

WWW.KURSIV.KZ

«Курсив» №8 (732)



Подписные индексы:
15138 – для юр. лиц
65138 – для физ. лиц

КУРСИВ

всегда в курсе: новости, прогнозы, аналитика



РЕСПУБЛИКАНСКИЙ ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК | ИЗДАЕТСЯ С 2002 ГОДА

№ 8 (732), ЧЕТВЕРГ, 1 МАРТА 2018 г.

ВЛАСТЬ/БИЗНЕС:
ЛИФТЫ НУЖДАЮТСЯ
В КОНТРОЛЕ?

02

БИЗНЕС/ВЛАСТЬ:
ДЕЛО ТАТИШЕВА:
КРИМИНАЛИСТЫ
ИЗ США ОЗВУЧИЛИ
СВОЕ ЗАКЛЮЧЕНИЕ

03

ИНВЕСТИЦИИ:
РОСТ ЦЕН НА ЗОЛОТО
СДЕРЖИВАЕТСЯ
ДОЛЛАРОМ

04



КОМПАНИИ И РЫНКИ:
НЕПРЕДСКАЗУЕМОЕ
АГРОСТРАХОВАНИЕ

07

* Бриф-новости

Оттепель по-узбекски: Каримова стараются не вспоминать?

События последних месяцев в Узбекистане дают основания полагать, что официальный Ташкент активно пересматривает наследие Ислама Каримова. Страна меняется до неузнаваемости. Вот только согласны с этим отнюдь не все. Подробности в материале «Къ».

>> 2

Подъемный вопрос

Пожоже, вопрос с лифтами в многоквартирных домах действительно стоит достаточно остро. Именно на этом акцентировал свое внимание аким Астаны в ходе отчетной встречи с населением. А Министерство по инвестициям и развитию РК в ответ на запрос «Къ» сообщило, что поддерживает озвученное ранее предложение мажлिसмена Мейрама Пшембаева о возврате лицензирования в сфере технадзора за лифтовым оборудованием.

>> 3

Содружество Независимых Ставок

В январе текущего года Национальный Банк РК принял решение о дальнейшем ослаблении денежно-кредитной политики. В преддверии следующего решения Нацбанка о базовой ставке, которое будет объявлено 5 марта текущего года, Kursiv Research решил рассмотреть, как менялась учетная ставка в странах Содружества.

>> 6

Будет ли слаще?

Зарубежная методика пока не нашла поддержки у жамбылских свекловодов. Еще прошлым летом во время брифинга в Региональной службе коммуникаций Жамбылской области руководитель облсельхозуправления Нуржан Нуржигитов пообещал, что в последние три-четыре года область сможет произвести 600 тыс. тонн сахарной свеклы.

>> 7

Банкам запретят брать комиссии по кредитам физлиц

В минувшую среду на пленарном заседании депутаты мажлиса одобрили в первом чтении проект закона «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты РК по вопросам усиления защиты права собственности и арбитража».

>> 8

...Чтоб ты жил на одну зарплату!

На днях сотрудники АО «АрселорМиттал Темиртау» («АМТ») получили увеличенную зарплату, о которой руководство сталелитейного магната договорилось с представителями профсоюзных организаций ТОО «Оркен», «Жақтау», «Қорғау» и «Бірлік» еще 30 января. Несмотря на изначальное «непонимание» рабочими «АМТ» схемы повышения оплаты труда, массового роптания пока не наблюдается.

>> 9

Налоги любят учёт

Комитет государственных доходов МФ РК отчитался об итогах работы за 2017 год



Объем налоговых сборов от бизнеса составил 8,8 трлн тенге. Фото: Аскар АХМЕТУЛЛИН

В ходе прошедшей в Астане коллегии Комитета государственных доходов председатель данного ведомства Ардак Тенгебаев сообщил, что в 2017 году бизнес пополнил казну государства на 8,8 трлн тенге налогами, а количество плательщиков НДС выросло на 11 тыс.

Ербол КАЗИСТАЕВ

По словам сотрудников комитета, увеличение количества плательщиков НДС обусловлено тем, что часть услуг переведено в электронный формат, а также исполнена процедура предварительной верификации.

«Вследствие упрощения фискальных процедур выросла доля малого и среднего бизнеса в экономике страны. Кроме того, в 2017 году наблюдался рост фонда оплаты труда более чем на 400 млрд тенге. При средней зарплате в 150 тыс. тенге это дополнительно 223 тыс. новых рабочих мест. Соответственно увеличились поступления в местные бюджеты на 96 млрд тенге», – говорит председатель Комитета государственных доходов МФ РК Ардак Тенгебаев.

Глава КГД также напомнил, что в прошлом году в полтора раза сокращено количество проверок. Новый подход принес в казну государства порядка 100 млрд тенге дохода. Это в полтора раза больше, чем в 2016 году.

Что касается уголовной сферы, то, по словам Ардака Тенгебаева, ведомству удалось на 71% уменьшить количество содержащихся под стражей. В прошлом году применялись более гуманные виды мер наказания. Такие как залог, домашний арест, подписка о невыезде и личное поручительство.

«За 2017 год сумма установленного ущерба по оконченным уголовным делам составила 106,4 млрд тенге. В бюджет государства возвращено 50,5 млрд тенге и арестовано имущества на 27,7 млрд тенге», – отметил Ардак Тенгебаев.

По данным Комитета государственных доходов, бизнес пополнил казну страны налогами на 8,8 трлн тенге. Эта цифра составляет 17% к

ВВП. Данный показатель вырос на 1,8% по сравнению с 2016 годом.

Однако министр финансов РК Бахыт Султанов заявил о необходимости увеличения собираемости налогов. По его словам, в этом направлении уже проведена определенная работа в прошлом году. «Если в 2016 году уровень налоговых поступлений к ВВП составлял 15,2%, то уже в прошлом году этот показатель превысил 16%. Мы работаем над увеличением уровня собираемости налогов. Для этого создан специальный проектный офис. Задача перед нами стоит увеличить к 2025 году уровень консолидированных налогов поступлений в бюджет до 25% к ВВП», – заявил Бахыт Султанов.

Глава минфина уточнил, что ведомству нужно увеличить собираемость налогов без увеличения нагрузки на предпринимательский сектор, налогоплательщиков и участников внешнеэкономической деятельности. Спикер считает, что минфин должен предоставлять больше возможностей бизнесу.

«В свете внесенного в Парламент седьмого пакета кардинальных реформ по снижению нагрузки на предпринимательский сектор и предоставления дополнительных возможностей, мы должны следовать этому тренду. Здесь тоже ряд достижений есть. В прошлом году на 45% были сокращены налоговые и таможенные проверки. То есть нами план перевыполнен, так как задача стояла – 37%. Сокращена численность проверяющих на 600 человек», – добавил глава Министерства финансов РК.

По мнению Бахыта Султанова, для того, чтобы увеличить собираемость налогов и при этом снизить контрольно-надзорную нагрузку на бизнес, нужно работать над интеллектуальной частью деятельности Комитета государственных доходов. «Это требует переобучения, переподготовки и переориентирования наших сил».

В свою очередь заместитель генерального прокурора РК Ерлик Кененбаев пояснил, что для

противодействия коррупционным правонарушениям ведомством выработан алгоритм взаимодействия с фискальными подразделениями, ужесточен порядок регистрации материалов, введен реестр досудебных расследований.

«В результате, по сравнению с 2016 годом, количество находившихся в производстве у службы экономических расследований уголовных дел сократилось в 1,5 раза. А зарегистрированных – уменьшилось почти в 2 раза. Направлено в суд 2380 уголовных дел. Таким образом обеспечено эффективное противодействие таким экономическим преступлениям как мошенничество, организация незаконного игорного бизнеса, фальшивомонетничество. Их раскрываемость составляет более 60%», – сообщил Ерлик Кененбаев.

Спикер отметил, что, несмотря на положительную динамику противодействия экономическим преступлениям, говорить о до-

статочности проделанной работы не приходится. А улучшение динамики службы экономических расследований по направлению дел в суд произошло за счет снижения регистрации преступлений в целом. То есть в процентном соотношении наблюдается увеличение, а в абсолютных цифрах – снижение показателей более чем на 1000.

Замгенпрокурора сообщил, что ведомством в конце 2017 года была проанализирована деятельность службы экономических расследований. Были выявлены многочисленные нарушения закона. За их допущение к ответственности было привлечено несколько руководителей, в том числе – центрального аппарата. «Особую озабоченность вызывает соблюдение закона при проведении спецмероприятий. В службе сложилась практика их формального инициирования. Служба в прошлом году увеличила число оперативных мероприятий в 2 раза, но результативность – всего 25%», – говорит спикер.

Мнению

Страховой рынок на пороге больших перемен

Как и много лет назад, проникновение страховых услуг в Казахстане жидется большей частью на обязательных видах страхования. Ведомство Данияра Акишева эта ситуация, по всей видимости, перестала устраивать. И Национальный Банк решил с помощью популярных и непопулярных мер изменить ситуацию. О готовящихся новых реформах рассказал «Къ» председатель Ассоциации страховщиков Казахстана Виталий Веревкин.

Ирина ЛЕДОВСКИХ

– Национальный Банк пытается внедрить систему риск-ориентированного надзора. Коснется ли это новшество страховых компаний?

– Безусловно. Согласно документам, которые мы получили от регулятора с введением риск-ориентированного надзора, Национальный Банк будет вправе использовать мотивированное суждение в отношении банков, страховых и перестраховочных организаций, брокеров. Хочу пояснить, что в нашей



Нагрузка на рынок может составить порядка 1 млрд тенге. Но стоит помнить, что за любую услугу на любом рынке в любой стране в конечном итоге всегда платит клиент. Фото: Олег СПИВАК

стране законодательство построено на романо-германской системе права. Она основана на нормах и правилах. В мире существует и прецедентное право – это англосаксонская система. Новшество регулятора как раз относится к последней, то есть происходит вживание инородного правового элемента, тут много рисков, проблема не только вживить, но и вопрос – приживется ли?

Участники рынка не могут понять: что есть мерило в этой системе, как эта система будет работать. Причем риск-ориентированный надзор станет дополнением к надзору за выполнением установленных регулятором количественных и качественных требований к страховым организациям. Стоит отметить, что в риск-ориентированном надзоре есть существенные положительные нововведения. Так, предлагается учитывать и дифференцировать нарушения финансовой организацией требований законодательства в зависимости от вида и тяжести нарушения, а также предоставляется

возможность для самостоятельного выявления и исправления допущенных нарушений, – это серьезный положительный момент.

– Финансисты почти всегда формально соблюдают все требования регулятора. Но на рынке страхования есть очень крупные организации, которые практически не работают с юридическими и физическими лицами, они не продвигают продукты, у них нет большого количества офисов. Эти компании четко сконцентрированы на обслуживании определенных коммерческих организаций. Как регулятор без введения риск-ориентированного надзора может выявить серые схемы работы? Какой рынок – такой и надзор.

– Страховщики не боятся того, что Нацбанк будет иметь право чаще проверять компании. Тревогу вызывает другое. Везде есть человеческий фактор, и сотрудники НБ, как и все люди, имеют свое мнение и могут допускать ошибки. Более того, были судебные прецеденты, когда страховщикам удавалось доказать свою правоту. Большой вопрос, с точки зрения соблюдения конституционных прав на защиту своих интересов, как можно оспорить в суде чье-то суждение?!

А именно оно будет введено при риск-ориентированном надзоре. Суждение – это не факт, который можно расценивать как нарушение законодательства, это мнение, а оспаривать мнение невозможно, поскольку нет предмета обжалования. Над этим и другими пунктами системы риск-ориентированного надзора мы и работаем сейчас с Национальным Банком.

– Вы утверждаете, что поправки в законодательные акты о страховой деятельности, которые уже находятся в парламенте, могут изменить рынок.

– Для этого мнения есть несколько предпосылок. Начнем с самой известной – клиенты страховых компаний получат возможность заключать договоры страхования в электронной форме через сайты СК. Предполагается, что эта же опция будет распространена на сервисы по изменению договора страхования, прекращению этого договора. Предусматривается обязанность страховой организации создать соответствующие технические условия для того, чтобы человек мог обращаться к страховщикам за урегулированием страховых случаев в электронной форме. Я считаю, что это очень важно.

В Астане построят крупнейший в Центральной Азии онкоцентр

Французская строительная компания Vinci при содействии Медицинского центра Университета Питтсбурга, мирового лидера в сфере онкологии, в конце апреля – начале мая текущего года начнет строительство в Астане крупнейшего в Центральной Азии Национального научного онкологического центра.

Мадина МАМЫРХАНОВА

«Уникальность этого объекта в том, что здесь будут применяться новейшие технологии и методы лечения рака. Современный комплекс объединит больницу, поликлинику, гостиницу. Здесь же будут размещены лаборатории гистологии, микробиологии, молекулярной биологии, цитогенетики, аптека, клиника боли, Центр восстановления, то есть пациентам весь спектр услуг будет оказываться в одном месте: диагностика, лечение и восстановление», – сообщил глава филиала Vinci в Астане Тимур Джабуа.

В этой части он напомнил, что идея строительства такого центра принадлежит президенту Нурсултану Назарбаеву, который еще в 2011 поставил задачу создать в республике медицинский кластер на уровне мировых стандартов. В рамках этой инициативы было принято решение по строительству Национального онкологического центра в Астане.

Заказчиком выступил Назарбаев университет, который пригласил в качестве консультанта мирового лидера в сфере лечения рака – Медицинский центр Университета Питтсбурга.

Компания Vinci выиграла международный тендер на строительство этого центра в 2016 году. Для реализации проекта французской строительной компанией была выбрана компания VI Group. Завершить строительство планируется в 2021 году.

«Мы выбрали VI Group потому что политика компании, ее ценности, менеджмент, кадровая политика, политика безопасности соответствуют международным требованиям. У компании большой опыт работы, в том числе по строительству социальных объектов. Они идут в ногу со временем. Это очень важно, потому что наша задача, чтобы новый онкоцентр «шагал в ногу со временем». Поэтому мы большое значение уделяем его технологическому оснащению, чтобы в будущем он мог работать в режиме онлайн с медицинским центром Питтсбурга, а также с крупнейшими европейскими онкоцентрами», – пояснил Тимур Джабуа.

Национальный научный онкологический центр будет располагаться на территории Назарбаев университета и займет площадь свыше пяти гектаров. Общая площадь здания составляет более 18 тыс. кв. м. Стоимость проекта составляет около \$300 млн (для сравнения: в мире строительство таких центров обходится в \$400 млн – «КЪ»). 50% этой суммы, примерно \$140–150 млн, составляет стоимость медицинского оборудования.

«Соотношение цены и качества – это преимущество объекта, которое было достигнуто в партнерстве именно с компанией VI Group. Отмечу, что это проект «под ключ», – отметил глава филиала Vinci в Астане.

Работать в Центре, по его словам, могут врачи со всего мира, диагностика и лечение будет доступны не только гражданам Казахстана, но и жителям других регионов.

По данным Фонда медицинского страхования РК, за 2017 год в Казахстане раком болели 176 тыс. человек. Более 35 тыс. из них диагноз поставлен впервые. Самое большое количество пациентов – в Восточно-Казахстанской области (4235), городе Алматы (4031), Карагандинской (3769) и Южно-Казахстанской (3057) областях. Уровень смертности от онкологии очень высок. По официальным данным, в прошлом году от рака в нашей стране умерло 14170 человек.

Геополитика

Оттепель по-узбекски: Каримова стараются не вспоминать?

События последних месяцев в Узбекистане дают основания полагать, что официальный Ташкент активно пересматривает наследие Ислама Каримова. Страна меняется до неузнаваемости. Вот только согласны с этим отнюдь не все. Подробности в материале «КЪ».

Анатолий ИВАНОВ-ВАЙСКОПФ

Живущая в ташкентском районе Чиланзар Умида Гафурова на ближайшие выходные дни вместе со своими подругами планирует съездить в Шымкент. «Думаем на машине поехать. Теперь это можно легко делать. Да и дороги после Каримова сильно изменились в лучшую сторону. По всей стране. Собираемся и сливочное, и подсолнечное масло купить, и муки. Возможно и технику какую-нибудь рассмотрим: холодильник там, телевизоры. В Шымкенте всё дешевле по сравнению с нами. Вот смотрите, килограмм сливочного масла на вашей стороне стоит максимум 35 тысяч сумов (около 1400 тенге. – «КЪ»), а у нас меньше, чем за 60 тысяч сумов нигде не найдешь», – заметила в беседе с «КЪ» Умида Гафурова.

Что было, то прошло

Надо заметить, что наша собеседница является, как она сама говорит, «ярой сторонницей президента Мирзиёева», хотя еще в сентябре 2016 года была уверена, что после смерти Ислама Каримова Узбекистан ждет хаос и разруха. Действительно же, по ее словам, оказалась чуть ли не фантастической. «Я по образованию экономист. Поэтому вижу происходящие в стране масштабные изменения, которые связываю исключительно с Шавкатом Миромоновичем. Во-первых, теперь можно без проблем с «пластика» снять наличные деньги. Правда, пока только 400 тысяч сумов (чуть более 15 600 тенге. – «КЪ»), но это в день, что вполне хватает на жизнь. При Каримове снятие наличных было огромной проблемой. Во-вторых, практически ликвидирован черный рынок валюты. Менялы на базарах уже толком никому не нужны. Появилась возможность без проблем посещать соседние страны. Выездных стикеров (разрешительный штамп на выезд за пределы страны. – «КЪ») на границе уже никто не требует. Значительно улучшилась ситуация и с общественным транспортом. В Самарканде впервые с 1974 года пустили трамвай. В Ташкенте началось строительство кольцевого надземного метро. Наконец, главное – в хокимиятах и других государственных органах появился порядок. При Каримове, чтобы попасть к какому-нибудь чиновнику на прием, важные вопросы решить, надо было знакомых искать. Теперь всё строго: заранее записываешься и в нужный день приходишь. И всё!» – рассказала «КЪ» Умида Гафурова.

Запретных тем ныне нет?

О начавшихся в Узбекистане масштабных переменах можно судить не только на основе рассказов Умиды



Р. Бурнашев: «...Вектор на реформирование, то есть как минимум на трансформацию «курса Каримова», был четко обозначен уже в рамках выступления Шавката Мирзиёева».

Коллаж: Александр ИГИЗБАЕВ

Гафуровой. В отличие от времен эпохи Ислама Каримова совсем иным выглядит и интернет-пространство этой страны. И в социальных сетях, и на форумах, словно по мановению волшебной палочки «осмелевших» средств массовой информации Республики Узбекистан, наблюдаются жаркие споры. Запретных тем отныне нет. Не особо скрывая свои настоящие имена, узбекистанцы активно обсуждают и реформы в силовых структурах, и отставку еще недавно могущественного председателя Службы национальной безопасности Рустама Иноятова. При этом немалое число из них чуть ли требует от руководства страны не место депутата в Сенате Олий Мажлиса для него, а той же участи, что постигла его первого заместителя Шухрата Гулямова, получившего пожизненный срок тюремного заключения. Не обходят стороной активные «жители» Всемирной сети из Узбекистана и совершаемые президентом Мирзиёевым назначения во властный Олимп, давая свои характеристики каждому новому хокиму, министру или их заместителям.

Наконец, вместе с сообщениями в прессе о выходе на свободу отсидевших много лет правозащитников, стали появляться пусть пока и робкие, но призывы к официальному Ташкенту пересмотреть эпоху правления Ислама Каримова в негативную сторону.

Шок политолога

Последних тенденций больше всего и опасается известный ташкентский политолог, который еще 2 года назад, казалось бы, не боялся ничего. «Знаете, это у себя в Алматы вы можете говорить открыто. А у нас тут Узбекистан. У нас Ташкент! Поэтому позволяйте говорить на анонимной основе. Так вот по существу: у нас в последнее время всё перетрясли. И ладно, если бы это коснулось только прокуратуры, судов или министерства внутренних дел. Глобально почистили даже Службу национальной безопасности, параллельно отобрав у нее в центре Ташкента громадное здание со всей начинкой. Да, у СНБ плохая репутация. Но! Речь идет о внутренней репутации. Однако есть еще внешняя разведка, есть контрразведка. Мы,

понимаете ли, горячий регион. Наша страна реально противостоит и ДАИШ («Исламское государство» – запрещено в Казахстане. – «КЪ»), и ИДУ (Исламское движение Узбекистана – запрещено в Казахстане. – «КЪ»), и другим террористическим организациям. И то, что теперь СНБ руководят «судейские» чиновники – это нонсенс! Они же никогда не имели допуска к секретным службам. У меня шок!» – заметил в беседе с «КЪ» ушедший ныне в тень узбекский политолог.

Не стоит доверять, считает наш собеседник, и современной узбекской прессе. «Да, ныне в ней много публикаций типа: «ура, спасибо ЕМУ!» Позвольте, а как же иначе?! Ведь кому сейчас принадлежат даже частные издания? Все тому же властному кругу. Ничего, по сути, не поменялось. Музыка заказывается та же социальная группа. А то, что выпустили неких «правозащитников», то это тоже ничего не меняет, поскольку, можно сказать, власти очень умно сэкономили на похоронах. Настоящих правозащитников давно выдавили из страны, а внутри не остались только самозванцы, которые не хотят работать, но желают сытно кушать», – не без сарказма отметил ташкентский политолог.

Как было раньше, так и есть?

Нельзя назвать полностью довольным перемены и известного не только в Узбекистане, но и за его пределами, журналиста Юрия Черногаева. В беседе с «КЪ» он рассказал свою историю поиска правды у новых властей Узбекистана. «Я живу в самом центре Ташкента. Всего в километре от здания Сената по улице Навои. У нас старый красивый «сталинский» дом с небольшим внутренним двором. Так вот в этом дворе некая фирма, принадлежащая то ли родственнику, то ли знакомому одного жутко высокопоставленного лица, выстроила впритык к нашему дому кожно-венерологическую клинику. Оттяпала треть двора. Еще одну треть вместо детской площадки заняла автостоянка. В оставшейся части двора теперь свалка использованных медсредств. Мы ходили в местный хокимият, писали в виртуальную приемную президента,

обращались в Сенат и Генпрокуратуру. Бесполезно. Нам прислали кучу бумаг, что проведены проверки и мы, оказывается, всем довольны и абсолютно не возражаем. И я могу много подобных историй рассказать. Так что на самом деле никакие перестановки наверху ситуации в стране в целом не поменяли. Как было раньше, так есть и сейчас», – посетовал в разговоре с «КЪ» Юрий Черногаев.

Реформы есть, критика не предусмотрена

И все же, можно ли говорить, что в Узбекистане в целом начался пересмотр отношения общества и властей к эпохе правления Ислама Каримова? С этим вопросом «КЪ» обратился к политологу Рустаму Бурнашеву, который не только родился и вырос в Ташкенте, но и перед переездом в Казахстан был начальником сектора анализа внешней политики Института стратегических и межрегиональных исследований при президенте Республики Узбекистан. «Однозначно ответить на этот вопрос достаточно сложно, – заметил Рустам Бурнашев – С одной стороны, вектор на реформирование, то есть как минимум на трансформацию «курса Каримова», был четко обозначен уже в рамках выступления Шавката Мирзиёева на торжественной церемонии его вступления в должность президента Узбекистана на совместном заседании обеих палат Олий Мажлиса 14 декабря 2016 года. Юридически эта установка была зафиксирована и его указом от 7 февраля 2017 года «О Стратегии действий по дальнейшему развитию Республики Узбекистан». При этом, как принято в Узбекистане, подобные документы – не просто набор идей, а программа, которая реализуется последовательно. Соответственно всё, что эта Стратегия предусматривала, – осуществлено. Более того, в настоящий момент реформирование ускоряется, что хорошо видно как внешним наблюдателям, так и населению страны».

С другой стороны, отметил Рустам Бурнашев, ни в самом выступлении Мирзиёева, ни в появившейся позже Стратегии, речь об «отказе» от предшествующей политики не шла. «Более того, замечу, что, например, в тексте Стратегии используются достаточно мягкие формы установок на реформы. Такие как «совершенствование» (в отношении государственного и так далее. Наконец, прямая критика государственного строительства, «сокращение» (в отношении присутствия государства в экономике) и так далее. Наконец, прямая критика государственного строительства, модели экономического развития и других акций, которые вы, видимо, обозначаете как «курс Каримова» – в Узбекистане это принято называть «Узбекская модель развития» – именно в привязке к имени Ислама Каримова в Узбекистане отсутствует. Если только не учитывать оценки диссидентов, которые, как правило, происходят в эмиграции», – заметил Рустам Бурнашев, при этом подчеркнув, что достаточно масштабные изменения модели государственного строительства в Узбекистане носят хоть и системный, но пока еще не необратимый характер, не предполагающий критики политики первого президента Республики Узбекистан.

Как же быть с новыми лифтами, которые будут вводиться в эксплуатацию застройщиками?

«В нашем стандарте прописано не только то, как обслуживать или монтировать лифты, но также и то, какие лифты можно завозить в страну. Это необходимо, потому что застройщик едет в Китай, покупает самый дешевый лифт, привозит сюда и монтирует. Ему надо быстрее построить и сдать объект. А жителям жить с этим десятилетия. Часто бывает, когда нам такие лифты передают на обслуживание, мы не можем найти компанию-производителя, чтобы взять у них запчасти. В разработанных правилах мы прописываем следующие требования: во-первых, компания должна пройти сертификацию в Казахстане, во-вторых, иметь здесь официальное представительство, в-третьих, давать три года гарантии на свой продукт и осуществлять в течение 5 лет гарантийную поставку запчастей».

«Насколько застройщики согласны с такими вашими требованиями?» – Добросовестные застройщики, такие как «Базис-А», VI Group, думающие о своем будущем, заботящиеся об имидже компании, поддерживают нас.

Лифты нуждаются в контроле?

Последние две недели общественность Астаны активно обсуждает тему возврата лицензирования на право монтажа и технического обслуживания лифтов. Обоснование – учащиеся случаи неконтролируемого снижения лифтов в новых жилых комплексах, в результате которых люди получили травмы различной степени тяжести. Как считает вице-президент ассоциации «Союз лифтовиков» Думан Жайлыбеков, качество предоставляемых населению услуг можно поднять в рамках введения национального стандарта.

Мадина МАМЫРХАНОВА

Лицензирование установки и эксплуатации лифтов как вида деятельности было отменено в 2012 году. И если до 2012 года, например, в Астане работало 5 лифтовых компаний, имевших компетентных сотрудников и специализированное техническое оборудование, то сегодня

на учете в управлении жилищной инспекции города находится 69 компаний в сфере лифтового обслуживания. Зачастую в некоторых из них штат состоит из директора и одного специалиста, который не имеет даже соответствующего образования. Нет и статистики о том, какое количество лифтов каждая из этих организаций обслуживает. Между тем эксперты говорят о наличии в Астане около 7 тыс. лифтов и до 9 тыс. лифтов в Алматы.

«Думан Оралтаевич, как получилось, что лифты практически остались без контроля со стороны государственных органов?»

«В 2012–2014 годах государство, для того, чтобы ускорить развитие предпринимательской деятельности, либерализовало законодательство. В результате очень много ограничений было снято, в том числе лицензирование. Приняли новый закон «О разрешениях и уведомлениях». Для осуществления некоторых видов деятельности надо получить разрешение, а где-то достаточно просто уведомить о начале работы. Что касается обслуживания лифтов, там вообще ничего не нужно делать, открыл ТОО и работай... И получили то,

что сейчас имеем: 30–40% лифтов обслуживает кто попало.

Мы сейчас предлагаем министерству по инвестициям и развитию создать единый электронный реестр лифтов. Его на сегодня тоже нет. При наличии такой программы Комитет индустриального развития и промышленной безопасности МИР РК будет знать, где находится лифт, какой это лифт, кто его обслуживает, срок освидетельствования и техосмотра и таким образом косвенно контролировать эту сферу.

«Возврат лицензирования решит проблему?»

«Мы прописали стандарты не для самой продукции, а для организаций, которые осуществляют этот вид деятельности. И наша ассоциация придерживается этих стандартов. Каждый житель должен думать о своей безопасности и заставлять председателя КСК заключать договор с сертифицированной компанией. Мы также работаем с акиматами городов Алматы и Астана над тем, чтобы были прописаны нормативно-правовые акты, в которых говорилось бы, что обслуживающие лифтов в этих городах должны соответствовать стандарту. И все!

Этого будет достаточно. Тогда КСК, заключая договор с несертифицированной компанией, нарушит закон, и будет нести, соответственно, административную и даже уголовную ответственность. Если в этом году разработанные нами стандарты будут приняты на официальном уровне, то вопрос о лицензировании сам по себе снимется.

«А кто будет осуществлять сертификацию? Ваша ассоциация?»

«Нет, это будет неправильно. Получится либо лоббирование интересов, либо сговор, либо коррупционная составляющая. Чтобы отойти от всего этого, сертификацию мы отдали Институту стандартизации и сертификации. Компания, желающая получить сертификат, должна будет обратиться туда. Специалисты института проведут камеральный, документарный контроль. И только после этого будут привлекать экспертов нашей ассоциации для того, чтобы они на месте проверили соответствие бумажек фактическому состоянию дел. Компания, получившая сертификат, автоматически становится членом ассоциации. Проект начинается в Астане и Алматы. Дальше будем распространять этот опыт по стране.

Экспертиза

Дело Татишева: криминалисты из США озвучили свое заключение



В специализированном уголовном суде Жамбылской области вторую неделю идет процесс по делу известного казахстанского бизнесмена Муратхана Токмади, обвиняемого в убийстве председателя правления АО «Банк ТуранАлем» Ержана Татишева. В настоящее время судьей СМУС Азаматом Тепловым заслушано более 50 свидетелей. Напомним, что по делу, состоящему из 79 томов, проходят 135 свидетелей.

Людмила МЕЛЬНИК, Тараз

В специализированном уголовном суде Жамбылской области состоялось восьмое заседание, в ходе которого выступили американские эксперты-криминалисты Майкл Патрик Мерфи и Скот Майкл Перкинс, а также Ирис Делли, специализирующаяся на реконструкции убийств с применением огнестрельного оружия.

Как рассказал криминалист с 29-летним стажем Майкл Патрик Мерфи, перед экспертной группой была поставлена задача по реконструкции события, случившегося 19 декабря 2004 года. «Меня попросили ознакомиться с мате-

риалами уголовного дела, чтобы выяснить, как и почему произошла эта смерть, – говорит он. – Я организовал судебно-экспертную группу, в которую вошли доктор медицинских наук, эксперт по криминальным происшествиям, эксперт по кровавым пятнам и эксперт по кровавым следам. Они составили модель преступления по пятнам крови. Мы приехали в Казахстан и стали работать с местной полицией. Собирали все документы этого случая, видео, письменные доказательства, свидетелей, экспертизы по оружию. Причина смерти – это рана в голову. Манера преступления – это убийство».

На вопрос, могло ли ружье выстрелить само, эксперт ответил, что однозначно не могло. «Ружье, из которого был сделан выстрел, очень дорогое и надежное, – сказал эксперт. – Мы опросили человека, который следил за этим оружием, чистил его, и он сказал, что ружье было в тот день в идеальном состоянии. Сразу после убийства оружие проверяла полиция и сделала заключение, что оно в порядке».

В том, что в кордайской степи 13 лет назад произошло убийство, а не несчастный случай, не сомневается и следующий свидетель – Ирис Делли. К этому выводу она пришла, реконструировав события с помо-

щью специальной компьютерной программы.

«Сопоставив предоставленную мне информацию, в том числе размеры салона автомобиля, длину охотничьего ружья и расположение водителя и его пассажиров, я сделала заключение, что выстрел не мог произойти самопроизвольно, – заявила эксперт. – Оружие сработало в руках человека, который сидел на заднем сиденье. Ни водитель, ни охранник не имели возможности надавить на курок».

На вопрос защитника Токмади, чем руководствовалась эксперт, делая такие выводы, Ирис Делли ответила, что у нее имеется солидный опыт обращения с оружием. Как выяснилось позже, эксперт 20 лет проработала в полиции.

К тем же выводам пришел и следующий участник экспертной группы – Скот Майкл Перкинс, который рассказал, как были изучены представленные материалы и опросены все участники тех далеких событий. Зарубежные криминалисты на основе показаний свидетелей и отчетов полиции реконструировали события 2004 года. Также исследованы следы крови в салоне автомобиля и определено направление выстрела, ставшего причиной гибели Ержана Татишева.

На вопрос судьи, могло ли ружье выстрелить само, свидетель ответил, что оружие было исправно

и самопроизвольно сработать не могло. А характер ранения показывает, что выстрел был сделан с заднего сиденья автомобиля.

Как пояснил адвокат потерпевшей стороны Евгений Яровкин, американские эксперты были привлечены к делу по факту гибели председателя правления АО «Банк ТуранАлем» Ержана Татишева в сентябре прошлого года. «Мы неоднократно обращали внимание следствия на противоречивые результаты четырех предыдущих экспертиз оружия, – рассказал Евгений Яровкин. – Первая экспертиза, проведенная сразу после происшествия в 2004 году, однозначно исключила возможность самопроизвольного выстрела. Две повторные экспертизы, сделанные позднее, не исключали возможность самопроизвольного выстрела. Из результатов четвертой экспертизы следовало, что фирменное немецкое ружье банкира подверглось техническим изменениям, в результате которых опять-таки не исключалась возможность самопроизвольного выстрела. Надеемся, что заключение независимой экспертизы будет учтено судом».

В заключение отметим, что «Къ» следит за развитием скандального дела. Ведь пока в нем рано ставить точку – судебный процесс продолжается.

Подъемный вопрос

Похоже, вопрос с лифтами в многоквартирных домах действительно стоит достаточно остро. Именно на этом акцентировал свое внимание аким Астаны в ходе отчетной встречи с населением. А Министерство по инвестициям и развитию РК в ответ на запрос «Къ» сообщило, что поддерживает озвученное ранее предложение мажилисмента Мейрама Пшембаева о возврате лицензирования в сфере технадзора за лифтовым оборудованием.

Мадина МАМЫРХАНОВА
Ербол КАЗИСТАЕВ

В ходе отчетной встречи с населением аким столицы Казахстана Асет Исекешев сообщил, что в прошлом году в Астане введено рекордное количество квадратных метров жилья (2,36 млн). Однако, по его словам, проблемным вопросом является ситуация с лифтами в жилых комплексах.

«В прошлом году акиматом проведено техническое обследование более 1000 многоквартирных домов. В текущем году планируем завершить обследование по всем домам до 2000 года постройки. Была проведена большая работа по обращениям жителей касательно замены лифтов. Нами было заменено 96 лифтов», – заявил глава столицы.

Он особо отметил такие жилые комплексы, как «Махаббат» и «Шанырак», где застройщиками не были предусмотрены лифты вообще. «Мы эту проблему полностью решили», – сказал г-н Исекешев, не уточнив, правда, каким образом все-таки была решена данная проблема.

В то же время, по его словам, в некоторых компаниях, обслуживающих лифты, сотрудники вообще не компетентны в сфере своей деятельности. В связи с чем акимат надеется, что в закон «О внесении изменений по вопросам жилищно-коммунального хозяйства» будут внесены поправки, которые позволят местным исполнительным органам привлечь к ответственности не только лифтовые компании, но и органы управления КСК.

Напомним, 14 февраля 2018 года ряд депутатов мажилиса парламента РК выразили недовольство работой лифтового хозяйства страны, поинтересовавшись у чиновников, кто должен нести ответственность за срывы подъемников вместе с пассажирами. «Только в Астане в прошлом году было 4 случая срыва лифтов. В целом по стране в других городах происходят такие случаи. Но, к счастью, обошлось без жертв. До 2012 года в Астане было всего 5 компаний, которые имеют лицензию, которые имеют специ-

алистов, квалификацию в сфере технического надзора за лифтовым оборудованием», – отметил в своем выступлении мажилисмен Мейрам Пшембаев и поднял вопрос о возврате лицензирования в сфере технадзора за лифтовым оборудованием.

В ответ на запрос «Къ» о ситуации с лифтами в столице Министерство по инвестициям и развитию РК сообщило, что поддерживает предложение депутата Пшембаева и видит два способа решения данной проблемы: «либо путем введения процедуры лицензирования для юридических лиц, оказывающих услуги по техническому обслуживанию, техническому освидетельствованию лифтового оборудования, либо путем введения процедуры аттестации юридических лиц на право проведения указанных видов работ в области промышленной безопасности, и внести соответствующие изменения в Закон «О гражданской защите».

Мейрам Пшембаев подчеркивает: только в Астане зарегистрировано почти 70 компаний, которые специализируются на обслуживании и установке подъемников. Работать в этой сфере сегодня может любая строительная фирма, которая имеет лицензию на проведение монтажных работ. Депутат уверен, что такие полномочия должны быть только у тех, кто действительно знает все нюансы работы лифтов

С точки зрения вице-министра по инвестициям и развитию Каирбека Ускенбаева, одновременно с введением упомянутых процедур не мешало бы наделить полномочиями уполномоченный орган в области промышленной безопасности по надзору за деятельностью юридических лиц, оказывающих услуги по техническому обслуживанию, техническому освидетельствованию лифтового оборудования. А также законодательно определить меры административного воздействия на указанных юридических лиц. «Мерами воздействия можно определить адмштраф в размере не менее 100 МРП. А при допущении более серьезных нарушений или допущении аварийных ситуаций производить приостановку деятельности юридического лица и лишение разрешительного документа (лицензии или аттестата)», – сообщил «Къ» Каирбек Ускенбаев.

В настоящее время по республике насчитывается порядка 16 тыс. лифтов, установленных в многоквартирных домах, в том числе требующих ремонта – 866, требующих замены – 2602.

Страховой рынок на пороге больших перемен

<< 1

Посудите сами, создаются законодательные условия для удобства пользования услугой страхования, когда у клиента произошел страховой случай. Я уже не говорю о том, что страховку можно будет купить не выходя из дома или офиса. Уверен, что многие страховщики создадут приложения, с помощью которых можно будет отслеживать не только процесс согласования страховой выплаты, но и, к примеру, ремонт автомобиля на СТО. Это, безусловно, приведет к качественному развитию рынка.

– Введение защищенного и сложного программного обеспечения для электронных продаж ударит по карману страховщиков?

– И да и нет, кто-то уже реализовал то, что предусматривается проектом закона, кто-то находится в стадии реализации. На мой взгляд, реализация продающего сайта, личного кабинета и процесса урегулирования убытков – это не есть значительные затраты для страховой организации. Другой вопрос – как сделать доступный и простой интерфейс взаимодействия с клиентом?

Впоследствии электронный формат станет конкурентным преимуществом. И, конечно, это должно отразиться на спросе людей. Чем ближе, легче и доступнее, тем проще купить продукт.

Если посмотреть немного вперёд, то мы увидим операционные выгоды от внедрения электронного страхования. В настоящее время все стремятся сэкономить время и оптимизировать затраты. Посмотрите на пример авиакомпаний: сейчас у них нет билетных касс. Люди перестали туда ходить. Все приобретают билеты через интернет. Наверное, есть исследования, которые изучили размеры экономии авиаторов за счет отказа от аренды помещений, сокращения числа сотрудников.

То есть эта законодательная норма со временем серьезно сократит виды и объемы трат страховщиков

А за счет снижения операционных расходов страховых компаний на оплату услуг страховых агентов можно сдерживать рост стоимости страховых продуктов для населения и бизнеса.

– Как поправки отразятся на клиентах СК, которые не согласны с действиями своего страховщика?

– Расширяются полномочия страхового омбудсмана. Сейчас в мажилисе ведутся жаркие дискуссии о том, будет ли институт страхового омбудсмана обязательной досудебной инстанцией разрешения споров или нет.

Но в одном можно быть уверенным: полномочия страхового омбудсмана будут существенно расширены. Мы надеемся, что мировой судья будет рассматривать споры и по добровольным классам страхования. Конечно, будут действовать какие-то ограничения по суммам выплат, то есть под юрисдикцию омбудсмана не будут попадать договоры страхования на очень большие суммы. Однако даже с учетом этого лимитирования в Казахстане можно назвать очень хороший институт досудебного урегулирования споров.

Для такого новшества есть две причины. Первая: страхование – это бизнес, и здесь действуют все его законы. А это означает, что клиент должен иметь право решить спор со страховщиком без суда. Вторая причина, по которой полномочия страхового омбудсмана должны быть расширены, – это то, что страховые споры очень специализированны. В них очень много нюансов, которые нужно знать и понимать. И здесь должен работать специалист в страховом праве и знать тонкости, которые не только клиент, но и страховщик иногда не знает.

Также поправки предусматривают создание специальных условий по упрощению доступа населения к услугам омбудсмана. Офис третейского судьи страхового рынка находится в Алматы, поэтому мы хотим упростить доступ для всех клиентов всех населенных пунктов

страны. Например, предусмотрена мера, согласно которой страховая компания поможет связаться с недовольным клиенту с омбудсменом. Так, страховщик будет обязан доставить все документы третейскому судье за свой счет. Это делается для того, чтобы человек при обращении к страховому омбудсмену не тратился хотя бы на почтовые расходы.

– Страховщики согласны на расширение полномочий омбудсмана?

– Конечно рынок согласен с этим предложением.

Из-за отдельных случаев сложилось мнение, что сотрудники страховых организаций готовы пойти на многое, лишь бы отказать клиенту в получении страховой выплаты. Это не так. Страховые компании платят, иначе бы наш рынок просто не работал. Вообще, есть замечательная пословица, которая подходит к ситуации со страховыми выплатами: «Хорошая слава дома лежит, а плохая по дороге бежит». Не надо думать, что все страховщики предпочитают отказывать в выплатах!

Также большое заблуждение считать, что в развитых странах клиенты СК довольны компаниями. Там тоже идут суды и споры. Но там с обеих сторон нанимают дорогих адвокатов, которые работают за очень большие гонорары.

Надо понять одно: в мире нет идеального страхового договора и нет идеального страхового случая. Везде свои нюансы, поэтому рынку и нужен третейский судья. Споры были, есть и будут, а то, что мы модернизируем рассмотрение споров и делаем систему доступной для клиентов, – это правильно.

– Какие еще новшества предусмотрены в поправках?

– Меняется принцип страхования туристических поездок. Это уже не будет страхование ответственности туроператора, это будет обязательное страхование туриста. То есть казахстанец, покупая путевку, будет обязан страховать на случай проблем

со здоровьем. Кроме того, под действие страховки попадают случаи потери багажа или документов. За рубежом каждый человек может попасть в неприятную ситуацию, связанную с правоохранительными органами страны пребывания, и здесь предусмотрено предоставление адвоката для участия в судах.

– То есть люди, которые по каким-то причинам нарушили закон за границей, после поправок смогут рассчитывать на бесплатную юридическую поддержку. Как дорого будет стоить такая страховка?

– Страхование выезжающего туриста будет осуществляться туроператором.

Насколько я знаю, стоимость страховки, как и сейчас, будет равна \$1 в день. При этом страховое покрытие составит от 3 до 16 млн тенге. Но подчеркнем, стоимость одного дня всегда зависит от страны пребывания. Есть развитые государства с высоким уровнем жизни, и там, соответственно, все услуги стоят дороже. Но надо четко понимать, что обязательные виды страхования в нашей стране вполне доступны и не стоят баснословных денег.

– Парламентарии внесли поправку, которая предусматривает введение обязательного института оценки при наступлении страхового случая ГПО владельцев автотранспортных средств в нашей стране до какого-то времени, и именно тогда страховщики регулярно жаливались на мошенничества недобросовестных оценщиков.

– Согласно внесенным предложениям размер вреда при страховом случае по гражданско-правовой ответственности владельцев транспортных средств в обязательном порядке будет определяться оценщиком.

Это возврат к нормам, действовавшим до 2015 года, и нужно сказать, что такой подход был неверным и неудачным. В настоящее время страховая компания

и клиент могут договориться о размере убытка без привлечения третьей стороны. И если кто-то из участников договора не согласен с размером компенсации, то он имеет право обратиться к оценщику или сотруднику любой станции технического обслуживания. В настоящее время оценщики потеряли монополию на свою деятельность в рамках наступления страхового случая по гражданско-правовой ответственности владельцев автотранспортных средств.

Подчеркнем, что в случае, когда нужно понять, сколько стоит ремонт автомобиля, не нужна оценка, а нужно составить смету-калькуляцию на ремонт. А такую калькуляцию легко делают мастера СТО. Ведь они ремонтируют автомобиль и всегда знают общее количество затрат клиентов.

Также некоторые страховые компании купили специализированные программы, с помощью которых можно составить калькуляцию ремонта прямо на месте аварии.

Потом надо понимать, что составление сметы ремонта – это не есть оценка. Расскажу случай из своей практики. Ко мне за правовой помощью обратился владелец коллекционной машины марки Mercedes. Человек был недоволен оценкой ущерба страховой компании. После ДТП один оценщик рассчитал ущерб от помятого бампера исходя из цен завода на стандартные автомобили этого бренда. И вот тогда для урегулирования спора был привлечен другой оценщик, который смог доказать настоящую стоимость бампера этой коллекции Mercedes. Этот случай демонстрирует разницу между оценкой ущерба и калькуляцией.

Также законодательство предусматривает натуральное возмещение вреда, а именно ремонт или покупку вещи такого же рода и качества взамен поврежденной или уничтоженной. При согласии клиента страховщик напрямую оплачивает ремонт автомобиля станции технического обслуживания. Клиент не получает выплату, он получает машину в исправном

состоянии. Таким образом, опять возникает большое сомнение в необходимости оценщиков как обязательного элемента.

– Какие расходы понесут страховщики, если поправка парламентариев будет принята?

– Нагрузка на рынок может составить порядка 1 млрд тенге. Но стоит помнить, что за любую услугу на любом рынке в любой стране в конечном итоге всегда платит клиент.

– Новые поправки отразятся на акционерах и топ-менеджерах страховых компаний? Они будут регулировать и регламентировать работу страховщиков?

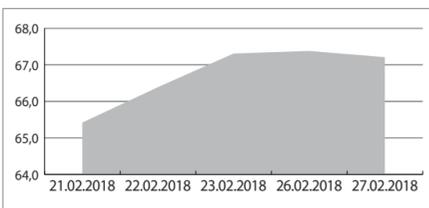
– Некоторые пункты еще не обсуждались в парламенте, и не совсем корректно будет делиться этой информацией.

Но могу рассказать, что нынешние поправки вводят два новых класса страхования: страхование космических объектов и владельцев космических объектов. Это предложение вполне логично, так как у Казахстана есть спутники и, конечно, их надо страховать. Пока не могу рассказать о предполагаемой стоимости этих полисов. Стоимость услуги – категория относительная, но то, что суммы премий являются значительными, – это факт, а цена зависит от того, как потом в перестраховании будет размещен этот риск. А это зависит от конкретных рыночных условий.

Кроме того, при реализации поправок в стране будут созданы условия для создания страховых и перестраховочных пулов. Страховой пул – это объединение страховщиков, созданное на основе соглашения между ними в целях обеспечения финансовой устойчивости. Страховой пул – не юридическое лицо. Создание пулов сможет оставить большую часть премий в стране. Ведь сегодня огромное количество денег СК уходит за рубеж в перестраховочные организации, а создание пулов изменит эту схему.

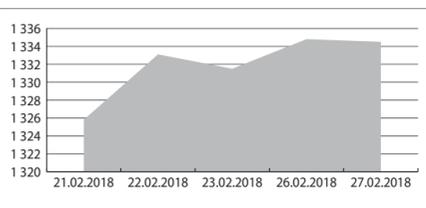
ИНВЕСТИЦИИ

BRENT (21.02 – 27.02)



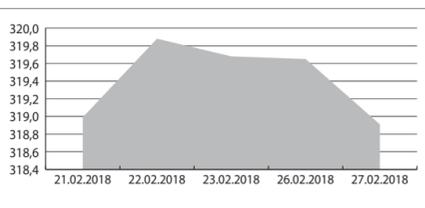
Цены на нефть сдержанно повышаются после двух недель роста на фоне ослабления опасений по поводу перепроизводства в США.

GOLD (21.02 – 27.02)



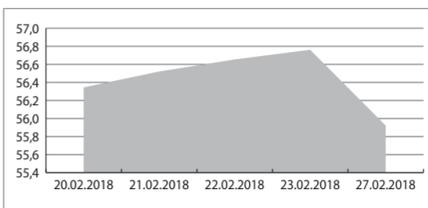
Стоимость золота повышается на ожиданиях решений ФРС США о базовой ставке.

USD/KZT (21.02 – 27.02)



Причиной слабой динамики курса тенге стали разнонаправленные внешние макроэкономические факторы.

USD/Rub (21.02 – 27.02)



Рубль взлетел из-за повышения рейтинга РФ и рекордных продаж валюты под НДС.

ВАЛютный обзор

Трежерис и доллар – взаимная поддержка

Петр ПУШКАРЕВ,
шеф-аналитик ГК TeleTrade

Новостной календарь очень фрагментирован и состоит из многих мелких событий. Во всяком случае, до заседания Банка Канады в среду, 7 марта, и особенно до заседания Европейского центрального банка на следующий день, в четверг, 8 марта. Вплоть до этих ключевых дат мы увидим публикации из различных стран и регионов лишь по индексам деловой и производственной активности PMI в Китае, европейских странах и Канаде, аналогичный набор индексов ISM в США, индексы потребительских цен в Японии, ВВП по Канаде, Австралии и еврозоне...

Каждая из этих цифр сама по себе интересна и может вызвать кратковременный импульс движения в соответствующих валютах – небольшие, в пределах 30–50 пунктов импульсы. Похоже, максимальный успех торгоющим трейдерам принесет техническая торговля с применением системы дополнительных сигналов на вход поблизости от значимых уровней. Разумеется, личное дело трейдера, использовать ли в качестве этих «входных» сигналов новостные импульсы в ответ на публикацию очередной порции статистики или же опираться больше на техническую микроструктуру взаимодействия цен со значимыми уровнями на малых временных масштабах.

ОБЗОР СЫРЬЕВОГО РЫНКА

Рост цен на золото сдерживается долларом

Оле Слот ХАНСЕН, глава
отдела стратегий Saxo Bank
на товарно-сырьевом рынке

Цены на сырьевые товары на этой неделе оставались практически неизменными, в то время как индекс Bloomberg Commodity продемонстрировал, что повышение на энергетическом рынке было нейтрализовано снижением на рынках промышленной продукции и драгоценных металлов. Цены на сельскохозяйственном рынке также практически не менялись – после целого месяца устойчивого роста, особенно на основные сельскохозяйственные культуры. Недавнее оживление на рынке основных сельскохозяйственных культур, прежде всего соевых бобов (благодаря снижению объемов продукции, поступающей из Аргентины), сейчас может приостановиться до начала марта, очень важного для данной

сферы месяца. Именно в марте станут известны размеры урожая в Латинской Америке и начнется посевной сезон в США, что будет сопровождаться сообщениями о том, что собираются сажать американские фермеры и в каких объемах.

Золото тем временем пережило свою худшую неделю с начала декабря в результате усиления доллара, пессимистических прогнозов Федерального комитета открытого рынка и приближения доходности по 10-летним государственным облигациям США к 3%, то есть к уровню, который не наблюдался с декабря 2013 года. В настоящий момент многолетняя линия сопротивления находится на уровне \$1365 за унцию, что представляет собой основное препятствие на пути к потенциальному крупному росту.

Последний еженедельный отчет Energy Information Administration обеспечил «тройную дозу» «бычьих» новостей, поскольку цены

отскакивают от пиков вниз хотя бы на 0,03–0,05%, подрастает немного и доллар. Несколько по-разному в разных валютных парах, однако тенденция зависимости налицо. А как только восстанавливается рост доходностей, они заходят в область 2,9% и выше, то, как правило, с новой силой начинаются и распродажи доллара.

Фунт
Самый динамичный разброс колебаний пока у британской валюты: от 1,3850 до 1,4070, вверх и обратно вниз. Короткий период быстрого роста фунта к доллару с 14 по 16 февраля вместе со всеми другими валютными парами и под влиянием американских данных по инфляции сменился более длинным, но не слишком активным периодом медленного сползания пары фунт/доллар обратно. С 22 по 26 февраля новые рынки цены вверх, в коридоре 1,4040–1,4070 были спровоцированы и техническим набором позиций, и неплохими данными по росту зарплат, и одновременно реакцией на все это чиновников из Банка Англии. Карни и коллеги отмечают позитив: сокращение незадействованных в экономике мощностей, динамику рынка труда в стране и мировой рост. Словом, были сосредоточены явно не на трудностях в переговорах по выходу из Евросоюза, а на монетарных и экономических делах. Все вместе является взрыв плюс усиление

инфляции создает скорее «ястребинный» настрой Банка Англии, в связи с чем фунт выглядит сейчас сильнее многих валют. Если выступление Терезы Мэй 2 марта ничего не изменит в раскладе, то и новые попытки продвижения вверх британской валюты по техническим каналам на графике, как и вариант с пробоем выше 1,4070, выглядят более вероятной возможностью, чем варианты с резкими распродажами.

Канадский доллар, нефть и рубль

В противоположность фунту канадская валюта выглядит пока слабее. Последние наборы показателей были по большей части несколько хуже ожиданий. Но индекс потребительских цен указывает на некоторое инфляционное давление – позитив, как и дорогая нефть. Ближайшее направление – технический выход из бокового коридора выше 1,28 в сторону 1,2950–1,3000 либо движение под 1,26 в область 1,2450 – определится под влиянием всей совокупности цифр и по ВВП, и по PMI. Нефтяные цены возобновили рост, и если в том же канадском доллара позитив от нефти имеет статус не больше 20%, то для рубля нефть – большой плюс. Но главное, что суммы, находящиеся наготове для покупки облигаций России, на каждом аукционе в 2–3 раза превышают размещаемый объем. Поэтому можно ждать укрепления рубля в направлении 52–53 рубля за доллар.

на нефть сорта WTI подскочили до уровня сопротивления, составляющего \$63,15 за баррель. Это произошло после неожиданного несезонного сокращения запасов, вызванного резким ростом экспорта при сохранении неизменных объемов добычи после недавнего скачка.

Благодаря этому цены на сырую нефть сорта WTI составили 61,8% от того уровня, который был зафиксирован во время активной продажи в январе – феврале. Если данный уровень будет пробит, это будет явным признаком того, что рынок нащупал дно после недавней коррекции. В общем и целом трейдеры продолжают рассчитывать на повышение, поскольку недавняя слабость привела лишь к незначительному сокращению того, что месяц назад представляло собой рекордные длинные позиции в отношении сырой нефти и нефтепродуктов.

Прогноз апрельских цен на нефть сорта WTI вырос до уровня

\$63,15 за баррель, что составляет 61,8% от уровня, который был зафиксирован во время активной продажи в январе – феврале. Если указанный уровень будет пробит, это станет сигналом о достижении краткосрочного минимума с потенциалом, выходящим за рамки изменения запасов и курса доллара.

Как уже упоминалось выше, рост цен на золото в настоящий момент сдерживается доходностью облигаций, высоким курсом доллара и пессимистичными прогнозами Федерального комитета открытого рынка. При этом мы, однако, придерживаемся оптимистичного взгляда на ситуацию, поскольку инфляция и озабоченность геополитическими проблемами, которых сейчас очень много, в сочетании с потенциальным риском отката на фондовом рынке и слабыми экономическими данными будут по-прежнему привлекать инвесторов, стремящихся прикрыть тылы.

ЛИДЕРЫ РОСТА И ПАДЕНИЯ (21.02 – 27.02)

KASE

рост	изм.	падение	изм.
Halyk Bank	6,12%	KazTunayOz	-8,47%
KazTransOil	3,88%	KazakhTelekom	-2,53%
KEOC	2,04%	Kcell	1,06%
—	—	—	—
—	—	—	—
—	—	—	—
—	—	—	—
—	—	—	—
—	—	—	—
—	—	—	—
—	—	—	—
—	—	—	—

NASDAQ

рост	изм.	падение	изм.
Alkermas	91,74%	ARCA Biopharma	-72,73%
Zosano Pharma	72,20%	AryBioScience	-46,03%
Woor	49,72%	Shutterstock	-41,47%
Amherst Pharma	45,56%	The Shop	-38,44%
Allied Healthcare	45,45%	Adaviva Inc	-27,41%
Legacy Reserves	39,45%	Domo IO	-27,22%
Mesoblast	38,52%	Teva Therapeutics	-26,07%
Akers BioSciences	38,35%	Inpixon	-26,03%
TempoPhase	37,98%	Meridian Lifescience	-25,24%
Ironica	32,95%	SpartanFish Co	-23,58%

MCX

рост	изм.	падение	изм.
Bank BTE	14,47%	HTPP OAO	-2,82%
Sberbank (руб.)	7,47%	NAIK OAO	-2,79%
Норильский никель	7,36%	Lenia Ltd	-2,36%
Роснефть	6,15%	Polymer International	-2,33%
Сургутнефтегаз (руб.)	4,80%	Ryazac	-1,24%
Sberbank	4,77%	M.Burgoo	-1,09%
Телеграф	4,73%	DeltaCity map	-0,74%
Норникель	4,69%	FOCK OEC OAO	-0,73%
Gazprom	4,02%	Ryuchey	-0,64%
NAIK OAO	3,90%	Meridian OAO	-0,20%

Euro Stoxx 50

рост	изм.	падение	изм.
Telefonica	5,70%	Inditex	-6,81%
E.ON	4,85%	Siemens	-1,28%
Danone	4,34%	Vivendi	-1,17%
Saint Gobain	3,64%	BVA	-0,95%
Anheuser Busch Inbev	2,92%	CRH	-0,88%
Nokia Oyj	2,81%	Adidas	-0,77%
L'Oréal	2,79%	Schneider Electric	-0,63%
Enbridge	2,69%	Deutsche Bank	-0,60%
Orange	2,63%	Daimler	-0,55%
Unibail Rodamco	2,47%	Boyer	-0,45%

DAX

рост	изм.	падение	изм.
E.ON	4,85%	ThyssenKrupp	-2,43%
Henkel	4,20%	Commerzbank	-2,11%
Deutsche Börse	3,28%	HeidelbergCement	-1,34%
ProSiebenSat.1	2,89%	Siemens	-1,28%
Freemove SE	2,42%	Infineon	-0,98%
Freemove Medical	1,82%	Continental	-0,92%
Vonovia	1,63%	Adidas	-0,77%
BASF	1,58%	Deutsche Bank	-0,60%
Deutsche Tel.	1,35%	Daimler	-0,55%
BMW	1,09%	Boyer	-0,45%

BVSP

рост	изм.	падение	изм.
IMAGZ LUZA ON FM	13,65%	CCR SA ON FM	-16,66%
WAVARIED UNIT F2	9,84%	Suzano Papel Celulose	-5,39%
NUMO ON FM	7,49%	HYPERMAGAS ON FM	-4,65%
Metalurgias Gerdau SA	7,34%	EDCOROMAGS ON FM	-4,49%
PETROBRAS ON	6,92%	BRF-Brazil Foods SA	-4,03%
Cemilva Brasileira	6,91%	RAMACROGASIL ON FM	-3,29%
COPEL	6,61%	KROTTON ON FM	-3,25%
Energimex de Minas Gerais	6,29%	FIBRIA ON FM	-2,95%
CPFL ENERGIA ON FM	5,68%	ATIBEV S/A ON	-2,47%
SANTANDER BR UNIT E2	5,55%	Acucor	-1,87%

БИРЖЕВЫЕ ИНДЕКСЫ

	изм. %
KASE	-1,22%
Dow Jones	3,00%
FTSE 100	0,05%
NASDAQ	2,15%
Nikkei 225	0,44%
S&P 500	2,10%
Euro Stoxx 50	0,91%
Hong Seng	-1,87%
MSCI	-0,79%
IBOVESPA	0,47%

СЫРЬЕ

	изм. %
Light	-0,73%
Natural Gas	0,07%
Алюминий	-0,44%
Медь	-1,40%
Никель	-0,69%
Олово	-0,21%
Паладий	1,43%
Платина	0,04%
Серебро	0,19%
Цинк	-0,54%

FOREX

	изм. %
Eur/Chf	0,21%
Eur/Jpy	-0,75%
Eur/Kzt	0,14%
Eur/Rub	-0,36%
Eur/Usd	-0,29%
Usd/Chf	0,47%
Usd/Jpy	-0,47%
Usd/Kzt	0,45%
Usd/Rub	-0,05%

ИНВЕСТИДЕЯ

AbbVie: успешный бизнес на переднем крае фармацевтики

Аналитики инвестиционной компании «Фридом Финанс» рекомендуют покупать акции фармацевтической компании AbbVie (тикер – ABBV), которая занимается разработкой, производством и продажей лекарственных средств по всему миру. Фирма образовалась в 2013 в результате отделения от Abbott Laboratories. Спин-офф положительно сказался на котировках акций: за пять лет она выросла на 210%. Текущая цена – \$117,91, целевая цена – \$150,56, прибыльность – 28%.

– Расскажите, пожалуйста, об эмитенте.
– Стратегия AbbVie заключается в формировании продуктов с понятным и постоянным финансовым потоком. Наиболее важными продуктами для компании являются препарат

Humira для лечения артрита, средство Imbruvica против лейкемии и новый комплексный продукт HCV для борьбы с гепатитом С.

Humira приносит компании наибольшую выручку (около 65%), однако основной патент на данный продукт закончился в 2016 году. С учетом этого менеджмент AbbVie еще в начале 2000-х получил порядка 100 патентов на производство различных модификаций этого лекарства. Срок действия этих патентов завершится после 2020 года. В сентябре 2017 года суд запретил конкуренту AbbVie Amgen копировать формулу Humira до 2023 года. Японские исследователи выяснили, что данный препарат может применяться также для лечения болезни Адмантиадиса – Бехчета. Официальное подтверждение расширения спектра действия данного лекарства увеличит его продажи в Японии на 20,5%, до \$195 млн.

Imbruvica – препарат для лечения одного из видов лейкемии. Стоимостью годового курса терапии с применением



Наиболее важным продуктом для компании является препарат Humira для лечения артрита

данного средства – \$110–140 тыс., а количество пациентов с этим диагнозом составляет порядка 4% от всех зарегистрированных онкологических больных (564 тыс. человек). Число потребителей Imbruvica до 2025 года оценивается в 188 тыс., что означает потенциальную выручку почти в \$40 млрд.

– Каковы финансовые показатели компании?

– Финансовые показатели AbbVie внушают оптимизм. В последние пять лет ее выручка растет в среднем на 9% в год. В 2017 году этот показатель увеличился на 10,3%, до \$28,2 млрд. 64,7% выручки компания получает в США. Принятая налоговая реформа позволит увеличить прибыль, так как эффективная налоговая ставка для AbbVie снизится с 31,3 до 22%.

Рост выручки компании в 2018 году составит 12%, а в 2019-м – 13%, после чего произойдет небольшой спад. В абсолютных числах в 2018 году продажи составят \$31,7 млрд, в 2019 году – \$35,7 млрд, а в 2020-м – \$39,7 млрд. У компании высокие показатели маржинальности по EBITDA – 44,2 при 34,3% в среднем по индустрии. При этом по сравнению с конкурентами у AbbVie высокая долговая нагрузка: отношение долга к EBITDA состав-

ляет 2,87, долга к капиталу – 88%, тогда как в среднем по отрасли эти показатели составляют 1,76 и 40,7% соответственно.

– Каковы риски компании?

– К основным рискам компании мы относим потерю патентов и неспособность заменить свои бестселлеры новыми продуктами после окончания действия лицензий на их производство. Пример этого риска – вышеупомянутая ситуация с Humira, продажи которого обеспечивают львиную долю выручки AbbVie. К тому же не исключены случаи неудачного применения того или иного лекарства, грозящие репутационным ущербом и крупными потерями доходов. Но запуск производства средства Maverig и наличие трех новых продуктов в завершающей стадии испытаний позволяют рассчитывать на получение AbbVie новых патентов, которые обеспечат продолжение роста выручки.

Мурат Темирханов: Государство будет не способствовать, а мешать развитию рыночных отношений

За счет государства построят достаточно большие объемы квадратных метров, однако это не решит долгосрочных проблем по доступности жилья для всего населения, считает член правления Halyk Finance Мурат Темирханов. В эксклюзивном интервью «КЪ» он рассказал, почему считает госпрограмму неэффективной.

Мадия ТОРЕБАЕВА

– 21 февраля на отчетной встрече аким Алматы Бауыржан Байбек сказал, что цены на жилье в Алматы будут падать. Что вы думаете по этому поводу?

– Я не уверен, что цены упадут. А если все-таки они упадут, то ненамного. Единственно, что можно с уверенностью сказать – цены на недвижимость не вырастут в ближайшее время.

– Почему вы уверены, что цены не вырастут?

– Чтобы цены на жилье начали расти, нужен рост платежеспособного спроса со стороны населения и недостаток предложения нового жилья. Исходя из текущей ситуации, мы вряд ли увидим рост цен на недвижимость в следующие несколько лет. Прежде всего это связано с тем, что нуждающихся в дополнительном жилье очень много, однако очень мало тех, кто может купить жилье по текущим ценам на недвижимость.

Согласно официальной статистике, реальные доходы населения (с учетом инфляции) падают уже более двух лет и до сих пор продолжают падать. То есть платежеспособный спрос на жилье снижается, а не растет. Помимо этого есть еще так называемые «теневые» доходы, которые тоже стимулируют рынок жилья. Однако с учетом активизации государственной борьбы с теневой экономикой и коррупцией, я думаю, спрос на жилье от этого скрытого сектора экономики тоже снижается.

– То есть вы не ожидаете роста цен на жилье в ближайшее время. Тогда какие причины приводили к резкому росту цен в прошлые годы?

– Быстрый рост цен на недвижимость происходил в 2005–2007 годах. В то время ситуация была совсем другой. Тогда благодаря высоким ценам и росту добычи нефти наша экономика очень быстро росла и соответственно росли доходы населения. Государство фиксировало курс тенге к доллару, в результате чего быстро росли доходы населения в долларовом выражении.

В тот период перспективы роста экономики Казахстана выглядели радужными, и в таких условиях наши банки легко могли занимать деньги за рубежом. Имея избыток валюты, полученной из-за рубежа, они начали очень активно кредитовать сделки с недвижимостью, в результате чего очень быстро вздувался «мыльный пузырь» на этом рынке. Цены на недвижимость стали расти буквально каждый день, превывсив все разумные пределы.

Затем во второй половине 2007 года разразился глобальный финансовый кризис: и иностранные банки, и прочие инвесторы перестали кредитовать местные банки. При этом старые долги нужно было возвращать вовремя. В результате наши банки перестали кредитовать сделки с недвижимостью, поскольку у них не было денег, чтобы вернуть кредиты, взятые за рубежом. Без банковского финансирования цены на недвижимость немедленно рухнули, и «пузырь» громко лопнул. Последствия того кризиса до сих пор сказываются как на банках, так и на их заемщиках.

– Текущая государственная программа жилищного строительства «Нурлы жер» как раз и направлена на стимулирование жилищного строительства для повышения доступности жилья широким слоям населения. Что вы думаете по поводу этой программы? Сможет ли она изменить ситуацию на рынке жилья?

– Я считаю, что данная программа является очень неэффективным использованием больших государственных денег. Конечно, за счет государства построят достаточно большие объемы квадратных метров, однако это не решит долгосрочных проблем по доступности жилья для всего населения.

– В чем вы видите основные проблемы жилищной программы правительства?

– По моему мнению, в программе остался плохо изученным международный опыт поддержки жилищного строительства. В соответствии с ним, главной целью государственного вмешательства в рынок жилья должно быть стимулирование развития рыночных отношений на нем, так, чтобы со временем частный рынок сам строил необходимые объемы доступного жилья без вмешательства государства.



Главной проблемой программы «Нурлы жер» является то, что вмешательство государства будет не способствовать, а мешать развитию рыночных отношений как на рынке жилья, так и в финансовом секторе (с точки зрения доступности ипотеки). В целом набор государственных мер, предложенный программой, сам по себе является неэффективным.

– Почему вы считаете программу неэффективной?

– Сегодня основной вопрос заключается в том, что высокие цены на жилье не позволяют населению с низким и средним уровнем дохода улучшить свои жилищные условия.

Одной из основных проблем жилищной госпрограммы является то, что в ней нет четкого разделения государственной поддержки между населением с низкими и со средними доходами. Подходы по стимулированию доступности жилья для этих двух категорий кардинально различаются, однако программа рассматривает их под одну гребенку.

Данные из исследования по распределению численности работников по размерам начисленной заработной платы за июнь 2017 года показывают, что почти три четверти занятых (без учета занятых в малых предприятиях) получали зарплату ниже среднемесячной, которая равнялась 144 тыс. тенге. То есть почти 75% официально работающих можно отнести к населению с низкими доходами. Для них недоступна даже субсидируемая ипотека (по ставкам ниже рыночных).

Другой большой проблемой выбора государственных мер на рынке жилья в Казахстане является очень большая доля самозанятых. По ним непонятно – они безработные или предприниматели. В любом случае это люди с низкими и к тому же неофициальными доходами. В программе вообще ничего не говорится о доступности жилья для этой категории населения.

В целом международный опыт показывает, что развитие рыночных отношений на рынке жилья плохо идет для населения с низким уровнем дохода. Банки и частные застройщики не проявляют особого интереса к рыночному подходу по строительству жилья для населения с низкой платежеспособностью. Снижение ставки по ипотеке никак не поможет им купить новое жилье.

С другой стороны – тот же мировой опыт говорит, что строительство государственного жилья (включая арендное и кредитное жилье) для малоимущих тоже ни к чему хорошему не приводит. Анализ ситуации в разных странах показывает, что это очень неэффективная мера. Прежде всего государственные средства ограничены, и только очень малая часть желающих может получить льготное жилье.

Экономическая эффективность вложений на один доллар по государственному жилью считается самой низкой по сравнению с другими государственными мерами на рынке жилья. Также такой подход напрямую мешает развитию рыночных отношений в секторе жилья. Отмечается, что очень часто строительство государственного жилья обходится дороже, чем частное, ниже по качеству, и такое жилье обычно очень неудачно расположено. Помимо этого, вокруг льготного жилья всегда много коррупционных скандалов.

В мире есть другие, более эффективные способы, чтобы, используя рыночные подходы, помочь с жильем людям с низкими доходами. Однако они не нашли своего отражения в госпрограмме.

«Одной из основных проблем жилищной программы является то, что в ней нет четкого разделения государственной поддержки между населением с низкими и со средними доходами».

Фото: Офелия ЖАКАЕВА

– Где и какие есть способы?

– Есть очень хороший анализ различных способов госпомощи по доступности жилья для людей с низким доходом у Всемирного банка и Азиатского банка развития. У них отличный международный опыт в этом направлении.

В соответствии с международным опытом, для обеспечения доступности жилья для населения с низкими доходами и для само- и неформально занятых, наиболее подходящими государственными мерами являются: субсидирование получателей приемлемого собственного или арендного жилья путем прямых денежных или имущественных грантов за счет государственного бюджета.

Для малообеспеченного населения наиболее подходящим способом госпомощи считается обеспечение доступной аренды социального жилья. Однако строить такое эконом-жилье должно не государство, а частные инвесторы. Государство должно лишь частично компенсировать аренду нуждающимся, так, чтобы аренда принесла достаточную прибыль частным застройщикам.

– А что насчет развития ипотеки в банковском секторе?

– Стимулирование ипотеки хорошо работает только для населения со средними и большими доходами. К сожалению, сейчас эта прослойка очень небольшая в Казахстане.

В исследованиях по государственным программам стимулирования жилищного рынка уделяется достаточно большое внимание развитию рынка ипотеки. Считается, что выдача ипотечных кредитов, по которым процентная ставка искусственно занижена за счет государства, искажает рыночные отношения между заемщиками и банками, и между финансовыми институтами на рынке ипотеки.

Финансирование государства по низким процентным ставкам сильно ограничено в объемах, при этом оно фактически не позволяет банкам выдавать ипотеку по рыночным ставкам за счет средств, привлеченных на рынке (привлеченные депозиты и выпуск облигаций). То есть банки не могут развивать свою собственную ипотеку, поскольку на рынке есть кредиты по государственным льготным ставкам.

Одинаковая конечная ставка для заемщиков в 10% годовых выравнивает все банки между собой, что демотивирует их в улучшении своей деятельности. При нормальных рыночных условиях рыночная ставка на ипотеку во многом зависит от кредитоспособности банка и его возможностей привлекать дешевые и долгосрочные ресурсы. В жесткой конкуренции они борются за клиента, предлагая

самые низкие процентные ставки по ипотеке.

То есть, если государство продолжит свою текущую практику, то у нас никогда не будет долгосрочного развития рынка ипотеки.

Для развития рыночно-ориентированных подходов по развитию ипотеки рекомендуется перейти на субсидирование процентных ставок через налоговые вычеты. В этом случае все заемщики должны получать кредиты в банках и во всех государственных финансовых институтах только по рыночным условиям. Субсидирование будет осуществляться как вычет из налоговых платежей заемщика (например, 5% годовых от суммы кредита) после того, как заемщик реально уплатит процент по кредиту.

Такой подход позволит рыночным путем развивать ипотеку. То есть это будет долгосрочным решением по росту такого вида кредитования.

– Стройки жалуются, что у банков нет длинных средств для финансирования их проектов и не все строительные компании получают кредиты в банках. Почему так получается? С начала прошлого года за получением субсидий в банки обратились 44 частных застройщика с проектами на сумму в 48,5 миллиарда тенге. Положительные решения приняты по отношению к 21 из этих строительных компаний. Договоры субсидирования подписаны на сумму 23 миллиарда тенге.

– Длинные деньги нужны только для ипотеки, а застройщикам они не нужны. У них строительство идет максимум три года. Сейчас в банковской системе очень большой избыток денег из-за того, что некого кредитовать. Если проект по строительству жилья экономическим выгодам, и у застройщика есть прошлый успешный опыт, то любой банк с удовольствием профинансирует этот проект. Однако все застройщики хотят кредит по ставке ниже рыночной. Поэтому они стараются получить государственные субсидии по процентной ставке. То есть, как я говорил ранее, государство здесь выступает конкурентом банковскому кредитованию, что мешает развитию рыночных отношений в этом направлении.

– Что вы вообще думаете по поводу государственной помощи компаниям, строящим жилье?

– Я считаю ошибкой кредитование застройщиков жилья по ставкам ниже рыночных. В жилищной программе объемы такого кредитования даже больше, чем по направлению «доступность ипотеки». Прямое субсидирование застройщиков имеет ряд серьезных недостатков.

Мурат ТЕМИРХАНОВ,
Финансист, FCCA,
член правления
АО «Halyk Finance»

Образование: Первое высшее образование и опыт работы были в сфере информационных технологий. Однако после того, как в 1994–1995 годах Мурат Темирханов прошел обучение в США по предмету «Финансовый менеджмент и бухгалтерский учет», он начал работать в сфере финансов. Мурат является Сертифицированным бухгалтером и Полным Членом Ассоциации Присяжных Сертифицированных Бухгалтеров Соединенного Королевства (FCCA – UK).

Опыт работы: до 11.01.2016 г. работал в АО «VISOR Capital» в должности члена Правления, Финансового директора (с ноября 2012 г.). Ранее он занимал должность Финансового Директора, Члена Правления в АО «Альфа-Банк» (Казахстан).

Большую часть своей карьеры Мурат Темирханов проработал в банковской сфере, где в разное время был ответственным за следующие функции банка: бухгалтерский и управленческий учет; финансовое планирование и контроль; операционная деятельность; управление активами и пассивами и казначейские операции; корпоративное кредитование.

Имеет опыт как финансовый директор в большой производственной компании и как аудитор и финансовый консультант – в большой четверке международных аудиторских компаний.

Международный опыт показывает, что субсидирование застройщиков жилья не является рыночно-ориентированным подходом, и основную выгоду имеют именно застройщики, а не покупатели или арендаторы жилья. Например, льготные ставки кредитования для строительных компаний обычно не приводят к снижению стоимости жилья.

Сейчас рынок строительных компаний чрезвычайно сильно зависит от заказов государства. Очень часто данные заказы и субсидии на строительство распределяются нерыночным путем, что в свою очередь сдерживает развитие рынка жилья. Я считаю, что государство, прежде всего, должно стимулировать платежеспособный спрос на жилье. Если будет спрос, то будут и нормальные строительные компании, которые должны процветать и без государственной помощи.

– Программа финансируется на средства республиканского бюджета. В 2017 году из казны было выделено 700 миллионов тенге. В целом на реализацию программы, которая рассчитана на три года, предусмотрено 32,1 миллиарда тенге. Вы полагаете, это деньги на ветер?

– Я точно не помню цифры, но насколько я знаю, государственное финансирование программы «Нурлы Жер» гораздо больше. По этим средствам нельзя говорить, что это деньги полностью на ветер. На них построят жилье, и кто-то получит его. Самая большая проблема заключается в том, что государство не может бесконечно тратить деньги на жилье. Как только оно прекратит финансировать его, так сразу строительство жилья остановится. Это связано с тем, что не созданы рыночные механизмы, которые должны стимулировать рынок доступного жилья без участия государства. То есть, я говорю о неэффективном использовании государственных денег.

– Вы говорите, что сейчас рынок строительных компаний чрезвычайно сильно зависит от заказов государства. Но с другой стороны – если государство не будет доминантом на рынке заказов, кто займет эту нишу?

– Если в стране появится платежеспособный спрос на жилье, то застройщики будут процветать и без помощи государства. Поэтому государству надо работать именно на стимулирование спроса, а не предложение жилья. То есть субсидировать или, по-другому говоря, оказывать социальную помощь в доступности жилья нужно напрямую населению, а не застройщикам.



ПОДПИСКА • 2018

ТЕНДЕНЦИИ

Содружество Независимых Ставок

Обзор монетарной политики в странах СНГ

В январе текущего года Национальный Банк РК принял решение о дальнейшем ослаблении денежно-кредитной политики. В преддверии следующего решения Нацбанка о базовой ставке, которое будет объявлено 5 марта текущего года, Kursiv Reserch решил рассмотреть, как менялась учетная ставка в странах Содружества.

Айгуль ИБРАЕВА

В одном из предыдущих исследований Kursiv Reserch мы провели опрос среди профессиональных участников финансового сектора – банкиров, страховщиков и инвесткомпаний, в котором выяснили ожидания экспертов по базовой ставке в Казахстане. В целом финансисты достаточно позитивно отнеслись к ослаблению денежно-кредитной политики и прогнозируют сохранение базовой ставки на текущем уровне в размере 9,75% в течение первого полугодия 2018 года, с последующим смягчением монетарной политики до конца года до 9–9,25%.

В странах СНГ динамика ставок определяется прежде всего ситуацией на валютных рынках, считает главный научный сотрудник КИСИ при президенте РК Вячеслав Додонов. Когда эта ситуация ухудшалась и национальные валюты начинали падать в силу неких причин (такими причинами в последние годы были падения товарных рынков), первой реакцией центральных банков было резкое повышение ставок с целью ограничения потенциала этого падения. Корреляция между курсами национальных валют и динамикой базовой ставки во всех странах СНГ очень выражена, говорит ученый.

В 2014–2016 годах на фоне ухудшения внешнеэкономического фона практически во всех странах СНГ была отмечена повышенная волатильность на внутренних валютных рынках, рассказывает эксперт Группы главного экономиста Евразийского банка развития Айгуль Бердигулова. Резкое обесценение национальных валют повлекло за собой ускорение инфляции в странах региона. В Армении, Республике Беларусь, Кыргызстане, Молдове, России и Украине инфляция превысила установленные целевые ориентиры. В целях сохранения контроля над инфляцией монетарные власти стран СНГ повысили ключевые ставки. К концу 2016 года большинство стран СНГ адаптировалось к кризисным явлениям, а 2017 год стал годом нормализации основных макроэкономических индикаторов, создав предпосылки для смягчения денежно-кредитных условий.

Так, по итогам 2017 года инфляция не превысила инфляционных ориентиров в Республике Беларусь, Молдове, Таджикистане и России. Это дает основания полагать, что в указанных странах на фоне сокращения инфляционных рисков сохранится курс на смягчение денежно-кредитных условий и центральные/национальные банки продолжают поэтапно снижать ключевые ставки до достижения нейтрального уровня, считают в ЕАБР.

Стоит отметить, что в отдельных странах Содружества за последние три года прослеживается устойчивый тренд на понижение ставок, и если сложившаяся благоприятная конъюнктура на мировых финансовых рынках, включая сырьевую, не претерпит серьезных изменений, то данная тенденция имеет все шансы на продолжение, считает аналитик ГК «Финам» Сергей Дроздов. При этом, по словам эксперта, базовая процентная ставка в странах СНГ за последние три года имеет разнонаправленную динамику в зависимости от состояния экономики той или иной страны, а также степени интеграции во внешне-торговые отношения внутри союза и за его пределами. Так, страны с более тесной ориентацией на Россию стараются идти в фарватере денежно-кредитной политики ЦБ РФ, выравнявая процентные ставки для сохранения конкуренции своего экспорта. К таким странам относятся Беларусь, Казахстан, Армения и Кыргызстан. В свою очередь страны, которые в меньшей степени ориентированы на партнеров внутри Таможенного союза, принимают решения по ставкам независимо от их динамики в странах Содружества, считает эксперт.

«В некоторых странах есть своя



Корреляция между курсами национальных валют и динамикой базовой ставки во всех странах СНГ очень выражена, отмечают эксперты. Фото: Shutterstock.com

специфика, связанная с либерализацией ранее чрезмерно зарегулированного рынка, когда после этой либерализации начинается движение валютных курсов к их естественным для данной экономики уровням, как правило, вниз – и центробанки также вынуждены реагировать на это повышение ставок (такая ситуация в Узбекистане, ранее была в Беларуси). То есть, фактор валютного рынка – основной. По мере его стабилизации ставки начинают снижаться, на что влияют также и попытки осуществлять стимулирующую экономический рост политику – руководство страны пытается направить больший объем кредитных ресурсов в экономику и давать на центробанки с целью снижения ставок, рассчитывая на то, что это снизит инфляцию, говорит ученый.

Все ЦБ стран СНГ сталкивались со своими проблемами и решали их на свой лад, отмечает главный экономист «Эксперт РА» Антон Табах. Во всех странах роль и значение ставки принципиально разные, Россия, Казахстан и Армения перешли к инфляционному таргетированию через поддержание жестких реальных ставок – рост цен в данных странах замедлился, но разными темпами, говорит эксперт.

Представляем вашему вниманию обзор денежно-кредитной политики центробанков СНГ по учетной ставке.

Азербайджан

12 февраля текущего года Центральный банк Азербайджана снизил учетную ставку с 15 до 13%. Глава ЦБА отметил наличие потенциала для дальнейшего снижения учетной ставки при сохранении низкой инфляции и позитивной динамики внешней торговли.

Показатель не пересматривался с 15 сентября 2016 года. Центробанк Азербайджана рассчитывал снизить учетную ставку в 2017 году, однако из-за высокой среднегодовой инфляции (12,9% по итогам года) этого не удалось сделать, пишут местные СМИ.

В Азербайджане инфляция в течение 2017 года оставалась на повышенном уровне, что является следствием прорваденной в 2016 году девальвации и роста административных цен в 2017 году, отмечает Айгуль Бердигулова. Но уже в начале 2018 года отмечено резкое замедление роста общего уровня цен – по итогам января текущего года среднегодовая инфляция в стране снизилась до 5,5%.

Тем временем снижение ставки сразу на 2% вызвало некоторые сомнения среди экспертов. «Шаг снижения излишне большой. Валютно-финансовая сфера – очень пугливое животное, и на такие резкие шаги она может отреагировать совсем не так, как этого хотели бы власти. То есть, опасаясь перехода к «мягкой финансовой политике», некоторые игроки рынка могут подумать, что власти решили прекратить борьбу с инфляцией и перейти

к наращиванию денежной массы на внутреннем рынке для стимулирования спроса. Чтобы таких опасений не возникло, требуется более осторожная политика», – говорит профессор СПбГУ Станислав Ткаченко.

Армения



«В странах СНГ, где национальные валютные рынки тесно связаны с сырьевой конъюнктурой мировых рынков, ситуация представляется в целом стабильной и можно ожидать либо стабильности ставок, либо их снижения»

Вячеслав ДОДОНОВ, главный научный сотрудник КИСИ при президенте РК

Центробанк Армении показывает стабильную тенденцию снижения ставки за последние три года. В последний раз повышение ставки было зафиксировано 2 февраля 2015 года на 1 процентный пункт, до 10,5%. Сегодня уровень ставки рефинансирования в Армении – один из наиболее низких в СНГ – 6%. 13 февраля текущего года Центробанк страны принял решение сохранить ставку на данном уровне. Уровень инфляции в Армении также относительно низкий, потребительские цены в прошлом году здесь выросли на 2,6%, при этом по итогам 2016 года в стране была зафиксирована дефляция в размере 1,1%.

Недавно председатель Центрального банка Армении Артур Джавадян объявил, что в 2018 году инфляция постепенно приблизится к целевому показателю в 4%, в то же время СМИ Армении стали писать о возможном пересмотре ставки рефинансирования в сторону роста в ближайшее время. О необходимости повышения ставки говорят и внешне эксперты.

«Ускорение инфляции в условиях режима инфляционного таргетирования может потребовать от Центрального банка Армении постепенного повышения номинальной ставки рефинансирования для недопущения чрезмерного смягчения монетарных условий и усиления рисков превышения инфляцией целевого уровня в среднесрочном периоде», говорится в макроэкономическом обзоре, подготовленном Группой главного экономиста ЕАБР.

Беларусь

14 февраля 2018 года правление НБ Беларуси приняло решение о снижении ставки рефинансирования с 11 до 10,5% годовых. Решение принято Нацбанком «с учетом сложившегося и прогнозного уровня инфляции, продолжающегося восстановительного роста экономики, а также благоприятных тенденций на внешних рынках». Инфляция по итогам 2017 года уменьшилась до 4,6%, тогда как в предыдущем году равнялась 10,6%.

В прошлом году ставка рефинансирования в Беларуси снижалась восемь раз, в общей сложности на 7%, аналогичная тенденция наблюдалась и в 2016 году. В 2018 году Нацбанк объявил, что ставка может быть понижена в рамках коридора 10,5–9,5%.

Эксперты опасаются, что в случае дальнейшего снижения ставки рефинансирования и, соответственно, процентов по кредитам, в стране может начаться бум кредитования. 2017 год оказался рекордным для Беларуси по приросту потребкредитов. Так, объем кредитов, выданных белорусскими банками на потребительские цели, в

прошлом году достиг рекордных 1,3 млрд белорусских рублей (примерно 219,65 млрд тенге).

Кыргызстан

Учетная ставка в Кыргызстане на сегодня самая низкая среди стран Содружества. За 2016 год ставка была сокращена регулятором в два раза, до 5%. Стех пор НБКР продолжает удерживать данный курс. Инфляция в соседней стране в 2017 году составила 3,7%.

Экс-председатель НБКР Толкунбек Абдыгулов в мае 2016 года заявил, что снижение учетной ставки способствует удешевлению кредитов, выдаваемых банками. Так, с января 2016 года по декабрь 2017 года средневзвешенная ставка по вновь выданным кредитам сократилась с 20,2 до 15,7%. Общий объем выданных кредитов в прошлом году вырос на 10,5% относительно предыдущего года.

В Армении и Кыргызстане по итогам 2017 года на фоне слабой ценовой конъюнктуры на мировых рынках продовольствия инфляция сложилась на уровнях ниже целевых коридоров, отмечают в ЕАБР. Некоторое ускорение цен в этих республиках в начале 2018 года подтверждает целесообразность выбранной в 2017 году стратегии сохранения ставок на текущих уровнях, считают эксперты.

Молдова

Нацбанк Молдовы ожидает, что ставка по кредитам в 2018 году продолжит снижаться в связи с установлением в стране макроэкономической стабильности.

«В прошлом году ставка (по кредитам – прим. «КЪ») снизилась с 12,35 до 9,8%. Возможно, снижение продолжится из-за двух факторов – относительно низкого уровня базовой ставки и достаточной ликвидности в банковской системе. Влияние вероятного снижения ставок по кредитам очевидно – увеличится доступность финансирования для экономических агентов», – отметил заместитель управляющего НБМ Владимир Мунтяну.

Молдова наряду с другими странами Содружества продолжает снижать базовую ставку. Так, 5 декабря 2017 года базовая ставка была снижена с 7 до 6,5%. Регулятор прогнозирует, что в 2018 году уровень инфляции составит 3,7%, в следующем – не больше 5%. В 2017 году этот показатель превысил 7%.

Россия

17% – максимальный уровень базовой ставки в Российской Федерации был установлен в конце 2014 года. В последние годы наблюдалась тенденция снижения показателя. В 2017 году регулятор снижал ставку шесть раз – с 10 до 7,5%.

9 февраля 2018 года Банк России принял решение снизить ключевую ставку еще на 25 базисных пунктов, до 7,5% годовых, что было вполне ожидаемо для финансового рынка. Свое решение Центробанк связал с продолжающимся замедлением

инфляции и снижением инфляционных ожиданий. По оценке Росстата, годовая инфляция в январе снизилась с декабрьских 2,5 до 2,2% (самый низкий уровень среди стран СНГ).

До конца этого года участники рынка ожидают дальнейшего смягчения денежно-кредитной политики ЦБ. Эксперт РА прогнозирует снижение ставки до 6,5% к концу года и достижение уровня 5,75–6% в 2019 году, что приблизится к рекордным минимумам пятилетней давности.

Таджикистан

В течение 2017 года, пока остальные страны Содружества снижали учетную ставку, Таджикистан повысил ставку рефинансирования на 5%, до 16%. Решение о повышении ставки, согласно НБТ, принято с целью сдерживания темпов инфляции, составившей в январе-феврале 2017 года 1,7%. По данным регулятора, за этот период сомони по отношению к доллару США девальвировался на 1,4%.

В 2018 году Нацбанк Таджикистана все же снизил ставку рефинансирования до 14,75%. Данное решение принято в связи со сравнительным снижением инфляционных рисков и приближением уровня инфляции к целевым показателям на среднесрочный период – 7% годовых, уточнили в НБТ.

Узбекистан

В феврале текущего года ЦБ Узбекистана сохранил ставку рефинансирования на уровне 14%, который был установлен с 28 июня 2017 года. Препятствием к снижению ставки с января 2015 года. ЦБУ отмечает, что в 2018 году будет продолжен жесткий курс денежно-кредитной политики, направленный на обеспечение стабильности цен.

В Узбекистане курс на либерализацию экономики еще может привести к турбулентности, в том числе и на валютном рынке, отмечает Вячеслав Додонов. Экономист полагает, что Узбекистан сохранит высокие ставки в среднесрочной перспективе.

В Узбекистане повышенный инфляционный фон является следствием недавно проведенной девальвации, указывает Айгуль Бердигулова. В целях стабилизации инфляционных ожиданий здесь потребуются некоторое время для сохранения умеренно-жестких монетарных условий, считает эксперт.

Украина

Украина испытала серию внешних шоков, жесточайший даже по сравнению с соседями банковский кризис и всплеск инфляции, говорит Антон Табах. В настоящий момент Украина лидирует по значению учетной ставки относительно стран СНГ. Более того, центробанк Украины – единственный, кто повысил ставку с начала нового года. Так, 26 января 2018 года НБУ принял решение ужесточить монетарную политику и повысил учетную ставку с 14,5 до 16%. Повышение учетной ставки связано с отклонением инфляции от прогнозируемого ранее уровня. В Нацбанке уверены, что более жесткая монетарная политика будет содействовать постепенному снижению потребительской инфляции и возвращению ее в целевой диапазон в середине 2019 года.

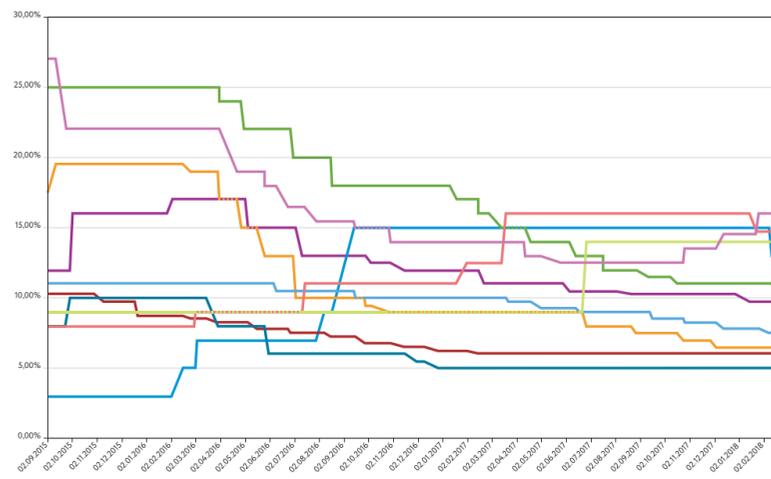
В Украине в начале 2018 года вновь повысилась волатильность на внутреннем валютном рынке, что может потребовать сохранения принятой во второй половине 2017 года стратегии, направленной на укрепление монетарных условий, указывают в ЕАБР.

По словам Вячеслава Додонова, перспективы базовой ставки в разных странах, так же, как и перспективы их экономического развития, различны. «Исходя из угроз дестабилизации валютных рынков, наименее благоприятной видится ситуация в Украине, где в условиях колоссального долгового бремени, хронически отрицательного сальдо торгового баланса и сворачивания международного кредитования неизбежны как падение гривны, так и попытки Нацбанка остановить это падение новым повышением ставок», – говорит эксперт.

В других странах СНГ, где национальные валютные рынки тесно связаны с сырьевой конъюнктурой мировых рынков (Россия, Азербайджан, Казахстан), ситуация представляется в целом стабильной ввиду достаточно благоприятной ценовой конъюнктуры мировых товарных рынков, и можно ожидать либо стабильности ставок, либо их снижения, утонил экономист.

ДИНАМИКА УЧЕТНОЙ СТАВКИ В СТРАНАХ СНГ

— Ставка рефинансирования ЦБ Азербайджана
— Ставка рефинансирования ЦБ Армении
— Ставка рефинансирования ЦБ Республики Беларусь
— Базовая ставка НБ Республики Казахстан
— Учетная ставка НБ Кыргызской Республики
— Базовая ставка НБ Молдовы
— Базовая ставка ЦБ Российской Федерации
— Ставка рефинансирования НБ Таджикистана
— Ставка рефинансирования ЦБ Узбекистана
— Учетная ставка НБ Украины



Страна	Действующий уровень учетной ставки	Уровень инфляции в 2017 году
Азербайджан	13,00%	12,90%
Армения	6,00%	3,00%
Беларусь	10,50%	4,60%
Казахстан	9,75%	7,10%
Кыргызстан	5,00%	3,70%
Молдова	6,50%	7,30%
Россия	7,50%	2,50%
Таджикистан	14,75%	6,70%
Узбекистан	14,00%	14,40%
Украина	16,00%	13,70%

KURSIV RESEARCH

Источник: данные центральных банков стран СНГ

Компании и Рынки

WWW.KURSIV.KZ

№ 8 (732), ЧЕТВЕРГ, 1 МАРТА 2018 г.

БАНКИ И ФИНАНСЫ:
КОМУ НУЖНЫ
КОРОТКИЕ ДЕНЬГИ

08

РЕГИОНЫ:
АЛАКОЛЬ МОЖЕТ СТАТЬ
ЗИМНИМ КУРОРТОМ

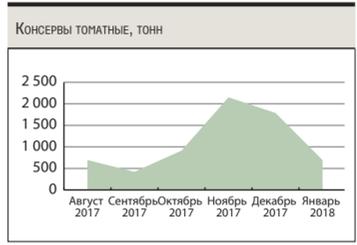
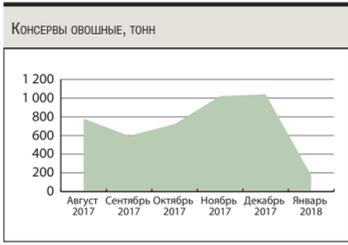
09

ИНДУСТРИЯ:
СТРАСТИ ПО ДИЗЕЛЮ

10

КАРЬЕРА/МЕНЕДЖМЕНТ:
РАЗМЕР УЩЕРБА
ОТ КИБЕРАТАКИ
ДОСТИГАЕТ \$4 МЛН

11



Тараз

Будет ли слаще?

Зарубежная методика пока не нашла поддержки у жамбылских свекловодов. Еще прошлым летом во время брифинга в Региональной службе коммуникаций Жамбылской области руководитель облсельхозуправления Нуржан Нуржигитов пообещал, что в последующие три-четыре года область сможет произвести 600 тыс. тонн сахарной свеклы.

Людмила МЕЛЬНИК

По мнению г-на Нуржигитова, в основном это произойдет из-за увеличения площадей, отведенных под сахарную свеклу. Если в 2016 году сахарные клубни выращивали на 5600 га, то в прошлом году сахарной свеклой было засеяно уже более 9 тыс. га полей. Семена для этого закупили во Франции и Германии. При этом на развитие выращивания сахарной свеклы за последние два года выделено около миллиарда тенге.

Осенью 2017 года жамбылские свекловоды сдали в приемные пункты Таразского и Меркеноского сахарных заводов Центрально-Азиатской сахарной корпорации более 119 тыс. тонн сладких клубней. Урожайность составила 228 центнеров с га. Здесь следует отметить, что в нашем регионе переработкой сахарной свеклы занимается только Меркеноский сахзавод.

«В нынешнем году под эту культуру планируется отвести уже 10 тыс. га, – говорит заместитель руководителя управления сельского хозяйства акимата области Ерлан Кулкеев. – За счет средств областного бюджета в Германии уже закуплено 4 тыс. посевных единиц, еще около 8,5 тыс. посевных единиц должны поступить к 15 марта из Франции. Семена будут распределены между крестьянскими хозяйствами – в

этом году возделыванием сахарной свеклы решили заняться более 350 сельхозформирований».

По словам г-на Кулкеева, выращивать свеклу для жамбылских полеводов с каждым годом становится все выгоднее. «В прошлом году субсидирование производства сахарной свеклы составило 10 тыс. тенге на тонну полученного урожая, – говорит он. – В этом году субсидирование увеличилось до 12 тыс. тенге на тонну. Помимо этого 8 тыс. тенге за тонну сданной свеклы платит сахарный завод».

Тем не менее не все крестьянские хозяйства в прошлом сезоне смогли получить ожидаемую прибыль, а некоторые даже остались в накладе. Выяснилось, что в Жамбылском районе на переработку было сдано лишь 37% сахарной свеклы, собранной с 2 тыс. га. Остальные клубни хозяйства вынуждены были скормить скоту. Произошло это, по мнению г-на Кулкеева, из-за нарушения агротехнических правил. То есть, на качестве клубней сказались несвоевременный полив и нарушение сроков внесения удобрений. Поэтому для свекловодов планируется организовать серию семинаров с привлечением специалистов по выращиванию сахарной свеклы.

С тем, что руководителем крестьянских хозяйств необходимо обучать технологиям свекловодства, согласен и проректор по научной работе Таразского государственного университета имени М. Х. Дулати, профессор Сейтхан Койбаков. В 2013–2015 годах он вместе со своими студентами на экспериментальном участке ТарГУ реализовал проект «Широкомасштабное внедрение технологии капельного орошения сахарной свеклы с пластиковым мульчированием почвы в Жамбылской области». Результатом получилась превосходный – более 500 центнеров с га. В эксперименте также участвовали сотрудники Университета Шинхэцзы из Синьцзян-Уйгурского автономного района Китая, где тех-



Несмотря на выгоды от выращивания сахарной свеклы, в Жамбылском районе на переработку было сдано лишь 37% продукта. Произошло это, по мнению экспертов, из-за нарушения агротехнических правил.

Фото автора

нологии выращивания сахарной свеклы уже давно отработаны. «Семенами нас обеспечили китайские коллеги, помогли установить капельное орошение, научили покрывать почву пленкой, через которую происходит посев, – рассказал в комментариях «Къ» Сейтхан Койбаков. – В итоге мы получили на четырех вариантах высокий урожай – от 357 до 672 центнеров на круг, в зависимости от технологии и режима орошения. При этом сахаристость не меньше, чем у жамбылской свеклы – 14,6–14,8%, что сразу высоко оценили на местном сахарном заводе. Экономия же воды – более чем в два раза».

По словам профессора, в передовых по сельскохозяйственным технологиям странах полив осуществляется преимущественно путем капельного орошения. Принятый у казахстанских аграриев арчный полив в зарубежных развитых странах считается нерациональным. Технологии капельного орошения существуют там уже около 30–40 лет, мы только-только делаем первые шаги в этом направлении.

При имеющихся запасах оросительной воды водосберегающие технологии могут расширить площади орошаемых земель под сельхозкультуры, в частности, под сахарную свеклу.

Правда, для внедрения нового метода выращивания свеклы необходима специальная техника. Да и на больших площадях, по мнению профессора ТарГУ, выращивать сладкие корни вручную нерентабельно. «В Китае техника выходит на поле два раза в год. Весной специальный трактор за один только проход одновременно прокладывает на поле несколько рядов шлангов для капельного орошения и пленку на грядки, а также осуществляет посев свеклы. Когда приходит пора убирать урожай, та же техника снимает ботву, собирает пленку и шланги, выкапывает клубни. При этом пленка и шланги стоят недорого, технология безотходная, так как убранный пластик идет на переработку. А взамен крестьяне бесплатно получают новые шланги и пленку», – рассказал г-н Койбаков.

По его словам, в регионе свеклович-

ное производство довольно трудоемкое. Когда семена прорастают, нужно провести прополку, затем произвести несколько поливов, внести удобрения. Пленка же не позволяет сорнякам расти на поле. «Предлагаемая нами технология может не только помочь получить высокий урожай, но и свести к минимуму затраты на дополнительные операции по выращиванию свеклы, – считает Сейтхан Койбаков. – Когда мы проводили свой эксперимент, то вес одного клубня достигал четырех-пяти килограммов. Это очень хороший результат. Я один клубень положил в пакет и отнес в управление сельского хозяйства для демонстрации. Там, конечно, восхитились, предложили свою поддержку. Провели несколько семинаров-тренингов с руководителями крестьянских хозяйств».

Но, судя по всему, эту технологию выращивания сахарной свеклы жамбылские крестьяне не применяют. Видимо, не желают тратить на шланги и пленку, которые нужно приобретать каждый сезон. Факт, что затраты окупаются экономией воды и высокими урожаями, как-то не принимается. Как и то, что и удобрения здесь вносятся точно, следовательно, используются более рационально. Что касается технического оснащения, то сеялки, по мнению г-на Койбакова, можно изготовить на жамбылских предприятиях. «Хороший урожай зависит от таких факторов, как качественные семена, правильный полив и соблюдение сроков уборки, – говорит он. – Сахаристость клубни набирают к концу октября, при этом даже желательно, чтобы поле пережило первые заморозки. Если же крестьяне были вынуждены вернуться в приемного пункта с полными кузовами свеклы и затем скармливать ее скоту, то вероятно, они потропились с началом уборочной кампании».

Впрочем, при правильном подходе к делу, уверен эксперт, свеклу можно выращивать в любых условиях. Было бы желание у крестьян и государственная поддержка.

Павлодар

Заваривают кашу

В Павлодаре планируют построить завод детского питания. Инвестор делает ставку на полный цикл производства и экспорт.

Ирина АДЫЛКАНОВА

Подробности крупного инвестиционного проекта стоимостью порядка 30 млрд тенге озвучили на совещании в акимате Павлодарской области. Речь идет об организации в регионе полного цикла выпуска продукции – с формированием кормовой базы для молочно-товарной фермы, выращиванием и обработкой овощей на орошаемых землях и строительством завода. За дело берется фонд прямых инвестиций ALMEX-Baiterek Fund, созданный для поддержки отечественных предприятий агропромышленного комплекса и пищевой промышленности. Сейчас он заявлен как инициатор и инвестор проекта, к участию в котором будут привлекаться партнеры.

«Мы видим, что нет такого завода в Казахстане, а потребность в детском питании есть. В России таких заводов около 30, но и они не закрывают даже 25% собственного обеспечения. Поэтому и рынок соседней страны достаточно емкий. Мы думаем также и о рынке Китая, где сейчас наблюдается беби-бум», – обосновывает выбор деятельности будущего предприятия советник председателя правления АО «Холдинговая компания АЛМЭК» Айгуль Ахмеджанова.

По ее словам, основным направлением станет выпуск молочной продукции для детей: творожков, йогуртов, напитков. Упор будет сделан на переработку молока на оборудовании, по максимуму исключая участие человеческого фактора. Сам завод,

под который требуется территория в 5 га, построят непосредственно в областном центре. Сырьевую базу разместят в районах с орошаемыми землями. Обладателями территориями и инфраструктурой района два – Павлодарский и Аксуский. В одном из них создадут молочно-товарную ферму на 2400 дойных коров молочной породы высокой продуктивности голштинской фриз и будут выращивать корма. Другой участок задействуют под высадку картофеля и овощей. Предусмотрено строительство овощехранилища на 30 тыс. тонн и в перспективе – завода по заморозке овощей. Этот формат переработки продукции также не освоен в стране. Не исключено, что в качестве поставщиков овощей привлекут и местные крестьянские хозяйства. Сейчас команда будущего агропредприятия работает над оформлением проектной документации, решает с местными властями земельные и инфраструктурные вопросы и рассматривает вопрос по срокам практической реализации проекта (2018–2020 годы).

«Мы совершенно точно реализуем этот проект в Павлодарской области. У нас уже разработаны детальный план и график его реализации», – убеждена Айгуль Ахмеджанова.

В свою очередь власти региона надеются, что традиционная для региона овощеводческая сфера получит развитие, а предприятия займется обучением местных кадров для аграрной отрасли.

Информация к сведению:

ALMEX-Baiterek Fund создан в 2015 году, инвесторами выступили дочерняя структура Национального управляющего холдинга «Байтерек» АО «Казына Капитал Менеджмент» и ТОО «АЛМЭК Проект».

Непредсказуемое агрострахование

Практически 100%-ная убыточность агрострахования, связанная с отсутствием возможности рассчитать точные риски в растениеводстве и животноводстве, делает его непривлекательным для страховых компаний. Тем не менее государство инициирует законодательные изменения в области сельскохозяйственного страхования.

Ольга КУДРЯШОВА

По словам страховщиков, низкая активность в секторе связана с рядом факторов: это и высокая убыточность, и неопределенная система оценки рисков, а в некоторых случаях и дополнительные административные расходы. «Так как у агрострахования очень высокая убыточность (по оценкам экспертов, в последние годы свыше 100%), связанная с природно-климатическими условиями и с высокорисковым земледелием, а также со слабой законодательной базой по управлению рисками и отсутствием диверсификации условий страхования с учетом региональных особенностей, соответственно, у страховщиков нет интереса к его осуществлению», – говорит председатель правления страховой компании «Коммекс-Өмір» Олег Ханин.

Председатель правления АО «СК «НОМАД Иншуранс» Даурен Иманжанов отмечает, что фермеры хотят защиты на случай неурожая или падежа животных по причине болезней. «Страховым компаниям такие направления невыгодны из-за частоты случаев, к тому же предвидеть и дать оценку рискам очень сложно», – поясняет спикер.

Ситуация со страхованием животноводства также оставляет желать лучшего. В СК «Аманат» напомнили о случае, когда в период реализации программы по закупке зарубежного поголовья скота страховщики столкнулись со значительными убытками. «Поголовье из Швейцарии, Австралии и других стран



У агрострахования очень высокая убыточность (по оценкам экспертов, в последние годы свыше 100%), связанная с природно-климатическими условиями и с высокорисковым земледелием.

Фото: Shutterstock.com

было абсолютно не подготовлено к нашим суровым зимам, сортам кормов и другим условиям содержания. Смертность многих партий составила 100%. В настоящее время про этот эксперимент уже позабыли, но в свое время (3–4 года назад) было очень много шума», – рассказали в Amanat.

Советник председателя правления АО «СК «Казахмыс» Самат Чегебаев в свою очередь отмечает, что при страховании биологических и природных рисков страховой компании желательно иметь отдельного специалиста, который будет выезжать на место страхового случая (зачастую в удаленные районы), что ведет к увеличению административных расходов.

Несмотря на то, что вопросы о расширении классов агрострахования и более широком введении их в страховые компании обсуждаются достаточно давно на площадке АФК, к единому мнению участники и специалисты рынка пока не пришли.

По словам Олега Ханина, в настоящее время индексное страхование, которое предусмотрено законопроектом об обязательном страховании, базируется на показателе среднего уровня

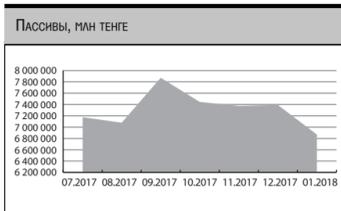
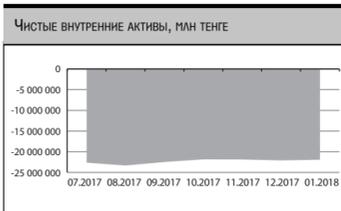
урожая, полученного в определенной географической области за большой период времени (10–15 лет). Страховая выплата в индексном страховании осуществляется в случае, если значение обобщенного показателя урожайности ниже многолетнего среднего уровня.

В части других государственных инициатив законопроект предусматривает интеграцию с государственными базами данных и депозитариями спутниковых снимков. Предлагается выработка концептуальных подходов к страхованию в растениеводстве, содействие технологической модернизации и повышению производительности труда в АПК, рассказал председателя «Коммекс-Өмір».

В целом, несмотря на достаточно тяжелую ситуацию в агростраховании, при определенных условиях страховщики готовы принимать риски по некоторым видам сельскохозяйственного страхования.

К примеру, в СК «Аманат» считают, что рынок готов рассматривать страхование КРС и других животных, но условия содержания и небрежное отношение животноводов к минимальным ветеринарным требованиям усложняет процесс.

БАНКИ И ФИНАНСЫ



Unit lost



Начало года было ознаменовано рядом событий в финансовом секторе, в том числе в русле дальнейшей «зачистки» непрофильных компаний государственного и квазигосударственного сектора. 15 февраля 2018 года общее собрание акционеров АО «Рейтинговое агентство РФЦА» приняло решение о добровольной ликвидации РА «РФЦА». Насколько добровольной была ликвидация, почему дочерняя структура Нацбанка уходит с рынка?

Арман БУРХАНОВ

История РА «РФЦА» была нетривиальной. Созданное в рамках Регионального финансового центра Алматы собственное рейтинговое агентство, по сути, должно было обеспечивать рейтинговую поддержку участников самого РФЦА. Но проект региональной биржи оказался не совсем удачным, это снизило спрос на рейтинги, да и кадровый состав поменялся значительно. Далее следовал период реанимации агентства, но так как уже не было законодательной поддержки и статуса рейтингов РА «РФЦА», компания начала «закдыхаться».

Комплексный план приватизации и выход государства из непрофильных активов и стал мотивом добровольной ликвидации агентства. С одной стороны, регулятором производится монополизация в отдельных секторах, в том числе и в пенсионном. С другой стороны, регулятор «зачищает» весь неликвидный состав аффилированных компаний в структуре. В прошлом году в Минфин был передан Фонд проблемных кредитов, который, как правило, возглавлял антирейтинг дочерних структур НБ РК по уровню убытков. Символично это также было во второй половине февраля и являлось частью намеченного плана по выходу из неэффективных компаний, которые в портфеле Нацбанка все еще присутствуют.

Что эффективно, а что – нет, покажет время. Сейчас однозначно понятны лишь вопросы компетенций. Государство не может быть быстрее бизнеса, отвечать требованиям рынка, развиваться быстрее, чем коммерческий сектор и строить бизнес-модели исключительно на административных рычагах. Роль государства должна оставаться в плоскости государственного управления без коммерциализации. Об этом говорит и статистика Министерства национальной экономики. За 2016–2017 годы фактически было передано в конкурентную среду (реализовано) 367 объектов (на сумму 164 млрд тенге) из предусмотренных Комплексным планом приватизации 902 объекта. Кроме того, 255 объектов находятся на стадии реорганизации и ликвидации. Как видно из доклада министра Т. Сулейменова, первые шаги в этом направлении уже сделаны. Большим успехом на этом пути стало законодательное закрепление принципов Yellow Pages Rule.

Что касается РА «РФЦА», то здесь либо цель создания самого РА была изначально обречена на провал, либо ее не смогли развить дальше. Все-таки регулятор не есть менеджер. А перспективы, между прочим, были довольно неплохие. Глава государства называл стратегически важной инициативой создание национальных рейтинговых сервисов, что, по сути, можно было бы развивать на базе РА «РФЦА». Скорее всего, будет создано очередное государственное предприятие. Этого пока никто не знает.

Кому нужны короткие деньги

Банкам нужна долгосрочная ликвидность и снижение стоимости фондирования, только при этих условиях кредитные учреждения смогут выдавать долгосрочные кредиты и развивать ипотеку. Имеющийся избыток ликвидности в БВУ краткосрочный, а долги ликвидные деньги практически полностью сосредоточены в руках Нацбанка, что не позволяет БВУ кредитовать высококорисловые, дорогие продукты. Однако, несмотря на это, шансы у долгосрочного кредитования есть.

Ольга КУДРЯШОВА

Важнейшим инструментом денежного рынка Казахстана остаются краткосрочные тенговые ноты. Так, по данным Национального банка РК, объем нот в обращении по итогам декабря 2017 года составил 3,2 трлн тенге. При этом объем денежного агрегата M1, включающего наличные деньги и переводные депозиты, составил 4,9 трлн тенге. Тенговые вклады населения в банках по итогам 2017 года – 3,9 трлн тенге (с учетом срочных депозитов).

Дефицит долгосрочной ликвидности

Участники рынка говорят, что хотя существующего объема ликвидности и хватит для наращивания кредитных портфелей банков, практически весь он краткосрочный. «Ликвидности у банков сейчас больше чем достаточно, однако вся она по сути своей краткосрочная. В нашей стране сложилась практика привлечения депозитов физических лиц с предоставлением возможности изъятия практически полной суммы депозита в любой момент. А депозиты юридических лиц очень краткосрочны: от 1 до 6 месяцев, поскольку сама суть бизнеса – это работать, а не держать деньги в банке. Поэтому я бы сказал, что говорить о наличии долгосрочной ликвидности в текущих условиях невозможно», – считает директор направления финансового анализа ForteBank Антон Хмелев.

Долгосрочная ликвидность на рынке ограничена тем, что ею почти монополично владеет Нацбанк. «Особенно после ликвидации пенсионных фондов и создания ЕНПФ», – добавили в пресс-службе Нурбанка. В Халык Банке подтверждают, что, несмотря на профицит, имеющаяся ликвидность является краткосрочной и большую ее часть стерилизует Нацбанк путем выпуска краткосрочных нот в тенге с разными сроками погашения, от одной недели до одного года. «Таким образом, БВУ продолжают размещать средства на короткий период в данные безрисковые инструменты по доходности, близкой к нижней границе базовой ставки», – рассказали в банке.

Вероятность кредитования

Несмотря на дефицит долгосрочной ликвидности, пересмотр условий по срочным депозитам может улучшить условия для долгосрочного кредитования.

«По моему мнению, из суммы избыточной ликвидности, которая есть у банков, как минимум четверть может быть направлена на долгосрочное кредитование. Это связано с так называемой трансформацией срочности в банках. Несмотря на то что срочные депозиты в банках по законодательству могут быть изъятны вкладчиками в любое время, тем не менее благодаря трансформации срочности большая доля депозитов

Оптимизация долгов

Правительство меняет свои подходы к внешним займам. Если еще год назад заявлялось о необходимости активизировать привлечение средств для реализации задач по модернизации и индустриализации, то уже сейчас кабинет, похоже, взял курс на твердое сокращение государственного долга.

Салим САКЕНОВ

В последние годы размер государственного долга неуклонно рос. В 2013 году его размер составлял 12,5% к ВВП, в 2016-м он увеличился до 24%, а на начало 2018 года – 26%. Опасным этот показатель назвать нельзя – согласно оценкам МВФ, критиче-



Ликвидности у банков сейчас больше чем достаточно, однако вся она по сути своей краткосрочная.

Фото: Shutterstock.com

→ Из суммы избыточной ликвидности, которая есть у банков, как минимум четверть может быть направлена на долгосрочное кредитование

→ С уходом господдержки и ограничением субсидий может снизиться частота выдачи ипотеки

может быть направлена на долгосрочное кредитование», – считает член правления Halyk Finance Мурат Темирханов.

Специалисты банков в свою очередь утверждают, что проблемы с долгосрочным кредитованием связаны не только с доступностью длинного фондирования, но и с самими заемщиками. Значительную часть базы фондирования составляют средства на текущих счетах клиентов либо на депозитах с возможностью досрочного прерывания. Доступ к фондированию на профессиональном рынке также ограничен краткосрочными операциями. Рынок корпоративных инструментов остается низколиквидным и дорогим по сравнению с фондированием через депозитную базу и, по сути, зависит по большей части от одного инвестора – ЕНПФ. С другой стороны, также ограничено количество потенциальных заемщиков с приемлемым кредитным качеством. Фининституты отмечают, что долгосрочные ресурсы на данный момент имеют возможность получить только лояльные клиенты.

«Ассоциация финансистов Казахстана совместно с Нацбанком ведут переговоры о введении действительно срочных депозитов. Если эта инициатива удастся, то можно будет говорить о том, что у банков появится долгосрочная ликвидность. А пока банки вынуждены финансировать долгосрочные кредиты за счет краткосрочных депозитов, что только увеличивает риски», – говорит г-н Хмелев.

Куда пойдут деньги?

Пока рост долгосрочного кредитования остается под вопросом, банки делают упор на розничные продукты. Приоритетные направления – потребительское кредитование физических лиц, кредитование микробизнеса и МСБ. В некоторых банках планируют развивать как собственные, так и совместные с государственными органами программы кредитования, а также программы по ипотеке и автокредитованию.

Говоря об ипотеке, банкиры отметили, что планируют уделять особое внимание развитию собственных ипотечных программ. Но их активизация станет возможной только при снижении существующего фондирования. Сейчас основная доля ипотеки поддерживается за счет государственных субсидий.

Что будет с ипотекой?

По мнению Мурата Темирханова, сейчас на рынке ипотеки лидирует Жилстройсбербанк, во многом благодаря государственной поддержке, с которой БВУ

соперничать не могут. «Если поставить ЖССБ и банки в одинаковые рыночные условия, то без помощи государства ипотечное кредитование будет идти одинаково плохо во всех финансовых институтах. Коммерческие банки не могут конкурировать со ставками, субсидированными государством. Они платят высокие ставки на депозиты, и с учетом кредитного риска реальная рыночная ставка на ипотеку на сегодня гораздо выше субсидируемой процентной ставки», – говорит он.

Однако, к примеру, Халык Банк, который не участвует в госпрограммах, увеличил объем выдачи ипотечных займов в 2018 году на 34% по сравнению с фактическими выдачами ипотечных займов за 2017 год.

В Банке ВТБ доля ипотечного портфеля по программе «Нурлы жер» занимает порядка 15% в кредитном портфеле, сформированном вследствие участия банка в государственных программах. По данным ТОО BI-Holding, по «Нурлы жер» в период с 2017 по 2021 год по всей стране введут порядка 53 млн кв. м жилья, на что потратят 769 млрд тенге. Всего же в рамках программы (2017–2031 гг.) направят более 1,8 трлн тенге. Ожидается, что более 1,5 млн семей обретут жилье (165,5 млн кв. м).

Не исключено, что с уходом господдержки и ограничением субсидий может снизиться частота выдачи ипотеки. «Реальные доходы населения падают, а цены на недвижимость остаются на довольно высоком уровне. В результате очень малое количество заемщиков могут позволить себе ипотечные кредиты. Сейчас ипотечное кредитование немного активизировалось благодаря субсидированию процентной ставки со стороны государства. Однако такое субсидирование ограничено, и как только оно прекратится, тут же замедлится выдача ипотеки», – резюмировал аналитик.

В BI-Holding прогнозируют, что платежеспособность населения в 2018 году может улучшиться на фоне ожидаемого роста экономики. По данным МНЭ РК, за 2017 год ВВП Казахстана вырос на 4%. По прогнозам Европейского банка реконструкции и развития, ВВП в 2018 году вырастет еще на 3,5%, а инфляция снизится до 7,5%. В свою очередь, это способствует и дальнейшему росту ипотеки. «Цены на жилую недвижимость достигли низшей точки на данный момент, несмотря на рост спроса, наблюдается стагнация цен, но, как мы знаем, экономика циклична и после достижения дна всегда идет подъем», – отметили в компании.

Банкам запретят брать комиссии по кредитам физлиц

В минувшую среду на пленарном заседании депутаты мажилиса одобрили в первом чтении проект закона «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты РК по вопросам усиления защиты права собственности и арбитража».

Салим САКЕНОВ

Министр юстиции Марат Бекетаев пояснил, что целями принятия проекта закона являются: усиление защиты права собственности во всех его составляющих, таких как владение, пользование и распоряжение имуществом; совершенствование правовых механизмов защиты имущественных прав физических, юридических лиц и государства; совершенствование законодательства, регулирующего сферу арбитража как альтернативного (неюрисдикционного) способа урегулирования споров. «Напри-



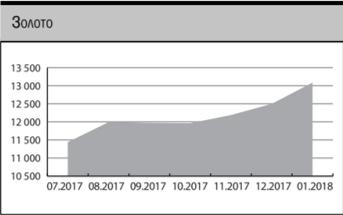
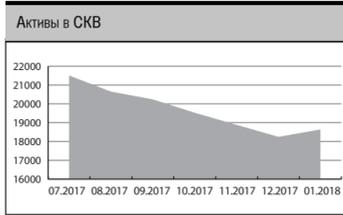
Марат БЕКЕТАЕВ, министр юстиции РК

мер, предлагается исключить комиссии по счету, связанные с выдачей кредита и обслуживанием. В этих целях предусмотрен запрет банкам на установление и взимание комиссии по договорам о выдаче банковского кредита, не связанного с предпринимательской деятельностью. А также зачислять долг на банковский счет и комиссии за ведение банковского счета. Так как указанные операции являются составной частью процесса кредитования, поэтому по ним с физических лиц не должны сниматься дополнительные комиссии. В целях предотвращения искусственного увеличения долга заемщика, являющегося физлицом, предусматривается приостановление начисления банковских процентов после просрочки на 6 месяцев по ипотечным договорам», – пояснил министр.

Он также добавил, что «в рамках поправок предусматривается положение о самостоятельной реализации заложенного имущества залогодателем. Это будет стимулировать должника реализовать имущество по максимальной высокой цене». Кроме того, для обеспечения целевого использования сумм алиментов на банковских счетах предлагается установить запрет на применение взыскания алиментов в беспорядном порядке, в том числе путем применения платежного требования.

Законопроектом предлагается установить единые основания для компенсации стоимости изъятого для государственных нужд имущества путем создания условий равноценного возмещения. В частности, размер возмещения при изъятии земельного участка определяется по рыночной стоимости имущества; предусмотрена также возможность «натурального возмещения» при изъятии имущества для государственных нужд путем предоставления иного земельного участка (альтернатива возмещению стоимости).

Кроме того, для исключения фактов необоснованной конфискации имущества законопроектом предлагается ввести в компетенцию органа досудебного расследования обязанность доказывать и обосновывать преступное происхождение имущества, подлежащего конфискации по уголовному делу. Предлагается включить в перечень вопросов, подлежащих изучению прокурором при поступлении уголовного дела с обвинительным актом, проверку наличия доказательств относимости данного имущества к предметам конфискации. Аналогичная поправка предлагается в нормы, предусматривающие вопросы, разрешаемые судом при вынесении приговора. Законопроект передан в профильный комитет мажилиса для подготовки ко второму чтению.



Алматинская область

Лед тронулся Алаколь может стать зимним курортом

На льду «пестрого озера» Алаколь прошел традиционный турнир рыбаков. Цель этого «пристрелочного» турнира – застолбить за озером статус Мекки зимней рыбалки в регионе и привлечь любителей и профессионалов со всего мира.

Вячеслав ЩЕКУНСКИХ

Алаколь известен во многих странах как целебное озеро, сюда на летний отдых приезжают не только казахстанские и российские туристы, но и желающие исцелиться. Популярна тут и рыбалка. В Великую Отечественную в озеро запустили сазана. А белый окунь всегда водился в Алаколе. Отметим, что на него разрешен свободный лов, в отличие от балхашского сазана, за которого полагается немаленький штраф. При этом согласно постановлению правительства на одного рыболова установлена квота – до 5 кг.

После того как в Ушарале открыли гражданский аэропорт, бездействовавший 15 лет, приток туристов возрос. В прошлом году было около миллиона туристов за летний сезон, из них 750 тыс. размещались в гостевых домах, 250 тыс. – в палатках. В среднем люди приезжают на 7–10 дней.

Проблемы роста

Местные жители, принимающие гостей, рассказывают, что сюда приезжают не только за целебной водой Алаколя и пляжным отдыхом. Неожиданно в этих местах стали популярными эко- и агротуризм. И кое-кто готов заплатить за то, чтобы просто самостоятельно подоить корову и или поасты отару.

Именно поэтому у хозяев гостевых домов есть стимул не развивать свои наработки и не оцивилизовывать жилье для гостей. Возможно, это и инертность, и лень тех, кто готов только к одной работе – охранником в будке с телевизором и диванчиком. Но практика показывает, что развивать туристский кластер тут нужно интенсивнее: если в сезонное время здесь жизнь кипит, то зимой некуда зайти погреться и попить чаю.

По данным акима Биргатинского сельского округа **Дауренбека Мукбаева**, в прошлом году за сезон алакольское побережье посетили 750 тыс. туристов, но с учетом «дикарей» – около миллиона. «Наша цель – развивать зимний туризм, экотуризм и внешний туризм. Что же касается зимнего туризма, то идея появилась в прошлом году, на базе регулярного турнира рыбаков, который проходит с 2008 года», – поясняет аким.



Местные жители, принимающие гостей, рассказывают, что на Алаколь приезжают не только за целебной водой и пляжным отдыхом. Неожиданно стали популярными и другие виды туризма. Фото автора

Кстати, здесь предполагалось создание нового круглогодичного рекреационного центра «Бугаз» на северо-восточном побережье Алаколя. Проект оценивался в 1,5 млрд тенге и должен был быть завершен в 2014 году. Однако из-за того что не был решен вопрос по укреплению берега озера Алаколь, проект был приостановлен в 2013 году.

По словам совладельца одного из пансионатов на побережье озера **Андрея Попова**, в прошлом году они уже были готовы принимать и китайцев, благо недалеко приграничная станция Достык. Тогда появилось предложение давать им 15-дневный безвизовый въезд до Ушарала. Но этот вопрос все еще находится только в стадии обсуждения. «Сейчас казахстанско-китайские отношения несколько натянуты в визовом вопросе. Но рассматривать китайцев в качестве гостей интересно. Они сюда поедут потому, что в Синьцзян-Уйгурском округе сейчас проживает порядка 25 млн, и я думаю, им будет интересен туризм на нашу сторону», – говорит собеседник «Къ».

Большой потенциал может представлять и российский турист, благо граница недалеко, а там – крупные города, Алтайский край. Однако если те, кто едет до Алаколя на своих машинах, не испытывают проблем, то железная дорога пока не слишком удобной транспортом. Дело в том, что на стыковой станции Актогай пассажиры с российской стороны не успевают на поезд, следующий в Акчи и Коктому. А ждать сутки на вокзале – не вариант.

«Мы в августе поднимали вопрос о том, чтобы сделать станцию Актогай железнодорожным хабом. Для этого можно было бы организовать электричку до Акчи, которая подвозила бы туристов, следующих из Астаны, Алматы, Усть-Каменогорска, Барнаула, Рубцовска. Об этом шла речь на встрече с вице-министром по туризму Министерства культуры и спорта РК. Пока – тишина», – объясняет ситуацию руководитель отдела предпринимательства акимата Алакольского района **Даулет Жуандыков**.

Однако работа по развитию района все же проводится. По госпрограмме «Ак булак» в поселках проведено центральное водоснабжение. Сейчас достраивается вокзал в селе Акчи, в Ушарале в прошлом году открыли аэропорт, заканчивается строительство дороги (23 км). По данным **Даулета Жаундыкова**, в этом году выделены деньги на реконструкцию прилегающих дорог и до 2021 года работы должны быть закончены.

Гостевые дома – не бизнес?

По данным акима **Дауренбека Мукбаева**, в поселках на побережье проживает около двух тысяч человек, это примерно 430 домов. Население живет за счет сельского хозяйства, в основном животноводческого. При этом зарегистрировано около 300 ИП. В округе создано 180 зон отдыха.

Между тем статус гостевых домов вызывает споры. Член совета Казахстанской туристской ассоциации (КТА) **Наталья Боровая** поясняет: «Важно не

путать разные понятия. Гостевой дом – это жилище самого хозяина, где он принимает гостей, сдает комнату. Когда человек принимает в своем же собственном доме в одной комнате гостей, он не должен открывать ИП. Но сейчас идет большая работа по всем фронтам – мы пытаемся узаконить понятие гостевого дома, чтобы был реестр гостевых домов пофамильно по Казахстану. Мы полагаем, что они не должны платить никаких налогов до тех пор, пока не начнут строить гостиницы. Это в большей степени помощь сельским жителям, поддержка развития села. Для гостевых домов, возможно, и не предполагается развитие в более крупный бизнес. Как сдавал сельчанин две комнаты, так и будет сдавать. Не все они преобразовываются в мини-гостиницы. Суть в том, чтобы поддержать людей на селе, чтобы они не уезжали. Только те, кто расширился, переходят в статус предпринимателя. А остальные просто развивают свою деревню, благодаря им гостевых домов, возможно, становится больше. Смысл не в налогах до государства, а в том, чтобы не вымирили деревни, молодежи было чем заниматься».

По словам **Натальи Боровой**, в Беларуси, к примеру, более 15 лет действует программа поддержки таких начинаний и все прописано в законодательстве: если у хозяина отдельный дом с несколькими номерами, то это уже гостиница, он выходит из реестра поставщиков услуг гостевых домов и регистрируется как предприниматель. Проверяет это все Ассоциация гостевых домов.

Караганда

...Чтоб ты жил на одну зарплату!

На днях сотрудники АО «АрселорМиттал Темиртау» («АМТ») получили увеличенную зарплату, о которой руководство сталелитейного магната договорилось с представителями профсоюзных организаций ТОО «Оркен», «Жақтау», «Қорғау» и «Бірлік» еще 30 января. Несмотря на изначальное «непонимание» рабочими «АМТ» схемы повышения оплаты труда, массового ропотания пока не наблюдается.

Андрей КУЗНЕЦОВ

Все дело в том, что сотрудники АО «АрселорМиттал Темиртау» ждали увеличения зарплаты еще с середины прошлого года. Однако администрация с повышением оплаты труда не торопилась. В результате это привело к забастовке на угольных предприятиях «АМТ». Около 200 горняков отказались выходить на поверхность, требуя повышения заработной платы, оплаты больничных листов на 100% и уменьшения пенсионного возраста. Забастовка длилась 4 дня. Хотя и с большим трудом, но договориться тогда удалось о том, что с 1 января 2018 года рабочие будут получать больше. Профсоюзы и администрация «АМТ» в лице генерального директора **Парамжиты Калона** ударили по рукам. Договор был подписан только 30 января, а с 1 февраля зарплата стала начисляться по новой и очень непростой схеме.

«Взяли за основу среднюю зарплату 2017 года работников, от уровня этой заработной платы разбили на категории: 8 категорий по основным цехам, 11 категорий по вспомогательным цехам, и в зависимости от уровня заработной платы определили процент повышения», – отмечает председатель профсоюза металлургов «Жақтау» **Виктор Щетинин**.

Таким образом, в среднем по основным цехам оплата труда выросла на 17%, по вспомогательным – на 13%. Плюс к этим начислениям добавляется еще и индексация – 3,5%.

По информации Министерства труда и социальной защиты населения РК, размер месячной заработной платы шахтеров угольного департамента АО «АрселорМиттал Темиртау» «устанавливаются с учетом квалификации работника, сложности, количества, качества выполняемых работ, условий труда и максимальным размером не ограничивается». «За основу оплаты труда рабочих принимаются тарифные ставки, установленные тарифными сетками применительно к профессии на основе Единого тарифно-квалификационного справочника работ и профессий рабочих», – говорится в сообщении пресс-службы министерства.

Стоит сказать, что рабочие с самого начала были с такой схемой не согласны. Главные претензии заключались в том, что изначально речь шла о повышении на 30%, но профсоюзная организация заключила с председателем **Виктора Щетинина** согласилась на невыгодные условия, не оговоривая данный вопрос с сотрудниками предприятия.

Недовольны люди и сложной, непонятной схемой расчетов и градации. Например, рабочие, чья зарплата превышает 250 тыс. тенге получили надбавку только в виде индексации на 3,5%. Объяснили это тем, что у работающих на опасных участках тарифная сетка и так гораздо выше, чем у тех, кто не работает на опасных участках. В то же время оплата труда для подземных работников угольного департамента «АМТ» и рудника «Атасу» выросла существенно – на 33,5%. Как пояснил в комментариях «Къ» председатель ОО «Профсоюз угольщиков «Қорғау» **Марат Мирғазов**, зарплата некоторых рабочих на шахтах и руднике теперь составляет порядка 400 тыс. тенге. «Сейчас шахтеры получили повышенную зарплату, поэтому массового недовольства не наблюдается», – заметил **Марат Мирғазов**. Правда при этом он не исключает, что, возможно, среди шахтеров могут найтись те, кого по-прежнему не устраивает их зарплата. «Но это скорее человеческий фактор. К тому же их можно понять: труд тяжелый, хочется и получать как можно больше. Но лично я о каких-то возмущениях на данный момент не знаю», – говорит глава профсоюза угольщиков.

Экибастуз

Канал отсудил озеро у частных

Павлодарское управление эксплуатации «Канал имени Сатпаева» (Экибастуз, п. Шидерты) в начале февраля нынешнего года выиграло в суде право на закрепление за предприятием озеродохранилищ, которые, собственно, и так входят в структуру канала, причем самым что ни на есть естественным образом. Решение суда еще не вступило в законную силу, но сам по себе этот факт имеет огромное значение.

Игорь ТИМОШЕНКО

Вопрос о закреплении водохранилищ за каналом не могли решить в течение многих лет. Водохранилища сдавались в аренду частным природопользователям. За это время, несмотря на регулярное зарыбление предприятий водоемов, был нанесен значительный урон численности рыбы. Неоднократно к руководству области по этому вопросу обращался советник генерального директора канала **Леонид Баталов**. В своем письме на имя акима Павлодарской области он подчеркивает: «Павлодарское управление эксплуатации «Канал им. К. Сатпаева» имеет все права на закрепление земли под водохранилищами в постоянном пользовании у канала. И за санитарную зону отвечает канал. Воспроизводство рыболовского материала по Павлодарской области занимается только канал. На основании вышеизложенного законодательство не позволяет закрепление водохранилищ канала за иными юридическими или физическими лицами».

Еще в прошлом, 2017 году постановлением акима Павлодарской области **Б. Бакауова** рыбохозяйственные водоемы республиканского значения, расположенные на территории области (водохранилища, находящиеся в зоне ПУЭ «Канал им. К. Сатпаева»), были закреплены за Павлодарским управлением эксплуатации канала.

В частности, в документе было отмечено: «В соответствии с пунктом 2 статьи 27 Закона РК «О местном государственном управлении и самоуправлении в РК» ... акимат Павлодарской области постановляет: 1. Закрепить рыбохозяйственные водоемы республиканского значения на территории Павлодарской области, полностью расположенные на земельных участках, находящихся в постоянном землепользовании: водохранилища «Экибастузское», № 1, 2, 3, 4, 5 «Канала имени К. Сатпаева» за ПУЭ «Канал имени К. Сатпаева» для ведения рыбного хозяйства сроком на 49 лет.

2. Контроль за исполнением настоящего постановления возложить на заместителя акима области **Б. Касенова**.

Договор на ведение рыбного хозяйства за № 79 между филиалом ПУЭ «Канал им. К. Сатпаева» РГП «Казводхоз» и ГУ «Управление недропользования окружающей среды и водных ресурсов Павлодарской области» был подписан 23 августа 2017 года.

Казалось бы – работать да радоваться, но тут, как говорят юристы, вступила в силу казуистика. Дело в том, что подобное решение необходимо было принимать на уровне министерства. А для природопользователей водохранилища канала – слишком лакомый кусок, чтобы создать прецедент и поправиться



Для Экибастуза канал – единственный источник питьевой воды. Фото автора

с ними навечно. За юридическую невыязку уцепились лоббисты, и ситуацию отыграли назад.

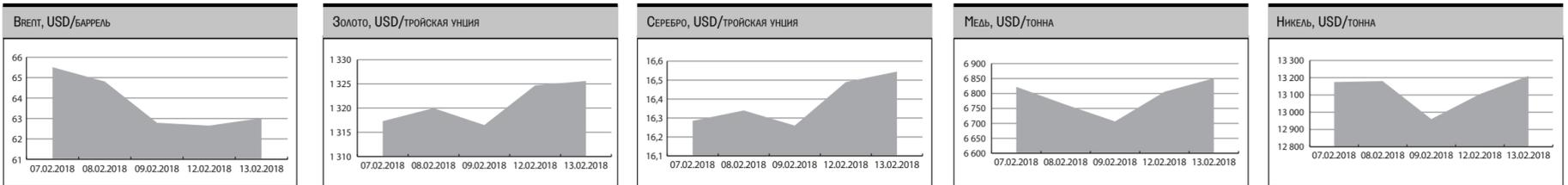
Положение складывалось абсурдное: «КикС» занимается зарыблением водохранилищ и собственно руслу канала, чистит санитарную зону, следит за порядком по всей протяженности гидротехнического сооружения, а «левые» природопользователи выбирают подешевше рыбу, мусорят, не отвечают ни за что, но правда на их стороне. При этом у природопользователей нет ни базы для разведения рыбы, ни соответствующих специалистов. А регулярное зарыбление для канала очень важно: рыба – самое лучшее средство чистки канала. Причем пищевая цепочка в этом случае выстроена идеально: одни виды рыб поедают водоросли, другие – контролируют популяцию травоядных. Лучшее матер-природы не придумаешь. Именно в ПУЭ филиала «КикС» много лет действует уникальное подразделение – нерестово-выростное хозяйство (НВХ), – рассказывает инженер-эколог ПУЭ «КикС» **Лия Сарамсакова**. – Тринадцать специалистов хозяйства зани-

маются разведением рыболовского материала. Процесс это долгий и непростой. Включает он в себя инкубацию, доразивание рыболовского материала до сеголеток, которых, собственно, и выпускают в водоемы.

В сентябре – октябре 2017 года работниками Павлодарского управления эксплуатации филиала «Канал имени Каныша Сатпаева» (ПУЭ «КикС») проведен осенний тур зарыбления водохранилищ «Канала имени К. Сатпаева» сеголетками карпа. Всего в 2017 году выращено 863 900 штук сеголеток карпа, из которых 751 900 штук выпущено в водохранилища «Канала им. К. Сатпаева», расположенные на территории Павлодарской области (Экибастузское водохранилище – 73 000 шт., водохранилище гидроузла № 1 – 114 900 шт., водохранилище гидроузла № 2 – 14 000 шт., водохранилище гидроузла № 3 – 140 000 шт., водохранилище гидроузла № 4 – 125 000 шт., водохранилище гидроузла № 5 – 243 000 шт.). 12 000 штук переведено в зимовальный пруд на доразивание и 100 000 штук передано карагандинскому управлению эксплуатации филиала «Канал им. К. Сатпаева» для зарыбления водохранилищ канала в Карагандинской области.

«Канал внесен в реестр предприятий, которые имеют стратегическое значение», – говорит советник генерального директора предприятия **Леонид Баталов**. – От состояния чистоты воды в канале и водохранилищах зависит жизнь и здоровье людей, работа огромного числа промышленных и сельскохозяйственных предприятий в Павлодарской и Карагандинской областях. Для Экибастуза, например, канал – единственный источник питьевой воды. Поэтому и сам канал, и водоемы, входящие в его структуру, должны контролироваться только единым органом – дирекцией канала. Мы с коллегами надеемся, что больше у канала никто не отнимет водохранилища».

ИНДУСТРИЯ



Страсти по дизелю



Казахстанские аграрии просят закрепить цену на дизтопливо на период проведения весенне-полевых работ

Накануне весенне-полевых работ вновь остро встал вопрос о стоимости ГСМ. Казахстанским сельхозтоваропроизводителям предложили объединиться, чтобы закупать дизельное топливо прямо с завода и разливать его уже на местах.

Элина ГРИНШТЕЙН

Казахстанским аграриям для проведения весенне-полевых работ в этом году понадобится около 375 тыс. тонн дизельного топлива (согласно заявкам регионов). Такая цифра была озвучена вице-министром энергетики **Болатом Акчулаковым**. По его словам, для сельхозтоваропроизводителей цена одного литра ГСМ от завода на период посевной будет находиться на уровне 132 тенге. С учетом транспортных расходов цена будет варьироваться от 135 до 148 тенге за литр. При этом физическим лицам на заправках литр солярки сегодня обходится в среднем в 160–161 тенге.

Для работников сельского хозяйства Казахстана вопрос поставки солярки по льготным ценам для проведения посевной каждый год встает весьма остро. Ведь ГСМ является одной из основных статей расходов в сельском хозяйстве. И в этом году далеко не всех устроили предложенные Министерством энергетики цены. Например, если в Северо-Казахстанской области фермеры готовы приобретать дизтопливо по 140 тенге за литр, то аграрии Алматинской, Костанайской, Южно-Казахстанской и Акмолинской областей просят снизить для них стоимость солярки до 115–120 тенге за литр.

Для сравнения: в прошлом году на проведение весенне-полевых работ также было выделено 375 тыс. тонн удешевленного дизтоплива, но тогда цена составила всего 107 тенге за литр в марте 2017 года и 122–128 тенге в июне.

Напомним, с первого июня прошлого года в РК в 17 раз увеличилась ставка акциза на дизельное топливо, и сейчас она составляет 9300 тенге за тонну. Данное решение было принято правительством с тем, чтобы выровнять уровень цен на ГСМ в Казахстане и соседних странах и тем самым сократить объемы перетоков.

Примечательно, что соответствующее постановление правительства было введено в действие с первого апреля прошлого года, но в итоге повышение акцизов было решено отодвинуть на начало июня именно для того, чтобы снизить нагрузку на сельхозпроизводителей. Тогда правительство по предложению Минсельхоза к началу сезона весенне-полевых работ снизило ставки акцизов на солярку до 540 тенге за тонну. Как сообщили представители министерства, эта мера позволила аграриям сэкономить около 2 млрд тенге. Более того, как сообщал в прошлом году Кайрат Айтуганов, бывший на тот момент первым вице-министром сельского хозяйства, аналогичное снижение должно было быть произведено и минувшей осенью. Подтверждения того, что данное обещание было исполнено, на момент написания статьи «Къ» получить не удалось.

В текущем же году о том, чтобы снизить ставку акциза на ДТ на время посевной речи не идет. Хотя соответствующие просьбы были высказаны. Также аграрии уже выступили с просьбой зафиксировать стоимость солярки на три месяца посевных работ и осуществлять полную загрузку железнодорожных цистерн.

Но вместо этого сельхозпроизводителями было предложено поднять на уровне правительства вопрос о субсидировании им затрат на ГСМ, а также о внесении законодательных реформ по жесточайшему мерк тем аграриям, кто использует льготную солярку не по назначению, например, перепродает. При этом фермеры уже выполнили необходимые расчеты. «Для того, чтобы нам просубсидировали ГСМ, грубо говоря, необходимо 14 млрд тенге. Лучше субсидировать сразу, на каждый литр получить субсидии по 40 тенге», – с таким предложением аграрий из Западно-Казахстанской области выступил на прошедшем на днях в Национальной палате предпринимателей «Атамекен» заседании, посвященном поставкам ДТ для проведения посевной. Слова фермера приводит сайт Нацпалаты.

В данном вопросе интересна также и позиция нефтяников. По словам исполнительного директора Казахстанской ассоциации организаций нефтегазового и энергетического комплекса «KAZENERGY» **Рустема Кабжанова**, цена ГСМ

обоснована реальными затратами, и компании ни в коем случае не пытаются сыграть на рентабельности.

«Нефтяной сектор тоже несет убытки, и у него есть обязательства по налоговым и прочим выплатам. Из-за обеспечения внутреннего рынка необходимым объемом нефти в 2016 году около 50 казахстанских компаний ушли в минус, а в 2017 году – 15 компаний. Также надо учитывать, что экономика не стоит на месте», – поддержал своего коллегу на вышеупомянутом заседании НПП генеральный директор «KAZENERGY» **Асет Магауов**.

Также бывший вице-министр энергетики предложил объединиться всем сельхозтоваропроизводителям, чтобы закупать дизельное топливо прямо с завода и разливать его уже на местах. В качестве оператора г-н Магауов предложил Союз фермеров. Здесь нужно отметить, что действующая система распределения льготного ГСМ вызывает нарекания у аграриев фактически каждый сезон. И помимо цен проблемой являются сроки выделения солярки, которые весьма часто срываются оператором. Из-за этого фермеры оказываются вынуждены самостоятельно покупать ГСМ по рыночным ценам. Особенно остро данная проблема стоит в Южно-Казахстанской области, где ввиду климатических особенностей весенне-полевые работы начинаются раньше, чем в северных регионах.

В качестве еще одного компромиссного решения проблемы первый вице-министр сельского хозяйства РК **Арман Евниев** выдвинул идею использовать высокие технологии:

«Минсельхоз сейчас практикует внедрение электронных карт по контролю посевных и уборочных работ, что сокращает затраты и сроки работ, повышает производительность. Предлагаю подобную систему сделать и тут, делать снимки из космоса по реально засеваемым площадям и оттуда делать расчет требуемого объема ГСМ. Это позволит реально оценить ситуацию и исключить моменты перепродажи дизтоплива».

Будут ли предложенные методы борьбы с существующими проблемами реализованы, в какие сроки и, что куда важнее, насколько они окажутся эффективными, покажет лишь время.

Цены на ГСМ растут по привычке

Завершение модернизации трех существующих нефтеперерабатывающих заводов в Казахстане приведет к относительному насыщению внутреннего рынка собственной продукцией лишь на несколько лет, после чего республике придется вновь вернуться к увеличению доли российских поставок – до строительства четвертого крупного НПЗ в 2022 году. Соответственно особому пространству для ценовых маневров по снижению стоимости нефтепродуктов на казахстанском рынке не имеется – мы физически привязаны к российскому рынку и российским же ценам на бензин.

Иван ВАСИЛЬЕВ

Об этой тесной взаимосвязи в бытность свою главой энергетического ведомства республики говорил нынешний глава национальной компании «КазМунайГаз» **Сауат Мынбаев**, прогнозировавший постепенное выравнивание стоимости бензина в России и

«После ввода в эксплуатацию и выхода на проектную мощность модернизированных НПЗ, а это второе полугодие 2018 года, мы ожидаем обеспечения рынка страны отечественными нефтепродуктами, исключения импортозависимости по бензину, дизтопливу и авиакеросину. По авиакеросину – после соответствующей сертификации», – уточнил **Бозумбаев**. При этом в феврале прошлого года заместитель генерального директора АО «КазМунайГаз – переработка и маркетинг» **Данияр Сатыбалдин** утверждал, что после окончания модернизации трех казахстанских НПЗ они смогут перерабатывать 16,5 млн тонн нефти, производя свыше 4 млн тонн бензина. В принципе, учитывая, что объем потребления бензина в стране на 2018 год заявлен на уровне 4,16 млн тонн, внутренние предложение и спрос впервое за много лет придут в соответствие.

Только этот баланс будет держаться недолго – по прогнозам президента Казахстана **Нурсултана Назарбаева**, потребовавшего в январе от правительства немедленно приступить к проработке вопроса о строительстве четвертого НПЗ, с обеспечением внутренних потребностей три действующих крупных завода перестанут справляться «че-

году, то есть на 0,8 млн. А внутренняя переработка нефти на трех НПЗ, как уже говорилось выше, увеличится на 1,1 млн тонн, то есть рост внутренней переработки в абсолютных цифрах будет опережать рост добычи. При этом ожидается снижение добычи на месторождениях кызылординской и актобской групп, связанное с поздней стадией разработки и естественным истощением данных месторождений, а именно эти месторождения в первую очередь и загрузили НПЗ республики.

Иными словами, внутренние потребности будут постепенно закрываться всё большими объемами с тех месторождений, которые ранее работали исключительно на экспорт в «сыром» виде. Разумеется, иностранные компании, участвующие в их разработке, рано или поздно потребуют либо покупать у них нефть по той цене, по которой они могли бы сбывать ее за рубежом (по прогнозам казахстанского минэнерго, в 2018 году это в среднем \$55–60 за баррель), либо компенсировать им продажу нефти для загрузки НПЗ каким-то другим способом. Очевидно, что с появлением четвертого НПЗ масштабы поставок и споров вокруг их стоимости только увеличатся – и рано или поздно какую-то часть нефти для внутреннего про-

Министр энергетики **Канат Бозумбаев** признался – говорить о том, что в Казахстане бензин подешевеет, не приходится. Фото: Аскар АХМЕТУЛЛИН



Казахстане еще в 2013 году. Небольшой разрыв – в пределах 15% в стоимости литра – он отводил на разницу в акцизной политике двух государств. Но в целом привязанность рынка Казахстана к ценам на российском рынке нынешний глава КМГ объяснял даже не тем, что мы импортируем значительный объем в разные периоды – от 30 до 40% объема годового потребления) российских нефтепродуктов, а возможностью масштабного перетока топлива с казахстанского на российский в случае значительного ценового разрыва, и вытекающего из этого перетока последующего дефицита бензина в Казахстане.

Сейчас Казахстан близок к тому, чтобы выйти на максимальное за годы независимости самообеспечение рынка нефтепродуктов, причем о полном избавлении от российских поставок никто речи не ведет. Нынешний министр энергетики **Канат Бозумбаев** просит журналистов не приписывать ему утверждение, будто три казахстанских НПЗ способны закрывать внутреннюю потребность по году уже в текущем 2018 году. Поскольку процесс модернизации Шымкентского НПЗ завершится только в середине этого года, и соответствующий завод лишь во второй половине года наберет обороты. Закрывать его «недостающую» долю на рынке волей-неволей придется за счет российских поставок, которые, впрочем, с катастрофических 40% в осенние месяцы прошлого года снизятся до 10% в текущем году.

«Обеспеченность внутреннего рынка отечественными ГСМ в целом по году составит по бензину до 90%, по дизельному топливу – 90%, по авиакеросину – 70%, и по мазуту традиционно – 100%», – сказал глава минэнерго в пятницу, 23 февраля, на коллегии своего ведомства. Он напомнил, что если в 2017 году объем переработки нефти в стране составил 14,9 млн тонн, показав рост 2,9% к 2016 году, то с учетом окончания модернизации Шымкентского НПЗ во второй половине нынешнего года объем переработки нефти в 2018 году по плану увеличится на 1,1 млн тонн и составит ровно 16 млн тонн.

рез три-четыре года». И это вновь приведет к увеличению российских поставок и дополнительному давлению на внутренние цены. При этом не исключено, что спрос и предложение за счет внутреннего производства могут вновь прийти в серьезный дисбаланс и раньше озвученного трех-четырёхлетнего срока, но пока в минэнерго ориентируются в качестве даты возникновения новых «прорех» в обеспечении рынка на период после 2021 года.

«По поручению главы государства нами прорабатывается вопрос строительства четвертого НПЗ в стране, проведенный анализ показал, что с учетом прогнозируемого роста потребления образуется дефицит автобензинов между 2021-м и 2023 годом, дизельного топлива – к 2023 году и авиакеросина – после 2026 года», – сказал министр на коллегии своего ведомства. Предварительное ТЭО нового НПЗ будет разработано компанией «КазМунайГаз» во втором полугодии 2018 года под моим личным руководством, именно во втором полугодии будут приняты решения о возможном строительстве, месте дислокации и мощностях этого НПЗ», – добавил он.

Чуть раньше, 13 февраля, в кулуарах заседания правительства глава минэнерго говорил о необходимости строительства четвертого НПЗ уже в следующем году с тем, чтобы запустить его в эксплуатацию к 2022 году. Мощность этого завода пока неизвестна, но, по всей видимости, памятуя о словах главы государства «Мы начинаем работу тогда, когда проблема нас уже донала», которыми он сопроводил свой комментарий о том, сколько времени правительство вынашивало идею о необходимости строительства нового завода, строить его будут с запасом большим, чем на трех-четырёхлетнее обеспечение внутреннего рынка.

При этом встает вопрос о загрузке увеличивающихся перерабатывающих мощностей сырьем, причем этот вопрос будет актуален уже в текущем году: добыча нефти в стране, по плану минэнерго, увеличится в 2018 году до 87 млн тонн против 86,2 млн тонн в 2017

изводства придется приобретать по «мировым» ценам. А это приведет к увеличению себестоимости нефтепродуктов и новому витку роста цен на них в рознице.

Скорее всего, все эти вопросы (возможность спекулятивного перетока казахстанского бензина на соседние рынки в случае большого ценового разрыва с ними, вопрос стоимости загрузки НПЗ сырьем, а также грядущее превышение спроса над внутренним предложением) в комплексе и держал в уме **Бозумбаев**, когда в кулуарах коллегии 23 февраля заявил журналистам: говорить о том, что в Казахстане бензин подешевеет, не приходится.

«Но за счет местных ресурсов и в какой-то степени не слишком больших appetites сетевых компаний этот уровень цен сегодня выдерживаем», – заметил он.

Под «этим уровнем» глава минэнерго имел в виду 15 место по дешевизне бензина в мире согласно рейтингу международного агентства Global Petrol Prices по состоянию на 19 февраля 2018 года (рейтинг обновляется ежемесячно и включает в себя сопоставление стоимости ГСМ в 167 странах мира).

«Казахстан по цене на бензин занимает 15 место с ценой 56 центов за литр, средняя цена бензина по миру – 1 доллар 15 центов, страной с самой низкой ценой на бензин является сегодня Венесуэла – 10 центов за литр, самой дорогой – Исландия с ценой 2 доллара 10 центов», – сообщил **Бозумбаев** на коллегии. По стоимости дизтоплива Казахстан занимает 14 место – это 50 центов, средняя цена дизтоплива в мире составляет 1 доллар 04 цента, страной с самым дешевым ДТ стала Венесуэла – 0,009 доллара за литр, с самым дорогим дизельным топливом также Исландия – 2 доллара 2 цента. Если сравнивать со странами СНГ – нашими традиционными партнерами, то дешевле, чем у нас, бензин есть только в Туркменистане – 0,43 доллара, а дизтопливо – только в Азербайджане и Туркменистане, все остальные страны СНГ торгуют дороже», – резюмировал глава минэнерго.

flyqazaq.com

Қолайлы рейстерді орындаңыз: Совершайте удобные перелеты:

АЛМАТЫ → ТАРАЗ

Три раза в неделю по ВТОРНИКАМ, ПЯТНИЦАМ И ВОСКРЕСЕНЬЯМ Аптасына үш рет, СЕЙСЕНБІ, ЖҰМА мен ЖЕКСЕНБІ күндері

QAZAQ AIR рейстеріне билеттерді flyqazaq.com сайты, +7 (727) 356 14 14 нөміріне қонырау шалу немесе қала агенттіктері арқылы брондап, сатып алыңыздар. Забронировать и приобрести билеты на рейсы QAZAQ AIR можно на сайте flyqazaq.com, в офисе продаж +7 (727) 356 14 14 и в агентствах вашего города.

ЖАҢА БАҒЫТ

НОВЫЙ РЕЙС

Меняться вместе с покупателем

Посетители супермаркетов и торговых центров сегодня ждут от сектора розничной торговли совсем не тех предложений, которые были актуальны несколько лет назад. Чтобы оставаться на плаву, игроки индустрии ритейла должны учитывать изменения в настроении потребителей. От того, насколько успешно топ-менеджмент торговых сетей сможет уловить дух перемен, а также внедрить технологии, которые помогут реализовать эти перемены, будет зависеть эффективность бизнеса. К такому мнению пришли участники проходящей в Алматы специализированной конференции Profit Retail Day, посвященной вопросам внедрения умных технологий в секторе розничной торговли и гостеприимства.

Ирина ТРОФИМОВА

По словам генерального директора компании IDNT (Украина) Николая Чумака, все крупные проекты в секторе розничной торговли в последние годы связаны с трансформацией. Крупнейшие онлайн-ритейлеры, которые еще несколько лет назад грозилась «убить» офлайн-торговлю, пересматривают взгляды и инвестируют в покупку офлайн-сетей. «Крупнейший онлайн-ритейлер Amazon приобрел успешную сеть продуктовых супермаркетов и открыл офлайновые магазины Amazon Go, в которых покупатель может взять товар, а остальной процесс купли-продажи происходит автоматически. По такому же пути идет Alibaba. Китайская компания приобрела сеть продуктовых супермаркетов и сеть магазинов по продаже электроники. Игроки, которые совсем недавно не думали о сотрудничестве с офлайн-ритейлом, радикально меняют модели поведения, и очевидно, делают это не для



того, чтобы потом закрывать «физические» магазины», – комментирует украинский эксперт.

Вполне вероятно, одним из факторов, заставивших известных интернет-площадки обратить внимание на рынок офлайн-торговли, стали результаты исследований, свидетельствующие о том, что в Америке, например, примерно одинаковое количество людей делают покупки в офлайне и в онлайн, при этом на сайтах интернет-магазинов люди проводят много времени, даже если потом приходят за покупками в обычный супермаркет. Такой подход означает, что ритейлерам необходимо одинаково качественно присутствовать в разных каналах продаж.

Еще один критерий успешности розничного бизнеса, который в последнее время эксперты упоминают все чаще – это готовность предоставить своему клиенту уникальный покупательский опыт. Именно он, считает Николай Чумака, становится товаром в условиях, когда возможности конкуренции за

Крупнейшие онлайн-ритейлеры, которые еще несколько лет назад грозилась «убить» офлайн-торговлю, пересматривают взгляды и инвестируют в покупку офлайн-сетей.

Фото: Shutterstock.com

счет ассортимента или цены товара исчерпаны. При этом, утверждает специалист, для того, чтобы быть успешным в продвижении новых трендов, порой не нужны сложные технологические разработки, достаточно оригинального подхода.

В супермаркет – за... опытом

«Компания Sony, например, выложила спортивные наушники не в отделе электроники, а рядом с одеждой для фитнеса, и привлекла внимание людей, которые занимаются спортом, в результате обеспечив успешные продажи. По такой схеме действуют не только производители и продавцы товаров, но и мобильные операторы, которые поняли, что на мобильном банке можно заработать больше, чем на голосе, и начали в своих офисах продвигать банковские продукты. В Украине появились продуктовые супермаркеты, которые включают кофейни, рестораны, и речь идет не о премиальном сегменте. Люди прихо-

дят отдыхать в обычный супермаркет, куда раньше приходили за упакованными продуктами», – рассказывает Николай Чумака. Как показывает практика, 80% покупателей готовы платить за лучший опыт, при этом в число таких входят не только богатые и обеспеченные люди, но и представители среднего класса, и руководство торговых сетей должно отреагировать на новый тренд.

По мнению участников дискуссии, перемены в поведении потребителей произошли и на казахстанском рынке. «Человек хочет не просто приобрести понравившийся товар, но получить обратную связь и сервис на всех уровнях покупки: рассчитывать так, как ему удобно – в магазине и в интернет-магазине, хочет, чтобы ему привезли товар домой или в офис, хочет иметь возможность забрать этот же товар в магазине, если его больше устраивает такой вариант. И ритейл должен удовлетворить запросы покупателя», – считает директор по развитию группы компаний «Меломан» Игорь Васильев.

Директор по IT группы компаний Raimbek Алексей Жиленко уверен, что желание предоставить потенциальному покупателю как можно больше услуг и информации не должно переходить в навязчивость. Покупатель, освоивший гаджеты и интернет-коммерцию, не хочет, чтобы оператор колл-центра по нескольку раз звонил ему и уточнял заказ. Продвинутой интернет-пользователь, уверен представитель Raimbek Group, предпочтет понятный интерфейс и минимальный контакт с ритейлером. Ну и, конечно, самое большое значение для потребителя по-прежнему имеют качество обслуживания, презентация продукта на витрине магазина и возможность протестировать товар.

К сожалению, отмечают эксперты, руководство розничных сетей зачастую концентрирует усилия на вещах, которые имеют ценность для бизнеса, но не для клиентов, а в долгосрочной перспективе в выигрыше окажется тот, кто будет инвестировать в работу с покупателем и в технологии, способные повысить эффективность такой работы.

Размер ущерба от одной кибератаки достигает \$4 млн

Что ждет IT-рынок в будущем? Каковы глобальные тренды его развития? Зачем Казахстану цифровизация? Как защититься от киберугроз? На эти и другие вопросы специально для «Съ» ответил директор представительства Cisco в регионе «Казахстан – Кыргызстан» Дмитрий Шустер.

Санжар АМЕРХАНОВ

– Дмитрий, расскажите о глобальных трендах развития мирового информационно-телекоммуникационного рынка.

– Среди множества трендов, наблюдаемых сейчас на IT-рынке, я бы выделил два, которые, с моей точки зрения, являются основополагающими – это цифровизация и искусственный интеллект. При этом оба тренда активно влияют на эволюцию фундамента любой IT-системы – сетевую инфраструктуру, к которой сегодня предъявляется все больше и больше требований. Наступает новая эра сетевых технологий, связанная с появлением интенционально-ориентированных сетей, работающих на основе намерений.

Интенционально-ориентированные сети – это не какая-то конкретная технология. В них сочетаются все последние сетевые инновации, включая SDN, виртуализацию, машинное самообучение, модельно-ориентированные программные интерфейсы API и разработки, связанные с безопасностью.

Такие сети оперируют множеством подключенных устройств как единой фабрикой, поэтому отдельные устройства не нужно настраивать вручную. Вместо конкретных команд операторы могут указывать намерение, и сеть трансформирует его в определенные настройки. Данные, поступающие в реальном времени, сеть использует для оптимизации своей работы. Эта интуитивная система предвосхищает действия, обнаруживает и устраняет аномалии, предотвращает угрозы безопасности и непрерывно совершенствуется.

– Почему так важна цифровизация, а точнее цифровая трансформация?

– Цифровизация, которая на наших глазах набирает беспрецедентные темпы, сродни водовороту. Все, что не может адаптироваться, рискует исчезнуть. Согласно исследованию «Цифровой вихрь», в результате цифровой трансформации в ближайшие пять лет пропадут 4 из 10 традиционных игроков в каждой отрасли. Цифровая трансформация предполагает цифровизацию всего, что только может быть цифровизовано, то есть не только самой IT-отрасли, но и всех процессов и услуг во всех организациях. По своему потенциалу



Дмитрий Шустер: «Цифровизация – это не самоцель, а лишь способ эффективной модернизации государства и построения успешного бизнеса»

перестроения рынков эта сила превосходит, пожалуй, все известные исторические эпохи.

Интернет вещей (IoT), облачные технологии, машинное обучение, виртуальная реальность, аналитика и искусственный интеллект – вот лишь некоторые из «новых» технологий, которые позволяют обеспечить конкурентоспособность бизнеса.

По мере того как мир все больше цифровизируется и все соединяется со всем, данные превращаются в важнейший стратегический ресурс предприятий и стран. Как следствие, на первый план будет выходить способность компаний обеспечить безопасность данных.

Для уменьшения отрицательных последствий атак все большую роль будет играть скорость их обнаружения. Здесь ключевая функция должна отдаваться самой сети, которая, благодаря встроенному функционалу информационной безопасности, сможет идентифицировать и ограничивать вредоносные коммуникации (в том числе, в зашифрованном трафике), не нарушая при этом конфиденциальности.

– Хотелось бы услышать ваше мнение о госпрограмме «Цифровой Казахстан».

– Здесь мне видится уместным процитировать Джона Чемберса (John Chambers), который более 20 лет возглавлял компанию Cisco, а в 2015 году встречался с Нурсултаном Назарбаевым по вопросам тогда еще только разрабатываемой программы «Цифровой Казахстан»: «Правительство Казахстана приняло грандиозный план цифровизации... Мы с большим воодушевлением воспринимаем сотрудничество с Казахстаном по превращению этой стратегии в реальность и возможность с помощью цифровизации внести свой вклад в становление процветающего будущего страны и ее граждан».

Уместно также напомнить, что согласно соглашению, заключенному между казахстанским правительством

и Cisco, компания оказывает поддержку правительственной программе «Цифровой Казахстан». Зоны особого внимания партнеров – «умные» города, горнодобывающая промышленность и образование.

– Какие же, на ваш взгляд, «подводные» камни могут ждать Казахстан в процессе цифровизации?

– Я уверен в том, что у Казахстана есть все предпосылки для того, чтобы успешно двигаться по пути цифровизации. Естественно, не все может получиться сразу, так как этот путь новый не только для казахстанцев, но и для всего мира. Цифровизация – это не самоцель, а лишь способ эффективной модернизации государства и построения успешного бизнеса. Поэтому важно не бояться трудностей и «подводных» камней, а использовать их для того, чтобы сделать своевременные выводы и выработать грамотную стратегию преобразований, отвечающую потребностям и задачам страны. В связи с этим мне видится очень релевантной цитата Уинстона Черчилля: «Большое преимущество получает тот, кто достаточно рано сделал ошибки, на которых можно учиться».

– Как, на ваш взгляд, изменится банковский сектор Казахстана в связи с повсеместной цифровизацией?

– Нет никаких сомнений, что цифровизация принесет серьезные изменения в финансовый сектор. Ожидается, что в течение ближайшего десятилетия количество банков сократится, а в тех, что останутся, основной объем работы будет автоматизирован. Еще быстрее (в течение нескольких лет) «боты» смогут в значительной степени взять на себя функции персональных финансовых советников, отвечающих на типовые вопросы клиентов банка.

Для того чтобы не остаться за бортом цифровой трансформации и не проиграть в конкуренции со стороны высокотехнологических компаний небанковского сектора (Alibaba, Apple и т. п.) или даже операторам мобильной связи, которые уже активно предоставляют финансовые услуги, руководителям банков критически важно отвлечься от текущих проблем и посмотреть за горизонт, где идет полным ходом технологическая революция.

– Каковы, на ваш взгляд, основные проблемы казахстанских IT-компаний сегодня?

– К сожалению, опыт последних лет показывает, что только очень малая доля IT-компаний понимает необходимость и готова инвестировать в развитие компетенций по инновационным технологиям и направлениям. IT-компаниям нужно менять принципы работы и уходить от продаж коробочных продуктов к проработке комплексных архитектурных подходов для решения все более сложных бизнес-задач, стоящих перед заказчиками. Именно поэтому я убежден, что только правильный подход к подготовке новых и переподготовке старых кадров, а также развитие стартапов и их привлечение к реализации инновационных проектов даст тот импульс, который

поможет переломить текущую ситуацию. В любом случае, выбора у нас нет. Иначе наши IT-компании рискуют остаться не у дел в новой цифровой реальности.

– О каких наиболее крупных проектах, реализованных в Казахстане, вы могли бы рассказать?

– Среди внедренных решений были, конечно же, и крупные проекты, которыми мы можем по праву гордиться. К сожалению, о большей части из них мы не можем говорить открыто из-за подписанных с заказчиками соглашений о неразглашении. Однако есть и исключения. Например, мы успешно реализовали проект в одном из крупнейших казахстанских банков, где была внедрена целостная модель информационной защиты не просто отдельных компонентов, а всей сети. Такой метод позволяет идентифицировать начало нападения и проследить за его ходом, вовремя сформировать предупреждения и активно противодействовать атаке без участия пользователя. Модернизовав ИБ-инфраструктуру, Евразийский банк сделал своего рода долгосрочный вклад в будущее. Надежная киберборона, обеспечивающая сохранность данных, позволила банку полностью сосредоточиться на достижении бизнес-целей.

– Киберугрозы – это действительно острый на сегодняшний день вопрос для IT-рынка. Какие опасности ждут впереди и что предлагается для защиты?

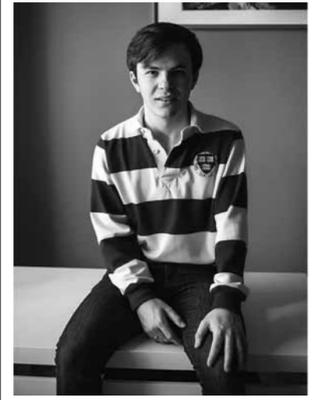
– К сожалению, опасностей становится все больше. Так, последний отчет Cisco по информационной безопасности указывает на быструю эволюцию угроз и рост их масштабов, а также на распространение атак типа «превращение обслуживания» (destruction of service, DeOS), которые способны уничтожать резервные копии и страховочные системы (safetynet), необходимые организациям для восстановления систем и данных после атаки.

В связи с этим информационная безопасность становится ключевым фактором, определяющим стабильное функционирование бизнеса и успех цифровых преобразований. Нашумевшие в прошлом году атаки, такие как Wanna Cry и Nyetya, демонстрируют, что злоумышленники становятся все более изобретательными. А сложность и разрозненность ИБ-решений позволяют преступникам находить новые бреши в системах защиты. Согласно исследованиям аналитиков, в среднем проходит три месяца, прежде чем подвешившаяся кибератаке организация понимает, что произошло. При этом размер ущерба от одной атаки может достигать миллионов долларов.

Наш собственный опыт, а надо отметить, что Cisco блокирует ежедневно 20 млрд угроз (это в шесть раз больше числа ежедневных поисковых запросов Google), показывает, что противостоять современным угрозам можно только за счет использования целостного архитектурного подхода, в котором различные компоненты системы обеспечения безопасности работают согласованно.

Колумнисты

Топ-5: рейтинговые университеты мира



Каждый год авторитетные рейтинговые агентства формируют списки ведущих мировых университетов. Один из них – европейский рейтинг QS – уделяет внимание академической репутации вузов. О том, какие пять университетов занимают верхние строчки рейтинга и сколько стоит обучение в них, рассказал выпускник Гарварда и студент МВА Стэнфорда, основатель Crimson Education Джейми Битон.

1. Массачусетский технологический институт (MIT) – ведущий исследовательский университет в США и бессменный лидер мировых рейтингов, признанный новатор в сфере высоких технологий и робототехники.

В состав МТИ входят пять школ: инженерная, научная, школа менеджмента (MIT Sloan), социально-гуманитарных наук и искусств, архитектурная. Всего для обучения доступно более 46 основных бакалаврских программ (majors).

Самые популярные специальности: инженерия, физика, компьютерные науки, математика.

Сколько стоит: от \$65 тыс., из которых стоимость обучения – \$48 452 (в 2016/17 году), расходы на проживание и питание – \$14 210, личные расходы обойдутся примерно в \$2800.

2. Стэнфордский университет (Stanford University) известен как ведущий научно-исследовательский центр, однако большой упор здесь также делают на бизнес-проекты благодаря удачному расположению университета в самом сердце Силиконовой долины.

На базе университета действуют семь подразделений: инженерный факультет, бизнес-школа, школа гуманитарных и естественных наук, школа наук о Земле, медицинская и юридическая школы, образовательный факультет.

Сколько стоит: все вместе – \$69 109, бюджет на обучение – \$48 987. Расходы на проживание составят в среднем \$15 122, дополнительные расходы на учебники – до \$1500.

3. Гарвардский университет (Harvard University) – старейший вуз США и одно из самых элитных образовательных учреждений мира. В Гарварде более 35 направлений обучения. Самое большое подразделение – факультет искусств и наук (Arts & Sciences).

Сколько стоит: от \$69 600 до 73 600, из которых на обучение уйдет примерно \$48 тыс., а бюджет на проживание и питание потребует до \$16 тыс.

4. Кембриджский университет (University of Cambridge) – один из самых авторитетных и старейших университетов Европы.

Самые популярные направления обучения: клиническая медицина, гуманитарные, социальные науки и современные технологии. Кембриджский университет занимает первое место по числу нобелевских лауреатов – 130 исследователей и ученых связаны с деятельностью университета.

Сколько стоит: на 2017/18 год общая стоимость составляет примерно £29 277 в год, из которых плата за обучение начинается с отметки £19 197. Расходы на проживание – еще около £10 тыс.

5. Калифорнийский технологический институт (Caltech) – давний конкурент MIT. Этот небольшой частный университет в городе Пасадена насчитывает не больше 2500 студентов.

На базе университета открыто шесть подразделений: биология и биологическая инженерия, инжиниринг и прикладные науки; физика, математика и астрономия; геологические и планетарные науки; химия; гуманитарные и социальные науки. Одна из лучших междисциплинарных программ университета – «Вычисление и нейронные системы».

Сколько стоит: от \$76 165 до 85 116 в год в зависимости от размещения. Стоимость обучения составит \$49 785, а на аренду комнаты и личные расходы нужно закладывать не менее \$26 380.

Стыдно быть несчастливым...



О чем говорят мужчины? О многом. Но в основном об отношениях. С родителями, детьми, друзьями и, конечно же, женщинами. И не важно, сколько им лет... В прокат выходит третья часть франшизы, которая, пожалуй, в разы лучше второй и очень достойно продолжает первую.

Елена ШТРИТЕР

Надо сказать, что срок в восемь лет – это немало. Обычно кинематограф выпускает сиквелы, триквелы, приквелы и так далее гораздо быстрее – пока «горячо» и народ жаждет продолжения зрелищ. Однако в этом случае оказалось, что идея просто надо «отстояться». Откровенно говоря, на этот фильм я шла с двойственными чувствами. С одной стороны, «Квартет И» – это коллектив, который вывел понятие «российская комедия» на новый уровень. Доказав, что юмор вполне может быть интеллигентным. И смешно – это не обязательно на грани фола. На счету ребят много великолепных театральных постановок и отличнейшие фильмы «День радио» и «День выборов». Но определенно лучшей историей, созданной при участии «Квартета И», можно считать «О чем говорят мужчины». Это действительно классная работа,

от которой были в восторге критики, а зрителями она любима до сих пор. К слову, фильм практически весь растащили на цитаты.

С другой стороны, за последние несколько лет коллектив выпустил не совсем удачный сиквел «Дня выборов» и киноверсию своего спектакля «Быстрее, чем кролики». Да и вторая часть «О чем еще говорят мужчины» – вышла тоже, откровенно говоря, не очень удачной.

Однако, к счастью, «О чем говорят мужчины. Продолжение» – это очень гармоничное, простите за тавтологию, продолжение первой части. Спустя восемь лет (впрочем, со времени новогодних офисных приключений прошло семь), герои вновь собираются все вместе и едут в Питер. Причем трое из четверых даже не знают, зачем они туда едут. Но в какой-то момент становится понятно, что не важно – зачем. Важно, что едут. И, конечно, плохо, что дома осталась куча нерешенных проблем, но как же хорошо, что про них можно не думать... хотя бы до понедельника. И еще, конечно, плохо, что отстали от «Сапсана» на какой-то Богом забытой станции и пришлось ехать в плацкарте, но как же это неожиданно хорошо... и уютно. А еще неожиданно хорошо бывает выпить в пять утра текилу-бум. Вроде рано... но так вовремя.

И, конечно же, дорога – это разговоры. Философские размышле-

ния четырех взрослых мужиков. О счастье. О любви. Об отношениях. О женщинах. О дружбе. О деньгах (тут весьма органично вписался Михаил Прохоров). Да обо всем.

Лешу (Леонид Барац) волнует, почему он – состоявшийся взрослый человек – должен до сих пор делать то, что не хочется ему, но чего от него ждут родители. Саша (Александр Демидов) озадачен вопросами дружбы и денег («Существует же какая-то денежная верность? Вот верен ты своим деньгам, распоряжаешься ими эффективно, тогда и они тебе верны. А повел себя ветрено – ушли от тебя. К Прохорову!»). Слава (Ростислав Хаит) озадачен отношениями с молодой подружкой («Женщина, которая не смеется над твоими шутками – это все равно, что женщина, которую ты не смог довести до оргазма»). А Камил (Камиль Ларин) задумался о глобальном – о счастье («Стыдно быть несчастливыми. Надо дать счастью шанс»).

Герои фильма стали старше. И это очевидно. Однако темы их волнуют по-прежнему. И говорят они о них по-прежнему: порой эмоционально и нелогично, где-то перебивая друг друга, но очень душевно и с потрясающим юмором («Мужики, вы еще поговорите, а я вам квасу налью. Бесплатно»). Правда, порой это смех сквозь слезы.

Несколько раздражающим фактором выступает вездесущий про-



дакт-плейсмент (но его его нынче нет). Однако это компенсируется питерскими крышами, белыми ночами и музыкой группы «Би-2», создающей непередаваемую атмосферу. «Реки любви» сменяется где-то посреди Невы композицией «Ля-ля тополя», последняя нота которой оставит внутри какое-то теплое чувство.

В общем, «Квартет И» вновь оказался на высоте. И вновь выпустил фильм, который можно пересматривать раз за разом. И раз за разом получать от этого удовольствие. А в конце фильма хочется вслед за продавцом кваса на вокзале повторить: «Мужики, вы еще поговорите»...

Weekend с «Курсивъ»

У жителей Астаны и Алматы есть удивительный шанс провести свои выходные с пользой для души. Все самые яркие и интересные мероприятия – в подборке «Къ».

Мероприятия в Алматы

Выставка «По/против течения. Современные фотоинтервенции»
2 марта, 18:00

Выставка посвящена творчеству двух современных фотохудожников из Германии – Виктории Биншток и Михаэля Шефера, которое представляет Гёте-Институт Казахстан совместно с Институтом международных отношений в области культуры (ifa – Штутгарт, Германия) при поддержке Генерального консульства Германии в Алматы. Их работы будут выставлены в Алматы до 2 апреля.
Место: ГМИ им. Кастеева, мкр. Коктем 3, 22/1
Вход: 200–500 тенге

Вечер камерной музыки
2 марта, 19:00

В Большом концертном зале консерватории в исполнении лауреатов республиканских и международных конкурсов Гульнары Курамбаевой (фортепиано), Дины Курманалиновой (скрипка) и Мусы Керимбаева (виолончель) прозвучат произведения Сергея Рахманинова и Дмитрия Шостаковича.
Место: КНК им. Курмангазы, пр. Абылай хана, 90
Вход: 2000 тенге

Концерт группы ДДТ «История звука»
2 марта, 19:30

«ДДТ. История звука» – новая концертная программа, стартовавшая осенью 2016 года. Избранные песни из разных альбомов группы – с момента основания до наших дней – впервые объединены в один большой долгожданный концерт. Саунд за время существования группы кардинально менялся: от ритм-энд-блюза до индастриал и инди-музыки. Иногда становился решительней, иногда объемнее и лиричнее. Звучание было разным, но главное, за что любят ДДТ, осталось неизменным – интерес и любовь к человеку, живущему в новейшие времена перемен.

Вы получите редкую возможность услышать песни, которые очень давно не исполнялись, но, на взгляд музыкантов, актуальны и сегодня. Концерты ДДТ для многих – знак качества живой музыки. И на этот раз группа в каждый город привезет свой легендарный звук, свои интересные визуальные и световые решения.

Место: ледовый комплекс «Алматы Арена», мкр. Алгабас-1, 7
Вход: 8000–2000 тенге

Гаухар Саттарова и Steps
3 марта, 19:30

Молодые. Нестандартные. Алматинские. Не путь с популярной британской поп-группой нулевых. Наши еще жарче! Ближе и роднее. К тому же, обожают экспериментировать со стилем: от традиционного джаза до латино, фанка и танцевальной музыки. Никогда не знаешь, чего еще сумасшедшего и крутого ждать от них в следующую минуту.
Место: «Музыкафе», пр. Абая, 117
Вход: 3000 тенге

Лекция профессора Ольги Батуриной «От Евы до Венеры»
4 марта, 16:00

Лекция посвящена теме женских образов в истории мировой живописи от палеолита до наших дней.
Место: Kazarian Art Center, ул. Станкевича, 59
Вход: 1 000

Выставка Андрея Ноды «Цап-Царап»
4 марта, 17:00

На выставке будут представлены новые графические работы художника, выполненные в технике граттаж. Выставка продлится до 10 апреля
Место: Kazarian Art Center, ул. Станкевича, 59
Вход: бесплатный

«Путь солнца. Удивительный концерт»
4 марта, 17:00

Венера – певица, которую не раз слушали на сцене театра с замиранием сердца. У вас есть возможность познакомиться с этим уникальным голосом еще ближе. Он будет звучать а капелла, а также в сопровождении акустического трио Band_Anna – группы, известной своим теплым солнечным настроением.
Место: музыкальный театр Quadrata, ул. Муратбаева, 195 А
Вход: 2500 тенге

Мероприятия в Астане

Концерт итальянских гитаристов Blanco и Sinacor
2 марта, 19:00

Выступление известных итальянских гитаристов Blanco и Sinacor

станет настоящим подарком для всех любителей и ценителей классической и гитарной музыки. Также в рамках концерта для всех гостей вечера выступят преподаватели, студенты и смешанный хор Казахского национального университета искусств.

Место: Казахский национальный университет искусств, пр. Тауелсыздык, 50
Вход: бесплатный

Ярмарка изделий ручной работы
3 марта, 10:00

В преддверии 8 марта торговый центр «Евразия» поздравляет своих прекрасных посетительниц наступающим Международным женским днем и приглашает встретить этот праздник весны и красоты в любимом торговом центре.

К весенним праздникам для посетительниц торгового центра «Евразия» будет работать ярмарка изделий ручной работы! Тут вы сможете приобрести украшения из натуральных камней и бисера, бантики и ободки, мыло, изделия из дерева, имбирные пряники, вязаные изделия, самаркандскую посуду, изделия из акриловых бусин, а также интерьерных кукол и многое другое.
Ярмарка продлится до 11 марта.
Место: ТЦ «Евразия», ул. Петрова, 24 Б
Вход: бесплатный

Спектакль «Валентинов день»
3 марта, 18:00

«Валентинов день» Ивана Вырыпаева – это современное продолжение знаменитой пьесы Михаила Рошина «Валентин и Валентина», которая в семидесяти годы прошлого века имела необычайный успех. Валентине Ивана Вырыпаева уже шестьдесят, а она по-прежнему любит своего Валентина и пытается вернуть время. Вернуть во что бы то ни стало и в свой день рождения, который 20 лет назад стал днем смерти ее любимого. Так возможно ли вернуть время?
Место: ГАРДТ им. М. Горького, ул. Желтоксан, 11
Вход: от 1000 тенге

Спектакль «Манкурт. Вечный раб»
3 марта, 18:00

Соединив бессмертные творения Чингиза Айтматова, Альбера Камю, Джорджа Байрона, Венедикта Ерофеева и Евгения Шварца режиссер Барзу Абдураззакон создал масштабное полотно, охватывающее внушительный временной отрезок в несколько сотен лет. Смелое сценарно-графическое решение, оригинальные костюмы и нестандартное музыкальное оформление продолжают идею, заложенную автором – исследование причин, заставляющих свободно мыслящих людей превращаться в слепых исполнителей чужой воли, в смертельное оружие преступников – рабов, зомби, манкуртов.
Место: ГАРДТ им. М. Горького, ул. Желтоксан, 11
Вход: от 1000 тенге

Концерт Freedom Jazz
3 марта, 20:00

Только один день и только один концерт – от самого скандального и нашумевшего женского коллектива Freedom Jazz из Украины. Это настоящие маленькие спектакли, в которых каждый выход девушки наполняет особым настроением.
Место: The Ritz-Carlton, Astana, ул. Достык, 16
Вход: от 30 000 тенге

Творческий проект «Карнавал животных»
4 марта, 12:00

«Астана Опера» представляет творческий проект – музыкально-поэтический концерт для детей. Будет исполняться одно из самых известных произведений, написанных специально для юных зрителей – сюита «Карнавал животных» французского композитора Шарля-Камиля Сен-Санса. Ребята услышат, как звучат инструменты симфонического оркестра, как они способны подражать голосам и передавать повадки животных и птиц.
Место: Театр «Астана Опера», ул. Кунаева, 1
Вход: от 500 тенге

Концерт группы ДДТ
4 марта, 20:00

«ДДТ. История звука» – новая концертная программа, стартовавшая осенью 2016 года. Избранные песни из разных альбомов группы – с момента основания до наших дней – впервые объединены в один большой долгожданный концерт. Саунд за время существования группы кардинально менялся: от ритм-энд-блюза до индастриал и инди-музыки. Иногда становился решительней, иногда объемнее и лиричнее. Звучание было разным, но главное, за что любят ДДТ, осталось неизменным – интерес и любовь к человеку, живущему в новейшие времена перемен.

Концерты ДДТ для многих – знак качества живой музыки. И на этот раз группа в каждый город привезет свой легендарный звук, свои интересные визуальные и световые решения.
Место: Дворец спорта «Казакстан», ул. Казымухана, 7
Вход: от 8000 тенге

REBEL



📍 PARK INN
пр.Сарыарка 8
☎ 8 778 55 222 80

📍 MEGA SILK WAY
пр.Кабанбай батыра 62
☎ 8 778 05 222 70

📍 HIGHVILL
ул.Байтурсынова 5, D-3
☎ 8 778 55 222 90

📷 @rebel.flowers_

✉ rebel.flowers@mail.ru