

WWW.KURSIV.KZ

«Курсивъ» №5 (729)



Подписные индексы:
15138 – для юр. лиц
65138 – для физ. лиц

КУРСИВ

всегда в курсе: новости, прогнозы, аналитика



РЕСПУБЛИКАНСКИЙ ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК ИЗДАЕТСЯ С 2002 ГОДА				№ 5 (729), ЧЕТВЕРГ, 8 ФЕВРАЛЯ 2018 г.	
ВЛАСТЬ/БИЗНЕС: СОЦЗАКАЗ ПОД НПО	БИЗНЕС/ВЛАСТЬ: УЧИМСЯ У ИНОСТРАНЦЕВ	ИНВЕСТИЦИИ: ЗОЛОТО ПРОДОЛЖАЕТ НАХОДИТЬ ПОДДЕРЖКУ			КОМПАНИИ И РЫНКИ: ЦИФРОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В АПК – МИРОВОЙ ТРЕНД
0 2	0 3	0 4			0 7

* Бриф-новости

Скандал в научных
кругах дошел
до Назарбаева

В этом году распределение грантов на науку обернулось скандалом, в результате которого группа ученых обратилась с открытым письмом к президенту РК Н. Назарбаеву. Представители же Национального научного совета считают, что бурю поднимают те, кому грантов не досталось.

>> 2

Рэнкинг БВУ
по итогам 2017 года

Согласно статистике регулятора основные финансовые показатели сектора оказались несколько хуже результатов предыдущих лет. Kursiv Research, продолжая тему итогов 2017 года, рассмотрел, как изменились основные финансовые показатели отдельных банков второго уровня.

>> 6

Что мешает
казахстанским
пищевикам?

Отсутствие отечественного сырья хорошего качества по разумным ценам, дешевых длинных кредитов, квалифицированных кадров и современных технологий, административные барьеры – вот далеко не полный список препон на пути казахстанских производителей пищевых продуктов.

>> 8

Сегодня за клиента
идет настоящая
борьба

Франчайзинг как способ легкого и безболезненного создания собственного бизнеса на основе уже готовых решений в Казахстане отчего-то не очень популярен. Как отмечает президент Казахстанской ассоциации франчайзинга Бекнур Кисиков, сегодня рынок франчайзинга в Казахстане пока не тянет даже на полноценный кусок пирога.

>> 8

Не корысти ради,
а токмо волею
Нацбанка

На этой неделе в мажилисе парламента был представлен долго анонсируемый законопроект «О валютном регулировании и валютном контроле». Последний раз валютное законодательство менялось в нашей стране в начале нулевых. С чем связаны изменения в валютном регулировании в этот раз, разбирался «Къ».

>> 9

Тайны приватизации

Комитет индустриального развития и промышленной безопасности министерства по инвестициям и развитию Казахстана подготовил проект постановления, согласно которому Степногорскому горно-химическому комбинату будут переданы активы НАК «Казатомпром».

>> 10

Без паники. Рынки упали

Проблемы в одном из крупнейших банков США могут привести к банковскому кризису и обвалу фондовых рынков в стране. Аналитики прокомментировали снижение основных индексов на американских биржах и предсказали возможные сценарии развития событий.

Ольга КУДРЯШОВА

С открытием американских бирж все больше возникает вопросов о судьбе фондовых рынков Штатов. Красный цвет диаграмм и сводок настораживает, но, как отмечают эксперты, повод для оптимизма есть.

Вкратце напомним, в понедельник, 5 февраля, американские фондовые индексы пережили рекордное за последние 6 лет падение. Индекс S&P 500 потерял 4,1% и закончил торги на отметке 2 648,94 пункта. Dow Jones упал на 4,6% – до 24 345,75, это также рекорд с 2011 года. Индекс Nasdaq растерял 3,8%, достигнув отметки в 6 967 пунктов. На фоне возросшей нервозности инвесторы продавали акции и направляли деньги в облигации, доходность которых в понедельник снизилась. Доходность 10-летних U.S. Treasury уменьшилась до 2,794% с пятничных 2,852%. По данным заместителя директора аналитического департамента Альпари Анны Кокоревой, за два дня индекс DJIA потерял 7%, индекс S&P500 упал на 6,3% и NASDAQ снизился на 6%. Вслед за собой американский рынок потянул вниз азиатские торговые площадки и российский фондовый рынок. Японский Nikkei просел почти на 5%, китайский Shanghai Composite – на 2,9%, сегодня днем индекс MMBV теряет 1,1%, а индекс RТС – 1,8%.

Главные причины

Среди основных причин: перекупленность рынка, ужесточение политики ФРС США и скандал в банке Wells Fargo. Несмотря на это предположительно к кризису или существенному ухудшению ситуации на рынках аналитики не видят. Американский фондовый рынок зафиксировал рекордное падение за последние два года, вслед за ним последовали и глобальные рынки. Аналитики называют снижение коррекцией, поскольку текущие показатели держались в коридоре

Международная политика

Ядерный «джихад» Америки

Военная доктрина США-2018 заставит мир по-новому взглянуть на Казахстан

Новая ядерная доктрина США предусматривает модернизацию ядерной триады и открыто называет противников Соединенных Штатов на мировой арене. Эксперты «Къ» не видят угроз Казахстану в ее реализации. По их мнению, ядерная доктрина Америки способна принести даже выгоду Республике Казахстан.

Анатолий ИВАНОВ-ВАЙСКОПФ

«Обзор ядерной политики» – а именно так называется ядерная доктрина Соединенных Штатов – можно смело назвать образцом пропаганды. Все просто, ясно и строго обозначенные угрозы Америке, что меняют с точки зрения Вашингтона существующие в мире устои. Есть цитаты знаменитостей прошлого и настоящего о необходимости реагирования на вызовы извне. Есть и полный перечень мер, что позволят Штатам и в обозримом будущем оставаться единственной Великой державой за сравнительно неболь-



В конце 2017 – начале 2018 года фондовые рынки сильно выросли на чрезмерном оптимизме по поводу налоговой реформы Трампа и заниженных ожиданиях по отчетам заокеанских компаний Фото: Shutterstock.com

7–15%, а «медвежий тренд», при котором может идти речь о кризисе, начинается после падения более чем на 20%.

По мнению аналитика ГК «Финам» Сергея Дроздова, в конце 2017 – начале 2018 года фондовые рынки сильно выросли на чрезмерном оптимизме по поводу налоговой реформы Трампа и заниженных ожиданиях по отчетам заокеанских компаний, игнорируя любой негатив, включая планируемое ужесточение монетарной политики ФРС США, курс на которое в понедельник подтвердил вступивший в должность новый глава американского регулятора Джером Пауэлл.

«Американские биржевые индексы S&P 500 и Dow Jones по итогам торгов в понедельник обрушились на более чем 4%, показав максимальное снижение за одну торговую сессию впервые за шесть

лет, нивелировав весь рост начала текущего года», – отметил он.

Тем не менее, говорить о кризисе пока рано. Старший аналитик Альпари Вадим Иосуб отмечает, что американский рынок практически без остановок рос с 2009 года и сейчас переживает глубокую коррекцию. «Разница между падением и коррекцией достаточно условная, но в практике финансовых рынков сложился неформальный критерий – падение от вершин на 20% и более считают уже медвежьим рынком, а до этого – лишь коррекцией. Индекс Dow со своего максимума 26 января снизился с 26 617 пунктов до 24 345 на закрытии понедельника, или на 9,5%. Даже если считать падение по вчерашнему внутрисессионному минимуму на 23 924, падение немногим превысило 10%. Потому пока корректнее говорить о коррекции, а не об обвале», – пояснил аналитик.

Обвал или коррекция?

Аналитики полагают, что нисходящая коррекция давно подступала к американскому фондовому рынку. К этому вели и почти постоянный рост в течение нескольких лет и чрезмерная перекупленность рынка. Влияние оказали данные по рынку труда в США, уже названное ужесточение политики ФРС США, а также скандал с одним из системообразующих американских банков Wells Fargo.

«Коррекция вниз на американском фондовом рынке назревала давно. Индекс S&P500 рос фактически девять лет кряду, за это время он вырос в 4 раза. Неудивительно, что часть участников рынка решила зафиксировать прибыль, после чего последовала ценная волна распродаж», – говорит старший аналитик Альпари Роман Ткачук.

Кроме этого, поводом к снижению стали сильные данные по

рынку труда США, вышедшие в пятницу – ФРС США может ускорить повышение ключевой ставки в этом году.

Старший аналитик Альпари Анна Бодрова считает, что распродажа на фондовом рынке США связана с несколькими факторами. Первый и основной из них – слишком высокая степень перекупленности ценных бумаг и индексов. Рынки забрались слишком высоко, и коррекция была лишь вопросом времени.

Аналитики Forex Club говорят, что такая динамика была ожидаемой, поскольку рынок был существенно перекуплен. Из крупных компаний наибольшую негативную динамику показали бумаги Wells Fargo, котировки которых снизились на 9,22%, рост на 3,7% показали бумаги TripAdvisor.

9 >>



Казахстанские эксперты видят перспективы для РК от новой гонки вооружений Фото: Shutterstock.com

шие деньги. Наконец, есть слова о готовности к разговору о судьбе мира, желательно по-американски. Но обо всем по порядку.

Плохие страны
по-американски

Как водится, во всех документах подобного рода, в «Обзоре ядерной политики США» в первую очередь обозначаются внешние угрозы, ре-

агировать на которые необходимо. Но в отличие от индийских, китайских или российских аналогов в нем нет фраз вроде «некоторые партнеры», «кое-кто из-за рубежа» или «ряд стран»: каждая угроза называется своим именем и имеет своеобразие ранжирования в докладе по степени своей опасности. Основных угроз Соединенным Штатам и их союзникам пять. Это Россия. За ней

следует Китай. Далее идет Северная Корея. Не забыт Иран. Последнюю строчку занимают потенциальные «ядерные террористы».

Больше всего внимания в «Обзоре» уделено действиям Российской Федерации, которая упоминается чуть ли не на каждой третьей странице 100-страничного доклада. Помимо обвинений в оккупации Крыма и поддержке деструктивных сил на востоке Украины, в ядерной доктрине США подчеркивается, что после 2010 года Россия создала набор целого ряда разнообразных и современных стратегических систем с двойным потенциалом, способных нести как обычное, так ядерное вооружение. В частности, особое беспокойство у США вызывают наземные ракетные комплексы «Тополь-М» и «Искандер-М», подводный проект «Борей» с комплексом Д-30, а также разработки беспилотной атомной подводной лодки «Статус-6» и перспективного авиационного комплекса дальней авиации (ПАК ДА). Соответственно, если верить «доктрине», то наличие их у России, которая нарушает договор о ликвидации ракет средней и малой дальности 1987 года (РСМД), договор об открытом небе

2002 года, президентские ядерные инициативы 1991 года, Будапештский меморандум 1994 года и объявляет о готовности первой нанести ядерный удар, является основной угрозой для США и их союзников.

Несколько меньшие, но вполне серьезные претензии имеются у Соединенных Штатов к Поднебесной. Как указывается в новом «Обзоре ядерной политики» США, Китай не только отклонил постановление Постоянного третейского суда в Гааге по территориальному спору с Японией, Вьетнамом и Филиппинам в Южно-Китайском море и нарушил Конвенцию США по морскому праву, но и поставил под сомнение доминирующее положение Соединенных Штатов в западной части Тихого океана. Кроме того, Америку не устраивает, что Китай в условиях полной непрозрачности модернизации своих ядерных сил разработал новую мобильную межконтинентальную баллистическую ракету (МБР) с разделяющимися боеголовками типа DF-5 и объявил о старте проекта по созданию стратегического ядерного бомбардировщика.

2 >>

ВЛАСТЬ/БИЗНЕС

Скандал в научных кругах дошел до Назарбаева



Окончательное решение одобрить или не одобрить проект принимает ННС в соответствии с Законом «О науке» 2011 года. Государственная экспертиза больше обращает внимание на техническую сторону

В этом году распределение грантов на науку обернулось скандалом, в результате которого группа ученых обратилась с открытым письмом к президенту РК Н. Назарбаеву. Представители же Национального научного совета считают, что бурно поднимают те, кому грантов не досталось.

Анна ШАПОВАЛОВА

На грантовое финансирование научных проектов на 2018–2020 годы по 7 приоритетным направлениям было выделено 28,6 млрд тенге. Каждый из более чем 4,5 тысячи проектов оценивали три независимых эксперта. Правда, как выясняется из обращения ученых, многие проекты, даже набравшие высокие баллы, остались без финансирования, а проекты с низким баллом получили финансирование. Процедура рассмотрения заявок состояла из 2 этапов: оценки международными экспертами и принятия финального решения Национальным научным советом (ННС). Причем в этом году впервые 51% ННС составляли представители бизнеса.

Ученые, недовольные решением ННС, написали ряд обращений. Первое письмо улетело секретарю партии «Нур Отан» в связи с непрозрачным распределением научных грантов и возможными фактами коррупции в ННС. А вот ученые-аграрии обратились к генеральному прокурору РК Кайрату Кожамжарову и председателю Агентства РК по делам государственной службы и противодействию кор-

рупции Алику Шпекбаеву. Кроме того, 7 февраля на пленарном заседании мажилиса депутат Меруерт Казбекова зачитала депутатский запрос фракции «Ак жол» в адрес премьер-министра Бакытжана Сагинтаева с требованием провести антикоррупционное расследование распределения научных грантов.

Апогеем стало открытое обращение ученых Казахстана к Н. Назарбаеву. «...Результаты конкурса грантового финансирования на 2018–2020 годы выявили ряд вопиющих нарушений законодательства в области науки. Результаты этих нарушений налицо, и имеют все признаки протекционизма и лоббирования. С большим огорчением отмечаем формальный характер работы ННС. Проявляя принципиальность и гражданскую позицию, мы заявляем о неприемлемости каких-либо нарушений в распределении бюджетного финансирования науки, и выражая нулевую терпимость к коррупции, просим вашего вмешательства!», – пишут ученые.

В свою очередь председатель Комитета науки Министерства образования и науки РК Болатбек Абдрасилов отметил, что высокий балл экспертизы не обеспечивает проект грантом.

«Есть работы, которые рекомендованы, но имеют низкие баллы научно-технической экспертизы. Дело в том, что окончательное решение одобрить или не одобрить проект принимает ННС в соответствии с Законом «О науке» 2011 года. Государственная экспертиза больше обращает внимание на техническую сторону. Но заручившиеся ученые не знают, что для нас приоритетно, какие тренды в Казахстане. Наши ученые живую

смотрят эти проекты. Каждый проект обсуждается, каждый проект отдельно голосуется. Поэтому когда говорят, что какой-то институт взял много грантов, нужно понимать, что там хорошие проекты», – заявил Абдрасилов.

По словам академика, вице-президента НАН РК, генерального директора Института информационных и вычислительных технологий МОН РК, доктора физико-математических наук Максата Калимолдаева, недовольные результатами распределения грантов были всегда.

«Я являюсь председателем ННС по приоритету «Информационные, телекоммуникационные и космические технологии, научные исследования в области естественных наук» с 2015 года. Всегда всё проходило более-менее спокойно. Недовольные, конечно, были. В этом году началась самая настоящая информационная война. Если раньше по приоритету «Интеллектуальный потенциал страны» на грантовые научные проекты выделялось более чем 3 млрд тенге в год, то на 2018 год после объединения приоритетов было выделено 1,9 млрд тенге. Понятно, что в условиях финансового кризиса и падения темпов роста экономики государство не может на прежнем уровне финансировать все научные разработки», – отмечает Калимолдаев.

По его словам, все претензии сводятся к тому, что на IT было выделено 23% от объема финансирования приоритета. На самом деле, считает эксперт, для этих целей денег нужно намного больше. Но их нет. По итогам конкурса 54% от общего объема финансирования составили прикладные исследования, 46% – фундаментальные.

Каждому контролеру – по полномочиям

В Казахстане предлагают внедрить новую систему контроля качества. Сегодня, несмотря на утвержденные технические регламенты, «в зону внимания» контролирующих органов попадает преимущественно пищевая продукция. Остальная же по большей части остается без контроля. По данным министерства по инвестициям и развитию, из всего объема условно выпущенной в 2017 году продукции, свое соответствие в дальнейшем подтвердило 77%.

Салим САКЕНОВ

Словосочетание «технический регламент» для обывателя, к сожалению, мало о чем говорящее. Однако именно от соблюдения этого регламента зависит, какую продукцию мы покупаем. Будет ли сливочное масло состоять, как и положено, из молока, а не из всевозможных спредов; не заболит ли ребенок, надыхавшись ядовитых паров от пластиковой игрушки; устоит ли дом, если стройматериалы окажутся некачественными. Пока с соблюдением техрегламентов в нашей стране дела обстоят не очень хорошо: по данным министерства по инвестициям и развитию, госконтроль осуществляется по 54 из 78 техрегламентов, что составляет 69%, 7 техрегламентов проверяется частично (8%), а требования 17 технических регламентов из 78 не проверяются вообще (21%). В их числе – нефтепродукты, низковольтное оборудование, строительная продукция, электромагнитная совместимость.

Серьезность проблемы осознали – во вторник на заседании правительства вопрос о совершенствовании технического регулирования рассматривали первым. Министр по инвестициям и развитию Женис Касымбек констатировал: сейчас в сфере технического регулирования вопросом, требующим решения, является государственный контроль за продукцией по соблюдению требований, установленных техническими регламентами.



Министерство инвестиций предлагает разграничить полномочия по государственному контролю между несколькими госорганами. Фото: Аскар АХМЕТУЛЛИН

Премьер-министр, выслушав дискуссию руководителей министерств, напомнил им: главное в контроле – не перераспределение полномочий, а качество этого контроля

«Во время реформирования органов государственного управления функции по государственному контролю в данной сфере была исключена из компетенции уполномоченного органа по техническому регулированию и передана в Минздрав, который в настоящее время проверяет преимущественно пищевую продукцию. Промышленная продукция осталась вне контроля», – сказал он.

Поэтому министерство инвестиций предлагает разграничить полномочия по государственному контролю между несколькими госорганами. Министерству здравоохранения предлагается передать функции госконтроля за пищевой и другой продукцией в части соблюдения санитарно-эпидемиологических и гигиенических требований, установленных техническими регламентами, на стадии обращения продукции. Министерство по инвестициям и развитию – наделить полномочиями по госконтролю за промышленными товарами на стадии обращения продукции. За отраслевыми и местными исполнительными органами предложено закрепить госконтроль за продукцией по соблюдению требований национальных порядков и правил, по применению продукции. Помимо такого разграничения нужны и системные меры. Для этого министерство предлагает разработать пакет законодательных поправок, которые упорядочат всю цепочку сферы технического регулирования и контроля.

8 >>

Ядерный «джихад» Америки

<< 1

Последний факт, отмечается в «Обзоре», с учетом наличия несущих ядерное оружие атомных подводных лодок, позволит КНР стать третьей страной мира, обладающей так называемой «ядерной триадой». И это также беспокоит Соединенные Штаты и их союзников в Тихоокеанско-Азиатском регионе, подозревающих Китай в попытке пересмотреть сложившийся в мире статус-кво после 1991 года.

Что касается Северной Кореи и Ирана, то в этом случае наблюдается полное недоверие Соединенных Штатов к правительствам этих стран. Северная Корея обвиняется в незаконном создании баллистических ракет с ядерными боеголовками, которые способны достичь городов США. Иран подозревается в желании стать обладателем ядерного оружия, наличие которого у Тегерана может дестабилизировать ситуацию на Ближнем и Среднем Востоке.

От бомб до подводных лодок

Поскольку, как указывалось выше, все названные страны представляют собой угрозу США и их 30 союзным странам, в рамках принятого «Обзора» решено начать масштабную модернизацию всей «ядерной триады» Соединенных Штатов, которая, по уверению авторов документа, за минувшие 40 лет морально устарела и не соответствует требованиям сегодняшнего дня. В частности, предлагается начать программу по замене 18 стратегических атомных подводных лодок типа «Огайо» на 12 новых подводных ракетно-носителей класса «Колумбия», на которых будет активно применяться технология «Стелс». При этом первая подлодка класса «Колумбия», имеющая 16 шахт с ракетами системы «Трайидент», должна начать свое патрулирование в 2031 году.

Отправят на «пенсию» и все 450 межконтинентальных баллистических ракет наземного базирования «Минитмен III». По плану «Обзора», к 2027 году их должны заменить МБР нового поколения, которые способны преодолевать постоянно совершенствующуюся противоракетную оборону и Китая, и России.

К 2025 году укрепления ждет и стратегическая авиация США. Предполагается, что к модернизации

руемым бомбардировщикам B-52 «Стратофортресс» и B-1«Лансер», которые оснастят новейшими крылатыми ракетами дальнего радиуса действия, добавят перспективный стелс-бомбардировщик B-21 «Рейдер».

И это еще далеко не всё. Глубокой модернизации будут подвергнуты ядерные и термоядерные боеголовки. Фактически заново будут переделаны системы раннего предупреждения и оперативного управления ядерными силами США, которые должны быть устойчивыми к неожиданным атакам из киберпространства и космоса. Ожидается оснащение ядерными боезарядами малой мощности многофункциональных истребителей-бомбардировщиков F-35 «Молния II», что принадлежит как США, так и их союзникам в странах Европы и Азии. Кроме того, в «Обзоре» отмечается, что Соединенные Штаты обратят особое внимание на добычу и переработку не только урана, но и становящегося стратегически важным лития.

Новая спираль или все в порядке?

В Москве, Пекине, Пхеньяне и Тегеране практически моментально отреагировали на публикацию новой «ядерной доктрины США». Естественно негативно. К примеру, официальный представитель министерства обороны КНР Рен Гочян заметил: «Мы надеемся, что США откажутся от своего менталитета «холодной войны» и возмрут на себя особую и главную ответственность за ядерное разоружение. США должны правильно понимать стратегическое намерение Китая и объективно рассматривать свою национальную оборону и военное строительство для работы с Китаем, чтобы превратить две армии в стабильные факторы в китайско-американских отношениях, поддержав мир, стабильность и процветание во всем мире».

Куда жестче высказывание министра иностранных дел Ирана Мохаммада Джавада Зарифа. В своем аккаунте социальной сети Twitter он заметил, что ядерная доктрина Соединенных Штатов отражает их зависимость от ядерного оружия и нарушает Договор о нераспространении ядерного оружия, в результате чего человечество приближается к самоуничтожению. «Неудивительно, что Часы Судного дня находятся на самом

опасном с 1953 года месте», – отметил Мохаммад Джавад Зариф.

Любопытно, что неоднозначно отреагировали на американский «Обзор ядерной политики» и союзники США. Если власти Японии поддержали новую ядерную доктрину Соединенных Штатов, то в министерстве иностранных дел ФРГ отметили начало спирали новой гонки ядерных вооружений.

Выгода Казахстана

Что касается Казахстана, то, по мнению опрошенных «Къ» экспертов, новая ядерная доктрина США никак не затрагивает интересов нашей страны. «Для Казахстана, как страны с многовекторной политикой, каких-то особых неудобств от модернизации американской ядерной триады, конечно, не будет. Возможно даже увеличение экспорта сырья. В частности, казахстанского урана в США. В принципе никто и ничто не угрожает территориальной целостности нашей страны в силу того, что мы представляем, пожалуй, уникальную площадку «взаимозакрученных» интересов западных транснациональных корпораций с интересами России и Китая. То есть все стороны заинтересованы в сохранении статус-кво на территории Казахстана», – поделился своими рассуждениями с «Къ» политолог Султанбек Султаналиев.

Схожей точки зрения придерживается и коллега Султаналиева по профессии – Талгат Калиев. «Не думаю, что новая ядерная доктрина США – это событие из ряда вон выходящее. Вероятность того, что она принята в спешном порядке, как реакция на участвовавшие заявления российских политических кругов о готовности к применению ядерного оружия, на мой взгляд, чрезвычайно низкая. Скорее это плановое мероприятие, обусловленное технологическим процессом и теми же технологическими требованиями к обслуживанию и обновлению ядерного арсенала. И если сегодня прогресс позволяет модернизировать арсенал, то нерационально использовать его устаревшую версию. Что касается нашей страны, то учитывая наш добровольный безъядерный статус, новая гонка вооружений никак на нас не отразится. Разве что повышение спроса на уран способно спровоцировать рост цен на него и принести нам определенные выгоды», – заметил в своем комментарии «Къ» Талгат Калиев.

Соцзаказ под НПО

Депутаты одобрили Закон «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты РК по вопросам деятельности некоммерческих организаций»

Депутаты Мажилиса одобрили в первом чтении законопроект по вопросам деятельности некоммерческих организаций (закон «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты РК по вопросам деятельности некоммерческих организаций»). Согласно ему, НПО могут активно участвовать в процессе формирования государственного социального заказа.

Ербол КАЗИСТАЕВ

«Документом обозначены единые подходы процесса формирования госсоцзаказа на основе изучения и анализа потребности целевых групп, предложений НПО. В настоящее время госорганами используются различные подходы к формированию тем и сумм госсоцзаказа, в том числе без учета

потребности целевых групп. В рамках законопроекта предлагается ввести понятие «формирование государственного социального заказа». Процесс формирования будет определен подзаконными актами и будет предусматривать учет потребностей населения», – заявил на пленарном заседании министр по делам религий и гражданского общества РК Нурлан Ермекбаев.

Министр сообщил, что помимо участия НПО в процессе формирования госсоцзаказа планируется еще одно нововведение – информация о реализации социальных проектов будет доступна общественности.

«Планируется внедрение оценки результатов госсоцзаказа, которая позволит определить эффективность проекта и степень удовлетворенности населения качеством услуг. Оценка будет проводиться непосредственно после окончания проектов в два этапа. На первом этапе будет проходить сбор информации. А на втором – анализ полученных данных. В зависимости от характера проекта оценка может быть внутренней и

внешней. Механизм проведения оценки будет определен в правилах по формированию, мониторингу и оценки результатов госсоцзаказа», – добавил Нурлан Ермекбаев.

По данным Министерства по делам религий и гражданского общества РК, в 2017 году на финансирование государственного социального заказа выделено 13,1 млрд тенге, это на 40% больше, нежели в 2016 году (8,8 млрд тенге). Также расширен перечень госорганов, реализующих ГСЗ. В 2017 году семью министерствами, 106 областными управлениями и 252 городскими и районными отделами реализовано 2297 социальных проектов, в том числе на республиканском уровне – 35 проектов, на местном – 2262 проектов.

По мнению председателя Мажилиса Парламента РК Нурлана Нигматулина, очень важно, чтобы население могло участвовать в оценке работы НПО в рамках государственного социального заказа.

8 >>

Борода и платки теперь под запретом – 2

Казахстан может попасть в список стран, в которых женщинам запрещено носить никаб



Эксперты уверены, что, прежде чем вводить запреты, профильные ведомства совместно с ДУМК должны провести разъяснительную работу среди населения

Запрет на ношение в общественных местах предметов одежды, препятствующих распознаванию лица, стал самой обсуждаемой нормой проекта закона по вопросам религиозной деятельности и религиозных объединений. Министерство по делам религий и гражданского общества внесло документ на рассмотрение мажилиса 29 января.

Мадина МАМЫРХАНОВА

Данная норма, как сообщал в предыдущем номере «Къ», в случае одобрения парламентом будет распространяться на всех граждан Казахстана, иностранцев и лиц без гражданства, за исключением лиц с дипломатическим иммунитетом. За нарушение данной нормы нужно будет выплатить штраф в размере 120 тыс. тенге, а при повторном нарушении – более 240 тыс. тенге.

Как пояснили в самом министерстве, в законопроекте речь идет об одежде, полностью закрывающей лицо, это никаб, паранджа, бурка, некоторые виды масок, балаклавы. «Это не говорит о том, что надо облачиться в светскую одежду. Здесь вопрос идет только о распознавании лица. Хиджаб, к примеру, не подпадает под запрет, так как это головной платок, покрывающий голову и плечи, но оставляющий лицо открытым», – сказал «Къ» заместитель председателя Комитета по делам религий Министерства по делам религий и гражданского общества Балгабек Мырзаев.

Кроме того, например, балаклавы (балаклава – это головной убор

в виде чулка, который закрывает голову и лицо, оставляя щель для глаз и/или носа и рта. – «Къ») можно будет носить альпинистам, сноубордистам, лыжникам, байкерам и велосипедистам при проведении спортивных мероприятий. Разрешат их носить строителям и другим специалистам, но только на конкретно выделенной территории в целях соблюдения мер безопасности. Остальным же гражданам можно будет их носить только при очень сложных климатических и погодных условиях. Иначе штраф будет обеспечен.

Большинство казахстанцев выступают в поддержку данной нормы. Приводя при этом такие доводы: «Нововведения направлены на защиту общества и обеспечение общественной безопасности», «Казахстан – это светское государство, и в какой бы религиозной одежде ни был, должен следовать букве закона».

Председатель общественного объединения «Центр религиозно-психологическо-правовой консультации» Давлат Мырзахметов считает, что этот вопрос нужно было давно проработать, а не сейчас. «Они носили их по 10–15 лет, и заставить их принятием поправки в закон перестать это делать, – это по меньшей мере глупо. Это тонкий вопрос, нельзя с плеча рубить. Нужно провести разъяснительную кампанию, чем должны заниматься министерство, управления по делам религий на местах совместно с ДУМК. Нужно выяснить причину тому, почему они эту одежду надели. Если это норма воспитания в семье и передается из поколения в поколение, если это не сиомигунное желание выделиться из серой массы, это тоже нужно уважать и учитывать», – уверен он.

Не исключают эксперты и проявления у девушек, которые давно носят никаб, психологических проблем на этой почве.

В частности, с точки зрения практикующего психолога Лолы Шакимовой, девушек, носящих традиционную исламскую одежду, можно разделить на две группы. Первые, по ее мнению, выбирают такую одежду в стремлении выделиться из толпы. Им нравится, когда на них, таких непохожих на других, обращают внимание. Для них никаб – это возможность выразить свою индивидуальность. Для других же это возможность закрыться от мира, скрыть свои комплексы и психологические проблемы. Для них никаб – это своего рода защитный футляр.

«Снимут или нет – все зависит от человека, от психологических особенностей, от вида темперамента, от мотивации (зачем он это делал? для чего? какую цель он преследовал?). Кто-то сможет быстро сориентироваться, так как этого требует закон... Если даже он верующий человек, я считаю, что он должен подчиняться нашим законам, потому что у нас светское государство, правовое. Он должен понять, что если они снимут одежду, это же означает, что поменяется их внутреннее состояние», – уверена Лола Шакимова.

К слову, мнения разделились и среди носителей данных идей. Одни, обсуждая этот вопрос на форумах в интернет-пространстве, говорят о том, что могут снять никаб и начать носить, например, хиджаб. Но полностью перейти на светскую одежду никто из них еще не решает. Другие же даже и думать не хотят об этом и всерьез рассматривают вероятность переезда в ОАЭ.

Образование

Учимся у иностранцев

Некоторые иностранные вузы планируют открыть в Казахстане свои филиалы

С каждым годом образование за рубежом становится все более популярным среди казахстанских абитуриентов. Помимо этого в СМИ публиковалась информация, что некоторые иностранные вузы планируют открыть свои филиалы в Казахстане. Эксперты считают, что получить диплом в другой стране гораздо дешевле и эффективнее, нежели у нас.

Ербол КАЗИСТАЕВ

По данным агентства UniPage, на сегодняшний день за рубежом обучается более 48 тыс. казахстанцев. Самой популярной страной для отечественных абитуриентов является Россия (35 тыс.). За ней идут Кыргызстан (4,3 тыс.), США (1,8 тыс.), Великобритания (1,7 тыс.) и Чехия (1,1 тыс.).

По данным, которые приводит президент АО «Центр международных программ» Жанболат Мелдешов, на сегодняшний день за границей обучаются порядка 70 тыс. казахстанцев. А к 2030 году центр планирует отправлять за рубеж 200 тыс. отечественных абитуриентов.

Дешево и сердито

С точки зрения эксперта, существует пять причин, по которым казахстанцы предпочитают обучаться за рубежом. Во-первых, как считает г-н Мелдешов, образование за рубежом дает возможность погрузиться в совершенно иную академическую среду и предусматривает больше свободы в обучении и получении новых знаний, а также использование современных технологий. Во-вторых, европейский и американский дипломы имеют большую ценность и могут стать дополнительным плюсом в карьерной перспективе.

С такой трактовкой согласна и заведующая кафедрой политологии ЕНУ им. Л. Н. Гумилева Елена Нечаева, по словам которой, несмотря на то, что казахстанские вузы представлены в международных рейтингах на довольно высоких позициях, диплом иностранного университета на рынке труда котируется гораздо выше. «Выбор вуза для абитуриентов определяется такими факторами, как престиж, перспективы трудоустройства по специальности, возможности карьерного развития с дипломом данного университета и доступность образования – пороговый уровень поступления, который реально преодолеть», – отмечает собеседница «Къ».

Поее словам, третьим фактором, который влияет на решение казахстанских абитуриентов обучаться за рубежом, является стоимость образования. «Сейчас многие университеты Европы и Азии предлагают бесплатные программы обучения или номинальной опла-



На сегодняшний день за границей обучаются порядка 70 тыс. казахстанцев

той, где единственным требованием является свободное владение языком, на котором реализуется образовательная программа. При этом ряд университетов для привлечения зарубежных студентов минимизирует требования к поступлению абитуриентов – иногда поступить можно без экзаменов, на основе среднего балла предыдущих документов об образовании или онлайн-беседы», – говорит Елена Нечаева.

Не менее важными причинами в выборе места обучения, по мнению экспертов «Къ», являются открывающиеся перспективы в изучении одного и более иностранных языков, развитие кросс-культурных коммуникаций, а также возможность путешествовать и познавать мир. «Многие понимают, что при обучении за рубежом появляется возможность узнать другой мир, познакомиться с новым мировоззрением, оценить ценности и убеждения, другие культуры и традиции. Студенческая среда предполагает постоянное общение и совместные мероприятия», – уточняет Жанболат Мелдешов. Кроме того, по его словам, обучение за границей повышает работоспособность, расширяет кругозор, помогает приобрести жизненный опыт, то есть стать самостоятельным, уверенным в себе и своих силах, выработать собственную шкалу жизненных ценностей. Ведь когда человек попадает в новую среду, ему приходится подстраиваться под новые вызовы.

Конкурентная среда

Как рассказали «Къ» эксперты, в ближайшее время в Казахстане планируется создать центрально-азиатский образовательный хаб. Это позволит иностранным вузам открывать здесь свои филиалы и кампусы. А Казахстан сможет привлечь в страну иностранных студентов и преподавателей.

«Если иностранные вузы создадут филиалы в Казахстане, мне кажется, это заставит наши вузы

подтягивать свой уровень, чтобы сохранить у себя наиболее сильных абитуриентов. Поэтому я считаю, что филиалы иностранных вузов могут у нас существовать, но контроль за ними должен быть более сильным. Плюс надо разрешать открывать филиалы тех университетов, чьи показатели довольно высоки в плане науки и разных рейтингов университетов», – полагает политолог Асан Кайгиев.

В свою очередь Елена Нечаева отмечает, что филиал иностранного вуза – это возможность обучать тех абитуриентов, которых привлекает диплом зарубежного университета, без риска потерять их для отечественного рынка труда.

Но самым важным, с точки зрения экспертов «Къ», в вопросе открытия филиалов зарубежных вузов в нашей стране является то, что внедрение подобной практики в Казахстане позволит казахстанским вузам приблизиться к мировым стандартам образования, что, соответственно, приведет к признанию их в профессиональной среде и росту степени доверия потенциальных работодателей.

В заключение напомним, что с начала 2018 года для казахстанских студентов, обучающихся за границей, отменено правило сдачи комплексного тестирования при переводе в отечественный вуз. По словам директора департамента высшего и послевузовского образования МОН РК Гульзат Кобеновой, данная мера позволит более чем 6 тыс. студентов, обучающихся в других странах, получить доступ к высшему образованию в Казахстане. «Мы считаем, что это очень серьезная мера. Это не первый шаг на пути к задаче расширения доступа молодежи к высшему образованию. Ранее введенные меры, такие как повторная сдача ЕНТ и условное зачисление студентов в вуз до сдачи КТА после первого семестра, также привели к значительному снижению оттока молодых казахстанцев в зарубежные вузы», – подчеркивает Гульзат Кобенова.

Ипотека

В начале февраля Национальный банк Казахстана рекомендовал БВУ приостановить процедуру выселения ипотечных заемщиков, просрочивших выплаты по ссудам. Вопрос, за счет чего выживают банки, для последних стал действительно острым.

Ирина ЛЕДОВСКИХ

В начале прошлого года, когда в правительстве приняли программу «Нурлы жер», эксперты наперебой заявляли, что в ближайшие месяцы на рынке строительства и ипотеки нас ждет бум. Но, как известно, в экономике чудес не бывает, и при снижающихся доходах населения (несколько лет подряд) очередей в банках за ипотечными займами не наблюдалось.

Так, по данным Комитета по статистике Министерства национальной экономики РК, индекс номинальных потребительских доходов составил в 2017 году 104,8%, что означает снижение среднедушевых реальных доходов, с учетом официального уровня инфляции, примерно на 2,5%. В 2016 году коэффициент реальных доходов также показывал снижение и составил 97,2% по отношению к 2015 году.

Но даже с учетом этих печальных данных и перекредитованности населения рынок ипотечных займов «не склоннулся», а, напротив, даже показал небольшой рост.

Так, согласно статистике НБ РК (по состоянию на 01.01.2018), совокупный портфель ипотечных займов составил 1129,2 млрд тенге. В Ассоциации финансистов Казахстана привели чуть меньшие цифры – 1096,5 млрд тенге.

«Рынок показал рост за год почти на 20%. При этом мы видим

Пациент скорее жив, чем мертв

сокращение портфеля валютной ипотеки до 7 с 13% (на 01.01.2017). Положительная динамика роста ипотечного портфеля свидетельствует о некотором восстановлении рынка. Следует отметить, что в структуре совокупного кредитного портфеля БВУ (на 01.01.2018 – 13,6 трлн тенге) доля ипотечных займов составляет около 8,1%, – прокомментировали ситуацию в АФК.

Причем в 2017 году было выдано жилищных ссуд на 357 млрд тенге. Отметим, что Жилстройсбербанк «занял» населению 289,8 млрд тенге, или 81,2% от всего объема выданных ипотечных займов.

«Последние четыре года отмечается устойчивый рост квазигосударственного сегмента на рынке ипотечного кредитования, на наш взгляд, происходящий на фоне неудовлетворительного состояния макросреды и снижения платежеспособности заемщиков. Так, доля ЖССБ увеличилась за 2014–2017 годы с 39,3 до 81,2%, – отметили в Ассоциации финансистов Казахстана.

В коммерческих банках неохотно комментируют нынешнюю ситуацию и на официальные запросы отвечают односложно.

«С учетом требований НБ и нынешней ситуации в экономике и мы выдаем меньший объем ипотечных займов», – следует на запрос «Къ» стандартный ответ пресс-служб БВУ.

В личных беседах финансисты более разговорчивы. «Национальный банк завинтил гайки. Мы не можем, как раньше, давить на должников. В судах идут отказы на возвращение залогов, так как это единственное жилье недобросовестных заемщи-



По данным S&P, реальная доля проблемных кредитов в банках Казахстана может составлять 35–45%

ков. И получается, что мы даем деньги на большой срок без залога. Кто станет выдавать займы в этой ситуации? Также в стране снижается количество хороших заемщиков. Да и люди, которые могли бы позволить себе улучшение жилищных условий, предпочитают откладывать деньги, а не залезать в долги», – отметил в кулуарной беседе финансист одного из БВУ.

В то же время официальная статистика регулятора показывает небольшой процент просроченных жилищных ссуд. По состоянию на 1 января портфель ипотечных кредитов физических лиц с просроченной задолженностью свыше 90 дней составил 110,8 млрд тенге, или 9,8% от общего ссудного портфеля БВУ.

«Займы с просроченной задолженностью свыше 90 дней по государственным банкам составляют 0,3%, по другим БВУ – 16,5%», – рассказали в пресс-службе регулятора.

Без микрофона и с условием сохранения анонимности финансисты делятся иной информацией. Так, по их словам, сумма проблемных ипотечных кредитов несколько выше, чем о ней известно регулятору.

«Из-за высоких провизий банки стараются скрыть от НБ подлинное количество токсичных займов. Но и там не дураки сидят. Все видят, что при отличных условиях «Нурлы жер» рынок увеличивается совсем ненамного, да и то за счет Астаны и Алматы. В рамках госпрограммы правительство выделяет ежегодно до 10 млрд тенге Казахстанской ипотечной компании только на субсидирование займов. Благодаря этому казахстанцы уже сейчас могут брать ипотеку не по средней на рынке ставке 16–20% годовых, а всего лишь под 10%. Однако желающих работать по ней банков мало. Поэтому и была задумана программа окончательной очистки портфеля ипотечных кредитов», – объяснил один банкир, не пожелавший назвать свое имя.

На чем зарабатывают БВУ

Согласно официальному данным, в 2017 году БВУ выдали кредитов на сумму 10,8 трлн тенге, что на 10% (986,2 млрд тенге) больше, чем за 2016 год. При этом в декабре было выдано 1,2 трлн против 1,0 трлн тенге в ноябре. «Декабрьский показатель выдачи ссуд является максимальным за последние три года», – сообщили в Ассоциации финансистов.

Однако в НПП РК «Атамекен» в конце прошлого года говорили о снижении выдачи займов. Так, по данным предпринимателей, в реаль-

ном секторе уменьшение кредитования в сельском хозяйстве составляло 40%, в промышленности – 30%.

Если кредитование существенно не растет, то возникает вопрос: на чем финансисты зарабатывают?

Часть денег банков вложена в ноты Национального банка. Регулятор продает БВУ свои ценные бумаги – ноты, по которым платит достаточно высокие проценты.

Банки покупают ноты и получают прибыль. К примеру, средне-взвешенная доходность по размещенным 7-дневным нотам составила 10,03%, по 1-месячным нотам – 9,96%, по 3-месячным нотам – 10,05%.

Ипотечный рынок РК на 1 января 2018 года: совокупный портфель ипотечных займов – 1129,2 млрд тенге; за год выдано ипотечных займов на 357 млрд тенге

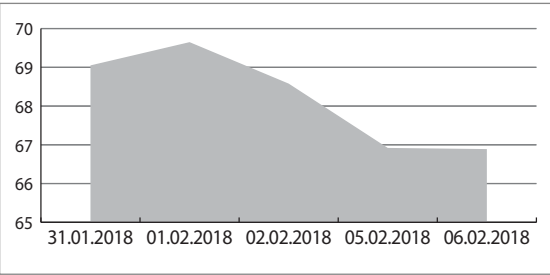
Объем погашения краткосрочных нот за 2017 год составил 62 599,6 млрд тенге.

Объем нот в обращении на конец 2017 года составил 3183,4 млрд тенге, увеличившись с начала года на 26,4%, или на 664,8 млрд тенге.

«При таком положении дел банкирам проще вкладывать деньги в безопасные ценные бумаги регулятора, а не кредитовать ипотеку или экономику. По сути, деньги, вложенные в ЦБ регулятора, – это потерянные кредиты. Зарабатывая без какого-либо риска на нотах по ставке около 10%, при кредитовании банки всегда будут сравнивать доходность нот и займов. Поэтому и нужна очистка портфеля и госпрограмма», – заключил эксперт.

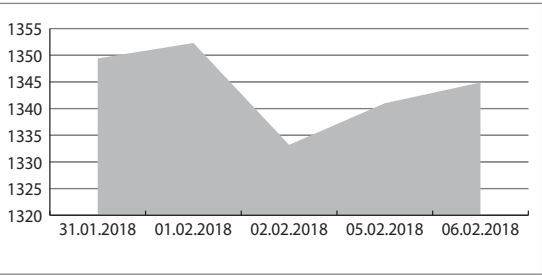
ИНВЕСТИЦИИ

BRENT (31.01 – 06.02)



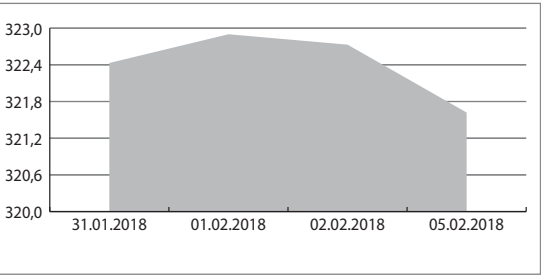
Рост количества действующих нефтедобывающих установок в США негативно влияет на нефтяные цены.

GOLD (31.01 – 06.02)



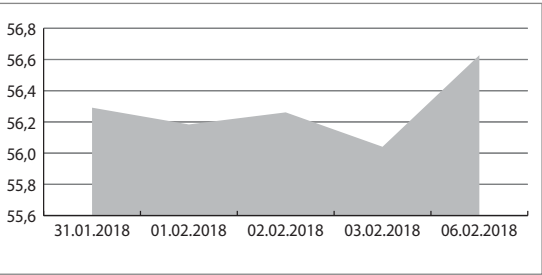
Золото дешевеет на укреплении доллара из-за ожиданий ускорения инфляции в США.

USD/KZT (31.01 – 06.02)



Окрепший на фоне слабого доллара тенге подшевел вслед за нефтью в начале недели.

USD/Rub (31.01 – 06.02)



«Медвежья» игра против российской валюты ведется на фоне снижения цен на нефть.

Валютный обзор

Насколько глубока «кроличья нора»?

Петр ПУШКАРЕВ,

шеф-аналитик ГК TeleTrade

В фокусе внимания два главных объекта – биржи и «казначейки». Качели на фондовых биржах не только Америки, но и Европы, Азии набрали быстрый ход с хорошей амплитудой – после обвала, который обрушил в понедельник, 5 февраля, и многие бумаги, и почти все основные индексы.

Обвал на биржах после 15 месяцев роста

Британский FTSE упал до уровня апреля. Немецкий DAX вернулся в август. Промышленный индекс Доу – Джонса потерял за понедельник 1175 пунктов, и в пунктах это самое сильное его падение вообще за всю историю наблюдений. Если считать от пика 26 января, то потери еще больше: 3600 пунктов, или 13,5% от стоимости. Впрочем, это неудивительно и на начало некоего масштабного финансового кризиса пока не тянет. Поскольку явных новостей мегапаводов для столь серьезного падения не было, если не считать незначительно усилившиеся ожидания подъема процентных ставок в США, то главная версия на сегодня, что это была назревшая техническая коррекция после многих месяцев огромного и почти непрерывного роста бирж. Одна неделя падения съела два месяца роста, но далеко не весь рост. Тот же индекс американских технологичных и IT-компаний Nasdaq поднялся с 8 ноября 2016

года более чем вдвое, упал же за неделю от пиков на 11,1%.

В ходе «Трампа-ралли» рынки больше года покупали ожидания – налогового реформы, бурного экономического роста, инфраструктурных инвестиций, перевода производств и финансового обеспечения сделок на территории США. На ожиданиях залезли высоко, теперь продали факт сбывшихся частично и еще не сбывшихся ожиданий – на фоне многомесячного явно избыточного пузыряобразного роста, который в январе еще и ускорился.

Перегрев рынка, не подкрепленный достаточным количеством фундаментальных оснований, пожалуй, и будет правильным назвать главной причиной резкого падения. Перефразируя «Алису в Стране чудес»: «Ане слишкомли быстро я лечу вверх?» – долго думал рынок и наконец упал. Но, разумеется, теперь всех интересует вопрос, насколько эта «кроличья нора» глубока. И прежде чем ответ на этот ключевой вопрос будет найден, всех ждет период волатильности с сильным разбросом движений вверх-вниз.

Падение пошло не столько за счет желающих спекулятивно заработать на продаже, что тоже имело место, сколько из-за массового закрытия позиций вверх: все стремились забрать и не упустить копившуюся столько месяцев прибыль. Но по упавшим котировкам с ходу фиксироваться большинство не готово. А потому уже на следующий день, во вторник, биржи нашли некоторое топливо

для нового подъема и почти 70% от падения понедельника индексы наверх отыграли. Рост не был бурным, по дороге «в гору» то и дело вмешивались продавцы, индексы слетали снова, но по итогу день после обвала закончился приличным ростом. Биржи в ближайшие дни как раз и будут искать границы равновесия, а свежие технические сигналы с графиков будут важнее заранее написанных высокоумных рассуждений про приблизительную глубину откатов и подъемов.

Влияние на золото и иену

Нельзя исключать и то, что падение будет полностью отыграно до следующей недели биржами, а индексы вернуться к пиковым значениям, как будто ничего и не было. Игра на волатильных горках с учетом интрадэй-сигналов и будет, вероятно, составлять содержание торгов ближайшей недели – не только на фонде, но и на связанных с ней плотно валютных парах. А это прежде всего доллар/иена, фунт/иена и евро/иена. Иеновые пары традиционно отражают наиболее близко колебания фондового рынка. При биржевых обвалах высовобождающий кеш – в Америке доллары, в Британии фунты, в Евросоюзе евро – инвесторы уводят в юрисдикции, где им были открыты кредитные линии. Кредитоваться под торги на биржах большинство предпочитают в иенах. Вот и возвращают, закрывая сделки, деньги в Японию, а иена в такие моменты укрепляется.

Однако для той же пары USD/JPY действуют пока не только технические поддержки 107,3–108,5, но и фундаментальные пределы снизу, а при отскоках или бурном росте на фондовом иена слабеет как валюта с самой мягкой денежной политикой. На неделе Курода, глава Банка Японии, подтвердил: инфляция не выше 1%, до целей ей далеко и мягкая политика еще долго актуальна.

Характерно, что золото не стало резко расти в ходе биржевого обвала, а закрепилось в районе 1325–1340. Признак того, что в дальнейший обвал рынки пока не верят. То, в каком направлении движется из этого коридора дальше золото, послужит отличным индикатором и для направления бирж.

Пиковая доходность по «казначейкам» США и доллар

Крайне важна попытка если не разворота, то хотя бы приостановки тренда растущей доходности по долгу США. Доходности американских 10-леток опустились с пика 2,88% годовых сразу до 2,65%. Это означало прилив спроса на «казначейки», из-за чего доллар отыграл часть понесенных с Нового года потерь. Однако не прошло и суток, как доходность стала опять расти, что консервирует слабость доллара. Подвижки по доходности 10-леток и развитие событий на биржах напрямую повлияют на расширение или сохранение существующих коридоров по доллару к евро и к другим валютам.

Обзор сырьевого рынка

Золото продолжает находить поддержку

Оле Слот ХАНСЕН, глава отдела стратегий Saxo Bank на товарно-сырьевом рынке

Рост на мировом рынке и повышение инфляционных ожиданий в этом году поддерживают спрос на сырьевые товары. Сырьевой индекс Bloomberg торгуется на 1,5% выше с начала года, однако 36%, относящиеся к сельскохозяйственной отрасли, тормозят его рост. Данные Bloomberg показывают, что потоки инвестиций в универсальные сырьевые активы в этом году повысились на \$773 млн. Более масштабные инвестиции наблюдаются только в сегменте драгоценных металлов, особенно золота: они составили \$787 млн.

Нефть продолжает фрустрировать тех, кто ждет корректировки после 57%-ного скачка в прошлом июне. Последние недели еще раз продемонстрировали, что трейдеры, играющие на повышении, остаются у руля, в то время как попытки более низкой корректировки провалились в тот день, когда Управление энергетической информации США отчиталось о первом увеличении МПЗ с ноября, отметив также, что производство нефти в США резко произошло о ноября и достигло отметки 10 млн баррелей в день впервые с 1970 года.

Несмотря на эти новости, рынок не двинулся вниз, а успокоился бла-

годаря прогнозу устойчивого роста мирового спроса и исследованиям, показывающим, что группа стран внутри ОПЕК, сохраняющая производственный капитал, продолжает демонстрировать высокие уровни соблюдения требований (не в последнюю очередь благодаря Венесуэле, чья способность производить и экспортировать нефть продолжает снижаться).

Крупнейшие инвестиционные банки продолжают поднимать свой прогноз на 2018 год, особенно это касается Goldman Sachs, который теперь считает, что нефть марки Brent в ближайшие полгода будет торговаться на уровне \$82,50 за баррель.

На текущей неделе вышло ежемесячное исследование крупнейших нефтяных компаний: 6 февраля – Краткосрочный прогноз в области энергетики (Short Term Energy Outlook) от Управления энергетической информации США (EIA). 12 февраля выйдет отчет ОПЕК, 13 февраля – МЭА.

Несмотря на прогнозы стабильного роста спроса в 2018 году, мы также видим, что за последние три месяца начался постепенный рост поставок не из стран ОПЕК. Технический уровень, на котором капитализация нефти продолжает, составляет \$71,40/баррель нефти марки Brent и \$66,90/баррель нефти марки WTI. Этот уровень представляет собой коррекцию

распродаж 2014 и 2016 годов. Снижение на этом уровне может стать знаком коррекции в регионе с 10 до 15%, в то время как пауза заставит играющих на повышении трейдеров метить на уровень \$81,8/баррель нефти марки Brent и \$76,50/баррель нефти марки WTI.

Золото в последние недели также демонстрировало устойчивость. После достижения 4-недельного максимума 25 января золото быстро скорректировалось до \$33, но с тех пор консолидировалось, так как потенциальные продавцы колебались. Также поддержку оказало растущее внимание к инфляции на этой неделе в сочетании с более низкими облигациями и акциями. Кроме того, небольшой отрицательный эффект оказали более слабая JPY и рост ставок на недвижимость.

Мы считаем, что относительная слабость серебра и платины по сравнению с золотом на прошедшей неделе – это признак того, что желтый металл продолжает вызывать спрос у инвесторов, желающих защитити и диверсифицировать свои портфели в случае слабости других их элементов.

Это касается не только акций и облигаций, но и биткойна, который резко упал до отметки \$7600 и в процессе скорректировался более чем на 61,8% по сравнению с резким ростом в 2017 году.

Золото по-прежнему поддерживается, несмотря на недавний рост

реальных долларовых доходов и продолжающийся рост ожиданий относительно фондов ФРС. Удовлетворенность рынка, наблюдаемая через спред корпоративных, а не государственных облигаций, и растущие ожидания инфляции – это два основных источника текущей потребности в спокойных активах, таких как золото.

С 2013 года золото все больше стали заключать в рамки. Если зона сопротивления между текущими ценами и ставкой \$1380 за унцию прорвется, это может сигнализировать о росте до \$1483 за унцию. Поскольку в воздухе витает инфляция, вероятно, потребует резкий разворот от слабого доллара и создание нового лидера рынка.

Сектор легкой промышленности, за исключением хлопка, продолжает оставаться не в фаворитах, причем сахар демонстрирует самые значительные ежемесячные потери с прошлого марта. Ожидаемый мировой излишек в сезоне 2017–2018 годов продолжает пересматриваться в более высокую сторону. Главный шанс сахара на восстановление – это финансовые трейдеры, которые снова поставили рекорд с точки зрения чистой короткой позиции, таким образом оставляя цены чувствительными к восстановлению, если аналитический или технический прогноз улучшится.

Лидеры роста и падения (31.01 – 06.02)

KASE

рост	изм.	падение	изм.
KazTransOil	3,00%	Kazakhstan	-2,42%
Kcell	1,68%	Halyk Bank	-0,93%
KazTransOil	0,61%	KEOC	-0,60%
–	–	–	–
–	–	–	–
–	–	–	–
–	–	–	–
–	–	–	–
–	–	–	–
–	–	–	–

NASDAQ

рост	изм.	падение	изм.
Amazon	634,43%	Canva	-76,08%
Alfred	9%,30%	EyeCare Pharmaceuticals Inc	-45,27%
Alaris Biosciences	70,63%	OpGen	-45,00%
Cascadian Therapeutics	68,98%	Imviri	-44,85%
Liquidity Services	37,50%	USPCS International	-43,69%
Shutterstock	34,40%	Phenoxene Pharmaceuticals	-39,57%
Acm Research	32,09%	Acacia	-32,99%
ZigInco	31,57%	Veritone	-32,10%
Jaguar Health	31,01%	Bellium Pharmaceuticals I	-31,59%
USA Truck	28,04%	YRC Worldwide	-30,69%

MCX

рост	изм.	падение	изм.
M Buroco	5,00%	Mazak	-8,65%
Aprolog	3,90%	PhoCAppo	-3,64%
PVCAI	2,40%	Lento Ltd	-3,06%
NOBATK	2,30%	HTPTI OAO	-2,58%
AK AIPOCA	1,84%	Polymeral International	-2,58%
Сургутнефтегаз (руб.)	1,79%	NAIK OAO	-2,52%
LYKORAI	1,05%	Сургутнефтегаз	-2,48%
Роснефть	0,92%	Мелха	-1,86%
Аэрон	0,88%	Группа АСР	-1,71%
Норильский никель	0,85%	Обербанк (руб.)	-1,69%

Euro Stoxx 50

рост	изм.	падение	изм.
Nokia Oyj	11,03%	Deutsche Bank	-7,72%
Munchner Ruck	-0,18%	ORH	-7,35%
Abold Delhaize	-0,52%	Freemove SE	-6,42%
Aao	-1,09%	Sonnet	-6,42%
Unilever NV DRC	-1,75%	Indtine	-5,78%
Intesa	-2,00%	Volksbanken VZD	-5,46%
Toral	-2,45%	Telefonica	-5,38%
Danone	-2,51%	Essilor International	-5,04%
E.ON	-2,56%	Vivendi	-5,04%
Sommander	-2,56%	BASF	-5,03%

DAX

рост	изм.	падение	изм.
Deutsche Borse	0,72%	Deutsche Bank	-7,72%
Munchner Ruck	-0,18%	Freemove SE	-6,42%
ProSiebenSat	-0,44%	Siemens	-6,42%
Lufthansa	-1,29%	Freemove Medical	-5,85%
E.ON	-2,56%	Volksbanken VZD	-5,46%
Deutsche Post	-2,62%	Vonovia	-5,40%
Beiersdorf	-2,63%	Linde	-5,24%
Allianz	-2,70%	BAF	-5,03%
SAP	-2,98%	Commerz	-4,82%
Haniel	-3,04%	Boyer	-4,76%

BVSP

рост	изм.	падение	изм.
Embraer SA	3,31%	BRF-Brazil Foods SA	-8,33%
ESTACIO PART ON FM	2,70%	VIAREGIO UNIT F2	-7,14%
LOCALIZA ON EY FM	0,81%	Aucor	-6,92%
OPFL ENERGIACON FM	0,80%	GERDAU PM FM	-6,66%
HYPERMARCAS ON FM	0,50%	BRASESCO ON FM	-6,62%
CYRELA REALT ON FM	0,47%	SABESP	-6,61%
BBSEQUIBADI ON FM	0,13%	BRASESCO PM EY FM	-6,39%
Suzano Papel Celulose	0,00%	Companhia Siderurgica/Faci	-6,28%
Parana Saneapar Unit	-0,10%	UEG ON EY FM	-6,25%
ATMBV SA ON	-0,55%	ECORODIVAS ON FM	-6,06%

БИРЖЕВЫЕ ИНДЕКСЫ

	изм. %
KASE	-1,99%
Dow Jones	-6,64%
FTSE 100	-3,33%
NASDAQ	-5,88%
Nikkei 225	-7,81%
S&P 500	-6,15%
Euro Stoxx 50	-3,53%
Hang Seng	-5,25%
MCX	-0,15%
IBOVESPA	-3,10%

СЫРЬЕ

	изм. %
Light	-1,03%
Natural Gas	0,47%
Алюминий	-0,95%
Медь	-1,26%
Никель	-2,73%
Олово	0,00%
Паладий	-1,62%
Платина	0,29%
Серебро	1,22%
Цинк	0,00%

FOREX

	изм. %
Eur/Chf	0,13%
Eur/JPY	-0,11%
Eur/Kzt	0,52%
Eur/Rub	0,26%
Eur/Usd	0,04%
Usd/Chf	0,10%
Usd/JPY	-0,15%
Usd/Kzt	0,48%
Usd/Rub	0,16%

ИНВЕСТИДЕЯ

«КазТрансОйл»: готов покорять новые вершины

Аналитики инвестиционной компании «Фридом Финанс» предлагают покупать акции казахстанской компании «КазТрансОйл». После дивидендной отсечки в июне 2017 года котировкам компании понадобилось полгода, чтобы восстановиться. По мнению экспертов, сейчас они находятся на благоприятной точке, из которой формируется новый восходящий тренд. Текущая цена акций – 1480 тенге, целевая цена – 1632 тенге.

– Расскажите, пожалуйста, об эми-тенте.

– АО «КазТрансОйл» (тикер – KZTO) – крупнейшая нефтепроводная компания Казахстана, оказывающая услуги по транспортировке нефти на внутренний рынок и на экспорт. Компания включена в республиканский раздел Государствен-

ного регистра субъектов естественных монополий.

«КазТрансОйл» является собственником крупнейшей в республике системы магистральных нефтепроводов и водоводов, совокупная протяженность которых составляет 5376,6 км нефтепроводов (с учетом 71,7 км нефтепровода Кенкияк – Орск, находящегося на территории РФ и стоящего на балансе Представительства «КазТрансОйл» в г. Самаре) и 1975,1 км водоводов.

Транспортировка нефти по магистральным нефтепроводам обеспечивается 37 нефтеперекачивающими станциями, 64 печами подогрева нефти, резервуарным парком для хранения нефти общим объемом 1414,2 тыс. куб. м.

В соответствии с постановлением правительства РК от 8 октября 2012 года № 1273 АО «КазТрансОйл» определено национальным оператором по магистральному нефтепроводу.

– Какие факторы могут способствовать росту котировок?



По итогам 9 месяцев 2017 года консолидированная выручка «КазТрансОйла» выросла на 6,6%, а чистая прибыль повысилась на 11,7% в сравнении с аналогичными показателями 2016 года

– Во-первых, у компании хорошая отчетность за январь – сентябрь 2017 года. По итогам 9 месяцев 2017 года консолидированная выручка «КазТрансОйла» выросла на 6,6%, а чистая прибыль повысилась на 11,7% в сравнении с аналогичными показателями 2016 года. Увеличились объемы транспортировки нефти (+3%) и подачи волжской воды (+4%), а также грузооборот (+10%).

Во-вторых, техническая картина котировок достаточно перспектив-

ная. Весной прошлого года компания объявила о планах выплатить дивиденды в размере 155 тенге на акцию. Это стало отправной точкой для роста котировок до 1446 тенге, где сформировался мощный уровень сопротивления. На текущий момент акция смогла закрепиться выше, торгуясь в диапазоне 1450–1475 тенге, что означает готовность инвесторов покупать данную бумагу по более высокой цене. В перспективе появляется потенциал для разгона цены до 1632 тенге на ожиданиях рекордных дивидендов.

В-третьих, у компании высокий фундаментальный потенциал. В 2017 году были закончены модернизация и расширение транзитных мощностей КТК на территории Казахстана, что позволило увеличить долю транспортировки казахстанской нефти до 52–60 млн т в год. К 2025 году планируется нарастить этот объем до 100 млн т. Вкупе с ожида-

емыми дивидендами в размере 160–165 тенге за акцию, что обеспечит 11% доходности к текущим ценам, «КазТрансОйл» остается самой интересной бумагой для долгосрочных инвесторов, ориентирующихся на дивидендные истории.

Росту котировок также могут способствовать текущий новостной фон и перспективы компании. Помимо модернизации НПЗ и увеличения транзита через КТК компания «КазТрансОйл» успешно осуществила проект по централизации диспетчерского управления транспортировкой сырья по нефтепроводам. Диспетчерские функции были переведены в Астану. Это позволит в режиме онлайн управлять транзитом нефти в порту Актау и на железнодорожных объектах. В 2018-м «Роснефть» планирует увеличение поставок нефти из России в Китай через Казахстан до 13 млн т в год, что в перспективе увеличит объем транзита сырья в 1,5 раза.

Кайрат Келимбетов: Мы должны стать основной площадкой, чтобы ликвидность не уходила на другие рынки

С момента принятия решения о создании Международного финансового центра «Астана» (МФЦА) до текущего дня из разных государственных источников было выделено порядка 6 млрд тенге. В ближайшие три года на развитие центра планируется потратить еще 60 млрд тенге. Управляющий МФЦА Кайрат Келимбетов считает, что эти суммы гораздо меньше, чем тратит в год правительство ОАЭ на Международный финансовый центр Дубая (DIFC). Об этом он рассказал во время интервью «Къ» в Алматы.

Динара ШУМАЕВА

– Кайрат Немазович, будут ли казахстанские брокеры освобождаться от налогов на площадке МФЦА?

– Есть такое понятие в Налоговом кодексе, как «раздельный учет». Если вы как брокер осуществляете свою деятельность в рамках работы в МФЦА, где у вас есть какие-то доходы и вы зарегистрированы в МФЦА, то есть, есть соответствующая лицензия, то вы эти льготы (налоговые. – «Къ») получаете. Если у вас есть другая деятельность, которая осуществляется в целом по Казахстану, то она под эти льготы не подпадает.

– Вы начали работать с 1 января текущего года, уже есть какие-то заявки на регистрацию?

– Да, у нас уже есть около 20 заявок. Среди них есть местные и иностранные брокерские компании.

– А как долго вы рассматриваете заявки на регистрацию?

– По-разному. Но мы только начали. В целом, я думаю, брокеров больше интересует, когда заработает рынок акций и облигаций. Мы ожидаем, что совсем по-серьезному рынок акций заработает во второй половине этого года. Фонд Самрук-Казына выйдет на IPO с пакетами своих компаний. Вы знаете, что в этом году по предварительным расчетам в конце 3 квартала выйдет Казактелеком, в 4 квартале – Эйр Астана и Казатомпром.

Но это конечно оптимистический взгляд. По пессимистическим оценкам мы думаем, что как минимум одна компания выйдет на IPO в этом году.

– Андеррайтерами и финансовыми консультантами этих компаний будут местные брокеры?

– Я думаю, нет. Эти компании уже объявили конкурс, как правило, идет пара – международный и местный брокеры. Для того, чтобы работать, нужно у нас получить соответствующее разрешение. Мы по этому поводу уже ведем переговоры.

Вообще, хочу заметить, что со стороны брокерского сообщества наблюдается большой интерес.

Например, у нас был день инвестора в Шанхае, и тогда нашего заместителя председателя правления биржи МФЦА Амину Тургулову буквально осадили все брокеры. К нам, кстати, придут ведущие азиатские банкиры. Так что мы ожидаем, что будет большой интерес и других брокеров.

– Правильно ли мы понимаем, что крупная международная инвестиционная компания, например, Goldman Sachs, зарегистрировавшись в МФЦА, имеет право предлагать своим клиентам, которых тысячи и миллионы, акции казахстанских компаний?

– Да, совершенно верно. Поэтому я хотел бы вернуться к вопросу – зачем помимо KASE нужна биржа МФЦА?

Я все-таки имею непосредственное отношение к этому, два года работал в Центральном банке. Мы активно занимались и реформированием, и привлечением инвесторов на KASE. Основной недостаток KASE в том, что там нет такого безрискового доступа мировых инвесторов к нашим бумагам. По разным причинам, не будем их обсуждать – можно долго говорить, что он есть, что он почти есть или он есть в теории, но по факту его нет.

Если какой-то инвестор проснется в Бостоне или Нью-Йорке и захочет прикупить казахстанских бумаг, он не сможет это сделать ни технически, ни с точки зрения финансовых рисков.

Наше отличие в том, что, во-первых, у нас используется технология Nasdaq – это вторая биржа в мире, а ее технология испытана в 104-х странах мира. Во-вторых, у нас есть интерес и Nasdaq, и Шанхайской биржи участвовать в акционерном капитале биржи. Соответственно есть доступ ликвидности через Nasdaq и Шанхайскую биржу. Сейчас мы работаем над таким компонентом биржи, который называется «посттрейд», который позволяет снизить риски тех или иных инвесторов.

Напомню, что недавно мы подписали предварительное соглашение с Euroclear. Это значит, что все бумаги – акции, облигации в Казахстане (мы начнем с казначейских обязательств Министерства финансов РК) – будут доступны для любого инвестора в



Основной недостаток KASE в том, что безрискового доступа мировых инвесторов к нашим бумагам нет. Фото: Олег СПИВАК

мире. Это самое главное наше отличие. Это значит, что к нашим бумагам проснется интерес, будет огромный, миллиардный оборот нашей биржи. Биржа будет живой. Сегодня KASE – это больше валютная биржа. Все знают, что 99% всех операций приходится на валютные торги.

Опять же, в чем проблема и почему президент говорил в последнем послании о перезагрузке финансового сектора? У нас финансовый сектор за последние 5–7 лет оказался перегружен как с точки зрения банков, так и с точки зрения заемщиков или компаний. То есть компании с очень маленьким уставным капиталом брали большие кредиты, потом не могли их возвращать, и все это становилось всеобщей проблемой. Тогда как, к примеру, в тех странах, в которых финансовый сектор работает в более здоровом режиме – это, как правило, англосаксонские страны (США, Великобритания, Сингапур, Гонконг), легче проходят любые кризисы, потому что у них эта нагрузка для сомнительных компаний облегчается тем, что в компании есть инвесторы.

Сегодня наши крупные и средние предприятия говорят: мы перегружены долгами, нам нужны инвесторы. Как найти инвесторов? Нужно пойти в Лондон, там очень строгие правила, и это далекий для нас рынок. К тому же там инвесторы тоже не так хорошо понимают преимущества наших компаний.

Мы же считаем, что имея международный рынок здесь, мы сможем привлечь таких инвесторов.

– А вы сможете обеспечить МФЦА необходимым количеством эмитентов? Например, у нас на KASE всего 9 ликвидных акций, бумаги остальных компаний просто не торгуются.

– Как правило, перезапуск фондового рынка происходит с приватизацией. Если вы помните, мы последние 10 лет говорим о голубых фишках, но ничего не делается. Эта программа не была реализована. Сегодня есть тактическое решение. Мы очень рады, что момент создания МФЦА приходится на момент проведения приватизации. Только от Самрук-Казына будет порядка 9–10 эмитентов. Также у нас ведутся переговоры с частными компаниями, которые хотят выйти на нашу биржу. Очень большой интерес по привлечению инвесторов проявляют те компании, которые так или иначе связаны со странами, куда мы экспортируем свою продукцию.

– Насколько листинговые требования на МФЦА будут отличаться от листинговых требований KASE? Они будут гораздо жестче или нет?

– Не жестче. Но они будут требовать от компаний наличие акций в свободном обращении. Именно для того, чтобы акции компаний торговались. На сегодняшний день на KASE в листинге находится около 130–150 эмитентов. Они не торгуются по той причине, что нет требований, чтобы акции были в свободном обращении. То есть компании находятся в листинге, соответственно они избегают налоговой нагрузки на дивиденды и другие доходы, но при этом у них нет интереса продавать свои акции местным или иностранным инвесторам. Поэтому у нас будет обязательное требование, чтобы часть акций торговалась на бирже.

Мы начинаем перезапускать казахстанский рынок, но мы позиционируем себя как международный региональный финансовый центр. Мы очень активный интерес имеем от компаний Евразийского экономического союза – России, Беларуси, стран

Центральной Азии, Китая. Поэтому мы считаем, что в целом биржа МФЦА займет свое достойное место.

– Китайские эмитенты, наверное, придут к нам тогда, когда у нас уже будут инвесторы, ведь им нужна ликвидность?

– Китайские компании готовы прийти и как инвесторы, и как эмитенты.

– Листинг компаний, выходящих на IPO, будет только на МФЦА или в Лондоне тоже?

– Дискуссия еще идет на самом деле. Как было сказано в послании президента, платформа МФЦА должна стать основной для того, чтобы ликвидность не уходила на другие рынки. Понятно, что Лондон – это то место, где инвесторы не задают вопросы, где это и что это такое. Эйр Астана рассматривает возможность (двойного листинга. – «Къ»), поскольку там инвестор британский, а вот Самрук-Казына гибче на это смотрит.

Наша роль – стать основной платформой, поэтому мы с каждой компанией, которая в этом году планирует выход, договариваемся отдельно.

– Задам неудобный вопрос – сколько всего денег было потрачено на создание МФЦА на текущий момент?

– На самом деле вопрос не «неудобный», а вполне достойный. До сегодняшнего дня – порядка 6 млрд тенге было выделено из разных источников – это и Национальный банк, и правительство. В этом году в бюджете предусмотрено 20 млрд тенге. Заявка на 2018 год уже утверждена в законе о бюджете. Мы также планируем, что снова обратимся с заявкой на 2019 и 2020 годы с такой же суммой. Это вопрос, который рассматривает Парламент. В целом в трехлетней заявке Министерства финансов он есть.



На МФЦА потратят \$180 млн за три года, а мы привлечем \$10 млрд инвестиций в страну, которые будут вложены в экономику Казахстана

60 млрд тенге – это примерно \$180 млн. Могу привести в пример Дубай, где на финансовый центр последние 10 лет тратится \$250 млн в год, а \$300 млн тратит Абу Дабй.

На что нами были потрачены деньги? На сегодняшний день все расходы по ЭКСПО – это не наши расходы, мы не несем расходы по переустройству. Деньги были потрачены на создание тех структур, о которых я ранее говорил – Независимый суд, Регулатор, Арбитражный Центр, Администрация МФЦА, а также на формирование уставного капитала биржи и, кстати, уже 30% этого капитала мы возвращаем. Мы надеемся, что интерес к центру продолжится, и в целом инвестиции будут возвращаться.

Обычно сразу после этого спрашивают – какая у меня зарплата? (смеется). 90% сотрудников МФЦА – это наши постсоветские люди, совсем мало иностранцев. Поэтому зарплаты не превышают обычные оклады руководителей Байтеркеа, менее 5 000 долларов.

– Нас больше интересует, какая зарплата у Лорда Вульфа, который

сейчас занимает должность судьи?

– У судей международного финансового центра зарплата в этом месяце порядка \$5–6 тыс. А про Лорда Вульфа лучше говорить не буду (смеется).

Сейчас все девять судей, которые работают у нас, – из Великобритании. В перспективе мы считаем, что необходимо подготовить своих судей. В Арабских Эмиратах уже есть свои судьи. За 10 лет они смогли подготовить. Человек должен закончить юридический вуз в Англии или США и там же поработать судьей.

– А Дубайский финансовый центр окупается сегодня?

– Давайте я попробую объяснить, что такое «окупается» на примере. Есть компания – акционерное общество, в которую государство из бюджета вложило какие-то деньги. Затем компанию приватизировали и деньги вернули. Соответственно, эти инвестиции окупились. Мы – экосистема. Это примерно такой же вопрос – а у нас Министерство финансов окупается? Национальный банк окупается? Те деньги, которые потрачены на МФЦА, будут иметь не прямой эффект, а косвенный. То есть инвестиции придут через нас, поскольку наше предназначение стать Центром притяжения для финансовых организаций.

Пришло ли через нас то количество инвестиций, о которых мы говорили? Если они пришли, то, конечно, они окупаются. Просто посчитайте, на МФЦА потратят \$180 млн за три года, а мы привлечем \$10 млрд инвестиций в страну, которые будут вложены в экономику Казахстана. С этой точки зрения я считаю, что они окупаются.

На Дубайский финансовый центр продолжают тратить \$250 млн, там несколько иная модель, связанная с правами на недвижимость и построением недвижимости. Они начали работать в 2004 году и с 2016 года за счет строительства этой недвижимости они уже стали требовать меньше денег из бюджета. Но для этого прошло больше 10 лет.

Мы считаем, что биржа у нас окупится за 3 года, и через 5–7 лет понадобятся гораздо меньшие деньги.

Опять же – куда тратятся эти деньги? Эти деньги тратятся на формирование уставного капитала биржи, на выплату налогов гражданами Казахстана и их зарплаты.

Я считаю, что в этом смысле МФЦА – это проект, который не токсичный, а безотходный. Все деньги в целом остаются в стране.

– Профессиональные участники рынка (например, банки), которые работают на KASE, могут параллельно работать и у вас тоже?

– Что касается брокерских компаний и банков – они могут получить признание своей существующей лицензии у регулятора и начать работать у нас. Они также могут зарегистрироваться у нас в Центре и получить отдельную лицензию от нашего регулятора. Что касается эмитентов, у нас нет прямого запрета на то, чтобы эмитенты листинговались только у нас, но мы будем стараться не дробить ликвидность, потому что желательно, чтобы ликвидность концентрировалась в одном поле.

– Это, как вы говорите «признание и получение лицензии», будет стоить каких-то денег?

– Конечно.

– Сколько?

– Это вопрос к регулятору, точной суммы не могу сказать, вы можете

Кайрат КЕЛИМБЕТОВ, Управляющий МФЦА

Окончил Московский государственный университет имени М. В. Ломоносова, НВШГУ при Президенте РК, и в Джорджтаунский университет (США).

Работал в Высшем экономическом совете при Президенте РК, Администрации Президента РК, возглавлял Агентство стратегического планирования РК, был первым вице-министром финансов РК.

С 2002 по 2006 г. работал министром экономики и бюджетного планирования Казахстана. В 2006 г. возглавил государственный Фонд устойчивого развития «Казына» (институты развития).

В январе 2008 года был назначен руководителем Администрации Президента Республики Казахстан.

С октября 2008 по 2011 год возглавлял ФНБ «Самрук-Казына» (фонд, объединивший все госактивы). С апреля 2011 года был министром экономического развития и торговли РК.

В январе 2012 года был назначен заместителем премьер-министра РК, курировал вопросы макроэкономики, бюджетной политики, управления госактивами и финансового сектора, налоговой и таможенной политики, а также был председателем Совета Евразийской Экономической Комиссии от РК.

1 октября 2013 года Указом президента РК был назначен председателем Национального Банка РК.

24 декабря 2015 года распоряжением президента РК назначен Управляющим Международного Финансового Центра «Астана».

зайти на сайт регулятора, там есть форма заявки и вся информация.

– Это будет добровольно? Некоторые критики говорят об использовании административного ресурса.

– Конечно добровольно, это уже происходит. Вот сейчас с 1 января банки и брокерские компании ведут работу с нашим регулятором. Для того чтобы они начали работать на бирже им нужно получить признание нашего регулятора.

У нас все будет добровольно, никакого административного ресурса использоваться не будет.

– Как вы относитесь к технологии «блокчейн» и криптовалютам в целом?

– Любое развитие финансового рынка зависит от регулятора. Есть два типа регулирования в мире – не буду делить на критерии «плохое» и «хорошее» – есть бизнес-ориентированный и не очень. К примеру, бизнес-ориентированные подходы – Банк Англии, Financial Services Authority (FSA), Валютное управление Сингапура. Эти регуляторы считаются самыми «продвинутыми» в мире, потому что они очень тонко и точно чувствуют, что происходит в финансовом мире, и если появляется новая финансовая технология, они ее поддерживают.

Причем в таком режиме – давайте мы посмотрим, что тут у вас, исследуем – какие есть риски, и если их нет, то мы вас выпускаем на общий рынок, если они есть – давайте посмотрим, как вы будете эти риски покрывать.

Есть подходы (в моем понимании – это больше постсоветские страны), где, как правило, все запрещено или все игнорируется. Как сейчас в мире относятся к криптовалютам? Их или разрешают, или запрещают.

Если вы посмотрите на карту – где разрешено сейчас торговать биткоином или фьючерсами на биткоин? Как правило, это весь западный мир, а там, где запрещено – это наша сторона, в том числе Китай.

– В Японии кажется, разрешили.

– В Японии разрешили, но частично. Там осторожнее стали подходить к регулированию. Вопрос – как относиться к регулированию криптовалюты? По большому счету многие, специализирующиеся на финансах, затрудняются объяснить, в чем отличие криптовалюты от блокчейна, и совсем было бы несправедливо просить этого понимания у обычного человека.

К сожалению, сегодня очень много мошенников, которые этим пользуются.

В чем есть консенсус? Криптовалюта – это реальность. Огромный пул денег вращается вокруг всего этого, нравится это кому-то или нет. Значит это надо регулировать.

Опять же – как регулировать? Кому можно в это играть? Желательно, чтобы это был квалифицированный инвестор. Человек, у которого есть много денег, но ему объяснить, что если он потеряет, то сам виноват.

Поэтому я считаю, что задача регулятора (Национального банка) в данном случае как раз-таки говорить о проблемах, рисках, которые есть для населения. Что делают «продвинутые» регуляторы? Они очень точно и быстро описывают – что можно, что нельзя, и нам надо брать с них пример. В этой связи мы, как МФЦА, рассматриваем себя в качестве пилотной площадки. Мы будем развивать центры по развитию блокчейна, разрабатывать регулирование. Мы сегодня изучаем, как регулируют, в том числе, криптовалюты.

ТЕНДЕНЦИИ

Банк банку рознь
Рэнкинг БВУ по итогам 2017 года

Нацбанк РК опубликовал итоги 2017 года по БВУ. Согласно статистике регулятора основные финансовые показатели сектора оказались несколько хуже результатов предыдущих лет. Kursiv Research, продолжая тему итогов 2017 года, рассмотрел, как изменились основные финансовые показатели отдельных банков второго уровня.

Айгуль ИБРАЕВА

По состоянию на 1 января 2018 года банковский сектор РК представлен 32-мя банками против 33-х год назад. 3 ноября 2017 года Нацбанк обратился в суд с заявлением о принудительном прекращении деятельности АО «Delta Bank».

Согласно отчету НБРК совокупные активы банковского сектора составили 24,22 трлн тенге против 25,56 трлн тенге за аналогичный период предыдущего года. В структуре активов преимущественную долю занимают кредиты – 51,4%, портфель ценных бумаг – 18,2%, наличные деньги, аффинированные драгоценные металлы и корреспондентские счета – 13,6%.

По словам аналитиков S&P Global Ratings, причиной сокращения активов в основном стало уменьшение активов Казкоммерцбанка в связи с погашением кредита БТА и созданием значительных провизий, перенос проблемных кредитов Bank RBK за баланс и лишение лицензии финансовых институтов. Рост активов других банков (Народный Банк, Forte Bank, Каспи Банк) не был достаточным для компенсации сокращения активов в других банках.

Размер совокупных обязательств банковского сектора по состоянию на 1 января 2018 года составил 21,13 трлн тенге (снижение за год на 7%). В структуре обязательств банков наиболее высокую долю занимают вклады клиентов – 78,9%, выпущенные в обращение ценные бумаги – 6,3%, займы, полученные от других банков и организаций, осуществляющих отдельные виды банковских операций, – 2,9%. Совокупный собственный капитал банковского сектора составил 3,09 трлн тенге, увеличившись за 2017 год на 8,8%.

Крупнейшие банки Казахстана

Состав тройки крупнейших банков Казахстана остался неизменным, однако разрыв между первой двойкой лидеров сектора за 2017 год заметно увеличился. Так, активы Народного Банка Казахстана по состоянию на 1 января 2018 года составили 5,02 трлн тенге против 4,89 трлн тенге годом ранее. За 12 месяцев показатель вырос на 2,7%. Активы Казкоммерцбанка, напротив, за прошлый год просели на 28,3% – с 4,87 трлн тенге на начало 2017 года до 3,49 трлн тенге по состоянию на 1 января 2018 года. Тем самым, разрыв между показателями двух банков в течение 2017 года вырос с 0,4 до 43,8%.

Между тем в июле 2017 года первый банк выкупил акции второго. Тем самым, доля банковского холдинга Народного Банка в начале января текущего года составила 39,6% (включая АО «Altyn Bank»).

Третьим крупнейшим банком в Казахстане является Цеснабанк – объем активов 2,15 трлн тенге на 1 января 2018 года. За год показатель вырос на 3,5%. В совокупном объеме активов сектора доля банка составляет 8,9%.

Ряд банков за 2017 год ощутило прибавили в объемах. Так, активы Forte Bank за год увеличились на 286,32 млрд тенге, до 1 504,72 млрд тенге (+23,5%), что позволило финансовому институту подняться с восьмого до шестого места в списке крупнейших банков Казахстана. Отличились в 2017 году Kaspi Bank и Жилстройсбербанк Казахстана, которым удалось нарастить активы на 270,16 млрд тенге (+22,5%) и 140,74 млрд тенге (+22,6%) соответственно.

Наибольший относительный рост активов за рассматриваемый период показали Банк ЭкспоКредит, который в январе текущего года был переименован в First Heartland Bank. Активы фининститута за год выросли в три раза – с 31,51 млрд тенге до 97,38 млрд тенге. Отличились также ТПБ Китая в г. Алматы (рост активов в два раза) и Tengri Bank, где показатель подрос на 72%.

Помимо Казкома в 2017 году еще 14 банков продемонстрировали снижение объема активов. Здесь успел «отличиться» Bank RBK, за год баланс банка сократился на 426,72 млрд тенге, или 41,8%, до 594,28 млрд тенге. В АТФБанк активы за 2017 год уменьшились на 142,68 млрд тенге (-10,4%).

В Asia Credit Bank активы сократились на 91,75 млрд тенге (-36,2%). При этом прибыль банка в 2017 году сохранилась на уровне 2016 года и составила 1,8 млрд тенге.

«Снижение активов на 36% за 2017 год связано со структурными изменениями баланса: снижением доли ценных бумаг с 32,8 до 14,8%, а также с политикой банка, направленной на удешевление стоимости фондирования для увеличения рентабельности», – разъяснили в банке.

Доходность банков

Чистый убыток сектора за 2017 год составил 18,7 млрд тенге. Стоит отметить, что в 2016 году совокупная прибыль банков второго уровня составила 401,85 млрд тенге.

Отрицательный результат доходности сектора во многом зависит от показателей двух банков – Казкоммерцбанка, убыток которого за прошлый год достиг 394,18 млрд тенге в связи с созданием больших резервов по ссудам, и Bank RBK, где расходы превысили доходы на 104,55 млрд тенге. Без учета данных банков прибыль сектора составила 480,06 млрд тенге.

Самым прибыльным банком 2017 года стал Народный Банк Казахстана, который



Сокращение потребительского кредитования и увеличение склонности населения к сбережениям стало результатом сокращения доходов, считают эксперты Фото: Shutterstock.com

за год сгенерировал чистый доход в размере 154,25 млрд тенге, к тому же по сравнению с предыдущим годом показатель вырос на 24,9%.

На втором месте по объему доходности оказался Kaspi Bank с чистой прибылью 73,11 млрд тенге. Прибыль банка по сравнению с предыдущим периодом выросла в три раза. В 4,5 раза относительно предыдущего года выросла чистая прибыль Цеснабанка, составившая 47,21 млрд тенге к концу 2017 года.

Рост доходов относительно результатов предыдущего года можно было наблюдать у банка Kassa Nova, прибыль которого выросла почти в 15 раз – до 926,14 млрд тенге.

Значительный рос прибыли показал Банк ЦентрКредит – здесь показатель вырос на 27 млрд тенге по сравнению с предыдущим годом и составил 30 млрд тенге (9,7 раз). Указанный размер прибыли был получен за счет роста процентных доходов, экономии операционных расходов и получения единовременного дохода в рамках участия банка в Программе повышения финансовой устойчивости БВУ РК, разъяснили в БЦК.

Соответственно совокупному убытку банков второго уровня, эффективность использования активов (ROA) сектора за 2017 год составила -0,1%. В предыдущем году показатель был на уровне 1,6%.

Наиболее эффективным банком 2017 года оказался Банк Хоум Кредит с показателем ROA 11,8%, в предыдущем году эффективность использования активов банка равнялась 13,2%.

«2017 год выдался для нас очень благоприятным. Мы сохранили лидирующие позиции по росту потребительских кредитов и росту депозитов, количество вкладчиков и активных клиентов увеличилось, а объемы невозвратных кредитов снизились до минимума по рынку. Сейчас в нашем активе более 260 тыс. вкладчиков, а ежемесячный приток депозитов достигает 2 млрд тенге», – прокомментировали свой результат в Банке Хоум Кредит.

На втором и третьем месте по рентабельности активов идут Kaspi Bank и Исламский банк «Заман-Банк» с показателями 5,5% и 4,9% соответственно.

Кредитный рынок

Кредиты банков экономике на конец декабря сохранились на уровне начала 2017 года и составили 12,7 трлн тенге. Согласно статистике Нацбанка ссудный портфель сектора составил 13,59 трлн тенге против 15,51 трлн тенге в предыдущем году, показatelj за год сократился на 1,92 трлн тенге, или 12,4%.

Ссудный портфель является одним из основных источников дохода банков, рассказывает профессор Международной школы экономики КБТУ Кайрат Мынбаев. Его уменьшение и снижение доходности банков идут рука об руку. Компании снижают спрос на кредиты, не видя возможности их окупить, и стараются выживать за счет своих сбережений. Доходы населения снизились, что имело двойной результат: снизились кредиты на потребительские нужды и увеличилась склонность людей к сбережениям. Низкое кредитование ведет к низким капиталовложениям и является гарантией того, что наш кризис будет затяжным, считает профессор.

Без учета показателей трех банков – АО «Казкоммерцбанк» и АО «Банк «Bank RBK», обязательства которых были переданы в специализированные компании по управлению проблемными активами в рамках Программы повышения финансовой устойчивости банковского сектора Республики Казахстан, а также АО «Delta Bank», лишенного лицензии на проведение банковских и иных операций и осуществление деятельности на рынке ценных бумаг, годовой рост кредитов составил 10,8%.

В частности, в Казкоммерцбанк объем ссудного портфеля за прошлый год сократился на 2,10 трлн тенге, или 56,8%, до 1,6 трлн тенге. В Bank RBK кредитный порт-

фель на начало 2018 года составил 280,44 млрд тенге против 753,37 млрд тенге годом ранее (-62,8%).

Несмотря на рост активов, у First Heartland Bank наблюдается значительное сокращение показателя кредитования, ссудный портфель финансового института за 12 месяцев сократился на 38,7%, или 40,36 млн тенге, до 63,96 млн тенге. Стоит отметить, что у банка на данный момент наименьший объем кредитного портфеля в секторе.

Лидером роста кредитования в 2017 году стал Народный Банк Казахстана, где объем ссудного портфеля увеличился на 281,02 млрд тенге, до 2,65 трлн тенге. Рост кредитного портфеля наблюдается и у ДБ АО «Сбербанк» – на 182,27 млрд тенге, или 18,8%, и у АО «Kaspi Bank», где показатель увеличился на 151,86 млрд тенге, или 19,3%.

Качество совокупного кредитного портфеля банков второго уровня несколько ухудшилось. Доля кредитов с просрочкой более 90 дней в совокупном объеме ссудного портфеля банков по итогам 2017 года составила 9,3% против 6,7% годом ранее.

Снижение платежеспособности компаний и населения наверняка сказалось на увеличении процента плохих кредитов, считает Кайрат Мынбаев. «Однако я не верю, что после недавних вливаний в банковский сектор дисциплина банков улучшилась. Владеют банками те же лица, что и раньше; так же, как и раньше, они надеются на помощь правительства и не успокоятся, пока Нацфонд не будет исчерпан», – сетует эксперт.

По состоянию на 1 января 2018 года два банка имели уровень неработающих займов свыше 10%. В частности, объем кредитов с просрочкой платежей свыше 90 дней АО ДБ «НБ Пакистана в Казахстане» составил 1,39 млрд тенге, или 33,5% от объема кредитов. В Казкоммерцбанке уровень NPL к концу прошлого года достиг 29,6%, при объеме ссудного капитала в 1,60 трлн тенге объем неработающих займов в банке составил 473,72 млрд тенге.

Тем временем лидером по снижению объемов проблемных кредитов за 2017 год стал ДБ АО «Сбербанк». За год объем кредитов с просрочкой платежей свыше 90 дней в банке сократился с 89,36 млрд тенге до 70,22 млрд тенге (-19,14 млрд тенге), уровень NPL при этом уменьшился с 9,2 до 6,1%. Вторым в списке оказался АТФБанк, который снизил объем токсичных кредитов на 7,42 млрд тенге, до 78,64 млрд тенге.

Отличился в этой категории и Банк ЦентрКредит, который показал снижение проблемных кредитов на 6,45 млрд, до уровня 72,94 млрд тенге на начало 2018 года. В банке отметили активную работу по улучшению качества кредитов в прошлом году.

Депозитный рынок

Объем депозитов резидентов в депозитных организациях на конец декабря 2017 года составил 17,51 трлн тенге, снизившись за год на 3%. Без учета показателей АО «Казкоммерцбанк», АО «Банк «Bank RBK» и АО «Delta Bank» за год объем депозитов вырос на 1,5%.

Объем депозитов физических лиц в банках за 2017 год увеличился на 4% и составил 8,23 трлн тенге. В S&P отмечают рост депозитов населения в последние пять лет в связи с недостатком других инструментов инвестиций в Казахстане.

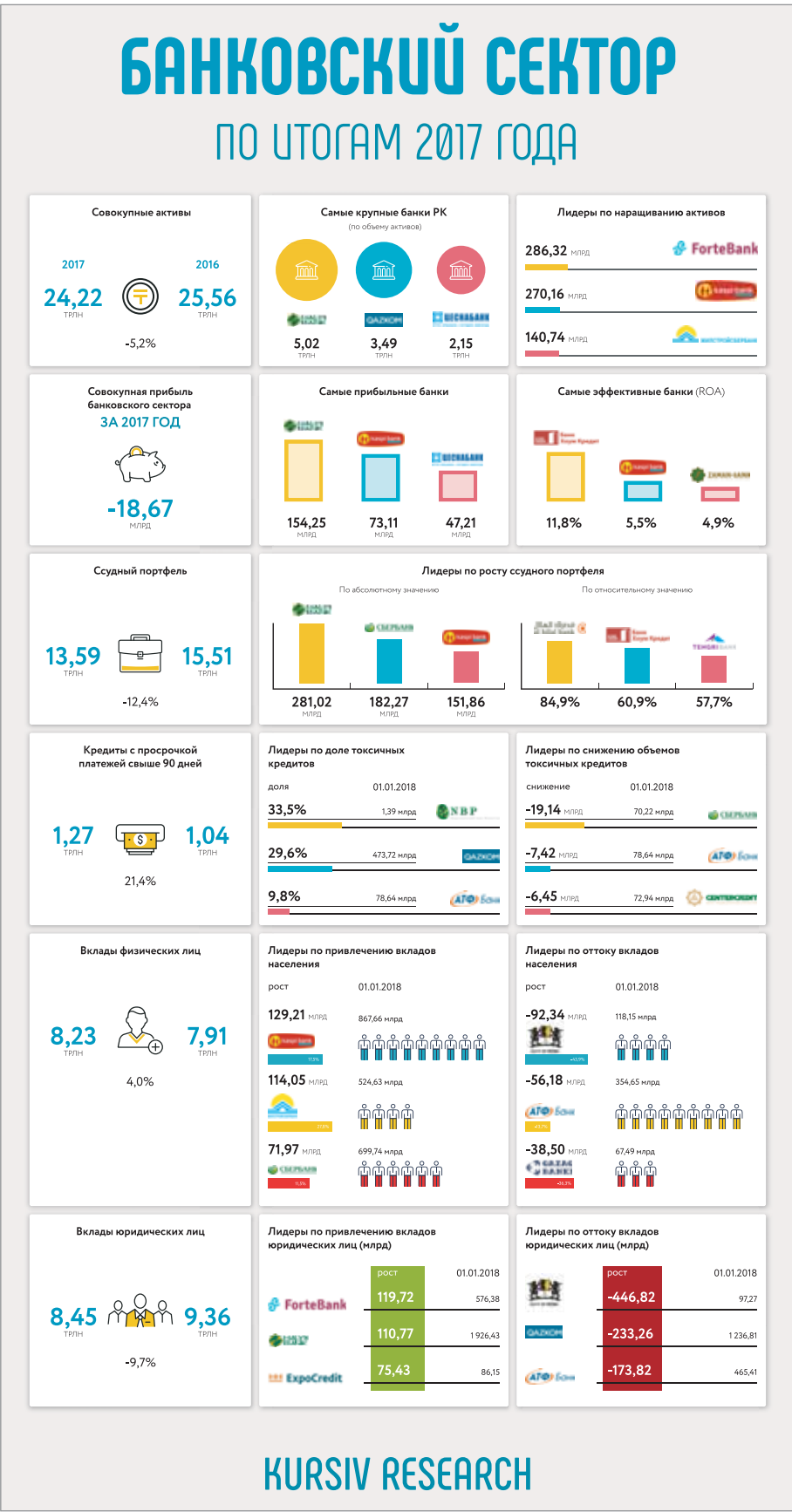
Больше всего казахстанцы хранят свои деньги в Народном Банке, объем вкладов населения в этом фининституте в конце 2017 года достиг 1,64 трлн тенге, что соответствует данным в начале года. В Казкоммерцбанке объем депозитов составил 1,40 трлн тенге, за последние 12 месяцев показатель даже подрос на 2,15 млрд тенге, или 0,2%.

Третьим по объему вкладов оказался Kaspi Bank с объемом показателя 867,66 млрд тенге, при этом банк отличился наибольшим притоком депозитов населения

в 2017 году, который составил 129,21 млрд тенге. Наряду с Kaspi приток вкладов физлиц традиционно наблюдается в Жилстройсбербанке – 114,05 млрд тенге за прошлый год, до 524,63 млрд тенге. В тройку лидеров по привлечению вкладов населения вошла и дочка российского Сбербанка, где объем депозитов за год вырос на 71,97 млрд тенге.

Относительно показателей предыдущего периода наибольший рост вкладов наблюдается в Tengri Bank, объем депозитов физлиц в банке за год вырос более чем в три раза – с 4,16 млрд тенге до 13,78 млрд тенге.

Банк в 2017 году провел работы по оптимизации бизнес-процессов, обновлению продуктовой линейки, продолжил маркетинговую активность, завершил работы по обновлению бренд-бука и приведению всех точек к единому стандарту. Все выше перечисленные работы привели к тому, что увеличилась база клиентов, как розничных, так и корпоративных, отметили в Tengri Bank.



БАНКИ И ФИНАНСЫ: ФОРЕКС МИРОВОГО СТАНДАРТА	ИНДУСТРИЯ: КАЗАХСТАН НЕ ПРОТИВ ЦИФРОВИЗАЦИИ ПО-ГРЕЧЕСКИ	КОЛЕСО: ВТОРАЯ ЖИЗНЬ СТАРЫХ АВТО	КУЛЬТУРА И СТИЛЬ: «СМЕРТЬ СТАЛИНА»: МНОГО ШУМА ИЗ НИЧЕГО
09	10	11	12

IT-рынок

«Цифра» для фермеров

Внедрение цифровых технологий в аграрном секторе в последние годы становится мировым трендом. Предполагается, что инновации помогут более эффективно использовать имеющиеся ресурсы и выделить дополнительные средства. В Казахстане, считают эксперты, одно только внедрение электронных карт полей будет способствовать росту урожайности на 3–6%, а эффект от внедрения технологий точного земледелия в период с 2018-го по 2025 годы составит 10–15 млрд тенге. Такие данные были представлены в ходе прошедшего в Алматы саммита «Цифровая повестка в эпоху глобализации».

Ирина ТРОФИМОВА

О том, что у бизнеса и государственных структур сегодня нет иного выхода, кроме внедрения «умных» решений в сельскохозяйственную отрасль, говорят и эксперты Продовольственной и сельскохозяйственной организации ООН (FAO). Технологии необходимы не только для того, чтобы увеличить производство продуктов питания, но и для сохранения земельных и водных ресурсов, количество которых сокращается в результате интенсивного использования и климатических изменений, и не замечать влияние этих факторов с каждым годом становится все труднее. Вместе с тем, отмечают эксперты FAO, электронное сельское хозяйство предлагает и такие решения, применение которых не ограничивается вкладом в повышение производства сельхозпродукции и расширением доступа к рынку. Цифровые решения по-



В РК одним из актуальных направлений обозначено внедрение технологий «точного земледелия», которые более 20 лет используются в США, Европе, Китае. Фото: Олег СПИВАК

могают обеспечивать контроль за безопасностью пищевых продуктов и пищевой цепочки, обслуживать

одновременно несколько смежных секторов – например, собственно сельское хозяйство и транспорт, обеспечивающий поставки сельскохозяйственного сырья и продуктов его переработки.

распознавания и картирования, мы также разработали инструменты, которые позволяют обновлять данные дистанционного зондирования Земли (ДЗЗ)», – рассказал представитель Беларуси.

Российская компания «Центр-ПрограммСистем» представила в Алматы геоинформационную систему «ЦПС: Агроуправление», в функции которой входит управление электронными картами, кадастровый и агрономический учет, мониторинг транспорта и земель, учет работ на полях и управление инфраструктурой компании. По словам заместителя генерального директора компании **Алексея Гончарука**, система разработана в 2008 году, и с тех пор ее установили и опробовали в различных регионах России, оцифровано 500 тыс. га земель. «В прошлом году «ЦентрПрограммСистем» стал координатором национальной технологической инициативы по применению беспилотных летательных аппаратов. В результате мы получили детальный анализ земельного фонда, выявили земли, не задействованные в севообороте, участки с угнетенными всходами. Кроме того, наша программа позволяет оптимизировать затраты на транспортировку урожая за счет точного подсчета расстояния», – рассказывает Алексей Гончарук.

От расписок к спутникам
В Казахстане одним из актуальных направлений обозначено внедрение технологий «точного земледелия», которые более 20 лет используются в США, Европе, Китае. Данная система сельскохозяйственного менеджмента включает технологии глобального позиционирования, географические информационные системы, технологии оценки урожайности и ДЗЗ. В основе концепции «точного земледелия» лежат представления о неоднородностях в пределах одного поля. Соответственно, одни участки больше нуждаются в удобрении, или, например, обработке посевов от вредителей, чем другие. Таким образом, зная, какие точно участки полей нуждаются в дополнительном уходе, фермеры могут сократить затраты на удобрения, ГСМ, повысить урожайность за счет

В Новый год с новой МЕЧТОЙ!

На прошлой неделе, 31 января, крупнейшая сеть магазинов бытовой техники и электроники «МЕЧТА» в торжественной обстановке подвела итоги акции «Здравствуй, елка, Новый год!». Ее победители стали обладателями автомашин Volkswagen Polo.

Мадина МАМЫРХАНОВА

Акция стартовала накануне Нового года, 15 декабря, и завершилась 15 января. Акция проходила по всему Казахстану. Для участия в розыгрыше каждому участнику нужно было выполнить всего два условия – с 15 декабря по 15 января совершить любую покупку в сети магазинов «Мечта» на сумму от 20 тыс. тенге и более, быть участником бонусной программы «Бонусы вашей Мечты». В качестве призов акции



Своими впечатлениями поделился и Алмат Аккулов. «Очень приятно. Я в первый раз выигрываю! Никогда такого не было! Когда позвонил друг, я сначала не поверил ему, но потом он мне показал видео и фото. Я был в шоке! – сказал он. – Я

смогли ответить раньше всех на вопросы ведущего. «Розыгрыш стал приятным бонусом для наших покупателей, совершивших покупки в новогодний сезон. Мы всегда стараемся дарить нашим покупателям положительные эмоции не только благодаря подобным розыгрышам и различным акциям, но и широким ассортиментом товаров по отличной цене», – отметил генеральный директор ТОО «Мечта Маркет» **Ерем Арутюнян**. «Мечта» – специализированная торговая сеть магазинов электроники и бытовой техники. Компания является одной из ведущих торговых сетей по продаже бытовой техники в Казахстане, в которой работает более 2 тыс. человек. Сеть «Мечта» насчитывает 32 магазина: шесть в Астане, три в Алматы, по два в Караганде, Актау, Уральске, Усть-Каменогорске, Семей, Жанаозене и Петропавловске, а также по одному в Актобе, Атырау, Кокшетау, Костаное, Кызылорде, Павлодаре, Рудном, Шымкенте и Экибастузе. Совершить покупку можно также и в интернет-магазине www.mechta.kz. В «Мечте» широкий ассортимент товаров – более 10 тыс. наименований сертифицированной



были определены пять новеньких авто Volkswagen Polo и 10 млн бонусных тенге. Розыгрыш проводился методом случайной генерации цифр. С одной стороны зрители могли видеть поле генерации цифр, а с другой – имя счастливого обладателя нового авто. Там же высвечивалась информация о том, в какой город Казахстана уедет авто. Для прозрачности процедуры зрителям была предоставлена возможность наблюдать за работой операторов в режиме реального времени. Так, первые две машины выиграли жители Астаны – **Алимжан Шермухан** и **Алмат Аккулов**. Владелец третьего авто стала жительница города Кокшетау **Анна Первухина**. Жадра Бекишева из города Кызылорда выиграла авто под номером 4. А владелицей пятого авто стала жительница города Усть-Каменогорск **Гульнара Куленова**. «Очень рад. Это большой подарок на Новый год! Решение участвовать в акции было спонтанное: мы пришли покупать бытовую технику, так как получили новую квартиру, и в магазине нам рассказали об этой акции. Мы зарегистрировали бонусный счет и выиграли. Эту машину я подарю своей супруге», – сказал Алимжан Шермухан.



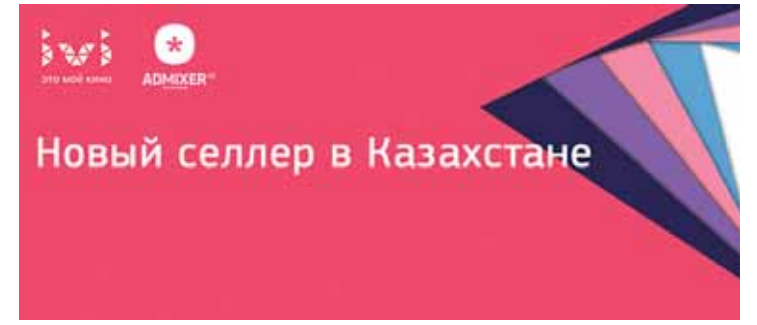
Кроме того, среди всех участников акции были разыграны 10 млн бонусов. Списки победителей можно увидеть на сайте www.mechta.kz. Также в этот день среди присутствовавших зрителей были разыграны три подарочных сертификата. Наград были удостоены самые внимательные гости, которые

техники мировых брендов, с заводской гарантией и последующим сервисом. Руководство компании «Мечта» осознает свою ответственность за будущее нового поколения и поэтому всемерно способствует обучению и карьерному продвижению молодых сотрудников.

Admixer Kazakhstan – новый сейлс-хауз онлайн-кинотеатра ivi в Казахстане

Селлер Admixer стал эксклюзивным представителем крупнейшего онлайн-кинотеатра в России ivi.

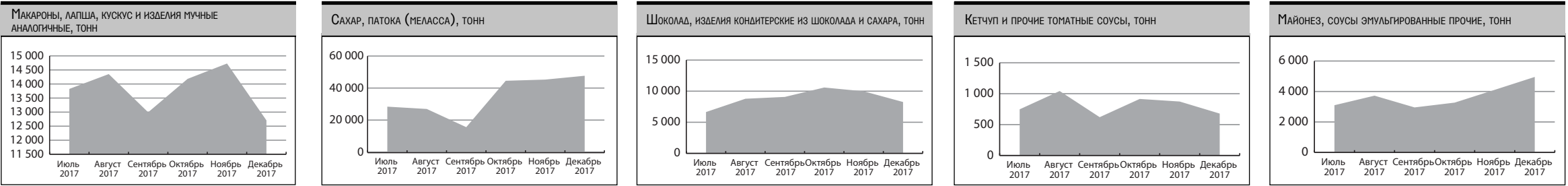
С 1 января 2018 года admixer.kz начнет продажи всех форматов видеорекламы, интерактивных роликов и спецпроектов на платформе ivi. Онлайн-кинотеатр ivi существует на казахстанском рынке с 2015 года. За это время количество казахстанских пользователей ivi. ru увеличилось до 1,3 млн человек ежемесячно. «Мы верим, что сотрудничество с Admixer будет эффективным для обеих сторон и приведет онлайн-видеорекламу к еще большим высотам. И конечно, мы благодарны Vi Казахстан, с которыми впервые зашли на рекламный рынок Казахстана»,



– комментирует **Владислав Поллоцкий**, директор по развитию региональных продаж и стран СНГ в онлайн-кинотеатре ivi. Ivi – крупнейший онлайн-кинотеатр России, которым пользуются более 33 млн человек. Кинотеатр ivi появился в 2010 году и за семь лет стал лидером легального онлайн-кинопроката. В кинотеатре хранится огромная библиотека фильмов, мультфильмов и сериалов в качестве Full HD от

более эффективной обработки, а также производительность – за счет использования технологий Интернета вещей и больших данных. Будучи одним из крупнейших мировых производителей зерна, Казахстан до относительно недавнего времени не мог похвастаться наличием системы мониторинга засухи с помощью космических технологий. Такое явление, как засуха, традиционно отслеживалось методом наземного мониторинга – по результатам наблюдений за температурой, осадками, на основании данных метеостанций. По словам Гульмиры Исаевой, один из основных цифровых проектов в отечественной аграрной отрасли связан с созданием и внедрением системы прослеживаемости сельхозпродукции, которая позволит контролировать весь жизненный цикл продукта или товара. Недостаток информации о происхождении продуктов серьезно осложняет казахстанским производителям перспективы выхода на внешние рынки. «Мы начинали работу с создания системы идентификации скота, и сейчас работаем над системой синхронизации ветеринарных мероприятий. Если мы хотим выходить со своей сельхозпродукцией на зарубежные рынки, в частности, в Китай, потенциальные покупатели должны иметь доступ ко всей интересующей их информации – какие обследования и когда проводил ветеринарный врач, каковы результаты этих обследований, какова эпизоотическая ситуация в регионе, откуда поступит животное или продукция животноводства. Если мы сможем обеспечить прозрачность такой информации по всей цепочке, будет легче выйти на другие рынки», – прокомментировала заместитель министра сельского хозяйства. Серьезные проблемы казахстанским аграриям создавало обилие бумажных документов. На получение одной справки нередко могло уйти до полумесяца, к тому же в работе с привычными бумажными документами велика вероятность искажения данных или ошибок. «Мы рассчитываем на то, что недавно разработанная программа поможет избежать таких ситуаций. Программа позволит в режиме онлайн увидеть, сколько зернохранилищ работает в той или иной области, в какой степени они обеспечены зерном», – отметила заместитель министра. На сегодняшний день к системе подключено более 4 тыс. пользователей. В планах ведомства автоматизация транспортной составляющей, что позволит избежать повторения ситуации, когда фермеры не могли продать зерно из-за отсутствия достаточного количества зерновозов. Опыт внедрения «умных» систем свидетельствует, что технологии могут и должны служить на благо фермерам. Но в основе цифровизации, отмечают эксперты, все же должны лежать экономическая эффективность. Если та или иная новая технология окажется слишком дорогой, потребует применения дорогостоящих удобрений, больших вложений в модернизацию парка техники, следует подумать, будет ли экономический эффект адекватен вложениям. По всем вопросам звоните по телефону +7 (727) 349-39-39 или пишите на info@admixer.kz. www.admixer.kz, www.ivi.ru

КОМПАНИИ И РЫНКИ



Каждому контролеру – по полномочиям



Женис КАСЫМБЕК, министр по инвестициям и развитию

<< 2

«Во-первых, необходимо обеспечить прослеживаемость продукции, не соответствующей требованиям технических регламентов. Для этого будет сформирован компонент по безопасности продукции в Национальной системе прослеживаемости товаров, – объяснил г-н Касымбек. – Во-вторых, установить соразмерную ответственность согласно причиненному ущербу (через КоАП, УК). В-третьих, определить объектом контроля саму продукцию, а не субъект предпринимательства, как сейчас происходит у нас, – ТОО, АО. Исхода из этого будут решаться вопросы отзыва или уничтожения несоответствующей продукции полностью из всей сферы обращения, а не от конкретного реализатора, который в определенный момент нарушил требования законодательства. В-четвертых, создание автоматизированной информационной системы по надзору за рынком, в рамках которой будут также функционировать реестры несоответствующей продукции и недобросовестных субъектов рынка».

На третий пункт этих предложений обратил внимание премьер-министр **Бакытжан Сагинтаев**, подчеркнув, что сегодня страна знает лишь об изъятии не соответствующей регламентам продукции. А вот что с этой продукцией происходит дальше – вопрос открытый даже для премьера.

«Изымается продукция – дальше что? Уничтожается или через задний двор по-новому на полки заходит? Никто же не знает об этом. Какие штрафы, какие меры принимаются? На словах все остается. Если точно доказано, надо уже меры принимать», – заявил глава правительства.

Масштабность проблем понимают и в других госорганах. Правда, похоже, не все согласны с предлагаемой схемой распределения полномочий. Первый вице-министр сельского хозяйства **Арман Евниев** предложил определить именно Минсельхоз единым уполномоченным органом по контролю за всей пищевой продукцией, исключая лишь питьевую воду, и биологическими добавками. Он уверенно заявил о назревшей «объективной необходимости определения единого государственного органа по вопросам обеспечения безопасности продовольствия». И даже привел конкретные примеры нарушений требований техрегламентов.

«Замороженное мясо птицы зачастую несколько раз перезамораживается, что делает его не только опасным, но и дорогим. Еще одним примером является сливочное масло, на производство одного килограмма которого в соответствии с техническими условиями необходимо не менее 22 литров молока. Если подчитать по себестоимости, то килограмм такого масла должен стоить не менее 2750 тенге. Но анализ показывает, что за 11 месяцев 2017 года объем ввезенного импортного сливочного масла составил 1858 тонн на \$8,6 млн, что в среднем составляет 1514 тенге за один килограмм, то есть в два раза дешевле. Это говорит о том, что при производстве этого масла используются дешевые заменители молочного жира, такие как пальмовое и кокосовое масла», – рассказал г-н Евниев.

Премьер-министр, выслушав дискуссию руководителей министерств, напомнил им: главное в контроле не перераспределение полномочий, а качество этого контроля.

«Надо понять сначала, что мешает тому, чтобы в полной мере принять соответствующие меры. Может, усовершенствовать надо, может, недорабатываем где-то. Если мы переходим на другой госорган, то это тоже надо будет проанализировать, каким образом в итоге мы получим соответствующий результат, и в итоге не получится ли усиление со стороны контролирующих органов на бизнес. Поэтому это, наверное, самый легкий метод – передать из одного госоргана в другой госорган контрольные функции», – рассудил премьер и поручил вице-премьеру **Аскару Мамину** совместно с госорганами изучить ситуацию и выявить все проблемные моменты.

Что мешает казахстанским пищевикам?

Отсутствие отечественного сырья хорошего качества по разумным ценам, дешевых длинных кредитов, квалифицированных кадров и современных технологий, административные барьеры – вот далеко не полный список препон на пути казахстанских производителей пищевых продуктов.

Анна ШАПОВАЛОВА

Национальная палата предпринимателей «Атамекен» и Tengri Partners провели исследование, чтобы понять, что же мешает казахстанскому сектору пищевой промышленности развиваться. Полученные итоги были озвучены на круглом столе «Факторы конкурентоспособности пищевой промышленности Казахстана», прошедшем в Алматы 30 января текущего года.

По словам экономиста **Жараса Ахметова**, у нас слабое антимонопольное регулирование, да и на местах с административными барьерами никто не борется. «Несмотря на то что респонденты отвечали, что с поставщиками сырья у них более-менее нормально, по другим моделям мы видим, что с обеспеченностью сырьем сложно и нужно принимать государственные программы по поддержке производителей продуктов питания, причем направленные не на расширение инвестиций в основной капитал, а на формирование институциональных программ для стимулирования закупки отечественного сырья», – говорит экономист.

Также, по слова экспертов, производителям крайне необходима программа по продвижению отечественной продукции на рынке, поскольку, как выясняется, проблема закупки местного сырья все-таки существует.

«Нарушена взаимосвязь между отраслями: пищевая отрасль напрямую зависит от сельского хозяй-



По словам экспертов, казахстанское сырье уходит на экспорт в Китай, причем не всегда это законно. Взамен нам предлагают закупать его в России.

Фото: Oner СПИВАК

ства, которое производит полностью для них сырье, и при этом большинство наших крупных респондентов отметили, что не могут закупать сырье у отечественных товаропроизводителей. Одна компания на 70% закупает сырье в Бразилии – им выгоднее привозить, чем покупать местное сырье. Отсутствие качественного сырья казахстанского производства не миф – местные производители предпочитают работать с более дешевым иностранным сырьем, да и качество местного сырья тоже не всегда удовлетворяет потребности производителей», – отметил один из участников исследовательской группы **Данияр Куанышалиев**.

Впрочем, в вопросах, связанных с сырьем, есть и другая проблема, которая заключается в том, что казахстанское сырье уходит на экспорт в Китай.

«Все говорят, что у нас проблема с приобретением местного сырья. Как-то я интересовался у МСХ, почему мы в Казахстане не можем купить семена подсолнечника? Выяснилось, что оно уходит на экспорт в Китай, причем не всегда это законно. Взамен нам пред-

лагают закупать его в России. Местное сырье мы можем брать, но оно дороже, чем, например, китайское, потому что на экспорт в Китай уходит львиная доля нашего сырья, и никто этот процесс практически не контролирует», – рассказывает начальник экономического отдела кондитерской компании «Алматинский продукт» **Александр Майдуров**.

Этот факт подтверждает и президент Казахстанской ассоциации сахарной, пищевой и перерабатывающей промышленности РК **Айжан Наурызғалиева**: «По большому счету, в прошлом году многие предприятия масложировой отрасли остались без сырья. Дело в том, что все сырье было продано в Китай».

Еще одной проблемой, по словам экспертов, являются высокие процентные ставки БВУ, которые отпугивают предпринимателей от обращения за кредитом. «Кроме того, говорят, что те квазигосударственные структуры, которые финансируют эту отрасль, хоть и предлагают минимальные ставки, выставляют высокие требования или бюрократизированы и нет гарантии,

что в итоге ты получишь льготный кредит», – подчеркивает г-н Куанышалиев.

По его словам, респонденты отмечали, что негативно сказываются на деятельности предприятий пищевой промышленности нестабильность валютного курса (практически все закупаемое оборудование и часть сырья – в валюте), нехватка квалифицированных кадров, сложность работы с местными ритейлерами, износ производственного оборудования, ограниченный доступ к новым технологиям, большое количество проверяющих органов, перебои с водой, газом и электроэнергией.

Что касается законодательства, то, по мнению юриста Tengri Partners **Сергея Скрыбина**, важно обратить внимание на вопросы оборота имущественных прав.

«Нужно вернуться к ценным бумагам. Это может стать хорошим финансовым инструментом. У нас есть некоторый прообраз – зерновые и хлопковые расписки. Там нужно навести определенный порядок, но институт сам по себе великолепен – это достаточно хороший пример оборота имущественных прав, и, вполне возможно, стоит сделать его универсальным», – считает юрист.

Впрочем, по словам Айжан Наурызғалиевой, сил департамента по переработке при Минсельхозе недостаточно для охвата всей отрасли пищевой промышленности. Поэтому, по ее мнению, одно из предложений, которое стоит адресовать Министерству экономики и премьер-министру, – создать при Министерстве сельского хозяйства или при Министерстве экономики РК комитет пищевой промышленности, который охватывал бы весь пищевой сектор. Иначе, по мнению эксперта, вопросы по единой статистике, по ритейлерам и другим сегментам так и останутся за кадром. «Для многих компаний проблема попасть в (розничную. – «Къ») сеть. К примеру, одно из производств молочной отрасли в Жамбылской области не смогло попасть в нашу розничную сеть, но их с удовольствием забрали российские сети. Теперь их натуральный сыр мы не видим, его благополучно приобретают российские потребители», – отметила Айжан Наурызғалиева.

Франшиза

Сегодня за клиента идет настоящая борьба

Франчайзинг как способ легкого и безболезненного создания собственного бизнеса на основе уже готовых решений в Казахстане отчего-то не очень популярен. Как отмечает президент Казахстанской ассоциации франчайзинга **Бекнур Кисиков**, сегодня рынок франчайзинга в Казахстане пока не тянет даже на полноценный кусок пирога.

Динара БЕКИМ

– Бекнур, не так давно вы говорили, что рынок франшиз составляет приблизительно \$2,3 млрд. Какова ситуация сегодня?

– Если представить это пирогом, то франчайзинг не потянет даже на один цельный кусок. Оборот франчайзинга – это примерно 0,3% от ВВП. Увы, сам МСБ недостаточно представлен в ВВП страны, что уж тут говорить о сегменте, который насчитывает всего лишь около 395 франчайзинговых систем. Конечно, мы говорим о примерной статистике. Проблема в другом. Вы удивитесь, но сами предприниматели иногда не совсем ясно понимают, что же такое франчайзинг.

– В какую сторону движется рынок франчайзинга: сужение,

расширение? Что становится перспективным, что имеет тенденцию к росту?

– Мы видим, что рынок фастфуда немного перегрет. Конечно, фастфуд и вообще общепит всегда будут перспективными секторами. Люди всегда будут хотеть есть. Но даже эта формула в сегменте франчайзинга не всегда оказывается эффективной, потому что из нее выходит второй вопрос: а что люди хотят есть? С обилием ресторанов потребитель становится все более разборчивым, и сегодня за клиента идет настоящая борьба.

Поэтому концепции, выходящие на рынок с одностипным распространенным форматом, становятся убыточными. Также не оправдали ожиданий дорогие форматы ресторанов, так как потребитель все больше склоняется к демократичному подходу с хорошим ассортиментом. Рынок авторской кухни становится узким. То же самое творится и в сегменте ритейл, где рынок трансформируется. Тем не менее эти сегменты все равно будут лидерами франчайзинга.

– Какая сумма необходима для покупки и раскрутки франшизы? Готовы ли банки к выдаче кредитов под них?

– Суммы, необходимые для покупки франшизы, разные. Есть франшизы, где нет паушального взноса (одно-



Бекнур КИСИКОВ, президент Казахстанской ассоциации франчайзинга

Не оправдали ожиданий дорогие форматы ресторанов, так как потребитель все больше склоняется к демократичному формату с хорошим ассортиментом. Рынок авторской кухни становится узким

разовый взнос за вступление во франчайзинговую сеть. – «Къ»), прибыль там строится на надбавке за товар.

Есть франшизы, которые начинаются от 1 млн тенге (например, гимнастика «Айкуне»).

А есть бизнес с инвестицией под \$1 млн. Здесь нет средних величин, в каждом виде бизнеса свои расчеты. Но, на мой субъективный взгляд, начинать нужно хотя бы с 10 млн тенге.

Банки неохотно кредитуют франшизы, но это не значит, что франшизы не кредитуются. Часто банки воспринимают франшизу как стартап. Хотя на западных рынках раскрученный товарный знак банки воспринимают как залог. Согласно статистике, кредитами пользуются только 30% покупателей франшиз, остальное – это инвестиции со стороны или личные средства. Во франшизе много платежей, поэтому кредит является обременительным для покупателя.

– Что мешает нормальному развитию франчайзингового бизнеса в Казахстане?

– Ряд нестыковок в законодательстве и, наверное, все еще экзотичность самой формы. Но в целом франчайзинг сам по себе настолько эффективный бизнес, что ему мало что может быть помехой, кроме, конечно, инертности самих предпринимателей.

– Франшизы каких стран наиболее популярны в Казахстане и почему?

– Раньше были США. Сегодня, в силу ряда экономических и политических обстоятельств, Россия и Украина. Но американские бренды все равно являются самыми популярными по всему миру, в том числе в Казахстане.

– Недавно на своей страничке в «Фейсбуке» вы озвучивали пять наиболее удачных казахстанских франшиз 2017 года. Например, были названы сеть обучения гимнастике «Айкуне» и кондитерская «Крендель» из Павлодара. В чем их успех? На первый взгляд это самый обычный бизнес.

– Во франшизе критерии другие. Франчайзинг на 80% представлен малым и средним бизнесом. Казахстанская франшиза сама по себе – наше явление, поэтому некоторые критерии, конечно же, более мягкие. У нас, к сожалению, не так много казахстанских происхождение франшиз.

– Каковы возможности рынка по развитию IT-франчайзинга, франчайзинга в сфере агросектора и других менее популярных направлений?

– В этих сегментах есть примеры франшиз, но пока развития очень слабое, как, в общем-то, и сами рынки. Полагаю, что текущий финансово-экономический кризис здорово поможет рынку пересмотреть свои взгляды на бизнес и привлечь внимание к франчайзингу как к форме развития бизнеса.

Соцзаказ под НПО

<< 2

«Сегодня у нас есть интернет, современные информационные технологии и социальные сети. Они позволяют вовлечь население в процесс формирования самих государственных заказов. И вот эта оценка должна быть важнейшим критерием деятельности некоммерческих организаций. Нам необходимо это учесть до второго чтения, потому что любое исполнение государственного социального заказа должно быть направлено прежде всего на повышение качества услуг для населения. Просто исполнить заказ ради исполнения – это, наверное, не самоцель. Об этом нужно помнить», – отметил Нурлан Нигматуллин.

Депутат мажилиса **Ирина Унжакова** полагает, что новый за-

конопроект сделает подход НПО к своей деятельности более системным. «Разные подходы, которые использовались разными государственными органами в процессе формирования, планирования и оценки государственного социального заказа, приводили к тому, что качество услуг для уязвимых групп населения было разным, – отмечает депутат. – Планирование 300 тенге на одного услугополучателя и 1500 тенге – это, согласитесь, разные суммы. Но самое главное, что большая сумма совсем не означала, что услуга будет оказываться лучше».

По словам исполнительного директора ОФ «КАМЕДА» **Махаббат Еспеновой**, одним из критериев отбора НПО для участия в госсоцзаказе является опыт реализации проектов, а не просто мероприятий. «К сожалению, отдельные

государственные служащие рассматривают только опыт в рамках ГСЗ. Однако не менее важным является опыт реализации проектов на финансирование, полученное от международных организаций, или привлеченных ресурсов от бизнес-структур».

Собеседница «Къ» отметила, что процедура отбора поставщиков в рамках ГСЗ переведена на электронный портал. Данный шаг снизил случаи коррупции. Вместе с тем встречаются отдельные случаи давления на НПО с целью убеждения не участвовать в том или ином конкурсе. Кроме того, встречаются отдельные случаи, в которых государственные служащие не совсем хорошо сами знают НПА касательно отбора поставщиков ГСЗ.

«За последние два-три года государственные служащие все больше

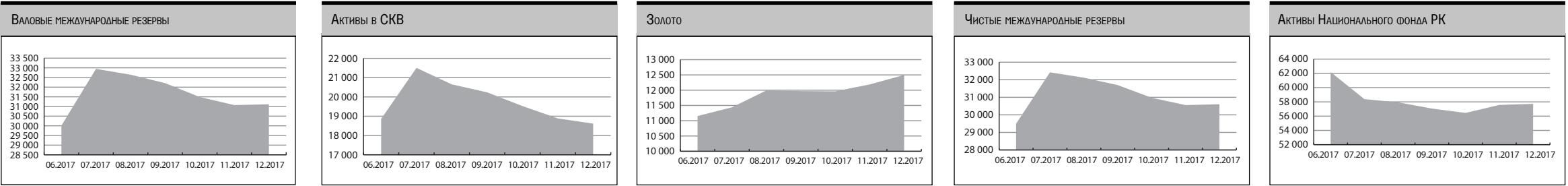


Теперь результаты работы НПО в рамках государственного социального заказа будут доступны общественности

прислушиваются к мнению НПО в процессе формирования лотов. Для этого существует несколько механизмов: координационный совет при Министерстве по делам религий и гражданского общества РК, советы по взаимодействию с НПО

на местном уровне, общественные советы, сайт Министерства по делам религий и гражданского общества РК. Вместе с тем процесс разработки технических спецификаций требует улучшения», – подытожила Махаббат Еспенова.

БАНКИ И ФИНАНСЫ



Не корысти ради, а токмо волею Нацбанка

На этой неделе в мажилисе парламента был представлен долго анонсируемый законопроект «О валютном регулировании и валютном контроле». Последний раз валютное законодательство менялось в нашей стране в начале нулевых. В группе разработчиков был Олег Смоляков, он и в этот раз презентовал поправки депутатам. Более 15 лет назад, когда ВВП страны показывал двузначный рост, нынешний зампред Нацбанка предсказывал стабильный поток валюты в страну и укрепление тенге. Прогнозы г-на Смолякова начали сбываться через год. С чем связаны изменения в валютном регулировании в этот раз, разобрался «Къ».

Ирина ЛЕДОВСКИХ

Прежний законопроект «О валютном регулировании и валютном контроле» много лет назад в Национальном банке гордо именовали либеральным. В этот раз документ проходит под слоганом «Повысим эффективность валютного контроля».

«Основной задачей законопроекта является... сокращение использования иностранной валюты в расчетах на территории Казахстана. При этом законопроектом предусмотрено сохранение принципов либерального валютного режима», – пояснил мажилисменам суть поправок заместитель председателя НБ РК Олег Смоляков.

Ожидается, что до 1 июля 2019 года все филиалы иностранных организаций будут признаны резидентами страны. Пока эти структуры спокойно проводят валютные операции. Например, объем таких сделок в 2016 году составил \$2,5 млрд, эта сумма существенно превышает объем двустороннего товарооборота Казахстана с США в том же году (\$1,9 млрд).

«После вступления в ВТО ожидается увеличение количества филиалов и представительств, что приведет к увеличению платежей в иностранной валюте внутри страны, что не соответствует национальным интересам. В этой связи предлагается перевести расчеты филиалов иностранных организаций с казахстанскими контрагентами на тенге. Изменения не затронут компании, которым гарантирован статус нерезидента соглашениями, заключенными от имени государства с иностранными организациями», – подчеркнул Олег Смоляков.

Заместитель председателя правления Банка ВТБ (Казахстан) **Юрий Миронов** отмечает, что предполагаемые изменения затронут интересы некоторых участников валютного рынка.



О. Смоляков: «В законопроекте определен перечень валютных операций, имеющих признаки вывода денег из страны»

«Однако мы считаем, что результат данных поправок окажет благотворное влияние на рынок, сокращая операции по выводу средств из экономики РК и расширяя расчеты в национальной валюте, тем самым увеличивая спрос на тенге. Упрощение же процедур сбора информации о валютных операциях явно обрадует их участников», – прокомментировал документ топ-менеджер «дочки» российского банка.

Абсолютно положительно расценили намерение укрепить роль тенге российские аналитики.

«Нелогично и неправильно, чтобы в долларах нерезиденты вели расчеты с такими же по сути, но казахскими компаниями и банками. Тем более когда рынок Казахстана притягивает все больший интерес, в том числе и в связи со вступлением в ВТО, иностранные компании будут создавать здесь все больше «дочек». И какой смысл, ведя деятельность на территории страны, рассчитываться с местными компаниями и между собой в валюте? По сути, каждая такая валютная транзакция еще и через иностранный банк-корреспондент проходит, где малая доля платежа в виде комиссий оседает, через иностранную платежную систему, и на валютный рынок время от времени все это может оказывать давление. Ну а каким компаниям по роду деятельности нужно быть нерезидентами, они нерезидентами останутся со всеми вытекающими. Кому-то в виде исключения, очевидно, могут выдаваться лицензии нерезидентов, а ранее заключенные договоры пересматриваться тоже не будут, все это оговорено в законопроекте», – заявил шеф-аналитик ГК TeleTrade **Петр Пушкарев**.

Вывод капитала из страны усложнится
Новые поправки предусматривают усиление валютного контроля по

операциям, направленным на вывод капитала, говорят в Нацбанке.

«В законопроекте определен перечень валютных операций, имеющих признаки вывода денег из страны», – отметил в своем выступлении в Астане заместитель председателя финрегулятора.

Олег Смоляков сообщил, что такие операции будут осуществляться банками только при предоставлении резидентом разрешения на передачу информации органам валютного контроля. Кроме того, законопроект предусматривает право на передачу информации по валютным операциям, содержащей банковскую тайну, Комитету государственных доходов.

«Проблематична попытка ограничить вывод денег из страны. Здесь важно не перестараться. Действие имеет свойство рождать противодействие, в том числе действия на упреждение со стороны владельцев капитала. Если бизнесмен и не имел до этого, возможно, четких намерений перевести часть капитала в иностранную юрисдикцию, то сейчас каждый может задуматься, а то и активно этим заняться, пока «можно» и просто потому, что «послезавтра будет уже нельзя», – поделился с «Къ» сомнениями Петр Пушкарев.

Кроме того, законопроект НБ предусматривает более полный охват валютных операций статистическим мониторингом с одновременным упрощением процедур сбора информации о валютных операциях.

В свете общемировой тенденции по ужесточению контроля валютных операций, в рамках борьбы с финансированием терроризма и противодействия отмыванию доходов, полученных незаконным путем, принятие поправок, по мнению экспертов, выглядит вполне логичным и ожидаемым событием.

«В России в этом году также произойдут изменения в валютном законо-

дательстве. С одной стороны, будет расширен перечень оснований, при наличии которых уполномоченные банки отказывают в осуществлении валютной операции, а с другой стороны, упрощены некоторые процедуры.

Подобные тенденции наблюдаются и в действиях Национального банка Республики Казахстан, иницирующего поправки в валютное законодательство. Мы считаем, что озвученные Нацбанком задачи по расширению охвата статистического мониторинга валютных операций и сокращению использования иностранной валюты в расчетах на территории Казахстана окажут положительное влияние на дальнейшее развитие экономики страны», – подчеркнул заместитель председателя правления Банка ВТБ (Казахстан) Юрий Миронов.

Впрочем, Петр Пушкарев в ужесточении контроля над валютными операциями увидел негативные тенденции.

«Это и противодействие финансированию терроризма, и борьба с отмыванием, но важно с этим не переборщить, не перерегулировать все так, что шагу будет некуда ступить, чтобы эти меры не тормозили никакие понятные необходимые оперативные бизнес-расчеты. Дьявол кроется в деталях, как известно, и если эти детали не продумать, то для гражданина может неожиданно оказаться проблемой всего лишь забронировать себе частные апартаменты в другой стране, принять помощь друга-нерезидента, чтобы оплатить срочное лечение или учебу за границей. Не всегда обоснование возможно быстро и легко предоставить, если процесс излишне бюрократизировать. Возможно, при подготовке закона на эти моменты разработчики либо уже обратили внимание, либо заострят в процессе обсуждения», – выразил надежду российский эксперт.

Форекс мирового стандарта

Инициативы Нацбанка РК по пресечению деятельности нелегализированных брокеров будут иметь исключительно позитивное влияние на рынок, считают аналитики. Поскольку в финансовом секторе применяется множество мошеннических схем, ужесточение регулирования позволит защитить интересы потребителей.

Ольга КУДРЯШОВА

Национальный банк РК разработал сразу два документа, направленных на сокращение числа недобросовестных игроков на рынке ценных бумаг. Так, в стратегическом плане НБ РК на 2017–2021 годы регулятор рассматривает возможность запрета на работу форекс-дилеров на территории республики, не обладающих лицензией на брокерскую деятельность.

По мнению GR-директора «Альпари» **Ильи Ванина**, грамотное регулирование и лицензирование форекс-отрасли в Республике Казахстан позволит приблизить ее к общепризнанным мировым стандартам прозрачности, открытости и безопасности.

В плане совместных действий правительства РК и Нацбанка по развитию национального фондового рынка на 2018–2021 годы говорится, что лицензирование деятельности форекс-компаний призвано «защитить законные права и интересы участников фондового рынка».

Впрочем, аналитик ГК «Финам» **Сергей Дроздов** поясняет, что в заявлении Нацбанка речь идет не о полном запрете деятельности форекс-дилеров на территории республики, а о жестком регулировании и лицензировании организаций, занимающихся данным родом деятельности. По его мнению, это является правильным шагом со стороны регулятора, так как мошеннические схемы, применяемые на финансовых рынках для обмана клиентов, достаточно много.

В стратегическом плане НБ РК поясняется, что информация о деятельности нелегализированных компаний в официальных источниках нет. Соответственно, действия таких форекс-дилеров не регламентируются законодательством Республики Казахстан. В свою очередь, незаконная посредническая деятельность приводит к мошенничеству, уходу от налогообложения, выводу активов из Казахстана за рубеж, нарушению прав и интересов потребителей финансовых услуг.

«В этой связи для урегулирования ситуации, связанной с использованием услуг нерегулируемых субъектов для допуска на рынок Форекс, необходимо установить запрет на предоставление казахстанским инвесторам такого рода услуг для всех субъектов, не обладающих лицензией уполномоченного органа», – говорится в документе.

Решение поддерживают и в Forex Club. «Мы приветствуем введение справедливого регулирования рынка Форекс в Казахстане, как это было сделано в Республике Беларусь и в России. Это будет способствовать развитию рынка в целом. В частности, мы ожидаем, что это приведет к росту количества лицензированных участников и повышению интереса со стороны физических лиц к финансовому рынку и сегменту Форекс, а также увеличению количества клиентов у добросовестных участников рынка. Важно, чтобы регулирование носило сбалансированный характер и учитывало интересы участников этой индустрии», – прокомментировали в пресс-службе компании.

Резюмируя ситуацию, брокеры не прогнозируют каких-то негативных сценариев. «На брокерский рынок данная мера вряд ли окажет пагубное воздействие, и оттока инвесторов не будет, так как «серьезные деньги» в основной своей массе предпочитают долговые рынки и рынки ценных бумаг», – говорит г-н Дроздов.

По словам Ильи Ванина, даже конкуренция среди добросовестных участников рынка не приведет к монополизации этого сегмента финансового рынка. «Более того, в перспективе это приведет к улучшению качества предоставляемых услуг, защите прав клиентов и росту числа добросовестных участников рынка и клиентов», – заключил аналитик.

< < 1

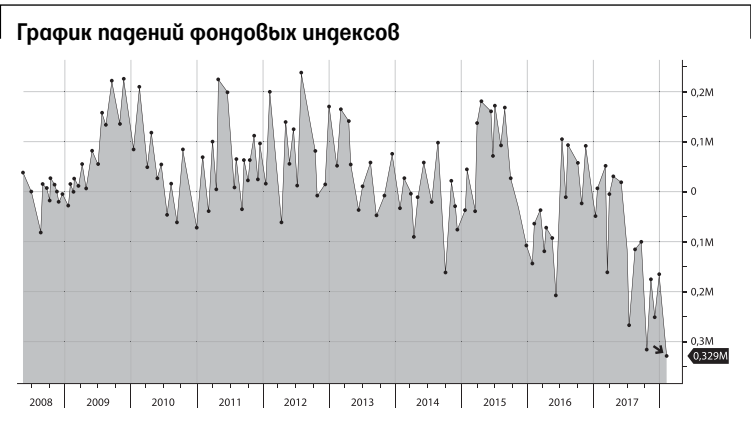
Мало не покажется

По мнению г-жи Кокоревой, как раз действия ФРС США в отношении банка Wells Fargo (третий по величине системообразующий банк США) стали одной из существенных причин усиления коррекции на фондовом рынке. Компания входит в индекс S&P 500, и падение ее акций сказалось и на динамике индекса.

«Проблемы в Wells Fargo уже не новость, так как известно о них достаточно давно, но беспокойство вызывает тот факт, что за полтора года ситуация в банке не улучшилась, а лишь усугубилась», – отмечает г-жа Кокорева.

Аналитик напомнила, что ради выполнения плана продаж сотрудники банка открывали счета на имя своих клиентов без их ведома, а также осуществляли махинации с кредитами, завышая их стоимость для клиента. «В итоге было открыто более 3,5 млн счетов и более 550 тыс. заемщиков переплатили за кредит. Несмотря на штраф в размере \$185 млн, что для Wells Fargo незначительная сумма, банк продолжил вести недобросовестную политику в отношении своих клиентов», – рассказала она.

В качестве меры наказания 2 февраля 2017 года ФРС США запретила Wells Fargo увеличивать размер активов на своем балансе и предписала заменить четырех директоров в своем совете. Для банка это означает, что теперь он сможет только привлекать депозиты и выдавать кредиты. На сегодняшний день активы банка составляют \$1,95 трлн. Отсутствие возможности наращивать активы в дальнейшем приведет к серьезному ухудшению финансовых показателей банка.



Опасность ситуации в том, что Wells Fargo аффилирован с рядом более мелких кредитных организаций и страховых компаний США. Таким образом, санкции в отношении банка автоматически окажут негативное влияние и на их работу, а значит, финансовые потери понесут еще сотни компаний.

«Еще одна причина, почему рынки так резкоотреагировали на санкции в отношении Wells Fargo, кроется в том, что банк является крупнейшим инвестором как на финансовом рынке США, так и на международных площадках, крупнейшим держателем облигаций, акций и деривативов. А значит, рынки на время лишатся крупного инвестора, маркетмейкера, недополучат инвестиции, которые исчисляются миллиардами долларов», – добавила г-жа Кокорева.

Не исключено, что при негативном исходе банк может повторить

судьбу Lehman Brothers, при таком сценарии США ждет банковский кризис и обвал фондовых индексов. «Ситуация затронет мировые площадки, в том числе и российские. Мало не покажется никому», – подчеркнула спикер.

Но... ничего страшного

Аналитики предполагают, что, несмотря на довольно резкий характер падения, текущую ситуацию можно считать классическим panic sell после завершения локальной фазы роста. Для долгосрочных трендов текущее снижение не несет никакой угрозы, оно необходимо, чтобы следующая волна подъема была более продуктивной. Впрочем, аналитики в неспокойное для бирж время советуют пользоваться безопасными активами – золотом, долларом, японской иеной.

«Рынок растет циклически – периоды медленного роста сменяются резкими и быстрыми коррекциями. Резкость и быстро-

та снижения – признак скорее локальной коррекции, а не глобального разворота, глобальная «раздача» проходит, как правило, не так, и вершина формируется месяцами и не так быстро, а также сопровождается ухудшением макроэкономических индикаторов и ухудшением ситуации и ликвидностью в глобальном масштабе. В части макроэкономики США сейчас мы наблюдаем улучшение на рынке труда, восстановление темпов роста ВВП и стимулы от налоговой реформы. Мы считаем, что ближайшая хорошая buying opportunity в акциях компаний крупной капитализации может сложиться на горизонте 2–4 недель», – говорит директор департамента аналитики «Фридом Финанс» **Ерлан Абдикаримов**.

В Forex Club прогнозируют некоторое влияние и на казахстанский рынок. «Мы ожидаем, что коррекция продолжится в ближайшие время. Тем не менее фундаментальных предпосылок для падения рынка, кроме общей перекупленности, мы не видим. Ожидаем, что после непродолжительной коррекции мы увидим рост котировок. Учитывая то, что снижение показывает рынок США, ситуация на котором напрямую влияет на динамику мировых финансовых рынков, мы ожидаем, что на развивающихся рынках, к которым относится Казахстан, также может быть некоторое снижение», – говорят в пресс-службе компании.

С точки зрения Анны Бодровой, ближайшие сессии покажут, продолжится снижение или нет.

«Долгосрочный тренд, который был сформирован в 2009 году для индексов DJIA и S&P 500, сохраняется восходящим. Однако именно сейчас вероятна коррекция внутри тренда. Такое уже было в 2015 году, тогда спад составил около 15%. В этот раз условия позволяют рассчитывать на откат в пределах 12–18% от рекордных максимумов, около которых биржевые индикаторы находились в последнее время. Показательным в этом плане будет период нескольких ближайших сессий. Если стабилизация не сформируется, то коррекция затянется», – пояснила она.

В свою очередь Роман Ткачук также не прогнозирует значительного ухудшения ситуации, но не исключает увеличения волатильности на рынках. «В ближайшие дни индекс S&P 500 может продолжить снижение. Но оно не будет долгим – кризисных явлений в мировой экономике нет, как и поводов для тревоги относительно экономики США. Наиболее вероятно, что в ближайшие месяцы мы увидим повышенную волатильность фондовых индексов», – считает г-н Ткачук.

Что касается курса тенге, то пара доллар/тенге в ближайшие несколько дней будет сохранять потенциал к повышению на фоне мировых тенденций. Предполагаемый коридор движения – в пределах 323–326 тенге за доллар. «Однако и это укладывается в здоровые рыночные колебания и никакой серьезной угрозы для финансового рынка не представляет», – резюмировала г-жа Бодрова.

Вице-министр по инвестициям и развитию Казахстана Арыстан Кабикенов 5 февраля во время казахстанско-греческого форума не исключил привлечения греческих специалистов к цифровизации промышленных предприятий республики, но при этом затруднился назвать совместные с Грецией производственные проекты, функционирующие на территории страны.

Иван ВАСИЛЬЕВ

В самом начале форума казахстанские участники разошлись во мнении, насколько активно развивается казахстанско-греческое сотрудничество: вице-министр Арыстан Кабикенов заявил, что в 2017 году внешнеторговый оборот между нашими странами составил \$980 млн, увеличившись на 10% по сравнению с 2016 годом. А заместитель председателя Внешнеторговой палаты республики Нуралы Букейханов настаивал на товарообороте в объеме \$886 млн. Но оба подчеркивали, что в любом случае озвученные ими цифры – не потолок для двусторонних отношений. «Наши страны имеют значительный потенциал для наращивания двустороннего сотрудничества, что обуславливает активизацию и укрепление торгово-экономических отношений», – заявил вице-министр Кабикенов. – Хочу отметить, что сегодня у нас уже реализуется несколько проектов, один из них – по строительству обувной фабрики в Капчагае, в Акмолинской и в Мангистаульской областях по одному проекту еще. То есть уже какие-то первые проекты реализуются,



Казахстан намерен сбывать в Грецию чечевицу и просит помощи в вопросах логистики и рыбоводства. Фото: Аскар АХМЕТУЛИН

думаю, дальнейшее расширение совместных проектов ожидается в перспективе», – добавил он. Не совсем уверенный ответ вице-министра по совместным проектам был связан с тем, что он был назначен на свою нынешнюю должность 31 января и вряд ли успел войти во все детали казахстанско-греческого сотрудничества. Как бы там ни было, с вопросом, что Казахстану нужно от Греции в первую очередь, он с момента своего назначения определиться успел. Однако, по мнению вице-министра, можно создать массу всевозможных условий для иностранных инвесторов. Ведь именно для этого и была создана национальная компания «Kazakh Invest» с сетью

зарубежных представителей и региональных филиалов. «Компания выступает единым переговорщиком, поэтому теперь вы знаете, куда идти, если вам нужен в Казахстане какой-то партнер, ее двери для вас открыты, для вас будут созданы все условия», – подчеркнул Кабикенов. Условия для греческого капитала вице-министр пообещал создавать в специальных экономических зонах, предусматривающих, помимо готовой инфраструктуры, широкий спектр инвестиционных преференций. Их в Казахстане на сегодня 11 единиц, помимо этого Греции предложили зайти в 20 индустриальных зон с разной отраслевой направленностью.

«Участникам СЭЗ предоставляются пакеты льгот, упрощение разрешительных процедур. Мы готовы представить греческим компаниям площадку для реализации проектов в свободных экономических и индустриальных зонах. Кроме того, мы готовы предоставить инвестиционные контракты, которые предусматривают инвестиционные преференции», – добавил Кабикенов. И напомнил грекам, что Казахстан является членом Евразийского экономического союза (емкость более 180 миллионов потенциальных потребителей), открывает доступ к рынкам стран Центральной Азии (около 49 миллионов человек), также к рынку стран, граничащих с Каспийским морем – 235 миллио-

нов потенциальных потребителей, и к рынку Западного Китая. В ответ первый заместитель министра иностранных дел Греческой Республики Георгеос Катругалос напомнил, что Греция не прочь помочь Казахстану, причем не только с вопросами логистики. «Как вы знаете, сейчас Греция выходит из сложного кризиса, мы потеряли практически 27% нашего ВВП, но с другой стороны – нам необходимо разработать внешнюю направленность нашей экономики и постараться использовать наше конкурентное преимущество – это географическое и геополитическое положения, которые позволят нам стать мостом не только с Азией и Европой, но и также с Африкой», – заявил представитель внешнеполитического ведомства Греции. – И сейчас мы стараемся стать реальным хабом, узлом в части энергетики – разные трубопроводы будут проходить через территорию Греции. Но также мы стараемся работать над другими конкурентными преимуществами. Например, в части биоразнообразия, качественных сельскохозяйственных продуктов. Наше основное преимущество – очень высококвалифицированная рабочая сила». В свою очередь заместитель председателя Внешнеторговой палаты Казахстана Нуралы Букейханов предложил греческой делегации конкретный продукт, который можно выращивать на территории Казахстана по греческим технологиям, а потом продавать за рубеж – чечевицу. «Природные климатические условия Казахстана благоприятны для выращивания сельскохозяйственной продукции: например, в последнее время среди сельскохозяйственных культур особую

нишу занимает чечевица, – сказал Букейханов. – Страны Средиземноморья имеют большую культуру потребления данной продукции, а Казахстан только за последний год увеличил объемы посевов в три раза. В большинстве своем фермеры пополняют зарубежные рынки, а культура потребления данного продукта в Казахстане пока не развита. По мнению наших экспертов, казахстанская чечевица может конкурировать на международных площадках – с турецкой и ближневосточной». Помимо этого зампред Внешнеторговой палаты убежден, что Греция может поднять в Казахстане отрасль рыбоводства, потенциал которой, по мнению Букейханова, огромен, но не востребован. По данным спикера, экспорт сельхозпродукции и ее переработка в Казахстане увеличились за последние 5 лет на 59% и составили более \$2 млн, инвестиции в основной капитал в отрасли за этот же период увеличились в 3,4 раза, достигнув 167 млрд тенге в 2016 году. При этом Казахстан, по его словам, рассматривает Грецию не только как партнера для производства совместной продукции для рынков третьих стран, но и как рынок сбыта своей продукции. «Греция является одним из наиболее интересных рынков сбыта на данный момент для казахстанских товаров, основное взаимодействие осуществляется в таких секторах экономики, как энергетика, телекоммуникации, туризм и строительство», – сказал Букейханов. В итоге стороны сошлись на необходимости расширения перечня совместной деятельности, для чего подписали соглашение о сотрудничестве между Греческой федерацией предприятий SEV и Внешнеторговой палатой Казахстана.

Тайны приватизации Степногорскому ГХК передадут под контроль медное предприятие

Комитет индустриального развития и промышленной безопасности министерства по инвестициям и развитию Казахстана подготовил проект постановления, согласно которому Степногорскому горно-химическому комбинату будут переданы активы НАК «Казатомпром».

Вячеслав ЩЕКУНСКИХ

Медный неликвид

Еще несколько лет назад в стране были разработаны документы, позволяющие акционерному обществу «Национальная атомная компания «Казатомпром» произвести отчуждение 76% доли участия в уставном капитале АО «Кызылту» в пользу ТОО «Степногорский горно-химический комбинат». Ранее в распоряжении ТОО «СГХК» было 24% доли участия ТОО «Кызылту». Поскольку речь идет об активе стратегически значимой нацкомпании, в постановлении приводится основание его передачи. Разработчики ссылаются на статью Гражданского кодекса Республики Казахстан, принятого Верховным Советом Республики Казахстан 27 декабря 1994 года, где говорится о том, что «Обременение стратегических объектов правами третьих лиц либо их отчуждение возможно на основании решения Правительства Республики Казахстан о выдаче разрешения и в порядке, определяемом законодательным актом Республики Казахстан о государственном имуществе». В документе отмечено, что в случае принятия проекта предполагается «социально-экономический рост моногорода Степногорска Акмолинской области». Кроме того, реализуется цель – «передача активов ТОО «Кызылту» в конкурентную среду». Известно, что комбинат и ранее управлял медно-молибденовым предприятием «Кызылту», расположенном в Ерейментауском районе Акмолинской области. Впрочем, опубликованная в январе 2017 года аудиторская отчетность готовящегося к приватизации актива за предыдущий год не радует. Так, эксперт ТОО «Ар-Аудит» Юрий Акубеков отмечает, что на 31 декабря накопленные убытки составили 201,3 млн тенге. Также аудитор отметил «наличие существенной неопределенности, которая может вызывать значительные сомнения в способности компании продолжать непрерывно свою деятельность». Выручка компании в 2016 году составила 5,9 млрд тенге. При этом себестоимость произведенной про-

дукции была равна выручке. Интересно, что актив нацкомпании был подвергнут в 2011 году проверке по обязательствам на сверхприбыль, и ТОО выплатило чуть больше миллиона тенге. На сайте ФНБ «Самрук-Казына» предприятие ТОО «Кызылту» числится в списках приватизируемых активов. В паспорте предприятия указано, что ТОО «Кызылту» с уставным капиталом 26 млн тенге создано 14 марта 2006 г. на общем собрании учредителей со следующим распределением долей: АО «НАК «Казатомпром» – 50% доли, ТОО «СГХК» – 50% доли. Позже, в 2007 и в 2010 году уставный капитал был увеличен на 748,02 и 866 млн тенге соответственно. При этом доли участников распределены следующим образом: АО «НАК «Казатомпром» – 76% доли, ТОО «СГХК» – 24% доли. В отличие от многих других приватизируемых активов, в паспорте не указаны приватизируемые доли. Они, как мы видим, будут обозначены в постановлении правительства. И, судя по не очень позитивному аудиторскому отчету, можно предположить, что предприятие «готовили» к приватизации. А значит и стоимость переданных активов должна соответствовать нижней отметке: в июне 2016 года актив оценивался в пределах 1,473–4,32 млрд тенге. При этом на конец декабря 2016 года активы Кызылту составили 3,4 млрд тенге, уставный капитал – 1,66 млрд тенге, собственный капитал – 1,46 млрд тенге, убыток – 75,6 млн тенге Проектная мощность предприятия по основным видам продукции: сульфидная руда – 1 000 000 т, медный концентрат – 29820 т, молибденовый промпродукт – 553 т. Медный концентрат поставляется на предприятия «Казцинк». Судя по отчетам экологов, также на месторождении обнаружена заметная радиоактивность, хотя урановые минералы с достоверностью не установлены. Отметим, что в основном территория добычи полезных ископаемых ТОО «Кызылту» относится ко 2 и 3 группам сложности. Однако можно предположить, что при хороших инвестициях и «Кызылту» – перспективный проект, иначе бы он не заинтересовал частный бизнес.

Урановое поле для частных

«Кызылту» – первый объект, переданный за последнее время ТОО «СГХК». Так, 22 августа 2017 года было принято постановление правительства Республики Казахстан, согласно которому ТОО «СГХК» передано 49% доли участия ТОО «Совместное предприятие

«Буденовское», созданное с целью разработки участков 6 и 7 уранового месторождения Буденовское в Сузакском районе Южно-Казахстанской области. При этом в собственности НАК «Казатомпром» остается «блокирующий» пакет. Директор по производству ТОО «СГХК» Артем Важин пояснил «Къ», что предприятие создано в 2016 году, поэтому добычи на нем еще нет. Запуск будет осуществлен в 2020–2021 годы. Будет ли это чисто добывающее предприятие или планируется создавать обоганительную фабрику более высоких переделов – пока неизвестно. О подробностях сделки по СП «Буденовское» также пока неизвестно. Для того, чтобы представить ценность и стратегическую значимость для страны этого актива, можно обратиться к уже реализованному в том же регионе проекту. На урановом месторождении Буденовское в 2006 году создано еще одно совместное предприятие по разработке участков 1, 3 и 4 – СП «Акбастау». Судя по аудиторскому отчету, сданному в январе 2017 года, его участниками на паритетной основе были НАК «Казатомпром» и Государственная корпорация по атомной энергии «Росатом» (контролируется правительством РФ) через Uranium One Amsterdam B.V. Компания перешла на промышленную добычу урана в 2012–2014 годы. Это довольно успешное предприятие, поскольку, имея в 2016 году резервы в размере 42,8 млрд тенге, выплатила дивиденды в размере 18,8 млрд тенге, тогда как в 2015 на те же цели выделено около 8 млрд тенге. Таким образом и стратегически важное для государства СП «Буденовское» может оказаться доходным, и даже сверхдоходным, что и показывает пример СП «Акбастау». «Къ» пока не удалось получить информацию о сделках по передаче обоих госактивов к ТОО «СГХК». Однако в апреле 2017 года «Къ» в материале «Степногорский горно-химический комбинат сменил хозяев» сообщил, что впервые за 19 лет конечные бенефициары СГХК вышли из тени, зарегистрировав в марте несколько «материнских» британских компаний. В результате стали известны акционеры комбината – российский миллиардер родом из Алма-Аты Василий Анисимов и Яков Клебанов – внук заслуженного врача Казахской ССР и первого гендиректора Республиканского центра СПИД, сын главы АО «Эксимбанк Казахстан» Александра Яковлевича Клебанова и бывшей тележурналистки, экс-мажоранты и предпринимателя Дарьи Клебановой. Афилирован с группой «Аллюр Авто» и Bek Air Services KZ.

Тише едешь – больше будет



При стоимости проезда в 80 тенге, в 2018 году метрополитен заработает чуть больше 1 млрд тенге. Фото: Офелия ЖАКАЕВА

Ежегодно на содержание алматинского метро из местного государственного бюджета выделяется более 4 млрд тенге (в последние годы – более 5 млрд тенге). Кроме того, на строительство новых станций запланировано потратить более 50 млрд тенге. Об этом в ответе на официальный запрос «Къ» сообщила пресс-служба КГП «Метрополитен».

Анна ШАПОВАЛОВА

Пассажирооборот алматинского метрополитена растет. В 2017 году, в сравнении с 2012 годом, рост числа пассажиров увеличился на 133%. В 2018 году запланирован проезд 14 279 003 пассажиров. «В 2011 г. – 708 243 человек; в 2012 г. – 5 922 735 человек; в 2013 г. – 6 562 886 человек; в 2014 г. – 6 883 440 человек; в 2015 г. – 10 006 691 человек; в 2016 г. – 12 493 444 человек; в 2017 г. – 13 857 184 человек. Рост пассажиропотока, по сравнению с 2012 годом, составил 7 934 449 человек, 133%. Увеличение количества пассажиров метро связано с пуском двух новых станций в марте 2015 года. На 2018 год планируется перевезти 14 279 003 пассажира», – отметили в КГП «Метрополитен». Для населения есть хорошая новость: в ближайшее время не планируется корректировка стоимости проезда.

Сколько город тратит на метро?

Что же касается субсидий, то в этом году их объем составит порядка 4 млрд тенге. «Для покрытия расходов метрополитен ежегодно получает субсидии из местного бюджета. Решением маслихата на субсидирование метрополитена были выделены средства по годам: на 2018 год –

4 075 368 000 тенге, на 2019 год – 5 015 726 000 тенге, на 2020 год – 5 266 512 000 тенге. Данные средства будут направлены на заработную плату работникам, а также для поддержания в исправном состоянии подвижных составов, эскалаторов, а также для обеспечения безопасности пассажиров и поддержания станций в чистоте», – отметили в организации. При этом, если взять максимальную стоимость проезда в 80 тенге и запланированный поток пассажиров (14 279 003) и провести тривиальный подсчет, то в 2018 году метрополитен заработает чуть больше 1 млрд тенге. (Не учитываются дети до 7 лет, которые бесплатно пользуются метро, студенты и школьники с 50%-ной скидкой на проезд и прочие льготные категории граждан). Что же касается дополнительных доходов от размещения рекламы, точек питания и торговли, то вырученные средства направляются в бюджет города.

рыарка» и ст. «Достык») выделено и освоено по состоянию на 31 декабря 2017 года 20,534 млрд тенге. Согласно решению маслихата города Алматы, на строительство метрополитена предусмотрено из республиканского и местного бюджетов в 2018 году – 9,943 млрд тенге, в 2019 году – 11 млрд тенге, в 2020 году – 11 млрд тенге», – говорится в сообщении. При этом выяснилось, что парковки возле станций метро не относятся к территории метрополитена. А так интересно было узнать, сколько же авто поместится на новых станциях... «На существующих и строящихся станциях при благоустройстве территории максимальная территория отводится для организации парковок, но все зависит от градостроительной ситуации. Автомобильные парковки не относятся к территории метрополитена», – говорится в официальном ответе.

Вести из отдаленного будущего

В целях развития метрополитена планируется: – строительство третьего пускового комплекса в западном направлении вдоль улицы Ашимова между улицами Елибаева и Байзак батыра в микрорайоне «Калкаман», протяженностью 2,5 км. На текущий момент разработана проектно-сметная документация стадии «Проект», данная документация проходит комплексную вневедомственную экспертизу; – продление второй очереди первой линии метрополитена г. Алматы от станции «Калкаман» до станции автовокзал «Западный» (третья очередь) севернее перекрестка проспекта Райымбека и улицы Ашимова. В целях создания комфортных условий для пассажиров при пересадках и экономии бюджетных средств, принято решение о конструктивном объединении здания автовокзала со станцией метрополитена и разработки одного ТЭО.

Казахский автопром растёт не медленно, а осторожно!

Планы отечественного автопрома по выходу на российский рынок остались неизменны

На сегодняшний день локализация – одна из доминирующих тем для казахстанских компаний-автопроизводителей. Причем не только с точки зрения невосприимчивой к валютным колебаниям стоимости автомобилей, но и с точки зрения развития отрасли и выхода на соседние рынки.

Елена ШТРИТЕР

За 12 месяцев 2017 года на территории Казахстана шесть заводов произвели 19 086 единиц техники (включая легковые и грузовые автомобили, автобусы) общей стоимостью 139,5 млрд тенге, что в денежном выражении втрое превышает результаты 2016 года. Автопром стал вторым в отрасли, а его доля в машиностроении Республики Казахстан в денежном эквиваленте выросла до 17%.

Что касается потребительского спроса, то в 2017 году в стране было продано 17 416 легковых, коммерческих автомобилей и автобусов Made in Kazakhstan на сумму 120,5 млрд тенге, а рыночная доля по итогам года возросла до 35,5%.

Конкуренция – не предел

В тройку лидеров-производителей вошли «СарыаркаАвтоПром», «Азия Авто» и «Камаз-Инжиниринг». Причем в денежном выражении первое место занял костанайский автозавод – по итогам года ТОО «СарыаркаАвтоПром» произвело транспортных средств на сумму 71,3 млрд тенге, или 51% от общего объема. Доля «Азия Авто» составила 42,7 млрд тенге, или 30,6%. А вот в численном выражении первенство принадлежит усть-каменогорскому предприятию – «Азия Авто» произвела 11 412 легковых автомобиля (68%) против 5 912 (32%) у «СарыаркаАвтоПром».

Замыкает тройку лидеров совместное казахстанско-российское предприятие «Камаз-Инжиниринг» с результатом 820 грузовиков на сумму 13,6 млрд тенге. На долю Hyundai Trans Auto, Cema3 и Daewoo Bus Kazakhstan приходится 942 выпущенных авто (грузовики, автобусы и другие коммерческие автомобили) на общую сумму 12 млрд тенге.

На фоне роста производства отечественных автомобилей в целом по рынку спрос на новые машины увеличился на 6,1%. Всего же силами официальных дилеров было реализовано 49 052 авто (легковые, коммерческие автомобили и автобусы).

Из 45-ти марок, официально представленных на казахстанском авторынке, большая часть компаний закончили год с положительной динамикой продаж. На фоне роста продаж недорогих автомобилей хорошо себя чувствует и премиум-сегмент: BMW удвоили свои продажи – 503 автомобиля, однако Lexus по-прежнему впереди (1 164 ед.), третье место у Mercedes-Benz – 280 седанов и кроссоверов марки.

Топ-5 самых продаваемых в разрезе брендов, как и в прошлом году, возглавляет Toyota – 9 267 проданных автомобилей (+5,2%). На второй строчке Lada – 8 733 (+7,2%). За-



мыкает тройку лидеров новичок – узбекский Ravon – 4 621 автомобиль, продажи с началом производства седана R3 в Костане выросли в десять раз. На четвертом месте – Hyundai – 3 624 (+2,5%) автомобиля преимущественно казахстанской сборки. На пятой строчке рейтинга коммерческая техника ГАЗ – 2 821 автомобиль (+17,9%).

Пятерку наиболее востребованных брендов легковых авто казахстанской сборки по итогам 2017 года составили Lada, Hyundai, KIA, Chevrolet и JAC. В список марок, предлагаемых отечественными предприятиями, вошли также Ravon, Skoda, SsangYong, Peugeot и Geely.

1 530 автомобилей в 2017 году были приобретены участниками госпрограммы льготных автокредитов. На их долю пришлось 8% продаж легковых автомобилей локального производства.

Россия в приоритете

Впрочем, какими бы ни были итоги года, не стоит забывать о том, что казахстанский авторынок характеризует умеренный внутренний спрос, обусловленный относительно небольшой – 17 млн – численностью населения, а соответственно и недостаточными объемами производства. Дальнейшее развитие казахстанского автопрома невозможно без выхода на соседние рынки.

«Чтобы было общее понимание, есть законодательное требование, в соответствии с которым каждое казахстанское автосборочное предприятие должно максимально увеличить локализацию продукта. По меньшей мере, путем мелкоузловой сборки. Чтобы это было рентабельно, объем производства должен быть не менее 25 тыс. автомобилей в год в одну смену. В две смены это будет уже 50 тыс. автомобилей в год. В принципе, это не проблема для производства.

Но сможет ли рынок потребить это количество автомобилей? Скорее всего, нет. Причем, это касается как относительно новых для казахстан-

ского рынка брендов, так и раскрученных», – отметил технический директор «СарыаркаАвтоПром» Сергей Могилатов.

По словам исполнительного директора КМК «Астана Моторс» Антона Афонина, 2017 год стал рекордным для Казахстана по экспорту – в разные страны было поставлено 1480 автомобилей. «Эта на первый взгляд не слишком впечатляющая цифра является знаковой для рынка: она свидетельствует о том, что Казахстан действительно стал поставлять достаточно большие объемы техники за рубеж», – отметил он.

В отчетном году экспортировано 1205 автомобилей Lada 4x4 в Китай и 66 кроссоверов JAC S3 в Таджикистан и Россию. Лидером по экспорту грузовых автомобилей является компания Hyundai Trans Auto, поставившая в Россию, Беларусь и Кыргызстан грузовики Hyundai HD78 и Hyundai HD 35 на сумму почти 2 млрд тенге.

«Для нашей компании основным экспортным рынком остается Россия. В конце прошлого года на костанайском заводе «СарыАркаАвтопром» запущена линия полного цикла по автомобилям JAC, и я надеюсь, что их планы по экспорту автомобилей в РФ осуществляются, потому что тогда объемы казахстанского автомобильного экспорта будут измеряться десятками тысяч автомобилей. Но, планируя выход на рынок России, нужно понимать, что те модели, производство которых уже локализовано там, мы предложить не сможем. Поэтому нужно делать ставку в первую очередь на модели, которые либо не представлены на российском рынке, либо не производятся на российских предприятиях. Что касается легковых автомобилей, это линейка JAC, а по коммерческой технике – некоторые модели, производимые Hyundai Trans Auto», – сообщил г-н Афонин.

Операция «Локализация»

Однако в соответствии с решением Высшего Евразийского экономического совета № 72 «Об условиях

Локализация технологий позволяет достигнуть 32–36%. Это сварка, покраска, сборка.

Фото: Елена ШТРИТЕР

17 416

легковых, коммерческих автомобилей и автобусов Made in Kazakhstan на сумму 120,5 млрд тенге было продано в стране в 2017 году, рыночная доля отечественного автопродукта по итогам года возросла до 35,5%

применения понятия «промышленная сборка моторных транспортных средств» на территориях государств – членов Таможенного союза и Единого экономического пространства» от 29 мая 2014 года все автомобилестроительные предприятия РК к 1 июля 2018 года должны будут достигнуть 50% уровня локализации. В противном случае доступ на рынок ЕАЭС автомобилям казахстанского производства будет закрыт. Подразумевается доля комплектующих не только отечественного производства, но и производства стран ТС.

«Азия Авто» планирует экспортировать на рынок РФ автомобили Lada, изначально имеющие высокий процент локализации в рамках ТС. Но при отсутствии мелкоузловой сборки, включая сварку и окраску кузовов, отправка автомобилей в РФ в данном случае будет считаться реэкспортом, что автоматически исключает возможность получения льгот и субсидий.

«СарыаркаАвтоПром», напротив, имеет более высокую за счет мелкоузловой сборки локализацию в рамках РК. По некоторым из производимых транспортных средств (Ivesco Daily) предприятие уже достигло 50% локализации. Автобусы JAC, с которыми компания планирует выйти на российский рынок, на сегодняшний день локализованы на 36% за счет мелкоузлового производства, и компании еще предстоит довести процент локализации до 50% за счет локализации автокомпонентов. Как компания будет этого достигать, покажет текущий год.

«Говоря о локализации, ее можно разделить на две очень важные группы: локализация технологий и локализация компонентов. Локализация технологий позволяет достигнуть 32–36%. Это именно сварка, покраска, сборка. То есть во второй группе локализации – локализации автокомпонентов – мы должны обеспечить 18–20%. В рамках Казахстана автокомпоненты производит всего пять групп, из них только одна имеет сертификат 16-949, который позволяет эти компоненты поставлять на конвейер. Остальные еще не прошли необходимую сертификацию. Аккумуляторы, колеса, диски, то есть легкозаменяемые компоненты, мы можем приобрести в России или Беларуси и достаточно легко согласовать с бренд-держателем (они все имеют необходимые сертификаты). Но как только мы пытаемся заменить более сложные детали – к примеру, стекла – получить согласование становится в разы сложнее. Потому что у производителя есть сертификат на один вид стекла, а бренд-держатель настаивает на другом», – рассказал г-н Могилатов.

Тем не менее, предприятие уже достигло определенных договоренностей как с казахстанскими, так и с российскими производителями автокомпонентов.

Кроме того, в планах лидеров казахстанского автопроизводства создание собственных промышленных зон по изготовлению комплектующих. Правда, эти проекты пока существуют только на бумаге. Но, как говорится, дорогу осилит идущий, ведь еще некоторое время назад и мелкоузловая сборка казалась чем-то далеким.

Дайджест

Цены на топливо

Казахстан занял первое место в рейтинге наиболее дешевого бензина в Европе, обогнав Беларусь и Россию. Согласно данным агентства RIA, стоимость АИ-95 в РК на начало 2018 года составляет 31 рубль (176 тенге по курсу на 6.02.18). Второе место занимает Беларусь, где литр бензина стоит 36,4 рубля (207 тенге). Бензин в России стоит 41 рубль (233 тенге) за литр.

Самый дорогой бензин из стран Европы продается в Нидерландах – 110,8 рублей (630 тенге) за литр. Далее следуют Италия, Греция, Португалия и Дания. В этих странах литр бензина обойдется дороже 105 рублей (597 тенге) за литр.

В большинстве стран с дорогим бензином основной причиной сложившейся стоимости являются высокие налоги на топливо.

Также самое дешевое дизельное топливо продается в Беларуси и Казахстане – в этих государствах цена примерно одинакова и составляет 37 рублей (210 тенге) за литр. На третьем месте, как и по цене на бензин, находится Россия. Самое дорогое дизельное топливо в Швеции – 103,8 рубля (590 тенге) за литр.

Эксперты RIA отмечают рост цен на топливо в большинстве европейских стран.

Наиболее существенно цена на бензин выросла в Казахстане (+20,4%), который все равно сохранил первое место по дешевизне. Также существенный рост цены на бензин произошел в Украине (+18,7%) и в Эстонии (+12,2%). В остальных странах цены увеличились менее чем на 10%.

Стоимость дизельного топлива выросла практически везде. Цена на бензин стала выше по сравнению с началом прошлого года в 24 странах из 33, участвующих в рейтинге.

Платные дороги

В 2018 году в Казахстане автодороги республиканского значения протяженностью 500 км станут платными, сообщил министр национальной экономики Тимур Сулейменов в ходе заседания правительства. «В 2018 году планируется дальнейшее поэтапное внедрение системы платности на автодорогах республиканского значения общей протяженностью порядка 500 км», – заявил глава МНЭ РК. Также будет принят план по поэтапному внедрению интеллектуальной транспортной системы с применением цифровых технологий для эффективного управления транспортными потоками и определения потребности в дальнейшем развитии инфраструктуры.

Электрокары

Allur Group начнет серийное производство электромобилей в I квартале 2018 года. До конца года планируется произвести около 500 электрокаров. В 2016–2017 годах было произведено 27 электромобилей JAC пяти моделей, которые прошли испытания, в том числе и на возможность эксплуатации в зимних условиях. Для серийного производства выбрана модель электромобиля, премьера которой состоялась в апреле 2017 года на автосалоне в Шанхае.

Вторая жизнь старых авто

В Казахстане зарегистрировано около 4 млн легковых автомобилей. Из них почти 60% прослужили десятилетия и 35,9% съездили по дорогам более 20 лет. К 2021 году в утиль отправится 250 тыс. машин. О том, какие меры предпринимаются для того, чтобы всем нам дышалось легче и спокойнее, рассказал «Къ» управляющий директор ТОО «Оператор РОП (расширенные обязательства производителей)» Рустам Темирбек.

Анна ШАПОВАЛОВА

– Сколько автомобилей уже подверглись утилизации? И вообще, почему нужно избавляться от старых авто?

– Автотранспорт – третий по значимости загрязнитель атмосферного воздуха. Из-за резкого роста количества автомобилей в крупных городах превышены нормы среднегодовой концентрации оксида углерода и диоксида. Одним из основных загрязнителей воздуха являются устаревшие автомобили, несоответствующие новым экологическим стандартам. Выхлопы старых авто в десятки раз страшнее выхлопов новых. По данным Комитета по статистике МНЭ РК, по состоянию на 1 июля 2017 года в стране количество зарегистрированных легковых автомобилей составило 3,9 млн единиц. Среди них преобладают



Рустам ТЕМИРБЕК, управляющий директор ТОО «Оператор РОП»

транспорт старше 10 лет – их 59,9%, а число машин старше 20 лет составляет 35,9%.

– Какие меры принимаются для избавления от старых авто?

– 21 ноября 2016 года запущена программа по выкупу старых автомобилей. Проект предусматривает за сдачу ВЭТС (вышедших из эксплуатации транспортных средств) выплату денежной компенсации в размере 150 тыс. тенге за автомобиль полной комплектации либо 48 тыс. тенге за недокомплект транспортного средства. Для организации сбора транспорта и широкого охвата проектом в 17-ти городах Казахстана были открыты пункты приема старых автомобилей. Работа по приему осуществляется в специальной автоматизированной информационной системе, также для удобства населения внедрена система электронной очереди.

Вред экологии, наносимый старым автомобилем за 1 год					
Твердые частицы	Двуокись серы	Оксись азота	Бензапирен	Углеводороды	Оксись углерода
6 кг	20 кг SO ₂	40 кг NO ₂	50 кг C ₂₀ H ₁₂	80 кг СН	800 кг СО ₂
Могут стать причиной заболеваний слизистых оболочек и органов дыхания, а также конъюнктивитов и дерматитов	Раздражает глаза и дыхательные пути, оказывает общетоксическое действие, вызывает поражение ЦНС	Вызывает бронхит, отек легких, подыравляет иммунитет	Канцероген, способствует возникновению различных злокачественных опухолей	Способны вызывать мутации	Вызывает кислородное голодание, может вызвать головную боль, головокружение, тошноту, потерю сознания

– И каковы результаты по этой программе?

– За период с 21 ноября 2016 года по 29 января 2018 года оператором РОП принято 41 747 транспортных средств: по первой категории (150 тыс. тенге) – 41 695 автомобилей, по второй (48 тыс. тенге) – 52 транспортных средства. Общий размер денежной компенсации за этот период составил 6,2 млрд тенге.

Вторым этапом реализации задач по сбору старых автомобилей стала программа утилизации ВЭТС по скидочным сертификатам для покупки новых транспортных средств. Она была запущена 26 июня 2017 года.

По условиям новой программы на утилизацию принимаются старые легковые автомобили, а также пассажирский и грузовой транспорт. Взамен сданного ВЭТС автовладелец получает скидочный сертификат на покупку нового экологически чистого транспортного средства казахстанского производства.

Размер скидки по категориям транспортных средств составляет для: М1 – 315 тыс. тенге, N1, M2, N2 – 450 тыс. тенге, M3, N3 – 650 тыс. тенге.

На реализацию Программы утилизации ВЭТС по скидочным сертификатам для покупки новых транспортных средств Министерством энергетики РК определена следующая квота: по категории М 1 (легковой транспорт) – 20 тыс. транспортных средств; по категориям М2, N1, N2 (пассажирский и грузовой ТС) – 1836 транспортных средств; по категориям М3, N3 (пассажирский (свыше 5 тонн) и грузовой транспорт (свыше 12 тонн) – 1164 транспортных средства.

Программа не ограничивает применение скидочного сертификата

Объем утилизации ВЭТС до 2021 года составит 250 тыс. автомобилей

по конкретной категории транспортного средства. Скидочный сертификат можно использовать на приобретение любой категории и модели экологически чистого транспортного средства, произведенного в Казахстане.

Всего в рамках программы по сертификатам казахстанские автопроизводители предлагают 115 моделей транспортных средств.

За период с 26 июня 2017 года по 29 января 2018 года в рамках программы утилизации вышедших из эксплуатации транспортных средств по скидочным сертификатам установил г. Шымкент, там по новой программе сдали 1 431 транспортное средство, следом идет г. Костанай – 1068 автомобилей, замыкает тройку г. Алматы, где 966 вышедших из эксплуатации транспортных средств обменяли на скидочные сертификаты.

– Какие машины чаще всего сдают на утилизацию?

– Самые популярные модели автомобилей, сдаваемых на утилизацию: ВАЗ-2105, ВАЗ-2106, ВАЗ-2101, ГАЗ-3110, «Москвич-2140» и «Мазда-626». Самым «возрастным» транспортным

средством стал «Москвич» 1942 года выпуска в г. Семей. Наиболее новые – 1 автомобиль 2015 года выпуска. Средний возраст принятых на утилизацию автотранспортных средств – 25–30 лет.

– Что потом происходит со сданным в утиль авто?

– С 1 февраля 2017 года на пунктах сбора оператора РОП начался производственный этап, который подразумевает экологически безопасную подготовку автомобиля к транспортировке и дальнейшей утилизации: снятие аккумуляторов, слив технических жидкостей.

Общий размер денежной компенсации за утилизированные 41 747 машин составил 6,2 млрд тенге

Следующим этапом является пресование специальных оборудованием для транспортировки и дальнейшей переработки. Мобильные прессы курсируют по региональным пунктам сбора, превращая подготовленные ВЭТС в брикеты. Брикет на выходе значительно компактней авто, его длина 1,6 м, ширина и высота 0,9 м. Подготовленные брикеты доставляются на первый в Казахстане завод по утилизации вышедших из эксплуатации транспортных средств.

– Пользуются ли популярностью у населения проекты по утилизации? Каковы долгосрочные планы?

– Программы популярны, по прогнозам объем утилизации ВЭТС до 2021 года составит 250 тыс. автомобилей.

КУЛЬТУРА И СТИЛЬ

«Смерть Сталина»: много шума из ничего



Вышедший в прокат фильм шотландского режиссера Армандо Ианнуччи «Смерть Сталина» всколыхнул российскую и казахстанскую общественность. Фильм объявили оскорбительным и запретили. Посему нет ничего удивительного, что на единственном показе в рамках некого фестиваля в кинотеатре яблоку негде было упасть.

Елена ШТРИТЕР

Собственно перед тем, как говорить о самом фильме, давайте вспомним о том, что фильмография сценариста и режиссера Армандо Ианнуччи насчитывает порядка 58 работ. Он начинал с обычных ситкомов, но по-настоящему прославился, когда занялся едкой политической сатирой. Сперва он создал сериал «Гуща событий», высмеивающий британских функционеров, а затем вышел на международный уровень с шоу «Вице-президент», которое вот уже шесть сезонов издается над высокопоставленными политиками США.

И до сих пор никто оскорбленным себя не чувствовал. А вот когда вместо американских лидеров мишенью Ианнуччи стал советский генсек... Сразу же нашлись те, кто посчитали, что иронизировать на эту тему неуместно, и оскорбились. В соцсетях – и казахстанских, и российских – появились гневные посты о том, что «у меня дедушку репрессировали, и это все ни разу не смешно», «этим русофобам лишь бы посмеяться над святым» и так далее.

Впрочем, давайте обратимся к самому фильму.

1953 год. Сталин (Адриан Макклафлин), которого ближайшее окружение именует «Хозяином», пьет вино с соратниками, обсуждает женщин – короче говоря, живет в свое удовольствие – и между делом рассматривает расстрельные списки, которые товарищ Берия потом передает своим бойцам («Ее расстрелять у него на глазах, а этого выпотрошить и бросить на алтарь в его храм»). Но 1 марта товарищу Сталину вдруг приходит в голову, что ему необходима за-

пись концерта. Поскольку запись не производилась, всех присутствующих запирают в зале, дабы все повторить (кстати, исторический факт). Уже под запись. И никто не подозревает, насколько судьбоносным окажется это решение.

В конверт с пластинкой для Отца народов измученная тоталитаризмом пианистка Мария Юдина (в исполнении Ольги Куриленко) вкладывает записку, содержание которой сводится примерно к следующему: «Вы тиран, предатель и вообще нехороший человек, да простит Вас господь». Прочитав записку, товарищ Сталин (тут очень хочется написать в духе комедии «склеивает ласты» или «откидывает тапки») падает, сраженный инсультом.

Вождя находят только утром и, собрав пленум, решают вызвать ли сначала врача («Всех хороших врачей мы в Сибирь выслали») или извлечь «Хозяина» из лужи нечистот (да, господин Ианнуччи откровенен) и переложить его на кровать (вернее, одр, ибо в воздухе уже начинают витать мысли о преемнике).

Удостоверившись, что дни «Хозяина» сочтены, партийцы Никита «Ники» Хрущев (Стив Бушеми), Лаврентий Берия (Саймон Рассел Бил) и Георгий Маленков (Джеффри Тэмбор) немедленно начинают интриговать друг против друга и решать, кто возглавит страну.

Смешно ли это? Если вы находите смешными, к примеру, писающих на парковые деревья партийцев (во время самого действия идет обсуждение, лучше при этом смотреть в глаза офицеру охраны или делать это прямо на него), то да – фильм смешной. Если вы не ценитель специфичного британского юмора, то смешно вам явно не будет.

Вообще, «Смерть Сталина» скорее можно назвать не комедией, а фарсом, стебом, политической сатирой. Один из соавторов сценария Дэвид Шнайдер рассказал: «...у зрителей должно появиться чувство, что герои фильма – классные мужики, с которыми было бы интересно пропустить по кружечке пива. Но потом вы непременно вспомните, что каждый из них – виновник массовых убийств. Вот тут-то и должен случиться когнитивный диссонанс. Вне всяких сомнений, они совершали чудовищ-

ные поступки, и все же в каждом, даже в самом отвратительном из них, есть что-то привлекательное». Эти «классные мужики» – не кто иные, как Хрущев, Берия и Маленков, а также примкнувшие к ним Каганович, Микоян и Булганин.

Тогда все встает на свои места. Причем, главное, на чем фокусирует внимание режиссер – это вовсе не товарищ Сталин, а скорее сам режим. Диктатура, тоталитаризм, репрессии. В сущности, Иосифа Виссарионовича и Ко можно заменить любым другим диктатором. И ничего от этого не изменится.

Просто сложилось так, что на глаза г-ну Ианнуччи попался одноименный графический роман Тьерри Робина и Фабьена Нури. А фильм, снятый по комиксам, – это всегда некий гротеск, особая эстетика и весьма специфическое отношение к действительности и к реальным событиям.

Впрочем, что-то мне подсказывает, что если бы главным героем фильма стал Гитлер, Наполеон, Муссолини (да кто угодно!), никто не почувствовал бы себя оскорбленным. Мы – я сейчас имею в виду постсоветское пространство в целом – очень хорошо относимся к политической сатире. Если она направлена на кого-то другого. Постебать над чужими лидерами – это свобода слова, право на собственное мнение и тому подобное. Но когда объектом оказывается кто-то из своих – это уже оскорбление и подрыв скреп. И вообще – уйт. Заклеймить и запретить.

При этом, со «Смертью Сталина» сейчас происходит то же самое, что и с весьма посредственной «Матильдой», которой недавно госпожа Поклонская сделала просто отличную рекламу. Если бы фильм оказался в прокате, его бы посмотрело 100–200 человек, и все на сем закончилось. А сейчас – битком забитые залы на единственном показе и абсолютные рекорды по запросам в интернете.

На деле «Смерть Сталина» – далеко не шедевр. Да, фильм яркий и неоднозначный. Кому-то он может понравиться, а кому-то нет. Однако запрещать его – не самое умное решение. Согласитесь, раз оскорбляемся и запрещаем, значит, воспринимаем всерьез. А воспринимать всерьез комикс... В следующий раз будем искать политическую подоплеку в «Человеке-пауке»?

«Мы можем конкурировать с любыми зарубежными художниками, но нужно ли это европейским странам?»

Как поменялось отношение к казахстанским художникам в Европе? Какие перспективы есть у казахстанского искусства на мировом рынке? На эти и многие другие вопросы в интервью «Къ» рассказал директор одной из старейших в Казахстане галерей «Улар» Юрий Маркович.

Анна ЭМИХ

– Юрий, вы частый гость европейских ярмарок. Скажите, какие основные тенденции характерны для них в последние годы?

– Я хотел бы отметить, что европейский арт-рынок все-таки не стоит на месте. Он развивается, несмотря на кризисные явления. Появляется много новых художников, которые используют цифровые технологии, применяют новые материалы, выдают новые идеи. В основном, конечно, конструкторские и инженерные решения для объектов и инсталляций.

Как и много лет назад, приветствуются мастера современного искусства – contemporary art, художники абстрактного и авангардного искусства тоже пока в теме. То есть, к реалистическим направлениям сохраняются скептическое отношение, оно не особо востребовано европейским зрителем. Судя по всему, население Европы настолько устало от классической живописи и реалистического искусства, что им хочется пофантазировать и помечтать. Почитать концепции и повосхищаться предметами, сделанными из отходов современного общества, что в 90-х годах прошлого века в Казахстане уже делал такой неординарный скульптор и художник, как Шайзия. В своих работах он использовал предметы из утильсырья.

Ряды европейских мастеров кисти пополняются ежегодно. И это естественно, так как художественные вузы не прекращают своей работы. Но самое важное для зарубежного автора – это отношение к своему искусству. Необходимо, чтобы искусство было сделано на самом высоком техническом уровне, с использованием качественных материалов. Это касается и фотографии, и графического, и живописных, и скульптурных работ. К сожалению, у наших авторов присутствует всегда некая неряшливость. Их выдает отсутствие финансирования или времени, и создается впечатление, что что-то не доделано. Или можно было бы сделать лучше, но художник остановился на этом варианте по каким-либо причинам. Но, в любом случае, если ты выставишься на ярмарке, или готовишься к ней, ты должен учитывать все эти факторы.

В моем понимании, автор должен представлять лучшие произведения и, соответственно, в лучшем оформлении. Потому что даже упаковка играет роль. А мы готовимся обычно перед вылетом, как студенты за одну ночь перед сессией.

Сейчас, например, ни одна галерея в Казахстане и даже ни один салон не имеют своей фирменной упаковки. Я имею в виду тубусы, боксы для картин и тому подобное. Многие музеи и галереи не имеют своей стилистической продукции, связанной с шедеврами, представленными в их коллекциях. То есть, если ты заходишь на европейскую ярмарку или в музей, то, соответственно, любую рекламную продукцию ты можешь приобрести в магазинах или отделах, которые в обязательном порядке находятся в этом помещении. От каталогов, альбомов, магнитиков и сумок до канцелярских товаров и футболок. Это в какой-то мере популяризирует искусство данной страны, и, я думаю, нашим музеям и галереям надо взять это на вооружение.

– Какие впечатления оставила последняя ярмарка, на которой вы присутствовали?

– Конечно же, хорошие, так как, в любом случае, ярмарка – это профессиональный праздник. Ты получаешь очень хороший заряд, наблюдая работу своих коллег, тем более в международном масштабе. Именно на ярмарках и проходит так называемая интеграция искусства – заключаются дружественные контракты, готовятся обменные выставки, идет обмен новыми идеями, техниками и т.д. Есть возможность увидеть собственными глазами искусство с разных концов света, поэтому мы стараемся участвовать в арт-ярмарках с развернутым международным форматом. В общем и целом, это приобретение положительного профессионального опыта, который потом мы используем в домашних условиях – на локальных рынках. Это полезно как для галерей, так и для самих художников, которые участвуют в этих проектах.

Хотелось бы отметить, что, например, на данный момент организовать ярмарку для галерей



«Улар» и Союза художников РК не является проблемой, так как ежегодный опыт дает нам возможность планировать уже разные модели ярмарок и быть их куратором. Но, конечно, это нужно делать в команде, привлекая как можно больше участников и как можно больше заинтересованных лиц. Особенно из государственных органов. Без их поддержки мы не обойдемся.

– Поменялось ли отношение к казахстанским художникам за те несколько лет, которые вы представляете в Европе наше искусство?

– Что касается участников из Казахстана, то мы всегда стараемся произвести хорошее впечатление, выставившись на высоком уровне. И судя по отзывам, которые делает публика, эксперты и коллеги по цеху (зарубежные галеристы), уровень подготовки казахстанских мастеров достаточно высокий. Многие из них имеют хорошую школу, свой личный определенный стиль, и по качеству и интересу своих произведений абсолютно не уступают различным мировым художникам. Многих наших авторов даже приглашают преподавать в европейские страны и в страны Южной Америки. Такие переговоры у нас были как в Будапеште, так и на голландских ярмарках.

То есть, мы свободно можем конкурировать с любыми зарубежными художниками, но теперь возникает вопрос: нужно ли это европейским странам?

К сожалению, мифы о конкуренции можно спокойно развеять. Проматривается четкая тенденция защиты своего арт-рынка. Возможно, это нужно в данной ситуации, ведь мы тоже стараемся поддерживать местных художников. Укреплять локальный арт-рынок – это задача любой страны, развитие стартует всегда в региональном формате.

– Правда ли, что казахстанским художникам стало сложно получить лицензию на работу в Европе? И если да, то с чем это связано?

– Да. К сожалению, могу констатировать такой факт, что приезжим художникам в Европе стало сложно получить лицензию на работу. По новому европейскому законодательству мэрии могут выдавать лицензии для художников при наличии только европейского паспорта. Не так просто и сдать на комиссию произведения в зарубежные галереи, так как возникает множество вопросов по логистике, контролю, оплате. Многие из наших художников не готовы к таким расходам, к тому же, контракты подписываются минимум на 50/50 и более процентов. Да и галереи уже имеют свои группы художников и концепции в работе, что оставляет мало шансов для неизвестных художников – а именно так они нас и воспринимают.

Будем надеяться, что хотя бы в пределах Таможенного союза для наших художников не будет никаких проблем с передвижением, выставлением своих работ и так далее. Потому что такие акции, как обменные выставки, показ своих культурных ценностей, нужны любому государству. И чем больше мы их проводим, тем больше будут узнавать наше искусство, тем лучше для страны в целом.

Вообще, я считаю, что государственным органам надо активнее заниматься пропагандой нашего искусства. Показывать за рубежом интересные выставки фондов хотя бы наших известных музеев.

Объясню, почему это нужно. Для частных галерей, к сожалению, это невозможно из-за необходимости большого финансирования таких проектов. Это под силу только каким-либо государственным фондам. А если таких нет, то нужно их создавать. И, соответственно, по протоптанной российскими кураторами дорожке нужно открывать свои секции на международных аукционах, которые задают тон в искусстве в целом.

Повышать ликвидность национального искусства – задача государственная.

– Есть ли альтернативные фестивали-ярмарки (помимо европейских), которые были бы интересны для наших художников?

– Да, конечно есть. Система ярмарок распространена по всему миру и не только в европейском направлении. Сейчас многие говорят о Востоке, и наши художники уже начинают выставляться в этом направлении. Я имею в виду Китай, так как это – один из самых больших рынков искусства. И в самом Китае ярмарки проходят в разных городах, что, несомненно, хорошо влияет на развитие и популяризацию искусства, а также на развитие коллекционирования как такового.

Российские галереи уже давно вошли на этот рынок и выставляют там и современное, и антикварное искусство, что, естественно, нужно делать и нам. Но, опять же, уточню, что для частной галереи слишком сложно показать большую группу художников, а также привезти ее на ярмарку. Поэтому и здесь без поддержки министерства культуры никак не обойтись. Вообще, было бы неплохо, если бы в нашем министерстве и национальных фондах существовала система выдачи грантов, в том числе и проездных, для участия казахстанских галерей на различных ярмарках. В перспективе можно опробовать арт-рынки Японии, Индии, Малайзии или Кореи.

Мы в свою очередь могли бы использовать площадки двух наших городов – Астаны и Алматы, где уже имеются структурные возможности для организации такого вида проектов. Для таких презентаций нужны именно мегаполисы, так как любое искусство нуждается в оценке и признании – чем больше зрителей, тем лучше для художников и артистов.

– Есть возможность проводить в Казахстане фестивали-ярмарки мирового уровня?

– Конечно, все составляющие для этого есть. В том числе группа профессионалов, которая спокойно справится с такой задачей.

Для начала можно взять модель ярмарки ArtVilnius. Хочу похвалить литовских коллег за отличную организацию и доступность данной ярмарки. Организовывала ярмарку кураторская группа, которая включала в себя людей из различных европейских стран.

В целом, очень грамотно была распределена территория, где выделили специальный раздел для местных галерей и отдельный павильон для гостей из зарубежья. Также при вручении наград учитывались не только творческие заслуги, но и удаленность страны автора от места проведения ярмарки.

Ценовая доступность аренды стендов тоже немаловажная составляющая, так как у нас, если пытаются что-то сделать, то стараются содрать максимум, не думая о последующем развитии данного проекта.

Например, для художественных проектов в Астане замечательно подойдут территории EXPO-2017 с их отличными дизайнерскими решениями и большими площадями, в Алматы можно использовать объекты типа «Алматы Арена», которые помимо спортивных мероприятий также очень хорошо подходят для организации такого типа ярмарок.

В Вильнюсе кураторы использовали территорию бывшей ВДНХ в современном варианте «ЭКСПО-центра» с выставочными павильонами – возможно, вариант «Атакента» в Алматы тоже подойдет. Все будет зависеть от концепции самой ярмарки, состава участников, идей кураторов и, естественно, финансирования. Но, в любом случае, такие мероприятия привлекают определенную долю туристов в страну и город, способствуют интеграции искусства в целом, получению профессиональной оценки.

Ведь в Ташкенте уже делали арт-ярмарки ASIA-ART, почему бы нашим чиновникам не сместить акцент на Казахстан, тем более на наши прекрасные развитые мегаполисы?

До 40%

скидки для любимых

Спешим предложить вам билеты на международные направления из городов Казахстана со скидкой до 40%* от самых низких тарифов.

air astana

Сертификат № KZ 01/032 13.04.2017 жылы ҚР ИДМ ААК берілді

Спешим предложить вам билеты на международные направления из городов Казахстана со скидкой до 40%* от самых низких тарифов.

airastana.com