на рублевые ОФЗ Минфина в 2–3 раза превышает предложение по выпуску этих бумаг почти на каждом аукционе.

Можно ждать, что в 2018 году национальный валютный рынок будет относиться к банковским реформам в Казахстане намного спокойнее. При условии, что цена на нефть будет выше $55, это могло бы дать к концу 2018 года даже эффект в виде укрепления тенге, вероятно, не такой сильный, но вплоть до 315–318 единиц за доллар.

Сергей ДРОЗДОВ, аналитик ГК «Финам»

– Перспективы рынка нефти в 2018 году выглядят достаточно позитивно по сравнению с началом 2017 года. Несмотря на то что американские производители сланцевой нефти стремятся к увеличению доли на рынке черного золота, соглашение по сокращению добычи странами ОПЕК+ будет способствовать постепенной стабилизации баланса мирового рынка энергоносителей. Помимо этого в последние несколько лет на фоне низкой стоимости нефти резко снизились инвестиции в отрасль, что в перспективе может создать дефицит предложения и послужить дополнительным драйвером для роста котировок. Исходя из вышеперечисленных факторов, можно предположить, что казахстанский тенге в следующем году будет торговаться в широком диапазоне 325–345 тенге за один американский доллар.

Павел АФАНАСЬЕВ, директор аналитического центра Ассоциации финансистов Казахстана

– Прогноз по курсу USD/KZT у экспертного пула АФК достаточно консервативный – по средневзвешенному и субъективному мнению наших экспертов, курс тенге против доллара США к концу года может приблизиться к уровню в 340 тенге за доллар, что, на мой взгляд, не так критично. Если говорить о факторах, то они во многом остаются прежними: цены на экспортную товарную номенклатуру, экономическая ситуация в странах – торговых партнерах (особенно в России, Китае), состояние внутренней экономики, банковского сектора, бюджета и госсектора. В принципе, все перечисленные факторы по итогам 2017 года оцениваются оптимистично для Казахстана.

Фондовый рынок

Каким, по вашему мнению, будет 2018 год для РЦБ РК? Какие важные события ожидаются?

Тимур ТУРЛОВ, генеральный директор ИК «Фридом Финанс»

– Мы полагаем, что позитивный тренд продолжится и в 2018 году. Нефтяное ралли сменится стабильностью и поступательным ростом на фоне повышения добычи и транспортировки углеводородного сырья Казахстаном. Ожидаются дальнейший подъем экономики (по прогнозу Всемирного банка, в 2018 году рост составит 3,7%, в 2019-м – 4%) и увеличение прибылей компаний, что также будет способствовать продолжению роста фондового рынка, увеличению выплат дивидендов по голубым фишкам.

Мы также ожидаем повышения ликвидности за счет создания биржи МФЦА и новых IPO. Во II квартале 2018 года планируется приватизация ряда компаний холдинга «Самрук-Казына», отчего на фондовом рынке РК появятся новые публичные компании. Планы правительства по приватизации предполагают, что в новом году состоятся первичные размещения таких компаний, как НК «КазМунайГаз», Air Astana, «Казпочта», «Самрук-Энерго» и другие. Мы ожидаем снижения уровня инфляции, что сделает цены более стабильными, а рост экономики – более устойчивым.

Ольга ЭМ, заместитель директора департамента по развитию бизнеса АО «Казкоммерц Секьюритиз»

– Создание международного финансового центра в Астане может повлиять на активность по выводу новых эмитентов на фондовый рынок. Вероятно IPO крупных национальных компаний, таких как АО «НАК «Казатомпром» и АО «НК «КазМунайГаз».

Мурат ТЕМИРХАНОВ, член правления АО Halyk Finance

– Основные надежды относительно перспектив рынка ценных бумаг РК в 2018 году будут, скорее всего, связаны с началом активной работы МФЦА. Однако все будет зависеть от эффективности исполнения всех объявленных планов и от распределения сфер влияния между действующей фондовой биржей KASE и новой площадкой МФЦА. Показательными будут размещения акций наиболее перспективных компаний, назначенных правительством для выхода на IPO, насколько оперативно они смогут осуществить IPO, какая доля будет передана миноритарным инвесторам, насколько будет высок спрос на их инструменты среди местных и иностранных инвесторов.

В данный момент на фондовой бирже наблюдается дефицит привлекательных эмитентов, ценные бумаги которых представляют интерес для инвесторов, а уход РД «КМГ» еще более усугубит данную ситуацию и приведет к снижению ликвидности на рынке. В данный момент неизвестно, насколько успешным окажется проект МФЦА, и в любом случае потребуется значительное количество времени для того, чтобы торговая площадка заработала в проектном режиме.

Павел АФАНАСЬЕВ, директор аналитического центра Ассоциации финансистов Казахстана

– Собственно, в текущем году все секции рынка KASE оказались, как говорится в биржевых сводках, в зеленой зоне, за исключением вторичного рынка государственных ценных бумаг (по ряду причин данный сегмент стабильно низкоактивен в последние годы). Количество членов биржи за год снизилось на два, и, насколько я помню, вслед за лишением соответствующих лицензий на проведение банковских операций членство на KASE потеряли Казинвестбанк и Delta Bank. Как бы то ни было, на активности торгов, как вы понимаете, это не сказалось. Вообще, событий в 2017 году в экономике Казахстана было достаточно, как хороших, так и не очень. Однако я должен констатировать, что в 2018 год по большинству экономических показателей, в том числе биржевого рынка, мы переходим на достаточно оптимистичной ноте. Одним из ключевых вопросов, которые волнуют биржевиков, является то, в каком виде начнет свою работу МФЦА. Полагаю, ответ на данный вопрос мы узнаем достаточно скоро.

Банки

Как переход на МСФО 9 повлияет на банки в 2018 г.?

АТФБанк

– Исходя из наших наблюдений, при переходе на МСФО 9 БВУ РК могут столкнуться с тремя основными моментами. Недостаток исторической статистики для расчетов. Дефицит персонала, обладающего необходимыми навыками или способного быстро им обучиться. Неготовность информационных систем к автоматизации новых подходов к расчету резервов. Оценив ситуацию, мы полагаем, что переход на МСФО 9 не внесет значительных корректировок в бизнес-планы банка. Мы будем придерживаться достаточно консервативной политики в кредитовании и так же внимательно будем подходить к выбору заемщиков. Полагаем, что введение МСФО 9 в ближайший год не должно кардинальным образом повлиять на уровень кредитования экономики в РК. Возможно, через 2–3 года последует пересмотр кредитных политик и бизнес-планов БВУ, связанных с адаптацией к МСФО 9. Сейчас трудно полностью оценить последствия перехода на МСФО 9, но однозначно можно сказать, что роста кредитования высокорискованных заемщиков не будет. Напротив, МСФО 9 может потребовать ужесточения подходов к оценке кредитоспособности заемщиков. Возможно, произойдет сокращение сроков кредитования по отдельным продуктам, что связано с особенностями оценки вероятности дефолта. Кроме того, внедрение МСФО 9 создаст нагрузку на доходность банков, вопрос в величине и контроле данной нагрузки.

Андрей СУСТАВОВ, генеральный директор SAS Казахстан

– МСФО 9 требует принципиально иной работы с рисками, и далеко не все к ней готовы уже сейчас. Банки будут искусственно ограничивать предложение высокорисковых продуктов, избегать работы с высокорисковыми заемщиками и больше внимания уделять кредитному рейтингу клиентов, ведь иначе они рискуют ухудшить качество своих активов. От банков требуется гораздо более тщательная оценка риска, поскольку придется рассчитывать ожидаемые потери, а это обязывает располагать определенными активами. Проще говоря, если банк пойдет на кредитование высокорискового клиента, ему придется увеличить резервы. В связи с этим наверняка увеличится время ожидания решения. В первое время те области экономики, которым свойственны постоянные колебания, будут менее привлекательны с точки зрения банка для кредитования. Самыми желанными клиентами станут организации, работающие в традиционно устойчивых отраслях экономики. Финансовые организации охотнее будут выдавать краткосрочные кредиты, чем долгосрочные. Соответственно, возрастет стоимость долгосрочных продуктов – думаю, банки начнут частично от них избавляться, заменяя их новыми краткосрочными предложениями, чтобы мотивировать клиентов выбирать именно такие продукты. Если сейчас большинство банков работают по схеме, когда сначала клиент обращается за кредитом, а потом проводится его оценка и принимается решение, то в будущем не исключен переход на проактивную модель, когда банк будет изучать рынок и оценивать потенциальных клиентов и сегменты с точки зрения риска еще до того, как поступил запрос. Поскольку требование оценивать предполагаемые потери влечет за собой, как уже говорилось, больший объем резервирования средств, это создает дополнительную нагрузку на капитал и снижает доходность. С другой стороны, это может нивелироваться уменьшением потерь за счет тщательной оценки рисков, переходом от высокорисковых клиентов, продуктов и отраслей к менее рисковым и т. п.

Александр ЛЬВОВ, директор департамента рисков Банка ВТБ (Казахстан)

– При переходе на МСФО 9 мы ожидаем увеличения резервов. Также банку придется потратить существенную часть ресурсов на управление и оптимизацию резервов. Для нас наиболее сложным оказалась не столько разработка самой модели, сколько сбор и подготовка данных. Второй сложностью для нас было подобрать функцию, которая описывает распределение вероятности дефолта в зависимости от макроэкономических показателей. С внедрением МСФО 9 банк более отчетливо чувствует цену, которую придется заплатить при уходе в высокорисковый сегмент заемщиков. Плату за риск никто не отменял, поэтому при изменении продуктовых концепций или кредитной процедуры мы должны будем заранее позаботиться о доходах, которые позволят скомпенсировать ожидаемые потери. Что касается банковских продуктов, то каких-либо существенных изменений мы не ожидаем. Развитие продуктовой линейки банка будет происходить в рамках утвержденной стратегии. Отметим, что при бизнес-планировании мы учитывали эффект от внедрения МСФО 9, дополнительных негативных влияний на P&L (отчет о прибыли и убытках) банка мы не ожидаем.

Ассоциация финансистов Казахстана

– В целом готовность банковского сектора к переходу на МСФО 9 находится на достаточно высоком уровне. Однако сейчас Национальный банк предполагает предъявить ряд требований, реализация которых потребует доработки банками учетных систем и процедур. Если говорить о явных изменениях, возрастают прямые расходы на ведение отчетности, сбор статистики и поддержание информационных систем. Также более высокие требования по провизиям могут отразиться на себестоимости кредитных продуктов.

В настоящее время трудно сказать, какие расходы понесет каждый из банков, данная информация является закрытой. Однако с уверенностью можно утверждать, что если для крупных банков затраты могут быть относительно незначительными, то для средних и мелких они могут оказаться достаточно ощутимыми. С учетом возрастающих расходов на провизии стоимость кредитных ресурсов может увеличиться. Также банки будут менее заинтересованы в длинных займах – от 10 лет и более.

Страхование

Какие основные тренды страхового рынка вы могли бы назвать в 2017 году?

Андрей КОПОВ, страховой омбудсман

– Количество страховых компаний не изменилось, осталось на прежнем уровне – 33, из которых 7 страховых организаций занимаются страхованием жизни. В предыдущие годы количество страховых организаций сокращалось ежегодно по одной компании в год.

В течение 2016 и 2017 годов в результате совместной работы Ассоциации страховщиков Казахстана и Ассоциации финансистов Казахстана с уполномоченным органом сформирован объемный законопроект по внесению изменений и дополнений в законодательные акты по вопросам страхования и страховой деятельности. Сейчас этот законопроект уже обсуждается в рабочей группе мажилиса и, скорее всего, будет принят в первой половине следующего года.

Это подтолкнет страховые организации к развитию сервиса, в том числе и посредством интернет-ресурсов, созданию мобильных предложений, предоставлению новых услуг своим клиентам, разработке и внедрению новых страховых продуктов. Могут появиться новые инфраструктуры страхового рынка, например Национальное моторное бюро, что позволит интегрироваться в международные системы страхования и гарантирования.

К сожалению, доля страхового сектора в ВВП Казахстана снижается, и это является показателем того, что по сравнению с экономикой страны страховой сектор развивается слабо. Так, доля активов страховых организаций за 11 месяцев составила 1,78% ВВП, а страховых премий – 0,60% ВВП, что ниже по сравнению с предыдущими годами.

Самат ЧЕГЕБАЕВ, советник председателя правления страховой компании «Казахмыс»

– В текущем году для нас существовали опасения, связанные с девальвацией и курсом тенге, но они не оправдались, и поэтому все было относительно спокойно. Ключевое изменение – это подготовка проекта по онлайн-страхованию, все компании готовятся к внедрению законопроекта, многие компании корректируют свою деятельность в связи с введением онлайн-страхования. Закон предусматривает, что не всем компаниям обязательно переходить в электронную форму. В классической форме, на мой взгляд, останутся те классы, где необходима плотная работа с клиентами, например страхование жизни. Те классы, которые перейдут в область онлайн-страхования, скорее всего, также частично оставят возможность классического обслуживания.

В разрезе классов в 2017 году наиболее убыточным остается ГПО ВТС. Причин много, прежде всего это удорожание запчастей и работ, обновление парка автотранспорта, увеличение стоимости ремонта. То есть средний убыток вырос, а размер премий остался на том же уровне. Поэтому закон об онлайн-страховании очень своевременный. В 2018 году ожидания рынка также будут в основном связаны с онлайн-страхованием, какие-то изменения возможны в части пруденциальных нормативов, Solvency и так далее.

Олег ХАНИН, председатель правления страховой компании «Коммеск-Өмір»

– 1 июля 2017 года состоялась передача Единой страховой базы данных (ЕСБД) от Актуарного статистического бюро в АО «Государственное кредитное бюро» (ГКБ). Теперь на очереди стоит вопрос интеграции ЕСБД с базами данных государственных органов для оптимизации процесса идентификации автовладельцев и перехода к онлайн-страхованию.

Что касается ожиданий по объему премий на 2017 год, то прогнозы были таковы, что рынок может прирасти в текущем году порядка на 10–15%. Объем страховых премий по итогам 10 месяцев 2017 года превысил 311,9 млрд тенге, прирост к аналогичному периоду прошлого года составил 2,6%. По итогам 2016 года страховой рынок РК собрал страховых премий на сумму 357 млрд тенге. Так что можно прогнозировать, что показатели по премиям этого года будут на уровне прошлогодних сборов. Особого роста в следующем году не предвидится, скорее всего, показатели будут сохраняться на уровне текущего года. Не исключены процессы сокращения и поглощения страховых компаний.

Кардинальных реформ не ожидается

<< 1

Требовать, понуждать и договариваться с финансистами было сложно всем председателям Национального банка РК. Топ-менеджеры этого сектора имеют прямой доступ (а иногда и родственные связи) к политической элите страны. Если верить слухам, то смена ряда председателей Национального банка Казахстана происходила после неоднократных поездок алматинских финансистов в Астану. Поэтому нынешний глава НБ РК 2,5 года проявляет себя не только как требовательный регулятор, но и как политик. Именно он в середине 2015 года принял решение о спасении АО «Казкоммерцбанк». Летом следующего года это решение было исполнено.

Справедливости ради стоит отметить, что закрытие маленького банка не несет риски для экономики, и потери бюджета здесь невелики. Убытки акционеров, конечно, огромны, но, как правило, акционеры лопнувших банков загодя выводят из них средства. В нашей стране, за исключением БТА Банка, ни разу не удалось найти большие капиталы банкротов. Правоохранители совместно с ликвидационными комиссиями довольствуются только официальными счетами и имуществом разорившихся финансистов. В итоге всегда страдают вкладчики и экономика.

Поэтому решение о спасении ряда БВУ было воспринято положительно и рынком, и властью. Программа повышения финансовой устойчивости банковского сектора РК не только включает в себя огромные затраты, но и обещает серьезные дивиденды впоследствии.

Так, благодаря государственной поддержке сохранен ККБ: депозитам населения, государственных и частных компаний теперь ничто не угрожает.

Кроме Казкома протекцию на сумму свыше 500 млрд тенге получили еще пять крупных БВУ. Это АТФБанк, Евразийский банк, Цеснабанк, Банк ЦентрКредит и Bank RBK. При этом в НБ подчеркивают, что в случае ухудшения финансового положения этих структур, а именно при нарушении ими пруденциальных нормативов или выявлении фактов вывода активов, предусмотрена конвертация субординированного долга в простые акции.

Стоит отметить, что все пять банков имеют системную значимость для экономики Казахстана. Так, их доля в совокупных активах системы составляет 27,5%, в депозитах физических лиц – 25,5%, в обязательствах перед квазигосударственным сектором – 30%.

В настоящее время еще несколько банков первой десятки ожидают решения правления НБ РК о включении их в программу повышения финансовой устойчивости.

Опираясь на политику Нацбанка «от маленьких БВУ требуем безоговорочного выполнения всех правил и нормативов, а с большими договариваемся», уже сейчас можно заключить, что в следующем году рынок Казахстана ожидает ряд слияний и поглощений, возможно, несколько банков сменят собственников или увеличат их состав.

По официальным и неофициальным данным, в этом году рынок был почищен и все проблемные банки либо ушли со сцены, либо получили поддержку, то есть предпосылок для следующих банкротств при благоприятном развитии ситуации в экономике нет. А будут ли еще какие-то банки включены в программу финансовой устойчивости, мы, скорее всего, узнаем еще до весны.

Еще один сектор финансового рынка, где ожидаются изменения, – это страхование. В настоящее время парламент страны рассматривает проект закона «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты Республики Казахстан по вопросам страхования и страховой деятельности».

Если документ пройдет, то в стране будет внедрена система онлайн-страхования. Ключевым элементом здесь станет Единая страховая база данных – ЕСБД по страховым договорам. База данных будет единой учетной организацией и хранилищем по договорам страхования.

В целях защиты казахстанских туристов законопроект предусматривает переход к обязательному страхованию имущественных интересов самого туриста, выезжающего за рубеж.

Кстати, в следующем году и здесь ожидаются сделки по слиянию.

Страсти по ипотеке

Один из успешных проектов НБ, который был реализован в первую очередь для людей, а не финансистов, – это спасение ипотечников. Напомним, в 2015 году была принята программа рефинансирования жилищных займов. Она защищает владельцев единственного жилья. На реализацию этого проекта выделено 130 млрд тенге. На 1 ноября в банки было подано 29 216 заявок на рефинансирование займов на сумму 214,7 млрд тенге. Из них одобрено 23 028 заявок на сумму 141 млрд тенге. До 2027 года с учетом револьверного механизма освоения денег программой будет охвачено порядка 40 тыс. заемщиков.

Недавно регулятор объявил, что не намерен останавливаться на достигнутом.

Дело в том, что на рынке ипотечных займов, а значит, и на рынке строительства наблюдается стагнация. Спад экономики, снижение реальных доходов населения не позволяют банкам выдавать большие займы со сроком возврата 10–20 лет. Так, по состоянию на 1 ноября этого года на жилищные ссуды приходилось лишь 26,1% кредитного портфеля БВУ – это всего 1100,8 млрд тенге. Большая часть инвестиций финансистов сегодня сконцентрирована в потребительском или краткосрочном кредитовании.

Чтобы стимулировать рынок, Нацбанк и правительство работают над программой возобновления банковского ипотечного кредитования. И здесь легко потеряться в догадках, так как у строителей, банкиров и физических лиц свое собственное видение решения проблем. А детали совместного плана правительства и НБ неизвестны.

Пенсионная система

Согласно отчету сайта ranking.kz, инвестиционный доход ЕНПФ за январь – октябрь 2017 года составил 497,3 млрд тенге, что на 2,4% меньше показателя за аналогичный период 2016 года. В Нацбанке оперируют другими цифрами и уверяют, что за 11 месяцев года доходность пенсионных активов составила 7,15% при инфляции 6,3%. То есть с начала года обеспечена положительная реальная доходность по ним в размере 0,85%.

Регулятор разработал новое стратегическое распределение валютной части портфеля пенсионных активов ЕНПФ. Теперь будет использоваться индексное инвестирование пенсионных активов ЕНПФ в глобальные индексы облигаций и акций. Этим займутся иностранные управляющие компании. По словам представителей НБ, уже сейчас проходит процедура по передаче им части пенсионных активов ЕНПФ, номинированных в инвалюте.

Когда же состоится большая реформа по управлению пенсионными активами казахстанцев, пока неясно.

При сохранении стабильной ситуации в экономике следующий год не обещает больших падений, реформ и преобразований. Если повезет, то финансовая система проживет следующие 12 месяцев спокойно. Ведь деньги любят тишину.

Авторынок

В 2017 году казахстанский авторынок наконец прекратил падение и показал стабильный рост. Сохранится ли эта тенденция и в 2018 году?

Андрей ЛАВРЕНТЬЕВ, председатель совета директоров АО «Группа компаний «Аллюр»

– Этот год закончился гораздо лучше, чем предыдущий. Не только для автопрома, но и для экономики в целом. Если же говорить конкретно по автопрому, то объем продаж и производства по сравнению с прошлым годом увеличился примерно в 3 раза. В этом году его общий консолидированный объем составил порядка 18–20 тыс. автомобилей. По нашей группе мы ожидаем 6 тыс. (в прошлом году было 2 575). Да и общий рынок в этом году поднялся процентов на 15. Хотя и начал «двигаться» только со второго полугодия.

Государство вплотную занялось исследованием динамики локализационных процессов. В этом году было запущено несколько крупных проектов, которые говорят о том, что локализация в стране наконец начала расти. Плюс в полную силу начал работать оператор РОП. Новый завод переработал порядка 47 тыс. автомобилей в течение первого года. А это отличный показатель.

Антон АФОНИН, исполнительный директор компании «Астана Моторс»

– В уходящем году казахстанский авторынок был достаточно стабилен, а последние кварталы показали положительную динамику и умеренный рост продаж. Средние продажи в этом году составили около 5 тыс. автомобилей в месяц, в 2016-м ежемесячные продажи в среднем находились на уровне около 4 тыс. авто. В 2017 году «Астана Моторс» расширила портфель брендов, а рыночная доля компании выросла до 17,5%. По нашим ожиданиям, в 2018 году на рынке сохранится позитивный тренд и продолжится восстановление.

Диаз АБЫЛКАСОВ, автоблогер

– Автодилерам пришлось всерьез поработать в условиях сжатого рынка и жесткой конкуренции. В плюсе оказались те, кто сумел предоставить клиентам качественный сервис и дополнительные услуги. Сейчас уже ощущается, что авторынок оживает – в Казахстане представляют все больше новинок, устраивают различные медиаивенты. В 2018 году этот тренд должен усилиться. Более того, на рынок выйдет как минимум один новый бренд.

Анар МАКАШЕВА, член совета директоров АКАБ

– 2017 год оправдал ожидания. Мы предполагаем, что всего на рынке официальными дилерами будет реализовано более 50 тыс. единиц новых автомобилей, это 12% роста. В 2018 году ожидаем роста на уровне 15–20%. Дополнительный транш государства в размере 8 млрд тенге по льготному кредитованию подстегнет продажи made in Kazakhstan. Думаю, стоит ожидать увеличения количества желающих поменять старые машины на новые, произведенные в РК по сертификатам по программе Оператора РОП. При этом в 2017 году было выделено 20 тыс. сертификатов.

Стоит отметить новую тенденцию на рынке – развитие продаж экоавтомобилей на альтернативном топливе. Также растут и экспортные продажи. Продукция отечественных производителей постепенно выходит как на рынки ЕАЭС, так и за его пределы. Доля официальных продаж новых автомобилей за 2017 год составит примерно 75%, тогда как еще в 2013–2014 годах она была не более 50%.

Олег АЛФЕРОВ, председатель правления Союза предприятий автомобильной отрасли Казахстана «КазАвтоПром»

– Главным итогом года в авторитейле стало завершение рыночного спада. Продажи легковых автомобилей вышли на устойчивое «плато»: ежемесячный сбыт, начиная с сентября, складывается на уровне 4 700 автомобилей, а дилерская выручка превышает планку в $100 млн.

По итогам 12 месяцев рынок перешагнет отметку в 46 тыс. реализованных автомобилей. Год завершится с 6%-ным ростом, а расходы казахстанцев на приобретение легковых авто превысят $1,1 млрд. Но эти цифры пока далеки даже от значений 2015 года. Однако уже в 2018 году мы ожидаем гораздо более заметной динамики, и при условии стабильных нефтяных цен, достигнутых в уходящем квартале, и реализации планов, намеченных казахстанскими автозаводами, в будущем году рынок может продемонстрировать рост до 60 тыс. единиц.

Сельское хозяйство

Каким был 2017 год для сельского хозяйства? Какие события ожидаете в 2018 году?

Руслан ШАРИПОВ, президент Союза птицеводов Казахстана

– В целом сельхозтоваропроизводители, а именно птицеводы, заканчивают год с хорошими показателями. За январь-ноябрь 2017 года поголовье птиц выросло на 106% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Рост производства яйца составил 106,7%, мяса птицы — 106,1%. Окончательные данные по производству будут в марте 2018 года. Я думаю, мы бы достигли большего, но сказались нехватка оборотных средств и рост цен на зернофураж, премиксы, витамины и другие компоненты, услуги перевозки, электроэнергию и многое другое. Также у нас в этом году возникла проблема с получением субсидий и несправедливым распределением бюджетных средств на уровне МИО и МСХ. Мы в мае текущего года разработали Дорожную карту развития птицеводства до 2021 года. Презентовали в МСХ, однако поддержку не получили. Хотя министерство утвердило приоритетные карты развития сельского хозяйства, куда нашу отрасль не включили. Одно радует, что ведомство приняло правила по инвестиционному субсидированию, на этот раз включившие субсидирование затрат на строительно-монтажные работы, что повышает инвестиционную привлекательность отрасли птицеводства для бизнеса. На протяжении трех месяцев мы отрабатывали новые паспорта по инвестиционным субсидированиям, которые, наконец, вошли в правила благодаря настойчивости рабочей группы птицеводов. Руководство министерства понимает, что сельское хозяйство требует поддержки от государства.

Нуржан АЛЬТАЕВ, вице-министр сельского хозяйства РК

– Рост сельского хозяйства с января по ноябрь составил 102,1%. При этом на 2017 год был запланирован показатель роста в 102,5%. Вообще в этом году стоит отметить рост животноводства в стране. У нас за девять месяцев 2017 года экспорт вырос на 13%. И мы видим положительные тенденции в том, что какие-то виды продукции мы стали экспортировать впервые. Это при том, что раньше особо никуда не экспортировали товары. Впервые стали оформлять баранину в «новые» страны. Экспорт баранины за девять месяцев нынешнего года вырос в восемь раз по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Экспорт картофеля вырос в 19 раз. Мы теперь картофель начали поставлять в Узбекистан. Там очень большой спрос и цены довольно высокие. Конечно, это не повод для нас успокаиваться. Возможностей у нас еще больше. В Казахстане сложилась уникальная ситуация, так как спрос на продовольственные товары в стране растет. Помимо этого, у нас имеется около 200 млн га сельхозземель, которые мы должны правильно использовать.

В 2018 году мы планируем разработать четкую дорожную карту по развитию экспорта сельскохозяйственной продукции. Также нам нужно будет выстроить систему логистики. Будет создан Совет по экспорту сельскохозяйственной продукции, куда войдут представители КТЖ, МИД РК, МИР РК, а также отраслевые ассоциации и сами бизнесмены. Помимо этого, мы ставим перед собой задачу цифровизировать все услуги министерства и всего сельского хозяйства РК.

Максут БАКТИБАЕВ, председатель Мясного Союза Казахстана

В 2017 году хотел бы отметить несколько событий и тенденций. Бизнес, в ответ на смещение поддержки отрасли Министерством сельского хозяйства от производителей к кооперативам и ОРЦ, отреагировал снижением инвестиций в отрасль. Животноводство находится в замершем состоянии, так как нет ни льготных кредитов, ни инвестсубсидий. Также был отменен инструмент субсидирования процентной ставки при покупке основных средств и реализации проектов. Осталось субсидирование только оборотных средств. При этом МСХ бодро рапортовало об открытии более 700 кооперативов по всей стране. Огромное количество молокоприемных пунктов стоят неподключенными. Чуда не случилось. Молока больше не стало. Стоит отметить, что Министерство национальной экономики по требованиям ВТО заменило 70%-ную льготу на НДС на сложный и пока не понятный механизм увеличения зачетной части. Поправка вступает в силу с 1 января. Посмотрим, к чему это приведет. Мы, в свою очередь, предлагали установить ставки НДС на уровне 4% на некоторые виды товаров либо вообще добровольно становиться на учет по НДС и ввести единый аграрный налог с оборота.

Так как вышеназванные наши предложения не были приняты, мы и в следующем году планируем их продвигать. Также в 2018 году ожидаем значительного увеличения поставок отечественной замороженной баранины в Китай. Все процедуры окончены, сертификации и разрешение на импорт получены. Думаю, это даст дополнительный толчок к увеличению инвестиций в отрасль.

Канат Досмукаметов: «Polymetal заинтересован в расширении в Казахстане»

Точка зрения

Генеральный директор ТОО «Полиметалл Евразия» Канат Досмукаметов в интервью «Къ» подвел итоги работы в уходящем году и поделился планами на будущее: по его словам, в 2017 году один из крупнейших золотодобытчиков республики добился существенного прогресса в операционной деятельности и намерен закрепить этот успех.

Горнорудные компании планируют вкладываться в геологоразведку. Фото: Аскар АХМЕТУЛЛИН

Иван ВАСИЛЬЕВ

Российский золотодобытчик Polymetal зашел на рынок Казахстана в 2009 году, купив действующее Варваринское золотомедное месторождение в Костанайской области, в 2014 году компания приобрела золоторудный проект «Кызыл», включающий месторождения Бакырчик и Большевик в Восточно-Казахстанской области, которые отличаются упорными рудами, сложными для извлечения из них золота. И уже в следующем году Polymetal планирует получить на Бакырчике первый концентрат.

– Канат Мухаметкаримович, как вы оцениваете уходящий год с точки зрения деятельности компании в Казахстане?

– Очень положительно. Если в прошлом году АО «Варваринское» за весь год произвело 2,6 т условного металла, то за девять месяцев этого года это уже 3,8 т. На другом нашем месторождении Бакырчик предприятие строится в соответствии с планом, горные работы выполнены в полном объеме.

– За счет чего «Варваринское» смогло увеличить выпуск продукции?

– Идеология «Варваринского» с тех пор, как содержание металла в руде там стало снижаться, – стать хабом по переработке руд других месторождений. И основным фактором по увеличению производства здесь стала перевозка руды с приобретенного Комаровского. За девять месяцев уже поставлено почти 1,5 млн т руды, всего в этом году планируем перевезти и переработать на Варваринской фабрике более 2 млн т руды. Производительность «Варваринского» – 4,2 млн т руды в год, и сейчас фабрика загружена почти максимально.

– Говорилось, что на казахстанских мощностях будет перерабатываться и российская руда…

– Уже перерабатывается. Объем пока не очень большой, но из России мы везем руду более богатую. В частности, с месторождения Ведуга (Красноярский край России – «**Къ**»). В планах – расширять долю переработки сторонней руды именно из России. Вообще в идеологию Варваринского хаба вписывается все, что выгодно и легкообогатимо. Поэтому, если найдем подходящую руду на юге Казахстана, а экономические показатели позволят перерабатывать ее в Костанайской области, мы к этому готовы.

– Планы по разработке Кызыла сохраняются в прежнем виде?

– Все без изменений. Во втором квартале 2018 года должны запустить фабрику, а в третьем квартале получить первый концентрат.

– Есть ли у компании планы и возможности по расширению своих активов в Казахстане, и проявляет ли Polymetal интерес к новым активам?

– Да, и мы этого не скрываем. Polymetal развивается очень динамично, все время что-то покупает, много инвестирует в геологоразведку, и Казахстан в этом смысле ничем не отличается от других стран присутствия.

Например, есть проект Щекара – перспективный участок в Костанайской области севернее Варваринского. В этом году совместно с «Казгеологией» мы провели там аэрогеофизические работы и обнаружили несколько интересных аномалий. Соответственно, договорились с партнерами, что и в следующем году продолжим работу. Это будет уже бурение и наземная геохимия. В будущем, если найдем там подтверждение чего-то интересного, можем заключить контракт на разведку. Однако, разумеется, изыскания покажут.

– Polymetal известен тем, что не зацикливается на производстве одного вида металла, а есть ли интерес к диверсификации производства в Казахстане?

– Компания интересуется новыми металлами не просто из соображений диверсификации, а с точки зрения глобальных тенденций: мы стараемся предсказать, что ждет рынок в будущем и своевременно на это отреагировать. Например, платиноидов в мире становится меньше, а спрос на них растет, поэтому они нам интересны, и если найдем их в Казахстане, конечно, ими займемся.

– Сейчас много говорят о цифровизации экономики – как у вас обстоит дело с этим направлением?

– Некоторые, на мой взгляд, смешивают понятия «автоматизация» и «цифровизация». С точки зрения автоматизации у нас все в порядке: есть системы управления рудниками, карьерами, на фабриках работает передовое программное обеспечение по управлению процессами. Цифровизация же – более глубокий передел автоматизации. Здесь мы тоже не стоим на месте, например, общаемся с поставщиками предложений по Big Data, смотрим, где и как лучше это применить. Пока речь о первых наработках, но их внедрение в тестовом режиме в Polymetal произойдет уже в ближайшее время.

– Насколько компании комфортно работается в Казахстане с точки зрения законодательного обеспечения отрасли?

– С точки зрения законодательства нам в Казахстане вполне комфортно. Но, конечно, не бывает ничего идеального, и всегда существуют вопросы, требующие дополнительного развития и доработки. Поэтому мы приветствуем принятие нового Горного кодекса.

– Какие тенденции сейчас видите на рынке металлов?

– Основная – это рост инвестиций в геологоразведку, поскольку в мире все меньше крупных месторождений с хорошим содержанием.

– Тут вы в одной лодке с нефтяниками…

– Сейчас все в этой лодке: природные ресурсы исчерпаемы, как оказалось, хотя до недавнего времени многие почему-то думали иначе. Поэтому приходится бурить глубже, а руда стала более труднообогатимой, соответственно, и тенденции в отрасли вытекают из этого обстоятельства. Речь об интенсивной геологоразведке и внимании к технологиям переработки упорных руд.

– А новые технологии вы сейчас уже вводите в эксплуатацию в Казахстане?

– Polymetal на постсоветском пространстве – пионер в области переработки упорных руд. Одно из наших предприятий, Амурский ГМК в Хабаровском крае, работает с упорными рудами по технологии автоклавного окисления. Мы планируем расширение его мощностей, что позволит перерабатывать там руду в том числе и с Бакырчика.

Появление технологии автоклавного выщелачивания в Казахстане также не исключено, но сначала мы должны поработать с этим концентратом на действующем предприятии, «подтюнинговать» процессы, если будет необходимо.

– Можно ли сказать, что подобный механизм переноса технологий применим ко всем видам металлов, которые гипотетически могут обнаружиться в Казахстане и заинтересовать Polymetal?

– Я этого не исключаю.

IT-рынок

Чем вам запомнился 2017-й и каковы ожидания в 2018 году?

Нурлан САДЫКОВ, глава представительства Dell EMC в РК и ЦА

– Я бы обозначил 2017 год для нашей отрасли IT-термином «recovery». Рынок восстанавливается и, во многом, благодаря отложенному спросу из-за экономической ситуации в течение 2015 и 2016 годов. В тот период компании боялись инвестировать в IT и откладывали свои проекты. Но в этом году как бизнес, так и государство постепенно начали запускать свои временно приостановленные проекты. Соответственно, мы видим, что наши заказчики стали более активно инвестировать в модернизацию своей IT-инфраструктуры и, в целом, цифровую трансформацию бизнеса. Так, говоря о наших результатах (компании Dell EMC), мы наблюдаем значительный рост в секторах систем хранения данных (СХД), серверах и коммерческих ПК.

В следующем году мы ожидаем еще большего роста. Основным драйвером как для всей индустрии, так и для Dell EMC останется программа «Цифровой Казахстан-2020» и проект «Умный город». В рамках этих двух проектов, я думаю, что, начиная с 2018 года, мы будем продвигаться гигантскими шагами в направлении аналитики и правильного использования больших данных (Big Data), получаемых в режиме реального времени в городах, организациях, домах и транспортных средствах, оснащенных датчиками и технологиями Интернета вещей (IoT).

Дмитрий БЕРЕСНЕВ, директор по кибербезопасности, управлению программными активами и контролю лицензионного соответствия Microsoft СНГ

– Я бы выделил 3 тренда IT-отрасли РК в уходящем 2017 году: качественный рост, глобальные угрозы кибербезопасности, вызовы конкурентоспособности страны. В 2017 году страны СНГ, в том числе и Казахстан, испытали на себе угрозы мировой киберпреступности. В декабре в рамках проекта с МВД, ФБР, Интерполом и ESET по прекращению деятельности ботнета Andromeda (Gamarue) были проведены задержания подозреваемых в Беларуси. Ботнет Andromeda заражал более миллиона машин ежемесячно и являлся средством доставки 80 других зловредов (в том числе печально известного Wanna Crypt). Это подтверждает теорию о том, что русскоговорящее хакерское сообщество очень сильно и испытывает свое кибероружие зачастую на территории СНГ.

2018 год с высокой долей уверенности можно назвать годом развития и ускорения трендов и перемен, описанных выше – цифровая трансформация организаций и государств будет только ускоряться, захватывая уже не только традиционно «оцифрованные» области деятельности, но и позволяя создавать принципиально новые продукты и бизнес-модели, разрушающие старые.

Нурлан ИСИН, президент Казахстанской ассоциации IT-компаний

– 2017 год был также годом больших ожиданий. Глава государства в своем Послании от 31 января 2017 года основной упор сделал на цифровизацию страны и обеспечение кибербезопасности. С нашей точки зрения – это также посыл на развитие IT-отрасли. Это послание заставило весь чиновничий аппарат, да и не только, пересмотреть свои взгляды на роль информационных технологий и IT-отрасли страны, и многие барьеры стали постепенно сниматься. Подготовлена в 2017 году новая редакция Налогового кодекса РК – весьма положительная. Согласно этой редакции проекта кодекса, налоговые органы отходят от участия в регулировании приоритетных видов деятельности в сфере информационных технологий, связанных с СЭЗ «ПИТ», и все эти вопросы отдаются на откуп Министерству по инвестициям и развитию РК. Будем надеяться, что это приведет к положительным результатам.

Что касается следующего года, думаю, что он будет напряженным для казахстанских IT-компаний. Надеюсь, что наша страна, как и весь мир, в новом году определятся со своим отношением к роли криптовалют и технологии блокчейна.

Телеком

Насколько сложным для вас оказался 2017 год? Каковы приоритеты в следующем году?

Арти ОТС, главный исполнительный директор АО «Кселл»

– Рынок миновал период стагнации, но операторам по-прежнему есть над чем работать. Приоритеты операторов лежат в направлениях развития качества сетей и качества услуг. Хочу отметить продолжение развития проекта по совместному строительству сети 4G. Он оказался очень успешным. Идет стремительный рост передачи данных.

Настоящим вызовом станет развитие Интернета вещей, благодаря которому в глобальном масштабе совсем скоро добавятся миллиарды новых подключенных устройств и как следствие произойдет астрономический рост объемов данных.

Взрывной рост цифровых услуг уже сегодня мы наблюдаем даже на примере внутренних процессов, происходящих в нашей компании. Сегодня 50% всех запросов, поступающих от наших клиентов, обслуживают роботы. У «Кселл», как и у других операторов, сейчас практически нет маневра для сокращения расходов и для агрессивного роста на рынке B2C, где наблюдается острая ценовая конкуренция. Единственным направлением, на отдачу от которого можно рассчитывать, является цифровизация. Именно поэтому в последние годы мы сфокусировались на этом направлении.

Еще одно направление, на развитие которого мы посчитали необходимым сделать акцент, — это B2B. Работу в сегменте B2B «Кселл» ведет, находясь в постоянном контакте с клиентами, и можно сказать, что авторство идей многих продуктов, которые в этом году запущены на корпоративном рынке, принадлежит не только нам. Они возникли как отклик на запросы клиентов. И хотя пока сложно подводить итоги, но рост наблюдался уже в III квартале и сохраняется в IV квартале. Позитивная тенденция налицо, и мы ожидаем ее сохранения в 2018 году.

Александр КОМАРОВ, главный исполнительный директор «Beeline Казахстан»

– 2017-й стал годом роста. Мы продолжаем работать в условиях достаточно высокой конкуренции, но это лишь стимулирует к внедрению новых продуктов и улучшению сервиса. В первую очередь от этого, конечно, выигрывают абоненты Beeline. В уходящем году мы завершили запуск 4G во всех городах Казахстана. Теперь покрытие будет расти дальше в регионах. Мы запустили большое количество продуктов в сфере мобильных финансов: это и переводы, и оплата с баланса телефона, и даже Beeline card, которая является уникальным явлением в Казахстане. Активно работаем над внедрением проектов типа: умный дом, умный город и других. В 2017 году заложен фундамент для дальнейшего выстраивания экосистем Интернета вещей.

Если не произойдет серьезных флуктуаций на рынке в 2018-м, рост продолжится и внедрение новых технологий и продуктов будет расти в прогрессии. Будущий год имеет все шансы стать годом Big Data. Сфера очень перспективная и востребованная.

Роман ВОЛОДИН, председатель правления объединенной компании Tele2 и Altel

– Этот год был достаточно сложным. Несмотря на то, что СП Tele2 и Altel продолжили двузначный рост основных показателей, доходы отрасли в 2017 году снижались. При этом инвестиции в развертывание сетей 4G и LTE Advanced росли у всех операторов. Продолжился тренд монетизации услуг, которому операторы следовали еще в 2016 году. Растущий спрос со стороны абонентов привел к увеличению объемов услуг почти у всех операторов. Рост абонентской базы замедлился почти у всех игроков рынка.

Я ожидаю, что в 2018 году продолжится активный рост потребления мобильного интернета, при этом объем голосового трафика по-прежнему будет плавно падать. Это значит, что операторы станут активно развивать предложения на основе мобильного интернета. Рынок будет постепенно идти к тому, что объем и вид услуг будет определяться не оператором, а абонентами. Таким образом, операторы станут более гибкими.

Самые резонансные проекты года

Анализ

Подводя итоги 2017 года, мы не могли не уделить внимание рынку коммуникаций. «Къ» выбрал самые яркие и резонансные кейсы этого года. В качестве эксперта мы пригласили управляющего директора казахстанского офиса PBN Hill+Knowlton Strategies Инну Ан, которая прокомментировала, каким урокам они нас научили.

Елена ШТРИТЕР

«Звезда смерти»

Выставка «ЭКСПО-2017» стала самым масштабным мероприятием года в Казахстане, которое, к сожалению, не обошлось без коммуникационных скандалов. Сразу после старта события звездой этих скандалов оказался руководитель департамента по связям с общественностью. Первый инцидент был вызван ответом **Сергея Куянова** на вопрос о рабочих туалетах на территории. Директор по связям с общественностью посоветовал девушке использовать памперсы. Инцидент спровоцировал волну обсуждений в интернете и в СМИ. К сожалению, представитель громкой структуры к концу того же месяца вновь высказался, не проверив факт пребывания в Казахстане **Джеймса Палмера**, автора нелицеприятной статьи о выставке, который сравнил сферу «Нур Алем» со «Звездой смерти за пять миллиардов долларов», «которая при этом даже не стреляет лазером». После чего глава министерства информации и коммуникаций **Даурен Абаев** был вынужден оправдываться за слова своего коллеги.

Инна Ан: «Практика показывает, что казахстанские компании совершенно не готовы к кризисам – причем это касается всех отраслей без исключения. И, к сожалению, пример с г-ном Куяновым не исключение. Сколько бы мы ни говорили, что необходимо инвестировать в подготовку к кризисам – разработать пошаговое кризисное руководство, подготовить команду кризисного реагирования, отточить навыки работы в условиях кризиса, попробовать на практике отработать кризисные ситуации и так далее, мы часто сталкиваемся с тем, что компании надеются: «уж с нами этого не произойдет». Но пора принять следующее – каждая компания уязвима. Дни, когда можно было прятать голову в песок и надеяться на авось, прошли. Особенно сейчас, когда любой промах становится доступным и тиражируется тысячами благодаря социальным сетям. Вы все еще можете играть в эту игру, но ваши стейкхолдеры не простят вам ошибок».

Голая правда

В августе этого года вышла скандальная реклама казахстанского турагентства Chocotravel с обнаженными стюардессами, которую за пять дней после выхода просмотрело более 815 тыс. пользователей YouTube. Компания сразу получила негативный отклик зрителей, обвиняющих рекламу в сексизме и объективизации женщины. Выход мужской версии ролика с пилотами не помог компании исправить ситуацию. Директор холдинга ChocoFamily **Рамиль Мухоряпов** и директор Chocotravel.com **Николай Мазенцев** вскоре дали свои комментарии, но не признали видеоролик оскорбительным.

«Практика показывает, что казахстанские компании совершенно не готовы к кризисам»

Инна Ан: «На самом деле, удивительно, что каждый год набирается достаточно большое количество таких провалов. Причем список чаще всего возглавляют не маленькие компании, а настоящие гиганты. В этом году отличились Pepsi с рекламой с участием Кендалл Дженнер, Audi, которая сравнила женщин с подержанными автомобилями, Skittles с роликом ко Дню матери и многие другие. Если же говорить конкретно о рекламе Chocotravel, то проблема здесь заключается в том, что в погоне за созданием вирусного контента и вниманием создатели ролика не сверились с последними трендами и изменениями в обществе. Неслучайно «феминизм» стало словом 2017 года по версии словаря Merriam-Webster. В 2017 году аудитория уже не воспринимает рекламные ролики и баннеры с использованием голых женских тел как раньше, здесь задействован феномен поколения Y – целевой аудитории Chocotravel. А представители поколения Y отличаются повышенным уровнем осознанности, в том числе и относительно равенства полов. Поэтому Chocotravel получили то, что получили – негатив, критику и, наверняка, серьезное падение лояльности. Изучайте, знайте свою аудиторию, общайтесь с ней – это наши главные советы нашим клиентам».

Снять за 60 секунд

В этом году мы наблюдали настоящий бум вайнов – сегодня в Казахстане множество команд, а также отдельных вайнеров, аккаунты которых в Instagram насчитывают миллионные аудитории. Среди самых популярных вайнеров команда Yuframe (3 млн), Sekavines (1,2 млн), Zheka_fatbally (1,1 млн), Territima (905 тыс.), Jokeasses (802 тыс.), Ratbek (789 тыс.), Eldana_foureyes (574 тыс.), Tortofficial (485 тыс.), Nagimuwaa (405 тыс.), которые снимают по-настоящему креативный контент, начиная от задумки до режиссуры. Сегодня они как в Казахстане, так и по всему миру, нарушили традиционные практики рекламных агентств. В среднем в месяц каждый аккаунт публикует по 10 рекламных роликов – многие компании от малых локальных бутиков до мировых гигантов с громкими именами заказывают рекламные видео для своих брендов. Цены за 1 вайн начинаются от 200 тыс. тенге и растут пропорционально увеличению количества подписчиков аккаунтов – и в среднем по сравнению с прошлым годом они поднялись на 30–40%.

Инна Ан: «Сотрудничество с вайнерами в целях представления или продвижения компании, продукта или услуги – это тренд, приносящий позитивные результаты, поскольку здесь речь идет о ненавязчивой интеграции брендов в эксклюзивный контент, сделанный креативно и со вкусом. Кроме того, вайн – это всегда юмор, который постоянно меняется. Раньше был популярен интеллектуальный юмор, потом пошлые шутки «ниже пояса», сейчас в тренде стеб. В любом случае, по мнению многих, эффективность вайна определяет аудитория – если смешно и жизненно, значит, эффективно. Но здесь как раз и кроется одна из самых значительных проблем – большое количество просмотров и лайков не всегда синонимы эффективности. Бизнесу, который тратит серьезные суммы на такое направление, необходима конверсия лайков в реальные бизнес-показатели – продажи, рост уровня лояльности, осведомленности и так далее. Пока работающих и стандартизированных инструментов измерения эффективности в Казахстане нет, сейчас нет даже единого рейтинга инфлуенсеров. Но это лишь этап развития, уверена, что в ближайшие несколько лет мы увидим качественный рост отрасли и самих вайнеров, в том числе и рост их профессионализма».

Эффект Рашева

Посты **Ержана Рашева** посвящены критике государственной власти, несовременных взглядов казахстанцев на быт и жизнь в стране – он один их тех, кто открыто и откровенно говорит о тех вещах, о которых большинство предпочитает молчать или проходить мимо. Его провокационные посты собирают широкий отклик читателей в социальных сетях, он создает немалые дискуссии в комментариях. Его посты не просто лайкают, но и читают. Благодаря интеллектуальному подходу к выражению своих мыслей Ержан Рашев стал феноменом казахстанской медиаплощадки – теперь у него есть свое шоу на телеканале, куда к нему приходят известные казахстанские деятели на интервью, с ним сотрудничают крупные бренды, такие как Samsung, Colibri, Esentai Mall, у него берут интервью топовые издания, а совсем недавно он начал писать свою книгу.

Инна Ан: «Мы находимся на пороге новой digital-эпохи, эпохи цифрового сторителлинга. Мы все любим интересные и захватывающие истории, и тот, кто умеет рассказывать такие истории – истории, которые вызывают эмоции, заставляют переживать и сопереживать, удивляться, вовлекаться – тот будет успешен в новой цифровой эпохе. На мой взгляд, это выводит отрасль на новый качественный уровень – мы наконец будем видеть все меньше высокопарных цитат под пляжными фотографиями и больше интересного и качественного контента.

Я считаю, что секрет популярности Ержана Рашева как раз в его умении рассказывать правильные истории – основанные на личном опыте, вызывающие эмоции, причем не всегда положительные, трогательные, веселые. И стоит отметить, что Ержан – не единственный пример успешного сторителлера, в уходящем году мы наблюдали появление нескольких блогеров, которых интересно читать, которые пишут очень крутые посты с точки зрения стиля, подачи, изложения, а если они еще и с юмором и долей сарказма, то это – настоящий клад. Для меня, пожалуй, один из самых лучших авторов в Instagram – **Майя Акишева**, всегда с удовольствием читаю ее посты, причем рекламные посты – уверена, как и подавляющая часть аудитории Майи – читаю с не меньшим удовольствием, потому что они сделаны качественно».

«Ёлки»: продолжение неизбежно

Кино

Вопреки ожиданиям многих, Тимур Бекмамбетов выпустил очередную серию новогоднего киноальманаха «Ёлки» – «Ёлки новые», а для того, чтобы оживить уже порядком поднадоевшую франшизу, в качестве режиссера он пригласил Жору Крыжовникова.

Елена ШТРИТЕР

Сразу хочу сказать – если взглянуть на получившееся с точки зрения здравого смысла, то складывается ощущение, что это что-то вроде дня открытых дверей в сумасшедшем доме, поскольку адекватных персонажей в фильме буквально раз-два и обчелся. Но если не акцентировать на этом внимание – согласитесь, ожидать какой-либо логики от новогодней комедии явно не стоит – то в принципе присутствие Крыжовникова себя полностью оправдало. Понятно, что каких-то откровений от франшизы давно никто не ждет, но на сей раз «Ёлки» сумели меня удивить – и удивить приятно. Во всяком случае, в сравнении с тремя предыдущими частями.

В сущности, «Ёлки новые» – это не продолжение предыдущих частей франшизы, а скорее попытка ее перезапуска. С новой историей и новыми персонажами. Впрочем, без Урганта со Светлаковым, понятное дело, не обошлось, но на сей раз внимание фокусируется не на них.

В центре сюжета такой себе ремикс истории Мамонтенка, который ищет свою маму. У мамы обязательно должны быть мягкие руки, она должна быть доброй, разрешать ходить без шапки и всенепременно каждый вечер петь колыбельную Медведицы из мультфильма про Умку.

Поскольку папа (**Сергей Пускепалис**) с задачей по поиску мамы явно не справляется, ребенок (**Даниил Муравьев-Изотов**) берет дело в свои руки, выложив в сеть «вирусное» видео, в котором оговаривает все требования к претенденткам. И самой идеальной кандидатурой оказывается известная телеведущая из Москвы (**Екатерина Климова**), на встречу к которой он и отправляется. А все встреченные им взрослые (собственно герои остальных новелл) вместо того, чтобы отправить ребенка к отцу, помогают мальчику в его нелегком путешествии, вспоминая о новогодних чудесах.

В то же время беременная Снегурочка (**Юлия Александрова**) из Нижнего Новгорода в компании Деда Мороза из Киргизии несет детям праздник, попутно решив проблему беременной феминистки третьей волны (**Таисия Вилкова**). Московский студент (**Даниил Вахрушев**), приехав на каникулы в родную Тюмень, отправляется в лес с потенциальным отчимом (**Дмитрий Нагиев**), чтобы срубить елку и найти общий язык. Женя (**Сергей Светлаков**) из Санкт-Петербурга, спалив собственную квартиру, вместе со всей семьей перебирается на постой к Боре (**Иван Ургант**). А в Новосибирске Галина (**Валентина Мазунина**) решает любой ценой добиться взаимности от своего врача-травматолога (**Антон Богданов**), приковав его к себе наручниками.

И это все приправлено легким флером «Горько», «Кухни» «Самого лучшего дня» и, конечно же, «Физрука» и «Прапорщика Задова». Последние две картины (сериала, если быть точными) к Крыжовникову не имеют никакого отношения, но новелла с участием Нагиева – это микс из них.

Так что имеем в итоге? Простенькую комедию с ненавязчивым юмором – банальным, но проверенным временем. Во всяком случае, смех в зале на пресс-показе звучал регулярно (да-да, все мы интеллектуалы и «Ёлки» – совсем не наш уровень, но, как ни крути, а ничто человеческое не чуждо даже киногурманам). К тому же персонажи, появившиеся в последней части, оказались куда более симпатичными. Во всяком случае, совершив нехороший поступок (а приковать к себе наручниками чужого жениха, к примеру, явно добрым делом не назовешь), они искренне раскаиваются и встают на путь исправления. В общем, как и положено в уважающих себя рождественских историях. Ну и, конечно же, чудеса тоже, как говорится, имели место быть. Чем как ни чудом можно назвать решение известной телеведущей рвануть из Москвы в Хабаровск, чтобы стать мамой маленького видеоблогера?

В сухом остатке «Ёлки» уже стали новогодней традицией. Как бы ни громили франшизу критики и независимо от того, хотите вы этого или нет. И по большому счету в качестве фона к праздничному застолью фильм подойдет идеально. А что еще надо от новогодней комедии?

ЛЕДЯНАЯ МЕЧТА

Зима по праву является одним из самых красивых и счастливых времен года, особенно для жителей столицы, которым крупнейшая розничная сеть бытовой техники и электроники «Мечта» сделала незабываемый новогодний подарок в виде огромной 30-метровой ледяной горки.

Мадина МАМЫРХАНОВА

Ледяная горка, состоящая из трех скатов, общей протяженностью порядка 90 метров расположена в самом сердце столицы на набережной реки Есиль. Горка оснащена неоновой подсветкой, которая позволит астанчанам кататься даже ночью. Также специально для любителей селфи установлены необычные экспонаты – 3-метровый холодильник, стиральная машина, телевизор, выполненные изо льда.

Девиз компании «Мечта» – «Качество во всем!», поэтому уже на стадии планирования было очевидно, что проект будет реализован качественно и «с душой». Инициатива сделать такой подарок астанчанам полностью исходила от компании «Мечта».

«Радость на лицах жителей Астаны – лучшая награда для нас. Мы рады, что сегодня можем улучшать жизнь наших граждан, даря им положительные эмоции», – отметил генеральный директор компании «Мечта» **Ерем Арутюнян**.

«От лица города, жителей столицы мы благодарим компанию «Мечта» за проявление социальной ответственности бизнеса. В данном случае это была инициатива самой компании, а это, поверьте, уникальное явление в нашей стране. Подобные проекты очень редко реализовываются частным бизнесом, в нашей практике это пока единственный случай», – добавил аким Сарыаркинского района города Астаны **Арман Турлубек**.

Справка «Къ»:

Сеть магазинов электроники и бытовой техники «Мечта» успешно осуществляет свою деятельность на территории Республики Казахстан с 1999 года. Компания является одним из лидеров розничного рынка в Казахстане, предлагая широкий ассортимент электроники и бытовой техники многих известных брендов. Компания насчитывает сеть из 32 магазинов по всему Казахстану.

Как выбрать смартфон для бизнеса?

Что, если вы захотели приобрести смартфон не только для личного пользования, а для работы и помощи в ведении бизнеса? Мы расскажем вам о главных требованиях к бизнес-смартфонам.

Выбирая бизнес-смартфон, нужно помнить 3 важные вещи:

1. Тренды на телекоммуникационном рынке диктуют: производители «начиняют» свои технологичные творения всем понемногу, чтобы подстроиться под разного потребителя.

2. Бизнес-смартфоны – это высокий ценник. Вам понадобится многозадачность и скорость, а бюджетные телефоны не могут этого предложить.

3. Лучшие смартфоны примерно равны по своим техническим характеристикам. Поэтому необязательно смотреть часами обзоры смартфонов и погружаться в сложные термины.

Большую часть функций, требуемых для выполнения бизнес-задач, определяет операционная система (далее – ОС). Например, удобство интерфейса почтовых приложений, разнообразие приложений, скорость работы смартфона полностью зависят от ОС. Поэтому мы предлагаем выбирать гаджет, отталкиваясь от ОС.

Ведущие ОС: iOS и Android

iOS славится простотой и идеальной оптимизацией. Ничего лишнего, только вы и гениальное изобретение **Стива Джобса**. Кроме этого, разработчики Apple фанатичны в подходе к безопасности. Все, что вы скачиваете, сертифицировано и стерильно. Каждая буква в заметках телефона, каждое отправленное вами сообщение защищены сквозным шифрованием. Если вы поставили надежный пароль для учетной записи iCloud и не забыли его, конфиденциальная информация в недрах памяти вашего iPhone и облачного хранилища не утечет в руки злоумышленников. Ну и лучшее, что предлагает Apple бизнес-пользователям, – это экосистема. Все «яблочные» продукты образуют единый организм. Любые данные быстро переносятся с устройства на устройство. Поэтому iPhone и даже AppleWatch при необходимости легко заменяют MacBook. Особенно это подходит, если офис оборудован техникой Apple. Идеальный выбор для бизнес-пользователя, который всегда в движении.

Android более гибкий. Система дает большой простор для персонализации устройства. Поэтому вы сможете настроить свой рабочий девайс так, как вам хочется. Эта платформа имеет самый богатый выбор приложений. Кроме того, Android доступен на более широком спектре устройств: Samsung, Sony, HTC, Meizu, Huawei и др. Существенный плюс смартфонов на данной ОС – возможность самостоятельно сменить аккумулятор. Еще у многих смартфонов на Android есть дополнительные слоты для карты памяти, то есть больше памяти для рабочих документов, файлов, фотографий. Android предлагает работу в связке с продуктами Google. У Google качественная линейка приложений, которые будут полезны бизнес-пользователю. Например: Google Документы, Google Таблицы и многое другое.

Поскольку бизнес-пользователи практически круглосуточно коммуницируют с большим количеством людей, им необходимо иметь стабильный доступ в интернет (почта, мессенджеры) и голосовую связь. К счастью, любой смартфон сможет позвонить и выйти в интернет. Поэтому, выбирая устройство для работы, уделите внимание и выбору сотового оператора с пакетами услуг связи, подходящими под ваши задачи.

Например, в Казахстане можно купить смартфон в рассрочку вместе с услугами связи. Покупая у оператора смартфон в рассрочку, вы получаете сим-карту и выгодный пакет услуг, в который будет входить все необходимое от безлимитных звонков внутри сети до нескольких гигабайтов интернет-трафика. Первым и пока единственным оператором, с которым можно заключить такой контракт, является компания «Кселл».

«Кселл» предлагает сбалансированные под бизнес-задачи тарифные планы. Контракт можно оформить на несколько тарифных планов, которые меняются в зависимости от желаемого устройства. Например, новый Samsung Galaxy Note 8 64GB с тарифом «Престиж-5» в рассрочку на 2 года обойдется в 20 600 тенге в месяц. В тариф «Престиж-5» входят: безлимит на звонки внутри сети Kcell/Activ, 500 минут на звонки другим сотовым операторам, 25 ГБ интернет-трафика, 1000 SMS внутри сети Kcell/Activ.

Определившись с задачами, которые вы будете выполнять на своем мобильном устройстве, вы сможете выбрать ОС. Определившись с ОС и пакетом услуг от сотового оператора, вы легко найдете подходящий смартфон. Ниже мы представляем вам лучшие смартфоны на iOS и Android.

iPhone X

Разработчики Apple сделали по-настоящему уникальный смартфон с неповторимым дизайном. Большой и яркий безрамочный дисплей с черной шторкой сверху выделяется среди конкурентов. На передней камере есть датчики, точно считывающие особенности лица владельца для Face ID. Теперь, чтобы разблокировать смартфон, вам нужно просто посмотреть на устройство. Мощный процессор и 3 ГБ оперативной памяти обеспечивают скорость работы и многозадачность.

Samsung Galaxy S8+/ Galaxy Note 8

Красивый дизайн и многозадачность – главные особенности флагманов Samsung. Благодаря «безграничному экрану» пользователь получает большое рабочее пространство. Чтобы эффективно использовать «безграничность» телефонов, предусмотрена функция разделенного экрана. Теперь вы сможете открывать два приложения одновременно. Например, можно работать в электронной почте и параллельно просматривать сообщения в мессенджере. Мощные аккумуляторы обеспечивают до 15 часов работы. Докстанция Samsung DeX превращает смартфон в полноценный настольный компьютер. Note 8 получил умный стилус. С ним вы сможете делать быстрые заметки на заблокированном экране.

Apple и Samsung остаются на лидирующих позициях, создавая одинаково мощные и умные девайсы. При этом ОС Android и iOS разные, но выбор между ними – единственная сложность в покупке бизнес-смартфона.

Если первый шаг в выборе сделан, то вторым может стать оформление этих смартфонов в рассрочку на 12, 18 и 24 месяца с пакетом услуг от компании «Кселл». Дополнительная информация на сайте ***www.kcell.kz.***