

WWW.KURSIV.KZ

«Курсив» №6 (730)

Почтовые индексы:
15138 – для юр. лиц
65138 – для физ. лиц

КУРСИВ

всегда в курсе: новости, прогнозы, аналитика



РЕСПУБЛИКАНСКИЙ ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК | ИЗДАЕТСЯ С 2002 ГОДА

№ 6 (730), ЧЕТВЕРГ, 15 ФЕВРАЛЯ 2018 г.

ВЛАСТЬ/БИЗНЕС:

НАЗАД
В БУДУЩЕЕ

02

БИЗНЕС/ВЛАСТЬ:

СТАВКА
НА ТУРИЗМ

03

ТЕНДЕНЦИИ:

ОЖИДАНИЯ
ФИНСЕКТОРА ПО
БАЗОВОЙ СТАВКЕ

06



КОМПАНИИ И РЫНКИ:

ВИДЫ НА
БЕЗБУМАЖНОЕ
БУДУЩЕЕ

07

* Бриф-новости

Ох, тяжела ты, шапка Мономаха

Ответственность за низкое качество законопроектов, поступающих в парламент, должны нести не только их разработчики, но и эксперты, проводящие их экспертизу, считает депутат мажилиса парламента Казахстана Светлана Бычкова.

>> 2

Дольщики ад

Дольщики проблемных объектов ЖК «Зере» и ЖК «Зере-2» все еще находятся в поисках инвестора для завершения строительства объекта. И если по первому объекту уже ведется работа по определению стоимости, то по «Зере-2» данная работа еще не начата.

>> 2

Энергия плазмы

Как стало известно «Къ», казахстанский токамак, сооружаемый в городе Курчатове Восточно-Казахстанской области, готов для проведения комплексных испытаний и второго этапа физического пуска.

>> 3

Нужно ли банкротить убыточных сельхозников?

Необходимо ли пересмотреть вопрос банкротства убыточных предприятий и ряд других аспектов, эксперты обсудили в рамках круглого стола на тему «Проблемы фондирования в сельском хозяйстве, пищевой и легкой промышленности»: препятствия и возможности», прошедшего 12 февраля в Алматы.

>> 7

Только в агробизнес и можно вкладывать

Развитие агропромышленного комплекса в Казахстане выделено в одно из приоритетных направлений. Однако мы, рядовые потребители, пока этого лидерства не замечаем. О том, что происходит в этой отрасли, чего ждать потребителям и когда сельское хозяйство станет тем самым драйвером экономики, в интервью «Къ» рассказал генеральный директор Мясного союза Казахстана Максат Бактибаев.

>> 8

Сдаст ли тест на беспристрастность зарубежная Фемида?

Не прошло и трех недель с бенедиктинского релиза Министерства юстиции РК о разморозке активов Национального фонда, как молдавская компания Ascom Group сообщила, что деньги народа Казахстана до сих пор находятся под арестом.

>> 9

Уголь у нас есть...

Цена за мешок угля выросла в разы. В минувшую среду министр энергетики Канат Бозумбаев, посетив угольные разрезы Экибастуза, попытался разобраться в возникшем вопросе.

>> 10

«Тварь я дрожащая или право имею?»

Закон РК «Об авторском праве и смежных правах» был принят еще в 1996 году. И не работает он только по одной причине: представители творческих профессий не умеют им пользоваться. Во всяком случае, именно так считает специалист в области авторского права, кандидат юридических наук Темирлан Тулегенов.

>> 11

Особенности расширенного «нагоняя»

По мнению экспертов «Къ», прошедшее 9 февраля расширенное заседание правительства Казахстана с участием президента страны было обидным, как никогда.

Анатолий ИВАНОВ-ВАЙСКОФ

На протяжении уже многих лет в канун проведения очередного расширенного заседания правительства с участием президента страны обращаться со своими вопросами в министерства и ведомства Казахстана считается делом весьма затруднительным. Все просто: у начальников больших и не очень наблюдается жаркая пора. Находясь в ожидании этого важного мероприятия, они готовят всевозможные отчеты, составляют графики, подбивают цифры по ведомственным расходам и доходам за прошедший период. Признать свои ошибки – не в тренде: все должно быть хорошо, все должно быть замечательно. Есть мнение, что только в этом случае имеется гипотетическая возможность избежать особо пристального внимания со стороны главы государства к докладу их шефа.

Белым на красном кумаче

Впрочем, практика проведения расширенных заседаний правительства за минувшие минимум 10 лет показывает: победные рапорты министров и акимов в стиле «догони и перегони» – мы лучше всех» срабатывают далеко не всегда. Стандартный сценарий все тех же «разсасов» (назовем их так) вполне допускает едкие замечания и комментарии со стороны президента страны в адрес как докладчика в частности, так и членов правительства в целом. В итоге некоторые фразы Нурсултана Назарбаева становятся крылатыми, и во времена Союза наверняка были выписаны бы белым на красном кумаче. «Продукция товаропроизводителя идет в карман жуликов, а не простого населения и того, кто произвел этот товар», – сказал Нурсултан Назарбаев в 2003 году. «Лучше не сопротивляться, а то за бортом окажетесь», – это его слова уже в 2005-м. А вот в 2011-м: «Чиновники часто ссылаются на абсолютно нелепые, только им понятные, приказы и постановления и сами же их порождают». «Создали колоссальное количество программ, а денег не хватает. Нельзя так работать!» – 2013 год. «Хватит болтать! Если мы хотим создать, как мы говорим, условия и рай для инвесторов, тогда давайте их создадим!» – 2014 год. Или, например, в 2015 году: «Когда начнешь искать замену, вокруг все потоптано. Никого нет, один я! У вас других нет, поэтому держитесь за меня».

А тучи грозные ходили

Расширенный нагоняй членом правительства устроил Нурсултан Назарбаев и на последнем заседании Кабинета министров с его участием, состоявшемся 9 февраля. Всё, как и пять, и десять лет назад: министр докладывает, президент жестко его критикует, остальные молчат, изредка лихорадочно записывая замечания главы государства в свои блокноты. Первыми «получили на орехи» вице-премьер Аскар Мамин и министр энергетики Канат Бозумбаев. Причина – постоянно наблюдаемые в стране проблемы с обеспечением автомобильным и авиационным топливом. «Мы модернизировали три НПЗ. Дефицит покрывается на ближайших 3–4 года. Затем снова нужно будет импортировать. Когда я говорил, что нам надо строить медленно четвертый завод, вы мне доказывали, что он нам не нужен, что вот так будет ГСМ, и некуда будет девать. То есть мы начинаем работать тогда, когда проблема нас



Расширенное заседание правительства, по мнению политологов, практически не отличалось от аналогичных мероприятий прошлых лет. Фото: www.akorda.kz

догнала, – констатировал Назарбаев, обратив внимание правительства на чиновников, что впервые о строительстве четвертого НПЗ ему докладывали в 2009 году. – С тех пор стоимость проекта выросла с 6 до 9 миллиардов долларов. Сроки завершения с 2016 перенесли на 2024 год».

В какой-то момент сложилось впечатление, что над Маминым и Бозумбаевым нависли грозные тучи. Еще немного, еще чуть-чуть и недовольство президента преобразуется в требование их отставки. Тем более что министру энергетике в октябре прошлого года Назарбаев уже объявлял выговор, равносильный освобождению от должности за возникший дефицит бензина в стране. Но хмурые тучи как набежали, так сразу и развеялись. Почему? Ответа нет. Последнее же слово осталось за Канатом Бозумбаевым, который заверил главу государства, что в настоящий момент в Атырау ведется работа по двум проектам глубокой переработки нефти и газа: «Один уже реализуется на 2,5 миллиарда по полипропилену, по полиэтилену в марте мы подпишем соглашение с инвесторами, и процесс очень активно пойдет». Поверим? Нет, лучше подождем.

Второе предупреждение

Наблюдались во время «разсаса» громы и молнии со стороны президента и в адрес министерства финансов. Доклад Бахыта Султанова Нурсултана Назарбаева явно не впечатлил. Особенно по вопросам электронного декларирования и сокращения числа проверяющих структур. «С 1 января введен новый таможенный кодекс ЕАЭС, который предусматривает электронное декларирование. До сих пор электронного декларирования по импорту у нас нет. Вводимая Минфином информационная система «Астана-1» вызывает большие нарекания со стороны бизнеса», – глядя в сторону Бахыта Султанова заметил президент страны. «По экспорту мы уже ввели. Транзит работает с 1 января прошлого года. Мы специально провели ряд семинаров, чтобы бизнес систему протестировал. Получили ряд нареканий, но они уже сняты. Мы в боевом режиме по двум блокам работаем. По импорту, вы правы, мы на квартал отстаем. К 1 апреля собираемся включить», – несколько смущаясь парировал министр финансов. «Я поручал провести масштабную

ревизию надзорных функций, сокращение численности проверяющих. В налоговых органах вы должны сократить анное количество людей. Вы докладывали, что 600. Теперь вы говорите, что сокращать не будете, переведете на другие направления. Насколько это оправдано?» – продолжил свое наступление Нурсултан Назарбаев. «Действительно, мы обещали на 37,5% сократить проверки. План перевыполнен – налоговые и таможенные проверки сокращены на 45%. Но эти проверяющие были переведены на другие направления – у нас сейчас открывается граница с Узбекистаном. Мы здесь перешли по некоторым постам на круглосуточный контроль, поэтому часть людей мы перевели сюда. Другую часть мы переводим на вопросы по экспортному контролю», – явно не собиравшийся сдаваться Бахыт Султанов. «Я тебе делаю сегодня второе замечание. Третье может стать последним. Необходимо навести порядок. Этим нужно заняться всему правительству», – поставил точку в споре Нурсултан Назарбаев.

Любопытная деталь. На самом деле это второе замечание... второе по счету. Первое «второе замечание» Бахыт Султанов получил от Нурсултана Назарбаева во время аналогичного «разсаса» в феврале 2017 года. Тогда глава государства выразил свое недовольство деятельностью Минфина по использованию бюджетных средств. «Надо уметь считать государственные деньги. Закопёрщиком в этом деле должен быть Минфин, который ещё не приспособился к этому. Один раз говорил тебе, что нужно искать путь эффективного использования средств. Вот теперь второе тебе предупреждение. Смотри, третье будет для тебя плачевным», – заметил в тот момент президент Назарбаев. Потому даже интересно становится – в следующий раз Бахыт Султанов получит третье «второе замечание» или таки уже окончательное, третье по счету?

Почти как школьник

А вот глава Нацбанка Казахстана Данияр Акишев, возможно, даже почувствовал себя школьником младших классов, отвечающего на вопросы директора школы. Во всяком случае, такое впечатление возникло в тот момент, когда Нурсултан Назарбаев предъявил претензии Национальному банку за воровство в коммерческих банках. «Когда вы вот

с этим делом закончим?! У всех перед глазами тотальное воровство денег государства и народа БТА-банком во главе с Аблязовым. По всему миру мы сейчас раскрыли это, доказали, что это было явное воровство денег государственных, – обращаясь к Акишеву, возмущенно заявил Назарбаев. – А что сейчас?! Создали банк и, поверив им, туда пошли люди, национальные компании. Теперь эти акционеры вытаскивают оттуда деньги, а национальный банк сидит и наблюдает за этим. Как это так?! А для чего нам тогда надзорный орган нужен? И так вот по всем другим

социальное медицинское страхование (ОСМС) не с 2020 года, как это планировалось ранее, а с 2019-го. Президент, понятное дело, Досаева поддержал, вспомнив, что внедрение ОСМС было отложено из-за наличия в стране достаточно большого количества самозанятых. «Они не платят налогов, короче говоря, находятся в «тени». Я неоднократно, на протяжении, как минимум, пяти лет говорю об этом. Давал конкретные поручения. Однако ими никто предметно не занимается. Министру Дуйсеновой я много раз говорил,

По словам Т. Дуйсеновой, министерством была проделана большая работа, но на сайте Ак-Орды появился указ президента о снятии ее с должности. Фото: Аскар АХМЕТУЛЛИН

банкам. Меня это возмущает!» По мнению главы государства, если есть необходимость подвергать банки банкротству, значит это надо делать, либо требовать с акционеров деньги. «Эти акционеры куда же делись. Они создали банк, чтобы накопить деньги, а потом вытаскивать оттуда. Как может быть такое воровство среди белого дня?» – не унимался Нурсултан Назарбаев. Расширенных ответов на вопросы президента у Данияра Акишева, похоже, не было. Более того, он во всем согласился с главой государства. И, возможно, именно эта позиция его и спасла от, казалось бы, неминуемой отставки.

«Невезучая» Тамара

Вот кому не повезло, так это Тамаре Дуйсеновой, еще 9 февраля занимавшей пост министра труда и социальных отношений. Все началось с выступления вице-преьера Ерболат Досаева, который обратился к главе государства с просьбой вменить обязательное

– заметил Нурсултан Назарбаев и, слегка повернувшись в сторону министра труда и социальной защиты, произнес фразу, которая наверняка войдет в число крылатых. – Что случилось, Тамара, скажи, или ты устала на этой работе?»

Тамара Дуйсенова попыталась было оправдаться, сообщив, что ее министерством была проделана большая работа, в результате которой был установлен статус всех 18 миллионов граждан Казахстана и проверены 2,7 млн из 4,2 млн самозанятых казахстанцев, но ее слова, судя по всему, на президента особенно впечатления не произвели. В тот же день на официальном сайте «Ак-Орды» появился указ Нурсултана Назарбаева об освобождении Тамары Босымбековны Дуйсеновой от занимаемой должности министра труда и социальных отношений РК.

>> 3

ВЛАСТЬ/БИЗНЕС

Дольщики ад

Дольщики проблемных объектов ЖК «Зере» и ЖК «Зере-2» все еще находятся в поисках инвестора для завершения строительства объекта. И если по первому объекту уже ведется работа по определению стоимости, то по «Зере-2» данная работа еще не начата.

Ербол КАЗИСТАЕВ

Как сообщает акимат Астаны, компания ТОО «КазДорСтрой» определена для проведения аудита и определения необходимой денежной суммы для завершения строительства ЖК «Зере». Однако по жилому комплексу «Зере-2» данная работа еще не ведется.

Стоит отметить, что оба жилых комплекса являются проблемными объектами, а их строительство сопровождалось арестами руководителей компаний застройщиков. По информации ДВД Астаны, в январе текущего года был задержан глава строительных компаний ТОО Business Standart и ТОО «Алтын Сапа 2011» **Аслан Мусин**.

В мае 2017 года руководитель все того же ТОО «Алтын Сапа 2011» и ТОО «КазГазАстана НС» **Данияр Ахмедьяров** был лишен свободы на 9 лет за хищение денег дольщиков ЖК «Зере». Тогда с недобросовестных застройщиков экономический суд Астаны взыскал 1 млрд тенге, а недостроенный ЖК «Зере» был передан в руки дольщиков в ЖСК «Зере – Самурык».

Отвечая на запрос «Къ», акимат Астаны сообщил, что сегодня ведется поиск инвесторов для завершения строительства. Для этого в ноябре прошлого года акимат совместно со столичной прокуратурой провели «Ярмарку незавершенных объектов строительства».

«Акимат Астаны сообщает, что по жилому комплексу «Зере» выкуплено 176 квартир, по жилому комплексу «Зере-2» выкуплено 240 квартир. Вышеуказанные объекты включены в предварительный список проблемных объектов для участия в программе жилищного строительства «Нуры Жер», рассмотрение назначено на февраль 2018 года», – говорится в ответе акимата.

В настоящее время на интернет-площадках по реализации недвижимости достаточно много объявлений о продаже квартир в ЖК «Зере» и ЖК «Зере-2». Часто продавцы, отвечая на вопрос о причинах продажи, ссылаются на семейные обстоятельства, желание «сменить обстановку» или купить автомобиль. Но некоторые не скрывают, что объект является проблемным.

Жительница Астаны **Дана Ахметова** в 2014 году также планировала приобрести квартиру в ЖК «Зере», но отказалась от этой затеи. «Никаких гарантий на завершение строительства мне не предоставили. Дала почитать знакомым юристам договор, так они сказали, что это договором даже считать нельзя», – г-жа Ахметова.

Она также рассказала, что компания «КазГазАстана» не имеет к строительству никакого отношения. «У них указано «Эксплуатация нефтегазооперативных объектов хранения газа, нефти и нефтепродуктов, магистральных газопроводов, нефтепроводов, нефтепродуктопроводов. А по «Алтын Сапа 2011» я так и не нашла информации. Все это не внушало доверия», – говорит она.

Однако по данным Министерства юстиции РК, в виде деятельности ТОО «КазГазАстана НС» указана «оптовая торговля широким ассортиментом товаров без какой-либо конкретизации». Первым руководителем компании является **Данияр Ахмедьяров**, он же является ее единственным учредителем. Что касается ТОО «Алтын Сапа 2011», то ее руководителем и единственным учредителем является **Аслан Мусин**, а вид деятельности указан как «прочая проводная телекоммуникационная связь».

Гораздо интереснее с ТОО Business Standart, которое, как выясняется, было зарегистрировано в Кызылординской области местным органом юстиции в июне 2017 года. Компания указывает, что ее вид деятельности является «предоставление прочих индивидуальных услуг, не включенных в другие группировки». Первым руководителем является **Меруерт Жиенбаева**, а единственным учредителем – **Арман Мырзагулов**.

Ох, тяжела ты, шапка Мономаха

Депутат настаивает на формировании реестра экспертов по законопроектам

Ответственность за низкое качество законопроектов, поступающих в парламент, должны нести не только их разработчики, но и эксперты, проводящие их экспертизу, считает депутат мажилиса парламента **Казахстана Светлана Бычкова**. По ее мнению, правительству следует сформировать реестр экспертов, которые могут сделать экспертное сопровождение законопроектов самостоятельным институтом.

Иван ВАСИЛЬЕВ

В ходе расширенной коллегии в министерстве юстиции 8 февраля 2018 года **Светлана Бычкова** заметила, что качество поступающих в парламент законопроектов из правительства продолжает оставаться низким, из-за чего в них приходится вносить массу поправок практически сразу после того, как они вступают в действие. По словам депутата, в ситуации, когда в стране проводятся масштабные реформы, эта «законодательная болезнь» неизбежна, тем не менее «само по себе увеличение числа законов без эффективности и стабильности законодательства не свидетельствует о повышении правовой урегулированности общественных отношений и укреплении законности». Выход депутат видит, в числе прочего, в повышении эффективности взгляда со стороны – экспертного сопровождения законопроектов.

«Говоря об актуальных проблемах законодательства, нужно вспомнить научную экспертизу законопроектов: в этой сфере имеются по-прежнему два круга взаимосвязанных проблем, которые касаются



По мнению депутата Бычковой, экспертиза законопроектов должна стать «самостоятельным институтом»

содержания качества научной экспертизы, а также порядка организации сопровождения на проектную деятельность, – сказала Бычкова. – Необоснованно, на наш взгляд, исключены из самостоятельных видов экспертиз антикоррупционные заключения, несмотря на то, что они предусмотрены в ряде международных договоров, ратифицированных страной», – добавила она.

По ее словам, экспертиза законопроектов должна стать «самостоятельным институтом», сославшись на то, что в других странах рассмотрение законопроектов независимыми экспертами регламентируется самостоятельными законами. При этом в Казахстане, по ее оценке, четко не выработан механизм проведения отраслевых экспертиз проектов законов, которые «могли бы являться дополнительной гарантией качества содержания отраслевых законов». А заключение научной экспертизы, которое является обязательным для прохождения нормативных правовых актов через парламент, зачастую изо-

бирует «избыточной и дублирующей сам законопроект информацией».

«Что же касается главного компонента экспертизы для законодательной составляющей: конкретных замечаний, предложений по содержанию законопроекта, то они не всегда мотивированы, изложены квалифицированным юридическим языком, – считает депутат. – Указанная ситуация во многом обусловлена имеющимся порядком в организации экспертиз. На наш взгляд представляется своевременно хотя бы изучить вопрос о введении порядка, когда экспертное заключение законопроекта осуществляет конкретный эксперт и несет за его содержание персональную ответственность. При этом министерством юстиции совместно с министерством образования и науки и научным сообществом должна быть проведена работа по формированию реестра экспертов, работающих с законопроектами: ими могут являться наиболее квалифицированные ученые, имеющие весомые научные достиже-

ния», – предложила она.

По ее мнению, следует также определить порядок участия экспертов в различных стадиях законопроектных работ, в том числе – необходимость поддержания экспертами прохождения законопроектов в парламенте.

«Необходимо также обратить внимание на совершенствование прогнозирования и мониторинг законодательства: сейчас мониторинг, как правило, сводится главным образом к выявлению противоречащих законодательств, устаревших коррупционных норм права, – добавила Бычкова. – Но зачастую другая немаловажная сторона в виде анализа и обобщения результатов правоприменения остается без должного внимания. И здесь законодательно важно для повышения эффективности законодательства иметь результаты как официального правового, так и общественного мониторинга», – добавила она.

В свою очередь министр юстиции Казахстана **Марат Бекетаев** в ходе коллегии дал понять, что работу по анализу действующего законодательства его ведомство намерено проводить с привлечением общественных организаций, что тоже можно считать общественным мониторингом.

«Совместно с госорганами и НПО «Атамекен» нами уже проводится ревизия подзаконных нормативных правовых актов, на которые имеется ссылка в составах административных с целью оптимизации установленных в них требований», – сказал Бекетаев.

Тем не менее **Светлана Бычкова** убеждена, что для повышения качества законопроектных работ в стране нужны более радикальные меры, которые позволят бы исключить практику законопроектов сразу после их выхода из стен парламента. Для этого, по мнению депутата, необходимо разработать четкие методологические основы внесения тех или иных поправок в действующее законодательство, которые базировались бы на общих основополагающих принципах законотворческой деятельности.

На прошлой неделе казахстанская пресса вдруг сообщила о том, что «договор аренды космодрома «Байконур» признали противоречащим основному закону страны». Ссылались журналисты на Конституционный совет РК. Однако всё оказалось совсем иначе.

Вячеслав ШЕКУНСКИХ

На прошлой неделе во время брифинга в СДК члены Конституционного совета (КС) страны рассказывали о проделанной работе за весь период существования КС РК. Говоря о многолетнем опыте защиты прав граждан Казахстана, член КС РК **Виктор Малиновский** в качестве примера привел беспрецедентный случай, когда в 2001 году действительно было вынесено решение о неконституционности ряда документов по «Байконуру».

Падкие на сенсацию СМИ тут же сообщили, что «договор аренды комплекса «Байконур» признали неконституционным». Назвать диверсией выпущенные из-под пера прессы материалы, наверное, неверно. Но из-за невнимательности авторов у КС РК, да и у многих других структур возникла проблема – необходимость опровергать несуществующее.

О чем же шла речь?

По словам члена КС РК **Виктора Малиновского**, за период с 1996 года по настоящее время в Конституционный совет поступило более 190 обращений. Из них от главы государства – 22, председателей палат парламента и его депутатов – 78, от премьер-министра – 27, от судов – 68. Из всех обращений предметом 27-ми явилась проверка на соответствие Конституции принятых парламентом и представленных главе государства на подпись законом. По 15-ти обращениям были признания несоответствия Конституции в общей сложности 15-ти законов. При этом ряд законов, которые отличались своей общественной резонансностью, были признаны конституционными.

Процитируем слова **Виктора Александровича** на брифинге: «По обращению Кызылординского областного суда мы впервые договор аренды комплекса «Байконур» и Соглашение о взаимодействии правоохранительных органов в обеспечении правопорядка на территории комплекса «Байконур» признали неконституционным на основании того, что граждане РК, исходя из этого договора, привлекались к уголовной ответственности на основании законодательства РФ, а также правоохранительными органами РФ, что по нашему убеждению противоречило нормам Конституции о суверенитете РК и о юрисдикции РК над нашими гражданами».

Назад в будущее

Журналисты пытались воскресить проблему, решенную 12 лет назад



Отметим, что в 2016 году КС РК подготовил многостраничный документ «Комментарий к Гражданскому процессуальному кодексу РК». Как раз там подробно, хоть и в юридической терминологии, расписана ситуация 17-летней давности, связанная с «Байконуром».

В частности, авторы сообщают о приоритете основного закона: при возникновении коллизии между конституционными положениями и ратифицированными (или не ратифицированными) международными договорами, участником которых является РК, приоритет в применении принадлежит конституционным нормам.

В результате еще в 2006 году было дано исчерпывающее толкование, касающееся представления Кызылординского областного суда о признании неконституционными пунктов Договора аренды комплекса «Байконур» и Соглашения о взаимодействии правоохранительных органов в обеспечении правопорядка на территории комплекса «Байконур». КС РК однозначно указывает: «В случае признания в установленном порядке международного договора Республики Казахстан или отдельных его положений противоречащими Конституции, обладающей согласно пункту 2 статьи 4 Основного закона высшей юридической силой на территории Республики, такой договор полностью или в части, признанной не соответствующей Конституции, не подлежит исполнению».

Напомним, что аренда комплекса «Байконур» как раз подкреплена международными договорами.

КС РК: «Международные договоры, не предусматривающие ратификации, как условия вступления в силу, заключенные до принятия Конституции 1995 года, являются действующими и сохраняют приоритет перед законодательством РК, если такой приоритет для этих международных договоров прямо предусмотрен законами РК»

Главенство Конституции?

При этом в постановлении Конституционного Совета от 18 мая 2006 года №2 «Об официальном толковании подпункта 7) статьи 54 Конституции РК» (с изменениями от 24.09.2008 года) указано, что «подпункт 7) статьи 54 Конституции применительно к предмету обращения означает, что Основной закон Республики придает особое значение ратификации, как способу выражения согласия государства на обязательность для него международного договора».

Также толкователи Конституции из КС РК отмечают: «Преимущественную юридическую силу перед законодательством Республики имеют международные договоры, заключенные ею в соответствии с Конституцией, в установленном законодательством порядке и ратифицированные Парламентом, путем принятия соответствующего закона».

Остается лишь один скользкий момент КС РК: «Международные договоры, не предусматривающие ратификации, как условия вступления в силу, заключенные до принятия Конституции 1995 года, являются действующими и сохраняют приоритет перед законодательством Республики, если такой приоритет для этих международных договоров прямо предусмотрен законами Республики, регулирующими соответствующие сферы правоотношений».

Юрисдикция и подсудность

В 1997 году было подписано «Соглашение между Правительством

РФ и Правительством Республики Казахстан о взаимодействии правоохранительных органов в обеспечении правопорядка на территории комплекса «Байконур». После этого в него вошлись редакционные изменения. Неизменной с того времени остается статья 4: «Правопорядок – безопасность, особый режим проживания на территории комплекса «Байконур», а также его охрану обеспечивают правоохранительные органы РФ».

В статье 5 последней редакции соглашения 2006 года сообщается, что правонарушения, совершенные на территории комплекса «Байконур», рассматриваются правоохранительными органами РФ в соответствии с законодательством РФ. Дела правонарушителей с казахстанским гражданством или регистрацией передаются правоохранительным органам РК.

Если же вернуться к неприятному журналистскому казусу, то **Виктор Малиновский** как будто его предвидел и в том же выступлении заговорил о проблемах медиапространства: «Современные технологии позволяют извне напрямую попадать во внутренний мир любого человека. Именно на уровне мышления индивидов действуют высокотехнологичные фабрики фейков и троллей, вдохновители которых стремятся разрушить наши конституционные ценности, внедрить в сознание казахстанцев то, что чуждо нашему культурно-историческому коду. Аналогично данной проблемой озабочены в других странах, структурах Евросоюза и других международных организациях».

Отметим, что в прошлом году на казахстанском медиапространстве были скандальные публикации, идущие вразрез с интересами страны, Конституцией и отечественным законодательством. Так, госагентство «Казинформ» проиллюстрировало одну из редакционных статей «неправильной» картой Казахстана. Российская газета «Взгляд» после этого факта опубликовала комментарий директора Института международного и регионального сотрудничества при **Казахстанско-немецком университете Булата Султанова**: «Если человек занимает позицию на госслужбе, он должен выполнять указания руководителя государства. А если он начинает заниматься самостоятельностью, то таких людей надо освободить от должности. Публикация карты Султанов считает проявлением общей тенденции, пишет издание: «Сейчас во всем мире тренд пошел – я считаю, нездоровый – на усиление национализма». «Прямо скажу, у нас есть люди, которые получают гранты из-за рубежа. Их главная задача – распускать фобии о том, что китайцы скоро придут и все захватят, или что русские – колонизаторы и стремятся к неокOLONIALИЗМУ», – подчеркнул Султанов.

Энергия плазмы

В токамаке КТМ будут синтезировать термоядерное будущее

Как стало известно «Къ», казахстанский токамак, сооружаемый в городе Курчатове Восточно-Казахстанской области, готов для проведения комплексных испытаний и второго этапа физического пуска.

Мадина МАМЫРХАНОВА

По данным Министерства энергетики РК, токамак КТМ является исключительно казахстанским проектом и представляет собой единственную в мире «мегаамперную» установку, предназначенную для испытания внутрикамерных материалов и конструкций будущих термоядерных реакторов. Основным его отличием от аналогичных установок является наличие специализированного диверторного стола для размещения исследуемых образцов материалов и транспортного шлюзового устройства, необходимого для оперативной замены исследуемых образцов материалов без нарушения вакуумных условий, что позволит существенно сократить время подготовки и проведения экспериментов с материалами, обращенными к плазме.

Общая стоимость проекта оценивается в \$48–50 млн. (Для сравнения: модернизация американского NSTX-U, построенного на основе NSTX, обошлась в \$94 млн. Проект международного экспериментального термоядерного реактора ITER первоначально оценивался в 5 млрд евро. Однако постепенно предполагаемая сумма расходов выросла до 19 млрд евро, и срок начала экспериментов сдвинулся к 2025 году. — «Къ».)

Как утверждает министерство, установка токамак КТМ вызвала интерес у соседей, в результате чего Казахстан, Россия, Беларусь, Армения, Кыргызстан и Таджикистан в мае прошлого года на заседании Совета глав правительств СНГ подписали Соглашение о совместном использовании экспериментального комплекса. В рамках документа планируется паритетное финансирование сторонами совместно реализуемых работ. Размер финансирования определяется исходя из сложности проводимых



Общая стоимость проекта токамак КТМ оценивается в \$48–50 млн. Фото: Shutterstock.com

исследований и текущего бюджета стран-участниц на конкретный год.

Кроме того, токамак КТМ предоставил Казахстану возможность участвовать в проекте международного экспериментального термоядерного реактора ITER, который реализуется усилиями Европейского союза, Индии, КНР, России, США, Южной Кореи и Японии. В комплексе токамак КТМ будут исследоваться материалы для ответственных узлов и компонентов установки ITER (Соглашение о научно-техническом сотрудничестве между Организацией ITER и РГП «Национальный ядерный центр РК» подписано 11 июня 2017 года в рамках международной выставки EXPO 2017. — «Къ».)

По словам замдиректора Института атомной энергии ИЯЦ Ирины Тажибаевой, первый термоядерный реактор ITER, работающий на основе управляемого термоядерного синтеза и способный вырабатывать энергию, планируется запустить в 2025 году в городе Кадараш (Франция).

«Если будет доказано, что можно снимать это тепло в реакторе ITER и превращать его в электричество, тогда будет строиться следующий реактор — демонстрационный, который будет уже работать как прототип термоядерной электростанции. То есть проект ITER — это еще не электростанция, это тоже экспериментальная установка», — сказала она «Къ».

По данным г-жи Тажибаевой, когда эта установка будет работать в расчетных параметрах, от нее можно будет получить энергию в 500 МВт. Но о взаимозаменяемости она не говорит. Эксперт уверена, что применяться должны все виды энергетики, включая ядерную, термоядерную, традиционную и плюс возобновляемые источники энергии.

Между тем в Минэнерго термоядерную энергетику характеризуют как практически неиссякаемый, экологически чистый и безопасный источник энергии. Преимуществом термоядерного синтеза по сравнению с ядерными

реакциями деления является отсутствие долгоживущих радиоактивных отходов. Кроме того, в термоядерном реакторе не вырабатываются вещества, которые могут быть использованы для производства ядерного оружия.

Говорит эксперт и о безопасности в будущем термоядерного реактора, где плазма сконцентрирована в магнитном поле.

«ТЭЦ дают очень много выбросов CO₂. А здесь выбросов нет вообще. В отличие от АЭС реактивных отходов будет гораздо меньше. На АЭС возможны аварии, а в термоядерных реакторах они невозможны. Так как там сама физика иная. Если в атомных реакторах идет реакция деления тяжелого элемента урана, то в термоядерных используется реакция синтеза легких элементов — гелий-тритрий, тритий-дейтерий. В ядерном реакторе при несоблюдении условий можно получить неуправляемую цепную реакцию деления, которая может привести к аварии, то в данном случае такой реакции в принципе не может быть по природе физической, потому что это противоположная реакция — синтез, слияние. При малейшем снижении температуры реакция прекращается, тогда плазма, как говорят физики, просто «осыпается», не нанося никакого вреда окружающей среде», — сказала она «Къ».

Казахстан, участвуя посредством строительства токамака КТМ в мировой научно-технической программе по освоению управляемого термоядерного синтеза, получит эти знания и технологии из первых рук.

Министерство энергетики Казахстана



Ставка на туризм

Курорт четвертого поколения построят в Боровом

1 февраля председатель правления НК Kazakh Tourizm Рашид Кузембаев на презентации перспектив развития Щучинско-Боровской курортной зоны сообщил о создании нового круглогодичного курорта мирового уровня, который расположится на участке площадью 233 га в северо-западной части Национального парка «Бурabay» между озерами Большое Чебачье и Текеколь.

Мадина МАМЫРХАНОВА

По словам Рашида Кузембаева, проект будет разделен на три этапа. Первый должен начаться в этом году. Он предусматривает развитие инфраструктуры — подведение дорог, водопровода, электричества, канализации. Все это делается для того, чтобы привлечь потенциальных инвесторов.

Общая стоимость проекта около \$500 млн. Планируется построить несколько современных отелей под разные категории туристов: семейный, отель для людей, которые занимаются активным отдыхом, и прочие. Кроме того, будут построены развлекательные центры, аквапарк, каток, база лыжного спорта, рестораны. На третьем этапе, к 2023 году, будут возведены частные резиденции.

Автор проекта новой курортной зоны, президент компании THR Кристоф Де Брюин, сообщил «Къ», что при разработке проекта из-за схожих климатических условий он опирался на канадский опыт.

«Это будет не люксовый курорт, поэтому и цены здесь будут соответствующие. Основные клиенты, на которых мы ориентируемся, — жители



Отдых в Боровом станет разнообразным и доступным Фото: Shutterstock.com

Казахстана, которые раньше ездили на зарубежные курорты. Большинство работников здесь тоже будут местными жителями, но необходимо понимать, что требуется привлечение зарубежных экспертов как минимум на первое время, для того чтобы поставить сервис на нужный уровень», — сказал он.

Любопытно, что реализаторы проекта делают ставку на отечественных инвесторов. Поэтому большинство приглашенных на презентацию гостей были крупными казахстанскими девелоперами. Но, по словам организаторов мероприятия, все же больший интерес проявляют российские и польские инвесторы. Есть интерес арабских стран и Юго-Восточной Азии. Впро-

Развитие Щучинско-Боровской курортной зоны

Этапы реализации	Планы развития	Суммы (млрд, тг)
I-II этапы	2012-2016 годы, 43 мероприятия	12,0
III этап	2017-2020 года, 33 мероприятия	61,3
2018 год	Решение инфраструктурных и экологических проблем ЩБК-3, развитие трансконтейнерно-логистической и телекоммуникационной инфраструктуры, обеспечение безопасности, развитие туристского потенциала	1,8

чем, проводить отдельный тендер в НК Kazakh Tourizm не планируют. С инвестором, который представит проект, соответствующий концепции и плану развития этой территории, будет заключен контракт, в котором

будут предусмотрены все условия по реализации проекта.

«Масштабный проект привлекателен всегда. Мы строили отели, гостиницы, санатории. Я также работаю с европейским архитектурным бюро и инвесторами, которые как раз заточены под аквапарки. По всей Европе под их брендом создаются аквапарки. Так что это не только мое личное желание, но и желание моих друзей из Европы, которые тоже хотят участвовать именно в создании аквапарка», — сказал «Къ» генеральный директор ЗАО «Объединенная строительно-сервисная компания» Ильяс Ахмадов. — Приезжать будут и иностранцы, и молодежь, потому что природа располагает, много интересного и местный колорит. Все это обеспечит достаточно большой приток туристов».

По данным замакима Акмолинской области Василия Крылова, за 9 месяцев прошлого года курортную зону посетили 125 тыс. человек. Им оказаны услуги на 3,3 млрд тенге. Однако в реальности эти места, по его словам, посещают порядка миллиона туристов в год. Из них около 500–600 тыс. — только в летний период.

Еще один немаловажный вопрос, который предстоит решить, по словам г-на Крылова, заключается в сносе старых домов. «Площадь ограниченная, и мы больше нигде строить не можем. Там, где прибрежная часть, каждый кусочек земли находится в частной собственности, а там сараи настроены, в которых жить невозможно, но каждое — это койко-место. Все это нужно сносить и приводить в цивилизованный вид. Если этого не будет, то понятно, что мы не сможем построить современный курорт», — сказал он «Къ».

Особенности расширенного «НАГОНЯ»

<< 1

Точка зрения экспертов

Между тем нельзя не заметить, что в целом состоявшееся 9 февраля 2018 года расширенное заседание правительства Казахстана с участием президента страны какого-либо серьезного резонанса в обществе не получило. Не слышно было восторженных возгласов таксистов, которые ранее живо откликнулись на критику президента в адрес правительственных чиновников. Не наблюдалось ажиотажа и в социальных сетях, пользователи которых обычно достаточно подробно обсуждают происходящее во властных структурах страны. Все было как-то обыденно. Чтобы понять, с чем это связано, «Къ» обратился за комментариями к тем экспертам, которые как раз внимательно отслеживали события в Астане.



Это все та же взбучка членом правительства, главная цель которой — показать, что Елбасы держит руку на пульсе всех событий в стране.

Казбек БЕЙСЕБАЕВ, общественный деятель

По мнению общественного деятеля Казбека Бейсебаева, прошедшее расширенное заседание практически не отличалось от аналогичных мероприятий прошлых лет, а потому уже не вызывает прежнего ажиотажа. «Это все та же взбучка членам правительства, главная цель которой — показать, что Елбасы держит руку на пульсе всех событий в стране. Вместе с тем эта взбучка показала, что некоторые члены правительства не совсем хорошо справляются со своими обязанностями. О чем сам Елбасы говорил неоднократно», — заметил в беседе с «Къ» Казбек Бейсебаев.

«Расширенное заседание правительства — это устоявшаяся политическая практика, своеобразное подведение итогов прошедшего года в социально-экономической сфере», — отметил в своем комментарии «Къ» политолог Максим Казначеев. При этом он заметил, что 2017 год был достаточно примечательным: с одной стороны, мировые цены на казахстанское сырье существенно выросли, а с другой — социально-экономический блок правительства не смог транслировать эту благоприятную конъюнктуру в высокие темпы роста экономики нашей страны. «Более того, по целому ряду направлений наблюдалось ухудшение ситуации, в частности в банковской сфере. Очевидно, что требуются изменения в стратегии экономического развития. Однако официальная Астана пока не готова к решительному отказу от старой экономической модели», — подчеркнул Максим Казначеев, обратив внимание «Къ», что, как и ранее, виновные просто назначаются.



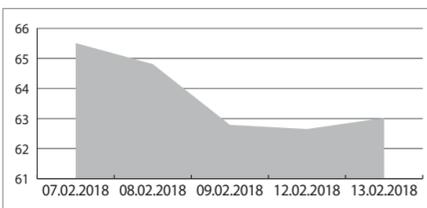
Каждый понял, что нужно делать сразу, а что можно оставить на потом. Плохо, что без таких взаимодействий правительство не делает решительных шагов к исполнению намеченных задач.

Ирина СМЕРНОВА, депутат мажилиса от КНПР

Несколько иной точки зрения придерживается депутат мажилиса от КНПР Ирина Смирнова. «Совещание как совещание. Каких было много уже не раз. Просто выделены области, расставлены акценты. Каждый понял, что нужно делать сразу, а что можно оставить на потом. Плохо, что без таких взаимодействий правительство не делает решительных шагов к исполнению намеченных задач. Я думаю, что и президент страны, и все наши граждане были бы рады, если бы правительство, понимая свою ответственность за страну, за ее развитие, шло вперед. Ведь все, что для этого необходимо, у него есть», — заметила в разговоре с «Къ» Ирина Смирнова. По ее мнению, если кто взял на себя ответственность быть министром, то он должен делать все, что должно, и не ждать, когда ему укажут направление.

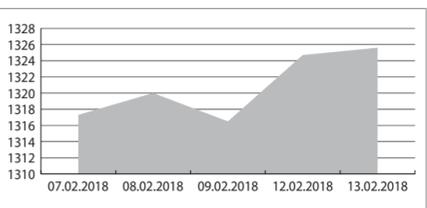
ИНВЕСТИЦИИ

BRENT (07.02 – 13.02)



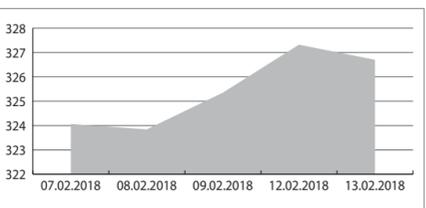
Цены на нефть растут после сильного пятничного снижения благодаря восстановлению на фондовых рынках.

GOLD (07.02 – 13.02)



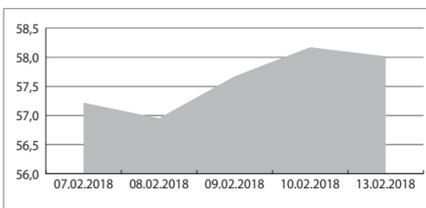
Золото дорожает на фоне снижения курса доллара к мировым валютам в ожидании статистики по инфляции в США.

USD/KZT (07.02 – 13.02)



Курс национальной валюты отреагировал на резкое падение цены на нефть на прошлой неделе.

USD/Rub (07.02 – 13.02)



Решение Банка России о снижении ключевой ставки на 0,25% практически не отразилось на курсе рубля.

Валютный обзор

Доллар США на перепутье

Александр ЕГОРОВ, валютный стратег ГК TeleTrade

Предыдущая торговая неделя оказалась на редкость беспокойной для всех финансовых рынков. Американские индексы снизились до 10% от недавних максимумов, что формально расценивается как начало масштабной коррекции. Доходность по десятилетним облигациям достигала отметки 2,9%. Нефть рухнула на \$6-7, фьючерсы на североморскую смесь Brent снизились к отметке \$63 за баррель. Основной фактор, приведший к столь масштабным волнениям, – это опасения относительно роста инфляции в США и, как следствие, более агрессивное повышение ставок по федеральным фондам ФРС США в течение 2018 года. Возросла вероятность уже четырех повышений, притом что три повышения – это уже почти однозначно решенный вопрос. Валютный рынок гораздо более спокойно реагировал на панику на фондовых площадках. Но при этом доллар США вернул себе часть утраченных в течение последних месяцев позиций. Индекс доллара DXY ICE, показывающий силу американской валюты против

валют стран – основных торговых партнеров США, вырос к уровню 90,00, где, по всей видимости, сформируется некоторый диапазон консолидации.

EUR/USD

После неудачной попытки закрепиться выше уровня 1,2200 курс единой европейской валюты вернулся в нижнюю половину актуального торгового диапазона 1,2200–1,2340. При этом стоит отметить, что евро находится в зоне возможной смены среднесрочного тренда. При этом цены ниже отметки 1,2200 можно будет окончательно констатировать завершение «бычьего» рынка для евро. Альтернативное развитие событий – это возврат в зону недавних максимумов в районе уровня 1,2500. С начала года евро очень динамично вырос, и текущая коррекция – вполне закономерная реакция при смене ожидаемой относительно будущих действий ФРС США и недовольстве Европейского центрального банка масштабным усилением евро, что может повредить достижение целей по инфляции в еврозоне.

GBP/USD

Британский фунт оказался между трех огней. С одной сто-

роны – изменение сентимента в отношении доллара и наращивание финансовых потоков в американскую валюту, с другой – более решительная позиция Банка Англии, по итогам февральского заседания которого рынки получили однозначный сигнал на более решительный подход в ужесточении монетарной политики. Также давление на фунт оказывают новости относительно Brexit. Последние данные указывают на очередные разногласия в переговорном процессе между британской стороной и ЕС, что привело к опасениям реализации жесткого сценария Brexit.

На этом противоречивом фоне курс британского фунта формирует площадку в районе уровня 1,3850, и дальнейшие перспективы будут зависеть от того, как будет отработан диапазон 1,3800–1,3900.

USD/JPY

Японская иена традиционно выступает в качестве защитного актива в момент обострения ситуации на финансовых рынках. Поэтому даже на фоне усиления потоков в доллар последний может слабеть против иены. Именно такая картина наблюдается в текущий момент. Пробой ниже уровня 108,25 говорит об уходе котировок в более низкий торго-

вый диапазон 105,75–108,25. В ближайшее время именно в этих границах и пройдет время валютная пара USD/JPY.

AUD/USD

Австралийский доллар, который с конца января находился в фазе снижения в рамках краткосрочного нисходящего тренда, сумел восстановиться и приблизиться к уровню 0,7660. Зона консолидации вокруг этого уровня задает зону возможной смены негативной тенденции. Таким образом, курс австралийской валюты может вернуться в восходящий тренд.

USD/RUB

Российская валюта показывает неплохие результаты на фоне профицита платежного баланса и сохраняющегося интереса нерезидентов к российскому долгу, они оказывают поддержку рублю. Фактором риска остаются нефтяные котировки и общее отношение к доллару США. На Московской бирже доллар торгуется в диапазоне 57,60–58,50. Снижение курса доллара ниже отметки 57,60 будет означать возврат в нисходящий тренд американской валюты на локальном российском валютном рынке.

Обзор сырьевого рынка

Динамика цен на нефть меняет направление

Оле Слот ХАНСЕН, глава отдела стратегий Saхо Bank на товарно-сырьевом рынке

Медь вторую неделю падает до самого низкого уровня, поскольку государственные ценные бумаги продолжают замедлять рост в условиях продолжающегося кризиса на фондовом рынке, укрепления доллара и роста запасов на складах, контролируемых Лондонской биржей металлов. Отращивание к риску и необходимость его уменьшения обеспечили покрытие краткосрочных обязательств в сельскохозяйственном секторе, при этом как зерно, так и мясные товары идут против тенденции снижения цен. Сырая нефть пережила худшую неделю с марта прошлого года, поскольку месяцы новостей о положительной динамике уступили место росту добычи в США и сезонному спаду спроса на нефтеперерабатывающих заводах. В итоге эти события заставили инвестиционных менеджеров сократить возникшие

неустойчивые длинные позиции. Хотя за последние шесть месяцев на фоне сокращения производства, сбоя в поставках и высокого спроса фундаментальные прогнозы улучшились, сейчас вопрос в том, не слишком ли поспешным и большим шагом стала цена \$70 за баррель.

Продолжающееся снижение мировых запасов, вероятно, усилит нервозность, захватывающую рынок, и мы сохраняем мнение, высказанное в нашем прогнозе на I квартал под названием «Как распознать пузырь» (How to spot a bubble): нефть марки Brent может претерпеть в этом квартале 10–15%–ное снижение. Это может означать, что сырая нефть Brent вернется к отметке \$60 за баррель, а затем стабилизируется в диапазоне от \$60 до 70.

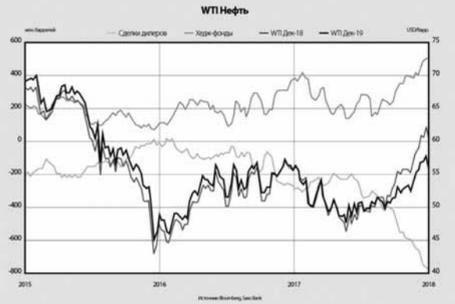
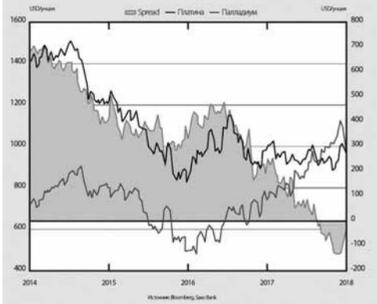
Коррекция Brent и WTI, наблюдаемая до сих пор, может продолжаться без риска изменить технический прогноз, в котором уровень \$61 за баррель будет «всего лишь» рассматриваться как здоровая коррекция в рамках сильного восходящего тренда.

Золото продолжало падать с некоторых сильных позиций, наблюдавшихся во время подъема до \$130 в период с декабря по январь. Семь недель покупки подряд и новые безуспешные попытки найти поддержку на уровне выше \$1350 за унцию привели к тому, что золото осталось подверженным коррекции, поскольку отращивание к риску возросло на фоне яркого всплеска волатильности фондового рынка.

Несмотря на торговлю на более низком уровне, активность золота была относительно спокойной по сравнению с ситуацией, развернувшейся на рынке облигаций и акций. Рост процентных ставок в США и покрытие коротких позиций в долларах, скорее всего, обеспечат в краткосрочной перспективе некоторые сдерживающие факторы. Но все более мрачные перспективы для экономики США, геополитические проблемы и риск дальнейшей потери на фондовом рынке, вероятно, будут продолжать поддерживать позиции золота.

Мы видим, что снижение открытого интереса к фьючерсам Copeх Gold до годового среднего значения – признак того, что большая часть необходимой ликвидации долгих позиций уже выполнена. С технической точки зрения следующий ключевой уровень поддержки может оказаться на уровне \$1300 за унцию. Уровень, который нужно удерживать для поддержки оптимистичных настроений, составляет \$1285 за унцию, а прорыв выше \$1343 за унцию может говорить о возобновлении стремления к недавним максимумам.

Слабость позиций промышленных металлов также негативно повлияла на серебро, и соотношение золота и серебра превысило 80 лишь четвертый раз за 20 лет. Палладию еще один металл, которому повредило отращивание к риску. Сочетание низкой ликвидности и очень высокой спекулятивной длинной позиции впервые с сентября показало свое превосходство над платиной, вернувшись на неприбыльный уровень.



ЛИДЕРЫ РОСТА И ПАДЕНИЯ (07.02 – 13.02)

KASE

рост	изм.	падение	изм.
KazFlurryOil	2,75%	KazOil	-2,95%
KozTransOil	2,00%	Keell	-2,92%
KEGOC	-0,57%	Halyk Bank	-1,77%

Dow Jones

рост	изм.	падение	изм.
Alake	1,17%	General Electric	-2,95%
Citico	1,07%	Chevron	-2,73%
Boeing	0,85%	Exxon Mobil	-2,46%

NASDAQ

рост	изм.	падение	изм.
Zoom Brands Inc.	47,86%	Celvero	-50,27%
Dave Bonosone	38,19%	Ustreamand Cool	-45,19%

FTSE 100

рост	изм.	падение	изм.
Compass	6,39%	Randgold Resources	-4,92%
Direct Line Insurance	5,35%	Prudential Financial	-4,76%

MСХ

рост	изм.	падение	изм.
Система	10,38%	ТНК ОАО	-3,45%
M Buzge	5,73%	Полюс	-3,33%

Nikkei 225

рост	изм.	падение	изм.
Shanido	16,53%	DuFA Co	-12,39%
Chiyoda Corp.	13,14%	Toku Zinc	-10,53%

Euro Stoxx 50

рост	изм.	падение	изм.
Tonal	3,12%	Sonafit	-4,78%
Ahold Delhaize	2,93%	Vinci	-3,43%

S&P 500

рост	изм.	падение	изм.
CSRA Inc	32,21%	Expedia	-19,22%
Coty Inc	17,15%	Chipotle Mexican Grill	-16,39%

DAX

рост	изм.	падение	изм.
RUE	3,25%	Lufthansa	-5,75%
ProSiebenSat.1	2,77%	BASF	-2,70%

SSEC

рост	изм.	падение	изм.
Aurora Optoelectronics	59,94%	Heli Metalforming	-31,94%
Shanghai Zhongyi Co.	33,90%	Zhongji A	-31,32%

BVSP

рост	изм.	падение	изм.
ELETRONAS PVB NT	2,85%	PARAZ LUZA ON NM	-2,78%
FLUURY ON NM	1,32%	ECCOROVIER ON NM	-5,92%

HSI

рост	изм.	падение	изм.
Sunny Optical Tech	15,33%	China Unicom Hong Kong	-10,39%
AAC Technologies	9,25%	PetroChina H	-7,75%

БИРЖЕВЫЕ ИНДЕКСЫ

изм. %	
KASE	-1,25%
Dow Jones	-1,25%
FTSE 100	0,50%
NASDAQ	-1,88%
Nikkei 225	-0,56%
S&P 500	-1,45%
Euro Stoxx 50	-0,56%
Hong Seng	-1,78%
MHCX	-0,81%
IBOVESPA	-3,57%

СЫРЬЕ

изм. %	
Light	0,54%
Natural Gas	1,21%
Алюминий	0,78%
Медь	0,70%
Никель	0,84%
Олово	0,00%
Палладий	0,33%
Платина	0,32%
Серебро	-0,09%
Цинк	0,00%

FOREX

изм. %	
Eur/Chf	0,02%
Eur/JPY	-0,06%
Eur/Kzt	-0,06%
Eur/Rub	-0,06%
Eur/Usd	0,03%
Usd/Chf	0,00%
Usd/JPY	-0,08%
Usd/Kzt	-0,06%
Usd/Rub	-0,02%

ИНВЕСТИДЕЯ

Инвестиционная компания «Фридом Финанс» рекомендует покупать акции Blue Apron, которые сейчас торгуются на уровне \$3,35. После выхода отчетности, несмотря на бурную и волатильную реакцию рынка, аналитики продолжают видеть фундаментальный потенциал, возможный выход из флэта и пробой уровня \$3,9. Локальная цель – \$6,8, потенциал роста – 102%.

– Расскажите, пожалуйста, об эмитенте.

– Blue Apron – это сервис доставки еды, основанный в августе 2012 года в Нью-Йорке тремя партнерами: Мэттью Б. Салзбергом, Илпа Парас и Мэттом Уодиаком. Идея бизнеса проста – подписка на доставку ингредиентов для приготовления свежих блюд с рецептами, что, по сути, подрывает рынок ресторанов и доставки еды. Компания вышла на IPO в июне 2017 года на NYSE. Цена первичного размещения составила \$10 за акцию. Это

Blue Apron: реакция рынка и дальнейшие перспективы

является нижней границей ожидавшегося диапазона \$10–11, который был пересмотрен с установленного ранее уровня \$15–17. Компания разместила 30 млн обыкновенных акций. Таким образом, в ходе IPO было привлечено \$300 млн.

Снижение цены IPO произошло после того, как Amazon объявила о покупке Whole Foods. Ожидается, что корпорация Джеффа Безоса организует сервис по доставке здоровой еды из сети супермаркетов Whole Foods, что составит серьезную конкуренцию Blue Apron.

– Каковы причины покупать акции этой компании?

– Во-первых, акции компании за последние две недели начали расти и формировать ценовое дно в преддверии отчетности за IV квартал. В прошлый четверг акция на большом объеме преодолела уровень \$3,35. Имплитированное движение исходя из премии «стрэддла» путем и коллов дает возможную волатильность в 20,3%.



Blue Apron сейчас рассматривается как потенциальная цель Walmart, и это поддерживает котировки компании

Во-вторых, инвестдому повышают целевые цены, а институциональные инвесторы наращивают пакет в акциях. С начала 2018 года мы наблюдаем постепенное улучшение сентимента по акциям Blue Apron. 18 января JPMorgan раскрыл свой 13,8%-ный пассивный стейк в акции компании, а 2 февраля инвестдом Gabelli инициировал покрытие компании, рекомендуя покупать ее акции с целевой ценой в \$6. Более того, Vanguard увеличила свою активную долю на начало декабря до отметки 7,9%.

В-третьих, Blue Apron сейчас рассматривается как потенциальная цель Walmart, и это поддерживает котировки, недооцененность налицо.

В-четвертых, отчетность оказалась лучше ожиданий, легкое сокращение по базе при хорошем сокращении убытка и ожидании скорого выхода в прибыль по EBITDA в 2018 году.

Компания заработала \$187,7 млн в IV квартале, что на \$2,56 млн выше консенсуса, при этом EPS составил минус \$0,2 против ожидавшихся минус \$2,7 на акцию. Скорректированная EBITDA составила минус \$19,7 млн.

На фоне снижения клиентской базы на 15% год к году рудет рост среднего дохода на клиента до \$248 против 246 год назад. Blue Apron отчитался о 746 тыс. клиентов за IV квартал 2017 года, что на 15% меньше, чем годом ранее, однако

руководство заявило, что в этом году компания активизирует рекламную стратегию, чтобы привлечь клиентов, и стремится к увеличению базы.

На конференц-коле CEO компании Брэд Дикерсон заявил о том, что EBITDA может стать положительной уже в IV квартале 2018 года, так как программа сокращения затрат начала реально действовать. Это станет очень важной вехой для компании, которая еще не была прибыльна с момента ее основания в 2012 году.

Далее гендиректор предположил, что выручка компании по итогам 2018 года может начать демонстрировать ускорение темпов роста год к году, что очень важно после резкого снижения темпов роста по итогам 2017 года. Если это реализуется, то станет очень позитивным фактом для моделей оценки Blue Apron, так как во многом высокие оценки перед IPO были связаны с ожиданием высокой динамики роста.

Алидар Утемуратов: Наша миссия – вывести IT-отрасль на новый уровень

До недавнего времени сын миллиардера Алидар Утемуратов не был публичной персоной и достаточно долго оставался в тени своего отца Булата Утемуратова. Однако с запуском своих проектов, в частности, компании DAR, его имя стало чаще появляться на страницах СМИ. В интервью «КЪ» основатель DAR рассказал о себе, деньгах и своей компании.

Динара ШУМАЕВА

– Исходя из вашего образования не видно, что вы всю жизнь мечтали стать айтишником. Учились на экономиста, политолога и первый свой бизнес реализовали в телекоммуникационном секторе, сейчас ведете бизнес в IT-сфере. Как так вышло?

– В те времена у нашего поколения особого выбора не было, все хотели быть либо чиновниками, либо финансистами или юристами. Это было очень модно тогда. Я даже не знаю никого из своих ровесников, кто у нас был инженером. Поэтому вопрос выбора не стоял.

А в процессе, когда я учился в университете, ко мне пришло понимание, что я хочу заниматься телекоммуникациями и IT. В студенчестве я запустил первый свой бизнес – Thuga и так получилось, что я все время проработал в телекоммуникационном секторе или в горно-обогатительном, который также был тесно связан с инженерией. Когда мы строили Васильковский ГОК – там много было связано с автоматизацией процессов, поэтому я был связан с IT, только на другой стороне – как заказчик.

– Разве не было желания купить нефтяное месторождение или открыть банк, как это модно сейчас среди элиты?

– Возможность открыть банк или купить нефтяное месторождение – не знаю, если бы деньги были, тогда возможно, но не думаю. Все равно меня интересовало всё, что связано с технологиями.

– Расскажите про ваш первый бизнес – Thuga. Насколько я знаю, это арабская компания. Вы купили долю в ней?

– Нет, это глобальная компания, в каждой стране они выбирали партнеров, и мы были дистрибьюторами по Казахстану. Я учился в Англии и параллельно запустил этот проект.

– Во сколько вам это обошлось?

– Ну это совсем небольшие деньги, я даже не помню точную сумму. Тогда это стоило ровно столько, сколько снять офис в городе и нанять сотрудников. Они объявили конкурс, нам повезло, что мы его выиграли и стали партнерами в Казахстане. К глобальной компании я никогда отношения не имел.

– Где сейчас эта ваша компания?

– Мы ее продали.

– А вот израильская компания Cellwize, там вы акционер?

– Да, я один из мажоритарных акционеров.

– Но в операционном управлении компанией не участвуете?

– Нет, только через Совет директоров. Штаб-квартира компании находится в Израиле, поэтому тяжело заниматься операционкой издалика.

– Какая цель у вас в IT-бизнесе? Вы хотите стать казахстанским Стивом Джобсом? Совершить какую-то революцию в IT-индустрии?

– Сложно говорить о революции, потому что надо заняться становлением рынка. В принципе IT – это та сфера, где можно заниматься самообразованием и не обязательно заканчивать MIT (Массачусетский институт технологий). Сегодня в целом система самообразования очень развита, особенно у наших ребят-разработчиков. Сейчас мы оперируем на последних технологических стеках, каноны которых, естественно, задают такие гиганты как Google, Amazon. Нашим ребятам не мешает это самостоятельно изучать здесь на месте и применять на практике.

– А где вы сами получили IT-образование или все осваивали в процессе практики?

– Когда занимался Васильковским ГОКом, пришлось и геологию изучать, и горное дело, и процессы обогащения. В принципе IT – это та сфера, где можно заниматься самообразованием и не обязательно заканчивать MIT (Массачусетский институт технологий). Сегодня в целом система самообразования очень развита, особенно у наших ребят-разработчиков. Сейчас мы оперируем на последних технологических стеках, каноны которых, естественно, задают такие гиганты как Google, Amazon. Нашим ребятам не мешает это самостоятельно изучать здесь на месте и применять на практике.

Если в традиционном бизнесе человек учится 3–4 раза в год, и это считается круто, то у нас при таком подходе он уже отстает от жизни. Поэтому каждый день обучение на своем месте просто обязательно.



Главная цель нашей экосистемы – предоставить технологические решения, которые помогут бизнесу приблизиться к клиенту. Фото: Олег СПИВАК

– А кто обучает ваших программистов?

– Наши ребята. У нас есть несколько опытных ребят, которые стояли у истоков отрасли, и они передают знания.

– Почему вы вам не пригласить каких-то гениев из Силиконовой долины?

– Есть несколько причин. Первое – стоимость этих гениев, второе – это все-таки ментальность. Не так много людей, которые могли бы переехать в другую страну и передать эти знания. И третье – вкладывать в иностранных специалистов – это не наша цель. Поэтому мы лучше путем проб и ошибок будем сами это делать.

– Вы ездили в Силиконовую долину? Изучали уровень развития их и наших специалистов?

– Да, наши ребята постоянно общаются с коллегами по цеху. Исходя из опыта работы в тех отраслях, в которых я проработал, скажу вам честно – у нас много талантливых людей, которые очень охотно и быстро обучаются. Особенно я убедился в этом, когда мы строили Васильковский ГОК. Инженеров там практически не было, мы буквально за 2,5 года научились всем специальностям, которые были нужны, начиная от геологоразведки и заканчивая обогащением. Глядя на ребят я увидел, что они там за год учат то, что многие за 5 лет в университете не получали.

– Ваши заработные платы конкурентоспособны по сравнению с зарубежными?

– Наверняка в США программистам платили бы больше, но у нас достаточно прочная и сильная корпоративная культура. Мы хорошо платим, но для многих инженеров деньги – это не самое главное. Главное – в какой атмосфере ты работаешь. Если какие-то банки начнут переманивать наших специалистов, многие из наших ребят понимают, что работая в банке они не будут иметь такого же драйва с точки зрения инженерии.

– 7 февраля вы презентовали экосистему DAR? Что это означает?

– Главная цель нашей экосистемы – предоставить технологические решения, которые помогут бизнесу приблизиться к клиенту.

Для того чтобы бизнесу перейти в онлайн, нужно иметь кучу всяких компетенций – технических, инженерных и т. д. Мы хотим эту часть работы взять на себя, чтобы любой ремесленник, занимаясь отечественным производством, смог концентрироваться на своей работе и у него не болела голова, как открыть сайт, как его поддерживать и т. д.

Второе – мы хотим помочь именно в создании онлайн-бизнесов. Как вы знаете, в Казахстане большая проблема с доставкой по всему Казахстану. Мы запустили компанию DAR logistics, которая занимается доставкой товаров для электронной коммерции по всему Казахстану.

Если вы сейчас вьжете венники, вы можете продолжать сидеть дома, наши ребята приедут, заберут ваши венники и доставят в любую точку Казахстана.

– Это все в рамках проекта DAR Bazar?

– Не только. Кроме DAR Bazar – маркетплейса, где предприниматель может продавать свои товары, у нас есть DAR Vis – робот-помощник, в который встроены финансовые услуги и электронная коммерция. Поэтому для любого предпринимателя будет два канала продаж, из которых он сможет выбрать.

IT – это та сфера, где можно заниматься самообразованием и не обязательно заканчивать MIT (Массачусетский институт технологий)



Если сравнивать нас с агрегаторами контента, то понятно, что эти ребята намного сильнее нас. Поэтому мы ставку делаем на собственный контент. Ни у KinoGo, ни у Netflix ничего казахстанского нет

– Как выглядит бизнес-модель DAR Play с точки зрения монетизации? На чем вы будете зарабатывать? На рекламе?

– Есть несколько моделей, она отчасти будет гибридная – одна часть будет связана с рекламой, другая с подписной моделью.

– Я пользуюсь DAR Play, но там сейчас все бесплатно...

– Да, мы сделали бесплатной. Мы сейчас активно нагоняем пользовате-

лей, поддерживаем постоянно обратную связь, отчасти пересматриваем нашу стратегию. Мы понимаем, что нужно уходить в создание собственного контента. То есть не просто быть агрегатором, а нужно производить собственный контент.

– То есть вы планируете снимать фильмы?

– Да, мы в прошлом году запустили несколько проектов, я думаю, что в ближайшее время вы их увидите. Среди них первый фильм об Амре Кашаубаеве, снятый совместно с «Казахфильмом» и первый казахстанский мюзикл «Сиситай», снятый DAR Play совместно с Баян Есентаевой.

Мы уже набрали аудиторию, в принципе понимаем, кто наши клиенты и какой контент им нужен. Ни для кого не секрет, что идет перенасыщение голливудскими фильмами и хочется чего-то своего родного.

– Насколько наш казахстанский контент будет конкурентоспособен с американским?

– Я уверен, что будет конкурентоспособен. Потому что когда вы смотрите что-то свое родное, которое ближе вам... Ну вот фильм «Районы» вы смотрели?

– Нет.

– Нет? Как это так... Я, допустим, два раза смотрел, потому что это были времена нашего детства, очень хорошо снят фильм. Надо признать, что наши казахстанские фильмы с каждым годом становятся качественнее.

– Вы вложили в DAR Bazar 220 млн тенге по состоянию на конец ноября. А сколько денег в другие проекты?

– Всего порядка 3 млрд тенге. По отдельности я вам не скажу, потому что вы как пользователь видите отдельные

– Если они купят?

– Пусть покупают. Но они все равно будут агрегаторами. Netflix отличается тем, что создает свой контент, они идут на мировой рынок, охватили латинский рынок. Я не вижу в ближайшее время, чтобы рынок Казахстана был настолько им интересен, чтобы они уходили в создание местного контента. А наше преимущество – создавать собственный контент.

– Это три фильма в год?

– Три фильма мы запустили в прошлом году, в планах выпустить как минимум 2–3 фильма в квартал.

– Но ведь для этого нужна огромная команда сценаристов, режиссеров, актеров и т. д.

– Часть можно производить самим, остальную – в партнерстве. У нас есть очень много талантливых продюсеров, режиссеров, я думаю, что в Казахстане достаточно ресурсов. Сегодня снимать фильмы – это не так сложно, как было 10 лет назад.

– Актерская школа у нас готова к этому?

– Вы удивитесь, но у нас много талантливых людей.

– Были ли вы предпринимателем, если бы у вас не было финансовой поддержки отца? Если да, то как бы пытались заработать свой первоначальный капитал?

– Был бы. Я работал достаточно успешным менеджер, работал в крупных

компаниях, поэтому капитал, который я заработал бы как менеджер, потом инвестировал бы в свои проекты.

– Кем вы себя видите через 5, 10 лет?

– Хороший вопрос... Пока не знаю.

Лет через 10 или чуть больше хотелось бы, наверное, либо в систему образования уйти, либо заниматься развитием спорта.

– Я думала, дети миллиардеров мечтают стать президентами, управлять страной?

– Мой конек – все, что касается системы управления. Во всех компаниях, в которых я работал, несмотря на молодой возраст у меня достаточно высокая экспертиза.

Все что касается управления: планирование, бюджетирование, управление персоналом, в принципе исходит от меня. Все процессы я создаю сам, читаю лекции внутри компании, поэтому, я думаю, у меня неплохой послужной список в плане того, сколько управленцев я вырастил. И многие из них намного старше меня.

– Что для вас деньги? Деньги – это...

– Деньги – это средство. Все зависит от того, куда вы хотите их направить. Одни хотят быть знаменитыми, другие хотят быть счастливыми, третьи хотят чего-то другого.

– А что вас делает счастливым?

– Когда ты делаешь что-то очень сложное и невозможное – это дает чувство удовлетворенности. А счастливым меня делает моя семья. Я отец трех дочерей, они меня очень сильно радуют.

– Каким бы вы хотели, чтобы вас запомнили?

– Хорошим семьянином. Успешным бизнесменом.

– В политику никогда не пойдете?

– Нет, таких планов не было. Я проработал какое-то время в Казахтелеком, нельзя сказать, что это государственная служба, но все-таки национальная компания, ощутил на себе все «преlestи» и недостатки государственного управления, поэтому мне комфортно на своем месте.

– То есть вы все-таки ближе к взглядам – либерал? Как вы себя позиционируете?

– Не думал об этом (смеется). Надеюсь, что либерал и демократ.

– Компания DAR – это дело всей вашей жизни или вы думаете, что когда-нибудь ее оставите, займетесь чем-то другим?

– Однозначно, я хотел бы чем-то другим заняться. Каждая компания с момента ее рождения доходит до какого-то уровня стабильности. Я хорошо на стартапах, начать что-то, сделать с нуля. А сидеть в стабильности – не мой стиль, я сразу скучать начинаю.

– Вы допускаете мысль, что вы можете не оккупить свои инвестиции?

– Есть опасения со стороны. Я постоянно слышу критику, скепсис и недоверие в отношении своего бизнеса. Но у меня таких мыслей нет, я уверен, что все будет нормально.

– Когда мы увидим первую финансовую отчетность компании?

– Вы ее и сейчас можете увидеть, там просто все в минусе (смеется). Мне нечем хвастаться. Когда будет чем похвастаться, мы вам сообщим.

Алидар УТЕМУРАТОВ, основатель DAR

Родился в городе Алматы.

В 1998 году закончил Пекинский Университет языка и культуры (факультет китайского языка и культуры) и Лондонскую школу Экономики (факультет макроэкономики).

В 1999 году – Европейскую школу бизнеса, в 2002 году – Университет города Лафборо (факультет экономики и политологии). По специальности – экономист-политолог.

С 2002 по 2006 год работал в АО «Казахтелеком», пройдя путь до вице-президента – генерального директора дирекции корпоративных продаж «Казахтелекома».

С октября 2006 года до июня 2012 года являлся президентом АО «Altyntau Resources» (до декабря 2010 года – АО «Васильковский ГОК») и главой всей Группы компаний «Алтынтау».

В июне 2012 г. покинул пост президента АО «Altyntau Resources». В обращении к сотрудникам он сообщил, что намерен заниматься частным бизнесом.

С этого периода Алидар Утемуратов развивает инвестиционную группу компаний «Green Apple», стратегией которой является внедрение передовых технологий и инноваций. Основные направления деятельности группы сосредоточены в сфере телекоммуникаций, медиа и розничного бизнеса.

С 2015 года создал IT-компанию DAR, которая сосредоточена на разработке мобильных приложений и сервисов для пользователей, в том числе предпринимателей.

Награжден орденом «Курмет» (2011 г.), медалью «Астанаңың жылдығы» (2008 г.), нагрудным знаком «Еңбек данқы» III степени (2010 г.).

ТЕНДЕНЦИИ

Базовый опрос

Каковы ожидания финансового сектора по базовой ставке в РК?

В январе текущего года Национальный Банк РК принял решение снизить базовую ставку до 9,75%. Для некоторых участников рынка данное решение регулятора стало несколько неожиданным. Kursiv Research решил выяснить, каковы ожидания финансового сектора по поводу денежно-кредитной политики НБРК на 2018 год. Эксперты ожидают продолжения тенденции сокращения базовой ставки в 2018 году, что отразится на ставках основных продуктов БВУ.

Айгуль ИБРАЕВА

Национальный Банк РК

Решение Нацбанка по снижению базовой ставки обусловлено более низким фактическим уровнем инфляции по итогам 2017 года по сравнению с прогнозной траекторией, оценками по дальнейшему замедлению инфляционных процессов, сохраняющимся слабым восстановлением внутреннего спроса, а также благоприятными тенденциями на внешних рынках.

Максимальный уровень базовой ставки в Казахстане был установлен в феврале 2016 года и составлял 17%. В 2017 году размер базовой ставки снижались с 12 до 10,25%.

«Немаловажным является канал ожиданий, отражающий влияние изменений политики центрального банка на ожидания субъектов экономики», – отмечает в документе НБРК об основных направлениях денежно-кредитной политики на 2018 год.

Kursiv Research обратился к запросом в отечественные БВУ, чтобы узнать, каковы ожидания профессиональных участников банковского сектора по денежно-кредитной политике Нацбанка в текущем году.

Согласно проведенному опросу, участники финансового рынка ожидают дальнейшего снижения базовой ставки регулятором до конца 2018 года. Максимальный прогноз финансистов по ставке в текущем году составил 9,5%, минимальный – 8%. В среднем, эксперты ожидают снижения показателя до 9,1%, медианное значение прогноза – 9,13%, то есть половина опрошенных считает, что уровень ставки будет выше данного значения, соответственно, остальная часть – ниже. Стандартное отклонение выборки составило 0,5%, а это значит, что прогнозы финансистов в целом разошлись незначительно.

Участники финансового рынка достаточно положительно отнеслись к ослаблению денежно-кредитной политики Нацбанка, эксперты ожидают роста кредитования в стране, что будет способствовать восстановлению экономической активности в среднесрочной перспективе. Однако чрезмерное сокращение ставки может негативно отразиться на ставках по вкладам, считают аналитики.

ВТБ Банк

«Мы ожидаем, что Национальный Банк после некоторой паузы возобновит цикл смягчения монетарной политики. Наш прогноз ключевой ставки на конец 2018 года составляет 9,25%. Мы ожидаем, что в среднесрочной перспективе регулятор продолжит поддерживать денежно-кредитные условия на нейтральном уровне, что должно обеспечить сохранение финансовой стабильности. На наш взгляд, одной из основных целей на 2018 год будет продолжение дедолларизации в банковской системе: в первую очередь это касается депозитной базы банков», – отметил старший аналитик ВТБ Капитал Максим Коровин.

Halyk Finance

По мнению Halyk Finance, Нацбанк, используя традиционную политику – инфляционное таргетирование, не должен был снижать базовую ставку совсем.

В четвертом квартале прошлого года на рынке отмечался скачок инфляции и значительный рост инфляционных ожиданий населения. Также ожидался высокий фон инфляции в начале 2018 года, в связи с объявленным ростом коммунальных тарифов. С точки зрения традиционного инфляционного таргетирования, в таких



Чрезмерное сокращение ставки может негативно отразиться на ставках по вкладам, считают аналитики Фото: Shutterstock.com

условиях снижать базовую ставку было категорически нельзя, считает член правления Halyk Finance Мурат Темирханов. Поэтому, по словам эксперта, никто на рынке не ожидал такого резкого снижения базовой ставки. «С другой стороны, скорее всего, Нацбанк пошел на такое резкое уменьшение базовой ставки, чтобы стимулировать рост кредитования и, соответственно, рост экономики. При этом он рассчитывает, что рост кредитования не ускорит инфляцию. В целом, мы тоже думаем, что, несмотря на довольно резкое снижение ставки, инфляция сильно не ускорится. Это связано с тем, что на текущий достаточно высокий уровень инфляции влияют факторы, на которые монетарная политика Нацбанка не может повлиять», – говорит финансист.

С учетом более агрессивного, чем ожидалось, снижения базовой ставки, в Halyk Finance вполне допускают снижение уровня базовой ставки до 8% на конец 2018-го.

Снижение базовой ставки, несомненно, станет стимулировать кредитование, считает эксперт. При этом рост кредитования юридических лиц все равно будет сдержанным. Это связано с продолжающимся сложным финансовым состоянием заемщиков в несывевой экономике.

«Единственное, чем беспокоит резкое снижение базовой ставки – это значительный рост безалогового потребительского кредитования, имевший место в 2017 году. То есть, кредиты населению быстро росли, несмотря на высокую базовую ставку. При снижающихся реальных доходах населения быстрый рост такого кредитования может иметь достаточно серьезные последствия как для банковской системы, так и для государства», – опасается эксперт.

Банк Хоум Кредит

«Полагаем, что базовая ставка Национального Банка РК будет сохранена на текущем уровне в размере 9,75% в течение первого полугодия 2018 года, с возможным понижением до уровня 9,5% во втором полугодии. Основанием для корректировки базовой ставки во втором полугодии 2018 года до уровня 9,5% может стать динамика удержания Национальным Банком РК инфляции в коридоре 5–7% в первом полугодии», – считают в Банке Хоум Кредит. При этом тенденции продолжительного снижения базовой ставки регулятором в течение 2018 года в банке не ожидают.

Эксперты банка предполагают, что НБРК продолжит проводить денежно-кредитную политику в соответствии с принципами инфляционного таргетирования, которую можно было наблюдать в течение 2017 года.

Аналитики банка ожидают, что в 2018 году Национальный Банк продолжит руководствоваться принципами инфляционного таргетирования с целью удержания инфляции в ука-



«Влияние снижения базовой ставки на темпы роста экономики будет не столь существенным в связи с имеющимся дефицитом источников долгосрочного фондирования и отсутствием благоприятных клиентов»

Ермак АСЫЛБЕК, управляющий директор АО «Банк ЦентрКредит»



«Постепенное снижение инфляции к таргетируемому НБРК уровню в среднесрочном периоде приведет к постепенному устойчивому восстановлению экономической активности»

Нурлан АШИНОВ, директор департамента аналитики АО «Казкоммерц Секьюритиз»

занным коридоре и ее дальнейшего поддержания на уровне, обеспечивающем ценовую стабильность.

Казкоммерц Секьюритиз

Аналитики инвестиционной компании Казкоммерц Секьюритиз ожидают дальнейшего снижения базовой ставки в случае сохранения положительных экономических тенденций, соответствия фактического уровня инфляции прогнозируемому значению.

«Целевой ориентир НБРК по инфляции установлен на 2018 год в диапазоне 5–7%. Несмотря на более высокую инфляцию, наблюдавшуюся в начале года, мы полагаем, что в последующие месяцы инфляция вернется к прогнозируемой траектории. В соответствии с этим мы считаем, что базовая ставка продолжит снижаться вместе с инфляцией. Мы думаем, что к концу 2018 года базовая ставка будет в районе 9–9,25%», – поделился с «Къ» прогнозами директор департамента аналитики АО «Казкоммерц Секьюритиз» Нурлан Ашинов.

Постепенное снижение инфляции к таргетируемому НБРК уровню будет положительно отражаться на инфляционных ожиданиях населения, способствующих сбалансированному увеличению потребления, появлению возможности планирования расходов, а также в среднесрочном периоде приведет к постепенному устойчивому восстановлению экономической активности, считает Нурлан Ашинов. Тем не менее, по мнению эксперта, чрезмерное снижение базовой ставки может негативно отразиться на привлекательности тенге, поэтому в Казкоммерц Секьюритиз считают, что НБРК не будет делать резких движений.

Банк ЦентрКредит

«В текущем году, при благоприятном развитии событий на внешних рынках и сохранении макроэкономической стабильности, мы ожидаем постепенного замедления роста цен и вхождения инфляции в новый целевой ориентир НБРК 5–7%. Базовая ставка в текущем году, по нашим оценкам, может снизиться до 9%», – говорит управляющий директор АО «Банк ЦентрКредит» Ермак Асылбек. Постепенное понижение значения базовой ставки приведет к дальней-

ЧТО ТАКОЕ «БАЗОВАЯ СТАВКА» И КАК ОНА ВЛИЯЕТ НА ЭКОНОМИКУ?

Базовая ставка является основным инструментом денежно-кредитной политики Национального Банка, которая позволяет регулировать номинальные межбанковские процентные ставки на денежном рынке. По данной ставке НБРК предоставляет краткосрочные кредиты банкам второго уровня и принимает денежные средства на депозиты от БВУ. Ставка влияет на уровень инфляции через процентные ставки денежного рынка и обменный курс.

Как рост базовой ставки влияет на экономику?	Как снижение базовой ставки влияет на экономику?
Повышение ставки ведет к удорожанию средств на финансовом рынке и сокращению производства, что приводит к снижению потребления и повышению сбережений. В среднесрочном периоде это оказывает понижающее воздействие на инфляцию, способствует укреплению курса национальной валюты, что, в свою очередь, имеет положительное влияние на инфляцию.	В краткосрочном аспекте стоимость денег снижается, тем самым курс национальной валюты ослабляется, так как игроки валютного рынка играют на понижение курса. Однако в долгосрочном аспекте удешевление средств на финансовом рынке способствует росту производства и снижению инфляции, что может привести к росту курса национальной валюты.

шему снижению ставок на денежных рынках и ставок фондирования в банковском секторе, что в свою очередь повлияет на ставки кредитования и тем самым простимулирует кредитование экономики в целом, считает финансист.

Эксперт подчеркнул, что влияние снижения базовой ставки на темпы роста экономики будет не столь существенным в связи с имеющимся дефицитом источников долгосрочного фондирования и отсутствием благонадежных клиентов.

Qazaq Banki

По мнению экспертов Qazaq Banki, Нацбанк продолжит процесс снижения базовой ставки в текущем году.

«Мы ожидаем, что проводимая Национальным Банком денежно-кредитная политика в 2018 году будет нацелена на сдерживание инфляционного давления, но при этом не станет ограничивать, а простимулирует деловую активность. Для реализации данной политики необходимо будет поэтапное снижение базовой ставки до 9–9,25%», – заявил управляющий директор АО «Qazaq Banki» Данияр Жарылкасынов.

Банкир полагает, что снижение базовой ставки ниже отметки 8,75% будет нести в себе определенные риски по сдерживанию инфляции в пределах индикатива (5–7%). Умеренное изменение базовой ставки в сторону ее снижения будет положительно влиять на деловую активность и, как следствие, на экономический рост, отмечает эксперт.

СК «Казхмыс»

Смягчение денежно-кредитных условий в Казахстане будет зависеть от состояния отечественной экономики и стран – торговых партнеров, соответствия прогнозных и фактических значений инфляции, отмечает председатель правления СК «Казхмыс» Амина Касымова.

Продление в ноябре 2017 года странами ОПЕК+ договоренности о сокращении добычи нефти с сохранением действующих квот до конца 2018 года уменьшает вероятность значительного снижения нефтяных цен, что окажет положительное влияние на уровень инфляции в Казахстане, отмечает эксперт.

Предварительные данные по экономическому росту Казахстана в 2018 году варьируются от 3,3 до 3,8%, прогнозы по инфляции – от 8,8 до 6,3%. При этом наблюдается улучшение экономической ситуации в странах – торговых партнерах, отмечает банкир.

«Исходя из изложенного, тенденции снижения базовой ставки регулятором в текущем году может продолжиться, ставка при этом установится в размере 9% с коридором 8,75–10,75%. Дальнейшее снижение базовой ставки в текущем году, по нашему мнению, маловероятно, по-

скольку нестабильность уровня цен еще сохраняется», – говорит Амина Касымова.

Жилстройсбербанк Казахстана

«Снижение базовой ставки приводит к росту спроса и ускорению инфляции. Поэтому, считаю, что даль-

Прогноз по экономическому росту Казахстана на 2018 год

№	Источник прогноза	Прогнозное значение
1	НБ РК	2,8%
2	МНЭ РК	3,1%
3	ЕАБР	3,7%

нейшие решения НБРК о снижении базовой ставки будут соответствовать принципам «гибкости и постепенности», а именно в направлении «чтобы инфляция снижалась и экономика работала».

НБРК будет стремиться обеспечивать понижательную траекторию инфляции в пределах установленного на 2018 год целевого коридора 5–7%. При этом решения по уровню базовой ставки будут приниматься на основе анализа макроэкономических показателей и исходя из соответствия фактической и прогнозной инфляции целевым показателям. В связи с этим при дальнейшем понижении уровня инфляции ожидаем снижения регулятором базовой ставки в 2018 году на 0,25 и 0,5 процентных пункта соответственно, однако между ними возможны и «паузы», – говорит специалист Департамента казначейства АО «Жилстройсбербанк Казахстана» Габит Мадеп.

В соответствии с Основными направлениями ДКП постепенность снижения ключевых индикаторов продиктована необходимостью поддержания восстановительных процессов в экономике, считает эксперт.

АТФБанк

По оценкам АТФБанка, к концу года базовая ставка составит 9,5% с коридором +/- 1%. После существенного снижения базовой ставки в начале января 2018 года, а именно, на 50 базисных пунктов, Национальный Банк, как минимум в течение первого полугодия, должен оценить влияние снижения базовой ставки на экономику страны, считают аналитики. Во втором полугодии 2018 года они ожидают снижения базовой ставки еще на 25 базисных пунктов, при отсутствии внешних шоков и их влияния на внутреннюю экономическую ситуацию.

«Мы полагаем, что НБРК будет строго придерживаться заявлений, озвученных в данном документе, в случае реализации которых мы ожидаем положительного влияния как на финансовый сектор, так и на экономику страны в целом. В то же время, существенными рисками для реализации ДКП остается высокая зависимость экономики от волатильных нефтяных котировок и экономической ситуации в странах – основных торговых партнерах», – отмечают в банке.

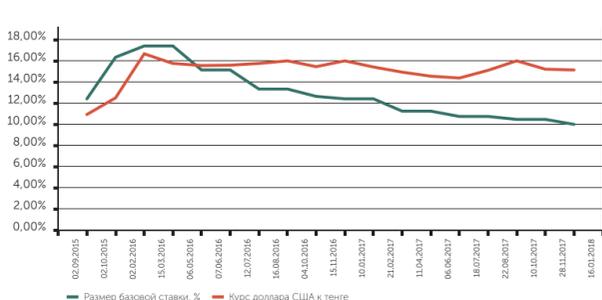
Рассмотрим, как изменение базовой ставки повлияло на инфляцию и курс тенге на практике. Рост базовой ставки в октябре 2015 года сразу на 4% сопровождался ростом уровня инфляции на 5 процентных пунктов – с 4,4% в сентябре до 9,4% в октябре того же года. Максимальное значение базовой ставки было установлено регулятором в феврале 2016 года. В последующие полгода инфляция в Казахстане держалась на отметке 15,2–17,7% (к соответствующему месяцу предыдущего года).

Дальнейшее планомерное сокращение уровня базовой ставки способствовало снижению индекса потребительских цен. К примеру, в конце 2016 года ставка была установлена на уровне 12%, инфляция в январе 2017 года сократилась до 7,9%.

Если с уровнем инфляции у базовой ставки проглядывается корреляция, с курсом нацвалюты связи за последний год не наблюдается. Исключение составляет резкий рост базовой ставки в октябре 2015 года на 4 процентных пункта, когда наблюдалась девальвационные процессы, в результате которых курс доллара США к тенге вырос до 360,45 тенге (на 2 февраля 2016 года), или на 33,1% за четыре месяца.

БАЗОВАЯ СТАВКА В КАЗАХСТАНЕ

Дата установления ставки	Размер базовой ставки, %	Инфляция (исходящая из текущих данных)	Курс доллара США к тенге
02.09.2015	12,00%	4,40%	234,94
02.10.2015	16,00%	9,40%	270,9
02.02.2016	17,00%	15,20%	360,45
15.03.2016	17,00%	15,70%	343,32
06.05.2016	15,00%	16,70%	335,71
07.06.2016	15,00%	17,30%	335,1
12.07.2016	13,00%	17,70%	337,71
16.08.2016	13,00%	17,60%	343,39
04.10.2016	12,50%	11,50%	335,09
15.11.2016	12,00%	8,70%	343,23
10.01.2017	12,00%	7,90%	330,54
21.02.2017	11,00%	7,80%	319,19
11.04.2017	11,00%	7,50%	313,21
06.06.2017	10,50%	7,50%	312,84
18.07.2017	10,50%	7,10%	325,62
22.08.2017	10,25%	7,00%	332,58
10.10.2017	10,25%	7,70%	341,97
28.11.2017	10,25%	7,30%	330,65
16.01.2018	9,75%	6,80%	329,41



Прогнозы финансовых учреждений о базовой ставке в Казахстане в конце 2018 года

Максимум	9,50%
Минимум	8,00%
Среднее значение	9,10%
Медианное	9,13%
Стандартное отклонение	0,50%

KURSIV RESEARCH

Источник: НБРК

БАНКИ И ФИНАНСЫ:
ЧЕРЕЗ ТЕРНИИ
К МФО

09

ИНДУСТРИЯ:
АЛЮМИНИЙ УПЛЫЛ
ЗА КОРДОН

10

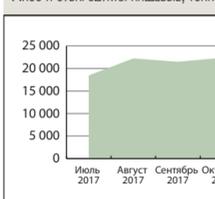
ПРАВО:
НЮАНСЫ НАЛОГОВОГО
КОДЕКСА

11

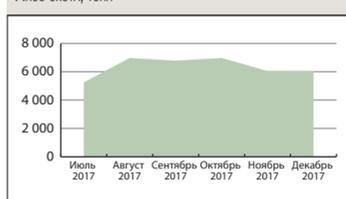
КУЛЬТУРА И СТИЛЬ:
«ЖЕНЩИНЫ ПРОТИВ
МУЖЧИН»: КРЫМСКОЕ
ПРОТИВОСТОЯНИЕ

12

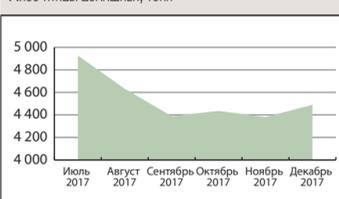
Мясо и субпродукты пищевые, тонн



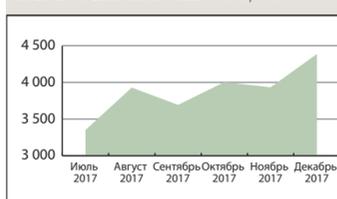
Мясо скота, тонн



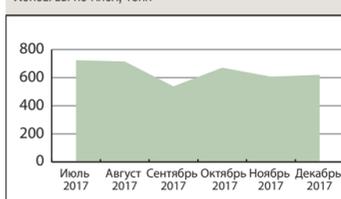
Мясо птицы домашней, тонн



Колбасы и изделия аналогичные из мяса, тонн



Консервы из мяса, тонн



Нужно ли банкротить убыточных сельхозников?

Необходимо ли пересмотреть вопрос банкротства убыточных предприятий и ряд других аспектов, эксперты обсудили в рамках круглого стола на тему «Проблемы фондирования в сельском хозяйстве, пищевой и легкой промышленности: препятствия и возможности», прошедшего 12 февраля в Алматы.

Анна ШАПОВАЛОВА

В начале встречи управляющий партнер Tengri Partners Ануар Ушбаев ввел собравшихся в курс дела, продемонстрировав презентацию: «Проблемы фондирования в сельском хозяйстве, пищевой и легкой промышленности», подготовленную компанией совместно с НИП в рамках исследования, заказанного министерством национальной экономики. По его мнению, Казахстан является более экспортнозависимой страной, чем принято считать, а финансовое положение исследуемых областей не может радовать. В сельском хозяйстве 69% предприятий находится в плохом, 16% – в хорошем, 10% – в среднем состоянии, а по 11% нет данных. Аналогичная ситуация в пищевой промышленности: 55% предприятий в плохом, 1% – в хорошем, 42% – в среднем состоянии, а по 2% нет данных. В легкой промышленности состояние еще хуже: 63% предприятий находится в плохом состоянии, 25% – в среднем, а по 12% нет данных.

Едиственный выход – внедрение закона о банкротстве

«Крайне необходимо ускорить внедрение закона о банкротстве. Предприятия этих индустрий накопили большой долг, да и в других индустриях похожая ситуация... Одним из главных драйверов улучшения может стать неожиданный рост доходов, но пока особых источников нет – ни от внешнего спроса, ни от корпоративного спроса, ни от государственного спроса. Едиственный способ – резкое списание обязательств, дефолт через банкротство», – считает г-н Ушбаев.

С необходимостью введения радикального инструмента согласен и директор Oil Gas Project Жарас Ахметов: «Мы понимаем, почему банкротство не используют – местные власти боятся роста безработицы, социальных проблем, но без этого ничего не изменится».

Впрочем, с точки зрения другого спикера, экономиста, управленца и государственного деятеля Ораза Жандосова, есть еще немало острых вопросов, требующих решения. К примеру, по его мнению, по процедуре банкротства банки пока



С точки зрения участников круглого стола, по процедуре банкротства банки пока не проявляют активности, поскольку непонятно, как можно в дальнейшем эффективно использовать заложенное имущество банкротов. Фото: Олег СПИВАК



«Многие предприниматели боятся рейдерских захватов. Бизнесмены обладают средствами, но вкладывать боятся. Поэтому они берут кредиты под залог, забывая бизнес-однодневки, выводят капитал на ТОО-шки, используют различные схемы»

Тимур ЖАРКЕНОВ,
председатель правления
Союза независимого
автобизнеса Казахстана

не проявляют активности, поскольку непонятно, как можно в дальнейшем эффективно использовать заложенное имущество банкротов.

«Тема банкротства в сельском хозяйстве опасна и особенно актуальна. Дефолты продолжают идти, имеется невыполнение обязательств по банковским контрактам, но радикальных мер банки не приняли, и не только из-за давления местной власти. Основной сложностью является вопрос, что и кому продавать. В большинстве случаев банки могут забрать основную часть актива, но как ее продвигать использовать, чтобы она функционировала как экономический субъект... Сложно, потому что не так много инвесторов. Те, кто ответственные – на гигантоманию не рвутся, те, кто безответственные, – уже прошли. Во многом это политика рыночных субъектов – тянуть с банкротством», – считает г-н Жандосов.

Иного мнения придерживаются сами сельхозники, которые считают, что потерять наработанное годами можно в один миг.

«С банкротством я не согласен в корне. Если мы обанкротим действующие предприятия, то потеряем полностью все сельское хозяйство. Оно еще с советских времен было дотируемым и никогда не являлось прибыльным. Его дотировали для того, чтобы кормить народ и сохранить продовольственную и национальную безопасность. Если мы начнем банкротить хозяйства, земли распродадут по мелким частям, естественно, мы станем мелкими фермерскими хозяйствами. Кто-то выживет, а кто-то начнет продавать земли под ИЖС. В итоге мы получим элитные коттеджные городки и туристические базы. А кто будет кормить народ?», – интересуется председатель правления сельхозкооператива Rahat Agro Optim Арман Абиляев.

Откуда деньги брать?

В невозможности получить кредитование во многом виновата политика собственников, считает Жарас Ахметов. По его словам, бизнесмены почти не капитализируют собственные предприятия. Анализировать сектора плохо кредитуются и финансируются еще и потому, что собственники привыкли переносить свои издержки на бизнес, не хотя 20–30% компании делить с другими инвесторами, поскольку придется раскрывать информацию в полном объеме.

«Пока собственники не начнут вкладывать собственные средства – говорить о кредитовании бессмысленно. Пока они сами не будут заинтересованы в прозрачности – нормального кредитования в этой отрасли не будет», – подытожил спикер.

В свою очередь, экс-банкир (руководящие должности в Казкоммербанке, БТА Банке), председатель правления Союза независимого автобизнеса Казахстана Тимур Жаркенов считает, что у нежелания предпринимателей вкладывать собственные средства в бизнес есть причины.

«Многие предприниматели боятся рейдерских захватов. Бизнесмены обладают средствами, но вкладывать боятся. Поэтому они берут кредиты под залог, заводят бизнес-однодневки, выводят капитал на ТОО-шки, используют различные схемы. Бизнесмены – обычные люди, которые хотят зарабатывать, прагматики, и настроены, чтобы не отняли их бизнес и деньги. Когда имущество в залоге у банка, агрессивно отнять бизнес не получится – банк не позволит», – считает он.

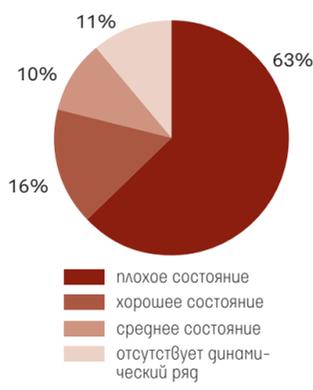
Несколько иного мнения придерживается финансист Мурат Темирханов, отмечающий, что помощь со стороны государства должна оказываться кратко-срочно и с целью исправить провалы

рынка – там, где не работает рынок, должно вмешаться государство, но то, что происходит сейчас, «противоречит этому факту, также и с точки зрения финансирования – государство не помогает устранить провалы рынка, а мешает развиваться рынку в сельском хозяйстве».

Для сельского хозяйства нужно развивать страхование рисков, инструменты, привязанные к обращению товаров и цен на урожай, а банкам научиться брать залоги не только активами, но и инструментами. Если сельхозпроизводитель заехаживал свои риски по получению урожая, то банк мог бы рассмотреть и разделить с ним эти риски и взять эти инструменты в залог, если сельхозпроизводитель хочет прокредитоваться, подытожила председатель правления АО «Рейтинговое агентство РФЦА» Айгуль Тасболат.

Сельское хозяйство

Распределение по отраслям по классификатору финансового состояния



Для игроков государственного сектора один из основных моментов перехода на цифровые решения будет связан с внедрением концепции электронной документации Paper Free. Это, по мнению участников состоявшейся в Алматы конференции «Цифровая трансформация мер государственной поддержки бизнеса», позволит сократить время, отводимое на рассмотрение и принятие решений.

Ирина ТРОФИМОВА

Традиционные меры предоставления информации стремительно теряют актуальность в различных сферах профессиональной деятельности, и бизнес не является исключением из общего тренда. В

Виды на безбумажное будущее

этой связи задача структур, предоставляющих механизмы поддержки – удовлетворить появившийся со стороны предпринимательского сообщества спрос на технологические продукты.

«Надеюсь, что мы действительно перейдем к концепции Paper Free, на базе которой все коммуникации могут быть переведены в электронный формат. Но бюрократия без бумаги будет работать более оперативно. Когда люди или компании начинают пользоваться новыми технологиями, они начинают по-другому смотреть на многие процессы, но каким образом оптимизировать процессы, большинство из нас не может сказать, пока не попробует сделать это. Мы как игроки рынка IT можем предложить готовые механизмы, но в каком виде и как это будет сделано,

решил государство», – сообщил в комментарии «Къ» генеральный директор компании Documentlog Байжан Канафин.

О своем опыте перехода на цифровые решения рассказали представители фонда развития предпринимательства «Даму». Относительно недавно, в 2016 году, уровень автоматизации работы фонда оценивался в 37%, к концу 2017 года данный показатель увеличился до 63%, а к концу 2018 года в фонде намерены обеспечить 100%-ную автоматизацию бизнес-процессов. По мнению управляющего директора Гаухар Бурибаевой, автоматизация и внедрение цифровых решений позволяют увеличить охват предпринимателей инструментами государственной поддержки, предоставляемыми по линии фонда, а также разобраться в том, какие именно инструменты

окажутся самими результативными для того или иного предпринимателя. «У представителей бизнеса не всегда есть возможность получить полную информацию по тем или иным продуктам. К тому же в портфеле нашего фонда достаточно много решений, в каждой области фонд реализует региональные программы, и человек не всегда может сориентироваться, какая именно программа подойдет ему лучше всего. Мы очень рассчитываем, что наш внутренний портал Digital Damu поможет решить эту проблему, а заодно привьет культуру цифрового общения», – отметила представительница фонда в комментарии «Къ».

На сегодняшний день реализована первая фаза данного проекта, что позволило автоматизировать внутренние процессы по предо-

ставлению финансовых и нефинансовых услуг и более чем в четыре раза по сравнению с I кварталом 2017 года увеличить количество сопровождаемых проектов.

Вторая фаза, завершить которую планируется до конца текущего года, по словам представителей фонда, обещает быть более сложной, поскольку потребует интеграции с партнерами – банками и IT-компаниями, а также с мобильным приложением и с государственной базой данных. Управляющий директор – член правления АО «ФРП «Даму» Куаныш Уласбеков сообщил, что представители МСБ смогут получать поддержку как через действующие каналы связи – колл-центр и центры обслуживания предпринимателей, так и дистанционно. Еще одна услуга, получение гарантии до 180 млн тенге через портал Egov, была реализована в 2016 году, а в 2017-м был автоматизирован продукт Damu Optima.

Страховка для аграриев

Нацбанк РК в ответ на запрос «Къ» сообщил, что запрос о приобретении облигаций АО «НУХ «КазАгро» разрешен согласно Перечню финансовых инструментов для инвестирования активов ГФСС, определяемому правительством. А все обязательства по национальному управлению холдингу несет кабинет как его единственный акционер.

Мадина МАМЫРХАНОВА

«Облигации АО «НУХ «КазАгро» планируются к выпуску со сроком обращения не более семи лет с плавающей ставкой вознаграждения, индексируемой к уровню инфляции РК с фиксированной премией за кредитный риск в размере 400 базисных пунктов (4% годовых)», – сообщил «Къ» начальник Управления по защите прав потребителей финансовых услуг и внешних коммуникаций Нацбанка Александр Терентьев.

Напомним, что о решении госкомиссии направить на выкуп облигаций «КазАгро» для ее коммерческой деятельности, в том числе на интервенцию на зерновом рынке через АО НК «Продкорпорация», 60 млрд тенге, или 10% активов, АО «Государственный фонд социального страхования» 23 января объявил вице-премьер-министр сельского хозяйства Казахстана Умирзак Шукеев.

«Это нормальный процесс. Эти деньги будут использованы и возвращены. Я гарантирую лично (сохранность денег – «Къ»), потому что «КазАгро» – госкомпания. Она на эти деньги, в первую очередь, произведет закуп зерна, а покупаем мы это зерно по самой низкой цене, затем продаст его. Мы продадим и вернем», – сказал тогда глава МСХ.

Гендиректор ТОО КПК «KazBrand» Алмас Зарипов, подерживая решение госкомиссии, подчеркнул, «сегодня брать коммерческие кредиты под 16%, которые предоставляют банки – это самоубийство!». «Чем они (средства ГФСС – «Къ») просто будут лежать, их лучше отдать «КазАгро», чтобы сейчас профинансировать выпуск зерна у крестьян по 42 тыс. тенге, чем за 36–37 тыс. тенге за тонну оно уйдет. Это разумное решение. Я его поддерживаю», – сказал он «Къ».

На рынке, по его словам, нет продаж. Цена упала до минимума – \$100 за тонну. Тогда как последние 10 лет она в среднем составляла \$130–140 за тонну. А в марте начнется массовый «выброс» зерна, цена «просядет» еще ниже.

Однако то, с какой легкостью правительство и Нацбанк соглашаются выделить 60 млрд тенге убыточному акционерному обществу «КазАгро», наглядно продемонстрировавшему в прошлом году неэффективное управление активами, вызывает недоумение политолога от КНПК Султанбека Султаналиева.

«Из ГФСС, куда взносы отчисляются все работающие казахстанцы, выделяются средства на пособия по уходу за малолетними детьми, оплату больничных листов, социальные выплаты роженицам и пособия семьям, потерявшим кормильца. Передавать деньги из фонда в «КазАгро» неэтично, это значит ставить под потенциальный удар социально уязвимые слои населения, наиболее остро нуждающиеся в поддержке государства», – посетовал он.

Неубедительна, по его оценке, и изложенная схема предполагаемого распределения займа, поскольку, по словам спикера, ранее «КазАгро» преимущественно поддерживала крупные сельхозкомпании, при этом относясь к фермерству как к пасынкам, по остаточному принципу.

КОМПАНИИ И РЫНКИ

Точка зрения

Максут Бактибаев: Только в агробизнесе и можно вкладывать

Развитие агропромышленного комплекса в Казахстане выделено в одно из приоритетных направлений. Однако мы, рядовые потребители, пока этого лидерства не замечаем. О том, что происходит в этой отрасли, чего ждать потребителям и когда сельское хозяйство станет тем самым драйвером экономики, в интервью «Къ» рассказал генеральный директор Мясного союза Казахстана Максуд Бактибаев.

Салим САКЕНОВ

— Максуд, что у нас происходит сегодня в мясной отрасли? Заявляются большие перспективы наращивания экспорта мяса, но потребители никаких изменений не видят.

— Мясную отрасль нельзя отделять от сельского хозяйства вообще. Казахстан, его исторически большая территория обусловлена тем, что наши предки занимались скотоводством. С приходом Советского Союза эта система была нарушена, было создано порядка 2 тыс. оседлых колхозов и совхозов. Также была создана инфраструктура для работников ферм — дома, школы, больницы, культурные объекты в селах.

С развалом Советского Союза государство приняло решение пойти по пути резкой приватизации, потому что не могло обеспечить товарно-экономические связи. Тогда у нас реально было 10 млн голов КРС, из которых 70% находились в крупных сельхозформированиях, было порядка 36 млн голов овец и так далее. Когда начался процесс приватизации, не было возможности получить доступные кредиты, не было рынков сбыта, потому что при плановой экономике ты не думал, куда продавать, из двух с лишним тысяч совхозов осталось не более ста, их сейчас принято называть «красными директорами». 95% отрасли мы потеряли. За 7 лет, к 1998 году поголовье составляло уже 3,3 млн голов скота, из них только 300–500 тыс. — это поголовье крупных ферм. То есть фактически отрасль сжалась в 15–20 раз.

— Принято считать, что 7 млн голов просто съели.

— Да, съели, продали, потому что не могли держать, обменяли на другие товары. Поэтому 1998–2000 годы, можно сказать, — это нулевая точка, когда ниже уже было нельзя, животноводство начало медленный, но верный рост — 3–4% в год. Это отражает естественную динамику: если у тебя в хозяйстве есть тысяча коров, ежегодный приплод в среднем 3%. То есть говорить о каком-то взрывном эффекте не приходилось. Ярким событием в 2005–2006 годах стало открытие двух молочно-товарных ферм, это хозяйства Ивана Сауэра и Геннадия Зенченко.

— И тогда привезли канадских коров.

— Да, привезли молочный скот. Но переломными стали 2008–2009 годы, когда правительство приняло решение о выделении миллиарда долларов на развитие сельского хозяйства. Это было системным шагом, который надо отметить.

— Но в это время еще был и мировой финансовый кризис. И шаг был вынужденный.

— Так и есть, но именно тогда обратили пристальное внимание на сельское хозяйство, поняли, что аграрный сектор может стать драйвером экономики. Миллиард долларов, а тогда это было 120 млрд тенге, выделены «КазАгро» в виде облигационного займа из Нацфонда. Эти деньги были строго целевые. Определили перечень из десяти направлений — молочное и мясное направления, тепличные комплексы, птицефабрики, глубокая переработка зерна и так далее. Все эти деньги освоены, и порядка 95% этих проектов работают.

— И сейчас вы скажете: и пошло развитие.

— Да, развитие пошло. Но были и проблемы, очень серьезные. И одна из главных — это полное непонимание, как двигаться. Понятно, что мы можем сложить два плюс два: имея земли, пастбища, рынки сбыта и пр. Но технологии, какие породы лучше, как их содержать и кормить правильно, — это все за 20 лет было утеряно.



М. Бактибаев: «Мы не просим дать дополнительно 15 млрд, мы просим текущие 10 млрд тенге увеличить до 15 млрд». Фото: Аскар АХМЕТУЛЛИН

Мы проанализировали ситуацию. Я принимал непосредственное участие в этой программе, потому что мы тогда, в 2008 году, откликнулись на призыв правительства диверсифицировать бизнес, заняться сельским хозяйством. Начали изучать мировой опыт, поехали в Европу. Но их опыт нам не подходит — мелкие фермы семейного плана, очень большие капиталовложения, очень высокая производительность труда, у нас столько бизнесменов не наберется.

Потом мы поехали в Америку, Австралию. Там примерно те же самые проблемы — нехватка трудовых ресурсов в сельском хозяйстве, все стремятся в города ехать, поэтому фермы идут по пути автоматизации, сельским хозяйством занимаются на промышленной основе. Фермеры считают свои вложения и прибыль, их окупаемость. Поэтому мы начали проектировать комплексы именно по североамериканской технологии, где коровы на свободном выпасе, максимально приближены к природным условиям, затраты на одну голову при строительстве ферм минимальны.

В 2010 году мы получили кредит, спроектировали и построили ферму с нуля, в 2011 начали завоз скота. Доля племенного скота на тот момент составляла всего лишь 2%. Основной скот был на личных подворьях. Выход мяса был всего 150 кг с одной головы в среднем. При этом мировые показатели — больше 250 кг. Мы начали активно строить племенные хозяйства, новую генетику, в результате получили рост племенного поголовья с 2 до 10%.

Второй задачей было создание нового класса фермерства. Для этого запустили программу «Сыбага», за счет льготного кредитования они начали выкупать скот у ЛПХ. Сейчас в ней порядка 16 тыс. фермеров, у них накоплено до миллиона голов скота. В результате доля скота в крестьянских фермерских хозяйствах выросла с 7 до 30%. Можно смело сказать, что самый быстрый рост МСБ был именно в животноводстве.

— Но при этом по внутреннему рынку ситуация не сильно изменилась.

— Изменилась. Импорт мяса в те годы составлял порядка 50 тыс. тонн. В это входило все: и хорошее мясо для ресторанов, и обычное мясное дешевое мясо, которое крупные компании закупили. Потому что никто в Казахстане не мог обеспечить стабильность поставок, дешевую цену. Но тут сыграла роль девальвация 2015 года, когда доллар стал не 180, а сразу 330 тенге. И мясо одновременно подорожало в 2 раза. А наше мясо стало конкурентоспособным с зарубежным. И сейчас импорт мяса сократился где-то до 10 тыс. тонн. В результате этой программы мы практически закрыли импорт премиального мяса и нарастили экспорт, создали правильную инфраструктуру, которая соответствует всем мировым стандартам.

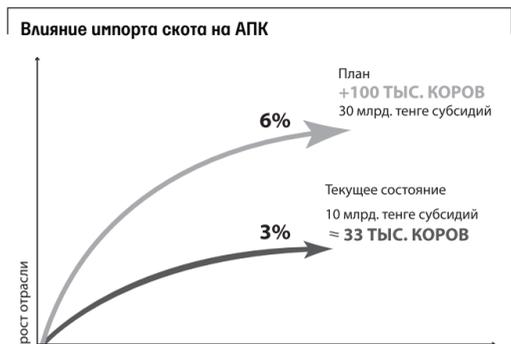
— При этом мы не можем обеспе-

Никто в Казахстане не мог обеспечить стабильность поставок, дешевую цену. Но тут сыграла роль девальвация 2015 года, когда доллар стал не 180, а сразу 330 тенге. Мясо одновременно подорожало в 2 раза. А наше мясо стало конкурентоспособным с зарубежным. И сейчас импорт мяса сократился где-то до 10 тыс. тонн.

— Но ведь были программы по завозу скота. Разве этого недостаточно?

— Программы были ориентированы на племенной скот. А у нас не хватает обычных товарных коров. Племенной скот завезен, все отстроено, все работает. Мы говорим сейчас об увеличении маточного поголовья КРС в стране. От того что фермеры друг у друга покупают, в стране коров больше не стало.

Нужно привозить скот. И лучше при-



вести одну корову, потратив на нее 300, 500, 700 тыс. тенге, но она даст 10 телят и 10 раз окупит вложения.

Сегодня производство мяса составляет 400 тыс. тонн, значит, нужно довести производство до 500 тыс. тонн. Это плюс 25% к действующему рынку. Коров мы завезли — 50 тыс. голов, это всего лишь плюс 1%. Простая арифметика — поголовье увеличили на 1%, а экспорт должны увеличить на 25%. Как? Корова не дает 25 телят.

— А взять кредит в «КазАгро» и закупить этих буренок?

— Да, завозили скот из приграничных регионов. Но это был не государственный уровень. Планов не было, объемов финансирования не было. Нужно это признать. Но в тот момент нашлось очень много противников вообще завоза скота, даже племенного. Сейчас поняли, что это правильно, но тогда была очень резкая критика. Нужен следующий этап — завоз поголовья. Сегодня действительно есть покупатель, тот же Китай готов хоть завтра купить миллион тонн. А у нас его нет. Можно, конечно, спекулятивно сделать, продать за раз и остаться вообще без мяса. Поэтому мы и просим дать отрасли дешевые деньги. Мы привезем скот, у себя на фермах будем размещать, увеличивать и продавать соседним фермерам. Тогда и план по экспорту будет выполнен, и все показатели будут расти.

Если даже привезем 100 тыс. коров, то рост будет такой: сегодня отрасль растет на 3% в год, а если 200 тыс.

привезем, рост будет уже на 6%. На 100 тыс. голов надо субсидий примерно 30 млрд тенге, то есть около 10% от всего объема ежегодных субсидий. А получателей — тысячи фермеров.

— То есть все-таки субсидии, не кредиты?

— Да, субсидии. Мы должны затраты на транспортировку компенсировать, и в этом должно помочь государство. 50 тыс. голов скота — это наш план. На эти 50 тыс. голов надо 15 млрд ежегодно. Это не такие большие деньги. 15 млрд тенге можно поискать, исключив неэффективные субсидии.

Что же касается кредитования, то еще 300 тыс. тенге на каждую корову — это кредитный ресурс. Но они есть в «КазАгро». Это те же 15 млрд. Вопрос в субсидиях. В связи с девальвацией коровы у нас подорожали. Если раньше субсидия была 225 тыс. тенге, то сейчас эту сумму мы просим увеличить всего лишь на 75 тыс. тенге. Это закроем все вопросы. И мы не просим дать дополнительно 15 млрд, мы просим текущие 10 млрд тенге увеличить до 15 млрд. То есть всего 5 млрд дополнительно, и их можно найти внутри субсидирования — за счет неэффективных субсидий.

— Но что фермер может сделать сам, без помощи государства? Тем более что потребитель-то не видит результатов работы фермера — даже при активной помощи государства.

— Давайте начистоту. Девальвация случилась в 2015 году. Мясо подорожало? Нет, оно год не дорожало. Это эффект отложенной девальвации сыграл свою роль. Но не сильно, потому что мы практически стопроцентно казахстанское. Почти в 2 раза подорожали продукты — сыры, молочка, кондитерские изделия. А мясо осталось по прежней цене.

— Но ведь нет полностью казахстанского производства без импортных составляющих. Какие-то витамины, вакцины, комплектующие для техники все равно импортируются, и этот импорт ложится на стоимость продукции.

— Да, правильно, завозим. Но в структуре себестоимости КРС у нас 95% — казахстанская составляющая. И мы единственная, наверное, такая отрасль. Да, мы завозим гербициды, хотя уже локализовали казахстанское производство; завозим ветпрепараты, хотя уже тоже часть локализовали здесь; завозим запчасти на технику. Но это все — 10% максимум. И это является ключевым. Если бы в Казахстане все было свое, девальвация была бы плюсом для экономики. Но, как показало фактическое положение дел в экономике, единственная отрасль, где не подорожала сразу продукция, — это мясная. А потом, конечно, фермеру тоже надо покупать своей семье продукты, детям — учебники и солянку для производства, а это все подорожало.

— Хорошо, допустим, вам дали эти средства. Как дальше будет работать программа?

— Мы предлагаем такую схему: крупные компании, которые уже имеют опыт завоза скота, будут операторами. Фермеру не нужно напрягаться и думать, в какой стране ему купить корову. Он должен прийти к оператору на его площадку, выбрать корову и купить ее за ту цену, по которой она продается здесь — 300–400 тыс. тенге. Все эти административные расходы, растаможка, НДС, регистрация, ветеринария — все это ложится на оператора. Эту программу, в принципе, чиновники поддержали, в этом году мы пробно начнем.

Мы аграрная страна, это надо признать. И сельское хозяйство — это та отрасль, которую нельзя перепрыгнуть

при развитии страны, как бы этого ни хотелось некоторым людям. Опыт развития экономики всех стран говорит о том, что первое базисное развитие — это сельское хозяйство. Обеспечить себя и свой народ, и сельское хозяйство потянет за собой науку, машиностроение, химическую промышленность и так далее. Нельзя создавать планшетики или собирать самолеты, если ты не можешь накормить свой народ.

— И как увеличить вклад АПК в экономику?

— ВВП отрасли прямо пропорционально количеству основных средств. Это животные, техника, фермы. Чем больше у нас этого, тем больше мы будем конвертировать свои ресурсы в деньги. Основные средства имеют свойство амортизироваться, изнашиваться и обновляться. Процент обновления основных средств измеряется в инвестициях в основные средства. Чем больше этих инвестиций, тем быстрее будет развиваться отрасль, тем быстрее будет увеличиваться ВВП. Поэтому мы и говорим, что нам нужны не столько субсидии, сколько льготное кредитование, нужны доступные дешевые деньги.

Но при этом нельзя убирать господдержку совсем. Мы сейчас говорим о том, что те субсидии, которые выделяются на продукты — на килограммы, на гектары, не нужны. Они платятся за то, что ты сделал шаг. Это неприкрытое зло для отрасли. А, допустим, инвестиционные субсидии, или субсидирование процентной ставки, — это очень хорошие субсидии. Поэтому что они облегчают доступность финансирования. И они стимулируют развитие предприятий.

Мы предлагаем те 300 млрд тенге, которые выделяются на прямое субсидирование, направить на льготное кредитование. Фондировать «КазАгро», холдинг микширует их с другими деньгами, которые привлекает с рынка, и отдает их бизнесу в виде кредитов. Если сегодня у нас инвестиции 240 млрд тенге, то с этими деньгами будет почти 600 млрд. И рост будет в 2 раза быстрее, чем сейчас.

— Почему же вы эти предложения не продвигали в этом Минсельхозе? Вы ведь работали в министерстве, причем не на последней должности.

— Да, работал. И этими вопросами как раз и занимался.

— И где результаты?

— А мясная отрасль разве не результат? Я и многие другие занимались именно этим вопросом, и отрасль развивается.

— При этом вы, уйдя из министерства по коррупционной статье, получили условный срок, вернулись в частный сектор развивать ту самую мясную отрасль — уже, так сказать, на другой стороне.

— Во-первых, я изначально был в частном бизнесе, этим бизнесом я стал заниматься в 2009 году. В Минсельхозе я пришел в 2012 году, меня пригласили именно как специалиста по отрасли. Бизнес передал в доверительное управление. А когда меня убрали из министерства, я вернулся в бизнес.

Что касается «срока», мы проанализируем количество обвинительных приговоров в стране. Они составляют 99,7%. У нас нет оправдательных приговоров.

— То есть взятки не было?

— Нет. И это доказали в суде. Проанализируйте приговоры, и увидите: кто не виноват — получает условный срок. Потому что следствие не может ошибаться. Иначе надо будет сажать следователей. Моя вина заключается в том, и в суде это было доказано, что я, работая в Минсельхозе, самостоятельно разработал норматив убыли животных, они мне заплатили за эту мою работу — за интеллектуальный труд. Но получается, я не должен был брать деньги за эту работу. Поймите, если бы было дело, связанное с мажорной коррупцией, я бы не вернулся, меня бы просто не допустили к отрасли. Но меня избрали председателем отраслевого союза, потому что знали, что я очень много сделал для этой отрасли.

— А если сейчас позовут в Минсельхоз, вернетесь?

— Уже звали, отказался. Я больше пользы для отрасли, для страны принесу в бизнесе.

— Сегодня один из острых и спорных вопросов — это надежность вложений в отрасль. Были возмущения по выделению средств ЕНПФ госхолдингам, в том числе «КазАгро», теперь холдингу выделяют деньги из Государственного фонда социального страхования. Обществу не верит в сохранность и справедливо возмущается.

— Я считаю, что бизнесмены, которые работают в сельском хозяйстве, ставят свои залогов, — это единственно правильные бизнесмены. Потому что они работают с природой — с землей, животными, а их не обманешь, им взятки не дашь. Если ты что-то не вложил, ты ничего не получишь. Поэтому это тот бизнес, который реально работает.

— И ему можно верить?

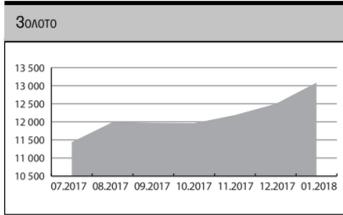
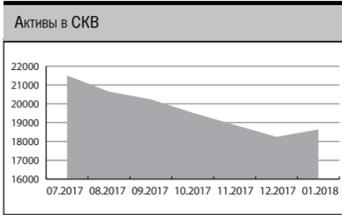
— Только ему и нужно верить.

подписные индексы:
15138 - для юридических лиц
65138 - для физических лиц

Дауыс Периодика 2774168
Агентство Евразия Пресс 3822511
Эврика-Пресс 2337850



ПОДПИСКА • 2018



Дело Стати некстати

Сдаст ли тест на беспристрастность зарубежная Фемиды?

Не прошло и трех недель с бенефисного релиза Министерства юстиции РК о разморозке активов Национального фонда, как молдавская компания Ascom Group сообщила, что деньги народа Казахстана до сих пор находятся под арестом.

Ирина ЛЕДОВСКИХ

Вкратце напомним, в конце прошлого года окружной суд Амстердама в рамках судебных процессов между правительством Республики Казахстан и молдавским бизнесменом Анатолом Стати удовлетворил ходатайство последнего о наложении временного ареста на \$22 млрд. Позже представитель г-на Стати сообщил, что бизнесмен собирается просить голландский суд обязать казахстанский госфонд «Самрук-Казына» продать долю в месторождении Кашаган для возмещения ему убытков.

Однако в 24 января Министерство юстиции, как всем тогда казалось, одержало победу. «Окружной суд Амстердама удовлетворил ходатайство Нацбанка о снятии ареста с активов Нацфонда РК, находящихся на кастодиальном хранении в Bank of New York Mellon», – говорилось в релизе Минюста.

Но недолго музыка играла, и сторона недовольного бизнесмена сообщила, что постановление окружного суда Амстердама не повлияло на юридическую силу ареста денег. Средства Нацфонда заморозил Брюссельский суд первой инстанции, и это решение будет действовать до завершения разбирательства в этом юридическом институте.

«Постановление Брюссельского суда представляет собой одно из ряда решений различных европейских судов с августа 2017 года. В результате него сторона Стати добилась заморозки казахстанского имущества на сумму порядка \$28 млрд в Нидерландах, Бельгии, Швеции и Люксембурге», – опровергли казахстанский Минюст в компании Ascom Group (принадлежащей г-ну Стати).



Отечественные юристы уверены, что казахстанской доле Кашагана ничего не угрожает.

Фото: Shutterstock.com

Новый выпад молдавского бизнесмена подхватили все казахстанские СМИ. Однако государственные юристы пояснили, что работа по обжалованию всех решений идет в «установленном порядке».

«Министерство продолжает работу по доказыванию неправомерности действий Стати в каждой юрисдикции, где Стати предпринимает свои незаконные действия по заморозке активов. Когда фактически будут сняты ограничения – вопрос времени», – коротко проинформировали в пресс-службе МЮ РК.

В кулуарах правительства глава ведомства **Марат Бекетов** был куда разговорчивее и поделился с журналистами итогами тестов представителей отечественной Фемиды.

«Эти судебные процессы сложные, и не надо их упрощенно рассматривать, например как футбольную игру, и говорить, что у нас есть преимущество или его нет. Эти процессы не оцениваются по количеству голов – кто больше забил, кто больше проиграл процессы. В судебном процессе все зависит от

фактов и доказательств. Если факты и доказательства сильные, не важно, сколько процессов. Первым тестом был Лондонский процесс о принудительном исполнении. Итоги его были в нашу пользу», – поделился своим мнением министр.

Он также напомнил, что в начале января суд оставил арест на доле в Кашагане. «Но это не было тестом для нашей позиции. Министерство юстиции не участвовало в этом процессе, потому что собственником доли в Кашагане является фонд «Самрук-Казына»... На стадии обжалования Министерство юстиции включится в этот процесс и заявит все свои аргументы, в том числе о фактах мошенничества Стати», – объяснил г-н Бекетаев.

Отечественные юристы также уверены, что казахстанской доле Кашагана ничего не угрожает. Ведь одно из крупнейших месторождений нефти в мире относится к стратегическим объектам. И все сделки по передаче или продаже активов в обязательном порядке согласовываются с правительством.

«Разбирательство со Стати продолжится несколько лет. Полная сумма исковых требований, насколько я помню, составляет примерно \$4 млрд. Но, по моим сведениям, бизнесмен умеет шансы доказать убытки только на \$500 млн», – поделился с «Къ» мыслями адвокат **Евгений Сейпульник**.

Министр юстиции был более оптимистичным, в частности он заявил, казахстанская сторона сможет доказать, что «Стати ввел суд в заблуждение, когда не раскрыл информацию о процессе 2014 года».

Вероятно, только адвокаты этих процессов могут без ошибки назвать точное количество юрисдикций, где сейчас идут судебные разбирательства молдавского бизнесмена и представителей казахстанской стороны. Две «конкурирующие организации» без устали уличают друг друга в мошенничестве, подлоге и требуют возместить убытки. Тем интереснее наблюдать, сдаст ли тест на беспристрастность зарубежная Фемиды. Ведь она, по легендам, слепа.

Колумнисты

Когда цифровизация в приоритете



Олжас КУНДАКБАЕВ, генеральный директор TOO Smart Pay

По статистике, в Казахстане рынок онлайн-торговли пока составляет 5–7%, а благодаря развитию платежных систем его ожидает бурный рост до среднемировых 30–45%.

Для достижения таких высоких показателей в развитии интернет-продаж и был принят закон, предоставляющий налоговые льготы предпринимателям, торгующим через интернет-магазины. Полагаю, чтобы войти в 30 развитых стран мира, нам нужно двигаться очень быстро и предлагать рынку новые услуги и продукты, которых нет в других странах мира.

На сегодняшний день основным приоритетом платежных организаций являются платежи в пользу крупных поставщиков услуг, таких как операторы связи или поставщики коммунальных услуг, но рынок Казахстана бурно развивается, и в свете государственных программ по цифровизации экономики одним из основных приоритетов является развитие интернет-коммерции.



К слову, платежные системы в Республике Казахстан – это организации, прошедшие учетную регистрацию в Национальном банке и вошедшие в государственный реестр платежных систем, который доступен на сайте Национального банка.

Государственная регистрация и учет платежных систем стали обязательными с февраля 2017 года и призваны навести порядок на рынке платежных услуг, защитить права потребителей и дать новый импульс развитию экономики.

На 12 февраля 2018 года регистрацию прошла 31 компания, они предлагают разные виды платежных услуг населению: прием наличности в счет оплаты товаров и услуг в cash in терминалах или платежных системах нового поколения, которые развивают рынок безналичных платежей с помощью электронных денег.

Через тернии к МФО



Программы фонда «Даму» до настоящего времени ориентированы только на МСБ. Фото: Офелия ЖАКАЕВА

Кредитование предпринимателей через МФО подтолкнет физици регистрировать свою деятельность. Фонд «Даму» подписал кредитное соглашение, цель которого – простимулировать и сделать более доступным финансирование бизнеса в регионах.

Ольга КУДРЯШОВА

Между фондом «Даму» и микрофинансовой организацией КМФ подписано кредитное соглашение на сумму 5,9 млрд тенге. Средства выделены за счет займа Азиатского банка развития (АБР). Деньги будут направлены на кредитование микро-, малого и среднего бизнеса в регионах. Особенность соглашения – участие микрофинансовых организаций (МФО) в освоении средств наравне с банками.

МФО проще банков

По словам заместителя председателя правления фонда «Даму» **Нурлана Акшанова**, в Казахстане есть много мелких предпринимателей, которым сложно получить заем в банке, а реализация через МФО делает средства более доступными, особенно в регионах.

«Во-первых, у банков истощились ресурсы, им не хватает людей, для того чтобы такое количество

выдачи кредита, на более лояльных требованиях к залоговому обеспечению. И поэтому, учитывая все эти риски, ставка может быть выше, чем средняя по банкам», – пояснил г-н Акшанов.

Выход из тени

По условиям программы потенциальный заемщик должен быть юридическим или физическим лицом, осуществляющим предпринимательскую деятельность. Проект не должен быть связан с запрещенной на территории республики террористической деятельностью, а также с игорным бизнесом, производством и оптовой реализацией подакцизных товаров и так далее.

Отличает программу и то, что она должна простимулировать предпринимателей в статусе физлиц на регистрацию юрлица. Все программы фонда до настоящего времени были ориентированы только на субъекты частного предпринимательства, в том числе с организационно-правовой формой в виде ИП и ТОО, но в рамках совместной программы с АБР КМФ предоставлена беспрецедентная возможность финансировать проекты пока незарегистрированных предпринимателей (физических лиц), финансовая поддержка которых обеспечит положительную динамику развития их бизнеса и в последующем подвигнет их на регистрацию своей деятельности, пояснили в фонде «Даму».

Несмотря на то что в малом бизнесе предприниматели не всегда имеют официальный юридический статус, это не отражается на сознательности заемщиков. Уровень просроченной задолженности свыше 30 дней в секторе составляет около 3%. По мнению директора Ассоциации микрофинансовых организаций Казахстана **Анатолия Глухова**, хорошее качество кредитного портфеля у МФО обеспечивается за счет управления рисками, которое несколько отличается от банковского.

«В первую очередь я бы назвал в качестве управления рисками такой момент, что мы действуем на основании правила «знай и понимай своего клиента», – говорит г-н Глухов.

В рамках совместной программы с АБР КМФ предоставлена беспрецедентная возможность финансировать проекты предпринимателей

Для оценки рисков МФО имеют доступ к ЕНПФ, где с согласия клиента запрашивают информацию о заемщике. Используются базы данных кредитных историй, открытые базы госорганов. «В настоящий момент даже из открытых источников можно получить большой объем информации о клиенте. Кроме того, кредитные менеджеры выезжают на место ведения бизнеса клиента, будь это

сельский регион или рынок. И они тщательно анализируют, чем на самом деле занимается заемщик и его возможности по принятию на себя новых обязательств», – объяснил директор ассоциации.

Выделенные средства – это четвертый транш АБР, общая сумма которого составила 72 млрд тенге. Деньги привлечены под государственную гарантию правительства РК. В рамках привлекаемого займа от АБР фонд заключил кредитные соглашения на сумму 35 млрд тенге. В ближайшее время планируется также заключение соглашений с банками на общую сумму свыше 13,6 млрд тенге. Помимо КМФ в программе участвуют два БВУ, и еще по двум банкам ожидается финальное подтверждение АБР.

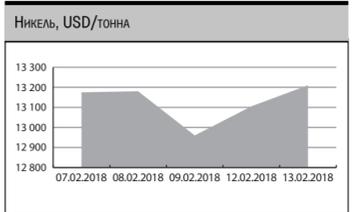
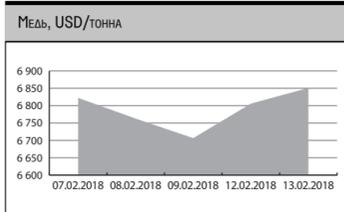
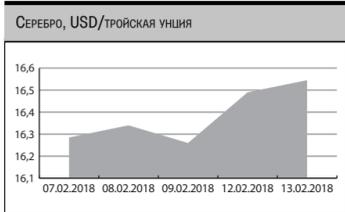
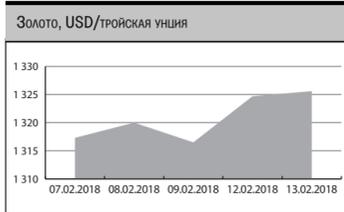
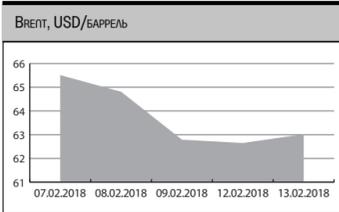
Қолайлы рейстерді орындаңыз: Совершайте удобные перелеты:

АЛМАТЫ → ТАРАЗ

Три раза в неделю по ВТОРНИКАМ, ПЯТНИЦАМ и ВОСКРЕСЕНЬЯМ Аптасына үш рет, СЕЙСЕНБІ, ЖУМА мен ЖЕКСЕНБІ күндері

QAZAQ AIR рейстеріне билеттерді flyqazaq.com сайты, +7 (727) 356 14 14 нөміріне қонырау шалу немесе қала агенттіктері арқылы брондап, сатып алыңыздар. Забронировать и приобрести билеты на рейсы QAZAQ AIR можно на сайте flyqazaq.com, в офисе продаж +7 (727) 356 14 14 и в агентствах вашего города.

ИНДУСТРИЯ



Железная хватка

В декабре прошлого года стало известно, что ассоциация предприятий черной металлургии «Русская сталь» обратилась в Министерство промышленности и торговли Российской Федерации по поводу предполагаемых «запрещенных субсидий», действующих на территории Казахстана. По мнению отраслевой ассоциации, они способствовали возросшему ввозу на территорию РФ стального проката из РК. По данным россиян, доля Казахстана на рынке горячекатаного проката РФ увеличилась втрое.

Вячеслав ЩЕКУНСКИХ

В обращении «Русской стали» речь идет о таких торговых категориях, как плоский горячекатаный прокат, плоский холоднокатаный прокат и плоский прокат с покрытием. Как раз эта продукция является специализацией гиганта отечественной сталелитейной промышленности АО «АрселорМиттал Темиртау».

«Къ» обратился за комментарием к отраслевому эксперту Управления стратегического и отраслевого анализа Евразийского банка развития Константину Федорову.

По его словам, претензии российских компаний, объединенных в ассоциацию «Русская Сталь», вызваны заметным наращиванием доли казахстанских производителей в российском рынке плоского проката в 2016–2017 годах: «Рост экспорта этого вида продукции из РК в РФ действительно имел место, и он ускорился в 2017 году. По итогам периода январь–ноябрь 2017 года совокупные поставки различных видов плоского проката из железа и стали казахстанских производителей в Россию выросли в 2,4 раза – с 707,4 тыс. тонн до 1 342,3 тыс. тонн. Увеличились также поставки и другой продукции ГМК: ферросплавов – на 41,9% в годовом выражении за одиннадцать месяцев, труб – на 16,9%. По всей видимости, росту экспорта в Россию способствовало как восстановление внутрисекторного спроса на соответствующую продукцию, так и улучшение условий доступа на рынок РФ для стали из РК после создания ЕАЭС».

Как отметил эксперт, «увеличение открытости экономик имеет свои издержки и создает возможности для злоупотреблений». «Для того, чтобы те или иные субъекты экономики не пострадали в результате снятия торговых барьеров непропорциональным образом, соглашения в рамках ЕАЭС предусматривают для них механизмы защиты от недобросовестной конкуренции», – пояснил г-н Федоров. Более конкретно: механизм защиты производителей от конкурентов, пользующихся преимуществами в связи с предоставлением государственных субсидий, сформулирован в «Договоре о Евразийском экономическом союзе» и приложениях к нему. Он предполагает проведение расследования практики предоставления субсидий национальными органами власти по обращению производителей, которые считают, что понесли от нее ущерб, проведение двусторонних консультаций и, в случае, если в их ходе не удалось урегулировать разногласия, обращение в суд ЕАЭС».

Между тем, с июня 2014 года действует Решение Коллегии Евразийской экономической комиссии, направленное на экономическую стабилизацию рынков внутри Евразийского и таможенного союзов и регулирующие вопросы «превышения государствами-членами количественных значений макроэкономических показателей, определяющих устойчивость экономического развития». Документ должен регулировать ситуации подобные той, которая сложилась на сталепрокатном рынке. В новой его редакции, опубликованной в декабре 2017 года на сайте Евразийского экономического союза, говорится, что «в случае, если по результатам проводимого Комиссией мониторинга количественных значений макроэкономических показателей выявлено их превышение государством-членом по итогам года, Евразийская экономическая комиссия в течение 14 календарных дней направляет этому государству-члену уведомление о превышении им количественных значений макроэкономических показателей. Государство в свою очередь разрабатывает меры, направленные на стабилизацию экономической ситуации и обеспечение устойчивого экономического развития».

Экибастуз

Уголь у нас есть...



Цены за мешок угля выросли в разы. В минувшую среду министр энергетики Канат Бозумбаев, посетив угольные разрезы Экибастуза, попытался разобраться в возникшем вопросе.

Игорь ТИМОШЕНКО

Население отдельных регионов страны столкнулось с проблемой дефицита угля и, соответственно, высоких розничных цен на него. Например, в селах Алматинской области цена за одну тонну угля на распределительных узлах доходит до 8000 тенге, жители приобретают тонну за 15000 тенге, а в отдельных случаях и за 25000–28000 тенге. За мешок угля нужно отдать 1500–1800 тенге. Мешка хватает на два-три дня (в зависимости от коэффициента зольности угля), а на отопительный сезон для дома площадью 70–150 квадратных метров, например, требуется от четырех до десяти тонн угля (опять же, в зависимости от зольности). В Павлодарской области, где находятся крупнейшие экибастузские угольные разрезы, уголь разреза Богатырь потребителю-частнику реализуют по цене около 8000 тенге, а майкубенский – 15000–18000 тенге за тонну.

Одна из экибастузских компаний-посредников выставила на сайте услуг официальный прайс-лист, согласно которому потребителю майкубенский уголь предлагается по цене 11000 тенге за тонну (мешок 50 килограммов – 800 тенге), талдыкольский – 9000 и 700 тенге соответственно, богатырский рядовой – 7000 и 600 и богатырский сортовой – 8700 и 700 тенге. (Уголь разреза Восточный уходит напрямую промышленным предприятиям и энергостанциям, поэтому в прейскуранте отсутствует). Компания-поставщик готова доставить уголь потребителю и даже «закидать в углярку». Пенсионерам гарантированы скидки.

Вместе с тем, по данным представителей крупнейших угольных компаний страны, занимающихся разработкой разрезов Богатырь, Восточный, Майкубенский, Шубаркольский, Каражыра отпускные цены на уголь колеблются в пределах 2100–2500 тенге за тонну.

Временные проблемы

Впрочем, как отметил в ходе своего визита Канат Бозумбаев, проблемы

К. Бозумбаев: «Говорить о том, что в Казахстане какой-то кризис с углем, не приходится. Задача в том, чтобы разработать стройный график вывоза топлива и железнодорожным, и автомобильным транспортом».

Фото автора

По данным представителей крупнейших угольных компаний страны, занимающихся разработкой разрезов, отпускные цены на уголь колеблются в пределах 2100–2500 тенге за тонну



с поставками коммунально-бытового угля в стране не системные. «Мы за выходные провели мониторинг всей территории страны на наличие угля, – открывая совещание в акимате Экибастуза прокомментировал ситуацию министр, – и должен сказать, что в нескольких районах страны зафиксировали отсутствие угля. Это носило временный характер, потому что там нет железной дороги, и вывоз осуществлялся автомобильным транспортом. Премьер-министр дал указание, чтобы эти вопросы были на контроле акимов. Думаю, в ближайшие день-два ситуация выправится».

По словам министра, рост добычи угля в 2017 году составил 8,3%. Поставки на внутренний рынок – более 18%. «Говорить о том, что в Казахстане какой-то кризис с углем, не приходится. Задача в том, чтобы разработать стройный график вывоза топлива и железнодорожным, и автомобильным транспортом», – пояснил Бозумбаев.

Он также изложил свой взгляд на разницу цен при продаже населению угля тоннами и мешками: «Это либеральная часть ценообразования, она никак не регулируется. Разрезы сами устанавливают цены и занимаются отгрузкой угля. Нашлись товарищи, которые решили на этой ситуации подзаработать. Конечно, какие-то угольные склады на такой период в регионах должны быть. Отрегулировать цены при наличии складов – в руках даже не акимов областей, а акимов районов, которые лучше всех знают, сколько угля необходимо жителям».

Вместе с тем министр подчеркнул, что с компаниями, которые не будут заниматься усреднением, фракционированием и обогащением угля, не будут перезаключаться контракты на

недропользование. И в качестве положительного примера привел разрез «Восточный» АО «ЕЭК», где уже давно занимаются усреднением угля, его фракционированием, а сейчас работают над обогащением, что позволит существенно расширить географию рынков сбыта и объемы поставок коммунально-бытового угля.

Кто занимается перевозкой угля?

Председатель правления АО «КТЖ – Грузовые перевозки» Оралхан Кулаков доложил, что «в январе погружено 8,9 млн тонн угля, что составляет 89,4% к плану. Для коммунально-бытовых нужд перевезено 497 тысяч тонн или 75% к аналогичному периоду прошлого года. Вагоны остались недогружены к заявленным планам на 1,1 млн тонн угля коммунально-бытового назначения вследствие предоставления угольными разрезами отказных писем по погодным условиям» и обратил внимание на необходимость увеличения объемов перевозки угля именно национальной компанией, тогда как сейчас «перевозками занимаются фирмы, не имеющие подвижного состава».

Канат Бозумбаев указал на необходимость создавать большее число железнодорожных тупиков, где можно реализовать уголь:

«Например, в Алматы порядка 10–12 тупиков, а уголь отпускают лишь с двух. Понятно, что у угольных компаний есть свои любимые трейдеры и дилеры, но должна быть здоровая конкурентная среда», – сказал министр.

Он также предложил крупным игрокам на угольном рынке и АО «НК «КТЖ» немедленно приступить к согласованию графиков перевозок угля на текущий год: «Необходимо развить уголь в течение всего года, а не только, когда наступают холода».

В заключение Канат Бозумбаев поделился с журналистами своим видением перспектив мирового угольного рынка: «Они весьма туманны. Многие страны Западной Европы, Китай отказываются от технологий сжигания угля. На фоне этого мы осуществляем первые поставки угля в страны Восточной Европы, Финляндию, Японию через дальневосточные порты. В такой ситуации необходимо осваивать новые технологии переработки угля, главная из которых, конечно, углекислота».

Павлодар

Алюминий уплыл за кордон

Нараждающийся кластер может столкнуться с неожиданной проблемой нехватки сырья в недалеком будущем. Эксперты «Къ» подчеркивают, что сырье уходит на экспорт, завозить металл извне – не самый лучший вариант.

Ирина АДЫЛКАНОВА

Производимого в Павлодарской области алюминия не хватит на амбициозные проекты, задуманные к размещению в специальной экономической зоне. По данным регионального управления индустриально-инновационного развития, если они успешно реализуются, потребность в крылатом металле составит 300–350 тыс. тонн в год только в пределах СЭЗ «Павлодар». Бизнесменов, занимающихся дальнейшим переделом, привлекают условия. В конце 2017-го инвесторы из Европы и России наладили здесь выпуск легированных сплавов и колесных дисков. Причем российский инвестор владеет крупнейшей в РФ компанией по производству автомобильных дисков. Акиматы с гордостью демонстрируют

продукцию, а точку роста уже окрестили алюминиевым кластером, о необходимости создания которого в стране говорится не первый год. Опыт первопроходцев заинтересовал и других предпринимателей, которые изъявили желание разместить в кластере свои заводы. Среди них польская Gira Kety, которая входит в пятерку крупнейших предприятий Европы. С ее конвейеров сходят алюминиевые заготовки-чушки, профиль и сложные детали для ведущих производителей автопрома. У компании 25 дочерних заводов, а продукцию экспортируют в полсотни стран мира.

«В Польше, где у нас основные предприятия, мы также располагаемся в специальной экономической зоне. Могу сказать, что условия для бизнеса здесь очень благоприятные. Мы работаем шесть десятков лет, в плане развития ориентировались на Европу. А в Казахстане впервые, и, действительно, приятно удивлены, видим большие перспективы», – говорил приехавший в прошлом году с визитом заместитель генерального директора предприятия Петр Высоцкий.

Управление индустриально-инновационного развития заявило, что эта компания сделала свой выбор.



К 2023 году потребление в первичном алюминии может вырасти до 300–350 тыс. тонн.

Фото: Shutterstock.com

Присматриваются к специальной зоне и другие потенциальные участники. Однако чиновники подсчитали, что местного сырья может не хватить на всех, что отпугнет инвесторов.

«Так получается, что обмен информацией в бизнес-среде является одним из решающих факторов для их выбора. Мы можем много рекламировать, рассказывать о возможностях специальной зоны, но опыт коллег всегда ценнее. Инвестиции по этому проекту составят порядка 70 млн евро, мощность заявлена в 60 тыс. тонн в год. Таким образом предприятие готово потребить четверть

Модернизации не хватит

Точка в вопросе о целесообразности строительства в Казахстане четвертого нефтеперерабатывающего завода поставлена. После критики президента, прозвучавшей в минувшую пятницу, правительство хватило трех дней, чтобы поставить точку в спорах – новый завод будет строиться, причем уже в следующем году.

Салим САКЕНОВ

Во вторник на заседании правительства министр энергетики Канат Бозумбаев сообщил, что рабочая группа изучила состояние и перспективы рынка ГСМ в Казахстане и пришла к неутешительному выводу – даже после модернизации три действующих НПЗ не перекроют дефицита в горючем.

«С учетом прогнозируемого роста потребления, образуется дефицит автобензина между 2021 и 2023 годами, дизтоплива между 2018–2023 годами и авиакеросина после 2026 года», – сказал министр.

Соответственно, теперь вопрос заключается не в том, нужен или нет Казахстану четвертый завод, а уже в сроках его строительства и размере вложений в этот проект. По словам Бозумбаева, для проработки вариантов строительства, определения стоимости, сроков и переговоров с потенциальными инвесторами уже создана специальная рабочая группа, которая до конца недели представит на рассмотрение премьер-министра Дорожную карту проекта строительства четвертого НПЗ.

Журналистам же министр пояснил – предполагается, что все расчеты по проекту и непосредственно по строительству начнутся уже в следующем году. «Речь идет о том, что нужно сделать технико-экономическое обоснование четвертого НПЗ, и в 2019 году начать его строительство. Точные цифры мы сможем предоставить только после составления технико-экономического обоснования», – сказал он.

Напомним, что дискуссия о целесообразности строительства в стране четвертого нефтеперерабатывающего завода велась на протяжении последних лет. Министерство энергетики как полномочный орган в нефтегазовом секторе неоднократно заверяло, что после завершения модернизации действующих заводов внутренние потребности страны в ГСМ будут полностью обеспечены, и можно будет отказаться от импорта светлых нефтепродуктов (сегодня порядка 30% от общего объема потребления Казахстан импортирует преимущественно из соседней России). Ожидалось, что после завершения модернизации мощностей переработки нефти на всех трех заводах возрастет с 13,8 млн тонн до 16,5 млн тонн. При этом бензин будет производиться по стандартам К4 и К5. В частности предполагалось, что производство автобензинов возрастет на 2 млн 539 тыс. тонн, дизтоплива – на 917 тыс. тонн, авиатоплива – на 539 тыс. тонн. Также планируется начать производство бензола в объеме 133 тыс. тонн в год и парахлорола – 496 тыс. тонн.

производимого в регионе алюминия. Стучатся другие компании, спектр продукции, которую предлагают производить, ширится. К 2023 году потребность в первичном алюминии может вырасти до 300–350 тыс. тонн, вся надежда, что и мощности нашего электролизного завода вырастут соразмерно. Ведь завозить металл извне – не самый лучший вариант», – говорит руководитель госоргана Нурболат Сейтмагамбетов.

Напомним, что две очереди единственного в стране предприятия по выпуску первичного алюминия выдают порядка 250 тыс. тонн. При этом Казахстанский электролизный завод Евразийской Группы экспортирует 90% продукции. Направления – Италия, Греция, Турция, Болгария, Словения, Хорватия, Беларусь и Россия. Предприятия Узбекистана, Эстонии, Польши и Украины выкупают еще порядка 9%. И примерно такая же доля сегодня остается в Казахстане. Продукция востребована, спрос растет и в связи с возникновением в регионе новых переделов, так что об увеличении выпуска первичного алюминия речь идет давно. Но и сегодня на вопросы о строительстве третьей очереди конкретных ответов представители АО «КЭЗ» не дают, хотя и уверяют – в этом направлении работа активно ведется. Но чем меньше остается времени, тем больше беспокойство вызывает неопределенность.

«Тварь я дрожащая или право имею?»

Авторское право в Казахстане нарушается не из-за отсутствия закона, а из-за его незнания

Не секрет, что в Казахстане практически повсеместно нарушаются авторские права и процветает интеллектуальное «пиратство». Между тем Закон РК «Об авторском праве и смежных правах» был принят еще в 1996 году. И не работает он только по одной причине: представители творческих профессий не умеют им пользоваться. Во всяком случае, именно так считает специалист в области авторского права, кандидат юридических наук Темирлан Тулегенов.

Елена ШТРИТЕР

«Действующий Закон РК «Об авторском праве и смежных правах» разработан очень грамотно, но деятели искусства не могут им воспользоваться в силу своей юридической безграмотности. А ведь этот закон – прекрасный инструмент для налаживания системы, которая стабильно пополнила бы как государственный бюджет, так и личный бюджет авторов и исполнителей», – отмечает Темирлан Тулегенов на своих лекциях. Одна из них прошла в ГМИ им. Кастеева в рамках художественной академии «Асем Алем».

Юрист попытался объяснить собравшимся художникам и писателям азы авторского права: «Очень часто происходит такая ситуация: после создания какого-либо произведения почему-то у каждого творческого человека появляется леденящая душу страх. Страх, что у него украдут его интеллектуальную собственность. А дальше возникает волнующий вопрос по авторскому праву. Начинается обзвон знакомых, обсуждение. Кто-то говорит, что надо идти в авторское общество, кто – в министерство юстиции. Авторское право на произведение науки, культуры, искусства, литературы возникает в силу факта его создания. Для возникновения и осуществления авторского права не требуется регистрация произведений (но если это патент или право на товарный знак – оно уже наступает с момента регистрации). Для утверждения своих исключительных авторских прав достаточно использовать международный знак «Охрана авторского права», который состоит из трех элементов: знака «С» в круге, наименования правообладателя и года, когда возникли эти права. Все!».

Правда, как выясняется, здесь тоже есть тонкости. К примеру, автор написал книгу и обратился в какое-то издательство для того, чтобы выпустить ее конкретным тиражом, к примеру 2 тыс. экземпляров. Именно на казахском языке. Плюс, он нанял художника, который книгу проиллюстрировал. Получается, в книге есть копия автора, копирайта издательства и копирайта художника. Но если права на книгу принадлежат автору, художнику заплатил автор, соответственно, иллюстрации в книге принадлежат автору. Почему он должен разрешать знак копирайта художнику?

«Есть два понятия: передача прав и уступка прав. В чем разница? Уступка – это когда вы полностью отказываетесь от получения вознаграждения за любое использование. Добровольно, естественно. Все, права уступили. Но если вы уступаете – то там должна быть такая сумма, чтобы вы могли безбедно жить. Передача прав – передача на время. Иначе это называют «Лицензионный договор». Лицензия – на время, на определенную территорию и определенным способом. Она всегда имеет срок. Это главный нюанс», – говорит г-н Тулегенов.

По его словам, в законе «Об авторском праве» очень четко определен глоссарий (2 статья, п. 46), где все расписано. И никаких других обозначений быть не может.

Авторский договор – это договор, предметом которого является пере-



дача имущественных прав на использование одного или более объектов. Авторский договор – разновидность лицензионного договора. Это не исключительное право. Им могут пользоваться несколько человек. Исключительное право предполагает только одно лицо. Вот в этом главное отличие.

«Как это выглядит на практике? Представим, что я кинодистрибьютер и я купил, к примеру в России, исключительное право на прокат фильма на территории Казахстана. То есть на территории РК этот фильм имею право показывать только я. При этом мне не нужно иметь кинотеатры. Кинотеатры есть у вас. И вам уже не надо ехать в Москву, потому что есть я. И я готов каждой сети кинотеатров предоставить право на прокат фильма, например за \$5 тыс. Соответственно, мы заключаем лицензионный договор, по которому я передаю вам НЕисключительное право – вы можете показывать фильм на территории РК одновременно с другими партнерами. Причем, если у меня есть право эксклюзива, значит есть право предъявлять претензии», – пояснил спикер.

Самый главный момент – как передаются эти имущественные права. Для этого есть 33-я статья. Авторское право передается по авторскому договору или в порядке наследования. Но любая передача прав – только с письменным договором, который можно подписать в присутствии нотариуса. Однако нотариус может лишь заверить личность подписывающего.

Еще вариант – подписание документа в присутствии двух свидетелей, которые подтверждают, что этот человек подписал.

Авторский договор должен предусматривать: способы использования произведения (например, я имею право издать книгу тиражом в 2 тыс.

экземпляров на русском языке; срок и территорию – в течение года, не больше; размер вознаграждения, порядок определения вознаграждения за каждый способ использования произведения).

При отсутствии условий о сроке договор может быть расторгнут по истечении года с даты его заключения. «То есть, если вы не указали срок, считайте, что вас обманули. Это классический случай. Помните певицу Айгуль Бабаеву? Наверняка ее помнят по авторским песням, но мало кто знает, что побудило ее начать писать песни. Один композитор показал ей пару песен. Песни понравились, и они подписали договор. Прошел год. Песни стали популярными. Айгуль уже снимает клип, и тут композитор напоминает, что год прошел, за право дальнейшего использования его песен надо заплатить. Смотрите договор. В итоге она сама начала писать песни», – говорит спикер.

При отсутствии в договоре условий о территории – действие договора ограничивается РК.

Вознаграждение определяется в виде процента от дохода, либо в виде зафиксированной в договоре суммы.

Права, переданные по авторскому договору, могут передаваться полностью или частично другим лицам лишь в том случае, если этот вариант предусмотрен в договоре. «Ситуация: я написал песню, вы хотите ее исполнить. Я даю права. Вы ее хотите исполнять, соответственно, если я не указал, что я разрешаю исполнять ее только вам, то вы можете ее перепродать. В договоре и это должно быть определено. Какое использование и кому я разрешаю. Каждый пункт – стоит денег. Одно дело – разрешаю исполнять эту песню на русском языке в течение какого-то времени. Если кто-то захочет эту песню на казахском языке петь – пожалуйста. Я разрешаю. И мы подписываем еще один договор. Авторское право в системе юридических наук классифицируется как предпринимательское право.

«Я часто сталкиваюсь с тем, что в договоре вписывают такую строчку: «Издательство вправе выпустить книгу для своих нужд». Результат – все вам говорят, что вашу книгу уже видели. Она везде. Но вы не получаете с этого ни копейки. Кто виноват? Типография? Нет – вы! Потому что вы позволили себя обмануть».

Авторское право в системе юридических наук классифицируется как предпринимательское право.

Фото: Shutterstock.com



«Я часто сталкиваюсь с тем, что в договоре вписывают такую строчку: «Издательство вправе выпустить книгу для своих нужд». Результат – все вам говорят, что вашу книгу уже видели. Но вы не получаете с этого ни копейки. Кто виноват? Типография? Нет – вы! Потому что вы позволили себя обмануть».

Темирлан ТУЛЕГЕНОВ, юрист

Вот еще один интересный момент. Предметом авторского договора не могут быть права на использование произведения, которое автор может создать в будущем. То есть это не договор заказа. Условия авторского договора, ограничивающие автора в создании в будущем произведений на заданную тему или в данной области, являются недействительными. Условия авторского договора, противоречащие закону – недействительны.

С 2015 года принят новый УК, по которому нарушение авторских прав является уголовно наказуемым. Это 198-я статья – нарушение авторских прав. Незаконное использование объектов авторского права, приобретение, хранение, перемещение, присвоение или принуждение к соавторству наказуется штрафом до 100 МРТ или привлечением к общественным работам.

По словам экспертов, отдельным пунктом для нефтяной индустрии станет применение одного альтернативного налога на недропользование (АНН) вместо трех: налога на добычу полезных ископаемых, налога на сверхприбыль и платежа на возмещение исторических затрат.

Стоит отметить, что этот налог будет применен только к морским проектам на континентальном шельфе и сверхглубоким месторождениям на суше. Для большинства «зрелых» месторождений, прошедших пик добычи, АНН применяться не будет.

«База для расчета данного налога аналогична корпоративному подоходному налогу с некоторыми ограничениями по вычетам расходов и переносу убытков прошлых лет. Ставка АНН прогрессирует от 0 до 30%, в зависимости от мировой цены на нефть. Например, при цене от \$60 до 70 за баррель ставка АНН составит 12%», – пояснил г-н Нурбаев.

Особенность налога также в том, что он применим и к новым, и к действующим контрактам. При этом, если недропользователь решил перейти на этот налог, то АНН сохраняется до конца контракта. По действующим контрактам АНН может быть применен до 1 марта 2018 года. «Это довольно короткий срок для принятия инвестиционных решений, учитывая то, что новый Налоговый кодекс был подписан только 25 декабря 2017 года», – заметил спикер.

Резюмируя названные изменения, г-н Нурбаев пояснил, что отмена БКО и введение АНН создадут серьезные предпосылки для привлечения новых инвестиций в разведку. Это может привести к открытию новых крупных

Колумнисты

Facebook меняет правила игры

Тарийель ДЖАЛАЛЛЫ, руководитель филиала компании Action Global Communications на территории РК

В начале этого года основатель Facebook, Марк Цукерберг, объявил о планах изменений в этой социальной сети. В связи с перераспределением информационного пространства ленты Facebook в сторону пользовательского контента посетители социальной сети получат индивидуальное пространство, практически лишённое рекламных сообщений, что в свою очередь должно увеличить средние показатели посещаемости и пользовательской активности. Однако на работу брендов в Facebook, включая казахстанские компании, данное решение повлияет весьма негативно.

Во-первых, после того как пользовательская лента станет состоять на 90% из постов от пользователей социальной сети и количество рекламных постов сократится, у компаний уменьшится органичный охват, а стоимость таргетированной рекламы вырастет.

Во-вторых, Facebook сильно ударил по профессиональным компетенциям определенной прослойки маркетологов. Часть казахстанских маркетологов привыкла генерировать трафик из Facebook и через контекстную рекламу, и не сильно развивала свои компетенции в email-маркетинге, CPA-маркетинге и других каналах маркетинговых коммуникаций, опираясь больше на социальные сети. Маркетологи компаний будут вынуждены переходить к классической лидогенерации, начинать работать с партнерскими сетями и другими маркетинговыми каналами. Особенно сильно это повлияет на казахстанские СМИ, которые привыкли получать солидный трафик из социальной сети Facebook. В результате средствам массовой информации тоже придется искать новый источник трафика.

В-третьих, бизнес вкладывал немалые деньги в мероприятия для увеличения количества подписчиков страниц в социальных сетях. И получается, что без таргетированной рекламы подписчики бизнес-страниц в Facebook станут «мертвыми душами».

В-четвертых, бизнесу придется больше платить за таргетированную рекламу в Facebook, так как ограничение охвата приведет к конкуренции и росту цен на рекламу.

Что делать и каким образом казахстанскому бизнесу выжить из этой ситуации? Чтобы получить ответ на этот вопрос, я обратился к Дмитрию Юхневичу, генеральному директору компании Linkprofit. По его мнению, казахстанскому бизнесу нужно: «Повысить свои профессиональные компетенции в использовании различных каналов digital-маркетинга и в особенности CPA-сетей. Оценить новый алгоритм Facebook с маркетинговой точки зрения: возможно, лидогенерация через этот канал стала для вашего бизнеса нецелесообразной и вам стоит перейти на более дешевые альтернативные каналы. Продолжать работу в Facebook нужно в любом случае – он решает важные и репутационные задачи бизнеса».

Нюансы Налогового кодекса

Изменения в новом Налоговом кодексе простимулируют разведку и упростят администрирование для недропользователей и горнорудных компаний, считают специалисты аудиторских компаний Deloitte и PwC. Тем не менее вынести окончательный вердикт можно будет только после практической апробации нового кодекса. «Къ» обратился к специалистам для разъяснения основных налоговых изменений и их влияния не только на нефтяную, но и на горнорудную отрасль.

Ольга КУДРЯШОВА

С 1 января 2018 года введен в действие новый Налоговый кодекс РК. В сообщении, опубликованном Департаментом государственных доходов по Западно-Казахстанской области, говорится, что в новом НК предусмотрены меры, улучшающие инвестиционный климат в сфере недропользования. Среди них отмена налога на сверхприбыль для недропользователей, осуществляющих разведку и (или) добычу твердых полезных ископаемых, изменения в налоге на добычу полезных ископаемых (НДПИ).

Отмена «наказания за успех»
Партнер департамента налогов



Объем утилизации ВЭТС до 2021 года составит 250 тыс. автомобилей



Отмена БКО и введение АНН создаст серьезные предпосылки для привлечения новых инвестиций в разведку

и права Deloitte в Каспийском регионе Агайша Ибрашева и старший менеджер Айдана Абдалиева отмечают поправки, направленные на стимулирование инвестиций в геологоразведку и введение с 2018 года «нового» альтернативного налога на недропользование взамен рентного налога на экспорт, платежа по возмещению исторических затрат. Кроме этого, важным изменением, которое будет введено с 1 января 2019 года, станет отмена бонуса коммерческого обнаружения (БКО). «По нашему мнению, это было сделано в целях стимулирования разведки», – подчеркнули в Deloitte.

Старший менеджер отдела налогов и юридических услуг «PwC Казахстан» Нурсултан Нурбаев более подробно рассказал, чем изменения в новом Налоговом кодексе отличаются от старого. По мнению г-на Нурбаева, наиболее значительная поправка для нефтяной и горнорудной отраслей – это отмена БКО.

В старом Налоговом кодексе уплата БКО была обязательной сразу после обнаружения коммерческих запасов полезных ископаемых. При этом сумма такого бонуса могла быть существенной. «Раньше многие инвесторы были согласны с БКО, так как высокие цены на нефть и металлы компенсировали расходы и высокую налоговую нагрузку. Однако в период низких и умеренных цен многие недропользователи находятся в режиме оптимизации затрат и потенциальная сумма БКО выступает фактором, сдерживающим от проведения разведки даже на перспективных участках», – пояснил спикер. – По сути государство отменило так называемое «наказание за успех при разведке».

По словам экспертов, отдельным пунктом для нефтяной индустрии станет применение одного альтернативного налога на недропользование (АНН) вместо трех: налога на добычу полезных ископаемых, налога на сверхприбыль и платежа на возмещение исторических затрат.

Стоит отметить, что этот налог будет применен только к морским проектам на континентальном шельфе и сверхглубоким месторождениям на суше. Для большинства «зрелых» месторождений, прошедших пик добычи, АНН применяться не будет.

«База для расчета данного налога аналогична корпоративному подоходному налогу с некоторыми ограничениями по вычетам расходов и переносу убытков прошлых лет. Ставка АНН прогрессирует от 0 до 30%, в зависимости от мировой цены на нефть. Например, при цене от \$60 до 70 за баррель ставка АНН составит 12%», – пояснил г-н Нурбаев.

Особенность налога также в том, что он применим и к новым, и к действующим контрактам. При этом, если недропользователь решил перейти на этот налог, то АНН сохраняется до конца контракта. По действующим контрактам АНН может быть применен до 1 марта 2018 года. «Это довольно короткий срок для принятия инвестиционных решений, учитывая то, что новый Налоговый кодекс был подписан только 25 декабря 2017 года», – заметил спикер.

Резюмируя названные изменения, г-н Нурбаев пояснил, что отмена БКО и введение АНН создадут серьезные предпосылки для привлечения новых инвестиций в разведку. Это может привести к открытию новых крупных

месторождений полезных ископаемых, чего не было в Казахстане уже 18 лет после обнаружения месторождения Кашаган в 2000 году.

Основным нововведением для горнорудной отрасли является и отмена налога на сверхприбыль (НСП). Большинство недропользователей этой отрасли (кроме угольной промышленности) не платили данный налог из-за особенностей его расчета, которые больше применимы к нефтяной индустрии. С учетом этого из налогового законодательства исключен практически неработающий налог, который потенциально ограничивал новые инвестиции в горнорудную отрасль. Однако в связи с отменой НСП для недропользователей из угольной промышленности, с целью компенсации потерь бюджета, повысилась ставка рентного налога на экспорт угля с 2,1 до 4,7%. «В целом, отмена НСП является позитивным сдвигом в налоговой политике государства, способствующим развитию горнорудной отрасли», – считает г-н Нурбаев. Кроме того, в новом Налоговом кодексе снижена ставка НДПИ на олово с 6 до 3%, что должно увеличить инвестиции в данную сферу.

Каков итог?

Учитывая названные нюансы, нельзя однозначно сказать, что примененные поправки облегчат налоговую нагрузку на весь сектор. Тем не менее новый НК содержит много уточняющих поправок, которые устроят так называемые «серые зоны» и упростят процедуры соблюдения налогоплательщиками налогового законодательства. К примеру, внесены уточняющие поправки в порядок исчисления НСП, НДПИ на углеводороды, подписного

бонуса и т. д.», – пояснили в Deloitte.

Наравне с этим, нельзя сказать, какие поправки являются наиболее сложными, поскольку ответ на этот вопрос будет известен уже после применения поправок налогоплательщиками и налоговыми органами. Однако спикеры единогласны в том, что введенные изменения способны простимулировать недропользователей и горнорудные компании.

«Считаем, что новый Налоговый кодекс направлен на общее стимулирование и упрощение администрирования в сфере налогов. Как было отмечено ранее, многие поправки упрощают процедуры для недропользователей и горнорудных компаний, что, на наш взгляд, положительно скажется на соблюдении налогового законодательства недропользователями и горнорудными компаниями», – поделились в Deloitte.

Г-н Нурбаев также заключил, что по изменениям в НК очевидно прослеживается политика стимулирования государством разведки новых месторождений. «Однако, как показывает практика старого Налогового кодекса, новое налоговое законодательство еще будет проходить проверку на практике и дорабатываться, поэтому сейчас невозможно достоверно оценить, насколько новый НК сможет привести к существенному положительному результату.

По мнению же специалистов Deloitte, заслуживает внимания и идеологические изменения в кодексе. Так, предполагается, что все неясности и неточности «будут толковаться в пользу налогоплательщика», а это является важным шагом в сторону защиты прав добросовестного налогоплательщика.

КУЛЬТУРА И СТИЛЬ

«Женщины против мужчин»: крымское противостояние



Комедия Таира Мамедова «Женщины против мужчин» в свое время стала одной из самых кассовых. Разумеется, в полном соответствии с нынешними кинотрадициями, ни один успешный проект не может избежать продолжения. Поэтому не удивительно, что на экраны вышла вторая часть семейных разборок «Женщины против мужчин»: Крымские каникулы»

Елена ШТРИТЕР

Три замечательные пары, с огоньком выяснявшие отношения на Кубе, спустя два года решили развестись. «Да здравствует свобода и пельмени», — сказала мужская часть компании (Александр Головин, Денис Косяков, Роман Юнусов) и уехала отмечать сие событие в Крым. «Вперед к новой жизни», — согласилась женская часть (Наталья Рудова, Настасья Самбурская, Мария Кравченко) и тоже подалась на море. В Крым.

Само собой, встреча в одном отеле изрядно испортила бывшим супругам настроение. И они начали самые настоящие боевые действия за место под крымским солнцем. А в это же самое время в отель нагрянула проверка в лице неподкупной госпожи Могучей (Мария Горбань). И все это очень сильно нервнрует управляющего отелем (Вадим Галыгин).

В режиссерском кресле Таира Мамедова сменил Леонид Марголин, знакомый нам как сценарист собственно первой части «Женщин против мужчин», а также комедий «С Новым годом, мамы!» и «Что творят мужчины» и «Держи удар, детка». Изме-

нилось ли от этого что-нибудь? Практически нет. Локация разве что другая. Да еще увеличился градус абсурдности.

Так что, если вы смотрели первый фильм, то прекрасно представляете себе, чего ожидать и от этой картины. Впрочем, если первый фильм вы не смотрели, но вам нравятся фильмы, снятые командой Comedy Club, то, думаю, тоже уже знаете, чего ожидать от «Крымских каникул». И, к слову, если первая часть осталась за гранью вашего внимания, это

привычным, а главное полубившегося зрителю, ампула. То есть Юнусов — это Юнусов. Кравченко — это Кравченко. И не важно, как зовут их героев. Даже позабытый уже Вадим Галыгин — все тот же «суслик».

В общем, можно смело собирать компанию, набирать побольше напитков и снеков и отключать голову (в этом случае вам будет просто весело). Попробуйте проанализировать сюжет и искать в нем логику не стоит. Ее здесь нет. Зато Юнусов, Головин, Косяков и



Рудова, Самбурская и Кравченко развлекаются так, будто это последняя возможность в их жизни. В общем, ребята открываются искренне и от души. И это импонирует. Как и то, что вторая часть выдерживает генеральную линию комедии, не скатываясь в мелодраму.

Так что если это настроение встретиться с друзьями и отвлечься от рабочих вопросов — фильм Леонида Марголина как раз то, что нужно. Если вы поклонник тонкого юмора, иронии и изящных сюжетов, то «Крымские каникулы» однозначно не ваша история.

Рудова, Самбурская и Кравченко развлекаются так, будто это последняя возможность в их жизни. В общем, ребята открываются искренне и от души. И это импонирует. Как и то, что вторая часть выдерживает генеральную линию комедии, не скатываясь в мелодраму. Так что если это настроение встретиться с друзьями и отвлечься от рабочих вопросов — фильм Леонида Марголина как раз то, что нужно. Если вы поклонник тонкого юмора, иронии и изящных сюжетов, то «Крымские каникулы» однозначно не ваша история.

Между Востоком и Западом

Картины Чжан Биюнь объединяют традиционную и академическую техники

Уже на пороге китайский Новый год или, если перевести дословно, Праздник весны — в этом году его отмечают 16 февраля. И если вам хочется не просто встретить покровителя года, но и проникнуться китайской культурой, то у вас есть возможность сделать это в Музее им. Кастеева, где проходит выставка художницы из КНР Чжан Биюнь.

Анна ЭМИХ

На выставке представлено около 50 работ художницы, выполненных в двух разных манерах, в двух разных живописных техниках — традиционной и академической. Таким образом, экспозиция как бы разделена на две части.

«Мы активно работаем с представителями дипломатических миссий разных стран. Для нас эта выставка — большое событие и удача, потому что через работы Чжан Биюнь можно постигнуть древнейшее искусство Поднебесной. Ведь традиционная китайская живопись на шелке, а позже и на бумаге — гоуха — возникла еще до нашей эры, непрерывно эволюционируя, она продолжает развиваться и сегодня. К тому же Китай нам всегда был интересен своей самобытной культурой, литературой, философией. В работах Чжан Биюнь нас привлекает одухотворенность. Создавая картины в стиле гоуха, она к каждой из них пишет стихи. Благодаря ее работам мы можем познать древнейшую китайскую культуру через призму взгляда нашей современницы», — отметила Клара Исабаева, специалист по связям с общественностью ГМИ им. Кастеева.

Чжан Биюнь в начале своего творческого пути отдавала предпочтение традициям классической китайской живописи гоуха — методу изображения предмета при помощи линии и пятна на нейтральном фоне. Традиционная живопись чжунго хуа (слово «чжунго» издавна обозначало центр Поднебесной, а «хуа» обозначает «живопись», сократившись, слово трансформировалось в гоуха — «живопись нашей страны») полна символики и инсказаний: понимание этого сложного языка, постижение смысла изображений, которые скрываются за внешней простотой, очень важно для правильного восприятия произведений мастеров. Необходимо помнить, что в Китае любой художник — это каллиграф, а любой каллиграф — это художник.

Гоуха — это минимализм, мягкие краски, много воздуха. И каждое изображение имеет какой-то скрытый смысл. Символы важны для китайской культуры на протяжении тысячелетий. Персик — символ долголетия, бамбук — символ стойкости, орхидей — символ нежности, хризантема — символ красоты зрелости, ведь этот цветок цветет и остается прекрасным до поздней зимы. Он имеет очень большое значение для китайской культуры, в Китае его разводят уже более трех тысяч лет.

К слову, если говорить о бамбуке, то в китайской традиционной живописи это отдельное искусство.



«Там есть целые фоллианты, посвященные тому, как писать бамбук. Какими штрихами. Художники продумывали каждое состояние бамбука. Когда выпал снег, листья бамбука тяжелые, почти опавшие. Немного понижились во время дождя. Или тянущиеся к солнцу в погожий день. И все это соответствует состоянию человека», — рассказала куратор выставки Мария Копелиович.

И ведь, если задуматься, академическая, или западная, техника предполагает глубину, фон, ко-



торый создает общее настроение картины, показывая погоду, время дня или года. В традиционной живописи гоуха этого нет. Она скорее настраивает на созерцание. Несколько линий позволяют понять, почувствовать настроение художника. И в этом заключено величайшее мастерство.

«Это особое мышление или особый взгляд на природу. Мы смотрим на сосну и видим сосну. А ведь это вечнозеленое дерево, которое в Китае считается символом долголетия. Там за визуальным предметом видят смысл, давным-давно заложенный древними художниками и мыслителями», — считает Мария Копелиович.

Достигнув определенного уровня мастерства в традиционном стиле (Чжан Биюнь много лет училась в Национальной академии художеств в Китае и потом долгое время совершенствовала технику), художница отправилась учиться в Европу.

«Начиная с 70-х годов позапрошлого века, китайские художники заинтересовались западной культурой. Многие из них захотели постигнуть тайны западного искусства. И понять, можно ли их соединить в одном образе. У Чжан очень ищущий характер. Ей всегда чего-то не хватает», — отметила куратор выставки.

Известный пейзажист эпохи Сун (XI век) Го Си в своем трактате «О живописи» писал о том, что «картина является своеобразным психологическим портретом автора», подчеркивал «высокий смысл личности и благородства» художника. Го Си выдвигал на первый план не-

обходимость совершенствования мастера. Думается, что именно желание совершенствоваться, интегрироваться в международную систему доминант привело Чжан Биюнь в Киев, в Национальную Академию искусств, в мастерскую Народного художника Украины А. М. Лопухова, которую она окончила в 2006 году со степенью магистра. В 2011 году художница получила докторскую степень в Львовской Национальной Академии искусств. Затем более года стажировалась в Санкт-Петербургском Государственном Академическом институте живописи, скульптуры и архитектуры им. И. Е. Репина.

Эти годы отразились в «академической» части экспозиции, картины которой в соответствии с европейскими традициями выполнены маслом на холсте. И все же, несмотря на технику письма,



свойственную европейским художникам, в этих картинах присутствует дух Востока. Мимолетно. На грани ощущений. К примеру, дом в горах. Несмотря на академический стиль письма, мягкие тона закатного неба и одиноко стоящее на его фоне дерево отчетливо вызывают зрителя к гоуха. Как и символические хризантемы.

«Взгляд на вещи, присущий восточному человеку, остается с ним навсегда. Более того, постигать основы западного искусства Чжан поехала уже состоявшимся художником. Она не изображает глубину пространства в соединении с линейной перспективой, что присуще европейской школе. У нее этого нет. Она просто совершенно иначе видит плоскость холста. Восток всегда будет присутствовать в ее полотнах», — подытожила г-жа Копелиович.

С 2009 года Чжан Биюнь путешествует с выставками по разным городам Украины, Польше, России, Италии, Китае. Ее работы находятся в частных коллекциях, музеях и галереях. Баланс деструкции и конструкции, используемых художницей при создании своих произведений, позволяет ей выработать язык интерперсонального общения со всеми сообществами людей.

Weekend с «Курсивъ»

У жителей Астаны и Алматы есть удивительный шанс провести свои выходные с пользой для души. Все самые яркие и интересные мероприятия — в подборке «Къ».

Мероприятия в Алматы

Спектакль «Новые Времена»

16-17 февраля, 19:00
Спектакль, поставленный по киносценариям Чарли Чаплина. «Повесть об индустрии, личной предпримчивости и о человечестве, мчущемся в погоне за счастьем». Место: Театр «АРТИШОК», ул. Кунаева, 49/68
Вход: 4000 тенге

Спектакль «Последняя попытка»

17 февраля, 18:00
Спектакль поставлен по пьесе Михаила Задорного. Это эксцентричная, одновременно легкая, светлая комедия о превращениях любви и семейной жизни, с неожиданными поворотами сюжета и непредсказуемым финалом. Место: Любительский Театр Ермашова, ул. Щепкина, 35
Вход: 2000 тенге

Гала-концерт String music festival

17 февраля, 19:00
В программе концерта в исполнении лауреатов международных

конкурсов Еркебулана Сапарбаева (скрипка), Дианы Махмуд (альт), Эльдара Айтбекова, Максата Нурланова, Сезим Дуйшенбаевой (виолончель), Айданы Шильдебаевой (скрипка) прозвучат произведения Вивальди, Моцарта, Соллима и Шнитке. Место: КНК им. Курмангазы, пр. Абылай хана, 90
Вход: 2000 тенге

Мероприятия в Астане

Спектакль в жанре вербатим STAY TRUE

17 февраля, 20:00
ART-убежище BUNKER представляет спектакль в жанре вербатим STAY TRUE. Вам расскажут не совсем обычные истории обычных жителей нашего любимого города. Все истории не вымышленные. Они действительно имели место быть. Место: Art-убежище BUNKER, ул. Досмухамедова, 78
Вход: 2500 тенге

Мероприятия в Астане

Балет «Саломея»

16 февраля, 19:30; 17 февраля, 18:00
Балет, поставленный главным балетмейстером театра «Астана Балет» Мукармом Авахри, — это хореографическая версия широко известного библейского сюжета о Саломее, падчерице иудейского царя Ирода Антипы, которая обольстила царя, исполнив Танец Семи Покрывал, а в награду за свой танец потребовала голову

пророка. В основе сюжета балета «Саломея» — пьеса Оскара Уайльда.

Место: театр «Астана Балет», пр. Улы Дала, 9
Вход: от 1000 тенге

Кантата «Кармина Бурана»

17 февраля, 18:00
Карл Орф считал «Кармину Бурану» началом своего творческого пути. Сценическая кантата композирована на собственное либретто по мотивам средневековых стихотворений из одноименного сборника была написана в 1935–1936 годах. Первое исполнение кантаты состоялось 8 июня 1937 года. Орф выбрал 25 песен морализирующего, бытового, жанрового характера, прославляющих простые земные радости. Место: театр «Астана Опера», ул. Кунаева, 1
Вход: от 500 тенге

Концерт европейской музыки

18 февраля, 18:00
В Центральном концертном зале «Казахстан» состоится долгожданый симфонический концерт «Европейский вечер музыки в Астане» с участием именитых солистов из Италии: Марко Скьяво, Серджио Марчеджани и Рикардо Замунера. Дирижерским пультом выступит maestro Михаил Кирхгофф. Место: ЦКЗ «Казахстан», пр. Мангилик Ел, 10/1
Вход: от 1000 тенге

ВТОРАЯ ВОЛНА

СКИДКИ ДЛЯ ЛЮБИМЫХ

Спешим сообщить вам о продолжении распродажи! Доступны скидки до 40% на международные направления.*

*До 18.02.2018

airastana.com



Сертификат № КЗ 01/032 13.04.2017 жылы ҚР ІДМ ААК блрліді