

WWW.KURSIV.KZ

«Курсивъ» №21 (745)



Полные индексы:
15138 - для юр. лиц
65138 - для физ. лиц

КУРСИВ

всегда в курсе: новости, прогнозы, аналитика



РЕСПУБЛИКАНСКИЙ ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК | ИЗДАЕТСЯ С 2002 ГОДА

№ 21 (745), ЧЕТВЕРГ, 31 МАЯ 2018 г.

ВЛАСТЬ/БИЗНЕС:
ЮГ ОРИЕНТИРУЕТСЯ
НА СЕВЕР

02

БИЗНЕС/ВЛАСТЬ:
АВИАЦЕНТР
ДЛЯ АСТАНЫ

03

ИНВЕСТИЦИИ:
ДОЛЛАР МОЖЕТ
НЕ НАДОЛГО
ПРИОСТАНОВИТЬСЯ

04



КОМПАНИИ И РЫНКИ:
НЕ ПОТЕРЯТЬ СЕБЯ
В «ЦИФРЕ»

07

* Бриф-новости

Вред есть, запрета не будет

Как бороться с засильем пальмового масла пытались выяснить в парламенте. Депутатов беспокоит увеличившийся объем импорта пальмового масла и слабый контроль за пищевой продукцией. Чиновники же сетуют на разрозненность контрольных полномочий и обещают усилить работу общественности по защите прав потребителей.

>> 2

Как выбрать университет?

Выбор будущей профессии, а соответственно, и высшего учебного заведения, является одним из первых важных решений в жизни человека, поэтому стоит отнестись со всей ответственностью к поиску подходящего вуза. На какие факторы необходимо обратить внимание при выборе университета, какие существуют высшие учебные заведения в Казахстане – разобрался Kursiv Research.

>> 6

Хлеб от земли

Число жителей планеты растет, и в глобальном масштабе проблема дефицита продовольствия остается актуальной. За последние 50 лет население стран Центральной Азии, включая Казахстан, также увеличилось, причем практически в три раза. Страны ЦА эксперты не относят к числу страдающих от нехватки продовольствия, более того, их аграрные ресурсы имеют внушительный потенциал, однако чтобы его использовать, необходимо сначала позаботиться о земле.

>> 7

Почему рухнула турецкая валюта

Ослабление турецкой лиры отнюдь не снижает цены на туристические услуги и для экономики Казахстана даст незначительный эффект. Аналитики рассказали о причинах и последствиях падения турецкой валюты. 23 мая курс турецкой лиры к доллару США снизился до исторического минимума, достигнув 4,93 лиры за доллар.

>> 8

Гром среди неясного неба

Информация Национального банка о приостановлении лицензий на открытие депозитов в Банке Астаны и Эксимбанке не стала шоком для рынка. Участники финрынка со дня на день ожидали заседания правления регулятора и гадали о мерах и санкциях, которые будут применены к АО «Банк Астаны», АО «Эксимбанк Казахстана» и АО Qazaq Banki.

>> 8

КРК «Байтерек»: разгон ускорен до предела

СП «Байтерек» рассчитывает в этом году получить одобрение бюджетной заявки на подготовку наземной инфраструктуры на Байконуре. Уже к 1 июня этого года в ведение казахстанской стороны должны быть переданы все объекты будущего космического ракетного комплекса «Байтерек».

>> 10

Telegram не блефовал

Интернет уже не тот. Поэтому даже регуляторы не могут в одностороннем порядке отключить тот или иной сервис. Эпопея с Telegram, хотя и сошла с первых страниц СМИ, продолжает бурно развиваться. Но, выдержав паузу, можно сделать кое-какие трезвые выводы.

>> 11

Игры в ящик

Алма TV становится дорогостоящей разменной монетой в банковских конфликтах

В минувшее воскресенье, 27 мая, неожиданно на сайте АО «АлмаТел Казахстан» было опубликовано письмо участника единственного акционера данной компании Татьяны Пак, находящейся в следственном изоляторе Алматы по уголовному делу, связанному с невозвратом кредита АО «Банк RBK», который находится под процедурой восстановления с октября 2017 года.

Вячеслав ЩЕКУНСКИХ

Возвращаясь назад, к началу истории, напомним, что в ноябре 2017 года на расширенном заседании политического совета партии «Нур Отан», комментируя ситуацию с Bank RBK, президент Казахстана Нурсултан Назарбаев заявил: «Мы всех приведем в чувство, акционеров. Воры будут сидеть там, где они должны сидеть. Заставим их вернуть деньги, постараемся стабилизировать работу этого банка». Вслед за этим, уже 18 апреля 2018 года, на совещании по итогам деятельности Национального банка Нурсултан Назарбаев резко высказался о деятельности «ЭксимБанка», Банка Астаны и Qazaq Banki, отметив, что они имеют «ужасные показатели из-за того, что акционеры плохо руководили ими, задолжали и не могут ответить своим вкладчикам».

Между тем известно, что и Qazaq Banki также тесно связан с проблемами Alma TV. 20 апреля на сайте Казахстанской фондовой биржи появилось сообщение, что на деньги и имущество АО «Алма Телекомьюникейшнс Казахстан» наложено арест на сумму 2,18 млрд тенге. Дата решения о наложении ареста – 12 апреля 2018 года. Как уточняют в Специализированном межрайонном суде Алматы, между компанией и банком было заключено соглашение о предоставлении кредитной линии с лимитом в размере 3 млрд 200 млн тенге сроком на 36 месяцев. «Ответчик – «Алма-ТВ» – свои обязательства перед банком не исполняет. Поэтому Qazaq Banki просит суд обязать АО «Алма Телекомьюникейшнс Казахстан» исполнить действия, предусмотренные договором залога, и передать в залог банку деньги в размере 2 млрд 68 млн 954 тыс. тенге», – сообщили в пресс-службе.

Акции в обмен на свободу

Между тем, в своем обращении к президенту РК Нурсултану Назарбаеву, а также председателю Агентства по делам государственной службы и противодействию коррупции Аliku Шпекбаеву Татьяна Пак сообщила свое видение проблемы. В частности, как отмечено в письме, в конце



По словам председателя совета директоров «Алма Телекомьюникейшнс Казахстан», 100%-ным владельцем акций АО является ТОО «Ассет Инвест», ранее называвшееся ТОО «Ордабасы Комьюникейшнс». В 2014 году эта компания получила кредит в Bank RBK. Срок погашения кредита, выданного в 2014 году на покупку «Алма ТВ», наступает только в 2019 году.

Коллаж: Александр ИГИЗБАЕВ

2017 года она приобрела в рассрочку пакет акций «Алма-ТВ».

«Вскоре после приобретения в рассрочку доли в «Алма-ТВ» ко мне домой пришли сотрудники ДСФК (дочерняя структура Bank RBK. – «Къ») вместе с людьми в погонах и потребовали «переписать» акции «Алма-ТВ» на ДСФК», в противном случае грозили преследованиями мне и семье. Я отказалась, ведь ничего противоправного не совершала, поэтому верила, что всё будет в рамках закона. Когда меня задержали, из материалов следствия я узнала, что меня подозревают как соучастницу в несуществующем преступлении Жомарта Ертаева, в котором «Ертаев, будучи советником Председателя Совета директоров банка, пролоббировал выдачу кредита в \$80 млн (...) с целью его невозврата». Речь идет о 2014 году, хотя я приобрела долю «Алма ТВ» в конце 2017 года. В материалах дела установлено, что все деньги вышеуказанного кредита были перечислены на личный счет Динмухамеда Идрисова в день выдачи кредита. Следственная группа, возглавляемая Бауыржаном Мужиковым и курируемая Талгатом Татубаевым, игнорирует очевидные факты: кредит на покупку компании «Алма-ТВ» в 2014 году взяла в Bank RBK компания «Ордабасы Комьюникейшнс» из группы «Ордабасы» Динмухамеда Идрисова, деньги поступили на личный счет Идрисова, сам Идрисов в тот момент действительно был акционером Bank

RBK, информация об этом есть на сайте KASE. Но по факту распоряжения этим кредитом возбуждено уголовное дело на Ертаева, как «советника» (хотя он не работал в Bank RBK), и на меня – покупателя доли «Алма-ТВ» в 2017 году», – пишет Татьяна Пак.

Также она сообщает, что срок погашения кредита, выданного в 2014 году на покупку «Алма ТВ», наступает только в 2019 году. Поэтому на момент передачи его из Bank RBK в ДСФК он не был «проблемным».

Напомним, что в начале года, по сообщениям в СМИ, акционер Bank RBK начал реализовывать планы по реанимации банка. В частности, портфель был докапитализирован на сумму 35 млрд тенге, а проблемные кредиты в размере 595 млрд тенге были переданы в отдельную компанию, которая не связана с банком и занимается только возвратом средств.

К слову, ТОО «Специальная финансовая компания DSFK» (ДСФК), судя по данным из открытых источников, является «дочкой» ТОО «Корпорация Казахмыс», руководителем в декабре назначен Мади Мамбетов.

Доли вразлет

Редакция «Къ» обратилась в АО «Bank RBK» с целью прояснить суть конфликта и позицию банка в отношении данного дела. Формальный ответ не заставил себя ждать: «В декабре 2017 года Bank RBK осуществил передачу сомнительных активов на сумму 603

млрд тенге в пользу ТОО «Специальная финансовая компания DSFK (ДСФК)», которое занимается их возвратом. В рамках проводимой ДСФК работы по возврату переданных активов правоохранительными органами Казахстана был возбужден ряд уголовных дел. В настоящее время по данным делам ведутся соответствующие следственные мероприятия, комментировать которые в Bank RBK не уполномочены. До завершения расследования банк воздержится от комментариев».

Ни на один из вопросов, которые мы прояснили картину всей этой запутанной истории, ответа, по указанным выше причинам, не смог дать и Мади Мамбетов, который в телефонном разговоре также сообщил, что имеет право лишь на формальный ответ.

Между тем, председатель совета директоров АО «Алма Телекомьюникейшнс Казахстан» Александр Пархоменко, написавший на прошлой неделе открытое письмо к председателю президиума НПП РК «Атамекен» Тимуре Кулибаеву, в комментариях «Къ» сообщил, что 100%-ным владельцем акций АО «Алма Телекомьюникейшнс Казахстан» является ТОО «Ассет Инвест». «Компания, которая ранее называлась ТОО «Ордабасы Комьюникейшнс», и была переименована по условиям договора приобретения доли в этой компании Пак Т. А. у предыдущего владельца.

8 >>

Возможна ли ничья в цейтноте?

Ташкент способен выиграть «налоговую битву» за инвестиции у Астаны

Казахстанские эксперты, анализируя высокую деловую активность Ташкента в последний год, полагают, что с каждым годом она будет вызывать все большую необходимость как казахстанским властям, так и бизнесу страны активизироваться в борьбе за региональное лидерство.

Дмитрий ПОКИДАЕВ

Старший партнер Центра стратегических инициатив Олжас Худайбергенов считает, что процесс либерализации экономики Узбекистана еще не ознаменовался предьявлением одного из главных его козырей – снижением налоговой нагрузки. Эксперт, выступая на панельной сессии Global Challenges Summit-2018 (Астаны)

экономического форума) озвучил результаты исследования своей структуры по сравнительным преимуществам Казахстана и Узбекистана в борьбе за привлечение иностранных инвестиций.

«Казахстан, конечно, в два раза больше по экономике, чем все остальные четыре центральноазиатские страны вместе взятые, но, тем не менее, у Узбекистана очень большой потенциал в том, чтобы взять большую долю в борьбе за инвестиции, – считает эксперт. – Экономический потенциал Узбекистана достаточно высок, это население в 33 млн человек, при этом надо отметить, что 57% населения – молодежь, от 0 до 29 лет, у Казахстана эта цифра – 46% от всего населения, и средний возраст населения Казахстана – 32 года, у Узбекистана – 28 лет. Это преимущество Узбекистана, как и относительно низкий уровень внешнего долга, всего лишь \$28



млрд, сейчас это 78% его ВВП, по мере роста ВВП у них открывается потенциал дальнейшего заимствования с выдерживанием необходимых параметров. У Казахстана в этом плане уже 106% от ВВП и внешний долг около \$167 млрд», – отметил г-н Худайбергенов.

При этом, по его мнению, Казахстану не стоит уповать на свои недра, как на некое региональное преимущество, поскольку сырьевой потенциал Узбекистана также достаточно высок для обеспечения быстрого экономического роста: нефть в качестве топлива для

экономики там могут заменить газ и медь. При этом Ташкент уже выигрывает по такому показателю, как доля легкого на подъем диверсификации и потому приспособляющегося ко всем экономическим коллизиям малого и среднего бизнеса: МСБ в Узбекистане дает 50% всего ВВП, в Казахстане эта цифра оценивается в пределах 20–25%.

Наконец, по мнению эксперта, состоявшийся транзит власти в Узбекистане позволяет иностранным компаниям обеспечить долгосрочный прогноз по своим инвестициям. И сейчас Узбекистан, благодаря либерализации, начал активно снимать ограничения, в ответ на что, по утверждению Центра стратегических исследований, все крупные игроки, все крупные компании в регионе считают, что в этой стране необходимо открывать свои представительства.

2 >>

ВЛАСТЬ/БИЗНЕС

Юг ориентируется на Север



За четыре года в рамках программы «Серпін-2050» было выделено более 13 тыс. грантов

Ровно половина грантов, выделяемых государством по программе «Серпін-2050», досталась молодежи Южного Казахстана. Южане охотно отправляются в северные регионы страны, чтобы, получив образование, остаться там работать по профессии.

Ирина ГАЛУШКО, ЮКО

Государственная программа «Серпін-2050: молодежь – в индустрию» запущена в Казахстане в 2014 году. Уникальный для страны проект позволяет тысячам юношей и девушек из южных регионов получить качественное образование в высших учебных заведениях и колледжах Западного, Восточного и Северного Казахстана. В частности, в 2014 году в вузы выделены 1050 грантов, по которым поступили 540 абитуриентов. В 2016 году определили квоту в 3162 гранта, присвоив их 1578 абитуриентам.

«Социальный проект «Серпін-2050» входит в число приоритетных задач, обозначенных

главой государства в Стратегии «Казахстан-2050», согласно которой для вхождения в число 30 развитых стран мира необходимо подготовить квалифицированные кадры, – информирует главный специалист управления по делам семьи, детей и молодежи ЮКО Раушан Аманова. – Главная цель программы – обучить и трудоустроить молодежь из Южно-Казахстанской, Алматинской, Мангистауской, Жамбылской и Кызылординской областей в регионах, испытывающих дефицит кадров. За четыре года с момента начала реализации программы государством в целом по стране выделено более 13 тыс. грантов. 6400 из них получили молодежь ЮКО. Наши ребята ждут в Северо-Казахстанской, Восточно-Казахстанской, Западно-Казахстанской, Актюбинской, Акмолинской, Костанайской, Павлодарской, Карагандинской и Атырауской областях, где только в минувшем году было выделено 4513 грантов в высшие и средние учебные заведения».

Предполагается, что успешная реализация социального проекта будет способствовать развитию внутренней миграции, повышению экономической активности и снижению внутренней социальной напряженности. Для южных регионов

участие в программе «Серпін» означает получение свободных грантов и качественного образования молодежи. Для принимающих областей – приток новых специалистов, экономическую активность, пополнение вузов и колледжей, повышение уровня рождаемости.

Особенность проекта в том, что он дает возможность молодежи южных областей бесплатно получить профессию и устроиться на работу по своей специальности. Кроме того, способствует положительному решению ряда социальных вопросов, таких как безработица, нехватка детских садов и школ, а также призван исправить демографический дисбаланс, складывающийся в северных и южных регионах страны.

«Интерес к программе «Серпін-2050» у молодежи неизменно растет, а потому и количество грантов, предоставляемых государством, ежегодно увеличивается, – добавляет Раушан Аманова. – В минувшем году только в первую неделю приема документов о своем желании участвовать в программе «Серпін» заявили порядка 7 тыс. выпускников южноказахстанских школ».

В Южный Казахстан традиционно приезжают представители вузов и колледжей, участвующих в программе «Серпін», и консультируют будущих студентов и их родителей по всем возникающим у них вопросам. Точный перечень учебных заведений, участвующих в программе в нынешнем году, будет известен уже в ближайшее время.

Первые выпускники колледжей – порядка 300 человек, отучившись по программе «Серпін», уже работают на предприятиях Западного, Восточного и Северного Казахстана. В нынешнем году к работе приступят и первые выпускники серпиновцы, окончившие университеты. 22 учебных заведения должны выпустить порядка 500 высококвалифицированных специалистов, которым сразу же будут предоставлены рабочие места.

Вред есть, запрета не будет



Министр сельского хозяйства У. Шукеев, признал, что проблемы возникают из-за того, что «защита внутреннего рынка рассредоточена в нескольких ведомствах». Фото: Аскар АХМЕТУЛЛИН

Как бороться с засильем пальмового масла пытались выяснить в парламенте. Депутатов беспокоит увеличившийся объем импорта пальмового масла и слабый контроль за пищевой продукцией. Чиновники же сетуют на разрозненность контрольных полномочий и обещают усилить работу обществественности по защите прав потребителей.

Салим САКЕНОВ

Обеспокоенность качеством продуктов питания в связи с увеличением объема фальсифицированной продукции высказал заместитель председателя мажлиса парламента Владимир Божко. В ходе «правительственного часа» он, сославшись на данные министерства здравоохранения, заявил, что основное количество фальсифицированной продукции приходится на молочную и масло-живую продукцию – сгущенное молоко, молоко питьевое, сметану, сливочное масло, сыры, йогурты. Так, в 2017 году из 493 проб этой продукции фальсифицированными признаны 142 или 29%. При этом чаще всего фальсификация молочных продуктов и подделка растительных масел идет за счет добавления пальмового масла, ввоз которого в Россию и Казахстан катастрофически растет с притоком ежегодно в 40–50%.

«За три года и два месяца 2018 года ввоз пальмового масла в нашу страну вырос до 46,6 тысячи тонн, и основными потребителями являются компании «Евразия-фудс», АО «Рахат», ТОО «FG-VQ».

Известно, что пальмовое масло при перегреве становится серьезным канцерогеном, и с каким реально перекисным числом оно к нам завозится – одному богу известно. В Европе это число разрешено не более 0,5 моль, а у нас разрешено до 10», – заявил депутат.

Его коллега Куралай Каракен обратила внимание на куринные окороčka, в которых фиксируется «превышение содержания солей тяжелых металлов», а также на инъектированное мясо птицы, которое ввозится в Казахстан в немалых количествах. «Мы на рынках можем встретить и продукцию птицеводства Китая, ввоз которого в Казахстан или провоз по нашей территории запрещен уже как 10 лет, – возмутилась депутат».

Отвечать на вопрос депутата Каракен вывзвался председатель комитета охраны общественного здоровья министерства здравоохранения Жандарбек Бекшин. И сразу же заявил: за контроль качества отвечает не один лишь минздрав.

«Вы знаете, что все автомобильные переходы, санитарно-карантинные пункты переданы в Минфин, а если точно – в комитет таможенного контроля. Только за последние три года из-за работы нашего ведомства количество несоответствующих проб уменьшилось в 3,8 раза, а если точно – с 3,1 до 8,3%. За прошедший год мы сняли с реализации 205 тонн, а 20,5 тонны опасной продукции просто было уничтожено. И в первую очередь это птицепродукция», – заявил Бекшин.

По его словам, уже системно налажен контроль за генно-модифицированной продукцией, а вопрос

содержания тяжелых металлов особым беспокойств не вызывает, поскольку «это уже налаженная работа и тяжелые металлы в продукции практически не встречаются».

При этом чиновник посетовал, что на внедрение методологических указаний уходит очень много времени – не менее двух лет, поскольку есть сложность в прохождении этих указаний по различным инстанциям. Также есть проблемы с маркировкой товара. «Нам нужно наладить прослеживаемость, чтобы каждый потребитель, используя смартфон, тоже мог контролировать продукцию», – резюмировал Бекшин.

На потребительском контроле акцентировал внимание и вице-премьер – министр сельского хозяйства Умирзак Шукеев, заявив журналистам, что сегодня «слабо работает защита потребителей».

«Раньше было мнение, что нужно развивать внутри НПП «Атамекен». Но там есть конфликт интересов: с одной стороны (НПП) объединять бизнесменов, с другой – потребителей. Нам надо усилить защиту потребителей, именно они должны в торговых местах выявлять все нарушения, чтобы немедленно реагировали», – заявил Шукеев. Кроме того, он признал, что проблема заключается и в том, что «защита внутреннего рынка рассредоточена в нескольких ведомствах». А именно: технический регламент разрабатывает комитет по техническому регулированию министерства по инвестициям и развитию, путь продукции от фермы до торговой точки контролирует министерство сельского хозяйства, а уже в самой торговой точке – министерство здравоохранения.

VI Marathon в Астане собрал около 23 млн тенге для нужд фонда «VI-Жулдызай»

В минувшее воскресенье в Астане прошел уже третий по счету ежегодный забег VI Marathon-2018. В этом году событие собрало порядка 7 тыс. человек из 20 стран мира.

Арман БУРХАНОВ

В Астане прошел третий ежегодный забег VI Marathon-2018. По традиции атлетам были доступны дистанции 5, 10, 21 и 42 км. Помимо этого, для детей была доступна дистанция в два км. Всего марафон собрал около 7 000 человек из 20 стран. Это в полтора раза больше показателей прошлого года. Тогда как на первый марафон собрали всего 1 700 участников.

Также стоит отметить, что в этом году на дистанцию в 42 км вышло 550 человек, а на 21 км – 1 500 атлетов. Для сравнения, два года назад, на первом VI Marathon, дистанцию в 42 км преодолело 150 спортсменов.

VI Marathon примечателен тем, что все собранные с регистрации участников деньги напрямую идут в благотворительный фонд «VI-Жулдызай». В прошлом году таким образом удалось собрать 16 млн тенге. По словам представителей фонда, в этом году по предательским данным уже удалось собрать около 23 млн тенге. На эти средства приобретут жизненно необходимые оборудование для реабилитации и лечения подопечных фонда.

«Наш фонд занимается социальной адаптацией детей с особыми потребностями через творчество. А с 2015 года мы начали реализацию и медицинских проектов. Помимо этого, мы также занимаемся менторством. Мы поняли, что вывозить за рубеж постоянно всех обращающихся невозможно. И пришли к выводу, что мы можем привозить врачей в Казахстан, и это дало колоссальную эффективность», – рассказывает заместитель директора КФБ «VI-Жулдызай» Алтынай Танирбергенова.

Нынешний марафон поддержали знаменитые казахстан-



цы, среди них – олимпийский чемпион по боксу и депутат Мажилиса Серик Сапиев. «Я всегда принимаю участие в таких мероприятиях, такие спортивные старты пропагандируют спорт, здоровый образ жизни, идеи благотворительности. Всем успехов, занимайтесь спортом и будьте здоровы», – сказал он в приветственном слове перед стартом марафона.

Для безопасности и комфорта атлетов организаторы сделали все возможное и от них зависящее. В частности, перед началом бега была организована массовая разминка, каждые 10 км трассы снабжены пунктами с водой и фруктами, а также в ходе забега дежурили кареты скорой помощи.

Главным судьей марафона был многократный призер Олимпийских игр, кубков мира и Азии, а также Азиатских игр, заслуженный мастер спорта РК по легкой атлетике Дмитрий Карпов. Мощником главного судьи стал мастер спорта международного класса и единственный человек, пробежавший в одиночку крупнейшие пустыни мира, Марат Жыланбаев.

«Мне нравятся такие компании, которые заботятся о городе и о здоровье страны. Самый доступный вид спорта – это бег. Бегают можно везде. У меня в Астане около 1000 учеников. Думаю, многие из них будут участвовать в предстоящем марафоне на разных дистанциях»,

– рассказал Марат Жыланбаев.

В итоге, победителем забега на 10 км среди мужчин стал Нуркен Омирбай (пробежал дистанцию за 0:35:47), на этой же дистанции среди женщин – Екатерина Грицай (0:42:08). На дистанции 21,1 км среди мужчин первым пришел Кудайберген Зейноллаев (1:09:44), лучшей среди женщин стала Ольга Богомольская (1:22:14). На самой длинной дистанции в 42,2 км первым среди мужчин пришел Вадим Максименко (2:34:56), среди женщин на этой же дистанции – Кымбат Ельтаева (3:36:18). Они и стали абсолютными чемпионами марафона.

Стоит отметить, что самой юной участницей забега VI Marathon стала дочь знаменитого ультрамарафонца Марата Жыланбаева – Алияна Жыланбаева, которой в октябре этого года исполнится всего 5 лет. А самым возрастным участником стал 76-летний Каирбай Салимов.

Помимо всего прочего стоит отметить, что в преддверии события организаторы открыли Ярмарку спорта в рамках VI Marathon. Здесь участники забега могли забрать свои стартовые номера. А также все желающие имели возможность приобрести различные товары для спорта и посетить мастер-классы и тренинги по спортивному образу жизни и правильному питанию у профессиональных тренеров, инструкторов и спортивных врачей.

Возможна ли ничья в цейтноте?

<< 1

«Фактически уже существует некая конкуренция – кто быстрее туда войдет, – заметил Худайбергенов. – Ташкент в этой части усиливает притяжение введением безвизового режима и интеграцией в международную банковскую систему. За последний год было открыто много новых производств и открыт инновационный центр для IT-компаний, который предлагает очень хорошие налоговые условия, практически нулевые процентные ставки для тех, кто входит на его рынок».

Вообще, по мнению казахстанских экспертов, налоговая политика – это один из главных козырей Ташкента в борьбе за региональное лидерство, и эту козырную карту он еще не разыграл полностью, поскольку только начал налоговую реформу.

«Они сейчас резко упрощают налоговое законодательство, все налоги, касающиеся фонда оплаты труда, они решили объединить в один платеж и снизить налоговую нагрузку с 50 до 25% – эта часть налоговой нагрузки у них уже ниже, чем в Казахстане, – констатирует глава Центра стратегических исследований, и отменили все иные отчисления в различные целевые фонды, которые ранее платились с прибыли предприятий. Основная масса при налоге на прибыль облагается по ставке 14%, и этой ставкой они облагают не всю заработанную прибыль, а только ту часть прибыли, которая изымается из компании на дивиденды, остальная часть прибыли не облагается налогом. И это меньше, чем в Казахстане. Ставка налога на имущество тоже снижена до казахстанского уровня, при этом идет цифровизация налогообложения, и они отходят от

повальных проверок, переходят на камеральный контроль».

Эти меры существенно подкрепляют процесс входа новых инвесторов в страну, у Казахстана же есть свои проблемы в налоговой части: даже по официальной оценке 25% казахстанской экономики находится в тени, по оценке МВФ эта доля составляет 33%, а некоторые эксперты считают этот уровень доходившим до 40–45%. Теневая экономика в Казахстане сконцентрирована в двух отраслях – в сельском хозяйстве и в розничной торговле, а это как раз те отрасли, в которых Ташкент готов составлять серьезную конкуренцию Астане. Г-н Худайбергенов видит возможность нейтрализовать эти налоговые преимущества соседа в том, чтобы если не снизить, то, по крайней мере, не повышать налоговую нагрузку в Казахстане, одновременно повысить поступления в бюджет за счет вовлечения в официальный оборот находящихся сейчас в тени представителей бизнеса.

В свою очередь вице-министр национальной экономики Казахстана Руслан Даленов признает, что в настоящее время в Казахстане сделан упор на корпоративные налоги, доля налогов от физлиц мала – от 3 до 4%, при этом 80% налогов образует активная деятельность: деятельность корпораций, бизнеса, проактивные налоги. Остальные 20% приходится на пассивные налоги: налоги на имущество и на землю, и здесь тоже имеется определенный потенциал роста – например, введение так называемого налога на роскошь. Однако, как подчеркнул представитель минонацэкономики, за счет введения такого налога фискальную нагрузку на производство не снизится, а потому особо остро вопрос его введения в Казахстане никто пока не ставит.

Также Астана, по словам г-на Даленова, попыталась устранив акту-

альную проблему с возвратом НДС: существующая система НДС построена на зачетной системе: экспортеры возвращаются НДС, который они заплатили своему поставщику. У того тоже есть свой поставщик, и такие цепочки могли быть бесконечно длинными, в результате возврат налога заявителю затягивался до тех пор, пока налоговики не проверили всю цепочку. В связи с чем налоговики ввели специальные счета НДС, на которые будут зачисляться все платежи в цепи поставщиков – соответственно, все звено можно будет отследить гораздо быстрее, равно как и вернуть НДС заявителю.

«В этом году наши задачи – вовлечение в легальный оборот неформально занятых лиц, реформирование индивидуального подоходного налога, пересмотр нагрузки на фонд оплаты труда и налогообложение роскоши», – перечислил вице-министр национальной экономики.

Председатель же Комитета по инвестициям министерства по инвестициям и развитию Казахстана Ерлан Хаиров считает, что конкуренция с Узбекистаном бояться не следует – как и Михаил Хазин он убежден, что Астане и Ташкенту следует искать общие точки роста и формировать портфель совместных проектов.

«Сейчас действительно у нас налоговые преференции одинаковые с Узбекистаном, но если спросить у инвестора, что вы выберете, где вам комфортнее, то налоговые преференции будут играть наименьшую роль в его решении, куда инвестировать, – считает г-н Хаиров. – В первую очередь это комфорт, это инвестклимат, это созданные условия. Поэтому не нужно говорить, что мы кого-то боимся, надо искать синергию и создавать условия, чтобы выжили Казахстан», – заключил он.

РЕСПУБЛИКАНСКИЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

КУРСИВЪ

Газета издается с июля 2002 г.

Собственник: ТОО «Алтеко Partners»

Адрес: редакция: 050059, РК, г. Алматы, пр. Аль-Фараби, 7, б/д «Нурлы-Тоу», блок 5А, оф. 119

Тел./факс: +7 (727) 346-84-41.

E-mail: kursiv@kursiv.kz

Генеральный директор:

Марат КАИРБЕКОВ

Тел. +7 (727) 346-84-41, m.kairbekov@kursiv.kz

Главный редактор:

Динара ШУМАЕВА

Тел. +7 (727) 346-84-41, d.shumayeva@kursiv.kz

Выпускающий редактор:

Мадия ТОРЕБАЕВА

Тел. +7 (727) 346-84-41, m.torbaeva@kursiv.kz

Коммерческий директор:

Анна ТЕМЕРЖАНОВА

Тел. +7 707 333 14 11, a.temerzhanova@kursiv.kz

Руководитель службы по рекламе и PR:

Сабул АГАБЕК-ЗАДЕ

Тел. +7 707 950 88 88, s.agabek-zade@kursiv.kz

Служба распространения:

Рамазан БАЙРАМОВ

Тел. +7 (727) 346-84-41, r.bairamov@kursiv.kz

Редакция:

Анна КУШНАРЕВА

Вячеслав ШЕКУНКИХ

Елена ШТРИТЕР

Ирина ЛЕДОВСКИХ

Ольга КВАРЯШОВА

Аналитический отдел

Kursiv Research:

Айгуль ИБРАЕВА

Фотограф:

Оле СЛИБАК

Аскар АХМЕТУЛЛИН

Орелая ЖАКАЕВА

Дизайнер:

Александр ИГИЗБАЕВ

Корректорское бюро:

Светлана ПЫЛЬПЕНКО

Елена ГРИБАНОВСКАЯ

Елена ШУМСКИХ

Представительство

в Астане:

г. Астана, пр. Кабанбай батыра, 2/2, оф. 201 В. БУ «Держав».

По вопросам размещения

рекламы обращаться

по тел. +7 (7172) 22-82-72

Руководитель

представительства в Астане:

Рустем АЛИЕВ

Тел. +7 701 422 04 15, astana@kursiv.kz

Заместитель главного

редактора в Астане:

Дмитрий ЛОКИДАЕВ

Тел. +7 (7172) 22-82-72

astana@kursiv.kz

Редакция в Астане:

Ербол КАЗИСТАЕВ

Жанболат МАМЫШЕВ

Полные индексы:

для юридических лиц – 15138,

для физических лиц – 65138

Газета зарегистрирована

в Министерстве культуры и информации

Республики Казахстан.

Свидетельство о постановке на учет

№ 13282-Г, выдано 15 января 2013 г.

Отпечатано в типографии РПИК «Дизайр».

РК, г. Алматы, ул. Кадыржанова, 17

Тираж 10 010 экз.

Авиацентр для Астаны

Air Astana открыла авиационно-технический центр в столице

Авиакомпания Air Astana презентовала открытый на территории Назарбаев аэропорта авиационно-технический центр. По словам представителей авиаперевозчика, это позволит проводить техническое обслуживание самолетов на месте, в Астане, а не посылать их в зарубежные центры.

Ербол КАЗИСТАЕВ

В столице состоялось открытие авиационно-технического центра компании Air Astana. По словам президента авиакомпании Питера Фостера, стоимость проекта составила \$19 млн. Финансирование осуществлено за счет займа от Европейского банка реконструкции и развития.

Как заявляют в компании Air Astana, авиацентр будет предоставлять услуги по техобслуживанию самолетов как самой компании, так и других авиалиний. Центр включает в себя ангар, который построен по канадскому проекту с использованием энергосберегающих технологий. Его площадь составляет 5556 кв. м, что позволяет проводить ремонт сразу до трех самолетов одновременно.

«Строительство продолжалось на протяжении последних нескольких лет. Большая часть конструкции – модульная – была произведена в Канаде. На данный момент ангар используется для линейного технического обслуживания самолетов нашей компании. В дальнейшем мы планируем проводить более сложные технические работы здесь,



так как на данный момент компания проводит такие работы в других странах. Мы планируем сконцентрировать объемы работы в Казахстане», – заявил президент авиакомпании Air Astana Питер Фостер.

По его словам, количество сотрудников технического центра составляет порядка 530 человек. В Air Astana ожидают, что эта цифра будет расти. Компания уже начала программу подготовки кадета для инженерного департамента, которые будут проходить здесь обучение. А по завершении они

Стоимость проекта составила \$19 млн.
Фото: Аскар АХМЕТУЛЛИН

получат сертификаты и лицензии в соответствии с европейскими стандартами.

«Сама идея открытия технического центра в Астане возникла потому, что здесь мы не могли обеспечивать техобслуживание, так как зимой это представляло особую сложность. На данный момент у нас имеется сертификация IASA (International Aviation Safety Assessment Program) на проведение линейного техобслуживания, которое включает все работы до уровня A-check. Но для осуществле-

ния тяжелых форм обслуживания C-check мы самолеты посылает в зарубежные центры. В планах у нас получить сертификацию и работы любого уровня сложности осуществлять здесь», – добавил президент Air Astana.

В компании отмечают, что авиационно-технический центр – это не только новые рабочие места для казахстанских специалистов, но и шаг вперед в укреплении инженерно-технической базы региона и создании всех условий для проведения тяжелых видов ремонта самолетов C-check в Казахстане. Сегодня отечественные авиакомпании проводят такой ремонт за рубежом.

Питер Фостер добавил, что строительство авиационно-технического центра позволит удерживать на эффективном уровне расходы компании и в то же время развивать техобслуживание как отдельный вид бизнеса: «При успешной реализации проекта авиакомпания будет полностью удерживать контроль над этим новым бизнесом. В авиакомпании сложился менеджмент в области техобслуживания. Также компания известна транспарентным ведением бизнеса, то есть все необходимые международные лицензии у нас имеются. Соответственно, в данной области мы рассматриваем себя как надежного партнера».

Старший вице-президент по техническому обслуживанию и производственным вопросам компании Air Astana Джон Уэйпрайт сообщил, что над проектом по строительству авиационно-технического центра

работа проводилась последние пять лет. Именно в 2013 году был задуман данный проект и началось его воплощение в жизнь.

«По обеим сторонам центра есть еще достаточно много пространства. Так что в будущем при желании мы можем добавить еще по два ангара с каждой стороны. Также на территории центра есть гаражи, где находится наземный транспорт. Также есть обычная инфраструктура для подобного рода сооружений. Это отопление, электричество, противопожарная безопасность», – рассказал он.

Air Astana является совместным предприятием ФНБ «Самрук-Казына» (51%) и BAE Systems (49%). Авиакомпания приступила к выполнению регулярных рейсов 15 мая 2002 года и имеет маршрутную сеть, включающую более 60 международных и внутренних рейсов. Воздушный флот авиакомпании состоит из 31 самолета западного производства Boeing 767-300ER, Boeing 757-200, Airbus A320, включая A320/A321neo, и Embraer E190. Air Astana стала первым перевозчиком среди стран СНГ и Восточной Европы, удостоенным в 2012 году престижного рейтинга – четырех звезд международного агентства Skytrax и звания «Лучшая авиакомпания в Центральной Азии и Индии». Обе награды были подтверждены в 2013, 2014, 2015, 2016 и 2017 годах. Авиакомпания удостоилась премии Travellers' Choice Awards 2018 сайта TripAdvisor в номинации «Региональный азиатский перевозчик».

Молодое поколение верит в пенсионную систему страны

Большинство казахстанцев склонно доверять пенсионной системе страны и Единому накопительному пенсионному фонду. Причем самый высокий уровень доверия отмечен в возрастных группах 18–29 и 60–65 лет. Такой вывод после исследования «Оценка деятельности ЕНПФ» сделали сотрудники Республиканского центра изучения общественного мнения.

Ирина ЛЕДОВСКИХ

Профессионалы взяли интервью у 3 тыс. казахстанцев. Опрос охватил все социальные группы населения страны в разрезе гендерной принадлежности (47,7% мужчин и 52,3% женщин), возрастных групп, семейного положения и типа поселения (57% город и 43% село). Средний возраст участников исследования составил 38 лет.

«Мы в ЕНПФ видим ситуацию исключительно со стороны нашего фонда, знаем свои сильные и слабые стороны. Поэтому было важно узнать, насколько хорошо казахстанцы информированы о самой системе, ее защите, гарантиях и о деятельности ЕНПФ», – рассказала заместитель председателя правления ЕНПФ Сауле Егеубаева.

Глубокий анализ в разрезе социальных и демографических характеристик показал, что уровень доверия выше среди граждан в возрасте 18–29 лет и 60–65 лет, среди сельских жителей, государственных служащих и работников неправительственного сектора. Также уровень доверия различается в разрезе регионов. В частности, больше всего ЕНПФ доверяют жители Мангистауской, Акмолинской и Атырауской областей. Самый

низкий показатель зафиксирован в Карагандинской, Павлодарской областях и Алматы.

«Исследование выявило, что 61% населения разделяют мнение, что основой их финансового состояния в пенсионном возрасте будут пенсионные накопления. Анализ в разрезе социально-демографических характеристик показал, что женщины более склонны рассчитывать на пенсионные накопления и поддержку семьи или родственников, чем мужчины, среди них более распространено рассчитывать на собственные сбережения и собственный бизнес. На пенсионные накопления больше рассчитывают граждане в возрасте 50 лет и старше, на другие собственные сбережения больше рассчитывают граждане в возрасте 30–39 лет», – делают вывод специалисты, проводившие исследование.

Основными причинами недоверия стали инфляция, частые нововведения в системе, страх перед неопределенностью будущего, коррупция и злоупотребление должностными полномочиями. Был и такой ответ: «До моей пенсии еще все поменяется».

Парадоксально, но, по мнению опрошенных, положительно повлиять на имидж пенсионной системы и ЕНПФ могли бы реформы. «С целью понять, как можно изменить ситуацию, интервьюеры задавали вопрос респондентам о том, какие перемены нужны ЕНПФ. Большая часть людей утверждала, что это разрешение на частичное досрочное изъятие денег для использования на лечение тяжелых заболеваний, оплату учебы в вузе или части стоимости единственного жилья», – отметила Сауле Егеубаева.

Напомним, что эксперты Национального банка отмечали возможность рассмотрения опций, которые позволили бы казахстанцам досрочно снимать часть накоплений, исключительно

но при условии достаточности накоплений для обеспечения адекватного уровня пенсионного обеспечения и наличия сумм сверх этой достаточности. Для этого необходимо делать регулярные взносы в полном объеме, что в значительной степени зависит от уровня доверия вкладчиков.

«Кроме того, опрошенные говорили, что были бы рады видеть более высокую доходность на свои накопления. Напомним, что сумма чистого инвестиционного дохода, начисленного на индивидуальное пенсионное счеда вкладчиков ЕНПФ за 2017 год, составила 550,6 млрд тенге. При этом доходность фонда составила 7,92%, превысив уровень инфляции, размер которой 7,1%. Такая тенденция сохраняется и в 2018 году: сумма чистого инвестиционного дохода за первые четыре месяца составила 169,3 млрд тенге. Если рассматривать в годовом выражении (апрель 2017 г. – апрель 2018 г.), доходность составляет 8,8% при инфляции за аналогичный период 6,5%», – пояснила заместитель председателя ЕНПФ.

Опрос также показал, что люди хотят иметь право принятия решений в отношении инвестиционного управления своими накоплениями. Кроме того, по их мнению, государство должно создать привлекательные условия для формирования добровольных накоплений.

Еще одна интересная тенденция, выявленная социологическим исследованием, – степень доверия к ЕНПФ напрямую зависит от степени доверия к пенсионной системе в целом. В связи с чем фонд как единый оператор всех финансовых и информационных потоков накопительной пенсионной системы РК в ближайшее время будет сосредоточен на увеличении информирования населения, повышении финансовой грамотности и доступности услуг.

«Орлеу» шагает по РК

Более 226 тыс. человек по стране охвачено адресной социальной помощью нового формата



С 1 января 2018 года внедрена АСП, за которой граждане теперь обращаются в центры занятости населения. АСП нового формата предусматривает два вида помощи: безусловную и обусловленную. Фото: Shutterstock.com

Во многих регионах страны отмечается рост числа консультаций по назначению адресной социальной помощи (АСП).

Мадина МАМЫРХАНОВА

Так, в Астане за консультацией по вопросам назначения АСП нового формата обратились почти 6 тыс. горожан. Приняты заявления от 464 семей, в них 2310 человек, в том числе на выплату обусловленной денежной помощи – 199 семей и безусловной денежной помощи – 265 семей.

Тогда как в Южно-Казахстанской области в текущем году запланировано оказать АСП нового формата 49 тыс. семей на 296 тыс. человек, из которых 263 тыс., или 89%, будут охвачены обусловленной денежной помощью. На реализацию проекта выделено 9,2 млрд тенге, в том числе из республиканского бюджета – 5,1 млрд тенге.

При этом фактически на сегодня по области более 125 тыс. человек получили обусловленную денежную помощь, из трудоспособных 25,9 тыс. участников 24,8 тыс. человек, или 96%, привлечены к активным мерам содействия занятости и на сегодня обеспечены постоянными рабочими местами. В результате среднедушевой совокупный доход получателей обусловленной денежной помощи увеличился в 4,3 раза и составил в среднем 24,5 тыс. тенге.

В Костанайской области новым форматом оказания АСП планируют охватить более 23 тыс. человек. На сегодня активными мерами занятости охвачены 900 жителей региона. Почти половина из них получили постоянные рабочие места, а больше сотни семей – одновременные выплаты на развитие своего дела или хозяйства.

На реализацию проекта из республиканского бюджета региону выделено более 300 млн тенге, и еще почти 500 млн тенге планируется выделить из местного бюджета.

В Павлодарской же области при реализации проекта планируется около 197 млн тенге направить на оказание социальной помощи 1040 гражданам. Кроме того, трудоустроено на постоянные рабочие места 172 человека.

В целом, по данным Министерства труда и социальной защиты населения, по стране в течение I квартала текущего года адресной социальной помощью нового формата было охвачено 226,4 тыс. малообеспеченных граждан из 44,8 тыс. семей. Из них 42,9 тыс. человек являются получателями безусловной денежной помощи, 183,5 тыс. человек – получателями обусловленной денежной помощи.

Напомним, что с 1 января 2018 года внедрена адресная социальная помощь нового формата, за которой граждане теперь обращаются в центры занятости населения. Она заменила три вида социальных выплат: специальные государственные пособия многодетным семьям, имеющим четырех и более несовершеннолетних детей, выплачиваемые из республиканского бюджета независимо от дохода; государственные детские пособия до 18 лет для малообеспеченных семей, предоставляемые из средств местного бюджета с учетом доходов семьи; адресную социальную помощь, предоставляемую малообеспеченным домохозяйствам из средств местного бюджета с учетом доходов семьи.

АСП нового формата предусматривает два вида помощи: безусловную и обусловленную. При этом безусловная денежная помощь предоставляется тем семьям, в составе которых нет трудоспособных членов (например, семьи инвалидов или пожилых пенсионеров), или семьям, трудоспособные члены которых по объективным причинам не могут участвовать в мерах содействия занятости (например, одинокая мать с детьми дошкольного возраста). Для таких семей обязательное участие в мерах занятости для получения пособия не требуется.

Тогда как обусловленная денежная помощь предоставляется семьям, имеющим в своем составе как минимум одного трудоспособного члена, при условии заключения социального контракта и обязательного участия всех трудоспособных членов семьи в мерах содействия занятости.

Обязательное условие назначения АСП – участие всех трудоспособных членов семьи в мерах содействия занятости и заключение социального контракта. Подписывая социальный контракт, стороны берут на себя взаимные обязательства: социальные службы принимают меры по содействию занятости и выплачивают пособие, а трудоспособные члены семьи добросовестно участвуют в мерах содействия занятости.

Единым критерием для оказания АСП является наличие месячного среднедушевого дохода ниже 50% от величины прожиточного минимума (15 000 тенге – черта бедности на II квартал текущего года). При исчислении совокупного дохода семьи в ее составе учитываются все члены семьи, совместно проживающие, ведущие общее хозяйство и зарегистрированные по месту жительства в пределах одного населенного пункта. Состав семьи, претендующей на получение АСП, учитывается на момент обращения. При исчислении совокупного дохода семьи учитываются все виды доходов, полученные в Республике Казахстан и за ее пределами за расчетный период (за квартал, предшествующий месяцу обращения за АСП).

Размер адресной социальной помощи на лицо (семью) рассчитывается в виде разницы между среднедушевым доходом и установленной чертой бедности из расчета на каждого члена семьи.

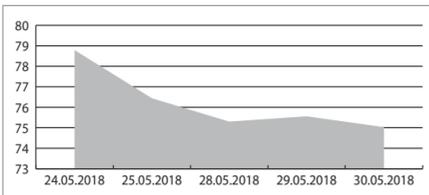
Начиная с 2014 года пилотный проект «Орлеу» внедрились в Акмолинской, Восточно-Казахстанской и Жамбылской областях, а с 1 июля 2015 года – во всех регионах республики.

КАРТА УРОВНЯ ДОВЕРИЯ НАСЕЛЕНИЯ К ЕНПФ



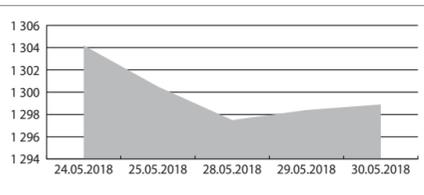
ИНВЕСТИЦИИ

BRENT (24.05 – 30.05)



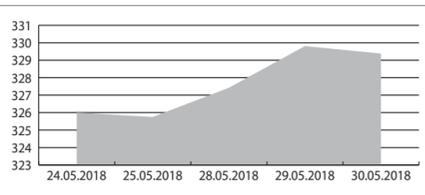
Нефть подешевела после сообщений о том, что участники ОПЕК+ рассматривают повышение уровня добычи.

GOLD (24.05 – 30.05)



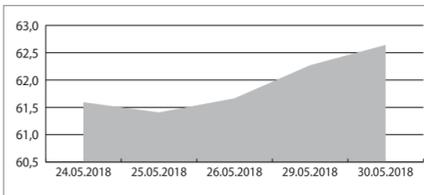
Цена на золото снизилась на позитиве по переговорам США и КНДР.

USD/KZT (24.05 – 30.05)



Резкое снижение цен на нефть оказывает негативное давление на тенге.

USD/Rub (24.05 – 30.05)



Рубль достиг недельного дна на фоне укрепления доллара из-за снижения геополитической напряженности.

ВАЛЮТНЫЙ ОБЗОР

Доллар может ненадолго приостановиться

Александр ЕГОРОВ, валютный стратег ГК TeleTrade

Правительственный кризис в Италии, ключевой фигурой которого стал претендент на пост министра экономики – ярый евроскептик Паоло Савона, а также события в Испании, где, вероятно, будет высказан вотум недоверия правительству Мариано Рахой, только усилили и без того разрывающееся бегство из евро. Европейская ситуация стала катализатором широкомасштабного исхода участников рынка из рискованных активов в пользу доллара США. Интегральный показатель силы американской валюты – индекс доллара DXY ICE – протестировал уровень 95, максимальное значение текущего года. На этом же уровне прервалось предыдущее rally доллара с августа по октябрь 2017 года. С технической точки зрения часть участников готовы будут зафиксировать прибыль на достигнутых уровнях, и восходящий тренд доллара может на некоторое время трансформироваться в боковое движение.

Макроэкономические данные по-прежнему указывают на устойчивое экономическое развитие в США и смещение в негативную область индикативных показателей еврозоны.

Ожидание более активного повышения ставок в США (еще три в этом

году вместо двух, рассматриваемых ранее) будет обеспечивать финансовые потоки в доллар. Но на данном этапе rally американской валюты, вероятно, близко к паузе, которая может продлиться вплоть до предстоящего в июне заседания ФРС США.

Ключевым ориентиром сейчас выступают данные по рынку труда США и наиболее чувствительная составляющая – рост заработных плат в мае. Уровень безработицы в США на отметке 3,9%, рост количества новых рабочих мест в диапазоне от 120 тыс. до 200 тыс. дают свободу действий Комитету по открытым рынкам в области монетарной политики. А ускоренный рост зарплат, как опережающий индикатор потребительской инфляции, находится под особым контролем членов ФРС.

EUR/USD

В рамках модели рынка MEDIUM. EUR курс евро достиг середины ценового диапазона 1,1410–1,1675 – отметки 1,1540. С точки зрения сегментации среднесрочного тренда евро находится в зоне жесткой перепроданности. «Итальянский гамбит» может еще долго оказывать влияние на евро с точки зрения расклада сил евроскептиков и проевропейского истеблишмента.

Но текущий курс евро уже впитал в себя большую часть негатива, и в текущей цене дисконтированы многие будущие риски. По всей ви-

димости, диапазон 1,14–1,17 будет определять ближайшие перспективы единой европейской валюты.

GBP/USD

Фунт оказался заложником сложившихся настроений. Как и в случае с евро, основной движущей силой для «британца» стала политика, а именно реализация процесса выхода Великобритании из ЕС. Чиновники ЕС раскритиковали предложения Лондона по ирландской границе, а также заняли жесткую позицию в отношении части требований британских переговорщиков, назвав их беспочвенными фантазиями. Таким образом, будущие отношения Великобритании с остальной Европой находятся в зоне «лондонского тумана», что не предвещает ничего хорошего для британского фунта. Курс фунта ушел ниже уровня 1,3310, сместившись в более низкий торговый диапазон 1,3040–1,3310. И если в ближайшее время верхняя граница диапазона докажет свою состоятельность в качестве локального сопротивления, то определяющим вектором для фунта станет движение в направлении нижней границы – отметки 1,3040.

USD/JPY

Широкомасштабное укрепление доллара обошло стороной японскую иену. После периода слабости иена снова пользуется спросом

как валюта-убежище. В моменты неопределенности на мировых рынках инвесторы предпочитают покупать низкодолжную иену. Краткосрочный нисходящий тренд вернул курс USD/JPY в диапазон 108,25–110,25. И при этом в зону риска попал среднесрочный восходящий тренд, который по первым признакам уже также переломился на нисходящий. Осталось совсем немного подождать, чтобы получить подтверждение случившегося перелома. И тогда, как это ни парадоксально на фоне общей эйфории по доллару, в паре с иеной американская валюта может продолжить ослабление как минимум до нижней границы указанного диапазона.

USD/RUB

Доллар на Московской бирже торгуется в диапазоне 62,00–62,90. Эти уровни определяют нижнюю границу торгового диапазона и его середину. После окончания налогового периода российский рубль останется под влиянием динамики нефтяных цен и спроса на российский экспорт. Тенденция на общее усиление доллара (которая, вероятно, в скором времени возобновится с новой силой) будет отражаться и в усилении доллара против рубля на локальном российском рынке. В обозримой перспективе доллар на Московской бирже будет торговаться в диапазоне 62,00–64,00 рубля.

ОБЗОР СЫРЬЕВОГО РЫНКА

Нефть марки Brent может закрепиться ниже уровня \$75 за баррель

Анастасия ИГНАТЕНКО, ведущий аналитик ГК TeleTrade

Нефть

Стоимость черного золота за минувшую неделю снизилась с уровня \$80,50 до 74,50, прервав шестинедельный цикл роста. Поводом для коррекции стала информация, которая поступила еще в минувшую пятницу с Санкт-Петербургского экономического форума, о том, что страны ОПЕК+ собираются на ближайшем саммите обсудить вопрос изменения текущих квот по добыче.

Министры обсуждали постепенный рост добычи на 1 млн баррелей в сутки.

Как известно, и Министерство энергетики Казахстана также ведет консультации с партнерами относительно возможного смягчения сделки по сокращению добычи нефти стран ОПЕК+.

Ряд экспертов считают, что в ближайшие месяцы нарастить добычу смогут Россия и Саудовская Аравия, и именно эти страны – участницы соглашения выступают инициаторами внесения изменений.

Так как время до саммита еще есть (он состоится только 22 июня), подобно рода опасения, которые могут быть усилены негативной статистикой по запасам, скорее всего, приведут к дальнейшему сползанию нефтяных цен. На этой

неделе данные от агентств API и EIA будут опубликованы в четверг из-за выходного понедельника в Америке.

Уже сегодня-завтра нефть марки Brent может закрепиться ниже уровня \$75, а смесь марки WTI уйти под уровень \$67 за баррель. В этом случае высока вероятность развития коррекции к следующим важным уровням поддержки, расположенным в зонах \$73,30–73,70 и \$65,80–66 соответственно.

Дополнительным фактором давления на нефтяные оценки можно назвать сланцевую активность Штатах. На прошлой неделе, согласно данным компании Baker Hughes, число активных буровых в стране выросло еще на 15 единиц, до 859 штук, обновив максимум 2015 года.

Таким образом, среднесрочными целями снижения остаются уровни \$70 за баррель по нефти марки Brent и \$60 за баррель для сорта WTI.

Золото

Котировки драгоценного металла практически не изменились за текущую неделю, золото по-прежнему находится вблизи уровня \$1300 за унцию.

Несмотря на заметный рост индекса доллара DXY, который обычно приводит к снижению привлекательности драгметаллов, рынок золота остается стабильным. Некоторые эксперты связывают это с появлением новых геополитических и политических проблем в мире.

В последние дни именно политические новости из Европы продолжают доминировать на рынках, но пока они не вызвали рокировки текущих позиций. Среднесрочный тренд по золоту, начатый 11 апреля, остается нисходящим.

Однако цены вплотную подобрались к основной линии сопротивления, и если они смогут пробить уровень \$1305 за унцию наверх, то вместо сценария снижения, который был уготован котировкам, мы можем увидеть локальный рост.

В этом случае цены могут вернуться к уровню \$1325 за унцию, к недавним промежуточным максимумам. В случае же устойчивости рубежа \$1305 за унцию цель на уровне \$1270 не теряет своей актуальности.

Серебро

Котировки серебра в последнее время чувствуют себя на порядок лучше золота. Если золото продолжало обновлять минимумы, то серебро уже пошло в отскок.

Сейчас их картины выглядят более-менее синхронно, однако одно отличие все же есть. Дневной график серебра сейчас выглядит как фигура «симметричный треугольник». Такая фигура чаще всего считается моделью продолжения, а так как предыдущее движение до этого было нисходящим, то и в серебре пока основным остается сценарий падения.

Линия сопротивления фигуры проведена по пикам \$16,71 и

16,828 за унцию, а линия поддержки по локальным минимумам – на отметках \$16,181 и 16,046 за унцию. Таким образом, пока цены находятся внутри формации, по большому счету, сценария роста и снижения выглядят равновероятными.

Дальнейшие ставки на падение цены уместно делать при закреплении котировок ниже уровня \$16,25–16,30 с потенциалом хода до уровня \$15,60–15,65 за унцию. Кстати, эта зона является зоной двухлетних минимумов, ниже которых котировки с декабря 2016 года опускались лишь однажды – в июле 2017 года.

Ставку на рост серебра можно будет делать при условии взятия уровня \$16,65 за унцию. При таком раскладе не исключен рост серебра до уровня \$17,25–17,30. Но так как в этой зоне проходит линия сопротивления годового падающего тренда, пока преждевременно пререкать более серьезный рост цен на этот драгметалл.

Посмотрим, как серебро и золото отреагируют на статистику по ВВП США за I квартал, выходящую в среду, 30 мая, в 16:30 мск, и на данные по рынку труда Америки, которые публикуются в первую пятницу месяца также в 16:30 мск.

Возникает вопрос, останется ли после этих данных преимущество на стороне доллара или именно после этих новостей рынок драгметаллов получит заряд бодрости.

ЛИДЕРЫ РОСТА И ПАДЕНИЯ (24.05 – 30.05)

KASE

рост	изм. %	падение	изм. %
Рокет	12,80%	Мазилт	-6,39%
Козактелеком	2,42%	Аэропорт	-2,46%
Козактелеком	1,61%	Банк БТБ	-1,60%
БАСТ	0,54%	Bank of America	-1,46%
-	-	-	-
-	-	-	-
-	-	-	-
-	-	-	-
-	-	-	-
-	-	-	-

NASDAQ

рост	изм. %	падение	изм. %
Go-Digest	105,81%	Altera Biosciences	-34,18%
Consock	95,54%	Bonga Tech	-20,61%
Adsoni	39,20%	ARCA Biopharma	-18,71%
Asteris Zentaris	25,71%	Chromalox Corp	-15,93%
Avosent Sciences	21,14%	Aerther Pharma	-15,87%
Bilibili	20,82%	Aerovi	-15,79%
Corpus	19,82%	American Electric	-15,10%
American Woodmark	19,04%	Accuroy	-14,85%
China Internet Financial	15,98%	Clearmech Solutions	-14,18%
Avale	15,74%	Clean Tech	-13,78%

MCX

рост	изм. %	падение	изм. %
НОВАТЭК	6,42%	Татнефть (руб.)	-4,89%
РУСАЛ	5,03%	Мечел	-4,22%
НПК OAO	4,27%	Сургутнефтегаз	-3,47%
Сбербанк	3,10%	ННПФ OAO	-3,39%
Юлмар	2,75%	РубиGold	-2,78%
Норильский никель	2,71%	МТС	-2,71%
ФосАгро	2,00%	Polymer International	-2,82%
Татнефть	1,75%	ТНК OAO	-2,28%
Группа Компаний НКК	1,50%	Сургутнефтегаз (руб.)	-2,16%
Роснефть	1,40%	Мазилт	-1,89%

Euro Stoxx 50

рост	изм. %	падение	изм. %
Indifex	2,19%	Intesa	-10,98%
Danone	1,91%	Somnider	-10,58%
L'Oréal	0,15%	Deutsche Bank	-9,92%
Unilever NV DRG	-0,12%	BBVA	-9,11%
ASML Holding	-0,15%	BIP Paribas	-7,40%
Alstom	-0,17%	Daimler	-5,80%
Sifram	-0,20%	Enel	-5,74%
Freemove SE	-0,33%	ING Group	-5,40%
Anheuser Busch Inbev	-0,51%	Volkswagen VZD	-5,38%
Essilor International	-0,59%	ENI	-5,21%

DAX

рост	изм. %	падение	изм. %
Merck	2,50%	Commerzbank	-11,72%
Deutsche Borse	1,54%	Deutsche Bank	-9,92%
Linde I	1,36%	Deister	-5,80%
Vonovia	1,28%	Volkswagen VZD	-5,58%
Biersdorf	0,75%	Allianz	-5,43%
Freemove Medical	0,54%	HeidelbergCement	-4,38%
Henkel	0,27%	Fluorchener Ruck	-4,38%
Lufthansa	-0,04%	Bayer	-3,80%
Covestro AG	-0,13%	Wipac	-3,28%
Infineon	-0,21%	Continental	-3,04%

BVSP

рост	изм. %	падение	изм. %
Suzano Papel Celulose	1,03%	PETROBRAS ON	-18,08%
FBRJA ON FM	0,89%	Petrobras Brasileiro SA Per.	-17,06%
CPFL ENERGIA ON FM	-0,04%	USIMINAS PRA ON FM	-12,15%
SABESP	-0,12%	BRU VAREJO ON FM	-11,50%
ULTRAPAR ON FM	-0,26%	Companhia Siderurgica Nacional	-11,95%
TELEF BRASIL ON EJ	-0,74%	ELETRONAS PRA ON FM	-11,47%
HYPERMARCAS ON FM	-0,82%	Metalurgica Gerdau SA	-11,33%
BRF-Brazil Foods SA	-1,03%	ESTACAO PART ON FM	-10,79%
EQUATORIAL ON FM	-1,15%	Centros Eletricos Brasile.	-10,46%
CELECO ON FM	-1,84%	BRASIL ON EJ FM	-10,06%

БИРЖЕВЫЕ ИНДЕКСЫ

изм. %	
KASE	-0,22%
Dow Jones	-2,11%
FTSE 100	-2,00%
NASDAQ	-0,40%
Nikkei 225	-2,96%
S&P 500	-1,59%
Euro Stoxx 50	-3,27%
Hang Seng	-2,02%
MCX	0,11%
IBOVESPA	-5,93%

СЫРЬЕ

изм. %	
Light	-0,28%
Natural Gas	-0,10%
Алюминий	-0,42%
Медь	-0,59%
Никель	-0,70%
Олово	0,90%
Паладий	-0,25%
Платина	0,01%
Серебро	0,07%
Цинк	0,00%

FOREX

изм. %	
Eur/Chf	0,16%
Eur/JPY	-0,05%
Eur/Kzt	0,27%
Eur/Rub	-0,09%
Eur/Usd	-0,09%
Usd/Chf	0,26%
Usd/JPY	0,04%
Usd/Kzt	0,37%
Usd/Rub	-0,01%

ИНВЕСТИДЕЯ

Scientific Games Corporation: ставка на ставки

Аналитики инвестиционной компании «Фридом Финанс» рекомендуют покупать акции компании Scientific Games Corporation, которая является ведущим разработчиком продуктов и услуг на рынке азартных игр и букмекерских контор. Текущая цена акций на NASDAQ – \$59,75, целевая цена – \$69,47, потенциал роста – 16%.

– Расскажите, пожалуйста, об эмитенте.

– Компания производит игровые автоматы, системы управления казино, лотерейные системы и платформы для ставок на спортивные события. В настоящее время практически все игровые автоматы производятся на объектах в Лас-Вегасе и Сиднее. Большую часть выручки (68,7%) компания получает из США, меньшую – за их пределами.

– Регулируется ли игровой бизнес в США?

– Игровой и лотерейный бизнес достаточно глубоко регулируется, причем правила контролирования подвержены постоянным изменениям. Например, в мае Верховный суд США разрешил штатам легализовать соответствующие ставки, отменив закон 1992 PASPA, что открывает большие возможности для SGC. Теневой объем ставок в США оценивается в \$150



млрд, так что в случае его легализации компании сектора получат как минимум \$7,5 млрд дополнительных доходов. Тесная интеграция с существующими казино и самостоятельная платформа для онлайн-ставок обеспечивает SGC конкурентное преимущество, так как при легализации соответствующих ставок, более чем в 20 штатах компания сможет заработать как на ставках, которые люди будут делать в традиционных

казино благодаря предоставлению платформы, так и онлайн. Компания начала готовиться к изменениям в законе посредством приобретения технологических компаний Laris, NYX и маркетинговой Red 7 Media, которая поможет SGC в продвижении ее продуктов.

– Каковы факторы роста акций?

– Экономика США приближается к завершающей стадии роста,

что повышает уверенность потребителей и их желание тратить деньги на развлечения. В июне планируется смена руководителя компании. Новым CEO станет глава интерактивного направления, которое занимается также и развитием онлайн-сегмента. Онлайн-ставки в США выглядят наиболее перспективным бизнесом в ближайшие годы, судя по опыту европейских стран, где такие пари легализованы. Смена CEO говорит о желании компании развиваться в этом направлении.

– Каковы финансовые показатели компании?

– Доходы SGC растут. В 2017 году ее выручка увеличилась на 6,9%, до \$3,17 млрд. Валовая маржа компании также стабильно растет (2017: 62,2%), что свидетельствует об операционной эффективности компании. Чистый убыток в прошлом году составил \$136,6 млн, за

счет этого маржа чистой прибыли увеличилась почти в 2 раза – с -9,2% в 2016 году до -4,1% в 2017-м.

Слабой стороной компании является высокая долговая нагрузка, что, впрочем, характерно для всей индустрии. Обязательства компании превышают активы, что создает отрицательный капитал из-за накопленного убытка. Однако по показателям ликвидности банкротство компании в ближайшем времени не грозит. Показатель срочной ликвидности (cash ratio) больше 1, текущая ликвидность (current ratio) выше 2,5. Компания привлекала долгосрочный долг, что позволило исправить ситуацию 2016 года, когда коэффициент срочной ликвидности был меньше 0,5. В сравнении с конкурентами по отношению рыночной капитализации к доходам компания оценена на среднем по отрасли уровне 1,78, что говорит об отсутствии перекупленности.

Мы готовы работать над повышением популярности электромобилей

По мнению специалистов, для казахстанского авторынка главным событием прошлого года стало постепенное восстановление рынка после падения продаж на протяжении 2014–2016 годов. В 2017 году он, наконец, показал стабильный рост. О дальнейших перспективах рынка, новых брендах, новых моделях и основных тенденциях мы поговорили с исполнительным директором КМК «Астана Моторс» Бекнуром Несипбаевым.

Елена ШТРИТЕР

– Давайте начнем с подведения итогов. Если взять прошлый год и первые месяцы нынешнего, с чем пришла компания к началу лета?

– Прежде всего, мы чувствуем, что отталкиваемся от дна, к которому рынок пришел в 2015–2016 годах из-за серого импорта из России и девальвации национальной валюты. Рынок потихоньку растет, и наши продажи – тоже. В прошлом году наша компания продала 8 598 новых автомобилей. При этом за 2017 год у нас увеличились продажи автомобилей локальной сборки. Помимо этого, «Астана Моторс» установила очередной рекорд – это продажа автомобилей с пробегом. Программу trade-in мы начали развивать в 2016 году и уже в 2017 получили результаты, которые нас радуют. Порядка 16% от общего объема продаж – это доля автомобилей с пробегом. Это говорит как об общей тенденции проводить сделки trade-in в цивилизованном поле, так и о высокому доверии клиентов к компании «Астана Моторс» и ее дилерским центрам.

Если говорить о коммерческой технике, то продажи у нас остались примерно на уровне 2016 года. Соответственно, «Астана Моторс» занимает 22% доли рынка коммерческой техники. На рынке коммерческой техники у нас есть определенный экспортный потенциал. Мы экспортировали 198 автомобилей на российский рынок и рынок СНГ.

За 4 месяца этого года рынок вырос примерно в полтора раза. Ранее доля «Астана Моторс» на рынке составляла 18%. По итогам четырех месяцев текущего года мы увеличили долю до 22%. То есть с начала года каждый пятый автомобиль был продан компанией «Астана Моторс». Для нас это очередной рекорд.

– Уже можно сделать какие-то прогнозы на 2018 год?

– Да. Глядя на текущую ситуацию, мы можем прогнозировать, что за 2018 год рынок вырастет более чем на 30%. По отношению к 2017 году и общий объем продаж составит около 65 тыс. автомобилей против 49 тыс. в прошлом году.

– В портфеле «Астана Моторс» есть бренды как эконом-, так и премиум-сегмента. Если говорить об увеличении продаж в этом разрезе, какой сегмент показывает больший рост?

– Премиум сегмент растет постоянно, практически не реагируя на экономическую ситуацию. А вот массовый сегмент сильно реагирует на ситуацию на рынке. Соответственно, он и падает гораздо быстрее, и поднимается. Сейчас мы наблюдаем подъем. Увеличению продаж в массовом сегменте очень способствует государственная программа льготного кредитования автомобилей. На данный момент на эту программу было выделено уже порядка 37 млрд тенге. 7 млрд из них у нас выделено для лизинга коммерческой техники, а 30 млрд – для льготного кредитования. Это способствует повышению доступности автомобилей для населения. Но сейчас мы понимаем, что необходимо увеличивать этот объем. Мы считаем, что в него необходимо инвестировать еще порядка 30 млрд тенге. Это поможет нам удерживать долю продаж по льготному кредитованию в размере 20% за счет револьверного постоянного оборота возвращаемых сумм.

Эта программа кредитования пользуется большой популярностью среди наших клиентов. Они готовы ждать два-три месяца, пока подойдет их очередь для получения именно такого кредита. Потому что разница действительно существенна.

– Какой самый продаваемый автомобиль в рамках льготного автокредитования?

– Начиная с 1 января 2018 года весь модельный ряд Hyundai собирают в Казахстане. И если в 2017 году самым продаваемым автомобилем был Hyundai Elantra казахстанской сборки, то в этом году покупательский интерес распределился поровну уже между Hyundai Accent, Hyundai Creta, Hyundai Elantra, Hyundai Tucson. Теперь они все попадают под льготное кредитование. В целом эти четыре модели на данный момент делают основные 95% объемов продаж. Кстати, недавно мы побили очередной рекорд – в апреле нынешнего года продали больше всего Hyundai Tucson. Раньше такого не было. Флагманом продаж был все-таки Hyundai Accent, доля которого составляла порядка 60%



от общего объема продаж. Сейчас мы видим, что конъюнктура рынка изменилась, соответственно, начали продаваться более дорогие кроссоверы – Hyundai Creta и Hyundai Tucson.

– У многих компаний есть свои системы кредитования. Работают ли ваши центры по этим программам?

– Конечно, в каждом бренде. Например, в дилерской сети Hyundai есть программа Hyundai Finance. Это совершенно другая программа, не относящаяся к льготному кредитованию. В тех случаях, когда у банков второго уровня заканчиваются лимиты по предоставлению кредитов, наши клиенты могут воспользоваться ею и приобрести авто по схожей ставке. Аналогичная программа у нас работает в Subaru. Такая же программа у нас запускалась по BMW.

– Есть ли какая-нибудь статистика по покупке автомобилей в кредит?

– За 2017 год доля автомобилей, проданных в кредит, составляет 57%, в этом году – 54%. При этом в премиальном сегменте доля кредитования порядка 15–20%, в массовом – около 70–80%.

– Теперь немного о новинках 2018 года. Вы уже представили обновленные Range Rover и Range Rover Sport. Недавно вы представили Camry 70. Какие еще премьеры нас ждут до конца года?

– В мае мы презентовали BMW 1 серии модель i3 и модель i8. При этом BMW i3 полностью на электричестве, i8 – гибридная силовая установка. Помимо этого в ближайшее время мы ждем презентации BMW X2, X3 и X5. Забегая вперед могу сказать, что в 2019 году мы планируем запустить совершенно новую модель – BMW X7. Это серия больших внедорожников, к которым сейчас наблюдается острый интерес. BMW Group ведут разработку этой модели. И несмотря на то, что мы пока не знаем стоимость этого автомобиля, не знаем конкретной даты выхода на рынок, мы уже получили четыре предоплаты за BMW X7. Помимо этого мы уже получили предоплату за два BMW X5, новая модель которого появится в этом году. Кроме того, мы ожидаем презентацию электрокара Jaguar I-Pace и компактного кроссовера Jaguar E-Pace, бизнес-седана Lexus ES. В линейке Subaru мы уже провели презентацию обновленного Subaru Outback, оснащенного системой Eyesight. Далее будут представлены обновленные модели Legasy и WRX. Volvo летом представит новую XC40. В общем, в ближайшие год-два наших клиентов ждет большое количество новых автомобилей.

– К слову, наблюдается ли покупательский ажиотаж вокруг Camry 70?

– Да. Ажиотаж определенный есть, но он касается полных комплектаций данной модели. Сейчас предзаказы расписаны примерно на два месяца вперед. Но это не значит, что в наших дилерских центрах нет автомобилей Toyota Camry. Мы ощущаем нехватку именно автомобилей комплектации Лухе. На них есть очередь. А вот автомобили с двигателями два литра есть в наличии. Что касается очереди, то мы контролируем все наши контракты. У нас прозрачный бизнес. Соответственно, на любом сайте нашего дилера вывешены списки свободных на данный момент автомобилей. В том числе и Camry.

– Скажите, начиная продажи BMW 1 серии, вы задумывались о городской инфраструктуре?

– На данный момент в наших дилерских центрах, а также в торговых центрах «Мега» мы уже установили

Б. Несипбаев: «Увеличению продаж в массовом сегменте очень способствует государственная программа льготного кредитования автомобилей. На данный момент на эту программу было выделено уже порядка 37 млрд тенге. 7 млрд из них у нас выделено для лизинга коммерческой техники, а 30 млрд – для льготного кредитования».

Фото: Олег СПИВАК

зарядные станции для электромобилей. Тем не менее, глобально – это задача государства. Я знаю, что государство озабочено этой проблемой. Сейчас разрабатывается единая стратегия и дорожная карта по развитию сети заправочных станций для электромобилей.

– Скажите, продажи BMW i8 это имиджевый ход для компании, или же вы надеетесь, что эти машины привлекут покупателей?

– Это не только имиджевый проект. Старт продаж электромобилей – это осознанный шаг. Мы четко понимаем: глобальная тенденция на мировом рынке такова, что именно «зеленые» технологии становятся приоритетными. Кроме того, мы задумываемся об экологической ситуации в стране. И как компания-лидер мы готовы поддержать инициативу производителей. Мы готовы работать над повышением популярности электромобилей.

Помимо новых моделей у вас появляются новые бренды. В прошлом году в вашем портфеле появился Jaguar Land Rover, в этом – Volvo. Однако у Volvo уже было несколько неудачных попыток выхода на казахстанский рынок...

По истории Subaru – а это тоже автомобиль на любителя – мы видим, что у нас из года в год увеличивается объем продаж. Наш рынок несколько раз был отмечен производителем Subaru как интенсивно развивающийся. Что касается Volvo, то это осознанный выбор. Мы давно придерживаемся определенной системы ценностей. Так вот, при выборе партнера, в первую очередь мы смотрим на то, соответствует ли данный бренд нашим ценностям. Конечно же, мы анализируем рынок. И только после глубокого анализа принимаем решение.

– Сейчас, к примеру, мы наблюдаем за китайскими производителями...

– Но давайте вернемся к Volvo. Подводите какие-то итоги пока рано. Однако мы уже продали 12 автомобилей. Еще шесть планируем продать за май. А до конца года в планах 60–70 автомобилей.

– В разговоре вы упомянули рост интереса к программе trade-in. В чем ее преимущества на вторичном рынке?

– Наши клиенты выбирают автомобили с пробегом в «Астана Моторс» прежде всего потому, что они досконально проверены. Мы проводим полную диагностику, и если находим какую-либо неисправность – мы ее исправляем.

– То есть можно сказать, что

автомобиль уходит на продажу в идеальном состоянии?

– Конечно. Мы даем определенные гарантии на автомобили с пробегом. На срок гарантии очень сильно влияет пробег автомобиля. Надо понимать, что сроки гарантии различаются. Согласитесь, на автомобиль с пробегом 2 тыс. км и 200 тыс. км не может быть одинаковой гарантии. Что в конечном итоге получает клиент? Клиент перестает покупать коша в мешке. Он уверен, что автомобиль проверен, полностью исправен технически и чист юридически.

– Какие автомобили вы принимаете в trade-in?

– Конкретных критериев, по которым мы отказываемся от покупки какого-либо автомобиля, у нас нет. Есть определенная процедура, по которой мы оцениваем автомобиль. Если мы подозреваем, что автомобиль был угнан, или видим, что он нуждается в капитальном ремонте, стоимость которого дороже стоимости автомобиля, мы его не принимаем. Кроме того, есть специфические автомобили, которые очень тяжело продаются, соответственно, нужно понимать, эти автомобили мы оцениваем с осторожностью. В остальном мы готовы рассматривать любые предложения. В основном всё зависит от спроса на автомобиль.

– Вы принимаете автомобили брендов, которые есть у вас в портфеле, или же любые?

– Любые. И никаких градаций по брендам у нас нет. Были ситуации, когда к нам привозили автомобили, произведенные в Китае, авто с российского рынка.

– То есть программа trade-in предусматривает продажу любого автомобиля?

– Да. Самое главное, этот автомобиль должен быть юридически чистым, и чтобы вложения в него не превышали его стоимости. Но в большинстве своем к нам обращаются те же клиенты, которые ранее у нас покупали новый автомобиль. Они сдают свой автомобиль с истекшим сроком гарантии и покупают новый. В основном клиенты меняют свои автомобили каждые 4–5 лет. В этом случае все гораздо проще.

– Можно ли сделать вывод, что этот сегмент рынка растет?

– В 2016 году мы продали 250 автомобилей с пробегом. В 2017 году – 1370. В 2018 году мы планируем продать 2200 автомобилей с пробегом. С каждым годом мы увеличиваем долю продаж автомобилей с пробегом по отношению к новым автомобилям.

Бекнур НЕСИПБАЕВ,

исполнительный директор
КМК «Астана Моторс»

Родился 28 ноября 1985 года в городе Алматы.

В 2007 году окончил Казахстанско-Российский университет по специальности «Учет и аудит».

Начинал карьеру с должности менеджера по продажам запасных частей в КМК «Астана Моторс».

2008–2018 годы:

– начальник отдела запасных частей;

– технический директор;

– директор дилерского центра Hyundai Auto Astana;

– управляющий технический директор КМК «Астана Моторс».

В феврале 2018 года назначен исполнительным директором КМК «Астана Моторс».

Так что – да, этот сегмент определенно растет. К 2020–2021 годам мы планируем прийти к доле в 50%. То есть на каждые два новых автомобиля планируется продать один автомобиль с пробегом.

– Поговорим о трендах. Что сейчас популярно в Казахстане?

– Один из трендов – это как раз программы trade-in, которые сейчас активно развиваются всеми участниками рынка. Еще один тренд – экологически чистые автомобили. Над этим уже давно стали задумываться все производители. Сейчас каждый из них в своей линейке представляет как минимум две-три модели, которые имеют либо электродвигатели, либо гибридную силовую установку. Например, мы давно продаем автомобили Lexus с гибридными установками. Это мировой тренд. Кстати, Казахстан, после вступления в ВТО, начинает приближаться к мировым трендам гораздо быстрее.

В тренде также цифровые технологии. В этих рамках мы разрабатываем программы, которые позволяют более эффективно работать с нашими клиентами в плане сервиса. Также мы разрабатываем программы поддержки лояльных клиентов, где они получают преимущество и льготы при покупке наших автомобилей и при сервисном обслуживании.

– В мире сейчас существует тенденция по отказу от частного автотранспорта в пользу, например, каршеринга или лизинга. У нас есть какие-то подвижки в эту сторону?

– На данный момент мы изучаем рынок каршеринга и опыт российских коллег. Но пока видим в этом определенные риски. Учитывая, что автомобиль является средством повышенной опасности, и очень часто происходят всевозможные дорожно-транспортные происшествия. Дело в том, что наше законодательство говорит, что ответственность несет собственник автомобиля. И эти юридические нюансы нас несколько смущают. Но, повторюсь, мы в любом случае изучаем этот вопрос.

– То есть, через некоторое время «Астана Моторс», возможно, предложит не покупку нового автомобиля, а какой-либо вариант его аренды?

– Да, это вполне возможно.

www.kursiv.kz

Успешные люди в курсе

ТЕНДЕНЦИИ

Как выбрать университет?

На что стоит обращать внимание при поступлении в вуз

Выбор будущей профессии и, соответственно, высшего учебного заведения является одним из первых важных решений в жизни человека, поэтому к поиску подходящего вуза стоит отнестись со всей ответственностью. На какие факторы необходимо обратить внимание при выборе университета, какие существуют высшие учебные заведения в Казахстане – разбирался Kursiv Research.

Айгуль ИБРАЕВА

По данным Комитета по статистике МНЭ РК, в 2017–2018 учебном году в Казахстане обучалось 496,21 тыс. студентов. По сравнению с предыдущим учебным годом количество обучающихся в вузах страны увеличилось на 19,14 тыс. человек, или 4%, однако за десять лет показатель сократился на 30,8%, или 220,84 тыс. человек. Количество казахстанских студентов за рубежом, напротив, увеличилось с 32,14 тыс. человек в 2007 году до 89,66 тыс. в 2017 году, свидетельствуют данные UNESCO.

В Казахстане сегодня функционирует 122 вуза. За последние десять лет по тем или иным причинам закрылось 45 учреждений. Тем не менее предложение на рынке остается достаточно большим для относительно скромного населения страны. Как при таком количестве вузов выбрать наиболее приемлемый? Для этого стоит обратить внимание на несколько моментов.

Немаловажный из них – расположение вуза. Абитуриенту необходимо решить, в каком регионе ему хотелось бы обучаться. В силу географической особенности Казахстана разброс учебных заведений по стране довольно существенный. Так, 40 высших учебных заведений, или треть всех вузов страны, сконцентрированы в Алматы, 10 из них являются государственными, остальные 30 – частными. 13 высших учебных заведений есть в Астане, 12 – в Южно-Казахстанской и 9 в Карагандинской областях. В остальных регионах расположено по менее семи вузов.

Как правило, многие крупные вузы имеют инфраструктуру для размещения иногородних студентов. Поэтому выбор будущей профессии является более приоритетной задачей в данном случае. Сделать это нужно взвешенно и обдуманно, чтобы в дальнейшем не пожалеть



122

вуза функционировали в Казахстане в 2017–2018 учебном году

45

вузов в РК закрылось по разным причинам за последние десять лет

14 раз

– такова разница между максимальной и минимальной стоимостью обучения в вузах страны

о своем выборе. Некоторые школьники заранее знают, кем они хотят стать. В этом случае призвание определяет будущую специальность абитуриента. Однако во многих случаях потенциальный студент не представляет себе, чем он хочет заниматься по жизни.

Специальность обучения стоит подбирать согласно требованиям рынка на данный момент и перспективам на ближайшее время. Стоит убедиться, что можно трудоустроиться по выбранной специальности, и она востребована на рынке труда.

Сегодня востребованные профессии Казахстана сосредоточены в разных сферах – от IT до продаж. Но развивающаяся рыночная экономика делает ставку на торговлю, услуги, финансовую деятельность, указывает доцент КазНУ им. аль-Фараби Назгуль Сырлыбаева.

Нынешняя молодежь – это цифровое поколение, чье взросление неразрывно связано с технологиями. Несомненно, в будущем будут востребованы IT-специалисты со знанием английского и нескольких

В будущем исчезнут профессии, связанные с однообразным, монотонным трудом, а на их месте возникнут новые, которые будут требовать от человека творческого подхода к решению задач.

Фото: Shutterstock.com



«Будьте готовы учиться всю жизнь – повышать квалификацию, осваивать смежные специальности».

Назгуль СЫРЛЫБАЕВА,
доцент КазНУ им. аль-Фараби

языков программирования, отмечает ученый. Специалисты пищевой промышленности, обладающие знаниями в биологии и в инженерии, станут основными производителями еды для жителей стран. С каждым годом количество новых профессий все увеличивается. Рынок труда меняется очень быстро.

«Необходимо привить стремление получать новые знания из разных областей, отходить от очень узкой специализации. Мир меняется столь стремительно, что завтра потребуются новые умения и навыки. Ведь те, кто сейчас учится в школе или в вузе, займут должности, которых сейчас еще не существует. Возможно, исчезнут профессии, связанные с однообразным, монотонным трудом и рутинными задачами, а на их месте возникнут новые, более сложные. Они будут требовать от человека более творческого подхода к решению задач», – говорит Назгуль Сырлыбаева.

По словам ученого, важно делать акцент на разностороннее развитие, креативность и стратегическое мышление, на умение адаптироваться к разным условиям и успешно работать в коллективе. «Будьте готовы учиться всю жизнь – повышать квалификацию, осваивать смежные специальности», – подчеркивает преподаватель.

Определившись со специальностью, можно значительно сузить круг вузов. Далее в зависимости от выбранной профессии стоит определить наилучшее учебное заведение. Здесь можно прибегнуть к внешней оценке вузов. К примеру, Независимое агентство аккредитации и рейтинга (НААР) недавно составило национальный рейтинг вузов РК 2018 года, где были определены лучшие вузы в зависимости от профессиональной сферы. Рейтинг НААР базируется на оценке образовательных программ по таким параметрам, как: концентрация талантливых студентов, преподавателей и исследователей; академическая мобильность студентов и профессорско-преподавательского состава; качество подготовки и трудоустройства выпускников; высокий уровень взаимодействия вуза и работодателей; конкурентоспособность научных публикаций преподавателей, докторантов и магистрантов.

Так, согласно этому рейтингу, КазНУ им. аль-Фараби стал первым по многим направлениям подготовки специалистов, включая гуманитарные и технические науки. По направлению «искусство» лучшим стал КазНАУ им. Т. Жургенова, «музыкальное искусство» лучше всех преподают в Казахской национальной консерватории им. Курмангазы. По «медицине» в верхней строчке рейтинга ЗКГМУ им. М. Оспанова, «сельхознауки» и «ветеринарию», по версии рейтинга, лучше всего изучать в Казахском национальном аграрном университете. По направлению «военное дело и безопасность» первым стал ЕНУ им. Л. Н. Гумилева, по «вычислительной технике» – Академия «Кайнар».

В свою очередь, Независимое казахстанское агентство по обеспечению качества в образовании (НКАОКО) составило свой рейтинг, где определены лучшие вузы по сферам деятельности и по каждой образовательной программе. Методология расчета институционального рейтинга базируется на трех составляющих: оценка качества академических ресурсов вуза, на которую отводится 70% от общего числа баллов, экспертная оценка качества деятельности вузов (15%), оценка деятельности вузов на основе проведения социологического опроса работодателей и государственных органов (15%).

Согласно рейтингу НКАОКО, за 2017 год лучшим многопрофильным вузом страны признан КазНУ им. аль-Фараби, Казахстанско-Британский технический университет

стал первым среди технических, а Карагандинский экономический университет Казпотребсоюза – среди гуманитарно-экономических вузов. Национальный рейтинг медицинских вузов возглавил Казахский национальный медицинский университет им. С. Д. Асфендиярова, лучшим педагогическим вузом признан Казахский государственный женский педагогический университет. В составе рейтинга вузов искусства лишь один вуз – Казахский национальный университет искусств.

Если предыдущие рейтинги основываются на контенте и достижениях вуза, преподавателей и студентов, рейтинг, составленный НПП РК «Атамекен», больше сфокусирован на возможностях выпускников и оценке вузов со стороны работодателей. Организация провела оценку образовательной программы по специальности «Информационные системы» по разным параметрам. Лидерами данного рейтинга стали КБТУ, Международный университет информационных технологий и Восточно-Казахстанский государственный технический университет им. Д. Серикбаева.

Рейтинг наглядно показывает, что уровень дохода выпускников разных вузов по одной специальности может значительно отличаться. Так, наибольшая медианная зарплата зафиксирована у выпускников КБТУ и Казахстанско-Немецкого университета. Чуть меньший балл по данному параметру получили Университет «Туран», Казахский университет технологий и бизнеса и Центрально-Казахстанская академия.

По доле трудоустроенных выпускников по рейтингу НПП РК «Атамекен» лидируют Казахская академия транспорта и коммуникаций им. М. Тынышпаева, Западно-Казахстанский государственный университет им. М. Утемисова и КБТУ. В выборе вуза важна его роль в трудоустройстве выпускника. Обязательно стоит обратить внимание, помогает ли университет или академия в продвижении своих выпускников, прохождении производственной практики и т. д.

Наиболее престижными вузами Казахстана работодатели и специалисты области, опрошенные при составлении вышеизложенного рейтинга, назвали КБТУ, Атырауский университет нефти и газа, Университет им. Сулеймана Демиреля, Университет Нархоз и Международный университет информационных технологий.

Как утверждает Назгуль Сырлыбаева, системы высшего образования многих стран все чаще отмечают, что для поддержания своей международной репутации в новой конкурентной среде требуется большая гибкость, нацеленность на генерацию университетами новых знаний, восприимчивость к инновациям и способность их воспроизводить. В системе высшего образования Казахстана с каждым годом нарастает внутренняя конкуренция среди вузов, которые уже могут конкурировать с иностранными, считает ученый. По результатам независимой оценки, проведенной агентством QS в 2018 году, КазНУ стал первым вузом Казахстана и единственным в Центрально-Азиатском регионе, получившим «Четыре звезды» превосходства в международном рейтинге «QS Stars Development Road map». В мировом рейтинге вуз занял 236 место. Всего в рейтинг QS вошли восемь казахстанских вузов.

Финансовая составляющая – один из основных факторов при выборе вуза. Как правило, обучение в крупных городах стоит дороже, получить диплом в регионах гораздо дешевле – разница между минимальной и максимальной стоимостью обучения в вузах Казахстана достигает 14 раз (среди 70 высших учебных заведений), рейтингуемых Kursiv Research).

Самым дорогим вузом в Казахстане на сегодня остается КИМЭП, цена одного кредита в новом учебном году в институте составит 71 900 тенге по всем специальностям, в среднем за один год студент осваивает 30 кредитов, в итоге стоимость обучения в вузе составит чуть больше 2 млн тенге. В КБТУ один год обучения стоит от 1,45 млн до 2 млн тенге, в зависимости от специальности, для получения дублированного образования нужно будет оплачивать дополнительно сдачу международных экзаменов. Тройку самых дорогих вузов замыкает Алматы менеджмент университет, здесь годовое обучение стоит от 700 тыс. тенге, обучение на английском языке по разным специальностям обойдется до 1,5 млн тенге в год.

В Международном университете информационных технологий обучение стоит около 900 тыс. тенге в год, в Казахстанско-Немецком университете один курс по всем специальностям обойдется в 850 тыс. тенге. В КазНУ им. аль-Фараби стоимость обучения варьируется от 619,5 тыс. тенге до 1,07 млн тенге в год. Продолжает рейтинг Университет им. Сулеймана Демиреля, где в 2017–2018 учебном году обучение стоило от 400 тыс. тенге до 1,25 млн тенге, в Казахском национальном медицинском университете им. С. Д. Асфендиярова за один курс обучения необходимо выложить от 770,1 тыс. до 847 тыс. тенге (данные за прошлый год). Десятку самых дорогих вузов страны замыкает Казахская национальная академия искусств им. Т. Жургенова, на разных специальностях стоимость обучения здесь составит от 600 тыс. до 1 млн тенге.

Почти 30% всех обучающихся в вузах Казахстана студентов получают образование за счет государственного образовательного гранта. В 2018–2019 учебном году планируется выделить дополнительно еще 20 тыс. грантов к 53 тыс., выделяемых ежегодно. Такое поручение озвучил президент Нурсултан Назарбаев в рамках «Пяти президентских инициатив» на совместном заседании палат Парламента.

Абитуриентам, желающим попытать счастья в республиканском конкурсе по присуждению образовательных грантов, стоит обратить внимание на статистику прошлых лет по поступившим на грант в разрезе вузов и специальностей. В 2017 году первую тройку вузов страны по количеству абитуриентов, поступивших по госзаказу, представили крупнейшие многопрофильные вузы Казахстана. Традиционно лидирует по поступившим на грант Казахский национальный университет им. аль-Фараби – 3 886 студентов бакалавриата. 2 614 абитуриентов – обладателей государственного образовательного заказа – выбрали своей альма-матер Евразийский национальный университет им. Л. Н. Гумилева. Тройку замыкает один из крупнейших вузов страны – Южно-Казахстанский государственный университет им. М. Ауэзова, куда в прошлом году поступил 1 461 грантник.

Одним из критериев при выборе вуза является форма собственности учебного заведения. Есть много споров, какой вуз лучше: частный или государственный? Традиционно считается, что при выборе высшего учебного заведения нужно отдавать предпочтение исключительно государственным вузам. Это, с одной стороны, оправданно, ведь государственный вуз зачастую имеет гарантированное финансирование и приоритетный доступ к госзаказу, а риски прекращения деятельности сведены к нулю. С другой стороны, в некоторых частных вузах, предлагающих качественное образование, программы обучения зачастую более передовые, чем в государственных. Частные вузы более гибкие и быстрее адаптируются к требованиям рынка. Кадровый состав частного вуза также может быть более передовым.

За годы независимости, несмотря на периодическую расчистку со стороны регулятора, частные вузы в количественном плане не только сравнялись, но и значительно превзошли государственные. Сегодня 75 из 122 вузов являются частными, ведется работа над поэтапным расширением академической и управленческой самостоятельности государственных вузов в рамках Государственной программы развития образования и науки Республики Казахстан на 2016–2019 годы. Предполагается, что вузы должны стать крупными финансово самостоятельными объединениями в форме некоммерческого акционерного общества.

Ограничение ответственности

Kursiv Research обращает внимание на то, что приведенный выше материал носит исключительно информационный характер и не является рекламной данью организации.

ТОП-30

ВУЗОВ КАЗАХСТАНА ПО СТОИМОСТИ ОБУЧЕНИЯ

№	вуз	средняя стоимость обучения за год, тенге	стоимость обучения на бакалавриате в 2018/19 учеб. г. (за 1 год обучения на одном отделении)	город
1	Университет КИМЭП	2 157 000	один кредит стоит 71 900 тенге по всем специальностям, в среднем 30 кредитов в год	Алматы
2	Казахстанско-Британский технический университет	1 725 000	от 1 450 000 до 2 000 000 тенге в год. На факультете ММД дополнительно оплачиваются международные экзамены	Алматы
3	Алматы менеджмент университет	1 100 000	от 700 000 до 1 500 000 тенге (англ. отделение)	Алматы
4	Международный университет информационных технологий	900 000	около 900 000 тенге (в предыдущем году от 445 000 до 831 875 тенге)	Алматы
5	Казахстанско-Немецкий университет	850 000	850 000 тенге по всем специальностям	Алматы
6	Казахский национальный университет им. аль-Фараби	844 250	от 619 500 до 1 069 000 тенге	Алматы
7	Университет им. Сулеймана Демиреля	825 000	от 400 000 до 1 250 000 тенге*	Алматы
8	Казахский национальный медицинский университет им. С. Д. Асфендиярова	808 550	от 770 100 до 847 000 тенге*	Алматы
9	Казахская национальная академия искусств им. Т. Жургенова	800 000	от 600 000 до 1 000 000 тенге	Алматы
10	Университет Нархоз	800 000	в среднем 800 000 тенге	Алматы
11	Евразийский национальный университет им. Л. Н. Гумилева	795 000	от 730 000 до 860 000 тенге*	Астана
12	Университет «Астана»	725 000	от 450 000 до 1 000 000 тенге	Астана
13	Казахская национальная консерватория им. Курмангазы	700 000	около 700 000 тенге*	Алматы
14	Университет международного бизнеса (UIB)	694 500	от 679 000 до 710 000 тенге (последний рост стоимости обучения до 831 300 тенге в последующие годы)	Алматы
15	Университет «Туран»	685 000	от 570 000 до 800 000 тенге (англ. отделение)	Алматы
16	Казахский национальный аграрный университет	646 300	646 300 на все специальности. Есть льготы по социальным группам	Алматы
17	Казахский национальный исследовательский технический университет им. К. И. Сатпаева	635 800	635 800 тенге. По специальности «Архитектура» – 510 000 тенге, обучение 5 лет	Алматы
18	Алматинский университет энергетики и связи	630 000	от 560 000 до 700 000 тенге	Алматы
19	Казахский национальный университет искусств	629 000	от 568 000 до 690 000 тенге	Астана
20	Алматинский филиал Санкт-Петербургского гуманитарного университета профсоюзов	604 000	от 526 000 до 682 000 тенге	Алматы
21	Казахско-Американский университет	600 000	от 500 000 до 700 000 тенге	Алматы
22	КазГАСА	600 000	600 000 тенге на все специальности	Алматы
23	Казахский Национальный педагогический университет им. Абая	575 000	от 500 000 до 650 000 тенге	Алматы
24	Каспийский университет	505 000	от 410 000 тенге 600 000 тенге	Алматы
25	Международный Казахско-Турецкий университет им. Х. А. Ясави	482 000	от 343 000 до 621 000 тенге (медицинский факультет)*	Туркестан
26	Казахская академия спорта и туризма	475 000	от 450 000 до 500 000 тенге	Алматы
27	Казахская академия транспорта и коммуникаций им. М. Тынышпаева	460 500	от 418 000 до 503 000 тенге. Скидки по результатам ЕНТ	Алматы
28	Казахский университет международных отношений и мировых языков им. Абайхан	460 000	от 370 000 до 550 000 тенге	Алматы
29	Евразийская юридическая академия им. Д. А. Куняева	440 000	от 380 000 до 500 000 тенге*	Алматы
30	Университет «Туран-Астана»	437 000	от 430 000 до 444 000 тенге	Астана

*данные на 2017/2018 учебный год, в новом учебном году стоимость может измениться

KURSIV RESEARCH

РЕГИОНЫ:
КАРАЧАГАНАК
НАРАЩИВАЕТ
КАЗСОДЕРЖАНИЕ

09

ИНДУСТРИЯ:
АЛЬТЕРНАТИВА
УГЛЮ

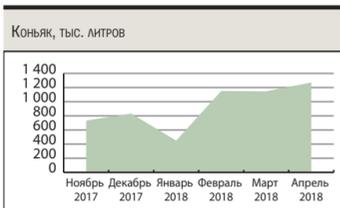
10

HI-TECH:
API-ИНТЕРФЕЙСЫ ИЗМЕНЯТ
БИЗНЕС-АНАЛИТИКУ

11

КУЛЬТУРА И СТИЛЬ:
«ЧЕРНОВИК»:
СКОМКАННЫЙ ЛИСТ

12



Хлеб от земли

Как увеличить производство сельхозпродукции без ущерба для экологии

Число жителей планеты растет, и в глобальном масштабе проблема дефицита продовольствия остается актуальной. За последние 50 лет население стран Центральной Азии, включая Казахстан, также увеличилось, причем практически в три раза. Страны ЦА эксперты не относят к числу страдающих от нехватки продовольствия, более того, их аграрные ресурсы имеют внушительный потенциал, однако чтобы его использовать, необходимо сначала позаботиться о земле.

Ирина ТРОФИМОВА

По данным специалистов по сельскому хозяйству и продовольственной безопасности, большая часть региона ЦА, включая основные зернопроизводящие области, находится в засушливых зонах, значительная часть территории подвержена процессам опустынивания, деградации, засоления. Таким образом, необходимость вопреки непростым климатическим условиям обеспечить продовольствием растущее население становится новым вызовом, принять который должны и государственные структуры, и представители научного сообщества.

Никто не останется голодным?

Одна из главных задач, которые ставит перед собой Продовольственная и сельскохозяйственная организация ООН (ФАО), заключается в том, чтобы к 2030 году искоренить голод без ущерба для биоразнообразия, и в последнем пункте, отмечают эксперты, заключено серьезное противоречие. По словам главы субрегионального офиса ФАО Виорела Гуцу, дальнейший рост численности населения приведет к увеличению нагрузки на сельское хозяйство.



Чтобы обеспечить достаточным количеством продуктов питания растущее население земного шара, производство сельхозпродукции придется увеличить на 60%. Это, с одной стороны, потребует серьезных финансовых вливаний, а с другой – повлечет деградацию природных ресурсов.

Страны Центральной Азии эксперты не относят к числу страдающих от нехватки продовольствия. Напротив, потенциал аграрных ресурсов центрально-азиатских государств достаточно велик для того, чтобы развивать серьезное производство и снабжать продуктами питания не только соседние государства, но и страны Европы. Тем не менее для аграрного сектора каждой из стран региона характерны специфические болевые точки. Казахские аграрии и ученые, например, давно бьют тревогу в связи с деградацией пастбищных земель. Общая площадь пастбищ в Казахстане составляет 180

Проект CASILM-2, инициаторами которого выступают ФАО и ГЭФ, рассчитан на пять лет, его общая стоимость составляет около \$80 млн, вклад Казахстана оценивается в \$16 млн.

Фото: Shutterstock.com

млн га, из которых, по некоторым данным, более 40 млн га в той или иной степени подверглись деградации, а порядка 20 млн полностью «сбиты». По словам экспертов, главная причина сложившейся ситуации заключается в том, что нарушен оборот пастбищ.

При грамотном подходе культурные пастбища обеспечивают высокие урожаи относительно недорогого и питательного корма, являются важным ресурсом для развития животноводства. Но на протяжении долгого времени научно обоснованные методы оказались забыты, в результате чего произошел перекос и нарушилась система оборота пастбищ. «Сегодня владельцы выпасают скот на землях, расположенных поблизости от населенных пунктов. В результате пастбища, которые находятся рядом с аулами, оказываются вытоптаны, отдаленные пастбища тоже деградируют, но по другой причине: скот не попадает туда, и в результате

меняется видовой состав растений», – рассказывает глава казахстанского офиса ФАО Канат Нажмиденов.

Достучаться до каждого

Мнение официальных лиц разделяют фермеры-практики. По словам руководителя фермерского хозяйства в Илийском районе Алматинской области Нелли Салихановой, вокруг сел, расположенных рядом с крупными городами, все меньше земель, подходящих для выпаса скота, и для крестьян, особенно для небольших фермеров, это становится серьезной проблемой. В бытность советских колхозов и совхозов, вспоминает она, существовали опытные поля, обеспечивалось грамотное внедрение аграрных технологий; сегодня многие инструменты государственной поддержки, технологические решения доступны для крупных агрофирм, но мелкие хозяйства ими воспользоваться не могут, как не могут найти и рынок сбыта. Зачастую владельцы небольших хозяйств не располагают информацией о проектах, реализуемых международными организациями, и в результате упускают возможность получить доступ к знаниям, технологиям и финансированию. «Тем, кто рассказывает о себе, выходит на контакт, инициаторы проектов идут навстречу, предлагают участие. Но многие мелкие фермеры даже не знают, что такая возможность существует в принципе», – рассказывает г-жа Салиханова.

Поиску и внедрению современных механизмов управления пастбищами, надеются эксперты, будет способствовать реализация недавно анонсированного проекта «Комплексное управление природными ресурсами в подверженных засухе и засоленным сельскохозяйственным производственным ландшафтах Центральной Азии и Турции» (CASILM-2). Проект, инициаторами которого выступают ФАО и Глобальный экологический фонд (ГЭФ), рассчитан на пять лет, его общая стоимость составляет около \$80 млн, вклад Казахстана оценивается в \$16 млн.

В Казахстане пилотной зоной для реализации проекта станет южное Прибалхашье – регион, в котором доля деградированных пастбищ достаточно велика. Сначала, отмечает директор Института экологии и устойчивого развития, национальный консультант по разработке проекта Куралай Карибаева, реализовать пилотные инициативы планировалось в Приарале, поскольку климат этого региона идеально подходил для внедрения засухоустойчивых культур. Но эксперты решили, что предотвратить новую катастрофу не менее важно, чем ликвидировать последствия старой, и необходимо сделать все, чтобы Балхаш не повторил судьбу Арала. «Второй участок, выбранный для реализации проекта, находится в низовьях реки Или. Там на протяжении многих лет выращивали рис и в результате получили засоленные земли. На пилотных участках будем выводить солеустойчивые и засухоустойчивые растения, заниматься повышением их урожайности», – отмечает эксперт.

Во всех пяти странах Центральной Азии, которые вошли в число участников проекта, а это Казахстан, Кыргызстан, Таджикистан, Туркменистан, Узбекистан, а также в Турции, есть сильная научная база для его реализации. Со стороны Казахстана в проекте будут задействованы все НИИ, работающие по профильной тематике, в том числе НИИ животноводства и кормопроизводства, институты почвоведения и водного хозяйства. При этом инициаторы проекта отдают себе отчет в том, что в рамках отдельно взятой инициативы полностью решить вопрос восстановления пастбищных земель, засоленных почв и территорий, пострадавших от засухи, невозможно – реализация таких задач требует огромных финансовых затрат, и решить их без участия государства невозможно. Главная цель проекта заключается в создании модели, выборе наиболее подходящих и относительно недорогих технологий, а также в обмене опытом между странами-участниками.

Не потерять себя в «цифре»

Специфика производства защищает от конкуренции из Китая

В ходе первого в стране «узкого» семинара по цифровизации приводного оборудования участники вскрыли общие для машиностроительной отрасли актуальные проблемы. Как решает задачи развития один из старейших заводов по производству подчас уникальной грузоподъемной техники, рассказал директор Павлодарского машиностроительного завода Леонид Белогривый.

Ирина АДЫЛКАНОВА

– В Казахстане много предприятий, работающих в том же направлении, что и Павлодарский машиностроительный?

– Из крупных специализированных предприятий мы практически единственные. И ту линейку, которую изготавливаем мы, никто больше предложить не может. Поясню: по кранам малой грузоподъемности конкуренты есть, а по кранам специального назначения и по кранам большой грузоподъемности свыше 50 тонн – нет. Некоторые технические решения, которые мы применяем при спецзаказах, не выполняют и в РФ, где предприятий подобных нашему тоже осталось мало. Технологии изготовления очень сложные, к оборудованию повышенной опасности предъявляются серьезные требования. В нашем деле нужен действительно квалифицированный, грамотный персонал, и основа



Леонид Белогривый: «Цифровая система управления не только позволяет экономить энергию и распределять ресурсы, но и контролирует работу механизмов кранов. А правильная их работа, исключение нестандартных ситуаций – залог долгой эксплуатации».

Фото автора

ценность самого предприятия должна быть соответствующая. Это довольно дорогостоящее производство, в том числе существенны расходы на подготовку, обучение и периодическое переобучение сотрудников.

– Сегодня заводу по силам такие затраты?

– Был, конечно, спад, он чувствовался в 2013–2014 годах. Ведь предприятие на кризис среагировало специфически, с некоторым запозданием, так как заказы тоже исполняются, так как заказы тоже исполняются длительное время – от трех месяцев до полугода. Сегодня у нас неплохие объемы производства, по загрузке проблем нет, о чем говорят и последние показатели. С начала года выпустили шесть грузоподъемных механизмов. Объем произведенных металлоконструкций составил 113 тонн, нестандартного оборудования – 815 тонн, или 252 единицы. Реализовали продукции на 1 млрд 780 тыс. тенге. Могу констатировать даже, что завод на подъеме.

– Вы входите в Союз машиностроителей Казахстана и часто обсуждаете актуальные проблемы. Что волнует сегодня вас и ваших коллег?

– Бесплоит в первую очередь недостаток заказов, неполная загрузка предприятий. Нас выручает нахождение в составе Евразийской Группы (завод является филиалом АО ERG Service. – «К»), в которой сосредоточены предприятия металлургической, добывающей сфер, заказами обеспечены. Кроме того, мы не останавливаемся на достигнутом, не закиваемся на одной номенклатуре грузоподъемных кранов, осваиваем другие виды продукции. Например, производим технологическую тару. А в 2015 году разработали чертежи спекательной тележки для АксЗФ, которая была на испытании полтора года. И только в прошлом году получили заказ на полсотни таких тележек.

– Скажите честно, могло бы остаться на плаву предприятие, не будь оно частью группы компаний, не имея гарантированного объема заказов?

– Могу сказать только одно. Работать, безусловно, пытались бы. Делали бы ставку на менеджмент.

– Экспорт в РФ сегодня снизился или вы вообще ушли с рынка нашего соседа?

– Мы на российском рынке работаем так же. Но мы все понимаем, что кризис и вызванные им сложности имели свои последствия. Объемы экспорта снизились, однако поставки осуществляются ежегодно.

– Российский рынок при этом остается для вас важным?

– Конечно, ведь это заказы и имидж предприятия, и валютная выручка в конце концов.

– Что касается Китая – не боитесь конкуренции с его стороны? Не будет он вытеснять вас и другие предприятия с рынка Казахстана и России?

– Крановое оборудование – это крупногабаритные изделия, транспортировка которых довольно неудобна и затратна. Так что можно сказать, что специфика производства нас защищает.

– В каких интересных проектах участвуете в нашей стране?

– По Казахстану это прежде всего поставки для предприятий Евразийской Группы, но не только. К примеру, сейчас заключили контракт на производство 10 кранов «Казцинку» для обслуживания Жайремского ГОКа.

– Судя по тому, что предприятие является соорганизатором первого семинара на тему модернизации системы управления грузоподъемных механизмов, сегодня вы делаете ставку и на цифровизацию?

– Технологии в машиностроении, в том числе в создании грузоподъемного оборудования, идут вперед. Наступило время цифровизации, революции 4.2. И это не просто слова – передовые, интересные решения для их внедрения уже есть. Здесь собрались представители крупных холдингов: «Казцинк», ERG, «Казакс» и предприятия поменьше. Цель семинара – донести полезную инфор-

мацию до специалистов заводов. Ведь цифровая система управления не только позволяет экономить энергию и распределять ресурсы, но и контролирует работу механизмов кранов. А правильная их работа, исключение нестандартных ситуаций – залог долгой эксплуатации. Все вместе повышает надежность, предупреждает варианты аварийного выхода из строя дорогостоящей техники. Растет эффективность. Хотя, к сожалению, не всегда есть глубокое понимание по поводу внедряемых разработок и технических решений у наших заказчиков, то есть конечных потребителей оборудования. Мы задлись целью разъяснить и показать современные возможности на этой встрече.

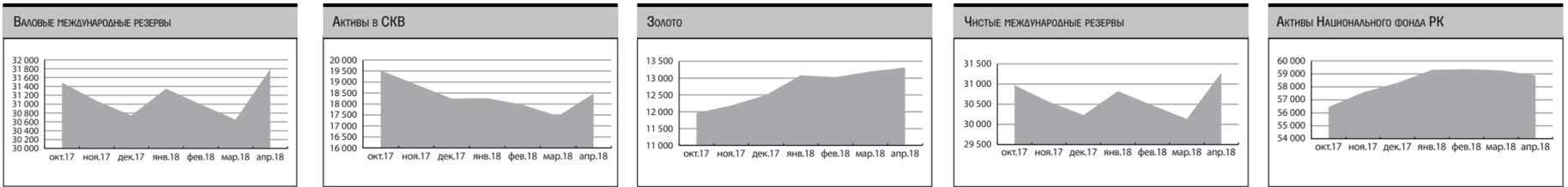
– На ваш взгляд, на каком этапе перехода к «цифре» находится в целом казахстанское производство?

– Пока на начальном, думаю. Если говорить о новых производствах, то требования к оборудованию и его установке сегодня достаточно жесткие. А если речь о действующих производствах, то замещение происходит постепенно, и зачастую модернизируются лишь системы управления.

– Предлагаемые технологии сопоставимы с мировыми стандартами?

– В плане адаптации и применения современных цифровых компонентов в нашем оборудовании мы сотрудничаем с казахстанскими предприятиями АСЭП и «Промпривод». А они, в свою очередь, имеют дистрибуторские контракты с мировыми лидерами электроники на поставку необходимой техники.

БАНКИ И ФИНАНСЫ



Все включено: почему рухнула турецкая валюта

Ослабление турецкой лиры отнюдь не снизит цены на туристические услуги и для экономики Казахстана даст незначительный эффект. Аналитики рассказали о причинах и последствиях падения турецкой валюты.

Ольга КУДРЯШОВА

23 мая курс турецкой лиры к доллару США снизился до исторического минимума, достигнув 4,93 лиры за доллар. Кстати, напомним, что во второй половине 2017 года турецкая лира упала на 4% на фоне политического обострения между Турцией и США. В тот момент это было самое сильное падение с момента неудавшегося госпереворота летом 2016 года.

Причины

Сегодня аналитики подтверждают, что снижение турецкой лиры не новость, ее ослабление происходит уже достаточно долго, и для этого имеется ряд причин. «Основания для девальвации валюты лежат на поверхности: за прошедшие годы экономика Турции динамично расширялась, одновременно с ней рос дефицит платежного баланса. Это, в свою очередь, со временем спровоцировало усиление инфляционного давления», – говорит старший аналитик «Альпари» Анна Бодрова.

В результате индекс потребительских цен переагнул двузначную отметку и составил 10,8% в последний расчетный месяц. Как следствие, это ослабило позиции лиры, и когда Центробанк Турции попытался подтолкнуть и стабилизировать национальную валюту, президент страны Реджеп Тайип Эрдоган заблокировал эти попытки. «Дальше ситуация развивалась по спирали: доверие к ЦБ в стране упало, власть отчаянно цеплялась за прежний курс в преддверии июньских выборов. Это и привело лиру к столь существенному провалу», – поясняет аналитик.



Дефицит платежного баланса возник после активного экономического роста предыдущих лет, который и вызвал двузначную инфляцию в стране. «Кроме этого конфронтация Эрдогана с США по курдскому вопросу и грядущие президентские выборы, в преддверии которых атака на турецкую валюту со стороны крупных спекулянтов, поддерживаемая негативным фоном со стороны зарубежных СМИ, только усиливается», – говорит аналитик ГК «Финам» Сергей Дроздов.

Лира падала вместе с другими валютами развивающихся рынков, и связано это в основном с укреплением доллара против корзины основных валют на фоне роста ставки ФРС и частичного возврата американских капиталов домой, считает ведущий аналитик Amarkets Артем Деев.

Помимо постоянного увеличения дефицита платежного баланса страны имеет место и разгон инфляции на фоне опасений того, что националь-

За прошедшие годы экономика Турции динамично расширялась, одновременно с ней рос дефицит платежного баланса.

Коллаж: Александр ИГИЗБАЕВ

ный центральный банк впадает в слишком высокую зависимость от прямых указаний главы государства. «Выход иностранных инвесторов из лиры приводит к активному саморазгоняющемуся снижению. Однако причин для дальнейшего агрессивного падения немного. Скорее мы видим картину, характерную для распродаж на основе переоцененного страха», – отмечает Деев.

Между тем, как сообщали турецкие СМИ, в минувший понедельник Центральный банк Турции заявил о возобновлении использования недельной ставки репо в качестве основного инструмента монетарной политики, что, в свою очередь, также поддержало лиру.

Регулятор отмечал, что недельная ставка репо, которая ранее являлась основным инструментом монетарной политики, будет установлена на уровне 16,5%. Это решение вступит в силу 1 июня 2018 года.

Гром среди неясного неба

Информация Национального банка о приостановлении лицензий на открытие депозитов в Банке Астаны и Эксимбанке не стала шоком для рынка. Участники финрынка со дня на день ожидали заседания правления регулятора и гадали о мерах и санкциях, которые будут применены к АО «Банк Астаны», АО «Эксимбанк Казахстана» и АО Qazaq Banki.

Ирина ЛЕДОВСКИХ

Правление НБ вынесло вердикт в понедельник, 28 мая, а на следующий день информация была представлена общественности. Релизы регулятора написаны под копирку, ни слова лишнего: 2 банка не смогут привлекать деньги физических лиц 3 месяца, санкции НБ не коснутся обслуживания существующих вкладов населения. «По состоянию на 1 мая объем принятых депозитов физических лиц Банка Астаны составляет 53,0 млрд тенге. Доля депозитного портфеля физических лиц банка составляет 0,6% от совокупного объема депозитов физических лиц банковской системы», – сообщается в релизе надзорного органа. В Эксимбанке денег и того меньше. На ту же дату депозитные счета физлиц в сумме составляли 267 млн тенге, или 0,003% от совокупного объема депозитов физических лиц банковской системы.

«Ситуация в Банке Астаны усложнялась не один год. Справедливости ради следует отметить, что во многих банках сложная ситуация. Основные причины таких проблем – выдача кредитов



Введение лимитов на снятие средств и другие ограничительные моменты – удар по Банку Астаны, но в большей степени – по банковской системе. Главный вывод, который могут сделать клиенты банков, – отчетности БВУ верить нельзя, а регулятор спокойно мирится с тем, что деньги граждан Казахстана подвержены риску.

Расул Рысмамбетов, аналитик

связанным лицам, нестандартная оценка залогового имущества в таких сделках, а также выдача гарантий под личные пробы нечужих лиц. Как пишут в СМИ, вплоть до многомиллиардных государственных проектов. Но в ситуации с Банком Астаны меня удивляет всеобщая травля, то есть все в одночасье стали уверены, что банк был плохим», – поделился мнением финансовый консультант Расул Рысмамбетов.

С ним согласен другой эксперт – Вячеслав Додонов: «Проблемы были, но когда о них было заявлено во всеуслышание, ситуация усугубилась во много раз. Банк же сам по себе хрупкая структура. Начался отток депозитов, после чего БВУ уже не могли выполнять ряд обязательных нормативов регулятора. Все это привело к тому, что были приостановлены лицензии. Но, подчеркну, в банках были проблемы с собственным капиталом, именно это стало первой причиной нынешней ситуации».

Любопытно, что если нынешние владельцы Банка Астаны выражали готовность стоять за свой проект до конца, то акционеры Эксимбанка не проявляли себя нигде и никак. Большая часть ценных бумаг финансовой структуры принадлежит Центрально-Азиатской топливно-энергетической компании (ЦАТЭК). Она также владеет АО «Павлодарэнерго», АО «Севкаэнерго», ТОО «Астанаэнерго», АО «Акмолинская распределительная электросетевая компания». Таким образом, активы ЦАТЭК представлены только в северных регионах страны: Акмолинской, Павлодарской и Северо-Казахстанской областях, а также в Астане, Павлодаре, Экибастузе и

Петропавловске. Известно, что один из акционеров ЦАТЭК – небезызвестный миллиардер, а заодно и муж экс-депутата Александр Клебанов.

Кроме того, 11,5% в банке принадлежат ЕНПФ. Справедливости ради стоит отметить, что эти бумаги оказались в фонде при слиянии частных ПФ.

3 мая сотрудники Комитета национальной безопасности начали досудебное расследование в отношении бывшего совладельца и топ-менеджера банка Еркына Амирханова.

Будет ли в этой ситуации ЦАТЭК искать инвестора или вкладывать деньги в сложный и высококонкурентный бизнес – большой вопрос.

«Все отечественные инвесторы, которые хотели бы участвовать в банковском бизнесе, уже имеют банки. Если говорить об иностранных инвесторах, то я не наблюдаю особой активности иностранного капитала в Казахстане. Поэтому не думаю, что какой-то иностранный инвестор придет и спасет отечественные банки. Скорее всего, существующие акционеры как-то постараются решить проблему», – прогнозирует Вячеслав Додонов.

По словам экспертов, текущая ситуация с проблемными финансовыми организациями в очередной раз продемонстрировала сложность управления банковской системой. Ведь отчетность всех БВУ всегда колеблется в пределах нормы. «Данная ситуация – введение лимитов на снятие средств и другие ограничительные моменты – удар по Банку Астаны, но в большей степени – по банковской системе. Главный вывод, который могут сделать клиенты банков, – отчетности БВУ верить нельзя, а регулятор спокойно мирится с тем, что деньги граждан Казахстана подвержены риску», – заключил Расул Рысмамбетов.

После этого заявления валюта Турции укрепилась к доллару. Однако инвесторы не скрывают опасений по поводу ужесточения контроля над денежно-кредитной политикой и растущего авторитаризма Эрдогана. После снижения турецкой валюты президент Турции Реджеп Тайип Эрдоган призвал соотечественников обменивать иностранную валюту на турецкие лиры, что поспособствовало бы приостановке падения курса турецкой лиры.

Впрочем, эксперты полагают, что обвал национальной валюты может сыграть на руку экспортерам. «Внутренний бизнес реагирует скорее по ситуации. Как бы ни было в дальнейшем, уже сейчас нанесен серьезный удар по экономике Турции», – отмечает Бодрова.

Снижение цен и туризм

Несмотря на сильную девальвацию лиры, цены на отели в Анталье снижаться не будут. Все дело в том, что местные отельеры цены на туристические туры традиционно привязывают к американскому доллару и евро, вследствие чего иностранным туристам не удастся извлечь выгоду от падения национальной валюты Турции. «Что же касается остальных направлений турецкого экспорта, то в связи с существенным ослаблением лиры компании-экспортеры смогут получить определенные преимущества в международной торговле», – отмечает Сергей Дроздов.

О том, что удешевления туристических услуг не ожидается, говорит и аналитик «Альпари», полагая, что, напротив, следует ожидать некоторого удорожания, по крайней мере шопинг в Турции дешевле не станет.

«Для туризма девальвация лиры, несомненно, играет хорошую роль, но значительная доля расчетов в этом секторе все равно была и остается привязанной к доллару, так что эффект будет опосредованный и сглаженный. Примерно такая же

картина и в двусторонних торговых отношениях, хотя для экспорта турецких товаров в любом случае возникает определенное преимущество (текстиль, сельхозпродукция и т. д.), – предполагает и Артем Деев.

Турецкая лира и Казахстан

Что касается влияния девальвации турецкой валюты на Казахстан, то оно будет весьма опосредованным и может иметь только точечный эффект. Относительно тенге в мае турецкая лира потеряла около 15%.

«Локально партнерские отношения между Турцией и Казахстаном изменений не претерпят. Значение имеет исход предстоящих президентских выборов в Турции и дальнейшая денежно-кредитная политика ЦБ. Для тенге эффект от девальвации лиры не проявится, казахстанская валюта серьезно реагирует на перепады настроений в рубле, влияния лиры не замечалось», – резюмировала аналитик «Альпари» Анна Бодрова.

Будущее турецкой лиры

Как будет складываться судьба турецкой национальной валюты, зависит от результатов президентских выборов, которые пройдут 24 июня текущего года, но быстро восстановления лиры аналитики не прогнозируют.

«Динамика инфляции будет одним из важнейших факторов, определяющих судьбу лиры. Второй фактор – итоги июньских выборов и программа президента в отношении регулирования экономики», – считает Артем Деев.

Аналитик «Альпари» говорит, что перспективы для лиры пока не самые уверенные. «Максимум, на что можно рассчитывать в текущей ситуации, это на консолидацию у локальных минимумов. Быстрого восстановления позиций лиры в ближайшее время не ожидается», – заключила Анна Бодрова.

Игры в ящик

<< 1

В 2014 году ТОО «Ордабасы Коммьюникейшнс» получило кредит в Банк РВК для оплаты доли в «Алма-ТВ» у г-на Идрисова. Хотя основные погашения по этому кредиту начались в 2019 году, после известных проблем в Банк РВК банкиры бесосновательно объявили дефолт по этому кредиту и передали в специальную компанию ДСФК вместе с другими», – отмечает Александр Пархоменко.

По его словам, в ТОО «Ассет Инвест» (ранее ТОО «Ордабасы Коммьюникейшнс», – «Къ») 50% доли принадлежит Татьяна Пак, а остальные 50% были переданы «Алма-ТВ» от другого акционера – Дениса Никитина (ранее он был в совете директоров АО «Венчурный фонд Центра», значился соучредителем ТОО «Ордабасы Коммьюникейшнс», – «Къ»), на которого тоже оказывалось давление. «Такое решение было принято во избежание уменьшения стоимости актива – все владение осталось в контуре тех же двух компаний. Таким образом получается перекрестное владение. В итоге никаких других акционеров не появилось, и актив не разбазаривается: 50% «мамы» принадлежит «дочке», это было единственно верным решением. Мы это делали, уже понимая, что происходит давление. Татьяна Пак владеет 50%-ной долей материнской компании и является ее генеральным директором. Так получилось, что осенью прошлого года, когда в Банк РВК начались проблемы ликвидностью, предыдущий акционер – тогда еще «Ордабасы Коммьюникейшнс» – срочно пытался выйти из этого бизнеса. Татьяна оказалась человеком, которому было интересно стать совладельцем компании для дальнейшего ее развития и привлечения инвестора, работа в этом направлении тогда активно велась. Ее супруг – мой бизнес-партнер, который, в принципе, заинтересовался предложением. Она и приобрела долю у Ербола Абдухманова, советника известного бизнесмена Динмухамета Идрисова. Надо сказать, что ни бухгалтерская документация, ни банковские договоры ей переданы не были, и многие нюансы ситуации стали для нее неизвестностью», – рассказал г-н Пархоменко.

Он также подтвердил, что кредит не был просрочен и согласно планам компании к концу 2019 года долг должен был быть погашен в штатном режиме. «Но когда «прилетает»

дефолт акционеру по долгам и ты понимаешь, что начинается преследование, то и говорят с тобой на другом языке. Мы писали в ДСФК с просьбой дать нам реструктуризацию долга, предлагали привлечь инвестиции и другие варианты. Таких писем было послано много. Но в конце концов я перестал их писать, поняв, что диалога нет», – резюмирует глава АО «Алма Телекоммуникейшнс Казахстан».

При этом он не исключает, что структура нынешнего акционера РВК заинтересована в том, чтобы максимально быстро решить проблемы с банком, поэтому и был создан ДСФК. «Дальше же менеджеры ДСФК действуют как умеют, вряд ли наверху знают о способах работы исполнителей. Мы отметили, что в первом постановлении по уголовному делу было написано, что деньги от банка поступили Идрисову, а во втором – Жомарту Ертаеву. Это наводит на определенные мысли: кого выгораживают? Мы подозреваем, что это действия бывших акционеров РВК. Идрисов же не заинтересован, чтобы это дело раскачалось», – считает Пархоменко.

Теперь, по его словам, осталось найти независимого арбитра, который в состоянии найти выход из ситуации и перевести ее как минимум в гражданскую плоскость.

Советники с большими полномочиями?

С этим же делом следственные органы связывают и бывшего советника председателя совета директоров банка Жомарта Ертаева, который, по их версии, мог пролоббировать выдачу кредита в \$80 млн.

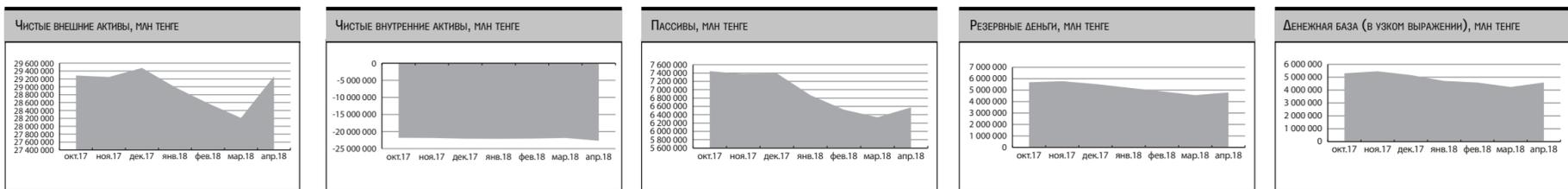
В настоящее время Национальное бюро по противодействию коррупции Агентства РК по делам государственной службы и противодействию коррупции расследует уголовное дело в отношении бывшего советника председателя правления АО Банк РВК Жомарта Ертаева, который подозревается в хищении денежных средств банка. 13 марта 2014 года он был объявлен в международный розыск с избранием меры пресечения в виде содержания под стражей, а 8 мая 2018 года задержан сотрудниками правоохранительных органов РФ в Москве. Однако Пресненский район суд отказал прокуратуре в предэкстрадиционном аресте Ертаева, заключив его под домашний арест. А Жомарт Ертаев, не теряя времени, просил предоставить ему российский паспорт гражданство.



«Halyk Finance» АҚ басқарушы компаниясы «Halyk-Инвестиционный» тәуекелдік инвестициялау жабық пайлық инвестициялық қорының қызметі тоқтатылғандығы туралы хабардар етеді. «Halyk-Инвестиционный» тәуекелдік инвестициялау жабық пайлық инвестициялық қорының қызметі тоқтату шарасын жүргізу шарты мен тәртібі «Инвестициялық қорлар туралы» Қазақстан Республикасының Заңымен және аталған қордың ережесімен қарастырылған. Талап-шағымдар осы хабарландыру жарияланған күннен бастап бір ай ішінде мына мекен-жайда қабылданады: Қазақстан Республикасы, Алматы қ., А05А1В9, Абай д-лы, 109 «В», 5 қабат.



Управляющая компания АО «Halyk Finance» уведомляет о прекращении существования Закрытого паевого инвестиционного фонда рискованного инвестирования «Halyk-Инвестиционный». Условия и порядок проведения процедуры прекращения существования Закрытого паевого инвестиционного фонда рискованного инвестирования «Halyk-Инвестиционный» предусмотрены Правилами данного фонда и Законом Республики Казахстан «Об инвестиционных фондах». Претензии кредиторов принимаются в течение одного месяца со дня опубликования настоящего объявления по адресу: Республика Казахстан, г. Алматы, А05А1В9, пр. Абая, 109 «В», 5-й этаж.



ВКО

Карачаганак наращивает казсодержание

Выполняя поручение главы государства, предприятия области активно модернизируются, становясь конкурентоспособными



В Усть-Каменогорске с рабочей поездкой побывали аким Западно-Казахстанской области Алтай Кульгинов и генеральный директор «Карачаганак Петролиум Оперейтинг» (КПО) Эдвин Блом. Визит состоялся в рамках межрегиональной кооперации. Глава Восточно-Казахстанской области Даниал Ахметов провез гостей по нескольким промышленным предприятиям региона, выпускающим необходимую для нефтяной промышленности продукцию, познакомил с производством и предложил компаниям сотрудничать.

Антон СЕРГИЕНКО

Первым в списке посещения стоял Усть-Каменогорский арматурный завод. Это крупнейший в Казахстане и СНГ завод по производству промышленной трубопроводной запорной арматуры для предприятий нефтегазового сектора. Его история насчитывает уже 40 лет. Все это время здесь разрабатывают, производят и осуществляют поставку трубопроводной арматуры и нефтегазового оборудования. Вся продукция находит широкое применение на нефтегазовых объектах СНГ и Российской Федерации, в странах дальнего зарубежья. Но в Казахстане практически не поставляется, все идет на экспорт. «Нам хотелось бы большего. На данный момент на территории страны наша продукция не представлена в течение последних 10 лет. В основном наши заказчики – это ПАО «Газпром»,

ПАО «Транснефть» и Каспийский трубопроводный консорциум. Наша продукция высоко котируется, заказчики предъявляют завышенные требования, которые превосходят стандарты многих государств. На предприятии внедрена и сертифицирована интегрированная система менеджмента, соответствующая стандартам ISO 9001, ISO 14001, OHSAS 180001. Мы ведем к тому же новые разработки», – говорит технический директор завода Михаил Мамонов.

Следом гости в сопровождении главы ВКО проехали еще по нескольким предприятиям – ТОО «Силумин-Восток», АО «КЭМОНТ» и АО «Усть-Каменогорский завод промышленной арматуры». Делегация долго водила по цехам, показывали оборудование, новейшие разработки и рассказывали, почему КПО нужно сотрудничать именно с ними.

«Наше предприятие занимается производством электропитового оборудования, запорной арматуры и насосного оборудования. Более того, у нас большой департамент по автоматизации и IT-направлениям. Кроме того, мы плавно переходим на робототехнику. Вначале мы роботизируем собственное производство, затем будем предлагать это другим предприятиям», – поведала директор по развитию ТОО «Силумин-Восток» Зоя Новолодская.

Роботизированное производство, виртуальная реальность и кибербезопасность сегодня для предприятия стоят в приоритете. Это порадовало Эдвина Блома. Он заметил, что одна из основных задач КПО – это не только повышение казахстанского содержания, которое уже превысило отметку в 50%, но и помощь казахстанским компаниям во внедрении новейших технологий. Гости за-

Делегация ЗКО посетила промышленные предприятия ВКО.

Фото автора

интересовал новейший электроштит, который был специально разработан для нефтегазовой промышленности. О нем отдельно рассказал Сергей Жуковский, начальник электротехнического департамента ТОО «Силумин-Восток».

«Это устройство предназначено для распределения электроэнергии и управления электроприводами любой мощности. На сегодняшний момент это самая современная система модульных шкафов, которая существует на рынке. Она не привязана ни к какому производителю электротехнической аппаратуры. Также можно устройство автоматизировать, дистанционно управлять технологией. Ограничений в области применения у него тоже не существует», – сказал он.

Затем делегация проехала на еще один завод промышленной арматуры. Здесь вовсю шел производственный процесс. Предприятие выполняет крупный заказ, но готово к новым предложениям о сотрудничестве. Кстати, предприятие намерено расширить номенклатуру изготавливаемой продукции и повысить ее качество. Система контроля качества изготавливаемой продукции предусматривает обязательное проведение входного контроля поступающих материалов и комплектующих изделий. Служба качества применяет передовые технологии разрушающего и неразрушающего методов контроля материалов и сварных соединений. При контроле сварных соединений выпускаемых металлоконструкций применяются методы ультразвуковой, капиллярной и магнитопорошковой дефектоскопии.

Вообще, доля казахстанского содержания на Карачаганакском проекте достигла более \$6,5 млрд, что составляет 54,7%. Нужно отметить, что согласно поручению главы государства по четвертой промышленной революции предприятия области активно модернизируются и становятся конкурентоспособными. Об этом говорили на большом заседании с участием обеих сторон, предшествовавшем подписанию меморандумов.

«В целом Усть-Каменогорский арматурный завод за последние годы провел реконструкцию в объеме около \$100 млн, ТОО «Силумин-Восток» – на сумму свыше \$60 млн. И эта цифра порядка в 2 раза больше на заводе промышленной арматуры. Таким образом, каждое наше предприятие находится на стадии роста с точки зрения технической зрелости, и мы продолжим работу в данном направлении», – заверил присутствовавших аким ВКО Даниал Ахметов.

Обсудив перспективы участия промышленных компаний региона в освоении Карачаганакского нефтегазоконденсатного месторождения, стороны подписали ряд меморандумов.

Актобе

Мусорная тема

С мусором шутки плохи – не уберешь сразу, придется расчищать месяцами

Весной город завалило мусором. В начале мая ситуация была критической: мешки с мусором, переполненные контейнеры «украшали» двора. Актюбинцы жаловались в соцсетях на сложившуюся ситуацию, мусорщики требовали зарплату, а акимат в срочном порядке принимал меры. В результате вместо двух мусоровывозящих компаний в Актобе появились 10, но и те не сразу справились с месячными завалами.

Амина СУЛЕЙМЕНОВА

В Актобе на протяжении ряда лет услуги по вывозу мусора оказывались двумя компаниями – частной ТОО «Акжол ЛТД» и ТОО «Таза кала», учредителем последней выступил отдел финансов города Актобе. Городская территория для удобства была поделена на две части, и мусор вывозился с использованием спецтехники, для закупки которой выделялись средства из бюджета города.

«Началось все с того, что в начале 2018 года одна из двух компаний – «Акжол ЛТД» – отказалась вывозить мусор, мотивируя тем, что установленный тариф (105 тенге с человека в месяц – «КЪ») слишком низкий. Вторая компания – ТОО «Таза кала» – стала работать за двоих, не успевая вывозить весь мусор. С начала года Актобе стал замусориваться», – рассказывает заместитель руководителя отдела ЖКХ города Актобе Аликбек Серикбаев.

Чтобы обеспечить чистоту в городских дворах, компания работала в ущерб себе и своим сотрудникам. В результате не только город погряз в мусоре к началу мая, но и перед сотрудниками ТОО «Таза кала» образовалась задолженность по зарплате.

По данным областной инспекции труда, в мае у «Таза кала» выявили 37 млн тенге долга по заработной плате 305 работникам за февраль и март, за апрель – 21 млн тенге. На ТОО трижды накладывали штраф в сумме 960 тыс. тенге. На данный момент все долги по зарплате работникам погашены.

Когда «Акжол» объявил о намерении прекратить оказывать услуги населению, акимат принял все меры, чтобы избежать нежелательных последствий. Так как в городе не было крупных мусоровывозящих компаний со своей спецтехникой, кроме «Таза кала» и «Акжол», было решено отдать услуги по вывозу мусора мелким компаниям, поделив территорию на 10 участков. Соответствующие изменения и дополнения были внесены в правила благоустройства города и населенных пунктов. Объявили конкурс по выбору лучшего поставщика услуг, победителями которого признали 10 предприятий.

«Таза кала» решили ликвидировать. По постановлению правительства предприятие подлежало приватизации, а так как приватизировать его не удалось, по постановлению акимата города убыточное предприятие подлежит ликвидации.

5 мая в городском акимате прошла пресс-конференция и презентация новых компаний. Там рассказали, что территория города слишком большая и вывозить мусор двум предприятиям было сложно. В год из города вывозится 200 тыс. тонн мусора. Практика показала, что из разных районов города на полигон поступает различное количество отходов. К примеру, в 2017 году из района Москва было доставлено 8,5 тыс. тонн мусора, из Авиагородка и Юнис-Сити – 5,7 тыс., из Болашака – 3,9 тыс. Поэтому при формировании нового перелета города эта особенность учитывалась. Также журналистов заверили, что сотрудники новых обслуживающих компаний имеют опыт работы и необходимую технику. Тариф обещали оставить прежним. На пресс-конференции представители ЖКХ заверили, что за три дня в городе будут ликвидированы завалы ТБО. Но это было преждевременное заявление.

Потому что потребовалась не одна неделя, чтобы очистить Актобе от мусора и войти в стабильный режим работы. «Мы сейчас максимально стараемся следовать указаниям акима области, чтобы не было ни где завалов. И из-за этого нам приходится работать в усиленном режиме. У нас завалы, мы чуть ли не 24 часа в сутки работаем. Мусор такое дело, что каждый день копится, его, например, сегодня не заберешь, есть такие участки, куда в день чуть ли не 2 раза ездить надо, вывозить», – рассказал руководитель ТОО «Управляющая компания № 1» Талгат Кибаш.

Там, где не справились сотрудники новых мусоровывозящих компаний, пригласили специалистов «Таза кала». Однако из-за задержек по зарплате те возмущались и не вышли на работу. 23 мая акимат полностью погасил им долги за апрель.

Как отметили в отделе ЖКХ, ситуация по мусору в городе постепенно улучшается. 10 компаний работают в силу возможностей и планируют дополнительно закупить около 35 мусоровозов.

«Задача стояла войти в режим, убрать мусор за месяц, сейчас они входят в режим», – отметил Аликбек Серикбаев.

Действительно, во многих дворах Актобе сейчас чисто, но в некоторых жители продолжают возмущаться несвоевременным вывозом отходов. Возможно, в ближайшем будущем не исключено повышение тарифов за вывоз ТБО, так как новым компаниям все же необходимо закупить дорогостоящую технику – мусоровозы. Эта история показала, что вывоз мусора из города, который стремится стать городом-миллионником, не такое уж и легкое дело.

Костанай

Зачем птицам цифровизация

Встреча директора ТОО «Жас-Канат 2006» Кайрата Маишева и главы правительства РК Бакытжанна Сагинтаева для предприятия сложилась выигрышно. Бизнесмен рассказал премьеру о необходимости внедрить на птицефабрике ERP-систему.

Жанара АХМЕТ

Бакытжан Сагинтаев вместе с командой руководителей министерств и квазигосударственных структур 25 мая побывал в Костанайской области. В городе Рудном ему был презентован проект «Умная фабрика». ТОО «Жас-Канат 2006» существует с 2006 года. С тех пор птицефабрика пережила две модернизации и далеко ушла от экономических показателей, которые демонстрировала на старте. Поголовье птицы выросло с 100 тыс. несушек до 1,4 млн, производство яиц увеличилось с 7 млн штук до 250 млн, производительность труда – в 1,5 раза.

Премьер министр сразу заинтересовался, за счет чего.

«Когда-то я приобрел заброшенный объект. И сразу принял решение, что мы будем вкладывать средства в современные технологии», – ответил Маишев. – На сегодняшний день инвестиции в это предприятие составили около 3 млрд тенге. Создана новая инфраструктура, а производство автоматизировано и цифровизировано на 90%».

Директор ТОО подробно рассказывал, что использование цифровых устройств снижает непроизводительные затраты.

Во всех птичниках автоматические поддерживаются оптимальная температура,



освещенность, циркуляция воздуха, что в итоге сказывается на продуктивности птицы.

Предприятие уже превысило свою проектную мощность на 30 млн яиц в год и, по словам Маишева, легко может нарастить еще, но пока его сдерживает сложившийся спрос. ТОО сейчас поставляет продукцию не только на внутренний рынок, но и в Россию, Кыргызстан, Таджикистан, Афганистан, буквально в этом году осуществлены первые отгрузки в Иран. На очереди Китай.

В планах ТОО уйти от импортозависимости и наладить замкнутый производственный цикл. Есть еще одна сторона вопроса. Технический прогресс всегда ведет к сокращению рабочей силы. Премьер-министр, кстати, интересовался, сколько рабочих мест на птицефабрике. Могло бы быть

около 1000, но в связи с постоянной модернизацией производства сейчас их 218. И здесь рост возможен только с ростом производства, а оно, в свою очередь, связано с освоением новых рынков. Одним словом, только вперед. Причем чем дальше, тем с более сложной структурой предприятия. Поэтому директор ТОО ставит вопрос о внедрении ERP-системы, которая представляет собой пакет прикладных программ, обеспечивающих планирование ресурсов предприятия, интеграцию производственно-технологических процессов и менеджмента предприятия.

«Это станет логическим завершением цифровизации», – сказал Маишев. – Система поможет более тщательно отслеживать технологические процессы, оперативно решать производственные вопросы».

Атырау

Золото в цене

В Атырауской области с момента запуска программы реализации населения аффинированного золота было продано 216 мерных слитков весом более 6,6 кг. Во что еще атыраусцы инвестируют свои деньги, выяснял «КЪ».

Елена СОКОЛОВА

Банками-участниками по реализации мерных слитков населению в Атырауской области являются АО «Народный банк Казахстана» и АО «Евразийский банк». В настоящее время Казахстанский монетный двор выпускает золотые слитки по 10, 20, 50 и 100 граммов. По данным филиалов БВУ, осуществляющих реализацию мерных слитков в Атырауской области, средняя стоимость слитков сегодня составляет: 10 г – 143 тыс. тенге, 20 г – 286 тыс. тенге, 50 г – 715 тыс. тенге, 100 г – 1 млн 430 тыс. тенге. С момента запуска программы в области было продано золотых слитков общим весом более 6,6 кг.

«Если говорить о количественном преимуществе, то наибольшим спросом пользуются золотые слитки по 10 г, их было продано 95 штук, 61 слиток – по 20 г, 30 слитков – по 50 г и столько же слитков по 100 г», – говорит директор Атырауского филиала РГУ «Национальный банк Казахстана» Айнура Кошербаева.

Вместе с тем востребованными у населения остаются и инвестиционные монеты. Наибольшим спросом из них пользуются монеты «Золотой барс» номиналом 10, 20 и 50 тенге, «Шелковый путь» номиналом 1000 и 2500 тенге и «Серебряный барс» номиналом 1, 2, 5 и 10 тенге. Как отмечают банкиры, не меньшим спросом пользуются атыраусцев и коллекционные монеты. Самыми востребованными можно назвать золотые монеты

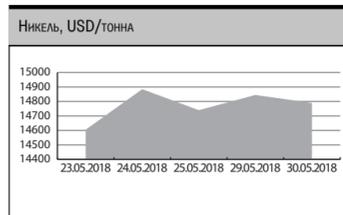
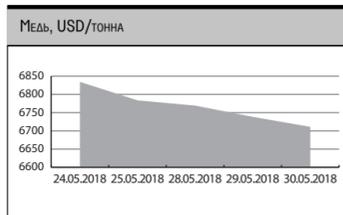
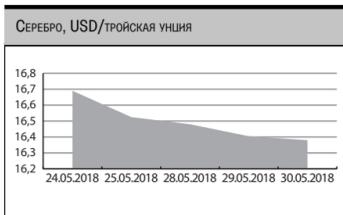
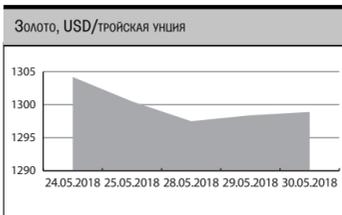
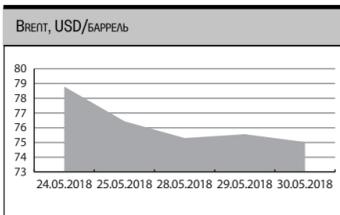
из таких серий, как «Восточный календарь», «Самые маленькие монеты мира», а также серебряные монеты из серий «Спорт», «Обряды», «Национальные игры Казахстана» и «Восточный календарь».

За прошедший год наиболее крупные приобретения пришлось на золотые инвестиционные монеты «Золотой барс» номиналом 10, 20 и 50 тенге и на коллекционную золотую монету «Год собаки» номиналом 500 тенге. Стоит отметить, что довольно часто жители Атырауской области покупают монеты из драгоценных металлов в качестве подарка на всевозможные торжества – юбилеи, свадьбы.

«Повышенный покупательский интерес вызывают и новые выпущенные в обращение монеты. В 2017 году было реализовано 100% выпущенной НБ РК монетной продукции. А за 4 месяца этого года реализовано 150 серебряных и 23 золотые монеты. Вместе с тем мы отмечаем снижение продаж золотых инвестиционных монет. Так, за указанный период прошлого года было реализовано 29 золотых и 243 серебряные монеты. Причина понижения спроса, вероятнее всего, кроется в том, что населению стали доступны к приобретению золотые слитки», – отметила г-жа Кошербаева.

Напомним, цена металла для инвестиционных монет определяется по утреннему фиксингу Лондонской биржи соответствующих драгоценных металлов и по средневзвешенному биржевому курсу тенге к иностранному валюту, сложившемуся на утренней сессии KASE. С ценами на коллекционные монеты дела обстоят иначе. Их стоимость не меняется, так как устанавливается постановлением совета директоров финрегулятора. Цена продажи коллекционных монет в специальной упаковке включает в себя номинал монеты и стоимость упаковки.

ИНДУСТРИЯ



Альтернатива углю

Добыча метана угольных пластов позволит газифицировать близлежащие регионы

Сегодня в Казахстане полным ходом идет работа над развитием «Зеленых» технологий и альтернативных источников энергии. Одним из таких является метан угольных пластов. Об этом в ходе форума по геологоразведке Kazakhstan Geology Forum, Oil&Gas-2018 рассказали участники мероприятия.

Ербол КАЗИСТАЕВ

В ходе второго международного форума по геологоразведке нефти и газа Kazakhstan Geology Forum, Oil&Gas-2018 заместитель директора департамента по добыче газа компании «КазТрансГаз» Серик Нисанов рассказал о добыче метана угольных пластов как об еще одном альтернативном источнике энергии.

«10% газа содержится в свободном состоянии, остальные 90% находятся в сорбированном состоянии. Добыча метана угольных пластов имеет много технических сложностей. Также нужно отметить, что экономическая целесообразность добычи метана угольных пластов зависит от многих факторов. Таких как геологические особенности месторождения, его глубины и мощности», – рассказал Серик Нисанов.

По словам спикера, проект по добыче метана угольных пластов реализуется с 2015 года. На сегодняшний день продолжается процесс геологоразведки. «Основанием для начала работы над проектом является поручение президента Республики Казахстан. А основная цель реализации – изучение и развитие альтернативных источников энергии».

Серик Нисанов добавил, что разработка метана угольных пластов позволит пополнить ресурсную базу Казахстана, газифицировать близлежащие регионы. Также это позволит снизить выбросы при дегазации. Стоит отметить, что участники дискуссии утверждают, что метан угольных пластов – сам по себе более чистый и эффективный ресурс, нежели уголь.

Выступая на открытии форума, министр энергетики РК Канат Бозумбаев поделился мнением, что сегодня добывающим компаниям нужно думать не только о количестве месторождений, но и предусматривать подходы, когда работа проходит максимально эффективно как с экологической, так и с экономической точки зрения.



«Нам с вами посчастливилось стать свидетелями невероятных перемен в энергетическом секторе, когда уже стираются границы между разными подходами и парадигмами. Если несколько лет назад нефтяная отрасль и возобновляемые источники энергии развивались параллельно, то сейчас мы видим, что эти две сферы могут сосуществовать довольно эффективно. Проведенная международная выставка ЭКСПО-2017 стала бесспорным подтверждением этого факта», – говорит министр.

Наряду с развитием «чистых ресурсов» и «зеленых» технологий государство работает и над добычей традиционных источников энергии. В ходе форума первый заместитель министра энергетики РК Махамбет Досмухамбетов сообщил журналистам, что полным ходом идет разработка ТЭО четвертого НПЗ. На сегодняшний день в качестве места дислокации предстоящего завода рассматриваются три региона. Новый НПЗ будет построен на базе одного из предприятий городов Шымкента, Актау или Актобе.

«В прошлом году был проведен анализ. Мы ожидаем развития промышленности и роста потребления моторного топлива, особенно в горно-металлургической отрасли. Согласно результатам анализа, прогнозируется, что сегодня мы покрываем необходимый нам уровень переработки. Но через несколько лет, возможно, у

Одним из источников энергии планируется использовать метан угольных пластов.

Фото: Shutterstock.com

нас снова будет дефицит топлива, в особенности дизеля и бензина», – сообщил спикер.

Разработкой ТЭО четвертого НПЗ занимается компания «Казмунайгаз». По словам Махамбета Досмухамбетова, в конце II квартала нынешнего года работа над этим должна быть завершена. И только тогда можно будет с более высокой точностью говорить о масштабе проекта, месте его дислокации, а также откуда будет поставляться сырье на новый НПЗ.

В то же время Министерство энергетики РК и отраслевые организации активно ведут переговоры с добывающими компаниями о реализации проекта «Евразия» по бурению скважины глубиной 15 км в Прикаспийской впадине. В ходе форума президент Казахстанского общества нефтяников-геологов Балтабек Куандыков сообщил журналистам, что компании «Роснефть» (Россия) и NEOS Geosolutions (США) вышли из состава участников. Их место заняла компания Shell (Нидерланды).

«Сейчас, в связи с принятием нового Кодекса о недрах, мы обсуждаем с юристами некоторые уточнения влияния нового закона на этот проект. Переговоры ведутся. Наши отечественные компании сами проводят всю подготовительную работу по данным переговорам. Надеемся, что до конца этого года мы уже сможем принять заключительное решение», – рассказывает Балтабек Куандыков.

КРК «Байтерек»: разгон ускорен до предела

СП «Байтерек» рассчитывает в этом году получить одобрение бюджетной заявки на подготовку наземной инфраструктуры на Байконуре. Уже к 1 июня этого года в ведение казахстанской стороны должны быть переданы все объекты будущего космического ракетного комплекса «Байтерек».

Дмитрий ПОКИДАЕВ

По словам технического директора проектного офиса АО «Совместное казахстанско-российское предприятие «Байтерек» Олега Баллицкого, речь идет о 182 объектах космодрома «Байконур», которые будут выведены из числа арендуемых Российской Федерацией и переданы Астане. А к августу СП рассчитывает сдать на рассмотрение казахстанских властей ТЭО и экспертизу проекта, и сформировать бюджетную заявку на первый транш из казахстанского бюджета.

Проект совместного казахстанско-российского космического ракетного комплекса «Байтерек», идея которого появилась в 2004 году, когда Россия начала разработку принципиально нового, более щадящего, по сравнению с «Протоном», с точки зрения экологического воздействия, ракетоносителя «Ангара», претерпел множество технических изменений. В 2008 году стороны вовсю готовились к подготовке стартовых испытаний «Ангары» на Байконуре: летные испытания были запланированы на 2010 год, а первый пуск – на 2012. Однако в 2012 Казахстан попросил российскую сторону подтвердить целесообразность проекта в связи с его возросшей стоимостью – с \$ 223 млн до \$1,64 млрд.

Напомним, что в декабре прошлого года стало известно – вклад России в совместный проект составит порядка \$500 млн (по большей части, это расходы на создание «Союза-5», который в перспективе будет выводиться на орбиту не только искусственные спутники, но и создаваемый РФ пилотируемый грузовой корабль «Федерация»). Вклад Казахстана – порядка \$340 млн, которые пойдут на подготовку стартовой площадки и создание наземной инфраструк-

туры совместного КРК. Вернее, на ее перестройку под будущий новый ракетоноситель.

Вместе с тем, головной организацией РФ по проекту «Байтерек» определена буквально на прошлой неделе корпорация «Энергия», что было вполне предсказуемо, коль скоро она разрабатывает для «Байтерека» ракетоноситель. В настоящее время стороны готовят соответствующее официальное решение, между тем в числе участников СП «Байтерек» числится и еще один российский производитель – АО «Государственный космический научно-производственный центр имени Хруничева». Директор дирекции коммерческих программ которого – Сергей Макаренко – в интервью «КЪ» пояснил интерес своего предприятия к этому проекту.

«В настоящее время рынок меняется, количество запусков на геостационарные орбиты (орбиты, находящиеся на большом удалении от Земли, что позволяет спутникам «привязываться» в своем полете к конкретной точке на поверхности планеты. – «КЪ»), к сожалению или к счастью уменьшается, им на смену идут низкоорбитальные группировки телекоммуникационных аппаратов, которые предоставляют услуги широкополосной связи. В этих системах есть свои плюсы, есть свои минусы, тем не менее, это объективная реальность: возникает рост спроса на запуск спутников в ближайшее время. Мы планируем и далее использовать такие двери в космос, как Байконур, и видим большие перспективы именно в проекте «Байтерек», – заявил он.

При этом, по словам г-на Макаренко, центр имени Хруничева уже сейчас в рамках работы на стартовых площадках «Протона М» на Байконуре делает все, чтобы готовить казахстанских специалистов к работе над запусками космических кораблей: с 2016 года на техническом комплексе «Протона» регулярно задействованы 22 казахстанских специалиста.

«Мы планируем в дальнейшем это сотрудничество продолжать и развивать: на Байконуре есть филиал Московского авиационного института, и почему бы не сделать на его базе какой-то международный центр подготовки молодых специалистов, где могли бы учиться и казахстанцы», – говорит г-н Макаренко.

«Зеленые» технологии от гиганта индустрии

С помощью технологии атмосферного выщелачивания из низкосортного сырья «Казцинк» будет получать цинк, медь, свинец, золото и серебро. А из остатков извлекут еще целый ряд компонентов.

Антон СЕРГИЕНКО, ВКО

Металлургический гигант Восточного Казахстана – ТОО «Казцинк» держит курс не только на цифровизацию производства, но и на улучшение его экологической составляющей. Ежегодно выбросы предприятий, входящих в состав лидера отрасли, уменьшаются. Яркий тому пример – Риддерский металлургический комплекс в одноименном горняцком городке. Здесь производят цинк из концентратов обогатительной фабрики. Введен комплекс в строй в 1966 году. В 1997 он работает в составе «Казцинка». Здесь постоянно проводят модернизацию оборудования для повышения производительности и уменьшения воздействия на окружающую среду. За три последних года выбросы диоксида серы снизились на 15%. Дышать в Риддере стало легче.

Практически в каждом цеху есть новинки, снижающие выбросы в атмосферу. Например, в отделении по производству серной кислоты для повышения эффективности очистки отходящих газов от загрязняющих веществ были установлены два новых фильтра для улавливания брызг и тумана серной кислоты. Фильтры уменьшили выброс тумана серной кислоты в атмосферу на две тонны в год. Это значит, что теперь фактические выбросы почти вдвое меньше установленного по законодательству норматива.



Новые проекты направлены на защиту воздушного и водного бассейнов. Фото автора

«Проходимая способность фильтра где-то 30 куб. м. Выброс в атмосферу в таком случае составляет 44 грамма в секунду, это средние показатели. За последнее время выбросы снизились примерно в 1,5 раза. Параметры постоянно меняются, но мы стараемся их соблюдать, и даже выбрасывать меньше, чем нам разрешается», – рассказал «КЪ» мастер смены отделения производства контактной серной кислоты Риддерского металлургического комплекса ТОО «Казцинк» Александр Мамонтов.

По словам главного эколога «Казцинка» Казтая Такеева, в рамках госпрограммы по переходу к «зеленым» технологиям на усть-каменогорском металлургическом комплексе уже реализованы три проекта. Один из них – проект «Гидрополимер». Его технология предусматривает переработку низкосортного сырья при помощи выщелачивания. Образующийся твердый осадок направляется для извлечения из него металлов на свинцовое производство, раствор – в действующий гидрометаллургический цех для получения цинка. «Мы выщелачиваем

концентрат и перерабатываем его гидрометаллургическим методом, следовательно, уходим от выбросов газа. Сама технология заключается в механоактивации, то есть измельчении», – отмечает ведущий инженер-исследователь металлургического комплекса Сергей Антропов.

Новая технология требует в 10 раз меньше дорогостоящего кислорода, чем существующие методы. Она уникальна тем, что позволяет распылять и подавать кислород в процесс мельчайшими частицами, что дает возможность извлечь из сырья все присутствующие в нем компоненты. Система распыления, которая будет применена в процессе – ноу-хау «Казцинка». На одном квадратном сантиметре поверхности уместится тысяча мельчайших отверстий, через которые распыляется кислород, помогая быстрее и качественнее растворить полезные элементы и отделить их от примесей.

С помощью технологии атмосферного выщелачивания из низкосортного сырья «Казцинк» будет получать цинк, медь, свинец, золото и серебро. А из остатков извлекут еще целый ряд компонентов.

Положительная энергетика

ЮКО обладает значительным потенциалом для реализации проектов в сфере возобновляемых источников энергии. Именно на внедрение новых технологий делается основная упор в развитии в регионе «зеленой» экономики.

Ирина ГАЛУШКО, ЮКО

Южный Казахстан, численность населения в котором приближается к отметке в три млн человек, испытывает существенный дефицит электроэнергии. Внутренние источники обеспечивают лишь 20% от общей потребности региона в электроэнергии. Дефицит электрической энергии, потребность в которой в летние месяцы составляет 35-370 МВт, а в зимние 45-470, компенсируется ее поставками из соседней Жамбылской области и с Эквистузской ГРЭС.

Проблему нехватки электроэнергии отчасти позволяет решить реализация проектов в сфере возобновляемых источников энергии. «К 2020 году доля производства электроэнергии ВИЭ в энергобалансе страны составит 3%, а в 2030 – 10%. В Южном Казахстане перспективным считается реализация проектов, связанных со строительством солнечных и гидроэлектростанций, а также проектов, предполагающих использование энергии ветра. На сегодняшний день в регионе в области возобновляемых источников энергии реализовано 10 проектов общей мощностью 10 МВт. Пять из них – две солнечные электростанции и три малых ГЭС», – информирует руководитель отдела энергоснабжения управления энергетикой и жилищно-коммунального хозяйства Южно-Казахстанской области Роза Сариева.

Согласно общему плану, утвержденному минэнергетики, за 10 лет – с 2015 по 2025 годы – в Южном Ка-



В Южном Казахстане действуют четыре солнечных электростанции. Еще шесть будут построены до конца 2025 года. Фото автора

захстане должно быть реализовано 14 проектов «зеленой» экономики общей мощностью 183,9 МВт.

Солнце, ветер и вода

Вследствие благоприятной географической дислокации и относительно высокого расположения над уровнем моря, ресурсы солнечной энергии в Казахстане являются стабильными и приемлемыми для развития солнечной энергетики. По данным экспертов, количество получаемого солнечного света в среднем составляет от 6,5 до 6,8 часа в день. В год общее ежедневное излучение варьируется от 3,5 до 4,6 киловатт-часа на квадратный метр и является одним из самых высоких в мире.

Наиболее успешно проекты, связанные с развитием солнечной энергетики, могут быть реализованы и уже реализуются в южных регионах Казахстана, в частности, в Южно-Казахстанской области, где потенциал солнечной энергии достигает 2500–3000 солнечных часов в год.

Перспективной технологией солнечной энергетики является строительство станций, оснащенных полупроводниковыми устройствами, преобразующими солнечную энергию в электрическую.

«В Южном Казахстане действуют четыре солнечных электростан-

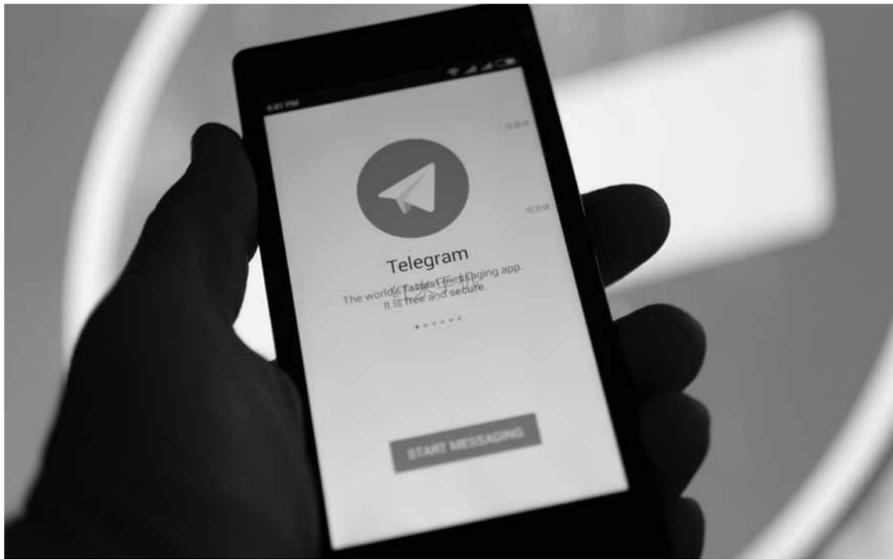
ции – в Шымкенте, Сайрамском и Сузакском районах, – добавляет специалист. – Еще шесть будут построены до конца 2025 года. Помимо объектов, включенных в План министерства энергетики страны и находящихся под его и нашим контролем, ряд проектов реализуются предпринимателями самостоятельно. Такую станцию мощностью 0,2 МВт, к примеру, строит ТОО «Водные ресурсы маркетинг». Получаемая здесь электроэнергия будет использована для внутренних нужд предприятия».

Интерес к альтернативной энергетике у бизнесменов растет. В данный момент в одном только Южном Казахстане ведется строительство сразу четырех солнечных станций – в Сарыагашском, Арыском и двух – в Мактааральском районе.

Строительство мини-ГЭС – еще один перспективный вид бизнеса. За последние годы в Южном Казахстане построено сразу пять таких электростанций.

Перспективен Южный Казахстан и для развития ветроэнергетики. Так, в Байдибекском районе, известном постоянными ветрами, запланировано строительство ветровой электростанции мощностью 40 МВт. За реализацию перспективного проекта взялось ТОО «Ветропарк Жүзімдік».

Telegram не блефовал



Интернет уже не тот. Поэтому даже регуляторы не могут в одночасье отключить тот или иной сервис. Эпопея с Telegram, хотя и сошла с первых страниц СМИ, продолжает будоражить. Но, выдержав паузу, можно сделать кое-какие трезвые выводы.

Александр ГАЛИЕВ

Ядро и предыстория конфликта – это Закон Яровой, согласно которому Telegram обязан хранить ключи шифрования от всей переписки пользователей и предоставлять их по запросу ФСБ РФ. Со своей стороны руководство Telegram настаивает на том, что это требование технически неисполнимо (ключи хранятся на устройствах пользователей и не попадают на сервера мессенджера) и более того – противоречит Конституции РФ. Решение заблокировать Telegram было принято в апреле Таганским судом Москвы по требованию Роскомнадзора РФ.

Идти на откровенную конфронтацию с властью? Какую игру затеял Павел Дуров? Во-первых, нужно понять, что такое Telegram в России – что-то около 10 млн пользователей – явно этот рынок для Дурова не ключевой, а значит, его можно поставить на карту. Во-вторых, есть ощущение, что на этом фоне Дуров вполне мог и хайпануть. В-третьих, не

выглядит убедительным и утверждение, что передача ключей третьим лицам невозможна. Вот, кстати, мнение экс-разработчика Telegram Антона Розенберга. И оно несколько диссонирует с общей тональностью конфликта: «Технически Дуров мог предоставить необходимую информацию. Но не сделал этого и вряд ли сделает. Не потому, что его заботит тайна переписки подозреваемых в терроризме, не потому, что у него какие-то особые принципы по поводу свободы слова. А просто потому, что на мифе об исключительной безопасности Telegram, его якобы уникальной защищенности, построен весь маркетинг Telegram и образ самого Павла Дурова».

Но вернемся к блокировке. 16 апреля 2018 года Роскомнадзор начал блокировать IP-адреса, используемые Telegram – счет шел на миллионы (в первую неделю – более 18 млн). Понятно, что безуспешно. В погоне за IP-адресами Telegram досталось и другим – наблюдались перебои в работе Viber, некоторых платежных систем, сервисов регистрации на авиарейсы и т. д. Это не единичные случаи – за 10 дней блокировки Telegram Роскомнадзор получил 46 тыс. жалоб. Через неделю проблемы в России возникли у Google и некоторых одноименных сервисов. Еще позже, 27 апреля, в реестр запрещенных адресов на несколько часов попали другие соцсети – от Twitter и Facebook до «ВКонтакте» и «Одноклассиков».

Основатель Telegram не блефовал. Для обхода блокировок у него имеется внушительный набор инструментов. Регуляторы практически расписались в своем бессилии заблокировать Telegram.

Фото: Shutterstock.com

Игра на поле Дурова

Основатель Telegram не блефовал. Для обхода блокировок у него имеется внушительный набор инструментов. Например, массовое использование различных механизмов по моментальному изменению IPv4-адресов на хостингах (Amazon, Google), блокирование котлов способно привести к выводу из строя миллионов ресурсов. Есть еще технология передачи сообщений и информации между клиентами Telegram напрямую по протоколу P2P с использованием встроенного Proxu, подобного по архитектуре Tor. Кстати, данная функциональность находится в разработке в рамках проекта Telegram Open Network, и, по мнению экспертов, заблокировать мессенджер, когда эта сеть заработает на все 100%, будет невозможно, так как Telegram Open Network – это распределенная платформа. Наконец, в арсенале Дурова – IPv6-адреса. Их очень много, раздаются они бесплатно, в отличие, например, от IPv4, которые есть только на вторичном рынке и стоят дорого. Дуров может брать IPv6-адреса миллионами, а регуляторы, например тот же Роскомнадзор, пока не умеют их массово выявлять.

Выводы

Итак, ситуация показала, что регуляторы практически расписались в своем бессилии заблокировать Telegram. Страх перед некой могущественной организацией, которая по мановению переключателя способна заблокировать любой ресурс – стало меньше. Второе, собственно, следует из первого. Тренд на закрытие гаяк в интернете, на все большее обособление и фрагментацию локальных сегментов Всемирной сети, в общем-то, сложился не вчера, но он, после всестороннего анализа ситуации с Telegram, а он [анализ], наверняка уже происходит, будет усиливаться. И самый простой способ тут для власти – уменьшить количество каналов. В этом вопросе со мной согласен и Павел Гусев, директор Казахского центра сетевой информации. Он считает, что, с одной стороны, это так – чем меньше каналов, тем легче их контролировать. «Но, с другой стороны, падает надежность, связанность интернета». Но будет ли это звучать в качестве решающего аргумента?

Эксперимент: Обойдемся без ТЭЦ

Коммунальное оборудование нового поколения в последние годы все активнее завоевывает рынок Казахстана. Инновационные технологии high tech позволяют потребителям существенно экономить на коммунальных платежах, а иногда и вовсе отказываться от услуг монополистов.

Игорь ТИМОШЕНКО, Экибастуз

Экибастузское ТОО «Кермет Азия» отказалось от услуг городской теплоэнергоцентрали и, соответственно, тепловых сетей. Все производственные объекты ТОО отапливаются с помощью угольного котла с воздушным наддувом.

За экспериментом мы наблюдали в течение трех лет. Отказ от теплоснабжения – шаг серьезный. Прежде чем рассказать об опыте компании – необходимо было убедиться, что схема работает.

«К идее перехода на автономное отопление нас подтолкнули тарифы, – говорит в интервью «Къ» коммерческий директор ТОО Геннадий Арсютин. – Понятно, что получать любой вид энергии напрямую, без посредников, всегда выгоднее. Мы рассмотрели подходящее оборудо-



дование, установили его и вот уже третью зиму обходимся без услуг ТЭЦ и тепловых сетей».

Габариты угольного котла с воздушным наддувом – 2х3х1,5 метра. Он установлен в обычном боксе. Такой котел снабжает теплом помещение площадью в 5 тыс. квадратных метров. К слову, компания закупила сразу два котла. По мнению руководства, один котел должен быть в резерве.

По словам зам. директора по производству ТОО Виталия Андреева, теплоцентр при производстве тепла сжигает уголь вперемешку с мазутом. Разумеется, это не улучшает экологию города. А угольные котлы работают на обычном угле, причем любого качества и

фракции. Минимальные выбросы только при разжигании угля, потом топливо просто тлеет. Такой подход к использованию ресурсов соответствует не только программе «зеленой» экономики, пропагандируемой в стране, но и направлению на активное внедрение инновационных технологий high tech.

«За двое суток котел потребляет 600 кг угля, – рассказывает Виталий Андреев. – Заправка котла могут заниматься один-два человека, и это их дополнительный заработок. За котлом не нужно следить постоянно».

Чистка и загрузка котла занимает один час. После отопительного сезона котел ревизируют и готовят к новой зиме.

Теперь о расходах. Раньше предприятие платило за услуги поставщиков тепла порядка 280–300 тыс. в месяц, и это в ценах трехгодичной давности. Сейчас затраты ТОО на обеспечение теплом производственных мощностей и офиса составляют чуть более 100 тыс. тенге в месяц. Разница, согласитесь, ощутимая. К тому же, котлы автоматические, что позволяет регулировать температуру в зависимости от погоды, подавать и прекращать подачу отопления по своему усмотрению.

Рядом с котлами в ангаре предприятия установлен дизель-генератор, вырабатывающий электроэнергию. Генератор работает на солярке. Во время недавнего отключения электроэнергии предприятие в течение суток было запитано от этого генератора. Расход дизтоплива составил порядка 40–50 литров.

Сотрудники компании шутят, что предприятию осталось пробурить свою скважину и отказаться от услуг водоснабжающей организации. А это практически полная автономия.

В Экибастузе есть идея использования угольных котлов для отопления групп домов в секторе индивидуальной застройки. Такое желание появилось у владельцев частных домов, проживающих компактно в одном из районов города. А положительный опыт уже имеется.

Цифровизация Казахстана

В рамках «Цифрового Казахстана» Минсоцтруда реализует в этом году три крупных проекта. Это Единая информационная система социально-трудовой сферы, Электронная биржа труда и внедрение системы учета электронных трудовых договоров. Об этом в ходе заседания правительства сообщила министр труда и социальной защиты населения РК Мадина Абылкасымова.

Ербол КАЗИСТАЕВ

В ходе заседания правительства РК министр труда и социальной защиты населения РК Мадина Абылкасымова рассказала, что в рамках «Цифрового Казахстана» ведомство в этом году запускает три крупных проекта.

Первый из них – Электронная биржа труда, начавшая работу в январе текущего года. За четыре месяца существования биржи на

ней было размещено порядка 33 тыс. вакансий и 77 тыс. резюме. На сегодняшний день там уже зарегистрировано 34 тыс. работодателей, а 25 тыс. казахстанцев уже нашли работу благодаря бирже.

«За счет внедрения Электронной биржи в значительной степени снижены издержки бизнеса по поиску персонала. Так, все 199 центров занятости по стране выполняют роль кадровой службы работодателя, бесплатно направляя сведения о кандидатах на вакантное место непосредственно в личный кабинет работодателя. А все работодатели могут размещать свои вакансии без физического обращения в центры занятости населения», – рассказала Мадина Абылкасымова.

По словам министра, рекрутинговые компании и частные агентства занятости получили доступ к Электронной бирже труда для осуществления своей деятельности. Там же запущен сервис по профориентации. А с 1 июля нынешнего года начнет работу мобильная версия биржи на платформах Android и IOS.

Второй проект, реализуемый Министерством труда и социальной защиты населения, – Единая информационная система социально-трудовой сферы – позволит улучшить качество предоставления государственных услуг. С июля текущего года граждане смогут обращаться по вопросам назначения пенсии в одну структуру – Госкорпорацию. Также до конца года планируется провести в пилотном режиме проект по проактивному установлению инвалидности в четырех областях страны (Акмолинской, Карагандинской, Костанайской и Западно-Казахстанской).

А третий проект – это внедрение электронных трудовых договоров (E-hr). По словам Мадины Абылкасымовой, это обеспечит прозрачность взаимоотношений между работниками и работодателями.

Министр информации и коммуникации РК Даурен Абаев отметил положительный эффект от внедрения электронных трудовых договоров. «Оцифровка трудовых книжек и договоров приведет к сокращению числа документов на

бумажных носителях, а также обеспечит сохранность архивных данных и их доступность. В дальнейшем электронные трудовые договоры будут использоваться для назначения пенсий, пособий, в которых требуется подтверждение трудового стажа».

По словам спикера, внедрение Единой информационной системы социально-трудовой сферы приведет к созданию благоприятных социально-экономических условий, повышению жизненных стандартов граждан.

Подытоживая отчет о цифровизации Мадина Абылкасымова. «Все эти меры позволят добиться значительно экономического эффекта. За счет оптимизации государственных услуг будут сокращены ежегодные расходы граждан и государства на 600 млн тенге, за счет внедрения электронного кадрового депозитария бизнес сможет снизить свои издержки до 1 млрд тенге ежегодно. Таким образом, цифровизация социально-трудовой сферы повысит качество жизни населения за счет обеспечения прозрачности и доступности социальных услуг и трудоустройства».

Колумнист

Как API-интерфейсы изменяют бизнес-аналитику



Application Programming Interface – это готовый код, который позволяет разным модулям обмениваться данными и облегчает жизнь не только создателям приложений, но и тем, кто ими пользуется. Программисты могут создавать на основе API новые инструменты, и сфера применения интерфейсов очень широка, однако использовать их в бизнес-аналитике начали совсем недавно. Насколько эффективны программные шаблоны для анализа данных и развития бизнеса, рассказал Александр Ефимов, руководитель направления аналитики SAS Россия/СНГ.

Уноси готовенькое

Когда человек ходит, он не задумывается над последовательностью действий, которые позволяют держаться вертикально и передвигаться в пространстве, а просто ставит одну ногу перед другой и переносит вес тела на нее. Таким же автоматическим процессом стало использование API: с помощью интерфейсов люди делают ссылки в социальных сетях, рассчитывают, сколько времени займет поездка на метро от одной станции до другой, пишут смс-сообщения, активируют систему голосового поиска. Все эти действия позволяют производить переносные фрагменты кода, которые по своей многозадачности схожи с конструктором: при должной фантазии из его деталей можно собрать и поезд, и самолет, а из готовых элементов API – интерфейсы для приложений и сайтов.

В качестве примера использования API-интерфейсов в РК можно назвать возможность выписывать электронные счета-фактуры (ЭСФ), появившуюся с 1 июля 2014 года. Один из способов выписки ЭСФ задействует API-интерфейс, за счет которого осуществляется интеграция учетных систем налогоплательщиков с информационной системой ЭСФ.

Грандиозные возможности открытых интерфейсов в последние годы оценили не только программисты, но и представители бизнеса. Однако самое большое влияние использование интерфейсов в бизнес-аналитике оказывает на специалистов по обработке данных: некоторые опасаются, что со временем их полностью заменят машины, но на самом деле аналитикам предстоит не увольнение, а переквалификация – им нужно учиться разговаривать с машинами на их языке, чтобы работать эффективнее.

Работа для работа

Фактически API – это инструмент аналитика: интерфейс не способен сгенерировать запрос для получения нужной информации, но может помочь обработать данные и решить поставленную задачу. Благодаря этому высококвалифицированные специалисты по аналитике могут переключиться на более интересную работу, а их менее опытные коллеги – на формулировку задач. Кроме того, открытые API позволяют существенно сэкономить: компаниям не нужно тратить время, силы и средства на разработку новых программных продуктов, если они могут сформировать их на базе уже существующих интерфейсов. Однако тем, кто только начинает применять API в аналитике, нужно учесть, что универсального рецепта не существует: одни и те же составляющие можно компоновать по-разному, но будет ли получившийся продукт эффективным, зависит от специалиста, который ставит программе задачу.

Большое значение имеет не только профессионализм аналитиков высшего звена, но и адаптивность интерфейсов: например, система обратной связи на сайте, представленная в виде чат-бота, не должна становиться единственным связующим звеном с потребителем, потому что такой способ общения подходит не всем. Кроме того, зарождается тенденция обхода ботов не клиентами,

а между собой: системы могут обмениваться данными самостоятельно и обращаться к пользователю только в том случае, если их «диалог» зайдет в тупик. В любом случае для получения желаемого результата может потребоваться решение, на которое машина не способна в силу ограниченного набора алгоритмов, поэтому профессиональные аналитики без работы не останутся. Напротив, их круг задач расширится, поскольку все большее количество бизнес-пользователей станет обращаться к аналитике, чтобы принимать решения, наиболее актуальные в условиях постоянно меняющегося рынка.

Время собирать данные

Модульность API – их главный плюс, потому что она дает возможность быстро адаптировать IT-системы под конкретные процессы, а открытость интерфейсов позволяет легко налаживать внешние связи. Для нужд бизнеса оптимальны API, связанные с искусственным интеллектом и способные не только собирать данные и управлять ими, но и создавать новые пути для их агрегации и обработки. Для этого, однако, нужно участие программистов и аналитиков, которые сформулируют необходимые для бизнеса задачи, поэтому API-интерфейсам достанется черновая работа – по крайней мере, на первых порах. Специалистам по анализу данных предстоит разработать новые пути применения интерфейсов, и это будет происходить до тех пор, пока аналитические системы нуждаются в связи с человеком. Несомненно, при использовании интерфейсов в бизнесе и аналитике понадобится и оценка эффективности их работы, но эту задачу могут взять на себя менее опытные сотрудники.

На данный момент интерфейсы программирования приложений несут скорее коммуникативные, чем аналитические функции. Сервисы получают данные о пользователе и на их основе предлагают ему товары или услуги, которые могут быть интересными: так работают, например, крупные фондовые биржи, телекоммуникационные компании, контекстная реклама или онлайн-маркетинг в книжных магазинах. Не все пользователи понимают, как именно функционируют API, но никто не будет отрицать, что интерфейсы существенно упрощают жизнь – на многие сайты, к которым забыл или потерял код доступа, можно зайти через свои аккаунты в социальных сетях или мгновенно поделиться в них же статьями или видео. Многообещающие возможности интерфейсов не могли остаться незамеченными, и в ближайшем будущем тенденции могут измениться – все больше представителей бизнеса понимают, насколько широк инструментарий API.

Три закона бизнеса

В перефразированном виде три закона робототехники вполне можно применить и к бизнес-аналитике: программы должны четко выполнять приказы специалистов, не причинять вреда, работая без ошибок, и обеспечивать безопасность данных. Машинное обучение позволяет применить готовые методы статистики, но в многообразии открытых для всеобщего доступа интерфейсов необходимо использовать только проверенные программные продукты, адаптируя их под нужды бизнеса. И примеры применения сложной аналитики в Казахстане встречаются сегодня повсеместно, в первую очередь в сфере высокотехнологических и финансовых компаний. Но со временем это распространится на другие отрасли.

Яркий пример – аналитический инструмент «Первого кредитного бюро», казахстанского партнера SAS, основанный на технологиях машинного обучения и построенный по схеме Business as a Service на основе методов аналитики SAS. С его помощью клиенты ПКБ на облачной платформе Stat Cloud могут оценить свои позиции на финансовом рынке и кредитный портфель, и в первую очередь облачная среда предназначена для банков, независимых аналитиков и организаций микрофинансирования.

КУЛЬТУРА И СТИЛЬ

«Черновик»: Скомканный лист



В прокат вышла еще одна экранизация романа Сергея Лукьяненко. На этот раз за фильм по его «Черновику» взялся режиссер Сергей Мокрицкий.

Елена ШТРИТЕР

Однажды дизайнер компьютерных игр Кирилл Максимов приходит после работы домой и видит, что в его квартире другая мебель, а у самой квартиры новая хозяйка. Думая, что это какая-то афера, Кирилл начинает хождение по инстанциям. В процессе он выясняет, что ни в одном документе нет его имени. Более того, друзья, коллеги по работе и даже родители его больше не узнают. Его как будто никогда не существовало. И вот в этот момент ему приходит сообщение с маршрутом, конечная которого – воздвигнутая башня на задворках Кремля. Оказавшись там, Кирилл с удивлением понимает, что башня перестраивается под его нужды, а он сам теперь – функционал-таможенник. Страж дверей между мирами.

Сергей Лукьяненко – один из лучших писателей-фантастов современности. Впервые его книги были экранизированы в далеком 2004 году. Тогда, благодаря стараниям Тимура Бекмамбетова, весь мир (именно мир, а не только СНГ, ведь картина вышла почти в 60-ти странах Европы, Азии и Латинской Америки) увидел на большом экране «Ночной дозор», а годом позже и его продолжение – «Дневной дозор». Оба фильма имели отличные кассовые сборы. И вот спустя 13 лет новая экранизация.

Надо сказать, что «Черновик» – один из моих любимых романов Сергея Лукьяненко. Поэтому выхода фильма я, конечно же, ждала. И, конечно же, он вызывал некоторые опасения. Миров Лукьяненко – яркие, объемные, глубокие. Тот же господин Бекмамбетов, снимая свои дозоры, брал за основу не книгу целиком, а ее треть. Да, «Ночной» и «Дневной дозор» Бекмамбетова – в сущности две истории из «Ночного дозора» Лукьяненко.

В отличие от Бекмамбетова, Сергей Мокрицкий («Битва за Севастополь», «Дневник убийцы») взялся экранизировать роман целиком. И справедливости ради отмечу, что начало получилось вполне неплохим. И Никита Волков, исполнивший роль Кирилла Максимова, оказался на своем месте. Да и Ирину Хакамаду, которая заменила на экране книжного молодого и амбициозного политика Диму, тоже можно назвать удачной находкой.



И собственно на этом все.

После первых минут 20-ти фильм все дальше удаляется от книги. Причем в непонятном направлении. И ладно бы удалялся он в стиле тех же «Дозоров». Так нет же. Все усилия господина Мокрицкого, кажется, направлены на то, чтобы максимально упростить сюжет. Причем как-то очень топорно.

Вместо того, чтобы уделить внимание развитию главного героя, который пытается понять, что же вокруг происходит, режиссер «набивает» фильм какими-то непонятными спецэффектами. А достаточно серьезный конфликт, надо сказать, возникший не на пустом месте, в фильме становится каким-то сериальным. То есть Кирилл Максимов Мокрицкого выступает против функционалов не в соответствии с внутренними убеждениями (весьма обоснованными у Лукьяненко), а потому, что девушку у него отобрали. Причем девушку

отобрали не потому, что она террористка (как это опять же было у Лукьяненко), а просто так – чего это обычная человеческая девка рядом с таможенником делает... Раздражает она в общем других дам-функционалок.

Конфликт с Арканом – миром, откуда пришли функционалы – тоже происходит не по причине того, что прошлую таможенку с нашей стороны ядерным взрывом несели (как это было в книге), а потому что. Вот просто потому что. Не успевает Кирилл стать таможенником и открыть свою первую дверь – на него нападает боевая матрешка с Аркана. Просто так.

К слову, вообще не понятно, кому пришли в голову эти боевые матрешки? Почему матрешки?

Грустно и печально видеть, во что создатели превратили Nirvanu – наркоманский рай, мир, где некие растения выбрасывают в воздух пыльцу, схожую по своему действию с ЛСД. Мир, который злые функционалы используют как тюрьму. Так вот яркий и зеленый мир превратился в какую-то серую советскую фабрику, где все ходят строем и дружно орут лозунги. И с диктатурой одиозного кузнеца Василисы (к слову, за этот персонаж отдельно обидно – у Лукьяненко она была очень обаятельной). Я не припомню, когда еще на экранах появлялась такая безвкусная аллюзия.

Визуализация параллельных миров в принципе вызывает некие вопросы. Объясните мне, почему каждый мир – это непременно Кремль с «трехрублевого ракурса». И неважно, что вокруг стимпанковский Кингдэм, тропический Заповедник или советская постапокалиптика Нирваны. Везде обязательно стоит Кремль. Что авторы фильма пытались этим сказать?

В общем, на фоне всего вышеперечисленного уже как-то не хочется говорить про топорную операторскую работу, топорные спецэффекты, топорный сценарий (господин Лукьяненко на этот раз сказал, что его работа закончилась, когда он написал книгу), топорные диалоги...

Однако самое страшное в этом то, что в фильме содержится явный намек на продолжение. Понятно, раз уж экранизировали «Черновик», то «Чистовик» логично экранизировать тоже. Но это тот самый случай, когда очень хочется надеяться, что до его экранизации не дойдет.

«Жас канат-2018»: победители названы



На пресс-конференции перед финалом члены жюри поделились с журналистами своим видением значения и будущего конкурса «Жас канат».

Марина ГРЕБЕНЮК

По мнению генерального продюсера Мурата Иргалиева, за свою 27-летнюю историю конкурс можно назвать, задавал тренды развития всей казахстанской эстрады – в манере сценического поведения, работы над образом, музыкальной публицистике и многом другом.

Одна из участниц жюри, победительница конкурса 1999-го года Мадина Садвакасова, уверена, что «Жас канат» – самый строгий и справедливый конкурс: «Здесь ценят настоящий талант, самобытность исполнителя. На «Жас канат» вокалисты приходят со своими идеями, с песнями, которые им близки по душе. И, самое главное, в жюри справедливость: нет такого, что кто-то кому-то подкупает, все строго», – подчеркнула она.

Ректор Казахского национального университета искусств Раиса Мусаходжаева особой отличительной чертой «Жас каната» считает не только долгие годы конкурса, но и постоянное внимание и поддержку, которые он оказывает участникам прошлых лет: «Мы видим, что организаторы конкурса поддерживают и вдохновляют тех, кто уже вылетел из гнезда «Жас каната». Например, «выпускники» прошлых лет – постоянные гости конкурса, его самой зрелищной части, гала-концерта».

После пресс-конференции жюри предстояла трудная работа – оценивать сразу два конкурсных выступления финалистов.

Приветствие издалека

Свое видеонапутствие конкурсантам направил звездный «выпускник» «Жас каната» Димаш Кудайбергенов из Китая. Он поздравил молодых исполнителей с большой победой в их творческой жизни – участием в конкурсе «Жас канат-2018». Самое главное, считает он – не останавливаться, развиваться и совершенствоваться. «А «Жас канат» – это не только опыт и общение, это прекрасный старт к успешной творческой карьере», – подчеркнул Димаш.

Окрыленные «Жас канатом»

Этот день запомнился зрителям незабываемым драйвом. Здесь в борьбе за право обладать «золотым крылом» выступили пять финалистов: Бахтияр Акылбек

(Астана), Замира Сагадиева (Астана), Сымбат Сеилханова (Алматы), Риза Магзом (Уральск) и Арманай Абдымомунова (Казахстан).

Правила конкурса в финале «обнуляют» баллы и достижения двух предыдущих дней, и потому все конкурсанты вышли исполнить традиционный гимн «Жас канат» в полном составе. А пятеро сильнейших вновь должны были завоевать любовь и поддержку зрителей и жюри.

Церемония награждения победителей – самая волнительная часть конкурса, в которой интрига сохраняется до конца. Не стал исключением и год нынешний. Уходя на совещание, генеральный продюсер пообещал, что итоги будут одновременно «неожиданными и закономерными». И полностью выполнил свое обещание. Награждение началось не с дипломантов, а сразу с «бронзового крыла» – оно «улетело» в Караганду вместе с лауреатом третьей премии Арманай Абдымомуновой.

Следующая награда была вручена представительнице Уральска Ризе Магзом – она стала дипломантом XXVII конкурса молодых исполнителей «Жас канат-2018».

«Серебряное крыло» завоевала самая молодая конкурсантка Замира Сагадиева.

Оставшихся финалистов пригласили вместе. «Один из вас станет победителем, а другой получит диплом», – подчеркнул Мурат Иргалиев, выдержав театральную паузу.

Вторым дипломантом оказалась очаровательная алматинка Сымбат Сейлханова.

А победителем конкурса, обладателем первой премии и заветного «золотого крыла» «Жас канат» стал Бахтияр Акылбек. Жюри отметило приятный тембр молодого исполнителя, но покорило он сердца зрителей, когда аккомпанировал себе на саксофоне. «Вообще не ожидал, что финальную песню со мной будут петь Медеу Арынбаев и Маржан Арапбаева. Было круто!» – поделился впечатлениями победитель «Жас канат-2018».

Но только дипломами дело не ограничилось. Участников ждали новые сюрпризы. Так, «Радио Астана» подарило ротации на исполнение песен в эфире Замире Сагадиевой, Бахтияру Акылбеку и Диасу Каримжанову. Специальный приз от агентства «Хабар-24» за сохранение национальных традиций получил Нурдаулет Куандыкулы, его лично вручила директор телеканала Kazakh-TV Сандугаш Рахимжанова. А Жанболату Таласбай подарили картину от Управления культуры и спорта Астаны.

Впереди у конкурсантов лишь новые свершения и длинный творческий путь. Пожелаем им удачи!

Weekend с «Курсивъ»

У жителей Астаны и Алматы есть удивительный шанс провести свои выходные с пользой для души. Все самые яркие и интересные мероприятия – в подборке «КЪ».

Мероприятия в Алматы

Счастливые люди LIVE

1-3 июня, 19:00

Театр «ARTИШОК» представляет музыкальный спектакль «Счастливые люди Live», полностью основанный на счастливых воспоминаниях жителей и гостей Алматы.

Место: Большая сцена театра «АРТИШОК», ул. Гоголя, 40
Вход: 2500-5000 тенге

Выставка

«Экзотический мир Ханта Слонома»

2 июня, 11:00

Хант Слоном – всемирно известный американский художник, прославившийся своими картинами с красочными анималистическими мотивами. Его работы находятся в 80 музеях мира, в том числе и в ведущих собраниях, таких как Метрополитен и Музей Уитни. Также его картины являются достоянием частных коллекций голливудских знаменитостей. Персональные выставки открываются по всему миру со средней периодичностью раз в месяц.

Выставка продлится до 31 июля.
Место: ГМИ им. Кастеева, мкр. Коктем-3, 22/1
Вход: 200-500 тенге

VI Международный фестиваль The Spirit of Tengri

2-3 июня, 17:00

На крупнейший в мире праздник современной этномузыки в Казахстан приедут гости из Франции, Израиля, Испании, Австралии, Республики Нигер, Буркина-Фасо, Узбекистана; группы Speed Caravan, Q2A, Abbos, Shono и «Аргымак».

Место: Площадь им. Абая, пр. Достык, 56
Вход: Бесплатный

Мероприятия в Астане

Концерт «Наш первый юбилей»

1 июня, 16:00

Детская театральная студия театра «Астана Опера», созданная в 2013 году, отмечает свой первый юбилей. Юные певцы и танцовщики вместе со взрослыми артистами участвуют в концертных программах, спектаклях и даже выезжают на гастроли. В программе юбилейного концерта будут представлены сольные и коллективные номера хоровой и балетной студий.

Место: Театр «Астана Опера», ул. Кунаева, 1
Вход: от 500 тенге

Спектакль «Одинокая яблоня»

1 июня, 19:00

Алимбек Оразбеков – актер театра и кино, режиссер, писатель, драматург, педагог. Многие годы работал главным режиссером Казахского областного драматического театра им. С. Сейфуллина г. Караганда. Пьеса А. Оразбекова «Одинокая яблоня» («Бір түп алма ағашы»), с успехом шедшая на подмостках многих казахских драматических театров, впервые поставлена автором на русском языке в русском театре.

Место: Театр драмы им. М. Горького, ул. Желтоқсан, 11
Вход: от 1000 тенге

Спектакль «Ромео и Джульетта»

2 июня, 18:00

Поставленный Нурланом Асанбековым в столичном Академическом русском театре драмы им. М. Горького спектакль «Ромео и Джульетта» – наиболее яркое и неоднозначное событие нового 113-го сезона. Спектакль являет собой талантливую авторское прочтение знаменитой веронской истории. Нерельефное, эксцентричное действие перенасыщено эмоциями, возведенными в степень нереальности, а, быть может, нововидения. Герои этих самых событий по-разному их воспринимают и, «прогоняя» в собственной памяти, каждый раз в чем-то по-новому на них реагируют.

Место: Театр драмы им. М. Горького, ул. Желтоқсан, 11
Вход: от 1000 тенге

ВНИМАНИЕ ТЕНДЕР



ТОО «Моторная Компания «Астана-Моторс» объявляет о проведении следующих тендеров:

1. Международная контейнерная перевозка запасных частей легковых автомобилей марки Hyundai из Южной Кореи в Республику Казахстан;
2. Международная автомобильная перевозка запасных частей и аксессуаров легковых автомобилей марки Hyundai из Венгрии в Республику Казахстан;
3. Международная автомобильная перевозка запасных частей и аксессуаров легковых автомобилей марки Hyundai из Российской Федерации в Республику Казахстан;
4. Перевозка аксессуаров и запасных частей легковых автомобилей по территории Республики Казахстан.

Заявки на участие в тендере принимаются на сайте: www.astana-motors.kz

Срок приема пакета тендерной документации до 18:00 ч. по времени Астаны 13 июня 2018 г.
Телефон для справок +7 (727) 244 76 38 (вн. 1025)
Email: tender@astana-group.kz

ASTANA MOTORS